



# SZÁMÍTÁSTECHNIKA

NEMZETKÖZI INFORMATIKAI HETILAP www.SZAMITASTECHNIKA.hu XIII. ÉVFOLYAM 52. SZÁM 1998. DECEMBER 22. ÁRA: 148 FORINT

**Szülveszter '98**  
Szülveszteri összeállításunkban újabb lesztet közlünk, ezúttal a pezsgőről, majd - erőforrás-kihelyezés útján - grafológiai elemzést, sőt anagramákat teljes informatikai tényezőkről, meg összehordunk néhány tucskót-bogarat is

**Struktúráváltás: új fókuszpontok**  
Beszélgetés Minárovnits Jánossal, az Albacom elnökvézerigazgatójával

**A szállodai minibár földerítésének fontosságáról**  
Miképpen lehet párhuzamot vonni az emberek informatika iránti fogékonysága és a külföldi megszomjazásukkor tőlük várható cselekedetek között, s hogy kínál kiindulópontot e kies párhuzamhoz egy szociálisan érzékeny, hatvanéves Remingtonját megunt közlő (nő) - ez, mint rendszeren, Váncsa István esedékes havi Naplójából derülhet csak ki

**Alkalm nagy tintázása**  
Tesztlaborunk munkatársai szülveszteri hangulatukban három, A/3-as lapméretben is nyomtató tintasugarast vettek szemügyre (a 2-nél nagyobb szám rá a bizonyított, hogy színjőznan állapotban, hacsak nincs látás szem nélkül...)

**online**  
www.szamitastechnika.hu  
Eldőzünk a fenti címen találgatóknak napi frissülő online hírszolgáltatás, a CW-SZT Online-t. Izeltől a rovatokból: hardver- és szoftverhírek, távközlés, cégeseemények, piaci és tőzsdai információk, álláshirdetések. A magyar vonatkozó hírek angolul is olvashatók.



Akár az utolsó pillanatban is... December 17-én a „Christmas” keresésre az AltaVista találatként 2327060 weboldalt jelzett

## Tőke és tartalom

December 17-én Kóka János, az Elender Rt. vezérigazgatója sajtótájékoztatót jelentette be, hogy a cég forrásai közel 1 milliárd forintot tökébefektetéssel bővültek. A befektető az Advent International, amely ezzel 30 százalékos részesedésre tett szert az Elenderben.

A tökébevonás célja, hogy az Elender jelenlegi 70 százalékos lefedettségű internethálózata ország-

gossá bővülhessen, a jelenlegi 35 csomópont 52-re növekedjék.

Kóka János másik bejelentése szerint az Elender rövidesen belép a tartalomszolgáltatók piacára. Ennek érdekében csatlakozott a céghez Martin Kovács Miklós, a Kosuth Rádió eddigi adófőszerkesztője, aki az Elender Online főszerkesztője lett.

R. G.

## Működik a TEN-155

December 11-én megkezdte működését a páneurópai kutatóhálózat, a TEN-155, amely 155 megabit/másodperces sebességgel köti össze 16 európai ország egyetemi hálózatát. Az SDH technológiával működő hálózatban több nemzetközi OC-3 kapcsolat van. Így az egyetemek nemzetközi viszonylatban is a belföldön megszokott átviteli képességekhez jutnak. A hálózat ATM- és IP-technológiát is használ a szolgáltatás minőségének biztosítására. A 155 megabit/másodperces kapcsolat jelenleg Franciaországot, Németországot, Hollandiát és Nagy-Britanniát köti össze, az észak-európai országokba Svédor-

szágon keresztül vezet egy vonal, Svájc Németországon és Hollandián át kapcsolódik a TEN-155-höz. Hollandia és Belgium között december 15-étől működik egy 34 megabit/másodperces kapcsolat, Ausztria, Csehország, Görögország, Magyarország, Olaszország és Szlovénia egyetemi hálózatai pedig január vége előtt térnek át a meglévő 34 megabites kapcsolatra a 155 megabitesre. Luxemburgra, Portugáliára, Spanyolországra és Írországra is kiterjesztik a hálózatot; az Egyesült Államok felé 1999. január 1-jén nyílik egy 155 megabit/másodperces vonal.

(CW-SZT Online)

## Egybeépítve

Megvásárolja egymástól a Sun és az Oracle a Solaris operációs rendszer, illetve az Oracle adatbázis-kezelő szoftver licenccel, és ezekből egységes kiszolgálószoftvert fejlesztettek - jelentették be a cégek december 14-i sajtókonferenciájukon. A megegyezéssel mindkét cégnek lehetősége nyílik arra, hogy a két terméket kapcsolva vagy inkább egybeépítve árulja. A közös szoftver a vállalatok központi gépén fog futni, amelyet várhatóan majd a Sun gyárt kizárólag adatbázis-kezelők működtetésére. Maga a hardver kezdetben Intel alapú kiszolgáló lenne, de később SPARC processzoros változat is elképzelhető. A központi géphez csatlakoznak majd az egészen kis méretű operációs rendszerrel működő ügyfelek, ezek a tervek szerint több gyártótól is elérhetőek lesznek. Nagyonbízást a központi gépen lesznek az adatok, azonban

az ügyfélgépek is képesek lesznek különböző információk, így elektronikus üzenetek, szövegdokumentumok és számlainformációk tárolására.

Bár most a felek nem hozták nyilvánosságra, hogy mikortól lehet majd kapni a termékeket, erre vonatkozóan Larry Ellisonnak a novemberi Comdexen elmondott beszédéből lehet következtetni. Akkor az Oracle vezérigazgatója azt mondta, egy a Windowst kikerülő adatbázis-kezelő szoftveren dolgoznak, amely a hozzá való termékekkel együtt márciusban várható. Azt is hozzátette, hogy a Sunnal, a HP-vel, a Compaqkal és a Dell-lel tárgyalnak a rendszerhez való hardver gyártásáról, és akkoriban más operációs rendszerek is felmerültek, amelyekben az Oracle szoftvere működött volna.

(CW-SZT Online)



James Nicolaitól, az IDG News Service San Francisco-i irodájának munkatársától kaptuk a hírt, miszerint a Fehér Házban már megnevezték azt a személyt, aki Bill Clinton elnök jelenlegi, de hamarosan leköszönő internetes szaktanácsadójának a helyébe lép. Ira Magaziner David Beier, Al Gore alelnök belpolitikai szaktanácsadója váltja fel. David Beier nemcsak szorosan vett politikai kérdésekben, hanem gazdasági, technológiai és távközlési ügyekben is ad tanácsokat.

Ira Magaziner januárban távozik posztjáról. A Beierrel kötött sajtóközlemény kimondja, hogy 1989 óta dolgozik a kormányhivatalban.

Az MCI WorldComtól szerződésüket új enőközt s egyben operatív főköt a Prodigy Communications. A New York állambeli internetszolgáltató David Trachtenberget választotta a magas tisztségekre. Trachten-

berg eddig az MCI WorldCom online marketinges ügyvezetőjeként tevékenykedett. tekintélyes tapasztalattal rendelkezik mind távközlési, mind pedig az internettel kapcsolatos területeken.

A Prodigy szeptemberben nyújtott be kérelmet a tőzsdéi és értékpapírügyleteket felügyelő szövetségi bizottsághoz, hogy a következő körben a New York-i tőzsdére vonulhasson. 1998 június 30-iki adatak szerint a szolgáltató 386 ezer előfizetővel rendelkezik, míg az elmúlt év végén csak 221 ezres taglétszámot jegyzett.

Interaktív home banking szolgáltatással lépett piacra a Télévision Par Satellite (TPS). A francia műholdas televízióüzemeltető társaság a kaliforniai OpenTV Inc. szoftvert kívánja alkalmazni a pénzügyi szolgáltatás beindításához. Nem újkeletű a két cég munkakapcsolata: a TPS már korábban is az OpenTV-hez fordult, amikor más jellegű, például interaktív home shopping szolgáltatással bővítette kínálatát.

(Az IDG News Service anyagából merített további világgazdasági híreket állunk olvasóink rendelkezésére a CW-SZT Online-ban; a <http://www.szamitastechnika.hu> címen.)

### „Legyen új Stylus-a!” Szuper árak, utolérhetetlen minőség.

<p><b>EPSON Stylus COLOR 440</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>•Felbontás: 720x720 dpi</li> <li>•Sebesség: fekete/szines 40.5 lap/perc</li> <li>•Fanykésminőségű nyomtatás</li> <li>•Professzionális színkezelés</li> <li>•A4-es méret 3 mm-es margókkal</li> <li>•Windows operációs rendszer</li> <li>•Párhuzamos interfész</li> </ul> <p><b>45.900 + ÁFA</b> Új ár: 34.900 + ÁFA</p>	<p><b>EPSON Stylus COLOR 640</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>•Felbontás: 1440x720 dpi</li> <li>•Sebesség: fekete/szines 50.5 lap/perc</li> <li>•Fanykésminőségű nyomtatás</li> <li>•Professzionális színkezelés</li> <li>•A4-es méret 3 mm-es margókkal</li> <li>•Windows operációs rendszer</li> <li>•Párhuzamos interfész</li> </ul> <p><b>52.900 + ÁFA</b> Új ár: 49.900 + ÁFA</p>	<p><b>EPSON Stylus COLOR 740</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>•Felbontás: 1440x720 dpi</li> <li>•Sebesség: fekete/szines 60 lap/perc</li> <li>•Professzionális színkezelés</li> <li>•1440 dpi már normál papíron</li> <li>•Automatikusan változó pontméret</li> <li>•PhotoEnhance3 képoptimalizáló rendszer</li> <li>•Windows, DOS, Mac</li> <li>•Párhuzamos, soros, USB IF</li> <li>•A4-es méret 3 mm-es margókkal</li> </ul> <p><b>71.900 + ÁFA</b></p>
---	--	---



**EPSON**





## TERMÉK

■ Elsősorban vállalati felhasználóknak szánt csúcscategóriájú noteszgépet mutatott be az Olivetti. Az idén megjelent Xtrema család legújabb tagja, a 430X december közepétől már kapható. Erőforrása 300 megahertz Pentium II processzor, ezt 6 gigabájtos merevlemez, 64 megabájtjnyi központi memória, 20-szoros CD-olvasó, hajlékonylemezes meghajtó és 512 kilobájtjnyi másodlagos gyorsítótár egészíti ki. Képernyője 13,3 hüvelykes, tömege 3,3 kilogramm. Két USB-csatoló, infravörös port és két PC Card rész kapott helyet még a gépben, amely a hozzá tartozó dokkolóállomással normál hálózati munkamódként is használható. Előre telepített operációs rendszere Windows 95, 98 vagy NT 4.0 lehet.

■ Olyan 120 megabájtos meghajtót hozott forgalomba a Matsushita, amelynek adatátviteli sebessége kétszerese a jelenlegi eszközökének. A Super-Disk nevű LS-120-as egység a 120 megabájtos lemezek mellett a hagyományos 3,5 hüvelykes hajlékonylemezeket is írni és olvasni tudja. Maximális fordulatszámja 1440 fordulat/perc, ami 65 ezred másodperc átlagos hozzáférési idővel és (IDE csatlólon keresztül) 1,36 megabájt/másodperc sebességgel párosul.

## KITEKINTÉS

■ A nyilvánosság elé tárta a memóriaparkok jövőjére vonatkozó elképzeléseit és terveit az IBM mikroelektronikai részlege. A cél az, hogy a memóriák teljesítményben felvegyék a versenyt a processzorokkal, ezért az IBM azt tervezi, hogy a RAM-lapkákban is felhasználja a terjedőben lévő DDR szabványt. A lépés egybeesett, de független másik II memóriagyártóknak – köztük a Fujitsunak, a Mitsubishinek, az NEC-nek és a Samsungnak – azzal a bejelentésével, hogy szinkron DRAM lapkáikba integrálják a DDR technológiát. Az IBM konkrét terméktervei között van 0,175 mikrométeres technológiájú, 128 megabájtos DDR SDRAM lapkák forgalomba hozatala a jövő év közepén; ezeket 2001-ben követnék a 0,15 mikrométeres, 256 megabájt kapacitású lapkák.

■ Százmillió dollárt fektetett egy közös vállalkozásba a Siemens és a 3Com, hogy telefonias termékeket fejlesszenek helyi hálózatokhoz. Ezek a termékek a 3Com SuperStack II és CoreBuilder hálózati kapcsolóit ötvözik majd a Siemens Hicom és HiNet alközpontjaival. Így a felhasználók hang-, video- és adathívásokat kezdeményezhetnek a helyi hálózaton. A mostani

közös vállalkozás a két cég között másfél éve fennálló szövetség kiteljesedése; a termékeket 1999 és 2000 folyamán kívánják forgalomba hozni. Lesznek közöttük kommunikációs kiszolgálók, digitális telefonok, LAN telefonias átjárók és hívásfeldolgozó szoftverek kis, közepes és nagyvállalatoknak. A közös vállalat központja az Egyesült Államokban lesz, de a fejlesztőirodák három kontinensen szórják szét (Kalifornia, Massachusetts, Németország, Izrael, Nagy-Britannia). Kezdetben a két anyacég mintegy 200 mérnöke alkotja a munkatársi gárdát.

■ Költséghatékony módszert talált grafikus lapkák 0,18 mikrométeres technológiával való előállítására az S3 – állítja a cég. Más gyártók még csak a 0,25 mikrométeres technológiánál tartanak; az S3 lapkáit a jövő év második felétől gyártja nagyobb mennyiségben a tajvani UMC Group. Szakértők szerint az elsősegíthet az S3-nak a piaci versenyben, de önmagában nem elég a sikerhez.

■ Következő generációs memóriaparka próbapéldányainak szállítását kezdte meg az NEC. A 256 megabites SDRAM a gyártó reményei szerint nem csupán a memória nagyságát, hanem annak sebességét is növelni fogja a számítógépekben. A sorozatgyártás áprilisban kezdődik, és decemberben már havi 200 ezer darabot akar előállítani a japán cég.

■ Olyan áramkört fejlesztett ki a National Semiconductor, amely egy szilíciumlapkára zsúfolja össze egy színes lapolvasóhoz szükséges elektronika csaknem egészét. A Merlin névre keresztelt lapkát felhasználó termékek valószínűleg 1999 második negyedévében jelennek meg a piacon. A NatSemi szerint a Merlin segítségével gyorsabb és a jelenleginél jóval olcsóbb lapolvasók lehet előállítani. A lapka módot ad a képek 6 millió képpont/másodperc sebességgel történő beolvasására, 36 bites színmélység mellett, az általa kínált felbontás 50 és 600 képpont/hüvelyk között van. Már eddig is jókora fejlődésen ment át a szkennerekben felhasznált elektronika: a két évvel ezelőti körülbelül 40 lapka helyett a mostaniak többségében csak 6-10 működik; a cég most ezt csökkentette egyre.

## SZÖVETSÉG

■ Összeolvastja fizetőterminalszerű üzletágát a Bull és az Ingenico. A most létrejött partneri kapcsolatnak három célja van: – együttes erővel új, kibővített funkcionalitású és biztonságú chipkártyákat és terminálokat forgalomba hozni; – kiegészíteni egymás nemzet-

közi jelenlétét, globális méretű növelve tevékenységüket; – megosztani a kutatási lehetőségeket és erőforrásokat; ezen belül a Bull felel majd a kártyákért és a rendszerintegrációért, míg az Ingenico a terminálokkal és a leolvasókkal kapcsolatos munkákat végzi majd.

■ Licencegyezményt kötött az Intel és a Via Technologies. Ennek értelmében a Via lapkákészleteket forgalmazhat az Intel Celeron és Pentium II processzoraihoz. A régóta várt egyezmény azért késett mind ez ideig, mert a két cég nem tudott megegyezni a jogdíjakban; az összegeket most sem hozták nyilvánosságra. A Via a nemrég megrendezett Comdexen már bemutatott olyan, harmadik féltől származó alaplapokat, amelyek az ő Apollo Pro lapkakészletét használták; ezek az alaplapok a Celeronnál és a Pentium II-nél is használt Slot I architektúrával készültek. Az Intel a jövő év elején mutatja be a Celeronhoz készült új, 370 lábú tokozását, amely azonban szintén a P6 sínarchitektúrán alapul.

## GAZDASÁG

■ Bevételeit és nyereségét is növelte a szeptember 30-án véget ért pénzügyi évében a Computer 2000. A 10,1 milliárd német márkás (mintegy 6 milliárd dolláros) forgalom 22 százalékkal haladja meg az egy évvel ezelőt. Ez a növekedés teljes egészében Európából származik: Észak-Európában 32 százalékos volt az emelkedés (4,2 milliárd márká lett az innen befolyó bevétel), Közép-Európa 27 százalékos növekedéssel 3,38 milliárd márkát hozott, míg a kontinens déli része az átlagos 22 százalékos emelkedéssel 1,99 milliárd márkát forgalmazott. Európán kívül azonban az eladások értéke 35 százalékkal visszaesett, és alatta maradt az 500 millió márkának. A 150 millió márkás adózás előtti nyereség a legjobb a cég eddigi történetében; ehhez leginkább az angliai és a németországi leányvállalatok járultak hozzá. A francia és a norvég C2000 azonban veszteséget termelt, a központ szerint az erős verseny és a rossz helyi vezetés miatt. Ami a most kezdődött pénzügyi évet illeti, a cég vezetői „óvatossan derülőtoak”.

■ Közzétette nemrég véget ért pénzügyi évének végleges adatait a Siemens. A német óriásvállalat a szeptember 30-án véget ért pénzügyi időszakban 11,7 milliárd márkás (70 milliárd dolláros) bevételre tett szert, 10 százalékkal javítva előző évi eredményén. Ugyanakkor az adózás utáni, de a rendkívüli kiadásokat nem tartalmazó nyereség (2,66 milliárd márká) alig haladja meg az egy évvel korábbi profitot (2,61 milliárd márkát). A nyereség stagnálásának elsőd-

leges oka a félévet vezető és a szállítványozási részleg gyenge teljesítménye, mondta Heinrich von Pierer elnök. Most utólagja még különvették az SNI eredményeit is (a számítástechnikai részleget október 1-jei hatállyal visszavastították az anyacégbe). Eszerint az SNI sem dícselkedhet: a tavalyi 105 millió márkás adózás előtti nyereség most csak 68 millió márkát tett ki. Ezzel még mindig jobban járt, mint a félévet vezetőgyártó részleg, amely a memóriaparkok túltermelése és ebből adódó árcsökkenése miatt 1,2 milliárd márkás veszteséget volt kénytelen elkönyvelni. Több új kezdeményezésbe is fogott a német cég az eredmények javítására. Egyrészt létrehoz egy befektetési társaságot, a Siemens Venture Capital GmbH-t, amely frissen alapított, innovatív cégekbe fekteti a társaság pénzt, másrészt a jövőben a vállalat teljesítményéhez igazítja a vezetők fizetését. A Siemens pár év múlva (előreláthatóan 2001 második negyedévében) a New York-i Értéktőzsdére is be akarja vezetni részvényeit.

■ Jövőre is forgalmának 25-35 százalékos növekedésével számol a Nokia – mondta elemzőknek a finn cég elnöke, Jorma Ollila. Ennek egy része új partneri kapcsolatokból és felvásárlásokból származik majd; lesznek közöttük tisztán műszaki-technológiai jellegű kapcsolatok, és olyanok is, amelyek bizonyos piacokat céloznak meg. A cég Nokia Ventures Organization néven létrehozott egy szervezetet, amely 2-5 év alatt megtérülő befektetéseket keres majd. A folyamatos fejlődés kulcselemei lesznek a kutatás-fejlesztés, további szegmentáció és márkanév-elismerettség a terminálpiacon, illetve a nagy sorozatú termelés az infrastrukturális piacon. Fontos, hogy a cég ki tudja használni az európai távközlési liberalizációval előállt helyzetet, azaz a szolgáltatók elszaporodását. Optimizmussal tekint a Nokia a mobiltelefonias piacra is, mert ott több trend erősíti egymás hatását: a mobilitás és az adatforgalom növekedése, valamint a földi és a mobilkommunikáció konvergálása. Még a fejlett piacokon is nő a mobiltelefon használóinak száma, és az elterjedés növekedése nem hozta magával a használat visszaesését, mint korábban. A Nokia szerint az év végére Finnországban a lakosság 55 százaléka lesz mobiltelefon-előfizető, míg a közeljövőben a vezető országok elérik a 60-70 százalékos telítettséget. Nem egy helyen megkezdődött az a folyamat, hogy a felhasználók egyenlőre több mobilkommunikációs eszközt vesznek, ezért a piac telítettsége egyes helyeken meghaladhatja a 100 százalékot is. Növeli a GSM fontosságát, hogy egyre többen használják adatátvitelre.

(További híreink a 22. oldalon olvashatók)

## Nemzetközi Informatikai hetilap

Megjelenik minden kedden  
HU ISSN: 0237 7837

Kiadja az IDG Magyarországi Lapkiadó Rt.  
Felnél kiadó: Bus Inven ügyvezető  
Internet: idg@idg.hu, Cu ID: 10034.276

Főszerkesztő:  
Széchy Anasztás (St. A.) Cu ID: 10034.3161

Főszerkesztő-helyettesek:  
Bévez Gábor (R. G.) Cu ID: 100361.552  
Seres Iván (S. I.) Cu ID: 10034.3155

Vezető szerkesztő:  
Varga János (V. J.) Cu ID: 113060.1542

Függelék:  
Schopp Attila (Sch. A.) Cu ID: 10034.3154  
Váncsa János (Internet) vancs@vncsa900.net

Olvasószerkesztő:  
Haradi Krisztina Cu ID: 10063.1536

IDG Tesztlabor:  
Horváth László (H. L.) Cu ID: 10034.3155  
Kriszán György (K. Gy.) Cu ID: 113060.1220

Munkatársak:  
Bende Magdolna Cu ID: 10034.3157

Corcio Sándor (Co. S.) Cu ID: 113060.250

Gal Bana (G. J.) Cu ID: 113060.2074

Kelencs Zoltán (K. Z.) Cu ID: 113060.1217

Kozsog Gábor (K. G.) Cu ID: 113060.1537

Mágyas Dorottya (M. D.) Cu ID: 113060.2076

Mátizs Judit (M. J.) Cu ID: 113060.247

Miháncsik Zoltán (M. Zs.) Cu ID: 113060.1541

Szita András Cu ID: 113060.1221

Zsélyai Katalin (Z. K.) Cu ID: 10034.3163

Korrekciók: Vízai Károly Cu ID: 113060.3075

Szerkesztési titkár:  
Erdős Szilvia Cu ID: 113060.1222

Típusgáza, hirdetésgrafika:  
Keczer Sándor, Kun György, Pokos Klára,  
Rabán Agnes, Szegvői Éva, Varga László

Grafika: Dániel András

Rendszervező:  
Kuzsinger János (Internet) kuzs@idg.hu

Szerkesztőség:  
1012 Budapest, Mátyás u. 17.

Postacím: 1537 Budapest, Pf. 386

Telefon: 356-0337, 356-0691, 356-8291, 212-0398

Telefax: 356-0773

Internet: <http://www.szamitastechnika.hu>

Szerkesztőségnek a kéziratokat lehetőségek szerint

postázva, de nem vállaljuk azok visszaküldését, megőr-

zést. A Kiadó minden jogot fenntart magának a lap

bírelmi szövegei másolásával és terjesztésével kap-

csolatban.

Hirdetésfelvétel:  
IDG Kereskedelmi Iroda

Irattérvezető: Egedy Zsófia (Internet: egedy@idg.hu)

1012 Budapest, Mátyás u. 17. 1. em.

Levelezni: 1537 Budapest, Pf. 386

Telefon: 356-8691

Telefax: 356-0773

Telefonhívás: 375-0191

A hirdetések a Kiadó a leggyorsabb kiértékelésért

kereti, de tartalmukért nem vállalhat felelőséget.

Terjesztési osztály:  
Vezető: Balogh Zoltanna (Internet: zbalogh@idg.hu)

1012 Budapest, Mátyás u. 17. 7. em.

Postacím: 1537 Budapest, Pf. 386

Telefon: 356-1322

Zöld szál: 06-80-200-263

A lapot a HIRKOR Rt., a Nemzeti Hirteljesítésközlési

Rt., adatait megkapta, egyes számszámjegyeket

számszámjegyeket, egyes számszámjegyeket

számszámjegyeket, egyes számszámjegyeket

számszámjegyeket, egyes számszámjegyeket

számszámjegyeket, egyes számszámjegyeket

számszámjegyeket, egyes számszámjegyeket

számszámjegyeket, egyes számszámjegyeket

számszámjegyeket, egyes számszámjegyeket

számszámjegyeket, egyes számszámjegyeket

számszámjegyeket, egyes számszámjegyeket

számszámjegyeket, egyes számszámjegyeket

számszámjegyeket, egyes számszámjegyeket

számszámjegyeket, egyes számszámjegyeket

számszámjegyeket, egyes számszámjegyeket

számszámjegyeket, egyes számszámjegyeket

számszámjegyeket, egyes számszámjegyeket

számszámjegyeket, egyes számszámjegyeket

számszámjegyeket, egyes számszámjegyeket

számszámjegyeket, egyes számszámjegyeket



Beszélgetés Minárovits Jánossal

# Struktúraváltás: új fókuszpontok

A hazai informatikai élet egyik meghatározó alakja kényszerűségeiből több mint öt hónapon át Szolnok városában töltötte napjait. November végén térhetett vissza ismét Székesfehérvárra, s másnap azonnal belevetette magát a munkába. Töretlen hittel. Bár a cég ügyei érthetően szinte minden idejét lefoglalják, mégis egy rövid ideig nekünk is alkalmunk nyílt vele találkozni, hogy kifaggassuk az előtte – az általa vezetett cégbirodalom előtt – álló feladatok soráról, tudakozódjunk a cégcsoport idei eredményeiről, illetve arról, mi várható a közeljövőben. **Minárovits Jánossal, az Albacomp Rt. elnök-vezérigazgatójával beszélgettünk.**

– *Hogy van?*  
– Köszönöm. Egyre jobban.  
– *Elegendő volt-e a hosszú távollét óta eltelt rövid idő arra, hogy áttekintse a cégcsoport helyzetét? Látszik-e, hogyan alakult az Albacomp-birodalom 1998-as éve?*  
– Az Albacomp lényegében megismertelte a tavalyi év forgalmát, vagyis idén is körülbelül 9 milliárd forintot érünk el. A nyereség mértékéről csak január második felében tudunk majd beszámolni. Nyilván lehetett volna jobb is az év, de örülünk, hogy ez is összejött. A SZÜV nagyjából azokat a számokat hozza, amiket terveztünk: forgalomban több mint 3 milliárd forintot, s a tervezett veszteségnél kisebb mértékű veszteséget termelt. Ez előre vetíti, hogy jövőre vagy pozitív, vagy nullszaldóval zárhatja az évet. A Walton 4 milliárd körüli forgalmat ért el, s elvárásainknak megfelelő, szép nyereséget tud felmutatni.

– *Hogyan változtak az Albacomp piaci pozíciói, amíg a cég vezetői távol voltak birodalmuktól?*

– Biztosan nem javultak. Valamennyit romlottak. De szerencsére nem akkora a romlás, hogy az visszafordíthatatlan lenne. Most azon dolgozunk, hogy mihamarabb elérjük a nyári állapotot. Úgy gondolom, hogy körülbelül jövő év végére lesz a cég olyan állapotban, hogy be tudunk hozni minden lemaradást.

Egyébként a PC-piacon a Compaq-Digital egyesülést követően mi már legfeljebb a második helyezettek lehetünk az értékesítésben, legalábbis egy ideig. De már hosszú távon nem az a stratégiai célunk, hogy mi legyünk a legszebb, legokosabb, legügyesebb PC-összeszerelők a hazai piacon, hanem a hozzáadott érték jellegű szolgáltatások irányába kívánunk elmozdulni. Mi egy integrált informatikai cég akarunk lenni. Ennek vállalatán belül megvannak az alapjai, folynak is ezek a tevékenységek, bár nem hangsúlyozottan. Nem tudatosítottuk a köztudatban, hogy értünk a szoftverfejlesztéshez, a rendszerintegrációhoz. Pedig ezek a tevékenységek folytak, s nagyjából hasonló arányokat értek el a cégen belüli forgalomban, mint konkurenseinknél. Csak nem kommunikáltuk megfelelően. De ez a jövőben mindenképpen változni fog. Mind a kommunikáció, mind pedig a tevékenység mértéke.

– *Visszatértek után miképp alakult a kapcsolatuk partnereikkel, vevőikkel?*

– Lényegében azonnal felvettük a kapcsolatot mind a szállítókkal, mind pedig a felhasználókkal. Ami a szállítókat illeti, velük nem volt probléma: ők eladni akarnak, mi pedig mint mindig, most is fizetünk. Vevői oldalról talán volt néminemű „elhullás”, de nem veszélyes mértékben. Igaz, hogy az idei árbevételünkben hiányzik úgy kétfélmilliárd forint, de az nem a vevők elmaradásából adódott, hanem abból, hogy a cégnél kialakult nem túl jó állapot miatt esetenként a vevőket nem tudtuk a

korábban megszokott színvonalon kiszolgálni, akadtak finanszírozási gondjaink, s nem volt mindig megfelelő készletünk sem. Továbbá két ember csak hiányzott a kereskedőgárdából...

– *Az eddigiekből kiderült, hogy egy sor változást terveznek. Mik lesznek az új fókuszterületek?*

– A rendszerintegráció és mindenféle szoftverfejlesztés, szoftveradaptáció. Az Oracle és Microsoft irányában van némi tapasztalatunk: disztribútorai vagyunk az Oracle fejlesztőeszközeinek, s úgy néz ki, hogy elindulunk az Oracle Applications irányába, valamint az adatbányászat és adattárházak területére is elmerészkedünk, továbbá Microsoft SQL és Exchange alapokon is kívánunk erősíteni. Egyelőre más integrált vállalatirányítási rendszert nem veszünk fel a palettánkra – gondolok itt például az SAP-re, amely szerintünk meglehetősen lefedett terület ma Magyarországon. Szoftverfejlesztés területén is visszaközöl az ügyeket, amelyeket eddig, és megpróbálunk jelentős nagyságrendben újakat is szerezni. Jövőre ennek a társaságnak 450-500 millió forintos árbevétel kell hoznia csak szoftverből. Jelenleg közel 20 munkatársunk dolgozik a rendszerintegrációs területen, s jövőre 30-35 fős csapatot szeretnénk kialakítani. A munkavégzésükhöz szükséges komoly hardverpark létrehozása, a licenck megvásárlása mellett egy önálló kereskedőcsapatot is kialakítunk. *Zselli László* vezeti, építi fel ezt a területet, aki gyakorlatilag szabad kezet kapott feladatainak ellátásához. Reményeink szerint ennek a területnek évről évre duplázódik majd az árbevétele.

