



SZÁMÍTÁSTECHNIKA

NEMZETKÖZI INFORMATIKAI HETILAP WWW.SZAMITASTECHNIKA.HU XV. ÉVFOLYAM 8. SZÁM 2000. FEBRUÁR 22. ÁRA: 230 FORINT

Több mint 72 millió

Tavaly 67 százalékkal emelkedett az internetes gazdagépek (hostok) száma, és így meghaladta a 72,4 milliót, állítja az Internet Software Consortium (ISC) tanulmánya. 1998 végén még csak 43,2 millió gazdagép volt regisztrálva a Domain Name System (DNS) rendszerben; ehhez jött egy év alatt csaknem 30 millió új, (1993 elején még csak 1,31 millió volt a regisztrált doménevek száma, és még 1996-ban is csak 14,35 millió gazdagépet tartottak nyilván.) A legnépszerűbb felső szintű domén a .com, ehhez 24,8 millió cím tartozik, ezt követi a .net, 16,8 millió gazdagéppel és az .edu, 6,1 millió hosttal. A leggyakrabban használt országra utaló doménné a japán .jp, 2,6 millió címmel, ezt követi Nagy-Britannia (1,9 millió), Németország és Kanada (egyaránt 1,7 millió gazdagép). Ezen a listán azért nem szerepel a .us amerikai doménnév, mert az itteni cégek többsége a .com alá tartozik. Sok webhely szerepel .org és .gov végződéssel is (959, illetve 778 ezer). Kelet-Európában az orosz ru doménnév vezet, 215 ezer webhellyel, ezt követi Lengyelország (183 ezer), majd Magyarország és Csehország (114 és 113 ezer). A legnagyobb sűrűséget nem meglepő módon Finnországban regisztrálták: itt 100 ezer lakosra 12400 fi név alatt bejegyzett gazdagép van. Igen nagy sűrűséggel dicsekedhet még Norvégia (9305 host 100 ezer lakosra), Új-Zéland (7765), Svédország (6760), Dánia (6480) és Ausztrália (6123). Itt Magyarország nincs is annyira lemaradva, hiszen a 10 millió lakosra jutó 114 ezer host nem sokkal rosszabb arány, mint az olasz 1150 vagy a francia 1351. (IDGNS, Szingapúr)

Most érkezett... ...vadásszon nálunk a legfrissebb IT-hírekre!



www.szamitastechnika.hu

Piacon a Windows 2000

Bill Gates a San Franciscó-i Civic Center színpadán – Hercegh Tamás a budapesti kiállítóterület pavilonjában: a világ 59 városában egy napon, február 17-én mutatta be a Microsoft a kétéves fejlesztési munka után „piacérettnek minősített” operációs rendszerét, a Windows 2000-et.

Bill Gates történelmi áttekintéssel kezdte a W2K hivatalos útra bocsátását. A kezdet kezdetén az internet jelentőségét kissé szkeptikusan szemlélő Gates most nem győzte méltatni a világháló fontosságát, rámutatva, hogy csak az reménykedhet üzleti sikerekben, aki jelen van a neten. Erre a környezetre készült a W2K három kiadása (Professional, Server és Advanced Server), s ezek Gates szerint sokkal megbízhatóbbak, biztonságosabbak és méretezhetőbbek az alternatív platformoknál.

Gates az új operációs rendszer kiváló méretezhetőségére és teljesítményére egy szupertitkos teljesítméymérés eredményét ismertette: a Transaction Processing Performance Council úgy találta, hogy a Compaq 12, nyolcvanas ProLiant rendszerén futó Windows 2000 Advanced Server és a Microsoft SQL Server 2000 percenként több mint 227 ezer tranzakciót hajtott végre, s ez csaknem kétszer annyi, mint amit a hozzá legközelebb álló versenytárs tud, ráadásul az írteljesítmény hányados is negyede a konkurenciáénak. E rendszer erejét jól jellemzi: a tavalyi év teljes amerikai elektronikus kiskereskedelmi tranzakcióját 48 óra alatt képes feldolgozni.

Nem csoda, ha a mintegy 30 millió kódsort tartalmazó W2K útra bocsátását mérföldkőnek tekintik



[Az új gazdaság alapja.]

nál került sor. Hercegh Tamás külön kiemelte a biztonsággal összefüggő elemek fejlesztési tételeit: ezek mintegy 500 emberévi munkát és 162 millió dolláryi befektetést igényeltek.

nál került sor. Hercegh Tamás külön kiemelte a biztonsággal összefüggő elemek fejlesztési tételeit: ezek mintegy 500 emberévi munkát és 162 millió dolláryi befektetést igényeltek.

Gates, hiszen a Microsoft ezzel jelentős szeletet hasíthat ki magának a nagyvállalati számítástechnika – főként a mindenféle e-dolog mögött álló infrastruktúra – tortájából.

A magyarországi bejelentést a nagy partnerek képviselőinek jelenlétében rendezte meg a cég magyarországi képviselője, Hercegh Tamás ügyvezető rövid bevezetőjében azt mondta, hogy a fejlesztés 5000 szakember bevonásával folyt, és összesen nagyjából 1 milliárd dollár költséget emésztett fel. A tesztelésre világszerte 700 ezer felhasználó-

Még a bejelentés előtt kiképezték a partnereket: világszinten 20000 vizionteladó ismerkedett meg a rendszerrel (Magyarországon az országjáró Windows-kamionban 250 partner kapott képzést). Több száz felhasználó vett részt az úgynevezett „korai bevezetési programban”, így a bejelentés pillanatában már 50 ezernél több ügyfélgepén működik az új rendszer.

Most az angol változat került a piacra, de mint azt Hercegh elmondta, az eredetileg tervezett 120 nap helyett – a termékbe beépített technológiának köszönhetően – 90 nap múlva (véltetőleg május elején) elkészül a magyarított rendszer is, ebből a Professional (ez a desktop) és a Server kiépítés készül, az Advanced Server megjelentetését nem tervezik.

A Windows NT 4.0-ról való migrációs kilátásokra vonatkozó kérdéseinkre válaszolva Hercegh elmondta, hogy a jelenlegi Workstation és Server változat a naptári év végéig még mindenképpen forgalomban marad, a vevőszolgálati támogatás időtartamát pedig még két évre tervezik.

