



SZÁMÍTÁSTECHNIKA

NEMZETKÖZI INFORMATIKAI HETILAP XII. ÉVFOLYAM 25. SZÁM 1997. JÚNIUS 17. ÁRA: 98 FORINT

RS/6000-es megoldások közt tallózva

Exkluzív interjú adott lapunknak az IBM RS/6000-es részlegének Európáért, Afrikáért, a Közel-Keletért felelős vezetője, *Antoine Granatino*. Az AB-Aegonnál májusban üzembe helyezett SP kiszolgáló nem is túl távoli rokona a *Kasparovot* legyőző *Deep Blue*-nak, és rendszerkezelő, kritikus feladatok ellátása terén csillogtatott érdemeit máris 80 százalékos feltétellel honorálta a piac.

7., 20. oldal

Jóslat: Microsoft Office for Java

Online rovatunkba olyan anyagokat választottunk, amelyek különböző aspektusból foglalkoznak a Java és az ActiveX mind élelésben kibontakozó harcával – amit másképpen a SUN és a Microsoft párvialában is lehet nevezni. Elvi megközelítésben a döntés nyilván azon múlik, pontosan melyik felhasználói réteget célozták meg a termékekkel, és a felhasználók milyen üzleti feladatokat akarják megoldani általuk.

9. oldal

Szabályozott innováció?

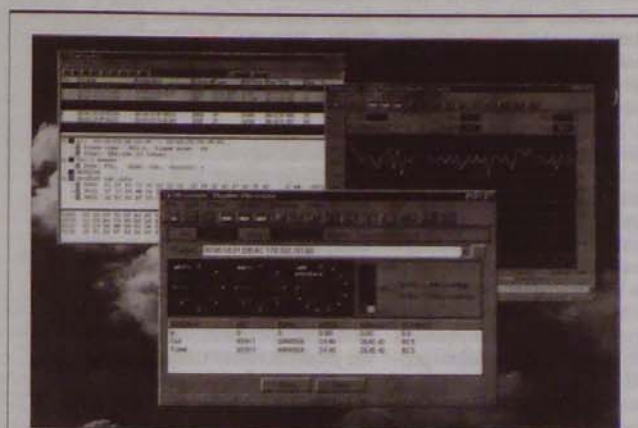
Számos jel mutat arra, hogy Amerikában véget ért a vállalatkarcsúsítások, belső átszervezések korszaka, és egyre többen foglalkoznak a bővülés esélyével, módjaival. Az Omega Point Consulting egyesült államokbeli nagyvállalatoknál vizsgáló tanulmányából azokat a részeket ragadtuk ki, amelyek az információtechnológiának az innovációs folyamatban való szerepét elemzik.

13–19. oldal

Az Illustrator új arca

Röviden úgy lehetne jellemezni az Adobe Illustrator 7-es változatát, hogy olyan, mintha a 6-os verziót felruházták volna a Photoshop külsejével és kezelésmóddal. Kérvés új funkció, lényegesen átalakított kezelőfelület. A béta-tesztelők ezzel együtt kiderítették, gyermekeketegéséitől megszabadított, profi grafikai készletet mutatnak.

21. oldal



A képen az Observer 4.0-s, májusban bejelentett változatának képernyője látható: a tisztán szoftveres eszköz Windows 95 és Windows NT alatt fut; Microsoft-, UNIX-, Apple-, Novell-, Digital- és IBM-hálózatokban alkalmas a protokollok elemzésére, zavarelhárításra, a forgalom felügyeletére és riasztásra; ilyen feladatokat korábban drágább hardveres eszközökkel láttak el. Az egyesült államokbeli gyártó cég május végén nyitott új irodát Londonban.

France Télécom

Elmarad a privatizáció?

Június 3-án bejelentette a France Télécom (FT), hogy elmarad a társaság részvényeinek június 5-ére tervezett tőzsdei bevezetése. Az állami tulajdonban lévő francia távközlési vállalat papírjainak értékesítése mindaddig várhat magára, amíg a közelmúltban hatalomra került új kormány dönt az FT sorsáról.

Mint emlékeztet, a *Lionel Jospin* előtti kormány azt tervezte, hogy az FT részvényeinek eladásából befolyó bevételt – 30-50 milliárd frankot (hozzávetőleg 5,15-8,58 milliárd dollárt) – az államadósság csökkentésére használja.

Az FT szövívője szerint jelenleg nehéz lenne megjósolni, milyen döntést hoz az új francia kabinet a vállalat privatizációs terveivel kapcsolatban. *Joy Dietrich*, az IDG News Service párizsi irodájának munkatársa úgy tudja: vállalati körökben bíznak abban, hogy ha később is, de sor kerül a magánosításra. A kormányra került Szocialista Párt képviselői nem voltak hajlandók nyilatkozni az ügyben.

Azzal érvel a szövívő, hogy Európa-szerte felszámolják a távközlési monopóliumokat, a nemzeti telekommunikációs társaságok részleges privatizációja elkerülhe-

tetlen, s ez alól a trend alól a franciák sem vonhatják ki magukat. Az 1998. január elsejei határidő, amikor is az Európai Unió tagországainak mindenképpen meg kell nyitniuk piacukat a távközlési befektetők előtt, Franciaországra is érvényes.

François Fillon, az előző kabinet távközlési miniszterét beváltották ugyan a parlamentbe, de helyi megfigyelők szerint valószínű, hogy *Jospin* a saját pártjából visz be valakit erre a posztra.



Alkalmazottaink 10 százalékát, 120 főt bocsát el a kaliforniai Santa Cruz Operaton (SCO) – jelentette hírszolgálatunk bostoni tudósítója. Ez a lépés része egy átfogó vállalat-átstrukturizációs programnak, amelyről azt remélik, hogy lényegesen hatékonyabbá teszi a cég működését, ugyanakkor nagyobb hangsúlyt ad egy igen lényeges területnek: az internetes üzletnek. *Dan Kusnetzky*, az IDC

Kivásárolja a Delphaxot a Xerox?

Kötelező erővel nem bíró szándéknyilatkozatot írt alá a Xerox a Delphax megvásárlásáról. A Xerox már most is birtokolja a nagy sebességű elektronikus nyomtatómegoldásokat gyártó Delphax részvényeinek egyharmadát; a mostani akcióval a két másik tulajdonos, az Avery Dennison Corp. és az Olympus Corporation of America részvényhatalmát kívánja megszerezni. A tranzakció – amelynek pénzügyi részleteit nem hozták nyilvánosságra – várhatóan hamarosan lezaj-

lik, csak a hatósági engedélyeket kell beszerezni. A Delphax külön részleg lesz a Xeroxon belül, és megtartják az eddigi dolgozókat.

A tervek szerint a Xerox továbbra is támogatni fogja a Delphax összes nyomtatórészleget és OEM-termékét. A Delphax technológiájával a Xerox új termékeket kíván kifejleszteni, ezekkel új piacokat akar meghódítani. A kisebb cég számára az értékesítési, a szolgáltatási és a marketinglehetőségek erősödését hozhatja a fúzió.

Windows NT a távközlésben?

Újabb vadászterület után néz a Microsoft: egy főként a Windows NT Serverre és a BackOffice-ra alapozó távközlési platformon – és az ahhoz kapcsolódó termékstratégián – dolgozik. Azt szeretné elérni, hogy az NT a nyilvános távközlési

szolgáltatásban használatos SS7 jelzésrendszer megvalósító szoftverek egyik platformja legyen. Az elemzők kétklik, hogy az NT a távközlési piacon szükséges mértékben kielégíthetné a redundancia és a hibátűrés követelményeit.

Marengi megye

Lemondott *Joseph Marengi*, a Novell elnöke. Marengi e hónap végéig marad posztján, amelyet tavaly szeptemberben vett át *Robert Frankenbergtől*. A távozó elnök cáfolta, hogy *Eric Schmidt* vezérigazgató,

az igazgatótanács elnöke mondatta volna le. A Framinghami *Computerworldnek* azt nyilatkozta, hogy ez saját döntése. Marengivel együtt elhagyja a Novellt *Vic Langford* rangidős elnökhelyettes is.

elemzője úgy véli, hogy – a Microsofts konkurencia ellenére – hosszú távon nyereséges lehet az SCO.

Bejelentette távozását szándékát *Felix Somm*, a CompuServe németországi vezérigazgatója. Somm két éve áll az online szolgáltató helyi képviselőjének élén. Lemondását az az indokolta, hogy saját vállalkozást kíván indítani. Egyidejűleg sajtónyilatkozatot adott ki, eszerint döntése nincs összefüggésben az azzal a perrel, amelyet egy bajorországi bíróságon indítottak ellene és a CompuServe GmbH ellen.

A CompuServe helyi szolgáltatóját az elmúlt hónapban az a vád érte, hogy pornográf anyagokhoz, továbbá különösen kegyetlen

számítógépes játékokhoz biztosított hozzáférést előzöldeti számára.

Két hónappal meg születése után vezetői kapott a Novell és a Netscape közös gyermeke: a Novonyx. *Robert Hicks* lesz az elnök-vezérigazgató, aki korábban a Novell Extended Networks részlegének elnökhelyettese volt. Ugyanakkor *Thomas Creighton*, a Novell NetWare Systems üzleti egységének korábbi vezető munkatársa a Novonyx műszaki elnökhelyettese lett. Az új cég első termékeit az év harmadik negyedévére ígéri.

(Ezen a héten a 23. oldalon folytatódik az IDG TELEX összeállítás.)

SZÁMALK Rt. Disztribúció - *Nagykereskedelem az Ön igényei szerint!*
 1115 Budapest, Etele út 68. Tel: 203-0299, 203-0306 Fax: 203-0367



Cisco Systems

Hogy erőteljes hálózatok épüljenek

San Francisco és a Golden Gate elválaszthatatlan a Ciscótól. Az alapító házaspár az – ugyancsak egy garázsból induló – cégnek a Francisco nevet szerezte volna adni, ami ugyebár a leg-európaibb amerikai város nevének az egyik fele; végül megrövidítették, így lett belőle Cisco. A céget igazából az Internet tette naggyá, érdemben ő építette ki a világhálót, a mai gerinchálózat fő eszközeinek több mint 80 százaléka Cisco-berendezés.

A San José-i Cisco főhadiszálláson Selby Wellmann rangidős alelnökkel beszélgettünk. Valamivel több mint két éve került a céghez, azaz a vezetők harmadik generációjához tartozik. A nagy horderejű döntéseket negyed-ötödmagával hozza meg. Ez a csoport dönt arról, hogy milyen irányba menjen a vállalat, milyen termékeket fejlesszenek, milyen piacokon jelenjenek meg, milyen új területekre lépjenek be, milyen új cégeket, technológiákat vásároljanak meg.

Három üzletág köré szerveződve

– Kérem, pozicionálja a Ciscót a hálózati megoldások piacán!

– Ugyanarra a helyre tenném a céget, ahova a világpia, vagyis az elsőre. Bíz-

unk abban, hogy ez így is marad, és meghatározó szerepet játszunk a hálózati technológia jövőjének alakításában.

– Mik azok a legfontosabb területek, amire a Cisco koncentrálna?

– Technológiai szempontból minden területre figyelünk. Mindig az volt az álláspontunk, hogy nem kell beavatkoznunk olyan műszaki vitákba, hogy melyik a jó technológia: mi mindegyikbe befektetünk. Ennek oka pedig az, hogy nincs egy olyan kristálygömbünk a piachoz, amely megmondaná, hogy melyik technológia milyen gyorsan fejlődik. Ezért nálunk igazából a felhasználó áll a középpontban, illetve az a kérdés, hogy miképp tud a felhasználó a mai igényeknek megfelelően erőteljes hálózatot építeni. Piaci értelemben három területre koncentrálnunk, az ezeknek megfelelő üzletágak köré szervezzük a céget – a termékefejlesztést és a marketinget is. Az egyik a szolgáltatók: ebbe tartozik az összes Internet-szolgáltató, a távközlési cégek, valamint a kábelbiztosítók. A második üzletágunk a vállalati piac, amely a nagy szervezeteket jelenti, a harmadik pedig a közepes és kis vállalkozásokkal foglalkozik. Mindez az egész világra kiterjed.

Akvizíciók és számok tükrében

– A Cisco negyedévről negyedévre két számjeggyű növekedést produkált, az el-

mult pénzügyi évben pedig 83 százalékos forgalomnövekedést ért el. Mit prognosztizálnak az idei esztendőre, és mire alapozzák azt?

– Meg kell értenie, soha nem bocsátkozunk jóslásokba a jövőbeni bevételeket vagy profitot illetően. Tőzsdén lévő cég vagyunk, ezért az efféle jóslások nem helyénvalók. Azért remélem, hogy a hálózati piac növekedni fog, bár egy ekkora méretű cég természetesen nem nőhet minden évben 83 százalékkal. Mindenesetre a célunk az, hogy gyorsabban nőjünk, mint a piac, megtartva a vezető helyet. A piac pedig hosszabb ideje folyamatosan évi 30–50 százalékkal bővül.

– Annak ellenére, hogy a Cisco egy 4 milliárd dolláros cég, piaci értéke 45 milliárd dollár. Bizonyára ez teszi lehetővé, hogy az 1 milliárd dolláros profitot termelő cég 3-4 milliárd dollárért vesz vállalatokat. Mégis, hogyan lehetséges ez?

– Szerencsénk volt, hogy a piac igen magasra értékelte a részvényeinket, ami nagy mennyiségű tőkét tesz számunkra elérhetővé. Ez az előnyünkre válik, mert beillik vállalati üzleti stratégiánkba. Ez pedig arról szól, hogy első vagy legalább másodikok akarunk lenni minden olyan piacon, amelyen jelen vagyunk. Néha viszont egyszerűen nincs arra idő, hogy az adott terméket vagy technológiát mi magunk fejlesszük ki. Ilyenkor kerül szóba a cégfelvásárlás. Itt a Szilíciumvölgyben különösen sok most indult kis-



vállalat van, új, érdekes technológiákkal. Ezekkel néha igen gyorsan meg tudnak jelenni a piacon, amit viszont mi is szeretnénk kihasználni. Ezért folytatjuk a cégvásárlásokat.

– Mi alapján döntenek el, hogy teljes egészében megvásárolnak-e egy céget, vagy kisebbségi tulajdont szereznek-e benne?

– Ez legtöbbször mindkét cég döntésétől függ. Mi kizárólag a technológiát keressük, és bizonyos esetekben, egy-egy vállalatban annak csak egy darabját találjuk meg. Ilyenkor csak ezt a darabot akarjuk, nem pedig az egész céget, amelyben egy csomó olyan dolog is van, amivel mi már rendelkezünk. Ilyen szempontok alapján döntenek el, hogy szöröstül-böröstül megveszünk-e egy vállalatot, vagy

Internet olcsóbban?



Hétvégén és éjszaka*
bármennyit Internetezhet
3000 Ft+ÁFA/hó-ért a DataNetnél.

*Este 19.00-21.00 és éjszaka 02.00-8.00 között ill. hétvégén 02.00-21.00 között korlátlan Internet elérést kap. Percdíjat csak a fenti időpontokon kívül kell fizetni (15 Ft+ÁFA/perc).

Hívjon bennünket a 458-5858-as telefonszámon!

DataNet

A professzionális Internet-szolgáltató Magyarországon

DataNet Távközlési Rt. 1016 Budapest, Naphegy tér 8. Telefon: 458-5858 Fax: 458-5800

D-Link - megbízható megoldás megfelelő áron



A D-Link termékpaletta teljeskörű megoldást biztosít mindennemű felhasználói igényre, legyen szó kisméretű LAN-okról vagy épületrendszerek hálózatáról. A cég piacvezető a nem menedzselhető hub-ok gyártásában és nagy részesedése van a menedzselhető hub-ok piacán is. Megbízható minőségű termékei remek ár/teljesítmény aránnyal rendelkeznek.

Érdeklődjön irodánkban, keresse viszonteladóinkat!

WALTON

NETWORKING KFT

„...szakértelem és tradíció.”

1139 Budapest, Frangepán u. 9-10. Tel.: 344-3838, 465-5070 Fax: 344-3834, 344-3832

Postacím: 1245 Budapest, Pf.: 1158

7625 Pécs, Majorossy u. 36. Tel./Fax: (72) 211-755

6723 Szeged, Sándor u. 1. Tel./Fax: (62) 490-424

csak kisebbségi részesedést szerzünk benne.

– Eddig többnyire sikerült olyan döntéseket hozni, amelyek révén a Cisco-részvények értéke nem csökkent. Most 70 dollárról mégis visszaesett 48 dollárra. Mivel magyarazzák ezt? Mi a helyzet a konkurens részvényeinek értékével?

– A részvénycsökkenés okának igazából semmi köze nem volt a Ciscohoz, sokkal inkább az egész iparág helyzetét tükrözi. A hálózati iparban az utóbbi hónapokban az összes részvénynek csökkent az árfolyama. Nemcsak nekünk, de az egész iparban az a véleménye, hogy miután az elmúlt pár évben a részvények ára szépen emelkedett, a befektetők – a kisbefektetők is – egyik pillanatról a másikra úgy döntöttek: be akarják zsebelni a hasznot, ki akarják venni a pénzüket, hogy egy kicsit elengedjék magukat. Egy másik külső tényező az, hogy a világ több országában recesszió van. Ezt mi is megérezzük, ugyanúgy, mint a piac összes többi szereplője. Különben pedig, az elmúlt 12 hónapot tekintve, a mi papírjaink árfolyama sokkal kisebb mértékben esett, mint bármelyik riválisunké.

Nyitás a kis- és a közepes vállalatok piaca felé

– A Dataquest előrejelzései szerint 2000-ig a „small market” a négyeszeresére növekszik, a SOHO-piacon pedig hatszoros fejlődést prognosztizálnak. A Cisco hagyományos világa ellenben a nagyvállalati szféra. Mit tesz a Cisco annak érdekében, hogy a kis- és közepes vállalatok piacára is betörjön?

– Ahogy azt már korábban mondtam,

ez egyike a mi három üzletágunknak. Ez azt jelenti, hogy teljes mértékben, mind a fejlesztés, mind a marketing szempontjából odafigyelünk a közepes és kisvállalatokra, és egyre nagyobb mértékben az egyéni felhasználókra is. Ez a piac leggyorsabban növekvő szegmense, egyszerűen azért, mert itt több ember van, mint a nagyvállalatoknál. Ha csak az Egyesült Államokat nézzük, ott az évtized eleje óta a legnagyobb vállalatok – az első ötszázba tartozók – sokkal, de sokkal kevesebb embert foglalkoztatnak. Ezzel szemben a hangsúly egyre inkább áttevődik a kis- és közepes vállalatokra, nemcsak Amerikában, de mindenütt a világon. Ez a leggyorsabban növekvő szegmens. Egy másik dolog: egy kis vagy közepes méretű vállalat számára rendkívül vonzó, ha hozzáfér az Internethez, pláne akkor, ha üzleti lehetőséget is talál benne. Ez megadja nekik a lehetőséget a piacra való kijutásra, vagy hogy bizonyos szempontból egyenrangúak legyenek a nagyvállalattal. Az Interneten keresztül az egész világgal kereskedhetnek, kommunikálhatnak ügyfeleikkel, amit korábban egy kisvállalat csak ügyfél-bajjal tudott megtenni. Ezért van ez a nagy fellendülés a piac alsó szegmensében.

– Bizonyára nagy körültekintés kell egy olyan döntéshez, hogy új piaci szegmensekre is összpontosítsanak. Nyilván nem hagyható figyelmen kívül ekkora méretű növekedés a SOHO-világban; ugyanakkor előfordulhat az is, hogy az új területek felé fordulás okán némi piacot veszítsenek a nagyvállalati területeken, ami pedig azt jelenti, hogy ott a konkurensaik megvehetik a lábukat. Mit tesznek annak érdekében, hogy ez a piacvesztés minimális legyen?

– Az, hogy a vállalat növelje a részesedését egy piacon, és közben ne veszítse el a másikat sem, nagymértékben azon múlik, hogyan alakítjuk ki a vállalatot szerkezetét. Mi is ezért alakítottuk át a vállalatot nemrégiben, és hoztuk létre a három üzletágot. A kis és közepes cégek piacának megvan a maga részlege, a maga termékei és a saját alelnöke, aki kizárólag azzal törődik, hogy a részleg sikeres legyen az adott piacon, függetlenül a vállalati rendszerek részlegétől, amely a maga teendőivel foglalkozik. Ezt úgy is fel lehet fogni, hogy három különálló vállalatra bontottuk szét a Cisco-t, amelyek a továbbiakban önállóak. Mi abban a szellemben irányítjuk a céget, hogy ne veszítsünk teret az egyik piac rovására sem, amikor valahol máshol növelni akarjuk a részesedést.

Új irány: az indirekt értékesítés

– Beindult a Cisco-nál is a disztribútorokon keresztül értékesítés. Az Egyesült Államokban azonban a forgalmuk mintegy 40 százaléka direkt értékesítésből származik. Hogyan kívánják a disztribúció beindításával ezeken az arányokon változtatni?

– Attól tartok, jó előrejelzéssel nem szolgálhatok. Annyit azonban elárulhatok, hogy az eladásokon belül növekedni fog az indirekt csatornák aránya. Ez különösen a szolgáltatók piacán, ahol a nagy távközlési és online cégek vannak jelen – és amellyel külön üzletág foglalkozik a Cisco-n belül – válhat nagyon fontossá, mert mindegyiküknek egyre több Internet-kiszolgálóra lesz szüksége. Úgy vél-

jük, ez is jelentős piac marad. Ezt mi az indirekt csatornák közé számítjuk, tehát ennek feltűrése is az indirekt formát erősíti majd, szemben a nagyvállalatoknak egyben eladott termékek direkt értékesítésével. Még valamit: ma már egyre több nagyvállalat is a rendszerintegrátorokhoz vagy a szolgáltatókhoz fordul, hogy lássák el őket egy teljes, integrált megoldással. Vagyis esetleg hiába vagyunk közvetlen kapcsolatban a vállalati felhasználóval, az a távközlési cégtől vagy az Internet-szolgáltatótól rendeli meg a rendszert.

– Nálunk, Kelet-Európában az indirekt csatornák most kezdenek beindulni. Ehhez bizonyára változtatni kell a cégek logisztikáján is. Beléptek ugyanis egy olyan piacra, ahol más eszközökkel kell dolgozni, mint a nagyvállalati világban. Mikorra kívánják elérni, hogy a disztribúciós szabályoknak megfelelően működjenek a Cisco?

– Azt hiszem, a Kelet-Európában való terjeszkedés nem sokban különbözik attól, ahogy azt a világ többi részén megvalósítottuk. Az egyes országok között mindentudott vannak különbségek, másképp kell üzletet kötni; mindenütt a helyi sajátosságokhoz kell alkalmazkodni, akárhová megyünk is. Végül még azt mondhatom Kelet-Európáról, hogy ebben a pillanatban is, miközben itt beszélgetünk, mozgósítjuk erőforrásainkat, megjelenünk és növekszünk Oroszországban és a környező térségben. Folyamatosan alkalmazunk új embereket, akik az adott országban – Oroszországban, Magyarországon vagy bárhol másutt – építik a kapcsolatokat a disztribútorokkal.

Sziebig Andrea



HATÁROK NÉLKÜL

Követi Ön is a technika vívmányait, a fejlődés útját? Mert mi igen! Az X-BYTE – mint az első hazai számítógép-hálózatépítő cég – alapvető követelménynek tartja folyamatosan alkalmazni a legújabb technológiákat.

Külföldön képzett szakembereink munkájának eredménye 5000-nél több hálózat, amelyek ma is hibátlanul működnek. Strukturált rendszereinkre élettartam-garanciát vállalunk, hogy Ön is HATÁROK NÉLKÜL dolgozhasson!

X-BYTE
SZÁMÍTÁSTECHNIKA KFT.



1037 Budapest, Hunor u. 55.
Tel: 250-7016, fax: 250-7024
E-mail: xbyte@xbyte.datanet.hu

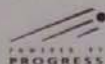
25007

A fejlesztők ABC-je

- 2300 cég fejleszt PROGRESS alapú alkalmazásokat a világ minden részén.
- Ezek a cégek 1996-ban 1,5 milliárd USD értékű PROGRESS alkalmazást adtak el.
- A PROGRESS és a WebSpeed termékek magyarországi disztribútora, az ONLINE Kft., professzionális támogatást nyújt hazai fejlesztők számára.

