



SZÁMÍTÁSTECHNIKA

NEMZETKÖZI INFORMATIKAI HETILAP XIII. ÉVFOLYAM 5. SZÁM 1998. JANUÁR 27. ÁRA: 112 FORINT

Dobogós helyen a Digital

Eddigi legsikeresebb éve zárulással a Digital Magyarország vezérgazdája egy be-
szárgosítás keretében tekintett vissza a cég eredményeire. Bevált az egydisztribúciós modell a PC-s üzletágukban, és a hálózati üzletáguk előnyös együttműködések révén kiszélesedett.

7. oldal

A fátum, a kizsmet, a Moirák

Godzilla lelkéből csak körül-
mányosan sikerült kizsmet a gonosz – ha ugyan sikerült. Váncsa István beszámolója legalábbis némi kételyről tanúskodik. Az új év kezdete a számítógépen való nagytakarításra is kiváltó alkalmat, csak egy jó tisztítószert kéne hozzá, de mintha Váncsa nem a Norton Uninstall Deluxe-t tartaná álmai eszközként. Naplója tanúsága szerint erősen elképedik viszont a CorelDRAW 8-ért és csatolt részéről.

9–12. oldal

Zsebszélők

Két hordozható adattárolót hasonlítunk össze: az Olympus PowerMO meghajtóját és az Imation SuperDiskjét. Utóbbi a 120 megabájtos hajlékonylemez viszonylag új márkánév, és legelőbb értéke az olcsóságában rejlik, de a PowerMO-ról közvetlen programtöltést is megkísérelhetünk.

16–17. oldal

Hatósági felkészülés 2002-re

Két tavalyi kormányrendeletnek meghatározó szerepe lesz a Hírközlési Főfelügyelet további munkájában. A szabályozó hatóság amúgy is érdekes időszak vár a távközlés teljes liberalizációjáig határelvű időszakban. A jövőre való felkészülést Krupáncs Sándor kérdeztük.

25. oldal

A képen a naganói téli olimpia számára az IBM által előkészített, és az IBM Lausanne-i tájékoztatóján bemutatott informatikai rendszernek a nagyközönség számára a világ bármely tájáról elérhető felülete látható: a <http://www.nagano-olympic.org> webhely. Továbbiak a rendszerről a 6. oldalon olvashatók

Cisco

Pillanatkép a közép-európai hálózati piacról

Hatvanezer amerikai dollár értékű hálózati terméket ajánlott fel a Cisco Systems a Művelődési és Köznevelési Minisztérium Sulinet programjában részt vevő 1200 oktatási intézmény (többnyire középiskolák) számára. Az adomány főleg menedzsmentsoftvereket jelent (Cisco Enterprise Accounting, Cisco Works for NetView on AIX, Cisco Works for SunNet, Cisco Works for Switched Internetworks, PIX Firewall), amelyekkel az iskolák – a Cisco szerint – gyorsabban és biztonságosabban érhetik el az internetet. Az adományt jelképező oklevél átadására Magyarországra látogatott Patrick Braun, a Cisco közép-európai alelnöke, aki lapunknak exkluzív interjút adott. Regionális kérdésekről, a Cisco akvizíciós politikájáról és jövőképeiről faggattuk.

Braun szerint a közép-európai országok között nagyok az elérések, Magyarország jutott a legmesszebb a technológiát és annak felhasználását tekintve, de gazdasági, politikai, társadalmi fejlődésében is. Ugyanakkor az informatikát illetően a térség országai gyakorlatilag mind tiszta lappal indultak két-három évvel ezelőtt, nem volt korábbi öröklött infrastruktúra, mindent az alaptól kellett kezdeni. Megindult a felzárkózás a nyugat-európai országokhoz; Braun szerint a technológia némely területén pár év múlva meg is előzhetők egyes nyugat-európai országok, mert a régió több országában az új infrastruktúra kiépítések a legmodernebb technikát szerelik fel, a fejlettebb országok már kész infrastruktúrája azonban gát lehet. (Folytatás a 4. oldalon.)

K+F-et hoz Budapestre a Nokia

Két kutató-fejlesztő egységet létesít Magyarországon a Nokia. A Nokia Telecommunications mobil kapcsolási üzletága mobil kapcsolási szoftverek és alkalmazások fejlesztésébe kívánja bevonni a magyar szakembereket. A munkatársak felvétele már megkezdődött, a tervek szerint 1999 végére 300, 2000-re pedig mintegy 500 távközlési és szoftveres szakember dolgozik majd a kutatóközpontban. Mobil kapcsolási fejlesztésekkel eddig Helsinkiben, a szintén finnországi Tamperében, valamint Dallasban foglalkozott a Nokia, ehhez a sorhoz esatlakozik most negyediként Budapest.

A másik egységet a Nokia Research Center hozza létre. Az újonnan alakuló részleg feladata olyan távközlési szoftverek kifejlesztése, mint amilyen például a hálózattervezési eszközök vagy a mobil internetszolgáltatások. A központ az ezredfordulóra mintegy 30 magyar szakembernek ad munkát.

Sauli Salo, a Nokia mobil kapcsolási részlegének alelnöke elmondta, hogy a helyszín kiválasztásában fontos szerepet kapott a magyarországi oktatás magas színvonalá. Finnországban úgy értéke-

lik, hogy felsőoktatásunk komoly eredményeket ér el a szoftverfejlesztési és távközlési képzés területén, következésképpen nem lesz nehéz jó szakembereket találni. A Nokia szoros kapcsolat szeretne kialakítani mind a budapesti, mind a vidéki egyetemekkel és főiskolákkal. Ennek keretében nyáron szűnődés munkalehetőséget, a fel-sőbb évfolyamos hallgatók számára pedig az év folyamán részmunkaidős feladatokat kínál.

Magyarországon jelenleg a Nokia Mobile Phones részleg, a Nokia Telecommunications Kft. és a Nokia Monitor Kft. működik. Megrendelők közé tartozik a Pannon GSM (GSM hálózati elemek), a Westel Rádiótelefon Kft. (NMT bázisállomások), a Matáv és a helyi telefontársaságok. A mobiltelefon értékesítésére 1995 januárjában nyitották meg hivatalosan a budapesti értékesítési és szervizközpontot. A Nokia Monitor Kft. 1995 novemberében kezdte meg tevékenységét Pécsen. A zömében 17 hüvelykes monitorokat előállító, folyamatosan bővülő gyár jelenleg mintegy 1000 embernek ad munkát.

M. J.



Bejelentette a Compaq, hogy megvált a cégtől Roel Pieper, aki a Tandem felvásárlását követően került a Compaq vezérkarába. Michael Heil veszi át Pieperől az első elnökhelyettesi beosztással kapcsolatos teendőket. Heil feladata lesz továbbá az eladásokért, marketingért, szolgáltatásokért és támogatásért világszinten felelős csoport irányítása is. Korábban a fogyasztói termékek csoportját vezette, és Pieperhez hasonlóan első elnökhelyettesi rangban tevékenykedett.

Az észak-amerikai piac gyengülkedésével magyarázza a Sybase, hogy legutóbbi pénzügyi negyedévének eredménye valószínűleg elmarad elemzők által prognosztizált értéktől. A kaliforniai cég közlése szerint a december 31-én lezárult időszak egy részvényre számított eredménye a 7 centes veszteség és 2 centes netto nyereség közötti tartományban fog mozogni. Ném is olyan régen még a First Call tőzsdei elemzőcsoport munkatársai 12 centes hozamot jósoltak egy Sybase-papírra.

A jelenlegi várakozások szerint a Sybase negyedik negyedévi árbevételre 245-250 millió dollár körül lesz. Összehasonlításképp: az előző év azonos időszakában 267,8 millió dolláros forgalom mellett 5,1 millió dolláros (részvényenként 7 centes) tiszta nyereséget jegyzett az Emeryville-i vállalat.

Kedvezőtlen hatást gyakorol a PC-gyártókra az ázsiai recesszió. A világpiac kisebb szereplői csak nehezen, vagy egyáltalán nem tudják elviselni az árhabóri és a főke-
rde konkurencia nyomását. Az elmúlt hetek hírei azt mutatják, hogy még a nagyok közül is löbben megszorított intézkedésre kényszerülnek. A Packard Bell-NEC a szerencsésebbek közé tartozik: épp most kap 300 millió dolláros tőkeközlést a japán társtulajdonostól, és ennek az összegnek a 20 százalékát a Bull garantálja.

Az Európai Bizottság már megkezdte előzetes vizsgálatát a hírvél kapcsolatokban. Ez azt jelenti, hogy a bizottság minden érintett felet felkéri arra, hogy tegyék meg észrevételeiket. Ezek beérkezése után február közepéig előírni, hogy zold utat ad-e a pénzügyi mentőakciónak, vagy komolyabb, hónapokig elhúzódó vizsgálatot indít az ügyben.

(Ez alkalommal a 26. oldalon folytatódik az IDG TELEX.)



Velünk idén is érdemes üzletet kötni!

SZÁMALK Rt. Disztribúció 1115 Budapest, Etele út 68. Tel:203-0306 Fax:203-0367; e-mail: distinfo@kk.szamalk.hu

TERMÉKEK

Még az első negyedévben forgalomba hozza első olyan terméket a Tandem, amely saját technológiáját a Compaqéval ötvözi. Az Integrity XC nevű rendszer az Intel processzoros ProLiant-kiszolgálócsalád és a Tandem NonStop Clusters for SCO UnixWare ötvözete. A fűtőzési technológia jelenlegi formájában hat kiszolgáló-csomópont összekapcsolását teszi lehetővé, de ezt az év végére 16-ra szeretnék bővíteni. Az Integrity XC a távközlési hálózatok igényeinek kielégítését szolgálja, ezeknél a folyamatos rendelkezésre állás minden más szempontnál fontosabb. Eppen ezért a Tandem bővítette a NonStop Clusters funkcionálisát: a rendszergazdának módja van arra, hogy működő folyamatokat egyes csomópontokról más kiszolgálókra terheljen át. Az Integrity XC-sorozat első tagja két, állványba szerelt ProLiant 850R kiszolgálóból áll, amelyeket a ServerNet technológia kapcsol össze. A 850R erőforrása egy vagy két 200 megahertzes Pentium Pro processzor, fűtőzött alapképzésben legalább 32 megabájt memóriát és 32 gigabájtnyi háttértartalmat tartalmaz.

Minden korábbi modelljénél nagyobb teljesítményű noteszgépet készített a Dell. Az Inspiron 3000 M266XT az Intel 266 megahertzes Tillamook lapkájára épül, 32 megabájtnyi szinkron dinamikus memóriát, 2,1 gigabájt kapacitású merevlemezt és 32,1 gigabájt memóriát. Kijelzője 13,3 hüvelykes színes aktív mátrixos képernyő.

Elkészítette a PowerPC 750 processzor 275 megahertzes változatát az IBM Microelectronics. A lapka becsült teljesítménye 12,9 SPECint95, illetve 8,6 SPECfp95, ami némileg meghaladja a korábbi PowerPC processzorok és a 300 megahertzes Pentium II teljesítményét. Először várhatóan Macintosh-gépekhez készített processzorfrissítő kártyákban jelenik meg a lapka; de tervezni ilyen kártya forgalomba hozatalát a Newer Technology és az Interware is.

Az Intel 166 megahertzes változattal egészítette ki noteszgépekhez szánt Pentium MMX processzorainak sorát. A lapka 0,25 mikrométeres technológiával készül, ára kicsit magasabb lesz, mint a jelenlegi 0,35 mikrométeres lapkáké, viszont kevesebb áramot fogyaszt, és kisebb hőt termel. A mobil Pentium MMX-ből 266 megahertzes változat is készül majd.

Egyes Pentium II alaplapjához videoszerkesztő szoftvert mellékel az Intel. A cég Reseller's Product Divisionje a 440LX lapkakészlettel felszerelt alaplapokhoz kínálja az MGI

Software hat nyelven elérhető VideoWave SE Plus termékét. Ennek része három Intel-szoftver is: a Real Time Video Preview révén a Videofilm andékül is visszanezézhető, hogy kész AVI állományt kellene generálni belőle; a Real Time Audio Mixing a hanghatásokat teszi valós időben visszahallgathatóvá; végül az Indeo Video Interactive a mozgóképek gyors kódolását és jó minőségű lejátszását teszi lehetővé. Szakértők szerint a digitális video – szorosan kötve a digitális fényképezés térhódítását – egyre fontosabb tényező lesz a személyi számítógépek eladásában, és ebben a helyzetben az Intel abban érdekelt, hogy eladja az ilyen alkalmazások által megkövetelt nagy teljesítményű processzorait.

KITEKINTÉS

Várhatóan megszűnteti a személyi számítógépek és az alacsonyabb kategóriájú kiszolgálók gyártását a Unisys, részeként a pénzügyi talpraállási programnak. E termékek gyártását a cég kiadja egy meg nevezett globális partnernek. A döntésre az kényszerítette a Unisys-t, hogy nem tudott akkora forgalmat elérni ezen a területen, amekkora szükséges lett volna a nyereségességéhez. Mostantól inkább a vállalati szintű kiszolgálókra és a szolgáltatásokra összpontosít a cég. Ennek és más intézkedéseknek köszönhetően a Unisys 1997-ben már megszűntette az előző két évet végigkísért veszteséget. 1996-ban még részvényenként 41 cent volt a veszteség, míg tavaly körülbelül ugyanekkora volt a nyereség. Sikertült a korábbi 2,1 milliárd dolláros adósságot is csökkenteni 600 millió dollárral.

Ez év közepén már 0,25 mikrométeres technológiával gyártja a Cyrix egyik 6x86MX processzorát a National Semiconductor. A két vállalat tavaly novemberben olvadt össze, és a lapka az első Cyrix-tervezésű termék lesz, amelyet valamely National-üzemben gyártanak. A gyártási technológiának köszönhetően a lapka mérete 150 négyzetmilliméterről 88 négyzetmilliméterre csökkenthető, sebessége nagyobb, áramfogyasztása pedig kisebb lesz. Az elsősorban olcsóbb (1000-1500 dolláros) személyi számítógépekbe szánt processzorból idén mintegy 10 millió darabot kíván gyártani a National.

SZÖVETSÉGEK

Globális szövetséget kötött a Baan és a Compaq. Ennek keretében bizonyos fokig előre konfigurált termékcsoportot kínálnak, hogy a kis- és közepes

vállalatoknak megkönnyítsék a Baan vállalatirányítási szoftverének telepítését. Az Enterprise Business Solution névre keresztelt csomagnak része a Microsoft SQL Server vagy az Oracle8 adatbázis-kezelő, a Baan IV vállalatirányítási szoftver (a nagyvállalatoknak szánt projektfelügyeleti alkalmazás nélkül), a Chenyenne ARCserve Recovery Backup-Software és a Compaq Insight Manager. Ezeket a programokat előre telepítik és konfigurálják a Windows NT alá egy megfelelően felszerelt Compaq ProLiant 6000-es kiszolgálóra, illetve a felhasználó által kért bármely Compaq-kiszolgálóra. Az alapár egy tízfelhasználós licenccel tartalmaz, de nincs benne a szükséges átalakítások és a telepítés költsége. Az Európába még az idén megérkező csomagokat a Compaq értéknövelő viszonteladói telepítik majd, és a telepített, tesztelt szoftvereknek köszönhetően az üzembe állítás a hagyományosnál jóval olcsóbb, gyorsabb és kockázatmentesebb lehet. Minthogy a két vállalat szerződése nem kizárólagos jellegű, a Compaq hasonló megállapodásokat köthet a Baan vetélytársaival is.

A Motorolának nem sikerült eladnia a fogyasztói piacra dolgozó modemrézlegét. A cég az utóbbi hónapokban nagy erőfeszítéseket tett, hogy akár a Hayesnek, akár a Zoom Telephonicsnek értékesítse az üzletágát, ám arra egyik cég sem volt vevő. Eladásra kínálta a Motorola a Surf analog modemeselődöt, a BitSurf ISDN terminál-adapter-sorozatát és ezek alabamai gyártóüzemét. Nem része viszont az ajánlatnak az ehhez kapcsolódó szellemi tulajdon joga és a Motorola márkanév. A Motorola azért akar megszabadulni a részlegről, mert az nem teljesítette a növekedéssel és a nyereséggel kapcsolatos elvárásokat. Mind a Hayes, mind a Zoom gondolkodott a részleg megvásárlásán, ám nem részletezett okból elálltak attól. Szakértők szerint a Zoomnak egyszerűen nem volt elég pénze, a Hayes pedig amúgy is egy fúzió kellős közepén tart; ráadásul a Motorola nem ajánlotta fel a legértékesebbet, a szellemi tulajdonát. A vásárló nem használhatná a Motorola nevet sem, a Surf pedig nem ismert a szélesebb vásárlókörzéséig előtt.

Megveszi a hálózati berendezéseket gyártó Yago System-et a Cabletron. A mintegy ötven alkalmazottat foglalkoztató Yago méretezhető, többretegű kapcsoló útválasztókat gyárt Gigabit Ethernet és Fast Ethernet hálózatokhoz. Ezekről a termékektől – és különösen a Multi-layer Switching Router (MSR) családtól – a Cabletron pozíciójának erősödését reméli az internetszolgáltatók és a nagyvállalatok körében. A cég már eddig is 25 százalékos részesedéssel rendelkezett a magánkézben lévő

Yagóban, most a fennmaradó részt is megszerzi 6,1 millió forrásért (azaz a kikötéssel, hogy ha 18 hónapon belül a részvények ára nem éri el a 35 dollárt, újabb csomag felajánlásával a mostani pakett értékét kiegészíti 213 millió dollárra.)

Több mint 150 millió dollárnyi készpénzt és részvényt ad a New Oak Communicationsért a Bay Networks. Szakértők szerint a New Oak egyik terméke, az NOC 4000 az első, kereskedelmi forgalomba került extranetkapcsoló, amely tartalmaz szoftvereket védőgátas biztosításhoz, TCP/IP útválasztáshoz, titkosításhoz és a szolgáltatások minőségének garantálásához. Ezek által a felhasználók saját igényeikhez szabhatják a távoli hozzáférés jellemzőit, és csökkenthetik a betárolás után a költségeit. A felvásárlás után a cég a Bay egyik divíziója lesz. Extranet Access néven. A cég egyik alapítója és jelenlegi alelnöke, Tom Pincince az újonnan alakuló részleg irányításában is szerephez jut. Elemzők úgy vélik, a New Oak versenyelnyőző juttatja a Bayt az extranetpiacon, amely az előrejelzések szerint 2000-re több milliárd dolláros üzlet lesz.

Új felvezetőszet-technológiát fejleszt ki közösen a Motorola és a Siemens, ez utóbbi drezdai lapkagyárában. A közel 800 millió dolláros program eredményeként olyan felvezetőszeteket előállítást tervezik, amelyekből a jelenleginél kétszer több lapka állítható elő, közel 30 százalékos költségcsökkentés mellett. Ezt egyebek mellett azzal érik el, hogy a mostani 8 hüvelykes (200 milliméteres) szetleket helyett 12 hüvelykes (300 milliméteres) szetleket gyártanak. Ha a drezdai próbagyártás sikeres lesz, 2000-re szeretnék felhívni az újfajta termékek gyártását. Az erre alakított, Semiconductor300-nak elnevezett közös vállalkozásból 50-50 százalékból részesedik a Motorola és a Siemens. Mint-hogy a projekt erősíti az európai felvezetőpiacot, és 450 új munkahelyet is terem, a német kormány és a szász tartomány anyagiilag is (közel 300 millió márkával) támogatja azt.

Január közepén tette közzé az Intel, hogy a Real 3D ki-sebbségi tulajdonosává válik, amennyiben megveszi a Lockheed Martin leányvállalatoként működő cég részvényeinek 20 százalékát. Az Intel nem szavazó megfigyelőként vesz majd részt a Real 3D igazgatótanácsában. A bejelentést megelőző napon az Intel tudta adta azt is: az FTC nem akadályozza meg, hogy megvegye a Chips & Technologiast. A mostani vásárlás pénzügyi részleteit nem hozták nyilvánosságra.

(Híreink folytatását a 23. oldalon olvashatják.)

Nemzetközi informatikai hetilap

Megjelenik minden kedden
ISSN: 0737-7837

Kiadja az IDG Magyarországi Lapkiadó Rt.
Felkelti Káldi Bóna István ügyvezető
Internet: info@idg.hu, C/o ID: 100324.276

Főszerkesztő:
Szelegy Ágnes (E. A.) C/o ID: 100324.310

Főszerkesztő helyettes:
Kocsler Miklós (K. M.) C/o ID: 100324.316
Tóthny László (T. L.) C/o ID: 100324.300

Vezető szerkesztő:
Horváth Miklós (H. M.) C/o ID: 100324.310

Fülszerkesztő:
Révész Gábor (R. G.) C/o ID: 100324.352
Váncsa István Internet: vancsa@idg.hu

Önálló szerkesztő:
Havasi Krisztián C/o ID: 100324.356

Munkatársak:
Csorján Sándor (C. S.) C/o ID: 115060.250
Horváth László (H. L.) C/o ID: 100324.355
Mallás János (M. J.) C/o ID: 115060.247
Schupp Árpád (Sch. A.) C/o ID: 100324.354
Szelegy Ágnes (S. A.) C/o ID: 100324.353
Zimányi Katalin (Z. K.) C/o ID: 100324.316

Korrektor: Vancsa István

Szerkesztői iroda:
Breda Margólia C/o ID: 100324.357

Tipográfia, hirdetőgrafika:
Kriszta Sándor, Péter Károly, Bodonyi Ágnes,
Szelegy Ágnes, Varga László

Grafika: Dániel András
Fotó: Csontos Gábor

Szerkesztőség:
1013 Budapest, Mátyás u. 17.
Postacím: 1537 Budapest, Pf. 386
Telefon: 156-0337, 156-0991, 156-8291, 156-2982
Telefax: 156-9773

Internet: <http://www.idg.hu>
Szerkesztőségünk a kifizetendő levetéseiért nem felelős, de nem vállalja azok visszaküldését, megküldését. A kiadónknak jogot tartunk magunknak a lap bármely részének másolására és terjesztésére kapcsolatosan.

Hirdetési iroda:IDG Kereskedelmi Iroda

Iróda: Budapest, Ujvárosi Zsolt, Internet: zsolto@idg.hu
1012 Budapest, Mátyás u. 17, 7. em.
Levél: 1537 Budapest, Pf. 386

Telefon: 156-6091
Telefax: 156-9773

A hirdetőket a Kiadó a legnagyobb körültekintéssel kezeli, de tartalmáért nem vállalhat felelősséget.

Tarjányi István:
Vezető: Balogh Zoltán, Internet: zoltan@idg.hu
1012 Budapest, Mátyás u. 17, 7. em.
Postacím: 1537 Budapest, Pf. 386

Telefon: 156-322
2201 szám: 06-80-200-203

A lapot a HIBERER Rt. a Nemzeti Hírlapkiadó Rt. Rt. alvállalati vállalkozás, egyenlően tulajdonosi szerződés keretében szerkeszti, megjelentetését az igazgatótanács határozza meg. A lap kiadásáért a HIBERER Rt. felelős.

Előfizetési a Kiváló hírű szíriusz, postacím: 1271, Budapest, Ujvárosi Zsolt, Internet: zsolto@idg.hu
1012 Budapest, Mátyás u. 17, 7. em.
Postacím: 1537 Budapest, Pf. 386

Telefon: 156-322
2201 szám: 06-80-200-203

Működési iroda: Breda István
Telefon: 156-308

Nyomtatja a MESTERPRINT Rt.
1097 Budapest, Kálvária tér 82-86.
(07-797)

Felkelti Káldi Bóna István ügyvezető

A Computerworld Számviteli hetilap az IDG Communications Inc. tulajdonában áll, amely a világ legnagyobb számviteli hetilapjának kiadójaként működik, amely 18 országban több mint 200 kiadványt jelent meg, évente hozzávetőlegesen 50 millió olvasóval. Belső hálózati hálózaton keresztül a Kiváló hírű szíriusz, postacím: 1271, Budapest, Ujvárosi Zsolt, Internet: zsolto@idg.hu
1012 Budapest, Mátyás u. 17, 7. em.
Postacím: 1537 Budapest, Pf. 386

Computerworld International Inc.
1012 Budapest, Mátyás u. 17, 7. em.
Postacím: 1537 Budapest, Pf. 386

Computerworld Magyarország Kft.
1012 Budapest, Mátyás u. 17, 7. em.
Postacím: 1537 Budapest, Pf. 386

Computerworld Magyarország Kft.
1012 Budapest, Mátyás u. 17, 7. em.
Postacím: 1537 Budapest, Pf. 386

Computerworld Magyarország Kft.
1012 Budapest, Mátyás u. 17, 7. em.
Postacím: 1537 Budapest, Pf. 386

Computerworld Magyarország Kft.
1012 Budapest, Mátyás u. 17, 7. em.
Postacím: 1537 Budapest, Pf. 386

Computerworld Magyarország Kft.
1012 Budapest, Mátyás u. 17, 7. em.
Postacím: 1537 Budapest, Pf. 386

Computerworld Magyarország Kft.
1012 Budapest, Mátyás u. 17, 7. em.
Postacím: 1537 Budapest, Pf. 386

Computerworld Magyarország Kft.
1012 Budapest, Mátyás u. 17, 7. em.
Postacím: 1537 Budapest, Pf. 386

Computerworld Magyarország Kft.
1012 Budapest, Mátyás u. 17, 7. em.
Postacím: 1537 Budapest, Pf. 386

Computerworld Magyarország Kft.
1012 Budapest, Mátyás u. 17, 7. em.
Postacím: 1537 Budapest, Pf. 386

Computerworld Magyarország Kft.
1012 Budapest, Mátyás u. 17, 7. em.
Postacím: 1537 Budapest, Pf. 386

Ismét LANNET

Tavaly novemberből újra önálló leányvállalatként működött Ethernet-termékek gyártó részlegét a Madge Networks. Az új cég nem véletlenül kapta a LANNET nevet, hiszen az alapvetően Token Ring irányultságú Madge Networks 1995 novemberében a LANNET megvásárlásával alapozta meg mai helyzetét az Ethernet-termékek piacán. A LANNET elsősorban azokat a felhasználókat tekinti potenciális ügyfeleinek, akik meglévő Ethernet alapú hálózatukat nagy sebességű Gigabit Ethernet- vagy ATM-technológia segítségével kívánják továbbfejleszteni, illetve az OSI hétrétegű referenciamodelljéből több réteget átfogó kapcsolási technológiákat kívánják bevezetni.

A LANNET termékcsaládjában a hagyományos, nagy megbízhatóságú és teljesítményű, moduláris LanSwitch kapcsolócsalád mellett számos új termék is van, ilyen a moduláris eszközök teljesítményét elérő, sőt meghaladó Visage egymásra építhető Ethernet/ATM-kapcsolócsalád, valamint a Collage ATM-kapcsolók. A termékcsala csúcán egy új fejlesztésű

termékcsalád, a Meritage található. A 14 kártyahelyes, moduláris Meritage 1400 egyetlen platformban támogatja a hagyományos Ethernet-, Fast Ethernet-, FDDI-, Gigabit Ethernet- és ATM-technológiákat, és ugyanakkor alkalmas több réteget átfogó kapcsolásra is. Egyesített átviteli kapacitása mintegy 90 gigabit/másodperc. Az eszköz együttműködik a LanSwitch-modulokkal. A család másik tagja a 10 gigabit/másodperc egyesített átviteli kapacitású Meritage 1000 ATM gerinchálózati kapcsoló. Az eszköz az NEC fejlesztése, de egy stratégiai szerződés értelmében a LANNET saját márkanéve alatt forgalmazza. Az OEM-megállapodás arra is kiterjed, hogy az NEC amerikai vállalata a LANNET LanSwitch, Visage és Collage termékcsaládját Észak-Amerikában árusítja.

Magyarországon a Madge Networks és a LANNET termékeit a LANEX Kft. képviseli. A cég idei első sajtóbeszélgetésén Székely Tibor ügyvezető igazgató elmondta, hogy az 1996-os forgalomhoz képest 1997-ben az alaptevékenységből származó árbevétel 33 százalékkal, 410-420 millió forintra sikerült növelni. A legnagyobb hányadot – 44 százalékot – a RAD adatkommunikációs eszközei tették ki, ezt követte a Madge-LANNET 32 százalékkal. Örvendetes tényként értékeli az ügyvezető igazgató, hogy a felhasználók egyre inkább felismerik a hálózatok kiépítését követő karbantartás szükségességét. Ennek egyik jele, hogy a RADCOM mérőműszereinek eladásából származó forgalom jelentősen megnőtt, elérte a 12 százalékot. Székely Tibor jelenleg a LANNET termékcsaládjából a modulárisan bővíthető Visage-családot tartja a legpiacképesebbné Magyarországon.

M. J.

Számvetés az LNX-nél

Ötven százalékkal növelve 1996-os bevételét, 1,8 milliárd forintos forgalmat ért el 1997-ben a Lias-Networx Hálózatintegrációs Kft. (LNX). A tavalyi zárult munkák közül kiemelkedik a Teve utcai Rendőrségi Igazgatási Központ telefon- és számítógép-hálózatának kiépítése, ez a nagy rendszer 11 000 kábelelési végpontjával, 3000 aktív portjával, hálózatfelügyeleti és kábelmenedzsment megoldásával a legnagyobb befejezett projekt az LNX életében. A Teve utcai rendszer nagyjából harmadának felel meg méretét tekintve a Művelődési és Közoktatási Minisztérium hálózatának nagysága, amelynek kiépítése – védőgáttal és hálózatfel-

ügyelettel együtt – mindössze hét hetet vett igénybe.

Idén több, folyamatban lévő munkát fejez be az LNX, ilyen például a kormányzati X.400-as levelezési rendszer bővítése, a földhivatalok 140 telephelyes keretovábbításos hálózata, vagy a Honvédelmi Minisztérium pénzügyi rendszerének országos hálózata (utóbbi kettő KFKI fővállalkozás). A legnagyobb feladatnak a MÁV Gazdálkodási Irányítási Rendszerét, valamint Menet- és Helyjegy Rendszerét kiszolgáló informatikai hálózat megvalósítása ígérkezik (az ICL fővállalkozásában); ez 2,5 évet vesz igénybe.

M. J.

Országszerte hálózatépítés

Közel egyéves előkészítés után, január elején rendszerintegrátori szerződést írt alá az Anixter a MatávCommal a Lucent Technologies Systimax strukturált kábelezési rendszerére. A Systimaxot Magyarországon kizárólagos disztribútori jogokkal képviselő Anixter partnerei között a MatávCom az egyetlen országos lefedettséget nyújtó szervezet. A MatávCom megalakulása előtt annak két előd-vállalatával – a Comexszel és a Centrophone-nal – már volt rendszerintegrátori

szerződése az Anixternek. Erre az időre nyúlik vissza az Országos Egészségbiztosítási Pénztár hálózatának megrendelése (26 telephely, közel 8000 végpont). A projektet még a Comex nyerte meg, de a tavaly végzett munkában az Anixter már a MatávComnak szállította a kábelezési anyagokat. Az Anixter és a Lucent Technologies több mint 40 MatávCom-dolgozót képzett ki a Systimax kábelezésre.

Mallász Judit

Ha valaki éjjel-nappal az Interneten lóg,
nem mindegy, milyen a vonal!

Országos hálózat
leggyorsabb közvetlen amerikai kapcsolat

Előfizetőink igényeire alkalmazkodó díjcsomagok
kapcsolt és közvetlen vonali szolgáltatásainkra egyaránt

ISDN, közvetlen vonali szolgáltatások belső hálózatokat
üzemeltető ügyfeleink részére

professzionális Web-design extra szolgáltatásokkal
WWW oldalak ingyenes elhelyezése

24 órás Internet segítségnyújtás

ingyenes Internet-oktatás és szoftvercsomag
a legnépszerűbb programokkal

DataNet
A professzionális Internet-szolgáltató

Új címünk: 1023 Budapest, Zsigmond tér 10.

Tel.: (36-1) 458-5858 • Fax: (36-1) 458-5800 • www.datanet.hu • info@datanet.hu

DISZTRIBÚTOR

HRP
HRP HUNGARY KFT

1133 Bp. GOGOL U. 13.
TEL.: 252-6300; FAX: 149-1115
INTERNET: www.hrp.hu
E-Mail: info@hrp.hu

**A LEGKEDVEZŐBB ÁRÚ
LÉZERNYOMTATÓ...**

KYOCERA

**Ecosys
FS-600**

6 lap/perc • 600x600 dpi

csak festékpátron cserét igényel számos emuláció
opcionális Post Script II emuláció opcionális 250 lapos
lapadagoló

FS-1700 12 lap/perc • FS-3700 18 lap/perc • FS-7000 28 lap/perc

RENKÍVÜL ALACSONY ÜZEMELTETÉSI KÖLTSÉG

Cisco

Pillanatkép a közép-európai hálózati piacról

→ Folytatás az 1. oldalról.

Kérdéseink egyike Patrick Braunhoz az oroszországi helyzet értékelésére vonatkozott. Ezt válaszolta:

– Ha megnézzük a Cisco szervezeti felépítését, látszik, hogy Oroszországot nagyon hamar különválasztottuk Kelet-Európa többi országától. Világos volt, hogy Oroszországot és piacát másképp kell tekinteni és kezelni, hogy megérthessük. Kiderült, döntésünk helyes volt. Tapasztalataink szerint Oroszország sokkal kevésbé stabil, mint a régió országainak többsége; ez kihat a fejlődés sebességére is. Gyakori, hogy egy-egy területen robbanásszerű fejlődés indul meg, ami aztán valami miatt megtorpan egy fél évre, majd újra beindul, vagyis nem kiszámítható. Mindenki tudja, hogy előbb-utóbb megváltozik az ottani helyzet. Mindenki befektet a piac megértésébe, és ezzel talán egy kicsit a szabályozásába is. Hatalmas mértékben alkalmazzák a technológiát, de a szükségletek még nagyobbak.

– Véleménye szerint Kelet-Európában eléget költenek hálózati beruházásokra a vállalatok?

– Hadd hasonlítsam először Európát egészét az Egyesült Államokhoz, ugyanis szerintem ebből a szempontból a kelet- és nyugat-európai országok nem különböznek egymástól. Mindkét régió messzemenetesen lemaradt az Egyesült Államok mögött a technológia alkalmazásában. Ez többé-kevésbé amerikai ipar, amerikai technológia. Például egyetlen európai ország sem ér az Egyesült Államok közelébe az iskolák számítógépes ellátottságát és internethasználatát tekintve. Legközelebb talán a skandináv országok jutottak hozzá; és most már a többiek is sok pénzt pumpálnak ebbe a területbe, mert felismerték a jelentőségét. Vagyis ami a fejlesztés, a befektetés gyorsaságát illeti, nem látok nagy különbséget a kelet- és a nyugat-európai országok között; talán csak az a különbség, hogy a nyugati magáncégek sokkal gyorsabban fektetnek be, sokkal gyorsabban döntenek a technológia felhasználásáról, mint a keletiek. Ez viszont csak a magánszektorra érvényes.

– Sok jel mutat arra, hogy az IT-üzletek regionális irányba mennek; több nemzetközi cégnek Magyarországon van a regionális központja. Az ön meglátása szerint válhat-e Magyarország a Cisco regionális központjává?

– Mi más utat követünk, mint az iparág egyéb cégei. Számos vállalat egy nagyobb országhoz rendel a kisebbeket, sok esetben például Németországból irányítják a kelet-európai kirendeltségeket. Szerintünk ez nem helyes. Véleményünk az, hogy minden egyes ország azonos mértékű figyelmet és törődést igényel. Ha egy vezető egy személyben felelős a német és mondjuk a cseh piacért, akkor idejének 99,9 százalékát Németországban tölti, és alig fordít figyelmet Csehországra. Mi viszont úgy véljük, csak úgy tudunk egyformán foglalkozni minden egyes országgal, ha független szervezeti egységek működnek ott. Ezért a Cisco esetében Lengyelországban, Magyarországon, Cseh-

országban és máshol is különálló szervezetek vannak, amelyeket helyi munkatársaink vezetnek, akik értik a piacot és ismerik az embereket. Éppen ezért nem is tervezzük regionális iroda felállítását, se Magyarországon, se másutt.

Pénzügyi helyzetértékelés

– A Cisco-részvények árfolyama az utóbbi néhány hónapban ingadozik, s növekedése nem haladja meg az iparági átlagot. Mi ennek az oka? Nem gondolja, hogy a Cisco túl van értékelve a piacon?