M. A. – R. G.

Matáv-számok

Tavaly 384,9 milliárd forint bevétel mellett 78,6 milliárd forint adózott eredményt ért el a Matáv. Ez 21 százalékos bevétel- és 34,8 százalékos eredménynövekedés 1998-hoz képest. A legdinamikusabban a mobil, valamint a bérlet vonali és adatátviteli szolgáltatások fejlődtek. Az előbbiből származó konszolidált bevételek 34,2 százalékkal, 82,7 milliárd forintra nőttek, míg az utóbbi terület – 35,2 százalékos növekedéssel – 23,9 milliárd forint bevételt eredményezett. A menedzsel bérlet vonalak száma 5170-ről 7007-re emelkedett. Az adatkommunikációs bevételek 1999-ben az összes bevétel 6,2 százalékát tették ki, szemben az 1998-as 5,5 százalékkal.

A vezetékes vonalak száma éves szinten 9,6 százalékkal, közel 2,9 millióra nőtt. Ezen belül 1999-ben már több mint 11 4000 volt az ISDN B csatornák száma, s ez 51 000-es növekedést jelent az 1998-as értékhez képest. Tavaly év végén a Matáv körzetében 100 lakosra 38,6 te-



Straub Elek, a Matáv elnök-vezérigazgatója

lefonvonal jutott. A Matáv internet-szolgáltatására az év végén – 59 százalékos növekedéssel – 51 300 modernes felhasználó fizetett elő.

Straub Elek elnök-vezérigazgató az idei tervekkel kapcsolatban kiemelte az IP alapú technológiák fejlesztését. A távközlési vállalat az 1999-től 2001-ig terjedő időszakban 435 milliárd forintot tervez beruházásokra fordítani. Ennek az összegnek az elosztása a három év alatt nagyjából egyenletes.

M. J.

Bíróság előtt

A PanTel és a GTS Magyarország konzorciuma keresetet nyújtott be a Fővárosi Bírósághoz a Közbeszerzési Döntőbizottság postatender-ügyben hozott határozata ellen. Mint ismeretes, a Döntőbizottság január 24-én – a Matáv kezdeményezésére, ám nem a Matáv által megnevezett indokok alapján – érvénytelenítette a Magyar Posta adathálózatának megvalósítására kiírt tender eredményét, s ezzel a korábbi győztes egy megközelítőleg 2,5 milliárd forintos megrendeléstől esett el.

A PanTel és a GTS szerint a határozat jogszabálysértő, mert téves megállapításokat tartalmaz a konzorcium pályázati anyagának tartal-

mát illetően: a határozat szerint egyik ajánlattevő sem fogadta el a szerződéstervezet néhány pontját, ugyanakkor a konzorcium pályázati anyagában szerepel egy olyan nyilatkozat, amelyben a pályázati kiírás összes feltételét vállalják.

Horváth Pál, a PanTel vezérigazgatója hangsúlyozta, hogy cége továbbra is részt akar venni közbeszerzési pályázatokon, s érdeklődik minden fórumon kiáll a jog eszközeivel. Az alternatív szolgáltatók foglalkoznak a gondolattal, hogy létrehozzák a Távközlési Érdekegyeztető Fórum alternatív szolgáltatók tábláját.

M. J.

CA-vásárlás

A CA bejelentette, hogy megállapodásra jutott a Sterling vezetésével: egy 4 milliárd dollár értékű, kizárólag részvényesével lejáró tranzakció során magába olvasztja a Sterlinget. Értékét tekintve a tranzakció a szoftveripar egyik legnagyobb értékű fúziója, s erre áldását adta mindkét cég igazgatótanácsa. A Sterling megoldásait több mint 20 ezer fogyasztói hely használja világszerte – így például a Fortune

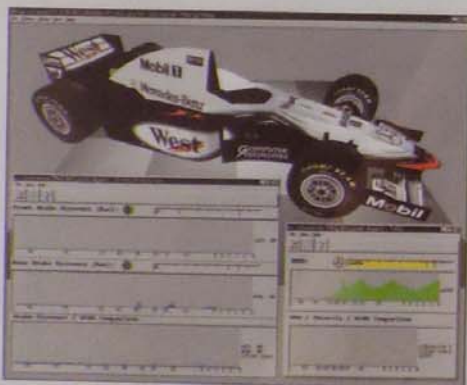
100-as vállalatok 90 százaléka is – hagyományos és elektronikus üzleti rendszerek létrehozásához, vezérléséhez, automatizálásához és kezeléséhez.

A vásárlással jelentősen kibővül a CA termék- és szolgáltatáslistája, s általa bármely cég – a hagyományostól az elektronikus cégekig – hasznot bízhat az internetes gazdaság kínálta lehetőségekből. (www.szamitastechnika.hu)



9 770587 151006

Nézzé, hogy a Unicenter mi mindent irányít!



A Unicenter TNG Real World Interface™ olyan kritikus teljesítmény-értékeket eleméz, mint például az első- és hátsó féknyomásnak az autó sebességére történő hatása.

Nemcsak mondjuk, hanem komolyan is gondoljuk, hogy a Unicenter™ bárhol bármit képes irányítani.

Miközben ez a Forma 1-es MP 4/12-es versenyautó 300 km/óra feletti sebességgel száguld, többszáz megabájtnyi kritikus telemetrikus információt sugároz a boxutcai segítő gardának. A szerelők ennek alapján a másodperc töredéke alatt döntenek, ami gyakorta a győzelem és a vereség közötti különbséget jelenti.

A Unicenter TNG® segítségével a West McLaren Mercedes - amely a Forma 1. történetében a legeredményesebb csapat - ezeket az életbevágóan fontos információkat a Unicenter TNG kifinomult manager/agent technológiáján és 3D interfészen keresztül értékeli. Minden történést - a bal hátsó kerék féknyomásától kezdve a karosszéria leszorító erejéig - a Unicenter TNG-n keresztül nyomon lehet követni és irányítani lehet.

Azáttal, hogy a West McLaren Mercedes ezen információkat teljesen új szemszögből nézi, a csapat rövidebb idő alatt bölcsebb döntéseket tud hozni. Egy olyan üzletágban, ahol századmásodpercek a világot jelenthetik, a Unicenter TNG lényeges változást hoz.

Ez csak egy példa arra, ahogy a Unicenter TNG a legkülönbözőbb szervezetek legkülönbözőbb berendezéseit irányítja.

