

# SZÁMÍTÁSTECHNIKA

NEMZETKÖZI INFORMATIKAI HETILAP www.SZAMITASTECHNIKA.hu XIV. ÉVFOLYAM 13. SZÁM 1999. MÁRCIUS 30. ÁRA: 148 FORINT

## Interneten a HP

Új globális stratégiát jelentett be a HP, Internet Chapter 2 néven, ennek révén reményei szerint az élen járhat az internet átalakításában.

Az Internet fejlődésének első szakaszában – ez a HP szóhasználatára szerint a Chapter 1, vagyis az első fejezet – az újszerű, intuitív adathozzáférés állt a középpontban. Ezzel ellentétben a Chapter 2 az újszerű, intuitív szolgáltatás-hozzáférés időszaka lesz, mondják a HP szakértői.

– Nem mi leszünk az egyetlen cég, amely ezt csinálja majd, de mi akarunk lenni az első – mondta a HP egyik vezető beosztású marketingvezetője.

Mit jelent mindez? A felhozott példa szerint nem egyszerűen a helyi autószerzők listáját lehet megtalálni az interneten, hanem a szolgáltatás figyelemzetlené a tulajdonost, hogy itt az ideje a felülvizsgálatnak, és javasolna egy időpontot.

Ha pedig egyes személyes információk is fent lennének a szolgáltatáson, akkor személyre szabott információkat (például nyitva tartó olasz éttermek listáját) kínálhatna a rendszer. Ezek az információk ma is elérhetők az interneten, de ez a fajta szolgáltatása teljesen új.

Lehetőség nyílna az Internet Chapter 2-vel a szoftverhasználat alapján történő fizetésre. A stratégia részeként a megvalósítás érdekében a HP már lépett is, létrehozva új – kizárólag az internet hardver- és szoftvermegoldásaira koncentrálnak, valamint közlés termékeket, szolgáltatásokat és internetes belépőadatokot kínáló – üzletágát.

(IDG News Service)



www.szamitastechnika.hu

Előzetlünk a termékeinket naponta frissítésű online kiadványunkon keresztül: hardver- és szoftvertermékek, távközlés, cégismeretek, piaci és társadalmi információk, állásajánlatok. A magyar vonatkozású hírek angolul is olvashatók.

## Bőséges PC-áldás

Ha hinni lehet az International Data Corporation legfrissebb előrejelzésének – márpedig nincs okunk kétkedni benne –, akkor idén igazi csúcsforgalomra lehet számítani a PC-k világpiacán. Azt jósolja a framinghami piacutató, hogy 1998-hoz mérten 14,3 százalékkal nő az eladott személyi számítógépek száma: várhatóan 103,2 millió PC-t értékesítenek világszerte.

Elsősorban az Egyesült Államok, Nyugat-Európa és Ázsia (!) vásárlói lendítik fel a forgalmat – vélik az IDC sokat tapasztalt és prognózisban jártas elemzői. Nem elírásról van szó! A Massachusetts állambeli piacjósok valóban azt állítják, hogy Ázsia – legalábbis a PC-forgalmat illetően – lassan kilábal az elhúzódozó gazdasági válságból. Azért továbbra is Észak-Amerika lesz a „húzó” kontinens, és javarészt ennek a méretes piacnak köszönhető, hogy a tavalyi növekedésnél 2 százalékkal meredekebben fut fel a globális PC-értékesítés.

Az IDC becslése szerint 4,8 százalékkal, hozzávetőleg 178,4 milliárd dollárra fog nőni a PC-eladásokból származó bevétel. Az elmúlt évben – 1997-hez viszonyítva –

csupán 2 százalékos értékben nőttnek lehettünk tanúi.

Jó hír a földkerekség PC-felhasználói számára, hogy tovább csökkennek az árak. Bruce Stephen, az IDC PC-s piacutatójaért felelős elnökhelyettese azt mondja, hogy két bővös árhatár van kialakulóban: a világpiac egyes szereplői az 1500 dollár alatti ártartományt, míg mások az 500 dollár alatti célozzák meg. Mindkét kategóriában elsősorban a fogyasztói szféra vásárlói számítanak.

Roger Kay, az IDC PC-s árszakértője állítja, hogy idén azok nyerne a legtöbbet a piacon, akik kedvező áron kínálják – egyébiránt korántsem értékesítéssel, hanem sokkal inkább értéknöveléssel – modelljeiket. Kay a Gateway 2000-et hozta fel példának, hozzáátve: kizárólag az egyesült államokbeli esélyeket mérlegelve esett a választása éppen erre a cégre.

Nyugat-Európát a német gazdaság erősödése segíti majd az idei 15,1 százalékos piacbővülésben. Ha azt vesszük, hogy kontinensünk általában nagyságrendekkel van lemaradva az Államok mögött, nem is olyan restellni való ez a 15,1 száza-



lek. Az IDC pillanatnyi prognózisa szerint az Egyesült Államokban 19,3 százalékos PC-forgalmonövekedés lehet számítani. (A piacutató cég eladott darabszám szerinti arányokat közölte. – A Szerk.)

Hamarosan lezárul az 1999-es nap-tári év első negyede; az első három hónap tényszámainak ismeretében módunk lesz majd megmérni, mennyire pontos jós az IDC.

Z. K.

## KFKI-többség Elkelt az IQSoft

Március 23-án Szlankó János, a KFKI Számítástechnikai Rt. elnöke bejelentette: a KFKI Csoport 51 százalékos részesedést szerzett az IQSoft-ban, amely ezáltal a KFKI Csoport tagja lett.

A fúzió részvényesére formájában megy végbe, ennek eredményeként a KFKI Csoport tőkeemelésével többségi tulajdonos lett az IQSoftban, míg az IQSoft részvényeseinek 26 százaléka fölötti diszponáló IQManagement Kft. kisebbségi tulajdonosként szerzett a KFKI-ban.

Ugyanakkor az IQSoftban korábban 15 százalékos tulajdonosként jegyzett IFS tulajdonhányadáról még nem zárultak le a tárgyalások. A bejelentés szerint a KFKI igazgatótanácsában Szabó Tamás ügyvezető képviseli az IQSoftot, Dömölki Bálint pedig továbbra is az IQSoft igazgatótanácsának elnöki tisztét tölti be.

A megállapodás értelmében az IQSoft megtartja eddig kialakított

szakmai profilját, valamint önállóságát, egyelőre marad korábbi székhelyén, várhatóan azonban a nyár folyamán fizikailag is integrálódik a KFKI Csoportba.

A fúzió kapcsán Szlankó János kifejtette: a KFKI Csoport teljesítette a tavalyi 7 milliárd forintos árbevételi tervét, adózás előtti nyereségük 700 millió forint körül.

Idén 10 milliárd forintnál nagyobb forgalmat, s 800-900 millió forintos adózás előtti nyereséget várnak, s ezekbe a terveikbe már beszámították az IQSoft-akvizíció révén remélt forgalmat is.

Szlankó kitért arra is, hogy mivel a Csoport valamennyi üzletágát a hazai informatikai piac dobogós helyén szeretnék látni, így megváltak két korábbi cégüktől: a Geocomp a Csoport amerikai tulajdonosáé lett, míg a Recoware-t a vállalkozásáé menedzsmentje vette meg.

(Folytatás a 6. oldalon)

## Középpontban az internet

Második alkalommal rendezték meg az Oracle Applications európai felhasználóinak konferenciáját, az OAUG-t, és az egy évvel ezelőtthez képest közel megduplázódott a négynapos rendezvényen részt vevők száma: hozzávetőleg kétezeren hallgatták meg a kulcselőadásokat, valamint a különböző szekciókban zajló 250 szeminárium és 100 felhasználói prezentáció valamelyikét. A konferenciához kapcsolódó kiállításban a gyakorlatban lehetett kipróbálni az Oracle Applications terméksalád moduljait, s az Oracle partnerek, konzultáns cégek által fejlesztett, Oracle Applicationshoz kapcsolódó megoldásokat.

Ezt a felhasználói konferenciát – az eddigiektől eltérő módon – nem tisztelte meg jelenlétével Larry Ellison, az Oracle elnök-vezérigazgatója, mindössze műholdas összeköttetésen át szánt egy rövid időt arra,

hogy megválaszoljon néhány felhasználói kérdést. Ott volt viszont Ray Lane, az Oracle elnöke, aki szerint a következő 5 évben az információtechnológia annyit fog változni, mint az elmúlt 15 évben. Szerinte a cégeknek nem befelé, hanem kifelé kell koncentrálniuk, hogy az e-business és az elektronikus kereskedelem adta lehetőségekkel minél jobban tudjanak élni. S ez egy olyan cégnél, mint az Oracle – mivel minden termékének van webes verziója – lépéselőnyt jelenthet. Érdekes volt azt is hallani, hogy a világ második legnagyobb ERP-szállítója nem azt tartja a legfontosabbnak, hogy funkcionálisban körozzze le legnagyobb konkurensét, hanem arra törekszik, hogy olyan rendszert adjon a felhasználó kezébe, amely minden más rendszerrel képes kommunikálni.

Sz. A.



Szakértő disztribútor a teljesség igényével.

Szamalk Rt. Disztribúció 1115 Budapest, Etele út 68. Tel.: 203-0306 Fax: 203-0367 http://distrib.szamalk.hu







Az IBM az International Business Machines Corporation bejegyzett védjegye. © 1999 IBM Corp.

## Egy perc, és Ön következik!

Legyen szíves várjon még egy kicsit! Máris jövök! .....

..... Elnézést kérek, azonnal sorra kerül Ön is.

..... Igen, tudom, hogy Ön elfoglalt, ezért nagyon köszönöm a türelmét! .....

Még egyszer köszönöm, és elnézést kérek, hogy megvártam.

..... Köszönjük, hogy hozzánk fordult! Azonnal itt vagyok!

..... Köszönöm, hogy várt még egy percet.

Ugye, ez így nem működik! Ezért választotta számtalan szolgáltató és kereskedelmi cég világszerte az IBM e-business szolgáltatását. A webes önkiszolgáló megoldás segítségével Ön is növelheti vásárlói elégedettségét, anélkül, hogy költségei megnövekednének. Részletes információt kaphat az e-businessről, ha felkeresi a [www.ibm.com/e-business](http://www.ibm.com/e-business) honlapot, vagy felhívja a 06-80-200-083-as zöld számot.



e-business

Nagy megoldások egy kis helyigénynek



TARTALOM

PIAC

- Elindult az Omnibusz – Szignum Média (Révész Gábor) 4. oldal
- További részletek – DCS-pályázat (Mallás Judit) 4. oldal
- SunSystems Oracle alatt is (Révész Gábor) 6. oldal
- Banki felkészülés 2000-re (Schopp Attila) 6. oldal
- Új informatikai koncepció az APEH-nél (Révész Gábor) 23. oldal
- Jön az Office 2000? (Csörödán Sándor) 23. oldal

KIÁLLÍTÁS

- Disztribúció és technológia – CeBIT '99 (Krizsán György – Révész Gábor – Sik Zoltán) 5. oldal
- Mobil Ericsson (Révész Gábor) 16. oldal

VEZÉRCIKK

- Meddig terjed az IP hatalma? (Révész Gábor) 6. oldal

TÁVKÖZLÉS

- Széles sávú Amerikába – GTS (Mallás Judit) 7. oldal
- Nyílt lehetőségek, mai korlátok – Tetra (Mallás Judit) 7. oldal
- Domino-feltöltés bankszámláról – Westel 900 (Mallás Judit) 7. oldal
- Pehelykönnyű kétsávú – Motorola V3688 7. oldal

TÉNYEK ÉS TRENDK

- Győzzön a jobbik! – Portálörület (Zimányi Katalin) 8. oldal

NAPLÓ

- Vándor bölcsek dicsérete (Váncsa István) 9. oldal

HARDVER

- Nem csak egy gép(ház) – Kiegészítők digitális fényképezőgépekhez (Horváth László) 17. oldal



A csapból is IP...

5., 16. oldal

ALKALMAZÁS

- SAP – szaporán: Informatikai módszertan (Schopp Attila) 19. oldal

KARRIER

- Ne csak a fizetésért járjunk a munkahelyünkre! – Stewart Oldroyd, az év informatikai menedzsere (Mártonffy Attila) 20. oldal

GAZDASÁG

- Amazonharc a világhálón – Esésre ítélt internetrészevénnyek (Mártonffy Attila) 25. oldal

Előzetes

Részvényártományok az amerikai tőzsdéken

Impresszum

E számunk hirdetői

A HÉT HÍREI

Álmegezés az adatvédelmi gondokra?

Igyekezett megnyugtatni a hazai cégeket az amerikai kereskedelmi minisztérium: a kormányzat készülő adatvédelmi javaslata csak az európai szabályozási testületek kielégítésére szolgál, és nem fogják kiterjeszteni az amerikai állampolgárokra. A javaslat, amely tartalmazza a „safe harbor” (biztonságos kikötő) néven ismeretes elveket is, csupán arra készült, hogy megfeleljen az EU adatvédelmi direktívájának; eszerint az EU-tagországok állampolgárainak adatait nem lehet exportálni olyan országba, amely nem nyújt „megfelelő” védelmet a személyes adatok számára. Ezeket az elveket viszont nem alkalmazzák az amerikai állampolgárok adataira, mondta egy magas rangú kormányzati beosztott, hozzátéve: a safe harbor egyes elvei egyáltalán nem alkalmazhatók az Egyesült Államokban. Így például az EU szabályozása megtiltja a személyes adatok kiadását marketingcélokra, míg az Egyesült Államokban ez megengedett. Ezek után előállhat egy olyan helyzet, amelyben az amerikai kormány az európai állampolgárok adatait szigorúbban védi, mint a sajátjait.

Motorola–Intel per készül

Beperelte a Motorola Semiconductor Products Sector csoportja az Intel, kereskedelmi titkok állítólagos illegális eltalajdonítása miatt. A Motorola keresete szerint az Intel akkor jutott ezekhez a kereskedelmi titkokhoz, amikor tavaly szeptemberben alkalmazta Mark McDermottot, ő korábban a Motorola tervezési központját (Somerset Design Center) vezette. Az Intelnél McDermott az újonnan létrehozott Texas Development Center élére került, ez – a Motorola létesítményéhez hasonló – szintén a texasi Austinban működik. A Motorola állítása szerint szisztematikusan „vadászát” indult meg ekkor a Somerset Design Center kulcspozícióiban lévő mérnökök után. Az Intel tagadja, hogy tisztességtelen eszközökkel toborzott volna munkatársakat a Moto-

rolától. A bírósághoz beadott kereset szerint azonban legalább 15 alkalmazott ment át a Motorolától az Intelhez, és közülük nem egy mélysegeiben is ismerte a PowerPC processzor felépítését és terveit. Miután a peren kívüli meg egyezés lehetőségei kimerültek, a Motorola a bírósági eljárás mellett döntött, s kártérítést követel. Egyelőre a két-három hónapig tartó vizsgálati időszak jön, utána következnek az előzetes meghallgatások, és csak ezután kerül ki, sor kerül-e egyáltalán a perre.

Németországban tilos az összevont díj

Nem vonhatja össze a telefon- és internet-előfizetési díjakat a Deutsche Telekom – állapította meg ítéletében egy hamburgi bíróság. A cég arra készült, hogy április 1-jétől azoknak a felhasználóknak, akik egyaránt előfizetnek a DT telefonjára, és a T-Online (a DT internetszolgáltatója) internetelérésére, percenként összesen hat pfenninget számláz az interneten töltött idő után; ez az összeg tartalmazta volna a helyi hívás költségét is. A pert az AOL Germany – az America Online és a Bertelsmann közös vállalata – kezdeményezte. A bíróság jogtalannak ítélte a díjak összevonását, mivel a fogyasztóvédelmi törvények szerint az előfizetőnek meg kell adni a szabad választás jogát.

Átszervezés előtt a Microsoft?

Megerősítette a Microsoft a híreszteléseket, miszerint belső szervezeti átalakításra készül, de a részletekről továbbra sem árult el semmit. A sajtóban megjelent hírek szerint a heteken belül várható átalakítás célja, hogy a szoftvergyártó ne a termékek és a technológiák köré szervezze magát, hanem nagyobb mértékben vegye figyelembe a végfelhasználók és a szoftverfejlesztők igényeit. Jelenleg négy nagy csoportra oszlik a Microsoft: értékesítés-támogatás; platformok és alkalmazások; interaktív média; és a globális működési (worldwide operations) csoport.

Megoldás 2000

2000. év analízis és hibamentesítő Clipper programokhoz

- A futtatható (.exe) állományokból előállítja a forráskódot
- A forráskódon és a kapcsolódó adatbázisokon (.dbf) elvégzi a 2000. év analízist
- Rámutat a hibás programokra, és lehetőséget biztosít a korrekcióra
- Dokumentálja a rendszer logikái- és adatstruktúráját

További szolgáltatások:

- Hardver- és hálózati elemek ellenőrzése
- Hálózati- és Desktop operációs rendszerek ellenőrzése
- Bizvisgálási tanúsítvány biztosítása

Ha tesztjeink során az ön alkalmazása hibamentesnek bizonyul, a bevizsgálás ingyenes.



**MEGATREND** 1082 Budapest, Üllői út 52/f, Tel.: 459-3325  
Vállalati Információs Rendszerek e-mail: y2k@megatrend.hu, Web: www.megatrend.hu/y2k

**GEMOFIS KFT.** Budapest, 1146. Hungária krt. 131. Tel/Fax: 321-1539, 343-0088 GSM: (30) 9-428-132

Külföldi termékek széles választéka!! Szüksége van szoftverre, de nem tudja honnan, hívjon minket!!

NetWare for Small Business 4.2 5 user Akció191.330	Norton Antivirus 5.0 Eng./Hun.	10.810/16.830
Corel Draw 8.0 Akció!!!	83.000 Norton Commander 2.0 Win95/98/NT/Dos	9.230
Windows NT Server 10 user/Lpd.	179.220!!!/98.588 Norton Utilities 3.0 Eng./Hun.	18.550/17.300
Adobe Photoshop 5.0 Eng./Hun Akció!!	187.050/188.010 Arj 2.6 for Dos 1 User 3.5"	14.980
Adobe Illustrator 8.0 / upg.	128.160/42.860 Check It 98 Diagnostic Suite for Win95 / Win98 CD	35.970
AutoCAD R14 Eng / Hun	555.020 / 619.750 Close Up 6.5 Host / Remote for Win / Dos 3.5"	38.160
AutoCad LT 98 / upg.	98.560 / 23.060 CoSession 32.8.1 1-user Host/Remote for Win95/NT CD	16.420
Ms BackOffice SBS 5.0 User+ Office 97 Pro Hun. 5 User	469.280 Crystal Report 7.0 Professional for Win95 / NT CD	88.820
Corel Gallery ( 1 millió db kép, grafika)	30.710 DesignCAD 97 2D/3D for Win95 / NT CD	77.890
Adobe Graphics Collection for Win32 CD	295.750 File Maker Pro 4.1 for Win95 / Win98 / NT CD	57.240
Recognita Plus 4.0	84.900 Harvard Graphics 98 for Win95 / NT CD	90.400
Windows NT 4.0 Workstation / upgrade	72.320/34.090 Multi Edit 8.0 for Win / Win 95 3.5"	42.540
F-Secure (volt F-PROT) / user / 10 user	41.400/165.600 Paint Shop Pro 5.0 for Win95 / NT CD	20.640
Novell NetWare 5.0 user	236.950 Partition Magic 4.0 Win95/Win98/NT Dos/ OS/2 CD	18.460
Visual Basic 6.0 Prof. Eng./Hun.	123.820 / 121.190 QEMM V9 97 for Win / Win95 CD	20.020
Visual Foxpro 6.0 Prof. / upg.	123.820 / 61.800 QuarXpress 4.0 for Win95 / NT CD AKCÍÓ!!!	225.500
Windows 98 Hun Akció!!! / upgrade	41.570 / 23.850 QuickView Plus 5.0 for Win / Win95 / NT / MAC CD	14.080
Office 97 Standard Akció!!! / upg.	101.310 / 58.160 Sound Forge Studio 4.5 for Win95 / NT	93.210
Office 97 Professional Hun Akció!!! / upg.	120.590 / 70.920 System Commander Deluxe 4.0 all platform	18.460
Virus Buster minden platformra	14.000 WinZip 2.0 for Win / Win95 / Win98 / NT 3.5"	10.640

Részletes árlista és akciók: <http://www.gemofis.hu> E-mail: [gemofis@gemofis.hu](mailto:gemofis@gemofis.hu)  
Interneten történő megrendelés esetén az árt feltüntetett árból 2% kedvezményt kap minden vásárló.  
Az árak készpénzfizetésben vonatkoznak és az ÁFA-t nem tartalmazzák. Az árváltoztatás jogát fenntartjuk. 13028



## Szignum Média Elindult az Omnibusz

A cégek közötti versenyben egyre nagyobb hangsúlyt kap a szakmai közvéleményben a megítélés kérdése is. E szempont vezérelte a Szignum Média, valamint a témában vele együtt dolgozó Carnation Consultingot és ProComp Kft-t, amikor a távközlési és az informatikai rendszerintegrátor cégek

körét pedig az ágazati megoszlás szerint részben a szakmai szövetségek tagjai közül, részben pedig az ország gazdaságát legjobban reprezentáló 200 legnagyobb vállalat informatikai szakemberei közül választották ki. Első kérdésük nyitott volt: a kérdezettek az általa ismert távközlési és rendszerintegrátor cégek

közül hármahármat kellett megneveznie. A válaszok alapján elmondható, hogy a távközlési cégek közül a Matáv, az Ericsson, valamint a Siemens a legismertebb, a rendszerintegrátor listát pedig a Synergon, a Siemens és az LNX vezeti.

A következő 11 kérdés 12 – általuk kiválasztott – cégre vonatkozott. A kiválasztás szempontjairól Székfű elmondta, hogy hat rendszerintegrátor, illetve hat távközlési céget neveztek meg (a két terület konvergenciáját mutatja, hogy a tizenkettőből kettő-három mind a két kategóriában érdekelt).

A rendszerintegrátoroknál a bevétel mérete szerint nagy (Synergon, Idom), közepes (LNX, Integra, Montana), illetve kis (Minor) cég kategóriát határoztak meg; a távközlési cégek közül pedig három gyártót (Ericsson, Nokia, Siemens) és három szolgáltatót (Matáv, PanTel, Antenna Hungária) választották ki. A második kategóriánál befolyásolta a kiválasztást, hogy a jövőendő Matáv-konkurrenszek közül a Novacom akkor még nem

radottságára, udvarias vagy udvariatlan voltára, gyorsaságára, illetve lassúságára, fejlettségi-elmaradási szintjére, megbízhatóságának-megbízhatatlanságának szintjére, al-

csony-magas árára, vonzó-taszító külső megjelenésére, tartalmas-üres reklámjaira, a reklámanyagjainak szépségére-csúnyaságára vonatko-

zott, és az utolsó kérdés elvi síkon azt tudakolta, hogy befektetői szempontból a cég részvényeiből vásárolna-e az illető válaszoló. Az így keletkezett átlag táblázat Székfű véleménye szerint nem okvetlenül a valóságos cégjelleményt tükrözi, hanem annak látszatát, de a piacon ez is nagyon fontos.

A felmérést termékértékesítő a Szignum – terveik szerint félévente (először július közepén) ismétlik meg –, az alapvető cégösszetételt

### A távközlési gyártó-szolgáltató cégek említésének gyakorisága

Cég neve	Összesen	
	Fő	Százalék
Matáv	87	44
Ericsson	56	28
Siemens	54	27
Nokia	44	22
Westel	28	14
Pannon	24	12
PanTel	11	6
DataNet	8	4
Antenna Hungária	5	3

imázsáról felmérést végeztek. A felmérés tanulságairól Székfű András, a Szignum ügyvezetője beszélt.

Székfű elsőként a mintakiválasztás

szempontjairól felmérést végeztek. A felmérés tanulságairól Székfű András, a Szignum ügyvezetője beszélt.

Székfű elsőként a mintakiválasztás

### A rendszerintegrátor cégek említésének gyakorisága

Cég neve	Összesen	
	Fő	Százalék
Synergon	83	42
Siemens	27	14
LNX	23	12
IBM	23	12
Compaq-Digital	18	9
Montana	17	9
Idom	17	9
Integra	14	7
Matáv	13	7
Nokia	10	5

első elvét ismertette. Kétszáz fővel készítették egyenként 20-30 perces telefoninterjúkat, a megkérdezettek

nagyon lépett ki a tágabb nyilvánosság elé, a PanTelnek viszont a kiindulási helyzetét tudták rögzíteni. A

Március 19-én a DCS 1800-as pályázati füzetelet megvásárló szervezetek pre-bid konferencián teheték fel az anyaggal kapcsolatos kérdéseiket a KHVM képviselőinek. Többek érdeklődésére a minisztérium részéről megerősítették, hogy a DCS-szolgáltató várhatóan jogosult lesz az univerzális mobil szolgáltatás, az UMTS nyújtására is, továbbá egyedi engedély alapján – az új távközlési törvény keretei között – lehetősége nyílik majd a telefonpiaci belépésre. A KHVM 10 munkanapon belül dönt arról, hogy a pályázat majdani nyertese mikor indíthatja el a meglehetősen hosszadalmas közbiztos eljárást. Nincs változás a korábbi koncessziós szerződésekre képest a társaság tulajdonosi szerkezetének esetleges módosítását illetően. A jövőben is a hírközlési miniszter engedélye kell

a változtatásokhoz, hogy a szolgáltatói képességek minden körülmények között megmaradjanak.

Az újonnan piacra lépő társaságba kötelezően bevonandó Antenna Hungária (AH) és Magyar Posta készpénzzel vesz részt a vállalatban, s a későbbiekben mindketten követik az előre tervezett tökémeleléseket. Az ÁPV Rt. a pre-bid konferenciát megelőző nap hozzájárult az AH tökémeleléséhez, a Magyar Posta rendelkezik saját forrásokkal. Az érdeklődők előtt ismert tény, hogy induláskor az új belépő 900 megahertzen nem kaphatja meg a szükséges teljes sáv szélességet. Ha sikerül a Honvédelmi Minisztériummal megállapodni, akkor egy, ma még a kormányzat által használt sáv is a DCS-szolgáltató rendelkezésére bocsátható. Ha az új szereplő igényli a belföldi roamingot, akkor

mindkét GSM-szolgáltatóval meg kell állapodnia. A roaming-szerződés nem megfelelő teljesítésével kapcsolatban az érintett felek válszított bírósághoz fordulhatnak.

A pályázatok benyújtási határideje május 7., eredményhirdetés június 7-én várható. Az új szereplővel előreláthatólag június 28-án kötik meg a koncessziós megállapodást, majd ezt követően maximum 75 nap alatt meg kell alapítani a koncessziós társaságot. *Bölcskei Imre*, a hírközlési minisztérium helyettes államtitkára 6-8 pályázatra számít. Március 18-án egyébként – az Orange-ot és a Callahan Associatest követően – a francia CG Sat és a német Mannesmann Eurokom is nyilvánosságra hozta, hogy közös konzorciális ajánlatot tesz a DCS 1800-as koncesszióra.

M. J.

### Távközlési és rendszerintegrátor cégek általános megítélése



formációkkal rendelkeztek. Maga a 11 kérdés az adott cég szolgáltatásának korszerűségére-korszerűtlenségére, szakmai élenjáróságára-elma-

csony-magas árára, vonzó-taszító külső megjelenésére, tartalmas-üres reklámjaira, a reklámanyagjainak szépségére-csúnyaságára vonatko-

zó nem változtatják, de elképzelhető, hogy egy-két vállalatot lecseserlénk a listán.

Révész Gábor

### DCS-pályázat

## További részletek

## Van olyan szín, amiről képes lenne lemondani a nyomtatási sebesség kedvéért? Felesleges. Válassza az EPSON-t!

Vannak nyomtatók, melyekkel gyorsan, és vannak, melyekkel jó minőségben nyomtathat. Az EPSON mindezt egyszerre nyújtja. Az otthoni felhasználásra szánt Stylus Color 440-tól a kisirodai felhasználásra tervezett 640-en át a határtalan lehetőségeket biztosító, professzionális 740-ig minden igényt képes kielégíteni.

#### EPSON Stylus COLOR 440

- Felbontás: 720x720 dpi
  - Sebesség: fekete/szín: 42,5 lap/perc
  - Fényképméretű nyomtatás
  - Professzionális színkezelés
  - A4-es méret 3 mm-es margókkal
  - Windows operációs rendszer
  - Párhuzamos interfész
- 45.900,- ÁFA  
34.900,- ÁFA

#### EPSON Stylus COLOR 640

- Felbontás: 1440x720 dpi
  - Sebesség: fekete/szín: 52,5 lap/perc
  - Fényképméretű nyomtatás
  - Professzionális színkezelés
  - A4-es méret 3 mm-es margókkal
  - Windows operációs rendszer
  - Párhuzamos interfész
- 52.900,- ÁFA  
39.900,- ÁFA

#### EPSON Stylus COLOR 740

- Felbontás: 1440x720 dpi
  - Sebesség: fekete/szín: 60 lap/perc
  - Professzionális színkezelés
  - 1440 dpi már normál papíron
  - Automatikusan változó pontméret
  - PhotoEnhance képoptimalizáló rendszer
  - Windows, OS/2, Mac
  - Párhuzamos, szíves, USB I/F
  - A4-es méret 3 mm-es margókkal
- 71.900,- ÁFA  
59.900,- ÁFA

EPSON®

Kizárólagos importőr: **TSD E**  
Fax: 06 (23) 417 310  
EPSON HOTLINE: 06 (23) 417 290

Keresse az üzletekben!



CeBIT '99

# Disztribúció és technológia

Egy disztribúciós vásártól nem lehet technológiai újdonságokat várni, ez inkább más jellegű konferenciák feladata. Igaz volt ez az idei hannoveri CeBIT-en is, de az uralkodó trendek megismerésére a rendezvény kiváló alkalmat nyújtott. Magyarország 16 önálló kiállítással és az ITD égése alatt egy gyűjtőstanddal volt jelen.

Kilenc pavilonban és közel 100 ezer négyzetméteren volt jelen a kiállításon a telekommunikáció, ez a szektor a teljes átalakulás képét mutatja.

## IP és DECT

Ennek ellenére, az összes nagy távközlési gyártó, aki eddig kizárólag saját zárt rendszerében gondolkodott, és a vegyes megoldások csak végskülség esetén jutottak eszébe, most hirtelen az IP mellé állt. Így a magánhálózati rendszereknél gyakorlatilag csak Voice-over-IP megoldásokat mutattak be, a nyilvános távközlésben megjelentek a számítógépet nélkülöző (azaz telefonszéri eszközökre épülő) internettelefon-megvalósítások, az adathálózatokban pedig eddig sem volt kérdés az IP egyeduralma. Természetesen vesztesé is van a dologban, jelen esetben az ATM. Ami biztosan látszik, a végponti ATM veresége, mivel részben a szabványosítás elhúzódsága, részben pedig a PC technológia hiányosságai, végül, de nem utolsósorban költséges volta gazdaságilag és műszakilag egyaránt ellehetlenítették a közvetlen PC-ATM integrációt. Ily módon a harc áttevődött a gerinchálózati területre, ahol az ATM már erős pozíciókkal rendelkezik, itt csupán az a kérdés, hogy az xDSL hálózatok IP vagy ATM alapúak lesznek-e.

Sokáig a DECT rendszert tartották a munkahelyi mobilítás megvalósítására alkalmas megoldásnak. Azonban mivel – nem teljesen tisztázott okokból – a korábbi ígéretek ellenére nem tudták megoldani a DECT-GSM integrációt, így erről a rendszerről lassan elterelődik a figyelem. Marad a GSM, amelyet mások után most a Nokia is InSite nevű bázisállomásának bemutatásával munkahelyi rendszerként is bevezet. A bázisállomás szoftvere

gondoskodik a belső forgalom lebonyolításáról, így az nem kerül ki a nyilvános hálózatba, ennek megfelelően költségként sem jelenik meg. Ami viszont új szolgáltatás, és az alközpontok ezt nem tudták, hogy egy telefon két számot is viselhet (akár a GSM-nél), és így könnyen szétválasztható a magáncélú és a hivatalos beszélgetés. Persze itt sem maradhat ki az IP, merthogy az iródn kívülre, de a cég más irodáiba irányuló hívások az intranetre kerülnek, és csak a többi hívás megy ki a szabványos GSM-hálózatba.

Persze ettől a DECT korszak még nem ért véget, bizonyíték erre a Siemens, amely a 3COM Palm Pilot-jára alapozott DECT adaterminált mutatót be.

Adatátviteli európai újdonságnak számít a DSL technológia erősödése (gerinchálózati rendszerként) – természetesen ez is IP alapú hálózatokkal közösen valósul meg, így például a Nokia réz kábelhálózatokon is működő, és egyidejű adat/hangátviteli biztosító magánhálózati megoldással jelent meg. Ugyancsak a finn cég fejlesztése a különböző sebességű DSL technológiákra alapozott Eksos család, amelynek tagjai különböző sebességű kapesolat megvalósítására alkalmasak, és tartalmaznak biztonságtechnológiai elemeket is. Egyébként xDSL elemeket gyakorlatilag az összes nagy gyártó bemutatott, a különbség mindössze az csomagolás módjában – azaz az alapeszközök kiépítettségében – mutatkozik meg.

## A szomszéd kertje...

Talán leginkább a szoftverfronton érzékelhető, hogy az impozáns külföldi kiállítói szám ellenére visszaszorulóban van a CeBIT nemzetközi jellege: mára a pár évvel ezelőtti körülbelül fele-fele arányt egyértelmű német dominancia váltotta fel, idén hozzávetőleg 9-szer annyi képviselője volt a kiállítási területen a helybéli iparnak, mint külföld.

A nagy szoftveres cégek megjelenését is az erődemonstráció jellemezte: kinek van nagyobb standja. Az IBM, a Microsoft, az Oracle kiállítása méltóságáteljes, az SAP-é pedig egyenesen rémisztő méretű

volt: számtalan standon se szeri se száma nem volt az SAP-s alkalmazásoknak: a BPR-os ARIS szoftver R/3-hoz írt változatától kezdve egészen a 3Com PalmIII palmtopjához megjelent SAP csatolóig. És hát persze az SAP is német cég...