Online

A PROGRESS 4GL/ROBMS és a WebSpeed a PROGRESS Software Co. terméke, adatbázis központi, komplex alkalmazások hatékony fejlesztését biztosítja kliens-szerver, host-terminál, internet környezetben



Online Kft., tel.: 343-7450, fax: 343-4227, http://www.online.hu

1796

Storage System

SONY

CD-s és optikai eszközök hivatalos magyarországi disztribútora

Régi optikai meghajtóhoz megismert kereső Forduljon hozzánk bizalommal, mi rövid határidővel beszerezzük Önpes, a kívánt darabot!

Storage System Kft.
1051 Budapest
Vörösmarty tér 1. IV. 412.
Tel: 266-1717 Fax: 266-1292

CD-ROM-ek

SONY CD-44(2x8x seb.) CDU-974S, belső Easy CD-Print SW/Windows, Win 95/NT

SONY SMO-F541/4; 2,6 GB, belső
SONY RMO-S594, 2,6 GB, külső
Multifunkciós drive, 25 ms hozzáférési idő
CD-ROM írási sebesség: 3CS1-2 (4x)
ATA-4 MD csatlakozás 06 000 sbs MTBF

SONY PRD-250 portabilis CD-ROM drive
488KB sec. seb., 256KB buffer
SCSI PCMCIA Type II kártya
Innálló SW, soros tápellátás, AC adapter

CD-ROM-ek

SONY CDU-2100 CD-Jukebox
125 lemez, 4 utasítás, 2GB, vagy
125 lemez, 2 utasítás, 1GB, 82 GB

CD-ROM-ek

SONY DDS meghajtók teljes választéka!!!

Belső CD-ROM-ek (2x8x) KODAK 74 ms indítási
Külső CD-ROM-ek (2x8x) KODAK 74 ms indítási
Külső CD-ROM-ek (2x8x) KODAK 74 ms indítási

23015

SAP

Korszerű banküzemeltetés

Június 4-én a Kempinski Hotelben az IBM Magyarország Kft. és a DYNASoft Rt. közös előadás-sorozatát rendezte: banki felsővezetőknek kívánták bemutatni, hogyan használható az SAP R/3-as rendszere banküzemi feladatok ellátására – például könyvelésre, kontrollingra.

Erdély Zsigmond megnyitója után Horváth Róbert (IBM Magyarország Kft.) az IBM és a bankvilág kapcsolatáról tartott előadást. Utána Fidy Béla (DYNASoft) beszélt arról, mit végez a DYNASoft a pénzügyi szférában: mint stratégiai SAP-partner értékesítéssel, fejlesztéssel (magyar verzió létrehozásával, fordítással), szolgáltatással, tanácsadással és oktatással foglalkozik. A nagy fontosságúnak tekintett pénzügyi szférában a DYNASoft a banki és biztosítási projektekre szakosodott, ezekben bevezetési tanácsadással szolgál, és munkájában banki tapasztalatokra támaszkodik. A pénzügyi szférában SAP-projektjük van a Magyar Nemzeti Bankban, az Inter-Európa Bank Rt.-ben,

a MÉBIT Rt.-ben és a Hungária Biztosító Rt.-ben. Fidy végül ismertette a SAP-DYN bevezetési módszer fontosabb alkotórészeit: a bevezetés szakaszait, a projektszervezetet, a dokumentációt, a segédanyagokat és az első lépéseket.

A következő előadó Szandiner Tibor (SAP Magyarország) volt: ő a banki SAP-alkalmazásokról szólt. Előbb bemutatta az SAP részvénnytársaságot, részeseit (72 százalék) az integrált vállalatirányítási rendszerek piacán, az SAP magyarországi tevékenységét (többek között megemlítette a magyar nemzeti verziót, a 240 fölötti számú magyar tanácsadóit, a hatvanégy R/3- és a húsz R/2-installációt), majd az R/3-as terméket és magyar változatát mutatta be, azután modulonként a Magyarországra jellemző sajátosságokat, az R/3 bevezetésének modelljét, az R/3 rendszerkörnyezetét (hardver, operációs rendszer, adatbázis, dialógus – SAP-GUI – és nyelvek szerint). Az R/3 bizonyos jövődőlő nehézségekre is fel van

készítve: az euro pénznemre való átállásra, a 2000. évvel kapcsolatos probléma kezelésére és az Internet elérésére.

Jeney Ákos Zsolt (DYNASoft) két előadást tartott: az egyikben az R/3 helyét tisztázta a banki felhasználásban, a másikban az SAP-vel végezhető treasury műveleteket. Az R/3 mellé – mint szavai- ból kiderült – egyetlen, az ügyféllel való találkozáshoz felületet nyitó szoftver kell, s ezzel teljes lesz a banküzemeltetés informatikai rendszere. A treasury műveletekről szólva, áttekintette az SAP Treasury moduljait (a Market Risk Management, a Treasury Management és a Cash Management) és helyüket más SAP modulok – köztük a pénzügyi-számviteli és a logisztikai – rendszerében.

Szintén a DYNASoft munkatársa, Kocsis Gábor beszélt a banküzemeltetési folyamatok támogatásáról az SAP R/3 standard moduljaival. Ismertette az SAP-ben alapul vett vállalati szervezetet, s a főkönyvet a vezetői információs rendszerrel, kontrollinggal, eszkögzagdálkodással stb. összekapcsoló törzsadat-integrációt. Kitért a kontrollig területeire és objektumaira, s ezt a rendszer egyik erősségének nevezte: ami Amerikában ebben a vonatkozásban elkészült, azt mind belefoglalták ezekbe az objektumokba. Röviden szólt az emberierőforrás-modulról is.

Monfera Robert (DYNASoft) Bankspecifikus számviteli, beszámolási és döntés-

előkészítési rendszer az SAP-vel címmel tartott előadást. Felsorolta az SAP banki megoldásait és a bennük foglalt funkciókat (pénzügy-számvitel, bankkontrolling, kockázatmenedzsment, statisztikák) és az SAP termékeit bankok számára (ezek a front office, middle office, back office hármas felosztásban a back office rétegbe tartoznak). A kockázatmenedzsment részeként szólt a kockázatot érték (Value at Risk) koncepcióról és a vele kapcsolatos módszerekről (a történeti szimulációról és a múltbeli szórásra és korrelációs mátrixokra támaszkodó variancia-konvariancia módszerrel).

IBM-technológiák SAP-projektekben – erről adott elő Szabó Balázs (IBM Magyarország Kft.). Felsorakoztatta az IBM-kiszolgálógépek választékát az SAP R/3 rendszerének futtatására: az S/390-es nagygepeket, a UNIX alapú RS/6000-es és RS/6000-es SP gépeket, az AS/400-as sorozatot és az IBM PC Server 704-est (ez utóbbit NT-vel a bankokban még nem tartja megfelelőnek). Új lehetőségként említette a PC-nél lassabban avuló IBM Network Stationt. Az IBM szoftvermegoldásai közül az adatbázis-kezelőkből a DB2-családot, a Lotus Notest, a heterogén rendszerek összekapcsolására való MQSeries-t és a Tivoli integrált TME10 rendszermenedzsmentjét sorolta föl. Az utolsó előadásban Foltányi Tamás az SAP és a banki rendszer összekapcsolásáról az Inter-Európa Bankban szerzett tapasztalatokat fejtegette. Bemutatta a banki hálózatot, a banki rendszert és a MIDAS, LEO, értékpapír- és papírkezelő rendszerek stb. és az SAP modulok közötti interfész feladatait és felépítését.

Seres Iván

ICL

Átalakulás, hardvermentesítés

Az Egyesült Királyságban lévő központtal működő ICL elérte öt éve kitűzött célját. Keith Tod, a cég vezérigazgatója egy idén májusban megjelentette ICL-kiadványban ezeket a sorokat tette közzé: „...fennállásunk óta először nincsenek gyáraink. Mi most azok vagyunk, amivé öt évvel ezelőtt megfogalmazott célunk szerint akartunk válni: egy informatikai rendszerekkel és szolgáltatásokkal foglalkozó vállalat, amelynek világos stratégiája kifinomult technológiai megoldások értékesítésére épül.”

Keith Tod azokra a gyökeres változásokra utalt e szavakkal, amelyek során kivonták a tőkét a hardvergyártó (D2D) részlegről, és az ICL 91 százalékos tulajdonosával, a Fujitsuval együtt közös vállalatként működtek tovább a hardvert nagy mennyiségben értékesítő (Volume Products) üzletágot. Az ICL „hardvermentesítése” egyúttal azt is jelenti, hogy a cég profilja kitisztult, és ezzel igazi – platformfüggetlen – informatikai szolgáltató vállallattá vált. Az Egyesült Királyságban több mint 170 outsourcing szerződést teljesít a cég, 1,2 milliárd fontot meghaladó éves értékben.

Az ICL átforgalmazása a hardverárbevétel kiesésével járt, vagyis a teljes forgalom érhetően visszaesett. Az 1996-os pénzügyi eredmények (a működési veszteségek az 1995-ös 182,7 millió fontról tavaly 6,6 millió fontra mérséklődtek) arra engednek következtetni, hogy a cég túl van az átalakulás nehezen, és kezdi megszilárdítani új helyét a piacon.

Az ICL Magyarország is változoso-

kon ment keresztül: Ludman Lajos ügyvezető igazgató vezetésével az új irányhoz hangolták a szervezetet. A hatfős szoftverfejlesztő csapatot átadták a KFKI Számítástechnikai Rt.-nek; az átalakulás közben többen saját elhatározásukból távoztak a cégtől, de napjainkra a kulcspozíciókba sikerült megtalálni az utódokat. James Hutchinson lett az értékesítési és marketingmenedzser, és a közelmúltban 10 új vezető munkatársat vettek föl.

Ludman Lajos szerint a piac olyan megbízható rendszerintegrátorként tartja számon az ICL Magyarországot, amely képes igen összetett, több partner együttműködését kívánó projektek megvalósítására. Példaként a körzeti földhivatalok számítógépesítését célzó PHARE-tendert említi, amelyet az ICL Magyarország nyert meg, és teljesített a közelmúltban egy konzorciumot vezetve. (A Geometria, az IDOM, az Intergraph és az Oracle vettek részt ebben a szövetségben.)

Szintén konzorcium élén, az ICL végzett az első helyen a MÁV gazdasági irányítási rendszerének (GIR), menetjegy-kiadási, helyfoglalási és utastájékoztató rendszerének (MHR), továbbá az e rendszereket kiszolgáló informatikai hálózatoknak a megvalósítását célzó pályázaton. Annak ellenére, hogy több mint egy éve húzódik a szerződés aláírása, Ludman Lajos bizakodik: „Meg vagyok győződve arról, hogy a józan ész győzedelmeskedni fog. A GIR mihamarabbi megvalósítása elengedhetetlen feltétele annak, hogy a MÁV többmilliárdos éves vesztesége drasztikusan csökkenjen.”

90
Trade
Profi

ProfiTrade 90
Számítástechnikai
és Szolgáltató Kft.



NOVELL® SUPPORT

Első
magyarországi
Novell®
támogató
központ

<http://www.profitrade.hu>

Cím: 1072 Budapest, Rákóczi út 20.

Tel.: 461-5070, fax: 461-5086

e-mail: support@profitrade.hu

Az érték forrása

Üzletorientált lap lévén, érzékenyek vagyunk a személyi hírekre. Minden mindennel összefügg: ha egy neves személyiség megmozdul, annak messze gyűrűző következményei vannak az informatikában. Ha menedzserrel van szó, tőzsdei adatok kezdenek hullámszámba; ha aktív gururól, eltolódnak a szakmai súlyok, követő mozgásba kezdenek cégstratégiák; követőbe, mert a változás mögött eleve ilyen súlyú lépés áll, nagy gyönyörűség a cégnek, ha egy pillanatra meg tudja lepni riválisait ilyesmivel. Persze, valóban aktívnak kell lennie a gurunak, abban a világban, ahol egy Ashton-Tate húsz éve még nem létezett, tíz éve tündöklő csillag és világszabvány letéteményese volt, a ma informatikájában pedig fogynak, akik egyáltalán hallottak róla, tegnapi váteszeknek kell eltűnniük konferenciákon, hogy a kutyá sem törődik velük.

Arról kevesebb szó szokott esni, de sejthető, hogy anyagi és személyes akciók előznek meg egy-egy váltást, valamiféle perszonális gazdasági mérleg serpenyőbe hullanak a súlyok. Anyagi és egzisztenciális előnyöket kínálnak, mérlegelnek, kívánnak meg ebben a körben. Folyódnak az alkuk, a cserék; roppant érték egy-egy ilyen ember. Vajon hogyan halmozódott föl ez az érték?

Érdekes a dolog alulnézetben. Beperli a Borland a Microsoftot, megszellőztetve, hogy miféle – vélt vagy tényleges – anyagi előnyökkel csábítja magához a legjobb szakembereit. Aztán egy újabb hír: Marc Andreessen, a Netscape Communications társalapítója és technológiai elnökhelyettese a közelmúltban terveiről nyilatkozott a Computerworld Hong Kong című lapnak, és állítólag azt mondta, hogy cége valahol Redmond közelében kihelyezett szoftverfejlesztő központot nyit, azaz a nem titkolt céllal, hogy microsofost fejlesztőket csábítson át. Hogy Bill Gates emberei valójában mihez ragaszkodnak, munkaadójukhoz-e, vagy inkább ahhoz, hogy ne kelljen a Washington állambeli Redmondból Kaliforniába költözniük, az már a „fuktidólok” kategóriájába tartozó kérdés, a hírlapokban ilyesmirel való filozofálás közel esik a manipulációhoz.

Egy dolog biztos: hatalmas szellemi potenciált igényel az informatikában a lépéstartás a fejlődéssel. E potenciált pedig emberek jelentik, akik néha közemberként is vannak olyan értékesek, mint egy futballista, mert a produkciójukra legalább annyira jó üzletet lehet alapozni. Megéri, ha egyenként vagy csapatosan meg lehet őket szerezni. Hogyan tettek szert saját értékeikre?

Igen, az oktatás ennek az egyik forrása, az oktatás, amelyre benyomásunk szerint hazánkban számtalan kevés iánogyatott figyelmet szokás fordítani, s még így is horribilis értéket hoznak létre (főleg világ-összehasonlításban) éhbérért tengődő szellemi munkások. Hogy akár velük, akár az általuk létrehozott értékkel hogyan gazdálkodjuk társadalmunk, arról sok jót nem mondhatok. Aki ennek egy modelljét közelebbről látni akarta, a közelmúltban kilátogathatott az Ünnepi Könyvhét sátrai közé, a Vörösmarty térre.

Van azonban még egy forrása ennek az értéknek, s ez fogja össze a csúcsmenedzserekre vonatkozó spekulációkat például azokkal a picit álláshirdetésekkkel, amelyeket ma vállalatok lapunkban is közzétesznek.

A leggazdagabb cégek ízlésesen, vállalatba csomagolva is vesznek embert (különösen gazdasági föllendüléskor); nemcsak a világ fejlett vidékein, de nálunk is, sőt tőlünk is (Recognita-Caere). De nyilvánvaló, hogy ha magánszemélyt vesznek is, annak tudása jó (ha nem legnagyobb) részben a munkával töltött idő során halmozódott föl benne. Áz által maradtatott naprakész, mélyült el igazán, szembesülve a gyakorlati problémáival; sokszor még az a helyzet is csak a szakmai tevékenység során alakulhat ki, hogy ez a tudási adják-vegyék. Cégeknel váltak naggyá a hírességeik is (persze sokszor a sajátjuknál). Megköszönöm: az elvont képtés (bár előfeltétel) kevesebbel járul hozzá az ember pénzé tehető szakmai értékéhez, mint maga a gyakorlati munka.

Az olyan világban, amelyben sok a cég, és jól megy nekik, a gazdasági stabilitás egyebek mellett arra az óriási értékre épül, amely az emberek tudásának formájában gyűlt össze. Ha ennek forgalma valahol megélnékül, az a föllendülés biztos jele.

Tihanyi László



Világújdonság a magyarországi távdiagnosztikában

Rövidesen PictureTel S1000-es alapú távdiagnosztikai rendszert adnak át a SOTE II. Számú Gyermekklinikáján. A rendszer hasonló képességű lesz, mint amelyet március végén a svábhegyi Állami Gyermekkorházban helyeztek üzembe. Ez utóbbi ISDN kapcsolaton át 6 logikai párt köthet össze, és közben állományátvitel is lehetséges. Mint Szabados Péter, a kórház adjunktus-

sa, illetve a PictureTel szállító BCN Kft. részéről Bertók Zsuzsa tájékoztatott bennünket: a rendszer a Venue videokonferenciás rendszer elődjének tekinthető, eredetileg Matáv-tulajdon volt; telepítésével és az ISDN vonalon való kommunikációval kapcsolatban a Matáv is támogatja a kórházat. Mind a kórház, mind a klinika rendszerét a New York-i (Long Island) Schneider Children

Hospital indítványozta, amelylyel a svábhegyi gyermekkorháznak öt év óta van szakmai és informatikai kapcsolata. Világújdonságot jelentenek a technikai lehetőségek: egyebek mellett kölcsönösen a távolból irányíthatják a konzíliumok során egymás kameráját az intézmények; sőt olyan megoldást dolgoznak ki, amellyel a távoli fél átveheti az orvosi kezelőpultját is.

Számítógépes autóalkatrész-katalógus

Az autóalkatrészek behozatalával és értékesítésével foglalkozó, hétéves UNIX-Trade cég sajtótájékoztatót tartott budapesti központjában: Zombori Antal cégvezető, tulajdonos mutatta be előbb a céget, majd saját fejlesztésű, számítógépes autóalkatrész-katalógusukat.

Kft.-ként indult a UNIX-Trade, Trabanthoz és Wartburg-hoz árult alkatrészeket; ma több mint száz főt foglalkoztat, országos hálózatot működtet 10 saját kirendeltséggel és 8 szerződéses nagykereskedővel, s a megrendelt alkatrészeket másnap reggel tíz óráig eljuttatja az ország bármely pontjára.

Az autóalkatrészek azonosításának nehézségei láttán (nem ritkaság például, hogy egyazon gépkocsifajta egyazon évjáraton belül is eltérő kivitelű alkatrészekből állítanak össze) 1994-ben belefogtak egy szoftver fejlesztésébe. Ez a ma 1.22-es verziójú, C-ben fejlesztett, DOS-os, funkcióbillentyűk használatára épülő Trade-Line nevű program 286-os vagy jobb, VGA monitorú PC-ken fut, s viszonteladóknak, autószerelőknak készült; CD-n terjesztik. Közel ötezer autótípus-hoz való, összesen vagy 40 ezer alkatrész leírását tartalmazza. Három úton lehet azonosítani az alkatrészeket: autótípus szerint; az autógyárak, utángyártók megadta gyári szám szerint; méretek szerint (mintadarab alapján). Az egyes alkatrészekhez eldöntendő kérdésekre adandó válaszokkal juthat el a felhasználó, s az egyes alkatrészekről teljes

képnyomásra nagyítható képet is kap. A program révén az alkatrész-árúsító vagy a szerelő rendszám szerint nyilvántarthatja törzsvevőinek autóját, alapvető beállítási, feltöltési adatokat tudhat meg, azután azt, hogy ez vagy az az alkatrész milyen autókban használható; a szerelő ezenkívül az egyes alkatrészek beszereléséhez szükséges idő hosszát is (aszerint, hogy a munkát milyen szakértelmű munkatárs végzi), és ha előzetesen beírja az éppen érvényes óradíjakat, azonnal árajánlatot adhat vevőinek. A programmal megrendelés állítható össze, s a telefonos-modemes modulon át modemen nyomban elküldhető az UNIX-Trade-nek (a saját kirendeltségek egyébként ISDN-es kapcsolatban állnak egymással). A telefonos-modemes mo-

dul révén a felhasználó láthatja a UNIX-Trade raktárkészletét, frissítheti az árakat és más adatokat.

A Trade-Line-t január óta árusítják; az eddig bejegyzett vásárlók száma nagyjából ötszáz. Évente 3 új CD-t bocsátanak ki; ha új cikksorozat kerül az adatbázisba, akkor a bejegyzett vásárlónak a CD nyomási önköltségét kell megtérítenie; ha a program változik, akkor ingyenesen jut hozzá a frissítő hajtékonylemezhez.

A program adatbázisa hasznos szolgáltatásokat tehet a lopott autók felismerésében is: a tulajdonosok nemegyszer innen tudják meg, hogy autójuk forgalmi engedélyében nem valós adatok szerepelnek (például olyan évjáratú és típuszámú autó nem is létezik).

Álláshirdetések a Weben

Milyennek kell lennie az állásra pályázónak? Minden álláshirdetés egyben szűrő is, ha például németül fogalmazzák meg, világos, hogy eleve kiválasztódnak a németül megfelelő szinten tudók. A mai kor követelményei között nagy a súlya a legáltalánosabb népszerű szintű számítástechnikában szerzett elegendő jártasságnak. Aki egy webes hirdetésre – megfelelően az annak eszközeivel gazdagon körített követelményleírásnak – válaszolni képes, sok munkát takarít meg a munkaerőt kereső cégnek. Június elején például a Unilever tett közzé Web-helyén (www.uniq.unilever.com) álláspályázóknak szóló tanácsokat, a pályázásra való felkészülést segítő különféle eszközöket, mellesleg saját cégcéklámját. Az oldalon online válaszladáskor jelszóval védhető személyes adatok közlésére is van mód.

RS/6000-es megoldások közt tallózva

Az ÁB-Aegonnál idén májusban helyezték üzembe Közép-Európa egyik legnagyobb SP-kiszolgálóját. Ez alkalomból május végén Magyarországra látogatott Antoine Granatino, az IBM RS/6000-es divíziójának Európáért, Afrikáért és a Közel-Keletért (EMEA) felelős vezetője, aki lapunknak exkluzív interjút adott.

Pozicionálás

– Hol a helye az RS/6000-es platformnak az IBM termépalettáján?

– Mint köztudott, négy szerverplatformunk van: a Systems 390-es, az AS/400-as, az RS/6000-es UNIX és az NT-s PC Server. Olyan felhasználóknak szánjuk az RS/6000-est, akik feladatkritikus és testre szabott alkalmazásokat igényelnek; jó eredményt ért el a piacon, mert erre a platformra már rengeteg megoldás készült. Az AS/400-as előnye az, hogy könnyű használni; a Systems 390 sohasem omlik össze, nagy megbízhatóságú rendszer, feladatkritikus alkalmazásokhoz megfelelő; a PC Servert inkább munkacsoportos környezethez ajánljuk.

– Megtudhatnánk az RS/6000-es értékesítési eredményeit?

– Eredményszámokat nem teszünk közzé. Azt azonban elárulhatom, hogy megközelítőleg 40 milliárd dolláros piacról van szó világszerte, amelyből a mi részesedésünk meghaladja a 13 százalékot.

– Van-e konvergencia az RS/6000-es és az AS/400-as között?

– Technológiai szempontból, a processzorok használatát és a gyártást illetően valóban van konvergencia a két rendszer között. Mint ismeretes, néhány éve az IBM az Apple-lel és a Motorolával együtt kidolgozta a PowerPC-technológiát. Most ezt használjuk mind az RS/6000-es, mind az AS/400-as termékcsaládban. Ez na-



gyon előnyös. Az RS/6000-es és az AS/400-as termékeket egy gyáregységben állítjuk elő – mind az Egyesült Államokban, mind Olaszországban –, ami a technológiai, a gyártási és a szakemberkapacitás koncentrációját teszi lehetővé. Erre törekszünk is, hiszen csökkenteni költségeinket, miáltal mérsékelhetjük termékeink árát.

Sok alkalmazás készült az AS/400-asra, ilyen rendszer rengeteg ügyfelünk-nél működik, akik továbbra is használni szeretnék meglévő gépeiket és programjaikat. Ugyanakkor a UNIX-rendszerekre is igény van, ezért szándékaink szerint mindkét platformot megtartjuk, hosszú távon is.