– Ha összehasonlítja a három hónappal ezelőtti és a december közepi helyzetet, akkor komoly mértékű a növekedés. Ezzel kapcsolatban több dolgot is meg kell említeni. Az első, hogy az ázsiai események, az ottani tőzsdepánikó a részvényt piacra általában nagy hatást gyakoroltak. A második, hogy sok számítástechnikai cég ha nem is rosszul, de a várakozások alatt teljesített (köztük igen nagy vállalatok is). Rosszabb eredményeket értek el, mint amilyet előre jeleztek. A Cisco mindig a piac fejlődésének élvonalában járt, és részvényeinek összértéke nagyobb, mint hét legnagyobb vetélytársáé együttvéve. És ez a különbség az utóbbi három hónapban csak nőtt, nem is kis mértékben. Ennek az az oka, hogy a Cisco képes teljes, végponttól végpontig terjedő hálózati megoldásokat nyújtani, és a vállalatok megértik ennek fontosságát. A másik ok talán az, hogy a Cisco egy valóban nagyon egészséges iparban működik, de azon belül is saját egyedi módszereit követi.

– A Cisco csak amerikai adatokat tesz közzé. Milyenek az európai adatok?

– Cégpolitikánk, hogy országokra lebontott pénzügyi adatokat nem közlünk. Az amerikai adatokat azért tesszük közzé, mert az az anyországunk. Csak annyit mondhatok, hogy az Egyesült Államok adja forgalmunknak mintegy felét, a többi bevétel a nemzetközi forgalomból származik. Európa egésze mintegy 26-27 százalékkal részesedik a Cisco bevételeiből.

Cégtelvásárlások, konkurencák

– A Cisco előszeretettel vásárol fel cégeket. Sorukból valamennyire kilóg a Stratacom, mert a hang-adat integrációra a Cisco-nak nem volt stratégiája. Nemigen lehet hallani arról, hogy ez a fizió üzleti szempontból mennyire volt sikeres. Nem nagyon publikálnak adatokat ennek eredményeiről, például arról, hogy a forgalom hány százaléka származik erről a területről.

– Ez egy tényleg nagyon gyorsan változó piac. Ha valaki itt akar végponttól végpontig terjedő megoldásokat kínálni, akkor minden területen csúcsmínőségű – a lehető legjobb vagy a második legjobb – termékre van szüksége. A Cisco-nál házon belül szeretünk kifejleszteni és tesztelni minden új technológiát. Ugyanakkor azt is látjuk, hogy nem érdemes ezt egyedül csinálni, ahogy pedig az IBM 20-30 éve még megpróbálta. Ezért szoros szövetségeket kötünk egyes cégekkel fej-

lesztésre, és ahol szükséges, vásárolunk is technológiát. Stratégiánk az, hogy tudást, know-how-t vásároljunk, ne pedig infrastruktúrát. Rendszerint olyan cégeket veszünk, amelyeknek 100 alkalmazottjából 90 mérnök, kutató. Az ön által említett Stratacom kivétel volt ez alól, mégpedig különleges okból. Tekintsen vissza a Cisco fejlődésére, mit csinált a Cisco kezdetben? Fogta a létező adathálózatiakat, és lehetővé tette egy közös adathálózat létrehozását. Most már ezt is meg akarjuk haladni egy lépéssel, és integrálni akarjuk az adat- és a hanghálózatokat. Azonban csak úgy tudunk megjelenni ebben a technológiában, ha teszünk egy gyors lépést. Ez volt a Stratacom megvásárlása: ezzel megszereztünk 1400 embert, akik dolgoztak ezzel a technológiával. Kiegészítve ezt a tudást a Cisco tapasztalataival gyorsan meg tudunk jelenni a piacon olyan termékekkel, amelyek integrálják a hangot és az adatot. Jelenleg ez még elhanyagolható részét teszi ki forgalmunknak, de biztos vagyok benne, hogy hamarosan komoly szerephez jut tevékenységünkben.

– Milyen célmérletet tételez fel a hang-adat integráció bevezetésére?

– Ahogy az adathálózatoknál is történt, várhatóan először a nagyobb vállalatok igénylik, egyszerűen azért, mert a hang- és adatforgalom integrálásának előnyei hamarabb megmutatkoznak a nagyvállalatoknál. Biztos vagyok benne, hogy a kisebb cégek számára is nagyon fontos lesz. Ez a technológia ugyanis – az internettel, az elektronikus kereskedelemmel és az online világ egyéb fejleményeivel együtt – lehetővé teszi számukra, hogy százszor nagyobb vállalatokkal is sikeres legyenek fel a versenyen.

– Az elmúlt időszak egyik vezető híre volt, hogy a Cabletron megvette a Digital Hálózati Részleget. Van ennek valamilyen hatása a Cisco piaci pozíciójára vagy stratégiájára?

– Szerintem semmilyen hatással nincs ránk. Hasonlóan más iparágakhoz, itt is megkezdődött a globalizáció. Egymás után kapjuk a hírt a fúziókról, a felvásárlásokról, a kisebb cégek egyre nehezebben maradnak fenn. Vagyis három-négy nagy cég marad talpon, és utána ők alakítják ezt a piacot. Nem nagyon szoktuk más cégek felvásárlásait kommentálni, de a Cabletron-Digital üzlet nagyon nehéz összeolvadás lesz, mivel két, alapvetően eltérő kultúrájú cégről van szó, legalábbis ahogy mi ismerjük a két vállalatot. Természetesen lesznek előnyei az összeolvadásnak, és minden bizonnyal kidolgozták már a stratégiát, de szerintem ez nem változtatja meg komolyan a piacot vagy a mi helyzetünket.

– Pár hete a 3Com vezetőitől ugyanezt hallottuk: szerintük is csak két-három cég marad talpon a hálózati iparban. Ön szerint melyek lesznek ezek? Ők biztosan beleértették saját magukat is.

– A 3Com mindenképpen figyelemre méltó vállalat, de más stratégiával dolgozik, mint mi. Hogy mely cégek fogják meghatározni a kommunikációs ipar jövőjét? A következő három nevet monda-

nám: Microsoft, Intel, Cisco. Ezek azok a cégek, amelyek befolyásolni tudják a piacot. Semmi kétségem afelől, hogy a 3Com is fontos szereplő marad, a fenti említett három cég azonban olyan pozíciófoglaló el saját piacain, hogy szövetségük mindenképpen meghatározó lesz, beleértve a most következő időszakot is, amelyet a multimédia jellemez. Ezzel a két vállalattal formális szövetséget is kötött a Cisco: több közös kutatólaboratóriumot állítottunk fel, amelyeket együtt szponzorálunk, és a három cég mérnökei dolgoznak bennük.

Stratégiai területek

– A Cisco neve összeforrt a vállalati világgal. Deklarálta, hogy a kis- és közepes méretű vállalatokra is figyel, ám nem látja, hogy ezen a piacon aktív lenne.

– Három különböző területre összpontosítunk. Korábban is foglalkoztunk a vállalati piaccal; de figyelünk a szolgáltatókra; és nyitottunk a kis- és közepes vállalkozások felé is. Igaz, ami kicsinek vagy közepeseknek számít az egyik országban, korántsem biztos, hogy olyan egy másikban is; amit az amerikaiak közepesnek neveznek, az Európában valószínűleg nagyvállalatnak számít. Tehát először is meg kell határozni ezt a piacot. Ám akárhogyan értsük is, a Cisco bevételeinek jó része már innen származik. Ha most még nem is feltűnő a Cisco jelenléte, bizonyos, hogy a jövőben hangsúlyosabban mutatjuk meg magunkat, szükséges, hogy ezen a piacon is ismertté és elismertté tegyük nevünket. Ebben különbözik a 3Comtól: a 3Com már megjelent a fogyasztói piacon (a U.S. Robotics révén), a Cisco még nem. Mennél inkább meg akarja hódítani valaki a fogyasztói piacot, annál fontosabbá válik a márkanév ismertsége. Ebben a 3Com nagyon jó munkát végzett, különösen Kelet-Európában. Ez az ismertség láthatóan a PC-ből származik, de ez nem számít. Mostantól a Cisco is aktívabb lesz a fogyasztói termékek terén.

– A Cisco újabbán a direkt eladások mellett a partnereken keresztül is értékesíti. Azt kérte, hogy Európában nem ad el közvetlenül; tudják ezt tartani?

– A nem amerikai piacon indirekt módon értékesítünk. Az utóbbi években – és ez a következő időszakban még érzékelhetőbb lesz – egyre hangsúlyosabban voltunk magunk is jelen a piacon, a felhasználóknál. Egy eladási ciklus teljesítése azonban mindig is partnereken keresztül történik majd. Vagyis jelen leszünk a felhasználóknál, és értékesíteni fogjuk a Cisco technológiáját, a teljesítést azonban a partnerekre hagyjuk. Van olyan szegmens, amelyet kimondottan közvetlenül célunk meg, például a távközlési szolgáltatókét.

– Melyik terület érdeklí igazából a Cisco-t ebben az évben?

– Egyelőre csak az adatforgalmi piacot érdemes megnézni, hiszen a hang és az adat integrációja éppen csak megkezdődött. A korábban említett három szegmens (vállalati piac, telekommunikációs szektor, kis és közepes cégek) mindegyikében egyértelműen a Cisco a piacvezető. Nem látom, miért változna ez az elkövetkező egy év során. Azt hiszem, a Cisco számára az a fontos, hogy a felhasználók megértseék, mekkora jelentősége van a végponttól végpontig terjedő hálózati megoldásoknak, valamint az, hogy sikeresen integrálja a hang- és adathálózatokat. Ez a két dolog határozza meg jövőnket.

Sziebig Andrea–Schopp Attila

Személyiségek, fejlesztőeszközök, objektummodellek...

A Sybase és a Powersoft bécsi, első közös felhasználókonferenciáján beszélgettünk Mitchell Kertzmannel, a Sybase vezérigazgatójával és igazgatótanácsának elnökével, majd Dave Boswell elnökhelyettesével, egyszersmind a fejlesztőeszközök részleg irányítójával.

Kertzmann: „az üzleti életben vagyok aktívabb”

Mitchell Kertzman arra a kérdésünkre, hogy mit tart a Sybase legfontosabb stratégiái szempontjának, azt válaszolta: hogy termékeiket integráltabbá tegyék. Mint kifejtette, a legutóbbi időikig elég volt, hogy termékeik külön-külön kiválóak; csak éppen más gyártók termékeivel talán jobban együttműködtek, mint a magukéival, s nem volt konzisztens architektúrájuk. Ezért az összes fejlesztést – eszközöket, köztes termékeket, adatbázis-kiszolgálókat – közös technológiára kezdték alapozni. Rájöttek, hogy a komponentechnológia az újrafelhasználhatóság, a termelékenység és a minőségi hozadékok révén nemcsak a felhasználóknak jó, hanem a Sybase-nek is: ugyanazt a technológiát több termékben is fel tudják használni.

„A jövőt firtató kérdésre az volt a válasz, hogy a Sybase-nek jó esélye van a komoly növekedésre. A jövőt megítélő független szakértők megjegyzése szerint közelről jól látják a dolgokat, de az összkép már koránt sincsenek annyira tisztában. Úgy látják a világot, ahogy az most van; leírják, majd ebből extrapolálnak, és úgy próbálják kitalálni, hogy mi lesz. Ez a jövőkép pedig mindig meglepő összhangban van azzal, ahogyan éppen most festenek a dolgok. „Finoman úgy mondhatnám, hogy nem értek egyet a Sybase-zel kapcsolatos értékelésükkel, és meglep, hogy miképp értékelték a többiek!” – jegyezte meg némi (rá általában is jellemző) éllel.

Az objektumorientáltsgban követett irányokról úgy vélekedett, hogy az Oracle és az IBM az egyedi megoldás útját járja, a Sybase felfogása viszont minden ízében a szabványokon alapul: igyekszik ebben a „vallásháborúban” szabványosnak maradni.

A versenytársakról a következőképpen nyilatkozott: „Mindig azt szoktam mondani a munkatársaknak, hogy van egy rossz hírem, és van egy jó. A jó az, hogy csak két vetélytársról kell tartanunk; a rossz az, hogy ez a kettő a Microsoft és az Oracle.” Technológiai tekintetben a Microsoftot találja jobbnak, értékesítésben és marketingben az Oracle-t. A Microsoftnak és a Sybase-nek – mint megjegyezte – nagyon erős a fejlesztőeszköz-ágazata és az adatbáziskezelő-ágazata; a Sybase-nek azonban erősebb a köztes termékekkel foglalkozó részleg. Mind a három cégnek vannak új tranzakciós kiszolgálói. Mindhárom áruval valamilyen architektúrát: a Sybase az Adaptive Component Architecture-t, az Oracle az NCA-t meg a Network Computing Architecture-t, és a Microsoft is éppen most találta fel a DNA-t, azaz a Distributed InterNet Application Architecture-t. „Nos, ezek azok

a vállalatok, amelyek aggasztanak; csak remélni tudom, hogy én is aggasztom őket” – fejezte be ezt a témát.

A legnagyobb növekedést – válaszolta a legreményteljesebb térségre vonatkozó kérdésre – most alighanem Ázsia produkálja. Néhány héttel, hónappal korábban még Délkelet-Ázsiát nevezte volna meg, de az azóta beállott válság, gazdasági és politikai instabilitás már mást mondhat vele. Véleménye szerint Európa elég összetett képet mutat, csak mert ilyen az egyes országok gazdasága is; igyekszik ugyan egységesedni, de részei talán még soha nem látszottak annyira különbözőknek, mint most. Európában nagyobb növekedésre Németországban lát lehetőséget, részben az ott szükséges nagyarányú befektetések folytán; és Latin-Amerikában is vannak esélyek.

A cég élén esett órségváltásról (arról, hogy ő váltotta fel Bob Epstein a cég élén) a következőket jegyezte meg: „Neki ott van a nagy agya, nekem meg a nagy szám. Ez a fő különbség kettőnk között. Bob inkább technológus, ragyogó ötletei, meglátásai vannak, és sokkal többet tud a technológiáról, mint én. En meg inkább csak véletlenül kerültem a szoftveripar közelébe. Bob inkább a technológiával, a műszaki kérdésekkel foglalkozik, most javítani igyekszik a cégen belüli technologiafelhasználást; én meg a cég irányításában, az üzleti részben vagyok aktívabb. Olyanok voltak, mint a suszter gyereke; lyukak volt a cipőnk. Termékeinkben benne volt a legmodernebb technológia, de nem figyeltünk eléggé arra, hogy milyen technológiát alkalmazunk. Bob most ennek átalakításán fáradozik.”

Ezt azzal folytatta, hogy a múltban azért lehetett sikeresek, mert jó volt a technológiájuk, és az emberek, ezt látván, megvásárolták a termékeket; manapság azonban a felhasználó inkább arra kíváncsi, hogyan oldhatja meg a technológiával az üzleti nehézségeit. Ezért aztán sokkal célravezetőbb, ha be tudjuk mutatni a kapcsolatot a technológiával és az üzlet között, s ez már a megoldásokra helyezi a hangsúlyt. Mindezt a vízvezetékcső példáján mutatta be: azt nem lehet eladni, akármilyen jó is, hanem már csak a kész fürdőszobát vagy konyhát. Azt is be kell tehát mutatni, vonta le a következtetést, hogy milyen lesz a konyha, ha beépítették ezeket a csöveket.

Az ő személyiségére vonatkozó kérdésre válaszolva a következőképpen jellemezte a maga súlyát: „Azt hiszem, a mi iparágunkban a személyiségek egyre fontosabb szerepet töltenek be a cég külvilág felé mutatott képében. A Microsoftról Bill Gates jut az ember eszébe, az Oracle-ról Larry Ellison. Mindegyiknek megvan a maga stílusa; aligha lehetne találni két náluk különbözőbb embert (leszámítva a bankszámlájukat). Mindenképpen az a véleményem, hogy egy erős személyiség komoly erőforrás a vállalat számára; arcot, egyéniséget tud adni a cégnek.

Az is igen fontos, hogy jó vezetők, műszakiak legyenek a cégnél. Az Oracle sikerében szerintem nagy szerepe volt annak, hogy Larry Ellison magával vitte oda Ray Lane-t és Jeff Henley-t.”

S hogy mit tart elfogadható eredménynek? „Nagyon jól érzem magam, ha újra elérem a 20–25 százalékos évi bevételnövekedést. Ez már megnyugtató szint lenne. Nem lenne baj persze, ha több lenne, és képesek is vagyunk többre...”

Boswell: a lehető legjobb eszközöket, profi fejlesztőknek

David Boswellt főleg a Sybase fejlesztőeszközöiről kérdeztük, először megkülönböztető jellegzetességeikről és piaci pozíciójukról.

Megítélése szerint a Sybase versenyelőnye a többiek előtt, különlegessége és piaci pozíciója közvetlenül a cég vállalt alapfeladataiból következik: hogy a lehető legjobb eszközöket kínálják a professzionális fejlesztőknek az üzleti alkalmazásokhoz. Az üzleti alkalmazások pedig adatokat, információt, vagyis adatbázis-kezelőt jelentenek, tehát adatbázis-központú eszközök. Mint mondta, a többi eszközt gyártó két kategóriába sorolható: vagy általános célú, tömegpiacra szánt eszközöket fejlesztenek (és ezek igen jó eszközök, csak éppen nem egyenesen adatbázisokhoz készültek, hanem általános célú alkalmazásokhoz); vagy egyedi eszközöket állítanak elő, például az Oracle Developer/2000 egyes-egyedül Oracle adatbázis-kezelőkhöz készült. A Sybase viszont nyílt és többféle adatbázis-kezelőt támogató fejlesztőeszközöket állít elő, az üzleti alkalmazásokra összpontosít, szem előtt tartja a profi fejlesztők érdekeit, és támogatja a nyílt ipari szabványokat, köztük a szabványos nyelveket és a szabványos objektummodelleket, a szabványos adatbázis-kezelőkhöz való hozzáférést.

Hogy kínálnak-e mára klasszikussá vált fejlesztőeszközöket, például C fordítót, arra azt válaszolta, hogy természetesen a C++ fordító használatával is lehet C nyelvet kódolni, de tapasztalataik szerint a C++ objektumorientáltsághoz már hozzáférést fejlesztők inkább objektumorientált elvek alapján állítják össze alkalmazásaikat, ha valaki éppen ezt igényli. A mi tapasztalatunk az, hogy a legtöbb fejlesztő, aki már hozzászokott a C++ objektumorientált jellegéhez, inkább az objektumorientált elvek alapján hozza létre alkalmazásait. Van egy idevágó másik termékünk is: a PowerFortran. Ez is jó még, vásárolják is, de a piaci növekedést még inkább a Power++, a PowerSite, a PowerBuilder és a PowerJ adja.

A Javának a Sybase-ben betöltött szerepét Boswell kettősnek mondta: egyrészt jó programozási nyelvnek tartják, a legtöbb alkalmazás céljaira – egyszerűbb lévén, és a hibákat jobban kikerülő – jobbnak, mint a C++-t; de a szemükben ennél is fontosabb, hogy a Java platform is a Java Virtual Machine, a virtuális gép különböző operációs környezetekben működhet. Ez fedhet különféle hardvereket, operációs rendszereket egy szinten belül, de fedhet különféle rétegeket is, az ügyfeleket, a kiszolgálókat és a köztes rendszereket. Így aztán a Sybase Adaptive Component Architecture-ban a Javának fontos szerep jut. A Sybase támogatni fogja

mind a három rétegben, azaz üzleti logikát is lehet Javában írni, és utána ezt a logikát azon a rétegen alkalmazhatja a felhasználó, ahol ennek a legtöbb értelme van, akár hatékonyság, akár a mobil felhasználók támogatása, akár a különböző alkalmazási módok vonatkozásában. Ha például már van egy kétrétegű, ügyfél-kiszolgáló alkalmazás Javában, abból már egyszerű kivenni a nem vizuális komponenseket, és áttenni őket a középső rétegre. Ha pedig magába az adatbázisba akarjuk beépíteni az üzleti logikát egy részét, akkor használhatjuk az Adaptive Server képességeit az adatbázis új adattípusokkal való kiegészítésére; ehhez csak a megfelelő Java osztályokkal kell felszerelni az adatbázis-kezelőt. Azaz – foglalta össze véleményét – a Java első szerepkörében olyan nyelv, amelyik lehetővé teszi a web és az internet kihasználását, második szerepében platformként szolgál az üzleti logika létrehozására, s az aztán az Adaptive Component Architecture bármelyik rétegében alkalmazható. És ez adja az ACA egyik nagy erősségét.

Az NC-ről Boswell úgy nyilatkozott, hogy az NC csak egy újabb ügyfélplatform. A karcsú ügyfélre írt alkalmazás, amely HTML-t és Javát használ, egyszerűen nem tudná, hogy NC-n vagy böngészőben fut. „És ha az NC – olcsóbb lévén – hozzásegít bennünket, hogy több felhasználót érjünk el, akkor mindenképpen üdvözlöljük” – zárta le a témát.

A Javára visszatérve kifejtette, hogy a Java adatbázis-kezelőben, a köztes rétegben és az ügyfeleken való futtatásának egyik következményeképpen most már ugyanazokat a fejlesztőeszközöket lehet használni a számítástechnikai környezet mindhárom rétegében. Nem kell tehát új nyelvet megtanulni ahhoz, hogy az üzleti logikát, mondjuk, a kiszolgálón működtesse. Korábban legalább kétféle jártaságra volt szükség az üzleti alkalmazások elkészítéséhez: ismerni kellett a tárolt eljárásokat is, az üzleti logikát is.

Azoknak a felhasználóknak, amelyek át akarják vinni a vállalatot üzleti alkalmazásokat az internetre – folytatta a felhasználói igények számba vételét – számos nehézséggel kellett megbirkózniuk: kockázatos dolog többféle platformot, többféle programozási nyelvet, többféle objektummodellt használni. A Sybase erre a piacra gondolván hozta létre a PowerStudio-t, és kötelezte el magát a nyitottságra, az ipari szabványoknak a saját termékeiben való alkalmazására mellett. Ami az objektummodelleket illeti, az ActiveX nagyon jó az ügyféloldalon, és futtatható a köztes rétegen is, például a Microsoft Transaction Server is használja, de nem fut a kiszolgálón. A CORBA másfelől futtatható a kiszolgálón, működik a köztes rétegen, de ügyfélgepeken nincs. Erre a célra választottuk a Javát, de meggyőződésünk, hogy ez a három objektummodell idővel közelebb kerül egymáshoz. Most azt a stratégiát alkalmazzuk, hogy az adatbázisban legyen Java, és hogy a Jaguar CTS mind a hármat támogassa (erről és az Adaptive Component Architecture-ról lásd múlt évi 26. számunkban a 4. oldalt).

Sulinetről, félidőben

Mindah, az ügyben érdeklő PC-szállító az előre megzabált időben jelenhette be: „sikeresen befejeztük a Sulinet számítógépesítést”, a hálózati felépítést statisztikai szivert pedig a bekötés végpontok száma ill. van a mostanra megszüntetett menüszöveg. Ugyan ezek az eredmények a rendszert teljesen működésre szempontjából nagyon fontosak, de maxixe nem jelenik, hogy általuk már elődelt a kívánt eredmény. A dolgot sikeresen valójában nem a számítógépek telepítésén, hanem a használatba vételén mutat, annak pedig sok helyütt akadályt vannak. Az igazán használatbavételrel sokkal több a baj, mint azt a projekti elindító valaha is gondolták.

Egy példát – annak ellenére, hogy a minisztérium mindig hangsúlyozta, a kapcsolati költséget nem az iskolákat terhelik – több helyen a szakszobákban található a gépek, mert az iskola vezetősége úgy gondolta, már egy nagyobb telefonvonalra is reménykednek. (Nota bene: ez a dolgotól tartó iskolavezetés még láthatóan ügyes is lehet). Sajnos, előfordulnak ennél súlyosabb esetek is. Találkozom olyan érdeklővel – azaz diákkal – aki kissé naívan az előzőekben a saját hálózati lehetőségeit firtató kérdésre: majd még megvárjuk, hogy mikor és milyen szabályok alapján jelenítható be a rendszerbe. Arra, hogy mit szab, illetve mit illos a diákoknak, senki nem állít fel általános szabályokat, és az iskolák szabadságából eredően nem is állítják fel őket. Ez jó, mert – nem tagadva, hogy a világban vannak kevésbé építései dolgok is – bizony, hogy az újul kreatívabb sok olyan hasznos helyet is megtalál, amire eredetileg senki nem gondolt. Már ha a házi szabályok nem akadályozták meg.

Nem kisebb a gond a képzés terén sem. Felvételre ne essék, abban mindenki bizony lehet, hogy az iskolákból most kikérül tantervezésük már internetbarát lesz. Am valahogy gondolkodni kellene a mai tantervekről is. Márpedig – gyakorlati szöveg – egy látom, hogy még az egyébként magas színvonalú iskolákban is gond van ezzel, például a tanárok a tárgyi felkészülést bevitalközműnek a szükséges tanfolyamokra, de nem kapták meg a felhívásokat az időt. Mert NAT, szervezeti-irányítási és iskolafelvezés körében kissé nehezebb még internetet is tanulni, főleg olyanoknak, akiknek nem jó szakjuk az informatika. A kivétel veszélye pedig nagy, elég egy rossz élmény, egy sikertelen kísérlet, és máris van érvük az egyébként a végletekig leterhelni tanároknak arra, miért is nem foglalkoznak meltyebben a hálózati megismeréssel. Azt, hogy márpedig előrenk szívesen beszélne, valójában nem e hasznoson kell bizonyosítani, maguknak az érdeklőketek kell belátniuk, hogy az első kudarc árterelőre ne utálják fel.

Bár látszólag nem képzési vonatkozású, de mindenképpen nagyon fontos a valódi ügyben állású ügy. Mert sok mindenre kivételként pályázott, csaknem minden részproblémának van felület, az azonban nem oldódik meg, hogy a használati kezdetén felmerülő kérdésekre – amelyek az internet kapuán valószínűleg, mint azt bárki is gondolná – valójában válaszolnak. Né, ezt megelégedés valójában örege is kell integrálni a rendszerbe. Nos, mindezeknek nincs valódi kijelölt és megfizetett, független gondozója. A belső rendszergazdái ugyanúgy sok más dolog is ismételt problémát oldnak meg, amiért is kell, tehát nem hiszom, hogy az ő szemébe a legjobb megoldás. Ezek a kérdések főképp azoknál az iskoláknál jelennek meg hatványozottan, ahol eddig nem volt gép, vagy csak nagyon kevés akadt. Ugyanis ott a legnagyobb a veszélye annak, hogy a néhány előző hitelesítő saját privátgépeket kéri a hálózati, és – akár csak kétszempontosságukból is – felváltó az a gondolkodásmód, – jobb, ha egyes dolgokat csak én tudok megvalósítani, mert abból nagyobb baj nem lehet!

Végül, bár csak félidőben jár a telepítés, de már most végéig kellene gondolni, hogyan tovább. Mert az renthben van, hogy most a legmodernebb gépek kerültek az iskolákba, és a kiválóan hálózati sebesség is elégnak mondható, de ha ez az állapot befagy, azaz nem lesz páro a folyamatos bővítésre, akkor a mostani beruházás értéke, legfeljebb három év múlva, csak nulla érték lesz. Márpedig ez az a lényeg.

Révész Gábor

IBM-verseny, a jó hírért

A naganói téli olimpia lesz a 11., amelyen az IBM informatikai rendszer szállítójaként részt vesz. A kék óriás számára talán mind közül a két ével ezelőtti atlantai eseménysorozat a legemlékezetesebb, amikor is az első napokban a tájékoztatói rendszer szinte teljesen csödtől mentett. Most itt az alkalom, hogy kiköszörülje a csorbát. A minap Lausanne-ban, a Nemzetközi Olimpiai Bizottság szökhelyén, az Olimpiai Múzeumban mutatták be azt a rendszert, mely a játékok két hetében az események irányítását, a tájékoztatót és sajtó munkáját hivatott támogatni.

A rendszer lelke az a robusztus, multiprotokollós hálózat, amely azon kívül, hogy több úton is lehetővé teszi visszacsatolási és hálózatmenedzselő elemeket, maximális elérhetőséget és széles körű szolgáltatásokat nyújt a felhasználóknak. A rendszer a játékok menedzselésétől az eredmények kiszámításáig és szétosztásáig, a több ezer résztvevő és sportvezető, valamint az írói és elektronikus sajtó kiszolgálásáig számtalan dologra kiterjed. Ráadásul a legtöbb eseménynek késedelem nélkül meg kell jelennie a Naganói Olimpiai Szervező Bizottság (NAOC) webhelyén (<http://www.nagano-olympic.org>).

A rendszer egy – Nways vezérléssel, kapcsolókkal és útválasztókkal felépített – WAN-on

alapoz, amelyben egy IBM System/390 Parallel Sysplex néhány RS/6000-szal van összekötve, ez adja a nagygépes keretet. A WAN körülbelül száz független LAN-hoz kapcsolódik, amelyeket az egyes események helyszíneire, illetve a sajtóközpontokba és a menedzsmentcentrumokba telepítenek. A LAN-ok egyenként is megfelelnek azoknak a követelményeknek, amelyeket az eredményközlő programok, az Info '98 internetes adatközlő rendszer, a kommentátor információs rendszer és a nyomtatott anyagok elosztási rendszere megkíván.

A hálózatokban összesen négyezer kiszolgáló, PC és noteszgép működik együtt. További szerverek pedig, beleértve az RS/6000-eseket is, az olimpiai irányítást és az internetalkalmazásokat támogatják. Vannak még ezenkívül AS/400-as szerverek, amelyek a játékok menedzselését segítő alkalmazásokat szolgáltatják ki. A rendszer másfajta platformok bekapcsolódását is támogatja.

Szokatlanul nagy sebességű a rendszer. Az ISDN nagyságrendben 64 kilobit/másodperce másodpercig tartó nagy sebességű adatforgalomra is képes, de a naganói ATM J3-as vonalain zajló 45 megabit/másodperces sebességű forgalom más kategóriába tartozik.

A technológiai infrastruktúra

középpontjában két S/390 Parallel Enterprise Server áll, amelyek Parallel Sysplex technológiával kapcsolódnak össze, ami által egy fűtözött rendszer jön létre. E cluster feladata az adatok összegyűjtése és az információtorlóadások megakadályozása. De ez a rendszer formálja meg az adatokat a sajtó számára is.

Négy interaktív információs rendszer fut a hálózaton: az eredményrendszer, a sportolók és sportvezetők tájékoztatását szolgáló Info '98, a NAOC webhelye és a játékmenedzsment rendszer. A statisztikai és eredményadatok az S/390-es adatbázisból kerülnek ki egy Lotus Notes Pump és egy Lotus Domino Server segítségével, aztán az elérhető adatokat az RS/6000-es szerver hozza létre. A NAOC webhelyét is hasonló rendszer szolgálja ki. Ez utóbbit úgy tervezték meg, hogy naponta több millió elérést is lehetővé tegyen. A rendszermenedzsmentet a Ti-yoli TME 10 és az Nways eszközeivel látják el. A adatok konzisztenciáját pedig természetesen a DB2 univerzális adatbázis biztosítja.

Első ránézésre meglehetősen bonyolultnak tűnik a rendszer, az IBM Lausanne-ban felvonultatott szakembere viszont állítja, hogy ez elengedhetetlen a biztonságos működéshez. Hogy ez valóban így van-e, az hamarosan kiderül.

Melxner Zoltán

Postai tender: új felhívás kell

A Magyar Posta tavaly októberben nyílt részvételi felhívást tett közeli informatikai rendszerének átfogó fejlesztésére. A felhívás célja egy olyan szállító kiválasztása volt, amelynek megoldása – átfogva a posta teljes technológiáját – korszerű alapokra helyezte az országos ügyfélszolgáltató rendszert, valamint a belső informatikai igényeket is kiszolgálja. A felhívásra kilenc cég – a

Bull, a Digital, az IBM, az ICL, az NCR, az Olivetti Solutions, a Samsung, a Siemens, valamint a Unisys – adott be pályázatot. Az első forduló pályamunkái nyomán a kiíró az általa alkalmazott felhívások részletes terveit a második fordulóban, tárgyalásos eljárás keretében bírálta volna el. A pályázók közül a bontásnál a kiíró a Digital és a Samsung pályázatát tartotta okos-

ra hivatkozva érvénytelennek minősítette, így e két céget kizárta a további részvételtől. Fellebbezés után az ügy a Közbeszerzési Döntőbizottság elé került, amely január 16-i döntésében, megvizsgálva a teljes kiírást, megsemmisítette a részvételi felhívást, így a pályázat formájára kizárólag nyílt (tehát a tárgyalásos módot kizáró) eljárás lehet.

Révész Gábor

Röviden...

● Megközelítőleg 1500 résztvevőre számít február 3-án a Microsoft Magyarországon az a Kongresszus Középúton megrendezésre előző napos konferencián, ahol bemutatják, hogy a különböző, NT-n alapuló megoldásokkal egy cég miképp tudja belső munkáját leegyszerűsíteni. Ismeretük a Microsoft újításait, a közeljövőben megjelenő termékeket, fejlesztéseket és a jövőre vonatkozó elképzeléseket is. A rendezvényhez kapcsolódó kiállításban a Microsoft-partnerek mutatják be NT alapú megoldásaikat.

● Folytatódnak a Coopers & Lybrand DYNAsoft Rt. élő rendszerbemutatókkal egybekötött SAP banki szemináriumai. Január 28-án a pénzügy-

tek likviditásának és befektetéscinek kezelését szolgáló Treasury modul lehetőségeit mutatják be, a Treasury integrálja a front és back office folyamatait, valamint segítséget nyújt a vállalat pénzügyi és tőkepiaci kockázatainak elemzésében.

● 1998 februárjától havonta tartja rendezvényeit a Lotus Notes Felhasználói Klub – közölte a Lotus Magyarország. Ezeknek a rendezvényeknek olyan témakörökkel kívánunk foglalkozni, amelyek minden Notes- (Domino-) felhasználó érdekelhetnek. Notes alkalmazási példák és lehetőségek bemutatásával, műszaki tanácsadással sít. Regisztrációs lapot a Lotus Magyarországtól lehet kérni, január végéig.

Dobogós helyen a Digital

A Digital Magyarország eddigi legsikeresebb évét zárta 1997-ben. Beck György-gyel, a cég vezérigazgatójával visszafüggelantottunk a tavaly több mint 10 milliárd forintos forgalmat teljesített leányvállalat eredményeire, és áttekintettük az 1998-as esztendő célkitűzéseit.

Hazai modell – Digital-szerző

Sikerült elérniük a célul kitűzött 10 milliárd forintot meghaladó árbevételt. Ebben a menetelésben klugrónak számított a negyedik negyedév, amikor 3 milliárd forintos forgalmat érték el. Forintban számolva 50, dollárban pedig több mint 20 százalékos növekedtek. Ez a növekedési ütem cégszinten is látszott: több mint 100 leányvállalat között a világban dobogós helyezettek lettek. Egyébként talán épp ezt tartják '97 legnagyobb sikerének. Leginkább pedig azt fájlatják, hogy egy-két stratégiai irányba nem tudtak elindulni, mert nem találták meg a megfelelő szakembert.

Beck György elmondta, hogy a Digital Magyarország működése az anyacég számára modell jelentett. Az elmúlt évben több mint 10 elnökhelyettesi látogatásra került sor – ezeknek a tapasztalata az őszi cégátalakításnál visszaköszönt, amit cég-szintű elismerésként éltek meg. Mivel a külföldi vezetők ráláttak a cégre, és alkalmanként belefolytak a napi munkába is, a magyar leányvállalat nagy szabadsággal rendelkezett a Digital Corporationon belül.

Posztívumnak tartotta Beck György azt is, hogy stabil volt a digitális csapat. A szervezetben minimálisnak ítélte a fluktuációt, csak pár ember hagyta el a céget, ugyanakkor több fiatal, tehetséges szakembert vettek fel, illetve jó néhány, a szakma által elismert szakember csatlakozott hozzájuk. Úgy véli, hogy munkatársaink szeretnek a Digital Magyarországnál dolgozni. Egyértelműen jobb munkafeltételek közé kerültek azáltal, hogy az elmúlt esztendőben új székhezba költöztek, ahol belső rendszereik, infrastruktúrájuk is megújult; a Digital Magyarország egésze áttért az SAP-re, vállalati szinten pedig az Exchange-re.

Platformok, projektek

„Termépalettánk igazából nem változott, mindössze egy kicsit erősödött”, értékelte Beck György. Úgy vélte, hogy 1997 egyértelműen a 64 bites technológia átöröszését hozta, a Digital zászlóshajója a 64 bites Alpha volt. Bár tavaly már valamennyi versenytársuk megjelentetett 64 bites rendszert, mégis az – öt éves évfordulóját a múlt évben ünneplő – Alphával

egy kiforrott technológiát bírtokotnak, amellyel, úgy érzik, lépéselőnyben vannak. Az anyavállalat több olyan intézkedést is tett, amelyek segítik a technológia további megerősödését. Ilyen például az Intel- vagy a Sequent-megállapodás.