Hívjon minket, hogy elmondhassuk, hogy a Unicenter TNG hogyan teheti eredményesebbé az Ön vállalkozását.

Hívja a 374-9600-t, vagy keressen fel minket a www.cai.com címen.

Unicenter TNG®

©1997-1999 Computer Associates International, Inc. Budapest. Minden jog fenntartva. Minden jog fenntartva a termék előlki cég saját jogán.

TARTALOM

PIAC

- Egyenlő esélyeket a liberalizált piacon (Mallász Judit) 4. oldal
- Mindent az internetre! – Compaq-eredmények (Sziebig Andrea) 5. oldal
- CRM-szeminárium az Oracle-nál (Kelemen Zoltán) 6. oldal
- Regionális terjeszkedésre összpontosít a Synergon (Mártonffy Attila) 6. oldal
- Új vezérigazgató a Vodafone-nál Net Services (Seres Iván) 27. oldal
- Novell-IBM stratégiai szövetség (Kelemen Zoltán) 27. oldal
- Biztonság minden szinten (Schopp Attila) 28. oldal
- Integrált kommunikáció a Ciscótól (Csórián Sándor) 28. oldal

VEZÉRCIKK

- Mon.dom.én (Varga János) 6. oldal

TÁVKÖZLÉS

- HÍREK
- Előterben az alkalmazások – Tankó Zoltán, Matáv (Mallász Judit) 7. oldal
- WAP GPRS rendszeren (Mallász Judit) 7. oldal

TÉNYEK ÉS TRENDK

- A francia kapcsolat (Zimányi Katalin) 8. oldal

HARDVER

- HÍREK
- Qubikus a polcon – Cobalt Qube 2 (Kriszán György) 9. oldal

SZOFTVER

- HÍREK
- Egyéb varázslatok – Lemezkezelés felsőfokon II. (Csórián Sándor) 13. oldal



Eric Schmidt 27. oldal

INTERJÚ

- Active Directory: Jobb későn, mint most (Cynthia Morgan) 18. oldal

ALKALMAZÁS

- HÍREK
- Folyamatba tették – CSE/Workflow (Schopp Attila) 19. oldal

KÖNYVESPOLC

- HÍREK
- 2:1 a Javára (Seres Iván) 21. oldal

GAZDASÁG

- HÍREK
- E-üzlet, avagy egy új e-világ kezdete? (Mártonffy Attila) 29. oldal

Előzetes

- Részvényárfolyamok az amerikai tőzsdéken 30. oldal

Impresszum

- E számunk hirdetői 30. oldal

A HÉT HÍREI

Aicatel kábel-rendszerek a CHS-nél

A CHS Hungary és az Alcatel Hungary disztribúciós megállapodást kötött az Alcatel Cabling System termécsaládjára. A két cég között világméretben ez az első együttműködés. A CHS Hungary szerint a hazai számítástechnikai piacon – s ezen belül különösen a hálózati technológiákban – határozott eltolódás figyelhető meg a minőségi termékek irányába. Az Alcatel csúcstechnológiájú kábelezési rendszerével elsősorban a nagy- és közepes vállalatokat célozzák meg. Partnereik számára megfelelő raktárkészletet, háttértámogatást és oktatást nyújtanak. Az Alcatelnél világméretben most épül ki a disztribúciós csatormákon keresztül való eladás. Magyarországon ez az első megállapodás, de folyamatban vannak tárgyalások a kis- és közepes méretű telefon-alközpontok és az adatátviteli berendezések indirekt értékesítésének beindításáról. (www.szamitas-technika.hu)

Védekezési módszerek

Az ismert webhelyek elleni támadások újra reflektorfénybe állították a hálózati biztonságot. Ezzel kapcsolatban sok mindent el lehet mondani a szolgáltatás-megtagadási (denial of service, DoS) támadásokról, de azt semmiképpen, hogy valami egetrengetően új dolog lenne. Egy megfogalmazás szerint a DoS-t az jellemzi, hogy a támadások legfőbb szándéka megakadályozni a jogos felhasználókat a szolgáltatás igénybevételében. Ennek egyik módja az, amit most is alkalmaztak: hamis forgalommal annyira leterhelni a kiszolgálókat, hogy azok nem képesek fogadni a valós felhasználókat. Az egyéb módok között van két

gép közötti kommunikáció megszakítása, egyetlen felhasználó kizárása a szolgáltatásból vagy a kérdéses kiszolgáló „lelővése”. De valamennyinek közös vonása, hogy viszonylag hatékonyan lehet védekezni ellenük. Először jó módszer az útválasztón megvalósított forgalomszűrés, ez megakadályozza az „elárasztásos” támadást, s egyben védelmet nyújt az ellen is, hogy a mi rendszerünket használják ilyen támadás kezdeményezésére. Minden olyan szolgáltatást deaktívnálni kell, amelyet nem használunk, vagy amelyre nincs szükség. Ezek ugyanis kiváló „hátsó ajtó” nyitnak a hackereknek a rendszerbe való bejutáshoz. Segíthet a rendszerek particionálása, elválasztva így a létfontosságú üzleti funkciókat az egyéb szolgáltatásoktól. Figyeljük folyamatosan a rendszerteljesítményt, és lépünk közbe, ha a CPU vagy a hálózat leterheltsége megmagyarázhatatlan okból megnő. Végül olyan triviális dolgokra is érdemes odafigyelni, mint a hálózati eszközök gondos zárása vagy a jelszavak megfelelő cseréje. (IDGNS, San Mateo)

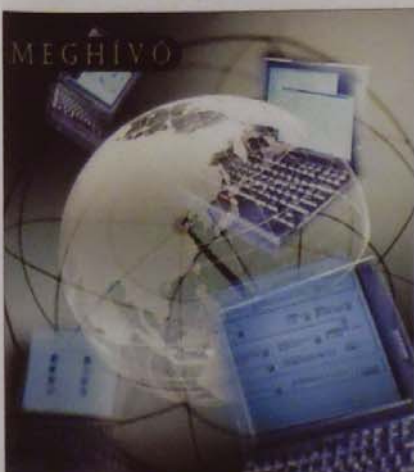
Magas roamingdíjak az EU-ban?