Egyébként Albacomp-szerte átszervezzük a kereskedőcsapatunkat, s itt is kemény létszámnövelést tervezünk: meg kívánjuk duplázni kereskedőink számát. A jelenlegi mintegy 200 fős albacompos gárdából bizonyos területek leépítése révén viszont feleslegessé is válhatnak emberek. Mi informatikai cég vagyunk, ennek megfelelően csökkentjük tevékenységi körünket. Már nem cél a disztribúció, nem növeli különösebben a forgalmunkat, s nem fókuszálunk erősebben arra sem, hogy viszonteladók – részben saját gépekből, részben alkatrészekből – kiszolgáljunk. Az átszervezésről határozott elképzeléseink vannak, ezekben a cégvezetők egyet is értenek, az átszervezést megpróbáljuk saját erőből végrehajtani. Az átalakulásnak biztos lesz olyan következménye is, hogy jönnek új emberek a felső vezetésbe.

– *S mi a helyzet a tervezett tőkebevonással kapcsolatban?*

– Mi korábban is elég sok változást akartunk az Albacompnál, illetve a holdudvarunkhoz tartozó cégeknél. Ehhez pedig pénz kell. Nagyon sok pénz. Ezt a pénzt eredeti tőkefelhalmozással, saját erőből csak nagyon hosszú idő alatt tudnánk kitermelni. S ebben a helyzetben

segíthet sokat egy pénzügyi befektető a maga pénzével. Már jó fél évvel ezelőtt megtaláltuk a befektetőt, aki egyébként jelenleg is érdeklődik irántunk. De most mi nem tartjuk aktuálisnak ezt a kérdést. S más, potenciális befektetőtökkel is egyelőre elhalasztottuk a tárgyalásokat. Mégpedig két dolog miatt: egyrészt gyengült valamennyit a cégünk, másrészt a tőzsdén tőlünk függetlenül történt, ami történt. Meg kell várnunk, hogy mind a két dolog stabilizálódjék. Bár a tőzsde egyensúlya úgy-ahogy helyreállt, de szerintem még nem a megfelelő szinten. Ami pedig bennünket illet, egy átszervezett céget kívánunk a befektető elé vinni. Maximum egy év múlva „szépek és kívánatosak leszünk”, vagyis fel tudunk mutatni olyan számokat, eredményeket és állapotot, amelyek vonzóak lehetnek egy befektetőnek.

– *Milyen terveket fontolgatnak az Albacomp-birodalom többi tagjával kapcsolatban?*

– A SZÜV-nek van egy jól kijelölt útja,



Minárovits János

s ezt lehet ugyan módosítani – ahogy a piaci viszonyok változnak, vagy ahogy a konkurencia lépései megkövetelik –, de többé-kevésbé jó irányban halad. Ezt az irányt kell tartani. Hatszáz fős létszámával piacunkon ez a cég is, de a forgalmuk még nem akkora, mint amekkorának lennie kellene. Erről azonban majd gondoskodunk. Ami a Waltont illeti, ők örüsit fejlődtek ebben az évben, közel megduplázták forgalmukat. Walton-beli tulajdonostársunk jelezte, hogy eldöntött tény: az Ingram Micro Kelet-Európa minden országában el akar indulni. Így Magyarországon is. Vagy velünk, vagy nélkülünk. Úgy gondolom, hogy inkább velünk induljanak...

Sziebig Andrea

# HRP

HRP HUNGARY KFT

DISZTRIBÚTOR:  
1133 Budapest, Véső u. 5-7.  
Tel.: 452-4600, Fax: 350-1351  
<http://www.hrp.hu>

**KYOCERA**  
Félezernyomatók

**Kellemes Karácsonyi Ünnepeket Kívánunk!**

**FS-600**  
6 lap/perc

**FS-6700**  
A3, 20 lap/perc (A4)

**FS-800**  
8 lap/perc

**FS-5800c**  
színes, 14 lap/perc (ffh.)

**FS-1700+**  
**FS-3700+**  
12 lap/perc  
18 lap/perc

**FS-7000**  
A3, 28 lap/perc (A4)

**KYOCERA**  
The ECOLaser Printer

**RENDKÍVÜL ALACSONY NYOMTATÁSI KÖLTSÉG!**



Ki uralja a webet?

# Hatalmi háromszög

Már csaknem egy hónapja annak, hogy az America Online Inc. (AOL) bejelentette, 4,2 milliárd dollár értékű részvényesével felvásárolja a Netscape-et. A házasság híre mindjárt azt is hírül adták, hogy partnerkapcsolatra lépnek a Sunnal, és vele fogják kifejleszteni a következő Netscape-ügyfélszoftvereket, illetve PersonalJava alapú internetes berendezéseket gyártanak. A bejelentés másnapján a francia fővárosból hoztunk friss microsoftos kommentárt (lásd lapunk 98/50-es számát). Most pótoljuk, amit akkor elmulasztottunk: áttekintjük az AOL számait, majd merítünk egy keveset a piacelemzők, illetve a szakma szereplőinek véleményéből.

Október utolsó napjaiban, az akvizíció bejelentése előtt néhány héttel tették közzé az America Online legfrissebb, első negyedévi pénzügyi adatait. Alapjában két dolgot kell szem előtt tartanunk a számok értékelésekor: a dulleski cég a világ legnagyobb online szolgáltatását működteti, és nem a naptári, hanem az üzleti év teljesítményét mért. Ennek megfelelően nem március 31-én, hanem szeptember 30-án zárta az első három hónapot, mégpedig várakozáson felüli eredménnyel.

Késztelenül jó erőben van az AOL: a tavalyi megfelelő időszakhoz mérten 65 százalékkal több bevételt, összesen 858,1 millió dollárt jegyzett az első negyedévben, nettó jövedelme pedig 68 millió dollár volt, szemben az előző évi 19,2 millióval. Az sem kis teljesítmény, hogy 951 ezer fővel növelte taglétszámát, így világszerte 13,5 millió előfizetője van már. (Ne feledjük: szeptember végi adatról van szó! – A Szerk.) Az elmúlt év folyamán összesen 4 millió új előfizetőt szerzett, és a mértékadó egyesült államokbeli piacelemzők egybehangzó véleménye szerint ek-

kora lendülettel még nem indított új üzleti évet a Virginia állambeli szolgáltató.

## Erődemonstráció

Nagyjából arról is egyformán gondolkodik az észak-amerikai számítástechnikai szakma, hogy az America Online, a Netscape Communications és a Sun Microsystems triumvirátusa döntő módon megváltoztatja az erőviszonyokat a weben. Ami biztos: bizonytalanná vált a többi szolgáltató sorsa. Akadnak olyan ipari elemzők, akik szerint az AOL és a Netscape együttes piaci ereje hosszú távon megöli az úgynevezett középméretűhöz tartozó vetélytársakat, hiszen ezen a szinten aligha lehet versenyezni az America Online jól bevezetett márkanevével és marketingerejével.

Ki marad talpon? A legpesszimistább látókók szerint mindössze hárman: az AOL, a Microsoft és a Yahoo. Régebben az a szóbeszéd járta, hogy a Yahoo is szívesen megvásárolta volna a Netscape-et,

és csupán az ár kérdésében nem tudtak megegyezni: ezért hiúsult meg az üzlet. Tim Koogle, a Yahoo vezérigazgatója a mai napig nem hajlandó kommentálni az efféle híreszteléseket, és az AOL-Netscape akvizícióról is szűkszavúan nyilatkozik: „Több nagy, globális szolgáltatót is elbír a piac, mivel a felhasználók tömegesen vándorolnak a webre. Ezen még az AOL-Netscape megállapodás ténye sem változtathat érdemlegesen.”

Google úgy véli, hogy az egyéni internethasználók csak profitálhatnak a fúzióból, egyszersmind kockázatos vállalkozásnak tartja a Netscape vállalati üzletágának integrálását. Hasonló véleményen van Thomas E. Miller, a New York-i Cyber Dialogue Inc. elnökhelyettese is. Miller az American Internet Society adatait idézi, amikor azt mondja: ha zöld utat kap az AOL-Netscape üzlet, minden harmadik egyesült államokbeli felnőtt egy az America Online tulajdonában levő lapról indul el a Hálón. Az American Internet Society 1000 webhasználatot kérdezett meg ezzel kapcsolatban a közelmúltban.



Jim Barksdale, a Netscape elnök-vezérigazgatója

(Fotó: IDGNS Image Bank)

náló. A Netscape Communications viszont szélesebb használói körhöz juttatja el: utat nyit előtte a vállalati ügyfelekhez, illetve a „tömegfogyasztónak” minősített felhasználókhöz. James Ledbetter, a *The Industry Standard* című San Franciscó-i lap munkatársa szerint volt idő, amikor a Sun maga is komolyan fontolgatta a Netscape felvásárlását.

## Európai fogadtatás

November 25-e óta – az írott és az elektronikus sajtóban egyaránt – folyamatosan jelennek meg a különböző európai kommentárok. Karel Van Miert EU-tisztviselő a hír bejelentésének napján leszögezte: az America Online és a Netscape Communications egybekelése mit sem változtat az Európai Uniónak a Microsoft megítélésével kapcsolatos álláspontján.

Az AOL németországi partnerének külön nyilatkozatban kellett cáfolni azokat a híreszteléseket, melyek szerint nincs ínyére a fúzió, s épp ezért nem is támogatja azt: az America Online-nal a kontinensen vegyesvállalatot – az AOL Bertelsmann Europe-ot – működtető német Bertelsmann kiadó határozottan tagadta, hogy az AOL-Netscape üzletkötést a Bertelsmann európai pozícióját fenyegető lépésnek tekintené.

Ahol ennyi cáfolat lát napvilágot, ott még a leggyanútlanabb külső szemlélő is szinte biztosra veheti, hogy komoly, napi piaci érdekektől fűtött indulatok munkálnak a fegyelmezett felszín alatt. Ha nem kételkedünk is Van Miert úr szavainak igaz szándékában – sőt a Bertelsmanntól sem vitatjuk el, hogy joga van bízni a maga pozíciójának erősségében –, azt kell mondanunk: az AOL-Netscape-Sun üzlet a szó nemes értelmében kihívás a globális internetipar szereplői számára.

Zimányi Katalin

Minden kedves olvasónknak

kellemes karácsonyi  
ünnepet

és eredményekben gazdag

boldog új esztendőt

kívánunk.



Következő lapszámmal 1998. január 5-én jelenik meg.

## Vesztesből lett nyerő

Sokak szerint a novemberi nagy bevásárlás igazi nyertese a Netscape Communications, hiszen igencsak szorult piaci helyzetből emeli ki ez a fúzió. Böngészőpiaci részesedése számottevően csökkent, mindeközben a Microsoft egyre többet tudó Explorer-verziókkal jött ki. Most viszont az AOL ügyfélszoftverének társaságában tekintélyes pozíciót és védelmet élvez a Netscape terméke.

Ez a házasság azonban bizonyos fokú takarékoságra is rákényszeríti a céget: világszerte átszervezi az egyes leányvállalatokat. A brazil fiókületet például véglegesen bezárja. De nem szorítkozik kizárólag Dél-Amerikára: az európai és az ázsiai országokban, sőt az Egyesült Államokban éppúgy elkerülhetlenné vált vagy válik a reorganizáció.

Ami azt illeti, a Sunnak további erőt ad a hármasság: a cég ügyfeleinek zöme magasan kvalifikált, igényes felhasználó.

## Első kommentárok

Steve Case, az AOL elnöke:

„A Netscape e-commerce szoftvere, illetve a Sunnal kötött stratégiai szövetség tökéletesen új dimenziót adhat e-commerce megoldásaink számára.”

Karel Van Miert, az Európai Unió tisztviselője:

„Véleményünk szerint az AOL és a Netscape szövetsége nem változtat a Microsofttal kapcsolatos problémáink megítélésén.”

„Az AOL gyakorlatilag hadat üzent a Microsoftnak: -virtuális háború- indul a Világhálón... Az AOL lépése nyit kihívás a Microsoft internettel kapcsolatos ambícióival szemben.”

Bertelsmann-egytudósítómény:

„Az America Online stratégiai partnerként a Bertelsmann ötvözi a Netscape felvásárlását. Az üzletkötés nem befolyásolja hátrányosan a vállalat pozícióját az online szolgáltatások piacán.”

Az IDC londoni irodájának hivatalos nyilatkozata

(Egybegyűjtötte: Z. K.)



# Éles üzemben

December 1-jén, az új kereskedési rendszer, az MMTS (Multi Market Trading System) próbaüzemének befejezése – így az éles üzem hivatalos indítása – alkalmából rendezett tájékoztatót a Budapesti Értéktőzsde vezetése. **Pacsi Zoltán**, a BÉT ügyvezető igazgatója ezt az eseményt a tőzsde másodszori megnyitásként értékelte. Most egy 150 terminálos távkereskedési rendszer működik, amelynek termináljai az ország minden pontján megtalálhatók, és a bankok, valamint a brókercégek által már benyújtott újabb igények nagy része is vidéki telepítést kér. Így elmondható – fejtette ki Pacsi –, hogy az értéktőzsde rendszere most már valóban országos kiterjedésűvé vált, sőt a jogszabályi háttér megléte esetén később külföldi terminálok elhelyezése sem elképzelhetetlen. A teljesen automatikus távkereskedési rendszer révén megnyílt az út arra, hogy több tőzsdével is közös platformot lehessen kialakítani. A korábbi rendszer korlátozott kapacitásával szemben (a CMMS napi 7000 kötést tett lehetővé) az MMTS-ben gyakorlatilag nincsenek határok. Így bár a szerződésben teljesítményfeltételként „csak” napi 30 ezer kötés szerepelt, a rendszert 55 ezer

kötésre is sikeresen tesztelték. Elképzelhető, hogy valamikor egy éven belül a jelenlegi kora délutáni – 13 óra 30 perces – zárás későbbre teszik, ezzel ugyanis jelentős forgalmat tudnának Magyarországra hozni a külföldi tőzsdékről.

Most az azonnali piacot kiszolgáló rendszerfunkciók üzembe helyezésére került sor, a második fázisban pedig – amelynek éles üzeme valamikor a jövő év második felében indulhat – a határidős és opciós kereskedést szolgáló modulokat adják át.

Mint ismert, a próbaüzem augusztus végén indult, így az átadás korábbra tervezték. A tesztelés elhúzódsát **Véner András**, a BÉT informatikai igazgatója – rangsorolás nélkül – három fő okkal magyarázza. Az első az volt, hogy az informatikai szempontból laikus felhasználók találtak olyan hibákat, amelyeket a professzionális tesztrendszer nem fedett fel; a második: nagy területű, sok gépből álló hálózatban kellett rövid idő alatt beállítani az összes szoftvert és hardvert; s végül sok beállítást és finomhangolást követeltek a hálózati forgalmat kiszolgáló aktív elemek is.

Révész Gábor

## Call center

# Jövőre is középpontban

Megszilárdította vezető helyét a telefonos ügyfélkapcsolati rendszerek (call center) piacán a Lucent Technologies Magyarország, hallottuk **Füzes Péter** ügyvezető igazgatótól a cég december 8-i sajtótájékoztatóján. Jelenleg több mint 1000 ügynök dolgozik Lucent rendszereken, s a megrendelők egyre bonyolultabb megoldásokat igényelnek. Jövő év elején indítja a Lucent azt a pilotprojektet, amely-

eladások. A magyarországi piacon a Lucent erősségének a közepes és nagy alközpontok számítanak, a kis rendszerekben egyszámjegyre becsülik piaci részesedésüket.

A jövő évi tervekről szólva **Füzes Péter** a call center magyarországi elterjedésének növekvő ütemét, valamint az adat- és hangátviteli konvergencia felé való még erőteljesebb elmozdulást emelte ki. A Lu-

## Konvergencia, a másik oldalról

A távközlés és az Internet, a vonalkapcsolt és a csomagkapcsolt technológia összeolvadására nem csak az adathálózatok eszközyártói készülnek. Érhető módon a másik oldal, a távközlés gyártói, fejlesztői sem akarnak kimaradni a folyamatból. Egyik legnagyobb képviselőjük, a Lucent Technologies több hálózati gyártó felvásárlásával hozta létre DNS (Data Networking Solutions) divízióját. A LANeX Kft. által szervezett szemináriumon a DNS szakemberei mutatták be cégük stratégiáját és adathálózati eszközeit. Mint **Szekely Tibor**, a LANeX képviselője elmondta, a Lucent a partnerei révén erősíteni kívánja jelenlétét a magyar piacon. Például a campus, vagyis a LAN hálózatokat összekapcsoló gerinchálózati megol-

dások területén sokáig az FDDI volt az egyeduralkodó, ma a Lucent is a Gigabit Ethernetet és az ATM-et ajánlja. Cajun nevű kapcsolói ennek megfelelően három – csomag (Ethernet), ATM és multifunkciós – csoportba oszthatók. Az utóbinnál a behelyezett kommunikációs kártyáktól függ a csatló típusa. A legnagyobb teljesítményűek teljes kiépítésben az Ethernetnél 46, az ATM-nél pedig 80 gigabit/másodperorig bővíthetők. A kapcsolókon áthaladó forgalom az SMON (Switch-Monitoring) szoftverrel követhető nyomon. Az SMON Windows, HP/UX és Solaris rendszeren illeszkedik a HP OpenView-hoz, IBM AIX rendszernél pedig az IBM NetView-hoz.

Cs. S.

nek keretében az ügyfélkapcsolati rendszert először alkalmazza Magyarországon kifelé irányuló hívásokra. Szintén 1999-ben tervezik az internetes call center (lásd CW-SZT 1998/50.) bevezetését a hazai piacon, valamint az alközponti rendszerek olyan kiegészítését, amellyel otthoni munkavégzésre, illetve a telefonos ügynökök távoli bekapcsolódására is mód nyílik. Jelenleg a cég bevételeinek körülbelül egyharmada származik az ügyfélkapcsolati központokból, szintén egyharmad – egyharmad részt képviselnek a meglévő ügyfeleknek nyújtott további eladások, karbantartások és szerviztevékenységek, illetve a vadonatúj alközponti

cent világméretben – 14 erős távközlési piaccal rendelkező országban és Kínában – mérte fel az igényeket a különböző felhasználói csoportok körében, és 1999-es kínálatát az összegyűjtött válaszokhoz igazítja.

A hazai leányvállalat továbbra is részt kíván venni nagy hálózatok és ügyfélkapcsolati rendszerek megvalósításában. Várják a Belügyminisztérium segélyhívó-hálózatára kiírt tender eredményhirdetését, további katonai táborok távközlési rendszerein dolgoznak Boszniában, valamint folyamatosan bővítik a Westel 900 Domino rendszerét.

M. J.

## Systemd

# Változtatni az arányokon

November 25-én tartotta szakmai napját a Systrend, ez alkalommal a Compaq kiszolgálókra alapozott nagy megbízhatóságú rendszereit mutatta be. Az ügyvezető, **Podolecz György** bevezetőjéből az derült ki, hogy bár ez az évük is rendkívül sikeres – bevételük 80 százalékkal emelkedett, így elérte a 2,8 milliárd forintot –, de mindenképpen bővíteni szeretnék tevékenységi körüket és szakmai hozzáértésüket. Választásuk azért esett erre a szakterületre, mert úgy látják, hogy a neves gépeknél, így a Compaqnál is megindult a profitabilitás csökkenésének folyamata, amely a számítógépek közszükségleti termékké válásával függ össze, de a bővülést eddigi szakmai irányuk mentén képzelik el. Ebben a helyzetben szeretnék ástrukturálni a bevétel összetételét, pontosabban közép- és hosszútávon csökkenteni kívánják a PC-értékesítés jelenlegi 70 százalékos forgalmi arányát. A kitűzött cél az új struktúra szerint 50 százalékos PC-s árbevétel mellett 20-30 százalékos szolgáltatás- és szoftverértékesítési bevétel, valamint 10-20 százalékos rendszertervezési, kivitelezési arány, utóbbit a nagy megbízhatóságú elemekből épített konfigurációkkal remélik elérni.

Első ilyen rendszerüket már üzembe is helyezték, és az Európai Kereskedelmi Bankban működik egy SQL kiszolgáló hardverplatformjaként, de a támogatott alkalmazások között a Microsoft kiszolgálószoftver-sorozatának majdnem min-

den tagja, illetve az IBM UDB új változata is szerepel.

Anyacégük, a német Sysdat GmbH egyedüli jogú magyarországi és csehországi terjesztésre megvásárolta az amerikai Marathon Technologies integrált hardver-szoftver megoldását – ez általánosságban minden Intel alapú gépen működik, de a fejlesztők a Compaqot kiemelten ajánlják rendszerük számára. (A hardverköttöttséget a PCI sín jelenti, erre illeszkedik a rendszer kapcsolattartó modulja, a Network Interface Card). A Marathon Endurance 4000 nevű megoldás hiba- és katasztrófatűrő rendszer, mivel nincs olyan összetevője, amelynek hibája a futtatott alkalmazás leállítását eredményezhetné. Technológiáját tekintve a fűrőtöltő négy kiszolgáló közül kettő a számításokat, kettő pedig a külső kommunikációt végzi, az egyes kiszolgálókat keresztirányban, illetve párhuzamosan kötik össze nagy sebességű kapcsolattal. Az alkalmazott megoldás másfél kilométeres távolságot hidal át a gépek között, és nem zárja ki a távolban üvegszál összeköttetésű túlrögzött háttérmelegoldások alkalmazását sem. Véleményük szerint az Intel technológia, illetve az NT előnyös számukra, mert nincs szükség az alkalmazások módosítására, és a rendelkezésreállási idő a hardver tekintetében eléri az egyébként csak nagyrendszereknél ismert 99,999 százalékot.

R. G.



**E-COOP**

Kereskedelmi és Szolgáltató Kft.  
1091 Budapest, Üllői út 82.  
Telefon: 217-3641 | Telefax: 215-4394  
Honlap: www.ecoop.hu, e-mail: ecoop@ecoop.hu  
IBAN: HU11 1140 0000 0000 0000 0000 0000  
CIB: 1133-6663482

**HARDVER**

Szerver  
Desktop  
Notebook  
Nyomtató  
Szkenner  
UPS  
Hálózat

**SZOFTVER**

Novell  
Microsoft  
McAfee  
Cheney

**HP HEWLETT PACKARD**

**EPSON**

**Tudja már, hogy melyikre van szüksége?**  
**Mi ismerjük a megoldást!**

Legkeresettebb termékeink közül:

LaserJet 1100 A4, 600 dpi, 8 lap/perc.	99.500 forint	Epson Stylus Color 440 A4, 720 dpi, 4 lap/perc.	34.500 forint
HP DeskJet 690C A4, 600 dpi, 5 lap/perc.	36.500 forint	Epson Stylus Photo EX A4, 1440 dpi, fényképponyomtató	115.000 forint
HP OfficeJet 1150C Sínless szkenner, nyomtató + másoló	145.000 forint	Epson FX-1170 A3, 9 dpi, 300 Lap/perc.	85.000 forint

**E-COOP**  
és a rendszer működik

**MARKAGARANCIA**

**Máshol sem kapja meg olcsóbban!** Árszám a 25%-kal nem tartalmazza.  
**Kellemes karácsonyi ünnepeket kívánunk minden kedves partnerünknek.**

**„ALL YOU NEED IN LAN WE BACK YOU UP”**  
Tel.: (06-20) 9-333-KTI (9-333-584) Fax: 318-6813  
Mail: klnet@mail.inet.hu Web: www.klnet.hu





KS-2020 8 p. 10Base + 1 db 10/100Base switch

KS-2027TX 8 db 10Base p. + 2 db 75/100Base p.

KS-2030 max. 8p. 10/100Base switch

KS-2037TX 8 p. 10/100Base switch

KS-2039TX 10/100Base switch 7 UTP + 1 optikai p.

KS-220 2 p. 10/100Base mini 16-Port switch

KS-225 8 p. 10/100Base mini 16-Port switch

KT-100-TF Transceiver BNC-UTP-Optikaihoz

HP 100VU AnyLAN kompatibilis eszközök

KF-221TX 10/100Base busmaster PCI kártya (Digitál)

KF-220TX 10/100Base busmaster PCI kártya (Részlet)

KF-C16 10/100Base PCMCIA hálózati kártya

KF-4M0 8 p. 10/100Base hub

KF-16-2000 10/100Base 8-16/24 p. hubok

KF-1012TX Fast Ethernet hub 11 db 100Base p. + 1 switch p.

KF-1012FX Fast Ethernet hub 11 db 100Base p. + 1 optikai p.

KC-1018 10Base UTP-Optika konverter

KC-1020M 100Base UTP-Optika konverter

**Tekintse meg teljes kínálatunkat az interneten!**

ISO 9002



## Díjaink '98

Időnként így, év végén, a hagyományokat ápolandó mi is kiosztjuk díjainkat. Nos lássuk, az informatika és a távközlés világából, idén kiknek, milyen címet és miért ítélünk oda.

**Az év fűzője:** Compaq-Digítál. Mind a nagyvilágban, mind pedig idehaza ez a frigy tartotta leginkább lábban az IT-világot. Pedig hát voltak más, nagy horderejű fűzők is, különösen a telekommunikáció világában.

**Az év legszerencsésebb IT-vezetője:** Drájkó László. Egy gyorsan felvált hazai karrier után emelt fővel lépett ki a nemzetközi porondra. Így nem neki kell (ett) a többségében volt digitálisokból álló cégben elfogadhatatlan a compaqos kultúrát, compaqos elvárásokat.

**Az év pere:** a Microsoft elleni trösztellenes per. A persorozat révén végül is mindenkiben tudatosodhatott, hogy az asztali és a noteszgépek piacán több mint 90 százalékos a windowsos dominancia.

**Az év ártóereje:** megosztva kapja a Compaq a DeskPro 1000-rel és a HP az E sorozatú kiszolgálóival. Az árérzékeny magyar PC-piacon a Compaq DeskPro 1000 piacra hozatalával esett a minőségi PC-k ára; a Compaq után a többi neves szállító is szép sorban levitte árait. Hasonló események zajlottak a kiszolgálók világában, ahol a HP robbantott piacot. S persze ezekkel az akciókkal a felhasználók jártak a legjobban.

**Az év vesztese:** az IBM Magyarország, amelyet a legnagyobb tendereken leköröztek vetélytársai. S így más forrásokból kellett előteremtienük bevételeiket.

**Az év rövidítése:** PWC. Kifejtve: PricewaterhouseCoopers. Ilyen név nem lehet könnyű kereszt egy PR-vezetőnek.

**Az év legagyonhallgatottabb évfordulója:** az Intel 30. születésnapja. Lényegében csak egy remek sajtóvacsera és pazar kiállítási képeskönyv jelentette a tisztelgést az Intel előtt. Mellesleg a születésnapot követően vált publikussá, hogy egy regionális döntésnek köszönhetően januártól bezárják a hazai Intel-képviseletet. Úgy látszik, a költségkalkuláció jegyében még egy 20 négyzetméteres irodát sem kíván működtetni Magyarország az IT-világ egyik óriása.

**Az év szubjektív döntése:** megosztva kapják azoknak a cégeknek a vezetőit, akik egy-egy vezető munkatársuktól nem a mért teljesítményük miatt váltak meg.

**Az év legdöbbenetesebb eseménye:** az Albacomp vezetőinek őrizetbe vétele és több hónapos fogva tartása.

**Az év fair play-díja:** kapják azok a szállítók és felhasználók, akik bírói ítélet nélkül nem törtek pálcát Minárovits Jánosék fellett. A vezetők kiszabadulása után ott folytatták velük az együttműködést, mint ahol az abbamaradt.

**Az év legtöbbet beruházó világcége:** a Nokia. Némcsak 500 fős kutató-fejlesztő részlege hoz létre Magyarországon, hanem mobiltelefongyártat is épít hazánkban.

**Az év ígérete:** magyar nyelvű tartalomszolgáltatás az interneten. Év vége felé mintha már nem csak ígéret lenne. Az internet-szolgáltatók is megindultak ebbe az irányba, s több fronton félelmetes tempót diktál a Matáv. Remélhetően az egyre gazdagabb magyar tartalom megnöveli a kereskedelmi internetezők táborát.

**Az év leglátogatottabb magyar webhelye:** egyelőre még nem a www.szamitastechnika.hu...

**Az év sláger témája:** a 2000. évre való felkészülés. Igaz, inkább csak elvi szinten (el)ismert a probléma, gyakorlati lépéseket többnyire csak a toplista első 100 cége tett.

**Az év hirdetője:** az IBM e-business-reklámjai.

**Az év személyi változása:** Zöldné Roska Marietta került a MEH informatikáért felelős helyettes államtitkári székébe.

Elmúlt egy év, ez az év utolsó Számítástechnikája, amelynek címodalán 1998 szerepel. S egyúttal ez az utolsó olyan Számítástechnika, amely az eddigi megszokott formában és struktúrában jelenik meg. Ebből vélhetően látszik, hogy mi magunk, s - mélyinterjúkban megkérdezt - olvasóink sem voltak mara-dékalanul elégedettek lapunk külső megjelenésével, kezelhetőségével. S mivel mi azt szeretnénk, ha mind lapunk tartalmi színvonalát, mind pedig küllemét „díjaznánk” olvasóink és hirdetőink, ezért januárban már új köntösben, strukturáltabb tartalommal rukkoltunk ki.

Sziebig Andrea

## Sétálva a világhálóra

Tizenhárom ország részvételével Nemzetközi Teleház Konferenciát szervezett december 7-9. között Budapesten a Nemzetközi Távközlési Unió. A rendezvény házigazdája a Hírközlési és Családügyi Minisztérium, valamint több külföldi szervezet is támogatja a programot. A Microsoft Magyarország 1-1 millió forint értékű szoftvert ad térítésmentesen a teleházaknak. A napokban lezárult tárgyalások eredményeképpen a Volán Elektronika létesítményenként 500

Jelenleg 54 teleház működik az országban, és további 82 fejlesztése van folyamatban. Egy intézmény minimális indulási költsége épület nélkül - viszont egyéves működési költsége is beleszámítva - 3 millió forint.

A létesítés költségeihez eddig

ezzer forint értékben ad könyvelőprogramokat. Tárgyalások folynak a Matávval kedvezményes ISDN-vonalokról és kedvezményes tarifákról. Szintén folynak az egyeztetések további minisztériumokkal.

Magyarország igényeit - a telepostaházakat is beleértve - körülbelül 800 teleház elégítené ki. Ezt a szintet a Magyarországi Teleház Szövetség előrejelzése szerint mintegy három év alatt lehet elérni.

M. J.

## Lezárult az Altavizsla-keresőjáték

December 10-én a Matáv székében rendezett sajtótájékoztatóon Gecser Ottó, a Matáv marketing vezérigazgató-helyettese és Mezriczky László, a Compaq marketingigazgatója értékelt a közelmúltban lezárult Altavizsla-keresőjátékot. Az 1998 májusában megindított játékba - tárgya egy képzelt bűneset felderítése volt - 2800 játékostól mint-

egy 5900 megfejtés érkezett be, és a több mint egymillió forint összegű jutalom versenyen öten kaptak jutalmat (a Compaq egy multimédiás számítógépet ajándékozott az egyik nyertesnek).

