



SZÁMÍTÁSTECHNIKA

NEMZETKÖZI INFORMATIKAI HETILAP www.SZAMITASTECHNIKA.hu XIV. ÉVFOLYAM 43. SZÁM 1999. OKTÓBER 26. ÁRA: 192 FORINT

Megújulva

Az Informatikai Érdekegyeztető Fórum (Inforum) október 13-án megtartott közgyűlése új vezetőséget választott a hazai informatikai szervezetek csúcsszerveként működő egyesület élére. A korábbi elnökség két évre szóló mandátuma lejárt, ezért Gyurós Tibor, Farkas Ferenc és Risztics Péter munkáját megköszönve a szervezet elnökéül Beck Györgyöt, az Informatikai Vállalkozások Szövetségének képviselőjét, a Compaq Magyarország vezérigazgatóját választotta. Al-elnök lett Dömölki Bálint, az NJSZT képviselője és Martos Balázs, az Internetszolgáltatók Tanácsának elnöke, valamint újraválasztották az al-elnöki poszton Risztics Pétert, aki a szervezet képviseletét is ellátja a Nemzeti Hírközlési és Informatikai Tanácsban. Beck György programnyilatkozatában olyan, hatékonyan működő szervezetet vázolt fel, amely a korábbiaknál határozottabban lép fel a magyar informatikai szakma érdekeinek képviseletében. Javasolta a szervezet kibővítését, megtartva annak exkluzív jellegét. Az Inforum új vezetőségének programja egy hónapon belül – szakmai vitát követően – válik nyilvánossá. Az Inforum eddig két fő területen, a kormányzati kapcsolatok kialakításában, illetve az informatikát érintő törvénykezés előmozdításában hallatta hangját, 1997–1999 folyamán informatikai tanácsokkal állt többek között az MKM, a KHVM, az OM, a MEH, valamint a parlament rendelkezésére. A KHVM felkérésére felállított egy munkabizottságot az informatikával kapcsolatos törvénykezés támogatására. Tevékenységének egyéb vonatkozásai közé tartozik a részvétel hazai kutatási és könyvkiadási területen. (Munkatársunktól)

Ismét elektronikus papír

Elektronikus papírnak nevezett terméken dolgozik a Lucent Technologies és az E Ink. A papír és a mögötte álló technológia az együttműködő cégek szerint az újságok és könyvek nyomtatásának és terjesztésének új formátuma lehet. Az újfajta „papír” tulajdonképpen vékony műanyag lapokból készül, ez olyasmint, mint az írásvetítőkhöz használt fólia. A lapok bevonatát alkotó műanyag tranzistorok minden olyan jellemzővel rendelkeznek, mint a hagyományos szilíciumlapkák – van rajtuk huzalozás, szigetelőanyag és félvezetők –, de hajlékonyak és rányomathatók a műanyag lapra.

A technológia másik fő komponense az E Ink „elektronikus tintája”: ez sötét festékkel, illetve világos pigmentanyaggal megtöltött milliányi mikrokapszulából áll. A mikrokapszulák attól függően változtatják színnyilatukat, hogy milyen elektromos töltés éri őket a műanyag tranzistorokból. Ennek köszönhetően, egy számítógépes kapcsolatot felhasználva az elektronikus papírt pillanatok alatt fel lehet



tölteni egy újság vagy magazin legfrissebb számával, esetleg egy könyvvel. Ugyanezzel a technológiával különlegesen vékony és könnyű kijelzőket is előállíthatnak a következő generációs elektronikai ter-

mékek (például PDA-k vagy mobiltelefonok) számára.

Külön előnye a technológiának, hogy a felhasználó elektronikus tinta „kétfázisú”, azaz ha egyszer megkapja a töltést, utána abban a pozícióban marad. Így a kialakított kép fenntartásához nincs szükség további töltésre, azaz kevesebb energia szükséges az ezzel ellátott készülékek működtetéséhez. A műanyag „papír” rugalmas és igen tartós, össze is lehet tekerni (de nem hajtogatni), és ha elejtik, nem törik el – ami korántsem mondható el az LCD-kről. Egyelőre csak monokróm képek állíthatók elő, de a fejlesztők szerint a színes papír készí-

tése is megoldható. A két vállalat abban bízik, hogy egy éven belül működő prototípussal tud előállni.

A nyáron a Xerox mutatott be elektronikus papírt, s gyártásáról már meg is állapodott a 3M-mel. A Xerox „papírja” is műanyag lap, s anyagában mikroszkopikus gömböcskék helyezkednek el. Ezek szintén a töltésnek megfelelően mozdulnak el, és mutatnak különböző színeket – egyelőre feketét vagy fehéret – a felszín felé. A Xerox is az újságok, magazinok és könyvek nyomtatására, megjelenítésére akarja használni papírját, de egyéb alkalmazásait sem tartja elképzelhetetlennek. (IDGNS, Washington)

Fejlesztőközpont épülhet

Nagy az esélye annak, hogy Magyarországon építi fel tizenegyedik globális szoftverfejlesztő központját a Motorola. Pozitív döntés esetén a centrum – 50–100 fővel – jövő év második felében kezdhetne meg működését, és 4–5 év múlva 400–500 hazai szoftverfejlesztőnek adhatna munkát.

A szóba jöhető helyszínek listáján Magyarország áll az élen – hallottuk Tom Szőke-től, a cég magyarországi igazgatójától. Az elmúlt hónapokban számos hazai intézménnyel (Gazdasági Minisztérium, OMF, MTA SZTAKI, önkormányzatok stb.) folytattak tárgyalásokat, valamint több budapesti, debreceni és miskolci egyetemet látogattak meg azt vizsgálva, hogy megfelelő-e a szakember-utánpótlás. Tapasztalataik kedvezőek, így bizakodóak lehetünk a döntési illetően. Egyelőre nem született döntés a megépítendő létesítmény helyszínéről, szóba jö-

het többek között Budapest környéke, Debrecen és Miskolc.

A Motorola jelenleg tíz helyen működtet globális szoftverfejlesztő központot; a létesítményekben dolgozók összlétszáma megközelíti a háromezret. A centrumok nemcsak egy-egy specifikus területre fejlesztettek programokat, hanem a világméretű vállalat teljes termékportfóliójához szállítanak szoftvereket.

Tom Szőke kiemelte, hogy e jelentős méretű (több 10 millió dolláros) beruházások kulcskérdése a megfelelő szakembergárda; ez Magyarországon tapasztalataik és reményeik szerint nem jelent majd problémát. A jövőre gondolva több felső- és középfokú oktatási intézménnyel már most támogatási megállapodást kötöttek. Így kap például Macintosh gépeket és 6 Unix munkakörnyezetet a debreceni Kossuth Lajos Tudományegyetem.

M. J.

Westelt vesz a Matáv

A Matáv megállapodást kötött a Deutsche Telekommal: eszerint a Matáv opciói jogot szerzett a Westel 900 GSM Mobil Távközlési Rt. és a Westel Rádiótelefon Kft. 49–49 százalékos tulajdonrészének megvásárlására.

A MediaOne eladja mobilportfóliójának egy részét a Deutsche Telekomnak. A Deutsche Telekom és a MediaOne képviselői október 21-én írták alá az erről szóló szerződést.

A Matáv és a Deutsche Telekom

ugyanakkor megállapodott arról, hogy a Matáv vételi opcióval rendelkezik a két Westel vállalat részvénycsomagjára; ezekért 885 millió dollárt fizet majd. A Matáv 2000. július 1-jét követő 15 hónapos időszakra bármikor megvásárolhatja a két vállalat 49–49 százalékos tulajdonrészét.

A magyar hatóságoknak még engedélyezniük kell a Matáv és a Deutsche Telekom közötti megállapodást.

SZÁMÍTÁSTECHNIKA

MEGÚJULTUNK!

További híreink
GarnierGroup
Esettanulmányok
Élezes
Esztervél
Híreket
English articles

www.szamitastechnika.hu



Szakértő disztribútor a teljesség igényével.

Szamalk Rt. Disztribúció 1115 Budapest, Etele út 68. Tel.: 203-0306 Fax: 203-0367 http://distrib.szamalk.hu



HA LENNE EGY VARÁZSDOBOZ...

A varázsdoboz nem más, mint egy IBM @ business Szerver.

EGY BANKI TRANZAKCIÓÉRT 300 FORINT HELYETT FIZESSEN CSUPÁN 3 FT-OT.
EGY REPÜLŐJEGY-RENDELÉS ÁTLAGOSAN 2500 FT-OS KÖLTSÉGÉT CSÖKKENTSE 300 FT-RA
CSAK EGY KIS VARÁZSLAT, S MINDEZ MÁRIS LEHETSÉGES – EZ AZ e-BUSINESS VARÁZSLATA.
AZ IBM SZERVERÉK AZ ÜZLETI HÁLÓZATOK VARÁZSDOBOZAI.
A VILÁG LEGNAGYOBBS TELJESÍTMÉNYŰ, LEGMEGBÍZHATÓBB SZERVEREINEK NAGY RÉSZÉT
AZ IBM GYÁRTJA. AZONTÖL, HOGY FÖLÜLMÚLJA SOK MÁS SZERVERGYÁRTÓ CÉG VÁLASZTÉKÁT,
AZ IBM AZT IS TUDJA, HOGYAN LEHET A LEGNAGYOBBS VARÁZSERŐT KIHŐZNI A DOBOZBÓL.

HÍVJA A 06 40 200 156-OS KÉK SZÁMOT, VAGY LÁTOGASSON EL
A www.ibm.com/hu HONLAPRA.

IBM és az e-business logo – az Egyesült Államokban és más országokban – az International Business Machines Corporation védjegyeit, illetve bejegyzett védjegyeit. A megalkarítás nagyságát USA-dollárból, 243 HUF/USD árfolyamra számoltuk ki, továbbá a "What is the value of e-commerce?" című Andersen Consulting által készített publikáció (1998–1999) és a "The eStats Report on eCommerce: B2B", második rész, 1999. január-február. © 1999 IBM Corporation. Minden jog fenntartva.

TARTALOM

Christoph Thomas,
BT 7. oldal



PIAC

Montana: túlteljesített tervek (Schopp Attila) 4. oldal

Hálózati gazdaság – Novell (Csórián Sándor) 4. oldal

Vásárfa – Psion (Schopp Attila) 4. oldal

Technológiai nap Székesfehérvárott – IBM (Mártonffy Attila) 5. oldal

Előre jöhet a liberalizáció időpontja – Matáv (Mallász Judit) 5. oldal

Szolnokon vásárolt az UPC (Mallász Judit) 5. oldal

Indulás belföldi roaminggal (Mallász Judit) 6. oldal

Felhívás összefogásra (Sziebig Andrea) 6. oldal

Vásárdíjas termékek a Compairen (Sziebig Andrea) 6. oldal

Webverseny (Sziebig Andrea) 6. oldal

VEZÉRCIKK

Kettős páros (Sziebig Andrea) 6. oldal

TÁVKÖZLÉS

HÍREK

Mobil, multimédia és alkalmazások – BT (Mallász Judit) 7. oldal

Készet az UMTS – Telecom '99 (Mallász Judit) 7. oldal

Széles sáv az óceánon át (Mallász Judit) 7. oldal

Szakmai nap a Hungaro Digitelnél (Révész Gábor) 35. oldal

Pénzügyi almanach (Mallász Judit) 35. oldal

TÉNYEK ÉS TRENDK

Ki vezeti a Wall Street Journal listáját? (Zimányi Katalin) 8. oldal

NAPLÓ

A hoppon maradt völgény bánata – Adobe InDesign (Váncsa István) 9. oldal

HARDVER

HÍREK 13. oldal

Sólyomszem (Horváth László) 13. oldal

CD-MUSTRÁ

HÍREK

Enciklopédia a forradalomról (Csórián Sándor) 15. oldal

Illó alázattal (Csórián Sándor) 16. oldal

BPR

HÍREK

Kétsaroknyira a világ másik vége (Kelemen Zoltán) 17. oldal

Kétsaroknyira a világ másik vége (Kelemen Zoltán) 17. oldal

SZAKMAPOLITIKA

Frustratron (Kenczler Mihály) 23. oldal

Szövetség a biztos PC-ért (Csórián Sándor) 36. oldal

Kiállítás helyett bazár (Sziebig Andrea) 36. oldal

MONITOR

Startra kész a SuperNet (Carolyn Duffy Marsan) 25. oldal

Velünk nő a webhelyünk (Frank Hayes) 31. oldal

Túl sokat, túl gyorsan – (Frank Hayes) 31. oldal

GAZDASÁG

HÍREK

Óvatosabbak a külföldi befektetők (Kelemen Zoltán) 37. oldal

Előzetes

Részvényárfolyamok az amerikai tőzsdéken 38. oldal

Impresszum

E számunk hirdetői 38. oldal

MELLÉKLET

ComputerPartner

A HÉT HÍREI

Gerstner ügyelmezett

A genfi Telecom '99 kiállításán elmondott beszédében Lou Gerstner, az IBM elnöke óvta a felhasználókat, ne hogy az egyedi technológiák csapdájába kerüljenek. Noha nem említette név szerint a Microsoftot, egyértelműen a redmondiakra gondolt, amikor arról beszélt, hogy egyes cégek egyedi, nem szabványos technológiákkal akarják uralni az internetet. Gerstner arra szólította fel a távközlési és informatikai cégeket, hogy működjenek együtt, felgyorsítsa ezzel az internet fejlődését. Az együttműködésnek azt is biztosítania kellene szerinte, hogy „iparágaink legrosszabb elemeit” nem emeljük át az új világba. A legrosszabb elem pedig az a mentalitás, amely a saját megoldásait erőlteti szabványként. Gerstner véleménye szerint az sem válik a Microsoft előnyére, hogy a kábel-társaságokba fektet, és így a távközlési cégekkel versenyez. Ellenpéldaként az IBM-et hozta fel, amely idén eladta digitális hálózatát, és nem is akar belépni a távközlési piacra. Az internet hatásairól szólva elmondta, hogy nem annyira a felhasználók számának növekedése miatt beszélhetünk forradalomról, hanem az internetnek a mindennapi életre és munkára gyakorolt befolyása miatt. (IDGNS, Genf)

Ellison szerint jön a hálózati számítógép

Ismét a régi hírokat pengette Larry Ellison, az Oracle elnök-vezérigazgatója a New York-i Internet World kiállításán elmondott beszédében. Eszerint az ügyfél-kiszolgáló architektúra halott, és helyette jön az internetes számítástechnika, valamint a hálózati számítógép, s e körbe most már Ellison szerint beletartoznak az internetes képességekkel ellátott mo-

biltelefonok és PDA-k is. A weben kínált szoftverek, illetve szolgáltatások már egyre több esetben teszik feleslegessé a bonyolult alkalmazások bevezetését. Mint mondta, minden más hálózatban – televízió, telefon – megvalósult már az olcsó, könnyen használható végkészülékek hasznosított központi szolgáltatás. Hasonló dolgok zajlanak a számítógépek között is: elosztott alkalmazások lesznek, ez pénzt takarít meg, és valóban konszolidálni fogja az információkat. Ellison szerint az ügyfél-kiszolgáló modell felelős azért, hogy a vezetők – önmagát is beleértve – nem tudják, mi folyik a vállalatnál. (IDGNS, New York)

Együttműködik a Palm és a Symbian

Együttműködési megállapodást írt alá a Palm Computing és a Symbian, ez később a technológiák kölcsönös licencelését is magával hozhatja. Ezzel a kézi-számítógépek két nagyhatalma lépett kapcsolatba egymással: a Palm gyártja a világ legnépszerűbb, hasonló nevű kézigépeit, míg a Symbian az EPOC operációs rendszere épülő intelligens telefonokat és más eszközöket akar gyártani. Ha a Palm funkcionalitásával egészítik ki a Symbian platformját, egészen új típusú készülékek születhetnek, mondta a Symbian vezérigazgatója, de részleteket nem árult el a tervekrol. (IDGNS, Genf)

Beszáll az Iridiumba a Teledesic?

Nincs kizárva, hogy a Teledesic némi készpénzzel siet a súlyos pénzügyi bajban lévő Iridium megsegítésére – derült ki a cég társ-vezérigazgatójának az ETRE konferencián elmondott beszédéből. A Teledesic alacsony röppályán keringő műhol-

dákkal szándékozik az üveg-szálakéhoz hasonló távcsatlakozású internetkapcsolatot kínálni szerte a világon – legkorábban 2003-ban. Létrehozásában közreműködött Bill Gates is, és a cégnek partnerkapcsolatai vannak a Boeinggel, a Lockheeddel és a Motorolaival. Befektetési háttérének köszönhetően a Teledesic abban a helyzetben van, hogy segíthet másokon. Bill Owens külön megemlítette az 1,5 milliárd dolláros tartozást felhalmozó Iridiumot, de attól tartózkodott, hogy nyitlan ki-mondja: készek akár befektetni az Iridiumba, akár megvásárolni azt. (IDGNS, Monaco)

Megalakul a „Teliator”

A genfi Telecom 99 kiállításán ünnepelt a svéd Telia és a norvég Telenor vezetése. A két, egyelőre állami tulajdonban lévő távközlési vállalat vezetése annak örült, hogy az Európai Unió nem gördít akadályt a cégek egyesülésének útjába. Az egyelőre csak „Teliator”-nak nevezett vállalat – a tényleges névről később döntenek – Európa egyik vezető távközlési szolgáltatója lesz, mondják vezetők. Az EU azzal a megkötéssel adta a zöldvilágítást, hogy a vállalatok megszabadulnak bizonyos érdekeltségeiktől, így hazai kábel-teljesítő társaságoktól, illetve francia mobilbefektetésektől. A kábel-telvéért valószínűleg majd a nagy nemzetközi cégek versengenek, hiszen 2,6 millió, nagy vásárlóértéket képviselő skandináv előfizetőről van szó. Az egyesült cégen eleinte 60 százalékot birtokol majd a svéd és 40 százalékot a norvég állam; később fokozatosan 33,4 százalékra csökkentik egyéni részesedéseiket, a maradék 33,2 százalék pedig külső befektetők kezébe kerül. (IDGNS, Genf)

Megoldás 2000

2000. év analízáló és hibamentesítő Clipper programokhoz

- A futtatható (.exe) állományokból előállítja a forráskódot
- A forráskódon és a kapcsolódó adatbázisokon (.dbf) elvégzi a 2000. év analízist
- Rámutat a hibás programokra, és lehetőséget biztosít a korrekcióra
- Dokumentálja a rendszer logikai- és adatstruktúráját

További szolgáltatások:

- Hardver- és hálózati elemek ellenőrzése
- Hálózati- és Desktop operációs rendszerek ellenőrzése
- Bizvizsgálási tanúsítvány biztosítása

Ha tesztcikkek során az ön alkalmazása hibamentesnek bizonyul, a bizvizsgálás ingyenes.

MEGATREND 1082 Budapest, Őllői út 52/b, Tel.: 459-3325
Vállalati Információs Rendszerek e-mail: y2k@megatrend.hu, Web: www.megatrend.hu/y2k



GEMOFIS Budapest, 1146 Hungária krt. 131. Kétfoldi termékek széles választéka!
KFT. Tel/Fax: 321-1539, 343-0088 Szüksége van szoftverre, de nem tudja
GSM: (30) 9-428-132 honnan, hívjon minket!

CorelDraw 9.0	lehetőség bármely CorelDraw könyvről	55.000	CorelDraw 9.0 oktatási + clipart könyv	19.900
CorelDraw 3.0 könyv		799	Corel Wordperfect 2000 Stamp, oktatási	7.900
Office 2000 Standard Hun / Upp.	113.480 / 69.850	Norton 2000 2.0 Win95/98/NT	12.640	
Office 2000 Professional Hun / Upp.	137.650 / 80.180	Norton Utilities 2000 win95/98	16.240	
Office 2000 Premium / Upp.	191.230 / 109.770	Novell Netware 4.2 SR5 5 user	203.980	
Office 2000 Developer / Upp.	239.160 / 155.410	Aj 2.6 for Dos 1 User 3.3	14.490	
Windows 98 Hun AKCIÓ!	41.840	Check It 98 Diagnostic Suite for Win95 / Win98 CD	37.030	
Windows NT Server 4.0 5 clk. + UPS	192.240	Close Up 6.5 Host / Remote for Win / Dos 3.5"	39.280	
Windows NT 4.0 Workstation Hun / Upp.	75.200 / 35.540	CoSession 8.1 Host/Remote	16.910	
Adobe Illustrator 8.0	135.520	Crystal Report 7.0 Professional for Win95 / NT CD	91.130	
Adobe InDesign 1.0	129.900	DesignCAD 97 2D/3D for Win95 / NT CD	80.180	
AutoCAD LT 2000	133.170	Easy CD Creator	27.050	
Borland Delphi 5.0 Std. megjelent	37.840	File Maker Pro 4.1 for Win95 / Win98 / NT CD	58.930	
Borland Delphi 5.0 Prof. / Upp. megjelent	151.480 / 94.730	Paint Shop Pro 6.0	34.580	
F-Secure (vsh F-PROT) 1 user / 10 user	44.480 / 177.840	Partition Magic 4.0 / Win95 / Win98 / NT / Dos / OS/2 CD	19.000	
Macromedia Flash 4	67.720	QEMM 97 V9 for Win / Win98 CD	20.610	
MgX ABC Flowchart 7.0 AKCIÓ!	71.820	QuarkXpress 4.0 for Win95 / NT CD	254.700	
MgX Graphics Suite 2 AKCIÓ!	64.850	SUSE Linux 6.2	8.620	
Norton Antivirus 2000 Win95/98/NT/2000	10.770	WinZip 7.0 for Win / Win95 / Win98 / NT 3.5"	9.580	

Részletes árlista és akciók: <http://www.gemofis.hu> E-mail: gemofis@gemofis.hu
Interneten történő megrendelés esetén az ott feltüntetett áróól 2% kedvezményt kap minden vásárló.
Az árak készpénzfizetésre vonatkoznak és az ÁFA-t nem tartalmazzák. Az árváltozás jogát fenntartjuk.

Montana: túlteljesített tervek

Már az év első kilenc hónapjában teljesítette az 1999-es esztendőre tervezett árbevételét a Montana Rt. – mondta *Koródi Bálint* a cég október 14-én tartott sajtótájékoztatóján. A tavalyi 3,5 milliárd forintos árbevétellel szemben idén 4,2 milliárdos forgalmat terveztek; szeptember végéig aztán a 3 milliárd forintos bevétel mellett 1,2 milliárdos a meglévő rendelésállomány. Ennek alapján a vezérigazgató valószínűnek tartja, hogy az év végére elérik az 5 milliárdos eredményt. (Egy kérdésre válaszolva azt is elmondta, hogy ennek alapján jövőre mintegy 7 milliárdos forgalmat remél.)

A bevételnövekedéssel egy időben szervezeti változások is voltak a Montanában; ezek egy részére Koródi szerint azért volt szükség, hogy a vállalat működésében is tükröződjön: egy több milliárd forint forgalmú cégről van szó. Ennek megfelelően egyéb mellett továbbfejlesztették a kontrollingot és a vezetői információs rendszert. Új üzletágak is alakultak, követve a szolgáltatási paletta bő-

vülését. Az alkalmazásfejlesztési üzletág a Forrás integrált ügyviteli rendszer mellett az üzletintelligencia-rendszerek, valamint az OLAP-



eszközök és adattárházak terén kínál újdonságokat; a forráskihelyezési (outsourcing) üzletág az egyszerű rendszerfelügyelettel a teljes körű üzemeltetésig mindent vállal; a har-

madik az e-business üzletág, amely a banki és kereskedelmi területekre koncentrál. Ez utóból Koródi elmondta, hogy hosszabb távú beruházásnak tekintik: tisztában vannak azzal, hogy a magyar piacon még nem számottevő az elektronikus kereskedelem, de számítanak a felfutására, és kedvező pozícióba akarnak kerülni, amikor ez bekövetkezik.

A Compaq magyar dealerei közül először a Montana kapcsolódott közvetlenül a gyártó EDI-rendszeréhez, fegyorsítva ezáltal az ügyintézt; és rövidesen minden egyes ügyfél számára elérhetővé teszik a nemrégiben megnyitott Montana Online Shopot is.

Az adatvédelmi üzletág fejlődött legnagyobb mértékben az idei évben: ez a – Koródi szerint stratégiai fontosságú – terület idén már nagyobb forgalmat produkált (350 millió forintot), mint az eddigi öt évben összesen. Ezzel a vezérigazgató szerint valószínűleg piacvezetők Magyarországon, de ez csak becslés, mert pontos adatok nem



állnak rendelkezésre. Az adatvédelem terén befektetéssel is erősített a Montana: a társaság 55 százalékos részesedést szerzett a Noreg Kft.-ben, amely az e szegmensben a világon piacvezetőnek számító Internet Security Systems (ISS) termékeit forgalmazza. A befektetés tőkeemeléssel járt, így a Noreg alaptőkéje 20 millió forintra nőtt, s ebből 11 milliót adott a Montana. A cég része lesz a Montana-csoportnak; szolgáltatásai között van a kockázatfelmérés, a betöréstudatosság, és új technológiák elterjesztését is tervezik. Az ISS termékei között vannak az adatbázisok és rendszerek belső és külső (behatolás elleni) védelme, valamint egy valós idejű behatolásérzékelő program.

Sch. A.

Vásárfia

A Psion Comfair-standján egy világgújdonság is bemutatkozott: egy próbapéldány a miniatűr méreteket számos funkcióval ötvöző Revóból. Jóval kisebb a Psion 5-nél (méretei: 157x79x18 milliméter, tömege 200 gramm), mégsem marad el mögötte funkcionalitásában. A szokásos beépített alkalmazásokon (szövegszerkesztő, táblázatkezelő, világóra ébresztővel, előjegyzési naptár, számológép, adatbázis-kezelő) kívül helyet kapott benne egy telefonkönyv is; ez a nevetek és számok az infravörös kapun keresztül szinkronizálhatja a tulajdonos mobiltele-

nek hozzá, használója tehát barátságos monokrom képernyője megjeleníti a grafikákat. A Revo érintőképernyőt használ; a hozzá való toll megkönnyíti az alkalmazások közötti és a belső navigációt.

Gyors működtetéséről a 36 megahertzes ARM 710-es processzor gondoskodik; memóriája 8 megabájtos, az alkalmazások külön 8 megabájtos ROM-ban vannak eltárolva. Energiaforrásként két újratölthető AAA elemet használ; ezek egy feltöltéssel nagyjából 14 órán át működtetik. A Psiontól kapott informá-

Hálózati gazdaság

Az interneten alapuló, globális hálózati gazdaságról tartott szakmai bemutatót a sajtó képviselőinek a Novell Magyarország, *Jekler Rudolf* marketing- és PR-tanácsadó előadásában elmondta: a nagy informatikai vállalkozások vezetői és a független gazdasági szakemberek egybehangzó véleménye szerint új gazdasági szerkezet van kialakulóban, a hálózati gazdaság. Az elnevezés *Kevin Kelly*, a *Wired* magazin főszerkesztője által írt könyv címéből (A hálózati gazdaság új szabályai) származik.

Az előadó szerint a világháló olyan mértékben szövi át a gazdaságot, hogy a legtöbb vállalkozásnak nincs választása; ha életben akar maradni, alkalmaznia kell, és alkalmazkodnia kell hozzá. Ennek alátámasztására idézett néhány adatot:

ebben az évben a hálózatokon zajló adatforgalom várhatóan meghaladja a hangforgalmat. Az Egyesült Államokból származó export súly/dollár aránya 1992 és 1998 között a felére, azaz 50 százalékkal csökkent. Ez azt jelzi, hogy az előállított javakban egyre nő a súlytalan, vagyis a szellemi termékek aránya. Az IDC piacutató cég 2002-re 500 milliárd dollárra becsüli az elektronikus kereskedelem nagyságát.

A hálózatok kiterjedése és forgalma tehát nő, de megmarad a ma jellemző heterogén felépítés is. Ez azoknak a technológiáknak jelent előnyt, amelyek alkalmasak a nagy, heterogén hálózatokban való működésre. Mint a második előadó, *Haraszti Zsolt* rendszeremlék elmondta, közéjük tartozik a Novell címűtára, az NDS, amely ma a leg-

erősebb címtárszolgáltatás. A címtár gyakorlatilag az összes, hálózatban előforduló feladathoz – bejelentkezés, hozzáférés, egységes felület, adminisztráció stb. – segítséget nyújt. A tájékoztató vendége volt *Magyar László*, a CG Sat/Matel Hungary informatikai vezetője, aki elmondta, hogy a cégcsoport létrehozásakor az addig önálló cégek Novell hálózatainak címtárát összeheszték, és viszonylag egyszerű módon egységes, közös címtárral működő hálózatot hoztak létre. A Novell rendszere segít a vállalatoknak abban, hogy a növekedés és átszervezés miatt viszonylag gyakran változó szerkezetükhöz hozzáigazítsák a hálózatukat; a CG Sat/Matel Hungary egységes hálózatában ma 800–1000 PC működik együtt.

Cs. S.

Sep - Oct 1999		1000 Flight - Funafuti		Agenda	
Mon 27	Tue 28	Wed 29	Thu 30	Fri 1	Sat 2
300 Progress report	Dad's birthday (43 years)	Get holiday money	Flight - Funafuti	Carnival	Maria moving
		Staff meeting			

fonjával. Szintén a mobiltelefonon vagy a külön kapható 56 kilobit/secundum sebességű modemen át elektronikus leveleket, SMS-eket és faxokat is lehet vele küldeni és fogadni. CD-n böngészőt is mellékel-

ció szerint hamarosan Magyarországon is megkezdik a Revo forgalmazását, sőt magyarítani is fogják, vagyis alkalmasak lesznek az ékezetes karakterek megjelenítésére.

Sch. A.

Díjeseő
után
áreső!

~~23 900 Ft~~
16 900 Ft + ÁFA

EPSON Stylus Color 300

Keresse a **Color** család legkisebb tagját fantasztikus áron a szaküzletekben!

EPSON Stylus Color 460

- 720 DPI
- Kiváló minőség kedvező áron

31 000 Ft + áfa

ÚJDONSÁGOK

BEVEZETŐ,
AKCIÓS
ÁRAK

Kizárólagos importőr **T.R.A.D.E.**
Fax: 06 (23) 417 310
EPSON HOTLINE: 06 (23) 415 295

EPSON Stylus Color 660

- 1440 DPI
- Csúcsminőségű nyomtatás, egyszerű kezelhetőség

37 900 Ft + áfa

EPSON®

Technológiai nap Székesfehérváron

Magas rangú IBM-vezetők egész sora jelent meg a cég székesfehérvári merveleműzémében az október 11-én tartott nemzetközi sajtórendezvényen.



James T. Vanderslice, az IBM technológiai és gyártási üzletágért felelős alelnöke

Az egész napos eseményen mindenekelőtt James T. Vanderslice, az IBM technológiai és gyártási üzletágért felelős alelnöke ismertette a vállalat technológiai fejlesztésekkel kapcsolatos irányelveit, majd David F. McQueeney kutatási alelnöke és a zürichi kutatóintézet igazgatója szolt a svájci laboratóriumában, illetve a világszerte folyó munkálatokról. Érdeklődéssel figyelte a hallgatóság Johann Weihen, az európai, közel-keleti és afrikai fejlődő piacokért felelős vezérigazgató előadását is a térséget érintő problémákról.

Vanderslice az IBM fejlesztési stratégiájával kapcsolatban elmondta: az általa vezetett üzletág – amely a tárolóeszközök, a mikroelektronikai cikkek, a hálózati termékek, a megjelenítőeszközök, a nyomtatók, illetve a beágyazott rendszerek gyártásával és fejlesztésével foglalkozik – felismerte, hogy a legnagyobb üzleti lehetőségek a cégen kívüli piacokban rejlenek, így a termékeket, a korábbi gyakorlattól eltérően, általános felhasználhatósággal ruházták fel. E filozófiaváltás előbb a mervelemek egyedi interfészének szabványossá alakítását érintette, majd a mikrochipek és a monitorok következtek; ma már minden részegység felhasználható a nem IBM által gyártott termékekben is. Az üzletág

egyébként három növekedési területre koncentrált, ezek a szolgáltatás, a szoftver és a technológia.

A „pervasive computing” (mindent átható számítástechnika) jel-szavát követve, az IBM egy sor szállítói megállapodást kötött – számos esetben a versenytársakkal is. Ezek közül kiemelkedő a Dell-lel (16 milliárd dollár), az Acerrel (8 milliárd), a Ciscoval (2 milliárd) és az EMC-vel (3 milliárd) kötött üzlet. A szerződésekkel a Kék Óriás a világ legnagyobb OEM-szállítója lett a számítógépiparban, Vanderslice rámutatott: a félvezetőiparban is élesedik a verseny, ennek ellenére az IBM a világszerte második helyét tölti be az alkalmazás-specifikus integrált áramkörök szállításában. A cél, hogy új processzorok – szoftveresen programozható, alacsony fogyasztású rendszerchipek – kifejlesztésével világszerte legyen e területen is. Ennek elérését olyan eljárások hivatottak segíteni, mint például a részvezetékek használata és a szilícium–germánium technológia.

David McQueeney elmondta: az IBM Research világszerte 8 kutatási helyen több mint 2800 embert alkalmaz. Eddigi tevékenységük nyomán a kutatók olyan technológiákat adtak a világnak, mint a mikroprocesszorok RISC architektúrája, a mágneses tárolóeszközök GMR fejeje, a memóriachipek egytranszisztoros cellája, a relációs adatbázis, az első 1000 megahertzes processzor, valamint a hónap elején bejelentett, negyethüvelykenként 35 gigabitnyi információ tárolására képes mervelem.

A jövő kutatásait az e-business forradalmával kell összehangolni; itt a mobil tranzakciók és a nagy sávszélességű átvitel játsszák majd a főszerepet – emelte ki a kutatási alelnök. Ennek során az ipari kutatásban „össze kell házasítani” az elvont tudományos feltáró munkát a piaciorientált kutatásokkal. A kutatások három elvre épülnek: az összes üzletágat átfogó integrációra, mindezek technikai alapjainak megteremtésére, illetve az alaputatások folytatására.

A munka még hatékonyabbá tételében érdekben szoros együttműködésre van szükség a világ más kutatóintézeteivel, illetve szorosabban

köll fűzni a szálakat az IBM-en belül is. Ez utóbbi figyelembevételével jött létre az IBM Research és az IBM Technology divíziók együttműködése során az SRDC félvezető-kutatási és -fejlesztési központ és legutóbb a CRDC kommunikációs kutatási és fejlesztési központ.

Az IBM közép- és kelet-európai tevékenysége hosszú időre tekint vissza. A cég a térség minden országában piacvezető informatikai szál-

lító; Magyarországon a harmadik legnagyobb vállalat – mutatott rá Johann Weihen. A régió gazdaságait mindazonáltal nem lehet összehasonlítani egymással, mert szinte mindenütt eltérő a fejlettségi fok. Ami befolyásolja az üzletmenetet, az a privatizáció, a dereguláció és az internet-hozzáférés helyzete. Meghatározó tényező még – többnyire negatív értelemben – az exportszabályozás, az embargós politika, a

problémás finanszírozás, a politikai bizonytalanság, valamint az üzleti etika hiánya.

A térségben ugyanakkor – a nemzetközi cégek jelenléte mellett – megfigyelhető a kis- és közepes vállalatok növekvő szerepe. A piaci versenyt Weihen szerint az erős helyi gyártók, rendszerintegrátorok és szoftverfejlesztők határozzák meg.

Mártonffy Attila

A Matáv egyetért Előre jöhet a liberalizáció időpontja

Valószínűleg már jövőre megkezdődhet a verseny a telefonpiacon, jelezte a genfi Telecom helyszínről tartott videokonferencia-sajtótájékoztatóján Katona Kálmán közlekedési, hírközlési és vízügyi miniszter. Mint ismeretes, eredetileg a Matáv kizárólagos jogosultságai 2001. december 22-én, míg a helyi koncessziós társaságoké 2002. november 1-jén járnának le.

A Matáv alapjában véve egyetért a liberalizáció időpontjának előre-

hozatalával, azonban azt csak úgy látja megvalósíthatónak, ha addigra átlátható szabályozási környezetben működhetnek a szereplők. Ennek alapfeltétele az egységes hírközlési törvény életbelépése.

Emellett több kérdést meg kell vitatni, különös tekintettel a díjki-egyenlítésre, azaz a költségorientált díjakra, valamint a távközlési és a kábeltelevízió-társaságokat érintő aszimmetrikus szabályozásra, halottuk Kozma Zsoltól, a Matáv sz-

tályvezetőjétől (kormányzati kapcsolatok ágazat, gazdasági szabályozói osztály).

A KHVM már elkészítette és tárcaközi egyeztetésre megküldte az új, egységes hírközlési törvény téziseit. Kozma szerint – ha minden területen megfelelő prioritást kap az ügy – még a koncessziós szerződés módosítására is jut idő, s akár már a jövő év végén sor kerülhet a liberalizációra.

M. J.

Szolnokon vásárolt a UPC

Újabb internetszolgáltatót vásárolt a UPC Magyarország. A nyíregyházi Szab-I-Netet követően a Szol-Nex '97 Kft. került a UPC tulajdonába. A szolnoki cég néhány száz – kapcsolatos telefonvonalis és kábelhálózati – internet-előfizetővel rendelkezik. Az új tulajdonos szeretné, ha a telefonvonalon internetezőknél minél hamarabb áttéménke a forgalmi díj nélküli, nagyobb sávszélességű kábeles megoldásra.

