

# SZÁMÍTÁSTECHNIKA

NEMZETKÖZI INFORMATIKAI HETILAP XII. ÉVFOLYAM 33. SZÁM 1997. AUGUSZTUS 12. ÁRA: 98 FORINT



**Fej fej mellett**

Vélekedjünk akárhogy a PC-s irodai programcsomagok (vörjéről), egyelőre adáz közöttük a verseny. Ezért is érdekes két piaci főszereplő, a Microsoft Office 97 Professional és a Lotus SmartSuite 97 összehasonlítása, és a végkövetkeztetés: egyik sem tökéletes, mindkettő gazdag, és minőségüket tekintve egyik sincs abszolút túlényben a másikai szemben

9-10. oldal

**Felkészült az aratásra a Netscape**

InfoWorld-szerkesztők kérdéseit kellett kiállnia Jim Barksdale-nek, a Netscape vezérigazgatójának a cég legutóbbi fejlesztői konferenciáján. Mivel a köztudatban a Netscape a Microsoft egyre erősödő ellenlábasa-nak tűnik, különösen érdekesek Barksdale ide vonatkozó válaszai. Az egyik szerint: „...eladásaink jelentős része NT alapú. Nézzé, ha az ember szabványokat használ, akkor szabványokat használ, és nem áll neki háborúzni a kiszolgálóplatformok terén”.

11-12. oldal

**Ordások között**

Vajon mi lesz a Novell fűrtö-zési technikájának, a Wolf Mountaiennek a sorsa? Vezető fejlesztői a márciusi BrainShare konferencián bejelentették, hogy önálló céget (Timpanogos Research Group) alapítottak, és az éppen a fűrtözési technikát akarja üzleti hasznárára fordítani; azt azonban a Novell is sajátjának tekinti

13-15. oldal

**Merre tart a Corel?**

Michael Cowplanddel, a Corel alapítójával és vezérigazgatójával készített stratégiai interjú Marc Ferranti (IDG News Service). Mint emlékeztetés, a Corel szinte a biztos végül mentette meg a WordPerfectet azzal, hogy megvásárolta, és irodai csomagjának részévé tette. A cég vertikális alkalmazások fejlesztésébe fog (orvosi, jogi, építkezési csomagok), és elkészítette az Office for Java-t. Fejlesztési ciklusa rövidebb nagy versenyársaiénál

17-18. oldal

## Szövetkeznek a Bentley



**Geometria adds Land Information Systems (LIS) expertise to Bentley's GeoSource Provider Program**



With the appointment of Geometria from Budapest, Hungary, to Bentley's GeoSource Provider Program, Bentley takes an important next step in the GeoSource Provider Program in Europe. Bentley has established the GeoSource Program to support consulting firms, integrators, application developers and other geoen지니어ing service providers with a certification program to assist their efforts to provide high quality solutions to their clients.

Az 1984-ben, Barry és Keith Bentley által alapított Bentley (amelyet ma is a Bentley család tagjai vezetnek) a világ legnagyobb, térinformatikával foglalkozó cégeinek, az Intergraphnak volt a fejlesztőcsapata. Mára önálló útra tért, 700-nál több alkalmazottal 1996-ban 120 millió dolláros árbevételt ért el, MicroStationjét a nagy amerikai tervezőcégek több mint 70 százaléka használja. Kinyílt a világ felé új partnerprojektje, a július 23-án bejelentett GeoSource Provider Program. Elismerés a magyar térinformatika számára, hogy a cseh BERIT mellett a Geometria Térinformatikai Rendszerházzal fölvetett kapcsolata jelenti ennek nyitányát Közép-Európában. Mindezt Web-helyén, a <http://www.bentley.com/news/headline/geometria.htm> címen közzé is tette.

## Microsoft–Apple: együtt?

Bombaként robbant Steve Jobs bejelentése a Macworld Expón: cége szövetséget kötött a Microsofttal. „Ami engem illet, a Microsoft és az Apple közötti versenynek vége” – mondta. A megállapodás szerint a Microsoft 150 millió dollár értékben szavazásra nem jogosító Apple-részvényeket vesz, amelyeket három évig nem adhat el; a két cég kölcsönös licen szerződést köt egymás szabadalmaira; a Mac OS alapgégszoje az Internet Explorer lesz; megvalósítják az együttműködést a Microsoft és az Apple Java Virtual Machine-je között; a Microsoft legalább öt évig folyamatosan felfrissíti a Macintoshra készült Office-alkalmazásokat. Az Office 98 for the Mac már az év végére megjelenik.

Változások történtek az Apple igazgatótanácsának összetételében is. Távozott a korábbi Apple-elnök, A. C. Markkula, míg az új tagok között van Larry El-

lison, az Oracle vezérigazgatója, Jerry York, az IBM és a Chrysler korábbi pénzügyi vezetője, valamint Bill Campbell, az Intuit vezérigazgatója, a Claris (az Apple szoftveres leányvállalata) egykori vezetője.



Közéttette legfrissebb pénzügyi adatait a Digital. A folyó pénzügyi év utolsó negyedét 124 millió dolláros (részvényenként 75 centes) nettó nyereséggel zárta. Összehasonlítá-sul: tavaly ilyenkor 433 millió dolláros (érték-papíronként 2,87 dolláros) veszteséget volt kénytelen elkönyvelni.

A teljes üzleti év eredménye 141 millió dol-láros (részvényenként 68 centes) tiszta nyereség, míg az előző év 112 millió dolláros (érték-papíronként 97 centes) veszteséget rött a Digitalra. A most lezárt negyedik negyed

3,5 milliárd, az év egésze pedig 13 milliárd dolláros árbevételt hozott a maynardi cégnek.

Július utolsó napján az Olivetti SpA nyilvánosságra hozta az első félév számadatait. Eszerint: a tavalyi esztendő azonos időszakához képest 10,4 százalékkal, 3,1 billió lírára (hosszvetőleg 1,7 milliárd dollára) csökkent az előzetes adatok alapján számított forgalom. Ebben az összegben nincs benne a mobiltelefonias vállalat, az Omnitel Pronto Italia bevétele. Ez utóbbinak a tavalyihoz mérten 178 (%) százalékkal, 680 milliárd lírára nőtt a forgalma.

Együttal bejelentették, hogy lemondott igazgatótanácsbeli tagságáról Rodolfo De Benedetti, az Olivetti-csoport exelnökének

% Jelenleg a De Benedetti családnak csu-pán 6 százalékos tulajdonhányada van az olasz cégben.

Új taggal gyarapodott az IBM igazgatótanácsa. Legutóbb Minoru Makihara, a Mitsubishi elnöke csatlakozott a vezető testülethez. A 67 esztendő japán szakember a tizenkettedik széket foglalja el, amit egyesek szerint első-sorban annak köszönhet, hogy régi barátság lúzi Louis Gerstner elnök-vezérigazgatóhoz. Az amerikai ipan elemzők többsége azonban úgy látja: Gerstner döntését valószínűleg az indokolja, hogy több nemzetközi tapasztalatot akar vinni a vállalat irányításába.

(Az IDG TELEX folytatása a 23. oldalon olvasható.)

**KFKI–Digital–Oracle**

## Tendergyőzelem a HM-ben

A közelmúlt egyik legnagyobb érdeklődést kiváltott pályázatát a Honvédelmi Minisztérium 1999. január 1-jéig létrehozandó pénzügyi, logisztikai és emberierőforrás-gazdálkodási rendszerének megvalósítására írták ki. Jelezte a felfokozott érdeklődést, hogy bár – a szokásoktól eltérően – 50 millió forintot le kellett tenniük azoknak a cégeknek, amelyek rajthoz álltak a nyilvános pályázaton, mégis hét cég vállalkozott a megmértetésre. A jól előkészített, katonánsan ütemezett tender nyertesé a KFKI Számítástechnikai Rt. lett, amely a Digital Magyarországgal, az Oracle Hungaryval és a d'Extra-line-nal (amely emberierőforrás-gazdálkodási rendszert fejleszt) mint alvállalkozókkal állt rajthoz. Az érintett felekkel július 18-án már alá is írták a mintegy 540 millió forintra szóló megállapodást.

Ennek értelmében a KFKI Csoport fővállalkozóként projektmenedzsmen-t és rendszerintegrációs feladatokat lát el. Karádi Pál, a KFKI Számítástechnikai Rt. fővállalkozási irodájának vezetője közölte lapunkkal, hogy a Csoport részt vesz a hálózatépítésben és az Oracle Financials bevezetésében is. Króó Győző, a Digital kereskedelmi vezérigazgató-helyettese hozzáfűzte, hogy a Digital szállítja a központi szerveret, egy kétprocesszoros Alpha 4001-es UNIX-kiszolgálót

és mintegy 400 munkaállomást, valamint az államigazgatásban preferált Cisco hálózati eszközöket. Gálfi Zoltán, az Oracle Hungary alkalmazásértékesítési igazgatója elmondta, hogy cége vállalkozott az Oracle Financials mind a hét moduljának (fő-könyv, kötelezettségek, kintlévőségek, készletgazdálkodás, beszerzés, tárgyi-eszköz-gazdálkodás, riasztás) implementálására, továbbá az OLAP Express vezetői információs rendszer és az InterOffice irodaautomatizálási rendszer bevezetésére.

Mint Halasi Zoltántól, a HM köz-gazdasági és vagyonfelügyeleti főosztályának vezetőjétől megtudtuk, az ajánlatok elbírálásánál döntő szempont volt, hogy a választott megoldás milyen NATO-referenciákkal rendelkezik. A hardverplatformok közül szinte valamennyit felkínáltak a pályázók, a szoftvermegoldások között pedig megtalálhatók voltak a HM számára külön kifejlesztendő ajánlatok, valamint több integrált vállalat-irányítási rendszer (SAP, Sapiens, Griff) is. Azáltal, hogy a HM az Oracle Financials mellé állt, lehetővé vált, hogy a kormányzatban létrejő-jön az első komplex pénzügyi, vezetői információs és irodaautomatizálási rendszer; ilyen ebben a szférában eddig nem létezett.

Sziebig Andrea



## TERMÉKEK

■ **PC Card formátumú ISDN termináladaptert mutatott be a New Media.** A piaci igényeket figyelembe véve elsősorban Európának szánják a terméket, mivel ez a kontinens mondhatja magának a világ ISDN-piacának mintegy 70 százalékát. Két B csatómájával 128 kilobit/másodperces adattovábbítást tesz lehetővé, valamint támogatja az ML/PPP protokollt. Aktív architektúrája révén csökkenti a gazdagépprocesszorára nehezedő terhelést, ezáltal javítja a rendszer teljesítményét. Mellékelik hozzá az RVS-COM Lite szoftvert, amely módot ad az analóg adatmodemekkel való kommunikációra, valamint Internet- és elektronikus kereskedelmi funkciókat is nyújt. Telepítését az Auto-Install varázsló segíti.

■ **Megújítja Token Ring termékínálatát az IBM:** a 100 és 128 megabit/másodperces adapterektől, moduloktól, kapcsolóktól és más termékektől egyrészt azt várja a cég, hogy visszahúzzák a felhasználókat, akik egyre nagyobb számban térnek át a különféle Ethernet-megoldásokra; másrészt, hogy megoldják a mostani teljesítményproblémákat. Az eszközök között lesznek modulok a 8260 Intelligent Hub-hoz, adapterek a 8274 Token Ring-kapcsolóhoz, valamint nagy sebességű hálózati csatlakozók. Mindegyik visszamenőlegesen kompatibilis lesz a jelenlegi 4 és 16 megabit/másodperces Token Ring hálózatokkal, de azt még nem tudni, támogatni fogja-e az IBM az IEEE 802.1q specifikációt, amely azt határozza meg, hogyan küldhetők Token Ring-keretek Fast Ethernet-kereteken belül.

■ **Üvegcsálás modemet jelentett be a RAD.** A FOM-20 szinkron és aszinkron adatátvitelre egyaránt képes, 19,2 és 256 kilobit/másodperces közötti sebességgel. E két határ között a felhasználó 16 különféle sebességet választhat. Az áthidalható távolság ötven kilométer. Gyártója szerint a beépített biztonsági funkciók alkalmassá teszik banki és katonai használatra; üvegcsálás technikája érzéketlenné teszi a villámcsapásokra és más feszültségingadozásokra. Ellátták beépített Ethernet-híddal is.

■ **Token Ring hálózatokhoz való PC Card hálózati kártyát mutatott be a 3Com.** A Token-Link Velocity a campushálózatokban vagy a távoli irodákban

dolgozó felhasználóknak készült; támogatja a Windows 95, NT és 3.1x, valamint az OS/2 operációs rendszereket. Képes a hálózati sebességének érzékelésére, és annak megfelelően állítja be saját sebességét; a Remote Program Load támogatása révén távolból, hálózati kiszolgálóról is elindítható; kiszolgálja a Full Duplex/Dedicated Token Ringet (DTR) is.

■ **Beépíti NetServer kiszolgálóiba a HP a Seagate új, nagy teljesítményű merevlemezeit.** A Cheetah 4LP annak a Cheetah modelleszaládnak a tagja, amely a világban elsőként 10 ezer fordulat/perc fordulatszámon működik. Ennek köszönhető, hogy a maximális adatátviteli sebessége 16,8 megabit/másodperc, ami a Seagate mérései szerint 40 százalékkal több, mint a hagyományos, 7200-as fordulattal meghajtott. A 4LP kapacitása 4,5 gigabájt, átlagos hozzáférési ideje 7,5 ezredmásodperc. Kapható Ultra SCSI és Fibre Channel csatlóval is.

## KITEKINTÉS

■ **Tovább erősíti háttértár-részlegét a SUN.** A részleg, amelynek tavaly a duplájára emelték a beruházási összegét, és amely nagy teljesítményű lemeztömbökkel jelentkezett, lassan befejezi az Encore Computer felvásárlását. Ez utóbbi cég olyan háttértárakat készít, amelyek egy rendszerben képesek nagygépes és UNIX-os adatokat tárolni. A lépés egyértelműen jelzi a SUN célját: a nagyvállalati piacot. Már kínál olyan számítógépeket a SUN (például az Ultra Enterprise 10000-t), amelyeket a nagygépes rendszerek alternatívájaként hirdet; ehhez viszont megfelelő teljesítményű és megbízhatóságú lemeztömb is kell. Az Encore 185 millió dolláros felvásárlásával a SUN megjelenhet a nagygépes adattárak piacán is, másrészt birtokába kerül egy ritka technológia: az egységes adattárolás nagygépek, UNIX- és Windows NT-kiszolgálók számára. Ez azért is fontos, mert egészen 1997-ig a SUN lemeztömbjei csak a Solaris-szervereket támogatták, ami hátrányos helyzetbe hozta a gyártót az IBM-mel és a HP-vel szemben.

■ **PCI sínek közötti áthidalást megvalósító lapkából egyre többfélével kínálják a gyártók.** A cél az, hogy a régi ISA helyekkel azonos mennyiségű PCI

bővítés lehessen a számítógépekben. A nekibuzdulás mögött a Microsoft és az Intel áll: a két vállalat a PC 98 irányelvekben már nem hagyott helyet az ISA sínek. Jelenleg azonban általában három-négy PCI bővítés található a számítógépekben, szemben a hagyományos hat vagy több ISA sínnel. Éppen ezért kínálják a nagyobb lapkagyártók – mint a Digital Semiconductor, az IBM Microelectronics vagy a TI – az áthidaló lapkákat. A TI nemrégiben forgalomba hozott PCI2031 terméke segítségével négy újabb PCI sín építhető a számítógépekbe. A lapka megfelel a PCI Bus Power Management specifikációnak és az Advanced Configuration Power Interface követelményeknek; ez azért fontos, mert jövőre csak az a számítógép kaphatja meg a Windows 98 logót, amely összhangban van ezekkel az ajánlásokkal.

■ **Várniuk kell a Layer 3 kapcsolás lehetőségére a Cisco felhasználóknak.** Bár a cég már hetekkel ezelőtt forgalomba hozta nagy teljesítményű kapcsolóhoz Route Switch Module-ját (RSM), a Catalyst 5500-hoz való NetFlow kártya nem jelenik meg a jövő év elejéig. Ez a kártya teszi majd lehetővé – az RSM-mel együtt –, hogy a Catalyst 5500 az adatátviteli kábel sebességével kapcsolja a Layer 3 adatfolyamot, és ezzel több millió csomag/másodpercre emelje a berendezés sebességét. Együttal jobb biztonsági funkciókat és részletezett forgalmi statisztikát is képes nyújtani. A NetFlow kártya nélkül az RSM csupán egy útválasztó, amely 170 ezer csomagot továbbít másodpercenként. Noha a kártya jövő év eleji forgalomba hozatala azt jelenti, hogy a konkurenciának fél éves előnye van a Ciscoval szemben, vezetői úgy vélik, ez nem lesz végzetes a vállalatra nézve. A piacnak gondolt cégeknek ugyanis addig nem lesz szükségük ezekre a képességekre, amíg hálózatukat fel nem fejlesztik a gigabit/másodperces sebességtartományra. Szakértők ugyanakkor nem ennyire derültek: szerintük a Cisco nagyon elkészt.

■ **Egyre több gyártó készíti CPU-kat a Windows CE-t futtató számítógépekhez.** Az NEC VR4300 MIPS RISC processzorát készítette fel az operációs rendszerre, a lapkát hálózati számítógépekbe, Internet-telefonokba és ipari vezérlőberendezésekbe szállítja. Eleinte alacsony fogyasztású RISC processzorokat használtak a Windows CE-

eszközökben: ilyen a Hitachi SH-3 vagy a Philips TwoChip-PIC-je (mindkettő RISC processzor). Azóta az OS futtatható az Intel x86-architektúrán, az ARM processzorokon és a PowerPC lapkákon is. Utóbbiból az IBM gyárt egy fajtát (a PowerPC 403GCX-et) hálózati számítógépekhez.

■ **Százmillió dolláros beruhá- zással kibővíti nyolchüvelykes félvezetőszelvényeket gyártó kaliforniai üzemét a National Semiconductors.** Az új részleg száz embernek ad munkát 15 ezer négyzetlábnyi tiszta szobájában. Egyelőre 0,35 mikrométeres technológiával készülnek a szelvények, de ha a piaci viszonyok úgy hozzák, áttérhet a 0,25 és a 0,18 mikrométeres gyártási technológiára is.

## SZÖVETSÉGEK

■ **Megveszi az Intel a Chips & Technologies nevű céget,** hogy kiegészítse a mobil felhasználóknak kínált grafikus és vizuális termékeinek körét. A megállapodás értelmében megvásárolja a másik cég összes többségi részvényét, darabonként 17,50 dolláros áron, vagyis az üzlet értéke mintegy 420 millió dollár. Már eddig is szoros kapcsolat volt a két vállalat között: közösen fejlesztettek grafikus gyorsítótájakat. A Chips & Technologies vezető szerepet játszik a noteszgépekhez való grafikus gyorsítók piacán, és jelenleg memóriával egybeépített gyorsítótárat teszlet. Ha a hatóságok is jóváhagyják az ügyletet, a Chips & Technologies az Intel 100 százalékos tulajdonú leányvállalataként beolvad a grafikus komponensek részlegébe. A cég elnöke vezérigazgatója, Jim Stafford az asztali termékek csoportjának elnöke lesz.

■ **Több jövőbeni lapkájába is beépíti a Rambus nagy sávszélességű csatlótechnológiáját a TI.** Ezzel a licenccserződéssel a TI lett az első gyártó, amely digitális jelprocesszorokban és alkalmazás-specifikus integrált áramkörökben használja fel a Rambus-technológiát. A Direct Rambusnak több más technológiával is meg kell küzdenie a piacon, hogy a memóriapapkák következő generációjának de facto csatlószabványa lehessen; csupán annyi előnye van, hogy bírja az Intel támogatását is.

(Híreink folytatását a 21. oldalon olvashatják.)

## Nemzetközi Informatikai hetilap

Megjelenik minden kedden  
 HU ISSN: 0273-7877  
 Kiadja az IDG Magyarországi Lapkiadó Kft.  
 Feltétlenül kiadó: Búró István ügyvezető  
 Internet: [ibudget@idg.hu](mailto:ibudget@idg.hu), C/o ID: 100334.276

Meghívott főszerkesztő:  
 Szegeő Ágoston (Sz. A.)  
 Compuserve (C/o ID): 100324.3161

Főszerkesztő-helyettes:  
 Készler Mihály (K. M.) C/o ID: 100324.3156  
 Tibanyi László (T. L.) C/o ID: 100334.2061

Yezeti szerkesztő:  
 Horváth Miklós (H. M.) C/o ID: 100334.3162

Függelék szerkesztő:  
 Révész Gábor (R. G.) C/o ID: 100263.352  
 Vincsa István: [inetnet.vincsa@idg.hu](mailto:inetnet.vincsa@idg.hu)

Övöszerkesztő:  
 Havasi Krisztián C/o ID: 100263.1536

Munkatárs:  
 Horváth László (H. L.) C/o ID: 100324.3155  
 Schopp Anita (Sch. A.) C/o ID: 100324.3154  
 Szers Iván (S. I.) C/o ID: 100324.3153  
 Varga Szabolcs (V. Sz.) C/o ID: 7474.2416  
 Zoltári Katalin (Z. K.) C/o ID: 100324.3163

Korrektor: Vona Károly

Szerkesztőági titkár:  
 Bende Magdolna C/o ID: 100324.3157

Típusgáti, hirdetőgáti:  
 Keizer Sándor, Pokota Károly, Roshóti Ágnes,  
 Stegvi Éva, Varga László

Grafika: Daniél András  
 Fotó: Csorba Gábor

Szerkesztőség:  
 1012 Budapest, Márvány u. 17.  
 Postacím: 1537 Budapest, Pf. 386  
 Telefon: 156-0377, 156-0991, 156-8291, 156-2382  
 Telefax: 156-9773  
 Internet: <http://www.idg.hu/hu>

Szerkesztőségünk a közérdekű információk szerinti gondozása, de nem vállalja azok visszaküldését, megőrzését. A Kiadó minden jogot fenntart magának a lap helyi másolatok másolásával és terjesztésével kapcsolatban.

Hirdetésfelvétel:  
 IDG Kereskedelmi Iroda

Internet: [makac@idg.hu](mailto:makac@idg.hu)  
 1012 Budapest, Márvány u. 17. 7. em.  
 Levélcím: 1537 Budapest, Pf. 386  
 Telefon: 156-8691

Telefonfelvétel: 175-0191

A hirdetéses a Kiadó a legnagyobb körültekintéssel kezeli, de tartalmáért nem vállalhat felelősséget.

Térjesztési osztály:  
 Vezető: Balogh Zoltanna

Internet: [ibudget@idg.hu](mailto:ibudget@idg.hu)  
 1012 Budapest, Márvány u. 17. 7. em.  
 Postacím: 1537 Budapest, Pf. 386  
 Telefonfelvétel: 321-322

A lapot a HÍRBERKI Rt. a Nemzeti Hírlapkiadásügyi Rt. alvállalatja terjesztés, elosztás és a postai forgalommal is, ritkább példányok pedig a Kiadó részleges üzemeltetésében kerülnek elosztásra. Egyes példányok ára 98 Ft. Előfizethető a Kiadónál személyesen, postán vagy átvételre az MKB 10300001-20328016-70073283 számlaszámra. Előfizetés díj egy évre 4872 Ft, létszám 2436 Ft, megrendevény 1218 Ft.

Működési vezető: Bikus Imre  
 Telefonszámok: 308

Nyomtatás: a MESTERPRINT Kft.  
 1007 Budapest, Kálld Meier u. 82-88.  
 (97 0391)

Feltétlenül nevezni: Szilágyi Tamás igazgató

A Computerworld/Számítástechnika az IDG Communications, a világ legnagyobb számítástechnikai kiadóhálózatának tagja, amely 65 országban több mint 260 kiadót jelent meg. Ezek között van több mint 500 millió olvasó. Belső kiadótársaság, az IDG News Service információt az IDG ügyvezetői felügyelettel. Lapolat az üzleti média legnagyobb nemzetközi terjesztésű kiadványainak, a BPA-nak a tagja.



Az IDG fúvatások kiadványai:  
 Ausztrália: Computerworld Australia, Australian PC World, Australia: Computerweek Österreich, Dánia: Computerweek Danmark, Egyesült Államok: Computerworld, Digital News, Federal Computer Week, InfoWorld, Network World, PC World, Public, Ugyanolyan: Karlyang, MacWorld, PC Business World, Home, MagiPC, TimeOut, Tronics, Professional Info PC, Le Monde Informatique, Hollandia: Computerworld Nederland, LAN Magazine, Izrael: Computerworld PC World, Japán: Computerworld Japan, Kanada: InfoCanada, Network World Canada, Kína: China Computerworld, PC World China, Németország: Computerwoche, PC Welt, PC Woche, Névezés: PC World News, Computerworld Norge, Olaszország: Computerworld Italia, Oroszország: Computerworld-Moscow, PC World Networks, Spanyolország: Computerworld España, PC World Public, Svájc: Computerworld Schweiz, Svédország: Computer Sweden, Málta: Danes, Svédia: PC World, Török: Computerworld



Microsoft  
**TechNet**  
 Technical Information Network

Microsoft TechNet Technical Information Network

A Microsoft TechNet előfizetés segítségével havonta hozzáférhet a Microsoft termékekhez kapcsolódó legfrissebb információkhoz:  
 – szerver csomagok – beépítő programok  
 – esztétikumok – a-Part kézikönyvek  
 – Microsoft Knowledge Base

Minden rendszergazda asztalára!

Amennyiben több információ szeretne kapni, hívja a 2-4629-0211-es telefonszámra.



# A NetPC jövője Clay szerint

gének elnökhelyettese, egyben vezérigazgatója bejelentéseit már érintettük; ám ezek mellett arról is szólt, hogy nem zárta: augusztusban NetPC-t visz a piacra a HP. Ez azonban egyáltalán nem jelenti azt, hogy elköteleznék magukat a NetPC mellett. „A NetPC halott” – jelentette ki.

Ken Willett, a Compaq európai asztali PC üzletágának főnöke a sajtóértekezletet követően telefoninterjúban kommentálta Clay kijelentését. Joanne Taaffénak, az IDC News Service párizsi munkatársának elmondta, hogy nem lepí meg a Hewlett-Packard álláspontja. Az elkövetkező egy évben a Compaq asztali rendszer-eladásainak kevesebb mint 5 százalékát teszik ki a NetPC-k. Clay megítélése szerint a legnagyobb gondot a költségek jelentik. A NetPC nem lényegesen olcsóbb, mint a legolcsóbb PC. A HP-főnök piaci tapasztalata azt mutatja, hogy a NetPC

mindössze 30 dollárral kerül kevesebbe, mint a legalacsonyabb árú PC (911 dollár – egyesült államokbeli adat).

Willett is úgy gondolja, hogy a felhasználók egyelőre nem számíthatnak az 500 dolláros NC-re, amelyről pedig annyi szó esett az utóbbi időben. „Nem találkoztam még olyan IT-menedzserrel, aki azt mondta volna, hogy NetPC-re van szüksége – mondta a párizsi sajtóértekezleten Clay. – Ha figyelembe vesszük a NetPC beszerzési árát és fenntartási költségeit, könnyen megérthetjük, miért nem akarunk NetPC-t vásárolni az IT-menedzserek.”

A HP franciaországi főnöke ugyanakkor kiáll a Windows-terminál mint alternatív asztali megoldás mellett. Elmondta, hogy a HP terveiben szerepel a Wyse Technologyval, vagy a Boundless Technologyval közösen épített Windows-terminálok gyártása. A compaqos Willett

viszont nem lát lehetőséget nagyobb mennyiségű Windows-terminál eladására. Úgy tudja, hogy a Compaq nem tervezi ilyen típusú hardver gyártását.

Alig egy héttel Clay sajtóértekezlete után a NetPC piaci kilátásairól nyilatkozott az IDC elnökhelyettese, Bruce Stephen is. A piacutató cég vezető munkatársa szintén azon a véleményen van, hogy NetPC-forgalmazók nem számíthatnak nagy volumenű eladásokra.

Az IDC előrejelzése szerint 1997-ben a PC-gyártók világszerte legfeljebb 200 ezer NetPC-t dobnak piacra, de – ha bármilyen késleltető tényező közbejön – még ez a szám is csökkenhet. Egyelőre kevés gyártó tervezi NetPC-részelg felállítását, ugyanakkor a piac egyre több szereplője csökkenti jelentős mértékben az asztali kivitelű PC-k árát.

Z. K.

Amint arról 31. lapszámunk címlapján röviden már hírt adtunk, a múlt hónap közepén a Hewlett-Packard franciaországi leányvállalata sajtóértekezletet tartott Párizsban – kizárólag az IDC európai újságírói számára. Jacques Clay, a HP Extended Desktop Business Unit részle-

# Windows: mit hoz a jövő?

Július végén hozta nyilvánosságra operációs rendszereinek jövőjére vonatkozó terveit a Microsoft. Az elemzők és újságírók számára rendezett eseményen a cég vezetői nemcsak a Windows és az Office fejlődési irányait ismertették, hanem megragadták az alkalmat a Java kritizálására is. Igazából semmi új nincs a stratégiában: a cél az, hogy a Windows mindenütt je-

lenlévő operációs rendszer legyen, amely az irodai és az otthoni gépek túlnyomó többségét vezérli. Ennek elérésére teljes arzenálját csatornába állítja a Microsoft: a Windows 95 immár hivatalosan is Windows 98-nak nevezett frissített változatát, a Windows NT 5.0 ügyfél- és kiszolgáló-verzióját, valamint a Windows CE-t és a Windows Terminált. Ha a Microsoft-

vezetők jóslatai bevalnának, az operációs rendszer egyik vagy másik változata nem csupán a PC-k több mint 80 százalékát ellenőrzi majd, hanem egyes számú platformja lesz a szoftverfejlesztésnek is, és megjelenik a legnagyobb vállalati kiszolgálókon. „2000-re a Windows NT lesz az intranetek igáslója, és meghatározó szerepe lesz a kisvállalati kiszolgálók között” – mondta Paul Maritz alelnök.

