



SZÁMÍTÁSTECHNIKA

NEMZETKÖZI INFORMATIKAI HETILAP VIII. ÉVFOLYAM 7. SZÁM 1993. FEBRUÁR 16.

ÁRA: 64 FORINT

Jelentés Keletről

Kelet-Európa információ-technológiai piacról ad helyzetképet az ezentúl kéthavonta megjelenő, új sorozatunk. Forgalmi elemzések, statisztikák, a cégkapcsolatok és -mozgásokat bejelentő hírek, csúcsmenedzserek, kereskedők és szakértők nyilatkozatai alapján követjük nyomon az egy-egy piaci szegmensben tetten érhető változásokat. Elsőként a Borland kelet-európai jelenlétét állítjuk fókuszba

7—13. oldal

Koalícióelmélet és oktatási hatékonyság

Szociológiai, gazdasági stratégiai és történelmi elemzések céljára, egy magyar tudós fejlesztette ki a Turbo Simmel szoftvert, amely G. Simmel német filozófus és szociológus klasszikus tanulmányát, A triádöt modellezi. Akár politikai enciklopédia alapjául is szolgálhat a program

14—15. oldal

CICS az RS/6000-esen

Monitor rovatunk vezető anyaga a világ legerjedtebb tranzakciófeldolgozó programrendszerének az IBM RISC System/6000-es munkállomásra adaptált változatát mutatja be, a nyílt rendszerekhez kapcsolódó egyéb termékbejelentésekkel körítve

16—17. oldal

Jó program a térkép! I. rész

Térinformatikai szoftverre nem csak a térképrajzolónak vagy a közigazgatásnak van szüksége. Egy boltlátozat kialakításától kezdve a specifikus áru- és szolgáltatás-választékkal hálózó ügy-nökök körzetbeosztásáig óriási bevételnövekedést eredményezhet az alkalmazása. Az InfoWorld teszti négy, középkategóriás GIS-programcsomagot hasonlít össze. Az első részt az Atlas GIS 2.0 bemutatásának szenteltük

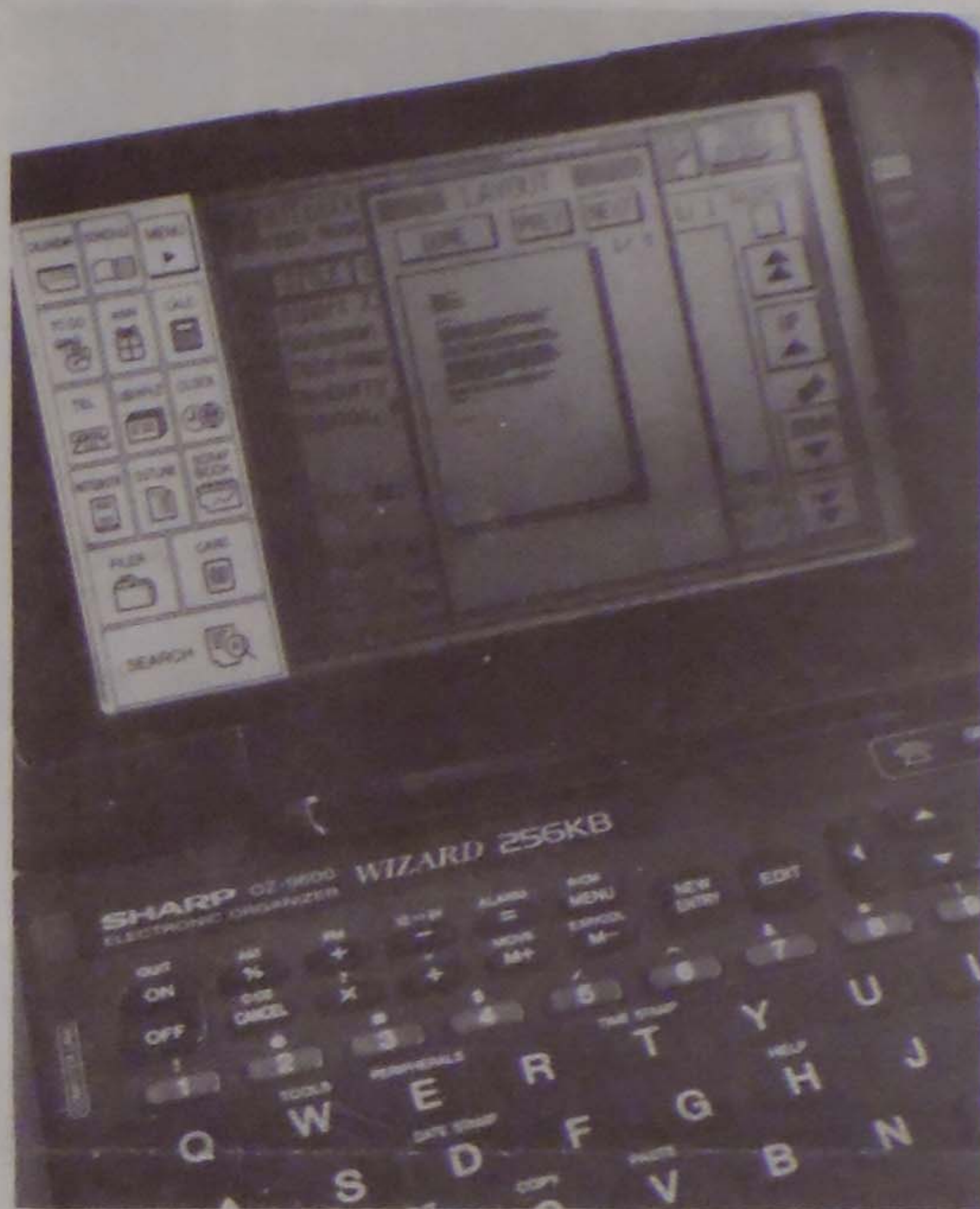
21—24. oldal

Pentiumot láttam

Hús ország több mint százhusz újságírója vett részt azon a nemzetközi sajtótájékoztatón, amelyet a Siemens—Nixdorf tartott február 4-én Frankfurtban. Ezen az informatikai piac egyik óriásának hosszú távú terveit és a közeljövő változásait vázolták fel a cég vezető személyiségei, élükön Horst Nasko alelnökkel, az SNI igazgatótanácsának tagjával. Új jelmondatuk — Competence in client-server solutions — nemcsak a cég által biztosított fejlett eszközöket, hanem a nyíltságot és a szolgáltatásokat is jelképezi.

Az SNI legutóbbi pénzügyi éve lényegesen kedvezőbb képet mutat a korábbinál, s idén további javulást várnak. Nagy reményeket fűznek ahhoz, hogy az SNI szervesen integrálódik a Siemens vállalatbirodalom szervezetébe.

(Folytatás az 5. oldalon.)



Wizard, a nagy varázsló

Grafikus felhasználói felülettel és érintésérzékeny képernyővel ellátott, újdonságszámba menő szolgáltatásokkal büszkélkedő elektronikus szervezővel rukolt ki nemrégiben a Sharp. A 18×10,4×2,5 centiméter méretű OZ—9600 Wizard tömege nem éri el a fél kilogrammot, és 4 darab AAA típusú elemmel mintegy 80 órán keresztül üzemeltethető.

A 320×240 képpontos felbontású, érintésérzékeny LCD panel, valamint az frógép jellegű QWERTY billentyűzet biztosítja a kényelmes és gyors adatbevitelt a készülék 256 kilobájtnyi RAM-jába.

Naptár, időbeosztás-ütemező, határidőnapló, telefonszám-nyilvántartó, jegyzetkönyv, szövegszerkesztő, kalkulátor és óra található a beépített alkalmazások között. A jegyzetkönyv funkció lehetővé teszi a felhasználók számára, hogy a Wizardhoz mellékelt tollal, vagy akár az ujjuk segítségével rövid megjegyzéseket, rajzokat, térképeket és grafikonokat vessenek az elektronikus papírra.

Modemen keresztül PC-khez és nagyszámítógépekhez is csatlakoztatható a Sharp terméke, egymással pedig vezeték nélkül, infravörös fényvel képesek kommunikálni a Wizardok.

M. CS.

GPS-szolgáltatást vezet be az Antenna Hungária

A francia Alcatel NV és az amerikai Qualcomm közös vállalata, az Alcatel Qualcomm szerződést írt alá az Antenna Hungaria Rt.-vel az Euteltracs kétirányú, műholdról működtetett mobil távközlési és helymeghatározó rendszer magyarországi bevezetéséről. Az Alcatel Qualcomm szállítja és telepíti a szükséges berendezéseket, míg az alkalmazásfejlesztésről az Antenna Hungaria gondoskodik. Magyarország — Németország, Nagy-Britannia, a Benelux államok, Ausztria, Dánia, Franciaország, Olaszország, Portugália, Svájc és Svédország után — tizenegyedikként csatlakozik az Euteltracs rendszert alkalmazók táborához. A Franciaországból, az Eutelsat műholdon keresztül irányított rendszer teljes Európát, Észak-Afrikát és a Közel-Kelet egy részét lefedi. Megkérdeztük a hírről kapcsolatban az Antenna Hungaria illetékesét. Nagy Albert, a kereskedelmi osztály vezetője kérdéseinkre válaszolva elmondta, hogy a magyarországi fuvarozóvállalatok jó része máris érdeklődik a rendszer iránt, és a szolgáltatás beindítása fél éven belül várható.

IBM—Albacomp szerződés

Minárovits János, a székesfehérvári székhelyű Albacomp Rt. főnöke február 10-én bejelentette, hogy cége és a Kék Óriás OEM-szervezete szerződést írt alá egymással. A megegyezés értelmében a magyar cég True Power néven, az IBM-től vásárolt alaplapokból, házából és tápegységekből, valamint saját beszerzésű, illetve gyártású részegységekből szerel össze és dob piacra PC-ket. Az IBM a ValuePoint-szériához gyártott részegységeit szállítja a fehérvári cégnek. A True Power gépek árszintje a névtelen gépekénél 40 százalékkal lesz magasabb.

Egyetlent, tavasszal!

A magyar informatika tizenegy meghatározó jelentőségű cége, a Controll, a Hewlett—Packard Magyarország, a HRP Hungary, az IBM Magyarország, a Kontrax, a Microsystem, a Montana, a Műszertechnika, az R. A. Trade, a Rolitron és a Számalk február 10-én az Aquincum szállóban jelentette be, hogy részt vesz a tavaszi Ifabón, de nem állít ki az őszi Compairen. Közös állásponthoz képvisel a tizenegy cég abban, hogy évente csak egy, mégpedig tavaszi — profi — szakvásárra van szükség.



Új elnököt neveznek ki a JESSI (Joint European Submicron Silicon Initiative) élére, a Philips Semiconductors nyugállományba vonuló vezérigazgatója, Heinz

Hagmeister személyében, aki várhatóan február végén válik meg előző tisztétől.

Raimondo Paletto, a JESSI korábbi elnöke, „mellesleg” az SGS-Thomson Microelectronics elnöke is, január 29-én mondott le, miután lejárt kétéves mandátuma. A hollandiai Eindhovenben működő Philips Electronics NV egyelőre még nem jelentette be, ki lesz az éppen 60 esztendőes Hagmeister utóda.

Január 27-én Adriana Staderker lett a Digital Equipment Corporation (DEC) új ügyvezető el-

nökhelyettese. Staderker 1981 óta áll a DEC alkalmazásában, s már eddig is az elnöki hivatalban tevékenykedett. Jelenlegi beosztásában közvetlenül az elnök-vezérigazgató Robert Palmernek lesz alárendelve.

Megváltik jelenlegi pozíciójától William C. Keiper, az arizonai MicroAge elnöke, és átigazol a tucsoni Artisoft céghez, a LANTastic gyártójához, ahol szintén elnöki széket kap. Keiper helyét Jeffrey D. McKeever, az eddigi vezérigazgató veszi át.

Közel 28 százalékkal esett vissza a SUN Microsystems nyeresége az 1992. december 27-én zárult második pénzügyi negyedévben. A bevételek ugyan 16 százalékkal nőttek az előző év azonos időszakához képest, elérve az 1 milliárd dollárt, a profit azonban 47,4 millió dollárról 34,3 millió dollárra csökkent. Kevin Melia, a SUN pénzügyi főnöke elsősorban az új termékek bevezetésének magas költségeivel indokolta a nyereség meredek csökkenését. (E számunkban a 34—35. oldalon folytatjuk nemzetközi piaci híreket közlő összeállításunkat.)



TERMÉKEK

Piacon a NetWare SFT III 3.11

Január végétől szállítja a Novell az SFT III-at. A servertükörözéses hibátűrő rendszer ára a 3Soft Kft.-től kapott információink szerint felhasználószámától függően 237 000 és 1 736 000 forint közé eshet. Eredeti elképzelését megváltoztatva, a Novell 5—250 felhasználó változatok szállítását jelentette be. Eltér az eredeti kibocsátási tervtől az is, hogy egyúttal frissítési lehetőséget kínálnak: az SFT 2.1-estől felfelé az összes NetWare 2.2, illetve 3.11 az eredeti ár kevesebb mint kétharmadáért cserélhető az SFT III 3.11-esre.

DataPerfect 2.3

Február elején jelentette be a WordPerfect a DataPerfect 2.3-as változatát. A DOS-alapú szoftver kiforrott grafikus felhasználói csatlóval, a WordPerfecthez hasonló makrónyelvvel és adatbázis-stílusla-

Szuperszerverek az Olivettitől

Intel alkatrészekre alapozó, de mini felépítésű gépcsalád magyarországi forgalomba hozatalát jelentette be az Olivetti Hungary Kft. A Net-Frame-család tagjait elsősorban a hagyományos PC-ek erejét meghaladó Novell hálózatok szervereként ajánlják. Minden rendszerhez 2,2 gigabájt kapacitású, 8 milliméteres, szalagos háttér

periféria, illetve 4 milliméteres DAT-kazettás egység csatlakoztatható. A legnagyobb modell hibátűrő kivitelben is rendelkezésre áll. A rendszerek ára erősen kiépítésfüggő, az NF 100ES legkisebb konfigurációja hozzávetőleg 1,3 millió forintba, míg az NF 450-es körülbelül 22 millió forintba kerül.

Jellemző	NF 100ES	NF 200	NF 250	NF 300	NF 400	NF 450
Processortípus	386/25	486/25	486/50	386/25	486/25	486/50
Processzorok száma	5	5	5	10	10	10
B/K processzorok száma	3	3	3	8	8	8
B/K sebesség (MB/s)	37,5	37,5	37,5	100	100	100
Memóriakapacitás (min/max, MB)	8/32	8/32	8/128	8/64	16/64	32/256
Gyorsítótár (KB)	32	32	256	32	32	256
Belső háttértár kapacitása (min/max, GB)	0,38/6,4	0,38/6,4	0,38/6,4	0,38/12,8	0,38/12,8	0,38/12,8

pokkal rendelkeznek. A béta-tesztelők dicsérték a termék gyorsaságát, valamint hálózati képességeit, amelyeknek köszönhetően egyszerre többen is hozzáférhetnek ugyanahhoz az állományhoz.

Alapszintű 486-os Acer kiszolgáló

EISA sítet használó, az Intel továbbfejleszhető 486-os tech-

nológiáján alapuló kiszolgáló jelentetett meg az Acer: az AcerFrame 1000-est. A gépet most 33 megahertzes 486-os processzorral szállítják, és 8—40 felhasználó támogatására ajánlják. Mindkét változatában 4 megabájt RAM, 128 kilobájt gyorsmemória és tíz szabad csatlóhely van. A rendszert alkalmasá tették a Pentium processzor OverDrive változatának befogadására is. Bővítés-

ként SCSI—2 kártya és a videomemóriából a processzorhoz vezető átvitelt gyorsító kártya választható a rendszerhez. Az AcerFrame 1000-es által támogatott operációs rendszerek: a NetWare, az SCO UNIX, az OS/2 és, megjelenése után, a Windows NT. A magyarországi ACER-distribútortól kapott információk szerint a modell ára 4 megabájt RAM esetén, áfa nélkül 368 ezer forint.

KITEKINTÉS

Megújul a cc:Mail

Tucatnyi újdonsággal bővül még az idén a cc:Mail. A negyedik negyedévben egy időben fog megjelenni a népszerű elektronikus program Windows-alapú 3.0-s, Macintoshra készült 3.0-s, DOS alatti 5.0-s és UNIX-os 2.0-s változata, valamint a cc:Mail for OS/2 2.0 Workplace Shell. A Lotus illetékesei megerősítették a hírt, miszerint fejlesztés alatt áll a cc:Mail Motif-alapú verziója, amely az IBM AIX, a HP-UX és a Solaris 2.0 platformokon fut. Íme, dióhéjban a cc:Mail idei főbb újdonságai:

- ◆ mód lesz saját könyvtár létrehozására is;
- ◆ a rendszergazda extra mezőket definiálhat könyvtárak számára;
- ◆ a helyi-, a vázlat- és a papírkosár-dossziék továbbfejlesztésének köszönhetően javulnak az üzenetek tárolásának és törlésének lehetőségei;
- ◆ lehetővé válik a könyvtárak többretegű, hierarchikus képeinek kialakítása;
- ◆ mód adódik arra, hogy a felhasználók másokhoz továbbítsák a bejövő üzeneteket, vagy automatikusan előre megírt választ küldjenek;
- ◆ a felhasználó maga döntheti majd el, hogy a hirdetőtábláról lehívja-e az üzenetet.

Nem oldódott meg az Ethernet-vita

Nem tudta feloldani az IEEE 802.3 bizottsága a 100 megabit/secundumos Ethernet szabvány közegelési szintjét körülvevő ellentmondásokat. Ugyanakkor sikerült megállapodni a gyors technológia egyes fizikai szintű alapelveiről. Hogy mit kell érteni egyetértésen, azt Pat Thaler, a bizottság elnöke ekképp fogalmazta meg: „olyasmit akarunk, ami illeszkedik a mostani kábelrendszerekhez, nagyobb sebességre képes, de továbbra is átlátszó a szoftverekkel szemben”. Az a javaslat sem kapta meg a kérdés eldöntéséhez szükséges 75 százalékos szavazatarányt, amely a CSMA/CD-t ajánlotta új közegelési szintként (ezt támogatja a Cabletron Systems, a Chipcom, a Grand Junction Networks, az Intel, a LAN Media, a Synoptics és a 3Com is). Emiatt most az a helyzet állt elő, hogy más, nem-CSMA/CD szabványt vesznek fontolóra (például azt, amely mögött a HP, az AT&T és az Ungermann—Bass sorakozott fel). A bizottságnak a következő alapelvekben sikerült dűlőre jutnia:

- ◆ legfeljebb 100 méteres távolság lehet a hub és a munkaállomások között;
- ◆ támogatják az árnyékolt és az árnyékoltatlan csavart érpáru kábelrendszereket;
- ◆ meghatározták a közegfüggetlen csatló jellemzőit;

◆ a keretformátum a jelenlegivel megegyező marad. (A piaci résztvevőkről szóló részletes elemzést lásd a 17. oldalon.)

Nincsenek alkalmazások a Pentiumra

Noha az Intel március 22-én hivatalosan is bemutatja a Pentiumot, úgy hírlik, a sokak által várt mikroprocesszorok komoly segítségre lesz szüksége, ha sikeres kíván lenni. Az első Pentium várhatóan szuperskalár felépítésű, 60 megahertzes lapka lesz, teljes 64 bites adatúttal és 16 kilobájt gyorsítótárral; azonban a processzor mintapéldányait kipróbáló gyártók szerint a felhasználók nem sok különbséget látnak majd a Pentium és a 486-osok között. Az Intel maga is érzékeli ezt a problémát, ezért arra biztatja a legfontosabb szoftverfejlesztőket, hogy a lapka megjelenésének időpontjára álljanak elő alkalmazásaik és operációs rendszereik átalakított változataival. Bár várhatóan 15 cég 25 alkalmazást mutat be a processzor megjelenésével egy időben, de a legfontosabbak egy része nem lesz ott. Így például a Windows NT első kiadása sem használja ki a Pentium előnyeit. A hozzá illeszkedő szoftverek hiánya kezdetben minden bizonnyal visszafogja majd a Pentium sikerességét a kiszolgálók piacán, ahol

egyébként a legnagyobb lenne az igény az új lapkára.