A magasabb teljesítményű Alphák magyarországi részesedése lényegesen nagyobb a világpiacnál, a teljes cég TurboLaser-eladásainak majdnem 1,5 százaléka itt történik. A magyar piac a közép- és felső kategóriájú Alpha-gépeket jól fogadta. Az elmúlt évben többek között a Westel, a Matáv, a Posta, a Richter Gedeon és a Fővárosi Vízművek döntött a TurboLaser mellett. Az ez alatti kategóriájú 4100-asoknál a nagy átöröszést az NT-vel érték el. Sok SAP-s projektet adtak el NT-vel ezen a platformon.

Beck hangsúlyozta, hogy az Alpha ugyan a fő termékük, de szépen teljesítenek a PC-s üzletáguk is, ahol bevált az egy-distribúciós modell, a HRP-vel PC-s üzletáguk szépen fejlődött (ez egyébként a közép-kelet-európai régióban általában így van), Magyarországon több mint 7 ezer PC-t adtak el. Tapasztalatuk szerint a magyar piacon is egyre növekszik az igény a márkás számítógépek iránt, ez a trend elsősorban a hordozható gépekre, illetve a nagyobb teljesítményű kiszolgálókra igaz.

A vezérigazgató szerint hálózati üzletáguk a Cabletronnal kötött megállapodás révén kiszélesedett. Egyre nagyobb projekteket bonyolíthatnak a Cisco-termékekkel is, amelyek értékesítésében az országban az első három között vannak, még ha nem is állnak a dobogó legfelső fokán, mint néhány más stratégiai partnerük termékeit illetően (SAP, Oracle, Microsoft; ezek a cégek egyébként a Digital Magyarországot tekintették tavaly legnagyobb partnerüknek).

Rendszerbe integrálva

„Rendszerintegrációsán megőriztük '96-os pozícióinkat; 1997-ben is az első helyen állunk ezen a területen”, állította a vezérigazgató. Teljes bevételük 40-45 százaléka származott rendszerintegrációból, s ez volt az a terület, ahol a leginkább növekedett a digitális csapat létszáma. Ugyancsak itt erősített legjobban a menedzsment, s a partnerekkel (IDOM, KFKI, Synergon) itt dolgoztak a legintenzívebben.

Száles alapokon nyugvó rendszerintegrációs aktivitásukat négy területre összpontosították. Az egyik a hagyományos SAP-s implementálás, ahol jó néhány nagy projektet zártak le sikeresen. Például a Pannon GSM-nél határidő előtt vezették be az SAP-t, a Richter Gedeonnál pedig a régió legnagyobb SAP-s alkalmazásának

bevezetését fejezték be. Még fontosabbnak tartja Beck, hogy az SAP-ben új terület: a közművek felé nyitottak. Az SAP Hungary megalakulásával pedig elképzelhetőnek tartják, hogy egy-egy projekt nagyságrendje alapján ezentúl együtt indul a két cég egy-egy tenderen.



Sikerestek nélték a Digital Magyarország Oracle Financials körüli aktivitását. Úgy vélik, hogy befért az a többszörös elökészítő munkájuk, amelynek eredményeként gyakorlatilag lezárták a Rába-projektet, a Szerencsejáték Rt.-ben pedig már néhány Oracle Financials modul üzemteszt alatt áll.

Ugyancsak hagyományos stratégiai területek tekintették az irodaautomatizálást, az ügyvitelszervezést, és az ehhez szorosan kapcsolódó internet-, intranet-megoldásokat, valamint az Alta Vistát. Ezen a területen a digitális csapat nagyon megerősödött, az itt elért eredmények közül talán a legfontosabb, hogy lezárták a Környezetvédelmi és Területfejlesztési, valamint a Közlekedési, Hírközlési és Vízügyi Minisztérium belső ügyviteli rendszerét megvalósító projekteket.

A vezérigazgató hozzáfűzte, hogy tavaly a távközlési alkalmazásokra is erőteljesen összpontosítottak. Az elmúlt évben indultak meg a több mint 3 milliárd forint értékű Matáv-projekt munkálatai, ez egyébként a Digital Magyarország legnagyobb rendszerintegrációs projektjének számít, s komoly támogatást kapnak hozzá a Digital más leányvállalataitól, fejlesztési központjától.

A Digital Magyarország a szó klasszikus értelmében vett – vagyis több gyártó különféle termékeiből kialakított megoldásokat magában foglaló – rendszerintegrációs projektekre is vállalkozott.

Szerviz

Gyártófüggetlen szervizükből, vagyis a Multivendor Customer Service-ből származó bevételeik több mint 20 százaléka. Beck hangsúlyozta: ebben a piaci szeg-

mensben teljesen egyértelmű, hogy a Digital Magyarország a legerősebb. Mintegy 40 ember dolgozik ott, az ő feladatuk nemcsak a Magyarországon telepített összes Digital-rendszer szervizelése, hanem a folyamatosan működő gyárak és televíziós társaságok (mint például az RTL Klub) igényeinek kielégítése is. Ezekon kívül ellátják a Compaq-termékek szervizelésével kapcsolatos feladatokat is. A vezérigazgató a tavalyi év újdonságait között említette, hogy szerviztevékenységük regionálissá vált, mivel öt olyan környező országra terjed ki, ahol a Digitalnak nincs leányvállalata.

Tervek

Beck meglátása szerint tartani tudják az elmúlt két-három év tempóját, növekedéssel. Ebben két dolgot támaszkodhatnak: egyrészt fölfüldni a gazdaság, az informatika; másrészt megtarthatók az ügyfelek, amelyekkel hosszú távú szerződések, projekteik vannak.

Fontosnak tartják, hogy bizonyos területeken elsők legyenek. Nagy stratégiai változást nem terveznek, a meglévő alapokra építkeznek, de a hangsúlyos területek mellé újak is megnyílnak. Ilyen például a 2000. évi problémája, ami várhatóan sok rendszerintegrációs feladatot érmet. Erre a Digital Magyarország egy Janus'2000 nevű terméket fejlesztett ki, amelynek bevizsgálása a vége felé jár, de a szoftvert már most is világszerte használják. Úgy érzik, hogy az NT hamarosan még intenzívebben az előtérbe kerül. A közös Digital-Microsoft fejlesztési eredmények alapján azt remélik, bővülnék a lehetőségeik arra, hogy az NT irányába mozduló cégeknek ott legyenek, nagyobb rendszerintegrációs projekteket vigyenek. Tovább nagyobb ügyviteli projektekre és az adattárházak elindulására is számítanak. Közelebbi tervek között szerepel, hogy az SAP-hez hasonló csapatot állítsanak ki az Oracle Financials területén. A szervezetevékenységükhez hasonló módon regionális aktivitásra törekcsenek a rendszerintegrációban; a nemzetközi kooperáció már eddig is sok projektben jól működött (például magyar digitálisok is dolgoztak egy sor SAP-projektben).

A júniusban záródó pénzügyi évükben 12 milliárd forintot meghaladó forgalmat terveznek; az 1998-as év alakulásáról Beck még korainak tartott konkrét számokat mondani.

A vezérigazgató szerint a tavalyi, mintegy 500-600 millió dolláros hazai informaticai piacból a Digital Magyarország részesedése 8-9 százalék körüli volt. Úgy gondolja, hogy az IBM, a HP és a Digital nagyon megelözte a többi multinacionális céget, s vélhetően ez ebben az évben is így marad. Valószínűnek tartja, hogy az Altabcomp a SZÜV-vel kötött, meggyökösített csatlakozni tud majd ehhez a hármashoz, de erősen figyelnek a Synergon tevékenységére is.

Szabó Andrea

E számunk hirdetései (Ads' Index):

2000 Hungary, társasági csatlakozás	14-15. old.	FreeSoft NT, akadémiai licenstulajdonos	26. old.	EGG webshop	VI. old.	R.A. Trade-SZ, Oracle MRP/PC-A	20. old.
Altabcomp Rt. új cég (Perforce) PC-A	20. 26. old.	Gemsoft Kft. LAN, WAN, internet	26. old.	Kifó Kft. gépi szoftverek	26. old.	ICE Kft. NT, Windows Packard/Perforce	18. old.
ANTAS, Ceres nyitóléte	18. old.	Gemsoft Kft. PC-A, gépi szoftverek	22. old.	Marssoft, Windows NT OEM licenstulajdonos	22. old.	Soft Hungary, ügyviteli rendszerek	17. old.
APC szűrőmentes áramforrások	11. old.	Heaven Packard HP-UX	14. old.	Marssoft, Windows NT Server 4.0	18. old.	Support Team Kft. gépi szoftverek	12. old.
Asa Kft. Székes	13. old.	HP Hungary, típusos termékek	3. old.	Minipro Computer, INCAD nyitóléte	VI. old.	Szabó András	1. old.
Altabcomp	24. 27. old.	EGG CD-ROM	13. old.	Nor Kft. Oracle Heat termelődatalok	26. old.	Szabó András Kft. HP nyitóléte, szövegek	24. old.
Business Data Budapest Kft. Tisztázás nyitóléte	VI. old.	EGG CW-SCT HP-Microsoft Database 2000	1. old.	Oracle Hungary Kft. akadémiai licenstulajdonos	18. old.		
CGI Rt.	19. old.	EGG HealthTo Design	VI. old.	Perforce Computer, Perforce Digital Imaging	11. old.		
Crown-Tech Kft. társasági csatlakozás	3. old.	EGG HealthTo	VI. old.	Perforce, nyitóléte, termékek	26. old.		
Danfoss nyitóléte	3. old.	EGG PC World	8. old.	Perforce, nyitóléte, termékek	26. old.		
Datta Társaság nyitóléte	13. old.	EGG PC-A Club	24. old.	Perforce, nyitóléte, termékek	26. old.		
EPIC Kft. PC-A, akadémiai, védelmi licenstulajdonos	21. old.	EGG ügyviteli szoftver (2000) szoftver	16. old.	Perforce, nyitóléte, termékek	26. old.	EGG INFORMÁCIÓS/TECHNOLÓGIAI	27. old.
				QWERTY Kft. Ezeres termékek	VI. old.	A társasági és nyitóléte csatlakozás	

Válogatott
programok

és játékok

Windows 95-höz,

Windows 3.1-hez,

DOS-hoz és

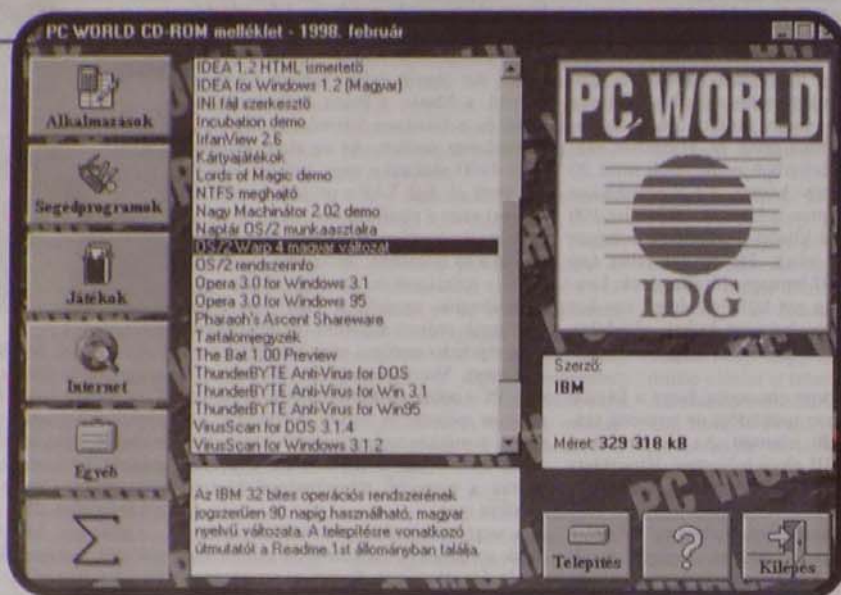
OS/2-höz

Alkalmazások: IDEA 1.2 for Windows számszaki pénzügyi vizsgálatokra szolgáló program (hirdetés) • IDEA HTML ismertető (hirdetés) • Nagy Machinátor 2.02 DOS-os ügyviteli program (hirdetés) • ACDSSee 3.22 képnéző és -katalogizáló (Win95) • IrfanView 2.6 képnéző • rEVOLUTION Számla 95 számlázó program (hirdetés) • rEVOLUTION HTML ismertető (hirdetés) • rEVOLUTION Abakusz bevétel-nyilvántartó (hirdetés)

Segédprogramok: Legújabb víruskeresők (DOS, Win3.1, Win95) • DocClear 1.7 törlőprogram

Internet: Opera 3.0 böngésző végleges változat (Win95 és Win3.1) • The Bat levelezőprogram

vezető a PC WORLD februári CD-ROM mellékletének tartalmából



OS/2.WARP 4

operációs rendszer magyar változat

(jogszerűen 90 napig használható)

OS/2-programok: INI állomány szerkesztő • Naptár OS/2 munkaasztalra
• 13 kártyajáték • NTFS meghajtó • OS/2 rendszerinfo

Játékdemók: Falcon 4.0 • Gettysburg • Armored Fist 2 • Arsenal • Genocide • Astrasoft Bzzz! • Animated Blackjack • Wild Wizard Slots • Incubation • Andretti Racing • F-22 Raptor • Balls of Steel • Pharaoh's Ascent • Lords of Magic

README.JAN

A fátyum, a kiszmet, a Moirák

Kovács főszerkesztő keserveiről borongó novemberi beszámolómban szó volt egyebek között Godzilla ronda új szokásáról is, ami abban áll, hogy indulás helyett a „Non system disk or disk error” felíráttal kerget a meghasonlásba, azaz úgy tesz, mintha lemez volna az A: meghajtóban, noha nincs. Első alkalommal háromszor csinálta ezt, utána udvariasan sertepertélt egy álló hónapon át. December elején, amikor az a havi – már teljesen elkészült – anyagra kívántam volna egy utolsó pillantást vetni, a gépem időszzerűnek láttá, hogy ismét betartson, tehát nem indult el, kikapcs-bekapcs, és persze akkor sem indult el. Más kérdés, hogy én már a rejtett gondolataiban is olvasok ennek a piszoknak, tudtam, hogy ezt az alkalmat fogja megragadni, tehát előző este az egész cuccot hajlékonylemezre raktam, így ez egyszer sikerült keresztüllúznom Godzilla alattomos szándékait, ám ennek az lett az eredménye, hogy soha többet nem indult el elsőre, később már az ötödik bekapcsolásra sem, december közepére pedig végérvényesen használhatatlanná vált; szerviz.

Hosszabb időre maradtam gép nélkül, a tudós szakférfiú, aki Godzillát kezelésbe vette, először éppoly értetlenül állt a

jelenség előtt, mint jómagam, én pedig hiányérzettől és aggodalomtól gyötörve töltöttem a karácsonyt, mintha legalábbis legközelebbi hozzátartozóim valamelyikét sugarazták, s nem lehetne tudni, mit hoz a jövő, Természetesen a kétségbeesés utóbb messzemenően indokoltnak bizonyult, mellesleg eddig még mindenfajta szorongásom indokoltnak bizonyult, mi több, a világ jelen állapota mellett ötször ennyi aggodás is észzerű volna és jogos.

Szülveszter előtt jelentette a tudós szakférfiú, hogy sikerült Godzilla lelkéből kiűznie a gonoszt, a belső SCSI kábel volt a hunyó, kicserélte, a gép most már elindul, föláll rajta a DOS, ugyanezt az NT-ről sajnos nem lehet elmondani, de hát ahhoz ő – a szakférfiú – nem ért, meg nem is ez a dolga. Bekapcsolta Godzillát, láttam, hogy a BIOS megtalálja a master boot recordot, elindul az NTLDR, sorakoznak a rendszermag betöltődését jelző pontok, végül jön a kék mező, amiből tudni lehet, hogy csapataink harcban állnak, a kernel a helyén van.

Aztán semmi, csak a jól ismert fagyos, néma kékség. Kissé furá ugyan, hogy az NT éppen most vált egyik pillanatról a másikra hadra foghatatlanná, hiszen amióta a nyárközépi epilepsziájából föl-

épült, azóta nagyon derekasan viselkedik, egyetlen rossz mozdulata nincs, ám az élet ilyen.

Otthon megállapítottam, hogy a DOS látja az összes FAT állományrendszerű meghajtót, olyan nagy katasztrófa már nem lehet, újra felküldjük hát az NT-t és csuhaj.

Telepíték, természetesen a meglévő NT-könyvtárra, egyszer csak azt mondja a setup, hogy a riched20.dll állományt nem sikerült a helyére raknia. Másolás közben hibát nem észlelt ugyan, viszont az a valami, ami riched20.dll néven a me-revlemezemen kevélykedik, nem igazi Windows-állomány. Az se kizárt, folytatja a setup, hogy rossz a cédé, próbáljam meg újra, ha akkor se sikerül, menjek oda, ahol vettem az NT-t, esetleg forduljak a rendszergazdámhoz bizalommal.

A cédé persze jó, hiszen több mint fél-tucatászor telepítettem róla az operációs rendszert, és mindannyiszor nagyon fiékos riched20.dll-ek kerültek róla a me-revlemezre, most viszont nem megy, hiába próbálgatom többször is. A kereskedőnél való reklamálás így nem tűnik igazán termékeny ötletnek, a rendszergazda zaklatása sem az, mellesleg ha magam telepítem a rendszert, akkor kíváncsi vagyok,



mi a fenére volna nekem rendszergazdám, és vajon mit fizetnék neki, de erre a setup nem válaszol. Egyébiránt van több elhagyott NT-könyvtáram, a múlt komor emlékeiként omladoznak Godzilla különböző meghajtóin, mint azok a néptelen indiai templomvárosok, amelyeket már nagyjából visszahódított a dzsungel, egyikből majd kiviszem a riched20.dll állományt, ha olyan nagy szükség lesz rá, aztán gond egy szál se.

Eljutunk az újraindítás lélekemelő akusáig, megjelenik a felirat, hogy Micro-

MINDEN, AMI EGY HÁLÓZATHOZ SZÜKSÉGES

D-Link

Hálózati kártyák, HUB-ok, Switch-ek

TRANSITION

8 portos UTP/FO átalakító és teljes konverziós eszközcsalád Amerikából

NBASE

Megaswitch D 3*10/100 Mbps és 12*10 Mbps switch port hihetetlen áron

TORNADO

100 Mbps-os hálózatok 10 Mbps-os áron, kártyák, stockolható HUB-ok

PSBE

Cserélhető (PCMCIA) WAN portos routerek 100 távoli felhasználóig

Angol patch panelek és hálózatépítési anyagok

1998 - BAN IS:
Azonnali szállítás és garancia,
hot-line support.

ÚJ ÁRAK



CROWN-TECH

1118 Budapest, Pannónhalmi út 35. Tel.: 319 2995, 319 2996, 319 2997,
Fax: 319 3326, Support Center: 319 3327 E-mail: crowntec@hungary.net www.crown-tech.hu

soft (R) Windows NT (TM) Version 4.0, utána csend.

Eldről kezdtem az egészet, új rendszert telepíték egy új könyvtárba, flottal lemegy az egész, most semmi baj a cédével meg a riched20.dll-lel, újraindított, és nem győzők csodálkozni.

Fel van cserélve a D: és az I: meghajtóm, tehát ami régen D: volt, az most az I: betűjelet viseli és viszont. Amúgy ezek ketten osztoznak ugyanazon a háromgigás merevlemezén, és ez a mostani a természetes sorrendjük, a korongon a mostani D: van elől, és utána jön a mostani I:, csak hogy valami óknál fogva egy teljes even át fordítva volt. A tudós szakférfi ugyan említette, hogy bábált valamit némi partíciókkal, de ennek nem tulajdonítottam különösebb jelentőséget, elmentében az operációs rendszerrel, amely úgy tudja, hogy ő a D: meghajtón lakik, s ehhez a hitehez makacsul ragaszkodott mindhalálig.

Egyszóval most nem az NT a hunyó, hanem a franc tudja, mi, a fátum, a kiszmet, a Moirák, meg nyilván a turáni átok, egyébként pedig olyan borzasztó nagy baj nem történt, sőt. Legalább gyakoroltam egy kicsit az NT telepítését, nem csináltam fel éve, a hálózati konfigurálásánál észre is vettem magamon némi bizonytalanságot, ami nem jó, a végén még el fogok kényelmesedni, mi lesz így belőlem? Rút szibarita váz? Amúgy pedig óriási halom fölösleges alkalmazás volt ezen a meghajtón, most egyszerűen lesöpörtem őket a régi rendszerrel együtt, pár száz megabájt felszabadult, rend van és tisztaság. Másképp ezt nem lehet megvalósítani, az Add/Remove Programs nevű szolgáltatás ugyan leszedi ezt-azt, mást meg nem, vannak a különféle uninstallerek, de azok a bamba felhasználót jégre viszik. Potenciális kivétel a Symantec-től származó csomag, dobozán természetesen a dőlceg Peter Norton látható, aki a fénykép tanúsága szerint dacol az idővel, mint Lenin múmiaja, bár egyre kisebb lesz: az informatikus nem vénül, csak összezsugorodik.

Norton Uninstall Deluxe

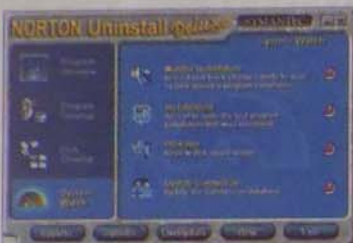
Godzilla gyengélkedése alatt a jó öreg Alberichet igyekeztem mozgósítani, amúgy is volt rajta egy halom leszedendő hulladék, beledugtam tehát a Norton Uninstall Deluxe cédét, telepítője egy darabig piszmogott, majd kiírta, hogy „Updating Components”, utána pedig nem történt semmi, lelöttem.

Másodjára az „Updating Components” felirat megjelenése után észleltem némi merevlemez-aktivitást, ebből arra lehetett következtetni, hogy a telepítő esetleg csakugyan csinál a hátnérben valamit, magára hagytam hat teljes órára, utána visszamentem, semmi. Azért megpróbáltam harmadjára is, az eredmény hasonló, Alberichet ez a csomag nem fut, de ennek különösebb jelentősége nincs, voltaképp minden alkalmazás ilyen, bizonyos gépeken (bizonyos városnegyedekben, a nap bizonyos óráiban, bizonyos légneműs és páratartalom mellett) fut, máskor meg nem.

Közben hazatért Godzilla, letakartottam róla a múlt maradványait, rákerült a szűziszta rendszer, egy uninstaller üzembe állítására soha alkalmassabb pillanatot. A Norton Uninstall Deluxe ugyanis át fogja vizsgálni Godzilla összes meghajtóját, és letárta veszi a rajtuk lévő állományokat, alkalmazások telepítésekor szorgalmasan jegyezgeti, mi került be a gépbe és hová, s minthogy az összes többi alkal-

mazást megelőzőve kap helyet a rendszeren, mindennél valóságához képe lesz.

A telepítés slágferig, az „Updating Components” nevű fázis, ami Alberichet örökkévalóság lett volna, itt tiz másodikpercig tartott csupán. Az elinduló program (1. kép) mindenekelőtt felépíti az általa SafetyScan névre keresztelt adatbázist, melyben nemcsak lájstromozza a gépen található állományokat, hanem

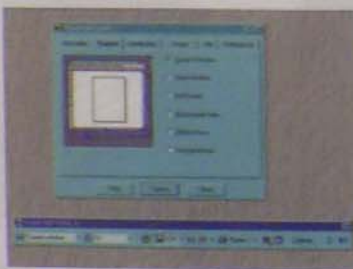


1. kép

megbízható besúgóként a köztük lévő kapcsolatokat is feltérképezi, ezt követően készen áll arra, hogy a további alkalmazások telepítése körül fontoskodjon. Ezt a feladatot háttérben futó modulok látják el, közülük a legforradalmibbnak az InstallGuard nevű látszik, követi a rendszerben a telepítés során bekövetkező változásokat, lehetővé téve, hogy a frissiben installált programot kipróbálhassam, majd – ha nem vagyok kellőképp elégedett vele – mindent egyetlen mozdulattal visszaacsinálhassak.

Volt mivel gyakorlatoznom, gyors egymásutánban felment a gépre az Office, a WinFax Pro, a Netscape Navigator, a két nagy alkalmazásból és számos apróságból álló CorelDRAW 8 (erről majd később, egyébként azért két nagy alkalmazás, mert a harmadikat, a CorelDREAM 8-at nem tettem föl), néhány segédprogram, valamint a Lektor 5.1 és a MoBiDie. Az Office telepítése után a Norton Uninstall Deluxe belefutott az általa összegyűjtött adatok tengerébe, a WinFax Pro esetében pedig el se tudta kezdeni a feldolgozásukat, minthogy a telepítőprogram közben újraindította a rendszert. Végül is az InstallGuard – saját bevallása szerint – a Lektor 5.1 és a MoBiDie telepítését volt képes végigkövetni, a többi nem annyira. Első pillantásra ez kissé szerény sikernek tűnik, ám gondoljuk meg, a kocsmái kidobóemberek se garáda tengerészgyalogosokkal, hanem lerobant, narkós tinédzserekkel szemben hozzák a legjobb formájukat, s ennél többet nem is vár tőlük senki.

Alkalmazásokat másolni, mozgatni és elraktározni a többi hasonló eszköz (Uninstaller 4.5, CleanSweep 3.0, Remove-It 3.0, WinDelete 3.0) is képes, a raktározás



2. kép

lényege, hogy az illető program szükség esetén röptében kicsomagolódik és elindul. Kipróbálás céljából elraktározom a „Hol van...?” nevű kisalkalmazást (a Geovision terméké), amely helyeségeket keres Magyarországon térképén, és megmutatja

őket, a Norton Uninstall Deluxe becsomagolta, jelentette, hogy a művelet révén 721,13 KB helyet sikerült felszabadítanom, ezt követően rákatintottam a startmenüben hivatkozó és elszíneződött ikonra, a Hol van...? pedig nem csomagolódtól ki röptében, és nem indult el. Ekkor értelemszerűen használatba vettem a Program Cleanup menüpont Restore opcióját, a Hol van...? visszakerült a helyére, ám az első műveletnél felszólított, hogy regisztráltsam, utána pedig ellillant. Noha ő bizony regisztrált példány volt, csak az erre vonatkozó információ a becsomagolás-kicsomagolás izgalmában elkallódott valahogy.

A Program Cleanup menüponttól eltérő, másik megközelítési módot kínál a Disk Cleanup, ez egyfajta pragmatikus szemlélet jegyében kívánja tisztába tenni a

háttérteret, azaz gyakorlatilag mindent kitörölne, ami nem működik; tömörített állományokat, tartalék másolatokat, kurzor- és ikonállományokat, képet, hangot, videót, fontokat, szövegeket és így tovább, természetesen a buzgalmának határt lehet szabni, én például a tartalék másolatok, az elárvult parancsikonok és Registry-bejegyzések, az ideiglenes és a nulla bájt terjedelmű állományok törlésére korlátoztam a tevékenységét, továbbá a

lovár üritésére hatalmaztam föl. (Mellesleg a Recycle Birt egy másik Symantec-alkalmazás, a Norton Protection védelmezi foggal-körömmel, a Norton Uninstall Deluxe az ő ölelő karjaiból tépi ki az áldoztat, így kerek a világ.) Az ekként feltárt kiszórni való Godzilla teljes háttérteret-kapacitásának mintegy hat ezreléke, az is valami, ki a kicsit nem becsül, a nagyot nem érdemli. A takarítást időzíteni lehet, például minden rendszerindulásnál automatikusan lefutatható. Ennél is komolyabb a Duplicates Cleanup, megkeresi a rendszeren egyenlő több példányban fellelhető állományokat, kilisztazza őket, a listát kérésre ki is nyomtatja, de előzetesen a nyomtatási kép (Print Preview) is megtekinthető. Nálam egyébként 1701 ilyen állományt talált, 32 oldalas dokumentumban sorolja fel őket, bizonyos részük onnan származik, hogy számos alkalmazásnak a telepítőkészletét is merevlemezén tartom. Mindamellelt, ha kellő körültekintéssel átbogarászom a listát, akkor a lemezfelület további három-négy ezrelékét tudnám felszabadítani, lásd ezzel kapcsolatban a fentebb már idézett népi bölcsességet. Van még a Registry Cleanup, az helyet nemigen teremt, viszont a rendszert (vagy az összeomlását) felgyorsíthatja.

Hogy uninstallálni mennyire tud, azt nem tapasztaltam meg, ugyanis éppen nem volt a ház körül semmi uninstallálni való, kivétel a Norton Uninstall Deluxe maga. Azt le lehet szedni, de nem túl egyszerű.

CorelDRAW 8

A 2. képen a Corel Capture látható, egy kisalkalmazás, amely minden nagy Corel-csomagban felbukkan, függetlenül attól, hogy WordPerfect, Ventura vagy CorelDRAW van-e a dobozra írva. A felső példány a 6-os verzió, az alatta lévő a mostani, tehát a nyolcas, eltérésük a Corel formatervezésének koncepcionális

változására utal, a 8-as Capture kompakt, karcú, elegáns, továbbá a manapság divó lapos vonalvezetést követi (környezetbe simuló gombok), és még szolgáltatásokat is többlet nyújt. Igaz, a kívánt paramétereket – elődeivel ellentétben – ellefejté, tehát minden egyes alkalommal újra beállítandók, de ez nem számít, tudnillik a program amúgy teljesen használhatatlan, ezért voltam kénytelen a nagyapját visszarakni. E cikk illusztrációit természetesen a 8-as Capture segítségével állítottam volna elő, ám ez sajnos nem megy, viszont valamilyen képanyag mégis kell.

Folytatódik a Corel felhasználói felületét jó ideje uraló úszómentük beolvasztása (egy részüknek a funkcióját már a 7-es változatban átvette a Property Bar), a 3. kép jobb oldalán úgynevezett dockereket



3. kép

látunk, ugyanúgy működnek, mint az úszómentük, csak éppen le vannak horgonyozva, bár el is lehet vontatni őket onnan, s akkor megint minden a régi. A teljes munkakörnyezetet, az úszómentükkel, dockerekkel, a feladatnak megfelelően átszabott eszközsávokkal (a 8-as Corel-alkalmazások az eddigiekénél is tágabb határok között idomíthatók) el lehet menteni, mellesleg vannak készen kapott munkakörnyezetek, egyebek között VGA



4. kép



5. kép

felbontásra optimalizált, weblaptervezéshez való, a 7-es CorelDRAW-nak megfelelő, továbbá olyan, ami az Illustrator vagy a FreeHand megjelenésére emlékeztet (4. kép).

Docker jellegű képződmény az iskolamester (tutor) is, ablaka (5. kép), akár egy böngészőbe: forward, back, home és bookmark gombok, valamint lehetőség további iskolamesternek egyetlen kattintás révén való letöltésére. A kép mást is mutat, nevezetesen lágy körvonalú árnyékok, amit a 7-es verzióban hosszú folyamat eredményeképp lehetett csak összehozni, most viszont egy-két mozdulat csupán; az árnyék iránya, fedőképessége, színe, kontúrja tökéletesen szabályozható, az eredmény másodpercek alatt előáll, tetszetős hatásokat lehet elérni vele.

Rajzolás közben, ha valamifajta módosítást akarunk végrehajtani, nem kell a ki-

Háromdimenziós effektusok érdekében nem feltétlenül muszáj elindítani a dobozban levő CoreIDREAM modellezőt, maga a DRAW is képes szövegeket térbe kihúzni, elforgatni, megvilágítani és így tovább, az eredmény (8. kép) nem túl gyönyörű ugyan, de a speciálisan e célra készült alkalmazások se csinálnak sokkal jobbat.

Corel PHOTO-PAINT 8

Amikor a Corel sokkilós dobozát hazahoztam, még nem volt szó arról, hogy Godzilla december második felében végig betegeskedni fog, és így az egész termék feldolgozására bruttó egy hetem marad (a szilvesztert meg az újévet is beleértve); még az a szerencse, hogy olyan borzasztó sok újdonság azért nincs a bőrdobozban. Az is igaz, persze, hogy például a festőprogramhoz már nemigen van mit



9. kép

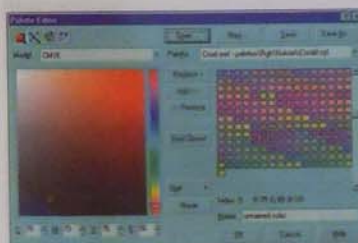
hozzáadni, mindamellett a Corel keres ilyen dolgokat, és aki keres, talál. Most

például a Symmetry nevű pemzli-továbbfejlesztéssel örvendeztetni a felhasználót, údvös dolog ez, hiszen a létező dolgok jelentős hányada valami módon szimmetrikus, tehát jó, ha csak a bal felüket kell lerajzolni, a jobb meg rajzolódik hozzá, nem lehet véletlen, hogy az efféle eszközök a török hódoltság idején iródtak, DOS alatt futó grafikus programokban sem voltak teljesen ismeretlenek. Érdekesebb az Orbit; elmondani nem nagyon tudom, mi ez, inkább mutatom: a 9. kép úgy készült, hogy egyenes vonalakat húzgáltam vízszintesen egymás alá, az ábrán látható mintákat ebből generálta az alkalmazás, a megadott paraméterek szerint. A lényeg nem ez, hanem az, hogy itt is és az egész csomagban mindenütt vannak előre beállított paraméteregyüttesek (azokból használtam fel válogatás nélkül az első néhányat), korábban rendszerint az volt, hogy az ember a hasárá úte kezdett állítgatni

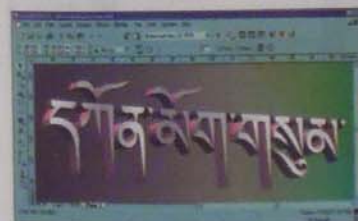


6. kép

jelölő szerszámot választanunk, nyelveket vagy csomópontokat vontatni maga a rajzeszköz is képes, ez pedig csakugyan könnyűség. Új vívmány az interaktív torzító, érdekes dolgokat csinál (a 6. képen balra az eredeti, jobbra a beavakozás eredménye), noha még nem látom egész világosan, milyen gyakorlati haszna van. Szintén újdonság – legalábbis úgy emlékszem, ilyen eddig nem volt –, hogy nyi-



7. kép

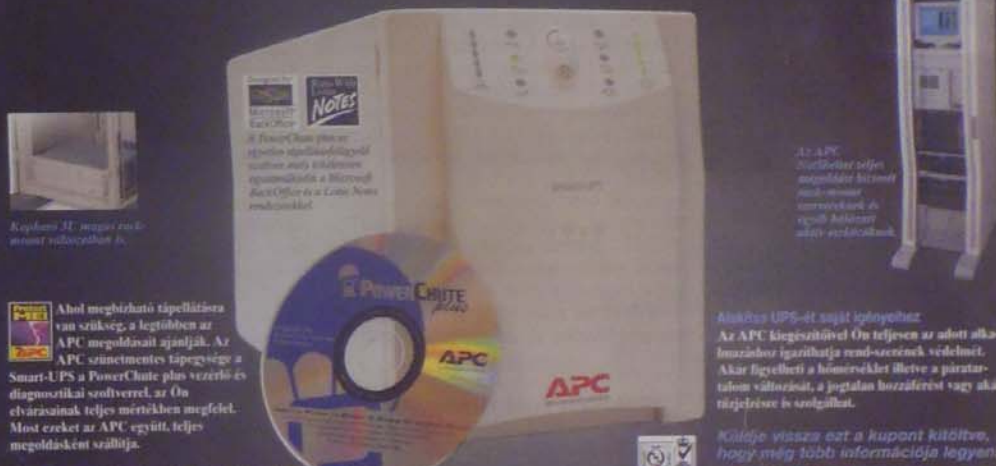


8. kép

tott görbére is alkalmazható kitöltés, bár ez láthatatlan marad mindaddig, amíg a görbe be nem zárul.

A CoreIDRAW számos színkészlettel – palettával – érkezik, ezek a világ bizonyos szűk tartományaira (például barack, féjfel, fapadló, korallzátony, naplemente, rózsza, sivatag, szerelem, tigris, tűz, víz és hasonló) jellemző színárnyalatokat tartalmaznak, természetesen a művészeti dolgozó maga is alkothat ilyeneket, ám ennek módszere korábban nem volt különösebben intuitív. Az új Palette Editorrel (7. kép) meglevő színkészletből, dokumentumból, kiválasztott objektumokból vagy egyszerűen hasból is alkothatunk olyan palettákat, amelyek a pillanatnyi munkánkhöz szükséges színeket és csakis azokat tartalmazzák.

