



# SZÁMÍTÁSTECHNIKA

NEMZETKÖZI INFORMATIKAI HETILAP www.SZAMITASTECHNIKA.hu XIII. ÉVFOLYAM 47. SZÁM 1998. NOVEMBER 17. ÁRA: 148 FORINT

## Vállalatirányítási rendszer:

### közmű vagy luxus?

Egy jellemző részlet az IVSZ konferenciánál a beszélgetéséből (hogyan mérlegelnek a cégek az ERP rendszerek bevezetését): „Akkor sem számoljuk a megtérülést, ha a Trabantunkat lecseréljük Mitsubishi-re – az új egyszerűen jobb!”

17-18. oldal

## Megjelent a Unified Process

A világ legnagyobb objektumorientált konferenciáján a Jacobsontól, Rumbaugh-tól és Booch-tól bejelentették a három könyvet, az egyik a mostanra elkészült Unified Process-t mutatja be. Cikkünk ott járt szerzője röviden összefoglalja az UML-t és a Unified Process-t

21. oldal

## Háromfűlű...

Periféria rovatunkban a HP LaserJet 1100A-járól írjuk le tapasztalatainkat, ez egy LaserJet 1100-as nyomatógépet (két hátulós, fűles papírtartóval), és egy rácsolható lapolvasót (ezen van a harmadik fűlű); együtt kiteszik egy kis cég irodai eszköztárához, de nem csekély hányadát

24. oldal

## Igazodás az EU-szabályozáshoz

Munkatársunk az információs jogok állampolgári biztosítását, Majtényi Lászlót faggatta arról, hogy mi lehet az a magyar jog az európai uniós, és milyen utat kellene követni a különbségek feloldásában

34. oldal

**online**  
www.szamitastechnika.hu

Összegyűjtünk a hirtelen megjelenő híreket a napunk napról frissített online kiadványunkba, az online hírek mellett a szoftverhírek, hírek, képek, képek, hírek, hírek és téma információk, állásajánlatok. A magyar vonatkozású hírek angolul is olvashatók.



Olyan apró noteszgép forgalmazását kezdi meg rövidesen a Portocom, amely 280x173x35 milliméteres méretei ellenére teljes nagyságú billentyűzetet tartalmaz. Az 1,6 kilogramm tömegű Portocom 980-as készülékbe 233 vagy 266 megahertzes mobil Pentium processzor kerül, 10,4 hüvelykes képalkotó TFT megjelenítője 1024x600 képpontszámra képes

## Új szereplő a magyar távközlésben

Jövő év elején piacra lép induló szolgáltatásomajával a Novacom Távközlési Kft. – jelentették be a cég november 9-i sajtótájékoztatóján.

A német RWE Telliance 50, a Budapesti Elektromos Művek és a német Telekommunikations Südwest 25-25 százalékos tulajdonában lévő, 1 milliárd forint alaptőkéjű vállalat kezdetben hálózati, bérleti vonali, Frame Relay, ATM, virtuális magánhálózati és alközponti szolgáltatásokat kíván nyújtani főként vállalati, intézményi ügyfeleknek. A társaság elsősorban saját infrastruktúrájára épít, amelynek magja az Elmű több száz kilométeres

budapesti és Budapest környéki üvegszálhálózata. Szeptember végén a Novacom hosszú távú keretszerződést kötött a Nortel magyarországi partnerével, a Kapsch-sal. A megállapodás értelmében a Kapsch szállítja a Novacomnak a teljes hardver- és szoftvertechnológiát. A cég becslései szerint befektetések összege az elkövetkező években eléri a több százmillió német márkát. *Jobbágy Dénes*, a Novacom vezérigazgatója elmondta, hogy az új társaság Magyarország első számú alternatív távközlési szolgáltatójává kíván válni.

M. J.

## API-biztonság

Több nagy biztonsági gyártó is felsorakozott a San Joséban tartott iBand Conference nevű fórumon bemutatott CCI (Common Content Inspection) API mögött; így az többféle hálózati határfelügyelő terméken is képes lesz működni. Mivel integrálja a hálózati biztonsági szoftvereket (útválasztókat, védőgátakat) és a tartalomfigyelő alkalmazásokat (vírusölőket és mobilkodó-szkennereket), gyorsabban teheti az átvitelt – állítják fejlesztői: a Symantec, a Check Point, az Aventail, a Cisco, a Microsoft, a

HP, az IBM, a Network Associates és a Finjan. Védőgát- és http-információknál ugyanis egy gyorsítótár esetén víruszűrő kiszolgáló kell a védőgátnál, és a mobilkodót is ellenőrizni kell. Ilyenkor problémát okozhat, ha ugyanazon a védőgáton megy át az összes anyag. Az API viszont lehetővé teszi, hogy a megfelelő biztonsági berendezésnél valósuljon meg a szűrés. A CCI API műszaki adatai a <http://www.stardust.com/ccipapi> címen találhatóak.

(CW-SZT Online)

## Robbanásra várva

A vetítővászonon egy bűvált látunk, aki a tengerfenéken egyszer csak rémülten mered a csuklójára szerelt miniatűr számítógépre. A kijelzőn egy kis párbeszédablak látszik, a mindenki által ismert feliratot villogtatva: „Fatal Error Occurred at...”. A bűvár utolsó erejével egy kézikönyvet kotor elő, de hiába lapoz: a levegő fogy, a felirat villog. A könyv lehullik a tengerfenékre, rajta tisztán kivethető a felirat: Handbook for Microsoft NT.

Az a tény, hogy a fenti videóbejártás november 9-én, a San Franciscóban megrendezett Oracle Open World konferencia nyitó előadásán egybegyűlt több ezer tömeg előtt pergett le, egyértelművé teszi, hogy az Oracle és a partnerként meghívott Sun meg van győződve arról: a Microsoft elleni per az igazságtügyi minisztérium (Department of Justice) győzelmével ér véget. Egyes elemzők szerint akkora szeletelés nem történt még a Rockefeller-birodalom szétrobbantása óta, mint aminek – szerintük – történnie kell a Microsofttal a per végén.

A Microsoft elleni nyílt támadás érezhető volt az egész előadás folyamán. *Scott McNeally*, a Sun Microsystems elnöke megjegyezte, sőt termékbemutatóval kívánta de-

monstrálni, hogy a Sun termékeire igaz a plug and play jellemző, nem csak plug and play with it, mint „esküdt ellenségének” termékére. (A gyalázkodás mértéke nyilvánvalóvá tette, hogy szó sincs „versenyjátszó, piaci ellenfelek közötti” viszonyról.)

*Raymond J. Lane*-nek, az Oracle második emberének beszédéből – józansága és visszafogottsága ellenére is – kitűnt, hogy az Oracle is számít a Microsoft vereségére. Erdemes talán ezzel összefüggésben kezelni azt, hogy az Oracle stratégiája az internet mellett egyre inkább az alkalmazások felé tolódik el. „Pár éve még tabu volt számunkra a megoldások világa” – jegyezte meg Lane. „Most már látjuk, hogy az adatbázisok használatát támogató eszközök mellett a komplex megoldások felé kell elmozdulnunk.” A konferencia programján is látszik a stratégiai irány. A több mint 900 előadás harmada az adattárház és webes felületű megoldásokat járja körül.

K. Z.

(E konferencia további eseményeiről későbbi lapszámainkban tudósítunk; visszapillantásunk az Oracle Applications-felhasználók korábbi találkozására lapunk 9. oldalán olvasható.)

Kína információtechnológiai vállalkozásait segítve, 1993 óta ismeretes a Pacific Technology Venture Fund China, amely annak idején „csak” 100 millió dollárral indult.

Megvált a Sybase-től Mitchell Kertzman, a vállalat igazgatótanácsának elnöke. A távozásról hirtelen adó sajtóközleményből az derül ki, hogy a 49 éves Kertzman egy nyitási oéghoz, a Network Computerhez (NCI) megy át elnök-vezérigazgatónak. Az NCI fő befektetői között ott szerepel az Oracle és a Netscape Communications is. A távozó elnök helyét John Chen veszi át a vezérőrsi tisztségben: Chen jelenleg a Sybase elnök-vezérigazgatójaként tevékenykedik.

(További világgazdasági információival várjuk olvasóinkat a CW-SZT Online-ban, a <http://www.szamitastechnika.hu> címen.)

Nem ez az első pénzügyi alap, amelyet azért hoz létre az IDG, hogy a szárazföld

**Szakértő disztribútor a teljesség igényével.**

Számalk Rt. Disztribúció, 1115 Budapest, Etele út 68.; Tel.: 203-0306 Fax: 203-0367 E-mail: [distinfo@kk.szamalk.hu](mailto:distinfo@kk.szamalk.hu)



## TERMÉKEK

**Négy Xeon processzor működik a HP új kiszolgálójában, az LH4 NetServerben.** Ez a második négyprocesszoros HP kiszolgáló pár hónapon belül, bár az előző, az LXr 8000 igazából 8 processzoros rendszernek készült, és továbbfejleszhető is lesz arra, ha megjelennek a megfelelő Xeon processzorok. A számítógépek több redundáns alkatrészt (ventilátorokat, tápegységeket) tartalmaznak, és állványba szerelt kivitelben kaphatók. A 12, működés közben is cserélhető merevlemez mellett a RackStorage/12 és a RackStorage 12/FC is használható háttértárolásra; ezek 12 Ultra2 SCSI merevlemezzel 144 gigabájt kapacitást nyújtanak. (A 12/FC modell Fibre Channel vezérlőket és kábelezt tartalmaz.) Az LH4 NetServerhez mellékel HP TopTools 4.1 felügyeleti szoftver kompatibilis a Compaq Insight Manager és az IBM Netfinity Manager felügyeleti platformjaival.

**Két új SPARC processzoros modellel egészítette ki UNIX-kiszolgálóinak sorát a Fujitsu.** A GP7000F a Fujitsu gyártásában készülő, 225 vagy 250 megahertzes SPARC64-GP RISC processzorral használja, és a Solaris operációs rendszert futtatja. (Jövőre 275 és 300 megahertzes processzorokkal is kapható lesz.) A kétprocesszoros 200-as és a nyolcprocesszoros 600-as jelű változat januártól lesz kapható szerte a világon. Előbbinek 128 megabájt és 4 gigabájt között lehet a központi memóriája, míg a 600-asnál mindkét érték ennek pontosan a kétszerese.

**Egyes vállalati és otthoni PC-khez 15,1 hüvelykes LCD képernyő szállítást kezd meg a Gateway.** A gyártó szerint az FPD1500 képernyőben felveszi a versenyt a hagyományos 17 hüvelykes katódsugárcsőves kijelzőkkel, és annál sokkal kevesebb helyet foglal, mint hogy talpával együtt csupán 20 centiméter mély. Felbontása 1024x768 képpontos, 16,7 millió színt tud megjeleníteni és gyakorlatilag minden szögből láthatóvá teszi. A Gateway egy 8 megabájtos grafikus gyorsítót is mellékel hozzá; ezzel kerül meg a hagyományos monitorokhoz szükséges digitális-analóg konverziót.

**ZoomCam USB néven színes videokamerát mutatott be Windows 95 és 98 rendszerű számítógépekhez a Zoom Telephonics.** Az USB kapuhoz csatlakoztatható kamera lehetővé teszi a videóüzenetek küldését, a videotelefonálást és -konferenciázást, valamint az állóképek készítését. A video szokványos telefonvonalon keresztül továbbítható, akár pont-pont kapcsolatban, akár az internetre. Előbbi

esetben V.90-kompatibilis modemre van szükség, utóbbi esetben elég egy hagyományos 28,8 kilobit/másodperces analóg modem. A videóüzenetek függetlenül mennek el az elektronikus levelekkel, és a Zoom videoprogramja egy lejátszóalkalmazást is küld az üzenettel együtt, így az különleges hardver vagy szoftver nélkül is megtekinthető. A kamera látószöge 52 fok, fókuszálási 5 centiméter és a végtelen között képes, és alkalmas rálátásra (zoom), képelfordításra és -döntésre. Automatikusan állítja az expozíciós időt, a kontrasztot és a fényerőt, és képes kiszűrni a háttérvilágítást, a fluoreszkáló fény okozta zavaró hatásokat. A video sebessége a szoftverből választható meg, 30 képkocka/másodperccig. Támogatja a termék a Video for Windows és a TWAIN-kompatibilis „képpórást”. A mellékel szoftverek között van a Microsoft NetMeeting, a Boxtop iVista, a SmithMicro Videolink és a Jasc Paint Shop Pro SE.

**Bemutatta legújabb processzor-továbbfejlesztési lehetőségeit az Evergreen és a Kingston.** Előbbi az EclipsePCI termékkel jelentkezett, amely egyetlen PCI-kártyán tartalmazza a frissítőprocesszort, az Intel BX lapkakészletet, a nagysebességi memóriát és a 100 megahertzes adatsínt. Két változatban készül a kártya: Intel Celeronnal és AMD K6-2-vel szerelve, amelyek sebessége 233 megahertzről 333 megahertzig terjed. Várhatóan a jövő év első negyedében kerül piacra az EclipsePCI, és előzetes kalkulációk szerint a 333 megahertzes Celeronnal és 64 megabájt memóriával szerelve ára 400 dollár körül lesz. Gyártója szerint a kártya bármilyen számítógéppel használható, amelyben van PCI-sín, és annak teljesítményét az új processzor szintjére növeli. A Kingston a TurboChip sebességét növelte meg: míg az korábban 200 és 233 megahertzes változatban volt elérhető, az új processzor a 333 megahertzes AMD K6-2-re épül. A november végén megjelenő lapka beépített hűtőventilátort is tartalmaz, és gyártója szerint az összes, legalább 166 megahertzes, a Socket 5-öt vagy 7-et használó Pentium-rendszerben használható lesz. Alapfelszereltség a TurboChipnél a feszültség szabályozó és az órajel-frekvenciát meghatározó áramkörök; ezek révén a legtovább rendszerben nem kell törődni az alaplap mikrokapcsolóinak átállításával.

## KITEKINTÉS

**Gyorsabban áll át a nagyobb kapacitású memóriá-  
lapkák gyártására a Toshiba és az NEC,** így próbálva több profitot kiesikarni a gyengélkedő félvezetőpiacból. A két japán

cég gyártókapacitásának egyre nagyobb hányadát állítja át 128 megabites termékek előállítására, miközben a 64 megabites lapkák gyártását szintén tartják. Egyelőre még kérdéses, milyen hatással lesz – ha lesz egyáltalán – a végfelhasználókra a lépés. A 128 megabites DRAM-okkal egységnyi helyre több memória zsúfolható be, és egyes változataik gyorsabb csatlót kínálnak a számítógép többi eleme számára. Az NEC-nél még most az év végéig emelik a 64 megabites lapkák gyártási volumenét, egészen havi egymillió darabra; a 128 megabites egységekben jelenleg havi 600 ezret állítanak elő, ezt márciusig 1 millióra szeretnék növelni. A Toshiba-nál egyelőre nem döntöttek a gyártási kívánt mennyiségről.

**Közösen dolgoz ki videokonferenciás megoldásokat a Fore Systems és az Intel.** A cél olyan termékek kifejlesztése, amelyek Ethernet és ATM hálózatokon egyaránt működhetnek. Alapként a közös megoldáshoz az Intel TeamStation Systemet és ProShare Video System 500-at, valamint a Fore ATM-kapcsolót használják. Ugyancsak része az egyezménynek, hogy továbbfejlesztik az Intel rendszereit, így azok ISDN-hálózatokon is működhetnek. A két cég emellett együttműködési teszteket is elvégez, hogy biztosíthassák: termékeik megfelelnek az ipari szabványoknak, különösen az ITU H.323-nak.

**Kisebbségi részesedést szerzett egy kis svéd vállalatban az Ericsson.** A C Technologiesnak van egy terméke, amely felkelte a távközlési óriás érdeklődését: ez egy elektronikus toll, amelyről infravörös kapcsolaton keresztül üzeneteket lehet küldeni PC-re, mobiltelefonra vagy PDA-ra. Az Ericsson a nyilvánosságra nem hozott összegű befektetésen kívül segítséget nyújt a C Pennek nevezett eszköz marketingjében és további fejlesztésében. Egyik lehetőség, hogy az Ericsson beépíti a Bluetooth drótnélküli átviteli protokollt a C Penbe; az már biztos, hogy saját márkanevén forgalmazni fogja. Működése lényegében egy miniátr lapolasóra hasonlít. Előttük egy apró digitális kamerával; a sorok felett elhúzza a tollat, az beolvassa a betűket, majd karakterfelismerő programja segítségével ASCII szöveggé konvertálja. A toll 6 megabájt memóriájában mintegy 3000 oldalnyi szöveget el is tud tárolni. A tárolt szövegek egy négy soros kijelző és navigációs gombok segítségével kezelhetők – állományokat lehet elnevezni, és bizonyos határok között szerkeszteni –, bár ezt sokkal egyszerűbb a PC-n megtenni. A kommunikációhoz csak rá kell kattintani egy ikonra a Windows kezelői felületén; ez aktiválja a szoftvert, ami lehetővé teszi az infravörös jelek vételét. A toll hatósugara néhány méter. Felhasználói kö-

zött a svéd cég sokat utazó szakembereket – jogászokat, újságírókat, kutatókat – tud elképzelni, akiknek sok nyomtatott szöveget kell olvasniuk, majd azokkal számítógépen dolgozniuk. A jövőben olyan funkciókkal – elektronikus címtárral, naptárral, fordítást segítő szótárral – akarják kiegészíteni, amelyek már a PDA-k felé viszik el funkcionálisit.

**Több célra is használható gyártóüzemet avatott Szingapúrban a 3Com.** A 330 ezer négyzetláb alapterületű gyárban a kelet-ázsiai régióknak készítenek hálózati kártyákat és más eszközöket, modemeket és kézzírógépeket. Ez nemcsak a 3Comnak az első gyára az ázsiai-csendes-óceáni térségben, hanem a hálózati ipar egészének, mert eddig a nagyobb vetélytársak sem alapítottak üzemet a térségben. A beruházás értéke 70 millió dollár. Az innen kikerülő eszközök között lesznek EtherLink hálózati kártyák, 3Com/US Robotics modemek, SuperStack hubok, Total Control távoli hozzáférési eszközök, valamint PalmPilot és Palm III kézzírógépek.

## SZÖVETSÉGEK

**Belépett a Symbian rész tulajdonosai közé a Motorola.** A céget nyáron alakította meg a Nokia, az Ericsson és a Psion, hogy drótnélküli információs eszközöket fejlesszen ki a Psion EPOC operációs rendszerére alapozva. A Motorola most közel 50 millió dollárt fizetett be, és ezzel a Nokიაval és az Ericssonnal meg egyező arányú (23,1 százalékos) tulajdonhányadot szerzett a Symbianban; a fennmaradó 30,7 százalék a Psioné.

**Fejlesztési és értékesítési megállapodást kötött a Dell és a Veritas Software lemez- és szalagfelügyeleti technológiai kidolgozására.** A közös munka gyümölcsét mindkét cég saját termékeiben használja föl: a Veritas a háttér-előfelügyeleti és fűrtözési megoldásaiban, a Dell pedig a PowerEdge kiszolgálókban és PowerVault háttér-rendszerben. Mindkét fél számára előnyösnek látszik a szövetség; a Dell fenntarthatja jelenlétét az adatközpontok piacán, a Veritas pedig erősítheti pozícióit a windowsos tárfelügyeleti szegmensben.

**Együttműködésben állapodott meg a 3Com és a Bull.** Olyan megoldások kidolgozására létesült a szövetség, amelyek megkönnyítik a távközlési és hálózati szolgáltatóknak, hogy az SS7 protokoll révén összekapcsolják adat- és egyéb forgalmukat. A két cég közös megoldása lehetővé teszi majd, hogy az SS7 hálózatot elérő szolgáltatók köz-

## Nemzetközi informaiikai hetilap.

Megjelenik minden kedden.  
HU ISSN: 10237-7837

Kiadja az IDG Magyarország Lapkiadó Kft.  
Felölő kiadó: Bors István ügyvezető  
Internetes: [www.idg.hu](http://www.idg.hu), Csu ID: 100328276

Főszerkesztő:  
Szilágyi András (S. A.) Csu ID: 1003243161

Főszerkesztő-helyettes:  
Révész Gábor (R. G.) Csu ID: 100263553  
Sóos Iván (S. I.) Csu ID: 1007343151

Vezerző szerkesztő:  
Varga János (V. J.) Csu ID: 1136601542

Függőlektor:  
Schupp Átila (Sch. Á.) Csu ID: 1003243154  
Vérsző János (V. J.) Csu ID: 1003243154

Olvasónökség:  
Haradi Kristina Csu ID: 1002635536

IDG Testület:  
Horváth László (H. L.) Csu ID: 1003243155  
Kisvári György (K. Gy.) Csu ID: 1136601220

Munkatárs:  
Bosnyák Magdolna Csu ID: 1003243157  
Csörögő Mária (Cs. M.) Csu ID: 113660250  
Gálfi János (G. J.) Csu ID: 1136602074  
Kisvári Zoltán (K. Z.) Csu ID: 1136601217  
Kisvári Gábor (K. G.) Csu ID: 1136601537  
Magas Dorina (M. D.) Csu ID: 1136602076  
Mallász János (M. J.) Csu ID: 1136602074  
Miháncsik Zoltán (M. Z.) Csu ID: 1136601541  
Szent István Csu ID: 1136601221  
Zimányi Károly (Z. K.) Csu ID: 1003243161

Korrekció: Váncsa Károly Csu ID: 1136602073

Szerkesztési iroda:  
Ezri Szilvia Csu ID: 1136601222

Típusgátló, hirdetésnyomtatás:  
Kisvári Sándor, Kiss György, Pokras Károly,  
Radósi Ágnes, Seregélyi Éva, Varga László

Grafika: Daniel Andras

Reklámgazda:  
Kisvári János Internet: [jokis@idg.hu](mailto:jokis@idg.hu)

Szerkesztőség:  
1012 Budapest, Márvány u. 17.  
Postacím: 1537 Budapest, Pf. 386  
Telefon: 356-0377, 356-0991, 356-8291, 212-0398  
Telefax: 356-9773  
Internet: <http://www.szamitastechnika.hu>

Szerkesztőségünk a szerzőkkel lehetőleg szerinti gondozza, de nem vállalja azok visszaküldését, megjelentetését. A kiadó minden jogot fenntart magának a lap bármilyen részének másolásával és terjesztésével kapcsolatban.

Hirdetésfelvétel:  
IDG Keresletelői Iroda  
Hirdetvényt: Fegyver Zoltán, Internet: [zszege@idg.hu](mailto:zszege@idg.hu)  
1012 Budapest, Márvány u. 17. 7. em.  
Levelezni: 1537 Budapest, Pf. 386  
Telefon: 356-4091  
Telefax: 356-0791  
Hirdetésfelvétel: 356-0791

A hirdetésben a kiadó a leggyorsabb körülmények között, az adatellenőrzés után vállalja felelősséget.

Terjesztési osztály:  
Vezető: Balogh Zoltán Internet: [zbalogh@idg.hu](mailto:zbalogh@idg.hu)  
1012 Budapest, Márvány u. 17. 7. em.  
Postacím: 1537 Budapest, Pf. 386  
Telefon: 356-3722  
Zöld szál: 96-50-206-263

A lapot a HÍRKÖZLÉS, a Nemzeti Hírtáv- és távközlési Rt. általános szerződés, egyes szolgáltatásoknak nyújtásáról, a Magyar Posta és a Magyar Posta Rt. általános szerződés, a Kádár úti 145. Pf. 18. számú aláírású szerződés, a Kádár úti 145. Pf. 18. számú aláírású szerződés, a Kádár úti 145. Pf. 18. számú aláírású szerződés alapján terjesztik.

Működési terület: Budapest  
Társaságkód: 308

Nyomtatás: MESTERPRINT Kft.  
1097 Budapest, Kálvária térsége, 42-46.  
(06) 357-77

Felölő vezető: Szilágyi András igazgató

A ComputerWorld (Magyarország) az IDG Communications Inc., a világ legnagyobb számítástechikai kiadványkészítője, amely 16 országban több mint 200 kiadványt jelent meg, aminek egyetemi több mint 50 millió olvasója. Belső hírrendelőnknek, az IDG News Service információját az IDG nyitólátszó felügyeleti felületen, a Lapok az MATEX szolgáltató.



Az IDG állandóan képviselteti:  
Ausztria: ComputerWorld Österreich; Ausztrália: PC World Australia; Belgium: ComputerWorld België; Canada: ComputerWorld Canada; Denmark: Egenligge Årsbog; Finland: ComputerWorld Finland; France: ComputerWorld France; Germany: ComputerWorld Deutschland; Greece: ComputerWorld Hellas; Hong Kong: ComputerWorld Hong Kong; India: ComputerWorld India; Italy: ComputerWorld Italia; Japan: ComputerWorld Japan; Korea: ComputerWorld Korea; Luxembourg: ComputerWorld Luxembourg; Netherlands: ComputerWorld Nederland; Norway: ComputerWorld Norge; Poland: ComputerWorld Polska; Portugal: ComputerWorld Portugal; Spain: ComputerWorld España; Sweden: ComputerWorld Sverige; Switzerland: ComputerWorld Schweiz; Taiwan: ComputerWorld Taiwan; United Kingdom: ComputerWorld UK; USA: ComputerWorld USA; USA: ComputerWorld USA.



## Erősít a Cabletron

Politikai nyilatkozatoknál megbízhatóbbak és reménykeltőbbek azok a hírek, amelyek a világcégek magyarországi terveiről, terjeszkedéséről szólnak. Néhány napja a 3Com, most pedig a Cabletron számolt be arról, hogy erősíti jelenlétét a hazai piacon. A cég, bár Amerikában közvetlenül értékesít, Európában partnereinek keresztül kínálja termékeit. Mint Hans Slond, az EMEA régióért felelős vezető elmondta, az 1997-es adatok szerint Európában valamennyi hálózati terméket figyelembe véve 5 százalék volt a Cabletron és 3 százalék a Digital részesedése. Az utóbbit az 1997 decemberében kötött megállapodás szerint átvette a Cabletron, ezért várható, hogy idei részesedése már emiatt is magasabb lesz a tavalyinál. Magyarországon a Digital különösen jó pozícióra ért el, ezért itt még jobb eredményt várnak.

Terveik szerint itthon két év alatt 15 százalékos részesedést szeretnének elérni. Jelenleg két disztribútorral – a HRP-vel és az Anixter Hungaryval – és két vi-

szonteladóval, az LNX-szel és a Compaqkal dolgoznak együtt. A most bejelentett Synergy Plus Partner Programtól azt remélik, hogy mind a nagy viszonteladók, mind a kisebb méretű specializálóknak segítséget nyújt a Cabletron termékek értékesítésében. A cég hírnevét korábban a hálózati koncentrátorokkal (hubokkal) alapozta meg, most a fő hangsúly a kapcsolók fejlesztésén van.

Egy elhangzott kérdésre válaszolva Hans Slond elmondta: tudják, hogy a távközlésben érdekelt tőkeeros vállalkozások elsősorban felvásárlásokkal akarnak hozzájutni a csomagkapcsolt hálózati technológiához és pichocho. Rádadásul a Cabletron a „veszélyeztetett” tartományba esik, már neve van a piacon, de még nem akkora méretű, hogy ne lehetne megvásárolni; az 1997-es bevétel 1,4 milliárd dollár volt. Tudni kell azonban róla, hogy még mindig az alapítók irányítják, és a vezetés kezében van a részvények 25 százaléka.

Csórián Sándor

### Matáv

## Háromnegyed év mérlege

Közreadta 1998 első kilenc hónapjának pénzügyi és működési mutatóit a Matáv Rt. A távközlési vállalat bevételei 1997 hasonló időszakához képest 26 százalékkal emelkedtek, elérve ezzel a 232,9 milliárd forintot. Ugyanezen időszakban a nyereség elérte a 43 milliárd forintot, ami 55,3 százalékos növekedésnek felel meg.

A belföldi távközlési szolgáltatásokból származó bevétel – ami az összbevétel 60 százalékát teszi ki – több mint 30 százalékkal nőtt 1997 első kilenc hónapjához képest. A telefonvonalak száma 10 százalékkal, azaz 233000-rel gyarapodott az elmúlt évben. Jelenleg a fővonalak száma – az ISDN-fővonalakat is beleértve – közel 2,6 millió. Tavaly szeptember óta a fővonalassűrűség több mint 3 százalékkal nőtt, ami azt jelenti, hogy jelenleg 100 lakosra a

Matáv területein már 34,2 fővonal jut. A hálózat digitalizáltsága 75,3 százalékkal emelkedett.

A mobiltávközlésből származó bevétel 29 százalékkal, 45,2 milliárd forintra emelkedett az elmúlt év hasonló időszakához képest, ami elsősorban a GSM-előfizetők számának a legutóbbi időben elért 153000-es gyarapodását tükrözi.

Folytatódott az adatkommunikációs szolgáltatások térhódítása, a bérelt vonali és adatátviteli szolgáltatások bevétele több mint 52 százalékkal nőtt. A menedzselte bérelt vonali összeköttetések száma az egy évvel korábbihoz képest több mint megkétszereződött, elérve ezzel a 4368-at. Az ISDN-fővonalak száma 108 százalékkal gyarapodott, meghaladva a 60000-et.

M. J.

## Házi erőművek

A Piller GmbH statikus és dinamikus szünetmentes áramellátó rendszerit mutatta be a hazai képviselőlet ellátó Balmex Kft. a november 5-én szervezett szimpóziumon. Schandl László, a cég ügyvezetője bevezetőjében elmondta, hogy a Piller cég a nagy teljesítményű, 50 kilovoltamper feletti áramellátók kategóriájában a piacvezető Európában, mintegy 14 százalékos részesedéssel.

Ez a teljesítménykategória már meghaladja egy átlagos iktóni számítógépes környezet energiaigényét. Olyan területeken alkalmazták, ahol a számítógépek – vagy más berendezések – többszörös áram-

szünet esetén sem állhatnak le: repülőtereken, kórházakban stb. Jelentős a katonai alkalmazások aránya, a vállalat jó része ezért volt eddig ismeretlen a magyar piacon.

Az 500 alkalmazottal dolgozó, tavaly 170 millió márkás forgalmat produkáló Piller statikus – azaz akkumulátort és átalakító elektronikát tartalmazó – Apostar névre hallgató UPS-eket is gyárt, amelyek teljesítménytartománya 3-tól 400 kilovoltamperig terjed.

Specialitásuk azonban az Uniblock dinamikus UPS, ahol egy generátor stabilizálja a feszültségellátást, így nemcsak a

## Honosított tervezőszoftver

Ötödik alkalommal tartotta meg Fókusz nevű szakmai rendezvényét a Creative Engineering Kft. az általa forgalmazott nagy teljesítményű műszaki szoftvereszközök bemutatása céljából november 4-én és 5-én.

A helyszín ezúttal is a DataNet Zsigmond téri székháza volt, ahol három témakör (gépészeti szoftvereszközök, korszerű létesítményfelügyelet, multimédia – 3D animáció) előadásait és termékbemutatóit ezúttal mintegy hatszáz érdeklődő és meghívott hallgatta végig, illetve tekintette meg.

Mint ismeretes, a Creative Engineering Kft. fő tevékenységi területe a Parametric Technologies (PTC) műszaki szoftvereinek forgalmazása és támogatása. Ezek közül a legismertebb a Pro/Engineer gépészeti tervező, elemző és gyártástechnológiai alkalmazás család. Az utóbbi években nagy sikert aratott ennek Windows NT alá átdolgozott, kedvező áron kibocsátott (emiatt bővíthetőségében korlátozott) csak tervező változata, a Pro/Junior.

Magyarországon már számos helyen dolgoznak Parametric tervezőeszközökkel. Elterjedésük segítése érdekében a Creative honosította a Pro/Junior, illetve ennek eredetileg DesignWave néven megjelent, továbbfejlesztett változatát. A ma-

gyar nyelvűre alakítás a teljes kezelőfelület, a sugót és a betanító modulokat érintette. A DesignWave 3.0, illetve (október végén töntrént átnevezése óta) Pro/Desktop parametrikus, alaksajátosság alapú, elsősorban gépészeti tervezőszoftver. Legfőbb értéke, hogy a modellező és a 2D rajzok között teljes, kétirányú asszociativitás áll fenn, továbbá hogy a terv objektumai az alaksajátosság szintjén oszthatók meg a különböző alkatrészek, illetve összeállítások között.

A Parametric termékeken kívül a Creative gondozza a Németországban sikeres Speedikon létesítményfelügyeleti szoftver megoldásokat, és immár harmadik éve, belépve a professzionális térbeli animáció piacára, az időközben Microsoft-tulajdonba került SoftImage 3D forgalmazásával is foglalkozik. Az idei Complairen jelentették be, hogy a kanadai Discreet Logic cég több kultuszfilm készítésében is sikerrel alkalmazott szoftvereivel – többek között a paint\* és az effect\* bedolgozó modulokkal a Kinetix (Autodesk) 3D Studio MAX-hoz – bővítik a forgalmazott termékek választékát. Amint arról 98/36-os számunkban beszámoltunk, a Discreet Logicot az Autodesk felvásárolta.

K. M.

## Internetes elkötelezettség

Ahogy az a termékbejelentésekből – és többek között a lap 9. oldalán olvasható konferenciabeszámolóiból is – kitűnik, az Oracle egyre nyitottabban kötelezi el magát az internetes alkalmazások mellett.

A hazánkban januárban piacra kerülő adatbázisrendszer kiszolgálóoldali Java programozási eszközöket tartalmaz az adatbázison belül, új állománykezelő rendszerre segítségével pedig 160 különféle típusú állomány kezelésére nyílik mód az adatbázisban. Az Internet File System révén – amely egy hozzáadott lehetőség az Oracle8i-hez – a felhasználóknak lehetőségük nyílik bármilyen állományt lekérdezni, valamint olyan lekérdezéseket is végrehajthatnak, amelyek nem klasszikus adattípusokra irányulnak.

Hargitai Éva, az Oracle Hungary termékmarketing menedzsere szerint a kritikus internetes tranzakciókat támogató megfelelő üzembiztonságot és folyamatos elérhetőséget az adatbázisban többek között a Cache Fusion fűrttechnológia bevezetésével igyekeztek kielégíteni, amely gyors összeköttetések keresztül nagyfokú bővíthetőséget kínál. Szintén újdonság a Fast-Start Architecture – amellyel igen nagy mértékben csökkent az eddig tapasztalt helyreállításához szükséges idő –, valamint az On-line Reorganization, amely megengedi, hogy az adatbázis a felhasználók, ügyfelek hozzáférésekor is karbantartható legyen, azaz nem kell a táblákat, a partíciókat és az indexeket kivenni az adatbázisból az átszervezésükhöz. Rendszergazdáknak szolgál a Single System View, amely a különböző, összekapcsolt fűrtöket vagy egész fűrtcsoportokat képes a rendszeradminisztrátor számára egyetlen rendszerként kezelni, s így átláthatóvá tenni azt.

Ray Lane, az Oracle második embere szerint jelenleg egyetlen kolomynak számít a Microsoft versenyársuktól, a Microsofttól várható kihívás. Amennyiben a Microsoft képes fejleszteni a jelenleg alacsony költségű, de még nem teljesen erős NT-t, akkor a Back Office integrációjával a Microsoft SQL Server versenypozícióba kerülhet. Mindamelllett, hogy ennek megvan az esélye, a Microsoft fejlesztési stratégiája lomha, az igazi veszély számukra a Microsoft hatalmas elosztási mechanizmusa – jegyezte meg az Oracle alelnöke.

Cs. S.

K. Z.

Fókuszban a felhasználó

# Személyre szabott honlapok

Tucat év után megtalált régi-új szerelem sem okoz néha olyan nosztalgikus örömet, mint visszatérteni a jól végzett munkára – mondják sokan. Valahogy így lehetnek ezzel manapság az amerikai vállalati internethelyek gondozói is. Elégedetten dőlnek hátra a webmasteri karoszekben, valahányszor arra gondolnak: ismét sikerült egy kicsit közelebb kerülni virtuális látogatóik igényeihez. Mert „személyeskedni” szinte kötelező, ha valaki nem csupán egyetlen alkalomra kívánja odacsalogtatni a felhasználót, hanem hosszabb távra tervezi a kapcsolatot. Hogyan látják a kérdést a vezető piacutatók? Egyebek mellett erre adunk választ mostani világtárcánkban.

Több mint muszáj törődni a felhasználóval – így tartja John Gantz, az IDC első elnökhelyettese. Minél többen fordulnak meg egy vállalati webhelyen, annál nagyobb a valószínűsége annak, hogy a továbbiakban már nem pusztán a termékínálat bősége vagy minősége, és nem egyedül a kereskedelmi és marketingfogások professzionalizmusa alakítja a cégről formált képet.

Hiába a nagyszerű termék, oda lesz – vagy ki sem alakul – a felhasználói hűség, ha a webhely ormótlan, s következ-

kinthető webhelyek. Már-már legendák nőnek ki az ilyen és hasonló történetekből arról, hogy egy kis odafigyeléssel és külön törődéssel milyen óriási érték teremthető meg: ezt hívják hosszantartó ügyfélhűségnek.

A Relevant és az IDC szakértői egyaránt figyelmeztetnek arra, hogy ebben az esetben is érvényes az aranyszabály: Ne essünk végletekbe! De mi adhat akkor kapaszkodót?

Talán az Amazon.com vagy a Dell ügyfélspecifikus honlapjai? Netán létezik abszolút értékű technológia, minden esetre érvényes, jól bevált recept? Gantz szerint semmiképp sem. Pontosabban arról szól a kérdés, hogy mikor és miképp érdemes személyre szabni a webhelyet. Gyakorlatilag mindenki a kísérletezések korát éli, tehát bölcséleti tapasztalatra egyelőre senki sem támaszkodhat.

Mindenképpen kétnyes a kérdés – de nem lehet megkerülni –, hogy az úgynevezett személyre szabásat közben mértékkel kell venni a felhasználóról: meg kell kérdezni személyes (használati) szokásairól, életkoráról, családi állapotáról és így tovább. Adott esetben

fájdalmas lehet a mértékvétel, és minden esetben jó adag bizalmat feltételez a felhasználó részéről. A bizalmába kell tehát férfköznünk, hogy megnyerjük ügyfélhűségét. Duplán nehéz feladat.

## Sikeres volt a sztrájk?

Nemrégiben már szövtünk arról, hogy lázadoznak a spanyolországi internethasználók. Megelégtették a nemzeti távközlési szolgáltató, a Telefónica de España egyeduralmát, de főképpen a tarifáit, amelyek mellett nem lehetett kényelmesen szörfözgetni, ezért internetsztrájkot hirdettek. Nem túl jelentékeny időtartamra ugyan, de távol tartották magukat a hálótól, aminek meglett az eredménye. A korai híradások több mint 30 százalékos, az utóbbiak 50 (1) százalékos tarifacsök-

entésről szóltak. Természetesen ezek a mérsékelt díjtételek kizárólag az online kapcsolatra és nem a beszédhangos kommunikáció időtartamára érvényesek!

Ragadósan bizonyult a példa, és úgy egy hónappal a spanyol bojkott után hasonló tiltakozó akciót hirdettek a németországi internethasználók is. (Erről a tervezett megmozdulásról úgyszintén hírt adunk annak idején a lapban.)

A német távközlési szolgáltató, a Deutsche Telekom ellenében mindössze egyetlen napos internetsztrájkot hirdettek meg, és az eredmény értékelése vegyesnek mondható. Jörg Lammers, a DT által működtetett T-Online szolgáltató szóvivője azt nyilatkozta, hogy cége nem tapasztalt semmiféle forgalomeszkénést. Ugyanakkor a sztrájk szervezői állítják – nem tudni, miféle mérőszámra alapozva –, hogy 70 százalékkal esett vissza az internetszolgáltató forgalma.

A „felbújtó” Dark Breed – egy németországi online játéklklub – azt követeli a Deutsche Telekomtól, hogy egymarkás egységstarifát vezessen be internethasználati óradíjként. Vezetőjük, egy bizonyos Thomas Treichel úgy tájékoztatta a német hírügynökségeket, hogy megközelítőleg hatezer webhely-üzemeltető kapcsolódott be a sztrájkba.

Nem lehet tudni, melyik érintett fél állítása fedi a valóságot. Azt azonban már bejelentették, hogy a DT „drasztikus” tarifacsökkenésre készül. Lammers cáfolja



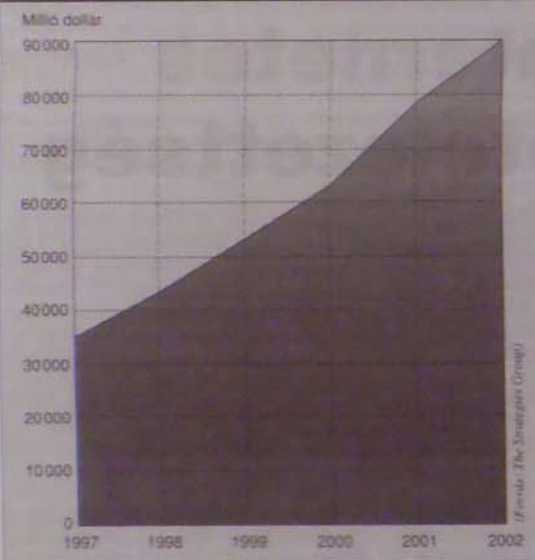
Philip Yu, a Compaq kínai részlegének elnöke

ta: nincs az a hóbörgő játéklklub, amely sarokba szorítaná a nemzeti távközlési szolgáltatót; a tarifacsökkenést kizárólag gazdasági megfontolásokon alapuló döntés szabályozza, nem pedig néhány tucatszámú álló bajnok.

Egyébként Európa-szerte a spanyol- és a németországihoz hasonló tiltakozó akciók vannak kialakulóban. Csendesen, különösebb nemzetközi hírverés nélkül zajlott le az olaszországi internetezők sztrájkja, és úgy tudni, a közeljövőben svájci diákfelhasználók egy csoportja követi majd a páneurópai példát.

Mint már annyiszor, most is az IDC egyik tanulmányához fordulunk háttérinformációért. A framinghami piacutató csapat legfrissebb felmérése szerint az elmúlt évek folyamán a legtöbb nyugat-európai telekommunikációs szolgáltató számottevő mértékben csökkentette a távközlési hívások tarifáit (lásd a legkisebb, angol és francia példákat), ugyanakkor jelentősen megemelte a belföldi hívások díját. Ha már a német tiltakozó akció tárgyalunk, lássuk az ottani emelés mértékét. Az IDC szavahihető társaság, és azt mondják, hogy az elmúlt tíz évben nem kevesebb, mint 40 százalékkal nőtt a helyi hívások díja.

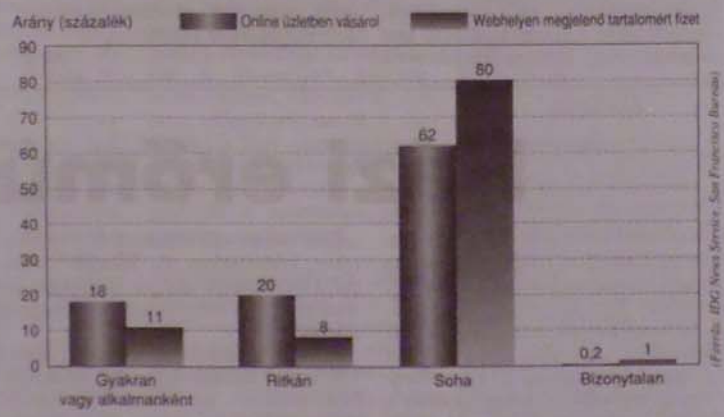
## Interneten működtetett üzletek forgalma



zéseképpen lassan gördül be a képernyőre. Gantz a McDonald's egységeit hozza fel példának (bár személy szerint úgy hiszem, finomabb felhasználói kört is górcső alá vehetett volna). Vajon hány hamburger kelne el egy évben, ha rüt, seprűlapátot régen látott padlóval, és extralassú kiszolgálással várnák a vásárlókat? Valószínűleg nagyságrendekkel kevesebb, mint a mostani, az IDC-főnök által szerencsére pontosan nem idézett, de hamburgerhegygyanús szám.

A Relevant Knowledge nevű, szintén egyesült államokbeli piacutató társasággal közösen a közelmúltban azt vizsgálta az IDC, hogy mennyire vonzóak (értsd ezen: látogatók) a felhasználók személyes igényeihez idomított webhelyek. Arra az eredményre jutottak, hogy a Yahoo és az Excite személyre szabott oldalai hozzávetőleg háromszor akkora közönséget vonzottak, mint más, átlagosnak te-

## Milyen gyakran vásárolnak az interneten az amerikai felhasználók?



azokat a magyarázatokat, amelyek összefüggésbe hozzák a küszöbön álló díjtételemszékkelést az egynapos megmozdulással, pontosabban leállással. Indignált nyilatkozatot adott közre, amelyben hangsúlyoz-

A Dark Breed klub vezetői alaposan tanulmányozták a DT weblapon közzétett díjtételeit, és arra a megállapításra jutot-

(Folytatás a 45. oldalon)

## Selectrade

# Kétszeres növekedés

Tavalyi 1,4 milliárd forintos árbevételének több mint kétszeresét, közel hárommilliárd forintot ér el idén a Selectrade-csoport. A növekedés összetevőiről Csizmadia Gábor ügyvezető nyilatkozott lapunknak.

Két évvel ezelőtre tehető a cégcsoport minőségbiztosítási programjának indulása. Ennek keretében a Selectrade Computer 1997-ben megszerezte az ISO 9001-es minősítést, a Computrade (amely a cégcsoport szolgáltatási üzletágáért felelős) 1998-ban kapta meg az ISO 9002-es tanúsítványt, az ipari elektronikai rendszereket értékesítő Advantechnél pedig a közeljövőben zárul le a minősítési folyamat. A minőségbiztosítás nem csak a gyártást érintette: a követelményeknek megfelelően átszerveztük és számítógépesítettük a cégcsoport adminisztrációját is, az új rendszerben minden üzleti tevékenység nyomom követhető. Ezzel egy időben külön csoportokba szerveztük az egymástól eltérő jellegű értékesítési munkát. Ugyancsak nagymértékű árbevétel-növekedést eredményezett az elmozdulás a nagy cégek irányába. Egy-kétéves munkával törtünk be ebbe a piaci szegmensbe. Ilyen ügyfelünk a Matáv, nekik egy keretszerződés alapján Acer munkahelyeket és HP nyomtatókat szállítottunk. A Magyar Nemzeti Bankban az ICL alvállalkozójaként HP munkaállomásokkal és nyomtatókkal vagyunk jelen. A KSH-ba HP eszközöket, az IBUSZ-ba Daewoo

rendszereket szállítottunk. Részt vettünk a közbeszerzési pályázatokon, amelynek keretében a tudományos szférának fővállalkozóként Acer rendszereket szállítottunk. Két keretszerződésünk van a Belügyminisztériummal: az egyik irodatechnikai eszközökre, a másik pedig Sharp fénymásolókra szól. Megindultak külföldi szállításaink is, a Cordatával (DCH-val) közösen Szlovéniába Daewoo számítógépeket szállítottunk.

