



SZÁMÍTÁSTECHNIKA

NEMZETKÖZI INFORMATIKAI HETILAP WWW.SZAMITASTECHNIKA.HU XIV. ÉVFOLYAM 51-52. SZÁM 1999. DECEMBER 21. ÁRA: 192 FORINT

WAP: valóság

Tíz évig csak ígért volt a mobiltelefonokon keresztül történő hatékony adatátvitel: most azonban kezd valósággá válni. Az érdem a Wireless Application Protocol (a WAP-é): a nyílt protokoll lehetővé teszi a webes adatok és alkalmazások hatékony továbbítását mobilkapcsolatokon keresztül is. A gyors, karcú WAP nem felváltani, hanem kiegészíteni akarja az internetes szabványokat; alapját is ezek a szabványok képezik. A HTTP vagy a TCP/IP nem a mobilhálózatok nagy látenciára és korlátozott sávszélességéhez készült. A WAP viszont nem szöveges, hanem bináris formában küldi a tartalmat, így nagyobb tömörítést tesz lehetővé, és kimondottan a mobilhálózatok igényei és lehetőségei szerint készült. Leírnyelve, a WML optimálisan kihasználja a kis képernyőket: egyaránt támogatja a kétsoros karakteres és a teljesen grafikus kijelzőket. Az IDC szerint 2001-re minden mobiltelefon támogatni fogja a WAP-ot, és ez számtalan új alkalmazás előtt nyitja meg az utat. Gyakorlatilag bárholonnan lehet hívni ezeket az adatokat, és természetesen nemcsak az internetről, hanem az intranetokról is. Előnye még a WAP-nak, hogy többféle mobilhálózaton is használható, és együttműködik az ugyancsak most debütáló Bluetooth-szal. A jelek szerint a protokollnak korlátlanok a lehetőségei: már készülnek tervek a biztonsági megoldásokra, chipkártyás csatlakozás, kapcsolatorientált átviteli protokollra, állandó tárolásra, számlázási csatlakozásra. Az ügyféloldalon – a több százmillió mobiltelefon – készen áll, és alakulóban van a kiszolgálóoldalon is: a Nokia kiadta első WAP-szerverét; ezen futtathatók lesznek a WAP-alkalmazások. (IDGNS, Framingham)

Egy utahi bíróság olyan döntést hozott, amely a web egyik alapvető jellegzetességének jogosultságát vonja kétségbe: nevezetesen azt, hogy az egyik weblapon olyan kapcsolókat lehet elhelyezni, amelyek egy másik webhelyszín oldalaira mutatnak.

A pert a Church of Jesus Christ of Latter-Day Saints nevű egyház kezdeményezte egy nonprofit szervezet ellen: utóbbi ugyanis saját weblapján arra hívta fel olvasóinak figyelmét, hogy az egyház egyik alapművének online kiadásai merre találhatók a világhálón. Az egyház szerint ez sérti a könyvhöz fűződő szerzői jogait. A mormon egyházakról „kritikai kutatást” végző Utah Lighthouse Ministry szervezetnek egy korábbi bírói döntés értelmében egyszer már le kellett vennie weblapjáról a Church Handbook of Instruction részeit. Ezek után viszont elektronikus levelek tűntek fel



az oldalon, és ezekben a látogatók olyan linkgyűjtemények helyeit adták meg, ahol további részletek ol-

vashatók a könyvből. A mostani bírósi döntés ezt a gyakorlatot akarja megszüntetni, és megfigyelők szerint ez már egy sokkal zártabb, a mai nyitott, zabolálatlan webnél sokkal szabályozottabb – tulajdonképpen cenzúrázott – világháló képét vetíti előre.

Ezek után ugyanis a webhelyek üzemeltetői a felelősségre vonástól való félelmükben jobban meggon- dolthatják majd, hogy milyen információkat tesznek elérhetővé, illetve az oldalaikon található linkek milyen információra mutatnak.

Egyes szakértők szerint éppen ezért a utahi bíróság döntése a felszínen megalapozottnak tűnik. hi-

szén a fennálló jogszabályok szerint a szervezet hozzájárult a szerzői jog megsértéséhez, ezzel szemben viszont figyelembe kellene vennie, hogy a web teljesen új média, és egész egyszerűen nem alkalmazhatók rá egy az egyben a régi jogszabályok. Azt is vitatják, hogy ugyanolyan jogsértés volna kapcsolókat kínálni olyan weblapokhoz, amelyeknek szerzői jogi védelem alatt álló anyagok vannak, mint kiadni azt az anyagot. Abban viszont mindenki egyetért, hogy ha a döntés így is marad, hatásait akkor is csak pár év múlva lehet majd komolyabban érzéklni. (IDGNS, San Francisco)

Hazai mobilgyárak

Jövő év elején mobiltelefon-gyártást indít Magyarországon a Motorola. A korszerű, WAP-kompatibilis GSM-készülékeket a Flextronics International zalaegerszegi és a JIT Holdings Limited budapesti üzemében gyártják. A beruházás összértéke meghaladja a 60 millió dollárt, ebből 40-50 milliót tesz ki a Flextronics, 20 milliót a JIT befektetése. Zalaegerszegen 1200-1400, a főváros XVIII. kerületében 1000 fő dolgozik majd.

Tom Szőke, a Motorola magyarországi igazgatója a bejelentéskor

hangsúlyozta: cége nem összeszerelést, hanem gyártást telepít Magyarországra. Céljuk, hogy a lehető legtöbb alkatrészt a hazai piacról szerezzék be. A két gyárból az európai piacra szállítanak majd. Szőke megerősítette, hogy a Motorola tervezői egy magyarországi szoftvergyár létrehozását, és kilátásba helyezett más – esetleg a keleti országrészre irányuló – beruházásokat is. Az igazgató jelezte, hogy a Motorola keresi Magyarországon a kormányzati fogadókésztséget.

M. J.

Anonim felhasználók

December közepén adta ki Freedom 1.0 nevű termékcsoportját a Zero-Knowledge System. A magánélet védelmére hivatott programmal a felhasználók eldönthetik, hogy mit hoznak mások tudomására magukról. A kanadai cég szoftverével álneveken lehet webszörfölni, elektronikus leveleket küldeni és fogadni, valamint online csevegni. Az álnevekkel a felhasználó virtuális személyiséget alakíthat ki magáról, meghatározhatja, hogy mások mit tudnak róla. Minden, amit a felhasználó álneven tesz, keresztülmegy a 150 „Freedom

Serverből” álló hálózaton, ahol azonnal eltűntetik az üzenet eredetét minden nyomát. Ezeket a Freedom Servereket az együttműködő internetszolgáltatóknál helyezik el. A szolgáltatók az értékesítésben is részt vesznek.

Titkosításra 128 bites kulcsot használ a rendszer – ez egyelőre Windows 95-re és 98-ra kapható, de tervezik a Macintoshra és a Linuxra írt változat megjelenítését is. Az 50 dollárba kerülő alapsomagban öt álnev van, ezek mindegyike egy évig él. (IDGNS, London)

PanTel-GTS a postán

A PanTel és a GTS Magyarország alkotta konzorcium nyerte meg a Magyar Posta közel 300 végpontból álló, nagy területű adathálózatának megvalósítására kiírt tendert. A nagy sebességű – 64 kilobit/másodperctől 8 megabit/másodpercig terjedő –, online virtuális magánhálózaton a kommunikáció IP alapon történik. A tenderre a győztesen kívül a Matáv-Compaq konzorcium és az Ericsson nyújtott be pályázatot. A győztes konzorciumnak 8 hónap áll rendelkezésére a tesztüzem beindítására, majd további 2 hónap a rendszer átadására. A tenderkiírás szerint a szolgáltatóknak legalább 3 évre kell vállalnia a szolgáltatás biztosítását.

A Magyar Posta eredménytelennek nyilvánította a közbeszerzési el-

járási keretében folytatott tendernek azt a részét, amely további több mint 1000 postahivatal adatkommunikációjának megvalósítására vonatkozott. Ez utóbbiaknál nem volt kikötés az online kapcsolat, a kisebb forgalom miatt megfelelő a behívásos hálózati elérés. Nagy Róbert, a Magyar Posta informatikai és logisztikai vezérigazgató-helyettese elmondta, hogy szándékuk szerint az eredménytelen közbeszerzési eljárást nem ismétlik meg, hanem nyílt, tárgyalásos folyamat keretében választanak szolgáltatót.

A Magyar Posta középtávon tervezi, hogy a postahivatalok közti beszédkommunikációt is a most kiépülő, nagy sebességű rendszere tereli.

M. J.

Lapzárta után...

...vadászson nálunk a legfrissebb IT-híreket!



www.szamitastechnika.hu



Szakértő disztribútor a teljesség igényével.

Számalk Rt. Disztribúció 1115 Budapest, Etele út 68. Tel.: 203-0306 Fax: 203-0367 http://distrib.szamalk.hu



APC feszültségvédelem: Védi a kiszolgálókat, védi az adatokat, valamint növeli a hálózat rendelkezésre állását.

Az APC teljeskörű folyamatos hálózati feszültségvédelme három ÚJ módszert kínál a vállalati hálózat rendelkezésre állásának biztosítására.

Rendszergazdaként a hálózat folyamatos elérhetősége egyre fontosabb Önnek.

A feszültségproblémák kritikus adatok elvesztéséhez vezethetnek a hálózat bármely pontján. Egy egyszerű, rövid túlfeszültség következtében a hálózati kártyák, merevlemezek, processzorok, routerek és switchek azonnal tönkremehetnek. A zajos vagy instabil áramforrások használata az érzékeny berendezések fokozott elhasználódását vonja maga után. A nap mint nap előforduló feszültségproblémák a billentyűzetet, a hang- és adattovábbításra használt vonalakat lefagyaszttják, ezáltal nehezítve munkáját.

Miért kellene mindezzel együtt élnie?

Az APC most három új és egyedül módszert kínál a váratlan leállások kockázatának csökkentésére. Nincs nálunk fejlettebb hálózati feszültségvédelmi megoldásokat ajánló vállalat.

Az APC legendás megbízhatósága és globális szolgáltatási programja a hálózat maximális rendelkezésre állását biztosítja megengedhető áron.

1 APC Symmetra™ Power Array™

Skálázható, redundáns feszültségvédelem központosított kiszolgálók, adatközpontok és nagy rendelkezésre állású alkalmazások számára

- Igazi N+1 redundancia és üzem közben cserélhető teljesítmény és akkumulátor modulok biztosítják az egyedül álló rendszereknél elérhető legmagasabb, 99,999%-os rendelkezésre állást.
- A javítást a rendszer terhelése, azaz működése alatt is bárki elvégezheti. A kívánt egységek legfeljebb egy perc alatt kicserélhetők.
- Az egyszerű karbantartás nagyban csökkenti a fenntartás költségeit.
- A Symmetra teljesen testreszabható, 4 SmartSlot biztosítja a hőmérséklet, a páratartalom követését, valamint a biztonsági megfigyelés és a távoli felügyelet modemen vagy interneten keresztüli elvégzését.
- A kiegészítő akkumulátorsekretnyek gyakorlatilag végtelen üzemidőt biztosítanak.
- Kapható 3:1 és 1:1 fázisú kiépítésben is.
- Az APC PowerChute Plus szoftvere biztosítja a teljes felügyelhetőséget és megelőző karbantartást.

2

2 APC Smart-UPS® DP

Magas szintű feszültségvédelem központosított kiszolgálók, közepes méretű rendszerek, valamint számítógépsobák számára

- A legmagasabb, 95,5%-os ipari hatékonyság alacsonyabb villanyszámlát jelent.
- Kilowattban mérhető teljesítmény - 25 %-kal több való teljesítményt ad le.
- Az APC PowerChute Plus szoftvere biztosítja a teljes felügyelhetőséget és megelőző karbantartást.
- Teljesen testre szabható, így biztosítja a hőmérséklet, a páratartalom követését, valamint a biztonsági megfigyelés és a távoli felügyelet modemen vagy interneten keresztüli elvégzését.
- Az alacsony hődissipáció növeli az akkumulátor élettartamát.
- Lehetőséget biztosít az egységek párhuzamos kapcsolására, a redundancia kialakítására.
- Tiszta, szűrt online tápforrásként működik.
- A kisebb méret miatt kevesebb helyet foglal.
- ISO 9001 hitelesített.

1

3

3 APC Smart-UPS®

Magas szintű feszültségvédelem átványra szerelt kiszolgálók és internetet használó eszközök számára

- A széleskörű diagnosztika lehetővé teszi a rendszergazdák számára a hibák kijavítását, még mielőtt a felhasználók észrevennék azokat.
- Lehetővé teszi a legkülönbözőbb ipari szabványú, Ön által választott felügyeleti rendszereken keresztül történő vezérlést, legyen az HP OpenView, IBM Netfinity, Compaq Insight Manager vagy CiscoWorks 2000.....
- Az XI sorozat akár 10 további akkumulátorsekretnnyel bővíthető, így vészhelyzetben még tovább képes működni.

APC®
Legendary Reliability™

Név: _____

Telefon: _____

Beosztás: _____

Fax: _____

Vállalat: _____

E-mail: _____

Cím: _____

IT eszközöket véd? Igen / Nem

Város: _____ Ország: _____

Kiszolgálók száma: _____ PC-k száma: _____

Ipari eszközöket véd? Igen / Nem kVA igény: _____

Ingyenes feszültségvédelmi katalógus.

- IGEN!** meg szeretném tudni, hogyan válasszam ki a rendszeremhez legjobban illő szünetmentes tápot. Küldjenek INGYENES katalógust.
- Nem,** ezúttal nem kérek ingyenes katalógust, de szeretnék feliratkozni negyedévenként megjelenő hírlevélük levelezési listájára.

E-mail: apcHUN@apcc.com Jelszó 59149v

POWERLINE 209 4678 • FAX: 209 4677

TARTALOM

PIAC

IBM-szoftverek jövődó platformokon (Schopp Attila) 4. oldal
 Integrált hálózatfelügyelet – Matáv (Mallász Judit) 4. oldal
 Jön a 180 nanométeres generáció – AMD (Csórián Sándor) 4. oldal
 A Microsoft – Herczegh Tamás szemével (Sziebig Andrea) 5. oldal
 Új CD-k karácsonyra – Arcanum (Csórián Sándor) 6. oldal
 Ambitívus tervek sző a United Transfer (Mártonffy Attila) 6. oldal
 Fejtágító DNA-ból (Mártonffy Attila) 12. oldal
 Magyarországi, 1999 (Révész Gábor) 13. oldal
 Y2K a Microsoftnál Cisco Expo másodsor (Csórián Sándor) 28. oldal
 Gyorsabb internet – Novell (Csórián Sándor) 28. oldal

VEZÉRCIKK

Dijaink '99 (Sziebig Andrea) 6. oldal

TÁVKÖZLÉS

HÍREK
 Egy hét után a Vodafone (Mallász Judit) 7. oldal
 Több GSM-telefonra volna igény (Mallász Judit) 7. oldal
 Pepsí-PanTel szerződés (Mallász Judit) 7. oldal
 Egy kézben a viszonteladás – Lucent (Mallász Judit) 7. oldal
 Digitálisan a tűzoltókhoz is (Mallász Judit) 7. oldal
 A UPC-é a City TV 7. oldal

TÉNYEK ÉS TRENDK

Híd a jövő évezredbe (Zimányi Katalin) 8. oldal



Egen-földön internet **8. oldal**

NAPLÓ

Ad astra (Váncsa István) 9. oldal
MILLENNIUM
 Magyar Posta: november 30-ra minden elkészült (Kelemen Zoltán) 19. oldal
 „Minden elképzelhető megtettünk” – Magyar Villamos Művek (Kelemen Zoltán) 19. oldal

KARRIER

Ne délibábokat, távoli célokat – Vadász Pál, Montana (Mártonffy Attila) 20. oldal

HARDVER

Könyv a Nagy Világkönyvtárból (Tihanyi László) 22. oldal

GAZDASÁG

HÍREK
 Még késik a régi dicsőség – E-kereskedelem (Mártonffy Attila) 29. oldal

Előzetes

Részvényártólyamok az amerikai tőzsdéken 30. oldal

Impresszum

E számunk hirdetői 30. oldal

A HÉT HÍREI

NIIF: PartnerCom és Matáv

A PartnerCom és a Matáv nyerte a Nemzeti Információs Infrastruktúra Fejlesztési (NIIF) Iroda közbeszerzési eljárás keretében kiírt tenderét; ez 6 vidéki és 5 budapesti végpont – felsőoktatási intézmények és kutatóintézetek – nagy sebességű adathálózati összeköttetésének megvalósítására vonatkozik. A december 31-i határidővel megvalósítandó projekt keretében az érintett intézmények mindegyike 155 megabit/másodperces hálózati kapacitást birtokába jut (a mostani 1 megabit/másodperces helyett). A PartnerCom 8, a Matáv 3 összeköttetést épít ki. Az NIIF Program számára a megnövelt sávszélesség nem jelent többletköltséget, a szolgáltatásért a jövőben is évi mintegy 108-111 millió forintot kell fizetni. Pokorni Zoltán oktatási miniszter a kedvezményes árat a távközlésben kialakult verseny hatásaként értékelte. A projekt 2000-ben a jelenlegihez hasonló léptékben – szintén közbeszerzési eljárás keretében – folytatódik. (Munkatársunktól)

dik ugyanilyen gép, de 450 megahertzes Pentium III-mal és két évre szóló, havi 20 órás internet-előfizetéssel. Azok, akik a Kereskedelmi és Hitelbanknál vezetnek folyószámlát, a munkabéruk erre a számlára érkeznek, illetve legalább egy közüzemi átutalást is erről a számláról egyenlítenek ki, jogosultak egyszeri belépési díj befizetésére nélkül, pusztán a havi részletek törlesztése fejében részt venni az akcióban. (Munkatársunktól)

bit Ethernet és ATM, illetve az olcsóbb Fast Ethernet. Ezért a felhasználók is jobban teszik, ha minél előbb átállítják rendszereiket és hálózataikat valamilyen új technológiára, mondják a szakértők. A gyártók eddig is bátorították felhasználóikat, hogy más technológiát válasszanak, ezt azonban most felváltja a noszogatás. A 3Com például árendeményeket ad a felhasználóknak. A Cisco részben más úton jár: most, utójára jól bevásárol felvezetőkként, hogy a nagy teljesítményű FDDI utaválasztót még pár évig termékínálatában tudja tartani. (IGNS, Framingham)

E-kereskedelem a Cap Gemininél

Globális szervezeti egységet hozott létre az elektronikus kereskedelemre a Cap Gemini tanácsadó cég. A 2000. év elejétől működő részleg kezdetben ezer konzultánsal dolgozik majd, de a tanácsadók számát egy éven belül meg akarják duplázni. A részleg alapvető feladata az lesz, hogy segítsen a cégeknek az elektronikus kereskedelmi rendszerek kiépítésében. (IDGNS, San Francisco)

Vége az FDDI-nak

Hivatalosan is megszámoltattak az FDDI napjai: a lapkagyártók már nem fogadják el több megrendelést FDDI processzorokra és a készletek elfogyásával, a hálózati eszközök készítői is beszüntetik a termelést. A Motorola például júliusban vette fel az utolsó megrendelést, és ezt 2000 januárjában teljesíteni is fogja. Az FDDI a maga 100 megabit/másodperces sebességével a nagy sebességű hálózatot akaró felhasználók kedvence volt. Fénykorát 1995-96-ban élte, amikor a LAN-os ATM még gyerekecipőben járt, a Giga-bit Ethernet pedig nem volt több távoli álomnál. 1996 óta viszont jöcskán megcsappant iránta a kereslet: felváltotta a gyorsabb Giga-

Könyvek rendelésre

Rendelésre fog könyveket nyomtatni a Barnes & Noble. Az IBM rendszereit használva akkor nyomtatja ki a könyveket, amikor azokra rendelés fut be elosztóközpontjaiba. Kezdetben nyolc kiadó könyveit kínálja ebben a formában a kereskedő, de ezt a kört bővíteni akarják. Ettől azt remélik, hogy csökkennek a raktaorozás költségei, könnyebben hozzá lehet férni a raktáron nem tartott vagy régen ki nem adott könyvekhez, sőt akár megjelenés előtt álló könyvekhez. A módszer arra is használható, hogy kis példányszámúban előállítsanak egy könyvet, és azt korlátozott körben forgalmazzák, véleményezési és piacfelmérési célokra. Az IBM-rendszer adattárházból és 600 pont/hüvelyk felbontású nyomtatókból áll. A kereskedőcég illetékesei szerint az itt előállított könyveket gyakorlatilag nem lehet megkülönböztetni a hagyományos ofszeteljárással készített könyvektől, ugyanúgy lehet bennük illusztráció, és kaphatnak színes borítót. Egy rendelés teljesítésére legalább 24 óra kell majd. (IDGNS, Framingham)

Lapunk következő száma 2000. január 11-én jelenik meg.

Boldog Karácsonyt kívánunk minden kedves ügyfelünknek!



További sikeres együttműködést a következő évezredre!

1133 Budapest, Véső u. 7. T.: 452-4600 F.: 350-1351 www.hrp.hu



IBM-szoftverek jövőd platformokon

Jövő évi szoftverstratégiájáról tartott sajtótájékoztatót december 8-án az IBM Magyarország. Marco Comastri, a feltörekvő piacokért felelős szoftvervezető szerint három alapelve épülnek az IBM szoftverek: a nyitottságra, a többplatformúságra és az elektronikus kereskedelemre. Ezekre az alapelvekre támaszkodva öt kiemelt területre koncentrálnak: az üzenetvívő-csoportmunka alkalmazásokra, az adatkezelésre, a biztonsági és hálózati termékekre, a rendszerteljesítményre és az alkalmazásintegrációra. Comastri ehhez még hozzátette: Magyarország kiemelten fontos szerepet játszik a térségben. Az EMEA-térség több mint száz, a feltörekvő (emerging) kategóriába sorolt országa közül kilencre fordítanak különös figyelmet, és ezek egyike hazánk. A nagyobb odafigyelés megmutatkozik a fokozottabb befektetésekben is.

Három, nem-IBM platformmal – Linux, Windows 2000 és IA-64 – kapcsolatos tervekről beszélt Adam Jollans marketingvezető. A Linux egyre fontosabb operációs rendszer lesz, ha még egyelőre csak a kiszolgálókon is. A Forrester Research felmérése szerint az összes web-kiszolgáló felén a Linux/Apache kettőse működik, és a Linux-telepítések több mint háromnegyedét teszik ki az internettel kapcsolatos tevékenységek. Noha az IBM nem tervezi saját Linux-variánsát, a megfontoltat tervekéről beszélt Adam Jollans marketingvezető. A Linux egyre fontosabb operációs rendszer lesz, ha még egyelőre csak a kiszolgálókon is. A Forrester Research felmérése szerint az összes web-kiszolgáló felén a Linux/Apache kettőse működik, és a Linux-telepítések több mint háromnegyedét teszik ki az internettel kapcsolatos tevékenységek. Noha az IBM nem tervezi saját Linux-variánsát, a megfontoltat tervekéről beszélt Adam Jollans marketingvezető.

Az alkalmazások közül az MQSeries, a Lotus Domino és a DB2 Universal Database 6.1 már kapható a platformra, mint ahogyan elkészült a WebSphere bétája is; ennek végleges változata 2000 elején várható. A fejlesztőeszközök között (a Domino és a WebSphere hasonló eszközein túl) a VisualAge for Java tesztelhetővé; a VisualAge többi változatánál később születik döntés. A hálózati felületi eszközök kö-

zül a Tivoli 1999 végén szintén kapható lesz Linuxra.

Nem hagyható figyelmen kívül a jövő év elején megjelenő Windows 2000 sem, még ha az IBM véleménye szerint a jövő év még csak a szoftver „köstolgatásával” telik majd, nagyobb vállalatok és szervezetek várhatóan hosszasan tesztelik a rendszert. A Windows azért is fontos stratégiailag a Kék Óriás számára, mert az IBM-nek több NT-re írt szoftvere van, mint a Microsoftnak. A cél ezért az, hogy az IBM-szoftverek – a több mint 300 köztestermék és eszköz – a Windows 2000 megjelenésekor készen álljanak, rögtön fussanak az operációs rendszeren, és hogy a fontosabb vállalati termékek – mint a DB2 vagy az MQSeries – ki is használhassák annak új funkcióit, például a nagyobb memóriát vagy az Active Directoryt.

Ezen túl a Windows 2000 megjelenését követő hat hónapon belül meg akarják szerezni a logót a kulcsfontosságú termékekre.

Ami a jövőre megjelenő 64 bites Intel architektúrát illeti, az IBM há-

rom olyan kezdeményezésben is részt vesz, amely különféle operációs rendszereket készíti fel a processzorra.

Az egyik ilyen a Trillian, ennek keretében a HP-vel, az Intellel, az SGI-vel és másokkal együttműködve a Linuxot tesztik elérhetővé az IA-64-re. A másik a Monterey pro-

jekt, ennek keretében az SCO-val közösen fejlesztik a 64 bites Intel alapú Unixot az SCO UnixWare és az AIX alapján; ezzel még jövőre meg akarnak jelenni a piacon. Végül részt vesz az IBM abban a munkában is, amellyel a Windows 2000-et viszik át a 64 bites architektúrára. Kis Tibor, az IBM Magyarország

szoftverteljesítményének vezetője mindehhez még hozzátette: nálunk is jó évet zártak a szoftveresek. Nő az érdeklődés a DB2 és az MQSeries iránt, és ennek köszönhetően az IBM Magyarország szoftverbevételei az ipari átlagot meghaladó mértékben emelkedtek.

Sch. A.

Integrált hálózatfelügyelet

Átadták a Matáv integrált hálózatfelügyeleti rendszerének utolsó egységét. Az összességében több milliárd forint értékű beruházás eredményeként – ez a Compaq TeMIP (Telecommunication Management Information Platform) rendszerére épül – a budapesti és a győri központ három üzemeltetési funkciót lát el: a tároltprogram-vezérlésű

kapcsolóközpont riasztásfelügyeletét (ez már 1998 végétől üzemszelvényen működik), valamint a Matáv teljes beszédhálózatának és a CCS No. 7 jelzeshálózatnak a menedzselését (ezt december 6-án adták át). A két központ képes egymás funkcióinak az átvételére.

A tervek szerint jövőre indítják a transzport-hálózat – első lépésben az

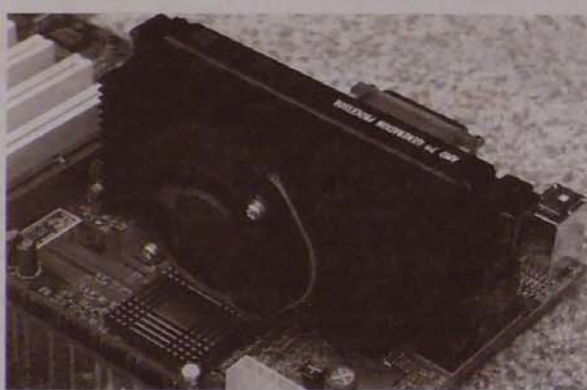
SDH rendszerek – felügyeletét megvalósító projektet. Ezt követi a szolgáltatások – kiemelt helyen az IP alapú szolgáltatások – menedzselésének kialakítása. A felügyeleti rendszerek terén a Matáv stratégiai partnere a Compaq, ez azonban nem zárja ki további szállítók bevonását.

M. J.

Jön a 180 nanométeres generáció

December 1-jén tartott budapesti sajtótájékoztatóján Reinhard Fabritz, a cég Kelet-Európai felelős marketingmenedzserre ismertette az AMD processzorfejlesztéshez kapcsolódó terveit.

Mint elmondta, az AMD történetében új szakasz kezdődött a hetedik generációs Athlon processzor nyári bejelentésével. A sajtó visszajelzése alapján az AMD-től származó állítást, mely szerint azonos órajel mellett az Athlon jobb teljesítményt nyújt az Intel Pentium II/III processzoránál. Eddig az Athlon 0,25 mikrométeres technológiával készült, ezért jókora hűtőbordára volt szüksége. A napokban indították el Austinban a 0,18 mikrométeres gyártósort, a legújabb 750 megahertzrel működő Athlon már ezzel a technológiával készül. A jövő év első negyedében valamennyi Athlon-változat gyártásában az új technológiára térnek át. A nemrégiben Drez-



da mellett átadott, jelenleg a teljes gyártási kapacitásra való feljutás fázisában lévő gyár szintén 0,18 mikrométerrel gyártja majd az Athlon.

Három, egyelőre csak kódnevvel rendelkező új Athlon-verzió szere-

pel a cég tervei között. A jövőre tervezett Thunderbird a lapkára integrált másodlagos gyorsítótárral rendelkezik, és a SlotA interfész mellett lesz egy új, SocketA nevű foglalatra illeszkedő változata. A Sock-

etA hasonló kialakítású, mint a Celeron PPGA 370 foglalata, de nem kompatibilis vele. A SocketA-t használja a Thunderbird olcsó PC-kbe szánt változata, a Spitfire is, valószínűleg az integrált másodlagos gyorsítótár méretében fog különbözni a Thunderbirdtől.

Az ez után következő, Mustang nevű processzorról egyelőre csak annyit lehet tudni, hogy az integrált, a processzor sebességével működő másodlagos gyorsítótárának a mérete eléri a 2 megabájt. A jövő év első negyedében készül el az a lapka-készlet, amely két Athlonnal működő szimmetrikus rendszer építését teszi lehetővé.

Jövő év végéig folytatják a Socket7 foglalatra illeszkedő K6-2 és K6-III processzorok fejlesztését és gyártását, ezek is a 0,18 mikrométeres technológiával készülnek majd, egyre magasabb órajellel.

Cs. S.

A kívánságok listája is ezeken készült

EPSON Stylus Color 460

- 720 DPI
- Kiváló minőség kedvező áron

31 000 Ft + áfa

EPSON Stylus Color 660

- 1440 DPI
- Csúcsmínőségű nyomtatás, egyszerű kezelhetőség

37 900 Ft + áfa

EPSON Stylus Color 760

- 7 lap/perc
- 1440 dpi
- USB interfész

64 200 Ft + áfa

Külföldi importőr
Fax: 06 (23) 502 801
EPSON HOTLINE: 06 (23) 502 802
Keresse az üzletekben!



www.ratrade.hu

**BEVEZETŐ,
AKCIÓS ÁRAK**



EPSON®

A Microsoft – Hercegh Tamás szemével

Hercegh Tamás szeptember elejétől áll a hazai microsoftos csapat élén. A korábban vezetési tanácsadóként tevékenykedő ügyvezető az elmúlt közel négy hónapban stabilizálta a szervezetet, s reméli, hogy a csapat is megkedvelte őt. A hazai microsoftosok átlagéletkoránál közel tíz évvel idősebb Hercegh Tamás „profi igazolásként” érkezett a Microsoft Magyarországhoz, és sohasem gondolta volna, hogy ez a tevékenység ilyen rövid idő alatt úgyszólván a hobbijává válik majd.

