



SZÁMÍTÁSTECHNIKA

NEMZETKÖZI INFORMATIKAI HETILAP www.SZAMITASTECHNIKA.hu XIV. ÉVFOLYAM 31. SZÁM 1999. AUGUSZTUS 3. ÁRA: 192 FORINT

Végül is Qwest

A kecske is jölkött, a káposzta is megmaradt: talán így lehetne összefoglalni annak az ötletes küzdelemnek a végkifejletét, amelyet a Qwest és a Global Crossing folytatott két amerikai telefontársaságért, a U.S. Westért és a Frontierért. A U.S. West összeolvad a Qwesttel; a részvény-cserével lebonyolított tranzakció értéke 34,7 milliárd dollár, a Global Crossing pedig a Frontiert veszi meg, 11 milliárd dollár értékben. A megállapodást az az elvárás kísérte, hogy a későbbi kérésként érkező Qwest visszavonta a Frontierre tett vételi ajánlatát, a Global Crossing viszont csökkentette a U.S. Westtől a már folyamatban lévő egyesítési tárgyalások felrúgásáért követelt fájdalomdíjat. Végül is a két távközlési vállalat valamennyivel kevesebbet kelt el, mint amennyit a Qwest hajlandó lett volna fizetni: a U.S. Westre 35,5 milliárd, a Frontierre pedig 12,5 milliárd dolláros ajánlatot tett.

A Qwest és a U.S. West egyesüléséből létrejövő cég – amelyet továbbra is Qwestnek fognak hívni – tőkeértéke 65 milliárd dollár, és 2000-ben mintegy 18,5 milliárd dollár bevételeire számíthat, az egyelőre független vállalatok előrejelzése alapján. A nyilatkozatok szerint az összeolvadás révén megalakuló globális szolgáltató hagyományos, drótnélküli, szélessávú és internetes szolgáltatásokkal egyaránt kínálni fog. Az egyesült cégen Joseph Nacchio, a Qwest elnök-vezérigazgatója megtartja posztját, míg Solomon Trujillo, aki ugyanezt a posztot töltötte be a U.S. Westben, szintén elnök (chairman) lesz. A cég központja Denverben, a U.S. West székhelyén lesz. Az ügyletre még a szabályozó hatóságoknak is áldásukat kell adniuk. (IDGNS, Tokió)

A jövő az internetes bankoké?

Az internetes banki műveletek előtt áll a legnagyobb fejlődési lehetőség – derül ki abból a jelentésből, amelyet az Európai Központi Bank (ECB) tett közzé. „A technológia hatása az EU bankrendszerére” című tanulmányban olyan kijelentés is olvasható, hogy az informatikai fejlesztések igen fontosak a bankok számára, mert segítenek a költségek csökkentésében és a versenyképesség megőrzésében. Az internetes technológiák akár 25 százalékkal is csökkenthetik az egy tranzakcióra jutó költségeket, állapítják meg a tanulmány szerzői, hozzátéve: az informatika általában is hatékonyabb eszköz lehet a bankok kezében az ügyfelek kívánságainak és szokásainak megismerésében, és megkönnyíti számukra új üzleti lehetőségek felderítését.

Arra is felhívják azonban a figyelmet, hogy óvatosan kell bánni az informatikával: az internetes banki műveletek bevezetésénél például fel kell készülni arra, hogy az ügyfelek – elsősorban a csökkenő költségek miatt – tömegesen állnak át az új módszerre. Ráadásul az internetes bankok korábban az ügyfelek lojalitása is gyengébb, hiszen könnyebben akadhatnak kedvezőbb árú szolgáltatásokra. Ami az Európai Unió



bankjainak eddigi informatikai történetét illeti, az információtechnológiai eszközöket leginkább arra használták, hogy felkészüljenek az euró bevezetésére és a dátumváltásra; az online korszakra való felk-

szülés eddig háttérbe szorult. A következő időszak azonban számtalan változást hoz majd: a távolból véggezhető bankműveletek elterjedésével egyre több bankfiókot zárnak be; az információtechnológiának köszönhetően a bankok újabb és újabb szolgáltatásokat tudnak nyúj-

tani; várhatóan megosztják egymás közt az erőforrásokat, hogy csökkentse a fejlesztési költségeket; végül, de nem utolsósorban a bankok együttműködnek az informatikai, illetve a távközlési vállalatokkal a fejlesztések felgyorsítása érdekében. (IDGNS, Párizs)

Legális internettelefon

Kiadta az első internettelefon-szolgáltatási engedélyt az Hírközlési Főfelügyelet. A hatóság azzal a feltétellel engedélyezte a „normál telefon” helyettesítő szolgáltatást, hogy a szolgáltatóknak – jelen esetben a PanTelnek – egyértelműen fel kell hívnia ügyfelei figyelmét a hagyományos telefonnál gyengébb minőségre.

A jelenlegi műszaki adottságok mellett a felhasználó a kétirányú beszédben – több mint 250 milliszekundumos – késleltetéssel, valamint esetenként nagyobb beszédhang-kimaradást (több mint egy százalékkal) észlel.

Mint ismeretes, néhány hónappal ezelőtt a HÍF azzal a feltétellel engedélyezte a PanTelnek az Internet Protokollon alapuló hangtovábbítást, hogy az összeköttetés nem ve-

heti igénybe a nyilvános telefonhálózatot. Jelen engedély nem tartalmazza a fenti korlátozást. A Pan-Phone előfizetői számára átlagosan negyedével csökkenhet a Magyarországról indított nemzetközi távhívások költsége.

Mallás Judit

Nokia a Primatelnél

Nokia infrastruktúrára épül az új magyarországi mobilszolgáltató, a Primatel hálózata. A július 26-án Budapesten aláírt megállapodás szerint a Nokia kulcsrakész GSM 1800/GSM 900-as hálózatot szállít, hálózati berendezésekkel és a kapcsolódó szolgáltatásokkal. A Vodafone AirTouch, az RWE Telliance, az Antenna Hungaria és a Magyar Posta tulajdonában levő Primatel várhatóan 1999 decemberében kezdi meg kereskedelmi szolgáltatását. Ezzel a szerződéssel a Primatel lett a 85. olyan szolgáltató, amelynek a Nokia szállítja a GSM-technológiát. A hazai piacon a Pannon GSM után a Primatel a Nokia mobil-infrastruktúra második megrendelője.

M. J.

Vegyes Siemens-eredmények

Bevételét csak kis mértékben, nyereségét viszont komolyan növelte a Siemens a folyó pénzügyi év harmadik negyedében. A profit 697 millió márkát tett ki, s ez 70 százalékkal több, mint 1998 hasonló időszakának 410 millió eredménye. A 31 milliárd márkás bevétel – ami-

re kedvezően hatott a cég konzolidációja, viszont negatívan érintették az árfolyamváltozások – alig több, mint a tavalyi 29,8 milliárd márká. Ami a pénzügyi év eddigi kilenc hónapját illeti, a nettó nyereség 17 százalékkal nőtt, 2,09 milliárd márkára, a bevételek pedig 12 százalé-

kal emelkedtek, elérve a 92,2 milliárd márkát. Ezen belül viszont az Informatikai és Kommunikációs – I&C – csoport forgalma csökkent az elmúlt kilenc hónapban; ezt a Siemens a termékek átpozicionálásának és a nehez piacoknak tulajdonítja. (IDGNS, München)

online
www.szamitastechnika.hu

OLVASÓINK
A FENTI WEBCÍMEN
TALÁLJAK LAPUNK
NAPI FRISSÍTÉSŰ
ONLINE KIADÁSÁT.

A MAGYAR PIAC
HÍREI ANGOLUL IS
OLVASHATÓK.



Szakértő disztribútor a teljesség igényével.

Számalk Rt. Disztribúció 1115 Budapest, Etele út 68. Tel.: 203-0306 Fax: 203-0367 http://distrib.szamalk.hu



most OLVASÓLÁMPA csak nélkül 419.000 Ft



Viszont 5 felhasználós, 50 felhasználóig bővíthető Microsoft Irodai Kiszolgáló Csomagot és augusztus 31-ig tartó ingyenes Elender Internet előfizetést adunk hozzá ajándékba!

De fordítsuk komolyra a szót!

Ha Ön gyors és megbízható szervert keres (olvasólámpa nélkül), most megtalálta a cége és a pénztárcája számára legjobb megoldást. Akciónk keretében a Hewlett-Packard E50 szervert az 5-felhasználós Microsoft Irodai Kiszolgáló Csomaggal 419.000 forintos hihetetlenül alacsony áron vásárolhatja meg.*

A jól ismert Hewlett-Packard minőség a garancia rá, hogy rendszere nagy sebességgel és kifogástalanul működik majd. (Olvasólámpa nélkül, persze.)

HP NetServer E50:

Intel® Pentium® II processzor 333MHz, 64 MB RAM, 4,2 GB Ultra-Wide SCSI HDD, 10/100 TX hálózati kártya, HP TopTools for Servers, HP NetServer Navigator. Kis és közepes méretű vállalatok számára kifejlesztett, könnyen kezelhető kiszolgáló. Egyszerű telepítés, gyors hőelhárítás, könnyű bővíthetőség.

Microsoft Irodai Kiszolgáló Csomag:

Office 2000 integrálód, Microsoft Windows NT Server 4.0 w/SP 4, Windows NT Server BS 4.0, SQL Server 7.0, Exchange Server 5.5, Outlook 2000, fax-szolgáltatás, modem megosztás szolgáltatás, Proxy Server 2.0, FrontPage® 98, telefonos hálózati.

További információért hívja a HP Vevőszolgálatot: 382-1111. Jelszó: E50 akció. Látogasson el a HP Magyarország Website-ra is: <http://www.hp.hu/e50>

 **HEWLETT
PACKARD**

Intel, Intel Inside logos and Pentium II are registered trademarks of the Intel Corporation.

 **pentium® II**

TARTALOM

PIAC

- Nem nyaralnak a fejlesztők – Processzorpiac (Csórián Sándor) 4. oldal
- Kérdőjelek a Merced körül Iridium GSM üzemmódban (Mallás Judit) 4. oldal
- Újság gazdasági vezetőinek – MatávNet (Révész Gábor) 6. oldal

KONFERENCIA

- Szárnyaló remények – SAS Institute (Schopp Attila) 5. oldal
- Vizualizáció, mobil platform, Linux-támogatás – Computer Associates (Seres Iván) 5. oldal



Charles B. Wang

VEZÉRCIKK

- Műholdak várakozóban (Révész Gábor) 6. oldal

TÁVKÖZLÉS

- HÍREK Nem fordít hátt Magyarországnak a CG Sat (Mallás Judit) 7. oldal

TÉNYEK ÉS TRENDK

- Clinton és a webkampány (Zimányi Katalin) 8. oldal



Polányi Sándor, a CG Sat Hungary vezérigazgatója

7. oldal

HARDVER

- HÍREK Timsözva – Hét kisnoteszgép vizsgálata (Kriszán György) 9. oldal

MILLENNIUM

- Előkészületek Ferihegyen (Kelemen Zoltán) 14. oldal

SZOFTVER

- HÍREK Microsoft-iroda 2000-ben (Csórián Sándor) 15. oldal

ADATBIZTONSÁG

- HÍREK Titkosító négy milliárd változatban (Révész Gábor) 19. oldal
- Kriptográfiai védelem 19. oldal

GAZDASÁG

- HÍREK Behálózott otthon (Mártonffy Attila) 21. oldal
- Tudásmenedzsment (Mártonffy Attila) 21. oldal

Előzetes

- Részvényárfolyamok az amerikai tőzsdéken 22. oldal

Impresszum

- E számunk hirdetői 22. oldal

A HÉT HÍREI

Nincs tovább francia-német telefonszövetség

Nem egészen egy év alatt hamvába holt a France Télécom és a Deutsche Telekom közötti szövetség. A francia szolgáltató július 16-án megerősítette, hogy eladja a DT-ben birtokolt kétszázalékos részesedését – ez jelenleg mintegy 2 milliárd dollárt ér –, és hivatalosan is bejelentette a partnerkapcsolat végét. A két egykori állami monopólium tavaly novemberben állapodott meg abban, hogy 2 százalékos részesedést vásárolnak egymásból; akkoriban az FT mintegy 1,5 milliárd dollárt fizetett a német részvényekért. A felhőtlenné indult kapcsolat egén idén áprilisban kezdtek gyülekezni a viharfellegek, amikor a DT végül is sikertelen vételi ajánlatot tett a Telecom Itáliára, és erről nem értesítette előre partnerét. Párizsban ekkor már szerződésesszégést emlegettek. A francia szolgáltató egyelőre nem tudja eladni DT-részvényeit, de valamikor jövőre sort kerítenek erre is, hogy visszaeszezzék a befektetett pénzt. A Deutsche Telekom szövegére nem kommentálta az FT lépését; az, hogy eladják-e France Télécom-részvényeit, független lesz a francia akcióktól. A kapcsolat felbomlása semmilyen formában nem érinti a két cég (és a Sprint) közös vállalkozását, a Global One-t – viszont ennek jövője mindentől függetlenül is kérdéses. (IDGNS, Párizs)

százalékkal emelkedett, és a tavalyi 18,8 milliárd dollárral szemben elérte a 21,9 milliárd dollárt. Az eredményekbe nem számít bele az a mintegy 700 millió dollár, ami – egyebek mellett – a Global Network eladásából származik. Az egyes földrajzi régiók egyenletesen fejlődtek: Amerika 16 százalékos, az EMEA-térség 14 százalékos, a csendes-óceáni régió pedig 19 százalékos fejlődést produkált, 10, 6,4 és 3,6 milliárd dolláros forgalommal. Az átlagnál nagyobb arányban nőttek a hardverbevételek (9,4 milliárd dollár). Közel ugyanekkora bevételt hozott a Global Services üzletág is (8 milliárd dollár). A szoftverforgalom 3,1 százalékkal tett ki. (IDGNS, San Francisco)

sére emelkedett, és az operációs rendszer a forgalomba hozott üzleti PC-k csaknem 30 százaléka előre van telepítve. A cég szerint jövőre csökkenhet a növekedés üteme, a PC-k iránti kereslet gyengülése és a világgyógyászat kedvezőtlen körülményei miatt. (IDGNS, San Francisco)

Csökkenő SAP-nyereség

Bevételeit növelte, ám nyeresége csökkent az SAP-nak a mostani pénzügyi év második negyedévében. A naptári negyedéssel egybeeső időszakban a forgalom 1,26 milliárd eurót tett ki, ami 17 százalékkal több, mint az előző év hasonló időszakának forgalma; ugyanakkor a nyereség 7 százalékkal kevesebb, 144 millió helyett csak 142 millió dollár. A teljes első félévet számolva a bevétel 17 százalékkal magasabb (2,34 milliárd euró), a profit 4 százalékkal alacsonyabb (240 millió euró), mint 1998 I. félévében.

Microsoft: közel húszmilliárdos év

Mind a negyedik negyedéves, mind pedig a teljes évre szóló eredményei felülmúlták a várakozásokat, de a Microsoft már most figyelmeztette a befektetőket, hogy a következő év bizonyos fokú visszaesést hozhat. A június 30-án véget ért utolsó pénzügyi negyedéves forgalma 5,76 milliárd dollár volt, a nyereség pedig 2,2 milliárd dollár (részvényenként 40 cent; előbbi 39, utóbbi 60 százalékkal haladja meg az egy évvel ezelőti értéket). Az egész éves bevétel 19,75 milliárd dollárt tett ki, 29 százalékkal többet, mint az 1998-as 15,26 milliárd dollár. A profit nagyobb mértékben emelkedett: a 7,79 milliárd dollár (részvényenként 1,42 dollár) 69 százalékkal haladja meg az előző évi eredményt.

Az eredmények valószínűleg rosszabbak lettek volna, amennyiben a német cég nem fogja vissza erőteljesen a költségeket: ezek a mostani második negyedévében csak 21 százalékkal nőttek, ellenében a tavalyi első félév 70 százalékos emelkedésével. A vállalat társelnöke, Hasso Plattner elégedett az eredményekkel, figyelembe véve, hogy a vállalatirányítási szoftverek iránt mutatókozó kereslet a 2000. év közelédtével alaposan visszaesett. Ugyanakkor a vezetési bizik abban, hogy sikerül teljesíteni a kitűzött terveket; ezek a bevétel 25 százalékos, a nyereség pedig legalább 1 százalékos növelését írták elő. Az egyes térségek közül az EMEA-regió teljesített a legjobban: az első félév 1,15 milliárd eurós forgalma 25 százalékos növekedést jelent. (IDGNS, München)

Tovább nőtt az IBM

Bevételét és nyereségét is növelni tudta az IBM. A június 30-án véget ért második pénzügyi negyedévében a profit 1,7 milliárd dollár volt, részvényenként 91 cent (tavaly 1,5 milliárd dollár, részvényenként 75 cent volt a nyereség). A forgalom 16

Képernyő itt - szerver ott

Távoli alkalmazásfuttatás bármely kliensen, bármely hálózati kapcsolaton, bármely protokollal

- Mindössze 14 Kbps sávszélesség igény
- Microsoft Windows alkalmazások futtatása web böngészésen keresztül a kód újrírása nélkül
- Microsoft Windows alkalmazások futtatása heterogén platformon: MS-DOS, MS Windows 3.1, 95, 98, NT, CE, UNIX, Mac, Java, OS/2, NC, Palmtop
- Bármely hálózati kapcsolat: normál telefonvonal, T1, T3, 56 Kbps, X.25, ISDN, Frame-Relay, ATM, GSM, Intranet, Internet
- Nativ Microsoft Windows NT Terminal Server támogatás
- Elavult számítógéppark tuningolása: 386-os konfiguráción 32 bites grafikus alkalmazás futtatása
- 2000. év kompatibilissá tesz bármely hardvert

Citrix MetaFrame

Öyződjön meg a technológia előnyeiről a www.megatrend.hu/citrix/cimen, vagy folyamatos termékbeszámoló előadásaink keretében.

MEGATREND Kiss László, e-mail: kissl@megatrend.hu
1082 Budapest, Üllői út 52/b, tel.: 459-3366

Budapest, 1146. Hungária krt. 131. Külföldi termékek széles választéka!
Tel/Fax: 321-1539, 343-0088 Szüksége van szoftverre, de nem tudja honnan, hívjon minket!
GSM: (30) 9-428-132

!!Akción!! Office 97 Professional !!Akción!! 16.400 Norton Antivirus 5.0 Eng./Hun. 11.060 / 16.410
Az akció csak diákok és tanárok részére szól és 99.08.31-ig tart. Norton Commander 2.0 Win95/98/NT/Dos 9.440
Corel Draw 9.0 Akció/Upg. 89.500 / 73.280 Norton Utilities 4.0 Eng./3.0 Hun. 9.900 / 17.690

Office 2000 Standard / Upg.	118.920 / 72.280	Arj 2.6 for Dos / User 3.5"	14.490
Office 2000 Professional / Upg.	142.850 / 83.250	Check It 98 Diagnostic Suite for Win95 / Win98 CD	37.030
Office 2000 Premium / Upg.	190.600 / 109.430	Close-Up 6.5 Heat / Remote for Win / Dos 3.5"	39.280
Office 2000 Developer / Upg.	238.400 / 154.930	CoSession 32.8.1 / 1-user Host/Remote for Win95/NT CD16.910	94.130
Office 2000 Small Business Edition / Upg.	118.920 / 59.330	Crystal Report 7.0 Professional for Win95 / NT CD	80.180
Adobe Publishing Collection	384.680	DesignCAD 97 2D/3D for Win95 / NT CD	88.930
Adobe Photoshop 5.0 Eng./Hun.	192.560 / 196.560	Hardard Graphics 98 for Win95 / NT CD	85.060
Adobe Illustrator 8.0	122.040	Multi Edit 8.0 for Win / Win 95 3.5"	43.790
Recognita Plus 4.0	80.080	Paint Shop Pro 5.0 for Win95 / NT CD	24.020
Windows NT 4.0 Workstation / Upg.	75.190 / 33.450	Partition Magic 4.0 Win95/Win98/NT Dsw/OS/2 CD	19.000
F-Secure (voh F-PROT) 1 user / 10 user	43.200 / 172.800	QEMM 97 V9 for Win / Win95 CD	20.610
AutoCAD LT 98 / Upg.	108.170 / 23.880	QuarkXpress 4.0 for Win95 / NT CD	248.260
Visual Basic 6.0 Prof. Eng./Hun.	128.680 / 126.060	QuickView Plus 3.0 for Win / Win95 / NT / MAC CD	14.490
Windows NT Server 5 User/Upg.	192.630 / 77.160	Sound Forge 4.5 for Win95 / NT	95.960
Windows 98 Hun / Upg.	48.680 / 25.350	System Commander Deluxe 4.0 all platform.	23.950
Verus Hunter minden platformra	14.500	WinZip 7.0 for Win / Win95 / Win98 / NT 3.5"	10.850

Részletek árlista és akciók: <http://www.gemofis.hu> E-mail: gemofis@gemofis.hu
Interneten történő megrendelés esetén az ott feltüntetett árból 2% kedvezményt kap minden vásárló.
Az árak készpénzfizetésre vonatkoznak és az ÁFA-t nem tartalmazzák. Az árváltoztatás jogát fenntartjuk.

Processzorpiac

Nem nyaralnak a fejlesztők

Két új processzort jelentett be július végén az Intel. A Pentium III sorozat egy 600 megahertzes, a Celeron sorozat pedig egy 500 megahertzes taggal bővült. Az új Pentium III órajele magasabb, mint a jelenleg kapható, kiszolgálókba szánt Xeon III sorozat leggyorsabb, 550 megahertzes tagjái. Az új CPU-k ára – a Pentium III-é 669, a Celeroné pedig 167 dollár – illeszkedik az Intel stratégiájához; eszerint nagyon olcsón biztosítja a CPU-t a költségérzékeny, alapkiépítésű PC-t vásárló felhasználóknak, de azoktól, akik ennél egy kicsit többet akar-

tium III támogatja a kétprocesszoros kiépítést. Mindezekért cserébe négyszeres árat kérnek, ez pedig semmiképpen sem áll arányban a pluszteljesítménnyel.

Itt a K7

Először fordult elő, hogy az AMD, amely az egyetlen komoly versenytársa az x86 processzorok piacán, megelőzte az Intel. Június végén jelentették be a K7 sorozat első tagját, az Athlon processzort, háromféle – 600, 550 és 500 megahertzes – órajel-frekvenciával. A K7 sorozat

128 kilobájtos elsődleges gyorsítótárral dolgozik – szemben a P6 CPU-magjának 32 kilobájttal, ezt használja mindegyik ma gyártott Intel processzor –, és akárcsak a Pentium III, külön sínen kapcsolódik a memóriához és a másodlagos gyorsítótárhoz. A CPU ismeri az MMX és a 3DNow! utasításokat, illetve támogatja

A technológiai előny még nem mutatkozik a pénzügyi eredményekben, bár kétségtelen a javulás. Az AMD eladásai az idei első félévben elérték az

1,2 milliárd dollárt, és 48 millió dollár veszteség keletkezett. A hasonló tavalyi időszak 1 milliárd dolláros bevételét 127 millió dolláros veszteség kísérte. Immár megszokottak

mondhatóan jó negyedévet zárt az Intel. A 6,7 milliárd dolláros bevétel 14 százalékkal haladja meg az előző évit, bár 5 százalékkal elmarad az idei első negyedévtől. A nyereség 1,7 milliárd dollár, ez 49 százalékos növekedés 1998 második negyedévéhez képest, és 13 százalékos csökkenés az idei erős első negyedévhez viszonyítva.