Milyen a rangsor a különböző szintű, különböző célcsoportoknak szánt rendszerek között?

Darabszámában legtöbbször a saját összeállított Silver gépcsaládunk rendszeréből adunk el, ebből idén eddig 3000 darab került vevőinkhez. Ez a gépcsalád meghatározott gyártók alapelemeit foglalja magába, a kész rendszereket háromnapos folyamatos tesztnek vetjük alá. Várhatóan az Acer foglalja el a második helyet 2000 körüli darabszámmal, míg a harmadik mintegy 1000 rendszerrel a HP lesz. Értékben pont fordított a sorrend, itt a HP vezet. Ennek az az oka, hogy a HP-ből komoly kiszolgálógép-értékesítéssel rendelkezünk. Ezen a három márkán kívül nagy darabszámban helyeztünk üzembe Olivetti és Daewoo rendszereket, előbbi a VPOP projektjének keretében.

Hogy áll a perifériaértékesítés?

Itt legnagyobb részarányal a HP rendelkezik. Ebből a szempontból elsősorban a közbeszerzési tender szerződéséi

jelentenek nagy darabszámot, és a Matávnál is a perifériaszállítási jog HP-ra vonatkozik. A HP termékeinek belső eloszlását vizsgálva a legtöbbet a kis teljesítményű lézernyomtatókból értékesítettük. Az utóbbi időben nőtt a munkacsoportos nyomtatók aránya is (HP4000-es sorozat). Monitorból pedig mintegy 7000 darabot forgalmaztunk: a Silver gépeket Daewoo, a többi pedig saját márkájának megfelelő monitorral szállítjuk ki.

Van egy önálló üzletáguk, az ipari rendszereket értékesítő Advantech. Itt most mi a helyzet?

Maga az anyacég az ipari számítógépek eladása terén a világon a hatodik helyet foglalja el. Magyarországon ezen a területen nehéz dolgunk van, mert egyrészt lassú a magyar ipar fejlődése, másrészt pedig az iparba beruházók többsége német területéről származik, és ők hozzák saját technológiájukat. Ennek ellenére, a cég eladásai folyamatosan nőnek, egyik legnagyobb ügyfelünk e területen is a Matáv, de a többi távközlési szolgáltató is komoly szerepet játszik. Közvetlenül szállítói vagyunk a Paksi Atomerőműnek is.

Mindenki papírmintes irodáról beszél. Önök miként látják ezt az üzletágat?

Mi a Sharp termékeit értékesítjük. Ez elég széles területet biztosít számunkra. Egy kivétel van: írógépekből a Brother termékeit kínáljuk, mivel magyar klavir-túrójú Sharp gép nincs. Ez utóbbiból immár két éve nagyobb mennyiséget vásárol a Belügyminisztérium. Ennek egyik oka az ár, mivel egy gép itt csak 15-50 ezer forint, és nagyon sok helyen megfelelő ez a technika is. Másrészt a hordozható kivétel is előny jelent.

Elemekre bontva a várható árbevétel, hogyan alakulnak az arányok?

Mintegy másfél milliárd forint a rendszerértékesítés bevétele, az Advantechnél 300 millió forintot várunk (ennél mintegy 50 millió forinttal többet tervezünk, de az évek óta ismétlődő orosz üzletünk ez évben várhatóan elmarad). Idén 300-350 millió forintot várunk az irodatechnikai üzletágtól. A cégcsoport része a Medium Magyarország Kft., amely idén várhatóan 150 millió forint értékben értékesít vizuáltechnikai termékeket, és ezen a szinten lesz a Computrade árbevétele is.

A Computrade csak a cégcsoport által értékesített gépeket szervizeli?

Elsődleges feladata természetesen saját szervizhálózatunk biztosítása, de folyamatos bővülés után elvállalta a Daewoo, az Olivetti és az Acer gépek országos márkaszerviz képviselését is. Sajátos üzletáguk az informatikai rendszerek költöztetése, így az Országos Nyugdíjnyújtó Főigazgatóság, az Igazságügyi Minisztérium, illetve a Gabona Rt. informatikai rendszerét ők költöztették át új telephelyükre. A klasszikus szerviz hátterbe szorul, de a régi gépek felújítása, bővítése, a heterogén hálózatok integrálása fel-futóban levő tevékenység.

És merre megy tovább a Selectrade?

Szerencsésnek mondhatjuk magunkat, mert szerződéseink legnagyobb része áthúzódó a jövő évre, így már most mintegy 2 milliárd forintnyi bevétellel kalkulálhatunk 1999-ben. Jövőre mintegy 5000 darab Silver konfigurációt szeretnénk értékesíteni: növekedést várunk a 2000. év problémája miatt cserélendő gépek eladásától, a pénzszűke miatt előtérbe kerülő alacsonyabb árfejkvű gépek eladásától, és bizonyos mértékű piaci átrendeződéstől is.

Révész Gábor

## NAGY DOLGOKHOZ JÓ SZERSZÁMOK KELLENEK



RAJTUNK NEM MŰLIK A SIKER: FEJLESZTŐESZKÖZÖK HALADÓKNAK

A legtehetségesebb és legtapasztaltabb szakemberek is csak félkarú óriások megfelelő eszközei nélkül. A biztos alapok mellé a professzionális szoftvereket mi biztosítjuk Önnek.

A **Progress** olyan objektumorientált fejlesztőkörnyezet, amely biztosítja misztérikritikus alkalmazások hatékony fejlesztését és telepítését tetszőleges platformon.

A **WebSpeed** adatbázis alkalmazások gyors, bögészökből történő fejlesztését

teszi lehetővé Internet és Intranet környezetben egyaránt. Az **ACTUATE** a riport építőeszközök új generációjának vezető képviselője, amely vizuális, programozás nélküli környezetet nyújt a vállalati adatok minőségi megjelenítéséhez.

További információért, kérjük hívja az Online Kft.-t a 437-0717-es telefonszámon, vagy részletes információt talál a Web oldalunkon.

**Online**  
<http://www.online.hu>

**Portocom® 6100** a multimédiás alapgép

Pentium 200-233 MHz MMX vagy AMD K6 300 MHz processzor,  
12,1" TFT LCD,  
2,1-4,0 GB HDD, 32 MB RAM,  
20x CD ROM

**Nettó ár: 320 000 Ft-tól**

Minden Portocom géphez a következő szolgáltatások tartoznak:  
- választható konfiguráció,  
- 4 helyes pénzvisszatérítési garancia,  
- kiváló szervizhálózat,  
- használtgép visszavételi garancia,  
- választható 1, 2 vagy 3 év garancia,  
- kedvező kereskedelmi szolgáltatások.

**PORTOCOM RT.**  
1115 Budapest XI. ker., Ballagi Mór utca 14.  
Tel.: 203-9269, 203-9276, 203-9277, 206-5578, 206-5579  
Fax: 203-9275

Fax: (23) 504-804 (f) 20237-es kód  
Drótposta: [info@mail.portocom.hu](mailto:info@mail.portocom.hu)  
<http://www.portocom.hu>

**FAQ 4 · Pénzügyi és Vállalati ügyviteli rendszerek**

- pénzügyi számvitel, számlázás, controlling
- raktárkezelés, készletnyilvántartás, vevői rendelések
- partner-, üzletkötő- és szerződésnyilvántartó rendszerek [Multi Level Marketing; Direct Sales...]
- [lizing, bérlet, részletvásárlás; hitelkezelés...]

**ORACLE, SYBASE, POWERSOFT**  
kereskedelmi és alkalmazásfejlesztő partner

Tel + fax: 1-266 74 71 e-mail: [info@tel.hu](mailto:info@tel.hu), <http://www.tcl.hu>

**\* TRUE COLOURS LAB > la haute couture informatique™**

## Van apród?

Kellemetlen, de váratlannak egyáltalán nem nevezhető események borzolgatják a magyar távközlés gazdaságával foglalkozók idegeit az utóbbi időben. Beteljesülni látszanak ugyanis mindazok az aggályok, amelyek a közcélú telefonszolgáltatás privatizációjának módját végigkísérték. Itt és most nem a Matávról van szó, mert az, a körülményekhez képest, közönségesen, jól érzi magát. Gondban a vidéki telefonszolgáltatók egy része van.

Az első kővetül a Jász-Tel, amelynek eladását – pontosabban szólva: eladását a Matávnak – nemrégiben akadályozta meg a versenyhivatal. A precedens értékű döntés indoklása világos: a vétellel a Matáv a kizárólagosságot követő időszakban olyan előnyhöz jutna, amely ellenkezik a versenyjog szellemével. Lépcsővel a versenyhivatal beavatkozott a gazdaságba, mivel a társaságot megvenni kívánók közül a Matáv adta be a legjobb ajánlatot. Kérdés, hogy az ajánlatok közötti árkülönbséget ki és milyen módon téríti meg.

Ennél is bonyolultabb a HTCC üzemeltetésében működő területek ügye: az amerikai cég mintegy 200 millió dolláros hitelét a Postabank új vezetése mindenképpen fel kívánja számolni, és lehetséges vevő az adósságra a Matávot kivéve (amely egyébként már a tárgyalásokról szóló híradásokat is hevesen cáfolta) nem igazán látszik.

A két nyilvánosságra került ügyet vizsgálva – a hátteret is ismerők számára – látszik, hogy nem egyedi esetekről, hanem strukturális gondokról van szó, amelyek felszínre bukkanása csak idő kérdése volt. A privatizáció koncepciójának kidolgozó olyan apróbb tényezőkkel nem számoltak, mint a méretgazdaságosság, a szolgáltatások iránti fizetőképes kereslet, a különböző típusú szolgáltatások különböző megterhelési lehetőségei, vagy akár a földrajzi területek egymástól lényegesen eltérő fejlettsége.

Már az indulás is baljós jegyek kísérték. Emlékszünk azokra a többéves vitákra, amelyek a műzeumba – vagy még inkább: személtelre – való eszközök „piaci értékéről” szóltak, és amelyek a szolgáltatók számára sörényen győzelemmel értek véget: „csak” kétmilliárd forintot kellett kifizetniük azért, amire semmi szükségük nem volt, és aminek elbontása még további költségekkel járt számukra. Innen kezdve még kellemetlenebb meglepetések érték őket. Rá kellett döbenniük, hogy előzetes piaci elemzéseiket bizonyára felkészült, de a magyar valóságot valószínűleg nem ismerő cégekkel írták meg, mert az elemzések szerinti forgalom létezését sem tudták és tudják realizálni. Ez pedig még súlyosabb ügy, mint az egyszeri költségként jelentkező beruházás. Összefügg azaz, hogy a privatizáció kiöltöli a szakértőkkel ellentétben nem két-három nagyméretű összefüggő területre osztották fel az országot, hanem sok apró körzettel jelölték meg céljukat. Márpedig ezek az apró körzetek – súlyosbítva azaz, hogy a szabályozás értelmében a díjakból csak a saját területükre eső arányt kapják meg – bizony életképtelenek.

Most tehát pathétizet van. Feloldására sokféle módon kerülhet sor. Így például megöröszölhet az is, hogy a Matáv megvárja, amíg az érintett körzetek üzemeltetésébe csúszda mennek, majd a törvény értelmében átveszi azokat. Ez nem lenne igazán piaciform megoldás. Lehet az is, hogy az eredeti árért – meg az adósságokért – új vevők jelentkeznek. Ez az előzmények ismeretében kevésbé valószínű. Lehet, hogy várnia kellene a hánknak a költséghelmomálással meg az eredeti tulajdonosnak az elalással addig, amíg a magyar lakosság telefonálási kedve el nem éri a nyugati normákat (azokat, amelyekre alapozva a piacelmzések születtek). Nos, ez hű ábránd marad mindaddig, amíg az egy főre jutó nemzeti jövedelem, az adózás után a lakosságnál maradó nettó fizetés, valamint a vidéki kisvállalkozások nyereségsége olyan marad, mint amilyen most.

Megoldás nincs. Illetve, ha van, akkor csak az állam kezében. Be kellene ismerni, hogy a jelenlegi helyzet lassan kezelhetetlenné válik, és sokoldalú tárgyalásokkal, de piaciform módon döntést kellene hozni. Erre is csak addig van idő, amíg még kezelhetők a gondok, mert azután csak az országos kapcsolódás marad.

Révész Gábor

## Antenna Hungária

# Korlátozott távközlési szerepre készülve

Várhatóan korlátozott mértékben a távközlés területére is belép a jövőben a hagyományosan műsorszórással foglalkozó Antenna Hungária (AH), fejtette ki a társaság igazgatóságának elnöke egy szakújsággal folytatott beszélgetésben. László Géza úgy látja, mintha a kormány gazdasági kabinetje által az év szeptemberében tárgyalt három lehetőség közül – az AH maradjon csak műsorszóró vállalat, a műsorszórás mellett foglalkozzék korlátozott mértékben távközléssel is; váljék a társaság nagy távközlési vállalatá – a másodikikat illetően komoly konszenzus volna kialakulóban. Véleménye szerint a műsorszórás mellett folytatott korlátozott távközlési szerepvállalás reális stratégia, hiszen az AH mind pénzügyileg, mind az emberi erőforrásokat és múltját tekintve alkalmas a nevezett feladatok ellátására.

A végső döntésig – amelyet az elnök még ebben az évben vár –

természetesen folynak a társaságnál a már megkezdett projektek. Nagy reményeket fűznek a DCS 1800-as rendszerhez. Keresik azokat a partnereket, akikkel konzorciumot alkotva indulhatnak a pályázaton. László Géza bízik abban, hogy a tender nem köti majd ki, hogy a nyertesek kizárólag a Matáv hálózati szolgáltatását vehetik igénybe, azaz építhetnek az AH Országos Transzport Hálózatára (az OTH jelenlegi kihasználtsága 20-25 százalékos).

Nagy jelentőséget tulajdonítanak a TETRA-projektnak. Mint ismeretes, a Belügyminisztérium az AH-val közösen – a Motorola és a British Telecom bevonásával – kísérleti TETRA-rendszert működtet. Az elnök osztja a társaság menedzsmentjének azon, más korábban kialakított álláspontját, miszerint a készenléti TETRA-rendszer megvalósítási jogáról a kormány kijelölés alapján dönthetne. László az AH ré-

szeről nem látja akadályát annak, hogy jövő év elejétől akár éles üzemen is beinduljon a készenléti TETRA-szolgáltatás. E kérdés azonban egyelőre nyitott, mivel a szakértők korábban annak a véleményének adott hangot, hogy a készenléti TETRA a közbeszerzési törvény hatálya alá tartozik.

A vezérgazdátó személyéről vonatkozó kérdésre válaszolva László Géza elmondta, hogy miután az ÁPV Rt. igazgatósága eredménytelennek ítélte a vezérgazdátó pályázatát, fejedvadász cég keresi a megfelelő személyt. Olyan, a távközlési projektmenedzsmentben komoly tapasztalatokkal rendelkező vezetőre gondolnak, akinek széles körű a nemzetközi kitekintése, és magas szintű a nyelvtudása. *Máté István* vezérgazdátó megbízatása – közös megegyezés alapján – november 30-án szűnik meg.

Mallász Judit

## Technológiai statisztikák

Az Országos Műszaki és Fejlesztési Bizottság (OMFB) megrendelésére a Központi Statisztikai Hivatal a jövőben a technológia átalakulására és hatására vonatkozó statisztikákat is fog készíteni. Ez az együttműködés azért fontos, mert ilyen irányú statisztikák az utóbbi évtizedekben nem készültek hazánkban, holott egyre nagyobb szükség van a fejlődést elősegítő gazdaságpolitikai kialakításához.

A megállapodással párhuzamosan az OMFB az MTA Világ-gazdasági Kutató Intézetével karöltve kiadványsorozatot indított, a két intézmény tudományos tevékenysége és gyakorlati tapasztalatai alapján, tájékoztatással a gazdaság és a technológiai fejlődés aktuális témáiról.

Kiadványuk az OECD-országok másfél-két évtizedes gazdasági, technológiai trendjeit mutatja be. Technológiai szempontból talán az a legfontosabb megállapítás benne, hogy a termelés technológiai tartalmának növekedése pozitív hatással van a nemzet össztermékére, a munkaerőköltség csökkentésére, sőt hosszú távon a foglalkoztatásra is. A fejlett technológia elterjesztése az OECD-tagállamok közt elsősorban a feldolgozóiparon belül jellemző, de a tanulmány készítői szerint ennek több iparágra kellene áthúzódnia. A technológia diverzifikálását technológiai import segítheti elő. Ez utóbbiban a kis országok

kivált gyorsan haladnak előre. (Hollandiában 1993-ban a megszerzett technológia 73 százaléka importáltak, 1975-ben ez arány csupán 60 százalék volt.) A kiadvány készítői végre mutatóságot dolgoztak ki a termelés technológiai tartalmának jellemzésére. Ez segítség lehet a

technológiapolitikai súlypontok kialakításához szükséges következmények megfogalmazásában. A tudás alapú társadalom fokozódó erősödését jelzi a képgalléros alkalmazásának csökkenő tendenciája, s a fehérgallérosok egyre nagyobb arányú alkalmazása.

## Számít a technika

A digitális telefonközpontok szolgáltatásairól szolt a Petőfi Rádió múlt heti informatikai félórája, *Sáfrány András* (Matáv) közreműködésével.



**E**gy rövid történeli áttekintésből kiderült, hogy a távközlés hajnalán hatalmas vívmányoknak számították a kézi kapcsolós központok, melyeket az elektromechanikus rendszerek követtek, napjainkban pedig a digitális központok váltak általánossá. A Magyarországon 3-4 esztendője működő korszerű telefonközpontok számtalan kényelmi szolgáltatás igénybevételét teszik lehetővé: közülük a hívásátírányítás és a hívásvárakoztatás vált a legnépszerűbbé, de az egyéni és céges időzítők előszeretettel alkalmaznak a fordított, illetve a konferenciabeszélgetés szolgáltatásokat is. A telefonok igénybevételét egy tárcsás masinától persze botorság lenne elvárni, a telefonok felhívására tone üzemmódban működő, nyomógombos készülékek kell lennie.

Télan a digitális telefonközpontok korábbi megjelenésével összehasonlítva jelentőségét a hír, amely szerint az Egyesült Államokban november 1-jén néhány televíziós társaság nagy

felbontású digitális adás sugárzásába fogott – derült ki a hírovtatóból, ahonnan azt is megtudhatjuk, hogy négy erdélyi cég közreműködésével hamarosan megalakul déli szomszédaink legnagyobb internet-szolgáltató vállalkozása.

**A** telefonos játék díját – 3 Matáv-pótló és a Számítástechnika egyéves előfizetése – egy fiatal ember nyerte, aki kérdést intézett a műsor szakértőjéhez, így arra is fény derült, hogy a Matáv várhatóan a közeljövőben átír a percdíjra rövidebb egységre épülő számlázási rendre.

(Petőfi Rádió FM 94,8 MHz, szerda 19.03)

Sáfrány András

Új Tektronix nyomtatók

# Színes a világ

**Ezen a borongós, szürke napon a Tektronix hazánkba látogató képviselői arról szerettek volna meggyőzni mindenkit, hogy színes a világ. Már tizenhat éve fáradoznak azon, hogy ezt színes nyomtatóikkal mindenkinek elmeséeljék.**

Ilyen pocsék, esős időben az ember legszívesebben egy meleg szobában üldögélve a kandallóban parázsló fahasábok színeiben gyönyörködik. Helyette szürke vasúti felüljárón siet át, ahol egy fekete autó a pocsolyából zavaros sötét lötyöt zúdít rá. Munkahelyére érve bekapcsolja a monitorát, amelyen hamarosan megjelennek a színek.

Bernard Chanliou, a Tektronix színes nyomtatókra szakosodott üzletágának közép-európai igazgatója is hasonlóan érezt az Aquinqua szállóban tartott előadásában: ma már kevesen használnak monokróm képernyőt, a színek bevonultak a számítástechnikába, a programok színesek, a képernyők meg a kivetítések színesek, és a tintasugaras nyomtatók is színesek. A Tektronix a munkacsoportokat kiszolgáló nyomtatók kategóriájában érdekelt, és itt is régóta tartja magát a színesedés. Már a negyedik generációs színes lézeryomtatókat mutatták be, szilárd tintás technológiájuk pedig már a második fajta alapanyagot használja.

## Szint lépésenként

A Tektronix saját bevallása szerint csak színes nyomtatókkal foglalkozik, most mégis egy fekete-fehér nyomtatóval álltak ki a meghívott viszonteladók és a saját munkatársai elé. Meghazudolják önmagukat? Nem – ez csak egy ügyes kereskedelmi fogás. Egy olyan nyomtatót kínálnak a vevőnek 550 ezer forint alatti áron, amelyik megegyezik a színes nyomtatójukkal, csak hiányoznak a színes egységek és még egy apró, de lényeges alkatrész. A vevő megveszi a 740L jelű, 1200 dpi felbontású, 16 lap/perces sebességű fekete-fehér nyomtatót. Amikor gyűlik egy kis pénze, megveszi a színesítő készletet, ami tulajdonképpen kellekanyag a meglévő nyomtatójához. Ebben a pillanatban hozzájutott a 740N né-

ven kapható 600 dpi-s színes lézerező. Két lépcsőben, esetleg a második lépcsővel a beruházási kereteket megkerülve. Ha megint összejön valami a kasszában, és finomabb nyomtatót akar, akkor vehet egy belső programcseret, amellyel eljut a 740P-hez, mely már 1200 dpi-t tud színesben is. Ha ezek után még futja a lendületéből (és bukszájából), akkor vehet még egy kiegészítő egységet, amellyel az egyébként 740DX típusjelű duplex nyomtatóvá fejlesztheti a fekete-fehéreként megvett egységét. A kereskedelempolitika tehát ügyesnek tűnik, kérdés, hogy milyen eladásokat lehet elérni általa. Lehet, hogy sokan választják a lépésről lépésre fejlesztést, de lehet, hogy aki megteheti, egyből a neki megfelelő változatot választja. Ez a nyomtató a legkisebb a most megjelent választékból.

## Lépés a nagyobb méret felé

A Tektronix megjelentette régen várt A/3-as lézerezőt is: a 780-asnak ugyancsak három változatát konstruálták meg, az N jelű fekete-fehérben 1200 dpi-t, színesben csak 600 dpi-t tud. Nyomatási sebessége 16 lap/perc fekete-fehérben, színesben ez az érték a negyedére esökken. A GN változat már színesben is tudja az igazi 1200-as felbontást. Ehhez persze az alapmemóriáját is duplájára (64 megabájtra) növelték, de mindegyik egység 192 megabájtnyi belső memóriát tud kezelni. Amennyiben további szolgáltatásokra van szükség (például PhaserMatch ICC színvezérlés, PDF közvetlen nyomtatás), akkor a P változat 128 megabájts memóriával áll rendelkezésre. Ez a nyomtatócsalád nem kapható a vevőcsalágot fekete-fehér változatban, aminek okát Steve Grossman, a színes nyomtatás ágazat közép-európai területi igazgatója abban látja, hogy ezeket a nyomtatókat elsősorban grafikai/foglalkozó cégek vásárolják, ahol a fekete-fehér változat szerintük nem is jöhet szóba.

## Új anyag a szilárd tintások számára

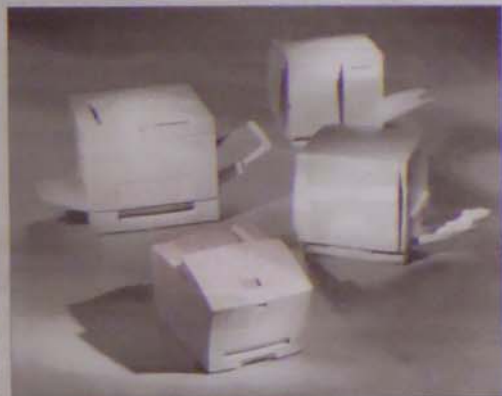
A Tektronix eddig is ismert volt egyedülálló viaszos technológiájáról. A nyomtaton érezhető a viaszfesték, sőt látható is, mivel a felhordott festékmennyiség viszony-

lag vastag, illetve különböző vastagságú a fedettség függvényében. A laboratóriumokban a kémikusok most egy új, gyan-tal alapú anyagot kísérleteznek ki. Tulajdonságai kedvezőbbek, mert a megnyomandó anyagba jobban belediffundál, így a nyomtat már nem „dombornyomású”, hanem sík. Tapintással sem lehet érezni jelentős különbséget egy lézerező nyomott lap és egy ezzel készített között. A festékmennyiség nem kenődik annyira, ezért könnyebb a duplex nyomtatás – olyannyira, hogy a Phaser 840-esbe beépítettek egy papírfordítót, azaz a nyomtató minden kiegészítő egység nélkül kétoldali nyomtatásra képes. Az új szilárd tintás 840-es három változatban kerül piacra, N, DP és DX jelzéssel. Az N változat teljesen érthetetlen módon 1000 dpi-s, míg társai tudják az 1200 dpi-t és a fénykép üzemmódot. Fekete-fehérben 10 lapot nyomnak percenként az ismét díjtalanul beszerezhető fekete gyan-tás téglaikkal, 6 lapot színeznek színesben a gyorsabb változatban, az igényesebb beállításnál már csak 3 lapot készítenek el, és a fotóbeállításokor 2 lap tudja elhagyni a nyomtatót percenként. Ezt a család ellátják USB csatlakozással is a Tektronixnál alapfelszerelésnek számító kétirányú párhuzamos és 10Base-T Ethernet illesztő mellett.

## Távnyomtatás

Mindhárom család nyomtatóiba beszerelhető egy SCSI vezérlés háttértároló (a DX változatoknál alaptartozék), amelynek segítségével a nyomtatók alkalmasak az Adobe Postscript 3-ban definiált PDF nyomtatásra. Ez azt jelenti, hogy – ismerve a nyomtató IP-címét – egyszerűen nyomtathatunk rá az interneten keresztül. Ehhez nem szükséges rendelkezniük a nyomtatót meghajtó programjával, mint a szokványos hálózati nyomtatás esetén. Elégséges a PDF formátumú anyagot elküldeni, ezt a nyomtató Adobe Postscript

értelmezője fogadja és nyomtathatóvá alakítja. Bernard Chanliou az interneten érkező, nem kívánt nyomtatási kísérletek kivédésére jelölte, hogy több cég – köztük a Microsoft – dolgozik a hálózatos nyomtatási szabvány tökéletesítésén, addig pedig csak egy tűzfalas védelem oldhatja meg a problémát.



Oktober 14-én dobta piacra a Tektronix három új nyomtatócsaládját

A Tektronix két képviselője szerint a grafikai területen (amely a piac 8 százaléka) a színes nyomtatás ma 80 százalékos súllyal van jelen, a vezető nagyvállalatok, amelyek a piac 12 százalékát képviselik, jelenleg már 15-20 százalékban használnak színes nyomtatókat, de az egyéb irodai piac csupán 5 százalékban működött színes egységeket. Azt remélik, hogy robbanásszerűen megnő az igény a színes nyomtatásra, hiszen az irodai területen meglévő 95 százaléknyi fekete-fehér nyomtatót előbb-utóbb színesre cserélik. A hirtelen cseréhez gépekre lesz szükség, ezért a Tektronix már építi második nyomtatógyárát, hogy az előrejelzések szerint megnövekvő igényeknek elébe tudjon menni. Színesedik a világ, csak meg tudjuk fizetni. Ma még ez a gátja a nagy tömegű színes nyomtatás elterjedésének, de várhatóan mennek lefelé az árak, a cég hazai képviselője, Földváryné Orosz Julianna (Folder Trade) is ezt próbálta sejtetni, de további konkrétumokat még nem akart mondani.

Krizsán György

## E számunk hirdetéseit (Ads Index):

ZF 2000 Kft. F-Secure Anti-Virus	14. old.	Dataflex internetes szolgáltatás	47. old.	Las-Netcom Kft. hálózati, rendszerintegráció	10. old.	Seledrade Kft. Sharp, Datsic, Brother	46. old.
3Com-SuperStack II	20. old.	E-Comm Kft. népszerűbb termékek	8. old.	Microsoft SQL Server 7.0	29. old.	Sony Center Epsom márkájú	41. old.
Accellator Kft. PC-k periferikái	44. old.	Építési, karbantartási	8. old.	Microsoft Windows NT Server 4.0	34. old.	Sprint gyári szobák, egyéb szolgáltatások	12. old.
Alcar Computer Magyarország noteszgépek	46. old.	Encoson Kft. távlatos a Westel 900	78. old.	Nest Kft. OnWeb Host	11. old.	Storage System Kft. Yamaha CD-írók	37. old.
Adventech Kft. különböző PC-k, periferikák	39. old.	FEFO Kft. PC-k, akabátok	39. old.	Noriel Networks BayStack hálózati elemek	48. old.	Support Team Kft. Microsoft tanfolyamok	41. old.
Albacomp Rt. activa (Pentium II) PC-k	5. old.	Fonel Kft. optika hálózatok	44. old.	Online Rt. Progress, WebSpeed	8. old.	Synergis Rt. rendszerintegráció	8. old.
Allegro Rt. A3D monitorok	37. old.	Gemole Kft. gyári szobák	44. old.	ACTUATE fejlesztésközvetítő	5. old.	Székely Rt. Daewoo	1. old.
AlphaSonic Kft. Master View CPU Switch	41. old.	Hewlett-Packard HP SureStore 8100 CD-írók	31. old.	Oracle Hungary Kft. Application Server	17. old.	Székely Rt. Oktató: Microsoft tanfolyamok	38. old.
Arco Systems Kft. TnyTERM terminálműködés	39. old.	HUMANIT Kft. Prestige 153X (új kiadás)	12. old.	Poscard Centrum: Digital Imaging	46. old.	Székely Rt. Oktató: Microsoft tanfolyamok	38. old.
Atlaszterjesztés	11, 39, 40, 41, 43, 44. old.	HUMANIT Kft. Dell számítógépek	15. old.	Portacom noteszgépek	5. old.	Székely Rt. Oktató: Microsoft tanfolyamok	38. old.
Borland Magyarország Delphi 4.0	43. old.	IBM NetVityr kiszolgálók	27. old.	Proceszorház/Clippers, vezérlés tanácsadás	36. old.	Székely Rt. Oktató: Microsoft tanfolyamok	38. old.
Canon Hungária Kft.	16. old.	IDG CW Számítástechnika Online átállásrövidítők	41. old.	Procomp Hungary Kft. periferikák	8. old.	Székely Rt. Oktató: Microsoft tanfolyamok	38. old.
GP 215 lényező és nyomtató	26. old.	Inforum: BIFEST '98	25. old.	QWERTY Kft. PC-k, periferikák	12. old.	Székely Rt. Oktató: Microsoft tanfolyamok	38. old.
Canon Hungária Kft. MultiPass C20	35. old.	Karorg Kft. Bélinez mobilok	32. old.	R.A. Trade Kft. Olivetti számítógépek	30. old.	Székely Rt. Oktató: Microsoft tanfolyamok	38. old.
Compaq	13. old.	Kelso Kft. gyári szobák, CD-k, könyvek	8. old.	R-R Kft. noteszgépek, nyomtatók, periferikák	39. old.	Székely Rt. Oktató: Microsoft tanfolyamok	38. old.
Dream-Tech Kft. Tomado hálózati eszközök	13. old.	KFYI Irs Kft. információs megoldások	33. old.	SAP-RO-ai üzleti nyelvi program	45. old.	Székely Rt. Oktató: Microsoft tanfolyamok	38. old.
Dawoo CMC-71GB monitor	12. old.	Kin-Soft Kft. gyári szobák, CD-ROM-ok	41. old.	SO-Netcom Kft. Brazzeocom rádió hálózat	46. old.	Székely Rt. Oktató: Microsoft tanfolyamok	38. old.
						adatszámítás közv.	5. old.
						Walton Networking Kft. HP hálózati eszközök	22-23. old.
						Xerox Magyarország Kft.	
						DocuPrint N40 lézeryomtató	16. old.
						IDG INFORMÁCIÓSZOLGÁLAT	43. old.



# E-COOP

Kereskedelmi és szolgáltatási Kft.  
1093 Budapest, Váci ut. 31.  
Telefon: 317 3661. Telefax: 315-4334  
Honlap: www.ecoop.hu,  
e-mail: ecoop@ecoop.hu

## SZERVEREK MINDENKINEK

Önöknek is szükségük lehet jó hálózatra!

Szolgáltatásainkból:

- NT-hálózatok tervezése, optimalizáció, karbantartása
- Novell-hálózatok tervezése, optimalizáció, karbantartása
- Microsoft Irodai Kiszolgáló Csomag telepítése, karbantartása
- Levelező- és faxrendszerek telepítése
- ALR, MICRONICS, HEWLETT-PACKARD számítógépes rendszerek
- Perifériák és tartozékok értékesítése

**E-COOP ...és a rendszer működik**



Hivatalos disztribútor és nagykereskedő: **Procomp-Hungary 1107 Budapest, Szállás u. 21.**  
tel: 262-6631, 261-9235, 260-4348. fax: 260-6318

# ALBACOMP activa

Business ATX számítógép

Pentium® II processzossal

# 299.900,-

+ áfa

1 év helyszíni garancia!

- Intel Pentium® II 350 MHz 512KB L2 cache CPU
- Intel Si440BX ATX (PH233-450) alaplap
- 3 PCI, 1 ISA, 1 Combo slot
- 66/100 MHz busz sebesség
- Integrált 2 gyors sorozat / párhuzamos port
- Integrált infrared port
- Integrált 4x Ultra DMA IDE illesztő
- Integrált Crystal (SB komp.) audio chip
- Energy Saver BIOS
- Upgradehető Flash BIOS
- 64 MB SD-RAM - 160 MHz
- Síny 1.44 MB floppy
- Quantum 4.3GB winchester AY busz, Ultra ATA
- ATI 3D Charger 4MB AGP SVGA csatló
- Philips Softfo 1055 color SVGA 15" monitor
- 32x sebességű IDE CD-ROM drive
- JC 102 aktív hangfalpár
- ATX Desktop ház
- BEC magyar Win 95 billentyűzet
- MS OEM Inteli 3g PS/2 egér + pad
- OEM MS Windows NT Workstation magyar Lic. (CD+dok.)
- OEM MS Word 97 magyar Lic. (CD+dok.)



ALBACOMP

Albacomp Rt.  
8000 Székesfehérvár  
Márfi utca 9.  
Tel. (22) \*315-414  
Fax. (22) 327-532

Budapesti Kirendeltség  
1139 Budapest  
Frangepán u. 8-10.  
Tel. 329-1493  
Tel./fax: 349-0152

Szaküzlet:  
1065 Budapest  
Nagyizma utca 25.  
Tel.: 311-8095  
Tel./fax: 331-8108

1011 Budapest  
Fő utca 31.  
Tel.: 201-4409  
Fax: 201-4322

3525 Miskolc  
Széchenyi u. 48.  
Tel.: (46) 354-266  
Tel./fax: (46) 353-100



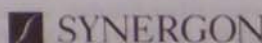
A Pentium elnevezés az Intel Corporation tulajdonsága.  
Az IBM elnevezés az IBM Corporation tulajdonsága.



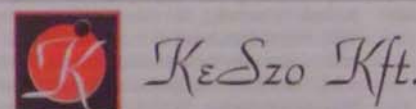
## A RENDSZERINTEGRÁCIÓ FILOZÓFIA. Megálmodni Megvalósítani MŰKÖDDETNI

A rendszerintegráció több, mint hardware, több, mint szoftver.  
A rendszerintegráció szemléletével az informatika filozófiája.  
A Synergon, a vezető hazai rendszerintegrátor egyesítő az információt és a kommunikációs technikákat, így hatékonyan és olcsón a legmodernebb rendszereket létrehozható minőségű alkomponensekből.

Az informatikai rendszerintegráció több, mint rendszer, nem csak tervezést, építést, felszerelést jelent, hanem azt a háttérrel is, amely a rendszerek gazdaságos működtetéséhez, a piaci sikerhez elengedhetetlenül szükséges. Ha ismeri a céljait, a Synergon megépíti a hozzá vezető utat!



Synergon Informatika Rt. ■ 1041 Budapest, Kőrös utca 16. ■ Tel.: 774-6000 Fax: 774-6671 ■ E-mail: info@synergon.hu www.synergon.hu



1055 Budapest V., Falk Miksa utca 6.  
Telefon: 332-8717  
Telefax: 302-5136  
E-mail címünk: sales@keszo.com  
Internet: www.keszo.com

MS Windows 98 (magyar és angol ny.) / upgrade / Resource Kit	48 000/25 000/18 000
Windows Pro 9.0 (háldozatos üzemből IS/IT) / upgrade	36 000/15 000
Regisztrált vagy regisztrálható programok, rendelteléseknél, vállalkozás licencként is.	
Visual Commander (NO klón)	8 400
Windows Commander 3.52 16/32 bit (magyarul is) regisztráció	11 000
Par 1.52 / PAR 2.04 regisztrált változata / RFL 2.6X regisztrált változata	10 000/10 000/18 000
Winzip 7.0 / Pump 2.04g vagy 2.5 Win / DOS Navigator Prot. 0.77. grafika	15 000/19 000/8 900
Adobe Photoshop 5.0 PC/upgrade	208 000/78 000
Macromedia Director 6.5 upgrade	138 000
QuarkXPress 4.0 PC v. Mac / Helyez-e for QuarkXPress 4.0	256 000/99 000
Illustrator 8.0 / upgrade / Painter 5.0 / upgrade	170 000/59 000/94 000/43 000
Adobe Type Manager 4.0 Deluxe CD/Win95 / NT 4.0	24 000/24 000
PageMaker 6.5 Win95/NT / upgrade / Page Plus 4.0 Pro Win/Win95	164 000/48 000/24 000
Adobe Acrobat 3.01 Win3.x/Win95/NT / Corel Artisto 7.0	82 000/9 900
FreeHand 5.0 / Comp upgrade / FreeHand Graphics Studio 7.0 Comp. upgrade	130 000/90 000/82 000
Virtuális és szimulációk	
F-Secure (Az F-Prot új neve) 3.02 Prot. for DOS/Win3.x/Win95/NT	44 000
Norton Antivirus 5.0 / upgrade	20 000/9 000
McAfee VirusScan, Virus Buster, TBAV, PC-Cyber, Dr. Solomon, SAM for MAC stb. általában raktsárról	
újabb alkalmazások	
Visio 5.0 Standard / 5.0 Professional / 5.0 Technical	56 000/112 000/112 000
Visio 5.0 Add ons Technical shapes / Visio 5.0 Maps Add ons	54 000/69 000
MS Office 97 Prof. angol vagy magyar teljes / upgrade	134 000/70 000
MS Office 97 Prof. angol vagy magyar teljes / upgrade	112 000/47 000
Flowcharter 3.0 / upgr. / Micrografx Suite 2 comp. upgr.	92 000/48 000/54 000
Harvard Graphics 98 / upgrade	94 000/34 000
Scriptum szoftverek teljes választéka raktsárról (Angol-Magyar, Német-Magyar, Műszaki)	3 600
Wintor (Magyarország digitális térképe online optimalizálással) bevezető árral	2 384
Elvira MAV marketing CD-n	
Csatlókártyák	
National Geographic's gyűjtemény az 1800-as évektől / 90-es évek	64 000/12 000
Biblioteka Encyclopaedia 98 Multimedia Edition (2+1 CD)	36 000
Kommunikációk	
Procomm Plus 32 v4.7 Win95/NT / Reachout Enterprise Ed. DOS...NT	51 000/58 000
LapLink 7.5 Win3.x/Win95 / LapLink for NT/Win95 + kábel	42 000/47 000
Exkurs Pro 4.0 / Exkurs Pro 4.0 CommCenter	19 800/4 000
WS FTP Pro 5.0 / Teleport Pro 1.29	18 000/16 000
Szoftver- és képzési programok	
System Commander 3.0 Win95/NT / System Commander 4.0 Win95/NT Deluxe	21 000/28 000
Cleanweep 3.0 / Cleanweep Extra Strength / Disk Clean	18 000/24 000/18 000
Mikrokey 3.0 (biztonságos, definiálható bilentyűzet) Win 3.1x, Win95 / upgrade	4 000/2 000
NT KEY 4.0 / upgrade kitölt. 16. más verziókat	10 000/9 000
Partition Magic 3.0 (profissionais adíciós funkciókkal, FAT32- és NTFS kezelték is)	23 000
Norton Utilities 3.0 for Win95	23 000
CheckIt 5.0 / CheckIt Pro 5.0 / Nuke & Boots Deluxe Win/W95	19 800/54 000/17 000
Diskkeeper NT4 Server / upgr. / Diskkeeper NT4 Workst. / upgr.	84 000/39 000/22 000/11 000
Multimédia alkalmazások és adatbázisok	
Procomm Plus 32 v4.7 Win95/NT / Reachout Enterprise Ed. DOS...NT	51 000/58 000
LapLink 7.5 Win3.x/Win95 / LapLink for NT/Win95 + kábel	42 000/47 000
Exkurs Pro 4.0 / Exkurs Pro 4.0 CommCenter	19 800/4 000
WS FTP Pro 5.0 / Teleport Pro 1.29	18 000/16 000
Szoftver- és képzési programok	
System Commander 3.0 Win95/NT / System Commander 4.0 Win95/NT Deluxe	21 000/28 000
Cleanweep 3.0 / Cleanweep Extra Strength / Disk Clean	18 000/24 000/18 000
Mikrokey 3.0 (biztonságos, definiálható bilentyűzet) Win 3.1x, Win95 / upgrade	4 000/2 000
NT KEY 4.0 / upgrade kitölt. 16. más verziókat	10 000/9 000
Partition Magic 3.0 (profissionais adíciós funkciókkal, FAT32- és NTFS kezelték is)	23 000
Norton Utilities 3.0 for Win95	23 000
CheckIt 5.0 / CheckIt Pro 5.0 / Nuke & Boots Deluxe Win/W95	19 800/54 000/17 000
Diskkeeper NT4 Server / upgr. / Diskkeeper NT4 Workst. / upgr.	84 000/39 000/22 000/11 000
Multimédia alkalmazások és adatbázisok	
Procomm Plus 32 v4.7 Win95/NT / Reachout Enterprise Ed. DOS...NT	51 000/58 000
LapLink 7.5 Win3.x/Win95 / LapLink for NT/Win95 + kábel	42 000/47 000
Exkurs Pro 4.0 / Exkurs Pro 4.0 CommCenter	19 800/4 000
WS FTP Pro 5.0 / Teleport Pro 1.29	18 000/16 000
Szoftver- és képzési programok	
System Commander 3.0 Win95/NT / System Commander 4.0 Win95/NT Deluxe	21 000/28 000
Cleanweep 3.0 / Cleanweep Extra Strength / Disk Clean	18 000/24 000/18 000
Mikrokey 3.0 (biztonságos, definiálható bilentyűzet) Win 3.1x, Win95 / upgrade	4 000/2 000
NT KEY 4.0 / upgrade kitölt. 16. más verziókat	10 000/9 000
Partition Magic 3.0 (profissionais adíciós funkciókkal, FAT32- és NTFS kezelték is)	23 000
Norton Utilities 3.0 for Win95	23 000
CheckIt 5.0 / CheckIt Pro 5.0 / Nuke & Boots Deluxe Win/W95	19 800/54 000/17 000
Diskkeeper NT4 Server / upgr. / Diskkeeper NT4 Workst. / upgr.	84 000/39 000/22 000/11 000
Multimédia alkalmazások és adatbázisok	
Procomm Plus 32 v4.7 Win95/NT / Reachout Enterprise Ed. DOS...NT	51 000/58 000
LapLink 7.5 Win3.x/Win95 / LapLink for NT/Win95 + kábel	42 000/47 000
Exkurs Pro 4.0 / Exkurs Pro 4.0 CommCenter	19 800/4 000
WS FTP Pro 5.0 / Teleport Pro 1.29	18 000/16 000
Szoftver- és képzési programok	
System Commander 3.0 Win95/NT / System Commander 4.0 Win95/NT Deluxe	21 000/28 000
Cleanweep 3.0 / Cleanweep Extra Strength / Disk Clean	18 000/24 000/18 000
Mikrokey 3.0 (biztonságos, definiálható bilentyűzet) Win 3.1x, Win95 / upgrade	4 000/2 000
NT KEY 4.0 / upgrade kitölt. 16. más verziókat	10 000/9 000
Partition Magic 3.0 (profissionais adíciós funkciókkal, FAT32- és NTFS kezelték is)	23 000
Norton Utilities 3.0 for Win95	23 000
CheckIt 5.0 / CheckIt Pro 5.0 / Nuke & Boots Deluxe Win/W95	19 800/54 000/17 000
Diskkeeper NT4 Server / upgr. / Diskkeeper NT4 Workst. / upgr.	84 000/39 000/22 000/11 000
Multimédia alkalmazások és adatbázisok	
Procomm Plus 32 v4.7 Win95/NT / Reachout Enterprise Ed. DOS...NT	51 000/58 000
LapLink 7.5 Win3.x/Win95 / LapLink for NT/Win95 + kábel	42 000/47 000
Exkurs Pro 4.0 / Exkurs Pro 4.0 CommCenter	19 800/4 000
WS FTP Pro 5.0 / Teleport Pro 1.29	18 000/16 000
Szoftver- és képzési programok	
System Commander 3.0 Win95/NT / System Commander 4.0 Win95/NT Deluxe	21 000/28 000
Cleanweep 3.0 / Cleanweep Extra Strength / Disk Clean	18 000/24 000/18 000
Mikrokey 3.0 (biztonságos, definiálható bilentyűzet) Win 3.1x, Win95 / upgrade	4 000/2 000
NT KEY 4.0 / upgrade kitölt. 16. más verziókat	10 000/9 000
Partition Magic 3.0 (profissionais adíciós funkciókkal, FAT32- és NTFS kezelték is)	23 000
Norton Utilities 3.0 for Win95	23 000
CheckIt 5.0 / CheckIt Pro 5.0 / Nuke & Boots Deluxe Win/W95	19 800/54 000/17 000
Diskkeeper NT4 Server / upgr. / Diskkeeper NT4 Workst. / upgr.	84 000/39 000/22 000/11 000
Multimédia alkalmazások és adatbázisok	
Procomm Plus 32 v4.7 Win95/NT / Reachout Enterprise Ed. DOS...NT	51 000/58 000
LapLink 7.5 Win3.x/Win95 / LapLink for NT/Win95 + kábel	42 000/47 000
Exkurs Pro 4.0 / Exkurs Pro 4.0 CommCenter	19 800/4 000
WS FTP Pro 5.0 / Teleport Pro 1.29	18 000/16 000
Szoftver- és képzési programok	
System Commander 3.0 Win95/NT / System Commander 4.0 Win95/NT Deluxe	21 000/28 000
Cleanweep 3.0 / Cleanweep Extra Strength / Disk Clean	18 000/24 000/18 000
Mikrokey 3.0 (biztonságos, definiálható bilentyűzet) Win 3.1x, Win95 / upgrade	4 000/2 000
NT KEY 4.0 / upgrade kitölt. 16. más verziókat	10 000/9 000
Partition Magic 3.0 (profissionais adíciós funkciókkal, FAT32- és NTFS kezelték is)	23 000
Norton Utilities 3.0 for Win95	23 000
CheckIt 5.0 / CheckIt Pro 5.0 / Nuke & Boots Deluxe Win/W95	19 800/54 000/17 000
Diskkeeper NT4 Server / upgr. / Diskkeeper NT4 Workst. / upgr.	84 000/39 000/22 000/11 000
Multimédia alkalmazások és adatbázisok	
Procomm Plus 32 v4.7 Win95/NT / Reachout Enterprise Ed. DOS...NT	51 000/58 000
LapLink 7.5 Win3.x/Win95 / LapLink for NT/Win95 + kábel	42 000/47 000
Exkurs Pro 4.0 / Exkurs Pro 4.0 CommCenter	19 800/4 000
WS FTP Pro 5.0 / Teleport Pro 1.29	18 000/16 000
Szoftver- és képzési programok	
System Commander 3.0 Win95/NT / System Commander 4.0 Win95/NT Deluxe	21 000/28 000
Cleanweep 3.0 / Cleanweep Extra Strength / Disk Clean	18 000/24 000/18 000
Mikrokey 3.0 (biztonságos, definiálható bilentyűzet) Win 3.1x, Win95 / upgrade	4 000/2 000
NT KEY 4.0 / upgrade kitölt. 16. más verziókat	10 000/9 000
Partition Magic 3.0 (profissionais adíciós funkciókkal, FAT32- és NTFS kezelték is)	23 000
Norton Utilities 3.0 for Win95	23 000
CheckIt 5.0 / CheckIt Pro 5.0 / Nuke & Boots Deluxe Win/W95	19 800/54 000/17 000
Diskkeeper NT4 Server / upgr. / Diskkeeper NT4 Workst. / upgr.	84 000/39 000/22 000/11 000
Multimédia alkalmazások és adatbázisok	
Procomm Plus 32 v4.7 Win95/NT / Reachout Enterprise Ed. DOS...NT	51 000/58 000
LapLink 7.5 Win3.x/Win95 / LapLink for NT/Win95 + kábel	42 000/47 000
Exkurs Pro 4.0 / Exkurs Pro 4.0 CommCenter	19 800/4 000
WS FTP Pro 5.0 / Teleport Pro 1.29	18 000/16 000
Szoftver- és képzési programok	
System Commander 3.0 Win95/NT / System Commander 4.0 Win95/NT Deluxe	21 000/28 000
Cleanweep 3.0 / Cleanweep Extra Strength / Disk Clean	18 000/24 000/18 000
Mikrokey 3.0 (biztonságos, definiálható bilentyűzet) Win 3.1x, Win95 / upgrade	4 000/2 000
NT KEY 4.0 / upgrade kitölt. 16. más verziókat	10 000/9 000
Partition Magic 3.0 (profissionais adíciós funkciókkal, FAT32- és NTFS kezelték is)	23 000
Norton Utilities 3.0 for Win95	23 000
CheckIt 5.0 / CheckIt Pro 5.0 / Nuke & Boots Deluxe Win/W95	19 800/54 000/17 000
Diskkeeper NT4 Server / upgr. / Diskkeeper NT4 Workst. / upgr.	84 000/39 000/22 000/11 000
Multimédia alkalmazások és adatbázisok	
Procomm Plus 32 v4.7 Win95/NT / Reachout Enterprise Ed. DOS...NT	51 000/58 000
LapLink 7.5 Win3.x/Win95 / LapLink for NT/Win95 + kábel	42 000/47 000
Exkurs Pro 4.0 / Exkurs Pro 4.0 CommCenter	19 800/4 000
WS FTP Pro 5.0 / Teleport Pro 1.29	18 000/16 000
Szoftver- és képzési programok	
System Commander 3.0 Win95/NT / System Commander 4.0 Win95/NT Deluxe	21 000/28 000
Cleanweep 3.0 / Cleanweep Extra Strength / Disk Clean	18 000/24 000/18 000
Mikrokey 3.0 (biztonságos, definiálható bilentyűzet) Win 3.1x, Win95 / upgrade	4 000/2 000
NT KEY 4.0 / upgrade kitölt. 16. más verziókat	10 000/9 000
Partition Magic 3.0 (profissionais adíciós funkciókkal, FAT32- és NTFS kezelték is)	23 000
Norton Utilities 3.0 for Win95	23 000
CheckIt 5.0 / CheckIt Pro 5.0 / Nuke & Boots Deluxe Win/W95	19 800/54 000/17 000
Diskkeeper NT4 Server / upgr. / Diskkeeper NT4 Workst. / upgr.	84 000/39 000/22 000/11 000
Multimédia alkalmazások és adatbázisok	
Procomm Plus 32 v4.7 Win95/NT / Reachout Enterprise Ed. DOS...NT	51 000/58 000
LapLink 7.5 Win3.x/Win95 / LapLink for NT/Win95 + kábel	42 000/47 000
Exkurs Pro 4.0 / Exkurs Pro 4.0 CommCenter	19 800/4 000
WS FTP Pro 5.0 / Teleport Pro 1.29	18 000/16 000
Szoftver- és képzési programok	
System Commander 3.0 Win95/NT / System Commander 4.0 Win95/NT Deluxe	21 000/28 000
Cleanweep 3.0 / Cleanweep Extra Strength / Disk Clean	18 000/24 000/18 000
Mikrokey 3.0 (biztonságos, definiálható bilentyűzet) Win 3.1x, Win95 / upgrade	4 000/2 000
NT KEY 4.0 / upgrade kitölt. 16. más verziókat	10 000/9 000
Partition Magic 3.0 (profissionais adíciós funkciókkal, FAT32- és NTFS kezelték is)	23 000
Norton Utilities 3.0 for Win95	23 000
CheckIt 5.0 / CheckIt Pro 5.0 / Nuke & Boots Deluxe Win/W95	19 800/54 000/17 000
Diskkeeper NT4 Server / upgr. / Diskkeeper NT4 Workst. / upgr.	84 000/39 000/22 000/11 000
Multimédia alkalmazások és adatbázisok	
Procomm Plus 32 v4.7 Win95/NT / Reachout Enterprise Ed. DOS...NT	51 000/58 000
LapLink 7.5 Win3.x/Win95 / LapLink for NT/Win95 + kábel	42 000/47 000
Exkurs Pro 4.0 / Exkurs Pro 4.0 CommCenter	19 800/4 000
WS FTP Pro 5.0 / Teleport Pro 1.29	18 000/16 000
Szoftver- és képzési programok	
System Commander 3.0 Win95/NT / System Commander 4.0 Win95/NT Deluxe	21 000/28 000
Cleanweep 3.0 / Cleanweep Extra Strength / Disk Clean	18 000/24 000/18 000
Mikrokey 3.0 (biztonságos, definiálható bilentyűzet) Win 3.1x, Win95 / upgrade	4 000/2 000
NT KEY 4.0 / upgrade kitölt. 16. más verziókat	10 000/9 000
Partition Magic 3.0 (profissionais adíciós funkciókkal, FAT32- és NTFS kezelték is)	23 000
Norton Utilities 3.0 for Win95	23 000
CheckIt 5.0 / CheckIt Pro 5.0 / Nuke & Boots Deluxe Win/W95	19 800/54 000/17 000
Diskkeeper NT4 Server / upgr. / Diskkeeper NT4 Workst. / upgr.	84 000/39 000/22 000/11 000
Multimédia alkalmazások és adatbázisok	