Smart-UPS™ ingyenes PowerChute® plus szoftverrel
Biztos védelem alacsony ráfordítással



Alakíts UPS-t saját igényeidhez
Az APC kiegészítőivel Ön teljesen az adott alkalmazásig igazíthatja rendszérének védelmét. Akár figyelheti a hőmérséklet illetve a páratartalom változását, a jótalan hozzáférést vagy akár tájéztetést is szolgálhat.

Költsége vissza ezt a kupont kitöltve, hogy még több információja legyen!

Garancia rendszerének működőképességére
A Smart-UPS intelligens akkumulátorkezelő elektronika nem rendelkezik a régi UPS-ek vezérlési hiányosságával. Védettséget nyújt az egyéb komponensek meghibásodásával szemben és olyan külső behatások ellen, mint pl. az elégtelen tápfeszültség.

- Automatikusan feszültség-szabályozó korrigálja mind az alacsony, mind pedig a magas feszültséget az akkumulátor használata nélkül. Így a telepeket csak valóban kritikus esetekben használja.
- Fast Charge: a hagyományosnál 75% -kal gyorsabb akkumulátortöltés biztosítja a teljes védelmet hirtelen áramkimaradások esetére is.
- QuickSwap: működés közben, a felhasználó által, 60 másodperc alatt cserélhető akkumulátorok.

Garancia adatainak biztonságára
Az APC PowerChute plus szoftver, az Ön jelenlététől függetlenül, folyamatosan vigyáz adatainak épségére.



INGYENES!
Küldje el adatait és mi elküldjük Önnek a PowerChute plus szoftverrel és kiegészítőivel rendelkező APC Smart-UPS modellek listáját.

IGEN! Kérem, küldjék a részletes ingyenes információt az APC Smart-UPS modellek megvásárlásáról.

IGEN! Kérem, küldjék a részletes információt az APC Smart-UPS modellek megvásárlásáról.

APC
AMERICAN POWER CONVERSION
THE WORLD'S MOST RELIABLE POWER PROTECTION

APC Hungary, 1075 Budapest, Madách Imre tér 7. V. em. 2/a
PowerLine : (1) 269-6433
Telefon/Fax : (1) 269-6433
E-mail: apc@apc.com
Internet: http://www.apc.com



10. kép



13. kép



14. kép

három (vagy több) százfokozatú tolópotmétert, aztán vagy összejött neki valami, vagy nem. Például az OCR-TRACE egészen ijesztő mennyiségű beállítási lehetőséget kínál – természetesen többet, mint legutóbb –, viszont vannak kész receptek, azokat végigpróbálni még mindig egyszerűbb, mint elindulni az erdőben, ha a kapott eredmények közül (10. kép) valamelyik közel jár a használhatóhoz, akkor már csak finomítani kell. Amikor pedig van erre időm, nyugodtan kísérletezhe-

amely a dalai lámák lhaszai palotáját, a Potalát ábrázolja, a felső pedig a Tibet szó, a kettőt össze gemkapcsoltam, és ez lett belőle.

Vannak itt még további újdonságok is, de talán az a legfontosabb, hogy az egész csomag felgyorsult, habár nem tudom megítélni, mennyire, minthogy a nagy ijedségre és persze a karácsonyra való tekintettel Godzillát 32 M tárbővítéssel ajándékoztam meg, így most 64 M van a hasábam, hálás érte, és igen vidáman ugri-rándozik, azaz a rendszer eleve sokkal fürgébb. Ettől függetlenül úgy érzem, mintha a Corel bittérképes manipulációi az átlagosnál is sokkal virgoncabbak volnának, hiszen például a PHOTO-PAINT-et eddig csak nézegettem, de sohasem használtam, a Micrografx Picture Publisher gyorsabb volt, egyszerűbb volt, és nekem tökéletesen megfelelő. Most a PHOTO-PAINT gyorsaságával nagyobb gond nincs, mindamellett abban az esetben, ha ezt a csomagot profi módon használnám – tehát ebből élnék –, akkor a 64 megát is megdupláznám, és az se volna sok.

Bitstream Font Navigator 3.0

Ez ugyan nem újdonság, 2.0-s változata a Corel WordPerfect Suite cédéjén is fellelhető, de néhány mondatot megérdemel.

Létezett valamikor egy Font Minder nevű segédprogram, azt a rést töltötte be, ami a Windows fontkezelésén a mai napig is tátong: nem látjuk a telepítendő fontot, maximum az van, hogy az ember külön megnézegeti a fontállományokat, jegyzeteket készít, majd ennek alapján installál, ami azért, lássuk be, egészen eszelős elgondolás. Másfelől nem biztos,

hogy a művészeti dolgozó az összes fontját a rendszerbe telepített módon kívánja tartani. A szakértők véleménye ugyan megoszlik avval kapcsolatban, hogy a telepített fontok nagy száma mennyire befolyásolja a 32 bites rendszerek (95, NT) sebességét, én úgy tapasztaltam, hogy befolyásolja, éspedig nem pozitív irányban, azaz jobb, ha csak az van kéznél, ami mindig kell, a többit pedig felrakjuk-leszedjük a pillanatnyi kíváncsiak szerint, mármint erre a Control Panel alkal-

matlan, viszont a Font Minder használható volt. Hogy később mi történt vele, azt nem tudom, állítólag valaki megvette és elszüllesztette, mint a németek a Lusitaniát, mindegy, a két szerző Font Navigator néven újrírta, sajnos ez a változat már nem annyira okos, mint az eredeti, de majdhogynem nélkülözhetetlen.

Első indulásakor létrehoz egy katalógust, amely a merevlemezeken lévő összes fontot tartalmazza, ez adott esetben több ezer is lehet, és korántsem biztos, hogy egy helyen vannak. A program főképernyőjét a 15. kép jobb alsó sarkában látjuk, négy ablaka van, a fontkatalógusé a jobb felső, mellette a telepített fontok listája, alatta pedig a csoportoké. A fontokat ugyanis csoportokba szedhetem, olyan megfontolások alapján, ahogy nekem tetszik. Ha akarom, betűtörténeti szempontból, például a medievális antikváción belül elkülönítve a reneszánsz és a barokk típusokat, az előbbieken belül esetleg a velencei és a francia változatokat is, bár ennek számottevő gyakorlati haszna nem volna, hiszen itt az a lényeg, hogy ezeket a csoportokat egyetlen lépésben telepíthetem, és ugyanígy el is távolíthatom. Éppen ezért valószínűbb, hogy az elvégzendő feladataim kívánalmai szerint fogok rendszerezni, egy betűcsoport ehhez a laphoz, egy másik amahhoz, egy sokkal kisebb szövegyszerkesztéshez és így tovább. Ezzel párhuzamosan létrehozhatok stílusjegyeken alapuló csoportokat is, hiszen ha valamikor, mondjuk, késői egyiptienne típusra lesz szükségem, sokkal könnyebben megtalálom egy csoporton belül, mint a számos könyvtárban ömlesztve létező több ezernyi font között. Azt is látjuk még a képen, hogy a Font Navigator minden fontot megmutat, amin a sávkurzor áll, függetlenül attól, hogy az telepített, telepítetlen vagy esetleg valamely fontcsoport tagja. Kérésre az általunk írt mintaszöveget mutatja be nyolc fokozatban, és a főképernyő fölött balra lévő ablakban látható, sőt több font egyidejű megtekintését is lehetővé teszi, akár különböző testhelyzetekben is, lásd a fent közepén lévő ablakot.

Van jó pár dolog, aminek a feltérképezésére nem volt időm, például a DRAW képes szövegboxokat görbékhez igazítani

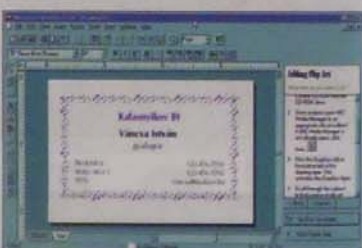
vagy adott mennyiségű szöveget adott méretű boxba illeszteni (az ésszerűség határain belül, persze), a segédvonalak



16. kép



17. kép



18. kép



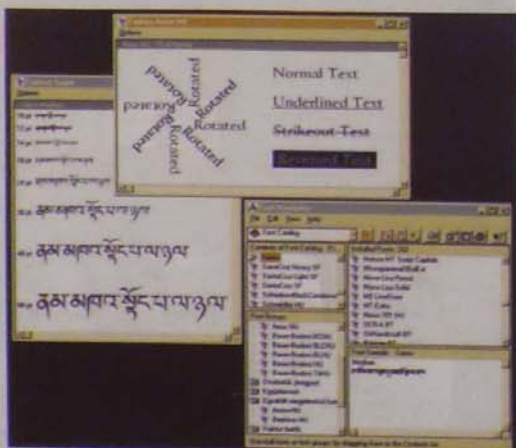
11. kép



12. kép

tek, még az se kizárt, hogy vak tyúk módjára szemet fogok találni, ez esetben kutatómunkám eredményével a kész beállítások tárházát gazdagíthatom.

Természetesen új effektusok is vannak, valódi jelentőségüket talán csak a nálam kifinomultabb lelkek érzik át, mindamellett a háromdimenziós ZigZag figyelemre méltó. (A DRAW-ban is van ezen a néven egy új szerzőszám, az hozta létre a 6. képen látható eredményt.) Egyik lehetséges működési módját a 11. és a 12. kép mutatja be, előbbi az eredeti, az utóbbi a megdolgolt. A Snitch (összevarrás) menüpont két kiválasztott kép automatikus egybeforrásztására való, fogtam egy tájképet, duplikáltam, az új példányt megfordítottam (flip), majd összevartam az eredetivel, ez látható a 13. képen, new wave kiadványokban nagy hasznát lehetne venni. Végül itt van az új Clip Mask, illetve Clip to Parent opció, amely két egymásra helyezett objektum esetében az alsót csak ott teszi láthatóvá, ahol a felső lefedi. A 14. képen az alsó objektum egy foto,



15. kép

lőkdöshető vagy elforgathatók stb., akit ez komolyan érdekel, úgyis utánanézz a megfelelő helyeken. Mindenesetre úgy látom, a termék nem romlik, sőt talán még mindig javul, a Capture sajnálatos kivételétől eltekintve. Egyébként a CorelDRAW minden szempontból súlyos alkalmazás, a dokumentációja több ezer oldal, noha távolról sincs benne minden, csakis komoly szándékú, hosszú, tartalmas kapcsolatra vágyó érdeklődők figyelmére tarthat számot. Akit léhből indíttatások vezérelnek, forduljon inkább a Micrografx Windows Draw felé, annak egy árva oldalnyi dokumentációja sincs, olcsó, noha nem bővíti, hanem a Designer egy, a laikusok számára átalakított változata, elindítja a polgár, és egy percen belül meghívót tervez vele (16. kép), vagy weboldalt (17. kép), esetleg névjegyet (18. kép), ez utóbbin a közöpre igazítás talán nem egészen megnyugtató, de nem baj, amikor majd pénzügyileg befuccsunk, azt fogjuk mondani, hogy mindenek a program volt az oka.

COMPAQ microcom MODEMEK



Takarítson meg költséget,
válasszon megbízható
és igényei szerint
bővíthető megoldást.

ISDN, 33.6-os és
56K-s hívások fogadása,
menedzsment.
Komplett korszerű
kommunikációs megoldások
egyetlen gyártótól.

NETELLIGENT Az intelligens megoldás.
10/100 Mbit-es Ethernet kártyák élettartam garanciával.
10/100 Mbit-es autosense Hub-ok, Switch-ek.



HÁLÓZATÉPÍTŐ TERMÉKEK

SZÜNETMENTES HÁLÓZATOK ÉS ENERGIAELLÁTÁS TÚLFESZÜLTÉG VÉDELME

A HÁLÓZATÉPÍTŐ STRUKTURÁLT HÁLÓZATOK

PROFON

1138 Budapest,
Cserházi utca 4.

Tel/fax: 210-6227,
210-6235,
210-6235,
Tel/Fax: 210-5093

Jó érzés hátradőlni
a sikeresen befejezett feladat után...
A PowerStudio segít, hogy
gyakran legyen része ebben az élményben!



SYBASE

PowerSoft, EnterpriseConnect, Sybase
Axis Számítástechnikai Kft.
a Sybase magyarországi disztribútora

A mai fejlesztőknek a programnyelvek, architektúrák és számítástechnikai modellek minden eddiginél nagyobb sokaságából kell választaniuk. Egyre gyakrabban kell kialakítaniuk internet/intranet rendszereket és a vállalati igények kielégítése érdekében együtt alkalmazni a 4GL, C++, Java és HTML technikát. A Sybase a PowerStudio Enterprise csomagban olyan eszközöket kínál napjaink feladataihoz, amelyekkel Ön már a holnap kihívásaira is felkészült lesz - függetlenül attól, hogy mit hoz a jövő!

PowerBuilder

- RAD 4GL környezet kliens/szerver, osztott és internetes alkalmazások fejlesztésére
- Komponensek teljes generációja Web-es környezetben a "vékony" kliens és a Java támogatása

PowerJ

- RAD Java környezet Java appletek és alkalmazások fejlesztésére
- ActiveX, JavaBeans és CORBA objektumok támogatása
- Web szerver alkalmazások egyszerűsített fejlesztése

Power++

- RAD C++ környezet kliens/szerver, osztott és internetes alkalmazások fejlesztésére
- Magas szinten optimalizált natív meghajtók a népszerű adatbázisokhoz
- DataWindow komponens az adatelérés, elemzés, megjelenítés és jelentéskészítés céljaira

PowerDesigner AppModeler

- Sokoldalú alkalmazás-objektum és adatérzékeny komponens-generáló modul
- Fizikai adatmodell több, mint 30 adatbázishoz
- PowerBuilder, Power++, VisualBasic, Delphi és Web alkalmazás objektumok és adatfüggő komponensek generálása

PowerSite

- RAD környezet vállalati méretű Web alkalmazások létrehozására
- HTML, grafika, script, JavaBeans, ActiveX komponens, Plug-in, stb. integrálása Web oldalakra
- Központosított és biztonságos komponenskezelés az összevont komponenskezelő támogatásával

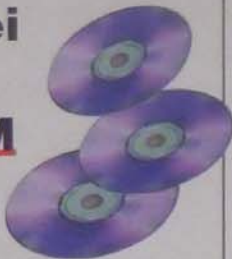
Jaguar CTS

- Komponens tranzakció szerver alkalmazások internet és intranet hálón történő használatához
- Tranzakciófeldolgozás biztosítása internet/intranet környezetben
- Többfonális, skálázható futtató motor
- Különböző adatbázisok, eszközök, platformok és tranzakció szerverek egyidejű támogatása



Székesfehérvár, Prohászka út 42.
Budapest, XI. Dayka G. u. 3.
Telefon: (22) 327-631, (1) 319-2691, (1) 319-1938
Telefax: (22) 327-630, (1) 319-2691
E-mail: mail@axis.hu Web: www.axis.hu

CD-ROM mellékletei otthonra találnak a PC World CD-ROM tartójában.



A 12 db CD lemez tárolására alkalmas tartó ideális archívum a számítástechnikai magazinok CD-ROM mellékletei számára.

680 Ft
+ postaköltség

Megvásárolható az IDG Magyarország ügyfélszolgálatán: 1012 Budapest, Márvány u. 17. (Bejárat az Alkotás u. felől.) Nyitva tartás: hétfőtől péntekig 12-18 óráig.

Megrendelhető az ingyenesen hívható zöld számunkon: 06-80-200-263, a 156-9773-as faxszámán, a zsalogh@idg.hu e-mail címen vagy az 1537 Budapest Pf. 386-os postacímen.



ST Support Team Kft.
Tel/fax (1) 329-2568

Varázslatos árainkból:

Ms NT4.0 Server 5 user/upg	161.000/81.000
Ms Win95/upg/oem	40.500/20.500/16.800
Ms NT4.0 Wkst/upg/oem	2.900/28.900/36.700
Ms Off 97 std/upg	96.400/41.500
Ms Off 97 pro/upg	115.800/59.700
CorelDraw 8.0 full	105.600
McAfee VirusScan 8.0/1 év frss	8.900/11.600
Norton Commander 95.DOS	14.200
Norton Utilities 2.0-95	15.600

Akciós számítógépkonfigurációk!
Hívjon!

e-mail: support@mail.matav.hu

Felvezetési díjak ÁFA nélkül. Az átvételtől kezdve tartozunk.

Digital Imaging

- Pozitív és negatív film-szkennerek
- Számítógépes diaképzők
- Projektorok - PRJektor AKció! - KERESSEN MINIKET!
VPL-3800 VGA, SVGA, XGA, XGA (minimális, csupán 1kg, 700 ANSI) Lenses 1'
P3215 VGA, SVGA, XGA, XGA (minimális, csupán 1kg, 600 ANSI) Lenses 1'
P3220/222 DLP technológia, VGA, SVGA, XGA (minimális, 410 ANSI) Lenses 1'
P3211 VGA, SVGA, XGA (minimális, csupán 1kg, 600 ANSI) Lenses 1'
VPL-3500 VGA, SVGA, XGA (minimális, csupán 1kg, 600 ANSI) Lenses 1'
VPL-3800 VGA, SVGA, XGA (minimális, csupán 1kg, 600 ANSI) Lenses 1'
P3201 VGA, SVGA, XGA (minimális, 350 ANSI) Lenses, csupán 1kg 1'
P3110/P3105 VGA, SVGA, 500 H, 250 ANSI Lenses (minimális, csupán 1kg 1'
P3-L382 VGA, SVGA, csupán 1kg, 600 ANSI Lenses 1'
VPL-3500 VGA, SVGA (minimális, 600 ANSI) Lenses (minimális, csupán 1kg 1'
P390 VGA, SVGA (minimális, 300 ANSI) Lenses (minimális, csupán 1kg 1'
- LCD panelek
Minimális típusúhoz: ingyenes Polaroid Metal 575W irásvetítő!
- Da-Lite minőségű vásznak
- Digitális kamerák
- Digitális mikroszkóp kamerák

Polaroid Centrum-Visual & DTP Center
Függelék 10, 1058 Budapest, Váci utca 84.
Tel/Fax: 116 2651, 268-8921

91/P 06/03

06/05

Performance³*3Com hálózati interfész kártyák (NIC):*

A hálózat gyöngyszemei

A hálózati teljesítmény vizsgálata az ügyfélnél fejeződik be. A beépített intelligenciával rendelkező 3Com hálózati interfész kártyák jelentősen növelik a teljesítményt.

Ha interfész kártyát vásárolunk, azzal a boldog tudattal tehetjük, hogy az általunk választott NIC a lehető legjobban elégíti ki igényeinket, s még a hálózat legtávolabbi helyeinek elérését is biztosítja. Önnek 3Com-ra van szüksége, mert a 3Com NIC-ek rendelkeznek a legsokoldalúbb jellemzőkkel az egész piacon.

A DynamicAccess™ szoftver képes az időérzékeny és az üzletileg kritikus adatok prioritás-sorrendjét megállapítani. A felhasználók csoportjainak szóló (un. multicast) csomagok intelligens használatával - mint pl. hírek szétküldése növeli a hálózat áteresztő képességét és ugyanakkor csökkenti a hálózati időket azáltal, hogy elkerüli a hálózati útválasztás (router) szűk keresztmetszeteit. Csak az a vállalat tudja ezeket a képességeket igazán elképzelni, amely már bevezette a hálózati interfész kártyákat a piacra, ismeri a hálózatok minden csínját-bínját... és sikeresen alkalmazza. Csak egyetlen cég, mely több mint 100 milliós, az egész világot átfogó összeköttetéssel rendelkezik képes korlátlan időre szóló garanciát biztosítani a NIC-jeire ilyen biztonsággal.

Minden pénz, melyet Ön minden egyes NIC-re költ olyan befektetés, amely megalapozza az Ön jobb és szerencsésebb jövőjét.

Gondolja végig alaposan, mit jelenthet az Ön és az Ön egész hálózata számára a 3Com NIC. Erről már legendák szólnak és ez jelenti az igazi értéket.

250-83-41

www.3com.com/edge

3Com Hungary, H-1036 Budapest, Lajos utca 48-66, Tel: +36-1-250-83-41, Fax: +36-1-250-83-47
©1998 3Com Corporation. A 3Com bejegyzett névleges valamint a DynamicAccess a 3Com Corporation névleges.





sCom

Zsebszilók

Hivatalos nevükön hordozható adattárolóknak hívták ezeket az eszközöket néhány évvel ezelőtt, amikor még csak a hordozót lehetett problémamentesen szállítani. De egyrészt a programcsereberélők, másrészt a rendszerüzemeltetők, harmadrészt egy sikeres termék külön kategóriává avatta a meghajtóval együtt is könnyen mobilizálható tárolókat.

Nos, a programcsereberélők akkor szoktak rá tömegesen a teljes merevlemez szállítgatására, amikor azok leggyakoribb mérete a „félmagas” (egyhüvelykes) lett, dolguk pedig még könnyebbé vált a 3,5 hüvelykes tányérátmérő általánossá válásával. Teljesen igazuk van: minnek pepecseljen az ember a szállítandó adatok másolatásával, sokkal egyszerűbb magát a merevlemez zsebre venni. Az, hogy a PC-gyártók nem vezették ki az IDE csatlakozót a ház hátoldalára, és a merevlemez-gyártók nem kínáltak tokozott meghajtókat, újabb bizonyíték arra, hogy nem a felhasználók igénye, hanem a versenytársak egymásra



Nemcsak beépítve, hanem párhuzamos csatlakozó külső egységként is kapható az Imation SuperDisk

A megújulni kész

IT Management új
célokat tűz ki Ön elé.

Aki első akar lenni
a versenyben, annak
már ma fel kell készülnie.

DEUTSCHE MESSE AG, Hannover, Germany
További felvilágosítást ad a DEUTSCHE MESSE AG magyarországi képviselője:
Német-Magyar Ipari és Kereskedelmi Kamara
H-1143 Budapest, Stefánia út 99.
Tel.: (+36 1) 251 01 30 és 467 21 43
Fax: (+36 1) 3 632 4 27
e-mail: dmghu@compuserve.com

CeBIT 98

See IT first! See IT all!

<http://www.cebit.de>
www.messe.info.hu

Információtechnika Építsen a legeslegújabb IT-alkalmazásokra – de ne hagyja ki egyetlen versenytárs ajánlatát sem.
Hálózatok
CIM/ADE
Szoftver, tanácsadás és szolgáltatások A CeBIT 98 a teljes világszerte kínálatról ad áttekintést. Innovatív technika, legújabb trendek: a 60-nál több országból érkező kerekén 7 000 kiállítónál garantáltan megtalálja a testreszabott üzleti megoldást.
Telekommunikáció Viszontlátásra Hannoverben!
Irodautomatizálás
Bank- és takarékpénztártechnika
Biztonságtechnika/Hitelkártyaforgalom
Kutatás és technológiatranszfer

OK

figyelése hajtja a gyártókat a szolgáltatások megvalósítására.

Pedig az igény létezik, és tömeges. Másképp hogy lehetett volna irányzatindító módon sikeres az Iomega Zip-meghajtója (versenyben a SyQuest EZ-135-tel), és hogy találta vevőre a SyQuest EZ-Flyer, az Olympus PowerMO, és legújabbban az Imation SuperDisk? (Hogy a gyártók és forgalmazók ne sértődjenek meg: mindenkinek van 1 gigabájt körülbelül kapacitású, kicsi, hordozható meghajtója is – de ez a cikk a kisebbekről szól.)

Ismertetésünk apropójára, hogy az utóbbi két termék egy-egy példánya a kezünkbe került, az Olympus és az Imation hazai képviselői jóvoltából.

Technológia

Mint azt már annak idején leírtuk, a SuperDisk az Imation új márkaneve a 120 megabájtos kapacitású hajlékonylemez számára, amit a Matsushitával és a Compaqkal együtt fejlesztett ki, és az OR Technology a:drive-jaként került piacra. Különleges, finom, lézersugárral letapogatható felületi mintázat segíti az egyébként hagyományos, mágneses író-olvasó fejet a sávok megtalálásában, emiatt a csak mágneses berendezéseknél sokkal több sávot képes megkülönböztetni a SuperDisk. De a hagyományos technológia révén írja és olvassa az 1,44 megabájtos „kislemezeket” is.

Mint nevéből sejtethető, az Olympus PowerMO működési elve mágneses-optikai, ami abban különbözik a SuperDisk-től, hogy egyrészt a lemez nem hajlékony, másrészt a lézer nemcsak a fejeziccionálásban vesz részt, hanem az adatok törlésében is. A vastagabb, merevebb lemez még nagyobb adatsűrűséget tesz lehetővé, így a PowerMO egy korongjára 230 megabájt adat fér – és átviteli sebessége is jóval nagyobb.

A termékek

Mint a képeken (remélem) látszik, a Zip meghajtónál valamivel nagyobbak a dobozok, de még mindig beleférnek a szabványos diplomatatáskába – a noteszgép mellé. Azért tettem a meghajtók mellé a hálózati tápegységeket is, hogy a teljes szállítandó volumen látszson, a prospektusokról előzőeknyen le szokták hagyni az ilyen, nem igazán fotogén tartozékokat.

Mindkét meghajtó a párhuzamos (nyomtató-) csatlakozót használja, az Olympus PowerMO csak mellékesen, a SuperDisk viszont kizárólagosan. Az

Hannover
1998. március 19-25.

World Business Fair

- Iroda automatizálás
- Információ technológia
- Telekommunikáció

03002

Tizenöt évig garantálja az adatok épségét az Olympus a PowerMO mágneses-optikai meghajtó és 230 megabájtos lemeze esetén



Két hordozható tároló adatátviteli idő másodpercben, DOS COPY paranccsal, 486 DX2/66-os PC-n mérve	Sok állomány (*)		Nagy állomány (*)		
	merevlemezről	merevlemezre	merevlemezről	merevlemezre	
Olympus PowerMO (230 megabájtos, mágneses-optikai meghajtó)	SCSI csatolóval	527	365	61	32,5
	párhuzamos csatolóval	1070	715	73	117,0
Imation LS-120 meghajtó (120 megabájtos SuperDisk)	párhuzamos csatolóval	nem mértük	nem mértük	185	210,0
(*) Sok állomány: Nagy állomány:	520 állomány mintegy 20 megabájtos összerjedelemmel egyfelfel, húsz megabájtos állomány				

alkalmas is a közvetlenül lemezről történő futtatásra. Folyamatos videovetítésre azonban csak hardveres támogatás (értsd: MPEG-dekóder) mellett használható. Ettől függetlenül jegyezzük meg, hogy az évek óta piacon levő, mágneses elvű Imation és SyQuest eszközökön kívül Olympus mágneses-optikai tárolót is választhatunk, ha például digitális fényké-

pezőgéppel készített családi fényképalbumainkat szeretnénk hosszú időre archiválni. A SCSI és párhuzamos csatolóval egyaránt használható Olympus PowerMO meghajtó 52 500 forintba kerül, egy 230 megabájtos lemez 2500 forintba. (1 gigabájtnyi hely – 4 lemez –, plusz a meghajtó 62 500 forint.)

Kenczler Mihály

Olympus ugyanis alapvetően SCSI-s, és amint a *táblázatból* látszik, ezzel a csatolóval nyújtja azt a sebességet, ami használati értékének a hordozhatóság mellett a másik fő tényezője.

Mindkét tároló lemeze 3,5 hüvelykes, azaz akkora, mint az 1,44 megabájtos „kislemez”.

Mindkét eszköz használatához telepíteni, majd futtatni kellett egy-egy meghajtóprogramot (természetesen a DOS-os, 16 és 32 bites windowsos változatok járnak a termékekkel), amit a dokumentációk kellő részletességgel taglaltak. Az Olympus PowerMO SCSI-s működtetéséhez viszont a gyártó elvárta, hogy a felhasználónak legyenek meg a vonatkozó programjai (magyarul illet nem adott hozzá), cserébe viszont a szabványos programfelületekkel (ASPI stb., ami egyébként a SCSI bővítőkártyával jár) kifogástalanul működött.

Értékelés

Véleményem – és feltehetően az Imationé – szerint a SuperDisk elsődleges felhasználási területe a hagyományos hajlékonylemez kiváltása a személyi számítógépekben. Az itt ismertetett párhuzamos csatolójú, külső meghajtó inkább hatékony, promóciós célú speciális kiszerezés, mint számottevő piaci részesedésre számot tartó önálló termék. Sebessége és kapacitása elmarad a ma kapható egyéb hordozható tárolókétfől, bár kétségtelen, hogy annak idején a SyQuest csak 44 megabájtos volt. Méretei, ha nem is indokolatlanul, de nagyobbak, mint ami ezen a piacon elvárható. Figyelemre méltó tulajdonsága, hogy tudomásom szerint az Imation LS-120 meghajtón kívül nincs önálló termékként forgalomban párhuzamos csatolójú hajlékonylemez-meghajtó.

Mindezektől eltekintve az LS-120 meghajtó tökéletesen beleillik a hordozható adattároló kategóriába, azok alapfunkcióit ellátja. Ára, forgalmazótól függően 30–35 ezer forint, egy lemez pedig 2800–3000 forintba kerül. (1 gigabájtnyi hely – 8 lemez –, plusz a meghajtó mintegy 59000 forint.)

Az Olympus a mágneses-optikai hordozó időállóságát hangsúlyozza, 15 évig garantálva a az adatok (médiától függő) épségét. Sajnos az adatformátumok élettartamát viszont nem garantálja senki, bár ismereteim szerint például a PCX és TIF formátum már több, mint 10 éves.

Egy teljes munkakörnyezet már elfér 230 megabájton a feldolgozó programokkal együtt, és a PowerMO SCSI-s átviteli sebessége némi kompromisszummal

jeles



scala[®] 5

Az integrált pénzügyi és vállalati információs rendszer új változata

Tantárgy	Érdemjegy
Gazdagodás új funkciókkal	5 jeles
Megfelelés a 2000. év informatikai kihívásainak	5 jeles
Relációs adatbázis-kezelés MS SQL-lel	5 jeles
Megfelelés a Microsoft BackOffice környezet követelményeinek	5 jeles
Könnyű bevezethetőség	5 jeles

Integrált vállalati információs rendszer és tanácsadás

scala[®]

Scala Hungary • H-1051 Budapest • Október 6. u. 7. IV/25
Magyarország • Telefon: (36-1) 327-5777 • Fax: (36-1) 266-5696 • World Wide Web: <http://www.scala.se>

Egyedül nem megy avagy mit ígér és mit nyújt a Tarantella?

Nem kis feladat ellátni a felhasználókat a munkájukhoz szükséges összes alkalmazással. Különösen akkor látszik reménytelennek a feladat, ha a felhasználók több, különböző környezetet használnak. Ezt a káoszhelyet kívánja átírni helyettünk és egységes megoldást próbál nyújtani az SCO Tarantella.

Legelső találkozásunk a termékkel vegyes érzésekkel zárult: nem kevés segítségre van szükségünk más, külső cégek alkalmazásait felhasználva ahhoz, hogy valóban meg tudjuk valósítani az SCO által ígért, bármely platformról való univerzális ügyfélhozzáférést.

Ügynevezett alkalmazásközvetítő (application brokering) környezetet a Tarantella, ami magyarul annyit jelent, hogy a termék a különféle berendezéseken (például egy UNIX-os gazdagépen és egy böngészős ügyfélen) futó alkalmazások között sűrű-forog, és biztosít felületet az al-

kalmasz számára. Összességében ez a megoldás rendkívül jó ötletnek látszik. Kár, hogy önmagában a Tarantella csak a UNIX-os programokhoz nyújt böngészős hozzáférést. Egyéb, például nagygépes vagy windowsos alkalmazások eléréséhez külső gyártók termékeire van szükségünk.

Windowsos alkalmazásokhoz való hozzáféréshez a Tarantella a Network Computing Devices által gyártott WinCentert igényli. Ez a program távoli eléréshez való felületet nyújt a X Window-ügyfelek (vagy ahogy a UNIX-os világban hívják, X Window-kiszolgálók) számára a win-

dowsos alkalmazásokhoz. A Tarantella ezután a WinCenter nyújtotta programot már mint egy közös X Window-alkalmazást kezeli, és továbbítja a böngészős ügyfél felé. A trükk az, hogy a WinCenter valójában a Citrix WinFrame nevű környezetén fut, amely egy módosított Windows NT 3.51 kiszolgálón futó windowsos alkalmazásokhoz nyújt távoli hozzáférést.

Még szerencse, hogy az NCD a WinFrame-et a WinCenter mellé adja, de az ár így is eléggé magas, ha figyelembe vesszük, hogy a Tarantella önmagában is felhasználónként 395 dollár. Leginkább

azért nem értjük a dolgot, mert windowsos alkalmazásokhoz magán a WinFrame-en keresztül is biztosíthatunk böngészős hozzáférést – minnek a vacakolás a WinCenterrel és a Tarantellával?

Szintén külső gyártók termékeinek segítségével szorult az SCO a nagy- vagy minigépes alkalmazásokhoz való hozzáférésnél. Bár Telnettel is bejelentkeztünk egy nagygépre vagy egy AS/400-asra a Tarantella biztosította egyik terminálkapcsolaton keresztül, ez vajmi kevés extrát nyújt az ügyfélgepen egyébként is futtatható Telnethez képest. Igaz, némi előny származhat a jobban kimunkált, a 3270-es és 5250-es terminálok utánzó programból; az SCO partnerkapcsolatokra lépett a Computer Network Technologyvel, az Interface Systemsszel és a StarQuesttel annak érdekében, hogy ezeket a képességeket a Tarantellába is beépíthesse. 1998-ra ígéri az SCO a 3270-es és 5250-es terminálok kezelésének képességét – addig azonban még további kiadásokra kényeserülünk.

Ami jó

Összességében meg voltunk elégedve a Tarantella nyújtotta felülettel. Mindegyik felhasználó kap egy Java alapú konzolt (webdobozt), amelyen keresztül az egyes felhasználókhoz rendelt alkalmazások elérhetők. Nem volt kifogásunk a beállított alkalmazások működésével sem. Ugyanakkor a Java-kód teljesítménye miatt eltarthat egy darabig, amíg a kisalkalmazások elindulnak a Tarantellához kapcs-

Az összképtől... ...a részletekig



Az összképtől a részletekig hatóan igyekszik megválaszolni a legfontosabb kérdéseket, a tényalapú döntések meghozatala és a stratégiák kidolgozása érdekében a sikeres cég az összképtől a részletekig hatóan igyekszik megválaszolni a legfontosabb kérdéseket.

Ehhez szükség van ügyfelei adatainak részletes, többféle szempontból történő vizsgálatára. "kivételek" keresésére, különböző forrásokból származó adatok összekapcsolására.

Ezt nyújtja az ad-hoc lekérdezéseket támogató Oracle Discoverer jelentéskészítő, lekérdező és elemző eszköz, amely rugalmas adatleltári és -kvalifikációs lehetőségekkel szolgál az informatikai szakemberek külön segítsége nélkül. Mindezek és az új termék számos innovatív tulajdonsága révén az adatöreg üzletileg hasznosítható információvá válik!

A jövő trendjei a jelen adataiban rejlenek...

Oracle



Express

Oracle döntéstámogató rendszerek

Oracle Discoverer
Oracle Express
Oracle Reports
Oracle Forms
Oracle BI
Oracle Business Intelligence
00-800-12000
Gyuhász Péter

ORACLE
Enabling the Information Age
ORACLE HUNGARY
1125 Budapest, Mátyás ú. 47-49.
Tel: 06-1-222-0000 Fax: 06-1-222-0000
WWW.Oracle.HU



Maio 1997



Oktober 1997

Oracle



Discoverer

InfoWorld-értékelés SCO Tarantella

Ügyfél alapú hozzáférést biztosít a UNIX-alkalmazásokhoz, de külső gyártók termékei nélkül windowsos és nagygépes alkalmazásokhoz már nem képes erre.

Előnyök: egyszerűen telepíthető; együttműködik a helyi felhasználói biztonsági profilokkal; több háttérkiszolgálóhoz is képes hozzáférést nyújtani; a megszakadt kapcsolatok pedig gond nélkül folytathatók.

Hátrányok: képességeihez képest drága; nem UNIX-os alkalmazások esetén külső cégek drága termékeire is szükség van; a Javára támaszkodás valamelyest befolyásolhatja a távoli alkalmazások teljesítményét.

Amerikai ár: felhasználónként 395 dollár egy felhasználós licenc esetében; felhasználónként 200 dollár 500 felhasználós licenc esetében.

Platformok: a Tarantella kiszolgáló az SCO UnixWare 2.1.2-n (és későbbiekben), valamint a Sun Solaris 2.4-en (és későbbiekben) fut, egy CGI-kompatibilis webkiszolgálóval együtt.

lódáskor – különösen lassó ügyfelek vagy lassú (például modem) kapcsolatok esetében. Jól működött a termék az általunk kipróbált különféle platformokon és böngészőkkel, bár találtunk hibákat, különösen a Macintosh-ügyfél esetében.