A UPC főleg azokon a területe-

ken érdeklődik az internetszolgáltatók iránt, amelyeken kábeltelevíziószolgáltatást nyújt, hallottuk Mátrai Gábor vezérigazgató-helyettesétől. A meglévő és újonnan vásárolt hálózatokat folyamatosan átépítik, így téve alkalmassá azokat a kétirányú kommunikációra.

Jelenleg Budapest, Miskolc és Debrecen élvez elsőbbséget, utánuk következnek majd a többi nagyváros. A UPC tervei szerint a telefonpiac megnyitásakor egész hálózatukon

lehet már kétirányú kommunikációt folytatni.

Bár a Szol-Nex '97 hálózata csillagpontos – azaz lehet rajta internetezni –, sávszélessége (550 megahertz az előfizető felé és 25 megahertz visszairányban) nem éri el azt az értéket (750 megahertz az előfizető felé és 65 megahertz visszairányban), amelyik a UPC szélessávú internetszolgáltatásához, a Cellohoz szükséges.

M. J.

Képernyő itt - szerver ott

Távoli alkalmazásfuttatás bármely kliensen, bármely hálózati kapcsolaton, bármely protokollal

- Mindössze 14 Kbps sávszélesség igény
- Microsoft Windows alkalmazások futtatása web böngészőn keresztül a kód újírása nélkül
- Microsoft Windows alkalmazások futtatása heterogén platformon: MS-DOS, MS Windows 3.1, 95, 98, NT, CE, UNIX, Mac, Java, OS/2, NC, Palmtop
- Bármely hálózati kapcsolatot: normál telefonvonal, T1, T3, 56 Kbps, X.25, ISDN, Frame Relay, ATM, GSM, Intranet, Internet
- Natív Microsoft Windows NT Terminal Server támogatás
- Elavult számítógéppark tuningolása: 386-os konfiguráción 32 bites grafikus alkalmazás futtatása
- 2000. év kompatibilitás teszt bármely hardvert

Győződjön meg a technológia előnyeiről a www.megatrend.hu/citrix/cimen, vagy folyamatos termékmutató előadásaink keretében.



Kiss László, e-mail: kissl@megatrend.hu
1082 Budapest, Üllői út 52/b, tel.: 459-3366

1602

Storage System Kft.
1051 Budapest
Vörösmarty tér 1, IV. 412.
Tel: 266-1717 Fax: 266-1292
STORAGE@MAIL.MATAV.HU

SONY

Szalagos és optikai háttértároló eszközök, adathordozók hivatalos magyarországi disztribútora

Szalagos háttértárolók:
DDS-2, 4-8 GB meghajtók
DDS-3, 12-24 GB meghajtók
DDS-4, 20-40 GB meghajtók
AIT-1, 25-50 GB meghajtók
AIT-2, 50-100 GB meghajtók

CD-lerők:
CSD, 4x write/2x rewrite/4x read, 4000 kbit
IDE, 4x write/4x rewrite/24x read, betűli kbit
IDE, 4x write/2x rewrite/24x read, betűli kbit

Optikai meghajtók:
2.6 GB, SCSI, LINDOW, betűli kbit
5.2 GB, SCSI, LINDOW, betűli kbit

Adathordozók:
Flóppy lemezek
DDS-2, DDS-3, DDS-4, AIT, 170, DLT kazetták
Írható és újraírható CD 74 perces
Optikai lemezek
5.25" (1.2, 1.3, 2.3, 2.6, 4.1, 4.8, 5.2 GB)

Hagyományos vagy kábeltelevízióhálózaton keresztül!
Fortuljon hozzánk bizalommal ha rövid határidővel beszerzések Önök a kívánt darabot!

49016

Kettős páros



Az elmúlt hetekben egy újfajta kezdeményezéstől volt hangos a hazai IT-világ. Úgye, kitalálják: az internet-PC-ről van szó. A szaklapokban, újságokban és az interneten már jó ideje olvashatunk erről a koncepcióról, s körülbelül fél évvel ezelőtt egy békéscsabai vállalkozó is kirukkolt hasonló árukapesolással, akciója azonban nem lett országos hatású. Vélhetően az lesz azonban a Compaq-Data-Net, illetve HP-Elender párosok nevével fémjelzett „Internet: márkás PC-n” akció.

A kezdeményezés mindenképpen üdvözlésre érdemes. Bár egyértelmű, hogy a nagyvilágban uralkodó trend hazai leképezéséről van szó, mégis büszkének lehetünk. Észak-Amerika után ugyanis hazánkban rukkolt ki először internet-PC-kkel mind a Compaq, mind pedig a HP. Így, ha nálunk sikerrel debütál az új szisztema, akkor más európai országokban is várható hasonló együttműködés a helyi internet-szolgáltatók és a multik között. Kis túlzással azt is mondhatnánk: rajtunk Európa figyelme. És nem csupán HP-, illetve Compaq-irányból nézve. Az akció sikerétől függetlenül feltétlenül elismerésnek számít, hogy éppen hazánkból indul európai útjára egy kezdeményezés. Bár nem tekinthető szokatlan dolognak, hogy egy világcég a hazai leányvállalatának eredményei alapján a cég testországaként „használja” Magyarországot.

De térjünk vissza az internet-PC-khez! Mindkét konstrukciónak örülhetünk a felhasználók, hiszen egyszerre juthatnak korszerű, teljes kiépítésű márkás PC-hez s internet-előfizetéshez. Vélhetően elsősorban azok a felhasználók üdvözlik ezt a konstrukciót, akiknek amúgy egy összegben nem lenne könnyű kijutniuk 200-250 ezer forintot egy márkás géphez. A felhasználók számára többnyire a magas árak miatt elérhetetlenek a minőségi PC-k. S ugyancsak árokokra vezethető vissza, hogy az internet-előfizetések sem olyan arányban növekszenek, mint ahogyan erre az igények alapján következtetni lehetne. Vélhetően az internet-PC-vel ezek a gondok egy csapásra megszűnhetnek.

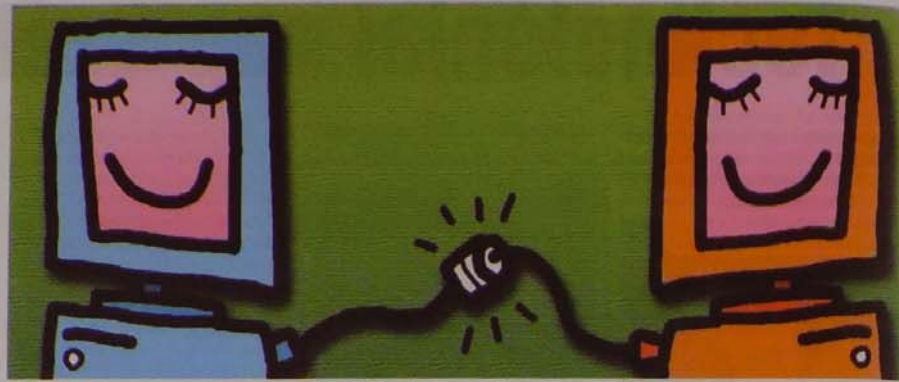
Érdekes azon elgondolkodni, hogy vajon miért kínálja a HP-Elender kettős egy jóval szűkebb célcsoportnak az internet-PC-t. Egyesek szerint valószínűleg nincs olyan komoly finanszírozás a konstrukció mögött, mint a Compaq-DataNet akciója esetében. Mások a HP-Elender konstrukciót testakciónak titulálják, s ennek keretében a HP-Elender kettős egy szűkebb rétegen vizsgálja az internet-PC-k akciójának sikerét, majd ezt értékelve terjesztik ki újabb és újabb felhasználói csoportokra.

Akadnak olyan nézetek is, amelyek szerint mindkét kezdeményezés egyszerű pénzbeszprő akció, semmi egyéb. Álszent dolog lenne tagadni, hogy az internet-PC-vel is profiut akarnak termelni a cégek. Nehéz megszabadulni a mobiltelefon-akció emlékeitől, amikor szinte minden szuhogó szabadidőruhás belevágott a mobiltelefon-vásárlásba, majd kis idő után „elfelejtette” fizetni a részleteket. Ugyanakkor felmérésekből az is kiderült, hogy például a gépkocsi részleteit, lízingjét szinte minden körülmények között fizetik az emberek. Előbb hagynak fel a villany- vagy a fűtésszámla fizetésével, de a kocsi részleteit valahogy csak kiizzadják. Kíváncsi vagyok, hogy ebből a szempontból az internet-PC vajon melyik kategóriába esik. Lehet, hogy megerősítetik az a feltételezés, miszerint az internetezés sokak számára csak státusszimbólum? Ugyanakkor statisztikák szerint közel egymillió ember internetezik Magyarországon – persze főleg a munkahelyén. S milyen szép lenne, ha többségük belevágná egy-egy internet-PC megvásárlásába!

Érdekes az is megnézni, hogy két különböző profilú internetszolgáltató lépett szövetségre PC-gyártókkal. Az Elender főleg a dial-up területen ismert, s információink szerint naponta több mint 200 új előfizetővel gyarapszik. Az Elender új tulajdonosa, a PSInet pedig igen szoros stratégiai szövetsége a HP-nek. A DataNet ezzel szemben nem a modemes előfizetők nagy számáról híres, hanem inkább a bérlet vonali szolgáltatásairól. Reményeik szerint 3 hónap alatt 1-5 ezerrel növekszik előfizetőik száma. Most még mindenki csak találgat, de 3 hónap múlva a számok már mindkét páros esetében magukért beszélnek majd.

Kemény harc folyik mind az IT cégek, mind az internetszolgáltatók között. Az IBM és/vagy a Matávnet egyelőre mélyen hallgat internet-PC-s terveiről. Vajon az IBM-Matávnet lesz-e a harmadik páros? Vagy a különböző hardverplafonok és az azon futó szoftverek analógiájára mindenki „összeáll” mindenkielő? (Ilyen híresztelés is hallani.) Nekünk, felhasználóknak nagyjából egyre megy. Mi minden ilyen kezdeményezést üdvözlünk.

Sziebig Andrea



Felhívás összefogásra

Ilyen jellegű információk eddig nemigen szerepeltek a Számítástechnika hasábjain. De amikor Takács Imre, a Minor Rendszerház vezérigazgatója felkeresett, s elmesélte kezdeményezését, úgy gondoltuk, hogy a média közvetítő erejével mi is igyekszünk felhívni a hazai információtechnológia szereplőinek figyelmét: fogjanak össze egy jó ügy érdekében.

Néhány hónappal ezelőtt fiú ikrek születtek a Takács családba, s mivel az apróságok hat héttel korábban jöttek világra a Schöpf-Mérei Anyavédelmi Központban, így a kis súlyú csecsemők az intenzív osztályra kerültek, ahol szépen fejlődtek. Az újonstsült apuka azonban látta: annak ellenére, hogy mind az orvosok,

mind pedig az ápolónők odaadó gondoskodással és nagy szakértelemmel foglalkoznak a koraszülöttekkel, megbízható műszerek csak igen kis számban segítik életmentő munkájukat. Ezt látva Takács Imre azonnal vásárolt a kórháznak félmillió forintért egy olyan monitort, amelynek segítségével többek között ellenőrizni lehet a véráram oxigénfelvételét (ez kontrollálja az agy megfelelő mennyiségű oxigénnel való ellátottságát).

Az adomány azonban csepp a tengerben. Takács Imre ezért úgy gondolta: az IT-társadalom képviselőihez fordul, s arra kéri őket, hogy csatlakozzanak kezdeményezéséhez, és támogatásukkal segítsék hozzá a kórházat a koraszülöttek intenzív el-

látásához szükséges eszközökhöz. Tervei szerint több mint tízmillió forintot gyűjthetnének össze, hogy ezzel is növeljék a születendő apróságok életbenmaradási esélyeit. A kezdeményezéshez fél-fél millió forint felajánlásával máris csatlakozott a Compaq és a Microsoft Magyarország, magánemberként pedig Scharek Viktor, a Compaq kereskedelmi igazgatója.

Amennyiben Ön vagy cége is csatlakozna az életbenmaradási esélyeket növelők táborához, kérjük, jelentkezzen a Számítástechnika szerkesztőségénél vagy a Minor Rendszerháznál az alábbi e-mail-címeken: aszic@idg.hu vagy ita-kacs@minor.hu.

Sz. A.

Compfair '99

Vásárdíjas termékek

A hagyományokhoz híven idén is kiosztották a Compfair vásárdíjait. A 22 benyújtott pályázat között a hat főből álló zsűri három kategóriában osztott ki díjat, s megszávozott egy közönségsdíjat is. A nyertes pályaművek közé tartozik az EWO (Editorial Web Office) nevet viselő alkalmazás, amely adatbázis-vezérelt internetes vagy intranetes honlap létrehozására és automatikus üzemeltetésére szolgál. Szintén vásárdíjas lett a JavaSETPos v1.0 ter-

mék, amely teljes egészében követi a SET v1.0 szabvány elvárásait. A rendszert fejlesztő ProfiTrade 90 Kft. Európában az elsők között valósítja meg, hogy az elektronikus vásárlás összes résztvevője számára biztosítja a maximális biztonságot. Ugyancsak vásárdíjban részesült a Revolution Számlavarázsló nevű készletnyilvántartó és számlázó programja. Különdíjat kapott az Utazás a Naprendszerben nevű CD-ROM, ennek grafikus felülete nem-

csak szép, de technikailag is kiemelkedik a magyar ismeretterjesztő kiadványok közül. (A Compfairrel foglalkozik Szakmapolitika rovatunk két írása is a 36. oldalon.)

Sz. A.

Webverseny

A Cisco Magyarország, az RTL Klub és a Népszabadság közösen hirdette meg webversenyét. A megmérettetésre október 15-étől egy hónapon át jelentkezhetnek a pályázók. Valamennyi magyar nyelvű weblap részt vehet a versenyben, mégpedig négy kategóriában: élet, munka, tanulás, játék. Az előzsűri-zést követően november 15-én válik publikussá, hogy kategóriánként melyik tíz honlapot találta legjobbnak a zsűri, s a kiválasztott 40-re a közönség is leadhatja szavazatait.

Eredményhirdetés várhatóan december 15-én lesz, ekkor hozza nyilvánosságra a közéleti szereplőkből álló zsűri a kategóriagyőztes honlapokat, s egyúttal kiválasztja a fődíjas weboldalt is, valamint kihirdeti a közönségsválasztás eredményét. A teljes egészében interneten folyó verseny leírása a www.verseny.hu honlapon olvasható, és itt lehet leadni a nevezéseket is.

Sz. A.

Indulás belföldi roaminggal

Megkötődte a roamingmegállapodásokat a Pannon GSM-mel és a Westel 900-zal a Primatel. Az előreláthatólag karácsony előtt piacra lépő harmadik GSM-szolgáltató először Budapesten és környékén tudja ügyfeleit saját, 1800 megahertzes hálózatán kiszolgálni, ám előfizetői – a belföldi roamingnak köszönhetően – rögtön a szolgáltatás indulásakor bárhol az országban használhatják készüléküket. A fővárost követően az M1-es út mentén folytatják a hálózatépítést, majd

még szintén ebben az évben fedik le saját hálózatával a hat legnagyobb vidéki várost, valamint az azokhoz vezető utakat.

Ezt követi 2000 tavaszáig valamennyi megyeszékhely, a Balaton környéke, továbbá az M5-ös és az M7-es autópálya. A Primatel saját 1800-as hálózata várhatóan 2000 végére épül ki. A 900 megahertzes hálózat építése szintén folyamatos, annak ütemezését egyelőre nem hozták nyilvánosságra.

M. J.

HÍREK

Komoly erővel indított támadást a távközlési piac ellen a Bull. A francia cég a Telecom 99 kiállításán bemutatott egy új üzleti egységet, egy integrált alkalmazáscsomagot, valamint új hardvert és szoftvert; ezek mindegyike azt célozza, hogy a távközlési vállalatok és az internetszolgáltatók új adat- és hangalkalmazásokat tudjanak kínálni ügyfeleiknek. A cég azért is fordult e terület felé, mert bevételeinek 50 százaléka már most is a szolgáltatásokból származik. Az új üzleti egységben, a Bull Telco Consultingban üzleti elemzőket és informatikai szakértőket von össze a Bull; jelenleg mintegy 1000 alkalmazott dolgozik a távközlés területén, 80 százaléka Franciaországon kívül. Az internetszolgáltatóknak szánt alkalmazáscsomag, a Bull ISpace a Netscape, a 3Com és az Isocor technológiáit egyesíti. A moduláris, részenként is megvásárolható csomag a szolgáltatók tevékenységének több részét is lefedti, így az OSS-t, a számlázást, az ügyfélszolgálatot, valamint a szolgáltatáskezelést. (IDGNS, Genf)

Mivel a digitális mobiltelefonban Európa vezet, előbb-utóbb több internethasználó lesz az öreg kontinensen, mint az Egyesült Államokban – mondta a Telecom 99 kiállításán Larry Ellison, az Oracle elnök-vezérigazgatója. „Európa után Ázsia jön, az Egyesült Államok pedig utolsó ebben a technológiában”, tette hozzá. Ellison szerint Európa mintegy két évvel vezet Amerika előtt a digitális mobiltechnológia terén. Egyelőre néhány területen a földi telefonok magas költsége akadályozza az Internet széles körű elterjedését, s a mobilszközök megváltoztatják ezt. Egyre több felhasználó fogja különféle vezeték nélküli eszközökön – köztük mobiltelefonokon – keresztül elérni az internetet. (IDGNS, Genf)

A jövő egyik technológiája az interaktív televízió – mondta Bill Gates az ETRÉ konferencia hangversenyénél. A Microsoft hosszabb távra gondolkodva fektetett be társaságokba, mondta Gates, hozzátéve: egyik szoftvercég sem annyira elköltezett az interaktív televíziózás mellett, mint a Microsoft. Az interaktív tévének nagy szerep jut majd a nappaliban: a fejlett webtv-ek és digitális zene, a digitális fényképek és videók, valamint a játékok fejlődése hamarosan megváltoztatja az igényeket. A számítógépek kezelése úgyszintén egyszerűsödni fog, és közelebb kerül a felhasználóhoz. (IDGNS, Monaco)

További híreink:
www.szamitastechnika.hu

Az IDG Lapkiadó Kft.
vírusvédelmét az F-Secure
Anti-Virus magyarországi
képviseelője, a 2F 2000 Kft.
biztosítja.

Mobil, multimédia és alkalmazások

Nemrégiben képviselői irodát nyitott Budapesten a British Telecom (lásd Számítástechnika 1999/37., 1999/41.). A világ vezető távközlési társaságai között számon tartott BT mindeddig csupán disztribútorán keresztül – nagyvállalatoknak szánt globális üzleti kommunikációs szolgáltatásával, a Concerttel – volt jelen a hazai piacon. Christoph Thomasszal, a BT Hungária ügyvezető igazgatójával **Mallász Judit** beszélgetett, s először arra kért választ, miért csak most döntöttek a British Telecom vezetői a közvetlen magyarországi jelenlét mellett.

– Amikor Európa nyugati részén 1998-ban megvalósult a piac liberalizációja, a tágabb értelemben vett hazai, azaz a nyugat-európai piacra összpontosítottunk. Ez pénzügyileg és szakértőgárdánk számára egyaránt komoly erőpróbát jelentett. Ezzel egy időben partnerkapcsolatokat és vegyesvállalatokat hoztunk létre az Egyesült Államokban és Ázsiában. Sok lett volna még egy piaca betörni, különösképpen egy olyan piaca – ezen Közép-Kelet-Európát értem –, ahol túl nagy volt a befektetések kockázata. Mára – például Magyarországon – stabil helyzet alakult ki, күszöbön áll a teljes liberalizáció, továbbá számos beindított vállalkozásunkban vannak felszabaduló, átcsoportosítható erőforrások. Röviden tehát: mára

érett meg a helyzet jelenlétünk erősítésére.
– Néhány hónappal ezelőtt a DCS 1800-as projekt kapcsán a BT jelezte, hogy egy konzorcium keretében versenybe száll a koncesszióért, végül azonban mégsem adott be pályázatot. Sokan találgatták annak idején az okokat. Megtudhatnánk hiteles forrásból a teljes igazságot?
– Eleve későn kezdtünk felkészülni a tenderre, de ennek ellenére partnerünkkel, a TIW-vel nagyon jó pályázati anyagot készítettünk. A munka finisében azonban nem tudtunk megegyezni a TIW-vel a leendő vállalat tulajdonosi szerkezetében, a menedzsmentjogok gyakorlásában. Elváltak útjaink, arra azonban már nem volt elegendő időnk, hogy új pályázatot dolgozzunk ki.

Két napra lett volna szükségünk, de a minisztérium – mint ismeretes – nem tette lehetővé a késedelmes beadást.
– A magyar mobiltelefon-piacnak rövidesen már 4 szereplője lesz, a piac felosztása megőrténi. Ez a haljő – úgy tűnik – már elment.
– Korántsem látjuk így a helyzetet, sőt, a mobilkommunikációt stratégiai területként kezeljük. A piac állandóan változik, a szereplők, a tulajdonosi arányok pedig változhatnak. Megvizsgáljuk a piaca jutás minden lehetőségét. Lehet, hogy nem jövőre vagy két év múlva lépünk be erre a területre, de a

közö magyarországi jogszabályi feltételek.
– A mobilkommunikáción kívül mit tekintenek stratégiai fontosságú területnek Magyarországon?
– Mindenképpen a multimédiát és az alkalmazásokat. Mindezeket alapszolgáltatásainkra, az egymáshoz egyre jobban közelítő hang- és adatátvitelre építjük.
– Concert szolgáltatásuk – ami ma már a BT és az AT&T közös vállalatának, a Concertnek a termékportfóliójában szerepel – a magyar felhasználókhoz a GTS közvetítésével jut el. Van más hazai vállallattal is valamilyen szerződésük?
– Egyelőre nincs több megállapodásunk, számos tárgyalás azonban folyamatban van. Minden piaci szereplővel felvesszük a kapcsolatot, hogy megfelelően felkészülhessünk a teljes liberalizációra. Ha az eredeti dátumot egy évvel előrehoznánk, akkor is van még 14 hónapunk.
– Szolgáltatásaikhoz gerinchálózatra, elérési hálózatokra van szükségük. Vannak-e téren már konkrétumok?
– Itt is a tárgyalások szakaszában vagyunk. Minden potenciális partnerrel felvesszük a kapcsolatot. Többféle megoldás is szóba jöhet: hálózatépítés, –vásárlás vagy –bérlet.



– Hány munkatárssal indult az iroda, és milyen létszámmal terveznek egy év múlva?
– Négy fővel indultunk, 12 hónap alatt úgy 30-40 főre emeljük a létszámot. Én vagyok az egyetlen külföldi, rajtam kívül – mind most, mind a jövőben – csak magyarok dolgoznak a BT Hungáriánál.
– Számításai szerint mikorra jelenkeznek valamilyen konkrét formában – partneri szerződésben, a BT több szolgáltatásának megjelölésében – a budapesti iroda tevékenysége?
– Bizom benne, hogy jövő tavasszal már lesznek kézzelfogható eredményeink.



Késhet az UMTS

Bár Genfben szinte mindenki a mobil internet fényes jövőjéről beszélt, illetve a világháló mobil elérésével kapcsolatos bemutatókat tartott, az agglályos hangok sem hiányoztak. Colin Tucker, az Orange igazgatója például azt jósolja, hogy a széles-sávú kommunikációra alkalmas harmadik generációs mobil rendszerek a várakozásokkal ellentétben nem 2002-ben, hanem csak 2004-ben állnak üzembe.
Való igaz, hogy az idej Telecomon a legtöbb standon nagy betűkkel hívták fel a figyelmet a harmadik generációs rendszerekre, a bemutatott készülékek azonban csak makettek voltak. Működő UMTS rendszerek helyett a cégek inkább a meglévő szolgáltatások továbbfejlesztett változatait – a GSM esetében a nagyobb átviteli sebességet lehetővé tevő, csomagkapcsolt GPRS-t, illetve a cdmaOne új változatát, az IS-95b-t – mutatták be. S hogy itt se legyen teljes az öröm: a végberendezések egyelőre nem tudnak bármelyik gyártó infrastruktúrájával együttműködni, a kompatibilitásra – s ennek megfelelően a kereskedelmi bevezetésre – előreláthatólag még egy évet várni kell.
Ugyanez a probléma az internet mobil elérését támogató WAP-pal (Wireless Application Protocol). Ez

nyílt szabvány ugyan, még sincs megoldva egyelőre, hogy bármelyik gyártó végberendezése bármelyik gyártó infrastruktúrájával együttműködjön. Az is gond, hogy egy WAP információk szolgáltatás elérése akár 40 másodpercet is igénybe vehet, továbbá a letölthető információk egyelőre igen kezdetleges formában állnak rendelkezésre.
Annak ellenére, hogy az évek óta emlegetett UMTS és WAP háza táján is sok még a megoldandó feladat, máris vannak, akik új vízióval jelentkeztek a Telecomon. Akár utópiának is tekinthető egyelőre az az elképzelés, miszerint néhány év múlva teljesen univerzális, bármelyik hálózatban működő mobiltelefonokat fogunk használni. Az úgynevezett SDR (software-defined radio) technológiával a kézi készülékeket és hálózati berendezéseket valós időben letöltött szoftverek segítségével lehetne átkonfigurálni úgy, hogy azok mindig az éppen igényelt szélessávú szolgáltatás rádióinterfészéhez tudjanak csatlakozni.
Egyszerűbben kifejezve: az SDR mobiltelefon úgy lehet elképzelni, mint egy olyan PC-t, amelyen különféle alkalmazások futnak – minden egyes rádióinterfész különböző szoftverrel, de ugyanazzal a készülékkel lehet majd elérni.

M. J.

M. J.

Széles sáv az óceánon át

Nagy sebességű útvonalat hoztak létre az Internet2 és az európai TEN-155 között. Az amerikai egyetemeket, kormányzati intézményeket és iparvállalatokat összekapcsoló Internet2, valamint a 21 európai ország kutatóhálózatait felfűző TEN-155

között 45 megabit/másodperces összeköttetést létesítettek. A széles-sávú átviteli út segítségével a korábbinál hatékonyabban működhetnek együtt az európai és az amerikai kutatók, fejlesztők.

A szerencse forgandó

Ki vezeti a Wall Street Journal listáját?

A Wall Street Journal (WSJ) a közelmúltban készítette el a világ 100 legértékesebb vállalatának listáját. A neves napilap a június 30-ai tőzsdei értéket vette alapul, és ebben a rangsorban az America Online-nak (AOL) sikerült megelőznie a DaimlerChryslert, a Dellnek a Fordot, valamint az EMC-nek a General Motorst. Sokakat meglepett a százas listán kialakult sorrend, többek között **Zimányi Katalint** is.

Lehet, hogy csak arról van szó: az értékpapírcsere tulajdonít túlzott jelentőséget az informatikai cégeknek? Nem biztos, hiszen a befektetők pontosan abból, és csak úgy élnek meg, ha jó érzékkel fel tudják mérni az egyes vállalatok valószínű várható értékét. Ha nincs meg a kellő bizodalom az információtechnológiai cégek iránt, gond nélkül kivonhatják pénzüket erről a területéről, és átvihetik bármilyen más üzletágba.

Márpedig az utóbbi időben az egyesült államokbeli befektetők leginkább a technológiai vállalatokba investálnak. A Wall Street Journal listájának egyharmadát számítástechnikai és távközlési cégek teszik ki: 16 számítógépgyártó és kommunikációtechnológiai érdeklődő társaság, illetve 18 távközlési szolgáltató szerepelt a százak között. Egyetlenegy olyan üzletág akad – s talán nem véletlen, hogy a pénzügyi ágazat –, amely 17 céggel képviseltette magát a WSJ rangsorában. Valóban meglepő, hogy milyen kevés autógyártót és olajipari társaságot tartottak említésre „értékesnek”.

Értékítélet

Az információtechnológiai cégek a következő helyre kerültek a Wall Street Journal listáján: Microsoft (1.), IBM (3.), Cisco (5.), Lucent (6.), Intel (8.), Nokia (29.), Hewlett-Packard (32.), Dell (37.), Nortel (73.), Ericsson (74.), Motorola (77.), Texas Instruments (78.), EMC (80.), Oracle (81.), Sun Microsystems (82.) és Siemens (92.).

Sőt ide tartozik a 36. helyre sorolt Sony is – ha IT cégnak tekintjük. Számos nagy név maradt ki a Wall Street Journal felsorolásából, olyanok, mint: Compaq, Gateway, Computer Associates, SAP, és szinte minden említésre érdemes japán, dél-koreai és tajvani gyártó. Elemzői vélemények szerint azonban valamennyi idén kimaradt cégnek jó esélye van arra, hogy a közeljövőben bekerüljön a százak közé.

A távközlési szolgáltatók között egyenlő arányban szerepelnek az észak-amerikai és az Egyesült Álla-

mokon kívüli társaságok. Ebben a szegmensben a következőképpen alakult a WSJ rangsora: japán NTT (10.), AT&T (11.), MCI WorldCom (15.), Deutsche Telekom (21.), AOL (25.), SBC Communications (26.), British Telecom (28.), Bell Atlantic (35.), Bell South (38.), Ameritech (41.), France Télécom (45.), az ausztrál Telstra (49.), GTE (51.), Telecom Italia (62.), a brit Vodafone (69.), Telefonica de España (83.), Sprint (86.), az AT&T tulajdonába kerülő MediaOne Group (93.). Az összeolvadást követően a Qwest és a US West is csatlakozik a rangos társasághoz. Ugyanezt mondják az EDS-ről, a Computer Services Corporationról és a Yahoo-ról, valamint több más szolgáltatócégéről is.

Még egy utolsó gondolat a listáról. A százak között abszolút túlsúlyban vannak az egyesült államokbeli befektetési célpontok: 62 helyet ök vittek el, az európaiak 32-t, és csak négy japán (NTT, Toyota, Bank of Tokyo és Sony), illetve egy-egy kanadai és ausztrál vállalat szerzett babérokat. Európából a svájciak szerepeltek a legjobban (kilenc helyet szereztek meg), míg Nagy-Britannia a maga négy helyével csak második lett.

A lista készítői azt mondják, hogy az előbbieken ismertetett arányok letisztultnak tekinthetők, a szerencse azonban mégiscsak forgandó: aki ma kimaradt az amerikai lap listájáról, az holnap esetleg felkerülhet, és ez fordítva is igaz. A Wall Street Journal azt jósolja, hogy az elkövetkező néhány évben nem annyira a csúcstechnológiát értékesítő, mint inkább az azt alkalmazó cégek kerülnek majd előtérbe.

No reply

Ha már a technológia alkalmazásánál tartunk: meglepő eredménnyel zárult egy németországi felmérés is. A berlini székhelyű Markt & Daten (<http://www.mdnr.net/de>) piackutató cég E-mail economy 1999 című tanulmánya a németországi elektronikus levelezés gyakorlatát vizsgálta. A végeredmény önmagáért beszél: minden második olyan e-mail,

amelyet az ügyfelek küldenek német vállalatok számára, megválaszolatlan marad.

A Markt & Daten munkatársai 543 helyi vállalatot kerestek meg



Boston, Financial District: a befektetők és IT piac-elemzők központja (A szerző felvétele)

elektronikus levélben, azt színelve, hogy a szóban forgó cég termékével kapcsolatban van fogyasztói kérdéskük. Elég változatos mintát vettek, a legkülönbözőbb ágazatok képviselőit kérdezték meg, de a megkérdezetteknek csupán 54 százaléka volt hajlandó válaszolni erre az e-mailre.

Amikor a Markt & Daten elemzői még csak készültek a felmérésre, első körben 640 cégnevet gyűjtöttek ki, csupa olyat, ahol az éves árbevétel elérte vagy meghaladta az 1,2 milliárd német márkát. Ezenfelül 50 internetes vállalkozást is kiszemeltek maguknak. Frank Wagner projektmenedzser elmondta, hogy a 640 cég közül jó néhány nem rendelkezett sem webhellyel, sem pedig e-mail címmel.

Azt is megvizsgálták, hogy miképp (milyen gyorsan és milyen minőségben) válaszolnak a vállalatok az ügyfelek telefonhívására. E tekintetben az internetszolgáltatók és az autókalkatész-gyártók bizonyul-

tak a legkészségesebbnek. Míg például a Yahoo Deutschland GmbH azonnal és „jó minőségben” felelt, a többség sem másnap, sem később nem hívta vissza az ügyfeleket.

Kiválóan megfelelt minősítést kapott a Shell AG, amelynek webhelyén nemcsak az egyes ügyekben illetékes kontaktszemélyeket, azok részletes elérhetőségi adatait, hanem a szakértők-ről készült fényképeket is közli. De kedvezőek voltak az egyes ügyekben a Deutsche Telekom AG-val szerzett tapasztalatok is: a mamutcég illetékesei néhány órán belül válaszoltak az e-mailos megkeresésre.

A negatív oldalon említették a Markt & Daten elemzői a Coca-Cola Deutschlandot, a Philip Mor-

rist, a Reemtsmát, a Stollwercket és a Nordzuckert: ezek a vállalatok a mai napig corporate webhely nélkül működnek. A Lufthansa AG webhelyén nem kevesebb mint 15 alkalommal kell kattintania a felhasználónak, amíg célba ér, azaz megszerzi a szükséges kontaktfelvető információt. A Neckerman Versand AG online postai katalógusában pedig az internetes biztonsággal kapcsolatos kérdésre a következő választ kapták a Markt & Daten munkatársai: „Semmi sem 100 százalékgig biztos, csak a halál!”

Persze az is biztos, hogy a berlini piackutató tovább folytatja vizsgálódásait, és még az év vége előtt megjelenik az egyesült államokbeli vállalati elektronikus levelezést vizsgáló tanulmány.

Az ExciteAtHome inváziója

Minden jel arra mutat, hogy az ExciteAtHome szívesen terjeszke-



dik a német piacon. Október elején bejelentették, hogy – AtHome Deutschland néven – vegyesvállalatot hoznak létre a Deutsche Bank Investtorral, és annak fiókjával, a Tele Columbusszal. A Tele Columbusról tudni kell, hogy Németországban a Deutsche Telekom után a második legnagyobb kábelüzemeltető. 2,2 millió otthonban van jelen, s ez a helyi háztartásoknak közel 10 százaléka.

Christian Dahlennek, az Excite-AtHome európai üzletfejlesztési igazgatójának tájékoztatása szerint a német piacon tevékenykedő három másik kábelszolgáltató egyenként körülbelül 1-1 millió háztartást szolgál ki. Dahlen ígéretes piacként tekint Németországra: mint mondja, nem véletlen, hogy olyan magas itt az internetezők száma.

Patti A. Reali, a Dataquest ipari elemzője úgy látja, hogy az Excite-AtHome-nak jó esélyei vannak Európában, ugyanakkor hozzátesszi: a United Pan-Europe Communications tulajdonában lévő Chello szövetség fenyegető konkurenciát jelenthet az amerikai szolgáltató számára. Reali szerint mindent az idő dönt el – fő a gyorsaság!

Robert Rosenberg, a New York-i Insight Research elnöke – tartalmi szinten – a kulturális különbségek áthidalásában látja a legkomolyabb problémát. Végére is az ExciteAtHome az Egyesült Államokból, az európaival homlokegyenest ellentétes kultúrából érkezik Németországba. Valóban névső tartalmat kell szolgáltatnia ahhoz, hogy állja a versenyt az e tekintetben felkészültebb szolgáltatókkal.

Az AtHome Deutschland várhatóan a jövő év végén kezd el működni, tehát még jó ideig várni kell az első eredmények értékelésére.

Webközpontú NEC

A világ túlföldalán, az NEC Corporation arra készül, hogy átszervezze önmagát, és alapvetően az internet köré építse egyes üzletágait. A to-

(Folytatás a 24. oldalon)



README.OCT

Adobe InDesign

A hoppon maradt vőlegény bánata



A világ legjobb magyar nyelvű irodalmi és politikai hetilapjának szerkesztőségében, ahová olykor bebenéznek, egy öreg Quadrán folyik az oldaltervezés, és ez így is marad, amíg az a gép darabjaira nem hull szét. Az illető Quadrán Quark-XPRESS 3.3 fut, és soha nem is lesz rajta más, bármilyen forradalom megy is vége a DTP szakmában, bármily nagy csodák történnek és bármily varázslatos új alkalmazások jelennek meg Istennek az ő kék ege alatt. Hiábavalóságokra a világ legjobb magyar nyelvű irodalmi és politikai hetilapjának pénze nincs, a tördelőprogram lecsérése vagy frissítése pedig mindeneszt hiábavalóság.

Atól a lap nem lesz népszerűbb.

A lapnak az tesz jól, ha a kormány és a kormányzópart sajtópereket indít ellene, lehetőség szerint egyszerre hármat, továbbá az tesz jól neki, ha a főszerkesztőt kihallgatja a rendőrség és ezt az összes tévéhíradó bemutatja. Ha esetleg bilincses is vernék a főszerkesztőt, az végképp finom volna és roppant nagyot dobna a példányszámon, de hát ebben reménykedni most még senki se mer.