Általános webadatokról szólva Gecser elmondta, hogy a www.altavizsla.hu-t december elején már naponta több mint 120 ezer alkalommal keresik fel az inter-

net használói, és a magyar nyelvű kereső megjelenése óta nagymértékben megnövekedett a hazai honlapok száma is. Az internet-hozzáférése áráira vonatkozó kérdésre válaszolva Gecser kifejtette: nem hisz abban, hogy egy drasztikus árcsökkenés erős használatnövekedést hozna, mert véleménye szerint az egyórai hozzáférés ára összevethető más egyórai szabadidős tevékenységek árával. A magyarországi webdobozpiac helyzetére vonatkozó kérdésünkre válaszolva elmondta: sajnos a piac nem fejlődik kellőképpen, ennek okát a kifejezetten ezekre a készülékekre szabott tartalom (web-tv, hálózatos programok, speciális push-média rendszerek) hiányában látja. Véleménye szerint a más termékekkel már megismert ellentmondás (nincs tartalom, mert nincs elég készülék - és viszont) csak új célcsoportok bekapcsolásával oldható fel.

R. G.

## Már három gyártó

December 10-én sajtótájékoztató keretében ismertették az érin-tettek a Belügyminisztériumnál folyó TETRA-kísérlet sorozat eddigi tapasztalatait és további lehetőségeit. Az Antenna Hungáriával közösen végzett kísérlethez eddig három Motorola bázisállomás telepítettek, a rádiókészülékek három gyártótól - a Motorólától, a Nokiatól és a Simocotól - származnak. Jövő év elején kezd el működni egy Nokia bázisállomás, majd várhatóan 1999 tavaszán áll üzembe a Simoco rendszere. A versenysemlegesség jegyében minden gyártó meghívást kapott a kísérletben való részvételre, így elképzelhető, hogy újabb be- rendezésekkel is bővül a rendszer. Jelenleg a legtöbb készülék a XIV. kerületi rendőrkapitány-ságnál működik, majd január 1-jétől 40 mentőautót is felszerelnek TETRA-rádiókkal. További készülékek kerülnek a tűzoltóságokhoz, a határőrséghez és

más szolgálatokhoz. Az Antenna Hungária bejelentette, hogy kedvező kormánydöntés esetén a társaság állami pénzek igénybevétele nélkül, saját forrásból Budapesten hat hónap, országosan két év alatt kész kipíteni az adat, kép és hang átvitelére egyaránt alkalmas TETRA hálózatot.

M. J.

## Számít a technika

**A maga módján a Petőfi Rádió hatalmas jelentőségű informatikai felőrája is kellemes karácsonyi ünnepeket kívánt a múlt héten, ugyanis a szerkesztőség afféle „ezüstszerdát” rendezett hallgatóinak - játékokkal, ajándékokkal.**



A műsor zárt a telefonos játékok lancolata adta, ahol a kérdések mind azokhoz a bizonyos számítástechnikai ártáshoz kapcsolódtak, amelyekről a hozzá nem értők akár azt is gondolhatják, hogy tilkosírsákkal készültek. Nos, a műsorkészítők célja a rejtély feloldása volt, ugyanis sokan vannak, akik karácsonyra is valamiféle számítástechnikai ajándékkal lepnek meg szeretteiket, csak hogy nem tudnak eligazodni a bűvös betűk, számok és jelek rengetegében.

A hallgatói játékok talán segíthettek, talán nem, annyi azonban bizonyos, hogy a megfejtőket - összesen négyen voltak - Számít a technika ajándékoszággal lepte meg a szerkesztőség.

A hírovtalban ehangzott, hogy az Apple iMac terméke nyerte el az „Év számítógépe” díjat: megdudhatunk, hogy az Egyesült Államokban idén a polgárok mintegy 20 százalé-

ka már számítógépen készítette el adóbeállítását, és arról is informálódhatunk, hogy az interneten hamarosan szemléltető lehetünk egy valódi zsilteszívó műtétnek, már ha a gusztyunk is ezt diktálja.

Visszakanyarodva az ünnep előtti készülődéshez, a műsorból az is kiderült, hogy hazánktól nyugatra változóban vannak a karácsonyi ajándékozási szokások: a számítógépes játékok forgalma kezdi hátrébb szorítani a hagyományos játékokat. És hogy nálunk mi a helyzet ezen a téren, azt pár nap múlva a fenyőfa előtt állva ki-kidöntse el maga? Boldog karácsonyt kívánunk!

Sánta András

## Nokia-vezető Budapesten

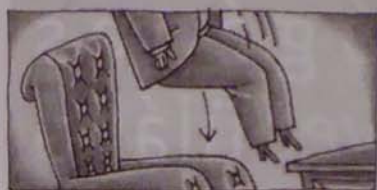
December 15-én és 16-án Budapesten tárgyalt a Nokia csoport vállalati kapcsolatokért és kereskedelem-politikáért felelős ügyvezető alelnöke. Veli Sundback - aki 1996 óta tagja a Nokia csoport ügyvezető testületének - rövid magyarországi látogatása során válaszolt a Számítástechnika néhány kérdésére. Az interjú januári számunkban olvasható.



Egy naptári év lezárása kiváló alkalom arra, hogy ki-ki a maga területén valamiféle leltárt készítsen. Ezt tesszük mi is: válogatásunk azokat az eseményeket sorolja fel, melyek a világ és Magyarország informatikaitávközlési piacát leginkább megmozgatták 1998-ban.

**Január**

- Andrew Grove-ot, az Intel elnök-vezérigazgatóját a Time magazin az év emberévé választja.
- Megalakul a SAP Hungaria. A 280 millió forint alaptőkéjű cég, 1998-ra 100-120 millió schillinges forgalom elérését, és az addigihoz további 25-30 SAP-ügyfél megszerzését tűzi ki célul maga elé.
- Ifjabb Stark Gáspár személyében magyar vezérigazgató kerül a Bull Magyarország élére.



- Kutató-fejlesztő egységet létesít Magyarországon a Nokia. A munkatársak keresése már megkezdődött, 2000-re mintegy 500 távközlési és szoftveres szakember dolgozik majd a kutatóközpontban.
- Az informatikai ipar eddigi legnagyobb összegű tranzakciójaként a Compaq 9,6 milliárd dollárért megvásárolja a Digitalt, amely így a Compaq 100 százalékos tulajdonú leányvállalatává válik.

**Február**

- A Synergon megvásárolja a Qualityt, ezzel belép az SAP-tanácsadói piacra.
- Az IVSZ az 1997-es év informatikai menedzserének Beck Györgyöt, Kürti Sándort és Kürti Jánost választja.
- Mégsem olvad össze a KPMG és az Ernst & Young. Az üzlet elmaradását a hivatalos sajtóközlemény a vállalati kultúrák eltéréseivel indokolja.

**Március**

- A Wang Laboratories megvásárolja az Olivetti rendszerintegrációs üzletágát, az Olsyt. Az új vállalkozás neve Wang Global lesz, és a leányvállalatok is e nevet fogják viselni.
- Július 1-jével hat dél-pesti kerületben kábeltelivíziós szolgáltatást indít a Matáv. A kísérletek március közepén megkezdődtek.

**Április**

- Megalakul a PanTel. A cég fő tulajdonosai a Unisource és a MÁV. Cél: a legnagyobb magyarországi alternatív távközlő vállalat pozíciója.
- Stratégiai befektetőként 15 százalékos részesedést szerez az IQSoftban az amerikai IFS szoftvercég.

# Tizenkét hónap eseményei

Ez történt 1998-ban

- Egy konferencián bejelentik: rövidesen kiírják, és várhatóan még 1998-ban el is bírálják a GSM 1800-as mobiltelefon-szolgáltatás tendereit.
- Stratégiai szövetséget köt az Antenna Hungaria, a British Telecom és a Motorola. A cél a közeljövőben megjelenő TETRA tenderre való felkészülés és jelentkezés.
- Az Apeh és a Unisys szerződést köt az adóigazgatás korszerűsítését megcélzó feladatokra. A Unisys rendszerintegrátor-ként vesz részt a munkában.
- Többségi részesedést szerez a C2000-ben az amerikai Tech Data. Az egyesült cég várhatóan a világ második legnagyobb disztribútorcége lesz.

**Május**

- Egyesíti távközlési és informatikai divízióját a Siemens. A két üzletág együttes bevétele évente mintegy 50 milliárd márkára tehető.
- Csödöt jelent a Tulip.
- Üzembe helyezik az Antenna Hungaria országos digitális gerinchálózatát, az OTH-t.
- Összeolvad az Egyesült Államok két távközlési szolgáltatója, az Ameritech és az SBC. Az üzlet összértéke mintegy 62 milliárd dollár.
- A Matáv ajánlja a legnagyobb árat a Jász-Tel részvényeire. Az üzlet létrejöttéhez a KHVM és a Versenytanács jóváhagyása is szükséges.
- Megkapja a versenyügyi szervek jóváhagyását a Coopers & Lybrand és a Price Waterhouse. A vállalat új neve PricewaterhouseCoopers.

**Június**

- Az Egyesült Államok igazságügyi minisztériuma által a Microsoft ellen – a törzstelenes törvény alapján – emelt vádirat után a bíróság szeptember 8-ára kitűzi az első tárgyalást.



- Tőkeemelést után megjelenik a frankfurti tőzsdén a Graphisoft.
- Huszonöt éves évfordulóját ünnepli a helyi hálózatok piacának gyakorlatilag egyedülálló technológiája, az Ethernet.
- További fél évet késik a Mercedes. Az új megjelenés várhatóan a 2000. év közepe – jelenti be a HP.
- Több mint 9 milliárd dollárért a Nortel

- tulajdonába kerül a Bay Networks. Ez az üzlet az adatkommunikációs piac eddigi legnagyobb egyesülését jelenti.
- A Jász-Nagykun-Szolnok megyei rendőr-főkapitányság nyomozói őrizetbe veszik Minárovits Jánost, Gulyás Imrét és Gaál Józsefet, az Albacomp Rt. vezetőit.

**Július**

- Beck György a Compaq és a Digital egyesítéséből megszülető cég magyarországi leányvállalatának vezérigazgatója.
- A CHS 320 millió dolláros áron megvásárolja a Vobist.
- Infokom néven egyesületet alapít az informatikában és a távközlésben érdekelt tíz legnagyobb magyarországi vállalkozás.
- Steve Ballmer a Microsoft elnöke. Bill Gates továbbra is vezérigazgató és az igazgatótanács elnöke marad.

**Augusztus**

- Közös vállalatban egyesíti nemzetközi tevékenységét az AT&T és a British Telecom. Az új vállalkozás éves becsült bevétele 10 milliárd dollár körülire tehető.
- Mobiltelefongyártat épít Magyarországon a Nokia. A három év alatt megvalósuló beruházás értéke mintegy 185 millió dollár lesz.
- Dosztál György az Albacomp Rt. ideiglenes cégvezetője.
- Megjelenik a New York-i tőzsdén az SAP.
- Adattárházrendszert vásárol a Matáv a HP-től. Az üzlet értéke 1,4 milliárd forint.

**Szeptember**

- Megerősíti magyarországi jelenlétét a Cap Gemini. A cég új ügyvezetője, Herczeg Tamás több száz fős tanácsadó vállalkozás létrejöttéről beszél lapunknak.
- A Sun Magyarország élén az ICL Hungaryhoz távozó Stark Jánost Békési Sándor váltja fel.
- Mégsem veszi meg a Siemens augsburgi PC-gyártó egységét az Acer.
- Ötéves a Microsoft Magyarország. Éves forgalmuk eléri a 30 millió dollárt.
- A GTS Hungaro nyilvánosságra nem hozott összegért megvásárolja a 284 millió forint alaptőkéjű DataNetet, amely Magyarország egyik vezető internetszolgáltatója.
- Kertész Gábor, aki öt évig volt a C2000 ügyvezetője, megvált a cégtől.
- A Debis IT Services megvásárolja a Unisoftware-t, amely ezután a Debis leányvállalataként működik tovább.
- Megkezdji szolgáltatásait a világ első globális műholdas telefonrendszere, az Iridium.
- Rövid időre bár, de tőzsdei értéke alapján a Microsoft megelőzi a General

- Electricet, ezzel a világ legértékesebb vállalatává válik.
- Lezártnak minősíti az iskolai internet-elérést biztosító Sulinet-projektet az Oktatási Minisztérium. A tartalomért felelős utódprojekt neve Irisz.

**Október**

- A Magyar Posta új vezérigazgatója, Krupanic Sándor az eddiginél sokkal nagyobb szerepet szán az informatikának a cég életében.
- Piacon a magyar Windows 98. A termék a Compairen kerül a közönség elé.
- A magyar piacon elsőként indít internetes brókerszolgáltatást a Procent Befektetési Rt.
- Eláll a Vobis megvételétől a CHS. A Vobis sorsa kétségesse válik.

**November**

- A Versenytanács – a KHVM engedélyével ellentétben – megtiltja a Jász-Tel-Matáv üzlet létrejöttét.
- A Budapesti Elektromos Művek bejelentti távközlési leányvállalatának, a Novacomnak a megalakulását.



- Piacra kerül az SQL Server 7.0. A Microsoft – várakozása szerint – ezzel bejut majd a nagyvállalati adatbázis-kezelők piacára.
- Szabadelőre helyezik az Albacomp vezetőit. Az eljárás tovább folyik.

**December**

- Az AOL 4,2 milliárd dollárért megvásárolja a Netscape-et úgy, hogy a kiszolgáltatót továbbadja a Sunnak.
- A holland KPN (Telecom PTT) negyvenöt százalékos részesedésével a Pannon GSM főtulajdonosává válik.
- Megkezdji üzemszerű működését a Budapesti Értéktőzsde új informatikai rendszere, az MMTS.
- Márkus Béla személyében új vezető kerül a 3Com magyarországi képviselőnek élére.
- Megszerzi első nagy vevőjét, és ezzel megkezdji szolgáltatásait a PanTel.
- Az AT&T ötmilliárd dollárért megvásárolja az IBM Global Networkot.
- Magyarországon irodát nyit a Dell Computer.

Összeállította:  
Révész Gábor

**E számunk hirdetései (Ads Index):**

Albacomp Rt. activa (Pentium II) PC-k	8. old.	Floppyland Kft. Digital Imaging	15. old.	KTI Networks: hálózati elemek	5. old.	Szalmák Rt. Disztribúció	15. old.
Allegro Bt. ADI monitorok	20. old.	Genofax Kft. gyári szoftverek	20. old.	Kvinta Kft. PC-k, szerez	15. old.	SzoftverABC Kft.	
AlphaSonic Kft. Master View CPU Switch	8. old.	Hewlett-Packard. PhotoREI II szinkronizálás	13. old.	Megamicro Rt. drót nélküli hálózat	15. old.	gyári szoftverek, HP termékek	18. old.
Asico Kft. márkás termékek	15. old.	HRP Hungary. Kyocera nyomtatók	3. old.	ONI Képviseleti Iroda: nyomtatók és taxók	24. old.	TeleLogic Kft. PowerQuest szoftverek	24. old.
Állás hirdetések	21. 22. 24. old.	HUMANsoft Kft. Dell számítógépek	11. old.	Online Rt. integrált banki rendszerek, fejlesztéstechnológiák	10. old.	Teta Magnetic Kft.: 2000. év. adatszámítás	24. old.
Compaq DeskPro EP számítógép	12. old.	Icon Kft. IBM e-business	14. old.	Proton		VirusBuster Team: szoftver és szolgáltatás	24. old.
Crown-Tech Kft. D-Link hálózati eszközök	9. old.	IDG: GW-Számítástechnika Online	21. old.	kábeltelivíziós, informatikai rendszerek	15. old.	Xerox Magyarország Kft.	
Delta Elektronik. modemek	15. old.	IDG: PC-X klub, ügyfélszolgálat	8. old.	R.A. Trade Kft.		DocuPrint N40 lézernyomtató	16. old.
E-Coop Kft. HP, Epson nyomtatók	5. old.	IDG Repro: nyomdai szolgáltatások	19. old.	Epson Stylus Color nyomtatók	1. old.		
E-Coop Kft. noteszámítógépek	24. old.	InNet Kft. kommunikáció	20. old.	Support Team Kft.: Microsoft tartományok	24. old.		
FEFO Kft. PC-k, alkatrészek	11. old.	KeSzo Kft. gyári szoftverek, CD-k, könyvek	21. old.			IDG INFORMÁCIÓSZOLGÁLAT	21. old.



# ALBACOMP activa

Business ATX számítógép

Pentium® II processzorral

## 299.900,-<sup>+áfa</sup>

1 év helyszíni garancia!

- + Intel Pentium® II 350 MHz 512KB L2 cache processzor
- + Intel Se440BX ATX (PH233-450) alaplap,
  - + 3 PCI, 1 ISA, 1 Combo slot
  - + 66/100 MHz busz sebesség
  - + Integrált 2 gyors soros/1 párhuzamos port
  - + Integrált infrared port
  - + Integrált 4x Ultra DMA IDE illesztő
  - + Integrált Crystal (SB komp.) audio chip
  - + Energy Saver BIOS
  - + Upgradelhető Flash BIOS
- + 64 MB SD RAM - 100 MHz
- + Sony 1,44 MB floppy
- + Quantum 5.1 GB winchester AT bus, Ultra ATA
- + ATI 3D Charger 4MB AGP SVGA csatló
- + Philips 105S color SVGA 15" monitor
- + 32x sebességű IDE CD ROM drive
- + JC 102 aktív hangfalpár
- + ATX Desktop ház
- + BTC magyar Win 95 billentyűzet
- + MS OEM Intelli 3g PS/2 egér+pad
- + OEM MS Windows NT 4.0 Workstation magyar Lic. (CD+doku)
- + OEM MS Word 97 magyar Lic. (CD+doku)



Albacomp Rt.  
8000 Székesfehérvár  
Mártírok útja 9.  
Tel.: (22) 1315-414  
Fax: (22) 327-532

Budapesti Kirendeltség  
1139 Budapest  
Frangepán u. 8-10.  
Tel.: 329-1493  
Tel./fax: 349-0152

Szaküzletek:  
1065 Budapest  
Nagymező utca 25.  
Tel.: 311-8095  
Tel./fax: 331-8108

1011 Budapest  
Fő utca 31.  
Tel.: 201-4409  
Fax: 201-4322

3525 Miskolc  
Széchenyi u. 49.  
Tel.: (46) 354-266  
Tel./fax: (46) 353-100



A Pentium védjegy az Intel Corporation bejegyzett védjegye.  
Az MMX védjegy az Intel Corporation védjegye. 52008

## ATEN MEGBÍZHATÓSÁG ÉS KÉNYELEM!



Szeretne több számítógépet egy helyről kezelni?  
Fontos lenne a szerverek biztonságos működése?  
Szeretne helyet és pénzt megtakarítani?

A megoldás kulcsa:

### MASTER VIEW CPU Switch

termékcsalád

Disztribútor:

AlphaSonic

AlphaSonic Kereskedelmi és Szolgáltató Kft.

1134 Budapest, Csángó u. 13. Tel.: 350-6822, 350-6826 Fax: 350-3097

e-mail: info@alphasonic.hu, http://www.alphasonic.hu 22013

## MEGRENDELŐLAP

Előfizetéssel megrendelem a

**Computerworld-Számítástechnika**

nemzetközi informatikai hetilapot  példányban,

- egy évre: 7680 forintért  
 fél évre: 3840 forintért  
 negyedévre: 1920 forintért

Név (Intézmény neve): \_\_\_\_\_

Cím: \_\_\_\_\_

Az CW-SZT ONLINE használatához kérjük az alábbi sorokat is kitölteni

USERNAME: \_\_\_\_\_

E-MAIL: \_\_\_\_\_



A megrendelőlapot a következő címre kérjük visszaküldeni:  
IDG Lapkiadó Kft.  
1537 Budapest, Postafiók 386. • Fax: 356-9773

# MAGAZIN PC-X

## COMPUTER CLUB

# A PC-X Magazin számítógépes klubja egyedülálló környezetben várja!

Jöjjön el, vagy hozza el csemetéjét egy kis hangulatos,  
hálózatos játékra – vagy ha csak az újság íróival  
szeretne csevegni, ugorjon be hozzánk egy kólára!

Nyitvatartás keddtől-péntekig: 14.00-20.00,  
szombaton 10.00-20.00 óráig.

Címünk: 1012 Budapest, Márvány u. 17. Bejárat az  
Alkotás utca felől. A Déli pályaudvartól 2 percre.

Telefon: 356-0691, 214-9512 és 356-8291 – 343-as mellék



## Ügyfélszolgálat

# Előfizetéssel kapcsolatban, régebbi lapszámok megvá- sárlásával, sérült CD-k cse- réjével forduljon bizalommal ügyfélszolgálatunkhoz!

Nyitvatartás hétfőtől-péntekig: 12.00-18.00.

Címünk: 1012 Budapest, Márvány u. 17. Bejárat az  
Alkotás utca felől. A Déli pályaudvartól 2 percre.

Telefon: 356-0691, 214-9512 és 356-8291,  
kérje a 343-as melléklet!



## README.DEC

# A szállodai minibár földérítésének fontosságáról

Kiváló kolléganóm, a szociális érzékenységről ismert közíró akként határozott, hogy haladni fog a korrál, hatvanéves Remingtonját lecserelem valamiféle képernyős izére, amelyet a szerkesztőségben is szokott látni, és a cikkeit ezentúl dróton küldözgeti ide-oda.

Tölem kérdezte, mit vegyen.

Azt javasoltam, vegyen bármit, de számítógépet semmiképp.

Pár nappal később telefonon jelentette, hogy egy áruházból beszél, van itt egy számítógép, százhetvenezer forint, de azt mondják, hogy valami nincs rajta, az az izé, ami rajta szokott lenni, most akkor ez megéri-e az árát, vagy sem.

Mondtam, nem éri meg. Azt az izét, ami az ilyeneken lenni szokott, operációs rendszerek hívják, ha nincs, akkor meg kell venni külön, és akkor az egész már nem százhetvenezer forint, hanem jóval több, annyiért rendes gépet is kapni, ráadásul nem a zöldségesnél, és az már lehet, hogy csakugyan megéri.

Igen, de neki azt mondták, hogy azt az izét ingyen is meg lehet szerezni valahogy.

Jó, mondtam, akkor majd kerítsen valakit, aki ebből a vacakból működő számítógépet csinál, aztán leraktam a telefont, és valami okból nagy-nagy nyugtalanság vett erőt rajtam.

Mint később kiderült, teljes joggal.

Egy hét múltán a kollégina jelentette, hogy megvan a számítógép, és van rajta olyan izé is, csak éppen nem működik a modem, nem működik a nyomtató, és nem szólnak a hangszórók, mit lehet csinálni ilyenkor. Mondtam, ilyenkor azon kell gondolkodni, van-e esze annak a nőnek, aki százhetvezret ad egy félkész tákolmányért, aminek a mibenlétéről egyébként fogalma sincs.

Kiderült, hogy ez a jámbor azt hitte, hazaviszi a holmit, nyilván van hozzá valami leírás, bekapcsolja, és használja. Amit egy bevásárlóközpontban árulnak, az nyilván működik, akár van rajta olyan izé, akár nincs, vélekedett a kiváló kollégina, egyébként pedig neki nem is kell az az operációs rendszer, vagy mi a fene, hiszen a szerkesztőségben sem operációs rendszer van, hanem képernyő meg billentyűzet, ez utóbbit szokták nyomkodni.

Ekkor komolyan fölmerült bennem, hogy Linuxot rakok a gépére, és a kollégina ezentúl emacsbén fog alkotni, amíg végképp bele nem bolondul, sajnos azonban nem bíztam benne, hogy munkára tudom fogni a grafikus környezetet azon a tákolmányon, másfelől meg eszembe jutott, milyen is lesz, amikor éjjel fél kettőkor cseng a telefon, és egy zokogó nő arról értesít, hogy elveszett a szöveg, amit egész nap írt, és most az van a képernyőn, hogy defalias 'tar-header-name '(macro '#[(x)^\30I^\302E\207' [x aref 0] 3]).

Ezt akkor talán mégse.

Végül is elég hosszan bütyköltem a kollégina szerkezetét, most már valaképp működik, de nagyon érdekes kép-

zödmény vált belőle, hogy mást ne mondjak, az egérpointer helyén egy féltényérnyi sín pár látható, amellyel gyakorlatilag

semmit sem lehet eltávolítani. Néha pár másodpercre eltűnnek a sínnek, és megjelenik a szokványos egérmutató, egyébként



## MIÉRT LENNE EGY HUB KOMPLIKÁLT?



## D-Link® Dual Speed Hubs



A D-Link Dual Speed Hub-jaival a legegyszerűbb megoldást kínálja fokozatos átállásra Ethernetről, a tízszer gyorsabb Fast Ethernet hálózatra.



### DFE-904

4\*10/100Mbps port  
10BaseT & 100BaseT támogatás  
MDI-II port egyszerű bővítéshez  
Plug & Play konfigurálás  
5 év garancia



### DFE-908

8\*10/100Mbps port (Nway)  
Stack-elhető DFE-916 és  
DFE-2600 sorozattal  
MDI-II port egyszerű bővítéshez  
Plug-and-play konfigurálás  
5 év garancia



### DFE-916

16\*10/100Mbps port (Nway)  
Stack-elhető 5 Hub (80 port)  
Kaszádálható 2 stack (158 port)  
19" rack-be szerelhető  
5 év garancia



### DFE-2624

24\*10/100Mbps port (Nway)  
Menedzselhető (Master, Slave)  
Stack-elhető 5 Hub (120 port)  
19" rack-be szerelhető  
5 év garancia



## Hivatalos magyarországi disztribútor - 10. éve



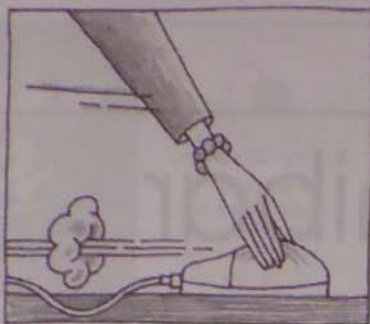
1118 Budapest, Pannónalmi út 35. Tel.: 319 2995, 319 2996, 319 2997, Fax: 319 3326,  
Support Center: 319 3327 E-mail: crown@hungary.net www.crown-tech.hu



a szipár van, ami nem igazán praktikus, bár kétségkívül egyedi. Pedagógiai szempontból pedig kifejezetten hasznos lesz, gondolnám, hiszen így a kollegina nem szokhat rá az egérre, meg se mutatom neki a használatát, inkább elmondom, hogy az open annyi, mint (Ctrl)-(O), a new (Ctrl)-(N), a save meg (Ctrl)-(S), ezt a hülye is megjegyzi.

Mint kiderült, ez se biztos.

Egy ideje már gyanitom, hogy némely agy egészen másképp működik, mint az ember gondolná, például egy másik kiváló kolléganóm egyszer csak azt tapasztalta, hogy a klaviatúrája nem ékezetes karaktereket hív. Mutattam neki, hogy ez azért van, mert a tálcán az látható, hogy EN. Viszont ha leütöm az (Alt)-(Shift)-et, akkor az lesz ott, hogy HU, és akkor jönnek a magyar betűk. Így váltogatunk ide-oda, (Alt)-(Shift): angol, (Alt)-(Shift), és megint magyar.



Fél nap múlva a nősemény kiderítette, hogy rá lehet kattintani a betűpárra, akkor előjön egy kis miafene, azon megint lehet kattintani, és akkor a billentyűzet vált.

Azóta ő inkább kattingat.

Azt mondja, neki így egyszerűbb.

Géptulajdonosá avansált kolléganóm

egere, mint említettem, totálisan hasznavehetetlen, de ő használja. Minimálisan fél perc, mire meg tudja nyitni vele a File menüt, újabb fél perc, mire eltalálja a Print opciót, és ráadásul magától jött rá, hogy a nyomtatást ott kell keresni, mert én nem mondtam neki semmi ilyet. Én azt mondtam, hogy a print az (Ctrl)-(P), de neki ez bonyolult.

Azt is mondtam, hogy a menü megnyitása (Alt) plusz aláhúzott betű, de ez is roppant mód bonyolult.

Gondolom, ezt az egérügyet meg lehetne oldani valahogy, de végül is nem én vagyok Timur és csapata, másfelől meg aki ennyire akar egerészni, az győtrődjék.

Megtanultuk azt is, hogyan kell egy meglévő alkönyvtár alá újat létrehozni, és oda bemásolni egy hajlékonylemez tartalmát. Méltatlan szeméylem ilyenkor beüti a bash promptjához, hogy „cd (régi könyvtár); nd (új könyvtár); be”, ezzel

két alias (parancssori makrót) hív, amelyek az egész feladatot abszolválják, de hát ez már annyira bonyolult, hogy ehhez több nagy hírű egyetem díszdoktorának kell lenni egyidejűleg, míg viszont a szimpia módszer, amelyet az ábrándos lelkű nődolgozó is el tud sajátítani, csupán huszonegy lépés, úgymint:

1. Rámozgatjuk a szipárt a My Computer ikonra, úgy, hogy az ikon a függőleges szipár középvonalában és nagyjából alsó aranymetszésben legyen.

2. Kattintunk.

3. A megnyíló ablakban rámozgatjuk a szipárt a C: meghajtó ikonjára, úgy, hogy az ikon a függőleges szipár középvonalában és nagyjából alsó aranymetszésben legyen.

4. Kattintunk.

5. Az újabb ablakban rámozgatjuk a szipárt a \My Documents könyvtár ikonjára, úgy, hogy az ikon a függőleges szipár középvonalában és nagyjából alsó aranymetszésben legyen.

6. Kattintunk.

7. Már három ablakunk van, most rámozgatjuk a szipárt a menüsávra, úgy, hogy a File szó a függőleges szipár középvonalában és nagyjából alsó aranymetszésben legyen.

8. Kattintunk, és ügyesen a New majd a Folder szóra húzzuk az egeret.

9. Beírjuk az új alkönyvtár nevét.

10. Rámozgatjuk a szipárt az új alkönyvtár ikonjára, úgy, hogy az ikon a függőleges szipár középvonalában és nagyjából alsó aranymetszésben legyen.

11. Kattintunk.

12. Rámozgatjuk a szipárt az előző ablak tetején arra a lefelé mutató nyilacsikrára, úgy, hogy a nyíl a függőleges szipár középvonalában és nagyjából alsó aranymetszésben legyen.

13. Kattintunk.

14. Rámozgatjuk a szipárt az A: meghajtó ikonjára, úgy, hogy az ikon a függőleges szipár középvonalában és nagyjából alsó aranymetszésben legyen.

15. Kattintunk.

16. Rámozgatjuk a szipárt a menüsávra, úgy, hogy az Edit szó a függőleges szipár középvonalában és nagyjából alsó aranymetszésben legyen.

17. Kattintunk.

18. Rámozgatjuk a szipárt a Select All menüpontra, úgy, hogy a menüpont a függőleges szipár középvonalában és nagyjából alsó aranymetszésben legyen.