Több mint kétszáz szolgáltatónak, nemzeti versenyhivatalnak és távközlési szabályozó hatóságnak juttatta el az Európai Bizottság azt a hivatalos iratot, amelyben információit kér az általuk felügyelt térség belföldi és nemzetközi roamingfeltételeiről és -áraitól. A megkeresetteknek két hónapjuk van a válaszadásra. Ez a legújabb vizsgálat, s azért indította a Bizottság, hogy a teljes távközlési liberalizáció valóban kedvező változásokat hozzon a szegmensben. A Távközlési Előfizetők Nemzetközi Szövetsége (INTUG) felmérései

szerint a roamingot igénybe vevő és igénybe nem vevő nemzetközi mobilhívások díjai között ötszörös eltérés is lehet, és erre a különbségre nincs elfogadható műszaki magyarázat. (IDGNS, Brüsszel)

Netre készül a Reuters

Négy év alatt közel 800 millió dollárt fektet be a Reuters Group, hogy nagymértékben növelje online és vezeték nélküli szolgáltatásait az Egyesült Államokban és Európában. Az is elképzelhető, hogy két, az internetes szolgáltatásokban erősen érdekelt részlegét a tőzsdére is bevezeti. Peter Job vezérigazgató szerint az internet egyrészt lehetővé teszi a hírügynökség számára, hogy piacságrendekkel szélesebb piacot érjen el, másrészt költségkímélőbb üzleti modellel bevezetésére ad módot az alapvető tevékenységek körében. Noha a Reuters az egyik legnagyobb hírügynökség a világon, az internetes információcsereben eddig nem vett részt túlzottan aktívan. Pénzügyi szakértők szerint viszont most érett meg a helyzet arra, hogy a cég aktívan fellépjen ezen a területen, mert a befektetők nem várnak azonnali eredményeket. A tervek között van, hogy a Reuters elmélyítí együttműködését az amerikai Aetherrel: közös vállalatot hoznak létre, hogy hírekkel és pénzügyi információkkal lássák el az európai PalmPilot-felhasználókat. A közös vállalkozásba az Aether 100 millió dollár készpénzt ad, és ennek fejében övé a részesedés 60 százaléka, a maradék a Reutersé, 22 millió dollár és a bevitt apport fejében. Közös vállalatot hoz létre a cég a Multex-szel is: 30 millió dolláros befektetéssel az európai beruházók közösségét akarják megteremteni. (IDGNS, San Francisco)



ORACLE
iDEVELOP KONFERENCIA
ESZKÖZOK A JOVŐ ALKALMAZÁSÁHOZ

TISZTELETT MEGHÍVJUK A 2000. MÁRCIUS 7-ÉN 9⁰⁰-TOL
MEGRENDEZÉSRE KERÜLŐ FEJLESZTŐI KONFERENCIÁNKRA.

A KONFERENCIA A FEJLESZTŐESZKÖZÖK ÚJ GENERÁCIÓJAINAK ISMERTETÉSÉRE ÉS BEMUTATÁSÁRA VÁLLALKOZUNK. ÁTTEKINTJÜK AZOKAT A FEJLESZTÉSI KONCEPCIÓKAT, AMELYEK A MAI ÜZLETI ELVÁRÁSOKNAK MEGFELELŐ, KORSZERŰ ALKALMAZÁSOK KIALAKÍTÁSÁHOZ KÍNÁLNAK ALTERNATÍVÁKAT. AZ EGYES SPECIÁLIS FELHASZNÁLÁSI TERÜLETEKNEK MEGFELELŐEN. MIND A NAGY MŰLTTEL RENDELKEZŐ KLIENT-SZERVER, MIND AZ INTERNETES, INTRANETES FEJLESZTÉSEKRE SZÁNT ORACLE ESZKÖZÖK ÉS A VELÜK KÉSZÍTETT ALKALMAZÁSOK TERVEZÉSÉHEZ SZÜKSÉGES CASE SZOFTVEREK SZEREPELT KAPNAK A RENDEZVÉNYEN. AZ ESEMÉNY SZAKMAI SZÍNVLONALANAK BIZTOSÍTÁSÁHOZ ORACLE TECHNOLOGIAKAT KIEMELKEDŐ MINŐSÉGGEL ALKALMAZÓ PARTNEREINK IS SEGÍTSÉGÜNKRÉ LESZEN.

KERJÜK KÉSZVÉTELI SZÁNDÉKAT 2000. MÁRCIUS 3-IG A
[HTTP://WWW.ORACLE.HU/SEMINAR](http://www.oracle.hu/seminar) WEBOLDALON JELEZNI SZIVESKEDJÉK.
TOVÁBBI INFORMÁCIÓK NÁGY JUDIT TŐL A 224-1856 TELEFONSZÁMON KÉRHETŐK.

Egyenlő esélyeket a liberalizált piacon

Február 7-én és 8-án üzletemberek-ből álló delegáció élén Budapesten járt Hollandia közlekedési, hírközlési és vízügyi miniszterasszonya. **Tineke Netelenbos** magyar miniszterterárával, **Katona Kálmán**al egyezményt írt alá az érintett területeken folyó együttműködés továbbfejlesztéséről, különös tekintettel hazánk EU-s felkészülésére. A tárgyaláson holland részről felvetették, hogy a magyar távközlési piac holland érdekeltségű szereplői szívesen részt vennének az Egységes Hírközlési Törvény kialakításában, véleményezésében. A PanTel hálózattfelügyeleti központjának átadása után beszélgettünk a két miniszterrel.

Először **Tineke Netelenbos**t kérdeztük: hogyan értékeli a magyarországi távközlési piac liberalizációs folyamatát? Mennyire közelítjük meg az Európai Unió normáit?

Tineke Netelenbos: A magyar távközlési piac egy folyamat közepén tart, a teljes liberalizációra való felkészülés során Hollandia – saját tapasztalatai alapján – már eddig is segítette és a jövőben is segíteni fogja Magyarországot. A távközlés rendkívül gyorsan fejlődő terület, ahol globális szereplők mozognak. Nagyon fontos, hogy Magyarország is részese legyen ennek a globális játéknak. Összességében úgy látom, hogy jó irányban haladnak.