Nagyobb szeletek

Az új processzorok bejelentése kapcsán Magyarországon járt Pierre Mirjolet, az Intel EMEA régióért felelős marketingvezetője, aki többek között a cég technológiai fejlesztéseiről is beszélt. Az Intel elkezdte az átállást a 0,18 mikronos gyártástechnológiára, az első, ezzel a technológiával dolgozó, mintegy 6 milliárd dolláros költséggel épült gyárat nemrég adták át az izraeli Kiryat

Gatban. Az első itt gyártott processzor a 400 megahertzes mobil Pentium II. A tervek szerint a Pen-

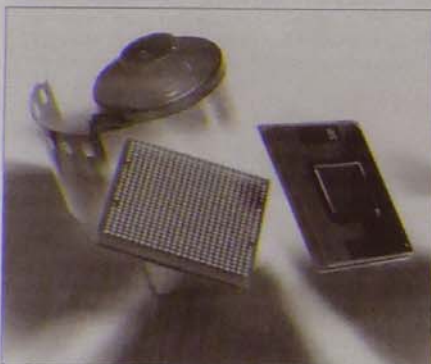
ményez. Az Intel tervei szerint 2002-ben indítják a gyártást a 300 milliméteres szeleteken, 0,13 mikronos elemtávolsággal, réz vezetőrétegeket felhasználva. A 200 milliméteres szeleteken ez már egy évvel korábban lehetséges lesz. Májusban, a Pentium III bejelentésekor itt járt szakemberek még úgy nyilatkoztak, hogy az Intel nem tervezi a részletek alkalmazását.

Májusban 250 millió dollárnyi tőkével hozták létre az Intel 64 Alapot (Intel 64 Fund) abból a célból, hogy támogassák az Intel új, 64 bites

architektúrájához illeszkedő fejlesztéseket; ennek a platformnak az első processzora lesz a Merced. A gyártók oldalán az Intelen kívül a befektetők között van a Compaq, a Dell, a HP, az NEC és az SGI. A felhasználók befektetőcsoportjába tartozik például a Ford és a Bank of America. Júniusban jelentették be az első öt tőkebefektetést az alapból, a finanszírozott cégek között van például a memórián belüli adatbázis-technológiát fejlesztő TimesTen Performance Software és az elektronikus kereskedelemhez eszközöket készítő WebLine Communications.

Elindították a 300 milliméteres szilíciumszeletekre való átállás programját. A lapkák ma minden, fejlett technológiával dolgozó félvezetőgyárbán 203 milliméter (8 inch) átmérőjű szilíciumszeleteken készülnek. A 300 milliméteres szelet alkalmazása – minden egyéb tényező figyelmen kívül hagyásával – 30 százalékos költségcsökkenést ered-

Csórián Sándor



Az első, 0,18 mikronos technológiával készülő mobil Pentium II processzor

nek, jóval magasabb árat kér. A most bejelentett processzorokat tekintve példának, a Pentium III órajele 20 százalékkal magasabb, a másodlagos gyorsítótára 512 kilobájtos, viszont csak a CPU órajelének a felével, 300 megahertzen dolgozik, ellentétben a Celeron 128 kilobájtos, de CPU sebességű, 500 megahertzes gyorsítótárral. A gyorsítótár hatékonyságának szempontjából a Celeron megelőzi a Pentium III-at, ezt az Intel szakemberei is elismerik. A Pentium III memóriasínje 100 megahertzen, a Celeroné 66 megahertzen működik. A Celeronból hiányzik az új, korábban Katmai kódnevű SSE (Streaming SIMD Extensions) utasításkészlet-kiegészítés, és nem használható többprocesszoros rendszerben, míg a Pen-

tium III támogatja a kétprocesszoros – maximum négy CPU-s – kiépítést. A rendszersín órajele 200 megahertz; ez eleve kizárja az eddig alkalmazott Socket 7 foglalat alkalmazását. Az Intel Slot 1 csatlakozójához hasonló kialakítású, Slot A névre hallgató csatlakozóba illeszkedik a K7, sínprotokollja azonos az Alpha CPU-val. A 600 megahertzes ára elég magas, 699 dollárba kerül, az 550 és az 500 megahertzes már jóval olcsóbb, 479, illetve 324 dollárt kérnek értük.

A K7 piaci sikere elsősorban azon múlik, hogy képes-e a cég az igényeknek megfelelő mennyiségben gyártani, és lesz-e hozzá elegendő, Slot A csatlakozó alaplap. Az utóbbi ténik egyszerűbbnek, az AMD-nek hagyományosan jók a kapcsolatai a távol-keleti gyártókkal.

Kérdőjelek a Merced körül

Noha az Intel folyamatosan tagadja, hogy első 64 bites processzora, a Merced valamiféle „fejlesztőeszköz” lenne, tartják magukat azok a hírek, amelyek szerint a processzor csupán előtanulmány a második generációs IA-64 lapkához, a McKinleyhez. A Dell egyik vezető munkatársa azt állítja, hogy „mindenki szeretni fogja a Mercedet, de csak fejlesztői platformként fogják használni, például az operációs rendszerek finomhangolására”. Ha-

sonló nézeteket többen is osztanak a rendszergyártók között; és bár az IA-64 forradalmi újdonságot jelent, ez a forradalom később következik be, mint azt az Intel szeretné. Az IBM például saját lapkakészletet tervez az IA-64-hez, de eredeti ütemterve szerint is kihagyja a Mercedet, és csak a McKinleyhez készül el vele. A HP – amely részt vett az IA-64 alapjainak kidolgozásában – már szállítja a 64 bites processzorok fogadására alkalmas

alaplappal felszerelt N-osztályú kiszolgálóit, de ezeket szintén csak a McKinleyre lehet majd továbbfejleszteni, a Mercedre nem. Ráadásul a processzor sikere csak részben függ az Inteltől; legalább ilyen fontos a szoftver is, vagyis hogy a Microsoft képes lesz-e a megfelelő időben előállni a Windows IA-64-re felkészített változatával. Addig ugyanis a hardver önmagában nem sokat ér.

(IDGNS, San Mateo)

EPSON

Nyári akció!

Stylus Color 300	23 900,-
Stylus Color 440	34 900,- 29 900,-
Stylus Color 640	49 900,- 35 900,-
Stylus Color 740	63 900,- 54 900,-
Stylus Color 850	89 900,- 79 900,-
Stylus Color 900	127 900,- 111 000,-

Tesztnyertes!

Árúárk ÁFA nélkül értendő

Kizárólagos importőr: **TRADE**
Fax: 06 (23) 417 310
EPSON HOTLINE: 06 (23) 415 295
http://www.ratrade.hu

SAS felhasználói konferencia Szárnyaló remények

Idén már 17. alkalommal rendezték meg a SEUGI-t, a SAS-felhasználók európai konferenciáját. A hágal eseményen 35 országból közel 3000 érdeklődő (ügyfél, felhasználó, partner vagy a SAS munkatársai) vett részt; ők a kiállítások, bemutatók és workshopok mellett 280 előadás közül is választhattak, melyek nagy részét felhasználók tartották, saját tapasztalataikat ismertetve. A konferencia középpontjában a SAS szoftver 8-as verziója, illetve az erre épülő üzleti megoldások együttese állt.

Többéves fejlesztés eredményeként született a SAS Institute vezető termékének alapsan felújított változata, a Version 8. A munka során az egyik fő cél az volt, hogy a termék minden eddiginél jobban integrálódjon a meglévő vállalati infrastruktúrába, és az integráció volt a központi témája *Allan Russell*nek, a stratégiáért felelős alelnöknek az eseményt kísérő sajtótájékoztatón tartott előadásának is. Az informatikai rendszerek integrációja mögött az az üzleti igény áll, hogy a vállalatot teljes egészében átláthatassák, ne csupán egy-egy folyamatról legyen teljes kép, illetve hogy a szükséges információ a vállalatot kívül is rendelkezésre álljon (a vásárlók, a beszállítók vagy a hatóságok számára). A SAS mostani megoldásaiban az az újdonság, mondta Russell, hogy az integrációt nem annyira a technológia, mint az információ szintjén akarják megvalósítani. Ez nem jelent mást, mint hogy a különböző rendszerekből mindenki igény szerint juthat hozzá a számára szükséges információkhoz.

Integráció felső fok

Ennek több eleme van. Egyrészt integrálják a különféle vállalatirányítási rendszerekből származó adatokat. A Version 8-ban erre szolgáltnak az úgynevezett Intelligent Access Engine-ek, amelyek a SAS szerint a csatlakozó új generációját jelentik. A különféle adatbázis-kezelőkhöz (Oracle, Sybase, DB2, Informix, Ingres, ODBC) elkészített csatlakozók már az e rendszerekben tárolt metaadatokhoz is hozzáférnek. Arra is van lehetőség, hogy a SAS adattárház az információkat ne a vállalatirányítási rendszer adatbázisából nyerje ki, hanem magából a

programból; ezt az eljárást éppen most terjesztették ki egyrészt a Baan-ra, másrészt az AS/400-on futó R/3-modulokra.

Másodszorban az egyes felhasználók között valósítják meg az integrációt. Itt az a cél, hogy az eddiginél



Allan Russell

szélesebb körben tegyék elérhetővé az információkat; Russell szerint szakítani kellene a kizárólag „vezetői” információs rendszer szemléletével, és helyett inkább az „információs demokráciát” kellene megvalósítani. Így lehetne elérni, hogy az információ ott álljon rendelkezésre, ahol azt ténylegesen fel is használják: a döntés-előkészítésben vagy -hozzátételben. Ennek érdekében bemutatják az Office 2000-hez készített új windowsos kezelőfelületet, az Enterprise Guide-ot, illetve az AppDev Studiót. Ez utóbbi egy integrált Java fejlesztői környezet, és kimonodottan az információelosztás igénye szerint alakították ki, megkönnyítve Java alapú internetes ügyfélprogramok írását. E két termékkel a remények szerint mindkét

– egymást nem feltétlenül kizáró – nagy felhasználói közösséget, a Windows és a Java híveit is ki tudják szolgálni.

Ugyancsak a felhasználók jobb kiszolgálását célozza a Wireless Application Protocol (WAP) támogatása. Ezzel kézi számítógépekről is elérhetővé válnak az adattárházban tárolt információk; a megfelelő alkalmazásokat az AppDev Studióval lehet megírni. Az automatizmust javítja az LDAP és az üzenetvivő platformok (IBM MQSeries, Microsoft MSMQ) támogatása: az ezek révén megvalósított „publish and subscribe” („terjessz és fizess el”) funkció nagymértékben csökkenti az információs túlterheltséget, minthogy a rendszergazdák vagy maguk a felhasználók határozhatják meg, hogy mikor milyen adatokat kapjanak meg.

Végül az integráció harmadik eleme a háttérrendszerekkel való szoros együttműködés, ez tulajdonképpen nem más, mint a rendszerek elemzéséből származó tudás azonnali visszatöltése a back-office-ba. Ez különösen az ügyfélkapcsolati területeken (mint a call centerek) növelheti a hatékonyságot, ennek érdekében a Version 8 számos új szabványt és terméket támogat, így a COM-ot vagy a CORBA-t.

Megoldások mindenre

Nemcsak az alaprendszer, hanem az adattárházakra épülő üzleti megoldások is fontosak a SAS számára. Ezeket integráltan, ugyanannak a stratégiának a részeként és egyféle technológiára alapozva készíti a SAS Institute. A viszonylag „készresztöt”, gyakorlatilag csak teste szabást igénylő megoldások négy nagy csoportba oszthatók: pénzügyek, ügyfélkapcsolatok, emberi

Vizualizáció, mobil platform, Linux-támogatás

Július 18–23. között a Computer Associates New Orleansban tartotta éves nagy felhasználói konferenciáját, a CA-Worldöt.



Charles B. Wang motorkerékpárral támogatott konferenciabelépője előtt

Charles B. Wang, a CA elnök-vezérigazgatója, Sandjay Kumar, a CA operatív irányítója, Craig R. Barrett, az Intel elnök-vezér-

igazgatója, (telekonferencia keretében) Andy Grove, az Intel elnöke és Jimmy Carter, az Egyesült Államok volt elnöke tartott iránymutató előadást.

Bejelentések hangzottak el a Jasmine TND-ről mint informatikai alapstruktúráról, az e-structure-ről és a vizualizációról, elektronikus üzleti megoldásokról, a Unicenter TNG linuxos változatáról, valamint a Linuxnak mint üzleti alkalmazásplatformnak a támogatásáról, a PageNet, a 3Com és a CA mobilplatformokkal kapcsolatos együttműködéséről, a Platinum termékek jövőjéről, a Global Professional Services (GPS) továbbfejlesztéséről, az Arthur Andersen és a CA online üzleti oktatással kapcsolatos együttműködéséről és még sok minden egyébről. S mindeközben zajlott a közel 3500 előadás 12 témakörben. Részletesebben következő számbunkban majd ismertetjük a CA-World eseményeit.

S. I.

erőforrás-kezelés és az üzleti folyamatok javítása. A 17. SEUGI-n mindegyik területhez mutattak be új elemeket. A pénzügyek között a költség- és profítközpont-elemzés, az üzleti folyamatok terén pedig a beszerzés, valamint a leltár- és készletgazdálkodás-elemzés jelenti az újdonságot. Mindkettő szorosan kapcsolódik az ERP-rendszerekhez, hiszen a legtöbb vállalatnál ezeket az üzleti folyamatokat vállalatirányítási szoftverekkel automatizálják. Éppen ezért a megoldások az ERP-rendszerekhez kidolgozott adattárház-képességekre épülnek, megkönnyítve és lerövidítve az egy funkcióra kihegyezett adattárházak létrehozását.

Szintén újdonságnak számít az ugyanakkor a pénzügyi területre sorolható kockázatkezelés (risk management) is. A SAS szoftverével eddig is lehetett hasonló feladatokat végezni, az új megoldás azonban megkönnyíti ezt, illetve lehetővé teszi, hogy a nagy bankok mellett a biztosítók vagy más pénzügyi intéz-

mények is hatékonyabban kiaknázhassák ezen lehetőségeket. A szakmai háttér garantálása érdekében a SAS a megoldás fejlesztésekor együttműködött a nagy tanácsadó cégekkel. Készült egy megoldás a beszerzések optimalizálására is; ezt a Dun & Bradstreettel közösen dolgozta ki a SAS.

Egyelőre két üzleti megoldás készült el az ügyfélkapcsolatok terén; ezek különösen azokra a folyamatokra összpontosítanak, amelyeknél bebizonyosodott, hogy az adatbányászati technológiák mérhető versenyelőnyvel járnak. A két megoldás a kereszterősítés, illetve a visszaélések felderítése; mind a kettőt a pénzügyi szektor követelményeihez igazították. Továbbiakat is bemutatnak a harmadik negyedév folyamán; ezeket a pénzügyi, közszolgáltatási, kiskereskedelmi és távközlési iparágakban előforduló ügyfélkapcsolati folyamatokhoz optimalizálják.

(Folytatás a 20. oldalon)

Megoldás 2000

2000. év analízáló és hibamentesítő Clipper programokhoz

- A futtatható (.exe) állományokból előállítja a forráskódot
- A forráskódon és a kapcsolódó adatbázisokon (.dbf) elvégzi a 2000. év analízist
- Rámutat a hibás programsorokra, és lehetőséget biztosít a korrekcióra
- Dokumentálja a rendszer logikai- és adatstruktúráját

További szolgáltatások:

- Hardver- és hálózati elemek ellenőrzése
- Hálózati- és Desktop operációs rendszerek ellenőrzése
- Bizsgválsági tanúsítvány biztosítása

Ha tesztjeink során az ön alkalmazása hibamentesnek bizonyul, a vizsgválság ingyenes.



MEGATREND

1082 Budapest, Üllői út 52/b. Tel.: 459-3325

Vállalati Információs Rendszerok e-mail: y2k@megatrend.hu, Web: www.megatrend.hu/y2k

07043

Nálunk mindent megtalál, amire Önnek vagy a számítógépének szüksége lehet...

Qwerty Computer szaküzlet:
1111 Budapest, Bartók B. út 14.
Tel.: 466-9377 Fax: 385-2667
E-mail: qwerty@qwerty.hu
Nyitva: hétköznap 10-18 óráig

Epson - Olympus szaküzlet:
1111 Budapest, Bartók B. út 9.
Tel.: 466-5419
E-mail: epson@qwerty.hu
Nyitva: hétköznap 10-18 óráig

Qwerty Mammot szaküzlet:
1022 Budapest, Üllői út 2-4 1008
Tel./Fax: 343-8255
E-mail: mammot@qwerty.hu
Nyitva: hétköznap 10-21 óráig, hétvégén: 10-18 óráig



12066

Műholdak várakozóban



Augusztus elejétől már Magyarországon is megvásárolhatók az Iridium néven ismert műholdas világteléfono készülékek, sőt: a már eddig is létező távközlési szolgáltatásokon keresztül maga a rendszer is elérhető az érdeklődők számára. Eddig a hír, azonban – a külföldről érkező beszélgetők tanúsága szerint – ettől valószínűleg még nem alakulnak ki kigyózó sorok az értékesítőhelyek körül.

Valami baj van az Iridiummal, amely hatalmas szellemi és anyagi tőkét összegyűjtve, egy üres piaci szegmensben elsőként indulva eddig nem tudott kellő számú (és itt a kellő szám nem milliókban értendő) ügyfelet toborozni magának, ezért komoly átszervezések, a tőkésársak ismételt beruházásai (vagy új társak megtalálása) és piaci újragondolások várnak a cégre. Érdemes elgondolkozni azon, hogy mivel is lehet a baj.

Első helyen talán a szolgáltatási hiánypótlást, mint az Iridium legfőbb marketingérvét, érdemes megvizsgálni. Amikor a rendszert tervezni kezdték, a GSM gyakorlatilag még nem is létezett, vagy legfeljebb csak a csirái voltak meg. Azt azonban senki nem gondolta volna, hogy ez a rendszer egyszer majd több földrész számtalan országában használatos, és ma már több mint 170 millió előfizető felsorakoztató világszabványvá válik, amelyhez pont a szokásos önértékelési folyamat részeként egyre többen és többen csatlakoznak (előfizetők millióit hozva a koncepcióknak). Az már csak ráadás, hogy a következő rendszereknek akarva, nem akarva alkalmazkodniuk kell a GSM-hez. Márpedig egy ekkora közönség már piacbefolyásoló tényező, hiszen a GSM-tulajdonosok egy része éppen a roaming (azaz a külföldön való használat) lehetősége miatt dönt a beszerzés mellett, és a csoportból csak kevesek szeretnék a sivatagok közepéről telefont ragadni. Márpedig minden, a GSM-hez csatlakozó szolgáltató, minden lefedett négyzetkilométer újabb és újabb érv az Iridium ellen, amelynek költségei a legmagasabb GSM-költségeket is felülmúlják (holott azok is tudnak magasak lenni).

Érdekes helyzet alakult ki a GSM előtt tiltott zónákban is. Ezek közül – ne tagadjuk – a repülőgépek fedélzete a legfontosabb, a telefonjához ragaszkodó üzletember számára ez a legfájdalmasabb pont. Nos, a légitársaságok versenye e gondra is gyógyírt hozott, mert ma már nemcsak a boldog keveseknek adatik meg az a lehetőség, hogy a repülőgépről telefonáljanak, szinte minden járaton (még az Európán belülieken is) van készülék, amelynek használati díja minden pótlék ellenére sokkal alacsonyabb a saját műholdas telefon díjánál. A hajókra is hasonló a helyzet, ott már régebben megoldották ezt a kérdést. Így tényleg csak a sivatagok és a hegyek maradnak – már ahol, mert néhány országban a hegyekben is van GSM.

Nem szabad elbagatelizálni a készülékdíjat sem. Széles körben ismert tény, hogy a GSM-telefonok mai árai nem piaci árak, de azért azt mindenki meggondolja, hogy mikor és miért ad ki több ezer dollárt egy telefonkészülékért. Egyébként ez a készülék a GSM-mel lefedett országokban pontosan annyit ér, mint a „normális” GSM-telefon.

Ugyancsak fogós kérdés a szolgáltatás engedélyezésének ügye. Mert nem Magyarországon az egyetlen olyan hely a Földön, ahol a műholdak a létező és a helyi hatóságok által betartott szabályozás miatt némák. Az Iridium megjelenése nem változtatott azon a tényen, hogy még néhány évig akadályok állnak a szabad piacra lépés előtt, így több olyan hely van a világon, ahol a külföldre irányuló hívások piaca még monopolizált, márpedig ezeken a helyeken a hívásoknak mindenképpen át kell menniük a helyi szolgáltatón, s ez, mi tagadás, újabb költségnövelő tényező.

Így az Iridium tulajdonosai előtt nem maradt más út, mint célcsoportot váltani. Ennek első jelei már megmutatkoznak azzal, hogy új – az eddiginél is környezetülőbb – készülékek tervezni kezdték be, s új tarifacsomagokon törik a fejüket. Ezek a csomagok és készülékek a vadon vándorai helyett most inkább a vadon munkássáinak szólnak majd.

Van még egy dolog, ami sürgeti az átfázórozást: a konkurencia. Igaz, ma még az Iridium elvileg egyedül van – elvileg, mert az Inmarsat már régebben létezik –, de egyre jobban közleg az ICO, amely az Inmarsat „tömegfelhasználásra” szánt rendszerre, és a távol-keleti vetélytársról, a Globalstarról sem szabad elfeledkezni. Márpedig e rendszereknek is ebben a kis szegmensben kell megélniük, így indulásuk után nem maradhat más út számukra, mint belekezdni abba a versenybe, amelyet már a GSM világából megismertünk, s amely nem különösképpen kedvez a jelenleg még monopolhelyzetű, de az igazi sikerben továbbra is csak reménykedő Iridiumnak.

Révész Gábor



Iridium GSM üzemmódban

Augusztus 1-jétől Magyarországon is kaphatók Iridium-telefonok. A Motorola gyártmányú műholdas készülékek júliusban kapták meg a forgalmazáshoz szükséges HIF-engedélyt. A készülékeket a Westel 900, a Motorola, valamint néhány viszonteladó kínálja. A Satelite Series 9500 hasonló funkciókkal – például VibraCall, gyorstárcsázás – rendelkezik, mint a Motorola GSM telefonjai. A készülékek tömege normál akkumulátorral 454 gramm, nagy kapacitású akkumulátorral 5,5 óra beszélgetési vagy 2 nap készenléti időre alkalmas.

