



SZÁMÍTÁSTECHNIKA

NEMZETKÖZI INFORMATIKAI HETILAP XIII. ÉVFOLYAM 12. SZÁM 1998. MÁRCIUS 17. ÁRA: 112 FORINT

PC-pecérek kíméljenek!

Ebben az évben végleg bebizonyosodik majd, jó-solja cikkünk szerzője, hogy a karcú ügyfelek – NC-k, NetPC-k és Windows-terminálok – sikerrel indulhatnak ugyan néhány piaci szegmensben, például a buta terminálok leváltása terén, de ennél többre nem vihetik

13-14. oldal

Netscape-telenség a szoftverpiacon?

A Netscape a két lehetséges stratégiából – rávenni a Microsoft vetélytársait, hogy az ő böngészőit és kiszolgálóit válasszák, vagy megnyerni magának a felhasználó vállalatokat – egy harmadikat választott, véli írásunk, és e választás következményeit fejteti

16. oldal

Apró cseppek, szép színek

Testlaborunk megvizsgálta a HP DeskJet 720C-t, a Hewlett-Packard egyik legújabb, windowsos környezetbe, rodai felhasználásra szánt, fejlett színkezelésű lintaugaras nyomtatóját, s ezúton közli tapasztalatait

17. oldal

Nem csak adatbázis-kezelés

Az Oracle-nek az NCA háromrétegű architektúrájára épülő módszeréről – a hálózati adatbázis-kezelésnek erről a jellegzetes irányzatáról – olvashatnak ebben az írásban, meg arról, hogy hogyan való-sítható ez meg a Developer/2000-rei (programkaszettával vagy anélkül)

18-19. oldal

Konferenciák és bemutatók sorozata

Az Internet palaxis '98-on járt munkatársunk összefoglalja, mit hallott a konferenciákon az államigazgatás képviselőitől és a hálózat tartalmi kérdéseivel foglalkozó vállalkozások irányítóitól

25. oldal



Március 3-án Amszterdamban hagyományos Pre-CeBIT rendezvényén mutatta be a március közepén megrendezendő hannoveri vásáron széles körben szereplő újdonságait a nemzetközi szakszajtónak a Philips. A multinacionális cég újdonságai közül kiemelkedő az a Synergy névre keresztelt kiegészítő egység, amely az Ilium nevű GSM telefonhoz illesztve alkalmazható teszt az elektronikus levelek küldésére és fogadására, az internet elérésére és faxolásra. A bemutató részleteiről írott tudósításunk a 4. oldalon olvasható

Nagyhatalom a titkosításban

A Network Associates (NA) 300 millió dollárért megvásárolja a Trusted Information Systemet (TIS). A részvény alapú ügyletben hozzájut a TIS védőgátlójához, behatolásfigyelő rendszeréhez és titkosításkulcs-visszaállító technológiájához; ez utóbbi az egyetlen olyan termék a piacon, amelyet az amerikai kormányzat kereskedelmi használatra engedélyezett. Mint ismeretes, az NA tavaly decemberben megvette a nyilvános kulcsú posta- és állománytitkosító szoftveréről híres Pretry Good Privacyt.

E két felvásárlással megerősödve Bill Larson elnök-vezérigazgató szerint az iparág legnagyobb titkosítószoftveres cégévé vált.

Az NA most teljes készletet kínálhat biztonsági eszközökből, de még integrálnia kell azokat eredeti eszközeibe, a NetToolsba. Ha ez sikerül, egyetlen biztonsági vezérlőpulttal menedzselhető majd a víruselhárító szoftverek elosztása, konfigurálható a védőgát, végezhető a rendszerfelügyelet, valamint az elektronikus posta biztonságát előírásokkal való megerősítése.

Az IBM-é a GE erőforrás-kihelyezési üzletága

Március 4-én több milliárd dolláros üzletkötésről adott hírt az IBM: a hónap végén érvényre lépő megállapodás értelmében felvásárolja a GE Capital erőforrás-kihelyezési üzletágát. A stamfordi székhelyű GE Capital a General Electric Co. teljes tulajdonú leányvállalata. Minderől Steve Huhn, az IBM Global Services üzletfejlesztési elnökhelyettese tájékoztatta az IDG News Service San Francisco-i irodáját. Egy másik megállapodás is szü-

letett a két cég között: az IBM tíz esztendőre vállalta a GE Capital saját adatközpontjának, illetve hálózatiüzemeltetési műveleteinek a menedzselését. Ahogyan az lenni szokott, egyik fél sem árult el részleteket a tranzakció pénzügyi hátteréről. Huhn mindössze annyit mondott, hogy leginkább a McDonnell Douglas-szal tavaly kötött erőforrás-kihelyezési üzlet nagyszágrendjével (3 milliárd dollár) mérhető az IBM mostani bevásárlása.

De Benedetti eladja részvényeit

Arra készül Carlo De Benedetti, hogy eladja az Olivetti SpA-ban még meglévő 4,3 százaléknyi részvényét. Ezzel az utolsó köteleket is elvágja attól a cégtől, amely húszévi vezetése alatt egy fűrógépgyártó vállalatból információtechnológiai és távközlési vállalkozássá nőtte ki magát. De Benedetti heteken belül sort kerít részvényei eladására, jelentette ki a Financials Timesnak adott interjújában.

„Nem akarok új kalandokat. Nem látom értelmét, hogy újabb kihívásokkal nézzek szembe” – mondta a 63 éves De Benedetti.

De Benedetti 1978-ban lett az Olivetti fő részvényese és vezérigazgatója. A szakmában sokat kockáztató emberek ismerték, aki nagy bátorsággal vezette be cégét a távközlési piacra. Az Olivetti mobiltelefon-szolgáltató leányvállalata, az Omnitel Pronto Italia törte meg a Telecom Italia monopóliu-

mát, és immár 2,5 millió előfizetőt mondhat magáénak. A sikerek mellett azonban érték kudarcok is: 1996-ban, az elhúzódó pénzügyi nehézségek hatására megvált elnök-vezérigazgatói posztjától.



Március 6-án adta hírül a houstoni Compaq Computer, hogy a vártnál kedvezőtenabb eredménnyel lesz kénytelen zárni az 1998-as év első negyedét. Míg 1997 első negyedévéért 387 millió dolláros (részvényenként 1,36 dolláros) nyerelességgel fejezik be, addig a mostani három hónap valószínűleg nullszaldóval ér véget. Earl Mason, a cég rangidős elnökhelyettese, egyben pénzügyi főnöke az észak-amerikai ke-

reskedelmi piac gyengülődésével magyarázza a visszaesést. Egy másik, San Francisco-i hírből származik az az információ, mely szerint 1998 első negyedévének árbevételénél nagyobbot teljesített a tavalyi megfelelő tárgyidőszakban jegyzett értékek, azaz várhatóan 4,8 milliárd dollár körül lesz. Eckhard Pfeiffer változtatni a Compaq piacának bővülését jó-solja az idei évre.

Az Informix közléte végleges, auditált eredményét az 1997-es évre. A december 31-én véget ért időszakban 662,3 millió dolláros árbevétele lett ezért a kaliforniai adatbázis-fejlesztő cég, ez az érték 9 százalékkal alacsonyabb, mint az 1996-os forgalom. Az 1997-es pénzügyi

évet 356,5 millió dolláros veszteséggel zárta az Informix, míg egy évvel korábban csak 73,5 millió dolláros mínusszal kellett számolnia.

Leközösített posztjáról a Sun Microelectronics elnöke, Cher Silvestri. Amíg nem szól a kiadott hivatalos sajtónyilatkozat, hogy miért távozik Silvestri, csupán annyit közöl, hogy ezúttal Mel Friedman látja el az elnöki teendőket. Friedman korábban elnökhelyettesi rangban dolgozott, mostantól viszont közvetlenül Edward Zandornak, a Sun operatív főnökének köteles beszámolni.

(E hét lapszámunkban a 31. oldalon folytatódik az IDG TELEX.)

EPSON Stylus™ COLOR 800 AKCIÓ!

- Fotómínőség már alapkiépítésben
- gyors felszívódású tinta
- kitűnő ár/teljesítmény arány

720 dpi

EPSON® Stylus™ COLOR 300 35.500 Ft - 29.900 Ft*
(csak windows)
EPSON® Stylus™ COLOR 400 56.900 Ft - 39.900 Ft*
(csak windows)

1440 dpi

EPSON® Stylus™ COLOR 600 69.900 Ft - 53.900 Ft*
EPSON® Stylus™ COLOR 800 99.900 Ft - 73.900 Ft*
EPSON® Stylus™ COLOR 1520 (A2) 189.900 Ft*
EPSON® Stylus™ COLOR 3000 (A2) 446.000 Ft*



Kiszárolag importőr TRADE
Fax: 06 (23) 417 310
EPSON HOTLINE: 06 (23) 415 295

Az árak Áfa nélkül értendők!

EPSON®



9 770587 151006

TERMÉKEK

Két új taggal bővítette belépő szintű munkacsoportos kiszolgálóinak családját a Sun. A Sun Enterprise Ultra 55-t 270 Megahertzes, 64 bites RISC UltraSparc processzor hajtja, memóriája 512 megabájtos, tárkapacitása 4,2 gigabájtos; hasonló processzor építettek a 10S jelű modellbe is, amelynek memóriája és merevlemeze az előbbi kiszolgálóéval azonos kapacitású, csak processzora 300 megahertzen kevesebbet.

Mindkét gép elsősorban a kisebb üzleti vállalkozásokat célozza meg, és Solaris operációs rendszerű. PCI sínjeik másodpercenként legfeljebb 300 megabájti adatot képesek kezelni, és mindkét kiszolgálót ellátnak 10/100Base-T Ethernet csatlakozással is. A gépekhez mellékelik a Solaris Web Startot vagy egy webes telepítőszoftvert.

Új, munkaállomás szintű, két processzorral is működtethető PC-ket jelentett be az NEC. A PowerMate Professional 9000 Series tagjai az Intel Pentium II-esire épülnek, operációs rendszerük a Windows NT 4.0.

A PC-k AGP grafikus kártyával és az NEC számítógépes részlege által kifejlesztett hardver-szoftver felületei készlettel kerülnek piacra. Megrendelésre szállítják őket, a felhasználók hétéfélé konfiguráció közül választhatják ki a számukra legmegfelelőbbet. A gépek processzora 266, 300 vagy 333 megahertzes lehet, a grafikus alrendszert AccelStar II vagy AccelEclipse II lehet, a merevlemezek kapacitása 6,4–8,4 gigabájt között változhat, de kapható maximum 9,1 gigabájtos SCSI-3 merevlemez is; a rendszermemória legalább 64, legfeljebb 512 megabájt ECC SDRAM-ot tartalmazhat; gyorstárolójuk 512 kilobájtos; felszerelik őket a 3Com 10/100 Ethernet, Wake-On-LAN funkcióira is képes hálózati csatlakozójával; s mindezeket egy ATX minitorony házba építik be.

Márciustól az AcerAltos 930-ast előre telepített BackOffice Small Business Serverrel hozza forgalomba az Acer. Szintén újdonság, hogy e típus az Acer saját fejlesztésű, kis (2–25 fős vállalatok) üzleti vállalkozásokat célzó kiszolgálószoftverét is tartalmazza.

Hamarosan új taggal bővül a terméksalád: az AcerAltos 300-ast egy 133 megahertzes (166, illetve 200 megahertzesre továbbfejleszthető) Pentium II köré építik. Új, külső RAID tárolóeszköz is bejelentett a cég: az AcerAltos ES400-ast március végén kezdik el szállítani.

Ezer dollárnál olcsóbb Deskrp PC-ket hoz piacra a Compaq az EMEA régió kibontakozóban lévő piacára,

így Magyarországon is. Az egyelőre kizárólag e helyeken, de hamarosan az ázsiai új piacokon is forgalomba kerülő Deskrp 1000-esek induló ára monitor nélkül 749 dollár. A belépő szintű modellt 200 megahertzes Pentiummal, 16 megabájt RAM-mal, 1,6 gigabájtos merevlemezrel és előre telepített Windows 95-tel szállítják. Az új gépcsaldával elsősorban a kis- és középvállalkozásokat, valamint a fogyasztói réteget célozzák meg.

Bejelentette új 3D-s grafikus gyorsítópajkáját, a Riva 128ZX-et az Nvidia. Egy több évre szóló partneri egyezménynek megfelelően az új lapkát a Taiwan Semiconductor Manufacturing Company gyártani az Nvidia jelenlegi gyártópartnerre, az SGS-Thomson mellett. A Riva 128ZX kezeli a kétszeres gyorsítású grafikus portokat, és egy 128 bites grafikus utasítás-csatornát állít a nagy teljesítményű grafikus alkalmazások szolgálatába. Tömeggyártása a második negyedévben indul meg.

Merevlemezek új sorozatát dobta piacra az IBM: kapacitásuk 4,5–18,2 gigabájt között változik, a leggyorsabb modellt másodpercenként 10000 fordulatra képes. A termékekkel a NetFinit 7000-es kiszolgáló, a NetFinit EXP10 Rack Storage Enclosure és a PC Server 330 tárkapacitását kívánja növelni a gyártó. Az új merevlemezek között van egy áprilisra ígért, 9,1 gigabájtos, 7200 fordulat/másodperc sebességű, 1 hüvelyk magas egység a NetFinit 7000-eshez és a PC Server 330-ashoz; egy 18,2 gigabájtos, mindhárom termékben használható félmagas modell, amely márciusban jelenik meg; a NetFinit kiszolgálóba és a tárológységbe szánt, 4,5 gigabájtos, illetve a 9,1 gigabájtos, 10000 fordulat/másodperc sebességű tárolók már kaphatók.

Olyan GSM-rádiókártyát bocsátott ki a Compaq, amely lehetővé teszi a hálózati csatlakozást a Type II, illetve Type III PC-kártyás bővítőhellyel rendelkező, Win95 vagy NT alapú noteszgépek használóinak. A Compaq és az Ericsson egy éve kötött szövetségének első gyümölcse az egy mobil telefon és egy adatmodem funkcionalitását magában ötvöző SpeedPaq. Az online kapcsolódást a kártyához adott társaszoftver biztosítja, mely PIN-kódot kér a felhasználótól még a hívás kezdeményezése előtt. A Compaq azt tervezi, hogy a SpeedPaqet szerves egységbe illeszti Armada és Presario noteszgépeivel.

KITEKINTÉS

Júliusban hozza forgalomba első olcsó, alkalmazáspécifikus számítástechnikai eszközeit az Acer-csoport. Az XC-

eszközöket a tajvani gyártó az általa 3E-nek (education, entertainment, electronic commerce) nevezett piacra, vagyis az oktatás, a szórakoztatóipar és az elektronikus kereskedelem területére, szánja. Alkalmazáspécifikus információi készülékeit a cég 200–500 dollár körülű, azaz jóval egy hagyományos PC alatti áron kívánja piacra hozni. Tervezésükből adódóan az XC-k a személyi számítógépeknél egyszerűbben lesznek használhatók.

Áprilisban kezdi el szállítani az NEC első 14,1 hüvelykes aktív mátrixos képernyőjének mintapéldányait. A noteszgépekbe szánt TFT-megjelenítő hasznos képernyőterülete körülbelül akkora, mint egy 16 hüvelykes katódcsőes monitoré. Maximális felbontása 18 bites színkezelés esetén 1024x768 képpont. Mivel a képernyőmódul külső mérete 298x225x6,4 milliméter, tömege pedig alig több, mint fél kiló, laposabb és könnyebb is, mint az NEC 13,3 hüvelykes hasonló modulja. A tervek szerint a kezdetben havi 20 ezer darabos tömeggyártás májusban indul.

Megkezdte a 64 megabites szinkron dinamikusan RAM-ok mintapéldányainak szállítását az NEC. A memórialapka egy 86 tús TSOP (Thin Small Outline Package) Type II áramkör, mérete és energiafogyasztása alacsonyabb a régebbi DRAM-okhoz képest. A tömeggyártás várhatóan ez év júliusában indul.

SZÖVETSÉGEK

Bejelentette az AMD, hogy két éves gyártói megállapodást kötött az IBM-mel, amelynek eredményeképpen „valamelyest fozkossa” az Austinban lévő Fab 25 K6-gyártó kapacitását. Az IBM 1998 harmadik negyedévében kezdi el a félévezetőszeletgyártást, a tervek szerint az első lapkák a negyedik negyedévre készülnek el. Ipari elemzők szerint ha az AMD-nek nem sikerül megoldania még a harmadik negyedévig K6-os termelési problémáit, akkor nem sokat ér már az IBM-mel kötött szerződése, legfeljebb arra lesz jó, hogy a cég szinten tarthassa Socket 7 tokozású processzorainak gyártását mindaddig, amíg fel nem épül új drezdai gyára. Az AMD nem árulta el, mekkora volumenben vár K6-osokat az IBM-től, és a megállapodás pénzügyi vonatkozásaira sem tért ki.

Biztosítani akarja a PC és saját architektúrájának jövőjét az Intel, függetlenül attól, hogy az új technológiák közül a hálózati számítógépek vagy a terminál alapú architektúrák kerülnek uralomra. Ennek érdekében nagy energiát fektet a közös szoftverek fejlesztésébe. Olyan konzisztens szolgáltatáskészletet

kíván létrehozni, amely együttműködik mindkét objektum-kezelérendszerrel, a COM+ szal és a JavaBeanszel is. A Balanced Computing modell különböző middleware-modellekre irányuló partnerszövetségeket, ipari kezdeményezéseket és különféle belső projektet fog össze. A „kiegyensúlyozott számítástechnika” az Intel szóhasználatában a „negyedik alternatíva” a jelenlegi három szabványos – a kiszolgálókörponti, a hálózatcentrikus és a kapcsolt PC – számítástechnikai modellel szemben. Ez többek között egy olyan middleware-szerkezetet is definiál a szoftvergyártók számára, amelyek alapján azok a különböző számítástechnikai modellek hierarchiájában rugalmasan mozgatható alkalmazásokat hozhatnak létre. Az Intel hivatalos képviselői szerint cégük több middleware-gyártóval is tárgyal, de neveket nem árultak el.

Napok kérdése csupán, hogy az AMD-nek, a Cyrix-nek, valamint az Integrated Device Technologynek sikerüljön megállapodnia egy, a háromdimenziós grafikus lapkáikhoz való közös utasítás-készletben. A grafikus kiterjesztésekre vonatkozó közös specifikáció révén biztosítható, hogy az egyik lapkához írt grafikus alkalmazás a többin is megfelelően működjék. Ennek eredményeképp azt remélik, hogy a fejlesztők szívesebben készítenek majd szoftvereket e három cég termékeihez. Egyúttal csökken a szerződő felek K+F költségvetése is, ráadásul az AMD-nek még arra is van esélye, hogy e területen az Intel fölé kerüljen azáltal, hogy hamarabb – a tervek szerint az év második felében – dobja piacra saját 3D-s grafikus processzorát, a K6+ 3D-t. Az Intel ugyanis csak jövőre jelenteti meg 3D-s kiterjesztéseit, a Katmai New Instructiont. Az AMD az Intel processzorspecifikációját szívesen fogja lapkát készíteni, de arról nem nyilatkoztak, hogy egyetlen lapka kezel-e majd mindkét specifikációt, vagy külön termékeket állítanak elő.

Megvásárolja a Lucent a HP fix telepítésű, drótnélküli eszközöket gyártó részlegét, és erre alapozva belép a mikrohálómű kommunikációs technológiák piacára. A Lucent széles sávú drótnélküli hálózatokkal foglalkozó egységének, a WBN-nek (Wireless Broadband Networks) a kaliforniai Milpitasban lesz a központja. A megvásárolt részleggel együtt az úgynevezett LMDS (Local Multipoint Distribution Service) technológia is a Lucent birtokába került; az LMDS lehetővé teszi adat, hang és mozgó kép továbbítását az eszközökre, amelyek az antenna hatósugarán belül vannak. Az adattovábbítás sebessége 45 megabit/másodperc.

(Híreink folytatását a 28. oldalon olvashatják.)

Nemzetközi informatikai hetilap

Megjelenik minden kedden

HU ISSN: 0237-7037

Kiadja az IDG Magyarországú Lajkóházi Kft.
Feladvény kiadó: Birtok Intézet ügyvezető
Internet: info@idg.hu, Cx ID: 100124.276

Főszerkesztő:
Szalay Andrea (St. A.) Cx ID: 100124.316

Vezető szerkesztő:
Serey Iván (S. I.) Cx ID: 100124.318

Főszerkesztők:
Révész Gábor (R. G.) Cx ID: 100263.552
Schupp Anita (Sch. A.) Cx ID: 100124.314
Vajna István Internet: vajna@idg.hu

Olvasószerkesztő:
Havasi Kriszta Cx ID: 100263.536

IDG Tesztlabor:
Herényi László (H. L.) Cx ID: 100124.315
Kriszán György (K. Gy.) Cx ID: 113060.1220

Munkatársak:
Buzsák Magdolna Cx ID: 100124.317
Cobrinár Sándor (C. S.) Cx ID: 113060.250
Kerekes Zoltán (K. Z.) Cx ID: 113060.1217
Mallat János (M. J.) Cx ID: 113060.247
Sánta András Cx ID: 113060.1221
Zandori Katalin (Z. K.) Cx ID: 100124.316

Korrekció: Vissz Károly Internet: kvissz@idg.hu

Szerkesztési titkár:
Erdei Szilvia Cx ID: 113060.1222

Tipográfia, hirdetésgrafika:
Kreiser Sándor, Pokota Károly, Radóti Ágnes,
Szegvári Éva, Varga László

Grafika: Dániel András

Reklamszerkesztő:
Kuzsinszki János Internet: jkuszing@idg.hu

Szerkesztői iroda:
Erdei Szilvia Cx ID: 113060.1222

Tipográfia, hirdetésgrafika:
Kreiser Sándor, Pokota Károly, Radóti Ágnes,
Szegvári Éva, Varga László

Szerkesztési iroda:
Erdei Szilvia Cx ID: 113060.1222

Tipográfia, hirdetésgrafika:
Kreiser Sándor, Pokota Károly, Radóti Ágnes,
Szegvári Éva, Varga László

Szerkesztési iroda:
Erdei Szilvia Cx ID: 113060.1222

Tipográfia, hirdetésgrafika:
Kreiser Sándor, Pokota Károly, Radóti Ágnes,
Szegvári Éva, Varga László

Szerkesztési iroda:
Erdei Szilvia Cx ID: 113060.1222

Tipográfia, hirdetésgrafika:
Kreiser Sándor, Pokota Károly, Radóti Ágnes,
Szegvári Éva, Varga László

Szerkesztési iroda:
Erdei Szilvia Cx ID: 113060.1222

Tipográfia, hirdetésgrafika:
Kreiser Sándor, Pokota Károly, Radóti Ágnes,
Szegvári Éva, Varga László

Szerkesztési iroda:
Erdei Szilvia Cx ID: 113060.1222

Tipográfia, hirdetésgrafika:
Kreiser Sándor, Pokota Károly, Radóti Ágnes,
Szegvári Éva, Varga László

Szerkesztési iroda:
Erdei Szilvia Cx ID: 113060.1222

Tipográfia, hirdetésgrafika:
Kreiser Sándor, Pokota Károly, Radóti Ágnes,
Szegvári Éva, Varga László

Szerkesztési iroda:
Erdei Szilvia Cx ID: 113060.1222

Tipográfia, hirdetésgrafika:
Kreiser Sándor, Pokota Károly, Radóti Ágnes,
Szegvári Éva, Varga László

Szerkesztési iroda:
Erdei Szilvia Cx ID: 113060.1222

Tipográfia, hirdetésgrafika:
Kreiser Sándor, Pokota Károly, Radóti Ágnes,
Szegvári Éva, Varga László

Szerkesztési iroda:
Erdei Szilvia Cx ID: 113060.1222

Tipográfia, hirdetésgrafika:
Kreiser Sándor, Pokota Károly, Radóti Ágnes,
Szegvári Éva, Varga László

Szerkesztési iroda:
Erdei Szilvia Cx ID: 113060.1222

Tipográfia, hirdetésgrafika:
Kreiser Sándor, Pokota Károly, Radóti Ágnes,
Szegvári Éva, Varga László

Szerkesztési iroda:
Erdei Szilvia Cx ID: 113060.1222

BankSAPka

Magyarországon a legtöbb kereskedelmi bank ügyviteli és pénzügyi nyilvántartási rendszerében meglehetősen általános az integrált „back office” szoftvereket, de eddig kevés helye volt bennük egységes és rugalmas háttérroda-nyilvántartási rendszerek. A közelmúltban azonban megnőtt a banki back office információi rendszerek iránti igény, s ettől bővebb lett a kínálat is. Homola Szabolcsot, a Coopers & Lybrand DYNAsoft Rt. értékesítési menedzserét kérdeztük meg arról, hogy milyen stratégiát dolgoztak ki erre az új piaci kihívásra.

– Talán helytálló az az észrevétel, hogy a bankok még nemigen használják az integrált „back office” szoftvereket, s vannak bankok, amelyek voltaképpen azt sem tudják pontosan, hogy milyen termékek között válogathatnának.

– Kétségtelenül így van. Ha végigtekintjük az összes nagy magyar bank történetét, akkor az tűnik ki, hogy eddig elsősorban „front office” rendszerükkel foglalkoztak, azaz olyan események követésével, mint például a számlavezetési, betét-, hitelkezelés, treasury-ügyletek. Ugyanezzel a rendszerrel vagy más PC-s alkalmazásokkal igyekeztek megoldani a „back office” funkciókat, de nem integráltan, hanem különálló rendszerekként. Úgy fest, hogy a banki információ technológiai fejlődésében eljött az a korszak, amelyben a bankok kénytelenek átfogó back office rendszert bevezetni, ha talpon akarnak maradni a piacon. A vezetők ugyanis a back office rész – különösen a vezetői információi rendszer és a kont-

rolling – alapján hozhatnak megalapozott döntést. Mára megerősödött a bankok közötti verseny, s ahhoz, hogy a bankok piacépítők maradjanak, a vezetőknek napi alapú kimutatásokra van szükségük; ez pedig hatalmas informatikai beruházásokat hoz magával.

– Ez egyaránt igaz a kis- és nagybankokra?

– Tulajdonképpen mindegyikre. A magyarországi nagybankok láthatólag igyekeznek egyetlen komplex rendszerbe illeszteni meglévő különálló rendszereiket. A mi elgondolásunk szerint viszont a front office és a back office feladatok megoldására két különálló alkalmazást kell bevezetni. Bizonyos bankokban több front office is futhat, s azok különböző interfészekkel kapcsolódhatnak a back office rendszerhez. Ezáltal nagyon egyszerű, áttekinthető és jól menedzselhető informatikai megoldást kapunk. Szerintünk persze erre az SAP a legjobb megoldás.

– Hogyan kapcsolódik ehhez az év elején indított „Bankszerdák” rendezvényesorozat?

– 1989 óta foglalkozunk az SAP-val, és azóta sok általános és iparág-specifikus előadást tartottunk. Ezek a nagy bemutatók azonban nem igazán alkalmasak arra, hogy jobban belemélyedjünk egy-egy szakterületnek ebbe vagy abba a részébe. Ez volt az egyik indítékunk. A másik pedig az, hogy a banki terület és az egész pénzügyi szektor stratégiai fontosságúvá vált számunkra, olyannyira, hogy teljesen külön, a legdinamikusabban fejlődő üzletágként kezeljük ezt a területet a cégen be-

lül. Az elmúlt két évben négy projektet vittünk végig, s ez szerintünk nagy eredmény. Úgy érezzük, hogy a cégben bőséges ismeretek halmozódtak fel, így a részletekről is alaposabban beszélhetünk. Tavaly tartottunk egy általános banki napot, majd úgy döntöttünk, hogy ezt rendszeressé tesszük. Minden hónapban egy délutánon kizárólag szakmai előadásokat tartunk ennek vagy annak a területnek a szakemberei számára. Ezek az előadásokon nincsenek olyasfajta általános „csingilingik”, amilyenek a demonstrációkon szoktak lenni. Itt, az éles rendszerben beállított moderációkban mutatjuk be az ügyfeleknek az SAP-t, és műhely jellegű problémamegoldó foglalkozásokat tartunk.

– Kik hallgatják meg ezeket az előadásokat? Olyanok, akiknek már megvan a rendszerük, vagy inkább a még csak érdeklődők?

– Főképpen azok, akiknek még nincs telepített rendszerük. A látogatottságáról csak annyit, hogy engem, az ötletgazdák egyikét is nagyon meglepett, hogy egyes bankokból ötven-hatan is megjelentek az előadásokon. Az első, Treasury témájú előadást nagyjából huszonöt-harmincan hallgatták meg, a múltkorin 30-on felül volt a létszám. A program egyébként négy előadásból áll, ezek mind egy-egy modult mutatnak be. Az előadások közül csak egy foglalkozik az úgynevezett banki modulral, az SAP általános kontrollig moduljának továbbfejlesztett változatával.

– Hogyan állnak a konkurenciával?
– Szerintem ma, a csomagsoftverek ko-

rában már nem éri meg a bankoknak egyéni, saját fejlesztésű megoldásokat finanszírozni. Emiatt kétfajta konkurenciáról beszélhetünk. Az egyik szintén SAP-t forgalmaz, a másik pedig valamilyen más megoldást kínál. A Coopers & Lybrand DYNAsoftnak az SAP-piacon belül nagyjából 80 százalékos a piaci részesedése. A második típushoz tartozó konkurenciával kapcsolatban hadd jegyezzem meg, hogy a pénzügyi szektorban csak velük találkoztunk, mivel itt csupán mi vezettünk be SAP megoldást. A banki üzletágban a nem SAP rendszereket kínáló cégekkel szemben is meglehetősen nagy az előnyünk.

– A múltkor azt hallottam egy SAP-t alkalmazó cég menedzserétől, hogy ők nem az SAP-t húzták rá a cégre, hanem a céget szervezték át az SAP rendszernek megfelelően.

– Ezt a kérdést nem így vetném föl. Szerintem nagyon is helyénvaló az SAP rendszerre által megkövetelt racionalizálás, főleg ami a magyar pénzügyzeteket illeti, még akkor is, ha sokan azzal vádolják emiatt az SAP-t, hogy ráerőlteti a maga látásmódját az alkalmazóira. Az SAP rendszerbe egyfajta üzleti logika van beépítve, s azt nem lehet teljesen megkerülni. Mindemellett a telepítés és a továbbfejlesztések mindig az ügyfelekkel együtt, közösen folynak. A megfelelő paramétereizhetőség és a funkcionalitás gazdagsága lehetőséget nyújt arra, hogy ez ne kényszerzubbony legyen az ügyfél számára, hanem nagyon kényelmes, méretre szabott kabát. Természetesen a bevezetésekor a cégeknek át kell alakítaniuk a folyamataikat, de nem azért, mert az SAP rákényszeríti őket, hanem mert nekik is így optimális.

Kelemen Zoltán

Ha valaki éjjel-nappal az Interneten lóg,
nem mindegy, milyen a vonal!

Országos hálózati
leggyorsabb közvetlen amerikai kapcsolat

Előzetesünk igényéhez alkalmazható díjszámok
kapcsolt és közvetlen vonali szolgáltatásunkra egyaránt

ISDN, közvetlen vonali szolgáltatások behálózottak
üzemeltető ügyfeleink részére

professzionális Web-design extra szolgáltatásokkal
WWW oldalak ingyenes elhelyezése

24 órás Internet segítségnyújtás

ingyenes Internet-oktatás és szoftvercsomag
a legnépszerűbb programokkal

DataNet
A professzionális Internet-szolgáltató

Új címünk: 1023 Budapest, Zsigmond tér 10.
Tel.: (36-1) 458-5858 • Fax: (36-1) 458-5800 • www.datanet.hu • info@datanet.hu

NET TOOLS®
MCAFFEE TOTAL VIRUS DEFENSE

Adatvédelmi és hálózat-
felügyelő rendszerek
egy fejlesztőtől!

network
ASSOCIATES

Hivatalos magyarországi képviselet és
támogatási központ:

PK-SYS Szolgáltató és Tanácsadó Kft.
1095 Budapest, Bercsényi tér 7. II. B. 5/7
DUNA HÁZ
Telefon: (36-1)455-8000
Telefax: (36-1)455-8005
E-mail: info@pksys.hu
www.pksys.hu

...amivel szemmel tarthatja hálózatát!

DAEWOO

Tavaszi monitor ár esés...
CMC-1427X

14" PnP, MPR2, NJ
1024x768, 60 Hz
ISO 9001, MEEI

Keresse a DAEWOO viszonteladókna!