Ami az egyes termékeket illeti, ott sincs különösebb meglepetés. Amint azt várni lehetett, a PC-s Windows következő változatát Windows 98-nak fogják hívni. A Windows 95 eddig Memphis kódnéven emlegetett frissítése jelenleg béta-teszt alatt áll; elsősorban azoknak a cégeknek kínálja majd, ahol öröklött alkalmazásokat futtatnak, minthogy az operációs rendszer kompatibilis lesz a korábbi 16 és 32 bites Windows-programokkal. Ígéretnek számít a javuló rendszerszoftver teljesítménye és felügyelhetősége. Kezelését az úgynevezett active desktop segíti majd, amely webes képességekkel látja el a munkafelületet, és integrálja a helyi, intranetes és internetes állományműveleteket.

Az eddigieknél világosabban elkülönül majd az asztali operációs rendszertől a Windows NT. Gyártója azt reméli az NT-től, hogy új vállalati szintű funkciói még vonzóbbá teszik az intézményi vásárlók szemében. A Windows 98-cal ellentétben a szintén ügyfélgépekhez szánt NT Workstation kizárólag a modernebb 32 bites alkalmazások platformja lesz, mondta Maritz. Egy másik előadásból kiderült, hogy az NT Servert ellátják állomány- és adatszinkronizáló funkciókkal. Ennek révén a kiszolgálóról letöltött és offline (például noteszgepén) módosított dokumentumok a hálózatra való újbóli felesatlakozáskor automatikusan szinkronizálódnak. Az NT 5.0 első béta-kiadása szeptember elején lát napvilágot, de a végleges verzió megjelentetésének időpontjáról még nem döntöttek.

Készül a Windows NT Servernek olyan változata is – Sam kódnéven –, amelyet az eddig jobbára elhanyagolt kisvállalkozásoknak szánnak, hogy ott is elterjeszteszék az elosztott számítástechnikát. „Hatalmas fejlődési lehetőségek vannak ezen a piacon”, jegyezte meg Maritz. Érdekes-

sege a Samnek, hogy egy beépített technológia révén 25-ben korlátozza a hozzá kapcsolható ügyfelek számát, ezzel biztosítva, hogy tényleg csak a kisebb cégek használják. E felhasználói körhöz alkalmazkodva megkönnyíti a telepítést és a karbantartást, és elkészíti hozzá a BackOffice „lecsupaszított” változatát is.

Nem kerüli el az újítás szelleme az Office irodai programcsomag új változatát sem. A jelszó, mint szinte mindenütt, itt is az élettartamra vetített költségek csökkentése. Ennek érdekében a következő új jellemzőket kínálja majd az Office: – önjavító alkalmazások, melyek helyettesítik a hiányzó rendszerállományokat, és létfontosságú állomány törlésekor is képesek az önregenerálódásra;

– igény szerinti telepítés, azaz a felhasználó külső segítség nélkül is telepítheti tud kiegészítőket a kiszolgálóról;

– a vándorló felhasználók támogatása, vagyis a felhasználó bármely hálózati gépen a saját maga kialakította felületen dolgozhat;

– a kiszolgálóról való futtatás feltételeinek javítása.

Próbálkoznak természetes nyelvi képességek beépítésével is, a gyakoribb feladatok megkönnyítésére. Ha például a felhasználó begépel, hogy level John Doe-nak, az alkalmazás megnyitja egy előre beformázott levélsablont, amely tartalmazza az illető címét is.

A Microsoft vezetői egyöntetűen úgy vélekednek, hogy a Java nem jelent veszélyt a Windows-platformra. Maritz jóslata szerint 2000-re ötmillió új Windows-alkalmazás készül el, tíz új ügyfél-kiszolgáló programból kilencet a Windows NT Serverre fejlesztenek, és hárommillió fejlesztő dolgozik ki megoldásokat Microsoft Office-ban. A redmondiai csak mint fejlesztőnyelvet támogatják a Javát. „A Java a C++ kiváló továbbfejlesztése, megtartja annak jó elemeit és megszabadul a rosszaktól” – mondta Maritz. – Akkor csúszik félre az egész, amikor a SUN osztálykönyvtárakat (Java Foundation Classes, JFC) ír hozzá, hogy különféle operációs rendszereken lehessen futtatni az alkalmazásokat. Ha használható Java alkalmazásokat akarunk írni, a JFC-nek egy teljes operációs rendszer méretével és funkcionalitásával kell bírniuk – akkor meg már egyszerűbb a mostani operációs rendszerekhez megírni a programokat.”

Összeállította: Schopp Attila

## Internet olcsóbban?



Hétvégén és éjszaka\*  
bármennyit Internetezhet  
3000 Ft+ÁFA/hó-ért a DataNetnél.

\*Este 19.00-21.00 és éjszaka 02.00-8.00 között ill. hétvégén 02.00-21.00 között korlátlan Internet elérést kap. Percdíjat csak a fenti időpontokon kívül kell fizetnie (15 Ft+ÁFA/perc).

Hívjon bennünket a 458-5858-as telefonszámon!

DataNet

A professzionális Internet-szolgáltató Magyarországon  
DataNet Törekvés Rt. 1016 Budapest, Hapahgy tér 8. Telefon: 458-5858 Fax: 458-5800

Digital

# Magyar modell világszintű kiterjesztése

Lars-Ole Hansen, a Digital újonnan kinevezett marketingalelnöke július elsejétől látja el a kelet-európai régióban (Lengyelországban, Szlovákiában, Csehországban, Magyarországon, Oroszországban, a balti és a balkáni államokban) folyó tevékenység vezetését. Huszonkét évet töltött el a Hewlett-Packardnál. Úgy érzi, számára nem jelent igazi kihívást vezetőnek lenni egy olyan cégnél, amely nagy problémával még sohasem szembesült; 45 éves fejjel gondolkodott el azon, hogy ha még 3-4 évet marad a HP-nél, akkor vélhetően sohasem fog onnan elmenni. Úgy érezte, hogy váltania kell. Elfogadta a Digital ajánlatát, amellyel szemben csupán annyi ellenérzése volt, hogy ezzel a HP erős vetélytársához igazol át. Az új marketingalelnökkel – aki Magyarországtól kétszámjegyű növekedést vár – stratégiai kérdésekről beszélgettünk.

– A júliusban kezdődött pénzügyi évben a Digital új üzleti modellt vezet be. Mi ennek a lényege?

– Három évvel ezelőtt a Digital elhatározta, hogy üzletágak szerinti modell (Business Unit Model) alapján működik. Bizonyos szempontból ez nagyon jó volt, de nem minden vonatkozásban. Ha a költségeket kézben akarjuk tartani, akkor ez a modell megfelelő, hiszen minden egyes részleg csak a saját üzletével foglalkozik, és a lehető leghatékonyabban dolgozhat. Azonban sok esetben hátrányos az egyes részlegek különállása: néhez például összehangolni tevékenységüket, amikor pedig együtt kell megjeleníteniük a piacon. Úgy vélem, túl sok üzleti egységünk van. Sok partnerünk és felhasználónk kérése is, hogy egyszerűsítsük üzletmenetünket. Ezért aztán például minden marketingtevékenységünket összevonjuk, így egyetlen csoport látja majd el az összes részleg ez irányú feladatait. Egyszerűsödni fog a kapcsolattartás a partnerekkel, az ügyfelekkel.

– Mennyire érinti Magyarországot az átszervezés?

– Nem igazán, mert a Digital Magyarország eddig is az úgynevezett kis leányvállalati modell (Small Subsidiary Model) szerint végezte munkáját. A nagy amerikai adminisztrációs rendszerekhez hasonlók üzemeltetéséhez – ami például Németországban vagy az Egyesült Királyságban alkalmazható – a kis orszá-

gokban nincsenek meg az erőforrások. De ezek a kis országok képesek saját szervezetük kialakítására, és mi soha nem erőltettük rájuk a Business Unit Modellt. Mivel ezek a kis leányvállalatok hatékonyan dolgoznak, éppen a náluk kialakított szervezeti felépítést akarjuk átültetni vi-

ják, hogy Magyarországon mi a legelőnyösebb modell. Ennek meghatározása néha még Európából sem lehetséges. Találni kell egy erős helyi vezetőséget, amelyben valóban megbízhat az ember, és akkor nincs gond. Nekem az az elképzelésem, hogy a helyi vezetőség a helyi körül-

pünk a piacra a távközlés, a pénzügy, a gyártás egyes részei, a közművek területén; a kormányzati szférában. Bár ezeket a területekre számos testre szabott rendszer létezik, mégis a piac sokszor úgy kívánja, hogy speciális rendszert telepítsünk. Ilyenkor együttműködünk a rendszerintegrátorokkal: mi adjuk az IT-technológiát, a többit pedig ők végzik. Mindent annak érdekében tesszük, hogy megfeleljünk a piac kívánalmainak. Azonban meglepődnék, ha a magyarországi piac erőteljesen elmozdulna a rendszerintegráció irányába, és a felhasználók felkeresnék a nagy rendszerintegrátor cégeket az együttműködés érdekében.

– Egy másik fontos terület az Internet-intranet világa. Hol helyezkednek el ezek a Digital stratégiájában?

– Központi helyen. Rengeteg terméket alkottunk meg az Internet területére, amelyek közül az egyik legfontosabb az internetes keresőszközünk, az AltaVista, amelyet naponta 35 millióan használnak. De van tunnel- és védőgateszközünk is, a StrongARM technológiát is licencljük. Ez utóbbi be van építve a nagyfrekvenciás Alpha-processzorokba, amelyek bekerülhetnek az NC-dobozokba. Sok vállalat érdeklődik a processzorok iránt. Úgy gondoljuk, új piaci szegmenst érünk el a Digital által, mert rengeteg Internet-függő, nem professzionális felhasználója lesz ennek a technológiának. Veleményünk szerint az Internet/intranet piac nagyon nagy, mi is ott akarunk lenni rajta. Evégből szorosan együttműködünk a Netscape-pel és a Microsofttal. Fejlesztők ezrei dolgoznak az internetes/intranetes implementációkon. Egyre több cég alkalmaz intraneteket, tehát ez stratégiánk fontos részét képezi.

– A Digital két évfordulót is ünnepel ebben az évben: 40 éves a cég, és 5 éves az AlphaServer.

– Úgy gondolom, hogy ezek csupán vállalati ünnepek. Igaz, az IT-ipar legtöbb vállalata sokkal fiatalabb, mint a Digital. Ez alatt a 40 év alatt a Digital leggyakrabban technológiavezető volt, és megpróbált annyira újító szellemű lenni, amennyire csak lehetséges. Ahhoz, hogy az ipar virágozzék, a cégeknek mindig választási lehetőségeket kell nyújtaniuk. Úgy vélem, hogy jelenleg a piacon az Intel processzorainak egyetlen valódi alternatívája az Alpha, amelynek lényegesen nagyobb ereje van, mint a Pentiumnak. 1998 elején újabb lapkát jelentettünk meg, amely teljesen új nemzedéket képvisel, új teljesítményrekordokat várunk tőle. A cég egyre nagyobb erőfeszítéseket tesz, hogy a márkanévét megismertesse; bár lehet, hogy a StrongARM-ot nem is így fogjuk hívni. Ami az Alpha-processzor illeti, ezt a terméket egyre több cég licenclli. Növekszik azoknak a vállalatoknak a száma, amelyek csak NT-t használnak, ehhez pedig jól jön az az erő, amit az Alpha-lapka nyújtani tud. Úgy gondoljuk, van esélyünk az Intellel szemben; habár nem feltétlenül a PC-k jelenlegi piacán, sokkal inkább az NC-k, a StrongARM-lapkák területén, a nagy erőforrású gépeket igénylő vállalatoknál, és ott, ahol a jelenleg működő Intel-kiszolgálókkal kompatibilis, Windows NT-t futtató, mainframe típusú gépekre van szükség.

Sziebig Andrea



Baloldalt Lars-Ole Hansen, jobbra Beck György, a Digital Magyarország vezérigazgatója

lágyszerre meglévő egységeinkre. A magyarországi szervezethez hasonló szinte teljes mértékben alkalmazható például az Egyesült Királyságban.

– Gondolja, hogy a Digital magyarországi sikerei elsősorban a kis leányvállalati modellnek köszönhetőek?

– Nem hiszem, hogy a siker kizárólag a Small Subsidiary Modellel magyarázható. Szerintem a legfontosabbak mindig a munkatársak; a jó vezetőség és az általuk felvett, az adott feladatkörre leginkább megfelelő szakemberek. Így kiváló, minőségi szervezet jöhet létre, ami remek kiindulópont. Ha ez megvan, akkor termékeinkkel, stratégiáinkkal sikeresek leszünk. Ezt persze egyszerű megfogalmazni, de megvalósítani annál bonyolultabb. Magyarországi leányvállalatunk sikerének másik oka a rugalmasság. Bár az egységek vezetői képesek üzleti tevékenységük optimalizálására, mégis előfordulhat, hogy a helyi szervezet elé akadályokat gördítenek. Minden jó szándékuk ellenére az Egyesült Államokban nem tudhat-

mények ismeretében dolgozzék a saját felelősségére. Ésszerű szabadságot kell adni a helyi részlegnek, hogy saját dolgait intézhesse, bár nyilvánvalóan bizonyos keretek között. Magyarországot már bebizonyította, hogy ez működik.

– Hogyan látja a kelet-európai régió más országait?

– Kelet-Európában minden számítástechnikai vállalkozás egy időben indult. Néhány nyugat-európai országban a HP, az IBM, a SUN vagy a Digital már 10-15 éve van az élen; van olyan ország, ahol mi vagyunk az elsők, van ahol a másodikkal. Különösen sikeresek például Alpha-rendszereink. Ezekből a 64 bites rendszerekből világszerte több százezret adtunk el. Mivel a versenytársak egy része csak most mutatja be 64 bites rendszereit, úgy vélem, hogy ez meghatározó előny és erő a Digital számára. A régióban rengeteg TurboLaser adunk el olyan helyekre, ahol nem akarnak újabb nagyszámítógépet üzembe állítani, de mainframe erejű gépre van szükségük. A 8400-asaink kiválóan megfelelnek ezeken a helyeken, mivel van akkora teljesítményük, mint a nagygépeknek, és ha még fűrtözzük is azokat, akkor még nagyobb teljesítményt nyújtanak. Ugyanakkor vannak olyan cégek is, amelyeknek nincsenek öröklött nagygépes rendszereik, és – pusztán a működtetés költsége miatt – sohasem állítanának be ilyet. Ezeknek a vállalkozásoknak is a TurboLaser lehet a megfelelő választás.

– A Digital a legnagyobb rendszerintegrátorok közé tartozik. Mi ezen a területen a stratégiájuk lényege?

– Továbbra is végzünk majd rendszerintegratori feladatokat, hiszen ehhez minden képességünk megvan. Nyugat-Európában nagy testre szabott rendszereket hoznak létre, amelyhez gyakran kérnek segítséget a Big Six vállalatától, mi pedig ezekkel szorosan együttműködünk. Saját magunk is végzünk ilyen jellegű tevékenységet. Mi ipari megközelítéssel lé-

**Az ABN AMRO Magyar Élet- és Nyugdíjbiztosító Rt.**  
szabadsághegyi munkahelyre az alábbi pozíciókba keres munkatársakat:

## HÁLÓZATI RENDSZERGAZDA

- legalább egy éves tapasztalat (NT server)
- lehetőleg felsőfokú végzettség
- középfokú angolnyelv-tudás
- ORACLE és Visual Basic ismerete előnyt jelent.

## HELP DESK OPERÁTOR

- szakirányú közép- és vagy felsőfokú végzettség (lehet pályakezdő is!)
- angolnyelv-tudás
- "user-friendly" hozzáállás

Fényképpel ellátott önéletrajzokat a megpályázott pozíció nevével ellátva az alábbi címen várjuk:  
ABN AMRO MÉBIT Rt., 1121 Budapest, Konkoly-Thege M. út 29-33.

Synergon

# Fél év – kétmilliárd forint

A Synergon Rt. a terveinek megfelelően zárta az első félévét, s több mint 2 milliárd forintos forgalmat ért el, jelentette be *Czakó Ferenc*, a Synergon vezérigazgató-helyettese a július utolsó napján tartott sajtótájékoztatón.

Mint elmondta, vállalatuk az idei esztendő első negyedében 850 millió forintos forgalmat realizált, a második negyedévben pedig 1,2 milliárdot. Az eltelt időszak adózás előtti nyeresége több mint 180 millió forint volt, s a cég eddigiek felüli rendelésállománya június végéig elérte az 1,4 milliárd forintot. Ezek a számok Czakó szerint jó alapot teremtenek arra, hogy a korábban 4 milliárd forintosnak remélt forgalmat is túlszámalyják. Ugyancsak bejelentette, hogy tőkebevonásokról folytatott tárgyalásai az utolsó fázisban tartanak, s várhatóan szeptember végéig egy ismert pénzügyi befektetőcsoport kisebbségi részesedést szerez a Synergonban.

Az egyesített cég partnerkapcsolatai közül Czakó különösen fontosnak tartja, hogy hamarosan elnyerik a Cisco Gold Partner minősítést. Ehhez *Kovács Péter*, a Cisco csatornákért felelős menedzserre hozzáfűzte, hogy Közép-Kelet-Európában egy szlovéniai cég után másodikiként a Synergon nyeri majd el ezt a titulust. Ehhez már teljesítették a feltételek nagy részét, vagyis a Synergonnak négy vizsgázott Cisco-mérnöke van, az eddiginél több embert állítottak eladás előtti és utáni támogatási feladatokra, megnövelték bemutatókészletüket, fejlesztették diagnosztikai laboratóriumukat. Kovács szerint már csak egy dolog van hátra: mindent működés közben be kell mutatni a Cisco nemzetközi, technikai szakemberekből álló stábjának.

A vezérigazgató-helyettes kitért arra is, hogy a Synergon elnyerte az elérhető legmagasabb Lotus-rangot, Lotus Premium Partner lett, és megkapta a Lotus Autho-

rised Education Center tanúsítványt is. Eredményként könyvelték el azt is, hogy a Synergon a Microsoft Large Account Reseller cím birtokosa lett, tehát Select-szerződések kötésére jogosult. Megszerzték továbbá az Audit Partner minősítést is, amelyet egyébként a BSA és a Microsoft is elfogad, bár a helyzet kissé pikáns, hisz a Synergon BSA-tag.

Czakó az utolsó negyedév legsikeresebb projektjei között említette, hogy befejezték az Országgyűlés Hivatala ATM-hálózatának kialakítását, aminek során a Parlament és a magyar Fehér Ház összekötését valósították meg. Erre az időszakra esett, hogy a Matávnál kiépítették azt a nagy kapacitású Internet-gerincet, amelyhez cégük adta többek között a Cisco aktív elemeket, a SUN-gépeket. Hasonlóképp az év első felében fejezték be az MVM-ben egy többlépcsős hálózati projektet, a Digitel 2002-nél pedig rendkívül rövid idő alatt Newbridge-elemekkel épít-

tek ki több tíz végpontos Access Multiplexer-gerincet, emellett Cisco-elemekkel valósították meg ATM-gerincet is.

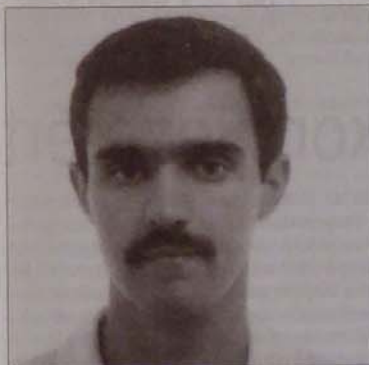
Sikereket könyvelhetnek el a hálózati világon túl az integrált vállalatirányítási rendszerek területén is: a MAL-nál, a Primagáznál és a Picknél JDEdwards, illetve ROSS integrált rendszereket vezetnek be. Lezárult a Magyar Nemzet online változatának megvalósításával kapcsolatos projektjük is.

Az utolsó hat hónap eredményeinek áttekintésén túl Czakó felvázolta, hogy a Synergon milyen területeken látja a jövőjét. Úgy vélte, elsősorban a vezeték nélküli kommunikáció, az ATM technológia, az emelt szintű biztonságtechnikai szolgáltatások, a vállalatirányítási rendszerek és a rendszerintegráció jelentik azokat a területeket, ahol a Synergon fajsúlyos szereplője lehet a hazai informatikai piacnak.

Sziebig Andrea

## Intranetbiztonság

# Eljött a figyelőprogramok kora



Magyarországon is egyre többen gondolkodnak vagy már dolgoznak is vállalati belső hálózatuk intranetizálásán, illetve az Internethez kapcsolásán. Azonban ez utóbbi mindenképpen biztonsági kockázatokkal jár. Ráadásul az igazán kényes területeken – mint például a bankoknál – a biztonsági emberek eddig gyakorlatilag bármilyen információhoz hozzáférhettek, ez azonban elektronikus kapcsolat esetén alapvetően megváltozik, illetve nehezül az ellenőrzés. További probléma, hogy eddig a kényes tartalmakat őrző számítógépeket hagyományos eszközökkel is meg lehetett védeni, de a hálózatok elterjedésével ezek a megoldások már csak korlátozott védelmet nyújtanak. Az általános biztonsági kérdésekről és a Magyarországon is elérhető eszközökről *Fábián Jánossal*, az ICON Kft. intranet termékmenedzserével beszélgettünk.

– Saját szemszögükből milyennek látják a vállalatok internetes biztonsági igényeit?

– Ma még több vállalatnál, így a bankokban is, sokan aggályosnak tartják hálózatuk legkisebb mértékű megnyitását is, és nagyon sokan el is határolják magukat ettől a gondolattól. Azonban a háló-

zatokon elérhető információk és az így megszerzhető haszon okán a hálózatok terjedése nem megakadályozható. A kérdés csak az, hogy miként lehet rákapcsolni egy ilyen rendszert az Internetre, megadva a dolgozóknak a levelezés lehetőségét, de megvédve a cég titkait.

A munkánk során első lépésben szervezési kérdések merülnek fel, azaz meg kell határozni, és a felső vezetőséggel jóvá kell hagyatni az adott szervezet biztonsági politikáját. Készülnie kell egy olyan anyagnak, amelyben a cég vezetősége megszabja, hogy mely célokra támogatja, és melyekre tiltja az Internet használatát. Ennek az anyagnak tartalmaznia kell azt is, hogy a szabályok megszegése milyen retorziókkal jár.

A probléma általában az elkészült biztonságpolitikai anyag elfogadtatása, mert a biztonságknak mindig van a kényelem, a lazaság elvesztésében mérhető ára. A vizualizáció annak a megkeresése, hogy mi az a pont, amit a felhasználók még nem akarnak megkerülni, ugyanakkor azonban már elegendő biztonságot nyújt. Ennél a pontnál hatalmas belső érdekelletétek szoktak lenni, amelyeknek elsimítása nehéz munka. Csak ezután lehet kiválasztani a megfelelő termékeket, de ez már a technikai szakemberek döntésköre.

– Hálózatfelügyeletre sokféle rendszer választható. Hogy néz ki a biztonságfelügyelet kérdése?

– A hálózatok biztonságának felmérésére az úgynevezett audit szoftverek szolgálnak. Maga a feladat azonban nagyon összetett, mivel egy nagyobb hálózatban többféle operációs rendszer, többféle biztonsági filozófia található meg, amelyek egyébként néha egymással is konfliktusba kerülnek. Az általunk használt szoftver logikái őse a SATAN (Security Administration Tool for Analyzing Networks) nevű program volt, amely a készítői által ismert hálózati hibák programozott gyűj-

teménye volt. Ezzel a programmal a hálózatokat kívülről lehetett bombázni, és siker esetén a felfedett módszerrel be lehetett törni a hálózatokba.

Azonban a tűzfalak világában ez már idejét múlt, és egyébként is az Intranet Security Systems terméke, az Intranet Scanner belülről tesztel. A program végignézi a teljes hálózatot, felméri a működő szoftvereket, beleértve az operációs rendszert is, és félig automatikusan, félig kézi módon végigveszi a készítő által ismert konfigurációs hibákat, a betörésre módot adó biztonsági lyukakat. A program operációs rendszerenként 40-50, összességében néhány száz ilyen eljárást építettek be, és ezeket minden egyes gépen végigfuttatja. Ezen túlmenően eszköz ad a rendszeradminisztrációs állományok vizsgálatára is, felhívja a figyelmet a veszélyesnek minősíthető állományhoz-záférési jogokra, a szerverek veszélyes szolgáltatásaira, vagyis azokra a pontokra, amelyeken keresztül be lehet törni a hálózatba. Igazi online felügyelőrendszer ma még nincs, mert ez a feladat olyan bonyolult szoftvert igényelne, hogy futtatása a feladat rovására menőleg lefoglalná a hálózat erőforrásait.

– Az egyik legkényesebb pont a levelezés figyelése. Erre milyen eszközt tudnak ajánlani?

– E feladatra az Integralis termékét, a MIMESweepert szánjuk. Ennek leglényegesebb tulajdonsága, hogy a teljes levelezőforgalom átmegy rajta úgy, hogy vizsgálja a levelek tartalmát is. Ez a legfőbb különbség a tűzfal és a MIMESweeper között, mert amíg a tűzfalprogram feladata a kívülről érkező támadások elleni védelem, a forgalom naplózása, a kapcsolatok láthatóvá tétele, addig az Integralis programja az üzenetek tartalmát figyeli. Az elvi felépítés szerint minden levél három fő részből: a címzési információkból, a tartalmi részből és a hozzáfűzött állomá-

nyokból áll. A címzési információ ellenőrzésénél megszabható, hogy ki milyen címre küldhet levelet, illetve az, hogy milyen címről érkezhetsz számára levél; konkrét címek is megadhatók. Az el nem küldhető, vagy a nem várt levelek pedig „karanténba” kerülnek, ahol a biztonsági megbízott megvizsgálhatja azokat. A tartalommal definiálható egy szótár, amely bizonyos kifejezések esetén „riaszt”, és a levél szintén a karanténba kerül. Ez persze nem szűri ki az igazán ravasz kísérleteket, de bizonyos védelmet nyújt. Végül a harmadik az állományok ügye. Itt megadható, hogy bizonyos formátumú állományok csak akkor mehetnek ki, ha a biztonsági szolgálat már látta azokat. Ha pedig valamilyen egzotikus formátum, vagy titkosított levél kerül a szoftver elé, azt automatikusan félretesz.

\*\*\*

Kényes kérdéseket vet fel a MIMESweeper és a hozzá hasonló programok ügye. Ugyanis, a banki példánál maradva, „csupán” azt kell előtéríteni, hogy mi fontosabb: a banki alkalmazott személyiségi jogai vagy a banktitok. Márpedig úgy tűnik, hogy a kettő között – ha feloldhatatlan ellentét nincs is, de – ellentmondás bőven akad.

Megkerestük Majtényi Lászlót, az adatvédelmi jogok állampolgári biztosát, akinek véleménye szerint az ilyen programok titkos megfigyelés jelleggel semmiképpen nem működhetnek, vagyis az alkalmazottaknak mindenképpen tudniuk kell, és írásban tudomásul kell venniük, hogy működik egy ellenőrző program, tehát a munkahelyükről kimenő levelezésben magántitok nem létezik. Azonban egy ilyen munkavállalói nyilatkozat csak a minimális követelmény, és a konkrét kérdések esetéről esetre vizsgálatot kívánhatnak.

Révész Gábor

## Érték

Kamerlingh-Onnes 1913-ban még Nobel-díjat kapott, mert tudományos csúcskísérlettel sikerült cseppfolyósítania a héliumot, és ezáltal észrevette a szupravezetést; ma meg bemege az ember a szakból, ha folyékony héliumra vágyik.

E példában most nem a természet feletti uralomra jutunk történetének ünneplése a célom, bár ilyen tartalma is van a dolgnak. Ha ma valaki este kimegy a Gellért-hegy tetejére, nem a farkasokkal kell szembenéznie, mint pár száz éve a királyi csillagászoknak (bár akik ma arra járnak, esetleg veszélyesebbek a farkasoknál); végre is elődeink leigázták nekünk a természetet. Biztosan sokan emlékeznek: hét-tíz éve színes monitoron széles körben azt értették, hogy a karakteres képernyőt egy kapcsolóval zöldre, sárgára, szürkére vagy kékre lehetett állítani, ahogy a szemnek kellemes. Azokban az időkben több száz ezer forintba került egy AutoCAD 10-es, meg egy 286-os, amelyen futtatni lehetett; egyszerű felhasználók körében misztikus tudásnak számított, ha valaki helyre tudta tenni az ékezeteket a magyar betűkön. Ma meg a közember jog egy 3D-s képernyő-képet egy 24 bit színmélységű monitoron, vidd és dobd módszerrel odakapcsolja és beágyazza az objektumot, aztán rajta; esetleg estéknél halomra lövi az ufokat, olyan képességgel gépen, amellyel le lehet vezényelni egy tényleges Holdra szállást.

Erre persze jóval kevesebben volnának képesek, mint ahány ilyen informatikai erőmű van a háztartásokban. A gép és a benne összpontosult emberi tudás rettentő hatalmú; a felszínén úszunk, például még egy menő C-programozó is jobbára csak annyira ereszkedik bele a felső matematikának egy közönséges játékban is megtestesülő honyodalmaiba, mint az úszó az Atlanti-óceánba.

Megtehetjük az ilyesmit, mert ez a technika felhasználóbarát. Nem a szó marketingértelmében, hanem a lényegét tekintve. A marketing, a PR a különbségekkel játszik; kijelenti az egyik operációs rendszerről, hogy felhasználóbarát, a másiktól pedig, hogy nem; holott az az igazság, hogy lényegüket tekintve egyformán azok, összemérhetően magas képességeik értünk vannak, nem ellenünk.

Két mozzanatot mindenképpen érdemes alaposabban szemügyre venni a technika civilizáció kalandjaiban. Az egyik az innováció: az a teljesítmény, amelyet az emberi elmé kifejti az új dolgok, képességek megteremtése során. A másik pedig az, hogy az egyszer kiküzdött dolgok valamivel később a köz tulajdonába, használatába kerülnek.