A SUN és a multimédia

Alapvető elkötelezettségéhez híven a SUN nem a multimédia-piac jelenlegi szereplőinek szánja termékeit, hanem az e területen manapság kevésbé figyelembe vett nagyvállalatokat kívánja megcélozni. Stratégiáját arra a feltevésre alapozza, hogy a jövőben a multimédia egyre inkább üzleti kommunikációs eszközzé válik a nagyvállalatok kezében. Olyan alkalmazásokat kíván kifejleszteni, mint a videokonferencia, az online továbbképzés és a felhasználók adatbázisokhoz való hozzáférést szolgáló eszköz. ShowMe nevű termékével már e koncepció jegyében jelent meg a videokonferencia-piacon; e program tulajdonképpen interaktív, megosztott íróablát hoz létre, vagyis a különböző helyszíneken lévő felhasználók gyakorlatilag úgy használhatják számítógépeiket, mintha egyetlen előadóterem táblájára írnának. Ugyanazt a képet elő lehet hozni két munkaállomáson is, s az egyik felhasználó változtatásait a másik valós időben láthatja. A SUN a szabványosítási piacon is igyekszik egy lépéssel vetélytársai előtt járni: jelenleg videokimerevítő és -visszajátzó technológiáján dolgozik. (További híreinket a 19. oldalon olvashatják.)

Nemzetközi informatikai hetilap

Főszerkesztő: Mester Sándor
Főszerkesztő-helyettes: Kenczler Mihály
Főmunkatárs: Dalos István
Váncsa István
Szerkesztő: Horváth Miklós
Kiadja az IDG Magyarországi Lapkiadó Kft.
Kiadó: Biró István, a kft. ügyvezetője
Műszaki vezető: Mészáros Tibor
A kiadó és a szerkesztőség címe:
Budapest I. Márvány u. 17.
Telefon: központ: 156-3211; közvetlen: 156-8291, 156-0337, 156-2967
Telefax: 156-9773
Levelezési cím: 1536 Budapest, Pf. 386
IDG BBS: 156-0691
Szedés és formakészítés:
IDG Formakészítő Üzem
Vezető: Nemess József
Nyomja: a Ságvári Nyomda
Budapest XIII., Váci út 73.
(92 1041)
Felelős vezető: Szilágyi Tamás igazgató
A szerkesztőség munkatársai:
Kliment Emília (K. E.)
Mess József (M. J.)
Móráy Gábor (M. G.)
Révész Gábor (R. G.)
Tihanyi László (T. L.)
Zimányi Katalin (Z. K.)
IDG Tesztlabor:
Bognár Akos
Horváth László
Szerkesztőségi titkár: Selmeczi Péter
A felkérés nélkül beküldött kéziratokat szerkesztőségünk a lehetőségek szerint gondozza. Lapunk bármely részének másolásával és terjesztésével kapcsolatban minden jogot fenntartunk.
Tipográfia, hirdetésgrafika:
IDG Grafikai Stúdió
Művészeti vezető: Lévai András
Munkatársak:
Kalocsainé Doór Vilma
Radnóti Ágnes
Varga László
Fotó: Csorba Gábor
Hirdetések felvétele:
IDG Kereskedelmi Iroda
Budapest I. Márvány u. 17. 8. em.
Levelezési cím: 1536 Budapest, Pf. 386.
Telefon/telefax: 175-0191
Irodavezető, olvasószerkesztő: Egyed Zsóka
Szerkesztőségünk a laphoz közölt hirdetéseket a lehető legnagyobb körültekintéssel gondozza, de a hirdetések tartalmáért nem vállal felelősséget.
HU ISSN: 0237—7837
Terjeszti a Magyar Posta, az EXTRA-HÍR, valamint számítástechnikai szaküzletek. Előfizethető a Kiadónál (IDG Lapkiadó Kft. 1536 Budapest, Pf. 386) — közvetlenül postautalványon, valamint átutalással az IDG MKB 203-28016 pénzforgalmi jelzőszámra. Külföldön terjeszti a Kultúra Képzés- és Kiadványkiadó Rt. (H-1389 Budapest, Pf. 149). Megjelenik minden kedden. Egy szám ára 64 Ft. Előfizetési díj egy évre 3254 Ft, fél évre 1627 Ft, negyedévre 813 Ft.
A Computerworld-Számítástechnika az IDG Communications céghez, a világ legnagyobb számítástechnikai kiadóhöz kapcsolódik. Az IDG Communications több mint 186 kiadványt jelent meg közel 60 országban. A kiadó sajtótermékeit havonta mintegy 30 millióan olvassák. Az IDG Communications tagvállalatai valamennyien hozzájárulnak az IDG hírszolgálatához, amely online módon, naponta szolgáltatja a nemzetközi számítástechnikai híreket.
Az IDG fontosabb kiadványai:
Anglia: Lotus, Macworld, PC Business World
Ausztria: Computerwelt Österreich
Dánia: Computerworld Danmark, PC World Danmark
Egyesült Államok: Amiga World, Computerworld, Digital News, Federal Computer Week, Focus Publications, InfoWorld, Macworld, Network World, NeXTWORLD, PC World, Publish!, PC Letter
Finnország: Mikro, Tietosäikkö
Franciaország: Le Monde Informatique, Distributiva, InfoPC, Télécoms International
Hollandia: Computerworld/Nederlands, LAN Magazine
Japán: Computerworld/Japan
Kína: China Computerworld, PC World China
Norvégia: Computerworld/Norge, PC World Norge
Németország: Computerwoche, PC Welt, Run, Information Management, PC Woche
Olaszország: Computerworld Italia
Spanyolország: Computerworld España, PC World, Publish
Svájc: Computerworld Schweiz
Svédország: Computer Sweden, MikroDatort, Svenska PC World
Független Államok Közössége: CADWorld, Computerworld

Bay Zoltán- intézetek

Az Országos Műszaki Fejlesztési Bizottság kezdeményezésére az elmúlt év végén hozták létre a Bay Zoltán Alapítványt, azzal a céllal, hogy közelebb hozza egymáshoz az oktatást, a kutatást és az alkalmazást. A hazai és külföldi kutatóintézetekben, illetve egyetemeken dolgozó szakemberekből és oktatókból álló, 13 fős kuratórium úgy véli, az egyetemek és az alkalmazott kutatás közötti kapcsolatot a Bay Zoltán intézeti hálózat kiépítésével lehet szorosabbra fűzni.

Ezek az egyetemek mellett működő új kutatási központok — támaszkodva az egyetemek szellemi háttérére — önállóan dolgoznak majd olyan kutatási témákon, amelyek gyorsan átültethetők a gyakorlatba; és viszonylag rövid időn belül értéktermelővé válnak. Egyetemi oktatók, doktoranduszok és hallgatók tevékenykednek majd bennük kutatóként, s az intézetek vezetőit pályázat során választják ki. (A kuratórium egyébként ezekben a napokban tette közzé a pályázati felhívást.) Legkésőbb 1995-ig kell felállniuk az intézeteknek, addig pedig fontos, hogy már előre minél több külső megbízást szerezzenek. A kuratórium ugyanis azt szeretné, ha 1995-öt követően ezek az egységek költségeik 70 százalékát ki tudnák termelni külső megbízásokból, s így az alapítvány támogatása 30 százalékra csökkenhetne.

Mintául a német Fraunhofer-intézetek szolgálnak; a németek szakértői támogatást ajánlottak fel a piacutatók módszerének és a három évre szóló üzleti tervnek a kialakításához, s ennek költségeit is állják. Emellett külföldi megbízások elnyeréséhez nyújtanak segítséget, értékes műszereket adnak majd át, és nem kizárt, hogy kutatási megrendelésekkel is megkeresik a Bay-intézeteket.

1993 végéig a kezdeti 600 millióról 1 milliárd 1 millió forintra emelkedik az alapítvány pénzvagyona. Erre a célra 600 millió forintot különítenek el a Központi Műszaki Fejlesztési Alapból, 1 milliót az OMFB helyezte át az alapítványba saját működési alapjából, és 400 millióval jelentkezett az OKHB. Eme összegből a Budapesti Műszaki Egyetem, a Miskolci Egyetem és a szegedi József Attila Tudományegyetem mellett kialakítandó intézetek költségeit kívánják fedezni. Budapesten termelési technológiákkal és anyagkutatással, Miskolcon termelési logisztikával, Szegeden pedig biotechnológiával foglalkoznak majd.

M. J.

Az informatika tavalyi félmilliárdja

Új néven, jobbra változatlan keretek között 1992-ben is működött a Központi Műszaki Fejlesztési Alap szétosztására indított pályázati rendszer. Az Alkalmazott Kutatási-Fejlesztési Pályázattal (a korábbi Műszaki Fejlesztési Pályázattal) kapcsolatos tapasztalatokról február 2-án számolt be Veress Gábor, a Központi Műszaki Fejlesztési Alap (Kömfüfa) kezelésével megbízott Országos Műszaki Fejlesztési Bizottság (OMFB) elnökhelyettese.

Mint '91-ben, az elmúlt évben is folyamatosan bírálták el a beérkezett pályaműveket; ennek során az önálló fejlesztés és a hasznosíthatóság volt a két legfontosabb értékelési szempont. 1992-ben 684 munka került az értékelést végző Műszaki Szakértői Testület asztalára, amely 273-at, azaz közel 40 százalékukat találta támogatásra érdemesnek. Ez az arány javulást jelent 1991-hez viszonyítva, ami az elnökhelyettes szerint annak tulajdonítható, hogy tavaly alaposabban átgondolt, jobban kidolgozott pályázatok érkeztek. Azt is hozzá kell tenni viszont, hogy 1992-ben az előző évhez képest már jóval kevesebben folyamodtak az OMFB-hez központi támogatásért, s a szétosztható pénzösszeg is a felére zsugorodott. Összesen 2,6 milliárd forintnyi támogatást hagyott jóvá a szakértői testület a 273 elfogadott pályázatra. Az igényelt legmagasabb támogatás 180 millió, a megítélt legnagyobb pénzösszeg 55 millió forint volt. A pályázatok túlnyomó része kft.-kben megvalósítandó kutatási-fejlesztési programhoz kért segítséget, az igénylők száma szerint a második helyen a különböző részvénytársaságok állnak, ezután következnek a költségvetési kutatóintézetek. Egyébként az elmúlt esztendő két legeredményesebb pályázója az MTA Központi Kémiai Kutató Intézete és az MTA Központi Fizikai Kutató Intézete volt. Még mindig nagy aránytalanságot mutat a beadott munkák regionális megoszlása: a pályaművek több mint kétharmada budapesti, míg akadtak olyan megyék (például Vas vagy Heves), ahonnan egyáltalán nem érkeztek pályázatok.

Szakterületi szempontból az informatika áll az élen. 1992-ben ebben az ágazat-

ban közel félmilliárd forint, a rendelkezésre álló források 18 százaléka jutott fejlesztési programok felkarolására. Veress Gábor azonban fontosnak tartotta megjegyezni, hogy az EK támogatási rendszerében ez az arány a 60 százalékot is eléri.



Az elutasítások főbb indokairól is szót ejtett az elnökhelyettes. Mint mondta: a visszautasított pályaművek között szép számban akadtak olyanok, amelyek valóban támogatásra méltó műszaki ötlet megvalósításához kérnek anyagi segítséget, ám nem biztos, hogy a fejlesztésbe fektetett összeg belátható időn belül visszatérül. Az Alkalmazott Kutatási-Fejlesztési Pályázat — amint azt a neve is elárulja — az innovációs lánc végső szakaszának finanszírozását hivatott biztosítani, ezért a fejlesztés korábbi fázisában lévő programokat nem pénzelik belőle. Az elnökhelyettes elismerte, hogy a szintén a Kömfüfa terhére működő, az alaputatások támogatását célzó OTKA pályázati rendszer és az Alkalmazott Kutatási-Fejlesztési Pályázat között húzódó szakadék áthidalása a (közeljövőben) megoldandó feladatok közé tartozik. Ennek egyik kulcsa az, hogy a hazai banki szféra aktívabban kapcsolódjon be a tudományos és a műszaki fejlődés támogatásába.

1992 második felétől megkezdődött a befejezett szerződéses munkák teljesítésének értékelése. Ezt a Műszaki Szakértői Testület külső szakértők bevonásával végzi, tavaly 47 szerződést zártak le formálisan.

Ezenkívül beszámoltak a műszaki fejlesztés társadalmi feltételeinek javítására kiírt Infrastruktúra Pályázat (IIF) tavalyi működéséről is, amely ugyancsak a Kömfüfát terhelte. E pályázatokat a minisztériumokat képviselő államtitkárok bizottsága bírálja el. Támogatásként mintegy 2,5 milliárd forintot fizettek ki. Szakértők szerint a legtöbbet (hozzávetőleg 400 milliót) az Ipari és Kereskedelmi Minisztérium kapta. A Földművelésügyi Minisztériumra 300 millió, a Környezetvédelmi és Területfejlesztési Minisztériumra 213, a Közlekedési, Hírközlési és Vízügyi Minisztériumra 256, míg a Művelődési és Közoktatási Minisztériumra mintegy 300 millió forint jutott. A tereken kívül más szervek is jelentős összegeket kaptak (az MTA-hoz tartozó intézmények 112, a szakmai tudományos egyesületek 23 millió forintot), de részesültek az IIF-ből vállalatok, önkormányzatok is.

Mess József

HRP DISZK CENTRUM

 **Seagate**  **WESTERN DIGITAL**

- Merevlemezek 40 megabájtostól 2 gigabájtorig
- WD PARADISE Windows-gyorsító kártya

MICROPOLIS
Super-Capacity™ Disk Drives

- RAIDION nagy hibátűrűsű merevlemez alrendszer 680 megabájtostól 47 gigabájtorig
- SCSI Host Adapterek



Nagykereskedelmi árakkal, közvetlen gyári garanciával állunk a viszonteladók rendelkezésére.

Magyarországi disztribútor:

HRP Hungary Kft.

1051 Budapest, Nádor u. 32.

Telefon: 132-7534, 132-7536 Telefax: 131-8177

MEGJELENT!

1993. január utolsó hetében kerül a boltokba az

INFORMÁCIÓS RENDSZEREK MAGYARORSZÁGON '92,

AZ RDBMS-TERJESZTŐK ÉS -FELHASZNÁLÓK

I. MAGYARORSZÁGI KONFERENCIÁJÁNAK

teljes anyagát tartalmazó könyv.

Keresse a boltokban, illetve a

WAGNER INFORMATION SYSTEMS KFT. címén!

1065 Budapest, Hajós u. 26/B

Telefon: 06-602-1452

Telefon/Telefax: 111-8316

02058

05034

HP a Várban

Február 4-én egész napos szakmai rendezvényt tartott a Hewlett—Packard Magyarország a budapesti Vár Kollégiumban. Előadások hangzottak el a múlt decemberben bejelentett, négy rendszerostályt alkotó 13, PA-RISC processzoros, UNIX-alapú, nagy sebességű új kiszolgálóról (a HP 9000 Series 800-asokról), amelyek rendkívül könnyen használható upgrade kártyacsomag formájában is hozzáférhetőek. E serverek illeszkednek a HP Apollo 9000 Series 700-as sorozatú munkaállomásokhoz és a többi Series 800-as kiszolgálóhoz. A „világ leggyorsabb munkaállomásai”, a szuperskalár PA-RISC 7100-as lapkára épült 700-as sorozatú munkaállomások kapták a fő hangsúlyt; a bemutatón kiállított Model 735-ösökön a HP és néhány meghívott cég futtatta különféle alkalmazásait (a HP ME10 mérnöki tervező rendszerét, háromdimenziós ábrázolást; a német ORDAT Giessen a FOSS gyártási-szervezési szoftverét, a Controll a HP NewWave integrált irodai programcsomagját, a FlexiTon a PAFEC Ravenjét, a budapesti T&T Data Automation az általa forgalmazott francia, illetve amerikai geometriai, végelem- és mechanikai-gépészeti tervezőprogramokat stb.)

Néhány — multimédiát is érintő — teljesítményadat: az új munkaállomások binárisan teljesen kompatibilisak az eddigi élvonalbeli HP gépekkel, de rendszerteljesítményük azokénak a kétszerese. (Például azáltal, hogy az FDDI hálózat közvetlenül az B/K kártyához kapcsolódik.) A cég adatai szerint a 735-ös modell lebegőpontos teljesítménye kétszeresen, egész számos teljesítménye pedig 35 százalékkal múlja felül, bármelyik konkurens termékét. Adatok a 99 megahertzes 735-ös és 755-ös modellekhez: 150,6 SPECfp92, 80 SPECint92 és 147 SPECmark89. Grafikus teljesítményük olyan nagy, hogy a CRX—48Z grafikus rendszer segítségével lehetővé teszi valódi színes képek folytonos mozgatását.

T. L.

LANNET a CeBIT-en

LAN-újdonságairól tartott tájékoztatót az Izraelben működő LANNET Data Communications Ltd. február 4-én Budapesten, a RAD-csoport cégeit kizárólagosan képviselő LANeX Kft. vendégeként, mintegy 25 szakmabeli érdeklődő előtt.

Jeffery Z. Anker nemzetközi kereskedelmi igazgató előadásának és magának a bemutatónak a középpontjában egyaránt a cég MultiNET II LET—10 és LET—36 jelű intelligens hubja állt. E termékek egyszerre képesek kiszolgálni független Ethernet, Token Ring, LocalTalk és FDDI helyi hálózatokat. A nagyobbik egység egyidejűleg 16 darab 8 portos csatlakoztatódmodult képes működtetni 10 megabit/másodperces átviteli sebességgel,

cellakapcsolt, ütközésmentes módon, működési sebessége ezért 1,28 gigabit/másodperc. Ez kétirányú kapcsolatokat jelent, azaz dedikált munkaállomások közötti összeköttetés is lehetséges. (Hasonló célt szolgál kisebb hálózatsatlakozási igények esetén a LET—10-es.) Tervezősüknél már előre tekintettel voltak az IEEE 802.3 10BaseT mellett a közeljövőben érvénybe lépő 10Base-FB és 10Base-FL száloptikai hálózati normákra, tehát vélhetőleg e hubok válnak a fellendülő optikai kábeles multimédia helyi hálózatok legnépszerűbb csatlakozójává. (Közülük a LET—10-es újdonság, a LET—36-ost a Data Communications Magazine „az év legizgalmasabb terméke” díjjal tüntette ki a múlt év végén.)

Amint Jeff Anker lapunknak elmondta: az idei CeBIT-en Európában először mutatják be ezeket az eszközöket; továbbá együttesen mutatkozik be MultiMan hálózati protokolljuk a HP OpenView-val, példázva a felügyeleti szintek kiszélesítésének lehetőségét. Kiállítanak más hálózati kapcsolóelemeket is.

Anker úr szavai szerint a LANNET Magyarországnak kitüntetett szerepet szán közép-európai stratégiájában (mely Oroszországra is kiterjed). Ez részben a LANeX aktivitásának köszönhető; néhány Budapesten telepített hálózatukat (MNB, Külügyminisztérium, továbbá egy frissen aláírt szerződés értelmében várhatóan a pécsi Matáv-igazgatóság) referenciának tekintik. E hangsúlynak megfelelően új területi kereskedelmi igazgató mutatkozott be Donca Gherman személyében, aki végzettségére nézve mérnök, korábban 16 évig a Hewlett—Packardnál dolgozott fejlesztőként, illetve az utóbbi hét évben a marketing területén. Ez év elején váltott céget.

T. L.

GYORS, RUGALMAS, MEGBÍZHATÓ



AT&T. A rendszer három legfőbb előnye: a gyorsaság, a rugalmasság és a megbízhatóság. Bárhol, akár a puszta is azonnal telepíthető, mivel az áramszolgáltatást kivéve semmilyen más előzetes infrastruktúrát nem igényel. Új egység bekapcsolásakor nincs szükség költséges hálózat építésre. Nem zavarható és nem lehallgatható. Ideális megoldás magánhálózat kialakítására is.