19. Kattintunk.

20. A szipárt a kiválasztott ikonok fölé mozgatjuk, úgy, hogy a kiválasztott ikonok által képzett mező centruma hozzávetőlegesen a függőleges szipár középvonalában és nagyjából alsó aranymetszésben legyen.

21. Lenyomjuk a jobb egérgombot, és áthúzzuk az állományokat az új alkönyvtár ablakába.

És hipp-hopp, meg is vagyunk.

Mint azt már többször megírtam, én csupán azon csodálkozom néha, hogy az emberi faj hébe-hóba még manapság is képes olyan képződményeket létrehozni, melyek némi jóindulattal szemlélve úgyszólván értelmesnek tekinthetők.

## Vim 5.3

Egyébiránt a nagy tehetségű kollegina azt is megkérdezte tőlem, hogy szerintem ő meg fogja-e ezt az egészet tanulni valaha is; azt mondtam, sohase tanulja meg.

Valójában kétfajta ember van, magyaráztam, ez akkor válik világossá, amikor kivesz a polgár egy szállodai szobát a világ valamely pontján, aztán egy idő múlva szomjúság kezd gyötörni. Az embe-

## Online-kapcsolat mindenek felett

### Az Online Informatikai Rt.

a banki szoftverrendszerek területén szerzett, közel tízéves  
**tapasztalatával**

és kiválóan képzett, fiatal szakembergárdájával immár a  
**legnagyobb**

integrált banki rendszereket telepítő hazai fejlesztőként áll  
**partnerei szolgálatában.**

A professzionálissá fejlesztett, nagy megbízhatóságú,  
**integrált rendszereink**

tökéletes megoldást nyújtanak partnereink mindennapi  
**feladatainak megoldásához.**

Saját rendszereink mellett csúcsmínőségű adatbázis-kezelő,  
**fejlesztő- és Internet**

eszközökkel és szolgáltatásokkal állunk ügyfeleink rendelkezésére.

### A megbízhatóság,

a folyamatosság, a tökéletes rendszerilleszkedés képezi az  
**összekötő hidat**

cégünk és ügyfeleink magas színvonalú kapcsolatában.

**Online**







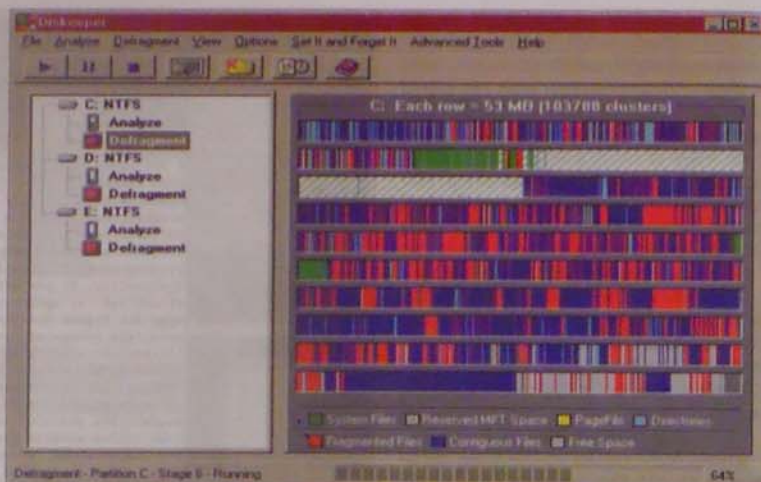
hatók, mert végül is nem kizárt, hogy idővel szükségesnek érezzük a Vim eszköztárát, és az emacsre vágyunk (például mert az emacsben klasszikus tibeti nyelvű szövegek is szerkeszthetők; más okot most hirtelenében nem tudok elgondolni), nos az emacs egy pillanat alatt beültethető viper formába, a viper pedig egy vi-emuláció, tehát a Vimben megtanult eljárások elsősorú többsége gond nélkül működik abban is.

Végezetül pedig nem árt, ha az ember megtapasztalja néha, hogy nemcsak olyan módszerek és technológiák léteznek, amelyeket a nagy monopóliumok erőltetnek rá a világra, nemcsak egyféleképpen lehet élni és gondolkodni, például azt a törvényt, hogy a menüsor mindig a File, Edit szavakkal kezdődik, és a Window, Help szavakkal fejeződik be, nem a mindenség Alkotója írta elő. Sőt, az Alkotó nem is teremtett menüt egyáltalán.

A vi-nak vannak ismert hibái („known bugs”), ezeket a Vim is prezentálja, nehogy valakinek hiányozzanak, ám ki lehet őket kapcsolni. Poloskák persze drága és csúszás üzleti alkalmazásokban is felbukkannak, de azokból hiányzik egy apróság, jelesül az a parancs, amellyel a poloskák lebéníthatók.

### Diskeeper 4.0

Előző három változatából kettőt láttam, a harmadikat nem. Az utóbbi hónapokban nálam a Norton Utilities töredékmentesített, annyira, amennyire. Nyilván jobb volt a semminél, mindamellett a Diskeeper, amikor megszemlélte a merevlemezimen uralkodó állapotokat, roppantul szörnyülködött, de ezt nem veszem túl komolyan, tudom ugyanis, hogy mindig ilyeneket ad elő, ha megkérdézzük, még akkor is, ha ő maga tart rendet a ház kö-



2. kép

rül. Ezzel együtt nem igazán szívderítő az a lemeztérkép (2. kép), amit bemutatott, a piros csíkok jelzik a töredezett állományokat, nos, vannak egypáran. Úgy tűnik, a Norton Utilities, noha egyébként végig nagyon elégedett volt önmagával, nem igazán emelkedett a helyzet magaslatára, ezzel szemben késleltette a rendszerindulást, szerepelt, fontoskodott, ha viszont ezt megtiltottam neki, akkor semmit sem csinált.

Általában a felhasználók nem veszik komolyan a töredékmentesítést, pláne nem NTFS-partíciók esetében – ennek részben az lehet az oka, hogy e tárgyban vegyes információk keringenek, olvastam olyan anyagot, amely állította, hogy NTFS-nél csak kiszolgálókon van jelentősége a dolognak, most viszont egy teszt van előttem, amely numerikusan mutatja ki a fentiek ellenkezőjét. Ezek szerint az olvasás/írás sebességét már csekély mértékű töredézettség is lényegesen módosítja, közepes töredézettségnél a felhasznált idő akár a kétszeresére is növekedhet. Továbbá azt írja, hogy az állományok szétarabolódásával párhuzamosan az MFT (Master File Table) mind nagyobbra nő, a végén maga is töredezett lesz, és ez a folyamat, a zsírmáj kialakulásával ellentétben, irreverzibilis, a felfuvalkodott MFT-vel nem lehet mit kezdeni, s éppen ezért az ilyen lemezek eredeti teljesítménye töredékmentesítéssel sem lesz visszanyerhető. A megoldás az volna, hogy kezdetől fogva töredékmentesíteni kell, még mielőtt az MFT hízásnak indulna.

A másik súlyos ügy a csereállományban beálló töredézettség, ezen csakis a Diskeeper segíthet (tehát a Symantec Speed Disk például nem), oly módon, hogy megakasztja a rendszer felállítását, így kvázi az NT elindulása előtt egybekotorja a pagefile.sys-t, és gatyába rázza a könyvtárstruktúrát. Ez a folyamat egyébként megdöbbentően időigényes, csakis sátoros ünnepeken szabad nekifogni.

Ettől eltekintve a Diskeeper illetendő lakótárs, nyugodtan szabadjára engedhető, folyamatosan dolgozva se zavar sok vizet, alig lehet észrevenni, hogy a háttérben motoszkál. (Haesak abból nem, hogy a gép néha úgy lelassul, mintha az összes merevlemezét láncfűrészrel fragmentáltak volna, sőt időnként teljesen le is áll. Ilyenkor főzünk egy teát, a felszálló gőzbe bámulunk, és elmerengünk a teremtés dolgai felől.) Hálózaton is működik, ha a megfelelő változatát állítjuk üzembe, bár hatékony, központositott hálózati időzítője egyelőre nincs.

Amint az többé-kevésbé közismert, a Diskeeper a következő NT-változatnak már integráns része lesz, tehát önálló ter-

Tudom, hogy dönteni nem egyszerű.

De döntheték-e belátásom szerint a számítógépemről?



Compaq Deskpro EP

Intel Pentium® 4 Processor 750 MHz,  
4.2 GHz, 1.2 GHz secondary cache, 44 MB 20666, Matrox Millennium  
G200 1D graphics, 8 MB 102666 Video Memory, 8 GB,  
Win 95 vagy Win NT, 3 év garancia

Természetesen!

Ha eldöntötte, hogy egy Compaq Deskpro EP gépet választ, a legújabb nagy teljesítményű, gyorsan és rugalmasan bővíthető minőségi számítógéphez jut.

Sőt, azt is eldöntheti, hogy eldönti-e gépet, vagy inkább toronyként használja.



**COMPAQ**  
Legjobb válasz.





3. kép

mékként valószínűleg most látjuk utoljára. Ezzel is egyszerűbbé válik a világ.

### Macmillan's Plus Pack for Microsoft FrontPage 98

Igazán egyszerű majd akkor lesz – már-már a világ –, amikor a teremtett dolgok sokasága mindenestül a Microsoft termékcsaládjába integrálódik, de ez egyelőre jámbor óhaj csupán. Például ez a hosszú nevű dolog, amiről az alábbiakban lesz szó, úgy mutatkozik be, mintha a FrontPage bedolgozója volna, holott valójában annyi köze van a FrontPage-hez, mint nekem a független palesztin államhoz, azaz egyáltalán semmi. A cédén valójában egy JetEffects nevű alkalmazás van, amellyel Java alapú animációkat lehet készíteni mindenfajta programozás nélkül, meghatározzuk az applet méretét, aztán különféle objektumokat (például szövegrészeket) helyezünk el az ablakban, és effektusokat rendelünk hozzájuk, aztán meg is volnánk. Az alkalmazás felülete kissé lehangoló – lásd a 3. képen –, kissé ügyetlen, és némileg lassú is, de kétségkívül működik. Néhány dolgot majd fel kell pakolnunk a kiszolgálóra, éspedig egy meghatározott szisztema szerint, de utána úgy telejavázhathatjuk az oldalainkat, hogy senki emberfia nem fogja őket letölteni.

Hogy aztán mitől kapta ez az egész a Plus Pack for Microsoft FrontPage 98 nevet, azt nem tudom. Mindenesetre nem elég, hogy így hívják a szerencsétlent, még az is oda van írva a dobozra, hogy „Integrates with FrontPage(r) 97 or 98”, nos, ez egész egyszerűen nem igaz. Szó sincs ilyesmiről, a JetEffects a FrontPage-be egyáltalán nem integrálódik. De az is oda van írva a dobozra – jóval apróbb betűkkel –, hogy „Requires Microsoft FrontPage”, ez aztán végképp nem igaz, a JetEffects a legcsekélyebb mértékben sem törődik azzal, hogy a FrontPage a rendszeren van-e egyáltalán, mint mondtam, ezeknek egymáshoz semmi közük.

Vagyis ez valójában reklám, a Macmillan's Plus Pack for Microsoft FrontPage 98 nem más, mint a Microsoft szórólapja, más kérdés, hogy a reklámhordozókat ingyen szokás osztogatni, ezt meg pénzért adják.

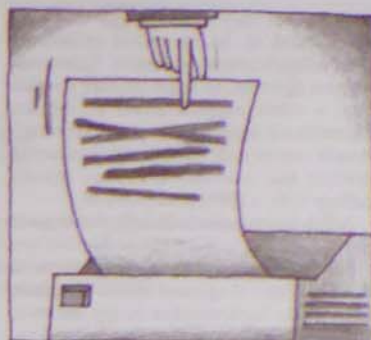
Találtam a dobozon még egy feliratot, szintén apró betűkkel és egészen alul, azt mondja, hogy „This is a product of Macmillan Digital Publishing USA and is not affiliated with or sponsored by Microsoft.” Hát persze. Van egy önálló termékünk, de azt írjuk a dobozra, hogy csakis a FrontPage mellett működik, aki tehát PageMillt vagy HoTMetaL Prót használ,

meg ne vegye valahogy. És ezt, ugye, mindenfajta ellenszolgáltatás nélkül, ingyen írjuk oda. Anyátokat.

### WinFax Pro 9.0

Ennek a számozása a legfurcsább, itt ugyanis a 2-es verzió után a harmas következett, aztán négyes, ötös, és így tovább, egészen a kilencesig, holott úgy a természetes, ha a három után egyből a hét jön, majd a kilencvenöt, aztán a kétezer, aztán esetleg a kettő az ikszediken, ahol az iksz tetszőlegesen nagy természetes szám.

Nagyon normális vonása volt viszont, hogy mindig akadt benne valami, ami nem működött, vagy legalábbis nem úgy, ahogy kellett volna, például az előző verzió igen érdekesen faxolt a szkennerről: kiemelt a szövegből bizonyos sorokat,



azokat negatívba forgatta, majd rányomta egy másik szövegrészre, hogy azt se lehessen elolvasni; ezt a vonását némely konzervatívabb gépirónók nem díjazták igazán. Az egyelőre korábbi verzió pedig nem engedte, hogy faxfedőlapot hozzak

## A PhotoREt II színrétegező technológiával az igazi szépség a részletekben rejlik.

Lenyűgöző látvány, ugye?  
De ami igazán megkapó benne, az szemmel nem látható. A HP különleges PhotoREt II színrétegező technológiája minden egyes ponton 16 színes apró tintapöttyöt képes elhelyezni, így biztosítva a mindig elképesztően tökéletes fotóminőséget. Forradalmian új eljárással továbbítjuk az adatokat a nyomtatófejbe, ezért tudunk mi a leggyorsabban nyomtatni. És az sem számít, milyen papírt használ. Miért elégedne meg ennél kevesebbel? HP PhotoREt II színrétegező technológia – páratlan fotóminőségű nyomtatás akár a köröm hegyén is.

HP DeskJet nyomtató

HP HEWLETT PACKARD  
Expanding Possibilities



létre benne, vagy akárcsak egy meglévő szerkesztést át, ha ilyesmivel próbálkozom, haladéktalanul összedől. Számomra viszont úgy tűnt, ez mind teljesen rendjén van, a többi alkalmazásban se minden használható, a poloskákai pedig alapértelmezés szerint nem lehet hatástalanítani (a kivételt lásd a Vimről írtakban); faxolni tudtam vele, a többi nem érdekelt.

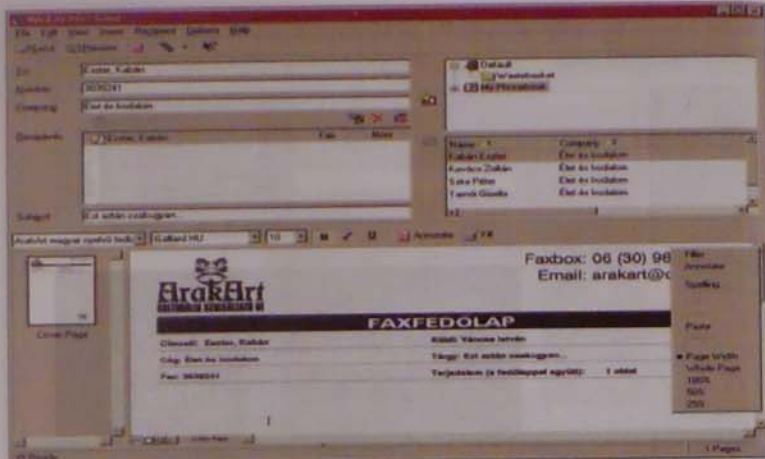
A 9.0-ban minden működik, és ez zavar egy kicsit.

Most, Mikulás napján úgy látom, a WinFax Pro 9.0 egészen kiváló program; hogy aztán karácsonykor is így látom-e, vagy pláne vízkeresztkor, nagypénteken, az majd eldől.

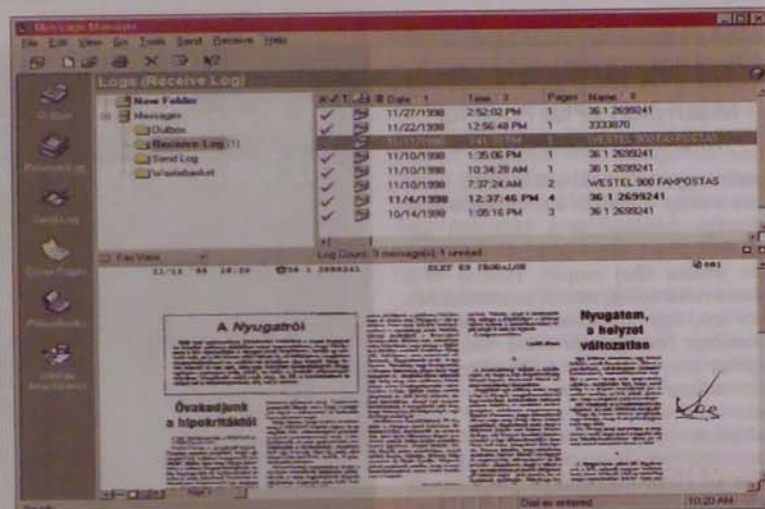
Kipróbáltam a Scan and Send... opcióját, küldtem vele egy faxot, perfekt volt. Kipróbáltam a fedőlaptervezőt, az ott előtűremkedő varázsló segítségével két perc

alatt összehoztam egy abszolút korrekt borítót, újabb két perc alatt egy másikat. Kipróbáltam a tervezőt a varázsló nélkül (hogy tudniillik magyar nyelvű fedőlapom is legyen), nos, ezen talán még mindig akadna javítanivaló, mindamellett messze hajazza azt, amit eddig láttam, és voltaképp egész hatékonyan működik (4. kép).

Egyidejűleg két modemet használhat a WinFax Pro 9.0, egyiket mondjuk küld, a másikon fogad. Faxszolgáltató is létre lehet hozni vele, így az egész hálózat faxolhat egy (vagy két) modemen át, viszont az alkalmazást valamennyi gépre telepíteni kell. Képes PIM-ekkel integrálódni, mindenképp természetesen az Outlook 98-cal. A Message Manager nevű központi vezérlőjét (5. kép) is az Outlook 98 alapján mintázták, már ha jól emlékszem



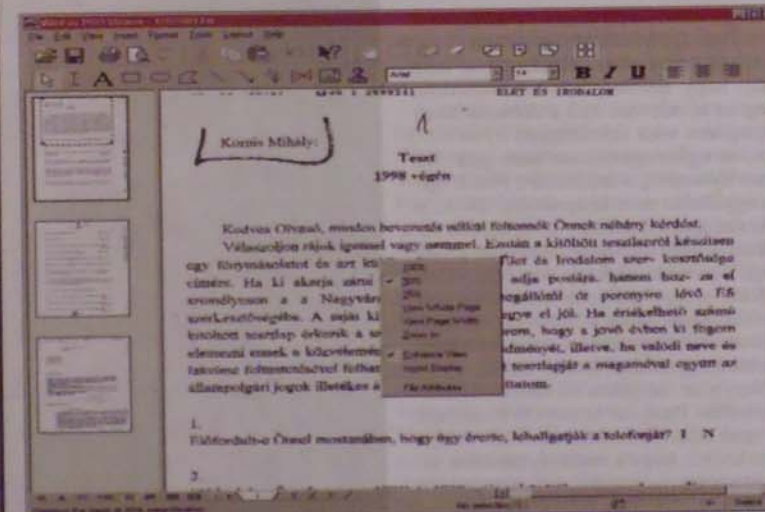
4. kép



5. kép

az utóbbira, az én gépemem ugyanis nincsen ilyen, így azt se tudom igazolni, hogy az Outlook 98-ban szereplő adatok a WinFaxban azonnal elérhetővé válnak, illetve hogy az adóalany az Outlook 98 inboxában is képes lesz faxokat fogadni. A PC World szerint ez mind működik, s ha így van, az nyilván roppant nagy öröm.

képét is, sőt az aktuális oldalnál a kinyitott terület határát is jelöli (6. kép). A küldő párbeszédablak szintén helyben mutatja meg az anyagot, és a fedőlap kitöltését is helyben teszi lehetővé, öröm dolgozni vele, már-már sajnálom, hogy manapság gyakorlatilag nem küldök faxokat. Ma már ugyanis csaknem minde-  
nütt van email, így a WinFax Próra szinte



6. kép

A Symantec a program egész felületét átdolgozta, az eredmény kényelmes, praktikus és áttekinthető, például a viewer nemcsak a beérkezett fax kidekorálásához vagy átpozírozásához szükséges holmit rakja a kezünk ügyébe, hanem a dokumentum további oldalainak kicsinyített

alig van szükség; most például befejezem ezt az írást, ráraokom egy hajlékonylemezt, aztán jön a motoros kengyelfutó és elviszi. Ez ugyan nem valami high-tech, hanem csak tőf-tőf, viszont garantáltan mindig odaér.

Váncsa István

# Elektronikus üzletvitel

Elektronikus kapcsolatok, tranzakciók, információáramlás, gondosan megtervezett, workflow-rendszerekkel irányított munkafolyamatok, testre szabott üzleti alkalmazások, szabályozott eljárások, csoportmunkát segítő intranet-környezet, az Internetről ismert eszközök, technológiák, biztonság.

## A megbízható háttér az IBM e-business

- Az IBM szakmai és üzleti támogatása
- Átgondalt, hosszú távú fejlesztési politika
- Teljes körű, harmonikusan együttműködő eszköztár: hardver, szoftver, fejlesztő eszközök

## Működő rendszerek az ICON-tól

- Sikeres megoldásokkal igazolt szak tudás
- Több mint 10 év professzionális tapasztalat
- Széles körű, a felhasználói igényei szerint kialakított szolgáltatások



IBM RS 6000, Lotus Notes, IBM EDM Suite, IBM MQSeries, IBM MQSeries Workflow, IBM VisualAge, IBM DB2

ICON

Business Partner

IBM Business Partner

ICON Számítástechnikai Kft., 1134 Budapest, Tisza utca 29-41. Tel.: 452-1230 Fax: 452-1231 <http://www.icon.hu> e-mail: [info@icon.hu](mailto:info@icon.hu)



**TARTSON LÉPÉST**

**a legjobbakkal...**

**OLYMPUS**  
**Silicom**  
**HITACHI**  
**OPTION INTERNATIONAL**  
**SanDisk**  
**NEW MEDIA**

**adaptec**  
**AI**  
**PINNACLE**  
**míro**  
**NOMAT**  
**BLACK BOX**  
**DESIGN**  
**MAPOWER**

**AHOL A LEGJOBBAK TALALKOZNAK**

1074 Budapest, Dohány u. 67. T.: 342 3255, Fax: 351 2576 www.axico.hu

**axico**

**dróttLAN**  
http://www.megummar.hu

**Telefon: (20)9416-113**

**lézers adatátvitel 10-155 Mbps**  
150-4400 méter, színes hang, kép  
Ethernet, G.705, ATM, Token-Ring  
rádiós videó-átvitel (v. sztereó)  
audio-vevő, videó-műfogás, újság-  
rádiós LAN (Ethernet, Bridge stb.)  
ARLAN, WaveLAN 2 Mbps

**SPEEDLAN 10 Mbps**  
első és egyetlen!!!

**Szinte hihetetlenLAN**

**Digital Imaging**

- Pozitív és negatív film-szkennerek
- Számítógépes diakészítők
- Projektorok - **PROJEKTOR ARDÓ!** - KERESSENN MINKET!

**Floppyland Kft.** 1196 Budapest  
Mészáros u. 21. (116) 261-0571

**Floppyland**

Mi partnerek vagyunk. Partnereinkkel közösen alakítjuk ki minden, a számítástechnikában lehetséges kereskedelmi megoldást.

Együtt a csúcsban. Partnereink a legújabb fejlesztések eredményeit folyamatosan képzett szakértői hozzájárulásunkkal teljeskörűen tudják biztosítani.

Aki számít, köztünk van. Mindenki számít, akinek célja a gondos és a pontos szolgáltatás. Egy csapatban vagyunk, találkozunk nemesak a pályán!

**Kellemes Karácsonyi Ünnepeket, és sikerekben gazdag, Boldog Új Évet kívánunk!**

**Szakértő disztribútor a teljesség igényével.**

Számak Rt. Disztribúció  
1115 Budapest, Etele út 68.  
Tel.: 203-0306 Fax: 203-0367  
E-mail: distinfo@kk.szamak.hu

**Hallotta már?**

**ISO 9002**

minősítéssel gyártjuk és szervizeljük számítógépeinket, melyek a Microsoft által kidolgozott **PC97-es szabványnak** is megfelelnek, ezáltal **W95, WNT és W98 kompatibilisek.**

**GYŐZZÜK A VERSENYT!**

**KVENTA**

H-1067 Budapest, Podmánczy 37. / 1399 Bp. Pf.: 707.  
Telefon: (36-1) 269-5262 Fax: (36-1) 53-1436, 312-5824  
E-mail: kventa@mail.inext.hu

**Hewlett-Packard, Canon és EPSON nyomtatók kellek és kiegészítők teljes választékával várjuk!**

**MINŐSÉG, ADATBIZTONSÁG, TELJESÍTMÉNY**

**A legjobb választás!**

**TravelCard**  
PCMCIA család  
- 56K modem  
- 56K + LAN (10)  
- 56K + LAN (10/100)  
- 56K + ISDN  
- ISDN 128 K.  
- 10/100 LAN  
Verhetetlen ár/ teljesítmény

**MODEMEK**  
**NT RAS és NT RRAS**  
komplett megoldások, szakértő támogatással.  
Adatbiztonság, nyílt platform, menedzselhetőség.

**Computer Panorama TOP**  
**COMPAQ**  
Menedzselhető központi megoldások, analóg, ISDN, K56 Flex, V.90, **NT RAS.**

**Microcom**  
**RAScom**  
A piacvezető NT RAS megoldás szállító  
1033Bp. Szarvasmészáros-ú. 53.  
Tel.: 437-6390 Fax: 437-6299  
www.delta.hu

**PROFON**  
1138 BUDAPEST, CSERHALOM UT 4.  
TELEFON & FAX: 350-5093  
TELEFON: 350-6227, 350-6235

**OPTIKAI, strukturált és hagyományos hálózatok HALÓZATÉPÍTŐ ELEMEEK**  
Optikai Trajzscseverek és átalakítók  
Aktív eszközök (Ethernet, Token-Ring, FAST-Ethernet, ATM)  
Kábelek, csatlakozók  
Rackszekrények, Összekötő kábelek

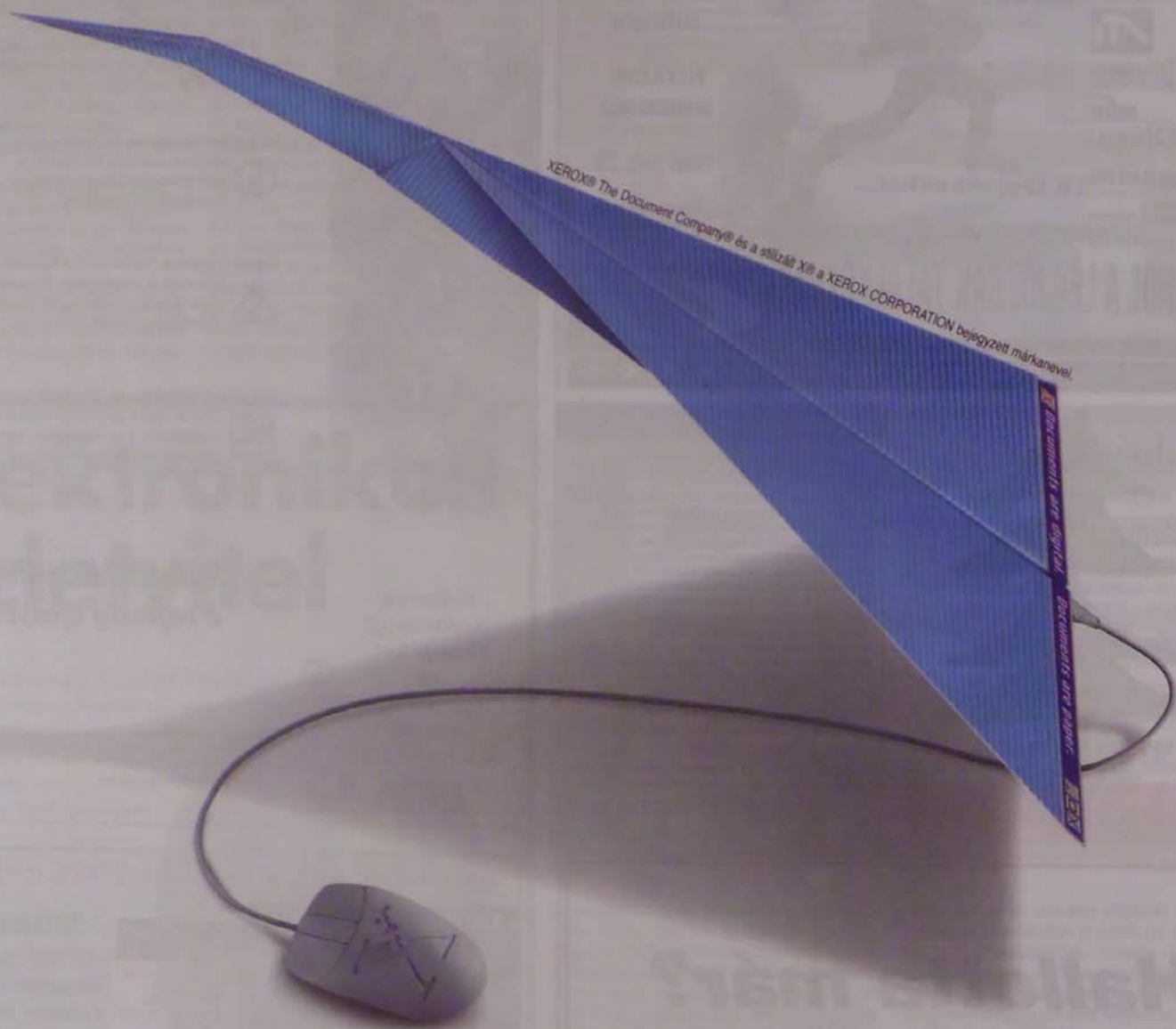
**INFORMATIKAI RENDSZEREK**  
KOMPLETT INFORMATIKAI RENDSZEREK TERVEZÉSE ÉS KIVITELEZÉSE

**FÜGGETLEN ENERGIAELLÁTÁS**  
Informatika rendszerek független energiaellátása  
Szünetmentes tápegységek telepítése  
Érőcsatlakozások  
Tűlterheltség elleni védelem

**AMI MINDIG MINDENT ÖSSZEKÖT**

**PC-k, SERVEREK, MUNKAÁLLOMÁSOK és alkatrészek forgalmazása**  
Komplett rendszerek esetén berendezészek TANÁCSADÁS, DÖNTÉSELŐKÉSZÍTÉS





# Az új Xerox N40-es hálózati lézernyomtatóval dokumentumai szárnyalni fognak.



Az új, nagyteljesítményű DocuPrint N40 hálózati lézernyomtató használatával iratai a szívből a papírra most gyorsabban jutnak el, mint valaha. A dokumentumkezelés területén szerzett több évtizedes tapasztalatunk segítségével Ön is fokozhatja hatékonyságát számítógéperől vezérelheti a kétoldalas és többpéldélyes dokumentumok nyomtatását, ötvázrendezését és tűzését, mindent 40 lap/perc sebességgel - gyorsabban, mint eddig bármikor. Az új WorkSet technológiának köszönhetően csökken a hálózat



terheltsége; egyszeri leküldéssel egy dokumentumból több példány készíthető. (BIP ones print many.) Ha szeretne többet tudni arról, hogy hálózati nyomtatóink új családja miként gyorsíthatja meg munkáját, hívja a 456-1900-as központi számunkat, látogassa meg Internet-oldalainkat a [www.xerox-emea.com](http://www.xerox-emea.com) címen, vagy keresse fel helyi márkakereskedőnket.

