



SZÁMÍTÁSTECHNIKA

NEMZETKÖZI INFORMATIKAI HETILAP XIII. ÉVFOLYAM 32. SZÁM 1998. AUGUSZTUS 4. ÁRA: 112 FORINT

Más is másképp csinálja

A tajvani modell ismertető cikksorozatunk immár harmadik része újabb tajvani vállalatokat mutat be, és egyebek – például emberi erőforrás-fejlesztés, a tegnapi technológia ma is hatásos felhasználása – mellett egy kíméletes módot is arra, hogyan ellenőrizhetik a dolgozók egymás munkáját, s válhatnak (minden kényszer nélkül) minőség iránt elkötelezett munkacsapattá

9–10. oldal

A felügyelő

A hónap hardvere rovatunk cikkirója a Fujitsu ErgoPro x564-es hálózati gépet találta érdemesnek erre a megnevezésre, részletesen bemutatja a gép processzorát, hálózati elérhetőségét, grafikáját, hangrendszerét és más erőnyeit

12–13. oldal

Nem csoda – Coda!

A RTL Klub kereskedelmi televíziósatorjának néhány hónap alatt kellett kialakítania a maga számítástechnikai környezetét; hardverplatformnak a Digital Alpha-Serverrel választották, ügyviteli szoftvert meg a Coda Financialst, szem előtt tartva egyszerű telepíthetőségét és használhatóságát, s mert tapasztalataik szerint teljesen nyílt rendszer, megfelelő felületeken át szinte bármilyen alkalmazással összekapcsolható

14–15. oldal

Kincs lehet a magyar mérnök

Hogyan bírják meg a Budapesti Műszaki Egyetem Villamosmérnöki és Informatikai Kara azzal a ténnyel, hogy megcsappant iránta a fiatalok – diákok és oktatók – érdeklődése? Pap László, a kar dékánja a lélelt való küzdelem fontos állomásának tartja a kapcsolatteremtést a hazai hírközlési szolgáltatókkal, majd a kapcsolatok felvételét egyesült államokbeli, japán és más cégekkel. A legkívánatosabb az lenne, mondja a professzor, ha a külföldi vállalatok Magyarországon hoznának létre kutató-fejlesztő biztiskokat

22. oldal



A képen az Apple új számítógépe, az iMac, amelyet elsősorban a multimédiás piacra szánunk. A számítógépcsalád európai megjelenése őszre várható

Vége a NetWare-es Dominónak?

A Lotus abbahagyja a Novell NetWare-jére való Notes/Domino csoportsoftver fejlesztését, mivel vásárlói nem vesznek NetWare-t az elektronikus levelezéshez, inkább csak Windows NT-t vagy UNIX-ot. A Lotus addig azonban lehetővé teszi a NetWare használatát, amíg a 4.6x-es változat ki nem fut; ennek időtartamát négy évre becsüli.

A Lotusnál elképzelhetőnek tartják azonban, hogy idővel felülvizsgálják a döntést, amelyet az IDC egyik képviselője is fűresáll a statisztika fényében. 1997-ben ugyanis valóban a Windows NT volt a piacvezető a maga 36 százalékkal, de a következő a NetWare volt 26,4 százalékkal, a UNIX csak a harmadik, 20,7 százalékkal.

Doménnevekről

Genfben a múlt hét végén tartották a második IFWP-t. Ez azoknak a kormányzati tisztségviselőknek, számítástechnikai szakembereknek az összejövetele, akik érdekeltek az IANA (Internet Assigned Names Association) nevű szervezetet felváltó új szerv megalakításában.

A mostani találkozón sem történt áttörés, csak abban sikerült megállapodni, hogy szeptember 30-a

előtti ideiglenes bizottságot hoznak létre; ekkor jár le ugyanis a doménnevek kiadásáért felelős IANA és InterNIC megbízatása. Az egyik legvitatottabb kérdés, miként lehet úgy doménneveket kiadni, hogy azok ne sértsék a védjegyjogokat. A következő IFWP-t augusztus 12. és 13. között tartják Szingapúrban.

(CW-SZT Online)

Nemzetközi vonalak

Július 26-án jelentette be az AT&T és a British Telecommunications, hogy közös vállalatban egyesítik nemzetközi tevékenységüket. Az egyelőre névtelen vállalkozás becsült bevétele mintegy 10 milliárd dollár évente, és alapítónak reményei szerint rögtön profitot is hoz. Mindkét szolgáltatónak 50-50 százalékos részesedése lesz majd a közös vállalatban; annak székhelyét az Egyesült Államok keleti partjaira teszik. Három üzletág áll a cég tevékenységének középpontjában.

✦ Hang- és adatszolgáltatások, melyek egyesítik az AT&T vállalati

kínálatát és a British Telecommunications Concert nevű termékcsaládját

✦ Egy globális értékesítési és szolgáltatási üzletág, amely bizonyos iparágakban (pénzügy, olajipar, informatika) kínálja a cégeknek testre szabott hálózati szolgáltatásokat.

✦ Vonalszolgáltatás más távközlési cégeknek; itt elsősorban nagy tételben értékesítendő, nemzetközi vonalakról van szó.

A közös vállalat létrehozásával együtt az AT&T azt is bejelentette, hogy kilép a Unisource konzorciumból.

Gyárat épít a Nokia

Ahogy arról a CW-SZT Online már tudósított, mobiltelefon-gyártási és disztribúciós kapacitásának növelése keretében gyárat telepít Magyarországra a Nokia. A beruházással párhuzamosan bővítik a finnországi Salóban lévő mobiltelefon-gyár kapacitását. A két projekt értéke 1998 és 2001 között megközelíti a 185 millió dollárt. A magyarországi gyár helyszínéről még nem született döntés, annyi azonban már ismeretes, hogy 1999 vé-

gén, a gyártás megindulásakor 500 főnek ad munkát az új létesítmény. A disztribúciós központ a középkelet-európai térség országait szolgálja majd ki. A salói, jelenleg több mint 4000 főt foglalkoztató mobiltelefongyáron kívül a Nokia hat országban – Németországban, az Egyesült Államokban, Mexikóban, Braziliában, Kínában és Dél-Koreában – állít elő mobiltelefonokat. Tavaly az értékesített készülékek száma elérte a 21 milliót.



működő cég élére. Luczo 1993-ban lépett be a Seagate-hoz, 1997 óta látja el az elnöki, illetve az operatív tisztségek tiszteletdíjait.

Hét főre növelte az igazgatóságának létszámát a Novell: a legújabb tag nem más, mint az a Reed Hundt, aki korábban a szövetségi kommunikációs bizottság, a Federal Communications Commission feje volt. Hundt jelenleg a Charles Ross Partners nevű, távközlési üzletmenet-tervezéssel és telekommunikációs szaktanácsadással foglalkozó marylandi cég vezetőjeként működik.

(Ez alkalommal a 23. oldalon folytatódik az IDG TELEX.)

NEM AZ ÖN PÉNZÉT, A NYOMTATOTT OLDALAKAT SZÓRJA!

EPSON Stylus COLOR 800 AKCIÓS ÁRON!



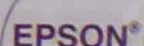
- EPSON Stylus COLOR 800**
- Papírméret A4
 - Felbontás: 1440x 720 dpi (színes és fekete)
 - Sebesség: 8 lap/perc
 - 100 lapos automata lapadagoló
 - Interface: párhuzamos, soros (900 KB/imp)
 - Opció: „B” típusú interfészek, Stylus RIP PostScript software, MAC/WIN

73 900 Ft 55 900 Ft +áfa



0 8 770587 151006

Kizárólagos importőr **T.M.A.D.E.**
FAX: 06 (23) 417 316
EPSON HONLÉNY: 06 (23) 415 295



TERMÉKEK

Webes kiegészítést jelentett meg a Bluestone a PeopleSoft vállalatirányítási alkalmazásaihoz. A cég terve szerint a Sapphire/Web Integration Module (SIM) csak az első darab a modulok sorában, amelyek más vállalatirányítási rendszereknél szolgálnak majd modellezésre, internetes kereskedelemre és biztonsági alkalmazásokra. A SIM arra alkalmas, hogy különféle forrásokból (az alkalmazásokból) összegyűjtse az információkat, és intraneten vagy extraneten közzétegye őket. A cég képviselői szerint az első SIM azért a PeopleSofthoz készült, mert erre valamivel könnyebb volt fejleszteni, mint az SAP BAPI-khoz. De már tesztelés alatt áll az SAP-hez való modul is, és a tervek szerint augusztusban kerül forgalomba. A felmerülő igények szerint a Bluestone más rendszerekhez - Oracle, Baan - is elkészíti a SIM-eket.

A Symantec júliusban mutatta be a Norton 2000-et: a 2000. év problémáira megoldást kínáló eszközcsoomag tesztelt és javítja a hardver BIOS-t, átfűszi az adatbázisokat, de az alkalmazásokat is elemzi, hogy megfeleljenek a 2000. év követelményeinek. A termék az Excel, az Office 95, 97, az Access, a Lotus 1-2-3, a Quattro Pro, a dBASE III és IV, a Clipper, a FoxPro és a Paradox állományok átvizsgálására képes. Szeptemberben várható, hogy kibocsátják a szoftver további állományfajtaik átfűsülésére alkalmas változatát. A cég tervezi, hogy a Windows összes változatához megjeleníti a Norton 2000-et.

Kifejezetten a chipkártyákhoz való beágyazott relációs adatbázis-kezelőt fejlesztett ki a Centura Software. A fejlesztők ugyanazokkal az utasításokkal tárolhatják és frissíthetik a kártyákra felvitt relációs adatbázis információit, mint a hagyományos SQL adatbázisoknál; csak ODBC meghajtóra van szükségük hozzá. A terméket, amely a cég MicroServer stratégiájának „mellékterméke”, most tesztelik. A stratégia célja, hogy az SQL adatbázisokkal beágyazott alkalmazásokat kisebbre méretezzék, így kéziszámlógépeken is futtathatók.

HP TopTools for Hubs & Switches néven új webes hálózati felügyeleti eszközt mutatott be a HP. Gyártója szerint az új termék - az OpenView-val közös rendszerbe építve - elsőként kínál végponttól végpontig terjedő, méretezhető webes hálózati felügyeleti megoldást, amelynek segítségével a vállalat egészen belül azonosíthatók és kezelhetők a HP hubjai megkapcsolói. A hálózati eszközökkel ingyen adott szoftver a HP Advance Stack Assistentet váltja fel, és

alkalmas a szabványoknak megfelelő ügyfélgépek, kiszolgálók és nyomtatók felügyeletére is. Az OpenView mellett más felügyeleti platformokkal (Tivoli TME 10; CA Unicenter, NetView) is használható. Bőngészőből is futtatható, így a felügyeleti konzol a hálózat bármely pontjára lehet, és a forgalom elemzése alapján tanácsokat ad a hálózat sebességének növelésére.

KITEKINTÉS

Mint hogy a Microsoft Windows NT Server részlege minden erejével az NT 5.0 kibocsátására koncentrál, késnek a Windows NT 4.0-hoz való, korábban augusztusra ígért Service Pack 4-gyel. Ennek a szinten elhalasztott NT 5.0 második béta-változatát kellett volna követnie két hónappal. A most közzétett új menürendszer az NT 5.0 második béta-verziója a negyedik végén kerül a felhasználókhoz, míg a Service Pack 4 kiadását a negyedik negyedév végére ígérik. A szervicsomag többek közt a 2000. évvel kapcsolatos problémák egy részére nyújt megoldást, de az NT 4.0-t is bővíti, egyrészt az NT munkaállomások biztonsági konfigurációját lehetővé tevő Security Configuration Editor révén, másrészt a rendszerhibák azonosítására és hálózaton való követésére alkalmas Enterprise Management Protocol segítségével.

Több cég is tervezi, hogy szoftvereit elérhetővé teszi Linuxon. Az Informix adatbázis-kezelőjét viszi át az operációs rendszerre. Elemzők szerint a Linux és az Informix adatbáziskezelő technológiája jól összeegyeztethető, de nem biztos, hogy ez sok vásárló számára lesz vonzó. Az Oracle 1999 márciusára tervezi, hogy Intel platformra is kibocsátja az Oracle 8 Linuxhoz való változatát, amely aztán más platformokhoz is kapható lesz. A cég nagy mennyiségű termék eladására számít, szerintük ugyanis egyre többen használják a Linuxot. 1999 tavaszán a Netscape is kiadja kiszolgáló termékeinek Linuxra írott változatát. Először a Netscape Messaging Servert és Directory Servert bocsátja ki a cég (a Communicator 4.5 béta-változata már most is kapható Linuxra). Több kiszolgálószoftver-gyártó cég is jelezte, hogy termékeit átírja a Linuxhoz, ugyanis az ingyenes operációs rendszer egyre terjed az internetszolgáltatók között: felhasználóinak számát hétmillióra becsüli a Netscape.

Részleteket hozott nyilvánosságra FrontPage webszerkesztő szoftverének jövőbeni változatairól a Microsoft. A cég a fejlesztésnél három fő célt tűzött maga elé: együttműködést az Office-alkalmazásokkal,

egyszerű webhelyszín-felügyeletet, teljes ellenőrzést az ott megjelenő dokumentumok felett. Ennek megfelelően az Office 2000-rel készített dokumentumokat közvetlenül el lehet majd menteni a FrontPage 2000 alapú honlapra; a szoftver automatikusan érzékeli és hiperhivatkozásokkal látja el az új oldalakat; a Microsoft terve szerint ugyanaz lenne a felhasználói felülete, mint az Office-nak. Az XML-t az Office állományok formátumába integrálják, így a FrontPage alkalmazással válik majd arra, hogy később is szerkeszthető HTML dokumentumokat küldjenek vele más Office-alkalmazásoknak. A webre kivitt táblázatokat eddig statikus grafikus képként kellett elmenteni, amelyet ha újra Office-alkalmazásba töltenek, nem lehetett benne dolgozni. A szoftver kapcsolódni tud a vállalati és csoportszintű weboldalakhoz is, ami a biztonsági és meghatalmazási alkalmazások használatát teszi lehetővé. A munkacsoportok még a végleges állapot előtt véleményezhetik a különböző jelentéseket. A szoftver több testre szabást tesz majd lehetővé. A FrontPage 2000-rel a Visual Basic for Applications is alkalmazható lesz. A forgalomba hozatal 1999 első negyedévében várható.

Windows-központú háromdimenziós, multimédiás technológiát fejleszt a Microsoft. Bár a Chrome körülbelül ugyanazt csinálja, mint a VRML, a Microsoft vigyáz, hogy ne a szabvány alternatívájaként hirdesse. Azonban minden jel arra mutat, hogy a technológia „szabványgyilkos” lesz. Hiába fogadták el februárban nemzetközi szabványként a VRML-t: ha a Chrome a Windows 98 kiegészítő moduljaként, illetve a Windows NT 5.0 szerves részeként jelenik meg (márpedig a Microsoft így tervezi kiadni a jelenleg második béta-teszt alatt álló technológiát), az asztali gépek 90 százaléka lesz potenciálisan felhasználási platformja. Tovább bonyolítja a helyzetet, hogy a VRML egyik legfőbb támogatója, a Cosmo éppen a közelmúltban cserélt gazdát (az SGI-től a Platinumhoz került), és eközben elnöke állást változtatott: a Microsoft kutatórészlegéhez került vezető beosztásba. A jelenlegi tervek szerint a Chrome az XML-t, a HTML-t, a VML-t és a DirectX-et használja 3D-s alkalmazások fejlesztéséhez. Tulajdonképpen még szoftverfejlesztő készlet sincs hozzá: a közeljövőben megjelenő DirectX 6.0 lesz az. Hátrálthatja a Chrome sikerét óriási hardverigénye: minimálisan 350 megahertzes Pentium II processzorra, 100 megahertzes rendszersírra, 4 megabájt videomemóriára, 64 megabájt RAM-ra és DVD-olvasóra van szükség hozzá.

Az IBM hivatalosan is bejelentette a VisualAge for Java 2.0-s változatát: az integrált fej-

lesztői környezet az IBM natív Java fordítót is tartalmazza a Windows NT-hez, az AIX-hez, az OS/2-höz, az OS/400-hoz és az OS/390-hez. Ez az első frissítőszoftver, amely az Enterprise JavaBeanek használatát is lehetővé teszi a VisualAge-dzsel, így JDBC-kompatibilis adatbázisokhoz is kapcsolatokat lehet teremteni vele. A készlet tartalmazza az Enterprise Access Buildereket: ezek az IBM CICS és TX-Series nevű tranzakciós köztes termékeikhez és az SAP R/3 vállalatirányítási szoftverhez teremtenek kapcsolatokat. Az új változat használható lesz a Lotus Dominoval, tartalmaz egyes Tivoli rendszerfelügyeleti funkciókat, egy tesztelő és hibajavító szoftvert; támogatja a CORBA IDL-t és IIOP-t; és továbbfejlesztették benne az objektumtárat és a verzióellenőrzést. Újdonság az is, hogy a szoftverkészlettel használhatók a Java Development Kit 1.1.6 és a Swing 1.0.2 Java osztályok, illetve a más eszközökkel kifejlesztett grafikus kezelői felületek. A béta-változatban lévő szoftver a windows-os és OS/2-es változatának kibocsátását ebben a negyedévben, az AIX-es és OS/390-es változatát a negyedik negyedévben tervezik.

SZÖVETSÉG

Összefogott a két nagy német számítástechnikai cég, az SAP és a Siemens, hogy számítógép-telefon integráció (CTI) alapuló termékeket fejlesszen ki: mindenképp a Siemens Hicom vállalati telefonközpontja és az R/3 közti kapcsolatot kívánják lehetővé tenni. A két cég az SAP központjában, Walldorfban egy CTI-szakértői központot is létrehozott. Illetékesek szerint az összekapcsoláshoz szükséges technológia már rendelkezésre áll, „csupán” egy kapcsolóegységre és egy köztes termékre van szükség. A rendszer prototípusát már októberben be kívánják mutatni. Az alkalmazások közt van például az a lehetőség, hogy a felhasználó a Siemens telefonhálózaton keresztül, egyetlen telefonkészülék segítségével érje el az R/3-ban tárolt adatokat. A távolabbi jövőben hangfelismerő képességek beépítését is tervezik az SAP-alkalmazásokba, hogy telefonon lehessen levezényelni a tranzakciókat. A Siemens és az SAP reményei szerint a 15 ezer, SAP-rendszert használó vállalat 60 százaléka elkészülök után azonnal alkalmazni kívánja majd a CTI termékeket. Természetesen most még nem mindegyik felhasználónak van Siemens-alközpontja, a két vállalat azonban úgy véli, hogy az alkalmazások nyújtotta előnyök elegendő ösztönzést jelentenek majd számukra az áttéréshez.

(Híreink folytatását a 21. oldalon olvashatják.)

Nemzetközi informai hettlap
Magyarok minden kedvvel
HU ISSN 0237-7877
Kijelölés az IDG Magyarországi Lapkiadó Kft.
Feltétel: Készen állunk a szerkesztés
Internet: htd@idg.hu, Cs. ID: 100324.236
Főszerkesztő:
Sztáry Ándás (S. A.) Cs. ID: 100314.3161
Főszerkesztő-helyettes:
Berecz Gábor (R. G.) Cs. ID: 100303.357
Serey Ics (S. J.) Cs. ID: 100324.1153
Vezető szerkesztő:
Varga János (V. J.) Cs. ID: 113060.1542
Főszerkesztő:
Schöpp Anita (S. A.) Cs. ID: 100324.3154
Vincsa Irván Internet: anita@idg.hu/hu
Üzvevényeszerkesztő:
Fasadi Kriszta Cs. ID: 100283.1536
IDG Testvérháló:
Horvath László (H. L.) Cs. ID: 100324.3155
Kovács György (K. Gy.) Cs. ID: 113060.1220
Munkaadók:
Bende Mária Cs. ID: 100324.3157
Csiszák Sándor (Cs. S.) Cs. ID: 113060.250
Körmöcs Zoltán (K. Z.) Cs. ID: 113060.1217
Kuszing Gábor (K. G.) Cs. ID: 113060.1537
Mallár Judit (M. J.) Cs. ID: 113060.347
Molnár Zoltán (M. Z.) Cs. ID: 113060.1541
Sánta Andrá Cs. ID: 113060.1221
Zimány Katalin (Z. K.) Cs. ID: 100324.3163
Korrekció: Vics Károly Internet: vics@idg.hu
Szerkesztési ikták:
Fekete Szilvia Cs. ID: 113060.1222
Tipográfia, hirdetésgrafika:
Készlet Sándor, Poka Károly, Radóci Ágnes,
Sugróci Éva, Varga László
Grafika: Daniel András
Rendezőgarnitúra:
Kuszing János Internet: kuszing@idg.hu
Szerkesztőség:
1017 Budapest, Márvány u. 17.
Postacím: 1577 Budapest, Pf. 386
Telefon: 356-0377, 356-0691, 356-8291, 212-0398
Telefax: 356-9773
Internet: http://www.idg.hu/hu
Szerkesztőségünk a kéziratos leveleket szívesen fogadja, de nem vállalja azok visszaküldését, megfűrészt. A kiadó minden papert tartogat, a lap bármely részének másolását és terjesztését leköveteli.

Hirdetésfelvétel:
IDG Kereskedelmi iroda
Irodavezető: Györfi Zsolt Internet: zgyorfi@idg.hu
1012 Budapest, Márvány u. 17. 7. em.
Levelezési: 1577 Budapest, Pf. 386
Telefon: 356-6691
Télfax: 356-9773
Internet: http://www.idg.hu/hu
Szerkesztőségünk a kéziratos leveleket szívesen fogadja, de nem vállalja azok visszaküldését, megfűrészt. A kiadó minden papert tartogat, a lap bármely részének másolását és terjesztését leköveteli.

BPA INTERNATIONAL
Az IDG testvérháló kiadványai:
Ausztrália: Computerworld Australia, Australian PC
World, Austria: Computerworld Österreich, Dtska
Computerworld Denmark, Egyesült Államok: Computerworld, Digital News, Federal Computer World,
Infoworld, Network World, PC World, Publick, Egyszerű
Könyvek, Maxwell, PC Business World, Finance
Expert, Micro-PC, Tronics, Transact, InfoPC, Le
Mondre Informations, Hollandia: Computerworld
Netherlands, LAN Magazine, Itztal: Computerworld,
PC World, Japan: Computerworld Japan, Kanada: Info
Canada, Network World Canada, Kína: China
Computerworld, PC World China, Németország: Computerworld,
PC Welt, PC Woch, Sverige: PC World
Sverige, Computerworld Norge, Dánorság: Computerworld
Danmark, Olaszország: Computerworld-Mat
tew, PC World, Nuova, Spanyolország: Computer
world España, PC World, Publick, Inge Computer
world Schweiz, Svédország: Computer Sweden, Micro
Business, Sverige PC World, Tigrán: Computerworld

Baan

Feljövő ágban

Idén először – összességében harmadszor – az eddiginél jóval nagyobb érdeklődés mellett rendezték meg július 15-én a Baan Felhasználói és Partner Klubot. *Halász Gábor*, a Baan hazai forgalmazását

lutions (BMS) európai kereskedelmi és marketingigazgatója, *Stefan Haltenhoff*. Előadása elején büszkén említette: a cég szoftverének 60 országban több mint 5000 felhasználója van. Tavaly 684 mil-

nyvállalatok között ért el sikereket, a kisebb vállalkozásokat nem tudta meghódítani. (Németországban 300 millió márkás éves bevétel alatt számít közepesnek egy cég.) Úgy vélik, ezt a kört csak a partnereken keresztül lehet elérni; és éppen az a BMS célja, hogy felkutasson új partnereket, illetve segítséget nyújtson a meglévőknek. Számításaik szerint 2000-re a Baan saját bevétele eléri a 2 milliárd dollárt, de a partnereknek a Baan-eladásokkal összefüggő bevételei (beleértve a hardvert és a szolgáltatásokat) ennek ötszörösét, 10 milliárd dollárt tesz majd ki. A partnerek több területet képviselnek: megtalálhatók közöttük a fejlesztő, szolgáltató és értékesítő cégek egyaránt. A Baan új stratégiáját úgy lehetne összefoglalni, hogy teljes piacuknak csak egy kis részét akarják közvetlenül a kezükben tartani, viszont a teljes piacot nagymértékben növelni szeretnék. A kis- és középvállalati piacra viszonteladókön keresztül juttatják el megoldásaikat.

Természetesen ehhez a piachoz más megközelítés kell. A vállalatirányítási rendszerek terén az utóbbi időszakban gyakorlatilag minden gyártó előállt olyan megoldással, amely a kisebb vállalkozá-

sok számára is vonzóvá teszi az eredetileg a nagyvállalatok számára kifejlesztett csomagokat. A Baan esetében ez a Baan on Board, amely a gyártó reményei szerint lerövidíti a bevezetési időt (három hónap alá), egyáltalán csökkenti a költségeket és a kockázatot is. Részbe a csomagnak az előre telepített Windows NT Server, az adatbázis-kezelő, az alkalmazások; ezeket webszoftverek; kedvezményes pénzügyi konstrukció, valamint buztatás és későbbi támogatás egészíti ki. Igénytelő függően elérhető 15, 25, 50, 75, 100 és 150 felhasználós változatban is. A Baan több nagy hardvercéggel már megegyezett, hogy platformjaikat beveszi a Baan on Boardba, és további gyártókkal is várható a megegyezés.

A Datorg Team ügymond „saját erőből” nyert három tendert tavaly és idén, a Perfagnál, a NABI-nál és a Ikarusnál. Ez utóbbit alig egy hónapja hozták tető alá: a hároméves projekt során olyan rendszert telepítenek, amely 300 egyidejű felhasználót szolgál ki, Compaq-Windows NT platformon. Több olyan vegyesvállalatnál is folyik vagy hamarosan kezdődik a bevezetés, amely nem „saját erős” nyeresé: ezeknél a külföldi tulajdonos a Baan mellett döntött, és a magyarországi munkákkal a Datorg Teamet bízták meg. Ami a további tervekkel illeti, idén a Baan telepítésére a Datorg Team és a Deloitte & Touche közös vállalatot szándékozik alapítani Közép-Európában.

Schopp Attila



végző Datorg Team ügyvezető igazgatója bevezetőjében elmondta, hogy mostantól évi két ilyen klubot szerveznek, éppen a meglévő és potenciális felhasználók számának növekedése miatt.

Az utóbbi időben többször is szerepelt a hírekben a Baan, amelynél nagyszabású átszervezések voltak. Erről és a cég partnerstratégiájáról beszélt az egyik újonnan alakult részleg, a Baan Mindmarket So-

lió dolláros bevételt értek el, ami 65 százalékos növekedés az egy évvel ezelőtíhez képest, míg a 77,2 millió dolláros nyereség több mint kétszerese az 1996-osnak. (Ábránk azt mutatja, hogyan sorolja be a Gartner Group a Baant a vállalatirányítási rendszerek világpiacán.)

Ezek az eredmények sem feleltek el a vezetéssel, hogy kiegyensúlyozatlan a bevételek forrása. A Baan igazából csak a

Erősít a KPMG

Ismét felülénkült a mozgás az integrált vállalatirányítási rendszerek piacán. Egy-két évvel ezelőtti számos cég (közel 15 vállalkozás) tevékenykedett ebben a szegmensben, de nem lehetett teljesen tisztán látni, hogyan fejlődnek, miképp fuzionálnak. Sokakat foglalkoztatott az is, hogy az erre a területre összpontosító magyar cégek közül melyek adják el magukat, s mely cégbe olvadnak be. A helyzetet tovább bonyolította, hogy valóban nagy cégek – mint a KFKI vagy a SZTAKI – szintén erőteljesen megindultak ezen a piacon. Mára azonban letisztultak a jelentősebb vonalak, s megkezdődött a koncentráció a magyar integrált vállalatirányítási rendszerek piacán is, állítja *Tomka János*, a KPMG Hungária informatikai tanácsadási igazgatója.

Mint ismeretes, a KPMG már hosszabb ideje nagyobb részt kívánt szerezni az integrált rendszerek szegmenséből – azon belül is leginkább az SAP területén. Sokáig fontolgatták, hogy mivel növeljék versenyképességüket: valamelyik tanácsadó cég felvásárlásával, vagy az SAP-hez magas szinten értő szakembereknek, kisebb szakértői csoportoknak a „megvásárlásával”. A gondolkodás-építkezés fázisában több céggel is tárgyaltak egy esetleges akvizícióról, mígnem úgy döntöttek, hogy nem a „darabonkénti” növekedés útját választják. Talán az is befolyásolta elhatározásukat, hogy néhány hónappal ezelőtt a KPMG-t felkereste az SAP-berkekben jó nevű *Pék Sándor*, aki egyébként nemzetközi SAP-tapasztalatokkal a háta mögött egy éven át vezette a szakértői csapatot az IDOM Rt.-ben, de ott nem kívánta folytatni szakmai pályafutását. Megegyezett tehát a KPMG-vel, hogy 12 munkatársával együtt átigazolnak. Pontosabban a Pék Sándor vezette csapat első lépésben az említett SAP-szakértők-ből álló saját cége, az Eurorg Kft. nevű-

ben stratégiai szövetséget kötött a KPMG-vel. Célul tűzték ki, hogy a két csoport belátható időn belül teljesen összeolvadjon. Ezért az Eurorg és a KPMG Systems munkatársai a közeljövőben közös irodába költöznek, és megkezdik a különböző feladatok és projektek területén a szorosabb együttműködést. Mint megtudtuk, az Eurorg vállalta, hogy korrekt módon befejezi az IDOM fővállalkozásában indult hazai SAP-projekteteket, s az üzletből az IDOM sem szorul ki.