– *Mit tanácsolna, mivel lehetne a jó irányú haladás ütemét felgyorsítani?*



Tineke Netelenbos és Katona Kálmán

Tineke Netelenbos: A tanácsadással csújnán kell banni, hiszen az általánosan érvényes tendenciákon kívül minden országnak megvannak a saját, speciális problémái. Az azonban biztos, hogy a liberalizációt a lehetőségekhez mérten fel kell gyorsítani. Hollandiában nagyon rövid idő alatt alakítottuk át a piacot, és ez mindenki számára sikert hozott. Nyert rajta a kormányzat, a vállalatok és a legfontosabb szereplő, a nagyközönség is. Csökkentek az árak, nagyobb lett a kínálat, jobb lett a szolgáltatások minősége. Hogy egy példával éljek: várakozásaink szerint 2000-ben a 6 millió lakosú Hollandiában a GSM-előfizetők száma eléri a 2 milliót. Lassan ott tartunk, hogy a gyerekek számára is hozzáférhető lesz a rádiótelefon.

– *A PanTelben és a Pannon GSM-ben tulajdonnal rendelkező holland távközlési vállalat, a KPN a magyar távközlési piac második*

legnagyobb befektetője. Van tudomása a KHVM-nek arról, hogy esetleg további holland befektetők is készülődnek a magyar távközlésbe?

Katona Kálmán: Konkrét befektetői tárgyalásokat a minisztérium nem szokott folytatni. A feltételek azonban lehetővé teszik, hogy további befektetők is megjelenjenek a hazai piacon.

– *Ön néhány perccel ezelőtt azt javasolta a PanTelnek, hogy törekedjen domináns szerepre. Az alternatív szolgáltatók sikeres szereplésük egyik fontos feltétele, hogy nagy állami megrendelésekhez is jussanak. A postatender érvénytelenítésével a PanTel és a GTS elesett az első kormányzati projekttől. Az utóbbi időben többször is felmerült, hogy aszimmetrikus szabályozással kellene segíteni az új szereplők piacra lépését. Milyen elképzelései vannak ezzel kapcsolatban a tárcának?*

Katona Kálmán: Aszimmetrikus

szabályozásról én nem beszéltem, arról beszéltem, hogy mindenki számára egyforma esélyt biztosító helyzetet kell teremteni. Ami a postatenderrel, a Közbeszerzési Tanács formái okokra hivatkozva javasolta az eredmény megsemmisítését. Meg kell nézni, hogy az így kialakult helyzetben milyen mozgásteret van a PanTelnek. A versenyeleknél egyébként a vesztesek mindig elégedetlenek. Jelen esetben mindenki vesztes, valójában új pályázat lesz. Ott minden előírás be kell tartani, és nyerni kell. Megjegyzem, hogy volt olyan tender, ahol a Matáv nyert és a PanTel kért jogorvoslatot. Az elmúlt évben felmutatott eredményei alapján a PanTelnek jó esélye van arra, hogy ne csak egy-egy nagyvárosban szerepeljen sikerrel, hanem előbb-utóbb nagy állami tendert is meg tudjon nyerni. Ne legyünk türelmetlenek. Három évvel ezelőtt nem hittük volna el, hogy mára feláll egy olyan alternatív szolgáltató, amelyik majdnem az egész országot lefedő alaphálózattal rendelkezik. Most pedig itt van. A liberalizáció ügyében folyó az egyeztetések, megtaláljuk az utat a teljesen szabad piachoz.

– *A tervezett ütem szerint halad az Egységes Hírközlési Törvény előkészítése?*

Katona Kálmán: A munka menetrend szerint halad, a törvénytervezetnek szeptemberben kell a parlament elé kerülnie. Nagy feladatot

kell elvégezni, hiszen teljes rendszerváltás lesz az informatika és a távközlés területén. 1990-ben sokat dolgoztam azon, hogy a postatörvényt három részre – távközlés, frekvenciagazdálkodás, posta – bontsuk, most keretjellel ismét együtt, az Egységes Hírközlési Törvényben kezelhetjük ezeket a kérdéseket. Pjlanatnyilag nincs késlekedés a tervezett ütemezéshez képest. Ez az ügy olyan támogatottságot élvez, hogy nem számítok konfliktusokra.

– *Az Európai Unió Bizottsága 1999 decemberében közzétette az „eEurope: Információs Társadalom mindenkinek” elnevezésű kezdeményezését. Ebben nyitlan felszólítják a csatlakozni kívánó országokat saját, a digitális korszakra vonatkozó programjuk elkészítésére. Milyen lépéseket tesz a kormányzat az eMagyarország koncepció megszületése érdekében?*

Katona Kálmán: A kormány dolgozik az információs társadalom kérdésén, és a tárcánál most folyik egy koncepció kialakítása, amely az „Internetet minden családnak” muncakímest viseli. Megfelelő befektetői környezetet szeretnénk teremteni ahhoz, hogy az internetszolgáltatók és a gyártók különféle konstrukciókban megelőlegezzék a családoknak a számítógépeket és a hálózati csatlakozást. E kezdeményezés és a liberalizáció megoldja majd ezt a problémát.

Mallász Judit

egyszerű

összesítő

nagyszerű

Három válaszunk is van rá, milyen szervezetre van szüksége.

Ezt a három tulajdonságot egyesíti magában a Hewlett-Packard L osztályú szervezete, amely a középvállalatok ideális kiszolgálója, legyen szó bármilyen alkalmazásról. Felhasználói mostantól már mobiltelefonjaikról is rácsatlakozhatnak az Internetre. Az elektronikus szolgáltatások világának mai igényeivel teljes összhangban megtervezett HP9000 L osztályú vállalati szerver az első, amely a Nokia WAP megoldással együttműködik. S ehhez most vásárlás nélkül is hozzájuthat a HP Finanszírozás bérleti konstrukciójában.

hp HEWLETT PACKARD

Hewlett-Packard. Mindenütt otthon az elektronikus szolgáltatásokban.

További információért hívja partnereinket:
ETALON Kft. 382-66-19, Computer 2000. 236-11-34, Delta Elektronik 437-52-00,
Dataware 467-11-00, Icon Számítástechnikai Kft. 452-12-68, Synchron 399-55-00,
Ráció-Net Kft. 06-23-417-311,
vagy keresse fel honlapunkat: www.hp.hu/akciók

HP L osztályú szerver
HP 9000 L
Nokia WAP
Létező

Mindent az internetre!

A Compaq-hagyományokat folytatta Michael Capellas, tavaly tavasszal kinevezett elnök-vezérigazgató, amikor szokásos londoni sajtótájékoztatóján sorra vette a Compaq elmúlt évi eredményeit és vázolta az idej elképzeléseket. A vállalat előtt álló legfontosabb teendők között említette ügyfelek melletti elkötelezettségük hangsúlyozását, stratégiájuk világos megfogalmazását és megvalósítását, a fejlesztés felgyorsítását és a nyereségesség növelését.