Tehetséges csapatot örökölt Hercegh Tamás, Közép-Európában ez az egyik legjobban működő szervezet, így drasztikus átalakításokat nem kellett végrehajtania. Egyetlen embert sem távolított el a cégtől.

A korábbi ügyvezető, Reisz Attila távozása utáni közel 8 hónapos időszakban szükség szerűen picit lassabban mentek ugyan a dolgok, de az a két ember – a megbízott ügyvezető, Vityi Péter és az effektív döntéshozói szerepet betöltő Eric Braun –, akik a céget vezették, nagyon jól végezték munkájukat. Hercegh Tamás nem igazán talált neuralgikus pontokat a szervezetben. Úgy véli azonban, hogy a Microsoft Magyarországi marketingjének működése jelentős átalakításra szorult. Igaz, ezt a dolgot az ügyvezető csak átmeneti problémának tekintti: megtalálva a megfelelő marketingmenedzsment, nagyon gyorsan a helyére kerülhet minden ezen a területen. Egyébként Hercegh a Microsofthoz kerülése óta egyik legfontosabb feladatának tekinti a cég kommunikációjának átalakítását. S reméli, hogy mostanában a Microsoft Magyarországi professzionálisabb, barátságosabb képet mutat.

A Microsoftot eddig úgy könyvelték el, hogy a játék-PC-khez adja az operációs rendszert, az Office-t meg a munkahelyekre. De az informatikai üzlet olyan mértékben nőtt meg, hogy ma már elég nehezen lehet fogalmilag behatárolni, hogy mi a szoftver, illetve mi a csak szoftver. A Microsoftnak nagyon sok olyan terméke van, amelyek fizikailag valóban csak pár millió sor kódból áll, de a termék akkor teljesedik ki, akkor tölti be feladatát, ha csatlakozik az internethez és a világhálón keresztül különféle információk háttérrendszerekhez. Ma már egyre nehezebb megmondani, hogy hol végződik a szoftver, és hol kezdődik a külvilág. Ezért a szoftvergyártás is megváltozott. Így a Microsoftnál is fokozatosan azok az emberek veszik át a szerepet, akik tudják, hogyan működnek a korporációk. S ez a Microsoftnál nem egyszerűen csak stílusváltást jelent.

Hercegh Tamás szerint a cégnek sokkal nagyobb a súlya a gazdaságban, mint amekkora elindulásakor volt. A Microsoft önmagában nem csak egy vállalkozás, hanem egy egész iparág. Magyarországon például 2200 üzleti partnerük van, a pár fős betéti társaságoktól a több



Hercegh Tamás

száz fős cégekig bezárólag. Így bármit is csinál a Microsoft, az igen nagy mértékben kihat az üzleti partnereik tevékenységének eredményességére. Vagyis ténylegesen nagy itthon is a Microsoft súlya a gazdaságban, viszont Hercegh Tamás szerint még ezen a területen is

vannak kiaknázatlan tartalékok. Például a cégnek a gazdaságban betöltött súlyát fel lehetne használni magának az informatikai iparágban a piacbővítésére. S ebben a Microsoft stabilizáló erő lehetne. Ma már a piac fel van osztva, s Hercegh szerint a piacfejlesztésnek közép- és hosszú távú alapstratégiájukra kell válnia. A Microsoft kétféle módon tudja növelni bevételeit: ha növekszik a piac és ha csökken a kalózkodás mértéke; ez utóbbi viszont még ma is 50-60 százalék feletti.

Hercegh Tamás kérésünkre elmondta véleményét a versenytársakról is. Szerinte a Microsoftnál valóban az egész világ a konkurenciája, ez persze nem azért van így, mintha a Microsoft paranoiás volna. Úgy véli, hogy a világ sokkal inkább kompetitív, mint ahogy azt általában az emberek képzelik. A Microsoft piaca sok év óta csak ritkán mutat állandóságot,

többnyire mozgásban van. Ki gondolta volna például pár évvel ezelőtt, hogy megjelenik a Linux, és komoly konkurenciát jelent majd a Windowszal szemben. Vagy ki gondolta volna, hogy a Sun felvásárolja a StarOffice-t, és újságról arról írogatnak, hogy be kellene törniözni, aki Office-t vásárol. Hercegh Tamás szerint a Microsoft konkurenciája maga az informatikai ipar, s ennek a ténynek a technológiai változásai olyan gyorsan követik egymást, hogy követés okoz gondot a cégnek. Hiába mondják, hogy a Microsoft bizonyos üzleti területeken domináns piaci részesedéssel rendelkezik. Véleménye szerint ez az egész leginkább a futóhomokhoz hasonlítható – folyamatosan változik. S ha a Microsoft nem tud folyamatosan változni, akkor előbb-utóbb elveszíti a lába alól a talajt. Ezért vallja Hercegh Tamás azt, hogy a Microsoft valójában egy nagyon jól kiépített harci szervezet: megfogható, látható, azonosítható piaci ellenfelek ellen nagyon jól tudnak harcolni. Többnyire győzni szoktak. Az IT-ipar teljesen megváltozott azóta, hogy megcsinálták az első DOS-t

(Folytatás a 27. oldalon)

Percenként 600 ezer tranzakció felett a Progress Software adatbázisa

Új teljesítményszintet ért el az egykiszolgálós tranzakció-feldolgozó rendszerek tekintetében a Progress Software Corporation. A cég által kifejlesztett Concurrent Commit Lock Protocol nevű új technológia fokozza az adatbázismotor egyidejű feldolgozó képességét, s ezzel csúcsrajátás esetén percenként 697 800 tranzakció (tpm ATM) érhető el; a tranzakciók fenntartható szintje ugyanakkor 622 080 tpm ATM.

Az IBM legújabb RS/6000-es kiszolgálóján, az S80-ason, 24 processzorra konfigurálva a Progress adatbázis másodpercenként 11630 tranzakciós csúcsot ért el, ötször akkora, mint a tavalyi közzétett ATM Benchmark szerinti rekord, a tranzakciók fenntartható szintje pedig elérte a másodpercenkénti 10368-at. Mindez azt jelenti, hogy kevesebb mint 27 óra alatt több mint 1 milliárd üzleti tranzakciót lehet végrehajtani egyetlen kiszolgálón. A tesztidőszak alatt a tranzakciók 99,9 százaléka 0,1 másodperc vagy kevesebb idő alatt bonyolódott le, ám 0,6 másodperc elegendő volt ahhoz, hogy a tranzakciók 100 százaléka maradéktalanul végbemenjen.

A Progress Software azon a hardveren is tesztelte új adatbázis-technológiáját, amelyen a tavalyi benchmarkot állították be. Ezen a gépen – azaz egy IBM RS/6000 S70 Advanced Serveren – az eredmények kétszeresen haladták meg az előző benchmark-értékeket, a tranzakciók fenntartható szintje túllépte a 200 000 tpm ATM-et. Az éles környezetben elvégzett alkalmazástesztek egyidejűleg azt mutatták, hogy legalább 30 szá-

zálékkal javult a teljesítmény komplex, nagy párhuzamosságot mutató terhelés esetén, mégpedig az alkalmazások vagy az adatbázis változtatása nélkül.

A Concurrent Commit Lock Protocol technológia már része lesz a Progress Enterprise adatbázis új kereskedelmi változatának. A szoftver futtatható a főbb Unix platformokon, többek között a Compaq, a Data General, a Hewlett-Packard, az IBM és a Sun Microsystems operációs rendszerein, illetve a Microsoft Windows NT platformjain, beleértve a Citrix MetaFrame-et is. A Progress jelenlegi, 9.0B verzióját használóknak a teljesítményjavuláshoz nem szükséges adatbázis-konverziót vagy finomhangolást végezniük.

Az új technológia benchmarking munkálataiban a Progress Software az utóbbi hat hónapban szorosan együttműködött az IBM-mel. Az első teszteket az IBM New York állambeli SP Benchmark Centerben végezték, az utolsókat pedig a massachusettsi Solution Partnership Centerben.

A Progress adatbázis-szoftvert Magyarországon az Online Informatikai Rt. forgalmazza.

Cím: 1032 Budapest, Vályog u. 3.
Telefon: 437-0717
Fax: 437-0702
http://www.online.hu
mail@online.hu

Online
INFORMATIKAI RT.

51034

Budapest, 1146 Hungária krt. 131. **Külföldi termékek széles választéka!!**
Tel/Fax: 321-1539, 343-0088 **Szüksége van szoftverre, de nem tudja honnan, hívjon minket!!**
GSM: (30) 9-428-132

MS FrontPage 2000	37 130	AcidSee 2.4 I user	13 850
MS Office 2000 Standard Hun / Upp	124 650/75 780	Arj 2.7 for Dos 1 User 3.5"	15 780
MS Office 2000 Prof. Hun / Upp	149 730/ 87 250	CoSession 8.1 Host/Remote	16 740
MS Office 2000 Premium / Upp	199 840/114 720	Crystal Report 7.0 Prof. for Win95 / NT CD	80 180
MS Office 2000 Developer / Upp	249 960/162 400	Diskreper for Workstation 4.0 AKCIÓ!	8 000
MS Visual Foxpro 6.0	139 940	Diskreper for Workstation 5.0	13 200
MS Windows 98 Hun	47 130	Easy CD Creator-Deluxe	24 150
MS Windows NT 4.0 Workstation Upp.	37 130	File Mäker Pro 4.1 for Win95 / Win98 / NT	57 960
MS SQL Server 7.0 5 user	348 030	Paint Shop Pro 6.0	28 340
Adobe Acrobat 4.0	93 140	QuarkXpress 4.0 for Win95 / NT CD	254 060
Adobe Illustrator 8.0	143 990	WinZip 7.0 for Win / Win95 / Win98 / NT	9 580
Borland Delphi 5.0 Std.	33 840	WinOn CD 3.6 for Power Edition	26 080
Borland Delphi 5.0 Prof. / Upp.	151 480/94 730		
F-Secure 1 user / 10 user	44 460/177 840		
Anti Viral Toolkit Pro 1 user (+1 éves frissítés)	13 340		
Norton Antivirus 2000 Win95/98/NT/2000	11 260		
Norton 2000 2.0 Win95/98/NT	16 760		
Norlog CleanSweep 2000 4.7 Win95/98/NT	10 540		
Norton Utilities 2000 Win95/98	13 210		
AutoCAD LT 2000	133 170		

FUTÓ AKCIÓINK!!!

- A MS Office 2000 Stand, Prof., a Windows 98 és a Windows NT Workstation magyar programok MOLP költségtérletben 15%-kal olcsóbban december 30-ig!
- A MS Windows NT Server 4.0 minimum 5 user-es változatban FELÁRON! Hívj!
- CorelDraw 9.0 upp. lehetőség bármely magyar CorelDraw kézikönyvről! 55.000

Részletes árlista és akciók: <http://www.gemofis.hu> E-mail: gemofis@gemofis.hu
Interneten történő megrendelés esetén az ott feltüntetett árból 2% kedvezményt kap minden vásárló.
Az árak készpénzfizetésre vonatkoznak és az ÁFA-t nem tartalmazzák. Az árváltoztatás jogát fenntartjuk. 51028

Storage System

YAMAHA

CD-írók és multimédiás eszközök hivatalos magyarországi disztribútora

Hagyományos vagy **CD-R** és **CD-RW** írók. Forduljon hozzánk bizalommal, mi részleteiről beszeressük Önnek a kívánt darabot!

YAMAHA CRW8424 CD-író
(8x write/4x rewrite/24x read)
24x read, 8400 buffer, ultra, Flash ROM
MS-DOS bootable, IBM buffer, ultra, Flash ROM
Választható Fixed/Flash Writing
Laser CD 1.6 138 - 160x/CD 1.6 138

YAMAHA CRW616S CD-író
(6x write/4x rewrite/16x read)
16x read, 2000 buffer, ultra, Flash ROM
Választható Fixed/Flash Writing
Laser CD 1.6 138 - 160x/CD 1.6 138

Standalone CD-Duplikátor
8x CD-író + 32x CD-olvasó
Innovative CD programozás, 8 perces, 40 perces, 1 órányi működési idővel, 16MB memóriával

Miscellaneous CD!
- fehérek, nyomtatvány felületi
- színes, csúszka felületi
- színes, csúszka felületi
- Audio CD-R

Storage System Kft.
1051 Budapest
Vörösmarty tér 1. IV. 412
Tel: 266-1717 Fax: 266-1292
STORAGE@MAIL.MATYU.HU

51016

Díjaink '99



Ismét elmúlt egy év. (Nemely időszámítás szerint egy évezred is.) Itt az ideje tehát, hogy hagyományainkhoz híven – sajátos értékelésünk eredményhirdetésekként – kiadjuk az 1900-as évek utolsó díjait. A népszerű tévéműsorhoz hasonlóan összefoglalóan nevezhetünk a kiostandó címeket „CW-SZT-szubsjektívnek” is, hisz valóban szubsjektív, hogy a hazai informatika és a távközlés világából kiknek, s miért ítéljük oda ilyen vagy olyan díjunkt.

Az év slágertémája. Az e-business. Refrénként ismételtgették szinte az informatika valamennyi területén. De csak ennyi; az e-business irthon valójában inkább csak a szlogenek szintjén van jelen, semmint megoldásokban testet öltő valóságként. (Tisztelet a kivételeknek, de az ő számuk után még az egy tucatot sem közelíti meg.)

Az év leghangosabb vezetőváltása. Reisz Attila nevéhez fűződik; az igazság bajnokaként nyilatkozataival felrúgta a korábbi irratlan szabályokat. S ez a múltik világában nem igazán szokásos.

Az év legnagyobb érdeklődéssel várt vezére. Hosszú időn át találgattuk, ki lesz az új microssoftos főnök. Végül Hercegh Tamásra találtuk rá a fejedelműre.

Az év legfajóbb távozása. Stewart Oldroyd, az Oracle Hungary ügyvezetője. Februárban még az előző év informatikai menedzszerként ünnepeztük.

Az év marketingütlete. A free-PC és az internet-PC. Éppen ezért a díjat megosztva kapja a Compaq és a HP. Valami olyat találtak ki, ami más gyártók és internetszolgáltatók körében is követendő példának bizonyult. Kezdeményezésük nemcsak a szállítóokra hatott ösztönzőleg, hanem a végfelhasználókra is.

Az év legjobb marketingstratégiája. Pesti István, a HP Magyarország vezérigazgatója. Ő – bár a cég első embere – folyamatosan olyan marketingütletekkel is kirúkkol, amelyek rendre felhólygatják az IT-piacot. És feltornázzák a konkurensek adrenalin szintjét.

Az év legizgalmasabb tendere. A DCS-1800-as. Eredményeként az eddig duopóliumként uralkodó Pannon-Westel páros mellett megjelent a harmadik GSM-szolgáltató, a Vodafone is. S december óta bizony hallatja a hangját.

Az év tőzsdéi fejleménye. A Synergon belépése a Budapesti Értéktőzsdére. Ezzel új fejezet kezdődött az IT-részvények történetében, hisz azóta az emberek már nemcsak a multinacionális IT-cégek részvényárjelményeinek alakulását kísérik figyelemmel.

Az év legnagyobb horderejű akvizíciója. A PSInet felvásárlása az Elender. S lám, miből lesz a cserebogár: az egykor egymillió forint alapítókéjú cég meg nem erősített hírek szerint több mint 8 milliárd forintért kelt el.

Az év legnagyobb titokban tartott akvizíciója. Az IQSoft fúziója a KFKI-val. Ez annál is inkább meglepő volt, mert a mi kis hazai IT-piacunkon igazából semmit sem lehet titokban tartani. Hisz valaki valakinek valamit ügyis kikötög. Ha másnak nem, a partnereknek. Nekik pedig nem a lojalitás a legjellemzőbb tulajdonságuk.

Az év várva várt akvizíciója. Sokan találgatták, ki veszi meg a Dataware-t. Nos, novemberben csak kiderült, amit mindenki tudni vélte: a behíse lett a Dataware. Eggyel kevesebb ímés a magyar IT-cégek száma. S a globalizálódás folytatódik. Ki lesz a következő? Nincsenek már sokan.

Az év szolgáltatása. A WAP, amely szolgáltatásként a Westel kínálatában is megjelent.

Az év technológiája. A PhotoREt III, amelyet szubsjektív tesztek alapján először minősítettek egyenrangúnak az analóg fényképpel vagy még jobbnak.

Az év törvénye. A szerzői jogi törvény. Nyáron csak pontot tettek a végére a honatyák. Milyen kár.

Az év IT-médiapiaci fejleménye. Az online világ előretörése és az internetportálok számának növekedése. Az eddig az online piacon szinte egyeduralgkodó Interneto konkurensei szépen megszaporodtak. Helyenként osztódással is. S ez a piac forrongásban van. Nemesak a gombamód szaporodó riválisok miatt, hanem azért is, mert ilyen-olyan portálok kimunkálásán fáradoznak maguk a szállítók is.

Történeik bármilyen informatikai és telekommunikációs piacon, mi krónikásként tisztünk: híven tesszük a dolgunkat. Irjuk a tudósításokat, tesztelek, elemzünk, interjúkat készítünk, publicisztikát írunk a nyomtatott lapba és annak online változatába. S reméljük, hogy a millennium – amelyről oly sokat prédikáltunk – nem tréfál meg bennünket, s január 11-én átnyújtjuk a kétezredik év első lapszámát.

Sziebig Andrea

Békés
karácsonyi
ünnepeket
és sikerekben
gazdag
új esztendőt
kívánunk!

a Computerworld-Számítástechnika
szerkesztősége



Új CD-k karácsonyra

Sajtótájékoztatón mutatta be az Arcanum Adatbázis Kft. legfrissebb CD-ROM lemezeit; ezek a cég hagyományaihoz híven klasszikus, „papíron már bizonyított” műveket tartalmaznak. Tizenhárom kötetben jelent meg 1857 és 1868 között Nagy Iván Magyarország családai című genealógiai és heraldikai munkája – s a mai napig forrásmunkaként használják a történészek. Digitális kiadását a Nemzeti Kulturális Örökség Minisztériuma is támogatta. A CD a 13 kötet teljes anyagát tartalmazza, valamennyi családfa- és címerbrázolással, összesen több mint tízezer család adataival. A szöveg karakteres formátumú, azaz a teljes anyag kereshető.

Másik újdonságuk a Shakespeare

összes művét tartalmazó lemez. Ennek papír alapú eredetije Ráth Mór hatkötetes, 1886 és 1891 között megjelent díszkiadása, mintegy 600 metszettel illusztrálva. A műveket a magyar irodalom legjobbjai fordították – Arany János, Vörösmarty Mihály, Petőfi Sándor, Szász Károly és Szilgietzi Ede. A lemezen a művek angol nyelvű eredetije is megtalálható, s ez az angol nyelvet tanulóknak és tudóknak hasznos.

A kiadó vezetője, Biszák Sándor elmondta, hogy érezhetően nőtt a kereslet a CD-s irodalmi művek iránt, legsikeresebb kiadványuk a két éve megjelent többnyelvű Biblia. Munkájuk egyik elismerése, hogy a Magyar Hírlap előfizetői az Arcanum két lemeze – a Biblia, il-

letve a Pallas Nagylexikona – közül választhatnak.

Már jó egy éve dolgoznak a Nyugat digitális formában való megjelenítésén. Az anyag nagyjából készen van, a legnagyobb problémát a szerzői jog betartása jelenti, hiszen több száz szerző jogutódját kellene felkutatni és velük megállapodni. Erre az Arcanumnak nincsenek erőforrásai, és a kiadvány várható bevétele is elmarad a jogdíjak kifizetéséhez szükségesétől. Mivel azonban olyan értékről van szó, amely meghatározó a magyar irodalomban, és ma már más forrásból nehezen hozzáférhető, bíznak az érintettek támogatásában, és nem mondtak le a megjelenítéséről.

Cs. S.

Ambiciózus terveket
szó a United Transfer

Hét év csendes munkája után a United Transfer Rt. most látta elérkezettnek az időt arra, hogy a nyilvánosság elé lépjen, s rögtön ambiciózus célokat hirdessen meg. Az 1992-ben amerikai-holland vegyesvállalatként alakult, vezetői döntéstámogató rendszerek (DSS) forgalmazásával és bevezetésével foglalkozó 60 fős tanácsadó cég – mint azt Raszch Tamás vezérigazgató elmondta – el szeretné érni, hogy 2002-re Közép- és Kelet-Európa vezető regionális vállalatává nője ki magát a DSS bevezetése és fejlesztése terén, négy irodával és mintegy száz szakképzett alkalmazottal a háttérben. Az 1998-ban 1,4 millió dolláros forgalmat elérő, illetve 1999-re 2,5, 2000-re pedig 4 millió dolláros forgalmat tervező United Transfer jelenleg Prágában és Varsóban rendelkezik még képvisel-

tel, jövőre tervezik a szlovéniai és a svédországi iroda megnyitását.

Az évi átlagos 77 százalékos növekedés 1997-ig lehetővé tette, hogy a bővülést saját erőből finanszírozzák, ekkor azonban a tervek megvalósításához külső tőke bevonása vált szükségessé. Az ily módon részvénytársasággá vált cég idén – a meglévő tulajdonosokkal – ismét tőkeemlést hajtott végre. A földrajzi expánzió és a termékfejlesztés finanszírozásához azonban 2000-ben új tőke szükség lesz egy közel 1-1,5 millió dolláros tőkebevonásra, s ehhez pénzügyi befektetőket keresnek. Az ezt követő két év során sor kerülhet a tőzsdén való megjelenésre is.

Az online elemző feldolgozási (OLAP), ellátásilánc-menedzsment (SCM), valamint a vásárlói hatékonyság növelésével (ECR) foglal-

kozó üzletágakkal rendelkező United Transfer ügyfélkörébe elsősorban multinacionális vállalatok (ABN Amro Bank, Coca-Cola, Nestlé, Coffin, Tesco) tartoznak, de szolgáltatásait igénybe veszi az államigazgatás is. Az OLAP üzletág a cég alapításakor indult, a United Transfer az Oracle partnereként tevékenykedett. Az SCM üzletág 1997-ben alakult, s a régióban két rendszert támogat; ezek a francia DynaSys SKEP és az amerikai Manugistics hasonló nevű szoftvere. Az ECR üzletág, illetve módszer célja a vásárlói igényeire való gyors reagálás, illetve ezeknek az igényeknek a befolyásolása a gyártók és kereskedők szoros együttműködése révén. A United Transfer e terület vezető szoftverszállítóját, az Apollót ajánlja ügyfeleinek.

M. A.

HÍREK

Tíz pontból álló „akciótervet” hozott nyilvánosságra az Európai Bizottság; ennek célja, hogy megadja a kezdő politikai lökést az európai információs társadalom kialakításának. A Bizottság azért tartja fontosnak az egységes fellépést, mert ha az országok maguk próbálkoznak, kettészakadhat Európa; lesznek országok, amelyek sikeresen elérhetővé teszik polgáraik számára az online világot, míg mások lemaradnak. A tíz pont az EU meglévő kezdeményezéseire épít. Együttal felhív az olcsóbb internetelés biztosítására és egy intelligens átviteli rendszer kifejlesztésére. Az egyes országoknak tett javaslatok között van az internetelés biztosítása az iskoláknak, nagy sebességű vonalak kiépítése az egyetemekhez és kutatóintézetekhez, a chipkártyák népszerűsítése, valamint a kockázattól mentes piac kiépítése. (IDGNS, Brüsszel)

Három év múlva több mint 13 millió amerikai háztartás (közülük 8,8 millió elsődleges módon) ingyenes internetszolgáltatáson keresztül csatlakozik a világhálóra, állapítja meg a Jupiter egy új tanulmánya. Hiába lesz azonban egyelőre népszerűbb az ingyenes internetelés, az ilyet kínáló szolgáltatók nem szorítják ki a hagyományos, előfizetési díjat is szedő szolgáltatókat; az amerikaiakra ugyanis fontosabb a megbízhatóság és a létértelmi sebesség, mint az ár. Az ingyenes internetszolgáltatók leginkább a reklámokból élnek, de a Jupiter szerint 2003-ra az online hirdetési piacnak csak 8 százaléka, mintegy 900 millió dollárt tudnak megszerezni. (IDGNS, London)

Internetes bemutatók készítésére alkalmas szoftvert mutatott be a RealNetworks. A RealPresenter G2 segítségével a vállalatok PowerPoint-diákat és -weblapokat ágyazhatnak be egy bemutatóba, s aztán élőben továbbíthatják azt az interneten, vagy tárolják a felhasználó merevlemezén, későbbi megtekintésre. A diákhoz hangok és videók is csatolhatók, hogy elevebb legyen a bemutató. A fejlesztésben részt vett az Intel is. Két változatban kapható a termék: a RealPresenter G2-vel egyetlen asztali PC-ről 15 nézőt lehet kiszolgálni, a RealPresenter Plus G2-vel PC-ről 25 főnek, a RealServer 7.0 használatával pedig ezreknek lehet eljuttatni az anyagot. Mindkét termék bétája elérhető a cég weblapján; az egyszerűbb változat ingyenes, míg a Plusé 70 dollárba kerül. (IDGNS, San José)

További híreink:
www.szamitastechnika.hu

A szerkesztőségi anyagok virusellenőrzését az F-Secure Anti-Virus programmal végezzük, melyet a 2F 2000 Kft., a szoftver magyarországi képviselője biztosít.



<http://www.2f.hu>

0933

Dolgoznak a páneurópai roamingtarifán Egy hét után a Vodafone

Köszönétét fejezte ki Katona Kálmán hírközlési miniszternek Ian Maxwell, a Vodafone AirTouch International téségünkért felelős igazgatója, amiért a magyar kormány az elmúlt hónapokban együttműködő partnere volt a hazai mobilpiac új

szerelőjének. A Vodafone – amely november 30-án indította szolgáltatását – év végéig 20 ezer ügyféllel számol, magyar munkatársainak száma jelenleg 300. Jövő év végéig a létszám túllépi a 700-at, és akkorra a vállalat vezetősége várhatóan

teljes egészében magyar szakemberekből áll majd. A Vodafone a 200 millió dollárt meghaladó koncessziós díjon felül több mint 200 millió dollárt fordít saját hálózatának kiépítésére. Ian Maxwell becslése szerint 2000 végén Magyarországon mintegy 1,8 milliárdan használnak majd GSM-telefont.

A Vodafone szolgáltatásairól szólva Jeremy Forward vezérigazgató kiemelte, hogy a magyar rendszer rögtön induláskor képes WAP alapú szolgáltatások nyújtására, s rövidesen IP alapon is lebonyolíthatják nemzetközi telefonforgalmukat a Vodafone előfizetői. Mivel a Vodafone AirTouch csoporthoz tartozó távközlési vállalatok 24 országban vannak jelen – közel 32 millió



ügyfélük van –, a hazai hálózat olyan nemzetközi rendszerbe ágyazódik be, amelyek a teljes szakértő-gárda tudását, globálisan bevezetett termékeit és szolgáltatásait kamatoztatathatja. Jelenleg folyik például a páneurópai roamingtarifák kidolgozása.

Mollász Judit

Több GSM-telefonra volna igény

December 1-jétől magyar igazgatója van az Ericsson közép-európai mobiltelefon-üzletágának. Wágner Tibor – aki eddig az Ericsson Magyarország Kft. üzletágát vezette, korábban pedig a Sony-nál és a Panasonic-nál dolgozott – a hazai piacon kívül a cseh, a szlovák, a szlovén, a horvát, a bosznia-hercegovinai, a jugoszláv, a macedón és az albán eladásokért felel.

Az elmúlt évben Európában a ké-

tak elegendő alkatrészt biztosítani. Így tehát a szolgáltatóknak várakozniuk kell a megrendelt szállítmányok egy részére. Az ideai tapasztalatok alapján az Ericsson a közép-európai térségben 2000-ben 1 millió GSM-telefon értékesítésére számít.

Jelenleg az Ericssonnál már kizárólag kétsávos – 900 és 1800 megahertzben egyaránt működő – GSM-telefonokat gyártanak. A jövő év újdonságaival kapcsolatban Wágner



szülékgyártók összességében mintegy 250 millió GSM-telefont értékesítettek, az igények azonban ezt a mennyiséget legalább 40 millióval felülmúlták. Főként a nyugat-európai piac nőtt a várakozásoknál nagyobb mértékben. A hazai piacon 1999-ben 500-600 ezer új GSM-előfizetőt jegyeztek. Ebből – az Ericssontól kapott információk szerint – mintegy 27 százalék vásárolt Ericsson-készüléket.

Világviszonylatban a szállítók több 10 millióval alábecsülték a GSM-telefonok iránti ideai keresletet. Természetesen időközben meg lehetett volna növelni a gyártókapacitásokat, azonban a beszállítók nem tud-

Tibor elmondta, hogy egészen egyszerű és nagy bonyolultságú, WAP-böngészős készülékeket is kínálnak majd. Áprilisban várható az első WAP-es telefon, az R320, év végére pedig az EPOC operációs rendszerű, kommunikátor jellegű R380. Terveik szerint rövidesen az egyszerű, olcsó árfekvésű telefonokat is ellátják WAP-böngészővel. 2000 első felében kerül a piacra a mobiltelefonhoz csatlakoztatható Chat-board. Ez a kis billentyűzet leegyszerűsíti a rövid szöveges üzenetek (SMS-ek) és e-mailek küldését. Ára várhatóan néhány ezer forint lesz.

M. J.

Pepsi-PanTel szerződés

Aláírta első nemzetközi Frame Relay szolgáltatási szerződését a PanTel. Megbízója a Pepsi európai központja, a Pepsi-Cola General Bottlers Kft. A PanTel állandó virtuális áramkörököt létesít Budapest, az egyesült államokbeli Rolling Meadows, Varsó, Prága és a szlovákiai Malacky között. A virtuális áram-

körökön a PanTel állandó 16 kilobit/másodperc aggregált sebességet garantál (CIR, Committed Information Rate). A szolgáltatás 2000. február 1-jén indul, a szerződés 36 hónapra szól. A hálózat várhatóan a baltikumi országok, majd Nyugat-Európa felé bővül.