A 66. Föld közeli pályán keringő műholdból álló Iridium 1998. november 1-jén állt kereskedelmi üzembe. Bár a hálózat az egész Földet lefedi, a frekvenciaengedélyek és a készülékforgalmazási engedélyek jelenleg 160 országban teszik lehetővé a műholdas telefonálást és személyhívást. Várhatóan ez év harmadik negyedétől faxtovábbításra, valamint maximum 2,4 kilobit/

másodperc sebességű adatkommunikációra is lehetőség nyílik a műholdas rendszeren keresztül. Az Iridium 1999 második negyedévében mindössze 12 ezer előfizetőt számolt. Mivel ez jelentősen elmarad a várakozásoktól, a társaságnál új marketingstratégiát dolgoztak ki. Az eredményekről a harmadik negyedév végén adnak tájékoztatást.

Magyarországon az Iridium által használt 1621,35–1626,5 megahertzes frekvenciasávot kormányzati célokra használják, ezért jelenleg a hazai Iridium-előfizetők beföldön nem kommunikálhatnak a szatellittekkel. További akadálya a szolgáltatás engedélyezésének, hogy a Matáv kizárólagos koncesszióval rendelkezik a nemzetközi hívásokra. Magyarországon területen tehát az Iridium-telefonok (dual rendszerű készülékek) pillanatnyilag csak GSM hálózaton – a Westel 900 hálózaton – keresztül kezdeményezhetnek és fogadhatnak hívást.

A hazai felhasználók kétféle mó-

don vehetik igénybe az Iridium szolgáltatásait: betehetik Iridium-telefonjukba Westel 900-as SIM-kártyájukat, vagy vásárolhatnak az Iridiumhoz való SIM-kártyát. A készülékek ára 400 ezer forint alatt van (korábban ennek a kétszeresébe kerültek), az Iridium-hívások nettó percdíjai 600 és 800 forint között mozognak (ezek az értékek is jelentősen csökkentek az elmúlt időben). A Westel 900 bérbé is ad Iridium-készülékeket.

Bár a Pannon GSM megkötötte a roamingmegállapodást az Iridiummal, hálózatát egyelőre nem nyitotta meg a szolgáltatás előtt. A hazai mobiltársaságnál úgy vélik, hogy Magyarországon meglehetősen kicsi a piaci igény a műholdas kommunikáció iránt, továbbá a Matáv által felszámított 2000 forintos perccentű összekapcsolási díj mellett nem lenne igazán kifizetődő a Pannon GSM számára a szolgáltatásban való részvétel.

M. J.

Újság gazdasági vezetőknél

Július elején a www.uzleti.negyed.hu webcimen új hírszolgálatot indított el a MatávNet Kft. Vince Mátyás, a cég ügyvezetője a hírszolgálat megindítását bejelentő sajtótájékoztató az elmúlt hónapok eseményeinek visszaidézésével kezdte. Mint elmondta, elérték a 40 ezres ügyfélkört, átalakították az Origo arculatát, amely most már tartalmazza az AltaVista keresőfelületet, és rövidesen sor kerül a nemrég megvásárolt Freemail integrálására is, így az Origo – megfelelően a nemzetközi trendeknek – valódi portál lesz. Új kiadványukat elsősorban döntéshozóknak, illetve döntés-előkészítőknél indították, akik felmeréseik szerint – ellentétben az interneten megszerzett ingyenes tartalomszolgáltatás elvével – fizetni is hajlandók az őket érdeklő információkért.

Magáról a kiadványról Szakadát István, a MatávNet munkatársa beszélt. Hangsúlyozta az Üzleti Negyed sajátosságait, a személyre szabhatóságot, és ez a tulajdonsága a képernyőn megjelenő információk csoportosíthatóságát jelenti; így egyes információkat kiemelhetők, mások viszont eltüntethetők. A kiadvány mögött Oracle adatbázis-kezelő áll, ennek révén rugalmasan kezelhető az adatstruktúra. A lap információi elsősorban külső forrásból származ-

nak, partnereik közül Szakadát az *MTI Ecót*, az *Eco.Netet*, a *Napi Gazdaságot* említette, hozzátéve, hogy a kört bővíteni akarják. Nagyon fontosak számukra az Európa Unió hírei, így Brüsszelből közvetlenül is kérnek információkat, egy kint dolgozó magyar tudóstól. Kiadványuk frissítése folyamatos, munkaidőben (8 és 18 óra között) néhány óra az átfutási idő. Az adatbázis-kezelő háttérnek köszönhetően a táblázatok, illetve a grafikonok képződése automatikus, és az egyes adatok formátumuknak megfelelően emelhetők ki. A hírszolgálaton túl háttér-információkat tartalmazó adatbázisokat is integráltak a rendszerbe, így a webhelyen megtalálhatók céginformációs adatok, jogszabálygyűjtemények és több gazdasági adatbázis információi is.

Minden online és nem online kiadvány esetén megkerülhetetlen a reklámok ügye. Erre vonatkozó kérdéseinkre válaszul Vince elmondta, hogy az Oracle – mint partner – logóján kívül jelenleg nincs hirdetés az *Üzleti Negyedésben*, rövid távon – épp a kiadvány fizetés jellege miatt – nem tervezik hirdetés felület megnyitását. A kérdés végleges rendezése elvi döntést igényel, ezt a döntést azonban még nem hozták meg. A BÉT-től származó tőzsdé-

adatok most húszperces időzítésűek, elvileg mód lenne azonnali (azaz valós idejű) adatok közlésére, amit terveznek is – mondta Szakadát –, azonban úgy vélik, hogy az emiatt jelentkező költségnövekedés az induláskor még nem volna kifizetődő. Így a valós idejű tőzsdéi adatokhoz később is csupán emelt díj ellenében lehet majd hozzáférni. Ugyanígy tervezik más tőzsdéi adatainak közlését is.

Bár tisztán elektronikus termékről van szó, de a megrendelésre, illetve a fizetésre jelenleg hagyományos megoldásokat (fax, levél) ajánlanak. Ennek oka kettős: egyrészt felmérések szerint az emberekben még mindig túl nagy a bizalmatlanság az internetes fizetés szemben, másrészt a vállalati hitelkártyák száma is alacsony, márpedig vevők zöme ebből a körből kerül ki.

Ugyancsak kérdésekre válaszolva az általuk várt előfizetői számot Vince ez év végére néhány százban, egy év múltán pedig néhány ezerben jelölte meg. A lap indulásához szükséges beruházás pedig eddig néhány száz tízezer forint volt, de Vince hangsúlyozta: az általuk már most látott további fejlesztésekhez újabb befektetés szükséges majd.

R. G.

HÍREK

Az ITU elfogadta a 6.11e ADSL-szabványt; ez várhatóan megkönnyíti a könnyen telepíthető és használható, egymással együttműködő termékek gyors elterjedését. A szabvány lehetővé teszi az 1,5 megabit/másodperces információátvitelt a hagyományos rézkábeleken. A most elfogadott szabvány áthozható Európába az ADSL-1, amelynek az Egyesült Államokon kívüli elterjedése előtt elsősorban a hordozó hálózattal szemben támasztott magas igény jelentett akadályt. (Munkatársunktól)

Fegyverszünetet kötött a régéóta ellenséges viszonyban álló két szabványosítási testület, az ITU és az IETF. Az IETF oslói konferenciáján az ITU igazgatója bejelentette, hogy a két szervezet a jövőben együtt fog dolgozni a fejlesztés alatt álló távközlési protokollokon. A két testület kapcsolatát a hang- és adathálózatok küszöbön álló integrációja mérgezte meg. A telefonos idők kezdete óta fennálló ITU nem akarta elfogadni, hogy az egyesített infrastruktúra alapját az adathálózatok adják; ugyanakkor az IETF anélkül erőltette a hang/adat szabványokat, hogy kikérte volna a hangtechnológiában jártas szakemberek véleményét. Az ITU munkacsoportjainak elnökei rendszeresen találkoznak az IETF területi igazgatóival, hogy megoldják az egymást átfedő szabványok felvetette kérdéseket. (IDGNS, Oslo)

Jövő évtől az internetes telefonát is támogató ügyfélszoftvert kaphatnak az ICQ csevegőszolgáltatásának felhasználói. Ezt az a négyéves megállapodás teszi lehetővé, amelyet az ICQ és a Net2Phone kötött. Az 1998 júniusától az America Online tulajdonában lévő ICQ-nak 38 millió felhasználója van világszerte. Ezzel meghatározó szereplője eme piacnak, de egyre nagyobb versenyre kell felkészülnie az online világ olyan nagygyűjűvel szemben, mint a Yahoo vagy a Microsoft; utóbbi várhatóan hamarosan beindítja MSN Messenger szolgáltatását. A Net2Phone-féle megállapodás révén az ICQ-felhasználók olcsóbban telefonálhatnak, PC-ről PC-re, telefonról PC-re, PC-ről telefonra egyaránt. A telefonálás szoftver gyártójának ez már a második nagy üzlete: márciusban a Netscape-pel egyezett meg arról, hogy a telefonálás szoftver benne lesz a Navigator új változatában. Az IDT tulajdonában lévő Net-Phone-nak több mint egymillió ügyfele van, ők havonta mintegy 20 millió percet beszélgetnek. (IDGNS, Boston)

További híreink:
www.szamitastechnika.hu

**Az IDG Lapkiadó Kft.
vírusvédelmét az F-Secure
Anti-Virus magyarországi
képviseelője, a 2F 2000 Kft.
biztosítja.**

Nem fordít háttal Magyarországnak a CG Sat

Július 16-ától új vezérigazgató áll a CG Sat Hungary élén. Polányi Sándor az öt helyi koncessziós társaságban meghatározó tulajdonrészt birtokoló francia érdekeltségű cégnél azt követően állt a kormányruhához, hogy a CG Sat-Mannesmann konzorcium csak a második helyezett lett a magyarországi DCS 1800-as tenderen. Vajon a személycsere azt jelenti, hogy a CG Sat megváltoztatja Magyarországgal kapcsolatos terveit, esetleg a korábbiaktól eltérő területekre helyezi a hangsúlyt?

– Terveink, az eddig követett irányvonal nem változik, azaz továbbra is meghatározó szereplői akarunk lenni a magyarországi távközlési piacnak, a hangsúlyok azonban némileg eltolódnak. Megfelelő környezet esetén további jelentős beruházásokat tervezünk. Általánosságban azt mondhatom, hogy a közeljövő legfontosabb feladata a cégcsoport felkészítése a versenyre. Ez a munka sok olyan emből tevődik össze, amelyek természetesen befolyásolják a CG Sat tulajdonában lévő helyi társaságok (LTO-k) – a Deltáv (Szeged, Szentek), a Digitel 2002 (Gödöllő, Vác), illetve a Jász-Tel (Jászberény) – működését. Továbbra is az LTO-k nyújtják a koncessziós körbe tartozó telefontávközlési szolgáltatást, az adatátvitelt azonban fokozatosan egy kifejezetten erre a célra alakított cég, a PartnerCom veszi át. A PartnerCom már ma is működik, jelenleg a koncessziós területeken kívül nyújt adatátviteli szolgáltatást.



Polányi Sándor

– Terveink, az eddig követett irányvonal nem változik, azaz továbbra is meghatározó szereplői akarunk lenni a magyarországi távközlési piacnak, a hangsúlyok azonban némileg eltolódnak. Megfelelő környezet esetén további jelentős beruházásokat tervezünk. Általánosságban azt mondhatom, hogy a közeljövő legfontosabb feladata a cégcsoport felkészítése a versenyre. Ez a munka sok olyan emből tevődik össze, amelyek természetesen befolyásolják a CG Sat tulajdonában lévő helyi társaságok (LTO-k) – a Deltáv (Szeged, Szentek), a Digitel 2002 (Gödöllő, Vác), illetve a Jász-Tel (Jászberény) – működését. Továbbra is az LTO-k nyújtják a koncessziós körbe tartozó telefontávközlési szolgáltatást, az adatátvitelt azonban fokozatosan egy kifejezetten erre a célra alakított cég, a PartnerCom veszi át. A PartnerCom már ma is működik, jelenleg a koncessziós területeken kívül nyújt adatátviteli szolgáltatást.

latunk mindenképpen résztvevője szeretne lenni a majdani – egyelőre ismeretlen összetételű és formájú – csoportosulásnak.

Három lábból kettő erős

– Az, hogy kimarad a mobilüzletágból a CG Sat, ezek szerint nem változtatta meg a korábbi magyarországi terveket.

– Stratégiánknak alapvetően három pillére van: a mobilkommunikáció, az adatátviteli szolgáltatások és az LTO-k konszolidációja. A mobilterület nem alakult ugyan várakozásainknak megfelelően, de ettől függetlenül a francia tulajdonos vezette csoport itt akar maradni, s a korábban vázolt stratégiát akarja folytatni. A mobilvilágban egyébként nem kizárólag koncesszióvásárlással lehet érvényesülni, az csupán az egyik lehetséges eszköz. Szóba jöhetnek például cégfúziók, amelyek révén a most kiharadtok is részesülhetnek a mobilüzletben. Az adatátviteli terén előrelépés a PartnerCom megalakulása, az LTO-k konszolidációjában pedig a Jász-Tel megvásárlása.

– Szerepel terveik között más LTO-k megvásárlása is?

– Ismereteim szerint a magyarországi LTO-piac három meghatározó tulajdonosi csoportja – a CG Sat, a HTCC és a UTI – foglalkozik a fúzió gondolatával. Az idő azonban egyre kevesebb a piac teljes liberalizációjáig. Nem hiszem, hogy a jelenlegi kis csoportosulások fel tudják venni a versenyt a Matávval, te-

hát lépni kell minél hamarabb. Csak úgy van esély a monopóliummal szembeni sikeres versenyre, ha a többiek közös beruházásokba fektetik tőkéjüket. Ezenkívül fontos kérdés, hogy mekkora az LTO-k, illetve a többi szereplő mozgásterét. Ma úgy látjuk, hogy a kormányzatnak, a szabályozó hatóságnak van még tennivalója az egyenlő versenyfeltételek megteremtéséhez.

Piacfelosztás európai szinten

– Ha sikerül is fuzionálniuk az LTO-k-nak, akkor még mindig nincs gerinchálózatuk a csoportnak. Mi lehet a következő lépés?

– Nem hiszem, hogy volna valaki, aki a meglévő és épülő gerinchálózatok mellett túl sok pénzt fektetne egy új létesítésébe. A különféle hálózatreszek tulajdonosi csoportjai minden bizonnyal megtalálják az együttműködésnek azt a formáját – legyen az akár egy szorosabb tulajdonosi vagy egy lazább, de komoly szerződéses kapcsolat –, ami lehetővé teszi a versenyben maradási. Azt várom, hogy 2002-re már letisztul a helyzet.

– Nem késői ez az időpont, hiszen 2002 már a teljes piaci liberalizációt hozza?

– Sokan korábban vártuk ezeket a folyamatokat, a viszonylagos lassúság okának azonban megvan a magyarázata. A nagy távközlési cégek ugyanis nemcsak a magyar, hanem a teljes európai piac felosztásában gondolkodnak. Ennek megfelelően már több stratégiai szövetség kialakult, ezek tagjai együttesen pályáznak a különböző projektekre.

Nem terveznek kábeltévét

– Nemrégiben a távközlési törvény módosítása megosztotta a távközlési vállalatokat a hálózatokkal párhuzamos kábeltélevízió-hálózat építésének lehetőségétől. Hogyan értékeli a korlátozást, egyáltalán voltak a CG Satnak kábeltélevíziózással kapcsolatos tervei?

– Eleve mindenféle korlátozást károsnak tartok, lehetséges azonban, hogy a szóban forgó törvény módosítás élenkíteni fogja a piacot. Ahogy a helyi szolgáltatók is legalább két gerinchálózat közül szeretnének választani, ugyanúgy a végfelhasználók számára is nagyobb szabadságot jelent, ha két különböző tulajdonban lévő hozzáférési hálózat épül ki a végpontokig.

Legelső elképzeléseink között szerepelt a kábeltélevízió-szolgáltatás, de a gazdasági realitások – elsősorban a Matáv és az LTO-k közötti bevételmegegyezés – nem tették azt

lehetővé. Jelenlegi elképzeléseink szerint nem szándékozunk kábeltévé-szolgáltatók lenni, de meglévő erőforrásainkat – például topológiaiul alkalmas alépítményeinket – hasznosítani akarjuk ilyen irányban

Aktuális számok

A CG Sat érdekeltségi körébe tartozó helyi koncessziós társaságok területén összesen 270 ezer telefontávközlési vonal működik, ebből az üzleti előfizetők 32 ezer vonalat használnak. Az ISDN B csatornák száma 2500. Ugyanennyien fizetnek elő az internetre, a világhálóra felhasználói többnyire kapcsolt telefontávközlési vonalon kommunikálnak. A cégcsoport 1998-as magyarországi bevételre 15 milliárd forint volt, az 1999-es bevételre 18 milliárd forint. Tavaly – még a Jász-Tel nélkül – 1,5 milliárd forint adózás előtti veszteséget könyvelt el a CG Sat Hungary, de legnagyobb LTO-ja, a Deltáv már nullszaldós volt.

is. Abban a hat-hét, 30 ezernél nagyobb lélekszámú városban, amelyet érint a törvény módosítás, kooperáló partnerei akarunk lenni a kábeltársaságnak.

Örökzöld téma: bevételmegegyezés

– Említette a Matáv és az LTO-k közötti bevételmegegyezést. Mikorra várható, hogy mindenki számára elfogadhatóan megoldódik az összekapcsolási díjak kérdése?

– Idén pozitív irányú elmozdulás történt 1998-hoz képest, a probléma azonban még semmiképpen sem a múlté. Most már talán nincsenek olyan óriási különbségek a vélemények között, mint korábban voltak. Tudomásom szerint augusztus végére, szeptember elejére elkészül a minisztérium indító elképzelése, ezután kezdődhetnek a jövő évre vonatkozó tárgyalások.

– Jövőre már költség alapú lesz a bevételmegegyezés?

– A költség alapú bevételmegegyezésnek többek között sok technikai problémája van, mint például az egységes költségalkokációk. Ebben a kérdésben eddig nem nagyon lehetett előre lépni, mindenki azt várja, hogy a szabályozó hatóság – a minisztérium – próbáljon valamilyen rendet teremteni. Ha ugyanis a különböző költségalkokációs rendszereket szabadon kellene összeilleszteni egymással, akkor sohasem jutnánk eredményre. A kérdés egyre feszítőbb, megoldásához azonban mindenütt komoly számviteli és egyéb átalakításokra volna szükség.

Mallás Judit

Tiszta Amerika

Clinton és a webkampány

Hillary Rodham Clinton, az amerikai elnök felesége az elmúlt nyolc évben javarészt a férje jogán és okán került a nyilvánosság középpontjába. Most viszont, amikor egészen komolyan egyengeti saját, önálló politikai karrierjét, már a világháló nyilvánosságát is vállalnia kell. Követi, mert követnie kell, azoknak az amerikai politikusoknak a példáját, akik idejekorán webkampányba kezdtek (a témáról lásd lapunk 99/27-es számát). George W. Bushhoz hasonlóan azonban Hillary sem kerülhet el a sorsát: nemrégiben parádiawebhelyet állítottak fel róla.

Tudjuk jól, hogy a negatív reklám is igen hatásos lehet: hozzárólt az azt mondják, hogy sokszor nagyságrendekkel hatásosabb, mint a komolyan szánt hirdetési anyag. Rebecca Donatelli, a <http://www.HillaryNo.com> webhelyet üzemeltető Hockaday Donatelli Campaign Solutions igazgatója állítja: sokkal inkább egy humoros, mintsem rosszzindulatú honlapról van szó.

Ami objektíven meg lehet ítélni: a <http://www.HillaryNo.com> idén március óta van fenn az interneten, a New York-i polgármester webhelyének egyik linkjeként. Donatelli asszony adatai szerint április eleje óta mintegy 3 millióan voltak kíváncsiak a Hillaryt parodizáló honlapra, és hatására közel ötezen jelentkeztek önkéntesnek a First Lady ellentáborába. (Mint ismeretes, Hillary Clinton és Rudolph Giuliani polgármester jövőre ellenfelek lesznek a New York állam szenátora címért megrendezendő választáson.)

Ezek után mondja valaki, hogy „csak humoros”, és nem ellenséges szándékú eszközként szolgál a webhely! Abban viszont kétségtelenül igaz van Donatellinek, hogy a világháló „döntő fontosságú” kampányeszköz lesz a 2000. év politikai csatározásaiban. „Az állampolgárok többsége ma már az internetről szerzi be a számára szükséges információkat. Éppen ezért, ha egy induló fél nem jelenik meg a világhálón, vagy nem megfelelően használja ki a rendelkezésére álló lehetőségeket, az politikai szempontból elvesztett emberek tekinthető.”

Ki korán kel

Négy héttel ezelőtt már szözlünk arról, hogy új üzletág felvirágzóban az Egyesült Államokban. Az igazán élelmiszer rendre felvásárolják a jövő évi elnökválasztási kampányban szóba jöhető doménneveket, majd jó pénzért eladják őket a jogos névtulajdonosoknak.

Pontosan ez történt meg Hillary Clintonnal is: nem elég, hogy ilyen pompás „tréfás” linket terveztek neki, ráadásul két kaliforniai vállalkozó már korábban (több mint egy évvel ezelőtt) kisajátította a <http://www.hillary2000.org> címet. Ron Shearer és Tom Bottenberg mindössze 105 dollárért jutottak a do-

ménnévhez, most viszont 6 ezer dollárért adták el a First Lady kampánybizottságának.

Shearer büszkén nyilatkozta egy washingtoni lapnak: „Sejtettük, hogy csakis ezen a címen akarhat jelentkezni a szenátorjelölt. Sejtésünk nem csal, csupán azon csodálkozunk, és csodálkozunk még ma is, hogy sikerült lecsapnunk a névre, s hogy másoknak korábban nem jutott eszébe felvásárolni.”



Aki otthon nem jut hozzá, az a könyvtárban használja az internetet

(A szerző felvétele)

Bottenberg és társa egyébként ingatlanüzletben utaznak, a doménnev-vásárlási businessbe csak egy éve szálltak be. Ami azt illeti, viszonylag drágán jutottak a www.hillary.org-hoz, mert már 70 dollárért is lehet címet vásárolni, általában két éves időtartamra. Azért még így is rendesen kerestek az üzletben, nem szólvá arról, hogy a világháló is forgatta a nevüket. Al Gore elnök doménnevének tulajdonosai ezzel szemben nem váltak meg az „árutól”: ma is sajátjuk a <http://www.gore2000.com>, és stílusosan politikai emléktárgyakat árulnak rajta.