Február 24–27. között személyesen is meggyőződhet erről a Montana Telecom bemutatóján a Banktech '93 kiállításon a Budapest Sportcsarnokban (10. stand).

 **AT&T Tridom**

Kizárólagos magyarországi disztribútora a MONTANA.

MONTANA

Montana Telecom Kft.

1054 Budapest, Steindl Imre u. 6. Tel.: 132-4780 Fax: 153-4631 6724 Szeged, Csongrádi sugárút 22. Tel.: (62) 311-796 Fax: (62) 322-261

01/066

Ingres

Vége az elzárkózásnak

Január végén tartotta Ausztriában éves disztribútori világkonferenciáját az Ingres. Magyarországi nagykereskedőként Igaz Gábor, a VT-SOFT ügyvezetője is részt vett a találkozón. Igaz úr elmondta, hogy az Ingres stratégiája élesen megváltozott: a konkurens adatbázis-kezelőktől való elzárkózást a jövőben a nyíltság elve váltja fel, a most bejelentett termékek és tervek már az új koncepció felé mutatnak. Ettől a cég vezetői legfőképpen piaci térhódítást várnak; az IDC 1992-es adatai szerint az Ingres elterjedtsége az európai UNIX-os adatbázis-kezelő-piacon húsz százalékra tehető.

„Elsősorban a segédprogramok területén érezhető az új koncepció” — mondta Igaz úr. Ezután a hálózati átjárást biztosító (gateway) kapcsolatok mellett adatbázis-platformtól független ODBC/IDAPI csatlakozó is lesz az eszközök között. Bejelentették továbbá a gyors alkalmazásfejlesztésben használható grafikus fejlesztőrendszer, a Windows4GL új változatát, amely más adatbázis-kezelő rendszerek elérését is lehetővé teszi. Úgyszintén előretörés várható a CASE eszközök területén: a jövőben a Vision alkalmas lesz közvetlen 4GL kód előállítására.

R. G.

Február negyedikén sajtótájékoztató kíséretében együttműködési megállapodást írt alá *Straub Elek*, az IBM Magyarország vezérigazgatója (a képen jobbról) és *Mészáros Tamás*, a Budapesti Közgazdaságtudományi Egyetem Gazdálkodási Karának dékánja (a képen balról). Ennek értelmében az IBM Magyarország Kft. öt PS/1 386SX-es és egy PS/1 486-os számítógépet ad át a BKE Marketingkommunikáció csoportja részére, magára vállalva a gépek karbantartásának költségeit is. Az új IBM gépek a számítógépes kiadványszerkesztés tanítása mellett lehetővé teszik a marketing-, piac- és reklámkiadványszerkesztés tanítását. *Straub* úr elmondta, hogy ez a megállapodás illeszkedik az IBM általános szponzorálási politikájához, amelynek egyik súlypontja az oktatás segítése számítástechnikai eszközökkel. *Mészáros* úr kiemelte, hogy az új számítástechnikai rendszer többéves munkával átalakított egyetemi oktatást támogat majd. A „reklámkabinetnek” köszönhetően a hallgatók a fejlett országokénak megfelelő szinten készülhetnek fel.



Pentiumot láttam

Folytatás az 1. oldalról.

E szervezeti változáson túlmenően számos technológiai változás, illetve ezzel összefüggően termékszerkezet-váltás előtt állnak. Ez nem jelenti ágazatok leépítését; az SNI a továbbiakban is éppúgy jelen lesz a PC-s piacon, mint a nagy teljesítményű nyomtatók szegmensében. Továbbra is meg szeretné őrizni meghatározó szerepét a nyílt rendszerek területén, például ebben az irányban fejleszti tovább közismert BS2000-es nagygépeit is.

Hannoverben, az idei nagy tavaszi seregszemlén, a CeBIT-en mutatkoznak be a Mips RISC processzorára alapozott új munkaállomások (az RW450-es már az R4000SC processzort tartalmazza), tizen-nyolc új BS2000-es modell jelenik meg, számtalan szoftvertermék mellett. Közülük mindenképpen említést érdemel az FHS Doors, amely a BS2000-es alkalmazásokhoz nyújt grafikus felhasználói csatlót.

Nem maradtak szenzáció híján a tájékoztató résztvevői: már most bemutatták az SNI PCE—5S jelű PC-jét, amelyet az Intel 586-os, ötven megahertzes processzorára (a Pentiumra) alapoztak. A tájékoztatás szerint teljesítménye mintegy duplája az eddigi 486-osokénak.

(Az eseményről későbbi lapszámunkban részletesen is beszámolunk.)

D. I.

Dalicsek István

Befektetés

„Magyarország azon államok egyike, amelyeknek a térségben kiemelt szerepet szánunk” — mondotta *Luigi Zanini* alevnök az Olivetti Partneri Konferenciát követő vacsorán. Ez viszont egyértelműen azt jelenti, hogy a cég jelentős befekteté-

megillető helyet. Pedig a cég a nagy gyártók között szinte páratlan, a teljes informatikai és irodaautomatizálási vertikumot átfogó választékkal rendelkezik. Például irodák teljes automatizálása megoldható Olivetti termékekkel, az írógéptől és me-

dűk a minőségi szempontok — emelte ki *Ablinger* úr.

A vezető európai gyártók egyikeként az Olivetti is erősíti azon partnerkapcsolatait — elsősorban a szoftverek vonatkozásában —, amelyek révén a teljes rendszerek szektorában tovább szilárdíthatja pozícióit. Ennek szellemében vett részt a vacsorán *Zbyszek Zdanowicz*, az SCO kelet-európai képviselője és *Luca Cerri*, a stratégiai kapcsolatok felelőse. *Zdanowicz* úr reméli, a térségben sikerül olyan gyümölcsöző kapcsolatot kialakítani az Olivettivel, amely mindkét cég, s legfőképp a felhasználók javára válik.

D. I.

Dalicsek István



Balról jobbra: *Zbyszek Zdanowicz*, *Luigi Zanini*, *Luca Cerri*, *Jost Ablinger*

seket is végrehajt nálunk — hosszú távú, stabil kapcsolatokra rendezkedik be. *Jost Ablinger*, az Olivetti Hungary Kft. vezetője megerősítette, hogy a vállalat a szolid, megalapozott növekedésre szavaz. Eddig elért üzleti sikereik (így például több kiírás megnyerése) után még hangsúlyozottabban kívánnak jelen lenni a magyar piacon.

Zanini úr véleménye szerint nálunk még nem eléggé ismertek az Olivetti termékei, s így nem is foglalják el az őket

nedzserkalkulátortól kezdve a fénymásológépeket a számítógépes rendszerig. Így a felhasználó egyetlen, homogén szerkezetben akár lépcsőzetesen is megvalósíthatja terveit. Természetesen ma már a termékekről egyre inkább a szolgáltatásokra tevődik át a hangsúly. Éppen ezért a közeljövőben az Olivetti a legnagyobb magyarországi befektetésének az itteni megfelelő szakembergárda kiképzését tekinti. Szintén fontos területnek tartják a viszonteladói hálózat kiépítését, ebben is elsőren-

SZÁMÍTÓGÉP-HÁLÓZATOK TERVEZÉSE ÉS KIVITELEZÉSE

ETHERNET, TOKEN RING, FDDI

Ha Ön még csak mérlegeli a hálózatépítés lehetőségét, már akkor is keressen meg minket! Rendelkezésére állunk a megfelelő hálózattípus kiválasztásával, a hálózat megtervezésével és fővállalkozásban történő kivitelezésével.

ODS OPTIKAI HÁLÓZATOK

kialakításához disztribútorként ajánljuk az Optical Data Systems (ODS) stand alone és moduláris hálózati egységeit, multinet koncentrátorait:

- Token Ring koncentrátorok, user modulok, MAU-k, bridge-ek, routerek – üvegszál, UTP és STP átviteli közegekhez;
- Ethernet transceiverek, koncentrátorok, bridge, terminal server és user modulok – valamennyi szabványos átviteli közegekhez;
- FDDI koncentrátorok, user modulok, valamint AT/ISA, EISA, S-bus és VME adapterkárttyák.

A teljes hálózatszerelési technológiánkból figyelmükbe ajánljuk az

OPTIKAI HÁLÓZATTELEPÍTÉS

korszerű technológiáját, szerelési anyagait, eszközeit és mérés technikáját:

- Kiváló minőségű optikai kábelek széles választékát kínáljuk.
- Forgalmazunk és felszerelünk SMA, ST, FC és FDDI optikai csatlakozókat.
- A megfelelő optikai kábelkifejtőkben megtoldjuk, vagy csatlakoztatjuk a kültéri, beltéri vagy szobai optikai kábeleket.



OMIKRON
SZÁMÍTÁSTECHNIKAI ÉS INFORMATIKAI SZÖVETKEZET
1084 Budapest, József u. 53.
Telefon: 113-7853, 113-7855
Telefax: 114-0090

07006



A Pioneer Software (USA) világhírű termékei

Kizárólagos forgalmazó:
CRB Kft. 1156 Budapest, Páskomliget u. 2. Tel./Fax: 164-5716

Q+E Database/VB 19 000 forint
Gyorsan és egyszerűen lehet Visual Basicből adatbázist létrehozni Windows alatt. Teljesen menüvezérelt, grafikus képek kezelésére alkalmas. A meglévő dBASE-alkalmazások futtathatók Windows alatt.

Q+E Database Editor 5.0 ÚJ! 39 000 forint
Interaktív lekérdezéseket készíthetünk különböző adatbázisrendszerek adataiból Windows vagy OS/2 alatt. Menüvezérelt, a clipboardot és DDE-t (Dynamic Data Exchange) támogatja.

Q+E Database Library 39 000 forint
Tetszőleges fejlesztői rendszerben megírt alkalmazással kezelhetjük különböző adatbázisrendszerek adatait Windows vagy OS/2 alatt. Az adatokat SQL-ben kezeli, más adatbázisrendszerekkel interfészkapcsolata van.

Q+E Datalink (Object Vision) ÚJ! 39 000 forint
Lehetővé teszi az Object Vision-alkalmazások összekapcsolását más jelentős adatbázisrendszerekkel.

Demolemez és teljes magyar nyelvű dokumentáció.

05059

Vázváltás

Most, amikor az IMB a világ kereskedelem-történetének legnagyobb veszteségével zárta a tavalyi esztendőt, mind többen beszélnek az átstrukturálásról. Ez utóbbi kifejezés a „re-engineering” egyik lehetséges magyarítása. Kötetekre rúg az erről összekalapált irodalom: testvérlapunkban, az amerikai Computerworldben például a re-engineering manapság a leggyakrabban emlegetett fogalmak közé küzdötte föl magát.

Mit is jelent e szó? Mondjuk átszervezést, vagyis azt, hogy a valamiért bajba került vállalat belső átalakítást hajt végre, más vázhoz igazodva csoportosítja át erőforrásait (továbbá megvált bizonyos egységeitől és/vagy külső erőket vásárol föl, von be, olvaszt magába és így tovább). Induláskor tehát szigorúan üzleti, szervezési feladat a re-engineering, a későbbiek során azonban informatikai tennivalók is felmerülhetnek, mondhatni dögvél.

Elnézést kérek azoktól az olvasóimtól, akiknek ismétlésnek tűnik majd, amit most előadok, de úgy illik, hogy az alapoknál kezdjem. Nincs mit szépíteni a dolgon: a vállalkozásnak (vállalkozónak) az a fő célja, hogy **profitora** tegyen szert. Arrafelé, ahová nyomulni szeretnénk — tettek helyett néha gözös-ködös indulatokkal — ez divik jó néhány száz esztendeje.

Mivel mások is hasonló célokat tűznek ki maguk elé, elkerülhetetlen a verseny. Folyik a küzdelem, és az lehet sikeres, aki megteremti és megtartja vállalkozásának versenyképességét. Ebből következik, hogy a re-engineering, legkivált olyan iparágakban, ahol a piac gyorsan változik, a menedzsment mindennapi evangéliuma. Azt is mondhatnánk, hogy a vállalat állandóan bajban van, akkor is, ha pillanatnyilag hozza a profitot.

A versenyképesség újrateremtése, megőrzése az a cél, amelynek elérése végett végre szokás hajtani az átszervezést. Előbb jönnek az **elemzések**, amelyek felméri a makro- és mikro-gazdasági környezetet (gazdaság, iparág, relatív piaci szegmens). Majd következhet az új stratégia megfogalmazása. A versenyképesség megtartása, az új stratégia megvalósítása lehetetlen a meglévő struktúrával: elkerülhetetlenné válik az átszervezés.

Hogy aztán miként megy végbe maga az átszervezés, vállalata válogatja: minden eset egyedinek mondható. A proceszszus befejező aktusa a **viSSZACSATOLÁS**: megvizsgálják, vajon sikerült-e elérni a kitűzött célokat, ha nem, miért nem, vajon milyen **korrekciókat** kell elvégezni ahhoz, hogy maradéktalanul teljesüljön mindaz, amit a vállalkozó a re-engineeringgel el akart érni. (Egy vagy több korrekciós re-engineering-ciklus következhet még.)

Nem tudom, feltűnt-e, de eddig alig érintettem szűkebb szakmánkat, a **számítástechnikát, informatikát**. Az, hogy az átszervezés során miként formálódik át a vállalat információs rendszere, megújul-e egyáltalán, **következménye** mindannak, amit az üzlet síkján korábban elhatároztak.

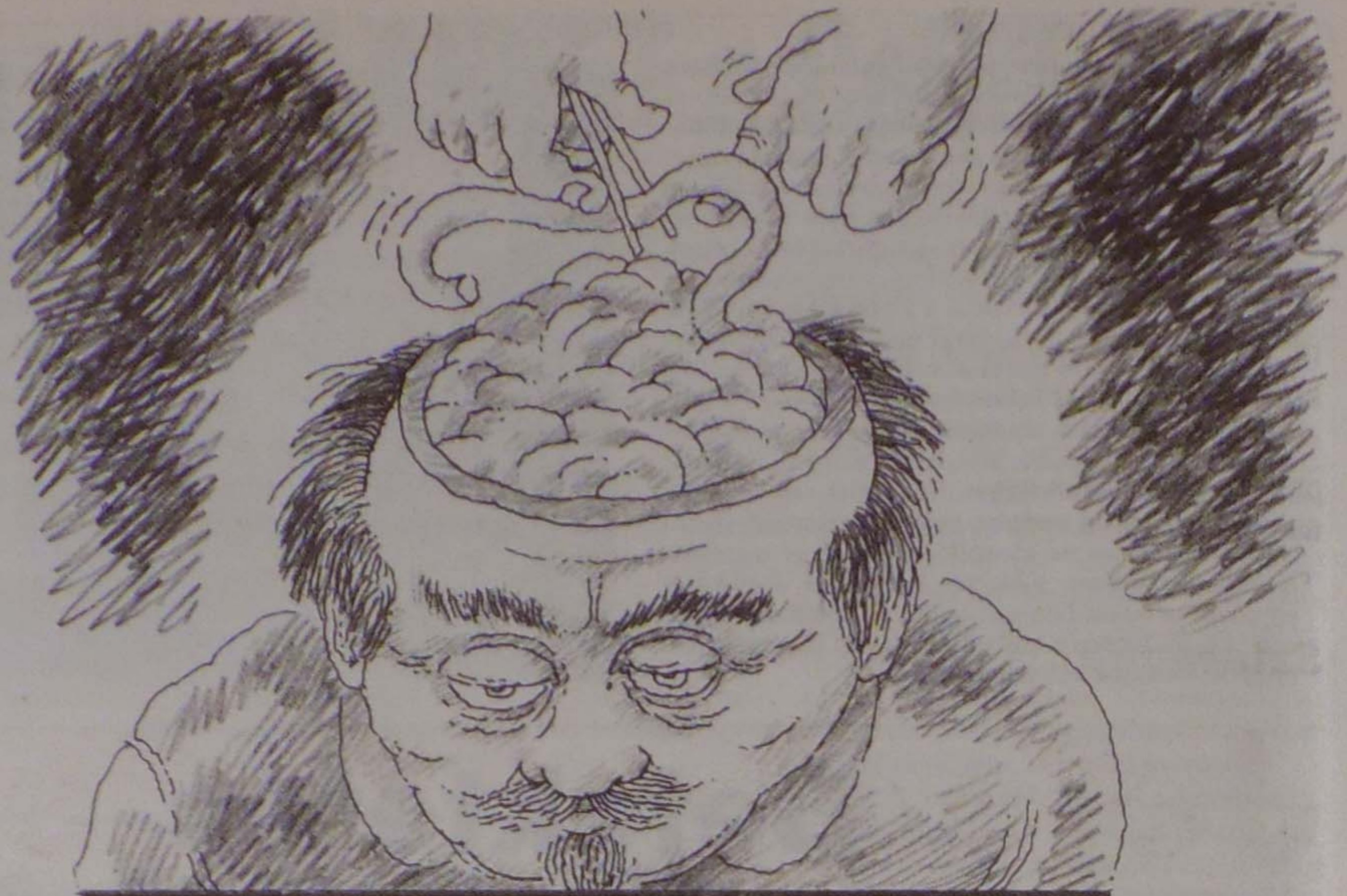
Magyarán szólva: ha a versenyképesség megtartása érdekében szükség van a belső számítástechnikai rendszer megújítására, akkor meg kell azt cselekedni, ha elkerülhető, maradjon a réginél. Általában a megújulás az informatikai rendszerekre is kiterjed, de hangsúlyozom, hogy a **számítástechnikai rendszereket érintő vásárlási döntések a vállalat üzleti elhatározásaiból következnek**. (Már úgy értem, hogy jobb helyeken.)

Külön fejezetet érdemelne, hogy miként teremthető meg a re-engineering anyagi háttere, mert hát mint minden, ez is pénzbe kerül. A mi régióinkban a finanszírozás igencsak összetett kérdés. Folyik például a szinte minden esetben átszervezésbe torkolló privatizálás, amelyhez sokféle forrásból meríthető pénz (hitel). (Már akinek.)

Rövid kis dolgozatomban így foglalható össze: (1) az vásárol jól informatikai dolgokat, aki végigjárja (végigjárta) a re-engineering minden fokozatát; (2) az tud sikeres lenni az informatikai piacon, mint szállító-vállalkozó, aki a re-engineering teljes folyamatából egyre nagyobb részt képes magára vállalni (megszervezni).

Ez utóbbi minőségileg más és több, mint ami a VAR, vagyis az értéknövelő viszonteladói tevékenység.

Mester Sándor



Banktech '93

Arénában a pénzüvilág

Február 24-én, a Budapest Sportszarnokban nyílik meg az idei Banktech. Rendezői: a Giro Elszámolásforgalmi Rt. és a Metrimpex Rt.; a kiállítás szervezője a Congress Kft.

Professzionális adatátviteli rendszerek banki alkalmazásban — BCN Kft.; FileNet-alapú elektronikus képzés — Computer Media Rt.

MEGHÍVÓ-BELÉPŐ

Banktech '93.

Budapest, 1993. február 24-27

A kivágott meghívó belépőjegyül szolgál!

Várhatóan a magyar pénzüvilág informatikai szakemberei, szállítók és megrendelők szinte teljes számban részt vesznek majd a Banktechben, amely nem csupán bemutató, hanem szakmai előadások fóruma is.

Február 24-én, szerdán hat előadás hangzik el: Az európai biztonsági szabályozások harmonizálása — Leicher GmbH; A DEC banki informatikai stratégiája — DEC; Osztott banki fiókrendszerek most és a jövőben — ICL; Újítások a korszerű bizonylatfeldolgozásban Magyarországon — Kleindienst Datentechnik GmbH; A nyilvános csomagkapcsolt adathálózat — Matáv; Informatika a bankban: integrált rendszerek — Genesis Kft.