Annak, hogy köznapni tevékenységünk során a technika felhasználóbarát, az az egyik következménye, hogy jöszörelve észre sem vesszük: a hélium cseppfolyósítása mögött magas fizika áll; és ahhoz, hogy ma sok millió PC-n színes és csicsérgő programok hibátlanul futassanak, apró ötletektől a legmélyebb tudományokban kifejtett zseniális teljesítményekig óriási mennyiségű innovációra is szükség volt, van. Mindez ott van a mélyben, mint ahogy a programok is a fizikai szinten kommunikálnak a hardverrel. Am ez általában éppúgy nem látszik fontosnak, mint programozáskor az assembly nyelv ismerete; ráadásul sokszor eltakarja a nagy kereskedelmi hangzavar.

Természetesen ennek nem kell szüntelenül az ember szeme előtt lebegnie; de azért akkor fontos lehet, amikor fejlesztési eredményeket, új termékeket, az ezeket piacra dobó cégeket értékeljük – így tárgyilagossá lehet a dolog. Zavaró, ha a tényleges érték helyébe marketingmanipulációkkal elválogtatott minőség kerül, a csomagolás a megítéléskor a tartalom helyébe lép. Ha viszont valamit úgyesen menedzselnek a piacon, és utóbb kiderül, hogy nem tökéletes, a közönség esetleg igazságtalan mértékben fordul ellene. (Legalább fél tucat tudomány foglalkozik az új termékek fogadtatásának kérdéseivel; eredményeik jócskán növelik zavarunkat.)

Az is piac érettsége, kiszámíthatósága azon is múlik, hogy mennyire vannak kiművelve a fogyasztók, mennyire képesek a marketingvirsajtótól függetlenül értékelni a termékeket, a bennük összpontosult munkát, innovációt. Ehhez pedig hozzásegítheti őket – bennünket –, ha az eddigieknél nagyobb súlyt jut erre a vonatkozásra. Kérem Olvasóinkat, tekintsek ezt ígéretnek.

Tihanyi László

# Gyártás előtt a magyar videoszemüveg

Az utóbbi néhány évben az informatika területéről kevés magyar szabadalom került ki; több más ok mellett ezért is számítható fontosnak a Personal Monitor-



nak nevezett eszköz, amely néhány évvel ezelőtti, prototípusként való bemutatása után most a sorozatgyártáshoz közeleg. Az Intel, alapításának 30. évfordulójára, jövő tavasszal megjelenő könyvében a térségünkben megvalósított fejlesztésekből ezt választotta ki; e könyv célja annak a bemutatása, hogy a számítástechnika miképp alakította át a világot.

E két esemény okán rendezte meg az Intel a Personal Monitor egészségügyi alkalmazási bemutatóját július 22-én, a Kútvolgyi úti kórházban. Magáról az eszközről a fejlesztők nevében Holakovszky László beszélt. Mun-

kájuk 1987-ben kezdődött; az igény adott volt, mert nagyon sok olyan terület van, ahol egy ilyen, fejhez rögzített videoszemüveg hasznos lehet. Először fekete-fehér képsőre alapoztak, ez a megoldás azonban sosem került piacra, mert nagy volt és nehéz, továbbá röntgensugárzás lépett ki a képsőből. Várniuk kellett arra, amíg megjelent a világpiacon a már korábban beharangozott kisméretű, színes LCD képernyő. Ennek piacra kerülése után, 1991-ben készítették el a prototípust, és 1993-ra megszületett a ma is működő példány. Az eszköz 180 ezer képpontos LCD kijelzőt használ, amelyet mindkét szem lát. A kép körül pedig szabadon kilát a monitor viselője.

Az Albacom szempontjait Pölcz Péter Attila ismertette. Számukra az eszköz egyedisége és használhatósága volt a legfontosabb. Többféle típust ajánlottak már nekik, de azoknál, szemben a Personal Monitorral, valamilyen vetített kép jelenik meg a szemüvegen vagy a szem előtt, így csak sisakkal vagy fejpánttal rögzíthetők, sokkal nagyobb a súlyuk. Az Albacom 1995-ben vette fel a kapcsolatot a fejlesztőkkel; a szükséges szerszámok

elkészültével ősszel megindulhat a sorozatgyártás.

Metzger Péter főorvos kifejtette: számukra fontos, hogy a Personal Monitor lehetővé teszi a fej szabad mozgását, megszüntetve a laparoszkópos műtéteknél eddig meglévő kényelmetlenséget, azt, hogy folyamatosan a képernyőt kellett nézni, így máshol dolgozott az orvos keze, mint ahova nézett. Ők eddig két műtétben használták az eszközt, és véleményük szerint nagyon rövid idő alatt meg lehet szokni a viselését.

Révész Gábor

## Röviden...

Kedvezményteljes lecseréli a Caere 100 százalékos tulajdonába került Recognita Rt. a Magyarországon forgalomba hozott szkennerekhez a szállítók által mellékelte, magyarul általában nem tudó karakterfelismerő programokat a 100 nyelvet felismerő Recognita Plus megfelelő változataira (Recognita Plus 3.0 a Windows 3.1-hez, Recognita Plus 3.2 a Windows 95-höz és az NT-hez).

# Térinformatika a környezetért

A Magyar Állami Földtani Intézet (MÁFI) évke óta, hagyományosan megrendezi a Térinformatika a környezetért konferenciáját, amelynek idén a GIS for Environment '97, Térkép alapú megoldások az Interneten címet adja. A kiállítással és bemutatással kísért konferencia időpontja: október 16-17-e; színhelye a MÁFI (Budapest XIV., Stefánia út 14.).

Egyike a tárggyal kapcsolatos legérdekesebb problémáknak a nemzetközi szabványosítás: a több országban készített azonos tematikájú térképek formátumának egységesítése különösen fon-

tossá válik az Európai Unió kibővülésének közeledtével. Szaporodnak az online térképi szolgáltatók, illetve a térkép alapú kiegészítő szolgáltatások is (amilyen például a közeli VISA pénzfelvévő helyek lakóim alapján való megadása). Ezek mellett a konferencia egész második napja a hálózati adatáramlással, valamint a távoli adatbázisok elérésének lehetőségét kiaknázó térképi referencia döntéshozatalra való felhasználásával foglalkozik.

A konferencián a részvétel ingyenes; jelentkezni szeptember 15-ig lehet a MÁFI címén, vagy a következő e-mailcímen: terinfo@mafi.hu.

## Matáv

# Garanciakiváltás magántőkével

Július 31-én a Hiltonban sajtókonferencián jelentette be a Matáv, hogy az ABN-AMRO által vezetett bankkonzorciummal kötött 168 millió ECU értékű, öt évre szóló szerződéssel kiváltják azt a garanciavállalást, amelyet az Európai Beruházási Bank (EIB) által 1990-ben és 1994-ben nyújtott hitelekhez adott az állam. Csák János, a Matáv pénzügyi ágazati igazgatója a szerződés aláírása utáni beszédeben elmondta, hogy cégük az elmúlt fél évben 430 millió dollárnyi állami garanciás hitelt fizetett vissza vagy tárgyalt újra. Azonban Magyarország eseté-

ben ez az első alkalom, amikor az EIB engedélyezte, hogy az állami garanciát magántőke által nyújtott garanciavállalás váltsa fel. Balázs Ágnes, a Pénzügyminisztérium helyettes államtitkára kifejtette: 1990-ben a Matáv privatizációjának sikerességéhez elengedhetetlen volt az állami garanciavállalás, mára azonban a gazdaság önfejlődése lehetővé tette a magánbanki garanciák megszületését. Chris Knowles, az EIB távközlési igazgatóságának vezetője az általános helyzetet elemezve kijelentette, hogy elérkezett az az idő, amikor sor kerül speciális, a „csatlakozás

előtti” hitelkonstrukciók kidolgozására Magyarországon számára, és ezzel párhuzamosan erősödik a bank pénzügyi jelenléte is. Kérdésre Ron Reising, a Matáv gazdasági vezérigazgató-helyettes azt válaszolta, hogy a társaság adósságállománya jelenleg mintegy 125 milliárd forint, és a mostani szerződés után nem maradt állami garanciavállalásos hitel. Ami a további pénzfelvételeket illeti: a cég továbbra is keresi a hitelportfólió hatékonyságnövelésének lehetőségeit, és vizsgálja a forint- és a devizahitelek arányát is.

Révész Gábor

# Technológiai válaszok vállalati kihívásokra

A júniusi CA-World'97 során New Orleansben néhány európai újságíró társaságában alkalmunk volt beszélgetni Bruno Straubbal, a Computer Associates Ausztriáért, Kelet-Európáért és Svájcért felelős elnökhelyettesével (Senior Vice President Austria, Eastern Europe & Switzerland) a CA-World fő üzeneteiről.

*– Mivel indokolható az, hogy a CA által forgalmazott több száz termékcsalád közül messze legnagyobb figyelem a Unicentert övezte az egész rendezvény alatt?*

– A CA fő piacát sokáig a nagygépes alkalmazások jelentették, az utóbi időben azonban a bevételek mind nagyobb része származik az ügyfél-kiszolgáló alapú technológiákhoz kapcsolódó termékekből. A tipikusan heterogén ügyfél-kiszolgáló környezetben felértékelődik az integrált rendszerfelügyelet, az hogy egyetlen központi munkállomásról vállalati szinten lehessen menedzselni az operációs rendszereket, a hálózatot, az adatbázist, az alkalmazásokat, a mentési procedúrákat, a biztonságot. Úgy érezzük, hogy hatalmas üzleti lehetőségeink vannak ezen a területen, mivel a Unicenter révén egyedülálló technológiával rendelkezünk, és már ma képesek vagyunk teljes értékű megoldást kínálni.

*– A konferencia idejére időzítették a Unicenter TNG Framework bejelentését. Milyen technikai újdonságot jelent ez a hagyományos Unicenter TNG termékhez képest?*

– Valójában nem technikai újdonságról van szó, hanem az történt, hogy a komplett csomagból elkülönítettük az olyan infrastrukturális komponenseket, mint az egységes objektumtár, a grafikus interfész, az eseménykezelő és ütemező rendszer, a vírusellenőrző, vagy például az automatikus hálózatdetektáló modul. Ezt a keretrendszer lényegében ingyenesé tettük, ami egyrészt megkönnyíti annak ipari szabványként való elterjesztését, másrészt ráirányítja a figyelmet arra, hogy az igazi értéket maguk az alkalmazási komponensek képviselik az integrált felügyelő rendszerben. Hangsúlyozni szeretném azonban, hogy a komplett Unicenter TNG terméket – amely tehát a keretrendszer mellett az alkalmazói modulokat is tartalmazza – változatlan formában forgalmazzuk tovább.

*– Sajtótájékoztatók egész sorát szervezték a CA-World keretében a nagy hardvergyártók, szoftverházak és a CA közötti, a Unicenterrel kapcsolatos együttműködési megállapodások ismertetésére. Mi az új ezekben a megállapodásokban, hiszen a legtöbb céggel már korábban is szorosan együttműködtek?*

– Valóban, hosszú évek óta nagyon jó

az együttműködés a CA és a nagy számítógépgyártó cégek között, és ez különösen igaz ebben a régióban, amelynek sok országában még ma sem vagyunk jelen saját irodával. Ezek a cégek eddig is értékesítették a Unicenter saját rendszereikhez. Ami a mostani bejelentés nagy újdonsága: a Unicenter TNG Framework a jövőben már eleve telepítve, az operációs rendszerek szabványos tartozékaként forgalmazzák partnereink.

*– Úgy tűnt, hogy különösen fontos a HP-val kötött világméretű szövetség. Nem akadályozza ez a többi gyártóval való kooperációt?*

– Ezek a megállapodások egyik fél részéről sem kizárólagosak, ezt ki kell hangsúlyozni. A HP például attól függetlenül, hogy ügyfeleink ajánlja a CA Unicenter TNG-t, természetesen nem hagy fél saját OpenView termékcsaládjának a forgalmazásával. Mi is nagyon sok esetben értékesítjük a Unicenter Digital-, Tandem-, IBM-, vagy SUN-plafommon éppúgy, mint HP-n, sőt, nagyon gyakran ugyanannál a felhasználónál is jelen vagyunk több rendszergyártóval együtt is. Azt hiszem, ez teljesen magától értetődő, két szempontból is. Egyrészt üzletileg az az egészséges hozzáállás, ha nem mi diktálunk, hanem a felhasználóra bízunk, hogy saját szempontjai alapján válasszon a funkcionálisan egyenértékű megoldások közül. Másrészt a Unicenter esetében logikátlan is lenne túlzottan elkötelezni magunkat egy platform mellett, hiszen a Unicenter egyik legnagyobb erőnye éppen az univerzalitása, az, hogy gyakorlatilag minden hardverplatformot és operációs rendszert támogat.

*– Mennyire közvetlenül hatnak a cég regionális üzleti tevékenységére a világméretű együttműködési megállapodások?*

– Azt kell mondjam, ez utóbbiaknak regionális szinten korlátozott szerepük van, és semmiképpen sem akadályoznak meg bennünket abban, hogy egy adott céggel kiterjedt helyi együttműködést folytassunk, ha nincs is vele nemzetközi szerződésünk. Jó példa erre sikeres együttműködésünk az IBM-mel Ausztriában vagy a Siemenszel Németországban. Egyébként az is előfordul, hogy ezekből a helyi kezdeményezésekből szélesebb körű együttműködés lesz, amint ez például az SAP esetében is történt.

*– Kanyarodjunk el most kicsit a Unicenteről, és beszéljünk a CA-World másik slágertémájáról: a Jaszminról. Miben különbözik a CA objektumorientált stratégiája a versenytársakétól?*

– A Jaszmin lényege az, hogy egy tisztán objektumorientált technológiára épül, szemben például az Informix, az Oracle

vagy a Sybase hibrid, objektumrelációs technológiájával. Nem vitás, hogy a relációs technológia nagyon kiforrott, és továbbra is számos területen a legjobb megoldást jelenti. Mi magunk is nagy energiákat fordítunk az OpenIngres folyamatos továbbfejlesztésére. Ugyanakkor az a véleményünk, hogy az új, hálózatorientált – például Web alapú – multimédia alkalmazások esetében üzletileg kulcsfontosságú helyeken az a technológia egyszerűen nem képes megfelelő teljesítményt nyújtani. Ezért dolgoztunk ki erre egy tisztán objektumorientált alapon álló megoldást.

*– Mi történik ez esetben azokkal a felhasználókkal, akiknek mindkét technológiára szükségük van, mert többféle alkalmazást is használni akarnak?*

– Természetesen mi sem mondunk le a relációs és az objektumorientált technológia integrálásáról, csak ezt nem az adatbázismotorban, hanem a futtató környezet magasabb szintjén és a fejlesztőeszközök terén kívánjuk megvalósítani. Így nem kell a teljesítményben – például a válaszidőkre nézve – hátrányos kompromisszumokat kötni.

*– Befelezésül arra kérem, hogy röviden összegezze számunkra az ideji CA-World fő üzenetét.*

– A CA technológiaorientált cég. Azokra a fejlesztésekre összpontosítunk, amelyek az üzleti alkalmazások számára kritikusak. Meg akartuk mutatni, hogy rendelkezünk a kulcsfontosságú technológiai komponensekkel, és számos területen a versenytársaink előtt járunk ezek kifejlesztésében és bevezetésében. Legjobb példa erre a vállalati szintű integrált rendszer-, hálózat-, adatbázis-, illetve alkalmazásmenedzsment. Annak igazolására, miszerint nemcsak technológiáink, hanem termékintézet üzleti megoldásaink is vannak, talán elég szemléletes az a szám- adat, hogy az elmúlt pénzügyi évben bevételeink 40 százaléka ilyesemből származott.

Hutter Ottó



## SYNERGON - TELJES SEBESSÉGGEL AZ INFOSZTRÁDÁN

Egyszerre csak előlnek a kátyúk, a hűcák kiimulnak, gyorsabban, gőrtülékényebben mennek a dolgok, minden elérhetővé válik. Ön is így fogja érezni, ha felhajt a Synergon infosztrádára.

Két hazai informatikai piacvezető cég, az Opton és a Rolitron egyesüléséből jött létre a legnagyobb magyar rendszerinteg-

rátor vállalat, a Synergon Informatika Rt. A Synergon a jövő évezred közműveit, az infosztrádát építi, mert tudja, hogy életünk, a világ minőségét egyre inkább az határozza meg, mennyire vagyunk képesek egymással kommunikálni.

Ha szeretne gyorsan, megbízhatóan messzire jutni, hajtson fel a Synergon infosztrádára!

### SYNERGON

Synergon Informatika Rt. ■ 1041 Budapest, Irányi út 16. Tel: 399-4400 Fax: 399-4499 E-mail: info@synergon.hu  
1138 Budapest, Váro utca 18/A Tel: 270-5120 Fax: 270-5130 ■ 2600Veszprém, Zrínyi u. 4/A Tel: (07) 318-990 Fax: (07) 313-062

Gondolkodjunk együtt a holnapról!

27013

### E számunk hirdetései (Ads' Index):

3Com Hungary: SuperStack II Desktop Switch	9. old.	HUMANsoft Kft.: Dell szerverek, ISDN-eszközök	11. old.	Proton: kábelhálózatok telepítése	14. old.	Szármak Rt. PMG: DEC Pricer MNG200 szerver	14. old.
Albacomp Rt.: Pentium (MMX) alaplapos PC-k	16., 24. old.	KeSo Kft.: gyári szoftverek	16. old.	RCE Ker. Kft.: Hewlett-Packard LaserJet nyomtatók	16. old.	Széky és Tsa Rt.: hardverkönyvek	8. old.
Állásajánlatok	4., 8., 12., 14., 23. old.	Kim-Soft Kft.: gyári szoftverek	23. old.	Recognita Rt.: Recognita Plus OCR szoftver	20. old.	SzoftverABC Kft.: gyári szoftverek	14. old.
APC: szünetmentes áramforrások	13., 15. old.	LANeX Consulting: Madge ATM-eszközök	18. old.	SCI-Modem Kft.: TELUNDUS modemek	12. old.	Tulip Magyarország: európai PC-k	14. old.
aPLUS Kft.: Microsoft-szoftverek	6. old.	MattVNet: modemakció	17. old.	Selectrade Kft.: termékválaszték	14. old.	TYAN Computer: alaplapok, Szagato-merevlemezek	12. old.
DataNet: Internet-szolgáltatás	3. old.	Microsoft: TechNet	2. old.	Support Team Kft.: rendszerintegráció	14. old.		
Delphi-Soft: Borland Delphi 2.0 Desktop	16. old.	Pavel Multimedia Kft.: amerikai alaplapok	24. old.	Synergon Kft.: rendszerintegráció	7. old.		
Gemfile Kft.: gyári szoftverek	19. old.	Polaroid Centrum: Polaroid Digital Imaging	14. old.	Szármak Disztribúció	1. old.		

IDG INFORMÁCIÓSZOLGÁLAT 23. old.

ERICSSON 

It's about communication between people. The rest is technology.



## IF YOU

- |  |   |
|--|---|
| <input checked="" type="checkbox"/> have a technical degree,     | <input checked="" type="checkbox"/> are interested in telecommunications,     |
| <input checked="" type="checkbox"/> are fluent in English,       | <input checked="" type="checkbox"/> are able to work well hard in teams,      |
| <input checked="" type="checkbox"/> have programming experience, | <input checked="" type="checkbox"/> would like a long term career opportunity |

then you are a very suitable candidate to our rapidly growing Software Design Centre that seeks

## SOFTWARE ENGINEERS

to develop ERICSSON's digital telephone exchanges.

*If you are interested in working with us in a young and dynamic team, please send your CV with the catchword „Software” to: 1438 Budapest, Postafiók 348*

33041

## Az IDOM Rt.

## Rendszertámogatási területre:

angol nyelvtudással,  
program-source kezelési  
gyakorlattal és  
alapszintű UNIX-ismeretekkel  
rendelkező

## számítástechnikai szakembert

keres.  
Valamely source control alkalmazás  
ismerete előnyt jelent.

Jelentkezni a 302-4360-as és a 302-4361-es  
telefonszámokon,  
Bálint Ferencnél vagy Balla Zoltánnál lehet.

Pénzügytét keres

programfejlesztő és  
rendszeradminisztrátor

munkatársakat

az alábbi feltételekkel:

- felsőfokú szakirányú végzettség,
- PowerBuilder, illetve más Windows  
alapú fejlesztőeszköz ismerete,
- SQL ismeret,
- ORACLE rendszeradminisztrátori  
ismeretek.

Banki gyakorlat és angol nyelvtudás  
előnyt jelent.

A pályázatokat az alábbi címre kérjük:  
1387 Budapest, Pf. 47

A borítékon kérjük feltüntetni:  
„Programfejlesztés”

32038

## Teljes Compaq rendszert loptak el

cégünkötől, a Székely és Tsa Műszaki, Kereskedelmi és Szolgáltató Bt.-től:

- egy Compaq ProLiant 800-as szervert,
- 25 darab Compaq Deskpro2000 asztali gépet,
- egy HP 6MP lézernyomatót,
- egy APC 400i szünetmentes tápegységet és más tartozékokat.

Kérjük, hogy ha bárkinek tudomása van e számítástechnikai cikkekről, jelezze a  
XV. kerületi Rendőrkapitányságon (telefonszáma: 307-7700), vagy a 06-20-514-805-ös  
telefonon.

## Az ellopott termékek a következők:

Termék megnevezése:	Gyári szám:	Compaq Deskpro 2000	Windows '95	Klavírtúra
Compaq Pro Liant	7822B.W10931	8725HVU81780	306595-OEM-0006393-84424	20A62F3F589
SQ2PP200 Server	20A62F3F5DC	8725HVU84083	306595-OEM-0006393-85383	20A62F3F583
Compaq Klavírtúra HU	804AB058EQM3H	8725HVU80489	306595-OEM-0006393-84685	20A62F3F58D
Egér	703D07413	8725HVU80419	306595-OEM-0006393-84698	20A62F3F58N
Goldstar Monitor	702K007413	8725HVU84154	306595-OEM-0006393-8553	20A62F3F588
Goldstar Monitor	702K003662	8725HVU80433	306595-OEM-0006393-84683	20A62F3F581
Goldstar Monitor	702K000678	8725HVU80473	306595-OEM-0006393-85046	20A62F3F58P
Goldstar Monitor	702K003700	8725HVU80977	306595-OEM-0006393-85727	20A62F3F586
Goldstar Monitor	702K003684	8725HVU84126	306595-OEM-0006393-84638	20A62F3F587
Goldstar Monitor	702K003644	8725HVU84145	306595-OEM-0006393-84652	20A62F3F58R
Goldstar Monitor	702K002232	8725HVU84080	306595-OEM-0006393-84410	20A62F3F59Q
Goldstar Monitor	702K003655	8725HVU80467	306595-OEM-0006393-84371	20A62F3F5A2
Goldstar Monitor	702K003670	8725HVU8418	306595-OEM-0006393-84412	20A62F3F57V
Goldstar Monitor	702K003664	8725HVU80428	306595-OEM-0006393-84899	20A62F3F584
Goldstar Monitor	702K003761	8725HVU80468	306595-OEM-0006393-84967	20A62F3F5A7
Goldstar Monitor	702K003753	8725HVU80469	306595-OEM-0006393-84426	20A62F3F588
Goldstar Monitor	702K003669	8725HVU80470	306595-OEM-0006393-84435	20A62F3F57Y
Goldstar Monitor	702K003710	8725HVU80466	306595-OEM-0006393-84491	20A62F3F5A9
Goldstar Monitor	702K003679	8725HVU80443	306595-OEM-0006393-84907	20A62F3F5A8
Goldstar Monitor	702K003647	8725HVU80487	306595-OEM-0006393-84413	20A62F3F5A3
Goldstar Monitor	702K003689	8725HVU80437	306595-OEM-0006393-84541	20A62F3F58F
Goldstar Monitor	702K003661	8725HVU80484	306595-OEM-0006393-85441	20A62F3F580
Goldstar Monitor	702K003755	8725HVU80474	306595-OEM-0006393-85077	20A62F3F57Z
Goldstar Monitor	702K003759	8725HVU80422	306595-OEM-0006393-84646	20A62F3F57W
Goldstar Monitor	702K003750	8725HVU80444	306595-OEM-0006393-84414	20A62F3F58Q
Goldstar Monitor	702K003734			
Goldstar Monitor	702K003791			
Goldstar Monitor	702K003783			
Goldstar Monitor	702K003671			
Goldstar Monitor	702K003764			
HP Jet Direct	5071920507			
HP 6MP Laser Jet nyomtató	NL8068378			
Epson FX 1170 nyomtató	3JAT084042			
APC 400i	G59718486677			
Dialcom Fax	7101588010			

Segítségüket előre is köszönöm

Székely Tamás ügyvezető igazgató

Microsoft  
SOLUTION PROVIDER

  
aPLUS  
KONTRAX VÁLLALAT
Microsoft  
SOLUTION PROVIDER

## Továbbra is várjuk Tisztelt Felhasználóinkat alábbi szolgáltatásainkkal:

- Microsoft szoftverek teljes skálában, licenc konstrukciók (MOLP)
- Szoftver legalizálás, auditálás
- Szaktanácsadás, konzultáció, helyszíni oktatás
- Teljes rendszerek kiépítése (MS Mail, Exchange, Windows NT, SMS)
- Microsoft Press angol nyelvű szakkönyvek
- Logitech kiegészítők (egerek, kéziiskennerek, stb.)
- Egyéb szoftverek (kiegészítők, Notion, Cheyenne, Corel, Novell, Visio, stb.)

A megrendelt szoftvereket és könyveket kívánságra házhoz szállítjuk.

Az érdeklődőket szeretettel várjuk frissített weblapunkon, melynek címe:

<http://www.aplus.hu>

aPLUS-Budapest Kft., 1143 Budapest, Hungária krt. 79-81.

Tel.: (1) 252-8125, fax: (1) 252-8773, e-mail: [tlaci@aplus1.zene.hu](mailto:tlaci@aplus1.zene.hu), internet: [www.aplus.hu](http://www.aplus.hu)

SILVER

33046



## Microsoft Office 97 Professional–Lotus SmartSuite 97

# Fej fej mellett

A PC-s irodai programcsomagok gyártói között dúló adáz küzdelemben három vállalat maradt talpon. A gyártók piacrészesedésért folyó harcának igazi nyertesei a felhasználók: kegyeik elnyeréséért mindegyik cég a saját programcsomagját új tulajdonságokkal látta el, kész rajzokat és különféle segédprogramokat épített bele.

Összehasonlításunkban a három fő rivális közül két professzionális programcsomagot vizsgáltunk meg: a Lotus SmartSuite 97-et és a Microsoft Office 97 Professionalt. A harmadik versenytárs, a Corel WordPerfect Suite 8 Professional csak azért maradt ki a szórásból, mert e cikk megírásakor még nem jelent meg a végleges változata.

Mivel a termékek képességei igen hasonlóak, ezért elsősorban azokra a jellemzőkre figyeltünk, amelyek a vállalatok számára fontosak: ilyen például az áttérés vagy a rendszer sok asztali gépre való telepítésének könnyítése. Összbenyomásunk az, hogy ha nincs szükség a dokumentumok mozgatására, akkor az Office 97 a győztes. Ha a Notet használják együttműködésre, akkor a SmartSuite a nyerő. Ha vegyes környezetben (Office 4.2 és Office 95), egyenrangú hálózaton az állományokat szétosztják, akkor ismét csak a SmartSuite a jó választás – ha valaki a Microsoft-hoz ragaszkodik, várja meg, amíg a cég a nyár folyamán rendbe teszi a Word 97-et.

Mindkét termék tulajdonságkészlete gazdag, de egyik sem tökéletes. Ezek a programcsomagok nem helyettesíthetik az egy-egy területhez – például a DTP-hez vagy a grafikai tervezéshez – készült speciális alkalmazásokat. Például a Wordben vagy az 1-2-3-ban nem lehet megadni a betűsor méretét, a karakterek távolságát.

Mindkét csomag egyaránt komolyan veszi azonban az oktatást. Azzal csökken-

tik az egyéni tanulási időt és a technikai tanácsadási szükségletet, hogy tanító-programokat mellékelnek, valamint olyan természetes nyelvű kérdésre adnak módot, amelyekben a kérdések közönséges mondatként szerepelnek. A Microsoft az animált segédkekkel – amelyek nyomon követik a felhasználó tevékenységét és változtatásokat, megoldásokat javasolnak – nagy lépést tett a teljesen automatizált

súgó felé, ami erőteljesen csökkentené a használat költségeit.

### Szélesítés

A programcsomag telepítése nem egyenlő az állományok fémábrósával a kiszolgálóra és az asztali gépekre; ez a tevékenység egymaga több tízezer dolláros

### Megoldások<sup>3</sup>

## A sávszélesség- éhség kielégítése.

A 3Com SuperStack® II Desktop Switch asztali kapcsoló minden felhasználónak külön dedikált kapcsoló összeköttetést biztosít, és ezzel kiküszöböli a szűk keresztmetszeteket.



Nincs még egy olyan megoldás, amely ennyi pénztért ekkora értéket nyújtana!



Elégítse ki a mohó felhasználók étvágyát: hadd kapjon mindegyikük egyenként 10 Mbps dedikált sávszélességet, mégpedig most azonnal! A 3Com SuperStack® II Desktop Switch asztali kapcsoló



kategóriájában a legelső – ahogy ez a LAN-piac vezetőjétől el is várható. Percek alatt üzembe helyezhető. Nem kell újrakonfigurálni a hálózatot, nem kell új kábeleztést, hálózati kártyákat vagy meghajtókat telepíteni. Igazából az asztali kapcsolók közül csak a 3Com megoldása nyújt biztonságot a jövőre nézve, különös tekintettel az ATM és a Gigabit Ethernet bevezetésére.

Amikor majd szüksége lesz rájuk, állíthat – anélkül, hogy ez túlzottan igénybe vennie költségvetését. A SuperStack II, a toronyba építhető hálózati berendezések világelső termékcsaládjába újabb kiváló termékkel gazdagodott. Ne késlekedjen, ne várja meg, amíg a mohó felhasználók az utolsó cseppet is kiszívják a hálózatból! Még ma keressen meg bennünket.

250-83-41

[www.3com.com/desktop](http://www.3com.com/desktop)

3Com Hungary, H-1036 Budapest, Lajos utca 48-66, Tel.: +36-1-250-83-41, Fax: +36-1-250-83-47  
© 1997 3Com Corporation. 3Com és SuperStack a 3Com Corporation bejegyzett védjegyei. Az itt ismertetett információk változhatnak.