THE  
DOCUMENT  
COMPANY  
**XEROX**

CIS Hungary Kft. Tel.: 451-5500, Fax: 451-5555

IRP Tel.: 452-4600, Fax: 550-1551

Computer 2000 Tel.: 465-7900, Fax: 267-1901

XEROX NYOMTATÓK.



Török magukat

# Elefánt nélkül a porcelángyárban

**Mostani Alkalmazás rovatunk kicsit eltér a hagyományostól, mert nem egy működő rendszer tapasztalatairól szólunk, hanem az SAP egy itthon még kevésbé elterjedt moduljának bevezetésével ismertjük meg az olvasót. A Villeroy & Boch Magyarország Rt. – vagy, ahogy talán ismertebb, a korábbi Alföldi Porcelángyár Rt. – munkatársai és a PricewaterhouseCoopers DYNAsoft Rt. SAP-tanácsadói január elsejétől izlelgethetik majd kemény közös munkájuk gyümölcsét, ugyanis a tervek szerint akkor indul el élesben az új, emberierőforrás-gazdálkodási (HR, Human Resources) modul.**

Ha az ember kelet felé autózva eltávolodik Budapeستől, a táj gyorsan változik. Hódmezővásárhelyre érve olyan érzésünk támad, hogy valami elszakít a rohanó világtól, itt mintha az idő is megállt volna. Lovas kocsikát és kerékpárosokat kerülgetve jutunk el a Villeroy & Boch magyarországi gyárába, amely először a tájat meghazudtoló modern, informatikával vezérelt magasraktári rendszerével ejti ámulatba a látogatót. A privatizáció hulláma 1992-ben érte utol az Alföldi Porcelángyárat, és ez sok egyéb mellett az informatikai rendszerek fejlesztését is magával hozta.

A cég életében tehát már nem jelentett újdonságot az SAP filozófiája és gondolkodásmódja, amikor tavaly év elején az anyavállalat úgy döntött, hogy be kell vezetni a HR modult. A cég munkatársai már tapasztalhatták az integrált vállalati rendszerrel együtt járó gondokat és előnyöket, hiszen 1995 óta működik az SAP anyaggazdálkodási (MM), értékesítési (SD), főkönyvi (FI), tárgyi eszköz (AM) és controlling (CO) modulja. 1996-ban indult el az Alföldi Porcelángyár három fő profilját, a szamiter-, a csempé- és a padlólapgyártást lefedő termelésirányítási (PP) modul. A tanácsadó céggel is régi keletűnek nevezhető már a kapcsolat, hiszen a fenti modulok elindításánál szintén ők bábáskodtak.

## Erős csapat

Az új modul bevezetésének levezénylésére állt fel *Vidákné Kis Erzsébet* humánfejlesztési irodavezető irányításával, *Bogdány Zoltánné* bérügyi vezető, valamint *Csatlós Árpádné* szervezőmunkák részvételével a projektirányító csapat.

„Ritkán találkozunk olyan ügyfelekkel, akik ennyi feladatot tudnak önállóan elvégezni, és akik ennyire aktívan vesznek részt a projektterv elkészítésében és megvalósításában” – jellemzi a csapatot a HR-modul bevezetésével megbízott PricewaterhouseCoopers DYNAsoft Rt. SAP HR-menedzsere, *Bagócsi Orsolya*. A személyzeti ügyekben jártas munkatársak mellett a számítástechnikai osztály is kivette a részét a munkából, hiszen a tanácsadó cég mellett ők végezték el a paraméterezéseket és az ügyfélspecifikus fejlesztéseket jelentős hányadában.

A magyar cég szakemberei előnyként könyvelték el, hogy a tulajdonos – azon kívül persze, hogy meghatározta, milyen információkra van szüksége a rendszerből – nem szólt bele a modul bevezetésébe, hiszen az eddigi programrezek megvalósításánál már bizonyított a magyar gárda, és az SAP R/3 3.0F verziója a hazai vállalat saját szerverén, az anyavállalattól függetlenül fut. „Szakmai kérdésekben szabad kezet kaptunk a magyar felső vezetőktől is, ami megkönnyítette a munkánkat. További segítséget jelentett, hogy a tanácsadó cég munkatársaival jó együttműködést tudunk kialakítani” – teszi hozzá *Csatlós Árpádné*.

## Lépcsőfokok

A projekt első szakasza 1997 áprilisában indult, ekkor készültek el a bevezetési tervek, és ekkor döntött úgy a cég, hogy valójában 1999 januárjában kezdhet el élesben működni az új modul. Már ebben az időszakban megkezdődtek a tanfolyamok. Ezek egy kisebb része az SAP magyarországi és németországi központjában zajlott, a többit pedig az eddigi modulok bevezetésében is részt vevő, akkor még DYNAsoft Kft. néven működő – ma már a PricewaterhouseCoopers tulajdonában lévő – informatikai cég tartotta a vállalat dolgozóinak számára. A helyzettől mérésből derült ki, hogy milyen paraméterek mellett kell elindítani ezt a modult, milyen hardverfejlesztésekre van szükség, és hogy a jelenleg működő rendszerből milyen adatokat tudnak átmenteni az SAP számára. A bérszámfejtést idén még egy magyar cég által fejlesztett, dBASE alapú Bérlex nevű szoftveren végzik, amelyből az SAP-ba a havi főkönyvi és controlling feladást kerül. Ezen kívül működnek még a vállalatnál kisebb PC-s programok is, például az ebédjegyek nyilvántartására, ezek nagy részét szintén felváltja majd a HR modul.

A bevezetés kapcsán 1998 márciusában kezdődött meg a PricewaterhouseCoopers DYNAsoft Rt.-vel való együttműködés. Ekkor indult el a teszte szabás, amiről minden SAP-bevezetésen átesett cég tudhatja, hogy nem megy egyik napról a másikra. Az elvégzendő feladatok összegyűjtése után elkészült egy ütemterv, továbbá meghatározták a rövid és hosszú távú célokat. A következő nagy munkát a törzsadatok előkészítése jelentette; ehhez egy hatalmas adatbázist kellett létrehozni. Ugyancsak sok időbe telt az SAP-hoz szükséges struktúrák kialakítása, hiszen a vállalat szakemberei a lehető legszélesebb körben szeretnék kiaknázni az SAP nyújtotta lehetőségeket. Ezek a struktúrák határozzák meg, hogy milyen lekerdezőkre, kiértékelésekre lesz mód a későbbiekben. „Ekkor még nem voltunk abban a helyzetben, hogy ezt önállóan valósítsuk meg. Mi megfogalmaztuk az igényeinket, és a PricewaterhouseCoopers DYNAsoft Rt. szakemberei javasolták hozzá az SAP számára is elfogadható formát” – mondja *Bogdány Zoltánné*.

Szintén akkortájt derült ki, hogy vannak olyan funkciók, amelyeket a standard SAP nem tud kezelni. A cég bizonyítottatá, hogy az SAP-t ért témadások – miszerint nem elég rugalmas rendszer – egy ilyen elszánt csapat esetében nem állják

meg a helyüket. „Még lehetőségekkel komoly fejlesztéseket végeztünk és végzünk, hogy a helyi viszonyoknak megfelelően lehessen használni a modult” – válaszolt a számítástechnikus feladatát *Csatlós Árpádné*. „Alapelvünknek tekintettük, hogy, ha lehet, akkor a valóságban működő gya-



A projektirányító team tagjai (balról jobbra): Vidákné Kis Erzsébet (Villeroy & Boch), Veres Attila (PricewaterhouseCoopers), Bogdány Zoltánné (V&B), Csatlós Árpádné (V&B), Bagócsi Orsolya (PwC)

korlatot képezünk le” – fűzte hozzá *Bogdány Zoltánné*. Annak ellenére, hogy a modul az infotípusok (ez a rögzítés szempontjából a tartalmilag összetartozó adatok egy csoportja) igen széles skáláját tartalmazza, mégis több újat is létre kellett hozni. Így jártak el a teljesítményből elszámolásának előkészítésénél is, ahol a kialakított fogalmak, rögzítési módok teljesen eltérnek az SAP ezt a területet kezelő szabványos lehetőségeitől. A csempé- és padlólapgyárban dolgozók teljesítményadatai – ledolgozott órák, gyártott mennyiség stb. – a bevezetés alatt álló *Basatér* nevű termelésiadat-gyűjtő rendszerből kerülnek majd be a HR modulba.

Létezik egy standard infotípus a munkaszerződéseket előkészítéséhez is, de ez a Villeroy & Boch szakértői szerint nem tartalmazott elegendő információt, ezért újszólván a saját szájuk íze szerint készítettek egy újat. „A munkaruha- és védőruha-juttatásokkal kapcsolatos nyilvántartáshoz is szükségünk van egy olyan infotípusra, amelyet az SAP jelenleg nem tartalmaz; ennek kialakítása napjainkban folyik” – teszi hozzá *Csatlós Árpádné*.

A Villeroy & Boch Magyarország Rt.-nél nagyon sokféle munkarend szerint dolgoznak az emberek, a technológiából fakadóan folytonos, folyamatos, több műszakos munkavégzésben dolgozók is vannak. És a lehetőségeket szinte a végletekig lehet sorolni. Az SAP HR modulja minden dolgozóhoz egy munkarendet rendel, így adva meg, hogy a dolgozó mikor munkaköteles és mikor nem. Bár az SAP informatikai rendszere a bonyolult esetek megoldására is fel van készítve, a munkarendek meghatározása ko-

moly munkát rótt a bevezetésben részt vevőkre. „Alapjában véve nem változtattunk az eddig megszokott munkarendeken, de a rendszer definiálása ösztönzést adott, hogy ciklikusabbá, áttekinthetőbbé tegyük a munkaidő meghatározását” – árulja el *Bogdány Zoltánné*.

Mindezzel párhuzamosan folyt a bérszámfejtési algoritmusok meghatározása és leképezése, amit a PricewaterhouseCoopers DYNAsoft Rt. tanácsadói, *Bagócsi Orsolya* és *Veres Attila* készítettek el, a cég igényeinek megfelelően. „Ez jelentette számunkra a legnagyobb időráfordítást” – tették hozzá a tanácsadók.

A hardverek is bővítésre szorultak, de többnyire csak az eddig használt gépek teljesítményét kellett megnövelni, és csupán néhány új PC-re, valamint nyomtatóra volt szükség. A cég szinte minden számítógépe hálózatra van kötve; működik egy Novell alapú (ezen fut például a Bérlex, a TB-számfejtést végző VT-Soft, az MS-Mail, továbbá a szanijtergyári osztályozórendszer), valamint egy UNIX alapú (ez az SAP-t, a raktári mozgásokat irányító vezérlőrendszert és a BaseStart szolgálja ki) hálózat. Az SAP élesben a Digital Alpha 8200-as kiszolgálóján fut, a tesztrendszer pedig az Alpha 2100-as szerverre teték, ez utóbbit készítik elő és igazítják az igényekhez az új HR modul is. *Csatlós Árpádné* azonban úgy véli, a közeljövőben a szerverek bővítésére is szükség lesz. A tervek szerint a vállalat csaknem 200 személyi számítógépén jeleníthetők meg a felhasználókhöz szigorúan beállított jogosultságoknak megfelelően a HR modul adatai, de az adatrögzítést csak 15-20 embernek engedik majd meg.

Fontos döntési pont volt, hogy mely funkciókat kell tesztelni, és ehhez szükség van-e a párhuzamos rögzítésre. Teljeskörűen nem végeznek próbameneteket, csak a munkaügyi szempontból problémásabb területeken dolgozók adatait dolgozzák fel a jelenlegi rendszerrel párhuzamosan. A szeptemberi adatokat a HR modulban októberben rögzítették, és a bérszámfejtési eredményeket összehasonlították a Bérlexből nyert számokkal. Azt tervezik, hogy novemberben párhuzamosan rögzítik a két rendszerben az adatokat. Decemberben a csapat feladata az értékelés és a finomítás lesz, január elsejétől pedig indulhat élesben a rendszer. A team tagjai szerint mindeddig sikerült a terveknek megfelelően dolgozni, de a tervezett funkcionalitás teljes körű kihasználásához még legalább egy esztendőre van szükség.

## Részek és egészek

Két fő területre lehet bontani a modult: az egyik része a személyzeti adminisztrációt, a bérszámfejtést, az időgazdálkodást és a pályázókezelést végző PA (Personnel Administration and Payroll Accounting), a másik része pedig az emberi erőforrások tervezésében és fejlesztésében segítséget nyújtó PD (Personnel Planning and Development).

Az elsőt gyakorlatilag a szabványos módon szeretnék majd használni, kivéve a már említett teljesítményberezést. A bérszámfejtési funkcióknak köszönhetően a műszakpótlékok automatikusan keletkezhetnek a munkarend és az időgazdál-



kodási adatok alapján. Az időgazdálkodási rendszer a törzsadatokhoz rendelhető hozzá a munkarendtől való eltéréseket, a távolléteket és a túlórákat, s ezek alapján fontos lekérdezések készíthetők, ami a munkaerő hatékonyságát vizsgálhatják.

A PA létszámtervezési funkciójában össze lehet hasonlítani a technológia alapján megállapított munkaerő-szükségletet és a munkarend szerinti adatokat, ebből kiindulva a rendszer javaslatokat tud adni arra vonatkozólag, hogy milyen pozíciókat kellene helyettesíteni, vagy hol lehetne munkaerő átcsoportosításával megoldani a gondokat. Az almodul kvalifikációs komponense egy profilban gyűjti össze a dolgozók képességét és végzettségét, ily módon azok összehasonlíthatók a cég elvárásaival. Ezeket kívül a Villeroy & Boch Magyarország Rt. a teljesítménybérésekre vonatkozó tervezést megkönnyítő, bérszámfejtési alapú költségtervezési komponens is használja szeretné a PD almodulból.

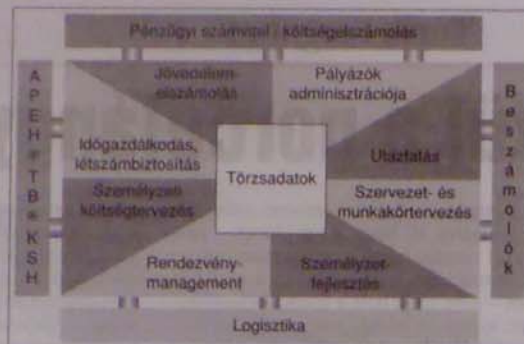
A személyzeti tervezés és fejlesztés (PD) almodulban a szervezeti struktúrákat lehet leképezni, többek között egységek, pozíciók, munkakörök, munkahelyek definiálhatók, és itt kezelhetők a különböző személyzeti folyamatok is. A feladatkatalogus összeállításával például a munkakör leírás SAP alapon is elkészíthető. A PD almodulhoz tartozó rendezvénymenedzsment komponens alkalmas egyebek mellett a tanfolyamok adminisztrálására, orvosi vizsgálatok, munkavédelmi oktatás megszervezésére, de felhasználhatják mondjuk az Éves Porcelánnap időbeosztásának meghatározására is. Ez a funkció azonban annyira egyszerűen jár meg

hazánkban, hogy a cég nem is talált olyan magyar SAP-szakembert, aki mélyrehatóan ismerne volna.

A PD létszámtervezési funkciójában össze lehet hasonlítani a technológia alapján megállapított munkaerő-szükségletet és a munkarend szerinti adatokat, ebből kiindulva a rendszer javaslatokat tud adni arra vonatkozólag, hogy milyen pozíciókat kellene helyettesíteni, vagy hol lehetne munkaerő átcsoportosításával megoldani a gondokat. Az almodul kvalifikációs komponense egy profilban gyűjti össze a dolgozók képességét és végzettségét, ily módon azok összehasonlíthatók a cég elvárásaival. Ezeket kívül a Villeroy & Boch Magyarország Rt. a teljesítménybérésekre vonatkozó tervezést megkönnyítő, bérszámfejtési alapú költségtervezési komponens is használja szeretné a PD almodulból.

### Gondok pedig mindig vannak

A projektirányító csapat tagjaival folytatott beszélgetés során szóba került néhány kellemetlenség is, ami nélkül talán nem is lenne informatika az informatika. Aki részt vett már új számítógépes rendszer bevezetésében, az szinte biztosan szembesült már azzal az idegőrlő ténnyel, hogy a régi és az új sehogya sem akar megférni egymással. Nem történt ez másképp az alföldi cégnél sem. Az SAP front-end programja – amellyel eddig az



Az SAP HR modul funkciói

SAP-t lehetett meghívni – nem volt alkalmas például a HR blokk pályázókezelő rendszerében arra, hogy nagy számban lehessen leveleket nyomtatni. Ezért magasabb verzióját kellett telepíteni belőle mindazokra a gépekre, ahol ezt a funkciót használni szeretnék. „Ráadásul úgy tűnik, a magyar nyelvű Microsoft Office nem kompatibilis az SAP pályázókezelő funkciójával, így ezeken a számítógépeken a német nyelvű Office-t kell használnunk. De még így is igen nagy az instabilitása ennek a kapcsolatnak” – árulja el Csatlós Árpád.

Várhatóan azzal a problémával is szembe kell nézniük, hogy az SAP HR modulja mellett továbbra is használniuk kell a jelenlegi – a társadalombiztosítási ellátásokat számfejtő és nyilvántartó –, VT-Soft nevű programot, mert pillanatnyilag a TB csak ezt a szoftvert fogadja el.

Szintén nehezítette a munkát, hogy a Villeroy & Boch Magyarország Rt. ragaszkodott a PA és PD almodulok integrált bevezetéséhez. Úgyanakkor nem tá-

maszkodhattak mások tapasztalataira, hiszen tudomásuk szerint Magyarországon ekkora funkcionalitással senki sem használja ezt a modult. Fájó pontként említi Csatlós Árpád, hogy bár az SAP többi moduljánál megszokták, hogy az egyik részből a másikba automatikusan átkerülhetnek az adatok, nagy volt köztük az átjárhatóság, a HR és a rendszer többi tagja között kevés a kiépített online kapcsolat

### Reménytelen várakozás

A projektet koordináló szakemberek már előre örülnek annak a rengeteg információnak, amit eddig egyáltalán nem, vagy csak nagyon sok munka árán tudtak megszerezni. Például törvényi előírások határozzák meg az éves előírt ledolgozandó órák számát, és mindeddig ezeket az adatokat nagyon fáradságos volt kinyerni. Ráadásul eddig a cég kénytelen volt megelégedni a bérszámfejtés után keletkező adatokkal. Az SAP új moduljának segítségével viszont naprakészen, már a feladatok – amikor a különböző egységekben rögzítik, hogy ki mennyit dolgozott aznap, vagy hogy hiányzott-e – hozzá lehet jutni az összesített adatokhoz. „Készíthetünk tervek, és figyelhetjük, hogy elegendő-e tenni ezeknek. Nemcsak utólag követhetjük a tényeket, hanem időben beavatkozhatunk, korrigálhatunk” – hangsúlyozza Csatlós Árpád.

Hogy ezek a várakozások teljesülnek-e? Nos, ez természetesen csak januárban derül ki. De a hőmérvósárhelyi csapat lelkesedését látva várható, hogy nemsokára be lehet számolni a HR modul sikereiről.

Magos Dorottya

Microsoft Certified  
Solution Provider

Microsoft PC szoftverek  
operációs rendszerek:

ms dos 6.22

windows 98 hun

windows 98 engl. upg.

windows 98 hun upg.

windows nt terminal server 10 db.

windows nt workstation 4.0

windows nt workstation 4.0 upg.

server alkalmazások

backoffice server 4.0 engl.

backoffice small business server 5 user

exchange svr 5.5.5 clt.

magyar win nt server rak. kit.

isp office 97 ressource kit

isp windows 98 resource kit

proxy server 2.0

sis server 3.0.5 user

ms server 4.0.5 user

sj server 7.0.5 clt.

system management server 1.2.5 user

windows nt server 4.0 10 db.

windows nt server 4.0 5 db.

windows nt server 4.0 cal mip 1 user

irodai alkalmazások

access 97 engl.

autonote express europe 6.0

excel 97 engl.

microsoft plus! 96

money 96 for 32-bit

money 99 for 32-bit

office 97 development edition

office 97 prof. hun upg.

office 97 stand. hun upg.

office 97 stand. hun upg.

outlook 98 engl.

powerpoint 97 32 bit

project 98

publisher 96

22 860

## Budapest Szoftver Áruház

word 6.0 proofing tools german 15 330

word 97 hun upg. 20 080

word 97 hun 75 940

word 97 proofing tools german 17 820

word 97 proofing tools hun 17 820

word 4.5 engl. 17 820

word 4.5 engl. 17 820

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

fontpage 96 upg. 34 240

## szoftver ABC

1137 Budapest, Jászai Mari tér 3.

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218

Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Telefon: 329-2737, 329-2738,

329-2490, 329-3492

Fax: 329-2720, 201-8619

1137 Budapest, Jászai Mari tér 3.

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

Levél cím: 1391 Bp. Pf. 218 Http://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com

COREL

FRACAL DESIGN CORPORATION

MACROMEDIA

SCALA

MICROGRAFX

VISIO

IBM

LOTUS

Logitech

COMPAQ

CHEYENNE

SYMANTEC

CERTIFIED RESELLER

hp termékek

92274s (4l, 4ml, 4p, 4mp)

92275s (3p, 3mp)

92291a (3l, 4ml)

92292a (4l, 4ml)

c3900a (dv, 4ml)

c3900a (Sp, 3mp)

c3906 (3L)

designjet 750c A0

designjet 1120c A3

designjet 2000c

designjet 340cxi

designjet 420c

64 400

62 400

17 740

23 970

17 740

29 670

15 630

11 800

1 283 600

109 900

188 400

59 800

28 400

designjet 710c

designjet 720c

designjet 895 cxi

cb-320-as szíves patron 51633a

cb-500-as fekete patron 51625a

cb-500-as szíves patron 51625a

cb-600-as fekete patron 51629a

cb-600-as szíves patron 51649a

cb-800-as fekete patron 51645a

cb-800-as szíves patron 51645a

cb-800-as fekete patron 51645a

cb-800-as szíves patron 51645a

cb-800-as fekete patron 51645a

64 400

62 400

17 740

23 970

17 740



**A tintasugaras nyomtatók között akad a szabványos A/4-es lapméretnél nagyobbra is nyomtató típus. Tesztlaborunk három ilyen frissen megjelent, kifutó A/3-as lapméretet kezelő berendezést vizsgál meg.**

A tintasugaras nyomtatók igen széles körben terjedtek el: az otthonoktól az irodákig a színes nyomtatok jókora hányadát ezekkel az olcsó berendezésekkel állítják elő. A legjobb minőségű tintasugaras készülékekkel már fotóminőségű nyomtatok készíthetők, ezért nyomdai munkák megtekintőnyomatainak elkészítésére is alkalmasak. A nyomtatók többsége két ok miatt nem az ilyesféle feladatra teremt: egyrészt a tintasugarasok között kevés ismeri a – nyomdai körökben általános – PostScript nyelvet, másrészt közöttük is csak néhány kezel A/4-esnél nagyobb lapméretet.

Ha megfordítjuk a dolgot, nyomban körvonalazódik a megoldás: mivel a nagyobb lapméretű nyomtatók drágábbak, azért a PostScript nyelv beépítése nem sokkal növeli az árat, ezekhez a nagyokhoz tehát – legalább opcionálisan – már kínálják ezt az értelmezőt.

Három új, nagyobb lapméretű, robusztusabb tintasugaras nyomtató is megjelent az év vége felé; iti a gyártó neve szerinti abécérendben mutatjuk be őket.

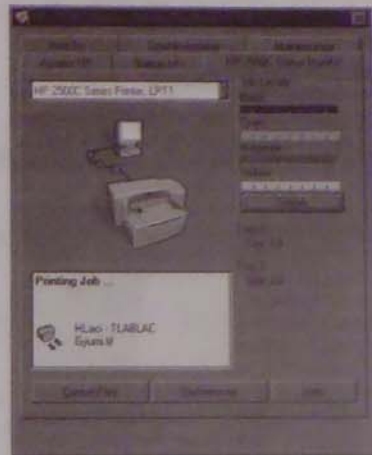
## HP 2500C

A HP Magyarországtól kölcsönkapott HP 2500C Professional Series nyomtató (1. kép) a lapunkban már bemutatott HP 2000C nagytestvére (lásd a Számítástechnika ez évi 38. számának 14. oldalán). Ugyanúgy kezeli a tintát, azaz az egyenként cserélhető tartós fejek négy önálló, nagy kapacitású tintapatronból kapják a festéket. A nyomtató intelligenciájának köszönhetően folyamatosan ellenőrizhető, hogy mennyi van még a tintából (2. kép), továbbá milyen állapotban vannak a fejek. Ebben is a HP PhotoREt II színkezelése gondoskodik a megfelelő árnyalat pontos megjelenítéséről, a tesztábrák szerint is 600 pont/hüvelykes felbontású nyomtató megfelelő árnyalatképzéséről.

A meghajtóprogramban most is a HP ColorSmart II választja ki – automatikusan – a legjobb színbeállításokat. A CD-n mellékelt meghajtóprogram néhány különlegességgel is szolgál: több kisebb oldalt nyomhat egy lapra, egy oldal anyagát plakátszerűen több oldalra (3. kép), továbbá nyomtathat nagyítva és kicsinyítve

(a nagyításkor is jó nyomtatási képet eredményező ZoomSmart eljárással).

Az általunk vizsgált 2500C csupán a HP PCL 3 lapleíró nyelvet ismeri; tudása kibővíthető a PostScript Level 3 ér-



2. kép. A HP 2500C állapotjelzője kis animációval jelzi az adatletöltést, mutatja a főbb jellemzőket



3. kép. A HP 2500C meghajtóprogramja meg is mutatja, mit jelent a több oldalra nagyított nyomtatás

telmezővel (ez a 2500CM típusokba eleve bekerül). Négy megabájt alapmemóriája 68 megabájtig bővíthető (a CM típust 12 megabájtig szállítják, és azé 76 megabájtig növelhető). A sima C típus az egyszerű csoportos elérhetőség végett belső hálózati nyomtatókiszolgáló kár-

## A/3-as lapméretű nyomtatók

# Alkalom nagy tintázásra

tyával egészíthető ki (ez a kártya is eleve megtalálható a CM típusban).

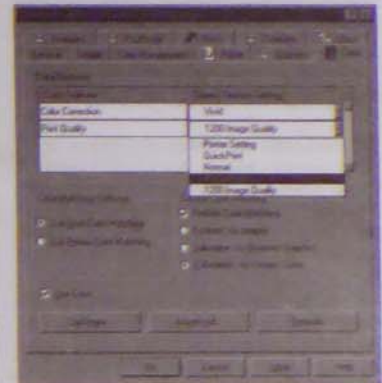
A HP 2500C kifutó A/3-as lapméretre is nyomtathat, 12 ezer oldalas havi terhelhetősége alkalmassá teszi a hálózati működtetésre. A papírt két 200 lapos adagolóból veszi; papírméret és/vagy -típus szerint automatikusan választ közülük. Van benne egyenes papírut a vastagabb kartonokhoz, és négylapos „kézi” adagolóból is etethető. Sebessége fekete szöveg nyomtatásakor (A/4-es lapméretre) elérheti a 9 oldal/percet; szokásos levéloldalunk tíz példányának nyomtatásával 6 lap/percet kaptunk eredményül.

## Lexmark Optra Color 45

Az Erti Trade-től kapott Lexmark Optra Color 45-ös nyomtató (4. kép) a HP nyomtatójánál kisebb helyen fér el, és könnyebb is annál, pedig ez is tud kifutó A/3-as lapokra nyomtatni. A papírt a 150 lapos elülső tartóból, vagy a hátulsó kézi adagolóból veheti (és kiegészíthető egy 100 lapos pótdagolóval). Ismeri a PCL 5C parancsait is, de alapjában PostScript Level 2 nyelven ért.

Csak postScriptes meghajtóprogrammal szállítják, és abban is akad néhány különleges szolgáltatás: több kis oldal egy lapra nyomtatása, kicsinyített, nagyí-

tott nyomtatás. Mivel a PostScript-értelmező a teljes oldalt a memóriában állítja össze, az alap 8 megabájt még teljes A/4-es kép, grafika nyomtatására sem igazán elegendő, ezért szükség lehet a szabvá-



5. kép. Színkezelési beállítások az Optra Color 45-ös meghajtóprogramjában

nyos memóriamodulos bővítésre; ez 72 megabájtig mehet el.

Az Optra Color 45-ön a szokásos PostScript-színkezeléssel lehet valóságú képeket nyomtatni (5. kép). Felbontását megmérve, tesztábrák segítségével megkaptuk a gyári 600 pont/hüvelykes értéket.



4. kép. A Lexmark Optra Color 45-ös jobb oldalán található egyszerű, menüs kezelőpanel



1. kép. A HP 2500C a legterebélyesebb

Munkánk színvonalát a CW-Számílótechnika, a PC World és a PC-X Magazin minősége is tanúsítja.

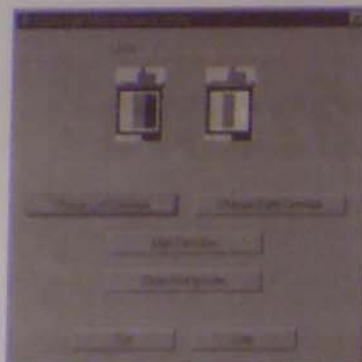
# IDG REPRÓ

**Szolgáltatásaink:**

- MAC-en és PC-n készült PostScript munkák bérlelvilágítása (Scitex Dolev 250), bérszkenelés (Crosfield Magnascan 280 I dobszkenner), kromalínkészítés (DuPont Eurosprint), nyomdai ténykepezés (Klmsch Autocompact), nyomdai kivitelezés.