Egyébiránt (ahogy erről itt már szó volt) az említett és egyelőre szabadlábban védekező főszerkesztő melyik és indokolt gyanakvással tekint minden olyan eszköze, amihez billentyűzet és képernyő tartozik, nem érzi helyénvalónak, hogy egy finom, úri szerkesztőségben ilyenek fordulnak elő, azt pedig végképp abszurd, obszcén és veszedelmes dolognak véli, hogy a lap előállítása olyan eszközöktől és módszerektől függ, amelyek a normális ember (értsd: a főszerkesztő) számára felfoghatatlanok, obskúrusak és egyértelműen a sántától valók. Viszont a jelenleg használt főállást legalább valamennyire megszokta, ha utálja is, ám egy új alkalmazás vagy egy új gép, vagy bármilyen más újdonság a mostaninál is szörnyűbb pánikba hajszolná őt, idegileg végérvényesen kimerítené, a főszerkesztő nem tudna aludni, csontját soványodna és így megjelenése a vádoltak padján híjjával volna mindama kecsnek és méltóságnak, amit tőle joggal elvárhatunk.

Mellesleg azt is nehezen viseli, hogy a tördelő mindennap másik szoknyát húz, már próbált gálat szabni ennek a gyakorlatnak, de nem sikerült.

Továbbá egy új alkalmazás használatához át kéne képezetni a tördelőt, ami kizárt, ő azért kapja a pénzt, hogy robotoljon, nem pedig azért, hogy az agyát pallérozza. Már is kelletnél több ördögi praktikát ismer, ez pedig a legkevésbé sem kívánatos, sőt az erkölcsi fertőbe vezet. Az asszonysemély buta legyen és tiszteltető.

A fentiekén kívül az XPRESS mellett más nemigen szól. Alapjában véve az XPRESS utálatos program, és ahhoz képest, hogy piacvezető, meglepően szerény eszközkészlettel bír. (Pláne, ha a felhasználó nem

a következő parlamenti választásokat bizvást megnyerhetné. (Azt nem írom le, hogy melyik országban, lehet találgatni.) Egyébként jó, ha tudjuk, hogy a Quark tavaly tavasszal meg akarta venni az Adobet,

tartja a víz fölött. Még az se kizárt, hogy ezzel az Adobe is tisztában van, de úgy véli, ez a tehetetlenség (a szót egyáltalán nem rosszálló értelemben használjuk) az Illustrator rangjának megőrzéséhez mindig is elegendő lesz, míg viszont – legalábbis az Adobe szerint – a Quark esetében erről nincs szó, ott igenis a technológiai színvonal fog dönteni. Nyilván olyan értelemben, hogy a leendő tördelők ezentúl kizárólag Adobe termékeket tanulnak az iskolában, ez nagyon jól tesz majd nekik szakmailag is, pszichésen is, erkölcsileg meg pláne.

Előbb azonban a szakma véleményirányító részének el kell fogadnia az InDesignt, amit az Adobe március elején, a bostoni Seybold Publishing Conference keretében jelentett be, miközben önmagát az ezredforduló legjobb DTP eszközeinek gyártójaként magasztalta.

Ezzel együtt az InDesignt csakugyan könnyű elfogadni: ránézésre olyan, mint a Photoshop vagy az Illustrator (vagy a PageMaker, lásd az 1. képen), azaz mindenkinek első pillantásra ismerős, a billentyűkombinációi pedig – a lehetőségek határain belül – az XPRESS-szel lecserelelhetők. Azaz végső esetben akár át is lehet képezetni a tördelőt, hacsak úgy nem döntünk, hogy inkább belefotjuk a szerencsétlent a Recycle Binbe.

(Egyébként Bostonban egyszerre mutatták be az InDesign Windows alatti és Macintoshon futó verzióját, aztán csak az utóbbit, minthogy a Windows rendszer állandóan lefagyott. Ezzel együtt az InDesign még a Windows 2000 béta alatt is stabilnak mutatkozik, nálam egyszer szállt el, de a dokumentumot akkor is sikerült helyreállítania.)



1. kép

vette meg hozzá az emilyen-amilyen extensionöket, külön-külön kisebb vagyonekért; az analógia kedvéért képzeljünk el egy autót, aminél nem tartozik az alapfelszereléshez az ablaktörő, az index, a féklámpa, sőt még az ülésekért is külön kell fizetni; na, ez ilyen.) Könyvtördelésre végképp alkalmatlan, ezzel együtt a világ legjobb magyar nyelvű irodalmi és politikai hetilapjának szerkesztősége könyveket is csinál, a könyvek elkészülnek, csak a tördelő szenved közben, az viszont rendjén való. Senki se állította, hogy a világ egy rózsaszalagos.

A magam részéről mindamellett nem használnám, szerintem az Adobe PageMaker 6.5 jobb. A teljesesség kedvéért jegyezzük meg azt is, hogy a felhasználók arányában nézve a Quarkot többen utálják, mint a Microsoftot, és jóval mélyebben; a Quark (állítólag) oly mértékben arrogáns és felfuvalkodott, hogy ha politikai párttá válna,

éppúgy, hogy annak idején az Adobe tokkal-vonóval megvette az Aldust, a PageMaker eredeti fejlesztőjét; ha ez az üzlet összejtött volna, akkor a továbbiakban a Quarké az Illustrator is meg a Photoshop is, tehát a DTP szakmában senki nem rúghatót volna mellette labdába. Az Adobe azonban nem kívánt férjhez menni, noha a teljes DTP-piac birtoklása számára sem idegen gondolat, de ezt úgy látja kívánatosnak, hogy legyen minden az övé, és a Quarknak semmi se maradjon.

Nagyon méltányolható idea. A Quark hegemoniája egyszerűen abból fakad, hogy a tördelők az XPRESS-t tanulják az iskolában, ahogy másfelől az Adobe Photoshopot tanulják, meg az Adobe Illustratorot. Nem kizárt, hogy a Freehand jobb, mint az Illustrator, sőt az se kizárt, hogy a CorelDraw jobb, mint a Freehand, s ily módon az Adobe tiszteletre méltó rajzolóprogramját csupán a szakma tehetetlenségi nyomata

Mindent egybevetve, az InDesign nem okoz különösebb főtájtást a vele barátkozni kívánó sajtómunkásnak, sőt határozottan kellemes benyomást kelt, úgyiszlóván élvezet használni, holott kétségkívül profi darab. Ugyan a PageMaker is az volt, de most át lesz minősítve félprofivá, elvileg már megjelent a PageMaker 6.5 Plus (én ugyan nem láttam), ami kifejezetten a köznépnek van szánva, tele varázslóval, sablonokkal meg clipartokkal, más szóval jobbajta játékszerként tűndököl majd a piacon. Az InDesign viszont nem PageMaker-továbbfejlesztés, hanem vadonatúj program, négy és fél évi munka eredménye, legalábbis John Warnock, az egyik Adobe-főnök állítása szerint. Mindamellel föllelhetők benne a szokásos Adobe-stíluslemek, aminő a navigátorpaletta vagy az eszközzaletta külleme, továbbá van benne egy jó adag az Illustratorból és persze a PageMakerből is. A hasonlóságok nem éppen felszíniek, minthogy az InDesign, a Photoshop és az Illustrator motorházában lényegileg ugyanaz a grafikus gőzgép dolgozik, s ennek köszönhetően a Photoshopból vagy az Illustratorból importált anyag az InDesignban probléma nélkül lehet tovább szerkeszteni. Ami pedig az Acrobatot illeti, eredetileg arról volt szó, hogy a PDF az InDesign natív formátuma lesz, ez nem valószínű meg szerencsére, ezzel együtt a program a PDF állományokat anyanyelvi szinten írja-olvasza.

Ha már itt tartunk, érdemes a HTML kimenetet is megemlíteni, egy szemléltető példa a 2. képen látható, balra fenn a dokumentum az InDesignban, jobbra lenn a HTML az Internet Explorerben. Ez bizony nem rossz, sőt, mondhatni, tökéletes, pláne, ha próbáltunk valaha is



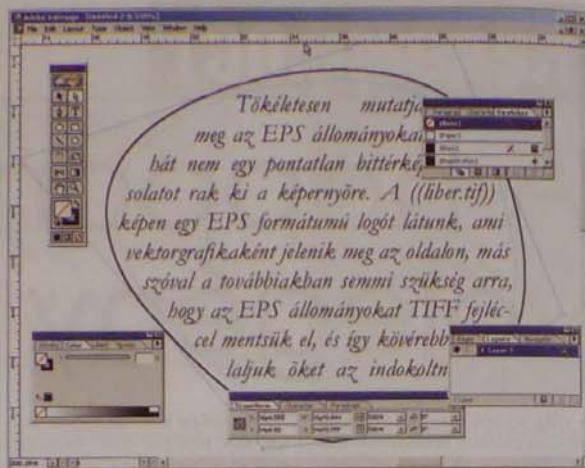
2. kép



3. kép

ehhez hasonlót a PageMaker 6.5-ben létrehozni. Én próbáltam, az eredmény nem volt értékelhető.

Sajnálatos viszont, hogy a három részre (Transform, Character, Paragraph) osztott kontrollpalettán a módosításoknak csak egy része oldható meg a billentyűzetről, továbbá, hogy hiányoznak a PageMaker bizonyos, a hosszú dokumentumok kezelését segítő szolgáltatásai, mint például az indexelés. Holott szerintem nem az a fontos, hogy a tördelőprogram mennyire képes kicsifrázni az oldalakat, hiszen aki reklámanyagot, szórólapokat meg efféle alkot, úgymint inkább rajzolóprogramot használ, aminő a CorelDraw vagy a Freehand, és ezekkel a legdrágább álmaikat is megvalósíthatja. (Míg ellenben az InDesign nem tud szöveget görbére igazítani, noha ez a QuarkXPress 4.0-ban is megvan.) Viszont egy folyóiratban lábjegyzetek szoktak lenni, meg tartalomjegyzék, sőt esetleg keresztívatkozások, amiket szintén meg kéne csinálni, és lehetőleg automatikusan, ha már ennyit költöttünk az infrastruktúrára, de hát az Adobe nem egészen így látja ezt a kérdést, hanem arra buzdítja a felhasználót, hogy különféle plug-in-eket vásároljon, azaz költsön még többet. Ez a megközelítésmód forradalmi újdonsággá válna eladva (noha, mint láttuk, nem teljesen az), mindenesetre tény, hogy az InDesign mindenestül moduláris, bedolgozókon és osztott könyvtárakon alapul, azaz a külső fejlesztőknek szinte korlátlan lehetőséget kínál. Az egyelőre nem létező magyar helyesírás-ellenőrző és elválasztómodul létrejöttének tehát

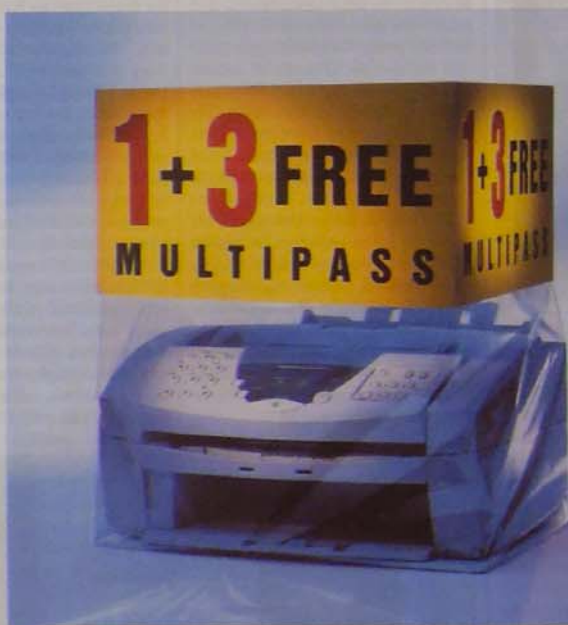


4. kép

semmi akadálya, olyannyira, hogy időközben meg is született) de ha kell, a program nagyépes adatbázis-hoz is kapcsolható, sőt ha nem tesszik a felülete, akár le lehet cserélni azt is. A QuarkXPress XTension fejlesztők máris gyártják hozzá a különféle műtyűroket, hogy megcsapolhassák a felhasználó bankszámláját. Továbbá az Adobe azt is ígéri, hogy weboldalán folyamatosan frissíti és javítja a programot, sőt hogy a frissítéseket az InDesign automatikusan le fogja tölteni.

Gyakorlati használhatóságát illetően lássuk először a kevésbé fontos, de említésre méltó vonásokat. Nem elhanyagolható, hogy az InDesign megnyitja a PageMaker 6.5 és a QuarkXPress állományait (a

3:3-4-es verziókat), és állítólag a formázások jó részét is megőrzi; azért mondom, hogy állítólag, mert ezt nem próbáltam. Jó, hogy nem kötelező előre berajzolni az oldalon a képek vagy szövegek boxait, továbbá azt se kell előre eldönteni, hogy most éppen képet vagy szöveget akarunk elhelyezni a papíron, egyszerűen kiválasztunk egy akármilyen állományt, és ott van. Keretel együtt, természetesen, sőt ezek egymásba ágyazhatók vagy kombinálhatók (3. kép), egyáltalán, megtehetjük velük mindazt, amitől úri gusztusunk, józan eszünk vagy a megrendelő vissza nem riad. Egyébiránt (az Illustrator 8-ból mindenestül áttemelt) Bézier-tollal is rajzolhatunk keretet, amibe aztán szöveget



Több funkció,
egy ár!
Join Canon!

*ajánlott fogyasztói ár

99 000 Ft^{+ÁFA}
Canon MultiPASS C20

> Színes nyomtató, fax, PC-fax, fénymásoló, szkennel és telefon egyben. > Dokumentumkezelés közvetlenül a PC-ről.

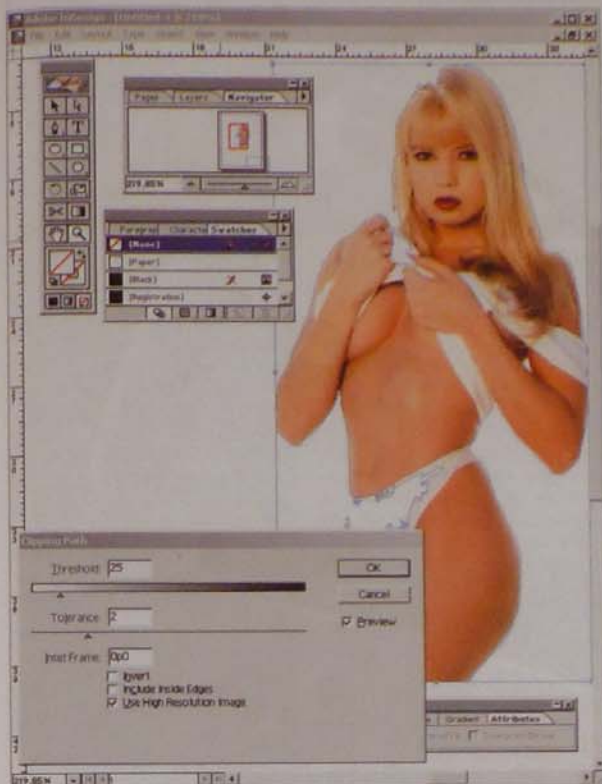
Kapható országwide a Canon partnereknél. További információt az (1) 237-6055-ös telefonszámon kaphat. FAX BANK: (1) 233-3666/1030. Internet: www.canon.hu

**CANON MULTIPASS.
FIZESSEN A FAXÉRT.
NYOMTASSON,
SZKENNELJEN,
MÁSOLJON INGYEN!**

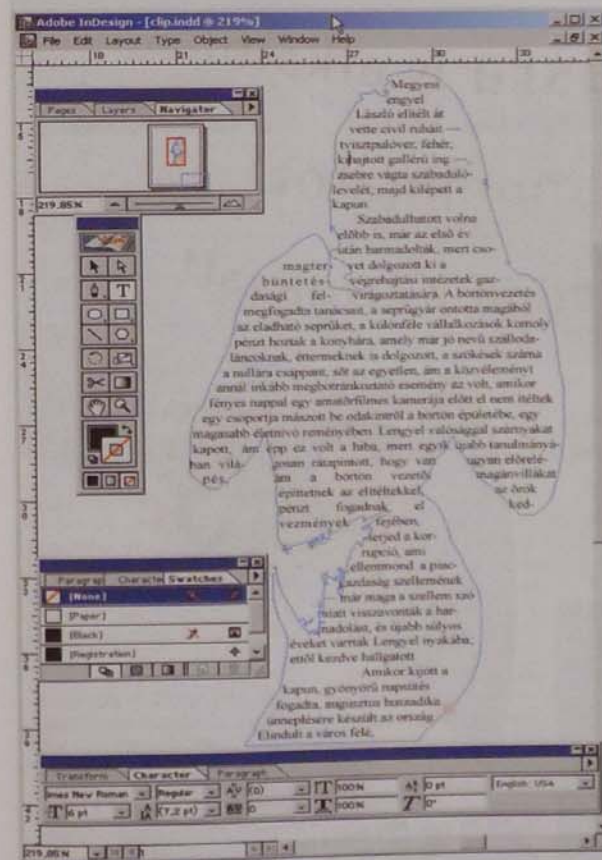
129 900 Ft^{+ÁFA}
Canon MultiPASS C50

> Színes nyomtató, fax, PC-fax, színes fénymásoló, színes szkennel és telefon egyben. > Dokumentumkezelés közvetlenül a PC-ről.

Canon



5. kép



6. kép

...vagy kép kerül, ahogy ez a 4. képen látható. Sajnos azonban nemcsak ez látható rajta, hanem az is, hogy hullámvonalas ó-ket használ az unicode-os fonttal, ami nem szép dolog, továbbá az elválasztójelek néha eltűnnek, ami ugyancsak nem szép dolog. Viszont a szövegszerkesztőből átvett anyagban felismeri az elválasztójeleket, ez szép, ám az üdvösséghez nem elegendő. Kerülhet szöveg egy objektum belsejébe, fogjuk a képet és a Clipping Path utasítással egy szempillantás alatt kimaszoljuk (5. kép), majd az így képződött körvonalat boxnak tekintvén beleöntjük a szöveget (6. kép). Mondanom se kell, hogy a körvonalat, ha van kedvem és időm, a főlegesen pontok elvételével tökéletes ívekké alakíthatom volna, de egyelőre jó ez így. Box lehet továbbá egy betűsor is, például leírom a README szót, csökkentem a betűközöket, megnövelem a sor magasságát, egyszerűen babrálok vele, majd egyetlen billentyűkombinációval görbévé (a program szóhasználata szerint körvonallá, outline) alakítom, és úgy döntök, hogy ez mostantól box, tehát beillesztek egy fotót, aztán az lesz, ami a 7. képen látható. Minthogy pedig az InDesign nem tesz különbséget a szövegbox és a grafikai box között, ugyanide szöveg is mehetett volna akár. A betűsorra vagy a szövegboxra színátmenetek is alkalmazhatók, lásd ezt is a 3. képen, miközben a szöveg továbbra is szerkeszthető marad; a művelet végrehajtása szemléletes és igen egyszerű.

Rémítetünk bármikor jóvátehető, minthogy korlátlan mélységű visszacsínálás van, ami a túl élénk fantáziájú tervezők számára nagy könnyebbség. (A „korlátlan” szó körülbelül háromszázat jelent, de ez mindenekelőtt a rendelkezésre álló RAM függvénye.)

Tökéletesen mutatja meg az EPS állományokat, tehát nem egy pontatlan bittérkép másolatot rak elénk. A 8. képen egy EPS formátumú logót látunk, ami vektorgrafikaként jelenik meg az oldalon, más szóval a továbbiakban semmi szükség arra, hogy az EPS állományokat TIFF fejléccel mentjük el, és így kövérebbre hízaljuk őket az indokoltnál. Legalábbis ez vonatkozik a Windows alatt létrehozott EPS állományokra, a Macintoshról érkezőket viszont – tapasztalataim szerint – továbbra is kocsifolt reprezentálja a képemőny.

A nagyítás 5-től 4000 százalékgig változtatható, s ráadásul a dokumentumot egyidejűleg több irányból és többféle nagyításban láthatjuk. Huzsonöt dokumentum lehet egyszerre megnyitva, az oldalak maximális mérete pedig úgy hatszor hat méter körül van, amin azért már elfér emez-amaz.

Bármelyik dokumentumoldal előléptethető mesteroldallá, ez utóbbiakat az InDesign a stíluslapokhoz

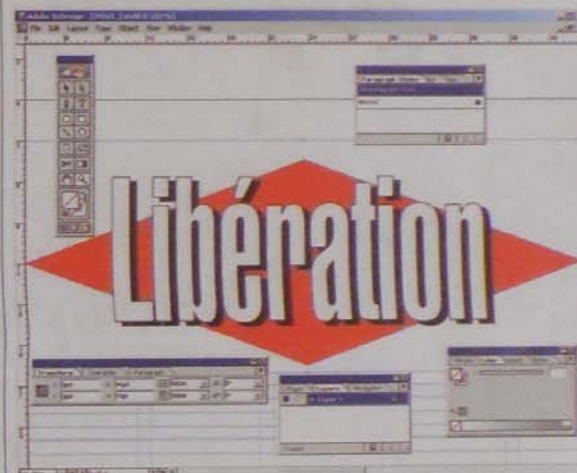


7. kép

hasonló módon fogja fel, azaz mesteroldalt egy már meglévő mesteroldal alapján is létrehozhatunk, aztán egyetlen változtatás a teljes örökési láncban átvezetődik.

Ha pedig nem a tipográfiai többszörös cél, hanem emberi fogyasztásra szánt szöveges kiadványokat gyártunk, akkor az InDesignnak van egy roppant díjazandó tulajdonsága, hogy

korrektúrához csak a szöveget nyomteroldalt egy már meglévő mesteroldalt alapján is létrehozhatunk, aztán egyetlen változtatás a teljes örökési láncban átvezetődik. Továbbá: egyetlen dokumentumban létrehozhatunk olyan kiadványt, amely attól függetlenül változik, hogy hova szánjuk, vagy hogy lapzárta előtt fél órával mi történt, tehát van a kész grafikai terv, amely a különböző rétegeken eltérő szövegvariánsokat tartalmaz,



8. kép

tudnüllik profibb benyomást keltő szövegszedést produkál, mint a rivális programok. Multi-line Composernek hívja ezt a tulajdonságát, lényege, hogy képes több sor vagy egy teljes bekezdés elválasztását és belső ritkítását optimalizálni, tehát például mielőtt elválasztana egy szót, megnézi, hogyan hat ez a következő néhány sorra, majd ennek a függvényében újragondolja, mit tegyen. Így nem lesz az, hogy két egymás alatti sor egyike kompresszsedésű, a másikban meg háromajós szekrényt lehet elhelyezni a szavak között.

Végezetül az InDesignban – különféle képszerkesztő és a vektoros rajzolóprogramokhoz hasonló módon – rétegeket is használhatunk, aminek csakugyan értelme van. Vegyük például a korrektúrát: ha külön rétegen van a szöveg és további rétegeken az összes többi marhaság, akkor könnyen megoldható, hogy

és mindig azt vesszük elő, amelyik hasznunkra válhat. Vagy éppenséggel megfordítva, a különféle rétegeken különféle grafikai elgondolások is lehetnek, így könnyebb a lehetséges verziókat döntéshozatal céljából mondjuk a főszerkesztő elé tárni, aki ettől persze pánikba esik és a nyugat-ázsiai vadszamar ékteleen ordítására emlékeztető hangok kíséretében hagyja el a szobát.

Mellesleg a rétegek használatát a Quark is hasznosnak látja, sőt állítólag a QuarkXPress 5-be is beépíti, ami nyilván a birodalom visszavág effektus jegyében születik meg majd valamikor. Mi több, lesz benne PDF import és HTML export, sőt táblázatszerkesztő, amelyben még a sorok és az oszlopok küllemét is szabályozni lehet. Emellett nyilván a meleg víz is fel lesz találva, hogy a tördelő annyi kávét ihasson, amennyi belefér.

Váncsa István



Nyerjen időt!

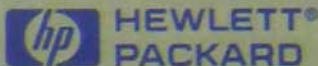
Válassza a másolásra is alkalmas HP LaserJet 1100A lézernyomtatót -most Westel900 Dominó Kártyával!

Gyakran nehéz a szükséges tennivalókat belesűríteni egyetlen munkanapba. De a határidők szorítanak, és ilyenkor minden egyes perc számít. Miért töltené az idejét azzal, hogy a nyomtató, a fénymásoló és a szkennel között futkos? Rengeteg időt takaríthat meg, ha minden kéznél van, és ezeket a feladatokat egyetlen eszközre bízta. A hagyományos nyomtatókkal ellentétben a HP LaserJet 1100A a nyomtatás mellett másol, sőt szkennel is.

A Hewlett-Packard minőségnek és megbízhatóságnak köszönhetően a HP LaserJet 1100A a professzionális megjelenésű dokumentumokat percnként 8 oldalas sebességgel nyomtatja ki valódi 600 dpi-s felbontással. A másolatokat egyetlen gombnyomással készíti el, még akkor is, ha a PC ki van kapcsolva. A JetPath technológiának köszönhetően pedig a nyomtató különböző kiegészítőkkel szerelhető fel, így ha Ön a LaserJet 1100A mellett dönt, a jövőben az igényeknek megfelelően bővítheti lézernyomtatóját.

Vásároljon 1999. december 31. előtt HP LaserJet 1100 vagy 1100A lézernyomtatót, és többszörösen is időt nyer, hiszen a nyomtató árérték egy 4500 egységű Westel900 Dominó Kártyát is kap.

Hewlett-Packard nyomtatók. Ahol a papír életre kel.



További információkért látogasson el weblapunkra:
<http://www.hp.hu/akciok>
vagy hívja a HP Vevőszolgálatot: 382-1111



HÍREK

Három héttel a probléma felfedezése után az Intel bejelentette, hogy a 8 processzoros alaplapok hibáját sikerült kijavítani az 1 megabájtos L2 cache esetében. Nem sikerült viszont kijavítani a hibát az 512 kilobájtos L2 cache-nél. Csak emlékeztetőül: a kék képernyőhalálát okozó hiba 2 megabájtos cache esetében nem is jelentkezett. Egy elemző szerint egyébként sem valószínű, hogy egy olyan szarvezet, amelynek 8 processzoros rendszere van szüksége, 512 kilo- vagy 1 megabájtos cache-re tartana igényt, mert ez olyan volna, „mintha az ember Mercedes-vásárlásakor a bőrülés helyett vaszonkártyos ülést kérne”. (IDGNS, Boston)

Kimondottan a nagy teljesítményű igénylő játékok felhasználóinak szánja legújabb grafikus gyorsítóját az ATI Technologies. A Rage Fury Maxx különlegessége, hogy két darab Rage 128 Pro található rajta, s ezeket 64 megabájti memória egészíti ki. Ezzel a maximális kitöltési ráta – azaz, hogy mennyi texturált képpontot tud megjeleníteni egy másodperc alatt – 500 megapixel/másodpercre nő. A két processzor révén a Rage Fury Maxx a legnagyobb felbontások mellett is képes a 32 bites színmélység támogatására. (IDGNS, London)

Az első 64 bites, licenctörőmódban megvásárolható processzort jelentette be október 4-én a Mips Technologies. A MIPS64 5Kc névre hallgató, funkcionálisan teljes processzormag kompatibilis a Mips önálló, 64 bites processzoraival, és órajelétől függően 360–450 millió utasítást tud végrehajtani. Az órajel 0,18 mikrométeres elemeltárolás esetén 250 megahertz, 0,15 mikrométer esetén pedig 300 megahertz lehet. A processzormag sok jellemzője módosítható, rendelkezik társprocesszor- interfésszel, s ezen át lebegőpontos, hálózati vagy grafikus processzor kapcsolható hozzá. A cég fejlesztőeszközökkel és képzéssel is támogatja az új CPU-mag alkalmazását. John Bourgojn vezérigazgató szerint a lapkatervezők az új processzormagot készítményekben, hálózati rendszerekben és mobil készülékekben alkalmazhatják. A Next-Generation Consumer Electronics című lap szerint a Mips-architektúra részesedése közel 40 százalékos a beépített processzorok piacán. (IDGNS, Boston)

Hivatalosan is kiadta első, 133 megahertzes működő lapkakészletét a Via Technologies. Az Apollo Pro133A készlet számos más funkciót is támogat, köztük olyanokat, amelyek még el sem torjodtak a személyi számítógépekben; ezek között kiemelt helyen áll a 2 gigabájti PC100 vagy PC133 SDRAM és a négyeszeres sebességű AGP támogatása. Gyártását a National Semiconductor végzi, 0,35 mikrométeres technológiával. Amennyiben sikerül gyorsan fellüftetni a termelést, a Via kihasználhatja, hogy az Intel már régóta késlekedik a 820 lapkakészlet piacra dobásával, ugyanis ennek vannak az Apollo133A-val összemérhető funkciói. (IDGNS, Stockholm)

További híreink:
www.szamitastechnika.hu

SeeHawk

Sólyomszem

Horváth László igazán különleges perifériát ismertet: a FEFO Kft.-től kölcsön kapott, SeeHawk nevű videokamerás figyelőrendszert. Ez a készülék telefonvonalon, modemen át kapcsolódik a távoli (esetleg a világ másik végén levő) számítógéphez, és az azon futó alkalmazás révén közvetíti a megfigyelt terület képeit.

A közbiztonság mai állapotában; akkor, amikor megfigyelésektől hangos a sajtó, s egyre-másra alakulnak a különféle magánnyomozó irodák, egyre többeket fog el az a paranóias érzés, hogy őket megfigyelik, lehallgatják stb. Ez a kölcsön kapott készülék aligha fogja őket veszélyeztetni, hiszen nem a profi nyomozók kezébe való, ügynökségebe meg különösen nem, „amatőröknek” azonban megfelelő. Egy-egy szoba, épület ellenőrizhető vele; egy számítógép és egy modem segítségével telefonvonalon át bármikor, bárhol is, „hazanézelhetünk”, s a készülék még riaszt is, ha szükséges.

Felépítés

A SeeHawk videokamerás megfigyelőrendszer egy dél-koreai cég, a Darim Vision Co. terméke. Viszony-

automatikusan megkereshető, és a beállítható folytonos képátvités üzemmódban többször elküldethetjük egymás után egy kiválasztott kamera képét, vagy többet, változtatva. A SeeHawk órája szinkronizálható a számítógépével, így mindig pontos lesz a kamera azonosítója mellett a képen megjelenő idő (3. kép).

Riasztás

De miért kell a SeeHawknak videokamera (olcsó árán kívül) ahhoz, hogy állóképeket közvetítsen? Mert így nem csupán a számítógépről hívhatjuk fel a SeeHawkot, hanem az is felhívhat egy megadott telefonszámot bizonyos események megtörténtekor. Az egyik ilyen esemény a kamerák mozgásérzékelése lehet; ennek még az érzékenysége is szabályozható. Mivel a SeeHawk elejére (1. kép) nyolc külső érzéke-

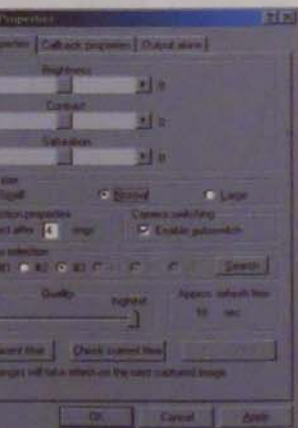


1. kép. A videojelek és a riasztójelek bemeneti a SeeHawk előlapján

lag kis dobozban lakik (1. kép), akkorában, mint egy nagyobbacska modem, sőt van is benne egy 33,6 kilobit/másodperces sebességű modem: ezzel tartja a kapcsolatot megbízójával, vagyis egy modemmel felszerelt számítógéppel.

A SeeHawk előlapján hat kompozit videobemenet van, vagyis egyszerre hat videokamera képét fogadhatja. S mert telefonvonalon küldi őket tovább, azért – a kisebb sávszélesség miatt – csak állóképek továbbítására futtatja. A számítógépre telepített vezérlőprogramban háromféle képméretből választhatunk (2. kép); a kicsi 180x122 képpontból áll, a normál 360x244-ből, s a nagy 720x488-ből. A képváltás gyakoriságát a képméret mellett a képmínőség (a tömörítés mértéke) is befolyásolja, s a készüléken hangolható a kamerák szokásos paramétereit, a SeeHawkhoz csatlakoztatott kamerák bármikor

lőt – ablaknyitáscélú vagy töréscélú, infra kaput stb. – is köthetünk, azok állapotváltozásától is megindulhat a visszahívás. Mi két szoba



2. kép. A küldött képek paramétereinek kameránkénti megadása a vezérlőprogramban

között, a helyi telefonközponton keresztül próbáltuk ki a SeeHawkot, de sajnos az alközpont vonalhangja

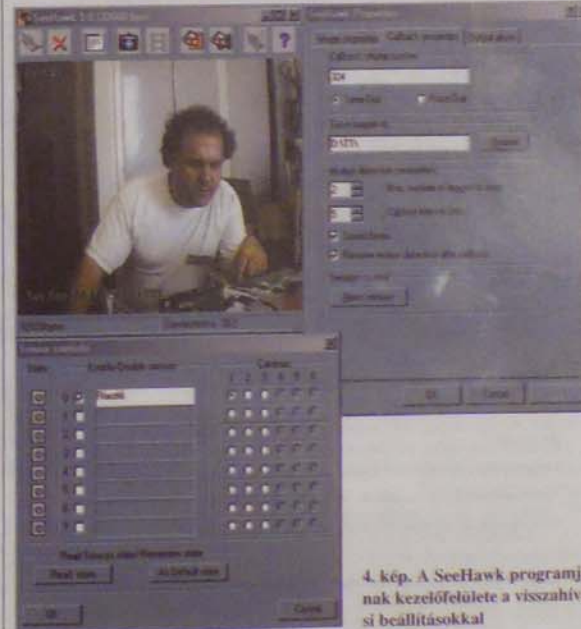


tölti át a képeket. Már így sem védtelen tehát a rendszer, de visszahívás után vagy a megfigyelés alatt



3. kép. Kollégám munkájába merül, s nem is sejtji, hogy valaki vagy valami megfigyeli, mégpedig „nagyképernyősen”

küldi el elsőként. Ha a visszahívás nem sikerült, akkor ezek a képek a készülék memóriájában maradnak; amikor legközelebb felhívjuk, akkor tudósít minket efelől, és akkor



4. kép. A SeeHawk programjának kezelőfelülete a visszahívási beállításokkal

több lehetőségünk van a közbeavatkozásra. A programból négy külső relé vezérelhetünk (5. kép), és gyakorlatilag bármit elvégeztethetünk velük: szirénát kapcsolhatunk be,

rögzítettethetjük az ajtókat, Hawk-on is vághatjuk a betolakodót valamilyen meglátott tárggyal, de a mai világban egy föld-föld rakéta indítá-



5. kép. Relévezérlés a meghajtóprogramból

sa vagy az aknázár-élesítés se igen számít már különlegességnek. A jogos (invédelem bizonyítékul pedig felmutatható később a kamerával készített felvétel.

Képtár

Fontos dolog, hogy ha modemünkkel feltárcsázzuk a SeeHawkot, akkor az előbb egy jelszót kér tőlünk, és csak utána indulhat a megfigyelés. A kamerákról egyedi képeket is kérhetünk a képernyőnkre, vagy folyamatosan újrahívhatjuk az adott kamera képét. Már említettük, hogy folyamatosan üzemben a kamerák képét ciklikusan is meg lehet jelentetni. A pontos időt tartalmazó állóké-

pek egyenként is menthetők a számítógép merevlemezére, a folyamatos megfigyelés állóképekből álló „filmje” pedig AVI formátumban is tárolható (6. kép).

A megfigyeléshez előre beállítjuk a kamerákat, bár a kimenőrelé-vezérlés felhasználható például a kamerák mozgására is. Bizonyos kamerákkal – a PTZ vezérlésűekkel – ez szükségtelen, mert a SeeHawk hátlapjára kivezették ezt a csatlakozót (7. kép). Az ilyen kamerát a programból irányíthatjuk, egy automatikusan induló vezérlőfelülettel.



6. kép. Videofilm-lejátszás: a „behatoló” szinte minden ténykedése megtekinthető rajta

Sajnos, ilyen kameránk nem volt, így csak három „egyszerű” darabbal próbálkoztunk (8. kép): egy számí-



7. kép. A SeeHawk hátlapja: a tápegység, a telefon aljzati, a soros kapu és a kameravezérlő csatlakozója, valamint a relévezérlés kimenete

tógépre tehető gómszerűvel, egy komolyabb állványos felvevőkamerával és egy kémekek ideális apró jószággal. Ez utóbbi csupán szürkeárnyalatos kép készítésére alkalmas, de méretei észrevétlenül, a legudgottabb lyukakba is bethethetővé teszik.

Összegzés

Ha alaposan végiggondoljuk a dolgot, rájöhethetünk, hogy a SeeHawk hatékony védelmet ad a nem beavatott behatolók ellen. Az áramtalanítástól szünetmentes tápforrással védhető, és szükség esetén riasztja távollevő gazdját, esetleg egy ilyen alkalmaz-



8. kép. A kipróbálásban használt megfigyelő kamerák; a kicsi kamera egy gyufásdoboznál is kisebb a bal felső kép tanúsága szerint

is – ellenőrizhető a védett terület, érzékelhető a nem kívánt személy mozgása, és a kimenetek felhasználá-

lásával még a beavatkozás sem lehetetlen. Kicsit békésebb felhasználás a gyermekfelügyelet, de életünk párja sem tud olyan könnyen félrelépni a bármikor bekapcsolódó kamerák előtt.