Technológiai előrelépések

– Mikor lesz teljesen hatvanégy bites az RS/6000-es?

– Az RS/6000-eshez április közepén jelentettük be a továbbfejlesztett 604e-s rendszert, tökéletesítettük munkaállomásainkat, szoftverfrissítéseket adtunk ki, s bemutatuk az új F50-est, a jelenleg piacra lévő Web-kiszolgálók közül az egyik legjobbat. Szeptember végén, október elején várható az új bejelentések, amelyek a 64 bites termékcsaládra vonatkoznak majd – ez nemcsak technológiát jelent, hanem processzort, operációs rendszert és különféle alkalmazásokat is. Tizenkét utas, szimmetrikus, többprocesszoros, nagyon jó teljesítményű rendszert fogunk bemutatni. Felhasználóinkat egyre jobban méretezhető termékekkel látjuk el.

– Mi a helyzet ma a PowerPC-fronton?

– Tény, hogy a PowerPC által az Intel-lel akartuk felvenni a versenyt. Bevallom, nem pontosan azt tettük, amit tennünk kellett volna, és nem értük el a célunkat.

Azért ma milliós nagyságrendben használják a PowerPC-t például celluláris telefonokban, tévékben, dekóderekben, tv-adapterekben; az automatizálási, a repüléssel és az űrhajózással kapcsolatos iparágakban. Ha nem is a PC-k területén, de más ágazatokban sok cég vásárol PowerPC-lapkákat. Több millió darabot szállítunk ki évente. Nem váltunk ugyan az Intel komoly versenytársává a processzorok piacán, de az előbb említett szegmensekben meghízhat, állandó vásárlóikra lettünk.

Versenytársak

– Mely területeken mely termékek, illetve mely gyártók a konkurenseik az RS/6000-es tartományában?

– Két fő vetélytársunk van a UNIX-világban: a SUN és a HP – mindkettő nagyon jó versenytárs. A SUN jelentős pia-

ci részesedést mondhat magának a munkaállomások szegmensében, a HP pedig a kiszolgálók területén erős rivális. A UNIX-os munkaállomásgyártók között a SUN az első, a UNIX-os szerverek területén viszont mi, az IDC szerint. Nem szabad figyelmen kívül hagyni az SGI-t sem, amely elsősorban a csúcsmínőségű grafikai alkalmazások szegmensére figyel. Aztán ott van még a Digital, amelynek nincs világos stratégiája: nem tudja, hogy az NT-s vagy a UNIX-os piacon akar-e jelen lenni. Úgy gondolom, ezzel megnehezíti felhasználói dolgát. Konkurenseknek számít a Siemens Nixdorf és a Bull is, utóbbi Franciaországban és Olaszországban szerepel jól. Fontos szereplője ennek a piacnak a már említett HP is, amelyről úgy vélem, hogy kissé összezavarja sok felhasználóját: vannak, akik-

(Folytatás a 20. oldalon.)



BIZTONSÁGOS NAVIGÁCIÓ MINDEN KÖRÜLMÉNYEK KÖZÖTT

A szervernek állnia kell a legvadabb információkat is. Erre azonban csak akkor képes, ha operációs rendszere még a leghevesebb hánnykolódás közepette sem borul fel. Ha az Ön cége is a biztonságos hajózásra törekszik, bővítsé hálózatának fájel-nyomtatószoftverjeit, ne fossza meg magát attól a kényelemtől, biztonságtól

és rugalmasságtól, amit a Windows NT 4.0 szerver biztosít. Alakítsa ki a cég belső Intranetjét és az Internetre kapcsolódása lássa el információkkal munkatársait. A mindennapi problémák helyett válasszon integrált és sokoldalú megoldást! Használja ki hatékonyabban meglévő hálózatát! Legyen mindig ura a helyzetnek!

Windows NT 4.0 a Synergontól – Váltson velünk!

SYNERGON

Synergon Informatika Rt. ■ 1041 Budapest István út 14. Tel: 399-4630 Fax: 399-6699 E-mail: info@synergon.hu
1138 Budapest Váro ut 16/A Tel: 270-5120 Fax: 270-5132 ■ 2500 Víz Ványai út 4/A Tel: (27) 318-490 Fax: (27) 313-082

22047

PROFESSIONÁLIS MEGOLDÁSOK
EURÓPA ELSŐ SZÁMÚ MODEMGYÁRTÓJÁTÓL

TELINDUS

CROCUS HS és HDSL alapsávi modemek

144 kbps és 2 Mbps sebességű
menedzselhető modem kapcsolat

SPECIÁLIS INTÉZFESZK: nx64k

BRIDGE interfész: LAN-ok
közvetlen összeköttetése modemmel

SCI-Modem Törvényszéki Tanácsadó Kft.
SCIMODEM 1134 Klapka u. 6. Telefon: 270-9020

07018

E számunk hirdetései (Ads' Index):

3Soft/TH System Kft. Norton programok	17. old.	HUMANsoft Kft. Dell PowerEdge 2200 (dual Pentium II)	11. old.	Pirel Multimédia Kft. FireGL 3D grafikus kártyák	8. old.	titla Computer: PC-k, akadémizációk	8. old.
A.A. Stádium Kft. IV. vállalati információs konferencia	20. old.	IBM: szoftvermegoldások Windows NT-re	16. old.	Planitrend Kft. Compaq, dell, Packard Bell, HP, Star, Tulip	24. old.	Traco Kft. Novell IntranetWare 6 processzorok	24. old.
Albacomp Rt. Activa (Pentium/ATX) PC-k	8. old.	IDG: WinPNTTo lemezbi	8. old.	Polaroid Centrum: Polaroid termékek	15. old.	Tulip Magyarország: Pentium Pro-e kiszolgálók	10. old.
Albacomp Rt. Activa (Pentium/MMX) PC-k	10. old.	IDG: WinPNTTo	18. old.	ProfiTrade Kft.: Novell támogató központ	5. old.	Walton Networking Ltd.: D-Link hálózati elemek	3. old.
Areco Kft.: SCO UNIX-termékek	12. old.	KeSo Kft.: gyári szoftverek	18. old.	SCI-Modem Kft.: Telindus modemek	7. old.	WIN Computer: PC-k, akadémizációk	8. old.
Állásajánlatok	8., 15., 18., 22. old.	Kim-Soft Kft.: gyári szoftverek	24. old.	Selectrade Kft.: rendszerintegráció	10. old.	WoodStone	22. old.
Computer Direct: termékkatalógus	24. old.	LANEX Consulting: Madge ATM-eszközök	17. old.	Spieker Kft.: PC-k, meglévő eszközök	18. old.	X-BYTE: hálózati plés	4. old.
DataNet: izraeli szolgáltatás	3. old.	Macrorend Szabó: LAN-tervezés, -szervezés	12. old.	Storage System Kft.: CD-ROM-ek	4. old.		
FEFO Kft.: PC-k, akadémizációk, videószerkesztő	22. old.	Microsoft: Exchange Server	2. old.	Synergon Kft.: Windows NT 4.0	7. old.		
GarnetSoft Kft.: Digi szervermodemek	24. old.	Microsoft: magyar Natural Keyboard, forgalmazók	9. old.	Szalmák Distribúció	1. old.		
Gemsoft Kft.: gyári szoftverek	24. old.	Online Kft.: Progress 4GL	4. old.	Szalmák Rt.-PMG: szoftverellenőrzés, -legálizálás	15. old.		
HP Hungary: WD SCSI merevlemezek	13. old.	Online Kft.: WebSpeed adatbázis-transzakciók	20. old.	SzerverABC Kft.: gyári szoftverek, HP-termékek	15. old.		

IDG INFORMÁCIÓSZOLGÁLAT

19. old.

ALBACOMP activa SZÁMÍTÓGÉP



199.900,-
+áfa

Amíg
a készlet
tart!

- Intel® Advanced/ML ATX alaplap
- Intel Pentium® 120 MHz processzor 256 KB Pipeline Burst cache
- 3x PCI, 2xISA, 1xISA/PCI slot
- Integrált 2 gyors soros / 1 párhuzamos port / infrared port
- Integrált 4xEIDE illesztő alaplapon
- 8 MB RAM, 1.44 MB floppy
- Seagate ST31276A 1.3 GB IDE HDD
- Goldstar 1468 14" color monitor, 0.28 MPR II
- S3 Trio 64 V+1 MB EDO (max. 2 MB) PCI SVGA csatoló
- Toshiba 12x sebességű IDE CD ROM
- ATX Desktop ház
- Windows/95 magyar (CD + doku) OEM licenz
- Microsoft OEM egér, angol vagy magyar BTC billentyűzet

1 ÉV
HELYSZÍNI
GARANCIA

FELÁR: Pentium® 133 MHz processzor a fenti gépbe 5.900 Ft + áfa
Igény esetén számítógépek bérelhetők!

Albacomp Rt.

8000 Székesfehérvár, Hosszúsetátér 4-6.
Tel.: (22) *315-414, Fax: (22) 327-532

Szaküzletek:

1065 Budapest, Nagymező u. 25.
Tel.: 11-18-095, Tel./fax: 13-18-108
1011 Budapest, Fő utca 31.
Tel.: 201-4409, fax: 201-4322

3525 Miskolc, Széchenyi u. 49.
Tel.: (46) 354-266, Tel./fax: (46) 353-100



The Intel Inside Logo and Pentium are registered trademarks of Intel Corporation.

23004

Lemezbolt

iNtErNeTTo
http://www.idg.hu/internetto

Az iNtErNeTTo Este rovatában megnyílt lemezboltunk, a Bahia kiadó teljes katalógusával. Minden CD 1690 Ft helyett 1590 Ft, a kazetták 790 Ft helyett 740 Ft-ba kerülnek. 5 db felett belföldön ingyenes a szállítási, és iNtErNeTTo pótlót is küldünk. Megrendelésével, kérdésével, ötletével forduljon a lemezbolt vezetőjéhez, Bohn Andreához. (andrea@pirx.idg.hu)

Ági és Fiúk/Szív vér agy • Ápolók/Szarvasgyár • Balaton/1985.04.27. • Balaton II • Balaton/A fény közepe a sötétség kapujában • Batu Kármén/Maxmara és Lilluna • Blurt/Magic Moments • Bp. Service/Noise • Dixi/Dixi Land Lee • Európa Kiadó/Love '82 • Fuchia's Fall/1996 • Gas + Pillangó/Börtöndalok • Grund/Postblues • Hortobágyi László/Transreplica Meccano • Hortobágyi László/Traditional Music of Amygdala • Hortobágyi László/Ritual music of the Formal-hoot al-Ganoubi • I Love You/Ma Te vagy a karma • I Love You/1996 • Jutott Neki/Biztosan az atom • Kamondy Ágnes/Dalok Közép-Nirvánából • Kampec Dolores/1984-88 • Kampec Dolores/Levitáció • Kampec Dolores/Tű fokán • Kampec Dolores/Zúgó • Kézi-Chopin/Igétet földje • Kinopuskin/Aha oe feii • Kinopuskin/Cinema Vendetta • Kontroll Csoport/NapNap • Kontroll Csoport/1983 • Kontroll Csoport/Ős-Kontroll 1981 • Laca+Jony+Koko+Wahorn/Edd meg a fényt • Lois Viktor/Tundravoice • Másfél/Mese • Másfél/Kínai nátha • Másfél/Viperagardon • Másik János + Menyhárt Jenő/MJMJ • 2. műsor/NapNap Fesztivál 1992 • Nico/Live in Pécs 1985 • Peter Ogi/Songs • Peter Ogi/Blaze • Privát Nihil/The Last Underground • Spiritus Noister/Zajzárványok • Szemző Tibor/I. Pillanatképek a szigetről • Szemző Tibor/II. Privát kijáratok • Sziámi/Sürgös reinkarnáció • Szkárosi + Konnektor/Tűzfal • Szemző Tibor/Tractatus • Tudósok/Ne aggyad az agyad • Tudósok/Repülő tudomány • URH/Van-e élet a Földön... • Uzgin Üver • Vidámpark/10 új sláger • Vidámpark /Cracovia Express • Wahorn András/Komolyzene



08026

1112 Bp., Cseregye u. 30/B
Telefon: 249-2880, 249-2882,
20226-720
Telefax: 249-3488
Földi: 223-2888/2238
Nyitva: H-P: 9-17 óráig
szórólistát

Nemzetközi nagy vállalatoknál!

SAMM 9 db 14 MB EDO 48/15/32 MB	1.694.503,97/13.225,5
SAMM 36 db 48/15/32 MB	4.27.814,228
Asus 1007E 512K/Dual/Dual Pro/1007X ATX	36.590/109,42
Herc. Term. Video 2 MB EDO/Dynalite 128 24 MB	142,016
Milenum 24 MB 2MB/Video 24 MB	34.950/923,05
miniVIDEO DC20/DC30/Diamond Monitor 4 MB	89/114,98
Fast AV Master/FP560/Novus Machine II	12548,54
Quant. Ultra 1.32.1/1.24.5 GB/4.5 GB UW	38.554/64.150/154
Fallico Ultra 48/688 GB UW/AT 1.72 GB	130.026/238,014/1,5
WD Enterprise Ultra 2.1/4.3 GB/UW 2.1/4.3 GB	121/175/127/155
Mitsubishi 4.1/UJWB, 7.1/UJWB, 10.1/UJWB	145/156/225/249/254/275
IBM 3.2kT/Utica 2k3 GB/UW 2k3.9 GB 4974.5/10574.5/109060	11.921/4054,9
Adaptic 15052540 SCSI/HD/2940UW kit	30.590,330,52,5
ZP 100 MB parall. SCSI int./ext./Amec	24.225/25,40
JAZZ 1 GB SCSI int./ext./Amec	7389/17,5
CD SCSI 12x Sony/Pioneer/Plastic/20x Pioneer	24.225/25,40
CD AT 12x Pioneer/Plastic/Teac	1915,1/8
CD 16x AT GoldStar/Hatch/NEC/Teac/Toshiba	2234/2218/19,2
CD-Hi JVC 20/10/25/22 Sony-205/208 AT	594/473,71
CD-Hi Yamaha-400HP-4021 kb/Philips-2600	109/78/72

Nélt árak. Előre lefoglalás. A változás jogát fenntartjuk.
Árlistánk letölthető a 223-3990/2238 telefonközzel!

WIN COMPUTER

Címek: 1067 Budapest, Szondi utca 18.
Telefon: 153-4304 Telefax: 117-2834
E-mail: win@win.hu Internet: http://www.win.hu

ProGraphics 3D VGA kártya 4MB	15.960 forint
(Laguna 3D, 1600x1280, 230 MHz; RAMDAC, HW MPEG)	
Pixel View TV tuner VGA kártya 1MB	25.960 forint**
Pixel View TV tuner VGA kártya 2MB	27.960 forint**
Pixel View pro TV tuner VGA kártya	36.960 forint
(4MB SGRAM, DDD, HW MPEG, 1600x1280/64k)	
Pixel View VGA-TV átalakító külső/belső	15.960 forint
15" GoldStar 561 dig. monitor	
(1024x768/75 Hz)	55.980 forint
17" GoldStar 74m multimedia monitor	79.900 forint
17" GoldStar 76d Diamondon 0,25 mm mon.	136.000 forint
20" GoldStar 20i (1600x1280) 0,28 mm mon.	196.890 forint
** akció!	
108 g. ergonomikus 3D natúr billentyűzet	6.600 forint
33600 bps Speedcom belső voice modem	14.980 forint

(Az árak az áfát nem tartalmazzák!)

Nokia offers you real opportunities to work in the area of modern telecommunication technologies

NOKIA is an international telecommunications group. As Finland's biggest private corporation with net sales of nearly 8,5 billion US \$ in 1996 we employ more than 31 000 employees worldwide.

Nokia Telecommunications supplies advanced telecommunications infrastructure systems and equipment for use in fixed and mobile networks in more than 45 countries.

We are seeking software developers for our research and development unit in Budapest (with one year training in abroad) at research area listed below:

Knowledge and practice in below listed areas are an advantage:

- Embedded systems
- Real-time systems design
- ATM (Asynchronous Transfer Mode)
- Internet
- Chorus Operating System
- Any kind of Real-time Operating System
- CORBA
- UNIX

1. Internet + ATM software development. Object oriented design and C++ implementation in UNIX and target RTOS environment
2. Network Management Software development. Object oriented design and C++ implementation in UNIX and target RTOS environment
3. OMT consulting work
4. Configuration management
5. Multimedia application development
6. Software testing and quality management
7. Class Library development

If you are interested in working hard to achieve the highest team goals within a young and dynamic international environment, please send your application and detailed CV with references to:

Attention Dr. Gábor Éld
Internet: gabor.elo@hupe.ncp.nokia.com
or for additional information call 36-20-226-848.

Essential requirements:
C++ developing practice
Fluency in English

NOKIA
CONNECTING PEOPLE

FireGL 1000

- 3D16x Parameia-rendering-processzor
- 3D16x GL100 Delta geometria-processzor
- 4 MB 64-bitű SGRAM, maximálisan 8 MB-ig bővíthető
- 228 MHz RAMDAC, 128MHz-es argonitikus frekvenciájú frekvencia
- 3D16x 2D, Open GL, GL100 és egyéb standard 3D felület

- Hardwares textúra mapping, double buffer és Z buffer
- 600 K/sec háromszög-rajzolási sebesség
- Chroma-key és 3D sprite támogatás
- 3D Stereo RGB, Lightmap 2D, AutoZed stb. támogatás

3 év garancia és kettőhetente szoftver frissítést!

Pixel Multimedia Kft.
1088 Budapest, Rákóczi út 13.
Tel.: 266-6059 Fax: 110-6651

DIAMOND

Jóslat: Microsoft Office for Java

Feladta volna a Microsoft az ActiveX-et? Nagyon is hallgatnak valamiért erről a Microsoft-főnökök. Akikre lehet, hogy sokféle jelző illik – makacs, keményfejű, rugalmatlan –, de még ők is megérik a kávé illatát. Márpedig az információs szupersztráda most Javában fürdik.

Mennyire másképp volt egy évvel ezelőtt!

ActiveX néven újrakeresztelődött és internetes technológiává vált a Microsoft kipróbált, már-már vállalati célokra is alkalmas komponensrendszer. Beindult a hatalmas marketinggépezet, és minden ezzel az A betűvel kezdődő szóval lett tele. Az a kis aranyos, de éretlen nyelvecske, amit a SUN ingyen osztogatott, vagyis a Java meg... ugyan dehogy, az nem létezik.

Áprilisban viszont, amikor Bill Gates megnyitóbeszédet tartott a San Francisco-i Software Development West konferencián, alig említette az ActiveX-et.

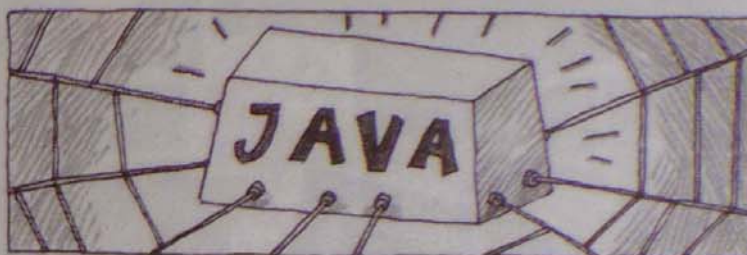
Közben pedig az utca túlsó oldalán zajló Java-bemutató több résztvevőt vonzott, mint bármilyen más fejlesztői konferencia. Egy héttel később, a Microsoft saját Windows Hardware Engineering konferenciáján, mindenki szájából a Java halatszott, és megint csak nemigen emlegettek az ActiveX-et.

Nem az a gond, hogy az ActiveX kizárólag a Windows alatt fut, vagy hogy a Java modulokhoz képest az ActiveX-komponensek hatalmasak, hogy a biztonsági lyukakon egy vonat is vigan zakatol át. Ilyesfajta apróságok sosem akadályozták a Microsoftot terméke sikerre vitelében.

Az a legnagyobb baj, hogy senkit nem is érdekel az ActiveX.

Mindez persze csak az internetes fejlesztésekre igaz. A vállalati fejlesztők továbbra is ActiveX-komponenseket használnak, olyan fejlesztőeszközökkel, mint a Microsoft Visual Basic, a Sybase PowerBuilder és a Borland Delphi. És nem egyszerűen használják őket: nem tudnak eleget szerezni belőlük.

Ezzel szemben az Interneten nem folyik verseny – van a Java, és kész. Ez pedig a Microsoft számára stratégiai katasztrófa. A cég teljes üzleti modellje arra



épül, hogy bizonyos piacokat ő birtokol. Ha megjelenik egy vadonatúj, Internet nevű, hatalmas piac, akkor a Microsoft nem nyújthat akármennyit. És mert az ActiveX – a Microsoft első számú internetes eszköze – lecsúszófélben van, ez rosszat sejtet.

Mit tehet a Microsoft azért, hogy visszanyerjen valamennyit az internetes lendületéből? A válasz eléggé egyértelműnek tűnik: az Office for Javát tehetné.

Felejtjük el a redmondi tagadásokat. Ha a Microsoft nem képes az Internetet fejlesztőtechnikákkal uralni, akkor egyetlen reménye a piaci részesedés növelésére az alkalmazásokból származhat. Bevételeinek több mint a felét szerzi a Microsoft alkalmazásokból. Egy éven belül alighanem több asztalon lesz Java, mint Macintosh. A többi önk is ki tudják számítani.

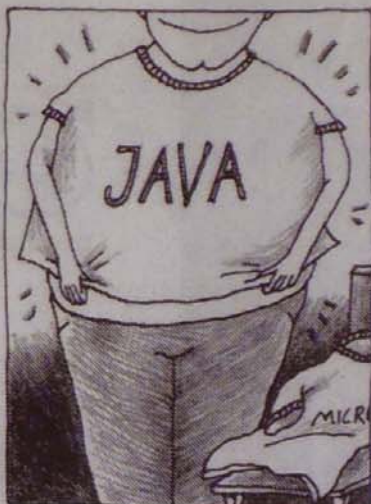
Ó, persze, nem kicsi a technikai kihívás: nem is olyan egyszerű feladat azt a rengeteg Microsoft Office C++ kódot Javára lefordítani. De a Microsoft már konvertálta az osztálykönyvtárait a Java alá,

és jelenleg azon dolgozik, hogy „javítsa” komponensinfrastruktúráját. Az átfordításhoz szükséges összes fordítóprogram is a Microsoft rendelkezésére áll. Szemben az üzletalkalmazásom-piac többi szereplőjével (élükön a Corellé és a Lotussal), a Microsoftnak nem kell az alapoktól újraindítania windowsos termékeit. Igen, egy Java Office egész biztosan jó érv lenne sokak számára ahhoz, hogy a PC-kről hálózati számítógépekre álljanak át. De azért vigyázzunk! Gondos tervezéssel a Microsoft képes lehet rá, hogy bár az Office javás változata minden Java-változaton fusson – azért mégiscsak a Microsoft-plattformokon teljesítsen a legjobban.

Természetesen a Microsoft rögeszmésen állítja, hogy nem fogja az Office-t a Javára átírni. Nem létezik. Nem, sohasem.

De mintha már hallottunk volna efféle.

Frank Hayes
(Computerworld)



TESTRE SZABTUK!

Microsoft *Natural* Keyboard

KIZÁRÓLAG  -BEN!

Magyar változat!

További információ: Albacomp Rt. 22/315-414, BSC Kft. 252-6300, Rufusz 209-4743, Sved Rt. 222-0133

Forradalmat akartok?

Egy évtizedes technológia kibővítése és az új világrend szerinti átszabása az ActiveX. A Java pedig maga az új világrend.

Kissé elkösdösítette a SUN és a Microsoft marketingje azt, hogy tulajdonképpen miről is van vita közöttük. Magukat a technológiákat fel sem emlegették. Valójában persze ki sem lett volna szabad alakulnia a vitának. Ha ugyanis a Java elő-

Microsoft Excel-adattáblát, kitöltönsön egy Microsoft Word-dokumentumot annak megadott mezőivel, és a végeredményt megmutassa egy World Wide Web-böngészőn – kívánatosan a Microsoft Internet Exploreren. Veszélyes pedig azért, mert lehetővé teszi, hogy egy távoli helyszínről valaki kicserélje a saját határidőnaplónk összes bejegyzését.

szabványalkotó testületnek, és hogy külső cégek segítségével átírja a Macintosh-ra és a UNIX-ra. Ez kétségkívül biztató jel, de az ilyen erőfeszítések, felő, nem sokat érnek.