1012 Budapest, Mátyás u. 17. Telefon: 356-0681, 356-0291/000, Mobil: 06-20-210-146, Fax: 356-0770





6. kép. Programból ellenőrizhető a Lexmark színes A/3-as nyomtatójának festékmenyisége, cserélhetők a kazetták

(A színezésnél szereplő 1200-as szám csak annyit jelent, hogy „a nyomtató olyan minőségre képes, mintha 1200 pont/hüvelykkel nyomtatna”). A Lexmark bevált, fejlett egybeépített patronjai valók bele: az alapváltozat a szokásos háromszínű tartály és egy külön fekete patron; a nálunk járt készülékben ezt a feketét egy fotókazetta helyettesítette. Ebben a szinten háromszínű tartályban a fekete szín mellett még világosabb kék és sárga keveréssel – könnyebb legyen kialakítani a szükséges színárnyalatokat.

Gyártója 8 oldal/perces fekete nyomtatót mondja az Optra Color 45-öt; ezt sajnos nem igazán tudtuk ellenőrizni. Akár karakteresen, akár Windowsból nyomtatunk szöveget, az levélminőségben, s emiatt persze lassabban került a papírra. Ez a nyomtató beépíthető hálózati nyomtatókiszolgáló kártyával bővíthető,

ebben az összeállításban Optra Color 45n-ként rendelhető. Havi 5000 oldalas terhelhetősége már elegendő a csoportos nyomtatáshoz.

### Xerox DocuPrint C20

Már első látásra ismerősnek tűnt a Xerox DocuPrint C20-as nyomtató (7. kép). Mint kiderült, a Lexmark OEM terméként szállítja ezt a Xeroxnak, így kerül hasonló nyomtató a Xerox kínálatába. Minden gyári adata megegyezik a Lexmark Optra Color 45-össel, így csak ismételni lehet a fentebb leírtakat. Mi egy bemutatópéldányt kaptunk tesztelésre a Xerox Magyarországtól, ennek a – szintén csak postScriptes – meghajtóprogramja is azonosnak mondható. Egy-két elnevezést, egyéb dolgokat kicseréltek – például az állapotjelzőben is a nyomtató



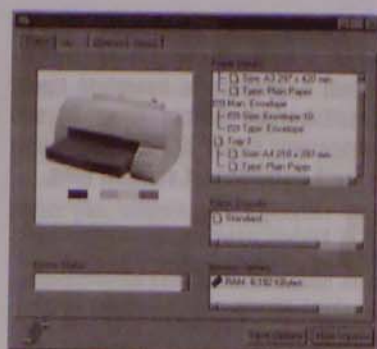
7. kép. A Xerox DocuPrint 20C csak a kezelőpanel elhelyezésében tér el lexmarkos társától

képét –, de maradtak árukodó nyomok (8. kép). Aligha meglepő tehát, hogy tapasztalataink azonosak az előző nyomtatóval leírtakkal, azzal a csekélyke eltéréssel, hogy a Xerox feliratú háromszínű patron mellett a fotókazetta helyén a sima fekete „Xerox” patron található (fotókazetta itt is rendelhető).

Még egy különbség: a Xerox bővítésként külső hálózati nyomtatókiszolgáló dobozzal oldotta meg a hálózathoz kötetést, s ez alaptartozéka a DocuPrint NC20-as típusnak. Ekkor egyedi a hálózati felügyelőprogram; a Lexmark MarkVision programja helyébe a Xerox CentreWare lép.

### Értékek

Természetesen mindhárom készülékkel sokféle papírtípusra lehet nyomtatni; tapasztalataink szerint normál papíron a HP



8. kép. A DocuPrint 20C állapotjelzője, a bal sarkokban a Lexmark-emblémával

2500C adta vissza a valóságához leghívebben a színeket. Fényes, bevonatos papíron mindhárom nyomtató fotóminőségűt produkált, a Xerox DocuPrint képe a világosabb árnyalatokban – fotókazetta híján – talán kicsit „pötytyösebb” volt.

A grafikus nyomtatási sebességben is a HP 2500C győzött, de ebben nyilván az is közrejátszott, hogy a másik két nyomtató PostScript nyelvű, és ettől általában lassabbá válik a feldolgozás.

Mindezek ismeretében talán nem meglepő, hogy háromjuk közül a HP 2500C kerül a legelőbbre; javasolt végfelhasználói ára 300 ezer forint körüli, alatti érték. A Lexmark Optra Color 45-öt 200 ezer forintnál kevesebért lehet megvásárolni, a Xerox DocuPrint C20-ast pedig csak a jövő év elején szállítják majd, várhatóan hasonló áron. (Minden ár áfa nélkül értendő, és a HP Magyarországtól, az Erti Trade-től, illetve a Xerox Magyarországtól származik.)

Horváth László

**GEMOFIS KFT**  
Budapest, 1146. Hungária krt. 131. Ami nincs a listán, nálunk az is van!  
Tel/Fax: 321-1539, 343-0088 Rendeljen fason! Csomagküldő  
GSM: (309) 428-132 szolgálatunk postai utánvétel elkölti.

Virus Buster minden platformra	44.000	Corel Print Office Pack (Eng/Hun)	28.400
Delphi 4 Client/Server Upd.	433.500/06	CorelDRAW 8.0 spec / upgrade	76.560 / 65.380
Windows NT Server 18 user/Upd.	158.230/187.590	Clipper 5.3 + Tools 3.0 ha Vic. Obj. 2.0 std	51.330
Adobe PageMaker 6.0 / upg.	193.460 / 51.210	Novell NetWare 5.0 9 user / 10 user	241.360 / 442.530
Adobe Photoshop 5.0 HUN Upd.	188.810	Novell NetWare for Small Business 3 user	200.970
Adobe Illustrator 8.0 / upg.	178.180 / 42.660	E-Source (vél F-PROT) 1 user / 10 user	41.480 / 165.600
AutoCAD R14 Eng / Huc	522.800 / 436.900	Norton Antivirus 5.0 Win95/NT/Win1.0DOS	10.540
AutoCAD LT 98 / upg.	98.500 / 23.000	Norton Utilities 3.0 Win95 Eng	18.110
Borland Delphi 4.0 Std / C++ Builder 3.0 Std.	81.530 / 21.530	Norton Utilities 2.0 for WinNT	14.900
Corel Gallery (205.000-06-csoprt)	13.480	Office 97 Standard / upg.	108.720 / 93.260
Corel Gallery 1 millió db kép, grafika	30.210	Office 97 Professional Hun / upg.	130.360 / 67.390
Corel Print House Magic de Lux	12.450	REVOLUTION SZÁMLA 95 számlázó (Win 3.1a-hoz)	1019.900
Corel Clipper 5.3 / upg.	26.500 / 29.200	Unit Smalltalk számlázó	23.000
Microsoft Director 6.3 Win (multimédia Visualis)	256.410	Visual Basic 6.0 Prof. / upg.	117.350 / 98.570
Microsoft Director 6.3 Win (multimédia Visualis)	256.410	Visual C++ 6.0 Prof. / upg.	117.350 / 98.570
Microsoft Director 6.3 Win (multimédia Visualis)	256.410	Visual Foxpro 6.0 Prof. / upg.	117.350 / 98.570
Microsoft Director 6.3 Win (multimédia Visualis)	256.410	Windows 98 Hot / upgrade	43.660 / 22.670
Microsoft Director 6.3 Win (multimédia Visualis)	256.410	Windows NT 4.0 Service Resource Kit Hun	12.460
Microsoft Director 6.3 Win (multimédia Visualis)	256.410	Windows NT 4.0 Workstation / upgrade	68.710 / 52.380
Microsoft Director 6.3 Win (multimédia Visualis)	256.410	Windows C++ 11.0	82.760

Revizóra adható is árak: <http://www.gemofis.hu/> E-mail: [gemofis@gemofis.hu](mailto:gemofis@gemofis.hu)  
Internetes árszámítás megrendelés esetén az ár feltüntetési áról 2% kedvezményt kap minden vásárló.  
Az árak közzétételkor változhatnak és az ÁFA-t nem tartalmazzák. Az árjelölésért papír töltésért

52024

**ADI**  
Monitorok 40 hónap garanciával

Típus	Méret
<b>Economy Line</b>	
ProVista E30 TCO 0.28 1024*768	14"
ProVista E40 TCO 0.28 1280*1024	15"
ProVista E55 TCO 0.28 1280*1024	17"
ProVista E60 TCO 0.28 1600*1280	19"
<b>Professional Line OSD</b>	
MicroScan 4P TCO 95 0.26 1280*1024 Multimedia	18"
MicroScan 5P TCO 95 0.26 1280*1024	17"
MicroScan 6P TCO 95 0.26 1600*1200	19"
P. Speaker hangszóró pár a P sorozathoz	
<b>Graphics Line OSD</b>	
MicroScan 9S TCO 95 0.26 1600*1200	17"
MicroScan 6GT TCO 95 0.25 Trenton 1600*1200	17"
MicroScan 6G TCO 0.28 1600*1200	21"
<b>DUO Multimedia Pack OSD 0.28 1280*1024</b>	
SUPER TFT 1024*768 Panel-Multimedia	15"

C:\>SZEMTELENŰI DRÁGA

Hivatalos disztribúció:  
1012 Budapest, Vörösmarty u. 9. Tel/Fax 214-8621, 214-8623 E-mail: [szhu@adi.hu](mailto:szhu@adi.hu)

[www.adi.hu](http://www.adi.hu)

## BOLDOG KARÁCSONYT!

ÉS

SIKERES, EREDMÉNYES,  
ÉRDEKES, BOLDOG  
ÚJ ÉVET  
KÍVÁNUNK!

és ha a kommunikációra gondol,  
gondoljon ránk is!

Budapest, Bogdányfó u. 1.  
Telefon: 372-0020, 209-4745  
Internet: [info@innet.hu](mailto:info@innet.hu), [www.innet.hu](http://www.innet.hu)





COMPUTERWORLD

Online **SZÁMÍTÁSTECHNIKA**

Tudja-e Ön, hogy

hol talál napi frissességgel híreket a hardver, a szoftver, a gyártástechnológia és a távközlés világából?

hol tájékozódhat cégeseményekről, tőzsdei árfolyamokról?

hol nézhet utána a Computerworld-Számítástechnikában megjelent cikkeknek?

hol kereshet számítástechnikához, informatikához kapcsolódó munkahelyet vagy ilyen érdeklődésű munkatársat?

<http://www.szamitastechnika.hu/>

hozzáférés augusztustól csak előfizetők részére.

Fizessen elő Ön is  
az Online-nal bővített  
Computerworld-Számítástechnikára!

INFORMÁCIÓ: 06-80-200-263 (zöldszámon)



K&Szo Kft.

1055 Budapest V., Falk Miksa utca 6.  
Telefon: 332-8712  
Telefax: 302-5136  
E-mail címünk: [sales@kieszko.com](mailto:sales@kieszko.com)  
Internet: [www.kieszko.com](http://www.kieszko.com)

MS Windows 98 (magyar és angol is) / upgrade / Resource Kit	46 000/25 000/16 000
Windows 98 (hálózatos üzemben is!) / upgrade	36 000/15 000
Regisztrált vagy regisztrálható programok (többfelhasználás, vállalat, szociális stb.)	
Volovoy Commander (NG kiadás)	6 400
Windows Commander 3.53 16/32 bit (magyarul is) regisztráció	11 000
Far 1.60 / FAR 2.06 regisztrált változata / AFU 2.6X regisztrált változata	10 000/10 000/18 000
Winzip 7.0 / Pkzip 2.04g vagy 2.5 Win / DOS Navigator Prof.	15 000/19 000/4 900
CIIP, grafika	
Adobe GraphicStudio (Illustrator 8, Pagemaker 6.5 Photoshop 5)	308 000
Adobe Photoshop 5.0 PC/upgrade	219 000/78 000
Macromedia Director 6.5 upgrade	138 000
QuarkXPress 4.0 PC v. Mac / Helyes-e for QuarkXPress 4.0	256 000/59 000
Illustrator 8.0 / upgrade / Painter 5.0 / upgrade	170 000/59 000/94 000/48 000
PageMaker 6.5 Win95/NT / upgrade / PagePlus 4.0 Pro Win/Win95	24 000/24 000
Adobe Acrobat 3.01 Win3.x/Win95/NT / Corel Artshow 7.0	184 000/48 000/24 000
FreeHand 8.0 / Comp upgrade / FreeHand Graphics Studio 7.0 Comp. upgrade	82 000/9 900
130 000/80 000/82 000	
Vírusirtás és vírusgyűjtés	
F-Secure (Az F-Prot új neve) 4.02 Prof. for DOS/Win3.x/Win95/NT	44 000
Norton Antivirus 5.0 / upgrade	20 000/8 000
McAfee VirusScan, Virus Buster, TBAV, PC-Cylin, Dr. Solomon, SAM for MAC stb. általában rakattárolt	
Indiai alkalmazások	
Visio 5.0 Standard / 5.0 Professional / 5.0 Technical	96 000/112 000/112 000
Visio 5.0 Add ons Technical ahapcs / Visio 5.0 Maps Add ons	54 000/69 000
MS Office 97 Prof. angol vagy magyar teljes / upgrade	134 000/70 000
MS Office 97 Std. angol vagy magyar teljes / upgrade	112 000/47 000
Flowcharter 7.0 / upgr. / Micrografs Graphics Suite 2 comp. upgr	92 000/46 000/54 000
Harvard Graphics 98 / upgrade	94 000/34 000
12 000	
Norton Commander 2.0 W95/NT	
Scriptum szótárak teljes választéka rakattárolt (Angol-Magyar, Német-Magyar, Műszaki) Gyűjtőkönyv	64 000/12 000
Nationel Geographics gyűjtemény az 1800-as évektől / '90-es évek	36 000
Britannica Encyclopaedia 99 Multimedia Edition (2+1 CD)	
Kommunikáció	
Procomm Plus 32 v4.7 W95/NT / Reschout Enterprise Ed. DOS...NT	51 000/58 000
Laplink Pm W95/NT / Laplink Tech. Ed. NT/Win95	48 000/70 000
WS FTP Pro 5.0 / Teleport Pro 1.29	16 000/16 000
Szeptor és kapcsolódó programok	
System Commander 3.0 W95/NT / System Commander 4.0 W95/NT Deluxe	21 000/28 000
Multkey 3.5 (korlátlan számú felhasználó bejelentőlap Win 3.1x, Win95) / upgrade	4 000/3 000
NT KEY 4.011 / upgrade előző ill. más verziókról	10 000/6 000
Partition Magic 3.0 (partíciókalkuláció adatvesztés nélkül, FAT32- és NTFS-kezelés is)	23 000
Norton Utilities 3.0 for Win95	23 000
Checkit 5.0 / Checkit Pro 5.0 / Nuts & Bolts Deluxe W/W95	19 800/34 000/17 000
Diskkeeper NT4 Server / upgr. / Diskkeeper NT4 Workst. / upgr	84 000/30 000/22 000/11 000
Műtréteke alkalmazások és felszerelés	
Toolbook II Publisher 5 (MM Ttk útmutató) / Assistant / Instructor 6.1	212 000/228 000/466 000
Internet, Webalkalmazások	
Hot Metal Pro 4.0 / Claris Home Page / Borland IntraBuilder Pro	36 000/35 000/114 000
Zajlásztólások	
Clarion 5.0 W95/NT Prof. upgr. / Enterprise upgr. / Web Ed. upgr. 168 000/48 000/360 000/240 000/432 000/336 000	
Multi-Edit for Windows 8.0 / Kedit for Win/Win95 1.5	48 000/44 000
Angol nyelvű Microsoft Office 97 for Windows 95	
Windows 98 / Office 97 Resource Kit / Internet Explorer Resource Kit	16 000/14 000/12 000
MS Win NT 4.0 Server Resource Kit / Workstation Resource Kit	35 400/16 200
MS Backoffice Resource Kit V01 / V02	19 200/28 300
MS Internet Explorer 4.0 Resource Kit	12 000

Árak az ÁFA-t nem tartalmazzák. Az árértéktábla jogait fenntartjuk.

Piacvezető telemarketing cég keres egy fő adatbázis-kezelésben gyakorlott programozó munkatársat.

Elvárások: DOS-, Windows-, dBase-, SQL-ismeret. Novell, Windows NT ismerete előny. Versenyképes bérezés, fiatal, dinamikus csapat.

Jelentkezés: 06-1-456-5644-es számon Sztanó Józsefnél.

Az Országos Takarékszövetkezeti Szövetség (OTSZ) munkatársat keres adatbázis-tervező, programozó munkakörbe.

Jelentkezési feltételek:

- felsőfokú informatikai végzettség,
- MS-SQL adatbázis-kezelő ismerete,
- Visual Basic, Access ismerete,
- Windows NT ismerete.

Banki számítástechnikai ismeretek és angolnyelv-tudás előnyt jelent. Fizetés meg egyeztetés szerint.

Jelentkezését a következő címre kérjük 1999. január 31-ig: OTSZ 1122 Budapest, Városmajor u. 74.

Érdeklődő neve: .....

Cég neve: .....

Címe: .....

Telefonszáma: .....

Ezt a lapot az alábbi címre kérjük börtökben visszaküldeni



IDG Magyarországi Lapkiadó Kft.

Cím: 1012 Budapest, Márvány utca 17.  
Postacím: 1537 Budapest, Postafiók 386



## TERMÉKEK

■ **Megkönnyítette az Alpha platformra is dolgozó programozók dolgát a Microsoft:** a cég kiadta két fejlesztőeszközének – az Alpha processzorokhoz – a Visual Basic 6.0 Enterprise Editionnek és a Visual C++ 6.0 Professional Editionnek – különleges változatait. Ezek azoknak a fejlesztőknek szólnak, akik Intel alapú rendszereken akarnak alkalmazásokat kidolgozni az Alpha processzoros számítógépeken futó NT-re. A velük elkészített alkalmazások ugyanis natívan átfordíthatók a Compaq platformjára.

■ **SunScan 2000 néven olyan eszközt jelentett be a Sun,** amellyel a Sun-termékek 2000-biztonságát lehet ellenőrizni. A Solaris 2.3-t és annak újabb változatait futtató rendszereket támogató eszköz az adott helyen működő Sun hardvereket, operációs rendszereket és köztermekeket összehasonlítja azzal a listával, amelyen a 2000. év szempontjából tesztelt Sun-termékek vannak feltüntetve. Ha valamiből frissítésre lenne szükség, a SunScan 2000 felajánlja a megfelelő kiegészítőt; emellett figyelmezteti a felhasználót, ha azonosíthatatlan terméket talál a rendszerben. A szoftver ingyenesen hozzáférhető azok számára, akik regisztrálták magukat a

Sun 2000. évvel kapcsolatos web-lapján. Ezen, a SunScan 2000 mellett több frissítés és kiegészítő is található (<http://www.sun.com/y2000>).

## KITEKINTÉS

■ **Január 25-én jelenti be hivatalosan is a Jini nevű Java alapú elosztott számítástechnikai technológiát a Sun.** A Jini elsősorban a fogyasztói piacon kíván aratni: a szoftverrel olyan elosztott rendszerek építhetők, amelyben minden, a hálózatra kapcsolt elemet egy szoftverobjektum képvisel. Részbe az architektúrájának egy 40 kilobájtnál is kisebb méretű szoftverűgynök, ez processzorba ágyazva mindenféle eszközebe beépíthető, a PC-től a háztartási gépekig. Az ügynök aztán a protokollon keresztül kommunikál a hálózattal, és keresné azon az elérhető szolgáltatásokat. A Jini működéséhez csak egy Java virtuális gépre van szükség. A Sun reményei szerint a Jini lesz az az elem, amelyik mindenképpen vonzóvá teszi a Javát a gyártók körében – és nem csak a számítógépes iparban. A technológiát a Java Expon bemutató *Scott McNealy* szerint a Jini az elektromos hálózatot is használhatja adatátvitelre, így mindenféle berendezés vezérlésére képes le-

het, akár a munkahelyi PC-ről is. Ugyanígy módon alkalmas lehet arra is, hogy a gyárakban a gyártóberendezéseket felügyeljék vele. A Sun állítása szerint mindeddig kétútcatnyi cég vette meg a Jini licenct.

■ **Kiadja a Scala 5 vállalatirányítási rendszer eurókompatibilis változatát a Scala.** A különféle, az euróhoz kapcsolódó funkciókkal (például deviza-háromszögeléssel) ellátott Scala 5.1 decemberben kerül forgalomba, és a mostani felhasználók ingyen juthatnak hozzá. A jövő év első negyedében elektronikus kereskedelemre alkalmas változatban is megjelenteti szoftverét a Scala. A szoftvert alapvetően a meglévő felhasználóknak szánják. Funkciói között megtalálható lesz a megjelentéskor a készletnyilvántartás és a vásárlói információs rendszer.

■ **Betómott egy biztonsági rést a Microsoft a Windows NT 4.0-ban, megszüntetve ezzel a „Named Pipes over RPC” névre hallgató biztonsági hiányosságot.** Ez volt egyébként az első, a biztonságot érintő hiba, amely a legutóbbi, 4-es Service Pack kiadása óta felmerült. A hiányosság révén szolgáltatás-megtágadást lehetett kiprovokálni az NT 4.0-n: ehhez csak több „named pipe” csatlakozást kellett nyitni RPC-szolgáltatásokhoz, majd véletlenszerű adatokat

küldeni. Amikor az RPC-szolgáltatás megpróbálja lezárni az érvénytelen csatlakozást, a szolgáltatás gyakorlatilag a teljes CPU-kapacitást és a memória nagy részét lekötötte. Ez csak keletlenlenséggel, a rendszer lelassulásával vagy működésének felfüggesztésével jár, adatvesztéssel nem – állítja a Microsoft.

## SZÖVETSÉGEK

■ **Közösen dolgozik a Corel és a K Desktop Environment (KDE) Project,** hogy átvigyék a KDE grafikus felhasználói felületét a NetWinder Linux alapú karcus ügyfeleire és kiszolgálóira. A Corel reményei szerint a NetWinder asztali változata a KDE grafikus felületével már a jövő év elején megjelenhet. A KDE egy nem profitorientált, globális kezdeményezés, amelynek programozói grafikus asztali környezeteket készítenek UNIX és Linux platformokhoz. A Corel számára a KDE GUI kulcs-eleme a Linux nagyvállalati körben való elterjesztésének.

■ **Közösen fejlesztett ki specifikációt a Microsoft és a Compaq.** A leírás a WinSock API és a készülő SAN (system area network, azaz rendszerszintű hálózat) interconnect technológia összekapcsolását írja le. A Compaq

értelmezésében az SAN olyan, mint egy helyi hálózat (LAN), de nagy sávszélességre és alacsony látenciára optimalizálták, hogy a fűrtbe kötött, ugyanazt az alkalmazást feldolgozó kisszámú számítógép nagy sebességű kommunikációs vonalhoz jusson. A WinSock/SAN specifikáció béta-tesztje valamikor 1999-ben kezdődik; a technológiát egyébként belefoglalják a Windows 2000-be is. Egy elemző annak fontosságára hívta fel a figyelmet, hogy a két cég IP-kompatibilitással teszteli a rendszerszintű hálózatokat; ennek révén pedig bármilyen IP-eszköz bevonható a SAN-ba.

■ **Megállapodott a Novell és a Tivoli, hogy integrálják az NDS-t és a Tivoli Enterprise szoftvert.** Ennek köszönhetően a mindkét szoftvert alkalmazó felhasználók az eddigieknél hatékonyabban felügyelhetik hálózataikat. Az együttműködés részeként egy ManageWise Provider útján konzolintegrációt kínálnak a Tivoli Enterprise-hoz, illetve elkészítenek egy Tivoli Management Agentet a NetWare 5 jövőbeni változataihoz. Első lépésként, 1999 első negyedében a Tivoli Inventory, Software Distribution és User Administration eszközöket ötvözik az NDS-sel. A Tivoli és a Novell felügyeleti- és címtárszabványok kidolgozásában is együttműködik a jövőben.

## A KOPINT-DATORG Rt.

szakmailag igényes

## PROGRAMOZÓKAT keres

januári belépéssel

az alábbi környezetbe:

- UNIX
- ORACLE
- SQL alapú fejlesztőeszköz (SQL, Windows, Delphi,...)

A szakmai önéletrajzokat 1999. január 6-ig kérjük eljuttatni a következő címre, illetve e-mail címen.

Cím: 1081 Budapest, Csokonai u. 3.

Költségtérítési és Váminformátikai Székhely

E-mail: mohar@kcpdat.hu; csaszari@kcpdat.hu

Nagykereskedelmi cég saját rendszereinek fejlesztéséhez Access-, SQL-, Delphi-gyakorlattal rendelkező

fiatal programozót keres.

Fényképes önéletrajzát, a fizetési igény megjelölésével a Marospart Kft., 1033 Budapest, Óbudai Hajógyári Sziget 122. címre várjuk.

31062

Szoftverfejlesztő cég keres gyakorlott Delphi-programozókat, SQL-ismerettel.

MS-SQL Server ismerete előnyt jelent.

Önéletrajzokat a fizetési igény megjelölésével a TRANSORG Kft., 1097 Budapest, Táblás u. 36-38. címre várjuk. E-mail: kupar.jeno@transorg.hu

32041

## SYNERGON

## Synergion Informatika Rt.

Munkatársakat keres az alábbi munkakörökbe

## Programozó

Elvárások:

- C és mikro kód programozás
- kis eszközök programozása (automatika, scannerek stb.)
- operációs rendszer: DOS és Windows NT ismerete
- gyakorlattal rendelkező, fiatal
- Műszaki Egyetem vagy ELTE matematika szak
- nyelv: minimum alaptökü angol és/vagy német
- feltétel: 2 órás tesztmunka (programozás)

## Szervizmérnök

Elvárások:

- fiatal, kezdő is lehet
- alapos operációsrendszer-ismeretek: DOS, Windows NT, Windows 95, 98
- hardverismeretek: PC, nyomtató, egyéb számítástechnikai elemek
- jogositvány: B kategóriás
- nyelv: minimum alaptökü angol és/vagy német

Mindkét pozíció esetében: 1999. január 1-jei kezdés.

A próbaidő sikeres letöltése után Önt teljesítménye szerint kiemelkedő fizetés és átlag feletti juttatások illetik meg.

Amennyiben ajánlatunk felkeltette érdeklődését, kérjük, hogy pályázatát fényképes önéletrajzzal és fizetési igénye megjelölésével, a hirdetés megjelenését követő 1 héten belül juttassa el az alábbi címre. A pályázaton szíveskedjék feltüntetni a megpályázott pozíciót.

Synergion Informatika Rt.

1047 Budapest, Baross u. 91-95.

Humánfejlesztési Igazgatóság

A CW Számítástechnika 1998/52. heti számából a következő kódszámú hirdetésekről szeretnék tájékoztatást kapni:

12035	41040	48057	51062	52024	52040
22013	44055	49039	52001	52025	52041
25013	44056	50042	52002	52030	52042
28025	46002	50061	52005	52034	52043
36006	46041	51013	52007	52037	
41034	48019	51036	52008	52038	
41039	48025	51053	52009	52039	

A megfelelő kódszámokat kérjük szíveskedjék megjelölni



# Helyben drágábban, távolra olcsóbban

Nyilvánosságra hozta a közcélú távbeszélő-szolgáltatások díjainak jövő évi emelésére tett javaslatait a Közlekedési, Hírközlési és Vízügyi Minisztérium. Igazodva a KHMV hatályban lévő rendelethez – mely szerint a díjemelés átlagos mértékét az előző évi (szeptembertől szeptemberig terjedő) fogyasztói árindex (112,5 százalék, azaz 12,5 százalékos infláció) és a termelékenység követelmény (2 százalék) alapján kell meghatározni –, 1999-ben a díjemelés átlagos mértéke 12,5–2 = 10,5 százalék. A rendelet értelmében lehetőség van rá, hogy a valós ráfordításokhoz közelítő érdekekben egyes szolgáltatásoknál az átlagot meghaladó mértékű, más szolgáltatásoknál viszont átlag alatti díjemelés történjen. Ezek szerint a havi előfizetési díjak erőteljesen, várhatóan 21,9 százalékkal, a helyi és a helyközi (I., II. díjöv) beszélgetések díjai szintén jelentősen, 16,4 százalékkal emelkednek, a belföldi távolsági (III. díjöv), valamint a nemzetközi beszélgetések viszont összeségében 2,4 százalékkal lesznek olcsóbbak 1999-ben az ideinél.

1998. január 1-jétől a Matáv az impulzus alapú díjazásról áttért az idő alapú díjazásra. Eszerint a beszélgetések másodpercekben mért idejét veszik figyelembe, majd a valós beszélgetési időt megszorozzák a percdíj 1/60 részével. Az időmérés a kapcsolat felépüléskor azonnal elkezdődik (nincs tehát néhány másodperc számlázatlan idő), de ha a merekek indokoltak teszik, elképzelhető, hogy a későbbiek folyamán 1-2 vagy legfeljebb 3 másodperces türelmi időt alkalmaznak, hallottuk *Bölcskei Imre* helyettes államtitkáról. Az új számlázási rendszerben minden létrejött hívásért a Matáv 6,60 forint kapcsolási díjat számít fel. A helyi koncessziós társaságoknál 1999-ben nem vezetik be az idő alapú díjazást (a rendelet 2000. január 1-jétől teszi kötelezővé).

A Matáv, valamint a helyi koncessziós társaságok és a mobilszolgáltatók közötti összekapcsolási díjakra vonatkozó kérdésre Böcskei azt a választ adta, hogy a tárgyalások még folyamatban vannak, az azonban már biztos, hogy a jövő évi rendszer kedvezőbb lesz a helyi és a mobiltársaságok számára, mint az eddigi.

## Közelebb a költségekhez

A Matáv – igazodva a rendeletekben előírtakhoz – úgy kívánja kialakítani a közcélú telefonszolgáltatás díjait 1999-ben, hogy azok az Európai Unió elvárásainak megfelelően egyre inkább közelítsenek a költségekhez, mondta *Fellegi Tamás* igazgató. Ennek érdekében a díjak meghatározásánál azt az elvet követik, hogy a három hatóságilag szabályozott díjköször közül kettőben – a havi előfizetési díjknál, valamint a helyi, az I. és a II. díjövbe tartozó helyközi beszélgetések díjainál – az emelés alapjául szolgáló inflációs tényezőt nem csökkentik (azaz 0 százalékos termelékenységi tényezővel számolnak), a harmadik kosárban – a III. díjövbe tartozó távolsági, valamint a nemzetközi hívásoknál – viszont az átlagosan engedélyezett 2 helyett 4 százalékos termelékenységi tényezővel csökkentik a 12,5 százalékos inflációs tényezőt. A három kosár eredőjének kell végül kiadnia a megengedett 10,5 százalékos díjemelést.

Nagy változás a Matávnál az idő alapú díjazásra való áttérés. Ennek két fontos következményét emelte ki az igazgató,

Átláthatóbbá válik az ügyfelek számára a számlázás, ha nem impulzusokban, hanem másodpercekben mérik a beszélgetés idejét, de ennél is fontosabb, hogy mód nyílik többféle díjszámog bevezetésére. A Matáv már dolgozik a különféle célcsoportok számára más-más csomagok összeállításán, és várhatóan 1999 első negyedévében többféle kínálatot is megjelenik a piacon.