Szóval, számtalan felhasználás lehetséges, de a biztonságért persze mindenütt áldozni kell. A FEFO-tól kapott információ szerint a SeeHawk a kamerák (és áfa) nélküli 181 300 forintba kerül; ez talán elfo-

gadhatóbb, ha összevetjük a SeeHawkkal védett iroda, ház vagy lakás többmilliósi értékével. ☞

A Plaut otthon van ittthon és a világban

BDF (H, BR), BRAU UNION (H, A),
BASF (H, A),
BUCKBAD REIC (H, A),
CONDOR (D), CR (H, A),
DUNGS (D), D (H, A),
ELIDA (A), EN (H, A),
ERICSSON (H),
LÁBATLANI CEMENTGYÁR (H),
LINDE GÁZ (H),
MÁV INFORMATIKA KFT. (H),
MESSER HUNGAROGÁZ (H),
OMV (H, SK, CZ, A),
PEPSI COLA (H), ROTO ÉLZETT (H),
TAURUS EMERGÉ GUMIPARI KFT. (H),
WELLA (H), ZÜRICH BIZTOSÍTÓ (H),

A PLAUT világszerint több mint 2000 sikeres SAP-bevezetéséhez a Plaut Hungária az elmúlt 5 évben 125 ügyfélhálót vezetett munkájával járult hozzá.

Magyarországi jelenlétünket jól jellemzi nyolc 1998-as és tíz 1999-es projektünk. Munkatársaink nemzetközi elismertsége és hazai tapasztalata a magas színvonalú tanácsadás garanciája.

Az SAP-4 a PLAUT-nál csak egy cég ismeri jobban... az SAP

SHANNON (UK), TNT (H, A),
PLAUT VIBET (H, A),
CH BIZTOSITO (H), ZWI (H, A)

Plaut Hungária Kft.
1036 Budapest, Lajos u. 48-66.
Telefon: (36 1) 250-8383
www.plaut.com



Szerezzen magának néhány kellemes órát!

elender



Internetezzen havonta akár 300 órát ingyen!

→ Volt idő, amikor minden egyes órának meg kellett adni az árát. Ennek most vége: az Elendernél új Internet-idő-számlítás kezdődik.

→ Azok, akik november 15-ig fizetnek elő bármelyik telefonvonalas vagy ISDN-díj-csomagra, hetente naponta már 14 és 22 óra

szünet, hétfőnként pedig 5 és 22 óra között ingyen használhatják az Internetet egészen az év utolsó óráig. A havonta 1000 mint 300 szabad órát jelentő kedvezményt mintegy 25 ezer négy előfizető is élvezheti.

→ Ingyen Ön is időmillióm – akár havi bruttó 2 500 forintért!



Elvander Informatikai Rt. Tel.: 465-7800; Fax: 465-7888; 1124 Budapest, Váci út 27. www.int.hu

elender
A FINNET CSOPORT TAGJA

HÍREK

A frankluti könyvvásárra – amelynek diszpendége, mint ismeretes, idén Magyarország volt – jelentette meg az Arcanum Adatbázis Kft. a Pannon Enciklopédia második kötetének elektronikus változatát. A Magyarország földje című kötet a Kárpát-medence földrajzi, geológiai ismeretét foglalja össze, a CD a kötet teljes képanyagát is tartalmazza. Témái közé tartoznak az ásványok, kőzetek, ósmaradványok és a bányakincsek. A Kerték 2000 kiadvál közösen újjáírta bocsátott lemezen a könyv angol nyelvű változata is megtalálható. (A kiadó)

Szintén a frankluti bemutatózásra készült az Arcanum Madách Imrének az ember tragédiája című művét 20 nyelven tartalmazó CD-ROM-ja. Mivel négy nyelvből – angol, francia, német, szlovák – több fordítást is feldolgoztak, a magyaron kívül összesen 25 kiadás szerepel a lemezen. Olyan, viszonylag ritka nyelvek is előfordulnak a válogatásban, mint a katalán vagy a gallegó. Az anyag összeállításához a Petőfi Irodalmi Múzeum nyújtott segítséget. (A kiadó)

A legendává vált régi könyvek sorába tartozik Nagy Ivánnak 1868-ban nyomdába került műve, a „Magyarország családai czimerekkel és nemzedékrendi táblákkal”. Az eredetileg tizenkét kötetből és egy pótkötetből álló mű azóta mind a hivatások, mind a művelődési történetek egyik alapkönyve. A körülményekből fakadó hiányosságai ellenére számos reprint kiadást ért meg. A mintegy 6500 oldalnyi, több mint 4000 ábrával illusztrált anyagot most az Arcanum teszi hozzáférhetővé elektronikus formában. Várhatóan novemberben jelenik meg. (A kiadó)

Megjelentette a Randsom Publishing által készített Az Univerzum története című CD-ROM magyar változatát a Typotex Kiadó. A lemez sok grafikával, animációval, közérthető módon beszél olyan bonyolult és nehéz témákról mint az Univerzum keletkezése, a relativitáselmélet vagy a kvantummechanika. Az oktatási mellékletet és tanulmányi tesztesztet is tartalmazó lemez az elmúlt évben kiérdemelte az Európai Multimédia Díjat a tudomány és technológia kategóriában. (A kiadó)

Szintén a Typotex adta ki Sain Márton 1986-ban a Gondolat Kiadónál Nincs királyi út! címmel megjelent matematikátörténetének CD-ROM-változatát. A kiadó szándéka szerint a multimédiás taneszköz elsősorban a diákoknak szól. Egyrészt időrendben, másrészt pedig tudományágak – geometria, algebra, analízis stb. – szerint csoportosítja az ismereteket. Könyv formátumú, nyolcszáz oldalnyi elődjét a CD-n számtalan illusztrációval és a neves tudósok életrajzával bővítették. A két kiemelkedő magyar matematikusról, Erdős Pálról és Reisz Frigyesről ugyanakkor egy-egy rövid filmrészlet is megtalálható a lemezen. (A kiadó)

További híreink:
www.szamitastechnika.hu

Rovatunk és a digitális technika segítségével most időutazásra invitáljuk olvasóinkat. A CD-mustra idegvezetője **Csörlán Sándor**, aki először forradalmi hevülettel, majd illő alázattal kalauzolja vissza önöket közelebbi és távolabbi múltunkba. Bizzák rá magukat!

Enciklopédia a forradalomról

Nyáron jelent meg az 1956-os Intézet munkatársai által készített „1956. A magyar forradalom és szabadságharc enciklopédiája” című CD-ROM. A forradalom évét nem lehet megérteni az előzmények, a személyi kultusz, sőt a második világháború ismerete nélkül, de a lemez összeállítói természetesen nem vállalkozhattak a történelem ilyen léptékű feldolgozására. Az enciklopédia időskálája Rajk László és társai október 6-i temetésétől a december 12-i utolsó nagy sztrájk végéig terjed, bár sok vonatkozásban – például a szereplők életrajzában – a közelmúlt eseményei is fel-felülnek benne.

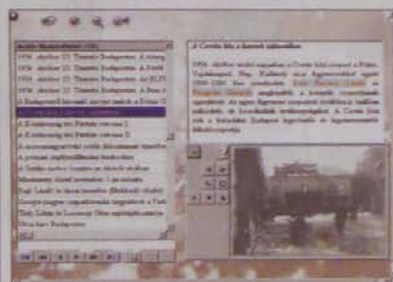
Az intézet tervei szerint ez a CD az első darabja az „Európa közepén – Magyarországon a jelenkorban” című történelmi sorozatnak, amelynek második lemeze az 1945–1948 közötti időszakot öleli majd fel.

Egyszerre vannak könnyű és nehéz helyzetben az 1956-os történelemmel foglalkozók. Viszonylag könnyű kutatniuk, mert sok részvevő és szentanyú él még közöttünk, tehát a legközvetlenebb forrásokból lehet információt gyűjteni. Ugyanakkor a revolúció követő harminc év során rengeteg dokumentumot tüntettek el, semmisítettek meg szándékosan. A rendszerváltás óta eltelt időszak sem kedvezett a nyugodt kutatómunkának, hiszen '56

tásnál a program főablaka kissé „lelóg” a képernyőről, jobbra és alul egy-egy gördítősávra van szükség.

A lemez tartalmát felsoroló főmenüben a következő menüpontokat találjuk: Események, Életrajzok, Fényképek, Archív hangfelvételek, Archív filmfelvételek, Filmográfia, Emlékművek, Térképek, Cikk, Rövidítések, Beállítások, Segítség és Kilépés.

Az Események ablakban az októ-



ber 6. és december 12. között történt fontos események időrendi felsorolását találjuk, leírások tömör, hírszerű. A szövegben a személyek nevei kiemelve szerepelnek, rájuk kattintva megjelenik az életrajzi ablak az illető rövid biográfiájával.

Az ablak felső részén lévő – ikon pillantásra kicsit szokatlan – ikonokkal érhető el a kiválasztott eseményhez kapcsolódó egyéb információk. Ha van a történéshöz tartozó hangfelvétel vagy filmlejtés, akkor itt az is elindítható. Megjeleníthető a hozzá kapcsolódó képek, valamint a térkép és a bibliográfiai lista. Keresési lehetőség is kínálkozik, ami egyáltalán

Az Életrajzok ablak 615, az eseményekkel kapcsolatban álló személy nevével tartalmazza. Az ablak felső részén megjelenik a kiválasztott személy kicsinyített arcképe, amely egy kattintással kinagyítható. Egy ikonnal kérhetjük azoknak az eseményeknek a megjelenítését, amelyek leírásában a kiválasztott személy neve szerepel. Az életrajzok az események leírásához hasonlóan tömörök, nem minősítenek, csupán a tényekre szorítkoznak. Az ezekben szereplő nevekre kattintva külön ablakokban úgyszintén megjelennek a hozzájuk tartozó életrajzok. Rekurzív módon így akár tucatnyi életrajzi ablakot nyithatunk meg egyszerre.

Összesen 737 fotót tartalmaz a Fényképek listája; kiválasztáskor megjelenik a kicsinyített kép és a felvétel adatai, már ahol ezek ismertek. A rákattintással láthatóvá tett fénykép nagyítható (ekkor a minősége persze romlik), nyomtatható, és végrehajtható vele néhány művelet: forgatás, tükrözés, és fel lehet tenni a Windows asztalra háttérnek, aminek igazából nincs sok haszna. Itt is kérhetjük a képekhez kapcsolódó események megjelenítését.

A lemez legérdekesebb része az archív hanganyag és mozgóképanyag. Húsz archív hangfelvétel tartalmaz: ezek egy része korabeli szónoki beszéd, többségük azonban rádiófelvétel. Sajnos, túlnyomóan hiányzik csak részlet, kizárólag az egészen rövid felhívások teljesei; ezek között Nagy Imre utolsó, közismert szövege (A kormány a helyén van...) is megtalálható. A hanganyagokat olvasni is lehet, ugyanis szöveges formában megjelennek a képernyőn. A részletek így egy kicsit bővebbek, hiszen szemléltetik az elhangzó anyag környezetét, de még így sem teljesek. Ha van kép a beszélőről, akkor annak kicsinyített változata megjelenik az ablak tetején. A leghosszabb hangfelvétel hét és fél



lán nem felesleges, mert a lista összesen 2630 eseményt sorol fel.

Az ablak jól áttekinthető, egyedül a napok szerinti csoportosítás hiányzik. Az esemény kiválasztásakor természetesen megjelenik annak a dátuma, de ha mondjuk arra vagyunk kíváncsi, hogy mi történt október 31-én, akkor lapozgatni kényeszerűlök, vagy keresési feltételt kell megadnom. Lapozgatásra szolgál az eseménylista alján lévő gombok. Szükség is van rájuk, mert a gördítősáv nem jól működik.

perces, a legrövidebb 12 másodperces. Az Archív filmfelvételek listája 16 felvételt tartalmaz, a kiséző ablak rövid, tömör magyarázatot fűz a kiválasztott részlethez. A leghosszabb mozgókép 47, a legrövidebb mindössze 3 és fél másodperces. Itt is meg lehet tekinteni a filmrészlethez kapcsolódó eseményeket.

A Térképek ablak 19, a témához kapcsolódó térképvázlatot sorol fel, ezek – akárcsak a fotók – nagyíthatók, nyomtathatók. Az Emlékművek menüpont 651 ötvenhatos emléké-



táblát, emlékművet, kopjafát gyűjt össze itthonról és a világ minden tájáról, egy részüket fotó is illusztrálja. A kiséző ablak megadja az emlékmű helyét, felállítási idejét, illetve ha ismert, az alkotó nevét. A lista *Boros Géza* könyve alapján készült és valószínűleg tévedésből került bele Antall József volt miniszterelnök emléktáblája, mert tudomásom szerint neki nem volt szerepe a forradalomban, ennek a CD-n sem található nyomát.

Hasznos kiegészítője az anyagnak a rövidítések gyűjteménye, mert bár az ÁVH nevével ma még talán mindenki ismeri, de a mai fiatalok közül aligha tudja bárki is, hogy mi volt a BESZKÁRT (Budapesti Székesfőváros Köznevelési Rt.) vagy mondjuk a NÉKOSZ (Népi Kollégiumok Országos Szövetsége).

A lemez háromféle bibliográfiát tartalmaz: 389 – a témához kapcsolódó – dokumentum- és játékfilmet sorol fel a Filmográfia, a Könyvek szekcióban 693 magyar és idegen nyelvű könyv szerepel, címével, szerzőjével, kiadójával és megjelenésének évével együtt, a Cikkkel felsorolása pedig 1453 írás adatait tartalmazza.

Minden menüablakban használható a keresés parancs, amelyben attól függően beállítani a keresési paramétereket, hogy melyik ablakban hívtuk meg (esemény, fénykép, életrajz stb.). A Beállítások ablakban hívtuk meg (esemény, fénykép, életrajz stb.). A Beállítások ablakban hívtuk meg (esemény, fénykép, életrajz stb.). A Beállítások ablakban hívtuk meg (esemény, fénykép, életrajz stb.).

Közvetlenül csak a képek nyomtathatók, de a vágólap segítségével mind a szöveg, mind a képek átvihetők más Windows-alkalmazásba.

A lemez dokumentumgyűjtemény – készítői egyébként nem is vállalkoztak egyébre –, azaz kiegészítője, nem pedig helyettesítője a történelemkönyv(ek)nek. Számos idegen tulajdonban lévő fotó és filmrészlet a magas jogdíj miatt nem kerülhetett fel a CD-re, a Szabad Európa Rádió archívuma pedig bár Magyarországon van, nem kutható, valószínűleg nem véletlenül. Azonban ezek nélkül is érdemes volna bővíteni az anyagot, például a korabeli újságok cikkekkel.

A használathoz szükséges minimális konfiguráció: Pentium processzor 32 megabájt memóriával, 800×600-as képernyőfelbontás, 16 bites színmélységgel, 16 bites hangkártyával, 50 megabájtnyi szabad lemezerülettel, és 32 bites Windows operációs rendszerrel.

(1956. A magyar forradalom és szabadságharc enciklopédiája, 1956-os Intézet, 1999. áfás ára: 8000 forint)

Illő alázattal

Szeptemberben jelent meg az Arcanum Kft. Digitéka sorozatának új tagja, amely – elődeihez hasonlóan – ma már nehezen hozzáférhető könyvek digitális másolatát adja, olyan köteteket, amelyek bizonyí-

vánvaló, hogy a hagyományos, évszázadokon át alig változott paraszti életforma végleg eltűnt, eltűnőben van. Tájházakat, falumúzeumokat hoznak tehát létre, hogy minél több emlék maradjon fent a történel-

zadunk elején még úgy látszott, az urbánus változások megállnak a városok határain. Malonyayék elsődleges célja nem a megőrzés, hanem a felhasználás volt. Úgy gondolták, gyűjteményük jó alapot ad a kor hívatásos művészeinek a sajátos magyar stílus kialakításához, evolúciójához. Ma, amikor semmiből jött és ugyanoda távozó percmemberek többmilliónyi nézőnek, hallgatónak sugallják vélt zsenialitásukat, meghatározó a vizsgált anyag gyűjtőinek alázata.

Szisztematikusan, tájegységről tájegységre jártak végig az országot: táj, viselet, templom, ház, temető sorrendet követve írták, rajzolták, fényképezték le (a korabeli technikával!) a látottakat.

A digitális könyvet a korábbi Digitéka lemezekhez hasonlóan a Folio VIP nevű adatbázis-kezelővel lehet használni. Alaphelyzetben a tartalomjegyzék sorolja fel az öt kötet fő fejezeteit. A kiválasztottra kattintva, a megfelelő fejezet elejére ugrik a kurzor. Egy bizonyos témával foglalkozó fejezeteket a keresőkérddel lehet kiválogatni. Legegyszerűbb a teljes szövegben keresni, ebben az esetben csak be kell írni a megfelelő szót, mondjuk, Badacsony. Ekkor a tartal-

omjegyzék csak azokat a fejezeteket mutatja meg, amelyekben ez a szó előfordul, beleértve a képaláírásokat is. A teljes tartalomjegyzékre visszatérni egy üres keresőkérddel beírásával lehet.

va. Az anyag szerkezeti részeire – fejezetre, képekre stb. – szintén szerinti keresőparanccsal lehet rátálni.

Egy adatállományhoz az árnyék-

állomány létrehozása, pontosabban szólva elmentése után az anyag bármely pontján megjegyzés vagy lap-szerű feljegyzés formájában saját szöveget lehet elhelyezni, illetve a szövegkiemelővel és a könyvjelzővel szövegrészeket lehet megjelölni. Ezeket az általunk elhelyezett objektumokat később szintén a keresőparanccsal lehet gyorsan megtalálni. Az árnyékállomány akkor is hasznos, ha többen használják az anyagot, mert a program minden egyéb beállítását tárolja, így mindenki kialakíthatja a neki megfelelő környezetet. Ekkor nem az adatbázist kell megnyitni a CD-ről, hanem az árnyékállományt a merevlemezről.

A kötetek anyaga kinyomtatható – van nyomtatóbeállító parancs –, de sokkal komfortosabb, ha a vágólap segítségével valamilyen szövegszerkesztőbe másoljuk át a szövegrészt, és onnan nyomtatunk.

A futtatáshoz legalább 486-os processzor, 4 megabájt RAM, VGA monitor és Windows operációs rendszer szükséges.

(Malonyay Dezső: A magyar nép művészete, Arcanum Digitéka, 1999, áfás ára: 5600 forint)



tották értékállóságukat. Most Malonyay Dezső ötkötetes munkája, A magyar nép művészete került sorra, amelynek első kötetét 1907-ben jelent meg. Malonyay nem korábbi műveket egészített ki a saját munkájával, a könyvek teljes egészében önálló kutatások alapján készültek. Többéves, 1904-ben indult országos adatgyűjtését a korabeli kormányzat is támogatta.

Ma már mindenki számára nyil-

mivé való időkből. Az már csak korunk pikantériája, hogy rohanó, ideges kortársaink egy része áhitattal tekint mindezekre, egy letűnt, aranykornak tűnő világ emlékeit látva bennük. Miért téves az áhitatuk? Mert bizony többségük egy hetet sem lenne hajlandó eltölteni fürdőszoba nélkül, és akkor a kert végében álló kicsike deszkaházikóról még nem is beszélünk.

De térjünk vissza a CD-hez! Szá-

A legjobb **10** közül **10** háttérben
Oracle áll



A világ legsikeresebb web helyei az Oracle e-business megoldásain alapulnak. Tudta ezt Ön?

További információkért látogasson el a www.oracle.hu web-oldalra, vagy hívja a 06/800-12000 ingyenes telefonszámot.

ORACLE

HÍREK

Szemel vetett az ügyfélkapcsolat-kezelési szoftverek piacára a vállalati irányítási rendszereket gyártó PeopleSoft: a cég bejelentette, hogy fél akarja vásárolni az ügyfél-szolgálatot támogató szoftvert gyártó Vantive-ot. A részvényesével lebonyolított – egyelőre a részvényesek és a szabályozó hatóságok jóváhagyására váró – üzlet értéke 433 millió dollár; ezzel olyan átfogó, az elektronikus kereskedelemben is használható megoldáshoz jut a PeopleSoft, amely segít a vásárlók megnyerésében, kiszolgálásában, megtartásában és szokásaik elemzésében.

Miután a PeopleSoft és a Vantive között már négy éve visszanyúló együttműködés van, a két termékcsoport részben már integrált is; mostantól viszont a Vantive megoldását teljes mértékben beépítik a PeopleSoft Application for eBusiness csomagjába. Ehhez a most megvásárolt cég QuickConnect for PeopleSoft nevű szoftvert használják majd. Az egyesített termékstratégiát a felvásárló PeopleSoft 2000 elején jelenti be. (IDGNS, Washington)

Kibővítette a távközlési piacra szánt megoldását az SAP: a vállalat jövő májusban jelenteti meg az SAP Telecommunication CRM-et. Ez egyetlen helyre vonja össze a távközlési vállalatok rendszereiben megtalálható, az ügyfelekre vonatkozó információkat, s így az ügyfélszolgálaton dolgozó munkatársak az ügyfél összes adatára ráláthatnak és információkkal szolgálhatnak. Másik előnye, hogy a különböző területekre vonatkozó információk összekapcsolásával jobb szolgáltatásokat tud nyújtani a vállalat. A CRM-képességeket az Andersen Consultinggal együttműködve fejlesztette ki az SAP. (IDGNS, Framingham)

Szabványokra, de leginkább az XML-re támaszkodva akar kihátrálni magának megfelelő területet az Informix abból az adatbázis-kezelő-piacból, amelyet egyre inkább az Ipar nagyjai – az Oracle, az IBM, a Microsoft – urálnak. Ennek megfelelően a vállalat azt tervezi, hogy hamarosan minden termékébe beépíti az XML támogatását; az első ilyen, az Internet Foundation 2000 adatbázis-kezelő már szeptemberben megjelenik. A most megjelenő szoftverben az Informix Web DataBlade modulon keresztül valósul meg az XML kezelése; ez teszi lehetővé dinamikus XML adatok és dokumentumok generálását az SQL csatornán keresztül. Nemsokára a hierarchikus XML adat-tárolás képessége is beépül az Internet Foundation 2000-ba, s ezáltal az XML struktúrák natív hierarchikus formájukban lesznek importálhatók, exportálhatók, tárolhatók és lekérdezhetők. Az újabb, XML-támogatással ellátott termékek – így egy kiszolgálóoldali munkafolyamat-motor és egy metaadatár – már a jövő év első felében megjelennek. Mindezek mellett az Informix egyszerűsíteni akarja az adatok és alkalmazások fejlesztését és integrálását az elektronikus kereskedelmi rendszerekbe. (IDGNS, San Mateo)

További híreink:
www.szamitastechnika.hu

Kétsaroknyira a világ másik vége

A látszólagos közepesen jó fordítás a „virtuálisra”. A virtuális teret még csak hívhatjuk látszólagosnak, de a kapcsolatokat már nem. Hogyan befolyásolja a virtuális tér életvitelünket, üzleti szervezeteinket, mindennapjainkat? Milyen gyorsan állunk át egy fizikailag szabadabb, de virtuálisan kötöttebb életmódra?

K. ül a képernyő előtt, én a háta mögül bámulok. Ujjai gyorsan kaparásznak a billentyűzeten, és ennek nyomán kis üzenet jelenik meg az ablakban: „Ma megtudom, hányan vannak. Holnap támadhatunk.” Persze mindez angolul, az üzenet a világ más tájékán kerül fel egy ismeretlen gépre, s ott sohasem látott címzettek olvassák. K. elégedett a válaszokkal, szolgálatait besöpört a kialakított öszezget, s újabb kérnhadserget építhet belőle. Hónapok óta játszik, sokszor napokon keresztül.

Van egy másik örült ismerősöm is. Ő – lány lévén – a pletykás helyeket kedveli. „Mi van?” – kérdezem, szintén mögé állva, s bámulom a képernyőt. „Itt szeretkezek a fickóval, ezek meg folyton beledumálnak” – mondja vihogva. Aha. (Nem pontosan ezt mondta, miért is mondta volna úgy, hogy szeretkezek, kivált, hogy izes ige.)

Szóval a virtuális tér. Itt van, egyáltalán nem tökéletes, de az emberi fantázia így is betölti és benépesíti. A tér virtuális ugyan, a nevek sokszor kitaláltak, de a kapcsolatok valódiak. Kedvenc barátimnek nem kell látnia, hogy kivel ismerkedik, elegendő tisztában lenni a virtuális együttléti szabályaival, tudni, hogy mi számít illendőnek, s mi nem. A virtuális és nem virtuális szabályok között nincs igazi különbség. Ha a szabályokat betartják, akkor tényleg megindul a beszélgetés, kapcsolatok szövődnek, drámák zajlanak – mint egy igazi közösségben. Lehet, hogy a világ másik vége két utcára található, de az is lehet, hogy egy másik földrészén. Végére is mindegy. A virtuális térben, ahol K. háborúzik, és ahol barátim nem életem el, egyáltalán nem számít, hogy a valóságban ki és hol tartózkodik. A virtuális tér helyet és időt követel magának, de – s ez talán furcsán hangzik – szépen megfér a valódi tér mellett (alatt, fölött?). K. a valóságban egyetemista, a virtuális térben pedig információszerezésre szakosodott tolvaj. Meglepető, hogy mindkét létre körülbelül ugyanannyi időt fordít. Ha hosszabb ideig eltűnik valahová, nem felejt el gondoskodni arról, hogy az általa megszemélyesített karaktert távolról is elérje.

Barátimmal egy kicsit más a helyzet. Ő kevésbé kötött játékszabályok szerint, sokkal inkább saját személyét vállalva (azaz magát kevéssé rejtvé) létezik a virtuális térben. A csevegőhelyek sokkal több bizalmat követelnek a résztvevőtől, és sokkal közvetlenebb teszik a párbeszédet, mint a valós terek – hiszen a résztvevők neve titokban maradhat. Napjaink nagyobbjából felét viszont – ha nem többet – ő is az online közösségek között barangolva tölti. Virtuális tér. Szabadság?

Vagy drótlét? Vagy egyszerű ad-dikció?

Csak két virtuális közösséget említettem a sok közül; ezek, jóllehet szinte mindenben különböznek (a különbségekre még érdemes visszatérni), abban azért hasonlítanak egymásra, hogy tagjai különbözőbb erőfeszítés nélkül megoszthatják magukat a valós és a virtuális tevékenységek között. K. járhat egyetemre amellett, hogy a fél életét a számítógép előtt tölti, kedvenc barátim meg zavartalanul cseveghet, ez különösebben nem akadályozza a munkájában.

A virtuális közösségek léteznek és működnek. Nem olyan meglepő jelenség ez, létezett már jó néhány éve is, csak napjainkra vált tömegszerevé. Az internet megszületését is egy virtuális közösség, az egyetemi tudományos közösségek összekapcsolódás iránti óhajja segítette elő. A tudományos élet régóta kutatási közösségek létrehozására használja a hálózatot. Lényeges változás akkor esett, amikor a személyi számítógépek hálózatba kötésével hirtelen több millió ember jelent meg a virtuális térben. A bönsgéztéchnológia elterjedésével addig ismeretlen, új kommunikációs módszerek jelentek meg, és az emberek bámulatosan gyorsan alkalmazkodtak az új kommunikációs formákhoz.

Kifinomultabb manipuláció

Nyilvánvaló, hogy a virtuális közösségek megjelenése piaci hatóerő. Marketing szempontból ideális, ha sikerül olyan embercsoportokat találni, amelyek tagjainak hasonló az érdeklődési körük, információt cserélnek egymással, regisztrálhatók, és el is érhetik egymást. A virtuális közösségek üzleti célú kihasználása azonban csak az elmúlt egy-két évben került előtérbe. Az üzleti élet szereplői eléggé lassan fogták fel, hogy a virtuális közösségeket nem csak marketinges módon érdemes becseserni: komoly piaci erő lehet a virtuális közösségnek mint vásárlóközösségnek a kialakítása is. Ma az internet üzleti célú kihasználása (az üzlet-fogyasztó dimenzióban legalábbis) nem terjed sokkal tovább hirdetéseik különböző helyeken való megjelentetésén, „hátha belebotlik valaki, és vesz valamit”. A vásárlás mostani folyamatában nincs horizontális, vevők közötti kommunikáció; a vevő elektronikus úton megrendeli a szóban forgó terméket vagy szolgáltatást, s mindeközben nem kap vagy gyűjt információt a többi vásárlótól. Kevés megoldás bátorítja közvetlenül a vásárlók közötti kommunikációt.

Két szempontból is fontos a virtuális közösségek megjelenése az interneten. Egyfelől a virtuális közösségek működési logikájának át-

vételével a vásárlók találkozhatnak egymással, s ezenközben információt cserélhetnek. Ezzel a vállalkozások is mélyebb és erősebb kapcsolatokat alakíthatnak ki vevőikkel. Szakértők szerint (Arthur Armstrong és John Hagel, Harvard Business Review, 1996. június, 135. oldal) a virtuális közösségek kialakítása elengedhetetlen a fennmaradáshoz: „Mi úgy tartjuk, hogy az online területen azok érnek majd el kereskedelmi sikereket, akik egyszerre többféle szociális és üzleti igénynek eleget tevő elektronikus közösségeket szerveznek. Erős online közösségek kialakításával a vállalkozások olyan lojalissá tehetik vevőiket, amiről a mai marketingesek talán csak álmodni, ha mernek, és ennek nagy gazdasági hozadéka lesz.”

Eddig a marketingoldali megközelítés. Másfelől, az internetes közösségek megjelenése a virtuális vállalatok kialakításához is indítást adhat. Egyre fontosabbá válik, hogy hogyan lehet egy szervezetet a szerzeze tagjai közötti fizikai kapcsolatok nélkül is igazgatni. Lapunk nemrég adott hírt egy londoni megomzudulásról: hackerek és alternatív szervezetek képviselői több hónapos előkészület után londoni pénzügyi intézményeket támadtak egyszerre a világ több pontjáról (Számítástechnika, ez évi 41. szám, 21. oldal). A londoni megomzuduláshoz több ezer, egymást soha meg nem ismerő ember több hónapos összehangolt munkája kellett.

Az elektronikus kereskedelem megjelenése új vállalati elképzeléseket hozott magával, s az ezek szerinti vállalatok már nem követelnek fizikai megjelenést. Olyan bankoktól és biztosítóktól hallhatunk, amelyek csak virtuálisan léteznek – a szolgáltatások elektronikus jellege miatt a pénzügyi területen könnyebben virtuális irodát felállítani. De nem is szükséges a bankszektorban maradnunk: rengeteg vállalkozás, azután tervezők, fordítók, tőzsdéi alkuszok, programozók stb. képzeltetők el mindenféle konkrét fizikai irodához nélkül. Ennek a vállalati formának az elterjedése szintén erős piaci ösztönző tényezőnek tulajdonítható: a tranzakciós költségek lecsökkentésével a virtuális vállalatok sok pénzt takaríthatnak meg, és ez versenyhelyzetet alakít ki. A vállalatok virtuális megjelenése nem csak annyiból áll, hogy a fizikai világból egyszerűen átköltöznék az internetre. A költségek csökkentését nem pusztán az épület szükségelenné válása és a létszám csökkentése okozza: megváltozik a munkaerő szervezése is. A mostani virtuális közösségekben felhalmozódott tapasztalatok üzemszervezési szempontból fontos segítséggel szolgálhatnak a virtuális vállalatok kialakításában,

és az sem lényegtelen szempont, hogy mire a virtuális vállalat realitássá válik, addigra felnő egy olyan nemzedék, amelynek már egyáltalán nem lesz idegenszerű a virtuális közösségi lét. Akik már ma is otthonosan mozognak a virtuális térben, azok könnyen alkalmazkodnak majd egy virtuális iroda munkahelyi szabályaihoz. Eltűnik a megszokott irodai hangulat: nem lesz kávéautomata, és a dohányosokat sem küldik ki a folyosóra. De lesznek helyettük frívol módon elhelyezett videokamerák, „belső” poénok, és sorolhatnánk tovább. Többfajta munkát vállalhatnak egyszerre, és a munka volt „antivilágból” ismerős másodállás – új jelentéstartalommal – újra közismert fogalomná válik majd.

Virtuális munkavégzés: lő a bizalom

A virtuális tér változást kelt a vállalatok szervezeti felépítésében és be rendezkedésében is. Az infrastruktúra előrehaladásával növelhető az információáramlás és az információkezelés hatékonysága, s csökkenthetők a tranzakciós költségek. Egy-némely szakértő odáig megy, hogy még vállalati épületet sem tart szükségesnek: ha az információ számít a munka alapanyagának, akkor miért kellene az embereket egy helyre gyűjteni. Az ügyönkhálózatokat szokás erre felhozni példaként: az ügy-nökök nyilvánvalóan önálló, egymással nem találkozó egyedekből álló mobil hálózatot alkotnak. A sajtó szintén jó példa: az újságíró néha napokig, hetekig nem találkozik kollégáival, mert a telefonos-internetes kapcsolat megfelelő mozgékonyt ad a munkavégzéshez. A mobilizációs hatása a tranzakciós költségre és közvetve a minden napra élete nem tűnik annyira áttűnőnek, holott az. Ha már mindenki mobiltelefonnal és hordozható számítógéppel rohángál majd, akkor pénzkidobásnak fog minősülni az irodabérlés a hét 168 órájában, hiszen lehet, hogy abból csak 20 aktív. Egy helyiséget természetesen nem lehet virtuálisan pótolni – az elvileg ott dolgozóknak kell, hogy legyen valamiféle saját helyiségük, irodaszűkület. Az elektronikus posta nem érhet fel a kedves és csinos kolléginával, s a tapasztalt kollégával sem. Kár. Egyre kevesebb esélyünk lesz informális beszélgetésekre és tárgyalásokra, és egyre több időt töltnék majd a virtuális térben. A legtöbb értekezlet, találkozó tervezett lesz, hiszen ugyanabban az időben kell leülni majd a videokamera elé. De ez feltehetően nem lesz elegendő. Másfajta kommunikációs gyakorlatot kell elsajátítanunk (erre mutatnak mostanában példát a virtuális közösségek).

Gyakorló újságíróként elmondhatom, hogy nem elegendő a „betelefonálók”, „beküldöm”, illetve „ott leszek” kulcsszavak telefonba mondogatása – még akkor sem, ha a szóban forgó egyén megbízható. A virtuális térben ugyanis a bizalomnak más a méreteje, és nem helyettesíthető fokozott felügyelettel. Mivel a virtuális tér szabad fizikai mozgást enged, a felügyelet szigorítása nem lehet kielégítő megoldás (ezt minden tizenéves szülei tudják). Újra kell tehát gondolni a bizalom fogalmát. A virtualizáció nem tűnik visszafordítható folyamatnak, és nagy-

fokú bizalmat követel – a technológia önmagában nem elegendő.

Milyen szabályokat kell tehát tartani? *Charles Hardy (Harvard Business Review, 1995. május) szerint* röviden a következőket:

Nem lehet vakon bízni senkiben. Nem bölcs dolog olyanokban megbízni, akiket nem ismerünk. Ebből komoly szervezeti változásokra lehet következtetni: a nagy szervezetek nem fognak működni egy bizalomra épülő rendszerben, ebből pedig az következik, hogy vagy hátrányba szorulnak, vagy pedig kisebb, működőképes csoportokra kell felbomlaniuk.

A bizalomhoz tanulás kell. Az előzőekből adódóan a csoportokból álló szervezetek kezdenek valamiféle szövetségi szerkezetet felvenni.

Ez a szerkezet viszont rugalmasságot és adaptív viselkedést kíván.

A bizalom kemény dió. Egy virtuális vállalat kevesebbszer tevékeny személyzeti politikájában. Mivel nincs mód állandó vagy gyakori felügyeletre, ezért a személyek iránt szigorúbbak a követelmények. Ez pedig sokszor az ügynök-megbízó problémához hasonló paradoxonhoz vezet. Olyanokra kell bízni a döntést, akiknek szintén megbízhatónak kell lenniük.

A bizalom érintkezést követel meg: ez a másik paradoxon. Minél inkább virtuális egy szervezet, annál nagyobb szükségük van a benne levőknek a személyes érintkezésre. Ezek az együttlétek azonban már mások, kötetlenebbek. Videokonferencián úgy lehet értelmesen részt venni,

ha a képernyőn látható fejekhez emberi kapcsolatok is tartoznak.

A fenti néhány elemből is látszik, hogy a mobilizáció a fejünkre nőhet: talán nem is akarunk majd annyira mobilak lenni, mint esetleg sikerül. A technológia könnyen mobilizálhat minket. Ma egy utazáshoz tökéletesen elegendő a „fantasy játékok szabályai”, valamint a „kezdő angol nyelvtudás” nevű protokollok.

A vásárlóközösség igénye

Az elektronikus közösségek marketingerejét annak tulajdonítják, hogy egyszerre többféle igénynek tehetnek eleget. Négyféle virtuális közösség-típust könnyen meghatározhatunk, és ezáltal négyféle igényt (a

kategorizálás Arthur Armstrong és John Hagel már említett munkáját követi).