A következő napon, 25-én ugyancsak fél tucat előadás lesz: Új szolgáltatások a Bankmaster programcsomagban — KFKI Számítástechnikai Rt.; Integrált banki rendszerek — Integra Kft., Iba Rt.; Kézpénzfeldolgozás komplex módon — Bank System & Service Kft.; Teljes rendszermegoldás a digitális hálózati átvitelre — US/H Supracom Kft.;

Pénteken négyen adnak elő: Számítástechnikai adathordozók és berendezések védelme — Banktrade Banktechnika Kft.; Az IBM banki kommunikációs hálózata — IBM; Sanyo zárt láncú videotechnika a Ravill forgalmazásában — Ravill—Sanyo; Biztonsági zárrendszerek bank- és irodaépületekhez — Bauer Kaba.

A Banktech '93 február 24-től 26-ig 9 órától 16 óra 30 percig, szombaton, 27-én 13 óráig tart nyitva; az előadások mindennap 9 óra 30 perckor kezdődnek. M. S.

Elemző Coda

A számvitel terén szaporodnak a mindentudó programok. Némelyikük szinte alig különböztethető meg a vállalati információs rendszertől, ha nem éppen teljesen az. E programok fejlődése során a modulok száma egyre bővül, s a végén talán még a folyamat- (termelés-) irányítást is magukba olvasztják.

Logikusnak mondható ez a trend, amint az sem meglepő, hogy akadnak olyan szoftvercégek, amelyek egészen más stra-

tégia szerint fejlesztik termékeiket. Közéjük tartozik az Egyesült Királyságban 1979-ben alapított Coda is.

PC-hez ragadt gondolkodásmóddal közelítve a Codához, feltűnik, hogy ez a vállalat a kezdetektől fogva a középgepeket tekintve a megfelelő platformnak. Pontosabban platformoknak, hiszen terméke, az Integrated Accounting System (IAS) több változatban is létezik: elsőként a Hewlett—Packard HP 3000-ese-

in futott, azután következtek időrendben a DEC VAX-ai, majd az IBM sikergépei, az AS/400-ak.

A nyitott rendszerek korában a Coda sem állt ellen a nyomásnak: elkészítette a nyitott IAS-t, amellyel kihasználhatók a POSIX-hoz igazodó operációs rendszerek, az SQL-alapú adatbázisok és az ügyfél—kiszolgáló architektúra előnyei.

(Folytatás a 9. oldalon.)

Lassan már három éve annak, hogy párizsi dolgozósobájában arról beszélgettünk — azóta posztot váltott — hírszerkesztő kolléganőmmel, **Linda Lewisszal**, nem lehetne-e Budapestről, a **Computerworld-Számítástechnika szerkesztőségi műhelyéből** feltérképezni a volt szocialista országok információtechnológiai piacát. Franciaország szívében is, de itthon is tudtuk, nem hiányzik sem a szellemi tőke, sem a mondanivaló az ötlet megvalósításához, a kivitelezés azonban valamiért mindig váratott magára.

Most örömmel jelenthetjük, új rovatot bocsát útjára lapunk: ezentúl — szándékunk szerint és az aktualitás diktálta tempóban — kéthavonta jelentkezünk egy-egy Kelet-Európa-összeállítással. Hol a térségre szorítókozó cégprofilra koncentrálna, hol vegyes híreket közölve igyekszünk minél közelebb kerülni szűkebb környezetünk számítástechnikai piacához, ahhoz a térséghez, ahonnan egyszer kivonultunk, s ahová épp azóta divat és jól felfogott üzleti érdekük a nagy nyugati cégeknek bevonulni. Egyszóval megpróbálunk az újságírás — és hangsúlyozottan nem a piackutatás — eszközeivel tükröt tartani önmagunknak és Európa gazdasági unióról még egy darabig lemondani kényszerülő felének.

Sztereotípiák nélkül

Jelentés Keletről

Mindennapi munkám során (Az IDG TELEX szerkesztőjeként szolgálom az olvasót. — A szerző) gyakran forgatom a nyugati szaklapokat, s bár időmet a rutin-feladatok folyton kurtára szabják, soha nem állom meg, hogy bele ne mélyedjek egy cikkbe, ha az velünk vagy csak úgy általában Kelet-Európával foglalkozik. Vaskos dossziéra való anyagból tudnék válogatni, ha egyszer arra vállalkoznék, hogy összeállítsam az „Így írtok ti” (Kelet-Európáról) című rovatot.

1989 táján jött divatba a térség. Elsősorban svájci, német és osztrák, de esetenként amerikai lapok is cikkeztek a keleti blokk országairól, az ottani piaci lehetőségekről, nem hallgatva el azokat a veszélyeket sem, amelyek a gyanútlan nyugati befektetőre, forgalmazóra leselkednek. E tárgykörből való kedvenc darabom azonban mégsem négy évvel ezelőtti keltezésű. Svéd testvérlapunk, a **MikroData** tavaly decemberi számában bukkantam arra a gyöngyszemre, amely minden olyan sztereotípiát felvonultat a kelet-európai térségről, ami csak eltántoríthatja

az ide kíváncszó üzletembereket. Hála csekélyke, még az egyetemről hozott és önhibámon kívül ki nem törődött svéd tudásomnak, most az eredeti szövegből vett idézetekkel illusztrálhatom, hogyan is nézünk ki — odaátról: „Ha Kelet-Európába mész, ne táplálj felesleges reményeket a nyereséget illetően!” — mondja **Sören Thuresson**, a Mimer Software nevű svéd szoftverház marketingfőnöke. Továbbá: „Először akkor kerülsz bajba, ha a fizetésre kerül a sor.” „A legfontosabb dolog, hogy reálisan tervezz! Az oroszok csak dollárban, a csehek és a magyarok meg csak német márkában tudnak gondolkodni” — figyelmeztet **Per-Olof Myrgren**, a Beslutsmodeller cég ügyvezető igazgatója.

Joakim von Braun „Kelet-Európa-szakértő” pedig ekképpen látja a helyzetet: „A piactudásra való átállást az nehezíti meg a legjobban az orosz cégek számára, hogy hiányoznak az alapismereteik, nem tudják, hogyan kell mozogni a tőkés világban. Mindent megtesznek ugyan a hiányok pótlására, de ami a módszereket illeti, a teljesen legálistól a gengsztermód-

szerékig sajnos minden szerepelhet a palettán.”

Így írunk mi!

Igyekszünk minél tárgyilagosabban írni — hadd szögezzem le mindjárt az elején. A kelet-európai térségen belül ugyan, de

Háttal a CeBIT-nek

Amint arról lapunk 93/2-es számában már említett tettünk, idén a Nemzetközi CeBIT Fórumot nem egyetlen országgal, hanem a kelet-európai régióval közösen hozzák tető alá a szervezők. „Középpontban Kelet-Európa!” a jelszó, de minden jel arra mutat, hogy a neves cégek némelyike nemhogy Kelet-, de a gazdaságilag egyesült Nyugat-Európával sem óhajt szóba állni — legalábbis nem a hannoveri seregszemle alkalmával.

Silvia Brabec, osztrák testvérlapunk, a **Computerwelt Österreich** főszerkesztő-helyettese nemrégiben címcímadalonn hozta a hírt, miszerint a Borland ebben az évben kivonul a CeBIT-ről, pontosabban be sem vonul Európa mindaddig első számú informatikai találkozójára. A bécsi beszámoló **Wolfgang Schröder** kereskedelmi igazgató szavait idézi: „Nem képviseltetjük magunkat a hannoveri mamutvásáron. Közelebb szeretnénk kerülni a felhasználóhoz, de az imázs-építésnek ezt a módját nem találjuk elég hatékonynak. Ezentúl inkább kisebb, szűkebb témára orientált rendezvényeken kívánunk részt venni.”

Akik rendszeres olvasói IDG TELEX című rovatunknak, azok tudják, hogy a Borland nincs egyedül ezzel a véleményével: a Novell már tavaly novemberben jelezte, hogy háttal fordít az 1993-as CeBIT-nek. **Z. K.**

Mi vár a Borlandra 1993-ban?

A legnagyobb kihívás: Sinre tenni a Windows-alkalmazásokat, mindenekelőtt az adatbázis-kezelőt, s egyúttal lépést tartani a szoftverárháború okozta árcsökkenésekkel. Szorosabb kapcsolatot kiépíteni az információs rendszerekkel a szolgáltatások és a támogatások révén.

Stratégia: Folytatni kell a korszerű technológiát követő termékek fejlesztését, de az eddigiektől sokkal jobban kell ügyelni a szállítási határidők betartására. El kell végezni az InterBase adatbázis-kiszolgáló szoros integrálását a cég többi, asztali rendszereken futó termékével.

Termékkibocsátás: Esedékes a dBASE és a Paradox windowsos változata, valamint az OS/2 2.0-s kiadásához szánt C++ fordító.

Perspektíva: „1993 lesz az az év, amikor a Borland valóban gyökeresen átalakítja üzletvitelét. Most lesz kénytelen első ízben igazán foglalkozni az adatbázis-birodalmát ért támadásokkal, szoftverközvetítéssel és teljesen új vállalat-kinálattal kell gondolkodnia” — véli **Neal Hill**, a Forrester Research elemzője.

(Computerworld)

abban a kivételesen kedvező helyzetben vagyunk, hogy naponta látja el kiadónkat az IDG News Service online hírhálózata.

Ezúttal, többek között a hírszolgáltatástól származó információk segítségével, a Borlandra állítjuk a fejképet kelet-európai összeállításunkban. Olyan cégről van szó, amely magán viseli az állatorvosi ló minden szimptomáját: világhírű, de sűjtja a recesszió és 1993 slágere: a szoftverárháború. Veszteséges, de nemhogy lemondana az új piacok felkutatásáról, inkább terjeszkedik — egyre keletebbre.

Borlandra ború

Több mint 60 (egészen precízen 61,3) millió dolláros nettó veszteséggel zárta legutóbbi pénzügyi negyedévét a Borland International. A bevételek ugyan csupán 9 százalékkal estek vissza az egy évvel ezelőtti eredményhez képest, de csupán az 25 millió dollárjába került a cégnek, hogy tavaly decemberben elbocsátotta alkalmazottainak 15 százalékát. Elestek 10,7 millió dollártól a Quattro Pro for Windows kedvezményes árú forgalmazása miatt, de a kaliforniai vállalat illetékesei szerint adódtak más, nem kifejezetten költségkímélő akciók is. Az 1992. december 31-én zárult negyedév bevétele — a Borlandtól szokatlan módon — alig haladta meg a 100 millió dollárt. 1991 utolsó három hónapját ugyanakkor még 7,5 millió dolláros tiszta nyereséggel zárták.

Hozzá kell tenni, nincsenek egyedül szorult helyzetükkel: a 100 dollár körüli ár, amerre most a szakma nagyjai tendálnak, bár lehet, hogy csak átmeneti, de alaposan megnyirbálja a marzsot. Veszteséges a Symantec is, s a Lotus sem hozza azt a nyereséget, amire számított.

Az amerikai kiadású **SoftLetter** hírlevél elemzői szerint nem áll meg egyhamar az árcsökkenési folyamat: az elkövetkező három évben évente (!) 20 százalékkal csökkennek majd az árak. Ez önmagában még nem is lenne olyan nagy baj, ha a felhasználók — amint azt az árháború ki-robbantói remélték — nagy tételű szoftvervásárlásokkal reagálnának az árcsökkenésre. Ehelyett azonban az történik, alapítja meg az **InfoWorld** hetilap legfrissebb felmérése, hogy a megmaradt dollárokat az Egyesült Államokban éppenséggel több hardver beszerzésére fordítják. **David Watkins**, a Borland International egyik termékmenedzsere viszont mindezek ellenére optimista. Kitart a mellett az álláspontja mellett, hogy az alacsonyabb ár vásárlómegetartó, mi több, toborzóerő.

Fél évig áll a világ

A hajdani Cseh-Szlovákiában éppen a Borland amnesztiaprogramja s a hihetetlenül alacsony árak tették lehetővé néhány

(Folytatás a 12. oldalon.)

E számunk hirdetései (Ads' Index):

2R Peritéria Kft.: Zenith MasterPort noteszgép	18. oldal	CORG Computer Kft.: alaplapok, kártyák, merevlemez	35. oldal	Kabel König Hungary Kft.: kábelek	23. oldal	NOVOTRADE Ómipari Kft.: Borland TPascal 7.0	33. oldal	SZO-INFOFT Rt.: szolgáltatások	29. oldal
2R Peritéria Kft.: NEC Prospeed SX/16 laptop	34. oldal	CRB Kft.: Pioneer Q+E adatbáziskezelő	5. oldal	KeSo Kft.: gyári szoftverek	8. oldal	Omikron Kiszívó: DOS optikai hálózat	5. oldal	Szövegszoftver Kft.: gyári szoftverek	34. oldal
3Soft: NOVELL, Corel, Symantec: Gupta	12. oldal	Dataplán Rt.: WD merevlemez, Paradise kártyák	20. oldal	Lanex: multifunkciós hub	33. oldal	Parssoft Kft.: ügyviteli programok	25. oldal	TeletLogic Kft.: Micro Focus szoftverek	11. oldal
7+ Kft.: X.25, ECOMIX, MICOM	8. oldal	DYNAsoft Kft.: Cognos PowerHouse 4GL	18. oldal	LIAS Kft.: AT&T hálózatok	14. oldal	Pixel Graphics Kft.: hangkártyák, CD-ROM-ok	19. oldal	TITANSOFT BT.: gyári szoftverek	31. oldal
Altabcomp Rt.: WORM optikai tároló	16. oldal	Eiender Kft.: PC-k, alkatrészek	27. oldal	Libra Computer: Microsoft, Borland, HP, Star, Logitech	18. oldal	Presentax Kft.: SYSTEMS '93 kiállítás	15. oldal	Toyota Hungary Kft.: Corolla	16. oldal
Álláshirdetés	34. oldal	ELIMEX Bt.: HP, Epson, Neutrik, Leader	27. oldal	Mado-Info Kft.: Info-katalógus '93	28. oldal	Procontrol Electronics Ltd.: PTF díjszámoló	31. oldal	Traco Kft.: ALR Flyer, ProVEISA, Paragon RAID S	29. oldal
Álláshirdetések	27. oldal	ES COM: PC-k, szoftverek	20. oldal	Makrotrend Szöv.: KAD mágneslemez	20. oldal	Prulon: kábelhálózatok telepítése	30. oldal	Trading Consultants: LaserMaster nyomtatók	18. oldal
Álláshirdetések	30. oldal	FEFO Kft.: PC-k	34. oldal	Megastar Kft.: UV szoftverek	11. oldal	RCE Ker. Kft.: HP LaserJet 4 nyomtató	33. oldal	Venusz Szoftver Kft.: ügyviteli szoftverek	10. oldal
ARECO Kft.: SCO UNIX, ODT	24. oldal	Future Computer: PC-k OTP hitelre	35. oldal	Microsoft: Visual Basic programozói verseny	31. oldal	Rolltron Rt.: Progress 4GL és RDBMS	33. oldal	Venusz Szoftver Kft.: álláshirdetés	29. oldal
ASISz Informatikai Rt.: GIS adatok, rendszerek	28. oldal	Gara Elektronik: PC alkatrészek	36. oldal	Mikro Kiszívó: optikai háttértárak	13. oldal	Seagate: ST351A akció	25. oldal	Verikoord Kft.: infra- és mágneskártyás rendszerek	36. oldal
BIT&S Ltd.: DELL számítógépek	11. oldal	Goodforce Kft.: GEAR alaplapok és kártyák	33. oldal	Minor Kft.: APC DataPower UPS-ek	36. oldal	Selectrade Kft.: ALR ProVEISA számítógépek	29. oldal	Wagner Info System Kft.: RDBMS koherencia könyve	3. oldal
Cédrus Rt.: Polaroid mágneslemez	28. oldal	HRP Consultants: Seagate, WD, Miropolis, Procomp	3. oldal	Mixim Kft.: PC-k, alkatrészek	8. oldal	Selectrade Kft.: Advantech, Labtech	29. oldal	X-byte: hálózatok	31. oldal
Cobra Computer: LCD írásvetítő, vírusvédelem	11. oldal	HUMANsoft Kft.: OKI nyomtatók	8. oldal	Montana Kft.: AT&T SKYNET Direct	4. oldal	Signal Kft.: testkezelőanyagok	26. oldal	Xenon Kft.: Logitech, Verbatim, vizszofteladók	30. oldal
Com-Forth Kft.: Knowledge Pro for Windows	8. oldal	Hun Comp Kft.: SIMM-ek	9. oldal	Nest Kft.: UNIX-os szoftverek	29. oldal	SMP Kft.: AF írszoftverek	30. oldal		
Compxo Kft.: Complain '93	11. oldal	IBM Kft.: RS/6000, AS/400 bemutatás	19. oldal	NETREND Rt.: PC-k, perifériák, alkatrészek	36. oldal	Software Station: gyári szoftverek	18. oldal		
Computer 2000 Kft.: Quantum merevlemez	26. oldal	Intercooperation Rt.: CAD megjelölések	35. oldal	Next Kft.: UNIX-os szoftverek	11. oldal	SONY-P2 Kft.: SONY perifériák	26. oldal		
Computex Taipei '93 kiállítás	32. oldal	Intergraph Kft.: oktatói kezdetmódszerek	27. oldal	Notebook City: SunRace Hyperbook noteszgépek	30. oldal	Summatech Kft.: Compaq és egyéb PC-k, perifériák	20. oldal		
Control Rt.: termékek, szolgáltatások	17. oldal					Szelicium Elektronika Kft.: PC-k, perifériák	26. oldal	IDG INFORMÁCIÓSZOLGÁLTAT	29. oldal



K&Szo Kft.

1055 Budapest V., Falk Miksa u. 6.
(volt Néphadsereg u.)
Telefon/Telefax: 111-8268 Telefon: 132-8717

Speciális csomagok meglepő árakon, csak készpénzes vásárlóknak!

MS Word 5.5 + TrueType for DOS + 35 magyar TT Font 36000 forint + 9900 forint + 2000 forint = 47900 forint helyett csak	39900 forint
MS Works 3.0 + TrueType for DOS + 35 magyar TT Font 12000 forint + 9900 forint + 2000 forint = 23900 forint helyett csak	19900 forint
WordPerfect 5.1 magyar + Helyes-e? + TrueType for DOS 39900 forint + 9900 forint + 9900 forint = 59700 forint helyett csak	45900 forint
MS Excel for Windows 4.0 + Quattro Pro 4.0 for DOS 39900 forint + 13000 forint = 52900 forint helyett csak	32000 forint
MS Word for Windows 2.0 + MS Word 5.5 + Grammatik/Address Book 39900 forint + 36000 forint + 9900 forint = 85800 forint helyett csak	55000 forint
MS-DOS 5.0 + MS Windows 3.1 + Multikey + TrueType Starter Kit 4900 forint + 12000 forint + 2500 forint + 500 forint = 19900 forint helyett csak	16500 forint
Lotus 1-2-3 v3.1 Plus + Norton Desktop for DOS	19900 forint
Lotus 1-2-3 for Windows v1.1 + Ami Pro for Windows 3.0	25000 forint
Stacker 3.0 (a lemezduplázó legújabb változata)	12800 forint
QuarkXPress for Windows 3.1 (egy igazi DTP a Macról)	77000 forint
Turbo Pascal 7.0/Borland Pascal with Objects 7.0	14000/27000 forint
Turbo Pascal 7.0 Upgr./Borland Pascal Upgr.	9000/17000 forint
MS Visual BASIC for Win. 2.0/Upgrade	16900/8000 forint
MS Project for Win. 3.0/Comp. Upgrade	56000/22000 forint
MS Excel for Win. 4.0/Comp. Upgrade	39900/18900 forint
MS Word for Win. 2.0/Comp. Upgrade	39900/18900 forint
MS Works 3.0 for DOS/for Windows 2.0	16900/11900 forint
MS Office 3.0 t/w (Excel 4, WinWord 2, Powerpoint 3, Mail)	64000 forint
MS Access for Windows korlátozott számban még mindig	14000 forint

Próbálja ki **K** Fax szolgáltatásunkat! Több mint 120 szoftver 1-2 A/4-es oldalnyi magyar nyelvű ismertetését kérheti. E heti speciális ajánlatunk:

K Fax - R&R Report Writer for Windows és KEDIT 5.0 - **K** Fax
Idén már több mint 12 millió forintos szoftver-raktárkészlettel várjuk Önt!