Az IDOM oldaláról *Olti Ferenc*, az applikációs üzletág vezetője elmondta: a Pék Sándor vezette csapat kiválása után az IDOM Rt.-ben 20 SAP-hez értő munkatárs maradt. Egyébként az IDOM az SAP területén némileg módosította stratégiáját; úgy döntöttek, hogy elsősorban a nemzetközi integrált rendszerek piacára fókuszálnak. Ez *Olti* olvasatában azt jelenti, hogy a különböző nyelveket magas szinten beszélő, utazásra is hajlandó SAP-szakértőket kívánunk foglalkoztatni, akikkel ki tudnak lépni a napi 4-500 dolláros lokális SAP-piacról. Mivel a Pék Sándor vezette csapat erre a váltásra nem vállalkozott – csak Magyarországon akartak dolgozni –, azért útjuk elváltak. *Olti* megemlíti, hogy az IDOM-ban is megindultak a nemzetközi SAP-projektet, s tanácsadók többsége is ilyen projekten dolgozik.

Tomka János a történetekhez hozzáfűzte: ezzel a lépéssel az integrált információs rendszerek (jelenleg az SAP és az Oracle Financials) implementációi kaphatnak új lendületet. Integrált rendszerekkel foglalkozó szakértők száma megközelítőleg 30 főre emelkedett, s munkatársaik többsége SAP-ben jártas szakember. Véleménye szerint a KPMG-nek javult az esélye, hogy felzárkózzék az e területen piacvezető versenytársai mellé.

Sziebig Andrea

Ha valaki éjjel-nappal az Interneten lóg, nem mindegy, milyen a vonal!

Előfizetőink igényeire alkalmazkodó díjcsomagok kapcsolt és közvetlen vonali szolgáltatásainkra egyaránt

ISDN, közvetlen vonali szolgáltatások belső hálózatokat üzemeltető ügyfeleink részére

Professzionális Web-design extra szolgáltatásokkal, WWW oldalak ingyenes elhelyezése

Ingyenes Internet-oktatás és szoftvercsomag a legnépszerűbb programokkal

Részletes információért hívja ügyfel-szolgálatunkat! **T:345-8888**

1023 Budapest, Zsigmond tér 10.
Telefon: 345-8888 • Fax: 345-8899
info@datanet.hu • www.datanet.hu

DataNet
A professzionális Internet-szolgáltató

irányítást csak átgondolt tervezéssel lehet megoldani. A széles vertikumot átfogó cégek igazgatása a feladatok és a felelősségi szintek megfelelő leosztása nélkül kudarcba fullad. Ezt tükrözi a nagyvállalatok szervezeti felépítése is: a cégek önálló, felelősséggel rendelkező egységekre bomlanak, amelyek irányítása elképzelhetetlen tervezés nélkül.

A fentiek nyilvánvalóak a legtöbb üzemgazdasági szakember számára. Az viszont korántsem köztudott, hogy sok cégnél a stratégiai tervek között és az operatív tervek közötti összhang távolról sem teljes – tudtuk meg *Kozma Lászlótól* és *Mészáros Agnéstól*, az IFUA Horváth és Partner tanácsadó cég munkatársaitól.

Hazánkban a tervezés szó hallatára még mindig a központozított tervezés, a tevékenységi mechanizmus és az ezzel kapcsolatos ügyeskedés jut eszébe először az embernek. Tervezni pedig kell. E kitétel különösen fontos olyan nagyvállalatok esetében, ahol a méretek túl nagyok ahhoz, hogy a cég operatív tevékenységét egyetlen helyről át lehessen látni, még akkor is, ha a vállalatirányítást integrált tranzakciós és vezetői információs rendszerek támogatják. Azoknak a vállalatoknak pedig, ahol az egyes üzletágak vertikálisan épülnek össze, a tervezés fokozottan hangsúlyos szerepet kap a vállalat irányításában, mivel számottevő az egyes üzletágak közötti teljesítményátadás.

A következőkben egy sikeres példán, a Mol Rt.-nél bevezetett projekten keresztül ismertetjük, miképpen képzelhető el a vállalatirányítás szoftverrel támogatott, decentralizált tervezési rendszerrel.

Papírgondok

A Mol egyik tervezési nehézsége az egyes üzletágak mennyiségi terveinek tételes egyeztetésében rejlett. Mivel a vertikálisan erősen összetett cégen belül jelentős a termékek és szolgáltatások áramlása, az irányítás szempontjából korántsem mindegy, hogy az egymásra épülő és egymástól függő egységek milyen alpanyagból mennyit adnak át egymásnak, milyen elszámolást alkalmaznak egymás között. Ameddig a tervezés papíron és üzletáganként különváltan történt, addig megvolt a lehetősége annak, hogy az egyes üzletágak egymásra vonatkozó átadás-átvételi tervei esetenként nagyságrendekkel térjenek

el egymástól, ráadásul a tervek nyom követését és azok összehangolt korrekcióját sem lehetett könnyen elvégezni. Erre ajánlott megoldást a magyarországi OLAP Horváth és Partner Kft. által kifejlesztett IFUAPlan nevű szoftver.

A Mol vállalati tervezési rendszereinek átalakítását célzó projekt kivitelezési jogát a stuttgarti székhelyű Horváth & Partner GmbH tanácsadó cég nyerte meg. A projekt utolsó fázisában került sor a közép- és hosszú távú tervezés koncepciójának kidolgozására, amit túlnyomó részben már a magyarországi IFUA végzett. Ezt a rendszert a MOL immáron negyedik éve használja.

Hány malacot is jelentünk a megyének?

Az IFUA által javasolt megoldás egyik alapelve a következő volt: minden irányítási szintnek csak olyan tervekkel szabad foglalkoznia, amelyek szorosan hozzá tartoznak. Amennyiben a szervezet önálló üzletágakból áll, akkor a központnak csak a tervezési keretfeltételek megteremtésével és a követelmények definiálásával kell törődnie, vagyis hagynia kell, hogy az üzletágak a középtávú üzleti tervet maguk készítsék el. Az egyes üzletágak üzleti terve folyamatos egyeztetés során alakul ki. A szervezet ezáltal úgy működik, mint egyfajta piac, ahol a vertikumon belüli termékáramlás kvázi adásvétellel minősül. A szereplők viszonylagos függetlenséget élveznek, ami felelősséggel jár, vagyis nem hajlandó semelyik fél sem többet elfogadni – illetve adni –, mint amennyit a tervezett működése alapján megvalósíthatónak lát. Az információ a tervezési folyamat során valóságghá marad, a résztvevők csak azokkal a kérdésekkel foglalkoznak, amelyekben közvetlenül érintettek, így senkinek sem kell fölösleges információkkal bajlódnia.

Második menet

Az első menetben mindegyik üzletág elkészítette saját nyers tervét, ezt követte a IFUAPlan által támogatott egyeztetés. Ha például a benzinkutaknál működött a töltő-állomás ügy véli, hogy a hozzá tartozó kutak forgalma 50 százalékkal meg fog nőni jövőre, akkor ezt a tervezőalkalma-

IFUAPlan

Oszd el és uralkodj!

zásban feltüntet. Ezzel párhuzamosan – de a másiktól függetlenül – tervez az adott egységet ellátó szállító is a központ által megadott feltételek alapján. Az IFUAPlanban mindketten látják megjelenni a tervek, és eltérés esetén alkura kerül a sor az üzletágak vezetői között, a kialakuló végeredmény pedig az érintett egységek információin és lehetőségein múlik. A rendszer konzisztenciáját az biztosítja, hogy a szoftver nem engedi lezárni a tervezési fázist, amíg az összes tervet nem egyeztetették – ez pedig mindenkinek érdeke. Az alkufolyamatot egyetlen, ügyfél-kiszolgáló architektúrán alapuló szoftver tette átláthatóvá.

Dióhéjban ennyi a vállalat irányítása egy decentralizált tervezésen keresztül. A központ középtávú és ezért csak körvonalazott irányokat ad, az alatta elhelyezkedő üzletágak pedig elődöntik maguk között a vitás kérdéseket.

Hid a kétfajta tervezés között

Bármennyire is szép az előzőkben ismertetett eljárás, a tervezést segítő alkalmazásnak ennél többet kell tudnia. A tervezés sikere ugyanis nagyrészt azon múlik, hogy mennyire képes a szervezet az üzleti terv és az operatív tervek közötti szoros kapcsolatot megteremteni. Egy üzleti tervezésre is alkalmas szoftvernek a fenti kitétel teljes mértékben ki kell elégítenie. A gyakorlatban az irányított szervezetek terveinek két válfaját, az üzleti és az operatív terv készítését javasolják, amely kiemeltül egy 2-3 évente lezajló stratégiai tervezési ciklussal.

Elsőként a háromszintű tervezés úgynevezett stratégiai tervező moduljában a túlnyomórészt nem számszerűsíthető információk összegyűjtése mellett a különböző premisszákat és a vállalat stratégiai céljait megvalósító akciókat fogalmazták meg. Érdemes kiemelni a premisszák jelentőségét: ezeknek, a vállalat által nem befolyásolható külső tényezőknek – valutaárfolyamoknak, adózási feltételeknek – számszerűsítve kell bekerülniük a tervezőszoftverbe, mivel csak így biztosítható a tervezési folyamat keretfeltételei.

Második lépcsőfok a tervezésben a középtávú (általában 3-7 éves) üzleti terv elkészítése. Ezen belül sor kerül a bázis-terv kialakítására. A bázis-terv révén lehet bemutatni, hogyan alakul a vállalat helyzete, amennyiben nem kezdeményez új stratégiai akciókat, azaz csak hagyja kifutni a már meglévő projektjeit. Az üzleti tervezés kiegészül egy hosszú távú prognózissal, amelynek révén a tervezés képes igazodni a vállalat beruházási ciklusaihoz. Az üzleti terv fontos eredményének a sárokszármokot – például üzemi eredményt, cash-flow-hányadot, megtérülési mutatókat – tekinthetjük, amelyek az éves tervezés alapjául szolgálnak. Ezekről el-terni csak szélsőségek esetében szabad.

Az éves tervezési modulban valósul meg az üzleti terv előírásainak és sárokszármokainak lebontása. Az éves terv havi részletezettségű, és már kezel olyan tényezőket is, amelyekkel az üzleti terv nagyvonalúsága miatt nem foglalkozhat (rövid távú finanszírozási és likviditási kérdések, készletváltozások hatása). Ebben a tervezési struktúrában az üzletágak a központi elvárásokat leszámítva jelen-

tős részben maguk terveznek, így tervek ellenőrzése alapján megítható az egyes üzletágak munkavégzésének hatékonysága, amihez megfelelő jutalmakat, illetve szankciókat lehet kötni. A vezetés részéről erősödik a stratégiai szemlélet, lehetővé válik, hogy a különböző akciók teljesítményeit hozam és ráfordítás szerint össze lehessen vetni.

IFUAPlan

A fentieket összefoglalva: ahhoz, hogy a szervezet vezetése meggyőződhessen a hosszú távú tervek és az éves tervezés közötti összhang megvalósulásáról, a szoftvernek jól körülhatárolt keretekre van szüksége. Ezt egyik oldalról a szervezeti jellemzők, másik oldalról pedig a háromszintű tervezés határozza meg. Az alkalmazás fejlesztői így arra törekedtek, hogy a stratégiai terv elemeit minél inkább számszerűsítsék, és ezzel az egész üzleti tervezési folyamatot integráltá és egyetlen szoftver által kezelhetővé tegyék. Ezzel párhuzamosan megoldották, hogy a tervezés résztvevői csak a feladatkörüknek megfelelő jogosultsággal léphessenek be a rendszerbe. Így az ügyfél-kiszolgáló architektúra lemege ugyan az üzleti egységek szintjéig, de a felhasználók csak a számukra releváns információkhoz juthatnak hozzá. Ez nemcsak az egyeztetésekre vonatkozik, hanem a megfelelő pénzügyi kimutatásokra is, azaz egy-egy üzleti tervet a tervezett eredménykimutatásnak, mérlegnek vagy cash-flow-elemzésnek kizárólag a saját üzletágára vonatkozó részét láthatja, illetve módosíthatja.

A szoftver további szimulációs feladatokra is alkalmas, mivel a stratégiai és üzleti tervezésnek szolgáltathat értékelhető információkat. Mi történik akkor, ha valamelyik premisszában változás történik? Feltehető például az OLAP technikát alkalmazók számára ismerős kérdés, hogy miképpen változna meg az egyes üzletágak készpénzáramlása, ha a forint/dollár árfolyam a tervezetthez képest két százalékkal magasabb lenne a következő évben. A kérdés megválaszolásához át kell számítani az egyes üzletágak érintett termékeinek és szolgáltatásainak árait – ez vertikális felépítésű vállalatnál nem csekély feladat. A változás érintené az értékesítési és a beszerzési oldalt is, meghozzá nem csak a konszern szintjén, mivel az üzletágak önelszámolók. Ez hatással lenne az eredménykimutatás bizonyos soraira, és csak a felsorolt tételeken keresztül jutunk a cash-flow-hoz.

Egy tervezőnek legkevesebb két hetébe telne a fenti szimulációt papíron kiszámolni – és akkor még nem szóltunk a hagyományos nyilvántartásból származó tévedések kockázatáról. Az IFUAPlan segítségével mindezt végre lehet hajtani néhány perc alatt. A szoftver lehetőséget ad tervvariánsok készítésére is. Megvizsgálhatjuk például, hogyan változik az eredmény, ha bizonyos projektek elhalaszolódnak, előrébb hozunk vagy elutasítunk.

Mindemellett az üzleti tervezés a stratégiai elképzelések operatív szintre történő lebontásában csak az első lépés. A továbbiak jórészt az adott vállalati környezet sajátosságain múlnak.

Kelemen Zoltán

Pályázati felhívás

A Magyar Posta Rt. vezérgazdálkodási igazgatója, kártyatechnológia-fejlesztési projektvezető (institúciós csoportvezetői besorolású) munkakör betöltésére hirdeti pályázatot.

- Feladatok:**
- a pályázati ágazat körülményei a Magyar Posta Rt. bankkártya technológián alapuló fejlesztésének projektvezetői szervezése és irányítása, szem előtt
 - tervezési feladatok az üzleti és részletes információ gyűjtéséről a jogi háttér tisztázásán, az üzleti megvalósítás, a koncepciók kidolgozásán (és elfogadásán) és a banki együttműködés és a működési megvalósításról az üzleti szerződéses előkészítésben terjednek.
- A keresett jelölt** rendelkezni fogja szakember, akinek megvan az alábbi képzettsége és közege:
- felülkelti szakmai (műszaki, informatikai) végzettség
 - közgazdasági tevékenység, és üzleti érzék,
 - bankkártyás rendszerismeret és tapasztalat,
 - irányítási szintű angolnyelvtudás.
- A munkakör betöltésénél előnyben részesülnek azok, akik postai és/vagy banki gyakorlattal rendelkeznek.**

Szerzés: A Magyar Posta Rt. kollektív szerződésében kereset közt, naggszerzési szinten.

A pályázatnak tartalmaznia kell a pályázót:

- üzemi munkakörrel, munkakörrel,
- részletes szakmai leírattal,
- részletes végzettségi, szakvizsgatörténet, egyéb tanulmányait tartalmazó önéletrajzi másolatát.

Az alkalmazás további feltétele még a három hónapig nem rögzített, bonyolult mérési értékek bizonyosítása.

A pályázatot legkésőbb **1998. augusztus 24.** óráig dr. Mészáros Ferencnek a Magyar Posta Rt. személyzeti vezetőjének (1540 Budapest, III. Rákóczi utca 3-4. Helyi beosztás).

A munkakör betöltésével kapcsolatos egyéb kérdéseket szintén dr. Mészáros Ferenc ad felvilágosítást a 212-5094-es vagy a 215-0282-es telefonszámon.

A pályázat eredményéről minden jelöltet írásban kap tájékoztatást.

Hamis a baba!

Egy időben – még a boldog emlékeztető 486-osok korában – nagyon gyakran lehetett hamisított CPU-val találkozni: valószínűleg több volt a hamis, mint az eredeti. Maga a hamisítás igen egyszerűen történt, a processzor felüleletéről eltávolították a beégetett feliratot egy vékony kerámiaréteggel együtt, és újat – magasabb órajelre utalót – égettek bele. Ennek hatására „mindössze” annyi hátrány érte a vásárlót, felhasználót, hogy a processzor élettartama a várható négy-öt évről háromra csökkent, rendkívül ritkán azonban kifagyásos jelenségek is előfordulhattak a nagy számítógépes feladatoknál. Ez a hamisítási láz a Pentiumok megjelenésével alábbhagyott, majd az új műanyagfém tokozású processzorokkal szinte teljesen meg is szűnt.

A napokban azonban sikerült hamisított Pentium II processzorra bukkanni, annak ellenére, hogy ezek a központi egységek egyértelműen azonosítják magukat az alaplap, pontosabban a BIOS számára, ezért nem lehetséges jöhiszemű túlhajtásuk. Különösen véralázító, hogy nem egy lépéssel nagyobb processzorként, magasabb órajelszorzóval üzemelőként, hanem a majd háromszor olyan drága, igen sok

jellemzőjében különböző típusként próbálják értékesíteni. A hamisított darab, amellyel balsorsunk személyesen is összehozott bennünket, egy P-II 400 meghertzes, dobozos, gyári hűtőventilátorral ellátott processzor, legalábbis felirata szerint, azonosító kódja is ennek megfelelő, mi több, a hologramos matricákban sem találtunk kivételről. Ennek ellenére több gyártótól származó, eltérő típusú BIOS-szal szerelt alaplapok egyikében sem volt hajlandó 100 meghertzes buszfrekvenciát használni, vagyis lényegében csak P-II 266-ként működött.

Egy hazai forgalmazó szervizmérnökével egyeztetve aztán hamar kiderült, hogy hasonló gondjaik nekik is voltak már az említett 400 meghertzes, dobozos-ventilátoros kiszereléssel, míg más belső órajelű típusnál vagy „meztelen” verzióknál nem tapasztaltak hasonló jelenséget. A hiba annyira szembeszökő, hogy egy gyártósoron végzett rutinteszttel során is ki kell ugrania, ezért valószínűleg, hogy típus- vagy szériahibáról lenne szó: ilyen bakit egy vezető gyártó nem engedhet meg magának. Marad tehát a hamisítás gyanúja.

Branyiczky Gábor

Közös ügyféltámogatás

HP-Microsoft

Amint arról többek között a CW-SZT Online is hírt adott, július 23-án a Hewlett-Packard megkapta a Microsoft Authorized Support Center (hivatalos szervizpartner) minősítést.



Tavaly márciusban kötötte meg a két cég azt a stratégiai jelentőségű megállapodást, amely a számítástechnikai rendszerek teljes élettartamára eső költségeinek csökkentését irányozta elő. Egyik legfontosabb feltétele volt a szerződésnek, hogy ez év nyarának közepéig a HP globális szervizpartneri minősítést kapjon a Microsofttól. A UNIX területén nagy tapasztalatokat szerzett HP tavaly októberben indította útnak Microsoft-támogatási (MAS) csomagját, melynek értékesítéséhez az HP Magyarországi helyi irodáinak meg kellett szerezniük az ASC minősítést. Ennek az igen szigorú köve-

telményeket támazó minősítésnek tettek eleget a HP szakemberei.

Igy a három elemből álló támogatási csomag július 23-tól átfogó megoldást szolgáltat az üzleti felhasználók számára. A technikai támogatás alapjában véve egy kárelhárító telefonos szolgáltatás: az itt felmerülő problémákat a HP a Microsoft szakembereinek közreműködésével kívánja megoldani. A második szolgáltatás a MAS legfontosabb eleme: a személyes ügyféltámogatás. Ez olyan, folyamatos, megelőző jellegű technika, amelynek keretében az ügyfél és a HP kijelölt szakembere együttműködve és a cég saját tökösségét figyelembe véve dolgozza ki a problémakezelés módját. A MAS harmadik részébe a műszaki szolgáltatások tartoznak, ekkor a Microsoft közvetlenül nyújt elektronikus tájékoztatást.

A fenti alapjellemzőkre építve – és attól függően, hogy az ügyfél alkalmazásai milyen mértékben igénylik a rendszer folyamatos működését – a magasabb rendelkezésre állási szint eléréséhez további modulok javasolhatók a HP szolgáltatásainak listájáról.

Mark Solle, a HP szoftverszolgáltatói divíziójának ügyvezető igazgatója szerint a támogatási csomag ideális helyzetet teremt ahhoz, hogy a jövőben ugyanolyan minőségű szolgáltatásokat biztosítsanak az NT-hez, mint amilyeneket ma a UNIX rendszerekhez.

K. Z.

Megatrend

Nyomon követés magas fokon

Új módszerekkel javítja ügyfeleinek kiszolgálását a Megatrend. Ezek részleteit kérésünkre Borbély János vezető tanácsadó foglalta össze.

A Megatrend ez év elején vette fel a kapcsolatot a Continous nevű amerikai szoftverfejlesztő céggel, amelynek a szoftverfejlesztésben és a fejlesztéshez kapcsolódó ügyfélszolgálatában felhasználható megoldásait kívánják a saját gyakorlatukban alkalmazni, és egyben képviselni a magyar piacon. Bevezetése most van folyamatban, és arra ad lehetőséget, hogy az ügyfélszolgálat, a szoftverfejlesztés, valamint a kiszolgáló hardveres és szerzésespart tevékenysége jobban összehangolódik. Például: az egyik ügyfél a nála működő vállalatirányítási rendszerrel kapcsolatos problémát jelez. Ezt az ügyfélszolgálati asszisztens rögzíti a rendszerben. A következő lépéseket már az új rendszer szabja meg, az előzetes konfigurálás szabályainak megfelelően. Természetesen nem lehet mindent a rendszerre bízni. Még a gépezet beindulása előtt el kell dönteni valakinek, hogy a problémamegoldás vagy az igénybejelentés a rendszerrel kapcsolatos-e vagy sem. Az ügyfélszolgálat vezetője a bevétel való egyeztetés után megállapítja, hogy valóban rájuk tartozik-e a hiba, illetve hogy a kért módosítás való igény-e, s csak ekkor indul el az a folyamat, amelynek végén kijelölhetők a bejelentésre való reagálásra felelős csoportok vagy személyek.

Nem csak a szoftverfejlesztőket segíti tehát az új rendszer, de ez a legfontosabb feladata. Képes arra, hogy kezelje és folyamatosan nyilvántartsa egy Infosys bonyolultságú rendszer igen sok forrásállományában bekövetkezett változtatásokat: ki és milyen okból hajtotta végre ezeket.

Bármikor tudni kell, hogy melyik ügyfélnél milyen módosítások történtek. Vannak generikus módosítások, amelyeket minden ügyfél megkap, ilyen az esetleges hibajavítás, és vannak testre szabott verziók. Ezek az adott ügyfél kérésére, az ő szakterületén előforduló speciális igényekre születnek. Mindkét esetben fontos követelmény, hogy a kód változásai visszakereshetők legyenek. További lehetőség annak a nyilvántartása, hogy egy adott verzió, késztermék kibocsátásához mely forrásállományokat kell összekapcsolni, hiszen lehet, hogy egy ügyfél – noha már van újabb verzió a szoftverből – mégis egy korábbi rendelt meg, a szükséges módosításokkal.

A rendszer lelke a Continous Change Management Suite, amelyhez saját know-how is tartozik. Megköveteli, hogy a saját belső munkastílusunkat is úgy alakítsuk át, hogy az megfelelően ezeknek az elvárásoknak. Elsődleges szempont volt a kiválasztásnál a professionalitás, vagyis hogy a rendszer mennyire magas szinten szolgálja ki azokat az összetett igényeket, amelyeket a szoftverfejlesztés és az ehhez kapcsolódó probléma- és változáskezelés támaszt vele szemben.

Maga a Megatrend fejlesztette Infosys is igen összetett rendszer, és ehhez járul még a kiterjedt szerviztevékenység. Sok rendszer ilyen bonyolultságot már nem képes kiszolgálni, vagy ha igen, akkor nem konfigurálható, nem lehet a saját körülményekhez igazítani. Az ügyfélszolgálat és a fejlesztésben most zajlik az egyeztetés, a tervek szerint három hónap múlva minden fő tevékenységet – a szoftverfejlesztést, a verzió- és problémakezelést – már ezzel támogatják majd.

Cs. S.

A KIM-SOFT augusztusi ajánlata

Aktív árak (amíg a készlet tart) CorelDRAW 8 Helyzet CorelDRAW 5.0 CD 28 900 Office 97 Pro. Hun. Új. 131 900/-99 900/- Windows Boot 2.0 (újított verzió) 3 500 CA Visual Objects 2.0 Prof. Spec. 38 900 Clipper 5.3 + Toolkit 3.0 53 900 Close Up 6.5 Dual Pack 38 900 EM VisualAge for JAVA Prof. 26 400 Lotus SmartSuite 97 Újg. 52 900 Mapple V RA (250 000 helyett) 39 900 McAfee VirusScan 3.0 + 1 év fess. 16 900 Norton Commander Win95 16 900/-9 900/- OEMM 97 v9.0 18 400 WordPerfect Suite 8.0 CD (Spec.) 46 900	Táblázatkezelő szoftverek EXCEL 97 Újg. (magyar) 73 900/-70 999/- Corel Quattro Pro 7.0 Win95 (CD) 18 800/- Operációs rendszerek LANtastic 7.0 (1 User) CD 27 999/- Linux Red Hat 12 800 MS DOS 6.22 11 900 Windows for Workgroups 3.11 33 700 Windows 96 Újg. (új) 45 400/-24 200/- Windows NT 4.0 Workst. magyar 71 300/- Windows NT 4.0 Server 5 User Helyzet	Kiadványkészítő programok Corel Ventura 6.0 Upgrade (új) 63 900 Corel PrintHouse Magic Win95 18 800 PageMaker 6.5 Újg. 171 400/-149 900/- QuarkXPress 4.0 for Win32 216 900 Recognita Plus 4.0 (új) 99 000 CD-ROM-ok, játékok Armored Fist 2 - AFPA 96 6 900/-8 400/- Jedi Knight: Dark Forces 2 9 582 LightHouse - MegaPack 8 6 999/-9 582 Lucas Art's Archives 2 - 3 10 900/-9 900 MS Flight Simulator '96 for Win95 12 900 Shadows of the Empire 9 592 Sim Tower + Simula + SimCity 5 800 StarCraft 2 / Tip Gun 9 918/-14 400 Állatok Birodalma 4 408 ABC Professor - Irányítások 4 720 Budapest Tér-Képekben 10 900 Lupa Angolul 1 - 2 (új) 4 750/-4 750 Magyarország-Budapest Atlasz 4 800 Manó Angol-Budapest 4 750/-4 750 Manó Máték (új) 4 750 MS Encarta Express Europe '96 16 600 MS Encarta Encyclopedia '96 10 800 Angol-magyar "nyelvtudó" CD-n 15 400 Learn to Speak English (Alkalmazás) 15 999 Nyelvmester (angol-középfokozat) 2 900 Angol-magyar, m-a hangos szótár, 7 900 Nyelvtudó 1 (angol-német) 3 200 Német-magyar hangosztár 11 900 Német-magyar nyelvtudó (Háttér) 15 400 PIC-DIC angol/német/francia 3 900 Szó-Kép-Tér (angol-francia-magyar) 11 400 Talk to Me (angol-német) 7 400/-7 400
Adatbázis-kezelők MS Access 97 Újg. 73 900/-70 999/- FileMaker 4.0 Prof. for Win. 56 900 Lotus Approach 97 for Win95 18 200 R & R Report Writer XBASE 8.0 56 999 Visual dBASE 7.0 Prof. for Win32 99 999 Visual FoxPro 5.0 Újg. 108 900/-95 200/-	Grafika, képfeldolgozás ABC Graphics Suite 2.0 Comp. Újg. 41 900 Adobe PhotoShop 5.0 Újg. 199 900/-194 900/- AutoCAD LT 97 for Win95 104 900/-26 400/- CorelDRAW 8 CD Upgrade (Alkalmazás) 56 000 Corel Gallery 65 000/200 000 6 400/-14 900/- Corel Photo CD Super Pack (10 CD) 10 600 Corel Lumiere Suite (Videóútvonal) 21 900 Harvard Graphics 4.0 for Win95 Újg. 29 800 HJLask for Win95 16 800 Kai's Power Super Goo 17 900 Lotus Freelance 97 for Win95 18 200 PaintShop Pro 3.12 (5.8) 19 900/-21 200/- Photo Home Complete 3D (új) 19 900 TurboCAD Designer 2D/3D for Win. 16 200 Visual Technical (Prof 5.0 CD) 105 400/-115 400/-	Szövegszerkesztők, editorok Lotus Word Pro 97 18 200 MS Word 97 (3.0. Image) 73 900/-70 999/- Multi Edit 8.0 for Win32 45 900 PC Text 3.3 for Win (Lapszék) 101 999 Segédprogramok, kommunikáció ARJ 2.6 Licenzzel 12 999/- (Helyzet) Carbon Copy 32 for Win95 & NT 45 800 Check It Pro 5.0 for DOS/Win95 31 700 Eudora Pro 4.0 for Win95 19 200 FPROF 4.0 (4.01 initszerlet) Helyzet Mail Organizer v.0 for Win. 18 999 Norton Arminius 4.0 magyar 18 800 Norton Utilities 3.0 for Win95 18 600 Norton Utilities 3.0 magyar 18 600/-11 200 Norton poANYWHERE 8.0 Win32 38 200 Nuts & Bolts for Win31/Win95 16 400 PzP 2.04 DOS / Win95 14 280/-14 280/- Procomm Plus 4.5 for Win95 37 400 System Commander 4.0 Deluxe 23 400 Uninstaller 4.5 for Win95 & NT 12 800 WinFax Pro 8.0 Win95 Újg. 27 400/-13 400 WinZip 6.2 (bővíthető program) 13 700/-
Regisztrációs szoftverek Asymetrica Toolbox II Publisher 183 900 Borland C++ 3.0 Builder Pro Újg. 79 999 Borland JBuilder Standard (Alkalmazás) 23 256 Crystal Reports 6.0 Standard 33 900 Borland Delphi 2.0 Desktop 20 400 Delphi 3.0 Standard (Alkalmazás) 23 200 Delphi 4.0 Prof. Upgrade (új) 79 500 Macromedia Director 8.0 239 900 MS Office 97 Developer Ed. Prod. Új. 67 400 MS Office 97 Developer Ed. Prod. Új. 38 900 Scala Multimedia 200 29 000 Turbo Pascal 7.0 for DOS 29 000 Visual Basic 5.0 Standard 22 900/-11 700/- Visual BASIC 5.0 Prof. 108 900/-55 700/- Visual C++ 5.0 Prof.Újg. 108 900/-85 700/- Visual J++ 1.1 Live prog. 21 400/-7 600/- Visual Studio Pro 97 Újg. 221 000/-109 500/- WinCom C++ 11.0 Újg. 82 999/-41 600/-	Fejlesztési szoftverek ACT! 4.0 for Win/Újg. 49 900/-26 900/- Angol-magyar és m-a. szótár 3 999 Lotus Organizer 97 for Win95 18 200 MS FrontPage 96 Újg. 33 900/-12 600/- MS Project 98 Újg. 108 800/-145 900/- Öktatósi intézmények részére MS Word 97 (magyar) új 18 999 MS Office 97 Standard (magyar) 34 500 Egyfelő MS-Word (stb.) szoftverek Helyzet Norton Commander 5.5 6 999/-	

A közölt árak nem tartalmazzák a 25 %-os áfát, és a helyszíni üzembehelyezés költségeit!