OAUG

# Technológia és megoldásszállítás

Mint arról előző számunkban már röviden beszámoltunk, október végén Hawaii adott otthont az Oracle Applications-felhasználók konferenciájának. A kiállítással egybekötött rendezvényre 4700-an vándoroltak el a földgolyó másik felére, hogy az Oracle vezetőinek kulcselőadásából és a szekcióülések sorából kirajzolódjon számukra a kép: merre is tart az ERP világában az Oracle. Az OAUG-k sorában a harmadik legnagyobb rendezvénynek számító konferenciára most először látogatót el Larry Ellison, a cég elnök-vezérigazgatója is. Összeállításunkban a konferencia eseményei, illetve új termékek-szolgáltatások között találunk, s kitérünk egy akvizícióra is.

Áprilisi megjelenése óta több mint 700 felhasználóhoz jutott el az Oracle Applications Release 11, amelyet 76 országban, 6000-nél többen alkalmaznak 29 nyelvi változat valamelyikén. Közülük – mármint a 700 felhasználó közül – tíznél fejeződött be a telepítés és működik élesben a rendszer. Az említett 10 cég képviselői közül néhányan megosztották az Oracle Applications használatának tapasztalatait a konferencia résztvevőivel.

## Felhasználók mondták

Egybehangzó vélemények szerint az Oracle Applications Release 11 úgynevezett self-service képességei automatizálják a vállalati üzleti folyamatokat, és üzleti intelligenciájának révén jobb döntések hozhatók.

A térképészeti és navigációs terméket kínáló DeLorme Mapping Company két hónap alatt tért át az Oracle Applications Release 10,7-ről a Release 11-re. Richard Thompson, a cég elnökhelyettese szerint a frissítés könnyebben ment, mint gondolták. A Release 11 platform révén nyílt lehetőségük arra, hogy az alkalmazásokhoz böngészővel férhessenek hozzá. Állítása szerint az új verzió használat

sokkal jobb stratégiai információhoz juttatja őket, s ez segíti a vállalat növekedésével összefüggő kritikus döntések meghozatalát.

Hallhattunk véleményt az Oracle Applications Release 11-et újonnan bevezető felhasználók egyikétől, az Inprise Corporation elnök-vezérigazgatójától, Del Yocantól. A vezető OEM és ISV cégek

megoldására külön rendszert üzembe helyezniük, ami nemcsak gyorsította a folyamatot, hanem olcsóbbá is tette.

A felhasználói oldal képviselője mellett az Oracle vezetői is értékelték a Release 11-gyel kapcsolatos tapasztalataikat. Így például a konferencián kulcselőadást tartott Ron Wohl, az Oracle Applications Development részlegért felelős rangidős

már bizonyított a piacon, segítségével a vállalat küldetése és stratégiája egymással összefüggő belső és külső főbb teljesítménymutatók, KPI-kké (Key Performance Indicator) fordítható le. Lehetővé teszi a vezetőik számára, hogy megfogalmazzák a vállalat stratégiai céljait, és azokat az egész szervezet tudtára adhassák. Továbbá módot ad az egyéni, a részlegszintű és a vállalati kezdeményezések összehangolására. A KPI-k a vállalati működésének négy alapvető teljesítménycategóriájában – pénzügyi eredmények, kapcsolattartás a vevőkkel, belső vállalati folyamatok, vállalati szintű oktatás – nyújtanak távlatokat. Azok a vállalatok, amelyek telepítik az Oracle Balanced Scorecardot, ezekben a kategóriákban a rendszeresen frissített iparág-specifikus KPI-könyvtárak használatával vizsgálhatják céjük hatékonyságát.

Santiago Becerra szerint szakemberek, az Oracle forrásai, bevételadói és disztribúciós csatornái együtt piacvezető termékké tehetik az Oracle Balanced Scorecardot. Az Oracle pénzügyi alkalmazás

## Új szolgáltatások

Az Oracle Applications jobb menedzseléséhez kapcsolódó program keretében három új szolgáltatás bevezetését határozta el az Oracle:

- Oracle ExpertONLINE. Ezt a szolgáltatást azoknak az ügyfeleknek ajánlják meg, akik inkább külső munkatársakkal végeztetik el a technológiai adminisztrációt. Az Oracle Support Services nyújtotta ExpertONLINE módot ad a felhasználóknak arra, hogy néhány vagy minden adatbázisuk kezelését külső forrásokra bízják, akik általában olcsóbbak egy saját állású adatbázis-adminisztrátornál. A költségmentes karbantartáson túlmenően az adatbázisok megbízhatóságának, elérhetőségének és teljesítményének területén is magasabbra kerül a mérce, mégpedig az Oracle Support Services tudásának és tapasztalatának köszönhetően.
- Oracle Lifecycle. Az Oracle Applications-felhasználóknak kínál lezáró támogatás megoldást

Az Oracle Support Services egyedi megoldásokat készíthet vele, amelybe beletartoznak a termékbevezetéshez, a karbantartáshoz, a tervezéshez, valamint a tudástárhoz kapcsolódó szolgáltatások. Az Oracle Lifecycle több elemről áll. Ezek egyike az Oracle Solution Support Manager, aki segít létrehozni és menedzselni a szolgáltatási szerződést. Ezenkívül hozzáférést kínál az Egyesült Államokban található Oracle Solution Support Centerhez, ahol az Oracle rendszereit jól ismerő szakemberek dolgoznak.

- Oracle Business OnLine. Ezt a szolgáltatást azoknak az ügyfeleknek ajánlják, akik minden rendszeradminisztrációt külső félre végeztetnek. Havi előfizetési díjért az Oracle Business OnLine a felhasználó ERP rendszerét futtatja, megszabadítva őt a hardver- és szoftveradminisztrációtól, a kapacitás-tervezéstől, a katasztrófa utáni helyreállítás gondjaitól.

számára rendszerintegrációs tevékenységet nyújtó Inprise-nak nagyon fontos az Oracle Internet Computing architektúrája, mivel mindent a weben keresztül végeznek. Mint mondta, az Oracle Applications sajátos webhasználatára révén meggyorsítja az információátvitelt, és könnyen integrálhatóvá teszi az információkat a különböző rendszerekben. A bevezetés tapasztalatai közül az Inprise első embere kiemelte, hogy igen rövid idő alatt szándékoztak üzembe helyezni a rendszert, s négy hónap leforgása alatt telepítették az Oracle Financials, az Oracle Human Resources és az Oracle Projects modulokat. Az eddigiek alapján a Release 11 megfelel a globális piaci jelentőségű elengedhetetlenül szükséges elvárásaiknak – ilyenek például az euro, vagy a 2000. év problémája. Mivel ezek mindegyike egyetlen integrált programcsomagban benne volt, így a telepítés sem tartott sokáig. Nem kellett minden egyes gond

elnökhelyettese, akinek beszédéből kitűnt: az Oracle büszke arra, hogy üzletfelei milyen gyorsan adaptálják a Release 11-et. Felhívta a figyelmet arra a tényre, hogy nem sokkal a szoftver leszállítása után sokan implementálják, illetve használják élesben a rendszert. Megítélése szerint ez újabb bizonyítéka annak a sikernek, amit az üzleti alkalmazások telepítésének internetes modellje elért. Mint ismeretes, az Oracle Applications az Internet Computing modellt követi: a rendszer több mint 45 moduljának mindegyike webképes. Vagyis a vállalati intraneteken úgy helyezhető üzembe, hogy a felhasználók asztali gépein egyetlen szoftver, a böngésző meglétét igényli. Az alkalmazások kezelése, karbantartása és frissítése az asztali gépekről átkerül a kiszolgálókra, ezáltal erőteljesen csökken a szoftvertelepítés és -kezelésre fordított összeg. A hálózati forgalom minimalizálása mellett gazdaságossá teszi a telepítést, továbbá sokkal jobb a kritikus információk megosztása, mint az ügyfél-kiszolgáló modellben.

## Minden egy kézben

Az OAUG-n ezúttal is népes hazai delegáció képviselte Magyarországot. Az elősörtben az amerikai felhasználóknak szülő konferencián régiókból egyedül a magyarok vettek részt az ötnapos rendezvényen. A 40 fős magyar küldöttségben az Oracle Applications-partnerek mellett a legnagyobb számban hazai felhasználók képviselői (MAV, Szerencsejáték Rt., HM, ORFK, BM) látogattak el a rendezvényre.

Galli Zoltán, az Oracle Hungary kereskedelmi igazgatója lapunknak elmondta: az Oracle technológiai cégből teljes mértékben nyújtó cégé válik. Állítása szerint az Oracle az egyetlen olyan cég, amely saját előállítású, a vállalati informatikai igényeket teljes mértékben lefedő szoftverrendszert tud szállítani az adatbázis-kezelőtől, az integrált vállalatirányítási, döntéstámogatási megoldásoktól az alkalmazási rendszerfelügyeleten át az irodaautomatizálásig bezárólag. Annak ellenére viszont, hogy a felhasználó szoftverforráson minden megkaphat egy kézből az Oracle-tól. Galli szerint nem mindig előnyös, hogy az Oracle csak szoftverrel foglalkozik. Hiszen így az esetek többségében valamilyen fővállalkozót kell bevonni ahhoz, hogy a felhasználó komplex igényeit kielégítse. Gyakorlatuk szerint szerencsés, ha a nemzetközi partnerek mellett erős hazai cégeket is fővállalkozónak választanak. A cég másik kritikus pontjának – bizonyos piaci szegmensekben – azt tartja, hogy az Oracle konzultációs árai viszonylag magasak, s ezekből nemigen tudnak engedni. A közelmúlt sikerei közül kiemelte, hogy koronázalozni látszik az IBM BCU-val egy megállapodás, amelynek értelmében a BCU szolgáltatásai sorába felveszik az Oracle Applicationst is.

## Új termékek

Az Oracle átfogó programot dolgozott ki az Oracle Applications még jobb menedzselésére. A cél az, hogy az Internet Computing architektúrára épülő Release 11 a telepítéstől az üzemelésen át a frissítésig a lehető legkevésbé kerüljön a felhasználóknak. Az átfogó program három új terméket foglal magában.

- Ezek egyike a One-Hour Install, amellyel – mint a termék neve is jelzi – a szokásos néhány napos üzembe helyezési idő egy órára csökkenthető. Használatával az ügyfelek az Oracle Applications-ból előre konfigurált állományrendszert telepíthetnek, továbbá az összes technológiai összetevőt beleértve az OracleB-at, az Oracle Application Servert, az Oracle Reports Servert és az Oracle Forms Servert. Szállítását novemberben kezdik meg, és az Oracle Applications Release 11-ben jelenik meg először.

- A program másik új terméke a Management Pack for Oracle Applications. Ez a termék a nemrég bejelentett Oracle Enterprise Manager 2.0 kiegészítése, azzal együtt kerül forgalomba. Használatával a rendszergazdák a többszintű alkalmazási rendszereket – amely magában foglalja a padzsigépet, az operációs rendszert, az adatbázisokat és az ERP-alkalmazásokat is – egyetlen logikai entitásként kezelhetik. Felhasználóbarát felülete és grafikai eszközei által a rendszeradminisztrátorok a bonyolult feladatokat is könnyen végrehajthatják.

- Harmadik termékékként jelenik meg a programban az Implementation Wizard, amelynek segítségével mind a kis cégek, mind pedig a nagyvállalatok gyorsan üzembe helyezhetik Oracle rendszereiket. A felhasználók az Oracle Applications működését saját üzleti követelményeiknek megfelelően alakíthatják ki, még hozzá igen rövid idő alatt.

## Akvizíció

Az OAUG konferencia legnagyobb fordulóját jelentése az volt, hogy az Oracle megvásárolja a szoftver- és konzultációs szolgáltatásokat nyújtó Graphical Information céget, amely elsősorban Balanced Scorecard-megvalósításokkal foglalkozik. Megállapodásuknak megfelelően az Oracle-hoz kerül Santiago Becerra, a Graphical Information alapítója, valamint a vállalat termékfejlesztő és konzultációs csoportjai.

Az akvizíció révén a Graphical Information terméke ezentúl az Oracle vállalatoknál szánt üzleti alkalmazásainak, vagyis az Oracle Applicationsnak lesz a része, ezt az újonnan kapott neve is jelzi: Oracle Balanced Scorecard. A szoftver

kért felelős elnökhelyettese, John Wookey szerint ezzel az akvizícióval az Oracle még közelebb kerül ahhoz, hogy segítse a vállalatokat a jobb információ alapuló döntéshozatal tökéletesítésében, illetve megvalósításában.

Bár az akvizícióról további részleteket nem tettek közzé, annyit azért megjegyeztek, hogy az Oracle számításai szerint a cégfelvásárlás semmilyen terhet nem ró a vállalatra.

Sziebig Andrea

Az utóbbi időkben hazánkban is növekszik a CASE-eszközök fontossága. A piacon megtalálható bőséges kínálat egyik itthon is hozzáférhető reprezentánsa a Popkin Software & Systems terméke, a System Architect. A CASE-eszközökről, azok szerepéről és a System Architectről a forgalmazó Onyx Szoftverház technikai szakemberével, Szegvári Róberttel, valamint Bakó Márta üzletágigazgatóval beszélgettünk.

Már maga az elnevezés is egy kicsit furcsa: CASE, Computer-aided Software Engineering, azaz számítógéppel segített szoftvertervezés. Úgy hangzik, mintha a szoftverek elkészítéséhez nem magától értenődően lenne szük-

# Vigyázz, CASE, rajt!

ség számítógépekre. – A fejlesztéshez természetesen mindenképpen kell a számítógép, ám a rendszertervezésnél, ami a CASE-eszközök területe, nem feltétlenül – mondja Szegvári Róbert.

Egy fejlesztési projekt általában a rendszerelemzéssel kezdődik: meg kell nézni, mire keres megoldást a felhasználó. Utána jön maga a tervezés – a problémák elvi megoldásá formálása –, majd a tényleges fejlesztés, amikor ezt az elvi megoldást a fejlesztőeszköz segítségével átültetjük megvalósított rendszerre. Összeszedni az információkat, rendszerezni őket, és előkészíteni a fejlesztést, hogy a programozás minél zökkenőmentesebben tudjon menni – ezt végzi a CASE-eszköz.

Mindezt – legalábbis elméletben – persze papíron is meg lehet csinálni. Az viszont legalább annyival nehezebb, mint egy hosszú, referenciákkal és hivatkozásokkal teli tudományos művet szövegszerkesztő nélkül megírni. Bizonyos értelemben a CASE-eszköz hasonlít a szövegszerkesztőre: ez utóbbi sem írja meg helyettünk a leveleinket vagy a dokumentumainkat, de hatékony háttérrel képes biztosítani, könnyű szerkesztési lehetőségekkel, helyesírás-ellenőrzéssel, és a többi funkcióval. Hasonlóképpen segít egy CASE-eszköz is: elvégzi az automatikus ellenőrzéseket, listákat, ábrákat generál, kereszt-hivatkozásokat készít, támogatja a dokumentálást.

Természetesen egyetlen fejlesztésnél sem kötelező a CASE-eszköz használata. Bárki foghat egy fejlesztőkörnyezetet vagy -eszközt, és nekiállhat programot vagy programokat készíteni, tervezés nélkül is. – Ebben az esetben viszont ne esodálkozzanak, ha a projekt végén más születik, mint amit elképzelték – figyelmeztet Bakó Márta. A tervezés segít abban, hogy a felhasználó és a fejlesztő kommunikációja ne süketek párbeszédnek legyen, azaz tisztázhatják, melyikük pontosan mit is ért egy-egy szón. Ideális esetben csak olyan rendszertervet valósítanak meg, amelyet a felhasználó megértett és jóváhagyott. Ez a tervezés persze időigényes dolog, és sok idő manapság már nincs a fejlesztésekre; Szegvári Róbert azonban biztos abban, hogy a tervezésre fordított idő a későbbiekben sokszorosan megtérül, például ha nem kell az alapoktól újraépíteni a rendszert.

## Módszerek

Számos szempontnak kell megfelelnie egy jó CASE-eszköznek. Így például jó, ha minél több módszertant támogat, hiszen maga a tervezés rendszerint módszertanok alapján történik. A módszertan a fejlesztés során előforduló elveket határozza meg, és ez alapján határozza meg a módszerek egymásutánosságát. A módszer egyszerűen elvégezhető elemi lépések sorozata, amely egy kiindulópontból valami másik eredményt hoz létre.

Sokféle módszertan van, és külön tudomány, hogy melyik mire való. Általában a feladat határozza meg, hogy melyiket kell használni. A módszertanokat felépítő módszerek nem feltétlenül különböznek egymástól, legfeljebb más sorrendben, másképp kell végrehajtani őket. A feladatok nagy többsége ugyanakkor bármilyen módszertan szerint elvégezhető (legfeljebb több munkával jár), és sokszor a rendszertervezőn múlik, hogy személyes preferenciái alapján melyiket részesíti előnyben. Ezért aztán egy jó CASE-eszköz a módszertanok széles skáláját támogatja, hogy minden fejlesztő megtalálja benne a saját igényeinek és az éppen aktuális feladatnak megfelelőit. A rendszertervezés egyik első lépése az, hogy meghatározzuk: mely módszertant, és annak mely lépéseit alkalmazzuk.

A System Architect mondhatni „félautomata” támogatást ad a módszertanokhoz, azaz nem követeli meg azok szolgái végrehajtását. Azt sem írja elő, hogy ehhez a módszertanhoz ezt és ezt még el kell készíteni; ugyanakkor a módszertanok formai megkövetéseinek betartását (például hogyan nézzen ki egy diagram) ellenőrzi és megköveteli. Képes arra is, hogy az adott módszertan szerinti ábrát automatikusan átfordítsa egy más módszertanban megkövetelt formátumra. Ez akkor lehet nagyon hasznos funkció, ha a rendszertervező saját megszokott módszertanát követi, de a megrendelő például SSADM-ben kéri a dokumentációt.

## Kapcsolatok

A CASE-eszközök esetében rendkívül fontos az is, hogy összekapcsolhatók legyenek más szoftvertermékekkel. Ugyanis a CASE-szoftverek nem fedik le a szoftverfejlesztés teljes ciklusát (beleértve magát

# Kell a hálózatintegrátor!



LI  
N  
X

LIAS-NETWORX  
HÁLÓZATINTEGRÁCIÓS KFT.  
A HÁLÓZATINTEGRÁCIÓS SZAKÉRTŐK SZAKASZÁNA

1135 Budapest, Hun u. 2.  
Tel.: (1) 452-1400 Fax: (1) 452-1401  
<http://www.lnx.hu>

ISO 9001

IBM EMEA

# Nekünk ne lenne stratégiánk?

Két lapszámmal korábban, az IBM Netfinity európai marketingfőnökével készült interjúnk kapcsán már említett tettünk arról, hogy október közepén az IBM párizsi központjába invitálta az IDG újságíróit. A közös munkanap fő témája a cég európai e-business stratégiája, illetve az e-stratégia megvalósításához kifejlesztett új termékek bemutatása volt. Az alábbiakban – a teljesség igénye nélkül – közreadunk néhány gondolatot a La Défense-i székházban elhangzott előadásokból.

Vendéglátónk, Mike Lawrie, az IBM EMEA (Europe, Middle East and Africa) vezérigazgatója elsősorban arra használta fel az alkalmat, hogy rámutasson: az európai vállalatok tökéletesen másképp állnak hozzá az e-business kérdéséhez, mint az Egyesült Államokban lévő társaik. Lawrie szerint a legfőbb különbség az, hogy kontinensünk cégei nem mutatnak olyan élénk érdeklődést az úgynevezett business-to-consumer (vállalat és ügyfél közötti) elektronikus kereskedelmi alkalmazások iránt, mint az észak-amerikai vállalatok.

Jelenleg hozzátvetőleg 2000 térségbeli

céggel dolgozik együtt az IBM különböző e-business projekteken, beleértve intra- és extranetek kialakítását, továbbá elektronikus kereskedelemre szánt webhelyek kiépítését. Ezekben a projekteken az IBM vállalja a „mindenes” szerepét, leszállít valójában mindent, amire csak a vállalati felhasználónak szüksége van: biztosítja a háttér-adatbázist, rendkívül megbízható kiszolgálókat forgalmaz, rendelkezésre bocsátja a szükséges alkalmazásfejlesztő eszközöket, gondoskodik a rendszerintegrációról. Mindezeket túl szaktanácsadással áll az ügyfelek rendelkezésére, és így általában – mondta Lawrie – „bevonja a felhasználókat az e-business jótékony védőernyője alá.”

Nem várt a praekutató cégekre, nemrégiben saját felmérést végezett az IBM az európai vállalatoknál az e-business-szel kapcsolatos szokásairól. Az IBM EMEA munkatársai azt találták, hogy a megkérdezett kontinensbeli vállalkozások csaknem 85 százaléka úgy ítéli meg: hiba volna nem investálni a business-to-business (azaz cégek közötti) elektronikus kereskedelmi alkalmazásokba. Ugyanez a hajlandóság azonban nem mutatkozott meg a már említett business-to-customer viszonylatban, pedig az idézett tanulmány világosan megmutatta, hogy a vizsgált cégek 70 százaléka olyan ügyfélkörrel rendelkezik, amelyek kifejezetten igényelnék az elektronikus megközelítést.

Bill Larosa, az IBM EMEA Microelectronics kereskedelmi és marketing-elnök-helyettese mondta ki azt a mondatot,



A Tour Descartesban élőben láthattuk a Nybernaut, az IBM és az SBS közös fejlesztésű, beszédhangos vezérlést biztosító hordozható eszközt

amely mostani cikkünk címét szolgálta. Larosa valójában Louis V. Gerstner elnököt vette védelmébe, akit annak idején,

közvetlenül beiktatását követően szakmai körökben sokan vádolták azzal, hogy nincs megfelelő „vállalati víziója, stratégiája” az IBM számára. Az IBM Microelectronics vezető munkatársa szerint a cég e-business-megoldásai, a kérdéskörhöz való igazi integrált megközelítés bizonyítják a legjobban, hogy igenis rendelkeznek stratégiával.

Szakmai szempontból rendkívül szimpatikus megoldást választottak a párizsi IBM-esek arra, hogy megmutassák, miként is törődnek a vállalati e-business-felhasználóikkal.

Meghívták az IBM-IDG közös rendezvényre Paul Baxtert, az egyesült királyságbeli, 7,6 milliárd (!) fontos éves forgalmat jegyző ASDA kiskereskedelmi hálózat informatikai igazgatóját.

Baxter, aki mindössze 12 órára, kimondottan a demonstráció kedvéért repült a francia fővárosba, élőben mondhatta el, mekkorait lendített üzletükön az e-business működési modell bevezetése.

Bemutatóban bővelkedett az európai IDG-szerkesztőknek szentelt IBM-délután is. Többek között intelligenskártya- és beszédfelismerő megoldásokkal ismerkedhettek meg azok, akik Párizsban maradtak a nap hátralévő részében, és nem kellett – Baxter tempóját követve – azonnal hazasietniük saját businessük karbantartására.

Z. K.

**Nest Kft.**

1111 Budapest, Kende u. 13-17.  
Telefon: 386-8760  
Telefax: 466-7503

## OnWeb Host

Web böngészőből indítható,  
Java alapú, biztonságos terminál emuláció

Biztonságos, ellenőrzött kapcsolat  
Szerver bázisú telepítés, egyszerű kezelés  
Központi adminisztráció (böngészőn keresztül)



További felvilágosításért forduljon hozzánk!

5029

**QUINTILES**

Quintiles, the world leader in global contract for clinical research with pharmaceutical companies is looking for a task oriented and loyal member of our team as

**NETWORK ADMINISTRATOR**

You have fundamental knowledge of PC – operating systems (Windows 95, NT 4), PC application programs such as MS Office 97, Lotus Notes 4.x as well as knowledge in the administration of Network systems (novell 4.x, NT-Server 4.x), for technical support and care of our associates in our branches in Central and Eastern Europe.

You are based in Budapest, written and spoken Hungarian and English are required. We can offer our new colleague an international organisation and team spirit which believes in recognising and rewarding potential and results in a long term relationship.

Please send your application in English to:  
Quintiles Magyarország Kereskedelmi Képviselet, 1124 Budapest, Németvölgyi út 98.

4783



**AGROKOMPLEX  
CENTRAL SOYA RT.**  
Eridania Beghin-Say Group

Részvénytársaságunk a hazai takarmánygyártás- és forgalmazás meghatározó tényezője.

Ügyművelési rendszerünk korszerűsítése lehetővé teszi egy fiatal, határozott

## SZÁMÍTÁSTECHNIKAI MUNKATÁRS

alkalmazását, akitől lelkiismeretes és önálló munkát várunk el.

- Ha Ön:**
- 2 szakirányú egyetemi, vagy főiskolai végzettségű,
  - 2 minimum 3 éves gyakorlatot szerzett Clipper programnyelvben,
  - 2 Novell hálózati ismeretekkel rendelkezik,
  - 2 termelő vállalat ügyviteli folyamataiban jártassága van,
  - 2 kommunikációs szintű angolnyelv-tudással,
  - 2 valamint gépjármű-vezetői engedéllyel rendelkezik,

akkor bizonyára elküldi igazolványképpel ellátott szakmai önéletrajzát az alábbi címre:

8112 Zichyújfalu, Pf. 1

(A pályázat bizalmas kezelése érdekében a borítékban szíveskedjék feltüntetni az „SZM” megjelölést.)

4792

**SPRINT** Computer

WWW.SPRINT.HU

Beltel.: 1067. Belső u. 3. Tel./fax: 210-4833, 210-4936  
1066. Fehérvári u. 7. Tel./fax: 342-4797, 342-8124

faxbank: 2-333-666/2200#



- Prof. Office 97 5 user magyar és BackOffice SBS 5 user egy csomagban. Olcsóbban, mint amennyibe 5 db Standard Office 97 kerülne!  
(Akción a készlet erejéig!)



- Minden akciós Corel Draw 8 szoftver mellé Tokaji Aszú!



- Office 97 magyar akció  
- Professional Office 97 akció!

**Szolgáltatásainkból:**

- Windows NT hálózatok tervezése, építése, karbantartása
- Windows NT alapú levelező, fax, archíváló-rendszer telepítése
- Cégek szoftverauditalása, legalizálása
- Szoftver frissítési, gazdálkodási tanácsadás
- Compaq, HP számítógépes rendszerek
- Szoftverek bemutatása, Szaktanácsadás

Microsoft  
**Sales Specialist**Microsoft Certified  
Solution Provider

Felső árúak, Álszámítógépek, Alacsony árúak, z weboldala: WWW.sprint.hu

**Microsoft termékek**

BackOffice SBS 4.0 5 user	288 200
BackOffice SBS 4.0 Add Licence 5 user	68 300
Exchange Server 5.5 / 5 user	221 500
FrontPage 98 for Win95/WinNT	33 000
Monster Truck Madness	8 500
Office 97 Standard magyar	105 800
Office 97 Standard upgrade magyar	46 300
Office 97 Professional magyar	127 000
Office 97 Professional upgrade magyar	68 500
Outlook 98 CD	23 000
Project 98 for Win 95/Win NT	109 100
Procy Server 2.0	221 500
Nyelvi modul Word 97-hoz	17 200
Publisher 98 CD	21 900
SQL Server 6.5 for Win NT	308 400
Windows 95 Resource Kit	13 600
Windows 95 magyar	43 400
Windows 95 magyar upgrade	22 300
Windows NT 4 Server / 5 user	138 000
Windows NT 4 Server / 10 user	149 600
Windows NT 4 Workstation	69 800
Visual Basic 6 Professional	102 200
Visual C++ 6 Professional upgrade	59 700
Visual InterDev	119 600
Visual FoxPro 6 Professional	110 500
Visual Studio 6 Professional	216 400
Visual Studio 6 Professional upgrade	119 600
Works 4.5 for Win 95	13 900
Word 97 magyar for Win 95	73 100

**Egyéb termékek**

Adobe Photoshop 5+ - Lapkielkenő	199 900
Adobe PageMaker 6.51	178 500
Adobe Acrobat 3	73 000
ARJ egy JAR tömörítő	15 500
AutoCAD LT 97	98 700
AutoCAD R14 magyar	449 700
Beszélt szótárak	6 500
Corel DRAW 8 Gallery 1 000 000	87 200 30 900
Fasterra for NT / 5 user	59 200
F-Secure Antivirus	43 500
F-Prot Personal (továbbfejlesztett)	21 400
Helyes-e 97 / Helyes-e Quark	18 000 53 000
Logitech MouseMan Wheel	9 890
Logitech WingMan Extreme Digital	11 389
Netscape 5 / 5 user	251 200
Norton AntiVirus 5 Professional	16 000
Norton pcAnywhere 5 (32 bit)	33 600
Norton Utilities 3.0 magyar Win95	17 300
Nuts & Bolts Deluxe (12000 animált képek)	15 700
Ország nyelv, Hallás nyelv magyarszótárak	14 700
Plump / Plump szótárak	18 200
Recognita 4.0 Plus Akció!	79 700
QuickXpress 4 for Win 95/Win NT	223 300
Uninstaller 4.5	10 700
Virtualizer 1 user for (Win 95, WinNT)	13 400
Wallo 5 Professional	104 600
WinZip 6.3	12 400
WinFax Pro 9.0 for Win95/98/WinNT	24 900

**WAN****PRESTIGE 153X  
WAN ROUTER**

A Prestige 153X, a WAN router család legnagyobb teljesítményű tagja, már hónapokkal megjelenése előtt lázba hozta a szakmát. Természetesen minden hálózati és kényelmi szolgáltatása hasonlóan sokoldalú, mint kisebb testvérei. IP/IPX protokollal támogat. A legérdekesebb azonban, hogy három WAN portot kínál fel, amelyek akár szinkron, akár aszinkron üzemben működhetnek. A legnagyobb sebesség aszinkron üzemben 230 kbps, szinkronban 256 kbps. Tipikus alkalmazási példa: az egyik szinkron port bárelt vonali internet hozzáférést kezel, a másik pedig a vidéki iroda hálózatával tartja a kapcsolatot. A harmadik aszinkron port felhasználható meglévő telekönyv, valamelyik szinkron vonal meghibásodás esetére. A router ilyenkor automatikusan hívja az alternatív pl. ISDN terminál adaptert keresztül. Ugyanakkor ez az aszinkron port távoli behívók fogadására is alkalmas.



HUMANsoft Elektronikai Kft.

1131 Budapest, Dolmány u. 12. Tel.: 270-7600 • Fax: 270-7679

**ZyXEL**  
A LEG-ERŐS URA

- ◆ IP/IPX
- ◆ Transparent Bridging
- ◆ 3 szinkron/aszinkron port
- ◆ Könnyű programozás
- ◆ Nagy megbízhatóság
- ◆ Alacsony ár

Kérje részletes ismertetőinket!

**HUMANSOFT**  
ELECTRONICA

A számítástechnika teljes kínálata.  
Hitelügyintézés helyben, kezes nélkül is!  
Internet havi slapdij nélkül is!

**QWERTY  
COMPUTER**  
Alapítva: 1984-benFazola ártáskál: 466-8792  
www.qwerty.hu

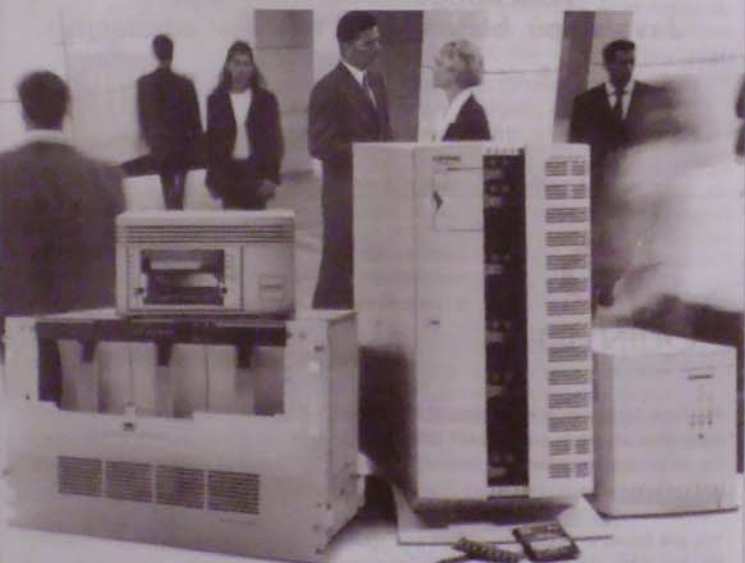
Új EPSON fotónyomtatók!

Számítógépek tetszőleges  
kiegítésben 3 év garanciával

Szoftverek teljes választéka

**Új üzlet  
extra nyitva  
tartás****COMPUTER SZAKÜZLETEK:**1111 Bp., Bartók u. 14.  
Telefon: 466-8377 Fax: 385-2687  
Nyitva: hétfő - péntek 10-18 óráigMammut Üzletház: 1022 Bp., Lövőház utca 2-4.  
Telefon: 345-8255  
Nyitva: hétköznap: 10-21 szombat, vasárnap: 10-18**EPSON SZAKÜZLET:**1114 Bp., Bartók u. 9.  
Telefon: 466-5419 Fax: 305-2687  
Nyitva: hétfő - péntek 10-18 óráig**Szintézis Rendszerház Kft.**  
az új**COMPAQ**

Direct System Reseller

Cimünk: 9023 Győr, Tihanyi Á. u. 2.  
Tel.: 96/502-200 Fax: 96/318-658

+ Budapest, Sopron, Szeged, Szombathely

**DAEWOO****CMC-710B**17", Digitális, OSD, MPR2, PnP  
1280 x 1024, 69 KHz  
3 év garancia!**Ragyogó kép  
Ragyogó ár!**Keresse a DAEWOO viszonteladónál!  
Információ: 252-5010, 252-3071, 252-8644  
Weblap: www.daewooel.hu

A versenyhelyzet megkövetelné, de a vállalati hajlandóság még hiányzik – így jellemezhető a Business Process Reengineering (BPR), vagyis az üzleti folyamatok átszervezésének magyarországi helyzete. A vállalatvezetők gyakran sajnálnak pénzt kiadni illyesmire, holott a megvalósításban gyakran részt vevő, magas díjakért dolgozó tanácsadó cégek ígérete szerint a megtérülési mutatók önmagukért beszélnek. E rovatunkban a BPR módszertanát és a hozzá tartozó eszközöket ismertetjük olvasóinkkal. Indító cikkünkben a legnagyobb vállalati tanácsadó és könyvvizsgáló cégeket tömörítő Big Five két tagja, a PricewaterhouseCoopers és az Ernst & Young segítségével tekintünk be ebbe a világba.

**M**ánapság a BPR divatos szó, megpróbálják mindenre ráhúzni – kezdi a beszélgetést Novotny László, az Ernst & Young rangidős menedzsere. – BPR-ről szólva először azt kell alapvetően meghatározni, hogy taktikai vagy stratégiai változásokról beszélünk-e. Az első esetben egyszerű módosításokkal kell megbirkóznunk a vállalat embereinek, ilyenkor csupán a meglévő folyamatok javítása a cél, és az eredményességben sem lehet nagy javulásra számítani. Ezzel együtt a stratégiai változások hangoztatása sem elegendő, hiszen ennek jegyében zajlottak le a jól ismert átszervezések (reorganizációk), amelyek az ese-

tek többségében csak a különböző osztályok átnevezését, látszólagos szervezeti átalakításokat eredményeztek. Gonda György, a PricewaterhouseCoopers igazgatója szerint tizenöt évvel ezelőtt a magyar vállalatok el sem tudták képzelni, hogy nemcsak a szervezetet és a stábot kell megváltoztatni, hanem a termeléshez hasonlóan az üzleti folyamatokat is át kell alakítani. Pedig éppen ezek alapvető, sőt forradalmi megújítása áll a csúcson, és a legtöbben csakis ezt nevezik Business Process Reengineeringnek. A BPR alapelve, hogy nem gyógyítgatni, hanem radikálisan szakítani kell a meglévő rendszerekkel és folyamatokkal. A versenyképesség növelése érdekében nem elég kizárólag csak a termékekkel, az üzleti folyamatokkal, a külső környezettel, a struktúrával, a vállalati kultúrával vagy a technológiával foglalkozni, ezeket együtt kell kezelni. Ha ezt valóban megteszik, akkor a BPR összetetté válik, és nagy befektetést igényel, a jutalom viszont komoly megtérülés.

### Óvatos tapogatózás

Gonda György – aki a Vezetési Tanácsadó Magyarországi Szövetségének is tagja – elmondta, hogy hazánkban egyre népszerűbb a BPR. Néhány éve, a privatizáció megindulása után az új tulajdonosok számára természetesen még nem ez volt a legelső feladat, ma már azon-

BPR – tanácsadói szemmel

## Sokba kerül, hogy olcsó legyen

ban elkezdődött a szakmai nyelven finomhangolásnak nevezett időszak, amikor a vállalatvezetők ráeszmélnek, hogy a piaci versenyhelyzetben kénytelenek átalakítani üzletmenetüket. A szövetség megfigyelései szerint Magyarországon egyelőre óvatosak a cégek, mindössze egy-egy folyamat vagy üzletág átalakítását kéri egyszerre. Néhány hazai tanácsadó cég azonban már azzal dicsekedhet, hogy teljes BPR-ra kap megbízást. Mégis, Novotny László szerint hazánkban egyetlen ilyen komplex átalakítás sem valósult meg még.

A pozitív jelek ellenére Magyarország a BPR területén 6-8 éves lemaradásban van a nyugati világhoz képest. Ehhez persze az is hozzájárul, hogy a BPR nagyon nagy befektetést igényel a vállalat részéről, ami nemcsak a tanácsadó cég díjából, hanem a programhoz felhasznált saját munkaerő lekötéséből, a szükséges infrastruktúrális fejlesztések és a változtatások megvalósításának költségéből is adódik. Novotny László tapasztalatai szerint a hiányzó hazai példák miatt nálunk nem mindenki gondolja úgy, hogy érdemes ennyit áldozni a BPR-ra.