Comp. Upgr. = áttérés valamely konkurens termékről kedvezményes áron!
Böngéssze legfrissebb, '93-as demó- és ár- valamint shareware-katalógusunkat mágneslemezen (40, illetve 200 forint)!
A fenti árak a 25%-os forgalmi adót nem tartalmazzák!

07075

WINDOWS-PROGRAMOZÁS MINDENKINEK KNOWLEDGE PRO for WINDOWS®

a Knowledge Gardentől

Gyors működés, magas szintű nyelven
Rövid alkalmazásfejlesztési időigény
Objektumorientált tulajdonságok
DDE- és DLL-támogatás
Szakértői rendszertechnológia, démonok
Opció: dBASE, SQL ToolKit, fordító C++-ra.

BEST OF 1990
(PC Magazin)

RENDKÍVÜLI FEJLESZTŐESZKÖZ
(PC Week)

Authorized reseller:

COM-FORTH Kft.

1149 Budapest,
Várna u. 12-14.

Telefon/Telefax: 163-5075

51043



7+ az X.25 szakértője

7+ Számítógép Hálózati Kft.

1122 Budapest, Birtó u. 15. Telefon/Telefax: (06-1)201-1799 X.25: 02161280189

- Konzultáció
- Számítógép-hálózatok tervezése
- Kivitelezés

ECOMIX-25 PC X.25 illesztőkártya (PTF által engedélyezett)

- DOS-, XENIX-, UNIX-környezet, PAD
- X.25 Bridge, Gateway, IP Router
- X.25 Kapcsológép

A 7+ Kft. a **MICROM** Communication Corp. hivatalos disztribútora

- MARATHON adat-hang multiplexer
- X.25 kapcsolók, PAD-ek (Asyn, BSC, SNA)

NE DÖNTSÖN NÉLKÜLUNK!

01026



HUMANsoft Kft.

1149 Budapest, Angol u. 24/B
Tel.: *163 2879, Fax: 251 3673

az

OKI

PEOPLE TO PEOPLE TECHNOLOGY

NYOMTATÓK DISZTRIBÚTORA

24 tús nyomtatók:

ML 380 (80 karakter, 180 cps, 60 cps),	ML 390FB (136 karakter, 270 cps, 90 cps)
ML 390 (80 karakter, 270 cps, 90 cps),	ML 393 (136 karakter, 518 cps, 207 cps)
ML 391 (136 karakter, 270 cps, 90 cps),	ML 393C (136 karakter, 518 cps, 207 cps, 7 szín)

VISZONTELADÓK JELENTKEZÉSÉT IS VÁRJUK!

07032



GOODFORCE Electronic Ltd.

GOODFORCE Computronics (Magyarország) Ltd.

„GEAR” ALAPLAP ÉS ADD-ON KÁRTYÁK

1. 386SX-33 MHz alaplap8800 forint
2. IDE HDD/FDD kártya kábelrel750 forint
3. 2s/1p/1g kártya kábelrel720 forint
4. MCGP kártya800 forint

HAMAROSAN MEGÉRKEZIK:

„GEAR” 14” TTL DUAL MONOCHROME MONITOR ALAPPAL EGYÜTT7300 forint

A termékek megvásárolhatók a vámszabad területünkön USD-ban, illetve budapesti irodánkban, valamint vidéki disztribútorainknál forintért bármely hazai eladónak.

Fórtos árak az áfát nem tartalmazzák!

Vámszabad terület:

BUDACARGO

1151 Budapest, Székely E. u. 9-11.
(volt Sipos Dénes u.)

47075

Budapesti Iroda:

1106 Budapest, Keresztúri út 39-41.

Tel/Fax: 183-0199

Tel.: 252-2444/72 Fax: 175-8859



MIXIM Kft.

1085 Budapest, József krt. 36. Telefon/Telefax: 133-3500, 134-5929



Komplett gépek:

(Valamennyi konfiguráció tartalmaz: 1 MB RAM-ot, AT BABY-házat + 200 W-os tápegységet, MGP vezérlőt, monochrome monitort, 1,2 MB-os floppy meghajtót, 40 MB-os winchestert, 2 soros/1 párhuzamos kimenetet, 101 gombos billentyűzetet, MEEI-engedélyvel).

R&M AT 286-16/20 MHz	47 100 forint
R&M AT 386SX-33 MHz	51 910 forint
R&M AT 386SX-40 MHz	52 910 forint
R&M AT 386DX-40 MHz + 8 kB belső CACHE	57 910 forint
R&M AT 386DX-40 MHz + 128 kB CACHE + LOCAL BUS csatlakozó	61 910 forint
R&M AT 486DLC-33 MHz + 128 kB CACHE	71 910 forint
R&M AT 486DX2-50 MHz + 256 kB CACHE + LOCAL BUS csatlakozó	111 510 forint

Alaplapok:

286-16/20 MHz	5 900 forint
386SX-33 MHz	9 900 forint
386SX-40 MHz	10 900 forint
386DX-40 MHz + CACHE	15 900 forint
486DX2-50 MHz + LOCAL VGA	69 500 forint

Az alábbi alaplapok mindegyike tartalmaz LOCAL BUS csatlakozót!

386DX-40 MHz + 128 kB CACHE	19 900 forint
486DLC-33 MHz + 128 kB CACHE	29 900 forint
486DLC-33 MHz + co-processor	35 900 forint
486DLC-40 MHz + co-processor	44 900 forint
486DX-33 MHz + 256 kB CACHE	49 900 forint
486DX2-50 MHz + 256 kB CACHE	69 500 forint

Nyomtatók:

STAR LC-20	19 900 forint
CANON BJ-10ex	29 900 forint
CANON BJ 330 (A/3)	76 900 forint
HP IIIP + TONER	119 500 forint
HP LASERJET 4 + TONER	199 000 forint
Asztali színes SCANNER	109 000 forint
PANASONIC KX-P1123 (A/4, 24 tús)	33 900 forint
PANASONIC KX-P1624 (A/3, 24 tús)	49 900 forint

Monitorok, vezérlőkártyák:

Mono Hercules	8 200 forint
Mono VGA (1024x768)	9 900 forint
Color VGA (1024x768, 0,39)	22 900 forint
Color VGA (1024x768, 0,28)	25 900 forint
Color VGA, NON-INTERLACED	30 900 forint
17" Color VGA	109 000 forint
20" Color VGA (PANASYNC)	199 000 forint
VGA, 256 kB RAM-mal	2 700 forint
VGA, 512 kB RAM-mal	3 460 forint
TRIDENT VGA, 1 MB RAM-mal	5 900 forint
TESENG ET-4000 HI-COLOR, 64 kB-os	8 900 forint

WINDOWS ACCELERÁTOR, 1 MB-os

IDE FDD/HDD kontrollor	9 500 forint
IDE + AT I/O	880 forint
AT I/O	1390 forint
MGP, MCGP (Hercules)	850 forint
	980 forint

Winchesterek:

40 MB-os, AT BUS	14 900 forint
80 MB-os, AT BUS	19 500 forint
120 MB-os, AT BUS	26 900 forint
170 MB-os, AT BUS, CONNER	28 900 forint
210 MB-os, AT BUS	39 600 forint
340 MB-os, AT BUS	62 900 forint

FDD-k + lemezek:

1,2 MB-os, JAPÁN	5 100 forint
1,44 MB-os, JAPÁN	4 300 forint
3M DS/HD, 5,25"	840 forint
3M DS/HD, 3,5"	1 390 forint
NO NAME, 5,25"	380 forint
NO NAME, 3,5"	720 forint

Tartozékok:

Üveg monitorszűrő	1 250 forint
Polár monitorszűrő	3 690 forint
Mouse, MICROSOFT-komp.	1 200 forint
Targa mouse + pad + garázs	1 800 forint
Joystick, INTRUDER 5	2 690 forint
Joystick, Quickshot	1 190 forint
Faxmodem, SIERRA	7 900 forint
Faxmodem 9624 FQ WINFAX	10 900 forint
Faxmodem 9624 F WINFAX	12 900 forint
Streamer, 250 MB-os JUMBO	29 900 forint
NE-2000 Ethernet	5 900 forint
ARCNET, 8 bites STAR	2 990 forint
ARCNET, 16 bites STAR	3 800 forint
AUDIO PRO hangkártya (ADLIB)	4 900 forint

Co-processor:

287-20	6 900 forint
387SX-33	8 600 forint
387DX-33	8 600 forint
387DX-40	9 900 forint

Memóriák:

414256 DRAM	380 forint
RAM-modul, 256 kB, SIMM	960 forint
RAM-modul, 1 MB, SIMM	3 200 forint
RAM-modul, 4 MB, SIMM	12 900 forint

Házak:

BABY-ház + tápegység	5 200 forint
BABY-ház + tápegység + kijelző	5 500 forint
BABY Tower + tápegység	6 400 forint
MIDI torony-ház + tápegység	8 500 forint
Big Tower + 200 W-os tápegység	11 900 forint
SLIM-ház + tápegység	7 800 forint

Az árak a 25%-os forgalmi adót nem tartalmazzák! A garancia 1 év!

07032

(Folytatás a 6. oldalról.)

„Az IAS pénzügyi rendszer: nem vállalkozik arra, hogy mindent megoldjon, de amit csinál, azt a legjobban csinálja” — nyilatkozta lapunknak Richard Willis, a Coda közép-európai igazgatója, amikor a közelmúltban, magyarországi tevékenységük megindítását célozva felkereste a DEC itteni leányvállalatát. Az IAS annak a menedzsmentnek a nélkülözhetetlen eszköze, amely tevékenységét, a vállalat működését folyamatosan szeretné elemezni. A „vállalat” szó helyett helyesebb „vállalatok”-at írni, hiszen az IAS többek között nemzetközi kapcsolatokkal rendelkező, illetve nemzetközi cégek számára készült. Több devizanemben képes elvégezni számításait („multi-currency”), és egy időben több nyelven is működtethető („multi-lingual”).

A Coda alkalmazottainak több mint 40 százaléka a támogatás terén tevékenykedik: ez a szám jelzi, hogy a cég nagy hangsúlyt fektet a rendszer gyors és hatékony bevezetésére, valamint az ügyfelekkel való hosszú távú kapcsolatok kiépítésére. Érthető hát, hogy a Coda rögtön, a magyar piacon való megjelenéskor helyi irodát kíván nyitni hazánkban.

Nem véletlen, hogy Willis úr az elsők között kereste a kapcsolatot a DEC Magyarországgal. A cégtől származó adatok szerint a Coda bevételeinek csaknem háromnegyede a VAX-okra eladott IAS-okból származik.

M. S.

Ausztria

Szakosodó PC-s ügyvitel

Egyes szakértők szerint az osztrák számítástechnikai piac, noha szomszédaink néhány millióval kevesebben vannak, hét-tízszer nagyobb, mint a miénk. Tagadhatatlan: előttünk járnak a fejlődésben, ezért érdemes néha átnézni hozzájuk egy kis tapasztalatszerűre.

Andreas Mühlgassner, az Eisenstadtban működő EDVTechnik Mühlgassner cég alapítója és vezetője az osztrák számítástechnikai piac szakértőjének tekinthető. Cége egyik tevékenysége a tanácsadás: számítástechnikai kérdésekben segíti a kis- és középvállalatokat, valamint az állami intézményeket, önkormányzatokat. Mühlgassner úr szerint Ausztriában egyre nagyobb számban adnak el sokmodulos rendszereket. Ezekben csak néhány modul szolgál a hagyományos ügyviteli feladatok

ellátására, a többi (ügymint: készletnyilvántartás, rendelés-nyilvántartás stb.) a vállalat irányításához nyújt naprakész információt. Nő a tevékenységre igazított megoldások népszerűsége.

Az osztrák piacon közel 60 DOS-alapú ügyviteli rendszer kapható, közülük 7–10 játsszik meghatározó szerepet. Nyugati szomszédainknál is található osztrák fejlesztésű termékeket a sikeresek között. A külföldről behozott népszerű rendszerek közé sorolta Mühlgassner úr többek között a nálunk is ismert Scalát és a SunSystemset.

Néhány PC helyi hálózatban, MS-DOS vagy Windows, táblázatkezelő és szövegszerkesztő — imígyen fest az osztrák kis cégek tipikusnak mondható „konfigurációja”; ehhez

vásárolnak aztán ügyviteli szoftvert. A nagyobb vállalkozások körében továbbra is népszerűek a nagy cégek (DEC, IBM, SUN stb.) megoldásai. A személyi számítógépek áruháza, továbbá teljesítményük növekedése Ausztriában is a PC-alapú rendszerek felé fordította a piac érdeklődését. Szintén ebbe az irányba hat, hogy nyugati szomszédainknál a „központosítani vagy decentralizálni” kérdésre mostanság a többség a decentralizálással válszol.

Bár Ausztriában is csökken a gazdasági növekedés üteme a PC-alapú ügyviteli rendszerek forgalma nem esett vissza. Az egyre olcsóbb hardveráraknak köszönhetően a kis vállalkozások folytatják irodáik gépesítését — mondta Mühlgassner úr.

M. S.

Itt a Kánaán?!

„Annyi az ügyviteli program, hogy Dunát lehetne rekeszteni vele, de egy sincs, amely pontosan megfelelné!” — panaszkodik könyvelő barátom.

Ügyviteli rendszert elvileg kétféle módon lehet bevezetni. Vagy garantáltan jó, kipróbált rendszert vesz valaki, és ehhez igazítja saját szervezetét; vagy a saját szervezete számára, testre szabottan fejleszt(et) ügyviteli programot. Mindkét választásnak megvannak az előnyei és hátrányai, ráadásul a legtrikább esetben valósulnak meg tiszta megoldások. (Bár pár éve még mindenki saját ügyviteli prog-

ramot íratott). Manapság jobbra kiválasztanak egyet a bőséges kínálatból, aztán egymáshoz csiszolják a szervezettel. Ehhez persze elengedhetetlen a forgalmazó/fejlesztő támogatása.

E tevékenységről kérdeztünk meg több céget, s a beérkezett válaszokból állítottuk össze a mellékelt táblázatot. Noha a minta nem tekinthető reprezentatívnak, néhány következtetés levonható belőle.

Mindenekelőtt: az IBM PC-s ügyviteli rendszerek túlnyomó többségben vannak — igazodva a hazai gépparkhoz. Továbbá: válto-

zás indult meg, a korábban Clipper alá készített programokat átdolgozzák fejlettebb környezetek számára.

Látható az is, hogy egyes termékek tekintélyes telepítő bázissal rendelkeznek. Ez valószínűleg annak is köszönhető, hogy a forgalmazó cégek a szolgáltatások széles skáláját kínálják. (Felmérésünk ezek minőségét nem vizsgálta.) Természetesen e szolgáltatások nem mindegyike ingyenes: a rendelkezésünkre bocsátott adatokból kiderül, hogy az ilyen támogatási tevékenység kifizetődő is lehet.

D. I.

Ügyviteli rendszerek felhasználóinak nyújtott forgalmazói támogatások

Forgalmazó	Cobra Computer	Contisoft Kft.	Ecobit Kft.	Infotéka Kft. (és dealeri hálózata)	Kulcs-Soft Bt.	Mikro Volán Elektronika	Next Kft.	Softinvest Rt.	
Termék neve	Cobra Conto Plus	ContiPac	Isaura '92	Napló 2000 Standard Kontir 2000	Moduláris ügyviteli rendszer	Integrált ügyviteli programcsomag (külön modulokkal, például Mérleg, Lidvid stb.)	Moduláris ügyviteli rendszer	Urso Major	LIRA
Hardverplatform	IBM PC (hálózatban is)	minden olyan platform, amelyen a Progress fut	IBM PC (hálózatban is)	IBM PC (hálózatban is)	IBM PC, PS/2	IBM PC (hálózatban is)	IBM PC (hálózatban is)	IBM PC (hálózatban is)	IBM PC (hálózatban is)
Operációs rendszer	DOS, NetWare	minden olyan platform, amelyen a Progress fut	DOS, NetWare	DOS, NetWare	DOS	DOS, NetWare, SCO UNIX	DOS, NetWare	DOS, OS/2, Windows, SCO UNIX, NetWare	DOS, NetWare
Elsődleges felhasználók	kis- és középvállalkozások, vegyesvállalatok, bérkönyvelők	közép- és nagyvállalatok	kis-, közép- és nagyvállalatok	vállalkozások, könyvelőirodák, könyvvizsgálók	közép- és nagyvállalatok	kis- és középvállalatok	vállalkozások és gazdálkodó szervezetek	vegyesvállalatok, bérkönyvelő és auditáló cégek	nagy- és közepes vállalatok
Telepített rendszerek száma (összesen)	435	piaci bevezetés 1993 februárjában	50	1287	224	2800	nincs adat	nincs adat	nincs adat
A termékből származó árbevétel 1992-ben (forint)	21 800 000	nincs adat	nincs adat	5 513 000	4 570 000	nincs adat	120 000 000	nincs adat	6 500 000
Támogatások									
Helyszíni telepítés	igen	igen	igen	igen	igen	igen	igen	igen	igen
Testre szabás	igen	igen	igen	igen	igen	igen	igen	nincs	nincs
Magyar nyelvű dokumentáció	igen	igen	igen	igen	igen	igen	igen	igen	igen
Betámasztás a helyszínen	igen	igen	igen	igen	igen	igen	igen	igen	igen
Kezelői tanfolyam	igen	igen	igen	igen	igen	igen	igen	nincs	nincs
Konzultáció	igen	igen	igen	igen	igen	igen	igen	igen	igen
Csatlakoztatás más rendszerekhez	nincs	igen	nincs	nincs	igen	igen	igen	igen	igen
Követés	igen	igen	igen	igen	igen	igen	igen	igen	igen
Egyéb	telefonos forrádrot, felhasználói klub, hírlevél	telefonos forrádrot	többnyelvű változat, bérleti lehetőség	külön oktatócsomag	oktatócsomag	telefonos forrádrot	lizinglehetőség	—	telefonos forrádrot
A támogatási tevékenységből származó árbevétel 1992-ben (forint)	nincs adat	nincs adat	nincs adat	nincs adat	nincs adat	nincs adat	170 000 000	nincs adat	370 000
Az árbevételek aránya (támogatás : eladás)	nincs adat	nincs adat	nincs adat	nincs adat	nincs adat	nincs adat	6 : 4	nincs adat	3,7 : 65



Bálint-napi meglepetés!

SIMM-ek minden mennyiségben!

0-99 db		100 db		0-99 db		100 db	
256 kB-os, 70 ns	1050 forint	960 forint	1 MB-os, 70 ns	2900 forint	2750 forint		
1 MB-os, 80 ns	2500 forint	2300 forint	1 MB-os, 60 ns	3000 forint	2850 forint		
			4 MB-os, 70 ns	10900 forint	10000 forint		

HÍVJON!

HunComp Elektronikai Szolgáltató és Kereskedelmi Kft.

1116 Budapest, Mohai u. 37. Telefon/Telefax: 185-4186

07007

Most vigye ügyvitelét számítógépre! Ehhez ajánlja választékát a VÉNUSZ Szoftver Kft.

Árainkkal egyrészt szeretnénk letörni az irreálisan magas hazai szoftverárakat, másrészt a piacról eltávolítani azt a sok gyenge képességű programozót, aki képtelen minőségi szoftvert készíteni.

Az általunk kialakított árakkal éppen azok tudnak versenyezni, akik olyan szoftvereket tudnak előállítani, amelyek nagy példányszámban adhatók el.

SZOFTVEREK ÁLOMÁRON!