♦ Öröksége miatt nem biztonságos az ActiveX. Az Internet tele van ehhez kapcsolódó horrtörténetekkel, például hogy egy ActiveX-vezérlő letörli az egész merevlemez. Maga a Microsoft sem állítja, hogy nem történhetnek és nem fognak történni szerencsétlen dolgok az ActiveX használata következtében.

Ehelyett a Microsoft a saját aláírásmódeljére mutogat, amellyel a fejlesztők „aláírhatják az ActiveX-vezérlőket”, lehetővé téve a végfelhasználók számára, hogy eldöntsék, megbízhatnak-e az aláírtban vagy annak szervezetében.

Szép próbálkozás az aláíródi egy fogós probléma megoldására, de nem fog működni. A fejlesztők már most meg tudják hamisítani az aláírásokat. Akkor pedig a végfelhasználók aligha fogják tudni, hogy kibén bizzanak meg – vagy hogy miért is kell ezzel egyáltalán törődniük.



Hatásos és hatékony fejlesztőkörnyezetet biztosít a Java. Vállalati környezetben való hálózati felhasználásra terveztek. Olyan környezetben való használatra, amelyben az erőforrások el vannak osztva a hálózaton, a számítógépek mindenütt jelen vannak, és a fejlesztés az újrhasználható komponensekre épül. Ettől lesz hatékonyabb a Java, mivel a hálózati számítástechnika kulcsproblémáinak – a távoli erőforrásokhoz való hozzáféréseknek, a biztonsági kérdéseknek, a lokalizációnak és a különféle médiák kezelésének – a megoldása „gyárilag” bele van építve. Azaz hatékonyabb fejlesztőkörnyezet, mert a fejlesztők gyakorlatilag bármelyik operációs rendszerre könnyedén készíthetnek olyan alkalmazásokat, amelyek együttműködnek a meglévő és örökölt erőforrásokkal.

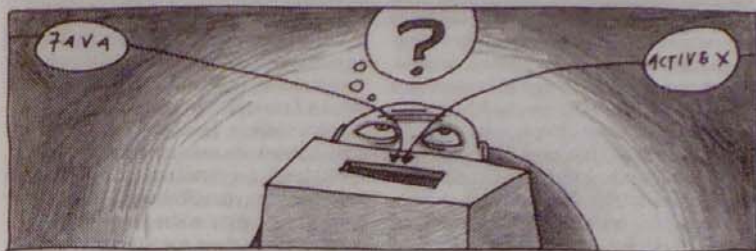
Származzon a hite akár a cinikus marketingből, akár elhivatottságból, a Microsoft továbbra is a Windows megőrzésén és folytatásán fáradozik, és kiátkoz minden olyan megoldást, ami eltérheti a felhasználókat a Windowstól – röviden: minden Java típusú technológiát.

A Java a jövő generáció kódja – olyan kód, amely független a processzoroktól, az operációs rendszerektől, sőt még a fizikai helyszíntől is. Márpedig ahogy a számítástechnika világa egyre inkább a hálózati korszakba ér, ahogy a hálózati hozzáférés leválik az asztali gépekről, és bekerül olyan eszközökbe, mint például a televízió vagy a mobil telefon; és ahogy az alkalmazások egyre elosztottabbá válnak, ez a függetlenség létfontosságúvá válik a fejlesztők számára.

Colin Savage
(Computerworld)

A Java mint technológia elmaradhatatlan jelzője a platformfüggetlenség, és levédett jelmondata a „Write Once Run Anywhere” (írd meg egyszer, futtasd akárhol). Szép hangzik, igaz is (egyelőre majdnem), de egy adott felhasználót vagy felhasználókat meghatározott csoportját csak akkor érdekli, ha ki akar lépni a jelenleg legelterjedtebb Wintel környezetből. És éppen ez az a környezet, amelyre (egyelőre) nem igaz, hogy a Java virtuális gép (a gépfüggetlen Java kódot Wintel környezetben futtató szoftver) bármelyik – SUN-, IBM-, Netscape- stb. – változata optimalizálva lenne. Ezeket nem árt figyelembe venni, azzal együtt is, hogy a Java valóban forradalmi újdonság az informatikában – ami viszont nem azonos az informatikai termékek piacával.

K. M.



nyeit a Microsoft valamelyik termékéhez akarnánk hasonlítani, az a termék csak a Windows lehetne.

Érdekes technológiát kínál az ActiveX a programozók tízezrei által egy évtized alatt megírt Visual Basic-örökség kihasználására. Lehetővé teszi, hogy a meglévő programokat könnyen felruházzák hálózati funkciókkal. Lehetővé teszi azt is, hogy az internetes erőforrások együtt tudjanak működni a Windows operációs rendszerrel – ami nagyon hasznos, de olykor kissé veszélyes képesség. Hasznos, hiszen lehetővé teszi egy ActiveX-komponens számára, hogy elolvasson egy

Mindkét fajta felhasználási mód rendkívül hasznos lehet, de mind a kettő az ActiveX néhány súlyos fogyatékoságára mutat rá, tételenen a következőkre.

♦ Az ActiveX alacsonyabb rendű technológia. Legközelebbi rokona az Apple OpenDoca. Természetesen az ActiveX nagyon is innovatív alkalmazásokat eredményezett és fog is eredményezni, de a végeredmény akkor is érdekes alkalmazások sora lesz csupán.

♦ Kizárólag a meglévő windowsos alkalmazások kibővítésére alkalmas az ActiveX. Igaz, a Microsoft végül úgy határozott, hogy az ActiveX-et átadja egy



Ezzel szemben a Java olyan kiépítettsgű komponens-keretrendszert nyújt, amely mellett az ActiveX jócskán elmarad, és számos olyan funkciója van, amely bőven meghaladja az ActiveX képességeit.

Talán a legnagyobb különbség az, hogy a Java egy programozási nyelv, míg az ActiveX csak olyan alkalmazások egy csoportját képviseli, amelyeket persze valamilyen programozási nyelven írtak. Valójában a komponensarchitektúra – ami miatt az ActiveX olyan fontos windowsos fejlesztőeszköz – a Java alkalmazások egy részhalmozaként megtalálható benne. Ezek a komponensek JavaBeans névre hallgatnak.

Gyakorlatilag bármely operációs rendszer alatt futhatnak a Java alkalmazások, mivel ténylegesen nem közvetlenül az operációs rendszerrel, hanem az adott platformra optimalizált virtuális géppel tartják a kapcsolatot. Ez azt jelenti, hogy egy valamiben megírt alkalmazás ugyanolyan jól teljesíthet bármelyik operációs rendszer alatt. Ami pedig olyan tulajdonság, amit a Microsoft egyetlen termékéről – beleértve az ActiveX-et – sem lehet elmondani.

Biztonságosabbak a Java alkalmazások, mint az ActiveX-vezérlők, mivel egy „homokozóba” vannak zárva, a saját virtuális gépükön belülre.

MÁR RENDELHETŐ!

DELL

AZ EGYETLEN GYÁRTÓ!

Dual Pentium II processzoros szerver

PowerEdge 2200

- 233 MHz Pentium II processzor (opció: 266 MHz Pentium II)
- Dual processzor lehetőség
- 512 kB secondary cache
- 32 MB EDO ECC RAM
- Integrált Adaptec 7880 Ultra Wide SCSI vezérlő
- 2GB Fast Wide SCSI HDD
- 8X SCSI CD-ROM drive
- 3com PCI Ethernet
- Intel Server Manager 2.5 software
- Opció: PCI RAID vezérlő

730 700 Ft

Az ár áfó nem tartalmaz és 185 Ft/USD árfolyamra vonatkozik

HUMANsoft Elektronikai Kft.

1131 Budapest, Dolmány u. 12.

tel.: 270-7600, fax: 270-7679

Mind megváltanánk a világot

Rettenetes erővel lángolt fel az ActiveX-Java vita, ám legtöbbször, aki szoftverfejlesztéssel foglalkozik, a legjobb döntést még mindig egy régesrég elv alapján hozza: hogy ki a megcélzott felhasználó, és milyen üzleti problémákat kíván megoldani?

Mi a FlexInternationalnél pénzügyi és számviteli alkalmazásokat készítettünk többnemzetes, sok valutával dolgozó cégek számára, amilyen például a Citicorp vagy a Sikorsky Aircraft. Ezek feladatkritikus, nagy kapacitású, online tranzakciófeldolgozó (OLTP) alkalmazások, amelyeknek meg kell felelniük a legbonyolultabb szervezetek rendkívül gyorsan változó számviteli követelményeinek is.

E rugalmasság biztosítása érdekében már az első időkben objektumorientált módszertanok mellett döntöttünk, és szoftvereink kódjának 100 százalékát Microsoft Visual C++-ban írjuk, amit aztán adatbázisplatformok és hálózati operációs rendszerek széles skálájára optimalizálunk. Képesnek kell lennünk kielégíteni a jól képzett pénzügyi és számviteli felhasználókat (mint például a költségvetés-elemzőket), illetve az alkalmazásfejlesztőket egy egészen új fajtájának (mint az osztályvezetők vagy külső kereskedelmi partnerek) a teljesítményigényeit.

Microsoft ActiveX-komponenseket lehet írni C++-ban és még sok más nyelven. Nálunk az ActiveX-vezérlők ugyanazokat a metódusokat használják mindegyik alkalmazásunkban – újrafelhasználjuk a pénzügyi osztálykönyvtárakat. Egyaránt

készítünk ügyfél-kiszolgáló és böngésző-kiszolgáló rendszereket ugyanazon ActiveX-vezérlők felhasználásával.

Ha ezeket a bővítéseket Javában írtuk volna meg, fejlesztőinknek és felhasználóinknak most két nyelven írott forráskódkészletet kéne karbantartaniuk. Semmivé válna az objektumorientáltság „írd meg egyszer, és változtasd meg akárhol” elve.

Iparágunkban eltöltött több mint 15 évem alatt nem egy fejlesztőcsoportot látam már, amely ugyanazon alkalmazás többféle forráskódját próbálva karbantartani, végül is tönkrement az ebből származó nagy költségek és koncentrálatlanság miatt. Vállalati fejlesztőknek, akik az alkalmazások folyamatos karbantartásáért felelősek, a kettős kód bázis fenntartása azt eredményezi, hogy az „Internet-képes” alkalmazást nagyon nehéz szoros határidőkön belül bővíteni.

Ezzel szemben az ActiveX-szel, annak nyelvfüggetlensége miatt elküthetjük a különböző „Internet-bővítések” készítésének és karbantartásának terheit. Ezek a bővítések csak sokszorozzák a meglévő ügyfél-kiszolgáló modulok és karbantartások bonyolultságát.

S persze a teljesítmény is mindig kulcspont, különösen OLTP-alkalmazások esetében.

Bizony, még bizonyításra vár, hogy a Javában lehet OLTP-t írni. A Java interpretatív természete és a Java modulok letöltéséhez szükséges nagy sávszélesség-igény olyan környezetet eredményez,

amelyben akár az adatbevitel is egészen kellemetlen élmény lehet.

Hasonlóan fontos a környezet vizuális minősége is az olyan OLTP-funkciók esetében, mint a pénzügyi kimutatások és elemzések készítése – amivel a Flexi-alkalmazások felhasználói nem kevés időt töltenek. Az IDC szerint a vállalati irodai gépek több mint 80 százalékán Windows fut. A képzettebb Windows-használók hozzászoktak egy bizonyos kinézethez és kezelésmóddhoz, amelyet nem lehet megváltoztatni a környezetfüggetlen Javával. Akárhányszor letöltök egy Java modult, a Windows 2.0 idéződik vissza. Márpedig a mi képzett felhasználóink nemigen szeretnék hasonló hatalmas lépéseket tenni a használhatóság terén – visszafelé.

Ne értsenek félre. Nem akarom én teljesen lehúzni a Javát. Az alkalmazások alkalmazáskénti felhasználói számára a Java platformfüggetlensége sokkal inkább áldás. Még ha le is számítjuk a Java kompatibilitási gondjait, csábító a lehetőség egy fejlesztő számára, hogy olyan internetes alkalmazást készíthet, amelyikben nem ismeri az ügyfélkörnyezetet, vagy amelyik ritkábban használatos.

Gyakran emlegetik fel az ActiveX-alkalmazásokkal kapcsolatban a biztonsági problémákat: alighanem mindenki hallott olyan renegát komponensekről, amelyek becsukják a Windowst, állományokat törölnek, vagy háttérben futó ügyfélprogramokat indítanak el észrevétlenül. Ezen hiányosságok egész hadseregnyi szakértőt és bitvadást készítettek arra, hogy fel-

törjék az ActiveX-et. Ám valójában ettől a népszerűségtől és a Microsoft fokozott erőfeszítéseitől az ActiveX csak erősebb lesz. Mostanra már egészen komoly méretű a kijavított hibák listája.

Persze a vállalati intranethasználó számára az ActiveX nemigen tér el bármely más állománykiszolgálóról való program futtatástól. Mindkét esetben a rendszer azért működik, mert a programok egy ismert, megbízható forrásból érkeznek.

Gyakran hallok, hogy egy ActiveX alapú stratégia „túlságosan Microsoft- és Windows-centrikus”, és az információs rendszereket beszorítja egy technológiai zugba. Mi nem így látjuk.

Végül is az ActiveX-specifikációkat egy független szabványkészítő csoport bocsátotta ki (a The Active Group), még jóval a Java-ajánlások előtt.

Folytatódik a Java és az ActiveX közötti háború, és már megint azt kell látnunk, hogy a gyártók mindkét oldalon a kölcsönös együttműködés rovására próbálnak piaci részesedést szerezni. Szerencsére a történelem azt mutatja, hogy az IS rendszerek „irtóznak a funkcionális vákuumtól”.

Szűkül és még tovább fog szűkülni a kölcsönös együttműködési problémák szakadéka az ActiveX és a Java között. Számos módon történhet ez meg, a Visual Basic kódból Java kódot generáló szoftverektől kezdve egészen a Windows-terminalóig, vagy akár egy „ActiveX virtuális gép”, amely képes lesz Java OS alatt futni.

Stefan R. Bothe

(a Computerworld külső szerzője,
a FlexInternational Software, Inc. – egy
Microsoft-megoldásszállító
cég – alapítója és igazgatója)

SOKOLDALÚ FELHASZNÁLÁS MEGBÍZHATÓ TÁMOGATÁSSAL



SCO OPENSERVER
SCO UNIXWARE
SCO INTERNET FASTSTART

A JÓLBEVÁLT UNIX OPERÁCIÓS RENDSZER CSALÁD

Méretezhetősége révén ideális kis cégektől egészen nagyvállalatokig, bankoknak és államigazgatási intézményeknek egyaránt.

- Nagy gép szintű teljesítmény és megbízhatóság kedvező áron
- Windows PC-kkel, NT és Novell NetWare szerverekkel integrálható
- Könnyen telepíthető, konfigurálható és karbantartható
- Netscape Internet/Intranet szerver és kliens programok



Areco Systems Kft.

1119 Budapest,

Fehérvári út 83.

e-mail: info@areco.hu

tel: 204-3020

fax: 204-3019

http://www.areco.hu



makrotrend

ELEKTRONIKAI ÉS
SZÁMÍTÁSTECHNIKAI
SZOLGÁLTATÁSOK

1143 Budapest
Hungária krt. 65.
Tel.: 383-4356*
Fax: 363-7888

SZÁMÍTÓGÉPES RENDSZEREK, HÁLÓZATOK

teljes körű szolgáltatásokkal

Szakértés, tervezés, kivitelezés, szerviz, oktatás

- Számítógépek
- Nyomtatók
- Szünetmentes áramforrások
- Szoftverek
- Adathordozók
Floppy, CD, streamer, videokazetta
- Számítógépes és tápellátó hálózatok
tervezés, kivitelezések, szerviz
- Hálózati aktív és passzív elemek
ISO 9001 minőség tanúsítással

makrotrend – a hosszú távú kapcsolat

Szabályozott innováció?

Mintha újabban megint arról beszélne és írna mindenki, hogy miképpen lehet bővíteni az üzletet. A jelek szerint Amerikában véget ért a cégek „belsejére” összpontosító, a belső folyamatok átszervezését előtérbe helyező korszak, amelynek során karcosították a vállalatokat, és a vezetők most újra a bővülés lehetőségeit keresik. Az esetek többségében a bővülés innovációval is jár, és manapság az információtechnológia az efféle tevékenységek lelke. Az informatikai vezetők és üzleti partnereik megújult érdeklődéssel figyelik a legfrissebb technológiákat a stratégiai előnyhöz jutás érdekében. *(Itt és a cikk további részében az „üzleti” partner, vezető kifejezés nem a teljes vállalat üzleti felteit jelenti, hanem az informatikai vezetők nem informatikus társait az ügymenetben vagy az innovációban. – A Szerk.)*

Az Omega Point Consulting friss felmérésében, amelynek során a Fortune 500-as listáján szereplő 37 céget kérdezték meg, az IT-vezetők 75 százaléka mondta azt, hogy az információtechnológiára alapozott innováció nagyon fontos tényező a vállalatuk számára. Némelyikük szerint pedig egyenesen elengedhetetlen a túléléshez.

Elég egyszerűnek tűnik az IT eszközöket hasznosító innováció folyamata: látjuk az igényeket, felismerjük a lehetőségeket az információs rendszerek számára, egy új, értékes tevékenység bevezetésével megkíséréljük az innovációt, és rövid idő múlva már tapasztaljuk is az eredményeket. Így van?

Szó sincs róla.

Elemelve azt az 57 információtechnológiai háttérű üzleti innovációs példát, amelyet amerikai cégek informatikai és más vezetői osztottak meg velünk, azt tapasztaltuk, hogy csak nagyon kevés vállalkozás hajti végre rutinszerűen IT-n alapuló innovációt. Tudomásunkra jutott viszont eközben néhány olyan, széles körben hangoztatott vélemény és feltételezés, amely, ha nem változik a szemléletmód, alighanem romba dönti az elvárásokat, és pusztán csalódást fog okozni, a remélt siker helyett. A szervezeti szintű fejlődés, továbbképzés szakértőinek fejtegetéseiből olyan sztereotíp modelleket szűrtünk ki, amiket jobb lenne elfelejteni, illetve „visszatanulni”, ha az IT és az üzleti vezetőség sikere akarja vinni az innovációt.

Felsoroljuk az innovációval kapcsolatos négy fő mítoszt, és azt is, hogy mit lehet tenni ellenük.

1. Az innováció alapvetően kreatív tevékenység, s mint ilyen nem strukturálható.

Zömében ezt a véleményt hallottuk az IT-vezetőktől. Meggyőződésük, hogy az innováció nagyrészt szerencsevadászat; hisznek abban, hogy a siker az emberek egyéni képességein múlik, és persze nem kis részben a jó szerencse eredménye.

A valóság ennek épp az ellenkezője. Felméréseink is alátámasztják, hogy az innováció sikerfeltétele leginkább annak az igazgatónak az állításával jellemezhető, aki úgy vélte: „szervezeti alapokra helyezhetők az innovációs folyamatok és a gyakorlat” – vegyük csak például a 3M-et. Lehetséges, sőt kívánatos, cselekedjenek az innovációval kapcsolatban.

Amikor a sikeres újítokat kérdezzük arról, mi is kellett az innováció sikeréhez, általában az innovációs folyamata-

okról beszélnek. Azok az IT-szervezetek, amelyek explicit módon kezelik e folyamat különféle tevékenységeit, sikeresebbek a technológiai háttérű innovációban, mint a versenytársaik. Ezzel szemben azok az IT-vezetők, akik az innovációra továbbra is mint valami megjósolhatatlan kimenetelű cselekvésre tekintenek, nagyon kevés vagy semmilyen eredményt nem tapasztalnak az üzletmenet információtechnológiai eszközökkel és módszerekkel való fejlesztésében.

Az innováció gyakorlati kézbeartásának egyik lehetséges módja a jól képzett komplex fejlesztőcsoportok foglalkoztatása. Egy pénzügyi szolgáltatásokat nyújtó cég azzal törte meg a jeget, hogy átszer-

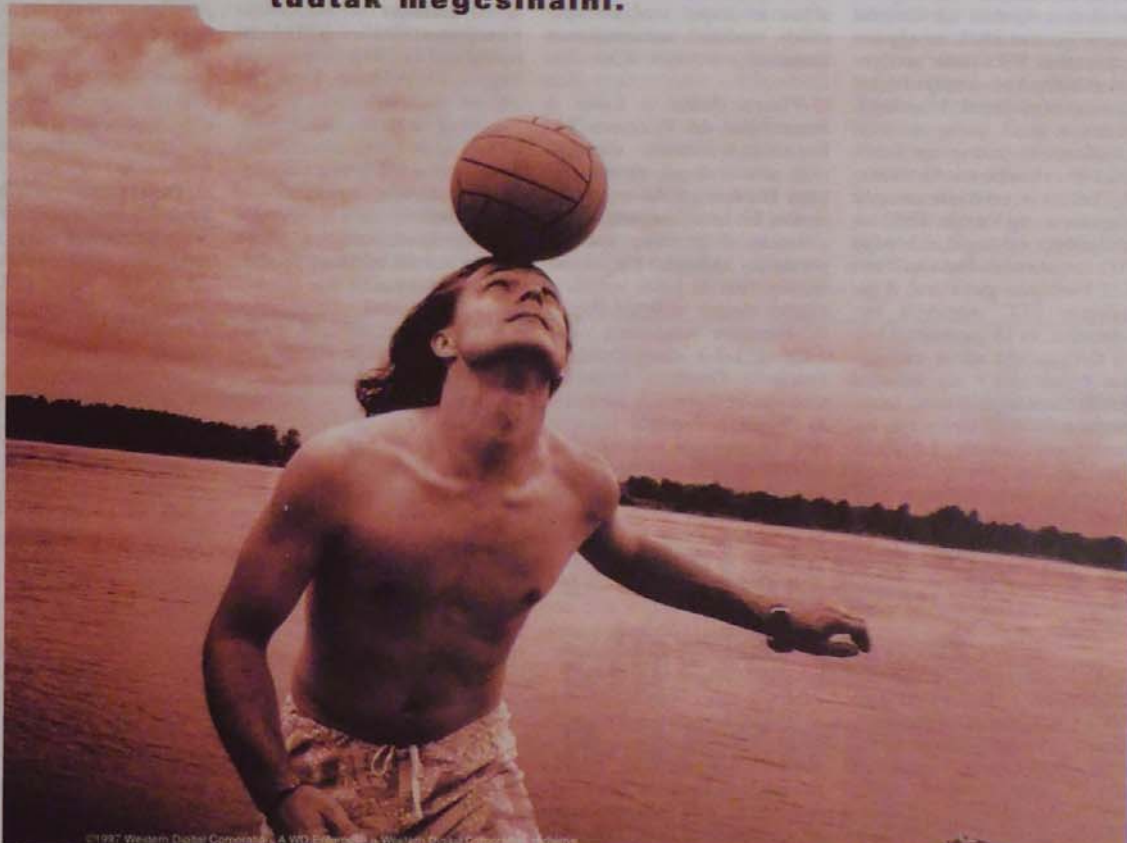
vezte a csúcshintű fejlesztéssel foglalkozó részlegét. Ezután már nem csupán azokból a technológiai szakértőkből áll a fejlesztői csoportja, akik a legújabb és legnagyobb eszközökkel kísérleteznek. Ily módon a cég képessé vált arra, hogy a valódi innovációval együtt járó szervezeti változások kérdéseivel is érdemben foglalkozzék. Összességében a csoport tagjai legalább annyi időt töltenek az üzleti vezetőkkel való kapcsolat ápolásával, mint az új technológiák felkutatásával és kiismerésével.