Minden cirkusz ellenére Howard Wolfson, a Clinton-feleség kampányát menedzselő bizottság egyik tagja bizakodóan nyilatkozott. A <http://www.hillary2000.org> kitűnő kommunikációs csatornaként fog szolgálni a szenátorjelölt és választókörzete között. Az e-mail lehetőségén túlmenően online program sejt kapcsolatba lépni Hillary Clintonnal. Más politikusok honlapjához hasonlóan ezen a webhelyen is

várják a kampánycélokra szánt adományokat, továbbá az önkéntesek jelentkezését.

Bill, a megmentő

Az IDG News Service San Francisco-i irodájának jelentése szerint nemcsak Hillary, hanem Bill Clinton is információtechnológiai kérdések körül forog az utóbbi időben. Július elején az amerikai elnök bejelentette, hogy privát finanszírozású programot indít be; szerény jövedelmű családok gyermekeit szándékozik felkészíteni különböző IT területekkel kapcsolatos pályákra.

Összesen 8 millió dollárt ajánlottak fel egyesült államokbeli magáncégek a Clinton-kormányzatnak, hogy segítse a hátrányos helyzetű fiatalok képzését. Az elnök a National Academy Foundation elnevezésű alapítvány gondjaira bízta a figyelemre méltó összeget: övek lesz a kezelés joga.

Következő lapszámunkban ismertetjük majd az Államok Kereskedelmi Minisztériumának legfrissebb tanulmányát, amely azokról szól, akik nem használják az internetet, és amely a világhálóról való távolmaradás okaival, a probléma társadalmi hátterével foglalkozik. Clinton nagyon is tisztában van ezzel a háttérrel, ezért is jött kapóra neki a felajánlott 8 millió dollár.

„Napjaink Amerikájában óriási szakadék tátong azok között, akik hozzáférnek a digitális gazdasághoz, az internethez, és azok között, akik nem – jelentette ki Bill Clinton nemrégiben egy kaliforniai konferencián. – Sajnos ezen a téren is az iskolázottság, a jövedelem, a vallási és egyéb háttér mentén mutatkoznak a különbségek.”

A nyolcemillió projekt mögött olyan nevek szerepelnek, mint a Lucent Technologies, az AT&T vagy az America Online. Az Academy of Information Technology – ez lesz a projekt neve – a tantervfejlesztést, a tanárképzést és az iskolai technológiai infrastruktúra fejlesztését is támogatja majd. A pénzüsszeget kezelő National Academy Foundationnek az ország 37 államában 350 oktatási intézménye működik.

Darlene Warrington, a Lucent Technologies szóvivője szerint az ilyen jellegű kezdeményezések nem-

csak az anyagi szempontból hátrányos helyzetű fiataloknak, de az IT ipar egészének is kedveznek. Clinton elnök mindehhez csak annyit fűzött hozzá, hogy a maga részéről 250 millió dolláros adókedvezményt támogatja azokat az információtechnológiai vállalatokat, amelyek az említett és igencsak rászoruló körből pályázók számára biztosítanak technológiai állást.

Kritikus tömeg

Unos-untalan halljuk, hogy Amerika élen jár az üzleti élet szinte valamennyi területén. Éppen ezért nem hat a meglepetés erejével a New York-i eMarketer jelentésének eredménye, amely azt mutatja, hogy a világ elektronikus kereskedelmi bevételeinek java része az Egyesült Államokban keletkezik.

Geoffrey Ramsey, a piackutató cég főstatistikusa azt jósolja, hogy idén 98,4 milliárd dolláros, 2003-ban pedig 1,2 billió dolláros e-kereskedelmi bevételre lehet számítani. Tavaly az Egyesült Államokból kezdeményezett tranzakciók értéke elérte a 29 milliárd dollárt, és ez a szám idén csak tovább nő.

Az Egyesült Államokat Németország követi: 1998-ban az itteni e-kereskedelmi bevételek 1,5 milliárd dollárt tettek ki; az idei évre pedig 4,4 milliárd dollárt prognosztizál az eMarketer.

Ramsey, a száraz számok embere azon a véleményen van, hogy nem valamiféle „amerikai csodáról” van szó, hanem pusztán arról a tényről, hogy ebben a hatalmas országban rengeteg online felhasználó van. Ahhoz pedig, hogy az elektronikus kereskedelem úgy istenigazából beinduljon, kritikus tömegről van szó. Ami a világ „egyéb” országait illeti: Ausztrália, Franciaország, Hollandia, Olaszország és Svédország már egészen közel áll ahhoz, hogy elérje ezt a bizonyos kritikus tömeget.

Semmit sem adnak ingyen

Nagyjából ez a prózai mondat az ars poeticája a Mind's Eye Fiction kiadó vállalatnak. A houstoni székhelyű vállalkozás feketén-fehéren azt

mondja, hogy megkülönböztetést alkalmaz webközönségének azokkal a tagjaival szemben, akik nem hajlandók elolvasni az internetes felületen megjelenő hirdetéseket. Akik hirdetést blokkoló szoftvert használnak, nem kapják meg ingyen a sztorikat.

No, nem mintha olyan nagy összegről lenne szó: a Mind's Eye Fiction weben olvasható történetek darabja 16 cent. Inkább az eljárás az, ami felháborító. Ken Jenks, a kiadó főszerkesztője azt mondja, utálja, ha valaki akár egy centet is megpróbál kivenni a zsebéből. Márpedig az online hirdetéseknek háttal fordító olvasók pontosan ezt teszik. Csak az arányok érzékeltetése céljából jegyezzük meg, hogy a Mind's Eye webhelyét évente közel 2 millió látogató keresi fel, s csupán 3-4 százalékuk használ blokkolószoftvert.

Rich LeFurgy, a New York-i Internet Advertising Bureau elnöke teljesen egyetért Jenksszel, ugyanakkor Seamus McAteer, a Jupiter Communications elemzője úgy látja, az egész problémafelvetés nem más, mint „sok hűhó semmiért”. Szerinte a Mind's Eye jobban tenné, ha agyonhallgatná a dolgot, így ugyanis pontosan a hirdetés gátló szoftvertermékek használatának cínű reklámot, nem pedig maguknak az online reklámoknak.

McAteer még azzal érvel, hogy az egyesült államokbeli felhasználók általában egyentarifát fizetnek az internethasználatért, már a televízióból megszokták a hirdetéseket, ráadásul többségük mérhetetlenül lusta. Eszé ágában sincs letölteni a webrol a hirdetés blokkoló programot. Tömeges alkalmazástól tehát egyáltalán nem kell tartani, az online reklámok az esetek döntő többségében elérik a kívánt célszámot.

Tim Meadows, a kaliforniai Net-Ratings, Inc. elnökhelyettese eddig azt tapasztalta, hogy az online felhasználók józan belátást tanúsítanak a webes hirdetésekkel kapcsolatban. Tudják, hogy éppúgy hozzátartoznak a médiához, mint a televízió vagy más reklámhordozók reklámbetéti.

A Jupiter Communications megalapozottan tartja Meadows optimizmusát; azt jósolja, hogy az elkövetkező években jelentősen nőni fog az online hirdetések piaca. Míg idén „csak” 3 milliárd dolláros értéket jegyzik, addig jövőre már 4,4 milliárdos szintre bővül.

Valószínűleg a Mind's Eye Fiction vezetői is jobban tennék, ha – „okos enged” alapon – elállnának a diszkriminációs tervektől. Az ilyen üzleti magatartás sokkal kedvezőbb szinten tünethet fel a kiadót. Még akkor is, ha a realitások talájan maradunk, és elismerjük: a világon valóban semmit sem adnak ingyen.

Zimányi Katalin

Megnyitott Magyarország első olyan számítástechnikai áruházát, ahol az alacsony árak csak egy kattintásra vannak!

Nézzén be hozzánk

www.szamitastechnika.hu



HÍREK

Steve Jobs, az Apple ideiglenes vezérigazgatója a MacWorld Expon a cég új, logyaszti piacra szánt noteszgépét, az iBookot mutatta be. Az iBook a következőket kínálja: 300 megahertzes G3 lapka 512 kilobájtos gyorsítótárral; 12,1 hüvelykes aktív-mátrix TFT kijelző, 16 bites színmélységgel 800×600 képpontos felbontás mellett; hatórái működés a lítium-ion telepek egyszeri feltöltésével; 32 megabájt memória (160 megabájt bővíthető); 3,2 gigabájtos merevlemez; 24-szeres sebességű CD-olvasó; teljes méretű billentyűzet; USB-csatoló; 56 kilobit/másodperces modem; 10/100Base-T Ethernet kapu. A játékos kedvűek számára az Apple 4 megabájtnyi videomemóriával szállítja a gépet. A hordozható gépbe is igyekeztek valamennyit átmenteni az iMac újszerű designjából: az iBook áfonya-fehér és narancs-fehér színösszeállításban rendelhető. Két beépített antenna és az Apple új, külön megvásárolható AirPort drótnélküli hálózati kártyája ígér könnyebb kapcsolatot a hálózatokhoz. A kártya egyúttmódok az AirPort Base Stationnel, melyben 56 kilobites modem és Ethernet kapu is van. Így a felhasználók kábelek nélkül tudnak csatlakozni telefonvonalhoz, kábelmodemhez, DSL modemhez vagy helyi hálózathoz. Egy bázisállomás tíz iBookot tud egyszerre kiszolgálni. Az új hordozható gép operációs rendszere a MacOS 8.6. (IDGNS, New York)

Alpha processzoros kiszolgálót és munkaállomást mutatott be a Compaq. Az AlphaServer GS60E jellemzői között van a 64 bites Very Large Memory képesség, a hét rendszersín és a 12 gigabájt bővíthető memória. A gép Tru64 Unix vagy OpenVMS operációs rendszert futtat. Az AlphaStation XP 1000 munkaállomás erőforrása egy 667 megahertzes Alpha 21264 lapka, melyet 4 megabájtnyi másodlagos gyorsítótár egészít ki; memóriája 2 gigabájt bővíthető. A futtatható operációs rendszerek a Windows NT, a UNIX, valamint a Linux. (IDGNS, Framingham)

MP3-lejátszót hozott forgalomba a német Grundig. A hordozható Mpaxx alapszemélye két 16 megabájt kártyából, sztereó fejhallgatóból, a PC-vel való összeköttetést szolgáló kábelből, Macintosh adapterből, illetve a szoftvereket tartalmazó CD-ből áll; Windows 95, 98, NT, valamint Linux és Mac operációs rendszereken futtatható. Készülnek majd 32 és 64 megabájt kártyák is az Mpaxx-hoz, melyek hamarosan világszerte kaphatók lesznek. (IDGNS, München)

Egy lapkás PC-t adott ki a National Semiconductor. A GeodeSC1400 lapka egy számítógép legtöbb funkcióját képes ellátni; a felhasználási lehetőségek közt vannak a webtélvők, a karcu ügyfelek, a hordozható webterminálok. A Geode alapja a MediaGX processzor, amelyhez logikai, grafikus, MPEG-dekódoló, audio-tévé, valamint perifériás be- és kimeneti funkciókat építettek; ezek rendszerint mind külön lapkákat igényelnek. (IDGNS, San Francisco)

További híreink: www.szamitastechnika.hu

Hét kisnoteszgép vizsgálata

Timsózva

Mik is azok a kisnoteszgépek, más néven subnotebookok? Természetesen az igazi noteszgépek legkisebbjei, összezsugorított változatai. Van olyan gyártó, amelyik kézisámítógépét akarja ide növesztetni (de az csak Windows CE-vel dolgozik), mások a kicsire sikeredett noteszgépeiket sorolják ide, egyesek a szuperlapos gépeket gondolják ebbe a kategóriába tartozónak. A legalább Windows 98 futtatására alkalmas és legfeljebb 13 hüvelykes képátlójú gépekből gyűjtött össze egy csokorra való **Krizsán György**, a tesztlabor munkatársa.

A noteszgépek nagyságát annak idején a billentyűzet mérete határozta meg. A képernyőknek a fedél közepén jutott hely; először szürkeárnyalatosan, majd színesedve. Ma a kijelző olyan, mint egy feszített víztükrű medence; alig van valamekkora kis kerete. A 15 hüvelykes képátló számít a választóvonalnak, e méret körül szóródik a választék; és a kijelző lett a noteszgép méretében a meghatározó. Ezek fantasztikus erőgépek, melyeket azonban már nem mindenki tud megfizetni, és az is lehet, hogy nincs is mindenkinek szüksége a hatalmas képernyőre. Azoknak, akik kedvelik a kisebb méretet, a könnyebb hordozhatóságot, esetleg csak dolgozni akarnak, egy kisebb képernyős, olcsóbb gép is megfelelő.

Míg a noteszgépek lassan rajztábla méretűre nőnek és laposodnak, addig egy viszonylag olcsóbb csapat formálódik, itt a billentyűzet mérete a meghatározó, döntő tényező az alacsony ár, és az sem baj, ha a képernyő kisebb. A kézisámítógépek billentyűzete sok tekintetben alkalmatlan arra, hogy azon hosszabb szövegeket lehessen rögzíteni. A kisnoteszgépeknek ezt már tudniuk kell. Aki nem bemutatásra, hanem adatok beírására, táblázatban való kereségre használja gépét, az nem igényli, hogy DVD legyen benne, megelégszik azzal, hogy rácsatlakoztathat egy hajlékonylemezű egységet, esetleg egy CD-ROM-olvasót.

Látható, hogy a kisnoteszgépek képernyőiket tekintve két kategóriára bonthatók: a kis képernyősökre (8,4 hüvelykes képátlóval), valamint a nagy kijelzőjűekre (12 és 13 hüvelyk közötti képátlóval). Az első csoportba tartozók vastagabbak, az utóbbiak pedig laposabbak.

Kelléktár

A kisnotesz legfontosabb három jellemzője: a méret, a képernyő és a billentyűzet. A billentyűzetet tekintve elméletileg mindegyik egyforma: a Windowsos illeszkedő billentyűzettel látják el őket. Rettenetesen fontos a „szálló ablak” gomb, így viszont a hosszú f-nek már nincs helye. A németek az í-t kereshetik hiába, és több olyan nép, amelynek nem angol az anyanyelve, szintén hiányolhat valamit a gombok közül. Az már megszokott, hogy a számok beviteléhez billentyűzethe ágyazott (Num Lock vagy Fn gombbal aktiválható) számbillentyűzetet találunk. Ez persze nem okoz gondot, hiszen a felső sorban meg lehet találni a számokat, legfeljebb nem egy kézre szervezve. Amiben ismét mindegyik megegyezik, hogy a hajlékonylemezű egység a párhuzam

os csatolón keresztül érintkezik a géppel. A CD-olvasó illesztésére már kétféle megoldást láthatunk, az egyik PC-kártyával, a másik egy speciális csatlakozóval és kábellel vezérlő a CD-olvasót. A PC-kártyás megoldás ettől függetlenül mindegyik egységnél alkalmazható. Az akkumulátorok kapacitása eltérő, a töltők teljesítménye úgyszintén, sőt az általuk nyújtott töltőfeszültség sem egységes. Ez az esetek többségében jóval felette van az autókban használt 12 voltoknak, így a gépek autóban való használata nem oldható meg egyszerűen. Maguknak az akkumulátoroknak a feszültsége alacsonyabb ennél, de házilag mégsem érdemes kísérletezni az autós illesztéssel.

A kisnoteszgépeknél kötelező kellék az infravörös átvitel (az IFR és az IrDA), valamint az USB csatoló. Mindegyik eszköznek van beépített hangkártyája, és ennek megfelelően mikrofon-, illetve fülhallgató-csatlakozója. A belső hangszóró viszont általában nem szerepel.

Kicsiben és nagyban

Az Acer képviselőtől kaptunk egy kis gépet, a TravelMate 312T (1. kép) a kis képernyős családába tartozik, képátlóján 8,4 hüvelyk. A kis, sötét-



1. kép. A kisebbik Acer

szürke gép nagyon kellemes ívelt lekerekítésével vonhatja magára a formák iránt fogékony felhasználók figyelmét. A fedelt felnyitva szembeütő a mélyre ültetett érintőlap, amely kellemesen követi az ujjak mozgását. A billentyűzet kisméretű, de maguk a gombok kisebbek, mint amekkorák lehetnének, így nem okoz gondot a beírás, nem ütünk át a szomszédos billentyűkre. A funkciógombok viszont igen kicsinyekké váltak. A képernyő kontrasztos, a 800×600-as kép jól látható. A gépचे CD-olvasó egy PCMCIA kártyán keresztül kapcsolódik, a hajlékonylemezű egység a nyomtatósatlakozóra dugaszolha-

tó. A 312T érdekessége, hogy a lemezidobó gomb nemcsak előlről nyomogatható, hanem a felső oldalon is folytatódik – fentről kényelmesebben ki tudjuk venni a lemezt. A TravelMate 312T háromféle processzorral kapható, mi a legkisebbet vizsgálunk ezek közül. Egyes vélemények szerint ebben a kategóriában a nagyobb processzor-sebesség csupán minimális előnyt jelent, a gép komplex sebességmutatóit ezért ugyanis döntően nem a processzor határozza meg, az már eléggé gyors a 233 megahertzes változatnál is. A készülékben van egy 56 kilobit/másodperc sebességre képes faxmodem. Ehhez a rendszerhez már csak egy igen kis akkumulátort tudtak a házba beépíteni, így az energiafálgó teszt során az üzemidő nem érte el az egy órát. Ez persze azt jelenti, hogy normál használat esetén másfél-két óráig működésre bízatosan lehet számítani.

A 332T jelű modell (2. kép) viszont már a nagy képernyősök családjába tartozik. Több megoldása is

helyezett három gomb. Rádásul a középső előre-hátra billenthető, és meg is nyomható. Ez szimulálja a görgetőkereket, de a beállító prog-



2. kép. Acer nagyképernyős változatban

ram segítségével más funkciót is adhatunk neki, ugyanúgy, mint a másik két gombnak. Az érintőlap alsó és jobb oldali széle gördítőcsúsként is értelmezhető. Ha itt mozdítjuk ujjunkat, akkor nem a mutató mozog, hanem az alsó vagy az oldalsó gördítőcsúsvot vezéreljük. A négy sarok megérintésének is sajátos funkciókat lehet adni, talán ez már egy kicsit túlzásnak tűnik – bár ki tudja, lehet, hogy egyszer ehhez is hozzászokunk. Az üzemállapotról informáló fények kis sötét lap alatt villannak fel – régi, elegáns megoldás. A bekapcsolt és a készenléti állapotot jelző fényeket a fedlapon megismételték, így becsukott állapotban is látjuk, ha bekapcsolva felejtettük eszköznünket. A bekapcsológomb sajnos olyan helyen (jobb oldalt kívül) van, hogy azt akár véletlenül is megpöccintethetjük egy, az asztalon vagy a táskában heverő tárggyal. A kijelzőt igen erősen ki lehet fényesíteni a háttérvilágítás szabályozásával, így világos szobában is jól látható a kép.

Kis fogyasztás

A Sercótól kaptunk, Biblo becenevű LifeBook B 110 kis ékszerdoboz (3. kép). Kicsit aranylós fémszínezésű kívülről, kinyitva pedig ezüstösen csillog, s a színharmoniót szolgálja



3. kép. A Fujitsu ékszerdoboz

a sötétzöld billentyűzet is. Ezalatt helyezték el középen a „dörzsogéret”. Ez a mások által a billentyűzet gombjai közé nyomorított mutatópálca szimpatikusabb változata. 12 milliméteres átmérőjű, érdes a felülete; jól megtalálható, könnyen mozgatható. Kezelése a pocókégeréhez hasonlatos, de annál jobb. Kijelzője erőteljes fényű, kontrasztos. A 8,4 hüvelykes képátolójú kijelző alatt egy LCD informál az üzem-

üzemidő a forszírozott fogyasztási tesztünkben két és fél óra volt, számításaim szerint ez az egység a legkisebb fogyasztású.

Kesztyűs kézzel

A HRP által forgalmazott NEC Versa Lite gép a nagy képernyős családba tartozik a maga 12,1 hüvelykes képátolójával, s ennek megfelelően viszonylag lapos kivitelű.

Hogyan teszteltünk?

A gépeken lefutattunk néhány klasszikus tesztet: a Wintach programot, a Norton SI-t, valamint az üzemidőt vizsgáló programunkat. Ez utóbbi állandóan ír a hajlékonylemezre és a képernyőre. A gépeket úgy állítottuk be, hogy ne kapcsolják ki a merevlemez és a képer-

nyőt; tapasztalataink szerint a gépek a mindennapi munkában a mért adaloknál másképp-készebb tovább bírják egy feltöltéssel. A többi észrevétel a szokásos próbaközből ered, a billentyűzet kényelmes használatát például néhány ezer karakter begépelésével vizsgáltuk.

lapotól – a jelzések csak akkor olvashatók le, ha rávetül némi fény, mivel nincs háttérvilágítás. A gépnek két USB csatlója van, viszont modemet nem építettek bele. Ezenkívül minden egyéb, a külvilág felé szokásos illesztője megvan; ezt egy hátlapra csavarozható külön egységgel oldották meg. PC-kártyahelyből viszont csak egy árva darab jutott bele, így ha a külső, PCMCIA illesztős CD-egységet bedugjuk, akkor másnak nem jut hely (cserélgetni kell). Az igaz, hogy ez az egyetlen kártyahely CardBus rendszerű, de jó lett volna, ha akad társa. Az

A képernyőt minimális keret veszi körül, így jókora billentyűzet kialakítására nyílt lehetőség (4. kép). A mutató egy érintőlap, ami a teszt-példányon sajnos igen pontatlanul bizonyult, néha mintha kihagyott volna, vagy pedig jobban meg kellett nyomni. (Lehet, hogy túlzottan kesztyűs kézzel bántam vele?) Az egérgombok egészen a gép szélén vannak, és mellettük helyezték el a töltéjelző fényeket, amelyek a gép becsukott állapotában is láthatók.

A készüléket bekapcsolva ele-gáns nyitóképpel találjuk magunkat szembe; ezüstös-szürke alapon ár-



4. kép. Grafitszürke notesz az NEC-től

nyékolat benűs NEC felirat. Maga a gép is tetszetős kivitelű, teljesen egyszerű grafitszürke házba csomagolták a részegységeket.

Billentyűzete kellemesen használható. PCMCIA-ellátottsága jó, mert a gép két szélén egy-egy CardBus-fogadója van, ezek közül az egyik a Zoomed Video üzemmódot is ismeri. A fogadók azért kerültek két oldalra, mert a készülékhez magassága (laposság) nem engedte meg a megkettőzést. A géphez tartozó mágneslemez egység és CD-meghajtó formában illik a noteszgéphez, külön-külön hordtáskát kaptak.

Billentési erő

Az MP 980-ast a Portocom adta tesztelésre, saját márkanévvel forgalmazza a távol-keleti alapokból felépített gépet. Dokumentációs el-

látottsága igen jó: gépkönyv a CD-n, ugyanitt meghajtó-programok, és több mágneslemez szintén tele meghajtókkal. A gépkönyvben a különböző egységek meghajtóinak internetes forrását is megadják; innen derül ki igazán, hogy milyen elemekből is áll össze a gép: az Intel-től a Toshibaig ismert gyártók alkotják ezt a sort.