Információ: 252-8644, 252-3071, 252-5010

Mozgásban a Philips

Két héttel a hannoveri esemény előtt Pre-CeBIT-re hívta a világ minden tájáról az újságírókat a Philips. A kétnapos rendezvénynek Amsterdam – a Philips központjának jövődő székhelye – adott otthont. Bevezető előadásában Doug Dunn, a Philips Consumer Electronics elnök-vezérigazgatója hangsúlyozta, hogy cége – belső szervezeti változtatásokkal is támogatva – fokozottan készül a fogyasztói elektronika, a személyi számítástechnika és a kommunikáció konvergenciájára. A négy szekción elhangzott előadásokon és bemutatókon – a Philips otthon, Philips a munkában, Philips mozgás közben, technológiai fejlesztések a Philipsnél – számos újdonságot vonultattak fel.

Európa piacain ez év második felében teszik hozzáférhetővé a Philips Ilium GSM-telefonjához kifejlesztett Synergy kiegészítőt, amelynek segítségével vezeték nélkül lehet használni az internetet, valamint küldeni és fogadni elektronikus leveleket, rövid szöveges üzeneteket (SMS) és faxokat. Az alig 380 grammos mobil iroda kialakításához nem kell más tenni, mint az Ilium hátoldalára illeszteni a Synergyt, amelynek 640x200 képpontos érintőképernyője és grafikus interfésze szükségelténe teszi a billentyűzet használatát az üzenetek megalkotásához, illetve számos funkció eléréséhez.

Szintén a mobilitást szolgálja a Velo kézi PC-család legújabb, 500-as típusjelű tagja. Elődje, a Velo 1 több európai kiállításon nyert díjat. Az új eszköz néhány jellemzője: Windows CE 2.0, MIPS alapú Philips 32 bites, 75 megahertzes RISC processzor, 16 megabájti tárolókapacitás, 640x240 képpontos érintőképernyő. A Windows CE alapú eszközök sorát bővíti a Nino 300 is, amely elfér a zsebben, s használatát egy 320x240 képpontos érintőképernyő teszi egyszerűvé. Processzora megegyezik a Velo 500-nál alkalmazottal.

tal, tömege – akkumulátorral együtt – mindössze 200 gramm. Minimális memóriája 4 megabájti. Beépített modemje 28,8 kilobit/másodperces átviteli sebességre képes. A Nino 300-at felhasználói olyan feladatokra használhatják, mint például személyes információk, e-mail, üzenetkezelés, információs szolgáltatások. Mindkét mobil eszköz ez év nyarán jelenik meg az európai piacokon. Az árakról csupán tájékoztatásul azt közölték, hogy a Nino végfelhasználói ára összehasonlítható lesz az Egyesült Államokban kialakított összeggel (400-500 dollár).

Több otthoni használatra szánt újdonsággal is szolgált a Pre-CeBIT-en a Philips. Ide tartozik például a Flat-TV, amelynek európai bevezetése napjainkban folyik. A 106 centiméteres képernyő mélysége mindössze 115 milliméter, s egyaránt akasztható falra vagy helyezhető állványra. Az élmény fokozására HIFI minőségű, Dolby ProLogic hangrendszeri építettek bele, 9 hangszórával. Elektronika és tápegysége külön egységben kapott helyet, s az összes szükséges csatlakozót itt alakították ki. A képernyőből mindössze egyetlen kábel indul ki, amely a fenti, néhány méteres távolságra elhelyezhető egységhez fut. A Pre-CeBIT-et használta fel a Philips két új DVD-videolejátszójának bejelentésére. A DVD az új lemez alapú platform, amelyet az egész szórakoztatóelektronikai világ szabványként fogadott el. Egy DVD lemez 26-szor több információt tud tárolni, mint a létező CD-k. A Philips DVD 730 és DVD 930 a DVD-videó lemezeken kívül video-CD-k és audio-CD-k lejátszására is alkalmas. Egy tájékoztató ár: a DVD 730 vizioneladói ára 1300-1500 márka körül várható.

Az internetet szeretné behozni a családok életébe IS2630 típusjelű képernyőtelefonjával a Philips. Az eszköz azonnali

hozzáférést biztosít az internethez, az elektronikus levelekhez és az üzenetpótlók széles választékához. Mindezt a billentyűzetről és az érintőképernyőről egyaránt meg lehet tenni. Kifejezetten olyan embereknek, illetve családoknak szánják, akiknek nincs szükségük a PC-k összes funkciójára, és fő céljuk az interneten igénybe vehető szolgáltatások gyors és egyszerű elérése. Az IS2630 egyben vezeték nélküli telefonkészülék is, amely olyan szolgáltatásokat támogat, mint például a hívófel-azonosítás vagy hívásvárakozta-

tas. Még az első negyedévben piacra kerül, ára 650 dollár alatt marad.

Doug Dunn bejelentette, hogy az egyesült államokbeli sikeres bevezetés után ez év nyarán Európában is megjelennek a Philips WebTV termékei. Két családdal indulnak el: az elektronikus levelezésre és hálóböngészésre alkalmas alapmodell, valamint egy hangolóegységet és releváns tartalmú eszközzel. A Philips Consumer Electronics első embere a Pre-CeBIT-en hozta nyilvánosságra, hogy cége belép a videokonferencia-piacra. Az üzleti felhasználásra szánt termékcsalád első tagjai Európában és az Egyesült Államokban egyaránt 1998 második negyedévében várhatók.

Mallász Judit

Katonás Office

Február 25-én az M-A-NETWORKS Kft. előkészítésében, a Honvédelmi Minisztérium Beszerzési Hivatalának támogatásával, a hivatal kereskedelmi igazgatóságán került sor arra a bemutatásra, ahol a GEC-Marconi vezetése a cégük által fejlesztett parancsnoki információs rendszert mutatta be a Magyar Honvédség vezérkarának.

A bemutatót követő sajtótájékoztatón Brian Trucker, a GEC-Marconi térségünkért felelős igazgatója elmondta: a cégcsoporthoz bevétele tavaly meghaladta a 11 milliárd angol fontot. A vállalkozás nemzetközi voltára jellemző, hogy a 47 ezer alkalmazott közül több mint 14 ezer az Egyesült Királyság területén kívül dolgozik. A parancsnoki döntésekhez szükséges adatok összegyűjtésére és elosztására szolgáló, C4I nevű rendszert már tizenhat ország huszonöt vevője használja, köztük a NATO Európai Parancsnokságának gyorsreagálási egysége is. Felépítését tekintve megoldásuk a nyitott rendszerek közé sorolható, már csak azért is, mert a speciálisan megerősített számítógépek is szabványosak, a szoftverek nagy része pedig a polgári rendszerekben is használatos alkalmazások közül került ki. GIS alkalmazás, üzenetkezelés, irodai alrend-

szerek és egyéb, a tervezést segítő szoftverek tartoznak a rendszerhez. Mindezen elemek közös jellemzője a nyitott architektúra, illetve a szabványos elemek alkalmazása.

Ezt követően a honvédség részéről Fodor Lajos altábornagy szólt fel. Mint kifejtette, jelenleg még semmilyen döntés nincs a parancsnoki információs rendszer átszervezéséről, de az biztos, hogy az ilyen és ehhez hasonló kommunikációs alkalmazások bevezetése a honvédség NATO-kompatibilitás megteremtésének alapfeltétele. A rendszer megvásárlása esetén felmerülő hazai beszállítás esélyeit firtató kérdésünkre Meyrick Williams, a Marconi RDS részlegének igazgatója azt válaszolta, hogy elsősorban bizonyos szoftvereknél, illetve a bevezetési tanácsadás területén lát erre esélyt, de egyéb kérdésekben és más rendszerekben is elképzelhetőnek véli a GEC és a hazai cégek együttműködését. A választ Gyuricza Béla, az Országgyűlés Honvédelmi Bizottságának elnökhelyettese azzal egészítette ki, hogy véleményük szerint a témában folytatandó tárgyalások során komoly hangsúlyt kap a magyar beszállítás mértéke.

Révész Gábor

Hétvégi kedvezmény

Március 1-jétől szombaton, vasárnap és minden munkaszüneti napon 8 órától 22 óráig a Digitel 2002 és a Deltáv 50 százalékos kedvezményt ad az internetes hívásokra. A váci, a gödöllői, a szegedi és a szentesi körzetek felhasználói egyelőre hat hónapos próbaidőre kapják ezt a kedvezményt: a Digitel 2002-nél az 1,42 forint, a Deltávnál pedig az 1,56 forint percdíjat. Mindkét telefonársaság az internet-társzolgáltatóknak is megadja ezt a kedvezményt. Kedvezményük csupán a helyi hívásokra vonatkozik (mobil és távolsági hívásra nem), valamint a helyi kék számra és az azzal egyenértékű, de nem kék számnak nevezett külön számra érkező hívásokra.

A Digitel 2002 negyvenmillió forintot beruházást indított el az internetszolgáltatások fejlesztésére; ennek részeként a tavasz folyamán hatvan 56 kilobit/másodperces Cisco hozzáférési eszközt állítanak üzembe. Most 16 kisebb sebességű modem fogadja a mintegy 300 internet-előfizető hívásait, de ezeknek a modemeknek a kapacitása már nem elegendő. Az 56 kilobites hálózati eszközök természetesen kapcsolatba lépnek a kisebb sebességű modemekkel is.

Áprilistól a Digitel legtöbbszörözi a nemzetközi sávzsélességet is, és új internetszolgáltatás-csomagokat vezet be.

Egyrészt havi 2500 forintos előfizetői díjért korlátlan internet-hozzáféréshez jutnak a felhasználók, másrészt pedig mindennemű előfizetői szerződés és havi díj nélkül – egy erre a célra kijelölt telefonszámon – bárki elérheti az internetet: ilyenkor a telefondíjon kívül 3 forintos percdíjat kell fizetni. Azok, akik a 2500 forintos csomagot választják és egy évre szóló szerződést kötnek, három hónapon át havi díj nélkül vehetik igénybe a szolgáltatást. A kedvezményeket a vállalat felajánlja eddigi előfizetőinek is.

Gavriel Gavish, a Digitel 2002 vezérigazgatója elmondta, hogy ezekkel a lépésekkel fokozottan támogatni kívánják a családi internetezés elterjedését. Az első hat hónap tapasztalatai alapján alakítják ki a további stratégiát. Újságírói kérdésekre válaszolva a vezérigazgatótól megtudtuk, hogy a vezeték nélküli (DECT rendszerű telefonokkal) csatlakozó előfizetők most csak 4,8 kilobit/másodperc sebességgel kommunikálhatnak, de az új szoftververziókkal nagyobb – 28,8 kilobit/másodperc – lesz a sebességhatár. A Digitel 2002 tartalomszolgáltatással csak a távolabbi jövőben kíván foglalkozni. Ez év végére 35 ISDN30 (primer csatlakozás) és 125 ISDN2 (alapsatlakozás) üzemelésével számolnak.

M. J.

Internetes tőzsdejáték

Néhány hetes előzetes regisztrációs folyamat után február végén indult el az az internetes tőzsdejáték, amelynek első tapasztalatait a DH-brókerház elnök-vezérigazgatója, Andrási Miklós, valamint az üzemeltető Hungary.Network ügyvezetője, Radnai Tamás március 6-án a Vén Ház étteremben rendezett sajtótájékoztatón értékelte. Radnai elmondta: meglátásuk szerint az internet elterjedése a magyar tőzsde megjelenéséhez hasonló módon fogja átalakítani a pénzügyi életet. A játékos forma lehetőséget ad arra, hogy felfedhessék az érdeklődők körét, és időben felfedhessék az esetleges technikai problémákat. Néhány száz részvevőre számítottak, ehelyett mára már több mint 5100-an regisztrálták magukat. Véleményük szerint ezek valódi érdeklődők, már csak azért is, mert játékosazonosítási rendszerük, illetve a nyertesek jutalomátvételének szigorú szabályozása viszonylag jól kiszűri az „ájtelenkezőket”. Folyamatosan várják a jelentkezőket, akiknek virtuális indulótőkéje függ a már regisztrált játékosok teljesítményétől, de legfeljebb 3 millió forint lehet. A háttérben működő rendszer a valóságos tőzsdei adatok fel-

használásával naponta újraszámolja a játékosok portfóliójának értékét, és közli az első ötven játékos jellegét, valamint teljesítményének legfontosabb adatait. Úgy szintén fontos tényező volt a játék indításánál az, hogy valamikor ösztöl a brókerház az internet alapú tőzsdei megbízáskezelésre is lehetőséget kíván nyújtani befektetői körének.

Technikai adatokról is szó esett: Radnai elmondta, hogy kezdetben naponta 40 ezer alkalommal léptek be a játékba. Ez később napi 250-300 ezres szinten stabilizálódott, ami nagyságrendileg megfelel keresőrendszerük, a Heurka látogatottságának.

Kérdésünkre, hogy az elektronikus okiratokra vonatkozó állami szabályozás hiánya mennyiben befolyásolja a valós megbízási rendszer indítását, Andrási az alábbiakat mondta el. Számukra nagyon fontos lenne egy ilyen törvény megszületése, de ennek hiányában is el tudják képzelni az indulást. Jelenleg is lehetséges ugyanis szóbeli, később írásban megerősített megbízásokat adni, és hasonló mintát követhet az internetes módszer.

R. G.

KPMG: Oracle-t is telepítenek

Régóta érdekelt a KPMG Hungária az integrált vállalatirányítási rendszerek bevezetésében, noha sokáig inkább az üzleti oldaláról közelítve, és kevésbé véve részt a manuális munkában. Ez a helyzet megváltozott a KPMG Systems felállításával: ez az önálló vállalat kimondottan az integrált rendszerek beüzemelésével foglalkozik, kiegészítve tevékenységét az anyavállalat szolgáltatásaival. A cég tavaly szeptemberben döntött úgy, hogy az Oracle Applicationst is felveszi palettájára. Ennek kapcsán beszélgettünk a KPMG Systems vezetőjével, *Göndör Lászlóval*, valamint *Lestyán Ákossal*, a KPMG Hungária munkatársával az Oracle Applicationsról, és a 2000. év problematikájáról is szóba került.

Két meghatározó oka volt annak, hogy a KPMG-n belül megszületett a döntés az Oracle támogatásáról. Egyrészt az integrált rendszerek piacán (világszerte és Magyarországon egyaránt) az Oracle Applications a második helyet foglalja el, jelentősége egyre nő, amit a KPMG sem hagyhat figyelmen kívül. A felhasználóknak is szükségük van azokra a nagy tanácsadó cégekre, amelyek több rendszert is átlátanak, mert így nagyobb biztonsággal tudnak az igényeknek pontosan megfelelő rendszert ajánlani. Emiatt is volt egy olyan törekvés a cégben, hogy az Egyesült Államokban felhalmozott Oracle-tapasztalatot elterjessék a többi országban is.

Másrészt ekkorra ért be az Oracle Hungary és a KPMG Hungária közötti, már régebb óta meglévő kapcsolat. A két cég igen jól kiegészíti egymást: az Oracle –

legalábbis ahogy azt a KPMG munkatársai látják – a technikai konzultációban és a szoftverreladásban érdekelt, a KPMG pedig az üzleti célú projekteket, és azok felügyeletét részesíti előnyben. Ezekre az adottságokra, valamint a két vállalat világméretű egyezményére alapozva dolgozták ki az együttműködési koncepciót és a közös stratégiát. Ez a stratégia a KPMG számára többé-kevésbé adott volt, hiszen könyvvizsgáló, adó- és jogi tanácsadó cég lévén elsősorban a pénzügyi szektorban és a közigazgatásban mozog otthonosan.

Miért érdemes a KPMG-t választani az Oracle Applications bevezetésére? A válasz attól függ, kivel hasonlítjuk össze a KPMG-t. A tisztán számítástechnikai cégekkel szemben előnye (mint a többi könyvvizsgáló cégé) a nagyfokú üzleti ismeret. Mivel egy vállalatirányítási szoftver a legtöbbször együtt jár az üzleti folyamatok átértékelésével, sokat számít az ezen a téren megszerzett tapasztalat. Ugyancsak a könyvvizsgáló cég malmára hajtja a vizet, hogy már ismeri a vállalat működését, tisztában van üzleti folyamataival, és ezt az információt felhasználhatja a rendszer bevezetéskor. Ami a Hat Nagy többi vállalatát illeti, Lestyánék szerint velük szemben is van előnye a KPMG-nek. A cég elsőként dolgozott ki módszertant kimondottan az Oracle Applications bevezetésére. A Rapid Return of Investment nagymértékben felgyorsítja és egyszerűsíti a bevezetést. Ez a módszer Magyarországon is alkalmazható, ám mivel az alapját egy előre konfigurált rendszer adja, adaptálni kell a honi

viszonyokra. Még egy dologra kitértek a KPMG munkatársai az Oracle Applications, és tágabb értelemben a vállalatirányítási rendszerek kapcsán. Ők úgy érzékelik, hogy Magyarországon nem veszik komolyan a 2000. év problémáját, és ahol foglalkoznak vele, ott is kizárólag számítástechnikai feladatnak gondolják, pedig ennél többről van szó. Kétféle megoldás jöhet szóba: a felhasználó vagy meglévő alkalmazásait teszik alkalmassá a 2000-en felüli évszámok kezelésére, vagy teljes egészében lecserélik rendszereiket – például egy integrált vállalatirányítási programcsomagra.

Ez utóbbi mellett több érv is szól. Egyrészt számos régi rendszer már megérett a cserére, másrészt ennek költsége – tünjön az első pillanatra bármilyen nagy – is –

sokkal pontosabban megbecsülhető, mint a meglévő programok elhúzódozó, számos bizonytalansági tényezővel terhelt átírása vagy kiegészítése. Ezt azért fontos hangsúlyozni, mert 1998 első negyedévé szerrintük az utolsó pillanat egy ilyen jellegű projekt elindítására. Egy integrált rendszer teljes körű bevezetésére valószínűleg már így sincs idő, hiszen ahhoz, hogy a rendszer megbirkózzon a 2000. év problémájával, 1999. január 1-jén éles üzemben el kell indulnia. Arra azonban még elég a fennmaradó mintegy kilenc hónap, hogy látható eredményt érjenek el, és a problémát kezelhetővé tegyék (például egy-két pénzügyi modul bevezetésével), és később fejlesszék hozzá a rendszer többi részét. Egyvalami biztosnak látszik: ha egy cég nem oldja meg a 2000. év problémáját még most, akkor 2000. január 1. után már nem is kell vele foglalkoznia – mert addigra lezuhhatja a rolót.

Schopp Attila

Új BackOffice

Szemináriumon mutatta be február 17-én a Microsoft a szakmabelieknek az új, 4.0 verziójú BackOffice Servert. A BackOffice – akárcsak az Office csomag – különböző feladatokra való, és külön-külön is megvásárolható szoftverek alkotta csomag; ebben az új verziójában egyszerűsítették a modulok telepítését és kezelését, s egységes környezetet adtak a saját fejlesztéseknek.

Elemjei között új az Exchange Server 5.5 verziója: ez az Outlook 97-tel egységes teszi az internetes és intranetes levelezést, a határidőnaplót és a közvetlen kapcsolatot. Együttműködik más levelező kiszolgálókkal – az X.500-zal, a Netscal – is.

Új a 2.0-s Proxy Server; ez már nemcsak hozzáférést enged a helyi hálózatoknak az internethez, hanem védőgátként is szolgál: van benne dinamikus csomagszűrés, és támogatja a virtuális magánhálózatokat.

Béta-tesztelés alatt van a Microsoft SQL Server 7-es verziója, de megjelenéséig az új BackOffice-nak szintén részét alkotó Service Pack 3 még a jelenlegi 6.5-ös változatot támogatja. Az SQL Servernek megjelent a külön kapható Enterprise Edition változata is: ez a nagyvállalatokat célozza meg. A Microsoft a tervek szerint ahol indokolt, elkészíti a BackOffice-modulok Enterprise-változatát is. A most forgalmazott BackOffice

Server, és a 25 főnél kevesebb felhasználóú kisvállalkozásoknak kínált BackOffice Small Business Edition mellett megjelenik például a BackOffice Enterprise Edition is.

Webhelyet üzemeltetők vehetik hasznát a Site Servernek: ez a kiszolgáló segíti az egyre bonyolultabb oldalak áttekintését, és a látogatók szokásait felölölő statisztika kiértékelését. Az üzemeltető információt kap a leginkább vagy a legkevésbé látogatott oldalokról, s így az igényeknek megfelelően alakíthatja a webhelyet. A BackOffice 4.0 vásárlói megkapják a Site Server második negyedévben megjelenő 3.0-s változatát is.

Az adminisztráció egy része elvégezhető web alapon, az Internet Explorerből. Négyféle feladathoz tartozik Explorerből indítható varázsló:

- új felhasználó felvétele az NT-kiszolgálóra, Exchange- és/vagy SQL Server-főkönyvtárral együtt;
- a BackOffice-kiszolgálón futó szolgáltatás megszakítása, folytatása és befejezése;
- eseménynapló (kiszolgáló, alkalmazások és védelem) megjelenítése és rendezése;
- a webhely tulajdonságainak beállítása, például az Internet Information Server adminisztrációja és a Crystal Info 5.0 jelentéskészítő használata.

Cs. S.

SCHWA-BO

Benzinkutak számítógéppel

Tankolj és hajtj! fantáziánévvel a benzinkutaknál történő online jármű-azonosításra szolgáló rendszert mutatott be februárban sajtótájékoztatóján a SCHWA-BO. Amint azt *Bolgár Iván*, a cég ügyvezetője a Fuelomat tulajdonságainak ismertetése előtt elmondta: az izraeli Orpak Industries által fejlesztett alkalmazást cégük szakemberei honosították. A rendszer Izraelen kívül az Egyesült Államokban is elterjedt, ahol sok más cég mellett a Coca-Cola és a Motorola is alkalmazza. A nagy üzemanyag-hálózatok közül a Shell kötött egész Európára kiterjedő szerződést az Orpakkal.

Két éve kezdte meg a SCHWA-BO a munkát, amely a magyaritáson kívül a központosított elszámoláshoz szükséges szoftverfejlesztéseket is magában foglalta. A rendszer tehát a hazai jogszabályoknak megfelelő kimutatások elkészítésére is alkalmas. Első rendszertük a Coca-Colánál helyezték üzembe, legutóbb pedig a MAV-nál hoztak létre egy mintarendszert, amelyet Záhonyban telepítettek. Egy-két éves távlatban több száz millió forintos forgalmat remélnék a megoldás értékesítéséből.

Ez követően Bolgár az azonosítási és adatfeldolgozási folyamatot ismertette. A jármű azonosítására egy, a tollónyláshoz rögzített – környezettűrő ipari elektronikára alapozott – eszköz szolgál, amely elektronikus kapcsolatba kerül a tankpisztolyának érzékelőjével, és ezen ke-

resztül a központi rendszerrel. Azoknál a járműveknél, ahol nincs mód rögzített eszköz felszerelésére (például a jármű nagysága miatt), az engedélyezés kézi eszközzel, mágneskártya használatával is elvégezhető. A beolvasott adatok alapján a kútoszlopba beépített kontrollégység vezérli a szivattyút, így az üzemanyag-adagolás csak a megfelelően azonosított gépjármű esetében indul meg. A kontrollégység a kiadott üzemanyag-mennyiséget és a jármű adatait (tankolt mennyiség, üzemanyagfajta, kilométeróra-állás, az előző tankolás óta eltelt üzemóra) tárolja, majd adatátviteli vonalon elküldi egy központi felügyelőrendszernek, ahonnan a kúthálózat és az üzemeltető cég is megkapja az elszámoláshoz, illetve az ellenőrzéshez szükséges összesítéseket. Egy elemző modul is tartalmaz a rendszert, amely többek között felhívja az üzemeltető figyelmét a kiugró nagyságú fogyasztásra, a motorüzemidő indokolatlan megnövekedésére. Minthogy legújabb fejlesztéseikben a tartályszint folyamatossá ellenőrzését is megoldották, a türot, illetve a kiadott mennyiség összevetésére is mód van.

Bolgár elsősorban a nagy gépkocsiparkot üzemeltető cégeknek lát lehetőséget a rendszer bevezetésére, mert számukra lehet kiugróan fontos a használatával elérhető 10–15 százalékos üzemanyagköltség-megtakarítás.

R. G.

FAQ 5 2000-es év szoftveraudit

- informatikai rendszerek felülvizsgálata
- teljesítmény- és hatékonyságnövelés
- [MAGIC, PowerBuilder, VisualBasic]
- kommunikáció, protokoll, titkosítás [DES, RSA]
- adatbáziskezelés optimalizálás
- [MS SQL, SYBASE, INFORMIX...]

What time is it by your bomb?

SYBASE, POWERSOFT kereskedelmi és alkalmazásfejlesztő partner
TEL: fax: +36.1.266 74 71. e-Mail: info@tcl.hu, http://www.tcl.hu

Első kézből – félidőben

Lassan már másfél hónapja, hogy Eckhard Pfeiffer és Bob Palmer bejelentette, amit bejelentett, s felbolydította vele a világ informatikai piacát. Azóta mintha valamelyest elcsendesedett volna a hullámok a dolog körül; talán mert a két érintett fél az alatt a bizonyos száz nap alatt nemigen nyilatkozhat e tárgyban: amíg a részvényesek és a trösztellenes bizottság nem hagyja jóvá az egybekelést, nincs is miről beszélni. Mármint fennhangon, nyilvánosság előtt. Mert a háttérben persze lázas munka folyik, s nagy a találgatás, itthon meg a nagyvilágban.

Ugy gondoltuk, mi sem írunk a Compaq-Digital ügyről, míg el nem váltik, mi lesz belőle. Am a véletlen (vagy valamely más hatóerő) úgy hozta, hogy Bob Palmer, a Digital elnök-vezérigazgatója 15 európai újságíróknak Bécsben egy kerekasztal-beszélgetésen bepillantást engedett abba, miként gondolkodik a Compaq és a digitális vezér(kar) a fúzió lépéseiről.

De még mielőtt leírnám, mit mondot, hadd ejtsék néhány szót róla magáról. Életrajzi adatai szerint 57 éves, 15 éve dolgozik a Digitalnél, az utóbbi 5 évben elnök-vezérigazgatóként. Karművészti távolból szemléve rendkívül fiatalos, megnyerő, energikus a „nagyfőnök”, s profi módra bánik az újságírókkal. Néhány nap távolából azonban világos, hogy nem sok konkrétumot mondott, még ha ott, a helyszínen úgy tűnt is.

Nem titkolta, hogy a Digital elvesztette évekkorábban elért pozícióját. Üdvözölte tehát a Compaq lépését, mert a Compaq révén megerősödve folytathatják tevékenységüket. Elérhetik például, hogy 2-3 év elteltével elsőik legyenek rendszerintegrációban, bár nem akarnak a Big Six (vagy ki tudja, Big mennyi) konkurenciája lenni. Szeretnék, ha ez időre a Compaq-Digital-Tandem hármas az IT világ első három cége közé kerülne.

A bejelentésben még az állt, hogy a Digital önálló vállalként folytatja tevékenységét, de Bécsben már teljes integrációról beszélt Bob Palmer. Hat-tizenkét hónap alatt összevadásról. Mert a felhasználók egységes arcúlatú céget szeretnének látni. A két cégnek tehát jó néhány dolgot össze kell hangolnia: technológiákat, infrastruktúrát, gyártóhelyek működését, kereskedői, fejlesztői- és marketingcsapatok munkáját stb. Többben feszegettük a két cég felfogásának, kultúrájának eltéréseit, mint a talán legnehezebben áthidalható különbséget. Bob Palmer kincstári optimizmussal válaszolt, és ékesen bizonygatta, hogy ezen a téren sem várható különösebb nehézségek. Munkacsoportokat állítottak fel, hogy a lehető legjobb megoldást találják ki a különböző területek integrációjára.

Sokan firtattuk, mi lesz az átfedésekkel a PC-s területeken. Palmer szerint 6-9 hónapba telik, hogy kialakuljon az új PC-s csapat. De már ebben az időszakban közös PC-s stratégiát alakítanak ki. Véleménye szerint a hordozható gépeknél és a kiszolgálóknál valószínű, hogy a Digital-technológia marad fenn. Afelel viszont nem lehet kétség, szögezte le, hogy a Digital PC-ke az átmeneti időszakban is gyártani fogják, és a Digital PC-k felhasználóit később sem fogják cserben hagyni, BIOS-szinten támogatják valamennyi meglévő PC-s technológiát.

Kifejtette, hogy semmilyen más területen sem hagyják magukra a felhasználókat, a meglévő Digital-technológiákat is beleértve. A felhasználók az ő véleménye szerint örülnek a két cég összevadásának, mert élvezhetik mindazt, ami jó volt nekik a Digitalban (a támogatást, a szervizt, az NT-s irányt stb.), és megszabadulhatnak az eddig vele járó negatívumoktól (a nyereségesség kérdésétől, az Alpha és az Open VMS sorsának bizonytalanságától).

Magam arra a mindenképp érdeklő kérdésre kértem választ, hogy helyi szinten hogyan kapcsolódnak össze a fúzióban a Digital- és Compaq-vállalatok, s kit állítanak majd az élükre. Palmer szerint még nem dönt el semmi, sok helyen alighanem a vevők száma lesz a döntő, de mindenhol alaposan megvizsgálják a két helyi vezető képességeit, szakmai, emberi kvalitásait, cégének teljesítményét stb.

Egy órán át kérdezősködhettünk. A végleges válaszokat azonban a következő hat-tizenkét hónap fogja megadni.

Sziebig Andrea

Jogászok az informatikáról

Informatikai audit – szoftver audit néven rendezett konferenciát a Jogászok Első (Országos) Számítástechnikai Egyesülete (JESZ) február 25-én. A meghívó szerint a rendezvényt a HP és a BSA támogatta.

Három témakört fogott össze a konferencia: az előadások a jogtisza szoftverhasználatról, az informatikai rendszerek biztonsági kérdéseiről és az informatikai eszközöknek a számvitelben való megjelenéséről szóltak. Bár kétségtelül akadnak közös pontjaik, azért ezek önálló területeket képviselnek, s ezt az előadók időnként nem különítették el elég világosan.

Bevezetőként Sebők Erzsébet, a BSA főtitkára és Pálos György, szervezet elnöke tartott a jogtiszasággal kapcsolatos rövid ismertetőt.

Pitti Zoltán – az Arthur Andersen képviselőjében – az informatika és a számvitel kapcsolatáról szóló előadásában lényegében a számviteli törvény vonatkozó részeit ismertette. A bizottsággal kapcsolatos összefüggő könyvvizsgálat elméleti kérdéseit Meleghegyi Tamás, a Price Waterhouse képviselője taglalta, a gyakorlati megközelítésről pedig Nyíri Géza, az ÁPTF főosztályvezetője beszélt. Két fontos tényre hívták fel a figyelmet a könyvvizsgálat-

tal kapcsolatban. Ezek egyike: az informatika oly gyorsan fejlődött és terjedt el az elmúlt évtizedben, hogy még nem illeszkedett be tökéletesen a számviteli hagyományos rendszerébe. Nem volt idő általánosan elfogadott szabályok, megközelítések kialakítására. A másik, hogy kevés az olyan szakember, aki egyformán otthon van a számvitelben és a számítástechnikában. A jogtisza szoftverhasználat kapcsán Nyíri szövege tette, hogy a törvényes vásárló semmiféle garanciára nem számíthat a termékkel kapcsolatban; ezen mindenképpen változtatni kellene.

Cs. S.

Bankfőnök

Elsősorban a banki informatika területén tevékenykedik az Online Kft., amely tavaly 160 millió forintól 400 millióra növelte árbevételét, az idei évre pedig 650 millió forintot terveznek – tájékoztatta lapunkat Oláh András, a cég kereskedelmi igazgatója. Az integrált banki rendszerek fejlesztésére szakosodott online-osok tapasztalata szerint a nyugati színvonalú megoldásokat az ügyfelek nehezen tudják megfizetni: nemcsak a szoftverlicencket tartják túlságosan drágának, hanem az ezeknél lényegesen magasabb bevezetési költségeket is – ráadásul ez utóbbi folyamat igen hosszú időt vesz igénybe.

Épp ezért láttak hozzá egy teljes körű szolgáltatást (számárványkezelés, valutaforgalmazás, elszámolásforgalom, főkönyv, pénztárérték stb.) nyújtó banki programcsomag fejlesztéséhez, amely a hazai banki sajátosságokat is figyelembe veszi. A BOSS névre keresztelt, Progress alapú rendszert több bankban használják, ehhez fűződik a tavalyi év egyik legnagyobb sikere is. Megnyerték ugyanis a Takarékszövetkezet integrált rendszeré-

nek megvalósítására kiírt tender egy fontos elemét, amelynek köszönhetően több mint 200 takarékszövetkezet mintegy 1500 fiókjában – Digital Alpha platformon – BOSS szoftver működik majd front-end rendszerként. A megoldás érdekessége, hogy az egyes takarékszövetkezetekben SAP-t használnak háttériróda rendszerként, főkönyvi és kontrollig célokra. A több évre szóló projekt megvalósításához idén március elején fognak hozzá a mérlegfőkönyv szerinti legnagyobb takarékszövetkezetnél.