Az elmúlt év fontos eredményei közül Capellas kiemelte, hogy a globális üzleti egységek létrehozásával megváltoztatták a cég dinamikáját. Mint elmondta: megértették, hogy egyidejűleg több, egészen más jellegű piacon kell tevékenykedniük. Azt észlelték, hogy szükség van vállalati megoldásokra, így létrehozták a vállalati üzleti egységet (Enterprise Solutions and Services Group). Mivel a személyi számítógépek piaca is erőteljesen megváltozott, így megalkották a kereskedelmi számítógépekkel foglalkozó csoportot (Commercial Personal Computing Group). Úgy találták, hogy a fogyasztói piac egészen másképp viselkedik, így megszületett a fogyasztói számítógépes részleg (Consumer Group) is.

Ezzel párhuzamosan alakították ki stratégiájukat, s ezt mind az alkalmazottakkal, mind pedig a külvilággal igyekeztek megismertetni. Felgyorsították az innovációs tevékenységet, s ennek következtében egy sor új és érdekes terméket alkottak meg az utóbbi három hónapban. Ezek mellett egyszerűsítették a csatornákat – így csökkentették költségeiket –, és javították a vezetőség kommunikációs stratégiáját is. Nemcsak munkatársaik, de ügyfeleiket, a pénzügyi cégeket és a sajtót is tájékoztatták eredményeikről, és rendszeresen adtak ki jelentéseket.

Számszerűsítve

Capellas beszámolójának következő részében az eredmények számokra lefordított elemzésére tért át. Mint elmondta, 1999-ben igen erős negyedik negyedévet zártak. Bevétele növekedésük az előző negyedévhez képest 14 százalékos volt, az 1998-as negyedik negyedévhez mérten azonban 4 százalékpontos csökkenésről adhattak számot. A december 31-én zárult negyedév összevétele elérte a 10,5 milliárd dollárt, az egy évvel korábban 10,8 milliárd volt. Működésből származó kiadásait



Michael Capellas

1,9 milliárd dollárra csökkentették, ugyanakkor bevételeik az előző negyedévhez képest 1,4 milliárd dollárral emelkedtek. Nettó nyereségük a legutóbbi negyedévben 332 millió dollárt tett ki, egy évvel korábban 758 millió dolláros negyedik negyedéves profitról számoltak be. Bár ez 56 százalékos csökkenést jelent, de az 1999-es harmadik negyedévhez képest 185 százalékos nyereség-növekedést ért el. Capellas szerint ez már a stratégiai befektetések hatása, és azoké a lépéseké, amelyeket a tavalyi év második felében tettek a nyereség növelésére.

Teendők közt tallózva

Az elnök-vezérigazgató biztos stratégiájuk sikerében. Szeretnék felgyorsítani növekedésüket és folyamatosan nyereséget hozó vállalatú tenni a céget. Capellas úgy gondolja, hogy jó irányban haladnak a stabilitás, az állandó és erőteljes növekedés eléréséhez.

A Compaq első embere sorra vette az elkövetkező időszak teendőit. Mint elmondta, továbbra is egyértelművé kell tenni a piac számára, hogy a Compaq miben más, mint a többi szállító. Növelniük kell nyereségességüket, bővíteni kell piacukat. Stratégiájukat közzé kell tenniük és törekedni kell annak következetes megvalósítására. Mi-

chael Capellas szerint a kereskedelmi PC-re szakosodott üzletágukat ki kell segíteniük a hullámvölgyből, és ismét nyereséggé kell változtatniuk. Ez a vállalati üzletág az előző negyedévhez mérten erőteljesen növelte profitját, a fogyasztói csoport még náluk is jobban teljesített. Annak ellenére, hogy költségeiket az elmúlt időszakban már csökkentették, feladataik között tartják számon azok további mérséklését.

Internetes gondolatok

Capellas beszámolójában kitért az internet kínálta lehetőségek kiaknázására: arról lehet vitatkozni, hogy Európában, az Egyesült Államokban vagy bárhol másutt hányan csatlakoznak a webre, de az tény, hogy az internethasználat rohamosan terjed. S ugyanez a helyzet az elektronikus kereskedelemmel kapcsolatban is. Óriási bővülés tapasztalható az internetet elérő eszközök piacán, s ez a használat új módozatait vonja maga után. És megjelennek az új típusú felhasználók is. Két évvel ezelőtt még csak a számítástechnikai szakemberek használták az internetet, és akkor sokan azt gondolták, hogy a magánemberek sohasem fogják igénybe venni. Ma azonban a szórakozás egyik új fajtája az internetezés. Ami az elektronikus kereskedelmet illeti, annak használata még nem ilyen általános, de a következő években óriási robbanás várható. Egyre több cég építi ki elektronikus kereskedelmi infrastruktúráját. Hogy az elektronikus kereskedelem valósággá válik, sokan alakítják majd át infrastruktúrájukat, s integrálják az elektronikus kereskedelmi megoldásokat meglévő rendszereikkel.

A Compaq úgy véli, a jövőben minden az interneten zajlik majd: az emberek ott szerzik majd be a szükséges információkat, azon keresztül létesítenek kapcsolatokat, és az információk menedzselése is az interneten keresztül valósul meg.

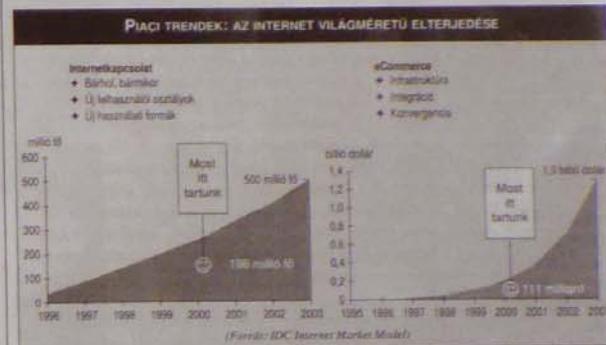
Capellas kifejtette, hogy az inter-

netes architektúrák új generációja jön létre; ezek magját a nonstop hibatűrő eszközök adják. Ezek olyan gépek, amelyek sohasem állnak le, sohasem romlanak el. Körük épülnek a kiszolgálók, a web alapú eszközök, ezek a vállalatok különböző telephelyeiről, a világ bármely pont-

eszközök jelennek meg a piacon. S mindezek következményeképpen új típusú elektronikus szolgáltatások várhatók. S ezeket a nonstop megoldásokat partnereik révén nyújtják. Mivel a Compaq nincs jelen az alkalmazások piacán, ebben partnereikre hagyatkoznak.