A kijelző igen szokatlan, egyszerre kis képernyős méretű a függőleges és nagy képernyős a vízszintes tengely mentén (5. kép). Ez a széles-

vásznú mozihoz hasonlatos látványt eredményez. A Win98-nak ez nem okoz gondot, de a DOS ablak nem tudja kitölteni ezt a formátumot. Formájából adódik, hogy nagyméretű billentyűzetet tudtak kialakí-

tani benne. A billentyűzetbe került a mutatópocók, amely viszont nem igazán békélt meg a helyével, mert a mellette levő (B) sikeres letűréshez néha többször is neki kellett veselkedni. Az egész billentyűzet igen nagy billentési erőt igényel, így a méreténél fogva nagyon jó egységet a gombok mechanikája miatt nem lehet kitűnőnek kiképzíteni.

A telepítmertűlése tesztelnél azt tapasztaltuk, hogy a windowsos beállításokat a beépített telepítendő figyelmen kívül hagyja, és igyekszik minél nagyobb üzemidőt biztosítani. A mérésünk szerinti 1 óra 35 percet üzemidővel a közepes kategóriába került.

Izmos

A Ware Line által rendelkezésünkre bocsátott Soyo PW9800-as modell a kis képernyősök táborát gyarapítja (6. kép). Ez a legvaskosabb a tesztelt gépek között (42 milliméteres), a kis szélességi méret viszonylag kis billentyűzetet jelent. Ez előtt egy arányaiban nagy és jól kezelhető érintőlapot helyeztek el a konstruktőrök egy sportpálya alakú mélyedésben, s ugyanitt kapott helyet a két igen egyszerű „egérgomb” is. A képernyő felbontása 640×480-as, de 800×600-asra is beállítható. Ekkor az ikonokat nem méretezi át, hanem virtuálisan megnövelt felületen kapunk



5. kép. A szélesvásznú Portocom

Jellemző műszaki adatok

Gyártó	Acer	Acer	Fujitsu	NEC	Portocom	Soyo	Toshiba
Tipus	TravelMate 312T	TravelMate 332T	LifeBook B 110	Versa Lite	MP 980	PW9800	Portégé 3020 GT
Forgalmazó	Acer	Acer	Sarco	HRP	Portocom	Ware Line	Techntrade
Processzor	Pentium 233 MMX	Pentium II 366	Pentium 233 MMX	Pentium 266 MMX	Tillamook 233 MMX	Cyrix Media GX 233	Pentium 300 MMX
Másodlagos gyorsítár	256 KB	256 KB	n. a.	512 KB	32 KB/512 KB	n. a.	512 KB
Memória	32 MB (+ 48 MB)	64 MB (+ 198 MB)	32 MB	32 SDRAM (+ 128 MB)	64 MB	32 MB	32 MB (+ 64 MB)
A képernyő	TFT	TFT	TFT	TFT	TFT	TFT	TFT
– képátolój	8,4	12,1	8,4	10,4	10,4 (16,9)	8,4	10,4
– felbontása	800×600	800×600	1024×768	800×600	1024×600	800×600	800×600
Merevlemez-kapacitás	3,2 GB	6,2 GB	3,2 GB	4,3 GB	4 GB	2 GB	6 GB
Mutatószele	érintőlap	érintőlap	„dörzsogér”	érintőlap	billentyűtáska	érintőlap	billentyűtáska
CD-meghajtó	PCMCIA	speciális (kombinált)	PCMCIA	speciális	PCMCIA	speciális	PCMCIA
Akkumulátor	litium-ion 10,8 V/1,5 Ah	litium-ion 10,8 V/2,8 Ah	litium-ion 10,8 V/3,2 Ah	litium-ion 10,8 V/2,8 Ah	Ni-MH 9,6 V/2,7 Ah	litium-ion n. a.	n. a.
Tápegység	18 V, 2,3 A	19 V, 2,4 A	16 V, 2,8 A	19 V, 2,1 A	19 V, 2,6 A	15 V, 3,3 A	15 V, 2 A
Csatlakozások							
– párhuzamos	ECP	ECP	van	ECP + EPP	van	van	ECP
– soros	egy	egy	egy	egy	egy	egy	egy
– USB	egy	egy	kettő	egy	egy	kettő	–
– billentyűzet	PS/2	PS/2	PS/2	PS/2	PS/2	nincs	PS/2
– egér	PS/2	PS/2	PS/2	PS/2	PS/2	nincs	PS/2
– VGA	szimultán	szimultán	szimultán	szimultán	Dual View	szimultán	van
– infra	van	van	van	van	van	van	van
– hangszóró	van	van	van	van	van	van	van
– mikrofon	van	van	van	van	van	van	van
– PCMCIA	2× Type II vagy 1× Type III	1× Type II CardBus, Zoomed Video	1× Type II CardBus, Zoomed Video	2× Type II CardBus → 1× Zoomed Video	1× Type II CardBus	2× Type II vagy 1× Type III	2× Type II
– Kensington lock	–	van	van	van	van	–	van
– modem	faxmodem, 56 K	faxmodem, 56 K	–	–	faxmodem, 56 K	faxmodem, 56 K	–
Hordtáska	van	van	–	perifériákhoz	van	van	–
Méret (mm)	236×175×36	289×219×23,5	230×170×29	268×220×25,4	280×173×35	240×180×42	257×216×19,8
Tömeg (kg)	1,32	1,8	1,1	1,7	1,6	1,6	1,32
Ár (áfa nélkül, forintban)	430.000	795.000	530.208	430.000	360.500	244.000	536.200
Programok	Infralink	PC Doctor (diagnosztikai program)	Works, Word 97	McAfee Viruscan, Laplink, Adobe Acrobat	–	–	–
Norton SI	788	913	785	895	788	614	1018
Landmark							
CPU	1514	–	1510	1722	–	991	1962
FPU	2299	–	2208	2536	–	1433	5196
Video	0	–	0	0	–	0	17.246
Wintach							
Szövegfeldolgozás	173,87	335,06	186,25	250,81	237,56	136,06	169,43
CAD	279,62	306,25	278,81	284,18	695,46	162,37	307,87
Táblázatkezelő	141,12	396,25	175,5	292,87	195,93	126,75	124,12
Rajzolás	149,5	211,87	171	197,93	249,93	122,62	148,81
Összesített eredmény	186,03	312,36	202,89	256,45	344,71	136,95	187,56
Működési idő (óra)	0,56	1,30	2,30	1,24	1,35	2,30	1,53



6. kép. A tömzsi Soyo

egy változatlanul 640x480-as felbontású képet. (A mutató mozgatósáka az aktuális kép ablaka igényünknek megfelelően mozog a teljes képfeletlen. Nagy trükk!?)

A képernyő alatti csikban egy LCD informál az üzemi állapotokról, de a Fujitsuého hasonlóan a jelzések csak fényben olvashatók le, mivel nincs háttérvilágítás.

Processzora a Cyrixről származik, és a többiekhez képest nem valami gyors. Ezzel együtt Wintach-eredményei nincsenek végzetesen messze a többiektől. Vagyis azért ez a gép is dolgozik rendesen, mi nem tudunk olyan gyorsan billentyűzni, és CAD-alkalmazásra ügysem ílyet kell használni. Nincs kombinált billentyűzet/egér csatlakozója, mint a többinek, van viszont két USB csatlakozó. Nem lehet tudni, hogy ez a dupla USB illesztő mikor lesz teljesen kihasználva – ha esetleg ide tesszük a billentyűzetünket,

akkor ahhoz is lehet tovább csatlakozni. A nagy méret izmos akkumulátort (adatai ismeretlenek) is takar, az üzemidő a forszírozott fogyasztási tesztben percere pontosan két és fél óra volt.

Nem bizza a Windowsra

A Technotrade adta kölcsön egy időre a Toshiba Portégé 3020-as kisgépet. Ez a legkisebb terfogatra összezsúfolt, és a legaposabb gépezet, mindössze 19,8 milliméter vastag (7. kép). Igaz, ehhez az eredményhez a tapasztalatlan kívül az is hozzásegíti a céget, hogy a részegységeket saját maga állítja elő. Ez az egyetlen középképernyős gép a választékban, képátlója 10,4 hüvelyk. A súly és a méret csökkentéséhez tartozik egy trükk: nem mindegyik csatlakozó van a gépen. Egy kis rudat adnak hozzá, ezen vannak a



7. kép. Portégé 3020-as – a legaposabb

csatlakozók – ha szükséges, ezt kell a géphez csatlakoztatni. Sok esetben csak az alapgépre van szükség-

tel-vezérlését a Windowsra, saját rendszert alakított ki erre a célra (8. kép).

Shut down

Végére értünk az ismertetésnek. A kategória első feckéje (a Toshiba Libretto) a mostaniak kis képernyős kategóriájába került volna. Azóta sokat fejlődtek a kisnoteszgépek gyártói, így igen kellemes és könnyű (a legnehezebb is 2 kilogramm alatt van) gépek kínálatából válogathatunk. A nagy képernyősnek tűnő gépek látható képtartománya közel van a volt 14 hüvelykes katódcsöves monitorokéhoz. A nagyobb képernyőhöz nagyobb billentyűzet



8. kép. A Toshiba-féle fogyasztásvezérlés

günk, ekkor tényleg nem érdemes mindent magunkkal vinni, pláne, ha ez egy kis könnyebbséget jelent. Billentyűzete nagyon kellemes. A Toshiba nem bizza a gép áramfelvé-

Védelem

A kisnoteszgépek jellemző tartozéka a modem. A konstruktorok úgy tartják, hogy az ebbe a kategóriába tartozók a legmobillabb gépek, mert könnyűek és kicsik. Az utazgatók hol itt, hol ott csatlakoznak a hálózathoz és a telefonrendszerhez. A kis gépekbe nemigen fér be a túlfeszültség-védelem, s

zalon és a telefonhálózaton adódhatnak zavarok, és nem akar tápegységet, modemmódult vagy esetleg komplett alaplapi cserélni, az visz magával túlfeszültség-levetetőt.



A csupán a demozérés idejére a telefonvonálhoz csatlakoztatott gép meghibásodási valószínűsége csekély, de

használat közben azért rácsatlakozunk a hálózatra, hogy töltsük az akkumulátort. Az innen jövő pontokat a külső tápegység talán föl fogják, talán nem. A megoldás a túlfeszültségvédő. A szünetmentes tápegységekbe ezt beépítik, sőt némelyikben a telefonvonálra szánt védőt is megtaláljuk. Most az APC mutatott be egy kifejezetten a noteszgépekhez kifejlesztett kisdobozt. Az egység PNOTEPRO-EC névre hallgat, és a notesz gép hálózati kábele dugható bele.

Portocom Ezüst Csapat: 3100 és 5100

Asztali PC-t megszegyenítő teljesítményű Celeron processzor • Megújult szín- és formavilág • 5-10% kedvezmény augusztus 31-ig

Portocom 3100 C Intel Celeron 333-433 MHz CPU, 32 MB RAM, 13.3-14.1" TFT LCD, 2xAGP, 4 MB Video RAM, 4.3 GB HDD, 24xCD-ROM, Opcló: DVD ROM, belső 56k modem, IS-120. Ár: nettó 450 000 Ft-tól

Legfontosabb viszonteladóink: Bábolna; Bábolna Computer Kft, 34-568-400 Békéscsaba; Számprog 66-321-824 Budapest; Querty 1-466-9377 • Conel 1-467-2060 • E-Coop 1-217-3661 • Lap Stúdió 1-331-8152 • Kronos Trade 1-302-8889 • Komel 1-246-8411 • Elender 1-210-3044 • EMJ 1-467-2283 • MÁV Informatika 1-457-9320 Eger; Egri Ászok 36-412-577 Gyöngyös; MikroKapsolat 37-313-900 Győr; MOD 96-319-762 Hódmezővásárhely; Delfin 62-246-810 Nyíregyháza; Euro-Best Team 42-318-504 Pécs; System-5 72-225-655 Szombathely; Percarát 94-336-932 Tarnok; 6+1 Software 23-387-045 Zalaegerszeg; System-5 72-225-655 Szombathely; Percarát 94-336-932 Tarnok; 6+1 Software 23-387-045 Zalaegerszeg; Procamp 93-313-140/71934 mell. További viszonteladóink a www.portocom.hu honlapon.

Accelerator Kft.

1065 Bp., VI. Lázár 10. Tel./Fax.: 302-0585. Faxbank: 2-333-666 Végfelh. 12988, Viszonteladói 12976. KOMPLETT KONFIGURÁCIÓK: Daweos monitorral

Digital Imaging

-Pozitív és negatív film-szennekerek -Számítógépes diakészítők -Projektörök - (PROJEKTOR AKCIÓ) - KERESSEN MINKEIT! VPL-S2000 / Augusztusi termékek válog. Extra lényegi árak felhívással! VPL-S1800 / Augusztusi termékek válog. Extra lényegi árak felhívással! VPL-S800 / Nagy lényegi SVGA bevezetésű szuper termékek! PV215 / Nagy lényegi VGA felhívással bevezetés. Extra funkciók! VPL-V800 VGA felhívással, kis súlyú projektor, mindössze 3 kg! VPL-S650 "Blaze projektor", nagyon kis súlyú, mindössze 2 kg! SVGA felhívással! PV220/222, 311 technológia: csomagolva kábel, SVGA felhívással! PV215 SVGA felhívással, kis súlyú projektor, mindössze 3 kg! PV211e Nagy lényegi kedvező árú felhívású SVGA gép! VPL-V800 Nagy lényegi kedvező árú felhívású SVGA gép. (Választás köztelendő!) VPL-V800 Nagy lényegi SVGA bevezetésű szuper termékek! PV118/PV105 Szuper alacsony árú VGA felhívású bevezetésű!

DELL Latitude CP1 notebook. Mobile Intel® Celeron® processzor 400 MHz, 128 kB level 2 cache. Intel® 440 BX chipset. 64 MB RAM SODIMM (max. 384 MB). 4,8 GB HDD (max. 10 GB). 1,44 MB FDD/24x CD moduláris. 14,1" XGA TFT (1024 x 768) display. Neo Magic 256ZX 256 bites AGP PCI video vezérlő 4 MB EDO video RAM. 16 bit SoundBlaster Pro kompatibilis hangkártya. 2x Type II vagy 1x Type III PCMCIA slot. IrDA 1.1 infrared port. Lithium-ion akkumulátor. 15,1P, 1 PS/2, VGA, USB, audio port. Beépített hangszórók és mikrofon. Intel Hypercool aktív hőmérséklet-ellenőrző rendszer. Telepített Windows 98 (opció: Windows NT). 1 év helyszíni garancia (opció: 3 év). Y2K megfelelés. 624 400 Ft. Ajándék külső hangszóró minden notebookhoz! További akciók: humansoft.hu/Dell/akcio.htm. HUMANsoft Kft. 1131 Budapest, Dolmány u. 12. Tel.: 270-7620 Fax: 270-7679 E-mail: dellinfo@humansoft.hu.



Válassza a HP Brio számítógépet Intel® Pentium® III processzorral, és CD újraírót adunk mellé ajándékba!



Amikor az ember új számítógépet szeretne, akkor arra vágyik, hogy az a szükséges feladatokat a lehető leggyorsabban és a legmegbízhatóbban végezze el, sőt mindezt

kedvező áron. A HP Brio számítógépcsaládja pontosan ezt nyújtja Önnek. Minden modellt a legkiválóbb hardver-elemekkel és Intel® processzorokkal szereltünk fel, így garantálva az optimális teljesítményt. Ha Ön a tökéletes megoldást keresi, döntsön a HP Brio számítógép mellett Intel® Pentium® III processzorral, és mi egy HP SureStore 7570i CD újraíróval is megajándékozunk.*

Felejtse el a floppy lemezek szűkös kapacitását, és ismerje meg a szabadságot, amit ez a CD újraíró kínál Önnek a 24x olvasási sebességével. A HP SureStore 7570i-vel könnyedén újraírhatja a történelmet. Meg újra... Meg újra ... Meg újra ...

*Ha az Ön igényelnek egy másik HP CD újraíró modell feléne meg, úgy azt kedvező áron, a SureStore 7570i árával kevesebért vásárolhatja meg. Az akció 1999. augusztus 1-ig tart.

HP Brio számítógép: HP Brio mikrotorony ház, Intel® Pentium® III processzor 450 MHz, 128 MB SDRAM, Matrox MGA G200 AGP 2X 8MB video, 13,0 GB HDD, 18-bit stereo full duplex audio, Windows 98, HP DMI & TopTools, McAfee Virus Scan, 3 év garancia.



Típus	Sebesség*	Interfész	Extra HW, SW	Akciós ár
HP SureStore 7570i	2x/2x/24x	EIDE	**	AJANDÉK!
HP SureStore 8100i	4x/2x/24x	EIDE	7570i + HP Disaster Recovery	15.900 Ft+AFA
HP SureStore 8210i	4x/4x/24x	EIDE	8100i + CD címkéző + ACID music software	24.900 Ft+AFA
HP SureStore 7510e	2x/2x/0x	Párhuzamos	8100i + ACID music software	24.900 Ft+AFA

*Egyes modellek olvasási sebesség (1x = 150Kbyte/sec)

** Adaptec EasyCD Creator Standard, Adaptec Direct CD, HP Simple Trax, HP FastFormat

További információért hívja a HP Vevőszolgálatot: 343-0310. HP Magyarország Website: <http://www.hp.hu/brio>



Intel, Intel Inside logos and Pentium III are registered trade marks of the Intel Corporation.

Előkészületek Ferihegyen

Sok vátesz hangoztatta már vészjósló arccal, hogy a 2000. év problémája erőteljes hatással lesz majd a beágyazott rendszerekre. A repülés például – mondják a vészmadarak – az egyik legveszélyeztetettebb terület az ezredforduló szempontjából. A híreszteléseket elkerülendő, a Légiforgalmi és Repülőtéri Igazgatóság (LRI) szervezte sajtóbeszélgetésen **Orbán József** projektvezető ismertette a repülőtér Y2K projektjeinek mostani helyzetét.

Az LRI Y2K projektjének vezetője meglepően átfogó és nyílt tájékoztatással szolgált. Ferihegyen különösen összetett feladat a dátumváltás problémáit kezelni – kezdte –, hiszen a repülőtér több mint 2000 beszállítóval és több mint 100 légitársasággal áll kapcsolatban, rendszereinek tevékenysége pedig meglehetősen szerteágazó. Ez

a probléma ráadásul világméretű, és ezért gyakran tapasztalhatják, hogy a megkeresett nemzetközi cégek, erősen megterheltek lévén, nem foglalkoznak kielégítően az övéknél kisebb gazdasági erejű cégekkel. Mindezekkel együtt is szerencsés helyzetben van az LRI: nemrég fejeződött be a modernizáció – illetve helyenként még csak most feje-

ződik be –, és emiatt kézenfekvő a szállítók garanciavállalása. Emellett az elkészült beruházásokon lehet éles tesztet is futtatni.

Orbán elmondta, hogy az LRI a British Standard Institution mellett működő DISC iroda ajánlásának megfelelően kezeli a dátumváltás problémakörét. A két követendő alapelv szerint a legfontosabb fel-

adat a partnerek eddigi bizalmának megőrzése és a kritikus napokon a folyamatos üzletmenet fenntartása. Ennek megfelelően 1998 júliusában elkezdték a rendkívüli tervrendszer kidolgozását, és megalakították a felügyelő központot, az alá tartozó munkacsoportokkal együtt. Az LRI-ben általános az a felfogás, miszerint nem elég megbízni a szállítói

nyilatkozatokban, minden lehetséges esetben tesztekkel kell végezni.

A projektvezető ismertette a vizsgált területeket. Az energiaellátás területén az Elmű úgy nyilatkozott, hogy berendezései 2000-állók, de a repülőtér belső energiarendszere ettől függetlenül is 8-10 napos áramellátást biztosít.

A repülőtéri kommunikációs rendszerek – a Lucent Technologies elmondása szerint – megfelelőek, tesztelésük most folyik. AFTN (Aeronautical Fixed Telex Network) központjukat jelenleg modernizálják, s ennek részeként növelik a kapacitást. Az LRI kommunikációs rendszere tovább terjed a repülőtér területénél, mivel bizonyos berendezéseket az ország különböző pontjaira telepítettek. Itt erősen támaszkodnak a Matáv vonalaira; a Matáv viszont sokáig késlekedett választ adni a kompatibilitást firtató kérdésre.

Idén novemberben áll üzembe az új irányítóközpont; ennek átvételében már fontos szempont volt a 2000-állóság. Orbán tisztázta, hogy tartalék rendszerük független a főrendszerrel, más a szerkezete, az operációs rendszere és a hardvere, ezért nagyon kevéssé valószínű, hogy ugyanolyan hibák támadjanak benne, mint netán a főrendszerben.

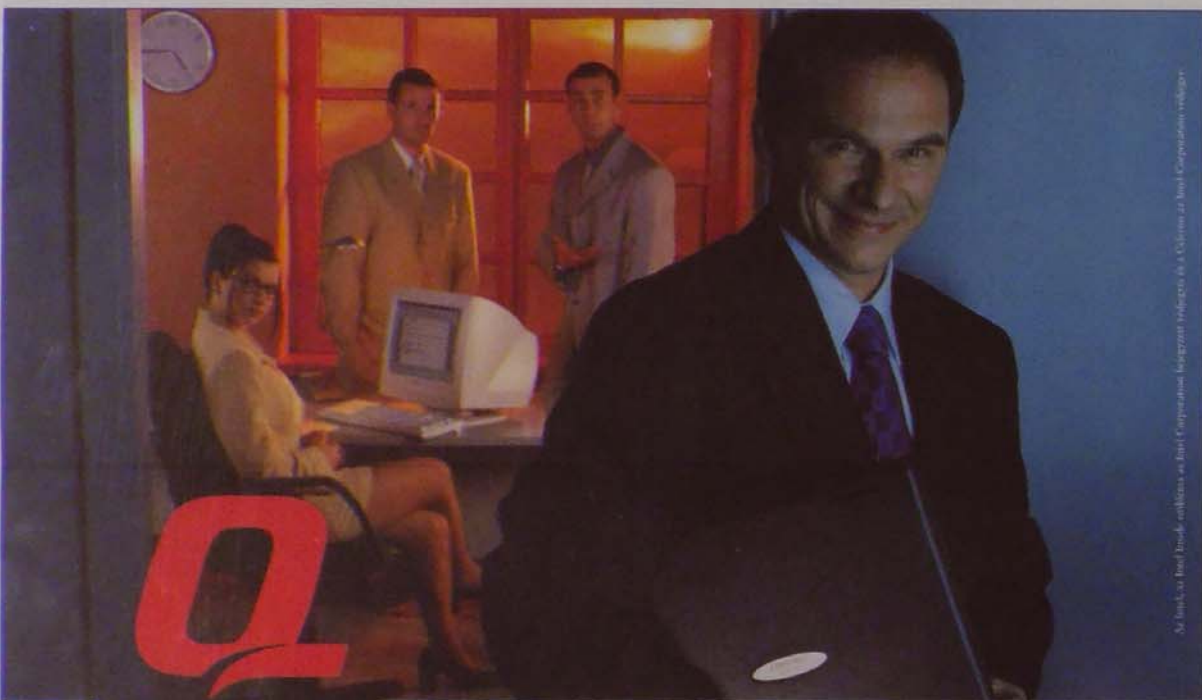
A GPS (Global Positioning System) óráit kicserélték, a légeret ellenőrző radarokét most ellenőrzik; a projekt befejezése mégis csak 1999. október 15-ére várható, a gyártó kapacitáskorlátai miatt. Igyekeznek persze a lehető legkörülmények között eljáráni, de – mint a projektvezető megjegyezte – bizonyos eszközök igazi tesztje sajnos 2000. január 1-jén történhet csak meg, mivel a probléma minden résztvevőt érint, és egy közös tesztet képtelenség volna koordinálni.