Ezt követően Oláh kitért arra, hogy a banki terület mellett új hídfoállítások kiépítésén is dolgoznak. Elsősorban olyan termékek forgalmazásával foglalkoznak, amelyeket a szoftverfejlesztők és a vállalati informatikusok platformként használhatnak

adatbázis-alkalmazások fejlesztéséhez és jelentéskészítési célokra. A WebSpeed internetes fejlesztőeszköz és az Actuate jelentéskészítő termékek tavalyi forgalmuk mintegy 20 százalékát tette ki. Újdonság a Telecenter általános információs, lekérdező- és tranzakciós rendszer: ezzel egységesen építhető ki a CT (Computer Telephony), az IVR (Interactive Voice Response) és a webes alkalmazások, biztosítva a központi adatbázis távoli, alacsony költségű elérését. A call center típusú tevékenységek segítése mellett az elektronikus kereskedelembe is be szeretnének kapcsolódni. Első lépésként hamarosan egy interaktív, adatbázis alapú internetes hirdetési szolgáltatást hoznak piacra.

Sz. A.

Számít a technika

A Petőfi rádió Számít a technika című műsora múlt szerdán elsősorban az otthoni és a munkahelyi szoftverekről szólt, s a kellő technikai ismeretek 10 ezer forint értékű IBM ajándéksomaghoz és egyéves Számítástechnika-előfizetéshez segíthették a szerencsés hallgatókat.



Az IBM Magyarország szoftverüzlet-igazgatója, Kiss Tibor volt a stúdió vendége, ő fogadta a témával kapcsolatos hallgatói kérdéseket. Egy vele készített riportban elárulta, hogy vállalata nagy horderejű bejelentésre készült: hamarosan megjelenik a piacra az IBM NT Suites nevű termékcsaládjára, először NT-re, később pedig OS/2 és AIX platformra. Az NT-s alkalmazások fejlesztésére és működtetésére szolgáló üzleti szoftvercsomag megfelel majd a kis és nagy cégek igényeinek is. Kiss Tibor szerint ennek a termékcsaládnak az a jelentősége, hogy a „merre tovább?” kérdésre valószínű szívet után a cégek közül az IBM kínált választást a felhasználóknak.

A Számít a technika szokásos hírvonata az internetes bűnözéssel és a háló biztonságával foglalkozott. Simonffy Sándor internetes református lelkész, a műsor „Infoszakija” bejelentésére készült: hamarosan megjelenik a piacon az IBM NT Suites nevű termékcsaládjára, először NT-re, később pedig OS/2 és AIX platformra. Az NT-s alkalmazások fejlesztésére és működtetésére szolgáló üzleti szoftvercsomag megfelel majd a kis és nagy cégek igényeinek is. Kiss Tibor szerint ennek a termékcsaládnak az a jelentősége, hogy a „merre tovább?” kérdésre valószínű szívet után a cégek közül az IBM kínált választást a felhasználóknak.

A Petőfi rádió informatikai magazinját ezúttal is a hétfői napok főszerkesztőjével készített riport zárta.

Ezen a héten többek között az IBM Magyarország BCU-elővezetője is szólt a Számít a technika.

Elender Rt.

Hangsúly a szolgáltatáson

Ez év elején részvénytársasággá alakult át az Elender Computer Kft. A működési forma megváltoztatásának okairól, a cég helyzetéről és terveiről Kóka János vezérigazgató nyilatkozott lapunknak.

– Működésének első hat évében az Elender Kft. kizárólag számítástechnikával foglalkozott. Ez az időszak is két részre tagolható. Kezdetben a cég az olcsó, saját összeszerelésű számítógépek piacán tevékenykedett, ezt azonban a kilencvenes évek közepén egy erőteljes szolgáltatási irány váltotta fel. Jól jellemzi mindezt, hogy míg eleinte a *Budapesti Piac* nevű hirdetői újságban a legmeghatározóbb számítógép-hirdető volt az Elender, néhány éve már nem nagyon érdemes tömegeknek szánt olcsó konfigurációt hirdetniük. Közben ugyanis több száz olyan cég alakult, amely ma már nálunk olcsóbban tudja kiszolgálni a tömegpiacot, ahonnan hajdanában elindultunk. Véleményünk szerint a szürke piac megölte ezt a fajta kereskedelmet; a hozzáadott érték az, amelyet az ilyen és ehhez hasonló negatív piaci folyamatok nem tudnak befolyásolni. Ezért mozdultunk el a szolgáltatások irányába, majd 1995 közepén jött az ötlet, hogy vágjunk bele az internetüzletbe. Akkoriban más volt még a helyzet, mindössze egy-két szolgáltató, összesen néhány száz felhasználóval, más volt maga az internet is. 1996 elején indultunk a szolgáltatással, és ezzel párhuzamosan fokozódott a cégen belüli változtatás igénye is. Ugyanis közben az eredetileg hardver- és szoftverkereskedő Elender oly mértékben szolgáltatócégévé vált, hogy megértett a helyzetet a cég szervezetének és szervezetének átgondolt átszervezésére. A mai napig az Elender az egyetlen teljesen magyar magántulajdonú nagy internetszolgáltató a piacon. Vagyis saját magunknak kellett a korábbi tevékenységből származó hasznóból elindítani az internetszolgáltatást.

Fokozatosan egész tevékenységünket átszította az internet: ma már minden munkatársunk – saját, eredeti munkája mellett – ezzel az üzletággal is foglalkozik. Jelenleg 9000 modulus felhasználónk van, de nagyon sok ügyfél bérelt vonalon kapcsolódik központi gépházához. Ily módon korábbi tevékenységünk is új értelmet nyert: a termékínalat kielégíti ügyfeleink hardver- és szoftverbeszerzési, illetve bővítési igényeit. Összefoglalva: a cég

mostani helyzetéhez és növekedéséhez sokkal jobban illik a jelenlegi név, az Elender Informatikai Rt. Jó alkalom volt a részvénytársasági forma a tőkeemelésre is: az egymillió alaptőkéjű kft.-t egy 100 millió forintos alaptőkéjű cég váltotta fel. Megoldódott az a régi gond is, hogy a céget egymillió forintos alaptőkéje miatt többen nem tartották komoly szereplőnek.

– *Hogyan zárták tavalyi évüket, és milyen arányban oszlik meg ma az árbevétel a két terület között?*

– 1997-es árbevételünk egymilliárd forint körül volt, ami kevesebb, mint az egy évvel korábbi, és még alacsonyabb a két évvel ezelőttnél. A bevételszerkezetet vizsgálva a szolgáltatási árbevételek megsokszorozódását láthatjuk. Míg 1996-ban a mástfél milliárdos árbevételhez képest elhanyagolható volt a szolgáltatásból eredő forgalom – a mintegy 1000–2000 internetügyfelünk csak néhány tízmillió forintos bevételt hozott –, 1997-ben már közelített egymáshoz a két ágazat bevételaránya, a szolgáltatásból származó bevétel elérte a néhányszor tíz százalékos arányt. Folyó értékben csökkent a hardverértékesítésből származó bevétel, de növekedett a rajta elért profit, mivel az utcáról betérő – igen-igen árérzékeny – csoportok helyett az üzleti kommunikációban érdekelteteket szolgáltattunk meg. Idén új elemmel gazdagodik a kép: a Sulinet önmagában egymilliárd forint feletti árbevételt jelent, bár terveink szerint az az internetszolgáltatásból származó bevételünk a Sulinet nélkül is elérné, vagy meghaladná a számítástechnikai értékesítésből származót. Még tovább változik ez az arány, ha figyelembe vesszük, hogy az arányok a számítástechnikai üzletágon belül is a hozzáadott érték irányába mozdultak el. Több olyan országos szervizszerződésünk van, ahol az újszkező-értékesítés minimális.

– *Összességében – a Sulinettel együtt – az év végére mintegy 2,5 milliárd forint bevételt tervezünk.*

– *Elemzették-e a bevételek csökkenésének okait?*

– Egyértelműen az okozta a csökkenést, hogy az Elender korábban az alacsony árkategóriájú, nem márkás gépek nagy mennyiségű értékesítésében volt érdekelt, ám ez a mindössze néhány százalékos profitot realizáló számítástechnikai értékesítés egyre inkább háttérbe szorult. A váltás érdekében továbbképeztük szakembereinket, továbbá újakat vettünk fel. Üzleteinkben az internetszolgáltatás el-

adását helyeztük előtérbe, erre irányultak kereskedelmi akcióink is. Az Elender számára értelmes távlatot az internetszolgáltatás, a hozzáadott érték jelent. Ez egy olyan professzionális bázist biztosít, mely darabszáma a korábbinál kisebb mértékű, de megfelelő profittartalommal bíró hardverértékesítési tevékenységet hoz magával. Nem tervezzük tehát a számítástechnikai üzletágban az eladott darabok számának növekedését, de a profitarány további növekedését várjuk.

– *Milyen esélyt adnak az internetes piac bővülésének? Mikor jön el az internet éve?*

– Nem olyan rossz a helyzet, mint ahogy ezt többen állítják. Két éve mindenki az internet robbanásszerű áttörését várja, ugyanakkor nem veszik észre, hogy a piac folyamatosan nő. A kereskedelmi internetfelhasználók száma jelenleg 35–40 ezer főre tehető, a növekedés pedig továbbra is exponenciális. A nemzetközi viszonyokat vizsgálva hasonló arányban emelkedik a domain hostok száma is, így természetes a hazai növekedés is. Ha ezt a számot az előrejelzések arányában – amelyek 7–10 havonta duplázódásról szólnak – extrapoláljuk, akkor kiderül, hogy még ebben az évzárban százszerezre nőhet a felhasználók száma.

Valóban van azonban egy pont, amelytől mi is komoly növekedést várunk: amikor az internet szórakoztatóeszközből valódi alkalmazáshordozóvá válik, vagyis például amikor komolyabb mértékben elindul az elektronikus kereskedelem, tömegméretekben lesz lehetséges az elektronikus adóbevallás – azaz amikor az internet olyan része lesz az életünknek, mint amilyen ma a telefon. Most még nekünk kell az érveket keresnünk, amikor egy-egy cégnek vagy magánszemélynek internetes csatlakozási pontot szeretnénk értékesíteni, és hát egyelőre főleg azt hozhatjuk föl, hogy sok jó újság a hálózatok, meg hogy érdekes. Igazi érv azonban az lenne, hogy a polgárok széles köre számára hasznos hoz az internet.

– *Mennyire nyereséges most az internetszolgáltatás?*

– Azt a pontot már meghaladta az Elender, amelytől kezdve a szolgáltatás önmagában is nyereséges, és úgy számítjuk, nyereségességünk tovább nő. Ez az átmenet nagyjából hitezes felhasználói létszámmal, a tavalyi harmadik negyedév elején történt meg. Gazdaságilag az az igazán jó az internetüzletben, hogy a bevétel növekedés az ügyfélszám bővülésének köszönhetően jól tervezhető, és újabb be-

ruházások csak a bevételnövekedés mértékén alul kelljenek. Nem befolyásolja ezt a képet a Sulinet sem, annak jelentősége pontosan tervezhetőségéből ered. Mivel szerződéseken rögzítették a bevételeink és költségeink, a nyereséget is előre ki tudjuk számolni. Mindenesetre az internet-üzlet a Sulinet nélkül is a lineárist meghaladó fejlődési ütemet jelent számunkra.

– *Mennyit ruháztak az internetes üzletágba?*

– Eddig körülbelül 200 millió forint beruházásra volt szükség, de ebbe már beletartozik az előfizetői befizetéseket követő ügyfényilvántartó és számlázó rendszerünk is. Komoly fejlesztésekre még az országos hálózat terén van szükség. Jelenleg harminc primer körzetben képviseltetjük magunkat – részint saját, részint franchise-rendszerben üzemeltetett – hívóközponttal, de célunk, hogy mind az ötvenkettőben jelen legyünk. Egyelőre azonban a vidéki piac előfizetői táborunknak bizonyosan nem több mint a negyede. A vidéki piac növekedéssel párhuzamosan meg kell történnie a Budapestén már végbejárt infrastrukturális váltásnak. Vidéken is szükség lesz ISDN technológiára, két megabites digitális vonalakra, megerősített gerinchálózatra – ez összességében további 50–100 millió forint beruházást tesz majd szükségessé rövid, illetve középtávon.

– *Terveznek-e tőkebevonást belföldről vagy külföldről?*

– Megvizsgáltuk a kérdést, már csak azért is, mert az informatikai piacon egyre nagyobb mértékben koncentrálódik a tőke. Arra a megállapításra jutottunk, hogy az Elender internethálózatának fejlesztési üteme saját forrásainkból, azaz a befolyt bevételekből is fenntartható. Határozottan állíthatom, hogy a cég működése és a hálózat fejlesztése érdekében nincs szükség tőkebevonásra, vagyis nem ez volt a részvénytársasággá alakulás indoka. Természetesen más a helyzet, ha hosszabb távú, nagyobb tervekkel beszélünk: ha elmozdulunk a távközlés irányába, ha újabb infrastrukturális beruházásokat teszünk, ha a programfejlesztéssel újabb és újabb piacok nyílnak meg előttünk, és ezekhez erőforrásaink, kapacitásaink olyan mértékű bővítésre lesz szükség, amelyet saját fejlődésünk már nem tud előteremteni.

– *Egy nagy internetszolgáltatótól közvetlen külföldi kapcsolatokat és külföldről való elérést is elvár a piac. Mit nyújtanak e téren?*

(Folytatás a 27. oldalon.)

E számunk hirdetései (Ads' Index):

3Soft/TH System Kft.: szoftver- és hardverkiállítás	27. old.	IBM: szoftvermegoldások Windows NT-re	22. old.	PÁLYÁZAT: informatikai hálózat kiépítésére	11. old.	Számlák Rt.-Oklatás: Microsoft tanfolyamok	11. old.
Albacomp Rt.: activa (Perium II) PC-k	29. old.	IDG: AKCIÓ magazin	14. old.	Pk-Sys Kft.: McAfee termékek	3. old.	SzoftverABC Kft.: gyári szoftverek, HP termékek	8. old.
Axico Kft.: ATI 3D grafikus kártyák	23. old.	IDG: PC-X klub, ügyfélszolgálat	29. old.	Pixal Multimedia Kft.: ViewSonic monitorok	26. old.	SZÜV Computer-M: Siemens noteszgépek	10. old.
Avis Kft.: Cognos üzleti programok	16. old.	IDG Repór: nyomda szolgáltatások	29. old.	Polaroid Centum: Digital Imaging	23. old.	TELELogic Kft.: OS/2 szoftverek	12. old.
Állás hirdetések	9, 10, 11, 12, 23, 26, 29. old.	Kerorg Kft.: Szekszárdi székelyes mátrixnyomtató	23. old.	Procomp Hungary Kft.: Fujitsu PrintPartner 10	12. old.	True Colours Lab: adathíza-kezelés	5. old.
Compaq: Deskpro 1000	21. old.	KeSzo Kft.: gyári szoftverek	17. old.	R.A. Trade Kft.: Epson Stylus Color nyomtatók	1. old.	VAR Computer: NetWare for Small Business	9. old.
Crown-Tech Kft.: LaserBit optikai hálózat	13. old.	KONFERENCIA: DECUS Magyarországon	20. old.	R.A. Trade Kft.: Olivetti M4000 PC-k	8. old.	WIN Computer	
Datwico: CMC-511X monitor	3. old.	KTI Networks: hálózati elemek	31. old.	RIWA-EDV: használt számítógépek	26. old.	Pixel View kártyák, GoldStar monitorok	26. old.
DataNet: internetszolgáltatás	3. old.	Kventa Kft.: Canon, HP DeskJet 720 nyomtató	32. old.	SMP Kft.: Dell számítógépek	30. old.	X-BYTE: hálózati pontok	16. old.
E-Coop Kft.: HP, Epson, Portzcom, Microsoft, Novell	32. old.	Lotus: Domino-elektronikus	15. old.	Sprint: gyári szoftverek	26. old.	Xerox Magyarország Kft.	
FEFO Kft.: PC-k, akkrézesek, videószerkesztő	32. old.	Majkórend Szöv.: optikai LAN szerelés, bemérés	11. old.	Storage System Kft.: CD-romok, CD-váltók	31. old.	DocuPrint 450B lézernyomtató	20. old.
GarnasNet Kft.: Digi ISDN-elemek	26. old.	MGE: Merlin Genm UPS-ek	12. old.	Sun Microsystems: hálózati ügyfelet	18. old.		
HUMANSoft Kft.: TELES ISDN-eszközök	32. old.	Novell: NetWare for SAA	24. old.	Support Team Kft.: Microsoft tanfolyamok	23. old.		
Hungarian VirusBuster Team: szoftver és szolgáltatás	9. old.	OKI Képviseleti Iroda: nyomtatók és faxok	32. old.	Számlák Distribúció: CorelDRAW 8	23. old.	IDG INFORMÁCIÓSZOLGÁLAT	9. old.

Vezető rendszerház keres:

- 4GL, SQL adatbázis programozót;
- UNIX, NT környezetben rendszerfelügyeleti feladatok ellátására rendszermérnököt;
- Üzemgazdasági ismerettel informatikai projektvezetőt, szervezőt;
- SAP tanácsadót.

Angol vagy német nyelvtudás szükséges.

Önéletrajzát "Rendszerház" jellegre a Számítástechnika hirdetésfelvétel címére kérjük küldeni (1537 Bp. Pf. 386) Telefonon érdeklődni munkaidőben: 06-20-341-208

NetWare for Small Business AKCIÓ! MÁRCIUS 31-IG

A teljes irodai megoldás!

- 5 felhasználós operációs rendszer
- Csoportmunka támogató szoftver (kattint-beköt levelezés, katalógus napló, feladatkezelés, stb.)
- Közös hozzáférés a belső levelezési rendszerhez
- Hálózaton keresztüli fájlolás
- A hálózati teljes vírus felügyelese
- A hálózati teljes háttérmentése
- Hálózati böngésző
- stb.

Az eredeti ár
~~606.000,- Ft~~

Vásárolja meg kevesebb mint
1/6
áron!

VAR VAR COMPUTER 1149 Budapest Főv. Ter. 41.11/a Tel: 22-22-837; Fax: 36-32-781 E-mail: var@hq.var.hu Web: www.var.hu FAXOSZÁM: 461-11-462-8000

Kereskedelmi vállalat felvételt hirdet

(nagygépes feldolgozáshoz)

- operátor,
- rendszerprogramozói munkakörbe.

SIEMENS BS 2000 rendszer üzemeltetési ismerete előny.

Jelentkezni részletes önéletrajzzal „SIEMENS” jellegre 1998. március 25-ig az alábbi címen lehet.

1437 Budapest 70., Pf. 838

Autóalkatrész importőr cég számítástechnikai osztályára

software szakembert

keres a következő feltételekkel:

- C, C++ és Delphi programozási gyakorlat,
- dBase adatbázis kezelése Windows környezetben.

Jelentkezni a 270-8721-es telefonszámon 8-16 óra között.



Kereskedelmi és Hitelbank Rt.

felvételre keres

programozót

szakirányú egyetemi vagy felsőfokú végzettséggel, Mainframe és PL/I, AS400, COBOL és/vagy RGP, Magic és C/C++, ORACLE SQL és C/C++ ismerettel és gyakorlattal, angol nyelvtudással,

hírközlési és hálózatépítési szakembert

gyakorlattal, két műszakos munkarendben,

hálózati mérnököt

két műszakos munkarendben, CISCO-ismeret előnyt jelent,

operátort

három műszakos folytonos munkarendben működő számítóközpontba, Mainframe ismeret, UNIX-os gyakorlat előnyt jelent,

számítástechnikai munkatársakat

help desk munkára, két műszakos munkarendben, Novell, Windows, OS/2, Mainframe, DEC ismeret előnyt jelent és

PC üzemeltetésben jártas szakembert

PC hardver, Novell, Windows, Ethernet, Token Ring ismeretekkel. E munkakörhöz gépjármű-vezetői jogosítvány szükséges.

A szakmai önéletrajzokat a megjelenéstől számított egy héten belül az alábbi címre kérjük beküldeni:

Kereskedelmi és Hitelbank Rt.
Személyzeti és Oktatási Főosztály
1051 Budapest, Vigadó tér 1.

Kérésüknek eleget téve, vállalkozók az Ebola vírussal végtelenül káros A VirusBuster, bár sok országban ennek ellenére szakértőknek végleges szakvéleményt az A-biztonság jelek létezésének

VirusBuster™

Az Ebola ellen még hatástalan...

www.vbuster.hu
Hot Line: (30)-401-459
Tel./Fax: 240-1546, 242-2130, 430-8350

Érdeklődő neve:

Cég neve:

Címe:

Telefonszáma:

Ezt a lapot az alábbi címre kérjük borítékban visszaküldeni



IDG Magyarországi Lapkiadó Kft.

Cím: 1012 Budapest, Márvány utca 17.
Postacím: 1537 Budapest, Postafiók 386

HILL

INTERNATIONAL

Nemzetközi karrierlehetőség - ezzel arányos jövedelem

Szoftverfejlesztők Szoftverfejlesztő csoportvezetők

Megbízunk amerikai központtal működő, piacvezető, a telekommunikációs iparágra szakosodott szoftverfejlesztő vállalat, amely hagyományos piaci mellett az európai régióban is növekvő aktivitást mutat. A bővülő nemzetközi szervezetükben mutakozó megalapozott, látványos terjeszkedésük most a magyar szoftverszakemberek számára is karrierlehetőséget teremti.

A sikeres pályázó:

- felsőfokú informatikai szakirányú végzettség,
 - angolul tárgyalóképes,
 - legalább 2 éves gyakorlattal bír C vagy COBOL-ban,
 - nagygépes (IBM AIX vagy HP 1500 vagy HP K460), UNIX operációs rendszerekben végzett fejlesztésekben,
 - ORACLE-ben fejlesztett programok,
 - UNIX-környezetben írt scriptek készítésében.
- A csoportvezetői pozícióra pályázó már tapasztalatot szerzett 2-3 programozó irányításában is.

Leendő munkatársuk a ciprusi fejlesztő központban eltöltött néhány hónapos képzés után tudását a vállalat valamelyik fejlesztési projektjének helyszíni megvalósításánál kamatoztathatja. A vállalat filozófiájából adódóan folyamatos szakmai és a későbbiekben vezetői kihívásokra számíthat.

Részletes szakmai önéletrajzát kérjük, hogy a HILL International címére küldje.
Bővebb információ:

<http://www.hill.hu/out/allas8.html>

HILL International
1027 Budapest
Szász K. u. 2.
Tel./fax: 201-2252



ISO 9001 FS37333

12054

Artifex Software Engineering Kft.

Fiatalt, nem dohányzó munkatársakat keresünk színvonalas programozási munkára DOS-, Windows NT- és UNIX-környezetben.

INFORMATIKUS, PROGRAMOZÓ

vagy programozási gyakorlattal rendelkező mérnök munkatársnak jelentkezését várjuk az alábbi témakörbe:

Szimulációs rendszerek tervezése, programozása.
Alapfeltétel a C++ és MFC programozási gyakorlat.

GÉPÉSZMÉRNÖK

munkatársak jelentkezését várjuk az alábbi témakörökbe:

Járművek, repülőgépek, helikopterek számítógépes szimulációja,
valós idejű dinamikai modellezése, szimulátorok továbbfejlesztése, építése, telepítése.

Eredményes munkatársainknak kiemelkedő fizetést biztosítunk.
Telefon: 203-2064, 203-2067
E-mail: jobs@artifex.hu

06063

Szoftverhonosító irodánkba keresünk fordító és lektor munkatársakat. Jó angol és tökéletes magyar tudás elengedhetetlen.

Fordítói gyakorlattal és számítástechnikai ismeretekkel rendelkezők előnyben.

Jelentkezés: 214-6665 vagy krisztin@mtranslations.hu

12057

PÁLYÁZATI

C programnyelvgyakorlat

Feladat (kb. 3-4 hó):

Hangbordokat kezelő programkészítés

Munkavégzés helye:

Kanada

Project ár:

900-1500 ezer netto

További információ: (20)385-664

05962



GEOMETRIA

Folyamatosan fejlődő, 100 gépes hálózatunkhoz, NT, UNIX, ORACLE és grafikus szoftverkörnyezetben

RENDSZER- MENEDZSERT

keresünk műszaki-informatikai rendszereket fejlesztő cégünkhöz.

Elvárásaink:

felsőfokú végzettség elmélyült szakmai tapasztalat angolnyelv-tudás

Amit kínálunk:

folyamatos képzés versenyképes jövedelemsomag sikeres csapat biztos egzisztencia

Jelentkezés:

szakmai önéletrajzzal, írásban
GEOMETRIA
Térinformatikai Rendszerház Kft.
1025 Budapest,
Felső Zöldmáli u. 128/130.

11045



SIEMENS

SCENIC 320

multimédiás notebook AKCIÓ !!!

- Intel Pentium MMX-133 processzor
- 16 MB RAM
- 1.4 Gb merevlemez
- 12,1" ADS monitor (felbontás: 800x600)
- 20x CD-ROM meghajtó
- 16 bites sztereó hangkártya
- Li-ION akkumulátor

449 000,-Ft+áfa

Üzletünkben egyéb AST notebookok kedvező áron!

1027 Margit krt. 26 ☎ 316-9445, 316-2772

11044

A CW Számítástechnika 1998/12. heti számából a következő kódszámú hirdetésekről szeretnénk tájékoztatást kapni:

02025	10011	11049	12023	12048	12062	12073
05024	10013	11105	12026	12051	12063	12074
06019	10028	12002	12027	12052	12064	12075
06083	10050	12005	12029	12053	12065	47055
07034	10106	12006	12031	12054	12066	51024
08017	11013	12007	12033	12055	12067	
08023	11030	12009	12034	12056	12068	
08034	11030	12010	12035	12057	12069	
08042	11033	12012	12042	12058	12070	
09009	11035	12014	12043	12059	12071	
09062	11045	12018	12044	12060	12072	

A megfelelő kódszámokat kérjük szíveskedjék megjelölni

Microsoft®

A Microsoft Magyarország Kft. pályázatot hirdet

termékmenedzseri

munkakör betöltésére.

Feladat:

Microsoft technológiai megoldások népszerűsítése, valamint az asztali operációs rendszerek és az Office Irodai alkalmazás-csomag termékmenedzseri feladatainak ellátása.

Követelmények:

- Microsoft termékek ismerete, különös tekintettel a Windows 95, Windows NT Workstation, Office 97 és Windows NT Serverre. A BackOffice termékcsalád mélyebb ismerete további előnyt jelent!
- marketing vagy értékesítési területen eltöltött minimum 2 éves gyakorlat,
- kiváló kommunikációs képesség és prezentációs gyakorlat,
- angolnyelv-tudás

Amit kínálunk:

- szakmai fejlődési lehetőség,
- kreativitást és önállóságot igénylő munkakör,
- versenyképes jövedelem,
- fiatalos légkör.

Amennyiben a kínált munkakör felkeltette az érdeklődését, kérjük juttassa el hozzánk fényképpel ellátott angol és magyar nyelvű önéletrajzát - utóbbi kézzel írva - az alábbi címre: **Microsoft Magyarország Kft. Fülöp Ágnes részére, 1075 Budapest, Madách Imre út 13-14. Fax: 327 2899.**

Folytassa nyerő csapatban!

11049

PÁLYÁZATI FELHÍVÁS

Kiskunfélegyháza Város Polgármesteri Hivatala

pályázatot hirdet

a polgármesteri hivatal

informatikai hálózatának kiépítésére

A pályázat benyújtásának szakmai követelményei:

• csavart érpáros strukturált hálózat • 100 Mbps • 100 db végpont (50 db aktív) • csillag topológia

A pályázattal kapcsolatos írásos tájékoztató átvethető a Polgármesteri Hivatal Informatikai Csoportjánál

1998. március 24-én 15 óráig.

A pályázatot április 9-én 10 óráig kell benyújtani Kiskunfélegyháza Város Polgármesteri Hivatal jegyzőjének.

(6100 Kiskunfélegyháza, Kossuth u. 1.)

A pályázatok felbontására április 9-én 10 óráig kerül sor.

A pályázatok elbírálása a határidő lezárását követő 2 héten belül történik, amelyről írásbeli értesítést küldünk.

A pályázattal kapcsolatos kérdésekben a Hivatal Informatikai Csoportjánál lehet érdeklődni: (76)462-590



Rubin Kft.

Szoftverfejlesztő cég

CSAPATMUNKÁBAN gyakorlott
Delphiben vagy C++-ban jártas

PROGRAMOZÓ MUNKATÁRSAKAT

keres 35 éves korig.
(Adatbázis-kezelés és
OLE2 ismerete előny!)

A jelentkezőket a név és telefonszám
alapján visszahívjuk.

Az adatokat a 261-5305-ös telefon-
számon lehet megadni.

Munkatársakat keresünk 3D-s játék fejlesztéséhez.

Ha meg tudod építeni egy dinoszaurusz
3D-s modelljét a kevesebb mint
háromszáz poligonból, vagy
ha meg tudod rajzolni a textúráját, vagy
ha meg tudod animálni, és önálló,

kreatív **grafikus** vagy.

Jelentkezz az alábbi címen:
1537 Budapest 114, Pf. 453/467
dipol.iren@hu.bonus.com



makrotrend

ELEKTRONIKAI ÉS
SZÁMÍTÁSTECHNIKAI
SZÖVEGÉRTÉSI

1143 Budapest,
Hungária krt. 65.
Tel.: 383-4356*
Fax: 363-7888

OPTIKAI ADATHÁLÓZATOKHOZ ÚJ SZOLGÁLTATÁS

Berendezések, mérőműszerek, szakértés, anyagbiztosítás

MŰSZAKI SZÍNVONAL – KÖLTSÉG BÉRLET AZ OPTIMUM

FUJIKURA FSM-30S hegesztő berendezéssel

multi- és monomódusú optikai kábel hegesztése, kétdimenziós
pozicionálás, mono módusú száznál magra illesztés

OTDR- vagy csillapításmérés

Optikaihálózat-bemérés, hiteles mérési jegyzőkönyvvel

ANYAG-biztosítás:

pigtail, optikai toldó, optikai patch kábel, optikai patch panelek,
optikai falidobozok, optikai kül- és beltéri kábelek,...



makrotrend – a hosszú távú kapcsolat

Állami Pénztárfelügyelet Nyilvántartási és Informatikai Főosztálya

országos szintű nyilvántartási rendszerének üzemeltetéséhez
munkatársat keres

Feltételek: • felsőfokú szakirányú végzettség
• 2-3 éves UNIX üzemeltetői gyakorlat és/vagy
ORACLE adatbázis-adminisztrátori ismeretek
• nagyfokú önállóság

Előny: • ORACLE adatbázis-adminisztrátori ismeretek
• C, C++ programozási ismeretek
• angolnyelv-tudás

Bérezés: Kiemelt bérezés, gyakorlatiától függően megegyezés szerint

Pályázatot írásban, fényképpel ellátott részletes szakmai önéletrajzzal, a fizetési igény
megjelölésével kérjük a megjelenéstől számított 2 héten belül az alábbi címre eljuttatni:

Állami Pénztárfelügyelet 1372 Budapest, Pf. 486

A borítékra kérjük ráírni: „Informatikai álláspályázat”

Gödöllői székhelyű, földmunkagép
részegységeket gyártó
CATERPILLAR MAGYARORSZÁG RT.
azonnali felvételre keres

SZÁMÍTÓGÉPES RENDSZERGÁZDÁT

Elvárásaink:

Szakirányú felsőfokú végzettség
Integrált vállalati rendszerek alkalmazása terén
szerzett tapasztalat
Középfokú angolnyelv-tudás
Előnyt jelent az alkalmazásnál:
Unix, Novell hálózati tapasztalat
Oracle- vagy SQL-ismeret

Jelentkezés: szakmai önéletrajz benyújtásával
a következő címre: 2101 Gödöllő, Pf. 380
További információkat a (28)432-185/121-es
telefonszámon lehet kérni.

Munkatársakat keresünk 3D-s játék fejlesztéséhez.

Ha meg tudod írni egy dinoszaurusz
3D-s modelljét mozgató programot.
Ha nemcsak programozni tudsz,
hanem tudod, hogy mitől jó egy játék.
Ha önálló,

kreatív **programozó** vagy.

Jelentkezz az alábbi címen:
1537 Budapest 114, Pf. 453/467
dipol.iren@hu.bonus.com

Az autóalkatrész-import és -nagykereskedelem egyes területein
vezető pozíciót elért, magántulajdonú, dinamikus fejlődő Hegyalja Kft.
fiatal és ambíciózus csapatába, budaörsi székhelyére

UNIX és ORACLE

rendszerismerettel és gyakorlattal rendelkező
számítástechnikai vezető munkatársat keres.

Alkalmazási feltételek:

• felsőfokú szakirányú végzettség • 3 éves vezetői gyakorlat
• elkötelezett munkavégzés • erkölcsi bizonyítvány • jogosítvány.