### Néha kell, néha nem

Többnyire a pénzügyi év végén, a beszámoló elkészítése után szállja meg a vállalat vezetőit a változtatási szellem. Seredy Tamás, a PricewaterhouseCoopers



Novotny László

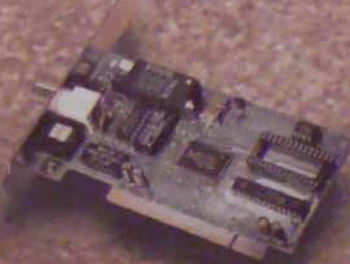
rangidős menedzsere szerint a BPR ötlete általában akkor merül fel bennük, amikor problémák vannak a cégnél, és megoldást keresnek. Novotny László úgy véli, a vezetők gyakran először a számítógépes fejlesztésre gondolnak, és csak ennek megvalósítása során válik számukra világossá, hogy maga a vállalat is újjászervezésre szorul. Ha ez nem így történik, akkor valószínűleg elfelejtik a legfontosabbat: hogy a cégek informatikai fejlesztéseiknél az üzleti stratégiából induljanak ki. A szakember véleménye szerint számtalan esetben úgy telepitnek informatikai

# TORNADO • HÁLÓZATI ESZKÖZÖK ÉLETTARTAM GARANCIÁVAL



- HUBOK**
- 8 PORT STP, 1 BNC, 10Mbps • 7799,-
  - 16 PORT STP, 1 BNC, 1 AUI, 10 Mbps • 22599,-
  - 8 PORT FAST ETHERNET • 35459,-
  - 16 PORT FAST ETHERNET, CASC. • 88999,-
  - 8 PORT DUAL SPEED/SWITCH • 68859,-
  - 16 PORT DUAL SPEED/SWITCH • 113999,-

- KÁRTYÁK**
- ISA UTP, PnP • 2569,-
  - PCI UTP 10 Mbps • 2869,-
  - PCI FAST ETHERNET • 5499,-
  - PCI FAST ETHERNET, WAKE-ON-LAN • 5999,-
  - PCMCIA 10 Mbps, UTP-BNC • 8999,-



- Árnyékolatlan RJ45 dugó • 25,-
- Árnyékoló RJ45 dugó • 71,-
- Törésgátló RJ45 dugóhoz (import) • 16,-
- Krimpelhető BNC dugó • 65,-

### CSAK VISZONTELADÓKNAK!

A felhúzott árak az USD árfolyammal változhatnak és nem tartalmazzák az ÁFA-t



1118 Budapest, Pannónhalmi út 35. Tel.: 319 2995, 319 2996, 319 2997.

Fax: 319 3326, Support Center: 319 3327 www.crown-tech.hu • E-mail: crowntec@hungary.net

Fantasztikus kábel és patch-panel árak!  
Továbbá repeaterek, switchek és print serverek nagy választékban.

rendszeret, hogy nem gondolják végig a gazdálkodás céljait, feladatait, és a folyamatok maradjanak a régióban. Előfordult például, hogy egy nagy cég az integrált rendszer bevezetése után még évekig külön PC-n vezette a könyvelést, és papíron vitték át az adatokat az SAP-ba. De akad példa a másik végletre is, amikor ügyfél akarnak galambra löni. Egy vállalat az Ernst & Younghoz fordult, hogy szüksége van BPR-ra, pedig valójában egyszerű reorganizációt szeretett volna, amire kar lett volna felsorakoztatni a magas órabérelt dolgozó szakértőket; a feladatot néhány hetes tanácsadással is meg lehetett oldani.

## Fájdalmas változtatások

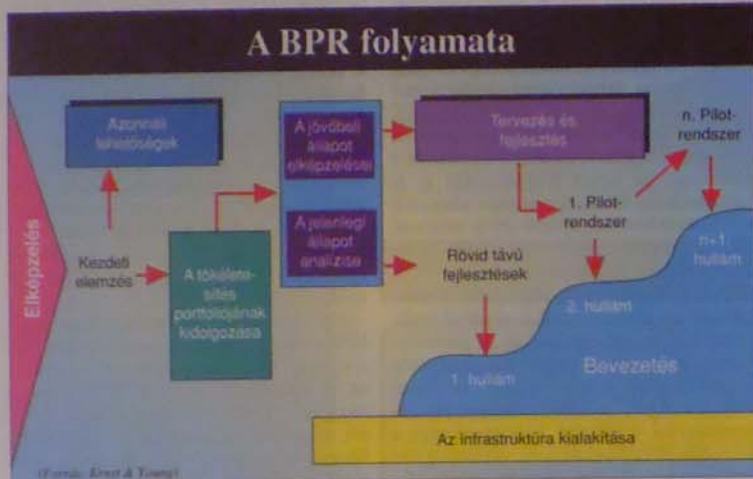
Ha valaki új üzleti folyamatrendszert akar bevezetni, biztosan heves támadások fogják érni. – Ha nincs a változásoknak elkötelezett felső vezetés a cégnél, akkor az összes újjászervezési próbálkozás halálra van ítéelve. Az irányítóknak nemcsak támogatniuk kell ezeket a folyamatokat, hanem az ellenállást is le kell törniük – hívja fel a figyelmet a BPR egyik alapfeltételére Novotny László.

De még ha a felső vezetés eltökélt is, akkor sem mindegy, hogy a többi dolgozó hogy áll hozzá a BPR-hoz. Az ellenállás szinte garantált. Statisztikák szerint a BPR-próbálkozások mintegy 70 százaléka kudarcba fullad, aminek legfőbb oka az lehet, hogy a vállalatnál dolgozók nem támogatják az átszervezést. A BPR mozaikszó elterjedt, gúnyos kifejtése is így hangzik: Big People Reduction, azaz to-

meges elbocsátás. Ez a kifejezés összegzi azt a félelmet, amit a munkavállalók éreznek olyankor, amikor egy tanácsadó cég emberei bekopogtatnak szobájuk ajtaján. – Főleg azok rettegnek, akik nem biztosak abban, hogy a szervezet értékes tagjai – vélekedik Novotny László. Persze a

lyen pénzügyi vonzataik vannak. Ilyenkor – Novotny László szavaival élve – az álmodozó típusok lesznek, és képződnek. Ebből kiindulva készülhet el az Ernst & Young szlogenben improvement portfolio developmentnek nevezett összeállítás arról, hogy a változtatásoktól milyen

zetése kapasan felkért minket, hogy végezzünk el egy korlátozott átszervezést, néhány hónap alatt. Ennyi idő persze nem elég a teljes BPR megvalósítására, de arra elég volt, hogy a logisztikai és a raktárrendszerüket teljesen megváltoztassuk – példalózik Novotny László.



BPR után a cég valószínűleg azon munkavállalóit tartja meg, akiket több feladattal is el lehet látni, és akik jól képzettek. Ezek az emberek azután nagyobb hatáskörrel és felelősséggel dolgozhatnak tovább. De sok cégnél azért is ellenzik a BPR-t, mert többen attól tartanak, hogy fény derül a szabálytalanságaikra. Féltünk természetesen jogos, mert az újjászervezés után az efféle kikapuk megszűnnek.

A PricewaterhouseCoopers nagyon fontosnak tartja, hogy a megbízó céggel közösen végezzék el az átalakítást. – Akármennyire okos egy tanácsadó cég, a vállalatot senki nem ismeri annyira, mint az ott dolgozók; ugyanakkor a megvalósítás során csak így kerülhető el, hogy a cég munkavállalóinak ellenállásába ütközzünk – állítja a szakember. Természetesen az eredményeket mindig ellenőrizni kell, és ismertetni kell azokat a vállalat minden tagjával, hiszen így érthetik meg, hogy miért kellett a „jól bevált”, megszokott munkastílustól eltérni.

## Az újjászervezés lépései

A tanácsadóknak különböző módszerek vannak a BPR megvalósítására, amelyek alapvetően mindössze a szemléletükben különböznek egymástól. Az útmutatást adó cégek először azt határozzák meg, hogy milyen fejlesztésekre van szükség a megbízónál, ezeknek mi a céljuk, és mi-

javulás várható. Az összes lehetőséget feltérképezik: a karcsúsítástól a vállalat növeléséig, a termékek körének szűkítésétől a diverzifikációig, az erőforrás-kihasználásig, a belső kapacitások bővítéséig. Ezután szükség van egy helyzetfelmérésre, melynek során kiderülhet, hogy esetleg léteznek olyan pontok, amelyeket azonnal meg lehet változtatni, s ezzel rövid távon érzékelhető hatás érhető el. Ez mindenképpen jó arra, hogy az addig kételkedő figyelmű munkatársakat meggyőzzék az újjászervezés fontosságáról.

Ezt követően a cég a lehetőségeit mérlegelve eldönti, hogy a távlati változásokból melyeket akarja megvalósítani. Elkészül a részletes BPR-terv, és a tanácsadó tesz egy értékelést. Ebben azt fogalmazzák meg, hogy milyen mérhető eredmények várhatók, mennyivel csökkennek a megbízó költségei, és mennyivel növekednek a bevételei. Más mérőszámok is alkalmazhatók, ilyenek például az ügyfelek elégedettségét, a létszám- vagy az időigényt megadó paraméterek. Elindul a folyamatok fejlesztése is, amit az Ernst & Youngnál a kísérleti rendszerek kipróbálása, tesztelése és végül a bevezetés követ. A bevezetés folyamatos, a BPR megvalósító és a cég munkatársai mindig új tapasztalatokat szereznek, amelyek rendre újabb igények felmerülését hozzák magukkal. A PricewaterhouseCoopers utolsó lépésnek azt tekinti, hogy a BPR program megvalósítása után felkészítse a szervezetet a folyamatos fejlődésre is. Mindezek mellett természetesen az infrastruktúra fejlesztése is szervesen hozzátartozik a BPR-hoz, amellyel a szoftver, a hardver és az emberi háttér korszerűsítése is együtt jár.

A cég teljes átszervezése több lépcsőben történik meg, és akár 3-4 évig is eltarthat. Ettől sokan visszariadnak, ezért jöttek létre különféle módszertanok a gyors BPR megvalósítására. Ezek alkalmazásakor viszont számítani kell arra, hogy sokkal nagyobb erőforrásokat kell egyszerre lekötöni. Amerikában, az Ernst & Youngnál működik például egy „Laboratórium”, ahová beviszik a cég vezetőit, és gyakorlatilag ki sem engedik őket onnan, amíg el nem készül az intézkedési terv, amit aztán egy éven belül be is vezetnek. Gyakoribb persze, hogy a cégnek sem koncentrált erőforrása, sem sok ideje nincs a BPR megvalósítására. – A Novotrade egy vállalatirányítási rendszer beve-

## Eszköztelen tanácsok?

A vállalati tanácsadók sok kelléket alkalmaznak a BPR végrehajtásához. Az Ernst & Young a Fusion elnevezésű módszertant követi, melyet az Automatic Method Environmentbe (AME, automatizált módszerkörnyezet) mint BPR eszközt illesztettek bele. Mivel a cég stratégiai szövetségre lépett az SAP-vel, a Baan-nal, a PeopleSofttal vagy az Oracle-lal, a módszertan is többnyire ezekre a nagy informatikai rendszerekre épül. Található benne egy alkalmazás (Packaged Enabled Reengineering) a szoftvercsomagokkal támogatott átszervezés megvalósítására, amely tulajdonképpen minket ad a tanácsadóknak az egyes lépések megtételéhez. Dokumentumsablonokat is tartalmaz, például az informatikai tenderek megírásához vagy a követelményszintek meghatározásához. Van benne navigációs módszertan, amely az átadandó és a megkövetelendő anyagok listáját, valamint az időbeosztás összeállítását támogatja. Ennek segítségével készíthető el a projektindító, feladatmeghatározó dokumentum is. Az AME arra is alkalmas, hogy a folyamatok elindulása után minden pontosan rögzítsen, azaz dokumentumraktárré is szolgálhat.

A tanácsadó céget mindemellett óriási Lotus Notes alapú adatbázis támogatja, amelyben összegyűjtik az eddigi eseteket. Megtalálható benne, hogy mivel kellett más cégeknél megküzdeni, mit kellett ott elvégezni, és milyen eredményeket tudtak elérni. A magyar cég még nincs online intranetes kapcsolatban az adatbázissal, ezért naponta kell Londonból replikálniuk az információkat. – Hamar hozzá tudunk jutni olyan tudáshoz, amit mások is megszerezhetnek, de jóval nehezebben – változza az információhalmaz előnyeit Novotny László.

A folyamatok leírását összegyűjtő adatbázis például megadja a tanácsadóknak, hogyan szerezhet a megbízója új ügyfeleket, ehhez hogyan kell kialakítani az ügyfélszolgálatot, és mi az, amire közben oda kell figyelni. Előfordul, hogy ez a folyamatdekompozíciós adatbázis nem alkalmazható pontosan a magyar viszonyokra, de Novotny László némi átalakítással mindenképpen hasznosnak ítéli.

Munkájukhoz felhasználhatók olyan eszköz- és adatbázis-gyűjteményeket (power pack) is, amelyeket egy adott iparágra, például a gáziparra vagy a bankokra készítettek el. Ezek az eszközök akár egy irányítási rendszerhez szükséges szubrutinok megalkotására is képesek.

Az összes eszköz körülbelül 3-4 százaléka szakértői rendszer, a többi a döntéstámogatást segíti. A rendszerek egy részét a vállalat maga fejlesztette ki, a másik részt külső cégek termékei alkotják, ezek több 10 millió forintba is kerülhetnek.

Sok helyen lehet találkozni olyan cégekkel, amelyek szoftvereiket úgy kínálják, hogy velük megvalósítható a BPR. Seregdy Tamás úgy véli, ezek valójában csak eszközök, amelyek önmagukban nem elegendőek az üzleti folyamatok hatékony átalakítására. Hozzáteszi: persze hasznosak lehetnek a folyamatok leírására vagy modellezésére, néha még az elemzésére is, de hozzáértő kezek nélkül mit sem érnek.

Magos Dorotty

## BPR-ra fel!

A BPR a '80-as években Amerikából indult el, segítségével a vállalatok nyereségességét akarják növelni. Hamarosan Nyugat-Európát is meghódította, és a legtöbb nagyvállalattól a BPR a cégek szerves részévé vált, külön egységeket alakítottak ki a folyamat lebonyolításához, és szinte már észre sem veszik, hogy ott munkálkodik a háttérben. Az Ernst & Youngtól például a Whirlpool, a Reebok, a Hewlett-Packard és a Ford bízza meg BPR elvégzésével. Magyarországon a cégek általában még csak ismerkednek ezzel a módszerrel. Gonda György szerint az élesedő versenyhelyzetben előbb-utóbb észbe kell kapniuk az olyan vállalatoknak, bankoknak és biztosítóknak, amelyek viszonylag nagy létszámmal és sok ügyféllel dolgoznak, és ahol több egymással összetett folyamat zajlik. Az ilyen cégek nem halogathatják tovább, hogy átszervezést ültetjenek le, és szívesen BPR-ra kezdjenek.

## F-Secure Biztonság minden téren

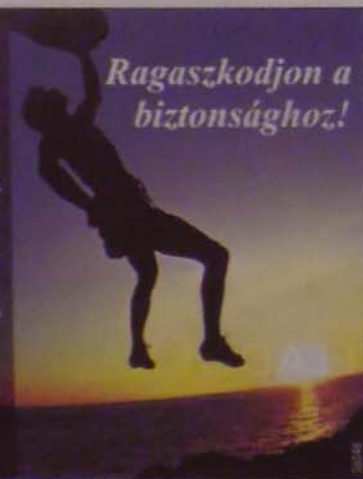
Az F-Secure rendszer az egyetlen adalbiztonsági csomag, amely képes a vállalatok belső felmerülő minden biztonsági feladatát megoldani. A rendszer elmei a korlátozott számú gépektől kezdve az asztali gépekig, az a legnagyobb szervekig minden gépre telepíthető, majd a központi, háttérben lévő menedzserrel eszközzel vezérelhető. Segítségével egyetlen rendszerbe integrálva történik a vírusellenőrzés, a hálózati forgalom szűrése és a gépeken tárolt adatok titkosítása.

- F-Secure Anti-Virus: a moduláris víruskereső
- F-Secure FileCrypto: valós idejű, hálózati titkosítás
- F-Secure VPN+: IPSec-alapú hálózati titkosítás
- F-Secure Administrator: az elemek felügyelő, háttérben végrehajtott menedzsermodul



2F 2000 Számítástechnikai és Szolgáltató Kft.

Tel: 212-7141, http://www.2f.hu, e-mail: info@2f.hu



# Vigyázz, CASE, rajt!

→ Folytatás a 10. oldalról

a kódolást, a tesztelést és az implementálást is), hanem azokat más termékek bevonásával oldják meg. A Popkin ennek biztosítására szerteágazó partnerkapcsolati rendszert épített ki, hogy a System Architect szabványos felületeken keresztül kapcsolódhasson és kommunikálhasson más eszközökkel, és mondjuk a tervezési eredményeket át tudja adni a dokumentálási eszköznek vagy a fejlesztőkörnyezetnek.

Szegvári Róbert véleménye szerint a System Architect a fejlesztőeszközök és adatbázis-kezelők egyedülállóan széles körét támogatja. Az előbbieket között lényegében minden korszak képviselője van, a C-től a Javáig és az objektumorientált programozásig (a teljesség igénye nélkül: Access, C++, CORBA, Delphi, Gupta, Informix, Ingres, Java, Magic, Oracle, PowerBuilder, SQL Server, Sybase és Visual Basic). Az adatbázis-kezelők közül együtt tud működni a DB2, a dBASE, az Informix, az Ingres, az InterBase, a Microsoft Access és SQL Server, az Oracle, a Paradox, a Progress, az SQLBase, a Sybase SQL Server és a Watcom termékekkel.

Bizonyos esetekben „konvertálni” is képes a System Architect az egyes környezetek között, minthogy a termék támogatja a logikai és a fizikai tervezés szétválasztását. Ha egy meglévő rendszer például eredetileg Delphiben készült, azt be lehet hívni a System Architectbe, amely aztán előállítja annak logikai tervét. Ebből a logikai tervből lehet – majd-hogynem automatikusan – más fejlesztői környezetben, mondjuk PowerBuilderben, újragenerálni a rendszert. A Popkin CASE-eszköze számos nyelven írt alkalmazásokat képes ily módon értelmezni. Ez a funkció igen hasznos lehet a magyar viszonyok között, ahol számos alkalmazás működik úgy, hogy semmilyen eredeti dokumentáció nem áll rendelkezésre róla, vagy esetleg fejlesztője sem tudja, hogy mit, mikor, hogyan és miért csinált benne. Ezekben az esetekben a „rendszer-összeállítás” nagymértékben megkönnyítheti az alkalmazás továbbfejlesztését, módosítását, kiegészítését.

## Tervezzük a vállalatot is!

Érdekessége, és a szűken vett informatikai tudományok eleme a System Architectnek az úgynevezett Enterprise modellezés, ami tulajdonképpen a szokásos modellezés kiterjesztése.

A hagyományos modellezés mindig egy felhasználói rendszernek a modellalkotását jelenti. Ha ezt kiegészítjük az üzleti modellel – vagyis azzal, hogyan működik a vállalat –, ez így együtt már tulajdonképpen az Enterprise modellezés. Ennek során nem az elkészítendő rendszerre leszükítve vizsgálják a folyamatokat, a rendelkezésre álló erőforrásokat, az adatáramlást, hanem a vállalat egészének figyelembevételével. A System Architectben lehetőség van a munkafolyamatok modellezésére: a szimulációs program segítségével megnézhető, hogy a megtervezett rendszer folyamatai a valóságban hogyan fognak működni. Mindez azt jelenti, hogy a CASE-eszközök integráltnan egészülnek ki BPR-elemekkel, miközben a kettő közötti kapcsolat folyamatos és konzisztens marad: az üzleti logika átörökítődik alkalmazáslogikává, és ha az előbbi

változik, maga után vonja az alkalmazáslogika változását is. Ugyanez működhet fordítva is.

Nem is egy termék a System Architect, hanem egész termékcsalád, amelynek tagjai egy-egy funkcionális területet fednek le. Az alaptermék, a System Architect a hagyományos módszertanokra van optimalizálva; az SA/Object Architect az objektumorientált tervezésben jeleskedik; az SA/Data Architectben az adatmodellezés valósul meg egy sokkal magasabb szinten, mint a többi termékben; és van az SA/BPR Professional, ami az üzleti folyamatok fentebb említett újratervezésében segít. Végül van egy ötödik termék is, az SA/Catalyst, amely az előző négy-

nek mintegy szintézise: mindegyikből tartalmaz bizonyos funkcionális, alapszolgáltatásokat. Ez az öt termék a felhasználói igényei szerint bármilyen kombinációban megvásárolható, és ha többet állítanak üzembe, azok minden szempontból egységes termékké állnak össze, zökkenőmentesen integrált, egységes kezelői felületű CASE-eszközöt mutatnak a felhasználó számára.

Többszintű testreszabhatósági lehetőségek is vannak a System Architectben. Egyrészt a telepítés helyén, a kiszolgálón; azután a munkaállomáson, ahol ténylegesen használják; végül az éppen folyó projekthez is egyedi beállítások rendelkeznek. Indításkor a System Architect „összené-

zi” ezt a három szintet, és ebből alkotja meg az aktuális munkakörnyezetet. Futtatásához egyébként Windows-plattformra (3.1, 95, NT) van szükség.

Jövőre már várható a System Architect új változata, ami nevének megváltoztatásával – System Architect 2001-re kereszteljük át – is jelzi, hogy egyszerű verzióváltásnál többről lesz szó. Megszűnik az eddigi modularitás, egyetlen termékbe vonják össze a teljes funkcionálisit, ez fogja tartalmazni minden modul megújult változatát. Ettől még nem lesz bonyolultabb, mert testreszabhatósági lehetőségei megmaradnak, azaz a felhasználó a számára érdektelen vagy felesleges funkciókat egyszerűen kiiktathatja, nem kell azokat a napi munka során folyamatosan kerülgatnie. Ha mégis szükségesse válna egy funkció, a háttérből bármikor aktiválható.

Schopp Attila



## A NOTEBOOK-TÓL A FILE SERVER-IG

### DELL PowerEdge® Servers

#### PowerEdge® 2200

- Intel® Pentium® II processzor 333 MHz/512 kB
- 32 MB EDO ECC DIMM RAM (max. 512 MB)
- Integrált Adaptec 7880 Ultra/Wide SCSI vezérlő
- 4 GB SCSI-3 HDD
- 32x SCSI CD-ROM drive
- Intel® Pro 10/100 PCI ethernet
- Server Management software
- Windows NT, NetWare kompatibilis
- Opció: PCI RAID vezérlő
- 3 év helyszíni garancia
- Y2000 megfelelés

626 200 Ft

#### PowerEdge® 2300

- Intel® Pentium® II processzor 350 MHz/512 kB (max. 2 db 400 MHz Intel® Pentium® II processzor)
- 2-3 Passive Backplane
- 64 MB DIMM RAM (max. 1 GB)
- Adaptec Dual Channel, 7890 LVD és 7880 Ultra/Wide SCSI vezérlő
- 4 GB LVD SCSI HDD HotSwap
- 32x SCSI CD-ROM drive
- Intel® Pro 1000 PCI ethernet
- Server Management software
- Windows NT, NetWare kompatibilis
- Opció: PCI RAID vezérlő
- 3 év helyszíni garancia
- Y2000 megfelelés

797 900 Ft

#### PowerEdge® 4300

- Intel® Pentium® II processzor 350 MHz/512 kB (max. 2 db 450 MHz Intel® Pentium® II processzor)
- 128 MB DIMM RAM (max. 1 GB)
- Dual LVD SCSI vezérlő +1 Ultra Narrow for CD-ROM
- 9 GB LVD SCSI HDD (max. 8 x 18 GB)
- 6 db Hot Plug, 2 db fix HDD hely
- PCI Hot-Plug kártyabővítő-hely
- Intel® Pro 10/100 Mbps PCI TX
- HP Openview Network Node Manager
- Windows NT, NetWare kompatibilis
- Opció: PCI RAID vezérlő
- 3 év helyszíni garancia
- Y2000 megfelelés

1 306 300 Ft

#### PowerEdge® 6300

- Intel® Pentium® II processzor 400 MHz/512 kB (max. 4 db Intel® Pentium® II processzor 400 MHz/1 MB)
- 256 MB DIMM RAM (max. 4 GB)
- Dual LVD SCSI vezérlő +1 Ultra Narrow for CD-ROM
- 3 x 9 GB LVD SCSI HDD (max. 8 x 18 GB)
- PCI Hot-Plug slot
- Intel® Pro 10/100 Mbps PCI TX
- 6 db Hot Plug, 2 db fix HDD hely
- Redundáns tápegység
- HP Openview Network Node Manager
- Windows NT, NetWare kompatibilis
- Opció: PCI RAID vezérlő
- 3 év helyszíni garancia
- Y2000 megfelelés

2 898 800 Ft

### DELL Notebooks

#### Latitude® CPI M2335T

- Intel® Pentium® II processzor 233 MHz 512 kB level 2 cache
- 32 MB EDO RAM
- 3,2 GB HDD
- 1,44 MB FDD/20x CD moduláris
- 12,1" TFT display
- Neo Magic 128 bites PCI video vezérlő
- 16 bit SoundBlaster Pro hullámtableas hangkártya, hangszóró
- 2x Type II vagy 1x Type III PCMCIA slot
- Synaptics Touchpad (scroll)
- IrDA 1.1 infrared port
- Lithium-ion akkumulátor
- 15,1P, 1 PS/2, VGA, USB, audio port
- Extra könyv (2,3 kg)
- Windows 95 PE (opció: NT 4.0)
- Opció: Docking Station, 2. akku
- 1 év helyszíni garancia (opció: 3 év)
- Y2000 megfelelés

585 800 Ft

#### Latitude® CPI D300 XT

- Intel® Pentium® II processzor 300 MHz/512 kB level 2 cache
- 64 MB EDO RAM
- 4 GB HDD
- 1,44 MB FDD/20x CD moduláris
- 13,3" TFT display
- Neo Magic 128 bites PCI video vezérlő
- 16 bit SoundBlaster Pro hullámtableas hangkártya, hangszóró
- 2x Type II vagy 1x Type III PCMCIA slot
- Synaptics Touchpad (scroll)
- IrDA 1.1 infrared port
- Lithium-ion akkumulátor
- 15,1P, 1 PS/2, VGA, USB, audio port
- Extra könyv (2,3 kg)
- Windows 95 PE (opció: NT 4.0)
- Opció: Docking Station, 2. akku
- 1 év helyszíni garancia (opció: 3 év)
- Y2000 megfelelés

848 400 Ft

#### OptiPlex® G1L+

- Intel® Pentium® II processzor 350 MHz/512 kB (max. 400 MHz)
- 32 MB SDRAM memória (max. 256 MB)
- 4,3 GB EIDE HDD
- AGP integrált ATI Rage IIC™ 2 MB (4 MB) 100 MHz SGRAM video vezérlő
- 14/32x IDE CD-ROM drive
- Integrated 3com 10/100 TP
- 15" DELL Ultracolor monitor
- 2,5, 1,2, 1 PS/2, egér, 2 USB port
- Dell slimline Windows 95 billentyűzet (magyar)
- Dell OptiFrame slimline ház
- Microsoft egér
- Windows 95 PE (opció: NT 4.0)
- 3 év helyszíni garancia
- Y2000 megfelelés

399 300 Ft

#### WorkStation 410

- Intel® Pentium® II processzor 450 MHz/512 kB (max. 2 db Intel® Pentium® II processzor 450 MHz)
- 128 MB ECC SDRAM (max. 1 GB)
- Adaptec Dual Channel, 7890 LVD és 7880 Ultra/Wide SCSI vezérlő
- 18 GB LVD SCSI HDD (7200 rpm)
- 14/32x SCSI CD-ROM drive
- Diamond Premiera II AGP 8 MB video vezérlő
- 2,5, 1,2, 1 PS/2, egér, 2 USB, 1 ethernet port (10/100)
- SoundBlaster Pro hangkártya
- Dell slimline Windows 95 billentyűzet (magyar)
- Dell mini torony ház
- Microsoft egér
- Windows NT 4.0
- 3 év helyszíni garancia
- Y2000 megfelelés

1 191 900 Ft

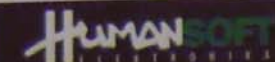


A HUMANsoft Kft. elnyerte az 1997-es év legjobb kelet-európai disztribútora címet.

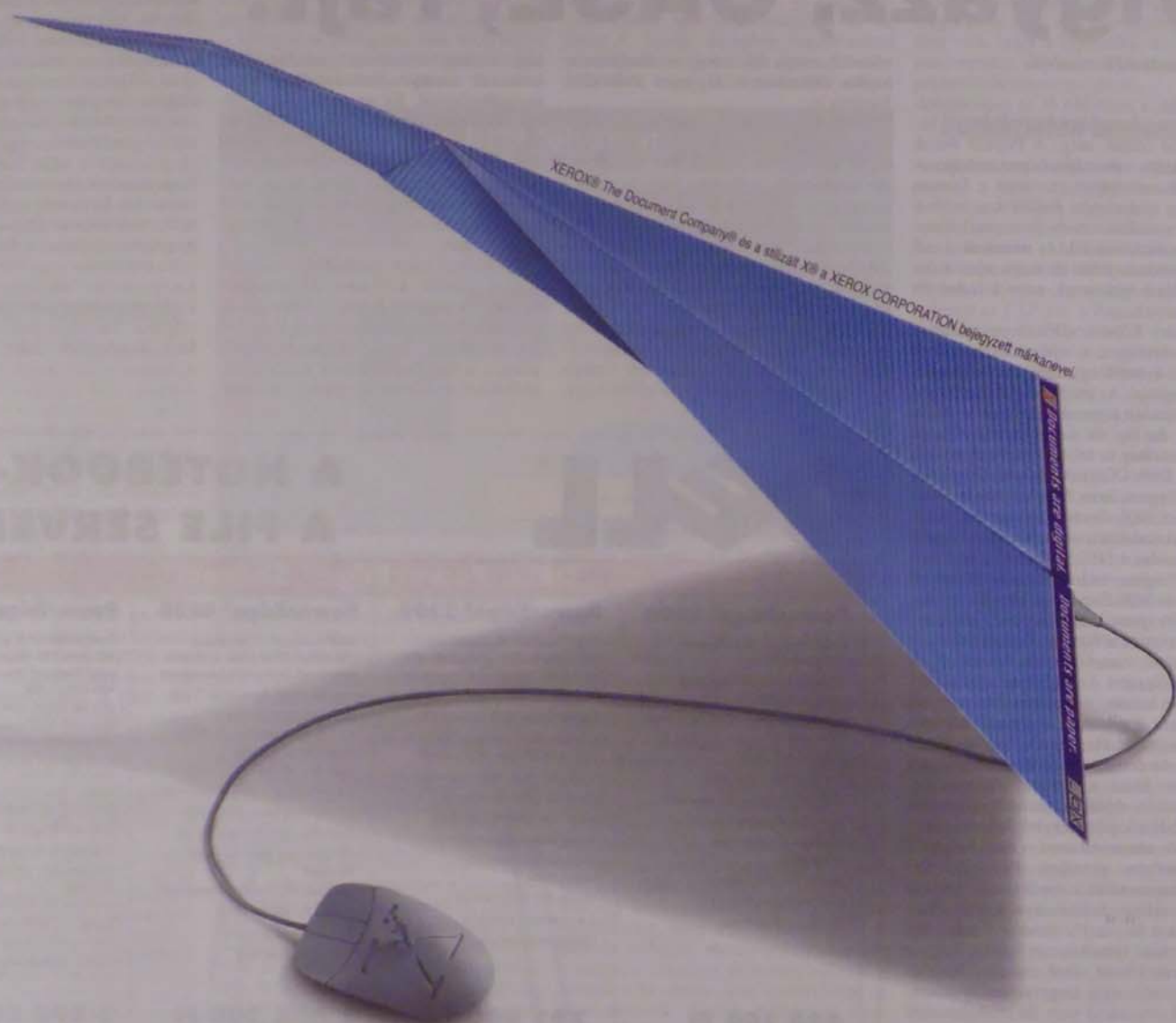
A fenti árak akciós árak, az adott konfigurációra érvényesek november 30-ig. Más konfigurációk rendelése is lehetséges.

Az árak áfít nem tartalmazzák és 220 Ft/USD árfolyamra vonatkoznak.

A Dell név és a Dell embléma, a PowerEdge, az OptiPlex, a Latitude és az Inspiron név a Dell Computer Corporation bejegyzett védjegyei. Az Intel Inside embléma és a Pentium név az Intel Corporation bejegyzett védjegyei.



HUMANsoft Elektronikai Kft. • 1131 Budapest, Dolmány u. 12.  
Tel.: 270-7600 Fax: 270-7679 E-mail: dellinfo@humansoft.hu



# Az új Xerox N40-es hálózati lézernyomtatóval dokumentumai szárnyalni fognak.



Az új, nagyteljesítményű DocuPrint N40 hálózati lézernyomtató használatával most a szárnyalóptól a papírig most gyorsabban jutnak el, mint valaha. A dokumentumkezelés területén szerzett több évtizedes tapasztalatunk segítségével Ön is fokozhatja hatékonyságát számítógépről vezérelhető a kébdátolás és többpéldányos dokumentumok nyomtatását, átvételét és törlését, mindent 40 lap/perces sebességgel - gyorsabban, mint eddig bármikor. Az új WorkSet technológiának köszönhetően csökken a hálózat



terheltségét: egyszerű leküldéssel egy dokumentumból több példány készíthető. (BIP ones print many.) Ha szeretne többet tudni arról, hogy hálózati nyomtatóink új családja miként gyorsíthatja meg munkáját, hívja a 456-1900-as központi számunkat, látogassa meg Internet-oldalainkat a [www.xerox-emea.com](http://www.xerox-emea.com) címen, vagy keresse fel helyi márkakereskedőnket.

THE  
DOCUMENT  
COMPANY  
XEROX



# Vállalatirányítási rendszer: közmű vagy luxus?

**Október 15-én az IVSZ konferenciát és kerekasztal-beszélgetést rendezett a kőbányai vásárvárosban. Az I. szekció délelőtti, igen nagy érdeklődéssel kísért kerekasztala az integrált vállalatirányítási rendszerekről szólt.**

A moderátor szerepére *Megyery Károly*, az IVSZ alelnöke vállalkozott. Bevezetőjében elmondta, hogy két csoport képviselői ülnek az ez alkalommal hosszú kerekasztal körül: az integrált rendszerek eladói és a bevezetők (bár egyes esetekben ez a kettő összemosódik). E két csoportnak a jelenléte a biztosíték arra, hogy a csomagspecifikus és a csomagfüggetlen megközelítés is képviselve legyen. A kerekasztal-beszélgetésben részt vett *Borbély György* (IBM), *Gálfi Zoltán* (Oracle), *Halász Gábor* (Datorg Team), *Kornai Gábor* (AAM), *Mag Mihály* (Mag ICS), *Gombos Zsolt* (KFKI Isys), *Olti Ferenc* (IDOM) és *Pék Sándor* (KPMG Systems). A beszélgetésben a résztvevők nem egymással vitakoztak, hanem a moderátor által feltett kérdésre válaszoltak egymás után, igazi vita tehát nem alakulhatott ki, de jobban kézben tartható maradt a beszélgetés.

Elsőként ki-ki ismertette, hogy cége mit tesz ezen a piacon. Az IBM nemigen szokott szóba kerülni, ha az integrált vállalatirányítási rendszerek a téma, de a cég érdekes kísérletbe fogott, elsőként éppen Magyarországon. Szóhasználatára szerint „informatikai közművet” üzemeltet, vagyis közmoszolgáltatásokhoz hasonlóan teszi elérhetővé egyes informatikai szolgáltatásait. Ez a gyakorlatban úgy fest, hogy a maga telephelyén s a maga eszközein futtatja a szoftvereket, és havi díj ellenében lehetővé teszi, hogy kisvállalkozások csatlakozhassanak hozzájuk. Azok így megszabadulnak a bevezetés és a fenntartás költségeitől, és előre tervezhető költséggel használhatják a folyamatosan frissített rendszert.

Kétségtelenül az eladók közé tartozik az Oracle és a Datorg Team; az Oracle a maga alkalmazáscsomagjával, a Datorg Team a Baan szoftverével. *Gálfi Zoltán* szerint az Oracle-nek feltett célja, hogy adatbázis-kezelője után alkalmazásaival is bekerüljön a köztudatba, ezért minden üzleti területre (így a döntéstámogatásra is) kínál saját szoftvereket. A Datorg Team a kezdeti piacépítés után idén már szép sikereket ért el a Baan értékesítésében, olyanannyira, hogy ketté is választja a tevékenységeket: a cég a továbbiakban csak a termék disztribúciójával foglalkozik, a bevezetést másokra (például a Deloitte & Touche-sal létrehozott közös vállalatára) bízza – mondta *Halász Gábor*.

## Bevezetők

A bevezetők közé tartozik az IDOM, a KFKI Isys és a KPMG. Az IDOM már négy alkalmazáscsomag (SAP R/3, Oracle, BPCS, valamint a D&T révén a Baan) telepítését végzi, de tanácsadással is foglalkozik. *Olti Ferenc* vezérigazgató szerint elsősorban az üzleti folyamatokra koncentrálnak; azok megvalósításához az informatika csak az eszközöket adja. A KFKI Isys 240 munkatársa szintén több programcsomaggal foglalkozik, mondta *Gombos Zsolt*, és az a céljuk, hogy „fal-

tól falig szolgáltatást” nyújtsanak, vagyis ne csak rendszert tervezzenek és valósítsanak meg, hanem informatikai stratégiát is. A KPMG Systemsnek is szertecágazó a tevékenysége; nemzetközi háttere az informatikán kívül az üzleti folyamatok újratervezésében is nagy segítség lehet.

A fennmaradó két cég némiképp kilóg a sorból. Az AAM független tanácsadó cég, amely a függetlenséget olyan komolyan veszi, hogy egyik szoftver eladásával, bevezetésével sem foglalkozik – mondta *Kornai Gábor* ügyvezető igazgató. Segítenek ügyfeleiknek a rendszer kiválasztásában, valamint minőségbiztosítást és projektmenedzsmentet kínálnak a bevezetéshez. A Mag ICS pedig az adatbevitt, a raktári folyamatok követését segítő ter-

mékeivel; ennyiben kiegészítik az ERP szoftvereket.

Az első lényegi kérdés arra vonatkozott, hogy mit is értsünk integrált vállalatirányítási rendszeren? A megszólalók között meglehetősen egyetértés alakult ki abban, hogy egy ERP csomagnak tudnia kell kezelni, kiszolgálni egy-egy vállalat összes üzleti folyamatát – meglehet, speciális kiegészítők beiktatásával. Azt is hangsúlyozták, hogy jó rendszerben egy adat csak egyszer szerepel, és azt valós időben lehet bevinni a rendszerbe. *Gombos Zsolt* különbséget tett az ügyviteli és a vállalatirányítási rendszerek között. Az ügyviteli rendszer, mint mondotta, a meg-levő folyamatok dokumentálására szolgál, az ERP viszont magasabb üzleti szín-

ten működik: a folyamatok tervezése, kezelése és ellenőrzése is feladatai és képességei közé tartozik.

A következő kérdésben *Megyery Károly* azt firtatta, hogy milyen szegmensben tevékenykedő, mekkora forgalmat lebonyolító cégek vásárolják ezeket a termékeket. Az derült ki – és ezen senki sem lepődött meg –, hogy a jelenlevők által forgalmazott szoftvercsomagok főként a hazai nagy- és középvállalatok igényeit elégítik ki. A csomagok közül az SAP R/3 a legáltalánosabb, talán a legtöbb szegmensben megtalálható. Az Oracle *Gombos Zsolt* szerint a kormányzatban és a pénzügyi szektorban erős, a KFKI Isys az MFG/PRO-t leginkább a termelővállalatoknak tudja eladni, de ezen a körön belül

ORACLE APPLICATION SERVER

## Amikor Javában dolgozik...



A mai informatikai rendszerekben egyre inkább terjednek az interneten használt szabványok, megoldások. Az elosztott architektúrák komponensalapú megoldásai is nagy teret nyernek az informatikai piacon. Az internetes/intranetes fejlesztők mindinkább igénylik az olyan eszközöket, amelyek hatékonyan támogatják a webes környezetben és az elosztott architektúrákban futtatható komponensek használatát.

Az Oracle Application Server a Java technológia rugalmasságát és platformfüggetlenségét biztosítva olyan eszközkészletet nyújt a fejlesztők részére, melynek segítségével gyors adatházis-elérésre rendelkező és hatékony szoftvermanagement-környezethez illeszthető CORBA kompatibilis vagy HTTP protokollal elérhető Java komponenseket használhatnak.



**ORACLE HUNGARY**  
1121 Budapest, Alkotó u. 17-19.  
Telefon: 224-1700, fax: 224-0876  
<http://www.oracle.hu>

At Oracle Hungary 2007-től a Oracle és a Sunmark Marketing Group.

# 100% alkalmazás szerver oldali JAVA kompatibilitás

ORACLE APPLICATION SERVER

gyakorlatilag mindenre jó: mint mondta, „a gumikacsától a tengeraltjáróig” bármilyen termék gyártása támogatható vele. Háttérre, előzményei révén a Baan szintén a termelőcégek körében számít sikerre – mondta Halász Gábor.

## És a felhasználó?

Az AAM csak a legnagyobbak köréből válogatja ügyfeleit, nem mintha finnyás lenne: platform- és gyártófüggetlen szolgáltatásait (üzleti folyamatok tervezése, tanácsadás) igazából csak a nagyok engedhetik meg maguknak. Az IBM-mel éppen fordított a helyzet: informatikai közmvét a kis- és közepes vállalkozásoknak kínálja, olyanoknak, amelyeknek már szükségük van valamilyen ügyviteli, vállalatirányítási rendszerre, de a bevezetésére egyelőre nincs pénzük. Ennek megfelelően viszonylag keveset kérnek a

csatlakozásért, és olyan szoftvereket tesznek elérhetővé, amelyek ennek a körnek az igényeit elégítik ki, például a Librát.

Mit várnak a felhasználótól? – tette fel az újabb kérdést a moderátor. Gálfi Zoltán nyomban válaszolt is rá, és a többiek – ha csak magukban is – minden bizonynyal egyetértettek vele: azt, hogy legyen sok pénze. Emellett sok más tényezőben is összecsengett a jelenlevők véleménye. Gyakorlatilag mindenki azt hangsúlyozta, hogy a bevezetés csak akkor lehet sikeres, ha a cég felső vezetői teljes mértékben kiállnak a projekt mellett, vállalják az elkötelezettséget. Ehhez tisztában kell lenniük azzal, hogy mivel – s részükrol is mennyi munkával – jár egy ilyen projekt, fontos, hogy dolgozzák ki a követelményrendszert, lássák világosan, hova akarnak eljutni, és jelöljék ki a döntéshozatalra jogosultak körét. Gálfi Zoltán például jobban szeret a gazdasági

igazgatókkal tárgyalni, mint az informatikusokkal, hiszen a gazdasági irányítók többet látnak cégükből.

Olti Ferenc részletesen is kifejtette, mit ért elkötelezettségen. Szerinte létfontosságú, hogy a belső érdekeltiségi viszonyokat is összekapcsolják a rendszerbevezetéssel, azaz tegyék világossá a dolgozók előtt: csak akkor juthatnak előre (anyagiilag és pozícióban is), ha segítik a bevezetést. (Ennek az a másik oldala, amit Gombos Zsolt említett: a rendszert úgy kell kitálatni, hogy senki ne járjon rosszul, mert aki rosszul jár, az inkább hátráltatni fogja a bevezetést, mintsem segíteni.) Világosan meg kell tudni fogalmazni az előnyöket, nehogy később valakit is csalódás érhesen. Konkrét tanácsot is adott a bevezetést fontolgató cégeknek: előre döntsek el, hogy rögzített árú vagy órabéres konzultációt kérnek-e. Ez utóbbi elsőre drágábbnak tűnhet, csak hogy sokkal szo-

rosabb, hatékonyabb együttműködésre ösztönzi a saját dolgozókat. Ezt az együttműködést is erősen hangsúlyozták a jelenlevők; fontos a kölcsönös bizalom az ügyfél és az informatikai cég között, s ennek a bizalomnak nyílt, a problémákat el nem hallgató közös munkában kell megnyilvánulnia. Mindezekhez Kornai Gábor azt is hozzátette: a vállalat ismerje önmagát, legyen tisztában üzleti folyamataival, értsen a piacához – azaz legyen kompetens a saját szakterületén.

## Megéri?

Kényes kérdés a pénz, különösen, ha olyan drága dologról van szó, mint az integrált vállalatirányítási rendszer. Hatalmas beruházásokkal jár, s mégis, sokszor még az sem derül ki, hogy a megtakarításokban vagy a hatékonyságnövekedésben behozta-e az árát. Arra a kérdésre, hogy számszerűsíthető-e az ERP rendszerek megtérülése, többen határozott nemmel válaszoltak. Kornai Gábor szerint nem is érdemes ezt számolgatni, hiszen számos esetben a vállalatirányítási rendszer egyszerűen létszükséglet, nélküle nem is üzemelne a cég (például egy mobilszolgáltató), vagy olyan közhasznú funkciókat lát el (mint mondjuk a telefon vagy az áram), hogy semmi értelme sínes számításveteket végezni. Egyes esetekben a bonyolult, összetett folyamatok miatt nem lehet megtérülésről beszélni (például a kormányzati szférában). Inkább csak másodlagos hasznót fogalmaztak meg: átláthatóbbá válnak a folyamatok, megszűnik a „kulcs-emberektől” való függőség, jobban lehet összpontosítani az üzleti folyamatokra, és így tovább. Forintra, fillérré lebontott megtérülésről Gombos Zsolt szerint is legfeljebb a termelővállalatok gyakorlatában lehet szó, ott, ahol mérhető mennyiségek (raktárkészlet stb.) vannak; s éppen a raktározással való szoros kapcsolata az, ami a Mag ICS rendszert gyorsan és kiszámíthatóan megtérülővé teszi – tette hozzá Mag Mihály.

Némelyek még azt is felvetették, hogy a cégeket nem is érdekli igazán a megtérülés, mert az ERP rendszerek bevezetésében időnként jókora adag hiúság vezet őköt, hiszen a cégnek rangot ad, hogy ez vagy az a szoftver működik nála. Kornai Gábor ezt így foglalta össze: „Akkor sem számoljuk a megtérülést, ha a Trabantunkat lecseréljük Mitsubishi-re – az új egyszerűen jobb.”

A továbbiakban is – immár a beszélgetés záró szakaszában – jobbára a pénzről volt szó: mennyibe kerül egy rendszertelepítés, és mely modulokkal érdemes kezdeni. Ez utóbbi kérdésben nagyjából egyetértés alakult ki: majdnem mindenki a pénzügyi-számviteli modulokkal kezdene, de nem is a sorrend a lényeg, hanem az, hogy legyen a vállalat egészére kiterjedő koncepció – mondta Pék Sándor. Ami a nagyságrendeket illeti: ha valakinek nincs fölösleges 20 millió forintja, akkor ne törje a fejét egy kisebb rendszer bevezetésén sem, ám – ha hihetünk Kornai Gábornak – kétmilliórdot is nyugodtan el lehet költeni ilyesféle célokra. Azért a nagy többség valahol az 50 és 500 millió forint közötti sávban mozog; ebből az összegből nagyjából 30-30 százalékot tesz ki a hardver és a szoftverlicenc ára, a fennmaradó 40 százalék pedig a konzultációs-szolgáltatási költség.

Az IBM kivétel ez alól, mert az informatikai közműre már 6000 dollárért csatlakozni lehet, majd a továbbiakban felhasználónként és havonta néhány száz dollárt kell fizetni.

Schopp Attila

## Canon GP 215



## Digitális fénymásoló és hálózati nyomtató

Digitális fénymásolás és hálózati nyomtatás is szükséges lenne? A Canon pontosan olyan gépet ajánl Önnek, amely egyedül végzi el ezt a két feladatot: a legújabb GP 215-öt, egy igazi csapógépet. Olyan digitális fénymásoló, amely nem csak képernyőn rendelhető, hanem a tőlétárolás nélkül is használható, színesen vagy fax.