Az eddig feltárt hibák iránti érdeklődésünkre Orbán József elmondta, hogy a pálya jegesedését ellenőrző rendszernek minden elképzelhető baja megvolt. Leállt a dátum átállításakor, a központi kiszolgáló nem tudta az adatbázisba feljegyezni a pálya megfelelő adatait. (A repülőtéri rendszereknek harminc napon át meg kell őrizniük minden fontosabb adatot.) Mivel a rendszer kifelé nem érintkezik semmilyen más rendszerrel, ezért megfelelő kezelési utasításokkal a gép cseréje nélkül is megoldható a dátumváltás: 2000. január 1-jén 1995-re kell állítani az évszámot. A meteorológiai berendezés csak egyetlen napon nem működik, ezért arra a napra párhuzamos kiszolgálót állítanak üzembe.

A projekt eddigi költségei 900 millió forintba rúgnak, és a projektvezető becslése szerint nagyon különös esetben elérhetik az 1,2 milliárdot is. Igyekeztek minél kisebb költségvetést tervezni; külső auditor cégek például nem tartottak igényt, egyrészt a költségek miatt, másrészt mert a külső audit cégek nem működnek hatékonyan egy repülőtérrel: túl sokáig tart, amíg megismerik a környezetet.

Emellett a cég nemzetközi segítséget kapott az IATA-tól (International Air Transport Association); az IATA viszont az egész világra kiterjedő vizsgálatra kérte fel a PricewaterhouseCoopers tanácsadó céget, és a vizsgálat eredményeit megosztotta a magyarországi szakemberekkel is.

Kellemen Zoltán



A háttér: a Intel Inside-architektúra a Intel Corporation-tulajdonos, a Celeron az Intel Corporation-tulajdonos.

Q

Hogyan lehet többet a családjával?

Egyszerűen mondjon csak annyit: „Nos jó, a többi megcsinálom otthon a notebookon!” Hiszen a Compaq Armada a legmodernebb irodai PC-k gyorsaságát és sokoldalúságát kínálja és ezenfelül még valamit: a korlátlan szabadságot. Mindezt a Compaq világszeret elismert, megbízható minőségével és elérhető áraival. Csapja hóna alá az irodáját, és töltsön több időt szereteteivel!

További információ a www.compaq.hu címen, vagy zöld számunkon: 06-80-COMPAQ (266-727, 206-720).



ARMADA 1500C

Mobilis Intel® Celeron™ processzor, 366 MHz, 32 MB SDRAM, 4.0 GB HDD, 12.1" CSTN (400 x 240) TFT SVGA kijelző, 1.44 MB floppy, 24x CD-ROM, 1500 akkumulátor, AC adapter, Prémium hangszerek beépített hangszerekkel, nemzeti billentyűzet 4 programozható billentyűvel, Compaq Touchpad opt., Windows 95, színes kijelző, 64 MB RAM, 16 MB cache, 3.5 kg, 275 mm x 210 mm x 70 mm, 1 év garancia. Megvásárolható Compaq garanciafelvétel.



COMPAQ Legjobb válasz.

HÍREK

Összegegyt a Sybase és a Cognos adattárház-megoldások közös szállítására. A Cognos a négy iparág (biztosítás, egészségügy, távköz-
lés, bank) számára kifejlesztett Sybase Industry Warehouse Studioszal együtt adja üzletintelligencia-megoldásait. Ezzel teljes körű megoldást nyújthatnak a vállalatoknak az adatok tárolására és elemzésére, mondják a cégek illetékesei. A Cognos az Im-promptu jelentéskészítő és lekérdező eszközt, valamint a PowerPlay OLAP-megoldást kínálja a Sybase termékei mellé. (Munkatársunktól)

Több vetélytárs szoftvercég szövetkezett egymással, hogy nyílt szabványokat hozzanak a címtárak világába. A Novell, az IBM, a Netscape, az Oracle, a Microsoft és a Sun részvételével megalakult csoport az XML-re alapozva akar létrehozni egy címtárszabványt, az úgynevezett Directory Service Markup Language-t (DSML). Az XML képességeit kihasználva az új specifikáció lehetővé teszi a különféle címtártermékek együttműködését akkor is, ha nem ismerik az éppen használatos adatformátumot. A cégek szerint a DSML-kezdemenyezés jól kiegészíti a szintén nemrégiben életre hívott Directory Interoperability Forum (DIF) munkáját; ennek keretében az LDAP-t akarják alkalmassá tenni több címtáron végrehajtott lekérdezésekre. A DIF egyik nagy hiányossága, hogy munkájában sem a Sun-Netscape szövetség, sem pedig a Microsoft nem hajlandó részt venni. (IDGNS, San Mateo)

Szeptemberben tervezi megjeleníteni tranzakció-orientált alkalmazáskiszolgálóját, a WebSphere Enterprise Editiont az IBM. A hangsúly az egységes alkalmazásfejlesztői platformon lesz; ez az IBM számos rendszerét és architektúráját össze-
fogja. A processzoronként 35 ezer dollárba kerülő Enterprise Edition olyan, korábban különálló technológiákat kapcsol egybe, mint az MQ-Series, az Encina, a TX Series, a Component Broker vagy a VisualAge for Java. Részbe a terméknek egy, az Enterprise JavaBeans 1.1.7B-vel kompatibilis futtató is. Ez támogatja a CORBA-t és az Encinat, így a nem javás komponenseket is be tudja fogadni, és a Windows NT kiszolgálókon futtatva teljes körű COM-támogatást is kínál. A WebSphere Enterprise Edition – amely az Advanced és a Standard Edition után a harmadik változat – lehetővé teszi, hogy a felhasználó egyszerűen teremtse kapcsolatot többféle háttérrendszerrel (DB2, Oracle, tranzakciós és elosztott tranzakciós rendszer, üzenetorientált rendszerek, SAP), egészen üzenet-üzleti folyamlatokat kreaálva. Szakértők szerint a termék mérföldkövet jelenthet az IBM számára, mert ezzel az igazán nagy ügyfelek dolgát könnyítik meg, és olyan területen alkot újat, ahol vetélytársai nemigen tudnak labdába rúgni. A WebSphere Enterprise Edition minden komponense „Tivoli-kész”, azaz ha egy vállalatnál működik a Tivoli architektúra, arról felügyelhető az új termék. (IDGNS, San Mateo)

További híreink: www.szamlastechnik.hu

Microsoft-iroda 2000-ben

Június végén jelentette be a Microsoft Office csomagjának legújabb, Office 2000-nek elnevezett, természetesen itthon is megvásárolható változatát. Kibővült az Office család: korábban csak kétféle változat létezett, a Standard és a Professional, az új verzió viszont ötféle összeállításban kapható. Az új alkalmazáskészlettel **Csórián Sándor** ismerkedett.

Az Office 2000 elnevezései és szolgáltatásai közötti eligazodáshoz érdemes tanulmányozni a csomagok tartalmát, ezt táblázatunk mutatja.

Program	Standard	Small Business Edition	Professional	Premium	Developer
MS Word	+	+	+	+	+
MS Excel	+	+	+	+	+
MS Outlook	+	+	+	+	+
MS PowerPoint	+	+	+	+	+
MS Publisher	+	+	+	+	+
Office Small Business Tools (SBT)	-	+	+	+	+
MS Access	-	-	+	+	+
MS FrontPage	-	-	+	+	+
MS PhotoDraw	-	-	+	+	+

Magyar nyelvű változat a Standard és a Professional kiadásból készült, 90 nappal az angol nyelvű megjelenése után meglesz, vagyis szeptemberre várható.

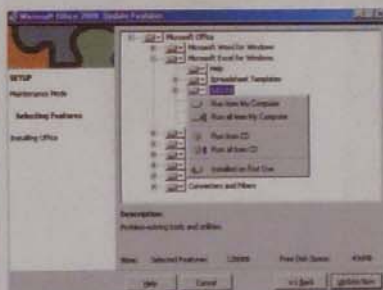
A csomagot CD-ről vagy a hálózatról telepíthetjük. A hagyományos telepítésen kívül – ilyenkor minden összetevő a merevlemezre kerül – választhatjuk a CD-ről, illetve a kiszolgálóról való futtatást. Ez a megoldás helytakarékos, de ennek persze ára van; a némileg lassúbb működés, Beállítás, mint az 1. ábrán látszik, komponensenként kü-

Ami a többi erőforrásigényt illeti, legalább 166 megahertes Pentium processzor kell, az operációs rendszer alaphalmóján túl – ez Win95/98-cal 16 megabájt, NT

Workstationnel 32 megabájt –; minden párhuzamosan futó alkalmazáshoz legalább 4 megabájt szükséges.

Első ránézésre

Az alkalmazások kezelőfelülete nem változott gyökeresen, aki dolgozott Office 95-tel vagy Office 97-tel, az itt is gyorsan eligazodik. A kezelőfelület kialakításának egyik fogatkecs pontja a képernyő mérete. Legyen minél több funkció minél egyszerűbben elérhető, de azért maradjon hely a dokumentumnak is. Egy-két korábbi verzióban úgy tűnt, hogy az egyre hosszabb menüknek és almenüknek az eszközsávok az ellenszerei; sok funkciót csupán ikonról lehetett elérni, menüparancsal nem. Aztán ezek is túl sokan lettek – minden alkalmazásban több mint egy tucat van belőlük –, és a beállítást követő funkciókhoz az eszközsávokon is menüket kell alkalmazni. És így to-



1. ábra

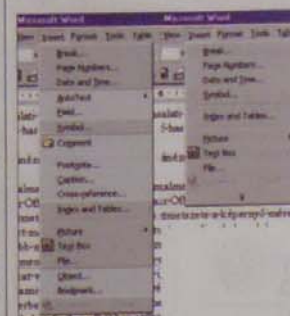
lön-külön megadható, tehát a gyakran használt alkalmazásokat feltehetjük a merevlemezre, a ritkán szükségesek maradhatnak a CD-n vagy a kiszolgálón. Az alkalmazásokhoz a korábbiakhoz képest lényegesen több kiegészítés társul, s az is szabályozható, hogy ezek felkerüljenek-e a merevlemezre vagy sem. Ha nem tesszük merevlemezre őket, akkor a kezünk ügyében kell tartani a CD-t, vagy kapcsolatban kell lenni a kiszolgálóval.

A Premium csomagot volt lehetőségünk kipróbálni Windows 98 operációs rendszerrel. Ha a PhotoDraw-t, a Publisher és az SBT-t leszámítva valamennyi klasszikus Office alkalmazást hagyományos módon, a merevlemezre tettük, akkor a telepítő 556 megabájtra becsülte a helyigényt. A helyell leginkább takarékoskodó megoldásban – ekkor azt választottuk, hogy minden komponens CD-ről fusson – 261 megabájtnyi helyre volt szükség.

Vállalati felhasználóknak lehet hasznos az a módszer, hogy a telepítés csak akkor indul – nyilván a kiszolgálóról –, amikor az alkalmazást a felhasználó először futtati akarja.

Workstationnel 32 megabájt –; minden párhuzamosan futó alkalmazáshoz legalább 4 megabájt szükséges.

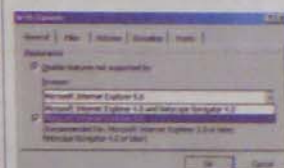
Webesedés
A Microsoftnak – saját állítása szerint – az új Office kialakításával elsősorban a birtoklási költségek csökkentése és a web kínálta lehetőségek kihasználása volt a fő célja. Az Office alkalmazások dokumentumai mind elmenthetők weboldalként, és HTML formátumban elküldhetők elektronikus levélként. Így lényegesen gazdagabb lehet a levél formátuma, s a címzettnak még sincs szüksége a készítő alkalmazásra – sem a Word-, az Excel- vagy a PowerPoint-megjelenítőre –, csak egy, a HTML-t ismerő levelezőprogramra.
Mennyire egyezik meg a HTML ködként mentett dokumentum az alkalmazások saját formátumában mentett dokumentum formátumával? Statikus dokumentumok esetén eléggé. Például a HTML nem engedi szöveggel körbefuttatni az ábrákat; ha ilyet helyezünk el, mondjuk, egy Word-dokumentumban, akkor ez a böngészőben különállón, a szöveg bal szélén jelenik meg. Ha a dokumentumot csak weblapként mentjük, vagyis az eredeti megjelenés bizonyos jellemzői végleg elveszhetnek, akkor erre a veszélyre a mentéskor figyelmeztet a program. Az ebből származó bosszúság elkerülhető, ha eleve weblapként nyitjuk meg az új dokumentumot, vagy a 3. ábrán látható prancsablakban letiltjuk a böngésző által nem támogatott formátumokat.
Dinamikus, azaz interaktív, vagy mozgó, változó elemeket tartalmazó dokumentumok – ezek főként az Excelben és a PowerPointban készülnek – azonban csak az AktiveX-



2. ábra



vezérlőket használó böngészőben jeleníthetők meg, az Internet Explorer 4.01 vagy későbbi változataiban; a Netscape Navigatorban nem.



3. ábra

Egy formázott szöveget, táblázatot és ábrákat tartalmazó Word-dokumentum a Word 2000 formátumban elmentve 32,5 kilobájtot, Word 6.0/95 formátumban mentve 20 kilobájtot, weblapként mentve pedig 33 kilobájtot foglalt el a lemezen. A webformátumban való mentéskor ehhez járulnak még a külön alkönyvtárban elhelyezett GIF képek, a HTML állománylista és egy image-állomány összesen 9 kilobájta.

Többnyelvű támogatás

Az angol Office 2000 az angolon kívül támogatja a francia és a spanyol nyelvet, feltehetően azért, mert az Egyesült Államokban és Kanadában több millió spanyol és francia anyanyelvű él. Mindegyik nyelven tud helyesírást ellenőrizni, és mindegyikhez tartalmazza a szinonimás és az elválasztószótárakat. Többnyelvű dokumentumban automatikusan felismeri a nyelvet, és ennek megfelelően választja ki a szótárakat. Mi magyar, angol és francia szöveget tartalmazó dokumentummal próbáltuk ki, az angol és a magyar szöveget felismerte; a magyarról közölte, hogy a szótárak híján nem tudja ellenőrizni. A francia szöveget nem ismerte fel, igaz, csak néhány sornyi volt; ezen a részen kézzel kellett beállítani a nyelvet, de ezután, ha ezen a szövegrészen állt a kurzor, jól ellenőrizte a helyesírást, és a francia szótárból kínálta fel a szinonimákat. Mind a három támogatott nyelvhez van automatikus gyorsjavító (AutoCorrect) listája, s ez bővíthető is, akárcsak a korábbi változatoké.
Meg lehet változtatni – a külön beszerezhető MultiLanguage Packkel – a kezelőfelület és a Súgó nyelvét, éppúgy, ahogyan a tervek szerint meg lehet majd a Windows 2000-ben is. A MultiLanguage Packnek része az önállóan is megvásárolható Proofing Tools; ez a csomag által támogatott nyelvekhez ad fontokat, szinonimás és elválasztási szótárakat, valamint helyesíráse-ellenőrzőket.

A magyar Windows 3.1-ben volt egy kis program, az éppen aktuális billentyűzetkiosztás képernyőn való megjelenítésére. Egy többnyelvű

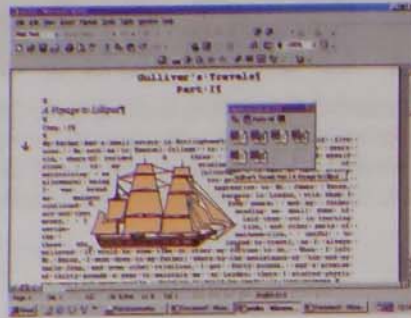
dokumentum szerkesztésekor jól jöhet egy ilyen kis programcska, a Visual Keyboard néven benne lesz mindkét korábban említett csomagban. A cég ígérete szerint a webről is le lehet majd tölteni; e sorok frásakor még hiába kerestük.

Saját vágólap

Annak idején a Windows for Workgroups 3.1-ben újdonság volt a vágókönyv: ez minden lapján tárolható objektumot. Ezeket a lapokat a hálózaton át meg lehetett osztani, a vágólap saját formátumában lemezre menteni és betölteni. A vágókönyv-megjelenítővel dokumentumba illesztés nélkül is meg lehetett nézni a vágókönyv tartalmát. A Windows 95 és a Windows 98 azután vissza-

tért a régi, egyetlen objektumot tároló vágólaphoz. Ezen a helyzeten javít az Office 2000 új, saját vágólapja (Office Clipboard), amely 12 tételt tárolhat egyszerre, és minden Office 2000-alkalmazásban használható a Clipboard eszközsávval, ahogyan a 4. ábra mutatja. A régi alkalmazások, illetve az Edit menüben lévő Cut/Copy/Paste parancsok továbbra

is az operációs rendszer egy tételt tároló vágólapját látják, és az Office vágólapjára legutolsóként feltett ob-



4. ábra

jektumot érik el. Fordított irányban, a hagyományos vágólapra tett tételek megjelennek az Office vágólapján is; ez alól egyetlen kivétel az

Office alkalmazásban végzett képernyőmásolás (PrintScreen): az csak a hagyományos vágólapra kerül rá.

Mint a 4. ábrán látszik, a vágólap eszközsávon ikonokkal jelzi, hogy a neki megfelelő tétel kép-e vagy szöveg; ha a szövegen ácsorgunk egy kicsit az egérrel, akkor az azonosítás megkönnyítésére megjelenik az első néhány szó. Azért talán egy Office Clipboard-megjelenítő sem ártott volna.

Word és Excel

A közös, minden Office komponensben használható újdonságok mellett az alkalmazások maguk is továbbfejlesztettek. Közülük valószínűleg a Wordöt és az Excelt használják a legtöbben, ezért ezeket vettük

közelebről szemügyre. A legnagyobb változás kétségtelenül a webszerkesztési lehetőség beillesztése a szövegszerkesztőbe. A Microsoft megfogalmazása szerint a HTML a Wordnek natív állományformátuma lett, azaz nemcsak elmenteni lehet HTML dokumentumokat, hanem megnyitni is. A számára ismeretlen HTML kódokat a Word egyszerűen nem veszi figyelembe, ugyanakkor megtartja a dokumentumban; a szabványos HTML szöveggé kódok mind-egyikét kezeli.

A weboldalszerkesztéshez több kiegészítő funkció társul. A nyomtatási képhez (Print Preview) hasonlóan weboldalként is megnevezhető a szerkesztett dokumentum (Web Layout View). A dokumentum megtekintéséhez behívható egy valódi böngésző is, a másik irányból pedig az Internet Explorerben a Word 2000 választható alapértelmezés szerinti webszerkesztőnek. A dokumentum mérete a már megszokott mértékegységek (centiméter, pica, hüvelyk, pont) mellett képpontban, továbbá az oldal százalékában is mérhető. A betűk, vonalak és árnyékolások színe 24 bites színskészletből választható.

A WordMail révén már a Word 97 is alkalmas volt elektronikus levél készítésére, de a címzett csak WordMaillel láthatta a küldemény minden formai jegyét. A Word 2000-beli WordMail HTML formátumban továbbítja a levelet, azt tehát minden HTML-t értő levelező-program megjelenítheti.

Jutott néhány újítás a hagyományos, nyomtatásra szánt dokumentumok előállítására is. A thai, a vietnami és az indiai változatot leszámítva minden Word 2000 verzió ugyanazt a bináris kódot tartalmazza, ami kiküszöböli az eltérő nyelvi verziók miatti inkompatibilitásokat.

A Unicode-ra való átváltás miatt a Word 95 nem tudta megnyitni a Word 97 formátumban mentett dokumentumokat. Most nincs ilyen nehézség: a Word 2000-dokumentumok szerkeszthetők a Word 97-tel. Természetesen a régebbi verziók által nem kezelt formátumok kimaradnak, illetve a Word 97 a saját formátumára konvertálja őket, s azok megjelenése így eltérhet az eredetitől. A Word 2000-ben kikapcsolhatók a korábbi verziók által nem ismert lehetőségek; ez igen hasznos lehet azoknak a cégeknek, amelyek egy ideig még párhuzamosan használják a régi és az új változatokat, s azt szeretnék, hogy legyenek a dokumentumok ugyanolyan formájúak.

A dokumentumformázás több kisebb újdonsággal bővült, például képek is használhatók felsorolásjelként, azután a táblázatcellában levő ábra körbefuttatható szöveggel.

Az Excel 2000-ben – a HTML-bez kapcsolódó, minden Office 2000 komponensben megjelent lehetőségeken túl – az a legfontosabb újdonság, hogy az Excel az OLAP protokollal adatokat kérhet az OLE adatházisoktól, például a Microsoft SQL kiszolgálótól. A nem nagyvállalati, internetről/intranettől távoli környezetben dolgozó átlagfelhasználó itt is elsősorban a már meglévő eszközök továbbfejlesztésének örülhet. Ilyen például a forgótábla (PivotTable) egyszerű létrehozása és formázása, az euró kezelése és a diagramformátumok bővülése.

HP Weboldal: 340-030 <http://www.hp.hu/pe/retel/>



MEGTÉVESZTŐEN VALÓSÁGHŰ.



HP DESKJET NYOMTATÓK
HP PhotoREt II technológiával

Miért itünek ez a baba olyan szívbemarkolóan valóságosnak? Mert a képet a világ jelenlegi legfejlettebb tintasugaras nyomtatási eljárásával állították elő – a HP forradalmian új PhotoREt II színrétegező technológiájával. Ez az a technikai megoldás, amely lehetővé teszi nyomtatónk számára, hogy akár 16 miniatűr tintacseppeket juttassanak el minden porányi képpontba. Az eredmény lenyűgöző minőségű, fotorealistikus képek – anélkül, hogy mindez a sebesség rovására menne. Egy szó mint száz, bármennyire siet is, képei ezután mindig fotóminőségűek lesznek. Olyanok, amiket semmi más nem mólhat felül. Kívége persze magát a valóságot.

 **HEWLETT
PACKARD**
Expanding Possibilities



COMPUTER CLUB

A PC-X Magazin számítógépes klubja egyedülálló környezetben várja!