Vizonylag egyszerűen be tudtuk állítani az új alkalmazásokat és felhasználókat, csakúgy, mint hozzárendelni a felhasználókat alkalmazások egy csoportjához. A felhasználói azonosítók létrehozásakor a termék alapértelmezésként a UNIX-gazdagépi helyi felhasználói azonosítójára hi-

Microsoft

A Microsoft Windows NT Server 4.0-val hatékonyan dolgozhat, és költséget takaríthat meg azáltal, hogy egyazon hálózati operációs rendszerrel oldhatja meg legkülönbözőbb feladatait. Ez ugyanúgy lehet állomány- és nyomtatómezőszítés, mint a vállalati levelezés, az intranet vagy az adatbázis-kezelés alapjainak megteremtése. A virtuális memória használata gyorsabbá teszi alkalmazásai futtatását, a védett memória-területek pedig nagy megbízhatóságot nyújtanak.

Rándással kiképzettek rendelkeznek valamilyen más, jogtiszta hálózati operációs rendszerrel, most – a Microsoft által ajánlott végfelhasználói árhoz képest – féláron juthatnak hozzá a Windows NT Server 4.0-hoz.*

Ezen felül 1998. január 31-ig ingyenes magyar nyelvű könyvet és 50%-os oktatási kedvezményt is biztosítunk mind új, mind frissítési termék vásárlása esetén.

További információért hívja a 2-MSINFO (267 4636) telefonszámot!

Váltani tudni kell!

*A kedvezményes ártételük alá nem tartoznak bekaparték helyi a 2-MSINFO-t! A könyv és az oktatási kedvezmény a fenti feltételek mellett egyedi termékek (indul, MLP) vagy Microsoft Open License licenckonstrukciók vásárlásakor valamennyi Microsoft Windows NT Server 4.0 termékhez jár, kivéve az oktatási (AEE, K, az OEM változatokat).



most váltson!!

**-Windows NT
Server 4.0-ra**



Higgyen a szemének! Olivetti M4000 Series

Akcióban Microsoft NT Workstation 4.0-val!

Olivetti M4000 Series 409.000 Ft + Áfa

266 MHz Pentium® II processzor
PCI/ISA/AGP busz
32 MB RAM
512 KB CACHE
4.3 GB Ultra ATA, SMART HDD
Trio 64VL/DX PCI grafikus kártya
2 USB port
„Year-2000 Compliance”



Olivetti M4000 Series 299.000 Ft + Áfa

233 MHz Pentium® II processzor
PCI/ISA/AGP busz
32 MB RAM
512 KB CACHE
2.1 GB Ultra ATA, SMART HDD
Trio 64VL/DX PCI grafikus kártya
2 USB port
„Year-2000 Compliance”

*Nem kell hónapokat várnia, hogy kipróbálhassa a legkorszerűbb processzorról és alaplappal felépített számítógépeket.
Nálunk az alapmodelleket már akciós áron vásárolhatja meg.*

TRADE
R.A. Trade Kft.

2040 Budács, Petőfi Sándor u. 64.
Tel.: 06 23 416 378
Fax: 06 23 416 378
Mobil: 06 30 334 016
e-mail: atelegra@compuserve.com



olivetti
COMPUTERS
WORLDWIDE

Honlap: www.ocwi.com

Az intel inside logo az intel Co. bejegyzett védjegye

05024

Albacomp Rt.
8000 Szelekesföldvár
Híradóutca 4-6
Tel.: (02) 315-414
Fax: (02) 327-502

Békéscsaba
1120 Békéscsaba
Füzessy u. 8-10.
Tel.: 12 91-489
Fax: 12 98-100

Székesfehérvár
1965 Békéscsaba
Rajcsányi u. 25.
Tel.: 15 18-886
Fax: 15 18-108

Miskolc
1011 Békéscsaba
Tó u. 31.
Tel.: 201-4409
Fax: 201-4322

Miskolc
Gárdonyi u. 49.
Tel.: 440-364-258
Tel./Fax: 440-250-005

Az Albacomp Activa számítógépcsalád különböző Intel processzorokat tartalmaz



ALBACOMP
activa



PENTIUM® II
PROCESSZORRAL



*W*agy figyelmet igényel a főszereplő kiválasztása. Minden pillanatban tökéletesnek kell lennie – rábízunk, ami a legfontosabb. Csak pontos, magas színvonalon dolgozó, átlagon felül teljesítő lehet.

Mindent elvethetnek a gyenge statiszták is. Gondolataink hiába szárnyalnak, bukásra vagyunk ítélve, ha nem bírátlannul tesztik a dolgukat.

Ki ne értene, hogy milyen lényeges mindez...

ha számítógépről van szó

Webes alkalmazászkiszolgálók új generációja

Az intranetek és az elektronikus kereskedelem világában egyre fontosabb szerepet tölt be a tranzakciók weben keresztül való lebonyolítására tervezett alkalmazászkiszolgálók új nemzedéke. Az egyszerű HTTP kiszolgálók ugyanis, bár megfelelőek a HTML tartalom publikálásához, nem képesek a nagy tömegben az adatbázisok felé irányuló lekérdezések és tranzakciók kelendő szintű kezelésére. Ha viszont a webszerver mellett külön alkalmazászkiszolgálót állítunk munkába, azzal javul mind a hibátűrés, mind a terhelés elosztása, és így módon állapot alapú (state-based) tranzakciókezelést lehet megvalósítani.

Egyre több vállalkozás kínál alkalmazászkiszolgálókat, melyek használata révén nem csupán a vállalati intranetek erősödnek, hanem az elektronikus kereskedelmet lebonyolító olyan webállomások is, mint például a NationsBanc-CRT, az E*Trade Securities, a Travelocity, a Hongkong Telecom vagy az Internet Shopping Network.

Az Internet Shopping Network (ISN) számára a webes alkalmazászkiszolgáló üzembe állítása elengedhetetlen volt. A vállalat egy számítástechnikai áruházak üzemeltet az interneten, és megindította második webes szolgáltatását is, a First Auctiont. „A miénkhez hasonlóan az interneten üzemelő vállalkozások számára a legnagyobb gondot a HTTP protokoll okozza, melyet eredetileg sem tranzakciók lebonyolítására tervezték” – mondja Bhagwan Goel, az ISN termékekért és szolgáltatásokért felelős alelnöke.

A HTTP protokoll feladata az adatok továbbítása, és nem lehet nyomon követni vele a felhasználók tevékenységét, illetve az interaktív ügyleteket. A webes alkalmazászkiszolgálók az állapotfüggő kezelés bevezetésével pótolják ezt a hiányosságot. Az ISN a megbízhatóságot és a teljesítményt szem előtt tartva, a Kiva Enterprise Serverre alapozva hozta létre saját kiszolgálóját. Először egy Netscape-kiszolgálóhoz futnak be a HTTP kérések, mely a Kiva szerver előfeldolgozójaként szolgál. Ez az elrendezés több ezer egyidejű lekérdezést is képes továbbítani a vállalati adatbázisszerverre, amely aztán megadja a választ a vásárolni szándékozók kérdéseire. „Nehéz elképzelni olyan helyet, ahol a hibátűrés fontosabb lenne, mint nálunk” – állítja Goel, hozzátéve, hogy a szoftvert maguk írták, a Kivára alapozva.

Az ügyfél-kiszolgáló rendszerű, hagyományos hálózati megoldások helyett vagy azok kiegészítőjeként a vállalati intranetekben is egyre gyakrabban használnak speciális feladatokat ellátó webes alkalmazászkiszolgálókat. Az amerikai központú AlliedSignal a világban elszörant működő több száz elemzőjének szeretett volna lehetőséget adni valós idejű kiadás-követésre azért, hogy elérhetővé teszi az Oracle 7.0-val kezelt adatbázisában tárolt anyagbeszerzési információkat. A cég alkalmazásfejlesztési részlege négy hónapot kapott a terv valóra váltására. Korábban valószínűleg ügyfél-kiszolgáló felépítéssel programmal oldották volna meg a feladatot, de ezáltal valami mással pró-

bálkoztak – meséli az alkalmazásfejlesztési csoport vezetője, Brian Buchanan.

Az AlliedSignal könyvelői egy egyszerű böngésző segítségével akartak komplex SQL lekérdezéseket intézni a vállalati Oracle-adatbázishoz, ezért a vállalat a tárolt eljárásnyelvet (PL/SQL-t) megvalósító szoftverkazettát futtató Oracle Web Application Server 3.0 beszerzése mellett döntött. Az Oracle többféle szoftverkazettát, köztük például hitelkártya-azonosításra alkalmasat is forgalmaz termékéhez.

Az AlliedSignal projektmenedzsere, Robert Bodnar elmondása szerint az Oracle adatbázis-kezelő megoldási és a megjelenítés és a feldolgozás kettségességét. A Web Application Server PL/SQL kazettája hívja meg a könyvelők böngészőjéhez az információkat eljuttató HTML kódot, és üzembe állítása csak néhány hónapot vett igénybe.

Mivel az alkalmazászkiszolgálók megoldják a HTTP állapotkezelési hiányosságait, fontos szerephez jutnak a web alapú informatika jövőjében, véli a Gartner Group szakértője. Akár két-, akár többre-tesztű architektúra részeként használják is őket, a webre alapozott vállalati számítástechnikában egyaránt központi szerepet játszhatnak. A piacutató véleménye szerint egyébként a Java lesz az első számú, de korántsem az egyetlen programozási nyelv a vállalati szférában.

A Kíván és az Oracle-ön kívül webes

alkalmazászkiszolgálót kínál a cég, többek között a BlueStone, a Forte, a Haht Software, a NetDynamics, a SilverStream és a WebLogic. A NetDynamics tavaly november közepén kezdte meg az Enterprise Network Application 4.0-s változatának értékesítést, az előző verzióhoz képest mintegy 70 százalékban újratervezték, a Java Development Kit 1.1 és a CORBA felhasználásával. A következő lépés pedig az Enterprise JavaBeans beépítése lesz. Ennek 1.1-es változatát, a nagy hibátűrésű igénylő Java alkalmazásokhoz készült specifikációt a SUN csak szintén novemberben tette közzé.

Miért van szükség az Enterprise JavaBeansre? A jelenlegi webes alkalmazászkiszolgálók nem teszik lehetővé az alkalmazások újrafelhasználását olyan esetben például, ha egy vállalat egy más cég által készített kiszolgálóra szeretne áttérni. Elnökökben, ha a kiszolgálókat az Enterprise JavaBeans felhasználásával írják, a fejlesztők ugyanazt a kódot többféle kiszolgálóhoz is használhatják majd. Egyelőre azonban, ha valaki elkötelezi magát egy adott megoldás mellett, akkor nincs számára visszaút.

A Netscape-nek ma még nincs teljes értékű webes alkalmazászkiszolgálója, de egyes vállalati források szerint a jövőben az Enterprise JavaBeansre építve próbálnak majd betörni erre a piacra. „Az Enterprise JavaBeans új programozói felület a

tranzakciókezelés és más feladatok ellátásához, és ezt a platformot szeretnék nyújtani mi is” – mondja John Dawes, a csoportsoftverek felelőse a Netscape-nél.

A Kiva elnöke, Keng Lim elmondása szerint a jövőben az ő vállalata is az Enterprise JavaBeansbe kíván fektetni. A WebLogic pedig az elmúlt év decemberében bocsátotta ki az Enterprise JavaBeansre alapozott, Tengah nevű alkalmazászkiszolgálóját.

Tévedés lenne azonban azt feltételezni, hogy mindenki a Beansszel képezi el a jövőjét. A Microsoft például a decemberben megjelent Transaction Server 2.0-s változatával, valamint a Message Queue Server 1.0-val lép be először az alkalmazászkiszolgálók piacára. „A Microsoft Transaction Server 1.0-t a képességei még nem jogosították fel arra, hogy alkalmazászkiszolgálónak nevezzük” – ismerte el Jonathan Perera, a Microsoft termékfelelőse.

Ahelyett, hogy alkalmazászkiszolgálóját leváltoztatta volna a HTTP kiszolgálójáról, a Microsoft inkább a Transaction Server 2.0 és az Internet Information Server 4.0 minden eddiginél szorosabb összekapcsolása mellett döntött. Perera szerint a fejlesztők számára elengedhetetlen követelmény, hogy egységes rendszerrel dolgozhassanak.

Ellen Messmer
(Network World)

Egyedül nem megy avagy mit ígér és mit nyújt a Tarantella?

► Folytatás a 18. oldalról.

vatkozva hitelesíti az ügyfeleket a Tarantellához. Ez kényelmes megoldás, de azal jár, hogy két azonosítót kell definiálnunk – egyet a UNIX-gazdagépen és egyet a Tarantellában. Ennél talán egy kicsit többet is tehetne a termék a két rendszer felhasználói azonosítóinak szinkronizálása érdekében.

Igen hasznos funkció, hogy az ügyfél folytathatja később a futó alkalmazáshoz való hozzáférést akkor is, ha például megszakadt a kapcsolat a kiszolgálóhoz. A Control Centerből le lehet zárni a lefagyott (túl sokáig várakozó) felhasználói kapcsolatokat. Ugyanakkor viszont képelenek voltunk átadni a felhasználóknak bármilyen felügyeleti funkciót anélkül, hogy teljes felügyeleti hozzáférést ne kellett volna megadni számukra a Tarantellához.

Alapvető fontosságú előnye a Tarantellának, hogy különféle kiszolgálókon futó alkalmazásokhoz képes egyszerűen hozzáférést biztosítani, nemcsak a Tarantellát futtató kiszolgálón lévőkhez. (Szemben például a Citrix WinFrame-jével vagy a Microsoft közlőg, Hydra kódnevű, többfelhasználós Windows NT-változatával.) A Tarantella megközelítése egy teljes-séggel elosztott feldolgozó architektúrát biztosít. Kár, hogy nem lehet konfigurálni

a terméket, hogy automatikusan ossza el egy alkalmazás terhelését több háttérkiszolgáló között. (Igaz, kézzel, fájdalmas kínlódással ez elérhető.)

Kétségkívül jó megközelítés tehát a Tarantellae az univerzális alkalmazásfuttatásra, és a bemutatkozása sem sikerült rosszra. De a termék még nem megy elég messze a valódi univerzális ügyfélhozzáférés biztosításában. Ha hajlandók va-

gyunk kifizetni az árát, és csak UNIX-os alkalmazásokat akarunk a sokféle ügyfél feluttatni, akkor a Tarantella igen jó választás lehet. Ha viszont windowsos alkalmazásokra és nagygépes kapcsolatra is szükségünk van, akkor számítsunk rá, hogy egynél több csekket kell majd írunk.

Jeff Symoens-Lai-Han Szeto
(InfoWorld)

FEFO Computer

352-8870

Új Family FE 5i/166MMX/16MB/1.7GB
ASUS alaplap - SIS Super T chip
+ 14" Daewoo monitor
+ Hangkártya **114.900,-**

miroMEDIA PCTV teletextes TV tuner kártya **20.950,-**

ASUS P2-410-010	24320/8192/40/10/150	MSI 386A/386/486	1550/1600/1800
ASUS P3-660-010	24320/8192/40/10/150	MSI 386A/386/486	1550/1600/1800
ASUS P3-660-010	24320/8192/40/10/150	MSI 386A/386/486	1550/1600/1800
ASUS P3-660-010	24320/8192/40/10/150	MSI 386A/386/486	1550/1600/1800

Visszatérő árak, minden árakban tart. Állapotok: új, használt, felújított, hibás. Ár: 1.000.000. ÁFA: 18% (számlával). Termékek: 1. és 2. év garancia. Ár: 1.000.000. ÁFA: 18% (számlával).

Interjú a Cabletron új vezérigazgatójával

Határozott hangütés

Ha Don Reedet, a Cabletron vezérigazgatóját akar kérni, hogy jellemezze vezetési stílusát, az éret és az agresszív szó minden bizonnyal előfordulna ebben a jellemzésben. Elmondása szerint a számtalan új üzleti lehetőségnek és a befektetésekhez rendelkezésre álló készpénznek köszönhetően a Cabletron hamarosan a dinamikus terjeszkedés új szakaszába lép. A *Network World Canada* szerkesztője terveiről és a vállalat életében következő változásokról kérte Reedet.

Mennyire lesz más a Cabletron az új vezetése alatt?

– Bob Levine és Craig Benson is szó szerint egy garázsban kezdtek, és onnan indulva építették fel ezt a vállalatot. Azt azonban sohasem gondolták volna, hogy valaha is egy másfél milliárd dolláros vállalkozássá nőhet. Már az ötvenmillió dolláros üzlet is meghaladta a legmerészebb elképzeléseiket, ezt ők maguk állítják. Amikor egyszerre csak egy ekkora forgalmú társaság élén találta magukat, fogalmuk sem volt róla, hogyan kell irányítani az ilyen vállalkozást, ezt is maguk ismerték el elsőként. Mivel nem voltak kellő tapasztalataik, alkalmasabb vezető után néztek, és így találtak rá.

Sohasem kritizálnám Craigt és Bobot. Nekik köszönheti a vállalat, hogy elért oda, ahol most van, de ez már a múlt. Ami most kell nekünk, az egy kidolgozott, komoly stratégia ahhoz, hogy miként juttassuk el a Cabletront a következő szintre.

Egy időben a Cabletron tendkívül agresszív, tolatkodó vállalatnak tűnt. Azóta kicsit mintha lecsillapodott volna, és talán elvesztette ezt a jellegzetességét.

– Lényeges különbséget látok az agresszivitás és a Cabletron egykori legendás hírvetési fogásai között. Bob Levine tett néhány olyan dolgot, amit leginkább a bizarr jelleme lehetne illetni. Azonban ne feleddük el: ennek a vállalatnak akkor még szüksége volt arra, hogy kitűnjék a tömegből, és magára irányítsa a figyelmet, és ez be is vált. Nem hiszem, hogy újabban kevésbé rámenősek lennének, viszont egyre fontosabb, hogy komoly, megfontolt lépéseket tevé vállalat képét nyújtsuk, különösen ahhoz, hogy stratégiai fontosságú kapcsolatokat építhessünk ki egyre nagyobb ügyfelekkel. A

távközlési vállalatok, a nagy pénzintézetek bizonyos fokú stabilitást várnak el szállítótól. Az elmúlt három hónapban több kufesfontosságú vásárlónkkal is beszéltem, és megnyugtatólag hatott rájuk, hogy olyan valaki állt a vállalat élére, aki megfelelő stratégiával rendelkezik. Nem állítom, hogy Bob és Craig ne lennének megfontoltak, de a vállalatról kialakult kép igényel némi kiigazítást.

Milyen visszajelzéseket kapnak a vásárlóktól? Mik a legfőbb aggodalmak?

– Már eddig is sok ügyfelünkkel beszéltem. Elmondásuk alapján jönek a termékeink, jók a szolgáltatások, és versenyképesek az áraink, de nem vagyunk eléggé ismertek, és ez aggasztja őket. A szűkebb körünkön kívül állók nem tudják, hogy kik is vagyunk, így természetesen nyugalankodnak amiatt, nem fognak-e felvásárolni minket. Ezért több reklámra, több marketingre lesz szükség, és viszonteladóink és integrátoraink keresztül nagyobb támogatást fogunk nyújtani. Tehát a jövőben többet hallhatnak majd a Cabletrontól.

Sőt, még az is lehet, hogy megváltoztatjuk a nevünket. A Cabletron név nem azt árulja el, hogy mivel foglalkozunk most, hanem hogy mivel foglalkoztunk a múltban. Termékeink elnevezését is átvizsgáljuk. Amint beléptem, azt kérdeztem: vajon ki találta ki az MMAC nevet? Egy marketinges vagy egy mérnök?

Utól akarják-e érni a Ciscót, és ha igen, hogyan?

– Nem akarunk senkivel fogócskát játszani. Ez egy nagy lehetőséggel, remek technológiákkal és csodálatos emberekkel rendelkező üzleti vállalkozás, az egyetlen feladatunk már csupán a helyes stratégia megtalálása. Azután csak le kell szegni a fejünket, és bika módjára előre-törni.

Mi tehát a helyes stratégia?

– Először is: másként fogunk hozzáállni a felvásárlásokhoz és a partneri viszonyok kialakításához, mint Bob és Craig – én sokkal agresszívabb leszek. Jelenleg többfelé is vizsgálódnék. Több akvizíció tervezünk ahelyett, hogy minden szoftverfejlesztést magunk végeznénk. Van egy szabályom: ha az emberek azt mondják, hogy csak márciusra lesz kész egy termék, akkor én nem állok a saját elé azzal,

hogy késmi fogunk. Tehát ha csak úgy saccolják, hogy esetleg kész lesz, akkor inkább megyek, és veszek egy vállalatot, hogy az is becségesen. Ámde ha biztosra veszik, hogy elkészül időre, akkor számíthatnak rám. Semmi sem veszélyesebb ebben az üzletben, mint csúszni a határidővel.

Akkor mi a helyzet a Predatorrel? Már több mint egyéves késésben van.

– ATM termékünk a lehető legintelligensebb lesz, ha piacra kerül. Kibocsátást júniusra tervezzük, és garantálom, hogy júniusban piacra is kerül. Nyertünk vagy veszünk rajta, de mindenképp kihozzuk júniusban.

Mikor kerül sor a felvásárlásokra?

– Folyamatban vannak. Minden azon múlik, hogy sikerül-e véglegesíteni a szerződéseket. Mindenesetre jelentős akvizíciókról van szó, melyekkel a kétmilliárd dolláros érték fölé kerülhetünk, útban a hárommilliárdos felé. Nagyon agresszív leszek.

Mit tervez még a Cabletron erősítése érdekében?

– Át kell gondolnunk a vállalat és a termékkála felépítését. Milyen területeken vannak még hiányosságok, és mire kell jobban odafigyelni, hogy teljes körű megoldásokat kínálhassunk? Mit kell tennünk annak érdekében, hogy piacvezetők lehessünk a hálózati szolgáltatások terén? Vezetni ebben az esetben annyit jelent, hogy elsőnek vagy másodiknak lenni. Szívesebben fogalmaznék persze még arrogansabban, és csakis az első helyet célozva meg, de még csak három hónapja vagyok a jelenlegi beosztásomban. Viszont éppen egy távközlési vállalatról jövök, és tudom, mi kell ahhoz, hogy az elsők között legyünk.

Amikor a hálózati szolgáltatások piacáról beszél, arra gondol, hogy a Cabletron maga is szolgáltatóvá válik, vagy pedig arra, hogy a szolgáltatók számára szállít termékeket?

– Az internetszolgáltatók, a mobil és vezeték nélküli távközlési vállalatok, valamint a kábeltelevíziós hálózatok tartoznak ehhez a piachoz. Ezen iparágaknak akarunk hardver- és szoftvertermékeket szállítani.

Hogyan illik a Spectrum, a hálózati felügyeleti termékük ebbe a képbe?

– A Spectrum a korona ékköve. A múltban másodlagos szerepet töltött be stratégiánkban: először értékesítettük a hardvert, aztán eladtuk hozzá a Spectrumot. Én ezt megfordítom. A Spectrumot hűzőként fogjuk használni.

Az alkalmazások terén szeretnénk meg erősíteni az alapszoftvert, és ezáltal a teljes hálózati felügyeleti piac első számú termékévé tenni. A hálózati szolgáltatók vezetői például már régóta várnak egy, a felügyeleti lehetőségek széles skáláját nyújtó termékre. Ha ezáltal bejutunk erre a piacra, és vezető szerepe leszünk szert, akkor tízszer-tizenötször annyi hardvert adhatunk el, mint most.

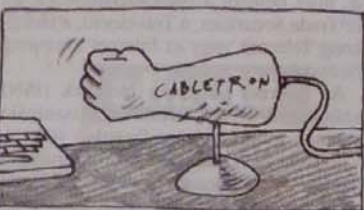
Egyre több hardverkészítő látja úgy, hogy a szoftverek révén nagyobb nyereségre tehet számot. A Spectrumban valóban a legjobb termékeket fedezték fel, vagy általános érvénnyel döntöttek úgy, hogy érdemes a szoftverre koncentrálni?

– Nem „vagy”, hanem „is”. Ez a vállalat a hardver révén született, és a hardve-

ren nőtt fel. Amikor munkába álltam, felvettem, hogy a Spectrumot nem csupán a hardver kiegészítőjeként, hanem egyfajta belépőként kellene használni. Kétszázmillió dolláros évi forgalmú termékből így könnyen válhat egymilliódolláros a következő egy-másfél évben.

Csodálkozom, hogy eddig alig említette az útválasztókat, különösen, hogy a Cabletron nemrég fektetett be az útválasztókat gyártó Yago Systemsbe. Ez a húzás azt jelenti, hogy az útválasztók egyre inkább a középpontba kerülnek?

– Azt hiszem, a válasz igen, habár ezzel úgy tűnik, mintha magunk ellen dolgoznánk. Ha van egy olyan hálózatunk, ami szükségtelenné teszi az útválasztókat, akkor miért is foglalkoznánk velük? Arról van szó, hogy értékesítőinknek meg szeretnénk adni a lehetőséget arra, hogy az elképzelhető legszélesebb választékot kínálhassák ügyfeleinknek. Ez azt jelentené, hogy fel akarjuk venni a versenyt a



Ciscóval útválasztók terén? Nem erről van szó, csak ilyen komponensekkel is foglalkozni fogunk.

A Cisco vélhetően mindent megtesz majd annak érdekében, hogy az idők végezetéig életben tartsa az útválasztást, így jó pár szívet meg kell hódítani annak, aki a Cisco helyébe akar lépni egy másféle forgalomvezérlési technikával. Hogyan tervezik ezt?

– Azok közül a felvásárlások közül, amelyekkel mostanában foglalkozunk, néhány éppen az ilyen technológiák körül forog. A már létező módszerek némelyike azzal, hogy csökkentik a hagyományos útválasztók késleltetési idejét, és gyorsabban mozgatja az adatokat, akár halális csapat is mérhet a Ciscóhoz hasonló cégekre. Ez már a következő generáció, akár útválasztásnak hívjuk, akár nem. Valaki egyszer úgyis megcsinálja, ezért mi minél előbb szeretnénk kitalálni, miről is van itt szó.

Mennyire fontos az ár egy ilyen fajta technológiánál?

– Néhány olyan vállalat iránt is érdeklődünk, amelynek olyan ígéretes technológiája van a birtokában, ami negyedakkora költséggel működik pontonként, mint a Cisco hagyományos útválasztói. Már a laboratóriumunkban van, nyúzzuk, teszteljük, hogy megbizonyosodjunk róla, valóban azt tudja-e, amit a készítői állítanak. Amennyiben így van, a lehető leggyorsabban fel fogjuk használni.

Mielőtt a Cisco megvenné.

– Igen. Szóval, ha meg kell vennem a jövő héten, ahelyett hogy csak másfél hét múlva venném meg, akkor inkább megveszem most. Nem tudom, miért kellene hagynunk, hogy ezen a piacon bárki is megverjen minket.

Peter Wolchak

(Network World Canada)

GEMOFIS KFT
Budapest, 1146, Hungária kör. 131.
Tel/Fax: 221-1539, 343-0088
GSM: (06) 428-1328

Az új szíves a listán, nálunk az új is!
Rendeljen faxon! Csomagkiszűrt szoftverünk postai utánvétellel elküldi.

Adobe PageMaker 6.5 / 7.0 / 8.0	159.520 / 159.520 / 159.520	Windows 95 / 98 / 1998	41.800 / 21.780
Adobe Acrobat 3.0	67.120	Windows NT 4.0 Workstation / Office 4.3 Prof.	64.530
Adobe Photoshop 4.0 / 5.0	159.520 / 159.520	Office 4.2 / 5.0 / Access / Office 4.3 Prof.	77.530 / 122.610
Adobe Illustrator 7.0 / 8.0	75.520 / 159.520	Office 97 Prof. / Home / upgrade	122.610 / 63.290
AutoCAD R14 / Release 14i	356.000	Visual Basic 5.0 Prof. / 4.0	100.870 / 50.430
Brodati C++ / Release Prof. / 4.0	113.000	Visual C++ 5.0 Prof. / 4.0 spec	100.870 / 55.130
Brodati Delphi 3.0 / 4.0 / Delphi Pro / 4.0	26.770 / 113.000	Visual Basic 5.0 Prof. / 4.0 spec	100.870 / 40.040
CorelDRAW X3 / 4.0 / 5.0	77.520 / 113.000	Visual C++ 1.1 / spec. / 1998	63.440 / 34.270
Corel Gallery 200.000 db / 4.0 / 5.0	113.000	DEVOLUTION 32 / 32-bit / 32-bit / 32-bit / 32-bit	45.920
Corel Gallery 200.000 db / 4.0 / 5.0	113.000	Novell Communications / 32-bit / 32-bit	41.760
CA Designer 3.3 / 4.0 / 5.0	17.820 / 21.800	Novell Communications / 32-bit / 32-bit	170.850 / 128.760
CorelDRAW X3 / 4.0 / 5.0	77.520 / 113.000	Novell Communications / 32-bit / 32-bit	140.430 / 191.500
CorelDRAW X3 / 4.0 / 5.0	77.520 / 113.000	Novell Communications / 32-bit / 32-bit	140.430 / 191.500
CorelDRAW X3 / 4.0 / 5.0	77.520 / 113.000	Novell Communications / 32-bit / 32-bit	140.430 / 191.500

Minden konfiguráció tartalmazza a következőket: 102 gombos billentyűzet, egér, szoftver.

Részletes árlista: 2-333-666, #1476 és <http://www.gemofis.hu> E-mail: gemofis@gemofis.hu

Interneten történő megrendelés esetén az ott feltüntetett árból 2% kedvezményt kap minden vásárló. Az árak készpénzfizetésre vonatkoznak és az ÁFA-t nem tartalmazzák. Az árvaltoztatás jogát fenntartjuk.

TERMÉKEK

■ **Tovább növelte különféle termékei integrációját a Macromedia a FreeHand 8 megjelentetésével.** A Windows alatt és Macintoshon is futó FreeHandben létrehozott grafikák könnyedén átvihetők a Flash vektorgrafikus alkalmazásba, ahol webes formátumokra alakíthatók; egy másik bedolgozómodul pedig azt teszi lehetővé, hogy a FreeHand-ábrák vagy Flash-animációk vezérelhető elemek legyenek a Macromedia Directoron belül. Béta-tesztelők szerint komoly fejlesztésen esett át a termék, különösen a webintegráció javult. Megjelentek az egyéni igények szerint alakítható eszközpalletták és billentyűmakrók. Újdonság még az áttetszőségi funkció, ami lehetővé teszi, hogy a tervezők átlátszó szövegeket és képet helyezzenek el grafikáikon, valamint a nagyítás lehetősége. Különlegesség a Collect for Output: ez egy helyre gyűjti a grafikában felhasznált betűkészleteket, a hozzákapcsolt képeket és a nyomtatóbeállításokat, így ezek a jellemzők könnyen elmenthetők, ami a későbbi nyomtatásnál nagy segítség lehet.

■ **Átdolgozta keresztplatformos Cobol Year 2000 eszközkészletét a NeoMedia.** Az Adapt/2000, Release 3.0 automatizált forráskód-konverzióval építi be az IBM nemrégiben bejelentett, a Cobolhoz készített ezredfordulós nyelvi kiterjesztéseit (Millennium Language Extensions, MLE). Az egyéb újdonságok között vannak:
- sebességnövekedés, mert kevesebbszer kell végigmenni a kódon a duplikált mezők katalógizálásához és a szinonimák létrehozásához;
- jobb beavatkozási lehetőség az automatizált forráskód-változtatásokba;
- új lehetőségek a mező szintű felülírásokra;
- javított beágyazott SQL-képességek.
Az Adapt/2000 a második negyedévben jelenik meg, Windows NT-re, valamint UNIX platformra.

■ **Bejelentette Optivity Analysis hálózati felügyeleti jelentéskészítő szoftverének új változatát a Bay Networks.** A 8.0-s verzió részét egy új funkció, a Network Response Time Monitor: ez emberi beavatkozás nélkül képes összegyűjteni, elemezni és összesíteni a LAN és a WAN forgalmára vonatkozó nyers adatokat, és azokból teljesítményjelentést készíteni. Ugyancsak újdonság, hogy az Optivity Analysis immár Windows NT alatt is futtatható. Az Optivity StackProbe Series 2000-es sorozat hat tagja közül kettő FDDI, négy pedig Fast Ethernet-környezetekben működhet; mindegyik Remote Monitoring és RMON2 adatok összegyűjtésére alkalmas.

KITEKINTÉS

■ **Már a Windows CE 3.0-s változatát készíti elő a Microsoft,** bár még alig kerültek piacra a korábbi generációra épülő termékek. A harmadik negyedévben megjelenő, most Jupiter kódnevű operációs rendszer nem annyira a kézi számítógépekhez, mint inkább a kisnoteszgépekhez készül, és szakértők szerint éppen ezért nagyobb hatással lesz a mobil eszközök piacára. A kisnoteszgek ugyanis képesek azon feladatok ellátására, amelyekre a noteszgépeket a leggyakrabban hasz-

nálják (elektronikus levelezésre, kisebb dokumentumok létrehozására), miközben olcsóbbak, kisebbek, és kevesebb áramot fogyasztanak. A Jupiter két jellemzőjében nagymértékben különbözik a WinCE 2.0-tól: támogatja a 640x480 képpontos kijelzőket és az USB csatlakozót, ez közelebb hozza az ilyen eszközöket a hagyományos noteszgépekhez. Az átlagos készülékek nem egészen 1 kilogramm tömegűek lesznek, és ezer dollár alatti áron kerülnek majd forgalomba. Memóriájuk 16 megabájtnyi, emellett tipikusan ugyanennyi ROM-ot is tartalmaznak, és nem lesznek bennük mozgó alkatrészek. Vélhetően RISC processzorral szerelik majd fel őket; a telepek 8-15 órányi működést biztosítanak számukra. Amiben viszont a WinCE egyelőre nem tudja lekörözni a Windows 95-öt és az azt használó noteszgépeket, az a futtatható alkalmazások száma.

SZÖVETSÉGEK

■ **Olyan eszközt adott ki az SPSS, amely összekapcsolja saját statisztikai elemzőeszközeit a Business Objects lekérdezőszoftverével.** Ennek köszönhetően az SPSS felhasználói könnyebben férhetnek hozzá a nagyvállalati adatbázisokban tárolt adatokhoz. A BusinessQuery for SPSS nevű termék Windows 95 és Windows NT alatt futtatható. Nem igényel különösebb előképzettséget a Business Objects használata sem: segítségével az SQL ismerete nélkül kérdezhetők le az információk.

■ **Gyors egymásutánban két cégtől is vásárolt technológiát a Citrix.** Az Epicontól és az Insigniától beszerzett megoldásokat egyaránt a WinFrame-környezet

javítására szánják. Az Epiconnak mintegy 8 millió dollárt fizet a Citrix: ezért kizárólagos jogot kap annak a szoftvernek a felhasználására, amely lehetővé teszi a Windows alapú alkalmazások központi telepítését és karbantartását. A technológia újabb alkalmazástelepítő és -replikaációs képességek kifejlesztésének alapjává szolgál majd. Az Insigniától az Ntrigue technológiát vásárolta meg a Citrix: ebben megtalálhatók Macintosh és UNIX ICA alapú ügyfelek, X.11 meghajtók, a Keoke technológia, valamint a WinFrame karcú ügyfélt kiszolgáló szoftver továbbfejlesztései. Ezeknek a technológiáknak a felhasználásával jóformán bármely operációs rendszerről és nem Intel-platformos számítógépről lehetséges a hozzáférés a Windows-alkalmazásokhoz. Az Insigniával kötött, 17,5 millió dolláros megállapodásnak része, hogy az Insignia memóriáinak fele a Citrixnél folytatja a munkát.



A MEGVÁSÁROLHATÓ NYUGALOM!

OEM Windows NT Workstation

Az új számítógépek között a 32 megabájtos már szabványnak számít. Egy ilyen számítógépen a Microsoft® Windows NT® Workstation meglehetősen 20%-kal gyorsabban fut, mint a Windows® 95. A jobb teljesítmény attól függetlenül biztosított, hogy milyen célokra használjuk. Üzleti, memóriák, grafikai alkalmazásokhoz, egy sokkal meghibízhatóbb és biztonságosabb környezet, most gyorsabban áll a felhasználók rendelkezésére.

Ezért nem meglepő, hogy a Windows NT Workstation is egyre kedveltebb, és szélesebb körben használt operációs rendszer.

Vásássa az OEM Windows NT Workstation-t cége számára.

Ismertesse meg munkatársait az egyik legújabb operációs rendszerrel!