KIM-SOFT Számítástechnikai és Kereskedelmi Kft.
 1112 Budapest, Hegyalja út 70. fszt. 2.
 Telefon: 319-8973, 319-8967 Fax: 319-9760
 Teljes árjegyzékünk faxon tone üzem módban: 2-333-666/1497#

A szék és a tudat

Szabadságoldások évadjá levén, már azt is sikerként könyvelhetjük el, hogy kérésünkre hajlandóan mutatkoztak egy asztal köré ülni az informatika és a távközlés talán legmeghatározóbb hazai cégeinek vezetői. Minket is meglepett, hogy milyen egyszerűnek bizonyult a szervezés: mindenki szabadán tette magát, hogy egy kötetlen eszmecsere keretében mondja el véleményét. Olyan témákban, mint amilyen a cégfúziók vagy a technológiai trendek ügye.

Néhány évvel ezelőtt volt már szerkesztőségünk rendezésében egy hasonló kerekasztal-beszélgetés. S lám, milyen belterjes ez a szakma. Néhányan már akkor is ott ültek az asztal körül. Csak éppen közülük többen most más színek képviselői. S akadt olyan résztvevő is, akiről még asztaltársai sem tudták, hogy aktuális cégénél a hatyudalát adta elő. Merthogy egy napfényes kaliforniai cég képviselője helyett egy hűvös aliboni cég vezéréként folytatja pályafutását.

Mindenestre kész tanulmány, hogy ki, miképp prezentálta véleményét egy-egy piaci vagy technológiai kérdésről. Volt, aki megmaradt a jól bevált marketingérvek felmunkázásának szintjén. Volt, aki egyenesen az ingyeneklám lehetőségét látta a beszélgetésben. Volt, aki ezúttal nem a megszokott formáját hozta. Pedig amúgy egyszerű gondolatok voltak.

Akadt olyan szereplő, aki valósággal sokkolta a résztvevőket. A talán legagresszívabbnak tartott cég egyik vezetője tökéletesen azonosul azzal az agresszióval, amelyet cégé képvisel. Gondolatai most is kicsinyítőfogók voltak, még inkább azok megfogalmazása. Egy olyan ember véleménye fogalmazódott meg, aki nem törődik a formáltságokkal, s akinek a számára kétpólusú a világ: beszélgetőpartnere az ő cégének termékét használja-e vagy sem. Ugyanakkor komoly (és hatásos) kommunikációs képzésben is részesülhetek az ónózius cég vezetői: ők voltak az egyetlenek, akik a kerekasztal-beszélgetés alatt folyamatosan egyezteték véleményüket, és szépen leosztott koreográfia szerint aztán elő is adták. Nem hiába jöttek. Amit akartak, azt biztos, hogy elmondták. Volt, aki egy fegyvelmezett cég fegyvelmezett vezetőjének fegyvelmezett álláspontját képviselte. Hiába „provokáltuk”, tegye már végre publikussá cégének szárait. Most sem tette meg.

Némelyik vezetőből a konkurens reakciói mégis csak kikapáltak a szakembert, s így nyíltan beszélt olyan dolgokról, amelyeket más körülmények között lehet, hogy nem elemezte volna. De hát pont az ilyen megnyilvánulásokért van értelme egy ilyen eszeveszésnek. Hogy ne csak a szék, amelyen ülnek, határozza meg tudatukat, bájosan elő belőlük a szakember.

Érdekes volt megtapasztalni, hogy ki mennyire tájékozott. Valósággal lenyűgöző volt hallgatni annak az idősebb vezetőnek a véleményét, aki rendkívül intelligensen, kulturáltan, makroszinten tudott gondolkodni, s véleményét ugyanilyen elegánsan is fogalmazta meg. Másokról is kiderült, hogy igen tájékozottak: nemcsak saját álláspontjukat támasztották alá elemzésekkel merített információkkal, külföldi konferenciákon látottakból-hallottakból, a nemzetközi szak- és gazdasági sajtóból összeállt információtengerből, hanem saját cégükről is fel tudták villantani olyan dolgokat, amelyek nem voltak nyilvánvalóak mindenki számára.

A vitaindítónak felkért piacutató szakember igyekezett felpiszkálni a résztvevőket. Szeretett volna véleményeket hallani arról, mennyire is high-tech ország Magyarország, vagy kiugraszta a nyulat a bokorból a 2000-es év problémáival kapcsolatban. Hasonlóképpen értelmek gondolatokat fogalmazott meg a virtuális vállalatokról, a hálózati számítástechnikáról és az internetről. De a cégvezérek nemigen ugrottak a provokációkra. Ehelyett egy-egy felvetett kérdéssel valóságos prezentációt tartottak. Nem léptek túl a napi realitásokon, a napi érdekeken.

Talán a meghívott újságírók sem hatottak inspirálólag a cégvezetőkre, merthogy nem bombázták őket kérdéseikkel, hanem passzívan csak befogadták a hallottakat.

Mindentől függetlenül jó volt a kerekasztal-beszélgetés, és reményeink szerint az lesz a következő is. Mi legközelebb is körherakjuk a székeket. Igaz, kisebb körben, nem ennyi meghívottal, s nem feltétlenül csak velük. S megpróbálunk egy kisebb levelezést is körbekindítani.

Sziebig Andrea

NetWare

„Programhiba nincs, helytelen konfiguráció elképzelhető”

A múlt heti számunkban megjelent Kilyukadt a biztonsági háló című írásban a NetWare és biztonsági rendszereinek hiányosságairól is hírt adtunk. A Novell Magyarország termék-marketingmenedzserét, Molnár Attilát kértük meg, hogy kommentálja a hírt.

Molnár kérdésünkre elmondta, hogy a hír alapjául szolgáló Nomad Mobile Research Center (NMRC) híradása valós tényekből hibás következtetést von le. Névtelenségbe burkolózó képviselő hibákat emlegetnek, pedig mindössze annyit állítanak, hogy alacsonyabb biztonsági fokozat gyengébb a védelmi rendszer, mint magasabb védelmi beállítások alkalmazásával – ez pedig, reméljük, mindenki számára nyilvánvaló. Az előfordul-

hat – tette hozzá –, hogy a rendszert nem a körülményeknek megfelelően vagy hibásan konfigurálták. Csak abban az esetben fordulhat elő védelmi hiba, ha a védelemre vonatkozó parancsokat nem, vagy nem a helyes sorrendben adják ki.

Molnár megjegyezte, hogy a hálózatok biztonsági kérdései az emberi tényezőkön is múlnak, mindenkinek saját magának kell végiggondolnia, milyen védelmi szinten kívánja működtetni a rendszert, és mi fontosabb számára, a nagyobb sebesség vagy a csomagok rejtjelzése: nyilvánvalóan a hálózati csomagok folyamatos ellátása digitális aláírással többletterhelést jelent a processzor számára. Felhívta a figyelmet arra is, hogy a NetWare-hez kiadott felhasználói ké-

zikönyvben megfelelő ajánlások olvashatók: adott biztonsági feltevések mellett melyik védelmi szintet érdemes beállítani telepítéskor; a kézikönyv ismerteti a konfigurációs parancsok helyes sorrendjét is. Azt az alacsony fokú beállítást, amely esetén az NMRC támadásainak lehetne esélye, a kézikönyv a következő feltételek mellett javasolja: 1. a fizikai hozzáférés a hálózathoz nem lehetséges, 2. a felhasználók megbízhatóak, 3. nyilvános hozzáférési pont (terminál) nem létezik a hálózaton. Amennyiben ezek az önmagukban is szigorú feltételek nem teljesülnek, a termék melletti eredeti dokumentáció a 3-as szintű beállítást javasolja, amely esetén az NMRC programjai hatástalanok.

K. Z.

Konvergencia

Korábbi, havi rendszerességgel tartott szakmai szemináriumainak folytatásaként szeptember 21. és 23. között Konvergencia 98 néven hálózati konferenciát rendez a Cisco Systems Magyarország Budapest, a Kempinski szállóban. Majsai Sándor Gábor, a cég marketingvezetője elmondta, hogy tervek szerint ez lesz a legnagyobb szabású ilyen magyarországi rendezvény.

Az első napon hazai viszonteladó partnereit látja vendégül a Cisco, a következő két napon pedig több mint 50 előadás hangzik majd el, amelyeken bárki részt vehet. A témák a hálózatok területének jókora részét fogják át: biztonság, minőségi

szolgáltatások, hang- és adatintegráció, hálózatkezelés, Layer3 technológiák stb. Az előadások nagyobb részét meghívott partnerecégek szakemberei tartják. A konferenciára a Cisco szinte valamennyi jelentős partnerét meghívja, így köztük lesz az Apple, a Compaq-Digital, a HP, az Intel, a Novell, az Oracle és a Microsoft.

A 7 teremben, párhuzamosan folyó előadásokat elsősorban az alkalmazások szerint csoportosították. Külön szekciót kapnak a rendezvényen az egészségügyi rendszerek, a közigazgatás és közoktatás informatikai problémái, az elektronikus kereskedelem, a távmunka és a kisvállalkozások megoldásai.

Cs. S.

Számít a technika

A központosított közbeszerzési eljárások és a számítástechnika kapcsolatáról szövegező Petőfi Rádió múlt heti informatikai félévője, melynek vendége az egyik nagy „udvari beszállító”, a Montana Rt. vezérigazgatója, Szabó György volt.



A vendég elmondta, hogy a közbeszerzés hasznos, mert segítségével kiküldhető a korrupció, kedvező, mert a vevő a nagy mennyiségű áruhoz olcsóbban juthat hozzá: és biztonságos, mert a megrendelő biztos lehet benne, hogy partnere stabil gazdasági háttérrel rendelkezik.

Egy riportban Paszternák Csabától, a Montana Rt. közbeszerzési üzletig-igazgatójától azt is megtudtuk, hogy a Közbeszerzési Törvény hatálybalépése óta a Montana immár másodszer pályázott sikerrel a kormányzati beszállásra, így a cég 1999 decemberéig várhatóan 1,5 milliárd forint értékben szállít szervizet és szoftvert a mintegy 900 hazai köztisztviselő részére. A Mitsubishi és a Sharp kiállította a Net-TV-gyártást – ez már a hírosváiban hangzott el, miként az is, hogy a Mohi Atomerőmű igazgatója budapesti látogatása alkalmával Demszky Gábor főpolgármester kérésére az internet útján válaszol a magyar lakosság hozzá intézett kérdéseire.

A műsor infoszakja ezúttal egy társkereső klub vezetője, Kecskés Krisztina volt, aki Kőrösi Csizsáky Zsuzsanna műsorvezető kérdéseire válaszolva kifejtette véleményét. Eszerint a társkeresés során bizonyos szempontok alapján rendszeresen igénybe veszi a számítógép segítségét, még akkor is, ha nem bízhat minden választást a gépre.

Végül a szívügyekben jártas szakember azt is elárulta a rádióhallgatóknak, hogy „sajnos bizonyos férfiak agyát a számítógép túlságosan is lefoglalja, nem hagyva helyet a szerelemnek”. Vajon igazra volt? Lehet vitatkozni a véleménynyel!

(Petőfi Rádió, FM 94,8; szerda, 19.03.)

Sánta András

Röviden...

Szeptember 8-9-én igen rangos előadók gyűlének össze Londonban, a leginkább a Convergence vagy a The Wall Street Journal révén ismert Dow Jones kiadóinak az invitálására. Többek között Michel Bondnak, a France Telecom elnök-vezérigazgatójának, Bill Gatesnek, a Microsoft elnök-vezérigazgatójának, Peter Bonfieldnek, a British Telecommunications vezérigazgatójának, Ron Sommernek, a Deutsche Telekom elnökének, valamint Jorma Ollilának, a Nokia elnök-vezérigazgatójának a neve fémjelzi a Europe's New Digital Economy címen rendezendő konferenciát. Az esemény szponzora a Compaq, a VLSI, a Bellcore, a MediaOne International, a Platinum Technology és a Nortel.

Látogatás a bergamói oktatási központban

Tintasugarasok megújulása

A Hewlett-Packard új termékekre fókuszáló bemutatón rendszeresen technológiai háttérinformációkkal is segíti a szakmai újságírók tájékozódását. A július közepén az északolasz Bergamóban rendezett összejövetelen egy ilyen technológia részleteibe nyerhettünk bepillantást. E beszámoló középpontjában az új tintasugaras nyomtatási technológia és annak egyik képviselője, a HP 2000C áll.

A kétnapos szakmai tájékoztató a hálózati nyomtatás, a tintasugaras nyomtatás, a lapolvasók, a színes irodai megoldások és a többfunkciós készülékek problematikáját tekintette át. Ebből a felsorolásból is kitetszik, hogy mely területeken várható újdonságok a HP-től. A most bemutatott tizenhat készülék képviseli majd a jövőben a HP megújulását a számítástechnikai perifériák és dokumentumviteli eszközök terén. A 24-es számunk címlapján szereplő HP 2000C-s nyomtatót itt volt mód először kipróbálni, és ennek kapcsán ismerkedtünk meg a cég új fejlesztési és konstrukciós elképzeléseivel, amelyekkel a tintasugaras nyomtatóikat újítják meg.

tatását indították DOS alatt. Mire a 790-es elkészült egy lappal, addigra a 2000-es már három és fél oldalt színezett ki.

Az új tintasugaras irányzat

Az új technológiát Ross R. Allen mutatta be, aki a HP Palo Alto-i laboratóriumában vezeti a tintasugaras fejlesztéseket. A Hewlett-Packard Thermal Ink Jet fejlesztéseit az általa összekovácsolt laboratóriumában 1981-ben kezdte, és neve összeforrt a cég tintasugaras technológiájával.

Allen és csapata szakított az eddigi, „festékkazettában a fej” elvvel. Az egyre gyorsabb nyomtatók feje egyre drágább, így azokat nem érdemes eldoható formában gyártani, mert az nagyon megemelné a kazetta költségeit. A nagy teljesítményű nyomtatókban ismét csak pazarlás az egyik szín kiürülése miatt eldobni a teljes színes festékkazettát, miközben a másik két részben még vígan lötyög a festék. Megjelent a moduláris festékkellátó rendszer névre keresztelt új irányzat a HP-nél: külön a fej, külön a festékkazetta – és mindez színenként!

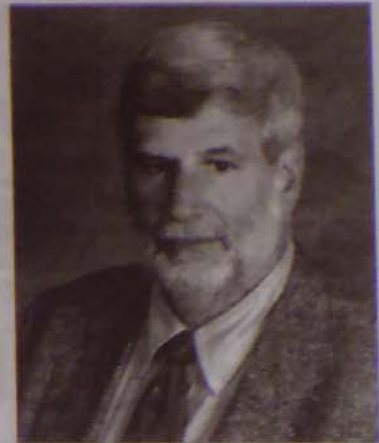
A fej konstrukciója megváltozott, így a korábbi 8 kilohertzes ismétlési frekvenciát 12 kilohertzre növelték. A másodpercenkénti 12000 festékcsepp kilövése eredményezi a sebesség növekedését

fűvókái és így tovább. A ferdeség eredményeként a később indított, de előbbre helyezett fűvókából elinduló tintacsepp pontosan az előző alatt csapódik a papírra. A tintacsepp méretét a hajdani DeskJet 550C nyomtató 85 pikoliteres cseppjéről sikerült 8 pikoliteresre csökkenteni. Ez a drasztikus csökkentés eredményezi, hogy egy pontba akár mindhárom színből pötytyintsen a nyomtató anélkül, hogy teljesen elázná a papír. Az új fejek gyakorlatilag egyformák, de műanyag házukon van egy mechanikus kódolás, így nem tethetünk be egy fekete festékkel már átjárult fejet a sárga helyére. A fejre rákerült egy kiegészítő elektronika, amely a fej adatait ismeri, állapotát figyeli, és erről jelentést tud adni a nyomtatónak.

A festékkazetták fix helyzete révén 28 milliliteresre növelhető meg a kapacitásuk. A fekete kazettából létezik 69 milliliteres kapacitású is, ezzel még tovább növelhető a két patron cseréje közt kinyomtatható oldalak száma. A patronok szintén mechanikai kódolással védettek a helytelen behelyezés ellen. A kazetta alsó lapján van a kiömlőnyílás és a pumpa membránja. Ez utóbbit a nyomtató ütemesen mozgatja, így növelve meg a nyomást a kazettában. A festék a csatlakozónyíláson át a rugalmas hozzávezető csőbe ömlik, mely a fejig viszi azt. A fejben a nyomás ingadozása előnytelen, ezért ott elhelyeztek egy nyomáskiegyenlítő puffercsövet egy zacskó formájában. A kis zacskó felfűvódását egy rugó ellensúlyozza, ezzel biztosítja a fej számára az egyenletes nyomást. A festékkazetták nyomtatás közben is kiemelhetők, ekkor a nyomtató megáll, majd az új kazetta behelyezése után folytatódik a nyomtatás ott, ahol abbamaradt.

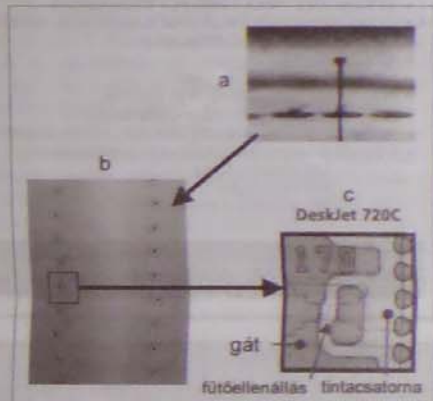
DPI helyett PhotoREt

Az új fej képességei a legutóbbi modelleknél már alkalmazott HP PhotoREt II technológiáját is kiteljesítették. A konvencionális egy pontban egy pötyty mód-szer helyett egy adott pontba már több (színű) pötyty helyezhető el, ami a színek közvetlen összemosódását eredményezi. Miután egy adott pontba a kis pontméretnek köszönhetően egymás utáni nyomtatásnál újabb pötyty helyezhető el, egy pötytyben már nemcsak az a két lehetséges eset, hogy van festék, illetve nincs, hanem az, hogy milyen telítettségű az adott szín. Két, ugyanoda pötytyintett festékpont a pont erősségét növeli. A HP jelenleg szí-



Ross R. Allen, a HP tintasugarasainak atyámestere

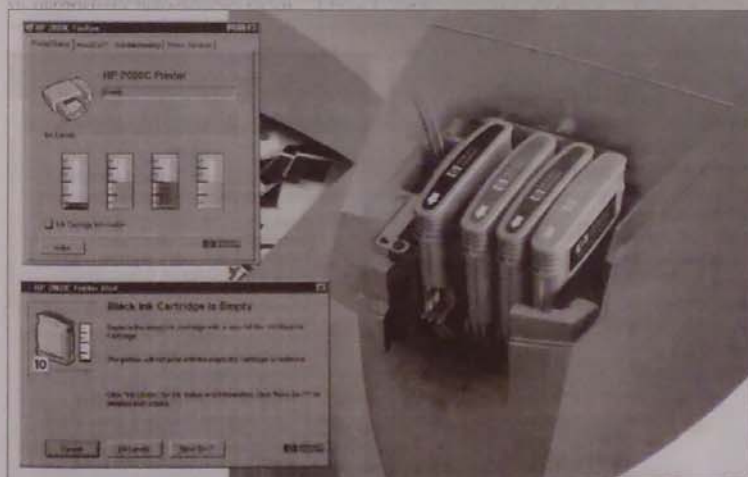
nenként 4 fokozatot tud nyomtatni egy képpontra, melyből persze egy jelent a semmi festéket az adott pozícióban. Ez színes nyomtatás esetén izgalmas, mert több árnyalat kikeverésére van mód egy



2. kép. A fűvókák elhelyezkedése a fejben (a), a tinta kispriccelése (b) és a fej keresztmetszete egy fűvókánál (c)

ponthelyen belül. Egy ponthelyről (pixel) beszélünk, mert így címezhető és közben négyféle pötytyintés kerülhet rá – színenként. Ez egy ponthely esetén 256-féle színt eredményez a korábbi 16 helyett. A pont-helyek száma ezzel nem növekedett, csak a színmélység, ami pedig a színes képek nyomtatása esetén még lényegesebb, mintha a pontsűrűséget emelték volna (vagyis nem a hüvelykenként elhelyezhető képpontok száma, a DPI változott meg, hanem a képpontokénti árnyalatok száma nőtt). Gyanítható, hogy az új fejnél a színek száma 600 fölé emelkedett pont-helyenként. A HP szakemberei erről nem tettek említést, annyit viszont elárultak, hogy már 2 pikoliteres fejúk is van a laboratóriumában, és ez már folyamatos tónusok nyomtatását is lehetővé teszi.

Kriszán György



1. kép. A nyomtatóban levő festékkazetták töltöttségéről a meghajtóprogram informálja a felhasználót

Impozáns volt az új nyomtató bemutató sebességtesztje: az asztalon két azonos típusú HP számítógép és mellettük egy HP DeskJet 790C és egy HP 2000C várta az adatokat. Mindkét gépen azonos színes ábrát is tartalmazó dokumentum kinyom-

egyik oldalról, másrészt a fűvókák számát is megnövelték, 304-re. A fűvókák négyesével helyezkednek el egymás alatt, ferde egyenesek mentén (lásd 2. képünket). A fűvókák negyede dolgozik egy időpillanatban, majd a négyesek második

E számunk hirdetései (Ads' Index):

3Com: Fast EtherLink XL 10/100 hálózati kártya	11. old.	IDG: CW-Számítástechnika Online	18. old.	OKI Képviseleti Iroda: nyomtatók és faoxok	24. old.	Sprint: gyári szoftverek	24. old.
Albacomp Rt.: activa ATX PC-k	8. old.	IDG: iNetNetTo Zsargon	8. old.	Plantrend Kft.: PC-k, perifériák	13. old.	Support Team Kft.: Microsoft tanfolyamok	15. old.
AlphaSonic Kft.: Master View CPU Switch	24. old.	IDG: PC World magazin	16. old.	Polaroid Centrum: Digital Imaging	13. old.	Synergion Rt.: rendszerintegráció	17. old.
Axio Kft.: Adaptec RAIDport 2	13. old.	ITConsult-Pro Rt.: hálózattervezés, kivitelezés	13. old.	Portacom: noteszgépek	15. old.	Számalk Rt. Distribúció: viszonteladói akció	17. old.
Álláshirdetések	4, 8, 9, 15, 19, 20, 21. old.	KeSzo Kft.: gyári szoftverek, CD-k, könyvek	19. old.	Proton: hálózati, informatikai rendszerek	13. old.	SzoftverABC Kft.: HP termékek	20. old.
Daewoo: CMC-1509B monitor	8. old.	Kim-Solt Kft.: gyári szoftverek	5. old.	R.A. Trade Kft.: Epson Stylus Color nyomtatók	1. old.	TeleLogic Kft.: IBM, Power Quest, Lotus, Micro Focus szoftverek	24. old.
DataNet: internetszolgáltatás	3. old.	KTI Networks: hálózati elemek	15. old.	R+R Kft.: noteszgépek, nyomtatójavítás	20. old.		
E-Coop Kft.: HP, Epson, Microsoft, Novell noteszgépek	24. old.	Kvanta Kft.: számítógépek	9. old.	Siemens Telefongyár Kft.: VIVID hálózati elemek	12. old.	IDG INFORMÁCIÓSZOLGÁLAT	19. old.
FEFO Kft.: PC-k, alkatrészek, videoszerkesztő	9. old.	Microsoft: tanfolyamok	14. old.				

ALBACOMP activa

ATX számítógép

Pentium® II processzorral

289.900,-^{+ áfa}

1 év helyszíni garancia

- + Intel AL440LX ATX (PII233-333) alaplap
- + Intel Pentium® II 233 MHz 512KB L2 cache CPU
- + 3 PCI, 1 ISA, 1 Combo slot
- + Integrált 2 gyors soros/1 párhuzamos port
- + Integrált infravörös port, 4x Ultra DMA IDE illesztő
- + Integrált Yamaha audio chip, Philips 120W hangszóró pár
- + 32 MB SD RAM, 1.44 MB floppy
- + 2.5 GB IDE HDD, Quantum Eclipse Ultra ATA
- + S3 Virge 2MB (MAX 4 MB) PCI SVGA vezérlő
- + 15"-os Philips 1055 SVGA color monitor, 0.28, 1024x768, LR/NI
- + 32x sebességű IDE CD ROM drive
- + ATX desktop ház
- + Microsoft OEM PS2 egér+pad
- + Magyar BTC billentyűzet, W95 kiosztás
- + MS Windows 98 (CD+doku) OEM licenz
- + MS Word 97 OEM magyar (CD+doku) OEM licenz
- + 1 db MS program választhatóan az alábbiak közül:
 - MS Monster Truck
 - MS Hellbender
 - MS Autoroute Express

Munka vagy játék? – Munka után játék!



Albacomp Rt.
8000 Székesfehérvár
Mártírok útja 9.
Tel.: (22) *315-414
Fax: (22) 327-532

Budapesti Kirendeltség
1139 Budapest
Frangepán u. 8-10.
Tel.: 329-1493
Tel./fax: 349-0152

Szaküzletek:
1065 Budapest
Nagymező utca 25.
Tel.: 311-8095
Tel./fax: 331-8108

1011 Budapest
Fő utca 31.
Tel.: 201-4409
Fax: 201-4322

3525 Miskolc
Széchenyi u. 49.
Tel.: (46) 354-266
Tel./fax: (46) 353-100



A Pentium védjegy az Intel Corporation bejegyzett védjegye. Az MMX védjegy az Intel Corporation védjegye.

2001.4



LEGYEN SAJÁT SZÁMÍTÁSTECHNIKÁJA!

Ha meglévő CW-Számítástechnika előfizetése mellé plusz példányokat rendel

10-20 százalék engedményt adunk.

Az akció 1998. szeptember elsejéig tart.
Érdeklődjön az ingyenesen hívható 06-80-200-263-as zöldszámon!

PARTI NAGY LAJOS ELŐSZAVÁVAL

iNteRNeTTo
Zsargon
zsargon.internetto.hu

Gyűjtötte: Nyíró András

Ára: 490 Ft

MEGJELENT!
Hívja az ingyenes zöld számot: 06-80-200-263

Szoftverház

felvételre keres az egész országra kiterjedő electronic banking szoftvertelepítési és betanítási munkára informatikai szervizmunkatársakat.

Elvárások:
- minimum középfokú szakirányú végzettség,
- DOS, Windows konfigurálási gyakorlat,
- PC-hardver és hálózati ismeretek,
- jó felépítés és előadókészség,
- jogosítvány
Saját gépkocsival rendelkezők előnyben.

A szakmai önéletrajzot „BANKFON” jellegre a kiadóba kérjük.
(Cím: IDG Lapkiadó Kft., 1537 Bp., Pf. 386)

30044

Az Ericsson Kft.

HÁLÓZATI RENDSZERMÉRNÖKÖT KERES.

PELADATA: A VÁLLALAT SZÁMÍTÁSTECHNIKAI INFRASTRUKTÚRÁJÁNAK FEJLESZTÉSE ÉS ÜZEMELTETÉSE.