A német szoftvercégeket egyébként a nagy gyártókon kívül két csoportra lehetett osztani. Az egyik a szoftverházaké (közülük a Thyssen-Krupp együttes megjelenése a figyelemre méltó), a másik pedig a



speciális területekre gyártott szoftvereké (e témában még van keresnivalójuk a kicsiknek). A nemzetköziség jegyében egyébként egészen különleges helyekről is jöttek kiállítók, a tradicionális szoftver-bérmunka-nagyhatalom India mellett megjelentek olyanok is, mint Pakisztán, Banglades vagy Kolumbia (banki, pénzügyi szoftverekkel).

## Valódi banki szoftver

Természetesen a banki terület volt sok német cégnek is a vadászterülete; ami viszont igazán különlegesnek tűnt fel: a nagy bankok saját maguk is megjelentek a piacon dobando szoftvermegoldásaikkal. Végül is érthető: hol legyen szoftverbe építendő pénzügyi tudás, ha nem a bankoknál. Ez pedig azt jelenti, hogy kezd megfordulni a tendencia, a bankok már korántsem őrzik féltve az ügymond „egyedi” banki know-how-jukat, a saját fejlesztésű szoftver ugyanis ezt testesíti meg.

Az elektronikus kereskedelem (az e-commerce) is természetes része a banki területnek: gyakorlatilag a csapból is ez folyt. És ha már e-commerce, akkor adatvédelem is: egy teljes pavilon jutott a kártyásoknak, adatvédelmiseknek. Mindenki szerette volna eladni a rendszereit az elektronikus kereskedelem, a home-banking, „home-broking” területén.

A CeBIT '99 a hardvervilág számára sem az átütő újdonságok, hanem inkább a finomítások vásáráként maradt emlékeztetés.

A meglévő technika egy kicsit nagyobb kapacitással, egy kicsit jobb minőségben. Ami eddig kísérlet volt, az szériává érett.

Ilyen például a kisnoteszgép. A Toshiba ezzel már régóta piacon van, idén a többiek is meglődültek, és kihívták a Windows 98 futtatására alkalmas kisnoteszgépeiket. Ilyen a Sony Vaio sorozatának kis méretű tagja: felső

élére egy kis elforgatható kamerát is elhelyeztek, így ezzel, valamint a beépített modemmel együtt már arra is alkalmas, hogy tulajdonosa videokonferencián vegyen részt vele, avagy képtelefonáljon.

Ellenkező irányú tendencia figyelhető meg a monitoroknál. Az LCD-k tavalyi előretörése után idén mintha kiegyenlítődne a viszonyok, sokan térnek vissza a nagy helyfoglalású, ám mégis olcsóbb „öregkekhez”. A plazmaképernyők idén még semmiképpen sem veszik át a nevető harmadik szerepét, lassú terjedésük azonban elindult.

## CD, LCD, CCD

A tárolástechnikában a RAID terjed, az érdekességet viszont a hatok – HP, Mitsubishi-Verbatim, Sony, Philips, Ricoh, Yamaha – fogalmazták meg sajátójákoztatójukon: nagyon jól állnak a DVD+RW házaszással, és az ehhez való eszközeiket is bemutatták. Az újírható, 3 giga-

bájt kapacitású DVD+RW az előadás szerint szinte minden területen előnyösebb, mint a CD-RW vagy a DVD-RAM. A floppyegységek teljes kiszorítását még nem merték garantálni, de a normál CD-k folyamatos elhalását jósólják: úgy 2002-2003-ra.

A Pentium III-as Xeonot valamivel kisebb show keretében mutogatta most az Intel, mint tavaly a Pentium II-t. Mivel ez a processzor a kiszolgálók piacára készült, az Intel az elektronikus kereskedelem és az adataruházak lelkes támogatójává nőtte ki magát a CeBIT '99-en. Az AMD a nemrég bemutatott K7-esét hozta a vásárra.

Egy külön kuckóban a Pentium III 500-as és a K6-III 450-es versenyeztek, s ebben az AMD processzora győzött. Bevezették a harmadik szintű gyorsítótárat, azaz a processzorban két szintet valósítottak meg, és ami eddig az alaplapra volt, az lett az L3 cache.

Az Olympus a 2500L prototípusát mutatta be, ez 2,5 millió képpont-ra bontja a fényképezendő témát. CCD-je 2/3 hüvelykes, progresszív, és egy háromszoros zoom dolgozik a képelőkészítésen. Sorozatgyártásban van a 2000Z jelzésű digitális fényképezőgép, ebben 2,1 millió képpontos 1/2 hüvelykes CCD van, gumobjektíve háromszoros átfogású ad.

A Psion standján lehetett látni a Symbian nevű új gép prototípusát, ebben az eddig alkalmazott EPOC operációs rendszert a Java nyelvvel egyesítették. A 3Com a PalmV-öt mutatta be, a Compaq pedig megjelent az Aero 2100 nevű kis tollgép.

## Jövőkép

Az információtechnológia újabb eszközökkel melyíti a szakadékat a hétköznapi emberek között. Ezek egyike az NCR mikrohullámú sütőbe épített, elektronikus kereskedelemre épülő egysége: megoldja helyettünk a bevásárlást, s a sarki fűszerrel folytatott eszmecsereknél rövidebben örökre befellegzik. Az elektronikus eszköz leolvassa a virtuális konzervet, és egy ugyanolyan ízletes vacakot tartalmazó konzervet kapunk a következő terítőjára. A sófró csak egy aláírást kér, és rohan tovább. A bevásárlást és lassan mindent az interneten keresztül csinálunk. Mi lesz a gyerekeinkkel?

Krizsán György-  
Révész Gábor-Sík Zoltán

**Notebook részletre? IGEN!!!**  
Arvászálási hitel áptólól magánsemélyek részére a Portacomban

Havi 18 054 Ft törlesztő részletől Oné lehet a következő konfiguráció:

**Portacom 1100 T**  
Pentium 200 MHz CPU  
32 MB RAM, 2,1 GB HDD  
12,1" TFT LCD, 24x CD ROM  
Li-Ion akku  
Teljes magyar nyelvű dokumentáció

Tekintse meg teljes termékvalasztékunkat az INFO '99 kiállításon, a Hungexpo területén: Április 27-30. - A pavilon 1077D

A pontos részletekről érdeklődjön ügyfélszolgálatunkon vagy a [www.portacom.hu](http://www.portacom.hu) internet címen

1119 Budapest XI. ker., Bálvány Mór utca 14.  
Tel.: 202-9209, 203-9276, 203-9277, 206-5578, 206-5579  
Fax: 203-9275

Fax: (23) 504-864 (1) 20227-es kód  
Drópposta: info@portacom.hu  
<http://www.portacom.hu>

**Pannon Networking Kft**  
www.pannonnetworking.hu e-mail: pannoninfo@annonnetworking.hu

Budapest 1119. Etele út 10. Fsz 1  
Tel.: 382-0313; 382-0314 Fax: 204-9292 Faxbank: 233-3666/1625

Munkahelyen  
Otthon

Megnézési lista:  
Compaq 1573D 317.900,-  
Compaq 1575D 329.900,-  
Hp DeskJet 695C 31.800,-  
Hp Laser Jet 1100 90.800,-

Ms Office 97 vásárlása esetén az **Office 2000-et INGYEN** megkapja! (Magyar SI vagy Prof. teljes vagy frissítés)

**Ms WinNT Wkst. - 50% kedvezmény!**

Arank kedvezőbbek mint máshol. nézzzen körül és hívjon! **ALKUDJUNK!**



## Meddig terjed az IP hatalma?



Jövőre valószínűleg már a kenyér is az IP hálózatok segítségével jut el a boltokba, majd utána a vásárlókhöz. És ha ez még nem is következik be, az biztos, hogy az IP-ípar az eddiginél is több embernek ad majd kenyeret...

Az idei CeBIT-en a tradicionális távközlő vállalatok és hozzájuk igazodva a kisebb cégek egyaránt az IP dicsőségét harsogták, miközben mindenki tudja, hogy léteznek más technológiák is. A dolog odáig fajult, hogy szinte egyetlen kiállítónál sem lehetett látni hagyományosnak tekinthető alközponti technológiát, miközben korábban, ha nem is fizikai valókban, de a demonstráció szintjén mindig jelen volt a termékcsoport a kiállításon.

Kedjük a dolgot az integrált hang-adat átvitel. Lerágott csont: költségeseként, könnyebb felügyelhetőség és egyebek, mindenki kívülről ismeri az érveket. Ez azonban csak az első lépés az IP ügyében, a második a videóátvitel. Emlékezzünk rá: nagy kapacitású és nagy sávszélességű átvészálhálózatok tömege épült ki tv-átvitel céljára, és ekkor jött a „webre a televízióval” eszméje. A hálózat alapszabványai továbbra is megmarad, a tetejére azonban itt is IP kerül. Kiegészülve az eddigi adathálózatokkal, a vállalati rendszerekért felelősöknek csak egy technológiát kell ismerniük és kezelniük. Ez az érv pedig valószínűleg mindennél erősebb. Így aztán semmi különös nincs abban, hogy a hagyományos adatátviteli cégek nyomulását követően most már a távközlő berendezések gyártói sem tiltakoznak az eddigi hevességgel az internetelefon mint technológia ellen, már csak a felhasználók jövő folyamatos „zaklatás” miatt sem.

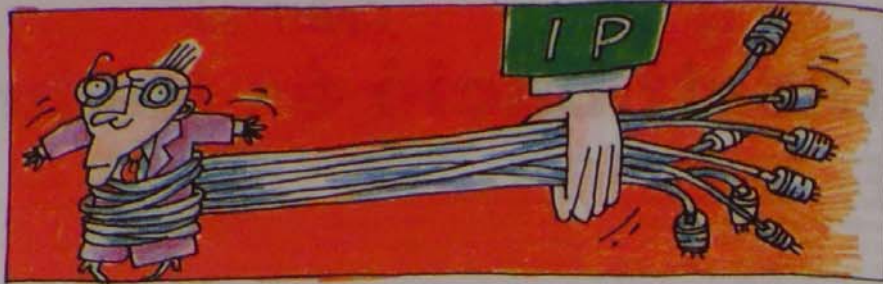
A különböző felhasználási példák sokaságát lehetne még sorolni, de nem érdemes. Arra ugyanis nincs magyarázat, hogy az ATM mint hordozóhálózat tetejére miért kell ráültetni még az IP protokollt is? Persze a hang- vagy videodarabkát tartalmazó csomagoknak, mindenféle bonyolult technológiával elsőbbséget lehet adni, de sokan kíváncsiak lennének arra, hogy mi lesz olyankor, amikor a magas prioritással rendelkező csomagok kezdenek el egymással vetélkedni ugyanazon a hálózaton. Erre még nincs ugyan válasz, de arra, hogy mi is indokolja az ATM elfedését, nagyon egyszerű a felelet: a marketing. Lehet azt mondani, hogy az ATM szabványosítása körüli hercehurcák elbizonytalanították a felhasználói hálózatok tervezőit, ezért ők – jobb a békesség alapján – inkább egy bevált rendszert választottak közvetlen felületüknek, ráhagyva a bizonytalanságot a következő szintre. Ugyanez igaz a Gigabit Ethernetre is, sőt az már szóba sem jön gyakorlati alkalmazásuként, és ez nem eszaka, merthogy a technológia esélyeit még a hosszas kísérletezés is rontotta. De sokkal valószínűbb, hogy a válasz, mint oly sokszor, most is az üzletben rejti. A távközlő eszközöket gyártó cégek ugyanis valószínűleg rájöttek arra, hogy vevőiket nem nagyon érdeklik a különféle szabályozási és törvénykezési kérdések, és nem foglalkoznak a természetes vagy törvényi monopóliumok ügyével sem, a vevők olcsóbban és könnyebben szeretnék telefonálni, és ha kompromisszumok árán is, de sokkal olcsóbban szeretnék képet átvinni. És az látszik, hogy a világban szinte mindenütt törvénnyel védett monopóliumok ereje sem elégséges az IP hálózatok „betiltásához”.

Van azonban egy másik vonulata is a mindenre kiterjedő IP-nek: az otthoni hálózatoké, ahol már nem a kódos jelszavak körébe tartozik az IP-n keresztül távolból vezérelt eszközök sokasága. Ez a piac valószínűleg van akkora, mint a vállalati szegmens, csak éppen senki sem ismeri a pontos kiterjedését.

Végül is egy kérdés vetődik fel. Meddig képes viselni az egyébként sirapabíró IP protokoll a ránehezülő nyomást? Azt ugyanis már évek óta hallja mindenki, hogy jön és egyre jobban közeledik az új változat, amelybe minden jót beletettek, de ezt a változatot a boldog kevesek kivételével még senki nem látta. Pedig a plerykák érdekes dolgokról szólnak. Nem kevesebbről, mint hogy sikerült olyan protokollt definiálni, amelyik mindent tartalmaz ugyan, csak éppen akkora, hogy még az eddigieknél is erősebb vasak szükségessége használható vérteléhez. Ez pedig azt jelenti, hogy hardvercsere keretében kifizetik azt, amit korábban megspóroltak.

Csak mások lesznek azok, akik a pénzt beszedik.

Révész Gábor



## SunSystems Oracle alatt is

Március közepén, az Intersoft Kft., a Systems Union és az Oracle közös szemináriumán, a Systems Union által fejlesztett SunSystems könyvelőrendszer új változatának tulajdonosságairól hallhattak előadásokat az érdeklődők.

A szeminárium előtti rendezett sajtótájékoztatóon Jerry Pattison, a Systems Union szakértője a termékről szóla elmondta, hogy 170 ország több mint 17 000 vállalkozása használja, és 25 nyelvi változatban létezik, új kiadása pedig alkalmas az euróban való könyvelésre is. A

szoftver három fő részből – a számviteli és pénzügyi modulokból, a termékértékesítés, a beszerzés és a készletgazdálkodás könyvelését támogató alrendszerből, illetve a jelentéskészítő programból áll, és képes egy időben több valutánban, illetve több nyelven történő könyvelésre is. Eckhardt Péter, az Intersoft Hungary ügyvezetője néhány mondatban cégükről beszélt. Mint elmondta, az Intersoft csoport két vállalkozással érdekelt a SunSystems magyarországi forgalmazásában. A disztribútori feladatokat az Intersoft

Hungary látja el, a programcsomag ma Magyarországon mintegy 150 helyen működik, ebből 70 ügyféllel 1994-ben alakult Intersofton keresztül vásárolta meg a szoftvert, a többiek (elsősorban a nemzetközi cégek magyarországi leányvállalatai) korábban és önállóan szereztek be az alkalmazást. Tavalyi forgalmuk meghaladta a 640 millió forintot, és nyereségük elérte a 60 milliót. Egy Intersoft-részleg és a Számalk Logisztika Kft. összehívásából 1996-ban alakult meg az Intersoft Consulting. Ez a cég tanácsadási, szakértői tevékenységével segíti a SunSystems bevezetését, és egyben szerzője a magyarított változatnak, valamint fejlesztője a magyarországi ügyfeleknek működő emberierőforrás-kezelő modulnak is.

A Systems Union és az Oracle együttműködése az Oracle8 megjelenésével indult, ekkor a könyvelőrendszer 4.2-es változatát portolták a Windows NT-n futó Oracle8 alá. Strausz János, az Oracle Hungary munkatársa ezzel kapcsolatban elmondta, hogy a Magyarországon is megvalósuló együttműködés keretében elsősorban a közepes méretű vállalatok számára kínálják a Systems Union megoldását, ezt illetik be partnerkapcsolati rendszerükbe, és elsősorban a piacbővülés lehetőségét látják a kapcsolatban.

Sziebig Andrea

Révész Gábor

## Elkelt az IQSoft

→ Folytatás a 1. oldalról

Dömölki Bálint a fúzió okairól elmondta: látták, hogy az IQSoft nem tudja elérni azt a kritikus méretet, amely ahhoz kellene, hogy növekedni tudjanak. Így befektető után néztek, s a nyár óta folyó tárgyalások március végére hozták meg az eredményt. Jó választásnak ítélik a KFKI-t, amellyel szakmailag kompatibilisek, s megítélésük szerint a két cég kultúrája is közel áll egymáshoz, technológiai szempontból pedig mindketten fél lépéssel a piac előtt járnak. Szabó Tamás mindehhez hozzáfűzte: az IQSoftot semmi

sem kényszerítette arra, hogy fuzionáljanak. Igaz, tavalyi forgalmuk – 700 millió forint – valamivel az elvárt mérték alatt maradt, adózás előtti nyereségük 10 millió forint, ugyanakkor vagyonnövekedésük megduplázódott. Szabó Tamás szerint a kutatás-fejlesztés továbbra is első helyen szerepel majd, folytatják az oktatással és a könyvtári rendszerekkel kapcsolatos tevékenységüket is, s megindultak a tárgyalások arról, hogy miképp alakul majd a dokumentumkezelő és integrált rendszerek sorsa az akvizíciók követően.

## Banki felkészülés 2000-re

Március 19-én megtartotta első sajtótájékoztatóját a Global 2000 Magyarország csoport. A csoport a nemzetközi, svájci székhelyű Global 2000 Coordinating Group magyar tagozata; mindkettőnek célja, hogy a hozzá csatlakozó pénzügyi intézményeket tanácsokkal lássa el a 2000. év problémájának megoldásában, illetve összehangolja ilyen irányú tevékenységüket. A Global 2000 Magyarország tavaly október végén alakult meg, hat taggal (köztük az MNB-vel, a Postabankkal és

az OTP-vel), tagjainak száma mára elérte a húszat – mondta Psotta Tibor, a szervezet vezetője. A Global 2000 Magyarország öt alcsoportban végzi munkáját: kapcsolatot tartanak a kormányzattal, a legnagyobb szállítók (Magyar Posta, Matáv, MVM, Budapesti Elektromos Művek) és az ügyfelekkel, illetve külön alcsoport foglalkozik a teszteléssel és az üzletmenet folyamatoságának a biztosításával.

Magyarország, és azon belül a pénzügyi szektor a közepesen érin-

tett országok közé tartozik a 2000. év problémája szempontjából. Ennek oka, hogy nálunk később kezdődött a nagyarányú számítógépesítés, és alacsonyabb fokú a pénzügyi szolgáltatások automatizáltsága és a rendszerek integrációja. Emiatt sem a hazai, sem a külföldi szakértők nem számítanak nagyobb gondokra: ha lesz is kiesés, az időben, térben és szolgáltatási kiterjedtségben korlátozott lesz, és adatvesztéstől nem kell félni.

Sch. A.

A hét kérdése  
Online  
www.szamitastechnika.hu

Ön miért (nem) szeret  
szakkiállításokra járni?



# HÍREK

**Elektromos hálózaton át nyújtott hálózati szolgáltatásokat mutatott be a CeBIT-en egy német áramszolgáltató és svájci partnere.** Az RWE és az Ascom hangot és vidéket is továbbítani akar a hálózaton, de a rendszeres kísérleti szolgáltatás csak később kezdődhet. A CeBIT-en mindenestre már bemutatott olyan telefonokat, amelyeket közönséges konnektorba kell bedugni; egy számítógéphez kapcsolt hűtőszekrény pedig automatikus riasztást küldött egy képzeltbeli szervizközpontba, amikor túlélegetett. A következő évben több tesztkörnyezetet is kiépítenek, és ezek tapasztalatai alapján döntenek a szolgáltatásokról. Háromféle már biztosnak látszik: nagy sebességű internet-hozzáférés, telefontelefonálás és háztartási készülékek távoli felügyelete. Az RWE azonban nincs egyedül, mások mellett a Siemens is bemutatott hasonló technológiát a CeBIT-en. (IDG News Service)

**Nagymértékben fejlesztette kapcsolati infrastruktúráját és szolgáltatásait az UUNet, az MCI WorldCom internetszolgáltató részlege.** A fejlesztések révén az UUNet globális kapcsolati szolgáltatások egységes csomagját tudja majd nyújtani a többi internetszolgáltatóknak és a távolabbi jövőben a nagyvállalatoknak is. Uudial szolgáltatásán. A két legfontosabb újítás a globális hozzáférési infrastruktúra kibővítése, illetve a vállalatoknak kínált kapcsolati internetszolgáltatások új portfóliójának bevezetése. A kibővítés részeként az UUNet eddig 50 ezer új modempontot telepített 11 európai országban, és reményei szerint a következő fél évben 14 továbbiiban is telepíthet majd. A hozzáférés gyorsítását segíti, hogy a rendszer alapját az MCI WorldCom páneurópai üvegvezeték hálózata, az Ulysses adja. Az Uudial konzisztens szolgáltatásokat kínál majd Észak-Amerikában, Európában és a Távol-Keleten, így a több kontinensen is érdekelt internetszolgáltatóknak és nagyvállalatoknak elég egyetlen szolgáltatóval kapcsolatban állniuk. (IDG News Service)

**Beleegyezését adta az amerikai igazságügyi minisztérium ahhoz, hogy az AOL megvásárolja a Netscape-et,** és hogy ehhez kapcsolódóan stratégiai szövetségre lépjen a Sunnal. A 4,2 milliárd dollár értékű fúzió és a szövetség nem ütközik a trösztellenes törvényekbe – áll a rövid indoklásban.

**GPRS próbaüzemet jelentett be a France Telecom és a Motorola, ezzel a technológiával a meglévő GSM hálózaton lehet adatot átvinni.** Lille-ben próbálják ki a rendszert, melynek szolgáltatásait a France Telecom Itineris nevű hálózatába tartozó helyi felhasználók számára elérhető, ha a telefonjaik GPRS-képesek. Ez a technológia kapcsolt vonal helyett azonnali folyamatos adattávitelt nyújt. Emellett lépés az UMTS felé is, bár kisebb sebességű, mint az. Lille-ben 20-100 kilobit/másodperces átviteli sebességet érhetnek majd el a felhasználók.

További híreink: [www.szamitastechnika.hu](http://www.szamitastechnika.hu)

## Széles sávon Amerikába

Várhatóan még az idén összekapcsolja több mint 100 kilométer hosszú, 100 megabit/másodperces budapesti optikai hálózatát a GTS európai hálózatával a GTS Magyarország. A cég washingtoni székhelyű anyavállalata mintegy 12 ezer kilométer hosszú, egybefüggő páneurópai távközlési hálózatot üzemeltet, s ez fokozatosan terjeszkedik Kelet-Európa felé, és rövidesen terabit/másodperc kapacitású optikai kábelrel kapcsolódik az észak-amerikai földrészhez.

### Fejlesztések belföldön

Március 11-től 100 megabit/másodpercre növelte belföldi sávszélességét a DataNet. Az internetszolgáltató korábban 8 megabit/másodperces kapcsolattal rendelkezett a magyarországi kicserélőközpont felé. A GTS országos hálózata révén 1999 végére várhatóan a lakosság 100 százaléka helyi telefonlátiárért férhet hozzá a DataNet internetszolgáltatásához.

A Budapest-Bécs és a Budapest-Pozsony száloptikai összeköttetések, valamint a transzocéáni kapcsolat megnyitása után a GTS Magyarország gyakorlatilag korlátlan sávszélességen csatlakozhat Nyugat-Európa felé és Észak-Amerikához, mutatott rá Pesti István vezérigazgató.

Az 1993-ban alapított GTS Magyarország tevékenységének központjában kezdetben a VSAT-szolgáltatás állt; a cég jelenleg több mint 1200 műholdas terminált üzemeltet. A VSAT terjedésének lassulásával párhuzamosan egyre inkább az üzleti kommunikáció és az internetszolgáltatás felé fordultak. Országos mikrohullámú hálózatok, amelyen alapvetően Frame Relay szolgáltatást nyújtanak, ma 60-70 városban érhető el. A GTS Magyarország a British Telecom Concert szolgáltatásának (Frame Relay, X.25) hazai disztribútora. Vállalatok belső kommunikációjára Frame Relay alapú hangátviteli szolgáltatást is nyújtanak, továbbá előkészületeket folytatnak az IP alapú hangátvitelre is. Az üzleti kommuniká-

ció terén – a VSAT-on kívül – ügyfelek száma meghaladja a százat. A GTS tavaly jelentős mértékben növelte internetpiaci pozícióját Nyugat- és Közép-Európában. E stratégia részeként értékelhető a DataNet Kft. megvásárlása is. A GTS Magyarország és a DataNet együttes forgalma 1998-ban meghaladta a 15 millió dollárt. (Összehasonlítás képpen: rövidlét megalakulását követően a mindössze 5 főt foglalkoztató GTS Magyarország havi árbevétele 2 millió forint körül mozgott.) Pesti István 1999-ben – az elmúlt évek gyakorlatához hasonlóan – a dollárban számolt bevétel 30-40 százalékos növekedésére számít. A társaság teljes nyereségét visszaforgatja a fejlesztésekbe.

Bár a GTS Magyarország mind-

eddig önállóan építette hálózatát, vezetői nem tették le az ésszerű és költséges üzleti előnyökön alapuló együttműködésekről. Többször is próbálkoztak már partnerkapcsolatok létrehozásával (például az Antenna Hungáriával), de eddig sikertelenül. Pesti igazgatónak tekinti párhuzamos optikai és mikrohullámú hálózatok építését, akárcsak azt, hogy annak idején a kettőnél többen telepítettek földi VSAT-állomást. A legnagyobb esélyt az Antenna Hungáriával való együttműködésben látják, az új vezetéssel felvetődik a kapcsolat. Véleményük szerint a két társaság mikrohullámú hálózata jól kiegészítené egymást. Szintén a kooperáció mellett szól a társaságnak az a terv, hogy tevékenységét a fogyasztói piac felé is kiterjessze. A GTS részéről a Matávval való együttműködés sem kizárt.

Mallás Judit

## Domino-feltöltés bankszámláról

Március 18-tól az OTP TeleBANK Center kezelőinek a közreműködésével is feltölthető a Westel 900 előre fizetett Domino kártyái. A szolgáltatást azok a Domino-használók vehetik igénybe, akik rendelkeznek OTP lakossági folyószámlával és OTP TeleBANK szerződéssel. Az egyik kártyát feltöltés után az OTP nem számít fel bankköltséget, továbbá év végéig az ügyfelek 8500 forintot fizetve jutnak bruttó 9000 forintnyi beszélgetési lehetőséghez.

Jelenleg a Westel 900 Rt. 620 ezer előfizetőjéből 102 ezren használják Domino kártyáit. Sugár András vezérigazgató az előre fizetett kártyák részarányának növekedését várja, s ez a szolgáltató számára kedvező tendencia.

Az előfizetők számának növekedésével, illetve a harmadik GSM-szolgáltató közeljövőben történő piacra lépésével kapcsolatban Sugár az árverseny mellett a tömegpiac felé való elmozdulást, valamint az innovatív lépések folytatását emelte

ki. Ez utóbbiak sorába illeszthető az OTP Bankkal most megkötött szerződés. A Westel 900 Rt. 39 értéknövelt szolgáltatása közül egyébként a GSM-távírat a legnépszerűbb; az utóbbi időben már közel 3 millió rövid szöveges üzenetet továbbít a rendszer havonta. A mobil internetezés népszerűsége is nőtt a Westel 900-nál. Az előfizetési díj nélküli igénybe vehető internetszolgáltatásra közel 12 ezren regisztráltak maigoktat.

M. J.

## Nyílt lehetőségek, mai korlátok

Mint arról a Számítástechnika hasábjain már többször hírt adtunk, tavaly november óta Tetra-kísérlet folyik a fővárosban. Az érintettek – a Belügyminisztérium, az Antenna Hungária, a Motorola és a Nokia – időről időre tájékoztatják a sajtó képviselőit azokról a fejleményekről, amelyek esetenként nemcsak Magyarországon, hanem Európában is úttörőnek számítanak. Így volt ez március 5-én is, amikor először létesített kapcsolat egymással egy Motorola és egy Nokia rádiótelefon. A kísérletet külön-külön végezték el a Motorola és a Nokia hálózati beállításaival, de a szabványosítás befejezését követően arra is mód nyílik majd, hogy különböző gyártók infrastruktúrái is összekapcsolódjanak a rendkívül gyors kapcsolatlétesítési idejű, speciális igények kielégítésére alkotott, nyílt rádiótelefon-szabvány szerint.

Alf Kysenius, a Nokia Tetra-projektjének vezetője elmondta, hogy a Tetra-szabvány lehetőséget nyújt különböző gyártók bázisállomásainak együttműködésére, valamint arra, hogy két gyártó teljes rendszerét összekapcsolják, csaknem úgy, mint a GSM-ben, lehetővé téve ezáltal a roamingot. A technológia azonban még annyira új, hogy egyelőre csak a rádiók összes alapfunkcióját demonstrálták az együttműködés során. Várható, hogy az Egyesült Királyságban még az idén sor kerül a különböző rendszerek együttműködésének bemutatására. Laboratóriu-

mi körülmények között a TeleDenmark egyébként már folytatott ilyen irányú kísérleteket.

A Tetra-szabvány nyíltságából fakadóan technológiai szempontból nincs akadálya annak, hogy közös infrastruktúrát használjanak a készenléti szolgáltatók – a tűzoltóság, a Vöröskereszt stb. – és a civil szervezetek, csupán a két felhasználási terület eltérő frekvenciasávra kell tekintettel lenni. A döntés sokkal inkább politikai, mint műszaki kérdés, véli Kysenius. Néhány országban vannak ilyen elképzelések: Burgenlandban például egyetlen hálózatot számnak a készenléti szolgáltatóknak és a civil szférának, ezen belül főként a közműveknek. Természetesen a készenléti szerveknek sokkal szigorúbbak a biztonsági, titkosítási előírások, mint a civil szférában, de a szakember szerint virtuális hálózatok kialakításával, speciális végberendezések alkalmazásával ugyanazon a hálózaton is vállalható a szükséges garanciák.

A végberendezések egyébként minden bizonnyal veszítenek méretükből, s különösen a civil Tetránál néhány éven belül olyan apró rádiótelefonokat használnak majd, mint például a Nokia 5110-es GSM-készülék. Saját adatterminálja nincs a Nokiának, de szabványos IP- és SMS-csatolóval rendelkező rádióhoz több cég – köztük magyar is – fejleszt alkalmazásokat.

Tom Szóke, a magyarországi Motorola igazgatója – amennyiben a

majdani megrendelők így kívánják – technikailag nem látja akadályát annak, hogy a készenléti és a civil szervezetek ugyanazt a Tetra-infrastruktúrát használják, de ehhez mindenképpen a készenléti szervek engedélyre kötségesek. A közös infrastruktúra kétségtelen előnye, hogy csak egyetlen hálózat karbantartási költségeivel kell számolni, a kiépítéskor azonban nem jelentkezik számottevő megtakarítás, hiszen a két rendszer eltérő frekvenciasávban működik. Vannak ugyan közeesen használható elemek, de a végberendezéseket és a bázisátjátszókat frekvenciaspecifikusan kell beállítani, következésképpen vagy csak az egyik, vagy csak a másik célra ve-

hetők igénybe. Egyelőre nincs rá példa a világon, hogy közös infrastruktúrán valószínűleg megkísérleti és civil rendszert, ám ismerve az előnyöket, több országban is vannak ilyen irányú tervek. A Motorola úgy tartja, hogy Magyarország – méreténél fogva – éppen megfelelő volna egy közös hálózat kialakítására, ugyanis a készenléti felhasználók néhány ezer tizedes csoportja mellett a rendszer minden további nélkül kiszolgálhatná a civil szervezeteket.

A Motorola szoros kapcsolatban áll magyar fejlesztőkkel. Több kiállításán már tavaly bemutatott olyan megoldásokat, amelyek a Motorola saját adattáviteli Tetra-végberendezéseire és hazai fejlesztők termékeire épülnek. További bemutatókra az idén is sor kerül.

M. J.

## Pehelykönnyű kétsávos

Mindössze 83 grammos, 900 és 1800 megahertzeken egyaránt működőképes mobiltelefon mutatott be magyarországi partnereinek a Motorola. A széthyatható, a StarTAC telefonok formatervezését követő készülék 120-180 perc beszélgetési vagy 40-100 óra készenléti időt biztosít. A V3688-ast tavaszról már meg lehet vásárolni.

(CW-SZT Online)





## Portálörület

## Győzzön a jobbik!

Mindeddig hűségesen nyomon követtük a portálháború fejleményeit, ezután sem hagyunk fel ezzel a szokásunkkal, de arra még egyetleneszer sem vállalkoztunk, hogy felállítsuk a belépőoldalak rangsorát. Framinghami kollégánk, David Essex viszont amondó, hogy muszáj mérlegre tenni a piac szereplőit, hiszen weblátogatók milliárd szőlítják meg, így aligha lehet közömbös, milyen tartalmat, s főként hogy milyen minőséget szolgáltatnak.

Mivel alapvetően az objektív műfajok kedvelője vagyok, nem szeretem a rangsorokat. Essex azonban kísérletet tett három élvonalbeli portál – a Yahoo, az Excite és a Lycos – pártatlan tesztelésére, és nem állhatom meg, hogy legalább nagy vonalakban ne adjam közre az ő tapasztalatait.

Valaha a klasszikus belépőoldalak (az olyanok, mint a Yahoo és az Excite) elsősorban a laikusoknak segítettek abban, hogy megtaláljanak bizonyos dolgokat az interneten. Mára kibővült e klasszikus kör, és egyre inkább teljes körű szolgáltatást kínáló webközpontokká válnak a portálok. Nem újdonság többé, inkább természetes alkotóelem a keresőgép, vagy az ilyen-olyan szakkalauz. Aki talpon akar maradni ebben a szegmensben, annak elengedhetetlen, hogy elektronikus kereskedelmi lehetőséggel, ingyenes levelezéssel, online közösségekkel, továbbá egyéni igényekre, érdeklődési területre szabott hírtartalommal álljon az online felhasználók rendelkezésére.