M. J.

Egy kézben a viszonteladás

Átszervezik a Lucent Technologies közvetett értékesítését a magyar piacon. A teljes viszonteladói területet – ide értve a kis alközpontokat is – Stampf Bertalan, a Global Commercial Markets ágazat térségünkért felelős vezetője irányítja, hozzá tartozik a magyar, a román és a bolgár piac is. Stampf dolgozik egy 8-10 fős, a nevezett piacokon való közvetett értékesítéseket koordináló csapat létrehozásán. Várhatóan jövő év elejére kialakul az a szakértőgárda, amely a Systemax, a WavelAN, a vállalati adatátviteli, a szolgáltatók-

nak szánt adatkommunikációs és a kültéri passzív megoldások mellett a kis alközpontok viszonteladói értékesítésével is foglalkozik majd. A hálózati termékek terén jelenleg a Lucent egy értéknövelő disztribútorral, az Anixterrel és egy értéknövelő viszonteladóval (VAR), az LNX-szel dolgozik együtt. Emellett üzleti kommunikációs rendszereinek telepítésekor a Lucent maga is installálja hálózatait. A hálózatépítők közül legnagyobb viszonteladói a Montana és a Conet.

M. J.

Digitálisan a tűzoltókhoz is

Üzembe helyezték a 2 megabit/másodperces társzközponti összeköttetést az ORFK Teve utcai székháza és a Fővárosi Tűzoltóparancsnokság Dologház utcai épülete között, így a 112-es számra érkező segélyhívások már a tűzoltósághoz is digitális rendszeren továbbíthatók. E beruházással a mentők és a rendőrség mellett Budapestben a tűzoltóságot is azonos szolgáltatási és műszaki szinten lehet elérni. Az országos hálózat többi részének korszerűsítésére készül az informatikai rendszerterv; az ütemezés az EU-s esatlakozásnak, valamint a pénzügyi lehetőségeknek a függvénye.

A Fővárosi Tűzoltó-parancsnokságon tavaly márciusban térítésmentesen üzembe helyeztek egy Siemens Hicom 372-es alközpontot, azonban erre 1999. augusztus 16., a 112-es segélyhívó kísérleti üzemének indítása óta hagyományos, analóg bérelt vonalakon érkeztek a Teve utcából a riasztások (összesen 97 hívás). A Siemens által létrehozott társzközponti kapcsolatnak köszön-

hetően olyan szolgáltatásokra is mód nyílik, mint például a hívó fél számának megjelenítése vagy a nagy sebességű adattovábbítás.

M. J.

A UPC-é a City TV

A UPC Magyarország nyerte a City TV Belvárosi Kábeltelevízió Kft.-re kiírt pályázatot. A vételár 900 millió forint. Magyarország legnagyobb kábeltelevíziószolgáltatója mellett még ketten – a Magyar-Amerikai Vállalkozási Alap és a Novotron – adott be ajánlatot a City TV-re. Az eredményhirdetésekor nem közölték a versenyben alulmaradtak sorrendjét. A City TV előfizetőinek a száma 10 ezer körül mozog. (CW-SZT Online)

Veszedelemes viszonyok

Híd a jövő évezredbe

Nemrégiben „2000. év: a nagy mozi” címmel valódi horrorfilmet láthattak az amerikai NBC tv-hálózat nézői. Kicsit kegyetlen volt a műalkotás. A 2000. évi dátumozásból adódó minden lehetséges problémát megmutatott: lezuhanó repülőgépeket, áram, élelem és készpénz nélkül maradt lakosságot, és így tovább. **Zimányi Katalin** szerint némely nemzetközi IT-piaci előrejelzések csak egy árnyalatnyival optimistábbak.

Rögtön az elején le kell szögeznünk, hogy nem a 2000. évre való felkészülés miatt borulátók az elemzők. Még az ázsiai térség országában is azt mondják, hogy felkészültek az új évezred fogadására. Igaz ugyan, hogy a régió legfejlettebb országában, Japánban jelentősen visszaesett azoknak a száma, akik az ünnepekben külföldre utaznak (az emberek nem igazán bíznak a repülésirányítási rendszerek biztonságában), de ettől még nem dől össze sem a világ, sem a Japan Travel Bureau.

Ázsiában egyértelműen attól pesszimisták az IT-piaci elemzők, hogy nem látják az információtechnológiának a társadalomra gyakorolt kedvező hatását. Attól tartanak, hogy az Egyesült Államokból beáramló technológia is úgy jár, mint az Ázsiába importált amerikai popkultúra: kap egy kis helyi ízt, de attól még távoli, szokatlan marad.

Apokalipszis, most?

Bill Joy, a Sun Microsystems társalapító-főtechnológusa a közelmúltban részt vett az Asia-Pacific IT Summit elnevezésű rendezvényen, amelyet rendhagyó módon San Franciscóban tartottak meg. Az „ázsiai” csúcstalálkozó alkalmából Joy előadást tartott, s ebben felsorolt néhány olyan technológiát, amely a következő évezredben meghatározó lesz, és világszerte el fog terjedni.

A Sun-alapító olvasatában a MEMS (micro electronics machines), a molekuláris elektronika, a nanotechnológia, valamint a robottechnika valóban egy következő korszakba emeli át az emberiséget, a kérdés már csak az, hogy a felhasználók a kárát vagy a hasznát látják-e majd ezeknek a technológiáknak?

„Megfélésem szerint némelyikük több veszélyt hordoz magában, mint a jelenlegi legkorszerűbb tömegpusztító fegyverek”, nyilatkozta a

Microsystems társalapítója. „Történelmi tapasztalatok azt mutatják, hogy mindig könnyebb rossz célra használni a jót, mint fordítva.”

John Gage, a Sun kutató főmunkatársa kevésbé apokaliptikus képet vázolt fel az ázsiai IT-csúcstalálkozón, de azért ő is megfogalmazott egy-két aggodalmat a jövőt illetően. Gage szerint az még csak hagyján (ha nem is rendjén való), hogy a mobil távközlés gyakorlatilag elmosta a határokat munka- és szabadidő között.

Azon viszont már mindenképpen el kell gondolkodni, hogy a japán NTT DoCoMo legújabb mobilja olyan, mint egy mozgó célpont: használóját állandóan a legnagyobb pontossággal be lehet mérni.

Mobilmánia

Kontinensünkön kevésbé keserű a hangulat az új évezred küszöbén. A nyugat-európai országok többsége már nyár derekán készen állt a 2000. évre való felkészüléssel. Kívívó esetek, kivételek persze bárhol akadhatnak, de mindez semmit sem változtat a lényegen. Ami pedig az ünnepekre való felkészülést illeti, e téren még akadnak tennivalók.

Az Egyesült Királyságban az Office of Telecommunications (OfTel), a brit kormány távközlés-felügyeleti szerve az ísmeri, hogy karácsonykor rekordforgalomra számíthatnak az ország mobiltelefon-hálózatainak üzemeltetői.

Az OfTel előrejelzése szerint legkevesebb 4 millió mobiltelefon vásárolnak idén karácsonyra a britek: alighanem ez lesz a legnépszerűbb ajándék a szigetországban.

Tavaly, a megfelelő időszakban kevesebb mint 2 millió készülék fogyott, de már akkor is komoly fennakadásokat okozott a bőség zavara. Az utóbbi egy évben Nagy-

Britanniában rendkívüli népszerűsége tettek szert az előre fizetett kártyával működő mobiltelefonok. Az OfTel szóvivője szerint idén a megvásárolt készülékek közel 80 százaléka nem hagyományos előfizetést vettek, hanem „csak” kártyát.

Miért e hév? Bár az OfTel illetékesei nem marketingszakemberek, de azt tudják, hogy karácsonyra vagy bármilyen más alkalomra egyszer-



Egen-földön internet

(A szerző felvétele)

rűb a készülék+kártyát becsomagolni, mint az előfizetéses modell választani.

Az előzetes várakozások szerint december 25-én reggel mobilcsúcsgorgalom lesz: az ajándék kibontása után ekkor akarja majd mindenki beüzemelni a készülékét. Az Orange PLC, Nagy-Britannia négy mobiloperátorának egyike azt nyilatkozta, hogy felkészült a hálózat többletterhelésére.

Kim Forster, a British Telecom Cellnet mobil-leányvállalatának szóvivője úgyszintén azt mondta, hogy megnövelt hálózatkapacitással és a megszokott ügyfélszolgálati létszám négyszeresével (!) várják a boldog, békés ünnepeket.

Az Aldi-effektus

Európa legnagyobb, egyben legerősebb IT-piacán az elemzők idén is

az 'Aldi-effektusnak' nevezett jelenséggel vannak elfoglalva. Németország egyik legnépszerűbb diszkontlánc, az Aldi GmbH & Co. ugyanis évente kétszer kiadásutást rendez személyi számítógépekből. Az őszi-téli PC-kiadás alkalmával általában elszabadulnak az indulatok: tisztességes polgárok ragadozóként rohanják meg az Aldi polcait. 1997-ben például két potenciális vevő közül az egyik puskával akarta eldönteni az utolsó PC sorsát.

Hasonló atrocitásra azóta sem került sor, sőt idén mintha egy kicsit lanyhult is volna az érdeklődés. Thomas Reuner, az egyesült királyságbeli Dataquest európai PC-elemzője szerint szó sincs arról, hogy valami kioltotta volna az Aldi-effektust. Az is merő véletlen, hogy a Fujitsu és a Siemens AG nagy az Aldi-kiadás környekére időzített saját PC-áruszállítását.

Ami az Aldi vásárlócsigázó stratégiáját illeti, meg kell mondanunk, hogy értik a dolgukat a PC-kiadás szervezői. Mindig a legutolsó pillanatig titokban tartják, hogy milyen modellek és milyen áron lesznek kaphatók. A márkanevek tekintetében általában nincs mit titkolózni: többéves tapasztalatok azt mutatják, hogy a németországi PC-tömegfogyasztók a no-name modelleket kedvelik és keresik. A 2000 márká alatti áron kapható gépek a legkeresettebbek, de persze sokat számít az is, hogy milyen komponensek találhatóak a készülékekben (népszerű az Intel Pentium II és a 14,2 gigabájtos merevlemez egység).

A Dataquest elemzői további üzleti sikereket jósolnak az Aldinak. Jóllehet a konkurencia néha még alá is vág a diszkontlánc árainak, a forgalom töretlenül nő.

Karlhorst Klotz, a PCWelt Online



Útravaló 2000-be

Nemzetközi hírszolgálatunk, az IDG News Service idén decemberben is közzétette azokat a ki- és bezsolásokat, amelyek a tudósítók véleménye szerint a legjobban jellemzik az információtechnológiai ipar jelenlegi állapotát. Közel öt tömött oldalt tesz ki az idézetek listája, így csak önkényes válogatásra van lehetőségünk. A lehető legönkenyesebb megoldást választva, most csak Linus Torvaldsról, a Linux operációs rendszer megalkotójáról idézünk két mondatot (Idén márciusban hangzott el, de hírforrásunk nem közli, hogy hol és ki előtt. - A Szerk.). „Át akarjuk venni a világhatalmat, de nem holnap. Ráérünk vele a jövő héten vagy a jövő hónapban is.”

Bevallom, számomra jóval szimpatikusabb a Torvalds-idezetnél egy másik mondat, amelyet még két évvel ezelőtt a Compaq akkori elnökétől, Eckhard Pfeiffertől hallottam egy budapesti előadáson. A mondat – szabadon idézem – körülbelül így hangzik: „Önöknek itt Kelet-Európában minden esélyük megvan arra, hogy behozzák technológiai lemaradásukat. Egy területen már most is versenyképesek, és ez az internet.”

Pfeiffer távozott, de az idézet igaza maradt. Közélszámába menne, ha most sorra vennénk, milyen területekre lépett be az internet Magyarország és a térség más országában. Ha csak a létező legegyszerűbb példát vesszük, a munka- és szabadnapjainkat át- meg átiszóvő elektronikus levelezést, akkor is elmondhatjuk, hogy az internet minden eddiginél szorosabb kapocs, híd a nagyvilágba.

ÚTICÉL: SALT LAKE CITY A TÍM TÁRJÁTÉK

16. Hány NDS-felhasználó van

a világon?

- a) 10 millió
- b) 30 millió
- c) 60 millió

17. Milyen címtár alapú desktop

menedzsmentsoftvert biztosít

a Novell?

18. Hogyan csökkenti az NDS

egy hálózat üzemeltetési költségeit?

A Novell Magyarország és a Computerworld-Számítástechnika közös játékának részvételi feltételei, valamint a korábbi kérdések a CW-SZT Online - www.szamitastechnika.hu - címen találhatóak meg.

README.DEC

Ad astra



Két éve lesz lassan, hogy a világ legjobb magyar nyelvű irodalmi és politikai hetilapja a weben pompálkodik, nem előfizetés, korlátozás nélkül érhető el a mindenkori legújabb szám teljes szöveganyaga, és pedig már a megjelenést követő napon vagy napokban, föltéve persze, hogy fölraokom. Néha föltésem már pénteken, akkor, amikor a lap az ut-

szer ez, magam is előfizetek külföldi lapokra, noha nem lakom Kaliforniában, és e körülménynek megvannak a maga vonzatai. Viszont még így sem képezem, hogy a *Newsweek* vagy a *Time* weboldalai olyan juttatások volnának, amelyek jog szerint járnak nekem.

A nép egy része az internetről elpimaszkodott kissé.

ten tömegével akad. Sőt nemcsak kész holmi van, hanem szakirodalom is: a JavaScript, a VBScript, a DHTML és a hasonlók tárgyköréből komplett könyveket lehet elérni, ezek normális körülmények között negyven dollárba kerülnek, nyomtatott kiadásuk ormótlan, nehezen tartható kézben, a könyvespolcon meg már amúgy se férne el. A

látható ábrándos hajadon, betöltjük a PhotoImpact 5-be és több lépésben durcás polgárosszonná alakítjuk, a fázisokat átmásoljuk az animátorba, klikk, és ennyi. Természetesen az animációt tele lehet rakni speciális effektusokkal, bár ettől igen kihívottá válik és lassítja az oldal letöltését, aminek a vendég nagyon nem örül. Van egyébként még

Background Designer jó, de a szöveggyilkos hátterek generálása elé nem gördit semifajta akadályt, márpedig ami nem lehetetlen, azt a felhasználó elköveti.

A kortárs népművészet legfontosabb ága valószínűleg a nyomógombtervezés, ugyanis a közvélekedés szerint a weboldal attól válik weboldallá, hogy gombok vannak rajta, melyekre rákattinthatunk, ettől újabb gombok tűnnek föl, s azokon szintén kattintani lehet. Ez így ugyan tévhit, viszont az is igaz, hogy némelyik weboldal nemigen tud a gombokon kívül egyéb tartalmat felmutatni, ergo gombtervező nélkül aligha lehet létezni a második évezred utolsó napjaiban.

Amit a PhotoImpact 5 ebben a műfajban prezentál, az valószínűleg a legjobb, sablonjai alapján pillanatok alatt elő lehet állítani a bigyót akár professzionális benyomást kelto vetett árnyékkal (2. kép). Sőt lehet azt is, hogy a gombhoz eleve megcsináljuk a benyomott párját, aztán ezeket majd pár sorny Java-Script kóddal cserélgetjük az oldalon. Végezetül lehet a gomb Java alapú is, ez már csakugyan hőttprofil mutat (mármint a böngészőben: itt a lapban nem volna valami nagy szám), és ráadásul a működtetéséhez szükséges scriptet is előállítja a program, exportálja egy HTML állományba, ahonnan egyszerűen ki-másolható.

Ezen kívül a PhotoImpact 5 készíti elválasztóelemeket, bannereket és mindenféle egyéb bigyókat, image mappeket, a kész műveket pedig a letöltés szempontjából rugalmasan optimalizálja.

Általános célú képszerkesztőként kiemelkedően jól használható, érzésem szerint egyszerűbb, tanulhatóbb, ugyanakkor flexibilisebb, mint a hozzá legközelebb álló Microsoft PhotoDraw, pedig elfuserált programnak éppenséggel azt se nevezhetjük. A PhotoImpact 5-tel nagyon gyorsan érhetünk el látványos eredményeket, például a 3. képen megcsodálható alkotás kábé tízpercnyi ügyeskedés eredménye, noha amúgy vegyiszta magasművészet, mint lát-

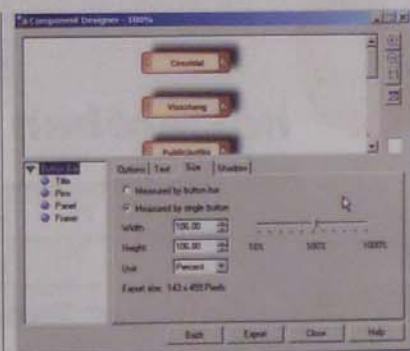


1. kép

cára került, néha meg nem, attól függően, van-e időm, most éppen nincs, a 99/47. szám majd akkor megy fel, amikor a jelen szöveg már a *Számlástechnika* tekintetes szerkesztőségében pihen, ugyanis ezt diktálja a józan ész.

Sajátos módon a nyájias (web)olvasó józan esze egészen mást diktál, az olvasó úgy gondolja, hogy a lap legfrissebb számának teljes szöveganyagához való hozzáférés lehetősége őt alanyi jogon illeti meg, és hogy én ezt köteles vagyok késedelem nélkül szolgáltatni. Ha kések, mert nincs rá időm vagy nincs hozzá kedvem, vagy, mondjuk, a rendszerem éppen alkotóelemeire hullott széjjel, akkor a nyájias olvasó veri az asztalt, emaileket fogalmaz, és föl van háborodva, mintha a világ legjobb magyar nyelvű irodalmi és politikai hetilapja legalábbis közhivatal volna, amit az ő adójából tartanak fenn, a világ legjobb magyar nyelvű irodalmi és politikai hetilapját egyébként csakugyan az olvasók tartják fenn, mármint akik előfizetnek rá, vagy megveszik az újságosnál, míg viszont a webállomás iránti – amúgy persze megtisztelő – érdeklődésből nyomdászamlát kiegyenlíteni aligha lehet.

Némelyik olvasó azon az alapon követelözik, hogy, mondjuk, Kaliforniában él és ott a kies Santa Monica-ban szomjazza a magyar zsetet nagyon, nos, erre is volna megoldás, bele van írva az impresszumba, hogy lehet küldeni a szerkesztőségnek száznycoll dollárt, és akkor lesz lap egy évig. Kipróbált, régi mód-

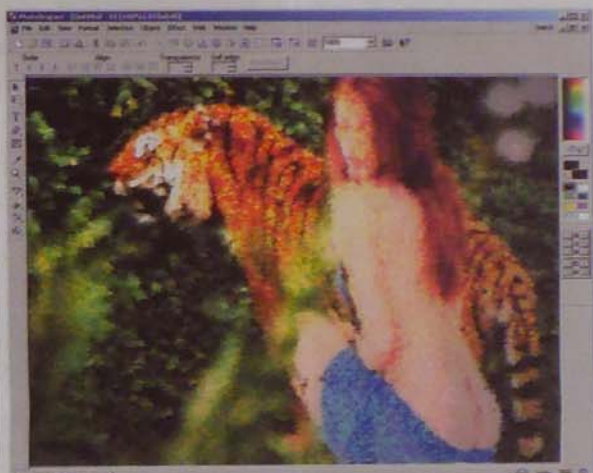


2. kép

Érdeklődéssel olvasom viszont azokat a leveleket, amelyek a webállomás felépítésére és működésére vonatkoznak, az derül ki belőlük, hogy a nagyérdemű publikum a legkevésbé sem áhítja a cícsát, és a tartalom és a letöltés gyorsasága érdeklő, más nem kell. Pedig annyi écam volna, mint a nyű.

Ulead PhotoImpact 5

Ezzel az alkalmazással például témérdek gyönyörű csingilingit akaszthatunk az oldalakra, a PhotoImpact 5 ugyanis elsődlegesen erre való. Csak webes trükkökért persze nem érdemes kereskedelmi alkalmazást vásárolni, sőt semmiyet, hiszen effélékkel a múlt hónapban a helyt magasztalt és amúgy teljesen ingyenes 1st Page 2000 v 2.00 is te-le van, továbbá ilyesmi az internet-



3. kép

PhotoImpact 5 viszont nemcsak webes trükköket kínál, bár az a legnagyobb erőssége, hanem általános célú képszerkesztőként is hasznos, feltéve, hogy nem nyomdatermékbe szánt műveket óhajtunk generálni vele.

Egyébként pedig sokkal többet nyújt, mint az előző verziója, más szóval ezt nemcsak átszámazzák időnként, hanem csakugyan fejlesztik.

Kezdjük a GIF Animatorral, az egyébként nem része a PhotoImpact 5-nek, csak vele adják, ahogy adták a korábbi változatokhoz is. Talán

egy külső program, az Album, sejt-hetően képkatalogizáló, majd minden hasonló alkalmazáshoz adnak valami ilyesmit, én meg egyet se vettem használathoz, de vélhetőleg akadnak, akik nagyon szeretik adatbázisba rendezni a képeiket, az olyasmí lehet, mint a szalvétagyűjtés, az egészségre nem ártalmas és a társadalmi veszélyessége is elhanyagolható.

Legtöbben nyilván webművészetük kiteljesítése céljával állítják hadrendbe a csomagot, és így egyebek között használni fogják a háttéxtúra-tervezőt is, pedig jobb volna, ha nem tennék. Ugyan a kézikönyv erősen hangsúlyozza, hogy a kreatív elme, ha mégis ilyesmivel próbálkozik, csakis az olvashatóságot tartsa szem előtt, ám a művész, ha egyszer elszabadította a képzelőerejét,



4. kép

a legkönnyebben használható ilyen eszköz a piacon, fogunk mondjuk egy fotót, aminő például az 1. képen



5. kép

nem ismer se istent, se embert, ahogy ez a web bizonyos helyein meg is tapasztalható. Egyébként a

juk. Nagyszerű fény- és színhatásokat tudunk produkálni néhány mozdulattal, például ami a 4. képen lát-

ható, az engem is meglep, noha én hoztam össze. Akár a legsúlyosabb giccsig is elmehetünk, például a 5. kép összes eukrászdai fényhatása méltatlan személyemet dicséri, persze egy ilyen szintű förtelen ősz-

kép szélei felé haladva növekszik, emellett tettem oda néhány lufit (egyetlen klikk), továbbá a mennydörgős ménkü is lecsap, persze csak a vidámság kedvéért (még egy klikk, mindösszesen maximum öt

torzítás, néhány szín- és fényeffektus, és ott az eredmény, ami már csupa mélység, csupa nordikus misztikum, s egyszersmind csupa földöntúli derű. *Sic itur ad astra*, így jutunk el a csillagokig.

Valamennyi effektus, a színhatások, a lufik, a villámcsapás, a sejtlenes fénylő objektumok, a szövegmanipulációk és még sok egyéb, itt nem illusztrált eszköz ugyanonnan, az EasyPalette nevű felületről al-

kalmazható, célszerűen úgy, hogy megragadjuk az illető effektust és ráhúzzuk a műre (10. kép). Kifinomultabb lelkű, elmélyült alkotók persze kalibrálhatják is az eszközt, ettől rugalmas a PhotoImpact 5, elvértében sok más, hasonló szintű alkalmazással, amelyek csakis kézrecepteket kínálnak, azokat ugyan lehet kombinálni, de egyenként módosítani nem.

A másik kiváló szerszám a Quick Command Panel. Részint egyszerű hozzáférést kínál a leggyakrabban használt parancsokhoz, részint pedig egymást követő műveletek szekvenciájának a rögzítésére, közkeletű néven makrózásra való. Mintaként vannak benne kész makrók is, alkot az ember egy művet, addig csinálja,



6. kép

szégeréséséhez már tehetség kell, viszont az eredmény láttán minden vásári piktor összeomlana. A 6. képhez kimaszkoltam valahonnan néhány tündért és beraktam őket egy térerre, az előtér transzparenciája a

perc). Komolyabb mű a 7. kép, a kiinduló pont itt egy koszlottfehér hőmezőn szomorkodó koszlottfehér jegesmedve volt, de lám, mit tesz az alkotó szellem és a PhotoImpact 5 bőséges eszköztára: maszk, kicsi



7. kép

Szövegekkel is remekül bánt a PhotoImpact 5, a 8. képen például megfigyelhetők a geometriai sablonok, amelyeket betűsorok cícomázására felajánl, van egypár, és ez nem mind. A 9. képen pedig a szöveg bittrékes manipulálására szolgáló sémákból látunk néhányat. Mellesleg a hőesés, ami ezt a képet különösen idillivé varázsolja, szintén a PhotoImpact 5 effektje, egyetlen klikk és lelki füleinkkel máris szánok vidám csilingelését hallhatjuk.



8. kép

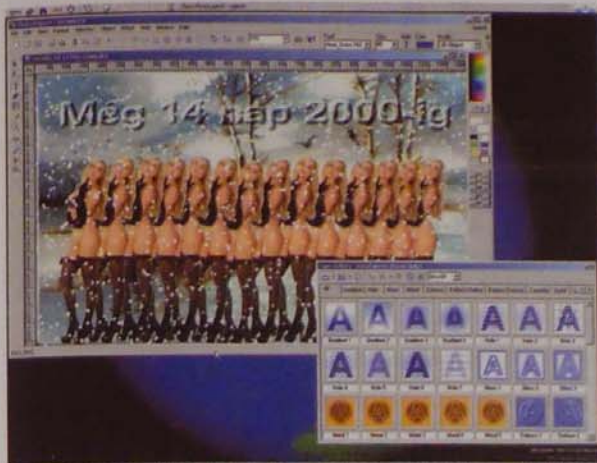
A legjobb **10** közül **10** háttérben
Oracle áll



A világ legsikeresebb web helyei az Oracle e-business megoldásain alapulnak. Tudta ezt Ön?

További információkért látogasson el a www.oracle.hu web-oldalra, vagy hívja a 06/800-12000 ingyenes telefonszámot.

ORACLE®



9. kép

amíg egészen szívfacsaróan gyönyörű nem lesz, akkor elindítja a Painting on the Wall nevű makrót és nagyjából azt kapja, amit a 11. képen látunk. Azért csak nagyjából, mert az utolsó lépést, a kép külső

esztendő itt a Duna völgyében valamelyest mozgalmassabb volt a kelle-ténél. Most viszont megkaptam az Arcanumtól, olyan fontos és nagy-szerű kiadványok társaságában, mint az Ady- és a Mikszáth életmű,



10. kép

megvilágítását visszacsináltam, hogy magának a műnek az a kifinomult színvilága jusson inkább érvényre. De hagyjuk a vizuális esztétikát, nem ez a lényeg, hanem hogy a PhotoImpact 5 a maga módján mak-rozható, ami a hasonlók, ez mind-ek köréből megint csak kiemeli. A munka merő egy szórakozás vele, ára ehhez képest valami harminc dollár körül van, itthon se lehet mé-regdíra, megvesszük és szebbnél szebb falvédőket alkotunk vele. De-gas, Monet, Pissarro és Renoir pe-dig elmennek a jó bűdös francba.

A Pallas Nagy Lexikona

Természetesen megvan az eredeti is, noha jó néhány kötete hiányzik, de csak azért, mert az elmúlt száz

több lexikon, amit a magyar tudományosság létrehozott, ezt azóta nem volt képes megismételni, és minden jel arra mutat, hogy nem is lesz rá képes soha.

Nyájas olvasóm nyilván úgy véli, hogy napjainkban a web célszerű felhasználásával minden megtudható, ám ez nem okvetlenül igaz. Pedig most már ingyenesen érhető el a teljes Encyclopædia Britannica (<http://www.britannica.com/>), kipróbálható, nézzük meg benne például, mi az a fűzfagyaponec, a sonkoly vagy a zombékharaszt. Tartok tőle, hogy kutatómunkánk eredménye fölöt-tőbb szerény lesz, de nemcsak ezekben a tárgykörökben. Ki akartam deríteni – az internet általam ismert valamennyi erőforrását megmoz-gatva –, hogy egy tyúk évente hány kilót szarik, nem sikerült. Csak a Pallasból tudható meg, hogy öt és felet.

Mondhatjuk, persze, hogy a Pal-las elavult, mert például a Gagarin név egy orosz hercegi családortól jö-nél, de azért ezt is nézhetjük ár-nyaltabban. A Pallas nem írhatta a Gagarin nevű űrhajósról, viszont a Britannicában szerepelhetne a Ga-garin nevű orosz hercegi család, kü-lönös tekintettel igen jeles tagjaira, ám nem szerepel. Más. Azt írja a Pallas, hogy „Füstölt hus úgy ké-szül, hogy a konyhasóval és salét-rommal beszórt s fohagymával, borssal és koreandrummal fűszere-zett 5-10 héig saját levében forga-tott hus levésítve, többnyire külön füstölő kamrában, szabadon zsin-gre fűzve rövidebb v. hosszabb ideig füstön áll. A szalonna füstölése any-nyiban különbözik a húsétól, hogy szárazon beszóva v. paprikázva lóg a füstölőben. A hús-füstölésnek célja, hogy a friss húst hosszabb időre



11. kép

Marezzali Nagy képes világtörténete és a Malonyaytól A magyar nép művészete és hasonlók, ez mind nagy öröm, de azért a Pallas, az a csúcs.