CREATED BY CANON  
...AZOKNAK, AKIK EGYETLEN  
GÉPET SZERETNÉNEK  
DIGITÁLIS MÁSOLÁSRA ÉS  
HÁLÓZATI NYOMTATÁSRA

CANON GP 215  
A CSAPATJÁTÉKOS

Yomtat akár kétdolagos nyomtatás, A5-ől A3-ig  
bármely mérethez, szortirova és késcgítve, másolt  
a legbonyolultabb fénymásolásra is képes. A GP 215  
azonban nemcsak sokoldalúságról, hanem munka-  
biztonságról is kiváló teljesítmény viszonyáról is híres.  
Fészenljon a legjobbakat!

Canon


BUDAPEST: DELTA ELEKTRONIK Tel: (1) 236 4279 • BOKLÁNDY-SZABÓ Tel: (1) 319 5167 • INTERELEKTRONIK Tel: (1) 390 3900 • LEZÉR Tel: (1) 214 8090  
• MŰSZERTÉCHNIKA Tel: (1) 262 8666 • ROWEX Tel: (1) 319 8890 • TONER Tel: (1) 215 1687 • BÉKÉSCSABA: MŰSZERTÉCHNIKA Tel: (66) 324 760 • BONYHÁD:  
INTERELEKTRONIK Tel: (74) 491 311 • DÉRREGEN: MŰSZERTÉCHNIKA Tel: (52) 414 156 • DELTA ELEKTRONIK Tel: (52) 451 452 • GYŐR: MŰSZERTÉCHNIKA  
Tel: (96) 320 233 • KÉCSKEMÉNY: MŰSZERTÉCHNIKA Tel: (76) 321 925 • MISKOLC: MŰSZERTÉCHNIKA Tel: (46) 411 416 • ROWEX Tel: (46) 338 510  
• NYIRÉGHÁZA: INTERELEKTRONIK Tel: (42) 314 093 • PÉCS: DELTA ELEKTRONIK Tel: (72) 336 779 • MŰSZERTÉCHNIKA Tel: (72) 333 987 • ROWEX Tel: (72) 336 103  
• SZÉKES: MŰSZERTÉCHNIKA Tel: (62) 444 020 • SZÉKESFEHÉRVÁR: MŰSZERTÉCHNIKA Tel: (22) 349 336 • TATABÁNYA: MŰSZERTÉCHNIKA Tel: (34) 310 004  
• VESZPRÉM: DELTA ELEKTRONIK Tel: (96) 832 194 • MŰSZERTÉCHNIKA Tel: (96) 426 306 • ROWEX Tel: (96) 407 201 • ZALAEGERSZEG: ROWEX Tel: (92) 516 804

CANON Hungaria Kft.: 1134 Budapest XIII., Váci út 37. Tel: (1) 465 8020 Fax: (1) 350 4080



A **WESTEL 900** az elmúlt öt év során európai színvonalú kommunikációs infrastruktúrát és kultúrát teremtett Magyarországon. Sokat tett a modern információs társadalom fejlődéséért. Az **ERICSSON** büszke arra, hogy a kezdetektől fogva a **WESTEL 900** partnere lehetett ebben a folyamatban, mobil telefonközpontjaival, rádió bázisállomásaival és szaktudásával hozzájárulhatott ehhez a nagyszerű szakmai és üzleti eredményhez.

**Az ERICSSON köszönti születésnapján az öt éves WESTEL 900-at!**

**ERICSSON** 



KELLEMES HÉTFŐT.

Hálózatának sebességét 10/100-asra kell növelnie.

(Szerdáig.)

Most fáj csak igazán a feje?

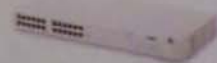
Nem, ha a jó megoldásra koncentrálsz.

Nem szükségszerű, hogy vállalata növekvő igényei növekvő gondokat okozzanak hálózatán. A 3Com SuperStack® II Dual Speed Hub 500 koncentrátorával könnyű néhány

### 3Com SuperStack II

vagy néhány tucat ember átállítása nagyobb sebességű környezetre. Ha szeretné megtudni, mennyire könnyen és olcsón lehet átállni egy gyors, rugalmas hálózatra, hívja fel a +36-1-250-83-41 telefonszámot, ahol kérheti a 10/100/1000 megoldások ingyenes CD-ROM-ját, vagy látogasson meg bennünket a hálón: [www.3com.com/10-100solution](http://www.3com.com/10-100solution). És gondoljon bele, hogy csak az aszpirinen mennyit fog megspórolni.

#### A SUPERSTACK II DUAL SPEED HUB 500 KONCENTRÁTOR



*10/100 sebességirányító.  
Optimalizálja a hálózati csatlókeztrya  
sebességét és a költséghatékonyságot.  
Kompatibilis és sorozható szerelhető  
a meglévő koncentrátorokkal.  
Távolságnövelő modulok.*

© 2000 3Com Corporation. Minden jog fenntartva. A 3Com és a SuperStack II a 3Com Corporation védjegyei, a „More connected” pedig a 3Com Corporation szlogenje.

**3Com** More connected.™

# Megjelent a Unified Process

A konferencia leggyakoribb témái az UML (Unified Modeling Language), az egyesített eljárás (Unified Process), a tervezési minták (Design Patterns), a programozási nyelvek (főként az előretörő Java), s mindenekelőtt a nagy rendszerek biztonságos építésének technikái, tapasztalatai voltak.

## Három várva várt könyv

Az objektumorientáltság iránt érdeklődők szemében talán az a legfontosabb újság, hogy az amigók (a három jóbarát: Grady Booch, Ivar Jacobson és James Rumbaugh) elkészültek az UML (Unified Modeling Language, egyesített modellező nyelv) és a hozzá tartozó egyesített eljárás (a régóta áhitott Unified Process) leírásával, s minderről az Addison-Wesley gondozásában (az Object Technology Seriesben) három könyv jelent, illetve jelenik meg. Mindhárom kötetben szerepel mindhármuk neve, hiszen a termék közös, de a műveket lényegében az elsőként feltüntetett szerző vette papírra:

- ◆ The Unified Modeling Language User Guide; a konferenciára hozták ki, szerzője Grady Booch; az UML használatát mutatja be fokozatosan bonyolódó modellezési problémákon keresztül. A nyelvnek nagyjából 80 százalékát öleli fel.
- ◆ The Unified Modeling Language Reference Manual; 1998 decemberében jelenik meg, szerzője James Rumbaugh. Az UML fogalmi és jelölésrendszerének teljes, integrált leírása; tankönyvként és referenciakönyvként egyaránt használható.
- ◆ The Unified Software Development Process; ezt is év végére ígérik, szerzője Ivar Jacobson. A Unified Process egy új, a teljes életciklust lefedő szoftverfejlesztési eljárás; elsősorban a három piacvezető objektumorientált analízis és tervezési módszertanból – a Booch-féléből, az OOSE-ből, valamint az OMT-ből alakult ki. Komponens alapú, használati esetek (use case) által vezérelt, szerkezetközpontú, iteratív és növekedő szoftverfejlesztési eljárás; az UML-t használja a rendszer modelljeinek ábrázolására.

Hasznos lesz röviden összefoglalnunk, mit is jelent az UML és a Unified Process.

## UML

Az UML általános modellezésre használatos jelölésrendszer; bármely olyan modellre alkalmazható, amelynek statikus a szerkezete és dinamikus a viselkedése, jöllehet a nyelvet magát informatikai rendszerek modellezéséhez fejlesztették

Ebben az évben október 18. és 22. között, a kanadai Vancouverben tartották az OOPSLA-t (az Object-Oriented Programming, Systems, Languages and Applicationst), a világ legnagyobb objektumorientált témájú konferenciáját. Ennek talán legfontosabb újdonsága a Unified Process megjelenése volt.

ki. Az 1.0-s változata 1997 januárjában látott napvilágot, a most megjelenő könyvek az 1.2-es változat leírásai. A nyelv lényegesebb részei:

## Modellelemek

Az objektumorientált koncepcióknak megfelelő elemek: objektum, osztály, üzenet, kapcsolat, függőség, öröklés stb. Minden egyes elemnek megvan a pontos jelentése és szimbóluma.

## Diagramok

A diagram egy modellelemből felépített gráf. Az UML-ben összesen kilencféle diagramot definiáltak:

- ◆ használatieset-diagram;
- ◆ osztálydiagram;
- ◆ objektumdiagram;
- ◆ állapotdiagram;
- ◆ szekvenciadiagram;
- ◆ együttműködési diagram;
- ◆ aktivitásdiagram;
- ◆ komponensdiagram;
- ◆ telepítési diagram.

Mindegyiknek megvan a maga feladata: strukturális vagy viselkedési szempontból modellezi a rendszert vagy annak egy részét, nyomon követi a rendszer által szolgáltatott funkciókat. Megadja például, hogy a felhasználó mire tudja használni a rendszert; hogy milyen típusú objektumok fordulhatnak elő, és azok milyen kapcsolatban állnak egymással, milyen objektumok és hogyan vesznek részt az egyes funkciók végrehajtásában. Logikailag, illetve fizikailag csoportosítja a rendszer elemeit, és megadja a futó elemek fizikai helyét.

## Nézetek

Mivel az ember egyszerre aránylag kevés dolgra képes erősen figyelni, azért a bonyolult rendszereket sokkal érthetőbbé tehetjük, ha külön-külön több különböző nézetből vizsgáljuk, illetve modellezzük őket. A nézeteket diagramok segítségével adhatjuk meg; egy nézetet általában több diagram ír le. Az UML nézetei a következők:

- ◆ használatieset-nézet (use case view): a rendszer működésének leírása a felhasználó

náló szemszögéből: megadja a használati eseteket, vagyis azokat a történéseket, amelyekre a felhasználó használni akarja a rendszert;

- ◆ logikai nézet (logical view): a rendszer statikus szerkezetének és dinamikus viselkedésének leírása;



- ◆ konkurencianézet (concurrency view): a konkurens rendszer szinkronizálási és kommunikálási problémáinak leírása (a rendszer több programja futhat egyszerre párhuzamosan, és ezek valamilyen módon kommunikálnak egymással);
- ◆ komponensnézet (component view): a szoftverkomponensek fizikai csoportosítása (például mely osztályok mely könyvtárban, s a könyvtárak mely állományában kapnak helyet);
- ◆ telepítési nézet (deployment view): a rendszer hardvereszközeinek megadása, valamint a szoftverelemeknek a hardvereszközökre való szétosztása (például mely számítógépen mi fut).

Az UML jelölés- és szabályozórendszer, objektumorientált rendszerek modellezhető vele. Segítségével rengeteg diagramot vehetünk papírra, s azok mind a rendszer megértését, végső üzembe helyezését szolgálják. Az UML azonban nem ad semmiféle utasítást, tanácsot arra nézve, hogy diagramjait ki, hogyan és mikor, milyen sorrendben hozza létre, továbbá hogyan dokumentálja a munkáját. Szükség van egy olyan, nyelven kívüli eljárásra, módszerre, a csoportos, illetve egyéni fejlesztői munkák koordinálására, amely elosztja a feladatokat és a felelőségeket, megmondja, kikkel kell kapcsolatba kerülni, mely diagramokat mikor és milyen mélységben célszerű elkészíteni, mely pontokon és kinek kell becsleket adni, tervezni, kivitelezni, ellenőrzéseket végezni.

## Unified Process

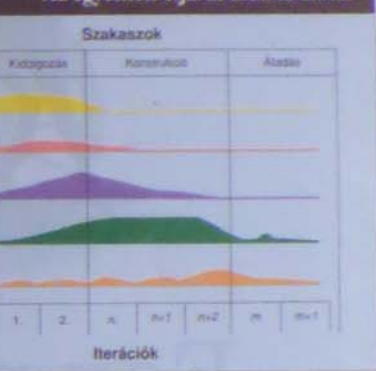
A Unified Process az UML-t támogató szoftverfejlesztési eljárás. Arra való, hogy egy adott termék megjósolható időn belül, megjósolható anyagi és egyéb forrásokkal, magas színvonalon készüljön el, és a lehető legjobbban kielégítse a végfelhasználó igényeit.

Az egyesített eljárás lefedi a rendszer teljes életciklusát, a követelményfeltárástól kezdve a rendszer átadásáig. Főbb jellemzői a következők:

- ◆ használatieset-vezérelt: használati esetnek nevezzük a rendszer által – kérésre – szolgáltatott és a felhasználó által értelmezhető eseménysorozat (például egy könyvtári rendszerben egy könyv kikölcsönzését). A használati esetek mind a követelmények meghatározásakor születnek, és a rendszer teljes életét végigkísérik; tesztelésnél ezeket az eseteket kell ellenőrizni, hogy kielégítik-e a követelményben meghatározott igényeket. Az egyesített eljárás főként Jacobsontól vette át a használati esetek elméletét.

- ◆ komponens alapú: a rendszer újrafelhasználható szoftverelemekből (komponensekből) tevődik össze. A komponens alapú fejlesztést olyan komponensgyűjtemények támogatják, mint a COM (Com-

## Az egyesített eljárás munkafázisai



ponent Object Model), a CORBA (Common Object Request Broker Architecture) és az EJB (Enterprise JavaBeans).

- ◆ szerkezetközpontú: a rendszer szerkezete a teljes életciklus alatt változatlan marad; a fejlesztésben mindvégig a kezdetben felállított durva szerkezetet finomítjuk. Ilyenformán a rendszer különböző használati (felhasználói, fejlesztői) mind ugyanarról a szerkezetéről beszélnek, csak más-más szinten. „Mellesleg” a bármiféle tárgyaláshoz alapot adó fogalom- és szöveggyűjtemény is közös.

- ◆ iteratív és növekvő: a hagyományos értelemben vett szoftverfejlesztési fázisok (követelményfeltárás, analízis, tervezés, implementáció és teszt) most nem különülnek el élesen egymástól; a teljes fejlesztésben folyamatosan „analizálunk egy kicsit, tervezünk egy kicsit, kódolunk egy kicsit...” (Booch). A fejlesztésnek jelenleg lényegében négy egymás utáni, szekvenciális fő szakasza van (lásd az ábrán), éspedig: inception (felmérés), elaboration (kidolgozás), construction (konstrukció), transition (átadás). Az iterativitás azt jelenti, hogy most mindegyik fő szakaszban megtalálhatók a klasszikus fázisok (a követelményfeltárás, az analízis, a tervezés, az implementáció és a tesztelés), mégpedig iteratív módon, többször egymás után, egészen addig, amíg el nem készül a termék. A felmérési szakaszban persze sokkal több az analízis, a konstrukció alatt már csak nagyon kicsit analizálunk, és az átadáskor már szinte csak a tesztelés van jelen. Mind a négy fő szakasz számos iterációból áll (hogy hányból, az erősen függ a rendszer nagyságától), és minden egyes iterációt követően a rendszernek egy megnövekedett, továbbfejlesztett változata készül el, már futó részekkel. Mivel az ilyen rendszert a felhasználó is sokkal könnyebben követi, az átadandó terméke értékei, mutatói sokkal realisabban ítelhetők meg, mint a hagyományos rendszerfejlesztési modell szerint épültek.

Angster Erzsébet



Az amigók (balról jobbra: Jacobson, Rumbaugh, Booch) trikót, könyvet dedikálnak – éppen a cikk szerzőjének



Egy rendszer pontosan olyan g

Egyszerűen menedzselhető, csúcs-  
minőségű hálózati elemek a HP-től.

PUBLICIS

**hp** HEWLETT®  
PACKARD

Hálózati eszköz  
Disztributor

**WALTON**  
NETWORKING KFT  
1139 Bp. Frangepán u. 8-10.  
Tel.: 465-5070 Fax: 452-5060

### HP ProCurve 8000M (J4110)

Nagy hatékonyságú Gigabit Ethernet uplinkkel felszerelhető gerinchálózati cut through layer 3 switch. Tagja a HP Proactive Networking családnak. VLAN-ok felépítésére is alkalmas az IEEE 802.1Q szabvány szerint. 10 slotos menedzselhető switch, amely rendelkezik beépíthető redundáns tápegységgel is.



## gyors, mint a leglassabb eleme



Miért hagyná, hogy egyetlen nem odaillő hálózati eszköz visszafogja az egész számítógépes rendszer száguldását?



A HP most a legmodernebb hálózati eszközeit kínálja Önnek, melyek a csúcsmínőségű LH3 szerverrel együtt gondoskodnak arról, hogy a rendszer valóban szédületes sebességgel száguldjon. Ezek a HUB és SWITCH elemek gyorsak, megbízhatóak és mindazt a kompromisszumok nélküli minőséget nyújtják, mint a többi, jól ismert HP termék. Egyszerűen menedzselhetők, akár távolról is, így jelentősen megkönnyítik a rendszer felügyeletét.



Ha a hálózati eszközök terén is a HP-t választja, Ön egy tökéletes összhangban működő, nagysebességű, homogén rendszer tulajdonosa lesz.

**[A MEGTARTOTT ÍGÉRET]**

Intel, Intel Inside Logo and Pentium are registered trademarks and Pentium II Xeon is a trademark of Intel Corporation

### HP ProCurve 1600M (J4120A)

Nagy hatékonyságú Gigabit Ethernet uplinkkel felszerelhető gerinchálózati cut through layer 3 switch. Tagja a HP Proactive Networking családnak. VLAN-ok telepítésére is alkalmas az IEEE 802.1Q szabvány szerint. 16 db 10/100 Gbit/s Autosensing UTP porttal rendelkező menedzselhető switch, amely rendelkezik egy bővíthető slottal is.

### HP NetServer LH3

Intel® Pentium® II processzor 350 MHz vagy Intel® Pentium® II processzor 400 MHz. Intel® Pentium® II Xeon™ processzorra bővíthető, 4 processzorig. 1 GB bővíthető memória. 144 GB-ig bővíthető merevlemez kapacitás (dual ultra2 SCSI). Integrált 2 csatornás RAID vezérlő. SW: NetServer Navigator, TopTools for Servers, Manage X.



# Három kívánság...

**...könnyű kezelhetőség,  
nagy teljesítmény, megbízhatóság!**

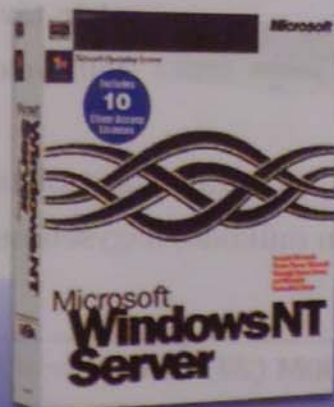


**...ez már nem kívánság,  
hanem alapszolgáltatás!**

- A Microsoft® Windows NT® Server 4.0 nagy teljesítményű, többcélú hálózati operációs rendszer. Egységes rendszerkörnyezetet biztosít az Ön levelezőrendszere, fájlservere, adatbázis kezelője és kommunikációs szolgáltatásai számára.
- Egyszerű használata, rugalmassága, valamint kiterjedt Internet/intranet és kommunikációs szolgáltatásai megfelelnek a mai üzleti számítástechnika követelményeinek, ugyanakkor kitűnő alapot biztosítanak a jövő hálózataihoz.
- Kiemelkedően gyors fájl és printkiszolgáló.
- **Most érdemes váltania**, hiszen a Windows NT Server 4.0, amely most 10 felhasználói licenccel tartalmaz, akár **61 000 Ft-os** kompetitív frissítési áron\* is elérhető, a teljes termék pedig csupán 160 000 forintjába kerül. Így most **40%-kal** olcsóbban juthat a legkorszerűbb hálózati operációs rendszerhez.

További információk: <http://www.microsoft.com/hun> 2MSINFO: 267 4636

\*A kompetitív frissítési jogszabály szerinti termék. Kérjük érdeklődjön a Szoftverintézmény.  
Ajánlat jogszabályi értelemben nem minősül. Ajánlatunk 1998. december 31-ig érvényes.



**Microsoft**



## Ilyen még nem volt! (Csak egyszer.)

Ha el akar tölteni egy kellemes estét a szakmabeli kollégákkal, akikkel még nem, vagy csak üzleti partnerként ismer, ha szórakozni szeretne a novemberi hajtás után és a decemberi hajtás előtt, ha megismerne azokat, akikkel együtt dolgozik az informatikus társadalom létrejöttén, és akiket jó, ha ismer, ha ezen az estén barátokat szerezne, és nem feltétlenül dolgozni akar, akkor legyen a vendégünk!

Meghívjuk

a II. Informatikai Házibulira, avagy

# BitFest '98-ra

amelyet november 27-én (pénteken) este 20 órakor a hazai informatika vezető vállalkozásai és intézményei rendeznek a Semmelweis Orvostudományi Egyetem aulájában (Budapest, Nagyvárad tér).

Az Informatikai Érdekegyeztető Fórum (Inforum) kezdeményezéséhez társszervezőként csatlakozott:



COMPAQ



ERICSSON

hp HEWLETT  
PACKARD



IDG  
INTERNATIONAL DATA GROUP

intel



Microsoft

NOKIA  
CONNECTING PEOPLE

PANNON GSM  
Az élvonal.

SIEMENS

SYNERGON  
Synergon Informatika Rt.



WANG  
GLOBAL

TeleTel  
A KAPCSOLAT

Meghívott vendégünk:

Katona Kálmán

közlekedési, hírközlési és vízügyi miniszter



Ez a DRENER -sörös, magyar boros, üdítő, virslis, zsíros kenyeres előszilveszteri multság olyan összefogásból született, amely példa lehet a szorgosabb napokra. Azt szeretnénk, hogy azokkal az emberekkel töltsünk el egy kellemes estét, akiket szeretünk, nagyra tartunk, akikkel néha (vagy gyakran) együtt dolgozunk, s akikkel jól érezzük magunkat egy fantasztikus házibuliban.

**Informatikai Érdekegyeztető Fórum**

Meghívóért, információért vagy csatlakozási szándékkal, keresse Majtényi Juditot az alábbi telefonszámon: 3533-333/106-os vagy 218-as mellék

**INFORUM**  
INFORMATIKAI ÉRDEKEGYEZTETŐ FÓRUM

## Hálózatfigyelés felsőfokon

## Ha mindent tudni akarunk

Az önismeret fontos erény – kivált a vállalati hálózatok világában. Ez teszi igen fontosá a távoli hálózatfigyelést (Remote Monitoring, RMON), ezt a rendszergazdák által a helyi hálózati szegmensek működőképességének és terheltségének értékelésére már évek óta sikeresen alkalmazott lehetőséget.

Az RMON továbbfejlesztett változatának, az 1997-ben véglegesített RMON2-nek köszönhetően immár a teljes vállalati hálózat forgalma is vizsgálható. Alkalmazásakor már csak azt kell eldönteni, hogy hová érdemes elhelyezni az RMON2 ügynököket, és azt, hogy hogyan célszerű

felépíteni a készülők jelentéseket, hogy az RMON2 révén megszerzett roppant adathalmazból a lehető legtöbb hasznos információt nyerhessük ki.

Elődjéhez hasonlóan az RMON2 is az IETF szabványa szerinti SNMP felügyeleti információs bázis (Management Information Base, MIB). Az RMON2 egy ügynök és egy felügyelő szerepét alkalmazás kettőséből áll; az ügynök a figyelni kívánt hálózati eszközben ül, az őt felügyelő alkalmazás pedig a központi hálózatfelügyeleti szoftver része. Ennek a felépítésnek a jóvoltából ugyanazt az ügynököt egyszerre több felügyelőalkal-

mazás is elérheti, és egy időben dolgozhatnak az ügynök információs bázisnak különböző nézeteivel. Az RMON és RMON2 ügynököket gyakran önálló mérőműszerként kapcsolják rá a hálózatra, s ezek a műszerek az SNMP protokollon át továbbítják az általuk figyelt kapcsolat vagy csomópont adatait. Am az ügynököket mind sűrűbben a hálózati eszközökbe – kapcsolókba, útválasztókba – is beágyazzák. Néhány esetben az RMON és RMON2 felügyelők – a hálózati kártyákba ágyazott speciális ügyféloldali szoftver segítségével – a hálózat végpontjairól is gyűjthetnek adatokat.

Az ügynökök szerepe nagyjából független az elhelyezkedésüktől: előre megadott ismérvek alapján szűrők a hálózati forgalmat, statisztikákat készítenek, olykor bizonyos csomagokat félre is tehetnek későbbi elemzésre. Az ügynökök válaszolnak a felügyelőalkalmazások által küldött jelekre, de saját maguk is küldhetnek jelzéseket, úgynevezett SNMP csapdákat, melyek riasztják az illetékeseket, ha bizonyos értékek kilépnek a megadott intervallumból. Az RMON és az RMON2 főleg az ügynökök által megsűrűsített adatokban tér el egymástól.

Az eredeti RMON MIB által tárolt statisztikai adatok tíz főbb kategóriába sorolhatók, de közülük csak hat függ össze a hálózati forgalommal, a többibe más jellegű – például a hálózati hibákra, a kihasználtságra, vagy a keretek méretének eloszlására vonatkozó – adatok tartoznak. A Host TopN csoport tartja számon például a legforgalmasabb hálózati csomópontokat, a Matrix csoport pedig a csomópontok közötti forgalmat.

Az RMON2-nek viszont mind a tíz csoportja tartalmaz hálózati forgalomra vonatkozó adatokat. Sőt az eredeti RMON csak az OSI architektúra második rétegében levő közeghozzáférés-vezérlő (MAC) információkhoz fér hozzá. Az útválasztók azonban nem adják tovább a MAC-címeket, az RMON alapú szondák (hálózati mérőműszerek) ezért csupán a legutolsó útválasztó MAC-címéig „láthatnak el”. Megfelelő eredményt tehát csak úgy kaphatunk, ha a hálózatnak szinte minden pontjára teszünk RMON szondákat, és még így is csak az alapszerveket lehet majd összegezni.

Az RMON2 viszont az OSI modell hálózati és alkalmazási rétegét is felöleli, és mivel a hármastól a hetes rétegig minden-hová betekinthez, sokkal több értékes információt szolgáltat a vállalati hálózati forgalmának jellemzőiről. Elemézheti például a harmas réteg protokolleloszlását, vagyis az IP, IPX és más gyakori protokollok megoszlását. Követheti az egyes felhasználók webböngészési szokásait, mivel betekinthez az alkalmazási rétegbe, így módon azonosíthatja az egyes HTML-felhasználókat, továbbá persze a Server Advertisement Protocol, a Lotus Notes, a telnet és más programok használatát is. Ezenkívül az egyik RMON2 csoport, a Protocol Directory azt is tartalmazza, hogy melyik RMON2 ügynök mit lát. Ez a jövőben nagyban hozzájárulhat a különböző gyártóktól származó hálózatfelügyeleti rendszerek közötti tökéletesebb együttműködéshez.

Mivel az RMON2 magasabban levő OSI rétegekre koncentrálnak, mint az RMON, azért a forgalmat egyik végponttól a másikig követheti, és lehetőséget ad a mérőeszközök szelektív elhelyezésére. A nagy hálózati csomópontokba – például a kapcsolók csatlakozásában – elhelyezett RMON2 szondák kielégítő adatokkal szolgálhatnak az egész hálózat forgalmáról, mivel annak nagy része ezeken a pontokon halad át.

A főbb hálózatfelügyeleti szoftverek közül egyre több támaszkodik az RMON2-re. Az RMON2 ügynökök is egyre gyakrabban bukkannak fel hálózati szondákban, útválasztókban és kapcsolókban, és már a hálózati kártyák teljesítményét is mérhetik.

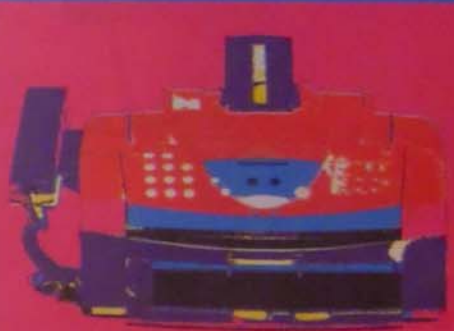
Összefoglalásképpen elmondható tehát, hogy az RMON2-vel az információk valóságos tárháza nyílik meg a hálózatok gazdái előtt – csak győzzék feldolgozni.

Canon

SZÍNES NYOMTATÓ



PC-FAX



MÁSOLÓ



SZKENNER

AZ IGAZI MŰALKOTÁSOKNAK TÖBB MONDANIVALÓJUK IS VAN.

Szóval Ön eldöntette, hogy egy gép legyen megoldás a fotózás, a színterítés, a másolás, a telefonálás és a színes nyomtatás. Rendben. A megoldás az új Canon MultiPASS C20. A kompakt, több-funkciós troyda eszköze, mely mostantól még többre képes a koradalmán új, károsítól-

CREATED BY CANON  
...HOGY ÖNNEK MINDEHÉZ  
CSAK EGYETLEN GÉPRE  
LEGYEN SZÜKSÉGE

umelő szoftvernek köszönhetően úgy szel-nelheti be vele dokumentumait, hogy azokat

akár tovább is szerkesztheti. Készüljön a legjobbakat!



CANON MULTIPASS C20

BUDAPEST: DELTA ELEKTRONIK TÁ. (1) 280 4275 • HÁMEK TÁ. (1) 230 5678 • FOKLAND SZERVIZ TÁ. (1) 319 5187 • INTERELEKTRONIK TÁ. (1) 340 2600 • LEZSER TÁ. (1) 214 8000 • MŰSZERTECHNIKA TÁ. (1) 262 8006 • RCWEX TÁ. (1) 339 1000 • TONER TÁ. (1) 215 1087 • TRENDS TÁ. (1) 403 7000 • RÉKESCSABA: MŰSZERTECHNIKA TÁ. (06) 34 700 • BONYHÁD: INTERELEKTRONIK TÁ. (74) 451 111 • DEBRECEN: MŰSZERTECHNIKA TÁ. (52) 414 150 • DELTA ELEKTRONIK TÁ. (52) 451 452 • DRENDŐK TÁ. (52) 410 202 • GYŐR: MŰSZERTECHNIKA TÁ. (06) 520 223 • KÉCKEMÉNY: MŰSZERTECHNIKA TÁ. (76) 321 825 • MISKOLC: MŰSZERTECHNIKA TÁ. (46) 411 418 • RCWEX TÁ. (46) 308 110 • TRENDS TÁ. (46) 500 330 • NYÍREGYHÁZA: INTERELEKTRONIK TÁ. (42) 314 073 • PÁPA: TRENDS TÁ. (06) 324 700 • PÉCS: DELTA ELEKTRONIK TÁ. (72) 328 779 • MŰSZERTECHNIKA TÁ. (72) 333 087 • RCWEX TÁ. (72) 336 183 • SZEGED: MŰSZERTECHNIKA TÁ. (62) 444 020 • DEBRECEN TÁ. (52) 323 306 • SZÉKESFEHÉRVÁR: MŰSZERTECHNIKA TÁ. (52) 340 338 • TRENDS TÁ. (52) 503 031 • TATABánya: MŰSZERTECHNIKA TÁ. (34) 310 008 • VESZPRÉM: DELTA ELEKTRONIK TÁ. (06) 402 094 • MŰSZERTECHNIKA TÁ. (06) 428 506 • RCWEX TÁ. (06) 407 301 • ZALAEGERSZEG: RCWEX TÁ. (92) 318 804

CANON Hungaria Kft.: 1134 Budapest, XII., Váci út 37. Tel.: (1) 465 8020 Fax: (1) 350 4080

Mike Cookish-Brian Mehlman  
(Network World)




**Az új Netfinity 5500 M10 szerver.** Lotus Domino Intranet Starter Pack  
• 3 év helyszíni garancia • maximum 2 db Intel® Pentium® II Xeon™  
400MHz processzor • maximum 2GB ECC SDRAM memória • 100MHz  
buszsebesség • rack- vagy toronykivitelben

# IBM Netfinity: Windows NT-hez és üzleti alkalmazásaihoz terveztük. Megterveztük.

A Windows NT teljesítményének növeléséhez körültekintőbb tervezésre van szükség. Különösen az olyan részletek esetében, mint a hot swap hard diszkek és tápegységek, melyek lehetővé teszik a kritikus alkalmazások megszakításmentes futtatását. Ugyanígy nagy jelentőséggel bír az M10-es modellbe beépített NetBay3-as állványzat, mely a toronymodell rack-es tulajdonságokkal ruházza fel. Így további bővítésekre, illetve tetszőleges konfiguráció kialakítására biztosít lehetőséget.

Teljesítménynövelők azok az újításaink is, melyek révén jobban hozzáférhetővé válnak az egyes alkatrészek.

Ezeknek a precíz részleteknek köszönhetően az 5500 M10 szerverek kategóriájukban a legnagyobb NT teljesítményre képesek. Tekintse meg őket és a Netfinity szerverek többi darabját a [www.ibm.com/pc/europe/netfinity](http://www.ibm.com/pc/europe/netfinity) címen, vagy hívja az **(1) 345-0500** telefonszámot.

 e-business tools



Az IBM termékek az International Business Machines Corporation védjegyei. A Microsoft, Windows és Windows NT a Microsoft Corporation bejegyzett védjegyei. A Lotus Domino és a Domino Starter Pack a Lotus Development Corporation védjegyei. Az Intel, Intel Inside, Pentium és Xeon az Intel Corporation bejegyzett védjegyei. © 1998 IBM Corp. Minden jog fenntartva.

HP LaserJet 1100A

# Háromfülű...

A HP Magyarországtól kaptunk kölcsön egy lézernyomatót, szkennert és fénymásolót magába foglaló készüléket; talán a kis irodák hasznosíthatják leginkább: hely- és eszköztakarékos megoldást ad mindennapi munkájuk ellátásához.

Magyarországon a túlzott, átgondolatlan takarékoskodás következtében sok helyütt a szükségesnél kisebb tudású és lassabb lézernyomatót használnak. Így még egész munkacsoportok is támaszkodnak a Hewlett-Packard népszerű személyi lézernyomatójára, a HP LaserJet 6L-re. Ez a strapabíró jószág most nyugdíjba vonul, és egy még hatékonyabb eszköz foglalja el a helyét: a HP LaserJet 1100-as nyomtató. A most először alkalmazott HP Jet-Path technológia révén az újabb modell elejére lapolvasó egység is kapcsolható. A Hewlett-Packard önállóan is forgalmazza ezt a szkennert egybeépített rendszert, HP LaserJet 1100A néven; mi ezt a teljes, egybeépíthető s szétszedhető rendszert vizsgálhattuk meg.

lapáthúzó szkennel. Nincs szükség tehát kábelezésre és külön-külön konfigurálásra a számítógépen. A JetPathnak köszönhetően az így létrejött egységes berendezés mindenestül kihasználja a két részegység képességeit.

Ezzel a lapolvasóval a LaserJet 1100-as mindentudó, a nyomtatáson kívül fénymásolásra és szkennelésre is használható irodai berendezéssé bővíthető. Nem is kell bekapcsolni a számítógépet ahhoz, hogy másolhassunk vele, mégpedig egyetlen gombnyomásra. Az egybeépített HP LaserJet 1100A egység több feladatot végezhet egyszerre: nyomtatás közben másolásra vagy szkennelésre is hajlandó.

## Nyomtató

A HP LaserJet 1100 kétszer annyi memóriát tartalmaz, mint elődje, és ez a 2 megabájt egy szabványos DIMM modulál 18 megabájtig bővíthető. Nyomatási sebessége is nagyobb: a gyártó szerint 8 oldal percenként. Átlagos levéloldalunk tíz példányának nyomtatási idejéből 7,3 oldal/percet kaptunk, s ha tekintetbe vesszük az első oldal elkészültéig eltelt 18 másodpercet, akkor ez csakugyan megfelel a gyári értéknek.

Testábránk igazolta a HP LaserJet 1100-as 600 pont/hüvelykes felbontását; ez az új Ultra-Precise festékkazettának köszönhető, a határvonalakat pedig a HP szokásos felbontásnövelő eljárása, a RET teszi még élesebbé. A nyomtató a HP PCL 5e lapelő nyelvén ért, és az ismert 26-Intellifont van beleépítve.

A nyomtató tetején a 125 lapos bemeneti papírtartó mellett található az egyedi papíradagoló; az előtűk elhelyezett kimeneti tartóba 100

A/4-es lap fér el, és külön egyenes út segíti a gyűrődésmentes borítéknyomatást.

## Lapolvasó

A beolvasóegységet úgy alakították ki, hogy a lehető legjobban illeszkedjék a nyomtató tudásához: szoftveresen 600 pont/hüvelykre növelték a 300 pont/hüvelykes optikai felbontást, és a lapolvasásnak szintén 8 oldal/perc a sebessége. (Másoláskor közel ugyanazt az időt mértük, mint nyomtatáskor.)

A lapolvasó szöveg, fotó és kombinált üzemmódban működhet, 256 szürkeárnyalatot képes megkülönböztetni. A beolvasandó lapokat egy 20 oldal befogadó tartóba kell helyezni, és gombnyomásra lehet másolni. Egy másik gombbal a PC-n lehet elindítani a fogadóprogramot, ha számítógéphez csatlakoztattuk a lapolvasót.

A számítógép és a HP LaserJet 1100A a legújabb, C típusú csatlakozójú (IEEE-1284 szabvány szerinti) párhuzamos csatlóval illeszkedik egymáshoz. Tíz méteres összekötő kábelben is közlekedhetnek egymással; a készülék dobozába kétféle méteres tesznek. A lapolvasó gyorsabb, ha a számítógépen ECP-kompatibilis párhuzamos illesztő fogadja a jeleit.

## Programok

A szkennerből TWAIN szabványú illesztéssel olvashatók be a dokumentumok a számítógéphez, s ott egy dokumentumkezelő program segíti az elosztásukat, rendszerezett tárolásukat. A szkennelés indításakor a dokumentumkezelő rendszer választási lehetőséget kínál fel (1. kép): az eredmény elküldhető saját tárolórendszerbe; másolat készíthető róla; karakterfelismeréssel szöveggé alakítható át; elektronikus postán vagy faxon továbbítható.

A dokumentumkezelő tárolójában rendszerezhető a beolvasott dokumentumok (2. kép), s szétoszthatók a belső hálózaton. A számítógéphez levő megfelelő alkalmazások ikonként jelennek meg a bal alsó sarokban; ha rájuk húzzunk egy dokumentumot, akkor azon végrehajtódik a nekik megfelelő művelet. A beolvasott anyag a képszerkesztő ikonjára húzva képként töltődik át, szövegfelismerés után karakteresen a szövegszerkesztőbe kerül, a nyomtatóikonra húzva kinyomtatható, elektronikus úton elküldhető levélben vagy faxon (ha van faxmodem a gépben). A dokumentumok bármikor megtekinthetők, és megjegyzésekkel, nyilakkal vagy kiemelésekkel egészíthetők ki (3. kép).

A HP LaserJet 1100A programcsomag-



jába belefoglalták a Readiris karakterfelismerő programot; ez szerkeszthető szöveggé alakítja át a papíron levő anyagot. A beállítható nyelvi lehetőségek között megtalálható a magyar is, a program tehát az ékezetes betűk felismerésére is alkalmas.

Többpéldányos, kicsinyített vagy nagyított másolásra a LaserJet 1100A csak



4. kép. A meghajtóprogram érdekesebb szolgáltatásai

a számítógép programjából utasítható; így már egy teljes értékű, A/4-es lapméretű, szürkeárnyalatos digitális fénymásolóként használható.

Ügyszintén az egyszerű kezelhetőséget szolgálja a nyomtató illesztőprogramja. A beállításváltóztatások hatása egy kis szemantikus ábrán követhető nyomon (4. kép). Extra szolgáltatásként beállítható a vízjelés nyomtatás, a kézi papír-visszahelyezés, kétoldalas nyomtatás, több kisebb oldal küldése egy papírra, valamint a fűzetnyomatás is.

## Összegzés

Egyetlen berendezésben megtalálható egy kisvállalkozás irodai eszközeinek jó része: lézernyomató, szkennert, szürkeárnyalatos lapolvasó és fénymásoló. Faxmodemes számítógéppel, interneteléréssel a faxküldés és -fogadás, továbbá (elektronikus levélben) illusztrációk továbbítása is lehetséges vele.

Aki előrelátó, az HP LaserJet 1100A-t vásárol, mert az 125 000 forintba kerül. A sima LaserJet 1100-asért 95 000 forintot kérnek (annyit, amennyit eddig a LaserJet 6L-t adtak), az utólagos szkennert bővítésért pedig 39 000 forintot (az árinformációk a HP Magyarországtól származnak, és persze áfa nélkül értendőek).

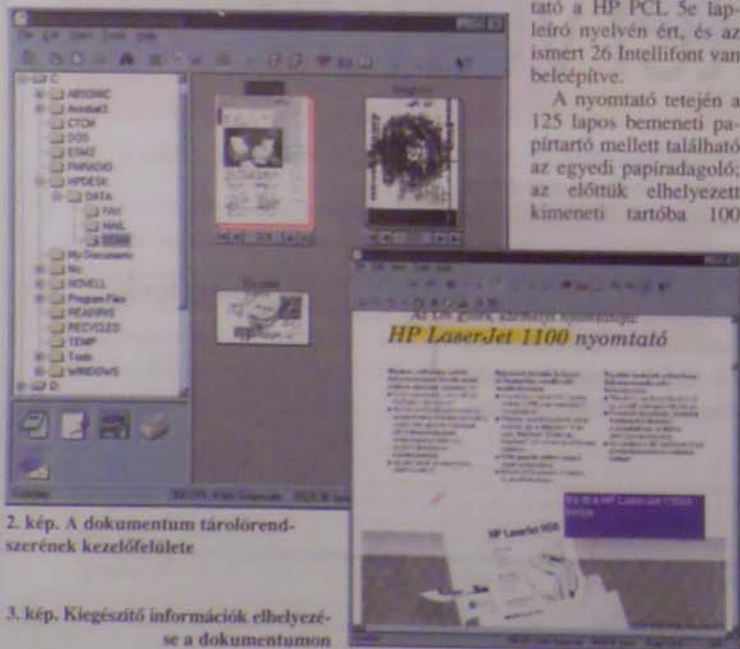
Horváth László

## Egyben több

A JetPath technológia révén a LaserJet 1100-as nyomtatót egyetlen kar átfordításával egyesíthetjük az elejére ráakasztott



1. kép. A beolvasandó dokumentum nyomban eljuttatható ezeknek a helyeknek a valamelyikére



2. kép. A dokumentum tárolórendszerének kezelőfelülete

3. kép. Kiegészítő információk elhelyezése a dokumentumon

# Mi a különbség az adat és az információ között?

## A megoldás: SQL Server 7.0



**A Microsoft SQL Server 7.0 használatával a száraz adatokból az üzleti döntések alapjául szolgáló, kész információ lesz: az Ön munkája lényegesen egyszerűbb és eredményesebbé válik.**

### Az SQL Server 7.0:

**KÖNNYEN KEZELHETŐ:** a fejlesztőknek gyors tanulást, a vállalatoknak alacsony költségeket jelent.

**A LEGKISEBBTŐL A LEGNAGYOBBIG:** már Windows 95-ön is működik, de a TeraByte-os adatbázisokon mutatkozik meg igazi ereje. Az átmenet zökkenőmentes.

**ADATTÁRHÁZAK ÉPÍTÉSE:** beépített OLAP funkciói révén képes az üzleti döntések támogatására.

**NYÍLT:** bármilyen programozási nyelvből elérhető a COM technológiának köszönhetően. Akár a Microsoft Office-ből vagy a Webről is.

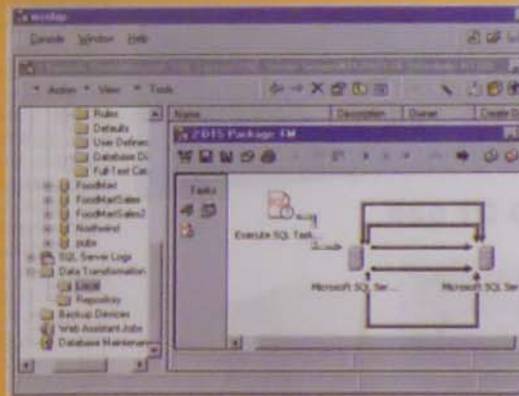
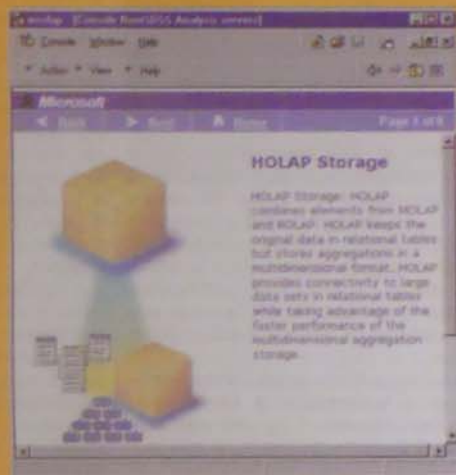
**GYORS:** világbajnok a négyprocesszoros és a kisebb kiszolgálókon (<http://www.tpc.org>).

A Microsoft SQL Server 7.0 hamarosan megjelenik. A legjobb alkalmazásfejlesztők már készítik hozzá a szoftvereket. Ön is elkezdte a felkészülést?

Microsoft SQL Server 7.0 - **Amitől az adat információvá válik.**



Microsoft  
**SQL Server**  
Enterprise Edition



Microsoft

A Microsoft SQL Server 7.0-ról a <http://www.microsoft.com/hun/sql> címen olvashat további információkat, és kérheti a legfrissebb betávoztatot.

HIS  
SZÁMLÁK  
Számlázás KFT.  
Elektronikus számla kiállítás  
Beszámlázás. Számla OLAP  
Tel.: Fax: 0621 259 2200  
Email: szamlak@his.hu

debis  
IT Services Unisoftware  
Tel: 0621 206 0464  
Internet: www.unisoftware.hu

MONTANA  
Munka Információtechnológián  
Forrás Integrált Ügyfél Rendszer  
Tel: 327-9800 Fax: 327-9801  
e-mail: info@montana.hu  
Internet: www.montana.hu

HMS  
HYPERMEDIA SYSTEMS  
Archívum dokumentumkezelési rendszer  
Tel: 09(1) 437-3333  
e-mail: hms@hms.hu  
Internet: www.hms.hu

scala  
BUSINESS SOFTWARE • INTEGRATED BUSINESS  
A nemzetközi középvezetők integrált  
vállalatirányítási rendszere  
Tel: 06(1) 327-5762  
e-mail: agnes.petli@scala-hungary.hu

# Akkor szüret!

Mire ezek a sorok megjelennek, minden hazai borvidéken befejeződik a szüret, hordóba kerül az új must. Természetesen csak a fehérboroké, mert a vörösbor adó szőlőfajtákat a preselés előtt egy héttel összevázva érlelik, és a mustot – azaz immár az újbor – is csak az erjedés befejezte után töltik hordóba. Mindezt az Archimedia Kft. nyár végén megjelent A magyar bor című CD-ROM lemezéről tudom. A korong nem a borászoknak, hanem a magamfajta városi köztalálók-nak szól, akiknek a pincéről a téli tüzelő jut először az eszükbe.

A program közvetlenül a CD-ről futtatható, de a mozgóképek lejátszásához az Intel Indeo videomeghajtót használja; ha nincs még a gépünkön, akkor azt a lemezről telepíteni kell. A készítő gondoltak a magyar bor iránt érdeklődő külföldiekre is, ezért a teljes anyag angolul és németül is élvezhető, a nyelvet indításkor lehet kiválasztani. A főmenü a következő témákat kínálja: Ajánlás, Bortörténet, Borvidékek, borok, A munka és gyümölcse, Borkultúra és Információk.