KERESSE AZ OEM WINDOWS NT WORKSTATION-NEL FORGALMAZOTT SZÁMÍTÓGÉPEKET ALÁBBI PARTNEREINKNÉL:

Bonver Kft. 203 5298, **Fablicad Kft.** 467 2850, **Fefo Kft.** 352 8870, **Kürt Kft.** 228 5410, **Netex Informatikai Kft.** 46/411 094, 46/411 693



Az OEM szoftver csak új hardverrel együtt értékesíthető!

PC-X COMPUTER CLUB

Megnyílt a PC-X Magazin egyedülálló számítógépes klubja!

Szeretettel várjuk egy kis hangulatos, hálózatos játékra – vagy ha csak az újság íróival szeretne csevegni, ugorjon be hozzánk egy kólára!

Nyitvatartás keddtől-szombatiig: 14.00-20.00
Címünk: 1012 Budapest, Márvány u. 17. Bejárat az Alkotás utca felől. A Déli pályaudvartól 1 percre.
Telefon: 156-0691, 156-0337 és 156-8291 – 343-as mellék

IDG  **Ügyfélszolgálat**
INTERNETINTELLIGENCIA

Előfizetéssel kapcsolatban, régebbi lapszámok megvásárlásával, sérült CD-k cseréjével forduljon bizalommal újonnan megnyitott ügyfélszolgálatunkhoz.

Nyitvatartás hétfőtől-péntekig: 12.00-18.00
Címünk: 1012 Budapest, Márvány u. 17. Bejárat az Alkotás utca felől. A Déli pályaudvartól 1 percre.
Telefon: 156-0691, 156-0337 és 156-8291 – 343-as mellék

Banki alkalmazások fejlesztésével foglalkozó budapesti szoftvercég gyakorlott munkatársakat keres

projektvezető, programozó, szervező és rendszergazda

munkakörbe.

Oracle-, PowerBuilder-, Magic-, Microsoft SQL-, UNIX-, NT-tapasztalat előny.
Kulturált munkahelyet, folyamatos szakmai képzést és versenyképes fizetést ajánlunk.
Az érdeklődőktől szakmai önéletrajzot kérünk a 169-4350-es faxra, illetve a finit@mail.elender.hu címre.

Tel: 329-2738, 329-2737
329-2490, 329-3492
Fax: 329-2720, 201-8619

Szoftver ABC
Budapest Szoftver Aruház
1137 Budapest, Jászai Mari tér 3.

László cím: 1391 Budapest PE 218 E-mail: Szoftver-ABC@msn.net

akciókés hp termékek	ár
hp c9006A (5 L)	12 000
hp deskjet 1100C/A3	107 900
hp deskjet 340 cxi	56 900
hp deskjet 400L	34 300
hp deskjet 670L	40 200
hp deskjet 690 plus	58 000
hp deskjet 870 cxi	77 100
hp deskjet 890 cxi	98 000
hp dj-310/320-as h. csap. szíves patron 51633es	4 900
hp dj-500-as h. csap. fekete patron 51620es	5 500
hp dj-500-as h. csap. szíves patron 51620es	6 000
hp dj-600-as h. csap. fekete patron 51620es	5 500
hp dj-600-as h. csap. szíves patron 51640es	6 100
hp laserjet 6L + ms pótló	90 400
hp laserjet 6P	59 400
hp laserjet 6L	49 200
akciókés termékek	
logitech audiomax	4 500
canal draw 8.0	77 900

hp HEWLETT® Budapest
PACKARD NYOMTATÓ Aruház

©1998 HP Inc. Az árak változhatnak. Az árak a szállítási díj nélkül. Az árak a szállítási díj nélkül. Az árak a szállítási díj nélkül.

Szoftverház

ambiciózus, felsőfokú végzettségű,
angolnyelv-tudással rendelkező,
pénzügy és/vagy
multimédia iránt érdeklődő
rendszer-szervezőt és
programozót

keres felvétele.

A pályázatokat

„Kihívás” jellegre a kiadóba kérjük.

Cím: IDG Lapkiadó Kft...

1537 Budapest, Pf. 386

GRAPHISOFT®

A Graphisoft R&D Számítástechnikai Fejlesztő Részvénytársaság a rendszer-gazdák munkájának segítéséhez határozott időre

számítástechnikai asszisztentst keres.

Feladatok:

kezdő felhasználók támogatása • rendszertelepítés • konfigurálás • hibaelhárítás

Elvárások:

Windows 95 és Windows NT gyakorlat • jó kommunikációs készség
• szakmai angol nyelvű középfokú ismeret

Új munkatársunk tudását és teljesítményét versenyképes jövedelemmel honoráljuk.

Önéletrajzát az alábbi címen várjuk: **"Számítástechnikai asszisztens"**
Graphisoft, 1145 Budapest, Kolumbusz u. 29. Fax: 467-3099

SYSTREND®

Sikerünk új feladatokat eredményez, ezért új munkatársakra van szükségünk.
A Systrend Kft. - mini COMPAQ System Reseller, IBM System Center, HP Authorized Direct Dealer,
MICROSOFT Solution Provider, NOVELL System House - magas műszaki színvonalú,
nagy megbízhatóságú számítástechnikai rendszerek megvalósításával foglalkozik.

Szolgáltatásainkat elsősorban multinacionális cégek, bankok, biztosítók, illetve az államigazgatáshoz tartozó intézmények veszik igénybe.

Keressünk

rendszer-mérnököt

magasfokú PC hardware, software, hálózati és kommunikációs gyakorlattal,
valamint

szerviz-mérnököt

magasfokú PC hardware gyakorlattal.

Elvárásaink: a magas szintű szakmai tudáson túlmenően segítőkész, ügyfélbarát fellépés.
Jövőorientált munkahelyet ajánlunk egy dinamikus csapatban, továbbképzési lehetőségeket,
valamint a feladatok jelentőségének megfelelő fizetést.

Mit ajánl Ön?

Kérjük hívjon minket a 351-5457 telefonon vagy küldje el jelentkezését a
Systrend Kft. címére: 1068 Budapest, Rippl Rónai u. 2.

Hatósági felkészülés 2002-re

Tavaly év végén két olyan rendeletet hozott a kormány, amely meghatározó jelentőségű a Hírközlési Főfelügyelet (HIF) további munkáját illetően. A teljes liberalizációra készülő hazai távközlési piacon a szabályozási kereteket is a versenyhelyzethez kell igazítani, azaz a HIF-nek is fel kell készülnie a 2002-t követő időszakra. Milyen irányba mozdul el a szabályozó hatóság munkája, s ennek során milyen konkrét lépések várhatók 1998-ban? Krupanics Sándorral, a HIF elnökével folytatott beszélgetésünk során a jövőre való felkészülésen kívül a hazai távközlési piac néhány aktuális kérdése is szóba került.

Ideiglegző célunk a hatékony minőség-ellenőrzési rendszer kialakítása. Jelenleg a szolgáltatásminőség kérdéseivel – meglehetősen szűk körben – a koncessziós szerződések foglalkozunk, megközelítésük azonban döntően a technológiára, nem pedig a felhasználói igényekre épül. Az új szolgáltatásengedélyezési gyakorlat hatására a piaci lehetőségek már a 2002-es teljes liberalizáció előtt kitágulnak, a verseny erősödik, elkerülhetetlen tehát a minőség hatékony ellenőrzése. Hasznosnak tartanánk ezenkívül, ha a szolgáltatók független minőség-ellenőrző cégekkel auditáltatnák tevékenységüket. A távközlési piac ugyanúgy elfogadná a független auditorokat, mint a pénzügyi-banki szektor. Külföldön ez bevett gyakorlat minden iparágban. Folyamatosan szembesülünk egyéni felhasználók vagy csoportok fogyasztóvédelmi kérdéseivel, s az alapprobléma mindig az, hogy nem tisztázott a fogyasztónak biztonságát adó követelményrendszer. Rögzíteni kell tehát a minőségi követelményeket, amelyek teljesülését független társaságok igazolhatják a leghitelesebben.

– Eldőlt már, hogy ki fogja a szakmai felügyeletet gyakorolni a HIF fölött?

– A szakmai felügyeletről folytatott viták során időről időre felmerül a HIF függetlenségének kérdése. Véleményem szerint egy piacfelügyelet és hatósági tevékenységet folytató szervezet része a kormányzati struktúrának, onnan nem léphet ki. Ismerve a mai helyzetet és a közigazgatási reformképzéseket, úgy gondolom, hogy a szakminiszterek fogják gyakorolni a szakmai ellenőrzést a HIF fölött. Ennél fontosabbnak tartom, hogy a jogszabályok különítsék el egyértelműen a feladatokat. A politikai típusú, illetve a gazdaságpolitikát jelentősen érintő feladatok maradjanak a minisztériumokban, a végrehajtási és ellenő-

zési munka pedig kerüljön a HIF-hez (illetve a hasonló típusú szervezetekhez). A novemberben napvilágot látott 232-es kormányrendelet igen jól meghúzza a határvonalat, várakozásaimat úgy 95 százalékban teljesíti.

– Mikorra várható a HIF ISO 9001-es minősítése?

– Idén az első audittal zárul a folyamat, ezáltal működésünk az eddigieknél is kiszámíthatóbbá válik a szolgáltatásainkat igénybe vevők számára.

– Milyen új szolgáltatások bevezethetőségét vizsgálja jelenleg a HIF?

– Az 1800 meghívórendszerrel kapcsolatban – piacvizsgálatot követően – több alternatívát tartalmazó stratégiai javaslatot tesztünk le a kormány elé. Szeretnénk a korábbiakkal jobban előkészíteni a soron következő engedélyek kiadását. Ez nem azt jelenti, hogy az eddigi licenccel sikertelenekek voltak, hanem azt, hogy a piac jelenlegi, bizonyos fókusz már telített állapotában az újabb engedélyek kiadása alaposabb vizsgálatot igényel. Három-négy komoly alternatíva merülhet fel, a költségvetés rövid, közép- és hosszú távú szempontjait figyelembe véve. Reális esély van arra, hogy az engedélyeket még ebben az évben vagy 1999 elején kiadják. Az 1800 meghívórendszer szolgáltatások belépése fordulópont lesz a piacon, hiszen igazából most jelennek meg azok a zöldmezős licencceretékesítések, amelyek minőségi javulást hoznak a piac működésében.

Foglalkozunk az európai szabványos trükkölt rádiórendszer, a TETRA magyarországi bevezetésének stratégiai kérdéseivel.

– Mikorra várható, és milyen feladatokkal lát majd el a HIF-en belül megalakuló informatikai részleg?

– A HIF alapító okiratának tekinthető 232-es kormányrendelet megszületésével párhuzamosan elkészítettük működési szabályzatunkat, amelyben szerepel egy informatikai részleg felállítása. Ennek feladatait már meghatároztuk, a közeli hónapokban választjuk ki a személyzetet. Munkatársainkat döntően kívülről, adott esetben az informatikai piacról szeretnénk toborozni.

– A fentiekben kívül milyen további fontos feladatai vannak 1998-ban a HIF-nek?

– Rendkívül fontos feladatunk a frekvenciagazdálkodás folyamatos eszkozellátottságának biztosítása. Profesionális megoldást dolgozunk ki a frekvencia-monitoring rendszerre, ami ugyan komoly kiadásokkal jár, de elkerülhetetlen. Az új szolgáltatásengedélyezési jogszabály kapcsán a múlt év végén jelentősen megugrott a kérelmek száma. Azt szeretnénk, ha a kiadott engedélyek minősége minden igényt kielégítene, s ezáltal tovább erősödhetne a piaci verseny.

– Sikerült-e számottevő eredményeket elérni az engedély nélküli berendezések ellen folytatott küzdelemben? Van foganatja a büntetéseknek?

– Sajnos a bírságoknak gyakorlatilag nincs foganatja. Bár a jogszabályok adottak, a piac bővülésével párhuzamosan az engedély nélküli berendezések kereskedelme megerősödött. Ma már odáig jutottunk, hogy egyes területeken a szolgáltatásminőséget komoly mértékben rontják az engedély nélküli eszközök. Rádiómérő szolgáltatásunknak eredményei, de a közigazgatásunk alkalmazott szabálysértési eljárások nem riasztják el a „vállalkozókat” a busás haszonnal kecsegtető illegális üzletől. A felhasználó jóhiszeműen fizet, és esetleg nem tudja használni a berendezést. Ezért tartjuk roppant fontosnak az ügyfelek tájékoztatását az engedély nélküli berendezéseknél várható következményekről. Tervezzük, hogy a VPOP-val közösen lépünk fel a feketeimport ellen. A szolgáltatókat is be szeretnénk vonni a munkába, hiszen az előfizetőket kötött szolgáltatási szerződések lehetővé teszik, hogy a hálózatot károsítókat kizárjuk a rendszerből.

– Milyen szerepet játszott a HIF az 1998. január 1-jével életbe lépett távbeszélő-díjszabályozási rendelet kidolgozásában? Egyetért az al az iránnyal, amit a rendelet tükröz?

– A HIF az árfelelvizsgálat jogszabályokban meghatározott folyamatának szakértői tevékenységét végezte el. Megközelítésünk hosszabb távú, az uniós csatlakozásunkat elősegítő koncepcióra épült. Munkatársaim elvégezték a rájuk bízott feladatot, szakértői tevékenységükkel elégedett vagyok. A díjrendelet legnagyobb problémájának azt tartom, hogy nem tükrözi az Európai Unió ajánlásainak irányát. Erről egyébként már több jelzést kaptunk Brüsszélből. Személyes véleményem, hogy meg lehetett volna találni a mindenki számára megfelelő megoldást. Ma Magyarországon még kevesen ismerik fel, hogy érdemesebb az úgynevezett win-win helyzeteket

megkeresni, mint valakit legyőzni, ez utóbbiból ugyanis a jövőben további problémák adódnak. Az összekapcsolási díjak alakulása eltér az európai (például a német) gyakorlattól, valamint a rendelet nem támogatja azt az előfizetői kört, amelyek az alacsonyabb díjak hatására egyre nagyobb forgalmat kezdeményeznek a telefonhálózaton. Pozitívum, hogy jövőre jobb rendelet születik majd. Év végére egy komplex ártanulmányt tesztünk le a KHYM asztalára, amelyben felvázoljuk a jelenlegi helyzetet, és bemutatjuk azokat a megoldásokat, amelyekkel az elkövetkező három évben piacunkonformálhatunk.

– Melyek azok a jogszabályok, amelyek a távközlés területén a legjobban hiányoznak?

– Nem vagyok híve annak, hogy tömegével szülessenek jogszabályok. Sokkal inkább azt támogatom, hogy az elkövetkező két-három évben készüljön el egy egységes, a hírközlés minden elemére vonatkozó új távközlési törvény, aminek minél kevesebb végrehajtási utasítás kapcsolódik majd.

– Nem kellene a törvényt megelőzően a hírközlés-politikai koncepciót?

– Ez az elképzelés még az előző kormánytól származik. A koncepció évek óta készül, de szerintem nem hiányzik a piacról. Helyette az aktuális kormányának deklarálni kellene azokat az elveket, amelyek alapján a piacot vezényelni kívánja.

– Hogyan látja az alternatív szolgáltatók esélyeit a Hírközlési Főfelügyelet elnöke?

– Mosolyogtatónak tartottam az alternatív szolgáltatók kijelölését, miközben a kormány meghozta a rendkívüli módon gyorsan mutató szolgáltatásengedélyeztetési jogszabályt. Elve a lehetőséggel, olyan szolgáltatók igényes jelennek meg tavaly év végén a HIF-nél, amelyek összemérhetők a nehezen kiválasztott alternatív szolgáltatói körrel. A Matávnak tehát várhatóan nem egyetlen, országos hatáskörű versenytársal kell szembenéznie, hanem több társaság is osztozik majd az egyre bővülő szolgáltatási palettán.

Mallász Judit

Mi az alkalmazás menedzsment?

rendszer adminisztráció

erőforrás menedzsment

biztonság

konfigurálás

teljesítmény

help desk

alkalmazás

adatbázis menedzsment

operációs rendszer

hálózat menedzsment

A PATROL alkalmazás menedzsment szoftver a BMC Software terméke:

heterogén környezetben (OS, RDBMS) segít feltárni és korrigálni a teljesítmény problémák okait, hangolni és összehangolni az alkalmazásokat (ORACLE Financials, SAP, Lotus Notes, MS Exchange, stb.)

1011 Budapest, Gyorskocsi u. 5-7.
Telefon: 214-6212 Fax: 214-6219
Internet: <http://www.freesoft.hu>
E-mail: info@freesoft.hu

PORTOCOM

A NOTEBOOK - SPECIALISTA

Több ezer eladott gép és elégedett vásárló igazol minket.

A PORTOCOM gépekhez Magyarországon egyedülálló színvonalú szolgáltatási csomag tartozik.

- Kiváló ár/teljesítmény viszony
- Kívánság szerinti konfiguráció
- Ügyfélszolgálati tanácsadás
- Választható garancia (1-3 év)
- Saját szerviz
- Tartós bérlet, lízing, részleltetés

Kérjen további információkat: Fax tár:(23) 504 804 Kód 20237
E-mail: portocom@mail.datanet.hu <http://www.portocom.hu> Fax: 203-9275

1115 BUDAPEST, BALLAGI MÓR U. 14. Tel.: 203-9269, 203-9276, 203-9277



Új elnöke van a Telecom Italianak

Gian Mario Rossignolót nevezték ki a Telecom Italia igazgatótanácsának élére, adta hírül a közelmúltban privatizált olasz távközlési társaság. A 67 esztendőssé Rossignolo, aki korábban hosszú éveken át az autó-, illetve az elektronikai iparban dolgozott, a tavaly novemberben lemondott Guido Rossi helyét veszi át. Mint emlékeztet, Rossi azért távozott, mert nem értett egyet a vezető testület tagjaival abban, miképp irányítsák a vállalatot a magánosítás utáni időszakban.

Az utód nemcsak az igazgatótanácsot fogja vezetni, hanem a Telecom Italia stratégiai ügyekben illetékes bizottságát is. E testület feladata minden olyan kérdés megoldása, amely szorosan vett stratégiai szakértelmet kíván meg, pénzügyi, befektetési döntéseket készít elő, kinevezéssel vagy bértárgyalásokkal kapcsolatos.

Mindezen felül azt is elvárják Rossignolótól, hogy mondjon le az Olivetti Computers Worldwide-nál betöltött ügyvezető elnöki (igazgatótanácsi elnökségről van szó) és a Piedmont Internationalnál vitt elnökhelyettesi tisztségéről. Ipari elemzők szerint az Olivettivel való szakítás kifejezetten előnytelen lehet az olasz cég számára, hiszen éppen Rossignolo személye és szakmai tekintélye volt az, amely külföldi és olaszországi befektetőket vonzott az Olivetti PC-s leányvállalatahoz.

Lemondott a Cayenne vezére

Az elemző- és tervezésszervezők szakosodott Cayenne Software elnök-vezérigazgatója, Peter Boni távozik a cégtől. Ezzel egy időben azt is bejelentették, hogy 1997-es üzleti évük negyedik negyedét egy, a veszteséges szoftvertermékek leírásával és a vezetőségbeli változásokkal kapcsolatos, több mint egymillió dolláros költségtétel fogja terheli. Ehhez járul még egy körülbelül 300 ezer dolláros kiadás, amely a cég központjának Burlingtonból Bedfordba való költöztetéséből adódik. A Cayenne nyilatkozata szerint a Cayenne negyedik negyedévi forgalom

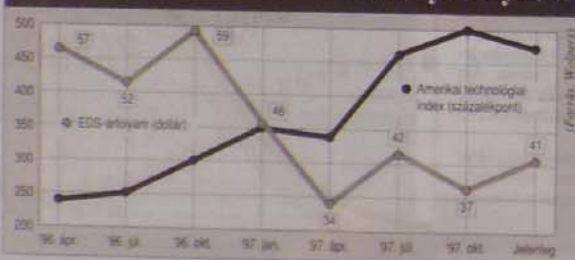
számításai alapján több mint 15 százalékkal múlja felül a megelőző negyedét.

A Cayenne Software 1996 közepén jött létre, a csúcscategóriás CASE termékeket forgalmazó, akkor éppen pénzügyi nehézségekkel küzdő Bachman Information Systems és a belépőszintű CASE gyártmányokra specializálódott Cadre Technologies összeolvadásának eredményeként. Peter Boni, aki 1993 augusztusa óta volt a Bachman elnök-vezérigazgatója, akkor választották meg az új cég élére, ugyanezen posztokra. Az ő vezérése alatt a Cayenne tevékenységében előtérbe került az objektumorientált szoftverek fejlesztése, a középpontban a Cadre-től örökölt Object Team termékkel, továbbá olyan új gyártmányokkal, mint amilyen például a Java és C++ objektumok létrehozására használható, nemrégiben napvilágra látott, belépőszintű ClassDesigner. Amíg meg nem találják Boni utódját, ideiglenesen John Alexander igazgatótanácsi tag látja el feladatait.

Nőtt a Motorola bevétele

Közéttette az 1997-es év egészére vonatkozó adatait a Motorola. Eszerint az árbevétel elérte a 29,8 milliárd dollárt, ami 7 százalékos növekedést jelent az 1996-os értékhez (kerekén 28 milliárd dollárhoz) viszonyítva. 1,18 milliárd dolláros (részvényenként 1,94 dolláros) nyereséget jegyzett a schauburgi cég, míg 1996-ban 1,15 milliárd dolláros (értékpapíronként 1,90 dolláros) hozammal számolhatott.

Az Electronic Data Systems tőzsdei részvényárfolyama



A nyereségadat már magában foglalja azokat a nem tervezett kiadásokat is (adózással elvett összesen 306 millió dollárt), amelyek egyes, nem nyereséges üzletágakból való kiszállás miatt merültek fel. 1996-ban hasonló címen 136 millió dolláros költség terhelte a Motorolát (<http://www.motorola.com>).

A Toshiba Európában

Londoni székhellyel új leányvállalatot hozott létre Európában a Toshiba, hogy még több üzletet közhessen a kontinensen és a volt Szovjetunió területén. A

Toshiba Europe szövegíróje, Ken Murakami elmondta, hogy a most létesített üzleti egység feladata lesz a régióban működő 27 partner- és leányvállalat munkájának összehangolása.

Azt is közölte, hogy a Toshiba Europe a következő területeken kívánja bővíteni itteni üzleti lehetőségeit: GSM, digitális televíziózás, valamint intelligens kártyák. Hironori Yano, a vállalat elnök-vezérigazgatója kezdetben mindössze 15 alkalmazott munkájára támaszkodhat.

A tokiói székhelyű anyavállalat a <http://www.toshiba.com/> webcímen érhető el a kibertérben.

Kínai műalkotások az interneten

Az interneten böklászók hamarosan a világ legszebb kínai műtárgyaival – közöttük ötven éves darabokkal is – találkozhatnak a kibertérben, annak a megállapodásnak köszönhetően, amelyet nemrégiben írt alá az IBM tajvani fiókállalata és a szigetország fővárosában működő National Palace Museum. A projekt során az IBM Digital Library nevű technológiájával (részletes információk erről a <http://www.software.ibm.com/is/dig-lib/> címen olvashatók) készítik el a gazdag műgyűjtemény teljes digitális képi archívumát és szöveganyagát.

Csin Hsziao-jinek, a tajpeji National Palace Museum igazgatójának a nyilatkozata szerint az internet robbanásszerű növekedésének köszönhetően egy részét a múzeum ily módon is hozzájárulhat a kínai kultúra megőrzéséhez, másrészt teljes

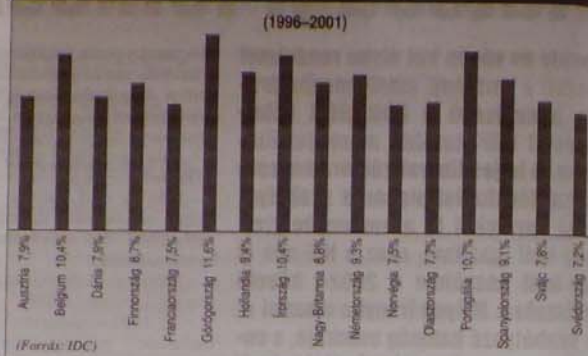
biztonságban tarthatják fel a kincseket a világ bármely táján élő virtuális látogatók előtt.

Egyébként e múzeum kínai műalkotás-gyűjteményét a világ legszebbjeként tartják számon. Az alkotások zöme az 1945-ös polgárháborút követően került a szigetországba Kínából, amikor a kommunisták megdöntötték a hatalmon lévő kormányt.

Szigorúan ellenőrzött thaiföldiek

A thaiföldi internethasználók az egyesült államokbeli Internet Society segítségét kéri, mivel a ha-

A nyugat-európai IT-ipar átlagos növekedése



(Forrás: IDC)

zárjukban nemrégiben elfogadott Internet Promotion Act lehetővé teszi, hogy a kormányzat széles körű felügyeletet gyakorolhasson a szóllás szabadság felett.

A helyi Bangkok Post című lap szerint a törvény minden olyan tartalmat elutasít, amely rossz fényt vetethet az országra, kritizálja a külföldi államfőket, esetleg olyan, úgy mond erkölcsi szempontból kényes kérdéseket tárgyal, mint amilyen például az AIDS kezelése. Az Internet Promotion Act kormányzati engedélyhez köti az internetszolgáltatói tevékenységet, és arról is rendelkezik, hogy a hatóságok minden, a hálózatról elérhető külföldi anyagot zárolhatnak a helyi internethasználók előtt.

Thaiföldi riporterek úgy tudják, a törvény elsősorban Srisakdi Charnomarnannak köszönhető megszületését: ő az Internet Society thaiföldi csoportjának elnöke, egyébként pedig az országban elsőként szerezte meg a számítógép-tudományok doktora címet. A Bangkok Post szerint Srisakdi csoportja – amely már működött egy internetszolgáltató céget, a KSC-csoportot – hivatalosan részt vehetne a már említett engedélyek osztogatásában.

A törvény rendelkezései egyébként semmivel sem szigorúbbak, mint több más ázsiai államban, ahol az internet ellenőrzése általános napi gyakorlat, nem pedig kivételek esemény. Úgy tűnik azonban, a thaiföldiek nem nyugszanak bele ebbe, és hajlandóak síkra szállni szabadságjogaikért.

Az Internet Societyt belül vezetésen Carl Malamud professzorhoz és magához Vinton Cerfhoz fordultak segítségért, aki az MCI-nál az internetarchitektúráért és -tervezésért felelős rangidős alelnök, nem utolsósorban a TCP/IP egyik feltalálója, s akit a világ általában az internet atyjaként szeret emlegetni. Egyébként az ő előzetleges alakult meg az Internet Society még 1992-ben, s e feladatkörét Cerf 1995-ig gyakorolta.

Malamud professzor a Bangkok Postnak azt nyilatkozta, hogy az új törvény „dráki szigorúságú, olyan, amely a világban példátlan módon emeli szabvány rangjára a kormányzati felügyeletet”. Szerinte a törvénynek egyetlen biztos eredménye lesz: az, hogy Thaiföld nem vál-

hat majd a globális információs gazdaság szerves részévé.

Az Internet Promotion Act kivonatát a thaiföldi Postai és Távközlési Minisztérium támogatásával az Internet Society webhelyének thaiföldi szekcióján olvashatja el a nagyközönség, a <http://www.isoc-th.org/> címen.

Felfutás várható az információs eszközök piacán

Az International Data Corporation (IDC) nemrég közreadott tanulmánya szerint az elkövetkező években a kereslet hatására robbanásszerűen növekszik az információs eszközök piaca – a WebTV-től az elektronikus posta megmutatására alkalmas képernyővel ellátott telefonokig. Idén várhatóan 4,7 millió ilyen eszköz kerül piacra, összesen 2,2 milliárd dolláros bevételt jelentve a gyártóknak.

A framinghami piacutató cég becslései szerint 1999-ben már a következőképpen alakul ez a két szám: 11,6 millió, illetve 4,7 milliárd; míg 2001-ben ugyancsak: 42,9 millió, illetve 13,7 milliárd.

A felmérés keretében körülbelül ezer fogyasztóval, továbbá több gyártóval, illetve a szóban forgó iparág egyéb képviselőivel készítették interjúkat az IDC szakemberei, akik azt tapasztalták, hogy a fogyasztói világot rendkívül mértékben érdeklik ezek a manapság 200–500 dollárért megvásárolható eszközök.

Sean Kaldor, az IDC fogyasztói eszközökkel foglalkozó kutatási programjának alelnöke szerint: „Ha megnézzük, mire használják a gyerekek a számítógépet, láthatjuk, hogy alapvetően a kommunikációra összpontosul tevékenységük, márpedig ezek az eszközök ezt nagyon simán és fölöttébb hatékonyan képesek kiszolgálni.”

Kaldor úgy véli, ez a hatalmas fejlődés előtt álló piac a csúcstechnológiai iparágak számára is új lehetőségeket villant fel. De felhívta a figyelmet arra a veszélyre, hogy az IT eszközök szektorában sikeres gyártók megpróbálnak ezen sikereik hátán más területekre is betörni, például a PC-piacra.

Dinamikusan fejlődő, banki tulajdonú számítástechnikai cég keres munkatársakat az alábbi munkakörökben Dél-Pesten.

SZOFTVERFEJLESZTŐ

Követelmény: szakirányú felsőfokú végzettség (informatikai vagy villamosmérnöki). 3-5 év szakmai gyakorlat, az angol nyelv ismerete.

Előnyök: Jártasság a banki informatikában (tranzakció-feldolgozási ismeret), gyakorlat az adatbázis-kezelésben (SQL), COBOL vagy C programozásban, nagygépes (Tandem-ismeret további előny), PC-s ismeretek (Windows, WinWord processing, táblázatkezelő, Novell). Jó kommunikációs és önálló munkavégzési képesség.

ÜZLETFEJLESZTÉSI MANAGER

Követelmény: felsőfokú közgazdasági vagy műszaki végzettség, angol felsőfokú nyelvismeret, PC-s ismeretek, jó kommunikációs készség.

További előnyök: jártasság a banki informatikában, önálló munkavégzési képesség.

Amit ajánlunk: mind a két munkakörben felvettek részére versenyképes jövedelem, szakmai fejlődés egy perspektivikus területen.

Az önéletrajzokat az alábbi címre kérjük:

GIRO Bankkártya Rt., 1205 Budapest, Mártonffy u. 25-27. (Telefax: 280-7239)

05043

Nemzetközileg elismert, 100%-ban amerikai tulajdonú szoftverfejlesztő és -értékesítő cég fiatal munkatársakat keres az alábbi pozíciókba:

SZÁMÍTÁSTECHNIKAI MUNKATÁRS

akinek feladata lesz az eladás utáni hotline (műszaki szaktanácsadás) tevékenységek ellátása

Követelmények:

- a felhasználói szintnél mélyebb számítástechnikai ismeret (Windows 95 és NT, Microsoft Office)
- legalább középfokú angolnyelv-ismeret
- jó kommunikációs készség

A programozói gyakorlatat előnyt jelent.

Leendő munkatársunknak versenyképes jövedelmet, izgalmas feladatokat biztosítunk. Kérjük, küldje el hozzánk részletes angol nyelvű önéletrajzát 1998. február 10-ig.



RECOGNITA RT.
1251 Budapest, Pf. 55.
Telefax: 201-7607
E-mail: torsan@recognita.hu

05046

Hazai vezető lizingcég saját fejlesztésű vállalati információs rendszerének továbbfejlesztéséhez és karbantartásához az alábbi képességekkel rendelkező munkatársakat keres.

- Fiatal (25-30 éves)
- Szakirányú iskolai végzettség vagy tapasztalat hasonló munkakörben
- C-, SQL-, NetWare-ismeret
- Türelem, jó együttműködési és kapcsolatteremtési készség
- Nyelvismeret – angol alaptokú (szakirányú)

A szakmai önéletrajzokat a következő címre kérjük:
Pannonlizing Rt.

1051 Budapest, Október 6. u. 4.
vagy e-mail: vandor@pannonlizing.hu

05047

Exide/Fiskars szünetmentes áramforrások értékesítéséhez fiatal **ÜZLETKÖTŐT KERESÜNK**

Ön ideális pályázó, amennyiben felsőfokú műszaki végzettséggel, jogosítvánnyal, kommunikációs szintű angolnyelv-tudással rendelkezik, valamint operációs rendszerek, hálózatok kezelésében jártas.

Magas, teljesítményarányos jövedelmet, mobiltelefon és cégautó biztosítunk.



Magyar és angol nyelvű fényképes önéletrajzát az alábbi címekre várjuk: BPS Kft. 1149 Budapest, Angol u. 32. Telefon: 220-5590
Telefax: 220-5592 E-mail: office@bps.hu

05045



WESTEL 900 GSM MOBIL TÁVKÖZLESI RT.

Informatika számítógép-hálózati osztálya
nagy munkabírású, ambiciózus munkatársakat keres
INTERNET-RENDSZERGAZDA MUNKAKÖRBE.

Amit kérünk:

szakirányú felsőfokú végzettség, néhány éves gyakorlat, angolnyelv-tudás.

Az alkalmazásnál előnyt jelent:

WWW-fejlesztő és -üzemeltető gyakorlat, Unix rendszeradminisztrátori gyakorlat, Netscape-, Oracle-, Perl-, SQL-gyakorlat, internet szolgáltatás üzemeltetésében szerzett tapasztalat.

Amit kínálunk:

legkorszerűbb számítástechnikai környezet, fiatal és lelkes csapat, folyamatos kihívás, önálló munkakör, vonzó fizetés.

Fényképes önéletrajzokat az alábbi címre várunk:

1519 Budapest, Pf. 434 Jelige: „Internet Rendszergazda”

05038



WESTEL 900 GSM MOBIL TÁVKÖZLESI RT.

Informatika számítógép-hálózati osztálya
nagy munkabírású, ambiciózus munkatársakat keres
HÁLÓZATI MÉRNÖK MUNKAKÖRBE.

Amit kérünk:

felsőfokú szakirányú végzettség, néhány éves gyakorlat, angolnyelv-tudás.

Az alkalmazásnál előnyt jelent:

A TM switchek, Cisco routerek hálózati ismerete, UNIX rendszeradminisztrátori gyakorlat, nagy méretű TCP/IP alapú hálózati rendszerben szerzett üzemeltetési gyakorlat, hálózatmenedzsment szoftverek ismerete.

Amit kínálunk:

legkorszerűbb számítástechnikai környezet, fiatal és lelkes csapat, folyamatos kihívás, önálló munkakör, vonzó fizetés.

Fényképes önéletrajzokat az alábbi címre várunk:

1519 Budapest, Pf. 434 Jelige: „Hálózati Mérnök”

05039

Piacutató cég keres **számítástechnikai munkatársat**
Novell/Windows NT környezetben.

Elvárásaink:

- Felsőfokú szakirányú végzettség
- Középszintű angolnyelv-tudás
- Programozási gyakorlat

A jelentkezők elbírálásánál előnyt jelent:

- Nagyméretű adatbázisok kezelésénél szerzett gyakorlat
- C/C++ programozási gyakorlat
- WEB programozási ismeretek
- SPSS statisztikai programcsomag ismerete

A jelentkezéseket a következő címre kérjük:
MARECO Kft.
1145 Bp., Bácsi u. 29/B vagy mareco@ibm.net

05044

Programozókat keresünk

C programozónyelv-tapasztalattal.

Jelentkezni levélben, önéletrajzzal lehet a Hungarian VirusBuster Team címén: 1111 Budapest, Budafoki út 57/A vagy a mail@vbuster.hu e-mail címen.

05043

Our company is now seeking professional **KOBOL** programmers and other computer scientists to work in the **UNITED STATES.**

The jobholders will work for competitive salary and in very good conditions at the best and biggest computer companies.

Our ideal candidates have to have considerable experience in the software industry. If you feel capable of being able to meet this challenge within a unique project opportunity send your CV to the following fax number:

Titan Europe Ltd.
Budapest: 215-4772 or 215-4776

05052



FÓTÁV RT.
A FÓTÁV RL.

PROGRAMOZÓT

keres már bevezetett SAP és Progress-es rendszerek karbantartására és továbbfejlesztésére.

Feltételek:

- szakirányú végzettség,
- ABAP/4 és/vagy Progress gyakorlat,
- nagyfokú önállóság,
- angolnyelv-ismeret.

Jelentkezés postán küldött szakmai önéletrajzzal, a bérigény feltüntetésével.

Cím: FÓTÁV Rt., humánpolitikai főosztály
1116 Budapest, Kalotaszeg u. 31.

05030

Bécsi és budapesti programfejlesztő munkára keresünk munkatársakat jó németnyelv-tudással, professzionális Windows és C++ szakismerettel.
Telefon: 06(27)349-862

05030

Az APEH Számítástechnikai és Adóelszámolási Intézet **RENDSZERGAZDÁT** keres

UNIX környezetben működő INGRES adatbázis-kezelőhöz.

Feltétel: szakirányú felsőfokú végzettség, néhány éves gyakorlat.

Jelentkezés: szakmai önéletrajz beküldésével.