TÁRGYI ESZKÖZÖK NYILVÁNTARTÁSA ÉRTÉKCSÖKKENÉSSEL: 8000 forint + áfa

A rendszer a következő részekből áll:

- I. Tárgyi eszközök állománybavétele (tartozékokkal), üzembe helyezése, leltározása.
- II. Tárgyi eszközök értékcsökkenése, tetszőleges főkönyvi bontásban, tetszőleges időintervallumra. Tárgyi eszközönként külön-külön választható értékcsökkenési módok: lineáris, degresszív, életgörbe szerinti, teljesítményarányos és az adótörvény által meghatározott értékcsökkenés (adóalap-növelő, adóalap-csökkentő összeg).
- III. 20 ezer forint alatti tárgyi eszközök nyilvántartása.
- IV. Tárgyi eszközök mozgásának nyilvántartása. Költséghelyenkénti időarányos értékcsökkenés számításához.

ANALITIKUS NYILVÁNTARTÁSOK: 8000 forint + áfa

A rendszer a következő részekből áll:

- I. Beérkező (szállítói) számlák nyilvántartása, áfaösszesítés, naprakész egyenleg, szállítói törzsadattár.
- II. Kimenő (vevő-) számlák nyilvántartása, áfaösszesítés, vevőnkénti egyenleg, számlanyomatás. Vevői törzsadattár.
- III. Bankszámla-nyilvántartás. Gazdasági eseményenkénti összesítés. Pénzmozgásokról adatátvitel a többi állományba.
- IV. Pénztári nyilvántartás. Áfás számlák gazdasági eseményenkénti kimutatása, tételenkénti egyenlegkészítés. Pénzmozgás-adatátvitel.
- V. Vegyes tételek nyilvántartása. SZJA-, TB-, munkaadói járulékok egyenlegének (maradványösszeg) figyelése. Gazdasági eseményenkénti összesítések.

FŐKÖNYVI KÖNYVELÉS: 8000 forint + áfa

A rendszer a következő részekből áll:

- I. Év eleji nyitás.
- II. Gazdasági eseményenkénti számlarend.
- III. Könyvelésre kerülő tételek állománya.
- IV. Főkönyvi kivonat.

BÉR, SZJA-JÁRULÉKOK SZÁMÍTÁSA ÉS NYILVÁNTARTÁSA: 8000 forint + áfa

A rendszer a következő részekből áll:

- I. Dolgozói törzsdatok: munkaügyi, bérjellegű, eddig kifizetett jövedelmek, távollétek.
- II. Havi számított adatok:
 - havi rendszeres jövedelmek (havibér, órabér, étkezési hozzájárulás)
 - havi nem rendszeres jövedelmek (prémium, jutalom)
 - teljesítményelszámolás, kieső idők munkaszámoként
 - önálló tevékenységből származó jövedelem (90%-os)
 - egyéb kifizetések
 - távollétek, betegszabadság.
- III. Havi SZJA-, TB-, munkaadói, munkavállalói járulékok kiszámítása, összesítése.

ÖNKÖLTSÉGSZÁMÍTÁS FÉLKÉSZ ÉS KÉSZTERMÉKEK GYÁRTÁSÁHOZ: 8000 forint + áfa

A rendszer a következő részekből áll:

- I. Felhasznált anyagok törzsadattára: mennyiség, egységár, m. egység
- II. Alkalmazott műveletek törzsadattára: normaidő, órabér, energiaköltség/óra... stb.
- III. Félkész termékek gyártási költségei: felhasznált anyagok + alkalmazott műveletek megadásával.
- IV. Késztermékek előállítás: félkész termékek, anyagok beépítése, anyagmentes műveletek. Anyaglebontási jegyzék készítése.
- V. Terméknyilvántartás: közvetlen anyagköltség, közvetlen bérköltség, bér- és bérjárulékok, egyéb közvetlen költség. Közvetlen önköltségből eladásiár-képzés: általános költség, árrés (%-os és egyösszegű).

EXPORT-IMPORT NYILVÁNTARTÁS: 8000 forint + áfa

A rendszer a következő részekből áll:

- I. Árutörzsdatok: kód, minőség, árutípus, egységár stb.
- II. Kapott-kiadott ajánlatok nyilvántartása, árelemzéssel.
- III. Rendelések - visszaigazolások: vevői rendelés tetszőleges devizanemben, rendelésszámokénti kigyűjtések; vevő-szállító törzsadattárak.
- IV. Kötésállomány: szállítási határidők figyelése; kötés kori devizaárfolyamok vezetése, kötésszámokénti kigyűjtések.
- V. Devizaszámlák elkészítése ANGOL és NÉMET nyelven.

KÉSZLETNYILVÁNTARTÁS: 8000 forint + áfa

A rendszer a következő részekből áll:

- I. Készletek cikkszámokénti nyilvántartása elszámoló áron, utolsó beszerzési áron, mérlegelt átlagáron. Minimumkészlet, elfekvőkészlet-figyelés. Tetszőleges főcsoportonkénti bontás. Eladásiár-képzés %-os árréssel és eltérítéssel.
- II. Készletmozgások bizonylatszámokénti nyilvántartása. Eladások, vásárlások, költség-helyes kivét, betét. Visszavételezés, selejtezés, leltárihiány, leltártöbblet... Eladásoknál engedelmények kezelése, vevői számla nyomtatása.
- III. Havonkénti összesített mozgások: nyitókészlet, összes növekedés, összes csökkenés, zárókészlet. Mozgásmenemenkénti összesítés havonként.

GÉPKOCSI HIVATALOS CÉLÚ HASZNÁLATA: 8000 forint + áfa

A rendszer a következő részekből áll:

- I. Dolgozónkénti nyilvántartás: minden gépkocsival rendelkező dolgozóra nyilvántartja a gépkocsi típusát, rendszámát, CASCO-számát, az elszámolható normát és benzinárat, a futott összes kilométert. Összesítő táblát készít az adóelszámoláshoz.
- II. Útvonalak, partnerek törzsadattára: a többször bejárt útvonalakat tartja nyilván, a távolsággal és a partner nevével.
- III. Útnyilvántartás, költségelszámolás: a fenti két törzsadattár segítségével percek alatt elkészül a költségelszámolás. Csak a dolgozó (gépkocsi) kódját és az útvonal kódját kell megadnunk, és már nyomtathatjuk is a költségelszámolást. A futott kilométert a VÉNUSZ hozzágöngyölyíti a dolgozó adataihoz, így az mindig naprakész.

PÉNZTÁRKÖNYV, NAPLÓFŐKÖNYV: 8000-8000 forint + áfa

A rendszerek a következő részekből állnak:

- I. Pénztárkönyv, naplófőkönyv vezetése. Pénzforgalmi adatok átvitele a vevő-, szállító-nyilvántartó lapokra.
- II. Vevő-, szállító-nyilvántartó lapok vezetése: számlaadatok, pénzforgalmi adatok, követelésleírás. Vevőnkénti, szállítóknkénti egyenleg, késedelmes napok számítása.
- III. Átlag áfa számítása bolti kiskereskedelmi tevékenységhez.

KÜLFÖLDI UTAZTATÁSI NYILVÁNTARTÁS: 8000 forint + áfa

A rendszer a következő részekből áll:

- I. Kiutazási engedélyek (szándék) nyilvántartása: hová, mikor, kihez, milyen devizakeret terhére.
- II. Kiutazások előkalkulációja: az utazás várható költsége három különböző devizanemben és forintban, devizakeretből lekötés az utazáshoz.
- III. Előlegfelvétel: közvetlenül az utazás előtt az előkalkuláció alapján történő előlegfelvétel utazónként, szintén három devizanemben és forintban.
- IV. Felvett előlegek elszámolása, a devizakeret-nyilvántartásban a lekötés tényleges felhasználásra változtatása.

MUNKARUHA-NYILVÁNTARTÁS: 8000 forint + áfa

A rendszer a következő részekből áll:

- I. Dolgozói törzsadattár: tartalmazza a neveket, szervezeti egységet, munkakört, ruha-, cipő-, sapkaméreteket.
- II. Munkaruha-törzsdattár: cikkszámokkal azonosítva tartalmazza a munkaruha megnevezését, mennyiségi egységét, méretét, nettó értékét.
- III. Munkaköri törzsdatok: tartalmazza a munkakör megnevezését, a kihordható munkaruhákat és azok kihordási idejét.
- IV. Munkaruha-forgalom tételes nyilvántartása: kinek, mikor, milyen cikkszámú, mennyiségű, értékű munkaruha lett kiadva, mikor van a lejárat ideje. Itt lehet elszámolni a lejárat előtti kilépést vagy munkaruha-visszaadást.

A fenti rendszerek működés közben megtekinthetők irodánkban.



Budapest XIV., Amerikai út 39. I/1.
8-16 óráig.

Felvilágosítás: 183-0720
Angyal József, Angyal Judit
Telefon/Telefax: 183-0722

Fizetés készpénzzel, szállítás azonnal.

Vidékre megrendelhető postai utánvétellel is!

DELL®

Világszínvonalú, eredeti USA számítógépek
2 év helyszíni, teljes körű garanciával

Több mint ezerféle konfigurációból választhat!



plotterek,
színes PostScript printerek
európai származási bizonyítvánnyal

„MARS” plotterkellékszobolt:
Budapest XIII., Tátra u. 24.

Forgalmazó:



1034 Budapest,
Bécsi út 126-128
Postacím: 1501 Bp. Pf. 7
Telefon/Fax: 168-9039
Telefon: 180-4300

CÍMVÁLTOZÁS!

LIFELAN 90

Szüksége van Önnek egy gyors, könnyen kezelhető,
386/486-os serveren futtatható

magyar nyelvű hálózatkezelő szoftverre?

Szüksége van Önnek gigabájt nagyságrendű háttértár
kezelésére **abszolút biztos adatvédelem** mellett?

Használja a **LIFELAN 90**-et!

Forgalmazza:



NEXT Software Kft.
az RDE System Network hivatalos disztribútora.
Budapest XI. kerület, Andor u. 60.
Telefon: 181-0590/248

07036



COMPEXPO KIÁLLÍTÁS

COMPAIR '93

6. Nemzetközi Számítástechnikai Szakkiállítás és Vásár

1993. október 12-16.
Budapesti Nemzetközi Vásárcsopont



TÉMACSOPORTOK:

alapszoftverek, computer design, felhasználható szoftverek
- egészségügyi, ipari, irányítási, közigazgatási, mezőgazdasági,
nyelvészeti, oktatási, ügyviteli -,
sportinformatika, szoftverkereskedelem, hardver
- fejlesztés, gyártás, kiegészítők, hálózatok, kereskedelem -,
telekommunikáció, irodabútorok, irodatechnika, szakkiadványok,
szellemi export, szervezés, szórakoztató elektronika

Tájékoztató: **COMPEXPO Kft.**

1053 Budapest, Kálvin tér 5., Tel.: 117-6760, Fax: 117-0436



05079



**Kivetíthető LCD monitor:
forradalom az oktatásban!**

Oktatótermi (fix)
alkalmazáshoz:

VGA mono 149.000.- Ft
VGA color 319.000.- Ft

**Hardware, software,
írásvetítők széles választékban!
Vírusvédelem.**

(Az árak az ÁFA-t nem tartalmazzák)

COBRA COMPUTER Budapest, IX., Illatos út 7.
1446 Bp., Pf. 438. Telefon: 1476-582 Fax: 1277-871 Telex: 22-3739 plazm

07074



Élő partnerkapcsolat a számviteli
és pénzügyi munkában!



**CSÖKKENTETT ÁRAK!
SZÍNVONALAS SZOLGÁLTATÁSOK!**

	Kisszervezet		Nagyszervezet	
Főkönyvi könyvelés	14.950,-	6.900,-	29.900,-	19.900,-
Folyószámla - könyvelés	14.950,-	6.900,-	29.900,-	19.900,-
ÁFA - nyilvántartás	9.950,-	4.900,-	19.900,-	9.900,-
A fentiek bérlete ügyelettel:		1.600,-/hó		3.400,-/hó

SZOLGÁLTATÁSOK:

Bérekönyvelőknek - Új! Ingyenes program, ingyenes ügyelet.
Bérleti díj 5000,- Ft/év ügyfélenként.

Ügyelet, programkövetés: programszámtól függően havi 1000,- Ft-tól.
Oktatás: MEGASTAR-nál 2.500,- Ft/nap/fő és egyéb helyszíni oktatás,
paraméterezés, konzultáció az ügyfélnél - igény szerint.

A fenti díjak az ÁFA-t nem tartalmazzák!
Programbemutató: minden szerdán és
pénteken 10 órától.

Felhasználóink száma már
több mint 1400!

MEGASTAR Kft.
1132 Bp. Váci út 48/e
(a Lehel piacnál)
Telefon: 252-6075, 252-6221

07028

MICRO FOCUS FELHASZNÁLÓK FIGYELEM!

A TeleLogic Kft mint a Micro Focus cég hivatalos disztribútora teljes termékkálával és teljeskörű szolgáltatással áll a tisztelt felhasználók rendelkezésére. Szoftverfejlesztő környezetek: UNIX, AIX, OS/2, Windows, PC-DOS környezetre. Hordozhatóság az egyikről bármely másra. IBM-Mainframe fejlesztői környezetekre: CICS, IMS, DB2, ASM370.

Kedvező árak! Kedvezményes upgrade és regisztrációs akció márc. 31-ig!

pl. DOS/WINDOWS/OS/2 környezetben		
Micro Focus Cobol 3.0	76.000 Ft	▼ tanácsadás
Professional Cobol 3.0 (Cobol + Toolset)	130.000 Ft	▼ állandó technikai segítség
Cobol 3.0 Workbench	250.000 Ft	▼ termékbemutatók
Dialog System v2.1/kar.+graf.:Windows, PM, DOS-Emu.	110.000 Ft	▼ oktatás
Upgrade a legújabb MF Cobol Workbench 3.0-ra pl.		▼ rendszerintegrálás
v2.4 és 2.5 verziókról 1 éves karb. szerződéssel	83.000 Ft	▼ projektvezetés, -kivitelezés
v2.3 és régebbi verziókról 1 éves karb. szerződéssel	133.000 Ft	
nem legális kópia leadásakor 1 év karbantartással	183.000 Ft	

A karbantartási szerződés ideje alatt ingyenes javítóverziók ill. kedvezményes upgrade-re való jogosultság 10%-os áron. Kérje árjegyzékünket és oktatási ajánlatunkat! Nagy felhasználóknak további kedvezmények! A fenti árak ÁFA nélkül értendők.



TeleLogic
Számítástechnikai Kft.
H-1112 Budapest, Kápolna u. 13.
Tel.: +361 138 67 10, 138 67 16
Telefax: +361 138 57 19

04083

(Folytatás a 7. oldalról.)

jó üzleti érzékkel rendelkező vállalkozó számára, hogy tisztas és gyors haszonhoz jusson. A PC-s szoftverboom persze már rég a múlté. A vásárlók nem egészen hat hónap alatt vittek el átlagosan kétévi keresletnek megfelelő adagot, s aztán annyi — ahogy mondani szokás.

Az 1990-ben, Osztravában alapított TH'system egyik közeli kiskereskedelmi partnere, a MicroHouse már jóval az idei krach előtt 100 dollár alatti áron kínálta hirdetéseiében a Quattro Prót, ami természetesen Cseh-Szlovákiában is azonnal levitte az árakat.

A Borland cseh „master” disztribútora az APRO Ltd. 1989-ben alapították, akkor még gazdasági munkaközösség formájában működött. 1990 óta azonban magántulajdonban van. Az APRO, Richard Kubattal az élen, egyebek mellett az

InterBase forgalmazásával foglalkozik. A cég 55 főt foglalkoztat, 1992-ben 8 millió dolláros bevételeinek körülbelül a fele származott Borland termékek forgalmazásából.

Lengyelországban az MSP, a Marek Goschorski, Piotr Sienkiewicz és Sergiush Wiza alapította, szoftverdisztribúcióval foglalkozó cég a Borland-biznisz egyedura. Megalakulásuk, 1990 óta 50 ezer dolláros forgalmú disztribútorból közel 5 millió dolláros forgalmúvá nőttek ki magukat. Nemcsak a Borland szoftverek tekintetében, de „amúgy” is ők a No. 1 Lengyelországban.

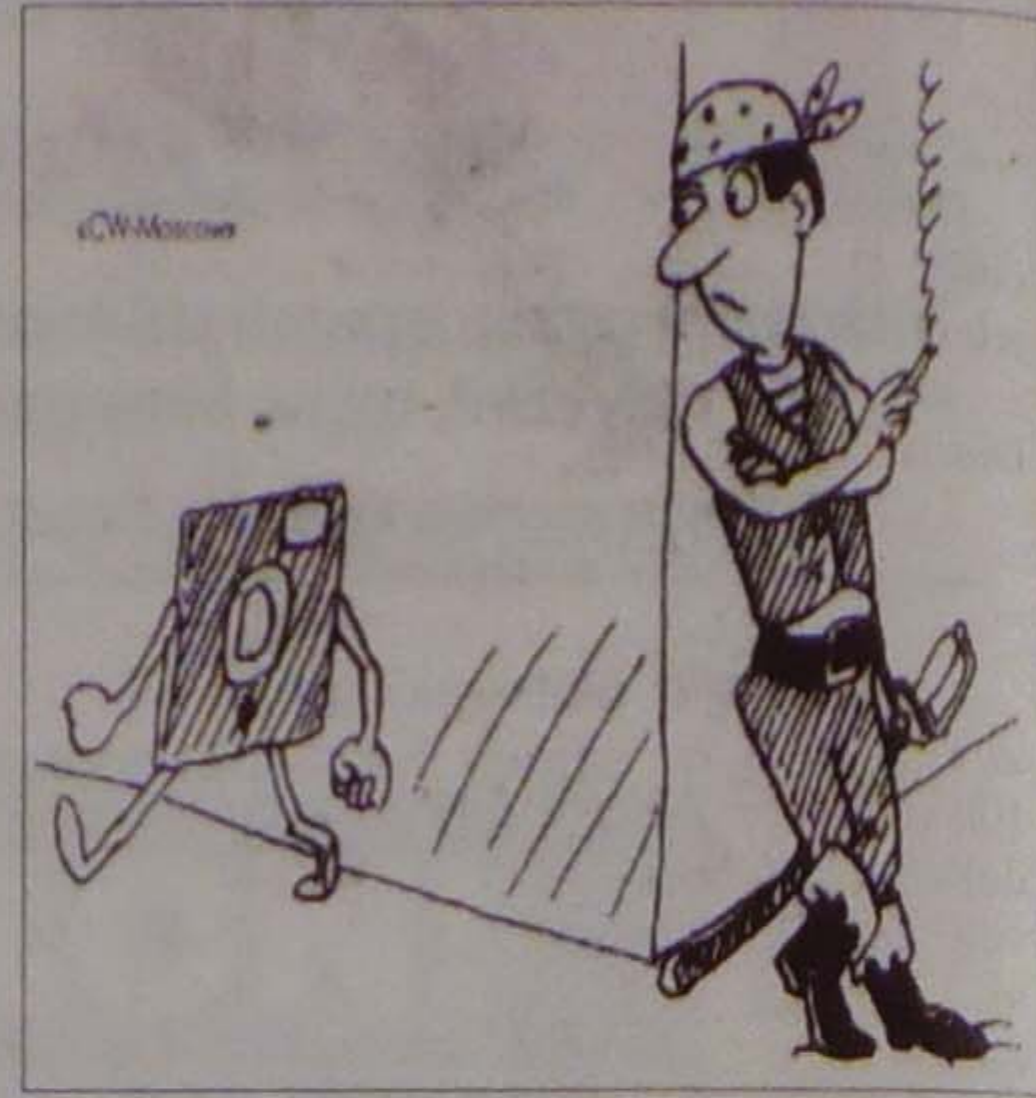
Szerettük volna megszólaltatni Andrew Y. Zotovot, a Borland FÁK elnökét, és a ljubljani képviselő vezetőjét is, de a telefon- és faxvonalak nap mint nap, hétről hétre emlékeztettek rá, hogy mégiscsak Kelet-Európában vagyunk!