A Bortörténet röviden ismerteti a legfontosabb tudnivalókat a szőlőtermesztés és borkészítés múltjáról. Négy részre oszlik: az ókori és a magyar bortörténetre, a bor bibliai szerepének bemutatására és végül a témához kapcsolódó jogokat, illetve törvényeket bemutató fejezetre.

A szőlőművelés időigényes tevékeny-

ség; minden évben metszeni, kapálni, szüretelni kell, a bort pedig kezelni, tárolni stb. Így nem véletlen, hogy bár a szőlő Kis-Azsiából származik, és az ottani népek 4-5 ezer éve ismerik a bort, igazán komoly borászat először az erős és stabil



államban, az ókori Egyiptomban folyt. A hegy leve hétköznapi nedű volt az ókori Görögországban és a Római Birodalomban is, sőt meleg éghajlati övezetekben – ahol a szabad vizek egy része fertőzött – egészségügyi szerepe is van a borforgasztásnak. A keresztény kultúrkörben szintén fontos szerepet tölt be a bor, például áldozáskor Krisztus vérért szimbolizálja.

A műanyag kanná ugyan korunk terméke, de a borhamisítás, a borpancsolás nem mai találmány. A jog több mint száz éve próbál gátat vetni ennek, az első ma-

gyar bortörvény 1893-ban született, de azt csak én teszem hozzá (nincs rajta a CD-n), hogy mérsékelt sikerrel. Nem újdonság, hogy Józsi bácsi rendre feljavitja a kisse gyengére sikerült évjáratot, az azonban vadonatúj, hogy az alvilág egyik fő bevételi forrása lett a nagyüzemi módszerekkel készült műlötty.

A Borvidékek, borok menüpontot tartom a lemez legérdekesebb részének. A Magyarország borvidékei fejezetben az ország térképén 22 borvidékünk közül választhatunk. Nemesak az egyes borvidékek jellemzőit ismerhetjük meg, hanem a környék nevezetességeit is, ha arra barágotunk egyszerűen. Sok fejezet végén a borrendezvények mellett néhány pincéről is olvashatunk, olyanokról, ahol szívesen látják a bor barátait. Ezek az adatok a főmenü Információk menüpontja alatt összegyűjtve is elérhetők. A Szőlő- és borkultúra fejezet fényképekben mutatja be a fehér- és vörösbor adó szőlőfajtákat, és a belőlük nyerhető borok jellegzetességeit.

A rügyfakadástól a bor asztalra kerüléséig tartó utat követi végig a Munka és gyümölcse menüpont tartalma. Fejezetei a Szőlőművelés, a Borkészítés és a Pecséggyártás. A Szőlőművelés a művelési módoktól a metszésen át a növényvédelemig mutatja be a szőlőkertben folyó munkákat.

A múlt század végén a magyarországi szőlők több mint felét kipusztította a filoxéra, amelyről – bevallom, hogy a peronosporához hasonlóan valami gombaféle. Hát nem: gyökértetű, amely homokos talajon nem él meg, pusztítása ezért lökést adott a kiskunsági szőlőtelepítéseknek.

A Borkészítés fejezet a szürettől a palackozásig írja le a borkezelés fázisait. A Pecséggyártás fejezet kicsit rövidre sikerült, csak a történetét írja le, a mai módszerekről, pecségfajtákról nem tesz említést. Ennek egyik oka az lehet, hogy a borászok többnyire lenéznek a pecségkészítőket, a pecségőt a bornál alacsonyabb rangú italnak tartják.

A Borkultúra menüpont alatt előbb a borkóstolás és a borminősítés titkaiba pillanthatunk bele, majd a megfelelő szervózás tudománya következik. Az igazi borbarát nem iszik egyedül, és a bort mindig csak valamivel fogyasztja. Amikor egy franciaországi szupermarketben a hazai fogalmak – édes, száraz stb. – szerint próbáltam választani az elképesztő számú fajtaiból, értetlenül néztek rám. Milyen ételhez keres bort? – szölt a kérdés. Amikor azt választottam, hogy csak úgy, boriváshoz, az értetlenség fokozódott.

A borhoz tehát enni kell, ha nem vagyunk éhesek, akkor is, legalább egy kis sajtot. De melyik borhoz melyet? Ehhez ad tanácsot a Gasztronómia fejezet, amelyben jó néhány olyan étel receptjét is felleljük, amelynek elkészítésében a bor is szerephez jut.

A kiadvány képernyőoldalain megjelenő szöveg betűi nagyméretűek, jól olvashatók, és körülbelül a kétharmadukhoz fotó is tartozik. Az általában jó minőségű képek egy része kinagyítható, amit a szélén megjelenő kis ikon jelez. A fejezetek és az alfejezetek nyitó oldalai hangulatos, visszafogott, szép grafikák.

Összesen 16, fél-egy perc hosszúságú videobejátszást is tartalmaz a korong, ezek viszonylag nagyméretű, 13x9,5 centiméteres ablakban nézhetők meg.

A program kezelése egyszerű, a képernyő alján lévő eszközsávval minden szükséges funkció elérhető: lépkedhetünk előre-hátra, visszatérhetünk a főmenüre vagy a fejezet elejére, illetve ki- és bekapcsolhatjuk a kísézőzenét. Kilenc, különböző helyeken gyűjtött népzenei hangfelvétel szolgál aláfestésül, ami bennem némi hiányérzetet keltett, mert igaz ugyan



hogy a bor Magyarországon hagyományos népi ital, de kedvelték polgári, úri, sőt királyi körökben is. Ezért szerintem a

## NOVEMBERBEN FIGYELJEN AZ OLIVETTIRE!

### A MINŐSÉG ÉS A SZÉPSÉG MEGTESTESÍTŐJE

M 3000 DT 535



- A legújabb technológia attraktív áron!
- Innovatív megoldások a hosszútávú értékmegőrzés érdekében

- Intel Celeron™ 300 MHz 128 KB L2 Cache
- Intel Pentium II 333 MHz 512 KB L2 Cache
- 32 MB SD RAM
- 4.5 GB ultra DMA SMART merevlemez
- 32X CD-ROM meghajtó
- AGP grafikus kártya, 2MB video RAM
- Sztereó hangrendszer
- Magyar Win 95 Billentyűzet, 2 gombos egér
- Microsoft Windows™ 95
- 15" SVGA monitor
- 2000. évi megvalósítás
- 3 év garancia

259 900 Ft  
+ ÁFA-tól\*

Ha új modelleket és minőségi termékeket szeretne, akkor az Olivetti a legjobb választás. A legújabb Intel Celeron™ 300 MHz 128 KB L2 Cache és Intel Pentium II 333 MHz 512 KB L2 Cache processzorok, a 32 MB SD RAM, a 4.5 GB ultra DMA SMART merevlemez, a 32X CD-ROM meghajtó, az AGP grafikus kártya, a 2 MB video RAM, a sztereó hangrendszer, a magyar Win 95 Billentyűzet, a 2 gombos egér, a Microsoft Windows™ 95, a 15" SVGA monitor, a 2000. évi megvalósítás, a 3 év garancia.

www.ocwi.com  
**olivetti**  
COMPUTER  
WORLDWIDE

Forgalmazza: R.A. Trade Kft.  
2040 Budakesi, Petőfi Sándor u. 64.  
Tel./fax: 06 33 418 378  
Mobil: 06 30 303 40 14  
e-mail: atel@ra100.computerworld.com

**TRADE**

## Lexikális tudás

Sokan vannak, akik szeretik, gyűjtik a lexikonokat. No, nem azért, hogy végigolvassák őket, a lexikonok nem is arra valók. Egy színvonalas, szép kötetben, jó minőségű papíron kiadott kötet sorozat inkább egyfajta befektetésnek tekinthető. Szellemi és anyagi értelemben egyaránt. Mert a lexikon érték: bármikor megnézhetek benne bármit, megszagolhatom a csak a könyvekre jellemző friss, vagy éppen antik illatát. A komoly gyűjtés egyik feltétele azonban a megfelelő méretű lakás, sőt a külön könyvtárszoba, ami még egyre polgárosodó világunkban sem adatik meg mindenkinek.

Egy lehetséges kompromisszum, hogy CD-n szerezzük be a lexikonokat. Ezzel ugyan lemondunk a könyvtárról, cserébe viszont gyors keresési lehetőséget kapunk, és tekintélyes mennyiségű helyet spórolunk meg. Most tehát a nyár végén az Arcanum és a FolioNET Kft. közös gondozásában kiadott Pallas nagy lexikonát mutatjuk be, amely a Verstár98 lemezzel együtt Compfair-díjat kapott.

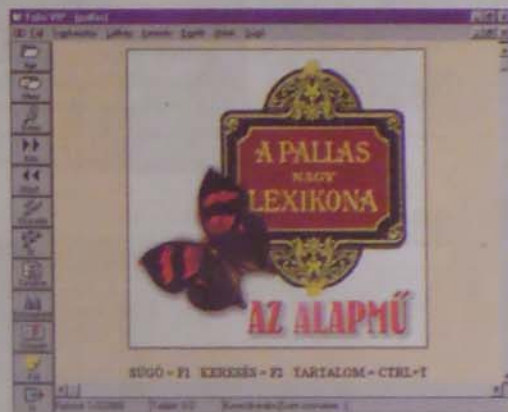
A Pallas lexikon 16 kötetű 1893 és 1896 között jelent meg, összesen mintegy 15 ezer oldalon 110 ezer címszóval. A lemez – az irodalmi hivatkozásokat leszámítva – a teljes szöveget és annak minden illusztrációját tartalmazza. A szövegegyes karakter formátumú, azaz a teljes szöveg kereshető, más alkalmazásokba a vágólappal szöveggé átvihető. Természetesen a 30 ezer belső hivatkozás hipertexttel van összefűzve. A csaknem tízezer ábra közül a táblázatok .BMP formátumban, a nagyobb képek pedig .JPG formátumban, önálló állományként szerepelnek a lemezen. Az ilyen ábra a szövegben kisméretű nézőképpel jelenik meg: erre kattintva indítható a CD-n lévő ADB-

view program, amely megjeleníti az önálló állományban lévő képet. Ezt aztán tág határok között lehet nagyítani-kicsinyíteni. A kisebb képeket a szövegbe ágyazták, ezeket szintén a vágólappal lehet átvinni más alkalmazásba.

A CD-n adatbázisként tárolt anyagot – akár csak az Arcanum legtöbb kiadványában – a Folio VIEWS 3.0 magyarított verziója kezeli. A lemez a program sűgőjét is tartalmazza, ami nem hiábavaló, hiszen a program egy általános adatbáziskezelő, ezért használata függ a kezelt anyag jellemzőitől.

Meg lehet jeleníteni a címszavak szerinti tartalomjegyzéket, de javaslom, hogy az anyag mérete miatt ezt csak az igazán türelmesek használják, ezért a legfontosabb parancs a keresés. Keresni a teljes szövegben lehet, a címszavak, illetve ezeken belül az alcímek, valamint a képaláírások szerint. A keresés legnagyobb erőnye a gyorsaság – ez persze a hardver paramétereitől is függ –, ami különösen ilyen nagyméretű anyag esetén méltányul rugalmas és merev. Rugalmas, mert a keresett szavak között minden elképzelhető logikai kapcsolat megadható, sőt azt is beállíthatjuk, hogy két kulcsszó között maximum hány szó lehet a távolság, a „\*” helyettesítő karakter nemcsak a szó végén, hanem az elején is használható. Ugyanakkor merev, mert más a keresőkifejezés szintaxisa a szövegben, a címszavakban, illetve a képaláírásokban való kereséskor. Például Nagy-Britannia címszóként mint „Nagy-Britannia és Írország

szerepel”, Írország neve az akkori szabályok szerint rövid i-vel. Ezért a mai szabályok szerint leírva nem találja meg, csak akkor, ha a helyettesítő karaktert használjuk, például „Nagy-Britannia\*” Ekkor azonban már más a szintaxis, nem kellene az aposztrófok.



Természetesen a Pallas tartalma kinyomtatható, beállítható a margó, a fejléc és a lábléc. A fejlécben és a láblécben tetszőleges formátumú szöveg, oldalszám, dátum vagy akár az utolsó keresőkifejezés is szerepelhet. A nyomtatott betűméret és betűtípus jól olvasható, de ha mégis másfajta szeretnénk, akkor egy szövegszerkesztőbe való átemelés után tetszőleges szövegfórmátummal dolgozhatunk. A program a szöveggel együtt kinyomtatja

a beágyazott képeket és az önálló állományban lévő ábrák nézőképeit is. Az önálló képek megnézésére szolgáló ADB-view-nak nincs nyomtatási lehetősége, ezért erre egy alkalmas képszerkesztőt használhatunk. A szkennelés minősége jó, megfelelő nyomtatással szinte reprodukálható a képanyag.

Arra is lehetőség van, hogy a szöveg ki választott címszavához hozzáfűzzük saját jegyzeteinket, könyvjelzővel megjelöljük részeket, amelyek keresése így lényegesen gyorsabb, továbbá hogy a képernyőn kiemeljük a számunkra fontos szövegrészeket. Ezeket a beállításokat – mivel a CD csak olvasható – a merevlemezre tárolt ügyvezető árnyékállományban rögzíti a program. Később az indításhoz elegendő az árnyékállományt betölteni. Kiválasztott címszavakat csoportba foglalhatunk, ez később szintén a gyors áttekintést segíti.

Számomra – munkaköri ártalom – a tartalmán túl a szöveg megfogalmazása, mondatszerkezete, mondatfűzése is érdekes volt, mert híven mutatja, hogy mindössze száz év leforgása alatt is mennyit változik a nyelv.

A lemez használatához szükséges minimális konfiguráció 486-os CPU, 4 megabájt RAM memória és Windows operációs rendszer.

(A Pallas nagy lexikon, FolioNET Kft., 1998, áfás ára 11 200 forint)

Csórián Sándor

## El tudja ezt olvasni 0,0004 másodperc alatt?

Ennyi időre van szüksége az új HP SureStore 8100i CD-újrairónak ahhoz, hogy 24-szeres sebességével elolvassa ezt a szöveget. Ezzel az egyedülálló tulajdonságával Ön normál CD-olvasóként is használhatja, akár egyetlen CD-eszkökként a PC-jében. Négyeszer írási, kétszeres újrairási sebessége mellett pedig ugyanolyan egyszerűen kezelheti (fájlokat írhat rá, törölhet róla közvetlenül az alkalmazásokból), amint azt a floppy meghajtónál már megszokta. A különbség csupán annyi, hogy egyetlen lemeze 400-szor annyi adat fér, így a tárolási költség is töredéke a hasonló megoldásoknak. Az adat és zenei CD-ki írásához, másolásához szükséges szoftvereket, valamint a magyar nyelvű útmutatót mind megtalálja a dobozban. Karácsonyig akciósan juthat hozzá a HP SureStore 8100i CD-újrairóhoz. Ha bármilyen típusú CD-ROM-ját vagy egyéb, nagykapacitású, cserélhető lemezes adattárolóját leadja a vásárlás helyén, a vételárból bruttó 7500 forint kedvezményt kap. A leadott készüléknek nem kell működőképesnek lennie. A részletek felől érdeklődjön a számítástechnikai üzletekben vagy a HP Vevőszolgálatnál: (06-1) 343-0310, <http://www.hp.hu>

## A HP SureStore 8100i CD-újrairó képes rá.



Fig.1 Fig.2 Fig.3 Fig.4

Albacomp Rt.  
8000 Székesfehérvár  
Mártírok útja 9.  
Tel.: (22) \*315-414  
Fax: (22) 327-532

www.albacomp.hu

AZ INTEL INSIDE EMBLÉMA ÉS A PENTIUM  
AZ INTEL CORPORATION BEJEGYZETT VÉDJEGYE.  
AZ MMX AZ INTEL CORPORATION VÉDJEGYE.

Milyenek vagyunk? A láthatatlan alkatrészek megbízható működése, gyorsasága csak egy dolog. Segítségnyújtás bármilyen problémára – ez tipikus Albacomp tulajdonság.

Egy ideje már ránézésre is azonosíthat bennünket: a számítógépeinket emblémánk színei díszítik.

Nos ilyenek...



ALBACOMP

a pontos számítógép

Albacomp Budapesti  
Kirendeltség  
1139 Budapest  
Frangepán u. 8-10.  
Tel.: 329-1493  
Tel./fax: 349-0152

Staküzetek:  
1065 Budapest  
Nagymező utca 25.  
Tel.: 311-8095  
Tel./fax: 331-8108

1011 Budapest  
Fő utca 31  
Tel.: 201-4409  
Fax: 201-4322



3525 Miskolc  
Széchenyi u. 49.  
Tel.: (46) 354-266  
Tel./fax: (46) 353-100

43011

Belnea  
MONITORS

Open Your Eyes

Piacvezető  
Nyugat-Európában!

(Bryan Norris, 1998.)

Kizárólagos  
magyarországi  
disztribútor:

KERORG  
Informatika és Kereskedelmi Kft.

H-1097 Budapest, Népközpont u. 5.  
Tel.: (36-1) 455 1820 • Fax: (36-1) 455 1800  
www.kerorg.hu

Jelenlévő forgalmazók:  
Budaörs: Fox-Com 25/9343-094 • Mácsony Kft. 436-6610 • Péntek Computerstore 375-3716 • Póster Technika Computer 260-4893 • Veszprém Plaza Kft. 239-4036  
Videk: Balvina Rt. 34/369-439 • Bell Computer Kft. 46/303-170 • CEO Kft. 94/330-900 • Delfin Computer Informatikai Rt. 62/246-810, 310-459 • Digitál Szervíz Kft. 22/319-090 •  
H-FEJ Kft. 79/321-491 • Mazer-Casy Kft. 99/313-196 • Microsystem Készletért 76/482-054 • Procomp Kft. 92/311-373 • Proragt Kft. 28/430-695 • Wintech Kft. 52/417-604

45043



E-business, ahogyan az IBM csinálja

# Bevezetés küllőről küllőre

Az IBM Magyarország az elektronikus üzletről és kereskedelemről rendezett szemináriumot Budapesten, a Hotel Flamenóban. Munkatársunk interjút kért az itt előadóként részt vett John Schedletskytól, az IBM Competitive Project Office igazgatójától.

**– Mi volt a rendezvény célja?**  
– Most az ügyfeleknek és az üzleti partnereknek szerveztünk programot: arról beszéltünk nekik, hogyan használhatják az internetes technológiákat vállalkozásuk felvirágoztatására. Ebbe a témába nagyon sok minden belefér, például az: hogyan építsünk ki s működtesünk webhelyet, ezt milyen eszközökkel segítheti az IBM; beszéltünk nekik a Javáról, az ügyféloldali Java kisalkalmazásokról, a kiszolgálóoldali servetekről. Vagy hogy ott van az elektronikus áruházunk, s abban miképpen lehet üzletet nyitni. A mai programban például valós időben, online létrehoztunk egy üzletet a Net.Commerce segítségével, hogy mindenki lássa, milyen könnyű ezt megcsinálni. Veszünk egy képzeletbeli céget, a Friendly Foodsot – egy tipikus kisvállalkozást –, és a példáján bemutatjuk, milyen online projektek segítségével növelhető a forgalom.

**– Foglalkozik-e alkalmazások kifejlesztésével vagy konkrét bevezetésével a Competitive Project Office?**

– Nem, inkább marketingfunkciókat látunk el. Az én feladatomban az lenne, hogy – divatos szóval – „hittérítő” legyek, műszaki hittérítő. Nekem is, munkatársaimnak is technikai képzettségünk van, és az a dolgunk, hogy megértessük a potenciális felhasználókkal, mire képesek az IBM-szoftverek, s hogyan használhatják őket üzletük felfuttatására.

Mondhatni, mi készítjük elő a terepet a többi IBM-esnek, azoknak, akik aztán ténylegesen értékesítik a termékeket. Sok esetben fejlesztőmérnökökkel együtt megyünk: ők részletesebben is beszélnek egy-egy konkrét termékről. Mi viszont nem a különböző termékekre, hanem inkább az üzleti perspektívára helyezzük a hangsúlyt. Elmondjuk, mit kell tenni annak érdekében, hogy vállalkozásunk elektronikus jellegű, az e-businessben részt vevő vállalkozás legyen, s hogy ily módon versenyképes maradjon a digitális gazdaságban is.

**– Nemrégiben beszéltem a Cisco egyik munkatársával; ő azt fejtette, hogy az elektronikus kereskedelem (e-commerce) kifejezés kissé szűkítő értelmű. Az IBM terminológiájában van-e különbség az elektronikus kereskedelem és az elektronikus üzlet (e-business) között?**

– Nem rossz kérdés. Mint biztos ön is tudja, az e-business kifejezést az IBM használta először, és igyekezett is minél szélesebb körben népszerűsíteni. Mi alapjában három dolgot értünk bele az e-businessbe. Az első: összeköttetést teremteni az alkalmazottak között, hogy virtuális csapatokat alakíthassanak, összeszedjenek minden szükséges információt, és megoldják az üzleti problémákat – s mindennek nem feltétele, hogy egy helyen, egy időben végezzék a feladatokat. Ez az e-business együttműködési része. Aztán ott van a kapcsolat az üzleti partnerekkel, hogy lehetőségessé váljon az éppen időben való (just-in-time) beszállítás. Vagy lehetnek utazó ügynökeink, akiknek

az eladások lebonyolításához kapcsolatban kell állniuk a központi rendszerrel. És végül az e-business harmadik eleme az e-commerce, az elektronikus kereskedelem: ez kapcsolattartás a vevőkkel. Vagyis az e-business felölel mindenkit, a dolgozókat, a partnereket, valamint az ügyfeleket is, és a közöttük levő elektronikus kapcsolatot jelenti.

**– Az előbb említett három kapcsolat – munkatársak, partnerek, ügyfelek – közül ön szerint melyik a legfontosabb?**

– Szerintem mindhárom egyformán lényeges. Inkább azt lehetne firtatni, hogy

eddig mit használtunk ki jobban. Ha belegondol, a munkatársak összekapcsolásának az elektronikus levelezés a leegyszerűbb módja, ezért ma alighanem ez a legelterjedtebb eleme az e-businessnek. Most ennek a továbbfejlesztése következik, olyan elemekkel, mint a munkafolyamat-, illetve tudáskezelés vagy az üzleti intelligencia. Hiába a legelterjedtebb az elektronikus levelezés, még sok idő fog eltelni addig, amíg a vállalkozások kiaknázzák a benne rejlő további lehetőségeket.

Az e-business második legelterjedtebb

formája a partnerekkel való kapcsolattartás. Ennek az ötlete már a webes idők előtt is felmerült, elég, ha csak az EDI-re gondolunk: az is a cégek kommunikációjára szolgál. A különféle iparágak különféle szabványokat alkottak az effajta együttműködésre, és mivel a dolog már régóta megy, igen sok energiát fektettek ebbe. A Domino például nagyon jó erre a célra, és az eladott Domino alapú megoldások nagy része üzleti partnereket hivatott összekapcsolni.

**– Milyen megjelenési formái vannak az elektronikus kereskedelemnek?**

## ÉRTÉKLÁNC

- Az információhoz való hozzáférés a sikeres vállalkozások elengedhetetlen feltételévé vált. Az összegyűlt adatokat feldolgozó és elemző informatika alkalmazása nélkül ma már elképzelhetetlen eredményesen működő szervezet.
- A döntést az informatikai eszközök alkalmazásáról, integrált informatikai rendszer bevezetéséről akkor kell meghozni, amikor még nem késő, amikor a vezetők még képesek összetartani és működtetni a szervezetet.

**INFORMATIKAI MEGOLDÁSOK EGY KÉZBŐL**

**KFKI  
ISYS**

1135 Budapest, Tüzér u. 39-41., tel.: 452-1300, fax: 452-1301

– Elsőre természetesen mindenkinek az jut eszébe, hogy ezt vagy azt az interneten is meg lehet vásárolni, vagyis valamilyen online áruház. De vannak az elektronikus kereskedelemnek éppoly fontos, s talán még elterjedtebb formái is. Így például online ügyfélszolgálatot fenntartani, hogy az ügyfél bizonyos alapvető-kényeségeket az interneten is elvégezhesen, választ kaphasson a kérdéseire, esetleg nyomon kövesse a megrendelését. Efféle-ből már több van, mint online áruházakból. Az elektronikus kereskedelemnek persze az internetes hirdetés a legegyszerűbb formája.

– Önök már a reklámokat is beleértik az elektronikus kereskedelemben?

– Igen. A hirdetés az értékesítési folyamat kezdete, s már logikusan adódó folytatás, hogy a vásárló vásárolhasson is az interneten keresztül. Manapság már gyakorlatilag mindenkinek van weblapja; most

abban kell ügyesnek lenni, hogy minél nagyobb értéket hozzunk ki belőle, minél ötletesebben használjuk fel, minél több bevételt szerezzünk vele a vállalatnak.

– Az önök tapasztalatai alapján általában hol tartanak a vállalatok az e-business megvalósításában, és milyen megoldásokat alkalmaznak?

– A felhasználókkal való beszélgetésekből az derült ki, hogy a cégek egy jellegzetes köre nagyon lendületesen halad előre az e-business kiépítésében. Az általuk használt alkalmazások látatlanban is szinte teljes pontossággal felsorolhatók: webkiszolgálóra épülő alkalmazás a távoli telephelyek támogatására; Domino az együttműködésre; telefonos hívásközpontok az ügyféltámogatáshoz; egy rendszer (talán Domino alapú) az üzleti partnerekkel tartandó kapcsolathoz; azok a cégek, amelyeknek van online áruházuk is, sokszor a Net.Commerce-t használják;

a fizetések feldolgozásához együttműködés kell a bankokkal és a hitelkártya-társaságokkal; le is kell tudni szállítani a terméket; adattárházak kellene az üzleti döntések optimalizálására. Nagyjából így fest egy e-businessben előrehaladó cég alkalmazáspalettája. Persze az egyik vállalat ezt tartja fontosabbnak, a másik azt, de az, amit most elmondtam, nagyon sokukra jellemző. Mindent talán csak egy maroknyi cég valósított meg, de az itt felsoroltak nagy része általános jellemző.

Ügyszintén jellegzetes az e-business rendszerek bevezetésének módja. Az üzleti rendszer legtöbbször a helyén marad, és erre mint kerékagyba fűzik be – kül-lőként – az alkalmazásokat. Ennek szépen körbe, és egyre újabb és újabb területekre terjesztik ki az elektronikus üzletmenetet.

– Mi lehet a legjobb kiindulópont a „küllők” befűzésében?

– Jó kiindulópontnak tűnik a Domino a levelezéshez, vagy egy webkiszolgáló a hirdetéseknek, a marketinghez. Ez a könnyebbik vége. A vállalkozásoknak régóta támogatóiuk kell a távoli irodáikat, úgyhogy valószínűleg arra már van valamilyen rendszer, rendszerint ügyfél-kiszolgáló felépítésű, és ezt is tovább lehet fejleszteni a hálózati számítástechnikának a segítségével. De a legkönnyebben a maillel és a webkiszolgálóval lehet kezdeni. Természetesen nem kötelező ezt az utat követni: van, ahol online áruházat vezetnek be először.

– Ez az egész rendszerbevezetés engem az ERP szoftverek bevezetésére emlékeztet. Azokkal rendszerint együtt jár, hogy hozzájuk kell alakítani a vállalatot. Mi a helyzet az e-business megoldásokkal? Át kell-e alakítani a vállalatot vagy legalábbis az informatikai rendszert, hogy az meg tudja felelni az e-business követelményeinek?

– Itt kerül előtérbe az előbb említett küllőrendszer használat. Tegyük fel, hogy most jutottunk túl egy nagy projekten: ERP rendszert vezettünk be. Elköltöttünk egy csomó pénzt, de már vannak működő alkalmazásaink, adatbázisaink. Nem akarjuk őket megváltoztatni, sőt éppenséggel kihasználni akarjuk őket, ezeket akarunk építeni. A megoldás az, hogy az üzleti rendszerek változatlan formában működjenek tovább, csak hozzájuk kapcsoljuk az e-business alkalmazásokat futtató új kiszolgálókat. Ami pedig a vállalat belső struktúrájának megváltoztatását illeti: ha online áruházat állítunk fel, akkor az értékesítés egy teljesen új formáját, csatornáját vezetjük be. Ehhez pedig más kiegészítők is kellenek: fizetési lehetőségek, szállítás, és még sorolhatnám – ezek viszont óhatatlanul megváltoztatják a vállalat felépítését.

Az üzleti partnerekkel kapcsolatot tartó szoftverek is hoznak magukkal változásokat. Ha a partnerek közvetlenül csatlakozhatnak rendszerünkhöz, akkor nagymértékben nő a kommunikáció hatékonysága. A Domino még abban is segíthet, hogy megszabaduljunk a fölösleges papiroktól, az űrlapoktól, s hogy automatizálható legyen a munkafolyamat. Kiiktatódik jó néhány manuális feladat, munkatársainknak nem kell a gép előtt ülve adatokat bevitniük a rendszerbe, hanem termelékenyebb munkát végezhetnek. A munkafolyamat-kezelő szoftver másik jelentős erénye, hogy rugalmasabbá teszi a vállalatot, ráadásul minden átalakítási kényszer nélkül, hiszen könnyűszerrel létrehozhatók virtuális csapatok: ezeknek a tagjai kommunikálnak egymással, ugyanazon a dokumentumon dolgoznak, és bármikor szétszéledhetnek. Ily módon azután sokkal képlekenyebbé is válnak a szervezeti határok.

– Mindaz, amit elmondt, jól alkalmazható egy nagyobb cégben. De mi legyen az igazán kis vállalkozásokkal? Azok is használhatnak ilyen megoldást?

– Egy kisvállalkozásnak egyenesen létkérdés, hogy legyen ilyen rendszere. Növekednie kell ugyanis, csakhogy nincs annyi pénze, mint a nagyoknak. Hogyan versenyezhet mégis velük? Olyan korban élünk, amikor a nagyvállalatok globális-számra teszik együttműködésüket. Mit állíthat szembe velük a kisvállalkozás, hiszen nincs akkora értékesítési csapata, nincsenek külföldi leányvállalatai? Itt segít az e-business, a nagyokéval összemérhető esélyeket teremtve a számára. Megjelenhet a weben, mint akármelyik másik vállalat, és ugyanakkora célközönséget érhet el. És ha kicsi is, üzleti partnerei bizonyára vannak, beszállítója, ügynöke lehet

**Még több szürkeállomány**

**a sokszínű gondolatokhoz**

Ezért a Packard Bell Platinum hardware elemait úgy alakítottuk ki, hogy azok ne csak a hálózati operációs rendszer, az NT tökéletes működését biztosítsák, hanem egyfajta megbízható szürkeállományként a gondolkodó embert segítsék.

Az Intel Pentium II-es processzorok rendkívül gyors műveleti sebességének és az AGP rendszerű videokártya/alaplap kapcsolatának köszönhetően a Packard Bell Platinum már-már olyan gyors, mint a szürkeállomány. A multimédia alkalmazásokhoz is jól illeszkedik a Platinum. Elég csak megállapodnia a színekkel, a képekkel vagy a párbeszédet és a Packard Bell Platinum segítségével más megvalósíthatja, formálhatja őket. A DirectX felülettel mind a 3D grafikai alrendszer, mind az MPEG videó gyorsítást alkalmazza a Platinum konfiguráció.

A gyors előreső, nagy kapacitású merevlemezeken bőséges tudás halmazható fel az újabb és újabb ötletekhez, nagy alkotásokhoz.

1149 Budapest, Bosnyák tér 5.  
http://www.packardbell.szinva.hu.  
Vezérképviselet: Szinva Net Kft.

**Packard Bell**  
Otthon a számítástechnikában

**szinva.net**

**Hot line: (1) 282-0845**

Budapest: (06) 1-282-0845 • Debrecen: (06) 41-282-0845 • Eger: (06) 31-282-0845 • Győr: (06) 96-282-0845 • Pécs: (06) 72-282-0845 • Szeged: (06) 62-282-0845 • Székesfehérvár: (06) 22-282-0845 • Tatabánya: (06) 27-282-0845 • Veszprém: (06) 82-282-0845 • Zalaegerszeg: (06) 92-282-0845 • Sopron: (06) 89-282-0845 • Győr-Ménfőcsanak: (06) 96-282-0845 • Kaposvár: (06) 87-282-0845 • Keszthely: (06) 83-282-0845 • Miskolc: (06) 46-282-0845 • Nyíregyháza: (06) 42-282-0845 • Pécs: (06) 72-282-0845 • Pápa: (06) 89-282-0845 • Székesfehérvár: (06) 22-282-0845 • Tatabánya: (06) 27-282-0845 • Veszprém: (06) 82-282-0845 • Zalaegerszeg: (06) 92-282-0845

másoknak – ha összekapcsolódik velük, hatékonyabban dolgozhat, sikereket érhet el. A kicsiknek éppen azért fontosabb, hogy kihasználják az e-business lehetőségeit, mert csak így lehetnek versenyképesek. Légy fürge, vagy eltűnsz – e választást előtű állnak.

– *Ha így van is, a kisvállalkozás mást jelent Nyugat-Európában, s még inkább mást Amerikában, mint Magyarországon. Nálunk kisvállalkozáson általában egy családi vagy egy-két alkalmazottal dolgozó céget értenek, olyat, amelyik a lakásában rendez be az irodáját. Ki tudják-e használni ők is az internetet, és ha igen, hogyan?*

– Ha kereskednek, ha vannak üzleti partnereik, ha munkatársaik sokat utaznak, akkor szükségük van ezekre a technológiákra. Nem az a kérdés, hogy kell-e nekik a funkció, vagy sem, hanem az, hogy milyen nagyságrendű legyen az alkalmazás: a kisvállalkozás mindent futtathat egy kisebb kiszolgálóról is, nem kell neki UNIX vagy nagy gép, mint az igazán nagyoknak. Mindenkinek szüksége van ezekre a funkciókra, hiszen végül is minden vállalkozás ugyanazt teszi: valamit vesz vagy elad, szolgáltat, igyekszik pénzt keresni. És az e-business technológia e körül forog.

– *Ilyen vállalkozás maga az IBM is: elad, szolgáltat, pénzt keres. Az e-business milyen formáit használják önök saját vállalatukon belül?*

– Mi isszuk is a vizet, nem csupán prédikáljuk: nemcsak beszélünk ezekről a technológiákról, hanem alkalmazzuk is őket. Az e-business három alkotórészéből az elsőben, az alkalmazottak közötti együttműködésben egy Domino alapú elektronikus levelezőrendszert használunk: ennek segítségével több tízezer alkalmazottunk könnyen összeköttetést teremthet egymással.

Összekapcsolódunk üzleti partnereinkkel is, különösen a gyártás területén, használjuk ezt a technológiát leányvállalataink és értékesítési irodáink támogatására, így például weblapokon nyújtunk nekik információkat. Természetesen marketingcélokra is felhasználjuk a webet, weblapjainkon minden termékünkéről és szolgáltatásunkról találhatnak információt. Azon gondolkodunk, hogy közvetlenül értékesítsünk a weben keresztül, és ebben nem technikai megfontolások tartanak vissza bennünket, inkább partnereink miatt aggódunk, akik maguk is a mi termékeink eladásából élnek. Ezt úgy kellene megoldani, hogy ne vegyünk el tőlük üzletet.

– *A mai rendezvényre visszatérve: ön már több ilyenben is részt vett; lát-e valami különbséget azok és az itteni között?*

– Már három éve szervezek ilyen programokat Közép-Európában, és idén igen nagy változást látok. Nagyobb a közönség; több mint százan jöttek el, és most már sokkal többet tudnak azokról a technológiákról, amelyekről beszélünk. Most már itt sem azt kérdezik, mi az e-business, vagy mi ez vagy az a technológia, hanem azt, hogy hogyan használhatom. Mutasd meg, hogyan alkalmazhatom az üzleti életben! Hatalmas változás ez a jó irányba.

És az itt megjelenő hallgatóságból ítélve Közép-Európa semmivel sincs lemaradva a Nyugat mögött. A megvalósítás minden bizonnyal lassabban megy, a pénzügyi és más tényezők miatt, de a technológiákról már itt is tudnak mindent. És nehézségek ide, nehézségek oda, ebben a tekintetben is fejlődik ez a térség.

Schopp Attila

## Nem olcsó a weben eladni!

Keserű igazságra kell rádőbberniük a kereskedelemmel foglalkozóknak: a hihetetlen ütemű technológiai fejlődés és az új vásárlók megnyerésének folyamatosan emelkedő költsége a vártnál drágábbá teszi a webes kereskedelmet. A virágokat árusító 1-800-Flowersnél a vezetők most újragondolják, hogy ezután is adjanak-e kedvezményeket a rendelésüket a weben át feladó vásárlóknak. „Már nem igaz, hogy az internet olcsóbb módja a kereskedésnek” – állítja a cég interaktív szolgáltatásokért felelős alelnöke.

Az elektronikus kereskedelem a szakértők szerint sem a lapos pénztárcájúaknak való. A technológia és a marketing költsége is jobban emelkedett, mint azt a legtöbben várták. A költségek sorában a

webkiszolgáló telepítése és a weblap beüzemlése még a kisebb tételek közé tartozik. Egy felmérés szerint a hirdetési és marketingköltségek elviszik a teljes forgalom 43 százalékát, és egy-egy újabb vásárló megszerzése átlagosan körülbelül 34 dollárba kerül. A szupermarketek hirdetési és marketingkiadásai a bevétel 14,2 százalékát teszik ki, a szakáruházak ilyenfajta költségei pedig a bevétel 7,3 százalékát. Ehhez persze az is hozzátartozik, hogy dinamikusan fejlődő területről van szó, s annak velejárója, hogy a bevételek szokásosnál nagyobb hányadát kell kezdeti befektetésekre fordítani. Az 1-800-Flowersnek például évente kétszer eléggé alaposan át kell építeni a webkiszolgálóját, hogy lépést tarthasson az internet-

technológia fejlődésével; a hagyományos áruházakat elég csak három-négy évente felújítani, átalakítani.

Ezek a költségek azonban máshol viszszatérülhetnek. A redmondi székhelyű, ruhákat és kiegészítőket árusító Eddiebauer.com online üzlete annyi bevételt hoz, mint 8-10 hagyományos áruház, s csak 9 embert foglalkoztat; egy „normál” boltba ehhez legalább 20-25 dolgozó kellene. Hasonlóak az arányok a Disney Online-nál is; ennek vezetője szerint voltaképpen nem arról van szó, hogy az elektronikus kereskedelem kevesebbe kerül, hanem csak másképp kell fizetni a költségeket.

Sharon Machlis  
(Computerworld)

Új Compaq? Igen, hallottam róla.  
De vajon ezután is megkapom mindazt,  
amit eddig megszoktam?

Természetesen. Sőt, platformok és technológiák minden eddiginél szélesebb választékát illesztettük rendszerbe, hogy ügyfelcink a legmegfelelőbbet választhassák. Legyen szó OpenVMS<sup>®</sup>-ről vagy UNIX<sup>®</sup>-ről, Windows NT<sup>®</sup>-ről vagy NonStop<sup>®</sup> Kernelről, Intelről<sup>®</sup> vagy 64 bites Alpháról, mi szabványokban, rendszerekben gondolkodunk és hosszú távra **COMPAQ** tervezünk. Ez garancia a hatékonyságra, melyből végül Ön profitál.

Legjobb válasz.

www.compaq.hu

1124 Budapest, Németszéki út 97. Telefon: 458-5555, 457-3600

40204

Összehangoltság és figyelem.  
Kézben tartott tempó.  
Gyakorlott lépések.

PRICEWATERHOUSECOOPERS 

Vezetési Tanácsadás Üzletág

A legnagyobb név a szakmában

Vezetési Tanácsadás Üzletágunk továbbviszi a DYNAsoft tanácsadói tapasztalatait, ötvözve a cég nemzetközi ismereteivel.

**Kérdés: Honnan tudod, hogy internet-függővé váltál?**

**Válasz: Oldalra billentett fejlel mosolyogsz. HTML-ben álmodsz. Fele-séged szerint a házasságban nagyon fontos a kommunikáció, ezért vásárolsz még egy számítógépet, és egy második telefonvonalat is, hogy beszélgethesselek...**

„Internetfüggőségről” sokak szerint még beszélni is neveltséges. Az imént felsorolt „tünetek” sokféle tréfás formában olvashatók a weben; az egyik címen például az internetfüggőségből való kilábalás tizenkét – részletesen kidolgozott – lépése is. Csakhogy ezeken a vicceken egyre kevesebben nevetnek.

„Házasságom tönkrement a férjem függősége miatt. És ez a függőség nemcsak a házasságunknak ártott, hanem férjem személyiségének: értékeinek, erkölcsének, viselkedésének is – írja egy elkéseredett, a levelezési listán Rachelként megjelenő, negyvenes éveiben járó diplomás hölgy. – El sem tudtam volna képzelné, hogy ennek ilyen pusztító hatása lehet.”

A mentális egészséggel foglalkozó szakemberek egyre több ilyesféle véleményt hallanak, és elektronikus postafiókjukban is sokasodnak az erről szóló levelek.

Az internetes tartalom talmi csillogása, a web anonimitása és gyorsasága néhány felhasználónak túl sok a jóból: családjukat, munkájukat vagy az iskolát is elhanyagolják, csak hogy idejüket az infosztrádan tölthessék. *Maressa Orzack* newtoni terapeuta számolt be a következő esetéről: a feleség nem volt hajlandó kijelentkezni, a férj, ezen felháborodva, fogta és kidobta az ablakon a modemet; az asszony erre elkezdte őt ütegelni. Egy másik esetben egy fiatal nő aggódó szülei egyszerűen elválták a telefonvonalát, de a gyerek a második emeletéről is kimászott, hogy megint összekösse.

2002-ben több mint 116 millió amerikai csatlakozik a világhálóra – állítja a New York-i Jupiter Communications. Egyes kutatók szerint az internethasználók 5-10 százaléka válhat internetfüggővé. Ezzel a bujjal csak kevés embert kezelnek – néhány százat az országban –, de a szakemberek szerint a dolgot nem lehet félkézről, divathóbortinnak venni: egyre nagyobb figyelmet követel, ahogyan az internet egyre jobban behálózza a világot.

Jóformán senki nem rója fel az internetnek, hogy az emberek túlságosan is befogadják. A lélekfűvő tapaszlatokai szerint az internetfüggőségnek (bár van, aki másképp nevezi) nincs olyan pusztító hatása, mint az alkohol- vagy drogfüggőségnek. Abban azonban szinte mindenki egyetért, hogy valami elindult.

*Steven Ranney*, a peoriai Proctor Kórházban működő Függőségről Leszoktató Intézet kutatási és oktatási koordinátora szerint a függőségnek három jellegzetessége van: a megnövekedett tolerancia, az önkontroll elvesztése és a visszavonultság. Ranney szerint a függőség tünetei megfelelnek ezeknek az ismérveknek.

**Kétélyek**

Bizonyos orvosi körökben azonban még mindig kétkedéssel fogadják ezt a körismét. *John Grohol* pszichológus vitatja, hogy az internet használatának volnának szélsőséges esetei, s ha mégis, akkor azért a média a felelős, mert mindig az internet sötét oldalára irányítja a befogadók figyelmét. „Nem igazán értem, miért vannak mindig az internetet elfoglalva –

teszi hozzá Grohol. – Az emberek számtalan ok miatt hagyják ott az iskolát, vagy válnak el, már sok-sok éve.”

*Bryan Pfaffenberger*, a Virginiai Egyetem memókprofesszora s számos internet-foglalkozó könyv szerzője régebben szkeptikus volt. „Azok, akik gond és károsodás nélkül használják az internetet, valószínűleg azt gondolják, hogy ezek is csak afféle szerencsétlen áldozatokról szóló sirámok. Én is ezt gondoltam addig, amíg el nem olvastam egyik diákom beszámolóját. Az friss kutatásokon alapult, és arra a következtetésre jutott, hogy komoly problémáról van szó.”

Bár ez az említett kutatás elég korai volt, és szűk körre terjedt ki, igazolják Pfaffenberget. Ezt az egyik legszélesebb körben ismertté vált tanulmányt *Kimberly Young*, a Pittsburgh-i Egyetem pszichológusa tette közzé, 1996-ban; 396, önmagát függőnek nevező internethasználóval beszélgetett el, és 100 nem függővel. Mint kiderült, a függők hetente átlagosan 38,5 órát csüsztek az interneten, a nem függők 5 óránál is kevesebbet.

**Halások**

Young azt tapasztalta (ne feledjük: a tanulmány szűk körre terjedt ki), hogy a függő használók 90 százaléka vagy még nagyobb hányada beismerte: tanulmányi előmenetle, emberi kapcsolatai és pénzügyi helyzete „mérsekelt” vagy „súlyos” károkat szenvedett; 85 százalékuknak a munkájára is rossz hatással volt az internetezés. A nem függők viszont semmilyen veszteségre nem panaszkodtak, ha csak az időkiesést nem tekintjük annak.

Young nemrégiben megjelentetett egy könyvet, *Caught in the Net: How to Recognize the Signs of Internet Addiction and a Winning Strategy for Recovery* (A Net hálójában: hogyan észlelhetők az internetfüggőség jelei, valamint a sikeres leszokás stratégiája) címmel, s létrehozott egy internetfüggőséggel kapcsolatos konzultációs webhelyet. Tanácsait online osztogatja a hozzá fordulóknak. Bár kis-és főnőkül hangzik – mondja Young –, de ez a módszer bizonyult hatékonynak.

Sokféle gyógy mód létezik. Néhány internethasználó csak időbeosztása javításához és önfegyelme erősítéséhez kér tanácsokat. Másokkal együtt Orzack is úgy véli, hogy a rögzítmeszerű internetezés mélyebben gyökerező problémákat sejtető tünet, emiatt ő az erendő okokat próbálja kezelni. Megint mások az internetről való tartózkodás igéjét hirdetik.

Hasonló nehézségeket tárt fel egy 1997-ben, a Texasi Egyetemen elvégzett felmérés. *Kathy Scherer* pszichológus vezetésével 531 hallgatót kérdeztek ki, s a függő felhasználók 98 százaléka mondta azt, hogy mindig sokkal tovább tartózkodik a hálón, mint szeretné. Több mint harmadrésük számolt be magánéleti, tanulmányi és munkavégzési kötelezettségekkel támadt nehézségekről, amelyek mind a túlzott internethasználatból fakadtak. A függőknek majdnem a fele már megpróbált leszokni – saját bevallásuk szerint nem sok sikerrel.

Teljesen világos, hogy ez néhány embernek nagyon is valóságos gond – véli Scherer –, főképp az egyetemi képzésben, ahol kötelezővé vált az internethasználat. Scherer önségítő csoportokat szervezett a

**Lógás a weben**

**Internetkórtünet**

Texasi Egyetemen azoknak a diákoknak, akik függőség kialakulásától félnek. De egyelőre még nem tartottak konzultációt, mert kevés hallgató jelentkezett.