A legátfogóbb és legmeghíza-

menthessük meg a romlástól. A F. igen izletes, különösen a sonka, az oldalas, a füstölt kolbász.” Ezzel szemben az általam má vásárolt (füstölt) sonka nem öt-tíz hétig, ha-nem valószínűleg ugyancsonyi per-

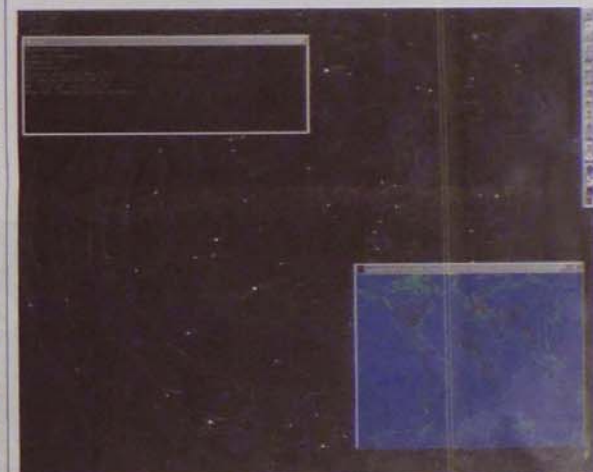


12. kép

cig forgott a saját levében, alap-anyaaga elsősorban víz, stabilizáto-rok (E316, E450, E451), szójafe-hérje, izfokozó (E621), antioxidáns (E316, E325) és tartósítószer (E250), de nem igazán izletes. Pal-lasék ezt a világméretű húspari for-radalmat nem láthaták előre, nem is remélhették, hogy az E316, E450, E451, E621, E316, E325 és végül, de nem utolsósorban az E250 egy távoli, boldog jövőben az emberiség különös becsben álló tápláléka lesz, ám ez a legkevésbé sem az ő hibá-

Egyébként is: tessék mutatni még egy le-xikont, amelyben 357 szóból áll a Vánca szócikk. Nincs ilyen, például az Encyclo-pædia Britannicá-ban a Vánca szó elő se fordul, pedig ez a legkevésbé sem te-kinthető elavultnak. Vánca István jeles államférfi és főpap volt a XIII. század első felében, 1238-tól váci prépost és kirá-lyi kancellár, 1240-től váci püspök, 1243-tól esztergomi érsek és Dalmátország hely-tartója. IV. Ince pá-pa 1252-ben bíborossá nevezte ki, így Vánca István lett Magyarország legelső bíborosa, aki hosszú időn át élvezte az egymásra kö-vetkező pápák bizalmát. Arcképe a chartres-i Notre Dame du Pilier kápolna egyik üvegfestményén ma-radt fenn. A kép festője valószínű-leg az a Villard cambrai-i építész, akivel Vánca István az újonnan épített esztergomi székesegyházat is tervezette vagy felülvizsgáltatta.

Hát így. Mindez a Pallasban akkor is meg-



13. kép

duk, sőt nem is hiba. Nekik köszön-hetően ma már bárki megtudhatja, hogy a sonkát a múlt századokban hűsből csinálták, fok-hagymával, borssal, korianderrel, salétrommal, viszont E316, E450, E451, E621, E316, E325 és E250 még a főúri asztalokon se fordulhat-tott elő.

Egyszóval csínján kell bánni ez-zel a jelzővel, hogy „elavult”. A há-tam mögötti polcokon több tízezer oldalnyi számítástechnikai irodalom foglalja a helyet, nos, ez csakugyan mindenestül és végérvényesen el-avult, noha ennek az évtizednek a terméke; a Pallas ebben az értelemben nem avult el, vagy csak kicsit.

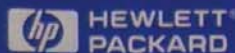
található lesz, amikor a történe-szek kézbe vehetik Kövér László nyole-van évre titkosított érettségi bizo-nyítványát, s amikor a jelen sorok fróráról már a kutya se fogja tudni, hogy egyáltalán létezett.

Egyébként szerettem egy Adas-trá nevű csillagászati szoftvert, persze sok ilyen van, de ez nagyon profi, egyebek között precízen megmutat-ja, hogy nyolcvan év múlva milyen égbolt borul majd ama hely fölé, amit most a Budapest névvel jelö-lünk. Az égi objektumok pontosan ott lesznek, ahol a 13. kép őket jelöli. Ennyit lehet tudni a jövőről, és semmi mást.

Vánca István

Adatvesztésbe még senki nem halt bele. Legfeljebb egy-két cég.

Használja inkább a HP SureStore szalagos adattárolókat!



TR-5, DDS-2, DDS-3, DDS-4, DLT-80

További információért látogasson el weblapunkra: <http://www.hp.hu/adattarolok> vagy hívja a HP Vevőszolgálatot: 382-1111

Fejtágító DNA-ból

Mint hogy az angolul értő művelt nagyközönségnek – beleértve jó néhány informatikust, illetve információtechnológiával foglalkozó elemzőt és újságírókat is – a DNA betűszó olvastán elsősorban a deoxyribonucleic acid („magyarul” dezoxiribonukleinsav, DNS) jut az eszébe, s nem a Microsoft internetes fejlesztőplatformja, a Distributed InterNet Architecture), a világ legnagyobb szoftvergyártója jónak látta fejttágítót tartani ez ügyben. A cég technológiai vezetői által tartott egynapos párizsi szemináriumon európai elemzők és szakújságírók megismerkedhettek a DNA jelenlegi helyzetével, illetve bepillantást nyerhettek a következő generációs Win DNA 2000 rejtjelmeibe is.

A Microsoft DNA architektúrája szolgáltatja az alapot a vállalati fejlesztőknek és a független szoftverszállítóknak arra, hogy Windows platformon működő, robusztus, skálázható, elosztott üzleti alkalmazásokat tervezzenek és építsenek, olyanokat, amelyeket ügyféloldali eszközök sokasága támogat. A DNA jelenleg a Windows NT Server hálózati operációs rendszer, az SNA Server, a Site Server Commerce Edition, az SQL Server és a Visual Studio fejlesztőrendszer technológiáit foglalja magába.

A DNA elosztott, többretegű, komponens alapú rendszerében jól elkülönülnek az adattárolás, az üzleti logika és a megjelenítés rétegei. E rétegek szabványos, nyílt interfészeket keresztül kapcsolódnak egymáshoz és esetlegesen más rendszerekhez. A megjelenítés a webes ügyfelet jelenti, a középső, üzleti logikai réteg az üzleti folyamatokat, ezek szabályrendszerét képezi le, a harmadik – adattárolási – rétegben egyszerűen a relációs adatbázis – az SQL kiszolgáló –, másrészt a kom-

munikációt lebonyolító Exchange kiszolgáló található. Az üzleti logikai réteg a Microsoft COM (Component Object Model) technológiája szerint objektumokra, komponensekre bomlik. A COM az üzleti folyamatokban azonosított objektumokat – feladatokat, folyamatokat, cégeket –, illetve azok „viselkedését” kódolja, ezek szabványos interfészeket keresztül kommunikálnak egymással, másrészt az adatbázis réteggel; a felhasználói réteg felé pedig az Internet Information Server szolgáltatja az adatokat, HTML-re formázva.

A DNA következő generációját, a Win DNA 2000-et annak szem előtt tartásával fejlesztette ki ez év szeptemberére a Microsoft, hogy a mai igen versenyképes üzleti környezet biztonságos, megbízható, magas szinten skálázható kereskedelmi infrastruktúrát követel a vállalatoktól. Ennek megfelelően a platform következő evolúciós láncszeme a Microsoft reményei szerint egy sor előnyt biztosító alkalmazói számára. Többek között lehetővé teszi kifino-

multabb, skálázhatóbb megoldások egyszerűbb, könnyebb kifejlesztését azáltal, hogy az elosztott alkalmazásokat logikailag három partícióba különíti el, s ebben támogatást nyújt a rövidesen piacra kerülő Windows 2000 operációs rendszer is. Az új eljárást alkalmazó fejlesztők ezennel sokkal inkább az üzleti problémákra összpontosíthatnak, azaz több idejük lesz újrahaznosítható üzleti logikai komponensek építésére, mint rendszerintegrációra. Azzal, hogy az alkalmazásokat három szintre partícionálják, és az üzleti logikát a megfelelő szinten komponensekbe különítik el, lehetővé válik a kód újrahaznosítása, valamint egyszerűsödik az alkalmazások karbantartása. Ennek révén megosztható komponensekbe lehet raktározni a vállalat számára kevésbé értékes tudást, a fejlesztők pedig gyors módosításokat és frissítéseket hajthatnak végre az egyre nagyobb iramot diktáló piac vagy a partnerek követelményeinek megfelelően. A szolgáltatások színjének emelése és a platform frissítése után a fejlesztők

kihaználhatják mindezek előnyeit, miközben változatlanul megmarad a meglévő alkalmazások funkcionalitása. Mivel komplett, együttműködő szolgáltatási készletet kínál, valamint optimálisan kihasználja a legelterjedtebb hardver- és szoftverplatformokat, a Win DNA 2000 a Microsoft szakemberei szerint jó költség/teljesítmény arányt biztosít, és alacsonyban tartja az eszközpark birtoklási költségeit (TCO).

A Win DNA 2000 népes családjába mindenekelőtt a DNA szolgáltatások magját képező Windows 2000 operációs rendszer tartozik, olyan integráns részekkel, mint az Internet Information Services Web Server, a COM+, a weboldal-generáló Active Server Pages, illetve a különféle tranzakciókat, adathozzáférést, üzenetátvitelt, fűrtözést stb. támogató alkalmazások. További családtag a Babylon Integration Server, ez különféle hostok közötti kétirányú hálózati, adat- és alkalmazásintegrációt valósít meg. Egy új termék, a Microsoft AppCenter leegyszerűsíti, illetve könnyebbé teszi a DNA

alapú alkalmazások telepítését és menedzselését az ügyvezetői kiszolgálófarmokon. A BizTalk Server, a Microsoft új, vállalati kereskedelmi támogató megoldása XML-re formázott üzleti dokumentumok cseréjével integrálja a vállalat belüli üzleti folyamatokat, de megteszi ugyanezt a cég és partnerei között is. A Commerce Server 4.0 ugyanakkor a vállalat magáninformációs felé irányuló kereskedelmi személyre szabottabb, a webhely elemzését pedig mélyrehatóbbá teszi. Az SQL Server 7.0 Shiloh-ra keresztelt következő generációs változata az eddigieken kívül natív XML támogatást, integrált adatbázisnyújtást nyújt, továbbá jobban kihasználja a Windows 2000 skálázhatóságát és rendelkezésre állását. A családból nem maradt ki a Microsoft Visual Studio fejlesztőeszköz sem, most több nyelven is elérhető, s közös fejlesztői környezetet biztosít a Windows DNA számára.

Ami a hazai helyzetet illeti, a Microsoft Magyarország 1999 második felében egy teljes konferenciatorozatot szentelt a Windows DNA technológiáknak. A négy fejlesztői találkozó összesen 1800 vendégre tekintést kaphatott a technológiai részletekbe. A Windows DNA technológiákat itthon a legkülönbözőbb területeken futó projekteken használják fel. Az MTI hírszolgálati rendszere vagy a Hungarocamion üzletkötőt kiszolgáló CRM rendszer egyaránt ezeket alkalmazza, de a közlekedési vagy a biztosítási ágazatban további projektek része a DNA.

M. A.

**A hiányzó részletet
továbbra is nálunk
keresse!**



MÁV INFORMATIKA Kft.

Kellemes karácsonyi ünnepeket és boldog új esztendőt kívánunk, bízva abban, hogy termékeinkkel, szolgáltatásainkkal a jövőben is hozzájárulhatunk üzleti sikereihez!



1999-2000

Növekedés majdnem minden szegmensben Magyarország, 1999

Ha valaki a most záruló egy év hazai informatikai-távokzlési eseményeit idézi fel magában, rövid gondolkodás után egy – meglepőnek egyáltalán nem mondható – közös tényezőt találhat majd mindegyikben. Ez pedig a növekedés: egyrészt az értékesítésben, másrészt a cégek méretében. Bár a cégfelvásárlások 1999-ben is folytatódtak, a vállalkozások szerves gyarapodásának túlsúlya volt a jellemző.

Kétezres hatások már az év elejétől

Egy szegmens igencsak megsínylette a dátumváltást, és ez a vállalatirányítási rendszereké volt. Ugyanis – bár csak később mondták ki, de – e területen már az év elejétől érezhető volt a beruházások visszafogása. Ezt az elemzők két okra vezették vissza: egyrészt a vállalatok erőforrásait a mindenképpen felülvizsgálható és felújítandó területre akarták összpontosítani, másrészt inkább meglévő és már ismert alkalmazásokkal szerettek volna nekivágni ennek a kezdetben elég kockázatosnak tekintett projektnek. Később aztán – elsőként a banki szektor számára – megérkezett a hivatalos tiltás is, és a fenti okokból amúgy is visszafogott nagyvállalatokat, intézményeket nem kellett sokat biztatni beruházásaik elhalasztására. Ez több piaci szereplőnek is megártott, s közülük talán leglátványosabban a Synergon érezte meg a dolgot: első háromnegyedévi gyenge teljesítményében komoly szerepet játszott a nagy SAP-projektek teljes elmaradása. De más nagyprojekt-kívitelezők sem jártak jobban, általában mindennél a csendes vagy nyílt halasztást lehetett tapasztalni.

Amennyire megártott a nagyvállalati piacnak a dátumváltás, annyira



Steve Jobs az iMac-kal, amely a régóta várt fellendülést hozta meg az Apple számára

ra segített a kis- és középvállalati piacokon érdekelteknek. Az ebben a szegmensben használt rendszerek ugyanis végképp nem voltak 2000-állok (a másik szegmensben ezt

már tavaly megoldották), fejlesztőik ugyanis korábban nem nagyon törődtek ezzel a dologgal, és a vevők sem küzdöttek az új változatokért. Végül – legalábbis látszólag – mindenki befejezte képezését, a többi meg majd kiderül. A sok-sok apróbb rendszer közül egy nagyobb emelhető ki – az Online Kft. BOSS rendszere –, amelynek komolyabb mértékű értékesítése ebben az esztendőben indult meg, és az év végére már középbanki referenciákkal is dicsekedhet. A nagyjából-egészéből külföldi tulajdonú magyar kereskedelmi bankrendszer esetében ez egyáltalán nem kis dolog.

Növekedtek a szoftveres cégek

Szoftverfejlesztés tekintetében végérvényesen le kell számolni azzal a mítosszal, hogy nagyhatalom volnánk, a már említett Online-on ki-



Ez volt a Silicon Graphics Intel-alapú munkaállomása, amelyet az év elején jelentettek be, de később a cég kiszállt a PC-s piacról

vül (amely végül is lokális cég), csak a Graphisoft tekinthető komolyan magyar tulajdonú fejlesztőcsapatnak. Ez persze nem jelenti azt, hogy ne folyának itthon fejlesztések, sőt, ellenkezőleg: a külföldi – főképp telekommunikációs cégek – komoly bázisokat létesítettek, de ezek – nem mintha nem volna mindegy – nem tekinthetők originálisan magyar vállalkozásoknak. Így összességében vizsgálva a dolgot, tovább erősítette jelenlétét az Ericsson, fejlesztőbázisát hozott létre a Nokia és a Motorola, végül, de nem utolsósorban a Siemens már régóta itt működő vállalkozása, a Sysdata szép csendben valószínűleg a legnagyobb magyarországi szoftverfejlesztő cégévé nőtte ki magát. E helyen érdemes megemlékezni a debis mint rendszerintegrátor – egyesek szerint késői – megjelenéséről; magyarországi piacra lépése a Unix-szoftver felvásárlásától datálódik, ezt követte az év végén a Dataware felvásárlása. Növekedés tekintetében még a KFKI-ról érdemes említeni: itt az IQSoft felvásárlása voltaképpen a kisebb jelentőségű dolgok körébe tartozik, a nagyobbik hányad a belső növekedés eredménye. E tekintetben is említést érdemel a Synergon – példája jól mutatja a szoftveres piac érdeklődésének

elfordulását –, ugyanis bár a cég eladására még nem került sor, de gyakorlatilag kudarcba fulladt az Integra tavalyi felvásárlása utáni, erre az évre tervezett integrációs munka. Így a Synergon növekedése bár nem állt meg, de nem is volt akkora méretű, mint amekkorára az év elején számítani lehetett.

A PC-piac hozta terveit

Nemcsak hogy hozta, hanem talán túl is teljesítette. E kedvező tény két dolognak tudható be. Egyrészt érzékelhetően megindult az a régóta várt folyamat, amelynek keretében a nagyvállalatok nem a korábban megszokott „házi összeszerelőktől”, hanem a márkás piac szereplőitől vásároltak rendszereket, mégpedig az elvárható mennyiségnél többet, azaz tömegesen mondható rendszeresrekre is sor került. Másrészt itt is érzékelhető a jótékony hatását a

2000. év, ugyanis tömegével voltak olyan rendszerek, amelyek ki-selejtezésére az utolsó érvet elavult BIOS-uk, így feljavíthatatlanságuk adta. Ami az értékesített darabszámokat illeti: a piacot továbbra is a Compaq vezeti; a magyarországi hídfőállás megerősítése – irrodavaatás – ellenére sem ért el komoly sikereket a Dell; a Samsung-füzdőt követően gyakorlatilag kivonult Európából és így a magyar piacról is az AST. A nagyobb márkák közül a HP és az IBM többé-kevésbé megőrizte saját helyét. Az

ismert viharok ellenére sikerült megtartania pozícióját az Albacomnak (például bekerült az államigazgatás-szerződők körébe is), a Műszertechnika a Siemenssel kötött szerződése révén szeretne feljebb lépni, ennek esélyei ma még nem látszanak tisztán.

Még egy dolog segítheti a PC-piacot – és ráadásul egy eddig szinte nem is létező szegmenst megteremtve-megerősítve – ez az internetszolgáltatók és a PC-árusok közös akciózása. Bár az első bejelentések csak november végén születtek, így a hatást most még nem lehet megjósolni, de az előjegyzésekből és az érdeklődés szintjéből látszik: rövid távon is jó néhány ezerral nőhet az otthon üzemeltetett gépek száma.

A PC-s szoftverfronton lassan változik a helyzet

Közhelyszerű, de csak újra csak azt lehet mondani: folytatódik a Microsoft–Novell-párharc. Arra, hogy ez a párharc éppen most hogyan is áll, gyakorlatilag nincs semmilyen adat, mert a marketingérvet elfedik a valós értékek. Így csak érezni lehet, hogy a nagy- és középvállalati szegmensben erősödő Windows NT rontotta a NetWare pozícióját, azaz a néhány évvel ezelőtti (a DOS-os és

Windows 3.11-es hálózatok korában meglévő) Novell hálózati fölény tovább csökkent. A címtáralkalmazásokra még sok élő hazai példa nem született, így ez nem tudta erősíteni a hálózatos cég helyzetét (amely egyébként itthon is szeretne szab-



A GSM kilep a hagyományos alkalmazások köréből

dulni ettől a jelzéstől). Nem különösképpen más a helyzet az irodai szoftverek területén: Office van, és egyéb csak nyomokban fordul elő.

Távokzlésben: verseny minden ponton

Amíg az év elején még csak a mobiltelefonijában és az adatátvitel területén volt valamilyen verseny, ez az „idilli” állapot az év végére totális marketingháborúvá változott. Talán az év legnagyobb távokzlési eseményének tekinthetően – koma-

harcból most látszik: a távokzlési vállalat de facto elvesztette a hivatalosan még ma sem visszavont külföldi-távokzlási monopóliumát (ennek értelmében az országból kilépő hívásoknak mindenképpen rajta kerestül kellene menniük), mivel megjelentek az IP-telefonok, tehát az a technológia, amelyre még az év közepén a szabályozó hatóság, a HÍF azt mondta, hogy engedélyt a koncesszió lejártáig nem ad ki. Az év legvégének kérdése az, hogy megindul-e a tarifaki egyenlítés; azaz megkezdődik-e az a folyamat, amelynek

végén minden elem (alapdíj, percdíj és egyéb) költség alapúvá válik.

A vezetékes telefonpiacról sokat nem lehet mondani: megkezdődött a helyi társaságok régóta várt koncentrációja (Vivendi Telecom–Pápatel–UTI, UPC–Monortel). Gyakorlatilag csak idő kérdése, hogy a HTCC mikor kerül új tulajdonoshoz – ez a tulajdonos szinte biztosan a Vivendi lehet (a Matávnak már a Pápatel megvételét sem engedélyezte a Versenyhivatal), és így kialakulhat egy kettő, kettő és fél pólusú piac (Matáv–Vivendi–UPC). Meg-



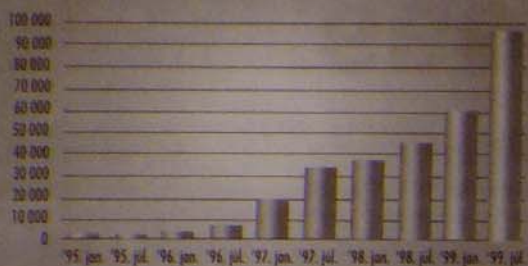
Ilyen lenne a Tetra, ha lenne. Azóta sem döntöttek a rendszer magyarországi kiépítéséről

lyabb reklamációk és vihar nélkül (és ez nem kis szó) – megszületett Magyarország harmadik GSM-szolgáltatója, a végül is Vodafone-névre keresztelt cég. Az elhúzó, de megmondott pályázatkiírás és értékelés eredménye, hogy három olyan, műszakilag egyenlő erőjű szolgáltató jött létre, amelyek látható versenyt vívnak az innár 1,3-1,4 (év végére talán 1,6) millió előfizető kegyeért. Ez az előzetes kör most már gyakorlatilag a lakosság minden szegmensét lefedti. Folyamatos pozícióharcok jellemezték az állami szabályozás és a Matáv viszonyát. Ami ebből a soklépcsős

kezdődtek a belépési árcsökkentések (akciók és reklámhadjáratok keretében), és talán az év végére megmozdult az ISDN-piac is.

Az adatátvitel területén két új szereplő is bejelentkezett: az egyik az Elmű főtulajdonosa, az RWE által alapított Novacom, a másik pedig a hosszas politikai és külgazdasági esatározások után elindult Pantel. Egy dolog nem változott: az Antenna Hungaria – annak ellenére, hogy beverekedte magát a GSM-piacra, és a Vodafone-nal sokak meglepetésére még növelte is eredetileg megtervezett részesedését – továbbra is a politika foglya maradt, egy

Magyar internetszolgáltatók előfizetői



Az év végére várhatóan 100 ezer fölé kerül a magyarországi internetelőfizetők száma

lépéssel sem került előbbre privatizálásának évek óta húzódo ügye, sőt egyesek szerint erre már nem is ké-

nek szerint szándékosan –, de lekés- te a mobiltelefon-tender beadási határidejét – így jelenleg nagyobb üzlet nem látszik számára.

Még egy új szereplő várható: ez az MCI WorldCom, amely egyrészt a Novacomon keresztül szándékozik kínálni szolgáltatásait, másrészt pedig – külföldről származó hírek szerint – internetszolgáltatója, a UUNET a következő esztendő első negyedében magyarországi megjelenésre készül.

Erőforrás-kihelyezés:
kevés élő példa

Minden várakozás ellenére ez évben sem történt semmi különös a rendszerek erőforrás-kihelyezésének piacán. Ha csak azt nem minősítjük eseménynek, hogy az IBM minden igényeire ellenére kénytelen volt bezárni BCU nevű üzleti egységét,

így megszűnt az első és mindmáig utolsó olyan szervezet is, amely kifejezetten ilyen feladatokra alakult. A sötét képet egyetlen szerződés árnyalja: ez a Matáv-EDS ügylet, amelynek csak egyetlen szépséghibája van: a tendereljárás szeptemberi kihirdetése ellenére a szerződés még nem született meg.

Ha nem vagyunk ennyire szigorúak – azaz a különböző részfeladatok kihelyezését is outsourcingnak tekintjük –, akkor persze egy kicsivel vidámabb a kép. Ugyanis a Xerox egy teljes részleget üzemeltet ilyen céllal, így például a Matáv, a Philips és még jó néhányan a nyomtatógépgyártó céggel végeztetik el tömegnyomatási feladataikat.

Az internetpiac hangos

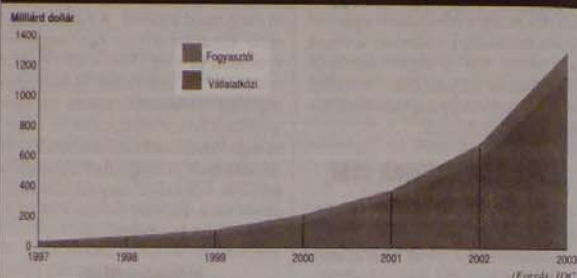
Két dologtól hangos az internetpiac: egyrészt a tavaszi-nyári eső után egyre szaporodó szolgáltatói portáloktól (Datanet, Elender, Extra, Index, Internetto [mint ősi darab], Origo), másrészt pedig az internetelérést az otthonok nélkülözhetetlen szolgáltatásának feltüntetett reklámoktól. Az év végére végre megtörtént az, amire már oly régen és oly sokan vártak: megoldódni látszik az a gond, hogy előfizető nélkül nem volt pénz tartalomra, viszont tartalom nélkül nem volt előfizető. Persze nem kell azt hinni, hogy ez önmagától történt: erősen befolyásolta a dolgot a Matávnet beruházási ereje, és az Elender-PSINet üzletből eredő tőke.

A többiek pedig, ha nem akartak kihálni, kénytelenek voltak követni a két céget. Biztos, hogy növeli az

előfizetők számát a most folyó akció-tömeg (erről a PC-piaci eseményeket értékelve már megemlékeztünk), így év végére a fizető internetelérők száma várhatóan átlépi a bővös 100 ezres határt. Nem lehet letagadni a különféle akciók hatásait sem, ezek közül elsősorban a Matáv éjszakai, pontosabban késő délutántól tartó kedvezményét lehet kiemelni. Ezzel párhuzamosan erősö-

(eBolt), és végül a legkézenfekvőbb és így leggyakoribb eszmét, a CD- és könyvkereskedelmet (Folio, Könyvárház). Ezek csak kiragadott példák, számosságuk gyakorlatilag végtelen, az utóbbi időben szinte nem volt hét, hogy ne nyílt volna meg egy újabb belőlük. Ami viszont beárnyékolja ezt a szép fejlődést, az a fizetés módjának konzervatív módja: nagyon kevés helyen van

A WEBES KERESKEDELEM A VILÁGON



Az arányok nálunk sem mások

dött a rendelkezésre álló hardverháló is, így megsokszorozódott az országból kilépő és ide bevezető nemzetközi sávzsélesség. Összességében kimondható: a jövő év az internet éve lehet Magyarországon is.

Még egy dologban indult meg erőteljes fejlődés, ez az internetes áruházak sora: ez a nagy cégek hardverértékesítő helyeitől (Compaq Depo) a napilapok áruházain (plaza.nepszabadsag.hu) át a szoftveres cégekig terjed. Nem szabad kihagyni a magyarországi általános számítógép-kereskedőket sem

igazi elektronikus mód, helyette utánvét, csekk meg hasonlók divnak. Természetesen mindenki gondol a kártyás fizetés megvalósítására, de hogy miért nem teszi is azt, arra már eltérő válaszok születnek. Egy biztos: a lassan már unalomig emlegetett aláírás- és egyéb elektronikus azonosítási törvény megjelenése sokat segítené a dolgot, de arra továbbra sincs sok esély. Ha ez megszületne, akkor az elektronikus kereskedelem lehetne az év ágazata.

Révész Gábor



Egy gép, ami majd csak lesz, a SUN új hálózati rendszere, a SunRay

rül sor. Irodát nyitott a British Telecom: annak ellenére tette ezt, hogy bárcsak két perccel – így so-

szoftver ABC A szoftver ismer(e)t szállítója
Legfrissebb árainkról, akcióinkról tájékozódhat weboldalunkon: www.SzoftverABC.hu

Akciós termékek	Microsoft termékek	Intelligens egér!
Windows NT Serv 4.0 5 Alens	103.870 Windows 98 Hún CD	66.290
CorelDraw 9.0	56.400 Windows 98 Hún Upgrade	24.300
CorelDraw 9.0 oktató	19.900 Windows 98 Hún Upgrade 2nd Ed.	2.000
Corel WP Office 2000 oktató	7.800 Windows NT Workstation 4.0 Hún	77.300
Visio 5 Professional	16.400 Office 2000 Standard Hún	126.990
Logitech 3 gombos egér 4	Office 2000 Standard Hún Upd	77.190
MiniMouse 2.1	4.620 Office 2000 Prof. Hún	152.490
MS BackOffice SSS 4.5	199.000 Office 2000 Prof. Hún Upd	88.590
Ütőlapok	Hitsoft Productivity Tools Office 97-Bez	17.200
Egyéb		
ARI 2.6 for DOS	14.000 ClearOffice 4.0 Win95/NT	254.900
WinZip 7.0 for Win95/98/NT	10.490 ScanSoft Backup Exec 3.0 NT Win	37.290
Norton Commander 2.0	10.470 ScanSoft Backup Exec 3.0 Win95	23.990
Norton AntiVirus 2000 Eng	11.490 Easy CD Creator 4 Professional	30.090
PrintShop Pro 5.0	31.890 Print Home Complete 3D	18.790

MS MOLPA akció!
Évi- és évszázad végéi akció nov. 20. és dec. 20. között: az akció időtartama alatt az Office 2000 Std és Prof. a Windows 98 és a Windows NT illks. termékek magyar verzúrára 15% kedvezményt adunk!

Szoftver ABC Kft. 1137 Budapest, Jászai Mari tér 3.
Tel.: 324-2737, 324-2738, 324-2490, 324-3492 Fax: 324-2720
Levelezési: 1391 Budapest, Ft. 218. E-mail: info@szoftverabc.hu

KTI NETWORKS

„ALL YOU NEED IN LAN WE BACK YOU UP”
Tel.: (06-20) 9333-KTI (9333-584) Fax: 318-6813
Mail: ktinet@mail.inext.hu Web: www.ktinet.hu

10 és 100 Mbps sebességű hálózati kártyák, hubok, switchek, média konverterek széles választékát kínáljuk.

Eszközeinket keresse forgalmazóinknál!
<http://www.ktinet.hu/forg.htm>

Tekintse meg teljes kínálatunkat az Interneten!

Gratulálunk a sikeres tranzakcióhoz

A

dataware®
rendszerintegrátor

többségi üzletrészt megvásárolta a
debis IT Services Magyarország

A PricewaterhouseCoopers az eladók tanácsadója volt Magyarország egyik vezető IT rendszerintegrátor cégének, a Dataware Kft.-nek az eladása során. A Dataware Kft. 51%-át a debis IT Services Magyarország, a debis Systemhaus AG leányvállalata szerezte meg. A debis Systemhaus AG (a Daimler Chrysler csoport tagja) Európa egyik legnagyobb rendszerintegrátor vállalata. A Dataware megvásárlása Magyarország, és egyben Közép-Európa egyik legnagyobb tranzakciója az IT ágazatban.

PRICEWATERHOUSECOOPERS

© 1999 PricewaterhouseCoopers. A PricewaterhouseCoopers elnevezés a világméretű PricewaterhouseCoopers szervezet tagjait foglalja magában. Minden jog fenntartva.

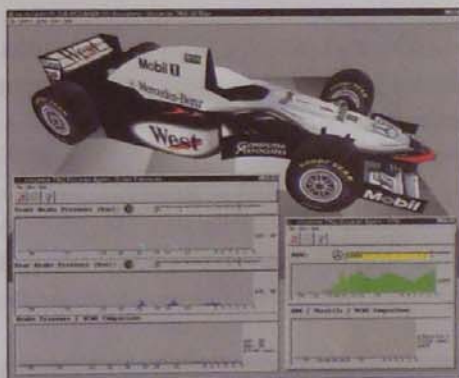
Nézzze, hogy a Unicenter mi mindent irányít!