2. Az IT-vezetőknek kell vezetniük és keresztülvenniük a technológiai háttérű innovációt.

Azokat, akik hajlanak elfogadni ezt a véleményt, gyakran éri komoly csalódás. Úgy látjuk, hogy a technológiai háttérű üzleti innováció alapvetően üzleti tevékenység. A legtöbb jó ötlet (mármost az olyan ötletek, amelyeket ténylegesen meg is valósítanak, és eredménnyel is járnak) az üzlet egy bizonyos technológiára alapozásával kapcsolatban az üzlettel foglalkozó munkatársaktól jön. Ők azok, akik tudják, hogyan működik az adott üzletág, mi az, ami értékes az adott piacon, és ők azok, akik felismerik az egyes technológiák nyújtotta konkrét lehetőségeket. Kivételesen ez alól a pénzügyi szolgáltatások terü-

(Folytatás a 19. oldalon.)

Nagy teljesítmény minimális energiával. Eddig nem sokan tudták megcsinálni.



SCSI MEGHAJTÓK

- NAGY KAPACITÁS**
- 2.1 GB-161 4.3 GB-ig
- NAGY TELJESÍTMÉNY**
- 81-161 140 MB/s-os sebességgel
- 7200 ford./perc
- ALACSONY ENERGIAFELHASZNÁLÁS**
- 5.4 W alapállapotban (2.1 GB)
- 7.1 W alapállapotban (4.3 GB)
- ALACSONY ZAJSZINT**
- 4.0 db alapállapotban

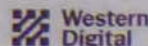
Persze ma már nem nagy kunszt. A Western Digital SCSI meghajtói a magas, percenkénti 7200-as fordulattal ellentétben sem melegsznek fel használat közben. Bár ma már több hasonló, 7200 percenkénti fordulattal működő meghajtó is létezik, de kevés az olyan, amely a munkaállomások, szerverek, audio-vizuális és egyéb rendszerek szükségleteit egyaránt ki tudja elégíteni. Az ilyen "hidegfejl" meghajtó hiányában könnyen előfordulhat, hogy a tárolt állományok beleolvadnak a semmibe, elpárolognak, mintha sosem lettek volna.

Fagyasztó gondolat, az biztos. Eppen ezért kell WD Enterprise meghajtót választania. Ezek a nagy kapacitású SCSI meghajtók kevesebb olvasófejjel és kevesebb merevlemezzel, kevesebb energia felhasználásával dolgoznak, így nagyban megnövelik a rendszer teljesítményét és megbízhatóságát.

További információ weblapunkon (www.wdc.com) vagy a számítástechnikai üzletekben.



A Z É L E T É T I S R Á T E H E T I .



TERMEKEK

■ Az Amdahl a Windows NT-alternatívák fűrtözésére és a nagygépekkel való integrálására lehetőséget adó Pentium Pro-s kiszolgálókat és hozzájuk való szoftvert hoz egy csomagban forgalomba. Telluride programjában továbbfejlesztte Informix-, Oracle-, SAP- és egyéb alkalmazásait, hogy NT-s fűrtökben futhassanak. A Microsoft Transaction Managerét pedig felkészíti arra, hogy kezelhesse a Telluride-képes alkalmazásokat egy két csomópontos fűrtben, és a tranzakció bármely részét viszállíthatja egy esetleges szervert vagy szoftverösszeomlás után. Az Amdahl felhasználja a Microsoft Cephel is: ez az SNA Server része lesz, és a nagy IBM CICS tranzakciós procezszoftvertől érkező információkat építi be az NT-s környezetbe (s egyelőre még béta-tesztelés alatt áll.) E két Microsoft-csomag birtokában az Amdahl két fűrtözési alapprogramot kínál: az egyik a redmondiai NT Cluster szoftvert (WolfPack) használja fel két csomópontos fűrtök hibaelhárítására, a másik pedig az NCR LifeKeepert használja kettőnél több csomópontos fűrtökben. A Telluride cég szoftvercsomagok alapzata a cég Envista FS/R kiszolgálója: ez legfeljebb négy 200 megahertzes Pentium Prot, 512 kilobájtos gyorsítótár, 4 gigabájtos ECC memóriát tartalmazhat, és 18 gigabájtnyi belső tárhelyet ad. A csomagban benne van a cég hibafűrt RAID tárolórendszer, folyamatos működésű tápforrás, valamint az Intel-féle LANdesk Pro hálózati vezérlőszoftver. Ezeket a csomagokat most béta-tesztelik; várhatóan a harmadik negyedévben jelennek meg, azután, hogy piacra kerül a Microsoft Windows NT 4.0 változat Cluster Server tartalmazó vállalati kiadása.

■ Egyes termékeit továbbfejlesztette a Cisco, hogy azok SNA-forgalmat is továbbíthassanak IP-hálózatokon. Elkészült a Data Link Switching Plus (DLSw Plus) szoftver, amely megfelel az Advanced Peer-to-Peer Networking (APPN) Implementers Workshop által kidolgozott szabványnak, a DLSw-nek. Ezt eredetileg arra találták ki, hogy segítségével IP-hálózat is lehessen SNA- és NETBIOS- adatokat küldeni. Ennek 2.0-s változata hatékonyabban mérhető nagy, szétszórt vállalati hálózatokon. IP multicast technológiával válogatottan továbbítja a forgalmat, csökkentve a nagy távolságú hálózat sávszélességét. Két újítás is szót érdemel a DLSw Plusban. Az egyik az úgynevezett „border peer caching”, amely felépít és fenntart egy címtárat az SNA- és NETBIOS-erőforrásokról, és ezt az információt elküldi az útválasztóknak. Mialatt könnyebben

megtalálhatókká válnak a hálózati erőforrások. A másik fontos az SNA Type of Service (TOS), amely az SNA-forgalom elsőbbségi szabályait alkalmazza az IP-hálózatban is.

■ Új szolgáltatást jelentett be a Microsoft az SMS 1.2-höz. Ez az SMS Installer a Great Lakes Business Solutionstól licenccel technológiát használja, és lehetőséget ad a szoftveralkalmazások automatikus telepítésére a Windows és Windows NT alapú asztali gépeken. A vele adott Wizard programmal egyetlen csomagba foghatja össze a hálózatadminisztrátor a telepítendő alkalmazásokat, és a varázsló utasításait követve írhatja meg az SMS-nek a csomag telepítéséhez, illetve a folyamat felügyeletéhez használandó forgatókönyvet. Az SMS Installer módot ad arra is, hogy az SMS csak az új szoftverjavító kiadások által módosított programállományokat frissítse; s ha valamelyik szoftver mentése nem sikerülne, akkor az alapul szolgáló operációs rendszert automatikusan visszaállítja korábbi állapotába.

■ Piacra dobta a Lotus a SmartSuite 4.5 Windows 3.1-hez szánt frissítését – azoknak, akik nem kívánják átírni a 32 bites Windowsra. Az angol változatot két hónapon belül követi a francia, német, olasz, spanyol, portugál, holland, dán, svéd, norvég, finn és japán verzió. A készlet elemei: a Word Pro 97 új, Internetre felkészített változata, az 1-2-3 számológéptábla, a Freelance Graphics bemutatószoftver, az Approach adatbázis, az Organizer Personal Information Manager és a ScreenCam multimédiás segédprogram. Az alkalmazáskészlet CD-jén rajta van a Netscape Navigator és a Microsoft Internet Explorer is, valamint az IBM Global Network 30 napig használható próbapéldánya. Az immár nagyobb teljesítményű szövegszerkesztőben a felhasználó egy dokumentumból kereshet rá a WWW-n valamely szóra vagy kifejezésre, a Web-dokumentumokat pedig HTML-ben nézheti meg, mentheti el és publikálhatja, s ehhez ki sem kell lépnie a Word Pro-ból. Adnak vele egy multimédia szerkesztésre való eszközgyűjteményt is: ezzel a HTML utasításokat nem ismerők is publikálhatnak a Weben, illetve kapcsolatot hozhatnak létre, vagy címkéket csatolhatnak az egyes dokumentumokhoz, megint csak a Word Pro-ból.

■ Több hónapot késett a Lotus a Weblicator offline böngésző felújított változatának forgalomba hozatalával. A keretekkel bánni tudó, bármilyen Web-böngészővel együtt használható Weblicator Notes-technológiákkal – például replikációval – ötvözi az offline böngészést, és ily módon küldi el a Web-oldalakat a felhasználói gépekre; ez teszi lehetővé azt is,

hogy a felhasználó jegyzeteket lássa el ezt vagy azt oldalt, és megoszthassa őket kollégáival. Egyéb újdonságai: a Web-oldalak másolatai megtekintéskor ugyanolyannak látszanak, ahogyan online megjelennek; beütemezhető a Web-oldalak felügyelet nélküli replikációja és szétválogatása; a programmal név, dátum, méret, URL vagy tetszőlegesen létrehozott kategóriák szerint lehet kerestetni. Emellett a Weblicator úgy is konfigurálható, hogy figyelje a Web-helyek módosulását, és automatikusan frissítse a helyi, a Notes objektumtároló eljárásával elraktározott másolatokat. Válogatott hírekkel, üzleti, utazási információkkal, különféle Web-oldalakkal (Lycos, USA Today, Quote.com, Bigbook stb.) előreléptetve jelenik meg. Az angol verziót egy hónapon belül követi a francia, német, olasz, spanyol nyelvű kiadás, három hónapon belül pedig a brazil, portugál, dán, finn, norvég és svéd nyelvű.

■ Hivatalosan is bemutatta Component Broker (CB) technológiáját az IBM. Ennek célja, hogy a nagyvállalati környezetben „összeragassza” az egymástól igen eltérő szoftverplatformokat. A CBConnector és a szintén most bejelentett CBToolkit hozzáférést nyújtanak az adatbázisokhoz és a tranzakciós rendszerekhez, valamint „elcsépi” a bennük található feladatkritikus adatokat. A már létrehozott komponensek több alkalmazásban is felhasználhatók, és arra is alkalmazhatók, hogy újabb képességekkel egészítsék ki a gazdag alapú rendszereket IBM- és nem IBM-platformokon. A két CORBA alapú termék az áprilisban bejelentett Network Computing Framework (NCF) kiterjesztése; annyiban bővítik ki annak funkcionalitását, hogy több szabványos operációs rendszerhez, adatbáziskezelőhöz és tranzakciós rendszerhez kínáljon komponens-technológiát. A CBConnector vállalati hálózatokon alkalmazza és felügyeli az objektumokat, a CBToolkit pedig a fejlesztőknek kínál vizuális programozási környezetet, kimondottan objektumorientált alkalmazások létrehozására, integrálására és kezelésére. Elsőként az IBM AIX és a Windows NT operációs rendszerre jelennek meg, de még az év vége előtt elkészülnek OS/2 Warpra is.

KITEKINTÉS

■ A Windows NT, valamint annak integrálása a Digital UNIX és OpenVMS operációs rendszerekkel állt a középpontban a Digital-felhasználók konferenciáján, a DECUS-on. A Digital számos olyan terméket és szolgáltatást mutatott be, amelyek ezt a célt szolgálják, köztük Windows NT-s vállalati ki-

szolgálókat, munkaállomásokat, valamint ServerWorks és StorageWorks felügyeleti szoftverekhez való javításokat is. A Windows NT immár a legnagyobb teljesítményű Digital-kiszolgálón, az AlphaServer 8000-en is elérhető, és megjelentek a Fourth Wave of Affinity-termékek, amelyek segítségével az OpenVMS és a Windows NT integrálható.

■ Közzétette a Lotus a Notes 5.0 (kódneven Maui) terveit, mert nem akar lemaradni a Netscape és a Microsoft mögött. Néhány részlet: az 5.0-sban lesz egy ablak a tartalom fogadására, és a cég saját replikációs eljárása szolgál majd benne a lökészerű tartalomtovábbításra. A Lotus megoldásának lényegesebb jege lehetne, ha a cég nyitott lenne a tolótechnológiai (push) protokollok kérdésében; riválisai ugyanis azt tervezik, hogy a tartalmat egy saját tulajdonú formátumban tömörítik az ügyfélre való eljuttatás előtt.

Jeff Papows elnök azt is elárulta, hogy túl szorosra szabták a határidőt, ezért nem valószínű, hogy a Notes 5-ös kiadása 1997 végére jelenjék meg; inkább majd csak 1998 januárjának vége felé, a Lotusphere idején.

■ Objektumos-relációs adatbázis-kiszolgálójának Windows NT-s kiadásától várja az Informix kiült forgalmának felfejlesztését. Az Informix-Universal Server NT-s verziója már eljutott a fejlesztőkhöz és a kijelölt felhasználókhöz, általános kereskedelmi forgalomba azonban csak szeptemberben kerül.

■ Az Egyesült Államok kereskedelmi minisztériuma tovább nyitotta a kriptográfiai eljárások exportkorlátozását. Ennek folytán a Pretty Good Privacy (PGP) egy előzetesen elfogadott lista alapján exportálhatja egyes amerikai leányvállalatoknak a maga 128 bites kulcsos titkosítóeljárását. A HP által nemrégiben bekebelezett VeriFone szintén megkapta a minisztérium engedélyét a Secure Electronic Transaction (SET) szoftver tengerentúli forgalmazásához; ez azt jelenti, hogy a – ugyancsak egy előzetesen jóváhagyott listán szereplő – európai pénzügyi intézmények, kereskedőcégek és fogyasztók a SET-et használhatják majd online hitelkártyás tranzakcióik lebonyolításához. Újdonság, hogy a titkosításkivételről nem eseti alapon döntöttek, hanem mindkét esetben egy több céget felsoroló listát hagytak jóvá.

■ A Novell technológiáinak fontosságát taglalta a vállalat vezérigazgatója, Eric Schmidt a NetWorld+Interop kiállításán elmondott beszédében. Kritizálta, hogy a Webre és a védőgátakra támaszkodva alakítják ki az intranet- és az Internet-kommunikáció modelljét; bár a Novell is bemutatott ilyen megoldáso-

kat, az IntranetWare HostPublisher (amelynek béta-verzióját állították ki) például az IBM nagygépes alkalmazásait és adatokat tesz elérhetővé böngészőből. Schmidt azt közölte, hogy az 6 kedvelt modellje az extranet technológia (amilyen például a Novell Border Services), azaz amikor a „helyi hálózat titkosítást használva kommunikál a barátokkal, a társ- és vetélytárscégekkel, az otthonnal, az irodával”. Schmidt az NDS-t is érintette, kijelentette, hogy ez év végére a UNIX-kiszolgálók 75-85 százalékat az NDS-szel együtt adják majd. A Novell első embere szerint a jövőben az NDS-nek nagyobb szerep juthat: egységes adatleraklat lehet, egységes elnevezési struktúrával. Mindenféle adat – beleértve a HTML oldalakat is – ellátható egységes adatreferenciával és tárolható replikált címtárakban.

■ A korábbinál nagyobb hangsúlyt fektet a Microsoft az aktív hirtechnológiára. A május végén, San Franciscóban tartott Push Day konferencián a cég a Channel Definition Formatra (CDF) összpontosított, amelyet szabványnak is javasol. A CDF lehetővé tenné a Web-kiadók, hogy megszüriék a tartalmat, és igénybe vegyének más gyártóktól származó technológiákat a tulajdonképpeni szolgáltatásra. Ugyanakkor a Microsoft még nem részletezte az intranetes információtovábbításra vonatkozó terveit. Két riválisa, a Netscape és a Novell nemrégiben bejelentette, hogy címtárszolgáltatásaikat használják annak kezelésére, kinek melyik csatormára van joga „előfizetni” a vállalaton belül. Egyes elemzők szerint jelen esetben tipikus Microsoft-akcióról van szó: a cég úgy beszél egy technológiáról, hogy sem terveit, sem termékei nincsenek, és csak a jelenlétét akarja érzékelteni.

■ Adatbányászati eszközökét kíván forgalomba hozni a Cabletron és három partnere. A Spectrum hálózatfelügyeleti platformhoz készült eszközzel lehet majd ásní a Spectrum-adatbázisba, kideríthető a hálózat teljesítményingadozásának oka, és előrejelezhető a viselkedése. A Spectrum már eddig is gyűjtötte az adatokat a hálózati eszközökről és más forrásokból egy adattárházba, így a változások azonnal nyomon követhetőek voltak. Az új cél, hogy intelligens elemzőtechnikával egészítsék ki az adattárházat. Az integrált adatbányászati eszközök a GK Intelligent Systemstől, a Syllotól és a Thinking Machinesstől származnak; a termék béta-tesztje csak a következő negyedévben kezdődik.

■ A Digital just-in-time (JIT) Java fordítót, valamint egy olyan Java fejlesztőkészletet (JDK) készíti a maga UNIX-ához, amely megfelel a POSIX szabványnak. A POSIX szab-

ványának való megfelelés jóvoltából a fejlesztők több proceszszoron futtatható alkalmazásokat írhatnak, egyszersmind különféle köztes termékeket is használhatnak. A JDK és a JIT fordító is a cég 64 bites Alpha rendszerein működethető. A JDK V1.1.1 béta-készlete és a fordító ingyen beszerezhető a következő címről: <http://www.unix.digital.com/products/internet/java.html>.

■ Júnus végéig az Informix és az Intel közös fejlesztőkészletet jelent meg a fejlett multimédia adatbázis-alkalmazásokhoz. Ezzel a DataBlade Developer Kit with MMX Support nevű csomaggal olyan Informix DataBlade adatbázis-kiterjesztések hozhatók létre, amelyek használhatják az Intel MMX-utasításkészletét Windows NT-plattformon. A cég Universal Serverének NT alapú változata szeptemberben jelenik meg. Az Informix NT-re építő stratégiájának következő eleme az Online Extended Parallel Servernek Windows NT-re szánt, még az idén piacra kerülő kiadása lesz.

L2TP az IETF által javasolt szabvány, s azt definiálja, miként lehet az Interneten vagy egyéb nyilvános hálózaton virtuális magánhálózatot felállítani. A majdani szabvány ötvenhárom fogja a Microsoft támogatta Point to Point Tunneling Protocol és a Cisco-féle Layer 2 Forwarding elemeit. A redmondi cég megígérte, hogy ezt a technológiát beépíti a Windows NT 5.0-s változatába; az a tervek szerint valamikor 1998 első felében kerül piacra.

■ Az IBM megveszi a Voxware cég MetaSound nevű audiotömörítő technológiájának licencét. Ezt az eljárást az IBM VideoCharger nevű alkalmazásában kívánja hasznosítani, videó- és audioadatok intranet, illetve Internet alapú továbbítására. A MetaSound az NTT által kifejlesztett kódoló-dekódoló technikát alkalmazza az audioinformációk tömörítésére és kicsomagolására, hogy kis sávszélességű kapcsolatokon is továbbítani lehessen őket. A Voxware technológiája jól kiegészíti az IBM VideoChargerét: az audio- és videoforgalmat bonyolítja le az Interneten, de – más technológiáktól eltérően – rögzített sávszélességen. Ipari elemzők szerint a videotovábbítás az Interneten még jó ideig nem lesz túlságosan általános; a nagy cégek egyelőre inkább azért akarják megszerezni az ehhez szükséges

technológiát, mert ily módon is megkísérlik hosszabb előidőzésre csábítani a Web-helyűkre látogatókat.

■ Licenyszerződést köt a SUN a Taligent grafikus technológiájára, mert bele akarja foglalni a Java 2D API-ba. (A Java 2D API osztálykönyvtáiraival a fejlesztők grafikát építhetnek a Java-alkalmazásokba.) A licencleni kívánt eljárások között van a kétirányú sorkép – ez lehetővé teszi a különböző sorirányú nyelveken készült (arab, héber, illetve például angol) szövegek keverését –, valamint a geometrikus formákat ötvöző és kezelő csúcstechnológia is.

■ Nehéz feladat előtt áll az IETF Multi-protocol Label Switching (MPLS) munkacsoportja; ez szabványosítani szeretné a Layer 3 csomagok kapcsolását, javítandó a több gyártótól származó kapcsolók és forgalomirányítók teljesítményét és méretezhetőségét. A februárban alakult munkacsoport most egy keretdokumentumot adott ki, nagy vonalakban felvázolva ide vonatkozó elképzeléseit, és bemutat néhány MPLS-javaslatot. Az 1998-ra ígért specifikáció elkészülésének még jó néhány technikai akadály van. A keretdokumentum például alig foglalkozik az MPLS címkeelosztással, a virtuális adatáramkörökkel, a hurokkezeléssel, az

NHRP-vel (Next Hop Resolution Protocol) való együttműködéssel vagy a hierarchikus hálózati működéssel. Éppígy pontosan definiálniuk kell még a Cisco Tag Switching nevű MPLS-megközelítése és az IBM-féle ARIS (Aggregate Route-based IP Switching) eljárás közötti különbségeket. Az MPLS-gyártók szemében emellett kényes pont a hurokkezelés kérdése, eltér a véleményük az ATM-mel való címkekapcsolás (label switching) módjáról is. A munkacsoportnak meg kell oldania továbbá a címkekapcsolás beagyazásának problémáját, és definiálnia kell az MPLS együttműködését az RSVP-vel.

■ Kisebbségi részesedést szerzett a Cisco a vállalati hálózatokra és az Internetre szoftvert fejlesztő Tibco Software-ben. Megállapodásuk egyik pontja szerint Edward R. Kozek, a Cisco műszaki főnöke bekerül a Tibco igazgatótanácsába. A jövőben a két cég folytatja eddigi közös fejlesztési programját, azaz „előfizető-érzékeny” hálózati képességekhez kívánnak nyílt szabványokat kifejleszteni. A Tibco „publikálj/fizess elő” szoftver megkönnyítené az előfizető hálózati információ megtalálását és lehvását, valamint karcsúsítaná az olyan nagy sávszélességet követelő alkalmazásokat, mint az online publikációk, a hírsugárzás vagy a vi-

deokonferencia. Erre azzal adna módot, hogy az üzenet intelligensen megtalálja az előfizetőket az Interneten, és nem kellene több százszor vagy ezerszer elküldeni. A Cisco ezt a sávszélesség-takarékos technológiát szeretné beépíteni IOS szoftverébe.

■ Több chipkártya- és lapkagyártó alapított konzorciumot egy új chipkártyás operációs rendszer támogatására; egyetlen kártya többféle szolgáltatásra is használható lenne. A nyolc tagból álló konzorciumot a Mondex International vezeti. A Multi Application Operating System (MULTOS) alapuló termékek talán már a jövő év első negyedében megjelennek. A MasterCard – amely a Mondex többségi tulajdonosa és szintén tagja a konzorciumnak – már bejelentette, hogy chipkártyáihoz a MULTOS-t használja platformként. A szövetség ígéretei szerint a MULTOS biztonságos és nyílt rendszer lesz, és megfelel az érvényes chipkártyás szabványoknak. A bejelentendő új termékeket telefonon, ATM-ről vagy az Internetről is le lehet majd tölteni (a szolgáltatásokat ugyanígy lehet igénybe venni), ily módon a biztonsági vagy más frissítések új kártya kibocsátása nélkül is megoldhatók. A konzorcium többi tagja: a DaiNippon Printing, a Gemplus SA, a Hitachi, a Keycorp, a Motorola és a Siemens AG.

SZÖVETSÉGEK

■ A Microsoft és a Cisco demonstrálta L2TP- (Layer 2 Tunneling Protocol) megvalósításuk együttműködését. Az

Spivey & Brooke
HIGH CALIBER SOFTWARE PROFESSIONALS
required by an Inc. 500 listed American Company for its Offices/Clients in English-speaking countries (USA, Canada, United Kingdom, Japan, Singapore, Australia, etc.). The Employer is a top provider of software development and support services worldwide.

The Candidates must be able to communicate in English and must have two years experience in either of the following skills, listed in order of priority:

IBM MAINFRAME: CICS, COBOL, DB-2, MS, PL/1.
CLIENT SERVER: ORACLE, SYBASE, C, C++, POWERBUILDER, VISUAL BASIC.
MID-RANGE OTHER: AS/400, RPG, LOTUS NOTES.
ENTERPRISE PACKAGES: SAP, BAAN, ORACLE FINANCIALS/MANUFACTURING, PEOPLESOFT.
ORACLE: DESIGNER 2000, DEVELOPER 2000, conversions from any platform to Oracle.