## Óriási nézettség

Az egyesült államokbeli értékpapír- és tőzsdei tranzakciókat felügyelő szervezet, az U.S. Securities and Exchange Commission tavalyi adatai azt mutatják, hogy az év második felében naponta több mint 200 millióan (!) tekintették meg a négy nagy – a Yahoo, az Excite, a Lycos és az Infoseek – belépőoldalait. Nem csoda hát, hogy az üzletemberek igen gyakran hálózatoperátoroként aposztrofálják önmagukat. Ilyen nézettség és/vagy olvasottság mellett komoly konkurenciát jelentenek a kábeltelevíziós társaságok, illetve a nívós és a kevésbé kulturált sajtótermékek számára.

A Gartner Group jóslata szerint egy éven belül megindul a szakosko-

között már részben eldőlt, részben pedig eldurvult a háború.

S hogy kik a nagyok? A kaliforniai NetRatings Inc. (<http://www.netratings.com>) és a Media Metrix (<http://www.mediametrix.com>) mérőszámai szerint a látogatottságot tekintve a Yahoo, az Excite és a Lycos a legnépszerűbbek.

## Essex tesztje

A kaliforniai Redwood Cityből működtetett Excite (<http://www.excite.com>) alapvetően elektronikus ke-

hona, azé a portálé, amely sokak megítélése szerint a leginkább üzletorientált szolgáltatást nyújtja. Korábban részletesen foglalkoztunk a Lycos, illetve a vele társuló USA Networks piaci esélyeivel (lásd lapunk 99/8-as számát). Az akkor publikus vállalati információk alapján arra a következtetésre jutottunk, hogy valószínűleg óriási távlatok nyílnak meg a Lycos előtt.

Essex úgy véli, nemcsak ez az egy felvásárlás hatott és hathat kedvezően a portáltulajdonos üzleti sorsának alakulására, hanem a koráb-

ják: webkeresésben, valamint az online közösségekkel való kapcsolat-tartásban egyelőre verhetetlen.

## Online aukciók

Három portálnagyságot idéztünk az imént, s a nyomokban az aukciós világ három híres nevét említjük. Tesszük mindezt azért, mert az utóbbi időben több forrásból is arról hallottunk: kalapács alá kerülnek a régi műtárgy-értékesítési módszerek, ez a szakma is kénytelen kilépni a web nyilvánosságá elé.

A Sotheby's, a Christie's és a Butterfield & Butterfield újabban kemény összegeket fektet internetaukciós technológiába. Más művészeti galériákhoz hasonlóan ugyanis rájöttek arra, hogy az online értékesítéssel kapcsolatos kiadások – leszámítva a technológiai telepítést kísérő tetemes összegeket – jóval alacsonyabbak, mint a „normál” aukciók költségei.

Valerie Dillon, a New York-i Dillon Gallery tulajdonosa arról számolt be, hogy tavaly decemberben alig két óra alatt kiárusította egyik szerzői kollekcióját a galéria webhelyén. Egy olyan – 180 ezer dollár összegértékű – gyűjteményről van szó, amelyet úgy vittek el az online vásárlók, hogy Dillon asszony teljes egészében megtakarította a hagyományos esetekben szokásos, hozzávetőleg 5 ezer dolláros aukciós költséget. Nem kellett drága pénzen katalógust nyomtatni és szétküldeni: a digitalizált formában felkínált anyagért (összesen 18 kiállítás tárgyért) rekordidő alatt betelefontáltak.

A Butter & Butterfield a Yahooval és a LiveBid.commal társult februárban. Az alkalmi trió a hírhedt O. J. Simpson-vagyon 77 tárgyát kínálta fel aukciós értékesítésre az interneten. A Sotheby's szakértői – saját tapasztalataikra alapozva – úgy vélik, hogy ma még inkább az alacsonyabb árfekvésű tételek kapósak az interneten. Zárójelben jegezzük meg: a Sotheby's értékek kezeli az online eladási módszereket. Eddig nem kevesebb, mint 25 millió dollárt fektetett internetaukciós technológiába.

## Arccal kelet felé

Ha már az új technológiák támogatásánál tartunk, emlíndjük, hogy több japán hardver- és szoftverforgalmazó jelezte: támogatni kívánja a Linux operációs rendszert. A ha-



Zimányi Katalin

gyományosan szűkszávú és fontos haladó cégek (köztük az NEC, a Fujitsu és a JustSystem) közös bejelentést tettek, mégpedig nagyjából Bill Gates márciusi tokiói látogatásával egy időben.

A Microsoft elnöke azt nyilatkozta a Nihon Keizai Shimbun (Nikkei) című japán üzleti napilapnak, hogy mind funkcionalitását, mind pedig teljes végfelhasználói költségét tekintve jobb termék a Windows, mint a Linux. A helyi lapnak adott interjúban hangsúlyozta: a Linux nem jelent fenyegetést a Windows számára.

Mindenesetre a Fujitsu elkészítette a SystemWalker hálózatkezelő szoftver linuxos változatát, az NEC pedig állítólag az Express 5800-as kiszolgáló linuxos verziójával jelentkeztek. (A hangsúly egyelőre az állítólagon van, mivel csak a Nikkei közölte a hírt, a japán cég pedig egyelőre cáfolja azt.) A JustSystem konkrét termékbejelentésére még vámi kell.

Ugyanígy várni kell a 2000. év dátumozási problémájának megoldására a szárazföldi Kínában. Az IDC Asia-Pacific elemzői szerint az ezredforduló küszöbén komoly gondokkal kell szembenézniük a kínai vállalatoknak. Egy, a közelmúltban közzétett IDC-felmérés eredménye azt mutatja, hogy a szóban forgó cégek döntő többsége igen csekély anyagi forrást tartálékolt e probléma kezelésére.

Jared Peterson, az IDC China országigazgatója meglepő adatot hozott nyilvánosságra. Eppen a legkritikusabb területen, jelesül a banki és pénzügyi szektorban a legalacsonyabb a céltartalék összege. Az IT-büdzsének mindössze 12,5 százalékát tették félre a 2000. év problémájának megoldására, míg más szektorokban (például a gyártóiparban) 20,5 százalék a jellemző arány.

Tavaly az 500 főnél több alkalmazottal dolgozó kínai vállalatok költöttek a legtöbbet információtechnológiára. Átlagosan 93410 dollárt allokáltak e célra, de az egy alkalmazottra jutó IT-invesztíció jóval alacsonyabb volt a kis- és közepes vállalkozásoknál jegyezett egy főre jutó értékénél. (A méretesebb cégek esetében 186, a kicsiknél és a közepeseknél pedig 352 IT-dollár jutott egy alkalmazottra.)

Arra nem adott magyarázatot az IDC felmérése, hogy miért éppen a pénzügyekben jártas intézmények fukarkodnak a technológiára szánt összegekkel. Nem kell különösebb keleti bölcsesség, sem időérzék ahhoz, hogy belássák: kevesebb mint 300 nap van csak hátra az ezredfordulóg.

Zimányi Katalin



Screen Fridge: már a hűtőszekrény ajtajából is eljuthatunk az internetre

(Forrás: IDGNS Image Bank)

reskedelemre orientált portál. Essex a Yahoo alternatívájaként ajánlja az internethasználók figyelmébe. Tesztelünk azt, mondja, hogy könnyen használhatóak az Excite-kalauzok,

ban és újabban végrehajtott akvizíciók együttesen. Csupán emlékeztetőül: az elmúlt év során a Lycos megszerezte az Angelfire.com, valamint a Tripod.com helyeket. (Az előbbi weboldal, míg az utóbbi internetközösség építésére szakosodott.) Ha ehhez még hozzávesszük a Mail-City ingyenes e-mail-lehetőségét, illetve a HotBot hatékony keresőgépét, azt mondhatjuk: már majdnem itt van a kánaán.

Utolsó helyen szólnak a piacelsőről, a Yahoo-ról (<http://www.yahoo.com>). Framinghami munkatársunk a megáértű webhelyek „Coca Colájaként” említi. Közeli kétszer akkora a nézettsége, mint a második helyen álló Excite-nak, és számos szűrfőző számára a belépőoldal uráni biztos második állomást jelent.

Piacelmezők és Essex szerint is beletelik egy kis időbe, amíg elhódítják tőle az első helyet. Az állít-

(Forrás: IDGNS Image Bank)

dás folyamata: azé a jövő, aki képes lesz minél személyesebb, minél speciálisabb információhoz juttatni az internetre lépő felhasználókat. Hadley Reynolds, a bostoni Delphi Group kutatási igazgatója egyetért a gartneresekkel: szerinte a részpiacokon (mint: pénzügy, orvostudomány) érdemes kereskedni, mert a nagyok

és a kapcsolódó webhelyek egytől egyig minőségi, megtekintésre érdemes tartalmat kínálnak. Essex a „legkiegyensúlyozottabb” belépőoldalnak tartja, hozzátéve: kissé nyomtasztólag hatott rá a hirdetések magas száma.

Waltham, Massachusetts állam a Lycos (<http://www.lycos.com>) ott-



README.MAR

# Vándor bölcsek dicsérete



Váncsa István

Január derekán azt tapasztaltam, hogy kézisámítógépem használata elé szokatlan, nem várt nehézségek tornyosulnak. Alaposabb vizsgálódás eredményeképp megállapítást nyert, hogy e nehézségek alapvetően nem számítástechnikai, hanem kriminálisztikai természetűek, más-keppen fogalmazva arról van szó, hogy a Psiont ellopták.

Fontos következtetések adódnak ebből.

A civilizált ember több komponensből áll, bonyolult jelenség, legfontosabb összetevői közül első a táska, második a táskát hurcoló biológiai organizmus, sőt gyakran van egy harmadik elem is, nevezetesen az automobil, ami az előző két összetevőt magába fogadó nagyméretű, üreges tárgy. Mármost Buddhától tudjuk, hogy minden, ami összetett, széthullik, ennek megfelelően a többkomponensű személy sorsa az, hogy előbb-utóbb alkotóelemeire szakadjon szét. Elsőként nyilván a legkülső burok válik le, azaz eltűnik az automobil, megy a táska le a parkolóba, fülén ott lóg a polgár, már veszi is elő a kulcsot, de ah; az automobil helyén másik géperejű jármű poffeszkedik, az eredeti pedig nincsen seholl. Maradt tehát a táska és a biológiai organizmus, ám ezeknek az egybetartozása is esetleges és átmeneti csupán, különösen azért, mert vándor bölcsek járnak közöttünk, s ezek az elmélyült gondolkodók nagyon is világosan látják, hogy a táskának nem szükségszerűen kell egy bizonyos emberi lényhez kapcsolódnia, sőt a tárgyakhoz való ragaszkodás a mélyebb szemlélet kialakulásának leközvetíthető akadály, helyes tehát, ha ezt a kötődést mielőbb megbontjuk. Más szóval ezek a vándor bölcsek a magántulajdon fogalmát is egészen másképp értelmezik, mint

tumát, és így a szellemi tökéletesség felé vezető ösvény újabb szakaszát mutatták meg neki.

Az esemény sajátosan informatikai mozzanata abban áll, hogy a Psion Series 5 is a táskában foglalt helyet, alkalmat adva ezzel arra, hogy a palmtop és a tulajdonos fizikai kapcsolatának lehetséges módjai felől tündödjünk. Mindössze két ilyen mód van, lévén a tulajdonos lényegileg kétfagú – táska és ember –, mármint bele kell nyugodnunk, hogy a vándor bölcsek a táskát előbb vagy utóbb mindenképp elviszik, ha hét lakat alatt tartjuk, akkor a hét lakattal együtt, ha fegyveres, kutyás örré bízunk, akkor legföljebb ellopják a fegyvert, a kutyát és az őrt is egy füst alatt, viszont figyelemre méltó, hogy mindig a táskát viszik magukkal, sohasem a hozzá csatolt antropomorf biológiai organizmust, nyilván, mert az utóbbi nehezen tárolható, még nehezebben értékesíthető, sőt lényegében semmire sem jó. Ha tehát a palmtop valami módon ez utóbbinak a burkához erősítetik ahelyett, hogy a táskában lapulna, akkor megmarad, ahogy most is megmaradt a telefonon, a lakáskulcsom és a pénztárcám, más szóval a palmtopot zsebben kell hordani. Feltéve, persze, hogy nem méregdrága, egyiklős hitech esodáról van szó, ami palmtopnak nagy, noteszgépnek pedig idegen és hülye. Az ilyen idővel mindenképp a vándor bölcsek birtokába megy át, frusztrált tulajdonosa pedig hosszan elmélkedhet a világi hívságok talmi és állhatatlan mivoltáról.

Mindeközben a palmtopjától megfosztott egyén olyasfajta benyomást kelt, mintha lobotómiát hajtottak volna rajta végre, kiderül, hogy nem tudja a kollégáinak a nevét, nem tudja a saját anyjának a tele-

haza. Nyilvánvaló, hogy a társadalom mindeme fogyatékoságokat nem köteles tolerálni, tehát az volna természetes, ha a palmtopjától megfosztott egyén kilövését haladéktalanul elrendelnék. Erre valójában csak azért nem kerül sor, mert maga a társadalom is konfúzus, tanácstalan és lökött.

Más a helyzet akkor, ha a palmtopot gazdája folyamatosan szinkronizálta valamilyen asztali gépen futó alkalmazással, tehát a vándor bölcsek csak a vasárut tudták elkönfiskálni, az információ megmaradt, így a tulaj továbbra is hasznos tagja a társadalomnak, külön nem muszáj. A múlt számban ismertett StarOffice 5.0 erre nem volt alkalmas, így aztán a projektkezelőjével meg a címkönyvével keveset tudtam kezdeni, ezzel szemben a Lotus SmartSuite Millennium Edition – megint egy irodai programcsomag – a Lotus Organizer 4.1 kísérletében érkezik, ezzel pedig a Psion szót ért. Annyira szót ért vele, hogy néhol a megvásárolt Psion mellé Lotus Organizert adnak ajándékba, értelem szerű hát, hogy a csomag tárgyalását ezzel fogjuk kezdeni.

## Lotus Organizer 5.0

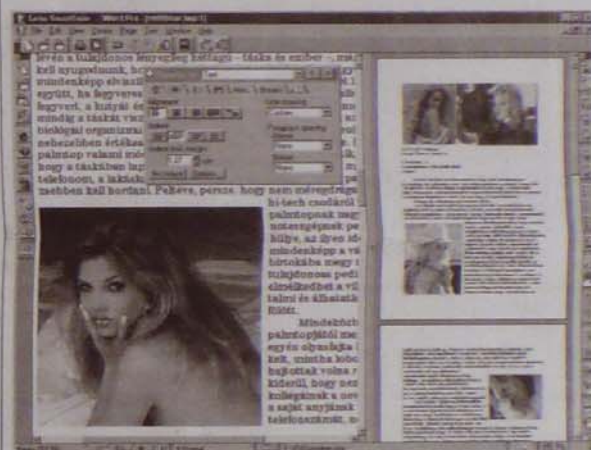
Pontosabban nem is a csomagot kezdjük nézegetni, abban az Organizer 4.1-es változata található, amit föl se tettem, hiszen máris kéznél volt az 5.0, beszéljünk inkább róla. Az Organizer korábbi verzióiról már volt szó ezen a helyen, mint nem különösebben nagy tudású, de aránylag intuitív személyi információkezelőről. Az 5.0 kétségkívül okosodott az előzményekhez képest, bár ahogy nézegettem, nem is annyira intuitív.

Címkönyve immár kapcsolatkezelő érenyeket mutat, ennek jeleként az Address helyett a Contacts címet viseli. Egy-egy névhez jó fél tucat cím, ugyanannyi e-mailcím, fölös mennyiségű telefon-, fax- és mobilszám, weboldal és ilyesmi tartozhat, és még mindig maradt további húsz tetszés szerint definiálható mezőnk. (Természetesen a program a beírt számokat két kattintás eredményeképp társasza, az e-mailcímekre levelet küld és így tovább.) Össze lehet kötni a nevet valamilyen akcióval, például Organizer-bejegyzéssel, e-maillal, faxszal, levéllel vagy bármivel, ezek a későbbiekben egy előzménynézetből retrospektíven is megcsodálhatók, azaz a kapcsolat egész történelme fölül elötlünk. A nevek csoportokba szervezve együtt kezelhetők, közös akciókat írhatunk elő a számukra, tehát nemcsak felebarátaink múltját tudjuk birtokolni, hanem a jövőjüket is megszabjuk.

Tovább csiszolódott a naptár, például az új napi tervezésben (1. kép) együtt látni az időbeosztást, a tennivalókat, a lebonyolítandó telefonhívásokat, és még egy „napi jegyzetek” nevű rész is van, nem tudom

pontosan, mire. A bejegyzett programok másnapra is áthúzódhatnak, amire eddig – nyilván a fejlesztők életismeretének hiányosságai miatt – nem volt lehetőség.

Az Organizer felismeri és konvertálja a Microsoft Outlook 97- és 98-, Sidekick 97- és 98-, Day-Timer Organizer 98-, valamint az ACT! 3.x-állományokat, importál és exportál vCard, vCalendar és iCalendar alapú objektumokat, bármik legyenek is ezek. Részleteket nem nagyon tudok mondani, a dokumentáció kissé szűkszavú, a sűgő nemkülönben, az alkalmazás pedig néha zavarba ejt, például egy ismétlődő bejegyzés paramétereinek megváltoztatása indokolatlanul nehézkesnek tűnik, bár lehet, hogy bennem



2. kép

van a hiba. A legnagyobb baj persze az, hogy a Series 5-tel való párbeszédet (ami amúgy nem az Organizer szolgáltatása, hanem a Psi-Info nevű alkalmazásé) ez idő szerint nem próbálhatom ki, minthogy a pár másik tagjától a vándor bölcsek megfosztottak.

Egyelőre inkább a ruhatáramat bővítem, minden új darabon sok zseb lesz és nagyok.

## Lotus SmartSuite Millennium Edition

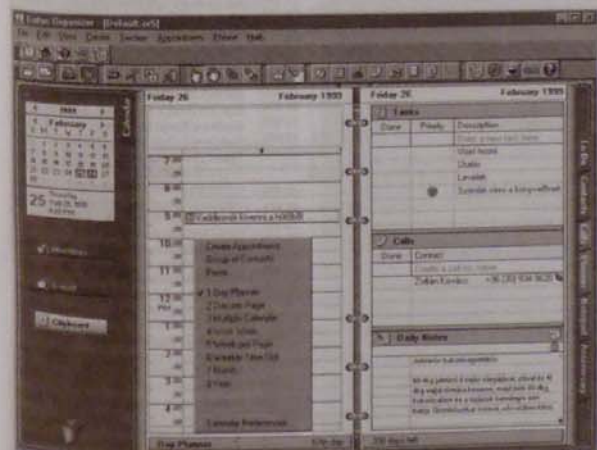
Valóban integrált irodai csomag tudomásom szerint csak egy van, a múlt hónapban ismertett StarOffice, a többi önálló alkalmazások többé-kevésbé esetleges halmaza, amit utólag megpróbálnak rágógumival összeragasztani valahogy. Ilyen a SmartSuite is, a rágógumi pedig egy virtuális főköbkhő álló eszközcsőféleség, amit a telepítő a képernyőnk tetejére rak, használaton nemigen van, bár a fiókok, ha rájuk kattintunk, hangulatosan nyikorognak. Az integráció további jele, hogy a telepítő légszaryamí méretű ikonokkal piszkálja tele a tálcát, de hát ezek is könnyen eltávolíthatók.

Amúgy pedig vannak a holmik külön-külön, mindenekelőtt persze

a Word Pro (lásd a 2. képen), nagyjából a riválisaihoz hasonló szolgáltatásokkal, más kérdés, hogy a StarWriter jobb, a WordPerfect és a Word pedig sokkal jobb. Az alapvető haj itt az, hogy semmihez se tudok billentyűkombinációt rendelni, még makróhoz se, s innen kezdve a dolog számomra érdektelen, nekem ugyanis teljesen megcsontosodott elgondolásaim vannak arról, hogy egy szövegszerkesztőnek hogyan ké-

ne működni, márpedig én adom a pénzt, s ennek megfelelően elvárom, hogy a program a kedvemre bazevaljon. Ha nem teszi, akkor inkább fogok valami ingyenes editort, és előbb-utóbb kiverem belőle, amit akarok. Aki viszont nem ennyire csökönös, az nyilván örülni fog neki, hogy legalább a funkcióbillentyűkkel kezdhét valamit. Ez úgy megy, hogy az (F2)-t nyomkodva hat különböző stílus váltogathatunk (magunk határozzuk meg, melyeket), az (F3)-mal hatféle általunk kijelölt betűtípus között cirkulálunk, az (F4)-re betűfokozatok jönnek, az (F5)-re betűváltozatok, és így tovább – mellesleg a Word Pro, ha semmi sincs kijelölve, azt a szót tekintni megváltoztatandónak, amelyiken a kurzor áll.

ASCII (DOS) szöveg importálásakor meg lehet határozni a szöveg kódiosztását (például 437, 850, 852 – ez utóbbit, tehát a kelet-európai kódtablett a Word Pro egyszerűen „szláv”-nak nevezi), nagyjából úgy, mint a WordPerfectnél, azal a különbséggel, hogy a WordPerfect minden betűt helyesen importál, itt pedig az ó-k meg az ú-k hiányoznak, és ráadásul semmi sincs a helyén, amit lecserelehetünk, azaz kézzel kell beírni valamennyit. Ehhez képest az alkalmazás tudja,



1. kép

mondjuk a nyájas olvasó vagy a sokrok frója, aki egy pillanatnyi szórákozottság következményeképp mintegy varázstűtőre eltáskálatlanodott: a vándor bölcsek leválásztották róla hívóvágnak eme kintüntetett objek-

fonszámát, nem tudja, hogy a felesége hol dolgozik, pénz nélkül marad, mert nem tudja a számot, amit a bankautomatába kéne bebillentyűznie, végezetül nem mer otthonról elmenni, mert fél, hogy sohasem talál



hogy létezik magyar nyelv, sőt ismeri a hónapok magyar neveit is, bár ezeket csak táblázatokon belül használja, ha egérrel akarunk egymást követő cellákba adatszkekvenciát (január, február, március...) befolytatni. Dátumban viszont nincs március, csak March. De azért ez is szép.

Jelkesedik a dokumentum megmutatásában, a fő szerkesztőablak mellé többféle séma szerint hajlandó kirakni elénk az oldalakat, ahogy ezt a 2. képen is láttuk, viszont a nagyítás megváltoztatásához be kell mászni a menübe (View/Zoom to/Other...). Tény, hogy ez a WordPerfectben se sokkal jobb, viszont ott a rendszeresen használt nagyításokhoz billentyűt rendelhetek, azokat aztán nyomkodom, és boldog vagyok.

Menüje egyébként is zavaró némiképp, de lecserelehető a WordPerfect vagy a Word menüszervezetre, bár nem érdemes. WordPerfectnek jobb a WordPerfect, ahogy Wordnek jobb a Word, ha tehát valaki mégis a Word Pro mellett horgonyoz le, helyesebb, ha megszokja olyannak, amilyen.

Egyetlen dolog ösztönözheti őt erre, de az elég súlyos: a Word Pro munkacsoportos szolgáltatásainak egyelőre nincsen párjuk, ezért például egy szerkesztőségben igen hasznos eszköznek bizonyulhat. Meg lehet határozni, hogy (1) kik nyúlhatnak az elkészült anyaghoz, és (2) ki mit csinálhat vele (csak kommentálhatja, vagy csak olvashatja, ha mégis belepiszkálhat a jelen verzióba vagy egy új verzióba, akkor meddig terjed a szabadsága,

megváltoztathatja-e a stílusokat, vagy sem, elmentheti-e új néven a szöveget, nyomtathatja-e, vagy sem és így tovább); végül begyűjthetjük az anyag valamennyi létező kópiáját, és összehasonlíthatjuk őket, a végleges változatot pedig elmenthetjük Lotus Notes-adatbázisba, esetleg helyből (mármost magából a Word Proból) felküldhetjük az internetre, akár ftp-vel, akár másképp. Utóbbihoz természetesen HTML formátumban mentünk, ami ma már minden szövegszerkesztő alapszolgáltatásai közé tartozik, ám a Word Pro olyat tud, amit utóljára a Corel Venturában láttam, szövegszerkesztőben még soha: Java alapú internetdokumentumot képes előállítani. A módszer távolról a Corel Baristára hasonlít, lényege, hogy az erősen formázott dokumentum olyan lesz a weben, amilyen nyomtatásban lehetne. Vagy majdnem olyan. A 3. képen a Word Proban



3. kép

tördelt oldalt látjuk, a 4. képen pedig a kész webállományt a böngészőben, minden stimmel, kivéve a szabálytalan körvonalú objektum körbefolytatását, ez utóbbitól eltekintve az eredmény meglepően jó. Hogy hasznavehető-e, az más kérdés, a Word Pro minden jDoc dokumentumot külön könyvtárba óhajt



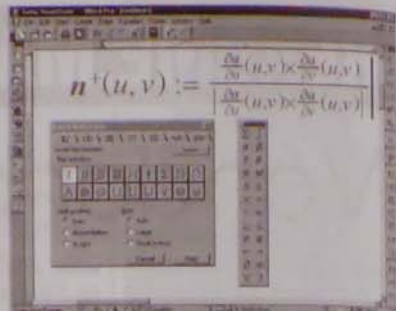
4. kép

pakolni, s az itt látható oldal generálásakor a célkönyvtárba nem kevesebb mint negyvenöt állományt tojt, összesen csaknem fél megabájtnyi terjedelemben, ami szerintem sok egy kicsit. Egyébként, hogy precíz legyünk, ezt nem is maga a Word Pro műveli, hanem a Net-It Now! Starter Edition (SE) v1.62, tehát egy külső program, a Net-It Software Corporation terméke, amit a Lotus SmartSuite Millennium Editionhoz egyszerűen hozzácsap-

tak. A Net-It Now! egyébként új nyomtatóként jelenik meg a rendszerben, ez a változata viszont csakis a Lotus SmartSuite Millennium Edition alkalmazásával dolgozik együtt. (Ha annyira megteszik valakinek, hogy más alkalmazásokhoz is használni akarja, akkor egy méltányos summa lepengetése árán erre is módja lesz.)

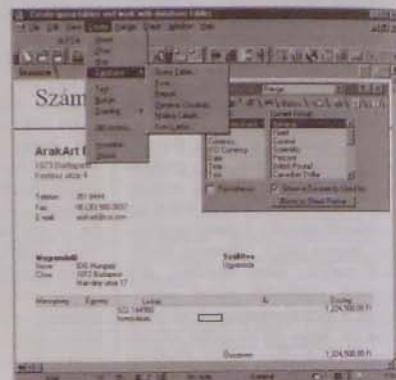
Többet nem is igen lehet a Word Próról mondani, talán még annyit, hogy a képletszerkesztője kiváló, a felület ikonorientált volta itt csakugyan hasznosnak látszik, például az 5. képen látható felületi normálvektornak az összeűgyeskedéséhez semmiféle parancsot nem kellett beírni, van egy nagy halom eszköz, az adóalany ide kattint, meg oda kattint, aztán kész.

Szívmelengető feladatomból volna részletesen beszámolni a csomag további értékes komponenseiről is, de nem valószínű, hogy ezzel túlzottan felizgatnám a nyájas olvasót. Az 1-2-3 olyan, mint eddig (6. kép), igaz, hogy cellákhoz, gombokhoz vagy képekhez linkek ren-



5. kép

delhetők, emellett a File menüben van egy Internet almenü, és abban egy Get Data menüpont, amelynek



6. kép

révén az internetről vagy az intranetről adatokat lehet közvetlenül a számlótáblába illeszteni. További

# Sürgyet az idő

## Y2000

**A KVENTA Y2000 team Y2000 Megoldáscsomagja** konkrét hardver-, és szoftverkönyvtárat ajánl 2000 január 1-e után is működőképes megoldásokkal.

**A Y2000 team Globális Audit szolgáltatás** feltárja az esetleges hiányosságokat. Javítást tart a problémák elhárítására. Megrendelése megszünteti a zavarok okait.

**Olcsózat a 2000. év az Ön cégénél is gondoktól!**  
Ha a vállalatvezető akár egy pillanattal is szünetelt a gondolkodásán.

### Kérje ajánlatunkat!

[y2000@kventa.hu](mailto:y2000@kventa.hu)

GYŐZZÜK A VERSENYT!

**KVENTA**

H-1067 Budapest, Pódmányos köz. 37.  
H-1399 Bp. Pf. 707.  
Telefon: (36-1) 269-5262  
Fax: (36-1) 269-5262  
Honlap: <http://www.kventa.hu>

## KIM-SOFT

### Multimédia CD-Shop

az Oktogonnál, a Teréz Üzletházban  
1067 Budapest, Teréz krt. 23.  
Tel.: 302-8996, 332-4399/120  
Nyitva tartás: hétfő - péntek 10 - 18h, szombat 10 - 13h

Aktív árak (amíg a készlet tart)	Operációs rendszerek	A Multimédia CD-Shop ajánlat
CorelDRAW 8 Spec. Áp. 88 500,-/70 900,-	Linux Red Hat v5.2 14 000,-	Alpha Century 9 592,-
CorelDRAW 5.0 CD 28 900,-	SUSE LINUX 6.0 (+StarOffice 5.0 PE) 9 996,-	Caesar 2 / Caesar 3 3 600,-/6 392,-
CorelDRAW 7 Select 24 800,-	IBM PC DOS 2000 CD (LJ) 19 400,-	Colin McRae Rally 3 8 050,-
Clipper 5.3 + Tools 3.0 + VO 2.0 57 900,-	Novell háztartási rendszerek Hívjoni	Crutones 2 / Delta Force 9 592,-/9 592,-
McAfee VirusScan 4.0 Deluxe (LJ) 14 900,-	Windows 98 Upgrade magyar 24 800,-	Dungeons & Dragons Keeper Gold 3 996,-
Norton Utilities 4.0 Win95 10 800,-/5 400,-	Windows NT 4.0 Workst. magyar 69 900,-	Earth 2140 Gold 3 996,-
Norton Commander 2.0 Win95 9 996,-		Kingpin Honor Guard 8 492,-
Recognita 3.2 15 900,-		Lucas Arts Archives 2 / 3 9 592,-/7 200,-
Windows NT 4.0 Server 10 User 167 900,-		MS Combat Flight Simulator 11 600,-
		MS Close Combat 3 (Russian Front) 11 600,-
		NBA 99 / NHL 99 7 400,-/7 400,-
		Need for Speed 2 SE / 3 3 192,-/6 792,-
		Max II Mech Commander 6 392,-/6 792,-
		Populous 3 / Settlers 3 6 392,-/6 392,-
		SHOGO / SimCity 2000 8 392,-/5 592,-
		StarCraft / StarCraft: Brood War 6 600,-/5 996,-
		StarWars Rouge Squadron 5 996,-
		Test Drive 5 / Theif (LJ) 9 992,-/8 792,-
		Titanic / Tomb Raider 3 4 400,-/8 480,-
		Topky Rivers / Unreal 4 792,-/6 280,-
		Uprising / Lead and Destroy (LJ) 7 992,-
		Vasthétzet (Emergency) - magyar ny. 3 996,-
		Europa Atlas '99 / Elástár 5 500,-/5 000,-
		Filmekönk (gyökér) video film) 3 368,-
		Irodalmi / Művészeti lexikon 5 350,-/5 350,-
		Kuhaján Kérem '98 5 000,-/6 400,-
		Mikszáth Kérem összes művei 5 800,-
		MS Encarta Encyclopedia 2000 Europe 17 400,-
		MS Encarta Encyclopedia '99 8 400,-
		NASA - az űrkutatás története 6 160,-
		Nagy képes világtörténet (LJ) 6 000,-
		Pallas Nagy Lexikona 7 900,-
		Révi Nagy Lexikona II. (D-XL) 5 027,-
		Angol-magyar "nyelvtudás" CD-n 16 400,-
		Learn to Speak English (Aktív) 18 996,-
		Lapsz. Angol 1 / 2 / 3 (Egyszerű) 4 732,-
		Mand'Angel / Német 4 732,-/4 732,-
		Angol-magyar m-é hangos szótár 7 900,-
		Német-magyar hangos szótár 11 900,-
		Német-magyar nagybetűs (Hátsó) 15 400,-

A közötti árak nem tartalmazzák a 25 %-os áfát, és a helyszíni üzembehelyezés költségeit!

**KIM-SOFT Számítástechnikai és Kereskedelmi Kft.**  
1118 Budapest, Hegyalja út 70. fszt. 2.  
Telefon: 319-8973, 319-8967 Fax: 319-9760  
Részletesebb információk az interneten: [www.datanet.hu/kimssoft](http://www.datanet.hu/kimssoft)



újszerű adatbeviteli lehetőség az IBM ViaVoice beszédfelismerő eszköz, amit persze nem turáni nyelvekre konstruáltak, így ki se próbáltam, noha működne a Word Próbán is. (Mellesleg szerintem diktálni sokkal fárasztóbb, mint saját kezűleg gépelni, van gyakorlatom mindkettőben.) Található az alkalmazásban még néhány új kényelmi apróság, de aztán semmi több. Természetesen írja-olvasza az Excel 97 állományait és speciális súgóval várja az Exceltől megírt igazhiteket, már amennyiben csakugyan lesznek ilyenek.

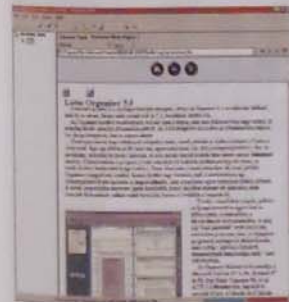
Az Approach (7. kép) szintén új interneteszközökkel büszkélkedhet,



7. kép

amennyiben a kimutatásait a már ismert jDoc formátumban szemrevaló webdokumentumként publikálhatjuk, emellett – állítólag – gyorsabban és hajlékonyabban fér hozzá SQL állományokhoz, biztosan így igaz. A Freelance Graphics nevű bemutatókészítő – nem fogják elhinni – szintén ment HTML formátumban, egyébként olyan, mint a többi.