♦ A tranzakciós közösség elsődlegesen termékek és szolgáltatások vételére és eladására jött létre. A közösség pozitív hozadéka az információk megosztásában rejlik. A tranzakciós közösség a hagyományos értelemben nem tekintendő közösségnek. A résztvevők avégett társalognak egymással, hogy valamiféle üzletet üssenek nyélbe. Az ilyen helyek látogatói egyszerűen eladni vagy venni akarnak valamit: használt autót, mindenféle értékpapírokat, könyveket, bélyeget, vagy bármi mást. A közösség létrehozásának nem kell a piaci szereplők közé tartoznia. Egy elektronikus hirdetőtábla vagy hírlevélrendszer segít-

ségével bárki egy tömegre valót hozhat össze vásárlókból és eladókból.

♦ A hobbi-közösség olyan résztvevőket vonz, akiket egy-egy meghatározott téma érdekel, és abbéli tapasztalataikat kívánják megosztani, illetve bővíteni. Ezekben a közösségekben sokkal fontosabbak a személyes kapcsolatok, mint a tranzakciós közösségekben. A résztvevők információt cserélnek, segítségére vannak egymásnak, valamint kereskednek, de tevékenységük viszonylag szűk területre korlátozódik. Az egyik legsikeresebb példa erre talán az America Online hálózatán létrehozott amerikai Motley Fool nevű fórum. Ennek az volt az eredeti célja, hogy kisbefektetőknek adjon befektetési tanácsokat. Gazdái befektetési portfóliókat találtak ki, s azokat véleményezni lehetett a fórumon. Később gyarapodtak a szolgáltatások: kisebb ismertetőket is elhelyeztek a fórumon, magyarázatot például arra, hogy a vezetői kiválasztás milyen hatással lehet a cég részvényárfolyamára, vagy hogyan jelezheti az árváltozást. Az ismertető fogadási játék egészítette ki, abban olyan cégekre lehetett fogadni, amelyeknek a vezetői is érdekeltek voltak a részvényvásárlásban.

♦ A cikk elején említett K. egy fantasy közösség tagja, most éppen tolvaj ott és kém. Ezek a közösségek a való világban játszott Dungeon és Dragons (D&D) szerepjáték virtuális megfelelői. A D&D verbális játék: egy játékvezető határozza meg a kerettörténetet és a játékszabályokat. A játékosok pillanatnyi helyzetükről saját jegyzeteik alapján tájékozódnak és a játékvezetőtől értesültek. A játék internetes verziója csak annyiban különbözik a verbálisjátéktól, hogy a játékvezető szerepét a webhely alkalmazásai játsszák el. Ezekre a közösségekre nem jellemző az erős személyes kapcsolat. Az eredeti személyazonosság nem lényeges, sőt többnyire rejtve is marad.

♦ Utolsónak a kapcsolatokon alapuló közösségeket említhetjük; ezek valamilyen közös élettapasztalaton alapuló kapcsolatkeresésben kezdenek, és általában mélyebb személyes ragaszkodáshoz vezetnek. Itt rendszerint mindenki ismeri (vagy legalábbis megtudhatja) a többiek személyazonosságát. Kivétel lehet például a – legtöbbször névtelenséget igénylő – kábítószerezés segélyszolgálat: abban a résztvevők (a kábítószerező-fogyasztók és a hozzátartozók is) kapcsolatba léphetnek egymással, tapasztalatokat cserélhetnek.

Ez a négyes kategorizálás persze nem lehet teljes, és ez a négy kategória nem is zárja ki egymást. Az internetes közösség mégis e négy valamelyike felé hajlik. Egy üzleti megoldás azonban – legalábbis Hagel és Armstrong szerint – akkor a legsikeresebb (és akkor lehet talán a legtöbb résztvevőt megnyerni neki), ha a virtuális közösség mind a négyféle közeget megcélolja. Kérdés persze, hogy mennyire lehet a négyfajta igénynek egyszerre megfelelni.

A sikeres elektronikus közösségeknek az a fő értékük – legalábbis üzleti szempontból –, hogy a résztvevőket egyre inkább egy adott közösségben tartja, mivel megkísérel minél teljesebb körű szolgáltatást adni. Az információtechnológia jövőből a sikeresség főként nem a tőkeerőn áll vagy bukik, hanem a szervezésen.

Kelemen Zoltán

Miért . a Sun?

COM

De miért pont a Sun? Napjainkban minden az Internet körül forog, szinte mindenki ismeri és nagyon sokan használják is. Sokak számára vált ismerőssé a „.com” fogalma. De ki áll a pont mögött? Mi a Sun-nál 17 éve mindent megteszünk azért, hogy minél több vállalat legyen a világhálón. Fejlesztéseink, szolgáltatásaink, illetve a cég egész tevékenysége a hálózati technológia körül forog. S pont erről szól a „pont”. A munkacsoport szerverektől kezdve egészen az adatközpont kiszolgálókig méretezhető szervereink működtek a világhálót. A Sun által kifejlesztett Java™ szoftver az internet alapú technológiák elismert platformjává vált. Jini™ technológiánk tovább egyszerűsíti a hálózati eszközök integrációját, lehetővé téve, hogy a világon bármilyen eszköz csatlakozhasson számítógépes rendszerekhez. 64 bites operációs rendszerünk, a Solaris™ megbízhatóságot, nagy teljesítményt, és könnyű kezelhetőséget biztosít. Az UltraSPARC™ 64 bites processzorunkat ma már nyugodtan nevezhetjük az Internet nagyteljesítményű motorjának. Szolgáltatásaink, szakembereink és szervizhálózatunk mind azt teszik lehetővé, hogy a vállalatok mind nagyobb mértékben használhassák ki a világháló nyújtotta lehetőségeket. Egyedülálló számítógépes rendszereink lehetővé teszik, hogy a vállalatok szerte a világon bármikor elérhető legyenek, illetve hogy ők is bárkit el tudjanak érni. Sun. Pont, ami a világgal összeköt.

 Sun
microsystems
We're the dot in .com™

©1995 Sun Microsystems, Inc. Minden jog fenntartva. A Sun, a Sun Microsystems, a Sun logo, a Java, a Jini, a Solaris, és a We're The Dot In .Com a Sun Microsystems, Inc. bejegyzett védjegye az Egyesült Államokban, és más országokban. Az UltraSPARC a SPARC International bejegyzett védjegye az Egyesült Államokban, és más országokban. www.sun.hu

Support Team Kft.
Számítástechnikai Oktató, Szolgáltatási és Kereskedelmi Kft.
Microsoft Certified Solution Provider

1055 Bp, Honvéd u. 40 fszt. 8. Tel/Fax.: 269-2233, 269-2797

Szoftver		Szolgáltatásaink	
MS Windows 98 Hun / Uyg	48.500 / 24.700	WinFax Pro 9.0 / Uyg	27.100 / 13.550
MS Plus 98!	9.250	pcANYWHERE 9.0 / Uyg	1 új! 44.990 / 22.100
MS WinNT Workstation Hu 4.0 / Uyg	7.950 / 35.350	Norton Commander 2.0 WinFx / Uyg	9.360 / 8.160
MS WinNT Server 5.0 / Uyg	192.130 / 76.990	Corel Draw 9 / Uyg 1 Akció!	93.990 / 75.170
MS BackOffice SBS 4.5 S Cit	1 Akció! 205.000	NetWare For SB 4.2.5 User	205.500
MS Office 2000 Hu / Uyg	111.800 / 67.990	Norton Utilities 2000 4.3 WinFx / Uyg	12.950 / 10.420
MS Office Pro 2000 Hu / Uyg	135.550 / 78.270	Norton SystemWorks 2000 Pro 3.0	27.260
MS Office Premium 2000 angol / Uyg	191.130 / 109.140	Norton SystemWorks 2000 3.0	19.060
MS Windows NT Server 4.0 +5 CAL fűfáron! Akció! 96.690			

Hardver

ST6364C Számítógép	136.900	IBM PC 300GL	193.500
(Alat 8M, 6, Celeron 366, 64 SD, 13 Trio 3D, 3,2 GB,		(Celeron 466, 4,3 GB, 64 MB, NT HUN)	
1,44 MB, Bill, Egér, ATX Mód, LG 15", Win 95 Eng)		HP Deskjet 610C	24.700
Compaq Deskpro EP DT6400	193.500	HP LaserJet 2100	191.900
(Celeron 400, 4,3 GB, 64 MB, NT Eng)			

Arány az ÁH-t nem tartalmazó! Az árakért közzé tett árak!
www.support.hu; info@support.hu

Singular HUNGARY

Singular Hungary Kft.
(FS Consulting Kft. jogutódja)

- Baan Reseller
- A közép-kelet-európai Singular csoport tagja
- Teljes körű megoldásszállító

AUTHORIZED
Baan
RESELLER

Singular Hungary Kft.
1072 Budapest, Rákóczi út 42. (EMKE Business Center)
Tel.: 268-1223, 268-1224, fax: 268-1225
E-mail: singular@fsc.hu
www.singular.hu • www.singular.gr • www.baan.com

Nest Kft.

1111 Budapest, Kende u. 13-17.
Telefon: 386-8760
Fax: 466-7503

Kedvezményes upgrade !
December 15-ig kedvezményes áttérési lehetőséget biztosítunk az **FTP Software 2000** év kompatibilis hálózati szoftvereire

Az akcióban felújítható szoftverek:
OnNet16, OnNet32, OnNet Host, OnNet Host Suite,
OnNet Kernel, X OnNet, Network Access Suite,
PC/TCP, PC/TCP Kernel

További felvilágosításért forduljon hozzánk!

Banki és ipari referenciák

Laserbit
COMMUNICATIONS

- G.703 (telefonközpontok)
- Ethernet 10/100 Mbps
- Hang, kép, adat

NAGYSEBESSÉGŰ ADATÁTVITEL LÉZERSUGÁRRAL

- 150m-es hatótávolság
- Egyszerű, gyors installálás!

- 2.5 km-es hatótávolság, 100 Mbps-on

Rendkívül kedvező ár!

Optimális megoldás városban belül, folyó felett, vasút és autópálya két oldalán, ipartelepek között és ideiglenes kapcsolatoknál.

CROWN-TECH

1118 Budapest, Pannónhalmi út 35.
Tel.: 319 2995, 319 2996, 319 2997,
Fax: 319 3326 E-mail: sales@crowntech.hu,
support@crowntech.hu • www.crowntech.hu

Egy jól működő vállalkozás alapja

NetServer E60

SureStore T20

HP NetServer E60: Intel® Pentium® II processzor 400MHz -Intel® Pentium® III processzor 550MHz, duál bővíthetőség / 64MB - 1GB RAM / 4 - 72GB Duál UW SCSI HDD tárolókapacitás / 10/100 LAN adapter / 32x CD olvasó / HP TopTools 4.1 for Servers

TOVÁBBI INFORMÁCIÓKÉRT LÁTOGASSON EL WEBLAPUNKRA: [HTTP://WWW.HP.COM](http://www.hp.com)



Connect
Reseller Program

Az ajánlat 1999. november 31-ig és 245 Ft/USD árfolyamig érvényes.
Intel, the Intel Inside logo and Pentium are registered trademarks of Intel Corporation.
The LEGO brick configuration is an exclusive property of the LEGO Group and is used here by special permission.

COMIC.SYS Kft.
Pannon Networking Kft.
ComputerLand
Megatrend Rt.
EcoSoft Kft.

1145 Budapest, Félhold utca 5/a
1119 Budapest, Etele út 10 Fsz/1
1035 Budapest, Vihar u. 18.
1082 Budapest, Üllői út 52/B.
1115 Budapest, Tétényi út 11.



Azt mondják, az első lépés mindig nehéz. Pedig a HP NetServer E60 esetében ez egyáltalán nincs így. Az E60 az ideális belépő szintű szerver kis- és középvállalkozások számára, hogy az Ön üzlete még simábban működjön.

És ami az első lépés után jön? Gyerekjáték.

Az E60 könnyen kezelhető és tetszés szerint tovább bővíthető, így a szerver a céggel és a változó igényekkel együtt tud növekedni.

Ha Ön hosszú távra tervez, válassza a HP E60 NetServer-t, amely a jól ismert Hewlett-Packard minőség jegyében teszi még gördülékenyebbé a vállalkozását.

Emberarcú technológia.

nettó 339 000 Ft-tól



**HEWLETT®
PACKARD**

WWW.HP.HU/E60 VAGY HÍVJA A HP VEVŐSZOLGÁLATOT: 382-1111

470-0356
382-0313
388-8555
459-3365
203-8657

comicsys@mail.matav.hu
pannoninfo@pannonnetworking.hu
gkosa@computerland.hu
raba@megatrend.hu
ecosoft@ecosoft.hu

Műszertechnika Computer Rt.
Systrend Számítástechnika Kft.
E-Coop Kft.
Szűv Rt.
RAAB Computer

-
1068 Budapest, Rippl-Rónai u. 2.
1091 Budapest, Üllői út. 81.
1145 Budapest, Szugló u. 9-15.
9022 Győr, Pálffy u. 3.

(1) 261-3761
(1) 342-4997
(1) 217-3661
(1) 363-3688
(96) 310-797

mtcomp@mtcomp.hu
info@systrend.hu
kovacs@ecoop.hu
cm.szuglo@bp.szuv.hu
raab.computer@matavnet.hu

Frusztratron

Három főbűnt lehet elkövetni a nyilvánosságnak szánt művekben: arról értekezni, hogy miképpen készült maga a mű, a szerzőnek a maga múltján borongani és lapos közhelyeket puffogatni. Nyilván azért bocsátottam előre mindhármát, hogy el is kövessem valamennyit.

Nagyjából kilenc évvel ezelőtt egy PC bűnök című művel jelentkeztem be a *Számítástechnikába*. Ez arról szólt, hogy nevezett informatikai eszközt egészen másképpen használják, mint az eredetileg tervezve volt, ezért a PC sok szempontból nem optimális.

Ilyenformán az 5,5 millió tranzisztort tartalmazó, 0,25 mikrométeres technológiával készült, csúcstechnológiájú félvezető beszerelésében egy fűrészt volt a legfontosabb eszköz, mert azzal távolítottam el a hűtőborda szeleiteit. (Persze előbb lezsedtem róla a processzort és a ventilátort, a műtét után pedig alaposan megtisztítottam a hűtőbordát, mert az alumíniumpor éppen olyan hatású a PC belsejében, mint a grafitbomba a villanyerőműben.)

Ezek után, hiába dugdostam át minden lehető módon az alaplap rövidzárait, a processzor legfeljebb 266 meghajertzesnek mutatkozott.

cse, hogy az NT nem foglalkozik a DOS és/vagy a BIOS efféle archaikus süketsegeivel, és ha előzőleg rögzítettük neki a betűket, akkor az új eszköz nem változthat a hozzárendeléseken.

A mérlegelődre kiszemelt utolsó dolog a Win98 FDISK programjának az a(z) egyikként öröklött tulajdonsága, hogy megkérdézi, mekkora legyen egy merevlemez-partíció, majd létrehoz egy 2-4 megabajttal kisebbet vagy nagyobbat. Évtizedek alatt az FDISK számos változatot megért. Egészen bizonyos, hogy felhasználók tízezrei panaszkodtak fel ezt az enyhe, mégis zavaró hibát. Jól szemlélteti a szoftvergyártók lojalitását a felhasználók iránt, hogy az egyik legsarkalatosabb operációsrendszer-segédprogram, a merevlemez-particionáló – magyarul, megjegyzés, figyelmeztetés, sügő stb. nélkül – nem hajtja végre a felhasználó egyértelműen kiadott parancsát.

Ezek beletartoznak a poros közhelyeknek és a szerző személyes problémáinak a közös részhalmozába. De ezeket a bajokat vajon kikizárólag a magam elhárítható tájékoztatási hiánya miatt szenvedtem-e el? Lehet-e bárki maradéktalanul tájékozott és naprakész a PC-k felől?

Azt állítom, hogy nem.

Azt állítom, hogy ilyesféle élmények sokaságát éli át mindenki, aki rendszeresen foglalkozik PC-k üzemeltetésével. (Lásd például *Váncsa* tanár úr munkásságát az informatika területén...)

Kristálygömb, kávézacc, ólomotény

Ismétlem, mindez köztudomású. A PC megbízhatatlansága, viselkedésének kiszámíthatatlansága a(z) urbánu) világ megmásíthatatlan tulajdonságai közé tartozik, akárcsak a tévé, a bűnözés, a kábltörszer, a környezetzennyezés – és a hosszabb várható élettartam, az általános egészségügyi ellátás, az információhoz jutás könnyűsége. Ami-

óta a hálózati számítógép gondolata fölmerült, legalább az elméleti lehetőség szintjén elkerülhető a PC-k tömeges üzemeltetésének rémálma. Egészen bizonyos, hogy a Wintelspirál nem folytatható a végtelenségig. Az is biztosnak látszik, hogy a belátható jövőben nem támad majd újabb Microsoft – mindenki jól megtanulta a leckét, ennyire kikizárólagos monopólium nem jöhet létre. A legközelebbi hasonlat a divat: a gyakorlatilag bármit föl lehet venni, ami az elmúlt 30 évben előjött. Véleményem szerint az informatikában sem lesz uralkodó irányzat. Mindenfelét fognak használni az emberek és a cégek az 1981 óta folyó gyarapodó természetből.

Évek óta jóslgatják, hogy az otthoni PC-zés jobb üzlet lesz, mint a hivatali. Ám legyen! Mindenki az tal ver el az idejét, amivel akarja, csak az a kérdés, hogy mennyire sikk rendszerösszeomlásokról, újratelepítésekéről, drágább és még drágább perifériák beszerzéséről társalogni. Mindenesetre már látható, hogy az asztalinak nevezett szoftverek lassabban jutnak piacra, mert a pénz inkább a játékokba áramlik. (Értsd: a népek már nem vesznek otthonra felülénkint új szövegszerkesztő vagy rajzolóprogramot, inkább lövöldöznek, csatáznak, a neten egymással is.)

Az írodák pedig talán kezdik becsülni a kiszámítható, folyamatos működést. Szintén évek óta követelik az információtechnológiai menedzserek az egységes, a kiszolgálók körében már megszokott központi felügyeletet. Meg fogják kapni: a neves gyártók új típusai mind ezen a területen domborítanak.

Vagyis a PC specializálódni fog, némely otthoni kütü szinte a felismerhetetlenségig. A Wintelspirál kitermelte erőművekkel meg egyszerűen több dolgozót lehet kiszolgálni az írodában. Az egyik legutóbbi fejlemény a SunRay nevű forratervezett dobozka (*Számítástechnika*, ez évi 39. szám, 3. oldal); ez annyira butácska, hogy minden feldolgozást a központi gépre hagy, csak



a pixelek képernyőre ömlesztésére és a felhasználó kőza jelzéseinek visszajuttatására futja neki. Gyártója szerint az általában ilyesféle feladatokat ellátó dolgozók tömeges ellátására hivatott, de nem szabaddalhat atól a víziótól, hogy ha a 4-10 fős „cellák” egy-egy mai, márkás, megbízható, felügyelhető PC-vel (nyomatóval, faxszal, internetkapcsolattal) és ilyen végkészülékekkel szereljük fel, akkor azzal hatékony és igen jól kézben tartható infrastruktúrát kaphatunk. (Persze a Sun 50-100 dolgozót szeretne egy-egy kiszolgálóval ellátni. De talán mindegy neki, hogy a SunRayt mihez veszik, csak vegyék...) A cellákat aztán már össze lehet kötni „hagyományos” kiszolgálókkal stb. Éppígy lehet tovább használni a régebbi gépeket: butácska termináloként még egész sokáig elhelyezhetnek. (Egészen addig, amíg az ISA buszos hálózati kártyák ki nem halnak...)

Mindez pedig egyszerre lesz jelen a „hagyományos” PC-s architektúrával otthon is, meg persze a kicsi és a népes írodákban is. Műszaki és tartalom-előállítás alkalmazásában a munkafeladatokon is kell a teljesítmény.

Végül pedig hadd magyarázzam meg a címet: legyen ezentúl „frusztratron” a Wintelspirál kitermelte PC neve. Ez ronda név, s éppoly nehéz kimondani, mint a vele megjelölt eszközt használni. A „személyi számítógép” valami pozitív ígért – csak nem tartotta be.

Kenczler Mihály



Elavult a PC-m. Másfél évvel ezelőtt vettem, háromszáz ezer forintért. SuperMicro (ATX, AGP) alaplap, 266 meghajertzes Pentium II-es, 64 megabajt RAM, 3 gigabajt merevlemez, Diamond Viper V330 AGP grafikus kártya (toronyház, ViewSonic monitor). Látható, hogy akkor ez a konfiguráció eléggé előre mutató lehetett. S mert az alaplap dokumentációja leírta, hogyan lehet 400 meghajertzesre állítani az órajelet (ennyi a maximum), azért vettem egy 400 meghajertzes, Slot 1 foglalatú Celeront.

Jelek

Az első rossz jel az volt, hogy a Slot 1 foglaltnak, úgy látszik, nem része a vezetősín és a rögzítő szerkezet, vagyis az új processzort meg a rászerezelt és működés közben, ugye, köteleességszerűen forgó ventilátort csak az élcsatlakozó súrlódása tarthatja bent. Még az is lehet, hogy nem fog kirázódni.

A gép működött, csak hogy engem érdekelnek a grafikai és CAD-szoftverek, s ezeknek a CPU-frissítés utáni első kipróbálása azt bizonyította, hogy a PII lebegőpontos „csövevétel” egyáltalán nem haszontalan cicoma: a 400 meghajertzes Celeron árnyalt forgatásokban és sugárkövetéses rendszerében csúfosan alulmaradt a 266-os PII-vel szemben. Némi magyarázkodás és kedveskedés árán becsérélhettem a 400-as Celeront és a még mindig teletemes piaci értékű 266-os PII-t egy 400 meghajertzes, Slot 1-es PII-re.

Kiderült, hogy az elvett másfél év alatt a Pentium II-ről is leértékelmeztek a tartószerkezetet, a vasárnap pedig tévedett, hogy a régi tartószerkezetbe éppen belecsúszna az új processzor a rászerezelt hűtőbordával.

Hosszas nyomozás és többszöri konzílium kiderítette, hogy a 400-as PII egyes-egyedül 100 meghajertzes rendszerbusszal hajlandó rendeltésszerűen működni. (A jelen cikkben tárgyalt eseménysorozatoknak az az egyetlen pozitív eleme, hogy a vásárusok, ha az előfeltételek mást tartanak is róluk, igenis hajlandók technikai támogatással szolgálni, akkor legalábbis, ha ahhoz elég csak beszélgetni.)

Ez nagy csapás volt a 400-as PII részéről, mert miatti az egész alaplapot és a memóriát is ki kellett cserélni – a frissítésre szánt összegnél jóval többért.

És ekkor következett a szoftver. Ugye, ha az ember alaplapot és processzort cserél, illik az operációs rendszer(ek)eit is legalább újratelepíteni – ez egyébként is hasznos, másfél év után meg szinte kötelező. A sors kegyelméből sikerült kölcsönkérnem egy merevlemezit a megtartandó adatok átmeneti tárolására; a másolások idejére az alaplap 2. IDE csatamájának rabszolgájaként beraktam tehát a géphe.

Úgy látszik, az elmúlt 18 év alatt – azóta, hogy PC mint árú létezik – senkinek sem jutott eszébe, hogy a meghajított betűjelei nem csupán értéktelen helyőrzők, hanem létfontosságú konfigurációs adatok. Az újonnan beszerelt meghajított úgy szűrturta a meghajított betűjeleit, hogy a Win98 egyszerűen nem jött fel – hogyan is jött volna, ha egyszerű állományai önhibájukon kívül, elhárít- és megmásíthatatlanul átkerültek a D:\-ról az E:\-re. Kezdetből fogva felháborító disznóság, hogy a felhasználó nem rendelkezhet szabadon a meghajított betűjelekről. És érthetetlen, hogy miért nem szillett legalább valamilyen segédprogram erre a funkcióra. Kész szeren-

Szövetség a biztos PC-ért

A PC-világ öt vezető cége szövetséget alapított számos biztonsági technológiák PC-platforma való kifejlesztésére: a Compaq, a Hewlett-Packard, az IBM, az Intel és a Microsoft megalakította Trusted Computing Platform Alliance-nak (TCPA) az a célja, hogy feloldja ezekkel a technológiákkal az egyéni és üzleti felhasználók biztonsági agályait, és az elektronikus kereskedelmi lehetőségek kiaknázására bátorítsa őket. Bár jó néhány biztonsági technológia és szabvány létezik már ma is – egyebek mellett az X.509, az IPsec, az IKE, a VPN, a PKI, a chipkártyák, az S/MIME, az SSL – a hálózatba kötött személyi számítógépek felügyeletére törekvő cégek nem támaszkodhatnak olyan egységes biztonsági szabványra, amely egyszerűsítene a technológiai

üzembe helyezését, használatát és felügyeletét.

A szövetség a tervek szerint olyan új szoftver- és hardverspecifikációt alakít ki, amely kiegészíti a meglévő technológiákat, ezenfelül a platformhardver, a BIOS és az operációs rendszer szintjén is erősíti a biztonságot. Ilyenfajta alapszintű biztonsági specifikáció ugyanis még nem létezik, állítja a TCPA. A jövő év második felére már elő is akar állni egy javaslatlalt, s azt az egész informatikai iparnak ingyenesen licenccelhetővé teszi. Az öt alapító és vállalatokat is meghívott a szövetségbe, hogy segítsenek kifejleszteni a szabványokat.

Különösen fontosnak ítélik az olyan területeket, mint a bizalmas információ biztonságos tárolása, számon véletlenszerű generálása

nyilvános és magán titkosító kulcsok létrehozásához, valamint az elektronikus aláírás (hogy az adatok elküldője hitelt érdemlően igazolhassa magát). A szövetség arra is lehetőséget keres, hogy javítson a vírusvédelmen; ellenőrzéssel szolgáljon a hardver BIOS-hoz, a betöltőrekordhoz és az operációs rendszerhez; s hogy integrált információkat adjon a platformról.

Abban mindenki egyetért, hogy az elektronikus kereskedelemben nagy lehetőségek vannak: a Forrester Research piackutató cég szerint csak a vállalkozások közötti elektronikus kereskedelem értéke is 1300 milliárd dollárba nő 2003-ig a tavalyi 43 milliárd dollárról.

A Trusted Computing Platform Alliance a <http://www.trustedpc.org> címen érhető el. (Munkatársunktól)

➤ Folytatás a 8. oldalról

kió cég, amelyről köztudott, hogy a világ második legnagyobb felveztőgyártója, és a PC-gyártó Packard Bell NEC „szülővállalata”, most újradefiniálja tevékenységét. Ezentúl hardvert, szoftvert és szolgáltatásokat akar kínálni a jövő internetalkalmazásaihoz.

Alapos átszervezésre kerül sor, és – mint említettük – mindhárom kialakítandó NEC-részleg az internet köré fog épülni. A webes tervek között szerepel az is, hogy Japán legnagyobb portáljává fejlesztik a már jelenleg is sikeres BiGlobe szolgáltatást. Pillanatnyilag közel 3 millió előfizetője van az NEC BiGlobe-jának, de Koji Nisigaki elnök azt szeretné, ha 2002-re már 12 millió felhasználóval számolhatnának.

Dobálózhatnának további számokkal is, de a lényeg: az NEC felismerte a struktúraváltás szükségességét, és sok más nagygyártóhoz hasonlóan a szolgáltatások, közelebbről: az interneten és az internet érdekében megvalósítható szolgáltatások felé vette az irányt. A 2000. év küszöbén talán még nem késő.

Mit mond Rubin?

Howard Rubin, a Connecticut állambeli Meta Group kutatója nemrégiben a következő kijelentés(ek)e tette a New York-i World Trade Centerben:

„Napjaink IT trendjeit mi sem jellemzi jobban, mint hogy az Egyesült Államokban az információtechnológiai szervezetek 85 százaléka nem tudja kielégíteni vállalatainak

üzletstratégiai igényeit, és hogy az amerikai cégek elenyésző hányadának térül meg az elektronikus kereskedelemre fordított befektetés.”

Rubin a minden évben megjelenő Worldwide IT Trends and Benchmark Report anyagára alapozta kijelentését. A tanulmány készítői idén 28 ország 6 ezer vállalatának 16 ezer informatikus szakemberét kérdezték meg a fenti témákról. Azt azért a stamfordi elemző is elismerte, hogy kutatói alaposság ide vagy oda, nagyon nehéz mérni az elektronikus kereskedelmi projektek anyagi sikerességét.

Az amerikai építőipar például rendkívül sokat költ e-kereskedelmi projektekre – egyébként is hűzőgazagnak számít –, s mégsem tudta növelni tavalyi árbevételét. Az élet, pláne az üzleti élet sokkal bonyolultabb annál, sem hogy jól nyomon lehessen követni egy-egy friss technológiai befektetés megtérülését.

Ami pedig az alutjelölt informaticusokat illeti, Rubin abban látja a bajok gyökerét, hogy a vállalatvezetők többsége túlnyúl magas üzleti szakértelmet vár el az IT személyzettől. Nemcsak a maguk területén kell helytállniuk, hanem ismerniük, érteniük kell az üzlet nyelvét is, és

A szerencse forgandó

Ki vezeti a Wall Street Journal listáját?

a tetejébe még folyton arra is kell ügyelniük, hogy ki ne fussanak az adott költségkeretből.

Kölyök-ATM

Nem lehet elég korán kezdeni a pénzzel való bánás és a technológiával való boldogulás tanulását. Erre az alapigazságra építette fel új üzletfilozófiáját egy houstoni bank, a Bank United. A 15,7 milliárd dolláros piaci értéket jegyzett pénzintézet idén ősszel KTM (Kids Talking Machines) hálózatot indított be a felnőtt ATM-ek (Automatic Teller Machine) mintájára.

A legfiatalabb ügyfelek számára több fiókintézetben is KTM berendezéseket állítottak fel, s ezek lehetővé teszik, hogy amíg a szülők saját bankügyeiket intézik, a gyermekek játszva tanulják a pénzügyek kezelését. A KTM-en könnyen lekérdézhető a juniorszámlák egyenlege, megtudakolható, melyik játék mennyibe kerül, sőt ahhoz is adnak tanácsot, miként válhat a gyermekből milliósos felnőtt.

Ron Cohen, a United Bank lakossági számlákért felelős ügyvezető elnökhelyettese jó ötletnek tartja a KTM-rendszert. „Eggyel több ok,

hogy a felnőtt felhasználók magukkal hozzák a gyermekeiket, és felhőtlenül vásároljanak.”

Larry Hack technológiai elnökhelyettes saját (6 és 9 éves) gyermekeinek mérte le a KTM sikerét. Mint elmondta, a gyermek ügyfelek igen csak díjazták azt a lehetőséget, hogy saját „bankkártyához” jutnak. Hack úgy véli: sokkal jobb, ha ilyen rendszereken, és nem a számítógépes játékokon ismerkednek a technológiával a jövő felhasználói.

Korai volna találgatni, hosszú távon milyen sikere lesz a kölyök-ATM-nek. Azzal feltétlenül egyet kell értenünk, hogy két rossz közül még az a kevésbé rossz, ha a pénzügyi alapismeretek elsajátítása okán ragad le a gyermek a terminálnál, és nem az agresszív, szemrongáló játékok kedvéért.

Nemcsak a United Bank, hanem az FBI is a gyermekek szolgáltatásába állította a technológiát: a szervezet nemrégiben jelentette be, hogy a weben keresztül is kapcsolódni fog a National Center for Missing and Exploited Children (NCMEC) elnevezésű központhoz. Az elveszett és bántalmazott gyermekek felkutatását és megsegítését célzó centrum már jó 15 éve működik, s a Com-

puter Associates anyagi támogatásával jelentősen fejleszteni tudta gépparkját, rendszerének technológiai színvonalát.

A <http://www.missingkids.com> címen webhelyet működtet, s itt gyűjtik az elveszett gyermekekkel kapcsolatos információkat és bejelentéseket. A Cyber Tipline-on bárki (amerikai felhasználókról van szó!) elektronikus bejelentőlapot tölthet ki elveszett vagy annak vélt gyermekéről, és a központi nyilvántartásba küldheti az adatlapot.

Rick Minicucci, az NCMEC technológiai főnöke elmondta, hogy tavaly március óta összesen 11 ezer adatlapot kellett kitölteni. Ha kell, a központ arra kijelölt munkatársai kapcsolatba lépnek az FBI adatbázisával, hogy szövetségi szinten folytassák tovább a kutatást.

Minicucci tájékoztatása szerint a nonprofit szervezet számos IT cégtől (Sun Microsystems, Compaq, Tektronix stb.) kap rendszeres támogatást a technológiai színvonal szintartásához és emeléséhez. Csak remélni lehet, hogy trendként nem az elveszett gyermekek számának növekedése, hanem a csúcstechnológiai cégek közeli adakozó kedve marad fenn. ☐

DATACENTER.COM

Hogyan kapcsolódhat egymáshoz a hagyományos adatközpont megbízhatósága és az Internet gyorsasága?

Korábban a vállalati adatközpont a nagy számítógépek és tárolórendszerek megbízhatóságát, illetve azok kiszámíthatóságát jelentette. Manapság az adatközpontokkal kapcsolatos igények fokozatosan nőnek. A felhasználók kifinomult információ-hozzáférést igényelnek – bárki, bármikor, bárhol, bármilyen eszközzel. Az adatközpont „.com”-osítása a Sun egyedi válasza a mindkét világ előnyeit ötvöző kívánók számára. Általa kapcsolható össze az adatközpontok megbízhatósága és központi felügyelhetősége az Internet hálózati szolgáltatásaival, univerzális hozzáféréssel és rugalmassággal.

Mitől működik jól egy adatközpont?

- Megfelelő teljesítményű ahhoz, hogy a legigényesebb alkalmazásokat és rendszereket futtassa, továbbá kiszolgálja azokat.
- Méretezhető, így képes együtt nőni a bővülő üzletmenettel.
- Biztosított az a nyitottság, amely ahhoz szükséges, hogy a felhasználók az asztali gépeikről azonnal hozzáférhessenek a rendszerhez.

A Sun és az adatközpont megoldások

A Sun adatközpont megoldásai biztosítják a nagyvállalati adatközpont vállalati rend-

szerte történő problémamentes beillesztését. De milyen elemek teszik mindezt lehetővé?

- A Sun Enterprise nagyvállalati szerverek, melyek skálája a munkacsoport szerverektől egészen a mainframe kategóriájú Enterprise 10000 (Starfire) szerverig terjed.
- Adatközpont-szintű tárolóeszköz-megoldások, melyek tökéletesen integrálhatók a szervercsaláddal és amely megoldások egyúttal biztosítják azt a méretezhetőséget, teljesítményt, továbbá megbízhatóságot, amely a legigényesebb alkalmazások kiszolgálásához elengedhetetlen.
- A „Genesys”, amely nem más, mint a Sun platform-architektúrája és átfogó stratégiája, melyre az adatközpont modell is épül.
- Az elemzéstől, tervezéstől és teszteléstől kezdve egészen a megvalósításig és folyamatos rendszertámogatásig terjedő szolgáltatások.

Milyen előnyei származnak Önnek, illetve vállalatának a Sun nyújtotta adatközpont-megoldásból?

- Biztosítottá válik az a méretezhetőség, amely által az adatközpont-megoldásba történő befektetés hosszú távon megőrzi értékét.
- Adott a vállalati szervezet teljes egészére kiterjedő információelosztáshoz szükséges rugalmasság.
- Az új alkalmazások gyorsan, probléma-

mentesen vezethetők be az adatközpont-megoldás alkalmazkodóképességének köszönhetően.

- Biztosított az a kölcsönös együttműködési képesség, amely a különböző rendszerek kommunikációjához szükséges.
- Költséghatékonyság, mely minden karcsúsított, de egyben „központosított” rendszer sajátja.

A Sun már kipróbálta a modellt.

A Sun maga is szembetalálkozott a már említett kihívások többségével, így született meg a SunPeak projekt, melynek keretében a Sun az Oracle-lel és az Andersen Consultinggal együttműködve a saját adatközpontját „.com”-osította. A projekt eredményeképpen:

- Jelenleg olyan infrastruktúra áll a Sun rendelkezésére, amely hosszú távon megfelel a vállalati igényeknek.
- A cég képes maximálisan rugalmasan reagálni az új lehetőségekre és kihívásokra.

Néhány érdekes tény, amellyel a SunPeak projekt jellemezhető:

- Az Oracle Manufacturing egyik legnagyobb megvalósítása a világon.
- Az Andersen Consulting a világ öt legbonyolultabb implementációja egyikének nevezte a projektet.
- Több, mint 14 fő vállalati folyamat és 60 ezer rendszer változott meg a projekt eredményeképpen.

- Több, mint kétezer felhasználója van a rendszernek szerte a világon.
- A rendszer Sun szerver és tárolóeszköz-családra épül.

Sun. Pont, ami a világgal összeköt.



SUN Sun
microsystems
We're the dot in .com™

Mi lenne, ha tudná...?

...kik a legjövődolgozóbb ügyfelei és milyenek a vásárlói szokásaik?

Ha tudná,

vevői sosem választanának más szolgáltatót.

Az üzleti intelligencia rendszerek Önnek is választ adnak az üzletmenet és piaci versenyt befolyásoló kérdésekre, ha jelentkezik az Axis Kft. Adattárházak és üzleti intelligencia rendszerek konferenciájára, ahol a vállalati adattárházak felépítéséről és az elemzési igények rugalmas kielégítéséről lesz szó.