Az elsősorban az internetezőket érintő tarifákkal kapcsolatban Fellegi az éjszakai kedvezményes időszak kiterjesztését helyezte kilátásba. (A díjköször értéke bruttó 155 forint lesz.) Olyan megoldásban is gondolkodnak, hogy ha valaki túllépi a kedvezményes időszakot, akkor a felhasználó plusz időtartamnak csak a felét számlázzák. Arra egyelőre nem számíthatnak a hálórājongók, hogy – különös tekintettel a nappali időszakokra – a telefonbeszélgetéstől eltérő elbírálásban, annál nagyobb kedvezményekben részesüljenek, hosszú távon azonban ez a lehetőség sem elképzelhetetlen. A Matáv stratégiájában kiemelt szerep jut az internetnek, ezért a társaság nem gátolni, hanem támogatni kívánja a világháló használatát, hallottuk az igazgatótól.

Ami a Matáv és a helyi koncessziós társaságok közötti összekapcsolási díjakat illeti, a díjmegosztás struktúrája rendszerben van rögzítve, annak elvei 1999-ben sem változnak. A konkrét összegekről most folynak a tárgyalások. Mint ismeretes, évek óta komoly ellentét van a Matáv és a helyi koncessziós társaságok elvi álláspontja között, s ez a helyzet – Fellegi tapasztalata szerint – ma is fennáll, sőt, a nézetkülönbségek az idő múlásával növekednek. Abban egyetértenek ugyan a felek, hogy az összekapcsolási díjakat csökkenteni kell, annak módja, ütemezése, valamint a ki kinek fizet kérdése azonban sok vitára ad alkalmat.

## Örök téma: a tranzitdíj

Míg idén nagyobb mértékben emelheték telefondíjait a helyi koncessziós társaságok (LTO-k), mint a Matáv, addig jövőre teljesen azonos elbírálás alá esik minden telefontársalgató, s ez így van rendjén – hallottuk *Antal Lászlótól*, az LTO Szövetség elnökségi tagjától, aki egyben a Monor Telefon Társaság (MTT) alelnöki tisztét is betölti. Nem értenek azonban egyet az LTO-k azzal a gyakorlattal, hogy a teljes beszélgetési díjból ugyanakkora rész jut a hívást indító és a hívást fogadó telefontársaságnak. Véleményük szerint – a nyugat-európai tendenciákkal összhangban – meg kellene szüntetni a szimmetriát, és az indító társaságnak lényegesen nagyobb részt kellene juttatni, mint a végződtetőnek. Így lehetne elérni, hogy a díjak költség alapúvá váljanak.

Az LTO-k legfőbb problémáját továbbra is a magas összekapcsolási díjak jelentik. Az érvényben lévő rendelet értelmében az LTO-knál maradó összeget az inflációval kell növelni, azaz minden induló, illetve LTO-területen végződő hívásért 1999-ben perccenként – az ideje 8,14 forint helyett – várhatóan 9,17 forintot kapnak a társaságok, s mintegy 6 forint tranzitdíj marad a Matávnál. Ezzel szemben az LTO-k azt szeretnék, ha az összekapcsolási díj perccenként csupán 2 forint lenne. Példaként Antal a Deutsche Telekomot említette, ahol már 1997-ben 4 forintnak megfelelő összeg volt a tranzitdíj. Ma-

gyarországon a jelenlegi rendeletek értelmében csak 2002-ben áll elő az a helyzet, hogy az összekapcsolási díjak drasztikusan, mai pénzben kifejezve 2 forint alá süllyednek. Ha a helyzet nem változik, akkor több LTO tönkre fog menni, véli a szakember. Ugyanakkor elismeri, hogy az összekapcsolási díjak erőteljes csökkentése nem oldaná meg az LTO-k minden problémáját. Az évek alatt felgyülemlett pénzelvonás – ami legnagyobb részt a tranzitdíjakból tevődik ugyan össze, de nem szabad megfélekedni a viszonylag alacsony előfizetési díjakról sem – oda vezetett, hogy több társaság a csőd szélén áll. A szakmai hatóságok tettek ugyan megoldási javaslatokat, de azok elfogadása még kérdéses.

Tekintve, hogy a monori primer körzet az egyetlen terület az országban, ahol a telefontarifáktól eltérő díjazást alkalmaznak az internethasználóknak, az ezzel kapcsolatos további elképzelésekről is megkérdeztük Antal Lászlót. A MTT még nem döntött az internetezőket érintő jövő évi emeléséről, de elképzelhető, hogy a bruttó 2 forintos éjjel-nappal egyaránt érvényes percdíj változatlan marad. Ha mégis lesz díjemelés, akkor az csak néhány száz forint fillérben mérhető. Jelenleg egyébként a monori körzetben közel 69 ezer telefonfóvonal működik, az internet-előfizetői száma mintegy 300.

## Hangsúlyosabb elv a díjkiegyenlítés

A jövőbeli tarifapolitika egyik alapvető célkitűzése, hogy a telefonszolgáltatások díjrendszerre költség alapúvá váljon, hallottuk a PKI Napokon Böcskei Imrétől. A szabályozott területeket tekintve két diktórról kell említést tenni: az előfizetői szolgáltatások díjairól, valamint a szolgáltatók közötti pénzmegosztásról, az összekapcsolási díjakról.

Ami az előfizetői díjakat illeti, továbbra is az inflációkövető, úgynevezett price cap módszer az irányadó, egyre hangsúlyosabbá válik azonban a díjkiegyenlítés elv. Böcskei szerint díjrendszerünk alapproblémája, hogy a havi előfizetési díjak rendkívül alacsonyak, körülbelül 1000 forinttal maradnak el a kívánattól, s az ebből eredő bevételkiesést a távközlési vállalatok a forgalmi díjakból igyekeznek keresztfinanszírozni. A havi előfizetési dí-

jakat kellő szintre emelve elmaradhatna a forgalmi díjak növelése, sőt, esetleg csökkeneni is lehetne azokat. Jelenleg azonban – a kisjövedelműekre és a nyugdíjasokra való tekintettel – megvalósíthatatlan a havi előfizetési díjak drasztikus emelése, marad tehát a helyi forgalmi díjak ismételt erőteljes drágítása, miközben a távolsági és a nemzetközi hívásokért – a nemzetközi trendek kényszerítő hatására – várhatóan némileg kevesebbet fizetnek jövőre, mint idén tettük. Távlatilag azonban mindenképpen a havi fix díjak növelésében kell gondolkodni, persze megfelelően összeállított, speciális díjszámogokat kínálva az arra rászorultaknak – vélekedett a helyettes államtitkár.

Az előfizetői szolgáltatások díjainál bizonyultabb az összekapcsolási díjak kérdése, azaz a belföldi távolsági és a nemzetközi hívásokra kizárólagos koncesszióval rendelkező Matáv, valamint a helyi koncessziós társaságok és a mobilszolgáltatók közötti elszámolás. Az első probléma több összetevőből adódik, például abból, hogy az egymással üzleti kapcsolatban álló távközlési szolgáltatók eltérő álláspontot képviselnek a „ki fizet ki nek” kérdésében. Míg az LTO-k úgy vélekednek, hogy övék az előfizető, következképpen ők adják tovább a Matávnak a bevételek egy bizonyos részét, addig a Matáv pont fordítva gondolkodik. Távolsági szolgáltatásokra ugyanis magának tekinti az előfizetőket, azaz önmagát tekinti a bevételek szétosztójának. Itt is probléma forrása, hogy a havi előfizetési díjak nem költség alapúak – tehát minél gyorsabban megoldást kell találni a hozzáférési deficit megszüntetésére, hogy ezáltal megszűnjön az igény az összekapcsolási díjakon keresztül finanszírozásra. Az összekapcsolási díjak, illetve az LTO-k problémáját tekintve is egyértelmű, hogy fel kell emelni a havi előfizetési díjakat, de ez a lépés sem tekinthető önmagában tökéletes megoldásnak. Az LTO-k között ugyanis vannak olyan kis ügyfélkörrel rendelkezők, amelyek semmilyen körülmények között sem tudnak gazdaságosan működni. Számítások igazolják, hogy a méretgazdaságosság alatti LTO-knál a havi előfizetési díjak megfelelő szintre emelése nélkül a 5 éves szinten több milliárd forintos deficit keletkezhet.

Mallás Judit

## Mit nyerünk az idő alapú számlázással?

Az idő alapú számlázásokról a díjazás alapja a hívás időtartama, a napszak és a távolsági zóna. A díjakat másodpercekben mérik a Matáv, de az érthetőség kedvéért forint/percben adja meg. Minden sikeres hívásokról állandó a kapcsolási díj, míg változó (a napszaktól és a távolsági zónától függő) a forint/perc díj és természetesen a hívás időtartama. A számlákon a hívás mért és díjazott időtartama pontosan megegyezik, azaz csak a tényleges használatért kell fizetni. Más a helyzet az eddig alkalmazott impulzus alapú díjazásokról, ott ugyanis az állandó érték az impulzushoz rendelt forintérték, a változó tényező pedig az impulzusösszeg és természetesen az impulzusok darabszáma. Ennek következtében egyes hívástípusoknál az im-

pulzusok közötti nagy időtartam miatt a számlázott idő és a hívás tényleges ideje lényegesen eltérhet egymástól. Egy helyi éjszakai hívásnál például, ahol az impulzusok közötti időtartam 328,42 másodperc, ugyanannyiba kerül egy 5 másodperces és egy 5 perces hívás. A kétféle módszer alapvető különbsége tehát, hogy az impulzus alapú számlázási módszerrel a hívás típusától független impulzUSD, míg az idő alapú számlázásokról a hívás típusa szerint megállapított percdíj az alapja a számlázásnak. Az idő alapú számlázást a Matáv 1999. január 1-jétől teljes szolgáltatási területén, valamennyi előfizetőjénél bevezeti. A nyilvános állomásokról indított hívásokat továbbra is impulzus alapon díjazák.



# Nyomtatók és faxok



OKIFAX 740  
Műlt fax

OKIFAX 4100  
Képfaxgépi fax

OKIFAX 5200  
Műltfaxgépi fax

és multifunkciós bevitelű  
és multifunkciós bevitelű

**OKI**

People to People Technology

OKI Systems (Magyarország) Kft.  
1051 Budapest, Bajcsy-Zsilinszky út 12. II. em./204.  
Telefon: 327-4070, 266-6225 Telefax: 327-4076, 266-0152  
E-mail: oki\_h@mail.distanet.hu  
Internet honlap: www.oki-europe.co.uk

MÁTRIXNYOMTATÓK • OLDALNYOMTATÓK • HÓPAPIRÓS FAX • NORMÁLPAPIRÓS FAX

EB\* Az OKI-forgalmazóktól, ártólól, akcióktól kérem további információkat az OKI InfoFax úszmán: 321-4466/1381



**E-COOP**

Kereskedelmi és Szolgáltatói Kft.  
1091 Budapest, Üllői út 81.  
Telefon: 217-3641 Telefax: 215-4354  
Honlap: www.ecoop.hu, e-mail: esz@ecoop.hu  
IBAN: HUN2 2-333-6661481

**Hardver** | **Szoftver**

**P 6100 TFT**

Processzor: Pentium 200-300 MHz  
Kijelző: 12,1 inch TFT kijelző  
HDD: 2,1 Gbyte HDD  
RAM: 32 MB RAM  
Hang: Belső hangszóró, mikrofon  
Levegő: 20x CD-ROM

Nettó ár: 320 000 forintól

**Szolgáltatásaink:**  
Változtatható konfiguráció  
Változtatható 1,2 vagy 3 év garancia  
Használt gép visszavételi garancia  
Kiváló szervizhálózat

**BIZTOS EGZISZTENCIA  
EREDMÉNYES  
MUNKATÁRSÁKNAK**

**GEOMETRIA**

Magas minőségű követelményű műszaki nyilvántartások fejlesztésére keresünk Visual Basic és C++ gyakorlattal rendelkező **RENDSZERFEJLESZTŐ** programozót WINDOWS-NT, ORACLE programfejlesztői környezetben.

**ELVÁRÁSAINK:**  
• felsőfokú szakirányú végzettség,  
• angolnyelv-tudás.

**ELŐNYÖK:**  
• rendszertervezési gyakorlat,  
• CASE-tapasztalat.

**JELENTKEZÉS** szakmai önéletrajzzal, frásban az alábbi címen:  
**GEOMETRIA Térinformatikai Rendszerház Kft.**  
1025 Budapest, Felső Zöldmáli út 128-130.

**ST Support Team Kft.**  
Tel/fax: (1)269-2233

**FEJLŐDJÖN  
VELÜNK!**

- Microsoft alapú hálózati megoldások, telepítés, fejlesztés,
- átalánydíjas karbantartás,
- csoportos oktatás
- sw jogtisztasági audit

[www.support.hu](http://www.support.hu)  
info@support.hu

Microsoft Certified Solution Provider

**...2000 ?  
Megvizsgáljuk**

Számítógépeit, hálózatát, programjait,  
miközben-e majd 1 év múlva is, azaz 2000 után;  
vagy akár már ma is ha Ön úgy érve előre tervez!

**Elmentjük**  
Minden adatát  
CD-re, magneszalagra, floppyra,  
garantált minőségű, ipari gépekkel.  
2004-ig biztosan szíkielge lesz az adat!

**Frissítjük**  
Programjait,  
környezetét,  
hogy 2000 után is tudja használni!

**TETA 2000!**

TETA MAGNETIC KFT  
1134 BP Váci út 19  
T: 340-2500 F: 340-5434  
E-mail: tetamag@net.online.hu

**ServerMagic**  
NOVELL NETWARE

**SERVEREK PARTÍCIÓINAK MANIPULÁLÁSA  
ADATVESZTÉS NÉLKÜL**

Magas Novell szerverték menulomozás könnyelmű nagyobbakkal szertheti le a meglévő adatok megtartásával, a külön menulomozáshoz elhelyezett NetWare partíciók összevonásával.

**SERVEREK GYORS KLÓNOZÁSA (UPGRADE-JE)**

15, nagyobb szervert a hagyományos módszerrel sokszor gyorsabban elésztheti a régi szervert egyszerű klónozással. Így vele egyszerűbb új szervert felkészíteni.

**Drive Image**

**MEREVLEMEZEK TELJES ÉS/VAGY RÉSZLEGES KLÓNOZÁSA**  
HPFS, NTFS, FAT, FAT32 fájlrendszertől partíciók elészése szerint meglőhözge át azok teljes tartalmával, szükség szerint meglő megőllőztetéstől másik menulomozásra

**TÖMÖRÍTETT KÉPFÁJL (IMAGE) KÉSZÍTÉSE PARTÍCIÓKRÓL**  
HPFS, NTFS, FAT, FAT32 fájlrendszertől partíciók képfájllá készthet, melyet bármely háttérrel (hálózati, CD, ZIP, a drive, ...) tárolhat és később a programmal bármely menulomozásra (hálózati levelezési alkalmazásra egyszerre akár több gépre is) teljes egészében vagy fájlanként visszatölthet. A képfájllal készthet ábrázolást is.

**Időben kapjon észbe**

**VirusBuster**

...mielőtt adatait veszteség érné.

Platformjaink:  
Dos  
Windows '95, '98, NT  
Windows NT server  
Novell Netware

• Virus-védelem  
• HotLine (30)940-1459  
• CD ellenőrzés  
• Adatmentés

Tel/fax: +36-6-490-242-2130 240-1546 <http://www.vbuster.hu>

**PartitionMagic**

**PARTÍCIÓK MENEDZSELÉSE ADATVESZTÉS NÉLKÜL**

Egyszerű és hatékony menulomozás HPFS, NTFS, FAT, FAT32 és Linux osz fájlrendszertől partíciók alakoztatás nélkül megőllőztetése az adatok, helyi a menulomozás, új partíciók készthet, partíciók ábrázolása gépre belül egy másik menulomozásra...

**TL TeleLogic**  
Számítástechikai Kft  
1119 Budapest, Fehérvári út 83 Tel: 204-3030, Fax: 204-3031  
e-mail: telelog@telelogic.hu WEB: www.telelogic.hu





## Válasszon! Mit veszíthet?

Az alábbi totószerű tesztet töltse ki és küldje be szerkesztőségünkbe. Kérdéseink révén arra szeretnénk választ kapni, hogy a későbbiekben készítsünk-e hasonló összeállításokat.

### 1. Név (haragosának neve):

### 2. Személyi szám szorozva kettővel (a kettővel való osztást nem tiltja az alkotmány):

### 3. Értem én a tréfát. De nem szeretem.

### 4. Naponta átlagosan

- 1 órát  
 2 órát  
 8 órát  
 24 órát

töltök az interneten (utóbbi esetben nyilván kiszerveztetve)

### 5. Ön jelenleg

- dolgozik  
 munkanélküli  
 bosszankodik  
 tv-előfizető  
(vagyázi, heugrató kérdés)

### 6. Ha dolgozik, akkor munkahelyén

- felső vezető  
 középvezető  
 félvezető  
 ellenállás  
 a szocialista munka hőse  
 menedzser  
(sznoboknak: manager)

(Ha nem dolgozik, ne is egyék.)

### 7. Önnek mi tetszik a CW-Számítástechnikában?

- Csak hetente jelenik meg  
 Hetente csak egyszer jelenik meg  
 Csak megjelenik!  
 Az ára  
 Jól használható csomagolásra  
 Elég színes  
 Egyszínű  
 Kétszínű

### 8. Önnek mi NEM tetszik a CW-Számítástechnikában?

- A Microsoft  
 A BSA  
 A sok hirdetés  
 A sok cikk  
 A kevés hirdetés  
 A kevés cikk  
 A kevés BSA

A kevés .....  
(itt Ön tölti ki - a dühét)

### 9. Jövődolgozó viszonyai alapján Önnek

- van mit a tejbé aprítania  
 vannak anyagi problémái  
 a telefonszámla kifizetése is gond  
 a helikopterleszálló bérleti díjának kifizetése is gond  
 már éhen kellett volna halnia

- az anyósának kellett volna éhen halnia  
 vasvillával kell forgatnia a pénzt a padlón, hogy meg ne penészedjen

### 10. Legmagasabb iskolai végzettsége (high score):

- Élére állított diploma  
 Nyírfaiskola (tükrosszolgáknak)  
 (Túl)érettség

### 11. Ha van mobiltelefon-szolgáltatója, kérjük, nevezze meg, és osztályozza 1-től 5-ig a szolgáltatás minőségét (1 = nagyon rossz, 5 = kiváló)

(Ha hármast vagy alacsonyabb osztályzatot adott, kérjük, nevezze meg segédeit is.)

### 12. Az Ön által előfizetett CW-Számítástechnikát még hányan NEM olvassák Önön kívül?

□□□□□

### 13. Mit rövidít az IDG?

- Interneten Dolgozó Guru  
 A GDI fordítottja  
 Nemzetközi Adatcsoport

### 14. Minek a jele a „??”

- Kérdőív  
 Tanácsstalanság  
 Tetszés szerint beilleszthető karakter számítógépes keresésnél

### 15. Minek a jele a „@”?

- Im é!  
 Minden elektronikus levél közös része  
 A pete és a báb közötti másálapot. Egyébként a lepke e-mail címe: pete@bab-pillan.go.hu.ss

### 16. Minek a jele a „+?”

- A meg-megadás jele a bankszákmában (rossz adós)  
 Inkrement  
 Tönkrement

### 17. Magyarországi foglalt doménnevek:

- Ker..... Kopintad..... Tub.....(ORG)  
Data..... In..... Utolsóke.....(NET)  
Kábel..... Porto..... Á.....BÁ.....(COM)

A kérdőívet visszaküldők - és helyes megfejtők - között az alábbi díjakat sorsoljuk ki:

3. díj: 1 év ingyenes előfizetés a CW-Számítástechnikára  
2. díj: Fél év ingyenes előfizetés a CW-Számítástechnikára  
1. díj: Negyedév azonnal lemondható ingyenes előfizetés a CW-Számítástechnikára

## Ők mondták - egymásról

# Irigység és káröröm

Időről időre megszólaltatjuk a hazai informatikai élet szereplőit. Olyankor mindig megosztjuk velünk gondolataikat saját cégük piaci helyzetéről, publikus terveikről - gondosan ügyelve arra, hogy vetélytársaikról egy szót se ejtsenek. Kedvünkért ezúttal többen is kivételt tettek. A két kérdés, amelyre sikerült választ nyernünk: Mi az, amit az elmúlt év során a leginkább irigylet piaci versenytársától? Mi volt az, amit piaci versenytársánál némi kárörömmel figyelt ebben az időszakban? Volt, aki komolyan vette a feladatot, volt, aki játékosra vette a figurát...

### Gyurós Tibor, a Synergion elnöke a KFKI-ról:

☀ Irigylem tőlük azt a lehetőséget, hogy mindig tudják követni az elsőt. Szélményekben futni ugyanis mindig kellemesebb, mint vezetni a mezőnyt...

☀ A káröröm jóleső érzése től el, amikor azt a szerepet látom, amelyet - reklámjuk fotója szerint - az értékláncban betöltenek.

### Szankó János, a KFKI elnöke a Synergionról:

☀ Lenyűgöző a PR-tevékenységük. Gyurós Tibornak a tevékenységéért alkalomadtán felajánlhatunk egy állást.  
☀ A cégvásárlásaik...

### Pesti István, a HP Magyarország kereskedelmi igazgatója az IBM-ről, a Compaqról:

☀ Az IBM-nél pozitívumnak érzem, hogy észrevették: a PC-s operációs rendszerek 90 százaléka nem OS/2, és most már fanyalognak elkezdtek promotálni az NT-t is.

☀ A másik oldal: nyáron az Infoparkban nagyobb székházuk lesz, mint a HP-nek.

☀ A Compaq részéről zseniális húzásnak tekintem, hogy világszinten oldották meg: Beck György legyen a legnagyobb magyarországi IT-cég vezetője. Lehet egyébként, hogy ez motiválta a Compaqot a Digital megvásárlásában is. Persze az is elképzelhető, hogy amit helyi szinten a fejedvadászok nem tudtak megoldani (mármint Beck Gyurit a legnagyobb IT cég élére), azt a háttérben nemzetközi szinten így volt könnyebb rendezni.

☀ A Compaq legnagyobb baklővése az, hogy általában azt hiszi: a HP nyomtatókat szállít, és csak a félféves IDC-jelentésekből derül ki számukra, hogy PC-kei is szállítunk.

### Danján Tamás, az IBM Magyarország kereskedelmi igazgatója a Compaqról és a HP-ről:

☀ Ami a Compaqot illeti, jó a szemlélyzeti politikájuk, gondolunk itt például Gottlieb István elvtelére. Szintén jó húzásnak tartottuk a Compaq DeskPro 1000-es akciójukat.

☀ Némi kárörömet azonban érünk, mert akciójuk visszautott: mindenki kijött valami hasonló árú PC-vel.

☀ A HP-nek jó volt, nekünk rossz, hogy a notebook-, illetve a serverakciójuk igen jól sikerült, és ezzel a HP „megbillentette” a low end kategóriát.

☀ Ugyanebben azonban van egy negatív elem is: a HP erősítette azt az érzést, hogy olcsó, s ezzel „leértékelté” saját márkáját.

### Mezriczky László, a Compaq Magyarország marketingigazgatója a HP-ről és az IBM-ről:

☀ Úgy érezzük, hogy a HP tovább tudta erősíteni a pozícióját a nyomtatók piacán, ami miatt a felhasználók mára már a nyomtatást gyakorlatilag a HP-vel azonosítják. Ha képletesebben szeretném megfogalmazni, akkor azt lehet mondani, hogy szinte minden irodában megtalálható legalább egy darab Hewlett-Packard márkájú nyomtató.

☀ Irigyek vagyunk az IBM-re is. A sajtóban közzétett hír szerint az IBM bejelentette a világ legkisebb merevlemez meghajtóját, s ezt 1999 közepétől fogja szállítani. Ez egy nagyon komoly műszaki teljesítmény, ami mögött ott az IBM szakértelme és pénzügyi háttere.

☀ Általában nem szoktunk kárörömet érezni versenytársainkkal szemben, hiszen ők jelentik a Cavintont számunkra: nélkülük unalmas lenne az élet. Kárörömet - és megtszítettést - talán az okoz, ha versenytársaink gondolják ugyanezt rólunk.

### Szittyá Tamás, a Novell Magyarország ügyvezetője a Microsoftról:

☀ Az új irodájukat.  
☀ Kárörömünk forrása a peremkerületek tömegközlekedési helyzete.

### Reisz Attila, a Microsoft Magyarország ügyvezetője:

☀ A Microsoftnál dolgozó hölgyek körében magasan a legnépszerűbb egy versenytársunk magyarországi képviselőnek vezetője.

☀ Kiköltöztünk a zöldbe, míg a konkurencia bent maradt a szmogban.

### Stewart R. Oldroyd, az Oracle Hungary ügyvezetője az SAP-ről:

☀ Az SAP ígéretes fejlődésnek indult, amikor átvette az Oracle adatbázis-technológiáját, ez alapján megfontolhatják az Oracle-alkalmazások forgalmazását is (ahol egyébként is a legnagyobb növekedést tapasztaljuk).

☀ Köszönjük az SAP-nak az Oracle adatbázis-technológia viszonteladási tevékenységét, bár szerintünk ez az értéke-

(Folytatás a 3. oldalon)



## Grafológia és személyiség

## Toll(túl)végen az interjúalany!

A közelgő szilveszter tiszteletére egy kissé megfordult a világ: felkérésünkre olyanok ragadtak – a szó szoros értelmében – tollat, akik lapunkban inkább interjúalanyként fordulnak elő időről-időre; olyanok, akikről mi szoktunk írni. Rádásul mindezt egy olyan cél érdekében tették, amely nyomokban sem emlékeztet a számukra szokásos nyilvános szereplésre: kézírásukból grafológus szakértőnk von le az adott személyiségre jellemző következtetéseket. A rendhagyó szituáció ellenére azonban senki se várjon humorosan tálalt, szakszerűnek álcázott, pszichológizáló maszlagot ezektől a portréktól. Fonáknak ott van maga a helyzet, s a grafológia nyújtotta eredményt mindenki tekintse a saját hite szerint meggyőzőnek – vagy csak egyszerűen játéknak. Ennek érzékeltetésére mindenesetre, hogy mennyire szakszerű egy ilyen elemzés, legyen elég annyi, hogy mintegy 400 szempontot vizsgál, megállapításai az íráselemzés tapasztalati úton évszázadok óta felhalmozott „adatbázisára” támaszkodnak – az adott írás tényeire és összefüggéseire alkalmazva az általánosítható törvényszerűségeket. Egy dolog elvitatlan: az elemzések érdekesek, érdekes személyiségeket tárnak elénk – másként, mint ahogy ismerni véljük őket.

A papírlap jelképes színpad, amelyen az írás szerzője „előadja az írás aktusát”. A mód, ahogyan az emberek megnyilvánulnak az előtük fekvő lapon – az üres írásterben –, tükrözi kapcsolatukat a külvilággal. Minden távolság az írásban a másiktól: a külvilágtól való távolság is egyben. Az alábbi személyiségelemzésekben igyekeztünk kerülni a grafológia által használt „tolvajnyelvet” (motivációs bázis, szociabilitás, önreguláció stb.), bár az egyes portrék vázlatként a feldolgozási folyamat szokásos útját jártuk be.

## Fodor István, az Ericsson Kft. vezérigazgatója

A határozott, jól kiírt betűk az evidenciára törekvést, az érthetőséget, az alaposágot célozzák. Valószínűleg olyan tárgyalópartner, aki figyel a másira, aki partnere felé fordul, és szinte minden mozzanattal megadja a módját annak, hogy megbeszéljék azt, amit szerettek volna. Ugyanakkor ebből adódóan csak alaposan szereti elintézni a dolgokat. Zavarja, ha valamire nincs elég idő, ha gyorsan kell döntenie, ha alighoz nem elegendők az információk, ha a másik nem figyel rá eléggé, vagy ő maga nem engedheti meg magának ezt a teljes figyelmet, átgondolást.

Szeret mindennek saját maga utánanézni. A dolgoknak józansággal, belső kíváncsisággal veselkedik neki, de nem mindig azonnal, néha ezt várakozás előzi meg. Ezekhez a mindennapi és távlati feladatokhoz jelenlévő energiával rendelkezik. Kitartása mindenhez megadott, de nem mindig tud lelkesedni.

„Nyugtával dicserd a napot!” – ez az alapelve.

Tanulási képessége módszeres, rendszerező típusú, táblázatokba foglaló, az áttekinthetőségre törekvő, időigényes.

Nem kedveli a túlzottan gyors tempót, valószínűleg a minőséget félti.

Ellenőrzésben olykor kissé bizalmatlan, a körültekintést az elsődleges vezetői magatartások között tartja számon és él is

vele. Önmaga ellenőrzése is hasonlóan fontos; a kontroll erős, alapos.

Nagy segítségére van intuitív gondolkodása.

Tud és szeret közvetlen lenni, nem okoz számára gondot új kapcsolatokat kialakítani, idegen ajtóknak benyitni, új rendszereket, cégeket megismerni, új baráti társaságokba bekerülni.

Meglehetősen öntörvényű ember, ennek pont ugyanannyi az előnye, mint hátránya. Hajlékonyan, befolyásolhatóan nem mindig könnyű vezetni, viszont kompromisszumokat is szinte folyamatosan kell kötni. Úgy tűnik, valamilyen mértékben mindkettőre szükség van.

A grafológiának azok a jegyei, amelyek a dominanciaigényt mutatják, egyértelműen arra utalnak, hogy olyan ember, aki vezető alkati – számára ez fontos, erre készült, és ezt el is érte.

Szeret jó benyomást kelteni már az első percekben, és ezért áldozatokra is hajlandó, saját eszközei vannak erre a célra.

A nagy kezdőbetűk öntudatot, némi harciasságot és némi szereplési vágyat is rejtene magukban. Külső jegyeket elképzelve az írásból egy gesztikulálva beszélő ember képe jelenik meg.

Saját érdekeit kiharcolja, saját értékeit szem előtt tartja, mindezt, mindezeket a másiktól is elvárja, viszont ő maga is figyel a másira. Ez munkatársi viszonyban jó tartalékokat jelenthet, és valószínűleg jelent is.

Nagyon fontosak számára az érzelmek. (Az írásban a hurok által bezárt terület nagysága mindig a megélt élmény nagyságát jelenti, és azon a területen, ahol az található. Itt bő alsó hurkok láthatóak.)

Az optimizmus és a pesszimizmus érdekesen keveredik személyiségében, a munkával és közélettel kapcsolatban optimista, de önmagával szemben erős kritika jellemzi.