További interneteszköz a Lotus FastSite Release 1 nevű félautomata webállomás-építő alkalmazás (8. kép), ennek azóta megjelent a 2.0-s változata, állítólag kábé annyira kifinomult, mint egy afgán tábori fel-



8. kép

cser, az általam látott példány viszont még annyira se. De azért nem rossz. Komplet webállomást kothatunk össze a segítségével, de csak olyan állományokból, amelyek a Lotus SmartSuite Millennium Edition alkalmazásaival készültek, tehát WordPerfect-, Word- vagy Excel-dokumentumokkal ne is kísérletezzünk. És nem kell a használatához, jDoc dokumentumokat is publikálhatunk vele, a webállomáson belüli linkeket megcsinálja, további flancokat ne akarjunk, egy kattintás, és ftp-vel az egészet a helyére rakja, feltéve, hogy a rendszergazda vagy más értelmes szubjektum előzőleg beállította a megfelelő paramétereket. Más kérdés, hogy némely UNIX-kiszolgálóknál felpakolás után meg kell változtatni az állományok hozzáférési jogait, márpedig aki telnet-promptjánál be tudja írni

a chmod parancsot, az esetleg a FastSite-nál flexibilisebb alkalmazások használatára is képes lehet. Persze nem biztos, hogy szüksége volna rá.

Webállomás alkotásához tehát nem feltétlenül a Lotus SmartSuite Millennium Edition a legalkalmasabb eszköz, függetlenül attól, hogy a Lotus szerint a Word Próbánál erre jobb szerszámot keresve sem lehet találni.

Noha lehet,

### Ingyencuccok

Mióta Godzillán a múlt hónapban már magasztalt GoZilla nevű internetes segédprogram tüsténkedik, gyökeresen megváltozott a letölthető ingyencuccokhoz való viszo-

nyom: ha mondjuk a HTML szerkesztők műfaja érdekel valami okból, akkor nem egyet vagy kettőt gyűjtök be, hanem mindjárt tizet-tizenötöt. És majdnem mindig abszolút ingyeneseket, ugyanis megfigyeltem, hogy többnyire ezek a jobbak. Némely engedménnyel ide sorolom azokat az alkalmazásokat is, amelyeknek a szerzője féltékeny megjegyzi, hogy ő voltaképp örülne tizenkét dollárnak, de ha nem, hát nem, a műve e nélkül is teljes körű szolgáltatást nyújt, és korlátlan ideig használható; vannak azáltal olyan szerzők, akik csak egy e-mailt akarnak arról, hogy figyelemre méltattuk munkájuk eredményét, van, aki egy szűz postabélyegre vágyik, és olyan is van, aki azt szeretné, ha a felhasználó adományokkal támo-

gatná az Üldözött Muzulmán Exhícionisták Nemzetközi Védegyeletét, erre speciális szó is született, úgy mondják, donationware. Végetül vannak a korlátozott ideig használható, és addig is korlátozott képességű holmik, jóindulatú becsúlással is bővli a felük.

Önmagukat vérprofinak minősítő személyek előszeretettel hangoztatják, hogy a legjobb HTML editor a Notepad, ez szépen hangzik, de nyilván marhaság. Annyit feltétlenül elvárhat az adóalany, hogy a szerszám képes legyen szövegeket egy kattintás eredményeképp HTML állománnyá konvertálni, továbbá hogy kívánságra rakja be a megfelelő HTML címkek elcséjt-végét, ennyit egyébként a legtöbb intelligens kódszerkesztő örömmel

megcsinál. Ha többre vágyunk, akkor már valamilyen célkép kell, aminő például a Softice EZpad 3.0 (9. kép), egy freeware HTML editor, izlandi egyetemi hallgatók műve (<http://www.mmedia.is/ezpad> vagy celszerűbben <http://tucovs.euro-web.hu>), roppant ügyes kis szerszám, tíz saját vágódeszkával, projektkezelővel, sablonokkal, beépített HTML preview lehetőséggel, tizennégy varázslóval és rengeteg egyéb szellemes ötlettel, hogy más ne mondják, ha beírom a „(” karaktert, nemcsak a párja jön hozzá, tehát a „)”, hanem azon a szent helyen előbukkan egy görgetőlista, amiből a kívánt elemet kiválaszthatom.

Más: ha jobb egérgombbal egy címkekre kattintok, aktiválódnak a beugró menü, felkínálja az adott

## A pirosat vagy a kéket?

Vannak kérdések, amelyek csak ezután nyernek értelmet.

Az információáramlás és az üzleti kommunikáció gyors ütemű fejlődése ellenére is csak most nyílik alkalom arra, hogy a távközlési szolgáltatók között valóban választhassunk. A jó döntéshez alapos, szakértői megítélés szükséges, hogy minden szempontból az optimálisat alkalmazzuk.

### A Novacom több, mint távközlési szolgáltató.

Rendelkezik a következő évezred telekommunikációját meghatározó technikai háttérrel, többek között saját optikai gerinchálózattal. A Novacom legnagyobb értéke azonban az, hogy partnerként segít szakszerűen meghatározni az Önök igényeit, a gördülékeny üzletmenetnek szükséges testre szabott kommunikációs portfóliót.

A Novacom a távközlés új, önálló útjaival kívánja megnyitni az Önök távlatait.

**PARTNER A DÖNTÉSBEN,  
PARTNER A TÁVKÖZLÉSBEN**

**Novacom**  
[www.novacom.hu](http://www.novacom.hu)



címkekre vonatkozó sűgöt és a hozzá tartozó varázslót is, utóbbival a címkét párbeszédablakból módosít-

nem tudom, mire jó. A bal oldali panelen nemcsak HTML címkék jelenhetnek meg, hanem egyebek között könyvtárfa és állománylista is, ha onnan egy állományt behúzzunk a szerkesztőablakba, automatikusan elkészül a link.

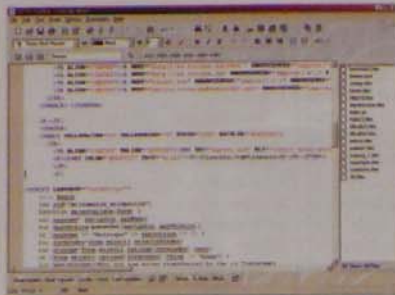
Sajnos az EZpad 3.0 nem színezi ki a címkéket, pedig az nagyon megkönnyítene a szövegben való eligazodást, a többiek viszont erre is hajlandók. Önmagá-

9. kép

ban ez nyilván kevés az üdvösséghez, így például a GhostHTML 0.7.0.4 színez, de amúgy teljes egé-

szében feledhető – melleleg ez a verzió még ingyenes, a következő már pénzbe fog kerülni, már ha akad olyan jámbor lélek, aki ilyesmiért mindenáron fizetni akar. Hiszen itt van például a HTML Notes v1.16 (<http://www.lockwood9.free-serve.co.uk/htmlnotes.htm>), egy nem különösebben túlbonyolított, ám teljesen egészen ingyenes, és fölöt-

több elegáns felületű holmi, ami melleleg a legáttekinthetőbb megjelenésű HTML kódot prezentálja (10. kép). Képes RTF-ből HTML-t előállítani, de csakis a WordPad által generált RTF állományokból, ami azért nem igazán lélekemelő idea. Van benne automatikus javítás, a parancsokhoz billentyűkombinációk rendelhetők, van makróregizitő és sok más egyéb, mindamellett



10. kép

ez a program inkább szép, mint okos.

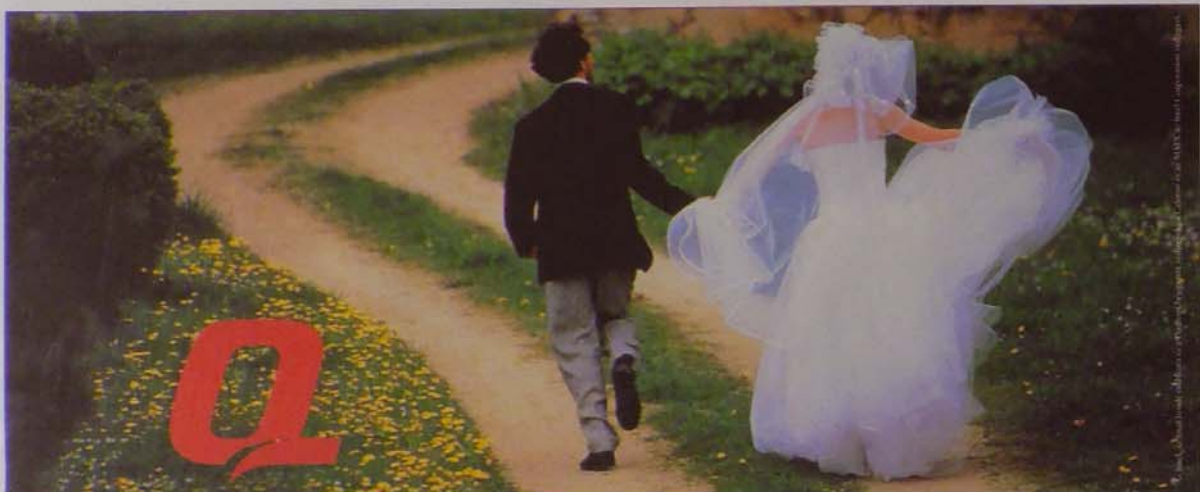
Kevésbé szép a GlobalSCAPE CuteHTML 1.0 beta (a 11. képen a középső ablak), bár ő is csicsás

kékekkel megpirossal kekesíti a dokumentumot, emellett több állományon végrehajtható, kiterjesztett keres-helyettesítési szolgáltatást nyújt, és ő is hajlandó a „C” beépítése után különféle écaakat adni, illetve az első betű beépítése nyomán a címkét kiegészíteni. Neki is van színválasztója, úszó eszkö-

sávja és minden egye-be, igény szerinti JavaScript-támogatást nyújt, továbbá együttműködik a népszerű CuteFTP nevű alkalmazással, így a kész állományt simán a helyére toloncolja. Korlátlan visszacsinálás és vissza-visszacsinálás, sablon (igaz, csak egy, bár az testre szabható), és egyébként a szokásos szerkesztőeszközök; jó program, de hát a felhasználó idővel elméri a farkát, és egyre jobbat akar.

Alkotójának meghatározása szerint az Arachnophilia 3.9 (Build 5181) „careware”, a felhasználó azzal fizet érte, hogy nem rugdossa farba ifjabb pályatársait, hanem bátorító szökkel fordul hozzájuk, és arra törekszik, hogy otthon érezzék magukat ezen a világon, továbbá személyes példájával illusztrálja, hogy nem az anyagi javak birtoklása révén lesz az ember boldog és kreatív, más szóval a pókszerető felhasználó (arachnophilia = pókszerető) nagyjából úgy gondolkodik, mint a vándor bölcsék, bár nem feltétlenül lopkod Psonokat. Méltatlan személyem senkit nem szokott ülepen rugdálni, és (részben a vándor bölcséknek köszönhetően) most már anyagi javakat sem birtoklok, ergo minden tekintetben jogosult Arachnophilia-felhasználónak érzem magam. Nagy öröm ez, ugyanis az Arachnophilia ([www.arachnoid.com/arachnophilia](http://www.arachnoid.com/arachnophilia)) ügyes és sokoldalú, hogy mást ne mondjak, ráhúzzunk egy RTF állományt, és hipp-hopp, HTML-t csinál belőle. Emellett egészen aranyos dolgai vannak neki, ilyen például a „kódszépítő” szolgáltatás, a UNIX alatt létező eb („C Beautifier”) megfelelője, amely tüchtig módon, a megfelelő behúzásokkal rendez el a forráskódot, hogy átláthatóbb legyen, egyszerűsíti mind szemet gyönyörködtető. (Míg ezzel szemben a kereskedelmi WYSIWYG eszközök oda hatnak, hogy a kód olyan legyen, mintha a szél hordta volna össze, és ne lehessen áttekinteni egyáltalán. Egyébiránt az Arachnophilia nemcsak HTML és ASP kódot tud csinósítani, hanem többek között Perl, C és C++ állományokat is.) Van preview ablak (12. kép), vannak teljeskörűen átalakítható eszközsávjai, billentyűmakrók, nagyszériű jobb gombos beugró menü, továbbá van autocopy szolgáltatása, mely az oldalba becsúzt képek vagy hasonlók forrját a háttérben munkakönyvtárunkba másolja. Összességében igen megnyerő alkalmazás, talán a legjobb.

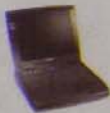
Az ilyen szintű szolgáltatásokért ugyanis többnyire pénz akarunk, de nem biztos, hogy megéri. Mindamellel megnéztem egy-két effajta alkalmazást is, egyik a 12. kép bal oldalán látható FlexSite Standard Edition v2.8a (leánykori nevén Web-It), impozáns benyomást kelt, de semmivel se jobb, mint az Arachnophilia, sőt. Igaz, van neki



Q

Minden csoda három napig tart?

ARMADA 1500C



369 500.-

Intel® Celeron® processzor, 266 MHz, 32 MB SDRAM, 4.0 GB merevlemez, 12.1" CSTN (SVGA) képernyő, 1.44 MB floppy, beépített 24x CD-ROM, NIMH akkumulátor, AC adapter, Compaq Touchpad egér, Windows 95, szerező manutérium ké- és bevezető.

DESKPRO EP 400



172 900.-

Intel® Celeron® processzor, 400 MHz, 128 KB cache, 4.3 GB Ultra ATA HDD, 32 MB RAM, Matrox MGA G100 AGP 4 MB SGRAM, 3.5" 1.44 MB FDD, 2 USB port, tömennyé alakítható ház. A konfiguráció monitor nem tartozik.

PROLIANT 400



329 000.-

Intel® Pentium® II processzor, 360 MHz, 512 KB L2 Cache, 64 MB 100 MHz ECC SDRAM DIMM Memória, 4.3 GB (max 27.3 GB) HDD, 10/100 Mbps Ethernet controller, 3.5" 1.44 MB FDD, 32x CD-ROM (IDE), Compaq SmartStart, Compaq Insight Manager.

PROLIANT 800

449 900.-

Mbps Ethernet controller, 3.5" 1.44 MB FDD, Insight Manager.

Intel® Pentium® II processzor, 400 MHz, 512 KB L2 Cache, 64 MB 100 MHz ECC SDRAM DIMM Memória, 4 db mem. Hit-Swap diszk hely, 2 PCI és 4 PCI/ISA szabad bővítőhely, 10/100 Mbps Ethernet controller, 3.5" 1.44 MB FDD, 24x CD-ROM (IDE), Compaq SmartStart.

Intel® Pentium® II processzor, 400 MHz,

512 KB L2 Cache, 64 MB 100 MHz ECC SDRAM DIMM Memória, 5 db Hit-Swap diszk hely, dual Wide-Ultra SCSI-3 controller, 10/100 Mbps Ethernet controller, 2 PCI és 4 PCI/ISA szabad bővítőhely, 24x CD-ROM (IDE), Compaq SmartStart.

PROLIANT 1600

535 000.-

Árútlék az ÁFA-t nem tartalmazza.

COMPAQ Legjobb válasz.

www.compaq.hu  
Ingyenes információ: 06-80-COMPAQ (266-727, 206-720)





projektkézelője, továbbá kitalálták a Wise Guy (okos fickó) fogalmát, ez a varázsló helyett áll, azaz ha táblázatot akarok beilleszteni, nem szimpla párbeszédablak jön (noha nagyon úgy néz ki), hanem egy okos fickó, ezért kéne ötven dollárt fizetnem. Sőt a professzionális változatért kilencvenötöt, mellesleg az attól professzionális, hogy megcsinálja a kereteket, tehát azt a pár sort nem magam fogom beírni, ugyan-

zokkal, sokpaneles felülettel, sablonokkal, makrószerkesztővel, a web-állomás szerkesztének hierarchikus ábrázolásával és egyebekkel; mellesleg ez nem is HTML dokumentumokat hoz létre, hanem projekteket, amelyekből külön lépésben fogjuk a HTML állományokat exportálni. Alkotóinak gondolkodásmódja az én ízlésemhez képest túl csavaros, a termék pedig piszok bonyolult, és láthatólag hasznavehe-

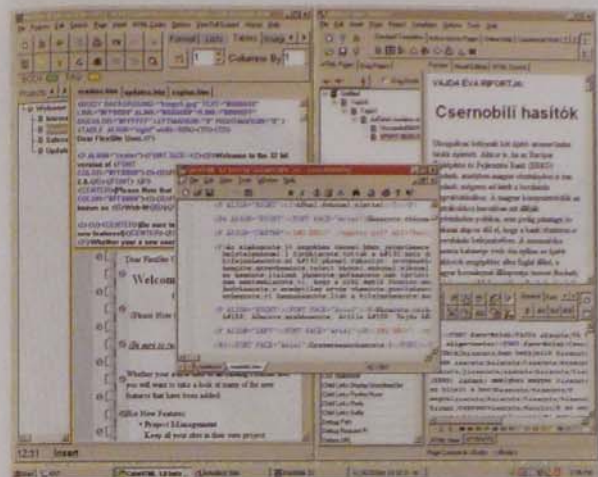
mlést is tettem róla ezen a helyen. Ő a NoteTab Light 4.52. Mára már egészen rászoktam, ez a szöveg is benne készül, és gyakorlatilag minden egyéb írható, persze a konzolon továbbra is a VIM-et használom, de hát az egy külön világ. Szolgáltatásaiban a NoteTab Light 4.52 az élvonalhoz közelít, viszont igazán emberbarát felülete van. Tud vázlatot készíteni, matematikai kifejezéseket kiszámolni, szövegeket HTML állománnyá konvertálni, és viszont, továbbá egészen lebilincselő szövegstatistikát készít, például erről azt mondja, hogy mindeddig 3300 szó van benne (kissé soknak tűnik, mindjárt abbahagyom), ezek után felsorolja a szövegben szereplő valamennyi szót, mellé írja, melyiket hányszor használtam, és így a szöveg hány százalékát adja, továbbá a szöveg teljes szókincsét is számszerűsíti, kiderül például, hogy az iménti számig bezárólag 1750 különféle szót használtam. Jó tudni az ilyeneket.

Legkézzreálabb eszköze a ClipBook, egy szövegtár, amelybe bármi eltehető, akár egyetlen karakter, akár körlevelekben használható frázis, továbbá script, URL, HTML címke, majd klikk, és a kívánt dolog a helyére kerül. Mellesleg a script szó itt a NoteTab 4.52 saját, úgynevezett clipnyelvére utal, amiben vannak változók, feltételek, parancsok, funkciók, események és billentyűmakrók, de írható script más nyelven is, mint például a Perl vagy a Gawk. A ClipBook bejegyzés felülírhatja a szövegtestben kijelölt részt, vagy éppenséggel átöltheti (ahogy a HTML címkéktől várjuk),

de például indíthat programot, vagy elküldheti a dokumentumot e-mailként, és így tovább.

Keresni-helyettesíteni az összes nyitott dokumentumban egyszerre tud, ezeknek a számát egyébként

anélkül, hogy egyszer is a billentyűzethez vagy pláne az egérhez nyúlnánk. A Light verzió, amiről most szó van, a kereskedelmi szűkebb szolgáltatásválasztékot kínál, például nincs benne helyesírás-el-



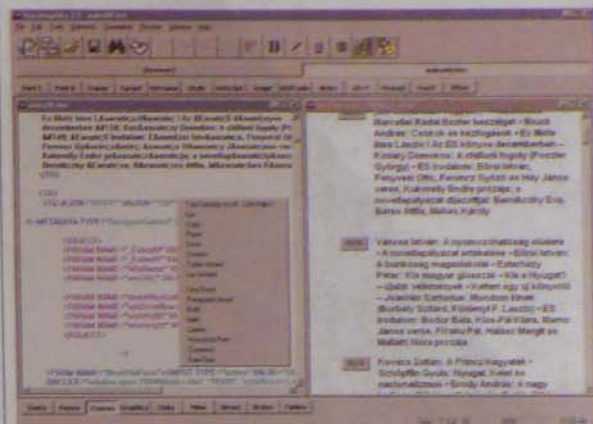
11. kép

is profinak – ezek szerint – azt nevezzük, aki ilyesmire önerőből nem hajlandó.

Ugyanannak a 12. ábrának a jobb oldalán az eAuthor Site 3.10 ékeskedik, egy webállomás-építő alkalmazás, fölöttébb komplex eszköz-

tellen, bár meglehet, van aki éppen erre vágyik.

Én viszont arra vágyom, hogy egyetlen apró, fürgé szerszámmal intézzem el az általános szövegszerkesztői és a HTML szerkesztői feladatokat is, az eszköz megvan, már



12. kép

csak a memóriaméret korlátozza, olvassa-írja a Mac/UNIX/DOS szövegfájlokat, ASCII/ANSI konverziót végez, és persze mindazt nyújtja, ami egy becsületes kódszerkesztőtől amúgy elvárható. A címkéket sajnos nem színezi ki, és kódot széptírói sem tud, viszont igen táj határok között teste szabható, még a jobb gombos beugró menüjét is teljesen átírhatjuk saját igényeink szerint. Extra szolgáltatása például az automatikus szöveggörgetés (a kívánt sebességgel persze), így hosszú szövegeket olvashatunk végig

lenőrzés és szinonimaszótár, nem tud a merevlemezen lévő állományokban keresni-helyettesíteni vagy sorokat jobbra-balra kizárni, viszont ennek megfelelően nem is kerül semmibe. Ráadásul amióta itt van, leszoktam a Word használatáról, leszoktam a HoTMetaL Pro használatáról, hovatovább a dohányszárról is leszokom, az üveg könyveket pedig, ami a szerényemben lapul, előbb-több kiöntöm a csapba. Bár az is lehet, hogy nem öntöm ki. Lehet rá kötni fogadásokat.

Váncsa István

**Kapható bármely méretben**

**on ORACLE**

**Q** Do you know what the secret of success is?

Compaq is one of the world-wide leaders of the IT market. Its fully owned Hungarian subsidiary is now seeking candidates for the following position:

**Sales Representative**

You, as a member of our Sales Force, will be responsible for selling Compaq products and services to some of our key customers.

**Requirements:**

- university degree
- at least 2-3 years sales experience
- readiness to work independently and to take responsibility
- good knowledge of the IT sector is an advantage

**We offer:**

- highly competitive salary and benefits
- excellent working conditions
- a challenging professional environment
- outstanding opportunities for personal development

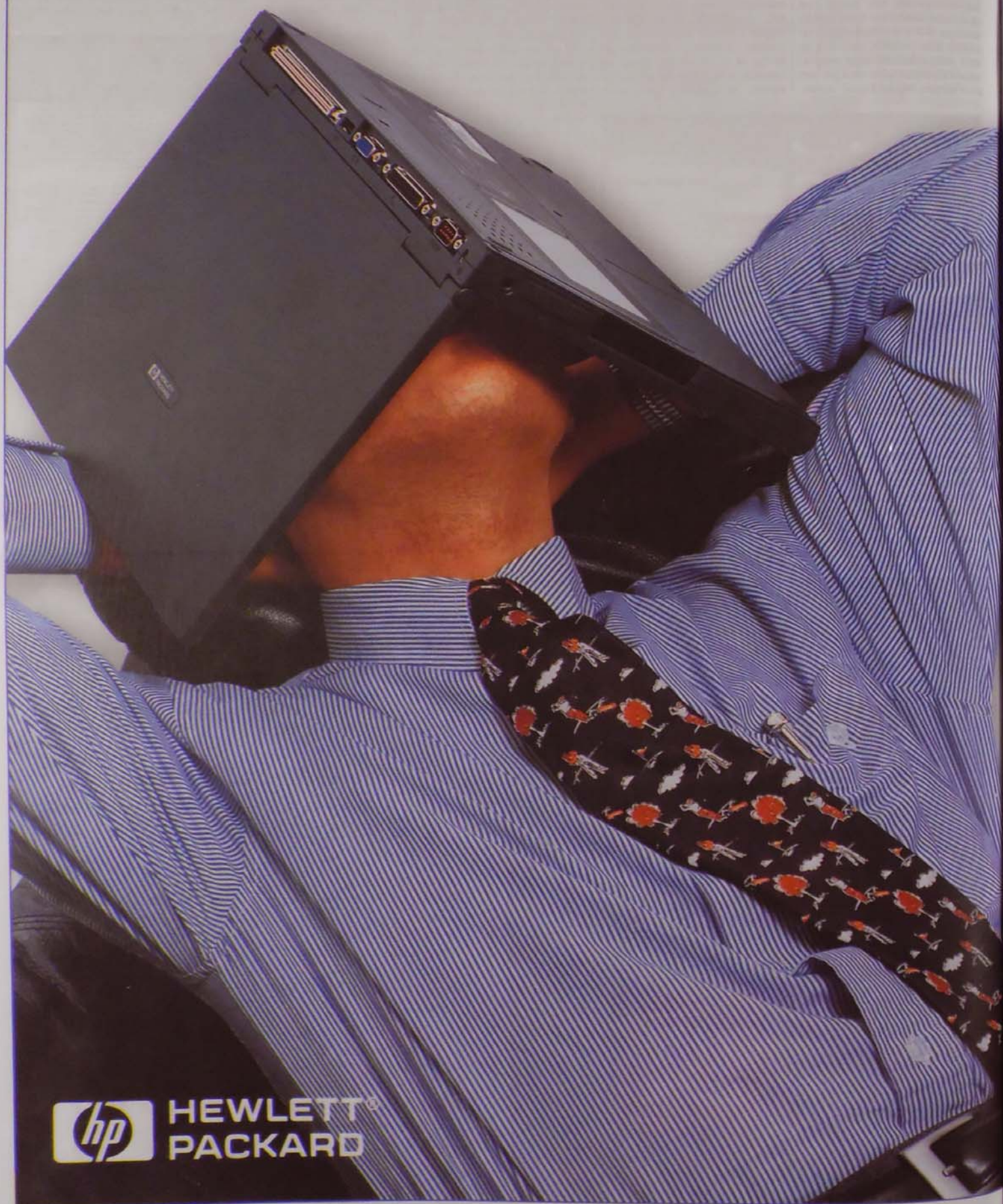
Applicants should be native Hungarians and have a fluency in written and spoken English. Please send your CV both in English and in Hungarian, together with a hand written cover letter to the following address:

**Compaq Computer Hungary Ltd. – HR Dept.**  
1124 Budapest, Németvölgyi út 97.

**COMPAQ**  
Better answers.



Egy ilyen fárasztó nap után



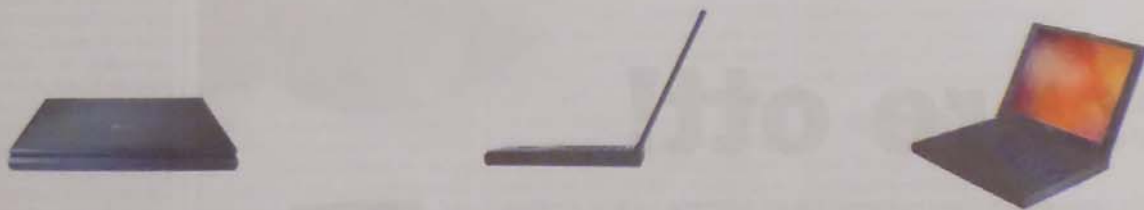
HEWLETT®  
PACKARD



# megengedhetek magamnak egy könnyű kis pihenőt.

A HP Omnibook 900 egyszerre jelenti a kompromisszumok nélküli minőséget, és mindazokat a korlátlan lehetőségeket, amelyeket eddig csak egy asztali számítógéptől várhatott el. Ez a hordozható számítógépek kategóriájában valóban a legkisebbek és a legkönnyebbek közé tartozik, hiszen vastagsága 3,2 cm, súlya pedig mindössze 1,8 kg. A sebességről az Intel® Mobile Pentium® II 366 vagy 300 MHz processzor, a kényelemről pedig az opcionális 2x DVD gondoskodik.

**[A MEGTARTOTT ÍGÉRET]**



**HP Omnibook 900:**  
Intel® Mobile Pentium® II processzor 366MHz, 32 MB RAM, 6.4 GB EIDE HDD, 12.1" SVGA TFT, Windows 95/98

További információért hívja a **HP HOTLINE-t: 343-0310**

HP Magyarország Website: <http://www.hp.hu>

Intel, Intel Inside Logo and Pentium are registered trademarks of Intel Corporation





# Mobil Ericsson

Egyértelműen a mobil távközlést helyezte a középpontba a CeBIT-en az Ericsson, a hangsúly azonban a végkészülékekről az infrastruktúrális eszközökre, valamint az adatátvitelre helyeződött át.

A prototípusok szintjén megjelentek a jövő eszközei és szolgáltatásai. Így például Edge néven mutatkozott be a jelenleginél gyorsabb technológia, ez a majdan elkészülő W-CDMA alapú rendszerek felé nyit utat. Az Ericsson szakemberei ugyanakkor hangsúlyozták, hogy a megoldás jelenleg csak a technológia szintjén létezik, a termékre még várni kell. Végül a kiállítás távközlési és adatátviteli szegmensében uralkodó irányzatnak megfelelően az Ericsson is az IP hálózatokban látja a továbblépés lehetőségét. Jel-

lemző a vonulatra a multi-service network koncepció, ebben szinte kizárólag a külső távközlési szolgáltatókkal való kapcsolat fenntartásához szükséges a hagyományos telefontörzshöz.

## Az első Bluetooth modulok

A GSM-telefonok, valamint a különböző számítógépek, illetve digitális fényképezőgépek közötti nagy sebességű kapcsolat megteremtését tűzte ki célul az Ericsson tavaly májusban azzal, hogy az IBM, az Intel, a Nokia és a Toshiba bevonásával

megalkototta a Bluetooth konzorciumot. Most a fejlesztésben részt vevők standjain már megjelentek az első prototípus modulok, ezek azonban még messze nem tekinthetők termékeknek. A felhasználási példák keretében az Ericsson vezeték nélküli fülhallgató-mikrofon kettőst, illetve Casio gyártmányú, digitális kamera és GSM-telefon közötti összeköttetést biztosító modult mutatott be. A Bluetooth a telefonok esetén ma külső, a modemhez kapcsolódó modul, más eszközöknél pedig PC-Card formátumú periféria, és mivel a 2,4 megahertzes szabad sávot

használja, frekvenciaengedély nélkül alkalmazható. Hatótávolsága jelenleg 1,5 méter, ráadásul az alkalmazott rádiotechnológiából eredően az adó és a vevő egységeknek nem kell „látniuk” egymást.

## GSM PRO – zárt körben

A magán-célú rádióhálózat (PMR) előnyeit és a GSM rendszer rugalmasságát és lehetőségeit ötvözi a cég új – sorozatban még nem gyártott, de termékszíntén már létező – rendszere, a GSM PRO, amely várhatóan ősszel jelenik meg a piacon.

A rendszert korlátozott mértékben ipari alkalmazásra szánja az Ericsson, és olyan helyekre ajánlja, ahol a környezeti feltételek miatt normál GSM-telefon nem használható, kivételesen nagy biztonságú zárt rendszerek használata pedig nem indokolt. Életvédelmi szempontból fontos területekre viszont a GSM PRO rendszert sem ajánlják. Így az R250 PRO-nak nevezett eszköz (mely egy sorozat első tagja) 900-as és 1800-as sávon egyaránt működik, ütés- és vízálló magnéziumtokozásban készült el, mikrofonját és hangszóróját speciális gumitömítés védi.

A PRO rendszer menedzsment-funkcióit egy külön kiszolgáló látja el, ez egy, a kiválasztott GSM-szolgáltató mobil-kapcsolóközpontjára illeszthető – egyedi tervezésű, működés közben cserélhető kártyát tartalmazó, de egyéb jellemzőiben szabványos – számítógép. E rendszer felelős a PMR funkciók működőképességének biztosításáért, illetve a belső adminisztráció elvégzéséért. Érdekessége a rendszernek, hogy alkalmas normál kivitelű és üzemmódú GSM-készülékek integrálására is, így módon a vállalati rendszer különböző osztályain dolgozók mindegyike munkakörének megfelelő telefontal látható el, miközben a közös híváskezelés és adminisztráció is megvalósítható.

## Belépés a webpiacra

A cég láthatóan minden alkalmat megragad rádiótechnológiájának, illetve általánosabban véve telefon-technológiájának hasznosítására. Az otthoni és kirodai piacra jelentette be „e-box” nevű eszközt, ez igény szerint a hagyományos internet-funkciókon kívül a felügyeleti és biztonsági eszközök vezérlését is elvégezheti. A vezetékes és vezeték nélküli hálózatokra egyaránt adaptálható rendszer segítségével a szolgáltatók integrált és központilag vezérelt rendszereket képesek létrehozni. A célt hivatott segíteni a március elejével meghirdetett Open Service Gateway szövetség, ez az Ericssonon kívül 14 tagot tömörít, és olyan szoftvercsatlakozó kidolgozását tűzte ki célul, amely az otthoni számítógépes és webdobozos környezet, valamint a berendezésgyártók, a hálózati szolgáltatók, és az internetszolgáltatók között teremt szabályozott kapcsolatot. A tagok listáján megtalálható az Alcatel, az IBM, a Lucent Technologies, a Motorola, az NCI, a Nortel, az Oracle, a Philips, a Sun, a Sybase és a Toshiba is.

A technológiához készülék is járult. Az R380-as a Symbian szövettség első kézzel fogható ericssonos eredménye. A Pion EPOC operációs rendszerét használó készülék internetelésre a Wireless Application Protocolt alkalmazza, így későbbes üzemmódú telefonfunkciói mellett alkalmas levélkezelésre, illetve WML alapú böngészőprogramjával webhasználatra is. Normál PC-vel infrakaput keresztül kommunikál, de beépített funkciói személyi célra önálló használatát is lehetővé teszik. Ebben az esetben az infrakaput asztali rendszerrel történő adatszinkronizálást szolgálhatja.