Szakmai önéletrajzzal kísért írásos pályázatát az alábbi címre kérjük:
Hegyalja Kft., 2040 Budaörs, Baross u. 87.

További információt az alábbi telefonszámon adunk: 06(23)416-778



SZÁMALK RENDSZERHÁZ RT.

OKTATÓ ÉS KONZULTÁCIÓS KÖZPONT



ISO 9001

RÖVIDTÁVÚ TOVÁBBKÉPZŐ ÉS HIVATALOS MICROSOFT TANFOLYAMOK:

- Számítógép-kezelési és Windows 3.11 alapismeretek
- Excel for Windows haladóknak
- Bemutató készítése PowerPointtal
- Web Server adminisztráció
- Microsoft Project
- Objektumorientált tervezés és programozás (UML)
Turbo Pascalra alapozva
C++-ra alapozva
- Java kezdőknek
- Accelerated Training for TCP/IP and MS Windows
NT 4.0 Server Enterprise Technologies
- Administering MS Windows NT 4.0

április 20-24.
április 15-17.
április 27-28.
április 28-29.
április 15-17.

április 20-24.
április 6-10.

április 20-24.
április 28-30.

Kérje részletes tájékoztatónkat a SZÁMALK DRK Továbbképzési Igazgatóságánál:
1115 Budapest, Etele ut 68., Telefon: 203-0304/3050, 3051 Telefax: 203-0318

Working abroad...



A leading softwarehouse in the field of banking softwares would like to strengthen the team with freelancers to be able to fulfil the ever increasing demand on its products. This is a tremendous opportunity to gain exposure to a wide variety of configurations and technical environments. The projects are undertaken in over 1500 locations in 78 countries and, therefore, availability to travel extensively is essential.

We need several good people with good English knowledge in each of the following fields:

Implementation Consultant

You have to provide on-site support to clients in the set-up and implementation of our systems.

Requirements: Technical-Computing or business + IT qualification.

Technical Consultant

You have to work within a project team, and provide assistance to customers during design of the technical environment and prepare the environment for the installation and configuration of the product.

Requirements: Technical proficiency in one or more of the following areas: Unix, NetWare, Windows NT or 95, Networks, RDBMS-s, System administration, Software development.

Project manager

We are looking for creative innovators who are adaptable and have extensive IT experience alongside a proven track record in the management and delivery of large scale projects.

High caliber work will be rewarded with excellent salary. An extensive, relevant training will be provided for successful candidates.

To apply please send urgently a full curriculum vitae in English language to the following address:

Homonnay Tamás
GAMAX Kft.

1114 Budapest, Bartók Béla út 15/d.

Phone: 372-0692

Email: tamas@gamax.hu



Pulsar ES+ UPS: Ideális védelem a kisvállalkozá- sok hálózati rendszeréhez

Miért ideális és egyszerű
megoldás?

- » Széles áthidalási időtartomány
- » Könnyen installálható:
Plug and Play
- » Könnyen kezelhető,
melékelt szoftverek:
Solution-Pac 97 CD-ROM
- » Szoftverek Windows 3.1, 95, NT,
Netware, SCO Unix, stb. alá
- » Távfelügyelhetőség és Internet-
támogatás

Pulsar ES+ - rendíthetetlen
védelem az üzletmenet
szolgáltatásban

MGE UPS SYSTEMS
Tel.: 206 1410
Fax: 206 1451
www.mgeups.com

Disztribútorok:
CHS Hungary Kft.
Tel.: 451 3500

HRP Hungary Kft.
Tel.: 252 6300

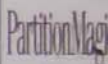
MGE
UPS SYSTEMS

MAKING THE BEST USE OF YOU

THE MERLIN GERIN KNOW-HOW

A SZAKÉRTŐ SZOFTVERDISZTRIBÚTOR

szagel III. magyar OS/2 Warp v4 (Merlin)	79.300	DrivvCopy Personal/Professional	9.100/104.100
szagel III. magyar OS/2 Warp v4 upg.	53.400	Drivv Image Personal/Professional	18.600/175.300
szagel Warp v3 Converter WIN- CD	64.200	IBM Avistion Desktop v3.0	12.400
szagel és magyar Warp Converter WIN- CD	73.900	IBM Avistion Enterprise 25 User v3.0	155.100
szagel Warp Server Base kooperatív upg.	230.400*	lapos/2 (32 bites képfeldolgozó)	34.000
szagel Warp Server Adv. kooperatív upg.	358.700*	FileSax/2 (lajkzerő)	15.500
szagel Warp Server Adv. kooperatív upg. bármely hálózaton operációs rendszerrel (pl. Novell)	191.300	GammaTeck Utilities v3.0	23.700
Warp Server Advanced	15.700	Object Desktop v1.5 (WPS klónja)	22.100
VisualAge C++ for Windows v1.5 upg. (kooperatív upg. bármely C-feldolgozó)	43.900*	DB2 Universal Database Personal Edition v5.0	101.000
VisualAge C++ for OS/2 v3.0 upg. (kooperatív upg. bármely C-feldolgozó)	43.900*	DB2 Universal Database Workgroup Edition v5.0	273.200
VisualAge for JAVA professional	26.400	DB2 UDB Workgroup Edition upg. licenzzel - 1 User	54.500
VisualAge for JAVA enterprise	533.500	DB2 Personal Developer v Edition v5.0	80.600
VisualAge for Basic v1	27.500	NetOp School v1 (11Teacher, 20Student)	167.700
Communications Server v3 for WinNT	288.100	Fastroads v3 LAN for OS/2 - 10 User	158.100
Communications Server v3 for OS/2	281.800	Fastroads v3 Plus upg. (BiosPak-ot)	17.800
Print. Comm. AS-400 for Win 3.1, Win95, OS/2	43.000	Hobbes OS/2 (kéthasznos megjelölő felület)	6.000
Print. Comm. AS-400/3270 Win/95, NT, OS/2	74.000	OS/2 Times (kéthasznos megjelölő felület)	580
Print. Comm. (Bios) magyar	20.700	OS/2 Times (kéthasznos megjelölő felület) szériai	580
Partition Magic	28.400	OS/2 Times (kéthasznos megjelölő felület) szériai	580
Partition Magic v3 (Warp, Win95, NT)	18.400	OS/2 Times (kéthasznos megjelölő felület) szériai	580
Partition Magic v3 upg. (Warp, Win95, NT)	9.300	OS/2 Times (kéthasznos megjelölő felület) szériai	580



Web címünk:
w3.datanet.hu/~telilog

OS/2 WARP

TL TeleLogic
SZÁMÍTÁSTECHNIKA KFT.

1119. Budapest, Fehérvári út 83. III. em.
Tel.: 204-1030; fax: 204-3031
e-mail: telilog@telelog-datanet.hu

FUJITSU PrintPartner 10

lényemyomtató, 10 lap/perc, A4, 600X600 dpi

Mint a villám...

AKCIÓ!
10 MB RAM

...hogy még gyorsabb legyen!

852 kódlap, 20.000 lap/hó terhelhetőség.

Kevésbé, mint 3 Ft lapköltség.

Opciók: Ethernet interface, Postscript2.

Hivatalos disztribútor:



Procomp-Hungary 1107 Budapest, Szállás u. 21.
tel: 262-6631, 261-8235, 260-4348 fax: 260-6318



Ha nincs jobb ajánlat az NC-nél...

PC-pecérek kíméljenek!



Jegyezzük fel valahová: 1998 lesz az az év, amikor végleg leszámolhatunk azzal a téves elképzeléssel, hogy a hálózati számítógépek, avagy az NC-k valaha is helyettesíteni tudják majd a PC-ket.

Megjelenésekor az NC-t a Wintel PC-platform hegemoniájának megtörésére szánták. Az iparági elemzők becslései szerint ugyanis egy NC, illetve az azt követő NetPC évi 3000 dollárral kevesebbe kerül fenntartójának, mint egy hagyományos PC, és az így keletkező megtakarítás csábító lehet a költségekre érzékeny vállalatvezetők számára.

Ebben az évben azonban végleg bebizonyosodik majd, hogy a karcusú ügyfelek – az NC-k, a NetPC-k, és a Windows-terminálok – ugyan sikerrel indulhatnak néhány speciális piaci szegmensben, például a meglévő buta terminálok leváltása terén, de ennél többre nem vihetik. Mindennek egyetlen oka, hogy a végfelhasználók soha nem hajlandók megválni PC-iktől.

Háromszáz *Network World* olvasót kérdeztünk meg erről, és csak 12 százalékuk vélte úgy, a végfelhasználók beleegyezének, hogy PC-jüket egy stabilabb és megbízhatóbb karcusú ügyfélre cseréljék. Ezek után nem meglepő, hogy a válaszadók 72 százaléka – legyen szó akár NC-ről, akár NetPC-ről – semmiféle karcusú ügyfél bevezetését nem tervezi.

Felmérésünk megállapításai megegyez-

tek a Zona Research vizsgálatának eredményeivel. Az általuk megkérdezett 139 informatikai vezető 85 százaléka nem gondolkozik ilyesfajta ügyfél-gép bevezetésén. A Zona összegzése szerint „a karcusú ügyfelek felhasználói leginkább a hagyományos terminálok felhasználói közül kerülnek majd ki”.

A kutatások eredményeit jól tükrözi a Microsoft áldását is elnyerő NetPC-k lánnya fogadtatása. Az IBM szeptemberben úgy döntött, hogy kellő érdeklődés hiányában nem érdemes külön NetPC-s modellesaladót megjelentetnie. Döntését aztán a Micron hasonló tartalmú bejelentése követte.

Vannak ugyan olyanok, akik szavakban elkötelezték magukat a NetPC-k gyártása mellett, de a megvalósítást ők sem kapcsolják el. A Gateway 2000 például már 1997 májusában bejelentett egy NetPC-t, de a cég PR-szakértőjének bevallása szerint a termék azóta sem jelent meg a piacon. Még a Digital is várakozó álláspontra helyezkedett, és máig nem jelentett be konkrét terveket, pedig a hagyományos időosztásos technológiák terén szerzett tapasztalatai ideális jelöltté tennék a NetPC-k tervezésére.

Többen a piaci ellenfelek áskálódásának tudják be, hogy elmaradt a NetPC piaci sikere. Lehet, hogy így van, de a felmérések és elbeszélések tanúsága szerint a karcusú ügyfél elképzeléssel szemben

van egy sokkal általánosabb és jóval mélyebben gyökerező ellenszenv. A rejtély megfejtése különös módon a Sun web-oldalain olvasható. Az ott fellelhető dokumentumok között a Sun, az NC-k fő támogatója, Danger of end-user reaction against NCs címmel elhelyezett egy írást, amely az NC-kkel szemben várható ellenérzésekről szól. Ebben felhívják a figyelmet arra, hogy „a végfelhasználók a hálózati számítógépeket a felhasználói szabadság, a munkavégzés hatékonysága és személyiségi jogaik elleni támadásként foghatják fel. Ha a vezetés utasításban kötelezi őket az átállásra, akkor olyan PC-elvonási tünetek léphetnek fel náluk, mint például szándékos akadályozás, túlzott követelések.” Más szóval a végfelhasználók PC-t akarnak, nem pedig NC-t.

„Az NC-t még azzal együtt sem lehet elfogadtatni, hogy a PC-nél fejlettebb technológia – mondja egy nagyvállalati rendszergazda. – Ugyanis a tipikus végfelhasználó az általa használt asztali vagy hordozható gépre mint sajátjára tekint, nem pedig mint a vállalat tulajdonára. És ugyan melyikünk adná fel szívesen a számítógépe feletti uralmat?”

Lázadás a Hamburger-birodalomban

Ha mindenütt a McDonald's-nál történekehez hasonlóan zajlanak az események,

akkor az NC-k biztos nem váltják be a hozzájuk fűzött reményeket.

A gyorsértermi hálózat már évekkal ezelőtt megkísérelte egy NC-szerű gép bevezetését. A brooki központban dolgozó felhasználók egy csoportját olyan gépekkel látták el, amelyekre a mai NetPC-khez hasonlóan nem telepítettek semmilyen felhasználói programot. A gépeknek volt ugyan saját merevlemezüik, de ezekre csak a gépek indításához szükséges DOS-állományok, valamint a hálózati kapcsolathoz fontos meghajtók kerültek föl, a megmaradó helyet az alkalmazások és a hálózat gyorsítására használt gyorsítár számára tartották fenn. A Windows operációs rendszer, az alkalmazások és az adattároláshoz szükséges egységek is a kiszolgálón foglaltak helyet.

A felhasználók gyűlölték az új rendszert, és azon kezdtek gondolkodni, hogyan kerülhetnék ki a megszorításokat.

LasarBit

COMMUNICATIONS
NAGYSEBESSÉGŰ ADATÁTVITEL LÉZERSUGÁRRAL

- ETHERNET 10 MBPS
- G.703
- HANG, KÉP, ADAT
- TOKEN RING

MÁR 2,5 KM-RE 100 MBPS-ON!

OPTIMÁLIS MEGOLDÁS VÁROSON BELÜL,
FOLYÓ FELETT, VASÚT ÉS AUTÓPÁLYA
KÉT OLDALÁN, IPARTELEPEK KÖZÖTT ÉS
IDEIGLENES KAPCSOLATOKNÁL.

1118 Budapest, Pannónhalmi út 35.

Tel.: 319 2995, 319 2996, 319 2997,

Fax: 319 3326, Support Center: 319 3327

E-mail: crowntec@hungary.net www.crown-tech.hu

KEDVEZŐ ÁR!

CROWN-TECH

Rájöttek, hogy miképp lehet az operációs rendszer főbb részeit, valamint a fontosabb alkalmazások futtatásához szükséges állományokat a helyi meghajtóra másolni, kiiktatva ezzel a hálózatot. Így a gépeken a kiszolgáló programjainak másolt példányai jelentek meg, ami növelte a szakmai segítség iránti igényt.

A McDonald's végül úgy döntött, hogy felajánlja alkalmazottainak az NC és a hagyományos PC-s LAN-környezet közötti választást.

Mondhatnánk erre, hogy egy modern NC-megoldás már nem engedte volna meg a felhasználóknak, hogy kicseszézzék a rendszert. Ugyanakkor a McDonald's esetében a tanulság éppen az, hogy a felhasználók eleve nem fogadták el az új rendszert. Amikor a hálózat leállt, az emberek nevetésgéppel érezték, hogy egy olyan gép áll az íróasztalukon, ami önmagában működésképtelen.

Migrén helyett gyomorfekély

A hagyományos PC-s hálózatokhoz kötött számítógépeket használók a saját gépükön tárolják a saját adataikat, és csak a megosztásra szánt adatokat helyezik el a hálózaton. Ebben az esetben a hálózat lehetőséget nyújt arra is, hogy tárolja a személyes adatokról készített biztonsági másolatokat. Ilyen környezetben nem katasztrófa, ha valakinek elromlik a saját számítógépe. Hálózatkiadás esetén kényelmetlen ugyan, hogy a megosztott adatokhoz nem lehet hozzáférni, de a legtöbb irodai alkalmazott ilyenkor olyan munkát vesz elő, amihez nem szükséges hálózat.

NC-ket használva viszont minden összehamis teljes katasztrófához vezet, mert

a hálózat talpra állításáig érdemi tevékenység nem folytatható a munkahelyen.

„Tovább rontja a helyzetet, hogy a karcus ügyfeleket összekötő hálózatok jóval összetettebbek lesznek a jelenlegi helyi hálózatoknál, mert nagyobb és másfajta terhelésnek lesznek kitéve – véli Ellen Carney, a Dataquest piackutató cég hálózati felelőse. – Néhány vállalat úgy érzi majd, mintha gyomorbajra cserélte volna

A karcus ügyfelek sem mind egyformák

A cikk nem vizsgálja külön-külön a karcus ügyfeleket minden egyes változatát, pedig vannak közöttük különbségek.

◆ Network Computer, avagy NC: az eredeti elképzelések szerint Java alkalmazások letöltésére és futtatására hivatott, szükségtelenné téve a Windows operációs rendszert. Az állományok tárolásai és kezelését egy kiszolgáló végzi. De mivel jelenleg még kevés a Javában írt szoftver, a használatban lévő NC-k többsége UNIX kiszolgálókon vagy IBM-nagygépeken tárolt alkalmazásokhoz fér hozzá, illetve külön szoftver segítségével alkalmazni lehet NT-kiszolgálókon tárolt Windows-programok elérésére.

◆ NetPC: a Microsoft és az Intel által kidolgozott specifikáción alapul. Ez egy Windowst futtató PC, ami lehet zárt házban, de ez nem szükséges. A NetPC a szoftverek és az adatok nagy részét a kiszolgálótól tölti le, és távozási is karbantartható bizonyos ügyfélprogramok, például az Intel LANDesk révén.

◆ Windows-terminál: a karcus ügyfél egy másik változata, olyan asztali eszköz, ami a többfelhasználós NT-kiszolgálókon lévő Windows-alkalmazásokhoz nyújt hozzáférést.



a fejfájását.” Mindezek tetejébe csúcsponttalom esetén a karcus ügyfelek teljesítménye csökken. A teljesítménycsökkenés kiküszöbölhető ugyan a kiszolgálók teljesítményének és a hálózat sávszélességének növelésével, de az efféle többlet teljesítmény rendszerint kihasználatlan marad. Ezért ilyen befektetésre nehezen szánják rá magukat a vállalatok, hiszen a karcus ügyfelektől elsősorban megtakarításokat várnának.

Bizalmatlan vezetés – biztos bukás

A remélt költségesökkenés elmaradása ellenére sok iparági szakértő továbbra is kitarat az NC-k mellett. Érvelésük szerint a stabilitás kérdésénél fontosabb a rendszer ésszerű használata. Szerintük a vállalatok hamarosan nem tűrhetik tovább az olyan személyes célú géphasználatot, mint az internetes szexoldalak böngészése, a Doomozás, vagy a személyes levelezgetés.

Létezik azonban árnyoldala is a számítógépes erőforrások diktatórikus ellenőrzésének. Ez pedig a bizalom megingása. „A NetPC jelenlegi formájában a

vezetés szempontjából egy biztonságosabb PC, ugyanakkor kellemetlen üzenetet hordoz – mondja a Dataquest egyik vezető elemzője. – Azt sugallja, hogy a vezetés már nem bízik meg a dolgozóiban”. A vezetési tanácsadók szerint pedig pontosan ez az, ami könnyen vezethet üzleti bukáshoz.

Hiszen a hordozható számítógépek és a távmunka elterjedésével a dolgozók egyre többet foglalkoznak vállalati ügyekkel a munkahelyüktől távol is. Más dolog egy munkaidő után fizetett győri munkástól elvárni, hogy a kijelölt feladattal foglalkozzon, és egészen más egy állandóan úton lévő, évi több száz órát túllőrző alkalmazottól megkövetelni, hogy soha ne használja vállalati számítógépét személyes célokra, netán némi kikapcsolódásra.

Ezért a végfelhasználók várhatóan soha nem fogadják el a karcus ügyfél ötletét. Hiszen ha már kivívták maguknak egy önálló PC birtoklásának jogát, nem valószínű, hogy egykönnyen feladják az ebből származó előnyeiket. És ez olyan megállapítás, amivel még az NC-k propagálói is egyetértenek.

Geoffrey James
(Network World)

Márciusi AKCIÓ a kiemelt újságárusoknál!

Tudni szeretné:

- ▶ hogy Szaddam Husszein vegyifegyverei fenyegetik-e jobban a világot vagy a komputerkalózok?
- ▶ hogy hol vannak az európai szilícium-völgyek?
- ▶ hogy mi történik a MOL kártyapartiján?
- ▶ hogy miként függ a vállalatok sikere a kultúrától?
- ▶ vagy hogy mennyit keresnek az igazgatók?

A válasz az **AKCIO** -ban van.

AL INFORMÁCIÓS TÁRSASÁG MŰKÖDÉSÉBEN

Keresse a kiemelt újságárusoknál, vagy fizessen elő kedvezményesen az akcio@idg.hu e-mail címen, a 212-0406-os telefonon, a 156-9773-as faxon vagy a 06-80-200-263-as zöldszámon.



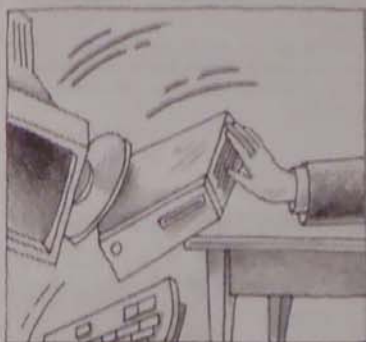
AKCIÓ A HALADÁS HALA



Temetni jöttem a PC-t, nem dicsérni...

Vajon mi történik az öreg PC-kkel, amikor eljár felettük az idő? Jömagam ugyan nem egy ilyen kihajítottam már, de mi lesz a többi, évről évre elavuló személyi számítógéppel?

Az IDC felmérése szerint az idén nyugállományba vonuló mintegy 10 millió PC-nek kevesebb, mint 15 százalékát fog-



őreg 400 dolláros számítógép három év távlatában bizony könnyen sokkal többbe kerülhet, mint egy új 3000 dolláros.

Nem sokkal költségkímélőbb a jótékonykodás sem. Persze kap az ember adókedvezményt, csak hogy a rendszert általában le kell tisztítani, aztán olyan árat kell neki kitalálni, amit az adóhivatal is elfogad, és a könyvelésről se feledkezzünk meg! Mindez bizony 300 dollár feletti összeget jelent egy-egy PC esetében.

Ennél valamivel jobb megoldás eladni a PC-t egy alkalmazottnak, de a szükséges előkészületi költségek miatt még ez is kicsit drágább, mint egyszerűen kihajítani a gépet. Még ha egy használtcikk-kereskedőnek adjuk el a PC-t, a költségek abban az esetben is átlagosan 100 dol-

lárrel meghaladják a gépért ténylegesen kapható árat.

Mostanában egyre több cég ébred rá, hogy pénzt takaríthat meg, ha a berendezésektől tervszerűen szabadul meg.

Az IDC elemzése erre néhány stratégiát is tartalmaz. Vannak például olyan lízingprogramok, amikor 24 hónap után további költségek nélkül frissíthetünk a legújabb technológiákra, de költségkímélő lehet a használt PC-k kiürítésének tervszerű programja, vagy a gyártókkal való becserelési megállapodás is.

Az elmondottakból a legfontosabb tanulság az, hogy a cégek többsége nem igazán figyel a PC-k „temetési költségeire”, és nincs is megfelelő stratégiája az elavult PC-k kezelésére.

Miközben a legtöbb vállalat a lehető legnagyobb mértékben szeretné meg-hosszabbítani PC-i élettartamát, hosszú távon egyáltalán nem biztos, hogy ez a hatékony megoldás. Szerencsésebb egy olyan stabil, átgondolt csereprogram, amelyik figyelembe veszi, a technológiai-lag elavult berendezések használata igenis komoly költségekkel jár.

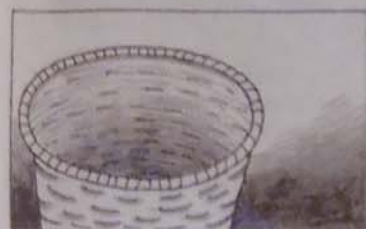
Végül egy jó tanács: cikkünk elolvasása után hasznos tovább gondolkodni az ósdi, de még használható PC-től való megszabadulás legcélszerűbb módján. Hiszen csak nem kéne a kukába hajítani – ez majdnem annyiba kerülne, mint elajándékozni...

John Gantz
(Computerworld)

ják valóban kidobni. Ezzel párhuzamosan viszont az is igaz, hogy a régi gépek alig 15 százalékát cserélik be új eszközökre, illetve adják el a használtcikkpiacon.

Elképesztő, de szintén igaz adat, hogy az amerikai cégek évente milliárd dolláros nagyságrendű összegeket veszítenek amiatt, hogy könnyelműen válnak meg elaggott PC-készleteiktől, hiszen néha a legolcsóbbnak hitt módszerek kerülnek a legtöbbe.

Nézzük a PC-től való szabadulás öt leghatékonyabb módszerét! Az első szerint ki kell dobni a számítógépet. A második



módszer takarékosabb, eszerint el lehet adni egy használtcikk-kereskedőnek. A harmadik megoldás a gép értékesítése az alkalmazottnak, a negyedik pedig a jótékony célú felajánlás. És végül: arra is gyakran akad példa, hogy a gépet más alkalmazott örökli attól, aki már „kinötte” azt.

Mit gondolnak, melyik módszer kerül a legtöbbe? Bármilyen meglepő is, nem a kihajítás. Az a legrágább, amikor új alkalmazottnak adjuk át a gépet.

Amerikában egy használtcikk-kereskedő átlagosan 200 dollár körül veszi át a használt PC-t, ugyanakkor ha odaadjuk egy másik alkalmazottnak, az akár 400 dollárba is kerülhet. Ilyenkor a költségek felét az teszi ki, hogy a gépet új helyre kell szállítani, és ott be is kell vizsgálni. A maradék összeget a szoftver újratelepítése, továbbá az új felhasználó számára való átalakítás emészti fel.

Azt gondolhatná az ember, hogy 400 dollár azért nem is olyan rossz ár egy használható PC-ért. Igen ám, de jó esély van arra, hogy frissíteni is kell a gépet, mert különben nem lesz képes futtatni az új alkalmazásokat. Sőt, ha nem frissítünk, akkor az ilyen masina várhatóan a szokásosnál jóval nagyobb mértékben terheli le a tanácsadókat és a karbantartókat. Ha az ósdi PC-k fenntartási költségeit évente úgy 4500 dollárnak vesszük, akkor egy

Lotus

előadás programok:

- domino fax szerver
március 12.
- internetes távoktatás, elektronikus kereskedelem
március 20.
- irodaautomatizálás, workflow, helpdesk rendszerek
március 30.
- betegnyilvántartás orvosoknak
március 30.
- domino AS/400-on, adatbázis kapcsolatok, e-Suite
április 6.

- elektronikus levelezés
- dokumentumkezelés
- web alkalmazások
- csoportmunka
- intranet
- workflow
- iktatás
- ügykezelés
- elektronikus kereskedelem
- irodaautomatizálás
- 20 millió felhasználó

regisztráció:
Lotus, telefon: 372-1421

domino

Lotus Notes

e-business

Figyelemmel kísérve a Netscape-leépítéseit és veszteségeit, nem tudok másra gondolni, mint arra, hogy sok fájdalomtól kimélhette volna magát a cég, ha nem rohan fejfel a falnak. Bármelyik falat kihagyhatta volna, akár a Microsoftot, akár a Novell, az IBM vagy a Sun (a Netscape ügynevezett baráti hármásának) falát. De sajnos úgy tűnik, a vállalat önmagának okozott fájdalma tartós lesz, mivel se a Netscape, se a falak nem tágtalanok.

1996 nyara óta mondogatom, hogy a Netscape-nek három lehetősége van arra, hogy megőrizze vezető szerepét a szoftveriparban. Ezek pedig a következők:

1. Sokkal jobb termékeket kell gyártania, mint vetélytársainak – akár önerőből, akár a Microsoft baklövésének kihasználásával.

2. Keresnie kell egy gazdag partnert, egy olyat, amelyik bármilyen területen hajlandó felvenni a kesztyűt a Microsofttal, legyen szó akár ingyenes szoftverekről, akár hetedhét országra szóló marketingkampányról.

3. Rá kell vennie az Egyesült Államok kormányát, kötelezze a Microsoftot arra, hogy kérjen ésszerű összeget az Internet Explorerért.

Mivel a Microsoftnál soha nem lehetett nagyszabású termékbukásra számítani, a Netscape stratégiai dilemmája mindig ugyanaz maradt: versenyezni a redmondokkal vagy küzdeni a nagyvállalati szoftvereket gyártó cégekkel. A Netscape mindkettőt megkísérelte, annak ellenére,

hogy közben nem védte más, mint a „szabványok” nemes eszméje.

Hiba volt. Ugyanis ha a Microsoft akarta legyőzni, a Netscape-nek el kellett volna érnie, hogy saját webböngészőit és kiszolgálóit váltsa internetes szoftvernek az IBM, a Sun, az Oracle, a Novell, az Apple és a Computer Associates, továbbá mindenki, aki tart Redmond növekvő vállalati hatalmától. Ha pedig a vállalatokat akarta meghódítani, ingyenes kellett volna tennie böngészőjét.

Ehelyett a Netscape mindkét fronton hadakozik, így szertefoszlik egy komoly vállalatszoftver-együttműködés reménye, miközben a Microsoft rendületlenül tör előre. Az IBM-nek pedig mindig is a Lotus Notes és a Domino lesz a legfontosabb.

És mivel a Microsoft briliánsan lefizette az Apple-t, már csak a UNIX-tábor vezetői maradtak: a Sun, az Oracle, illetve a távoli CA. Ők hárman viszont nem tudtak segíteni a Netscape-nek az asztali gépek piacán. A falak kezdtek összeérni, a Netscape pedig egyre jobban megmakacsolta magát, vitatta a böngészők fontosságát, és közben fogyott az ereje. Néha úgy tűnt, álmvilágba menekült, és arra várt, hogy egy szép napon majd vállalati vásárlók tömegei sietnek segítségére. Ezzel szemben a valóság az, hogy a mai vállalati intranetversengés egy lövészárk-háború a hosszú orosz télben. S a tavasz beköszönéig a Netscape kizárólag a fentebb vázolt

Netscape-telenség a szoftverpiacon?

3. számú lehetőségben reménykedhet, de ha a bíróság nem kényszeríti a Microsoftot arra, hogy pénzt kérjen az Explorerért, és talán még kártérítést is fizessen, akkor a Netscape pozíciója valószínűleg tovább romlik. Ilyen körülmények között nem véletlen, hogy a Microsoft most javítani próbál az Államok Igazságügyi Minisztériumával szembeni erőszakos és tiszteletlen magatartásán. Shakespeare Hamletjében Ophelia vesztét az okozza, hogy családja és barátai is elfordulnak tőle, mert

zavarja őket a lány nyílt szenvedése miatt érzett büntudatok. A dolgok most nagyon hasonlóan alakulnak Mountain View-ban is: amikor a támogatás és a szövetség a legtöbbet számított volna, minden hiabavalónak bizonyult. Ezért a Netscape kegyelmi esélye most egy bírósági döntés maradt, ami remélem hamarosan megszületik. Biztosan azonban nem merek rá számítani.

David Moschella
(Computerworld)



TALÁN 1X AZ ÉLETBEN BEJÖHET...

De ha nap mint nap felelősségteljes döntésekre kényszerül...

Napjaink üzletembere szinte folyamatosan döntéshelyzetben van. A rázúduló adattömeg temérdek információt és bonyolult összefüggéseket tartalmazhat, melyek felismerése nélkül lényegesen nagyobb a döntések kockázata. A vállalati információs rendszerektől pedig nem lehet elvárni, hogy minden esetre alkalmazható, előre elkészített kimutatásokkal rendelkezzenek. A COGNOS üzleti intelligenciaprogramjai Önnek mindig úgy jelenítik meg adatait, ahogy éppen akkor szükséges. Szabad mozgást engednek térben és időben, egyedi adatkapcsolatokat tárnak fel és a legvárhatóbb kérdéseire is választ kaphat.

Impromptu
Az Impromptu egy robusztus és ugyanakkor könnyen kezelhető, kimutatások készítésére szolgáló eszköz. Windows környezetben adminisztrátori és végfelhasználóknak szánt változatban használható, de nagyobb igénybevétel esetére Unix-os kiszolgáló is telepíthető. A kész kimutatások a többi Impromptu felhasználóhoz is elfuttathatók és az interneten keresztül is használhatóak.

PowerPlay
A PowerPlay az adatok többdimenziós elemzésének eszköze. Használatával az üzleti folyamatokban résztvevő szakemberek gondolkodásmódjuknak megfelelően csoportosíthatják az adatokat. Az értékesítést pl. időszakonként és csatornánként, a költségeket termékkategóriánként és területenként... A gyors, grafikus navigálás a dimenziók között könnyen felismerhetővé és vizsgálhatóvá teszi a trendeket, s mindezt nem napok, hanem percek alatt. A PowerPlay a leggyorsabb válasz a vezetés üzleti intelligencia igényére.