Zimányi Katalin

Északi szomszédaink az elsők

Hogyan látja a kelet-európai országok szoftverpiacait a Borland? Ez érdekelt bennünket, amikor Jurij Parodot, a Borland kelet-európai főnökét faggattuk. „A kelet-európai szoftverpiac 1991-ben robbanásszerűen növekedett. Tavaly bizonyos visszaesést tapasztaltunk, ami az eladásokat illeti. Ennek nyilvánvalóan az az oka, hogy nehezültek a gazdasági viszonyok e régió országaiban” — mondta Parod úr.

A Borland Europe értelmezése szerint öt ország tartozik a kelet-európai régióba: Lengyelország, (az egyszerűség kedvéért:) Cseh-Szlovákia, Magyarország, Románia és Bulgária. „A Lengyelországban, Magyarországon és Cseh-Szlovákiában működő PC-k száma közel azonos nagyságrendű. Ha jól tudjuk, Magyarországon a legmagasabb az egységnyi tőkére eső PC-k száma. Magától értetődően mi a hivatalosan eladott szoftverek száma alapján tesszünk különbséget az egyes országok között”



A módszerek nem mindig a legkifinomultabbak

— szögezte le Jurij Parod. E szempont alapján a Borland toplistáján az első helyet Cseh-Szlovákia foglalja el, a második helyen állnak a lengyelek, és csak nagy-nagy különbséggel következik Magyarország, míg Románia és Bulgária egyelőre nem játszik különösebb szerepet a cég szoftverforgalmazásában.

Ki harcol ki ellen?

E térségben is a Microsoft Philippe Kahn cégének a legfontosabb riválisa. Hogyan küzdenek ellene? Van-e egyáltalán Microsoft-ellenes stratégiájuk? „Nem mi küzdünk a Microsoft ellen, hanem a Microsoft harcol ellenünk” — állítja Parod úr, aki szerint: „A Microsoft a legtöbb pénzt operációs rendszereinek, a DOS-nak és a Windowsnak az eladásaiból szerezte. Most próbálnak versenyre kelni velünk a nyelvek és az adatbázis-kezelés terén. Mi reálisan ítéljük meg piaci pozícióinkat: vezetünk a nyelvek és az adatbázis-kezelők kategóriájában, a Microsoft meg próbál utolérni bennünket. Ami a táblázatkezelést illeti, a DOS-környezetben nem versenyzünk, hiszen nekik nincs DOS-os számolótablejük, a windowsos környezetben viszont kétségtelen harcban állunk.”

Árháború a programok mezején

A Microsoft kirobbantotta a szoftverárháborút. 99 dolláros bevezető áron dobta piacra az Accesset. Decemberben bejelentette, hogy Kelet-Európában az amerikai árlistát alkalmazza. Mi a Borland válasza erre a kihívásra? Íme: „A mi árpolitikánk következetes. Az a célunk, hogy minél több ember számára tegyük lehetővé a programok használatát. Szerintünk reális, elfogadható árakat alkalmazunk, különösen a kelet-európai országokban, ahol a fizetések igen alacsonyok.” A Microsoft Access-támadásáról így vélekedett: „A mi Quattro Pro for Windowsunk és a Paradox for Windowsunk a maguk kategóriájában csúcstermeknek számítanak. Most a Microsoft azon igyekszik, hogy fenntartsa az érdeklődést az Access iránt, és hogy oda pozicionálja, ahol jelenleg a Paradox for Windows van. Az igazság az, hogy nem lehet a kettőt összehasonlítani, más súlycsoportba tartoznak. Érettségét, szolgáltatásainak számát tekintve a Paradox for Windows nehézsúlyú, míg az Access pelyhsúlyú.”

Késni tudni kell

Magától értetődik, hogy Parod úr dicsérte cégé termékét, de emlékeztettük, hogy az emlegetett Paradox for Windows valójában még nincs kint a piacon. Márpedig amelyik termék lesz elsőként kapható, az lehet első az eladásban is. Ezzel egyetértett a Borland regionális igazgatója, ám megjegyezte: „A késedelemnek számos oka van. A termék tervezésekor úgy döntöttünk, hogy a Windows minden előnyét kihasználjuk, és egyúttal alkalmazzuk a saját tárgyorientált programozási technológiánkat. A Borland csak akkor bocsát ki terméket, ha az tökéletesen kész. A Microsoft hat éve dol-

A MESTERMŰ

szoftverben is megalkotható

IX. Szimfónia
(d Moll) Op. 125.

NOVELL

COREL

SYMANTEC

Gupta
TECHNOLOGIES

Contrabassi



Beethoven joggal dőlhetett volna hátra már az ötödik szimfónia után is karosszékében.

Nem tette. Helyette mesterművek sokaságával ajándékozta meg az utókort.

A számítógépes szoftverek területén is számos remekművet alkottak már.

A 3Soft keményen dolgozik azért, hogy a szoftverek legjobbjai minél szélesebb körben

elérhetőek és élvezhetőek legyenek. Országos kereskedő-hálózat fáradozik azon, hogy

Ön akár máától tagja legyen a COREL, Gupta, Novell, Symantec... „műpártolók” egyre bővülő

táborának. Keresse a világ legjelentősebb szoftver alkotásait a 3Soft dealereknél:

CMT

Cédrus Rt. * Controll Rt. * Dataplan Rt. * Elastosoft Kft. * Elender Computer Kft.
Euronet Kft. * F1 Bt. * Holland Rt. * Ident Kft. * Inforend Kft. * KeSzo Kft.
Lézer Elektronik Kft. * M&S Kft. * Megamicro Rt. * Mentrade Kft. * Microsystem Rt.
Microszerviz Rt. * Monitor Kiszövetkezet (Székesfehérvár) * Műszertechnika Computer Rt.
Műszertechnika Kft.-k (Békéscsaba, Debrecen, Kecskemét, Miskolc, Pécs,
Tatabánya, Veszprém) * Nádor System's Kft. * Netsoft Kft. * Salgótarján * NetStar Kft.
Novodata Rt. * Omikron Kft. * Pannonsoft Kft. * PC-Soft Kft. * Pixel Kft. * QWERTY Kft.
Ring Computer Rt. * Rutinsoft Kft. (Nyíregyháza) * Sagax Kft. * Softinvest Rt.
Software Station * Summatech Kft. (Budapest, Győr)
SwissCAD Kft. Debrecen * Systrend Kft. * Szoftver ABC Kft. * VT-SOFT Kft.

gozik az Accessen, és még most sem tudott hibamentes csomaggal kijönni. Azt állítják, hogy Access már kapható: tudomásom szerint Kelet-Európában még egyetlen dobozt sem adtak el belőle. Mi, amint bejelentjük elkészültét, szállítani is fogjuk a Paradox for Windowst.”
(Nem egészen helytálló Parad úr információja, ugyanis hazánkban például igenis megjelent az Access, január végéig bevezető áron — kaptuk az információt a Számalk Szoftver Disztribúciótól.)

Száz szál dollár

Egyes megfigyelők szerint a szoftverpiacon az árak lesüllyednek az 500 dolláros szintről a 100 dolláros szintre. Parad úr szerint ez a 100 dolláros szint hosszú távon nem tartható. Úgy véli, ezzel az árszinttel nem lehet pénzt keresni. „Taktikai megfontolásokból, figyelemfelkeltés vagy gyors piaci tényeres céljából alkalmazható e fegyver, ám rendkívül veszélyes lehet, különösen Kelet-Európában. Itt ugyanis a viszonylag kis piac miatt kicsi a forgalom. A kis árres következményekkel járhat: összemolhat az értékesítési lánc.”

A Borland egyébként sokkal jobb helyzetben lesz, mint versenytársai, ha valóban kibontakozik az árhaború, állította Parad úr. Szervezete sokkal kisebb és lényegesen hatékonyabb, amit az egy főre eső bevétel jellemez a legjobban. A Lotus például hamarosan átszervezésen fog átesni, hiszen nincs felkészülve az efféle árharcra — jegyezte meg.

Egészen vagy részben?

Ha Kelet-Európáról van szó, kötelező érinteni a szoftvertermékek helyi nyelvekre való honosításának kérdését. „A mi termékibocsátási tempónk jó gyors: 8-10 havonta dobjuk piacra a következő változatot. Ez természetesen megnehezíti a lokalizálást, különösen a befektetés megtérülése szempontjából. Más gyártók esetében a termékek életciklusa nem ritkán két év. Tárgyorientált programozási technikánk miatt azonban sokkal gyorsabban tudunk sok új szolgáltatással rendelkező termékekkel kijönni, mint riválisaink. Miközben jobb minőségű termékekkel jelenhetünk meg, és rövidebb idő alatt, sajnos nincs mód a teljesen lokalizált változatok elkészítésére. Ezért helyezzük előtérbe a részleges lokalizálást, ami azt jelenti, hogy csak a dokumentáció bizonyos részei vannak lefordítva, illetve a program a bemenet és a kimenet oldalán szolgálja ki maradéktalanul a helyi igényeket.”

Appendix

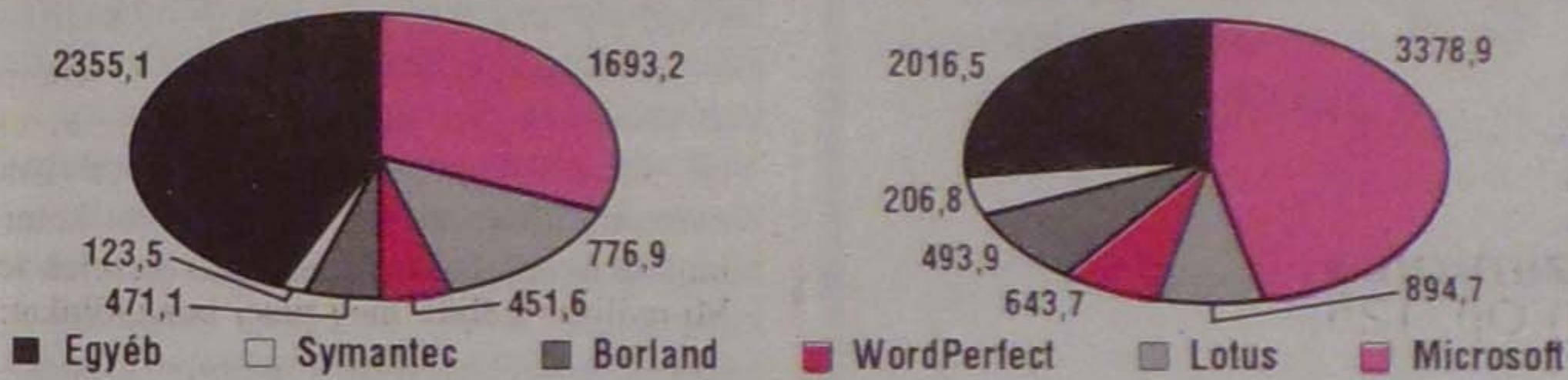
Beszélgetésünk végén Jurij Parad hangsúlyozta, hogy Magyarország igen magas műszaki színvonalú állam, ahol sok kiváló szakértő munkálkodik. Reményét fejezte ki, hogy a szerzői jogot védő rendelkezések szigorodni fognak, és hogy a szerzői jogokat a felhasználók tiszteletben is tartják.

Mester Sándor

PC-s szoftverek a világpiacra

1991-es összforgalom: 5871,4 millió dollár

1992-es összforgalom: 7634,5 millió dollár



(Forrás: Dataquest)

Ne keverjük a kártyát!

A mi AMI kártyáink:

- Baby EISA 486DX, SX, vagy DX2 33/50/66 MHz EISA alaplapok
- Super Voyager 486, 486SX 20/25/33/50/66 MHz ISA alaplap
- Fast Disk NC EISA cache és cache nélküli SCSI adapter
- Baby Screamer LC 386 33 MHz ISA alaplap
- Fast LAN EISA Bus Master Ethernet kártya
- Fast View EISA SVGA grafikus gyorsító
- EZ-Flex 386/486 cserélhető EISA alaplap



Csak nem hagyja ki a mi AMI ajánlatunkat?!



H-1065 Budapest, Nagymező utca 51.
Tel.: 112-7830 Fax: 269-0151

Alapítva 1982

Határtalan tárolási lehetőség

Nagy tárolókapacitású mágneses-optikai tárolók (MO) a MIKROPO-nál!

- Jellemzői:**
- magasfokú adatbiztonság
 - nagyfokú adattárolás, visszamentés winchester sebességgel!!
 - abszolút megbízhatóság

A világ leggyorsabb MO-drive-ja

Ricoh 650 MB belső 34 ms	289.000 Ft	Alphatronix Inspire II 650 MB külső 14 ms	595.000 Ft
Pinnacle PMO 650 AT 650 MB külső 19 ms	379.000 Ft	Alphatronix 1 Gigabyte! 19 msec (PC, VAX, Sun, Macintosh, RS 6000 adapter lehetőség)	649.000 Ft

Adatai biztonságát ne a véletlenre, a MIKROPO-ra bízva!



H-1065 Budapest, Nagymező utca 47.
Tel.: (361)-112-7830 Fax: (361)-269-0151

Alapítva 1982

Акционерное Общество ДИАЛОГ/МСОИ
Официальный дистрибутор компаний
BORLAND International и SYMANTEC Corporation
Приглашает к сотрудничеству дилеров
Мало предложить партнеру товар; мы предлагаем вам еще и:

- Профессиональный подход:** Мы делаем русские версии программных продуктов, о которых вы знаете понаслышке.
- Поддержку пользователей:** Мы консультируем зарегистрированных пользователей.
- Поддержку дилеров:** Самые высокие скидки, Информационный бюллетень, Рекламные материалы, Электронная доска объявлений.

Тел.: 320-34-66, 320-43-66
E-mail: gladkoff@jvdm.msk.su

Без этого (и многого другого!) невозможно работать с клиентом!

Borland és Symantec programokat hirdet a Computerworld Moscow

A Borland Magyarországon

A Borland — a többi nagy céghez hasonlóan — az 1980-as évek végén jelent meg hivatalosan Magyarországon. Persze azt senki nem állítja, hogy ezt megelőzően egyetlen program sem volt kapható itthon, mivel a nyolcvanas évek időszakát a piac egyik régi ismerője a fénymásoló vállalkozások fénykorának nevezte: az idő tájt — a PC-üzlet beindulásakor — a lemezmásolással együtt bevett szokássá vált a könyvmásolás is. Így a PC-s termékek piacán a Borland elég korán szerzett nevet magának. 1987-ben érett meg a helyzet a hazai disztribúció létrehozására.

Ez a disztribúció az akkori nyugatnémet Borland-vállalkozáshoz kötődött, és csak 1992-ben alakult meg az önálló kelet-európai iroda. Később a disztribútorok száma egyre növekedett, így 1992 végére a Novotrade—Omnisoft Kft., a Softinvest és a Számalk Szoftver Disztribúció foglalkozik a Borland termékek magyarországi nagykereskedelmével. Egyes, meg nem erősített hírek szerint ez a szám a közeljövőben bővíthet, de az elemzők inkább azt tartják valószínűnek, hogy a jelenlegi magyarországi szoftverpiacon nem igen bír el több disztribútort. Kiskereskedőből gyakorlatilag számtalan van. Összesítést azért nehéz végezni, mivel közülük elég sokan „cikáznak” a három disztribútor között.

Számológépek

A számológépek-piacon a Quattro Pro nagy vetélytársai a Microsoft Excelje, és a Lotus 1-2-3-a. E két program is régi hagyományokkal rendelkezik, de pozíciójuk az utóbbi időben az aktuális változatok platformkülönbözősége miatt elvált egymástól. Így a windowsos piacon az Excel vezet, mivel a Quattro Pro for Windows őszi megjelenése óta eltelt idő a rendkívül vonzónak mondható ár ellenére sem volt elégséges a piac meggyőzésére. A gondokat csak tovább növelte a Borlandnak az a félresikerült akciója, amelyben több mint három hónapon át a DOS-os és a windowsos változatot közös csomagban árulta, sőt azzal fenyegetőzött, hogy nem is lesz már különálló változat. Álláspontjával valószínűleg a fokozódó piaci nyomás hatására volt kénytelen szakítani a Borland, így a Quattro Pro for Windows veszélyeztetheti az Excel pozícióját. A DOS-os piacon az Excel a 2.0 óta nincsen jelen, mivel vezető szolgáltatásai a Windows nélkül nem valósíthatók meg. A Lotus 1-2-3 általános piacvesztése Magyarországon is érezhető, így az sem ve-

szélyeztetheti a Quattro Pro helyét. Másik fontos tényező — a DOS-os változat népszerűsége mellett — az a tény, hogy Magyarországon még igen jelentős a Windows 3.1 futtatására alkalmatlan gépek száma.

Adatbázis-kezelők

A PC-s adatbázis-kezelők piacán az Ashon—Tate egy évvel ezelőtti felvásárlásával jelentősen erősödtek a Borland pozíciói. Mivel a dBASE IV alapvető rendszerek magját képezi, ma is a piac vezető terméke, forgalmazási adatai magasan meghaladják a Paradox értékesítési számait. Jól jellemzi a helyzetet az, hogy egyes vélemények szerint csak az üzletkötői szívósságon múlik az értékesítés. Ez a helyzet a Paradox for Windows új változatának megjelenésével változhat meg. Új tényező lehet a piacon a Microsoft Accessének megjelenése is, mivel a terméket nagy várakozás előzte meg. Sebességében a Fox megelőzi a dBASE-t, de barátságosabb felhasználói felülete miatt a dBASE a Foxszal szemben is vezet. Más a helyzet viszont a Clipper tekintetében. Itt a választóelv a vásárló személye, hiszen a dBASE vásárlói túlnyomó többségükben „maguknak” fejlesztenek, azaz olyan vállalkozások, ahol a számítástechnikai csoport tovább gondozza és fejleszti az elkészült programot. Ezzel szemben a Clipper elsősorban az „eladásra termelők” körében népszerű, mivel a fejlesztőrendszerrel független futtatókörnyezete lezárta, emiatt „sérülésre érzékenyebb” alkalmazások létrehozására képes.

Nyelvek

Könnyebb tanulhatósága révén még ma is nagyon népszerű a Turbo Pascal. Vetélytársa nincs, mivel a Microsoft Pascaljára csak a legöregebb szoftverfejlesztők emlékeznek már. Elterjedtsége azonban sajnos nem jelent igazi piacot, mert a fő felhasználójának tekintett középfokú oktatási terület — pénzügyi helyzete miatt — még ma is képtelen vásárolni. Kezdek és a tradicionálisan Pascalban programozó veteránok között is népszerű a nyelv: ritkának számít a Pascal—C váltás. Professzionálisabb magánfejlesztők és a felsőoktatási intézmények általában és elsősorban a C-t használják. A C nyelvek esetében kiegyelítettnek mondható az arány a Borland és a Microsoft C között.

Révész Gábor

Társadalomlélektani simmeliáda

Koalícióelmélet és oktatási hatékonyság

Georg Simmel (1858—1918) német filozófus, szociológus, kultúrtörténész volt. A múlt század utolsó évtizedében elvontnak látszó kutatásokba kezdett, megalapozva a „formális szociológiát”. Noha valójában a társadalomnak az adott szakterületekre való készenléte mutatkozik meg a tudományok úttörőinek tevékenységében, mégis több évtizedre szokott szükség lenni ahhoz, hogy eredményeik erőre kapjanak, megmutassák igazi hatalmukat. A tudós a jövőbe lát, a technika pedig utoléri a jóslatát, és hozzájuttatja a kései elismeréshez. Akadnak igen bonyolult területek, amelyeknek korai művelői nem rendelkeznek még a formális és áttekinthető

leírás eszközeivel. Annál elképesztőbb a szellemi teljesítményük: később rendszert világossá válik, hogy munkásságuk szabályos, rendszerezett elméletet foglal magában. Ez derült ki az elektromágnesesség-tan Faraday-féle kísérlethalmazáról, a viselkedés-lélektan és a csoportlélektan klasszikusainak műveiről — és a Simmel-féle szociológiáról.