Révész Gábor

# Szerva itt...



## ...csere ott!

Pörgesse fel rendszerének hatékonyságát! Itt minden mérkőzésnek téje van. A gyorsaság, a jó reflex, a profizmus akkor vezet sikerre, ha mögötte biztonságos és megbízható rendszer áll. Cserélje operációs rendszerét Microsoft® Windows NT® Workstation 4.0-ra! Az üzleti élet minden nap új kihívást jelent. A cége stabilitásához elválaszthatatlanul hozzátartozik a megbízható operációs rendszer, amely minden alkalmazásnál hatékonyan működik, és a legtöbbet hozza ki a számítógépből – ezt nyújtja Önnek a Microsoft® Windows NT® Workstation 4.0. 1999. március 15-től április 15-ig tartó akciónkban kedvező áron megbízható és ütőképes Microsoft® Windows NT® Workstation 4.0 operációs rendszerhez juthat 50%-os kedvezményrel\*.

Ajánlatunk Operálási konvencióra, legfeljebb 5 licenccel rendelkező vállalatok számára. A kiadások operációs rendszerrel való frissítéséért: Microsoft Windows 3.1, Windows 95, Windows for Workgroups 3.11, illetve OS/2.

\*Ajánlatunk 1 darab üzemi termék ajánlott végfelhasználói árához képest tartalmaz 50%-os árcsökkentést, a Microsoft termékek forgalmazói által előírtaknak.

További információért hívja a Microsoft ügyfélszolgálatot a 2 MSINFO (267-4636) telefonszámon!

Microsoft



# HÍREK

**Új kiszolgálót jelentett be a Compaq a CeBIT-en.** A ProLiant 6400R április közepén kerül forgalomba az egész világon. A kiszolgálóban legfeljebb négy darab Pentium III Xeon processzor működhet, és optimalizálták a futtatózó üzemieltetéshez. Alkatrészeinek egy része meggyezik a ProLiant 6500 Xeon és a ProLiant 1850R komponenseivel.

Ellátták a számítógépet hat darab 64 bites PCI bővítőrésszel, redundáns, működés közben cserélhető ventilátorokkal; összesen négy, szintén működés közben cserélhető Ultra2 merevlemez szerelhető bele. Szerelése állítólag nagyon egyszerű lesz, összesen két csavart kell eltávolítani, utána a többi munka kézzel is elvégezhető. Operációs rendszerre a Windows NT 4.0 lesz, illetve majd együtt tud működni a Windows 2000-rel is. (IDG News Service)

**Összefogott a 3Com a Symbol Technologieszal, hogy közösen törjék be a vezeték nélküli LAN-ök piacára.** A két cég által közösen kínált termékek – hordozható telefonok, adapterek és hubok – a készülő 11 megabit/másodperces szabványra épülnek majd. Az IEEE előtti tekvő javaslatból várhatóan a jövő év elején lesz elfogadott szabvány. Ezekkel az eszközökkel – és a később esetleg hozzájuk csatlakozó Palm kézziszámítógépekkel – a felhasználók az épületek belüli bárhol elérhető adataikat, illetve hívásokat kezdeményezhetnek. Szakértői vélemények szerint a hagyományos Ethernettel összemérhető vezeték nélküli hálózatok jó kiegészítői lehetnek a meglévő vállalati LAN-oknak, mert jelenleg nem kis részben az 1-2 megabit/másodperces sebesség hátráltatja ezek széles körű elterjedését. (IDG News Service)

**A CeBIT-et is kihasználja Pervasive Computing kezdeményezésének propagálására az IBM.** A kezdeményezés számos különféle hardver- és szoftverinfrastruktúrát fed le, ezek végfelhasználói és beágyazott eszközökre is kiterjesztik a vállalati rendszereket.

Az idei év egyik célkitűzése – a rész eredmények is láthatók voltak a CeBIT-en – az autók (illetve azok navigációs- és kommunikációs eszközeinek) bekapcsolása különféle vállalati és kereskedelmi rendszerekbe. A kezdeményezés egyik kulcseleme a Jáva alapú On-Demand Server, az központi felügyeleti, adminisztrációs és disztribúciós szerepet játszik az ügyfélszolgáltatók számára.

Ez év második felében jelenik meg a kiszolgáló továbbfejlesztett változata, az egyrészt „transzkódoló” képességeket nyújt, másrészt több webhelyet egyetlen virtuális doménként tud kezelni. A transzkódolás annyit tesz, hogy a kiszolgáló beolgozómoduljai a tartalmat fordítani tudják a különböző formátumok között (HTML-ről XML-re vagy XML-ről WML-re). Az autópálya kezdeményezés után még ebben az évben komoly erőfeszítéseket tesz az IBM a kézi eszközök és a vállalati rendszerek közötti kapcsolat megteremtésére is. (IDG News Service)

További híreink: [www.szamitastechnika.hu](http://www.szamitastechnika.hu)

## Kiegészítők digitális fényképezőgépekhez Nem csak egy gép(ház)

Az egyik rohamosan fejlődő terület, a digitális fényképezés lehetőségeiben kezd utolérni a hagyományos fotózást. Már nem csupán egyetlen, általában automata fényképezőgépből áll a digitális fotóberendezés, hanem kiépül körülötte – éppúgy, ahogyan az analóg, filmes gépekhez kiépült – a kiegészítő eszközök egyre bővebb készlete. A tartozékok között vannak hagyományosak és speciálisan digitálisak is.

**A** mikor elindult a digitális fényképezés, akkor a profi fotósok általában jól mosolyogtak ezeken a kis felbontású, apró, kompakt gépeken. Mára a képpontszám és a képméret odáig fejlődött, hogy a digitális fényképezőgépek már nyomdai kiadványokhoz is megfelel (például a mi szerkesztőségünk is digitális fényképezőgéppel készíti a lapba szánt egyik-másik illusztrációt). És ennek a technológiának megvan az az előnye, hogy a gép kijelzőjén azonnal látszik, sikerült-e a felvétel. Ha nem, akkor még ott, helyben megismételhetjük. Nem kell labor az előhíváshoz, szinte azonnal a tördelőprogramba tehető a – retusált, kivágott, feljavított – kép.

A professzionálisabb ághoz tartozó digitális fényképezőgépekben (mert már ilyenek is vannak!) nem marad minden az automatikára, egyedi kézi beállításokkal lehet hozzáhangolni a felvételi készítést a körülményekhez. Mostani vizsgálatainkhoz két gyártó egy-egy készülékét kaptuk kölcsön, hogy bemutathassuk, hol tart ma ez a technika. Természetesen más gyártók termékeinek is hasonló a tudásuk, de a fényképezőgépek tudását most nem átfogóan akarjuk ismertetni, csak pillanatfelvétellel szolgálunk ennek a technológiának a jelenlegi állásáról.

### Alapgépek

Az egyik digitális fényképezőgépet az Olympus Magyarországtól kaptuk kölcsön: egy Olympus Camedia C-1400XL-t. Jellemzői között 1,4 millió (1280x1024) képpontos képezés, a folyamatosan állítható háromszoros optikai nagyítás (zoom) szerepel. Tükörreflexes nézőkével és LCD panellel van felszerelve. Ez utóbbit ellenőrizhetjük a felvételeket, előhívható menüből beállíthatjuk a színhőmérsékletet és az expozíciókorrekciót, és kézzel szabályozhatjuk be a távolságot is. Késleltetett (időzített) és közeli (makro-) felvétel készítésére is alkalmas ez a berendezés. A felvételeket SmartMedia memóriakártyákra készíti, de van belső memóriája is. Ennek segítségével sorozatban készíthetünk felvételeket, nem kell megvárni a kártyára írást.

A másik fényképezőgépet a Nikon Kft. adta oda tesztlaborunknak egy kis időre. Ez a Nikon Coolpix 900S ránézésre egyszerű, kompakt berendezésnek látszik, holott 1,3 millió (1280x960) képpontos masina. Elforgatható optikájának háromszoros a zoomja, a pontos látványt (képvivágást) a külső nézőkén kívül

az LCD panelon is lehet követni. Ha úgy tetszik, automatikusan készíthetjük vele a képeket, ha meg nem, akkor szinte minden paramétert beállíthatunk kézzel: többek között a féhéregyensúlyt, az expozíciókorrekciót, az exponálási sebességet. Háromféle fénymérési mód kérhető, és az alkalmazott CompactFlash memóriakártyán a választott képtörítési mód megfelelően tárolódik a felvételek (az Olympusban is).

### Villanás

Mindkét fényképezőgépben van beépített vaku, a szokásos üzemmóddokkal: nem villan, mindig villan, automata, vörösszem-elynomás. Ezekkel a vakukkal legfeljebb néhány méterrel belül készíthető felvétel, és bizony szórt vagy visszavert fényű megvilágításra alkalmatlanok. De mindkét fényképezőgéphez csatlakoztatható külső vaku, s az egy-egyitja ezt a fogyatékoságot.



1. kép. Az Olympus C-1400XL a Metz vakuval

Az Olympus Camedia C-1400XL-hez intelligens külső vaku köthető; tesztlaborunk egy Metz Mecablitz 45 CL-4 típusú, sínes villantóval próbálhatta ki a lehetőségeket (1. kép). Ebben az esetben a villantó berendezés intelligenciájától függ a megvilágítás, a fényképezőgépben csak a két fényforrást – a belső és a



2. kép. A Nikon Coolpix 900S külső Nikon vakuval

külső vakut – lehet egyenként tiltani, engedélyezni. Ez a Metz berendezés ebből a szempontból ideálisnak bizonyult. Az automata, érzékelővel szabályozott villantás mellett a szórt fényt adó indirekt megvilágítást támogatta még második reflektorral is.



3. kép. Teleobjektívvel felszerelt Olympus C-1400XL



4. kép. Az Olympus gépe nagylátószerű előtétlencsével ellátva

A Nikon Speedlight SB-28 vakuja is az intelligensek közül való (2. kép), szabályozható a fényereje. Kaptunk hozzá egy fényérzékelő papucsot is: az szabályozhatja a villantás erősségét. Ennél egyszerűbb is lehet a vezérlés, mivel a Coolpix 900S-ben erre alkalmas érzékelő található, ezért az úgynevezett TTL funkcióban üzemeltethető. Ekkor a belső érzékelő az optikán bejövő fény mennyiségnek megfelelően szabályozza a megvilágítást, s ezáltal például a szűrők, kiegészítő objektívek hatásait is figyelembe veheti.

### Objektív bemutatás

Mert bizony ezekhez a digitális fényképezőgépekhez kiegészítő ob-



Horváth László

jektívek is kaphatók: immár ezen a területen is kezdenek felzárkózni a hagyományos, filmes gépek mellé. Vizsgálatunkban mindegyik objektívvel ugyanazt a „csendéletet” fényképeztük le, lehetőleg ugyanabban a beállításban. Mivel a két fényképezőgép nem egy időben volt nálunk, azért sajnos vannak megvilágítási különbségek a felvételek között, de ugyanannak a gépnek a felvételei azért összehasonlíthatók.

Az Olympus C-1400XL-re elsőként egy teleobjektívet tettünk fel (3. kép) egy kiegészítő közgyűrűn keresztül. Ezt követően egy másik illesztőgyűrűvel egy nagylátószerű objektív következett (4. kép). Természetesen mindenfajta retusálás nélkül közöljük az azonos helyről, ugyanakkora nagyítás mellett készített felvételeket (5. kép); remélhetőleg látszik rajtuk a kiegészítő objektívek hatása.



5. kép. Az Olympus felső fotója kiegészítő objektív nélkül készült felvétel, a középső a telével, az alsó a nagylátószerűvel készített felvétel

A Nikon kiegészítő lencsei közvetlenül az alapobjektívre csavarhatóak. Elsőként egy nagy látószerű előtétet próbáltunk szerencsétl (6. kép). Ezután egy érdekes hatású, úgynevezett halszemoptikát próbáltunk meg (7. kép). Az eredmény az lett, hogy ugyanarról a helyről





6. kép. Hátrafelé (a kijelző fele) is fényképezhetünk a Nikon géppel, nagylátószerű objektívvel is



7. kép. A Nikon halszemoptikája eltakarja a nézőkét, csak a kijelzőn állítható be a kép

egyre nagyobb terület került a felvételre, a halszemhatás még a hátteret is bekebelezte (8. kép).

### Tárazás

A képek általában soros vonalon keresztül tölthetők át a digitális fényképezőgépekből a számítógépekbe. Emellett a nem túl gyors módszert mellett a most vizsgált mindkét gép gyártója kínál alternatív megoldásokat is.

A Nikon képeit olyan számítógépekbe lehet gyorsan átírtani, amelyeknek van PC-kártyát (régibbi nevén PCMCIA-kártyát) fogadó helyük. Ezek jellemzően noteszgépek, de az asztali munkahelyekre is szerelhető

ilyen fogadórés. A fényképezőgépből kivett CompactFlash memóriamodult egy PC-kártya kiegészítőbe kell helyezni (9. kép), és ezután a képállományok igen gyorsan átmásolhatók a merevlemezre.



9. kép. Képtöltés-segítő adapter a Nikontól

Az Olympus rendkívül ötletes megoldást talált ki az áttöltésre. Készítettek egy sajátos hajlékonylemez-adaptert, olyat, amelybe bedugható a memóriakártya (10. kép).



10. kép. Hajlékonylemez-adapter az Olympustól



11. kép. Az Olympus nagy kapacitású filmtára a csatlóval

Ez mágneses jelekkel alakítja a memória tartalmát. A minden számítógépben megtalálható hajlékonylemez egységet egy meghajtóprogrammal „rábeszéljük”, hogy az adapter behelyezése után ne forgassa meg a lemezt – ha egyszer úgy sincs benne –, és ne mozgassa a fejet. A memória tartalmát így a hajlékonylemez egység fején keresztül, mágneses jelekkel küldi át, képernyőn néhány másodperc alatt.

Nyarálaskor például sok a látványos, akkor több film, azaz memóriakártya sem mindig elég. A képek

áttöltése ekkor sem kell a számítógépet magunkkal cipelnünk, mert az Olympus Dimo egysége és magnetooptikai meghajtója gondoskodik az áttöltésről (11. kép). A Dimo a fényképezőgép soros vonalát kapcsolja a magnetooptikai meghajtó SCSI illesztőjére, és ezáltal több gigabájtnyi feneketlen háttértárat is adhat a képeknek (mi „csak” 640 megabájttal próbáltuk ki).

### Végszó

Talán ez a rövid ismertető is érzékelteti, milyen rohamosan fejlődik a digitális fényképezés. Egyre több területen éri utol a hagyományos fény-

képezőgépet, és képességei szakadatlanul továbbfejlődnek. Mára már a kiegészítők, a cserélhető objektívek, a külső vakuk is használhatók a digitális gépek legjobbjaiival. Egyre nagyobb memóriamodulokkal növelik a „filmkockák” számát, a gyors áttöltésre pedig ötletes megoldásokat dolgoznak ki. Egy szó, mint száz, a fejlődés folyamatos, és egyre több területen nyert a digitális képezés a hagyományos fényképezőgépekkel.

Horváth László



8. kép. A Nikonnal is az alapobjektívvel kezdődik a film, a középső felvétel a nagylátószerű képe, s a halszemoptika zárja a sort

## Designer 6.0, Developer 6.0

### A TERVEZÉSTŐL A MEGVALÓSULÁSIG

Az Internet Platform felfedezése új fejlesztő eszközök alkalmazását is szükségessé teszi, az új lehetőségek még nagyobb fokú kihasználása érdekében.

Az új alkalmazásoknak támogatniuk kell a kilinomult rendszerek igényeit, skalázhatónak kell lenniük a kis munkacsoporttól a nagyvállalati meretekig, heterogén környezetben is működniük kell, beleértve a világhálón való elérhetőséget is.

Az Oracle Developer 6.0 jelentősen megújult, többek között az Internet Platform támogatásában. Fejlesztőnk vele alkalmazásokat Oracle8i objektumaira, beillesztjük segítségével alkalmazásunkba a JDeveloperrel, vagy más Java fejlesztőkészlettel elcsillított Java komponenseket, de használhatjuk a PL/SQL 8 által kínált lehetőségeket is.

Ha a fejlesztésen túl a rendszer tervezéséhez es generálásához is hatékony eszközt kíván igénybe venni, használhatja az Oracle8i-vel és az Oracle Developer 6-tal szerves egységet képező Oracle Designer 6-ot.

**ORACLE**  
ORACLE HUNGARY  
1123 Budapest, Alkotás u. 17-19.  
Telefon: 224-1700, fax: 224-0070  
<http://www.oracle.hu>



## HÍREK

Március végén, éves BrainShare konferenciáján körvonalazta a NetWare-rel kapcsolatos tervét a Novell. Két továbbfejlesztései esett szó, a 6 Pack és Modesto kódnevűekről. A 6 Pack alapvetően a NetWare 5-re épít, és állítólag nagyobb hálózati teljesítményt, méretezhetőséget és felügyeletet kínál azáltal, hogy a NetWare összes központi hálózati szolgáltatását felkészíti a többprocesszoros kiszolgálók támogatására. Részese lesz a 6 Packnak az NDS Version 8 is, ez egy kiszolgálón több millió objektum felügyeletét és kezelését teszi lehetővé. A Modesto már megszabottabb tekintet: ez egy 64 bites operációs rendszer, az Intel következő generációs, szintén 64 bites IA-64 processzorcsaládjához tervezik. (IDG News Service)

Nyílt forráskódú változatban is kiadja Mac OS X Server operációs rendszerét (a Darwin) az Apple. Steve Jobs szerint így lehet a legrovidebb időn belül a legbiztonságosabb és legmegbízhatóbb operációs rendszert előállítani. A forráskód a <http://www.apple.com/darwin> címről lesz letölthető pár héten belül. Kereskedelmi változata már kapható; az Apple szerint ez egy megfizethető, könnyen használható operációs rendszer, segítségével a kis- és közepes vállalkozások vagy iskolák gyorsan megjelenhetnek a weben. Azzal tisztában van az Apple, hogy nem tud meghatározó szerepet játszani a kiszolgálók piacán, de nagy teljesítményű és jó áru kiszolgálócsomagot akar készíteni. A nyílt forráskódú változatban megtalálható a Mach 2.5 mikrokernelt újításai, az AppleTalk, a HFS+ állományrendszer és a NetInfo elosztott adatbázis-kezelő. Egyelőre nincs benne elektronikus postai kiszolgáló, de az Apple tervezte a beépítését. (IDG News Service)

Ingyenes fejlesztőkészletet jelent be az Iona, hogy növelje az Enterprise JavaBeans (EJB) népszerűségét, és előkészítse a terepet saját EJB kiszolgálójának harmadik negyedévi piacra kerülése előtt. Az Iona szerint saját EJB-megvalósítása kihatásánál majd az OrbixOTM kiszolgáló és más Orbix köztes-termékek; utóbbiak egyrészt CORBA-funkcionalitást nyújtanak, másrészt együttműködést biztosítanak a Microsoft-féle COM-mal. A cél, hogy „házasítsák” az EJB-t és a CORBA-t, így ez utóbbi nem átjáróként, hanem alapszolgáltatásként szolgálhatna az EJB számára. A mostani, HomeBase EJB-re keresztelt eszközkészlet támogatja az EJB Transaction Attributesot, az XML-t, integrálható több Java fejlesztőkörnyezettel, és alkalmas a kódgenerálásra. (IDG News Service)

Új szegmest nyitott a Sybase Developer Network (SDN) a Sybase Internet Application Divisionje. Az alkalmazásfejlesztőknek szánt erőforrás a PowerBuilder, a PowerW, valamint a Sybase Enterprise Application Server eszközök használatát életét hivatott megkönnyíteni. A weboldalon friss technikai információk, bírálatok és képzések is megtekinthetők. (IDG News Service)

További híreink:  
[www.szamlastechnika.hu](http://www.szamlastechnika.hu)

# SAP – szaporán

Egyre általánosabb tendencia, hogy a nagy vállalatirányítási rendszerek gyártói különféle módszerek alkalmazásával igyekeznek szoftvercsomagjaikat gyorsabban és olcsóbban bevezethetővé tenni. Közreműködnek ebben a bevezetési partnerek is, amelyek közül nem egy szintén kidolgozta saját módszertanát. Ilyen a német Freudenberg Informatik (FIT) KG is, amely az SAP R/3-ra épített ki saját, szabadalmaztatott modellt; ennek magyar változatát a KFKI Ilys Informatikai Kft.-vel közösen dolgozták ki egyik magyarországi testvérvállalatuk számára.

Magyar viszonyok között közepes méretű vállalkozásnak nevezhető a Freudenberg Mectec Hungary (FMH) – kezdi a cég ismertetését Vidó Imre ügyvezető. Tavaly a 250 dolgozót foglalkoztató vállalat mintegy 4 milliárd forintos forgalmat ért el. A Pécelen működő gyár a németországi székhelyű, 200 egységből álló Freudenberg vállalatcsoport tagja.

Fő tevékenységi köre: flexibilis áramkörök gyártása. Ezek hasonlatosak a hagyományos nyomtatott áramkörökhöz, de nem merev műanyag horodozóra kerülnek az áramkörtök, hanem hajlékony – jelen esetben poliészter alapanyagú – fóliára. Az áramköröknek nemcsak a gyártása, hanem a végkészítése is folyik az üzemben. Mintegy 500-600 nyersanyag felhasználásával, körülbelül 100-féle végterméket állítanak elő, 2000-tól 8 millió darabig terjedő sorozatnagyságban. Ennél azonban több nyersanyag áll rendelkezésre a raktárakban, és további több száz késztermék terve található meg a cégnél archiválva. Ezeket igény szerint bármikor elő tudják venni, és meg tudják kezdeni a gyártásukat.

Az üzem 1996 tavaszától működik: a gyárat Nürnbergből telepítették át, akkor az még egy másik német vállalat, a Temic Telefunken egységeként működött. A Temicnél használták az átvett Kopix vállalatirányítási szoftvert is. 1998 elejétől aztán egyre több jel utalt arra, hogy e téren átalakulásra lesz szükség.

Egyrészt változás történt a tulajdonosi körben: 1997 nyarán a Freudenberg Mectec többségi tulajdonrészt szerzett a cégben, a Freudenberg pedig konszervatíván az SAP R/3-t használja. Másrészt a régi tulajdonos is váltani akart: a Temic is átállni készült a Kopixról az SAP-ra. Még egyértelműbbé vált a helyzet akkor, amikor később kiderült, hogy a Freudenberg a fennmaradó teljes kisebbségi tulajdonrészt is megveszi a Temicről, így az FMH egy tulajdonos irányításával folytathatta tevékenységét. Erre végül 1998. december 31-én került sor.

## SAP – de hogyan?

Ekkorra azonban nemcsak hogy kiválasztották az új szoftvert, hanem már a telepítése is javában folyt; az FMH vezetése tavasz végén döntött úgy, hogy belevág a rendszeresítésbe. Az már a kezdetektől egyértelmű volt, hogy csakis az SAP R/3 jöhet szóba; efelé tereltek a céget a kényszerítő hatások is. Például, hogy az új szoftvernek mindenképpen elő kellett segítenie az integrációt az FMH és a Freudenberg németországi, weinheimi központja között. Ezt nyilvánvalóan egy olyan programcsomaggal lehet a legkönny-

ebben elérni, amelyet a cég egésze használ, mert így nincsenek gondok az adatcserével. Természetesen az integráció eltérő szoftverek között is megvalósítható, erre azonban nem adott lehetőséget a rendelkezésre álló idő rövidsége. A tulajdonosváltás miatt az 1999-es évet feltétlenül az új szoftverrel akarták elkezdni, így alig maradt hat-nyolc hónapjuk a bevezetésre és a tesztelésre. Mindez arra ösztönözte a cég vezetőit, hogy ne sokat tetelezzék, és olyan megoldást válasszanak, amelyhez egyszerű sokrétű, alapos segítséget kaphatnak, másrészt nem igényel különleges, egyedi megoldásokat. – Az SAP R/3 minden tekintetben megfelelő választásnak tűnt – összegzi Vidó Imre.

A segítségnyújtásra is akadt jelelt: ugyancsak a Freudenberg-csoport vállalata, a Freudenberg Informatik. Már régóta foglalkozott az SAP-val a FIT, és a bevezetések nemcsak a csoport vállalatainak,

ajánlatot. Kellett még azonban egy magyar partner is, az óhatatlanul szükséges magyarázatok, a helyi viszonyokra való átalakítások elvégzésére. Amikor az FMH illetékei vizsgálni kezdték a piacon, kiderült, hogy nem is lesz könnyű partnert találni, mert túl sok a munka, és túl kevés a jól képzett szakember. Ez így volt az FMH által elsőként kismértelt partner esetében is, amely, szakemberei leterheltsége miatt, nem tudta vállalni a bevezetést. Ekkor kérték meg az SAP Hungart, segítsen a választásban, és az a KFKI Ilys-t ajánlotta. A cég szakembereivel beszélgetve fel lehetett mérni kedvező felkészültségüket és a mögöttük álló cég megbízhatóságát, ami valószínűsítette a munka sikeres befejezését. – Örülünk, hogy egyáltalán találtunk partnert, de ez nem jelenti azt, hogy bárkivel megelégedtünk volna – állítja Csányi Imre, a FIT KG munkatársa. Az FMH a KFKI Ilysszel is ha-



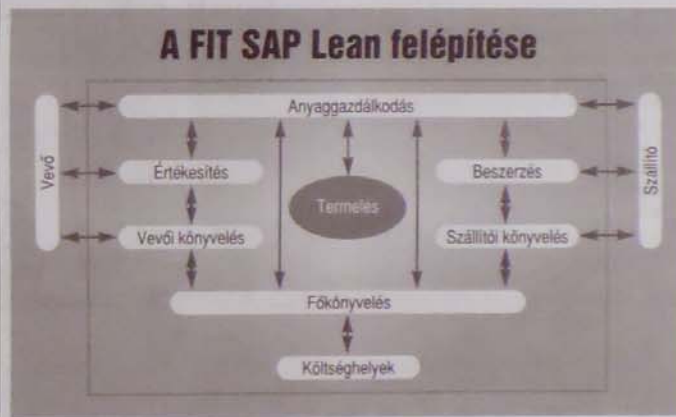
Schopp Attila

anyaggyártóknak, SD – értékesítés) alapvető funkcióit kínálva. Ez az egyszerűsítés teszi lehetővé, hogy a rendszert rövid időn belül munkába állítsák, ugyanakkor azonban korlát is: ha a vállalat már kezdetben sem éri be ezzel a funkcionálitással, akkor valószínűleg nem lesz sikeres a projekt. Az FMH esetében azonban ilyen gond nem volt.

Az eszmecsere augusztus végén egy háromhetes megbeszélésorozatot követte, amelyen már a részletekről is szó esett: ekkor döntött például, hogy a szoftver mely elemeit kell módosítani a magyar viszonyoknak megfelelően. Az egyik legnagyobb munkát az adta, hogy a német könyvelési előírások szerint beállított főkönyvet a magyar szabályok szerint kellett cserélni. Ekkor határozták el azt is, hogy a rendelkezésre álló időben – nem egészen négy hónap alatt – milyen feladatokat végeznek el. Az FMH például rájött arra, hogy az eszközgyártóknak nélkülöznie tudna boldogulni, ezért úgy döntött, hogy az erre szolgáló AM modul is bevezeti. Ezt a modult teljes egészében a KFKI Ilys tanácsadói állították be, az FMH megelégedésére.

Nagymértékben megkönnyítette a munkát a modell egyik jellegzetessége, nevezetesen, hogy nem kell a kiszolgáló beüzemelésével és a szoftvertelepitéssel bajlódni. Az R/3-at futtató kiszolgáló ugyanis a Freudenberg weinheimi központjában van; Magyarországon az FMH-nál csak egy „SAP-szobát” rendeztek be, amelyben a munkaállomások folyamatos összeköttetésben álltak a németországi számítógéppel, és ennek köszönhetően ugyanúgy lehetett dolgozni, mintha a szerver a szomszédos teremben lett volna. Ez a projektszoba egyéb szempontból is jó ötletnek bizonyult: a három cég munkatársai itt folyamatos kapcsolatban álltak egymással, és a közös munka során rendkívül szoros együttműködés alakult ki közöttük. – Olyanok voltunk, mint egy nagy család – emlékszik vissza Heinz Schaab, az összehozásból adódó köyműd kommunikációnak köszönhetően a felmerülő problémákat, nézeteltéréseket azonnal el lehetett simítani, azok nem tudtak oly mértékben kiteljesedni, hogy hátráltassák a munkát.

(Folytatás a 24. oldalon)



hanem külső megrendelők számára is elvégezte. A magyar cég vezetése tavasz végén kereste meg a FIT-et, hogy tudnának-e segíteni az R/3 bevezetésében. Különleges igényük „csak” az volt, hogy a telepítés minél gyorsabb, minél olcsóbb legyen. A kérdés azonban nem hozta zavarba a FIT-et – emlékszik vissza Heinz Schaab, az informatikai vállalat egyik vezető munkatársa. Sokéves tapasztalatára alapozva a FIT már korábban nekikezdett egy olyan modell kidolgozásának, amely lehetővé teszi a gyors és költségtakarékos telepítést. A modell, a FIT SAP Lean nagyjából akkor készült el, amikor az FMH kérésre befutott hozzájuk, így nyugodtan állíthaták, hogy képesek segíteni.

Első lépésként a FIT munkatársai megismertették az FMH vezetőit a modell lényegével, a lehetőségekkel. Ezek, valamint a kért ár – egy fixen meghatározott összeg – megyeztették a magyar menedzserek tetszését, és május végén úgy döntöttek, hogy előzetesen elfogadják az

sonló szerződést kötött, mint saját testvércégével, azaz nem órábérben vagy naponta fizette a szakértőket, hanem a teljes munka elvégzéséért konkrét összegben állapodtak meg.

## Együtt előre

Júliusban a három cég – a két Freudenberg-érdekeltség és a KFKI Ilys – szakemberei már közösen tartották az első megbeszélést: az FMH munkatársai beavatták a számítástechnikusokat a cég működésébe, azok meg az SAP lehetőségeiről meséltek az üzletembereknek. Mint Heinz Schaab elmondta, az igen fontos lépése a FIT SAP Leannek: nem elég, hogy a vezetésség meglejten az akarat az R/3 gyors bevezetésére (amiről jelen esetben már korábban meggyőződhetek), az is szükséges, hogy a vállalat alkalmas legyen a modell befogadására. A FIT SAP Lean ugyanis az R/3 egy „karcsúsított” változatára épít, négy modul (FI – pénzügy-számvitel, CO – kontrolling, MM –



Stewart Oldroyd, az év informatikai menedzsere

# Ne csak a fizetésért járjunk a munkahelyünkre!

A Magyarországon tevékenykedő multinacionális cégek kategóriájában az Informatikai Vállalkozások Szövetsége tavaly egy angol úriembert, az Oracle Hungary ügyvezető igazgatóját választotta az év menedzsere. Munkatársunk a következő interjúban arról faggatta Stewart Oldroydot, hogy milyen pályát futott be, milyen sikereket aratott, mi mindent tett cégéért, amíg nem részesült ebben az elismerésben.

– Nagy megtiszteltetésnek veszem a kiutaltatást, s igazán meghatódottam, amikor megtudtam, én kapom a díjat. Ugyanakkor a másik két – a hazai kisvállalati és a nagyvállalati – kategória nyertesei, valamint a bennünket méltató IVSZ-elnök szavaiól kitűnt, úgy gondolják: sikeres cég sikeres menedzsereiről van szó, azaz esetünkben vezető és vállalatla nem független egymástól. Azt hiszem, a zsűri választása azért esett az Oracle-ra, mert a cég négy év alatt megtízszerezte forgalmát, ezzel a magyarországi leányvállalat túlszámolja a régió Oracle-képviseleteit. Az Oracle termékeit világszerte keresik, ám a technológia csak a kisebbik tényező, a bevétel 60 százaléka szolgáltatásból származik. Helytállásunkhoz minőségi szemléletre van szükség; többek között ez az, amit egy vezetőnek állandóan szem előtt kell tartania, s példamutatásával munkatársait is a vezető igényeinek minőségi kielégítésére kell ösztönöznie. A siker érdekében az ügyfél bizalmának elnyerése szintén döntő szempont, fontos az adott szó betartása, függetlenül attól, hogy szóbeli vagy írásbeli megállapodásról van-e szó. És bármilyen furcsán hangzik is: a versenyhátrány bizalmát ugyancsak el kell nyerni. Hiszen lehetünk egyik pillanatban konkurencsei egy cégnek, a másikban viszont szorosan együttműködünk vele. Erre – az angolban talán „coopetition”-nek nevezett helyzetre – jellemző példa az SAP, amellyel éles versenyben állunk az Oracle Financials pénzügyi alkalmazás-csomag tekintetében, ugyanakkor az SAP alkalmazások Oracle adatbázison futnak. Vagy itt van a Microsoft: megoldásainkat NT platformra is ki kell terjesztenünk, egyszersmind versenyzünk az SQL szerverrel. Amelyek vezető nem tudja ezt a kettősséget feloldani, az nem lesz sikeres.