Jöjjön el, vagy hozza el csemetéjét egy kis hangulatos, hálózatos játékra – vagy ha csak az újság íróival szeretne csevegni, ugorjon be hozzánk egy kólára!

Nyitvatartás keddtől-péntekig: 14.00-20.00,
szombaton 10.00-20.00 óráig.

Címünk: 1012 Budapest, Márvány u. 17. Bejárat az Alkotás utca felől. A Déli pályaudvartól 2 percre.
Telefon: 356-0691, 214-9512 és 356-8291 – 343-as mellék

IDG Ügyfélszolgálat

Előfizetéssel kapcsolatban, régebbi lapszámok megvásárlásával, sérült CD-k cseréjével forduljon bizalommal ügyfélszolgálatunkhoz!

Nyitvatartás hétfőtől-péntekig: 12.00-18.00.
Címünk: 1012 Budapest, Márvány u. 17. Bejárat az Alkotás utca felől. A Déli pályaudvartól 2 percre.
Telefon: 356-0691, 214-9512 és 356-8291, kérje a 343-as melléklet!

SPRINT Computer Kft.
www.sprint.hu

Boltjaink: Bp., 1087 Berzsenyi u. 3. Tel.: 210-4835, 210-4836, 1066 Felsővezér u. 7. Tel.: 342-4707, 342-6794
Szekesfehérvár, Alta-Plaza Tel.: (30) 212-2801, Szeged Bartók tér 13. Tel.: (62) 56-22-93, (30) 212-2805

Microsoft termékek

BackOffice SBS + Prof Office 97 5 user	466 800
Exchange Server 5.5 / 5 user	238 800
FrontPage 2000 for Win95/WinNT	35 800
Office 2000 Standard magyar	113 900
Office 2000 Standard upgrade magyar	80 500
Office 2000 Professional magyar	136 800
Proxy Server 2.0	258 800
Nyelvi modul Word-97	15 800
PhotoDraw 2000 CI*	35 400
SQL Server 7.0 / 5 user Win NT	332 200
Windows 98 magyar	46 500
Windows 98 magyar upgrade	24 800
Windows NT 4 Server / 10 user	177 800
Windows NT Resource Kit magyar	11 500
Windows NT 4 Workstation magyar	75 100
Visual C++ 6 Professional upgrade	64 300
Visual Studio 6 Professional	224 100
Works 4.5 for Win 95	11 200
Word 2000 angol for Win 95	78 200

Egyéb termékek

Compaq Deskpro EP C400	189 900
Adobe Acrobat 4	81 800
Adobe Illustrator 8.0	50 300
Adobe Photoshop 5 magyar	188 300
Adobe PageMaker Plusz 6 51	163 700
Corel DRAW 9/Gallery 1 magyar	86 700/33 500
Cheyenne Faxserve for NT / 5 user	63 400
F-Secure Antivirus	45 400
HP DeskJet 610C	29 500
Logitech MouseMan Wheel	9 950
Novell Netware 5 Server / 5 user	251 800
Norton Antivirus 5 magyar	16 900
Norton Commander 2 (multimultimedia)	9 800
Norton Utilities 4.0 EU*	10 300
Ország Újság, Hírlap, Magazin, nagy sajtóárak	14 800
Recognita 4.0 Plus Akció!	69 100
QuarkXpress 4 (multimedia)	241 000
Visio 5 Std. / Prof.	57 000 / 114 300
WinFax Pro 9.0 (multimedia)	28 100

Szolgalattalaink:

- Szoftver vásárlási tanácsok
- Szoftverlegalizáció
- Windows NT hálózat installálás
- Levelező-fax rendszerek telepítése
- Windows NT hálózatkarbantartás
- Hálózatok bevizsgálása
- Compaq, HP számítógépes rendszerek

Microsoft Certified Solution Provider
Sales Specialist

ST Support Team Kft.
Tel/Fax: 269-2233, 269-2797
www.support.hu, info@support.hu

MÉG BIZONYTALAN mi lesz 2000-ben?

Megoldjuk kérdéseit!

- 2000. év vizsgálatok (HW, SW, egyéb eszközök bevizsgálása)
- 2000. év audit (BSI és ISACA standardok szerint)
- SW jogtisztasági audit
- SW leltárkészítés

Előfizetési ügyekben kapcsolódj az IDG-hez
Zöld számon keresztül 06-80-200-263

Érdeklődő neve:

Cég neve:

Címe:

Telefonszáma:

Érti a lapot az alábbi címre kívánjuk börtétkben visszaküldeni

IDG Magyarországi Lapkiadó Kft.
Cím: 1012 Budapest, Márvány utca 17.
Postacím: 1537 Budapest, Postafiók 386

sélőct'

Budapesten működő, külfira fejlesztő cég keres:
SOFTWARE FEJLESZTŐKET

olyan munkahelyre, ahol
• nincs túlóra,
• kiemelkedő a fizetés,
• önálló a munkavégzés, és
• nagyon jó a csapat.

Ha Ön rendelkezik az alábbiakkal:

- jó szakmai angolnyelv-tudás,
- gyakorlat a C++ programozási nyelvben és/vagy Win32 API használatában és/vagy
- SQL adatbázis programozásában, akkor

önéletrajzát angol és magyar nyelven az alábbi címre várjuk:

Select Appointments

Személyzeti Tanácsadó Iroda
Budapest, Szent István krt. 4. I/2.
Tel.: 329-3944 Fax: 329-3945
e-mail: selectcf@mail.matax.hu

28050

A Nemzetközi Bankkárképző Központ Rt.
Windows NT és MS SQL szerver üzemeltetésében jártas szakembert keres napi 4 órás elfoglaltsággal.

Önéletrajzokat a 1022 Budapest, Csepaki u. 6-8. levelezési, illetve az asamu@itcb.hu mail címre küldjék. Telefonon **Samu Attilánál** érdeklődhetnek a 2240-739-es számon.

31035

Acer Computer – world's 3rd largest PC manufacturer – is looking for a

DISTRIBUTION CHANNEL MANAGER

Qualifications and skills of the candidate:

- ♦ 25-40 years old
- ♦ college-educated
- ♦ fluent in English
- ♦ good communication skills
- ♦ experience in:
 - ✦ IT sales activity
 - ✦ Marketing activity

We offer:

- ♦ full benefit package

Please forward your CV (English/Hungarian) with a photo to the following address:

Acer Computer Hungary
1118 Budapest, Dayka G. u. 3/B

Acer

31031

Az Állami Számvevőszék, a továbbiakban ÁSZ
(1052 Budapest, Apáczai Csere János u. 10.)
felsőfokú végzettségű

informatikai szakembert keres

rendszergazdai feladatok ellátására.

Az Ideális pályázó

- Novell Netware 4.11 vagy 5., Windows NT, illetve Sun Solaris hálózataadminisztrációs-ismeretekkel,
- hálózattmenedzseri tapasztalatokkal
- hálózati aktív eszközök menedzsmentjének ismeretével
- Lotus Notes/Domino adminisztrációs gyakorlattal
- jó kommunikációs készséggel rendelkezik.

A pályázat elbírálásánál az angolnyelv-tudás előnyt jelent.

Bérezés a köztisztviselői, valamint az ÁSZ törvény alapján.

Az írásos szakmai önéletrajzot klimar@asz.gov.hu címre kérjük eljuttatni, vagy sima e-mail, vagy csatolt MS-Word 6 dokumentumformátumban, vagy írásban az ÁSZ Informatikai Osztályára a megjelenéstől számított 10 napon belül.

31036

ahc személyzeti tanácsadó
1027 Budapest, Margit krt. 24.
Tel.: 316-2800, fax: 316-2806.

Nemzetközi, itkgyártó és kereskedelmi piacosított cég megbízásából **SZÁMÍTÁSTECHNIKA ÜZEMELTETÉSI VEZETŐT** keresünk. Feladatai: a szervezési és számítástechnikai főosztály-vezető irányítása alatt 4 fő beosztott irányítása, a cég hardver-eszközének, az SAP-, az R/3-, az Office- és a bankrendszer programjainak üzemeltetése. Feltelek: felsőfokú informatikai végzettség, tárgyalási szintű németnyelv-tudás, számítógépes hálózatok üzemeltetésében szerzett, 8-10 éves gyakorlat (Token Ring vagy Ethernet előny), SAP-bázismeretek, vezetési készség, felhasználói orientáció, rugalmasság, kezdeményező-készség. Versenyképes juttatással!

31034

COMPUTERWORLD online

SZÁMÍTÁSTECHNIKA

www.szamitastechnika.hu

A dinamikusan fejlődő

Informix
HAGYATÉKOSZÁG

munkatársakat keres az alábbi pozíciókba:

Kereskedelmi képviselő

Legalább 2-3 éves informatikai és kereskedelmi gyakorlat, felsőfokú szakirányú végzettséggel, tárgyalóképes angol nyelvtudással és kiváló kommunikációs képességekkel rendelkező munkatársat keresünk.

Szoftver konzultáns

Pályázó, vagy legalább 2-3 éves informatikai gyakorlat, felsőfokú szakirányú végzettséggel, megbízható angol nyelvtudással, jogosítvánnyal, valamint jó kommunikációs képességekkel rendelkező munkatársat keresünk.

Fényképes szakmai önéletrajzát a fizetési igény megjelölésével az alábbi címre várjuk:

Inventix Kft.

1132 Budapest, Victor Hugo utca 18-22.
Telefon: 349-0143.

További állás információ: www.inventix.hu

31014

Budapesti székhellyel rendelkező
Kereskedelmi Rt.
felvett hirdetés

számítástechnikai, rendszerszervezői munkakörbe

az alábbi feltételekkel:

- felsőfokú szakirányú végzettség
- ORACLE SQL- ismeret
- szakmai gyakorlat előny.

A fényképes szakmai önéletrajzot kérjük az alábbi címre küldeni.

Medimpex Kereskedelmi Rt.
1134 Budapest, Lehel u. 11.
Informatikai osztály
Fax: 3590-674
e-mail: infosec@medimpex.hu

31032

Pénzügyi-informatikai rendszerek fejlesztésével foglalkozó, budapesti vállalkozás főállású munkatársakat keres

rendszerfejlesztői

munkakörbe.

Oracle PL/SQL, PowerBuilder, Delphi programozói ismeret előny. Felsőfokú végzettség és szakmai angolnyelv-tudás elvárás.

A sikeres pályázónak gyors szakmai fejlődési lehetőséget, érdekes és változatos munkát, versenyképes fizetést kínálunk.

Rövid szakmai önéletrajzot mellékelve a finit@elender.hu címen vagy a 36(1) 369-4350 faxszámon várjuk a jelentkezők leveleit.

30032

CD-ROM mellékletei otthonra találnak a PC World CD-ROM tartójában.

A 12 db CD lemez tárolására alkalmas tartó ideális archívum a számítástechnikai magazinok CD-ROM mellékletei számára.

Megvásárolható az IDG Magyarország ügyfélszolgálatán: 1012 Budapest, Márvány u. 17. (Bejárat az Alkotás u. felől.) Nyitva tartás: hétfőtől péntekig 12-18 óráig.

680 forint

Megrendelhető az ingyenesen hívható zöld számunkon: 06-80-200-263, a 356-9773-as faxszámon, a zsbalogh@idg.hu e-mail címen vagy a 1537 Budapest Pf. 386-os postacímén.

A CW Számítástechnika 1999/31. heti számából a következő kódszámú hirdetésekről szeretnék tájékoztatást kapni:

- | | | | |
|--------------------------------|--------------------------------|--------------------------------|--------------------------------|
| 07043 <input type="checkbox"/> | 30021 <input type="checkbox"/> | 31010 <input type="checkbox"/> | 31035 <input type="checkbox"/> |
| 12005 <input type="checkbox"/> | 30023 <input type="checkbox"/> | 31011 <input type="checkbox"/> | 31036 <input type="checkbox"/> |
| 16062 <input type="checkbox"/> | 30025 <input type="checkbox"/> | 31013 <input type="checkbox"/> | 41040 <input type="checkbox"/> |
| 19014 <input type="checkbox"/> | 30032 <input type="checkbox"/> | 31014 <input type="checkbox"/> | |
| 21005 <input type="checkbox"/> | 30035 <input type="checkbox"/> | 31017 <input type="checkbox"/> | |
| 28011 <input type="checkbox"/> | 31004 <input type="checkbox"/> | 31019 <input type="checkbox"/> | |
| 28014 <input type="checkbox"/> | 31005 <input type="checkbox"/> | 31032 <input type="checkbox"/> | |
| 28050 <input type="checkbox"/> | 31009 <input type="checkbox"/> | 31034 <input type="checkbox"/> | |

A megfelelő kódszámokat kérjük szíveskedjék megjelölni

SAS felhasználói konferencia Szárnyaló remények

► Folytatás az 5. oldalról.

Végül a negyedik terület az emberi erőforrás-gazdálkodás. Az ide szánt megoldások egyik belga partnerével, a Solid Partnersszel dolgozik a SAS Institute. A szoftver az R/3 HR-moduljának adatait teszi elemezhetővé, és teremt tudásbázist négy fontos területről: létszámnyilvántartás; juttatások és kompenzáció; munkaidő-nyilvántartás; illetve egyes összetett HR-folyamatok, mint amilyen például a munkaerő-felvétel. A megoldás a Norton- és Kaplan-féle balanced scorecard elméletre épül.

A számok tükrében

Természetesen nem maradhatott ki a cégeredmények és a stratégia ismertetése sem. Phil Winters, az EMEA-térség marketingért felelős alelnöke a sajtótájékoztatón elmondta: a SAS Institute egyedülálló abban, hogy 22 éve folyamatosan két számjegyű növekedést tud felmutatni. (Tavaly a tíz legnagyobb szoftvercég közül erre egyedül a SAS volt képes.) A vállalat 1998-as összeforgalma elérte a 871 millió dollárt, s ez 16 százalékkal több az 1997-esnél. A cégnek 6000 alkalmazottja van, és több mint 33 ezer helyen használják a szoftvereit.

Ami az EMEA-térséget (Európa, Közel-Kelet, Afrika) illeti, az itteni bevétel 1998-ban 325 millió dollár volt, 20 százalékkal több, mint egy évvel korábban. 1700 alkalmazott dolgozik a térségben, a felhasználói helyek száma is 10 ezer felett van. Erre az évre nem kevesebbet tűzött ki maga elé a SAS Institute, mint hogy elérje az egymilliárd dolláros forgalmat. Winters szerint az időarányos eredmények azt mutatják, hogy jó úton haladnak felé.

Saját szoftverpiaci szegmensében – az úgynevezett „information delivery”, információterjesztési eszközök körében – piacvezetőnek tartja magát a SAS. Piaci kilitátsaikat is jónak ítélik, szerintük ugyanis ez az a szegmens, ahol a következő években nagyarányú fejlődés várható. A szoftverpiac három másik szegmese – a vállalatirányítási alkalmazás-csomagoké, a tranzakciós adatbázis-kezelőké és a személyes termelékenységjavító eszközöké; a SAS terminológiájára ezeket együttesen automatizálási eszközöknek nevezi – tavaly ugyan a még mintegy 70 százalékat adta a szoftverek fordított összegeknél, és csak a fennmaradó 30 százalék jutott a tudásbázis létrehozására, vagyis az információterjesztésre. Ez az arány azonban 2003-ra pontosan az ellentétebe fordul, és 70 százalék lesz az informá-

ció szétosztására szolgáló szoftverek aránya. Ami viszont azt is jelenti, hogy a másik három szegmens éilovasa – az SAP, az Oracle és a Microsoft (csakúgy, mint követők)



Phil Winters

– saját piacuk telítődése után átlépnek ebbe a szegmensbe is, újabb konkurenciát jelentve a SAS-nak a meglévő vetélytársak mellé.

Velük csak úgy lehet felvenni a versenyt, folytatta Winters, ha négy területen is az élen állnak: technológiában, megoldásokban, a megvalósításban és a jövőképből. Az alap-technológiáról és a megoldásokról már volt szó; mindkét területen biztosan őrzi piacvezető pozícióját a cég. A megvalósításban már egy

ideje kínálják a Rapid Resultot: ennek a szolgáltatásnak a keretében vállalkozás, hogy hat nap alatt olyan jelentést tesznek le az asztalra, amelyet az ügyfél vállalatirányítási rendszere nem tud produkálni, ezzel bizonyítva a technológia hasznát és a befektetés gyors megtérülését. Ami pedig a jövőképet illeti, már dolgoznak a Version 8 utáni változaton: ez a Mercury projekt.

Kérdésekre válaszolva a stratégia többi eleméről Winters elmondta, hogy egyelőre nem tervezik az eddig megcélzott vevőkről (a nagyvállalatok, a Global 2000 cégei) bővítését. „Nem akarunk elmozdulni a kis- és közepes vállalkozások felé, mert hagyományos piacunkon is nagy lehetőségeket látunk” – tette hozzá Winters. Ezt az is bizonyítja, hogy meglévő felhasználóik kétharmada rendszeresen bővíti rendszerét. A SAS egyébként nem adja el, csak licenche adja szoftverét, vagyis éves díjat számol fel annak használatáért. Ezen a gyakorlaton sem akarnak változtatni, mert mind ez ideig a felhasználók elégedettek vele; 99 százalékuk évente megújítja a szoftverlicenche, kétharmaduk pedig – mint fentebb említettük – újabb licencheket is vásárol.

Szűkebben vett piacának telítettségé miatt a SAS nem kényszerül arra, hogy a szoftvereladásokat konzultációs tevékenységgel – és a belőle származó bevétellel – támogassa meg. A szoftverpiac másik három szegmensében vetélkedő cégek többnyire már jócskán elindultak ebbe az irányba, míg a SAS „megegyezhet magának”, hogy például az EMEA-térség forgalmá-

A magyar helyzet

Aktív volt a magyar részvétel a SEUGI-n – mondta a konferencia után, már Magyarországon tartott sajtótájékoztatót Musza István, a SAS magyarországi leányvállalatának ügyvezető igazgatója. Huszonhárom magyar felhasználó látogatott el Hágába, sőt az APEH és a Westel 900 munkálrása előadást is tartott. Két magyar rendszer – az APEH-é és az Inter-Európa Banké – pedig bekerült az európai referenciák sorába.

A cég idei első félévéről szólva Musza elmondta, hogy minden tekintetben komoly növekedést tudhat maga mögött a cég. A munkatársak létszáma 10-ről 17-re nőtt, és így már külön felelősé lehet az ügyfélszolgálatnak, az oktatásnak, a támogatásnak és a marketingnek is. A bővítésre már csak azért is szükség van, mert jócskán megnőtt az igény a döntéstámogató szoftverek iránt. Egyre több az éles versenyhelyzetben lévő szektor, és amelyik cég a pénzügyi szolgáltatások, a távközlés és (kisebb mértékben) az ipar vagy a kereskedelem területén meg akarja szerezni vagy tartani a vezető pozíciót, annak be kell fektetnie a szoftverekbe. Különösen nagy reményekkel tekintenek az új távközlési szolgáltatókra, hiszen ezen a területen a Westel 900 meglehetősen jó referenciának számít.

ban 91 százalékot tegyenek ki a szoftverlicenche és csak 9 százalékot a konzultáció és szolgáltatás.

Schopp Attila

Az augusztusi PC WORLD CD-ROM mellékleteinek tartalmából

McAfee ViruScan 4.0.3 • Windows NT 4.0 SP5 • Warhammer 40k: Rites of War

> 1. CD

Audió:

Anvil Studio, AxtelCD v2.15, DRS 2006 Software Package, Maximus CD-Player, MpegDJ Encoder v1.40b, Music Exchange beta 3, Sonique 1.05, Sonique PlugIn-ek, WinAmp 2.23, WinAmp PlugIn

Grafika:

ACDSee v2.41, Anfy 3D 1.2, FASTview, Flipalbum 3.0 for Win95/98, Macromedia Fireworks v2.0, Photo Line 5.10, Súfer 1.8, Thumb Print PRO 3.031, WebPainter 3.01 for Windows Demo, Xara 3D 3.04

Internet:

BeeLine 1.6, Buller Proof FTP, CuteFTP 3.0, GetRight 4.0 beta 2, GetSmart, mIRC 5.6, Net Vampire 3.3, Objec Chat 4.0 Beta 2, Ping-O-Meter 1.0, ReGet Pro 1.5 Beta Build 412, Típek és Tanácsok 98, WsFinder32 v1.84

Meghajtók:

3D Blaster Riva TNT2 Ultra Win9x Driver, 3D Blaster Riva TNT2 Windows 9x Driver, 3dfx Voodoo Driver for Windows 9x, 3dfx Voodoo2 Driver for Windows 9x, Adaptech 7800 Driver Pack, Creative 3D Blaster Savage4 BIOS Upgrade, Creative 3D Blaster Savage4 Win9x Driver, Creative 3D Blaster Savage4 WinNT Driver, Diamond Viper V770 for Windows 95/98, Diamond Viper V770 for Windows NT, NVIDIA RIVA TNT Driver 1.91 for Windows 9x, Savage3D Fachman Driver for Windows 9x, Savage3D Windows 9x driver (61326), Savage4 Driver for Windows 9x (80907), Savage4 Driver for Windows NT (81601), USB Filter Patch Driver 1.06, VIA AGP VxD Driver: Ver 3.52, VIA Bus Master/Ultra DMA PCI IDE Driver, VIA Chipset Functions Registry Ver 1.6, XF86 Banshee Stable 1.01

Rendszer:

Conseal PC FIREWALL 1.38c, MotherBoard Monitor 4.09, Norton Speed Disk for Windows NT Trial, TaskInfo98 2.00 beta, Tweaki... for Power Users 2.1, VoodooTweak2, WinRescue 95 9.05, WinRescue 98, Wintune 98 1.0.39

Tömörítők:

1st Choice Zip 4.0, ArjFolder v2.92, Godezip 6.0, PowerZip 4.53, Quick Compress (05/23)

Vírusirtók:

AntiViral Toolkit PRO 3.0.129a, AVG 6.0.62 AntiVirus System Trial (06.14), eSafe Protect v2.1, eSafe Protect Virus Table (06.23), F-Secure for Win 3.1 (4.05.1270), F-Secure for Win95 (4.05.1270), F-Secure for WinNT (4.05.1270), McAfee Virus DAT file (4032), McAfee VirusScan for WinNT v4.0.3a (4019), McAfee VirusScan v4.0.3 (4023), Norton Virus DAT file (0707), Panda Antivirus Platinum 6.0 (07.01), Quick Heal 5.19, Romanian AntiVirus v7, VirSec for DOS (06.23), VirusBuster for DOS (06.23), VirusBuster for Win95 (06.23), VirusBuster for WinNT 4.0 (06.23), VirusBuster Utility Pack

Egyéb:

A digitális fényképezés, FaxNow! 5.0, HyperSnap-DX Basic v3.41, HyperSnap-DX Pro v3.41, JS Office, Midnight Commander 4.5.33, QuickView Plus 5.1, rEVOLUTION Mérőföldő 1.0 (07.06), Típek és Tanácsok 99, Tárgymutató 98, Tárgymutató 99, Windows Commander 4.0, Windows NT 4.0 SP5, Windows NT 4.0 Hu SP5

MODEM IDŐK:

A népszerű rádióműsor június 10. és július 8. közötti 5 addásként MP3 formátumú felvétele

> 2. CD

Film:

The Matrix (A mátrix), Wild, Wild West (Vadidj vadnyugal)

Játékdemo:

EG Chess 1.0.3, Expendable, F-22 Lightning 3 Demo, Fighting Steel Demo, Hell-Copter Demo Version, Hidden and Dangerous, Outcast, Panzer General II: Assault, Re-Volt, StarTrek: StarFleet Command, StarSiege Demo, Warhammer 40K: Rites of War

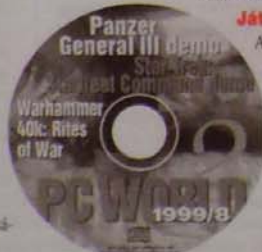
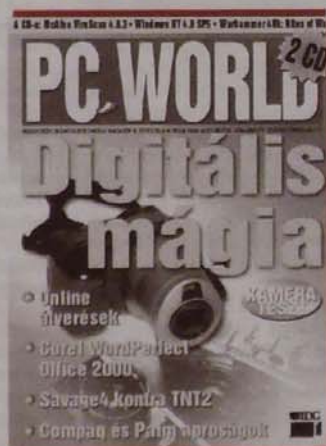
Játékjavítások:

Ahens vs. Predator, Batpatch for SimCity 3000, Settlers 3 v1.38, Unreal 2.25f, X-Wing Alliance update 2.02

Látvány:

Adobe Acrobat Movie, Sonique Skins, Winamp Skins

A PC World augusztusi számát keresse az újságárusoknál!