3Com

kiadást jelenthet. A szétosztás magában foglalja a termék beállításainak és működésének – egyéni vagy csoportigényeknek megfelelő – testre szabását.

Mind az Office, mind a SmartSuite jól telepíthető hálózatos környezetben, és el látták őket a szoftverelosztási rendszerek – ilyen többek között a Microsoft Systems Management Server – igényelté PDF (package definition files) állományokkal.

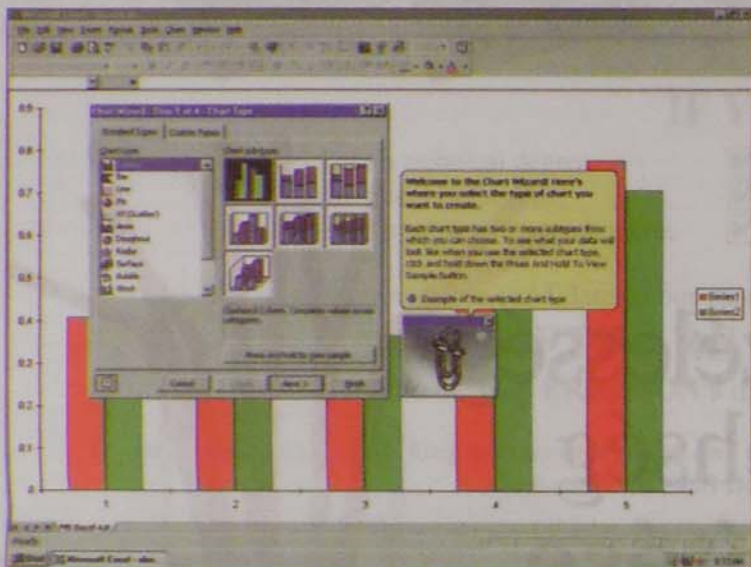
Mind a két esetben be kell avatkozni, ha a telepítést részletekben óhajtuk elvégezni: a ritkán használt állományokat (például a kész rajzokat) az egyik kiszolgálón akarjuk elhelyezni, a program magját pedig egy másikon. Előnyben van a Microsoft a Network Installation Wizardja és az Office 97 előírásmentái révén;

túlszűrt Web-helyén ezt a kiegészítőt, a frissítéseket és az információkat. Ezen a mamuthelyen még a tapasztalt, információs rendszerekkel hivatásszerűen foglalkozó személy is könnyen elsüllyed az információk tengerében.

(Mostanában egyre gyakrabban jelenik meg a „native” jelző mint pozitív tulajdonság valamely szolgáltatás megvalósításával kapcsolatban. Jó magyar megfelelő híján – az eredeti jelentés: természetes, vele született, magától értetődő stb. – a fordítók „megmagyarítják”, vagyis tisztázatlan marad a pontos jelentés. Sajnos, akkor se lehetne tudni, mit is takar a jelző, ha a „vele született módon” kifejezéssel helyettesítanánk. Nos, a Word 97 behívja és meglehetősen híven meg is jeleníti a HTML állományokat, GIF és JPG

és ezzel az együttműködés szinte minden terhet vállalja. Ha valahol Notes üzemel, a nyomon követés, a verziókövetés, a különféle dokumentumok egyesítése sokkal

nak. Ez azzal jár, hogy vegyes környezetben az állományok megosztása erőforrásokat von el és problémákat idéz elő. (E hiányosság okán kiegészítő javítást adtak



Az Office segédei figyelik a felhasználó tevékenységét és szokásait, majd billentyűkombinációkat ajánlanak a munka megkönnyítésére

ezek automatizálják a beavatkozást. A Wizardok és a mintákat is belefoglalták az Office 97 Resource Kitbe, amely a Microsoft Web-címéről ([www.microsoft.com](http://www.microsoft.com)) szerezhető be.

### Internetes/intranetes képeségek

Némileg eltérően közelíti meg a két termék ezeket az I-szavakat, ennek ellenére mindkettő jó teljesítményt mutat, bár más és más okok miatt. Minden megfelelő programmodul készült és használ hivatkozássokat és URL-eket, a dokumentumok akár az egyre népszerűbb keretekkel is közzétehető a World Wide Webben. Az adatbázis-termékek – az Access és az Approach – a Web-oldalak kisméretű adatbázis-kiszolgálói lehetnek.

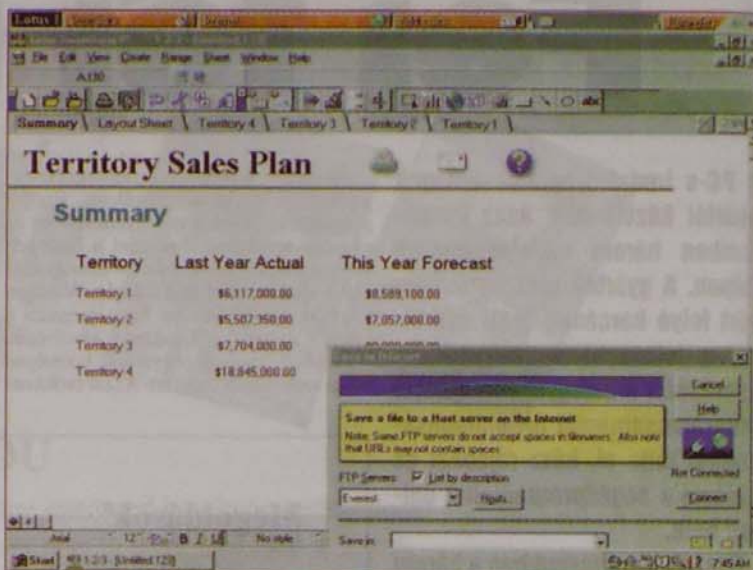
A SmartSuite natívan támogatja a HTML-t, és ismeri a gyakori képfarmatúmkokat, mint amilyen a JPEG vagy a GIF. Ennélfogva hatékonyabban állíthatók elő és szerkeszthetők vele a HTML oldalak, még hozzá anélkül, hogy állandóan tördelni kellene a HTML-ként való elmentéssel. A felhasználók a Weben keresztül is elérhetik az Organizert, a személyi információkezelőt.

Az Office-on belül a rajzolásközök jobb külsejűvé teszik a Web-táblázatokat. Az Office-on kívül kiegészítőket ajánl a Microsoft: a FrontPage Web-oldalkészítőt és Web-kiszolgáló kezelőt vagy az új 60-Minute Intranet Kitet. Csak az a baj, hogy igen nehéz megtalálni a Microsoft

bitképekkel, táblázatokkal együtt. Átszerkesztés után a dokumentumot ki lehet menteni HTML formában, az eredményt a böngésző föl tudja dolgozni, és formailag kevés a különbség az eredetivel képest – bár jól észrevehető. Ugyanerre képes a Corel WordPerfect 7 is, noha a megjelenítés hűsége elmarad a Word 97-é mögött. Fellehetőleg a WordPro – mert ez a SmartSuite dokumentumszerkesztője – hasonlóan működik, tehát szerintünk indokolatlan a Lotus-termék kiemelése a homályos jelentésű „natív” jelző segítségével. A lényeg: egyik irodai dokumentumszerkesztő sem alkalmas közvetlen funkcióival gazdagon formázott HTML oldalak előállítására. Ha a szerkesztő- és böngészőbeli megjelenés azonosságára törekszünk, az egyébként még mindig korlátozott formázási képességű HTML 3.2 számos lehetőségét sem használhatjuk ki. – A Szerk.)

### Munkacsoportos együttműködés

Ha egy projekt több telephelyen több embert és programot érint, ezt a nehézséget a programcsomagok kicsit eltérően küzdik le. Az Office-on belül minden egyes termék képes a verziókövetésre. A feladatok és az ütemezés kezelésében a Team Manager mini projektmenedzserként viselkedik. A Binder létrehoz egy közös tárolóhelyet a projekt különféle programokban megalkotott állományainak tárolására. A SmartSuite egyértelműen a Notes társa,



Ügyesebb az internetes közzétételben a SmartSuite – például azáltal, hogy közvetlenül ftp-helyre lehet menteni a dokumentumokat

egyszerűbb feladat. Ha egy vállalatnál Noteset használnak, akkor a SmartSuite jobb választás.

### Vállalati számítástechnika

Mindkét szoftver jó vállalati eszköz. Képesek elektronikus levelezésre, állományok küldésére és fogadására; hozzáférést kínálnak a vállalati adatbázisokhoz jelentéskészítés vagy elemzés céljából; összehangolják az ütemezést.

Két dologgal sújtja a felhasználót az Office. Az egyik: ha először a Microsoft Exchange-et telepítjük, azt követően pedig az Office Outlookját, az elektronikus levelező-telefonkönyv-naptár alkalmazást, akkor az Exchange beállításai elvesznek. (Két megoldást is közzétett a Microsoft erre vonatkozóan – a fentebb már említett Web-helyén.) A másik pedig az, hogy a Word nem túlságosan elkötelezett a Word 97-ben szerkesztett állományok elmentésének formátumát illetően. Ahelyett, hogy a Word 6.x vagy 95 valódi

ki – A Szerk.) Kísérleti megoldásként a Microsoft azt javasolja, hogy Office 4.x vagy Office 95 rendszert futtató gépen használjuk a Word 97 megtekintőjét. Ennél jobb megoldás, ha megvárjuk a javított változatot, amelyet júliusra ígértek.

A SmartSuite tökéletesen olvassa és írja a Word 6.x/95 állományokat.

### Támogatás külső cégektől

A külső cégek olyan tevékenységeket végezhetnek el, amit az IT-részleg munkatársai nem tudnak megcsinálni: például testre szabást, programozást, oktatást, támogatást; kiegészítő termékeket készíthetnek. A SmartSuite és az Office mögé is felsorakoztak azok a nagy támogató és oktató cégek, amelyek az IBM-mel és a Microsofttal együttműködnek.

Ha a programozásra vagy a testre szabásra kerül sor, az Office előnyben van. Produktumai Visual Basic for Applications alapúak, amelynek több mint másfél millió fejlesztője és felhasználója van. Az

### Eredménytábla

	Lotus SmartSuite 97	Microsoft Office 97 Professional
Eszközkészlet	B	A-
Szétosztás	B-	A-
Internetes/intranetes képeségek	A-	A-
Munkacsoportos együttműködés	B	A-
Vállalati számítástechnika	B+	B-
Támogatás külső cégektől	B-	A
Végeredmény	B	A-
Teljes verzió ára	349 dollár	599 dollár
Frissítés ára	149 dollár	309 dollár

Amerikai, javasolt végfelhasználói árak. A hazaiak, számos tényezőtől függően, jelentős mértékben alacsonyabbak lehetnek a fentiéknél.

bináris formátumban tárolná el az állományt, RTF formátumot alkalmaz, ámde megtévesztésként a Wordben megszokott .DOC kiterjesztést biggyeszti a név után, az állomány nagysága így kétszerese a tényleges Word 6.x vagy 95 állományé-

Office-hoz több, polcra levezhető program készült, és helyi támogatása is jobb a SmartSuite-énál.

Chris DeVoney  
(Computerworld,  
[chrisd@cybercritic.com](mailto:chrisd@cybercritic.com))

Interjú Jim Barksdale-lel

# Felkészült az aratásra a Netscape

Több InfoWorld-szerkesztő kérdéseinek rohamát állta Jim Barksdale, a Netscape vezérigazgatója a cég fejlesztői konferenciáján – még a nagy bejelentések előtt. A meglehetősen terjedelmes eredeti interjút erősen rövidített formában közöljük.

– Most, hogy megjelennek az új kiszolgálók, mint például a SuiteSpot 3.0, elmondható-e, hogy a Netscape nagyobb vállalatokat céloz meg, mint valaha?

– A minap megnéztem az első üzleti tervünket, amelyet még két és fél éve, 1995 januárjában készítettünk, hét hónapos korunkban. Épp csak elkészült az első Navigator és a két kiszolgáló. S egyfolytában arról beszélünk benne, hogy hogyan adhatjuk el ezeket a vállalatoknak. Aztán: bevételeink mintegy nyolcvan százaléka kezdettől a vállalatokból származott, ami számunkra is meglepő. Még mielőtt nyilvános részvénytársasággá váltunk volna, végeztünk egy felmérést: a Fortune 100 cégei közül 92-vel állunk üzleti kapcsolatban.

– Hogyan jellemezné kapcsolatukat az IBM-mel?

– Egyik legnagyobb OEM-partnerünk. Rengeteget adnak el kiszolgálóinkból AIX-re. Jól fogynak a termékeink RS/6000-esen, és most már OS/2-kompatibilisek is vagyunk.

Valahogy úgy áll a helyzet, erről sokat olvashatunk is mostanság, hogy az egyik percben még együttműködünk egy céggel, a következő pillanatban már versengünk vele. Mi ugyan korábban a Lotus-szal versenyeztünk, nem az IBM-mel.

– Most, a Communicator megjelenésével, hogyan viszonyulnak az olyan cégekhez, mint a Lotus, amelyeket nem érdekel a Communicator, csak a Navigator?

– Jogos a kérdés. El kell ismernünk ezt a problémát, de tudatában voltunk, amikor úgy döntöttünk, hogy a Communicator egy csomagként áruljuk. Egyelőre úgy gondoljuk, ennek több haszna van, mint hátránya, és mi is csak a piacról élünk.

– Mit szólnának ahhoz, ha a vállalatok a Communicator-t ügyfélként szeretnék használni, de a kiszolgálón Lotus Notes alkalmaznának?

– Azt hiszem, a Dominóval mint Notes-előttel a Lotus elismerte, hogy sok IBM-vásárló van, aki soványabb ügyfélgepeket szeretne. Hiszem azt is, hogy a mi kiszolgálóink számos intranetes alkalmazás számára lényegesen jobbak, mint a Notes; bár természetesen egyes területeken a Notesnek van előnye. Sok helyen a Notes mellett alakítanak ki termékeinkkel intraneteket.

Hagyományosan sokszor csak levelezésre használták a Notes-t. Most viszont olyan cégek, mint például a U. S. West, azon kapják magukat, hogy 15 ezer felhasználó levelezését megoldják három kiszolgálóval. Korábban a cc:Mailhez 100 kiszolgáló kellett, mert Notes-t is használtak.

– Tehát azt mondhatjuk, hogy a SuiteSpot és a Communicator kombinációja ellenállhatatlan ajánlat, szemben az olyan megoldásokkal, ahol az önkiszolgáló- vagy ügyfélprogramjait más környezetekkel együtt használják?

– Nem tudom, hogy ellenállhatatlan-e. Bárcsak az lenne! Mi inkább azt mond-

juk, hogy a vállalati vásárlók, akármilyen okokból is, hajlandók különböző gyártók különböző megoldáselemeit együtt használni a vállalati intranetben. Például a Morgan Stanley tízezer felhasználójából kétezeren használták Notes-t. Nem mondtuk nekik, hogy dobják ki, ez nem volna jó hozzáállás. Azt mondtuk, együtt tudunk működni vele, rajta és mellette. Most van tízezer Netscape Navigatoruk meg kétezer Notes-klensük.

– Hogyan vélekedik a Windows NT-ről?

– Szeretjük az NT-t, nagyon sok vásárlónk használja. Sőt, jobban futunk NT-n, mint a Microsoft.

– Az eladások mekkora hányada NT-s?

– Nem tudok pontos számmal szolgálni, mert eladásaink nagyon nagy része történik OEM-eken keresztül. De az biztos, hogy eladásaink jelentős része NT alapú. Nézze, ha az ember szabványokat használ, akkor szabványokat használ, és nem áll neki háborúzni a kiszolgálóplatformok terén. Azi sem tudom megmondani, hogy termékeink hány százaléka fut SUN-on, IBM-en vagy HP-n. Az biztos,

MÁR RENDELHETŐ!

**DELL**™

AZ  
EGYETLEN  
GYÁRTÓ!

Dual Pentium® II processzoros szerver

**PowerEdge™ 2200**

- 233 MHz Pentium® II processzor (opció: 266 MHz Pentium® II processzor)
- Dual 266 MHz processzor lehetőség
- 512 kB secondary cache
- 32 MB EDO ECC RAM
- Integrált Adaptec 7880 Ultra Wide SCSI vezérlő
- 2GB Ultra/Wide SCSI HDD
- 8X SCSI CD-ROM drive
- 3com PCI Ethernet
- Server Management software
- Opció: PCI RAID vezérlő



**595 500 Ft\***

\*Az ár állí nem tartalmaz és 197 Ft/USD árfolyamra vonatkozik.  
A Dell név a Dell embléma és a PowerEdge név a Dell Computer Corporation bejegyzett védjegye. Az Intel Inside embléma, a Pentium név, valamint az MMX név az Intel Corporation bejegyzett védjegye.

**HUMANSOFT**  
ELEKTRONIKA

HUMANsoft Elektronikai Kft.  
1131 Budapest, Dolmány u. 12.  
tel.: 270-7600, fax: 270-7679

Adatátviteli és hálózati rendszerek

**HANG**

**ADAT**

**FAX  
KÉP**

**HUMAN  
SOFT**

- Modemek
- ISDN eszközök
- Print- és fax-szerverek
- Multi I/O kártyák
- 
- Programok
- 
- LAN/WAN kapcsolatok
- 
- Egyéni és csoportos Internet-elérés
- 
- Automatikus adatátviteli rendszerek
- 
- Interaktív hang/fax kommunikációs megoldások
- 
- Szaktanácsadás, rendszertervezés

Kérje  
részletes ismertetőinket!



**HUMANSOFT**  
ELEKTRONIKA

HUMANsoft Elektronikai Kft. 1131 Budapest, Dolmány u. 12.  
Telefon: 270-7600, Fax: 270-7679  
FaxTeka: 270-7678, Pécs: 72-210-929

hogy a nagyobb méretű környezetek általában UNIX alapúak. Hogy a jövőben is ilyenek lesznek-e? Ezt önknek jobban kell tudniuk.

- Mit szól ahhoz, hogy a Microsoft ingyen adja az Internet Information Servert (az IIS-t)?

- Igen, de még mindig ügyfelenkénti díjat szednek az Exchange-ért.

- Úgy gondolja, hogy az IIS következő változataival is ezt fogják tenni?

- Hogy még mindig ingyen adják? Nem hallottam az ellenkezőjét. Írt valaki ilyesmit?

- Mi csak az IIS 4.0 funkcióiról kezdünk el írni. A Microsoft egyelőre hallgat az árakról.

- Nézze, az biztos: valahogy mindig módját fogják találni annak, hogy minden termékük hasznos hajtson, számlázzák ezt akár közvetve, akár közvetlenül. Magam is nagyon kíváncsi vagyok az Internet Explorer sorsára, bár ez leginkább csak találgatás, hiszen Gates két évvel ezelőtt nyilvánosan bejelentette, hogy mindig ingyenes lesz. Nagyon kíváncsi vagyok, hogy ezt valóban így gondolják-e, mert most már elismerik, hogy körülbelül egymilliárd dollárt költenek ezeknek a termékeknek a fejlesztésére, és egy másik félmilliárdot a hirdetésükre. Vajon hogyan szerzik vissza ezeket a költségeket? Márpedig ha nem szerzik vissza, akkor a gyártási költségnél olcsóbban árulnak, ez pedig törvénytelen.

- Nemrégiben azt mondta, hogy megváltozott a Microsofttal szembeni hangneme.

- Egész biztos, hogy jobban szem előtt tartjuk: bizonyos területeken érdemesebb együttműködni, mint harcolni, főleg, ha az adott területet már ügyis bevették...

Fejlesztési erőfeszítéseinket a szabványok kötik össze. Meg a vásárlók, amikor a funkciókról, az árakról stb. esik szó. De továbbra is két, nagyon független cég vagyunk.

- Jól értették, hogy egészen jó az együttműködés a Dynamic HTML szabványosítását illetően, de közel sem annyira a Pure Java esetében?

- Nem szívesen írnám ezt így le, és nem is biztos, hogy engem kell erről kérdezni, lévén ez egy afféle mindennapos mérnöki probléma. Mondjuk így: ha ma igaz is, holnapra biztos nem lesz az.

Tekintsük inkább a következőképp: a Javát, még ha jelenleg a legerterjedtebb és leginkább preferált is a hasonló alkalmazások közül, el kell fogadni mint szabványt. A Dynamic HTML nagy része viszont már szabványos. Tehát nem ugyanarról van szó. Úgy hiszem, hosszabb távon a Java nagyobb veszélyt jelent a Microsoftra nézve, mint a Dynamic HTML-lel kapcsolatos jelenlegi kérdések.

- Miért fenyegetné a Java a Microsofot?

- Mert semmissé teszi az egész ActiveX-történetet. Ki akar egy 32 bites Windows-környezethez kötődni, ha a világ legnagyobb része még nem használja azt? Hogy fogja-e? Persze, de addigra már helyette Windows 98 vagy 99 lesz.

- Ez meglehetősen idejétmúlt szövegnek hangzik.

- Nem, szó sincs róla. Éppen hogy erről szól az egész. Amikor az ember egy intranetüzletet akar megcsipni, a Netscape ki tudja használni, hogy az emberek ma le akarják rombolni a cégeiket körülölelő falakat, mondván: „Azt akarom, hogy a vásárlóim kommunikálhassanak velem.” Igen ám, csak hogy az embernek nincsen

befolyása arra nézve, hogy mit használjanak a vásárlók, vagyis a lehető legnyitottabb akar lenni. Tehát igenis nagyon fontos kérdésről van szó.

Nem fogják csak úgy kidobálni egyik pillanatról a másikra ezeket a gépeket. Kérdezze meg a Bank of Americát, hogy hány NT-s gépük van, és hány másmilyen. Persze, szeretik az NT-t, de attól még nem fogják kidobni nyolcvanezer Windows 3.1-es pénzkidó automatájukat. Merthogy nemcsak a szoftvert kellene frissíteni, hanem sokszor tízmillió dollárt elkölteni a hardverfrissítésre is.

- Beszéljünk még egy kicsit az ipárgyanról versenyéről?

- Hiába verszünk fölünk, hogy valamilyen terepen háborúba bocsátkozunk, mi más terepet fogunk keresni, ahol gerillák lehetünk. Ez a klasszikus üzleti stratégia nagyobb ellenfelek ellen, akikkel szemben a frontális támadás öngyilkosság lenne. Szeretnénk olyanok lenni, amilyenek az emberek látni szeretnék minket; de mennél szűkebb fronton kívánunk harcolni.

Bár az is igaz, hogy relatíve kisebbek már az ellenfelek, mert sokat nőttünk. A világ húsz legnagyobb szoftvercége közé kerültünk: 300 millió dollár készpénzünk van, ez nem volt mindig így; és több mint kétezer dolgozunk nálunk. Szóval most már komoly ellenfelek vagyunk – de még nem minden területen.

- Tehát a Netscape szűkebb területre fog koncentrálni?

- Igen, eddig is, ezután is.

- Jelenleg ez a terület az extranet?

- Nem, az intranet, az ehhez tartozó nyílt, szabványos szoftverek a vállalati felhasználók számára. Ebből akkor válik extranet, ha más cégekhez kapcsolódik. Ez az elve a teljes körű szolgáltatást nyújtó Internetnek, és ez a mi piacunk. Ez azt is jelenti, hogy vetélytársainkkal csak egy-egy részterületen vesszük fel a versenyt, a Microsoft esetében az Exchange-én, az IBM esetében a Notes-én.

- Úgy tűnik, önök teszik le a vállalatok közötti elektronikus kereskedelem alapkövét. Nem látszik rossz esélynek. Szabványteremtésre vállalkoznak?

- Nem is rossz esély; ha beszélt felhasználókkal, akkor hallotta, hogy őket is nagyon érdeklik az elektronikus kereskedelem lehetőségei. Bár az extranetnek nem csak az elektronikus kereskedelmet jelentik.

Válaszolva a kérdés második felére, nem hiszem, hogy feltétlenül nekünk kellene szabványokat teremtenünk. A szabványok immár megszokottak: HTML, HTTP, IMAP, LDAP – ezekkel nőttünk fel. Az ezekre épülő alkalmazások, gyártásukat akár a Microsoft, akár a Netscape, éppen a szabványosságuk miatt könnyen cseréberélhetők. Ez jó és rossz hír is a Netscape számára: milyen könnyű üzembe helyezni a termékeinket, olyan könnyű kicserélni is.

- Ahhoz, hogy ez az egész elektronikus kereskedelem működjék, biztonságos, elfogadott és mindenütt jelen lévő fizetési módra van szükség. Milyen módszert részesítenek önkönnyben? Milyen messze vagyunk attól, hogy simán és egyszerűen vásárolhassunk?

- Azt hiszem, egyelőre a technológiához vagyunk közelebb, nem pedig a fogyasztói érdekekhez. A mikrofizetések módszere, bár vonzó a fogyasztók számára, nem jelent igazán nagy növekedési lehetőséget manapság.

- Miért? Ennek netán pszichológiai akadályja lenne?

- Alighanem. Azt hiszem, olyanféle utat jár be az ügy, mint ahogy az elő-

fizetéses Web-helyszínek helyébe a hirdetésekkel teliek lépnek. Amikor ön azt mondja: elektronikus kereskedelem, az a Dell-t látom, amely rengeteg számítógépet ad el az Interneten keresztül. Tömegesen gyártott, mégis egyedire konfigurált termékek ezek; tömeges egyedi szabászat – véleményem szerint rövid távon ez a legérdekesebb része az elektronikus kereskedelemnek.

- Úgy tűnik, a Netscape hajlik szövetségek, partnerkapcsolatok kötésére. Az elmúlt pár évtizedben egy csomó kulccsággal léptek egyezsére. Már-már úgy tűnik, mintha a Netscape afféle kötőanyagként szolgálna az olyan új cégek számára, amelyek ilyen vagy olyan módon a Microsofttal veszik fel a harcot. Pontos ez a leírás, vagy nincsen szó szándékosságról?

- Nem vagyunk szándékosan Microsoft-ellenesek. Mi a lehetőségeket keressük; ha jobb terméket adhatok el a vásárlóimnak a partnereim segítségével, és több vásárlóm van, mert a partnereim segítenek, akkor jobban járok. A Microsoft szintén azt csinál, amit akar. Szerintem ami a világban valójában történik, az az, hogy egy csomó új konzorcium létesül adott szabványok mentén. Sok esetben a Netscape a megfelelő partner. De hangsúlyozom: a partnerkapcsolatok a kölcsönös előnyök révén jönnek létre.

Ami pedig a történet maradék részét illeti, ha kis cég vagyok, akkor persze, hogy partnereket, barátokat, segítőtkeket szeretnék. Meg szoktak néha kérdezni, hogy miként harcolhat egy ilyen kis cég a Microsoft ellen. Nézze, ha az IBM a partnerem, az Oracle, az Informix, a Sybase, a Digital, a HP, az SGI, a SUN, az Apple és a többiek – akkor én nagyon vagyok, mint bárki, nem? Ha igazi partnerek vagyunk, akkor szinte egyetlen hatalmas céget alkotunk. Hát persze, hogy szövetségeket akarok.

- Úgy tűnik, jobban sikerült egyesíteni ezeket a cégeket, mint korábban valaha – azért ez mégiscsak valami.

- Valóban nagyon sok partnerkapcsolatot létesítettünk, annak ellenére, hogy új cég vagyok; nagyon büszke is vagyok erre. Azt hiszem, felismertük a közös érdekeket. Mostanra több mint 100 OEM-ügyletünk, több mint 25 ezer kiképzett fejlesztőnk és 2000 belső fejlesztőnk van a projektjeinkben. A Netscape üzleti megoldásai kiváló lehetőségeket nyújtanak a vállalati felhasználóknak – épp erről, a vállalati fejlesztésekről szól ez a fejlesztői konferencia. Nézze csak meg a vállalatok listáját; a bolygó összes fontos céget itt találja.

(InfoWorld Electric)

## Seagate gyorsan megADATik !

### Cheetah 10.033 rpm, 3.5" Ultra SCSI HDD

ST34501 \* 4.5 GByte \* N-SCSI, Wide-SCSI \* AV Ready  
ST19101 \* 9.1 GByte \* N-SCSI, Wide-SCSI \* AV Ready



### Barracuda 7.200 rpm, 3.5" Ultra SCSI HDD

ST34572 \* 4.5 GByte \* N-SCSI, Wide-SCSI \* AV Ready  
ST19171 \* 9.1 GByte \* N-SCSI, Wide-SCSI \* AV Ready

TYAN  
COMPUTER

Professzionális  
PC alaplapok

Made in USA 2 év garanciával

1016 Budapest, Tigris utca 28, Tel/Fax: 214-8621, 214-8623  
E-mail: alegro@mail.datanet.hu



31020

Computer technology company seeks young, ambitious applicants for a challenging job.

#### Requirements:

- solid technical knowledge and experience on Microsoft software products,
- graduate of relevant secondary school, high-school or college graduate preferable,
- spoken and written English,
- excellent communication skills.

#### We offer:

- competitive salary,
  - education and training,
  - independence,
  - growth with the company.
- Send your CV, written in English, to:  
**MicroOffice Kft.**  
"Ref.: MO97/32"  
1068 Budapest, Benczúr u. 28.

Nemzetközi  
szakkiadó cég

### PROGRAMOZÓT KERES

szepetemberi munkaközvetítéssel.

#### Feltételek:

- Passzív programozás magas szintű ismerete,
- adatbázis ismeret és -kezelői tapasztalat,
- kiváló németnyelvi-tudás,
- mobil személynél, aki esetleges külföldi tartózkodással bekapcsolódna a szoftverfejlesztésbe.

Kérjük, német nyelvű írásbeli pályázatát a következő címre küldje el.

Ungarn - Budapest - Magyarország

VERLAG DASHOFER  
Sztokkholmi Kft. és T. Bt.  
Raif van Duyn  
1068 Budapest,  
Benczúr u. 11.