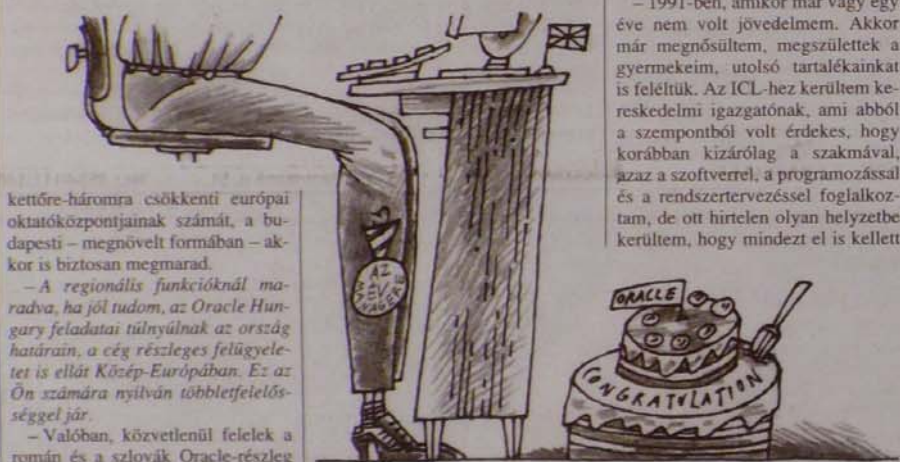
– Régiókban egy multinacionális céget sokszor azzal mérik, hogy telepít-e ide gyáregységet vagy fejlesztőközpontot, amellyel növelni lehet az ország devizabevételeit. Önnek mit sikerült elérnie e téren?  
– Minthogy az Oracle nem hardvergyártó cég, csak fejlesztőkapacitása létrehozása jöhet szóba. Nem rajtam múlt, hogy ilyesmi eddig nem történt, szerintem indíval ebből a szempontból még mindig nem lehet felvenni a versenyt. A devizabevételt, illetve az ország elismertségét azonban másként, közvetve is lehet növelni: például magyar szakembereket küldünk külföldre, vagy külföldieket csalogatunk be az országba. Mindkét eset az oktatáshoz kapcsolódik. Egyrészt szakem-

bereink világszerte sikeres előadásokat tartottak, másrészt regionális belső képzési központot hoztunk létre Budapesten, ahol számos hozzánk belépő kolléga tölti el első heteit. Egyébként nem kis küzdelembe került, mire meggyőztük főnökeinket ennek a központnak a szükségességéről. De úgy gondolom, megérte, mivel fenntartása nem kerül annyiba, mint a nyugati központoké, emellett az emberek szívesen jönnek Magyarországra, erre a számunkra kissé egzotikus helyre. Meggyőződésem, hogy ha az Oracle

– Először 1981-ben, az egyetem elvégzése után jártam Magyarországon, s 1982 óta dolgozom itt folyamatosan. Kezdetben programozóként, szervezőként, illetve rendszertervezőként, projektmenedzserként tevékenykedtem. Akkoriban az azóta a Cap Gemini által megvásárolt Hoskyns brit szoftvercégnél dolgoztam, amelynek a Medicorban volt egy kezdetben egyéves, majd három évre bővülő programja. 1985-ben, a program lezárultával úgy döntöttem, itt maradok: nem akartam hazamenni Angliába, megtetszett ez

rosszabbul tudott angolul, mint én magyarul. Azóta tovább fejlődött ugyan a nyelvtudásom, de két problémám a mai napig megmaradt: komolyabb szépirodalmat a gyorsaság kedvéért csak anyanyelvemen olvasok, és a bonyolultabb számítási műveleteket is angolul végzem el fejben. Megjegyzem, régebben a telefonálás sem volt számomra könnyű feladat, ugyanis sokaknak nem volt türelmük kivámi, míg megértettem magam.

– Mikor ért véget szabadúszó korszaka?  
– 1991-ben, amikor már vagy egy éve nem volt jövedelmem. Akkor már megnoisultem, megszülettek a gyermekeim, utolsó tartalékainkat is feléltük. Az ICL-hez kerültem kereskedelmi igazgatónak, ami abból a szempontból volt érdekes, hogy korábban kizárólag a szakmával, azaz a szoftverrel, a programozással és a rendszertervezéssel foglalkoztam, de ott hirtelen olyan helyzetbe kerültem, hogy mindezt el is kellett



kettőre-háromra csökkenti európai oktatóközpontjainak számát, a budapesti – megnövelt formában – akkor is biztosan megmarad.

– A regionális funkcióknál maradv, ha jól tudom, az Oracle Hungary feladatai túlnyúlnak az ország határain, a cég részleges felügyeletet is ellát Közép-Európában. Ez az Ön számára nyilván többletfelelősséggel jár.  
– Valóban, közvetlenül felelek a román és a szlovák Oracle-részleg működéséért, tanácsadói szinten pedig részt veszek a lengyel és a cseh leányvállalatok irányításában. Emiatt tavaly az év felét külföldön töltöttem, Varsóban például tizennyolcszor voltam.

– Ha ritkán van otthon, akkor nagyon meg kell bízni beosztottjaitban, hiszen ha ők hibáznak, az az Ön kudarca is.  
– Vezető beosztású munkatársaim valóban nagyfokú önállóságot élveznek, de így volt ez évekkel ezelőtt is, amikor mindössze húsz-harminc fő volt a cég létszáma. A vezetőknél egyébként előre meghatározott tervek szerint kell tevékenykedniük, s ehhez bizony kiváló szakképzettség és a belső szabályok ismerete szükséges. Ha felvesszünk valakit, alaposan megvizsgáljuk, megfelelő-e a követelményeinknek, bírja-e a hajtást, képes-e csapatmunkára, mennyire tud beilleszkedni egy többdimenziós vezetői mátrixba.

– Ön külföldi létére kiválóan beszélt magyarul, és az itt eltöltött hosszú évek alatt alaposan megismerte az itteni körülményeket, sikeres lett hazánkban. Kevés külföldi üzletember futott be az Önéhez hasonló karriert nálunk: van-e erre valamilyen receptje?  
– Nyolcvanöté már megvolt a felsőfokú nyelvvizsgám, de a nyelvismeretem csak ez után kezdett igazán gyarapodni, mivel sokat kellett vidékre járnom, és Budapesttől távolodva egyre kevesebben beszélnek angolul. A számomra emlékezetes „nyelvtörténeti pillanat” 1986 őszén jött el, amikor egy nyíregyházi cégnél angol nyelvű előadást tartottam a vezetőknél, de a tolmácsot egy idő után le kellett ültetni, mert

tudnom adni. Az Oracle-höz 1995 májusában jöttem át, ugyancsak kereskedelmi igazgatónak, ám egy év múlva már az ügyvezetői székben ültem.

– Ez már szerföltött felelősségteljes poszt. Hogyan látott munkához?  
– Nem voltam könnyű helyzetben, mivel az Oracle Hungary akkoriban indult gyors növekedésnek, és komoly kihívást jelentett négy év alatt a negyedik ügyvezetőnek lenni.

– Mi volt az oka ennek a nagymértékű fluktuációnak?  
– Talán az, hogy a kezdeti kis létszámmal meg elbíró vezetőök a megnövekedett létszámot már nem tudták megfelelően kezelni, s az sem használt, hogy külföldiek és magyarok váltották egymást. Ezzel persze nem kritizálni akarom elődeim munkáját, hiszen mindegyikük értéket adott a céghez. Az Oracle Hungary élete azóta is folyamatos építkezésből áll: a három évvel ezelőtti 55 fős létszám mára 180 körülire gyarapodott, s két-három éven belül szeretném a számunkra optimális szintre, 280-300 főre fejleszteni a céget. Ehhez új vezetői szinteket is be kell majd iktatni, s lassan elkezdhetünk gondolkodni irodánk átköltöztetésén is.

– Cége és egyéni sikereiből le-szűrte-e valamiféle tanulságot, amelyet akár üzleti filozófiának is nevezhetnénk?  
– Egy eredményorientált vállalatnál sikeresen, terv szerint dolgozni manapság csak csapatmunkában lehet, ám nagyon fontos, hogy élvez-zük is a munkát, ne csak a fizetésért járjunk a munkahelyünkre. Ezenkívül legyen jó a légkör, szeressük kollégáinkat, akikkel időnként tudjunk jókat mulatni is. Az elismerés szintén nagyon lényeges ösztönző tényező, ám annak, aki hosszú távon gondolkodik, a pénz nem minden.

– Egy olyan sikeres vezetőt, mint Ön, nyilván sokfelé csábítanak...  
– Igen, gyakran keresnek fel fejlesztő cégek, de mint mondtam, a pénz nem minden. Egyébként az Oracle-on belülről és kívülről is kapok ajánlatokat, de egyelőre úgy vagyok vele, hogy szeretek itt élni, szeretem a munkatársaimat. Nem tudnék csak úgy felállni és külföldre menni dolgozni, úgy érzem, cserében hagyom a csapatomat, amellyel évekig együtt építettük a céget. De – amint az korábban már említettem – a magyar piac véges, s ha az ember tovább akar lépni, három lehetőségé kínálkozik: nagyobb céghez megy, regionális szerepet vállal, vagy külföldre megy.

– Értelmehetett az ügy, hogy az Oracle Hungary ügyvezetői posztját tekinti karrierje csúcspontjának, s innét akar nyugdíjra vonulni? Vagy nem látja úgy gondolja, hogy egye fene-lehözok itt még öt évet, s aztán irány a nyugdíj?  
– Nyilvánvaló: ha kapok egy szuper jó ajánlatot, elgondolkozom rajta. A helyzet mindazonáltal ennél bonyolultabb. Egyrészt, ha egy magyartól kérdeznék, hogy egy ilyen pozíció karrierje csúcspont-e, nyilván könnyebben válaszolna igennel, de én az itt eltöltött tizenhét év alatt annak ellenére sem váltam magyarrá, hogy mondhatni gyökeret vertem az országban. Másrészt, öt év az informatikai iparban nagyon nagy idő, a változások ennél sokkal gyorsabban történnek. Szerintem már az is középtávú elképzelésnek számít, ha azt gondolom, lehözök még két-három évet. De hát ugyanezt mondtam tizenhét meg tíz évvel ezelőtt is, amikor szintén két-három évenként hosszabbítottam a szerződésemet. Az az igazság, hogy szeretem az Oracle-t, mert azon cégek közé tartozik, amelyek nemcsak alkalmazhatják a legújabb technológiát, hanem részt is vesznek az informatika új irányvonalainak kialakításában.

– Értelmehetett az ügy, hogy az Oracle Hungary ügyvezetői posztját tekinti karrierje csúcspontjának, s innét akar nyugdíjra vonulni? Vagy nem látja úgy gondolja, hogy egye fene-lehözok itt még öt évet, s aztán irány a nyugdíj?  
– Nyilvánvaló: ha kapok egy szuper jó ajánlatot, elgondolkozom rajta. A helyzet mindazonáltal ennél bonyolultabb. Egyrészt, ha egy magyartól kérdeznék, hogy egy ilyen pozíció karrierje csúcspont-e, nyilván könnyebben válaszolna igennel, de én az itt eltöltött tizenhét év alatt annak ellenére sem váltam magyarrá, hogy mondhatni gyökeret vertem az országban. Másrészt, öt év az informatikai iparban nagyon nagy idő, a változások ennél sokkal gyorsabban történnek. Szerintem már az is középtávú elképzelésnek számít, ha azt gondolom, lehözök még két-három évet. De hát ugyanezt mondtam tizenhét meg tíz évvel ezelőtt is, amikor szintén két-három évenként hosszabbítottam a szerződésemet. Az az igazság, hogy szeretem az Oracle-t, mert azon cégek közé tartozik, amelyek nemcsak alkalmazhatják a legújabb technológiát, hanem részt is vesznek az informatika új irányvonalainak kialakításában.

– Értelmehetett az ügy, hogy az Oracle Hungary ügyvezetői posztját tekinti karrierje csúcspontjának, s innét akar nyugdíjra vonulni? Vagy nem látja úgy gondolja, hogy egye fene-lehözok itt még öt évet, s aztán irány a nyugdíj?  
– Nyilvánvaló: ha kapok egy szuper jó ajánlatot, elgondolkozom rajta. A helyzet mindazonáltal ennél bonyolultabb. Egyrészt, ha egy magyartól kérdeznék, hogy egy ilyen pozíció karrierje csúcspont-e, nyilván könnyebben válaszolna igennel, de én az itt eltöltött tizenhét év alatt annak ellenére sem váltam magyarrá, hogy mondhatni gyökeret vertem az országban. Másrészt, öt év az informatikai iparban nagyon nagy idő, a változások ennél sokkal gyorsabban történnek. Szerintem már az is középtávú elképzelésnek számít, ha azt gondolom, lehözök még két-három évet. De hát ugyanezt mondtam tizenhét meg tíz évvel ezelőtt is, amikor szintén két-három évenként hosszabbítottam a szerződésemet. Az az igazság, hogy szeretem az Oracle-t, mert azon cégek közé tartozik, amelyek nemcsak alkalmazhatják a legújabb technológiát, hanem részt is vesznek az informatika új irányvonalainak kialakításában.

– Értelmehetett az ügy, hogy az Oracle Hungary ügyvezetői posztját tekinti karrierje csúcspontjának, s innét akar nyugdíjra vonulni? Vagy nem látja úgy gondolja, hogy egye fene-lehözok itt még öt évet, s aztán irány a nyugdíj?  
– Nyilvánvaló: ha kapok egy szuper jó ajánlatot, elgondolkozom rajta. A helyzet mindazonáltal ennél bonyolultabb. Egyrészt, ha egy magyartól kérdeznék, hogy egy ilyen pozíció karrierje csúcspont-e, nyilván könnyebben válaszolna igennel, de én az itt eltöltött tizenhét év alatt annak ellenére sem váltam magyarrá, hogy mondhatni gyökeret vertem az országban. Másrészt, öt év az informatikai iparban nagyon nagy idő, a változások ennél sokkal gyorsabban történnek. Szerintem már az is középtávú elképzelésnek számít, ha azt gondolom, lehözök még két-három évet. De hát ugyanezt mondtam tizenhét meg tíz évvel ezelőtt is, amikor szintén két-három évenként hosszabbítottam a szerződésemet. Az az igazság, hogy szeretem az Oracle-t, mert azon cégek közé tartozik, amelyek nemcsak alkalmazhatják a legújabb technológiát, hanem részt is vesznek az informatika új irányvonalainak kialakításában.

– Értelmehetett az ügy, hogy az Oracle Hungary ügyvezetői posztját tekinti karrierje csúcspontjának, s innét akar nyugdíjra vonulni? Vagy nem látja úgy gondolja, hogy egye fene-lehözok itt még öt évet, s aztán irány a nyugdíj?  
– Nyilvánvaló: ha kapok egy szuper jó ajánlatot, elgondolkozom rajta. A helyzet mindazonáltal ennél bonyolultabb. Egyrészt, ha egy magyartól kérdeznék, hogy egy ilyen pozíció karrierje csúcspont-e, nyilván könnyebben válaszolna igennel, de én az itt eltöltött tizenhét év alatt annak ellenére sem váltam magyarrá, hogy mondhatni gyökeret vertem az országban. Másrészt, öt év az informatikai iparban nagyon nagy idő, a változások ennél sokkal gyorsabban történnek. Szerintem már az is középtávú elképzelésnek számít, ha azt gondolom, lehözök még két-három évet. De hát ugyanezt mondtam tizenhét meg tíz évvel ezelőtt is, amikor szintén két-három évenként hosszabbítottam a szerződésemet. Az az igazság, hogy szeretem az Oracle-t, mert azon cégek közé tartozik, amelyek nemcsak alkalmazhatják a legújabb technológiát, hanem részt is vesznek az informatika új irányvonalainak kialakításában.

– Értelmehetett az ügy, hogy az Oracle Hungary ügyvezetői posztját tekinti karrierje csúcspontjának, s innét akar nyugdíjra vonulni? Vagy nem látja úgy gondolja, hogy egye fene-lehözok itt még öt évet, s aztán irány a nyugdíj?  
– Nyilvánvaló: ha kapok egy szuper jó ajánlatot, elgondolkozom rajta. A helyzet mindazonáltal ennél bonyolultabb. Egyrészt, ha egy magyartól kérdeznék, hogy egy ilyen pozíció karrierje csúcspont-e, nyilván könnyebben válaszolna igennel, de én az itt eltöltött tizenhét év alatt annak ellenére sem váltam magyarrá, hogy mondhatni gyökeret vertem az országban. Másrészt, öt év az informatikai iparban nagyon nagy idő, a változások ennél sokkal gyorsabban történnek. Szerintem már az is középtávú elképzelésnek számít, ha azt gondolom, lehözök még két-három évet. De hát ugyanezt mondtam tizenhét meg tíz évvel ezelőtt is, amikor szintén két-három évenként hosszabbítottam a szerződésemet. Az az igazság, hogy szeretem az Oracle-t, mert azon cégek közé tartozik, amelyek nemcsak alkalmazhatják a legújabb technológiát, hanem részt is vesznek az informatika új irányvonalainak kialakításában.

– Értelmehetett az ügy, hogy az Oracle Hungary ügyvezetői posztját tekinti karrierje csúcspontjának, s innét akar nyugdíjra vonulni? Vagy nem látja úgy gondolja, hogy egye fene-lehözok itt még öt évet, s aztán irány a nyugdíj?  
– Nyilvánvaló: ha kapok egy szuper jó ajánlatot, elgondolkozom rajta. A helyzet mindazonáltal ennél bonyolultabb. Egyrészt, ha egy magyartól kérdeznék, hogy egy ilyen pozíció karrierje csúcspont-e, nyilván könnyebben válaszolna igennel, de én az itt eltöltött tizenhét év alatt annak ellenére sem váltam magyarrá, hogy mondhatni gyökeret vertem az országban. Másrészt, öt év az informatikai iparban nagyon nagy idő, a változások ennél sokkal gyorsabban történnek. Szerintem már az is középtávú elképzelésnek számít, ha azt gondolom, lehözök még két-három évet. De hát ugyanezt mondtam tizenhét meg tíz évvel ezelőtt is, amikor szintén két-három évenként hosszabbítottam a szerződésemet. Az az igazság, hogy szeretem az Oracle-t, mert azon cégek közé tartozik, amelyek nemcsak alkalmazhatják a legújabb technológiát, hanem részt is vesznek az informatika új irányvonalainak kialakításában.

– Értelmehetett az ügy, hogy az Oracle Hungary ügyvezetői posztját tekinti karrierje csúcspontjának, s innét akar nyugdíjra vonulni? Vagy nem látja úgy gondolja, hogy egye fene-lehözok itt még öt évet, s aztán irány a nyugdíj?  
– Nyilvánvaló: ha kapok egy szuper jó ajánlatot, elgondolkozom rajta. A helyzet mindazonáltal ennél bonyolultabb. Egyrészt, ha egy magyartól kérdeznék, hogy egy ilyen pozíció karrierje csúcspont-e, nyilván könnyebben válaszolna igennel, de én az itt eltöltött tizenhét év alatt annak ellenére sem váltam magyarrá, hogy mondhatni gyökeret vertem az országban. Másrészt, öt év az informatikai iparban nagyon nagy idő, a változások ennél sokkal gyorsabban történnek. Szerintem már az is középtávú elképzelésnek számít, ha azt gondolom, lehözök még két-három évet. De hát ugyanezt mondtam tizenhét meg tíz évvel ezelőtt is, amikor szintén két-három évenként hosszabbítottam a szerződésemet. Az az igazság, hogy szeretem az Oracle-t, mert azon cégek közé tartozik, amelyek nemcsak alkalmazhatják a legújabb technológiát, hanem részt is vesznek az informatika új irányvonalainak kialakításában.

– Értelmehetett az ügy, hogy az Oracle Hungary ügyvezetői posztját tekinti karrierje csúcspontjának, s innét akar nyugdíjra vonulni? Vagy nem látja úgy gondolja, hogy egye fene-lehözok itt még öt évet, s aztán irány a nyugdíj?  
– Nyilvánvaló: ha kapok egy szuper jó ajánlatot, elgondolkozom rajta. A helyzet mindazonáltal ennél bonyolultabb. Egyrészt, ha egy magyartól kérdeznék, hogy egy ilyen pozíció karrierje csúcspont-e, nyilván könnyebben válaszolna igennel, de én az itt eltöltött tizenhét év alatt annak ellenére sem váltam magyarrá, hogy mondhatni gyökeret vertem az országban. Másrészt, öt év az informatikai iparban nagyon nagy idő, a változások ennél sokkal gyorsabban történnek. Szerintem már az is középtávú elképzelésnek számít, ha azt gondolom, lehözök még két-három évet. De hát ugyanezt mondtam tizenhét meg tíz évvel ezelőtt is, amikor szintén két-három évenként hosszabbítottam a szerződésemet. Az az igazság, hogy szeretem az Oracle-t, mert azon cégek közé tartozik, amelyek nemcsak alkalmazhatják a legújabb technológiát, hanem részt is vesznek az informatika új irányvonalainak kialakításában.

– Értelmehetett az ügy, hogy az Oracle Hungary ügyvezetői posztját tekinti karrierje csúcspontjának, s innét akar nyugdíjra vonulni? Vagy nem látja úgy gondolja, hogy egye fene-lehözok itt még öt évet, s aztán irány a nyugdíj?  
– Nyilvánvaló: ha kapok egy szuper jó ajánlatot, elgondolkozom rajta. A helyzet mindazonáltal ennél bonyolultabb. Egyrészt, ha egy magyartól kérdeznék, hogy egy ilyen pozíció karrierje csúcspont-e, nyilván könnyebben válaszolna igennel, de én az itt eltöltött tizenhét év alatt annak ellenére sem váltam magyarrá, hogy mondhatni gyökeret vertem az országban. Másrészt, öt év az informatikai iparban nagyon nagy idő, a változások ennél sokkal gyorsabban történnek. Szerintem már az is középtávú elképzelésnek számít, ha azt gondolom, lehözök még két-három évet. De hát ugyanezt mondtam tizenhét meg tíz évvel ezelőtt is, amikor szintén két-három évenként hosszabbítottam a szerződésemet. Az az igazság, hogy szeretem az Oracle-t, mert azon cégek közé tartozik, amelyek nemcsak alkalmazhatják a legújabb technológiát, hanem részt is vesznek az informatika új irányvonalainak kialakításában.

– Értelmehetett az ügy, hogy az Oracle Hungary ügyvezetői posztját tekinti karrierje csúcspontjának, s innét akar nyugdíjra vonulni? Vagy nem látja úgy gondolja, hogy egye fene-lehözok itt még öt évet, s aztán irány a nyugdíj?  
– Nyilvánvaló: ha kapok egy szuper jó ajánlatot, elgondolkozom rajta. A helyzet mindazonáltal ennél bonyolultabb. Egyrészt, ha egy magyartól kérdeznék, hogy egy ilyen pozíció karrierje csúcspont-e, nyilván könnyebben válaszolna igennel, de én az itt eltöltött tizenhét év alatt annak ellenére sem váltam magyarrá, hogy mondhatni gyökeret vertem az országban. Másrészt, öt év az informatikai iparban nagyon nagy idő, a változások ennél sokkal gyorsabban történnek. Szerintem már az is középtávú elképzelésnek számít, ha azt gondolom, lehözök még két-három évet. De hát ugyanezt mondtam tizenhét meg tíz évvel ezelőtt is, amikor szintén két-három évenként hosszabbítottam a szerződésemet. Az az igazság, hogy szeretem az Oracle-t, mert azon cégek közé tartozik, amelyek nemcsak alkalmazhatják a legújabb technológiát, hanem részt is vesznek az informatika új irányvonalainak kialakításában.

– Értelmehetett az ügy, hogy az Oracle Hungary ügyvezetői posztját tekinti karrierje csúcspontjának, s innét akar nyugdíjra vonulni? Vagy nem látja úgy gondolja, hogy egye fene-lehözok itt még öt évet, s aztán irány a nyugdíj?  
– Nyilvánvaló: ha kapok egy szuper jó ajánlatot, elgondolkozom rajta. A helyzet mindazonáltal ennél bonyolultabb. Egyrészt, ha egy magyartól kérdeznék, hogy egy ilyen pozíció karrierje csúcspont-e, nyilván könnyebben válaszolna igennel, de én az itt eltöltött tizenhét év alatt annak ellenére sem váltam magyarrá, hogy mondhatni gyökeret vertem az országban. Másrészt, öt év az informatikai iparban nagyon nagy idő, a változások ennél sokkal gyorsabban történnek. Szerintem már az is középtávú elképzelésnek számít, ha azt gondolom, lehözök még két-három évet. De hát ugyanezt mondtam tizenhét meg tíz évvel ezelőtt is, amikor szintén két-három évenként hosszabbítottam a szerződésemet. Az az igazság, hogy szeretem az Oracle-t, mert azon cégek közé tartozik, amelyek nemcsak alkalmazhatják a legújabb technológiát, hanem részt is vesznek az informatika új irányvonalainak kialakításában.

– Értelmehetett az ügy, hogy az Oracle Hungary ügyvezetői posztját tekinti karrierje csúcspontjának, s innét akar nyugdíjra vonulni? Vagy nem látja úgy gondolja, hogy egye fene-lehözok itt még öt évet, s aztán irány a nyugdíj?  
– Nyilvánvaló: ha kapok egy szuper jó ajánlatot, elgondolkozom rajta. A helyzet mindazonáltal ennél bonyolultabb. Egyrészt, ha egy magyartól kérdeznék, hogy egy ilyen pozíció karrierje csúcspont-e, nyilván könnyebben válaszolna igennel, de én az itt eltöltött tizenhét év alatt annak ellenére sem váltam magyarrá, hogy mondhatni gyökeret vertem az országban. Másrészt, öt év az informatikai iparban nagyon nagy idő, a változások ennél sokkal gyorsabban történnek. Szerintem már az is középtávú elképzelésnek számít, ha azt gondolom, lehözök még két-három évet. De hát ugyanezt mondtam tizenhét meg tíz évvel ezelőtt is, amikor szintén két-három évenként hosszabbítottam a szerződésemet. Az az igazság, hogy szeretem az Oracle-t, mert azon cégek közé tartozik, amelyek nemcsak alkalmazhatják a legújabb technológiát, hanem részt is vesznek az informatika új irányvonalainak kialakításában.

– Értelmehetett az ügy, hogy az Oracle Hungary ügyvezetői posztját tekinti karrierje csúcspontjának, s innét akar nyugdíjra vonulni? Vagy nem látja úgy gondolja, hogy egye fene-lehözok itt még öt évet, s aztán irány a nyugdíj?  
– Nyilvánvaló: ha kapok egy szuper jó ajánlatot, elgondolkozom rajta. A helyzet mindazonáltal ennél bonyolultabb. Egyrészt, ha egy magyartól kérdeznék, hogy egy ilyen pozíció karrierje csúcspont-e, nyilván könnyebben válaszolna igennel, de én az itt eltöltött tizenhét év alatt annak ellenére sem váltam magyarrá, hogy mondhatni gyökeret vertem az országban. Másrészt, öt év az informatikai iparban nagyon nagy idő, a változások ennél sokkal gyorsabban történnek. Szerintem már az is középtávú elképzelésnek számít, ha azt gondolom, lehözök még két-három évet. De hát ugyanezt mondtam tizenhét meg tíz évvel ezelőtt is, amikor szintén két-három évenként hosszabbítottam a szerződésemet. Az az igazság, hogy szeretem az Oracle-t, mert azon cégek közé tartozik, amelyek nemcsak alkalmazhatják a legújabb technológiát, hanem részt is vesznek az informatika új irányvonalainak kialakításában.

– Értelmehetett az ügy, hogy az Oracle Hungary ügyvezetői posztját tekinti karrierje csúcspontjának, s innét akar nyugdíjra vonulni? Vagy nem látja úgy gondolja, hogy egye fene-lehözok itt még öt évet, s aztán irány a nyugdíj?  
– Nyilvánvaló: ha kapok egy szuper jó ajánlatot, elgondolkozom rajta. A helyzet mindazonáltal ennél bonyolultabb. Egyrészt, ha egy magyartól kérdeznék, hogy egy ilyen pozíció karrierje csúcspont-e, nyilván könnyebben válaszolna igennel, de én az itt eltöltött tizenhét év alatt annak ellenére sem váltam magyarrá, hogy mondhatni gyökeret vertem az országban. Másrészt, öt év az informatikai iparban nagyon nagy idő, a változások ennél sokkal gyorsabban történnek. Szerintem már az is középtávú elképzelésnek számít, ha azt gondolom, lehözök még két-három évet. De hát ugyanezt mondtam tizenhét meg tíz évvel ezelőtt is, amikor szintén két-három évenként hosszabbítottam a szerződésemet. Az az igazság, hogy szeretem az Oracle-t, mert azon cégek közé tartozik, amelyek nemcsak alkalmazhatják a legújabb technológiát, hanem részt is vesznek az informatika új irányvonalainak kialakításában.



Stewart Oldroyd

– Cége és egyéni sikereiből le-szűrte-e valamiféle tanulságot, amelyet akár üzleti filozófiának is nevezhetnénk?  
– Egy eredményorientált vállalatnál sikeresen, terv szerint dolgozni manapság csak csapatmunkában lehet, ám nagyon fontos, hogy élvez-zük is a munkát, ne csak a fizetésért járjunk a munkahelyünkre. Ezenkívül legyen jó a légkör, szeressük kollégáinkat, akikkel időnként tudjunk jókat mulatni is. Az elismerés szintén nagyon lényeges ösztönző tényező, ám annak, aki hosszú távon gondolkodik, a pénz nem minden.

– Egy olyan sikeres vezetőt, mint Ön, nyilván sokfelé csábítanak...  
– Igen, gyakran keresnek fel fejlesztő cégek, de mint mondtam, a pénz nem minden. Egyébként az Oracle-on belülről és kívülről is kapok ajánlatokat, de egyelőre úgy vagyok vele, hogy szeretek itt élni, szeretem a munkatársaimat. Nem tudnék csak úgy felállni és külföldre menni dolgozni, úgy érzem, cserében hagyom a csapatomat, amellyel évekig együtt építettük a céget. De – amint az korábban már említettem – a magyar piac véges, s ha az ember tovább akar lépni, három lehetőségé kínálkozik: nagyobb céghez megy, regionális szerepet vállal, vagy külföldre megy.

– Értelmehetett az ügy, hogy az Oracle Hungary ügyvezetői posztját tekinti karrierje csúcspontjának, s innét akar nyugdíjra vonulni? Vagy nem látja úgy gondolja, hogy egye fene-lehözok itt még öt évet, s aztán irány a nyugdíj?  
– Nyilvánvaló: ha kapok egy szuper jó ajánlatot, elgondolkozom rajta. A helyzet mindazonáltal ennél bonyolultabb. Egyrészt, ha egy magyartól kérdeznék, hogy egy ilyen pozíció karrierje csúcspont-e, nyilván könnyebben válaszolna igennel, de én az itt eltöltött tizenhét év alatt annak ellenére sem váltam magyarrá, hogy mondhatni gyökeret vertem az országban. Másrészt, öt év az informatikai iparban nagyon nagy idő, a változások ennél sokkal gyorsabban történnek. Szerintem már az is középtávú elképzelésnek számít, ha azt gondolom, lehözök még két-három évet. De hát ugyanezt mondtam tizenhét meg tíz évvel ezelőtt is, amikor szintén két-három évenként hosszabbítottam a szerződésemet. Az az igazság, hogy szeretem az Oracle-t, mert azon cégek közé tartozik, amelyek nemcsak alkalmazhatják a legújabb technológiát, hanem részt is vesznek az informatika új irányvonalainak kialakításában.

– Értelmehetett az ügy, hogy az Oracle Hungary ügyvezetői posztját tekinti karrierje csúcspontjának, s innét akar nyugdíjra vonulni? Vagy nem látja úgy gondolja, hogy egye fene-lehözok itt még öt évet, s aztán irány a nyugdíj?  
– Nyilvánvaló: ha kapok egy szuper jó ajánlatot, elgondolkozom rajta. A helyzet mindazonáltal ennél bonyolultabb. Egyrészt, ha egy magyartól kérdeznék, hogy egy ilyen pozíció karrierje csúcspont-e, nyilván könnyebben válaszolna igennel, de én az itt eltöltött tizenhét év alatt annak ellenére sem váltam magyarrá, hogy mondhatni gyökeret vertem az országban. Másrészt, öt év az informatikai iparban nagyon nagy idő, a változások ennél sokkal gyorsabban történnek. Szerintem már az is középtávú elképzelésnek számít, ha azt gondolom, lehözök még két-három évet. De hát ugyanezt mondtam tizenhét meg tíz évvel ezelőtt is, amikor szintén két-három évenként hosszabbítottam a szerződésemet. Az az igazság, hogy szeretem az Oracle-t, mert azon cégek közé tartozik, amelyek nemcsak alkalmazhatják a legújabb technológiát, hanem részt is vesznek az informatika új irányvonalainak kialakításában.

– Értelmehetett az ügy, hogy az Oracle Hungary ügyvezetői posztját tekinti karrierje csúcspontjának, s innét akar nyugdíjra vonulni? Vagy nem látja úgy gondolja, hogy egye fene-lehözok itt még öt évet, s aztán irány a nyugdíj?  
– Nyilvánvaló: ha kapok egy szuper jó ajánlatot, elgondolkozom rajta. A helyzet mindazonáltal ennél bonyolultabb. Egyrészt, ha egy magyartól kérdeznék, hogy egy ilyen pozíció karrierje csúcspont-e, nyilván könnyebben válaszolna igennel, de én az itt eltöltött tizenhét év alatt annak ellenére sem váltam magyarrá, hogy mondhatni gyökeret vertem az országban. Másrészt, öt év az informatikai iparban nagyon nagy idő, a változások ennél sokkal gyorsabban történnek. Szerintem már az is középtávú elképzelésnek számít, ha azt gondolom, lehözök még két-három évet. De hát ugyanezt mondtam tizenhét meg tíz évvel ezelőtt is, amikor szintén két-három évenként hosszabbítottam a szerződésemet. Az az igazság, hogy szeretem az Oracle-t, mert azon cégek közé tartozik, amelyek nemcsak alkalmazhatják a legújabb technológiát, hanem részt is vesznek az informatika új irányvonalainak kialakításában.

– Értelmehetett az ügy, hogy az Oracle Hungary ügyvezetői posztját tekinti karrierje csúcspontjának, s innét akar nyugdíjra vonulni? Vagy nem látja úgy gondolja, hogy egye fene-lehözok itt még öt évet, s aztán irány a nyugdíj?  
– Nyilvánvaló: ha kapok egy szuper jó ajánlatot, elgondolkozom rajta. A helyzet mindazonáltal ennél bonyolultabb. Egyrészt, ha egy magyartól kérdeznék, hogy egy ilyen pozíció karrierje csúcspont-e, nyilván könnyebben válaszolna igennel, de én az itt eltöltött tizenhét év alatt annak ellenére sem váltam magyarrá, hogy mondhatni gyökeret vertem az országban. Másrészt, öt év az informatikai iparban nagyon nagy idő, a változások ennél sokkal gyorsabban történnek. Szerintem már az is középtávú elképzelésnek számít, ha azt gondolom, lehözök még két-három évet. De hát ugyanezt mondtam tizenhét meg tíz évvel ezelőtt is, amikor szintén két-három évenként hosszabbítottam a szerződésemet. Az az igazság, hogy szeretem az Oracle-t, mert azon cégek közé tartozik, amelyek nemcsak alkalmazhatják a legújabb technológiát, hanem részt is vesznek az informatika új irányvonalainak kialakításában.