AXIS the Datawarehouse Company

Címszavak az előadásokból:

- Beruházása hamarabb hoz hasznot, ha nem a nulláról kezd...
- Hogyan hozhat ki sokkal többet meglévő SAP adataiból...
- Interaktív eszközök az "Igaz-e" típusú sejtések ellenőrzésére...

Helyszín:
Magyar Kultúra Alapítvány nagyterme
a Budai Varban, I. kerület, Szentháromság tér 6
Időpont: 1999. november 3. 9.30-16.00



A magyar és angol nyelven is meghallgatható előadások egy – a konferenciát követő – szemináriumsorozatot készítene elő, ahol az érdeklődők a szakmai részletekkel is megismerkedhetnek.

Hívja **Bessenyei Agnést (1/319-1934)**, ha jelentkezni kíván, vagy kérdése van, de a tudnivalókat elolvashatja weblapjainkon is (www.axis.hu).

Budapest XI., Dayka G. u. 3/406.
telefon: (1)319-1934 • fax: (1)319-2691
Székesfehérvár, Móricz Zs. u. 14.
telefon: (22)517-631 • fax: (22)517-630
levélcím: 8001 Székesfehérvár, Pl.98.
web: www.axis.hu • e-mail: mail@axis.hu

43033

Startra kész a SuperNet

Az Egyesült Államokban egy kormányzati, egyetemi és ipari kutatókból álló munkacsoport a végső simításokat végzi egy, az egész földréznyi országot átfogó, nagy sebességű, kísérleti hálózaton: ez mutatja majd meg, hogy milyen lehet az internet jövője. A SuperNet nevű hálózat 2,5 gigabit/másodperces sebességgel továbbítja az adatokat végponttól végpontig – vagyis több mint ezerszer gyorsabb napjaink internetjénél. Ha működni kezd, akkor a Clinton-kormányzat ezzel a – mintegy három évbe és 300 millió dollárba került – kezdeményezéssel (is) demonstrálhatja, hogy az Egyesült Államok megőrizte vezető szerepét az internetes technológiák terén.

sebességű hálózati technológiákat fejleszt út-választókhöz és kapcsolókhöz. Murdock hangsúlyozza: a SuperNet lehetővé teszi, hogy ne steril laboratóriumi körülmények között fejlődjenek ki az új termékek, s hogy az emberek valós körülmények között tesztelhetők felszerelésüket.

A SuperNet különböző részeinek összekapcsolásához az AT&T, a Qwest, a Bell Atlantic, a GTS Communications és a Sprint optikai szálal összeköttetéseit használják föl. Az ultragyors optikai kapcsolókat a Lucent, a Tellium és a Nortel szállította, az Avici Systems pedig egy terabit/másodperces sebességű kapcsoló-út-választót adott a projekthez.



A SuperNet már mostani állapotában is érzékelteti, merre tartanak a vállalati és a szolgáltatói hálózati technológiák. Ezzel a programmal szeretnék kereskedelmi cikké tenni azokat a nagy sebességű optikai kapcsolókat, amelyeket most még csak egy távolsági hívásokra szakosodott szolgáltató használ. Azután, a kutatások következő szakaszában azok a protokollok és hálózatvezérlő eszközök kerülnek majd a középpontba, amelyek minőségi szolgáltatásokat (QoS) és biztonságot garantálnak a nagy sávszélességet követelő alkalmazásoknak.

A SuperNet jövőtől az új technológiák gyorsabban épülhetnek be az internetbe – állítja **Hal Edwards**, a Nortel Networks egyik hivatalos képviselője, a SuperNet nyugati parti részének felelőse. – A projektbeli munkában született hálózatvezérlési algoritmusok és ellenőrzési stratégiák jövőtől a vállalati felhasználók egyszerűbben és optimális költségekkel futtathatják a nagy sávszélesség-igényű alkalmazásokat.

Edwards arra számít, hogy a vállalati ügyfelek már a jövő évben élvezhetik a SuperNet első gyümölcseit: az új technológiákat.

A Network Elements elnöke, **Bruce Murdock** úgy véli, a SuperNet program rendkívül fontos az új hálózati eljárások kifejlesztésében és hitelesítésében. Cége, ez a működését az Oregon állambeli Beavertonban kezdő vállalkozás egy SuperNet-szerződés szerint nagy

A SuperNet programot a Defense Advanced Research Projects Agency (DARPA) részéről irányító **Mari Meada** azt mondta: azért volt fontos, hogy a projekthez több különböző gyártótól szereztek be a berendezéseket és az optikai szálal összeköttetéseket, mert a SuperNetnek utánoznia kell a mostani internetre gyártói szempontból jellemző heterogenitást.

Ennek a szuperhálózatnak nagy előnye, hogy olyan sávszélességfoglaló alkalmazásokat is futtathatnak rajta a kutatók, amelyek egyelőre a magas költségvonatok miatt tilalmi listán vannak – állítja **Benjamin Peek**, a GTS Telecommunications egyik vezetője, s hozzáteszi, hogy a SuperNet infrastruktúrája körülbelül 500 millió dollár ér. „Egy 2,5 gigabit/másodperces vonal – aszerint, hogy milyen távoli helyeket kapcsol össze – negyedik millió dollárba is kerülhet havonta. És az ember nem vehet meg egy-egy hónapra egy 2,5 gigabit/másodperces vonalat. A távolsági távközlési szolgáltatók egy-hároméves szerződésekkel dolgoznak. Minden bizonnyal még egy Boeing kaliberű cég sem álmodhat arról, hogy maga állít össze egy ilyen hálózatot egy olyan kísérlethez, amelyben eleve benne van a csőd lehetősége.”

Ma a SuperNet gerinc száz felhasználót köt össze hat regionális kutatói hálózat révén; ez utóbbiak sebessége a 2,5–20 gigabit/másodperces tartományba esik. A kutatók jókora sávszélességeket foglalhatnak le a valós idejű, nagy igényű alkalmazásoknak, például televíziós, távközlési és videokonferenciás programoknak.

Rod Alferness, a Lucent optikai hálózati csoportjának főtechnológusa azt tartja a tesztelőhelyeket összekötő superhálózat egyik nagy pozitívumának, hogy a kereskedelmi alkalmazásokhoz kitalált mindenféle szolgáltatást is ki lehet próbálni rajta, például tömörítetlen HDTV-adások is továbbíthatók vele az Egyesült Államok legkülönbözőbb pontjaira. Másik fontos jelességként azt hangsúlyozta, hogy a SuperNet vizsgálhatóvá teszi az egyedi tesztelőhelyeken üzembe helyezett optikai hálózati berendezések és hálózatvezérlési sémák méretezhetőségét.

S mindez nem a jövő zenéje: **Mari Meada** szerint novemberben a kutatók már tesztelhetik a nagy sebességű alkalmazásokat.

Carolyn Duffy Marsan
(Network World)

Már működő SuperNet-komponensek:

- Egy öt telephelyet összekapcsoló, 2,5 gigabit/másodperces hálózat Boston övezetében, s egy ugyanilyen sebességű vonal Boston és Washington között.
- Két optikai gyűni Washington körzetében: hat kormányzati telephelyet köt össze, és 20 gigabit/másodperc sebessége.
- Egy 10 gigabit/másodperces vonal Los Angeles és a kaliforniai Oakland között.
- Egy négy telephelyet összekötő, 2,5 gigabit/másodperces sebességű optikai szálal gyűni a San Francisco-i öböl térségében.
- Egy Pittsburg-öt és Denver-t is érintő kapcsolat Washington és Los Angeles között.

UT A JÖVŐ INFORMÁCIÓS HÁLÓZATÁBA

INFO 2000
MEMBERZŐK INFORMÁCIÓS ÉS KOMMUNIKÁCIÓS HÁLÓZATI SZAKKONFERENCIÁJA

Közelebbre időben az információs és kommunikációs szektor!

LEGYEN ÖN IS RÉSZÉSE AZ ÚJ ÉVEZRED INFORMÁCIÓS HÁLÓZATÁNAK.

2000. MÁJUS 9-19. között a Budapesti Városlépcsőn.

Jelentkezési határidő: 1999. december 15.

INFO 2000

43048

A black and white photograph capturing a serene moment in a park or wooded area. In the foreground, a light-colored dog, possibly a Labrador, sits on the grass, looking towards the camera. Behind it, a young child in a dark, buttoned cardigan is looking down at something in their hands. In the background, another child stands further away, holding a long, thin stick or string. The ground is covered with fallen leaves, and the background shows the trunks of trees and more foliage. The overall mood is peaceful and natural.

VAN MÁR OLYAN PARTNERE.

AKI VEVŐ AZ ÖN ELKÉPZELÉSEIRE?

Az üzleti kommunikáció mai eszközeivel a legegységesebb elképzeléseket is egyszerűen meg lehet valósítani.

Csak egy olyan partner kell hozzá, aki vevő az Ön igényeire és képes gyorsan, költséghatékonyan realizálni azokat.

A **PartnerCom** üzleti kommunikációs szolgáltatásokat 1994 óta több ezer üzleti felhasználó vette igénybe.

Elégedettségüket garantálja a **PartnerCom** mögött álló XXI. századi technológiai háttér, valamint egy felkészült, többéves szakmai tapasztalattal rendelkező csapat, amely képes okosan és kulturáltan élni a lehetőségekkel.

A **PartnerCom** szolgáltatások – a felügyelt bérelt vonali és Frame Relay szolgáltatás, az internet-hozzáférés, az ISDN- és LAN-LAN-összeköttetések, a zártkörű, virtuális magán- és videokonferencia-hálózatok – Magyarországon egész területén elérhetőek. Így Ön egy problémamegoldó partnerrel együttműködve, a speciális adottságokat és szükségleteket is figyelembe véve alakíthatja ki cége telekommunikációs rendszerét.



Közvetlenül

A Délvív, a Digitel 2002 és a Jásztel cégein keresztül már több mint 12 000 üzleti ügyfél veszi igénybe a **PartnerCom** szolgáltatásokat.

Zöld szám: 06-80-822-822
www.partnercom.hu

Velünk nő a webhelyünk

Manapság hamar leírják az olyan céget, amelyik üzleti stratégiájában nem tud felvonultatni legalább egy exponenciális növekedésű comot. Csak hogy a megerősödött webforgalomnak van hátránya is, s nem is kicsi: a webhely sokkal lassabb lesz, esetleg nem bírkozik meg az érkező kérésekkel, hanem összeomlik. Ha csak persze a felelős informatikai szakemberek ki nem építik a háttérben a nagy forgalmat kezelő, az erős igénybevételt jól tűró kiszolgálókat, szoftvereket, hálózatokat.

Lynda Radosevich, az InfoWorld szerkesztője nemrégiben moderátorként irányított egy, a témába vágó kerekasztal-beszélgetést: ezen négy, nagy forgalmú, dinamikus webhelyet fenntartó cég technológusai osztották meg egymással tapasztalataikat arról, hogyan méretezték át, készítettek fel vállalataik webhelyeit, pontosabban szólva, a háttérben működő rendszereket a nagy forgalom korszerű kiszolgálására. (Ezek a háttérrendszerek a sarkalatos szerverkomponenseket foglalják magukba – alkalmazásos-

kat, adatbázisokat, valamint a támogató technológiákat, amilyen a szoftveres terheléskiegyenlítés –, és nem a statikus HTML webkiszolgálókat.) A beszélgetés résztvevői: Marc Hansen, a San Francisco-i iEngineer.com portáltervező cég főtechnológusa, korábban a J. Crew cég rendszerarchitektúráért felelős alelnöke; Rick Lamb, a Bottle Rocket nevű New York-i online játék-hely ügyvezető igazgatója (COO); John Tulk, a HealthAxis.com nevű, norristowni (Pennsylvania) székely online egészségbiztosítási cég

főtechnológusa, az N2K zenei profilú webhely korábbi főtechnológusa; továbbá Dan Woods, egy pénzügyi hírekkel foglalkozó New York-i webhely, a TheStreet.com főtechnológusa.

Számítsunk arra, hogy a várható forgalom és a szűk keresztmetszetek „mozgó célpontok”

John Tulk: A forgalom növekszik, és az ember egyszer csak azt veszi észre, hogy bizonyos területeken egyre lassabban halad előre. Ilyen-

kor utánajár annak, hogy mitől lassul le a forgalom: vajon hálózati jellegű, esetleg a CPU-kapacitással kapcsolatos a probléma, vagy a memória, az adatbázis stb. táján kell a hibát keresgélni. Nekilátunk megoldani a problémát, aztán másnap újra azt látjuk, hogy a rendszer kezd lelassulni... És szinte sohasem ugyanaz a baj, mint előző alkalommal.

Rick Lamb (egy korábbi online játékcégnél végzett munkájára emlékezve): Fogalmunk sem volt arról, hogy rendszerünknek milyen forgalmi csúcsokkal, illetve hullámokkal kell majd megbirkóznia.

Állítsuk előtérbe a háttéradatbázist és a teljes rendszerarchitektúrát

Marc Hansen: A teljesítmény nem egy-egy rendszerkomponensen áll vagy bukik: kell hozzá egy jó alapstruktúra, s aztán még kismillió más dolog. Nekünk olyan jól sikerült az átmeneti tár és az adatbázis finom összehangolása – egy fő gyorsítótárral, valamint több gigabájtnyi memóriával –, hogy a lemezevékenység rendkívül alacsony szintre esett vissza, kivéve a naplózást. Végül is esetünkben a merevlemez fordulatszáma volt a fő akadály. Persze ahogy telik az idő, úgy változnak a gátló tényezők is. De ha az ember megőrzi az adatokat, az előzményekből mindig előre jelezhető a várható probléma típusa.

Dan Woods: Daraboljuk fel az architektúrát több kisebb gépcsoportra, s azok kezeljenek egy-egy alkalmazást.

Marc Hansen: Úgy képzeljük el az architektúra strukturálását, mint egy épület felépítését. Vagy rendezünk egy nagy halom építőanyagot, aztán megpróbálunk összetakolni belőle valamit, vagy világos tervekkel készítünk, még az építkezés megkezdése előtt. Ez utóbbi esetben további választási lehetőségek adódnak: vannak családi házakra, és vannak nagyméretű épületkomplexumokra szakosodott építésk. A szakképesítések teljes skálájából választhatunk. Az a fontos, hogy megtaláljuk az adott projekt méretéhez éppen illő szakképzettséget. A kezdeti architektúra helyes megválasztása szintén igen lényeges. Hasonlatunknál megmaradva, ha valaki faházat kezd el építeni, enyhén szólva is nehéz feladat menet közben átváltania egy 40 emeletes irodaház felépítésére.

Válasszunk csúcsmínőségű alkalmazáskiszolgálót, s vegyük hozzá méretezhető adatbázis-kiszolgálót

John Tulk: Alkalmazáskiszolgálónak képesnek kell lennie a terheléskiegyenlítésre, a munkafolyamatok állapotainak kezelésére, az adatbázis-kapcsolatok, valamint a munkafolyamat-szálak egyesítésére, csoportba foglalására, az adat vagy tartalom gyors tárolására, s ideális esetben még valamilyen mérési, illetve felügyeleti funkciók elvégzésére is. Mi a Bluestone Sapphire/Webet választottuk; az kiváló termék.

Marc Hansen: Mi most valódi

com

Az erő és szabadság tökéletes egysége.

Ismerje meg a Sun adatközpont-megoldást, az internet korának leghatékonyabb adatátviteli eszközét. A nagyvállalati szerverek megbízhatósága és nagy teljesítménye – a yin – mellé a hálózat méretezhetőségére, gyorsaságára és rugalmasságára – a yangra is szükség van az egység megteremtéséhez. A Sun adatközpontjai pontosan ezt nyújtják: azon teljesítmény és szabadság ötvözetét, amire egy nagyvállalatnál szükség van.

A Sun Enterprise 10000 többet nyújt egy erőteljes szervernél: 64 proceszorig bővíthető, tárolóhelye és kapacitása virtuálisan szinte korlátlan. Mindezt kiegészíti a Solaris operációs környezet, a legméretezhetőbb és egyben legmegbízhatóbb operációs rendszer.

A Dataware, mint a Sun hivatalos viszonteladója, méretében és fontosságában kiemelkedő vállalatoknál megvalósított projektek során bővítette a Sun-os UNIX-ismereteit és szerzett jártasságot a Sun-rendszerek üzemeltetésében. Ezáltal a cég biztosítja mindazt a szakértelmet, amely a Sun-rendszerek – így az adatközpontok üzembe helyezéséhez elengedhetetlen. Két cég, amely megoldásaival összeköti Önt és vállalatát a világgal.

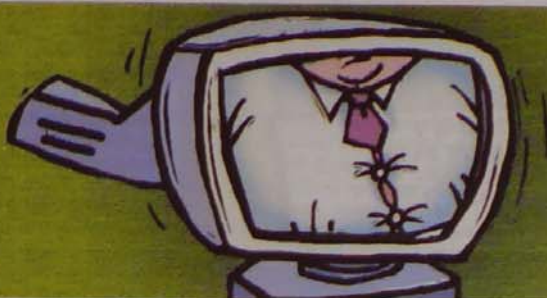


SYNERGON
Synergon Informatika Rt.
www.synergon.hu



©1999 Sun Microsystems, Inc. Minden jog fenntartva. A Sun, a Sun Microsystems, a Sun logo, a Sun datacenter.com, a Sun Enterprise, a Solaris, JAVA a Java logo és a The Network Is The Computer a Sun Microsystems, Inc. bejegyzett védjegyei az Egyesült Államokban és más országokban. www.sun.hu

4350



adatbázisokról beszélünk, nem pedig [Microsoft] SQL Serverrel ellátott PC-kről. Üzembe kell helyezni minden olyan funkciót, amelyre egy nagygépen azt ajánlanám, hogy vegyünk fel valakit, aki alkalmas egy IBM adatközpont felügyeletére.

Rick Lamb: Ez tökéletesen igaz az alkalmazás- és az adatbázis-kiszolgáló rétegekre: a webkiszolgáló réteg szintjén viszont a Linuxot futtató számítógépek teljesen elfogadható megoldást kínálnak, és a költségek szempontjából ezek valamelyest hatékonyabbak is.

Marc Hansen: Egyetértek Rickel abban, hogy a Linux jól használható HTTP szerverekkel, másban azonban nem: szerintem ugyanis a bérköltségek, amelyek egy másik operációs rendszerhez [mint a Linux] szükséges szakmai tudással kapcsolatos bérköltségek, és a hardverköltségek együttesen meghaladják a [Linuxsal járó] szerény hardvermegtakarításokat.

Építsünk jó adatmodellt, már az alapoktól kezdve

John Tulk: A mi adatmodellünk nem volt kezdetől fogva olyan jól felépítve, főleg azért nem, mert azok, akik annak idején hozzáfogtak a webhely kialakításához, nem értek annyira az adatbázisokhoz. Akkor még nem ismertük fel, hogy milyen nehéz menet közben változtatni a kész adatmodellen. S ez így ment öt éven át; meg is látszott a webhely teljesítményén, sőt megnehezítette az új szolgáltatások integrációját meg az adattáblák-adatmezőkkel és -oszlopokkal való kiegészítést is. Hatott ezenfelül az adatbázis-replikációra, valamint az elosztás elvégezhetőségére is.

Rick Lamb: Témák és entitások szerint tervezzük meg adatbázisunkat – és ne siessük el a tervezést! Tekintsük át az összes alkalmazás követelményeit és a terheléseket, még azelőtt, hogy belevágnánk az adatbázis tényleges létrehozásába. Teszteljük a rendszert papíron, diagramok segítségével. Keressünk tapasztalt adatmodellezőket, és a lehető leghatékonyabban hasznosítsuk a tudásukat.

Alkalmazzunk jó adatbázis-adminisztrátorokat, és jól fizessük meg őket

John Tulk: Néhány adatbázis-adminisztrátor tanácsaira hallgatva egy csomó indexszel szereltük fel az adatbázist, s ez nagy teljesítménykülönbséget hozott. Kiszolgálónk terhelése hozzávetőlegesen a felére csökkent, a forgalom pedig megháromszorozódott – ez a tavalyi karácsonyi szezonban történt –, és mindez az optimalizáció jóvoltából. Sokkal egyszerűbb lenne tehát már

az elején megoldani a problémát, jó adatmodellezőkkel és megfelelő tervezéssel.

Marc Hansen: Megdöbbenünk, amikor megtudtuk, hogy egy adatbázis-adminisztrátor piaci értéke

körülbelül a duplája annak, mint amennyit mi a költségvetésünkben erre előirányoztunk – hat számjegyű összegről van szó. Mindenesetre ez volt a legjobb befektetésünk a mérhetőségi problémák kiküszöbölésére.

Egy jó adatbázis-adminisztrátor alkalmazása megtérül a hardverrel kapcsolatos megtakarításokkal.

Dan Woods: A tények kiváló szakembereket nem haboznák piaci értékükön felül megfizetni. Nem szabad hagyni, hogy a fizetésükön rágódjanak, hiszen havonta 15-20 fejadász is megkeresi őket, úgy-hogy a pénz már nem is kérdés. Van egy jó forgatókönyvem, hogyan béreljünk föl jó adatbázis-adminisztrátorokat. Először is, egy ilyen szakembernek biztos személyiségnek kell lennie, olyanak, aki nem döntgeti a mellét, hogy mit tud, és mi mindent tett eddig. Aztán kell, hogy érdekelje őt a mi üzletünk, az, amit mi szeretnénk tenni. Másodszor: tisztán kell látnia a technológia szerepét – mint az üzlet segítőjét, és

nem mint öncélt. Harmadszor: vajon elég okos-e? Végül pedig járjunk utána, hogy elég tapasztalt-e. Azt látom, hogy ezen a forgatókönyvön is végigmelve, sikerül olyan közeget kialakítani, amelyben igazán okos emberek dolgoznak, s ők azután majd más, szintén igazán okos embereket vonzanak magukhoz.

Gyorstárazzuk az oldal építésénél felhasználható adatokat és statikus tartalom-részeket

Dan Woods: Az emberek rendszerint elájulnak a dinamikus tartalomtól, például az aktív és a testreszabási technológiáktól, pedig azoknak nincs bizonyított üzleti értékük. Próbáljunk meg mindent statikus oldalakon tartani, s amennyire csak

PanConnect
IP alapú virtuális magánhálózat

155 Mb/sec

2 Mb/sec

hang

kép

adatok

www.pantel.hu

A kapcsolat egyszerű. A távolság mellékes.

Ha a PanConnect szolgáltatást választja, telephelyeit igen egyszerűen kapcsolhatja egy integrált kommunikációs hálózatba, amelyben a hang- és adatátvitel rendkívüli sebességgel történik. Önnek csupán a PanConnect szolgáltatási pontjához kell csatlakoznia – a PanTel minden egyébről gondoskodik (hálózati infrastruktúra

megtervezése, szükséges szakértelem). Virtuális magánhálózatán keresztül kapcsolási és forgalmi díj nélkül bonyolíthatja a telephelyek közti telefon- és faxhívásokat – a távolság így minden tekintetben mellékes. PanConnect – biztonságos, megbízható, gyors kommunikáció elérhető áron.

További részletekért hívja a 452-1280-as telefonszámot, vagy látogasson el a www.pantel.hu weboldalra.

PanTel
Az új vonal.

lehet, kerüljük el a dinamikus tartalmat. Ha a webhely nagy méretű, akkor ezt úgy lehet megoldani, hogy üzembe állítunk egy nagy sebességű sablonkészítő ügynököt; dolgozzék a gyorsstárba tett alkalmazáskomponensekből.

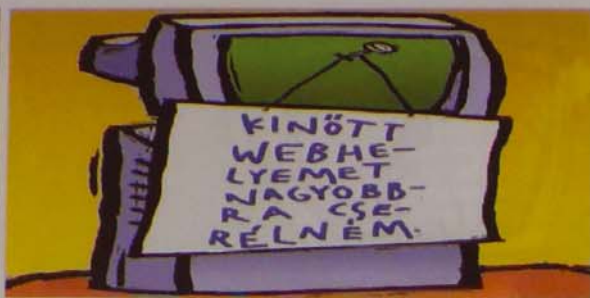
Marc Hansen: Dannek a statikus tartalomra vonatkozó elképzelései helytállóak, de vannak azért olyan típusú webes üzletágak – például az elektronikus kereskedelem –, amelyek nem a statikus tartalomra vannak kitalálva. Így például a J. Crew-nál, ha valaki vásárolni akar, mi valós idejű ellenőrzést végzünk a leltárban, a CICS alapú IBM System 390-esen futó leltárkezelő rendszerünkben.

Dan Woods: Én ehelyett inkább megfogom a valós idejű leltárfrissítések

sítések képernyőjét, és frissíteném a háttérben lévő összes statikus oldalt, aztán a Thunderstone-nal [dinamikus publikációs szoftver] módosítaném a webhelyet, így végig statikus oldalakat adhatnék. Ezáltal pedig a lehető legtágabb határok között méretezhető rendszerhez jutok.

A kapacitást a csúcsforgalmi értékek és a folyamatos növekedés figyelembevételével tervezzük meg

John Tulk: A forgalom megtervezése elengedhetetlen követelmény, ha ezt nagyon nehéz is az üzem beindulása előtt megtenni, hiszen kevés adatunk van az előrejelzésekhez. Ha már összegyűlt valamennyi, akkor egy táblázatkezelő segítségével az előzményadatok alapján fel-



állíthatunk egy egyszerű forgalom-előrejelzési modellt, aztán majd később, a követelményeknek megfelelően és időnk függvényében ezt tovább finomíthatjuk. Jó, ha választhatunk valamilyen teljesítmény-mérő-

számot, s azt folyamatosan ellenőrizzük. Hasznos lehet például mérni a percnként egy CPU által kiszolgált weboldalak számát. Ezzel előre jelezhetők a forgalmi modell hardverkövetelményei, s nyomom

követhek a rendszerteljesítmény változásai.

Dan Woods: Számításaink szerint ahhoz, hogy egy webhelylátogatót se kelljen visszautasítanunk, az átlagos terhelésnél 6–8-szorosa nagyobb kapacitásra van szükség... Mi csúcsforgalom idején körülbelül egymillió oldalmegtekintéssel számolhatunk. Úgy gondoljuk, hogy a legeslegnagyobb látogatottság idején valószínűleg 2,5–3 millióra nőhet ez a szám.

Marc Hansen: Mérjünk mindent, ami csak történik, és őrizzük meg az (gy kapott adatokat. Hiszen cégünk üzletemberei bármikor mondhatják azt, hogy szeretnének, mondjuk, a múlt hehez hasonló reklámkampányt elindítani, de kétszer akkora forgalommal, mint akkor. Csak visszakeressük az akkori adatokat, és tudni fogjuk, mire számíthatunk a mostani promócióban.

Erőforrás-kihelyezéssel megbízhatóbban és olcsóbban tarthatjuk fenn és karban webhelyünket, de az új alkalmazásokat, illetve prototípusait házon belül fejlesszük ki, hogy gyorsabban végezhessük el a szükséges változtatásokat

Rick Lamb: Az ember egyszerűen nem vállalhat teljes felelősséget azért, hogy bombabiztos tervet tud összeállítani, kivált, ha figyelembe vesszük a többnyire meglehetősen feszes ütemtervet. Mi tanácsadóként támaszkodunk a tervezésben meg a programkezelésben... Roppant fontos, hogy megszerezzük és megtartsuk a tanácsadói intelligenciát... Gyakran nehéz magas szintű együttműködést kialakítani az erőforrás-kihelyezéssel szerzett tanácsadók és cégünk emberei között, de muszáj megoldani humánmenedzsmenttel.

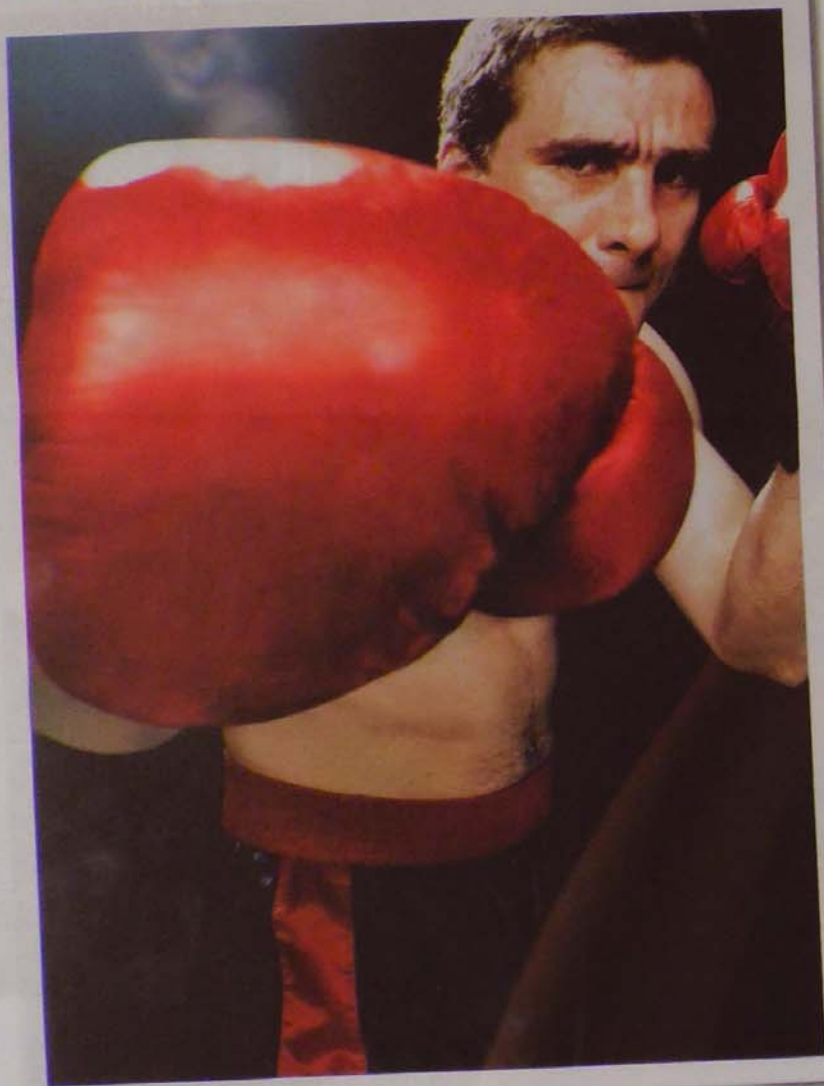
Dan Woods: Nagyon nehéz cégen belül duplikálni azt, amit az élvonalbeli megoldásszállítóktól kapunk. Úgy értem ezt, hogy ezek a szervezetek saját energiát kapnak különböző áramhálózatokról, több szünetmentes áramforrásuk is van, több generátoruk, valamint teljes munkaidős állományuk az energia és a környezeti infrastruktúra fenntartására, illetve karbantartására. Ha mindezt magunknak kellene megcsinálnunk, biztosan nem érné meg a költségeket.

John Tulk: Az N2K-nál mi saját gépeinket használtuk... mivel már eleve volt számítógépes berendezésünk, s úgy gondoltuk, hogy jobb, ha a rendszer a szomszédos szobában működik. A HealthAxisnél is hazahoztuk a webhelyet, mivel a következő néhány hónap alatt, amíg felépítjük ezt az egészet, s módosítjuk a hardvert és a szoftvert, hasznos lesz, ha mindig kéznél van a rendszer, s közvetlen kapcsolatban állhatunk vele.

Tőzsdére menve, még a nyilvános részvényajánlás előtt határozzuk meg az üzleti lókuszt, s gondoskodjunk webhelyünk stabilitásáról

Dan Woods: A tőzsdéi jegyzetelés után egy csomó új ember tárgyal majd cégünk felsővezetésével. A Wall Street elemzői biztosan nekünk szegeznek a kérdést: „Fiúk, mit tesztek a katasztrófa utáni helyreállításért?” És számos ilyenféle kemény kérdésre számíthatunk számítógépes környezetünkkel kapcsolatban.

HP Vevőszolgálat: 382-1111 <http://www.hp.hu>



MEGTÉVESZTŐEN VALÓSÁGHŰ.



Ha éppen elkapta a fejét egy ekkora pofon elől, akkor sem kell aggódnia. Mindez csak azért történt, mert a képet a világ jelenlegi legfejlettebb tintasugaras nyomtatási eljárásával állították elő – a HP PhotoREt precíziós technológiájával, amely forradalmi változást hozott a nyomtatásban. Ez az a technikai megoldás, amely lehetővé teszi nyomtatónk számára, hogy akár 16 miniatűr tintacseppet juttassanak el minden parányi képpontba. Az eredmény: lenyűgöző minőségű, fotórealisztikus képek – anélkül, hogy mindez a sebesség rovására menne. Egy szó mint száz, bármennyire siet is, képei ezután mindig fotóminőségűek lesznek, így semmi más nem múlhatja felül őket. Mert olyanok, mint maga a valóság.

HP DESKJET NYOMTATÓK
HP PhotoREt technológiával

hp HEWLETT
PACKARD
Expanding Possibilities

Túl sokat, túl gyorsan

Lassabban a testtel! Ezt üzenik a vállalati informatikai részlegek a gyártóknak, válaszul arra, hogy a gyártók gyökeresen át akarják tervezni a tiszteletre méltó asztali PC-eket.

Az Intel és a Microsoft is ilyesmit fontolgat, hiszen terveikben olyan kezdeményezések szerepelnek, mint a PC 99, az Easy (egyszerű) PC vagy a Legacy-Free (hagyományoktól mentes) PC. Olyan elemeket is ki akarnak iktatni az asztali gépekből, amelyek 1981-től szabványosnak vehetők, az IBM Personal Computerének bemutatása óta. Az új specifikáció szerinti első PC-ket Palm Springsben (Kalifornia) az Intel Fejlesztői Fórumán mutatták be; gyártók az Intel, az IBM, a Gateway és a Hewlett-Packard.

Csak hogy ezek a változtatások – a soros és a párhuzamos kapuk elhagyása, a hagyományos ISA (Industry Standard Architecture) kártyahelyek és a hajlékonylemezes meghajtók megszüntetése – romlásba dönthetik a most a 2000. évvél kapcsolatos nehézségekkel és a vállalati szoftverek üzembe állításával küszködő vállalati IT-részlegeket és felhasználókat. „Öt év múlva egyetlen ilyen ajánlat sem fog gondot okozni!” – állítja az egyik cég képviselője. De most?

Egy, 100-nál is több cég informatikai részlegének megkerdezésével készített *Computerworld-tanulmány* szerint a legtöbb ilyen tervezett változás visszafelé súlne el: a rendszer-

gazdák nem szívesen vásárolnak ilyen új gépeket. A felmérésben legalább 500 főt foglalkoztató vállalatok IT-vezetőit és igazgatóit kérdezték meg arról, mennyire volnának hajlandók az Intel és a Microsoft PC 99 specifikációjában leírt személyi számítógépeket venni.

A PC 99-be foglalt 11 változtatás megszabadítaná a személyi számítógépeket a legtöbb erőforrásfálgó részegységtől – például azoktól, amelyek összekuszálják a közvetlen memória-hozzáférés csatornáit, s ezzel tönkreteszik az informatikai csoport életét, hiszen emiatt újra kell konfigurálni a felhasználók PC-it. És az is csökkenteni fogja a PC-k árát, ha megszabadulunk néhány öröklött jellemzőtől.

Az Intel és a Microsoft egyszerre szeretné bevezetni ezeket a változtatásokat, csak hogy a vállalati IT-részlegek nem lelkesednek ezért az ötletért. Mik ezek a változtatások, és hogy illenek bele a vállalatok informatikai stratégiájába? A következőkben felsoroljuk a PC következő nemzedékében várható 11 változást.

Eltűnik az ISA

Az Intel célja: a hagyományosan használt ISA bővítőkártyák és kártyák kiküszöbölése

Az IT válasza: most hasznosnak tartják ezt a szándékot

Kilátások: a változtatás elkerülhetetlen

A PC-gyártók véleménye szerint a legtöbb ISA csatlakozóhelyet már most sem használják. Nekik már két vagy három éve szándékuk az ISA megszüntetése; és az ISA-t helyettesítő PCI (Peripheral Component Interconnect) időközben már szabvánnyá is vált. A vállalati informatikusok egyetértenek ezzel. „A PCI gyorsabb, jobb és kisebb is. Ideje átérni rá!” – mondta egyikük. Az Intel azt tervezi, hogy a maga lapkakészletében már nem támogatja az ISA bővítőhelyeket. A felhasználóknak is tetszik ez a gondolat, de némileg nyugtalanítják őket a költségek, meg az, hogy a speciális ISA kártyák vajon tényleg helyettesíthetők-e velük azonos PCI-kártyákkal.

Gyorsabb indítás

Az Intel célja: lehetővé tenni a PC-k igen gyors betöltődését (boot)

Az IT válasza: most helyeslik

Kilátások: feltehetőleg megvalósul, de nem valószínű, hogy sikerülni fog

Az informatikai részlegek nem hisznek sem a Mikulásban, sem a dátumváltási nehézségek egyszerű megoldásában, sem a gyors betöltődésben. Szerintük a mostani indításkéslekedést a hálózati bejelentkezések okozzák, meg az operációs rendszer betöltődése, nem a PC hardvere tehát. Csak akkor hiszik el, hogy gyorsabb lesz a betöltődés, ha majd látják. Ha a gyártóknak sikerül

megcsinálni, akkor az informatikusoknak nem lesz kifogásuk ellene.