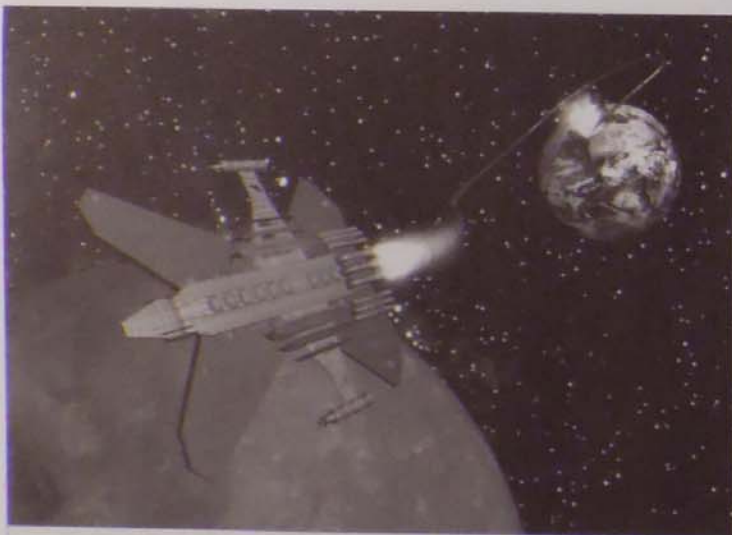
Scenario
A Scenario azt mutatja meg, mi áll az üzleti folyamatokat befolyásoló tényezők mögött, melyek az üzlet rejtejt mozgatórugói. Korábban a statisztikusok tárták fel bonyolult adatbányászati módszerekkel ezeket az információkat, most a Scenarioval a menedzsment maga is képes lesz a trendek felismerésére. A program kezeléséhez csak minimális statisztikai ismeretre van szükség és szolgáltatásait a szakemberek is eredményesen használhatják.

Információk a termékbemutatókról az Axis web-lapjain, ahol most a PowerPlay program is kipróbálható.

Axis
Számítástechnikai Kft.
COGNOS
TOOLS THAT BUILD BUSINESS
Axis Számítástechnikai Kft. a
COGNOS magyarországi disztribútora

Üzleti intelligenciát minden munkaszatlatra!

Budapest XI., Dayka G. u. 3.
8001 Székesfehérvár, Pf.98.
Telefon: (22) 327-631, (1) 319-2691, (1) 319-1934
Telefax: (22) 327-630, (1) 319-2691
E-mail: mail@axis.hu Web: www.axis.hu



SZÁMÍT A TECHNIKA!

Mi hosszú távra tervezzük. És Ön?

Az első hazai hálózatépítő cég, az X-BYTE megépíti Önnek a legkorszerűbb informatikai hálózatot, amelyen egyszerre működhet a telefon, a fax, a riasztó, a beléptető rendszer

és természetesen a számítógépes adatfeldolgozó rendszer is. ISO 9001-es minősítésünk, 5000-nél több hibátlanul működő hálózatunk elegendő alapot ad arra, hogy strukturált rendszereinkre **élettartam-garanciát** vállalhassunk.

X-BYTE
SZÁMÍTÁSTECHNIKAI KFT.



1037 Budapest, Hűtő u. 55., tel.: 250-7016, fax: 250-7024
E-mail: xbyte@xbyte.datainet.hu, internet: www.xbyte.hu

Különösen a normál papírra történő nyomtatásban jártak mindig is élen a Hewlett-Packard tintasugaras nyomtatói. A nyomtatócsalád egyik legújabb tagját, a windowsos környezetbe, irodai jellegű felhasználásra szánt, és a legfejlettebb HP-színkezeléssel felvértezett HP DeskJet 720C-t a HP Magyarországtól kaptuk kölcsön.

Tavaly ősszel jelent meg a Hewlett-Packard tintasugaras nyomtatója, a professzionális felhasználóknak szánt HP DeskJet 890C (CW-SZT 97/47. szám, 14–17. oldal). A sikeres fogadtatáson felbuzdulva, a HP piacra dobta Európában az egyszerűbb felépítésű, de hasonló tudású testvérét is. A DeskJet 720C általános célú, egyéni felhasználásra szánt irodai nyomtató, amely kizárólag a manapság legelterjedtebb, windowsos operációs rendszerek alatt üzemeltethető.

Papírkezelés

Ahogy azt a HP tintasugaras nyomtatóinál már megszokhattuk, a DeskJet 720C is a százalpos első adagolóból veszi a papírt, az elkészült oldalak pedig az adagoló fölé érkeznek, de boríték is tehető az adagoló feletti részbe. Számos különféle papírtípusra nyomtathatunk. Már

HP-papíron gyönyörű, a Kodakkal közösen kifejlesztett fényes Deluxe Photo papíron pedig tökéletes fotónyomtatásra (nem csupán fotószerű nyomtatásra!) képes. Szerepel még a HP papírkinálatában írásvetítő fólia, üdvözlőkártya, valamint egy lyuk nélküli leporellópapír is.

Ez utóbbit, egy kapcsoló átállításával, összehajtogatott formában kell elhelyezni a lapadagolóban, és bármilyen megfelelő – többoldalas nyomtatásra képes – programból folyamatos szalagcímet lehet nyomtatni rá (1. kép). Képes a nyomtató tükrözött nyomtatásra is, amely például a – más gyártók által készített alapanyagra – vasalható matricák készítéséhez szükséges. Kétoldalasan is nyomtatható dokumentum a DeskJet 720C-vel, ám a lapokat – a meghajtóprogram utasításainak megfelelően – vissza kell helyezni, amikor a másik oldalukra nyomtatunk.

Meghajtóprogramok, sebesség

Amint már említettük, a HP DeskJet 720C a különféle Windows-változatok alól üzemeltethető: a Windows 3.1x, a Windows 95 vagy a Windows NT 4.0 futása alapfeltétele a nyomtató működtetésének.

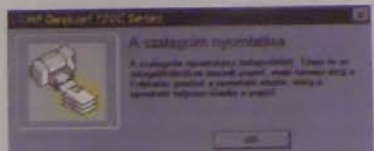
GDI nyomtatóról van tehát szó, azaz az előbb felsorolt Windows-változatok alatti – a nyomtatóval külön CD-n járó – meghajtóprogramok a nyomtatandó dokumentumoknak nem csak a szokásos, lapleíró nyelvre történő átalakítását végzik el. Kiaknázva a PC processzorának számítási kapacitását – amennyiben lehetséges, hasznosítva az MMX-es utasításokat is – a végső képpontokra bontás (raszterizálás) is a számítógépben történik; a nyomtató csak az adatok fogadását és a mechanika üzemeltetését végzi. Kétirányú kapcsolatot tart a nyomtató a PC-vel, így működése közvetlenül a számítógép-pünktől ellenőrizhető (2. kép).

Hagyományosan egyszerű felépítésű a HP DeskJet 720C beállítóprogramja, általában a papírkezelési képességekre és a képminőségre szorítkoznak az állítási lehetőségek; a színkezelést a ColorSmartra lehet bízni. Külön

HP DeskJet 720C

Apró cseppek, szép színek

lön beállítási oldal gondoskodik a DeskJet 720C meghajtóprogramjában a DOS-os programjaikhoz ragaszkodó felhasználó



2. kép. Folyamatosan követhető a nyomtatás menete, és bármilyen probléma esetén a DeskJet 720C állapotfigyelője nemcsak figyelmeztet, hanem a hiba elhárítására is javaslatot tesz

nálókról (3. kép). Windows alatt, DOS-ablakban futtatva az ilyen alkalmazást, mégiscsak nyomtathatunk a DeskJet 720C segítségével.

Ilyen módon mértük meg a karakteres nyomtatási sebességet: elküldve szokásos karakteres levéloldalunk tíz példányát, és mérve annak nyomtatási idejét. Tapasztalataink szerint a sebesség igen sok tényezőtől függ – például a Windows leterheltségétől, a hálózattól, a gépben található memória mennyiségétől, a PC processzorától stb. –, ezért inkább csak tájékoztató adatnak tekinthető a kapott 3 oldal/perces sebesség (Packard Bell Orlando számítógép, 133 megahertzes Pentium processzor, 32 megabájt RAM és Windows 95 használata esetében). Percenként maximum 8 oldal nyomtatását ígéri a HP; a nyomtató gyorsasága viszont tapasztala-

Megegyezik a DeskJet 720C színkezelése a DeskJet 890C-jével: mindkettő az új, PhotoREt II nevű technológiát használja. Ennek lényege, hogy egyetlen képpont színének kialakításakor az egyes, hozzákevert színkomponensek tintamennyiségét finoman lehet szabályozni.

Korábban a nyomtatók általában a négy alapszínben, a színek egyszerű színkeverésével további három színben, no és semmit nem nyomtatva fehérben, azaz összesen nyolc színben hoztak létre képpontokat. E nyolc színből különféle pontszórásos árnyalatképzéssel, több képpont összehatásaként alakult ki a megfelelő színárnyalat. A nyomtatás finomságát a szem felbontóképessége fölé növelve, a pöttyözöttség eltűnik, és folytonos árnyalatot látunk.

Ezen a hagyományos technológián túl lépve, a Hewlett-Packard – a több adatfeldolgozást igénylő felbontásnövelés helyett – olyan vezérelhető tintaadagolási technikát dolgozott ki, amely képpontonként tizenhatféle mennyiségű tintacsepp kifejeszkendezését teszi lehetővé (a legkisebb tintamennyiség 10 pikoliter). Egy adott papírtípushoz színenként négyféle tintamennyiséget rendel a HP PhotoREt II – más papírtípusoknál a tintamennyiségek színenként változhatnak –, és mivel a színek egy képponton belül egymásra nyomhatók, egy-egy képpontban összesen 256 féle színárnyalat hozható létre. Ez a szemmel megkülönböztethető mintegy 16 millió színárnyalathoz persze nem elegendő, de a pontszórásos technológia így már jóval kevesebb képpontból összeállíthat egy adott árnyalatot. Azáltal tehát, hogy a finom színképzéshez nem kell „lerontanunk” a felbontást, végső soron ismét csak a felbontást javítottuk. Mindennek eredményeként már normál papíron is a bevonatoshoz közeli képminőséget kapunk, az említett Deluxe Photo papíron létrejött kép pedig az eredeti fotóval összemérhető minőségű.

Értékek

Amellett, hogy a DeskJet 720C nyomtatót színvisszaadása a tintasugaras nyomtatók élményébe sorolja, fekete tintájával 600 pont/hüvelykes, a lézermínőséghez közel álló szövegeket lehet nyomtatni. Emellett csendes működésű, az irodában tehát nem zavarja hangoskodással a kollégákat munkájukban. Hazánkban fontos szempont lehet, hogy úgy a meghajtóprogram, mint a dokumentáció magyar nyelvű, így az egyéb nyelvtudással nem rendelkező felhasználók számára is könnyen elsajátítható a nyomtató – egyébként is egyszerű – kezelése.

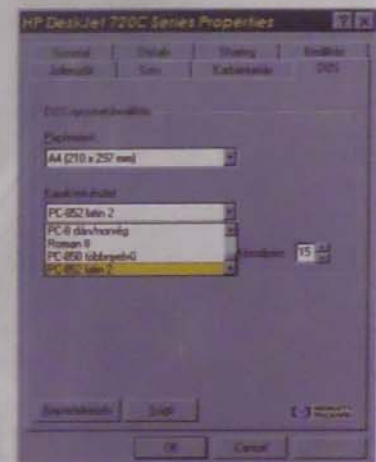
Ma, amikor az alkalmazások nagy része windowsos (különösen igaz ez az irodákban használt szövegszerkesztőkre, táblázatkezelőkre), nem számít komoly hátránynak, ha egy nyomtató kizárólag Windowsból használható. Ráadásul, mivel így elegendő kevesebb számítási intelligenciát építeni a nyomtatóba, annak ára is alacsonyabb lehet. Megkaptuk a HP Magyarországtól a DeskJet 720C javasolt végfelhasználói árát: 69900 forintért igazán jó befektetésnek ígérkezik (az ár áfa nélküli).

Horváth László



1. kép. Több oldalnyi hosszú, folyamatos szalagcímet nyomtatására is alkalmas a kis helyigényű HP DeskJet 720C

normál másolópapíron is megfelelő grafikus nyomtatminőségre képes a DeskJet 720C, de a speciális bevonattal ellátott



3. kép. A DeskJet 720C meghajtóprogramjának DOS-emulációs beállításai

tuink szerint elmaradt a 9 lap/perc sebességű DeskJet 890C mögött (a PC feldolgozási sebessége minden bizonnyal erősen befolyásolja a nyomtatást).

Képminőség

Tesztlaborunkban egy nyomtató nyomtatási minőségén a bitterképes grafikák, fényképek nyomtatásának az eredetivel összevetett minőségét értjük. Ugyanis színes üzleti grafikákat, egyszínű kiemeléseket minden komolyabb színes nyomtató megfelelő minőségben képes előállítani, a különbség igazában a színárnyalatok visszaadásánál jelentkezik.

DECUS Magyarország Konferencia

1998. május 25–27.

Pécs

A részvételről és a programról felvilágosítást ad Ajpek Kálmánné Conference Tours Kft., 1055 Budapest, Kossuth tér 6–8.
Telefon/telefax: 153-0025 E-mail: ajudit@mtesz.hu
További információk: <http://www.mtesz.hu> honlapon

VÁRJUK JELENTKEZÉSÉT!

Egyre több adatbázisgyártó cég gondolkodik olyan megoldásokon, amelyek a világhálóban rejlő, eddig még ki nem aknázott lehetőségeket hasznosítják. Az egyik legmarkánsabb irányzat az Oracle által képviselt NCA (Network Computing Architecture) stratégia, amely különállóan kezeli a végfelhasználókkal, az alkalmazások futtatásával és az adatbázis-kezeléssel kapcsolatos feladatokat. Az alábbiakban egy nemrégiben kifejlesztett alkalmazás, a Developer/2000 legújabb verziójának példáján mutatjuk be a hálózaton keresztül történő adatbázis-kezelés működési elvét.

Hajdanában minden feladatot a központi gép látott el, amelyhez csupán terminálok kapcsolódtak. A következő generációs ügyfél-kiszolgáló rendszerek már adatbázis-kiszolgálók és intelligens ügyfelek szorosabb és egyenrangúbb életúrsi viszonyán alapultak. Mára a fejlődés egyre inkább az olyan hálózati megoldások irányába mutat, ahol az adatokat, és az azokat használó alkalmazásokat a hálózat különböző részein tárolják, illetve működtetik. Még mindig viszonylag újnak számítanak azonban az olyan megoldások, amelyek egy tetszőlegesen nagy hálózaton – például a weben – keresztül is képesek bonyolult, adatbázis-kezelési feladatokat ellátni. Nem állunk messze attól, hogy személyre szabott lekérdezéseket hajthassunk végre az interneten keresztül. Ha valaki például friss népességi grafikonokra lesz kíváncsi, akkor az általa meghatározott formában, dinamikusan szerkesztett HTML lapok segítségével is hozzájuthat majd a kívánt információkhoz. Ilyen és hasonló igényeket szolgálhat ki az Oracle által kidolgozott NCA elv, amely szabványos websatolókat használó alkalmazási kiszolgálók és az ezekbe beilleszthető programmodulok (az Oracle szóhasználatában cartridge-ek, kazetták) segítségével használja ki a nagy hálózatok adta lehetőségeket.

Amint azt Tóth Csabától, az Oracle termékfejlesztési és értékesítési menedzserétől megtudtuk, az NCA alapvetően egy háromrétegű architektúrára épül, amelyben elkülönül az adatbázis-kezelés, az alkalmazások futtatási rétege és a végfelhasználói réteg. Fizikai megvalósulását tekintve ez valahogy úgy néz ki, hogy egy helyi hálózaton működik egy – több felhasználóval kapcsolatban álló – adatbázis-kiszolgáló, a hálózathoz csatlakozik egy – a kívánt programot futtató – alkalmazáskiszolgáló, és ehhez kapcsolódik a távoli, nagy kiterjedésű hálózaton működő ügyfelek, amelyek az alkalmazások felhasználói felületét biztosítják. Az ügyfelek az alkalmazáskiszolgálóval kommunikálnak, azaz fogadják a felhasználó kéréseit, majd továbbítják azokat az alkalmazáskiszolgálónak, amely azután feldolgozza a hozzá beérkezett információkat. A kapcsolat természetesen kétirányú: az alkalmazáskiszolgálón futó rendszer például meghatározhatja, hogy az ügyfél milyen felületet varázsoljon a felhasználó orra elé.

Minden elosztott rendszer esetében lényeges kérdés a kompatibilitás. Az Oracle arra törekszik, hogy az ügyfél és az alkalmazáskiszolgáló közötti kommunikáció minél több nemzetközileg elfogadott szabványon (IIOP, http) működhes-

Nem csak adatbázis-kezelés

sen. Az Oracle az alkalmazásokhoz kapcsolódó kiegészítéseket is az alkalmazásokba gond nélkül beilleszthető modulok, programkazetták formájában készíti. Az adatbázis-kezelő kiegészíthető például új, eddig nem ismert adattípusokkal vagy feldolgozási eljárásokkal.

A Developer/2000 az alkalmazási rétegben

Térjünk át egy konkrét példára. Amint arról már korábban (CW-SZT, 1998. február 3. 21–22. old.) beszámoltunk, a Developer/2000 Oracle adatbázis alapú alkalmazások írására szolgáló fejlesztőeszköz, amelynek segítségével adatbázis-alkalma-

zások hozhatók létre és fejleszthetők tovább. A Developer/2000 webes futtatója három, az alkalmazási rétegbe beilleszthető kiszolgálóból – Forms (úrlapok), Graphics (grafika) és Reports (jelentések) – áll. A Forms kiszolgáló példáján keresztül bemutatjuk, hogyan helyezhető át a weben keresztül a feldolgozás nagy része az ügyfélről a középső rétegben elhelyezkedő alkalmazáskiszolgálóra. Az alkalmazáskiszolgáló a munka jelentős részét átveszi, így a végfelhasználó oldalán már általában egy sovány ügyfél is elegendő.

A Forms kiszolgáló két fő részből áll: az úgynevezett figyelőből (Listener) és az alkalmazás lényegi részét alkotó futtató-

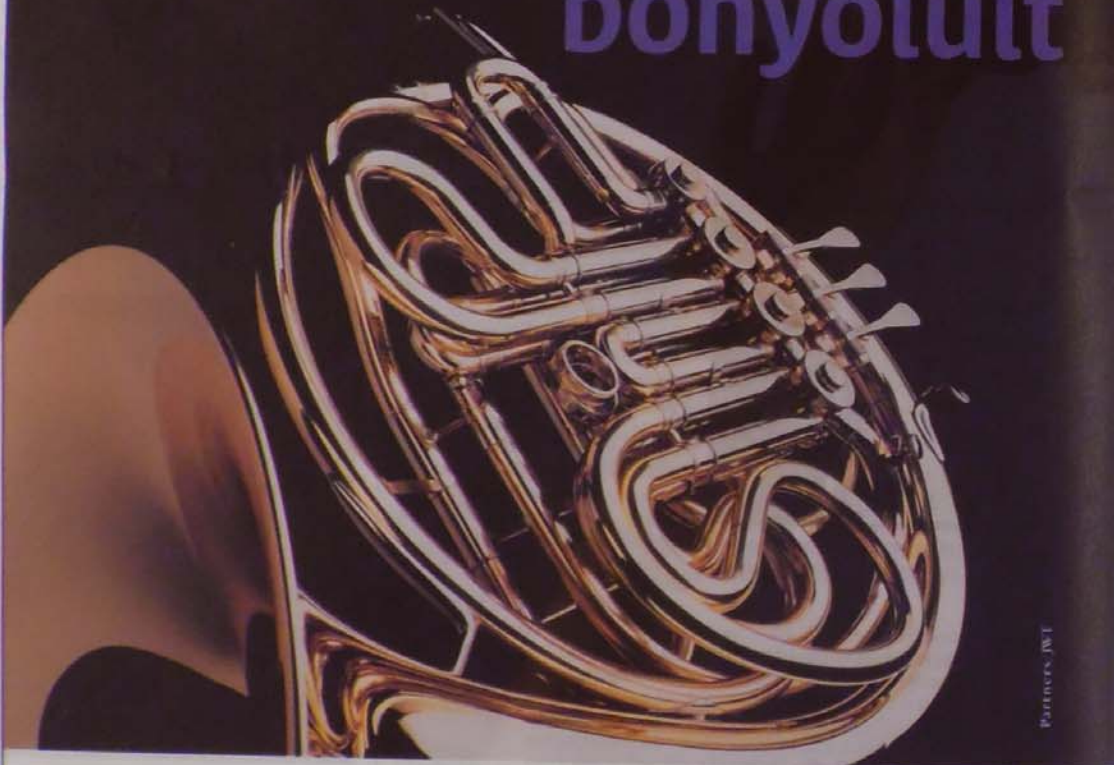
modulból (Runtime engine). A Forms kiszolgáló szerepe attól függ, hogy a Developer/2000 alkalmazási programkazettáként van-e telepítve vagy sem. A következőkben mind a programkazettás, mind az a nélküli megoldást ismertetjük.

Programkazettás modell

Amennyiben a programkazettás megoldást választottuk, egy specifikus hálózati alkalmazás, az Oracle Web Request Broker segítségével (OWBR) kell létrehozunk egy megfelelő Forms programkazettát.

Kívülről, egy felhasználói kérésre indul az alkalmazás. A felhasználó a böngésző-

Csak látszólag bonyolult



A Sun innovatív hálózati termékeivel és technológiáival biztosítja a vállalat összehangolt működését, amelynek révén az egész vállalat egyetlen hatalmas számítógéppé válik. A rendszergazdák munkáját segíti a Solstice, amely teljes körű, az egész vállalatot lefedő rendszer- és hálózathelyettesítő megoldás. Így az elosztott számítógépes rendszerek nyújtotta rugalmasság a központi felügyelettel járó szorosabb ellenőrzés lehetőségével párosul, heterogén számítástechnikai környezetben. Az ilyen, bonyolultnak tűnő, csavaros észjárású megoldásokat kitalálni a legnehezebb. Aki „játszik” rajtuk, annak minden olyan magától értetődő.

Sun Microsystems Magyarország Kft., 1027 Budapest, Kapás u. 11-15. Tel.: 202-4415. Fax: 201-2731. WWW cím: <http://www.sun.hu> e-mail: info@hungary.sun.com



THE NETWORK IS THE COMPUTER™

© 1997 Sun Microsystems, Inc. Minden jog fenntartva. A Sun, a SUN, a SOLSTICE és a THE NETWORK IS THE COMPUTER a Sun Microsystems, Inc. bejegyzett védjegyei.

jén megkeres egy URL-t (1. ábra), majd a következők történnek:

◆ Az URL az alkalmazáskiszolgáló megfelelő programkaszettáját azonosítja. A webszerver továbbítja az OWBR-nek az URL-kérést. Az OWBR azonosítja az URL-t, majd elindítja a megfelelő Forms programkaszettát.

◆ A Forms programkaszetta három különböző forrás – a programkaszetta létrehozásakor definiálódott saját paramétereit, az alkalmazási programkaszetta HTML állománya (amennyiben van ilyen), valamint az URL paramétereit és értékeit – alapján dinamikusan összeállít egy HTML állományt. Az újonnan létrehozott HTML állomány egy címkéje a Forms modulra mutat.

◆ Letöltődik a HTML állomány a felhasználó böngészőjére. A böngésző elolvassa a címkét, és meghívja az ahhoz tartozó Java modult a webkiszolgálón.

◆ A Java alkalmazás üzenetet küld a Forms kiszolgáló figyelőmoduljához, és lehívja a kívánt Forms alkalmazást. A Listener kiválaszt egy futatómodult. Minden egyes felhasználó saját futatómodult kap.

◆ A Listener közvetlen vonalat biztosít a futatómodul számára, és erről tájékoztatja a Java alkalmazást, amely erre szintén közvetlen vonalat ad a futatómodulnak, majd kiteszi a kívánt alkalmazás maszkját a végfelhasználó képernyőjére. Eközben a Listener kilép, hogy újabb kérése-

programkaszetta dinamikusan állítja elő, készíthetünk általános, közös paraméterekkel rendelkező, újrafelhasználható alkalmazás-programkaszettákat. Amennyiben a programkaszettát más alkalmazással akarjuk működtetni, akkor elegendő csak az új alkalmazás URL-jét módosítani ahelyett, hogy új HTML állományt készítsenénk. A Forms kiszolgáló azt is lehetővé teszi, hogy minden felhasználónak saját, testre szabott űrlapja legyen.

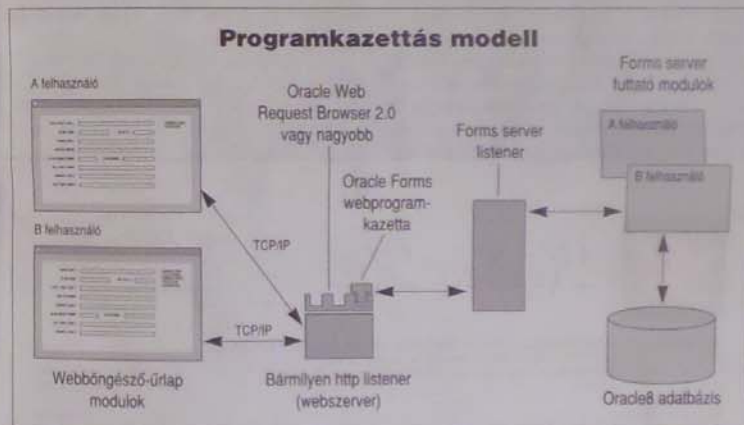
Programkaszetta nélküli modell

Webalkalmazásunkat a fentől eltérő módon is futathatjuk. Természetesen ilyenkor is szükségünk lesz webkiszolgálóra, de az Oracle Web Request Brokerét kikerüljük, így bármilyen, nem Oracle webkiszolgálót is használhatunk.

Egy Forms alkalmazás futtatásához – ugyanúgy, mint az előzőekben – a felhasználónak mindössze egy, a Java nyelvet használni képes webböngészőre van szüksége ahhoz, hogy egy URL-hez hozzáférhessen. A folyamat azonban némiképp módosul az URL-kérés kiadása után (2. ábra).

◆ A webszerver egy, az alkalmazáskiszolgálón található statikus HTML állományra vonatkozó URL-kérést kap.

◆ Azonosítja a keresett HTML állományt, majd letölti a felhasználó böngé-



1. ábra

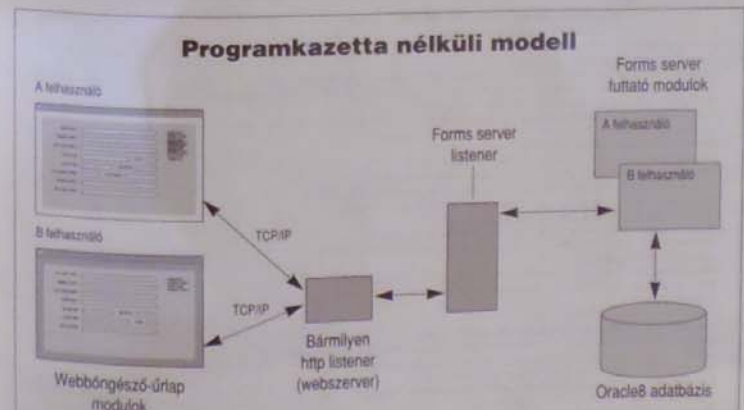
ket tudjon fogadni. Ettől a ponttól kezdve sem a webkiszolgáló, sem a Listener nem folyik bele a Java alkalmazás és a futatómodul párbeszédébe.

◆ Ezt követően – ugyanúgy, mint a hagyományos ügyfél-kiszolgáló rendszer esetében – a futatómodul az SQL*Neten vagy az ODBC-n keresztül közvetlenül kommunikál az adatbázis-kezelővel.

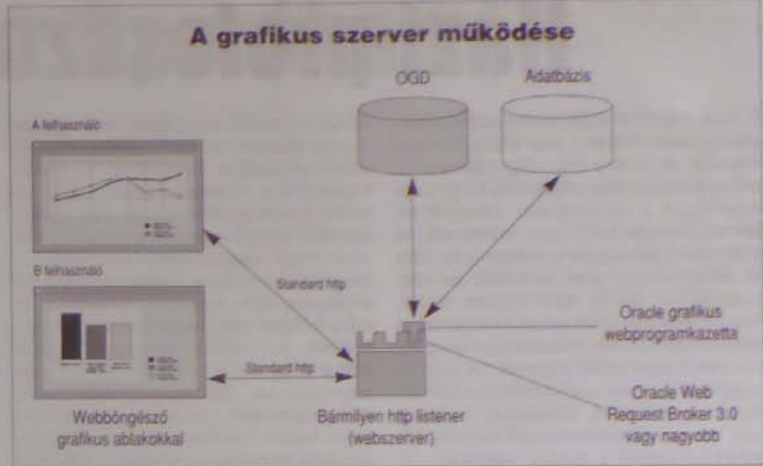
Mivel a HTML állományt a Forms

szőjére. A böngésző elolvassa a Java modulra vonatkozó címkét, és meghívja a megfelelő Java modult a webkiszolgálóról.

◆ A Java alkalmazás kérést intéz a Forms kiszolgáló Listenerjéhez, hogy az indítsa el a kívánt Forms alkalmazást. A Listener érintkezésbe lép a futatómodullal. (Csakúgy, mint az előbb, minden felhasználónak saját futatómodulja van.) A



2. ábra



3. ábra

Listener közvetlen vonalat biztosít a futatómodul számára, és erről informálja a Java alkalmazást, amely szintén közvetlen vonalat ad a futatómodulnak, valamint kiteszi a kívánt alkalmazás maszkját a végfelhasználó képernyőjére. Eközben a Listener kilép, hogy újabb kéréseket tudjon fogadni. A Java alkalmazás és a futatómodul közvetlen kapcsolatban marad egymással.

◆ A futatómodul ezt követően mindenféle egyéb közbeeső állomás nélkül, közvetlenül kommunikál az adatbázissal SQL*Netben, vagy bármilyen más, nem Oracle adatszerkezetben.

A nem programkaszettás megoldásnak igazából csak egyetlen hátránya van: mivel az alkalmazási rétegben nem készül dinamikusan HTML állomány, emellett az összes alkalmazáshoz el kell készíteni a megfelelő HTML állományokat. Minden egyes ilyen állomány specifikus, csak az adott alkalmazásra érvényes kódot tartalmaz. Még a futásidő alatti paraméterváltozás is új HTML állományokat követel meg.

Hogyan tovább?

Ahogy azt az előzőekben láthattuk, az alkalmazási rétegben futó Forms kiszolgáló két részre bomlik: a futási állapotot inicializáló, és a Java ügyféllel (azaz a webböngészővel, NC-vel, AppletView-errel stb.) a kapcsolatot felépítő Listener részre, valamint a felhasználói felülettel kapcsolatos feladatokon kívül az összes többi, űrlappal kapcsolatos tevékenységeket ellátó futatómodulra. Az Oracle a Developer/2000 2.0 utáni verzióiban olyan modellt tervez, amelyben a futatómodul önmagában képez cserélhető programkaszettát, ezáltal szükségtelen lesz a Listener és a futatómodul kettéválasztása.

A másik fejlesztési irány: a jelenlegi megoldástól eltérően – ahol a Forms minden egyes felhasználóval külön-külön foglalkozik – a következő változatokban megpróbálják lehetővé tenni, hogy egyetlen programkaszetta egyidejűleg több felhasználót szolgáljon ki.

Graphics programkaszetta

A grafikus alkalmazáserver szolgáltatásainak NCA-beli működési logikája nagyon hasonló az űrlapok programkaszettás szolgáltatásaihoz, leginkább csak a kimenetben tér el attól (3. ábra). A grafikus programkaszetta lényeges mértékben nem változott a korábbi verziókhöz képest. Működéséhez feltétlenül szükséges az Oracle Web Request Broker, amelynek feladata itt is az, hogy azonosítsa az URL ál-

tal jelzett megfelelő programkaszettát. Az eredményül kapott kimenet egy HTML állomány, amely akár mozgó GIF képet is tartalmazhat. A kép átkerül a böngészőbe, ahol megtekinthető.

Többszintű jelentéskészítő

A Developer/2000 legújabb része az úgynevezett Multi-tier Report Server (többszintű jelentéskészítő kiszolgáló). A jelentéskészítő segítségével szabványos URL-t használva dinamikus jelentéseket készíthetünk a böngészővel. Ez az eszköz eltér a fentiekben ismertetett eszközöktől: a Forms és a Graphics kiszolgálókkal ellentétben a Report kiszolgáló nemcsak webkörnyezetben, hanem ügyfél-kiszolgáló rendszerekben is futatható.

Távolsági UNIX- vagy NC-platformokon is futathatjuk a jelentéseket a Report kiszolgáló segítségével. Ez a megoldás sokkal kevésbé veszi igénybe a ügyfélgépet.

A Multi-tier Report Server többszintű jelentéskészítő, amely az ügyfelektől beérkező igények alapján dinamikus jelentéseket készít. Ügyfélen itt nem csak a PC-s felhasználót értjük: a kérés származhat a végfelhasználó PC-jéről, valamelyik közepes rétegbeli webkiszolgálóról, de ügyfélnek számít bármely más, a Report ActiveX Controlon keresztül kommunikáló alkalmazás is. A beérkező kéréseket a kiszolgáló sorrendbe állítja, és amint valamelyik futatómodulja felszabadul, elsonk jött, elsőnek megy alapon kiszolgálja a soron következő kérést.