VERLAG  
DASHOFER

33047

PROFESSZIONÁLIS MEGOLDÁSOK  
EURÓPA ELSŐ SZÁMÚ MODEMGYÁRTÓJÁTÓL

## TELINDUS

CROCUS HS és HDSL alapsávi modemek

144 kbps és 2 Mbps sebességű  
menedzselhető modem kapcsolat

SPECIÁLIS INTERFÉSZEK: rx64k

BRIDGE interfész: LAN-ok

közvetlen összeköttetés modemmel



SCI-Modem Továbbfejlesztés Tanácsadó Kft.  
1134 Klapka u. 6. Telefon: 270-9220

07216

# Ordasok között

Nem a népszerű kémregényre kell gondolnunk, hanem egy nem kevésbé izgalmas szerzői jogi történetre, két farkasról elnevezett termékkel – vagy tulajdonképpen eggyel? – kapcsolatban. Merthogy található volt a BrainDrain (agyelszívás) néven megszervezni a Novell márciusi BrainShare konferenciáját. A cég azóta azért küzd, hogy egyik fontos saját termékfejlesztését romjából újraépítse.

A Salt Lake Cityben megtartott BrainShare-en, csaknem egyidejűleg, két fontos esemény zajlott le: az előtérben a Novell tekintélyes tervezői bemutatták a cég legújabb csúcstechnológiáját, a Wolf Mountain kódnevű fűrtözési szoftvert; a háttérben pedig többen ugyanezen nagyérdemű novellesek közül egy önálló cég alapítását szervezték meg, kifejezetten a fűrtözési technológia következő generá-

vagy sikerül is megegyeznie exalkalmazottaival –, egykori szellemi tőkéje immár ellene dolgozik, nem pedig érte.

Elégedetlen alkalmazottak, ellopott technológiai titkokról szóló vádak mindig is voltak, különösen a csúcstechnológiai iparágakban nem jelent ez újdonságot. Szabvány írja elő eme cégeknél a szigorú titoktartási politikát, valamint a korlátozásokat, amelyek megszabják, hogy a cégtől való távozása után mit tehet egy volt alkalmazott, és mit nem.

Esetünkben azonban az, hogy mi történt még a szóban forgó novellesek távo-

zását megelőzően, ugyanolyan lényeges, mint az, ami utána következett.

Jeff Merkey, a Wolf Mountain volt vezető mérnöke megtagadta a Wolf Mountain projekt forráskódjának dokumentálását azzal, hogy: „ha írásba adom, a Novell tulajdona lesz” – legalábbis ezt állítja eskü alatti tett írásbeli nyilatkozatában Kelli Frame, a Wolf Mountain technikai dokumentációjának megírásáért felelős szakszerző. Állítólag Merkey azt is kijelentette Frame-nek, hogy a technológia az övé, és egyetlen megjegyzés sincs a forráskódban, mégpedig nem véletle-

nül. Az állítások szerint Merkey otthonában őrizte a forráskód egy másolatát, mondván, ha távozik a cégtől, szüksége lesz rá.

Sajnos, a Novellnek még inkább. A pereskedés dacára, továbbá annak ellenére, hogy Merkey a jelentések szerint „csapdákat állított fel a ködben, és rendkívül megnehezítette a dokumentációt”, a Novellnek feltett szándéka beépíteni a technológiát az IntranetWare 1998-as első negyedévi kiadásába, a Moabbe – nyilatkozta Denise Gibson, a Novell Internet-termékekért felelős alelnöke. Gibson

## A legköltségkímélőbb feszültségvédelmi megoldás

### Mese a két fűrtől

Gyártó neve: Novell

Termék neve: Wolf Mountain

Megjelenés időpontja: 1998 eleje, az IntranetWare Moab kódnevű kiadásában

**Képességek:** több csomópontos fűrtözés NetWare, Windows NT és SCO UNIX alapú Intel-kiszolgálók; egységesített állományobjektumkönyvtár; fűrt-összekapcsolási protokoll; operációsrendszermag-architektúra

Méretezhetőség: 2-100 csomópont

Hálózati kapcsolatok: ATM, Scalable Coherent Interface (SCI), ServerNet

Állományrendszer: a Meta-címtár, amelynek révén tetszőleges, WAN-ba kötött számítógép egy tárolóelérési rendszerhez kapcsolható

Gyártó neve: Timpanog Research Group, más néven Wolf Mountain Group

Termék neve: Replevin, avagy Tapestry

Megjelenés időpontja: az alfaverziók már augusztustól letölthetők az Internetről

**Képességek:** több csomópontos fűrtözés Intel-kiszolgálók számára; kezdetben a Microsoft Cluster Server kiegészítőjének tervezik

Méretezhetőség: 1-200 csomópont

Hálózati kapcsolatok: SCI, ServerNet, ATM, LAN

Állományrendszer: univerzális hálózati meta-könyvtár típusú tárolási modellt valósít meg



Hatékony munkájához elengedhetetlenül szükséges, hogy számítógépei megbízhatóan működjenek. A tápellátás hibái okozzák az adatvesztések közel 50%-át.

Ezért tervezte és gyártja az APC a világ legnagyobb darabszámban elkelt színtemes tápegységeit – a Back-UPS-t. Az APC Back-UPS megbízható tápellátást biztosít személyi számítógépeknek, háztartási munkállomásoknak, POS termináloknak és más érzékeny elektronikus berendezéseknek. Az APC Back-UPS növeli adatainak biztonságát, költségkímélő megoldásként megvédi alkalmazásait a legnagyobb CAD-es munkállomástól a kis otthoni számítógépig.

Helyi kereskedelmi és szerviz támogatásunkkal, nemzetközi biztonsági és minőségi szabványoknak megfelelő termékekkel biztosítjuk vevőink elégedettségét. Minderre utalunk könnyű belátni, hogy miért az APC-t ajánlja a legjobb számítógépgyártó és szoftverfejlesztő cég, és hogy miért szerzett több díjat, mint az összes többi versenytársunk összesen.

Csatlakozzon a több mint 6 millió elégedett vásárlóhoz, akik megszerintették a vevőszolgálati leállásokat, ezáltal csökkentették költségeiket. Az APC a világon több számítógépet véd termékeivel, mint az összes többi gyártó együttesen.

- BACK-UPS DÍJNYERTES TULAJDONSÁGOKKAL**
- A felhasználó által működés közben megadott állományok, adatai, szoftverek, programok és a hálózati adatok károsodásmentesen tárolhatók.
  - Az automatikus inverter működés megakadályozza az APC Back-UPS 400 és 600 meghibásodását.
  - Az állományok biztonságos tárolását teszi lehetővé az APC Back-UPS 400 és 600 kiegészítő tárolóegységei.
  - A felhasználó által működés közben megadott állományok, adatai, szoftverek, programok és a hálózati adatok károsodásmentesen tárolhatók.
  - Az automatikus inverter működés megakadályozza az APC Back-UPS 400 és 600 meghibásodását.
  - Az állományok biztonságos tárolását teszi lehetővé az APC Back-UPS 400 és 600 kiegészítő tárolóegységei.

**Ingyenes "Solutions" katalógus**

Küldje vissza ezt a lapot ha szeretne egy katalógust, vagy hívja fel telefonon és kérje ezt a katalógust.

Igen! Kérem küldjön nekem ingyenes katalógust az APC feszültségvédelmi megoldásokról.

Igen! Kérem hívjon, hogy tudtam kapni katalógust az APC feszültségvédelmi megoldásokról.

Név: \_\_\_\_\_

Cím: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_ Fax: \_\_\_\_\_ E-mail: \_\_\_\_\_

Hozzájárulás PC-4 típusú: \_\_\_\_\_

Hozzájárulás UPS típusú: \_\_\_\_\_

Vegyesüzemű Hozzájárulás PC-4 típusú: \_\_\_\_\_

Visszatérítendő Hozzájárulás PC-4 típusú: \_\_\_\_\_

• A katalógust fel küldés után küldjük el az UPS-ekről.

Állomány	Ár (USD)	Típusú ártólalás ideje
386 / 486 / Pentium PC	Back-UPS 200	8 perc
Multimedia PC / Home Mac	Back-UPS 400	5 perc
Multimedia és Internet PC	Back-UPS 600	3 perc

**SurgeArrest & ProtectNet**  
Tűlfeszültség-védők AC és adatvonalakra

230VAC és 1800VA-ig

**Back-UPS & Back-UPS PRO**  
UPS-ek PC-khez és munkállomásokhoz

230VAC és 3000VA-ig

**Smart-UPS & PowerChute plus**  
Memorizálható UPS szerverekhez, hálózatokhoz

230VAC és 3000VA-ig

**Matrix-UPS & Accessories**  
Moduláris UPS kliens/server adatkiszolgálókhoz

3000VA és 3000VA

**APC** AMERICAN POWER CONVERSION  
**Telefon/Fax: (1) 269-6433**  
 1075 Budapest, Madách Irinyi tér 7. V. em. 2/a  
 Magyarország  
 e-mail: apc@apc.com / Web Page: www.apc.com

ciójának kifejlesztésére. A Novell természetesen azon nyomban perbe fogta a renegátokat, akik eleinte Wolf Mountain Group néven futottak, később Timpanog Research Groupra változtatták az új cég nevét. Mi több, attól sem riadt vissza a hálózati világcég, hogy razzliát kezdeményezzen exalkalmazottai lakásán, visszaszerzendő a szoftvert, amelyet szerinte elloptak.

Miközben javában zajlik a két fél bírósági viadala, még mindig nem tisztázódott, hogy mennyire dokumentált a Novell fűrtözési kódja – amelyet eredetileg technológiai áttörésnek tituláltak – most, a szakítás után. Sokak szerint a Novell már semmit sem tehet – még ha győz is,

**SELECTRADE**  
computer  
**SELECTRADE A RENDSZERINTEGRÁTOR**

1182 BUDAPEST, MARGITA TÉR 16.  
TELEFON: 292-8228\* FAX: 294-5809

**ST Support Team**  
számítástechnikai szaktudás és szolgáltatás Kft.  
Tel/fax 06 1 153-1968  
support@mail.matav.hu

**KULCSRAKÉSZ  
HÁLÓZATI  
MEGOLDÁSOK!**

Hálózat-tervezés, oktatás,  
szaktanácsadás, audit...  
Önök megálmodják,  
mérnökeink  
ELŐVARÁZSOLJÁK !!

A Számalk Rendszerház Rt. szolgáltatója

Tel: 269-4738, 269-4737  
269-5490, 269-5492  
Fax: 269-4720, 201-8619

**Szoftver ABC**  
Microsoft Budapest Szoftver Aruház  
1137 Budapest, Jászai Mari tér 3.  
Lévelel: 1391 Budapest Pf. 218 E-mail: 100524.661@compuserve.com

pc szoftverek	
windows 95 parti verzió 3,5	17 500
windows nt 4.0 server 5 user comp. upg	79 900
went 97 hull. upg	16 500
nyelvter. 1 vagy 2	4 000
<b>hp termékek</b>	
hp 92275a (Dp, Hp)	16 320
hp c3906 (5 L.)	12 100
hp dj-500-as sorozatú dupla feketé patron S1625a	5 110
hp dj-500-as sorozatú dupla színes patron S1625a	5 625
hp dj-600-as sorozatú dupla feketé patron S1629a	5 560
hp dj-600-as sorozatú dupla színes patron S1649a	5 730
hp dj-310/320-as sorozatú dupla színes patron S1633a	4 770
hp dj-850e sorozatú dupla színes patron S1645a	8 630
hp 92275a (HL, 40L, 4P, 40P)	13 520
hp deskjet 520	68 020
<b>hp akcióle termékek</b>	
hp deskjet 670c	40 800
hp laserjet 8L	99 990
hp deskjet 690 pilus	53 200

**HEWLETT® Budapest  
PACKARD** Nyomtató Aruház

SZÁMALK RENDSZERHÁZ RT.  
**PMG**  
PROJECT MANAGEMENT GROUP

**digital**  
authorized system reseller

**DEC SERVER - PRIORIS MX6200**

- MS Windows NT Server 4.0 optimalizált
- Ideális alkalmazás server (SQL, SAP)
- Ideális groupware server (Notes, Exchange)
- Ideális internet server (MS Proxy, IntranetWare)
- DEC server management software
- 3 év teljeskörű on-site garancia

650.000,-\*

- Pentium Pro processor 200 Mhz, max. 2db
- 32 MB hibátűrő ECC RAM, max. 1 GB
- 6 db HDD bővíthető hely
- 12 x SCSI CD-ROM, CD ROM tower opció
- HOT-SWAP RAID-5 és Digital NT Clustering opció
- PCI/Ultra-Wide SCSI-2 controller
- PCI Ethernet/Fast ethernet/ATM

\* Az árváltoztatás jogát fenntartjuk!  
Araink az ÁFA-t és a monitor árát nem tartalmazzák!

SZÁMALK RENDSZERHÁZ RT.  
**PMG**  
PROJECT MANAGEMENT GROUP

1115 Budapest, Etele út 68.  
Tel.: 206-1996 Fax: 203-0367

Találkozott már az európai értékállóság előnyeivel?

**intel inside**  
PENTIUM-PRO PROCESSOR

A Tulup legújabb tulajdonságokkal rendelkező, piactéren kiemelkedő teljesítményű és megbízható minőségű új szervereket fejlesztett ki. Ezek a gépek újra foglalkoznak a PC szerver szerepét is felismerve. A megvalósított teljesítményvel szinte korlátlanok a bővíthetőség lehetőségei mellett, hogy az a megbízhatóság rovására menjen.

Esemlyékvélelő a Set & Serve-vel ellátott TulupWare Server Edition-tal, ami a könnyű installálást garantálja. A Tulup Server Management Software a teljes hálózati infrastruktúra védő.

További információkért kérje részletes katalógusunkat.

A Tulup Vision Line® Szerverek jellemzői: Pentium® Processor® Pro és Pentium® Dual Processor® Pro processzorok • 12-terebes sebességű SCSI CD-ROM • 64 MB ECC memória standard • 1 GB-ig bővíthető • Ultra és Ultra Wide SCSI diskok és vezérlők (9 CB-5) • Tulup Vision Line DE, TE és PE modell szerverek • Set & Serve a legegyszerűbb és a legbiztonságosabb Windows NT szerverek

**Tulup computers**  
The benefits of European quality

Tulup Computers Management Group, Budapest, Lajos u. 48-49. E-mail: info@tulup.com, www.tulup.com

Distribútorok: CHS Magyarország Kft. 1122 Budapest, HRP Hungary Kft. 1046-Gyón, KERKOR Kft. 1129-Égyes, Denevér-D-Gyón Kft. 1129-Gyón, IC-CD Kft. 1124-Ózka, Elődre Kft. 1129-Ózka

Enter Computer Kft. 1047-Árpád, Kiemelt Kft. 1124-Gyón, Peak-comp Kft. 1124-Gyón, Penta-Comp Kft. 1124-Gyón, Professional Szolgáltatás Kft. 1124-Gyón, Radix Informatika Kft. 1124-Gyón

SZÜV Országos Üzletlánc Kft. 203-6666, Hódmezővásárhelyi Tük. Kft. 1124-5552, Somogy Informatika Kft. 1124-5552, Cobra Computer Kft. 210-6335, Computer Park Kft. 1124-6335

**HÁLÓZATÉPÍTŐ TERMÉKEK**

**SZÜNETMENTES HÁLÓZATOK ÉS ENERGIAELLÁTÁS TÚLFESZÜLTSG VÉDELME**

**A HÁLÓZATÉPÍTŐ STRUKTURÁLT HÁLÓZATOK**

1138 Budapest, Cserházi út 4.  
Tel./fax: 270-6235, 270-6235, 210-5093

Vezető irodatechnikai cég  
PC-szervezésben jártas  
**szerviztechnikusokat keres.**

Hálózati operációs rendszerek ismerete szükséges (Novell, Windows NT).  
Jelentkezés szakmai önéletrajzzal  
"PC szerviz" jellegre a kiadvány.  
Cím: IOG Lapkiadó Kft., 1537 Budapest, Pf. 366

**hálózati szakembert.**

WLAN-technológiával kapcsolatos és hálózati technológiák alkalmazásával kapcsolatos munkák elvégzése.

Az érdeklődők részletesen értesülhetnek a munkahelyi lehetőségeikről a munkaadóval való kapcsolatfelvétel után.

Személyes interjúra várunk a munkahelyi lehetőségeikről a munkaadóval való kapcsolatfelvétel után.

Telefon: 487-7043 E-mail: mosz@compuwin.hu

**Polaroid Digital Imaging**

- Pozitív és negatív film szkennerek:  
SprintScan 45 (35mm x 126mm) és a SprintScan 25 (35mm x 126mm)
- Számítógépes diaképzítők:  
CI-5000E, HR-6000 és Pro-8000
- Projektorok:  
PV220 (DLP technológia, 3000 ÉG, mini merész)  
PV118 (AOL ANSI Lumen, 11 A-os max. kijelzővel)  
PV105 (AOL ANSI Lumen, 11 A-os max. kijelzővel)
- LCD panelek:  
A PV1600, PV1800 és PV2000 (Epson) projektorokhoz
- Digitális kamerák:  
PDC-2000 (1.40 vagy 60 kámp, 1600x1200, True Color)
- Hőszűblimációs színes nyomtatók:  
PolarPrint A4 és A3 család  
(A3 és A4 méretű, PrintSpeed, 200DPI, True Color)

**Polaroid Centrum-Visual & DTP Center**  
1056 Budapest Váci utca 34.  
Tel/Fax: 118-2651, 268-8571

## Gyeplő nélkül, avagy hogyan vesztette el a Wolf Mountain fejlesztői fölötti ellenőrzést a Novell?

1996 közepé: elkezdődik a Wolf Mountain fűrtözési technológia fejlesztése.

1996 vége: a Novell alkalmazottai nem tudják rábíri a fejlesztőket a projekt dokumentálására.

1997 márciusa: a novelles Jeff Merkey és Darren Major értesítik a cég vezetőit, hogy ki akarják lépni, és egy új, a fűrtözési technológiára összpontosító vállalkozást alapítanak.

1997, március 24-27.: a Novell BrainShare konferenciáján Merkey bemutatja a Wolf Mountain kódnevű hibátűrő szoftvert egy 12 IntranetWare rendszerből álló hálózati csomóponton.

1997. április 29.: a rendőrség átkutatja Merkey, Major és Larry Angus volt Novell-alkalmazottak lakását, és lefoglalja a számítógépes berendezést.

1997. április 30.: egy Novell-alkalmazott megtalálja a Merkeynek köcsönadott táskagépet, amelynek merevlemeze súlyosan megrongálódott, és mellette egy 1000 dolláros csekket...

hangsúlyozta, hogy a Novell továbbra is használja a technológiát, és ez a perkedés sokkal inkább arra kíván elrejtendő példát statuálni, hogy egyetlen alkalmazott sem károsíthatja meg büntetlenül a Novell szellemi tőkéjét.

A jogi szakértők szerint az ilyen típusú szellemi tulajdonjogi konfliktusok elkerülhetetlenek az intellektuális technológiával rendelkező iparágakban, de egyre hevesebbek és egyre nagyobb méreteket öltenek. A magyarázat: élesedik a verseny a cégek között a magas technikai tudású dolgozók utánpótlásáért is, miközben egyre mozgékonyabbak az emberek, könnyebben váltanak. Stuart Meyer, a kaliforniai Palo Altóban működő Fenwick & West egyik partnere szerint egyre kevésbé jellemző az alkalmazottakra a lojalitás. Pedig „a szerzői jogi törvénynek megfelelően, ha valaki létrehoz valamit, vagy új ötlettel áll elő... ezek a dolgok úgy kezelendők, mint egy ceruza, cége tulajdonát képezik”.

Hogyan is zajlott le a történet? A BrainShare konferencián bemutatott Wolf Mountain fűrtözési technológia sikert aratott a jelen lévő felhasználók körében. Merkey irányításával novelles szakemberek egy csoportja 12, egyenként négyprocesszoros, fűrtbe kötött IntranetWare-kiszolgálót mutatott be működés közben, rendre leállítva közülük az egyiket, hogy demonstrálják: a többi kiszolgáló zavartalanul fut tovább. (Munkatársunk jelen volt a bemutatón, de Merkeyt nem látta. A fűrtözött hálózatot Vic Langford, az Internet-stratégiáért felelős alelnök mutatta be a mintegy 3000 főből álló közönségnek. Nyilván az előkészítésben működött közre a főfejlesztő. – A Szerk.)

Hordozható a technológia a Novell mérnökei szerint IntranetWare alapon, továbbá Windows NT és UNIX alatt. És a Microsoft, amely a Novell legádázabb ellenfele az Intel-kiszolgálókon futó hálózatos szoftverek területén, piacra sem hozta saját eljárását, a WolfPacket, amely ráadásul maximum négy kiszolgáló fűrtözött működését támogatja. Szóval a Novell büszke lehet rá.

Rögtön a sikeres bemutatás után azonban a Novell koronaékszerének fénye elhomályosodott. A nyilvánosságra hozott bírósági ügyiratok szerint még ezen a konferencián alkalmat kerített Merkey arra, hogy más Novell-alkalmazottakkal tudassa: ő és Darren Major, aki szintén a Wolf Mountain tervezőmérnöke, új céget alapítanak, hogy lecsapjanak a Novellre. Merkey állítólag azt is hozzáfűzte, hogy ha elmegy, rövid időn belül rengeteg pénzt tud kihozni a fűrtözési szoftverből.

Úgy tűnik, Merkey és csapata tagjai attól tartottak, a Novell nem fogja kellőképpen támogatni a Wolf Mountain. Merkey hitt abban, hogy ez a technológia elég erős ahhoz, hogy az ő saját terméként is megállja a helyét a piacon, ahelyett, hogy beolvasszanak az IntranetWare-be. Sőt: Merkey egyszer ama féle-

mének is hangot adott, hogy a Novell még csak piacra sem hozza a Wolf Mountain, nehogy ezzel megölje a NetWare-t. A Wolf Mountain bemutatóján részt

vett felhasználók szerint az, hogy a Novell képes-e technológiai téren vezető szerepet vinni, talán ugyanolyan fontos kérdés a felhasználók megrendült bizal-

mának helyreállítását illetően, mint maga a technológia. Véleményük az, hogy az emberek nem látják tisztán, merre is tart a Novell, ezért egyre kevésbé bíznak benne. Vannak, akik éppen emiatt térnek át a NetWare-ről a Windows NT-re.

Morgan Gerhart, a Meta Group elemzője úgy véli, hogy noha a Novell fűrtözési technológiája szakmailag magas értékű, és jóval több holmi magas rendelkezésre állású kiszolgálók halmazánál, mégis meg általa is nagyon nehéz lesz megküzdeni a Microsofttal, amely maga mögött tudhatja a vállalati alkalmazások gyártóinak a támogatását.

Mindeközben úgy tűnik, a Novell volt vezetői szintén a Microsoft táborát erősíti. Merkey, aki jelenleg a Utah állambeli Oremben működő Timpanogas Research elnök-vezérigazgatója, a következőképp

Az esélyek latolgatása helyett...

## Bemutatunk 5 új módszert, hogyan növeli az APC Smart-UPS az Ön hálózatának megbízhatóságát

*'A Smart-UPS-ek, a PowerChute plus és a PowerNet SNMP képviselik a legjobb menedzselési eszközöket...'*  
-LAN Magazine

*'A Smart-UPS nem csak vezető helyen áll a feszültségvédelem tereén, de a PowerChute plus szoftver teljes menedzselhetőségét és szabályozást is ad hozzá...'*  
-Network Computing

A Smart-UPS kompatibilis minden fő operációs rendszerrel, és menedzselhető bármely egyszerű SNMP alapú NMS munkálkészmórral. Az új Smart UPS 4500VA, 7000VA, 10000VA, 14000VA, 22000VA, 30000VA & 14000VA "rack mount" szerelésű kivétel, jobbrai modellek jelölik a védelmet a nagyfeszültségű szerverek, hálózati eszközök, telefonközpontok számára.

Vegyük a világon leggyakrabban választott hálózati UPS-t (a line-interaktív Smart-UPS-ek amolyan szervervédelem, mint az összes többi UPS együttesén), és adjunk hozzá még több menedzselhetőséget.

**1** Helyezze be a hálózati SmartStar™ bővítményt egyedi kiterjesztő hálózati csatlakozóval (PowerNet™ SNMP adapter), több-szerepes kommunikáció egyazon UPS-es való megvalósításához (Interface Expander – csatlakozó-többcsatlakozó), vagy modernes távirányításhoz (Remote UPS Management Device – UPS-távirányító eszköz).

**2** A PowerChute™ plus! program használva a FlexEvents™ előrevezető szolgáltatás lehetőségeit, hogy előzetes beállítás után az UPS hogyan reagáljon a különböző feszültségproblémákra, állítsa le a szerveret, naplózza az eseményt, figyelmeztesse a felhasználókat illetve a rendszergazdákat, hajtsa végre egy parancslistát, üzenjen személyhívóra, küldjön e-mail üzeneteket, illetve ezek tetszőleges kombinációival.

**3** A CellGuard™ intelligens kumulátorkezelés növeli a megbízhatóságot a folyamatos töltés és az állandó töltési állapot biztosításával, illetve a FastCharge™ rendszer (amely 75%-kal gyorsabb, mint más UPS-ek) ismételt feszültség-kimaradásokat is kezelni tud.

**4** Az új, üzem közben, felhasználó által cserélhető akkumulátorok (jellemző élettartásuk 4-6 év) könnyen és biztonságosan cserélhetők ha elfusnak, még abban az esetben is, ha az Ön rendszer éppen bekapcsolt állapotban van és üzemel.

**5** A SmartBoost™ és az új SmartTrim™ áramkörtök akkumulátorokra való kapcsolódás nélkül egyenlítik ki a hálózati tartó alacsony és magas feszültségeket, amelyek más UPS-ek lekapcsolását okozzák.

További részletekért, hogy mindegyiket hogyan is valósíthatja meg, és melyiket szolgálja Ön, forduljon az APC-ke, vagy me!

**APC**  
AMERICAN POWER CONVERSION

1075 Budapest - Madách Imre tér 7. V. em. 2/a  
Tel/fax : +36 1 269-6433

Internet: gopher://apc.com - Web: PowerPage: www.apc.com

**Ingyenes 'Solution' katalógus!**  
Küldje vissza ezt a lapot legyen vagy levelet, vagy hívja az APC-t a (+36 1 269-6433) címen!

Név: \_\_\_\_\_  
Cím: \_\_\_\_\_  
Telefon: \_\_\_\_\_  
E-mail: \_\_\_\_\_

11-AUG-93


**KESZO Kft.**

 1055 Budapest V., Falk Miksa utca 6.  
 Telefon: 332-8717  
 Telefax: 302-5136  
 E-mail címünk: sales@keszo.com  
 Internet: www.keszo.com

**DTP árak:**

Illustrator 7.0 / upgrade / Painter 5.0 / upgrade	78 000/39 000/84 000/39 000
Adobe Type Manager 4.0 Deluxe CD Win95 / NT 4.0	19 000/19 000
PageMaker 6.5 Win95/NT / upgrade / Page Plus 4.0 Pro Win/Win95	159 000/46 000/18 000
Adobe Photoshop 4.0 Win3x/Win95/NT / upgrade / spec. plug-in filterek	159 000/47 000/18 000
QuarkXPress 3.32 Windows / for PowerMAC	169 000/190 000
Adobe Acrobat 3.0 Win3x/Win95/NT / Corel Artshow 7.0	68 000/12 000
Freehand Graphics Studio 7.0 Comp. upgr.	64 000
CorelDRAW 7.0 / upgrade / Corel MegaGallery 5 CD-nyíl cipart	114 000/64 000/16 000

**Kommunikáció:**

Laplink 7.5 Win3x/Win95 / WinFAX Pro 8.0 NT/Win95 / upgr.	39 000/35 000/18 000
Zetafax 5.0 for NT önálló faxszerver 5 users / 10 users...	122 000/178 000
SAPS 3.10 for NT modemmagasztás 5 users / több modem	69 000/226 000
Reachout 7 for DOS/Win3x/Win95/NT remote control egy csomagban	38 000

**Internet:**

MS Office 97 Prof. angol vagy magyar teljes / upgrade	120 000/62 000
MS Office 97 Std. angol vagy magyar teljes / upgrade	100 000/59 000
MS Word 97 Comp. Upgr. / MS Excel 97 Comp. Upgr. / Upgrade	26 000/26 000/21 000
Visio 4.0 / Visio 4.5 Prof. / upgr. / 4.5 Technical / upgr.	46 000/92 000/45 000/98 000/45 000
Flowcharter 7.0 / upgr. / Micrografx Graphics Suite 2 comp. upgr.	82 000/34 000/48 000
Ünvtalár-nyilvántartás Win, Win95 (automatikus generálás)	8 000

**Számítógépes alkalmazások:**

System Commander 3.0 Win95/NT multiboot / Multkey 3.0 DOS	21 000/1 000
Multkey 3.5 (korlátlan számú definiálható billentyűpár Win.3.1x, Win95) / upgrade	3 600/2 000
NT KEY 4.0!!! / upgrade előző, ill. más verziókról	10 000/8 000
Partition Magic 3.0 (partíciók átnevezése nélkül, FAT32- és NTFS-készítés is)	19 800
Norton Commander 5.0 DOS / 1.02 Win95/NT / upgrade	18 000/18 000/9 900
Norton Utilities 2.0 for NT 4.0 (defragment NTFS/FAT) / Crossgrade	29 000/16 000
Caplus Prof. DOS 5.1 / Caplus 7.1 W/W95 / Nuts & Bolts W/W95	19 600/18 000/18 000
CheckIt Diagnostic Kit DOS/Win/Win95 / Wincheckit 4.0	36 000/14 000
Remove-It 3.02 / Uninstaller 4.5 W95/NT / Clearswipe 3 W/W95/NT	12 000/14 000/13 000

**Működési eljárásszabványok és kézikönyvek:**

Visual Home/3D Landscape: ház- és kerttervező együtt	18 000
Toolbook II Publisher (MM Tbk utóéj) / Assistant / Instructor 5.0	164 000/212 000/380 000
Regisztrált vagy regisztrálható programok (többfelhasználós vállalat/iskolai licenstípus)	
Windows Commander 3.01 16/32 bit (magyarul is) regisztráció	14 000
Pkzip 2.04g DOS, Pkzip 2.5 Win 16/32b, WinZip 6.2 16/32b, ARJ 2.5x, Powerdesk 2, DOS Nav.	