Eltűnik a párhuzamos kapu

Az Intel célja: az USB-t (Universal Serial Bus) léptetni a párhuzamos (nyomatató-)kapu helyébe

Az IT válasza: egyelőre semlegesek, jövőre már hasznosnak fogják ítélni

Kilátások: nagyon hamar megvalósul

Ebből senki nem csinál nagy dolgot... „Szeretem az USB-t, mert működik, és kész” – ez volt az egyik megkerdezett cég informatikai igazgatójának véleménye. Az új vállalati PC-k abban a kevés számú esetben is USB-vel szolgálnak, ha helyi nyomtatóra van szükség; s a felhasználók többsége hálózati nyomtatót használ. A párhuzamos kapuval felszerelt nyomtatókhoz való USB-s csatlakozás valószínűleg többelköltséggel jár.

Eltűnik a soros kapu

Az Intel célja: az USB-t léptetni a soros csatlakozó helyébe is

Az IT válasza: egyelőre semlegesek, jövőre már hasznosnak fogják tartani

Kilátások: nagyon hamar megvalósul

A soros kapuk elhagyása kicsit jobban aggasztja az informatikai

részlegeket, mint a párhuzamos csatlakozó; de elég egy év, és ezt a változtatást is el fogják már fogadni. Az új PC-kben már van USB, és az USB-vel vagy kiegészítő PCI-kártyákkal pótolni lehet a soros kapukat, ha némely különleges esetben

A végső cél: a forma

Miért kell gyökeresen átdolgozni a PC-t? Az egyik legfőbb ok az, hogy a gyártóknak sokkal nagyobb legyen a szabadságuk a PC-k méretének és formájának megválasztásában. Ha megszabadulunk a bővíthetőségtől és a csatlakozótól, akkor sokkal kisebb lehet a doboz – nyilatkozta Pat Gelsinger, az Intel asztali termékek csoportjának vezetője.

Ez meggyőzően hangzik a vállalatok információtechnológiai vezetőinek fülében. Jérem vissza az asztalomra! – mondta az egyik. „A 17 vagy 19 hüvelykes képernyővel a PC még az éddigénél is nagyobb helyet foglal el az íróasztalon” – helyeselt egy másik igazgató. Mindannyian megvetik a szükséges bízott a nagy PC elhelyezésére. Zsugorítsák össze a PC-t annyira, hogy egy lapos képernyő és egy házzá csatlakoztatott billentyűzet legyen az egész. Az csakugyan más lenne – vélekedett egy harmadik.

Sokan úgy tartják, hogy ha egy ilyen összeállítás csak 100 dollárral kerülne többé, mint a hagyományos doboz-monitor kettős, akkor mindenki ezt a kisebb helyen elférőt venné; az ergonómiai megfontolások nagyon sokat számítanak.

Helyre igazítás

Egy jobb helyre igazítjuk mindazon vásárlóinkat, akik régi telephelyünkön elégedetlenek voltak a parkolással. Közvetlenül az árukiadóval szemben zárt és őrzött belső parkolóval várjuk, a régi irodától mindössze öt percre, a 1145 Budapest, Laky Adolf utca 36. feltűnően kék-sárga épületében.

Az esetleges eltévedésért elnézést kérünk.

Új telefonszámunkat garantáltan nem fogja elfelejteni az első hívás után:

(06-1) 469 5847



Juventus Team

Számítógép-alkatrész
nagykereskedelem

A MŰKÖDŐ GÉPES KAPCSOLAT

vagy az örökösített eszközökhöz mégis szükség lenne rájuk.

Eltűnik az IDE

Az Intel célja: SCSI, USB vagy IEEE 1394, más néven FireWire interfészekkel helyettesíteni az IDE (Integrated Drive Electronics) merevlemez-csatolókat

Az IT válasza: egyelőre semlegesek, jövőre már hasznosnak fogják tartani

Kilátások: várhatóan lesznek ellenlábasai, s ez késlelteti majd a bevezetését

A felhasználók felmérésünk szerint hajlanának az IDE kicserélésére, de az interjúk ellenállásról is számot adtak. Az ellenkezők szerint az USB és a FireWire nem felel

meg bármiféle belső csatlóhoz, s jöhetnek a SCSI gyors és megbízható, a SCSI merevlemezek ma még jóval drágábbak, mint az IDE-ek. Am ha a SCSI meghajtók ára nagyot esne és a változás láthatatlan maradna a felhasználók előtt, akkor talán elfogadják.

Kicserélődik a VGA

Az Intel célja: a VGA-t új, digitális csatlóval helyettesíteni, olyanmal, amellyel katódcsöves és folyadékkristályos képernyőt is lehetne használni

Az IT válasza: most némiképp ellenzik, jövőre már hasznosnak fogják tartani

Kilátások: lesznek ellenzői

A VGA helyzete nagyjából olyan,

mint az IDE-é. Tudvalevő, hogy világszerte sok VGA megjelenítő működik, s mindaddig fog is, amíg el nem romlik vagy teljesen el nem avul – s ez lehet, hogy három évbe is beletelik. „Még hosszú ideig fognak olcsó VGA monitorok működni” – vélte egyik interjúalanyunk. Az új lapos képernyők ára segít majd elfogadtatni az új videocsatlót; s ha azok hosszú időn át olcsók és népszerűek lesznek, akkor a VGA-nak csakugyan befellegzett.

Csendesebb ventilátor

Az Intel célja: kisebb fogyasztású és hangtompított ventilátorrendszerrel felváltani a mostani PC-k hűtőventilátorait

Az IT válasza: egyelőre semleges-

sek, jövőre már hasznosnak fogják tartani

Kilátások: elkerülhetetlen
Az informatikusok a legkevésbé sem foglalkoznak ezzel, fitymülnek rá; csak azért érdekli őket valamennyire, mert a kombinált ventilátor és tápegység romlik el a leggyakrabban a mostani PC-architektúrában. „Ha ez volna az egyetlen zajtforrás az irodámban, akkor talán foglalkoztatna” – mondta az egyik vállalat szakembere.

Chipkártyaolvasók

Az Intel célja: chipkártyaolvasóval kiegészíteni a szabvány PC-ke-

Az IT válasza: egyelőre ellenkezők, jövőre már hasznosabbnak fogják tartani

Kilátások: az ártól függ, hogy mi fog történni

Az informatikai részlegeknek nem hiányoznak a chipkártyaolvasók. És az e-kereskedelem? Azt nem a munkahelyéről kell intézni. Hát a hitelesítés? A legtöbb felhasználó nem vándorol PC-ről PC-re, legalábbis most még nem. Ameddig nem lesznek chipkártya nélküli elképzelhetetlen hasznos háttérrendszerek, addig a chipkártyaolvasónak nincs esélye. Egy felhasználó a következőket mondta erről: „Senki sem tiltakozik az olvasó ellen, ha az csak kevéssel növeli a PC árát, mondjuk 10 dollárral.”

Drótnélküli hálózat

Az Intel célja: drótnélküli kommunikációs lehetőséggel felruházni a szabvány PC-ke-

Az IT válasza: egyelőre ellenzik ezt a gondolatot, jövőre már nem lesznek ellene, de mellette sem

Kilátások: valószínűtlen
Aki drót nélkül akar kommunikálni, annak ez remek ötlet. De a legtöbb felhasználó nem szokott olyan sokat mozogni ide-oda az irodában, és az informatikai részlegek többsége nem szerzett tapasztalatot a drótnélküli kommunikációban. Ez ezután is csupán egy szűk körnek lesz szükséges.

Ethernet helyett ATM

Az Intel célja: ATM-es (Asynchronous Transfer Mode) adapterre cserélni az ethernet hálózati adaptert.

Az IT válasza: most nagyon berzenkednek ellene, és ez jövőre sem lesz másképp

Kilátások: elvetélt ötlet
Az Ethernetet ismerik az informatikusok; és szeretik is. Még sokáig nem fognak kifogni Ethernet-kapacitásukból. „Egy átlagos napon [Ethernet-] sávszélességünk 10 százalékát sem használjuk ki” – állította az egyik megkérdezett. Addig, ameddig a multimédia vagy más egyéb új technológia fel nem emésztí a sávszélesség nagy részét, nem látnak okot a váltásra. Egy másik gátló tényező: az irodák nem kis hányadában a kábelezést is fel kellene újítani.

Eltűnik a hajlékonylemez meghajtó

Az Intel célja: elhagyni a hajlékonylemez meghajtót

Az IT válasza: most nagyon tiltakoznak ellene, és jövőre is fognak

Kilátások: attól függ, mi kerülne a helyébe

Eddig nélkülözhetetlen volt az állományok mozgathatóságához. A mai dokumentumok már túl nagyok, sem hogy egyetlen hajlékonylemezen elférhessenek, így a felhasználók gyakran elektronikus levélben küldik el őket – még maguknak is, ha otthon akarnak velük dolgozni. Az informatikai részlegek úgy vélik, nem megszüntetni kell ezeket a lemezeket, hanem valami mással helyettesíteni. Egy számítástechnikai vezető ezt mondta: „Azasztalomon, ha megnézik, számtalan hajlékonylemez hever. Mi mást használhatnánk?” Több lehetőség is van: Zip meghajtók, Superdisk meghajtók vagy egyéb olcsó, nagy kapacitású hordozható médiák.

Frank Hayes
(Computerworld)



TÁVKÖZLÉS HATÁROK NÉLKÜL

FÜGGETLEN, PÁNEURÓPAI, OPTIKAI GERINCHÁLÓZAT

KÖZVETLEN KAPCSOLAT 50 EURÓPAI NAGYVÁROSSAL

NAGY SÁVSZÉLESSÉGŰ ÖSSZEKÖTTETÉS AMERIKÁVAL

AZ EZREDFORDULÓ TECHNOLÓGIÁJA (SDH, DWDM)

1134 BUDAPEST, Váci út 37. TELEFON: 452-47-00, FAX: 452-47-47. URL: <http://www.gts.hu>



GTS Hungary

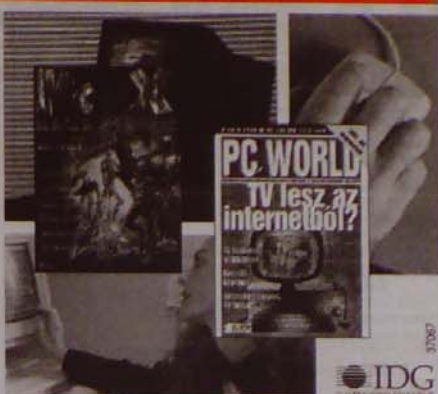
A Member of Global TeleSystems Group, Inc.

Munkánk színvonalát a CW-Számítástechnika, a PC World és a PC-X Magazin minősége is tanúsítja.

IDG REPRÓ

Szolgáltatásaink:

Márc és PC-n készült PostScript munkák bérelvilágítása (Sclerz Dolev 250), bérszkenelés (Crosfield Magnascan 260 I dobszkenner), kromalínkésztés (DuPont Europrint), nyomdai fényképezés (Klimsch Autocompact), nyomdai kivitelezés.



1012 Budapest, Márvány u. 17. Telefon: 356-0691, 356-0291/306, Mobil: 06-20-210-149, Fax: 356-0773

SPRINT

Computer Kft.

WWW.SPRINT.HU
faxbank: 2-333-666/2200#

Boltjaink: Budapest, 1087 Berzsenyi u. 3. Tel.: 210-4835, 36, 1068 Felsőerdősor u. 7. Tel.: 342-4707, 342-6724
Szeged, 6722 Bartók tér 13. Tel.: (62) 55-22-33, Székesfehérvár, Alba-Plaza Tel.: (22) 502-880

Microsoft termékek

Microsoft Office 2000
Megjelent a magyar verzió!
Akcio!

- Corel Draw 9, Corel Gallery 1.000.000



- Adobe szoftverek teljes választéka!

COMPAQ Akció!
Compaq Desktop kedvező áron; Hívj!

Ajándék Tokaji minden 50.000ft feletti vásárlónak!

Egyéb termékek

Adobe Photoshop 5 magyar	188 300
Adobe Indesign 1.0 CD	106 400
Adobe Acrobat 4	81 600
ARJ vagy JAR tömörítő 1 user	15 600
AutoCAD LT 98	111 600
AutoCAD R14 magyar	574 800
Buddy B-200	35 900
Corel DRAW 9 / Gallery 1.000.000	55 000/33 800
Cheyenne Faxserve for NT / 5 user	64 300
F-Secure Antivirus 1 user (1 éves frissítéssel)	45 400
Helyes-e 97 / Helyes-e Quark	18 000/53 000
IQI-tató titkársági iratkezelő	20 200
Logitech MouseMan Wheel	9 930
Logitech WingMan Interceptor	12 720
Netware 5 Server / 5 user	256 000
Norton 2000 Win 95/98 (Y2000elemzési készlet)	12 800
Norton AntiVirus 2000	11 200
Norton Commander 2 (Dos/WinNT/Win95)	9 900
Norton CleanSweep 2000	10 400
Norton System Works 2000	19 200
Ország (angol), Halász (német) nagyszótárak	14 700
Pkzip / Pkuzip tömörítő 1 user	18 200
Recognita 4.0 Plus Akció!	56 500
QuarkXpress 4 (Win 95/Win NT)	243 000
Visio 2000 Std / Prof.	58 900 / 118 300
WinZip 7.0 / Self Extractor	12 700 / 25 400
WinFax Pro 9.0 (Win95/98/WinNT)	28 600

Fenti árak AFA nélküliek

NEUSIEDLER SZOLNOK RT.

A Neusiedler Szolnok Rt., az irodai kommunikációs papírok hazai piacvezetője, az egyre nagyobb számú nemzetközi IT projekt vezetéséhez, lebonyolításához újabb munkatársakat keres.

Projectmanager (SAP MM)

- A feladat**
- SAP MM modul implementáció
 - A vállalati folyamatok elemzése és reorganizációja
 - Részvétel az SAP rendszer beállításában és testreszabásában
 - Felhasználótámogatás és oktatás

- Az elvárás**
- SAP R/3 rendszerben szerzett tapasztalat (MM modul)
 - Tárgyalási szintű német és/vagy angol nyelvismeret
 - Projektvezetői gyakorlat
 - Rugalmasság

Projectmanager (Üzemi adatfeldolgozó rendszerek)

- A feladat**
- Üzemi adatfeldolgozó rendszer bevezetése Ausztriában és Magyarországon
 - A vállalati folyamatok elemzése és szükség szerinti reorganizációja
 - Rendszerbeállítás, felhasználótámogatás és oktatás

- Az elvárás**
- Unix, Oracle és Windows környezetben szerzett tapasztalatok
 - Tárgyalási szintű németnyelv-tudás
 - Projektvezetői gyakorlat
 - Rugalmasság

Cégünk egy multinacionális vállalatcsoport által nyújtott biztos hátteret és széles körű szakmai fejlődési lehetőséget kínál.

Amennyiben állásajánlatunk felkeltette érdeklődését, kérjük, hogy jelentkezését (magyar és idegen nyelvű fényképes önéletrajz) a következő címre juttassa el:

Neusiedler Szolnok Rt.
Munkaügyi Osztály
H-5000 Szolnok, Tószegi út 2.
Tel.: +36 56 501 100 Fax: +36 56 501 115

42055

Pénzügyi-informatikai rendszerek fejlesztésével foglalkozó, budapesti vállalkozás főállású munkatársakat keres

rendszerfejlesztői

munkakörbe.

Oracle DBA, Oracle PL/SQL, PowerBuilder programozói ismeret előny. Felsőfokú végzettség és szakmai angolnyelv-tudás elvárás.

A sikeres pályázónak gyors szakmai fejlődési lehetőséget, érdekes és változatos munkát, versenyképes fizetést kínálunk.

Rövid szakmai önéletrajzot mellékelve a finitt@elender.hu címen vagy a 36(1) 369-4350 faxszámon várjuk a jelentkezők leveleit.

41062

3D-S HATÁS PLAKÁTON

TÉRHATÁSÚ KÉPEK - ANIMÁCIÓ MOZGÓ REKLÁMOK - ÁTTÜNÉS

A PrintExpo-n kedvezménytel

a Digit Számítástechnika "A" pavilon 306/F standján megtekintheti, megrendelheti.

1125 Budapest, Istenehegyi út 29-31.

Digit Tel.: 224-5455 email: info@digit.hu
Számítástechnika

42050

Érdeklődő neve:

Cég neve:

Címe:

Telefonszáma:

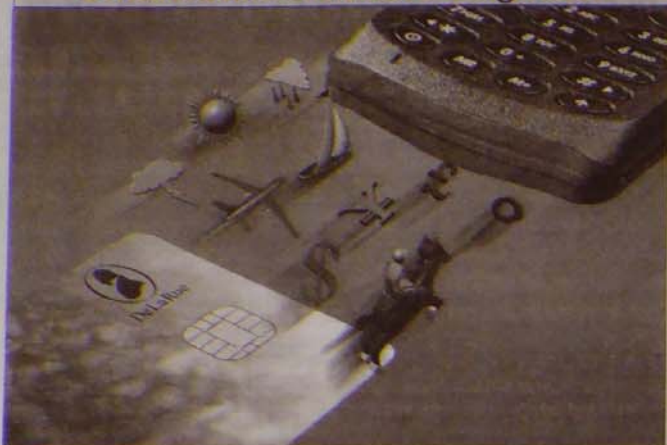
Ezt a lapot az alábbi címre kérjük borítékban visszaküldeni



IDG Magyarországi Lapkiadó Kft.

Cím: 1012 Budapest, Márvány utca 17.
Postacím: 1537 Budapest, Postafiók 386

Smart Card Software Engineer



De La Rue's SIMphonIC, GSM Solution voted "the Most Innovative Mobile Product 1998" (by Financial Times).

As part of our continued expansion and success in the area of smart card applications, we are looking to recruit skilled and ambitious Software Engineers for our Budapest-based regional office.

Your role:

As part of our regional operations teams, your combined technical and interpersonal skill will ensure you provide the right level of technical guidance to our sales teams. You will be an integral part of the pre and post sales activities with a range of GSM operators, banks and software integrators including technical project management and client interfacing for product training and technical problem solving.

You will use your software development skills to help specify, proto-type and validate software applications integrated into our micro-processor based card products.

Your skills:

- Java programming language,
- smart card technology,
- English and German (mandatory).

Your reward:

- Thorough product training.
- Truly international role with international prospects.
- Attractive compensation package.

If you are interested in the above position, please e-mail us at

ede.kiss@fr.delarue.com

Let's work for it!

A SALDO Pénzügyi Tanácsadó és Informatikai Rt.

tárgyi eszköz rendszergazdát keres

pénzügyi-számviteli és programozási (dBASE) ismeretekkel.

Jelentkezés:

szakmai önéletrajzzal a SALDO Pénzügyi Tanácsadó és Informatikai Rt. Informatikai Igazgatóságán, 1113 Budapest, Bartók Béla út 120. címen.

Érdeklődni a 203-8214-es telefonszámon lehet.

42078



A CW Számítástechnika 1999/43. heti számából a következő kódszámú hirdésekről szeretnék tájékoztatást kapni:

07043	<input type="checkbox"/>	41025	<input type="checkbox"/>	42031	<input type="checkbox"/>	43017	<input type="checkbox"/>	43040	<input type="checkbox"/>
16062	<input type="checkbox"/>	41056	<input type="checkbox"/>	42042	<input type="checkbox"/>	43019	<input type="checkbox"/>	43041	<input type="checkbox"/>
19014	<input type="checkbox"/>	41062	<input type="checkbox"/>	42044	<input type="checkbox"/>	43020	<input type="checkbox"/>	43048	<input type="checkbox"/>
31013	<input type="checkbox"/>	41105	<input type="checkbox"/>	42046	<input type="checkbox"/>	43028	<input type="checkbox"/>	43049	<input type="checkbox"/>
35010	<input type="checkbox"/>	41107	<input type="checkbox"/>	42058	<input type="checkbox"/>	43029	<input type="checkbox"/>	43050	<input type="checkbox"/>
39019	<input type="checkbox"/>	41226	<input type="checkbox"/>	42078	<input type="checkbox"/>	43031	<input type="checkbox"/>	43054	<input type="checkbox"/>
39025	<input type="checkbox"/>	42002	<input type="checkbox"/>	43002	<input type="checkbox"/>	43033	<input type="checkbox"/>	43055	<input type="checkbox"/>
39028	<input type="checkbox"/>	42008	<input type="checkbox"/>	43006	<input type="checkbox"/>	43034	<input type="checkbox"/>	43056	<input type="checkbox"/>
40033	<input type="checkbox"/>	42016	<input type="checkbox"/>	43007	<input type="checkbox"/>	43037	<input type="checkbox"/>	43057	<input type="checkbox"/>
41019	<input type="checkbox"/>	42030	<input type="checkbox"/>	43016	<input type="checkbox"/>	43039	<input type="checkbox"/>		

A megfelelő kódszámokat kérjük szíveskedjék megjelölni és címünkre elküldeni 1012 Budapest, Márvány utca 17. Postacím: 1537 Budapest, Postafiók 386

az Oktogonnál, a Teréz Üzletházban

1067 Budapest, Teréz krt. 23.

Tel.: 302-8996, 332-4399/120

Multimédia CD-Shop

Nyitva tartás: hétfő - péntek 10 - 18h, szombat 10 - 13h

Akciós árak (amíg a készlet tart)

Adobe InDesign (bevezető ár)	119 900,-
Clipper 5.3 + Tools 3.0 + VO 2.0	61 900,-
CorelDRAW 9 Special	56 400,-
Corel Gallery 1.3 millió (Uj)	27 400,-
McAfee Office (7 program együtt)	18 400,-
Norton Commander 2.0 World	9 990,-
Norton SystemWorks 2000	21 900,-
Novell Netware 5 for Small Business	Nyitva
Recognita Plus 4.0 Special	29 900,-
Watcom C/C++ 11.0 CD	68 400,-

Adatbázis-kezelők

Crystal Reports 7.0 Standard	38 900,-
Lotus Approach 97 for Win95	17 400,-
R & R Report Writer XBASE 8.0	85 600,-
Visual FoxPro 6.0 AJP	128 900,-/64 900,-

Irodai programcsomagok

Lotus SmartSuite '97 Comp. Ujpr.	55 900,-
MS Office 2000 Ujpr.	118 900,-/73 900,-
MS Office 2000 Prof. Ujpr.	142 900,-/84 900,-
MS Works 4.5 angol	11 900,-
MS Word 2000 Ujpr.	79 900,-/20 900,-
Multi Edit 8.0 for Win32	46 900,-
WordPerfect Office 2000 St. Upgrade	49 900,-

Segédprogramok, kommunikáció

ARJ 2.8 / Jcseszek	14 400,- / Nyitva
Check 2000 PC 3.0 Deluxe	20 600,-
Easy CD Creator 4.0 Deluxe (Uj)	31 900,-
Eudora Pro 4.1 for Win95 (Akció)	16 400,-
F-PROT Prof. 4.05 (antivirus pr.) - Nyitva	47 800,-
HotMetal, Pro 5.0	33 400,-
Laplink Professional for Win32	47 800,-
Mac Opener 2000 for Win (Uj)	21 600,-
Millennium Bug Extimator	3 192,-
Norton Antivirus 2000 Ujpr.	12 400,-/8 400,-
Norton CleanSweep 2000 for Win95	11 500,-
Norton pcANYWHERE 9.0 Win32	49 996,-
Norton Utilities 2000 (Uj)	14 400,-/11 600,-
Partition Magic 4.0	22 000,-
System Commander 4.0 Deluxe	24 200,-
WinZip 7.0 (tömörítő program)	10 900,-
WinFax Pro 9.0 Win95/98	26 600,-/14 900,-
Windows Commander 4.0	11 600,-

Operációs rendszerek

SUSE LINUX 6.2 (+StarOffice 5.0 PE)	9 996,-
IBM PC DOS 2000 CD (Uj)	19 400,-
Novell Netware 5.0	Nyitva
Windows 98 Upgrade magyar	24 900,-
Windows NT 4.0 Workst. magyar	69 900,-

Operációs rendszerek

ABC Graphics Suite 2.0 Comp. Ujpr.	49 900,-
Adobe PhotoShop 5.0 magyar	198 900,-
AutoCAD LT 2000 Ujpr.	117 400,-/36 400,-
CorelDRAW 9 CD Amnezia Ujpr.	55 000,-
Corel Gallery 380 000 (Uj)	16 400,-
IntelliCAD 98 for Win32 (Viaio)	110 000,-
Kai's Power Tools 5.0 (Uj)	42 900,-
Lakasztervező (3Dimenzióban)	3 992,-
Lotus Freelance 97 for Win95	17 400,-
Micrografix Grafix Business	58 500,-
PaintShop Pro 6.0 for Win32 (Uj)	35 400,-
SmartDraw 4.0 Prof.	47 900,-
TurboCAD Prof. 6.0 Comp. Ujpr.	51 900,-
VideoWave II (videószórakoztató)	30 900,-
Viso 5.0 Std./ Technical	57 900,-/94 996,-

Grafika, képfeldolgozás

Borland C++ Builder 4.0 Pro Ujpr.	85 900,-
Delphi 3.0 Standard (Akció)	24 000,-
Delphi 5.0 Prof. Upgrade (Uj)	96 800,-
Macromedia Shockwave Studio	339 900,-
MS Office 2000 Dev. Ed. Ujpr.	96 400,-
Turbo Pascal 7.0 for DOS	31 900,-
Visual Basic 6.0 Learning	24 900,-/12 600,-
Visual Basic 6.0 Prof./Ujpr.	128 900,-/64 900,-
Mastiling: Visual Basic 6.0	3 600,-
Visual C++ 6.0 Prof./Ujpr.	128 900,-/64 900,-
Visual++ 6.0 (Java progr.)	24 800,-/12 500,-
Visual Studio 6.0 Pro Ujpr.	256 900,-/128 900,-

Fejlesztő rendszerek

Macromedia Shockwave Studio	339 900,-
MS Office 2000 Dev. Ed. Ujpr.	96 400,-
Turbo Pascal 7.0 for DOS	31 900,-
Visual Basic 6.0 Learning	24 900,-/12 600,-
Visual Basic 6.0 Prof./Ujpr.	128 900,-/64 900,-
Mastiling: Visual Basic 6.0	3 600,-
Visual C++ 6.0 Prof./Ujpr.	128 900,-/64 900,-
Visual++ 6.0 (Java progr.)	24 800,-/12 500,-
Visual Studio 6.0 Pro Ujpr.	256 900,-/128 900,-

Kiadványkészítő programok

Adobe InDesign (bevezető ár)	119 900,-
Helios-e for InDesign (Win)	44 900,-
Corel Ventura 8.0 + magyar elválasztás	88 900,-
Corel PrintHouse Magic Premium	14 400,-
Corel PrintOffice magyar	22 900,-
QuarkPress 4.0 for Win32	243 500,-
Helios-e for QuarkPress	54 900,-

A közzétett árak nem tartalmazzák a 25 %-os áfát, és a helyszíni üzembehelyezés költségeit!

KIM-SOFT Számítástechnikai és Kereskedelmi Kft.

1118 Budapest, Hegyalja út 70. fszt. 2.

Telefon: 319-8973, 319-8967 Fax: 319-9760

Részletesebb információk az Interneten: www.kimsoft.hu

43019

Piacvezető nemzetközi informatikai rendszerház keres munkatársakat az alábbi munkakörökbe:

Outsourcing Informatikai Szolgáltató Divízió Vezető

Feladata: A cégünk telephelyén működtetett számítóközpont vezetése, mely informatikai közműként egészségügyi szolgáltatók információs rendszerét biztosítja.

Elvárásaink: - Jártasság a VMS operációs rendszerben

- Rendszergazdai ismeretek
- Társalgási szintű angolnyelv-tudás
- Vezetői ismeretek
- Nagy munkabírás

Projektmenedzser

Aki előkészíti az informatikai projekteket, szervezi és irányítja az implementáció folyamatát, dokumentálja annak eseményeit, felügyeli a beszállítókat, alvállalkozók teljesítését, és folyamatosan együttműködik ügyfeleinkkel és munkatársainkkal.

Elvárásaink: - Informatikus/szervezői végzettség
- Projektvezetési ismeretek
- Informatikai projekteknél szerzett gyakorlat
- Angolnyelv-tudás
- Jogositvány

Magas elvárásainkért cserébe versenyképes jövedelmet, biztos jövőt biztosítunk, és tagja lehet egy fiatal, lendületes csapatnak.

Kérjük, hogy pályázatát juttassa el az alábbi telefonszáma:

251-1221

43054

Szakmai nap a Hungaro Digitelnél

Új szolgáltatásait ismertette az Antenna Hungaria székházában rendezett szakmai napján a Hungaro Digitel vezetősége. Elsőként Binder István vezérigazgató a társaságra jellemző adatokról beszélt. Mint elmondta, idei forgalmuk 850 millió forintra tervezik, és ennek időarányos részét teljesítették. Jelenleg 960 VSAT antennájuk üzemel, s ezek közül 160-at ebben az évben telepítettek. Legnagyobb ügyfelük az OTP, de sok, általuk telepített antenna üzemel a benzinkúthálózatoknál is. Amellett, hogy a Hungaro Digitel a távközlést tekintve tovább-

ra is tisztán műholdas-adatátviteli vállalkozás marad, portugál tulajdonosok (a Portugal Telecom International) kapcsolataira támaszkodva disztribúciós szerződést kötöttek a Papelacóval; ez a cég elsősorban az online banki perifériák piacán működik, így a hagyományosnak tekinthető bankjegykiadó automatákon kívül információs terminálokat és kártyakiadó automatákat is gyárt, illetve forgalmaz.

Binder István elmondta: felfogásuk szerint az információs terminálok alkalmasak csekkbefizetésre, különféle jegyek megváltására és

egyéb, a bankokhoz csupán a fizetés szintjén kötődő szolgáltatások igénybevételére. A chipkártyás alkalmazások közül természetesen az elektronikus pénztárca számít a legfontosabbnak, de a chipkártya alkalmazási körébe tartozó összes kártyatípus kezelhető a berendezéssel.

Szarka Gábor, a cég műszaki igazgatója a közelmúltban üzembe helyezett fogadóállomás-bővítésről, illetve az ennek révén igénybe vehető szolgáltatásokról szólt. A Hungaro Digitel szolgáltatási portfóliójának újdonsága az SCPC-átvitel lehetősége; ez a protokoll – a ha-

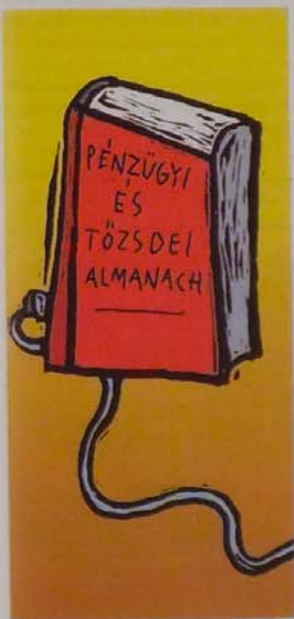
gyományos adatátviteli terminológiát használva – pont-pont összeköttetésnek felel meg. Ebből következik, hogy mindkét végpont az ügyfél telephelyén van, és műholdas viszonylatban nagy sebességű (9,6 kilobit/másodperc és 2 megabit/másodperc közötti) adatátviteli kapcsolat működhet. A másik új szolgáltatás az eddig is használt Skystar Advantage új generációja, az NGSSA. Itt megnőtt az outroute sebessége (most 256 kilobit és 2 megabit között lehet), az inroute FDMA/TDMA protokollú 38,4–76,8–153,6 kilobit sebességgel működ-

het, és a véletlenszerű, illetve a de-dikált hozzáférés keverve is használható. Az új generáció IP multicast szolgáltatást is nyújt, s ez távoktatási, illetve tömörített videoszórás alkalmazások számára jelenthet alapot. Az alkalmazások védelme érdekében az NGSSA egy új fogalmat is bevezetett: a MIR (Max Info Rate) paraméter beállításával az egy alkalmazás által igénybe vehető maximális sávszélesség határozható meg, azaz egyik felhasználó sem tudja kiszorítani a többi.

Révész Gábor

Pénzügyi almanach

Év végére internetes változata is lesz a Magyar Pénzügyi és Tőzsdéi Almanachnak. Az október közepén megjelenő könyv (az 1998–1999-es



szám) 75 fejezetben, három kötetben, több mint háromezer oldalon mutatja be a magyar pénzügyi, biztosítási és tőzsdéi élet közel ezer legfontosabb szervezetét. A kiadó TAS-11 Kft., illetve az Ericsson Magyarország együttműködésének eredményeképpen három információ-típus kerül fel a webre. Az egyik az almanachból leválogatott, impresszum típusú információkat, a másik az évente könyv formájában megjelenő almanachban nem, vagy csak nehezen értelmezhető, dinamikus változó adatokat tartalmazza. A harmadik információ-típus az egyes pénzügyi szervezetek felépítését, belső strukturális kapcsolatrendszerét mutatja be. Az internetes változat – a könyvhöz hasonlóan – magyar és angol nyelven készül. A tervek szerint a webalmanach naponta is frissíthető információihoz a felhasználók ingyen férhetnek majd hozzá.

M. J.



NINCS SZÁMÁRA TÚL NAGY FALAT



HP DESKJET 1120C



Mint ahogy a HP DeskJet 1120C színes nyomtató számára még az A/3-as méret sem nagy falat, akár fekete-fehér, akár színes nyomtatásról van szó. A HP PhotoRet II nyomtatási és HP ZoomSmart méretezési technológiával ellátott nyomtató alkalmas akár poszter-, füzet-, és tájképanyomtatásra is. Kivételes tulajdonságai mellett az irodák kedvencévé válhat most rendkívül kedvező árral is, amely már nem éri el a nettó 100 000 forintot sem! Ami ugyanakkor növekedett: a felhasználási lehetőségek száma, mert most minden vásárló egy Corel Print House Magic 4 Select szoftvert is kap ajándékba. És még egy ráadás kedvezmény: a HP DeskJet 1120C vásárlói most mindössze nettó 54 900 forintért kaphatják meg a Corel Draw 9.0 grafikai szoftvert is. Most nagyot foghat azzal, hogy ezertől nagyot is nyomtathat.

hp HEWLETT
PACKARD

COREL
Go further

A HP termékkel kapcsolatos további információkért hívja a 862-888-as infoszolgalmat, vagy látogasson el honlapunkra a <http://www.hp.hu> címre.

Merre tovább, Compfair?

Temetik a Compfairt. Országos napilapunk informatikai melléklete például léket kapott, süllyedő hajóhoz hasonlítja. Tény, a kiállítás alapterülete az idén alig több mint a fele volt a csúcsot jelentő 1992. évinek. Érdekes módon a látogatók száma 1996-ban volt a legmagasabb – 92 ezer –, pedig a kiállítói részvétel ekkor már érezhetően csökkent. Hiányoztak a nagyok mind a kiállítói, mind a látogatói oldalán. Helyettük főként olyan kis- és közepes cégek vannak kint, amelyek elsősorban eladni akarnak kis- és közepes cégeknek, magánembereknek, diákoknak. A Compfair azonban nem máról holnapra változott meg: az évek során alakult ki az a mai állapot, amely miatt most sokan segítség után kiáltanak.

Ez zsidóvásár, és nem szakkiállítás; divatos és üres szlenggel: nem „erről szól” az informatika – mondják a csalódottak, elsősorban a szakmabeliek. Állításuk első részével egyetértek, a másodikkal vitakozom. Igaz, nálunk a fiatalok, a szabadijűekben PC előtt ülők távolról sem képviselnek akkora vásárlóerőt, mint tőlünk nyugatabbra, de ez nem jelenti azt, hogy nincs igényük a tájékozódásra, és ne lenne üzleti lehetőség ennek a vásárlórétegnek a kiszolgálására. Aki a lehető legolcsóbban akar gépet venni, vagy a meglévőt szándékozik továbbfejlesztetni, a Compfairmél keresve sem talál jobb alkalmat. Egy ilyen vásár

persze nem elegáns, és nem a szakmai újdonságok, milliós tenderek jellemzik. Üzletemberek helyett diákcsoportok tolonganak – már amikor tolonganak – a multinacionális cégek helyett az akciós árakat kínáló standjai előtt. Ezért azonban még kár volna eltemetni a Compfairt. De változásra kétségtelenül szükség van.

Az egyik lehetséges irány a jelenlegi tendencia tudatos vállalása. Legyen a Compfair a kisvállalkozások és az üzleten kívüli végfelhasználók vására. Erre a célra azonban nem a BNV a legalkalmasabb terület. Kisebbségi tömegközlekedéssel könnyen megközelíthető helyszín lenne jó, valamikor a tanév elején, olyan időpontban, amikor egy teljes hétvége is belesik. Ekkor az egész család fel tud kerülni, hogy megvegye a napjainkban taneszköznek is számító PC-t, szoftvert, CD-ROM-ot, szakkönyvet. Vidéki iskolák már ma is szerveznek osztálykirándulást a Compfairre, ezt lehetne bátorítani. Üzleti alapon támogatni a diákok megismerkedését az informatikával, ha már a Sulinet óta a kormányzat ebben nem óhajt közreműködni. Ki tudja, egyszer még valamelyik világcég is kimenne, csak úgy, lufit osztogatni, meg hogy a gyerekek hamarabb ismerjék meg nevét a konkurencijánál.