A Developer/2000 új verziójában a Report építőn változtattak a legtöbbet – közölte Tóth. Az alkalmazás fejlesztői arra fektették a legnagyobb hangsúlyt, hogy az alkalmazás objektumnavigátora segítségével a legkiszárabb adatszerkezetű, és a legkülönbözőbb definíciós kapcsolatokat tartalmazó jelentéseket is viszonylag könnyedén el lehessen készíteni. Ebben a fejlesztői környezetben pár művelettel bonyolult rutinokat és adatmezőket készíthetünk anélkül, hogy egyetlen sor kódot le kellene írunk. Ennek legnagyobb újszerűsége persze az, hogy mindez igaz webes környezetben is.

Az Oracle az ismertetett módon képzelet el a hálózati számítástechnika architektúráját. A cég jól felfogott érdeke, hogy az NCA elven felépített termékeit igyekezzen platform- és adatforrás-függetlenné tenni annak érdekében, hogy rendszereinek nyíltságát, ezen keresztül piaci pozícióját megőrizze. Tóth szerint komoly az érdeklődés az NCA elvet támogató szoftverek iránt.

Kelemen Zoltán

Házi professzor gyerekeknek

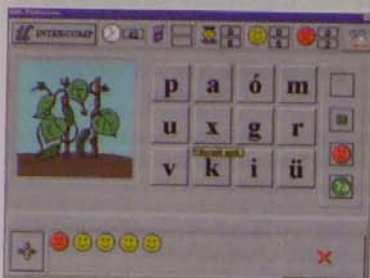
A számítógépek alapfokú oktatásban történő felhasználásáról már eddig is sokat vitáztak, de biztos lesz még folytatás. A támogatóknak és az ellenzőknek egyaránt megvannak a maguk érvei. Az egyik tábor azt mondja, hogy nem szerencsés, ha a nebuló éjjel-nappal a számítógép előtt ül, nem focizik, nem biciklizik és nem kirándul. A másik tábor viszont állítja, hogy a gép hatékony munkaeszköz és jó szórakozás is lehet, ismerkedjen meg tehát vele minél előbb a gyerek. A gép, és tágabban az informatika értékén való elfogadása a felnőtt társadalom számára sem könnyű. Emlékeztetünk még rá, 10-12 évvel ezelőtt a BASIC jelentette „a” számítástechnikát, a felső tagozattól a főiskoláig mindenkit meg akartak tanítani programozni.

Az érteken való elfogadáshoz olyan alkalmazások kellene, amelyek igazodnak a fiatal korosztály világládozóhoz – az erőszakos, véres játékok nem tartoznak ebbe a kategóriába.

Ilyen szempontból jó alkalmazás az Intercomp Kft. által fejlesztett és forgalmazott Windows alatt működő ABC. Professzor, ami az alsó tagozatosok olvasás-tanulását segíti. A CD-n lévő program 16 különböző típusú feladatcsoportot tartalmaz a betűk felismerésétől kezdve az összetett szavak rendezéséig. A feladatok egy része képhez kapcsolódik, az asszociációs képességet is fejleszti. A kezelői felület alkalmazkodik a gyerekek adottságaihoz. Egérrel kezelhető, a gombok nagyméretűek, és mindent ábrákkal jelez,

mivel a csemete még nem olvas igazán. Ennek ellenére az első időben szükség van a pedagógus jelenlétére. Az induló képernyőn a 16 feladatcsoport közül választó gombok ábrái között van néhány hasonló, egy gyengébb képességű gyerek nem tudja megkülönböztetni őket. Jó megoldás lenne, ha a feladat elindításakor a program el is mondaná a feladatot, és ezt a belépés után bármikor megismételhetnének, ha a nebuló esetleg elfelejtette volna, hogy mit is kell tenni csinálni. Ennek megvalósítása nem okozhat különösebb nehézséget, mert a program jelenlegi verziója beszél. Belépéskor gyerekhangon üdvözlő, kilépéskor elköszön, a feladatok befejezésekor szövegben is értekel. Rosszat nem mond, csak dicsér, ha erre semmi ok, akkor annyit szól, hogy „vége”. Az egyes válaszok megadásakor helyeslő vagy

készletből válogat, így nem tűnik monotonnak. Az értékelésnél azt is figyeli, hogy hányadik próbálkozásra találta meg a nebuló a helyes választ.



A program gyakorló és lecke módban használható. Gyakorló módban az általános feladatkészletből válogatja a kérdéseket, míg lecke módban az előre elkészített és külön állományokban tárolt feladatokat hajtja végre.

Mindkét üzemmód maximálisan szabályozható. A gyakorló mód alapbeállításai közé tartozik a kérdések száma, és a megoldási idő, az egyes feladatcsoportok nehézségi foka stb. Lecke módban nemcsak a feladatok, de ezek a beállítások minden leckére és a leckén belüli feladatokra is külön-külön megadhatók. A programot egy gépen többen is használhatják. Osztályok, azon belül pedig a tanulók név szerint vehetők fel. A gyakorlás elején a diák kiválasztja az osztályában magát, és a program naplózza a leckék megoldási

eredményét, amit a pedagógus később ellenőrizhet. A kiválasztáshoz azonban a nebulónak legalább a nevéért már el kell tudnia olvasni, de ha egy választható grafikus jel is tartozna mindenkihez, ehhez sem lenne szükség felnőtt segítségre. Az egyes feladatokat – a betűhalmazból való betűkiválasztás kivételével – úgynevezett szótárakból veszi a program. Minden feladathoz külön szótárállomány tartozik, és saját szótárak is létrehozhatóak. Ez a gyakorlatban azt jelenti, hogy a betűkiválasztást leszámítva akár más nyelvről is igazítani lehetne a programot. A képes szótárak esetén az alapkészletből válogathatunk, egy későbbi verzióban akár – megfelelő formátumú – saját kép is felvehető lehetne.

A leckék és szótárak összeállítására külön jól áttekinthető és kezelhető karbantartó program szolgál. A súgó helyzetérzékeny és jó, a paraméterezés egy a számítástechnika alapfogalmait ismerő pedagógusnak nem okoz gondot.

Ráadásul került a programba a matematika négy alpműveletét gyakoroltató feladat és egy klasszikus memóriajáték.

A program futtatásához legalább 40 megahertzes 386/486-os processzor, 4 megabájt memória, VGA képernyő, CD-meghajtó és 3.1-es vagy 95-ös Windows szükséges.

(ABC Professzor, Intercomp Kereskedő és Rendszerház Kft., nettó ára 4720 forint, iskoláknak az egyfelhasználós 3600, a hálózatos változat 7200 forintba kerül áfa nélkül.)



rosszalló hümmögéssel ad visszajelzést. Nekem tetszett, hogy a hümmögés nem mindig ugyanaz, mindkét esetben egy

Így juthat hatról a nyolcra!



Perceként kelt lap vértelődés
 A Xerox DocuPrint 4500-as 8 lap/perces sebességével kategóriájának leggyorsabb üzemi sebességű, amelyhez Ön most egy 6 lap/perces nyomtató árát hozzájuthat.

Tökéletesen éles
 A 600x600 dpi felbontásnak és a beépített 2 MB alaphemlékezetnek köszönhetően a 4500-cal éles betűkép, nagyfelbontású nyomtatásokat hozhat létre.

Minimális üzemeltetési költség
 A DocuPrint 4500-as alapbeállításban egy 250 lapos univerzális papírtalálva van elhelyezve, de a lézi oldaloldatokhoz kézzel behelyezhető a borítékra, műlára vagy cinklára is nyomtathat vele.



1998. március 31-ig csak 89 990 FT ÁRON!

XEROX MAGYARORSZÁG KFT., 1036 BUDAPEST, LAJOS UTCA 48-56., TELEFON: 436-1800, FAX: 256-8416

DISTRIBÚTOROK: HRP Hungary Kft. Tel: 226-6200, Fax: 145-1115 • CMS Hungary Kft. Tel: 561-9000, Fax: 491-9025 •
MIEMET PAPERTECHNIK - Állomány Kft. Tel: 222-315-414, Fax: 222-327-432 • HAVE Kft. Tel: 922-444-856, Fax: 922-444-858 •
CompuLink Kft. Tel: 278-9910, Fax: 278-9911 • Betek Hungary Kft. Tel: 290-8226, Fax: 294-5829 • Desulona Kft. Tel: 896-238-734,
Tel: 910-1807, Fax: 227-5414 • Madár Bemutatóház Kft. Tel: 226-9900 • KÖM Kft. Tel: 492-1200, Fax: 492-1210 • System Kft.
Practicom Kft. Tel: 988-433-440, Fax: 988-433-181 • Wallbridge Kft. Tel: 362-1200, Fax: 362-7895 •
Practicom Kft. Tel: 823-335-542 • OP Kft. Tel: 823-347-032, Fax: 823-347-033 • Mente Kft. Tel: 455-4951 •
3B Computer Services Kft. Tel: 823-335-551, Fax: 823-335-551 •
Q-Data Kft. Tel: 371-219-608, Fax: 371-219-256 • Mente Kft. Tel: 823-335-551 •
Volin Elektronika Trade Kft. Tel: 460-323-591, Fax: 460-323-591 •
Q-Data Kft. Tel: 371-219-608, Fax: 371-219-256 • Mente Kft. Tel: 823-335-551 •
Karakter Kft. Tel: 222-805, Fax: 222-806 • Pannocomp Kft. Tel: 988-433-440, Fax: 988-433-181 •
CompuLink Kft. Tel: 278-9910, Fax: 278-9911 •
MIEMET PAPERTECHNIK - Állomány Kft. Tel: 222-315-414, Fax: 222-327-432 •
MIEMET PAPERTECHNIK - Állomány Kft. Tel: 222-315-414, Fax: 222-327-432 •
MIEMET PAPERTECHNIK - Állomány Kft. Tel: 222-315-414, Fax: 222-327-432 •

1055 Budapest V., Falk Miksa utca 6.
 Telefon: 332-8717
 Telefax: 302-5136
 E-mail címünk: sales@keszo.com
 Internet: www.keszo.com

Regisztrált vagy regisztrálható programok (dóbfelhasználás, vállalati licenck):

Windows Commander 3.01 16/32 bit (magyarul is) regisztráció	8 800
Far 1.5 / RAR 2.02 regisztrált változata / ARJ 2.5X regisztrált változata	7 500/7 500/14 000
Winzip 6.3 / Pzip 2.04g	13 600/14 000
FTP-grafika:	
QuarkXPress 4.0	244 000
CorelDRAW 8.0 / upgrade	110 000/64 000
Illustrator 7.0 / upgrade / Painter 5.0 / upgrade	125 000/45 000/94 000/42 000
Adobe Type Manager 4.0 Deluxe CD Win95 / NT 4.0	24 000/24 000
PageMaker 6.5 Win95/NT / upgrade / Page Plus 4.0 Pro Win/Win95	179 000/49 000/21 000
Adobe Photoshop 4.0 Win3.x/Win95/NT / upgrade / spec. plug-in filterek	179 000/56 000**
Adobe Photoshop 4.0 magyar / upgrade	179 000/69 000
Adobe Acrobat 3.01 Win3.x/Win95/NT / Corel Artshow 7.0	74 000/12 000
FreeHand Graphics Studio 7.0 Comp. upgr.	72 000
Freehand 8.0 upgrade	58 000
Vírusirtók és vírusirtás:	
F-Secure (Az F-Profit új neve) 3.02 Prof. for DOS/Win3.x/Win95/NT AKCIÓ 98.03. 10.-16i	22 000
Norton Antivirus 4.0 magyar / upgrade	19 600/10 400
McAfee VirusScan, Virus Buster, TBAV, IBM Antivirus, PC-Cylin, Dr. Solomon stb. általában raktárról.	
Iskolai alkalmazások:	
Visio 5.0 Standard / 5.0 Professional / 5.0 Technical	52 000/110 000/110 000
MS Office 97 Prof. angol vagy magyar teljes / upgrade	54 000/69 000
MS Office 97 Std. angol vagy magyar teljes / upgrade	135 200/70 000
Flowchart 7.0 / upgr. / Micrografs Graphics Suite 2 comp. upgr.	112 800/47 200
Scriptum szótárak teljes választéka raktárról! (Angol-Magyar, Német-Magyar, Műszaki)	92 000/48 000/54 000
Kommunikáció:	
LapLink 7.5 Win3.x/Win95 / LapLink for NT/Win95 + kábel	42 000/48 000
Eudora Pro 4.0 / Eudora Pro 4.0 CommCenter	17 000/24 000
Anywhere 8.0 Win95/NT / upgr.	44 000/24 000
Súgó- és képzési programok:	
System Commander 3.0 Win95/NT System Commander 3.0 W95/NT Deluxe	24 000/30 000
NT KEY 4.0i / upgrade előző, 3L más verziók	3 600/2 000
Partition Magic 3.0 (partíciókítás adatelezés nélkül, FAT32- és NTFS-kezelés is)	10 000/6 000
Norton Commander 5.0 DOS / 1.02 Win95/NT / upgrade	23 000
Norton Utilities 3.0 for Win95	20 400/20 400/10 000
Checkit 5.0 / Checkit Pro 5.0 / Nuts & Bolts W/W95	19 800/32 000/18 000
Checkit Diagnostic Kit DOS/Win/W95 / Wincheckit 4.0	39 000/15 000
Diskeeper NT4 Server / upgr. / Cleanseweep 3.0 / Cleanseweep 3.0 Deluxe	16 000/15 000/20 000
Diskeeper NT4 Workst. / upgr. / Diskeeper NT4 Workst. / upgr.	82 000/39 000/22 000/10 400
Multimédia alkalmazások és képzések:	
Sierra Home / 3D Landscapes, ház. és kerttervezés együtt	24 000
Toolbook II Publisher (MM Tbk elője) / Assistant / Instructor 5.0	196 000/228 000/415 000
Internet, Weblapkészítés:	
Hot Metal Pro 4.0 / Claris Home Page / Borland IntraBuilder Pro	36 000/35 000/118 000
MS FrontPage 98 W95/NT / Internet FastFind W95/NT / WebEx	33 600/12 000/10 000
Felvezetők:	
Delphi 3 / Delphi 3 Pro / Upgr.	
Clarion 4.0 W/W95/NT adatbázis-kezelő / upgr. / for DOS 3.1	31 000/150 000/71 000
Ntuli-Edit for Windows 7.1x Delphi-kiegészítéssel / Kedit for Win/W95 1.5	118 000/57 600/94 800
Angol nyelvű Microsoft, Oracle-képzések azonos kinyitása st.	44 000/42 000
Windows 95 Resource Kit / Office 97 Resource Kit	8 800/12 100
MS Win NT 4.0 Server Resource Kit / Workstation Resource Kit	35 400/16 200
MS Backoffice Resource Kit Volt / Volt	19 200/28 300

Árunk az ártól nem tartalmazza a szállítást.
 Az árértékelés jogát fenntartjuk.
 Árunk a február 25-i állapotot tükrözi.

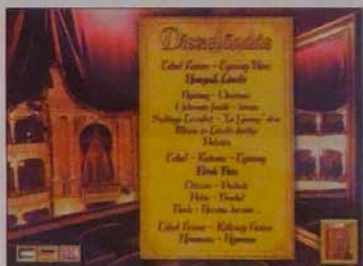
Látogatás az Operában

Az opera és az Operaház mindentűt a világon a nemzeti és az egyetemes kultúra tartóoszlopa, akkor is, ha több mint százéves hagyományokra támaszkodik, mint a budapesti, vagy ha olyan modern, mint a Sydney-i.

Ezért ajánlom a komolyzenét és a számítógépet egyaránt kedvelők figyelmébe



az Opera multimédia – Erkel Ferenc című CD-t. A cím azt sugallja, mintha zeneszerzőinkről szóló sorozat egy darabja volna, de valójában a budapesti Operaházat mutatja be, amelynek ünnepélyes megnyitóján 1884-ben Erkel két művéből a Hunyadi Lászlóból és a Bánk bánból adtak elő részleteket. A lemez CD-ját-



szón is meghallgatható, hangsávjai a 4-4 tétele anyagát, összesen 43 percnyi zenét tartalmaznak a két műből.

Számítógépünkön az előcsarnokból indulva képes – sajnos csak állóképes, de a fotók szépek – körsétát tethetünk az épületben, a kísérőhang minden helyszínen elmondja a legfontosabb tudnivalókat. Hatféle nyelv választható az idegenvezetéshez a magyaron kívül; angol, német, francia, spanyol, olasz és japán. Egy oldalteremben régi dokumentumokat néze-

gethetünk. Itt tekinthetők meg az Operaházhoz kötődő neves személyiségek, énekesek, karmesterek portréi, a CD-n hallható két műhöz kapcsolódó kéziratok, és a régi előadások egy-egy jelenetét idéző fényképek, metszetek. A dokumentumokhoz azonban az egyetlen kivételtől eltekintve semmilyen magyarázó szöveget sem kapunk. Pedig könnyen megvalósítható lett volna, hogy a portrék mellé rövid életrajz is kerüljön, és a kéziratok többnyire kibetűzhetetlen szövege olvasható formában is megjelenjen a képernyőn. Ma is érthető nyelvezettel egyedül a Bánk bán történeti alapjául szolgáló kódexrészlet olvasható, a Hunyadi László

esetében már csak az eredeti, nehezen kibetűzhető dokumentum jelenik meg.

Belépve a nézőtérre a legelső előadás programját látjuk, ugyanez volt a műsor a felavatás után pontosan száz évvel, a felújítás befejezésekor is. Egérrel választva indítható a zene, a dalok szövege közben szinkronban olvasható a képernyőn, a magyaron kívül akár angol és német nyelven is. Előadás helyett azonban csak a leeresztett függönyt láthatjuk, pedig itt érdemes lett volna a régi előadások egy-egy képét is megmutatni.

A színlapon Kőlcsey, Egressy, Katona nevére kattintva portréjukat, valamint néhány mondatot, a szerepüket méltató szö-

veget olvashatunk. Erkel Ferenc koráról részletes történelmi áttekintést kapunk, róla pedig aprólékos életrajzot, sőt elolvashatjuk két műve, a Bánk bán és a Hunyadi László tartalmát is.

Ma, amikor a klasszikus művészetek egyfajta szellemi luxust jelentenek, fontos, hogy bekerüljenek az informatika világába. Erre mutat jó példát ez a lemez.

Használatához legalább 486DX2/66 megahertzes processzor, 4 megabájt memória és 16 bites hangkártya szükséges.

(Opera multimédia – Erkel Ferenc, Cyberstone CD-ROM fejlesztő és Kiadó Kft., ára 5990 forint áfával.)

Csórián Sándor

Vásárolhat névtelenül is...



... de miért tenné...?



...ha ugyanennyiért a NEVET is megkaphatja!

A név azonosít bennünket, egyedülivé tesz a sokaságban. Milyen különös, hogy a XII. századból például Anonymus mégis éppen név nélkül válhatott halhatatlanná. Ma már ilyesmi nem fordulhat elő. A világ első személyi számítógép gyártójaként cégünk

kivirta a felhasználók körében azt az elismerést, hogy a Compaq név egyedülálló minőséget jelentsen. És ami szinte hihetetlen – Ön most a Compaq csúcsmínőséget egy névtelen számítógép áráért veheti meg.



Compaq Desktop 1000 • Pentium® processzor 200MHz MMX™ technológiával
1.6 GB HDD • 256KB 2nd level cache • 16MB RAM • S3 Tri 64V2/DX PCI
VGA adapter • 1MB Video RAM • 7 Slot (1 Combo, 3 PCI, 3 ISA) • WIN95

COMPAQ
1126 Budapest, Királyhágó utca 8-9
Fax: +36 (1) 457-3699
www.compaq.hu
E-mail: info.hu@compaq.com

CD-ROM-ok áfája

Január 1-jétől a kormányzat a CD-ROM termékek általános forgalmi adóját 25-ről 12 százalékra csökkentette, ami elvileg azt jelenti, hogy a boltban 10 százalékkal olcsóbbá válik minden lemez. Ennek elmaradása két okra vezethető vissza. A gyártók és a forgalmazók egy része egyszerűen leenyeli a változatlan bruttó ár után keletkező plusz nyereséget, más részük pedig a törvény nem egyértelmű fogalmazása miatt még mindig 25 százalékot fizet be, vagy éppen átmenetileg leállította a szállítást. A jogalkotók ugyanis nem az egyértelmű hordozóhoz – számítógépes CD-ROM – hanem a tartalomhoz kötötték az adócsökkentést, ez pedig már egyedi megítélés kérdése. Az egyik nagy hazai fejlesztő cég pénzügyminisztériumi állásfoglalást kért az ügyben, amely e sorok írásakor még nem érkezett meg. Mindenesetre nem lenne szerencsés, ha valaki(k) személyes véleménye döntene az adótartalomról.

Az Intel Inside embléma, és a Pentium® az Intel Corporation bejegyzett védjegye, az MMX™ az Intel Corporation védjegye.

AGUILA

Teljes körű Java-fejlesztés egy csomagban

Nem a csüggetegeknél való fejlesztőkörnyezet az IBM VisualAge for Java (az Enterprise Edition), de nem is azoknak, akik gyorsaságot keresnek olyan komoly problémákra, mint például a meglévő vállalati adatokhoz való hozzáférés a Javán keresztül. Időt és fáradságot igényel, különösen akkor, ha az embernek nincsen tapasztalata az IBM más VisualAge-termékeivel. Viszont rendkívül hatékony alkalmazásfejlesztő eszköz, amely többek között biztonságos hozzáférést is kínál a meglévő és a távoli adatokhoz, heterogén ügyfélkörnyezetekben is.

Megjeleníti a program struktúráját, elvileg tehát egyszerűen áttekinthető egy nagy, vállalati rendszer szerkezete. A gyakorlatban azonban a vizuális segédletek megismerése eltart egy darabig. Mégis ki merjük jelenteni, hogy a VisualAge for Java szolgálhat alkalmas eszközzel azon nagy cégek számára, amelyek bele akarják vetni magukat a vállalati szintű Java fejlesztésbe. Minden, a fejlesztéshez szükséges eszközt tartalmaz a csomag, így ha már egyszer megismertük a fejlesztőkörnyezetet, általában ki sem kell lépniük belőle, amíg készen nem vagyunk. Azaz

nincsen szükség külön szerkesztés-lefordítás-tesztelés-hibakeresés ciklusokra, elintézhető mindez a fejlesztőkörnyezetben belül.

Valóban objektumorientáltak a Java Development Kit 1.1-re épülő VisualAge for Java-val készült alkalmazások. A fejlesztő a Visual Composition Editor használatával készíti el a csatolófelületet, annak minden vezérlőeszközével. Ezután definiálhatók az elemek (JavaBean-komponensek) tulajdonságai és kapcsolatai.

E kapcsolatok megadása után a kódolás nagy része lezajlik a háttérben, ha nem is

feltétlenül a leghatékonyabb módon. Fejlesztőkre még ezután is szükség lehet, ugyanis jócskán lehet még mit javítani és csiszolni a létrejött kódon, amelynek szerkezete ugyan szinte teljes, de a funkcionalitás még hiányzik.

Csak a megváltozott kódrészleteket kell újrafordítani a VisualAge for Java Incremental Compilerrel. Ha tehát létrejött a program váza, a csiszolás már nem túlzottan időigényes. A kezdeti váz létrehozása viszont az. Egy ODBC példaprogram beolvasása és lefordítása majdnem négy percig tartott egy 150 megahertzes Pentiummal felszerelt, 64 megabájtos memóriájú gépen.

Igen vonzó tulajdonsága a VisualAge for Java-nak, hogy a hibafeltáró programmal a forráskód tesztelés közben is módosítható. Hány programozó álmodik arról, hogy amikor már egy órája lépked különféle utasításokon, ne kelljen abbahagynia, és újrakezdenie az egészet két pontosvessző miatt!

Talán az integrált fejlesztőkörnyezettel is fontosabb a meglévő vállalati adatokhoz való hozzáférés. Igen becsületesen oldotta meg az IBM ezt a feladatot a Data Access Builderrel, amellyel beolvasható egy távoli adatbázisséma, és létrehozható egy JavaBean, amelyik el tudja olvasni és módosítani tudja az adatbázist. Ez a JavaBean-komponens aztán egy pillanat alatt beépíthető egy, az adatbázist feltöltő vagy lekérdező grafikus alkalmazásba.

Mint ismeretes, kétféle kiszerelésben fogyaszthatjuk a Javát: kisalkalmazásokként, amelyek nem férnek hozzá az állományrendszerhez, és teljes méretű alkalmazásokként, amelyeknek nincsenek a fenti korlátai. A kisalkalmazásokat a távoli felhasználók böngészőkkel hajthatják végre. Ezek együttműködhetnek a kiszolgálókon futó „rendes” alkalmazásokkal, amelyek viszont már hozzáférhetnek az adatbázisokhoz. A VisualAge for Java-ból semmi nem hiányzik, ami a kommunikáció és az adathozzáférés hatékony megvalósításához szükséges – ha már túl vagyunk a betanulási fázison. Más Java fejlesztőkörnyezeteket vagy körülményesebb használni, vagy drága, külső cégek által készített adatbázis-hozzáférési modulokat kell vásárolni hozzájuk.

A cikk kedvéért létrehoztam egy egyszerű ODBC-s adatállományt, amelyben leltár adatok szerepeltek, a szokásos sorszám, mennyiség és ár mezőkkel. Saját kiszolgálómon volt ez az adatállomány, amelyhez egy Remote Method Invocation (RMI) JavaBean-helyettes használatával lehetett hozzáférni. Ezt a komponenst – képzeljük afféle adatbázis-alkalmazói felületnek, legyen akár távoli, akár helyi – a VisualAge for Java RMI Access Builder hozta létre.

Úgy a kiszolgáló-, mint az ügyféloldali helyetteseket létrehozta az RMI Builder, és ezek felhasználásával a Visual Composition Editorben készítettem egy roppant egyszerű ügyféloldali kezelőprogramot, amellyel pénztárgépszerűen voltak megtekinthetők és módosíthatók az adatok. Magasra értékeltem a Visual Composition Editort a teljesítményéért és egyszerű használatáért.

Majdnem három napig tartott megtanulni csak az alapjait a VisualAge for Java-nak, és majdnem négy napig, mire a tesztalkalmazás működött is. És ezek a napok nem nyolc-, hanem tizennégy óráss „programozói” munkanapok voltak. Igaz, beleesett egy hétvége is, amikor a telefonos tanácsadás nem volt elérhető.



IBM mindenki másnál több szoftver megoldást kínál Windows NT®-re. Még a Windows NT® fejlesztőinél is többet.

© IBM Corp., 1995

IBM és a Nagy Ipar jelöltek egy-egy szöveg az International Business Machines Corp. védjegyei az USA-ban és más országokban. Microsoft, a Windows NT és Microsoft Corp. jelöltek védjegyei © 1997 IBM Corp. Minden jog fenntartva.



Az IBM család hagyományos értékei Windows NT-n is.

A VisualAge Java és C++, a Personal Communication, a Communication Server, a Net.Data, a DB2-UDB, a Lotus Notes és Domino, az MQSeries, a TXSeries, az Internet Connection Server, a Net.Commerce, a Transaction Server, a Flow Mark, a Visual Warehouse, a DB2 Connect, a VisualInfo és társaik mind mind futnak a Windows NT-n.

Ezt olyan jól teszik, hogy azt lehetné az IBM a Microsofttal együtt dolgozik. És teljesen igaza lenne. Itt mindent megtalál ami a Windows NT alkalmazások fejlesztéséhez és telepítéséhez szükséges. Kiterjeszheti őket az interneten keresztül és az egész munkát a kezében tarthatja. Minden elem pontosan illik a helyére és mind hálózatkészen kerül a dobozból a felületre. Ami különösen fontos: minden egyes darab tökéletesen megfelel egy IBM termékkel szemben állított elvárásainak: hozzáférhetőség, integráltság, skálázhatóság, támogatás.

Bővebb információért és ingyenes teszt verzióért keresse fel a <http://www.software.ibm.com/nt> címet.

Nagy megoldások egy kis helyigényre

ABSZOLÚT 3D



XPERT@WORK
ÜZLETI GRAFIKA • 3D MODELLEZÉS

XPERT@PLAY
INTERNET • JÁTÉKOK • MULTIMÉDIA

Rage Pro vezérlő 230 MHz DAC
PCI vagy AGP busz
4 MB vagy 8 MB SGRAM
TV kimenet (xpert@play)

OPCIONÁLIS TV TUNER

KERESSE VISZONTELADÓINKNÁL!



1074 Budapest, Dohány u. 67. Tel.: 342 3255, Fax: 351 2576

Digital Imaging

-Pozitív és negatív film-szkenerek
-Számítógépes diakészítők

-Projektorkok - PROJEKTOR AKCIÓ! - KERESSESEN MINNET!

VP1-5000 VGA, SVGA, XGA, SXGA (standard), scanner kártya, 700 ANSI Lumen /
PV215 VGA, SVGA, XGA, SXGA (standard), scanner kártya, 800 ANSI Lumen /
VP1-5000 VGA, SVGA, XGA, SXGA (standard), 2.5" / 800 ANSI Lumen /
PV220/222 DLP technológia, VGA, SVGA, XGA (standard), 410 ANSI Lumen /
PV215 SVGA/XGA, PCMCIA kártya alkalmas, 450 ANSI Lumen /
PV211 (e) VGA, SVGA, XGA (standard), extra funkciók, 650 ANSI Lumen (standard) /
VP1-5000 VGA, SVGA, XGA (standard), scanner kártya, 500 ANSI Lumen (standard) /
VP1-7000 VGA, SVGA, XGA (standard), scanner kártya, 800 ANSI Lumen /
PV201 VGA, SVGA, XGA (standard), 350 ANSI Lumen, scanner kártya /
PV110/PV105 VGA, SVGA, 500 ill. 350 ANSI Lumen (standard), scanner kártya /
PT-4302 VGA, SVGA, extra funkciók, 800 ANSI Lumen (standard) /
VP1-7500 VGA, SVGA (standard), 500 ANSI Lumen (standard), scanner kártya /
PV90 VGA, SVGA (standard), 200 ANSI Lumen (standard), scanner kártya /

-LCD panelek

Minden típushoz ingyenes Polaroid Metal 575W írásvetítőt!

-Da-Lite minőségi vásznak

-Digitális kamerák és mikroszkóp kamerák

Polaroid Centrum-Visual & DTP Center
Fáy utca 17, 1056 Budapest, Váci utca 84.
Tel/Fax: (1) 203 1 206-4071

Polaroid
digitálimaging

ST Support Team Kft.

Tel/fax (1) 329-2568

Megtanítjuk "varázsolni"!
Ízelítő tanfolyamainkból:

NT Server 4.0 Rendszergazdai	40.000 / fő
NT 4.0 Felhasználói	30.000 / fő
Exchange 5.0 Rendszergazdai	50.000 / fő
Exchange 5.0 Levelezői	40.000 / fő
Windows 95+Office Felhasználói	20.000 / fő

Tanfolyamok kihelyezve is!
Az árak 8 fős csoportokra érvényesek.
e-mail: support@mail.matov.hu

Felirólás árak: ÁFA nélkülük. Az arányítások jogilag nem tartoznak.

COREL DRAW 8

A profik választása



Keresse viszonteladóinknál!

Számalk Rt. Distribúció 1115 Budapest, Etele út 68.
Tel: 203-0299, 203-0306, 203-0358 Fax: 203-0367
www.szamalk.hu/kk distinfo@kk.szamalk.hu

A PHILIP MORRIS MAGYARORSZÁG Kft.
- a PHILIP MORRIS 100%-os tulajdona - amely leginkább
a Marlboro márkanevről ismert, és a világ legnagyobb dohánytermékeket és
csomagolt fogyasztási cikkeket gyártó és -forgalmazó vállalata
budapesti székhellyel



SYSTEM ANALYST

munkatársat keres.

Ön az Informatikai Osztály tagjaként, fejlesztési projektek
önálló irányítójaként a cég pénzügyi rendszerének
racionalizálási programjában fog aktívan közreműködni.

Önre gondoltunk, amennyiben felsőfokú szakirányú végzettséggel,
szakmai tapasztalattal és biztos angolnyelv-tudással rendelkezik,
lelkesen felvállalja az új kihívásokat, kreatív gondolatait,
problémaelemző és -megoldó képességét örömmel kamatoztatja
egy nagyvállalat mindennapi munkájában.

A sikeres jelentkezőket versenyképes fizetés, intenzív továbbképzés, egy
multinacionális nagyvállalat karrierlehetősége, továbbá Magyarország
egyik legfejlettebb számítógépes környezete várja.