Titkai is vannak, amelyeket meg kell tartania. Nem lehet mindenkihez őszinte, de ez minden bizonnyal munkakörével van összefüggésben, hiszen a vállalat dolgait nem fecsegetheti ki egy vezető. Hasonló titoktartási kötelezettségi vonások figyelhetők meg grafológiailag például egy vérbeli ügyvédnél, de orvosoknál is.

Az anyagi javak kezelését illetően bőkezű, adakozó.

Alírást vizsgálva jóval nagyobb méreteket fedezhetünk fel a szöveghez képest, ez a kellő önbizalom jó eredményeket hozhat a vezetésben.

## Horváth Róbert, az IBM Magyarország vezérigazgatója



Írásra már a legelső rátekintésre is érett, kiegyensúlyozott emberek a benyomását kelti, aki fegyelmezetten és maximumisan használja ki az adott lehetőségeket.

Az, hogy töltőtollat választott, igényességet sugall, és egyéb jelek is magas esztétikai érzékről tanúskodnak.

Gondolkodásmódja mentes a kapkodástól, mind a tervezésben, mind a kivitelezésben úgy egyezett meg magával, hogy a lehetőségek szerint a maximálisra törekszik.

Az olvasható írás a tisztelet jele, hiszen másnak frunk, nem magunknak, és így fontos, hogy az elérje célját, azaz elolvassák. Kombinativitás jellemzi, amely kapcsolatos a kreativitással is. A munkába többnyire teketória nélkül belekezd, és közel azonos lendülettel végzi, igaz, időnként mérséklődik a lelkesedés, de ezt az önkontroll kiegyenlíti, és sosem megy a látható teljesítmény rovására.

Nagyon jellemző rá az akaraterő. Gondolkodása világos, lényegretörő, nem galyodik bele az elágazásokba, a lényegyet folyamatosan szemmel tudja tartani.

A közösség számára nyitott személyiség, bár csak fokozatosan olvad bele a közösség dolgaiba, fokozatosan oldódik egy munkahelyi légkörben vagy – más hasonlattal élve – később kapcsolódik bele teljes odaadással a beszélgetésbe egy társaságban.

Dominanciaigénye vezetővé avatja, ehhez társul egészséges, de az átlagnál mindenképpen erőteljesebb karriervágya – ez erősebb az előbbinél –, az ezekre utaló

betűknél minden esetben nagyobb a lapra gyakorolt nyomás.

A munkavégzés tempóját illetően inkább gyors, mint lassú, kapkodás nem jellemzi. A munkavégzéshez elegendő alapenergiával rendelkezik. Döntéskészsége jó mederben tartott, sem induláskor sem később nem török meg. Viszonylag könnyen túleszi magát dolgokon, ezér problémamegoldása az átlagnál jóval jobb. Tapasztalati úton is megtanulta; a problémák azért vannak, hogy megoldják őket.

Titkai vannak – és itt érdekes kettősség mutatkozik. Egyfelől bizonyos dolgokat titokban tud tartani, de néhány dolgot előszeretettel kifecsegg.

Ha választani kellene, inkább pesszímista, mint alapvetően optimista, de ez nem romboló elkeseredést jelent. Csupán azt, hogy inkább a rosszabb megoldást tartja szem előtt, hogy ne csalódjon, viszont mindent megtesz annak érdekében, hogy jól sikerüljenek a dolgok.

Precíz, nem sokat hibázik, szereti kontroll alatt tartani a dolgokat, képletes példával: „szereti látni, mit ír alá”.

Önbizalom terén jók az értékek. Hiúság is jócskán jelen van, de ennek előnyei is lehetnek. Az énvédő mechanizmus egészes mértékben van jelen.

Időnként némileg önféjű, de nem tapintatlan.

Igen határozottan megmutatkoznak az írásban az érzelmegazdagság jegyei. Az érzelmi energiákat időnként átszublímálja a munkára, szellemi tevékenységre, azaz minden energiájával dolgozik. Becsüli és megbecsüli a másikat, alapvetően sokra tartja a nőket – többre, mint a férfiakat.

Szorongása minimális, gátlások csak olyan mértékben vannak jelen, ami nem zavaró.

Az aláírást vizsgálva a családi, társadalmi identitás fontosabbnak tűnik, mint az egyéni önmegvalósítás mértéke.

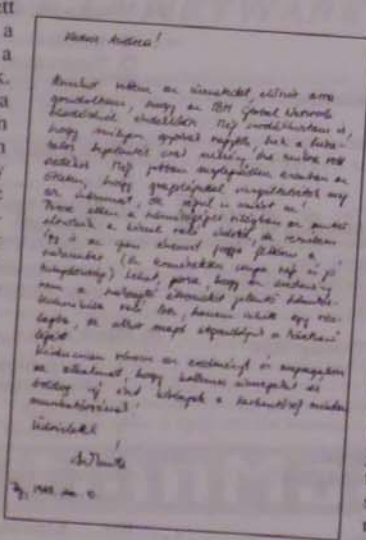
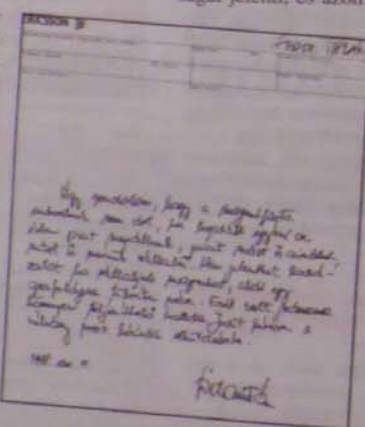
Az aláírás betűi azonosak a szöveg méretével: azonos a társadalmi, közösségi megjelenésével azzal, mint amilyen valójában. Nincs ellentmondás vagy ellentét a nyilvános és a magánéleti, azaz a valódi én között.

Az aláírás csökkenő, szűkülő mivolta viszont azt jelenti, hogy az egyén állandóan megkérdőjelezi önmagát, újra és újra önkontrollt gyakorol.

Összefoglalva: a domináns, szöges és kereked írás ellentmondásossága a grafológus számára azt jelenti, hogy alapvetően nem sajátja a személyiségnek az agresszivitás, az ítélkezés, a konfrontáció, de mi

vel munkájához erre is szükség van, jó alkalmazkodóképessége révén ezt is képviselni tudja.

Nem Erika grafológus-újságíró





Ők mondták – egymásról

# Irigység és káröröm

→ Folytatás az 1. oldalról

sítési csatornánk idővel be fog szűkülni.

**Németh László, a Price-waterhouseCoopers marketingigazgatója az Oracle-ról:**  
☉ Larry Ellison jachtját irigyeljük.

☉ Egyáltalán nem éreztünk kárörömet. Helyette irigységet és megint csak irigységet. Projektjeink sokaságán fáradozó tanácsadónk irigykedve gondoltak az Oracle munkatársainak gondoktól mentes hétköznapjaira, a szabad hétvégekre, a légyzümmögést is hallani engedő nyugalomra az irodában... akár csak egy jachtot lennének.

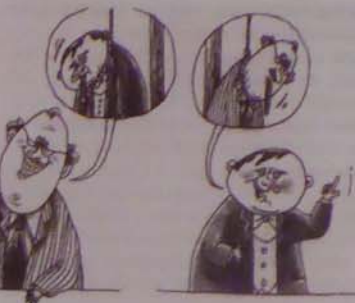
**Ménesi Zsolt, a Nokia Kft. értékesítési és marketingigazgatója az Ericssonról:**

☉ Némi töprengés után egyetlen irigylésre méltó dolog jutott eszembe legnagyobb versenytársunkkal kapcsolatban: irigykedve tekintek a mobiltelefon-üzletág kereskedelmi igazgatójának ószülő halántékára.

☉ Ami a kárörömet illeti, nem számolhatok be valós élményről. Annyit azért megemlítek, hogy kárörvendők lehettünk volna – de persze nem voltunk azok – december 4-én pénteken, amikor nem mindeket havazott be a krampusz.

**Fodor István, az Ericsson Kft. vezérigazgatója a Nokiaról:**

☉ Lélek nélküli gépezet lenne az az üzleti szereplő, akinek soha nem lennének irigykedő vagy kicsit kárörvendő gondolatai versenytársaival kapcsolatban. Természetesen ezeket a gondolatokat többnyire magunknak sem merjük bevallani. A szilveszteri vidám hangulatban azonban megengedhető egy kis lazaság, és minden bántó szándék nélkül megfricskázhatjuk fő konkurensünket. Mi itt az Ericssonnál azt irigyeljük legjobban a Nokia magyarországi leányvállalatától, hogy Budapesten dolgozó finn munkatársaik sokkal könnyedebben sajátítják el a magyar nyelvet,



mint a mi svéd kollégáink. Az anyavállalatunktól érkező szakemberek komoly erőfeszítéseket tesznek a nyelvtanulás érdekében, vannak is szép eredményeik, de annak kemény tanulása ára.

☉ Némi káröröme akkor „vetemed-nénk”, ha a Nokia elől elnyernék Magyarországon egy rendszerszállítási szerződést. Erre idén nem volt példa, de szerencsére versenytársunknak sem adódott alkalma győzelmet ünnepelni az Ericsson kárára.

**Solt Géza, a HRP ügyvezetője – többekről:**

☉ Igazán irigylem azt a céget, amelyik leszállítja az áru árát 10 százalékkal, miközben 30 napja áll a raktárában. Miből telik nekik erre? Amikor a nagy összeolvadások (3Com + US Robotics, illetve a Compaq + Digital) történtek, úgy éreztük, hogy alaposan össze kell szednünk magunkat, mert a konkurencia van nyeregben.

☉ Amikor szerveztük az új raktárházunkba költözéssel kapcsolatos ünneplésünket, a legtöbb konkurens sokkal hamarabb visszaigazolta jöttét, mint a legjobb vevőjének egy árurendelést. Büszke vagyok arra, hogy nálunk több a vendégparkoló, mint a dolgozó, és a fő helyen a vendég parkol, és nem a cégvezetés. Úgy érzem, hogy évek óta a mi kiállítási standunkon vannak a legcsinosabb hostess-lányok, jöhetnek a többiek irigykedni, ezzel együtt én szívből örülök a konkurencia sikerének, mert ilyenkor a mi forgalmunk is fellendül.

# Nomen est omen

Az itt következő anagrammjáratok pusztán ízelítő a szerző – Herczeg József – terméséből. A publikus változat közreadásánál igyekeztünk a szellemesség határait belül maradni. Így persze néhány jó poén csak pro domo jelleggel kezd majd terjedni informális csatornákon.

## Microsoft – avagy FITOS MORC

- COMFORT IS = A lényelem/vigasz maga (ki-kimágnak választja)
- I'M SO CROFT = Olyan kirgazda(ság) vagyok...
- I FORM SCOT = Skótor alakítok
- STOIC FORM = A megpróbáltatásokat bölcs belátáson alapuló nyugalommal elviselő forma (a default MS-felhasználó hozzáállás)
- I'M FOR COST = A pénziadás érdekében vagyok
- ROM OF TICS = Arckrągások el nem illanó tartalmú tóra

## Bill Gates

- GILT BALES = Aranyozott bilák
- GILL BETAS = Kopolytás betük (nem békák, legfeljebb: egy szofver bétá-perspektívából)
- BILL'S GATE = Bankjegyek kijárat a reptéren
- BITES GALL = Ürítibe harap
- LEGAL BITS = Törvényes biték (Kedves Netscape, bizony Gates a nyerő!)
- BIG AS TELL = Nagy, amint mondja
- GETS A BILL = Számlát kap
- BE ILL STAG = Lenni beteg szarvasbika (indian törzsfőnök)
- BEG AS LILT = Könyved ritmusban koldul
- BIG AT SELL = Nagy az eladásban...
- BEG AS TILL = Koldul, mint a pénztárfőnök

## Steve Ballmer

- BE SMALLER YET = Légy kisebb veterán
- SLAVE TREMBLE = Szolgai remegés
- BELL AVERTS ME = A csengőre odafordultam
- TELL ME BRAYES = Mondj nekem bírákat
- LET'S BE MARVEL = Legyünk csodálatosak
- BRAVE MET SELL = A bitor és az eladás összeraktálkozott...
- BEST LEVEL RAM = A legjobb színvonalú (fátló) kis
- ALL MEETS VERB = Minden megfelel a (hirdetett) igének

## Symantec

- MY ASCENT = Az én emelkedém
- SCANTY ME = Őh, és fogyatékos
- MY STANCE = A hozzáállásom
- MAY CENTS = Májusi fillérek – avagy lehetnek centek?
- SCENT MAY = Májusi szagol
- MAY SCENT = Szabad szaglászni
- MANY SECT = Sok szekta
- SYNC TEAM = Csapatot összhangba hoz
- MY ANT SEC = Az én száraz hangyapezsgóm

## Borland – Inprise

- LORD BAN = Lordtilalom
- ROB LAND = Rablók földje
- OLD BARN = Óreg csűr (vagy más szavakkal: idős göré)
- BORN LAD = Született fickó
- BALD RON = Kopasz, mint Ronaldo
- BOLD RAN = A merész futor (még...)
- NAB LORD = A lord elcsépsé
- I SHIPER = Én, az orvlövész
- INSPIRE = Megihlet

## SPINIER = Tűskésbőr

- SIN PIER = A bűn tollója
- RISE PIN = Fezékenykedés
- NIP SIRE = Apaillat csipkedés
- SNIP IRE = Tuti düh

## Compaq Computer

- COQUET CAMP ROMP = Könnyű tábori gyűlölettel kokettál
- COQUET CRAMP MOP = Görcsös felmosás/öngyógy kokettál
- CAMP MOP CROUDET = Kemping-felmosókészletet krikettel



## Reisz Attila – Ariel-tiszta

- I LIE AT TZARS = A círcsókai hamudok
- IT IS ART ZEAL = Ez művészi lelkesedés...
- IT IS LAZE ART = Ez lusta művészet

## Chip Magazin

- A ZINC PIG HAM = Cinkelt sertésosonka
- ZAP MICHIGAN = Robbantad fel Michigan
- A ZAG IN CHIMP = Egy cikkcakk a csimpánzban

## Computer Technika

- IMPORTUNATE CHECK = Erőszakos ellenőrzés
- CHECK PERMUTATION = Nézz utána a sorrendváltóztatásoknak

## Oracle Hungary

- YOUR ARCHANGEL = Az ön arkangyala
- A LAUNCHER ORGY = Bevezetési állófogadás
- ANARCHY OR GLUE = Anarchia vagy ragacs
- OH, UNCLER GRAY = Őh, tisztátalan szürke

## Intel Inside

- I INTEND LIES = Hazugságokat tervezek
- IT DENIES NIL = Megtagadja a nullát (mármint osztót)
- DIE IN INLETS = Bejártokban hal meg
- SILENT IN DIE = Csendes a halálban
- IS IDLE IN NET = Tétlen a hálózatban

## Albacomp

- PALM A COB = Sirályt simogat
- COMB A PAL = Cimborát átfésít
- A CALM BOP = Egy merész erőteljes csapás
- A MOB CLAP = Az összecsoútht tömeg tapsa

(S végül, hogy az összerakás megrendelői se maradjanak ki a sorból, két találatos kérdés: BANDERAS GIZI-E?, illetve SÁRGA VAJON – az irigységűll – a szerkesztő?)

## Cikkek, címek, hirdetések

Afféle ál-tücsök és ál-bogár jelleggel futottunk át néhány lapszámot. A rostan cikkek címei és hirdetési szlogenek egyaránt fennakadtak

### CHIP MAGAZIN, 98/10, 34. OLDAL, PINKALE-HIRDETÉS:

Rövid nevet adunk editáló, hang-, effek-, szinkron-, zene- és feliratgeneráló videorendszereinknek (Az új termékénv. Editálóhangeffektzinkronzenevideofeliratgeneráló)

### SZÁMÍTÁSTECHNIKA, 98/33, 22. OLDAL, SUN-HIRDETÉS:

Itt lesz a Java!  
(A konferencia elmaradt, a country manager meg Starkon fordult)

### SZÁMÍTÁSTECHNIKA, 98/5, 3. OLDAL, SKALÁZÁSRÓL ÖTÖS

(A nürnbergi Mester-dálnok)

### ÚJ ALAPLAP, 98/5, 42. OLDAL, MICROSOFT-HIRDETÉS

Legyen Ön is vizsgázó Microsoft-felhasználó!  
(Microsoft Certified Professional Program Freelancer – MCFF  
Microsoft Certified Professional OS Rebooster – MCPOSR  
Microsoft Certified Professional OS Reinstaller – MCPOSRI)

### Microsoft Certified Professional Error Message Decoder – MCPEMD

Microsoft Certified Professional Angry Uninstaller – MCPAUI

Microsoft Certified Professional PC Devastator – MCPPCD

A minősítések megszerzéséhez a Microsoft termékein kell megszerezni a gyakorlatot.)

### COMPUTER PANORÁMA, 98/12, 1. oldal, KÖZMŰ

(A vezércikket nyitván Falken Pál, Ivanov Péter, Kolossa Tamás, Lányai László és Szibeg Andrea együttesen írta G. Kocsis Krisztaf megrendelésére)

### TÖBB LAPBAN IS MEGJELENT LG MONITOROK-HIRDETÉS:

A szemérv hallgasson  
(a fülel üljön,  
a fején álljon,  
a száján lélegezzen,  
üsse bele az orrát, és  
ha a kezével szagot fogan,  
vegyen egy monitor legott.)



Folyékony alanyok a tesztlaborban

## PEZSGŐTESZT

A tesztlabor munkatársa az év végére kiírta magából mol hangnemből az összes tesztet. Most arra kérték, hogy durr-ban is írjon egyet. A tesztlabor munkatársa alapos, de mértékletes ember: a himnuszra bizvást kijózanodik.

A technológia viszonylag egyszerűnek tűnik, mégis számos buktatóval jár. A nem teljesen kiértelt borhoz literenként 22-25 gramm cukrot adnak, palackozzák, majd a palackokat parafadugóval zárják és elteszik pihenni. Az érlelés kettő vagy négy évig tart, és palackban történik. Az érlelési üledék eltávolítása sok fejtörést okozott, átfertették, szűrték, újabb kifagyással oldják meg. Ha az átérjesztés üveg helyett nagy tartályban végzik, akkor az olcsóbb, úgynevezett tankpezsgőt kapjuk. A pezsgő cukortartalma alapján édes (sec), félédes (demi sec) és száraz (brut) kategóriákba sorolható. Ezt 1836 óta tudják mérni, amikor Francois kifejlesztett egy sűrűségmérőt.

## Historia

Nem, a régi rómaiak még nem. Itra számítás-technika nyelvét is adó nemzeti szótárt először a történelemben. A nagy konkurenciától vett borokból készítették először ezt az itat. Hogy miért ők? A megoldás prózai: ők csináltak oly üvegeket, amelyek bírják a nagy nyomást. Végül mégis csak a franciák váltak ismertté a pezsgővel kapcsolatban. Az 1639-ben született don Perignon tizenkilenc éves korában lett a bencez rend tagja. A Hautvillers városban (Champagne megye) lévő rendházban élt, és tíz év múlva az apát-ság pincemestere lett.

Az első hazai pezsgőgyárat 1825-ben alapították Pozsonyban, ezt követte a pécsi 1876-ban és Budafokon 1882-ben a Törley, majd a Francois testvéreké 1886-ban.

A pezsgőtesztre a résztvevőket ki kell választani. Nem lehet hebeburgya módon mindenféle jöttment butéllát felvásárolni a szupermarketek polcainál. Első szempont a költség. Mert hogyan is néz ki egy pezsgő frakk nélkül, azaz címke és pateddől nélkül. Ha az előbbi hiányzik, akkor nem tudjuk, hogy milyen nedű lakozik az üvegben, ha az utóbbi, akkor nincs mit lefejtőnk nyitás előtt, és ekkor a szertartás egy fontos része vesz el életünkéből. A legjobb az, ha szakértő kezre bizzuk a válogatást. Egy pezsgős szakmában elismert, de nálunk noname ismerős felvállalta a válogatást, majd a szerkesztőségbe varázsolt tizennyolcféle különböző palackot. Amint említettem volt, az ismerkedés a kölcsön alapján indul, mint mindenütt az életben. Ekkor még józan lévén nagy hirtelen elkészítettem gyermekem aggódó felügyelete mellett a táblázatot. Hiába akartam a táblázatban a belbecsre utaló rovatokat is kitölteni, azt nem hagyta. Szóval a palackok még zárva. Már tudom, hogy a zöld üveghez nem illik a kék címke, de ez teljes mértékben szubjektív, bár két értékelőből kettő állította ugyanezt. (Ezek szerint a srácnak is van ízlése.) A fekete üveg – hasonlítva a kezdetek angol üvegére – valamiféle eleganciát sugároz, pláne amikor egy aranyujtásos címkét is visel a frakkján. Szóval a különös értékelése a táblázatban megtalálható.

## Hogyan teszteltünk?

Ezt még gyorsan leírom az üvegek felbontása előtt. Tehát a pezsgő durranási egyenlőségét kell mérni, mert ez egyike a legfontosabb koeficiensnek. Ehhez az üvegeket forpontra állítjuk, azaz 100 fokos szögben he-

lyezzük a vizsgálóasztalra. Rázásmentes környezetet biztosítunk, majd lefejtjük a pateddőt. Ekkor kiderül, hogy parafadugós, vagy műanyag dugós a teszt alanya. Utóbbiakkal csak illuminált állapotban ajánlatos foglalkozni, hisz akkor már mindegy, hogy mit iszik az ember. Ezután megfosztjuk a dugót bilincseitől, ügyelve arra, hogy ne csendüljenek fel a himnusz-hangjai. Tapasztalatból tudom: nagyon nehéz a feltörésvő dugót visszatartani, miközben vigyázással nézel az ember.

## A nagy durranás

Szóval a nyugalomban lévő üveg dugóját csavarjuk az óramutató járásával megegyezően (figyelve, a déli féltekén végező a tesztes, az óramutató járásával ellentétesen kell csavarni a dugót a Coriolis-erő miatt) mindegy pontosan 360 foknyit. Erre a legelőbb dugó elindul felfelé. Amikor a dugó elhagyja a palack nyakát, mérjük a durranási hangnyomást decibelben. Ezt az értékelést a Bell, a részeges kutya kezdetű sláger emlékére vezették be. Mivel itt csak egy palackot mérünk egyszerre, ezért dukál a deci előtag (ejtsd még prefix – most ez még kimondható). A dugó, távozván a nyakból egy ferde hajlítást szenved el. A fizikai törvényeségek zordon képleteinek segítségével a dugó földetérési pontja és az üveg talponta közötti távolságból egy igen egyszerű számítással meghatározhatjuk a dugó úgynevezett elhagyási sebességét. Esetünkben erre nincs szükség, mivel minden pezsgődugó a csillárt találja el, akár van ép csillár a lakásban, akár nincs. Erre a számításra csupán a Forma 1-es versenyekre szánt pezsgők tesztelésekor van szükség, mert ott illik a konkurencia mellő kerekét eltalálni a dugóval. Ott viszont felrázott üveggel kell a mérést elvégezni, hiszen a pezsgő is csak ember: amikor kiráznak minket az ágyból (már a feleségünk a szeretőnk mellől), akkor ugrunk a legnagyobbat.

## A számítógépesítés

Amint eltávozott a nedű és közénk ékelődő fránya szerkezet (úgy is, mint dugó), akkor kezdődhet az igazi munka. Ezt persze csak a forrófejű, hebeburgya és szeleburdi egyének hiszik. Ekkor még higgadtan meg kell határozni a pezsgőben szállongó buborékok mennyiségét. Ezt buborék/stérel/négyzetársin dimenzióban kell megadni. (A stérel a Champagne-ban is használt francia mérték, ami 1 m<sup>3</sup>, a négyzetársin egy régi orosz mértékegység – 0,5058 m<sup>3</sup>. – A Szerk.) Utóbbi feltehetően a Moszkovszkoje Igrisztoje márkájú pezsgő marketingesei csempésztek a képbe. A meghatározáshoz egy Imp minim mennyiségű (angol térfogamérték: 0,0592 cm<sup>3</sup> – A Szerk.) pezsgőt kell öntenünk a mérőpohárba. Amennyiben kevés a buborékszám, akkor lehet egy Imp fl oz-nyi mennyiséggel is dolgozni, ami mint tudjuk 8 fl drachm (0,0284 liter), de ebben az esetben bruttóregisztertónnába kell átszámolni a térfogatot. (Egyes keleti szakértők a vedrőt ajánlják, ami 100 csarkával egyenlő, és mintegy 12,3 liter, de ez inkább a vodka vizsgálathoz javasolt.) Ha ezután megszámláltuk a buborékennyiséget, akkor a táblázatunkhoz újabb olyan sort kell illesztenünk,

amelyre a zord szerkesztő majd azt mondja, hogy nem érdekes.

## Durranás után nyakalás

A belbecs értékének kimunkálásakor a gyártósemlegesség érdekében, nehogy a részrehajlás vádjá érjen, csak az édes pezsgőket választottam ki, ezeket iszom meg én, mert csak ezeket szeretem. A többi ityák a többiek, azok a száraz és félszáraz alakok, akik pezsgőt rimánkodva bolyonganak a tesztlabor bejárata előtt, egyre kisebb körököt rója. Szóval legyen övök a burt is, de nem a lanchesteri fajtájú. Igen, a Chardon feleségét (ejtsd: sardoné) is megtartottam magamnak annak ellenére, hogy száraz a kicsike, de mily előkelő, simogatni való nyaka van...

Most illenek alfadiabetikus sorrendben közölni az egyes márkák termékeit.

## Francois Pezsgőgyár

A francia hagyományokat Budafokra plántáló gyár egy sorszámozott és elegáns fekete palackban érlelt itallal vesz részt a mérkőzésen.

## Balatonboglári Borgazdaság

Három, csak minőségben (száraz, félszáraz és édes) különböző portékájúkkal kerültek be a ringbe és egy muskotályos nedűvel.

GYÁRTÓ	BALATONBOGLÁRI BORGAZDASÁG			
TÍPUS	Demi Sec	Dry-Sec	Doux	Spumante
SZÍN	Fehér	Fehér	Fehér	Fehér
MINŐSÉG	Félszáraz	Száraz	Édes	Édes
ÉRLELÉS	-	-	-	-
V/V	11,50%	12,00%	11,50%	9,00%
ÜRTARTALOM	0,75 l	0,75 l	0,75 l	0,75 l
ÜVEG	Zöld	Zöld	Zöld	Zöld
DUGÓ	Műanyag	Műanyag	Műanyag	Parafa
CÍMKE	Fehér-fekete (kék)	Fehér-fekete (zöld)	Fehér-fekete (okker)	Fehér-fekete (piros)
MEGJEGYZÉS	Balatonboglári szőlőből	Balatonboglári szőlőből	Balatonboglári szőlőből	Muskotály

GYÁRTÓ	HUNGÁRIA			
TÍPUS	Extra Dry	Dux	Grande Cuvée	Grande Cuvée
SZÍN	Fehér	Fehér	Vörös	Fehér
MINŐSÉG	Különlegesen száraz	Édes	Félszáraz	Brut
ÉRLELÉS	Palackban	Palackban	Palackban	Palackban
V/V	11,50%	11,50%	11,50%	11,50%
ÜRTARTALOM	0,75 l	0,75 l	0,75 l	0,75 l
ÜVEG	Zöld	Zöld	Fekete	Fekete
DUGÓ	Parafa	Parafa	Parafa	Parafa
CÍMKE	Kék-fehér	Fehér-fekete (rózsza)	Bordó-arany	Fekete-arany
MEGJEGYZÉS	Nem tesztik			

GYÁRTÓ	TÖRLEY				
TÍPUS	Fortuna Doux	Gála Sec	Charmant Doux	Muscateiller Doux	Charmant Rouge
SZÍN	Fehér	Fehér	Fehér	Fehér	Vörös
MINŐSÉG	Édes	Száraz	Édes	Édes	Édes
ÉRLELÉS	-	-	-	-	-
V/V	11%	11%	11%	11%	11%
ÜRTARTALOM	0,75 l	0,75 l	0,75 l	0,75 l	0,75 l
ÜVEG	Zöld	Zöld	Zöld	Zöld	Zöld
DUGÓ	Műanyag	Műanyag	Műanyag	Műanyag	Műanyag
CÍMKE	Lila-arany	Fehér-fekete	Fekete-arany	Barna-arany	Bordó-arany
MEGJEGYZÉS	Nem tesztik				

GYÁRTÓ	TÖRLEY	FRANCOIS			
TÍPUS	Tallisman Demi Sec	Demi-Sec	Dry-Sec	Chardonnay	Francois Predisent
SZÍN	Fehér	Fehér	Fehér	Fehér	Fehér
MINŐSÉG	Félszáraz	Félszáraz	Száraz	Brut	Brut
ÉRLELÉS	-	Palackban	Palackban	Palackban	Palackban
V/V	11%	11,50%	11,50%	-	11,50%
ÜRTARTALOM	0,75 l	0,75 l	0,75 l	0,75 l	0,75 l
ÜVEG	Zöld	Zöld	Zöld	Fekete	Fekete
DUGÓ	Műanyag	Parafa	Parafa	Parafa	Parafa
CÍMKE	Zöld-arany	Arany-bordó	Arany-kék	Fekete-arany	Vaj-arany
MEGJEGYZÉS				Etyeki szőlőhegyről	Sorszámozott

Mindegyik zöld palackban lakozik és műanyag dugó zárja le a feltehetőleg tankban érlelt italt, kivéve a Spumante nevezetűt, amelyhez már parafadugó tartozik. Két palackon kiemelik, hogy balatonboglári szőlő-

ből való. A többin ezt titkolják, így lehet, hogy máshonnan is került belé egy-két szem.

## Hungária Pezsgőgyár

A Hungária ad magára, és palackban érlelt, parafadugóval zárt flakókkal szállt ringbe. Az Extra Dry címkéje nem igazán színharmónikus. Zöld üvegben setévízkék címke fehér felirattal. Brrrrut. No ezt a többieknek hagyom. A Doux külleme már vonzóbb, a két Grande Cuvée pedig fekete frakkba öltözött.

## Törley Pezsgőgyár

A szintén nagy múltú, a franciaországi Reims-ben tanult Törley József által alapított gyár kilenc palackkal a mezőny felét uralja. A választékban az egyszerűbb, műanyag dugóval zöld üvegbe zárt „sorozat”-pezsgőktől a palackban érlelt zöld üveges komolyabb italoktól egészen a fekete üveges Chardonnay márkáig tart a kínálat. Ez utóbbról azt regéli a hátcímke, hogy az etyeki szőlőhegyről származnak a fűrtök.

## Ébredés után - összegzés

A pezsgőt jégbe hűtve kell felszolgálni. Most már értem, hogy miért. Mind a harmínchat (hogy megszapordtak) butéllia finom nedűt hordozhatott, hiszen itt heverésznek a lábam

körül. Csak egyet mondhatok – hukk, hogy a pezsgő finom, de mértékkel. Mértékkel és tartózkodással, ahol a mérték a kárton, a tartózkodás pedig az asztal alja.

Krzsán György