Nemcsak mondjuk, hanem komolyan is gondoljuk, hogy a Unicenter® bárhol bármit képes irányítani.

Miközben ez a Forma 1-es MP 4/12-es versenyautó 300 km/óra feletti sebességgel száguld, többszáz megabájtnyi kritikus telemetrikus információt sugároz a boxutcai segítő gárdának. A szerelők ennek alapján a másodperc töredéke alatt döntenek, ami gyakorta a győzelem és a vereség közötti különbséget jelenti.

A Unicenter TNG® segítségével a West McLaren Mercedes - amely a Forma 1. történetében a legeredményesebb csapat - ezeket az életbevágóan fontos információkat a Unicenter TNG kifinomult manager/agent technológiáján és 3D interfészén keresztül értékeli. Minden történést - a bal hátsó kerék féknyomásától kezdve a karosszéria leszorító erejéig - a Unicenter TNG-n keresztül nyomon lehet követni és irányítani lehet.



A Unicenter TNG Real World Interface™ olyan kritikus teljesítmény-értékeket elemez, mint például az első- és hátsó féknyomásnak az autó sebességére történő hatása.

Azáltal, hogy a West McLaren Mercedes ezen információkat teljesen új szemszögből nézi, a csapat rövidebb idő alatt bölcsőbb döntéseket tud hozni. Egy olyan üzletágban, ahol századmásodpercek a világot jelenthetik, a Unicenter TNG lényeges változást hoz.

Ez csak egy példa arra, ahogy a Unicenter TNG a legkülönbözőbb szervezetek legkülönbözőbb berendezéseit irányítja.

Hívjon minket, hogy elmondhassuk, hogy a Unicenter TNG hogyan teheti eredményesebbé az Ön vállalkozását.

Hívja a 374-9600-t, vagy keressen fel minket a www.cai.com címen.

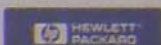


Emberarcú technológia

A Hewlett-Packard célja, hogy minden vállalkozás számára elérhetővé tegye a legfejlettebb technológiákat. Ezért fejlesztettük ki a HP Finanszírozás részletfizetési és bérleti konstrukciókat. Így Ön és munkatársai mindig a legfejlettebb technológiát és támogatást kapják, ami a hatékonyabb munkavégzést teszi lehetővé, és lépéselőnyt jelent Önnek versenytársaival szemben.

BRIO PC

TOVÁBBI INFORMÁCIÓKÉRT LÁTOGASSON EL WEBLAPUNKRA: [HTTP://](http://)



Connect
Reseller Program

Intel, the Intel Inside logo and Pentium are registered trademarks and Celeron is a trademark of Intel Corporation.

Marker Informix Kft. 1081 Budapest, Rákóczi út 73.
Vectra Kft. HP Szakáruház 1091 Budapest, Üllői út 5-7.
N-SYS Kft. 1138 Budapest, Népfürdő u. 17/f.
E-Coop Kft. 1091 Budapest Üllői út 81.



Mindig a legfejlettebb technológia.
Nem ér ez meg naponta egy tábla csokoládét?



HP Brio BA számítógép

Intel® Celeron™ processzor 400MHz • 144 MB FDD • 4.3 GB UltraATA
HDD • 32 MB SDRAM • 4 MB S5 AGP video • HP görgős egér •
mikrotorony ház • 3 év garancia • Windows 98

Wé ajándékban szereplő esetleg CD+ írási tartalommal

napi nettó 170 Forinttól*



*A feltüntetett ár HP Finanszírozás bérleti konstrukcióban, a bemutatott modellel érvényes (monitor nélkül). A HP Finanszírozási csomag (mely HP és nem HP hardvert valamint szolgáltatást tartalmazhat) minimális napi bérleti díja 17 USD. A hitelminősítéssel, a csomag összeállításával, a havidíjjal és a további szerződési feltételekkel kapcsolatban keresse viszonteladóinkat.

WWW.HP.HU/FINANCE VAGY HÍVJA A HP VEVŐSZOLGÁLATOT: 382-1111

459-6070
344-4444
359-1414
217-3661

informix@marker.hu
rajeczki@vectra.hu
n_sysnf@mail.datanet.hu
kovacs@ecoop.hu

Information Technologies
& Systems Kft.
Computerland Kft.
Selectrade Computer Kft.

1112 Budapest, Beregszász u. 103.
1035 Budapest, Vihar u. 18.
1106 Budapest, Fehér út 10.

(209) 392-030
(1) 388-8555
(1) 264-3333

j.kopacz@mail.matav.hu
gkosa@computerland.hu
company@selectrade.hu

www.pannonnetworking.hu e-mail:pannoninfo@pannonnetworking.hu

PANNON NETWORKING Tel.: 382-0313-0314, Fax: 204-9292
Faxbank: 233-3066/1020 Bp. 1119. Etele út 10./ Fsz. 1.

Kérje akciós ajánlatainkat vagy személyes segítségünket!
Nyitva vagyunk: december 20, 21, 22, 23, 27, 28, 29, 30

Békés Karácsonyt! HAPPY Y2K!

Hewlett Packard, Compaq, Microsoft, 3Com, Logitech, Genius, SONY, Cisco, Canon, View, IBM, Siemens, Adobe, Symantec, Perognilla, Reflection, Cheyenne, Novell, Epson, Lotus, Microsoft Office, Software Partner

IBM Lotus Tivoli TransSoft Danware

Boldog Karácsonyt és sikereiben gazdag Új évet kívánnak minden jelenlegi és leendő ügyfeleiknek a

7L TeleLogic Számítástechnikai Kft.

munkatársai.

Micro Focus PowerQuest swdisztribúció: www.telelogic.hu

Mátrixnyomtatók
Oldalnyomtatók
Hőpapiros Fax
Normálpapiros Fax

Nyomtatók és faxok

OKI
People to People Technology

OKI SYSTEMS (MAGYARORSZÁG) KFT
Trade Center, 1051 Budapest, Bajcsy-Zsilinszky út 12. • Tel.: 266-6225, 327-4070 • Fax: 327-4076
e-mail: oki_h@mail.datanet.hu • Internet honlap: www.oki.hu

OKI-FORGALMAZÓKRÓL, ÁRAKRÓL, AKCIÓKRÓL
KÉRJEN TOVÁBBI INFORMÁCIÓT AZ OKI INFOFAX SZÁMÁN: 436-2222/1881

SPRINT Computer Kft. WWW.SPRINT.HU

Boltjaink: Budapest, 1087 Berzsenyi u. 3. Tel.: 210-4835, 36, 1068 Felszőlő u. 7. Tel.: 342-4707, 342-6724
Szeged, 6722 Bartók tér 13. Tel.: (62) 55-22-33, Szekesfehértó, Árkády-Plaza Tel.: (22) 502-880

Microsoft Office 2000 verzió!
Megjelenés a magyar akció!

Microsoft termékek	Ár
BackOffice SBS + Office Pro. 2000	703 000
Office SBS 4.5 5 user Akció!	378 000
BackOffice SBS 4.5 Add Licence 5 user	75 900
FrontPage 2000 for Win95/WinNT	37 700
Office 2000 Standard magyar Akció!	121 000
Office 2000 Standard upgrade magyar	73 600
Office 2000 Professional magyar	141 500
Office 2000 Prof. upgrade magyar	76 500
Photodraw 2000 CD	37 700
Project 98 for Win 95/Win NT	124 900
Proxy Server 2.0	253 500
Publisher 2000	25 100
SQL Server 7.0 / 5 user for Win NT	352 900
Visual Basic 6 Professional magyar	134 000
Visual InterDev 6	136 800
Visual Studio 6 Professional	242 500
Vizact 2000	37 700
Windows 98 magyar	49 500
Windows 98 magyar upgrade	25 800
Windows NT 4 Server / 5 user lic.	117 000
Windows NT 4 Server / 10 user lic.	140 000
Windows NT Server Resource Kit (magyar)	11 800
Windows NT 4 Workstation magyar	79 900

Office 97 verziók árairól érdeklődjön!

Ajándék Tokaji minden 50.000 Ft feletti vásárlónak!

Adobe szoftverek teljes választéka!

Fővib termékek	Ár
Adobe Photoshop 5.5 angol	211 000
Adobe Indesign 1.0	106 400
Adobe Acrobat 4	81 600
ARJ vagy JAR (tömörítő) 1 user	15 600
AutoCAD LT 2000	137 700
Buddy B-200	39 900
Cüfel DRAW 9 / Gallery 1 300 000 55 000/25 400	
Cheyenne Faxserve for NT / 5 user	64 300
E-Secure Antivirus 1 user (1 éves frissítéssel)	47 400
Helyes-e 97 / Helyes-e InDesign	18 000/53 000
Logitech MouseMan Wheel Akció!	5 000
Logitech WingMan Interceptor	12 720
Microcom modem 56 K külső	22 500
Netware 5 Server / 5 user	256 000
Norton 2000 Win 95/98 (Y2000 elemzést készítő)	12 800
Norton Anti Virus 2000 magyar	18 000
Norton Commander 2 (dos/Win95/NT)	10 400
Norton Cleansweep 2000	19 900
Norton Utilities 2000	13 600
Norton System Works 2000	20 100
Ország (angol), Halász (német) nagyzótárak	14 700
Pkzip / Pkzipnt (tömörítő) 1 user	18 200
Recognita 5.0 PDA Akció!	39 000
QuarkXpress 4 (Win95/Win NT)	243 000
Visro 2000 Std. / Prof	58 900 / 118 300
WinZip 7.0 / Self Extractor	12 700 / 25 400
WinFax Pro 9.0 (Win95/98/WinNT)	28 600

COMPAG Akció!
Desktop kedvező áron; Hívjon!

Korlátlan Internet hozzáférés 3.000.-!
Korlátlan Internet hozzáférés 3.000.-!

Szolgáltatásainkból:

- Windows NT hálózatok tervezése, építése, karbantartása
- Windows NT alapú levelező, fax, archiváló-rendszer telepítése
- Cégek szoftverlegalizálása
- Szoftver frissítési, gazdálkodási tanácsadás
- Compaq, HP számítógépes rendszerek
- Szoftverek bemutatása, Szaktanácsadás

Microsoft Certified Solution Provider
Sales Specialist

Support Team Kft.
Számítástechnikai Tanács, Szolgáltatás és Kereskedelmi Kft.

BÍZZA INFORMATIKAI RENDSZERÉT MÉRNÖKEINKRE!

Szoftverjogtisztasági audit
2000. év audit
Adatbiztonsági audit
Levelezőrendszerek
Antivirus rendszerek
PC-hálózatok kivitelezése
Átalánydíjas karbantartás
Szoftverfejlesztés
ECS15 strukturált kábelezés

Tel/Fax: (1) 269-2233, 269-2797
www.support.hu, info@support.hu

Kodak digital science

DIT

www.digitalscience.hu
Kisvárdy u. 11-13. Egermegy. 6. sz. Tlf: 221-1772
Győr, 8024 Háy L. u. 35. Tlf: 0414-41

2.3 / 3.3 MILLIÓ PIXELES FELBONTÁS

DC290

UJDONSÁGI!

JPG / TIFF képtárolás
3x optikai 2x digitális zoom
makró és tele előtétlenesek
mikroszkóp illesztés
GPS műholdas navigációs kapcsolat
hangfelvétel, programozhatóság
20 - 128 MB memóriakártya

Magyar Posta: november 30-ra minden elkészült



A kétezredik évvel kapcsolatban legutóbb az idén tavasszal jártunk a Magyar Postánál; akkor még nem fejeződött be a tesztelési szakasz. Jelen interjúban Nagy Róbert vezérigazgató-helyettest, az Y2K projekt első számú vezetőjét kérdezte **Kelemen Zoltán** a projekt eredményeiről.

Tavaly augusztusban kezdtük el a projektet – kezdi mondandóját Nagy Róbert –, decemberre végeztünk a felmérésekkel és a leltározással. A felmérésbe minden rendszert és eszközt belevettünk, a nem csak informatikai eszközöket is. Azt vizsgáltuk, hogy a számba vett eszközök érintve vannak-e ebben a problémában, mekkora szerepük van a kritikus üzleti folyamatokban, megfelelnek-e a kétezredik év követelményeinek, és ha nem, akkor mit kell tennünk, és az mennyibe fog kerülni. Ezek alapján akcióprogramot állítottunk össze, és azt 1999. január 1-jével elkezdtük végrehajtani. Mintegy 10 ezer PC-t teszteltünk, és láttunk el zöld, sárga vagy piros címkével aszerint, hogy készen áll-e, késés-e vagy ki kell-e cserélni.

– Az eszközök hány százaléka bizonyult megfelelőnek?

– Tesztelés után a vagy 500 saját fejlesztésű alkalmazásból 50-et kellett átírni. Nagyjából 500 fontosabb vásárolt alkalmazásunk és rendszerünk volt. Körülbelül 10 százalék ezekből is átalakításra szorult.

– A Számítástechnika tavasszal adott legutóbb hírt önökről a kétezredik év ügyben. Mi történt azóta?

– Augusztusra befejeződött az első tesztkör, majd a rendszerek átírása. Szeptembertől ismételt tesztelést folytattunk októberig, utána következtek a javítások. November 30-ára mindent megfelelővé tettünk. Megjegyzendő, hogy nemcsak számítástechnikai eszközök, hanem úrlapok, bélyegzők vizsgálatára – és esetenkénti cseréjére – is szükség volt.

– Milyen kapcsolataik vannak az ügyfelekkel?

– Fontos volt a folyamatos párbeszéd a környezettel. Kapcsolatot tartunk az MNB-vel és a kereskedelmi bankokkal, és folyamatos tájékoztatást kért tőlünk a Miniszterelnöki Hivatal, valamint tulajdonosunk a KHVM is. Kapcsolatban állunk a Global2000 szövetséggel; mi is kapunk onnan információkat. Közös teszteléseket is végeztünk a főbb ügyfelekkel, s ezekben olyan adatcseréket folytattunk, amelyekből le lehetett mérni, mennyire felelnek meg a rendszerek a dátumváltás követelményeinek. Végül a külvilággal való kommunikációban mindent a nyolcjegyű dátumformátumot választottuk, ezzel egységessé vált a megoldás, és sok problémát egyszerűbben tudtunk megoldani.

– Hogyan készülnek az ezredfordulóra?

– Elkészítettük az üzletmenet folytonosságára vonatkozó tervünket. Ebben szerepel az is, hogy eslekvési központot állítunk fel, és december közepétől három héten keresztül ügyeletek tartunk. Fel kell készülnünk ugyanis a környezeti bizonytalanságokra. A bankok zárva lesznek, néhány postahivatal azonban szombaton is nyitva tart majd,

és azokban a hivatalokban teljes körű szolgáltatást akarunk adni.

– Hogyan említté, a felmérések tavaly decemberben fejeződtek be. Hogyan kezelték a leltár lezárása után befejeződő beszerzéseket és fejlesztéseket?

– Júliusig valamennyi új szoftvert felvettük a leltárba. Csak úgy fogadtunk el ajánlatot, ha a szállító vállalta a megfelelőséget. A második tesztkörben mindenesetre teszteltük az újabban vásárolt eszközöket is. Szeptembertől moratóriumot rendelünk el; azóta nem volt sem saját fejlesztés, sem vásárlás.

– Hány új vásárlás történt ebben a leltár lezárása utáni időszakban?

– Nem volt nevezetes a számuk, az összeshez képest mindössze néhány százalék.

– Milyen tipikus hibákat vagy általános tapasztalatokat tart emléttéreméltónak?

– Rengeteg helyen csak ismertetőként használtunk dátumot: lapok fejlécén, margón. Így lényegében dátumfüggetlen alkalmazásokat is vizsgálnunk kellett. Jókora többletmunka volt kijavítani őket.

Gondunk volt a régi IBM nagygéppel is; ki kellett volna cserélni a kétezredik évet nem megfelelően kezelő operációs rendszerét; mivel azonban gazdaságilag nem lett volna érdemes csak az operációs rendszert kicserélni, azért az egész IBM nagygépet kicseréltük. Nemesak az alkalmazásokban voltak tehát problémák, hanem az általuk használt rendszerszolgáltatásokban is. Az alkalmazások körében a legjellegzetesebb probléma a hatjegyű dátumábrázolás volt. Ezeket vagy a programok módosításával kellett felkészítenünk az 1999 utáni évekre, vagy az adatbázisok átírásával.

– Milyen erőforrásokra volt szükség a projektben?

– A pénzben kifejezhető költségek 1 milliárd forintot tettek ki, s ha ehhez a humán erőforrást is hozzászámítjuk, akkor közel jutunk a második milliárdhoz.

– Megérte? Volt-e a projektnek a biztosításon kívül más haszna is?

– Ezt mindenképpen meg kellett tenni. Nem tudtunk volna negyvennyolc órán belül minden befizetést bankszámlára telepíteni, feldolgozni a napi 1 millió bizonylatot, és nem tudtunk volna elszámolni a napi 10-20 milliárdnyi készpénzsel sem.

Másfelől viszont megtisztítottuk az alkalmazás-portfóliónkat, és ez megérte. A mostani ezer alkalmazásból jó néhányra nem lesz semmi szükség; azt nem tudom, hogy mennyivel fog csökkenni az állomány. Hasznos az is, hogy megtörtént az informatikai eszközpark rekonstrukciója.

– Hogyan változott vagy fog megváltozni a portfólió?

– Kiderült, hogy alkalmazásaink 10-15 százalékát nem használtuk,

újabb 10-15 százalék pedig fölöslegessé vált az SAP teljes körű bevezetésével.

– Egyszer említette, hogy csak „jogilag rendezett” ajánlatot fogadnak el. Mi értendő itt jogilag rendezetten?

– Mindegyik szerződésbe belekerült az a záradék, hogy a szállító felel azért, hogy a szállítmány fel van készítve a dátumváltásra, és kötelezettséget vállal arra, hogy ha ez mégsem igazolódna, akkor megoldja az ezzel kapcsolatos problémákat.

– És önök milyen garanciát vállalnak?

– A helyzet összetett; vannak túlzott igényeket támasztó vevőink vagy partnereink. Néhányan olyan

nyilatkozatot kértek, hogy mindenért és mindenkor vállaljunk felelősséget. Csak egy szélsőség: egyik ügyfelünk bár csak egy helyiséget bérel tőlünk, mégis négyoldalas kérdőívet küldött, és még a hároméves üzleti tervünket is firtatta benne. Koordinálatlanul, összevissza kérdeznék bennünket. A posta ugyanazt a felelősséget vállalja, mint általában a gazdaság más hazai szereplői.

– Ez pontosan mit jelent?

– A legtöbben a közvetlen felelősséget vállalják, a közvetett nem. Mi azt vállaljuk, hogy szolgáltatásaink megfelelnek a 2000. évnék.

– El kell tehát dönteni, hogy mi a közvetett és mi a nem közvetett.

– Ebben nem érdemes belemenni,

mert sajnos még nem alakult ki konszenzus. Azt kijelenthetem, hogy a posta az általa vállalt szolgáltatásokért vállalja a felelősséget is.

– A posta sem területileg, sem szervezeti szempontból nem mondható kis cégnek. Hogy sikerült ekkora projektet végigvinni?

– A legfontosabb feltétel az volt, hogy a vezérigazgatói szint vállalta az irányítást és a felelősséget. A második szintre került az operatív vezetés. Nagyon sokat számított a feladatokkal kapcsolatos belső kommunikáció. Leosztottuk a feladatokat, és elmagyaráztuk, hogy a különböző feladatok miért fontosak; ezzel önállóvá és érdekeltté tettük a feladatok végrehajtóit.

„Minden elképzelhető megtettünk”

A Magyar Villamos Művek, az áramszolgáltatók és -termelők közös nyilatkozatot adtak ki a kétezredik évre való felkészülésükről; eszerint a résztvevők a dátumváltáskor szorosan együttműködnek a készenlét fenntartásában. Az MVM felelősei úgy tartják, hogy a felkészülés megfelel az elvárható gondosság követelményeinek.

A villamosenergia-piaci rendszer főbb szereplői egyeztetett üzletfolytonossági tervet állítottak össze a kétezredik év várható problémáinak megoldásához. Bély András, az MVM informatikai főmérnöke érdeklődésünkre elmondta, hogy a nyolc erőmű, a hat áramszolgáltató cég, az MVM és az OVT (Országos Villamos Terhelosztó) az évszámkezelési kormánybiztos kérésére közös nyilatkozatot állítottak fel, amely a dátumváltás előtti és utáni fél órában konferenciabeszélgetésre ad lehetőséget a Central-országok tagjainak. A folytonossági terv kiterjed az Országos Terhelosztó tartalékképző, illetve leállásról gondoskodó tevékenységére is – vagyis meghatározza, hogy mi a teendő, ha váratlanul áramigény támadna vagy fogyaszto esne ki. Bély megjegyezte, hogy az elektromos energia-termelők és -szállítók közötti hagyományosan igen erős a nemzetközi együttműködés. Az MVM tájékoztatást kap a nyugat-erőpári és a tőlünk keletre fekvő országok elektromos hálózatának felkészültségéről, és a kritikus időpontokban figyelni fogja a más országokkal eseményeket.

Kérdésünkre a főmérnök elmondta, hogy felelősségük az elvárható gondosság mértékéig terjed. Felkészültségüket nemzetközi fórumokon is elismerték, nyilatkozataik több helyen olvashatók, a Miniszterelnöki Hivatal honlapján és a maguk weboldalán is. Sokat mond az egyik multinacio-

nális cég elhatározása – tárt fel erről bizonyos részleteket a főmérnök. Ennek a cégnek az európai gyárberei végigjárták az európai gyárbereket, más telephelyeket, és ahol kétségesnek ítélték az üzemelés biztonságát, ott munkaszüneti napokat rendeltek el az év végére. Magyarországon ennek a cégnek három, különböző szolgáltatóhoz tartozó üzeme is van, de egyiket sem szándékozik leállítani az év végére.

– Minden emberileg elképzelhető megtettünk – jelentette ki Bély. A tesztek kívül hibaelhárítási és kommunikációs gyakorlatokat végeztünk; a körzeti diszpécserknél október 30-ig befejeződtek a szimulációs próbák.

Előfordulhat persze áramkimaradás – például nagy havazás miatt –, de ez szokványos dolog. Féltő, hogy az esetleges effajta eseményeket is a dátumváltásnak tulajdonítják – tette hozzá a főmérnök.

A projekten 1998 eleje óta dolgoznak; először az informatikai rendszereket, majd a környezetet tesztelték, felvették a kapcsolatot a főbb partnerekkel és beszállítókkal. Kijavították a beagyazott rendszereket, és ezután tértek rá a készenlétire. Két leltárt állítottak össze; az első 1998 novemberében, az azt kiegészítő leltárt pedig 1999 januárjában. Az ez év januárjára utáni vásárlásokat folyamatosan nyomom követik. A tesztek és a szerződések átvizsgálása szeptember végére fejeződött be.

Kelemen Zoltán

Segédnyomdászból cégelnök

Ne délibábokat, távoli célokat!

Nem szerzett jó pontot, amikor csaknem húsz esztendővel ezelőtt disszidált, ám amikor hat éve hazatért, már konszolidált üzletember volt – igaz, közben volt egy-két mélypont is az életében. **Vadász Pál**, a Montana Rt. elnöke mindezekon kívül azt is bevallotta **Mártonffy Attila** kollégánknak, hogy lobbanékony alkat, továbbá óvott attól, hogy a vízióink hallucinációkká váljanak.

– *Igaz, hogy én jobbra csak sajtótájékoztatókon szoktam önnel találkozni, mégis úgy érzem, hogy viselkedését, megnyilvánulásait hívós elegancia, udvarias megfontoltság, amolyan jó értelemben vett arisztokratizmus jellemzi. Ennek családi háttere van, vagy egyszerűen csak ilyen a stílusa?*

– *Ami azt illeti, ezt még senki nem mondta nekem. Én nem érzem magam ilyennek, bár anyai ágon van némi arisztokratikus beütés a családban. Különösképpen kifinomultnak sem tartom magam, hiszen például az Informatikai Vállalkozások Szövetségének tihanyi kongresszusán, egy kerekasztal-vitában igenesek szókimondó voltam. Arra akarok utalni, hogy néha bizony elragad a hűv, és olyankor ki kell engednem a gőzt. Ezt én lobbanékonyágnak nevezem, amit cégen belül is nyilvántartanak.*

– *Csak nem beszél emelt hangon a munkatársával, esetleg kiabál?*

– *A kettő között folyamatos az átmenet. Sajnos, előfordul, hogy néha kipattanok.*

– *S vannak ennek konzekvenciái*

a munkatársaira vagy üzleti döntéseire nézve?

– *Soha, kimegy a gőz, aztán megnyugszom. Közvetlen munkatársaim, akikkel jó a viszonyom, hagyják, mert tudják, hogy két perc múlva vége az erupciónak. Ami pedig az üzleti döntéseimet illeti, nagyon megfontolt vagyok.*

– *Tehát nincs harag?*

– *Dehogy, akire haragszom, azokkal éppen hogy kimérek, hűvös, finom úriember módjára viselkedem.*

– *Remélhetőleg iskoláira sem néz vissza haraggal.*

– *A Szemere utcai általános iskolába jártam, utána pedig az Eötvös József Gimnáziumba. Ide eredetileg fizika tagozatra jelentkeztem, de mivel kitűnő bizonyítványom volt, az orosz tagozatra vettek fel; akkoriban így próbálták a diákokat politikailag terelgetni. Jellemző, hogy aki csak jeles rendű volt, az bezeug arra a tagozatra mehetett, amelyikre akart. Így aztán az 1974-es érettségig orosz szakon húztam le a négy évet.*

– *Ismerve a mi generációnk hozzáállását a kötelező orosznyitáshoz, fogadni mernék, hogy nem sok maradt meg önből.*

– Jó nyelvértékűnek tartom magam, fogadni mernék, hogy nem sok maradt meg önből.

– *Jó nyelvértékűnek tartom magam.*



Vadász Pál

gam, de ma már egy pohár vizet sem tudnék oroszul kérni.

– *Az egyetemi szakok között, gondolom, már kedvére válogathatott.*

– *Matematika-fizika szakon végeztem az ELTE TTK-n, majd a*

friss diplomával elhelyezkedhettem volna a Számalknál tudományos segédmunkatársként. 1980-ban azonban fogtam magam, és disszidáltam Ausztráliába.

– *Nocsak. Politikai vagy gazdasági oka volt a ... hm ... emigrációnak, esetleg kalandvágyból ment ki?*

– *Egyik sem, személyes és családi okai voltak. Egyébként nyolevannöt elejéig voltam kint, végig Sydneyben dolgoztam az IBM-nél; előbb segédnyomdászként, mert nem tudtam elég jól a nyelvet, de a végén már projektvezető voltam. 1983-ban ausztrál állampolgárságot kérve nyelveztem, miután az előző évben a magyar követség, mint disszidensnek, megtagadta az útlevelem meghosszabbítását. Maig kettős állampolgár vagyok. Magyar útleveleért csak 1991-ben folyamodtam ismét, megvártam, amíg a címer megváltozik a borítón. Európába 1985-ben jöttem vissza, Franciaországban kezdtem dolgozni; de az év végére elfogyott a megtakarított pénzem, mivel – nem lévén munkavállalási engedélyem – lényegében ingyen dolgoztam. Ledoktorálni sem tudtam, mert*



*nem kaphattam ösztöndíjat, noha két helyre is felvettek volna: Párizsban szociológiára, Edinburgh-ba pedig parapszichológiára. Rádásul táncosnő barátóm is kidobott, s Párizs külvárosában, szállás nélkül, bóröndömet húzva döböntem rá, hogy életstílust kell változtatnom. Akkor döntöttem el, hogy üzletember leszek. Hazajöttem Budapestre, s három hét múlva, két címmel a zsebemben már Münchenben voltam. Autóstoppal mentem, mivel még vonatra sem volt pénzem. Az egyik cím nem fogadott, de a másikon, egy magyar üzletember, *Tarnai László* jóvoltából 1986 februárjában munkába állhattam; szoftverprojektek magyarországi közvetítésével foglalkoztam.*

– *Annyi idő után végre egyenesben érezte magát...*

– *Jól ment az üzlet, sok pénzt kerestünk. 1989-ben azonban elváltak útjaink, kivásároltam magam, önálló lettem. Még abban az évben, a*

Meglátni és megrendelni csak egy pillanat műve

Miért várna holnapig? Miért várna fél hatig? Rendelje meg most, ami a konfigurációhoz kell! A vásárláshoz nem kell nyakába vennie a várost és nem kell drága pénzért olcsó megoldások után telefonálnia. Elég, ha leül a számítógépe elé, és az interneten keresztül végigbongérszi a Juventus Team mindig aktuális árlistáját. Az on-line rendszer segítségével pedig egy gombnyomással meg is rendelhet mindent, amire a konfigurációjához szüksége van*. És ha megrendelte, akár házhozszállítást is kérhet. Ez a szakmánkban eddig egyedülálló vásárlási lehetőség egyszerű, kényelmes és gyors. Rádásul a teljesen automatizált rendszer az adminisztrációban sem téved. Az Ön által megrendelt árut azon nyomban félreteszi, amiről Ön egy visszaigazolást is kap. Ezentúl csak egy gombnyomás az árubeszerzés!

* Szolgáltatásunk csak regisztrált partnereink számára elérhető!



Juventus Team

Számítógép-alkatrészek
nagykereskedeleme

A MŰKÖDŐ GÉPES KAPCSOLAT

1145 Budapest, Laky Adolf utca 36. • E-mail: info@juventus-team.hu
Honlapunk: www.juventus-team.hu • Telefon/Fax: (06-1) 469-5847

Szövetség utcában, egy raktárban megalakítottam a magyar Montanát.

- Akkor már végleg hazajött?

- Nem, erre 1993 elején került csak sor, amikor az itteni Montana olyan helyzetbe került, hogy személyes jelenlételemet igényelte. Aztán itt ragadtam. A müncheni iroda má is megvan, működik rendben, német vezeték, szuverén cégként.

- Hogyan alakult a Montana portfóliója?

- Kezdetben szakember-közvetítéssel foglalkoztunk, ezt követte a távol-keleti számítógép-alkatrészek hazai nagykereskedelme. De ez már az import liberalizálása után történt; a „zsebimport” időszakának eredeti tőkefelhalmozásáról úgymond le késtünk.

- Pedig akkor most bizonyára néhány milliárddal gazdagabb cég lenne a Montana.