Fényképpel ellátott angol nyelvű önéletrajzt „System Analyst”
jellegével kérjük az alábbi címre juttassa el:

PHILIP MORRIS MAGYARORSZÁG Kft.
Munkaerőfelvétel
1538 Budapest, Pf. 464

PHILIP MORRIS

SPECIÁLIS NYOMTATÓ- SPECIÁLIS FELADATOKRA

Professzionális síkgyas mátrix nyomtató

FB-840

- 8 példányos másolat
- 840 karakter/másodperc sebesség
- nagyszámú papíradagolási lehetőség
- kartonra, rugalmatlan anyagra való nyomtatás
- 10 féle vonalkód nyomtatás

SEIKOSHA
A SEIKO GROUP COMPANY



KERORG

Hivatalos disztributor
1136 Budapest, Pannónia u. 32
Telefon: 350-4591, Fax: 350-0382
http://www.kerorg.hu

A munkatársak
kiszolgálásához

megbízható, gyors és
biztonságos hálózat kell.



Balogh István
informatikai vezető



Ezt nyújtják nekünk

a Novell termékek.

A Tiszai Vegyi Kombinát Rt.-től mindig a legjobbat várja a piac és a partnerek. Ehhez megfontolt döntésekre van szükség az informatikai háttér kialakításakor. A munkatársak kiszolgálása megbízható, gyors és biztonságos megoldást igényel, ezért a TVK Rt. több mint 1000 felhasználójának jelentős része Novell hálózaton dolgozik.

A központi számítógépen lévő vállalatirányítási szoftvereket is a mintegy 300 felhasználó a Novell NetWare for SAA Gateway-en keresztül éri el.

A TVK Rt. számára minden környezetben megoldást biztosít a Novell.

Novell
www.novell.hu

Internet.galaxis '98

Konferenciák és bemutatók sorozata

Február 26. és március 4. között az Iparművészeti Múzeum adott otthont az aDaM stúdió szervezte Internet.galaxis '98-nak. A sorban harmadszorra megrendezett kiállítás két-ezer négyzetméternyi bemutatóterét idén elsősorban a hálózat tartalmi kérdéseivel foglalkozó vállalkozások, illetve az államigazgatás képviselői töltötték meg. Utóbbiakból a parlamenti választások internetes megjelenítésére készül a Központi Statisztikai Hivatal, a KÖNYV, a Művelődési és Köznevelési Minisztérium, valamint a Környezetvédelmi Minisztérium bemutatója emelhető ki.

A megnyitón elsőként Lotz Károly, a Közlékdési, Hírközlési és Vízügyi Minisztérium minisztere beszélt, aki az internet történetét tekintette át, majd a közel-múlt adatait ismertetve elmondta: ma már több mint 170 ország kapcsolódik közvetlenül a hálózatra; 1993 januárjában a világon csak 21 ezer volt a bejegyzett domén-cím, 1997 végén pedig már 900 ezernél több illet tartottak nyilván. Az elmúlt év végén a felmérések szerint már közel 100 millió ember barangolt az interneten, és a hálózat rohamosan halad abba az irányba, hogy meghatározó kereskedelmi csatornává váljék. Ezért egyre nő a hálózat biztonsága iránti igény, ennek utána a magyar kormányzat is fontos feladatának érzi az elektronikus okirat használatának szabályozását és a digitális aláírás alkalmazhatóságát, amelyek egyszersmind az elektronikus pénzforgalomnak is alapfeltételei.

Horváth János, az Informatikai Társasági Bizottság elnöke a kormányzati informatika fejlesztéseiről szólt, amelyek kiemelt területe a hálózat. Jól mutatja a magyarországi fejlődést az a tény, hogy ami 1996 elején 2000 állomással indult az államigazgatás belső levelezőrendszerre, addig idén további 6000 végpont bekapcsolódása várható, és a rendszer a teljes hálózat elérésére alkalmas. A minisztériumok után most a területi szervek és az önkormányzatok bekapcsolása van soron. A cél az, foglalja össze Horváth, hogy a kormányzat az informatikában a szolgáltatói oldalt erősítse: így belátható időn belül elektronizálni kívánják az adóbevallást, a cégjegyzéket, továbbá az egyéni vállalkozások ügyintézésénél is fel szeretnék használni az informatika adta lehetőségeket. Horváth elmondta: 1997-ben a kormányzat kiadása 40–42 milliárd forint volt, emellett telekommunikációra is további 40–45 milliárdot költött.

Különböző művészeti és kulturális rendezvények mellett több konferenciát is magába foglalt az Internet.galaxis: a Tematikai gyűjtőnév alatt sora került rendezvényen az informatika és a távközlés szakembereit szólaltatták meg.

Szabályozás, de nem korlátozás

A konferencia első szónoka Kovács Kálmán, a KHYM politikai államtitkára volt. Az „információs társadalom”-ból indult ki: véleménye szerint az információ társadalmasítása a lényeg, ugyanis ez visszahat a társadalomra, és e folyamat végeredményeként születik meg az információs társadalom, amely már szociológiaiul is új értelmezést nyer. A kormányzat feladata és szerepe elsősorban a nyílt piaci verseny segítése; időnként be kell avatkozni bizonyos szabályozó eszközökkel, de alapvetően nem korlátozó, hanem katalizáló intézkedésekre van szükség. Az informatikában már megvan az igénybevételhez szükséges kritikus tömeg, de ahhoz, hogy a folyamat sikeres legyen, az informatikának hatnia kell a GDP növelésére. Végül az államtitkár ki-

tért az EU-csatlakozási tárgyalásokra is, kifejtve, hogy Magyarország rövidesen egy globális gazdaság eleme lesz, nem lehet bizni évtizedes szabályozási moratóriumokban – összességében tekintve tehát elkerülhetetlen a globalizált versenyt.

Verseny vagy együttműködés?

Tölösi Péter, a Matáv vezérigazgató-helyettese a liberalizált piacra való belépés, illetve a piacon való megmaradás lehetőségeit elemezte előadásában. A valóságos piacméret megítélésében lényeges tényezőnek tartja az alternatív szolgáltatások (ilyen például az utazás) meglétét, mivel egy jó stratégiával ezek felhasználói táborából növelhető a távközlési igénybevevők köre. Ha nő az elérhető szolgáltatások mennyisége, a fogyasztás is emelkedhet, és ha mindehhez még árszökkenés is kapcsolódik, olyan új felhasználók is megjelenhetnek, akik számára az igénybevétel azon az árszinten éri meg. Ezt követően a vezérigazgató-helyettes több adattal alátámasztva kifejtette: cégeknek is, és a magyar távközlés egészének is van még teendője a hatékonyság növelésében. Ha ugyanis bármelyik szereplő fokozza hatékonyságát, azzal nemcsak saját esélyeit növeli, hanem egyszersmind a piac átlagos hatékonyságát, ami az egész piac számára előnyös. Ebben a folyamatban a legfontosabb tartalék a beruházási hatékonyság, amelynek egyik fő eleme a létrehozott kapacitások maximális kihasználása. Bár a műszaki szükség-szerűség automatikusan termeli a felesleges kapacitásokat, a nettó jelen érték annál kedvezőtlenebbül alakul, minél később vehetők használatba ezek a kapacitások, tehát logikus gondolkodni a bérbeadásról. Eközben azonban a piacon levők érdekei azt diktálják, hogy felesleges kapacitásaikat ne adják bérbe, mert a bérbeadás az új belépők helyzetét javítja. Azt azonban látni kell – hívja fel a figyelmet Tölösi –, hogy a dolgok a verseny visszatartás célzó magatartás esetében is megváltoznak, tehát az együttműködés ebben a helyzetben is jövedelmező.

Záró szavait idézve: az igazán előrevető magatartás a piac növelése, a kölcsönös előnyök kihasználásával.

Közös rendszerek, közös szabályozás?

Horváth Pál ugyan az Inmarsat regionális igazgatójaként jelent meg, előadásában azonban általános kérdést boncolgatott: a különböző szolgáltatások konvergenciáját. Felfogása szerint a távközlés, a műsorszórás és a tartalomüzlet konvergenciájáról van szó, mert a jelen fejlődési szinten egyesíthető ezek költséges infrastruktúrája. E konvergencia lassan, de biztosan a végberendezések szintjén is hat. E kettő következményeképpen a távközlési szolgáltatók médiaközvetítőkké válnak, a műsorszórók adatátvitellel foglalkoznak, interaktívva válnak, telefonálnak a kábeltelevíziós hálózaton – tehát mindenki a másik üzletága felé terjeszkedik.

Egy másik felosztás az infrastruktúra, a terminálértékesítő és a tartalomszolgáltató szerint taglalja a piacot. Elemezve a három kategóriát, egy majdnem tökéletes mátrix képződik, amely komplex szolgáltatók megszületését prognosztizálja.

Előadását Horváth Pál a szabályozás kérdéseinek taglalásával zárta. Mint elmondta, valószínűleg a három részpiacra vonatkozó törvényeknek is globalizálódniuk kell, de egy szuperszabályozó olyan hatalomra tehet szert, amelyet a jelenlegi politikai struktúra már nem tud kontrollálni. További kérdés, hogy a szabályozás nemzeti vagy nemzetek feletti legyen-e, már csak azért is, mert az elektronikus kereskedelemhez hasonló új szolgáltatások gyakorlatilag nem köthetők országokhoz. Válasz erre még nem született.

Kevés információ, várakozó vevők

Mlinarics József, az Új Képűség kft. ügyvezetője az adatbázis-forgalmazók szövetségének elnökeként beszélt. Statisztikákból indult ki: az EU felmérése szerint Magyarországon 100 szellemi foglalkozású alkalmazottra 34 számítógéppel jut, ami jobb, mint a térségbeli átlag. Tavaly a Mediának a foglalkoztatottak teljes körére kiterjedő felmérése 15 százalékos elterjedtséget mutatott. Az otthoni számítógépeknek a lakossághoz viszonyított aránya elérte a 14 százalékot, ami duplája a négy évvel ezelőtti értéknek. A Szonda Ipsos-szal és a GfK Hungáriával közösen végzett felméréseik szerint az országban 2 millió ember tud teletextet nézni – ez a lakosságnak megközelítőleg a 24 százaléka –, és ezekben a háztartásokban 27 százalékos a számítógép, illetve 81 százalékos a telefon elterjedtségi mutatója. Azokon a helyeken tehát, ahol fontos az infrastruktúra, ez nagyjából meg is valósult. Az viszont a tartalomtermékek hiányát jelzi, hogy nagyrészt szövegszerkesztésre, illetve játéka használják a gépeket. Gyakorlati tapasztalatok szerint a kis- és középvállalatok körében még csak kevesekben tudatosult ez az igény, ennek megváltoztatásához nagyon sok oktatási munkára van még szükség.

Érdekes jelenséget emelte ki Mlinarics, hogy bár adatbázisból van elég, sokan mégis hír- és adathiányra panaszkodnak. Főképp az interneten nehéz az információ megtalálása, mivel nálunk nincsenek olyan vállalkozások, amelyek szolgáltatásaikkal segítenék a kívánt információ ki-gyűjtését. Ugyanakkor gond, hogy egy komoly adatbázis nagy beruházást igényel, és ezt a kiszámítható fizetőképes kereslet híján nagyon kevesek kockáztatják. Saját – teletextes – tapasztalataira hagyatkozva Mlinarics két dolgot hívta fel a figyelmet. Egyrészt el kell érni egy meghatározó méretű felhasználószámot, ami náluk 500 ezer fő volt, másrészt az információt ugyan elektronikus formában kell előállítani és tárolni, de nem lehet csupán egy távközlési csatornára támaszkodni, hanem az összes lehetőséget (fax és egyebek) ki kell használni. Hiányzik szerinte a távközlési vállalatok vállalkozókedve is, a Westel 450 kivételével még mindig nem tettek lépéseket az értékénövelt szolgáltatások irányába. Sokat javítana a helyzeten az elektronikus kereskedelem beindulása, itt is az információkereskedelem lehetne az elsődleges árucikk.

Támogatást a magyar piacnak

Minárovics János, az Albacomp ügyvezetője úgy véli, meg kell találni a hazai

vállalkozások kitorési pontjait, különös tekintettel a fejlesztések finanszírozhatóságára. Reagálva az államigazgatás felvetéseire, megfogalmazta a vállalkozói szektor válaszait. Ezek szerint nehezen vitatható a konvergencia ténye, de a média részvétele még nem mérhető, már csak a privatizáció megkésztetése miatt sem. Most a médiapiac újrafelosztásáért folyik a harc, így nincs mód útkeresésre. A kormányzati stratégia jól ismerté fel az irányokat, mégis úgy látszik, hogy hiányos a vállalkozásokat segítő eszközrendszer, annak ellenére, hogy az államigazgatás a magyar informatikai piac kapacitásának a 20-25 százalékát köti le. Választ kell találni a kérdésre, hogy a multinacionális vállalkozások magyar leányvállalatai mellett hosszú távon szükségese-e a százszázalékos, illetve többségi magyar tulajdonú cégek, vagy mindegy a multikra, a privatizációra, végső soron a piacra bízunk.

Ebből a szempontból elviek egymástól a távközlés és az informatika, mert míg az előbbiben a szektor rendkívül magas tőkeigénye már eldöntötte e kérdést, az informatikában még vannak lehetőségek. Jelenleg még a magyar cégek – beleértve az Albacompot is – nagy piaci részt tudhatnak a magukénak, de ők még az eredeti tőkefelhalmozás útján haladnak, ami kevés a további fejlődéshez. Nem vitatható, hogy Magyarországon is szükség van hazai informatikai cégekre, mert ők jobban ismerik a belső viszonyokat, hazai erőforrásokat mozgathatnak, az informatikai piac sem lehet egyoldalú, azaz kizárólag nemzetközi – érvel Minárovics, hozzáfűzve: amennyiben elfogadják ezt a tételt, akkor a feltételrendszer kidolgozásában nagy felelősséget terheli a mindenkori kormányt.

Például a szabályozás része lehetne egy olyan közbeszerzési rendszer, amelyik előnyben részesíti az arra érdemes magyar vállalkozásokat, amelyek köre ebben az esetben nem terjedne ki a külföldiek százszázalékos tulajdonú magyarországi cégeire. Szükség lenne egy jól előkészített kockázati-ke-befektetési törvényre is, amely a találmányokhoz, fejlesztésekhez nyújtana törvényi támogatást. Hasonlóan fontos lenne kiépíteni egy, a stratégiai szinten kiemelt fejlesztési célokat támogató, nem leépülő műszaki fejlesztési rendszert – erre a GDP 0,7 százalékaival gazdálkodó megoldás nem alkalmas. Minárovics egy, a gyártási kapacitások létrehozására szolgáló projekt-finanszírozási rendszert is szükségesnek tart, amely a középvállalatok exporttámogatását is magába foglalná. Mindezek mellett növelni kellene a vámrendszer rugalmasságát, illetve csökkenteni a vámkot.

Végezetül az Albacomp ügyvezetője a vállalkozói szféra képviselőjeként megfogalmazott még néhány fontos javaslatot. Támogatni kellene azokat a középvállalkozásokat, amelyek a multik tevékenységébe nem bérnunka formájában, hanem termékkel tudnának bekapcsolódni. A multik hazai beruházásához adott adókedvezményekkel kapcsolatban pedig ki kellene dolgozni egy olyan feltételrendszer, amely ezt a kedvezményt valamilyen szinten a magyar szállítóiárány növekedéséhez köti.

Révész Gábor

ViewSonic

A különbség meggyőző!



TC095

PIXEL

monitorok

14"-tól
29"-ig

hivatalos disztribútor:

1088 Bp. Rákóczi út 13.
tel: 266-6059 fax: 118-6651
E-mail: pixel@mail.matav.hu

A ViewSonic monitorok már az első pillantásra szebb, színhűbb és élesebb képet varázsolnak íróasztalára. Válassza a ViewSonicot, és elfelejti a fejfájást, szeme pedig egészséges marad.

12051

RIWA-EDV

Secondhand Computer
PC's/PC-Server/Notebooks
Plotter/Laserprinter
Compaq-Dell-HP-IBM
SNI-Toshiba u.a.

UNIX-Systems
DEC-HP-IBM-SNI-SUN
IBM AS/400

Tel: ++49/941/64352
Fax: ++49/941/66190

12058

A budapesti csomópontokban elhelyezett InfoTouch készülékek és egyéb ismert társinformaticai rendszerek fejlesztője, a TOPOLISZ Társinformaticai Stúdió keres gyakorlatlott Windows-, C++-fejlesztőt, adatbázis-szakembert. Jelentkezés írásos önéletrajzzal.
Cím: 1113 Budapest, Bartók Béla út 152.
Telefon: 204-0073
E-mail: topolisz@mail.matav.hu

12070

Számlástechnikai munkatársakat keresünk az alábbi munkakörökben:
Rendszergazda
- IBM nagyipari gyakorlatból, SAP üzemeltető ismerettel.
Szoftverüzemeltető
- UNIX, ORACLE-gyakorlatból, angolnyelv-ismerettel
- Windows NT, Novell-ismerettel.
reláció adatbázis-kezelési gyakorlatból, angolnyelv-ismerettel.
Programozó
- RPG, ORACLE-gyakorlatból
MULTIMAN KFT.
Telefon: 302-1588, 302-7589

12068

A Bank Security Vagyonvédelmi Szolgáltató Rt. (1139 Budapest, Rozsnyai u. 21-25.) munkatársakat keres az alábbi munkakörbe:

• **rendszergazda**

a) Novell 4.11 alapú strukturált hálózata üzemeltetéséhez és fejlesztéséhez

Alkalmazási feltételek:

- szakirányú felsőfokú végzettség,
- magas szintű Novell 4.1. x ismeretek
- jártasság hálózati rendszerek üzemeltetésében.

b) SQL alapú rendszerrel üzemeltetéséhez és fejlesztéséhez

Alkalmazási feltételek:

- szakirányú felsőfokú végzettség,
- magas szintű Oracle- és Gupta-ismeretek
- löbbéves üzemeltetői gyakorlat

Mindkét munkakörben további feltétel a büntetlen előélet.

A felvételi elnyt jelent az angolnyelv-tudás és Magic-ismeretek.

Érdeklődni lehet:

Dudás Sándor informatikai osztályvezetőnél, személyesen vagy telefonon: 344-3255/180-as mellék

12073

WIN COMPUTER

Címünk: 1067 Budapest, Szondi utca 19

Telefon: 153-4304 Telefax: 117-2834

E-mail: win@win.hu Internet: http://www.win.hu

Pixel View TV-tuner VGA kártya, 1 MB/2 MB	19 990 forint
Pixel View pro TV-tuner VGA kártya, 4 MB (4 MB SGRAM, D3D, MPEG, 1600x1200/64K, videokártya)	29 990 forint
Pixel View, 3D-FM TV-tuner rádiós YGA kártya (4 MB SDRAM, D3D, MPEG, 1600x1200/64K, FM rádióval)	36 900 forint
Pixel View Magic TV (kétold TV-egység) (full screen, true color, infrás távirányító, videobemenetek)	24 000 forint
Pixel View teletext modul/távirányító	5 400/4 960 forint
14" GoldStar MPR II, LR, NI digit. monitor	34 960 forint
15" GoldStar 551 digit. monitor LR/NI	49 960 forint
17" GoldStar 571 digit. monitor LR/NI, 75 Hz, OSD	54 000 forint
17" GoldStar 771 digit. monitor LR/NI, 75 Hz, OSD	94 680 forint
17" GoldStar 78d Trinitron, 0,25 mm monitor	136 000 forint
108 gombos ergonomikus billentyűzet	4 960 forint
CANON írtasúgáras nyomtatók	
B/C 240/250/4300	27 960/29 960/44 200 forint
B/C 4650/7000	79 000/96 000 forint

*3 év garancia

(Az árak az átlát nem tartalmazzák!)

SPRINT

Computer

WWW.SPRINT.HU

Boltjaink: 1087 Bercsenyi u. 3. Tel./fax: 210-4835, 210-4836
1068 Felsőerdősor u. 7. Tel./fax: 342-4707, 342-6724

faxbank: 2-333-666/2200#



Microsoft termékek

BackOffice SBS 5 user upg.	198 000
Encarta 98 / Bookshelf 98	10 100
Exchange Srv. 5.5 / 5 user	214 300
FrontPage 98	31 200
Office 97 Developer	96 000
Office 97 Std. magyar	93 300
Office 97 Std. upg. magyar	44 800
Office 97 Prof. magyar	115 400
Office 97 Prof. upg. magyar	66 300
Proxy Server 2.0	214 300
Proofing tools 97	16 600
Windows 95 magyar	43 800
Windows NT 4 Srv./5 user upg.	86 700
Windows NT 4 WS	67 600
Visual Basic 5 Prof.	88 600
Visual C++ 5 Prof.	105 600
Visual FoxPro 5 Prof.	86 400
Visual Studio Prof.	105 400
Works 4.5 for Win 95	13 500
Word 97 magyar	70 700

Szolgáltatásainkból:

- NT hálózatok tervezése, építése, karbantartása
- Levelező-Fax, archíváló rendszerek telepítése
- Cégek szoftverauditolása, legalizálása
- Szoftver frissítési, gazdálkodási tanácsadás
- Compaq számítógépes rendszerek
- Szoftverek bemutatása

Microsoft
Sales Specialist

Microsoft Certified
Solution Provider

Egyéb termékek

Adobe Photoshop 4 magyar	152 100
Adobe Pagemaker 6.51	170 900
Adobe Acrobat 3	66 600
AutoCAD LT 97	69 100
Corel Draw 8 CD / upg	77 500/58 200
Faxserve for NT / 5 user	85 900
F-Prot Prof. Akció!!	20 000
Helves-e 97	18 000
IntraNetwork SBS 5 user	91 600
Norton Uninstall Deluxe	8 200
Norton AntiVirus magyar	15 400
Norton Utilities 3.0 95	17 800
Nuts & Bolts	15 100
Ország. Halász nagyszótárak	14 700
Partition Magic 3.0	18 800
QEMM 97	19 600
QuarkXpress 4	233 200
Mcafee VirusScan 3	9 100
WinZip 6.3	11 300
WinFax Pro 8.0 for NT	24 700

Az mellékelt árak változtatási jogát fenntartjuk! Aktuális árak a weben: www.sprint.hu

NYUGODTAN KOMMUNIKÁLJON!



DataFire ISDN eszközcsohad



Multiportos eszközcsohad

A disztribútortól és országos dealerhálózatától

A mi szak tudásunk az Ön nyugalma!

GAMAX NET
1122 Budapest, Csaba u. 24/A
Tel: 214-1488, 212-2523, 24, Fax: 175-5134
e-mail: gamaxnet@mail.starklogpost.hu

12019

Elender Rt.

Hangsúly a szolgáltatáson

→ Folytatás a 7. oldalról.

– Távközlési kapcsolataink közül nagy büszkeségünk, hogy a Global One idén év elején az Elendert választotta magyarországi Frame Relay csomópontjának. Így rövidesen sok Global One-partner magyarországi továbbszolgáltatói leszünk. A nemzetközi sávszélesség igénybevételeiben is a Global One a partnerünk. Náluk már épül – és érdemes kiemelni, hogy ma még senki másnál nem működik – a valódi internetes roamingot megvalósító szolgáltatás. Ebben is többet kívánunk nyújtani versenytársainknál: azt szeretnénk elérni, hogy felhasználóink a világon mindenütt az általuk itthon megszokott szolgáltatási környezethez hasonló feltételekkel érjék el a hálózatot.

– Magyarországon már több módon – az Elenderrel kapcsolatban is – felmerült a kábeltévés internetelés ügye; hol tartanak kísérleteik?

– Minden, az internetszolgáltatás gondolatával foglalkozó kábeltélevíziós szolgáltató megkeresi a három legnagyobb szolgáltatót, és puhatóldozik a lehetőségek felől. Vannak azonban gondok. Míg például Bécsben két kábeltélevíziós szolgáltató működik, addig Budapesten tudomásom szerint több mint hetven. Ez a szám jellemzi a piacot is, hiszen legtöbbjük piciny, néhány fős, tőkehiánnyal küszködő társaság, elavult infrastruktúrával és a jelenlegi szolgáltatásaikon kívül eső területek felé viszonylag csekély nyitottsággal.

Akadnak természetesen, akik felismerik, hogy ezek fontos dolgok: számukra kétféle megoldást tudunk ajánlani. Vagy mint egy bérelt vonali felhasználónak, adunk egy bizonyos sávszélességet, de akkor a kapacitás szétosztásáról neki, az alhálózat gazdájának kell gondoskodnia. Elképzelhető egy olyan konstrukció is, hogy szolgáltatási célterületként fogjuk fel a kábeltévés hálózat területét, és a központot közös beruházásban építjük meg, együtt dolgozzuk ki a végponti eszközök finanszírozási módját, valamint a hozzáférés architektúráját, és közösen üzemeltetjük a rendszert.

Ma gazdaságilag azt látom a legnagyobb gondnak, hogy a meglévő néhány kábeltévés internetszolgáltató azt hirdeti, hogy tíz megabit/másodperces sebességű internet-hozzáférést nyújt. Ugyanakkor, mivel egy-egy ilyen hálózaton belül még nincs meg a szükséges tartalom, ezért valójában a nemzetközi elérési kapacitás a meghatározó, ahol viszont a technológiából származó sebességelőny nem használható ki. Vagyis ezek a kis cégek még azt a sebességet sem tudják biztosítani, amit mi tudunk adni egy bérelt vonalas ügyfélnek. Arról a sebességről pedig, melyet egy egyesült államokbeli kábeltévés internetszolgáltató tapasztal, értelemszerűen szó sem lehet. Ezen a téren változást hoz majd a nagy szolgáltatók belépése, mert ezek a cégek a jelenleginél sokkal jobb minőségű kábeltélevíziós internet-hozzáférést tudnak majd biztosítani, per sze magasabb áron.

Néhány kábeltévés felhasználó képes nagyon komoly sávszélességet elhasználni – nem lehet tehát érdekünk a kábeltévésnek fillérekről komoly kapacitásokat adni. Üzleti öngyilkosság lenne egy vállalati felhasználónak havi néhány tíz-

ezer forintos összegért korlátlan mennyiségű adatkommunikációt tartalmazó internetelérést biztosítanunk akkor, amikor egy megabitnyi adatforgalom az Egyesült Államokból komoly összegbe kerül. Ezt a felhasználónak ki kell fizetnie. Az Egyesült Államokban ez a kérdés azért nem merül fel, mert ők sokkal közelebb vannak az információ forrásához, azaz jóval kisebb az adott forgalomra jutó kommunikációs költség.

– Megemlíttette a tartalomszolgáltatás fontosságát. Jelen vannak ezen a területen is?

– Az Elender Kft. létrehozott egy tartalomszolgáltató műhelyt, amely 1996 óta működik. Ennek egyik leglátványosabb sikere, hogy mi nyertük a Sulinet tartalomszolgáltatási pályázatának egyharmadát. Az Újpesti Vagyonkezelő Részvénytársasággal közösen pályáztunk a IV. kerületben megvalósítandó kábeltévé alapú internettartalom-szolgáltatásra, és létrehoztunk egy mintaprojektet annak bemutatására, hogy egy ilyen hálózaton minőségében és jellegében az eddig megszokottaktól eltérő tartalmat is lehet szolgáltatni.

– Végül merre és milyen mértékben nő az Elender?

– Rövid távon nem tervezzük hatalmas növekedést. Nem akarunk a piac általános bővülési üteménél gyorsabban nőni, elsődleges célunk a biztonságos, minőségi szolgáltatás működtetése. Számítunk az internetes felhasználószámunk növekedési ütemének megtartására, a Sulinet-projektre, és a hagyományos számítástechnikai üzletág bevételeire. Kérdés, hogy milyen nagy, országos rendszerek jönnek majd létre: lesz-e kormányzati szándék a Sulinet-hez hasonló országos rendszerek kialakítására. Önkormányzati, egészségügyi és hasonló rendszerekre gondolok, melyek bármelyike önmagában komoly tényező lehet, ám természetesen ezekre a bevételekre nem számíthatunk biztosan, ahogy a kormányzatból érkező támogatásokról sem.

Révész Gábor

Használja ki lehetőségeinket! Egy

Ajánlatunk azoknak szól, akik adnak saját tapasztalataikra. De nem feledkezünk meg azokról sem, akik még mindig a

világceg előnyeit a legjobb hazai

sorok között keresik az olvasnivalót. Ajánlatunk azoknak szól, akik adnak saját tapasztala-

hagyományokkal ötvözzük.

tukra. De nem feledkezünk meg azokról sem, akik még mindig a sorok között keresik az ol-

Értékesítsen a 3Soft/TH' system

vasnivalót. Ajánlatunk azoknak szól, akik adnak saját tapasztalataikra. De nem feledkezünk meg azokról sem, akik még

szoftver és hardver kínálatából!

mindig a sorok között keresik az olvasnivalót. Ajánlatunk azoknak szól, akik adnak saját tapasztalataikra. De nem

3Soft
TH system

Szoftverek és licencek a 3Softtól,
a disztribútortól!

A disztribútor a mindennapok csúcstechnológiájáért

1135 Budapest Jász u. 33-35. Tel: 140-1506, 270-6339, Fax: 149-5385, e-mail: sales@th.soft3.hu, web-oldal: www.soft3.hu

TERMÉKEK

■ **Mind hardver-, mind szoftveroldalról fokozott mértékben támogatja az elektronikus üzleti tranzakciók biztonságát az OS/390-es márciusban megjelenő változata, a Release 2, Version 5.** A legfontosabb újdonságok a Component Broker köztársasági, a Triple DES titkosítás, az új Print Server szolgáltatások, a TCP/IP-protokoll-csomagot és a rendszer webes képességeit érintő továbbfejlesztések. A titkosítás és a biztonság funkciói egy olyan kriptográfiai lapkához kötődnek, amely az IBM egyes újabb S/390-esében szabványos tartozék. Az OS/390 Security Server (korábbi nevén RACF) egyéb továbbfejlesztései között említhető érdemel a digitális hitelesítés, a SET-protokoll kezelés, a különféle védő-gátlótechnika, valamint az LDAP-kompatibilitás. Átdolgozta a cég a DNS- és TCP-funkciókat is, valamint magasabb szintre emelte a fűzőzési képességeket és a hálózati nyomtatást.

■ **Több döntéstámogató szoftvercsomagot jelentett be az IBM különféle vertikális piacok (például bankok, távközlési cégek) számára, továbbá jó néhány szoftverfrissítést is, többek között az Intelligent Minerét és a Visual Warehouse-ét.** Azt is nyilvánosságra hozta a cég, hogy OLAP-technológiáját, valamint a Business Objects SA-tól és a Cognostól szerzett piacvezető lekérdőzésekészleteit egy csomagban fogja árusítani a Visual Warehouse egyes változataival.

■ **Engedélyt kapott a HP az amerikai kormánytól VerSecure nevű 128 bites titkosító-technológiájának exportálására.** Az engedély az Egyesült Királyságba, Franciaországba, Németországba, Dániába és Ausztráliába történő kivitelre szól. A VerSecure egy, a titkosítótechnológiát tartalmazó, korábban International Cryptography Framework néven ismert interneti-szolgáltatóra épül. Lehetővé teszi a rendszer a felhasználók számára, hogy megválasszák a titkosítás mértékét („erősségét”), és eldöntsék, engedélyezik-e a kulcs- visszaállítás lehetőséget. A HP elnöke nem árulta el a partnercégekkel (IBM, Microsoft, Motorola) kötött szerződés pénzügyi feltételeit, és azt sem, hogy mikorra készülnek el a termékek, csupán annyit, hogy ez semmi képpen sem évek, hanem hónapok kérdése. A technológia használatához a felhasználó számítógépének tartalmaznia kell a titkosítóhardvert, kártya formájában, esetleg egy lapkára integrálva. A HP további országokba is szeretné exportálni a technológiát, ehhez egyelőre az engedélyt várja.

■ **Közzétette a Sun JavaSoft részlege webhelyén a régóta**

várt Java Foundation Classset (JFC). Ez GUI-elemekkel és alapszolgáltatásokkal egészíti ki a Java fejlesztőkészletet, lehetővé téve, hogy a fejlesztők olyan alkalmazásokat írjanak, amelyek tükrözik a platformként szolgáló operációs rendszer szolgáltatásait, legyen az Windows, Sun Solaris vagy Macintosh. Segítségével a felhasználók testre szabott kezelőfelületet készíthetnek alkalmazásaikhoz, és munka közben megváltoztathatják azok küllemét. Az alapszolgáltatások közül kiemelendő a Java 2D API, amellyel az üzleti és a tudományos szférában tevékenykedő felhasználók az eddigieknél lényegesen kifinomultabb alkalmazásokat készíthetnek, továbbá a vidd és dobd módú szöveg- és képmozgatás lehetősége a Java és az operációs rendszer natív programjai között.

KITEKINTÉS

■ **Részletezte multimédia terveit a Microsoft.** A DirectX 6.0 API-gyűjtemény béta-változata még a tavasszal megjelenik, ezt ősszel követi a szoftverfejlesztőkészlet. Az új API-k között lesz a DirectMusic, amely interaktív zene- és MIDI-támogatással egészíti ki az architektúrát. Javították a Direct3D API teljesítményét, és a DirectShow immár támogatja a DVD-t is. A Microsoft azt is megígérte, hogy a DirectX az eddigieknél stabilabb és megbízhatóbb lesz. Az API-készletet a gyártó integrálja a Windows 98-ba és a Windows NT 5.0-ba.