ELVÁRÁSOK:

- SZAKIRÁNYÚ FELSŐFOKÚ VÉGZETTSÉG,
- WINDOWS NT RENDSZEREK ISMERETE,
- PC-S ÉS UNIX HÁLÓZATOK ÜZEMELTETÉSÉBEN SZERZETT TAPASZTALAT,
- PROGRAMOZÓI GYAKORLAT,
- NOVELL NETWORK 4.XX ÉS UNIX RENDSZEREK ISMERETE,
- JO KÖZMUNKAÉRTÉSI KÉSZSÉG ANGOOL ÉS MAGYAR NYELVEN.

ELŐNY: SUN SOLARIS ISMERETEK.

KÉRÜNK, HOGY RÉSZLETES, MAGYAR ÉS ANGOLO NYELVŰ SZAKMAI ÖNÉLETRAJZAT A HIRDETÉS MEGJELENÉSÉTŐL SZÁMÍTOTT 10 NAPON BELÜL JUTTASSA EL HOZZÁNK „WININT” JELEGGEL A KÖVETKEZŐ CÍMRE:

1500 BUDAPEST 3., PORTAFÖK 208

ERICSSON

32045



DAEWOO

CMC-1509B Multimédia Monitor
15", Digitális, OSD, MPR2, Pnp
1280x1024, 69KHz
3 év garancia!

Jól hangzik!

Keresse a DAEWOO viszonteladóknál!
Információ: 252-50-10, 252-3071, 252-8644
www.daewooel.hu



20016

A tajvani modell III.

Más is másképp csinálja

A tajvani modell sorozat első cikkében néhány általános ipari szempontot és a noteszgépjártás technológiájának fő lépéseit tekintetem át. A másodikban a Kapoknál és a Chicónynál tapasztaltakról írtam, ezúttal pedig a többi megismert cégnél látottakat idézem fel.

Minden műszaki megoldás piaci lépés is egyben, és néha jól követhető, hogy mi a jelentősége piaci szempontból. Gyártási és PR-lépések megértésében, ha Tajvanról van szó, akkor – úgy érzem – célszerű ebből kiindulni, és félre kell tenni a rendszertudást, ideologikus, másutt lezajlott ipartörténetből fakadt reflexeket. Európai beidegződéseinkkel (ez kicsit még az otthonról jött kereskedelmi küldöttség tagjait is sújtotta) a katonai célú noteszket gyártó CRETE-nél meg sem próbáltunk fotózni; ma már azt hiszem, semmi kifogásuk sem lett volna ellene. A Clevo viszont nem járult hozzá. Vajon miért nem akarnak büszkélkedni a világ talán legmodernebb, párhuzamos, hatalmas gyártósoraival, a kristálytisza, logisztikaailag átgondolt, ISO 9002 szerinti berendezéssel, az irdatlan kapacitással, egy világban, ahol általános a teljes nyíltság? Majdnem biztos, hogy nem techno-

lógiai titkolódzás volt az ok, hiszen tudták, szakértő szemeknek mutatnak meg különben minden apró részletet. Ez PR-döntés volt, tehát lényegében piaci indítéka lehet: ha a gyár fényes korszakát éli, és teljes kapacitással működik, akkor minden soron pezsgő a munka, minden munkahelyen ott ülnek a dolgozók. Ottjártunkkor azonban körülbelül 5-10 százalékon működött, mármint egy ezt mutató fénykép piaci szempontból roppant előnytelen volna. Gyengítene a cég iránt a bizalmat. Úgy lehet, rövid idő múlva befut a nagy megrendelés. Nem csodálom, ha egyszer csak kapnak néhány kitűnő, friss, munkától izzó gyárbelsőt mutató fényképet azzal a kísérő szöveggel, hogy időközben megrendőitük, és igazán roppantul sajnálják a (különbön rendkívül udvarias) visszautasítást.

Everex

Ez a gyár volt az összes felkeresett között a legamerikaibb, bár ennek a szónak nem csupán a jó értelmében. *Nice McManus* marketingszakértő (mosolya rábrieszt, hogy már óvodába is együtt jártunk, nyelve minden irányban rokonszenvesen lobog) a marslakókat is hívzást lenyűgöző marketingelődást tartott bevezetéseknél. Ehhez képest mindössze egy beüzemelés alatt álló pusztá tenyérgep-összerakó sort láttunk, sajátos dolgozókkal: fülükben ka-

rika, szemükben konok dac, többjüket láthatóan nemigen érdeklí az, amit nyilván elég kevés pénzért, de tán három hétig is csinálni fognak. Nem is mind kínaiak. Mi lehet ez?

Az Everex amerikai központú gyár, eléggé híres, mégpedig az Egyesült Államokban gyártott kiszolgálóiról és palm-PC-iről. LEO néven is ismert, Németországban elég jó piaci pozíciói vannak. Tulajdonosa is, alapító is az Egyesült Államokban élő tajvaniak, meghatározó részben a Wang család tagjai. A cég teljes egészében Wang- és FIC-tulajdon. Közvetlenül az FIC (First International Computer) társaság védőernyője alá tartozik, más tajvani számítógépes cégekkel, például a Formosa Industrial Computer nevű FIC-leányvállalattal együtt; tárgabban pedig a csoport az eredetileg petrolkémiaiával foglalkozó Formosa Plastic Group része. Ez utóbbinak a 80 felé tartó *Y. C. Wang* az elnöke, az 6 most 46 éves lánya, *Charlene Wang* alapította az FIC-t (ma ő az elnöke) a '80-as évek elején, apjának az elektronika iránti érdektelenségétől kísérve. Ez utóbbi aztán alaposan megváltozott. A csoport ma egyike a legnagyobb tajvani informatikai cégrendszernek, lényegében mindent és minden részegységet előállít, árbevétele pedig évi 6-7 milliárd dollár körül van. Ez a bonyolult családi informatikai konglomerátum maga állítja elő a terveket is.

Egy tenyérgepet (palmtop) bonyolultságban nem lehet összehasonlítani egy noteszszel, de egy kézi PC-vel sem. Az összeszerelt tenyérgepet nem vetették alá rázópróbának, a folyamatba annyit volt a beépített ellenőrzés, hogy minden munkás ellenőrizte az előző munkáját, és egyetlen, 4 lépéses végellenőrzés zárta a szerelést. A gyártásvégi égetés 12 óras, de 6 órára fog csökkenni. Ezzel együtt az ISO 9002-es bizonylatolás végig követte a gépeket. Akármilyen egyszerűek is, mégis bonthatóra készítik őket, tehát meghibásodás esetén még megéri fődarabokat cserélni, s ebből következtetni lehet az árfeletlenre. A palmtop persze viszonylag olcsó, és a felfutó tömegtermelés olyasfajta áruvá fogja tenni, amilyen a menedzserkalkulátor. Ehhez igen olcsó gyártást kell kidolgozni. Amit tehát láttunk, az marketingközpont és összeszerelő üzem kísérlete lehet, az elképzelhető legolcsóbb gyártási mód keresésére, és a belőve után ez 20 másodpercre is leszorítható. Arra a kérdésre, hogy premizálják-e a minőségi munkát, a bennünket kalauzoló *L. Y. Wang* minőségbiztosítással foglalkozó alelnök azt válaszolta, hogy ez nem kívánatos ellenléteket szülné a dolgozók között. Vagyis, azonközben, hogy a dolgozók egymás munkáját ellenőrzik, voltaképpen kiválóatódik és fölépül egy lojalis, a minőség iránt elkötelezett és terhelhető csapat is. Tudván tudjuk tehát, hogy az üzem milyen méretű cégrendszerbe illeszkedik, így nem szabad értékelnünk a látottakat; tulajdonképpen elárulták nekünk azt a nyilván alaposan

MINOR

Dinamikus fejlődő számítástechnikai rendszerintegrátor cég (Compaq System Partner, Compaq Service Provider, Microsoft Solution Provider, Novell Systemhouse) pályázatot hirdet az alábbi munkakörök betöltésére:

SZERVIZMÉRNÖK

PC-szerverek installálásához, MS Windows NT- és Novell-hálózatok üzemeltetéséhez, valamint hibaelhárításhoz felsőfokú végzettségű műszaki kollégák jelentkezését várjuk. CNE- és/vagy MCP-fokozat előny. Szakmai angolnyelvismeret és B kategóriás jogosítvány szükséges. Referenciaszám: MNRO01

SZERVIZTECHNIKUS

PC-s rendszerek szervizelésében és installálásában jártas, technikus végzettségű pályázók jelentkezését várjuk. Microsoft NT- és/vagy Novell-hálózatok ismerete és angolnyelvtudás előny. B kategóriás jogosítvány szükséges. Referenciaszám: MNRO02

Amit kínálunk: kellemes munkakörnyezet, fiatal csapat, szakmai fejlődési lehetőség, kiemelkedő alapfizetés és prémiumrendszer.

Fényképes szakmai önéletrajzokat az alábbi postai MINOR Rendszerház Rt., 1125 Budapest, Külvölgyi út 63/B vagy a koth@minor.hu e-mail címen várjuk.

30300

FEFO Computer

352-8870

Archiválja VHS videó felvételeit CD-re. Teljes MPEG kódolás/dékomálás és editálás megoldások a FEFO-tól, a DarwinVision Co. digitálbírattól.



PC Snoop

39.200,-

PC-személyi videó kártyák előadó

8-16/20MB EDD	1890/3860/7700	23400	MS-DOS MPEG kódolás, teljes fel-	180000
16-32/40MB EDD	2750/5500/11500	23400	vezetés, teljes MPEG kódolás, teljes fel-	180000
MS-DOS, CD-ROM			vezetés, teljes MPEG kódolás, teljes fel-	180000
2-1/2-3,4-5,6,1	23300/27500/30000/40000	23400	vezetés, teljes MPEG kódolás, teljes fel-	180000
2-1/2-4-5,6,1MB HDD	30700/35000/39000	23400	vezetés, teljes MPEG kódolás, teljes fel-	180000
CD-ROM 204,370	11000/12000		vezetés, teljes MPEG kódolás, teljes fel-	180000
CD-40 40/2200/4000/6000/8000	67000/70000		vezetés, teljes MPEG kódolás, teljes fel-	180000
PowerPC/Apple II/Amiga 250	10700/10900		vezetés, teljes MPEG kódolás, teljes fel-	180000
MS-DOS, CD-ROM			vezetés, teljes MPEG kódolás, teljes fel-	180000
3200x2400 2-1/2-3,4-5,6,1MB HDD	34700/37000		vezetés, teljes MPEG kódolás, teljes fel-	180000
3200x2400 4-5,6,1MB HDD	39000/40000		vezetés, teljes MPEG kódolás, teljes fel-	180000
4000x2400 4-5,6,1MB HDD	41000/42000		vezetés, teljes MPEG kódolás, teljes fel-	180000
4000x2400 6-8,10,12,14,16,18,20,22,24,26,28,30,32,34,36,38,40,42,44,46,48,50,52,54,56,58,60,62,64,66,68,70,72,74,76,78,80,82,84,86,88,90,92,94,96,98,100,102,104,106,108,110,112,114,116,118,120,122,124,126,128,130,132,134,136,138,140,142,144,146,148,150,152,154,156,158,160,162,164,166,168,170,172,174,176,178,180,182,184,186,188,190,192,194,196,198,200	10000/10500		vezetés, teljes MPEG kódolás, teljes fel-	180000
MS-DOS, CD-ROM			vezetés, teljes MPEG kódolás, teljes fel-	180000

Hallotta már?

ISO 9002

minősítéssel gyártjuk és szervizeljük



számítógépeinket, melyek a Microsoft által kidolgozott PC97-es szabványnak is megfelelnek, ezáltal W95, WNT és W98 kompatibilisek.

KVENTA

H-1067 Budapest, Podmaniczky 37. / 1399 Bp. Pf.: 707.
Telefon: (36-1) 269-5262 Fax: 63-1436, 312-5824
E-mail: kventa@mail.inext.hu

Hewlett-Packard, Canon és EPSON nyomatók kellek és kiegészítők teljes választékával várjuk!

kipróbált know-how-t, ahogyan ebben a cégcsoportban létre szokás hozni egy (profiljában is) új üzemet.

Bcom

A Bcom Electronics meglátogatott üzeme leginkább sajátos K+F manufaktúrával keresztezett, berendezés alatt álló gyára emlékeztetett. *Benson Liu* marketingigazgató különösen zévelyesen kísérte végig szinte az egész tajvani utat, ő és a K+F részlegben terméktámogatással foglalkozó *Vincent Hsu* mutatót be minden részletert. A cég korábban Aquarius néven volt ismert, eredeti üzeme a Hszincsu ipari parkban van. Erős fejlesztőcsapata néhány nagyon ígéretes terméket készített elő. A WinNET II gép például konfigurálható NC-ként is – ekkor CD-egységet, kis merevlemezt és boot-EEPROM-ot tesznek bele –, és NetPC-ként is – nagy merevlemezrel és hajlékonylemez-egységgel. Hogy a költség kicsi legyen, a Cysix Media GX nevű processzorával készül: ez magában foglalja a szükséges két lapkaszlet egységét. De van a gépen egy 75/78 jelű ömszertől-lapka is; ez arra való hogy – ha a gépet NC-ként konfigurálják – hardverjelentést küldhessen az intranet felügyelőközpontjához.

Amikor ezt és a Disk On Chip lapkákat bemutatták (ez noteszokban merevlemez-ként konfigurálható memória villámgyors rendszerbetöltéshez, már 72 megabájtós változatát is láttuk), ismeretterjesztő előadás alakult ki néhány beszédes, a hálózati gépekre vonatkozó varázsszóról: LDCM – LAN Desk Client Management, WOL – Wake-on-LAN, HM – Health Monitoring (a gép egészségének védelméről van szó), WIM – Wired for Management, SPS – Standby Power Supply.

Egyéb étvagygyerjesztő termékek és műszaki megoldások is vannak, például a Solo nevű palm-PC: az szinte már működik, a nyár közepére sorozatosan gyártható; azután egy mini PC – szeptemberre érik be, most még csak koncepció. De már gyártják a digitális meghajtású, 13,3 hüvelykes LCD monitort is; a National Semiconductor készítette Low Voltage Differential Signaling (LVDS) módú javítottáshoz tartozó lapkával hajtkák meg (ebből gyártója eddig 7 millió párt adott el más LCD-gyártóknak is). Az LVDS arra szolgál, hogy a képernyőhöz vezető kábel jelszintjét radikálisan csökkenteni lehessen; ezzel biztonságossá és távolra vihetővé válik az adatfolyam, és kicsire esőkken a parazita jelsugárzás. Erre a színvonalas noteszgépek XGA felbontású kijelzőre már a noteszban belül is szükség van, és megszőrolható a sokeres szalagkábel, valamint a hozzá tartozó csatlakozók.

Van tehát ötlet bőven, de ez nem csak az összegyűlt szellemi kapacitás jele. A cég korábban alaplapokat is gyártott, de a viszonylag kis darabszámok miatt nem tudta viselni különben meglevő minőségbiztonságának költségeit, tehát elhanyagolta, s ez visszajött a végtermékek minőségében. De nem adta föl a reményt. A viszonylagos tökeszegénységől – karcsúsítás után – kettőfele menekülni ő kínálkozik. Az egyik a termékskálá sivárrá egyszerűsítése, és valamelyik elemének nagy példányszámra emelése. Ez az informatikában és Tajvanon valószerűleg öngyilkos racionalizálás, mert mire így módon a szoritásból kibújnak, elszáll az idő, eliramlik a korszerűség. A másik recept: a szellemi kapacitás fölpörgetésével szűkíteni, a létezéshez elegendő termelés mellett csiszolatlan gyémántokat létrehozni a cég kiváló tesztlaboratóriumá-

ban; és így kedvet csinálni néhány millió dollárnál kezdődő nagyobb tökebefektetéshez. Megfelelő K+F-fel erre sokáig lehet várni anélkül, hogy a technikai avulás miatt elúszna a lehetősége (persze a gyártósoroknak is ugrásra kész állapotban kell lenniük). Ha pedig bekövetkezik, akkor mindjárt kicsiszolódnak a stratégiai termékek, s ha jön egy nagy tételű megrendelés, rögtön lesz minőségbiztosítás is. Ez az innovatív tajvani álom, egyébként rengeteg példával.

Ehhez hozzá kell tennünk: nem Tajvanon, hanem az Egyesült Államokban határozódik meg, merre halad az ipar. Ez persze piaci lépéseken keresztül történik: ha például az Intel túl magasra árazza az USB-t, lehet, hogy a technológia, s utána a tömegtermelés a FireWire mellé áll, hiába fűzhető erre a kapura csak feleannyi eszköz. A tajvani termékfejlesztés követő, mindkét lehetőségre föl kell készülnie (ami kis sorozatú tényleges termékek jelent), s ez a csúcsmegoldások létrehozóiánál nagyobb szellemi rugalmasságot kíván.

CRete

Ez a cég rendkívül terhelésálló noteszgepet készít, katonai, ipari, rendőrségi, tűzoltósági, bányászati és egyéb célokra.



3. kép. Sokat szenved a noteszgép, mire megszületik

Meglepő: ennek a technológiának valójában nincs semmiféle titka, főleg elektronikai nincs. A ház alumíniumötvözet, a fődarabok rekeszei külön is zártak, egymáshoz gumiszigeteléssel csatlakoznak; rezgés- és ütésálló konstrukciók. Természetesen a külső eszközök csatlakozása is speciális gumimandzsettás, aki akarja, szétszedve maga is megismerheti a megoldást. IP 54-es, tehát fröccsenő víz ellen védve van a gép, de készül teljesen vízálló kivitelű is, katonai célokra; a bányabeli por ellen külön huzattal lehet védeni a billentyűzetet. Beépítőkeret is rendelhető hozzájuk, vagyis autóbba szerelhetők, táp-, GSM- és GPS-csatlakozással. Napfényben való használathoz különleges, többszörös öregedés- és visszaverődés-gátló bevonattal szállítják a különben közönséges LCD-t. Sötétben, terepen, járófőzőkor való használathoz opcionális billentyűzet-háttérvilágítás rendelhető.

Ilyen gépekből igen kis száriákat szokás vásárolni. Ennek megfelelően az egész gyár kapacitása mindössze havi néhány száz gép: lehetetlenül kicsi, a kereskedelmi noteszok esetleg havi negyvenezres darabszámával összevetve. Azt gondolhatnánk, hogy e gépek árának határa a csillagos ég. Holott a közönséges noteszgépekének legfőbb két-háromszoros! Ez akkor is meglepő, ha a gyár létszáma igen csekély, és mást is gyárt a megpélítésért. Am mégis ezeknek a noteszoknak az előállításja a fő profil. A titkok: a gépek célcsoportja használata, és nem divat-orientált. A lapkák és az alaplapok sin-

csenek a korszerűség csúcán. Csak hogy ma, többek közt a hardver- és a játékgyártók marketingnyomására, el szokás felejtetni: még a világ legkorszerűbb szoftverének UNIX-os kifejlesztéséhez is bőven elegendő egy 486-os PC; középlettan elfut rajta a Visual C++ egy 16 bites változata. A népi felhasználónak egy gép retentív képességeinek csak elenyésző hányadáról van tudomása, használni pedig még annál is kevesebbet használ ki belőlük. A fillérekért kapható legközségebb, tegnapelőtű kereskedelmi technológia is megteszi arra, hogy megfelelő értékhozzáadással mégis csúcsmínőséget nyújtson, esetünkben a strapabírás tekintetében – és van, ahol ez a fő szempont.

Clevo

Az előző két cikkben közvetve-közvetlenül sokat elmondtam már a Clevónál tapasztaltakból, hadd egészítsem most ki: ez a gyár tulajdonképpen nem második, hanem első vonalbeli, csak átmenetileg gyengélkedik, talán, mert kicsit elhanyagolta a termékfejlesztést. Tartalékai hatalmasak, anyagilag is, szellemi erőben is. Impozáns csarnokai kapacitásbővítés-készül a bizvást elérkező fényszebb napokra, kereskedelmi taktikája pedig a kis megrendelőkkel szembeni megkülönböztetés nélküli barátságossággal gazdagodik. Kapacitására jellemző az öt hullámforrasztó sor; s éppen most szerelnek újabb ötöt 200 méterrel odébb, ugyanabban a hatalmas csarnokban. *Sam Chen* kereskedelmi vezető kalauzolásával tanulmányútjelment adó látogatáson vetünk részt, ami a gyártástechnológiát, az ergonómiát, a logisztikát, a szervezést és a látott cégek közti – a Dualé mellett – legmagasabb szintű minőségbiztosítást illeti. Mindezek a maguk üzemi mivoltában olyanok a megoly váratlanul érkező látogatóknak is, mint a legkicsiszoltabb ünnepi bemutatók.

A gyár bizonyosan megerősíti fejlesztő munkáját a viszonylagos recesszió idején; amúgy annyiban egyike a műszaki innováció tajvani importőreinek, amennyiben sok, az Egyesült Államokból származó tervek jut általa termékállapotba. Mégsem biztos, hogy például a Malajziában gyártott, teljesen azonos szerkezetű egyik notesz ugyanannak az amerikai tervnek egy másik megvalósulása; lehet, hogy éppen a Clevo adta el a saját tervét. A távolkeleti műszaki kapacitást az informatika természete szerint országközi módon, egyre gazdagabban behálózják globális tervek és kereskedelmi akciók, beszállítások és gyártási megbízások. Ez globális sebezhetőséggel jár, egyszerűsített globális védekezőképességgel.

Dual

Mint hogy éppen most korszerűsítette magát a Dual, pillanatnyilag a legmodernebb eszközei vannak. Ezt egy nagy befektetésnek köszönhetette, azt pedig a korábban mutatott gyártási tapasztalata és mérnök-állománya alapján tették meg épp nála. Csak a közvetlen fejlesztésben 79 mérnök dolgozott ottjártunkkor, s továbbiak a gyártásban meg a minőség-ellenőrzésben; korlátozás nélkül járhattunk közöttük. Egy kis csoportjuk éppen fejlesztői munkaerőket tartott – nem titkoltak semmit. Maga az elnök-vezérigazgató – egy személyben alapító és főtulajdonos – vezetett végig bennünket a gyárán, a legnagyobb előzékenységgel, sőt baráti szívélyességgel. *Frank Tu* a '80-as években hosszabb időt töltött az Egyesült Államokban az AT&T alkalmazásában mint

elektronikai fejlesztőmérnök, majd Tajvanra hazatérve öt éves AT&T-bérmunkával szerzte azt a vagyont, amelyből azután '90 körül létrehozta a maga notesz-gépgyártó cégét.

Tu nemhogy vonakodott volna: maga mondott el minden adatot; a meglátogatott üzemet jelenleg működő gyártósorának kapacitása havi 35 ezer gép, közvetlen szerelés alatt áll egy másik ugyanolyan sor, és két további fölállítását készítik elő. A Dual tehát az egyik olyan gyár, amely rövidesen a világszükséglet tizedének nagyságrendjében lesz képes notesz-gépgyártásra.

Elég általánosnak mondható, a Dualnál pedig különösen áttekinthető volt az a fajta gyárberendezkedés, amelyben egyetlen hatalmas ternet osztnak fel nagyjából embermagasságú tételválasztókkal személyes, esetleg kics csoportos munkahelyekre, az eladási részleget a fejlesztésig. A gyártósornak természetesen elkülönül, klimatikus és higiéniai védelmül, valamint logisztikai okból.

A Dual minőség-ellenőrzési rendszere kivételesen gondos, s ez azzal az üzleti előnnyel jár, hogy partnerei közvetlenül az ő segítségére támaszkodva adhatnak háromféle jótállást, néhány százalékos ártóbbletért. Nyilvánvaló: ha a gépek túl nagy arányban válnának hibássá, akkor nem volna oleszó az ilyen vállalat, tehát nem lehetne az árképzés reális összetevője – márpedig, főleg a személyes használó világában, kiváltképp pedig a mi, támogatást tekintve elhanyagolt térségünkben a jótállás könnyen kulcsszemponttá válhat egy nagyobb megrendelésben. Persze nemcsak a Dual, hanem az összes többi cég meglátogatása során élesen fölmerült a támogatás és annak logisztikája, sőt fontos tétel volt az üzleti ajánlat kidolgozásában: egyfelől az, hogy milyen gyorsan lehet alkatrészekhez jutni, mit vállal a javításból maga a gyár, mit a partnerek, és mely cégek ezek a partnerek, hol lehet őket elérni, milyenek a határidők, hozzá lehet-e férni cseregépekhez; másfelől mire képes maga a megrendelő, a gyártó céggel való kapcsolata tüléphet-e a vásárláson stb.

Frank Tu előlétele szerint is fejlesztés-orientált szemléletű, gondot fordít a személyi állomány utánpótlására. A gyár ipari parkban kezdett működni; máig eleven a kapcsolata egy elektronikai-informatikai főiskolával, diplomamunkái, ösztöndíjait tanulnak ott. Idén 20 diákot isko láztak be két évre, a diplomamunkák alaposan meg vannak tűzdelve műszaki gyakorlatokkal. Tajvanon általános az effajta kapcsolat. Az tehát, hogy kiterjedt háttérpar alakult ki, és általában is alaposan kidolgozódtak az informatika szakterületei, csaknem kimeríthetetlen (a nagy igényeknél is mindenképpen nagyobb) felsőfokú oktatási támogatást ad. Az állam eleve igen nagy gondot fordít az oktatásra, s ebben van is mire támaszkodnia. Ez azután egy másik alapfeltétele a robbanásszerű növekedésnek: ha a Dualnak az jut eszébe, hogy további három gyártósort telepít, megújítja termékpalettáját, s vele egy időben – mivel a Dual is a konkurrência érzékelése nyomán jutott erre a döntésre – tíz másik nagy noteszgyártó is hasonlóképpen dönt, akkor egyszerűen lenyúlunk a szilíciumtartalmú televénybe, és mindegyik merít magának néhány tucat világszínvonalon képzett szakembert. Ilyenkor persze a háttérparnak is virágos kedve támad az emberierőforrás-fejlesztésre, s ez Tajvanon lehetséges is. Képzelnék el hasonló helyzetet Magyarországon.

Tihanyi László

3Com® Fast EtherLink® XL 10/100-as hálózati csatolóártya:

Sztár születik

Bemutatkozik a 3Com 10/100-as hálózati csatolóártyáinak következő generációja: a Fast EtherLink XL, amely Parallel Tasking® II telje sítményt nyújt. Lehengerlő teljesítmény.

Megszületett a válasz a hálózatok robbanásszerű növekedésére: a Fast EtherLink® XL 10/100-as hálózati csatolóártya. Legújabb 10/100 Mbit/s sebességű hálózati csatolóártyánk Parallel Tasking(r) II teljesítményt nyújt a jelenleg létező legnagyobb átbocsátás és legkisebb CPU-terhelés mellett, és biztosítja az alkalmazások kiváló viselkedését. Ön a termékkel együtt megkapja a DynamicAccess(tm) szoftvert is, amelynek része a szabványokon alapuló forgalom-priorizálás és a dRMON, valamint a Távoli Ébresztés (Remote Wake Up), amelynek segítségével a hálózat-felügyelők távolról bekapcsolhatják PC-iket a frissítések munkaidő utáni elvégzésére. A DMI 2.0 támogatás pedig biztosítja a kompatibilitást a legelterjedtebb asztalkeszelő alkalmazásokkal, így Ön minden kézben tarthat rendszerindítástól rendszerlezárásig. Válassza a legnagyobb teljesítményű, legmegbízhatóbb, kompatibilis 10/100 Mbit/s sebességű hálózati csatolóártyát, amelyet a hálózatépítés világszerte vezető gyártója kínál: a 3Com, amelynek több mint 100 millió hálózati csatlakozás köszönhető.

Hívjon fel bennünket még ma: +36-1- 250-85-41

www.3com.com/xlstar/nv.html



Parallel Tasking II
PERFORMANCE

Copyright ©1998 3Com Corporation. Minden jog fenntartva. A 3Com embléma, az EtherLink és a Parallel Tasking a 3Com Corporation bejegyzett védjegye, a DynamicAccess és a 3Com Network Ready embléma pedig védjegye.



Fujitsu ErgoPro x564

A felügyelő

Ez alkalommal a Serco Kft. hozott el Tesztlaborunkba egy korszerű Fujitsu hálózati számítógépet. Ennek a gépnek mindene megvan, amire szükség lehet: gyors processzor, elegendő háttértár, térbeli grafikus tudás, multimédiás képességek, felügyelhetőség, hálózat.

Több mint egy éve, a tavalyi 23-as szám 11-12. oldalán mutathatunk be egy Fujitsu ErgoPro számítógépet. Sokat változtak azóta a számítástechnikai eszközök; a mostani Fujitsu ErgoPro x564 berendezés szinte minden területen kétszer annyit tud, mint az egy évvel ezelőtti, akkor korszerűnek számító PC.

Programok

Rendhagyó módon a számítógép szétcincálása később következik, kivételesen kezdjük a telepített programokkal. Amikor a gép hozzánk került, a Windows 98 még nem volt kapható, ezért a Windows 95 OSR2 változatát találtuk rajta, pontosabban annak a telepítése indult el az első bekapcsoláskor. Minden telepítendő elemet, meghajtóprogramot megtalált a merevlemezen, a mellékelt CD-s csomag csak a regisztrációs szám beírásához kel-

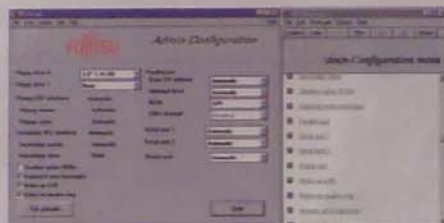
lett. Egy kupont is találtunk a dobozban, ennek birtokában megjelenése után kedvezményesen rendelhető meg a Windows 98 frissítése.