Ez utóbbinak a gráfelmélet, a játékelmélet matematikai előmunkálataira volt szüksége, és századunk ötvenes éveiben gyakorlati társadalomtudománnyá vált Nyugaton (az Egyesült Államokban), elsősorban az „egyensúlyelmélet” formájában. Minthogy pedig többszereplős játsz-

Georg Simmel hagyatéka új életre kap a számítástechnika segítségével. Csoportok egyensúlya, szereplők stratégiája — családtagok, hadseregek és államok egymás közt. Hogyan lehet fél éves kurzus anyagát néhány óra alatt elsajátítani? Talán új iskola kezdődik a Budapesti Közgazdaságtudományi Egyetemen.

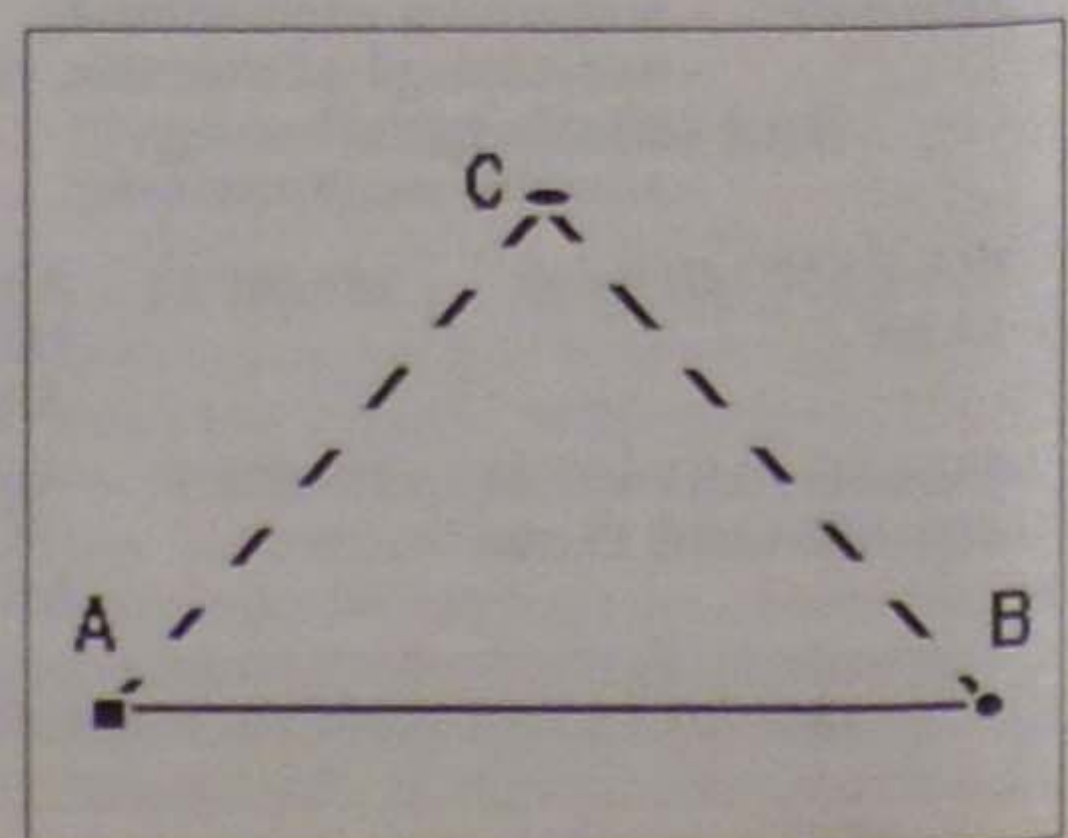
mák stratégiájának végigszámolása munkaigényes dolog, a mai számítástechnika nyit utat a tényleges gyakorlati alkalma-

zás irányába. Ezzel a csoportszociológia fejleményei rövidesen valószínűleg csatlakoznak a számítógépes közgazdasági, stratégiai és történelemelmzési fegyvertárhoz. Úgy tűnik továbbá: megint akadt élvonalbeli terület, amelyen jelen van a magyar kutatás. (Vajon ismét mások fog-
nak aratni rajta?)

Posztgraduális képzés során, hallgatóként kaptam Nyíró András 1992 nyarán a feladatot a Budapesti Közgazdaságtudományi Egyetemen Bertalan Lászlótól, hogy foglalkozzék Georg Simmel klasszikus tanulmányával, A triáddal. Tanítania is kellett ezt amerikai diákokból álló csoportnak. Erőfeszítései a Turbo Simmel nevű szoftverben öltöttek testet. Ez mindenekelőtt oktatástechnikai újdonság; egyik példája a modern populáris informatika által nyújtott hallatlan lehetőségeknek. Aki tanúja volt már, miként tanulhatja meg órák alatt egy kisdiák például a „rettentő” analitikus geometriát vagy a trigonometriát a Derive programmal játszva; vagy tapasztalhatta, hogyan válik gépével sakkozva túrhető játékerővé egy kezdő egy-két hét folyamán, az nem lepődik meg, ha Simmel nehezen fölfogható eszméit egy-két délután során átlátja valaki a Turbo Simmellel. Miről van szó?

A diád: páros viszony. Ha valamely harmadik tényező jelenik meg a közelében, akkor új helyzet áll elő, és többféle kimenetele lehet, aszerint, hogy az így létrejött triád szereplői miféle stratégiát választanak. Első közelítésben a szereplők között lehet közömbös, baráti vagy ellenséges a viszony. Mármint: ha háromnál több szereplő van jelen, igen jó közelítéssel szétbonthatók a rendszer viszonyai triádokra, vagyis a résztvevők olyan akciókba bonyolódnak, amelyek mindenekelőtt két másik szereplő közötti viszony megváltoztatására irányulnak. Ez elvont modell, nem törődik azzal, hogy a csoportozat szereplői egyes személyek, hadseregek, iparvállalatok, vagy tárgyak is akadnak közöttük; sem azzal, hogy tartós érzelmi viszonyról, szerelmi ötszög-ről, délutáni futballmeccsről, európai erőegyensúlyról vagy gazdasági háborúról van-e szó. Aki ilyesfajta problémával kerül szembe, annak már az is sokat segíthet, ha rendszerezett formában áttekintheti az összes fontos akciót és az ezekben kifejezhető stratégiákat, amelyek valamely szereplőtől várhatók: önmagát is tájékoztathatja, és ellenfelei felől is kaphat információt a Turbo Simmeltől.

Lássuk ezt még közelebbről! Álljanak egy triád szereplői az 1. ábra szerinti viszonyban egymással; a Turbo Simmel képernyőjének megjelenítésmódja szerint



1. ábra. Simmel-triád. A folytonos vonal baráti, a szaggatott ellenséges viszonyt ábrázol

A telefon-, számítógép- és videohálózatok területén:

LIAS

+

AT&T

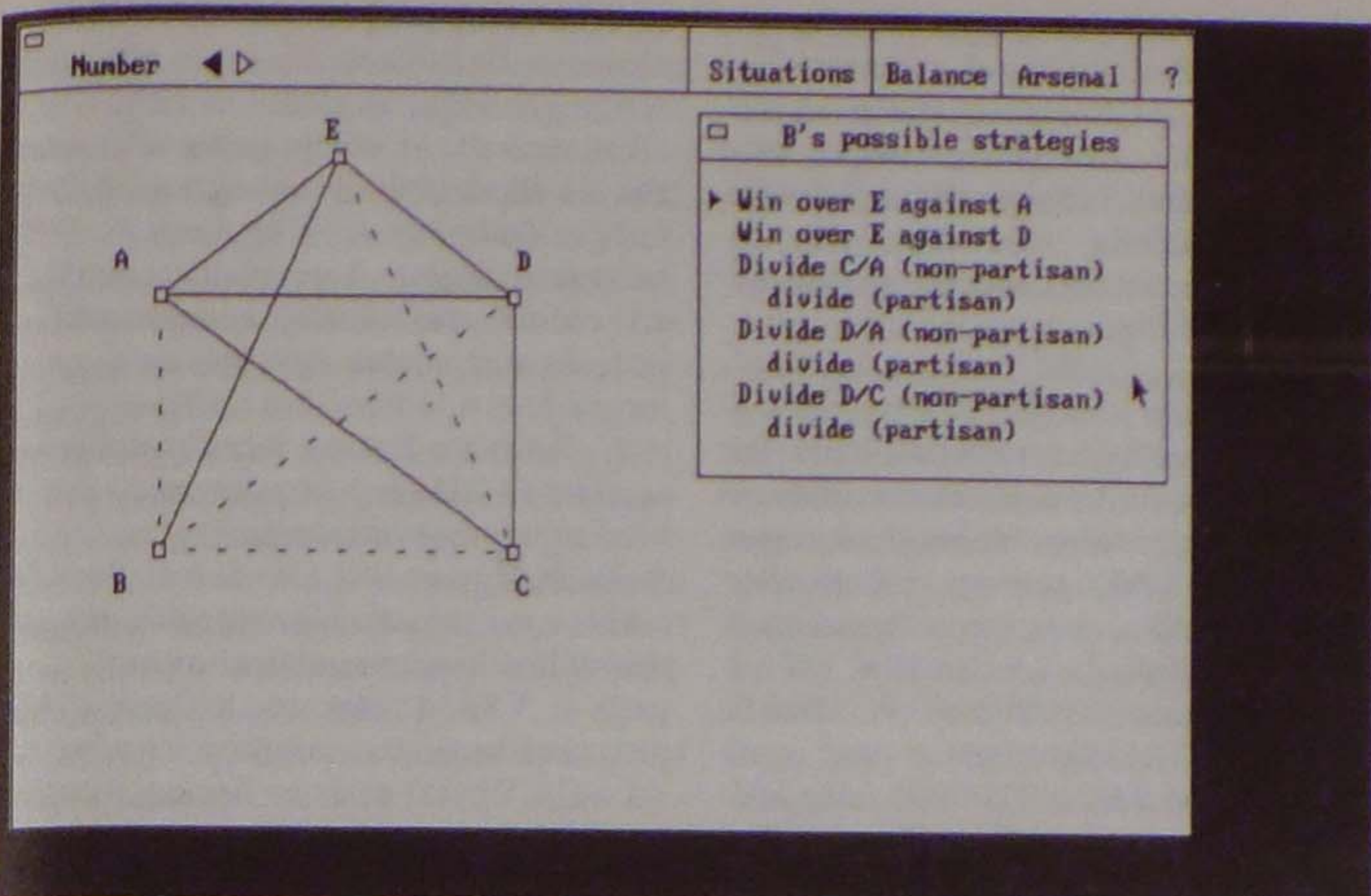
Network Systems

=

A megoldás



LIAS Kft. — Kommunikációs rendszerek
1121 Budapest XII., Konkoly Thege út 29-33.
Telefon: 169-9088, 160-2450 Telefax: 155-1097



nincs kapcsolata. A maradék négy szereplő szilárd szövetségi rendszert alkot...

E cikk szerzőjének (és Kenczler Mihály kollégájának) fura ötlete: a szoftver segítségével követni lehet egy regény szerkezeti pontosságát, sőt: regény komponálásában lehet alkalmazni. Stratégiailag csak akkor hiteles a mű, ha a tényleges események a „Simmel-értelemben” reális lehetőségek közül kerülnek ki... Mindez azonban már a Turbo Simmel üzleti lehetőségeihez tartozik. Nyíró András tájékoztatása szerint az ISC, a Budapesti Közgazdaságtudományi Egyetemen működő kiadványalkotás kétezzer forint alatti áron forgalmazza a szoftvert. Elsősorban a már érintett oktatási célokra, másodsorban intuitív játékként, segédletként használható. Maga a program BASIC nyelven készült, tetszőleges IBM gépre, VGA képernyőre, Microsoft egérre. Hordozhatósága némileg korlátozott, sebességén

érezhető, hogy nem a programozástechnikáján, hanem a szellemi tartalmán van a hangsúly.

Amde: nyárra elkészül a Windows alatt futó változat. További fejlesztése mind a tényleges stratégiaszámító segédletek irányába, mind egyéb oktatási programok irányába állandóan folyik. Zárójeles észrevételeinkkel az előbbi irányt már jeleztük; a második pedig egész szoftvercsaládot jelent, mindenekelőtt egy politikai, szociológiai enciklopédiát. Ennek három — részben kész — fejleménye: súlyozott viszonyokat ábrázoló Turbo Simmel-változat, szavazásemleleti rendszer, alkuelmélet. További — immár elnyert pályázat alapján folyó — munka irányul egy „intelligens” történelmi (diplomáciatörténelmi) atlasz megalkotására, amely multimédia eszközökkel megjelenített, statisztikailag is feldolgozott esettára épül.

Tihanyi László

2. ábra. Ötszemélyes koalíciós játszma Turbo Simmel-képernyőn

az ellenséges viszonyt a szaggatott, a barátit a folytonos vonal jelenti. Át szeretnénk tekinteni, melyik szereplőnek mit kell tennie ahhoz, hogy a helyzetből a legnagyobb előnyt bányászhatta ki. B és C azonos helyzetben vannak. Az ő szempontjukból Simmel (és a szoftver) szerint nincs teendő. Ha például B összebékítene C-t A-val, azzal barátjához csatolná saját ellenségét. Ha saját maga békülne ki A-val, annak az ő barátjával való ellenséges viszonya annyival gyöngytené eddigi barátságát, amennyit nyerne az újabb pozitív kapcsolattal; értelmetlen akció volna. (Megjegyzés: a Turbo Simmel egyelőre nem tudja súlyozni a kapcsolatokat. Tényleges stratégiai számításokra tehát nem alkalmas.)

Mi a helyzet azonban A szemszögéből? Első lépésben nyilván célszerű éket vernie B és C közé, aztán nyílt konfliktust kell előidéznie, amelyből ő nevető harmadikként húz előnyt. A végső állapot, amelyben már nincs teendője: ő B (vagy C) szövetségese; a másikkal nincsen semmi kapcsolata; továbbá B és C ellenségek.

Ha csak három szereplő van, akkor is többféle stratégia létezik, amelyeket Simmel klasszikus elemzésének fegyvertárában foglalt össze, és a Turbo Simmel képernyőjén mindegyik bármikor hozzáférhető. Ha azonban több a szereplő, a lehetőségeket „csípőből” csak az tudja átgon-dolni, aki például eleget edzett már a Turbo Simmellel. A 2. ábrán látható Turbo Simmel-képernyő szituációjában például B első lépésben a következőket teheti: megnyerheti magának E-t A-val szemben, vagy megnyerheti magának E-t D-vel szemben, vagy összeugraszthatja C-t és A-t, vagy összeugraszthatja D-t és A-t, vagy összeugraszthatja D-t és C-t. (Ezen lehetőségek között a Turbo Simmel egyelőre nem állít fel fontossági sorrendet: abban a rendben követik egymást, ahogy Georg Simmel annak idején — az egyszerűtől a bonyolult felé haladva — a lehetséges beavatkozásokat felsorolta. Még egy ok arra, hogy ne használjuk a Turbo Simmelt tényleges stratégiai számításra!)

Lehetővé teszi a program, hogy a választott lépés értelmében átrendeződjék a gráf, és ezzel új helyzet álljon elő, amelyben tovább követhetjük az adott szereplő stratégiáját. Hosszú órák kínlódása helyett két perc alatt végighaladhatunk a példa tizenkét lépésén, és eljuthatunk abba a végső helyzetbe, amelyben B-nek már nincsen további nyereséggel kecsegtető teendője. Főltétve, hogy mindig az elsőnek megjelölt lehetőséggel él, a végállapot: C ki van golyózva, nyíltan ellenséges viszonyban áll A-val és E-vel, senki mással

Egy további lépés az Európai Közösségbe vezető úton

Magyarország bemutatkozik a SYSTEMS '93 vásáron

A Münchener Messe- und Ausstellungsgesellschaft új kiállítási koncepciója

A magyar információ- és kommunikációtechnikai ágazat kiépülőben van. Ezért a Münchener Vásár az ágazat részére egy egyedülálló kiállítási programot kínál. Teljesen kézenfekvő okai vannak annak, hogy a Münchener Vásár ezen az úton nyújt segítséget Magyarországnak. A szoftverfejlesztés Magyarországon már viszonylag előre tart. A kereskedelmi kapcsolatok Németországgal sokat ígérően fejlődnek, és a Münchener Vásár a High-Tech területén tapasztalt és megbízható partner. Így a SYSTEMS '91 a több mint 1860 kiállító és 161000 látogató részvételével a computer és kommunikáció egyik vezető európai vásárává vált. Az ágazat nagy találkozója, a SYSTEMS '93 vásárra most első alkalommal külön meghívást kapott a magyar ipar is.

Az időpont: 1993. október 18–22.

A koncepció: A vezető magyar vállalatok kollektív bemutatkozása.

Szervezési és technikai támogatás

A kiállítás mottója: „Made in Hungary”. Egy nyitott és kommunikációt elősegítő/szolgáltató standkonceptióval a magyar kiállítók közösen és a publikum felé hatásosan mutatkozhatnak be. A cél az, hogy megkönnyítsék az exportorientált vállalatok bekerülését az Európai Piacra, és elősegítsék a már meglévő kereskedelmi kapcsolatok elmélyítését. A teljes szervezési munkát és a műszaki feladatok ellátását a Münchener Vásár vállalja. Az ingyenes szolgáltatás magában foglalja a vásári hostess biztosítását, a vendéglátást, standtakarítást és -őrzést, valamint a telefon és telefax térítésmentes bekötését.

Széles körű marketingtámogatás

Az MMG profi vásár-előkészítése magában foglalja a magyar kollektív kiállítás és a magyar vállalatok intenzív piacképesítését a SYSTEMS '93 vásáron. Egyoldalas hirdetések a vállalatok feltüntetésével, valamint „Made in Hungary” mottóval széles körű meghatározott célcsoportnak kiküldött DM akcióval a szakmai látogatókat részletesen tájékoztatják a magyar kiállítók tevékenységéről. Az összes európai szakújságíróknak elküldik a sajtóközleményeket, továbbá a sajtókonferencia és fogadás a gazdasági élet és a politika szereplőivel egészíti ki a koncepciót. Ezen túlmenően a SYSTEMS vásár keret-

programján belül pódiumvitát rendeznek, melynek témája: „A magyar ipar teljesítő-képessége”.

Pénzügyi támogatás

A magyar kollektív kiállítás részvételi díját a magyar vállalatok jelenlegi pénzügyi helyzetéhez igazították. A munkahelyenként 3500 DM

összeg, valamint 1000 DM egyszeri reklám-költség-hozzájárulás minden bejelentkezett vállalat számára jóval alatta marad a hivatalos részvételi áraknak.

Részvételi feltételek

A kollektív kiállításon részt vehet minden olyan exportorientált vállalat, amely rendelkezik egy német és angol termékleírással, és amelynek kifejezett szándéka az, hogy exportstruktúráját Magyarországon kívül építse ki.

Érdeklő Önt a koncepciónk? Amennyiben igen, kérjük, forduljon közvetlenül a Münchener Vásár magyarországi képviselőjéhez, a presentex Vásárképviselői Kft.-hez, Wendt Viktória, Telefon: 178-0352, 157-4280. Örülünk, hogy partnerei lehetünk!

MEET EUROPE AND COMMUNICATE

MADE IN HUNGARY

LEISTUNGSSCHAU 93

Folgende Unternehmen präsentieren sich auf der SYSTEMS mit ihren Produkten und Dienstleistungen:

XYZ Electronics Unternehmen DEF Ungarn GmbH UVW Electronics Unternehmen ABC Electronics GmbH XYZ Electronics Unternehmen DEF CAD Ungarn GmbH ABC Electronics GmbH XYZ Electronics Unternehmen

SYS SYSTEMS 93

Computer - Kommunikation - Anwendungen
13. Internationale Fachmesse und Internationaler Kongress
München, vom 18. bis 22. Oktober 1993

MESSE MÜNCHEN INTERNATIONAL

Íme, a hirdetési kampányterv egy eleme