Van másik lehetőség is. Talán vissza lehetne szerezni a komoly szakkiállítás rangját. Ma ez látszik a

nehézebbnek: a szóba jöhető kiállítók száma korlátozott, és úgy tűnik, a nagyok végképp lemondtak a Compfairról. De hát ezért találták ki a marketinget. Erőteljes marketing-munkával, új koncepciót hirdetve, szűkítve a kiállítók körét, talán rá

lehet beszélni őket a részvételre. Olyan mértékben felelmei a belépőjegyek árát, hogy érdeklődőként ne érje meg kimenni; bevezetni a látogatói korhatárt. A BNV hatalmas, hangárszerű terével erre sem igazán alkalmas; meghittebb, elegánsabb

hely lenne célszerűbb. Szó se róla, egyik út sem könnyű, de valamelyikén el kellene indulni. Esetleg két külön rendezvényben gondolkodva, mind a kettőn egyszerre.

Csőrián Sándor

Kiállítás helyett bazár

Kezdo újságróként mindig örömmel vártam az őszi kiállítást, mert a nyári uborkaszazon után itt találkoztam, találkozhattunk az informatikai világ szereplőivel. Igaz, akkoriban még a nagyok is megtisztelték jelenlétükkel az őszi seregszemlét. Aztán, történt egyszer, hogy vagy tíz nagy IT-cég összefogott, s deklarálta szándékát: nekik nem kell ez a kiállítás. S ahogy teltek az évek, egyre jobban fogytak a kiállítók. Innár nemcsak a nagyok, hanem a közepes méretű cégek is. S mintha erre az évre még a kicsik is eltűntek volna. Összességében a Compfair. Nemcsak méretében. Színvonalában is. Nem volt érdemi bejelentés. Helyette voltak széles sétautak a standok között, s egymástól tisztes távolban a kereskedők. Szomorúan kellett megállapítani, hogy végképp elbázárosodott a Compfair.

Pedig a szervezők igen nagy erőfeszítéseket tettek azért, hogy életet lehessenek az egykor szebb napokat látott kiállításba. De úgy tűnik, mindhiába. Nem látszott rossz ötletnek, hogy a Matávnet



internetvilágot akart a Compfairre varázsolni. De nem sikerült. Igen szomorú látvány volt napokon át nézni, hogy 100 PC árválkodik ott, mert nem tudják megteremteni az internetkapcsolatot. Kíváncsi lennék, vajon a szponzorok miképp emésztették meg a történeteket. Nekem tetszett a Computer Panoráma ötlete, a kiállítók termékeinek nyilvános tesztelése is. Ez legalább érdekes volt, s újszerű. Akárcsak a Linux-ünnepség, ahol szintén pezsgett az élet. Kicsit félő volt, hogy vajon veszik-e az emberek a fáradságot, hogy becipeljék gépüket a kiállításra. Hát becipelték.

Szintén újszerű kezdeményezésnek számított az úgynevezett médiasziget. Engem például nem zavar, ha a konkurenciával vagyunk ilyen közelségben, de az értelmét nem igazán látom. Hisz nem egy gigantikus méretű kiállítás a Compfair, ahol a látogatóknak össze kellene vadászniuk, hogy megtudja: mit is ír a hogyszívják. Bizony-bizony, ez a pirinyó kiállítást a média uralta. A látogató pedig megerősített korábbi véleményében: mégiscsak a média a hatalom. Tényleg az lenne?

Szibieg Andrea

239 49 79

Hívja fel ezt a telefonszámot!
Ma még nem Internet Protokoll felett fogunk beszélgetni.
De vajon mit fogunk használni néhány év múlva?*

*Ne várjon évekig, már most segíthetünk adat, hang és videó átviteli költségeinek optimalizálásában, és ügyfelei, partnerei részére XXI. századi multimédia szolgáltatások kialakításában.

Budapest, Teve u. 41.
Tel.: 239 49 79, Fax: 239-49 78
Internet: info@innet.hu, www.innet.hu



41105



FIBEX KERESKEDELMÉSI ÉS SZOLGÁLTATÓ KFT.

2600 Vác, Zrínyi u. 41/a.

Tel.: (27) 314-882, Fax: (27) 314-909

1047 Budapest, Baross u. 91-95.

Telefon: 399-51-66, (-67, -68).

Fax: 399-51-69

E-mail: info@fibex.hu,

Internet: www.fibex.hu

39028

Strukturált és optikai kábelek,
szorozványok, csatlakozók
széles választéka... 3M



színes AKCIÓK!

Roland
WEB: www.roland.hu, E-mail: roland@rolandmusica.hu

A PrintExpo kiállításon (F. 103/c) Ön is megtekintheti a Roland legújabb nagyfelbontású tintasugaras nyomtató- és vágógépet, az új CAMMJET-et!

Látogasson el standunkra, ahol minden nap kiadunk egy fűlávógó gépet és rendkívül kedvezményeket kínálunk minden termékünkrel!

CAMMJET

INTERMUSICA KFT.
2046 Törbálvány, 1026 P. 33.
Tel.: (23) 338-041
Fax: (23) 338-087

HÍREK

A vártnál jobb, bár a tavalyinál kevesebb volt az Apple legutóbbi (negyedik) negyedévének profita. A 90 millió dolláros (részvényenként 51 centes) nyereség kevesebb, mint a tavalyi 106 millió dollár, de az elemzők csak 45 centes eredményt jósoltak. Ebben a mostani profitban nincsenek benne az egyszeri bevételek és kiadások, ezek 21 millió dollár pluszt jelentenek. A negyedéves bevétel 1,34 milliárd dollárra rúgott, ami 14 százalékkal kevesebb az egy évvel korábbinál. A legutóbbi negyedévben 772 ezer számítógépet adott el a cég, 7 százalékkal kevesebbet, mint egy évvel korábban. Ezek többségét (58 százalék) az iMacok tették ki, utánuk a PowerMacok (28 százalék) és a PowerBookok (13 százalék) következtek. Az iBookok és a kiszolgálók együttesen is kevesebb mint 1 százalékot jelentettek a mennyiségben. A negyedévben a nemzetközi eladások 35 százalékkal járultak hozzá a forgalomhoz. A teljes pénzügyi év 6,1 milliárd dolláros bevétele mellett 601 millió dollár (részvényenként 36 cent) volt a tiszta haszon. Mindkét adat jelentékeny emelkedést mutat az egy évvel korábbihoz képest: akkor 5,9 milliárd dollár volt a bevétel és 309 millió a profit. (IDGNS, San Francisco)

Pénzügyi évének harmadik negyedében 6,7 milliárd dolláros bevétel mellett 1,9 milliárd dolláros nyereséget könyvelhetett el az Intel. Ez 21 százalékkal magasabb, mint 1998 hasonló időszakában; ez alatt az idő alatt a bevétel csak 9 százalékkal emelkedett. Nemcsak a nagy profitot hozó termékekből adott el többet az Intel a negyedévben, hanem a kisebb sebességű – ezért olcsóbb és kisebb nyereséget termelő – proceszorokból is. Ebben a negyedévben az Intel négy céget vásárolt fel (Dialogic, Level One Communication, SoftCom Microsystems, NetBoost); az ezekkel összefüggő kiadások mintegy 400 millió dollárt tesznek ki. (IDGNS, San Francisco)

Jócskán növelte nyereségét pénzügyi évének harmadik negyedében a Motorola. A mostani 332 millió dolláros profittal szemben tavaly ilyenkor csak 40 millió dollár volt az eredmény. Növekedett a bevétel is: a tavalyi 7,2 milliárdról 7,7 milliárd dollárra. A jó eredmények a digitális mobiltelefonok iránt megmutatkozó erős keresletnek, valamint a felvezető és digitális kommunikációs üzletág tavalyi átszervezésének köszönhető. A legnagyobb bevétel (3,1 milliárd dollár) a személyes kommunikációs szegmensből származik, és ez a terület nőtt a leggyorsabban is (37 százalék). A sorban a következő a félvezetőgyártó részleg (1,6 milliárd dollárral és 11 százalékkal), míg a kormányzati, kereskedelmi és ipari üzletágak együttesen 1,1 milliárdos forgalmat generáltak, 5 százalékkal többet, mint tavaly. Egyedül a hálózati rendszerek formája csökkent (17 százalékkal), de így is 1,6 milliárd származott ezekből, elsősorban az Iridium miatt; csak ez az egy befektetés 944 millió dollárjába került a Motorolának ebben a negyedévben. (IDGNS, San Francisco)

További híreink: www.szamitastechnika.hu

Óvatosabbak a külföldi befektetők

Az AAM Vezetői Informatikai Tanácsadó Kft. neves vendégeket hívott meg október 5-ére, megalakulásának ötödik évfordulójára. Dél előtt Surányi György jegybankelnök ismertette a jegybank monetáris politikájának alapelveit, később két előadást is hallhattak a jelenlevők – köztük Kelemen Zoltán – a tőzsde helyzetéről.

A tanácsadói nap délelőttjén Kormai Gábor (AAM) megnyitja után Surányi György ismertette a jegybank és a monetáris politika helyzetét.

Legfontosabb a hitelesség

Legfontosabb célként a jegybankelnök az infláció csökkentését, és ezzel összefüggésben a forint árfolyam-stabilitásának fenntartását jelölte meg. Hozzátette, hogy a monetáris és a fiskális gazdaságpolitikának együtt kell működni. Rövid távon elképzelhető kisebb eltérés; ez még nem okoz feltétlenül inflációt. Az infláció 5 százalékosra való mérséklésében az inflációs várakozások letérése a legfontosabb. Ez többéves folyamat, és ebben hitelességre kell mutatkozniuk a gazdasági vezetőknek. Világossá kell tenniük a gazdaság szereplőinek, hogy a monetáris politika milyen határokat tarthat be. A monetáris politika ezzel kapcsolatban két ígéretet tett: a forint leértékelése irányítható és mérsékelt ütemű marad, továbbá szűken marad a forint árfolyamsávja. Ez utóbbi betartásához stabilnak kellett lenniük a kamatoknak. A két ígéret betartásával a dezinflációs folyamatot sikerült fenntartani.

Surányi megjegyezte, hogy a monetáris politika többször is elcsúszhatott volna. 1997-ben például erős felértékelési nyomás nehezdedt a forintra. Ennek az volt a fő oka, hogy megnőtt a magyarországi termelési költség, s ettől nagyobbak lettek a reálkamatok. A reálkamatok növekedése megemelte a kockázati prémiumokat is, és ez további külföldi tőket vonzott az országba, ez pedig feljebb vitte a forint árfolyamát. Ez mindenképpen kedvező folyamat, hiszen a felértékelődő forint az infláció csökkenéséhez vezet. A monetáris politika mégis ellenállt a felértékelésnek, mert valószínűtlennek látszott, hogy a felértékelődés arányban álljon az ország általános termelési költségével, valamint a külkereskedelemnek termelő szektorok versenyképességével. Az erőltetett dezinfláció rövid távon minden bizonnyal sikeres lett volna – tette hozzá Surányi –, később azonban súlyos fizetésiméreg-nehézségekkel járhatott volna, és pedig rontotta volna a hosszú távú monetáris politika és a jegybank hitelességét. A jegybank elnöke negatív példaként az orosz pénzügyi válságot említette. A leértékelő hatás három csatornán keresztül szivódott fel – magyarázta a forinttal történteket. A forintot – a sávon belül – leértékelték, a kamatokat meg kellett emelni, a forint sávból való kitörését pedig a devizatartalék terhére állították meg.

A jegybankelnök mindehhez hozzátette: a gazdaságpolitikát aszerint ítélik meg, hogy semleges-e vagy

sem. Az infláció mértéke így leginkább attól függ, hogy a nemzetközi piacokon hogyan vélekednek az ország gazdasági állapotáról, s ha olyan rossz rólunk a vélemény, hogy elviselhetetlenül magasra szöknek az árfolyamok vagy a kamatok, akkor a dezinflációs politika nem tartható. A nemzetközi közvélemény hosszasan tapsolt az orosz gazdaságpolitika sikerének – jelentette ki Surányi –, hiszen az infláció alacsony szinten maradt (alacsonyabb volt, mint nálunk), csakhogy azt



Surányi György

50-60, illetve 70 százalékos pozitív reálkamatszinttel lehetett fenntartani. Mivel ez jóval magasabb, mint a fejlődési ütem, sejtethető volt, hogy a helytelen gazdaságpolitikai beavatkozás pénzügyi válsághoz vezet.

Surányi nem hagyott kétséget afelől, hogy a monetáris politika önmagában nem elegendő a gazdaság irányításához. A gazdaság egészségét egyensúlyi mutatókkal, a relatív árak, továbbá a belső és külső adósságállomány alakulásával kell jelezni. Ezek összhangját, és a gazdaság egészségének állapotát nem pusztán a monetáris politika határozza meg.

Surányi a jegybank szerepének ismertetése után rátért a magyar gazdaság jelenlegi állapotának bemutatására. A múlt év nyarán Magyarország alapjában véve jó irányban haladt – jelentette ki a jegybank elnöke. Az irány ma is helyes, jöhetett a tavalyi brazil, majd az azutáni orosz válság, valamint az Európai Unió növekedési ütemének lassulása kedvezőtlenül hatott a gazdaságra. Ez látható volt a mutatókból is: 1998 nyaráról ugrászerűen megnőtt a kamatprémium, az orosz pénzügyi válság mérséklődésével azonban ezek a prémiumok is ereszkedni kezdtek, bár nem álltak vissza a nyár előtti szintre. Tanulságként levonható – magyarázta Surányi –, hogy a nemzetközi piac lényegesen megváltozott normák szerint méri a gazdaságot. A súlyos mexikói, ázsiai, cseh, olasz és brazil kudarcok miatt óvatosabbak lettek a be-

fektetők. Emiatt szigorodtak a befektetési feltételek, éppen az európai egységes valuta bevezetésekor, s az is szigorúbb monetáris politikát indukál a nemzetközi piacokon.

A gyengébb teljesítményű országok ma már nem hidalhatják át finanszírozási gondjaikat belső hitelfelvétellel, mint a '70-es és '80-as évek fordulóján. Az időközben emelkedő kamatok mellé képtelenek voltak megfelelő teljesítményt állítani, és ez súlyos társadalmi és gazdasági válságokhoz vezetett. A gazdaságpolitika feladata ma sem lehet az, hogy felhasználjon minden elérhető külföldi forrást. Csak annyi hitelt szabad felvenni, amennyi összhangban van a gazdaság potenciális növekedési ütemével.

Ha Magyarországon 4-6 százalékos növekedési ütemmel számolunk – folytatta Surányi –, akkor további növekedésre van szükség a felhalmozási rátaiban. Ahhoz, hogy a beruházások a továbbiakban is 8-10 százalékkal bővíljenek, 1,5-2 százalékkal kell növekednie a megtakarítások arányának a nemzeti összterméken belül. Ezeket a megtakarításokat külföldről (az említett okok miatt) nem tudjuk figyelembe venni. A fizetési mérleg most fenntartható, de nem feszített tovább. Ezek szerint a beföldi megtakarításokat kell növelni – s abban a magánmegtakarításoknak megfelelő mértékben kell növekedniük. Ha ez nem történik meg, abban az esetben a fiskális politikának kell alkalmazkodnia a hosszú távú egyensúly fenntartása érdekében. Surányi mindezek fényében megfelelőnek értékelte a költségvetési politikát, hiszen a költségvetés a következő évben kevésbé szándékozik a beföldi megtakarításokra támaszkodni, amivel nagyobb teret enged a magángazdaságoknak. A költségvetési hiány további mérséklése azért is kedvező – jelentette ki –, mert egyre közelebb kerülünk az Európai Unió követelményrendszeréhez. „Ez nem azt jelenti, hogy valamilyen mérv, külső normáknak kellene megfelelnünk. Egyszerűen az önérdékünkön van szó.” Maradnunk kell a fenntartható növekedési pályán, és ebbe beletartozik az inflációkezelés is.

Lesz-e magyar tőzsde az EU-ban?

Ez volt az egyik kérdés Dunavölgyi Máriaának, a Budapesti Értéktőzsde (BÉT) elnökének Intézményi jövőképe és az informatika című előadásában. Az informatika ellenség és barát egyszerre – jelentette ki az el-

nökszónya. A globalizáció és az információtechnológiai fejlődés folytán a tőzsdék elvesztették monopolhelyzetüket, ráadásul a fejlett internetes rendszerek elvileg az alkuszok helyébe léphetnének. Az információs rendszernek fejlődése, valamint az egységessé váló európai tőkepiac a kisebb tőzsdéket könnyen fölöslegessé teheti. A BÉT elnöke példaként említette a bécsi tőzsdét, mivel annak jócskán meggyengült a helyzete a frankfurti tőzsdével való összekötése óta. Hasonló koncentráció figyelhető meg az EU-n belül is. Ma nem egy közös tőzsde kialakulása felé halad az Európai Unió, hanem a tőzsdék összekötése felé.

Az informatikai fejlődés azonban bátorítja a tőzsdén kívüli kereskedelmet. Az intézményi befektetőknek lehetővé teszi, hogy szélesebb körben tevékenykedjenek, az internetes bázis általában megkönnyíti a kereskedést, és kihasználhatóvá válnak a kényelmesebb tőzsdék által kihagyott piaci részek.

Lantos Csaba, a CA-IB Értékpapír Rt. vezérigazgatója későbbi előadásában hozzátette, hogy az EU egységes tőkepiacának létrejöttével éleződött a verseny, bár az EU tőkepiacának mérete még így is csak ötöde az amerikaiak. Lantos szerint Magyarország egyetlen esélye a 2003-as csatlakozás. Az ugyanis azzal jár, hogy megszűnik a hazai valuta, és ez a tranzakációs költségek csökkenéséhez vezet. Ma a magyarországi részvények 75 százaléka, a piaci kibocsátás államkötvényeknek pedig 20 százaléka külföldi tulajdonban van, mozgásuk tehát erősen hathat az árfolyamra.

A csatlakozáshoz korszerű rendszerekre van szükség. Az értékpapír-kereskedelem fő célja a versenyképesség megőrzése; ez a cél a tranzakációs és a közvetett költségek leszorításával, valamint versenyképes szolgáltatásokkal (például a likviditás megőrzésével) érhető el. Ehhez megvanak a szükséges informatikai eszközök – jelentette ki Lantos. A pénzforgalmat kezelő elszámoló rendszer, a Giro, valamint a VIBER európai szintű szolgáltatást ad. A brókercégek összekötött tőzsdéi üzletközi rendszerüket a háttériródi megoldásokkal.

A jövővel kapcsolatban Lantos elmondta, hogy több változat is elképzelhető: a BÉT általalakul részvénytársasággá, és ezzel a kereskedés és a tulajdonlás elválik egymástól; elképzelhető az is, hogy a BÉT nyilvános részvénytársasággá alakul, s ez lehetőséget ad a vele való kereskedésre. S ez sem lehetetlen, hogy az értéktőzsde egyesüljön az árutőzsdével vagy a KELER-rel. Valaminek mindenképpen történnie kell, hogy kialakulhasson a koncentrált kereskedelem – tette hozzá befejezésül.



Előzetes

Érett színek

Két tintasugaras nyomtatót mutatunk be, az egyik az Epson Stylus Color 860-asa, a másik a Hewlett-Packard DeskJet 970Cxi-je; mindkettő a fotómínőségű nyomtatás csúcstechnológiájának megtestesülése. Azért is érdemes összehasonlítani őket, mert más-más módon nyomtatnak: az Epson a maga fejlesztette piezo elv szerint működő fűvőkákból juttatja a tintát a papírra, a HP pedig a hőforralás legújabb vívmányait használja fel

Megbízható postás

A TrustedMIME program – a Siemens-csoport egyik tagjának a terméke – kétszintű levélbiztosítással szolgál MS Exchange-, MS Messaging-, MS Outlook- és Lotus Notes-felhasználóknak: 2048 bites RSA digitális aláírással és 40, 64 és 128 bites RC2 vagy Triple DES titkosítási algoritmussal

EPOC – valóságos technológia fantáziánéval

Az EPOC a Psion gépek operációs rendszere, alkalmazási keretrendszere és alkalmazáskészlete (szövegszerkesztővel, előjegyzési naptárral, jegyzetblokkal, számlógéppel, táblázatkezelővel és programozáshoz való automatikus szolgáltatásokkal) néhány megabajtnyi ROM-ba beégetve

A villamos is alszik

S nemcsak a villamos alszik majd ezen a nevezetes Szilveszter-éjszakán, hanem a különféle beléptető, felügyelő rendszerekben, erőművekben működő beágyazott mikrolapkák sem csinálnak majd túl nagy fejfördülést – legalábbis ezt állítja a GartnerGroup ez évi második negyedévi jelentése. Meg azt, hogy a dátumváltás miatti bajok negyede

még az év végéig beüt, a fele jut a 2000. évre, 15 százalékuk meg azutánra

Nem forgácsolódnak szét

Mint cikkünkben kiderül, ez nemigen történhet meg a Mohácsi Farostlemezgyár Rt.-vel: a Mofa egybe-között az MFG/PRO vállalatirányítási rendszerrel hártja el a nem kívánatos lehetőséget

Nagyágyú

A nagyágyú itt nem személy, és nem is a Kövér Berta az első híborúból, hanem a Fujitsu-Siemens Computers Celsius munkaállomás-sorozat magnéziumházas hordozható változata. Paraméterei csakugyan imponálóak: 400 meghertzes Pentium II, 512 megabajt RAM, 10 gigabajtos merevlemez, 8 megabajt-



nyi videomódióval ellátott képernyővezérlő, 15 hüvelykes képátlójú LCD megjelenítő

Kezelési útmutató kezdőknek

Cikkünk azok okulására szolgál, akikkel a tanácsadójuk már-már elhittette, hogy szorultságukból csak tudásmenedzsment-rendszer mentkítheti ki őket; érdemes azért tekintetbe venni, hogy a tudásmenedzsment-termékek többsége voltaképpen kicsit átalított információmenedzsment, és eltűnődni azon, hogy egyáltalán mi fán terem ez a tűzön-vízen át menedzselendő tudás

Részvényárfolyamok az amerikai tőzsdéken

Cégnev	38. heti zárár (dóllár)	39. heti zárár (dóllár)	Változás az előző héthez képest (dóllár)	52 heti ársáv (dóllár)
3Com	29 3/4	30	1/4	20-51 1/8
Adaptec	40 1/16	38 13/16	-1 1/4	10 1/2-43 15/16
Adobe Systems	114 5/8	117 3/8	2 3/4	33 7/8-122
Alcatel	28 7/8	27 3/4	-1 1/8	18 5/8-31 5/8
AMD	18 9/16	17 9/16	-1	14 9/16-33
APC	18 1/16	17 3/8	-11/16	13 1/16-27 3/4
Apple Computers	65 9/16	74 9/16	9	31 5/8-80 1/8
Autodesk	20 15/16	19 15/16	-1	19 3/4-49 7/16
Baan	14 5/8	13 1/2	-1 1/8	6 7/8-17 13/16
Cabletron Systems	17 7/16	16 1/2	-15/16	7 3/16-19 15/16
Cisco Systems	71 13/16	67 3/16	-4 5/8	26 11/16-73 9/16
Cognos	26 1/16	25 11/16	3/8	16 1/4-28 1/8
Compaq Computer	21 3/4	21 3/16	-9/16	20 5/16-14
Computer Associates	58	52 3/8	-5 5/8	32 1/8-63 7/16
Corel	6 7/8	5 7/8	-1	1 13/16-10 3/16
Creative Technologies	11 3/16	10 13/16	-3/8	8 7/8-18 5/8
Dell Computer	45 1/2	42 13/16	-2 11/16	26 5/16-55
Ericsson	34	32 3/8	-1 5/8	20 3/8-35 1/4
Forté Software	27 7/16	27 13/16	3/8	3 3/4-29 5/8
Hewlett-Packard	87 7/16	82 3/4	-4 11/16	53 1/16-118 7/16
IBM	113 1/2	107 7/8	-5 5/8	67 1/2-139 3/16
Informax	7 1/4	6 5/8	-5/8	4 5/8-14
Inprise	4 7/32	4 9/32	1/16	2 11/16-6 7/8
Intel	75 11/16	70 7/8	-4 13/16	41 5/16-89 1/2
Intergraph	5 1/2	3 5/8	-1 7/8	3 7/16-10 1/4
J.D. Edwards	21 7/8	20 1/16	-1 13/16	10 7/8-38 1/2
Lucent Technologies	64	59	-5	36 3/8-79 3/4
Madge Networks	2 1/4	2 1/16	-3/16	1 15/16-5 3/16
Matáv	27 7/8	26 13/16	-1 1/16	23 1/2-34 1/8
Micrograft	4 5/32	4 1/2	11/32	3 1/4-12 3/8
Microsoft	94 15/16	88 1/16	-6 7/8	49 13/16-100 3/4
Motrola	93	88	-5	47-101 1/2
NCR	28 11/16	27 5/8	-1 1/16	26 11/16-55 3/4
Newbridge Network	24 1/2	21 5/8	-2 7/8	17 7/8-39 7/8
Nokia	99 1/2	92 7/8	-6 5/8	39 5/16-100 7/16
Novell	20 11/16	18 1/8	-2 9/16	12 5/8-31 3/16
Oracle	45 1/4	45	-1/4	16 7/8-48 1/8
SAP	40 1/8	36 1/16	-4 1/16	23 3/4-44 7/8
SCO	13 1/16	12 11/16	-3/8	3 1/2-14 7/16
Seagate	29 15/16	28 5/8	-1 5/16	21 7/8-44 1/4
Silicon Graphics	10 1/2	10 1/16	-7/16	8 15/16-20 7/8
SMC	9	9 1/16	1/16	5 1/4-10 1/4
Sun Microsystems	92 9/16	92 9/16	0	24 5/8-99 7/16
Sybase	10 5/8	11	3/8	5-13 7/16
Symantec	7 1/2	6 3/8	-1 1/8	6 1/4-10 5/16
Tektronix	30 11/16	30 7/8	3/16	16 7/16-39 3/8
Texas Instruments	86	82 1/2	-3 1/2	29-94 1/8
Unisys	43 11/16	24 7/8	-18 13/16	22 3/4-49 11/16
Western Digital	3 5/8	3 1/2	-1/8	3 1/2-21 7/16
Xerox	32 1/2	27 7/16	-4 5/16	27 5/16-63 15/16
Xircorn	47 3/16	47 1/2	5/16	15 3/4-49 3/4

E számunk hirdetései (Ads' Index):

Albacomp Rt.: HP OmniBook noteszgép ... 40. old.	Juventus Team: új cím ... 31. old.
Axix Kft.: adattár-házak ... 25. old.	Kim-Soft Kft.: gyári szoftverek, CD-ROM-ok ... 34. old.
és intelligenciarendszerek ... 33., 34. old.	Megatrend: 2000. évi bevezetés ... 3. old.
Álláshirdetések ... 33., 34. old.	Megatrend: Citrix MetaFrame ... 5. old.
Canon Hungaria Kft. ... 10. old.	Microsoft: magyar Office 2000 ... 41. old.
Multipass többfunkós eszközök ... 10. old.	Nest Kft.: programok az FTP-től ... 19. old.
Compaq: DeskPro EP számítógép ... 39. old.	Oracle Hungary Kft.: internetes alkalmazások ... 16. old.
Crown-Tech Kft. ... 19. old.	intermetes alkalmazások ... 16. old.
LaserBit hálózati eszközök ... 19. old.	intermetes alkalmazások ... 16. old.
DatalNet: internet-szolgáltatás ... 22. old.	PanTel Rt.: Parconned kommunikáció ... 29. old.
Digit Számítástechnika: tárházú piakát ... 33. old.	PartnerCom: üzleti kommunikáció ... 26-27. old.
Elander Rt.: internet-szolgáltatás ... 14. old.	Singulár Hungary Kft.: SAP bevezetés ... 14. old.
Fibex Ker. Kft.: optikai kábelzési elemek ... 36. old.	PLOWT Hungary Kft.: SAP bevezetés ... 14. old.
Gemofix Kft.: gyári szoftverek ... 3. old.	Owerty Kft.: üzletk. ... 40. old.
GTS Hungary: távközlési szolgáltatások ... 32. old.	R.A. Trade Kft.: Epson Stylus Color nyomtatók ... 4. old.
Hewlett-Packard: HP LaserJet 1100A lézernyomtató ... 12. old.	Singulár Hungary Kft.: Baan-képviselet ... 19. old.
Hewlett-Packard: HP DeskJet 1120C nyomtató ... 35. old.	Sprint: gyári szoftverek, egyéb szolgáltatások ... 33. old.
Hewlett-Packard: HP NetServer E60 kiszolgáló ... 20-21. old.	Storage System Kft.: Sony adattárházok és optikai eszközök ... 5. old.
Hewlett-Packard: PhotoREt szírikszítés ... 30. old.	Sun Microsystems: internetes technológiák ... 18. old.
Hungexpo: Info 2000 ... 25. old.	Sun Microsystems: internetes adatbiztonság-megoldások ... 24. 28. old.
IBM: kiszolgálók ... 2. old.	Support Team Kft.: programok, PC-k, szolgáltatások ... 19. old.
IDG: CW Számítástechnika Online ... 34. old.	Számalk Rt.: Distribúció ... 1. old.
IDG: GameStar magazin Online ... 11. old.	SzofiberABC Kft.: gyári szoftverek ... 22. old.
IDG: PC World magazin ... 22. old.	Walton Networking Kft.: HP hálózati eszközök ... 42. old.
IDG ügyfélszolgálat: zórá szám ... 34. old.	Xerox Magyarország Kft.: DocuPrint N lézernyomtatók ... 40. old.
InNet Kft.: telefonos átvétel ... 36. old.	Intermetes alkalmazások ... 16. old.
Intermetes Kft.: Roland nyomtatók és végzőgépek ... 36. old.	Intermetes alkalmazások ... 16. old.
Inventix Kft.: Informix termékek ... 40. old.	Intermetes alkalmazások ... 16. old.
IDG INFORMÁCIÓSZOLGÁLAT ... 33. old.	Intermetes alkalmazások ... 16. old.

Nemzetközi informatikai hetilap

Megjelenik minden kedden
HU ISSN: 0237-7837

Kiadja az IDG Magyarország Lapkiadó Kft.
Feltételek kiadás: info@idg.hu
Érdeklődés: info@idg.hu

Főszerkesztő:
Szabó Andrea (Sz. A.) aszabo@idg.hu

Főszerkesztő-helyettesek:
Révész Gábor (R. G.) grevesz@idg.hu

Seress Iván (S. I.) iseress@idg.hu

Vezető szerkesztő:
Varga János (V. J.) jvarga@idg.hu

Főszerkesztő:
Schopp Anita (Sch. A.) aschopp@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

Vasvári István (V. I.) ivasv@idg.hu

COMPUTERWORLD



Hogyan köszöntsük az új évezred hajnalát?

Például így: Üdvözölje barátait szerte a világban szilveszterkor az interneten keresztül, Compaq Deskpro EP személyi számítógépével ugyanis nem lesz gondja. Az új Deskpro-sorozat tagjai nem véletlenül a legnépszerűbb PC-k ma Magyarországon, hiszen gépeink a legmodernebb technológiai fejlesztéseket tartalmazzák, könnyen upgradelhetők és áruk is meglepően kedvező. Az Ön Compaq számítógépe így hosszú-hosszú éveken át értékálló marad és megbízhatóan ellátja feladatát. Ma is, holnap is, 2000 után is. További információ a www.compaq.hu címen vagy zöld számunkon: 06-80-COMPAQ (266-727, 206-720).

Például így: Üdvözölje barátait szerte a világban szilveszterkor az interneten keresztül, Compaq Deskpro EP személyi számítógépével ugyanis nem lesz gondja. Az új Deskpro-sorozat tagjai nem véletlenül a



Deskpro EP

Intel® Pentium® III processzor 500 MHz (100 MHz memóriabusszal; Intel® 810E chipset; toronyozható ház; 64-MB SDRAM; 6.4 GB SMART Ultra ATA merevlemez (5400 RPM); integrált Intel® 3D grafikus kártya; 4 MB Video Cache (dinamikus memóriakezeléssel); 1.44 MB floppy maglappal; beépített AC '97 hangkártya (Compaq PremierSound™); 6 kártyahely; 3 bővíthető; választható magyar nyelvű operációs rendszer: Windows 95/98, Windows NT 4.0; 3 év garancia a Compaq garanciális feltételei szerint; megvásárolható CarePac garancia-kibővítés

COMPAQ



Az Intel, CarePac, Intel Inside, Compaq és a Pentium az Intel Corporation és a Pentium az Intel Corporation védjegyei.

DBB

N-nek



a fele sem tréfa

Hogy meddig tarthat mindezt kényomtati? Ez csupán attól függ, hogy Ön melyiket választja a Xerox DocuPrint N sorozatú hálózati nyomtatói közül. A 17, 24, 32 vagy 40 oldalas perccenkénti nyomtatási sebesség az Ön munkatempójához igazodik, a Xerox új Workset technológiája pedig felesleges hálózati forgalom nélkül biztosítja a több dokumentumból álló gamitúrák példátlanul gyors és egyszerű nyomtatását.

Természetesen Ön bármelyik modellt a saját igényéhez igazíthatja – a rugalmas papírtálcák opcióiktól a komplett gyűjtő-rendező egységekig – és a valódi Adobe PostScript 3-nak köszönhetően igazi csúcsmínőséget érhet el. Ráadásul a DocuPrint nyomtatók versenyképes árai megkímélik Önt a felesleges túlköltekezéstől.

Ha további információra van szüksége, keresse a Xerox forgalmazókat, vagy látogasson el a <http://www.networkprinters.com> oldalra!

DIGITAL
THE DOCUMENT COMPANY

XEROX

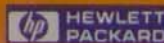
XEROX Magyarország Kft. 1036 Bp., Lajos u. 4-6. Tel.: 436-1908, Fax: 250-8416

41025

HETI ALBACOMP AKCIÓ!

Hewlett Packard Omnibook XE₂

Pentium II 300MHz Processzor, 256 KB L2 Cache
32 MB RAM (60 MB-ig bővíthető)
1.44 MB Floppy drive
4 GB Háttároló
24x-es CD-ROM
12.1" TFT kijelző, 2 MB videó csatlós
Touch Pad
16-bites Sound Blaster-Pro kompatibilis hangkártya
Jecpített hangszerek, beépített mikrofon
Operációs rendszer: Windows 95/98
Méret: 31.1 x 24.9 x 4.0 cm
Súly: 2.9 Kg
Több mint 3 óra készenléti idő
1 év garancia



AKCIÓ!



Az ajánlott konfiguráció ára:

454 800 Ft + Áfa

HP Smart Card biztonsági rendszerrel:

477 800 Ft + Áfa

ALBACOMP
RENDSZERBEN GONDOLKODUNK

www.albacompany.hu, e-mail: info@albacompany.hu

A M Í G A K É S Z L E T T A R T

Bővebb információval kollégáink készséggel állnak rendelkezésére az alábbi címeken:

Albacompany Számítástechnikai Rt. 8000 Szigesfehervár Martirek utca 9. Tel.: +221-315-414 Fax: /221-327-532	Budapesti Iroda 1139 Budapest Fraszter utca 8-10. Tel.: (1) 329-1493 Tel./fax: (1) 349-0152	Székhelyek: 1065 Budapest Nagyenyő u. 25. Tel.: (1) 311-8095 Tel./fax: (1) 331-8108	1011 Budapest Fő u. 31. Tel.: (1) 201-4409 Fax: (1) 201-4322	3525 Miskolc Szőchenyi u. 49. Tel.: (46) 354-266 Tel./fax: (46) 353-100
--	---	---	---	--

42008

Informix
Industrial Strength Web Engines

Az adatok Önt is lépéselőnybe hozzák

Az Informix Software a világ egyik leg-innovatívabb adatbáziskezelő rendszereket fejlesztő cége. Szoftvertermékei egyaránt megtalálhatók az igen nagy teljesítményű tranzakciófeldolgozó-, az adattárház-, az elektronikus kereskedelmi- és a web tartalom-kezelő rendszerekben.

Az Informix termékek elsősorban magyarországi képviselője az Inventix. Nálunk a legfontosabb az elégedett ügyfél. Cégünk teljeskörű szolgáltatást kínál tanácsadás, konzultáció, oktatás és folyamatos támogatás formájában. Engedje Ön is, hogy lépéselőnybe hozzuk!

Informix
MAGYARORSZÁG

Inventix Kft.
1132 Bp., Victor Hugo utca 18-22.
Telefon: 349-0143 Fax: 349-0145
E-mail: info@inventix.hu
www.informix.com, www.inventix.hu

31013

QWERTY COMPUTER
Alapítva: 1984-ben

BAZIS
QWERTY számítógépek

EPSON-OLYMPUS
EPSON számítógépek

MINIMUTI
MINIMUTI számítógépek

ENTRENTERVA TARTÁS

Qwerty Computer Bt.
1113 Budapest, Bercs u. 14.
Tel.: 46-827 Fax: 385-580
E-mail: qwerty@qwerty.hu
Hely: hétfő-19-12 óráig

Epson-Olympus szakközpont
1113 Budapest, Bercs u. 14.
Tel.: 46-207
E-mail: ew@epson-oly.com
Hely: hétfő-19-12 óráig

Qwerty Minimuti szakközpont
1113 Budapest, Bercs u. 14.
Tel.: 46-207
E-mail: mm@qwerty.com
Hely: hétfő-19-12 óráig

42002