Külön CD-n található a meghajtóprogramok telepítőkészlete, amelyekre például operációsrendszer-váltáskor lehet szükségünk. A mellékelt többnyelvű leírás ismerteti a számítógép összeállítását a bekapcsolásig. A többi tudnivaló a Fujitsu ErgoPro x564-ről a merevlemezen telepített ErgoPro EasyGuide programban olvasható, ez is újratelepíthető a már említett CD-ről. Ez a segédprogram minden részletet felölölő tájékoztatást ad a számítógép alapelemeiről, a perifériákról, a processzor, a memória, az átkötések helyéről, a bővíthetőségről, a kábelek csatlakoztatásáról és egyebekről (a program előző változatát az említett tavalyi cikkben már bemutattuk).

Feltelepül a számítógépre a Windows 95-tel futó PC Setup program is: ebben megadhatók a számítógép alapértékei (1. kép), ha kell, a program részletes súgójának segítségével. Ugyanezzel a programmal ellenőrizhető típus és gyári szám szerint az egyes részegységek megléte, valamint a számítógéppel történt események. Még a számítógép-ház felnyitásának idejét is nap-

lózza, és persze feljegyzi a kivett és behelyezett alkatrészeket (követhető volt a megjelenítőkártya cseréje a Wintach teszthez, és a doboz nyitogatása a gép belsejének vizsgálatához). A számítógép BIOS-a minden bekapcsoláskor felkínálja – amíg meg nem adjuk az adatot –, hogy bejegyezhetjük a készülék felismerését megkönnyítő egyedi azonosítót (asset tag). Mivel a számítógép DMI 2.0-kompatibilis, azért ezek az adatok távolról, a hálózat bármely pontjáról lekérdezhető; a rendszerfelügyelő saját géperől bekapcsolhatja a Fujitsu ErgoPro x564-et, ellenőrizheti az állapotát, az elemeit, sőt programokat is telepíthet rá.

Az adatok biztonságáról a bekapcsolható jelszavas védelem mellett az F-PROT vírusvédő program telepített változata gondoskodik. Ezenfelül mellékelik a gép-



1. kép. Az ErgoPro alapértékeinek beállítása programból, súgóval



hez a Microsoft Word 97 telepítőkészletét és az Internet Explorer CD-jét is.

Belvilág

Két, kézzel kitekerhető csavar eltávolítása után felnyitható a Fujitsu ErgoPro x564 háza; ezt a házat a hagyományos, fektetett elrendezés mellett a hozzá kapott két lábat felhasználva az oldalára fordítva is elhelyezhetjük. Belül is minden a könnyű szerelést, az egyszerű hozzáférést szolgálja; még az egyedi tervezésű, NLX-es kialakítású alaplap is egyetlen kar elfordítása után kivehető a helyéről.

Csupán egyetlen AGP bővíthely található az alaplapon, a három PCI közvetlen sines és a három ISA szabványú bővíthely egy külön kiemelőkártyán foglal helyet. A vezérlési, illesztési feladatokat – többek között a DIMM memóriamodulok elérését – az Intel 440LX lapkái látják el, az alaplapon. Esetünkben 64 megabájttal SDRAM alkotta az operatív tárat, ez maximum 384 megabájttal bővíthető. Intel Pentium II processzorok fogadására al-

Robbanás a routolt hálózatok világában

VIVID
voice image video data

Newbridge Networks

Az épületek, telephelyek helyi hálózatának kialakítására kifejlesztett VIVID termékcsalád egyetlen osztott, kapcsolt routerként működik.

Nagy sebességű kapcsolt Layer 3 routolást és Layer 2 bridgelést tesz lehetővé ATM gerinchálózati eszközök és Ethernet, Fast Ethernet FDDI multilayer kapcsolók segítségével.

A rendszer az MPDA (Multiprotokoll ATM feletti) szabvány szerint működik. A hálózatban virtuális LAN-ok alakíthatók ki portok és protokollok szerint egyaránt. Egyszerűen konfigurálható, a hálózat logikai struktúrája könnyen rugalmasan módosítható; a szervezeti egységek változásai, költözés jól követhető, az egységes management software felületéről.


VOICE IMAGE VIDEO DATA

Kérései esetén, kérjük forduljon hozzánk bizalommal!

H-1143 Budapest, Gizella út 51-57.
Telefon: (36-1) 457-2740
Telefax: (36-1) 457-2742

Siemens Telefongyár Kft.
Hálózati rendszerek ágazat

SIEMENS

 **NEWBRIDGE**

kalmas az alaplap; a vizsgált készülékben egy 300 megahertzes változatot találtunk, s annak egy 512 kilobájtos másodlagos gyorsítár is volt a dobozában.

A háttértárak ebben a vizsgált összeállításban, a 3,5 hüvelykes hajlékonylemezevezérlőt kivéve, az alaplap PCI sínes dupla-csatomáris IDE csatlózához kapcsolódtak. Méréseink is igazolták a 4,3 gigabájtos, Fujitsu merevlemez fűrgességét – ez a legkorszerűbb, Ultra DMA átvitelével működött, és a zajterhelés csökkentésére külön hangszigetelő dobozban helyezték el. A másik IDE csatlósú eszköz egy 24-szeres sebességű NEC CD-olvasó volt ebben a tesztgépben; ekkora sebesség minden feladathoz elegendő.

Külkapcsolatok

Természetes, hogy a Fujitsu ErgoPro x564 hátlapján ott van a két soros és egy párhuzamos csatlós, és a szintén a hátlapon levő két mini-DIN csatlós is egyre gyakoribb a gépeken. Az egyik mini-DIN aljzatba dughattuk a számítógép windowsos billentyűzetét, a másikba a Fujitsu feliratú görgetőkerékes egeret (a két gomb közötti kerék mozgásával a hosszabb

szövegek gördíthetők a képernyőn, nem kell a görgetősávon kattintgatni). Általános a két USB csatlókozás is; a Fujitsu ErgoPro x564-esnél az egyiket elől, a CD alatt vezették ki a könnyebb elérhetőség kedvéért. Ugyanitt, az első USB aljzat mellett található egy mikrofonbemenet, egy fehallgató-kimenet és egy-egy hangerőnövelő, illetve –csökkentő gomb is.

Ide, az előlapra csatlakoztatható a készülékkel járó mikrofonos fehallgató; ez kiegészíti a számítógép hangrendszerét. Az alaplapon ugyanis rajta vannak a 16 bites Sound Blaster Vibra hangmodul lapkái, és persze a CD hangja is kapcsolódik hozzá; emellett a hátlapra is kivezették a hang ki- és bemenetet, valamint a mikrofonillesztést.

Még egy alaplapra integrált perifériája van a Fujitsu ErgoPro x564-nak: az Intel 82557C Ethernet hálózati csatlós áramkörei. Csavart érpáras hátsó csatlakozójával 10 és 100 megabites hálózatba egyaránt beköthető vele a készülék. Ittélte alatt a Windows 95 hálózati képességeivel és Novell NetWare 4.11 hálózati alatt próbáltuk; hibátlanul működött.

A grafikus alrendszer az AGP sínes ATI Xpert@Work grafikus kártyából és a kapcsolódó 17 hüvelykes képátviteli Fujitsu x174 monitorból áll. Ez az ATI 3D RAGE PRO lapkára épülő, 4 megabájttal SGRAM-mal ellátott megjelenítőkártya nagyon népszerű a gyártók körében. Ebben a rovatban már többször ismertettük tudását, legutóbb az elmúlt hónapban kap-

Termék	Fujitsu ErgoPro x564 számítógép
Gyártó	Fujitsu Computers Ltd
Forgalmazó	Fujitsu-forgalmazók
Ár	688200 Ft - áfa (a vizsgált konfigurációban)

jellemzők		
Processzor	Intel Pentium II, 300 megahertz	512 kilobájt másodlagos gyorsítár
Memória	64 megabájtt SDRAM	384 megabájtt bővíthet
Merevlemez	Fujitsu MPB3043ATU, 4,3 gigabájtos	IDE
Megjelenítő	ATI Xpert@Work AGP 2X, AGP sínes	maximális felbontás: 1280x1024 képpont, 16 millió színben
Monitor	Fujitsu x174	17 hüvelykes, multiszinkron
Multimédia	NEC 282 CD-ROM, Sound Blaster 16 PnP	24-szeres, IDE, mikrofonos fehallgatóval
Csatlósok	Intel 82557C Ethernet hálózati csatlós, két soros, egy párhuzamos, két USB, PS/2-egér	csavart érpáras, 10 és 100 megabites/másodperc
Hajlékonylemez	1,44 megabájtos	

Mérsi adatok		
Landmark 2.0		
Processzorsebesség	1950,25 megahertz	
Lebegőpontos sebesség	4701,56 megahertz	
Megjelenítő sebessége	16948 karakter/ms	
NU 8.0 SI Processzor	752,1 (Pentium 66: 211,4)	
NU 8.0 SI Merevlemez		
Átlagos elérési idő	8,11 ns	
Átviteli sebesség	3500 kilobájtt	

Norton SI Win95 lebegőpontos multimédia tesztek (egy MPC2 szabványú PC-hez viszonyítva) 1024x768 képpont, 16 millió szín		
Videolejtás	13,1	
Térbeli grafika (3D)	39,5	
Hangkezelés	34,0	
CD-ROM	7,5	
Képszerkesztés	49,2	
Winach 1.2 800x600 képpont, 256 szín	ATI Xpert	ET 4000
Szövegkezelés	291,56	21,00
Vonalas grafika (CAD)	188,71	90,37
Táblázatos szöveg	409,53	5,37
Grafika	150,90	18,28
Átlag	260,18	33,76
SolMark 800x600 képpont, 256 szín	3,0 s	21,1 s

SolMark: az InfoWorld sebességtesztje; az az idő, amennyi alatt a Windows Solitaire zárt animációs teljes képernyős módban fut (az összes kártyalap lepatog a képernyőn).

tunk ezzel a kártyával felszerelt számítógépet (lásd a 29. számban, a 9. oldalon). A mostani, képernyőmenüs, többfrekvenciás Fujitsu monitor – akárcsak az elmúlt hónap Olivettje – 1280x1024-es képontszámig minden üzemmódban megjeleníti a kártya képeit, a nagyobb képontszámokban virtuális képernyőként egy mozgatható részterület látható rajta.

Értékek

A Fujitsu ErgoPro x564 általános célú, sok területen használható számítógép. Korszerű processzora és háttértára, a hálózati elérés, a gyors grafika, meg a hangrendszer fontos lehet egy irodai számítógépben, és az erre épülő programok természetesen részei az összeállításnak. Mindez a konfigurációról tárolt részletes adatokon és az eseménynaplón alapuló felügyelhetőséggel, energiatakarékos üzemeltethetőséggel, vírusvédelemmel, távoli felélesztéssel egészül ki. A tervezőknek és kivitelezőknek gondjuk volt a csendesebb működésre, a kézre álló csatlakozásokra, a használatot gyorsító egérré is.

Alaposan végiggondolva mindezt, talán nem túl borsos a most ismertett összeállításért fizetendő ár: a 688200 forint. Ebben benne van a 17 hüvelykes képátviteli Fujitsu monitor 174900 forintos ára is (minden ár áfa nélkül értendő, és a Serec Kft.-től származik).

Horváth László

RAIDport 2 VÉDELLEM ADAPTEC MÓDRÁ

AEC-4312A

AZ UW SCSI sebességre és a RAID biztonságára együtt? Az Adapter gazdaságos megoldást kínál az AEC-4312A révén. 40 Mbyte/sec átviteli sebesség, dupla PCI sínes rendszer, 30 külső HDD támogatása, minden vezető operációs rendszeren. (Windows NT, Novell 3.1 és 4.11 alatt RAID 0,1,0,1,5)

adaptec hivatalos disztribútor

1074 Budapest, Dohány u. 67. T: 342 3255, 268 0330 Fax: 351 2576 www.axico.hu

axico INFORMATIKAI KFT

PLANTREND Kft.

1132 Budapest, Váci út 70
Telefon / Telefax: 349-1141
E-mail: plantrend@mail.datanet.hu

COMPAQ digital SZÁMÍTÓGÉP MONITORRAL (Win95, 3 év garancia)
179.000 Ft-tól

HP HEWLETT PACKARD IBM Packard Bell NOTEBOOK (Win95, 1 év gar.)
287.500 Ft-tól

A feltüntetett árak a 25% áfát nem tartalmazzák!

Canon EPSON star NYOMTATÓK **23.900 Ft-tól**

intel Product Integrator **Microsoft** OEM System Builder

Digital Imaging

- Pozitív és negatív film-szkennerek
- Számítógépes diaképzítők
- Projektörök - PROJEKTOR AKCIÓ / - KERESSEN MINIKET /
VPL-5800 VGA, SVGA, XGA, SXGA (szinkron, super kék, 700 ANSI) Laser /
PV215-VGA, SVGA, XGA, SXGA (szinkron, super kék, 600 ANSI) Laser /
VPL-3800 VGA, SVGA, XGA, SXGA (szinkron, 3.0kg, 600 ANSI) Laser /
VPL-5800 VGA, SVGA, XGA, SXGA (szinkron, 3.0kg, 600 ANSI) Laser /
P2220-222 DLP technológia, VGA, SVGA, XGA (szinkron, 410 ANSI) Laser /
P2118-VGA, XGA, PCMCIA típusú szinkron, 450 ANSI) Laser /
P2118-VGA, SVGA, XGA (szinkron, extra színes, 700 ANSI) Laser /
VPL-5500 VGA, SVGA, XGA (szinkron, super kék, 500 ANSI) Laser /
VPL-9900 VGA, SVGA, XGA (szinkron, super kék, 800 ANSI) Laser /
P2281-VGA, SVGA, XGA (szinkron, 350 ANSI) Laser /
P2118P-VGA, SVGA, XGA II, 250 ANSI) Laser /
VPL-9900 VGA, SVGA (szinkron, 600 ANSI) Laser /
- LCD panelek
- Minden típushoz ingyenes Polaroid Metal 875W íróeszköz!
- Da-Lite minőségű vásznak
- Digitális kamerák és mikroszkóp kamerák

Polaroid Central-Visual & DTP Center
Polaroid digital imaging

FényLend Kft. 1058 Budapest, Váci út 34.
Tel: 116-2011, 200-8071

ITC Consult-Pro Rt.

Komplett internet és intranet rendszerek tervezése és kivitelezése
Számítógépes forrástervezés és megvalósítás
Környezetbarát, biztonságos Hálózati eszközök tervezése és értékesítése (router-ek, switch-ek csomagkapcsoló szerek)
Hardver- és szoftvertervezés - IGDN és birtokosok közti kommunikációs kártyák (Novell, UNIX, Windows NT)
Hálózati megoldások X.25 hálózati eszközök

2131 Budapest, Budaörsi út 33.
T: 226-8000, 227-229-5336, 227-226-8428
E-mail: info@itc.hu, itc@itc.hu

PROFON

1138 BUDAPEST, CSERHALOM ÚT 4.
TELEFON & FAX: 270-5093
TELEFON: 270-5227, 270-5235

OPTIKAI, strukturált és hagyományos hálózatok

HÁLÓZATÉPÍTŐ ELEMÉK

- Optikai forrásközpontok és szálkötők
- Aktív eszközök (Ethernet, Token-Ring, FAST-Ethernet, ATM)
- Kábelek, csatlakozók
- Rackszekrények, összekötő kábelek

INFORMATIKAI RENDSZEREK

KOMPLETT INFORMATIKAI RENDSZEREK TERVEZÉSE ÉS KIVITELEZÉSE

FÜGGETLEN ENERGIAELLÁTÁS

- teljeskörű rendszerek egyetemes energiaellátása
- Számítógépes forrástervezés
- Érdeklődni hívhatunk
- Tulajdonosi ellenőrzés

AMI MINDIG MINDENT ÖSSZEKÖT

PC-k, SERVEREK, MUNKAÁLLOMÁSOK és alkatrészek forgalmazása

Komplett rendszerek esetén beruházóknak TANÁCSADÁS, DÖNTÉSELŐKÉSZÍTÉS

Általában a cégek olyankor kényse-
rülnek hardver- vagy szoftvercserére,
amikor kinőtték a korábbiakat, il-
letve amikor eszközeik valamilyen
szempontból már nem felelnek meg
a megváltozott igényeknek. Egészen
más a helyzet azonban az RTL Klub-
bal. A kereskedelmi televíziócsatorna
gyakorlatilag pár hónap alatt, a sem-
miből jött létre, ennek megfelelően
nagyon rövid idő állt a társaság ren-
delkezésére a számítástechnikai kör-
nyezet kidolgozására is.

Ilyen helyzetben a televízió számára az
lehető csak a követendő út, hogy a
végleges rendszer kiválasztásáig idele-
lenes rendszert üzemeltet. Történetesen
mindkét szoftver a Coda Financials lett.
A választás okairól Piller András, az
RTL Klub pénzügyi igazgatójával és Ko-
leszár Róberttel, a Coda Financialst beve-
zető fse (Financial Software Consulting)
ügyvezető igazgatójával beszélgettünk.

A kereskedelmi televíziókra kiírt mé-
diatender eredményét 1997 júliusában hir-
dették ki. Ekkor nyert tíz évre concessi-
ózt az egyik csatorna üzemeltetésére az
RTL Klub, amelynek többségi tulajdona
a Bertelsmann médiacsoport érdekeltségi
köréhez tartozó, Európa-szerte több RTL-
csatornát üzemeltető CLT-UFA birtoká-
ban van. Tulajdonos még a Matáv, az an-
gol Pearson (egyebek mellett az *Eco-
nomist* kiadója), valamint a Raiffeisen-
Unicbank csoport is.

A concessió szerződés értelmében az
új televízióknak tavaly október elején kel-

lett megkezdenie a műsorszolgáltatást: ez
annyit jelentett, hogy mindössze 90 nap
állt rendelkezésükre a teljes cég kiépíté-
sére. – Rohantempóban követték egy-
más az események, de időre elkészültünk
– emlékszik Piller András.

Kezdetben természetesen a műsorszol-
galtatás beindítása volt a legfontosabb
cél, ezért az anyagi és szellemi erőfor-
rások nagy része arra irányult, hogy meg-
feleljenek a műsorszolgáltatási szerző-
désekben foglaltaknak. Ugyanakkor tisztá-
ban voltak azzal, hogy az adminisztratív
folyamatok megfelelő működése is elen-
gedhetetlen a sikerhez. Piller András má-
sodikként került a céghez, és rögtön hoz-
zá is látott a pénzügyi folyamatrendszer
szervezéséhez. – Lehet bármilyen jó el-
képzelésünk a gyártásról, ha az admini-
sztratív feladatok nincsenek megfele-
lően szabályozva, semmi nem fog ren-
desen működni – fejt ki véleményét a pén-
zügyi igazgató.

A gyártási oldalon nem kellett sokat töp-
rengeniük, hiszen anyavállalatuk komoly
tapasztalatokkal rendelkezik a zöldmezős
tévétérhálózatokról; nemrég például Leng-
yelországban indítottak be egy RTL-
csatornát, és a televízióspecifikus rend-
szerek telepítésében intenzíven részt vet-
tek a külföldi szakemberek. Nem kellett
tehát az alaptervezéstől kezdve mindent
maguknak csinálniuk, akár a koncepciók,
akár a gyakorlati kivitelezés tekintetében

RTL Klub

Nem csoda – Coda!

jól bevált sémát követhettek. Modern, ru-
galmas megoldásokat kínáltak a külföl-
diek, olyanokat, amelyek jól alkalmazkod-
tak a magyarországi RTL-csatornánál fel-
merült igényekhez.

A hardverplatform sem volt kérdéses.
Az anyacéget kiváló kapcsolat fűzi a Dig-
italhez, és AlphaServereket használ ügy-
viteli folyamatainak kiszolgálására. Az
RTL Klub is ilyenekre tért át, amint lehet-
séggé vált.

Ami a szoftvereket illeti, elég hamar ki-
derült, hogy nincs szükségük különleges
alkalmazásokra. A televízió üzleti szem-
pontból alapvetően hasonlít akármelyik
szolgáltatócéghez, egy kereskedelmi tele-
vízióknak pedig ugyanaz a feladata, mint
bármely vállalkozásnak: a nyereségtermel-
és. Ez is egy üzlet, amit jól kell vezetni.

Az ügyviteli szoftver kiválasztásába egy-
általán nem szóltak bele a külföldiek, a
feladatot rábízták a pénzügyi igazgatóra.
Ő úgy döntött, hogy egyrészt kell egy
azonnal használható rendszer, amely át-
meneti megoldást jelent, de választani kell
egy olyan szoftvert is, amely hosszabb tá-
von is kielégíti az igényeket. Az elsőnél
– éppen mert azonnal szükség volt rá –
nem volt lehetőség hosszadalmas mérle-
gelésre. Piller András korábbi munkahe-
lyén már dolgozott a Coda pénzügyi soft-
versomagjával, a Coda Financials-szel,
ezért erre esett a választás. Köszönhetően
a Coda magyarországi képviselőének és

a bevezetést végző fsc-nek, pár nap alatt
összeállt egy olyan alaprendszer, amely-
ben már lehetett könyvelni, és amely pár
héten belül az egyéb pénzügyi folyama-
tok támogatására is alkalmassá vált.

Természetesen a hosszabb távra szóló
rendszert nem lehetett ilyen módszerrel
kiválasztani. – Nem akartam egy akár tíz
évre meghatározó szoftverről úgy dönteni,
hogy előtte nem konzultálok a munka-
társaimmal, és nem nézek szét a piacon –



Jogosultsági beállítások modulonként

mondja a pénzügyi igazgató. Kiírtak tehát
egy zártkörű tendert, amelyre négy céget
hívtak meg. Az Oracle-t, a Scalát, az In-
tegrát (a Ross Systemszel) és a Codát
részben saját tapasztalatok, részben szak-
mabeliekkel és szakértőkkel történt kon-
zultációk után választották ki. Nem jöhet-
tek számításba olyan „mamutrendszerek”

Legyen Ön is vizsgázott Microsoft szakértői

... hogy a legjobb helyeken dolgozhasson

Microsoft Certified Technical Education Center

Megszerezhető oklevelek:

- Mikrovezető Microsoft Termékspécialista (MCPSE)**
Minden kereskedelmi vállalat számára egy Microsoft termékkel kapcsolatban. Belső szaktanácsadónak.
- Mikrovezető Microsoft Képzésspecialista (MCPSE)**
Minden kereskedelmi vállalat számára egy Microsoft termékkel kapcsolatban. Belső szaktanácsadónak.
- Mikrovezető Microsoft Felügyelő (MCPSE)**
Az adott vállalatban az adott szoftverrendszerrel kapcsolatban. Microsoft szaktanácsadónak.
- Mikrovezető Microsoft Szakértő (MCPSE)**
Az adott vállalatban az adott szoftverrendszerrel kapcsolatban. Microsoft szaktanácsadónak.
- Mikrovezető Microsoft Szakértő (MCPSE)**
Az adott vállalatban az adott szoftverrendszerrel kapcsolatban. Microsoft szaktanácsadónak.
- Mikrovezető Microsoft Szakértő (MCPSE)**
Az adott vállalatban az adott szoftverrendszerrel kapcsolatban. Microsoft szaktanácsadónak.

Hivatalos Microsoft oktató központok:

- CONTROLTraining Kft. 1027 Budapest, Csöregy utca 23. 457 4990
- SZABALK Rt. 1115 Budapest, Eötvös út 88. 203 0394, 3090
- Szengyel Informatika Rt. 1041 Budapest, István út 18. 339 8997
- WALTON SYSTEM HOUSE Kft. 1129 Budapest, Fenyves utca 8-10. 452 9099
- SEC Informatika Rt. 1132 Budapest, Múzeum utca 9. 463 2472

A részletes megpontosításhoz a Microsoft által rendelkezésre álló
gyorsítót használja.

Részletes információk:
<http://www.microsoft.com/hun/teach/teach.htm>

mint mondjuk az SAP, mert ezek költsége, bevezetési igénye és komplexitása minden bizonnyal meghaladta volna az RTL Klub lehetőségeit, de az igényeit is. A nagyon olcsó, azonnal használható – de a pénzügyi igazgató szavaival élve összebarkácsoló – szoftvereket is elvetették, mivel ezek csak ideig-óráig jelentettek volna megoldást. Hazai fejlesztésű szoftver bevezetését sem vették fontolóra. Ezeknél nem a funkcionalitással volt baj, hanem a cégvezetők úgy érezték, hogy egy olyan, dinamikus fejlődő és éles versenyben lévő cégnél, mint az RTL Klub, csakis biztos fejlesztői háttérrel, nagyszámú referenciával és a legkisebb kockázattal rendelkező szoftver kerülhet szóba. Ezért csak nemzetközi háttérrel rendelkező, jelentős fejlesztői kapacitással felmutatására képes szoftvereket vettek számításba.

Miközben a Codával dolgoztak, igyekeztek megismerkedni az összes létező szoftverrel. Valójában mindegyik képes volt ellátni azokat a funkciókat, amelyekre az RTL Klubnál szükség volt, ebben tehát nem volt nagy különbség közöttük. Nagy súllyal esett a latba viszont a telepítés és a használat egyszerűsége; Piller András már többször dolgozott nagy csomagszoftverekkel, és nemegyszer tapasztalta, hogy az alkalmazás, az adatbázis, az operációs rendszer és a hardverplatform összhangba hozása igen nehéz feladat, ami veszélyeztetheti az egész rendszer megbízhatóságát. Ugyancsak fontos tényező volt, hogy létezzenek a szoftvert jól ismerő magyar szakemberek, ami egyrészt telepítési, másrészt viszont már üzemeltetési kérdés. – Nem mindegy, hogy a kül-

rő gond –, amelyek hatékony elhárításához a számítástechnikában és a közgazdaságban egyaránt jártas hazai szakemberek szükségesek.

A szempontok összevetése után az RTL Klub vezetősége októberben ismét csak a Coda Financials mellett döntött, ami nem jelentette azt, hogy az egész előre lefutott meccs lett volna, bár kétségtelenül több érv szót a Coda mellett. Egyrészt ott volt a már működő Coda Financials, amely a rendkívül gyors telepítés ellenére is jól megfelelt – az egyelőre visszafogott – igényeknek. A korábbi tapasztalatok is azt mutatták, hogy megbízható, funkcionalitásában teljes mértékben kielégítő a szoftver. A támogatottsággal sem volt gond: a korábbi bevezetést – csakúgy, mint az ideiglenes rendszer felállítását – az fsc a megrendelő teljes melegegedettségére végezte el. Az ár ugyan nem volt elsődleges szempont, mégsem számított mellékesnek, és a Coda Financials ebben a tekintetben is jól teljesített: nem volt a legolcsóbb, de az ár/teljesítmény arányt tekintve igen jónak bizonyult.

Az sem okozott hátrányt, hogy a Coda Financials kizárólag pénzügyi szoftver, nem pedig a szó hagyományos értelmében vett integrált vállalatirányítási szoftvercsomag. Egy olyan szolgáltatóvállalatnál, mint amilyen a kereskedelmi televízió is, nem szükséges, hogy a többi modul (például a készletgazdálkodás, a bér- és munkaügy) is a pénzügyvel összemérhetően széles körű funkcionalitást nyújtson. A felsorolt tevékenységekre lehet találni megfelelő magyar fejlesztésű szoftvereket, amelyek – éppen mert a magyar szellemiséget képviselik – nemegyszer alkalmasabbak (és olcsóbbak is) az integrált csomagok adott moduljainál. Így a Coda mellett szólt az is, hogy teljesen nyílt rendszer, és a megfelelő felületeken keresztül gyakorlatilag bármely alkalmazással össze lehet kapcsolni. – A Coda megadta nekem azt a szabadságot, hogy az egyes alfunkciókra a lehető legjobb megoldást választhassam – állítja Piller.

Vagyis a végleges rendszer kiválasztása után olyan kényelmes helyzetbe került az RTL Klub, hogy nem kellett teljesen új rendszert bevezetnie, az ideiglenes Coda-rendszer is zökkenetesen működött, megfelelt a könyvvizetési és jelentéstételi kötelezettségeknek. Ekkor még egy lehetőségei határáig kibővített PC-n működött a Coda. A saját gép üzembe állítása két okból is késett: egyrészt elhúzódott a tervbe vett Alpha-

Server beszerzése – ezt a fűrtözött rendszert, amelyből Piller András szerint nem sok lehet az országban, igen kedvezményesen vásárolták Luxemburgból –, másrészt nem akarták egy hardvercserével megzavarni az évrzársi munkákat.