Capellas a Compaq által kidolgozott új technológiák és termékek közül a nagy teljesítményű számítástechnikai eszközöket, az új lapkakészletet, az EZ2000 Presariót, az iPaq nevű internetes eszközt, a bővíthető ProLiant 8 utas családot és széleskörű Compaq-szolgáltatások körét említette meg.

Az elnök-vezérigazgató a vállalati üzletág által lefedett területek között kiemelte, hogy a Compaq Win-



járól elérhetők. Végül vannak a különféle, személyre szabott internet-elérési eszközök: például a zsebben elférő kézisámítógépek.

Capellas összefoglalta ezen a területen a Compaq stratégiáját. Ennek legfontosabb eleme a NonStop eBusiness környezet kialakítása. A skálázható, gyors elérhetőségű (high availability) rendszerek szegmensében a Compaq már elég sok tapasztalatot szerzett, például a Himalaya gépekkel. Céljuk eléréséhez bővíteniük kell ezeknek a technológiáknak a körét, növelniük kell a piaci részesedésüket a szabvány alapú szerverek piacán, és meg kell tartaniuk első helyüket a tárolóeszközök piacán. S végül eBusiness megoldásokat kell szállítaniuk, és ilyen szolgáltatásokban jártas szakemberekkel kell rendelkezniük.

Capellas szerint újra kell definiálni a nonstop internet-hozzáférés fogalmát. Rengeteg új internetes eszköz jelent meg az elmúlt időben, s ez a folyamat nem is áll meg. A hagyományosnak nevezett PC-k jelentősen egyszerűsödnek, és újfajta

dows 2000-es megoldásokat nyújt, javítja a szabványos kiszolgálók ár/ teljesítmény mutatóját, megtartja a tárolók és a gyors elérhetőségű rendszerek szegmensében megszerzett vezető helyét, és új internetes szolgáltatásokat dolgoz ki partnereire támaszkodva. A kereskedelmi PC-s csoport új internetes eszközöket készített, egyszerűbbeket és könnyebben kezelhetőket; ide tartozik az iPaq. Partneri kapcsolataikat kiszélesítve pedig különféle e-szolgáltatásokat kínálnak; s itt is fontos szerephez jut a Windows 2000. A fogyasztói csoport új generációs internetes eszközöket és megoldásokat kínál, úgynevezett „above the box” szolgáltatásokat nyújt. A vállalat növekedését nézve Capellas optimista. A PC-kiszolgálók szegmensében 22 százalékos bővülést ért el, a tárolók esetében 15, a professzionális szolgáltatásokban 14, a Unix-szerverek piacán 8, a PC-k szegmensében 7, a fogyasztói szolgáltatások területén pedig 6 százalékkal nőttek bevételeik.

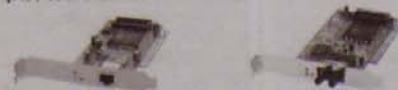
Sziebig Andrea



„ALL YOU NEED IN LAN WE BACK YOU UP”
 Tel.: (06-20) 9333-KTI (9333-584) Fax: 318-6813
 Mail: ktinet@mail.inet.hu Web: www.ktinet.hu

10 és 100 Mbps sebességű hálózati kártyák, hubok, switchek, média konverterek széles választékát kínáljuk.

Eszközeinket keresse forgalmazóinknál
<http://www.ktinet.hu/forg.htm>



Tekintse meg teljes kínálatunkat az Interneten!

42054

Storage System

YAMAHA **YAMAHA CRW8424 CD-író**
 (8x write/4x rewrite/24x read)
 * 2MB 3MB AMB buffer, 16MB Flash ROM
 ** SCSI buffer, 16MB buffer, 16MB Flash ROM
 * Variable or Fixed Packet Writing
 PackCD 1:0 SW / WriteCD 1:0 SW

CD-írók és multimédiás eszközök hivatalos magyarországi disztribútora

PLENOR PXW124 CD-író
 (12x write/4x rewrite/32x read)
 * 2MB 3MB AMB buffer, 16MB Flash ROM, Variable or Fixed Packet Writing
 PackCD 1:0 SW / WriteCD 1:0 SW

Hagyományos vagy kényelmes utáthordozható keres?
 Forduljon hozzánk bizalommal, az 24 órás hivatásos ügykezelésű csapatunkkal beszerezünk Önnek a legjobb árat!

SONY CRX-120E-RP CD-író!
 (4x write/4x rewrite/24x read)
 * 2MB 3MB AMB buffer, 16MB Flash ROM, Variable or Fixed Packet Writing, CD-Text
 PackCD 1:0 SW / WriteCD 1:0 SW

Mitsubishi CD-írók, nyomtatható felületű színhártya, ezüst felületű színhártya, ezüst felületű, 7480 perces Audio CD-R

Storage System Kft.
 1051 Budapest
 Városmarty tér 1. IV. 412
 Tel.: 266-1717 Fax: 266-1292
 STORAGE@MAIL.MATFAY.HU

08005

Mon.dom.én



Egyre közeledik a nevezetes dátum – a doménnév-felzabálás március 1-jei időpontja –, s az embernek óhatatlanul az egyszerű régen volt Békékölcson nevű nagy népi társasjáték jut az eszébe. Közös vónsuk, hogy mindkettőt fizetni kell(ett) a jegyzés időpontjában, de míg hajdanán csak a töredékére inflálódott névértéket remélhette vissza az „öntudatos” kövénnyel tulajdonos, emezért valamivel később, a névhez kapcsolódó üzleti érték növekedését követően tiszteletre méltó summa ülheti a tulajdonos markát.

És hát persze ki ne szeretne egy puszta ötlet révén busás jövedelemre szert tenni? Ma már a szemérmesség nem tartozik a társadalom – és főként az üzlet – által preferált értékek sorába, s nyugodt lélekkel kérhet bárki bármiért szemérmellen, pimasz összegeket.