Ezek a nehézségek a munkahelyeket is sújtják. Egyre több főnök rendszabályozza meg azokat az alkalmazottakat (néveljük el is bocsátja), akik túl sok időt töltenek pornográf vagy egyéb, a munkájukhoz nem kapcsolódó lapok nézegetésével – már ha a munkáltató egyáltalán tudomást szerez erről. Young tanulmányában leírta egy 48 éves titkárnő esetét: ez a hölgy az Alkalmazottakat Támogató Programhoz fordult segítségért, mivel képtelen volt távol tartani magát a munkájához a legkevésbé sem szükséges weboldalaktól. Az iroda elutasította a segélykérést, mondván, hogy ez nem rendellenes jelenség. Nem sokkal később azután a rendszergazda észlelte a titkárnő fölöttébb gyakori, mértéktelen internethasználatát, és a hölgyet elbocsátották.

Egy másik tanulságos eset: egy névtelenségbe burkoló 24 éves fiatal a több résztvevős (Multi-User Dimension, MUD) játékok megszállottjává vált, és ezzel tönkretette főiskolai karrierjét. Függőségéről így ír az egyik levelezési listán: „Fénykoromban, 1993-ban néha 11 órát játszottam egy nap alatt, volt, hogy egyhuzamban. Egyre inkább visszaesett a teljesítményem, a felsőbb évfolyamokon meg egyre szigorodtak a követelmények. Általában 20 percet dolgoztam, azután

két órán át játszottam, megint húsz perc munka, és újra játék, de már négy óra hosszágig, utána meg lefeküdtem aludni.”

A pittsburgh-i Carnegie Mellon Egyetemen kétéves kutatómunka után mostanában készült el egy tanulmány. Ebben a vizsgálatban 169 nem függő internethasználót figyeltek meg, és mélyinterjúkat készítettek velük. A jelentés megállapítja: „Az internethasználat erősödésével párhuzamosan visszaszorul a családtagokkal való kommunikáció, szűkül a barátok, az ismerősök köre, erősödik a magányosság és a depresszió.”

Ez a tanulmány szenzációvá vált a médiában – a *The New York Times* címlapon adott róla hírt –, részben azért, mert a szerzők és a szponzorok másféle eredményre számítottak: a kitágult társadalmi kommunikáció szép új világra. A valóság azonban bonyolultabbnak bizonyult.

Végül térjünk vissza a férjétől elvált Rachel szavaihoz: „Az interneten csüngők biztonságban érzik magukat, mert csak megnyomnak egy gombot, és máris megszabadulhatnak a nem várt vendégektől.” Exhazastársáról így vélekedik: „Utálatos dolgokat vágott a fejemhez, majd felpattant, és bekapcsolta a számítógépet, megsértődött, mert meg akartam vele beszélni azt, amit mondtam. Ha lett volna egy varázspálcája, átküldött volna egy másik dimenzióba.”

R. W. Greene  
(Computerworld)

**NOVEMBERI AKCIÓINK**

**FAST AV MASTER'98**  
169.900 Ft + ÁFA  
149.000 Ft + ÁFA

**ADI**  
www.adi.hu

**ADI MicroScan 6P TCO**  
4 fény lefutású 17" és 19" csatlakozású monitor  
8.25mm, 1400/1200 felbontás, 40 lényeg garantált  
Akcióárban: 144.990 + ÁFA

**ADI MicroScan 5PM TCO**  
Egyetlen csatlakozású 17" monitor  
17" és 8.25mm, 1380/1024 felbontás, 40 lényeg garantált  
Akcióárban: 69.990 + ÁFA

**ADI MicroScan 5GT Trinitron**  
Egyetlen csatlakozású 17" monitor  
17" és 8.25mm, 1600/1200 felbontás, 40 lényeg garantált  
Akcióárban: 116.990 + ÁFA

**ADI MicroScan 4P Multimedia**  
15" és 8.25mm, 1380/1024 felbontás  
40 lényeg garantált  
Akcióárban: 42.990 + ÁFA

**ADI ProVista E44**  
Hírelhívó, 17" monitor  
15" és 8.25mm, 1600/1200 felbontás, 40 lényeg garantált  
Akcióárban: 38.990 + ÁFA

**WALEGRO**  
ADI PANNON  
1012 Budapest, Várkő u. 9. TF: 214 8021, 214 8023  
E-Mail: alego@mail.adi.hu, www.alego.hu  
WFO: www.adi.hu, www.alego.hu  
Vegyes, haviúj!

**Storage System**

**YAMAHA**

**CD-írók és multimédiás eszközök hivatalos magyarországi disztribútora**

**Újdonság!:** 4X újrairású is képes CD-író! YAMAHA CRW 4416S (4x write/4x rewrite/16x read) belső, SCSI, 2MB buffer, tálcás, Flash ROM, Variable or Fixed Packet Writing, PacketCD 3.0 SW + WinOnCD 3.0 SW

**Raktárról!:** Újrairásra is képes CD-író! YAMAHA CRW 4260T/4261T (4x write/2x rewrite/6x read) belső, SCSI IDE, 2MB buffer, tálcás, Flash ROM, Variable or Fixed Packet Writing, PacketCD 2.0 SW + WinOnCD 3.0 SW

**Raktárról!:** Parallel portos CD-írók, DUO:PORT mechanikában SCSI és IDE/maghatókkal

**Újdonság!:** YAMAHA 4x sebességgel újrairatható CD!

**ROKAS** Infoline 74 perces írható CD lemezek akciós!

Régi optikai meghajtóba is működő kereső Forduljon hozzánk bizalommal, mi ehhez határáról beszerezzük Önnek a legjobb árúkat!

Storage System Kft.  
1051 Budapest  
Városmarty tér 143. 412.  
Tel: 266-1717 Fax: 266-4292  
100263, 521@COMPUSERVE.COM  
STORAGE@MAIL.MATAV.HU

Hogyan fejlődnek az adatvédelem szervezete

# Igazodás az EU-szabályozáshoz

**Oktober végén lépett hatályba az Európai Unió még 1995-ben elfogadott adatvédelmi irányelve; ez, jóllehet irányelv a neve, kötelező erejű törvény az Unió összes tagállamában. Majtényi Lászlót, az információs jogok állampolgári biztosát ebből az alkalomból kérdeztük meg az uniós és a magyar jog közötti különbségekről, s arról, mit tart járható útnak e különbségek eltüntetésében.**

*– Véleménye szerint mennyire van összhangban a magyar és az EU-s szabályozás?*

– Irodánk már 1995-ben lefordította az akkor elkészült irányelvet, és bár ez nem hivatalos fordítás volt – de autentikus –, eljuttattuk minden olyan állami szervnek, amelynek köze lehet az adatvédelemhez. A magyar szervezetek tehát időben tanulmányozhatták a joganyagot. Adatvédelmi kérdésekben számunkra három fontos határpont van. Az első az Európa Tanács 1981-es adatvédelmi irányelve, a második az 1992-es keletű magyar adatvédelmi törvény, a harmadik pedig az 1995-ös uniós direktíva. Így – amint az az elkészítési dátumokból is látszik – a magyar adatvédelmi törvény lényegesen fejlettebb jogállapotot tükröz, mint az Európa Tanács irányelve. Az például részben vagy egészben automatizált adatállományokról beszél, a magyar törvény viszont egységes szabályozást ad, a nyilvántartás módjától függetlenül.

A magyar törvény fogalomkészlete az uniós irányelvével összevetve nagyjában-egészében megfelel a nemzetközi szabályozásnak, csak két nevezetesebb hiánya van. Az egyik az, hogy nem különbözteti meg az adatkezelőt az adatfeldolgozótól – ez utóbbit technikai vagy megbízott adatkezelőnek is nevezhetjük –, holott az irányelv így tesz. Ez súlyos fogyatékoság: ezzel a magyar törvény szigorúbb az uniós elvnel, mert mindenkit adatkezelőnek tekint. Az adatkezelőt meg kellene különböztetni attól a személytől vagy szervezettől, aki, illetve amely más felelősségére végez adatkezelést. Az élet egyébként is túllép ezen a szabályozáson, mert nagyon nehéz megérteni egy nagyvállalattal, hogy a magyar törvények szerint csak akkor jogszerű munkaadói nyilvántartást külső cégre bízni, ha ehhez előbb minden dolgozójának a hozzájárulását megszerzte. Ezt a szabályozást enyhíteni kellene, mert nem érdemes olyasmit fenntartani, ami ésszerűtlen. Ezzel egy időben azonban erős kötele-

zettséget, egyetemleges felelősséget kellene az adatkezelőre és az adatfeldolgozóra róni: az adatkezelő felel az adatfeldolgozó jogszerűtlen működéséért, az adatfeldolgozó pedig – a büntetőjogi felelősséget is beleértve – felel tulajdon magatartásáért.

A másik fontos kérdés a határon túlnyúló adatkezelés ügye. Ezt a magyar törvény természetesen másképp szabályozza, mint az uniós irányelv. Az ugyanis egy egységnek tekinti az Unió területét, és felszabadítja az adatáramlást. Itt is arról van szó, hogy a nemzetközi integrációban – megakadályozhatatlan lévén a tőke, a személyek, az adatok áramlása –, nem lehet, és nem is érdemes akadályokat állítani: ki kell nyitni az adatvédelem kapuját is. Az izolálás ugyanis csak addig indokolt, amíg az országot a személyes adatok védelmét tekintve ellenséges vagy értetlen közeg veszi körül. Azokkal az országokkal szemben, ahol nincs meg a számunkra elfogadható adatvédelmi szabályozás, fenn kell tartani a védelmet: ezekre a helyekre csak különleges feltételekkel szabad adatot engedni; ahol azonban ugyanaz a szabályozási elv, mint nálunk, ott ki kell nyitni az ajtót. Egyébként az Európa Tanács egyezménye még azonos védelemről beszél, csak hogy az jogilag értelmezhetetlen, mert nincs két azonos jogrend, az uniós jog viszont adekvát – azaz egyenlő értékű – védelmet mond. Persze nagyon rossz kívül maradni egy ilyen integráción, és személy szerint is nagyon remélem, hogy mielőbb tagja leszünk az Uniónak; akkor ez a gond már belső ügy lesz, s persze a törvényt hozzá kell majd igazítani az uniós szabályozáshoz. Most kellemetlen helyzetben vagyunk, mert néhány napja a harmadik országok csoportjába kerülünk – mellesleg szóva az Egyesült Államok is. A szabályozás szerint az Unió megfelelő szerve külön-külön megvizsgálja az országok jogrendjét a tekintetben, hogy egyenértékű-e a szabályozás. Borzasztóan meg len-

nék lerne, ha Magyarország nem kerülne be a „jól nevelt harmadik ország” státusába. Felfogásom szerint kétség sem merülhet fel, hogy Magyarországon létezik, és működik az adekvát védelem, de erről persze az Unió dönt.

*– Milyen irányban kell módosítani a magyar szabályozást?*

– Nemrégiben megjelent egy írás az egyik szakfolyóiratban: az volt a címe, hogy Lengyelország az adatvédelmi törvényvel kövezi ki útját az Európai Unióhoz. Néhány uniós tagország – mint például Görögország és Olaszország – körülbelül egy évvel ezelőtt úgy alkotott nemzeti törvényt, hogy egyszerűen áttemelte az uniós direktíva paragrafusainak jökora hányadát. Idén tavasszal Szlovákia is így tett: átvette a jogszabály 60-70 százalékát. Ebben a tekintetben papíron tehát elmaradottabbak vagyunk, de jogalkalmazás tekintetében a fejlettebbek közé tartozunk. Azt lehet mondani, hogy a magyar törvény közelebb áll az uniós irányelvhez, mint az uniós tagállamok többségé, a jogharmonizáció előtt. Most új helyzet állt elő, mert az államoknak az Európai Bíróság előtt kell felelniük azért, ha az ő törvényüknek az uniós direktívától való eltérése miatt polgáraikat jogsérelm érné.

*– Miben lépett túl a fejlődés a magyar jogszabályon?*

– Ilyen például az adatanyag hozzájárulása. Ez azt is mutatja, mennyire eltérnek egymástól a való élet és a papíron rögzített jog. A magyar törvény annyit mond, hogy az adatanyag hozzájárulása nélkül – egyéb törvényi felhatalmazás hiányában – személyes adatot tilos kezelni. Az uniós jog viszont önkéntes, tudatos nyilatkozatot vár el, félreérthetetlen utalással a beleegyezésre. Ez szigorítás, de tudnunk kell, hogy az elmúlt két évben mi már ennek az irányelvnek megfelelő módon értelmeztük a magyar törvényt. Ezt a szabályt áttemeltük a joggyakorlatba, már csak azért is, mert az irányelv nem mond ellent a magyar törvénynek, csak pontosabbá teszi.

*– Mint írásaiban említé, szükségesnek látszik az adatvédelmi munkában érdekelt szervezetek önszabályozása. Mit ért ön ezen?*

– Az uniós irányelv egyenesen hangsúlyozza, hogy támogatni kell az önszabályozást. Ezen etikai kódexeket kell érteni. Szakmák, kamarák, piaci szereplők megállapodását a személyes adatok kezelése dolgában. Olyan „klubokra” van szükség, amelybe beléphetnek a becsületesek, azok, akik a maguk területén szigorúan akarják alkalmazni az adatvédelmi jogszabályokat, és ehhez belső szabályokat szeretnének alkotni. Ilyen klubok már vannak hazánkban. Például a MÜOSZ etikai kódexét szívesen értelmezem úgy, hogy az védi az újságírók „áldozatait”. Az áruküldő cégek egy csoportjának is van ilyen szervezete. Egyébként országunk ezen a területen van a leginkább lemaradva. Vannak olyan modellek, amelyek viszonylag enyhébb állami joghoz erős piaci önszabályozást társítanak. Ennek egészen szélsőséges esete az Egyesült Államok: ott még az átlagos európai állapothoz képest is rendkívül erős az önszabályozó rendszer. Az a magyar fejlődés következménye, hogy nálunk egy szigorúbb állami jog és egy anarchikusabb

önszabályozás egyensúlyoz egymással. De a fejlődést úgy képzelem el, hogy mind nagyobb szerepet kap az etikai szabályozás.

*– Milyen fejlődést lát szükségesnek az adatvédelem szervezetében?*

– Az uniós irányelv azt mondja, hogy országoként független ellenőrző szervezetet vagy szervezeteket kell létrehozni. Magyarországon nagyon magas alkotmányos szinten alakult ki az adatvédelmi szervezet, az Igazságügyi Minisztérium is dolgozik ezen a feladaton, de nekem is gondolkodnom kell arról, hogy mi lenne a célszerű megoldás. Itt arról van szó, hogy az irányelv betartásáért a közigazgatáson belül, vagy azon kívül kell-e szervezetet létrehozni. Az egyik lehetőség út az, hogy az adatvédelmi biztos hivatalának jó néhány új hatáskört kell kapnia. Ennek a megoldásnak előnyei, hátrányai is vannak. Az előnyei között a legelső és legfontosabb a garancia: az ellenőrző szervezet függetlenségét az szavatolhatja a leghatósabban, ha ezt a feladatot az Országgyűlés által választott adatvédelmi biztos látja el. Talán az elmúlt években végzett munkánk is bizonyítja azt, hogy ez a megoldás szolgál a legbiztosabb garanciával a függetlenség, mivel a mostani szervezetnek nem kell senki jóindulatáért folyamodnia. Ennek a megoldásnak azonban van egy nagy-nagy hátránya is: az, hogy berántja a közigazgatásba az adatvédelmi biztost és a hivatalát. Ez pedig ellentmond az adatvédelem elvének: a folyamatos és független emberi jogi figyelemnek, már csak azért is, mert ez esetben ennek a szervezetnek közigazgatási hatásköröket is kell kapnia. Márpedig minél szélesebb a közigazgatási hatáskör, annál halványabbá válik a lehetőség az alapjogi védelemre. A másik megoldás az, hogy központi közigazgatási szervet hoznak létre erre a célra. Ez azonban elég drága megoldás, mert legalább államtitkári rangban levő vezető kell az élére, megfelelő szervezettel, elhelyezéssel. Mindeközben mi most titkárnóval, gépkocsivezetővel, faliújság-felelőssel, adatvédelmi biztossal együtt hüszan vagyunk. Megoldás lehet az is, hogy decentralizált ellenőrző szervezet jön létre az adatvédelmi biztos hivatalán kívül, de annak szakmai felügyelete alatt. Ez azt jelenti, hogy például a belügyi kérdésekre a rendőrségen belül, az egészségügyben pedig a minisztériumhoz kapcsolódóan jönnének létre szektorális szervezetek. Természetesen ebben az ügyben nem én döntök, itt csak véleményt nyilváníthatok.

*– Ön most a közigazgatási adatkezelésről beszél. De az adatok nem kis hányada a vállalatokban, a magánszférában keletkezik. Ők hogyan ellenőrizhetők, hiszen az ő tevékenységük, ha ez egyáltalán lehetséges, még az állami szervek munkájánál is kevésbé látható?*

– Valóban, munkámban egyre nagyobb szerepet kap a magáncégek ellenőrzése. Ez a magyar szabályozás korszerűségét mutatja: a világban létező adatvédelmi törvények nagyon nagy hányada ugyanis csak a közszférára terjed ki. Ebben a tekintetben ma is megvan – az EU-direktíva által is megkívánt – ellenőrzési hatásköröm, és egyre több munkám van bankokat, biztosítótársaságokkal, csomagküldő cégekkel.

Révész Gábor



SZÁMALK RENDSZERHÁZ RT.

OKTATÓ ÉS KONZULTÁCIÓS KÖZPONT



RÖVID TÁVÚ TOVÁBBKÉPZŐ ÉS HIVATALOS MICROSOFT TANFOLYAMOK:

- |   |                    |
|---|--------------------|
| <input type="checkbox"/> Microsoft Access                                 | nov. 30-dec. 4.    |
| <input type="checkbox"/> Visual C++ adatbáziskezelés                      | december 7-9.      |
| <input type="checkbox"/> Visual Basic                                     | nov. 30-dec. 4.    |
| <input type="checkbox"/> Administering MS Windows NT 4.0 (803)            | december 1-3.      |
| <input type="checkbox"/> Supporting MS Win. NT 4.0 - Core (922)           | december 7-11.     |
| <input type="checkbox"/> Supporting MS NT Server 4.0 - Enterprise (689)   | nov. 30. - dec. 4. |
| <input type="checkbox"/> Accelerated TCP/IP and NT Server 4.0 (934)       | december 14-18.    |
| <input type="checkbox"/> MS Exchange Server 5.5 - Design and Impl. (973)  | december 7-11.     |
| <input type="checkbox"/> System Admin. SQL Server 7.0 Beta (832)          | nov. 30. - dec. 4. |
| <input type="checkbox"/> Securing WEB Access Using Proxy Server 2.0 (836) | december 10-11.    |

Tanfolyamainkról, akcióinkról a Számalk Rt. honlapján a [www.szamalk.hu](http://www.szamalk.hu) címen is tájékozódhat.

Kérje részletes tájékoztatónkat a SZÁMALK OKK Továbbképzési Igazgatóságánál: 1115 Budapest, Etele út 68., Telefon: 203-0304/3050, 3051 Telefax: 203-03-18

47017

**COMPAQ Armada 4110**

iPentium-100 MHz CPU,  
8 MB RAM, 1,44 MB FDD,  
1,08 GB HDD,  
11,3" DSTN Színes VGA LCD,  
TrackPoint, 2x PCMCIA II/III,  
Li-ION akku, Szoftverek.

**219900,-**

**DEC HiNote VP 525**

iPentium-120 MHz CPU,  
8 EDO MB RAM, 1,44 MB FDD/6x CD-ROM,  
1,08 GB HDD, sztereó hangkártya,  
10,4" AKTÍV Színes VGA LCD,  
TrackPoint, 2x PCMCIA II/III,  
Ni-MH akku, Szoftverek.

**289900,-**

**IBM Thinkpad 365XD**

iPentium-120 MHz CPU,  
8 EDO MB RAM, külső 1,44 MB FDD, 4x CD-ROM,  
810 MB HDD, sztereó hangkártya,  
10,4" AKTÍV Színes VGA LCD,  
TrackPoint, 2x PCMCIA II/III,  
Ni-MH akku, Szoftverek.

**279900,-**

**PCMCIA FAX/MODEM**

TDK CyberExpress 33.6 bps FAX/Modem **33500,-**

Apex PCMCIA 14000 FAX/Modem **15800,-**

IBM PCMCIA 2400 bps Modem, 9600 bps Fax **3500,-**

Számítástechnikai eszközök, notebook-ok javítása!

EPSON, Hewlett-Packard, Kyocera, IBM,  
Lexmark, OKI, NEC, Fujitsu, Seikosha, Brother,  
nyomatók eseti és átalánydíjas javítása kedvező feltételekkel!

**R+R PERIFÉRIA**

Az Árvízmentes Jogi Felelősség  
Árúink AFA nélkülék!

1071 Budapest, Peterdy u. 35. Tel.: 3213-588, 3223-034. Fax: 3423-308.

NOTEBOOK

**Amikor a megbízhatóság számít**



ADVANTECH

**ipari minőségű PC-k**

Kérje ingyenes, részletes katalógusunkat.

Innovative Automation with PCs  
**ADVANTECH.**

Advantech Magyarország Kft.  
1182 Budapest, Hártrita tef 16.  
tel.: 292-6226, fax: 295-5352  
e-mail: info@advantech.selecttrade.hu  
http://www.selecttrade.hu/advantech

**Ne becsülje alul a terminálemuláció súlyát!**

**Magyar nyelvű TinyTERM terminálemulációs termékcsalád**

- multi-session
- tanítható script nyelv
- VT320, ANSI, IBM, WYSE60, TN5250 stb. emuláció
- hálózat, soros vonal és modem támogatás
- az összes Windows és DOS támogatása
- TCP/IP stack DOS és Windows 3.x platformokra
- 16 és 32 bites alkalmazások (FTP, LPR, LPD)
- NFS kliens és szerver



Kiváló együttműködés a Progress, Informix, Oracle, Sybase rendszerekkel!  
Honlapunkról a 30 napos próba verzió ingyenesen letölthető, vagy CD-n is igényelhető!



**Areco Systems Kft.**

1119 Budapest, Fehérvári út 83.  
Tel: 204-3020, Fax: 204-3019  
E-mail: info@areco.hu, Honlap: www.areco.hu

**FEFO Computer**

**352-8870**

**3 év**  
HP 8100i CD RW újraíró upgrade akció csak a FEFO-nál **76.900,-**  
...stíves forrás, hogy adatai mindig biztonságban legyenek és akadálytalanul elérhetők legyenek, ezért a FEFO Scenium PC-ket egyedülálló kedvezményt rendelők HP8100 CD íróval is (24xCDROM+4xCD író+2xCD író) normál CD helyett.

A FEFO PC-ket 3 év teljes körű garanciával forgalmazzuk!		HP/Compaq 386/386SX 1700/2000/2500	MS/Office gen. MPES 3000	307000
1073 Budaörs, Barossy u. 6. T: 352-8870, F: 352-1670 e-mail: csokak@barossy.hu		HP/Compaq 486/486SX 2000/2500/3000	DM/MS/Gen. MP/ES/10/2000	431000
1122 Budapest, Károlyi ut. 11. T: 209-6662, F: 155-0047		HP/Compaq Pentium 300/350/400/450	PC/Storage Technology 3000	427000
7021 Pécs, Munkácsy u. 8. T: 722320-318, F: 722329-188		HP/Compaq Pentium 500/550/600/650	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	282300/304500
6722 Szeged, Szépl. u. 2. T: +362422-588		HP/Compaq Pentium 700/750/800/850	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	327500/371000
8022 Győr, Sztáczar L. u. 3. T: +3632311-725		HP/Compaq Pentium 900/950/1000	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	373000/417000
		HP/Compaq Pentium 1000/1050/1100	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	418000/462000
		HP/Compaq Pentium 1200/1250/1300	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	463000/507000
		HP/Compaq Pentium 1333/1386/1440	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	508000/552000
		HP/Compaq Pentium 1500/1550/1600	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	553000/597000
		HP/Compaq Pentium 1600/1650/1700	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	598000/642000
		HP/Compaq Pentium 1800/1850/1900	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	643000/687000
		HP/Compaq Pentium 2000/2050/2100	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	688000/732000
		HP/Compaq Pentium 2333/2386/2440	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	733000/777000
		HP/Compaq Pentium 2666/2719/2772	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	778000/822000
		HP/Compaq Pentium 3000/3053/3106	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	823000/867000
		HP/Compaq Pentium 3333/3386/3440	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	868000/912000
		HP/Compaq Pentium 3666/3719/3772	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	913000/957000
		HP/Compaq Pentium 4000/4053/4106	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	958000/1002000
		HP/Compaq Pentium 4333/4386/4440	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	1003000/1047000
		HP/Compaq Pentium 4666/4719/4772	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	1048000/1092000
		HP/Compaq Pentium 5000/5053/5106	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	1093000/1137000
		HP/Compaq Pentium 5333/5386/5440	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	1138000/1182000
		HP/Compaq Pentium 5666/5719/5772	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	1183000/1227000
		HP/Compaq Pentium 6000/6053/6106	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	1228000/1272000
		HP/Compaq Pentium 6333/6386/6440	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	1273000/1317000
		HP/Compaq Pentium 6666/6719/6772	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	1318000/1362000
		HP/Compaq Pentium 7000/7053/7106	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	1363000/1407000
		HP/Compaq Pentium 7333/7386/7440	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	1408000/1452000
		HP/Compaq Pentium 7666/7719/7772	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	1453000/1497000
		HP/Compaq Pentium 8000/8053/8106	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	1498000/1542000
		HP/Compaq Pentium 8333/8386/8440	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	1543000/1587000
		HP/Compaq Pentium 8666/8719/8772	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	1588000/1632000
		HP/Compaq Pentium 9000/9053/9106	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	1633000/1677000
		HP/Compaq Pentium 9333/9386/9440	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	1678000/1722000
		HP/Compaq Pentium 9666/9719/9772	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	1723000/1767000
		HP/Compaq Pentium 10000/10053/10106	MS/Office gen. MP/ES/10/2000	1768000/1812000

Dealer: Vektor Co. (székhely: www.vektor.hu) T. 461-8888  
Nyitva: Hétfő - Péntek, 9:00-17:00. Szombat: 9:00-13:00. Vasárnap: 10:00-13:00. Tervezők: 3 év teljes körű 2 év szavatolási garancia feltételével. 46343

**foton 1000 KR**  
Kommunikációs Információs és Szolgáltatói Zrt.

Pénzügyi és kommunikációs rendszerek fejlesztésével foglalkozó budapesti cég fiatal, dinamikus csapatába **főállású szoftverfejlesztőket keres.**

Az ideális jelölt windowsos környezetben nagy gyakorlattal rendelkezik a Visual Basic, Visual C/C++, Java/HTML nyelvek valamelyikén. SQL- és UNIX-ismeret előnyt jelent.

Szoftverrendszerünk támogatására **üzemeltető munkatárs** jelentkezését várjuk. Feladata elsősorban telefonos tanácsadás (help desk), szakszolg. esetén helyszíni kiszállítás. Saját gépkocsiját előnyt jelent.

**Odaadó munkáját vonzó jövedelemmel honoráljuk!**

Magyar nyelvű szakmai önéletrajzát a 352-2910-es faxszámra vagy az fggyur@elender.hu e-mail címre küldje. Közvetlenül a 352-0317-es telefonszámon jelentkezhet.

## BNP - Dresdner Bank (Hungaria) Rt.

As a joint venture bank with French and German shareholders, we are committed to offering our customers tailor-made financial services of a recognizably high standard. To continue our dynamic growth, our team of specialists is now looking for talented people in the following field:

## System Operator

## Responsibilities:

- Assuring the smooth operation of the Bank's IT system
- Providing user support

## Requirements:

- At least one year experience in Windows NT, Novell environment
- Fluency in English

## Business Analyst - Organization


## Responsibilities:

- Analyzing organizational requirements, procedures and elaborating organizational guidelines
- Compiling productivity studies and cost-benefit analyses about new products or developments

## Requirements:

- Work experience in banking, auditing or consultancy
- Good analytical skills, initiative
- Fluency in English

If you are interested in the above position, please send your English and Hungarian CV (including the applied position) and a photo to the following address: BNP-Dresdner Bank (Hungaria) Rt., Human Resource Department, Budapest 1363, Pf. 47. Tel.: 374-6300 Fax: 902-4514.

BNP Banque Nationale de Paris  Dresdner Bank

47069



## A WESTEL 900 GSM Mobil Távközlési Rt.

Üzemeltetési Igazgatóságának központfejlesztési osztálya nagy munkabírású, ambiciózus munkatársat keres  
**SZOLGÁLTATÁS-FEJLESZTŐ MÉRNÖK**  
munkakörbe.

Az új munkaerő feladata: csúcstechnológiájú fejlesztő rendszeren új szolgáltatások tervezése, fejlesztése.

## Amit kérünk:

szakirányú felsőfokú végzettség, alapszintű angolnyelv-tudás, No 7 jelzésrendszer, UNIX operációs rendszer és C programnyelv ismerete.

Az alkalmazásnál előnyt jelent:

AXE központ ismerete.

Fényképes önéletrajzokat várunk az alábbi címre:  
1519 Budapest, Pf. 434 Jelleg: „NI”

Kérjük, hogy az önéletrajzban tüntessék fel a jellegét!

47066

Nemzetközi médiavásárló cég  
fiatal csapata  
**informatikai vezetőt**

keres.

MS Windows NT Server,  
MS-SQL, MS-Exchange ismerete,  
valamint angolnyelv-tudás szükséges.

## Feladata:

a cég informatikai fejlesztéseinek és  
folyamatos adatbázis-karbantartásának  
koordinálása.

Önéletrajzát „INFORMATIKAI VEZETŐ”  
jellegre a kiadóra kérjük eljuttatni.

(Cím: IDG Lapkiadó Kft., 1537 Budapest, Pf. 386)

47068

Piackutató cég keres  
számítástechnikai  
munkatársat

a következő elvárásokkal:

- Felsőfokú szakirányú végzettség
- Középszintű angolnyelv-tudás

A jelentkezők elbírálásánál előnyt jelent:

- Nagyméretű (SQL alapú) adatbázisok tervezésében, kezelésében szerzett gyakorlat
- C++ programozási gyakorlat
- SPSS statisztikai programcsomag ismerete.

A jelentkezéseket a következő címre kérjük:  
**MARECO Kft.,**  
1145 Budapest, Bácskai u. 29/B vagy  
mareco@ibm.net

47073

Kereskedelmi részvénytársaság pályázatot hirdet  
**informatikai csoportvezetői** állás betöltésére:

## Feltételek:

- szakirányú felsőfokú végzettség,
- Novell, Windows és PC-k környezetében szakmai gyakorlat,
- angolnyelv-ismeret informatikai témakörökben,
- informatikai kérdésekben önálló véleményalkotási képesség,
- rugalmas és hatékony problémamegoldó képesség.

Jelentkezés szakmai önéletrajzzal, a végzettséget igazoló okiratok fénymásolatával, a fizetési igény megjelölésével a hirdetés megjelenését követő 6 napon belül.

Cím: Sóvény Zoltánné bér- és munkaügyi csoportvezető

**Co-op Hungary Rt.**

1054 Budapest V., Szabadság tér 14.

47068

Angolul jól tudó számítógépes levelezőt keresünk, aki honlapunkat is karban tartja.  
Jelleg: I-Net

Digitális fényképezőgépek, profi háttalok aktív értékesítésére keresünk hozzáértő, angolul beszélő és levelező számítógépes, illetve képfeldolgozásban jártas szakembert!  
Jelleg: Phase-One

Cím: IDG Lapkiadó Kft., 1537 Budapest, Pf. 386

47070

Számítástechnikai cég  
hálózati hardverismeretekkel rendelkező  
szakembert keres.

Elvárások: felsőfokú szakirányú végzettség,  
LAN, WAN rendszertervezési,  
üzemeltetési és analízis gyakorlat,  
angolnyelv-tudás.

Jelentkezés: 06(30)9830-982

47076

We are seeking, for our multinational  
IT services client a  
Technical Support Person.

**Competitive pay –  
learning opportunity**

Knowledge of any of  
the following would be a benefit,  
Windows NT/Windows 95 system admin, level  
LAN/WAN networking, TCP/IP  
and Netbui protocol suite  
UNIX, NT based RDBMS systems and SQL

Also important are a good command  
of English, teamwork and problem solving  
attitude and drivers license.

Please fax or email resume to:  
339-8382  
100324.1227@compuserve.com

J.B. Incorporated

47072

Mercedes-Benz  
Lizing Hungária Kft.

A Mercedes-Benz Lizing Hungária Kft. a debis AG, a Daimler-Benz Konzern szolgáltató vállalatának egyik finanszírozási társasága. Fő feladatunk a Mercedes-Benz termékek magyarországi értékesítésének támogatása megfelelő lízing- és finanszírozási konstrukciók segítségével.

Cégünk bővítése és erősítése érdekében keresünk

**INFORMATIKUST.**

Személyi elvárásaink:

- ideális életkor: 22-30 év
- jó munkabírás, terhelhetőség
- tanulási igény
- önállóság
- érdeklődés a gépkocsi üzletág iránt
- jó német- és/vagy angolnyelv-tudás

Tapasztalatok:

- min. 2-3 éves, lízingtársaságnál vagy banknál, informatika/adattfeldolgozás területen szerzett szakmai tapasztalat
- MS-Office
- Windows NT
- Internet
- Lotus Notes

Feladatok:

- a szerződésnyilvántartó szoftver karbantartása és a továbbfejlesztés támogatása
- a Point of Sales-program karbantartása és a változások végrehívtele

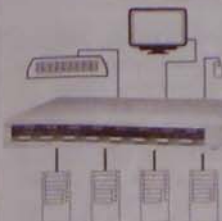
További információkkal Vital Eleonóra készséggel áll rendelkezésükre az (1)451-2291-es telefonszámon. Pályázatát fényképes önéletrajzzal, oklevél-másolattal az alábbi címre várjuk:

Mercedes-Benz Lizing Hungária Kft.  
1133 Budapest, Kárpát u. 21.

47073



## ATEN megbízhatóság és kényelem!



Szeretne több számítógépet egy helyről kezelni?  
Fontos lenne a szerverek biztonságos működése?  
Szeretne helyet és pénzt megtakarítani?

A megoldás kulcsa:

# MASTER VIEW CPU Switch

terméksalád

Disztribútor:  
AlphaSonic

AlphaSonic Kereskedelmi és Szolgáltató Kft.

1134 Budapest, Csángó u. 13. Tel: 350-6822, 350-6826 Fax: 350-3097  
e-mail: info@alphasonic.hu, http://www.alphasonic.hu

ST Support Team Kft.  
Tel/fax: (1)269-2233

## FEJLŐDJÖN VELÜNK!

- Microsoft alapú hálózati megoldások, telepítés, fejlesztés,
- átalánydíjas karbantartás,
- csoportos oktatás
- sw jogtisztasági audit

www.support.hu  
info@support.hu

Microsoft Certified Solution Provider

## EPSON márkabolt a körúton!

Az üzlet az EPSON

teljes választékával várja vásárlóit:

- Matrix-, tintasugaras-, lézernyomtatók
- Festékszalagok
- Festékpatronok
- Fotópapírok

Kedvezmények, bevezető akciók!  
Telefon: 338-4365  
1085 Budapest, József krt. 21.  
E-mail: euroagen@mail.matax.hu



## A KIM-SOFT novemberi ajánlata

Akkios árak (amíg a készlet tart)

CorelDRAW 9 Spec. / 10	84 900,-/87 900,-
CorelDRAW 5.0 CD	28 900,-
CorelDRAW 7 Select	23 995,-
Corel Ventura 8.0 Spec. Upgrade	74 900,-
Clipper 5.3 + Toolk. 3.0	57 900,-
Lotus SmartSuite 97 Upgr.	85 400,-
Magic VFR (800 000 helyett)	41 200,-
McAfee VirusScan 3.0 + 1 év licen.	18 900,-
Norton Commander Win95	17 400,-/19 500,-
GEMM 97 V9.0	15 400,-
Wandor Book 2.0 (aktív üzemi)	3 500,-
Windows NT 4.0 Server 10 User	157 900,-
WordPerfect Suite 8.0 CD (Spec.)	41 600,-

Írodai programcsomagok

Lotus SmartSuite 97 Comp. Upgrade	85 400,-
MS Office 97 Upgrade	112 900,-/148 400,-
MS Office 97 Prof. /Upgr.	132 900,-/168 900,-
MS Works 4.5 angol	13 500,-
WordPerfect Suite 8.0 with Dragon	94 000,-

Könyvkiadó programok

Corel PrintOffice (K3)	28 400,-
PageMaker 5.5 / Upgr.	182 900,-/194 900,-
QuarkXPress 4.0 for Win95	221 400,-
Helios 4 for QuarkXPress	24 900,-
Recognita Plus 1.7 Win95 (K3)	16 900,-

Operációs rendszerek

LAHaste 7.0 (1 user) CD (K3)	19 900,-
Linux Red Hat v5.1	13 200,-
MS DOS 6.22	11 900,-
Windows 98 Upgrade magyar (K3)	24 900,-
Windows NT 4.0 Workst. magyar	72 400,-

Grafika, képfeldolgozás

ABC Graphics Suite 2.9 Comp. Upgr.	41 200,-
Adobe PhotoShop 5.0 /Up.	217 900,-/399 900,-
AutoCAD LT 98 for Win95	209 900,-/229 900,-
CorelDRAW 8 CD Upgrade (K3)	47 900,-
Corel Gallery 85 000	5 900,-/200,-
Corel Photo CD Suite	102 900,-/11 400,-
Hűtők a Win95	18 600,-
IllustrCAD 98 for Win95	110 000,-
Kal's Photoshop Layer Dk.	18 400,-
Labrador 3D-animáció	3 900,-
Light 3D-animáció	18 200,-
PaintShop Pro 3 12 /5.0	13 900,-/22 400,-
Pinta-Hozzám. Complete 3D (K3)	19 900,-
TurboCAD Designer 2D/3D for Win.	18 400,-
WebMaster Pro 5.0	108 600,-/108 600,-

CD-ROM-k, játékprogramok

Deigo C-1	8 400,-/9 300,-
Dune 2	8 900,-
Legend & Action	9 900,-
Police Pack	8 800,-/7 400,-
Reid for 3D	8 900,-
Rebels Top Gun	8 994,-/4 400,-
Star Wars/Games	3 200,-/6 900,-
Kid 90-98 (aktív katalógus)	4 000,-
3D-Professzor (aktív katalógus)	4 700,-
Exotic Navigator '98	6 400,-/5 400,-
Lépték Angol 1. 7/2 (Egyszeri)	4 700,-
Magyarország-Budapest Atlasz	4 800,-
Mano Angol Nemet	4 790,-/4 700,-
Mano Matur (K3)	4 790,-
MS Automatic Express Europe '98	10 900,-
MS Encarta Encyclopedia '98	10 900,-
Angol-magyar 'magazet' CD-n	16 400,-
Learn to Speak English (Aktív)	15 999,-
Nyelvtanár (aktív katalógus)	3 900,-
Angol-magyar, m-e hangos szótár	7 900,-
Angol-szótár 7 (aktív katalógus)	3 200,-
Nemet-magyar hangos szótár	11 900,-
Nemet-magyar magazet CD-n	15 400,-
PIC-DIC angol/nemet/francia	3 300,-
Sci-Kép-Tár (angol/francia/magyar)	8 900,-
Talk to Me angol/nemet 1-4	4 400,-/4 400,-

Egyéb szoftverek

ACTI 4.0 for Win/Upgr.	51 200,-/27 400,-
Angol-magyar m-e szótár (Win.)	3 999,-
Angol-magyar szótár (Win.)	3 200,-
Nemet-magyar hangos szótár	11 900,-
Nemet-magyar magazet CD-n	15 400,-
PIC-DIC angol/nemet/francia	3 300,-
Sci-Kép-Tár (angol/francia/magyar)	8 900,-
Talk to Me angol/nemet 1-4	4 400,-/4 400,-

A közötti árak nem tartalmazzák a 25 %-os áfát, és a helyszíni üzembehelyezés költségeit!

## KIM-SOFT Számítástechnikai és Kereskedelmi Kft.

1112 Budapest, Hegyalja út 70. fszt. 2.  
Telefon: 319-8973, 319-8967 Fax: 319-9760  
Teljes árjegyzékünk faxon tone üzemmódban: 2-333-666/1497#

## COMPUTERWORLD

# Online SZÁMÍTÁSTECHNIKA

www.szamitastechnika.hu

## Álláshirdetés napi frissességgel!

➡ **Álláskeresőknek**  
(300 karakterig) ingyenes hirdetési lehetőség.

➡ **Állást kínálóknak**  
(300 karakterig) 1500 Ft/hét +áfaért adhatják fel hirdetéseiket.

Megrendelés és további információ a 356-0337/309-es telefonon,  
valamint szerdei@idg.hu e-mail címen Erdei Szilviánál.

## INTEGRA

Vezető informatikai cég keres fiatal csapatába

## programfejlesztő,

valamint

## konzultáns

munkatársakat.

Elvárások:

- szakirányú egyetemi/főiskolai végzettség
- adatbázis-kezelési ismeretek
- pénzügyi ismeretek
- szakmai angolnyelv-ismeret

Feladat:

- banki szoftverek tervezése, fejlesztése, illetve konzultációs feladatok

Amit kínálunk:

- versenyképes jövedelem, dinamikus környezet
- kreativitást igénylő, változatos munka
- korszerű technológiák felhasználása

Fényképes önéletrajzát a megjelenést követő 6 napon belül küldje el humánpolitikai osztályunkra.

1034 Budapest, Bécsi út 126-128.  
Telefax: 388-9569 E-mail: hsz@integra.hu

Microsoft megoldásszállító partner cég keres informatikai szakembert.

Feltelek: legalább egy MCP-vizsga, angolnyelv-tudás.  
Exchange server oldal ismeretek.  
Előny jelent: nagy kiterjedésű hálózatok üzemeltetésében szerzett tapasztalat, saját gépkocsi.  
Önálló munkára képes szakember jelentkezését várjuk, aki tud egy szakmai csapatban dolgozni, akár irányítóként is.  
Szakmai önéletrajzát a következő e-mail címre várjuk:  
job@maxtel.hu

## CONTROLLTRAINING TOVÁBBKÉPZŐ KÖZPONT Kft.

Felsőfokú végzettségű szoftver és hardver OKTATÓKAT KERESÜNK.  
Angol tudás, MCSE, MCP minősítés előny.  
CONTROLTRAINING Kft. a Microsoft és a Hewlett-Packard hivatalos oktatóközpontja.  
Telefon: 457-6990 E-mail: training@control.hu

## A COMPROJECT Kft.

- Windows NT, Windows 95-környezetben folyó C++, C++-fejlesztésekhez  
- Clipper-alkalmazások fejlesztéséhez,  
- hardverközel problémák Intel assembly nyelven történő megoldásához

## PROGRAMOZÓKAT KERES

Telefon: 260-6260

**Külföldi tulajdonú bank, AS400-as típusú számítógép kezeléséhez angol nyelven beszélő operátort keres.**  
Pályázatotak 1998. november 24-ig az alábbi címre várjuk.  
**Magyarországi Volksbank Rt.**  
Humánpolitikai Osztály, 1463 Budapest, Pf. 994

## Hálózati multimédia ma és holnap

Érdekes gondolatokat vetett fel Szabó Csaba ügyvezető igazgató a BCN Kft. október 28-ai szakmai napjának bevezető előadásában. A szakember Hálózati multimédia – infrastruktúrák, alkalmazások, trendek címmel a téma égető kérdéseire keresett – részben neves piackutatók felmérései, részben saját cégének tapasztalatai alapján – válaszokat. Mint ismert, a BCN a PictureTel videokonferencia-rendszereinek, a VocalTec Voice over IP és a RealNetworks streaming video megoldásainak hazai képviselője.

Elsőként a videokommunikációt vizsgálva – a Gartner Groupra és a Dataquestre hivatkozva – Szabó Csaba megállapította, hogy napjainkban világszerte zömében ISDN-en és az interneten keresztül folynak a videokonferenciák. Az előrejelzések szerint azonban az asztali rendszereknél az IP alapú kommunikáció lényegesen gyorsabb fejlődésnek néz elébe, mint az ISDN alapú. Jövőre az idei 3-400 ezer IP-rendszer várhatóan eléri az 1 millió darabszámot, sőt, 2000-ben előreláthatólag 9 milliónál tart majd a világ. Ezzel szemben az ISDN mai 200 ezres darabszáma 2000-ig csak évi 50 ezerral nő.

A Dataquest az asztali rendszereknél jelentős, a kompakt berendezéseknél mér-

szint a kétirányú, interaktív videokonferencia használata jelentősen kibővíthető a streaming média technológiával, azaz a videokommunikáció egyidejű, élő sugárzásával nagyszámú passzív résztvevő számára. Terjedését nagymértékben elősegítik az elektronikus kereskedelem, a távoktatás és a média igényei. Az előadásban elhangzottak szerint napjainkban több mint 400 ezer webhely használja a streaming média technológiát, és világszerte több mint 40 millió RealPlayer szoftver működik.

A beszédkommunikációt rövid távon a közepes és nagyvállalatok 28 százaléka tervezi IP alapra helyezni, míg 33 százalék gondolkozik IP alapú faxátvitelben (forrás: IDC). Már valamivel kevesebb azok száma – 21, illetve 29 százalék –, akik ugyanezekre a célokra magát az internetet kívánják használni. A Frost and Sullivan szerint 1998-ban a teljes nagy távolságú telefonforgalom 49 milliárd perc, amelynek mintegy 5 százaléka már ma IP alapon folyik. Az Analysis piackutató szerint 2003-ban az IP alapú hangátvitel eléri a teljes telefonforgalom 36, a Tarifica szerint 43 százalékát.

Külön foglalkozott az előadó a hálózati technikákkal. A beszédátvitelben korláto-

### Hálózati technikák (százalék)

	Ma	2001-ben a kisvállalatoknál	2001-ben a nagyvállalatoknál
Bérelt vonal	43	13	49
Analog modem	25	0	0
ISDN	23	49	3
Frame Relay	7	6	18
ATM	0	7	23
Kábeltvé	0	1	0
XDSL	0	24	0

(Forrás: IDC)

sékeltebb árcsökkenést jósol, a közepes és csúcsmínőségű konferenciatermi rendszereknél azonban nem számít jelentős árcsökkenésre. A BCN – saját tapasztalataira alapozva – úgy látja, hogy a magyarországi piac 2-3 éves késéssel követi a világgiazi trendeket. Lassabban, de nálunk is jelentkezik az IP alapú rendszerek számának növekedése, de – főként a kompakt és a konferenciatermi berendezéseknél – 2-3 évig még az ISDN további terjedése várható.