– Értelmehetett az ügy, hogy az Oracle Hungary ügyvezetői posztját tekinti karrierje csúcspontjának, s innét akar nyugdíjra vonulni? Vagy nem látja úgy gondolja, hogy egye fene-lehözok itt még öt évet, s aztán irány a nyugdíj?  
– Nyilvánvaló: ha kapok egy szuper jó ajánlatot, elgondolkozom rajta. A helyzet mindazonáltal ennél bonyolultabb. Egyrészt, ha egy magyartól kérdeznék, hogy egy ilyen pozíció karrierje csúcspont-e, nyilván könnyebben válaszolna igennel, de én az itt eltöltött tizenhét év alatt annak ellenére sem váltam magyarrá, hogy mondhatni gyökeret vertem az országban. Másrészt, öt év az informatikai iparban nagyon nagy idő, a változások ennél sokkal gyorsabban történnek. Szerintem már az is középtávú elképzelésnek számít, ha azt gondolom, lehözök még két-három évet. De hát ugyanezt mondtam tizenhét meg tíz évvel ezelőtt is, amikor szintén két-három évenként hosszabbítottam a szerződésemet. Az az igazság, hogy szeretem az Oracle-t, mert azon cégek közé tartozik, amelyek nemcsak alkalmazhatják a legújabb technológiát, hanem részt is vesznek az informatika új irányvonalainak kialakításában.

– Értelmehetett az ügy, hogy az Oracle Hungary ügyvezetői posztját tekinti karrierje csúcspontjának, s innét akar nyugdíjra vonulni? Vagy nem látja úgy gondolja, hogy egye fene-lehözok itt még öt évet, s aztán irány a nyugdíj?  
– Nyilvánvaló: ha kapok egy szuper jó ajánlatot, elgondolkozom rajta. A helyzet mindazonáltal ennél bonyolultabb. Egyrészt, ha egy magyartól kérdeznék, hogy egy ilyen pozíció karrierje csúcspont-e, nyilván könnyebben válaszolna igennel, de én az itt eltöltött tizenhét év alatt annak ellenére sem váltam magyarrá, hogy mondhatni gyökeret vertem az országban. Másrészt, öt év az informatikai iparban nagyon nagy idő, a változások ennél sokkal gyorsabban történnek. Szerintem már az is középtávú elképzelésnek számít, ha azt gondolom, lehözök még két-három évet. De hát ugyanezt mondtam tizenhét meg tíz évvel ezelőtt is, amikor szintén két-három évenként hosszabbítottam a szerződésemet. Az az igazság, hogy szeretem az Oracle-t, mert azon cégek közé tartozik, amelyek nemcsak alkalmazhatják a legújabb technológiát, hanem részt is vesznek az informatika új irányvonalainak kialakításában.

– Értelmehetett az ügy,



**Szoftver ABC**

Microsoft Certified Solution Provider

HEWLETT\* LEVÉLCÍM: 1391 Bp. Pf.218  
PACKARD

**1137 Budapest, Jászai Mari tér 3.**

Levél cím: 1391 Bp. Pf.218 Htt://www.SzoftverABC.com/ E-mail: info@SzoftverABC.com  
Telefon: 329-2737, 329-2738, 329-2490, 329-3492 Fax: 329-2720, 201-8619

SYMANTEC CERTIFIED RESELLER

Szoftver ABC COREL

microsoft pc szoftverek  
operációs rendszerek  
ms dos 6.22  
windows 98 hun/engl upg  
windows 98 hun/engl.  
windows nt workstation 4.0 hun  
windows nt workstation 4.0 upg.  
server alkalmazások  
backoffice sbs 5 user  
back.o.sbs 5 user+office 97 prof 5 cal  
exchange svr 5.5 5 client  
win. nt server res. kit magyarul  
proxy server 2.0  
sna server 4.0 5 user  
sql server 7.0 5 client  
win. nt server 4.0 10 user comp.upg.  
win. nt server 4.0 5 client  
irodai alkalmazások  
excel 97 engl.  
office 97 prof.hun  
office 97 prof.hun upg.

ár	office 97 stand.hun	116 820
	office 97 stand.hun upg	59 490
	outlook 98 engl.	24 410
	project 98	115 450
	word 97 proofing tools german	18 140
<b>fejlesztő rendszerek</b>		
	frontpage 98	34 800
	visual basic 6.0 prof.	126 520
	visual basic 6.0 prof. upg	63 120
	visual c++ 6.0 prof.	126 520
	visual c++ 6.0 prof. upg.	63 120
	visual foxpro 6.0 prof.	126 520
	visual foxpro 6.0 prof. upg.	63 120
	visual java ++ pro. 6.0	123 880
	visual studio enterprise 6.0	379 600
<b>multimédiás cd-k</b>		
	bookshelf 98	11 080
	encarta encyclopedia 99	8 130
	encarta world atlas 98	11 080
	picture it 199	10 790
	photo draw 2000	34 800

**Akciós termékek és újdonságok:**

MEGJELENT! Április 10-én megjelenik a RÉVAI NAGYLEXIKON 2. része  
CSAK bruttó **3 390**  
ms small business server 5 user + office 97 prof. hun lic. 5 user **459 900**  
corel draw 8.0 **84 900**  
corel ventura 8.0 **84 900**  
ms graphics studio **10 870**  
corel photo cd-k szűles választéka  
hp laserjet 1100A **95 900**  
hp laserjet 1100A **121 900**  
hp deskjet 695C AKCIÓ **33 600**  
hp deskjet 7100C AKCIÓ **48 900**  
hp scanjet 4100C **35 140**  
ms office 97 vásárlása esetén az office 2000 programot ingyen kapja!  
Szoftver ABC a szoftver ismer(e)t szállítója!

**Amerikai szoftverek**

acd see 32 single	17 100
arj 2.6 dos	13 200
check 2000 prof.	17 200
check it 98 suite win32	39 550
chek it 98 for win95/98	15 480
clean sweep 4.1 deluxe 95/98/nt	16 170
close up 6.5 host/remote	41 960
co-session 32 8.1 host/remote	18 060
drive copy 2.0	8 600
drive image 2.0	20 300
easy cd creator 3.5 deluxe	28 890
eudora pro 4.0e win95/nt	19 200
filemaker 4.1 prof.	62 940
frs ad 98 deluxe	19 950
floor plan 3d desing suite	15 200
hijaak express 4.5	15 100
hijaak prof. 4.5 for win95/98/nt	15 140
homeste 4.0 gor win95/98/nt	18 920
hotmetal prof. 5.0	30 610
lanstastic 8.0 single	32 300
laplink prof. host/remote	47 110
lunatic 2.0	25 800
macroper 4.0 95/nt	18 580
multi edit 8.0 for windows	46 780
paint shop pro 5.0	22 700
partition magic 7.0	20 300
photoexpress 2.0	15 480
photoimpact 4.2	29 290
piczip 2.04 for dos	15 400
piczip 2.6 for windows	15 400
planix home complete suite	20 300
print artist 4.5 platinum	15 800
qemem 97 win3 1/95	22 000
quadropres 4.0 for win95/nt	240 000
quick view plus 5.0	15 480
seagate packup exec 2.0 nt workstation	35 400
seagate packup-exec 3.0 for win98	22 700
super print 5.0	15 140
system commander 4.0 deluxe	20 300
turboCAD designer 2d/3d 5.0	14 900
uminstaller 5.0 deluxe	15 800

Az árlistában jogi közzétételről az akció árak csak a vállalkozás megjelölésével érvényesülnek! Állásjelölés: 13021

**ENCAD**  
Croma 24  
61cm széles  
színes, tintasugaras  
**fotó- és plakát nyomtató**  
**419 ezer Ft + ÁFA**  
Az akció április végéig tart  
Digit Számítástechnika  
© (1) 224-5455, (1) 224-5456

**ST Support Team Kft.**  
Tel/(ax): (1) 269-2233  
**PC-HÁLÓZATÁT BÍZZA MÉRNÖKEINKRE!**  
ÁTALÁNYDÍJAS HAVI KARBANTARTÁSOK  
[www.support.hu](http://www.support.hu)  
info@support.hu  
Microsoft Certified Solution Provider

**MÉRNÖKI RAJZ- és POSZTERNYOMTATÓK**  
**ENCAD Croma 24**  
A LEGNAGYOBB ASZTALI NYOMTATÓ  
CAD rajzok, reprodukció, alaprajz, fotóhű 3D kép, illusztráció, grafikon reklámterv, kiállítási grafika, plakátterv  
... most kiegészítjük kültéri utántöltő rendszerrel is!  
Termékfelelős: Kükedi Zsolt  
1065 Bp., Nagymező u. 51. • Tel.: 353-0111/140, 122 mellék • Fax: 269-0151

A CA IB Értékpapír Rt. dinamikus, lelkes, felsőfokú végzettségű **PROGRAMOZÓ-PROGRAMTERVEZŐ** munkatársat keres.  
Feladat:  
közreműködés a cég új számlavezető rendszerének elkészítésében.  
Elvárásaink:  
• Oracle Designer-környezet ismerete, • precizitás, • nagy munkabírás, koncentrációképesség, • csapatszellem.  
A banki környezet és a SUN UNIX-ismeret, továbbá az angolnyelv-tudás előny.  
A fényképes önéletrajzokat kézzel írt kísérőlevéllel az alábbi címre kérjük eljuttatni:  
CA IB Értékpapír Rt., Dr. Takács Márta humánpolitikai igazgató 1372 Budapest, Pf. 484  
A borítékra kérjük ráírni: "Állaspályázat".

**DIT DIGITÁLIS FÉNYKÉPEZÉS**  
Kodak digital science  
FÉNYKÉPEZŐGÉP  
VIDEO KAMERA PC-hoz  
FILM/DIA SCANNER  
MEMÓRIAKÁRTYA  
KÁRTYAOLVASÓ  
FOTÓPAPÍR  
AKKUMULÁTOR  
Budaörs 1140 Egerújvári út 1. Tel: 231-4772  
Dyke 1024 Bóna L. u. 18. Tel: 414-4111  
ÖNTAPADÓ, SZÍNES CÍMKÉK  
6/9/12/15/24/36 mm  
BROTHER, SOFT, CASIO  
29/57/100 mm szélesség  
LetraSoft 500  
Ipari címkényomtató  
Alufaragó szalagon felírt DYMO Ipari betűnyomó  
CÍMKENYOMTATÓK FELÍRATKÉSZÍTÉS  
Zaugorcsó felíratkozás  
KROY kábelfelíratkozó

Az X-Info Számítástechnikai Kft. szoftverfejlesztői kapacitással rendelkezik az alábbi területeken:  
UNIX, Windows (NT, 98, 95)  
C, C++, Visual Basic, Java  
Informix, SQL Server, Oracle  
Fontosabb referenciabüroóink:  
BBB Datatechnik, Bécs  
MEDIALOG, Mannheim  
KSH, Budapest  
Témakörök:  
EDIFACT, bank, raktárlogisztika, hotelrendszer, szpedíció, pályaválasztás  
Magas színvonalú, pontos munkát végzünk.  
Telefon/telex/fax: (88)429-453, MádI Ferenc  
E-mail: xinfo@sednet.hu

Hazai vezető lízingcég saját fejlesztésű vállalati információs rendszerének továbbfejlesztéséhez és karbantartásához, valamint rendszergazdai feladatok ellátásához az alábbi képességekkel rendelkező munkatársakat keres:  
• Szakirányú iskolai végzettség vagy tapasztalat hasonló munkakörben  
• C, SQL NetWare-ismeret  
• Türelem, jó együttműködési készség  
• Szakirányú angolnyelv-ismeret  
Szakmai önéletrajzokat a következő címre kérjük:  
Pannonlízing Rt.  
1051 Budapest, Október 6. u. 4.  
vagy e-mail: vandor@pannonlizing.hu

**sélet'**  
Budapesten működő, külföldre fejlesztő cég keres: **SOFTWARE FEJLESZTŐKET**  
Elvárások:  
• jó szakmai angolnyelv-tudás,  
• 2-5 év gyakorlat a C++ programozási nyelvben és/vagy  
• 2 év gyakorlat a Win32 API használatában és/vagy  
• 2 év gyakorlat SQL adatbázis programozásában (CENTURA vagy mSQL vagy SYBASE vagy ORACLE).  
Az alábbiak ismerete előny: jelent:  
• németnyelv-tudás,  
• ODBC, HTML, ISAPI, PEARL, CGI,  
• OLE, DCOM vagy XCOM tapasztalat,  
• OUTLOOK vagy EXCHANGE applitek fejlesztése.  
Önéletrajzát angol és magyar nyelven várjuk az alábbi címre:  
Select Appointments  
Személyzeti Tanácsadó Iroda  
Budapest, Szent István krt. 4. 1/2.  
Tel.: 329-3944 Fax: 329-3945  
e-mail: select@mail.matav.hu

Érdeklődő neve: \_\_\_\_\_  
Cég neve: \_\_\_\_\_  
Címe: \_\_\_\_\_  
Telefonszáma: \_\_\_\_\_  
Ezt a lapot az alábbi címre kérjük borítékban visszaküldeni  
**IDG Magyarország Lapkiadó Kft.**  
Cím: 1012 Budapest, Márvány utca 17.  
Postacím: 1537 Budapest, Postafiók 386



A **dm-drogerie markt** az egyik leg-sikeresebb és legdinamikusabban fejlődő üzlethálózat Magyarországon. Stratégiánk egyik legfontosabb célkitűzése, hogy a legjobb munkatársakkal dolgozzunk, akik készségesen vállalják a magas szintű személyi követelményeket és szívesen vesznek részt a csapatmunkában. **Törökbálinti központunkba** keresünk



## számítástechnikai munkatársat.

### Elvárásaink:

- felsőfokú végzettség
- önálló munkavégzés
- kitűnő németnyelv-tudás
- angol nyelv ismerete előnyt jelent
- NT-gyakorlat előny

### Feladata:

- a drogerie markt integrált számítástechnikai rendszerének alapos megismerése
- kapcsolattartás az ausztriai, illetve németországi kollégákkal

Pályázatukat kézzel írt szakmai önéletrajzzal, fényképpel és a legmagasabb iskolai végzettségről készített bizonyítvány-másolattal ellátva, kérjük, az alábbi címre postázzák:

**Számítástechnikai munkatárs**  
dm-drogerie markt Kft.  
2046 Törökbálint, DEPO Pf. 4

13047



A **WESTEL 900 GSM Mobil Távközlési Rt.** informatika alkalmazásfejlesztési osztálya nagy munkabírású, ambiciózus munkatársakat keres

### SZOFTVERMÉRNÖK

munkakörbe.

Amit kérünk: szakirányú felsőfokú végzettség, angolnyelv-tudás (szakmai nyelv ismerete), SQL-gyakorlat.

Az alkalmazásnál előnyt jelent: ORACLE adatbázis-kezelésben, PL/SQL nyelvben, Delphi fejlesztőkörnyezetben, illetve UNIX operációs rendszerben szerzett programfejlesztési gyakorlat.

Amit kínálunk: legkorszerűbb számítástechnikai környezet, fiatal és lelkes csapat, folyamatos kihívás, önálló munkakör, vonzó fizetés. Fényképes önéletrajzokat az alábbi címre várunk: 1519 Budapest, Pf. 434

Jelige: „Szoftvermérnök”

13042

A CW Számítástechnika 1999/13. heti számából a következő kódszámú hirdetésekről szeretnék tájékoztatást kapni:

06032 <input type="checkbox"/>	11065 <input type="checkbox"/>	13015 <input type="checkbox"/>	13039 <input type="checkbox"/>
07043 <input type="checkbox"/>	12056 <input type="checkbox"/>	13017 <input type="checkbox"/>	13040 <input type="checkbox"/>
07052 <input type="checkbox"/>	12057 <input type="checkbox"/>	13018 <input type="checkbox"/>	13041 <input type="checkbox"/>
08034 <input type="checkbox"/>	12063 <input type="checkbox"/>	13019 <input type="checkbox"/>	13042 <input type="checkbox"/>
09012 <input type="checkbox"/>	13002 <input type="checkbox"/>	13021 <input type="checkbox"/>	13043 <input type="checkbox"/>
10103 <input type="checkbox"/>	13005 <input type="checkbox"/>	13022 <input type="checkbox"/>	13044 <input type="checkbox"/>
11022 <input type="checkbox"/>	13006 <input type="checkbox"/>	13023 <input type="checkbox"/>	13047 <input type="checkbox"/>
11031 <input type="checkbox"/>	13007 <input type="checkbox"/>	13028 <input type="checkbox"/>	
11034 <input type="checkbox"/>	13009 <input type="checkbox"/>	13031 <input type="checkbox"/>	
11049 <input type="checkbox"/>	13010 <input type="checkbox"/>	13032 <input type="checkbox"/>	
11052 <input type="checkbox"/>	13014 <input type="checkbox"/>	13037 <input type="checkbox"/>	

A megfelelő kódszámokat kérjük szíveskedjék megjelölni

### Dinamikusan fejlődő, banki tulajdonú számítástechnikai cég keres SZOFTVERMÉRNÖK

munkatársat Pesterzsébeti központjába.

#### Követelmény:

Szakirányú felsőfokú végzettség (informatikai vagy villamosmérnöki)  
3-5 év szakmai gyakorlat,  
Angol nyelv ismerete.

#### További előnyök:

Nagygépes ismeretek (Tandem-ismeret további előny)  
Intranetware- és internet-ismeretek  
PC-s ismeretek (Windows, Word processing, táblázatkezelő, Windows NT, Novell)  
Jártasság a banki informatikában (tranzakciófeldolgozási ismeret további előny)  
Gyakorlat 4GL nyelvekben és adatbázis-kezelésben (SQL).

#### Egyéb:

Jó kommunikációs képességek  
Önálló munkavégzési képesség

#### Amit ajánlunk:

Versenyképes jövedelem egy fiatal szakértő csapatban  
Szakmai fejlődési lehetőség

Az önéletrajzokat az alábbi címre kérjük:

GIRO BANKKÁRTYA Rt., 1205 Budapest. Mártonffy u. 25.

13043



**United Transfer**  
DÖNTÉSTÁMOGATÓ RENDSZEREK  
Magyarország - Csehország - Lengyelország

### RENDSZERGAZDA

### feladatok ellátására állást hirdet.

A United Transfer Rt. informatikai tanácsadó cég vezető döntéstámogató rendszerek bevezetésére és támogatására szakosodott.

Elvárások: felsőfokú szakirányú végzettség, tárgyalóképes angolnyelv-tudás, minimum 2 éves szakmai tapasztalat, Windows 95/98-, Windows NT-, internet-, valamint hardveres és hálózati ismeretek.

Önálló, kreatív munkára képes szakemberek jelentkezését várjuk.

#### Amit nyújtunk:

- dinamikus környezet
- versenyképes fizetés
- szakmai fejlődés biztosítása

Jelentkezését az alábbi címre várjuk:

United Transfer Rt.  
1123 Budapest, Alkotás u. 17-19.  
E-mail: jbellon@unitedtransfer.com

13040

### Külföldi többségi tulajdonú bank keres IBM-nagygépes ismeretekkel rendelkező rendszertervező programozót.

A Cobol nyelv és SQL adatbázis-kezelő, valamint az angol vagy a francia nyelv felsőfokú ismerete alapfeltétel. A képzés és 1-2 hónapos munkavégzés Párizsban történik.

Unixos platformon, Java nyelven fejlesztő, SQL ismeretekkel rendelkező, angolul tudó  
**programozót.**

Jelentkezését a fizetési igény és a kezdési időpont megjelölésével a megjelenéstől számított egy héten belül a következő címre kérjük küldeni:

Magyar Cetelem Bank Rt.,  
1538 Budapest, Pf. 463

„Informatika” jeligére, vagy e-mailben:  
informatika@cetelem.hu

13044

Budapesti  
számítástechnikai bt.  
főállású

### DELPHI- programozót, rendszergazdát és rendszertervezőt keres.

SQL és bérszámfejtés ismerete előny.

Telefon: 06(30)9483-771  
A.I.S. NOVIFORM Bt.

13037



XII. kerületben működő grafikai stúdió **KERES**  
Corel DRAW, PHOTOSHOP, QUARK Xpress  
programok kezelésében jártas OPERÁTORT.  
Telefon: 274-4469

13039

### Az ALTUSOFT Kft.

felvesz

Visual Basicben gyakorlott  
**programozót.**

Internetes ismeretek előnyt jelentenek.

Jelentkezés: önéletrajzzal.

Telefon: 206-3289

Telefax: 206-3291 E-mail: info@altusoft.com

11060



# Új informatikai koncepció az APEH-nál

Az APEH informatikájában ebben az évben három nagy változás történt – vezette be a hivatal informatikai rendszerének átépítési ütemét és koncepcióját ismertető beszélgetést Kalmár István elnökhelyettes. Az egyik – véleménye szerint a legfontosabb – váltás már megtörtént: a decentralizált rendszerépítési elvet a centralizált váltoította fel. A hivatal új szakmai vezetése úgy gondolja – fejtette ki Kalmár –, hogy a centrumban való gondolkodás az előnyös, ez a központosítás elsősorban a folyószámla-kezelő rendszerre vonatkozik. Folyamatosan bővítik meglévő rendszereiket is, és folyik a

központi rendszer cseréjének előkészülete is. A megyei rendszerek cseréjét az online módon kezelendő adatbázisok folyamatos növekedése indokolja.

A felújítás keretében egyrészt nagy kapacitású diszkes alrendszer kerülnek a meglévő gépekhez, azokon a helyeken pedig, ahol feldolgozási kapacitás-hiány van, továbbra is a Compaq (Digital) rendszersorozatból választanak új modelleket. Jelenleg azonban hiányzik a rendszerkoncepcióból a munkanévén NT-szintnek nevezett réteg, ez a gyakorlatilag terminálként használt PC-eket fogná össze.

Mindeközben van még egy nagy feladata az APEH-nek. Ugyanis múlt év december 14-én egy kormányhatározat az egészségügyi járulékok beszedésével kapcsolatos feladatokat átadta a hivatalnak, ez azt jelenti, hogy gyakorlatilag az eddigiekkel párhuzamosan működő országos járulékbiztosítási rendszert kell nagyon gyorsan létrehozni, és továbbra is a Compaq (Digital) rendszersorozat újabb folyószámlákat kell vezetni.

Ez ma a hivatal legnagyobb informatikai feladata. A PC-s rendszerek felmérése után megállapították, hogy ezek meglehetősen heterogének, mind a szállítókat, mind pedig

a műszaki fejlettséget tekintve. Eredetileg azt tervezték, hogy továbbra is a PC-úton haladnak, és a terminálfunkciók sokasodása miatt további személyi számítógépeket vásárolnak. Ezt a koncepciót azzal szeretnék leváltani, hogy megvizsgálják a Network Computer használatának lehetőségét, azaz az új NT vagy alkalmazási szint beiktatásával ténylegesen terminálokat alkalmaznának. A terminávilág sokkal nyugodtabb fejlődésű a PC-s világnál, nincsenek nagy ugrások, és funkcionalitásukban a terminálok a megfogalmazott szakmai vélemény szerint kielégítik az igényeket. A kon-

cepcióváltást nemcsak a beszerzési ár kérdése motiválja – bár ott is van különbség –, inkább a karbantarthatóság a fontos. Másrészt az NT-szint több más fejlesztéshez is szükséges. Cél az, hogy a PC-k 60-70 százalékának helyén – ezek gyakorlatilag terminálfeladatot látnak el – valóban terminálok legyenek. Erre a cserére a belső tesztek elvégzése után meghívásos pályázatot írnak ki, és végül központi adatbázis köré épülő, egységes architektúrájú rendszer valósul meg az adóigazgatásban – fejezte be a koncepció ismertetését Kalmár.

Révész Gábor

## Jön az Office 2000

Az irodai alkalmazáscsomag új verziójának legfontosabb újdonságait mutatta be a március 17-én tartott sajtótájékoztatón a Microsoft hazai képviselője. Az előadó szerint három fő területet tartottak szem előtt a termék fejlesztése során: a költségsökkentést, a felhasználók közös munkájának a támogatását és a ma elérhető technológia legjobb alkalmazását.

A költségsökkentést szolgálja például az univerzális telepítő és a folyamatos adminisztráció. Ha mondjuk egy fontos állomány letörése vagy sérülése miatt valamelyik alkalmazás nem indítható, az univerzális telepítő megvizsgálja a rendszert, és CD-ről vagy hálózatról automatikusan újratelepíti a hiányzó részeket.

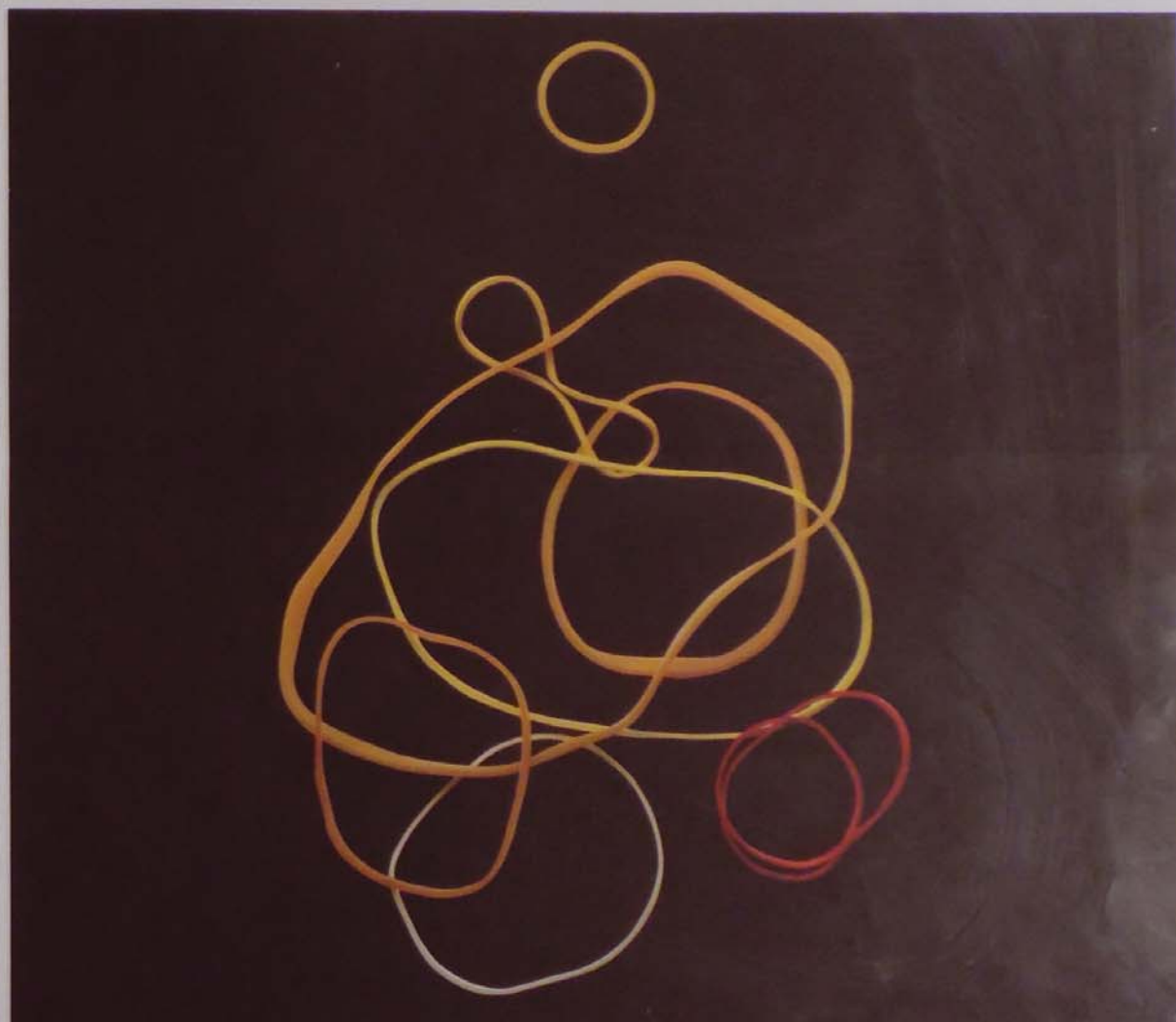
Sok gondot okoznak a több alkalmazás által közösen használt .DLL állományok, különösen többnyelvű környezetben. Az új rendszerben lesz egy folyamatosan karbantartott DLL-lista, ez áttekinthetővé teszi a használatukat, és megkönnyíti egy-egy alkalmazás eltávolítását.

Az új Office a Unicode révén többnyelvű lesz, nemcsak a dokumentumaiban, hanem egy parancs kiadásával váltható lesz a kezelés nyelve is.

Az információ megosztásának és a közös munkának az eszköze természetesen az intranet és az internet. Valamennyi alkalmazás képes lesz az eredményt HTML és XML formátumban tárolni, a böngésző pedig meg tudja majd nyitni a Word és az Excel állományait. A közös munkát segíti a programcsomag részeként az Outlook 2000 és az új Office Mail is.

A fejlesztők egységes Visual Basic környezetben, az Office 97-tel kompatibilis objektummodellét használhatnak. A partnerekhez előre láthatóan április végén kerül az új Office, a dobozos változat június elején lesz elérhető, a magyar változat szeptemberre várható. Ötféle összeállításban kerül piacra a csomag, a különböző felhasználói igényeknek megfelelően. Az ígéretek szerint elődjéhez képest nem nő a hardverigénye, és nem foglal el több helyet a merevlemezben. Futni fog Win95-, Win98- és Windows 2000-környezetben is.

CS. S.



**RUGALMAS KISVÁLLALKOZÁSOKNAK RUGALMAS NYOMTATÓK...  
DE VAJON HONNAN JÖTT AZ ÖTLET?**



Az új HP LaserJet 2100 sorozat nemcsak percenként 10 lapos gyorsaságot és az 1200x1200 dpi-s felbontás biztonságát nyújtja Önnek, hanem sosem látott rugalmasságot is. Az akár 3 papírtípusú felismerhető nyomtatók könnyedén alkalmazkodnak minden papírméretre a borítéktól az A4-es méretig, és minden papírtípushoz, a normál papírtól az írásvetítő fóliáig. Tovább bővíti az Ön lehetőségeit a 4 különböző csatlakoztatási mód is. Használhatja őket egyetlen PC-re köve vagy hálózathoz meg-



osztva, működéséhez őket a 2100M és a 2100TN esetében olyan vegyes hálózatokban, ahol PC és Macintosh™ gépek egyaránt tartoznak a rendszerhez, a lapozópokait pedig kábeltek dugdosása nélkül, infravörös porton keresztül csatlakoztathatja rájuk. SR még a 189 900 Ft + áfától kezdődő árak is igazán rugalmasnak számít. Ha növekedni és terjeszkedni szeretne, a HP LaserJet 2100 sorozat nyomtatóit éppen Önnek találták ki. Hiszen jó az, ha egy irodában nemcsak a gumiszalagok jellemik a rugalmasságot.



**hp HEWLETT  
PACKARD**  
Expanding Possibilities



# SAP – szaporán

► Folytatás a 19. oldalról

Az FMH részéről minden területről kijelöltek két kulcsfelhasználót, akik szorosan együttműködtek a számítástechnikai szakemberekkel: részt vettek a bevezetésben, megszerzett tudásukat pedig átadták a többi dolgozónak.

## Összeáll a kép

Szeptember közepén kezdték a módosítások végrehajtását, a programok testre szabását: mindez elsősorban a KFKI Isys feladata volt.

A négy alapmodulon egyszerre végzett munka eltartott november elejéig, ekkor néhány olyan döntést kellett hozni, amelyek a cég belső szervezeti felépítését érintették. Vidó Imre szerint az új szoftver bevezetése nem a változások előidézője, hanem azok katalizátora volt. Az R/3 telepítése jó alkalmat teremtett arra, hogy az egyes területeken újra-gondolják a folyamatokat, annál is inkább, mert tisztában voltak vele, milyen gondjaik voltak a Kopixszal kapcsolatban, és ezeket a problémákat nem akarták tovább hurcolni magukkal. A korábbi négy-öt szintű

struktúrát felváltotta egy háromszintű termelési szerkezet, amelyben készterméket, félkész terméket és nyersanyagot különböztetnek meg, ennek következtében áttekinthetőbb rendszer keletkezett. Bonyolította viszont a munkát, hogy az FMH-nak van hét bedolgozó munkahelye, ebből több külföldön (az egyik Hongkongban), és ezeket is igyekeztek integrálni az R/3-ba. Visszatekintve Vidó Imre úgy értékeli, hogy mindenképpen megérte belevágni a szervezeti átalakításba, mert ez átláthatóbbá tette a céget.

Az alapadatokat beviteléhez no-

vember közepén lehetett hozzáférni (a pontosság érdekében úgy döntöttek, hogy kézzel viszik be az adatokat), és ekkor nyílt lehetőség az első funkcionális teszt elvégzésére is. Az SAP-szoba fontossága és az ott végzett munka minősége abban is megmutatkozott, hogy már az első teszt során sem bukkantak elő durva hibák, inkább csak kisebb, könnyebben orvosolható problémák jelentek.

December elején a FIT KG vezetőjének bevonásával felülvizsgálták a projekt állását: azt kellett eldönteni, hogy sikerül-e tartani a január eleji határidőt, valamint, hogy melyek azok a feltétlenül elvégzendő feladatok, amelyek nélkül nem képzelhető el a sikeres rendszerindítás. A januári premiért december köze-

pén megelőzte egy integrációs teszt is, amelyen a belső felhasználók vettek részt: több teszterméken is vizsgálták, mennyire követi végig a rendszer a gyártás és az értékesítés ciklusát. Mindezek után, január 4-én élesben is elindult a rendszer, és a gondos tesztelésnek köszönhetően az R/3-mal eltöltött első munkanap semmilyen semmilyen különbséget nem mutatott az előző napoktól.