Salary and benefits offered will be commensurate with the Candidate's qualifications/experience and in keeping with high industry standards. Employer will tend to travel and visa arrangements.

Please apply with full detailed resume through e-mail or mail. The resume must contain details of projects the Candidate has been involved in including name of the employer, Candidate's contribution to the specific project and time periods involved to enable the Employer to assess the caliber of the Candidate.

Send resumes to: Spivey & Brooke Consulting Ltd., 1188 Budapest, Damjanich u. 101/B
Attn: Software Professionals.
1244 Budapest, Pl. 779 E-mail: spiveybrooke@hotmail.com

Polaroid Digital Imaging

• Pozitív és negatív film szkennerek:
SprintScan 43 (25mm (8 1/4) x 12cm) 43 / in. a
SprintScan 33 (25mm) csatlós

• Számítógépes diakészítők:
CI-5000S, HI-6000 és Pro-8000

• Projektorok:
PV220 (DLP) technológián, 800*600, mért méretű
PV110 (DMD) ANSI Lumen, 11.4 m-es képátlóval
PV105 (DMD) ANSI Lumen, 11.4 m-es képátlóval

• LCD panelek:
A PV1600, PV1800 és PV2000 típusokhoz
Ingyenes Polaroid Nomad 575W irvívítőt adunk!

• Digitális kamerák:
PDC-2000 (1,40 vagy 60 kép, 1600*1200, True Color)
PolarPrint A4 és A3 család
(A3 és A4 méretek, PostScript, 3000PI, True Color)

Polaroid Centrum-Visual & DTP Center
1056 Budapest Váci utca 84.
Tel./Fax: 118-2651, 266-8971

Tel: 269-4738, 269-4737
269-5490, 269-5492
Fax: 269-4720, 201-8619

Microsoft Budapest Szoftver Aruház
1137 Budapest, Jászai Mari tér 3.
Levegő utca 1391 Budapest, Pf. 218 E-mail: 10522464@compuserve.com

pc szoftverek

norton pc anywhere win 95 base	28 970
office 97 stand bun	89 900
windows nt 4.0 server 5 user comp upg.	73 500
windows 95 pan euro upg 3.5	

hp termékek

hp 92275a (lp,lp)	16 900
hp c3906 (5 L.)	12 940
hp dj-500-as sorozat dupla felhete patron 51625a	4 870
hp dj-600-as sorozat dupla felhete patron 51625a	5 370
hp dj-600-as sorozat dupla felhete patron 51629a	5 060
hp dj-310/320-as sorozat dupla felhete patron 51633a	5 500
hp dj-310/320-as sorozat dupla felhete patron 51633a	4 500
hp dj-850-as sorozat dupla felhete patron 51645a	5 380
hp 92274a (4L,4ML,4P,4MP)	14 040
hp deskeyet R20	83 200
hp deskeyet 6L	99 200

hp akció termékek

hp laserjet 5L	77 900
hp deskeyet 690	56 300

HEWLETT® Budapest
PACKARD Nyomtató Aruház

Ne bízsa a véletlenre, előzze meg a szoftverrendőrséget!

Teljes körű auditálását végeztesse egyetlen céggel:

SZÁMALK PMG

Amit ajánlunk:

- ▷ szoftver leltár
- ▷ szoftver-állomány vizsgálat
- ▷ szoftver jogtisztasági jelentés
- ▷ szoftver helyi szabályzat

És az eredmény:

- ▷ átfogó kép a szoftver-helyzetéről
- ▷ a szoftver gyártó cégek speciális ajánlatai, engedélyei
- ▷ megosztott tevékenység vállalaton belül

Minőség és biztonság
SZÁMALK PMG - AUDIT 1115 Budapest, Etele út 68.
Telefon: (06) 30 / 420 445, fax: (06) 30 / 800 445

SZÁMALK RENDSZERHÁZ RT.
P M G
PROJECT MANAGEMENT GROUP

Szoftver megoldások az IBM-től: a Windows NT továbbfejlesztése

Az első objektum-relációs adatháziskezelő Windows NT-re.

A DB2 alapértelmezésként BackOffice teljesítményt nyújt, bombabiztos integritással és bármely vállalat igényeihez igazodó skálázhatósággal. Bővítők teszik lehetővé a multimédia-objektumok (másolatok, oktató videók vagy akár a főnök fotója) hozzáadását a saját, hagyományos adatok mellé. A fejlesztők VisualAge-ben vagy Visual Basic-ben dolgoznak, ezek képességeit maximálisan kihasználva. Beépített Java biztosítja a közvetlen Web kapcsolatot.

Az első kommunikációs emulátor NT-re

amely ugyanazon a felhasználói felületen integrálja a központi géphez és az Internethez való hozzáférést. A PCOMM, mint emulátor, szabadságot ad a gerinchálózati protokollok kiválasztásában, ezáltal elősegíti a hálózati támogatás költségeinek alacsonyan tartását. A Web-kapcsolathoz mindössze rá kell kattintani a noteokban vagy fájlokban levő URL-ekre - és már ott is van! A központi gép hozzáférésétől a Web-kapcsolatig, minden felhasználót szolgál.

Új értelmet nyert a Windows NT. Nem várt fordulat a nem várt irányból.

Az első tranzakciós szerver Windows NT-re.

Az üzletileg legfontosabb alkalmazások megbízható és skálázható platformja, kiemelkedő szinkron kapcsolattal a meglévő tranzakciós rendszerhez. A Transaction Server for Windows NT többfajta programozási környezet felkínálásával (VisualAge, Java, Visual Basic, Powerbuilder) lendületet ad az új alkalmazások fejlesztésének. Mert tény: az IBM világelső a tranzakciófeldolgozásban. Jó ezt ott tudni, ahol nem lehet hibázni.

A vezető üzenetküldési és sorkezelési megoldás,

amely kapcsolati kódok megírása nélkül integrálja a Windows NT és a nem Windows NT alkalmazásokat, ezáltal mind a fejlesztésre fordított idő, mind a karbantartási költségek csökkenthetők. A számos bank által is elismert biztonságot nyújtó IBM MQSeries terméke biztosítja az alkalmazások átjárhatóságát több mint 20 féle platformon.

*Az IBM már több mint 1200 vállalkozást segített a legfontosabb funkciók Windows NT-re vitelében.
Megnézheti hogyan, ha letölti a termékre vonatkozó információt:*

www.software.ibm.com/nt



Nagy megoldások egy kis bolygónak

Amrop International Hungary

Az informatika területén vadászgató vállalkozások sorában az öt legnagyobb fejedelmé közé sorolja magát az Amrop International Hungary, amelynek ügyvezető igazgatójával – a Siemens Nixdorf egykori üzletigazgató-helyettesével –, Toldy-Ósz Istvánnal nemcsak cége specialitásairól beszélgettünk, hanem sorra vetettük az IT-piac jellemzőit is.

Informatikusból tanácsadó

Immár 20 éve létezik a világban az amerikai és európai (német, olasz, angol, francia) alapítású cég, kezdte beszámolója Toldy-Ósz István. A világ 47 országában 83 irodával jelen levő Amrop '90-ben „tette be a lábát” Közép-Kelet-Európába. Az osztrák Hager-Wilhelm & Partner iroda közreműködésével hozták létre a magyar leányvállalatot, s szinte egy időben nyitottak irodát a cseheknek, lengyeleknek, ezt követően pedig a FAK országaiában, Romániában, Bulgáriában, Szlovéniában és Szlovákiában. Magyarországon jelenleg két tulajdonos-tanácsadóval dolgoznak, akiknek munkáját 6 fős stáb segíti. Toldy-Ósz kifejtette, hogy a direkt keresési módszer elvét követve, évente általában 50-60 embert juttatnak első és másodvonalbeli vezetői posztra. Gyakori, hogy első számú vezető (vezérigazgató, ügyvezető) megtalálására szól a megbízatásuk, de több esetben kellett pénzügyi igazgatót, értékesítési, marketing, logisztikai, termelési, üzleti kommunikációs igazgatót vagy emberierőforrás-gazdálkodási ve-

zetőt találniuk. Úgy vélte, hogy ezzel az eredménnyel itthon az Amrop a legdinamikusabban növekvő tanácsadó cégek egyike lett. A legtöbb embert – a ki-közvetítettek mintegy 40 százalékát – a gyorsan vevőre találó fogyasztási cikkek piacán helyezik el, klienseik több mint 30 százaléka pedig az autóiipari beszállítók és a beruházási javak területén tevékenykedő cégek közül kerül ki. A többi ügyfelet fele-fele arányban a számítástechnika és a telekommunikáció világa fogadja be. Toldy-Ósz a szakmai múltja miatt elsősorban az informatika területén vadászik (a Siemens Nixdorf vevőszolgálatának vezetőjeként ismerte őt az IT szakma). Tanácsadóként nemcsak a korábbi gyakorló vezetői tapasztalatait tudja jól kamatoztatni, hanem az informatikai piacról szerzett ismereteit is.

Számítástechnikai ügyfelek sorába elsősorban európai multinacionális cégek tartoznak, kliensük továbbá több, 1 milliárd forint körüli forgalmat lebonyolító magyar cég. A telekommunikáció területéről pedig a 4 legnagyobb hazai vállalat közül kettő ugyancsak az ügyfelük.

IT-piaci sajátosságok

Toldy-Ósz kifejtette, hogy a fejedelmé szemüvegén keresztül milyen tulajdonságokat fedez fel a számítástechnikai és a telekommunikációs piacon. Úgy vélte, hogy mivel a számítástechnikai piac „zötykölődik”, így rendkívül élénk a mozgás ezen a területen: a sikeres vezető-

ket sűrűn kell fél-egy szinttel magasabb pozícióba helyezni. Ehhez járul még az a körülmény is, hogy gyakran a külföldi tulajdonosok úgy gondolják, ha nem megy a piac, akkor az a legjobb, ha lecserelik a vezetői gárdát. Pedig ez nem jelent megoldást a piac élénkítésére. A tanácsadó szerint a hazai számítástechnikai piac növekedése érezhetően lassul, így a munkaerőpiacon sem a fejlődési folyamat vákuumszerű szívó hatása érvényesül. Éppen ezért a vezetők körében sok a kényzszerű váltás.

A további jellemzők sorában azt tartotta említésre méltónak Toldy-Ósz, hogy a számítástechnikai vezetők előszeretettel eveznek át más területre. Elsőként a távközlés világa felé kacsingatnak, amely láthatóan nagy ütemben fejlődik, és amúgy is az informatikához közeli terület. Gyakori eset az is, hogy a pénzügyi vagy kereskedelmi szférába igazolnak át. Érdeklődésük arra hívta föl a figyelmet, hogy a viszonylag rövid életű nagy magyar cégek vezetői látszólag eltűntek a számítástechnikai piacról. Egyetlenegy sem tűnt fel közülük valamely multinacionális cég vezetői posztján. A tanácsadó úgy véli, hogy ezek az emberek hozhattak volna magukkal olyan piaci ismereteket, amilyenekre a multiknak is nagy szükségük van. További sajátosságnak tartja azt is, hogy nincs, illetve nagyon kevés az átjárás a magyar és a multinacionális cégek menedzsmentje között.

Ezzel szemben a telekommunikáció örömmágnak tartja Toldy. Olyan vonzó



területnek, ahová szívesen jönnek a tehetséges vezetők. Ebben a világba készségesen fogadják be a számítástechnika területéről érkezőket. Viszont a számítástechnika és a telekommunikáció egyre erőteljesebb összeolvadása következtében egyre nagyobb számban vetik meg a lábukat az informatika területén olyanok is, akik nem az említett két szférából jönnek. Előnyük, hogy új szemléletet hozhatnak, kevesebb megrögzöttség terheli őket. Toldy tapasztalata szerint nem csak a harmincasoknak áll a világ, minden korosztálynak van esélye arra, hogy sikerrel pályázzon egy-egy állásra. Talán csak a nőknek van némi hendikeppük. Valahogy a női IT-vezetők száma nem arányos a népesség nemek szerinti megoszlásával.

Sziebig Andrea

Alig 2 hét maradt a Norton programok rendkívüli akciójából!



▶ ÁRKEDVEZMÉNY!

Június 30-ával lezárul a Symantec legnépszerűbb programjaira meghurdetett, rendkívüli kedvezményes akció.

A Norton AntiVirus, a Norton Commander és a Norton Utilities — a világ talán legismertebb segédprogramjai — DOS, Windows, Windows '95 és Novell NetWare környezetben.

Az önkormányzatok, az állami hivatalok és intézményeik, a legalább 1%-ban tulajdonukban álló vállalkozások még néhány napig élhetnek a lehetőséggel.

Fejlett szoftvertechnológia. Viruskutatás és védelem. Követési lehetőség. Biztos alap a hatékonyabb számítógép használathoz.

SYMANTEC.

3Soft
Szoftverek és licenck a 3Soft viszontförgalmazói hálózatából
telefon: 270-6338, 270-6339, Internet: sales@th.soft3.hu, home-page: www.soft3.hu

átütően

atm.

A nagy kapacitású, többfunkciós hálózat többé nem álom.

Az ATM egy olyan hálózati technológia, amit már a holnap igényéhez terveztek. Villámgyors adattovábbítás? Hang- és képvitel ugyanazon csatormán? Ha nem akar lemaradni, Önnek már ma szüksége van az ATM erejére.



A Madge Networks költségkímélő átalakítást kínál a hagyományos hálózati kommunikációról az ATM-re. A Collage 740 egy nagy teljesítményű központi ATM kapcsoló, ami könnyedén vezérli a számítógép hálózat különböző típusú összeköttetéseit.

Ha az Ön vállalatja szeretné megkapni a Madge Networks Solution Guide-t, az ingyen érhető el.
Név: _____
Cím: _____
Telefon: _____
Vállalat: _____
Címünk: LANeX Kft. 1111 Budapest, Kende utca 13-17.

LANeX
Consulting Ltd.



<http://www.lanex.hu/products/collage.html>

Budapest XI., Kende u. 13-17. Telefon: 209-5291. Fax: 166-7502

A Madge, a Madge márkájú és a Village a Madge Networks tulajdonosi vállalkozás.



Szabályozott innováció?

→ Folytatás az 13. oldalról.

lete, ahol az információ és az azt biztosító technológia együttese képezi magát az üzletet. Ezeken a munkahelyeken azonban az IT-vezetőknek általában az üzleti szak tudásuk is elég alapos, ami lehetővé teszi számukra az innováció sikeres végrehajtását.

Mindebből persze még nem következik, hogy az informatikai vezetőknek lennének rendkívül fontos feladataik. Az általunk begyűjtött innovációs eseteirások többségében az információtechnológiai szakemberek felbecsülhetetlen értékű ötletekkel és véleményekkel járultak hozzá a sikerhez; általában ők katalizálták a vállalatnál zajló folyamatokat. Nagyon sok újító ötlet származott a cég általános igazgatóinak és információtechnológiával foglalkozó beosztottjaiknak a rendszeres beszélgetéseiből.

Az IT-háttérű üzleti innováció szükségképpen áthágja az üzlet és az információtechnológia közötti határokat. Nagyon sok sikeres innováció közös motívuma az egyik vezető által „fordítónak” hívott személy jelenléte. A fordító lehet „üzleti” személy is, de sokkal gyakoribban egy IT-szakember, aki átidalja a két világot. E szerepkör célja az, hogy az innovációt sínen tartsa a helyes megvalósítás irányában, miközben nem feledkezhetek el az üzleti célok szem előtt tartásáról sem. Gyakran éppen a fordítók közreműködése előzi meg az innovációs projektek ki-siklását: önelkülön mindenki csak játszana az új technológiákkal.

3. Eleve nem lehet sikeres az innováció ott, ahol a főnökök nem értik vagy nem becsülik eléggé az információtechnológiát.

Tény, hogy nagyon fontos az üzleti vezetők megnyerése az innováció sikeréhez. De ez csak a történet egyik fele.

Számos olyan helyzetet ismertünk meg, amelyben az IT-vezetők merev, „szakbarbár” beállítódása legalább ugyanekkora hátrányt okozott. Amikor a cégek IT-vezetőit kérdeztük az információtechnológiai háttérű üzleti innovációról, néhány olyan példát említett – például nagy kiterjedésű hálózatot vagy különböző szoftverfejlesztési folyamatokat –, amelyek nyilvánvalóan nem az adott cég konkrét üzletiérték-perspektívájára épültek. Amint egy cég üzleti vezetője mondta: „A technológia csak az embereim kis hányada számára fontos és menő dolog.” Talán nem véletlen, hogy cégénél az IT-szakemberek üzleti szemléletének hiánya tett keresztbe az innovációnak.

Sok esetben az üzleti és az IT-vezetők világában hasonló dolgokról beszélnek, csak a különböző terminológia emel gátat közéjük. Az egyik cég számítástechnikai csoportja szándékolta az üzleti nyelvet próbálva használni, amikor a technológiai kezdeményezésekről beszélget a többi részleggel és a vezetőséggel. Ez jó eredményt hozhat a hatékonyabb belső partnerkapcsolatok kiépítésében.

Márpedig éppen erről van szó: minden *üzletnek* kétségkívül a *partnerkeresés* (és -találás) a kulcseleme. Az sem vonható kétségbe, hogy az információtechnológiai háttérű üzleti innovációhoz alapvető technológiai szakértelemre (megértésre) van szükség – a döntéshozók szintjén is. Még a vállalati belső „üzleti partnerek” is hajlamosak máshová, külső szolgáltatóhoz fordulni, ha a saját informatikai vezetőik meg sem próbálják megérteni a cég üzletvitelét, sajtóságság céljait és piaci stratégiáját, ha képtelenek ezen üzleti értékek viszonylatában beszélgetni a cég-vezetőkkel.

4. Az innováció jó ötleteket jelent. Amikor arra kértük a vezetőket, hogy vázolják fel cégük innovációs gyakorlatát,

Milyen az innováció?

Nem vákuumban szokott létrejönni az üzleti-innovációtechnológiai partnerkapcsolat. Kulcsfontosságú tényező az innováció sikere szempontjából az átfogó üzleti szakértelem (annak ismerete, hogyan is működik az adott üzletág, és melyek a kritikus piaci tényezők) és az IT-lehetőségek ismerete. „Egy üzletéről IT-szakember és egy IT-értő üzleti szakember kapcsolata vezethet csak a lehetőségek teljes körű felismeréséhez és kihasználásához” – foglalta össze az egyik megkérdezett informatikai vezető. De a partnerkapcsolat önmagában még nem vezet innovációhoz, hacsak nem állnak rendelkezésre a megfelelő mechanizmusok az ötletek megváltására és formálására. Ezek lehetnek IT-felügyeleti szervek, többfeladatos projektszervezetek és a cikkekben már említett „fordítók”.

Több szempontból fontos a számítástechnikai szervezet felépítése is. Azok a cégek látszanak sikeresebbnek az innováció terén, amelyeknél az IT-szakemberek az „üzlet”, az üzleti döntések közelében kapnak helyet, azokhoz képest, ahol egy megosztott vagy távoli, központi helyről szolgálják ki a cég egyes részlegét.

Ennek több oka van. A valamelyik üzleti egységre, annak kiszolgálására szervezeti okokból szükségképpen jobban koncentrálnak informatikai vezetők nyilvánvalóan alaposabb ismeretekre tesznek merészt az adott üzletágról. Közelségük (szervezeti, hierarchikus értelemben) meg is könnyíti a stabil, kölcsönös bizalomra épülő kapcsolatokat létrejöttét partnerekkel.

Természetesen jóval nagyobbak az esélyek az egyetlen részlegre vagy üzletágra kiterjedő váltás megvalósításának, mint az ennél jóval nagyobb területre kiterjedőnek. Üzletégység-szinten az osztályvezetőknél és közvetlen IT-partnereiknél ugyanis általában megvan minden szükséges jogosultságuk és hatalmuk a váltás levezényeléséhez.

nyos megvalósítás jellemzően strukturált, hosszadalmas beüzemelési és szigorú ellenőrzési-mérési gyakorlata végzetesnek bizonyulhat az IT alapú innováció esetében. Legtöbbször pusztán azért, mert általában egy nagyon egyszerű időtényező határozza meg az innováció sikerét: csakis akkor szerethetjük meg a kívánt részsedést, ha mi vagyunk az elsők a piacon. Márpedig a piaci igények által vezérelt projekt szükségképpen lemarad a lehetőségek versenyében, ha clakad a vállalati bürokrácia útvesztőjében. És amilyen mértékben csökken a projekt remélt hatása az üzletmenetre, legalább olyan mértékben csökken a finanszírozására áldozott anyagi erőforrás is.

A gyorsasággal kapcsolatos elvárásokat viszont összhangba kell hozni a megvalósítás elérésének fontosságát és lehetőségét szorgalmazó elvárásokkal. Nem sokott hatékonyan bizonyulni az olyan taktika, mely szerint csak félig hivatalosan (és gyakran alulfelhasználva) hajtunk végre egy próbafejlesztést. Hiába állítják sokan, hogy ez hatékony módszer a gyors váltáshoz, a felmerésünkbe vont majdnem minden résztvevő elismerte, hogy ilyen projektekből szinte lehetetlen nagy volumenű megvalósításokat elérni. Mivel az ilyen módon indított projekteken dolgozó csoportot általában nem kötik a cég szokásos munkamódszerei és technológiai előírásai, ez azt eredményezi, hogy rendkívül nehéz, sokszor nem is lehet integrálni vagy méretezni a létrejött megoldást. „Többször előfordult, hogy a gyorsasági kényszer és a titkolózás nagyon gyenge eredményt hozott” – ismerte el az egyik vezető.

Néhány cég a kockázati-tőke-befektetőktől tanulva, a lehetséges innovációk finanszírozására alapot különít el. Ekkor azt a célt tűzik ki, hogy az alap megtérülését maximálják, nem pedig azt, hogy minden egyes projekten nyereséget könyvelhessenek el. Ezzel a megközelítéssel nem kell a vállalati költségvetéshez igazodni minden új ötlet kipróbálásakor.

Megint itt az innováció ideje. A piac megköveteli, a technológia pedig lehetővé teszi. Legyünk katalizátorok a szervezet maradéka számára, gyűjtjük össze a kritikus feladathoz szükséges összes képességet és perspektívát. – Vagy pedig vessünk keresztet, és bízzunk a jó szerencsében.

Mary Silva Doctor
(CIO)

Az informatikai háttérű innováció folyamata

Négy részből áll a sikeres innováció:

1. Feltárás

Célja az, hogy megnövelje az információtechnológián alapuló innováció lehetőségeitől és annak potenciális értékeitől való ismereteket. Az ennek során alkalmazott sok technológia kifelé irányul, a piacot fűrkészi, a korrall való lépéstartás érdekében. Érdekes a gyakorlatban részt venni a cég piacutatási tevékenységében, hogy a számítástechnikai vezetők közvetlenül szembesülhessenek a vásárlók véleményével.

2. Elképzelés

Ennek az a célja, hogy egy adott információtechnológiai háttérű üzleti innovációról világos elképzelést alkalmozni. Eredménye lehet egy sor ötlet egy új vagy meglévő termékkel, avagy szolgáltatással kapcsolatban, továbbá a vásárlókkal vagy a szállítókkal való együttműködésre, netán az üzleti vagy az IT-folyamatok átszervezésére is ható elképzelés megfogalmazására. E fázis során az IT-háttérű új lehetőségek („Gondoljunk-e már a webes technológiákra?”) különleges szerephez juthatnak („Egészen újfajta módon dolgozhatjuk fel a felhasználói reklamációkat”).

3. Bizonyítás

Össze kell gyűjteni az arra vonatkozó bizonyítékokat, hogy az adott elképzelés megvalósítható, és valóban hozza is az elvárt eredményeket. Jellemzően az új technológia és folyamat egy prototípusa a szokásos ki-menet. A hatékony prototípusoknak teljesen működőképesnek (nem csak vázlatoknak) kell lenniük, annak érdekében, hogy az üzleti partnerek valóban átláthassák a potenciális üzleti értékeket, és eldönthessék, hogy kívánják-e finanszírozni a további befejezéseket.