A videokonferencia fejlődési irányait vizsgálva Szabó Csaba kiemelten foglalkozott a streaming videóval. Véleménye

zott mértékben és rövid ideig jósol sikereket a Frame Relay-nek, az ATM-et azonban perspektivikus technikának tekinti.

Minden bizonnyal a hozzáférési hálózatokban sokféle technika él tovább, több előrejelzés szerint azonban a kábeltvé-hálózatok nem váltják be a korábban hozzájuk fűzött reményeket, valamint az ATM sem jut jelentős szerephez. Kevesebb továbbelő várható a gerinchálózatokban, nő és jelentős marad a Frame Relay szerepe, míg az ATM a vártnál lassabban terjed. Egyértelmű azonban, hogy az IP az „új hálózati paradigma”.

M. J.

## Megnőtt a kapacitás

Az eddigieknél lényegesen nagyobb kapacitású GSM rendszerrel lépett a nyilvánosság elé a Nokia. A 400 ezer előfizetőt kiszolgáló rendszerközpont kapacitását több mint kétszeresére növelték, míg a hálózati beruházásokra fordított költségek jelentősen csökkenthetők. A jövőben olyan új termékek használatával érik el, amelyek ötvözik az előfizetői adu-

tokat tartalmazó egységet (az úgynevezett Home Location Register, HLR-t), a mobil kapcsolóközpontot (MSC-t), a beépített hozzáférési és átviteltechnikai berendezéssel ellátott bázisállomást, a bázisállomás-vezérlőt, valamint számos, az oktatás, a tervezés és az információkezelés során használatos eszközt.

M. J.

## Indulhat a bitvágta

November folyamán várhatóan elindítja kísérleti LAN-Flex szolgáltatását a Matáv. (Bevezetéséről ez év tavaszán döntött a menedzsment. Lásd *Számítástechnika* 1998/16.) A szélessávú adatátviteli szolgáltatással számítógépek és számítógépes helyi hálózatok kommunikálhatnak egymással maximum 155 megabit/másodperc sebességen. A LAN-Flex alapját a Matáv SDH átviteli rendszere képezi, erre épülnek a kommunikációt vezérlő, ATM alapú központok. A rendszert a Synergon szállítja.

A LAN-Flex díjstruktúrája hasonlít a menedzselte bérelt vonali szolgáltatás, a

Flex-Com díjstruktúrájához, hallottuk Demeter Lajos termékmenedzserrel. A LAN-Flex igénybevétele esetén viszonylag magasabbak az eléréshez kapcsolódó díjak, viszont olcsóbb a sávszélesség, különösen nagy távolságú összeköttetések esetén. A szolgáltatás alkalmas változó sebességű forgalom garantált átvitelére is. A Matáv főként az igen nagy adatmennyiségeket – esetleg beszédet és adatokat integráltan – továbbító bankokat, pénzügyi intézeteket, nagyvállalatokat, államigazgatási szervezeteket tekinti a LAN-Flex potenciális felhasználóinak.

M. J.

## Ericsson-mikrók az AH-nak

Mint arról a CW-SZI Online-ban már beszámoltunk, mikrohullámú berendezéseket szállít az Ericsson az Antenna Hungáriának. A keretszerződés két évre vonatkozik, értéke közel félmilliárd forint. A berendezések az Antenna Hungária nagy teljesítményű, SDH gyűrűkből felépülő hálózatából (az Országos Transzport Hálózatból) való kicsatlakoztatásra szolgálnak. Segítségükkel az ország egész területén rövid idő alatt kiépíthetők a digitális

pont-pont összeköttetések. Az Ericsson olyan üzemfelügyeleti rendszert hoz létre, amelynek segítségével az operatív üzemvitel és karbantartás feladatait egyetlen földrajzi helyről lehet ellátni.

Az Antenna Hungária idén májusban 10 céget hívott meg a zártkörű versenytárgyalásra. Nyolc érvényes pályázat közül került az első helyre az Ericsson ajánlata.

M. J.

## Szerződést kötött az Alcatel és a PanTel

Az Alcatel szállítja a PanTel fényvezetőszerű alapú átviteli rendszerének működéséhez szükséges SDH berendezéseket. A felek közötti szerződés arra a mintegy 1000 kilométeres optikakábel-szakaszra vonatkozik, amelynek építését a MÁV még a PanTel megalakulása előtt elkezdte. A hálózatépítés – már PanTel keretei között – idén folytatódott, majd jövőre a meglévő rendszerhez további bő 2000 kilométeres szakasz adódik hozzá.

Horváth Pál, a PanTel vezérigazgatója elmondta, hogy az Alcatellel nem kötöttek kizárólagos megállapodást, de hacsak

nincs valami különös ok a változtatásra, a további szakaszok átviteltechnikai berendezéseit is az Alcateltól vásárolják. A mostani megállapodás értelmében a fenti berendezésekkel már ez év végén próbaüzemet tartanak. A MÁV már régi SDH vásárlónak számít, rajta kívül a GYSEV vasúttársaságnál, valamint a UTI- és a CG Sat-tulajdonú helyi telefontársaságoknál is Alcatel SDH rendszerek működnek. Lapunk információi szerint az Alcatel Hungary Kft. még az idén átviteltechnikai divíziót állít fel.

M. J.

## Színvonalas oktatás

Multimédia oktatóterem nyílt a Budapesti Műszaki Egyetem Mikrohullámú Híradástechnika Tanszékén. A korszerű helyiségre létrehozásában döntő szerepet vállalt a Motorola, amely 5 millió forinttal járult hozzá a projekthez. A multimédia eszközök beszerzését az Oktatási Minisztérium 1,5 millió forinttal támogatta, míg a tanszék saját forrásokból 800 ezer forintot áldozott a beruházásra. Az 55 négyzetméter alapterületű, légkondicionáló berendezéssel felszerelt, 25 résztvevő befogadására alkalmas oktatótermet korszerű veti-

tőberendezéssel és internetsatlakozással látták el.

Tom Szőke, a Motorola magyarországi igazgatója elmondta: jelen támogatás egy folyamat kezdete, egyik jele annak, hogy a cég nyit a magyar felsőoktatás, különös tekintettel a műszaki felsőoktatás, azon belül is a híradástechnikai területek felé. Több tanszékkel folytatott tárgyalásokat, a Mikrohullámú Tanszékkel létrejött együttműködést minden bizonnyal továbbiak követik majd.

M. J.

↳ Folytatás a 2. oldalról

vetlenül a telefonos trónkhaló-  
zatra kapcsolják 3Com Total  
Control hozzáférési platformjuk-  
at. Ehhez integrálják a Bull  
NASgate 7 Gateway-t, ami az  
általános célú PowerSS7 plat-  
formra épül. A NASgate 7 for-  
dítja le az SS7 üzeneteket a  
3Com SLPA protokolljára. Ezzel  
nem csupán az integráció javul,  
de csökkennek a hálózati kap-  
csolat költségei, és növekszik a  
mértékhatóság. Mindezek ered-  
ményeképpen könnyebben valósí-  
thatók meg értéknövelő (hang-  
és faxszolgáltatást is kínáló) in-  
ternetszolgáltatások.

■ Egyetértésre jutott az ITU  
a több megabites hálózati hoz-  
záférés technikai specifikációit  
illetően. Ezek után megkezdte a  
szabványtervezet formális elfo-  
gadtatásának proceduráját is. A  
G.990-nek nevezett specifiká-  
cióban megfogalmazott technol-  
ógiák révén a meglévő telefon-  
vonalakon a szokványos hang-  
kommunikációval egy időben a  
megabites sebességtartomány-  
ban lehetne adathálózati hozzáfé-  
rést biztosítani. Felhasználási  
lehetőségei között van a nagy se-  
bességű internet-hozzáférés és  
a különféle online adatkommun-  
káció (elektronikus kereskede-  
lem, távmunka, távtanulás). A  
specifikáció elemei között van:  
szimmetrikus kétirányú hozzáfé-  
rés, legfeljebb 2 megabit/másod-

perces sebességgel; aszimmetri-  
kus kétirányú kapcsolat, másod-  
percenként 640 kilobittel a fel-  
használótól a központ felé, és  
legfeljebb 6 megabit/másodper-  
ces sebességgel a központtól az  
előfizetőhöz.

GAZDASÁG

■ Félvezetőrészlegének nagy  
mértékű veszteségei miatt alig  
kétszázalékos nyereségnöveke-  
dést tud felmutatni a szeptem-  
ber 30-án véget ért 1998-as  
pénzügyi évben a Siemens. A  
rendkívüli kiadásokat nem szá-  
mítva, a német vállalat előzetes-  
en számított nyeresége 2,66 mil-  
liárd márkát (1,6 milliárd dollár-  
t) tett ki, a tavalyi 2,61 mil-  
liárdnál szemben. Valamelyest  
nagyobb mértékben nőtt a bevétel:  
az idei 117,8 milliárd márká-  
tíz százalékkal haladja meg az  
1997-es 106,9 milliárdot.  
Rendkívüli bevétel származott  
egyes részlegek eladásából, amit  
viszont elvitt az átszervezés 4  
milliárd márkás költsége. Ennek  
eredményeképpen a teljes pénzü-  
gyi évre 1,74 milliárd márká-  
rendkívüli költséget kell elszá-  
molnia a Siemensnek.  
A legrosszabbul a félvezetőrész-  
leg teljesített, amely a tavalyi  
109 millió márkás profit helyett  
1998-ban 1,2 milliárd márkás  
vesztéget halmozott fel. Szin-

tén bajok voltak a mobiltelefo-  
nos, a szállítási rendszerekkel és  
az energetikai szektorokkal. Az  
anyagvállalatba nemrég vissza-  
integrált SNI nyeresége szintén  
csökkent, a tavalyi 105 millió  
márkáról 68 millióra.

■ Közel fél évszázad, 48 év  
óta első veszteséget volt kénye-  
telen elkönyvelni a Toshiba. A  
jelen pénzügyi negyedév első fe-  
lében 53,6 millió dolláros vesz-  
teséget halmozott fel a cég, de  
a vezetők bíznak abban, hogy a  
nehezen túl vannak, és nyereség-  
gel zárják az évet. Jelenlegi szá-  
mításuk szerint a teljes évre jutó  
nyereség 100 millió dollár lesz,  
64 százalékkal kevesebb, mint  
egy évvel ezelőtt. Csökkentek a  
bevételek is: az első félév 13,4  
milliárd dolláros forgalma 12  
százalékos visszaesést jelent, de  
itt is javulást várnak; ha bejön-  
nek a várakozások, akkor a teljes  
évi 29,3 milliárd dolláros bevétel  
csak 5 százalékkal lesz alac-  
sonyabb az egy évvel korábbi-  
nál. A japán céget az sújtotta  
ilyen mértékben, hogy meghatá-  
rozó termékeinek – a memóriá-  
nak, a színes katódsugárcsőves  
és LCD monitoroknak – csök-  
kent az ára a világpiacon.

■ Gyenge negyedik negyed-  
éve ellenére valamennyire a  
felszálló ágban van a Data  
General. A szeptember 26-án véget  
ért utolsó negyedév 383,7 millió  
dolláros bevételt és 3,7 millió

nyereséget hozott, szemben a ta-  
valyi 404,1 millió forgalommal  
és 17 millió nyereséggel. Külö-  
nösen számottevő a profit 46  
százalékos csökkenése. Ez a ne-  
gyedév azonban javított a cég  
egész éves eredményén, ami 1,5  
milliárd dolláros bevétel mellett  
152,4 millió veszteséget tett ki.  
Tavaly hasonló forgalmat, de  
55,9 millió dolláros nyereséget  
ért el a Data General. A nyere-  
ség még akkor is elmarad a ta-  
valyitól, ha leszámítjuk belőle a  
cég átszervezésével és több száz  
dolgozó elbocsátásával kapcsolo-  
s költségeket. Az üzleti te-  
vékenység átalakítása után a cég  
a háttérrendszerre és a  
csúcsteljesítményű kiszolgálók-  
ra összpontosítja figyelmét és  
erőforrásait; a Data General tá-  
rolótechnológiáit egyebek mel-  
lett a Dell, a NEC, a HP, a Si-  
licon Graphics és a Sequent is  
felhasználja termékeiben.

■ Az 1999-es pénzügyi év első  
negyedében bevétele alig, profi-  
tja viszont kevesebb mint fe-  
lére csökkent a Creative Tech-  
nologynak. Miközben a for-  
galom a tavalyi 287,8 millió dol-  
láról csak 279 millióra esett  
vissza, a nyereség a tavalyi 51,6  
millió helyett 21,5 millió dollár  
lett. A profit még akkor sem éri  
el a tavalyi szintet, ha beleszá-  
mítjuk a különféle értékpapírok  
eladásából származó 18,5 millió  
dolláros rendkívüli bevételt is. A  
vállalat most abban reményke-

dik, hogy az elmúlt hetekben-  
hónapokban bemutatott termékei  
– mint a PC-DVD Encore 5x  
házimozirendszer, a Liveware  
szoftver, a 3D Blaster Banshee  
hangkártya és a csúcskategóriájú  
Graphics Blaster Riva TNT gra-  
fikus gyorsító – a pénzügyi év  
további részében elősegítik majd  
a növekedést.

■ Valamivel több mint 10 szá-  
zalékkal növelte harmadik ne-  
gyedévi bevételét az Alcatel. A  
francia cégnek így a tavalyi  
91,04 milliárd francia frank hely-  
ett 93,23 milliárd volt a for-  
galma. (Nyereségére vonatkozó  
adatokat az Alcatel nem tett közzé.)  
Az egyes üzletágak között a  
transport és hozzáféréseszköz-  
részleg könyvelhette el a legjobb  
eredményt: mostani 24,57 mil-  
liárd frankos forgalma 30 szá-  
zalékkal haladja meg a tavalyi  
18,41 milliárdot. Ugyancsak jól  
teljesített a vállalati és végfel-  
használói divízió is, elsősorban a  
vállalati alközpontok és a GSM-  
telefonok iránti érdeklődésnek  
köszönhetően; a részleg 21 szá-  
zalékos emelkedéssel 13,89 mil-  
liárd frankos forgalmat bonyo-  
lított le. Ugyanakkor a hálózati  
berendezéseket gyártó részleg  
eladásai 10 százalékkal marad-  
nak el a tavalyitól (25,11 milliárd  
helyett 22,92 milliárd frank.)  
Közel hasonló mértékben, 9,8  
százalékkal marad el a kábel- és  
komponensgyártó divízió bevé-  
tele a tavalyitól.

# Delphi 4.0

Túl nagy az alkalmazás mérete?  
Szükség van automatikus felüledekre a hibák után?  
Az alkalmazás válaszája nagy terhelés esetén is megfelelő?  
Az alkalmazásnak a notebookoktól a szerverekig skálázhatónak kell lenni?  
Fontos a biztonság?  
A vállalati adatbázisok tartalmát meg kell jeleníteni a WEB-en?  
...és a fentiek kifejlesztésére nincs elég ember és idő?  
**A Delphi 4 Client/Server választ ad a fenti kérdésekre.**  
**Most a Delphi 4 Client/Server upgrade 525.000,- Ft+ÁFA/db helyett  
453.500,- Ft+ÁFA/db.**  
Delphi 4 bemutatóra jelentkezés és további információk: [info@borland.hu](mailto:info@borland.hu)  
e-mailen vagy faxon ill. telefonon.  
A fenti akció visszavonásig érvényes!

**Borland** Magyarország, 1143 Budapest, Hungária krt. 79-81., telefon: 252-8145  
Fax: 252-8773, internet: <http://www.borland.hu>, e-mail: [info@borland.hu](mailto:info@borland.hu)

## BIZTOS EGZISZTENCIA EREDMÉNYES MUNKATÁRSÁKNAK

Magas minőségű követelményű műszaki nyilvántartások fejlesztésére keresünk  
Visual Basic és C++ gyakorlattal rendelkező  
**RENDSZERFEJLESZTŐ**  
programozót WINDOWS-NT, ORACLE programfejlesztői környezetben.

**ELVÁRÁSAINK:**  
• felsőfokú szakirányú végzettség,  
• angolnyelv-tudás.

**ELŐNYÖK:**  
• rendszervezérségi gyakorlat,  
• CASE tapasztalat.

JELENTKEZÉS szakmai önéletrajzzal, írásban az alábbi címen:  
**GEOMETRIA Térinformatikai Rendszerház Kft.**  
1025 Budapest, Felső Zöldmáli út 128-130.

Érdeklődő neve: .....

Cég neve: .....

Címe: .....

Telefonszáma: .....

Ezt a lapot az alábbi címen  
kérjük borítékban visszaküldeni

**IDG**  
HUNGARY

**IDG Magyarországi  
Lapkiadó Kft.**

Cím: 1012 Budapest,  
Márvány utca 17.  
Postacím: 1537 Budapest,  
Postafiók 386

**TERMÉKEK**

■ **Megjelentette a Novell Replication Services 1.21-et a Novell.** A szoftver a kiszolgálókon tárolt információk replikálását, elosztását és szinkronizálását végzi nagy távolságú hálózatokon és intraneteken. Az információ nemcsak szöveg lehet, hanem hang- és videóállomány, illetve webtartalom is. Újtáitási gyorsítanak a replikációs folyamaton, és jobban védik a replikált adatokat. Egyetlen fő kiszolgálóhoz 15 replikációs kiszolgáló kapcsolható. Az NRS 1.21-et szorosabban integrálták az NDS-sel.

■ **Kezdetben ingyen adja a Linuxhoz fejlesztett WordPerfect 8 Personal Edition-t a Corel.** A cél az, hogy vetélytársat teremtsenek a Windowsnak, és elérjék, hogy a Corel legyen az egyre népszerűbb Linux-platform egyik fő szoftverfejlesztője. Az ingyenesség pedig egyfelé csúsi: a Corel ezzel próbálja rávenni a felhasználókat, hogy vegyék majd meg a jövőre megjelenő teljes linuxos irodai csomagot. A WordPerfect 8 linuxos verziója két hétig ingyenesen lesz letölthető a cég weblapjáról, utána 50 dollárért lehet megvásárolni. Lesz egy 500 dolláros Server Edition is, amely hálózati kiszolgálóiról futtatja az alkalmazást. *Michael Cowland,* a Corel

elnök-vezérigazgatója a Linux-felhasználók nagy számára és hagyományos Microsoft-ellenességére számít. Mint elmondta, eddig már tízezer felhasználó adott be előzetes regisztrációt a szoftverre. A későbbiekben megjelenő irodai programcsomag a szövegszerkesztő mellett táblázat- és adatbázis-kezelőt, valamint grafikus alkalmazásokat tartalmaz majd, és a Corel szerint teljesebb, mint a jelenleg kapható S.u.S.E., Applixware vagy StarOffice termékek.

**KITEKINTÉS**

■ **Közvetlen, rövid távú vesztélyt jelent a Microsoftra a nyílt forráskódú szoftver (OSS).** Ez áll abban a Fehér Könyvben, amelyet még augusztusban írt a redmondi szoftvercég egyik memóke. A szöveget egy Linux-fejlesztő tette fel az internetre. Nem meglepő, hogy a Microsoftnál a Linuxot látják a legnagyobb potenciális veszélyforrásnak a Windowszal szemben. Erre a tőlük már megszokott gyógyomdot tartják megfelelőnek Redmondban: még több funkcionalitást beépíteni a Windowsba. Ugyanakkor a szöveg rámutat az OSS-ek alapvető hiányosságára: nem kapcsolható hozzájuk stratégiai fejlesztési irányvonal. A funkciók folyama-

tos javítása nagyon jól működik, de a jövőbeni funkciók beépítésére nincs intézményi garancia. A Microsoft egyik vezetője már közölte: a Fehér Könyv a belső vita elindítását szolgálta, és semmiféleképpen sem tekinthető a cég hivatalos álláspontjának.

■ **Kifejtette Java-stratégiáját a Sun.** Ebben a Solaris 7, a Java 1.2, az Embedded Server és a NetDynamics webes alkalmazáskiszolgáló közös vállalati portálplatformot alkot. De a „Java mindenhová” stratégia sikeréhez szükség van még könnyen használható parancsleíró nyelvre; az sem elképzelhető, hogy ezt akvizíció révén szerzi meg a Sun. A cég egyébként is erősíti fejlesztői kapcsolatait, partner-programokkal és új webhelyszínekkel. Az elkövetkező hónapokban a cég az eddigieknél is erősebben fogja szegmentálni alkalmazáskiszolgálóit: ennek megfelelően meghatározott célra (beszerzésre, online katalógus létrehozására) szolgáló kiszolgálók is forgalomba kerülnek.

■ **Webhelyszint létesített az IBM, amelyen ingyenes szoftver- és elemzőeszközök lesznek elérhetőek, hogy a felhasználók megoldhassák 2000. évvel kapcsolatos problémáikat.** Az eszközök az IBM PC-khez készülnek, visszamenőlegesen egészen az 1980-as évek elejéig; elérhetőek lesznek frissített eszközmeg-

hajtók még a legelső AT-sínes gépekhez is. A weblap ([www.ibm.com/year2000](http://www.ibm.com/year2000)) lépésről lépésre vezeti a felhasználót az asztali rendszerek felmérésének, javításának és tesztelésének folyamán. Ugyancsak ezen a lapon lesz elérhető az IBM Year 2000 Evaluation Tool, amely a rendszerek általános „2000-állóságát” vizsgálja, például, hogy a hardveróra és a BIOS miképpen reagál a 2000-es dátumra.

**SZÖVETSÉG**

■ **Kiadta az Information and Content Exchange (ICE) specifikáció 1.0-s változatát az ICE Szerkesztői Csoportja és Tanácsadó Bizottsága.** A specifikáció célja, hogy megkönnyítse a tartalom áramlását és cseréjét az interneten, egyebek között a vállalatok közti elektronikus kereskedelemben. Mások mellett a Szerkesztői Csoportban képviselteti magát a Vignette, a Microsoft, a National Semiconductor, az Adobe, a Sun és a NetPerceptions. A részt vevő cégek azért akarják kidolgozni a szabványt, hogy megvalósuljon a termékek közötti együttműködés. Egyes szakértők szerint azonban még kétséges a széles körű elterjedés. Hiába meghatározó szereplői a piacnak a fenti cégek, amelyek pusztán súlyuknál

fogva el tudnak terjeszteni szabványokat, a kiadói világnak csak kis szeletét képviselik.

**GAZDASÁG**

■ **Négyezer ember elbocsátásáról döntött a holland távközlési vállalat, a Koninklijke KPN.** Ezzel a lépéssel együtt jár, hogy 800 millió gulden egyszeri költséget ír le 1998-as eredményéből az útszervezés miatt. A 4000 dolgozó három év alatt kívánják elbocsátani, de ugyanezen idő alatt 1000 fővel növelik a mobiltelefonia, az internetes tevékenységek és az IT területén dolgozók létszámát. A munkahelyek elsősorban a földi vonalak üzemeltetésénél, a tudakozónál, a központi adminisztrációnál, a vonalszerelésnél és az értékesítésnél szűnnek meg.

■ **Nőtt a Computer Associates bevétele és nyeresége a mostani pénzügyi év második negyedében, mindkettő 8 százalékkal.** Előőbb a tavalyi 1,1 milliárd dollárról 1,2 milliárdra emelkedett, utóbbi pedig 272 millióról 294 millióra, a tavalyi év hasonló időszakaéhoz képest. Még rózsásabb a kép, ha az árfolyamok változása miatt kieső 13 millió dollárt is a bevételek közé vesszük: ebben az esetben az emelkedés 10 százalékos.

**GEMOFIS KFT** Budapest, 1146. Hungária krt. 131. Tel/Fax: 321-1539, 343-0088 GSM: (309) 428-132

*Az új szíves a listán, nálunk az új van!*  
Rendeljen faxon! Csomagküldő szolgáltatunk postai márvérel elküldi

Virus Buster 1.2 for DOS-Win/XP	14.000/5.000	Corel Print Office Pack (Eng+Hun)	28.400
Digital 4 Client Server Cpd	453.500/67	CorelDRAW 8.0 speed / upgrade	76.500 / 65.300
Windows NT Server 10 user/XP	150.230/157.500	Clipper 5.3 + Tools 3.0 ha-Vic. Obj. 2.0-std	51.330
Adobe PageMaker 4.0-std	179.460 / 142.210	Novell NetWare 3.0 5 user / 10 user	241.360 / 242.130
Adobe Photoshop 3.0 Eng. / Jap.	204.520 / 61.520	Novell NetWare for Small Business 5 user	200.970
Adobe Illustrator 6.0 Eng. / J.	128.100 / 42.600	F-Scanner (with F-PROT) 1 user / 10 user	41.400 / 365.600
Adobe Photoshop Collection, Win/XP & MAC	307.500	Novell NetWare 4.0 Win/NT/XP inc. 120/95	129.110
Autocad R14 Eng / Rus	522.650 / 436.970	Novell NetWare 4.0 Win/XP / 2.0 Eng.	18.300 / 28.300
Autocad R14 LT Std / C++ Windows 3.0 Std.	31.570 / 31.570	Novell NetWare 2.0 for Win/XP	25.000
Corel Gallery 200 000 db / clipart	7.400	Office 97 Standard / Jap.	108.430 / 45.450
Corel Gallery 7 (india)	30.210	Office 97 Professional Jap / Jap.	150.810 / 67.230
Corel Print Manager Magyar és Eng.	12.730	EVOLUTION SZAMLA V1 standard (Win 3.0-std) 115.920	
CA Clipper 5.34 eng	36.500 / 25.200	Line Scientific standard	18.400
Macromedia Director 6.1 Win (india) és Magyar	256.440	Visual Basic 6.0 Prof / Jap. / J.	117.350 / 58.570
Macromedia Director 6.0 Win/XP	119.640	Visual C++ 6.0 Prof / Jap. / J.	142.750 / 58.570
Macromedia Director 6.0 Win/XP / J.	133.830	Visual FoxPro 6.0 Prof / Jap. / J.	117.350 / 58.570
Novell NetWare 4.0 Win/XP / J.	60.770	Windows 98 Eng / Rus / Upgrade	44.330 / 23.300
Novell NetWare 4.0 Win/XP / J.	11.290	Windows NT 4.0 Eng / Rus / Upgrade	68.530 / 32.150
Novell NetWare 4.0 Win/XP / J.	24.770	Windows NT 4.0 Win/XP / Upgrade	68.530 / 32.150
Novell NetWare 4.0 Win/XP / J.	6.900	Windows C++ 11.8	82.760

Bővebb információkért: <http://www.gemofis.hu> E-mail: [gemofis@gemofis.hu](mailto:gemofis@gemofis.hu) Tel: 321-1539, 343-0088  
Információk szerzése érdekében az új felhívástól átlós 2% kedvezményt kap minden vásárlás.  
Az új felhívástól átlós 2% kedvezményt kap minden vásárlás.  
Az új felhívástól átlós 2% kedvezményt kap minden vásárlás.

**En is a Fonet optikai patch kábeleit használni!**

**FONET OPTIKAI HÁLÓZATOK KFT.**  
1133 Budapest, Róköly u. 1-13.  
Tel: 340-3300, Fax: 320-2070

**Accelerátor Kft.**  
1065 Bp., VI. Lázár 10. (az Opera mögött) Tel: 302-0585  
Árlista: 2-333-666/12988 Helyek: H-Cs: 9:17-30, P: 9:15-30  
Arlak AFA nélkül, 1 év garanciával (Daewoo és MAG 3 év)

**KOMPLETT KONFIGURÁCIÓK**

Daewoo monitornal	Alaplap Tomado TX	10000	
biliárdnyelvi, egérrrel	Gigabyte T2733	15000/14400	
Cyrix 233 MX/16M2,1	Gigabyte L23 / BXD5-SC51	18000/51000	
34700	Gigabyte BX / BXS	24000 / 43000	
AMD 266 MX/16M2,1	Gigabyte AX / EX/EA	16000 / 17800	
Intel Pentium Celeron 300A	Intel Pentium Celeron 300A	18000/18000/25200	
93400	ECD rom 971632	3500 / 5000 / 10200	
Intel 233MX/32M2,1	SDram 160/2728-128	4000/8200/13000/20000	
96700	SDram 160/2728	8000/16000/25200	
Intel P-4 266C/16M2,1	CD Cyber24/Para v. Sony 32	7800/11500	
100700	HDD 32 / 1 / 32,1	19000/22800	
Intel P-4 266/32M2,1	HDD Q 2.5 EJ / Q 3.5 EJ	21400/29800	
129400	Daewoo 14715717	26800 / 36400 / 91200	
Intel P-4 300/32M2,1	MAG 15" / 17"	38000 / 68000	
137000	Bellmax 16" / 17" 3 év gar.	38000 / 68000	
Fax modem 33.6 kb/Ext	VGA 53 64V2 / VEGA G2 AGP	3000 / 5300	
Posta eng.	7200/5200	Olivamed V550 River TNT 16MB	38000
Fax modem 56.6 kb/Ext	Videocár IBM / Videocár 12MB 21800/25000		
11200/13200	Diamond Monitor IBM/MSI 7"400/3250		
DVD K8	41000	PCI Memora-Essential/Ami 5000/5000/2000	
98.11.05. Az árlista tartalmazza a 16/500A/50120PC/ 5000/8400/17400		össz. formátumok!	
SS LIVE/8 LIVE Full Ver	22400/36000		

**Vizsonteladónak kedvezményes árak!**

A CW Számítástechnika 1998/47. heti számából a következő kódszámú hirdetésekrol szeretnénk tájékoztatást kapni:

17011	41039	45013	46078	47036	47065	47082
19024	41040	45019	47003	47038	47066	47083
22013	41043	45038	47004	47043	47068	47084
22047	42030	45043	47006	47044	47069	47086
23006	42045	46009	47017	47046	47070	47087
36003	42089	46037	47022	47047	47073	47088
38048	43011	46043	47024	47050	47075	47089
38102	43028	46067	47025	47054	47076	50028
40028	44105	46060	47030	47056	47077	
41024	44201	46061	47032	47058	47078	
41032	44202	46064	47034	47059	47079	
41034	45002	46072	47035	47063	47081	

A megfelelő kódszámokat kérjük szíveskedjük megjelölni

**Az EDS Hungary a világ egyik vezető informatikai szolgáltató cégének, az EDS Electronic Data Systems Corporationnek a leányvállalata. Ügyfeleinknek a világ minden részén magas színvonalú szolgáltatást nyújtunk.**

Az EDS Hungary GM account szentgotthárdi és budapesti irodájába keres munkatársakat az alábbi munkakörbe:

**INFORMATIKAI SZAKÉRTŐ**

Olyan szakemberek jelentkezését várjuk, akik jártasak

- az informatikai rendszerek üzemeltetésében,
- a számítógépes hálózatok kialakításában és
- jól tudnak angolul.

Nyílt, együttműködő, tapasztalt csapatot várunk. A kiváló munkához versenyképes jövedelmet és folyamatos továbbképzést biztosítunk. A szakmai továbbfejlesztésre egy világmérterű cég tapasztalata és tudásbázisa a garancia.

Ha hirdetésünk felkeltette érdeklődését, kérjük, küldje el fényképes magyar és angol nyelvű önéletrajzát 1998. november 30-ig az alábbi címre:

**EDS Hungary**  
Laki Hajnalka  
9970 Szentgotthárd, Füzesi u. 15.  
Tel.: (94) 551-711

Fókuszban a felhasználó

# Személyre szabott honlapok

→ Folytatás a 4. oldalról

tak, hogy a helyi tarifák egyértelműen a belföldi internetezők ellenében, és nem azok támogatására lettek kialakítva. A Deutsche Telekom folyton azzal érvel – mondják a Dark Breed-tagok –, hogy az úgynevezett City Plus tarifarendszer kimondottan az internetezők számára lett kitalálva. (A City Plus öt, tetszés szerinti szám hívásához ad jelentős kedvezményt.)

Treichel ellenérve: minél hosszabb ideig használja valaki az internetet, annál kisebb lesz a kedvezmény mértéke. Száz online óra esetében például már csak 5 százalékra tőpörödik a diszkontráta.

A Deutsche Telekom illetékesei rendre az infrastruktúra továbbfejlesztésére fordított és még fordítandó összegek gigantikus voltával magyarázzák a kényszerű áremeléseket. Fájlják, hogy mindenkor, mindenki az egyesült államokbeli távközlési díjtételekkel példálózik a DT ellenében. Mondják: ők nem engedhetik meg maguknak, hogy folyamatosan veszteséget termeljenek.

Nem Dark Breed-tagok lennének, ha nem az interneten keresnék a választ a távközlési vállalat mentegőzéseire. De mivel azok, valamennyiünket arra biztatnak, keressük csak fel bátran az egyesült államokbeli szolgáltatók webhelyeit, és máris kiderül, hogy veszteséget avagy nyereséget termelnek-e. Talán mondanunk sem kéne: Treichel szerint semmi-vel sem kevesebb a szóban forgó „sajnálatra méltó” amerikai vállalatok profitja, mint a német óriásé.

## A Kína-szindróma

Időzzünk el még egy keveset az online vizeken, hiszen hálás téma! Ha vállalkozói alapon működő társaság feje lennék, valószínűleg én is hasonlóképpen gondolkodnék ez ügyben, mint a Compaq vezetői teszik.

Az egészen friss hírek csokrából választottuk ki azt, amelyik a houstoni cég nagy-kínai divíziójának online terveivel kapcsolatos. A távol-keleti részleg menedzserje úgy döntött, ezentúl a világhálón is felvesz megrendeléseket az általa forgalmazott Compaq modellekre. Legelőször is a nagyvállalati felhasználóknak, illetve a csatornapartnereknek kínálják fel az online rendelési lehetőséget – természetesen nem kizárólagos módozatként, hanem szabadon választott, valódi opcióként.

Philip Yu, a Compaq kínai részlegének elnöke elmondta, hogy kezdetben Hongkongban, majd Tajvanon próbálkoznak, a szárazföldi Kínára csak később terjesztik ki ezt a rendelési lehetőséget. Yu hangsúlyozta: szó sincs arról, hogy – Dell-mintára – fejest ugranának a közvetlen eladási modell alkalmazásába, tényleg és csakis kiegészítő lehetőségként kezelik a kérdést.

Máskülönben világszerte a Compaq és viszonteladói több mint 6 millió dollár értékű terméket adnak el naponta (!) az interneten, ami azt mutatja, hogy nem

egy kezdő, még csak kísérletező kereskedővel állunk szemben. Legfeljebb a terep, amelyen most kipróbálják a kipróbálnivalót, egy kicsit méretesebb a szokásos tesztesztről.

Ha eddig a kínai vásárlási lehetőségekről ejtettünk szót, ne menjünk el szótlánul a nem vásárló helyi IT-felhasználók mellett sem. Egészen konkrétan a kínai szoftveralkalmazókra gondolok, akikkel szemben most újabb, az eddiginél rafináltabb módszerekkel próbálnak fellépni. A közel-

múltban olyan egyezményt írt alá a New York-i TTR Inc. és a China Intercontinental Communication Center, amely lehetővé teszi a TTR DiscGuard technológiájának alkalmazását a kínai CD-gyártó üzemekben. Az ezredfordulói legkevesebb három nagy gyártóüzemet vértéznek fel ezzel a technológiával, azt remélve, hogy sikeresen útját állják – ha csak részben is – a fergeteges méreteket öltő lemezmasolásnak.

A Software Publishers Association ada-

tai szerint Kína hosszú évek óta a világ vezető országa ebben a nem éppen nemes piaci kategóriában. Hiába folynak a vég nélküli tárgyalások a legtöbb anyagi kárt szenvedő Egyesült Államok és a távol-keleti ország jogi szakértői között, eddig nem sikerült érdemi eredményre jutniuk. Eredmény csak a kalózdalon könyvelhető el: a szoftvertermékek sajátos beszerzési módja révén évről évre dollármilliárdokat takarítanak meg.

Zimányi Katalin



## Last-minute check-in az SAP-nál a 2000-es év felé induló ASAP-járatokra!!!

Repül az idő a kétezredik év felé. Ha nem akar 1900-ban landolni, jelentkezzen azonnal az SAP-nál.

Az ASAP (AcceleratedSAP) gyors és egyszerű bevezetést nyújt az SAP R/3-as üzleti szoftveréhez.

A vállalat összes részlegét átfogó integrált R/3-as megoldást a kezdetektől úgy tervezték,

hogy kész legyen megfelelni a 21. század kívánalmának – ezáltal döntő versenyelőnyt

biztosítva Önnek és cégének. A szoftver a lehető legrövidebb időn belül

bevezethető és dinamikus alkalmazkodik a változó igényekhez. Az R/3-

mal képes lesz gondtalanul átszárnyalni a következő évezredbe.

Jelentkezzen be még ma a 457 8333-as telefonszámon vagy

látogasson el a <http://www.sap.com> oldalaira.

**SAP**  
A jobb információáramlásért.

**SCI-NetWork** Törvényszerű és Hálózati Integrációs Rt.

**Az SCI-NetWork Rt. a BreezeCom "Plug and Play" vezeték nélküli Ethernet eszközök teljes skáláját forgalmazza.**

- Adatátviteli sebesség max. 3Mbps
- Hatótávolság:  
-Irodai környezetben max. 150-200 m  
-kültéren max. 5 km
- Az eszközök HIF engedéllyel rendelkeznek
- Az ingyenes 2.4 GHz-es hullámsávon működnek, így használatukért nem kell frekvenciadíjat fizetni.

1148 Budapest, Fogarasi út 10-14., Telefon: (36-1) 467-7030, Fax: (36-1) 467-7049, www.sci-network.hu 44108

Tel: 329-2738, 329-2737  
329-2490, 329-3492  
Fax: 329-2720, 201-8619

**Szoftver ABC**  
Budapest Szoftver Aruház  
1137 Budapest, Jászai Mari tér 3.  
Lévi út 1891 Budapest, P.O. Box 218 E-mail: info@szofverabc.com

hp termékek	ár
hp c3000A (S/L)	12 360
hp-diskett 1120C (N)	114 900
hp-diskett 420	29 460
hp-diskett 670c	33 990
hp-diskett 690 plus	<b>36 760</b>
hp-diskett 710 c	57 670
hp-diskett 790 c	81 600
hp-dj-500-as h.capp felületű patron 51626a	6 420
hp-dj-600-as h.capp felületű patron 51625a	6 420
hp-dj-500-as h.capp felületű patron 51625a	7 300
hp laserjet 6L	<b>87 780</b>
hp laserjet 1100	95 390
hp-ollépet 1170c	25 850
hp-ollépet 2100c	64 800
hp-ollépet 6100c	174 850
hp-ollépet 6200c/6250	92 710
ms small business server 3 mag + office 97 prof. h.m. ltc. 5 mag	499 900
windows 98 magyar	44 810

**hp HEWLETT® Budapest**  
**PACKARD Packard®**  
Lévi út 1891 Budapest, P.O. Box 218 E-mail: info@szofverabc.com  
Az árak ajánlati jellegűek, a rendelkezésre állás függvényében.  
47046

**Digital Imaging**

- Pozitív és negatív film-szkennerek
- Számítógépes diakészítők
- Projektorok PROJEKTOR AKCIÓ! - KERESSZON MINKET!
- PP1-12000 / Negatív filmbeviteli seb. Foto képek és dokumentumok.
- PP1-21000 / Negatív filmbeviteli seb. Foto képek és dokumentumok.
- PP1-30000 / Nagy képméretű J20A beviteli sebességű projektorok.
- PP210 / Nagy képméretű J20A beviteli sebességű projektorok.
- PP1-10000 J20A beviteli seb. nagy képméretű, miniatűrű 3.5"ig!
- PP1-30000 J20A beviteli seb. nagy képméretű, miniatűrű 3.5"ig!
- PP1-6000 "Photo printer", nagy képméretű, miniatűrű 3.5"ig J20A beviteli seb.
- PP210/212-007 technológiai eszközök J20A beviteli seb.
- PP210 J20A beviteli seb. nagy képméretű, miniatűrű 3.5"ig!
- PP210 / Nagy képméretű beviteli sebességű J20A pap.
- PP1-30000 Nagy képméretű beviteli sebességű J20A pap. miniatűrű 3.5"ig!
- PP1-10000 Nagy képméretű J20A beviteli sebességű projektorok.
- PP110/PP108 Super alacsony árú J20A beviteli seb.

-LCD panelek  
Minőség, tisztaság, egyszerű használat! Metal 575W irószett!

-Da-Lite minőségi vásznak  
-Digitális kamerák és mikroszkóp kamerák

PeggyLent Rt. 105. Levelezési cím: 1125 Budapest, Városház tér 17. Tel: 214 2011-20401

**Floppyland**  
41040

**SELECTRADE computer**

A SELECTRADE Kft a BM hivatalos beszállítója az alábbi termékkörökben:

**SHARP - fénymásolók, számítógépek**

**DAHLE - íratmegsemmisítők**

**Brother - írógépek**

**Kérje árlistánkat, termékismertetőnket!**

SELECTRADE computer Kft. 1182 Budapest, Hargita tér 15-17.  
tel.: 292-6226, fax: 294-5609, http://www.selectrade.hu

**a minősége**

**az ára**

**Acer Computer Magyarország**  
1118 Budapest  
Dayka Gábor utca 3. B épület  
Telefon: (1) 319-3231/604  
Telefax: (1) 319-2709  
E-mail: info@acer.hu  
www.acer.hu

**AcerExtensa 710DX**  
32/7234 Modell 2000cdw  
• Pentium® II processzor 233 MHz  
• 32 MB memória  
• 2 GB merevlemez  
• 12,1" DSTN (SCC) kijelző  
• Belső 1,44 MB floppy meghajtó  
• Belső max. 24x CD-ROM  
• 16 Bit-es 3D wave table hangkártya  
• LiIon akkumulátor (3-5\* óra üzemidő)  
• Windows® 95  
• Magyar billentyűzet!  
• DVD opció\*\*

**AcerExtensa 710T**  
32/7234 Modell 3000cdw  
• Pentium® II processzor 233 MHz  
• 32 MB memória  
• 3 GB merevlemez  
• 12,1" TFT kijelző  
• Belső 1,44 MB floppy meghajtó  
• Belső max. 24x CD-ROM  
• 16 Bit-es 3D wave table hangkártya  
• LiIon akkumulátor (3-5\* óra üzemidő)  
• Windows® 95  
• Magyar billentyűzet!  
• DVD opció\*\*

**AcerExtensa 500T**  
32/5234 Modell 3000cdw  
• Pentium® processzor MMX™ technológiával 233 MHz  
• 32 MB memória  
• 3 GB merevlemez  
• 12,1" TFT kijelző  
• Belső 1,44 MB floppy meghajtó  
• Belső max. 20x CD-ROM  
• 16 Bit-es hangkártya  
• NiMH akkumulátor (4\* óra üzemidő)  
• Windows® 95  
• Magyar billentyűzet!

**\*használatától függően**  
**\*\*DVD opció 179 900- Ft+áfa**

# Ez majd hat!

**Hat**

érv amellet, hogy miért előnyös, ha december 31-ig bérelt vonali INTERNET szolgáltatásunkra szerződést köt velünk.



Díjmentesen kiépítetjük az alaphálózati hozzáférést és vállaljuk az ezzel kapcsolatos teljes körű ügyintézését.



Egy hónapra díjmentes Internet kapcsolatot biztosítunk, forgalomkorlátozás nélkül.



Elengedjük az egyszeri díj fizetését.



Díjmentesen regisztráljuk Domain nevét.



Díjmentesen installáljuk routerét.



Eszköz vásárlás esetén 10% kedvezményt nyújtunk.

1023 Budapest, Zsigmond tér 10.  
Tel.: (36-1) 345-8888 • Fax: (36-1) 345-8899  
info@datanet.hu • <http://www.datanet.hu>

DataNet

A Member of Global TeleSystems Group, Inc.

Akciókkal kapcsolatban kérjük hívja a 345-8832 számot, vagy országos hálózatunk ügyfélszolgálati irodáit:

EMITEL RT. – Baja T.: (06-79) 499-099 – Kalocsa T.: (06-78) 499-199 • VIS KFT.-REKURZÍV KFT. – Balatonboglár T.: (06-85) 352-041 • FOXNET KFT. – Békéscsaba T.: (06-66) 450-088 • HAJDÚNET KFT. – Debrecen T.: (06-52) 348-882 • INTERNET BT. – Eger T.: (06-40) 474-458 – Gyöngyös T.: (06-37) 311-911 • SZINTÉZIS KFT. – Győr T.: (06-96) 502-200 • INTERUNET KFT. – Jászberény T.: (06-57) 404-459 • INTERNET CITY KFT. – Kecskemét T.: (06-76) 329-532 • CCC STÚDIÓ – Kiskunhalas T.: (06-77) 425-854 • NÉTO INFORMATIKA BT. – Kiskunlacháza T.: (06-24) 433-433 • KOBOR KFT. – Kiszécsény T.: (06-59) 321-637 • DR. LAN KFT. – Miskolc T.: (06-46) 500-040 • MONOR TELEFONTÁRSASÁG – Monor T.: (06-29) 414-111 • FIPROG KFT. – Orosháza T.: (06-68) 413-328 • ÖRHEGY EGYESÜLET – Ózd T.: (06-48) 471-806 • FEFO KFT. – Pécs T.: (06-72) 326-186 • AMIGONET KFT. – Pilisvörösvány T.: (06-26) 349-298 • VIS INTERNATIONAL HUNGARY KFT. – Siófok T.: (06-84) 310-685 • SPEEDNET KFT. – Solvadtórt T.: (06-78) 481-184 • SYNECO KFT. – Sopron T.: (06-99) 320-445 • SZINTÉZIS KFT. – Szeged T.: (06-62) 486-185 • ALBAINET KFT. – Székesfehérvár T.: (06-22) 348-012 • INTERÚZENET KFT. – Szentistván T.: (06-63) 444-006 • WIN INV. RT.-KARAKTER KFT. – Szolnok T.: (06-56) 413-086 • MACMÉDIA KFT. – Szombathely T.: (06-94) 328-936 • IRODACENTRUM-BÁBOLNA – Tataháza T.: (06-34) 317-859 • TCNET KFT. – Tiszaújváros T.: (06-49) 540-210 • Z3VNET KFT. – Törökbalint T.: (06-23) 334-047 • KOBAK KFT. – Vác T.: (06-27) 317-140 • INTER V NET KFT. – Veszprém T.: (06-88) 424-244

Most díjmentesen kipróbálható az igazán **PROFESSZIONÁLIS INTERNET SZOLGÁLTATÁS!**

Hogyan építhet  
biztos alapot a  
jövő számára?



Hubs



Switches



Internet Access

## BayStack.

Költségkímélő hálózati megoldások  
a növekvő vállalat számára.

[www.nortelnetworks.com/go/builditright27](http://www.nortelnetworks.com/go/builditright27)

**NORTEL**  
NETWORKS™

*How the world shares ideas.*

A Bay Networks a Nortel Networks vállalatcsoport tagja.

A BayStack a Bay Networks Inc. bejegyzett márkanéve.

A Nortel Networks, a Nortel Networks logo és a "How the world shares ideas" a Northern Telecom kizárólagos védjegye. ©1998 Northern Telecom Limited. Minden jog fenntartva.