- Vagy régen csödbe mentünk volna, ilyenre is volt példa. Szóval, a tajvani kereskedelem után jött a minőségi áru kiskereskedelme, hozzacsapódott a kommunikációs üzlet, s később a tanácsadás. Közben több céget is megvásároltunk, adatvédelemmel és szoftverrel bővítettük a portfóliót.

- Mennyire az ön elképzelései alakították a Montana jelenlegi irányultságát?

- Az én elképzeléseim bizonyos szempontból másodlagosak, a helyes irányba, a hozzáadott érték felé kell menni. Mindazonáltal voltak jó, és voltak kevésbé jó - vagyis inkább korán jött, így korán elhalt - ötleteim. Egészében véve, a cég termékstruktúrájában az egészséges struktúra kialakítására törekszünk.

Ami a Montanán túlmutató elképzeléseimre, szerettem volna, ha Magyarországon jobban feltűnt az off-shore szoftverfejlesztés.

Az IVSZ alelnökként igyekeztem is lobbizni emellett: felhívni a kormányzat figyelmét arra, hogy egy ilyen iparág Magyarországon óriási lehetősége van. Hamarabb kezdjük, mint India, mégsem tartunk sehoh, más államokban viszont komoly iparágá nőtte ki magát. Mindez persze csak kormányzati támogatással menne, de azt veszem észre, hogy míg a kormányok jönnek-mennek, az érdektelenség állandó.

- Ön szerint mi lehet ennek az érdektelenségnek az oka?

- Úgy gondolom, a mindenkori magyar politika sajátos szemszögből nézi a dolgot, s inkább reaktív, mint proaktív. Ha a parasztok ki-mennek a traktorjaikkal az ország-útra tüntetni, az politikum, viszont az informatikusok anélkül is meg-élelnek, hogy az utcára vonulnának. Az, hogy egy exportpiac kialakul-e vagy sem, nem mai probléma, hanem holnaputáni; nekem viszont úgy tűnik, hogy a mindenkori kormányok gondolatvilágát inkább a tegnapi és a mai problémák töltik ki, nem pedig a holnaputániak. Így aztán nem hogy megvalósítás nincs, de annak sem látom nyomát, hogy lenne az ágazat támogatásáról szóló bármiféle koncepció. Különböző cégek szórványos támogatása ugyan elő-előfordul, de nem történt semmiféle lépés, még felmérés szinten sem, magának az iparágának a kialakítása érdekében. E tekintetben közelében sem vagyunk olyan ország-

goknak, mint India, Mexikó vagy a Fülöp-szigetek, nem beszélve Irországról és Izraelről. Ugyanakkor kialakulóban van egy másik üzleti modell: a nagy multinacionális vállalatok kutató- vagy egyszerűen fejlesztőbiztosítói hoznak létre Magyarországon.

- Szóval most úgy szívják el a magyar agyukat, hogy azok helyben maradnak. Ez is valami.

- Persze, ez jó dolog, s ennek mint állampolgár és mint üzletember örülök is. Két dolgot azonban nem szabad elfelejteni. Egyrészt, a közepes és kisvállalatok ebből ki-maradtak; másrészt, fura módon, a multinacionális vállalatok kapják meg mindazt a támogatást, amit egy magyar középvállalat nem kap meg, mert nem tud elég hatékonyan lobbizni. Lényegében minden azon múlik, mennyire erőszakos a szakma. Én úgy látom, az IVSZ a szoftverexport területén nem eléggé az, s lehet, hogy ez az én hibám is. Vissza-utalva beszélgetésünk elejére, lehet, hogy túlzottan úriemberként viselkedtem.

- Az Európai Unióhoz való csatlakozással várható-e változás ezen a téren?

- Nemrégiben vettem részt az IVSZ képviseletében Brüsszelben az európai információs és kommunikációs ipar szakmai szövetsége, az EICTA alakuló ülésén. A kollégák elmondták, aktívan lobbiznak Brüsszelnél azért, hogy a közeljövőben csatlakozó országok is kapjanak támogatást, esetleg PHARE-pénzekből, mivel ez számukra is jó üzlet. Személy szerint én a multiktól nagyobb pénzek kihajtását vá-

rom, mint amekkorára a hazai aktivitás mellett hazai forrásból számítani lehetne. Ennek az iparágának a terméke keresett, nem úgy, mint a krumpli vagy a búza. A szoftverpiac úgyszólván korlátlan, hogy mást ne mondjak, pusztán Európában félmillió betöltetlen munkahely van; egy magyarországi - akár regionális - fejlesztőközpontnak óriási szerepe lehetne.

- Bízunk tehát az EU és a multik jóindulatában, illetve a jövőben magyar kormányok belátásában. Most azonban térjünk vissza önhöz, illetve a Montanához. Miért vált a cég részvénytársasággá?

- Ennek kizárólag arculati okai voltak. Úgy vélem, Magyarországon a kft., a káéftézés meglehetősen pejoratív fogalom lett, a kicsiség, a bütykölés, a machinálás, a nem komoly cég képzete társul hozzá.

- Mennyiben változtak a tulajdonviszonyok?

- Maga az átalakulás tőkeemléssel járt együtt, s a menedzsment is kapott meghatározott számú részvényt.

- Idegen tőke bevonására még nem gondoltak?

- Ézen már egy ideje dolgozunk, az erőteljesebb expanzió, azaz a cégfelvásárlások és a további organikus növekedés finanszírozásának érdekében.

- Pénzügyi vagy stratégiai befektetőben gondolkodnak?

- Egyértelműen pénzügyi befektetőt keresünk, de értek beennünket „impulzusok” szakmai befektetők részéről is.

- S mikor realizálódna az üzlet?

- Már jó ideje hűződik, de kifo-

gástanulul véghezvinni időbe kerül. Azt követően, két-három év múlva szó lehet a tőzsdéről is.

- Mi a jövőbeli üzleti elképzelése a Montanával, milyen személyes ambíciókat táplál, divatos kifejezéssel élve, mik a víziói?

- Ez nehéz kérdés. Az emberek lehetnek víziói, de ha ezek nem csengenek össze a piaci lehetőségekkel, a víziók hallucinációkká válnak, s delíbiabokát látunk, nem pedig távoli célokat. Kézenfekvő az a vízió, hogy a Montana regionális szakszög legyen, amely két irányba működik. Egyrészt elad a régióban nyugati technológiát, másrészt regionális know-how-t exportál nyugatra. Hogy ebből mi valósul meg a hihetetlen gyorsasággal bekövetkező globalizáció és tőkekoncentráció során, az más kérdés. Elképzelésünk, hogy külső tőke bevonásával regionálissá váljunk, ha ezt megengedi a piac, s így egy napon talán nem kell beolvadnunk egy stratégiai befektető hálózatába.

- Mindenáron szeretné önálló céggé megtartani a Montanát, vagy lehet, hogy egy idő után meghajolna a piaci kényszer előtt?

- Egy ideális cégnek három célja van. Egyrészt jó munkaadónak kell lennie, másrészt jól kell működnie önmagában, harmadrészt pedig jól kell működnie a tulajdonosok felé. Ha ez az egyensúly megbomlik, baj van, ilyenkor rossz irányba megy el a vállalat. Ezt a helyzetet fel kell ismerni, s be kell oldani. Semmiféle dogma nem kényszerít bennünket, hogy önállóak legyünk, addig leszünk azok, amíg érdemes. Ez ma a stratégiai cél.

www.rce.hu

RCE Kft., 1118 Budapest, Szurdok u. 1., Tel.: 246-4050

SIKERÉNEK RÉSZESEI



MINŐSÉG
KEDVEZŐ ÁR
TÁMOGATÁS

Alaplapok
Videokártyák
Hangkártyák
CD-ROM-ok
Számítógép házak

AOpen
Számítógép alkatrészek



A telefon annyira mindennapi részét vált életünknek, hogy szinte el sem tudjuk képzelni nélküle mindennapjainkat. Most így a század legén talán olcsóbb lesz, drót nélkülibb, könnyebbé teszi munkánkat, vásárlásunkat, ügyeink intézését és az Internet technológiával összekapcsoló univerzális kommunikációs eszközzé váltik.

Leghíresebb ünnepeik előtt azonban sokkal fontosabb az, hogy leülhessünk otthon néhány percre és felhívhatjuk édes édes barátainkat, ismerősünket akikkel talán már rég nem találkoztunk, beszélgettünk.

Sok kellemes beszélgetést, örömteli pillanatot kívánunk Önöknek, az év hátralévő részében és nagyon boldog és sikeres új évet az Innet Kft. minden munkatársa és partnereink nevében, akik segítenek abban, hogy a jó kívánságait bármikor, bárhol is elfussanak!

és partnerei

INNET

VocalTec COMMUNICATIONS
CISCO SYSTEMS PARTNER SILVER CERTIFIED
MOTOROLA Internet and Networking Group

91023

Könyv a Nagy Világkönyvtárból

A Számítástechnika 99/40-es számának címlapján műszaki szenzáción örvendeztünk: immár van elektronikus könyv. Holott ez nem is újdonság; a tényleges megoldás már évek óta készen van, még ha ez nem is volt közismert. Az efelől való elmélkedés a felhasználás általános elveit érinti, tehát jóval túllép egy műszaki megoldás boncolgatásán. Az idézett hír egyrészt a nyílt eBook szabványt megvalósító webes olvasófelületről szól, s a lapleírás böngészőkulturán csiszolódott mai lehetőségeit foglalja össze; másrészt általánosságban a hozzá tartozó terminálról, annak pedig magához a konkrét könyvhöz (a történelemben kicsiszolódott használati modellhez) kevés köze van.

Évek óta vonul a világhálóra az irodalom. A legelterjedtebb számítógépfajta az asztali PC, de az, aki már próbált irodalmi művet elgémberített nyakkal olvasni a monitorán, tanúsíthatja: az még nem maga a megoldás, bár már használható. Amikor a noteszgépek elterjedtek, egy ideig sokan azt hitték, hogy könyvügynben ez már maga az áttörés. Mégsem volt az, és ezt nehezebb elemezni, mivel a könyvvo-

lós noteszgépen már eléggé kellemes az elviselhetőség. Egy notesz-gép nehéz lexikonkötet helyett éppen meg is felelne. Csak hogy a szöveg orientációja miatt a kétkezes gépet vagy az asztalon kell tartani, vagy két kézzel, mint egy lavort; olvasási helyzetben nem fogható kézbe. Olyan sok vele a veszélyesség, hogy nemcsak nincs helyzet, amelyben kellemesebb volna a valódi könyvnl, de a tényleges használhatóság küszöbét sem lépi meg át.

Némely EPOC-os kézigépekkel, köztük a Psion 5-tel és a GeoFox One-nal megváltozott a helyzet.

Egy néhányszor 10 dekás gép már tartható egy kézben is, vagyis azzal a mozgásszabadsággal szolgál, amivel – már észrevétel nélkül – a szokásos olvasás. Ehhez járult azután egy francia eredetű EPOC-os szabadszoftver, Jean-Luc Damnet VReader5-je (vertical reader, letölthető többek közt a www.jud.net/psion/lap-Editors/Viewers hivatkozással elérhető szabadszoftver-listájáról); ez a leg-egyszerűbb módon könyvvé alakítja a 35 dekás Psion 5-öt is. Elforgatja a szöveget, és kiegészíti egy-két könyvfunkcióval (könyvjelzők, keresés, szövegexport, a lapozógom-

bok kére igazítása stb.). Ennek a kis programnak a 2.0.1-es változatát 1998-ra datálták, s minden tartozékkal együtt sem éri el a 100 kilobájtot. A VReader5 az ASCII szövegek mellett egy speciális tömörítési szöveg online kibontással való olvasására is képes: a TCReader nevű PC-s tömörítő tartozik hozzá, s ennek szabadon elérhető a 10 kilobájtos, DOS-os változata (többek között a www.programmersheaven.com/zone20/cat328/5722.htm lapon). Ettől kezdve a helyzet a következő: felülre tömörített szöveg-állományok olvashatók egy paper-back méretű és súlyú zsebkönyvön, a megszokott tartással; még járműveken is, szükség esetén kivilágítva. Megegyezik, hogy kényelmesebb így olvasni, mint a hagyományos módon: nem kell meggyötörni az egy kézzel tartott könyvet, ha a másik oldalára érünk, egy kézzel lapozhatunk stb. Nem állítható, hogy az élmény esztétikailag csúcsmínőségű, de kényelemben és minőségben eléri azt a szintet, amit egy olcsó regény olvasása.

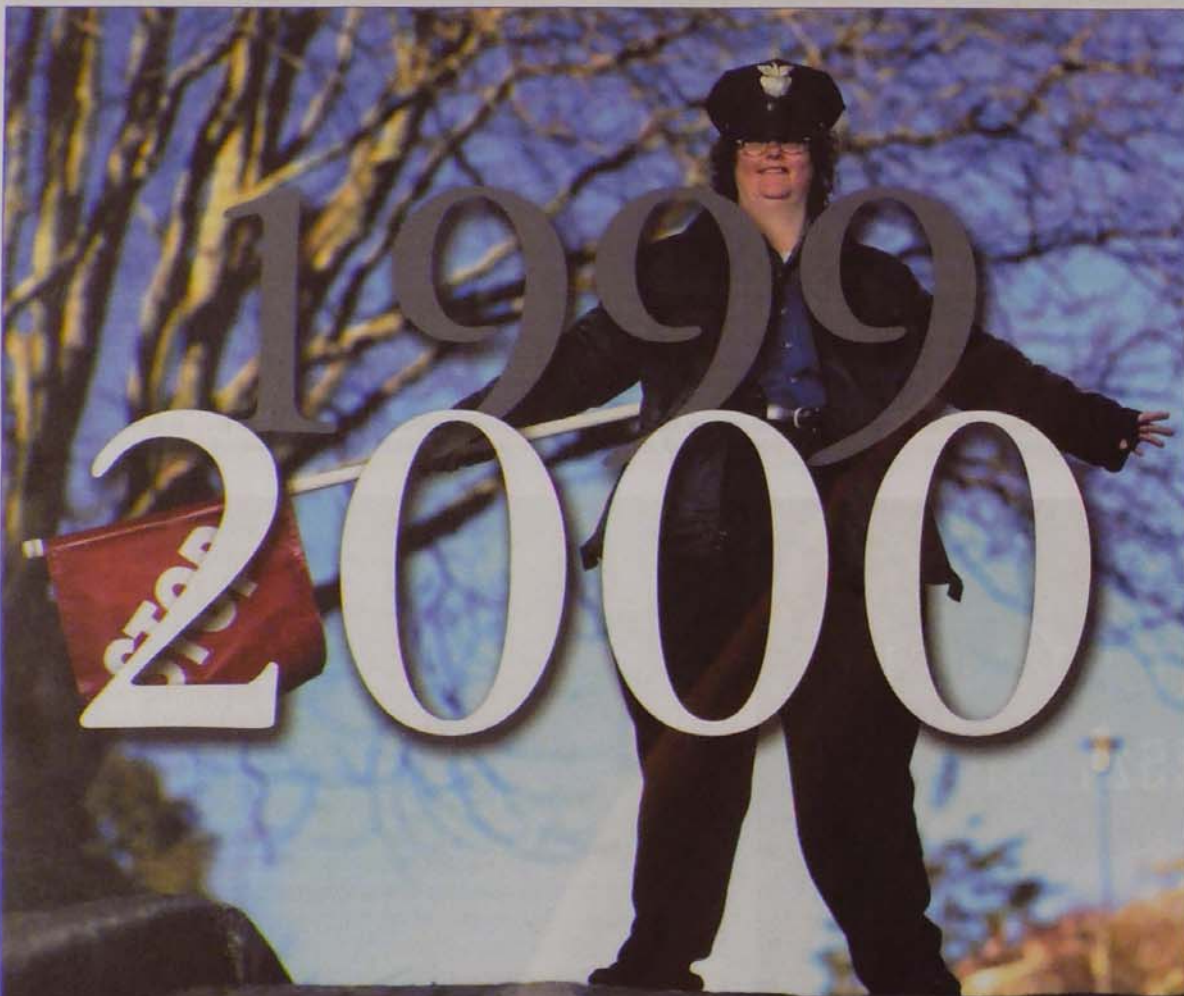


A használhatóság küszöbén az elektronikus könyv tehát már két éve túljutott, a kézigépek viszonylag mérsékelt árárt figyelembe véve is; innen már nincs szükség forradalmi áttörésre, csak fejlesztési lépésekre (színek, képek, nagyság, törésállóság, meggyötörés).

Ha tehát valaki buszon vagy az úgyában kis zsebkönyvből igazán kényelmesen akarja József Attila, Petőfi, Babits összes verseit, esetleg Rejtő életművét olvasgatni, az töltse le a Magyar Elektronikus Könyvtárból (www.mek.if.hu), azután asztali gépén DOS-ban tömörítse felére a TCReaderrel. A legkisebb, a Psion-ba illő flash-memóriakockába (4 megabájti) így körülbelül 10 közepes méretű könyv vihető be, a Psion 5-ébe a PsiWinnel; ezután csak meg kell nyitni őket a VReader5-ben. Amúgy a VReader5 angol változatában a súgó egyik pontja megad néhány hivatkozási listalapot az angol nyelvű elektronikus világirodalomról.

Nem a Psion 5 és 5mx mint PC-további bemutatása volt a célunk; ezt már megtettük a technológiát ismertető sorozatunk eddigi négy cikkében. A Psionok, általánosabban az EPOC alapú gépek nagy rendszerek termináljaként is fontos szerepet játszanak az informatikában. Ebből a szempontból pedig a fenti használati mód azt jelenti, hogy például a Psion 5 a világirodalom nevű egészen nagy rendszer egyik első igazi offline számítógép-perifériája, rövidebben: elektronikus könyv.

Tihanyi László



Az Albacomp megy tovább

ALBACOMP
RENDSZEREK ÉS GYAKORLATI KÖNYVEK
www.albacomp.hu, e-mail: info@albacomp.hu

Albacomp Számítástechnikai Rt.

3000 Székesfehérvár
Mártírok útja 9.
Tel.: (22) 315-414
Fax: (22) 327-532

1139 Budapest
Frangepán u. 8-10.
Tel.: (1) 350-8122
Fax: (1) 350-8325

Szolgáltatási kirendeltség
3100 Salgótarján
Alba Utcaház
Rákóczi út 1-9.
Tel./fax: (33) 412-256

Szaküzletek
1065 Budapest
Nagymező u. 25.
Tel.: (1) 311-8095
Tel./fax: (1) 331-8108

1011 Budapest
Fő u. 31.
Tel.: (1) 201-4409
Fax: (1) 201-4322

3525 Miskolc
Sárbányi u. 49.
Tel.: (46) 354-266
Tel./fax: (46) 353-100

Boldog Karácsonyt és eredményekben gazdag új évet kívánunk!

H-1097 Budapest, Lurdy-Ház Könyves Kálmán krt. 12-14. Telefon: + 36-1-456-5400 Telefax: + 36-1-456-5499

debis
Services by DaimlerChrysler
debis IT Services Unisware

51041

KESZO Kft.

1055 Budapest V., Falk Miksa utca 6.
Telefon: 332-8717
Telefax: 302-5136
E-mail címünk: sales@keszo.com
Internet: www.keszo.com

Ms Office 2000 Standard/upgrade (HU/ENG)	120 000 helyett akció	95 000/73 000
Ms Office 2000 Professional/upgrade (HU/ENG)	144 000 helyett akció	110 000/84 000
Ms Office 2000 Premium/upgrade (HU/ENG)	192 000 helyett akció	150 000/110 000
Ms Frontpage 2000/upgrade (angol)		36 000/14 000
MS Windows 98 (magyar és angol is) / upgrade / Resource Kit		49 000/26 000/16 000
Wintax Pro 9.0 (hálózatos üzemben is!!!) / upgrade		33 000/17 000
<i>Regisztrált vagy regisztrálható programok, többletlicenzzel, vállalat licenccel is!</i>		
Sygate (FireWall, DHCP server, WinNT/Win95/98) 3/6/25 user		24 000/46 000/92 000
MDaemon (E-Mail Server POP3/SMTP WinNT, Win95/98) 5/25 mailbox		80 000/140 000
Volkov Commander (NC klón)		6 400
Windows Commander 4.0 16/32 bit (magyarul is) regisztráció		11 000
Far 1.6x / RAR 2.06 regisztrált változata		10 000/10 000
Winzip 7.0/Pkzip 2.5 Command Line vagy 2.7 I/Win9x/NT		15 000/14 000/19 000
WinARJ/ARJ regisztrált		20 000/16 000
<i>ITP, grafika:</i>		
Adobe GraphicStudio (Illustrator 8, Pagemaker 6.5 Photoshop 5)		396 000
Adobe Photoshop 5.5 PC/upgrade from 5.0		265 000/80 000
Director Multimédia Studio 6.5 NT/9x		320 000
Illustrator 8.0 / upgrade / Painter 5.5 / Web Edition		170 000/59 000/128 000
Adobe Type Manager 4.5 Deluxe CD Win95 / NT 4.0		30 000/30 000
PageMaker 6.5.2 Plus Win95/NT / upgrade		180 000/54 000
Adobe Acrobat 4 / upgrade		99 000/45 000
QuarXpress 3.32 Passport/QuarXpress 4.0/Helyes-e I/Q		199 000/266 000/60 000
Paint Shop Pro 6.0		39 000
<i>Vírusirtók és víruspáták</i>		
Norton Antivirus 2000 6.0 angol / upgrade		13 000/7 000
F-Secure (Az F-Prot új neve) Prof. for DOS/Win3.x/Win95/NT		48 000
<i>Irodai alkalmazások:</i>		
Visio 2000 Standard / 5.0 Professional / 5.0 Technical		78 000/136 000/136 000
Autocad 2000		588 000
Flowcharter 7.0 / upgr.		110 000/54 000
Harvard Graphics 98 / upgrade		94 000/34 000
Norton Commander 2.0 W98/NT / upgrade		12 000/10 000
Scriptum szótárak teljes választéka!		
<i>Kommunikáció:</i>		
Procomm Plus 32 v4.7 W95/NT / Reachout Enterprise Ed. DOS...NT		51 000/58 000
Laplink Pro W95/NT / LapLink Tech. Ed. NT/Win95		51 000/70 000
WS FTP Pro 5.0 / CuteFTP 3.0		18 000/16 000
<i>Szárd- és kiadási programok:</i>		
System Commander 4.0 W95/NT Deluxe		28 000
Multkey 3.5 (korlátlan számú definiálható billentyűpár Win3.1x, Win95) / upgrade		4 000/2 000
NT KEY 4.0!!! / upgrade előző, ill. más verziókról		10 000/6 000
Partition Magic 4.0 (partícióadás adatvesztés nélküli, FAT32- és NTFS-kezelés is)		28 000
Norton Utilities 2000 4.5 for Win95		15 000
CheckIt 5.0 / CheckIt Pro 5.0 / Nuts & Bolts Deluxe W/W95		19 800/34 000/24 000
Diskkeeper 5 NT4 Server / upgr. / NT4 Workst. / upgr.		110 000/48 000/28 000/15 000
<i>Multimédia alkalmazások és képzők:</i>		
Toolbook II Publisher 5 (MM Ttk utódja) / Assistant / Instructor 6.1		212 000/260 000/528 000
<i>Internet, Webalkalmazások:</i>		
Hot Metal Pro 5.0 / Claris Home Page		42 000/35 000
<i>Értékesítők:</i>		
Claris 5.0 W95/NT Prof./upgr./Enterprise/upgr./Web Ed./upgr.		198 000/58 000/405 000/286 000/496 000/386 000
Multi-Edit for Windows 6.0 / Kedli for Win/W95 1.5		48 000/49 000

Áraink az ÁFÁ-t nem tartalmazzák.
Az árváltoztatás jogát fenntartjuk.

Áraink a november 30-i állapotot tükrözik.

PROFON

1138 BUDAPEST, CSERHALOM UT 4.
TELEFON & FAX: 350-5093
TELEFON: 350-6227, 350-6235

OPTIKAI, strukturált és hagyományos hálózatok
HÁLÓZATEPÍTŐ ELEMELK

- Optikai Transceiverek és átalakítók
- Aktív eszközök (Ethernet-Tokis-Ring, FAST-Ethernet, ATM)
- Kábelek, csatlakozók
- Rackszekrények, Disszertáló kábelek

INFORMATIKAI RENDSZEREK

KOMPLETT INFORMATIKAI RENDSZEREK TERVEZÉSE ÉS KIVITELEZÉSE

FÜGGETLEN ENERGIAELLÁTÁS

- Informátika rendszerek független energiaellátása
- Számítástechnikai berendezések telepítése
- Erőforrási felülvizsgálat
- Tűlzártság elleni védelem

AMI MINDIG MINDENT ÖSSZEKÖT

PC-k, SERVEREK, MUNKAALLOMÁSOK és alkatrészek forgalmazása

Komplett rendszerek esetén beruházóknak TÁJÉCSADÁS, DÖNTÉSELŐKÉSZÍTÉS

Amerikai tulajdonú szoftverfejlesztő cég

C++ programozókat

keres, **magas fizetéssel.**

Tel.: **06-80/200-796** (zöld szám, csak Budapestről hívható), **305-0217, 339-7625**
e-mail: **allas@qdev.hu**

Követelmények:

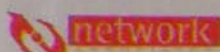
- Windows operációs rendszerek (Win95, Win98, NT) ismerete,
- MS Visual Studio-gyakorlat,
- WIN32-, MFC-ismeretek,
- dokumentációíró és levelezési szintű angolnyelv-tudás,
- budapesti vagy Budapest környéki lakhely.

Nem feltétel, de előny:

- OLE/COM ismeretek,
- Intel assembly-ismeretek,
- Reverse engineering-tapasztalatok,
- adatbázis-kezelésben való jártasság (Raima, SQL),
- különböző fejlesztési környezetekben (Delphi, PowerBuilder stb.) szerzett tapasztalatok.

Munkafeltételek:

- kompetitív fizetés,
- második évtől évi maximum 20% prémium,
- otthon végezhető, főállású munka alkalmazotti státusszal,
- hardvert a cég biztosít,
- kreativitást, önálló feladategoldó készséget igénylő, érdekes feladatok.



PARTNER AZ ADATVÉDELMEKBEN

Korszerű és megbízható
adatvédelmi rendszerek minden
belépési ponton

- Értékesítés
- Terméktámogatás
- Programfrissítések
- Rendszerfelügyelet
- Konzultáció
- Hot-line

McAfee Total Virus Defense
/McAfee antivírus szoftverek/



Sniffer Total Network Visibility
/hálózati forgalom-ellenőrző rendszerek/



PGP Total Network Security
/adatátviteli programok és tűzfalak/



Magic Total Service Desk
/hálózatkezelő rendszerek, HelpDesk/



! MILLENNIUMI VÍRUSÜGYELET !

465-6018 • Y2K@piksys.hu



PIK-SYS Szolgáltató és Tanácsadó Kft.

Network Associates Inc. hivatalos magyarországi forgalmazó és támogató központ
Tel.: (36-1) 455-6000 • Fax: (36-1) 455-6005 • e-mail: info@piksys.hu • www.piksys.hu

Hosszú távú megoldások Biztos háttér Teljes körű szolgáltatás

50022

Support Team Kft.
Számítástechnikai Összes, Szolgáltatási és Kereskedelmi Kft.

Microsoft Certified
Solution Provider

1055 Bp, Honvéd u. 40 fszt. 8. Tel/Fax.: 269-2233, 269-2797

Szoftver	Ár	Szolgáltatásaink
MS Windows 98 Sec. Edn. Hn / Újg	49.970 / 26.130	- Hálózatok építése
MS Plus PC	9.500	- Rendszerintegráció
MS WinNT Workstation Hn 4.0 / Újg	77.500 / 38.530	- Átállásdíjas karbantartás
MS WinNT Server 5.0 Újg	79.570	- Jogszabási SW Audit
MS BackOffice Server 4.5 OLP-A / Újg	473.270 / 226.640	- Tanácsadás, SW legalizálás
MS Windows NT Server 4.0 + 5 CAL OLP-A	102.690	- Y2k vizsgálat, tanácsadás
MS Windows NT Server 4.0 további CAL-ok	4.700	- Oktatás
IBM PC300 GL (C432, 32 MB RAM, 8.4 GB HDD, 4 MB SVGA, audio, Win98)	168.000	
IBM PC300 GL (P11 400, 32 MB RAM, 4.2 GB HDD, 4 MB SVGA, Win98)	166.700	
WinFax Pro 9.0 / Újg	29.370 / 14.500	
PLANWARE 9.0 / Újg	47.360 / 23.680	
Norton Commander 2.0 Win9x / Újg	10.100 / 8.740	
Norton Utilities 2000 4.5 Win9x / Újg	13.290 / 10.690	
Norton SystemWorks 2000 3.0 Pro / Újg	27.970 / 13.990	
Norton SystemWorks 2000 3.0 / Újg	19.546 / 9.780	
MS BackOffice SBS 4.5 5 Cx OLP-A	235.700	
MS BackOffice SBS 4.5 5 Cx AddOn OLP-A	59.790	
MS Office Std 2000 Hn v. Eng / Újg	121.640 / 73.990	
MS Office Pro 2000 Hn v. Eng / Újg	146.100 / 85.130	
MS Office Premium 2000 Eng / Újg	194.990 / 109.140	
Norman Antivirus 2000 / Újg	11.310 / 5.640	
Novell Netware 5 / 5 Cx	249.940	
NetWare For SB 5 / 5 User	197.930	
Corel Draw 9 1 UPG Akció!	54.990	

www.support.hu; info@support.hu

51026

Ha folyamatosan szeretné fejleszteni a legújabb Novell fejlesztésekről, árakról, technikai kérdésekről, új-tervezésekről a VAR Computer 10210023_GreenRiver klubjába. Részletes tájékoztatásért és a jelentkezés lapért keresse fel web

A Novell az ügyfelei szempontjából három fő területre koncentrált:

- a **hálózati szolgáltatások** leegyszerűsítését a kritikus adatok elérhetőségét és módosítását
- a **csoporthatékony támogatás** a felhasználók közötti kommunikáció hatékonyságát növeli
- és mindehhez járul egy **megbízható és biztonságos platform**, amely ezen szolgáltatásokra van optimalizálva

A Novell termékek tudását, előnyeit és az Ön igényeit egyesíti az Ön számára a VAR Computer (Novell Business Expert) Magasan kvalifikált szakembereink (Master C.N.E., C.N.E., C.N.S., stb) készségesen állnak rendelkezésére a szaktanácsadástól, a tervezésen, telepítésen keresztül, az utólagos karbantartásig.