4. Megvalósítás

A megvalósítás során az innováció az igényeknek megfelelő méretűre nő, és kiterjed a megozózott réteg teljes egészére. A sikeres megvalósítás elengedhetetlen az üzleti előnyök eléréséhez. A tanulmány résztvevői hangsúlyozták, hogy a megvalósítás során gyorsan kell lépni, mivel az innováció nagyon sok esetben csak korlátozott élettartamú lehetőséggel kecsegtet. Néhány cég kifejezetten arra törekszik, hogy szakértővé válják a gyors megvalósítás terén: átfogó, megismételhető fejlesztési mechanizmusokat alakít ki, vagy pedig tág hatáskörű „kommandós” csapatokat hoz létre, amelyek állandó és fő feladata a megvalósítási folyamatok végigvitele.

többségük kifejezetten az ötletek gyártását és kipróbálását (a próba- és kísérleti megvalósítását és hasonlót) részesítette előnyben. Az innováció terén valóban sikeres vezetők azonban legalább olyan fontosnak tartották a megvalósítást, mint a jónak látszó ötleteket. Egyikük szavai szerint „addig nincs is innováció, amíg nincs megvalósítva”.

Példáink nyomán úgy tűnik, hogy ezt a megvalósítást az új technológia hagyományos alkalmazásbavételétől eltérően kell végrehajtani és felügyelni az információtechnológia esetében. A hagyomá-

Érdeklődő neve:

Cég neve:

Címe:

Telefonszáma:

Ezt a lapot az alábbi címe
kérjük borítékban visszaküldeni



**IDG Magyarországi
Lapkiadó Kft.**

Cím: 1012 Budapest,
Márvány utca 17.
Postacím: 1537 Budapest,
Postafiók 386

RS/6000-es megoldások közt tallózva

→ Folytatás a 7. oldalról.

nek jelenleg HP processzorok és HP-UX rendszerük van, aztán hamarosan jön a Merced meg az NT, és nem tudják, hogy mi lesz velük. Aki viszont öt évvel ezelőtt IBM-es UNIX-rendszert vett, az az elkövetkező tíz évben is használhatja azt, hiszen e területre a továbbiakban is befektetünk. Ha valaki át akar térni az NT-re, az IBM nyújtani tudja ezt is.

UNIX kontra NT

–*Hogyan vélekedik az NT sikeréről?*
– Szerintem a belépő szintű rendszerek esetében – amilyen például egy munkacsoportos kiszolgáló – nagyon sikeres az NT. Ott pedig, ahol a méretezés, a rendelkezésre állás a legfontosabb, inkább ajánlható a UNIX, az RS/6000-es. Mint tudja, a mi fűrtözött rendszereink 64 processzorig bővíthetők. A Microsoft ugyan bejelentette az NT fűrtözését a Wolf-Packkel, de ezt egyelőre csak két csomóponttal tudja megvalósítani. Két éven belül az NT nem éri utol a UNIX-ot. A nem feladatkritikus alkalmazásokat használók számára az NT megfelelő platform lehet, de a feladatkritikus alkalmazásokat, a sokfelhasználós környezetet, a fűrtözést igénylőknek UNIX-ra van szükségük. Az F50-es tranzakciónkénti ára 99 dollár; ezzel nagyon közel kerültünk a Windows NT-s megoldások árához – azaz a UNIX az ár/teljesítmény viszonyban is képes versenyre kelni az NT-vel.

–*Hogyan látja a UNIX kontra NT kérdést a hardverplatformok vonatkozásában? Elképzelhető, hogy a UNIX a szerverek, az NT pedig a munkaadások platformja lesz?*

– Ahhoz, hogy erre választ adjak, két környezetet kell megvizsgálni: az ügyfél-kiszolgálókat és a munkaállomásokat. Úgy gondolom, az NT jobb pozícióban van ahhoz, hogy ebben a környezetben ügyfél lehessen; ugyanakkor az IBM UNIX AIX-et elég jól pozícionáltuk, hogy piacvezető szerverplatformmá váljon. Azon az úton haladunk, hogy olyan UNIX-ot, RS/6000-es AIX-et jelentésünk meg, amely a Windows NT-s ügyfél-kiszolgálós környezetben a legjobb szerver. Ha a munkaállomásokat, a grafikus környezetet vesszük szemügyre, ott vannak olyan területek, ahol nincs szükség csúcsmínőségű grafikára és nagy teljesítményre, azaz NT típusú munkaállomásokra. Ahol azonban több tervezési és grafikus képességet igényelnek és a teljesítménynek is nagy szerep jut, ott szerintem az NT már nem elegendő, a UNIX a jobb megoldás. Ugyanakkor az IBM továbbra is fontosnak tartja a munkaállomások fejlesztését, például a múlt őszt jelentettük be és már szállítjuk a 233 megahertzes PowerPC alapú munkaállomásunkat, amelynek teljesítménye igen meggyőző, rengeteg grafikai képességgel láttuk el. Idén ősszel pedig egy 300 megahertzes munkaállomást mutatunk be. Összefoglalva: a belépő szinten látok lehetőséget az NT számára, de az összes

feljebb lévő szinteken a UNIX, az AIX a jobb megoldás.

A Deep Blue és az SP

–*Mi a helyzet az RS/6000 felső végein, az SP frontján?*

– Az SP erőteljes gép, büszkék vagyunk a Deep Blue-ra, amely szintén SP-rendszer. Mint ismeretes, először sikerült számítógépnek legyőznie a világbajnokot, *Garry Kasparovot*. A Deep Blue speciális lapkával felszerelt SP, amely sakkozik. Ez olyan képességek bizonyítéka, amelyek az adatbányászat, az adattárházak, az üzleti intelligencia, a hatalmas mennyiségű adat kihasználása, az erős titkosítás, a gyors számítási műveletek világában kulcsfontosságúak.

–*Milyen adatokkal jellemezhető az SP felépítése? Hogyan illeszti rendszereikbe, mire alkalmazzák a felhasználók?*

– Nagyjából 80 százalékos növekedést értünk el. Az érintett piacnak mintegy a negyede a miénk. Úgy véljük, hogy az SP a későbbiekben üzleti tevékenységünk egyre nagyobb részét adja majd. A felhasználók több területen alkalmazhatják ezt a technikát. Egyrészt egyesítik szervereiket, mert például több tucat kiszolgáló van elszórva a vállalat különböző területein. Ezek kiváltására az SP a leginkább megfelelő, mivel rendszerkezeltésvonalbeli. Az SP felhasználásának másik területe a „feladatkritikus” alkalmazásoké. Ilyen például az SAP, a BaaN vagy más hasonló megoldások. A harmadik te-

rület, ahol az SP nagyon jó, a döntéstámogatás, nevezetesen az adatbányászat, az adattárházak, vagyis minden olyan terület, ahol óriási mennyiségű adat kezelése folyik. Az SP használatának negyedik – talán legfontosabb – területe a vállalati Web-kiszolgálóké. Például a Netscape is SP-t használ Web-szerverként, s erre naponta több millió szervertalálatt érkezik. Vagy például az IBM Web-kiszolgálójára 70 millióan látogattak el a sakkmérkőzés egyik napján. Az olimpia idején is ilyen gépet alkalmaztunk, amelyre minden nap több millióan látogattak el. Az SP-t telefon- és Internet-szolgáltatók is használják, de vállalati Lotus Notes-kiszolgálóként, továbbá a mérnöki, a tudományos és a szimulációs munkában is megállja a helyét. Ügyféladatbázisok alapos elemzése segíthet abban, hogy az adott vállalat még jobb szolgáltatást nyújthasson ügyfeleinek. Egy kiskereskedelmi cég például ilyen elemzéssel észlelte, hogy boltjaiban nagyon sokan vásárolnak öt és hat óra között csupán sört, ezért úgy helyezték el az üvegeket a polcon, hogy a betérők csak felkaphassák azokat, és máris siethessenek haza. Ezeket a nagy teljesítményű számítógépeket tudományos-technikai célokra is lehet használni: biotechnológiai, gyógyszerészeti, atomenergia-kutatással kapcsolatos alkalmazásokban. Oktatási intézményekben – egyetemen – kutatóintézetekben is találhatók ilyen rendszerek. Elégedettek vagyunk ezzel a termékünkkel.

Sziebig Andrea

Az A.A. Stádium Kft. tisztelettel meghívja Önt és munkatársait a
IV. VÁLLALATI INFORMATIKA
konferenciára és szakkiallításra
Időpont: 1997. szeptember 31–október 1.
TERVEZETT TÉMÁK:

- Vállalati rendszerek ismertetése
- Rendszerek bevezetésének tapasztalatai
- BPR, folyamatszervezés
- Fejlesztési trendek a világban és Magyarországon
- Vezetői információs rendszerek
- Vállalati informatikai stratégiák
- Dokumentumkezelő rendszerek
- Szoftverminőség-biztosítás
- Informatikai rendszerek kockázatkezelése
- Internet, intranet, extranet vállalati alkalmazása
- A 2000. év problémája

Az első nap délután vitafórumot szervezünk az előadók közreműködésével, ahol megvitathatják szakmai tapasztalataikat.
A vitafórum témája: ...válasszanak Önök, kedves vendégeink, melyik igazán jobban? ...
„Kiszervezés” (Outsourcing) vagy „Összemérés” (Benchmarking)
A konferenciához párhuzamos szakkiallítás is kapcsolódik.
Tisztelettel várjuk konferenciánkra előadók és résztvevők jelentkezését!

Bővebb információ: A.A. Stádium Kft.
Doróczy Éva, Hunyá Mónika
6701 Szeged, Pf. 1181
Telefon/telex: (62)431-927

25/18

A CW Számítástechnika 1997/25. heti számából a következő kódszámú hirdetésekéről szeretnénk tájékoztatást kapni:

04011	21008	23005	24057	25024	25048	25058
07016	21009	23010	24058	25026	25050	25061
08026	21040	23015	25001	25027	25051	42084
16010	21077	23033	25004	25028	25052	
16012	22013	23055	25007	25036	25053	
17056	22036	23060	25009	25037	25054	
17057	22040	24053	25011	25041	25055	
18120	22047	24055	25018	25042	25056	
19017	23004	24056	25021	25046	25057	

A megfelelő kódszámokat kérjük szíveskedjék megjelölni

WebSpeed Workshop WebSpeed Transaction Server

A WebSpeed a PROGRESS Software Co. terméke, professzionális **adatbázis alkalmazások** fejlesztését és futtatását teszi lehetővé **Internet/intranet** környezetben.

■ Élenjáró adatbázis és fejlesztési technológia a PROGRESS-től
PROGRESS 4GL alkalmazást használ Magyarországon például az ALKALOIDA, CAOLA, DÉMASZ, FÓTÁV, PEPSICO, SUZUKI, REYNOLDS TOBACCO, PEUGEOT ...

■ Szabványos csatlakozás más eszközökhöz
Java, ActiveX, tetszőleges böngésző, HTML editor, WEB szerver, adatbázis ...

■ Adatbázis tranzakciók kezelése
Adatbázis tranzakciók fenntartása több oldal letöltése alatt ...

■ Erős biztonsági eljárások
Security Dynamics technológia, szoftver és hardver bázisú védelem ...

WebSpeed Online

PROGRESS
SOFTWARE

ONLINE Kft. tel.: 343-7450, fax: 343-4227, <http://www.online.hu>

Az Illustrator új arca

Az Adobe Illustrator 7-et nem lehet forradalmi újításnak nevezni. Képzelnék el az Illustrator 6-ot a Photoshop küllemével, viselkedésmódjával: körülbelül ez az Illustrator 7 – nagyon kevés új funkcióval, ellenben lényegesen átalakított kezelőfelülettel. Ugyanakkor – kis túlzással – történelmi jelentőségűnek nevezhető, hogy az Adobe egyszerre adja ki az Illustrator Macintoshra és Windowsra. Ami a 7-es változat javára szól, hogy már a béta-verziója is (amelynek alapján e cikk íródott) sokkal letisztultabb, értelmesebb, mint bármelyik Adobe Illustrator-kiadás volt az eltelt 5 év alatt. A vele szerzett tapasztalatok alapján van remény arra, hogy a valamikor még ebben a negyedévben megjelenő Illustrator 7-tel kiteljesedik az első igazi, teljes vértetű, professzionális grafikus készlet.

A Photoshophoz igazítva

Noha az Illustrator 7 és a Photoshop 4 meglehetősen eltérő szükségleteket hivatott kielégíteni – egyikük a vektoros rajzolással, a másikuk pedig a pixel alapú képszerkesztéssel kapcsolatosakat –, a munkaképernyőket figyelve az összetevészettség szembevetése a hasonlóság, Persze a hasonlóság nem a konfúziót akarja növelni, sokkal inkább egyik programot a másik fényében megvilágítani. Az Adobe azt igyekszik elérni, hogy programjai valóban egy készlet egymáshoz igazodó részei legyenek.

Közösek a parancsok, a paletták, az eszközeik, mi több, még a billentyűs rövidítések is. A billentyűzetről aktivizálható utasításoknak örülnek a művészek, hiszen kurzorjukat és figyelmeiket a képre irányíthatják, és nem kell vadászniuk az ikonok és parancsok tömkelegében. S hogy ne keljen túl sok agysejtet terhelni

ezen utasítások megjegyzésével, logikus lépés a photoshopbeli megfelelő rövidítések átvétele. Ugyancsak szabványos módon valósították meg mindkét szoftverben a kölcsönös navigációt, a kiválasztást és az állománykezelést.

Fizikai hasonlóságok jobbra a palettákban gyökerezik. Évekig harcolt egymással az Illustrator és az újabban

és az útmutatók is konzisztensek a két programban. Éppen ezért az Illustrator 7-tel való ismerkedést is célszerű a Photoshop-tapasztalatok aktivizálásával kezdeni. Ez különösen a billentyűzetről dolgozva fontos. Ráközelítésként például (1)-(-)-t kell nyomni; ha a kiszemelt objektumot a réteg elejére akarjuk hozni, az (1)-(Shift)-(-) kombinációt kell leütni; s ha be

Különbségek, avagy nem minden Illustrator Photoshop is egyben

A programáros édes harmóniája nem mentes minden zavartól. Navigációbeli eltérések: a Photoshopban tetszőleges arányban növelhető egy kép, az Illustratorban néhány előre beállított méret szab gátat lehetőségeinknek. Utóbbian elmenthetők a nézetek, előbbiben nem. A Photoshop állandóan mutatja a kép vázlatát (thumbnail view), a másik nem.

Ami a transzformációkat illeti, a Photoshopban utasításokkal lehet átméretezni, ellorgatni a képet, míg az Illustratorban eszközök és paletták révén. Előbbi lényegesen rugalmasabb szemléletet tűkröz, mivel a képek gyorsan fülönöcsíphetők, és egyidejűleg alkalmazhatók rájuk különféle transzformációk.

A szövegkezelésben aztán végképp kevés közös vonás mutatható ki a két programban. A Photoshop-

nak több gondot kellene fordítania az olyan triviális szövegfunkciókra, mint a betűképek és -méretek keverése egyazon szövegfőtombon belül.

Aztán: noha az Illustrator maszkjai a Photoshop kivágócsoportjainak analógiájára születtek, teljesen eltérő módon valósították meg őket. Előbbiben a maszk a tartalma előtt helyezkedik el, utóbbiban pedig a háttérben, külön rétegben. Ami logikusabb megoldásnak tűnik.

Színkezelésük kapcsán elmondható, hogy az Illustrator a ColorSync-re alapoz, a Photoshop pedig a Gamma-vezérléseket útvozi saját belső színkezelésével. Ezért csaknem biztosak lehetünk abban, hogy minden erőfeszítésünk dacára egy Illustrator-ben elmentett CMYK dokumentum teljesen másként fog festeni a Photoshopba átrászerítve.

Macromedia tulajdonú FreeHand, hogy melyik tudja jobban teleaggatni képernyőnk véletlenszerűen méretezett palettákkal, valamint segédeszközökkel. Az Illustrator 7 most csak egyetlen eszközdobozt kínál, a képernyő bal sarkában, míg jobboldalt egy oszlopba rendezve találhatók az azonos méretű paletták, jókora térrel közöttük, hogy normálisan lehessen dolgozni. Minden egyes paletta a maga rendjén további, sorba rendezett palettákat tartalmazhat, akár csak a Photoshopban. Az Illustrator minden objektumhoz két színattribútumot rendel: a kitöltést és az ecsetvonalat. Ettől eltekintve a többi közös alapokon nyugszik. Az egykor volt, mindenütt jelenvaló Paint Style palettát feldarabolták, és akárcsak a Photoshopban, más-más palettában kell meghatározni a színeket, eltávolítani azokat a jövőbeli felhasználás céljával, illetve árnyalatokat létrehozni. Immár az Illustrator is füllel látta el palettáit, amelynél „fogva”, kattintással, azok további opciókat tárhatnak fel, vagy kivonulhatók egyik palettából, hogy újat hozunk létre. A tabulátorbillentyűvel itt is elrejtethető a paletták, illetve a (Shift)-(Tab)-bal minden eltüntethető a felületről, kivéve az eszközdobozt. A legjobb ötlet azonban e téren nem is a Photoshopból származik, hanem a FreeHandból: két paletta összekapcsolható, ha egy ilyen fület ráhúzunk a másik paletta aljára. Egyetlen paletta ír ki a többi közül: a szabadon lebegő Tab Ruler széthúzható, hogy illeszkedjék a szövegtömbhöz.

Hasonló módon kezeli a rétegeket is a két program. Rádászként az Illustrator lehetővé teszi a rétegek különböző módú megtekintését, valamint az importált képek elhomályosítását, ha követőmintaként akarjuk használni azokat. A rácsok

akarjuk töltöni képernyőnk munkánkával, az (F)-et nyomjuk meg. Vagy például (T)-vel kell a Type eszközt, (P)-vel a tolat előhívni. Az (X) lenyomásával váltogathatjuk a színválasztást a kitöltéssel vagy az ecsetvonalal. (Végre támogatja az Illustrator az RGB és a HSB színmodellt is.)

Megkönnyítendő az Illustrator beilleszkedését a windowsos táborba, az Adobe módosította a billentyűzetes rövidítések egy másik csoportját is: mivel a PC-n csak három módosítóbillentyű van, az Adobe minden olyan billentyűt letilt, amely a (Ctrl)-l egy kombinációban szokott szerepelni. Ha valaki nem tud megbárthatozni ezekkel az új billentyűkombinációk rövidítésekkel, vagy az olyan ódsi, merev fogásokkal, mint például a (Ctrl)-(Shift)-vontatás az útmutató elmozdításához, az kiválaszthat egy olyan preferencia-ellenőrző ablakot, amelyben visszaállíthatja az összes (Ctrl) billentyűs rövidítést. Nem valószínű, hogy ez a jövő útja.

Mindazonáltal nem csupán küllemében és viselkedésében utal a Photoshopra a 7-es Illustrator, új módon támogatja például az abban létrehozott képeket is. A 6-os Illustrator felismerte a TIFF, JPEG és hasonló formátumokat, de elemezte a képeket: először is integrálta a pixeleket az Illustrator natív PostScript-formátumába, aztán konvertálta a színeket CMYK-ba, majd az elmentett dokumentumokat elképesztő méretűvé növelte. A 7-es kiadás kisebb, könnyebben kezelhető állományokat ígér, ezenfelül támogatja az RGB képeket, csak akkor konvertálva azokat CMYK-vá, amikor színre bontva nyomtatja ki az adott munkát. Végül pedig az automatikus nyomkövetési funkció a színes képeknél is működik már. Sajnos azonban ezzel az eszközzel

egyidejűleg csak egy útvonal hozható létre, és a vezérlők is sok kívánnivalót hagynak maguk után. A hiányosság kiküszöbölése végett az Adobe minden Illustrator 7-hez mellékelni fogja önálló Streamline célprogramját.

Nóvumok

Vertical Text: kezelhetők vele a japán szövegek. Immár függőleges oszlopokban is létrehozhatók szövegek. Az Adobe végül is azt akarja elérni, hogy egyetlen szövegmodul bírkózzon meg mindenféle nyelvel.

Reshape Curve Tool: az új átfarmálószerkező egy vagy két pont között képes kifejteni a nyitott útvonalakat. A végpontok horgonyokként, azaz referenciapontok gyanánt működnek, és az útvonalat kell vonatni ahhoz, hogy különböző irányokba emelhesseük. Érdekes ez az új görbeszerkesztési modell, de még nem eléggé kiforrott.

Drag and Drop Colors: a paletták között, illetve a palettákról az objektumokra vidd és dobd módon vihetők át a színek. Ez a funkció sincs annyira teljesértékűen megvalósítva, mint például a FreeHandben, de így is hatékony segítség. Például egy burkolatminta meghatározásához csak rá kell dobni egy objektumgyűjteményt az új Swatches palettára.

Grids: Tíz év kellett ahhoz, hogy a MacDraw első változatában bemutatkozott rácsok végre megérkezzenek az Illustratorba. Szerencsére ezt a funkciót kiválóan valósították meg, ugyanígy, mint a Photoshopban vagy a FreeHandben. A rács mindig a megjelenített objektumok háttérében látható, így segít elkülöníteni egymástól a fehér és az átlátszó alakzatokat.

Visible Origin Point: a 7-es Illustrator megjeleníti a transzformáció kezdeti pontját, vagyis azt a központot, amely körül forgathatók, illetve méretezhető az alakzatok. Ez az origó új helyre húzható át, és megtekinthető, amint rákapcsolódik a referenciapontokra. Apró, de hasznos segítség.

URL objektumok: a programban lévő bármelyik képhez egy URL rendelhető, ami kifejezetten jól jön akkor, ha valaki például Adobe Acrobat-dokumentumot vagy GIFF képet akar létrehozni. Másra azonban nem használható.

Összegzés

Nem állítható, hogy az Illustrator 7 felhőtlen örömeiket szerez majdani felhasználóinak. Ahhoz, hogy a birtokunkba vegyünk, teljesen át kell állítani gondolkodásmódunkat, és ehhez mérten nagyon kevés, ráadásul miniatűr újdonságot nyújt. Ha nem néznénk ezek megvalósítási színvonalát, a programot habozás nélkül a FreeHand és a CorelDRAW mögé kellene besorolni. Amde az Illustrator-hívek számára több minden is (de minimum három dolog) indokolja a továbbfejlesztést: először is például az előző változathoz képest nagymértékben javított képtámogatás, továbbá olyan, a munka hatékonyságát fokozó finomságok, mint az eszközdoboz rövidítései. Másodsor a Photoshop-használók számára otthonos, megújított kezelőfelület: vélhetőleg ők könnyebben elsajátíthatják az Illustrator használatát, mint riválisaiét. Harmadszor pedig: a Macintoshsal dolgozó művészek végre kommunikálni tudnak a másik világgal híveivel is, mégpedig megbízható módon.

Deke McClelland
(Macworld)

Apple Hírek

Két új modellől várja Mac-eladásainak fellendülését az Apple. Az ószre ígért Kansas kódnevű rendszer voltaképpen a 9600-as Mac egy módosított változata, a hamarosan piacra kerülő PowerPC G3 CPU 266 megahertzes verziójával működik, és kapcsolt üzemi gyorstárat tartalmaz, amely a processzor-gyorstár kommunikációt a jelenlegi 50 megahertzről 100-ra növeli.

A másik rendszer a januári San Francisco-i Macworld Expon debütáló Gossamer, amelyet a megjelenés előtt álló 300, illetve 350 megahertzes órajelű PowerPC 604e (Mach 5) kóré építének. A Gossamernek gyors rendszersínnei látták el; a hírek szerint 66 megahertzes (ez a sebesség megegyezik a CHRP kezdeti, hasonló jellemzőjével), és a CHRP-technikákat az Apple saját fejlesztésű eljárásaival ötvözik magukban. Versenyelőnyét biztosítandó, az Apple a várakozások szerint nem fogja megengedni a hasonló mágyártóknak a G3 és a Mach 5 processzorok alkalmazását, sőt maga akarja hitelesíteni az elmentett processzorokat tartalmazó CHRP-rendszereket – ami késleltetheti azok megjelenését, vagyis további előnyhöz juttathatja a Cupertino gyártót. Végül pedig az Apple bírja az IBM és a Motorola ígérteit, miszerint azok nagy tételeben szállítják neki az új CPU-kat, ellenben részesei-ve át a klóngyártókkal szemben.