HÍREK

Elsősorban az ügyfél-kiszolgáló termékek iránt megmutató keresletnek köszönhetően a Computer Associates (CA) 17 százalékkal tudta növelni első negyedéves forgalmát. A bevétel elérte az 1,2 milliárd dollárt, szemben a tavalyi év hasonló időszakának 1 milliárd dolláros forgalmával. Ez idő alatt a nyereség 214 millió dollárt tett ki, nem számolva a Platinum felvásárlásával kapcsolatos 646 millió dolláros egyszeri költséget. Az ügyfél-kiszolgáló termékek szűkebb körű bevételét 22 százalékkal emelkedett, és elérte az 596 millió dollárt. A szolgáltatási részleg forgalma több mint duplájára emelkedett, innen 119 millió dollár származott. A nemzetközi tevékenység 373 millió dollár hozott a könyvházra. Különösen jól ment a cégnek Nagy-Britanniában, Franciaországban és Olaszországban. A bevételek túlnyomó többsége (849 millió dollár) azonban még mindig Észak-Amerikából származik. (IDGNS, New Orleans)

A vártnál jobb eredménnyel zárta idei pénzügyi évének második negyedét az Informix. A június 30-ig tartó három hónapban a forgalom 206,8 millió dollár volt, a nyereség pedig 17,5 millió dollár. A tavalyi év hasonló időszakában 174,2 millió dolláros bevétel mellett csak 11,3 millió dollár volt az Informix profitja. A mostani eredménybe azonban nem számít bele az a 97 millió dollár, amelyet a cég egy pereskedés lezárására szán; a pert magániszemlék indították az adatbázis-kezelőt gyártó cég ellen, mert az utólag megváltoztatta 1997-es pénzügyi eredményeit. A jelenlegi negyedéves az Informix nagyjából egyenletesen növekedett minden régióban. A legnagyobb forgalombővülést (24 százalékot) Észak-Amerikában könyvelhették el; innen 99,6 millió dollár bevétel származott. A sort az EMEA-térség folytatja, 17 százalékos növekedéssel (67 millió dollár bevétel), míg a csendes-óceáni régió forgalma 11, Latin-Amerikáé pedig 10 százalékkal emelkedett. (IDGNS, San Francisco)

Jó eredményekkel zárta 1999-es pénzügyi évének második negyedét a Unisys. A június 30-án véget ért pénzügyi időszakban a cég bevétele 1,89 milliárd dollár, nyeresége pedig 119 millió dollárt tett ki, előbbi 9 százalékos, utóbbi 32,9 százalékos növekedést jelent az előző év hasonló időszakához viszonyítva. (A valutaárfolyamok ingadozását figyelmen kívül hagyva a bevételnövekedés 12 százalékkal lett volna.) A teljes első félév is hasonlóan pozitív képet mutat: a 3,7 milliárd dolláros forgalom 9 százalékos, a 230,9 millió dolláros profit 51 százalékos emelkedést mutat. A jobb eredményekhez hozzájárult az emelkedő rendelésállomány, a gyorsabban megforduló raktárkészlet, a megnövekedett profitráta és a csökkenő adósságok. Az egyes térségek közül egyedül Latin-Amerika teljesített rosszabbul, az ottani valuták gyengélkedése miatt. Különösen jó eredményekkel szolgált viszont a jövő stratégiai irányvonalának tekintett szolgáltatási ágazat. (Munkatársunktól)

További híreink:
www.szamitastechnika.hu

Adatátvitel akár villanyvezetéken is Behálózott otthon

Az otthonok túlnyomó többsége még nem tartozik azoknak a környezeteknek a sorába, amelyekben az emberek helyi hálózatok keresztül kommunikálnak egymással. Ám az informatikai cégek újabb aranybányára bukkanhatnak, ha a lakások belső hálózatának kiépítését lehetővé tevő technológia és eszközkészlet olcsóbbá válik, s ezáltal széles körben elterjed. A tökéletesen „behálózott” otthonokkal kapcsolatos elképzeléseket **Mártonffy Attila** foglalja össze.



A hálózati technológia következő lépését minden bizonyosan az otthonok lesznek. Elemzők előrejelzése szerint az Egyesült Államokban évi 35 százalékos növekedés várható a házi használatú hálózati berendezések piacán, s a távközlési szolgáltatók is ugrásra készen állnak az újabb aranybánya kiaknázására. A Forrester amerikai kutatóintézet úgy véli, 2002-re a ma még lényegében szűz piac értéke meghaladja az 1 milliárd dollárt. Az internet népszerűsége és a szállítók igyekezte, hogy egyre újabb szolgáltatásokkal törjenek be a háztartásokba, rövidesen ebben a szférában is elterjeszti a hálózati technológiát – mutatnak rá szakértők. A kijelentést igazolja, hogy szakmai fórumokon, kiállításokon mind számítástechnikai, mind pedig távközlési szempontból az egyik legnépszerűbb „sci-fi” téma annak taglalása, hogy az otthonok a nem-sokára az egész glóbuszt átszővő hálózat intelligens részévé válnak.

Ezen technológia fejlődését és terjedését az alacsonyabb árak, valamint az egyre könnyebbé váló üzembe állítás, üzemeltetés is segíti. Kezdetben a számítógépek kapnak olyan kiegészítő alkalmazásokat, mint az osztott nyomtató és az internet-hozzáférés. Fontos feltétel továbbá, hogy a házi hálózat esetében is kialakuljanak a szabványok, meg azután megfelelő sávzsírelés álljon rendelkezésre az adatátvitelhez. A lehetőségek változatosak: meg lehet növelni a már meglévő telefonvonal hatékonyságát, be lehet vetni a rádióhullámokat, de a legkézenfekvőbb megoldás a villanyvezetékek felhasználása. Ma az Egyesült Államokban mintegy 15 millió háztartásban van egyenlő több számítógép, s ez az arány jövőre a becslések szerint már 35 millióra emelkedik.

Mintfogya azonban a hagyományos hálózati technológia igen drága, installálása pedig bonyolult, ezeknek az otthonoknak mindössze 10 százaléka van hálózatra kötve. Nem csoda hát, hogy a szakemberek a már mindenütt kiépült elektromos hálózatot vették célba a költségek csökkentése érdekében. Az Intelogis nevű cég például kifejlesztett egy 60 dollárért megvásárolható készletet, amelynek segítségével a házi PC egyetlen mozdulattal rácsatlakoztatható a belső elektromos hálózatra mint adatátviteli infrastruktúrára. Az Intelogis jelenleg 350 kilobitnyi adat másodpercenkénti átvételét garantálja, de még időn kijönnek a 2 megabit/s adaptív, jövőre pedig 4 megabit/s-re nővelik a másodpercenként továbbítható adatmennyiséget.

Míg az Egyesült Államok országos elektromos hálózata úgy van

kialakítva, hogy viszonylag könnyen fel lehet használni számítógépes hálózatként is, az európai otthonok nagy valószínűséggel inkább a vezeték nélküli telefonvonalak vagy a rádiótelefon-rendszerek közbeiktatásával építetik ki hálózataikat.

A két technológia támogatására a múlt évben két ipari csoportosulás jött létre: az IBM, az AT&T, a Compaq, a HP és az Intel részvételével megalakult Home Phoneline Networking Alliance (HomePNA) a vezeték alapú technológiát pártoló; az Intel, a Sony és a Matsushita is magában foglaló HomeRF Working Group (HRFWG) pedig celluláris alapú rendszereket fejleszt. Mind a kettőnek az a célja, hogy kialakítsa az otthonok hálózati csatlakozásának szabványait. A HRFWG már tavalyi év végén köz-

vetette elképzelését az úgynevezett mobil hozzáférésű osztott protokollról (shared wireless access protocol, SWAP), és az ezt a szabványt használó első eszközöknek a megjelenése az esztendő második felében várható.

A tökéletesen „behálózott” otthon víziója mindazonáltal mindkét csoport számára ugyanaz: a digitális szerkenyűk és a hálózat jóvoltából valaki például úgy kapcsolja be házának központi fűtését, hogy egyszerűen hazatelefonál, s a megfelelő kód bebillentyűzésével – vagy horrilibe dictu szóban – adja ki a parancsot az épületet menedzselő központi számítógépnek. Ha ez még azért a jövő zenéje is, olyan alkalmazások már kéznyújtásnyira vannak, mint a nyomtató osztott használata vagy egyetlen telefonvonalat

használó szimultán internetelés két számítógépről.

A Lucent például jelenleg is dolgozik egy kísérleti rendszeren, amely úgynevezett „lakossági átjárót” létesít a távközlési hálózathoz. A termék lehetővé teszi, hogy az otthoni felhasználók kábelmodem vagy ADSL vonal révén csatlakozzanak nagy sebességgel az internetre. A már meglévő részvezetékeket használó ADSL, valamint a kábelmodem az eddigieknél sokkal nagyobb sávzsíreltséget kínál, és ez már képes lesz kielégíteni az egyre növekvő otthoni hálózati forgalmat. A technológia egy sor alkalmazás előtt nyitja meg a kaput, a ház biztonsági megfigyeléstől a szórakoztatáson át a kombinált hang- és adatátvitelig – nem beszélve az új távközlési szolgáltatások egész soráról.

Tudásmenedzsment

Az internet jelentős hatást gyakorol arra, hogy a cégek miként reagálnak a tudáskézeléssel kapcsolatos követelményekre. Arra is használhatjuk például az olcsó internet alapú technológiákat, hogy az információáramlatot hasznos tudássá szervező alkalmazásokat fejlesszünk.

Szabványos, webkeresőszert kezelőfelület segítségével a cégeknek széles skálán nyílik lehetőségük, hogy internet alapú szoftvereket vagy csoportmunka-alkalmazásokat használjanak adatbázisuk és a külföldi webes források összekapcsolására. A fő kérdés, hogy eldöntésük, melyik lehetőséget használják ki, illetve hogyan szervezzék és gyűjtik össze az információt a leghatékonyabb módon.

Szakértők szerint ma már egyre több fogyasztó keres interaktív kapcsolatot az interneten a cégekkel; ebben a környezetben ugyanakkor a vállalatok fokozott mértékben érzik úgy, hogy nehéz kiismerni ügyfeleiket, illetve számukra personalizált szolgáltatásokat nyújtani. Azok a vállalatok, amelyek ebben az ügyben már előrébb tartanak, a tudáskézelést alkalmazják, hogy nyomon kövessék az egyes fogyasztók preferenciáit, vásárlási szokásait és szolgáltatások iránti igényeit. A web alapú üzleti alkalmazások abban segíthetnek, hogy a tudáskézelési funkciókat elektronikus kereskedelemmel (e-commerce) vagy üzleti-tellett (e-business) kapcsolják össze.

Az internet kiválóan alkalmas arra is, hogy fő kommunikációs eszközöként legyen az olyan csoportmunka-alkalmazások használóinak összeköttetésében, mint a Lotus Notes

vagy a Novell Groupwise. Az új funkciókról például a Lotus esetében a Notes Release 5 internetes frissítési és a Domino kiszolgáló gondoskodik. A Notes R5 ismerős, webkeresőszert navigációs modellt használ, miáltal számottevő képzési költségeket lehet megtakarítani. Az új tulajdonságok közé tartozik például a Headlines, amely lényegében vállalati és külső webhelyekről szóló információkat hoz egy lapra. Ugyanakkor a Lotus Domino R5 Server egymással együltműködő, web alapú üzleti alkalmazásokat tárol, köztük ügyfélkapcsolatok kezelő szoftvereket, interaktív önkiszolgáló programokat és logisztikai alkalmazásokat.

A tudásmenedzsment definíciója igen széleskörű, s noha a fogalom az előbb említett ismert alkalmazásokat is magában foglalja, olyan megoldásokat is tartalmazhat, mint az internettechnológiát használó vállalati intranet, amely nem csupán fontos információkkal látja el a dolgozókat, hanem „összeszedi” a munkatársak tudását is. A fejlődés természetesen újja a nagyvállalati portál létrehozása, amelyek egyúvé terelik a belső intranetet és a világhálón elérhető tudásforrásokat.

A Delphi Group amerikai piacutató társaság szerint a következő két évben nagymértékben megnő a portálok száma, és használata a világ kétezer legnagyobb vállalatánál. **Hadley Reynolds** kutatási igazgató szerint a portálfejlesztés a második szükséges lépcsőfok a vállalati intranet telítődési folyamatában, s annak jele, hogy a szervezeten belül rendkívül nagy ígéretek rejlenek eb-

ben a médiában. A Delphi-kutató-sok eredményei azt mutatják, hogy a megkérdezett szervezetek 55 százaléka már dolgozik portáljának kialakításán, 17 százalék már az év elején a webre tette a termelő egységeit, 38 százalék pedig jelenleg értékeli, tervezzi vagy próbatemeti portálprogramját. Azok a cégek viszont, amelyek még be sem indították az ilyen jellegű munkát, igérnek, hogy ezt még az idén vagy a jövő évben megteszik.

A következő, intraneten és portálon túlmutató lépés a létrehozott információk átalakítása a vállalati számára hasznos tudássá. A francia Cap Gemini tanácsadó cég már ki is fejlesztett erre egy koncepciót: az Everybody Information System (EIS) célja, hogy ellenőrizze az információáramlást, illetve automatikusan az alkalmazotti csoportok igényeire szabja az információkat. Mint ahogy **Geoff Smith**, a Cap Gemini menedzsere kifejtette, az EIS olyan, mint egy tökéletes rendezvény-szervező, aki fáradszótlanul körkél föl-alá a partin, odamegy az emberekhez, s azt mondja: feltétlenül beszélnie kell X. Y.-nal, hiszen olyan sok közös vonásuk van!

Más cégek viszont úgy vélekednek, hogy a hatékony tudáskézelés olyan, specializált honlapok létrehozása körül forog, amelyek a legfontosabb ipari ágazatokat veszik célba. Szakértők szerint az integrált marketing, a minőségi információszolgáltatás és a márkacégek részvétele révén a portálok rövidesen az iparig tudásmenedzsment ideális csatornáivá válnak.

M. A.

EGYÜTT AZ ADATBIZTONSÁGÉRT!



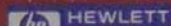
Bosszankodott már Ön adatvesztés miatt?

Az Albacom Rt. most többszörösen megerősített adatvédelmet kínál Önnek:

- HP CD-Writer Plus CD újraíró + újraírható CD lemezek
- APC szünetmentes tápegységek



Előzze meg a kellemetlenségeket, kérje ajánlatunkat!



www.albacom.hu, e-mail: info@albacom.hu

Albacom Számítástechnikai Rt. 8000 Szentlőrincváros Mártírok útja 9. Tel.: (27) 315-414 Fax: (27) 323-532	Budapesti Iroda 1139 Budapest Frangepán u. 8-10. Tel.: (1) 329-1493 Tel./fax: (1) 349-0152	Szaküzletek: 1065 Budapest Nagyenyő u. 25. Tel.: (1) 311-8095 Tel./fax: (1) 331-9108	1014 Budapest Fű a 3/a Tel: (1) 201-4499 Fax: (1) 201-4322	3525 Miskolc Szt. István u. 49. Tel.: (46) 354-266 Tel./fax: (46) 353-100
--	--	--	---	--



Az adatok Önt is lépéselőnybe hozzák

Az Informix Software a világ egyik leg-innovatívabb adatbáziskezelő rendszereket fejlesztő cége. Szoftvertermékei egyaránt megtalálhatóak az igen nagy teljesítményű tranzakciófeldolgozó-, az adattárház-, az elektronikus kereskedelmi- és a web tartalom-kezelő rendszerekben.

Az Informix termékek elsőszámú magyarországi képviselője az Inventix. Nálunk a legfontosabb az elégedett ügyfél. Cégünk teljeskörű szolgáltatást kínál tanácsadás, konzultáció, oktatás és folyamatos támogatás formájában. Engedje Ön is, hogy lépéselőnybe hozzuk!



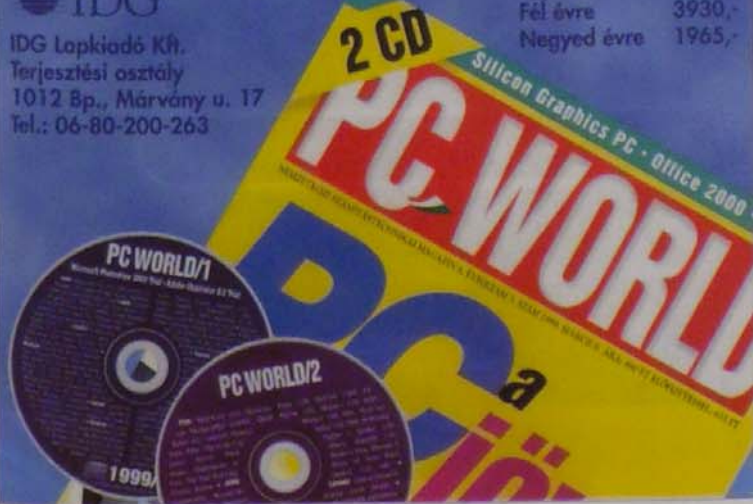
Inventix Kft.
1132 Bp., Victor Hugo utca 18-22.
Telefon: 349-0143 Fax: 349-0145
E-mail: info@inventix.hu
www.informix.com, www.inventix.hu

PC WORLD

NEGYED ÉVIG
INGYEN KAPJA,
ha egy évre előfizeti!

IDG
IDG Lopkiadó Kft.
Terjesztési osztály
1012 Bp., Márvány u. 17
Tel.: 06-80-200-263

Egy évre 7860,-
Fél évre 3930,-
Negyed évre 1965,-



Szoftver ABC A szoftver ismer(e)t szállítója
Legfrissebb árainkról, akcióinkról tájékozódhat webpajonkosunkon: www.SzoftverABC.hu

Akciós termékek	Microsoft termékek	Szolgáltatásaink
MS Office 97 Professional oktatási 16.490	Windows 98 Home CD 66.900	Belföldi: - hálózatok installálása - lemezőrendszerek - telepítés - szoftverigazgatási - tanácsadást - oktatást
MS FrontPage 98 oktatási 10.800	Windows 98 Home Upgrade 24.900	HITEL van! Bízik a kedves ügyfelem, akik nem egy országban szeretnék kifizetni szoftver ületet hardware vásárlás sukat, juttat 1-fő működő hálózatkonstrukciónk keretében ezt részletre is megtehetik: bővebb információ az üzletünk!
Corel DRAW 9 93.900	Windows NT Workstation 4.0 Home 75.900	
MS BackOffice SBS 4.5 S. Client 199.000	Office 97 Standard Home 119.000	
Novell NetWare 4.2 SBS 5. User 201.000	Office 2000 Professional Eng. Magyar 119.780	
HP DeskJet 710C 49.800	Project 98 Eng. 36.205	
HP DeskJet 890C+HP papír 63.400	FrontPage 98/2000 Eng. 24.900	
HP E50 NetServer+ 420.000	Publisher 2000 Eng. 18.500	
MS BackOffice SBS 4.5 S. Client 420.000	Profiting Tools Office 97-hoz 18.900	
Egyéb		
AJU 2.6 for DOS 14.000	Quattro Pro 4.0 Windows NT 243.900	
WinZip 7.0 for Win95/98/NT 9.990	Scaplate Backup Exec 2.0 NT Win 34.900	
Norton Commander 2.0 10.500	Scaplate Backup Exec 3.0 Win98 22.800	
Norton Utilities 4.0 Eng. 12.900	Easy CD Creator 3.5 Deluxe 28.790	
Norton AntiVirus 5.0 Eng. 12.510	Flora Home Complete Suite 18.500	
	Szoftver ABC Kft. 1137 Budapest, Jászai Mari tér 3. Tel: 329-2737, 329-2738, 329-2491, 329-3492 Fax: 329-2720 Levélben: 1191 Budapest P. 21/E. E-mail: info@SzoftverABC.hu	

ZWACK UNICUM
RÉSZVÉNYTÁRSASÁG

A Zwack Unicum Rt. Informatikai csapata

RENDSZERGÁZDÁT

keres.

Követelmények:

- Novell hálózati
- ORACLE-, UNIX-
- DIGITAL Alpha-ismeretek

Néhány év gyakorlat, angolnyelv-tudás és SAP-ismeret előny.
Kérjük, hogy szakmai önéletrajzát a következő címre juttassa el:

ZWACK UNICUM Rt.
1095 Budapest, Ipar u. 15-21. Emberi Erőforrások

Rendszere gazda nélkül, hálózata switch nélkül... ..nem mindig az Ön elképzelései szerint működik. Amikor mindenki egyszerre nyomtat, faxol, internetezik és a túlterhelt hub-alapú rendszerek már-már feladják...

...a 3Com 10/100 switch nem csupán a hálózatát juttatja lélegzethez.

Látogasson el a www.3com.com/switchup/paneuro-ra és használja ki az akár 60 %-os árengedményeket!

A Superstack II Switch 3300, az új OfficeConnect 10/100 switch-ek, az Etherlink Network hálózati kártyák és a Megahertz PC kártyák (PCMCIA kártyák) igényei szerint növelik a hálózat kapacitását, hogy Ön végre sebességkorlátozás nélkül a lényegre koncentrálhasson.

© 1999 3Com Corporation. 3Com and the 3Com logo are registered trademarks and More connected. is a trademark of 3Com Corporation.

3Com More connected.™