**Internet, Weblog-készítés:**

Netscape Communicator 4.0 Std. / Professional	16 000/22 000
Hot Metal Pro 3.0 / Claris Home Page / Borland IntraBuilder Pro	36 000/35 000/113 000
MS Frontpage 97 W95/NT / Internet FastFind W95/NT / WebEx	30 000/12 000/8 800
Java Starter Kit / HTML & CGI Unleashed (rangtag mintapélda CD-n)	15 000/9 500

**Felhasználói kézikönyvek:**

InstallShield Exp. Pro / Delphi 3 / Delphi 3 Pro / Upgr.	78 000/29 000/150 000/69 000
Visual DataFlex 32 bites prof. database dev. system/upgrade	220 000/190 000
Clarion 2.0 W/W95/NT adatbázis-készítő / upgr. / for DOS 3.1	99 000/48 000/79 000
Clarion 4.0 BETA1/Clarion 2.003 interim rel. CD!!!	36 000/5 400
Multi-Edit for Windows 7.1x Delphi-kiegészítéssel / Kedit for Win/W95 1.5	40 000/39 000

**Angol nyelvű Microsoft Press könyvek szériás kínálata, pl.:**

Windows 95 Resource Kit / Office 97 Resource Kit	7 300/12 000
MS Win NT 4.0 Server Resource Kit / Workstation Resource Kit	32 600/14 000
MS Backoffice Resource Kit VoIt / VoIt	19 000/27 800

**Windows 95 és Windows 98 1 éves követéssel lezárt szerinti felhasználószámra, hálózatra is**

(opp. rendszerek: DOS, Windows, Windows 95, NT, OS/2), McAfee VirusScan, F-Prot, Virus Buster,

TBAV, IBM Antivirus, PC-Cylin, Virex, Dr. Solomon AV stb. általában rakomány.

Az árak az ÁH nem tartalmazzák.

Az árak a július 29-i állapotot tükrözik.

33028

## Minden fogas kérdés megoldható, a Hewlett-Packard LaserJet nyomtatóival!



A HP nyomtatókhoz csak eredeti  
Hewlett-Packard tonerkazettákat használjon  
a magas színvonal eléréséhez!



HIVATALOS NAGYKERESKEDŐ

RCE Kft., 1118 Budapest, Szurdok u. 1. • Telefon: 246-4050 • Telefax: 246-4101

33014

The Intel Inside Logo and Pentium are registered trademarks of Intel Corporation.

**ALBACOMP**

# Nem csak gyűjtőknek

**ALBACOMP**  
*activa*

 Albacomp Rt.  
 8000 Székesfehérvár  
 Hosszúsátórtér 4-6.  
 Tel.: (22) \*315-414  
 Fax: (22) 327-532

 PENTIUM®  
 PROCESSZOR  
 MMX™ TECHNOLOGIAIVAL

 Budapesti Kirendeltség  
 1139 Budapest  
 Frangepán u. 8-10.  
 Tel.: 12-91-493  
 Tel/fax: 14-90-152

 Szaküzletek:  
 1065 Budapest  
 Nagymező utca 25.  
 Tel.: 11-18-095, 13-18-108  
 Fax: 13-18-108

 1011 Budapest  
 Fő utca 31.  
 Tel.: 201-4409  
 Fax: 201-4322

 3525 Miskolc  
 Széchenyi u. 49.  
 Tel.: (46) 354-266  
 Tel./fax: (46) 353-100



nyilatkozott: „A Wolf Mountain alapötleteiből valami jobbat akarunk kihozni. Egy teljesen új dolgot, a Windows NT-re hangolva. Elképzelésünk szerint lehetővé kívánjuk tenni a fűtözést heterogén – Windows NT-s és egyéb, Intel alapú kiszolgálókból felépülő – környezetekben.”

Jeff Merkey szerint a Novell bírósági keresetének egyetlen célja az ő új vállalkozásának „zaklatása”, éppen ezért ellentámadásba lendült, több millió dolláros ellenkeresetet nyújtva be. A Timpanogas ugyanakkor felkínált egy licenccmegállapodást a Novellnek 10 millió dollár erejéig. Az ügyvédek valószínűtlennek tartják, hogy a Novellnek sikerül megakadályoz-

nia tevékenységében Merkeyt és cégét – még akkor is, ha megnyeri a pert vagy megegyezik volt alkalmazottaival. Magyarán: a Novellnek már a saját háza táján is riválisokkal kell megküzdenie.

Emily Fitzloff, Martin LaMonica,  
Judy DeMocker, Matthew Nelson  
(InfoWorld)

\*\*\*

Nagyon csúnya történet ez. A fenti cikk megjelenése óta még durvább dolgok is történtek, többek között megjelent a vádaskodások között a „szexuális zaklatás” kifejezés is a Timpanogas Research ré-

széről – ha máshonnan nem, a hasoncímű filmből tudhatjuk, hogy mennyire kellemetlen lehet egy ilyen vád az óceán túloldalán.

Európai szemmel olvasva viszont egyenesen érthetetlen, miért olyan magabiztos Merkey. A Novell Magyarországtól kapott tájékoztatás szerint minden Novell-alkalmazott olyan munkaszerződést köt, amelyben elfogadja, hogy a cégnél töltött időben, a cég eszközei segítségével létrehozott szellemi alkotások a cég tulajdonává válnak. Azaz a Novell teljesen jogosan tart igényt mindenre, amit fentvezetett úr alkalmaztatásának ideje alatt a cég telephelyén létrehozott. Megalapo-

zott volt a házkutatás is, hiszen Merkey tanú előtt jelentette ki, hogy a forráskódot otthon tartja.

Az akár mocskosnak is nevezhető újabb fordulat miatt a szemlélő nem tudja előzni azt a gyanút, hogy a Timpanogas Research „rövid idő alatt rengeteg pénzt kihozni” szándéka már elege nem a megoldás szakmai értékeire alapozott.

Sajnos, a média hatásomódja miatt, bármi legyen is a civakodás kimenetele, a károsult mindenképpen a Novell, és a többé folytalanak soha nem tartható Wolf Mountain fűtözési technológia.

K. M.

## Interjú Michael Cowplanddel

# Merre tart a Corel?

Szinte a biztos haláltól mentette meg a Corel a WordPerfect alkalmazáscsomagot tizenöt hónappal ezelőtt, amikor megvásárolta a Novelltől. Most az ottawai cég újabb nagy húzásra készül: bejelentette, hogy hálózati számítógépeket gyártó leányvállalatot hozott létre. Az IDG szerkesztői a New York-i PC Expón készítették interjút a cég alapítójával és vezérigazgatójával, Michael Cowplanddel. Ebből az interjúból közöljük a legérdekesebb kérdéseket és válaszokat.

– *Hogy áll a szoftverterjesztési háború? A Microsoft szerződése a PC-gyártókkal, mely szerint az új gépekkel együtt adják a csomagokat, óriási piaci részesedést szerzett neki.*

– *Mi magunk is meglehetősen sikeresek voltunk. Mi is egyre több „együttforgalmazási” szerződést kötünk. Most éppen úgy 30-40 ilyen szerződésünk van.*

– *Mekkora részt birtokolják a termékcsomagpiacnak?*

– *Eladott egységekben számolva vagy 23 százaléknit, pénzben véve jóval kevesebbet, mert igyekszünk sokkal agresszívebben képezni az árainkat, mint a Microsoft. Ezenfelül a Microsoft sok terméke teljes áron kerül a vevőhöz, mert a vállalatok gyakran vesznek teljes áru termékeket, mi viszont sokkal inkább a kis cégek és a viszonteladók piacán vagyunk jelen, s ott a legtöbbször frissítéseket vásárolnak.*

– *Mennyi pénzt, és az összebevétel mekkora részét hozza a termékcsomag?*

– *Nagyjából kétharmadát a 334 millió dolláros összebevételünknek. A termékcsomagokból egy év alatt közel 300 millió dollárt forgalmaztunk, és az arány egyre javul. Így aztán erre összpontosítunk most a legjobban. Sőt, talán mi koncentrálnak rájuk a legjobban. Mert a Microsoftnak a bevételeknek csak a 40 százalékát hozzák, nálunk 65 körül.*

– *Mi a céljuk ezzel az üzletággal?*

– *Szeretnénk egységekben mérve 50 százalékos részesedést elérni... Amikor megvettük a céget, ez az arány 7 százalék volt. Dobozyokban mérve iszonyú nagyot zuhant [a WordPerfect részesedése], úgy-hogy nagyon is büszké vagyunk arra, hogy megfordítottuk ezt a folyamatot.*

– *Hogyan közelítik meg a nagy cégek kínálta lehetőségeket?*

– *Van egy vállalati marketingcsapatunk, és egyre inkább azt tapasztaljuk, hogy az óriáscégek nem változnak, mert már túl sokat fektettek be. Így aztán*

igyekszünk megtartani azokat, akik megvannak; úgy látjuk, hogy a kis és közepes cégek nézik meg csakugyan a technológiát, és nekik számít az értékelőny. A nagyok egyszerűen nem is foglalkoznak a kérdéssel, mert úgysem érdekes számukra az ár.

– *Őnök tehát a jogi és más vertikális piacokra koncentrálnak?*

– *Mintegy 75 százalékos a részesedésünk a jogi piacon. Igen jól állunk a kormányzati körökben – például az FBI-nál vagy a Legfelsőbb Bíróságnál –, akad jó néhány hűséges felhasználó itt-ott... akik most már nem is akarnak átállni, mert megmutattuk nekik, hogy nagyon is jó vonatra szálltak, és ez a vonat gyorsabban halad, mint a Microsofté. Mi 12 havonta frissítjük a termékeket, a Microsoft ciklusa 24, a Lotusé meg 36 hónap.*

– *Azt hiszem, amikor megvettük a terméket, mindenki azon töprengött, hogy most mi lesz? Ülünk rajta, és megvárjuk, hogy elolvadjon? Csak hogy fordítva történt. Lázás tevékenység kezdődött a windows-os oldalon, bemutatunk három vertikális csomagot – az orvosi, a jogi és az építkezési csomagot –, és mellettük az Office for Javát: az mérőföldköként bizonyítja, milyen jó lehet a Java. (Khm. – A Szerk.) Egyelőre persze csak prototípus, de egyre közelebb jutunk ahhoz, hogy október-novemberben megjelenjen a kereskedelmi változat.*

– *Csak éppen hat hónappal később, mint ahogy eredetileg tervezték.*

– *Igen, valóban késik a platform miatt, mivel a Java 1.13-as változatára van szükség a jó teljesítményhez, az pedig csak az október táján megjelenő Java virtuális gépekben lesz benne, szóval most lényegében várunk.*

– *Hogyan pozicionálták a Java-csomagot?*

– *Lényegében moduláris megközelítésről van szó: az egész szoftver, és annak minden funkciója a kiszolgálón tartható, nem kell tehát kinek-kinek teletömnie a merevlemezét. NC-ink esetében úgy találtuk, hogy egy puffermerevlemez nagyon jó ötlet, de nem kell állandóan rajta lennie a szoftvernek, csak akkor, ha valóban használjuk.*

– *Éppen ez a vonzereje, hogy nem kell ezer felhasználó merevlemezét telepokolni olyan szoftverrel, amelyik egyébként is elég gyorsan elavul. Az a lényeg, hogy a kiszolgálón mindig a legfrissebb szoftver van rajta; az emberek csak a ténylegesen*

használt modulokat töltik le, és így állandóan naprakészek.

– *Ez tehát azt jelenti, hogy elsősorban a nagyobb vásárlók lesznek majd benne érdekeltek?*

– *Igen, a nagy és közepes cégek. Az egyedülálló gépeken persze, hogy nincs túl nagy vonzereje, és nem is hiszük, hogy a Wintel helyébe lépne. Sokkal inkább úgy érzem, hogy ez egy újabb réteg a vállalati szendvicsben: munkaadómások a legképzettebb felhasználóknak, Wintelek az asztali kiadványszerkesztéshez, mellettük ott van még úgy 50-80*

százaléknyi maradék, akiknek érdemes lehet NC-ket adni és ezzel rengeteg pénzt megtakarítani. Sokan vannak, akik nem akarnak sok időt elpazarolni azzal, hogy felügyelgetik a gépüket, és ezt a rendszerüzemeltető sem csinálná igazán szívesen helyettük, szóval mindenki jobban jár.

– *Az otthoni munkahelyeken tehát nem sok értelme van a Java termékcsomagnak.*

– *Ez nem igaz. Van értelme, ha az ember még egy gépet akar a böngészéshez, illetve ha az otthoni felhasználóknak ahhoz a 60 százalékhöz tartozik, akiknek*

# Halló

## Indul a világ körüli egérút

**MODEM AKCIÓVAL**

• **MATVNet** előfizetési díj nélkül, 1990 forintos, részletes tájékoztatót mellélt. 12 havi garancia mellett részletes kézikönyvvel, modemmel, hang- és kézikönyvvel.

• **Ár: 2000 Ft** (kiszámlázható az első havi szolgáltatás díjával).

• **A 20 Ft** (20 Ft) kedvezmény, ha az előfizetést a havi díj mellett fizetjük.

• **06 80 203 203**

• **06 80 203 203**

• **06 80 203 203**

• **06 80 203 203**



matvnet  
http://www.matvnet.hu

**Egymás közt**



MATV

még nincs gépük: ők bérelhetnek egy NC-t a telefonszámától vagy az AOL-tól, és azon keresztül férhetnek hozzá a szolgáltatásokhoz. (Nem világos, hogy miképpen felhasználják az, akinek nincsen gépe. Emiatt az sem világos, hogy minél a 60 százalékára gondol Mr. Cowpland. – A Szerk.)

– És önök hardveroldaltól is be akarnak szállni ebbe a piacba?

– Igen, most minden irányba figyelünk. Mivel véleményünk szerint szoftvereink elterjedését legjobban azzal segíthetjük elő, ha megmutatjuk, milyen remekül is működik, ezért igyekszünk olyan hardvert készíteni, amely a robusztus alkalmazásokhoz van hangolva.

– Eszerint tehát a hardveroldal főleg a szoftvert propagálná, vagy számottevő bevételforrásnak is tekintik?

– Nagyon is számottevő bevételforrás. De úgy vesszük, hogy az érték 80 százaléka a szoftver, tehát ez egy doboz a szoftverhez.

– Néhány munkatársa a Video NC egy mobil változatáról beszélt.

– Már fejlesztjük a noteszgépváltozatot. Ez lényegében a klasszikus noteszgéphez hasonló berendezés. Azért választottuk ezt, mert itt a legértekebb a piac; a miniatűr berendezéseket ráérünk később is megcsinálni, azzal nincs miért kapkodni. A kézi gépek piaca elenyésző a noteszgépekéhez képest.

– Ön úgy látja, hogy a NetPC-ről való beszélgetés lényegében csak elterelő hadművelet a PC-gyártók részéről?

– Igen, a NetPC egy elterelő hadművelet. Mi afféle gyorsaságmegoldásnak tekintjük, és úgy találtuk, hogy azok a cégek, akiket valóban érdekel az NC és a Java, nem is nagyon foglalkoznak vele.

Hiszem ez afféle új vallás, tudják, ahol szeretik a technológiát és mindazt, ami jár vele, nem fogják csak azért kirekeszteni, mert van néhány olcsó Wintel-gép. Nem ez az, amire vágyunk, és nagyon is tudatosan igyekeznek kerülni a Windows és az egyéb, nagy számban öröklött, DOS-kódot tartalmazó program bonyolultságát.

– Az önök noteszgépe tehát a VNC noteszgépváltozata? Ki fogja gyártani?

– Valódi noteszgépgyártó, amely a mi terveink alapján készült alaplapot fogja használni. Most két céggel látszanak véglegesnek a kapcsolatok: a Sanyóval és egy koreai gyártóval; kitűnő mind a kettő. Ma már az üzleti úton levők 70 százaléka noteszgépet használ, és nem szeretnénk, ha az NC-re állók kimaradnának.

– Adni fogják hozzá a szoftvereiket?

– Igen, sok szoftverünk van már, és szeretnénk, ha rajta lennének a gépen, maximális teljesítményre hangolva. A kiszolgálórész pedig replikálható a noteszgépen, amíg úton vagyunk.

– Elképzelhető-e az, hogy az emberek egy böngészős ügyféllel az önök Web-kiszolgálójáról töltik le a szoftverek legfrissebb konfigurációját?

– Igen, ez igazán egyszerűen megoldható. Úgy gondolom, a frissítések ilyen módon fognak érkezni, természetesen az új grafikontípusok, ugyanis a JavaBeans-architektúra felhasználásával nagyon egyszerű ügy bővíteni a terméket, hogy ne kelljen minden alkalommal egy új, nagy EXE állományt letölteni. Apránként növelhetjük a teljesítményt a „babokkal”.

– Mi lesz az operációs rendszer?

– Egyfajta keveréktechnológia, a házon belül fejlesztett és felvásárolt szoftver egylege. Az asztali felület a TriTeal; remek

technológiájuk van. Kioszereltük technológiánkat, így mind a ketten jól jártunk. Ők fel tudják használni az irodai szoftvereinket, mi pedig az ő asztali felületüket. Irta egy virtuális asztali felületet Javában, s az lényegében az összes olyan dolgot megcsinálja, amit a Windows szokott. Aztán ott van a MicroWare, amelyik a lapkák kezelését intézi – nekik nagyon komoly tapasztalataik vannak az autópárhazban, a beágyazott rendszerek terén –, és persze ott a virtuális gép... meg a mi grafikus technológiánk; az egész meglehetősen gazdag környezetet alkot. Ha alaposan megnézi, senki, egyetlen gyártó sem fektetett ebbe ennyi munkát eddig. Lényegében mind terminálemulációval foglalkozik, mint az IBM.

– Ön szerint mennyibe kell kerülnie egy notesz-NC-nek ahhoz, hogy sikeres legyen?

– Úgy 2700 dollárba. Lényegében annyiba, mint egy noteszgép.

– A cég erőforrásainak mekkora hányada áll a Java és az NC mögött?

– A Java mögött talán úgy 50 százalék. Ott van persze a windowsos lész, ezért 12 havonta megjelenünk egy új termékkel, de a többi platformot Javával szolgáljuk ki. Ha a jelenlegi verziókat befejeztük, többé már nem fejlesztünk Macre hatékonyságnövelő programokat. Grafikusokat fogunk, mert az a Mac specialitása. De a termécsomagok terén, ha a lehető leggyorsabban meg akarjuk jelentetni a Mac-változatokat, akkor azt most már Javában lehet.

– Ha valaki annyira a Java-táborban van, mint önök, akkor mi lehet a legnagyobb féltelme?

– Nagyon nem lenne jó, ha úgy elkanászodna a technológia, mint a UNIX, ha

nem maradna tiszta Java... azt hiszem, a kules az interaktivitás lesz: a munkacsoportos elvű alkalmazások, mert azok az adatbázisokat CORBA-n és ORB-n keresztül érve el, természetesen és könnyen elkészíthetők Javában.

– Mi a hardvercég célkitűzése?

– Szeretnénk, ha legalább 100 ezer ügyseget el tudnának adni a következő évben; ez persze csak csepp a tengerben, de nagyon is kellemes első évi bevételt adna. Ez úgy 50-70 millió dollárt hozna, s ennyit én nagyon megfelelő indulásnak tartanék egy kezdő cég számára. Októberben jelenik meg a VNC, a hordozható gép pedig egy-két hónappal utána.

– Fognak-e még kisebb, kézi gépeket gyártani?

– Figyelni fogjuk a piacot. Talán hagyni fogjuk, hogy más gyártsa. Lehet, hogy a Psion, lehet, hogy a U. S. Robotics Pilotja fog Java-eszközzé válni. Ha más gyárt ilyen, minket nem fog zavarni.

– Hogyan illeszkedik be a hardvercég a vállalat egészébe, és változhat-e ez a kapcsolat?

– Most 100 százalékos tulajdonunkban van, de nem zárkozunk el azelől, hogy elindítsuk a maga útján. Ahhoz, hogy ezt megtehessek, úgy 50-100 millió dolláros megrendelésnek kell bejönnie.

– Azaz 1998 végére ez már meg is történhet?

– Lehetséges. Akkor majd megnézzük, milyen előnyökkel és hátrányokkal jár egy ilyen lépés. Ha nagy a lelkesedés, igen sok pénzt érhet a cég. Most alacsony a piaci értéke, mivel az emberek azt hiszik, hogy a Microsofttal versengünk, és hogy az ügyis lehetetlen.

Marc Ferranti  
(IDG News Service)



**A legjobb alkalom a Delphi megszerzésére:**

**Delphi 2.0 Desktop 16.000,- Ft + ÁFA**

- \* Nativ 32 bites compiler (tartalmazza a 16 bites 1.0 változatot is) .EXE-k és DLL-ek előállításához
- \* Teljesen objektumorientált Object Pascal programozási nyelv
- \* Borland Pascal 7.0 kompatibilitás
- \* Több mint 74 újrafelhasználható komponens és dokumentáció: Object Pascal Guide, Users Guide, Components Writers Guide, Database Applications Developers Guide
- \* Az OLE 2.0, DDE, VBX, MAPI és ODBC szabványok támogatása
- \* Beépített Borland Database Engine dBASE, Paradox és Local Interbase SQL támogatással
- \* A Windows API teljes körű támogatása
- \* Az elkészült szoftverek terjesztéséhez szükséges minden licenct tartalmaz

**Az akció 1997. szeptember 30-ig, vagy a készletek kifogyásáig tart.**

**Delphi-Szoft**  
(Borland Magyarország)

1143 Budapest, Hungária krt. 79-81  
Telefon: 252-8145, fax: 252-8773  
Internet: <http://www.delphi.hu>  
E-mail: [delphi@delphi.hu](mailto:delphi@delphi.hu)

**átütően**

# atm.

A nagy kapacitású, többfunkciós hálózat többé nem álom. Az ATM egy olyan hálózati technológia, amit már a holnap igényéhez terveztek. Villámgyors adatszabítás? Hang- és képátvitel ugyanazon csatornán? Ha nem akar lemaradni, Önnek már ma szüksége van az ATM-cre.

A Madge Networks költséghatékony állást kínál a hagyományos hálózati kommunikációról az ATM-re. A Collage 740 egy nagy teljesítményű központi ATM kapcsoló, ami könnyedén vezérli a számítógép hálózat különböző típusú összeköttetését.

A Madge Networks a hálózati eszközök egyik vezető gyártója, melynek ATM, Ethernet, Token Ring és ISDN termékeivel Ön folyamatosan alkalmazkodhat a növekvő átviteli igényekhez. Madge ATM - adatátvitel-átütő erővel.

**GRATIS**

Ha az alábbi lapot, azaz az egy Madge Networks Szolgáltatás-Kitűzőt, le szeretné kérni, a következő információkat meg kell adnia:

Név: \_\_\_\_\_  
Cím: \_\_\_\_\_  
Telefon: \_\_\_\_\_  
Vállalat: \_\_\_\_\_  
Címünk: LANEX KR, 1111 Budapest, Kende utca 13-17.

**LANEX**  
Consulting Ltd.

<http://www.lanex.hu/products/collage.html>

Budapest II., Kende u. 13-17. Telefon: 259-0201. Fax: 198-7502

A Madge, a Madge nevűsége és a Village a Madge Networks tulajdonképpeni vállalat.

Bemutató

# Director 6 Multimedia Studio

A feladat: úgy átalakítani a Director-t, a Macromedia tiszteletre méltó multimédiás szerkesztő-programját, hogy könnyebb legyen használni, a képességei is bővüljenek, továbbá a veterán felhasználóknak se kelljen előlről kezdeniük vele az ismerkedést. A végeredmény: noha a Director 6 egyszerűség dögében nem veheti fel a versenyt néhány vetélytársával, könnyebben megtanulható és használható, mint az 5.0-s verzió. Hűségesebb felhasználói otthon érzik majd magukat benne, és örvendhetnek a hatékonyságot növelő új jellemzőknek; a fejlesztők tobzódhatnak a legrafináltabb igényeket is kielégítő funkciókban, amelyek az animációtól kezdve a Webig mindenre kínálnak megoldást.

Természetesen a Director játssza a főszerepet a Director 6 Multimedia Studio nevű programcsomagban, de az „epizodisták” is megérdemlik, hogy megemlítsük őket. A SoundEdit 16 2.2 nagy teljesítményű, könnyen használható hangszerkesztő alkalmazás, az xRes 3 megbízható képszerkesztő, az Extreme 3D 2.0 pedig a legnehezebb feladatok megoldására is alkalmas háromdimenziós modellező- és megjelenítőprogram. Valamennyi alkalmazásnak hasonló a kezelői felülete, és jól együttműködnek egymással.

A Director kezelése mindig is nehezebb volt beletanulni, mint a vetélytársak programjaiba, mert képkockáról képkockára lépdél, és időrend szerint halad: a projekt futtatásakor a visszajátszás sorrendben folyik, hacsak egy kis parancs-állomány utasítást nem ad egyes képkockák átugrására. Ez a fajta módszer kitűnő például animációk készítéséhez, de többletmunkával jár az interaktív dolgok, például a CD-k fejlesztésében. Ahhoz, hogy egy adott jelenet mindaddig a képernyőn maradjon, amíg, mondjuk, a felhasználó

nem kattint egy gombra, egy parancs-állománnyal arra kell utasítani a Directort, hogy újra meg újra játssza le azt az egy képkockát.

A konkurencia termékei (mint az mFactory mTropolis vagy az Allegiant SuperCardja) a tördelőprogramokéhoz hasonló, képernyőorientált felfogásra alapulnak. Ezekben létrehozunk egy képernyőt, s azt szöveggel, grafikával, mozgóképpel és más multimédiás elemmel gazdagítjuk. Egy másik képernyőre átvezető nyomógombhoz olyan parancsot választunk, amely elvégzi a megfelelő tevékenységet.

Noha a Macromedia alapjában nem változtatta meg a Director és az interaktív világot – azt tehát, hogy a programmal folyamatos küzdelmet kell vívni, mert lankadatlanul igyekszik az elejétől a végéig szünet nélkül lejátsszani az anyagot –, néhány változtatással egyszerűbbé tette a program kezelését. Az egyik közülük az átvezetett Score ablak: eltűntek belőle az előző változatokra jellemző, fejfájást hozó hieroglifák. Egyszerre több Score ablakunk is lehet, így projektünket többféle nézőpontból is szemügyre vehetjük. Ablakonként külön állíthatjuk be a nagyítást és más jellemzőket, és az ablakok között szabadon vontathatjuk az elemeket.

## Animáció: még több lehetőség

Ami az animációs képességeket illeti, egyetlen multimédia szerkesztő program

sem ért a Director 5 nyomába, ám a Director 6 még rajta is túlesz. Az 5-ös változatban egy Score-ban (és ebből adódóan a Stage-en, a „színpadon”) még 48 alapelem lehetett (ezeket sprite-nak nevezi a program), a 6-osban 120, és mindegyik külön-külön, 500 képkocka/másodperces sebességgel animálható.

Sokkal könnyebbek lettek az elemekkel végzett műveletek is. Eltűnt a nehézkes In Between parancs; ma már, ha mozgatni akarunk egy elemet a Stage-en keresztül, elég kiválasztani az utolsó képkockát, amelyben megjelenik, majd elvontatni új helyére. Eközben irányadó képkockákat (key frames) is elhelyezhetünk, összetett animációs formákat létrehozva.

Válaszul azoknak a felhasználóknak, akik nehezményezték a Director parancs-állományos működését, a Macromedia kitalálta a Behavior Inspector-t. Ezzel a Lingo nyelv nélkül is létrehozhatók interaktív nyomógombok és kattintásra megelenedő területek (hot spots). Működni működik a dolog, de nem megy olyan messze, mint a vetélytárs-alkalmazások hasonló funkciói. A Behavior Inspector-ban beugró menükről kiválasztunk egy objektumot, egy eseményt (például egy égerkattintást) és egy történést (például egy hang lejátszását); ezekből már a Director írja meg a Lingo parancs-állományt. De fájdalom, az így létrejövő scriptben nincsenek kommentárok, tehát tanulási segédanyagként nem igazán lehet használni őket. Ráadásul a Behavior Inspector funkcionalitása korlátozott: nem lehet vele mondjuk olyan eszközt létrehozni, amely egy QuickTime mozgókép lejátszását szabályozhatná. Az ilyen és ehhez hasonló bonyolultabb feladatokra a Director egy könyvtárral szolgál, előre elkészített (Lingo parancs-állományokként tárolt) viselkedésmintákkal: ezeket rávontathatjuk az alapelemekre vagy a képkockákra. Mindezt a gyakoribb kezelőfelület-elemeket könnyen hozzáférhetővé tevő Widget Wizarddal együtt nagy előrelépés, de még mindig nem olyan egyszerű, mint az mTropolis; a felszín alatt továbbra is ott a Lingo.

Ez a parancs-állományoktól való függés nehezebben megtanulhatóvá teszi a Directort, másfelől viszont ez a jellemző teszi olyan kiváló eszközzé a bonyolultabb feladatok elvégzésére.

Az új verzióban a Macromedia kiegészítette a Lingo parancs-szerkezetét, így jobban vezérelhetők a multimédiás anyagok, és szorosabbak a kapcsolatok az Internethez. Ezenkívül fontos újítás, hogy az animációkat szinkronba lehet hozni hanganyaggal vagy QuickTime videóval. Korábban ez próba szerencse alapon ment; most nem lehet elrontani, a Director és a SoundEdit 16 erősebb integrációja jóvoltából. A szinkronizálás munkája azzal is könnyebb, hogy a hangállományok és a QuickTime filmek könyvjelzőkkel láthatók el, s azokhoz hozzáigazíthatók az animációk.

Több újítás szolgálja a Director-állományokat Weben levető Shockwave-et. A Shockwave-jelenetek kezelésére – például a lejátszás szüneteltetésére – parancs-állományok készíthetők böngészőkhöz is (a Microsoft Visual Basic Script vagy a JavaScript használatával). Sokkal egyszerűbb lett a hibrid, CD-s és webes projektek készítése: behívhatók és létrehozhatók Web-lapokon tárolt szövegek, ábrák és más anyaghoz mutatók kapcsolatok, s ezzel szabadon átjárhatóvá vált a CD és a Web.