■ **Széles körben használható internetes alternatívát kínál a hagyományos telefonhálózatokkal szemben a VocalTec új terve.** A cég bemutatta Ensemble architektúráját, amely megfelel a H.323 Version 2 szabványnak. Az architektúra átfogja a cég vállalati és szolgáltatói termékkínálatát, beleértve az átjárókat, a kiszolgálókat, az ügyfeleket és a hálózatfelügyeleti megoldásokat. A cég szerint az architektúra módot ad központi felügyelhető, megbízható, méretezhető és biztonságos kereskedelmi IP-telefonias szolgáltatások széles körű bevezetésére. Bemutatta a VocalTec az architektúra két kulcselemét, a Gatekeeper és a Network Manager, amelyek várhatóan májusban vagy júniusban jelennek meg. Szakértők szerint a cég mostani bejelentése komoly távlatokat nyit meg, mert IP-hálózatokon is elérhetővé teszi a telefonhálózatok szabványos funkcióit.

■ **Integrálja Java 3D API-ját a VRML-lel a Sun,** továbbá továbbá a Javát a grafikus területek felé. A cég most csatlakozott a VRML konzorciumhoz, és két termék tervét jelentette be. Az egyik egy javás VRML 97 „geometriatöltő” (geometry loader),

a másik pedig egy VRML böngészőszerszám. A VRML 97 az interaktív háromdimenziós grafika beagyazásának, továbbításának és lejátszásának webes szabvány. A töltőt és a böngészőszerszámot a Sun mellékelte a Java 3D API 1.0 példamegvalósításához, amelyet két hónap múlva ad ki. A VRML konzorciumon belül munkacsoport alakul a Java 3D és a VRML integrálására.

■ **Év végén kívánja megjeleníteni Office csomagjának következő változatát a Microsoft.** Az Office 9-et továbbfejlesztett kiszolgálóoldali képességekkel látják el, és szorosabban fűzik kapcsolatait a Windows NT-vel. Ez utóbbi kategóriába tartozik például az, hogy az NT 5.0-ba ígért Active Directoryval automatizálhatók a frissítések. Az új változat kulcseleme lesz, hogy a komponensek és a komponensek egyedi funkciói kívánságra elérhetőek lesznek a kiszolgálón – vagyis bizonyos elemeket csak akkor kell letölteni, amikor szükség van rájuk, és ehhez nem kell újra végigcsinálni a telepítési eljárást. Támogatja az Office 9 az XML-t is. Az az irodai programcsomag béta-változata várhatóan a második negyedévben jelenik meg.

■ **Jónak értékelik a béta-tesztelőket a Microsoft Outlook 98 elektronikus levelező és munkacsoportos ügyfelet,** amely márciusban kerül forgalomba. A redmondiai azt ígérték, hogy a szoftver új változata gyorsabb lesz, könnyebb lesz benne a navigáció, és további internetszabványokat is támogatni fog. A felhasználó tovább dolgozhat, miközben a program a háttérben folytatja a szinkronizálást vagy a letöltést. Azzal is csökkentte a letöltési időket, hogy csak a megváltozott adatokat hívja be. Támogatja az Outlook 98 az S/MIME-t, a HTML Mailt és a vCard-ot. Újdonsága a Today's Outlook nézet, amely egyetlen képernyőn tartalmazza a legfontosabb leveleket, az aznapi feladatokat és előjegyzéseket (ebben a szintén megjelenés előtt álló Notes 5.0-ra hasonlít).

■ **Megjelentette a Systems Management Server (SMS) 2.0 első béta-változatát a Microsoft.** Gyártója szerint az új verzió könnyebben telepíthető és működtethető, rugalmasabb a szoftverterjesztési képességei, és egy új szoftvermérési (software metering) funkcióval is ellátott. A következő, nyáron megjelenő béta már támogatja a 16 bites, a nem windowsos és a NetWare-ügyfeleket is.

■ **Beszünteti az Apple a Newton PDA-k operációs rendszerének a fejlesztését.** A még mindig súlyos anyagi gondokkal küzdő vállalat a Newton OS-2 futtató termékeket is eljuttatja, beleértve a MessagePad 2100-ast és az eMate 300-ast, de a meglévő készletet még értéke-

síteni kívánja, és a már eladott gépek felhasználói számára is biztosítja a további támogatást. Az ideiglenes elnök-vezérigazgató, Steve Jobs állítása szerint mindez összhangban áll stratégiájukkal, amely szerint összes szoftverfejlesztési erőforrásukat a Macintosh operációs rendszer továbbfejlesztésének szolgálatába kívánják állítani. A cég hivatalos nyilatkozata szerint 1999-ben a Mac OS alapú termékekkel kívánják megjelenni a mobil számítástechnikai eszközök piacán.

■ **Szakértők szerint hamarosan megélné a szoftveres modemek piaca.** Ahogy az 1000 dollár alatti áru PC-k egyre elterjedtebbek lesznek, a szoftveres modemek vonzóbbak lehetnek a gyártók számára, elsősorban alacsony árak miatt. Az is a kezükre játszik, hogy az olcsó gépekben is egyre nagyobb teljesítményű processzorok működnek, ami lehetővé teszi a modemfunkciók szoftveres ellátását. A Rockwell Semiconductor várhatóan a harmadik negyedévben jelentet meg egy szoftveres modemet; a Motorola 56 kilobit/másodperces hasonló egysége már kapható is. A Motorola képviselői szerint a szoftveres modemek különösen hasznosak lehetnek a noteszgépekben, mert nem igényelnek helyet, nem fogyasztanak áramot, és kevesebbet kerülnek.

■ **Nem sok jót ígér a Netscape Pure Java Navigator böngészője számára, hogy gyártója ideiglenesen szünetelteti a projektet.** Az elsősorban a hálózati számítógépekhez szánt ügyfél-szoftver megjelenésének késleltetése a veszteségekkel küzdő cég nyilatkozata szerint azt jelenti, hogy egyelőre nem hozzák nyilvánosságra sem a szállítási dátumát, sem a termék jellemzőit, teljesítményadatait, sem futtató környezetét. Elemzők szerint a Netscape is követni látszik azt az új trendet, hogy a Java fokozatosan a kiszolgálói oldalra kerül. Más vélemények szerint felesleges munka egy bevétel nem hozó szoftvert fejleszteni, miközben a Java fejlesztői cégek többsége pénzért adja programjait.

■ **A Microsoft friss szerzője, a Flash nevű vállalkozás technológiáját felhasználva a Microsoft Exchange egy olyan új változatot ígéri,** amely képes azonnali üzenetkezelésre, és egy kis ablakban jelzi a többi felhasználó állapotát és elérhetőségét. A felvásárlás részletei nem kerültek nyilvánosságra, és azt sem lehet tudni, mikorra szándékozik a Microsoft beépíteni a Flash technológiáját az Exchange-be.

Az újabbban egyre népszerűbb azonnali üzenetkezelési termékek majdnem mindegyike egy időben a hálózaton lévő felek egyenrangú TCP/IP kapcsolataira épül, szemben a Flash eddig ismert „tárol és továbbítsd” el-

vű, ügyfél-kiszolgáló felépítésű elektronikusposta-szoftverével. A Microsoft és az e téren szintén érdekelt Lotus is tagja annak a gyártói szövetségnek, amely ezen új üzenetkezelő termékek együttműködésének szabványosításán dolgozik, és már be is nyújtották az IETF-nek Rendezvous Protocol nevű ajánlásukat.

■ **Ízelítőt kaphatnak a GroupWise 5.5-ös, Surge kódnevű változatának funkcióiból a Novell-felhasználók** évente megrendezett BrainShare konferenciáján résztvevők. Fokozták az információk begyűjtésének, tárolásának és publikálásának biztonságát; új naptáryomtatási módokkal és S/MIME-kezeléssel egészítették ki. Közös címjegyzékeket is definiálhatnak a felhasználók. Hozzáépítik a rendszerhez a GroupWise-dokumentum közvetlen webre vitelét lehetővé tevő, eddig önálló terméként forgalmazott WebPublishert.

SZÖVETSÉGEK

■ **Megállapodást jelentett be a HP és a Starfish Software** a San Franciscó-i Mobile and PDA Expón. A két cég szövetségének célja, hogy „észrevétlenül adatátvitelt” valósítson meg a HP kézi számítógépei és a Starfish informatikai eszközei, például a Rex között. Ehhez hasonló együttműködés már megvalósítható a Rex és a Microsoft Outlook között; ezt a célt szolgálja a kiállításon bejelentett TrueSynch Plus nevű termék. A Starfish ebben az évben még más cégekkel is hasonló partnerkapcsolatokat akar kiépíteni.

■ **Azok, akik matematikai egyenleteket akarnak közzétenni a weben, ma még csak kép formájában tehetik ezt meg.** Amennyiben a W3C tagjai elfogadják a HTML továbbfejlesztését, a Mathematical Markup Language-et (MathML-t), már nem lesz szükség ilyesfajta átalakításokra. A MathML-leszkedik az XML-hez (Extensible Markup Language), és két címkékészlettel dolgozik: az egyik a matematikai adatok jelölés módját írja le, a másik pedig a kifejezések szemantikáját tartalmazza. Egy elemző szerint a MathML ugyanazt a szerepet játssza majd a mérnökök és a kutatók munkájában, mint a HTML az összes többi felhasználó életében. Az XML-hez hasonlóan ez is valós időben képes behívni a külső adatbázisok adatobjektumait. Mivel feldolgozza a szövegmegnyitást is, el tudja dönteni például, hogy a kivetítésben egy 2-es a négyzet jele, vagy egy lábjegyzet száma. A W3C matematikai munkacsoportjának tagjai között található például az Adobe, a HP, az IBM, a Xerox Palo Alto-i kutatóközpontja és a SoftQuad.

ALBACOMP *activa* SZÁMÍTÓGÉP Pentium® II processzorral



- ◆ Intel 233 MHz Pentium® II processzor, 512 kB internal cache
- ◆ Intel AL440LX ATX alaplap
- ◆ 32 MB SD RAM, 3 DIM foglalat, max. 384 MB-ig bővíthető
- ◆ Intel 440LX AGP és PCI IDE interface
- ◆ 2s/p, PS/2 egér, 2 USB és Ultra DMA IDE port
- ◆ 1 ISA, 3 PCI, 1 ISA/PCI bővítő hely
- ◆ 1,44 MB floppy
- ◆ 2,1 GB EIDE HDD
- ◆ Philips 24x sebességű CD-ROM
- ◆ AGP 4 MB RAM VGA csatló
- ◆ Philips 105S 15" Color SVGA monitor, 1028x768, 0,28 dpi
- ◆ ATX desktop ház
- ◆ Microsoft OEM egér
- ◆ Windows NT 4.0 WS magyar OEM licenz (CD + dokumentáció)

1
éves
helyszíni garancia

394.300,-

+ áfa
Amíg
a készlet tart!

Albacomp Rt. 8000 Székestehérvár, Hosszúsétány 4-6.
Tel.: (22) *315-414, Fax: (22) 327-532

Szaküzletek:
1065 Budapest, Nagymező u. 25.
Tel.: 11-18-095, 13-18-108, fax: 13-18-108
1011 Budapest, Fő utca 31.
Tel.: 201-4409, fax: 201-4322
3525 Miskolc, Széchenyi u. 49.
Tel.: (46) 354-266, Tel./fax: (46) 353-100



A Pentium védjegy az Intel Corporation bejegyzett védjegye. Az MMX védjegy az Intel Corporation védjegye.

Kereskedelmi vállalat felvez

szakirányú végzettséggel és több éves
számítástechnikai gyakorlattal
rendelkező

- rendszerszervezőt és operátort.

Jelentkezni
részletes önéletrajzzal „CLIPPER” jellegre
1998. március 30-ig
az alábbi címen lehet.

1437 Budapest 70., Pf. 838

Rudas & Karig

Térinformatikai rendszerek
fejlesztéséhez gyakorlott
C++ és ORACLE Developer 2000
fejlesztőket keresünk.
Internetes tapasztalat előny.

Jelentkezés részletes önéletrajzzal:
Cím: 1024 Budapest, Szilágyi E. fasor 5.
Telefon/fax: 318-0506, 316-1096, 318-1097
E-mail: mail@rudaskarig.hu

Számítástechnikai Kft. keres:
bér- és ügyviteli területre DELPHI, GUPTA
fejlesztői környezetben gyakorlott
vezető programozót, illetve programozót.
Felvételnél előnyt jelent:
ORACLE, SQLBASE
adatbázis-kezelők ismerete.
Jelentkezés: 329-0938-as telefonszámon.

PC-X COMPUTER CLUB

Megnyílt a PC-X Magazin egyedülálló számítógépes klubja!

Szeretettel várjuk egy kis hangu-
latos, hálózatos játékra – vagy ha
csak az újság íróival szeretne cse-
vegni, ugorjon be hozzánk egy kőlára!

Nyitvatartás keddtől-szombathig: 14.00-20.00

Címünk: 1012 Budapest, Márvány u. 17. Bejárat az
Alkotás utca felől. A Déli pályaudvartól 1 percre.
Telefon: 156-0691, 156-0337 és 156-8291 – 343-as mellék

IDG Ügyfélszolgálat

Előfizetéssel kapcsolatban, régebbi
lapszámok megvásárlásával, sérült CD-k
cseréjével forduljon bizalommal újon-
nan megnyitott ügyfélszolgálatunkhoz.

Nyitvatartás hétfőtől-péntekig: 12.00-18.00

Címünk: 1012 Budapest, Márvány u. 17. Bejárat az Alkotás utca
felől. A Déli pályaudvartól 1 percre.

Telefon: 156-0691, 156-0337 és 156-8291 – 343-as mellék

IDG REPRÓ

Szolgáltatásaink:

MAC-en és PC-n készült PostScript munkák
bérlevéllágitása (Scitex Dolev 250),
bérszkennelés (Crosfield Magnascan 280 I
dóbszkennér),
kromalínkészítés (DuPont Europrint),
nyomdai fényképezés (Klimesch Autocompact),
nyomdai kivitelezés.



Egységes Alcatel-arculat

Megváltoztatta szervezeti felépítését az Alcatel Hungary, így a jövőben egyetlen cég koordinálja az üzleti kommunikációt, a hozzáférési hálózatok és az átviteltechnika területeit. A későbbiekben további részlegek csatlakozása is várható.

Az Alcatel magyarországi tevékenysége 1990-re nyílik vissza, amikor vegyesvállalatot hozott létre az üzleti kommunikációs rendszerek területén. Ezt követően különböző szervezeti keretek között (például Ausztriából támogatva) foglalkoztak közlekedésautomatizálással, átviteltechnikai rendszerekkel, hálózatépítéssel, hozzáférési hálózatokkal és a One Touch Easy GSM telefon bevezetésével. Eredményeiket és terveiket elemezve határozta meg, hogy a jövőben egyetlen, értéknövelő megoldásszállítóként működő cégben fogják össze a különféle tevékenységeket.

Tavaly a magyarországi alközponti piacon az Alcatel 17 százalékos részesedést ért el, ami körülbelül 3 százalékkal haladja meg az 1996-os értéket. Különösen a nagyvállalati rendszerek terén könyvelhetett el sikereket, szállított például az Országos Széchényi Könyvtárnak és a Bu-

dapesti Banknak. Idén piaci részesedését 21 százalékra szeretné emelni a cég.

A hozzáférési hálózatokkal foglalkozó részleg hosszú távú megállapodást kötött a Matávval egy kulcsrakész megoldás szállítására. Az elsősorban a hibrid hozzáférési hálózatokkal kapcsolatos megrendelések értéke tavaly több mint 2 milliárd forintba rúgott. Ezenkívül egy távközlési mérőrendszer szállításáról is megállapodtak.

Az Alcatel Hungary tavaly két számjegyű növekedést jegyzett a magyar távközlési piacon, amelynek továbbra is meghatározó szereplője kíván lenni – hangzott el a sajtótájékoztatón. Pontos számadatokat a cég vezetése nem közölt. Terveik szerint berendezésszállítóként részt vesznek a GSM 1800-as tenderen, és bevezetik a piacra a One Touch Pro GSM mobil telefont. Lehetőségként az is felvetődött, hogy az Alcatel Magyarországon állítja fel közép-európai szolgáltatástámogató központját – kutatási-fejlesztési részleg, illetve gyártóbázis ide telepítésnek gondolatával azonban nem foglalkoznak.

Mallás Judit

Minden üzenet egy postafiókban

Multimédia üzenetkezelő rendszert mutatott be a Lucent Technologies február 24-én a szaksajtó képviselőinek. Ez az Intuity Audix integráltan kezeli a hang-, fax- és e-mail-üzeneteket, s az üzenetek típusától független, egységes kezelőfelületet ad felhasználóinak. Segítségével egyetlen menüben tölthető le a különböző csatornákon beérkezett üzenetek, sőt sürgősségi sorrend is felállítható közöttük, üzenettípustól függetlenül. Mivel a rendszer az éppen rendelkezésre álló eszköznek megfelelően konvertálja a különböző formátumú üzeneteket, szabadon megvásárolhatjuk, hogy telefonkészülékre, faxra vagy számítógépre kérjük a tárolt anyagokat. Telefonkészülékekről a hangüzeneteket kívül meghallgatható az elektronikus levelek fejléce (magyarul egyelőre még nem), és lekérhető a távmásolatok. A rendszer magyar nyelvű menüvel is elérhető. Számítógépről az e-mailek és faxok megtekintése, továbbítása és kinyomtatása mellett a hangüzenetek is meghallgathatók. Az Intuity Audix természetesen ellenkező irányban is elérhető mind a két beviteli eszközzel.

Füzes Péter, a Lucent Technologies Magyarország Kft. ügyvezető igazgatója

hangsúlyozta, hogy a világméretű hódító üzenetkezelő rendszerektől egyre inkább megkövetelik az egyszerű kezelhetőséget és az univerzális csatlakoztathatóságot. Az Intuity Audix felhasználói windowsos felületen kérdezhetnek le, küldhetnek tovább, menthetnek el és törlhetnek üzeneteket, illetve szerkeszthetnek és továbbíthatnak új üzeneteket. Technológiai oldalról tekintve, hódít a nyílt architektúra, az internet, az integrált üzenetkezelés és a beszédfelismerés. A kártyánként bővíthető Intuity Audix szerver UNIX operációs rendszerrel dolgozik. A Magyarországon elterjedt rendszerek közül a Lucent Definitivn kívül az Alcatel, az Ericsson, a Kapsch és a Siemens alközpontjain keresztül bármilyen telefonhálózatot elérhet; TCP/IP interfészen át LAN, WAN és internetes adathálózatokhoz kapcsolódhat. Együttműködik továbbá a már meglévő e-mail rendszerekkel (például Lotus Notesszal, Microsoft Exchange-dzsel). Független elemzők szerint az üzenetkezelő rendszerek éves forgalma világviszonylatban mintegy 5 milliárd dollár, és 2000-re ennek az értéknek a megkétszereződésére számítanak.

M. J.

Telefon a föld alatt

Három budapesti metróállomáson – a Mózskva, a Baththyány és a Kossuth téren – is használhatják mobil telefonjukat a Pannon GSM előfizetők. Az állomások területén a lefedettség 100 százalékos, a köztük lévő alagutakban szintén biztonsággal lehet telefonálni, ám ott előfordulhat az összeköttetések

megszakadása. Az egyéves fejlesztés eredményeképpen megvalósult beruházás 60 millió forintba került, de a folyamatban lévő fejlesztések hatékonyabb megoldásokat ígérnek, hallottuk a cég képviselőjétől. A Metro további lefedése a felhasználói igényektől függ.

M. J.

Budapesten a felelősség

Teljes műszaki felelősséget kapott az Ericsson digitális telefonközpontok előfizetői szolgáltatásainak szoftverfejlesztési és tervezési feladataira az Ericsson Távközlési Kft. Szoftverfejlesztő és Tervező Központja. A feladat magába foglalja többek között a hívásátírányítási, az automatikus visszahívási, a hívószám-megjelenítési funkciók továbbfejlesztését, valamint új szolgáltatások megvalósítását és karbantartását. Az előfizetői szolgáltatások alrendszerének fejlesztését jelen-

leg öt Ericsson-vállalatnál végzik. A Magyarországon, Norvégiában, Angliában, Franciaországban és Mexikóban folyó munka koordinálása, a megoldások hivatalos jóváhagyása ezután a hazai szakemberek feladata lesz. Az Ericsson budapesti Szoftverfejlesztő és Tervező Központja ezzel már két alrendszerért – a korábban is felügyelt virtuális alközponti funkciókért, illetve az újonnan felvállalt előfizetői szolgáltatásokért – felel.

M. J.

Ericsson Inter AKTÍV

Inter AKTÍV címmel rendezett március 3-án egésznapos szakmai összejövetelt az Ericsson. Az előadások interaktivitását egy mobil telefonokból kialakított szavazórendszer biztosította, amellyel a résztvevők az informatikával és az internettel kapcsolatos kérdésekre adhatták le szavazataikat. Fodor István, az Ericsson Kft. vezérigazgatója több kérdésben feszegette az internet emberiségre gyakorolt hatásait és a jövőben várható hatásokat. Igen érdekes eredményt adott a résztvevők vé-

leménye egy munka/életmód kérdésben. A nyugodt, kiegyensúlyozott életvitelt az anyagiak elé helyezték a résztvevők, elterve ebben a statisztikák szerinti magyarországi átlagembertől, de az Indiában kapott véleményétől is. Lehet, hogy ebben a szakmai körben más mentalitású emberek élnek, mint az utca átlaga?

A további előadásokban a kommunikációt segítő technikai megoldásokról esett szó.

Krizsán György

Bolyongás Amerikában

Február 20-tól Washingtonban és környékén is használhatják SIM kártyájukat a Westel 900 előfizetők, ha az Egyesült Államokban vásárolt, illetve bérelt 1900 megahertzes készülékekbe helyezik bele. Ezután saját hívószámukon lehet elérni

őket, s telefonköltségeik otthoni számlájukat terhelik. A mobiltársaság tavaly októberről már lehetővé tette ügyfeleinek, hogy New Yorkban és környékén használhassák SIM kártyáikat.

M. J.

SMP

Kft. 1139 Budapest, Fiastyúk u. 71.
Tel.: 359-5220, 359-5221, Fax: 359-5222
E-mail: smp@mail.datanet.hu

A Dell Computer Co. a világ egyik legnagyobb PC gyártó és forgalmazó cége. Az SMP Kft. 1990 óta a Dell számítógépek magyarországi disztribútora. Keresünk viszonteladókat és külső munkatársakat e termék forgalmazásához.

DELL®



leányvállalat nem megfelelő könyvelési eljárások alkalmazása miatt a valóságosnál nagyobb bevételt könyvelt el, ezért a Sybase-nek most újra kell számolnia üzleti eredményeit csaknem a teljes 1997-es évre.

A Dell kínai központja

A Dell bejelentette, hogy gyártó- és eladási központot kíván építeni Kína déli részén, Hsziamen városában. Ez a China Customer Center a tervek szerint a Dell számítógéprendszereinek teljes skáláját fogja gyártani és forgalmazni, s a Dell ehhez megad minden szükséges műszaki támogatást. A több mint 12 ezer négyzetméter alapterületű Dell-központ még az idén megkezdheti működését, körülbelül 200 alkalmazottal.

A vállalat hivatalos nyilatkozata szerint meg akarják erősíteni kapcsolatukat ügyfeleikkel egy olyan piacon, amely hosszú távon megbízható növekedési lehetőségekkel kecsegtet. *Mort Topfer*, a Dell alelnöke a tervezett centrumot valódi mérföldkőnek nevezte kínai terjeszkedésükben: jelenleg a cégnek Pekingben, Kuangcsouban és Sanghajban vannak irodái.

A közvetlen eladási modellt alkalmazó Dell számára a negyedik negyedéven az ázsiai-csendes-óceáni övezet bizonyult a leggyorsabban növekvőnek: ez a régió az egy évvel azelőtti eredményekhez képest 79 száza-

lós növekedést produkált: több mint 240 millió dollárt hozott a cégnek.

Optimista az Acer vezére

Stan Shih, a tajpeji Acer-csoport elnök-vezérigazgatója nemrégiben azt közölte, hogy cége az ezredfordulóra a világ ötödik legnagyobb PC-szállítója kíván válni. Megítélése szerint az elmúlt hónapok felvásárlási láza (beleértve a Compaq-Digital fúziót is) voltaképpen csak segíti cégét e cél elérésében.

Az Acer első embere úgy véli: a világranglista első négy helyén álló PC-gyártó cégek (Compaq, IBM, Hewlett-Packard és Dell Computer) valószínűleg sikerül majd megőriznie pozícióját, s az Acernek megvan minden esélye arra, hogy a jelenlegi nyolcadik helyről az ötödikre lépjen elő.

Shih azt mondja, hogy a Dell pozíciója nem olyan stabil, mint az említett többi vezető gyártóé, s ezt azzal magyarázza, hogy nem lehet tudni, vajon hosszú távon is sikeres lesz-e a Dell direkt eladási programja. Az elnök-vezérigazgató szerint a teljes körű támogatás és szervizszolgáltatás egyre nagyobb szerepet kap a ma PC-inek értékesítésében.

Az Acer nem felvásárlások vagy fúziók révén akar további piacokhoz jutni – folytatja Shih. Inkább a gyártási folyamat észszerű megszervezésére, valamint a globális szállítás és disztribú-

Felvezetőgyártók tízes ranglistája

Rangsor 1997-ben	Rangsor 1996-ban	Cégnév	1996-es forgalom (milliárd dollár)	1997-es forgalom (milliárd dollár)	Növekedés (százalék)
1	1	Intel	17,791	21,083	18,6
2	2	NEC	10,428	10,956	2,2
3	3	Motorsola	8,076	8,120	0,5
4	6	Texas Instruments	7,964	7,860	0,4
5	5	Toshiba	6,985	7,907	-6,9
6	4	Hitachi	6,071	6,523	-19,2
7	7	Samsung	6,494	6,010	-7,0
8	8	Fujitsu	4,427	4,872	10,1
9	9	Philips	4,219	4,435	5,1
10	11	Mitsubishi	4,100	4,057	-0,1

(Forrás: Dataquest)

Karcúsít a Sybase

Világszerte tíz százalékkal csökkent mintegy hatezres alkalmazotti állományát a Sybase. Az elbocsátásokról csak annyit közölt, hogy elsősorban az egyesült államokbeli gardát érintik: főleg a San Francisco környéki irodákat, s kisebb részben a Boston környékieket.

Egy sajtónyilatkozatban a Sybase bejelentette: erőforrásainak újjászervezésével jóval hatékonyabban összpontosíthatja a vállalati adatkezelésben, illetve alkalmazásfejlesztésben meglévő erősségeit a piac három, rendkívül gyors növekedéssel kecsegtető területére: a web alapú számítástechnikára, az alkalmanként hálózatba kapcsolt számítógépekre és az adatraktározásra. „A cég meggyőződése szerint ezek a lépések szükségesek ahhoz, hogy újra növekedhessék, mégpedig sokkal gyorsabb s hosszú távon is fenntartható ütemben. A Sybase-nek ezekhez a növekvő piacokhoz kellett igazítania komplex képességeit, különösképpen most, hogy a cég önálló termékek gyártójából integrált megoldások szállítója válik.”

Ami a cég pénzügyi helyzetét illeti: az 1995-ös üzleti évet 19,5 millió dolláros, az 1996-os évet 79 millió veszteséggel zárta, az 1997-es évben pedig – mint idén januárban nyilvánosságra hozta – 55,4 millió dollár volt a vesztesége; már ekkor hírül adta, hogy elbocsátásokat tervez. Időközben kiderült, hogy a japán

ció hatékony módszereinek kidolgozására épít. Júliusra tervezik az úgynevezett XC eszközök megjelentetését, s ez olyan új piacokhoz segíti majd a vállalatot, amilyeneken a hagyományos PC-gyártók csak nehezen boldogulnak.

Kivonul a fogyasztói piacról a Mitsubishi

A Mitsubishi ezután nem érdeklődik a fogyasztói PC-k európai és japán piaca iránt: a kis- és középvállalkozások piacát (SME) kívánja megelőzni, saját építési és forgalmazási asztali és hordozható PC-kkel, illetve kiszolgálókkal.

Európában az egyesült királyságbeli Apricot Computers Ltd. nevű leányvállalata révén értékesíti személyi számítógépeit. A cég szóvivője most bejelentette, hogy többé nem forgalmaznak fogyasztói PC-t kiskereskedelmi egységekben, hanem az üzleti piacot kívánják kiszolgálni, viszonteladók közvetítésével. Az egyik hivatalos cégnyilatkozat szerint a Mitsubishi érvényesíteni kívánja stratégiaváltását a többi olyan európai országban (például Németországban) is, ahol a PC-t forgalmazza.

E téma kapcsán nemrégiben megjelent egy újságcikk a *Financial Times*-ben, mely szerint a Mitsubishi teljesen kivonul az európai és a japán PC-piacról, s ezzel az 1990-ben megvásárolt Apricotnak is vége lenne. A Mitsubishi nyilatkozatot jelentett

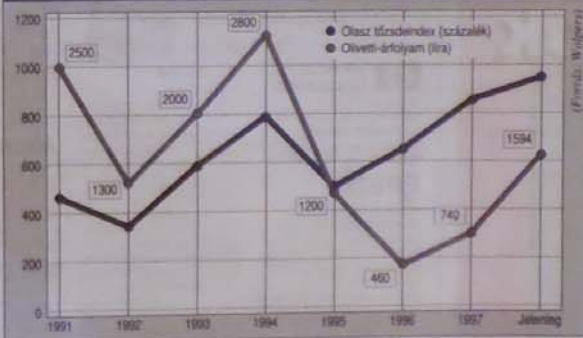
meg e hír cáfolására: kijelentette, hogy továbbra is készíti majd Apricot márkanevű gépeket. De az is megjelent a nyilatkozatban, hogy a továbbiakban nem gyártanak olyan PC-ket, amelyek kizárólag az európai és a japán fogyasztói piacokat szolgálnák ki.

A cég marketingkampányában úgy hirdeti az új SME gépeket, mint olyan, egyszerűen használható PC-ket, amelyek két kattintással az internetre röpitik a felhasználókat. Európában és Japánban kiépített kiskereskedelmi hálózatát az új, SME PC-k forgalmazására állítja át.

Miért veszítették el az otthoni PC-k a Mitsubishii kegyeit? A tavaly eladott 400 ezer PC-je közül csak 50 ezer volt fogyasztói modell. Az asztali kivétel otthoni gépek piacán már egy éve ádáz küzdelem folyik Európában, akkora cégek között, mint a Compaq, a Dell, az IBM és a Hewlett-Packard. Ők tartják kezükben a teljes piac nagy részét. A verseny az árakat is jócskán levitte, egyes országokban (így az Egyesült Királyságban) még 1000 dollárba sem kerül egy otthoni célra használható személyi számítógép.

A japán cég szóvivője azt is elmondta, hogy PC-s részlegük ezentúl alaplapokat fog előállítani az OEM gyártóknak, és új, az internetre felkészített, üzleti felhasználásra szánt noteszgépeket dob piacra. A PC-s részleg skóciai gyára és birminghami irodái folytatják működésüket, de már az üzleti PC-k gyártására fognak koncentrálni. A szóvivő nem beszélte létszámcökkentéséről.

Az Olivetti tőzsdéi részvényárfolyama



Nakamichi Pioneer KODAK
CD-s eszközök magyarországi disztribútora

Régi optikai meghajtóhoz medíumot keres?
Forduljon hozzánk bizalommal, mi rövid határidővel beszerzünk Önnek a kívánt darabot!

Storage System Kft.
1051 Budapest
Vörösmarty tér 1. 11. em.
Tel.: 266-1717 Fax: 266-1718

CD tornyok

4-70 CD befogadására:

Nakamichi CD-ROM Mini Changer-ek
Pioneer 32x SCSI CD-ROM olvasókbl felépítve

File server-függetlő szoftveres és file server-független hardveres megoldás, kivételül a hálózatra csatlakoztatható megoldások.

CD jukebox-ok 65-325 GB-ig
Windows NT, Novell és UNIX hálózatok alá!

Előzze meg versenytársait!

SONY akciók! AKCIÓÓÓÓ!

Keressen meg bennünket, hogy mielőbb jukéboxok valamit! Örökö!

„ALL YOU NEED IN LAN WE BACK YOU UP”
Tel.: (06-20) 333-KTI (333-584)
Fax: 118-6813 - Mail: ktinet@mail.inext.hu
http://www.ktinet.hu

Új, olcsó 100Base-TX hálózat!

KF223-TX
KF-4M, KF-8M

Tekintse meg teljes kínálatunkat az Interneten!