Cím: APEH SZTADI,
Szklovák Gábor osztályvezető,
1251 Budapest 11. Pf. 31. Tel.: 368-6285

05031

Érdeklődő neve:

Cég neve:

Címe:

Telefonszáma:

Ezt a lapot az alábbi címre kérjük borítékban visszaküldeni



IDG Magyarországi Lapkiadó Kft.

Cím: 1012 Budapest,
Márvány utca 17.
Postacím: 1537 Budapest,
Postafiók 386

ALBACOMP activa

SZÁMÍTÓGÉP Pentium® II processzorral



- + Intel 233 MHz Pentium® II processzor, 512 kB internal cache
- + Intel AL440LX ATX alaplap
- + 32 MB SD RAM, 3 DIM foglalás, max. 384 MB-ig bővíthető
- + Intel 440LX AGP és PCI IDE interfész
- + 2S/p, PS/2 eger, 2 USB és Ultra DMA IDE port
- + ISA, 3 PCI, 1 ISA/PCI bővítő hely
- + 1,44 MB floppy
- + 2,1 GB EIDE HDD
- + Philips 24x sebességű CD-ROM
- + AGP 4 MB RAM VGA csatlakozó
- + Philips 105S 15" Color SVGA monitor, 1028x768, 0,28 dpi
- + ATX desktop ház
- + Microsoft OEM eger
- + Windows NT 4.0 WS magyar OEM licenz (CD + dokumentáció)

1 év
helyszíni garancia

394.300,-

+ áfa
Amíg a készlet tart!

Albacomp Rt. 1800 Székesfehérvár, Hosszúsetátér 4-6.
Tel.: (22) *315-414, Fax: (22) 327-532

Szükségletek
1065 Budapesti, Nagymező u. 25.
Tel.: 11-18-095, 13-18-108, fax: 13-18-108
1011 Budapesti, Fő utca 31.
Tel.: 201-4409, fax: 201-4322
3525 Miskolc, Széchenyi u. 49.
Tel./fax: (46) 354-266, Tel./fax: (46) 353-100



A Pentium védjegy az Intel Corporation bejegyzett védjegye. Az MMX védjegy az Intel Corporation védjegye.

Nest Kft.

1111 Budapest, Kende u. 13-17.
Telefon: 186-8760
Fax: 166-7503

OnWeb Host

Web böngészőből indítható,
Java alapú, biztonságos terminál emuláció

Biztonságos, ellenőrzött kapcsolat
Szerver bázisú telepítés, egyszerű kezelés
Központi adminisztráció (böngészőn keresztül)



További felvilágosításért forduljon hozzánk!

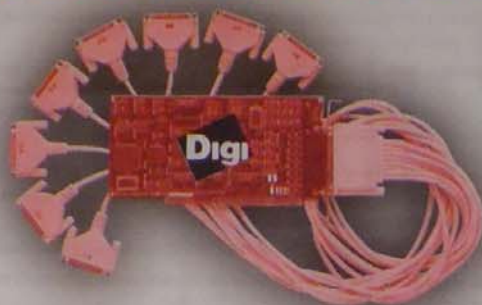
50028

A CW Számítástechnika 1998/5. heti számából a következő kódszámú hirdetekekről szeretnénk tájékoztatást kapni:

02013	05005	05029	05048	09104
02018	05011	05031	05049	17057
02025	05016	05032	05050	32045
02027	05017	05033	05052	45030
03002	05019	05038	05101	48105
03039	05020	05039	05102	50028
03045	05021	05043	05103	51024
04019	05022	05044	05104	51025
04053	05024	05045	05105	
04055	05026	05046	05106	
05003	05028	05047	05108	

A megfelelő kódszámokat kérjük szíveskedjek megjelölni

A FÜGGETLENSÉG LAPJA



Az amerikai gyártmányú multiportos eszközalád független:

– az operációs rendszertől

(NT, Novell, UNIX stb.)

– a vonalról (kapsolt:)

- E-TECH modemek
- TAINET professzionális modemek

bérelt:

- TAINET Short Range modemek
- TAINET professzionális modemek

ISDN:

- DIGI aktív DataFire család
- E-TECH passzív kártya
- ANCHOR termináladapter

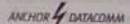
Frame Relay stb.)

– a felhasználástól

(rodai, internet/intranet, pénztárgép, ipari stb.)

– a rákapcsolt eszközöktől

(modem, POS-terminál, PLC, ISDN-kártya stb.)



A könnyen
installálható
eszközalád
egy intelligens,
menedzselhető,
bővíthető
felület biztosít
az információk
eléréséhez és
kiküldéséhez.

MATÁV viszonteladóként kínálja az ISDN2 (alapsatlakozás) szolgáltatás ügyintézését is!



1122 Budapest, Csaba u. 24/A
Tel.: 214-1408, 212-2523, 24, Fax: 175-3134
e-mail: gamaxnet@mail.starlinknet.hu

NET PARTNER AZ ADATKOMMUNIKÁCIÓBAN

48105



Keszó Kft.

1055 Budapest V., Falk Miksa utca 6.
Telefon: 332-8717
Telefax: 302-5136
E-mail címünk: sales@keszo.com
Internet: www.keszo.com

Regisztrált vagy regisztrálható programok (többfelhasználás, vállalati licenckel):

Windows Commander 3.01 16/32 bit (magyarul is) regisztráció	14 000
RAR 2.02 regisztrált változata / ARJ 2.5X regisztrált változata	7 500/14 000
Winzip 6.3 / Pkzip 2.04	13 600/14 000
DTP grafika:	
QuarkXPress 4.0	244 000
CorelDRAW 8.0 / upgrade	99 000/59 000
Illustrator 7.0 / upgrade / Painter 5.0 / upgrade	125 000/45 000/94 000/42 000
Adobe Type Manager 4.0 Deluxe CD Win95 / NT 4.0	24 000/24 000
PageMaker 6.5 Win95/NT / upgrade / Page Plus 4.0 Pro Win95/NT	178 000/49 000/21 000
Adobe Photoshop 4.0 Win3x/Win95/NT / upgrade / spec. plug-in filterek	176 000/96 000/€
Adobe Photoshop 4.0 magyar / upgrade	176 000/99 000
Adobe Acrobat 3.01 Win3x/Win95/NT / Corel Artshow 7.0	74 000/12 000
FreeHand Graphics Studio 7.0 Comp. upgr.	72 000
Vírusok és vírusok:	
F-Prot 3.01 Professional for DOS/Win3x/Win95/NT	41 000
Norton Antivirus 4.0 magyar / upgrade	15 000/8 000
McAfee VirusScan, Virus Buster, TBAV, IBM Antivirus, PC-Cylin, Virex, Dr. Solomon stb. általában raktárról.	
Isztok alkalmazások:	
MS Word 98 + Works 4.0 + Encarta 97 + Greeting workshop + Explorer	40 000
Vialo 5.0 Standard / 5.0 Professional / 5.0 Technical	52 000/98 000/119 000
MS Office 97 Prof. angol vagy magyar teljes / upgrade	126 800/65 800
MS Office 97 Std. angol vagy magyar teljes / upgrade	105 600/44 400
Flowchart 7.0 / upgr. / Micrografix Graphics Suite 2 comp. upgr.	82 000/34 000/48 000
Scriptum szótárak teljes választéka raktárról	
Kommunikáció:	
LapLink 7.5 Win3x/Win95 / LapLink for NT/Win95 + kábel	41 000/44 000
Zetafax 5.0i for NT önálló faxszerver / 5 user / 10 users	122 000/178 000
SAPS 3.10 for NT modernizációval 5 user 1 modem / több modem	69 000/226 000
PC-Anywhere 8.0 Win95/NT / upgr.	44 000/24 000
Száj- és alkalmazások:	
System Commander 3.0 Win95/NT multiboot / Multitkey 3.0 DOS	24 000/1 000
Multitkey 3.5 (korlátlan számú definiálható billentyűpar Win 3.1x, Win95) / upgrade	3 600/2 000
NT KEY 4.0i / upgrade előző, ill. más verzióktól	10 000/6 000
PartitionMagic 3.0 (particionálás adatheszték nélkül, FAT32- és NTFS kezelés is)	21 000
Norton Commander 5.0 DOS / 1.02 Win95/NT / upgrade	18 000/18 000/9 900
Norton Utilities 3.0 for NT 4.0 (defragment NTFS/FAT) / Crossgrade	29 000/16 000
Caplux Prof. DOS 5.1 / Caplux 7.1 W/W95 / Nutt & Bolts W/W95	19 600/18 000/18 000
Checkit Diagnostic Kit DOS/Win95/NT / Wincheckit 4.0	39 000/15 000
Remove-it 3.02 / Uninstaller 4.5 W95/NT / CleanSweep 3 W/W95/NT	12 000/14 000/13 000
Multimédia alkalmazások és kiegészítők:	
Sierra Home / 3D Landscape ház- és kerttervező együtt	24 000
Toolbook II Publisher (MM Tpk. védj.) / Assistant / Instructor 5.0	176 000/228 000/415 000
Internet, Webalkalmazások:	
Netscape Communicator 4.0 Std. / Professional	16 000/22 000
Hot Metal Pro 4.0 / Claris Home Page / Borland IntraBuilder Pro	36 000/35 000/113 000
MS Frontpage 98 W95/NT / Internet FastFind W95/NT / WebEx	31 600/12 000/8 800
Felvezetőknél:	
Delphi 3 / Delphi 3 Pro / Upgr.	29 000/150 000/69 000
Clarion 4.0 W/W95/NT adatbázis-kezelő / upgr. / for DOS 3.1	118 000/57 600/94 800
Multi Edit for Windows 7.1x Delphi-kiegészítéssel / Kézd for Win95 1.5	44 000/42 000
Angol, orosz, mikroszoft. Press könyvek széria kínálata, pl.	
Windows 95 Resource Kit / Office 97 Resource Kit	8 800/12 100
MS Win NT 4.0 Server Resource Kit / Workstation Resource Kit	25 400/16 200
MS Backoffice Resource Kit Vol1 / Vol2	19 200/28 300
Arank az át nem tartalmazzák.	
Az árvtáratlan jogát fenntartjuk.	

Arank a január 14-i állapotot tükrözik.

00051



SZÁMÍTÁSTECHNIKA

NAGY NYOMTATÓK

NEMZETKÖZI INFORMATIKAI HETILAP

1998. JANUÁR 27.

Nagy képek

Nemcsak az irodai és az otthoni színes nyomtatást forradalmasította a tintasugaras technológia. Amikor a festék papírra kerülésének részletei kellő finomsággal megoldódtak – vagy öt évvel ezelőtt –, felvetődött, hogy nincs különösebb akadály a készülék szélesítésének. Igaz ugyan, hogy a már elért felbontást a nagyobb méretekben csak a készülékváz merevségének megtartásával lehet fenntartani, ami meglehetősen robusztus berendezéseket eredményezett, de a hagyományos nyomdagépek még sokkal nagyobbak.

Első lépésként a hagyományos, tollas rajzológépek piacára hatoltak be a kiszélesített tintasugaras nyomtatók. Behatolásuk véget ért, a papírt föl-le mozgó, tollas rajzológépek mára kihaltak. A tintasugaras rajzológépek magától értetődően kínálják az árnyaltos, avagy teljesen fedett részletek papírra vetésének lehetőségét vonalas rajzokon belül, olyannyira, hogy a műszaki szoftverek (elsőként az AutoCAD Release 14) már képeket ki is használnak ezt a gyakorlatilag minden mai márka és készülék esetén jelen lévő lehetőséget.

A nagy formátumú nyomtató megnevezést akkortól érdemelte ki a tintasugaras irodai készülékből rajzgéppé szélesedett eszköz, amikortól értékelhető minőségű, A/2-es vagy nagyobb, árnyaltos, színes képet volt képes papírra vetni. Ehhez a vezérlő számítógéppel is fel kellett nőnie a feladathoz: kőznapi és elviselhető árával kellett válnia a többször tíz megabájtnyi memóriának, a sok száz megabájtos, esetleg több gigabájtos merevlemezkapacitásnak – továbbá a processzornak is alkalmassá kellett válnia az ilyen nagyságrendű adatmennyiség kivártható idejű feldolgozására. Ezenkívül meg kellett jelenniük azoknak a felhasználói szoftvereknek, amelyekkel elvégezhető a korábban elképzelhetetlen méretű képek szerkesztése, montírozása.

Ez megtörtént. Így hát ma elég jó választék áll rendelkezésre ahhoz, hogy több négyzetméteres, kis (1–100) példányszámú, fénykép benyomását keltő grafikákat lehessen sokféle igényt kielégítő médiumra vetni.

Technológiai jellegzetességek

Az utcai óriásplakátokhoz szokott szemdobbenetesen finomnak és fényképszerűnek látja a nagyméretű tintasugaras nyo-

matokat, mert az előbbieknél, a nyomdai technológiából következően, nagyságrendekkel durvább a felbontásuk, míg az új technikájú berendezések (prospektusaik szerint) megtartják a 300–360–600 pont/hüvelykes felbontást, a mérettől függetlenül. Tovább növeli a fényképszerűséget, hogy a nyomdai technológia (egyelőre) jellemzően rendezett pontmintázzal alakítja ki a szín- és fedettségű árnyaltokat, a tintasugaras nyomtatók viszont kivétel nélkül véletlenszerű pontszórás alkalmaznak.

Amikor normál irodai méretű lapokat nyomtatunk ki A/0-s vagy még nagyobb méretre képes berendezésen, rendre kiderül, hogy az A/0-shoz illesztett finomság nem a maximális felbontást alkalmazza, egyébként logikusan, mert a méret növekedésével a felbontási igény csökken. Mindenesetre az A/0-s berendezés minőségét is A/4-es nyomattal érdemes megítélni.

Nagy felületű képekhez igen sok festékanyag kell. Sokkal, de sokkal több, mint amennyi az irodai nyomtatókhoz kifejlesztett patronokba fér, úgyhogy a nagy formátumú nyomtatók valamiféle utántöltést alkalmaznak. Gyakorlati szabvány a fél-egy literes tartály színként, ennek elégnék kell lennie egy sorozat kép kinyomtatásához, mert az utántöltés a mai festékanyagoknál elkerülhetetlenül érzékelhető színeltérésekhez vezet.

A másik probléma az, hogy a fűvóka-csoport azonos az irodai nyomtatóban alkalmazottal – amit 30–50 milliliter, nem pedig több liter festék átbocsátására terveztek (az eredeti gyártók hevesen tiltakoznak, ugye, a patronok utántöltése ellen – persze lehet, hogy a működéshez szükséges nyomásviszonyok nem is hozhatók létre házi utántöltéssel). Ahogy a fűvókák elhasználódnak, úgy változik a színek egyensúlya. Úgyhogy a nagy formátumú nyomtatókban célszerű cserélni a fejekeket is. (A hagyományos nyomda hívei érdekeik védelmében kajánul róják föl a tintasugaras berendezéseknek, hogy azokkal teljesen lehetetlen nagyméretű, egyszínű, egyenletesen fedett foltot előállítani...)

Harmadszor pedig, a víz, alkohol vagy más híg folyadék alapú festékanyagok nem környezetbarátok. A tintasugaras nyomtatók vagy a napfényt, vagy a nedvességet, vagy egyiket sem állják: jellemzően egy napnál hosszabb időtartamra csak belső teremben használhatók. (Személyes tapasztalatom szerint a fényes papírra készült nyomtatók beltéri elhelyezés esetén is legfeljebb fél-egy évig élvezhetők, mert kifakulnak. De az is lehet, hogy egy év alatt sokat fejlődtek a festékek, egy mai nyomtató má másfél évig is bírja a szobámban.) Kültéren viszont bizonyosan legfeljebb egy kiállításnyi a tintasugaras nyomtatók élvezeti időtartama.

Ami természetesen nem a használhatatlanságot jelenti, hanem a rendeltetésze-

rű felhasználást. (Legföljebb a digitális fényképezőgépet használók gondolkodhatnak el a „kattints és nyomtasd” életérzés valószínűségén.) Részleges megoldást – két-háromszoros élettartam-hosszabbodást – jelent a különleges bevonat vagy garantáltan környezetálló nyomathordozó alkalmazása, természetesen lényegesen magasabb árral.

Hasznosítás

Horribilis összegekbe kerülne a hagyományos nyomdai eljárással készült nagyméretű, egyedi plakátok, információs grafikák. Emiatt a tintasugaras technológia megjelenése előtt inkább egyedi, kézzel állítottak elő őket, de még így is ezer dollárban volt kifejezhető az áruk – példányonként.

Magától értetődő, hogy a gyártók ezzel az árszinttel kalkulálva alakították ki mind a nyomtatót, mind a médium, mind a festékanyagok árát, azt érte ezen, hogy jellemzően a hagyományos nyomdai tarifák negyedébe-tizedébe kerül a tintasugaras nyomtató; és annál nagyobb a meg-

takarítás, minél nagyobb a méret, minél kisebb a példányszám.

A felhasználónak nem éri meg magát a technológiát megvásárolni, hanem szolgáltatásként juthat hozzá az általa igényelt (nagy) méretű grafikához. Néhány, korábban grafikai tervezéssel foglalkozó cég vállalta a kockázatot az általában több millió forintba kerülő nyomtató megvásárlásával. Itt a megrendelő a koncepcióval jelentkezhet, és a kész nyomtatókkal távozhat. A szokásos PC-s és macintoshos szerkesztőprogramok már elő tudnak állítani A/0-s vagy esetenként még nagyobb műveket is, és az ügyfél ugyanúgy vihet kész állományokat, mint a nyomdákba, mert a nagy formátumú nyomtatók általában postScriptesek. (Hasonlóképpen kell rendezni a betűtípusok problematikáját is...)

A fenti technológia eredeti tulajdonságok figyelembevételével számomra kissé magasnak tűnik az a négyzetméterenként néhány ezer forintos ár, amennyibe az A/1-esnél nagyobb, fényes vagy bevonatos, avagy egyéb módon különleges nyomtatók kerülnek – csak a papír és maga a környezet. Az igazi felhasználóknak a jelek szerint megéri, mert a nagy formátumú nyomtatással foglalkozók eléggé túlterheltek a kiállítások idején.

Kenczler Mihály

Nagy formátumú nyomtatók

Ebben a tesztben A/3-as és nagyobb lapméretű, színes tintasugaras nyomtatókat vizsgálunk. Elsődleges szempontunk a valóságú képvisztaadás, a minél tökéletesebb fotóhűség. Igyekeztünk a hazai piacon ismereteink szerint megtalálható gyártók mindegyikétől egy-egy készüléket beszerezni. Bár a választék valószínűleg nem teljes, reméljük, jól reprezentálja a szokásos, A/4-es lapméretnél nagyobb képek előállíthatóságának pillanatnyi esélyeit.

Alapvetően két irányzat különíthető el a nagy formátumú nyomtatásban: egyfelől a gyártók a hagyományos irodai nyomtatók nyomtatási felületét növelték meg, másfelől a tintasugaras rajzgépeket vértették fel a képnymtatáshoz szükséges képességekkel. Elsőként nézzük a „kicsik”, vagyis az asztali nyomtatók csoportját, amelyre az A/3-as és A/2-es lapméret a jellemző.

HP Deskjet 1100C

Nagyrészt a hagyományos tintasugaras nyomtatásban élenjáró vállalatok képviseltetik magukat a nagyobb lapméretű asztali nyomtatók között. Néhány éves tévovázás után felismerte a területben rejlő lehetőségeket a Hewlett-Packard is; DeskJet 1100C típusú nyom-

tatójával, amelyet a HP Magyarországtól kaptunk kölcsön, már A/3-as oldalak is előállíthatók (1. kép).



1. kép. Az elkészült oldalak a bemeneti papírtartók fölé érkeznek a HP DeskJet 1100C esetében

Elsősorban irodai környezetbe szánja a HP a DeskJet 1100C-t, de a grafikai képességeivel egy éve jól bizonyító DeskJet

A Computerworld-Számítástechnika

Nagy nyomtatók mellékletének elkészítésében közreműködtek:

Sziebig Andrea felelős szerkesztő

Horváth Miklós szerkesztő

Radnóti Ágnes tervező szerkesztő

Felelős kiadó: Bíró István,
az IDG Magyarországi Lapkiadó Kft.
ügyvezetője

ALBACOMP activa

SZÁMÍTÓGÉP Pentium® II processzorral



- + Intel 233 MHz Pentium® II processzor, 512 kB internal cache
- + Intel AL440LX ATX alaplap
- + 32 MB SD RAM, 3 DIM foglalat, max. 384 MB-ig bővíthető
- + Intel 440LX AGP és PCI IDE interface
- + 2s/p, PS/2 eger, 2 USB és Ultra DMA IDE port
- + 1 ISA, 3 PCI, 1 ISA/PCI bővítő hely
- + 1,44 MB floppy
- + 2,1 GB EIDE HDD
- + Philips 24x sebességű CD-ROM
- + AGP 4 MB RAM VGA-csatoló
- + Philips 105S 15" Color SVGA monitor, 1028x768, 0,28 dpi
- + AEX desktop ház
- + Microsoft OEM eger
- + Windows NT 4.0 WS magyar OEM licenst (CD + dokumentáció)

1 év
helyszíni garancia

394.300,-

+ áfa
Amíg
a készlet tart!

Albacomp Rt. 8000 Székesfehérvár, Hosszúsétátér 4-6.
Tel.: (22) *315-414, Fax: (22) 327-532

Szaküzletek
1065 Budapest, Nagymező u. 25.
Tel.: 11-18-095, 13-18-108, fax: 13-18-108
1011 Budapest, Fő utca 31.
Tel.: 201-4409, fax: 201-4322
3525 Miskolc, Széchenyi u. 49.
Tel.: (46) 354-266, Tel./fax: (46) 353-100



51024

A Pentium védjegye az Intel Corporation bejegyzett védjegye. Az MMX védjegye az Intel Corporation védjegye.

Nest Kft.

1111 Budapest, Kende u. 13-17.
Telefon: 186-8760
Fax: 166-7503

OnWeb Host

Web böngészőből indítható,
Java alapú, biztonságos terminál emuláció

Biztonságos, ellenőrzött kapcsolat
Szerver bázisú telepítés, egyszerű kezelés
Központi adminisztráció (böngészőn keresztül)



További felvilágosításért forduljon hozzánk!

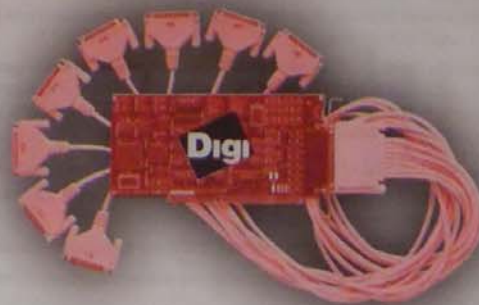
50028

A CW Számítástechnika 1998/5. heti számából a következő kódszámú hirdetésekről szeretnénk tájékoztatást kapni:

02013	05005	05029	05048	09104
02018	05011	05031	05049	17057
02025	05016	05032	05050	32045
02027	05017	05033	05052	45030
03002	05019	05038	05101	48105
03039	05020	05039	05102	50028
03045	05021	05043	05103	51024
04019	05022	05044	05104	51025
04053	05024	05045	05105	
04055	05026	05046	05106	
05003	05028	05047	05108	

A megfelelő kódszámokat kérjük szíveskedjék megjelölni

A FÜGGETLENSÉG LAPJA



Az amerikai gyártmányú multiportos eszközcsoport független:

- az operációs rendszertől

(NT, Novell, UNIX stb.)

- a vonaltól (kapcsolt:

- E-TECH modemek
- TAINET professzionális modemek

bérelt:

- TAINET Short Range modemek
- TAINET professzionális modemek

ISDN:

- DIGI aktív DataFire család
- E-TECH passzív kártya
- ANCHOR termináldapter

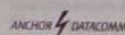
Frame Relay stb.)

- a felhasználástól

(irodai, internet/intranet, pénztárgép, ipari stb.)

- a rákapcsolt eszközöktől

(modem, POS-terminál, PLC, ISDN-kártya stb.)



MATAV viszonteladóként kínáljuk az ISDN2 (alapszolgáltatás) szolgáltatás ügyintézését is!



1122 Budapest, Csaba u. 24/A
Tel.: 214-1404, 212-2523, 24, Fax: 175-3134
e-mail: gamaxnet@mail.starkingnet.hu

NET PARTNER AZ ADATKOMMUNIKÁCIÓBAN

48105



K&Szo Kft.

1055 Budapest V., Falk Miksa utca 6.
Telefon: 332-8717
Telefax: 302-5136
E-mail címünk: sales@keszo.com
Internet: www.keszo.com

Regisztrált vagy regisztrálható programok (többfelhasználói, vállalati licenccel):

Windows Commander 3.01 16/32 bit (magyarul is) regisztráció	14 000
RIAR 2.02 regisztrált változata / ARJ 2.5X regisztrált változata	7 500/14 000
Winzip 6.3 / Pkzip 2.04	13 600/14 000
OTZ profilok	
QuarkXPress 4.0	
CorelDRAW 8.0 / upgrade	244 000
Illustrator 7.0 / upgrade / Painter 5.0 / upgrade	99 000/59 000
Adobe Type Manager 4.0 Deluxe CD Win95 / NT 4.0	125 000/45 000/94 000/42 000
PageMaker 6.5 Win95/NT / upgrade / Page Plus 4.0 Pro Win/W95	24 000/24 000
Adobe Photoshop 4.0 Win/W95/NT / upgrade / spec. plug-in filterek	178 000/49 000/21 000
Adobe Acrobat 3.01 Win/W95/NT / Corel Artshow 7.0	176 000/56 000
FreeHand Graphics Studio 7.0 Comp. upgr.	176 000/69 000
Vírusirtók és vírusirtók	74 000/12 000
F-Prot 3.01 Professional for DOS/Win3x/W95/NT	72 000
Norton Antivirus 4.0 magyar / upgrade	41 000
McAfee VirusScan, Virus Buster, TBAV, IBM Antivirus, PC-Cylin, Virex, Dr. Solomon stb. általában raktárról.	15 000/8 000
IPedit alkalmazások:	
MS Word 98 + Works 4.0 + Encarta 97 + Greeting workshop + Explorer	40 000
Visio 5.0 Standard / 5.0 Professional / 5.0 Technical	52 000/98 000/119 000
MS Office 97 Prof. angol vagy magyar teljes / upgrade	126 800/85 600
MS Office 97 Std. angol vagy magyar teljes / upgrade	105 600/44 400
Flowcharter 7.0 / upgr. / Micrografx Graphics Suite 2 comp. upgr.	82 000/34 000/48 000
Scriptum szótárak teljes választéka raktárról	
Ismeretlenek:	
LapLink 7.5 Win3x/W95 / LapLink for NT/W95 + kábel	41 000/44 000
Zetifax 5.0 for NT snálós faxszerver! 5 user / 10 users	122 000/178 000
SAPS 3.10 for NT modemmegosztás 5 user / több modem	69 000/226 000
PcAnywhere 8.0 Win95/NT / upgr.	44 000/24 000
Sepcst és kiegészítő programok:	
System Commander 3.0 Win95/NT multiboot / Multitask 3.0 DOS	24 000/1 000
Multitask 3.5 (korlátlan számú definiálható billentyűpar Win-3.1x, Win95) / upgrade	3 600/2 000
NT KEY 4.0/1 / upgrade előző, ill. más verziókról	10 000/6 000
PartitionMagic 3.0 (particionálás adatszítés nélkül, FAT32- és NTFS-kezelés is)	21 000
Norton Commander 5.0 DOS / 1.02 Win95/NT / upgrade	18 000/18 000/9 900
Norton Utilities 3.0 for NT 4.0 (defragment NTFS/FAT) / Crossgrade	29 000/16 000
Gapkés Fvst, DOS S.1 / Gapkés 7.1 W/W95 / Nuts & Bolts W/W95	19 600/18 000/16 000
CheckIt Diagnostic Kit DOS-Win/W95 / Winchecker 4.0	39 000/15 000
Remove-It 3.02 / Uninstaller 4.5 W95/NT / Cleansewep 3 W/W95/NT	12 000/14 000/13 000
Multimédia alkalmazások és kiegészítők:	
Sierra Home / 3D Landscape ház- és kerttervező együtt	24 000
Toolbook II Publisher (MM Tbk utódja) / Assistant / Instructor 5.0	176 000/228 000/415 000
Internet Webalkalmazások:	
Netpage Communicator 4.0 Std / Professional	18 000/22 000
Hot Metal Pro 4.0 / Claris Home Page / Borland Intranetbuilder Pro	36 000/35 000/113 000
MS Frontpage 98 W95/NT / Internet FastFind W95/NT / WebEx	31 600/12 000/8 800
Edulink szoftverek:	
Delphi 3 / Delphi 3 Pro / Upgr.	29 000/150 000/69 000
Clarion 4.0 W/W95-NT adatbázis-kezelés / upgr. / for DOS 3.1	118 000/57 800/94 800
Multi-Edit for Windows 7.1x Delphi kiegészítőkkel / Kedit for Win/W95 1.5	44 000/42 000
Angol nyelvű Microsoft Press könyvek szűles körű kiadása pl.	
Windows 95 Resource Kit / Office 97 Resource Kit	8 800/12 100
MS Win NT 4.0 Server Resource Kit / Workstation Resource Kit	25 400/16 200
MS Backoffice Resource Kit Vol1 / Vol2	19 200/28 300
Árnik az állít oem tartalmazza.	
Az árnyalozottság jogát fenntartjuk.	

Árnik a január 14-i állapotot tükrözik.

50021



SZÁMÍTÁSTECHNIKA

NAGY NYOMTATÓK

NEMZETKÖZI INFORMATIKAI HETILAP

1998. JANUÁR 27.

Nagy képek

Nemcsak az irodai és az otthoni színes nyomtatást forradalmasította a tintasugaras technológia. Amikor a festék papírra kerülésének részletei kellő finomsággal megoldódtak – vagy öt évvel ezelőtt –, felvetődött, hogy nincs különösebb akadály a készülék szélesítésének. Igaz ugyan, hogy a már elért felbontást a nagyobb méretekben csak a készülékváz merevségének megtartásával lehet fenntartani, ami meglehetősen robusztus berendezéseket eredményezett, de a hagyományos nyomdagépek még sokkal nagyobbak.

Első lépésként a hagyományos, tollas rajzológépek piacára hatoltak be a kiszélesített tintasugaras nyomtatók. Behatolásukat véget ért, a papírt föl-le mozgató, tollas rajzológépek mára kihaltak. A tintasugaras rajzológépek magától értetődően kínálják az árnyalatot, avagy teljesen fedett részletek papírra vetésének lehetőségét vonalas rajzokon belül, olyannyira, hogy a műszaki szoftverek (elsőként az AutoCAD Release 14) már képeknek ki is használják ezt a gyakorlatilag minden mai márka és készülék esetén jelen lévő lehetőséget.

A nagy formátumú nyomtató megnevezést akkortól érdemelte ki a tintasugaras irodai készülékből rajzgéppé szélesedett eszköz, amikortól értékelhető minőségű, A/2-es vagy nagyobb, árnyalatot, színes képet volt képes papírra vetni. Ehhez a vezérlő számítógéphez is fel kellett nőnie a feladathoz: köznapivá és elviselhető áruvá kellett válnia a többször tíz megabájtnyi memóriának, a sok száz megabájt, esetleg több gigabájt merevlemezkapacitásnak – továbbá a processzornak is alkalmasnak kellett válnia az ilyen nagyszámú adatmennyiség kivárható idejű feldolgozására. Ezenkívül meg kellett jelenniük azoknak a felhasználói szoftvereknek, amelyekkel elvégezhető a korábban elképzelhetetlen méretű képek szerkesztése, montírozása.

Ez megtörtént. Így hát ma elég jó választék áll rendelkezésre ahhoz, hogy több négyzetméteres, kis (1–100) példányszámú, fénykép benyomását keltő grafikákat lehessen sokféle igényt kielégítő médiumra vetni.

Technológiai jellegzetességek

Az utcai óriásplakátokhoz szokott szemdöbbenetesen finomnak és fényképszerűnek látja a nagyméretű tintasugaras nyo-

matokat, mert az előbbieknél, a nyomdai technológiából következően, nagyságrendekkel durvább a felbontásuk, míg az új technikájú berendezések (prospektusaik szerint) megtartják a 300–360–600 pont/hüvelykes felbontást, a mérettől függetlenül. Tovább növeli a fényképszerűséget, hogy a nyomdai technológia (egyelőre) jellemzően rendezett pontmintázattal alakítja ki a szín- és fedettségű árnyalatokat, a tintasugaras nyomtatók viszont kivétel nélkül véletlenszerű pontszórást alkalmaznak.

Amikor normál irodai méretű lapokat nyomtatunk ki A/0-s vagy még nagyobb méretre képes berendezésen, rendre kiderül, hogy az A/0-s-hoz illesztett finomság nem a maximális felbontást alkalmazza, egyébként logikusan, mert a méret növekedésével a felbontási igény csökken. Mindenesetre az A/0-s berendezés minőségét is A/4-es nyomattal érdemes megítélni.

Nagy felületű képekhez igen sok festékanyag kell. Sokkal, de sokkal több, mint amennyi az irodai nyomtatókhoz kifejlesztett patronokba fér, úgyhogy a nagy formátumú nyomtatók valamiféle utántöltést alkalmaznak. Gyakorlati szabvány a fél-egy literes tartály színenként, ennek elégnél kell lennie egy sorozat kép kinyomtatásához, mert az utántöltés a mai festékanyagoknál elkerülhetetlenül érzékelhető színelterésekhez vezet.

A másik probléma az, hogy a fűvókacsoport azonos az irodai nyomtatóban alkalmazottal – amit 30–50 milliliter, nem pedig több liter festék átbocsátására terveztek (az eredeti gyártók hevesen tiltakoznak, ugye, a patronok utántöltése ellen – persze lehet, hogy a működéshez szükséges nyomásviszonyok nem is hozhatók létre házi utántöltéssel). Ahogy a fűvókák elhasználódnak, úgy változik a színek egyensúlya. Úgyhogy a nagy formátumú nyomtatókban célszerű cserélni a fejeket is. (A hagyományos nyomda hívei érdekeik védelmében kájanál róják föl a tintasugaras berendezéseknek, hogy azokkal teljesen lehetetlen nagyméretű, egyszínű, egyenletesen fedett folttal előállítani...)

Harmadszor pedig, a víz, alkohol vagy más hig folyadék alapú festékanyagok nem környezetbarátok. A tintasugaras nyomtatók vagy a napfényt, vagy a nedvességet, vagy egyiket sem állják: jellemzően egy napnál hosszabb időtartamra csak belső terekben használhatók. (Személyes tapasztalatom szerint a fényes papírra készült nyomtatók beltéri elhelyezés esetén is legfeljebb fél-egy évig élvezhetők, mert kifakulnak. De az is lehet, hogy egy év alatt sokat fejlődtek a festékek, egy mai nyomtató már másfél évig is bírja a szobában.) Kültéren viszont bizonyosan legfeljebb egy kiállításnyi a tintasugaras nyomtatók élvezeti időtartama.

Ami természetesen nem a használhatatlanságot jelenti, hanem a rendeltetésze-

rű felhasználást. (Legfőjebb a digitális fényképezőgépet használók gondolkodhatnak el a „kattints és nyomtas” életérzés valószerűségén.) Részleges megoldást – két-háromszoros élettartam-hosszabbodást – jelent a különleges bevonat vagy garantáltan környezetálló nyomathordozó alkalmazása, természetesen lényegesen magasabb árárt.

Hasznosítás

Horribilis összegekbe kerülnének a hagyományos nyomdai eljárással készült nagyméretű, egyedi plakátok, információk grafikák. Ermiatt a tintasugaras technológia megjelenése előtt inkább egyedileg, kézzel állították elő őket, de még így is ezer dollárokból volt kifejezhető az árak – példányonként.

Magától értetődő, hogy a gyártók ezzel az árszinttel kalkulálva alakították ki mind a nyomtatót, mind a médium, mind a festékanyagok árát, azt értve ezen, hogy jellemzően a hagyományos nyomdai tarifák negyedébe-tizedébe kerül a tintasugaras nyomtató; és annál nagyobb a meg-

takarítás, minél nagyobb a méret, minél kisebb a példányszám.

A felhasználónak nem éri meg magát a technológiát megvásárolni, hanem szolgáltatásként juthat hozzá az általa igényelt (nagy) méretű grafikákhoz. Néhány, korábban grafikai tervezéssel foglalkozó cég vállalta a kockázatot az általában több millió forintba kerülő nyomtató megvásárlásával. Itt a megrendelő a koncepcióval jelentkezhet, és a kész nyomtatókkal távozhat. A szokásos PC-s és macintoshos szerkesztőprogramok már elő tudnak állítani A/0-s vagy esetenként még nagyobb műveket is, és az ügyfél ugyanúgy vihet kész állományokat, mint a nyomdába, mert a nagy formátumú nyomtatók általában postScriptesek. (Hasonlóképpen kell rendezni a betűtípusok problematikáját is...)