A Web hatása még egy területen érezhető erősen: a páratlanul remek sugóban. Ebben már Web-utalások is találhatóak: azok egyenesen a megfelelő információkat tartalmazó lapra kalauzsolják el a felhasználót, s letölthető példák, hasznos tippeket, friss információkat kínálnak.

## Végszó

Bár az átalakult Score ablak és az egyéb javítások kezdőknek is emészhetőbbé tették a Director 6-ot, a program továbbra is nehezebben tanulható, mint vetélytársai: újabb hátránya, hogy nem készíthetők vele a Windowszal futó anyagok. Azonban még így is első osztályú eszközököt kínál a Director 6 Multimedia Studio, és továbbra is kedvenc eszköze maradhat a professzionális multimédia fejlesztőknek. Javult a teljesítménye, animációs képességei kiválóak, és szorosabban kötődik a Webhez. Egyetlen más szerkesztőprogram sem kínálja a funkcióknak, kiegészítőknek és teljesítménynek ezt a gazdag választékát.

Jim Heid  
(Macworld)

# Apple HÍREK

A Motorola várhatóan a Macworld Expn bemutatja, szeptemberben pedig forgalomba hozza a CHRP specifikációra épülő számítógépeit. A szóban forgó StarMax 6000-család a PowerPC 750 processzort használja; az első modellekben 266 megahertes lesz a CPU, és 512 kilobájtos nagy sebességű másodlagos gyorsítótár egészíti majd ki. A családi gépeknek teljesítményét növeli, hogy rendszersínük órajel-frekvenciája 66 megahertz, több, mint a ma legelterjedtebb, 50 megahertes órajel-frekvenciájú Tsunami alaplapoké. A CPU és a gyorsítótár között a 3:2 aránynak megfelelően 177 megahertzrel folyik majd a kommunikáció, állítható a tervek ismerő hozzáértők. Ezeknek a számítógépeknek – akárcsak a Tsunami alaplaposoknak – nem az alaplapra integrálják a videovizualizációt, hanem külön PCI kártyát használnak a monitor csatlakoztatására. Egyes vélemények szerint ezek a rendszerek kétszer akkora teljesítményűek lesznek majd, mint a hasonló sebességű Pentium II-vel felszerelt PC-k. A Motorola még az ősszel meg akarja jelentetni a következő generációt, a StarMax Pro-t is; ebben 300 megahertes PowerPC 750 processzor és 1 megabájtnyi gyorsítótár lesz, és a CPU sebességével kommunikálnak majd egymással.

A StarMaxban – nem úgy, mint néhány más rendszerben – nem külön kártyán van a CPU, hanem a másodlagos gyorsítótárral együtt egy ZIF aljzatba illeszkedő modulon. A Motorola CHRP modellje több jellemzőjében is emlékeztet majd a PC-kre. A soros kapun kívül ellátják párhuzamos kapuval is, PC-s nyomtatók csatlakoztatására. ADB és PS/2 billentyűzetet is lehet majd hozzá illeszteni. A CHRP követelményeknek megfelelően tervezett, Cobra kódnevű

alaplappal a Motorola reményei szerint nagyobb rugalmasságot ad majd az OEM-partnereknek is. A gyártók széles határok között változtathatják rendszereik árjelöltésének arányát, hiszen megválaszthatják a processzor és a gyorsítótár sebességét, a gyorsítótárak a méretét is, valamint a háttértár, a grafikus alrendszer és a memória jellemzőit.

Javított az Apple PowerBook 1400-as sorozatú noteszgépeinek teljesítményén. E család legnagyobb sebességű tagját 166 megahertes PowerPC 603e lapkával és aktív mátrixos kijelzővel szerelték fel; valamennyi modellben nőtt a merevlemez kapacitása (1,3 vagy 2 gigabájtra) és a CD-olvasók sebessége. Az alapmodellben 117 megahertes lapka helyett a 133 megahertes PowerPC 603e működik. Mindegyik PowerBook 1400-ban 128 kilobájtra nőtt a másodlagos gyorsítótár kapacitása. Az alapfelszereltséghez 16 megabájtnyi memória tartozik, továbbá két PC Card bővítés, 16 bites hangrendszer, beépített hangszóró és infravörös csatlakozó.

Aban a kétdimenziós, teljesítményben a háromdimenziós alkalmazásokhoz készült grafikus gyorsítókártyákra emlékeztető eszközt mutat be az ATI Technologies a Macworld Expn. Ezt a PCI sines Nexus GA-1 600 dolláros árúval a háromdimenziós alkalmazásokkal ismerkedő professzionális felhasználóknak szánja, de véleménye szerint terméke felveszi a versenyt a Radius vagy a Newer Technology 2000–3500 dolláros kártyáival. A szeptemberben piacra kerülő kártyát a következő generációs ATI 3D Rage Pro-val szereli fel, s azt külső, 230 megahertes RAM DAC-kal (digitális-analog átalakító) és 8 megabájtnyi Windows RAM-mal egészíti ki. A memória összesen 16 megabájtnál bővíthető. Maximálisan 1920×1080 vagy 1600×1200 képpontos felbontást tesz lehetővé a Nexus GA, 32 bites színmélységgel.

<b>GEMOFS</b> KFT.		Budapest, 1146. Hungária krt. 131. Tel/Fax: 321-1539, 343-0088 GSM: (30) 428-132	<b>Ami nincs a listán, az ott is van!</b> Rendeljen faxon! Csomagküldő szolgáltatás postai utánvétellel elküldi.
Adobe PageMaker 6.5 / vpp.	156.900 / 43.520	Windows 3.1 EE.	15.000
Adobe Acrobat 3.0	69.700	Windows 95 Hun. / 3.11 Hun.	40.100 / 28.990
Adobe PhotoShop 4.0 / vpp.	156.900 / 56.800	Windows NT 4.0 Workstation Hun. vpp. Eng.	62.000
Adobe Illustrator 7.0 / vpp.	78.400 / 34.800	Office 4.2 Std. Akció! / Office 4.3 Prof.	69.890 / 117.800
AutoCAD R13 Hun. CD Akció!	328.800	Office 97 Prof. Hun. vpp. Eng.	117.800
Borland C++ Builder Prof. spec.	105.100	OS/2 Warp 4.0	43.000
Borland Delphi 3.0 Std./Delphi Prof. spec.	27.500 / 107.900	Visual Basic 5.0 Prof. / vpp.	96.870 / 48.450
CorelDRAW 7 spec. / vpp.	73.900 / 54.400	Visual C++ 5.0 Prof. / vpp.	99.470 / 49.750
CorelDraw 6 spec.	75.700	Visual FoxPro 5.0 Prof. / vpp.	99.470 / 49.240
Corel Visual CADD	45.000	Watcom C++ 11.0 spec. / vpp.	64.700 / 35.000
CA Clipper 5.3 / vpp.	30.450 / 18.810	EVOLUTION SZÁMLA 95 szimuláció (3.1-bez n)	34.990
DOS Navigator Personal / Office	3.500 / 4.900	Novell 4.11 InternetWare 5 user / 10 user	162.360 / 310.540
F-PROT Prof. 1 user / 10 user	59.500 / 147.000	InternetWare for Small Business 5 user / 10 user	118.760 / 163.590
KPT Power GO központosítás	32.000	HotNews 97 (Helyes-e?+Helyesebb?+Helyette)	28.320
Lotus 123 Hun. R5.0 Akció!	49.000		
Gemofix Dnak: 486 PCI 133 MHz 16 MB 1 GB Hdd, 1.44 Fdd, 14" LR, NI, 1 MB CD, 102 g. klav., eger			115.000
Gemofix Dnak: Pentium 133, 16 MB, 1.7 GB Hdd, 1.44 Fdd, 14" LR, NI, 2 MB SVGA, 86 CD, 102 g. klav., eger, egerpad			165.000
Gemofix Dnak: Pentium 166, 32 MB, 2.1 Hdd, 1.44 Fdd, 14" LR, NI, 2 MB SVGA, 126 CD, 102 g. klav., eger, egerpad			185.000
Gemofix Multimedia: Dnak Prof (15" SVGA), hangkártya AWE32 + 120 W hangfalak			220.000
Internet csomag: installál (itt válasszuk éppen) Böngésző+Mail+News Win95 OSR2+33,6 kbit/s modem + Internet gateway			40.000

Részletes árlista: 2-333-666, #1476 és <http://www.datanet.hu/gemofix/> E-mail: [gemofix@mail.datanet.hu](mailto:gemofix@mail.datanet.hu)  
Interneten történő megrendelés esetén az ott feltüntetett árból 2% kedvezményt kap minden vásárló.  
Az árak készpénzfizetésre vonatkoznak és az ÁFA-t nem tartalmazzák. Az árváltoztatás jogát fenntartjuk. 33027

# Divat az internetes álláshirdetés

Akinek az a feladata, hogy megfelelő felkészültségű munkatársakat keressen, az jól tudja, hogy gyakran minden perc számít. Abban, hogy elhalasszák mások elől a technikai szakembereket, Amerikában (és sokfelé már Európában is – A Szerk.) egy új hirdetési közeg segít: sikeres péld-

Mindazonáltal az online álláshirdetés nem lépett a hagyományos, újságban megjelentetett hirdetések és állásbörze helyébe, de egyre fontosabb szerepet játszik az informatikai szakemberek cégek közötti mozgásában. A személyzetisek azt állítják, hogy számtalan kiemelkedő képzettségű pályázó közül választhatnak az Interneten, zömük 1-4 év szakmai tapasztalattal is rendelkezik már.

Noha egyre nagyobb hányadot jelent az internetes állásajánlatban a nem technikai jellegű – könyvelő, orvos, reklámszakember – posztok meghirdetése, azért általában véve még mindig az információs rendszerekkel kapcsolatos állások dominálnak. A világhálón meghirdetett állások 20-60 százaléka ilyen munkakör.

Egy emberierőforrás-kezeléssel foglalkozó vezető elmondta, hogy az elmúlt két évben körülbelül 10 embert – hálózati mérnököket és programozókat – vett föl a

The Monster Board online szolgáltatás segítségével. „Ha például feladok egy hirdetést, és egy egyéves szakmai tapasztalattal rendelkező hálózati mérnököt keresek, naponta 5-10 életrajzot kapok, köztük igen sok magasán kvalifikált szakemberét. És a magasabb posztokra is számos szakmai önéletrajz fut be – nem annyi persze, mint a kezdőknél, de mindenesetre több, mint az az egyéb hirdetési médiumokban tapasztalható” – fejtette ki.

Számtalan álláshirdető hely működik a világhálón, közülük négy elismerést vívott ki magának: a CareerMosaic, a The Monster Board, az Online Career Center és az e.span.

Minden esetben azok a cégek fizetnek a szolgáltatásért, amelyek a munkaerőt keresik; a pályázók számára ingyenes a jelentkezés. Ennek ellenére sok cég jó üzletet lát az online álláshirdetésben, a többi fajta hirdetéshez képest. Az eddigi ta-

pasztalatok szerint ily módon alacsony költséggel és hatékonyan lehet szerezni programozókat, távközlési és adatbázis-szakembereket, PC-s munkaerőt – minden szinten. S nemcsak ezért veszik igénybe az online állásközvetítő szolgáltatásokat, hanem azért is, mert már a konkurencia is hasonló módon szerzi alkalmazottai egy részét.

Ami pedig az árakat illeti; egy San Francisco-i napilapban egy negyedoldalas hirdetés éves tarifája 10 ezer dollár, míg az Online Career Centerben évente korlátlan számú posztot hirdethetnek meg, mintegy 3900 dollárért.

Az internetes állásközvetítő helyek új marketingfogásokat alkalmaznak, hogy minél jobban megkülönböztessék magukat – internetes és hagyományos – versenytársaiktól. A CareerMosaic például nemzetközi oldalakat tart fenn, francia, kanadai, hongkongi és japán állásokat kínálva, és partnerkapcsolatra lépett egyesült államokbeli televíziós társaságokkal is. A The Monster Board más minőségi munkaerővel foglalkozó Internet-helyekkel szövetkezik, és állásadatbázisként funkcionál a USA Today már létező, illetve az NBC-TV leányvállalatainak hamarosan működésbe lépő Web-helyei számára.

Steve Alexander  
(IDG News Service)

## Hol keressünk munká(s)!

(A cikkben említett Web-helyek jellemzése)

CareerMosaic – <http://www.careermosaic.com/>

körülbelül 12 ezer állást tartalmaz

Árak – 150 dollár állásonként

– ezer, illetve több állást kínálónak 200 dollár/tranzakció, plusz 4 dollár posztónként  
– egyszeri, 1995 dolláros díj kifizetésekor 75 dollár állásonként, havonta további 650 dollárt kérnek egy, az alkalmazó céget bemutató anyag közzétételéért

Online Career Center – <http://www.occ.com/>

35 ezer állásajánlatot kínál

Árak – 150 dollár állásonként

– cégek évi 3900 dollárért válthatják meg helyüket az állásközvetítőnél

The Monster Board – <http://www.monster.com/>

3220 állást tartalmaz

Árak – 150 dollár állásonként

– 200 meghirdetett állásnál 50 dollár állásonként  
– 2000 dollárba kerül a munkát kínáló cég profiljának közzététele, megfelelő, az állásajánlatokra irányuló kapcsolatokkal ellátva  
– évi 4900 dollárért lehet keresetnél a szakmai önéletrajzok adatbázisában

e.span – <http://www.espan.com/>

5000 állásajánlat

Árak – 150 dollár állásonként

– 3900 dollár évenként

dául a CareerMosaic online munkaerő-torborzó Web-hely. A webes álláshirdetés és -betöltés előnye, hogy az alkalmazottat kereső gyorsan átböngészheti a pályázó szakmai önéletrajzát, és azonnal rá is „haraphat”, amennyiben a jelölt megfelel a követelményeknek. A jelölt viszont a hirdetés nyomán elektronikus postán közvetlenül a céghez fordulhat, amely aztán perceként belül válaszolhat is.

# Java, Javább... JDK 1.1.3

A Java fejlesztőknek nem érdemes hosszú időre felállniuk gépük előtt. Egy hosszabb cigarettaszünet, és lehet, hogy lemaradtak a SUN Java Development Kit (JDK) legújabb frissítéséről. Extra munkát jelent, hogy a SUN JavaSoft-részlege úgy háromhavonta új JDK-változatot bocsát ki – mondják a fejlesztők, akik ennek ellenére nem panaszkodnak, mert a technológia egyre javul.

Érdekes, hogy miközben a SUN és a JavaSoft nagy reklámozó csapatot a Javának – a hálózatos alkalmazások új, platformfüggetlen, objektumorientált nyelvének és környezetének –, a tényleges fejlesztőkészletről, a JDK-ről szinte szó sem esik.

Maga a JDK 8-10 megabájtos programcsomag, minden szükséges eszközt tartalmaz ahhoz, hogy az ember elkezdhesse a

Java programozást. A SUN 1996 januárja óta adja a csomagot a vállalati fejlesztőknek, és licenceli a külső szoftvergyártó cégeknek. Eddig mintegy 600 ezer példányt töltek le.

Nemrégiben jelent meg a JDK legfrissebb változata, az 1.1.3 – ez az alig egy hónappal korábban kibocsátott 1.1.2-t váltja fel –, amely egy, a Washingtoni Egyetem kutatói által felfedezett biztonsági lyukat foltoz be.

A JDK egy API-alapkezelőből, egy, a Java bajtkódot végrehajtó értelmezőprogramból, valamint a Java kisalkalmazások önálló futtatására való virtuális gépből áll. Nem hiányoznak természetesen az olyan szokásos programfejlesztő eszközök sem, mint a bajtkódra fordító és a hibafeltáró.

Windows 95-re és Windows NT-re, no meg természetesen Solarisra készítette el a JDK-t a SUN; a macintoshos változatot idén őszre ígérik. Külső cégek írták át a JDK-t Windows 3.1-re, AIX-re, HP-UX-re és még sok más platformra. Nemrégiben éppen az IBM jelentette be az OS/2 Warp 4- és OS/2 Warp Server-változatot.

Érdemes tartani a lépést a frissítésekkel, mert a SUN alapvető fejlesztéseket hajt végre – állítják a felhasználók. Egyikük a grafikus felületek fejlesztésének egyszerűsödését dicséri, kiemelve, hogy az Abstract Window Toolkit (AWT) Event Handler (eseménykezelő) nevű részében végzett átalakításoknak köszönhetően a fejlesztők végre ténylegesen elválaszthatják az általuk készített program számítási és megjelenítési funkcióit. Az 1.02-es JDK eseménymodellje hibás volt, és óriási kódokat eredményezett; ha csak az egeret odébbhúzza a felhasználó, témérdek esemény keletkezett. A Java új

eseménymodelljével valóban egyszerűbb elrendezéseket váltani és kibővíteni a meglévő elrendezéseket – véli egy másik fejlesztő.

Gondosan vigyázott a JavaSoft, hogy megőrizze a visszamenőleges kompatibilitást a JDK 1.1-es és 1.02-es változatai között. Mégis, a legutóbbi fejlesztő azt mondja, egy fontos fejlődési lépés (amilyen például az eseménykezelőben látható) után itt az ideje, hogy felhagyjunk a régi változat használatával.

Amire egyébként egy másik, szintén igen erős kérészetes a korábbi változatokban felfedezett néhány biztonsági lyuk. A harmadik meg a kód elavulásától való félelem: mi lesz, ha megérkezik a JDK 1.1-et kezelő böngészők, és a kód már nem fog működni velük?

Nem kevés munkát jelent egy-egy fejlesztő munkahelyének az AWT megváltozása. Jelen pillanatban azért sem nagy öröm állni a JDK 1.1-re, mert az egyetlen ügyfélszoftver, amely kezeli, a SUN saját HotJava böngészője. „Nem szeretjük a HotJavát, mert sokszor lefagy. De mindenképpen át kell állnunk, mert nem tudjuk, mennyi ideig használják meg a régi eseménymodell” – mondják a fejlesztők. Még a JavaSoft termékmenedzsere is elismeri e lépés ésszerűségét.

A külső gyártók az alapvető JDK-eszközöket hatékonyabb hibafeltárókkal és más olyan eszközökkel szerelik fel, amelyek még tovább egyszerűsítik a programozást. Ezekkel is az a baj, hogy nem mindig tartják a lépést a JDK legfrissebb változatával. Bár, amint már a vállalati fejlesztők is felismerték, ez nem is olyan egyszerű dolog.

Ellen Messmer  
(Network World)

**Tanítsa meg  
szkennerét  
magyarul  
olvasni!**

**Recognita  
Plus Upgrade**

~~54.900~~  
**44.900**

Akkor ár  
augusztus 1-31-ig

## Az ekezet nyelvünk gyöngye.

Ezek a hibák a Recognita Plus-szal nem fordulhatnak elő, mert programunk kiválóan olvas és írja is a magyar nyelvű szövegeket.

Tudta Ön, hogy most kedvezményesen lecserélheti bármilyen meglévő szövegfelismerő programját a profi-szintű, sokoldalú, pontos és gyors, sok nyelvet értó Recognita Plus szövegfelismerőre, amely kitűnően tud magyarul is?

**RECOGNITA** RECOGNITA 800 192 Budapest, Mátyásföld utca 17.  
Tel. 201-7973, fax 201-7971 E-mail: sales@recognita.hu

Akkor termékek kaphatók ez alábbi joglancsoknál:

• RECOGNITA R. 201-7973	• MICROFO COMPUTER 1534011
• KESZDŐ Kft. 332-8672	• PARTNERS HUNGARY Kft. 221-5123
• KINASOPT Kft. 319-8973	• SZLV COMPUTER-Mt. Budapest 2024

TERMÉKEK

**Javitott Java futatókörnyezetének windowsos teljesítményén a JavaSoft.** A vállalat az Internet World kiállításon mutatta be a Java Performance Runtime for Windowst, amely a Java virtuális gép JDK 1.1-szintű megvalósítása. Gyári adatok szerint ezzel a Java alkalmazások teljesítménye a C++ programok sebességének 75 százalékát is elérheti. Ezzel egy időben a JavaSoft előzetes változatban kiadta Java Accessibility API-ját, amely módot ad Braille-terminálok, beszédfelismerő rendszerek és más, képességeikben korlátozottak számára készült kezelőfelület-technológiák csatlakoztatására. Készülőben van a JavaCard 2.0 specifikáció is, amely szeptemberben kerülhet nyilvános vitára. Bejelentette a JavaSoft, hogy 38 alkalmazás már megkapta a 100% Pure Java minősítést; ezek között vannak munkafolyamatos, marketinges, pénzügyi, pénzügyi elemző és elektronikus postai programok.

**Számos „kazettát”, azaz programmodult jelentett be Web Application Serveréhez az Oracle** az Internet World kiállításon. Ezek mindegyike azt a célt szolgálja, hogy a kiszolgáló rugalmas Internet-kereskedelmi platform legyen. A külső gyártóktól származó kazetták elsősorban a szolgáltatások testre szabását, a tartalom jobb elkészítését, valamint fejlett és biztonságos fizetési eljárások kidolgozását segítik. A testre szabás egyre fontosabb követelmény az elektronikus kereskedelmi alkalmazások területén, mert a forgalmazók ezáltal tudják behatárolni a célközönséget. Ugyancsak bejelentette az Oracle a Web Application Server 3.1-et; ez támogatja az Open Profiling Standardet (OPS), a Javát és az Internet Inter-ORB Protocolt.

**Bejelentette a Novell, hogy a GroupWise 5 egy különleges verziója megfelel az amerikai DMS követelményeinek.** A DMS (Defense Message System) azt igazolja, hogy a termék képes mindazokat a szolgáltatásokat és funkciókat nyújtani, amelyek a biztonságos üzenetváltáshoz szükségesek. Az Egyesült Államok kormányhivatalai 1997. január 1-jétől csak olyan elektronikus postai szoftvert vásárolhatnak, amely megfelel a DMS-nek; ez kétféle potenciális felhasználót jelent.

**Bejelentette a FORTRAN fordító fejlesztőeszközeinek új változatát a Salford Software.** Az FTN95 fordító megfelel a FORTRAN 95 specifikációnak, és egy csomagban kapható az Extended DOS-, a Windows 3.1- és a Win32- (Windows 95- és NT-) változat. Visszamenőlegesen kompatibilis a régebbi FORTRAN 77 forráskiterjesztésekkel, különösen az FTN77-ben találhatóakkal. A szoftver újításai elsősorban a futásidő diagnosztikára terjednek ki; emellett jár hozzá a Checkmate, a Salford hibakereső segédprogramja is. Mellékelnek ugyanakkor az FTN95-höz egy rutinkönyvtárat, amelyben egyebek mellett grafikus, alacsony szintű állománykezelő, bitmanipuláló és sorbarendező rutin található. A ClearWin+ a windowsos kezelőfelületek fejlesztését segíti.

**Két terméket is szán az Internet-piacra az Intellution:** egy gyáraknak szánt Web-kiszolgálót és egy pushtechológiai csomagot. Az előbbi, a Fix Web Server, Windows NT alatt fut, és a BackOffice-családdal készült; feladata, hogy valós idejű adatokat szolgáltatson az Intellution 32 bites ellenőrző szoftvereiről. Szabványos böngészővel grafikusan nyomon követhető a termelési folyamat intraneten és az Interneten is. Szintén a termelésirányításhoz készült a Fix Broadcast Network pushtermék, amely jelentéseket, ütemezési információkat, leltár- adatokat és más termelési adatokat küld a hálózati és a távoli számítógépekre, a felhasználó által megválasztott frissítési időközökkel. Az információ megjelenítési formátuma (táblázat, grafikon, egyéb) is megválasztható. A technológia kompatibilis a Microsoft-féle Active Desktoptal és a Channel Definition Formattal. Mind a Web-kiszolgáló, mind a Fix Broadcast Network októberben jelenik meg a piacon.

**Elkészítette DesignJet nagy formátumú nyomtatóinak a Windows NT 4.0-s meghajtóit a HP.** Ezekben helyet kapott a HP ZoomSmart technológiája, amely által az NT-felhasználók gyakorlatilag bármely alkalmazásból tudnak nagy formátumban nyomtatni; illetve a színhűséget javító ColorSmart. A DesignJet 300-as és 700-as sorozathoz a <http://www.hp.com/go/designjet> címen érhető el a meghajtók; a nyomtatók mellett a negyedik negyedévben jelennek meg.

**Hivatalosan is bemutatta az IBM San Francisco nevű keretrendszerét, amely a Java alapú üzleti alkalmazások elterjedését hivatott elősegíteni a kis- és középvállalati környezetben.** A technológiának részét alkotják a kiszolgáló alapú alkalmazáskiszolgálások, gyakoribb üzleti objektumok és üzleti folyamatok, amelyek együttesen egy teljes alkalmazás közel 40 százalékát tehetik ki. A szolgáltatások között találhatók biztonsági, konfigurációs, telepítő- és más segédprogramok; az objektumok az üzleti életben megtalálható alapentitások (ügylet, megrendelés, naptár, ügyfelek) adatfoglalásra kész megjelenítését kínálják; végül az alapvető folyamatok között van főkönyv, leltári rend-

szer, emberierőforrás-kezelés és más funkciók. Támogatja a keretrendszer a VisualAge for Java, a JBuilder és a Visual Cafe fejlesztőeszközöket; a Microsoft Visual J++-ának integrációjáról még nem született döntés. A jövőbeni tervek között szerepel a San Franciscó támogató alkalmazásmodelléz, valamint a tervező és programozási eszközök szorosabb integrációja, illetve a termék kódjának benyújtása a JavaSoft-hoz, hogy megkaphassa a 100% Pure Java bizonyítványt.

KITEKINTÉS

**Szoftverek honosítását megkönnyítő eszközt mutatott be a Corel.** A Catalyst által egységsíteni lehet a honosítás folyamatát, mivel közös kezelőfelületet kínál a projektmenedzsereknek, a fordítóknak és a mérnököknek. Egyelőre a windowsos végrehajtható állományok szövegeit lehet fordítani a Catalysttal, a sűgők és más állománytípusok fordításának lehetőségén még dolgoznak. A Catalystba betöltött végrehajtható állományokat a program szétbontja alkotóelemeire (párbeszédablakok, menük, nyomógombok), majd grafikus szerkesztőt (tulajdonképpen varázslót) kínál a fordítóknak, ahova ők beírhatják a lefordított szöveget. Ennek során használhatnak szótárakat, helyesírás-ellenőrzőket, és megalkothatják saját szójegyzéküket, amelyet ugyanazon alkalmazás frissített változatának honosításánál is felhasználhatnak. A lokalizált kódarabok elrakhatók és egy későbbi változat fordításánál elővehető; ebben segít a Leverage Expert varázsló. Ez összehasonlítja az új állományokat a már lefordítottakkal, és kijelöli azokat a részeket, amelyek felülírhatók újrafordítani. Egy másik funkció, a Pseudo Translation Engine (PTE) azt ellenőrzi, hogy az állományt lehet-e fordítani; ugyanis ha a karakterláncokat beködolták az állományba ahelyett, hogy kódtablába helyezték volna őket, nem lehet megváltoztatni a nyelvüket. A projekt befejezése után a Validate Expert nevű varázsló keresi a hibákat a honosított termékekben (például a kimaradt párbeszédablakokat). Első verziójában angol kezelőfelületű a Catalyst, az év végén pedig francia, német, holland, olasz, orosz, lengyel és más közép-európai, valamint skandináv nyelveken is kapható lesz.

**Javában is elkészíti termékeit a Lotus** – jelentette be Jeffrey Papows, a vállalat elnöke az Internet World kiállításon. Eddig is lehetett tudni, hogy még ebben a negyedévben megjelenik egy Java elektronikus postai ügyfél, és hogy a Notes 4.6-ban javítanak a Java-támogatáson; viszont most először jelentették be hivatalosan, hogy a Lotusnak

nagyratörőbb tervei vannak a Javával. Beszédében a vezető arra intette a fejlesztőket, hogy ragaszkodjanak a specifikációkhoz (mint a 100% Pure Java vagy az Application Foundation Class és Internet Foundation Class könyvtárak), mert a Javának csak így van esélye a sikerre.

**Újabb lépést tett a teljes elfogadás felé a titkosítótechnológiák exportját szabaddá tevő amerikai törvényjavaslat.** A Security and Freedom through Encryption (SAFE) névre keresztelt törvényjavaslatot elfogadta a kongresszus alsóházának nemzetközi kapcsolatokkal foglalkozó bizottsága. Ezzel együtt megsemmisítette azt a kiegészítést, amely az elnöknek lehetővé tette volna a szabadabb export-szabályok felfüggesztését azzal az indoklással, hogy „vesélyeztetik a nemzetbiztonságot”. A javaslat ezután átkerül a hírszerzési, a nemzetbiztonsági és a kereskedelmi bizottságok elé; ezek nem változtathatják meg annak jelenlegi formáját, de betervezhetik saját változatukat. A most érvényben lévő javaslat megtiltaná a kötelező kulcsvisszaállító rendszer használatát, és szabaddá tenné az erős titkosítás exportját.

**Forgalomba hozta Orbix-Manager 1.0 nevű eszközeinek bétaváltozatát az Iona.** A CORBA-környezetek felügyelő-téren szolgáló termék segít a rendszergazdáknak a hálózaton található objektumok karbantartásában és kezelésében. Az OrbixManager egyelőre csak az Iona saját ORB-jével, az Orbix-szal és az OrbixTalk üzenetvivő termékkel működik együtt, de még az idén beépítik a Java támogatást is. Ugyanakkor viszont használható az elterjedtebb hálózatfelügyeleti rendszerekkel; ezekkel az SNMP révén tartja a kapcsolatot. Java-szolgáltatásokat tesztl OrbixWeb objektumbrokeréhez az Iona. E szolgáltatásokat – a Java Naming, a Java Directory, a Java Transaction – korábban csak a CORBA-t alkalmazó felhasználók érték el. A cég tapasztalatai szerint a CORBA-fejlesztők mindaddig ódzkodtak a Javától, mert lassúnak tartották; ezen manapság a gyorsabb hardver vásárlásával segítenek.