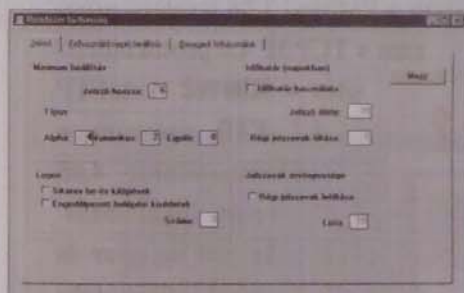
Idén március elején kezdődött a már végleges rendszer finomhangolása. A munkát alapos felmérés előzte meg, amelynek során azt vizsgálták, hogy a fél éve működő televízióban milyen újabb igények merültek föl, milyen tapasztalatokat szereztek az addigi munka során, mi az, amit rosszul, és mi az, amit jól mértek föl az indulás idején. Mint végül kiderült, lényegi módosításokra nem volt szükség. – Semmi nem bizonyítja jobban, hogy már az elején jól mértük fel az RTL Klub igényeit, mint az, hogy nem kellett mindent az alapoktól újrakezdeni – jegyzi meg Koleszár Róbert. A rendkívül gyors indulás ugyan néha kompromisszumokra kényszerítette a bevezetőket, de amit csak lehetett, úgy valósítottak meg, hogy a későbbiekben is fel lehessen használni. Az is megkönyvítette a munkát, hogy a törzsadatokat alig kellett érinteni, azok változatlan formában használhatók voltak. Csak némi finomhangolásra volt szükség, ami viszont nagyon sokat jelentett a napi munka, az információk kinyerése terén.

Ennek köszönhetően nem is kellett lezárni a régi rendszert, hogy egy éles határvonalal induljon az új. A felmérés eredményeinek felülvizsgálatánál eldöntötték, hogy mely folyamatokba kell beavatkozni; kidolgozták az új eljárások tesztelődényeit, majd kipróbálás után integrálták azokat a működő rendszerbe. Így fokozatosan alakult ki a véglegesnek tekinthető szoftverkörnyezet. A folyamat során a Coda Financials egyre újabb és

újabb funkcióit vették igénybe, mint például az automatikus banki átutalásokat. Hardveroldról sem okozott gondot az átállítás: az adatokat egyszerűen áttöltötték egy másik adatbázisba, attól kezdve az ügyfélgépek arra csatlakoztak. Nagy előnyt jelentett az is, hogy a felhasználóknak nem kellett megtanulniuk egy újabb rendszer kezelését.

Napjainkban az RTL Klub pénzügyi tevékenységének minden területén használja a Codát. Könyvelniük a külföldi tulajdonrész ellenére egyelőre csak forintban áll, noha a Coda Financials több devizanemet is támogat. Ennek hátulütője, hogy némiképp megnehezíti a jelentéskészítést, pedig a cégnek igen összetett információszolgáltatási kötelezettsége van. Kihazsnálják a program kontrollíng lehetőségét is, amely felfogható egyfajta vezetői információrendszer csirajaként is. Kimondott EIS-funcionalitás – mondjuk többdimenziós lekérdezések rugalmas megvalósítása, és az eredmények megjelenítése – nincs a Codában. Ezért volt különösen fontos az RTL Klub számára a jelentéskészítés: a beépített lekérdezési lehetőségek kívül adatbázis szinten is kinyerhetők az információk a rendszerből. – Az informatika oldaláról ez némiképp komplikálja a dolgokat – vélekedik Piller András –, de az így felhalmozódó számtenger nem egyszerűen adat, hanem fontos információ lesz. Az ily módon szerzett információk egyrészt a kontrollíngnak jelentenek kiindulópontot, másrészt a vezetőket tájékoztatják az ügyek állásáról. Ami a további tervekkel, az elkövetkezők között szerepel egy tényleges vezetői információrendszer bevezetése és a kontrollíng terület továbbfejlesztése is.

Schopp Attila



Jelszóvédelmi lehetőségek a Codában

földi támogatási központot kell-e felhívni minden egyes problémával, ahol esetleg csak órák múlva kapok választ a kérdésre, vagy van megfelelő magyar szakemberegárda – fejtli ki véleményét Piller András. Számos olyan probléma van ugyanis – mint a projektervezés, a felhasználók betanítása, továbbá mindenféle apró-cse-

pesen új rendszert bevezetnie, az ideiglenes Coda-rendszer is zökkenetesen működött, megfelelt a könyvvizetési és jelentéstételi kötelezettségeknek. Ekkor még egy lehetőségei határáig kibővített PC-n működött a Coda. A saját gép üzembe állítása két okból is késett: egyrészt elhúzódott a tervbe vett Alpha-



A Creative Engineering Kft.
külföldi megbízásból Budaörsön működő, dinamikusán bővülő szoftverfejlesztő csoportjába keres olyan,
hosszú távra elhelyezkedni kívánó, felsőfokú végzettségű
programozókat
akik az alábbi területek valamelyikén gyakorlatilag rendelkeznek:

- Internet/Intranet-fejlesztés (Netscape, JavaScript, Java)
- MS Visual Basic és/vagy VBA programozás (SQL-ismeret előny)
- 3D grafikai rendszerek, algoritmusok fejlesztése (C++, Silicon Graphics)

Minden esetben szükséges angol és/vagy német nyelvű kommunikációs szintű ismeret.

Pályázatát kérjük az alábbi címre küldje:
2040 Budaörs, Pf. 174. Jéjelge: CW980804*
E-mail: kati@creadevs.matav.hu
Fax: (06-23)-505-011 20235

ST Support Team Kft
Microsoft Certified Solution Provider

Tanfolyamainkból:

NT Server 4.0 Rendszergazdai	40.000 / fő
NT 4.0 Felhasználói	30.000 / fő
Exchange 5.0 Rendszergazdai	50.000 / fő
Exchange 5.0 Levelezői	30.000 / fő
MsOffice97	15.000 / fő

Az árak 8 fős csoportokra érvényesek.
Tanfolyamok hétvégén, angolul is!
Fontos adat! ÁFA nélkül. Az árakért a jogi felelősök.
Tel/fax (1) 329-2568
www.support.hu
e-mail: oktatás@support.hu

KTI NETWORKS
"ALL YOU NEED IN LAN WE BACK YOU UP"
Tel.: (06-20) 333-KTI (333-584)
Fax: 318-6813 - Mail: ktinet@mail.inext.hu
http://www.ktinet.hu

Új, olcsó 100Base-TX hálózat!

KF-4M, KF-8M **KF223-TX**

Tekintse meg teljes kínálatunkat az Interneten!

Portocom® 975

- ✓ 13,3" XGA TFT
- ✓ P200 MMX
- ✓ 2,1 GB HDD
- ✓ 16 MB RAM
- ✓ 1 év garancia

Nettó 369 500 Ft

PORTOCOM RT.
1115 Budapest XI. ker., Ballagi Mór utca 14.
Tel.: 203-9269, 203-9276, 203-9277, 206-5578, 206-5579
Fax: 203-9275

Faxtár: (23) 504-804 (1) 20237-es kód
Drótposta: portocom@mail.datanet.hu
http://www.portocom.hu

2 CD az augusztusi PC WORLD-ben

1.

Alkalmazások: GIF Animator 2.0 mozgó GIF készítő • Iconforge 3.0 ikonszerkesztő • Paint Shop Pro 5.01 képszerkesztő • PhotoImpact 4 képszerkesztő • Polyview 3.02 képkatalogizáló • SmartDraw 3.24 rajzolóprogram • UltraEdit32 5.2 szövegszerkesztő • Visual Day

Planner 5.01 határidőnapló • Visual J++ Technology Preview fejlesztőkörnyezet •

Segédprogramok: McAfee VirusScan víruskeresők (DOS, Win 3.1, Win95, NT) • ThunderByte víruskeresők (DOS, Win 3.1, Win95, NT) • CleanDocuments karbantartó program • ClockMan 98 ütemező •

Commander 2.0 Norton Commander-utánzat • FreeSpace 1.0 lemezterület-visualizáló • PropertiesPlus 1.65 állományinformációs program • Quick Calc számológép • Start Menu Cleaner 1.51 karbantartó program • **Játékdemók:** Casino Madness 98 • Cyberstorm 2 • F15 • Final Fantasy VII • Microsoft Golf 98 • Heart of Darkness • House of the Dead • M.A.X. 2 • Minigolf Deluxe • SWAT 2 • SCARS • Solitaire City • Starcraft • Super Match Soccer • Youngblood 95 • **Multimédia:** AcidWAV 1.1 hangszerkesztő • Maximus CD Player 3.1 CD-lejátszó • Verstár 98 demo hangos digitális verseskötet

2.

Alkalmazások: Audition 2.9 hanglejátszó • CardBase 2.8 címjegyzék • FxEdit 2.8 bináris szerkesztő • Hippie 98 3.0 HTML szerkesztő • Internet Creator 4.03 HTML szerkesztő • Notebook 4.3 feljegyzéskészítő

• Power Designer adatbázis-fejlesztő • PowerJ 2.0 fejlesztőkör-

OS/2-programok: Advanced Web Writer HTML szerkesztő • Andys Editor szövegszerkesztő • Billy mászkálós játékok • CD Copy gabelő • Feature Install telepítő • Fixpack 7 Warp 4-frissítés • FontFolder fontkezelő • Java 1.1.6 fejlesztőkészlet • Masterroids 1.1 lövöldözős játék • Navigator webböngésző • PM MPEB 2.0 MPEG-lejátszó • PMMail 1.96 levelező program • TCP/IP 4.0 protokollfrissítés •

Internet: AutoFTP 1.2 FTP program •

Communicator 4.05 webes alkalmazáskészlet (magyar és angol változatok) •

Gravity 2.1 hírolvasó • Internetto Explorer webes alkalmazáskészlet •

Képernyőkímélők: Craters • Energizer Bunny •

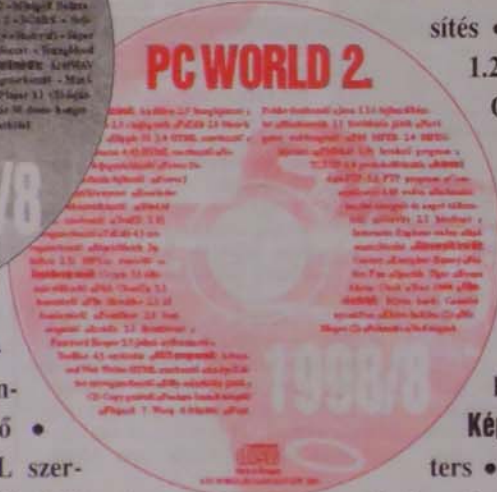
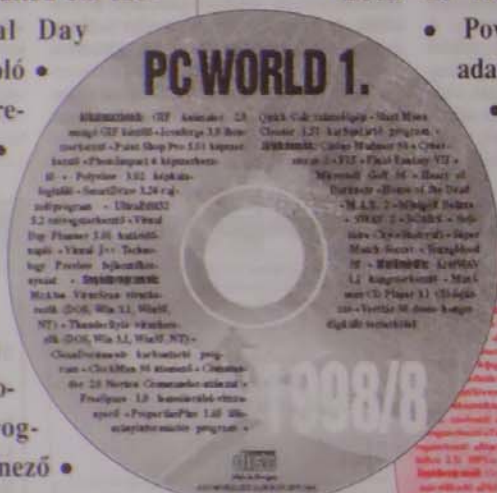
Festive Fun • Sparkle Tiger •

Braun Alarm Clock • Year 2000 •

Filmrészletek: Bűvös kard: Camelot nyomában • Életre-halálra (2) • Mr. Magoo (2) • Palmetto • Vad vágyak

Több mint

1,5 GB



nyezet • Reminder 3.3 emlékeztetőkészítő • SiteAid HTML szerkesztő • TexED 1.03 szövegszerkesztő • TxEdit 4.3 szövegszerkesztő • MusicMatch JukeBox 2.12 MP3-as tömörítő • **Segédprogramok:** Crypto 3.1 állománytitkosító • Disk CleanUp 3.1 lemeztörölő • File Shredder 2.3 állománytörölő • FontShow 2.8 fontmegnéző • IconEx 3.1 ikonkivonó • Password Keeper 3.9 jelszó-nyilvántartó • Toolbar 4.3 eszköztár •

Kellett ez nektek?

Avagy mire vágnak 1998-ban az amerikai vállalatok?

Nagy merevlemezekre, nem pedig NC-kre vágyakoznak az egyesült államokbeli vállalatok – legalábbis ez derül ki az International Data Corporation (IDC) legutóbbi, ezzel kapcsolatos tanulmányából (Customer Directions and Buying Behaviour: The 1998 Commercial Desktop Survey). Felhasználói érdeklődés és vásárlási szokások: 1998-as felmérés a kereskedelmi asztali rendszerekről. A felmérés 300, közepes és nagy cégeknél dolgozó, informatikai beszerzésekkel foglalkozó alkalmazott megkérdezésével készült. A válaszadók 88 százaléka nagyméretű memóriával és nagy tárolókapacitással, legalább 2 gigabájtos merevlemezzel ellátott személyi számítógépeket kíván vásárolni, és nem különösebben fontos számukra, hogy gépeikben a leggyorsabb processzorok működjenek, vagy hogy DVD is járjon hozzájuk.

Mint kiderült, a vállalatok egyfelől hajlandók felárat fizetni a teljes vértézetű számítógépekért, másfelől viszont szívesen vásárolják az 1000 dollár alatti árkatóriába tartozó alapszintű PC-ket is. A megkérdezettek fele állította, hogy rendkívül, illetve némileg vonzóan találja az ilyen olcsó PC-k beszerzésének ötletét. Viszont kevésbé érdeklik őket az olyan multimédiás opciók, mint például a videokonferencia vagy a video-visszajátzás lehetősége – mindössze a 10 százalékuk válaszolta azt, hogy az elkövetkező 12 hónap folyamán videokonferenciás képes-

ségekkel rendelkező asztali rendszert kíván beszerezni. Igaz, a hasonló témakörben készült 1997-es tanulmányban még csak a megkérdezettek 7 százaléka állította ugyanezt, tehát végül is szerény növekedés tapasztalható e téren.

Ami pedig a hálózati terminálokat, az NC-ket illeti, ezek gyártói 1998-ban még mindig azért küszködnek, hogy megvehessék lábukat a vállalati piacon. A felmérésben vizsgált cégek 14 százaléka vásárolt már ilyen gépeket, és további 10 százalékuk fontolgatja a beszerzésüket. Ennél kevésbé népszerűek a Microsoft által kitalált NetPC-k, hiszen a vállalatoknak csupán a 7 százaléka rendelt ezekből, és további 9 százalék kísérleti üzemben vizsgálja őket.

Felfelé ívelő pályán áll viszont a Microsoft Windows NT-je a vállalati piacon. A felmérés során megkérdezettek 32 százaléka egy éven belül tervezi NT-s gép vásárlását. Mindeközben persze a Windows 95 is nagyon népszerű, hiszen a szóban forgó vállalatok zöménél ezt a szoftvert használják, míg a Windows 3.1 gyakorlatilag kipusztult.

A vizsgált cégeknél a jövő év során futtatni kívánt alkalmazásokat firtatva a következő sorrendet állította fel az IDC tanulmánya: irodai készletek, böngészők, bemutatószoftverek.

Részletesebb adatok a tanulmányból az IDC webhelyen olvashatók, a <http://www.idc.com> címen.

Egészséges Intel-kezdemenyezés

Az Intel az internet (és nem utolsósorban saját processzorai) értékesebbé és hasznosabbá tétele érdekében létrehozta a Health Technology Initiative-t. A cég beruházott az iVillage-be, amelynek Better Health nevű online közössége az egészségük megőrzéséért küzdő emberek számára kínál internetes erőforrásokat.

Tom Ferguson – aki a bostoni Center for Clinical Computing munkatársa, egyben a Health Online szerzője, valamint az egészségüggyel foglalkozó online ipari hírlevél, a The Ferguson Report szerkesztője – úgy vélekedik, hogy már napjainkban is milliók aknázzák ki az internet nyújtotta lehetőségeket egészségi problémáik megismerése és kezelése céljából.

A Better Health kezdeményezése olyan új szolgáltatásokat kíván nyújtani, mint például az az eszköz, amelynek segítségével az életvitel és a genetikai örökség alapján felmérhető, vajon milyen rizikófaktorok veszélyeztetik a vizsgált egyén egészségi állapotát. További terveik közé tartozik a személyi egészségügyi weboldalak kialakítása, vagy például az egészségügyi szervezetek rangsorolása.

Steve McGeady, az Intel alelnöke és a fentebb említett kezdeményezés igazgatója szerint: „Ahogyan a fogyasztók



az internetkapcsolattal ellátott PC-iket egyebek mellett pénzügyeik rendezésére, könyvek vásárlására és jegybeszerzésre használják, éppígy egészségi állapotukat is felügyelhetik vele. Szeretnénk elérni, hogy a felhasználók a Better Healthre mint egy központi egészségügyi információs erőforrásra támaszkodjanak: testre szabott adatokat gyűjtsek be a dohányzás abbahagyásával, a testsúlyjal, a krónikus betegségekkel, a fizikai erőnléttel és egyéb orvosi kérdésekkel kapcsolatos programokról.”

A Better Health a <http://www.better-health.com> címen és az America Online-on keresztül, a betterhealth jelszó begépelésével érhető el.

Andy Santoni
(InfoWorld Electric)



A RENDSZERINTEGRÁCIÓ FILOZÓFIA. Mégálmodni Mégvalósítani MŰKÖDTETNI

A rendszerintegráció több, mint hardver, több, mint szoftver. A rendszerintegráció szemléletmód: az informatika főműfaja. A Synergion, a vezető hazai rendszerintegrátor egyesíti az informatikát és a kommunikációs technológiát, így hatékonyságot, olcsóságot, költségszükséglettel rendelkezőket hoz létre kiemelkedő minőségű alkalmazásokból.

Az informatikai rendszerintegráció több, mint rendszer, mert nemcsak tervezést, építést, felvezetést jelent, hanem azt a háttérrel is, amely a rendszerek gazdaságos működtetéséhez, a ponti sikerhez elengedhetetlenül szükséges. Ha ismeri a célt, a Synergion megépíti a hozzá vezető utat!



SYNERGION

Synergion Informatika Rt. • 1041 Budapest, István ut. 16. • Tel. 799-6600 Fax. 799-6679 • E-mail: info@synergion.hu www.synergion.hu

Nyári akció!

Díjazzuk dealereinket!

A legeredményesebb dealert meghívjuk egy 1 hetes 2 személyes szakmai utazásra

I.
szint: 1.000.000,-
nettó forgalom esetén:

- 1 db játékprogram
- 1 db Logitech egér
- 1 db MS Press kiadvány

III.
szint: 6.000.000,-
nettó forgalom esetén:

- 30e Ft értékben viszonteladói támogatás
- marketing támogatás
- MS dealeri terméktámogatás a DEC-től
- Csemege Julius Meinel utalvány
- Keravill utalvány

II.
szint: 3.000.000,-
nettó forgalom esetén:

- 1 db Logitech joystick
- 3 db Logitech egér
- 3 db játékprogram
- 3 db MS Press kiadvány

IV.
szint: 10.000.000,-
nettó forgalom esetén:

- 70e Ft értékben az előző szintű viszonteladói támogatások

**Szakértő
disztribútor
a teljesség igényével.**

1998. augusztus 31-ig dealereinket a nálunk vásárolt nettó forgalom alapján szintenként díjazzuk. Az akció valamennyi termékünkre kiterjed és összegeződik. Szintenként választható ajándékok várnak dealereinkre!

Szélemák Rt. Disztribúció
1115 Budapest, Etele út 68.
Tel.: 203-0306 Fax: 203-0367
E-mail: distinfo@kk.szemalk.hu



Digitális kuponok

Napjainkra nyilvánvalóvá vált, hogy a diszkont-árszínvonalú kereskedelem kuponjai sem kerülhetik el sorsukat: immár az interneten is hozzájuk lehet férni. Nagy kereskedőházak, gyártók és közvetlen forgalmazók a weben kínálják kuponjaikat, ami nem pusztán azt jelenti, hogy online vásárlás esetén bizonyos összeget leszámlítanak a vételárból, hanem azt is, hogy a képernyőn megjelenő szelvényeiket ki lehet nyomtatni, és a valóságos kereskedelemben is fel lehet használni kedvezményes vásárlásra.

A Massachusetts állambeli Cumberland Farms, Inc. higiéniai boltlánc marketingfőnöke, *Al Trotta* szerint az online kuponok használata révén bizonyos típusú fogyasztók körében növelni lehet az értékesítést. Trotta és cége nem áll egyedül véleményével, illetve ezzel az újfajta megoldással. Online kuponokat alkalmaz több nagy egyesült államokbeli vállalat, köztük a Kmart Corp., a Nabisco Brands Co., a General Mills, Inc., a H&R Block, Inc. és a McDonald's is.

Ipari elemzők szerint az online kupon diszkontkereskedelmi műfajként azért lehet népszerű, mert papír megfelelőjével ellentétben jóval kifinomultabb, célorientáltabb eszköz a hirdetések kezében. *Marian Salzman*, a New York-i Young & Rubicam márkakonzultációs cég vezetője egyenesen beláthatatlannak értékeli azokat a lehetőségeket, amelyekhez az online kupon juttathatja a piaci verseny rafináltabb szereplőit. Szerinte csupán megfelelő intelligenciára van szükség ahhoz, hogy a legtöbbet hozzák ki ebből a megoldásból.

A pénzügyi szempontok is az internetes kuponok mellett szólnak: lényegesen olcsóbb a terjesztésük, mivel árukiből leszámlítható a nyomtatás, a postázás, illetve a különböző sajtótermékekben, szórólapokon történő publikálás költsége. Ráadásul az eddigi piacutatói felmérések egybehangzóan azt mutatják, hogy lényegesen többen „mozdulnak rá” a webes kuponra, mint a hagyományosokra.

De vessünk egy pillantást az új módszer árnyoldalaira is! Bizonyos cégek – tegyük hozzá: teljesen jogosan – aggódnak a kuponhamisítás veszélye miatt. Az internetről letöltött szelvényt ugyanis némi fogyasztók könnyűszerrel megváltoztathatják, természetesen saját érdekükhöz igazítva a módosítást. Mások azzal érvelnek, hogy a teljes internettábor ma még csak 50 millió felhasználót jelent, ez a szám pedig nem vetekekedhet az 55 millió háztartáséval, amely háztartások ilyen vagy olyan napilapokba csomagolva, de bizonyosan megkapják a maguk kis kuponjait. Megint másokat a személyiségi jogok biztonsága aggaszt: e lap hasábjain is számtalanszor írtunk már arról, hogy a különböző webhelyekre látogató felhasználóktól belépéskor adatokat kérnek, amelyekkel azután esetleg visszaélnek.

Az online kupon mellett érvelők zömével arra hivatkoznak, hogy az egyesült államokbeli háztartások rohamos tempóban csatlakoznak a Hálóra. Erre a folyamatra érzett rá a Florida állambeli St. Petersburgban működő Catalina Marketing Co. is. A 217 millió dolláros éves forgalommal büszkélkedő cég az elsők kö-

zött vetette be diszkonteszközként az online kupont. Mára külön részleget alapítottak, amely kizárólag az online szelvényekkel foglalkozik. *David Rochon*, a Supermarkets Online nevet viselő üzleti egység vezérigazgatója állítja, hogy az internet összehasonlíthatatlanul hatékonyabb kuponterjesztési médium, mint a hagyományos orgánnumok. A Supermarkets Online saját webhelyet létesített (<http://www.valupage.com>), amelyre eddig 37 amerikai gyártó és több mint 7 ezer (!) szupermarket jelentkezett fel. A ValuPage honlap egy heti forgalmát nemritkán 200 ezer felhasználó adja. Aki itt vásárol, helette kap egy vonalkódos bevásárlólistát, amelyet elvihet az akcióban részt vevő helyi szaküzletbe. E lista révén a felhasználók, jóllehet a „földi” boltban veszik meg az árut, a vásárlásért mégis az interneten szereznek újabb, később ismét beváltható kuponokat.

Tavaly felmérést végeztek a kaliforniai fogyasztók körében, akik rendre állították, hogy tartanak személyiségi jogaik megsértésének lehetőségétől, mégis 92 százalékuk hajlandó némi személyes információval szolgálni a webhelyre való bejelentkezéskor, amennyiben biztosítva látja, hogy ezért valamilyen ellenszolgáltatást kap cserébe.

A chicagói Interactive Coupon Network 1997 márciusában helyezte üzembe online kuponos webhelyét, olyan cégek aktív közreműködésével, mint a JC Penney Co. vagy a Kmart and Toys. A Cool Savings – szabad fordításban: 'oltári megtakarítások' – honlap a [savings.com címen érhető el. Több mint egy évvel az indulás után immár ott tartanak, hogy havonta 100 ezer új felhasználó iratkozik fel hozzájuk, és teljes taglétszámuk már több mint egymillióra rög – állítja *Steve Golden*, a vállalat elnöke.](http://www.cool-</p>
</div>
<div data-bbox=)

John Jeanmond, a michigani Kmart internetes kereskedelmi igazgatója elmondta, hogy minden várakozásukat felülmúlta az az érdeklődés, amely a Hálóra felvitt kuponjaikat kísérte. Kmart szerint az internet nagyságrendekkel több fogyasztót csábít be a cég áruházába.

A megcélzottak a hagyományos papír-kuponoknak általában csak 2 százalékát vágják ki, és viszik be a boltokba, a web-ről letöltött és az otthoni nyomtatón ki-nyomtatott Cool Savings szelvényeknek viszont közel 20 százalékát. A dolgok jelenlegi állása szerint Golden joggal remélheti, hogy jövőre már nyereséges lesz az interaktív kuponos vállalkozás.

Ami a távlatokat illeti: a New York-i Jupiter Communications jóslata szerint csak azok a diszkont webhelyek tudnak majd megélni a piacon, amelyek pontosan tudják, milyen célközönséget akarnak megszólítani. Az olyan világhálólhelyek viszont, amelyek például városokra lebontva helyezik el célhirdetéseiket, csekélyke forgalomra, és ennél fogva gyér nyereségre számíthatnak. Ebben a kategóriában változatlanul a hagyományos szelvények a nyerők. A Jupiter egyik közelmúltban közzétett tanulmánya azt állítja, hogy számos ajánlat azért nem jut el a megfelelő felhasználói és fogyasztói körhöz, mert a webhely rossz felépítésű, vagy egészen egyszerűen nem megfelelő színvonalú.

Sharon Machlis
(Computerworld)

COMPUTERWORLD



SZÁMÍTÁSTECHNIKA

Tudja-e Ön, hogy

- ☛ hol talál napi frissességgel híreket a hardver, a szoftver, a gyártástechnológia és a távközlés világából?
- ☛ hol tájékozódhat cégeseeményekről, tőzsdei árfolyamokról?
- ☛ hol nézhet utána a Computerworld-Számítástechnikában megjelent cikkeknek?
- ☛ hol kereshet számítástechnikához, informatikához kapcsolódó munkahelyet vagy ilyen érdeklődésű munkatársat?

<http://www.szamitastechnika.hu/>

☛ hozzáférés augusztustól csak előfizetők részére.

Fizessen elő Ön is
az Online-nal bővített
Computerworld-Számítástechnikára!

INFORMÁCIÓ: 06-80-200-263 (zöldszámon)

Jó kaliforniai holtig tanul

Egy felmérés adatait tanulmányozva Tom Diederich, az egyesült államokbeli Computerworld online kiadásának munkatársa azt tapasztalta, hogy az alkalmazottként dolgozó kaliforniai polgárok többsége szerint a napfényes államban szakmai karrierje érdekében mindenkinek folyamatosan lépést kell tartania a technológiai változásokkal, amennyiben nem akarja elveszíteni állását.

Egy magántulajdonban lévő nonprofit csoport – az Institute for the New California – végeztette a szóban forgó felmérést, melynek célja a munkahelyükön hálózati számítógépet használó alkalmazottak tanulási trendjeinek vizsgálata volt. A tények tanúsága szerint napjainkban Kalifornia államban az alkalmazásban állók 57 százaléka használ munkahelyén személyi számítógépet, mégpedig többségük helyi hálózatba kapcsolt PC-t. (Összehasonlításként: az intézet 1996-os első felmérése még csak 51 százalékos arányt mutatott.)

A felméréssel megbízott Los Angeles-i Frank N. Magid Associates ezer kaliforniai vállalati alkalmazott faggatása során személyenként több mint 80 kérdést tett fel a munkával, az oktatással és a (tovább)képzéssel kapcsolatban. A cég plusz/minusz 4 százalékos hibahatárral dolgozott, és a válaszadókat aszerint osztotta két csoportra, hogy használják-e személyi számítógépet a munkahelyükön vagy sem. A PC-t nem használók az úgynevezett hagyományos kategóriába kerültek.

Az eredmények azt mutatták, hogy a PC-t használó dolgozók 83,7 százaléka

tartotta fontosnak a szakmai életciklus végéig tartó, megszakítás nélküli továbbképzést, ugyanakkor a hagyományos alkalmazottaknak mindössze 64 százaléka állította magáról ugyanezt. Arra a kérdésre, hogy ki fedezze a gyakori tanfolyamok költségeit (az állam, a munkaadó, vagy netán maga az alkalmazott), mind a hagyományos alkalmazottak, mind pedig a csücsotechnológiát alkalmazó társaik körülbelül azonos arányban nevezték meg a munkaadót (74,7 százalék); a munkavál-

alókra 14 százalékuuk voksolt, és csupán 7,6 százalékuuk jelölte meg Kalifornia állam kormányzatát, mint ezeknek a terheknek a viselőjét.

Dudley Buffa, az Institute for the New California elnöke szerint az a vállalat, amelyik nem vállalja magára az „életre szóló” oktatás költségeit, valószínűleg egyéb – üzleti – szempontokból sem állhatja meg a helyét. Buffa állítja, hogy az állam alapfokú csücsotechnológiai oktatásában a Szilícium-völgyhöz méltatlan, si-

almas állapotok uralkodnak. A Frank N. Magid Associates felmérése azt is megállapította, hogy a kaliforniai iskoláknak kevesebb mint 14 százalékában megfelelő az informatikai oktatás, a tantervekben működő rendszergazdáknak pedig alig 16 százaléka felel meg a feladatához mért szakmai követelményeknek. Mégis, a megkérdezett vállalati dolgozók mindössze 29 százaléka gondolta úgy, hogy az államnak kellene megfelelő anyagiakkal ellátnia az általános iskolákat.