Novell

- NetWare5
- intraNetWare
- NDS
- Kisvállalati NetWare
- GroupWise
- ManageWise
- BorderManager
- Z.E.N.works
- Egyéb Novell termékek

VAR 100 COURSE 1149 Budapest Pogány utca 11/A • Tel: 22-32-82 • Fax: 34-32-781

E-mail: var@var.hu
Web: www.var.hu

16010

Sürges az idő

Y2000



A KVENTA Y2000 team Y2000 Megoldáscsomagja konkrét hardver-, és szoftverkomponenzet ajánl 2000 január 1-e után is működőképes megoldásokat.

A Y2000 team **Globális Audit szolgáltatás** feltárja az esetleges hiányosságokat. Javaslattal tesz a problémák elhárítására. Megrendelésre megszünteti a zavarok okait.

Okozhat a 2000. év az Ön cégének is gondokat?
Ha a válaszhoz akár egy pillanattal is többet kell gondolkodnia.

Kérje ajánlatunkat!

y2000@kventa.hu

GYŐZZÜK A VERSENYT!

KVENTA

H-1067 Budapest, Podmaniczky 37.
H-1399 Bp. Pf.: 707
Telefon: (36-1) 269-5262
Fax: 353-1436, 312-5824
Honlap: http://www.kventa.hu 12056



makrotrend

ELEKTRONIKAI ÉS
SZÁMÍTÁSTECHNIKAI
SZÖVEGKEZELÉS

1143 Budapest,
Hungária krt. 65.
Tel.: 383-4356*
Fax: 363-7888

SZÁMÍTÓGÉPES RENDSZEREK, HÁLÓZATOK

teljes körű szolgáltatásokkal

Szakértés, tervezés, kivitelezés, szerviz, oktatás

NEWRON computer

AMP kábelezési rendszer

Rackszekrények tervezése és gyártása

KAO, RICOH írható CD

BEST szünetmentes áramforrások

LANTECH, COMPEX hálózati aktív elemek

Viszonteladóknek jelentős kedvezményt biztosítunk!

makrotrend – a hosszú távú kapcsolat

Hotel Hilton Budapest

H-1014 Budapest, Hess András tér 1-3.

II. Magyar Informatikus
bál

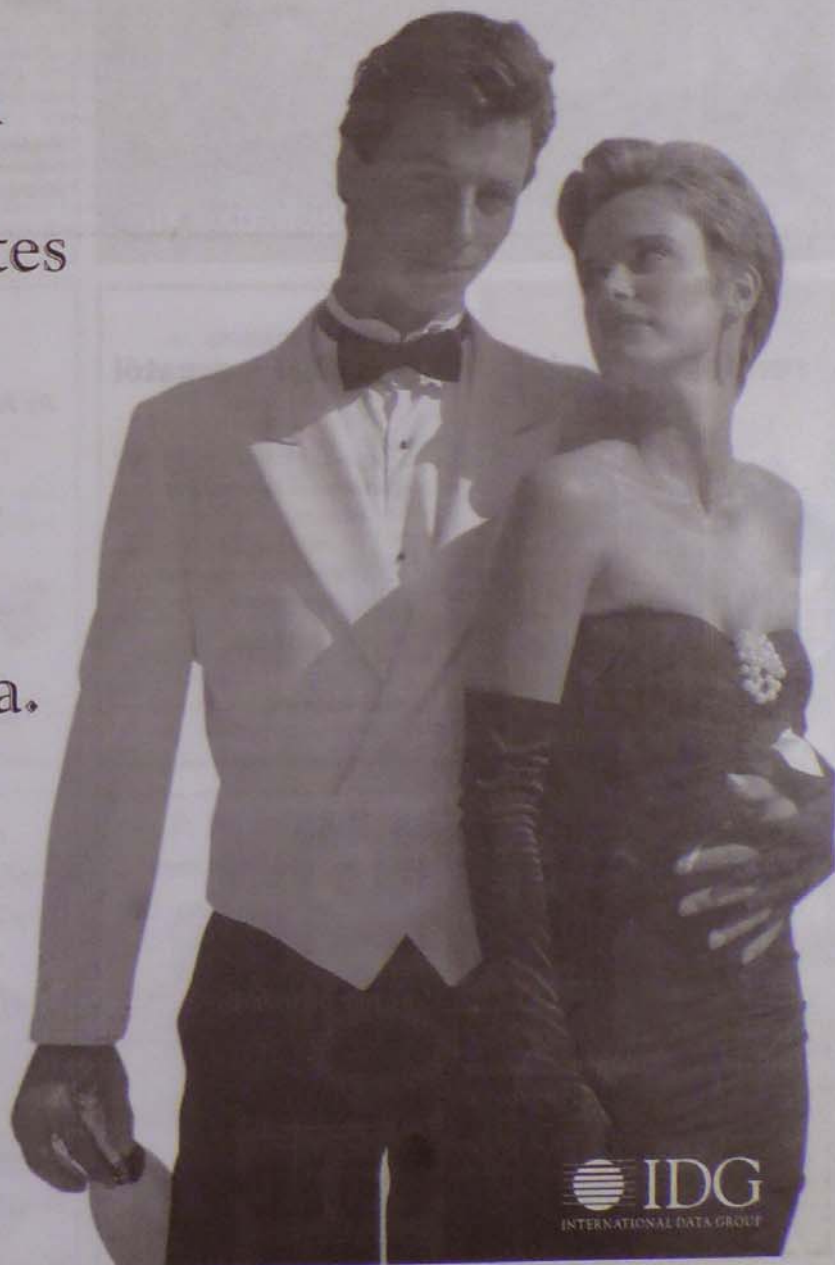
Informatikusbál 2000. január 29-én

Fellépők:
St. Martin
Seratti
táncegyüttes
Charlie

A zenét
a Phoenix
együttes
szolgáltatja.

Az Informatikusbál
vendégeinek
a Hilton kedvezményes áron
biztosít szálláslehetőséget
január 29-én.

Előrendelés és információ:
Kovács Andreánál
Telefon: 356-0691/306,
e-mail: bal@idg.hu



Lapzárta után...

...vadásszon nálunk
a legfrissebb IT-hírekre!



www.szamitastechnika.hu

Informatikai cég rendszergazdát

keres.

Feladat: LAN
(Windows NT, Novell)
üzemeltetés, felügyelet,
karbantartás, fejlesztés,
WEB technológia.
Lotus Notes-ismeretek
előnyt jelentenek.

Jelentkezés
a szakmai gyakorlat leírásával:
1536 Budapest, 114. Pf. 295

51053

Informatikai cég fejlesztési igazgatói

beosztásba
keres

kereskedelmi és / vagy
pénzügyi tapasztalattal,
vezetői gyakorlattal
rendelkező,
OOP technológiában jártas
szakembert.

Jelentkezés
a szakmai gyakorlat leírásával:
1536 Budapest, 114. Pf. 295

51054

A CW-Számítástechnika 1999/51-52. heti számából
a következő kódszámú hirdeteésekről szeretnék tájékoztatást kapni:

12056	<input type="checkbox"/>	46030	<input type="checkbox"/>	51007	<input type="checkbox"/>	51029	<input type="checkbox"/>	51053	<input type="checkbox"/>
13005	<input type="checkbox"/>	47032	<input type="checkbox"/>	51010	<input type="checkbox"/>	51030	<input type="checkbox"/>	51054	<input type="checkbox"/>
18049	<input type="checkbox"/>	48032	<input type="checkbox"/>	51012	<input type="checkbox"/>	51032	<input type="checkbox"/>	51055	<input type="checkbox"/>
29011	<input type="checkbox"/>	49010	<input type="checkbox"/>	51016	<input type="checkbox"/>	51034	<input type="checkbox"/>	51056	<input type="checkbox"/>
36006	<input type="checkbox"/>	49037	<input type="checkbox"/>	51018	<input type="checkbox"/>	51038	<input type="checkbox"/>	51057	<input type="checkbox"/>
42034	<input type="checkbox"/>	49064	<input type="checkbox"/>	51019	<input type="checkbox"/>	51039	<input type="checkbox"/>	51058	<input type="checkbox"/>
42044	<input type="checkbox"/>	50022	<input type="checkbox"/>	51022	<input type="checkbox"/>	51040	<input type="checkbox"/>	51059	<input type="checkbox"/>
44042	<input type="checkbox"/>	50051	<input type="checkbox"/>	51023	<input type="checkbox"/>	51041	<input type="checkbox"/>		
45012	<input type="checkbox"/>	50052	<input type="checkbox"/>	51025	<input type="checkbox"/>	51045	<input type="checkbox"/>		
46005	<input type="checkbox"/>	51006	<input type="checkbox"/>	51026	<input type="checkbox"/>	51046	<input type="checkbox"/>		

A megfelelő kódszámokat kérjük szíveskedjék megjelölni

Dinamikusan fejlődő
szoftverfejlesztő cég
relációs adatbázis-kezelők
(MS SQL, ORACLE, SYBASE)
üzemeltetése és fejlesztése terén
gyakorlattal rendelkező

adatbázis- adminisztrátort

keres.

Szakmai önéletrajzokat
a következő címre várjuk:
ba@dorsum.hu

51059

Nemzetközi piacutató cég

CATI MANAGER-I

munkakörbe, illetve

INTERNETES PROGRAMOZÁSBAN

jártas közép. ill.
felsőfokú végzettséggel rendelkező
munkatársakat keres.

Elvárások:

- programozási ismeretek
- adatbázis-kezelési ismeretek
- angol nyelv.

Előny:

- Informatikai területen szerzett tapasztalatok
- SPSS programcsomag ismerete.

Fényképes szakmai önéletrajzát
a következő címre küldje:
TNS Modus Kft. 1091 Budapest, Üllői út 55.
Fax: 216-2505

51058

SYSTREND®

Sikerünk új feladatokat eredményez, ezért új munkatársakra van szükségünk.
A Systrend Kft. - mint COMPAQ System Reseller, IBM System Center, HP Authorized Direct Dealer, MICROSOFT
Solution Provider, NOVELL System House - magas műszaki színvonalú, nagy megbízhatóságú számítástechnikai
rendszer megvalósításával foglalkozik.

Szolgáltatásainkat elsősorban multinacionális cégek, bankok, biztosítók, illetve az államigazgatáshoz tartozó
intézmények veszik igénybe.

Keresünk:

rendszermérnököt

magasfokú PC hardware, software, hálózati és kommunikációs gyakorlattal, valamint

szervizmérnököt

magasfokú PC hardware gyakorlattal.

Elvárásaink: a magas szintű szakmai tudáson túlmenően segítőkész, ügyfélbarát fellépés.

Jövőorientált munkahelyet ajánlunk egy dinamikus csapatban, továbbképzési lehetőségeket, valamint a feladatok
jelentőségének megfelelő fizetést.

Kérjük, hívjon minket a 351-5457 telefonon vagy küldje el jelentkezését
a Systrend Kft. címére (1068 Budapest, Rippl-Rónai u. 2.)

50051



Az Appaloosa cégcsoport

bővülő, valamint induló új
projekthez keres
főmunkaidőben dolgozó
munkatársakat:

- 2 fő Perl, PHP vagy
hasonló HTML script nyelvben
jártas programozót
- 2 fő Java programozót
- 1 fő Windows/MFC C++ nyelvben
jártas programozót
- 1 fő HTTP és TCP/IP
protokollban jártas
C vagy C++ programozót
- 2 fő 3D/C++ tapasztalattal
rendelkező programozót

Amit kínálunk:
versenyképes jövedelem,
szakmai kihívás,
jó technikai háttér,
izgalmas feladatok

Szakmai önéletrajzokat
az etarjanyi@appaloosacorp.hu
e-mail címre, vagy
az 1-355-2293-as faxszámra
kérjük.

51055

Pénzügyi-informatikai rendszerek
fejlesztésével foglalkozó
budapesti vállalkozás
főállású munkatársakat keres

rendszerfejlesztői

munkakörbe.

Oracle PL/SQL programozókat keresünk.
Felsőfokú végzettség és
szakmai angolnyelv-tudás elvárás.

A sikeres pályázóknak gyors szakmai
fejlődési lehetőséget, érdekes és
változatos munkát,
versenyképes fizetést kínálunk.
A fini@elender.hu címen vagy
a 36(1)369-4350 faxszámon várjuk
a jelentkezők leveleit és
rövid szakmai önéletrajzát.

51057

COMPUTERWORLD
SZÁMÍTÁSTECHNIKA
www.szamitastechnika.hu Online

Budapesttől 10 km-re
lévő telephelyre keresünk Novell
hálózati rendszergazdát.
Internet-ismeretek (JavaScript, ASP, CGI),
Delphi, Linux networking, Windows NT4
és Windows 98 tapasztalat előnyt jelent.
Saját gépkocsi használata és önéletrajz
leadása szükséges.

Tel.: 06-30-967-3037 • Tel./fax: 399-1510

A Microsoft – Hercegh Tamás szemével

Folytatás az 5. oldalról

vagy Windowst. Mások a fókuszpontok, a proficsomópontok, más-
hol lehet nyerni, és máshol lehet
veszíteni. Megváltoztak az ipar ki-
és belépési korlátai, drasztikusan meg-
változott az egész iparág. A Micro-
soft pedig úgy tud talpon maradni,
hogy kiépített egy olyan, nagyon
hatékony szervezetet, amely gyors-
sabban reagál a kihívásokra, mint
a versenytársak 90 százaléka. Ennek
azért persze látják a hátrányát is,
hisz az emberek ritkán szeretik azokat
a versenyzőket, akik mindig
nyernek. Viszont a Microsoft menedz-
sereit pont ezért fizetik.

A konkurensek közül a Novellt
egyre kevésbé jól azonosíthatóknak,
jól megfoghatóknak látja Hercegh

Tamás. Egyre inkább olyan cégnek
tekintő, amely sok területen kom-
plementer szolgáltatásokat ad a Micro-
softnak. Azokon a területeken, ahol
pedig versenyeznek velük, ott a
Microsoft komolyan erősödik Her-
cegh szerint, és ma már piaci része-
sedésben átvették a vezetést a No-
velltól.

Ami az Oracle-i illeti, az Oracle is
fokozatosan átvéte a vezetést egy olyan
piacra, ahol sokkal inkább kom-
plementer lesz, mint versenytárs. Az
Oracle eltolódása az applikációs
piac felé tipikusan az a terület, ahol
a Microsoft nem igazi versenyző. A
Microsoft alapvetően infrastruktúrát
gyártó cég, s az üzleti alkalmazások
piacán terjeszkedik ugyan, de csak
nagyon-nagyon óvatosan. Főleg a
middleware-területen. Vagyis köz-
zép- és hosszú távon a szoftver mint
szolgáltatás kerül a Microsoft fókusz-
pontjába.

Pár szóban az ügyvezető azt is
összefoglalja, hogy ebben a pénz-
ügyi évben mely feladatokat tekin-
tenek itthon a legfontosabbknak a
Microsoftnál. Elsősorban a vadon-
tűj termékek piaci bevezetésére
összpontosítottak és összpontosítan-
ak. Így az Office 2000 szeptembe-
ri bejelentésére, s a Windows 2000
február 17-i debütálására. Utóbbiról
Hercegh Tamás elmondta, hogy
biztosan nem halasztják tovább a
bejelentést. Ezt maga Bill Gates írta
meg neki egy e-mailban. A Win-
dows 2000 magyar változata pedig

szokás szerint 80 nappal később lát
napvilágot.

Hercegh Tamás kijárta a Microsoft
internetes elképzeléseire is; megá-
llapította, hogy jelenleg a stratégia-
fejlesztés időszakát élük. Annyi biz-
tos, hogy középtávon egyre több
lesz a Microsoft internetes szolgál-
tatása. Hogy Magyarországon mit is
csinálnak majd ezen a területen,
még csak a tervezés fázisában van.
De várhatóan fél év múlva itthon is
jelentkeznek az internetfronton.

A Microsoft ellen folyó per Her-
cegh Tamás szerint a ténymegállá-

pítási fázist követő szakaszához ér-
kezett. Mindez az angolok jog-
rendben azt jelenti, hogy a bíró el-
döntötte: 6 hogyan látja a dolgokat.
Az ezt követő fázisban a felek meg-
állapodnak abban, hogyan látják a
tény kontra jog viszonyát. Majd pe-
dig a bíró döntést hoz. Hercegh Ta-
más elmondta, hogy a Microsofton
belül meglehetősen kevés informá-
ció kering a per kapcsán. Egyébként
ma a Microsoft berkeiben senki sem
ad 10 százaléknál nagyobb esélyt
annak, hogy a Microsoftot valami
módon feldarabolják.

A pernek azonban annyi hatása
mindenképpen van, hogy ma min-
denki sokkal, de sokkal precízebben
tartja be valamennyi törvény min-
den egyes betűjét, mint korábban.
Bármit is csinálnak, most nehezebb
végrehajtani, mert sokkal precízebb-
ben kell ellenőrizniük mindent. Ha
valaki dinamittal játszik, akkor pró-
bálja meg otthon hagyni a gyufát.
Ami a magyarországi Microsoftot
illeti, Hercegh szerint biztosan nem
lesz semmiféle hatással működésük-
re a per kimenete.

Sziebig Andrea

Y2K-tájékoztató a Microsoftnál

Hirschler Gábor, a Microsoft Ma-
gyarország 2000. évi ügyekkel me-
gíró képviselője cégük decem-
ber 7-i sajtótájékoztatóján elmon-
dta, hogy a Microsoft világszerte
4000 termékét tesztelte, s ezek 98
százaléka 2000-állónak mondható.
Hirschler ismertetőjében felsorolta,
mit tett a felkészülés érdekében a
Microsoft Magyarország: mintegy
35 000 címre küldött ki figyelemfel-
keltő képeslapot, csaknem 8000 fel-
használónak hibamentesítő eszkö-
zöket tartalmazó CD-t postázott, és

e CD-t – különféle sajtóorgánumo-
kon keresztül – 83 000 példányban a
nagyközönséghez is eljuttatta, web-
lapján pedig (www.microsoft.com/hun/y2k) folyamatosan frissített in-
formációkat, eszközöket és termék-
frissítéseket biztosít.

A dátumváltás idején reggel 9
órától a Microsoft Magyarország tele-
fononöngyletet tart kiemelt ügyfelei
részére. Elsősorban olyan ügyfele-
ket céloznak meg e szolgáltatással,
akiknél emberi élet foroghat ve-
szélyben (kórházak, energiaszolgál-

latók, erőművek). Ide tartoznak to-
vábbá a Microsoft Premier kategó-
riába tartozó ügyfelek, valamint a
nagyvállalati és kiemelt partnerek.
A Microsoft Magyarország képvil-
selője szerint a kiemelt ügyfelek
részére a kiemelt tanácsadónon kí-
vül helyszíni problémakezelésre is
mód nyílik. E segítséget a Micro-
soft partnereinek igénybevétele-
vel nyújtja. Az ügyelet a 06-20-33-
33-200-as, illetve az (1-437-2777-es
telefonszámokon érhető el. (Munka-
társunktól)

NÉVJEGY

Neve: Hercegh Tamás
Kora: 41 év (nős, egy gyerme-
ke van)
Végzettsége: villamosmérnök
Korábbi munkahelyei: fejlesz-
tőmérnök a Telefongyárban; infor-
matikai főosztályvezető az Olivetti-
nél; regionális menedzser a Xerox-
nál; ügyvezető a Cap Gemininél
Akikre telnéz: Beck György,
Geeser Ottó, Straub Elek, de so-
kat ad Kornai Gábor véleménye
nyére is

POWERWARE
POWERING THE WORLD

Powerware, a megújult FISKARS
szünetmentes áramforrás.

Powerware 3115, a kedvező árfekvésű UPS család.
Személyi számítógépekhez és munkaállomásokhoz.



AKCIÓ!
Ajánlók halogén elemű tápsútra minden
Powerware UPS-hez 1999. december 31-ig!

Keresse viszonteladó partnereinket országszerte!
Eledler Informatics Rt. • Infocor Rt. • IBM Magyarország • Siemens Rt. • Bosch Telecom • X-BYTE Kft. • Office Depot
• FEFO Computer • Bin Számítástechnika • Delfin Computer Kft. • Materálizeti • Lord Computer • Wintech Kft.
Accelerator Kft. • Tjara Computer • Tjara Computer • Tjara Computer • Tjara Computer • Tjara Computer
Micland Computer • ...

ÁKMI

Állami Közüti Műszaki és Információs Kht.
rendszergazdát

keres

Novell 5.1 hálózat, Linux szerverek,
Windows NT hálózat,
adatbázis-kezelő üzemeltetéséhez.

Elvárás: felsőfokú szakirányú végzettség

Pályakezdeők jelentkezését
is várjuk!

A részletes szakmai önéletrajzot a
következő címre várjuk:

ÁKMI Kht. Adatbanki Főosztály 1024

Budapest, Fényes E. u. 7-13.

E-mail: szarka@mail.kozut.hu

Érdeklődni lehet a 316-2707 számon.

PLANTRADING

Kereskedelmi és Szolgáltató Kft.

Címünk: 1132 Budapest, Visegrádi u. 42-46.

Telefon: 349-7786, 349-7791

E-mail: ny@plantrading.hu

Compaq, HP, IBM,
ACER szerverek,



PC-k és
notebookok

helyszíni
installációval

a legjobb áron!

Árlistánk lekérdezhető a FaxBankból
(Telefon: 233-3666, kód: 14848)
Internet: <http://www.plantrading.hu>

42034

Az új **Recognita Plus 5.0**

minden eddiginél pontosabban is-
meri fel nyomtatott szöveges iratait.

UPGRADE minden
szkennertulajdonosnak
54 900Ft* helyett most

44 900 Ft

A TELJES ÁRÚ VERZIÓ: 99 000 Ft*

*Az árak ill. helyek átlagértéke.
Ajánlat véglegesítéséig a
Érvényes: 1999. december 31-ig.

Képes cirill
betűs nyelve-
ket is olvasni,
és a színes ké-
peket az ere-
detinél meg-
felelően akár
a szövegbe
ágyazva is
megőrzi. A felismert szöveget vagy tábl-
látatot egy gombnyomással elment-
heti szövegszerkesztőjében vagy
táblázatkezelőjében (pl. MS Word
97/2000, MS Excel 97/2000), ahol
bármikor tovább dolgozhat rajta.

A RECOGNITA SZEMÜVEG
NÉLKÜL IS FELISMERI
A BETŰKET!

Új!



www.recognita.com

Hívja a Recognita Információs Központot a **467-0166-os** számon vagy keresse a programot a Recognita viszonteladóknál.

recognita
A COLE PARMER

51007

Gyorsabb internet

Az elektronikus kereskedelem terjedésével egyre fontosabbá válik az internetelés sebessége; az, hogy milyen gyorsan reagál egy kérésre a webhely. Ez két fő tényezőből tevődik össze: a kiszolgáló válaszidejéből és a csomagok hálózaton való áthaladásának az idejéből. Mindkettő csökkenthető, pontosabban a csomagtovábbítás egy része megtekinthető egy átmeneti adattároló használatával. Ezt a funkciót és a megvalósító számítógépet nevezik proxy-nak. A proxy általában egy-egy szervezet alkalmazza, hogy felgyorsítsa munkatársainak internet-elérését, és csökkentse a szolgáltatóval összekötő vonal terhelését. Amennyiben ugyanis valaki az egyik webhelyről olyan információt kér, amelyet valaki más nem sokkal korábban szintén lehívott, akkor jó esély van rá, hogy a proxy még megvan az információ. Innen letölteni pedig nagyságrenddel gyorsabb, mint ha újra a webkiszolgálóhoz kellene fordulni.

A proxyfunkciót – mivel a böngésző és a webkiszolgáló közötti adatfolyam rajta megy keresztül – gyakran a tűzfalal együtt valósítják meg. Ez fizikailag lehet egy olyan, nagy teljesítményű PC, amelynek az operációs rendszere egy proxy-szoftvert futtat, és lehet erre a célra kialakított célszámítógép.

Az utóbbiak közé tartozik a Novell Internet Caching System (NICS), erről november 26-án tartott szak-

mai tájékoztatót a Novell Magyarországon. Olyan komplett, működés-készen árusított rendszer a NICS, amely proxyként alkalmazható az ügyfél, illetve inverz proxyként a szolgáltató oldalán. A NICS speciális, kifejezetten proxy céljára fejlesztett és optimalizált szoftvere tar-

talmazza az operációs rendszert és adattárolást végző COS (Cache Object Store) mechanizmus alapján működő szoftvert. A Novell szerint ennek köszönhetően a NICS teljesítménye a többszöröse a nem optimalizált, hagyományos PC-n és operációs rendszer alatt futó proxy

teljesítményének. A NICS képes csomagszűrésre, útválasztóként és átjáróként is szolgálhat. Mivel távolról konfigurálható és felügyelhető, nincs szükség hozzá billentyűzetre és monitorra. A hardver hibátűrő kialakítású, akár merevlemez nélkül is működik, ekkor csak a memóriát használja az átmeneti adattárolásra. A proxy által nyert sebességnövekedés mértéke nagyban függ az internethasználat módjától, és nyilván akkor a legnagyobb, ha vala-

milyen felhasználó többnyire ugyanazt a néhány webhelyet böngészi. Teljesítménye szerint három NICS kategóriát alakítottak ki. A legkisebbet 500, a közepesét 1500, míg a legnagyobbat 2500 egyidejű internetkapcsolatig ajánlják. Jelenleg két OEM-gyártótól, a Delltől és a Compaq-tól rendelhető, de hamarosan elérhető lesz az IBM hardverén és egy egyelőre nem nevesített magyar PC-gyártótól is.

Csórián Sándor

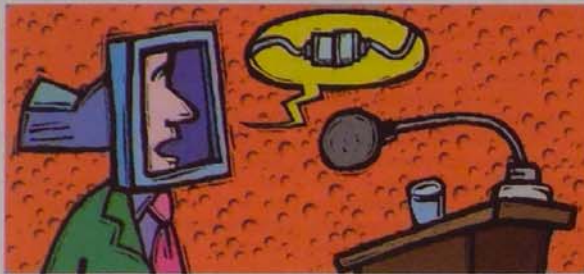
Cisco Expo másodszer

Második alkalommal rendezett Budapesten hálózati konferenciát – ezúttal november 24-25-én – a Cisco Systems Magyarország Kft. A két nap alatt több mint 70 előadást tartottak a Cisco, illetve a meghívott partnercégek szakemberei. *Budafoki Róbert*, a hazai képviselő vezetője és *Robert Agee*, a Cisco Közép-Európaért felelős menedzsere közös nyitó előadásában az internet globális hatásairól beszélt. Az információcsere és a kereskedelemre gyakorolt hatás már ma is nyilvánvaló. Az internet térhódítása a magán-szférát sem kerüli el, előbb-utóbb hálózatba lesznek kapcsolva a háztartási eszközök is, és ez természetesen a használatuk módját is meg fogja változtatni.

A Cisco jövő év februárjában öt helyszínen itthon is elindítja Cisco Hálózati Akadémia névre hallgató oktatási programját. 2000 szeptem-

berében a tervek szerint pedig legalább 50 helyen indul Cisco Akadémia az országban. A cég világszerte fejleszti az oktatását; míg idén

osztották. Az üzleti szfécióba kerültek a kormányzati, a közoktatási, a pénzügyi és az ipari felhasználóknak szóló, valamint az elektronikus



2000-en végezték el a tanfolyamokat, jövő év nyarára tízezer végzős hallgatóra számítanak.

A konferencia előadásait két fő – üzleti és technológiai – szekcióra

kereskedelemmel foglalkozó előadások. A technológiai szekcióban a biztonság, a virtuális magánhálózatok, a LAN-kapcsolók, a minőségi szolgáltatások (QoS) és a hozzá-

férsi technológiák témakörei szerepeltek. A partnerek mellett – Compaq, LNX, Synergon, Microsoft, HP – néhány nagy ügyfél – Audi, Matáv, Pantel – szakemberei is szerepeltek az előadók között.

A konferencia sajtótájékoztatóján tudtuk meg, hogy a Synergon után az LNX Kft. is Cisco Gold Partner minősítést szerzett, az Innet Kft. pedig Silver Partner minősítést kapott. A címeit elnyerésének feltétele, hogy a partnerek megfelelő képzettségű, azaz a Cisco által elismert vizsgákkal rendelkező szakemberekből álljanak.

Az ügyfelek közül az Elender után a GTS Datanet is megkapta a Cisco Powered Network minősítést. Ezt azok a telekommunikációs szolgáltatók érdemelhetik ki, amelyek a teljes hálózatukban Cisco eszközöket alkalmaznak.

Cs. S.

MESÉS ÁRESÉS



Reggeltől estig csak nyomja a szöveget

Color JetPrinter 1100

Nyomatási sebesség:
legfeljebb 3,5 lap/perc fekete
és 1,5 lap/perc színes.
Felbontás: 600 x 600 dpi.
Egyszerű üzembehelyezés,
helytakarékos kivétel,
ajándék szoftver.



Élethű színek elérhető áron.

27 500 Ft
+ ÁFA

Color JetPrinter 3200

Nyomatási sebesség:
legfeljebb 6 lap/perc fekete
és 2,5 lap/perc színes.
Felbontás: 1200 x 1200 dpi.
Két nyomatatófej.
Hatszínű, fotóminőségű nyomtatás
lehetősége a megfelelő opcionális
festékpátronnal segítségével.
Teljes fekete és színes pátronnal szállítva.



Kimagasló eredmények, könnyedén.

19 900 Ft
+ ÁFA

Color JetPrinter Z11

Felbontás: 1200 x 1200 dpi
fekete és színes üzemmódban is.
Fotóminőségű nyomtatás.
A legcsekélyebb
tintasugaras nyomtató.
Akár 270 g-os papíra is nyomtat.