**Már most alakítja a Web jövőjét az XML (eXtensible Markup Language),** noha még csak a közepén jár a szabványosítás folyamatának, és várhatóan csak 1998-ban jelenik meg termékekben. Az XML adja az alapját a Microsoft Channel Definition Format (CDF) pushtechológiájának és a Netscape Meta Content Frameworknek (MCF). És ha a SUN tervei is valóra válnak, az XML tartalom-szabványként kiegészíti a Javát. Népszerűsítői pontosan ebben az adatok számára, ami a Java volt a programozás számára: Ja-

vában írják az átvihető kódot, az XML-nek felelnek meg az átvihető adatok. Az ő reményeik szerint az XML alapvetően megváltoztatja az ügyfélprogramok fejlesztését, és feleslegessé teszi az olyan nagy, monolitikus ügyfeleket, mint a Windows, a Microsoft Office vagy a Lotus Notes. Jelenleg a W3C dolgozik az XML-en, amely az SGML (Standard Generalized ML) részhalma. Maga az XML inkább metanyelv, amelynek alapján újabb nyelvek hozhatók létre. Így különféle ipari csoportok megalkothatják saját igényeikhez alkalmazkodó címkéket, amelyeket azonban bármely XML-kliens megért. Szakértői szerint az XML nem váltja fel, csupán kibővíti a HTML-t, mely továbbra is megmarad. Ugyanakkor javaslatok születtek egy, az XML-ből származó nyelvre, az Open Financial Exchange-re is, amely integrálná a Microsoft, az Intuit, valamint a CheckFree elektronikus banki és fizetési protokolljait.

**Kiadta ügyféloldali internetes fejlesztőeszközetének bétaváltozatát, az Internet Client SDK Beta 2-t a Microsoft.** A termék a szintén nemrégiben közzétett Internet Explorer 4.0 Preview 2-höz készült. Az ügyfélprogramot és az SDK-t együtt teszteli a Microsoft, és együtt is hozza forgalomba őket, várhatóan a nyár végén. Elsősorban a Web-helyek felügyelőinek, objektumfejlesztőknek (mind ActiveX, mind Java komponensekhez) és internetes alkalmazások fejlesztőinek szánják a készletet. Az SDK-hoz pushtechológiai eszközök, multimédiás vezérlők, beszédfelismerés, ügyféloldali dinamikus HTML, hibakereső csatlakozó, adatbázis-kapcsolatok és más eszközök tartoznak. A 120 megabajtnyi helyet elfoglaló fejlesztőkészlethez szükséges van az NT 4.0-ra vagy a Windows 95-re, továbbá az Internet Explorer 4.0 Preview 2-re; letölteni a <http://www.microsoft.com/workshop/prog/inetsdk> címről lehet.

SZÖVETSÉG

**OpenView-Ready névvel új programot bocsátott útjára a HP:** ennek keretében a UNIX-os és Windows NT-s rendszerekkel együtt adja az OpenView hálózatfelügyeleti platformot. Ennek köszönhetően a kiszolgáló- és rendszergyártók azonnal felülyelhető terméket kínálhatnak a felhasználóknak. Az OpenView-t előre konfigurálják az adott rendszerhez vagy kiszolgálóhoz, és alacsony áron adják. A felügyeleti képességek között lesznek a gyártók által beállított funkciók, valamint a Network Node Manager 5.0, amely kiszolgálónként 250 eszköz kezelésére alkalmas. Már részese a programnak a Dell és a HP két részlege.



### Cannavino távozik

Egyesült államokbeli szakmai körökben meglepetéssel fogadták azt a hírt, hogy lemondott Jim Cannavino, a Perot Systems rendszerintegrátor és szaktanácsadó cég elnök-vezérigazgatója. Cannavino 1995-ben lépett be a vállalatba, azonnal az elnöki posztjára. Előtte az IBM technológiai főnöke volt.

Amíg nem találnak megfelelő utódot a Perot Systems élére, Mort Meyerson, az igazgatótanács elnöke viszi az ügyeket. Meyersonnak már van vezetési, mi több: elnöki tapasztalata a dallasi cégnél. A történethez az is hozzátartozik, hogy Cannavino a legrosszabb indulattal sem nevezhető „vándoradárnak”, hiszen az IBM-nél kerekén 32 esztendő telt el, az operációs rendszerekkel kapcsolatos stratégiai kérdésekben állítólag senki sem érhetett a nyomába.

Amikor az IBM-től távozott, ipari megfigyelők azt mondták, hogy komoly nézeteltérés támadt közte, és az akkoriban új elnök, Lou Gerstner között. Többek szerint Cannavino szívesen elfoglalta volna a Kék Óriás elnöki székét.

### Karcsúsodott az Apple igazgatótanácsa

Az Apple Computer igazgatótanácsának egyik tagja, Delano Lewis bejelentette, hogy távozni szándékozik posztjáról. Ezzel négyre emelkedett az Apple vezető testületében megüresedett székek száma. Lewis azzal indokolta döntését, hogy jelenlegi fő-

állása – az amerikai National Public Radionál betöltött elnök-vezérigazgatói poszt – is éppen eléggé lekötö idejét és energiáit.

### Amelio az ideális Apple-vezérről

Gil Amelio, az Apple exelnöke a közelmúltban a kaliforniai Commonwealth Clubban tartott beszédet, s ebben eszterelte, milyennek képzelet el az ideális Apple-elnököt.

Mielőtt ezt tette volna, minősítette a maga szerepét. Azt mondta, hogy leginkább egy márkanévhez – Disneyhez vagy Levi Strauss-hoz – hasonlíthatná magát. Az ilyen típusú cégeket másképpen kell vezetni, más képpén kell piaciul értelmezni, s ebből következik, hogy a szakosztól eltérő kvalitású vezető is kívánhat. Amelio beszédének lényege: az utódnak kiváló humorérzéke kell hogy legyen, és olyan szakmai készségei, mint a legravaszabb diplomatának.

### Eredményt hirdet az MCI

Az MCI Communications bejelentette, hogy második negyedévi bevétele elérte a 4,8 milliárd dollárt, ez 6 százalékkal több, mint az előző év második negyedévében. A távolsági hívások kezelő üzletág forgalma 195 millió dollárral nőtt, és 280 millió dollárra (részvényenként 40 centre) tehető e pénzügyi időszak tiszta nyeresége.

A First Call Corporation korábban 13 brókerceget kérdezett meg az MCI-papírok hozamának várható alakulásáról, és ezek valamennyien megjósolták a végül ténylegesen is megtörtént 3 centes nettó nyereségesökkenést.

### A Creative Technology rekordja

A Creative Technology június 30-án véget ért 1997-es pénzügyi éve 1,23 milliárd dolláros forgalmat és rekord nagyságú, 167 millió nettó nyereséget ho-

zott. Az egyebek mellett a Sound Blaster hangkártyáról közismert szingapúri multimédiás cég az elmúlt üzleti évet még 37,6 millió dolláros veszteséggel zárta. A mostani nettó profit több mint 70 százalékkal haladja meg a legutóbbi, három évvel ezelőtti rekordot.

Ami az árbevételről: valamivel alacsonyabba sikerült, mint az 1996-os pénzügyi évben, akkor ugyanis 1,31 milliárd dollárral számolhattak. A negyedik negyedévében 280,1 millió forgalmat jegyzett a Creative Technology, a nyereség pedig 51,2 milliót tett ki. Az elmúlt esztendő megfelelő időszakában 292,3 millió dolláros árbevétel mellett 38,1 millió nettó veszteség lett a végeredmény.

A New York-i NASDAQ tőzsdén és a szingapúri értékpapírpiacokon egyaránt jegyzik a Creative Technologyt; az Internet-használók a következő címen érthetik el: <http://www.crea.com/>.

### Virágzó CTI-piac

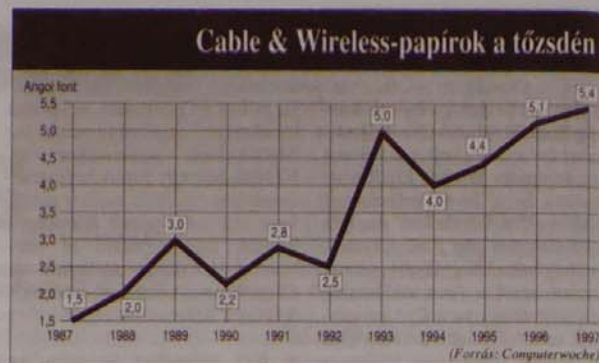
A számítógép és a telefon integrációját megvalósító (CTI) eszközök piaca a MultiMedia Telecommunications Association (MMTA) előrejelzése szerint 2000-ig 2,38 milliárd dollárra fog nőni. A Sikeres CTI-alkalmazások (Successful CTI Applications) címen kiadott jelentés azt állítja, hogy a telefonrendszerekkel ötvözött számítógépes alkalmazásokat főleg a hanggal vezérelhető asztali alkalmazások elterjedése teszi egyre inkább használatossá. 1998-ig a legtöbb számítógépgyártó CTI-képességeket épít termékeibe, egyebek mellett például automata kisegítőket, meg egységesített hangpostát.

Az említett piac másik nagy húzóerejét az Internet alapú alkalmazások adják, a CTI-szoftverek jóvoltából a Web-helyeket is sokkal hatékonyabban ki lehet majd aknázni. Az MMTA jelentése azt is megjósolja, hogy a CTI-berendezések ára az ezredfordulói megközelítőleg a felére csökken.

Az MMTA egy speciális tanúsítványt adó programot kíván elindítani avégett, hogy felkészítsék tagvállalataikat erre a nagy léptékű növekedésre: e program részeként a hálózatmenedzszerket kiképeznek az adat-, telekommunikációs, LAN és CTI alapismeretekre.

### Elterjedtek a belső vállalati hálózatok

Telítődni látszik a vállalati intranetpiac az Egyesült Államokban – állapítja meg The Corporate Intranet Comes of Age című tanulmányában a The Business Research Group (BRG). Ötszáz közepes, illetve nagyméretű céget vizsgáltak meg, és arra jutottak, hogy mintegy 70 százalé-



kuknak van intranete. Rádásul az elmúlt két évben a háromszorosára nőtt az ekkora cégek intranetkiszolgálóinak száma.

De nemcsak a számuk növekedett: a felhasználási körök is mások. Eddig elsősorban hagyományos munkacsoportos alkalmazások (humán erőforrás-tervezési szoftverek, vállalati levelezőrendszer, együttműködési programok) alapjául szolgáltak, ma viszont lényegesen komolyabb feladatok hárulnak rájuk: az üzlet szempontjából kritikus fontosságú alkalmazásokat, például tranzakciófeldolgozó rendszereket futtató platformokat kapcsolnak össze.

Ezek a belső vállalati hálózatok a különféle fejlett multimédia alkalmazások (audio-, video-, videokonferenciás rendszerek) csoportos használatát, kezelését is elősegítik, mivel megfelelő – maximum 10 megabit/másodperces – sávszélességet adnak, emellett többségüket eleve az Internettel való harmonikus együttműködésre tervezték.

### Levelezőrendszerek paragon

Akadnak cégek, amelyek nem érik be azzal, hogy elektronikus levelezőrendszerüket csak üzenetek küldözgetésére és fogadására használják. A megbízható üzenetkezelő rendszert használó vállalatok némelyike munkafolyamatos alkalmazásokat és ügynevezett push-információkat is eljuttat hálózatán a végfelhasználóhoz, illetve ügyfeleihez. A levelezőrendszerek továbbfejlesztésével még jobban is járnak a cégek, hiszen nem kell új, önálló célalkalmazások fejlesztésére, bevezetésére költenük.

Igy például a San Francisco-i Charles Schwab & Co. nagygyép alapú postai rendszeréről áttért a Microsoft Exchange-re, s arra is fel akarja használni az új rendszert, hogy online kereskedelmi partnereinek információkat adjon. Közlebről azt szeretnék elérni, hogy az aktív (push) hírtéchnológia alkalmazásával minden nap végén elektronikus üzenetben tudósítsák ügyfeleiket részvénytársaságjuk aktuális áráról, illetve a napi mozgásokról.

Mindez azonban nem túl egyszerű feladat, mivel online kereskedelmi partnereinek száma meghaladja a 750 ezret. E cél

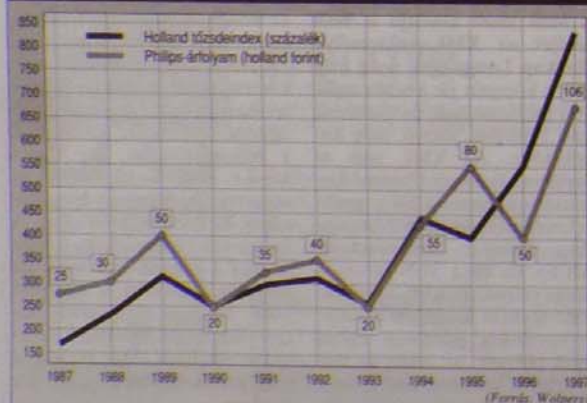
megvalósításához több követelményt kell kielégíteniük. Először is rendszerüket fel kell készíteniük arra, hogy óránként egymillió üzenetet küldhessen. Másodsorban az ügyfelek e-mail-címeinek nyilvántartására méretezhető címtárat kell kiépíteniük. A levelezőrendszernek támogatnia kell továbbá az internetes üzenetkezelő protollokat, hogy együttműködhessen az ügyfelek által használt különféle elektronikus postai megoldásokkal.

A kaliforniai Information System Professionals más módot választott az e-mailrendszerek kiaknázására: munkafolyamatos alkalmazások meghajtójául használja. A cég az Egyesült Államok tengerészeti segítő olyan munkafolyamatos alkalmazások létrehozásában, amelyek végigkövetik és támogatják az atom-tengeralattjárók javítási munkálatait. A tengerészeti a Keyfile cég Keyflow nevű szoftverét használja: ezzel Exchange alapú munkafolyamatos programok készíthetők, lényegesen kevesebb programozással, mint ha az alapoktól elindulva kellene létrehozni egy ilyen alkalmazást.

Mindezek azonban nem jellemzők általában véve az amerikai vállalatokra. A bostoni Arthur D. Little vezetési és technológiai tanácsadói cég vezetője, Brad Friedlander szerint többségük ugyanis még fel sem ismerte az elektronikus levelezőrendszer óriási lehetőségeit, nemhogy kihasználják őket. Vagy ha igen, akkor azért nem tudják egyszóvalóvá váltani azokat, mert homogen működési környezet helyett többféle levelezőrendszerrel használnak. Épp ezért sok vállalat még olyan egyszerű műveletekre sem tudja használni e-mail-rendszerét, mint hetente automatikus üzenetek küldése az alkalmazottaknak, vagy közvetlen információadagolás az operációs rendszerekbe. Ehelyett kézzel osztják szét, juttatják el a megfelelő helyekre a papírra írott jelentéseket.

Friedlander úgy véli: az emberek többsége úgy gondol az elektronikus postára, mint személy és személy közötti kapcsolatra, mindazonáltal ideje volna már továbblépni. Szerinte az egyik legkevésbé kihasznált lehetőség a munkafolyamatos alkalmazások meghajtójaként működő automatizált fogadóközpont – postafiók vagy számítógép – üzembe helyezése.

### A Philips International tőzsdéi részvényárfolyama



## AZ IDOM RT. RENDSZER- GAZDÁT

### KERES.

#### FELADAT:

- UNIX rendszerek telepítése, karbantartása, menedzselése.

#### KÖVETELMÉNYEK:

- UNIX (DEC, HP, SCO), LAN, Novell ismeretek
- NT-ismeretek előnyt jelentenek
- Angolnyelv-tudás
- 2-3 éves gyakorlat IT területen

#### AJÁNLATUNK:

- Versenyképes jövedelem
- Karrierlehetőség

Az önéletrajzokat magyar nyelven a következő címre kérjük:  
IDOM RT. Bálint Ferenc  
1054 Budapest, Vadász u. 31.

31044

## digital

Digital is one of the worldwide leaders of open IT systems. Its fully owned Hungarian subsidiary is now seeking candidates for the position of:

### ACCOUNT SALES REPRESENTATIVE

You, as a member of our Sales Team, will be responsible for selling Digital products and services to our customers.

#### Requirements:

- university degree,
- at least 2-3 years account sales experience,
- readiness to work independently and to take responsibility.

#### We offer:

- highly competitive salary and benefits,
- excellent working environment and conditions,
- a challenging professional environment,
- outstanding opportunities for personal development.

Applicants should be native Hungarians and have a fluency in written and spoken English. Please send your CV both in English and Hungarian, together with a hand-written cover letter, to:

Rita Bethó,  
Digital Equipment Hungary Ltd.,  
1124 Budapest XII.,  
Németvölgyi út 97.

33044

## A KIM-SOFT augusztusi ajánlata

### Aktív órák (amíg a készlet tart)

MS Office 97 magyar (Spec.)	73 900,-
MS Word 97 /A/ magyar	32 600,-/18 990,-
Clipper 5.3 + Tools 3.0	42 400,-
CorelDRAW 7 Spec. /A/	74 900,-/56 400,-
CorelDRAW 5.0 CD /Up.	51 600,-/27 900,-
CorelDRAW 6.0 magyar/Up.	48 900,-/29 990,-
Corel Office Prof. 7.0 (Spec.)	62 400,-
WordPerfect Suite 8.0 CD (Spec.)	49 990,-
WordPerfect Suite 6.1 magyar (6/6)	23 400,-
Corel WP Language Module (US)	12 200,-
IBM VisualAge for BASIC	24 400,-
Procomm Plus 3.0 Win/Wnt95	19 990,-

### Táblázatkezelő szoftverek

EXCEL 97 /A/ magyar	86 400,-/22 400,-
Lotus 123 97 for Win95 (US)	Híjtel
Corel Quattro Pro 7.0 Win95 (CD)	17 200,-

### Operációs rendszerek

MS DOS 6.22	10 600,-
IBM OS/2 v4 "Merlin" /Up.	49 900,-/32 900,-
Windows for Workgroups 3.11	29 990,-
Windows 95 /Upgrade	41 400,-/21 400,-
Windows NT 4.0 Workst. magyar	63 900,-
Windows NT 4.0 Server 5 User	159 990,-

### Grafika, képfeldolgozás

ABC Graphics Suite 2.0 Comp. /Up.	36 900,-
Adobe Illustrator 7.0/A/Up.	82 900,-/39 990,-
Adobe PhotoShop 4.0/A/Up.	157 900,-/83 600,-
AutoCAD LT for Windows	77 400,-/23 900,-
CorelDRAW 7 CD /Upgrade	Híjtel
Corel Mega Gallery (50 000 ClipArt)	13 800,-
Corel Photo CD Super Pack (10 CD)	9 800,-
DesignCAD 2D /3D Win95	49 900,-/66 900,-
Fractal Design Painter 5.0	Híjtel
Fractal Design Poser 2.0 Win95	42 900,-
Freehand 7.0	Híjtel
Harvard Graphics 3.0 for Win /Up.	27 400,-
PaintShop Pro 3.12 /A.12	18 900,-/19 900,-
Video Technical / Prof. 4.5 CD	82 400,-/32 900,-
Windows Draw 5.0 for Win95	13 900,-

### Adatbázis-kezelők

MS Access 97 /Up.	66 400,-/22 400,-
FoxPro 2.6 DOS	21 200,-
Lotus Approach Win95 magyar	27 400,-
Visual FoxPro 5.0 Pro /Up.	99 990,-/51 400,-

### Irodai programcsomagok

MS Office 97 Prof magyar	82 900,-/61 900,-
MS Office 97 /Upgrade	97 900,-/43 400,-
Lotus SmartSuite 97	Híjtel

### Szövegszerkesztők, editorok

Lotus Word Pro 94	23 400,-
MultiEdit 7.1 Prof. DOS/Win	40 800,-
PC Text 3.2 for Win95 [mászaki]	67 400,-

### Segédprogramok, kommunikáció

ARJ 2.5 /A/ozaszik	11 900,-/Híjtel
Check It 4.0 Diagnostic Kit	32 900,-
Close Up 6.5 (Dual Pack)	37 900,-
F-PROT Prof. 2.28 (Antivirus prog.)	Híjtel
Netescape Communicator	Híjtel
Norton Commander Win95	14 900,-/8 200,-
Norton Utilities 2.0 Win95	18 400,-/9 600,-
Nuts & Bolts for Win95	15 900,-
Partition Magic 3.0 /A/Up.	19 400,-/9 400,-
PKZip 2.04 DOS / Win95	12 990,-/12 990,-
QEMM 9.0 (US)	20 600,-
Reachout 7.0 (US)	36 900,-
SuperPrint 5.0 for Win95	14 800,-
System Commander 3.03	18 900,-
Uninstaller 4.5 (US)	12 400,-
WinFax Pro 8.0 Win95/Up.	24 900,-/12 500,-
WinZip 4.2 (bővíthető program)	12 500,-

### Fejlesztő rendszerek

Asymetrics Toolbook 8 Publisher	159 900,-
Borland C++ Builder Pro Upgrade	71 900,-
CA Visual Objects 2.0 /Up.	29 000,-/22 400,-
CA Visual Objects 2.0 Prof.	79 900,-/47 900,-
Corel Click & Create /Up.	108 990,-/49 900,-
Delphi 3.0 Standard	28 900,-
Delphi 3.0 Prof. Upgrade	67 400,-
IBM VisualAge for BASIC (Aktív)	24 400,-
Macromedia Director 5.0 (US)	Híjtel
MS Development Network aktualizáció	Híjtel
Symantec Café for Win95 (Java pr.)	20 900,-
Visual Basic 5.0 Standard	22 400,-/19 990,-
Visual BASIC 5.0 Prof.	99 990,-/52 900,-
Visual C++ 5.0 Prof./Up.	99 990,-/49 990,-
Visual J++ 1.1 (Java prog.)	19 990,-/7 400,-
Visual Studio Pro 97 /Up.	136 400,-/89 990,-
Watcom C++ 11.0 /Up.	72 900,-/37 400,-

A közölt árak nem tartalmazzák a 25 %-os áfát, és a helyszini üzembehelyezés költségeit!

**KIM-SOFT Számítástechnikai és Kereskedelmi Kft.**  
1112 Budapest, Hegyalja út 70. fszt. 2.  
Telefon: 319-8973, 319-8967 Fax: 319-9760  
Teljes árjegyzékünk faxon tone üzemmódban: 2-333-666/1497#

33035

### Elektronika Induktív elemek



### Mechanika Szerszám- készítés

A rémet Zollner vállalatcsoport vezető szerepet tölt be az elektronikai, induktív és mechanikai termékek gyártása területén. Több mint 2200 munkatárs gondoskodik egy nemzetközi vevőkör magas színvonalú kiszolgálásáról.

A vállalatcsoport 100%-ban német tulajdonú tagjaként a Zollner Elektronik Vác mára 700 főt foglalkoztat, a következő pár éven belül a termelés mintegy megháromszorozódik. Hogy ezzel a nagyarányú fejlődéssel lépést tarthassunk, kollégákat keresünk

## FOLYAMATIRÁNYÍTÓ MÉRNÖK

munkakörbe.

#### Feladatai:

- a vezetőség tájékoztatása,
- új gyártási területek kialakításának, üzemeltetésének az irányítása a számítástechnika területén.

#### Elvárások:

- felsőfokú elektronikai vagy informatikai végzettség,
- UNIX-, AIX-, Client Server-, RS 6000-ismeret,
- tárgyalóképes angolnyelv-tudás (németnyelv-tudás előny),
- együttműködési készség a magyar és német kollégákból álló csapattal.

Leendő munkatársainknak hosszú távú karriert, és esetlegesen egy több hónapos amerikai tréning lehetőségét nyújtjuk.

Ha felkeltettük érdeklődését, fényképpel ellátott, magyar és angol nyelvű, részletes szakmai önéletrajzát az alábbi címre szíveskedjék küldeni:  
Paulik Barbara, Zollner Elektronik Vác Gyártó és Szolgáltató Kft.,  
2600 Vác, Pf. 291

33040

### A Consultronics Development állandó, megbízható munkatársakat keres

telekommunikációs informatikai rendszerek fejlesztéséhez a következő munkakör betöltésére:

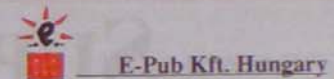
- Programozó, C, C++ nyelv, Motif könyvtár használatával UNIX-környezetben
- Delphi programozó

Az angol nyelv ismerete követelmény, Oracle adatbázis-kezelő rendszerben, illetve telekommunikációs területen szerzett tapasztalat előnyt jelent.

Székmai önéletrajzokat a 328-6069-es faxszámon vagy az office@consultronics.hu e-mailen várjuk.

További információ: a 328-6060-as telefonszámon kaphat.

33047



Now Hiring Programmers!  
Join an international team working on entertainment and communication software for the Internet.

E-Pub is seeking to hire programmers with C++, Java, SQL, CGI, HTML, or Access experience. All candidates should have a familiarity of the Windows environment, the Internet, and some English skills.

Positions are open on various teams. Please e-mail, mail or fax your CV to the Managing Director.

E-Pub Kft. Hungary  
Szemere u. 19. VI/4., 1054 Budapest  
Tel: (1)269-1720 Fax: (1)311-8850  
E-mail: ewing@e-pub.com

34074

Érdeklődő neve: .....

Cég neve: .....

Címe: .....

Telefonszáma: .....

Ezt a lapot az alábbi címre kérjük borítékban visszaküldeni

IDG Magyarországi Lapkiadó Kft.  
Cím: 1012 Budapest, Márvány utca 17.  
Postacím: 1537 Budapest, Postafiók 386

<http://www.internetto.hu/>

foto: Szabó Tibor



DataNet

IDG

## P5MMA SUPER<sup>®</sup> P5MMS ALAPLAPOK

Processzor: Pentium Processzor 75-233 MHz System BIOS: Flash AMI BIOS, APM és PnP támogatás  
MMX, Cyrix, IBM-M1, M2, AMD-K5, K6 Alaplapra integrált EIDE: két EIDE interface  
Chipset: Intel 430 TX, 512 KB cache PIO mód 3, 4 és 5, Ultra DMA 33MB/s átvitel  
75 MHz bus sebességet támogatja Alaplapra integrált I/O: 1 floppy interface  
Memória: 8MB min, 256MB max. 1 parallel port, 1 PS/2 mouse/KB  
SDRAM, FPM, és EDO 2 serial port, 2 USB port  
Hőérzékelés 1 fast IR port

**MADE IN USA!**

PIXEL Multimédia  
1088 Bp. Rákóczi út 13. tel: 266-6059 fax: 118-6651 E-mail: pixel@mail.mata.v.hu

33023

A CW Számítástechnika 1997/33. heti számából a következő kódszámú hirdetésekről szeretnék tájékoztatást kapni:

04011	<input type="checkbox"/>	26042	<input type="checkbox"/>	32004	<input type="checkbox"/>	33023	<input type="checkbox"/>	33043	<input type="checkbox"/>
07016	<input type="checkbox"/>	27013	<input type="checkbox"/>	32009	<input type="checkbox"/>	33027	<input type="checkbox"/>	33044	<input type="checkbox"/>
14074	<input type="checkbox"/>	27047	<input type="checkbox"/>	32035	<input type="checkbox"/>	33028	<input type="checkbox"/>	33045	<input type="checkbox"/>
16012	<input type="checkbox"/>	28021	<input type="checkbox"/>	32038	<input type="checkbox"/>	33030	<input type="checkbox"/>	33046	<input type="checkbox"/>
17057	<input type="checkbox"/>	28022	<input type="checkbox"/>	33012	<input type="checkbox"/>	33035	<input type="checkbox"/>	33047	<input type="checkbox"/>
18120	<input type="checkbox"/>	30001	<input type="checkbox"/>	33013	<input type="checkbox"/>	33039	<input type="checkbox"/>	33048	<input type="checkbox"/>
19017	<input type="checkbox"/>	31020	<input type="checkbox"/>	33014	<input type="checkbox"/>	33040	<input type="checkbox"/>	33049	<input type="checkbox"/>
23005	<input type="checkbox"/>	31036	<input type="checkbox"/>	33016	<input type="checkbox"/>	33041	<input type="checkbox"/>	42084	<input type="checkbox"/>
23010	<input type="checkbox"/>	31044	<input type="checkbox"/>	33022	<input type="checkbox"/>	33042	<input type="checkbox"/>		

A megfelelő kódszámokat kérjük szíveskedjék megjelölni

## ALBACOMP activa

SZÁMÍTÓGÉP



- ◆ Intel TC430HX ATX alaplap
- ◆ Intel 166 MHz-es MMX<sup>™</sup> technológiával ellátott Pentium<sup>™</sup> processzor
  - ◆ 512 KB Pipeline Burst cache
  - ◆ 3 PCI, 3 ISA
  - ◆ Integrált 2 gyors soros / 1 párhuzamos port
  - ◆ Integrált infrared port csatlakozás
  - ◆ Integrált 4x EIDE illesztő
  - ◆ Integrált Yamaha SB 16 kompatibilis hangkártya
- ◆ 16MB EDO RAM
- ◆ 1.44 MB floppy
- ◆ 1.2 GB IDE HDD, Quantum 31280A
- ◆ S3 Virge 2 MB (max. 4 MB) SVGA vezérlő
- ◆ GoldStar 1468 14" színes monitor, 0.28 dp 1024x768, LRI, NI
- ◆ SONY CDU 511 16x IDE CD ROM drive
- ◆ DC 691 aktív multimédia hangszórópár
- ◆ ATX középtorony ház
- ◆ Windows 95 magyar (CD + doku) OEM licenz
- ◆ Mitsumi 2 gombos egér + egerpad
- ◆ angol vagy magyar BTC W'95 taszt
- ◆ ajándék szoftver csomag (5 CD)

MMX<sup>™</sup>  
TECHNOLÓGIÁVAL  
ELLÁTOTT PENTIUM<sup>®</sup>  
PROCESSZOR

1 év  
helyszíni garancia

276.890,-

+ áfa  
Amíg  
a készlet tart!

### Albacomp Rt.

6000 Székesfehérvár, Hosszúesetler 4-6  
Tel.: (22) 315-414, Fax: (22) 327-532

Szaküzletek  
1065 Budapest, Nagymező u. 25.  
Tel.: 11-18-095, 13-18-108, fax: 13-18-108  
1011 Budapest, Fő utca 31  
Tel.: 201-4409, fax: 201-4322

3525 Miskolc, Széchenyi u. 49.  
Tel.: (46) 354-266, Tel./fax: (46) 353-100



33029