A fenti technológia eredeti tulajdonságok figyelembevételével számomra kisebbnek tűnik az a négyzetméterenként néhány ezer forintos ár, amennyibe az A/1-esnél nagyobb, fényes vagy bevonatos, avagy egyéb módon különleges nyomtatók kerülnek – csak a papír és maga a kinyomtatás. Az igazi felhasználóknak a jelek szerint megéri, mert a nagy formátumú nyomtatással foglalkozók eléggé túlterheltek a kiállítások idején.

Kenczler Mihály

Nagy formátumú nyomtatók

Ebben a tesztben A/3-as és nagyobb lapméretű, színes tintasugaras nyomtatókat vizsgálunk. Elsődleges szempontunk a valóságú képvisztaadás, a minél tökéletesebb fotóhűség. Igyekezünk a hazai piacon ismereteink szerint megtalálható gyártók mindegyikétől egy-egy készüléket beszerezni. Bár a választék valószínűleg nem teljes, reméljük, jól reprezentálja a szokásos, A/4-es lapméretnél nagyobb képek előállíthatóságának pillanatnyi esélyeit.

Alapvetően két irányzat különíthető el a nagy formátumú nyomtatásban: egyfelől a gyártók a hagyományos irodai nyomtatók nyomtatási felületét növelték meg, másfelől a tintasugaras rajzgépeket vértették fel a képnymtatáshoz szükséges képességekkel. Elsőként nézzük a „kicsik”, vagyis az asztali nyomtatók csoportját, amelyre az A/3-as és A/2-es lapméret a jellemző.

HP Deskjet 1100C

Nagyrészt a hagyományos tintasugaras nyomtatásban eljáró vállalatok képviselik magukat a nagyobb lapméretű asztali nyomtatók között. Néhány éves tétovázás után felismerte a területben rejlő lehetőségeket a Hewlett-Packard is: DeskJet 1100C típusú nyom-

tatójával, amelyet a HP Magyarországtól kaptunk kölcsön, már A/3-as oldalak is előállíthatók (1. kép).



1. kép. Az elkészült oldalak a bemeneti papírtartók fölé érkeznek a HP DeskJet 1100C esetében

Elsősorban irodai környezetbe szánja a HP a DeskJet 1100C-t, de a grafikai képességeivel egy éve jól bizonyító DeskJet

A Computerworld-Számítástechnika Nagy nyomtatók mellékletének elkészítésében közreműködtek:
Szlebig Andrea felelős szerkesztő
Horváth Miklós szerkesztő
Radnóti Ágnes tervező szerkesztő

Felelős kiadó: Biró István,
az IDG Magyarországi Lapkiadó Kft.
ügyvezetője

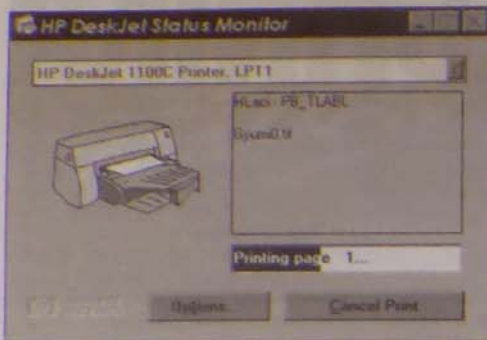
870-es fej a képnyomatással is megbirkózik. Különösen normál papíron jó a nyomtatási minősége, a C-REt árnyalat-

kiemelkedik a DeskJet 1100C a többiek közül, az a meghajtóprogramjába épített különleges szolgáltatások sokasága.

Nyomatni kétoldalasan lehet vele, a papír megfelelő visszahelyezésével, tüköryomtatással fölfelül, filmekhez. Nagyított nyomtatásnál a dokumentum átméretezése nélkül lehet nagyobb oldárnyomatni, egészen a több lapból álló – akár A/0-snál nagyobb összecsomagolható – plakátméretig (3. kép). Ennek ellentéte a papirtakarékos szórólappnyomatás, amikor több oldal anyagát tudjuk egy lapra elhelyezni (majd a lapot felvadászni). Hosszú dekorációs

képekhez hasonló, normál papíron a képek nyomtatása gyenge, inkább csak irodai grafikára felel meg. Bevontos papíron már jobb a fotók megjelenése, de csak – a nagyobb méret miatt egyébként is adódó – távoli szemlélődésnél lehet fotószerűnek nevezni. (Pötttyözött a nyomtatás, és a színárnyalatok is kicsit szürkébbek például a DeskJetéinél.)

Meghajtóprogramja a szokásos állítási lehetőségeket kínálja (5. kép), normál papíron a legjobb minőséget nem javasolja. Még A/2-es lapméretben is elfogadható a nyomtatás ideje, a leprellős



2. kép. Külön ablakban követhető a DeskJet 1100C nyomtatásának állása

képzésnek és a ColorSmart II automatikus színkorrekciónak köszönhetően. Képvjavító algoritmus (kisebb felbontású,

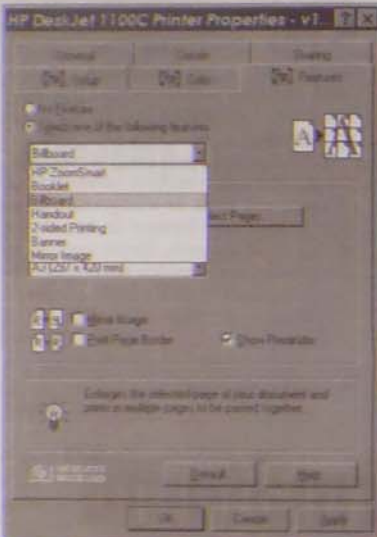
feliratokat (bannereket) lehet nyomtatni a HP speciális, lyuk nélküli leprellőpapírjára. Biztosan a leghasznosabb lehetőség a füzetyomtatás (booklet), amely a meghajtóprogram szintjén biztosítja – kétoldalas nyomtatással és megfelelő oldalsorrenddel – az összes oldal füzetté hajthatóságát.

Canon BJC-5500

A tintasugaras nyomtatásban nagy hagyományokkal rendelkező Canon is korábban megjelent az A/3-as nyomtatójával, de ezt a méretet még tovább növelte az A/2-es papírt is befogadó, tekintélyes helyigényű Canon BJC-5500-as formájában, amelynek az Ant Kft.-től kaptuk meg egy példányát néhány napra (4. kép).

Ebben az esetben is az előző nyomtatók adják a technológia alapját; a 4000-es sorozat vízálló, egy fejbe tehető fekete és háromszínű színes patronja használható a Canon BJC-5500-asban, amelyet fekete nyomtatáshoz nagyobb kapacitású egyszínűre cserélhetünk. Hozzá kell szokni a cserélgetéshez, mert a kis kapacitású patronok nagy fedettségű nyomatoknál (jellemzően a képek éppen ilyenek) hamar kifogynak.

Alapkiépítésben egy lapos kézi adagoló és a leprellő betolására szolgáló traktorszerkezet jár a BJC-5500-ashoz. Két,



3. kép. Extra szolgáltatások a DeskJet 1100C meghajtóprogramjában

például internetes képek minőségének növelése), az új sRGB színstandard támogatása, valamint az MMX-es programkód az újdonsága – többek között – a ColorSmart II technológiájának.

Három helyről veheti a papírt a DeskJet 1100C: 150 lap fér a normál adagolóba, felle maximum 10 oldalas második tartót is kialakítottak, és a kartonoknak való az egy lapos kézi adagoló a közel egyenes papírral. Ráadásul pigment alapú fekete patronjával a lézernyomtatókat közelítő minőségű és sebességű nyomtatásra képes (600 pont/hüvelyk a fekete felbontása, 300 pont/hüvelyk a színes).

Teszteléskor – ahogy a többi nyomtató esetében is – a Windows 95-ös meghajtóprogrammal elérhető képességeit vizsgáltuk a DeskJet 1100C-nek is. Minden nyomtatásnál egy állapotfigyelő ablak jelenik meg a képernyőn (2. kép), tájékoztatva a felhasználót a nyomtatás állásáról. Amiben



4. kép. Egy kisebb asztalt teljesen betölt a Canon BJC-5500

egyenként 100 lapos vágópapír-adagolóval egészíthető még ki.

Nyomatási minősége a Canon-elődö-



5. kép. Grafikai minőségbeállítások a Canon BJC-5500 meghajtóprogramjában

nyomtatás növeli a felhasználók körét, amelybe beletartoznak azok a CAD-programokkal tervezők is, akiknek a „kisebb” lapméret megfelel.

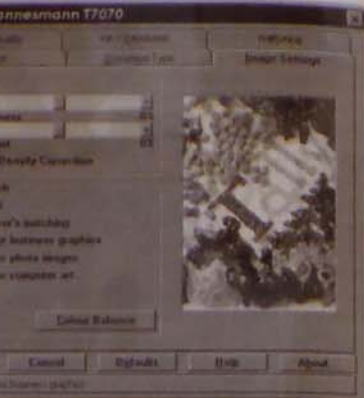
Tally T7070

Mivelhogy ez a készülék majd egy évvel öregebb a Canon BJC-5500-asnál, az, aki vet egy pillantást a Tally nyomtatójára (6. kép), rögtön arra gondol, hogy a Canon a Tallytól kapta a nyomtatóját. Nos, a helyzet fordított: a Canon fejlesztette a Tallynak a mechanikát, még a cégnek a Mannesmantól való elváltását megelő-



6. kép. Azért azonos a Tally T7070 külalakja a Canon BJC-5500-esével, mert mindketten ugyanazt a Canon-mechanikát alkalmazzák

zően. Miután a Canon felmérte a Tally sikerét, saját néven is kirukkolt az A/2-es nyomtatóval, kicsit alá is ígérve a Tally árának.



7. kép. Itt lehet (és némiképp kell is) korrigálni a képbeállítási értékeket a Tally T7070 meghajtóprogramjában

A fentebb leírt papírkezelési és technológiai ismertető emiatt a Tally T7070-esre is igaz. Amiért elkértük a Kvint-R Kft.-től, az a meghajtóprogramja. Amíg a Canon maga írta a BJC-5500-as meghajtóprogramját, addig a Tally olyan profikat választott, akik többek között az Epsonnak és a Lexmarknak készítik az illesztőprogramokat: az angliai Software 2000-t.

Normál papíron nagy minőségi javulás lett az eredmény, bár a nyomatok sötétebbek az átlagosnál (7. kép). Felületkezelt papíron is valamivel jobb a képminőség a BJC-5500-asénál, bár a hardver korlátait



8. kép. A Tally T7070 állapotfigyelője még a nyomtatás idejét is méri

programból nem lehet megszüntetni. Nyomatás közben feltűnik az állapotfigyelő program (8. kép), amelyből többek között a nyomtatás megszakítását, ismétlését is kérheti a felhasználó.

Még egy előnye van a Tally T7070-esnek: van macintoshos meghajtóprogramja. Egyébként a lapméretből származó minden előny és a kis patronkapacitás hátrányai ugyanúgy érintik.

Epson Stylus Color 3000

Korábban is meglehetősen sikerrel próbálkozott nagyobb lapméretű nyomtatókkal az Epson. Ennek a sorozatnak a legújabb és legnagyobb lapméretre képes képviselője az Epson Stylus Color 3000 (9. kép), amit az R. A. Trade adott kölcsön a vizsgálat idejére. Ebben a nyomtatóban az Epson Stylus



9. kép. Az asztali nyomtatók között az Epson Stylus Color 3000-es a legszélesebb

ban (10. kép). Nyomatás alatt még a meglévő tinta mennyiségét is ellenőrizni lehetett a felbukkanó állapotfigyelő programban (11. kép).

Képmínősége folytán ez a nyomtató nyomdai előkészítéshez, előzetes próbanyomatok előállítására is használható, igény esetén PostScript-modul, hálózati csatoló is rendelhető hozzá. Emellett a nagy formátumú képek egyedi, fotómínőségű előállítására is alkalmas.

800-asból megismert legújabb piezofej spricceli a gyorsan száradó tintát a tekintélyes űrtartalmú tintapatronokból. Az AcuPhoto árnyalatképzéssel (és a 720 pont/hüvelykes felbontással) az Epson Stylus Color 3000 a mezőny legjobb képmínőségét produkálta: fényes papíron fotónyomatásra (nem fotószerűre!) képes. Normál papíron értelemszerűen kicsit fakóbbak a színek, de ebben is az élvonalba tartozik az Epson nyomtatója.

Százlapos papírtálcá található a nyomtató elején, hátulra – például nagy feliratokhoz – leporellót és tekercspapírt is lehet tenni (és külön rendelhető tartozék a papírvágó). Az Epson nyújtja a legbőségesebb papíradagolási lehetőségeket a mezőnyben. Megfelelő papírtípusok szerepelnek az Epson kínálatában a bevonatos, fényes papíroktól a fóliákon át az üdvözlőkártyákig és vasalható matricáig.

Tesztelés során a már a Stylus Color 800-asnál megismert eponos beállításokkal találkoztunk a meghajtóprogram-



10. kép. Képmínőség beállítása az Epson Stylus Color 3000-es meghajtóprogramjában



11. kép. Talán a Stylus Color 3000-es állapotfigyelője nyújtja a legtöbb információt a nyomtatóról

CAD-programok kimeneti eszköze lehet, A/2-es méretig.

CalComp TechJET 5536

Elérkeztünk az állványos rajzgépekhez, amelyek közül a legalább A/0-s lapméretre képeket nyomtató tudókból próbáltunk ki néhány jellegzetes típust. A legelső rajz gép gyártójának, a CalCompnak egyik legújabb ilyen berendezését vizs-

gáltuk meg az ELSAT Kft. telephelyén (a nagy helyigény, szállítási gondok miatt inkább egy noteszgéppel felszerelkezve mi látogattuk meg a készüléket).

Többféle modellt gyárt a CalComp: egy részük inkább rajzgépeknek való kiépítettségű, de a TechJET 5536-os már a plot-temyelveken túl PostScript értelmezővel is rendelkezik (12. kép). Memóriája 16 megabájtos és 72 megabájtos bővíthető; az adatok gyorsabb, több helyről történő áttöltéséhez hálózati csatolóval is ellátták.

Kosárral felszerelt állványára tekercspapírt tehető, beépített vágója választja le az elkészült képet. Egyedi, vágott lapokra is nyomtathat azonban, A/4-es lapmérettől felfelé. Papírválasztékában a bevonatos mellett a fényes papír és a film is megtalálható.

Canon-fejlel nyomtatnak a CalComp rajzgépei, az 5536-os alapkiépítettségében négy, 44 milliliteres űrtartalmú patronból veszi a tintát. Négyezer félliteres, tartályos változattá is átalakítható a TechJET 5536, vagy eleve rendelhető ez a nagyobb tintakapacitású típus. Napfénynek kitett nyomatainak színállóságát külön vásárolható, UV-álló tinta alkalmazásával oldotta meg a CalComp.

Beállítható a TechJET 5536-os meghajtóprogramjában a szokásos lapméret, papírtípus és nyomtatási minőség mellett többek között a tinta típusa is (13. kép). Rendkívül egyszerű állapotjelző jelenik meg a nyomtatás indítása után (14. kép), amiből viszont kiderül, hogy a PC – a szokásos raszterizáláson kívül – némi előfeldolgozást végez a nyomtatás előtt. Ennek eredménye az egészen fényképszerű nyomat, améhez a színvilágot kalib-

(Folytatás a VI. oldalon.)

Számítástechnikai és Irodatechnikai Szolgáltató Kft.
1067 Budapest, Szondi u. 29. Tel.: 331-5358, fax: 302-5090

Canon

ANT Kft
a Canon nyomtatók
disztribútora

Canon
nyomtatók teljes típusválasztéka
tinták, patronok, spec. papírok
egyéb kellékanyagok
szaktanácsadás



Színes Bubble Jet nyomtatók

Hewlett-Packard

Az információterjesztés még mindig lassú és költséges?

Igen...,
...ha még nincs HP nyomtatója!



Várjuk tisztelt viszonteladóinkat!



RCE Kft., 1118 Budapest, Szurdok u. 1.
Telefon: 246-4050 Telefax: 246-4101


unix = élet

*Based on TPC-C results of the HP-UX 11.0 64-bit running on a single-node HP 9000 V2200 Enterprise Server and Sybase Adaptive Server 11.3 and SAP Benchmark results of 5, 100 users. UNIX is a registered trademark. ©1998 Hewlett-Packard Company

A UNIX az adatközpont szíve. Csak a HP UNIX programjai teszik lehetővé, hogy Ön a legbonyolultabb felhasználási módokat is megbízhatóan alkalmazhassa.* Segítséggükkel gyorsan és pontosan áramoltathatja az információkat vállalkozása különböző



©1998 HP



unix = hp

területei között, így könnyedén hozhatja meg az üzletmenet fejlesztését szolgáló döntéseit. És ez a szív nem hagy ki egyetlen ütemet sem. További információk az Interneten: www.hp.hu, és www.hp.com/go/unix. Hewlett-Packard hot-line: 343-0310.

→ Folytatás a III. oldalról.

rálni kell, mint mindegyik ilyen nagy formátumú nyomtatónál, rajzgepnél. Persze most a nagyobb méretek miatt a kép öss-



12. kép. Két alkalmazási lehetőség a CalComp TechJET 5536 számára: a térképszet és a képkészítés

hatását, színhűségét néztük, a pöttyözöttséget közelről vizsgálva a 360 pont/hüvelykes felbontás mintázata azért látható.

ENCAD NovaJet Pro 42e

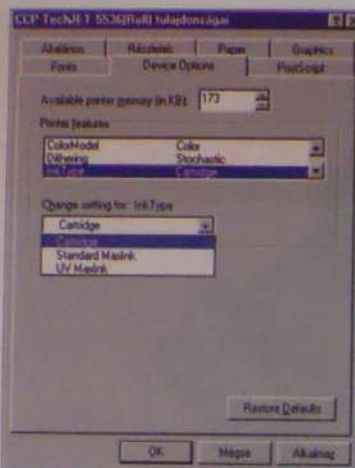
Évekkel ezelőtt, a nagy formátumú, tintasugaras nyomtatás ismerté válása előtt, egy kiállításon kaptunk egy fényes papírra, NovaJettel készült tigrisfejnymatot, amelynek fotószerűsége akkoriban még ritkaságszámba ment. Azóta többször próbáltunk NovaJet-rajzgépet tesztelni,

de valahogy eddig nem jött össze. Ezért a fentebb említett méretbeli nehézségek ellenére megkértük a Digit Számítástechnika Bt.-t, hogy néhány napra hozzon el Tesztlaborunkba egy ENCAD NovaJetet.

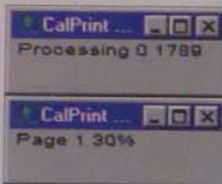
Megkaptuk a „kisebbiket”, a NovaJet Pro 42e-t, amely szétcszedve is alig fért el a teherliftben (15. kép). A/0-s oldalak könnyedén nyomtathatók ezzel a 108 centiméteres nyomtatási szélességű rajzgéppel, de a jelenlegi legnagyobb szélességű ilyen berendezés ennek a bátyja, az ENCAD NovaJet Pro 60e a maga 152 centiméteres papírszélességével (csak méretében különbözik).

Nyolc megabájt memória az ENCAD NovaJet Pro 42e alapkiépítése, amely 64 megabájttal növelhető. Saját raszteres letárolás mellett a HPGL utasításait érti, és a párhuzamos csatolóját hálózati illesztővel lehet külön megrendelésre kiegészíteni. Tekerescsopajtosítója és automatikus feltékerője folyamatos működést tesz lehetővé, megadható szárítási idővel. Beépített vágószerzőjével a beállításától függetlenül levághatók az elkészült képek. Vágott papírra is nyomtathatunk a NovaJet Pro 42e-vel, lefelé A/4-es méretig bezárólag.

Négy (300 pont/hüvelykes felbontású) fejt külön erre a célra fejlesztette a



13. kép. Eszközbeállítások a CalComp TechJET 5536 meghajtóprogramjában



14. kép. A CalComp TechJET 5536-os állapotjelzőjének két picinyke arca

Lexmark (!), és dupla csöves folyamatos tintautántöltő köti össze a félliteres tartályokkal. Ezáltal gyors az ültetés másik tintarendszerre, például kültéri nyomtatókhoz egészen más tinta kapcsolható a megfelelő csövekhez, mint ami a beltéri nyomtatókhoz való. Háromféle tinta kapható hozzá egyébként: a beltéri, a vízálló és az UV-fényálló változat. Ennek megfe-

lően különleges, az időjárásnak is ellenálló műanyag alapú „papírokat”, vásznakat is találunk a papírválasztékban a fényes, félfényes, bevonatos és egyéb papírtípusok bősége mellett.

Meghajtóprogramja is felkínálja ezt a választékot (16. kép) a papírméret és a nyomtatási minőség szokásos beállításai mellett. Különösen a fényes papíron láthatunk fotószerű eredményt, bár a színbeállításokra itt is ügyelni kell. Külön képraszterizáló programot (Software RIP-et) is kaptunk kipróbálásra, azzal még szebb képeket lehetett készíteni. (Ez persze igaz a másik három rajzgépre is.)

HP DesignJet 2500CP

Különválasztotta a Hewlett-Packard a rajzgépeket a nagy formátumú nyomtatóktól, és a kimondottan hivatásos célú posztermymontásra két típust kínál: az A/0-s lapméretű DesignJet 2500CP-t és az A/1-es DesignJet 2000CP-t. Külső helyszínen vizsgáltuk meg a HP DesignJet 2500CP képességeit (17. kép): az R-Copy JetLine szakárházba látogatunk el.

Húsz megabájtos (68 megabájttal bővíthető) memóriával és 2 gigabájtos beépített merevlemezrel szállítják a DesignJet 2500CP-t. A merevlemezre fontokat lehet letölteni, a színbeállítások és a nyomtatott képek is ide kerülnek, ezáltal egyszerű letöltés után tetszőleges számú példányt lehet kinyomtatni a küldő gép további „zaklatása” nélkül. Rése az alapkészüléknek a hálózati csatoló és a PostScript értelmező. Ennek megfelelően postScriptes meghajtóprogrammal küldhetők el a



Tektronix színes nyomtatók A/0-s méretig

Három eszköz egyetlen A/0-s méretű nyomtatóban: proof-készítő, plakátnyomtató bármilyen hordozóra és száraz levilágító!

Phaser600

Keresse a viszonteladóknál!

MTI-Informatika Kft.
1025 Budapest, Pálffyú. 41.
Telefon: 325-9776, 335-5279 Telefax: 345-0064

BUSINESS DATA BUDAPEST KFT.
1011 Budapest, Vám u. 1/A
Telefon/fax: 201-2547, 214-2180
http://www.datanet.hu/business-data



05/08

Elsőkézből használtan eladó egy

Xerox 4520

nagy teljesítményű lézernyomtató

Jellemzők:

- ◆ Nyomtatás A/3 méretig
- ◆ 20 lap/perc (A/4)
- ◆ 600 dpi
- ◆ 50 000 lap/hó terhelhetőség
- ◆ 3x250 lapos adagoló
- ◆ univerzális adagoló (boríték, fólia, karton)

Tel.: (1) 350-0479, Fax: (1) 270-9066

Előfizetési
ügylekben
kapcsolat
az IDG-hez
Zöld számon keresztül
06-80-200-263

Hetente csütörtökig: 9-18.30-ig
Pénteken: 9-15-ig

IDG

Dette iNteRNeTTo veldig bra. Vi kan diskutere som om vi er på pub. På Ungarsk kaller vi det "kocsma". Hele landet kan krangle med hverandre. Men vi er blitt mer og mer internasjonale. Meste parten heier på Ferencváros. Så jeg si til alle fans av FTC se etter iNteRNeTTo på dataen under Fociforum. Men husk på en ting, i denne puben blir en ikke full.

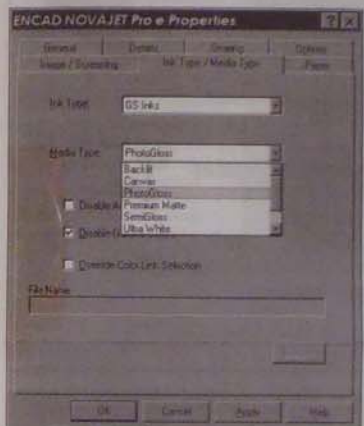
<http://www.internetto.hu>



15. kép. A tekintélyes méretű ENCAD NovaJet Pro 42e bal oldalán látható, mennyi festék van a tartályokban

képek, ez a program az Adobe szokásos beállításait kínálja (18. kép).

Speciális, 42 milliliter őrartalmú HP-patronok tartalmazzák a 600 pont/hüvely-



16. kép. Tinta- és papírválasztás a NovaJet Pro 42e meghajtóprogramjában

kes fejeket. Érzékelve a festék fogyását, a fejek elvonulnak „tankolni” a nyomtató oldalába épített külön tartályokból, így küszöbölték ki a tintakifogyást. A HP festékkínálatában a hagyományos festék mellett az UV-álló készlet is megtalálható.



17. kép. Méretei indokolják, hogy miért mi látogattuk meg a HP DesignJet 2500CP-t, és nem a készülék a Tesztlabor

HP-ék a vízállóságról nem a festék tulajdonságai révén gondoskodtak, hanem speciális bevonatú papírt fejlesztettek ki, olyat, ami a festéket magába szívja, a vizet meg nem. Természetes a bevonatos, fényes papírok, a filmek jelenléte a választékban. Tekerescpapírra és egyedi la-

pokra itt is nyomtathatunk, a papírvágó is beépített tartozék.

Előre hangolt színkorrekciós beállítások mellett vizsgáltuk a DesignJet 2500CP képességeit, és így az eredmény meggyőző volt. Nem csak a nagyobb felbontás miatt, de a fényes papíron készült nyomatok teljesen fotószerűek, színgazdagok lettek.

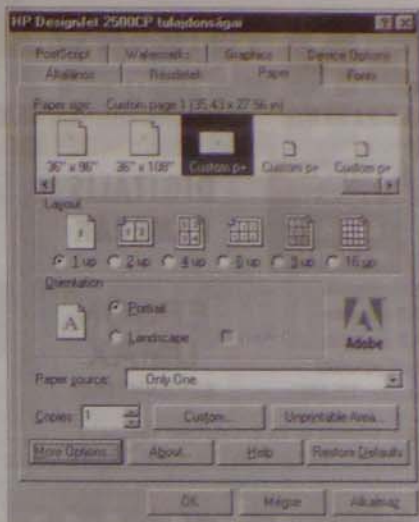
Tektronix Phaser 600 Plus

Kicsit kilóg a többi nyomtató közül a Tektronix Phaser 600-as készüléke. Nem a mérete folytán, mert vele is A/0-s képek készíthetők, hanem a tintája különleges: olvasztott viaszból áll össze a kép (19. kép). Ezzel együtt tintasugarasnak nevezhető, nagy formátumú képnymtatásra való, amiért is meglátogattuk az MTI-Informatika Kft.-t egy vizsgálat erejéig.

Van egy „sima” Phaser 600-as nyomtatója is a Tektronixnak, nekünk a kibővített tudású 600 Plus-t volt módunk kipróbálni. Ebben 40 megabájtnyi memória és 1 gigabájtos merevlemez található alapkiépítésben (a merevlemez adja itt is az újranyomtatás lehetőségét, illetve tárolja a színkezelési beállításokat). Adobe PostScript Level 2 még a lapleíró nyelv a HPGL-emuláció mellett, és Ethernet vagy Token Ring hálózati csatló jár hozzá. A Tektronix Phaser 600 Plus használható egyszerű nyomtatóként, egyenként adagolva a papírt, és tekereses, vágókeses üzemből egyaránt.

300 pont/hüvelykes osztású fúvóca-csoportok viszik egy hengerre a megolvadt viaszt a Phaser 600 Plusban, és onnan az előmelegített papírra nyomódik a kész kép. Ennek a technológiának az az előnye, hogy mindig viaszosan fényes felületet eredményez, a lap mindkét oldalára lehet nyomtatni, és a nyomtatható színek tartománya valamivel nagyobb a tintasugarasokénál. Ha megfelelő színvilágot választunk ki a postscriptes meghajtóprogramban (20. kép), a mi tapasztalataink is igazolták az élénk színek, a fotószerű hatás meglétét a nyomtaton, még a hagyományos papírok esetében is.

Másik erőssége a technológiának, hogy nem csak papírra lehet nyomtatni vele. A Tektronix is kínál természetesen fényes és matt papírokat, filmeket ehhez a nyomtatójához, de megjelenik az öntapadós fólia mellett a vászon is a listában. Láthatunk gyönyörű mintanyomatot selymen és alumíniumfólián, azaz bármire nyomtathatunk, amin a viasz megtapad. Ráadásul garantáltan vízálló a festék, csak a hordozót kell hozzá körültekintően megválasztani, a várható környezeti viszonyosságoknak megfelelően. Jó fedettségé következtében alkalmaz-

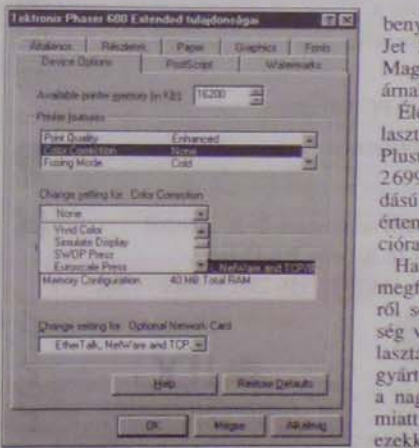


18. kép. Tetszőleges papírmérettel lehet optimalizálni a papírfogyasztást a HP DesignJet 2500CP meghajtóprogramjában (akárcsak a többieknel)

ható például nagy plakátok színre bontott nyomdai filmjeinek előállítására, mert itt a (szokásos nyomdainál) kisebb felbontás nem akadály. Persze ekkor a végső próba-



19. kép. A Tektronix Phaser 600 bal oldalán követhető, pótolható a viasz fogyaása



20. kép. A Tektronix Phaser 600 meghajtóprogramjának színkorrekciós képességei

nyomatot is el lehet készíteni a Tektronix Phaser 600-assal.

Értékek

Többféle felhasználási területe lehet a nagy formátumú nyomtatóknak. Az asztali méretű berendezéseket főleg irodákban, grafikai műhelyekben, kisebb felületigényű CAD-munkahelyeken hasznosítják, a nagyobbak alkalmazása többek között térképészeknek, reklámirodáknak, tárgy- és helyszíntervező műhelyeknek, nyomdák-
nak lehet jó befektetés.

Nem könnyű sorrendet felállítani a vizsgált készülékek között, mindenképpen külön kell választani az asztali nyomtatókat az állványos nagy rajzgépektől. A kicsik közül minőségben kiemelkedik az Epson Stylus Color 3000-es, de az ára is a legmagasabb: az R. A. Trade-től kapott adat szerint 431 ezer forintba kerül. Kiemelhető a HP DeskJet 1100C szolgáltatás-
választéka; igaz, csupán A/3-as lapméretben nyomtat. A HP Magyarország a DeskJet 1100C javasolt végfelhasználói árát 110 ezer forintban adta meg.

A/2-es lapméretű a Canon BJC-5500: 152900 forintba kerül például az Ant Kft.-nél. Az ismertebb okból kicsit drágább nála a Tally T7070: 164600 forint az ára a Kvint-R Kft.-től származó információ szerint.

Nem ilyen egyértelmű a helyzet a „nagyok” között, ahol kisebb a minőségkülönbség. A legolcsóbb a csapatban a CalComp TechJET 5536-os: az EL-SAT Kft. 1130000 forintba becsüli a végfelhasználói árát. Kiemelhető az ENCAD NovaJet Pro 42e-nek a képminősége mellett az egyszerű tintaváltással támogatott széles tinta- és papírválasztéka: 3499000 forintba kerül a Digit Számítástechnika Bt.-nél. A legnagyobb felbontású, igazi fényképbemomását keltő képeket a HP DesignJet 2500CP-vel lehet előállítani; a HP Magyarország javasolt végfelhasználói árak 2300000 forintot adott meg.

Élénk színei, különleges alapanyagválasztéka emelik ki a Tektronix Phaser 600 Plus-t: a Business Data Budapest szerint 2699000 forintba kerül ez a kibővített tudású berendezés. (Minden ár áfa nélkül értendő, és az ismertett alapkonfigurációra vonatkozik.)

Ha már az áraknál tartunk, nem szabad megfeledkezni az üzemeltetési költségekről sem. Minőségi képességekhez szükség van a megfelelő papírra és tinta kiválasztására, amikből viszont mindegyik gyártó bőséges kínálatot nyújt. Pontosán a nagy felületek, a különleges anyagok miatt a tinta- és papírfogyás jelentős, ezekkel a költségekkel is számolniuk kell az üzemeltetőknek, felhasználóknak.

Horváth László

EPSON

TERMÉKEK TELJES VÁLASZTÉKA

**QWERTY
COMPUTER**

Alapítva: 1984-ben

Stylus COLOR

300 720 dpi 29 900Ft

400 720 dpi 39 900Ft

600 1440 dpi 54 900Ft

800 1440 dpi 84 500Ft

1520 1440 dpi 180 500Ft

3000 1440 dpi 409 900Ft

Stylus Photo 720 dpi 6 szín color 105 500Ft

**KELLÉKEK,
EPSON,
RENKER,
PAPIROK****DIGITÁLIS
KAMERÁK****EPSON
UMAX
SZKENNEREK**

PostScript opció

A3 nyomtatás

A2 nyomtatás,

színenként cserélhető nagyméretű patronok!

EPSON SZAKÜZLET 1114 Bp. Bartók B. út 9. Telefon: 166-5419
Faxinfo árlistákkal: 166-8292 www.qwerty.hu nyitva: h - p 10-18 h

05103

OTP akció**printer
center**

Budapest XIII. Béke út 93. Tel.: 1297-237, 1290-646

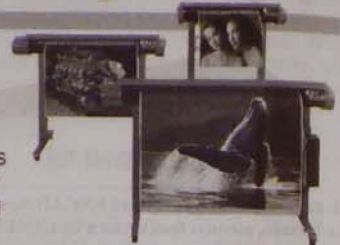
09104

**ENCAD
NOVAJET. PRO 60e**

- a leggyorsabb poszternyomató a tintasugaras kategóriában
- a legnagyobb nyomtatási szélesség
- folyamatos tintautántöltő rendszer
- kül- és beltéri alkalmazhatóság

**ENCAD
NOVAJET. PRO**

- a leggazdaságosabb tintasugaras poszternyomató
- folyamatos, működés közben is utántölthető tintapótló rendszer
- kül- és beltéri alkalmazhatóság

**ENCAD
Croma 24"**

- A1 méretű vonalas rajzoktól a fotonyomatásig
- megnövelt képminőség, gyors sebesség
- PC/MAC és PostScript komp.
- hihetetlenül alacsony ár

**ENCAD
CADJET.2**

- nagysebességű egyszín nyomtatás 600x600 dpi-ben
- 256 színű színes nyomtatás
- tekercs vagy vágott (A4-A0) papír
- meglepően egyszerű kezelhetőség
- felügyelet nélküli nyomtatás

**MIKROPO COMPUTER**

1065 Budapest, Nagymező u. 51. • Telefon: 153-0111 • Fax: 269-0151

05104

SZÁMÍTÁSTECHNIKA **PC WORLD** **Pc-X** iNteRNéTto*Kedves Olvasó!***Mit tegyen, ha**

- elő szeretne fizetni lapjainkra
- újságjaink régebbi számaint szeretné megvásárolni
- számítástechnikai könyvek iránt érdeklődik
- problémája van előfizetésével
- CD-je sérülten érkezett

Fáradjon be vevőszolgálatunkhoz!

1012 Budapest, Márvány u. 17.

(Bejárat az Alkotás utca felől)

Nyitva: H-P 12-18-ig

Írjon az 1537 Budapest, Pf. 386 címre.**Faxoljon** a 156-9773 telefaxszámra.**Hívja fel**

előfizetési ügyekben: az ingyenes 06-80-200-263

zöld számot. H-CS 8-16.30 óráig, P 8-15 óráig.

egyéb ügyekben: a 156-0337, 156-2582 számok 322-es mellékét.

IDG
terjesztési osztályiNteRNéTto **Pc-X** **PC WORLD** SZÁMÍTÁSTECHNIKA

PARTI NAGY LAJOS ELŐSZAVÁVAL

iNteRNéTto
Zsargon
zsargon.internetto.hu

Gyűjtötte: Nyíró András

Ára: 490 Ft

MEGJELENT!

Hívja az ingyenes zöld számot: 06-80-200-263