Eplőgus: Az Institute for the New California 1996-ban azzal a céllal alapították, hogy a nyugati parti államot az ipari időszakból átvezesse az új technológiák által vezérelt információs korszakba.

PC-piaci világszámok

Ez év második negyedében világszerte mindössze 9 százalékkal bővült a PC-piac – állítja a framinghami International Data Corporation (IDC). Jelentéséből kiolvasható, hogy a viszonylag sekevény növekedés hátterében az ázsiai és a csendes-óceáni térségben tapasztalható keresletcsökkenés, az Egyesült Államokban a hordozható gépek iránti érdeklődés hanyatlása, valamint az amerikai értékesítési csatornák állandósult ellátási gondjai állnak.

Nyugat-Európában viszont fokozódik a kereslet az alacsony árfejkévé személyi számítógépek iránt – ezért, továbbá a német és a francia gazdaság fellendülése okán mintegy 14 százalékos piac-

növekedést jósol a térségben az IDC. Az értékesített PC-k darabszámát tekintve az európaival azonos mértékű bővülésre számít a piacutató cég az Egyesült Államokban is. Elemzések szerint azonban az árverseny számos PC-gyártó bevétel- és nyereségnövekedését mérsékelni fogja.

Mivel az ázsiai-csendes-óceáni régió (Japán figyelman kívül hagyva) PC-kereslete a tartós gazdasági nehézségek, újabbán pedig az indiai gazdasági szankciók miatt továbbra is visszafogott marad, csupán 5 százalékos piacbővüléssel számol idén az IDC. De Japán sem védett a térséget ért csapással szemben, emiatt a szigetország PC-pia-

ca ebben a negyedévben stagnál, de az egész évre is mindössze 2 százalékos növekedést kalkulál a piacutató cég.

Az IDC a gyártókról is szolgál adataival. Ezek szerint – az eladott PC-k darabszámát vizsgálva – a legnagyobb növekedést a Dell Computer, illetve a Hewlett-Packard (HP) érte el, a hordozható gépek és a fogyasztói piacra szánt PC-k forgalmazásában pedig a Compaq Computer jeleskedett. A hordozható gépek nagy sikere az Armada és a Presario termékcsalád számlájára írható. Az International Data Corporation szerint a Compaq nyereségét csökkenti a kereskedelmi célú asztali rendszerek és kiszolgálók visszafogott gyártása.



K&S Zrt.

1055 Budapest V., Falk Miklós utca 6.
Telefon: 332-8717
Telefax: 302-5136
E-mail címünk: sales@keszo.com
Internet: www.keszo.com

MS Windows 98/upgrade / Resource Kit	47 500/24 500/16 000
Gyűjtemény:	
National Geographic komplett gyűjtemény CD-n az 1800-as évektől 1997-ig	54 000
Regisztrált vagy regisztrálható programok, rögzítési/használati, vállalati licenstől:	
Windows Commander 9.51 16/32 bit (magyarul is) regisztráció	6 800
Far 1.61 / FAR 2.04 regisztrált változata / APLI 2.6X regisztrált változata	6 000/8 000/16 000
WinZip 6.3 / Pkzip 2.04	14 000/17 000
D.T.E. grafika:	
Adobe Photoshop 5.0 PC/upgrade	232 000/68 000
Macromedia Director 6.5 upgrade	132 000
QuarkXPress 4.0 / Helios-e for QuarkXPress 4.0/upgrade	244 000/58 000/19 000
Illustrator 7.0 / upgrade / Painter 5.0 / upgrade	138 000/45 000/84 000/42 000
Adobe Type Manager 4.0 Deluxe CD Win95 / NT 4.0	25 000/25 000
PageMaker 6.5 Win95/NT / upgrade / Page Plus 4.0 Pro Win/W95	164 000/49 000/24 000
Adobe Acrobat 3.01 Win9x/Win95/NT / Corel Artshow 7.0	78 000/14 000
FreeHand 8.0 upgrade / Comp upgrade / FreeHand Graphics Studio 7.0 Comp. upgrade	48 000/78 000/82 000
Vírusok és vírusirtók:	
F-Secure (Az F-Prot új neve) 3.02 Prof. for DOS/Win9x/Win95/NT	43 000
Norton Antivirus 4.0 magyar / upgrade	19 000/11 000
McAfee VirusScan, Virus Buster, TBAV, IBM Antivirus, PC-Cylin, Dr. Sokomon stb. általában raktdár.	
Isztok alkalmazások:	
Visio 5.0 Standard / 5.0 Professional / 5.0 Technical	54 000/112 000/112 000
Visio 5.0 Add ons Technical shapes / Visio 5.0 Maps Add ons	54 000/69 000
MS Office 97 Prof. angol vagy magyar teljes / upgrade	135 200/70 000
MS Office 97 Std. angol vagy magyar teljes / upgrade	112 800/47 200
Flowcharter 7.0 / upgr. / Micrograf Graphics Suite 2 comp. upgr.	92 000/46 000/54 000
Harvard Graphics 98/upgrade	64 000/34 000
Scriptum szótárak teljes változatok raktdáról (Angol-Magyar, Német-Magyar, Műszak)	
Wánder (Magyarország digitális térképe útvonal-optimizálással) bevezető árón	3 600
Evela MÄV menürend CD-n	2 384
Közzétűntetők:	
Powermill Plus 4.7 W95/NT	51 000
Reschout 8.0 DOS/W95/NT	48 000
LapLink 7.5 Win9x/Win95 / LapLink for NT/Win95 + kábel	42 000/46 000
Eutelia Pro 4.0 / Eutelia Pro 4.0 CommCenter	18 800/34 000
WS FTP Pro 5.0 Teleport Pro 1.29	16 000/16 000
Szövegi és táblázatos programok:	
Powerdesk 3.0 W95/NT	13 000
System Commander 3.0 Win95/NT / System Commander 4.0 W95/NT Deluxe	21 000/30 000
ClearDweep 3.0 / ClearDweep Extra Strength	18 000/24 000
MuKey 3.5 (korábban számsz) (definiálható billentyűk Win 3.1x, Win95) / upgrade	3 600/0 000
NT KEY 4.0/NT / upgrade eldőlő, ill. más verzióval	10 000/8 000
PartitionMagic 3.0 (particionálás adatvesztés nélkül, FAT32- és NTFS-kezelés is)	24 000
Norton Utilities 3.0 for Win95	28 000
CheckIt 5.0 / CheckIt Pro 5.0 / Nuts & Bolts Deluxe W95	19 800/34 000/18 000
Diskkeeper NT4 Server / upgr. / Diskkeeper NT4 Workst. / upgr.	82 000/39 000/52 000/10 400
Működési alkalmazások és szoftverek:	
Smart Home / 3D Landscape ház és kerti tervező egyv. /	24 000
Toolbook II Pictarizer (MM Thk. utóéja) / Assistant / Instructor 5.0	195 000/228 000/430 000
Internet, Weblapkészítés:	
Hot Metal Pro 4.0 / Claris Home Page / Borland IntraWebster Pro	96 000/35 000/18 000
Felhasználói kézikönyvek:	
Clarion 4.0 W95/NT adatbázis-kezelő / upgr. / for DOS 3.1	120 000/58 000/94 800
Multi-Edit for Windows 8.0 / Keel for Win/W95 1.5	48 000/44 000
Alapvető Microsoft / Paras alkalmazások, adatok, szoftverek, pl.:	
Windows 95, Resource Kit / Office 97, Resource Kit	8 800/14 000
MS Win NT 4.0 Server Resource Kit / Workstation Resource Kit	38 400/16 200
MS BackOffice Resource Kit Vol1 / Vol2	19 200/28 300
Arány az új (al) nem tartalmazza:	
Az arányok az új (al) nem tartalmazza.	

Árnyék a július 14-i állapotot idézi. 1998.

MICHELFEIT

felvételre keres

INFORMATIKUS MUNKATÁRSAT, 35 ÉVES KORIG.

Elvárásunk:

- * szakirányú, felsőfokú, számítástechnikai végzettség
- * Novell hálózati ismerete
- * Foxpro ismerete
- * németnyelv ismerete.

Biztosítunk:

- * megegyezés szerinti bérezést
- * előmeneteli lehetőséget.

Jelentkezni lehet: Kruszlicz Józsefnél, szakmai életrajzzal, a Bp., XIII., Lehel uti áruházban, illetve a 350-3211-es telefonon.

33031


Érdeklődő neve:

Cég neve:

Címe:

Telefonszáma:

Ezt a lapot az alábbi címre kéri a borítékban visszaküldeni



IDG Magyarország
Lapkiadó Kft.

Cím: 1012 Budapest, Márvány utca 17.
Postacím: 1537 Budapest, Postafiók 386

EUROPA 4. LEGNAGYOBB SZÁMÍTÁSTECHNIKAI DISZTRIBÚTORA

bővíteni kívánja magyarországi csapatát ambíciós szakemberekkel, kiemelkedő lehetőségeket kínálva.

Keresünk:

KEY ACCOUNT MANAGER ÉS TERÜLETI KÉPVISELŐKET

- Elvárás:**
- partnerek látogatása,
 - magas szintű kapcsolattartás,
 - a termékek értékesítése,
 - sikeres kereskedelmi múlt,
 - számítástechnikai érdeklődés.
- Juttatás:**
- kiemelt szintű jövedelem,
 - cégautó,
 - folyamatos szakmai továbbképzés.

TECHNIKUST

- Elvárás:**
- garanciális ügyek intézése,
 - kereskedelmi munka szakmai támogatással,
 - ügyfélorientált munkavégzés,
 - felsőfokú műszaki végzettség,
 - számítástechnikai tapasztalat,
 - társalgási szintű angolnyelv-tudás.
- Juttatás:**
- versenyképes jövedelem,
 - külföldi oktatás,
 - professzionális környezet.

Personal Select Személyzeti Tanácsadó Kft.
H - 1051 Budapest, Nádor u. 17.
Telefon/fax: 302-5981, 302-5982

32038

Consultronics

A World of Good for your Networks

Consultronics Ltd, dinamikus fejlődő magyarországi szoftverfejlesztő iktatási vállalkozás szoftverfejlesztőket és szoftvertervezőket keres a telekommunikációs információ rendszerek fejlesztéséhez.

Háttér

- szeretnénk, hogy munkáját anyagilag is elismerjük és
- szeretnénk Magyarországon megtalálni a hozzáillőket, de
- nem szeretnénk egy nagy gépezet kis foglalkoztatottjait és
- angol nyelven képes a kommunikációra, valamint
- ismer a C++ és az SQL nyelveket,
- coding háttérrel rendelkező szoftver fejlesztésben már tapasztalatot szerzett.

Kérem, küldje el önéletrajzát a 372-0583-as faxszámra vagy írjon a következő címre:

Consultronics Development Kft.
1111 Budapest, Műgyémán utca 3.
Budapesti Műszaki Egyetem „D” épület 5104.
E-mail: office@pvc.uik.bme.hu

További információ a 372-0580-as telefonoszámon kapható.

32039

Dinamikus fejlődő külföldi, vegyes tulajdonú hitelintézet szakembereket keres

PROGRAMOZÓ munkakörbe.

A munkakör betöltéséhez mainframe ismeretek, valamint alaptudás francia- vagy angolnyelv-tudás szükséges. Előnyt jelent továbbá a COBOL-, CICS-, illetve TSO-gyakorlat.

A cég hangsúlyt helyez arra, hogy dolgozói számára a szakmai fejlődés, továbbképzésre lehetőséget nyújtson. Elsősorban olyan nagy munkabírású munkatársak jelentkezését várjuk, akik csapatban és önállóan is képesek dolgozni.

A fényképes jelentkezéseket írásban, magyar, illetve nyelvtudás esetén idegen nyelven, részletes szakmai önéletrajzzal, legkésőbb a megjelenéstől számított két héten belül az alábbi címen várjuk:

Magyar Cetelem Bank Rt.,
1538 Budapest, Pf. 463.

32040

Tel: 329-2738, 329-2737
329-2490, 329-3492
Fax: 329-2720, 201-8619

Budapest Szoftver Aruház
1137 Budapest, Jászai Mari tér 3.
Lehel utca 1391 Budapest Pf. 218 E-mail: info@budaabc.com

nyári hp akció a szoftver abc-ben	ár
hp e9066 05 Lj	12 670
hp deskjet 1120C J3	27 900
hp deskjet 400L	36 000
hp deskjet 670c AKCIÓ!!!	48 990
hp deskjet 680 plus	67 600
hp deskjet 720 c	76 700
hp deskjet 880 c	9 900
hp dj-500-as h csap fekete patron 51626a	5 900
hp dj-600-as h csap fekete patron 51629a	6 190
hp dj-500-as h csap színes patron 51625a	89 900
hp laserjet 6L	177 800
hp laserjet 6p	164 900
hp officejet pro 1150c	62 000
hp scanner 5100c	114 800
hp scanner 5100c + recogita app. AKCIÓ!!!	160 000
hp scanner 6100c	

akciók termékeink nyári szezonjához, egyes kategóriákban 15-20% kedvezményt adunk

**HEWLETT® Budapest
PACKARD** Nyomtató Aruház

(Azok AFA nélkül. Az árakértelmezésért kérjük, forduljon a
Az árakértelmezésért kérjük, forduljon a

31003

Színes nyomtatók forgalmazásához
kereskedő munkatársat keresünk

- Feltételek:** – jó kommunikációs képesség
– önálló munkavégzési képesség
– angolnyelv-tudás, jogisítvány

Kézrel írott önéletrajzokat a következő címre kérjük: Folder Trade Kft.,
1011 Budapest, Vám u. 1/A

32042

PowerBuilder-fejlesztőket keres
dinamikus fejlődő cég.

Kliens-szerver rendszerek fejlesztésében
tapasztalatot szerzett fejlesztőket keresünk
azonnal belépéssel integrált informatikai
rendszerek készítéséhez.

Önéletrajzokat a fizetési igény megjelölésével
a következő címre kérjük:
maincar@mail.datanet.hu

31027

COMPAQ Armada 4110

iPentium-100 MHz CPU,
8 MB RAM, 1,44 MB FDD,
1,08 GB HDD,
11,3" DSTN Színes VGA LCD,
TrackPoint, 2x PCMCIA II/III,
Li-ION akku, Szoftverek.

277100,-

DEC HiNote VP 525

iPentium-120 MHz CPU,
8 EDO MB RAM, 1,44 MB FDD/6x CD-ROM,
1,08 GB HDD, sztereó hangkártya,
10,4" AKTIV Színes VGA LCD,
TrackPoint, 2x PCMCIA II/III,
Ni-MH akku, Szoftverek.

309300,-

IBM ThinkPad 365XD

iPentium-120 MHz CPU,
8 EDO MB RAM, külső 1,44 MB FDD, 4x CD-ROM,
810 MB HDD, sztereó hangkártya,
10,4" AKTIV Színes VGA LCD,
TrackPoint, 2x PCMCIA II/III,
Ni-MH akku, Szoftverek.

299900,-

PCMCIA FAX/MODEM

TDK CyberExpress 33.6 bps FAX/ Modem

33500,-

Apex PCMCIA 14000 FAX/Modem

15800,-

IBM PCMCIA 2400 bps Modem, 9600 bps Fax

5000,-

Számítástechnikai eszközök, notebook-ok javítása!

EPSON, Hewlett-Packard, Fujitsu, Kyocera,
IBM, Lexmark, OKI, NEC, Fujitsu, Seikosha, Brother,
nyomtatók eseti és átalánydíjas javítása kedvező feltételekkel!

R+R PERIFÉRIA

Cégünk zenéket nem disztribútor!
Az árakértelmezésért kérjük, forduljon a
Az árakértelmezésért kérjük, forduljon a

1071 Budapest, Peterdy u. 35. Tel.: 3213-588, 3223-034. Fax: 3423-308.

32051

A CW Számítástechnika 1998/30. heti számából a következő kódszámú hirdetésekért szeretnék tájékoztatást kapni:

18138	26030	29003	31027	32023	32039
20039	28002	30009	32013	32031	32040
22013	28006	30014	32015	32034	32042
23006	28014	30037	32016	32035	32043
24026	28025	31002	32017	32036	32044
24038	28030	31003	32019	32037	32045
24044	28040	31017	32020	32038	

A megfelelő kódszámokat kérjük szíveskedjék megjelölni!

TERMÉK

■ **Augusztusban dobja piacra Mendocino nevű, 300 és 333 megahertzes Celeron processzorait az Intel, amelyek kibocsátását eredetileg év végére tervezte. A termékek másodlagos gyorsítótára 128 kilobájtos, így a 300 megahertzes Celeron processzor gyorsítótárral és anélkül is kapható lesz. Az Intel jövő év első felében szeretne megjeleníteni a Celeron 366 megahertzes változatával; ugyanekkorra tervezik a Celeron processzorok noteszgepre való változatának kibocsátását is. A termékeknek a tervezettnél korábbi megjelenését a 0,25 mikrométeres technológiára való gyorsabb áttérés teszi lehetővé.**

KITEKINTÉS

■ **A HP bejelentette, hogy HP 3000-es kiszolgálócsaládját a jövőben kibocsátandó Merced processzorral szereli fel. A kiszolgálók általában iparág-specifikus alkalmazásokat futtatnak egyedi MPE/ix operációs rendszeren. A cég már korábban közölte, hogy összes kiszolgálóját átállítja a Mercedre, és felhagyja a PA-RISC processzortechnológia használatával. A RISC procesz-**

szor fejlesztését azonban mindaddig folytatják, amíg az összes felhasználó készen nem áll az áttérésre. 2001-ig Java Database Connectivity funkciókkal és további tárolókapacitással is fejlesztik a HP 3000-es családot.

■ **A jövő év első felében várhatóan már kapható lesz legalább egy olyan ThinkPad, amely az IBM új fejlesztésű LCD-jével lesz felszerelve. A cég azt ígéri, hogy a 12,1 hüvelykes kijelző a maga 5 milliméteres vastagságával és 370 grammjával 20 százalékkal lesz könnyebb és 50 százalékkal vékonyabb, mint a jelenlegiek. Elemzők szerint általános tendencia, hogy a cégek a jelenlegi technológiai korlátok miatt nem a nagyobb felbontás, hanem a kisebb súly és vastagság irányába fejlesztik a kijelzőket.**

■ **PowerStorm néven adja ki a Compaq első, házon belül kifejlesztett grafikus alrendszerét, amely CAD és digitális tartalomkészítő programok futtatására készült. A termék az Evans & Sutherland REALimage 2000 SD lapkatechnológiáját használja. Helyet kaptak benne a Digitally megvásárolt technológiák is. Használható lesz vele PCI és AGP sín és több operációs rendszer, így a Windows NT és a Digital Unix is. A PowerStorm közepkategóriás változata várhatóan még ez év harmadik negye-**

dében kerül piacra a Compaq XP munkaállomások részeként, a csúcsteljesítményű verzió pedig – ebben geometriai és megvilágítási számításokra kijelölt processzor lesz – a harmadik vagy negyedik negyedévben lesz kapható az SP vagy XP munkaállomásokkal.

■ **Gyakorlatilag befejezte az átállást a 0,25 mikrométeres gyártási technológiára az Intel, sőt, jövő nyárra még kisebb, ötszörös, és gyorsabb processzorokat gyárt, 0,18 mikrométeres technológiával. A régebbi, 0,35 mikrométeres eljárással már csupán néhány gyártósoron készítenek Pentium MMX és korábbi Pentium II processzorokat. Már nem gyártanak a Pentium Pro-hoz szükséges félvezetőszkeleteket sem; ennek helyét a Pentium II Xeon veszi át. A gyártásért felelős illetékesek szerint az átállítás kevesebb gondot jelent, mint gondolták volna. Hasonlóan jól megy, és a megszabott határidő előtt tart a 0,18 mikrométeres eljárásra való átállás előkészítése is. Ezzel legalább egy negyedévvvel korábban, már 1998 első felében elkészülhetnek az első processzorok. Ami viszont azt is jelenti, hogy csak később térnek át a 12 hüvelykes (300 milliméteres) félvezetőszkeletekre a most használatos 8 hüvelykesekről (200 milliméteres), hiszen ha több lapka fér el egy szkeleten, nincs akkora**

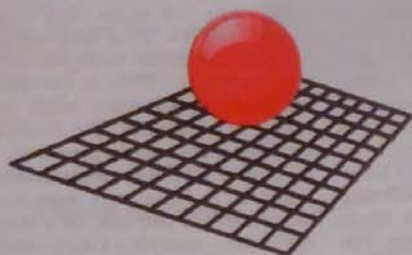
szükség a nagyobbakra. A tervek szerint a 0,18 mikrométeres technológiával gyártott lapkák órajel-frekvenciája elérheti a 800 megahertzet, míg az ezt követő generáció – a 0,13 mikrométeres – áttörheti az 1 gigahertzes határt.

■ **A Compaq kibocsátja az Internet AlphaServer System Software 4.1-es változatát, a Digital UNIX-hoz való internet-, intranet- és internetes kereskedelmi szoftvert. A készlet web alapú hírolvasó, levelező, LDAP, biztonsági és csevegő programokat tartalmaz; használható az Apache Web Serverrel és a Netscape webkiszolgáló szoftverével. A 4.1-es változat webfejlesztő eszközöket is tartalmaz: a Perl-t, a Tcl-t, a TclTk-t, a TclX-et és a Tcl_cgi-t. A telepítőkalkulációkban végrehajtott változtatások a Compaq szerint megkönnyítik az alapparaméterek beállítását, valamint a web-, helyettes, FTP- és levelező szerverek teljesítményének meghatározását. Átjáró- és védőgát-rendszerek is konfigurálhatók vele. A készletet ellátták a FireScreen szoftverrel – amellyel a rendszer alapvető védőgát-funkciókra képes –, illetve az AltaVista Search Intranet, az AltaVista FireWall és az AltaVista Tunnel termékek próbaváltozataival. Az IASS 4.1-et augusztustól az összes Digital UNIX-szal futó AlphaServerhez adják, de külön is kapható lesz.**

SZÖVETSÉGEK

■ **Az NEC és az IBM integrálják digitális vízjel-technológiájukat, hogy védje a DVD-eket a másolástól. A papíroknál megszokott vízjelhez hasonlóan a digitális változat rejtett mintákat ágyaz be a DVD videojelei közé. Ezek a minták láthatatlanok, de a videojelek leolvasásához és értelmezéséhez elengedhetetlenek. Az integrált technológia két elemből tevődik össze: egyrészt a módszerből, amellyel a vízjellet beépítik a DVD-be, másrészt szükség van a jel leolvasására képes áramkorre is. A lemezre rögzített digitális vízjel csak egyetlen biztonsági tartalék-másolat készítésére ad módot.**

■ **Fejlesztési és licenccégyezményt kötött a Motorola félvezetőgyártó csoportja és az AMD: a réz alapú lapkagyártás terén kívánják erőiket egyesíteni. Az együttműködéstől mindkét fél azt várja, hogy gyorsabban tud majd rézlapkákat kifejleszteni a beágyazott eszközök, illetve a személyi számítógépek piacára. A Motorola már márciusban jelezte, hogy tesztelt rézzel készült félvezetőszkeleteket, és hogy 1999 elején meg akarja kezdeni a tömeggyártást. Az AMD eddig jóformán semmit sem árult el arról, mire készül az új technológiával.**



COMPAREX

a BASF Csoport tagja Európa egyik legjelentősebb rendszerintegrátora. A nagyszámítógépes és nyílt rendszerek dinamikusan fejlődő piacán kínáljuk high-end szervereinket, adattároló rendszereinket, hálózati megoldásainkat és szolgáltatásainkat a legnagyobb sikerrel. Partnereink köre a közepes vállalatoktól a legnagyobb multinacionális konszernekig terjed.

Magyarországi leányvállalatunknak a hálózati megoldások területén történő felfejlesztéséhez keresünk

Mérnök-üzletkötőt

akinek feladatköre...

- kapcsolatfelvétel új partnerekkel
- megoldások és ajánlatok kidolgozása partnereink részére
- a piac folyamatos analizálása

...amit ehhez Ön hoz...

- pár éves szakmai tapasztalatát a hálózatok és nyílt rendszerek területén (üzletkötői tapasztalat előny)
- az angol nyelv legalább közepes szintű ismeretét (németnyelv-ismeret előny)
- jó érzékét az emberi kapcsolatok kiépítéséhez
- önállóságát az állandóan változó feladatok megoldásához
- rugalmasságát és tanulni vágyását

...és amit mi biztosítunk

- versenyképes és sikerorientált fizetést
- cégautót
- folyamatos képzést nemzetközi környezetben
- magas szintű szakmai támogatást anyavállalatunk szakértőitől

A fényképes pályázatokat a **COMPAREX INFORMÁCIÓSRENDSZEREK Kft.**, 1036 Budapest, Bécsi út 57–59. címére kérjük.
Telefon: (1)437-0540 Telefax: (1)437-0549

Túlélési stratégia a villamoskaron

Kincs lehet a magyar mérnök

Annak ellenére, hogy Kelet-Európa mérnökeire egyre nagyobb mértékben számítanak a nyugat-európai és egyesült államokbeli cégek, és hogy a hazai gazdasági élet fellendülésével az itthoni kereslet is növekvőben van a műszaki végzettségük iránt, a Budapesti Műszaki Egyetem (BME) – az építés- és műszaki informatikusok képzését leszámítva – nem tartozik a legkeresettebb felsőoktatási intézmények közé. Az egykoron nagy presztízsű szakma ma kisebb vonzerőt jelent a fiataloknak, mint például a közgazdasági vagy a jogtudományok. A hét kar között van olyan, ahol 75 pont is elegendőnek bizonyult a nappali tagozatos tanulmányok megkezdéséhez.

A helyzet az elkövetkező években remélhetőleg megváltozik, a magas színvonalú képzéshez azonban megfelelő létszámú és jól képzett oktatói gárdára van szükség. Jelenleg a Villamosmérnöki és Informatikai Kar mintegy 250 fős oktatói-csapatának túlnyomó része negyven-ötvenéves szakemberekből tevődik össze, a fiatalok aránya – alapvetően anyagi okok miatt – az elmúlt években számottevően csökkent. Nemcsak a hallgatók, hanem az oktatók érdeklődése is megcsappant tehát a BME iránt. Hova vezet ez a folyamat, ha nem történik rövid időn belül hathatós változás? Lehet, hogy néhány év múlva – a mérnökség reneszánszának idején – nem lesz, aki oktassa a jövő mérnökeit? Pap László, a Villamosmérnöki és Informatikai Kar dékánja, egyben a Híradástechnikai Tanszék vezetője – a hazai gazdasági élet felfelé ívelő pályájára alapozva – lát kiutat a ma még meglehetősen nehéz helyzetből. A megoldás érdekében a kar tanszékei nagyon komoly erőfeszítéseket tettek és tesznek ma is.

Először 1989-90 táján szembesültek az azal a szomorú ténnyel, hogy a magyar elektronikai ipar szétesésével számos külső költségvetésű, úgynevezett KK munkától estek el az egyetemi dolgozók. A villamoskar hosszú éveken át a magyar ipar kihelyezett kutató-fejlesztő csapatának számított, természetesen megfelelő javadalmazásért. E sokkhatás elsősorban

azokat érintette, akik kifejezetten az alapeszközök kutatásával foglalkoztak, és ily módon nagyon távol estek az üzleti életől. A KK munkák megszüntével új bevételi források után kellett nézni, részben az infrastruktúra fenntartása, részben a dolgozók fizetésének biztosítása érdekében.

A híradástechnika abból a szempontból szerencsés helyzetben volt, hogy bár ipari termelésről gyakorlatilag nem beszélhetünk Magyarországon, jelentős fejlődésnek indultak a hírközlési szolgáltatások. Így kibővíthetett az egykori Magyar Postaival létesített kapcsolat, s a Matáv lett a villamoskar egyik legfőbb partnere. Léptek ezenkívül a sorba a mobilszolgáltatók s néhány kisebb, főként műholdas társaság is. Az egyetemi oktatók-kutatók főként hálózatvezéssel és szakértői feladatokat láttak el. Nem alakult ki szorosabb együttműködés azonban a helyi koncessziós társaságokkal. Ez utóbbiak nem rendelkeznek akkora tőkével, amiből egy egyetemi jellegű finanszírozás működtethető lenne.

Kialakult tehát – és az évek folyamán fokozatosan bővült – a kapcsolat a hazai szolgáltatókkal és a lassan magukra találó iparvállalatokkal, az együttműködésekben azonban mind a mai napig alig érzékelhető az informatika, a távközlés és a médiaipar világméretű konvergenciája. Pap professzor szerint ez részben annak tudható be, hogy a hazai informatikai vállalatok jelentős része 10-20 fős kisvállalatok, amelyek tevékenységükben nehezen tudják érvényesíteni az említett területek összekapcsolását, továbbá kevésbé alkalmasak az egyetemi kapcsolatokra. Nem kedvez a konvergenciának és az egyetemi együttműködésnek az sem, hogy az informatikai vállalkozások – kezdetben legalábbis – túlnyomórészt kereskedelemmel foglalkoztak.