Az FMH vezetői mindent egybevetve sikeresnek ítélik a projektet. (Ezt mi sem mutatja jobban, mint hogy döntés született a rendszer bővítéséről, és három új modul – a PP, a QM és a PM – bevezetésének előkészületei februárban már meg is kezdődtek.) Noha a munka során kialakult bennük az a gyanú, hogy az SAP R/3 talán túlságosan is sokoldalú, és annyi mindent tud, hogy azt egy ekkora cég nem is képes kihasználni; ezzel együtt azonban arra is rájöttek, hogy nincs olyan kérés vagy felhasználói igény, amelynek az R/3 ne tudna megfelelni, és ezzel a rugalmassággal viszont már tudnak élni. – Érzékeljük, hogy van különbség a vállalat mérete és a szoftver képességei között – foglalja össze a tapasztalataikat Vidó Imre –.

## SYSTIMAX GigaSPEED-alkalmazás

### ELÉRKEZETT A JÖVŐ!

Lucent Technologies SYSTIMAX GigaSPEED, komplett kábelezési rendszer, lehetővé teszi a végfelhasználó számára az új alkalmazások zökkenőmentes bevezetését. Egyben biztosítja a nagy sávszélességet és a magas fokú megbízhatóságot.

A SYSTIMAX GigaSPEED kábelezési rendszer, mely 2 Gbps átviteli sebességű adatátviteli rendszereket képes támogatni, a legkiemelkedőbb strukturált kábelezési megoldás a Cat.5. rendszerek megjelenése óta.

A hálózat minden egyes alkotóeleme rendelkezésre áll, így elérhető az egyedülálló

## SEBESSÉG ÉS MEGBÍZHATÓSÁG

teljesítmény, hogy garantáljuk ügyfeleink várakozásának beteljesülését – nemcsak ma, de a következő ezredévben is! Legalább 19 évvel az ezredforduló után, hiszen a SYSTIMAX GigaSPEED regisztrált rendszerek 20 év garanciával érkeznek!

A Gigabit korszak kábelezési megoldása MOST valóban megérkezett!

### Hivatalos Rendszerintegrátoraink:

Comet Kft., Flag Rt., Montana Rt., MatávCom Kft.,  
Telefontos Kft., Ericsson Magyarország Kft.,  
NCR Magyarország Kft., Lemmonet Kft., Forró Drót Kft.,  
X-Byte Kft., Karádi Rendszerház Kft.

**ANIXTER**  
DISTRIBUTION

Lucent Technologies

ANIXTER Distribution Hungary  
1065 Budapest, Révay u. 10.  
Telefon: 269-1035 Telefax: 269-1030  
<http://www.anixterema.com/>

ANIXTER más mint a többi

## FIT SAP Lean, dióhéjban

Heinz Schaab összefoglalta, hogy a viszonylagos olcsóságon és a gyors bevezetésen kívül milyen előnyöket nyújt a FIT SAP Lean.

– Mivel négy modulál kezdjük a bevezetést, és azokat gyorsan telepítjük, hamar megmutatkoznak a rendszer előnyei, nő a termelékenység. Természetesen a rendszerben benne rejlik a továbbfejlesztés lehetősége, és mire a különlegesebb, bonyolultabb modulok telepítésére kerül sor, a munkatársak is megismerik az eszközt, és motiválva lesznek a továbblépésre; ez hatékonyabbá teszi a további fázisokat.

– Van egy másik nagy előnye is annak, hogy a vállalati dolgozókat bevonjuk az R/3 kialakításába. A bevezetést végző konzultáns cég nem érheti az adott cég működésének minden csínját-bínját, míg az ottani dolgozók ismerik az összes részletet. Sokkal könnyebb őket megtanítani az SAP R/3 képességeire és használataira, mint a konzultánsokat megismertetni a vállalat folyamataival. Az adott vállalat kulcsfelhasználói a munka kezdetétől bevonjuk a telepítésbe, és a döntések jelentős hányadát ők hozzák meg. Ennek van egy fontos lélektani hatása: nem a külső cég „jöttment” emberei mondják meg, hogy miként dolgozzanak, hanem maguknak alakítják a rendszert. És ha egyszer részt vettek a beüzemelésben, valószínűleg meg lesznek elégedve a munka eredményeivel is.

talán azt is mondhatnánk, hogy ágyúval lövünk, ha nem is verébe, de galambra. És látjuk azt is, hogy egy hozzánk hasonló közepes cégnél előbb-utóbb ugyanazokra az üzleti folyamatokra és funkciókra lesz szükség, mint egy nagyvállalatnál. A FIT KG munkatársai éppen erre hívták fel a figyelmünket, és győzőttek meg arról, hogy az SAP R/3 nem túldimenzionált a mi cégünk esetében sem.

Schopp Attila



# HÍREK

**Felügyelőbiztos kinevezését kérte az Olivetti Computers Worldwide,** Olaszország legnagyobb számítógépgyártója. A lépésre már február 25-én átadta a részvényesek közgyűlése, és most megtörtént a szükséges dokumentumok hivatalos benyújtása is. A csődbiztos időleges mentességet nyújt az adósságok megfizetése alól, és ezáltal a cég tovább folytathatja tevékenységét. A lépésre igazából azért volt szükség, hogy a tervék szerint folytatódhasson a menedzsment kivásárlási terv. Ez utóbbi értelmében a vállalat vezetését, élén Robert Schisano vezérigazgatóval, meg akarja vásárolni a cég részvényeinek többségét a jelenlegi tulajdonostól, a Piedmont International pénzügyi befektetőcégtől, amely a vezetés szerint nem biztosította kellőképpen a gyár fejlődését. Az eljárás közben a termelés folyik, mivel a szükséges források ehhez rendelkezésre állnak. (IDG News Service)

**Nyilvánosságra hozta a Telecom Italia, hogy milyen stratégiával akarja megakadályozni az Olivetti ellenséges kivásárlási szándékát.** Részbe a tervnek, hogy teljesen ellenőrzése alá vonja mobilszolgáltató leányvállalatát, a Telecom Italia Mobilit (TIM), visszavásárolja saját részvényeit, és a nem szavazó részvényeket átalakítja rendes tőzsrészvényekké. A TIM-et részvényesével akarja visszaszerezni a Telecom Italia: a TIM minden öt tőzsrészvényéért négy Telecom Italia-tőzsrészvényt adnak. A tőzsdén forgó, mintegy 40 százalékos TIM-részvény visszavásárlásának levezetésül 2,6 millió, újonnan kibocsátandó Telecom Italia-részvény szolgál majd. Saját részvényeinek visszavásárlására (itt mintegy 10 százalékról van szó) a nemzetközi pénzpiacokon akár felvenni körülbelül 10,9 milliárd dollárnyi kölcsönt a cég. A Telecom Italia kész 15 eurót fizetni a tőzsrészvényekért, ötöt többet, mint az Olivetti. Az előzetes eredmények szerint a Telecom Italia 1998-ban 45 ezer milliárd líra (25 milliárd dolláros) forgalmat bonyolított le, 5 százalékkal többet, mint egy évvel korábban. Ennek is nagyobb mértékben nőtt a nyereség. A TIM forgalma 25,8 százalékkal emelkedett (26 ezer milliárd líra), profita pedig 62,4 százalékkal (2,5 ezer milliárd líra). A TIM jelenleg mintegy 15 millió ügyfelet szolgál ki Olaszországban. (IDG News Service)

**Nagyszabású átalakításba kezd az Ingram Micro, a világ legnagyobb disztribútora. A cég bezárja kaliforniai konszolidációs központját, és mintegy 1400 dolgozójától válik meg. Az Egyesült Államokban új újpontokat jelölnek ki az értékesítési csapat számára, Európában pedig négy új csoportra osztják a céget. Külön részleg foglalkozik a vállalati, a végfelhasználói, a VAR- és az összeszerelő cégeknek szóló értékesítéssel. Erre a váltásra azért volt szükség, mert (különösen Európában) a helyi, specializált disztribútorok egyre nagyobb erőt képviselnek a piacon. A cég egyébként 40-45 millió dolláros (részvényenként 27-30 centes) profita számít az idei év első negyedében.**

További híreink:  
www.szamitastechnika.hu

## Esésre ítélt internetrészvények Amazonharc a világhálón

Múlt heti elemzésünkben azt próbáltuk érzékeltetni, milyen tendenciák várhatók általában a technológiai cégek tőzsdéi szereplésében; most arra kísérünk meg rávilágítani, hogy miért számít a legtöbb szakértő az internetes cégek tőzsdéi bukására.

A nyugati sajtóban már egy ideje közhelyszámba megy az a megállapítás, hogy a részvények túl vannak értékelve, különösen az Egyesült Államokban. S ez veszélyes, mert az amerikai fogyasztók a papírokon nyert gazdagságukat inkább elköltik, mintsem takarékbá tennék, s emiatt a részvényárak esetleges összeomlása esetén a gazdasági visszaesés kockázata is nagyobb. Az internetes cégek részvényeivel azonban másként áll a dolog: a Wall Street hivatásos befektetői még csupán fel vannak dobva a papírok szármalásától, a vadkapitalisták játszó kisbefektetők már az örület határán állnak, s napi hét-nyolc órát töltenek részvénykereskedéssel számítógépük monitora előtt. Számukra a megcélzott cégek lassan irreális pozícióba jutnak, s ahogy a virtuális világ kiszorítja a fizikai valót, az is egészen hihetőnek tűnik, hogy a Yahoo! túl fogja szárnyalni a Boeingt. Azok azonban, akik eddig a partvonalról, irigykedve figyelték a fejleményeket, elemzők szerint hamarosan kárörvendve konstatálhatják, hogy az internetrészvényekre is érvényes a gravitáció törvénye: számos olyan online játékos, aki megtakarításait a Yahoo!-ra, az Amazon.com-ra és társaikra tette fel, valószínűleg sohasem látja viszont a pénzét.

### Maroknyi részvény sok pénzért

Az internetpionírok maroknyi csapatában is elitet alkot az Amazon.com, a Yahoo!, valamint az America Online, s mindhárom elég erősnek tűnnek ahhoz, hogy lépést tarthassanak az internet exponenciális növekedésével. Sőt az elvakult kisbefektetők szemében ők a jövő Microsoftjai és Inteljei. Nem csoda hát, hogy az Amazon.com részvényeinek értéke tavaly csaknem az ezerszeresére nőtt, ez év januárjában pedig további 150 százalékkal emelkedett az árfolyam, s ez a cég piaci kapitalizációját 30 milliárd dollár fölé lökte, többek között a Texaco olajtársaság tőzsdéi értéke fölét.

Mindazonáltal az internetes cégek tőzsdére menetében az a legérdekesebb, hogy csak maroknyi részvényt dobnak piacra: a Yahoo! részvényeinek 51, a CNET, az Amazon, az @Home és a broadcast.com papírjainak 34 százaléka forog a borszen, az eBay pedig mindössze 9 százalékkal képviselti magát. E sovány paketteket rajongó kisbefektetők kiberhadja habzsolta be online brókercégek közvetítésével. A forgalomra jellemző, hogy például az Amazon teljes nyilvános részvényesomaga egy hét alatt kétszer cserél gazdát.

Elismert tőzsdéi szakértők szerint mindazonáltal hatalmas szakadék tátong a részvények értéke és a cégek teljesítménye között. A problé-

ma gyökerét ott kell keresni, hogy csak néhány internetes cég nyereséges. Noha kevesen kételkednek az elektronikus kereskedelem fényes jövőjében, mértéktartó emberek felteszik a kérdést, vajon mennyire is lesz nyereséges a virtuális áruházak üzemeltetése. Néhány kockázati befektető és vállalatigazgató szerint az a cégek szakítják le a legnagyobb nyereséget, amelyek markánsan rányomják bélyegüket arra a piacra, ahol elsőként jelennek meg. Ugyanakkor azonban hiába forgalmazza az Amazon.com évi 10 milliárd dollárt is, ha ebből mindössze annyi nyeresége származik, mint a sarki fűszeresnek. Ahhoz viszont, hogy reálisnak tekinthessük a mai részvényárakat, az online cégeknek szinte elképzelhetetlen teljesítményt kell(ene) nyújtaniuk; az Amazon jelenlegi piaci értékét 1 milliárd dollár nyereség igazolná, ám ezt nehezen tudja realizálni a tavalyi 600 milliós bevételből.

Egy szó mint száz, e slágercégek esetében nehéz belőni az értéket, a forgalomban lévő részvények kis mennyisége miatt szűk a piac, ráadásul nagy a spekuláció. A spekulációban élen járó fedezeti alapok, szintén erősen túlfűtöttnék itélvén az internetpapírok árát, eladási hullámot indítottak el, s az áruzuhanásra spekulálva olyan részvényeket is eladtak, amelyeknek nem is voltak a birtokában. Ily módon az Amazon piacon forgó részvényeinek 20 százalékánál zárták rövidre pozícióikat az alapok, holott ez az arány általában – például az IBM esetében – mindössze 1 százalék körüli. Amikor aztán a részvények továbbra sem akartak esni, a spekulánsok ismét örült vásárlásba kezdtek pozícióik fedezésére – s ez persze még feljebb nyomta az árakat.

### Fejtetőre állt piac

Egy feje tetejére állt piacon azonban bármi bekövetkezhet, így az árak brutális zuhanása is. Az internetrészvények nem likvidek, a kisbefektetők által kedvelt online brókercégek egy idő után már nem fogják bírni az iramot, s a fedezeti alapok is egyik pillanatról a másikra kivonulhatnak a piacról. És ahogy nőnek a veszteségek, elfútnak a vásárlók, a lelkes, ámde tapasztalatlan kisbefektető pedig ott áll megfűrődve. Az utóbbi hetekben már meg is indult valami, csökkentek az árak, s szakértők további 30 százalékos zuhanásra számítanak. Ha egyszer hatás-

talank a cégértékelés szokásos módszerei, nincsenek referencia-pontok sem, és senki sem tudja, hogy a kisbefektetők meddig bírják a rájuk nehezedő nyomást. Az összeomlást számos tényező idézheti elő: a pénzügyi eredmények nem ütnek meg a várakozásokat, vagy a befektetők egyszer csak rádőbnek, hogy bármily izgalmas és tudatformáló is az internet, a világhálón kereskedő vállalatok és a tartalomszolgáltató cégek sohasem fognak akkora bevételre szert tenni, amekkora igazolná a mai részvényárakat.

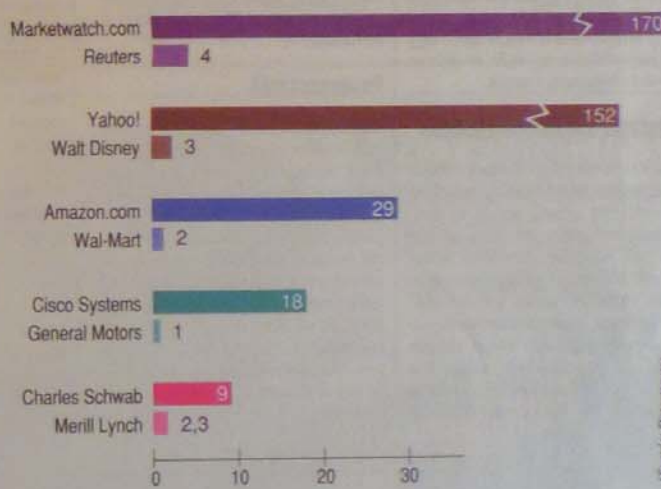
Az Amazon.commal szembeni fenntartások a legtöbb befektető szemében ostobaságnak tűnnek. Az első virtuális könyvtárház tudatosan alakította az online kiskereskedelem szabványait, s 5 millió hűség-ügyfele egyszerűen, biztonságosan, továbbá kielégítőnek találja a webhelyről való vásárlást. Jóllehet



Mártonffy Attila

dollár bevételt ért el tavaly, a teljes amerikai kiskereskedelmi forgalom pedig 1700 milliárd dollár körül alakult. Még ha igaznak bizonyul is a Forrester előrejelzése, az internet öt év múlva is csak 5 százalékot bír kiharasztani a kiskereskedelmi piachól. A világháló vásárlás ugyanakkor meglehetősen nagy veszélyt jelent az online kereskedők profitárányára, hiszen a fogyasztókat eddig nem látott tömegű információhoz juttatja, s ezáltal kétségeltlenül árcsökkenést kényszerít ki a sok esetben alacsony hatékonysággal működő online kereskedőkből.

### Piaci érték a forgalom többszöröseként



biztos anyagi háttérű imitátorok is megjelentek a piacon, az Amazon.com az online könyvpiac 90 százalékát birtokolja, s a zenei CD-k értékesítésében is az élre tört. Mindez meggyőző és izgalmas, annál is inkább, mivel a Forrester tanácsadó és piacutató cég az internetkereskedelemben növekedését jósolja. Tavaly az Egyesült Államokban 7,8 milliárd dollár értékű áru kelt el online rendelés révén, az 1997-es értékek több mint a háromszorosa. Az Economist által idézett intézet 2003-ra 108 milliárd dolláros online forgalmat prognosztizál az interneten, s ezt várakozásai szerint 40 millió amerikai háztartás fogja generálni.

### Kis selet a tortából

Am ez még mindig elég kis összeg a teljes kiskereskedelmi forgalomhoz hasonlítva. A Wal-Mart áruházlánc egységében több mint 130 milliárd

Ezek után nyugodtan megállapíthatjuk, hogy az igazi nyertesek maga az internet és az azt használó emberek. Ha az internetes részvényeket övező eufória elmúltával egyáltalán talpon maradnak még cégek, akkor azok olyanok lesznek, amelyek részt vettek a világháló felépítésében, illetve olyanok, amelyeknek más üzletágakban működnek az ügyfeleik. A Cisco például egyszerre két vasat is tart a tűzben, ezért olyan népszerű az intézményi befektetők körében. Ugyanez áll a Microsoftra, az IBM-re, az Oracle-re, a Sun Microsystems és a Lucentre is, de profitálhat az MCI WorldCom és az AT&T is a TCI-jal kötött házasságából. Óvakodjunk azonban: ha kipukkan az internetbuborék – márpedig ki fog –, akkor az ettől támadt sokk hullám még e sziklaszilárd cégeket is megrázza.

Mártonffy Attila



# Előzetes

## Információs infrastruktúra: ígéretek és valóság

Mi az a globális információs infrastruktúra, milyen összetevőkből áll, ki és mi határozza meg a fejlődését, és milyen hatása van az üzletmenet-re? Néhány róla szóelő lényeges megállapítás: az adat, a hang, a kép és a szöveg digitalizálása lebontotta a határokat a távokzés, a számítástechnika, a média és a fogyasztói elektronikai ipar között (ezért olyan sok ma a vállalati fúzió); a fejlett piacokon folyó dereguláció és a fejlődő országokban indítható megoldások beruházások kielelezik a versenyt az infrastruktúra különböző formái között; a globális információs infrastruktúra egyre inkább a hálózatok hálózata lesz, s e nembn fontosabb, mint az internet

## Sinek egy PC-ben, II. rész

Cikkünk szerzője folytatja a PCI csatlók tárgyalását, és ez alkalommal kitér néhány eddig nem taglalt kérdésre is: a megszakításokra, a megszakításkérésekre. Bemutatja a PCI-ajánlás legutóbbi, 2.1-es változata szerinti kétszeres sebességű adapter működését, majd áttér az AGP (az Accelerated Graphics Port) ismertetésére; előbb elmagyarázza, hogyan rajzolódik ki a képernyőn a háromdimenziós képek, majd azt, hogy az AGP – a munkamegosztást megváltoztatva – hogyan gyorsítja ezt a kirajzolást, s végül azt, hogy hogyan működik az AGP, és milyen sebességfokozatai vannak

## Másfajta minőségbiztosítás

A 2000. évvel kapcsolatos számítástechnikai problémák megoldására újabb cég ajánlja magát és szolgáltatásait: az eddig amerikai piacon működő, kanadai illetőségű Information Balance. Európai képviselőténnek vezetője szerint a munkájukban teljesen információtechnológiára alapuló cégeknek olyan megoldásokra van szükségük, amelyek a teszteléstől a tanácsadásig mindent megadnak. Az Information Balance

gyakorlatában a 2000. év problémájának kezelése leginkább egy kárbiztosítási ügylethez hasonlít

## PC, de egészen másképpen



Néhány napra elkértük a Silicon Graphics 320 Visual Workstation bemutatópéldányát, hogy lássuk végre: hogyan lehet egészen más ez az Intel processzoros számítógép, mint a szokásos PC-k. Először azt írjuk le (mert ez a könnyebb feladat), hogy ez a Windows NT-s gép vajon miért PC, azután azt, hogy miben egyedi: mások a PCI szabványú bővíthetői, azután a memóriakezelés, a megjelenítés és a hangkezelés architektúrája; az IVC, és annak alapeleme, a Cobalt lapkakészlet. A gép tartós irányvonal-módosítást sejtet: a processzorok Pentium III-ra cserélhetők, a gép a következő nemzedékhez tartozó PCI kártyákkal is bővíthető

## Progress(zió)

Nemrégiben jelent meg a Progress fejlesztőkörnyezet 9. verziója. Cikkünk bemutatja az ennek a változatnak és a továbbiaknak a kifejlesztésében sarkalatos szerepet játszó Univerzális Alkalmazásarchitektúrát (ennek jövőtől a Progress alkalmazáskiszolgálója kapcsolatba léphet bármilyen adatforrással, ügyféllel és alkalmazással), a 9. verzió újdonságait – az egyiket, a beágyazott adatbázisokat közelebből is –, és végül ismerteti a csomag alkotórészeit

## Részvényárfolyamok az amerikai tőzsdéken 1999. március 22-én

Cégnév	Utolsó kereskedési ár (dollár)	Utolsó/következő osztalékfizetés ideje	Utolsó kereskedési mennyiség	Tőzsdéérték (dollár)
Cognos	20 3/8	1996. május	169 590	881,1 millió
Corel	2 1/4	1994. október	504 863	115,5 millió
Forté Software	4 3/8	n. a.	176 272	87,9 millió
Inprise	3 13/16	n. a.	405 454	182,6 millió
Intergraph	6 5/16	1985. június	285 863	306,1 millió
Madge Networks	3	n. a.	108 181	135,2 millió
Micrograf	9 7/8	1992. április	67 181	108,7 millió
SCO	5 3/8	n. a.	211 545	184,7 millió
SMC	7 1/4	1983. július	55 545	112,4 millió
Sybase	6	1993. november	1 380 590	490,3 millió
Symantec	8 1/8	1994. augusztus	11 500	138,3 millió
Wang	19 5/16	n. a.	336 727	892,1 millió
Western Digital	8 5/8	1997. június	1 614 590	769,9 millió
Xircom	33 3/16	n. a.	292 454	794,2 millió
3Com	24 1/4	1995. augusztus	9 449 772	8,700 millió
Adaptec	24	1996. november	2 108 909	2,586 millió
Adobe Systems	52 5/16	1999. apr. 14.	794 909	3,207 millió
Alcatel	23 5/8	1998. július	1 107 409	18,398 millió
AMD	16 1/16	1995. május	3 944 863	2,325 millió
APC	30 1/16	1999. máj. 28.	1 116 363	2,877 millió
Apple Computers	35 1/16	1995. december	4 645 181	4,783 millió
Autodesk	40 3/8	1999. apr. 23.	801 272	2,430 millió
Baan	9 1/8	1997. december	501 272	1,814 millió
Cabletron Systems	10 1/16	1996. november	1 230 590	1,732 millió
Cisco Systems	102 3/4	1999. szept. 15.	15 501 318	164,1 millió
Compaq Computer	30 1/8	1999. jan. 20.	15 959 909	51,213 millió
Computer Associates	34 1/16	1999. jan. 7.	2 164 863	18,351 millió
Creative Technologies	11 7/8	1999. febr. 2.	585 181	1,105 millió
Dell Computer	37 7/8	1999. márc. 5.	44 216 320	96,373 millió
Ericsson	22 5/16	1999. apr. 13.	3 644 227	39,826 millió
Fore Systems	18 11/16	1996. június	3 022 181	2,079 millió
Hewlett-Packard	69	1999. apr. 14.	3 316 045	70,058 millió
IBM	167	1999. máj. 26.	4 787 136	154,1 millió
Informix	7 11/16	1995. június	4 032 318	1,325 millió
Intel	115 1/8	1999. apr. 11.	16 645 954	191,9 millió
J.D. Edwards	12 1/2	n. a.	1 305 954	1,318 millió
Lucent Technologies	101 1/8	1999. apr. 1.	6 818 136	133,7 millió
Mativ	26 1/2	1998. június	107 636	5,498 millió
Microsoft	172 13/16	1999. márc. 26.	16 006 363	436,1 millió
Motorola	72 1/16	1999. apr. 15.	3 042 954	43,250 millió
NCR	48	n. a.	453 545	4,775 millió
Netscape	97 5/8	1996. február	3 546 090	10,133 millió
Newbridge Network	28 5/16	1996. október	1 082 090	5,069 millió
Nokia	149 11/32	1999. apr. 7.	1 627 863	89,944 millió
Novell	27 1/4	1992. szeptember	5 754 954	9,205 millió
Oracle	27 3/16	1999. febr. 26.	15 603 136	39,138 millió
SAP	25 5/8	n. a.	975 136	13,370 millió
Seagate	28 7/8	1996. november	2 727 136	7,041 millió
Silicon Graphics	13 11/16	1993. december	1 396 181	2,568 millió
Sun Microsystems	112 1/2	1999. apr. 8.	7 675 818	43,342 millió
Tektronix	24	1999. apr. 26.	311 363	1,124 millió
Texas Instruments	100 3/4	1999. febr. 16.	2 808 181	39,478 millió
Unisys	31 1/8	1999. augusztus	1 677 454	8,112 millió
Xerox	53 11/16	1999. apr. 1.	2 578 454	35,210 millió
Xylan	36 15/32	n. a.	1 790 363	1,542 millió

## Nemzetközi informatikai hetilap

Megjelenik minden keddén  
HU ISSN: 0237-7837  
Kiadja az IDG Magyarországi Lapkiadó Kft.  
Feltűnés kiadó:  
Biro Irtván ügyvezető – biro@idg.hu

## Főszerkesztő:

Szilágyi András (Sz. A.) asz@idg.hu

## Főszerkesztő-helyettesek:

Révész Gábor (R. G.) grev@idg.hu

Sens János (S. J.) sens@idg.hu

## Vezető szerkesztők:

Varga János (V. J.) jvarga@idg.hu

## Főmunkatársak:

Schopp Attila (Sch. A.) aschopp@idg.hu

Váncsa István – vancsa@westnet900.net

## Örökösszerkesztők:

Havasi Krisztián – khavasi@idg.hu

## IDG Testlabor:

Horváth László (H. L.) lhorvat@idg.hu

Kriszán György (K. Gy.) gkriszan@idg.hu

## Munkatársak:

Bende Magdolna – mbende@idg.hu

Csöcsényi Sándor (Cs. S.) scsocs@idg.hu

Körmöcsényi Zoltán (K. Z.) zekorm@idg.hu

Kuczinger Gábor (K. G.) gkucz@idg.hu

Mátlay János (M. J.) jmatlay@idg.hu

Mátyás Árpád (M. Á.) amaty@idg.hu

Miháncsik Zoltán (M. Z.) zmihanc@idg.hu

Sánta András – asanta@idg.hu

Zimányi Katalin (Z. K.) kzimany@idg.hu

## Korrektorok:

Vincz Károly – kvincz@idg.hu

## Szerkesztőségi titkár:

Erdős Szilvia – szered@idg.hu

## Típusgáza, hirdetésgrafika:

Keizer Sándor, Kón György, Pekota Károly,

Rachóti Ágnes, Szegedy Ána, Varga László

Gráfika: Dániel Endre

## Szerkesztőség:

1012 Budapest, Mátyás u. 17.

Postacím: 1537 Budapest, Pf. 386

Telefon: 356-0337, 356-0691, 356-8291, 212-0398

Telefax: 356-9773

Internet: <http://www.szamitastechnika.hu>

Szerkesztőségünk a közértelem érdekében szociálisan

gondoskodik, de nem vállalja azok visszafizetését, megfizetését.

A Computerworld Számítástechnika és a

Magyarországi Információs Technika és

Technika kiadványai közötti különbség

szöveges és képi megjelenésben van, az

előbbi a szöveges megjelenés, az utóbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

szöveges és képi megjelenés, az előbbi a

COMPUTERWORLD  
SZÁMÍTÁSTECHNIKA  
-IX-

Előfizetéssel megrendelem a  
**Computerworld-Számítástechnika**  
nemzetközi informatikai hetilapot  példányban,  
 egy évrre: 7680 forintért  
 fél évrre: 3840 forintért  
 negyedévrre: 1920 forintért

Név (intézmény neve): \_\_\_\_\_  
Cím: \_\_\_\_\_  
Az CW-SZT ONLINE használatához kérjük az alábbi sorokat is kitölteni  
USERNAME: \_\_\_\_\_ E-MAIL: \_\_\_\_\_

IDG  
A megrendelőlapot az alábbi címre kérjük visszaküldeni:  
IDG Lapkiadó Kft.  
1537 Budapest, Postafiók 386 • Fax: 356-9773

**E számunk hirdetései (Ads' Index):**

Abacom Rt.	Megatrend: 2000. év bevizsgálás	3. old.
AD Pci számítógép	Microsoft:	
Anixter: Systimax SCS	Windows NT Workstation 4.0	16. old.
Álláshirdetések	Mikropro Rendszerház:	
Compaq számítógépek	ENCAD Croma 24 nyomtató	21. old.
Digitáliszámítástechnika:	Novacom: távközlési szolgáltatás	11. old.
ENCAD Croma 24 nyomtató	Oracle Hungary Kft.: On Oracle	13. old.
Digitáliszámítástechnika: Kodak, Brother	Oracle Hungary Kft.:	
Fibex Kar. Kft.:	Designer 6.0, Developer 6.0	18. old.
kábelvezetési rendszerek	Parron Networking Kft.: gyári szoftverek	
Gemofs Kft.: gyári szoftverek	HP és Compaq termékek	5. old.
Hewlett-Packard:	Portocom: noteszgépek	5. old.
HP LaserJet 2100 nyomtatók	R.A. Trade Kft.:	
Hewlett-Packard: HP OmniBook 900	Epson Stylus Color nyomtatók	4. old.
noteszgép	SCI-Network Kft.:	
IBM: e-business	hálózati biztonság	27. old.
IDG: PC-X magazin	Support Team Kft.: PC-hálózatok	
Kim-Soft Kft.:	átállási díjas karbantartás	21. old.
gyári szoftverek, CD-ROM-ok	Számak Rt. Distribúció	1. old.
Kiverta Kft.:	SzoftverABC Kft.: gyári szoftverek	21. old.
2000. évi megoldáscsomag	Xerox Magyarországi Kft.:	
MAV Informatika:	DocuPrint P8e lézernyomtató	27. old.
SAP Informatikai Kézű	IDG INFORMÁCIÓSZOLGÁLTATÓ	21. old.

MATESZ

Az IDG fontosabb kiadványai:  
Ausztrália: Computerworld Australia, Australasian PC World, Australia, Computerworld Österreich, Data Computerworld Denmark, Egyiptom: Computerworld, Digital News, Federal Computer World, Japan, Network World, PC World, Public, Egyiptom: Kattiyag, Magyarország: PC Business World, Magyarországi: Mátlay János, Franciaország: InPC, Németország: Munka Informatika, Hollandia: Computerworld, PC World, LAN Magazine, Izrael: Computerworld, PC World, Inq, Computerworld/Lequm, Katar: Info-Canada, Network World Canada, Kína: China Computerworld, PC World China, Németország: Computerwoche, PC Welt, PC Woche, Norvégia: PC World Norge, Computerworld/Norge, Gődaszlag: Computerworld/Italia, Oroszország: Computerworld/Moscow, PC World Network, Spanyolország: Computerworld/Espana, PC World, Public, Szlovákia: Computerworld/Slovakia, Svédország: Computer Sweden, Málta: Dancom, Szlovákia: PC World, Tajvan: Computerworld

IDG  
INTERNATIONAL DATA GROUP















# Önnek nem kell mindenhez értenie!

Vállalata irányításához megoldás az

## SAP Informatikai Közmű®

-  **Piacvezető vállalatirányítási rendszer,** hogy Ön az egyik legjobbat használhassa;
-  **Informatikai Közmű®-ként,** hogy ne a feladat, csak az eredmény legyen az Öné;
-  **Vállalatára szabva,** hogy a lehető legjobban kiszolgáljuk igényeit;
-  **Elérhető áron,** hogy ne csak a nagyok használhassák;
-  **Maximális adatbiztonsággal,** hogy az információ tényleg csak az Öné legyen;
-  **Szakértő informatikus csapattal a nap 24 órájában!** Azért, hogy sose legyen fennakadás.



MÁV INFORMATIKA Kft. SAP R/3® Rendszerház, a kis- és középvállalatok megoldásszállítója

zöld szám: 06-80-39-93-93 [www.mavinformatika.hu](http://www.mavinformatika.hu)

SAP üzleti egység Fax: 457-9427 E-mail: [sap@mavinformatika.hu](mailto:sap@mavinformatika.hu)



11049



**Ha szeretsz játszani, de nincs rá túl sok idő,  
ha nyaggatnak a srácok de nem tudsz nekik segíteni,  
bízd rá magad a PC-X Útkalauzra!**

**Az egyik CD-n több mint 300 cheat kód, 100 trainer, 45 editor,  
88 patch, 33 kimentett játékállás, 17 játék végigjátszása, vala-  
mint több száz desktop téma és képernyő kímélő található!**  
**A másik, a tavalyi év több mint húsz legizgalmasabb játékának  
kipróbálható verzióit tartalmazza. Továbbá, ajándékba adunk  
egy PC-X posztornaptárt is!**

**Megrendelhető 990 Ft-es áron a kiadótól (1537 Bp. Pf. 386.), vagy megvásárolható a  
számítástechnikai üzletekben, illetve a PC-X Klubban (7012 Bp. Márvány u. 17. kőt por-  
ro a Bóli pályaudvartól, bejárat az Állomás utca felől)**