Valódi fotóminőség, hihetetlen áron.

www.rce.hu

Hivatalos nagykereskedő: RCE Kft., 1118 Budapest, Szurdok u. 1. Telefon: 246-4050
Lexmark mintabolt: LexStore, 1095 Budapest, Boráros tér 7. Telefon: 215-1252

LEXMARK

HÍREK

Az AT&T vezeték nélküli üzletágából külön vállalat alakul, AT&T Wireless Group néven. Az új cég birtokolja az AT&T összes mobil és fix telephelyű vezeték nélküli technológiáját, valamint az ezekhez tartozó frekvenciajogokat és licencket. Hozzá tartozik majd az összes, ezen a területen tevékenykedő AT&T-vállalkozás, -létesítmény, -leányvállalat és -partnerkapcsolat is. Az új csoport négy területre összpontosítja erőit: hang- és adatmobilitás, fix telephelyű vezeték nélküli rendszerek, nemzetközi szolgáltatások és elektronikus kereskedelmi befektetések. Az AT&T Wireless Group elnök-vezérigazgatója John D. Zeglis lesz, aki jelenleg az anyavállalat elnöke. A cég a jövő év második negyedében önállóan is meg akar jelenni a tőzsdén. (IDGNS, Boston)

Jövőre 20-25 céget akar felvásárolni a Cisco, és ezeknek nem mindegyike lesz az Egyesült Államokban, mondják a vállalat központjában. Együttal azt is megerősítették, hogy valószínűleg folytatódik a kisebbbéli tulajdonosok szerződéskötésének. John Chambers vezérigazgató szerint alaposan megnőtt azoknak a kisméretű vállalkozásoknak a száma, amelyekre érdemes figyelni. Emiatt is várható a nem-amerikai cégek felvásárlása; idén a 15 bejelentett akvizícióból kettő volt Amerikán kívüli (egy brit és egy dán cég). (IDGNS, San Francisco)

Megnyitotta közös vállalatuk, az Invisix első támogatási központját (centre of excellence) a Motorola és a Cisco. Az Invisix célja, hogy elősegítse a vezeték nélküli internet fejlődését, s a tartalom szolgáltatókhoz is elérhető legyen. A Motorola előrejelzése szerint 2005-re egymilliárd ember fogja rendszeresen használni az internetet, és közülük minden második mobilkészületről teszi ezt. Az Invisix központ arra nyújt lehetőséget, hogy külső hálózati zavarok, szolgáltatók és megoldás-szállítók teljes egészében IP protokollra épülő, vezeték nélküli hálózaton tesztelhesék termékeiket. Kezdetben a GSM technológiára összpontosítanak, de a jövőben kiterjesztik működésüket a harmadik generációs technológiákra, így az UMTS-re és a WCDMA-ra is. A London mellett lévő központ csak az első a sorban; a következő hónapok során hasonló nyílik Texasban, Kaliforniában, valamint Japánban is. (Munkatársunktól)

A Sybase is csatlakozott a WAP Forumhoz, jelentette be a cég. A Sybase szerint különösen SQL Anywhere Studio mobil adatbázis-kezelője és szinkronizációs technológiája lehet a csoport segítségére. A WAP-támogatás révén a gyártó elektronikus kereskedelmi alkalmazások új csoportjának kifejlesztését akarja elősegíteni. Ehhez járulhat hozzá az SQL Anywhere; segítségével az adatok egy részét helyben, a kis kapacitású készülékeken tárolják, és akkor szinkronizálnak a vállalati adatbázissal – akár vezeték nélküli kapcsolat révén –, amikor ez a legkényelmesebb. (Munkatársunktól)

További híreink: www.szamitastechnika.hu

Kamatozik-e az e-kereskedelem a bankoknak? Még késik a régi dicsőség

Progresszív gondolkodású pénzintézetek egyre jobban bíznak az e-kereskedelem ígéretében, de a nagyvállalati ügyfelek egyelőre várakozó álláspontra helyezkedtek abban a kérdésben, hogy használják-e elektronikus banki szolgáltatásokat. Pedig vannak, akik szerint megéri a weben banki műveleteket intézni, még akkor is – írja **Mártonffy Attila** –, ha az átalakítja az egész üzletvitelt.

Nem titok, hogy az elmúlt harminc esztendőben a bankok elveszítették ellenőrzésüket a pénzügyi világ felett, mivel olyan növekedési lehetőségeket hagytak ki, mint a részvénykereskedelem, a jelzálogkölcsönzés és a biztosítás. Most a web a lakossági és az üzleti területen is felkínálja nekik a gyors felzárkózás lehetőségét, persze ha hatékonyan és időben tudnak online szolgáltatásokat kínálni. A pénzintézetek nagy előnyvel léphetnek az e-kereskedelem szorítójába állásuk visszaszerzésére, mivel nagy tapasztalataik vannak az elektronikus tranzakciók lebonyolításában. Az egyre zsúfoltabb piacon mindazonáltal ez még édeskevés a biztos győzelemhez. Ahogyan azt *Esther Dyson* *Release 2.1: A Design for Living in the Digital Age* című könyvében megfogalmazta: „a bankoknak megvan a lehetőségük, hogy fontos szerepet játsszanak a digitális korszakban; ha nem használják ki őket, akkor veszítenek a jövedvényekkel szemben”.

A Jupiter Communications felmérése szerint 2002-re az Egyesült Államokban diszkont brókercégek ellenőrzik majd az online lakossági pénzügyi tevékenységek több mint 50 százalékát; a független, csak a neten működő bankok pedig sorra szereznek engedélyeket a szövetségi hatóságoktól valós idejű online szolgáltatásokra. Beindult az online pénzkölcsönzés is, és a nagy bankkártyatársaságok sem ülnek karba tett kézzel: az American Express például nemrégiben nyitotta meg virtuális Membership bankját. És a bankoknak új versenytársak is támadtak: ha szinte hihetetlen is, a szoftvertársaságok!

Mi idézi elő ezt a növekedést? Mi más, mint a kereslet. A Dataquest szerint 2004-re több mint 24 millió amerikai háztartás végzi bankügyeleteit online módon; tavaly még csak 7 milliónyi tett így. Feltehetően az üzleti ügyfelek száma is növekedni fog, néhány bank profitjának 60 százaléka ugyanis már most olyan, nagyvállalatoknak szóló pénzügyi szolgáltatásokból származik, mint a perccenkénti frissítésű számlainformáció: áttutalások, egyenleg, kamat stb. S azok között, hogy néhány nagybank kifinomult webszolgáltatásokat is igyekszik felvenni portfóliójába, a legtöbb bank egyéni ügyfeleire bízta az ügyfélszámla online kezelését. A pénzintézetek a vállalati ügyfeleknek még vontatottabban ajánlanak értékesebb online szolgáltatást; erre való pénzügyi termékeiknek többnyire még csak a bétaváltozatát tesztelgetik a fejlesztők. Az Ernst & Young és a Mainspring Communications pénzügyi, illetve e-kereskedelmi tanácsadó cégek egyik tanulmánya kimutatta, hogy a legtöbb pénzintézet az e-kereskedelemnek még az árstratégiáját sem dolgozta ki, és ezt a fajta kereske-

delmet többen még fel sem vették meglévő szállítási csatornáik közé.

Nyomás alatt

A második világháború óta a bankoknak szinte tehetetlenül kellett szemlélőniük rohamos piaci természetű, részeseidük rohamos csökkenését az olyan nem bank jellegű pénzintézetekkel szemben, mint a biztosítók, a tőzsdéi brókercégek és a független jelzálogkölcsönzők. 1950-ben a pénzügyi tranzakcióknak még a 75 százalékát ellenőrizték, ma már csak a 25 százalékát. Nem arról van szó, hogy a bankok ne indítanának szívesen online szolgáltatást. Az internettel kapcsolatos kiadások csak töredékét teszik ki a pénzintézetek összesen 151 milliárd dollárú régi informatikai költségvetésének, webfejlesztésre azonban egyre többet költenek a bankok. A Meridian Research szerint 1997-ben a teljes pénzügyi szolgáltatási ágazat 550 millió dollárt fordított vállalati ügyfeleket célzó, intemetes pénzügyi szolgáltatások bevezetésére, 2001-ben viszont 926 milliót fog.

A bankokra egyre nagyobb nyomás nehezedik, mivel az üzleti és a lakossági ügyfelek is íróasztaluk mellől szeretnék pénzügyeiket intézni – ez persze a pénzintézeteknek is megtakarítás lehet. Egy tranzakció költsége a weben mindössze 1-2

Közös táborban közös szabványért

Az Amerikai Bankárszövetség szerint ma az Egyesült Államok bankjainak és hitelintézeteknek csak 6 százaléka ad online szolgáltatást. Egy másik, az IDC által elvégzett felmérés szerint ebben az évben 7200 pénzintézet fordít pénzt online bankszolgáltatást kínáló alkalmazások fejlesztésére; tavaly még csak 1200 volt erre hajlandó. Elemzők úgy vélik, hogy jövőre – ha a bankok már túl lesznek az Y2K probléma kezelésén – még gyorsabb lesz a növekedés.

A bankszakma – ha hiperérékeny versenytársak lévén, minden technológiai kezdeményezést szigorúan bizalmasan kezel is – egy területen most együttműködésre kényszerül, s ez az elektronikus banki ügyletek – az e-banking – technológiai szabványának a létrehozása. Az erre a célra felállított laboratóriumban a kutatók biztonsági szoftveket, böngészőket, védőórákat vizsgálnak, választ keresve arra, ezek mennyire telelnek meg az olyan sajátosság kiválasztásával, mint az ügyfelek azonosítása, az integritás, a tranzakció-engedélyezés és a magánszféra nyugalmanak megőrzése.

cent, telefonon vagy ATM-en pedig több mint 50 cent. Ha pedig hús-vér bankhivatalok adja ki nekünk a pénzt a bankfiókban, akkor több mint 1 dollár a tranzakciós költség. Az ügyfelek közül azonban sokan visszatértek a banki ügyletek személynél – telefonos vagy ATM-es – intézéséhez. A Cyber Dialogue piackutató cég és a Booz-Allen & Hamilton tanácsadó társaság felmérése szerint az általuk megkérdezett 1000 internetfelhasználó fele azért fordított háttal az online bankszolgáltatásoknak, mert a teendőket túl bonyolultnak találta, és gyengének az ügyfélszolgálatot. A tanulmány azt hangsúlyozza, hogy a pénzintézeteknek a sikerért a lehető leggyorsabban ki kell használniuk az elek-

tronikus tranzakciókban szerzett tapasztalataikat, és az ügyfelekről létrehozott adatbázisokat. A jelentés azt ajánlja, hogy a bankok vásároljanak olyan technológiát, amely gyorsan és nagy számban bonyolíthat le tranzakciókat, ezenfelül állítsanak fel robusztus e-mailes és telefonos segélyszolgálatot, illetve minőségi navigációs eszközöket működtessenek.

A bankok felismerték, hogy ügyfeleiknek – főleg magánügyfeleiknek – szükségük van új szolgáltatásokra. A Mellon Bank például portált hozott létre, s azon át az ügyfelek áttekinthetik számlájukat, számláikat egyenlíthetik ki, befektetési alapokat érhetnek el, illetve hozzájárulhatnak a legfrissebb hírekhez, és tájékoztatást kapnak szabaddíj és sporteseményekről. Az internet jövőből olyan kis közösségi bankok is profitálhatnak távol lakó ügyfeleik hűségéből, amelyeknek a létezéséről a cyberkorszak előtt senki sem tudott.

Csak hogy az internettel kapcsolatos kiadások növekedése közben sok bank túlságosan is el van foglaltva egyéb feladatokkal, semhogy valamirevaló vállalati online szolgáltatásokkal rukkolhatna elő, hiszen ezek sokkal több és összetettebb háttérrendszer-programozást és rendszerezést követelnek, mint a lakossági szolgáltatások. Az elmúlt



egymáséval igen gyakran inkompatibilis informatikai rendszerüket. Ezek a rendszerek általában külön nagygepekben futnak, s azokhoz a bank alkalmazottai részlegenként más és más interfészeket át férhetnek csak hozzá. Gyakran az információkat is egymással inkompatibilis adatbázis-formátumokban tárolják, s a másoktól különböző jelszóval védik őket a hozzáféréstől. A bankoknak legelőször arra van szükségük, hogy integrálják a valamennyi üzletágukat átfogó stratégiájukat, mégpedig az ügyfelek igényeinek figyelembevételével, s nem más alapon, például földrajzi elhelyezkedés szerint.

Elemzők szerint ha egy pénzintézet a XXI században is fenn akar maradni, akkor teljes körű webes szolgáltatásokat kell bevezetnie vállalati és lakossági ügyfeleinek is. Az internetes vállalati pénzügyi szolgáltatások révén a bankok további 40-50 millió kis- vagy közepes ügyfélhez juthatnak el, s ezek az újabb ügyfelek 2004-re megnégyesre szerezhetik, 80 milliárd dollárra növelhetik a banki szektor pénzkezelésből származó bevételét – állítja a Killen & Associates Kalifornia állambeli kutatóintézet.

Ha a web lassacskán közelít is felnőtt korához, sok bank egy-két éven belül nemigen fog nagyvállalati online szolgáltatásokkal előrukkolni. Néhány ügyfél ugyanis még mindig ugyanazokkal a zöld képernyős terminálokkal kapcsolódik a bank központi gépére, amelyekkel már néhány évtized óta, s ők, köszönjük szépen, jól megvannak a kapott szolgáltatásokkal. Nem csoda hát, ha a bankok kezdenek nyugtalanodni, mert képtelenek átlátni és megérteni ügyfeleik magatartását. Úgy próbálják feltálni magukat, hogy új, webes szolgáltatásaik támogatják a régi technológiájukat is. ☒

Kulturális kihívások, avagy hogyan zárkozzunk fel

A bankoknak csak azután tanácsos összetett online szolgáltatásokat bevezetni, ha kitalálták, hogyan „rántathatják össze” rétegzett szervezeteiket. Sok közülük ugyanis önállóságukat felteve őrzi kiskirályságok laza halmaza, s ezek a kiskirályságok egymástól függetlenül fejlesztik az

Előzetes

PC a jövőnek

Az Alabacomp Activa 2000-esében már a közeli jövő személyi számítógépét tisztelegjük – állapítja meg Hardver rovatunk cikkének szerző-



je; a gép előremutató főbb nevezetességei: Intel OR840-es alaplap és a memóriaelérést felgyorító RAM-Bus memóriák, két 600 megaherter Pentium III-as processzor, négyeszeres AGP sebességű, 128 bites ATI Rage Fury Pro megjelenítő-kártya. A nálunk járt változathoz egy LG Studioworks 880LC 18 hüvelykes LCD monitor csatlakozott, azután egy magyar kiosztású érdekes billentyűzet, és működött benne egy Toshiba DVD-olvasó is

A TextLib története

A magyar könyvtári szabványokat és szokásokat tekintetbe vévő, magyar fejlesztésű TextLib könyvtári rendszer fejlesztése 8 évvel ezelőtt kezdődött; 1994 nyarán kezdtek használni az addig elkészült részt. Először az adatrögzítő katalógus-modul lett meg belőle, utána az olvasószolgálati modul, s megvan az általános kereső-lekérdező meg az állománygyarapítási modul; már csak a folyóirat-érkeztetés modulja van hátra

Átszervezni, veszekedni, egyeztetni

Hogyan szervezte át fő tevékenységét az IBM, a Texas Instruments és más nagy amerikai cégek? A legnevezetesebb változás talán a cégvezetők szemléletmódjában esett: már nem jól körülhatárolt szervezeti

egységek összességének látják a cégeküket, hanem rugalmasabb, egymással összefüggő és szüntelenül információt cserélő csoportok együtteseként. Ezek a cégek nem csupán a folyamataikat szervezték át, hanem az irányításnak a rendszerét is, legjobban embereiket lényeges folyamatok felelőseivé nevezték ki, és ehhez a feladathoz költségvetést, alárendeltek és hatalmat is adtak

Egy kontinens, egy kastély

CD-mustra rovatunkban a Kossuth Kiadó Dél-Amerikát bemutató CD-jét ismertetjük. Néhány fejezet a CD-ről: A múlt emlékei; Felfedezők, kalandorok; A kontinens; Nagytitkok; Nemzeti parkok; Szafari; Országok; Galéria. A másik CD a CD-ről: A múlt emlékei; Felfedezők, kalandorok; A kontinens; Nagytitkok; Nemzeti parkok; Szafari; Országok; Galéria. A másik CD a CD-ről: A múlt emlékei; Felfedezők, kalandorok; A kontinens; Nagytitkok; Nemzeti parkok; Szafari; Országok; Galéria. A másik CD a CD-ről: A múlt emlékei; Felfedezők, kalandorok; A kontinens; Nagytitkok; Nemzeti parkok; Szafari; Országok; Galéria.



dás almájának lédájához; ha már mind megvan, akkor felnyithatja velük a ládát, és kinyomtatható oklevelet kap e 12 munka végrehajtól

E-állam, e-hatóság, e-polgár?

Mennyiben változtathatja meg az informatika a hatóság, az állam polgára és az üzlet közötti kapcsolatokat – firtatja Gazdaság rovatunk cikke. Ez a kérdés foglalkoztatta az egyesült államokbeli Alliance for Converging Technology munkatársait is, és „Kormányzat a digitális gazdaságban” projektjében igyekezett rá választ találni

Részvényárfolyamok az amerikai tőzsdéken

Cégnév	49. heti zárár (dóllár)	50. heti zárár (dóllár)	Változás az előző hetihez képest (dóllár)	52. heti ársáv (dóllár)
3Com	40	43 1/16	3 1/16	20-51 1/8
Adaptec	55 15/16	47 9/16	-8 3/8	16 11/16-16 7/8 3/4
Adobe Systems	66 11/16	62 5/8	-4 1/16	18 3/8-79
Alcatel	43	43 3/16	3/16	20 3/8-45
AMD	31 1/2	29 1/4	-2 1/4	14 9/16-33
APC	25	24 1/4	-3/4	13 1/16-27 3/4
Apple Computers	115	103	-12	32-118
Autodesk	33 15/16	32 9/16	-1 3/8	17-49 7/16
Baan	13 5/16	13 1/2	3/16	6 7/8-17 13/16
Cabletron Systems	22 5/8	23 1/2	7/8	7 3/16-25 1/4
Cisco Systems	95 9/16	99 13/16	4 1/4	39 5/16-103
Cognos	37	40 5/8	3 5/8	17 1/8-41 1/2
Compaq Computer	26 1/16	25 1/16	-1	18 1/4-51 1/4
Computer Associates	68 3/16	62 3/8	-5 13/16	32 1/8-69 11/16
Corel	16 3/16	30 1/2	14 5/16	2-44 1/2
Creative Technologies	15 3/8	17 11/16	2 5/16	8 7/8-18 1/4
Dell Computer	45 5/16	41 9/16	-3 3/4	31 3/8-55
Ericsson	55	59 13/16	4 13/16	20 1/2-66 9/16
Hewlett-Packard	105	109	4	63 3/8-118 7/16
IBM	111 7/8	109	-2 7/8	80 7/8-139 3/16
Informix	9 1/16	9 15/32	13/32	6-14
Imprise	10 7/8	16 11/16	5 13/16	2 11/16-20
Intel	78 11/16	72 1/4	-6 7/16	50 1/8-89 1/2
Intergraph	4 15/32	4 1/4	-7/32	3 3/16-10 1/4
J.D. Edwards	30 3/16	27	-3 3/16	10 7/8-33 1/4
Lucent Technologies	81 3/4	80 1/2	-1 1/4	46 9/16-84 3/16
Madge Networks	2 3/4	4 15/32	1 23/32	1 7/16-5
Magic Software	60	70	10	3 15/16-70
Matáv	31 9/16	33 7/16	1 7/8	24 15/16-34 1/8
Micrografix	4 9/16	4 1/8	-7/16	3 1/4-12 3/8
Microsoft	96 1/8	93 7/8	-2 1/4	63 13/16-100 3/4
Motorola	124	131	7	55 1/4-136 7/16
NCR	32 15/16	33	1/16	26 11/16-55 3/4
Newbridge Network	22 5/16	24 15/16	2 5/8	14-39 7/8
Nokia	162	168	6	52 5/16-179 1/8
Novell	21	20 15/16	-1/16	16 1/16-31 3/16
Oracle	78 11/16	84 5/8	5 15/16	21-84 3/4
SAP	37 15/16	46 1/4	8 5/16	23 3/4-47
SCO	14 1/2	17 7/8	3 3/8	3 3/4-19 11/16
Seagate	39 3/4	38 13/16	-15/16	25 1/8-44 1/4
Silicon Graphics	9 7/8	11 3/4	1 7/8	6 7/8-20 7/8
SMC	11 3/8	11 5/8	1/4	6-13 3/8
Sun Microsystems	142	11 5/8	-60 1/8	17 7/8-83
Sybase	18 1/2	17 7/16	-1 1/16	5 5/16-19 13/16
Symantec	6 1/16	5 7/8	-3/16	5-9 1/4
Tektronix	37 11/16	38 7/8	1 3/16	17 9/16-40
Texas Instruments	101 3/8	106 7/8	5 1/2	38 3/8-111 1/2
Unisys	31 3/4	34	2 1/4	20 15/16-49 11/16
Western Digital	3 3/4	3 5/8	-1/8	2 3/4-21 7/16
Xerox	25 15/16	19 7/8	-6 1/16	19 3/4-63 15/16
Xircorn	47 3/4	58 1/2	10 3/4	15 3/4-59

Nemzetközi informatikai hetilap

Megjelenik minden kedden

HU ISSN: 0237-7837

Kiadja az IDG Magyarországi Lapkiadó Kft.

Felbőkiadó:

Hírö Irvin György - irvin@idg.hu

Főszerkesztő:

Szabó Andra (Sz. A.) aszabo@idg.hu

Főszerkesztő-helyettesek:

Kécske Gábor (R. G.) rkecske@idg.hu

Székely István (S. I.) iszekely@idg.hu

Vezető szerkesztő:

Varga János (V. J.) jvarga@idg.hu

Főmunkatárs:

Schopp Attila (Sch. A.) aschopp@idg.hu

Vancsa István - vancsa@west900.net

Olvasószerkesztő:

Bende Magdolna - mbende@idg.hu

Egyes Zsóka - ezsoka@idg.hu

IDG Testlabor:

Horváth László (H. L.) lhorvat@idg.hu

Kriszán György (K. Gy.) gykrisz@idg.hu

Munkatárs:

Csórán Sándor (Cs. S.) scsoran@idg.hu

Kelen Zoltán (K. Z.) zkelen@idg.hu

Máltház Judit (M. J.) jmalthaz@idg.hu

Mátffy Attila (M. A.) amatffy@idg.hu

Miháncsik Zsófia (M. Z.) zmihancsik@idg.hu

Sánta Andrási - asanta@idg.hu

Sőle Gábor

Zimányi Katalin (Z. K.) kzimanyi@idg.hu

Korrekció: Vicsó Károly - kvico@idg.hu

Szerkesztési titkár:

Erdi Szilvia - serdi@idg.hu

Típusgáta, hirdetésvezető:

Gazdag Erzsébet, Keizer Sándor, Kun György,

Pekuta Károly, Radóti Ágnes, Szegvári Éva

Grafika: Dániel András

Fotóillusztráció: Jekler Z. Gábor

Szerkesztőség:

1012 Budapest, Márvány u. 17.

Postacím: 1537 Budapest, Pf. 386

Telefon: 356-0337, 356-0691, 356-8291, 212-0398

Telefax: 356-9773

Internet: <http://www.szamitastechnika.hu>

Szerkesztőségünk a kéziratos lehetőségek szerint

gondozza, de nem vállalja azok visszaküldését, megőr-

zését. A Computerworld-Számítástechnika és mel-

léteiben megjelenő valamennyi cikk (eredetiben

vagy fordításban), minden jogát megőrzve, tájékoz-

tatás céljából. Bármilyen módosítás, javítás

szóló, nyilvános vagy üzleti felhasználás kizárólag a

kiadó előzetes engedélyével történhet.

Hirdetésfelvétel:

IDG Kereskedelmi iroda

Irodavezető: Szűcs Károly - kszucs@idg.hu

1012 Budapest, Márvány u. 17. 7. em.

Levélcím: 1537 Budapest, Pf. 386

Telefon: 356-8691

Telefax: 356-0191

A hirdetésért a Kiadó a legnagyobb körültekintéssel

kezelet, de tartalmában nem vállal felelősséget.

Terjesztési csoport:

Vezető: Nagy Krisztina - knagy@idg.hu

1012 Budapest, Márvány u. 17. 7. em.

Postacím: 1537 Budapest, Pf. 386

Telefonlelték: 322

Zsál száma: 06-90-200-263

A lapot a HÍRKER Rt., a Nemzeti Hírlapkiadók

Rt., aternatív terjesztés, egyes számítástechnikai szak-

üzletek terjesztik, megvásárolható az újságrovonkól is.

Egyes számk 192 Ft, előfizetőknek 148 Ft.

Előfizetők a kiadó terjesztési osztályán, a hirdetés-

beszélgetés, valamint a vidéki postahivatalokban, OTP

bankárnyal rendelkező olvasóknál az InterTelex

0 elfizetésnek a 266-0000-a számon 9 és 20 óra kö-

zött. Előfizési díj egy évre 7880 Ft, fél évre 3840 Ft,

negyedévre 1920 Ft.

Mászként vezető: Barkó Imre - ibarko@idg.hu

Telefonlelték: 308

Nyomtatás: MESTERPRINT Kft.

1191 Budapest, Vak Botyán u. 30-32/b

(99.0498)

Felbőkiadó: Székely György

A Computerworld-Számítástechnika az IDG Com-

unicationsból, a világ legnagyobb számítástechnikai

kiadóhelye kapcsolódik, amely 60 országban több mint

290 kiadóval jelenlétet tesz, ezeket havonta több mint

50 millió olvasó olvassa. Belőle hírvégzők, az IDG

News Service információit az IDG tagváltalata folya-

matosan frissíti. Lapunk a MATEX adatlápa.

Az IDG fontosabb kiadványai:

Ausztrália: Computerworld Australia, Australian PC

World, Austria: Computerworld Österreich, Dánia:

Computerworld Danmark, Egyesült Államok:

Computerworld Digital News, Federal Computer Week, Info-

World, Network World, PC World, Public, Egyesült

Királyország: Macworld, PC Business World, Finncor-

world, MikroPC, Tervező, Franciaország: InfoPC, Le

Monde Informatique, Hollandia: Computerworld/N-

etherlands, LAN Magazine, Izrael: Computerworld/PC

World, Japán: Computerworld/Japan, Kanada: Info-

Canada, Network World Canada, Kína: China

Computerworld, PC World China, Németország: Com-

puterwoche, PC Welt, PC Woche, Norvégia: PC World

Norge, Computerworld/Norve, Olaszország: Com-

puterworld Italia, Oroszország: Computerworld/Mos-

cow, PC World, Networks, Spanyolország: Comput-

erworld España, PC World, Public, Svéd: Comput-

erworld Sverige, Svédország: Computer Sweden, Mikro-

Datum, Szlovákia: PC World, Tajvan: Computerworld

E számunk hirdetései (Ads' Index):

2F 2000 Kft.: F-Secure Anti-Virus	7. old.
Alabacomp Rt.	22. old.
APC: szűrtárhely-áramforrások	2. old.
Állásajánlatok	23., 26., 27. old.
BMC Software:	
IT-alkalmazások megbízhatósága	34. old.
BPS Kft.: Powerware UPS-ek	27. old.
Compaq: Tru64 Unix Cluster	31. old.
Computer Associates: Unicenter TNG	15. old.
deis IT Services Unisoftware Kft.	23. old.
Digitálistechnika:	
Kodak digitális kényképezőgépek	18. old.
Gemsoft Kft.: gyári szoftverek	5. old.
Hewlett-Packard: HP SureStore	szálasos adatközlők
11. old.	
Hewlett-Packard:	
HP Brio számítógépek	15-17. old.
HRP Hungary	3. old.
IDG: CW-Számítástechnika Online	28. old.
IDG: Információból	25. old.
InfNet Kft.: telefonos átvitel	21. old.
Juventus Team:	
elektronika kereskedelem	20. old.
KaGún Kft.: gyári szoftverek, CD-k	23. old.
KTI Networks: hálózati elemek	14. old.
Kwert Kft.:	
2000. évi megválasztásaink	24. old.
Maxtrend Szöv.: termékajánlatok	24. old.
MÁV Informatika	12. old.
Novell-IDG: címjegyzék	8. old.
OKG Képrevevő: fotó-nyomtatás és faxok	18. old.
Online Rt.:	
Progress Software adatbázis	5. old.
Oracle Hungary Kft.:	
Internetes alkalmazások	10. old.
Pannor Networking Kft.:	
gyári szoftverek, hardverelemek	18. old.
PartnerCom: üzleti kommunikáció	32-33. old.
PK-Sys Kft.:	
Network Associates termékek	24. old.
PriceWaterhouseCoopers:	
üzletés-vásárlási tanácsadás	14. old.
Proton: kábelhálózatok, informatikai rendszerek	23. old.
R.A. Trade Kft.:	
Epson Stylus Color nyomtatók	4. old.
RCE Kft.:	
ÁOPen számítógép-részegységek	21. old.
RCE Kft.: Lasermark nyomtatók	28. old.
Recognita Rt.:	
Plus 5.0 OCR szoftver	27. old.
Sprint: gyári szoftverek, egyéb szolgáltatások	18. old.
Storage System Kft.:	
Yamaha CD-írák és multimédiás eszközök	



Q

Önnek mi a legfontosabb, amikor információs rendszert választ?

Lássuk csak: Talán a teljesítmény? A Compaq 64 bites Alpha processzora, amely a legelső 64 bites chip a világon, immár hét éve a leggyorsabb processzor a számítógépiparban. A megannyi rendelkezésre álló alkalmazás? A Compaq partnerei sokezer, garantáltan hatvannégy bites alkalmazást fejlesztettek eddig Alphára. Nincs többé migráció. És a sokféle rendszer együttműködése? Ez sem lehet gond.

A Compaq Tru64 UNIX egyedülálló alkalmazkodóképességével szinte észrevétlenül simul bele a PC-kkel, Windows NT-vel, UNIX-okkal vegyített környezetekbe. No és hogy állunk a folyamatos rendelkezésre állás, a teljesítménynövelés, az abszolút megbízhatóság kérdésével kritikus környezetben, amitől egy vállalat léte függhet?

Nos, a Compaq 64 bites Alpha szerverekre tervezett Tru64 UNIX Cluster megoldása pontosan erre született. Maga a Cluster technológia is a Compaqtól ered, ami mára egy teljesen kiforrott rendszer lett. Nem véletlenül választotta a Byte magazin a legjobb webes operációs rendszernek, míg az Answers Research a legjobb TCO értéke miatt emelte ki. Érthető tehát, hogy a legtöbb cluster megoldást Magyarországon is a Compaq valósította meg, háttérben az ország legnagyobb szervizének heti hét napos, napi 24 órás támogatásával. **Compaq Tru64 UNIX. NonStop.** További információkért látogasson el weblapunkra: www.compaq.hu.

COMPAQ NonStop™



VAN MÁR OLYAN PARTNERE,