SYSTREND®

Sikerünk új feladatokat eredményez, ezért új munkatársakra van szükségünk.

A Systrend Kft. - mint COMPAQ System Reseller, IBM System Center, HP Authorised Direct Dealer, MICROSOFT Solution Provider, NOVELL System House - magas műszaki színvonalú, nagy megbízhatóságú számítástechnikai rendszerek megvalósításával foglalkozik.

Szolgáltatásainkat elsősorban multinacionális cégek, bankok, biztosítók, illetve az államigazgatáshoz tartozó intézmények veszik igénybe.

Keresünk

applikációs mérnököt

magasfokú PC hardware, software, hálózati és kommunikációs gyakorlattal, rendszerintegrátori és presales feladatok ellátására.

Elvárásaink:

a magas szintű szakmai tudáson túlmenően segítőkész, ügyfélbarát fellépés. Jövőrorientált munkahelyet ajánlunk egy dinamikus csapatban, továbbképzési lehetőségeket, valamint a feladatok jelentőségének megfelelő fizetést.

Mit ajánl Ön?

Kérjük hívjon minket a 351-5457 telefonon vagy küldje el jelentkezését a Systrend Kft. címére: 1068 Budapest, Rippl Rónai u. 2.

25055

FEFO Computer

267-8980



Ismerkedjen meg Ön is a legkorszerűbb PC alapú VHS, S-VHS és DV minőségű non-lineáris videó editáló és MPEG enkódolókkal rendelkező

Digital Processing System Spark Direct DV editáló

<p>1073 Budapest, Barossy u. 8. T: 267-8980, F: 352-1620</p> <p>1122 Budapest, Arisztida ut. 11. T: 202-6002, F: 755-0047</p> <p>1621 Pécs, Munkácsy u. 8. T: 721328-318, F: 721325-188</p> <p>6722 Szeged, Gopai u. 2. T: F: 621010-632</p> <p>9022 Győr, Urfi F. u. 8. T: F: 96311-725</p>	<p>Magyar CD-ROM ÚJDONSÁGOK</p> <p>WOODSTONE INTERACTIVE</p> <p>1066 Budapest, Teréz krt. 36., Tel.: 302-4420, Fax: 302-2102 Postai cím: 1185 Bp. 62. Pf. 890., Mobil: 06 (20) 666-000</p> <p>VISZONTELADÓINKAT BIZOMÁNYOS ÉS EGYSZER KEDVEZŐ KONSTRUKCIÓKKAL VÁRJUK!</p> <p>NYELVÉSZ 3. Ezem a lemezen 13 angol és 13 német lecke található haladóknak, melyek segítségével az 60 nyelvben előforduló beszédformákat könnyedén eljáratjuk. Ár: 6 500,- Ft</p> <p>MAGYAR FONTOK A CD 3000 TrueType és 1000 PostScript font tartalmaz. Termékünk egyik előnye, hogy kitölti a professzionális és az általános felhasználói réteget is. A hamarosan kapható CD ára: 4 990,- Ft.</p> <p>NYELVSTÚDIÓ 1. Új nyelvtanuló program, amely színes új technikai megoldással könnyebben és gyorsabban oktatja a tananyagot. A CD 25 angol és 25 német lecke, kiegészítőanyag, hangszalag, képregényeszerű megoldások, szöveges ismeret és példák tartalmaz. Készülék. A hamarosan kapható program ára: 6 500,- Ft / CD.</p>	<p>8816 16/1632x/1016 4100/8800/8500 Adatlap 3100W hangkártya 5800 Hangfal 2x50W/2x16Ω 3160/7900</p> <p>Magyarul, szlovénul:</p> <p>DL 400C/170C/850C 29980/42540/63880 LaserJet 5L/6L/8L/9L 78880/17880/182380 EPSON 6P/600/6300/6400 23880/55880 Acrobat 5.0/PP-ScanJet 5x 27380/49580 HP-ScanJet 4x/5x 147880/81180</p> <p>Komputerházak:</p> <p>Class 250 IBM Personal Office 33000 36.8 Foveo/5 Tech PC3350/4 12800/22900</p> <p>Kezelőszerek:</p> <p>Bely v. Molyony / powermax 5400/8700 105 g. billentyűzet 2400/780 Epson 95-TP-INC 5A/PC 3300/4000</p> <p>Biztosítók:</p> <p>0008 22/W3/11/W300 8200/13600/14200 W300/4.0/W3/0/0/0/0 up 26000/58800 W300/502/161/0/0/0/0 + 5. szar. 17700/14700</p>
--	--	---

Dinamikus
szoftverfejlesztő cég keres fiatal
programozókat

főállású programozói,
vezető programozói munkakörbe

Delphi-
Visual C++-
Oracle-
ismeretek.

Objektumorientált fejlesztési
technológiában szerzett tapasztalat
előnyt jelent.

Minőségi munka, kiemelt fizetés!

Szakmai önéletrajzokat várunk
a következő címre:
Geoview Systems Kft.
1137 Budapest,
Radnóti M. u. 2. vagy
e-mail: nikkah@bp.govview.hu



24058



Nyílt rendszerekkel
foglalkozó számítástechnikai cég
még növekedési feladatai elvégzéséhez
munkatársakat keres:

- intranetalkalmazás-fejlesztő
- kereskedelmi
- support
- marketing munkakörbe.

Jelentkezés szakmai önéletrajzzal.

Areco Systems Kft.
1119 Budapest, Fehérvári út 83.
Telefax: 204-3019, E-mail: peter@areco.hu

34058

Az autókalkatrész-importhoz és -kereskedelemben egyes területein vezető pozíciókat elérni, magántulajdonú, dinamikus fejlődő Hegyalja Kft. fiatal és ambíciós csapatába, a társaság budaörsi székhelyére keresünk

programozásban jártas
számítástechnikai munkatársat.

Alkalmazási feltételek:

Clipper alkalmazási gyakorlat, Novell 3.12 ismerete,
Windows-gyakorlat és SQL-ismeret, internetes tapasztalat előnyt jelent
(elkötelezett, precíz munkavégzés, feddhetetlen előélet jogosítvány).

Érdeklő?

Szakmai önéletrajzzal kísért írásos pályázatát kérjük, küldje az alábbi címre:
Hegyalja Kft. 2040 Budaörs, Baross u. 87.
Ha további információra van szüksége, hívja Szénási András ügyvezető igazgatót a
(06-23)416-778-as telefonszámon.

25058

100%-os külföldi tulajdonban lévő, belvárosi kereskedelmi bank
számítástechnikai főosztálya AS/400 alapú integrált banki
rendszere és PC-s, Windows NT-s SQL rendszere üzemeltetéséhez
keres azonnali belépésre angolul dolgozni (írni és beszélni) képes,
főiskolai végzettséggel és gyakorlattal rendelkező,
két műszakban dolgozó

rendszerüzemeltetőt,

és több éves banki gyakorlattal,
komoly AS/400 és MIDAS ismeretekkel rendelkező

rendszergazdát,

és egyetemi végzettséggel Windows NT-s hálózati,
SQL és Visual Basic vagy HTML fejlesztői ismerettel rendelkező

programozót,

és adatvédelemmel foglalkozó, banküzemeltetés ismerő

biztonságtechnikai szakembert.

Az angol és magyar nyelvű önéletrajzot,
munkaügyi állás lehetséges időpontjának és a bérigénynek
megjelölésével a következő címre kérjük:

"Számítástechnika"
1461 Budapest, Pf.: 58

25051

Budapesti német-magyar szoftverház
programozót

keres UNIX- és NT-környezetben működő
szoftverek tervezésére és fejlesztésére.
Gyakorlati tudás szükséges.
Német nyelvtudás szükséges.
Rendszergazda-ismeret előnyt jelent.

Jelentkezés: levélben vagy e-mailben, rövid önéletrajzzal.
evosoft Hungary Kft., 1113 Budapest, Bocskai út 77-79.
e-mail: primany@evosoft.hungary.net 24053

Budapesti vagy Budapest környéki, fiatal
programozókat keresünk

főállású vagy megbízásos munkákra.
Munkakörök: C/C++ és/vagy Delphi, ill.
C++ Builder, Windows, Win95, NT, SQL
programozói szintű ismerete előny.
Angol nyelvismeret elengedhetetlen.

Szakmai önéletrajzot „Communicator” jellegre
1161 Budapest, Ottó u. 22/B címre kérjük. 24057

MAGYAR CD-ROM ÚJDONSÁGOK

WOODSTONE INTERACTIVE

1066 Budapest, Teréz krt. 36., Tel.: 302-4420, Fax: 302-2102
Postai cím: 1185 Bp. 62. Pf. 890., Mobil: 06 (20) 666-000

VISZONTELADÓINKAT BIZOMÁNYOS ÉS EGYSZER
KEDVEZŐ KONSTRUKCIÓKKAL VÁRJUK!

NYELVÉSZ 3. Ezem a lemezen 13 angol és 13 német lecke található haladóknak, melyek segítségével az 60 nyelvben előforduló beszédformákat könnyedén eljáratjuk. Ár: 6 500,- Ft

MAGYAR FONTOK A CD 3000 TrueType és 1000 PostScript font tartalmaz. Termékünk egyik előnye, hogy kitölti a professzionális és az általános felhasználói réteget is. A hamarosan kapható CD ára: 4 990,- Ft.



NYELVSTÚDIÓ 1. Új nyelvtanuló program, amely színes új technikai megoldással könnyebben és gyorsabban oktatja a tananyagot. A CD 25 angol és 25 német lecke, kiegészítőanyag, hangszalag, képregényeszerű megoldások, szöveges ismeret és példák tartalmaz. Készülék. A hamarosan kapható program ára: 6 500,- Ft / CD.

NYELVSTÚDIÓ 1. Új nyelvtanuló program, amely színes új technikai megoldással könnyebben és gyorsabban oktatja a tananyagot. A CD 25 angol és 25 német lecke, kiegészítőanyag, hangszalag, képregényeszerű megoldások, szöveges ismeret és példák tartalmaz. Készülék. A hamarosan kapható program ára: 6 500,- Ft / CD.



NYELVSTÚDIÓ 1. Új nyelvtanuló program, amely színes új technikai megoldással könnyebben és gyorsabban oktatja a tananyagot. A CD 25 angol és 25 német lecke, kiegészítőanyag, hangszalag, képregényeszerű megoldások, szöveges ismeret és példák tartalmaz. Készülék. A hamarosan kapható program ára: 6 500,- Ft / CD.

25048

Hungexpo Rt.

Számítástechnikai igazgatóság
munkatársakat keres
az alábbi munkakörökbe:

1. Rendszeradminisztrátor:

Követelmények:

- Novell NetWare 3.x, 4.x
- Windows NT 4.0
- Sybase SQL
- Internet-, intranetismeretek,
- hasonló munkakörben eltöltött min. 3 év,
- felsőfokú végzettség

2. Szervizszakember:

Követelmények:

- PC-
- nyomtató-,
- winchesterszerviz-ismeret,
- hasonló munkakörben eltöltött min. 3 év,
- felsőfokú végzettség.

Érdeklődni és jelentkezni
szakmai önéletrajzzal és
bizonyítványok másolataival
írásban az alábbi címen lehet:

Hungexpo Rt.
Informatikai Igazgatóság
Számítástechnikai Üzemeltetési Osztály
1441 Budapest, Pf. 44

Telefonon érdeklődni lehet
Ilyés Gábor osztályvezetőnél
a 263-6233-as telefonszámon.

24056



Kevesebb bevételt vár az Intel

Figyelmeztette befektetőit az Intel, hogy a második negyedévi forgalmi és nyereségadatai nem a várakozásoknak megfelelően alakulnak. Áprilisban még azt jósolta a kaliforniai cég, hogy a második negyedévi árbevétele eléri, vagy csekély mértékben meghaladja az első három hónapban jegyzett értéket, azaz 6,4 milliárd dollárt.

A mostani prognózis ehhez képest 5-10 százalékos visszaesérről szól. *Howard High* szövívő elsősorban az európai kereslet csökkenését okolja ezért.

A Windows NT ideai esélyei

Újabb nagy növekedést hoz az operációs rendszerek piacán az idei év, ahogy egyre több vállalat tér át a Windows 95-re, és főleg az NT-re. A Dataquest piacutató cég előrejelzése szerint idén 86,5 millió példányt adnak el összesen rendszerszoftverből, azaz 18,8 százalékkal többet, mint 1996-ban. Míg 1996-ban a Windows 95 volt a sztár, 1997 a Windows NT éve lesz, amelyből – a piacutató jóslata szerint – idén 156 százalékkal több példány fogy el, mint tavaly.

A szerver-operációs rendszerek eladásának legnagyobb húzóereje a World Wide Web, hiszen az előrejelzések a Web-kiszolgálók gyors ütemű térhódításáról szólnak. A szállítók a belépő szinten mindinkább Windows NT alapú Web-szervereket kínálnak, de a csúcskategória továbbra is a UNIX-ra alapoz. *Chris Le Tocq* vezető elemző ebben igazat ad a SUN-t kormányzó *Scott McNealy*nek, aki azt nyilatkozta, hogy megbízhatóság és méretezhetőség tekintetében az NT ma ott tart, ahol a UNIX két évvel ezelőtt).

Ahogy fokozatosan visszasarulnak a 16 bites operációs rendszerek, úgy nő az NT részaránya. A Dataquest azt jósolja, hogy az ezredfordulóig 41,2 millióra nő a világszerte működő Windows NT operációs rendszerek száma.

Olaszország hátul kullog

Információtechnológiai (IT) kiadásait tekintve, Olaszország jócskán lemarad európai versenytársai mögött – olvasható az

Assisform piacutató cég tanulmányában. 1996-ban csupán 3,6 százalékkal nőtt az olasz IT-piac (23 billió lírát, azaz 13,7 milliárd dollárt tett ki), ugyanakkor Spanyolországé, Portugáliáé és Írországé is több mint 7 százalékkal növekedett. Az IT-termékek és -szolgáltatások egy főre jutó költségei tekintetében is jóval hátrébb van Olaszország, mint európai, egyesült államokbeli vagy japán versenytársai.

Tavaly Olaszországban az egy főre eső IT-kiadás 253 dollár volt, Franciaországban 489, Németországban 512, Nagy-Britanniában 523, Japánban 741, az Egyesült Államokban pedig 909 dollár, csak Spanyolország költött kevesebbet, személyenként 173 dollárt.

Olaszországban a GDP 1,4 százalékát fordították IT-termékekre és -szolgáltatásokra, amivel csupán Spanyolországot előzte meg, ahol a GDP 1,3 százalékát költötték információtechnológiára, Németországban viszont 1,9, Franciaországban 2, Nagy-Britanniában 2,8 százalékot. A háztartásokban működő PC-k számával sem büszkélkedhet Olaszország: az otthonok 0,9 százalékában üzemel személyi számítógép, és az alkalmazottak 26,4 százaléka használ PC-t munkahelyén. Spanyolországban van csak kevesebb PC, ott a lakások 0,8, a munkahelyek 25,6 százalékában használnak számítógépet.

A távközlés területén már jobban áll Olaszország – állítja az Assisform tanulmánya. Ez a szegmens tavaly 15,3 százalékos növekedést mutatott, értéke 43,52 billió lírát tett ki.

Az elektronikus szoftver-disztribúció kilátásai

A piac elemzői meglehetősen eltérően vélekednek az elektronikus szoftverdisztribúció jövőjéről. A legtöbb előrejelzés nem számol nagy áttöréssel e téren; mi több, sokan nem is tekintik önálló kategóriának, hanem egybeemossák az elektronikus kereskedelemmel, amelybe minden befér, a virágárusítástól egészen az Interneten végzett banki műveletekig – így tehát a szoftverértékesítés is.

Ezzel szemben a szoftverfejlesztők, -disztribútorok és -vize-

Szoftveralkalmazkodás Nyugat-Európában

	Kalkulációs aránya (százalék)		Az okozott kár nagysága (ezer dollár)	
	1995	1996	1995	1996
Ausztria	47	43	66994	50267
Belgium és Luxemburg	48	39	78210	49197
Dánia	47	35	82670	37331
Finnország	50	41	80903	36335
Franciaország	51	44	537567	411956
Görögország	86	78	40578	45802
Hollandia	63	53	275320	221144
Írország	71	79	40640	46555
Németország	42	36	77589	497950
Norvégia és Island	54	54	96981	103852
Olaszország	61	55	503648	340784
Portugália	61	53	60236	36183
Spanyolország	74	65	229533	148823
Svédország	47	43	132779	99545
Svédország	54	47	206332	112436

(Forrás: SPA és BSA)

szonteladók óriási lehetőséget látnak a szoftverek online értékesítésében és szállításában. Többnyire a szállítási és kezelési költségek lefaragását és nagyobb potenciális felhasználói tábor remélnék az elektronikus disztribúció alkalmazásától. A *Softletter* című egyesült államokbeli hírlevél felmérése szerint a fejlesztők zöme arra számít, hogy a következő 2-5 év folyamán bevételeinek a 33 százaléka származik majd termékei online eladásából. Ma már a független gyártók java része a Web-helyén publikálja szoftverei hibajavító kiadásait, frissítéseit és demóit.

A disztribútorok is kénytelenek újra meghatározni szerepüket, hiszen a világháló révén a gyártók közvetlenül, az ő megkerülésükkel értékesíthetik termékeiket a felhasználóknak. A hagyományos disztribútorok, mint a Tech Data, a Merisel és az Intelligent Electronics például erőforrás-kihelyezést végez, olyan cégeknek, mint a CyberSource, a LittleNet, különféle háttér-disztribúciós szolgáltatások elérésére, úgymint: fizetésfeldolgozásra, Web-kiszolgálók és elektronikus szoftverdisztribúciós szerverek fenntartására. Más disztribútorok megpróbálják magasabb szintre emelni felhasználóikhoz fűződő kapcsolataikat, például online szoftverboltok felállításával (CyberSource Software.net, Microsoft Network, CompuServe).

Ami pedig a mindnyájuk által elérni kívánt felhasználókat illeti, sokukat visszatartja még a hitelkártyás visszaélésektől való félelem, valamint az a tény, hogy a jelenlegi sávszélességek nem kedveznek a terjedelmes üzleti alkalmazások letöltésének, to-

vábbá több más, az online fizetés biztonságával és a licenckérdésekkel kapcsolatos aggály.

Reuters-konferencia az online pénzügyi szolgáltatásokról

Az online hír- és információszolgáltató Reuters Ltd. volt a szponzora annak a New Yorkban megrendezett nemzetközi konferenciának, a Reuters World Conference-nek, amely egyebek mellett azt vizsgálta, hogy milyen hatással van az Internet a pénzügyi szolgáltatások piacára. Az egyik panelbeszélgetésen elhangzott: noha a pénzügyi információk azonnali elérhetősége hamarosan alapszolgáltatássá válik, és egy PC, valamint egy modem birtokában gyakorlatilag bárki csaknem valós időben juthat a tőzsdei információkhoz, diszkontbrókerek révén pedig megkötheti üzleteit, attól még a profi pénzügyi tanácsadóknak nem kell lehúzniuk a rólót.

Az Internet hatására változik a Reutershez hasonló szolgáltatók és a brókerházak által kínált szolgáltatások jellege. A gyorsabb technikák alkalmazásával a vállalatok nagyban lerövidíthetik szolgáltatásaik piacra vitelének idejét, és gyorsabban kínálhatnak hozzáadott értéket egyre igényesebb ügyfelek számára. Ugyanakkor a Háló hatalmas piacot teremt eme új típusú szolgáltatások számára.

David Weisman, a Forrester Research pénzügyi és technológiai stratégiáért felelős igazgatója szerint 1997 végéig már 2,8 milliónyian lesznek azok, akik online üzleteket kötnek, illetve elektronikus úton bonyolítják le banki ügyleteiket; 2000-ig pedig már 10 millióra emelkedik a számuk. Nemcsak arról van szó azonban, hogy gyarapodik az online pénzügyi szolgáltatásokat igénybe vevők tábora, hanem egyszersmind változik e szolgáltatások elérési módja. Weisman állítása szerint idén még az online pénzügyi szolgáltatásoknak körülbelül a felét valamilyen magánhálózaton keresztül veszik igénybe, de 2001-ben már csaknem minden ilyen szolgáltatást az Internetről lehet majd lekérni. Ebből persze még nem következik, hogy az efféle szol-

gáltatásokat nyújtó cégek rengeteg pénzt keresnek majd ezen.

Weisman megfogalmazásában: „Senki sem gazdagodik meg ebből.” A cégek ugyanis még csak tanulgatják, hogyan kell üzletet kötni az Interneten. És noha sem maga az árumegrendelés, sem a banki számlainformációk online elérése nem kerül sok pénzbe, annál drágább az ehhez szükséges infrastruktúra kiépítése. Mivel számos cég kínál pénzügyi információkat az Interneten – például 15 perces késleltetéssel tőzsdei árfolyamokat –, az alapszolgáltatások még megfizethetők maradnak.

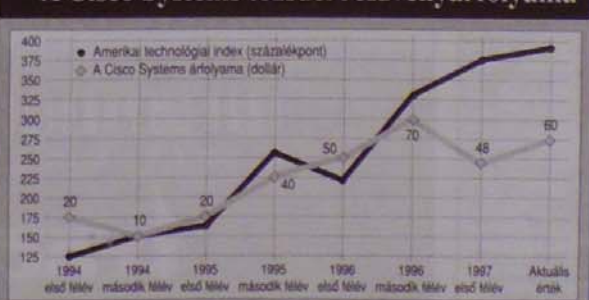
A konferencián részt vevő információszolgáltatók elismerték, hogy nem a fogyasztóknak kínált online szolgáltatásokból keresik meg a betevőjüket, hanem a pénzügyi vagy médiaszektort megcélzókból. Jelenleg az is elég, ha nem veszteségesek a Web alapú fogyasztói információs szolgáltatások; fő, hogy az ezzel foglalkozó cégeknek sikerüljön megérteniük a piac fejlődési irányát. Így vélekedik *Peter Job*, a Reuters Holding ügyvezető igazgatója, szerinte rendkívül fontos a márkanév ismertsége – az Internet új közegében is ismertté kell válni.

Egyes pénzügyi szolgáltatók, például a diszkontbrókerházak, amelyek végrehajtják a megbízók által kívánt tőzsdei ügyleteket, és nem nyújtanak túl nagy hozzáadott értéket elemzések tekintetében, az Internet meghatározta új helyzetben a tömegpiacra akarnak koncentrálni. Úgy próbálnak meg pénzt csinálni, hogy a fogyasztók kezébe adják a megfelelő eszközöket – a tőzsdei részvényárfolyamokat, online tranzakciófeldolgozási rendszereket –, hogy azok önmaguk brókerként maguk bonyolítassák le ügyleteiket.

A *Quick & Reilly* is ilyen kedvezményes brókerszolgáltatásokat nyújt a fogyasztóknak. Főnöke, *Peter Quick* elmondta: rendkívül sok ember van, aki maga akarja – és tudja is – intézni ezeket a dolgokat. Ugyanakkor egyre nő azok száma is, akik pénzügyi tanácsadást igényelnek. És éppen ez fogja megkülönböztetni egymástól az e szektorban tevékenykedő cégeket: hogy mennyire tudnak nagy jelentőségű, jól átlátható információval szolgálni. *Philip White*, az Informix elnöke az információról szólván már nem csupán a rideg számokra gondol, hanem videóanyagokra és egyéb adattípusokra.

Ha már az alapvető pénzügyi szolgáltatások áruikké válnak, a hozzáadott érték, a releváns jegy az lesz, hogy ki tud több ügyfél számára tanácsot adni – állítja *Weisman*. „Van egy nagyon nagy piac, a 25-44 éveseké, akik évi 50 ezer és 150 ezer dollár között keresnek, és akik nincsenek igazán kiszolgálva. Mivel nincs sok befektethető vagyontárgyuk, a teljes értékű pénzügyi szolgáltatásokat kínáló cégek számára majdnem tökéletesen érdektelenek.”

A Cisco Systems tőzsdei részvényárfolyama



(Forrás: Wolpert)