A hazai szolgáltatói és ipari kapcsolatok természetesen nem oldották meg a kar minden problémáját, a meglévő képességek megőrzéséhez és ámentéséhez más eszközöket is kellett alkalmazni. Lépésenként voltak a tanszékvezetők, ugyanis egyre több oktató és kutató vált

meg az egyetemről. A Híradástechnikai Tanszékéről például legalább tízen távoztak, ami a mai, mintegy 30 fős kutató-fejlesztő gárdát tekintve komoly veszteséget jelentett.

A túlélési stratégia részeként Nyugat-Európából és az Egyesült Államokból próbáltak meg munkát szerezni. Elsőként említendő az Ericssonnal kialakított kapcsolat, amelynek keretében a Távközlési és Telematikai Tanszék a professzionális távközlés területén az Ericsson magyarországi leányvállalatával és svédországi központjával egyaránt együttműködik. A kooperáció az anyagi hasznon kívül azért rendkívül jelentős, mert a konkrét fejlesztéseken túl módot ad alapkutatásokra is. Az Ericsson kezdeményezésére időközben létrejött az Egyetemközi Távközlési Informatikai Központ, amelyet több más cég is támogat. Egyetemi részről a BME és az ELTE tanszékei képviseltetik magukat a szervezetben, amely elsősorban doktorandusz irányultságú kutatásokat finanszíroz.

A Híradástechnikai Tanszék egy pennsylvaniai céggel vette fel a kapcsolatot. A Real Time Devices nevű vállalat nem tömegcégekkel, hanem speciális, kevesek által igényelt informatikai termékekkel foglalkozik. A cég létrehozott Budapesten egy laboratóriumot, amelyben high-tech szintű szoftver- és hardverfejlesztést végeznek a magyar szakemberek. A Műegyetemre helyezett K+F bázis szellemi termékeit aztán túlnyomórészt az Egyesült Államokban állítják elő.

A legrovidebb múltra a japán Tateyama cég és az Elméleti Villamoságtan Tanszék közötti kapcsolat tekint vissza. Kezdeti lépésként kisebb kutatási feladatokkal bízták meg a magyar mérnököket, majd létrehozták a tanszéken egy laboratóriumot, ahol speciális elektronikai eszközök, különféle érzékelők fejlesztésével foglalkoznak. Feltételezhető, hogy a Tateyama hosszabb távú, talán egész Kelet-Európára kiterjedő kapcsolatot próbál megvalósítani a BME-n. Az említett három külföldi együttműködés keretében összességében valamivel több mint 50 egye-

temi kutató dolgozik. Legtöbbjüket – mintegy 40 főt – az Ericsson foglalkoztatja, körülbelül tízen dolgoznak a Real Time Devices témán és ennél valamivel kevesebben a Tateyama projektjein. A fenti példákön kívül természetesen más kapcsolatok is kialakultak.

A már működő kapcsolatokon kívül több ígéretes kezdeményezésről is beszámolt Pap László. Megjelent a BME-n a Nokia. A tárgyalások és első megállapodások egy szoftvertchnológiai laboratórium és fejlesztőközpont kiépítését körvonalazzák. A Magyarországon komoly múlttal rendelkező Siemens – kicsit megkésve ugyan, de – szintén jelezte, hogy számít mérnökeinkre. Komoly tervei vannak Magyarországon a Bosch-nak. Azonkívül, hogy Hatvanban gyárat épít, mintegy 50 fős K+F bázist telepít Magyarországon. Összefoglalva elmondható tehát, hogy érezhetően bővül az egyetemi kapcsolat a multinacionális cégekkel, s ez a tendencia a jövőben minden bizonnyal folytatódik majd. Óriási a mérnöki igény, ami biztatja a BME-n dolgozó oktatókat és ott végzett-vező hallgatókat számára.

Természetesen a Műegyetem nem elégedhet meg a felsorolt lehetőségekkel. A kutatók kutatás-fejlesztési projektekre pályázhatnak Magyarországon, Nyugat-Európában és az Egyesült Államokban. Az így elnyert összegek döntően alapkutatásokra fordíthatók, nem kell tehát valamilyen konkrét termék letenni az asztalra, hanem utazásokra, publikációk készítéséhez lehet felhasználni a forrásokat. Itthon ezen kívül is vannak lehetőségek, így például az OMFB támogatása. Ezen a téren néhány évig volt ugyan némi megtorpanás (az OMFB a '80-as évek végéig kizárólag visszatérítendő támogatásokat nyújtott, amelyeket a BME az iparvállalatokkal közös projektekhez tudott igénybe venni; az elektronikai ipar összeomlását követően nem voltak partnerek), mára azonban az OMFB új konstrukciókat dolgozott ki. A Műegyetem most is cégekkel összefogva pályázik, de a támogatás egy részét – amelyik a kutatási tevékenységet finanszírozza – nem kell visszatéríteni. Nem szabad megfeledkezni a különféle szponzorálási összegekről sem. Hagyományos partner ezen a területen a Matáv, új szponzor a Pannon GSM, de vannak külföldi intézmények is a támogatók sorában. A szponzorok általában alapítványokon keresztül nyújtanak segítséget, az így érkező összegek elsősorban eszközök vásárlását, laboratóriumok létrehozását célozzák.

Pap László úgy véli, hogy a mérnökök iránt világvizonylatban megmutatózó óriási kereslet az itthoni szemléletben és mérnökképzésben is egyre hathatósabban érezteti majd hatását. Mind több külföldi cég keresi a magyar mérnököket, kiégésítő odthoni szakembergárdáját a friss, jól képzett fiatalokkal. Természetesen ez is egy lehetőség a hazai diplomások számára, de a professzor sokkal kíváncsabbnak tartaná, ha a külföldi vállalatok Magyarországon hoznának létre K+F bázisokat. Meg kell tehát próbálni a folyamatokat ebbe az irányba terelni, s a fentiekhez hasonló, azoknál sokkal több együttműködést létrehozni. Ez lényeges javulást hoz majd az egyetemek finanszírozása terén is.

Mallás Judit

Siemens-részleget vesz a Pirelli

Mint arról a CW-SZT Online-ban már beszámoltunk, a Pirelli megvásárolja a Siemens erőáramkábél-üzletágát. Az olasz vállalatcsoport mintegy 500 millió márkát fizet a részlegért a Siemensnek. A július közepén nyilvánosságra hozott tranzakció beleilleszhető abba a folyamatba, amelyet a Siemens már korábban elkezdett, profiltisztítási céllal. Ennek során bizonyos portfólióktól – így például a PC-gyártástól – megvált a német vállalat, más területeken pedig új cégeket vásárolt, ilyen az osztrák Elektrowatt. Az üzlet eredményeként a Pirelli a korábbi 13 helyett 21 országban lesz jelen üzemeivel, s ezáltal a világ első számú kábelgyártójává lép elő. A szerződés előreláthatólag – a kartell törvény szerint szükséges jóváhagyásokat követően – október 1-jén lép hatályba.

A tranzakció napvilágra kerülését követően ugrásszerűen emelkedtek a Siemens részvényeinek árfolyamai a németországi tőzsdén. Hírek szerint a német cég vezetése tervezi a részvények egyesült államokbeli tőzsdéi bevezetését, ami arra enged következtetni, hogy amerikai cégvásárlások is napirendre kerülhetnek.

Vélhetően nem a szóban forgó üzlet volt tehát az utolsó a Siemens adás-vételei között, bár közeli tervekről nem szólnak a tudósítások.

A Siemensnél egyébként a portfólió átalakítása mellett belső átszervezés is folyik. Október 1-jétől az anyavállalatnál közös egységbe olvad az informatikai és a távközlési részleg. Hasonló lépésekre a magyarországi leányvállalatnál is megkezdődtek az előkészületek.

Ami a Siemens-Pirelli ügylet hazai

vonatkozásait illeti, **Bíró Péter**, a Siemens csoport kommunikációs igazgatója időt kért a részletes tájékoztatásra. Az egybeolvasztás világvizonylatban még csak most kezdődik, s mivel Magyarországon a Pirelli nem rendelkezik kábelgyártói múlttal, várni kell a konkrét lépésekre. Annyi bizonyos, hogy a Siemens-érdekltségű Magyar Kábel Művek négy részlegéből három – Balassagyarmat, Budapest és Kistelek – érint a tulajdonosváltás. Ez azt jelenti, hogy a jelenlegi 1200 főből mintegy 1000 lesz a jövőben a Pirelli dolgozója. Termelési értékben kifejezve a tavalyi 28 milliárd forintos forgalomból 23 milliárd kerül át az olasz tulajdonoshoz. Arról egyelőre nincsenek hírek, hogy a Pirelli milyen jellegű átalakításokat tervez a magyarországi gyáregységeknél.

M. J.



Compaq-DEC fúzió Japánban

Japánban is érezte hatását a Digitalnek a Compaq Computer által történt felvásárlása: az egybeolvasás ottani kellemetlen következménye, hogy összesen közel 600 alkalmazottnak mond fel hamarosan a korábban két különálló egységként működő leányvállalat. A DEC Japan szövegíró nem árult el konkrét számot a tervezett leépítésről; igyekezett roppant óvatosan fogalmazni *Rob Guthnak*, az IDG News Service tokiói tudósítójának. A fent említett szám az egyik vezető japán üzleti napilapban jelent meg.

Mint emlékeztet, júniusban a Compaq bejelentette, hogy világszerte 2000 saját dolgozótól és 15000 Digital-alkalmazotttól válik meg. A Japánban létrejövő fúziós vállalat teljes létszámát 3000 főre tervezik. Ezen a piacon a Compaq és a Digital jelenleg 2700, illetve 860 alkalmazottat foglalkoztat.

Bővebb információért a houstoni anyavállalat a <http://www.compaq.com/>, a maynardi pedig a <http://www.digital.com/> címen kereshet fel a weben.

A Sybase meglepetése

Nem kis meglepetést szerzett a Wall Streetnek a Sybase legfrissebb, második negyedévi eredményével: míg a First Call Corp. elemzői körökben végeztet közvélemény-kutatása részvényenként 9 centes mínuszt jelzett előre, a kaliforniai cég részvényenként 1 centes, vagyis összesen 450 ezer dolláros tiszta profitot jelentett be, 217,8 millió bevétel mellett. Még többet mondanak ezek a számok, ha az 1997-es üzleti év második negyedévi adataival hasonlítjuk össze őket: összesen 17,8 millió dolláros, papíronként 23 centes nettó veszteség, 215,5 millió dolláros bevétel. A mostani megelőző, első üzleti negyedévben még a vártnál jóval nagyobb – 81,2 millió dolláros, vagyis részvényenként 1,01 centes – veszteséget jegyzett a cég, amiben persze benne foglaltattak az átszervezéssel kapcsolatos költségek is.

A Sybase szerint elsősorban az átszervezési terv hatékony végrehajtásának és új, nagy fogyasztói rétegek megnyerésének kö-

szönhető visszatérésük a profitot hozó működéséhez.

John Chen, a vállalat elnökvézerigazgatója bizakodó: állítása szerint a következő negyedévben is biztos lesz az operatív nyereség, már ha a piaci feltételek nem változnak meg hirtelen és számottevően. Annyit azért elismert, hogy őt is meglepte kissé – természetesen kellemesen – ez a szép felfutás.

Ahogy a Sunt és a Microsoft, a Sybase-t is kedvezőtlenül érintette az ázsiai gazdasági válság – de nem olyan jelentősen, ugyanis nem a matematikus japán, hanem az ausztrál és a kínai számít a cég legnagyobb piacának az említett régióban. Ugyanakkor *Chen* szerint Európa teljes területén nagyon szép forgalmat bonyolítottak le a második negyedévben.

A Sybase főnöke elmondta: bevált az a stratégia, hogy adott terméknel csak egyetlen kifizetőt célt akarnak megvalósítani, mivel ez a termék stabilitásának és jó teljesítményének záloga. Mint hozzáfűzte: idén senki és semmi sem veszélyezteti a cég technológiai vezető szerepét.

Seagate-érváró

1998-as pénzügyi évének utolsó negyedét 1,58 milliárd dolláros bevétel mellett 22 millió dolláros tiszta nyereséggel zárta a Seagate Technology Inc., de ez nem volt elég ahhoz, hogy kiegyen-

ez az idei év első hat hónapjában kétszer annyi nettó nyereséget termelt, mint a tavalyi év első felében: tiszta nyeresége 450 millió frank (mintegy 73,89 millió dollár) volt, 1997 első felében csak 222 millió. Ami a forgalmi adatokat illeti: az előző évhez képest 29 százalékkal, 12,4 milliárd frankra nőtt a teljes árbevétel. A cég előrejelzése szerint év végéig akár 25 milliárd frankra is emelkedhet ez a mutató.

Új keretek között a Motorola-kommunikáció

A Motorola legutóbbi pénzügyi eredményei rávilágítottak arra, hogy változtatásokra van szükség a kommunikációs üzletágaknál. Az új szervezet olyan formát ölt, hogy összefogja a cég valamennyi kommunikációs jellegű üzletágát. A cél, hogy könnyebben használhatóvá egymás erőforrásait, az eddigieknél jobban együttműködjenek a legfontosabb üzleti és technológiai kérdésekben, és gyorsabban reagáljanak a felhasználók igényeire.

A megcélzott három fő felhasználói csoport: a fogyasztók, a távközlési hálózatok üzemeltetői, valamint a telekommunikáció alkalmazói – a kereskedelem, a kormányzat és az ipar területén. Már neve is van az új szervezetnek: Motorola Communications Enterprise. Egyesíti a cellás távközlés, a földi telepítési mobil termékek, az üzenet-

kiaknázni a Motorola marketing, gyártási és műszaki erőforrásaiban rejlő lehetőségeket az erőteljesen növekvő kommunikációs világpiacot – nyilatkozta nemrégiben *Gilmore*.

A Communications Enterprise fő ágazatai és vezetői a következők lesznek:

- ♦ személyi kommunikációs üzletág, elnök: *Fred Kuznik*;
- ♦ távközlési hálózatok, M. Gilmore;
- ♦ globális távközlési csoport, *James A. Norling*;
- ♦ kereskedelmi, kormányzati és ipari felhasználók üzletága, *Robert L. Barnett*;
- ♦ internetes és hálózatépítési csoport, *Randy Bantari*;
- ♦ hálózatkezelési részleg, *Michael Norris* vezetésével.

A vállalat megújulási tevékenysége során a következőkben összehangolja regionális és vállalatvezetési személyzeti struktúráját. A tervek kidolgozását a vezérigazgatóság részéről *Keith J. Bane* fogja irányítani, aki az amerikai kontinentet felügyelő regionális elnökként s egyben a Motorola egyik ügyvezető elnökhelyetteseként is tevékenykedik.

Tülkínlát a memóriapiacon

A Taiwan Semiconductor Manufacturing Co. Ltd. (TSMC), a világ legnagyobb szerződésre szállító lapgyártója 45,9 százalékkal kevesebb, 3,76 milliárd tajvani dolláros (hőzavetve 110 millió dolláros) tiszta profitot jegyzett 1998-as üzleti évének második, június 30-án zárult negyedében, mint az első negyedév végén. Együttal arra is figyelmeztetett a cég, hogy a kereslet várhatóan lanyha marad szeptemberig, ami a harmadik negyedévi kilátásait is borúsabbá teszi.

Ugyanebben az időszakban a nettó eladások is 26,3 százalékkal estek vissza, 11,6 milliárd tajvani dollárra. Az ok: a nyolchüvelykes félvezetőszettek forgalma 21,1 százalékkal csökkent, ráadásul az átlag eladási árak is 8,2 százalékkal estek vissza az első negyedévben regisztrált adatokhoz képest. Amennyiben viszont a tavalyi tárgyidőszakhoz viszonyítjuk, most a TSMC mind a forgalmát, mind pedig a profit-

ját növelte: a nettó eladásokat 25 százalékkal, a profitot pedig 6,1 százalékkal.

Szintén negatív módon befolyásolták a vállalat legutóbbi negyedévi profitját a 777 millió tajvani dolláros befektetési veszteségei. A TSMC ugyanis 27 százalékos részesedéssel rendel-

Mennyit veszít a szoftveripar a kalózpéldányok miatt?



kezik a hsincsuai központú, Vanguard International Semiconductor nevű DRAM-gyártóban, mely már korábban jelezte, hogy a memóriapiaci túltermelés, továbbá a kegyetlen árharc miatt nem kevesebb, mint 4,7 milliárd tajvani dolláros veszteségre számít.

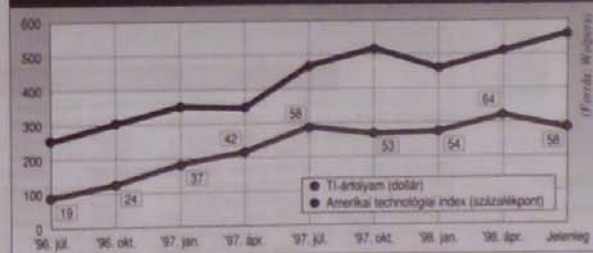
A Windows 98 forgalma

Július közepén a Microsoft bejelentette, hogy Észak-Amerikában több mint egymillió Windows 98-frissítési licenct adtak el az operációs rendszer június 25-ei forgalomba hozatala óta. Elemzők azonban különféle képpel értékélik ezt. *Rob Enderle*, a Giga Information szakembere szerint egymillió eladott példány már azt jelenti, hogy a termék sikeres, bekerült a fősodrásba. Hozzáfűzte: úgy érzi, ez a szám még a Microsoft előzetes becsléseit is túlszárnyalta.

Ezzel szemben például *Jon Oltzik*, a Forrester Research rangidős elemzője kétkedve fogadta ezt a számot, ugyanis cégenél azt tapasztalják, hogy senki sem érdekel igazán a Windows 98. „Vajon mit számolnak bele ebbe az adathba – a fogyasztóknak eladott licenck számát vagy a kiskereskedelmi egységekben a fogyasztók számára hozzáférhető példányokét?” Oltzik ekképp okoskodik: amennyiben csak a közvetlenül a fogyasztóknak eladott példányszámot takarja a Microsoft által közzétett adat, akkor ez utóbbi túldimenzionáltnak tűnik, mivel a Forrester Research nem tapasztal élénk keresletet a Windows 98 iránt. Személy szerint ő úgy véli, ez tipikusan a „kreatív könyvelés” esete.

Cara Walker, aki a redmondi szoftverház PR-cégénél, a Waggener-Edstromnál dolgozik, kijelentette: a frissítési licenckre vonatkozó egymillióra becsült eladási adat a kiskereskedelemben a fogyasztók által megvásárolt példányok számát jelzi.

A Texas Instruments tőzsdei részvényárfolyama



súlyozza a megelőző három negyedévben összegyűjtött veszteséget: 530 millió nettó mínuszt könyvelt el a teljes évre, 6,82 milliárd dolláros bevétel mellett. Az egy évvel ezelőtti tárgyidőszakban 1,98 milliárd dolláros bevételt és 59 millió dolláros profitot jegyzett a cég, míg a teljes tavalyi üzleti évet még 8,94 milliárdos bevétellel és 658 millió tiszta profittal zárta.

A negyedik negyedév eredményeit terhelte az Eastman Software tárkezelő csoportjának felvásárlásával kapcsolatos 7 millió dolláros költség is.

A Cap Gemini teljesítménye

A francia információtechnológiai szolgáltató és szaktanácsadó konszern, a Cap Gemini-csoport

továbbítás és az adatkommunikáció üzletágait, amelyek együttesen a Motorola tavalyi forgalmának mintegy kétharmadát, 28,9 milliárd dollárt tettek ki. A fennmaradó egyharmadot a félvezetőtermékek üzletága, illetve az elektronikaialkatrész- és egyéb szegmensek hozzák.

Merle J. Gilmore lesz a Motorola Communications Enterprise elnöke, aki egyben ellátja a Motorola ügyvezető elnökhelyettesi teendőit is. *Gilmore*-t ez év áprilisában nevezték ki vezérigazgató-helyettesnek; eddig a vállalat üzletfejlesztési és kommunikációs projekteit felügyelte. Ezt megelőzően a cég európai, közkeleti és afrikai piacának elnöke volt, még korábban pedig a földi telepítési mobil termékek üzletágát vezette.

„Olyan tervet dolgoztunk ki, amely képes felszabadítani és

Nyomtatók és faxok



OKIFAX 740
Inkjet fax



OKIFAX 4100
Iscs-kategóriájú fax és multifunkciós berendezés



OKIFAX 5200
Vízszintes kategóriájú fax és multifunkciós berendezés

OKI

People to People Technology

OKI Systems (Magyarország) Kft.
1051 Budapest, Bajcsy-Zsilinszky út 12. II. em./204.
Telefon: 327-4070, 266-6225. Telefax: 327-4076, 266-0152
E-mail: oki_h@mail.datanet.hu
Internet honlap: www.oki-europe.co.uk

MÁTRIXNYOMTATÓK • OLDALNYOMTATÓK • HŰPÁPIRÓS FAX • NORMÁLPÁPIRÓS FAX

☎ Az OKI-fogalmakról, árakról, akciókról kérjen további információt az OKI InfoFax számról: 721-4466/1881

A SZAKÉRTŐ SZOFTVERDISTRIBÚTOR



ViaVoice Gold (beszédlelmesítő szoftver)
DB2 Universal Database v5
eNetwork Communications Suite
PERSONAL COMMUNICATIONS AS/400&3270
NETFINITY & TIVOLI Family (hálózatmentésment)
COMMUNICATIONS SERVER v5
VisualAge Family (vizuális fejlesztőeszközök)
IBM PC DOS v7 (YEAR 2000 READY)
OS/2 Warp v4
OS/2 Warp SERVER
szoftverek Win95/NT, OS/2, Win3.1, DOS platformokra



LOTUS NOTES DOMINO
LOTUS DOMINO Mail
LOTUS DOMINO FAXSERVER
LOTUS DOMINO Go WEBSERVER
INTERNOTES NEWSREADER
LOTUS SMARTSUITE (Win & OS/2)
LOTUS ORGANIZER
LOTUS BEANMACHINE FOR JAVA



DRIVE IMAGE v2 Professional
DRIVE IMAGE v2 PERSONAL
PARTITIONMAGIC v3
DRIVE COPY
EZ BOOT



NetExpress
MainFrame Express, CICS, DB2, IMS
2000-dik év és EURO megoldások
COBOL Intel és Unix platformokra
COBOL oktatási célra
(DOS, Win3.1/95)

Netop távirányító szoftverek
DOS-os, Windows-os, OS/2-es gépek
KERESZTPLATFORMOS TÁVIRÁNYÍTÁSA IS.
LAN, Modem, ISDN kommunikáció
Netop School (távközpont szoftver)

VISZONTELADÓK
JELENTKEZÉSÉT VÁRJUK!

Web címünk:
www.telelogic.hu

TL TeleLogic
Számítástechnikai Kft.

1119, Budapest, Fehérvári út 83. III. em.
Tel.: 204-3030, fax: 204-3031
e-mail: sales1@telelogic.hu

E-COOP

Kereskedelmi és Szolgáltató Kft.
1014 Budapest, Csongó út 51.
Telefon: 317-3661, Telefax: 214-2394
Honlap: www.ecoop.hu, e-mail: info@ecoop.hu
TEL: 2-335-4863/4862

DeskJet 670C
35 900 forint



HEWLETT
PACKARD

Garancia: 3 év
Dokumen: 1000
Toner: 10000
Lé: 100000
Dokumen: 1000

EPSON Stylus Color 300 AKCIÓ

23 900
Stylus Color 300 AKCIÓ
23 900
Stylus Color 300 AKCIÓ
23 900
Stylus Color 300 AKCIÓ
23 900
Stylus Color 300 AKCIÓ
23 900
Stylus Color 300 AKCIÓ
23 900

Microsoft

Windows 9x Upgrade 25 800 forint
Windows 9x Upgrade 48 800 forint
Windows 95 Upgrade 48 800 forint
Windows NT Server 4.0 Upgrade 100 000 forint
Microsoft Exchange Server 5.5 Upgrade 200 000 forint
Microsoft Back Office 4.2 Upgrade 200 000 forint
Microsoft Small Business Server 4.0 Upgrade 300 000 forint

NOVELL

Netware 4.11 Upgrade 100 000 forint
Netware 4.11 Upgrade 100 000 forint
Netware 4.11 Upgrade 100 000 forint
Netware 4.11 Upgrade 100 000 forint
Netware 4.11 Upgrade 100 000 forint
Netware 4.11 Upgrade 100 000 forint
Netware 4.11 Upgrade 100 000 forint
Netware 4.11 Upgrade 100 000 forint

MÁRKÁS SZÁMÍTÓGÉPEK - KERESSE A RÁPCSLAPOT!

Honlap: www.ecoop.hu

24020

ATEN MEGBÍZHATÓSÁG ÉS KÉNYELEM!



Szeretne több számítógépet egy helyről kezelni?
Fontos lenne a szerverek biztonságos működése?
Szeretne helyet és pénzt megtakarítani?

A megoldás kulcsa:

**MASTER VIEW
CPU Switch**

termékcsalád

Disztribútor:
Alpha Sonic

Alpha Sonic Kereskedelmi és Szolgáltató Kft.
1134 Budapest, Csángó u. 13. Tel: 350-6822, 350-6826 Fax: 350-3097
e-mail: info@alphasonic.hu, http://www.alphasonic.hu

22013

SPRINT COMPUTER KFT.

WWW.SPRINT.HU
Faxbank: 2333-666/2200##

SPRINT ⇒ 1087 Bertalan u. 3. Tel./fax: 210-4835, 210-4836
⇒ 1068 Felsőerdőcsanak u. 7. Tel./fax: 342-4707, 342-6724

Microsoft szoftverek termékpalettája:

Operációs rendszerek	Office Standard 97	93 700	BackOffice 2.5	549 400	Visual Studio Pro.	187 500
Win NT 4.0 Serv 5 user	Office Std 97 upg.	46 000	Exchange Std 5 user	219 700	MultiMedia	
Win NT 4.0 Serv 5 upg.	Office Prof. 97	116 100	SQL Server 5 user	305 900	AutoRoute Express 6	16 000
Win NT 4.0 Serv 5 Ch.	Office Prof. 97 upg.	68 000	Proxy Server 2	219 700	BookShelf, Encarta 98	10 400
Win NT 4.0 WS upg.	Money Financial Suite 10 400		Fajlesztő eszköztár		Encarta Word Atlas	10 400
Windows 98	Project 98 CD	108 300	Visual Basic Std. 5.0	21 800	Human Body	6 200
Windows 98 upgrd.	Proofing Tools 97	17 000	Visual Basic Ent. 5.0	263 500	Puzzle Collection	6 200
Access v. Excel 97	Publisher Win 98	21 800	Visual C++ 5.0 Std.	20 500	Sidewinder Pro	15 900
Access v. Excel upg.	Word 97 v. PowerP.	13 900	Visual C++ 5.0 Dev.	89 400	Resource Kit NT Serv.	27 000
Office 97 Developer	Works 4.5 for Win 95	13 900	Visual FoxPro 5.0	108 300	Resource Kit Win 95	8 600
Office 4.2 magyar upg.	Hálózati termékek		Visual InterDev			
	BackOffice SBS 5-user/284 300					

Irodai Kiszolgáló Csomag + HP E 40 Server = 395.000.-! Corel DRAW 8 akció: 77.000.-!

Egyéb szoftver gyártók szoftverei:

Operációs rendszerek	F-Prot Secure	41 200	VirusScan 3	9 900	Corel Draw 5 CD	26 700
InteNetWare 5 user	Statistica 5.1	262 600	WinCheckIt 5.0	14 300	Corel Draw 8 CD	77 000
InteNetWare upg. 5	MultiKey 3.5	3 600	Hálózati termékek		Corel Draw 6 magyar	53 300
InteNetWare u. 10	Norton AntiVirus	12 200	ArxServer v Single Serv 102 500		PageMaker 6.5	178 200
InteNetWare upg. 25	Norton Commander	18 200	Border manager Win	35 700	PhotoShop 5.0 Akció!	199 900
Kayak / 5 user	Norton p.cAnywhere 8	34 900	FaxServe NT 5 user	58 200	PhotoShop 5.0 upg.	74 300
Kayak / 10 user	Norton Uninstall	8 300	Programgyűjtők		PhotoShop magyar	115 000
Corel WP Suite 8 Dr.	Norton Utilities 3.0	16 700	Becland C++ Builder	31 200	QuickShop 4	221 000
Landscape 7.0 CD	Nyelvstudió L vagy II.	5 690	Chopper 5.3	47 000	Visual Tech. 5.0	101 000
NetScape Comm. Pro	Nitabolt/Bohls Deluxe	15 200	Clapper 5.3 upgrd.	30 600	Logitech termékek	
SmartSuite magyar	Országgyűlési	14 700	Delphi 4.0 Std.	31 200	Pilot Mouse	6 610
WinFax Pro 8 WinNT	FactioMag 3	19 300	VisualAge Basic	26 200	MouseMan	9 600
Altkisz (házi postás)	QEMM 97	20 800	Visual C++ PDE	68 500	PageScan Parallel A4	24 250
F-Prot Personal	Symantec Commander	17 600	Grafikus alkalmazások		Sikágyus A4 szkennelő	24 250
	Solveng JortB6	9 800	Adobe Acrobat	69 800	Kézi tracker	14 730
	Suffice (számológé)	9 900	AutoCAD LT 97	98 700	Cardless Desktop	22 750

Novell, Hewlett Packard, Microsoft Certified Solution Provider, Compaq, Syntec, Corel, Lotus

Feltöltés: APA online hirdetés / Adatszám: Online a weben: www.sprint.hu

28030