Önmagában a hosszú tömött sorok kigyózása a Doménnév-osztogató Hivatal (DOH) előtt nem más, mint a lánckereskedelem egy teljesen köznapi vetülete. Ha ilyenformán nem is szokás lélni kereskedelemtanulmányokban, sokak szerint a kereskedelem lényege nem egyéb, mint tudni, hol van az a pozíció, amelyet el kell foglaljunk, hogy a kereslet és a kínálat csak rajtunk keresztül bonyolódhassék (vulgáris fogalmazásban: be kell fektülni a kereslet és a kínálat közé).

Ember legyen a talpán, aki ebben a rövidesen nálunk is általános elektronikus kereskedelmi érásban képes lesz megszámolni, hány szinten keresztül jut el végül is valamilyen termék a fogyasztóhoz, s mivel ezeknek a szinteknek a száma egyre csak növekszik, fel sem tűnik, ha újabb és újabb elemek követelnek helyet maguknak, mondván: nélkülkük mit sem ér, meg sem valósulhat az egész folyamat. Voltaképpen a doménnévjegyzés is egy ilyen piachövívelésként értelmezhető.

No, de mi történik abban a most még csak képzeletbeli időpontban, amikor is ez a virtuális tőke egyik pillanatról a másikra hirtelen értéket veszti? Mi lesz azokkal, akik most nagy pénzekért felvásárolják a seftelink.com vagy keresztapa.hu címeket (amelyekre jó számú ügyeskedő már jó előre bejegyezték a maguk virtuális előjogait)?

Lehet ugyan legyinteni – hol van az még? felkiáltással –, de józanul belátható: egy bizonyos határon túl nem bővíthető – mert nem marad értelmes dolog – a minél tömörrebb, minél könnyebben megjegyezhető, s kellő tartalom esetén gyors népszerűsége s így valamilyen formájú bevételre esélyes weboldalak köre. S csak jóslatolni lehet, mikor válik egy másfajta természetes igény által egyeduralkodóvá például a balkezes.levelhordok.dalardaja.obudan.com szintaxisra épülő névadás.

Ekkor jön el az a pillanat, amikor megkezdik működését a Legújabb Doménnév-osztogató Hivatal (LDOH), s egyik pillanatról a másikra értéketlen kacatná válik minden korábban megszerzett előjogunk.

Engedtessek meg egy másik gondolat kísérletet is. A korántsem futurisztikus elosztott intelligencia korában vajon sokáig érték maradhat-e egy puszta név? Elegetendő, há az üzleti világban az a gondolkodás kerekedik felül, hogy – amiként különböző tartalmi elemek esetében – a fizikailag elkülönült tartalmi egységekhez hasonlóan fizikailag elkülönült webtartalom- és névmorszákok alkossanak olyan láncolatot, amelyben már nem lehet tudni – s talán nem is érdemes –, hogy mely címről, mely szolgáltatástól érdeklészetek gazdagítva jut el az érdeklődőhöz a kért információ. Ebben az elképzelésben – de talán egyáltalán nem lehetetlen – virtuális világban mindenki beletenné valamilyen nagy közös virtuális fazékba a maga által hasznosnak vélt információt, s aztán valamilyen elv szerint részese a közösen kitermelt javak hozadékából. Ez a dolog viszont azt a talán sokak számára még ismerős modellre változtatja fel, amikor is a web – illetve más elvű elődei – az önzetlen információszolgáltatás és -csere fórumaiként jelentkeztek. Annak idején – a benne rejlő potenciális előnyök reményében – gyors kommercializálódás vette kezdetét, s a betett pénzt a webbankban való megforgatás után időről időre ki is lehet venni.

Hogy akkor most van-e értelme leszurkolni a szó szerint névleges regisztrációs díjat? Biztos, ami biztos: én is felhatalmazom a doménnévbrókeremet, hogy tegye fel az elmúlt időszakban cikkek írásából keletkezett javaimat valamelyik jó névre. Aztán az én jó doménnévbrókerem kiadja a megbízást egyik alvállalkozójának – az illető a vak tyúk is talál szemet.hu cím büszke birtokosa –, ő továbbpassejti az elképzeléseimet a Doménnévért Sorbaállók Szövetségé képviselőjének, s az ügyeletet – bevonván a Doménnév-regisztrációs Díjakat Kezelő Alap ügyviteltechnikai divíziójának szakértőit tanácsát – végül is véghezvinné akaratomat: csak a sorsolóbizottság jóindulatán múlik, bejegyzik-e bt-m névre a bekezeletlen.hu címet.

Mondom én: csak az átvonalat kell ismerni, onnan már gyerekjáték az egész elektronikus hoci-neze.

Varga János



CRM-szeminárium az Oracle-nál

Február 22-én mutatja be a pénzügyi szektor számára fejlesztett ügyfélkapcsolati alkalmazásait az Oracle. Amint azt Tóth Andrásról, az Oracle Hungary munkatársától megtudtuk, a CRM-megoldások viszonteladójára a Synergon Informatikai Rt. lesz. Tóth elmondta: az alkalmazások azokat az informatikai feladatokat fedik le, amelyeket a hagyományos ERP rendszerek nem képesek ellátni. Három nagy csoportba sorolhatók: az elsősébe a marketingtervezés és -végrehajtás, a másodikba közvetett és közvetlen értékesítés, a harmadikba pedig az értékesítést követő szolgáltatások lebonyolítása tartozik.

Jelenleg három fő célcsoportnak szánják termékeiket, s közülük leginkább a pénzügyi szektor és a telekommunikációs cégek érdeklődésére számítanak. A harmadik célcsoport – a közművek – piacán várni kell még egy-két évet a liberalizációra, de már most is tapasztalható érdeklődés. Az Oracle munkatársa ezt azzal indokolta, hogy az ener-

giaszolgáltatók valószínűleg nem két lépcsőben vezetnek majd be a CRM-eszközöket: nemcsak a nagy ügyfeleket fogják előnyben részesíteni az első lépcsőben, hanem a lakossági fogyasztók számára is ajánlanak majd szolgáltatásokat. Egyes szolgáltatók már ma is gondolkodnak olyan hívóközpont felállításán, amelyeknél a fogyasztó bediktálhatja a mérőóra állását, bejelentheti a meghibásodást, vagy rendezheti a számláját.

Az Oracle a három csatorna (internet, telefon, illetve az ügynök-üzletkötői hálózat) számára, valamint a fenti három terület (marketing, értékesítés, utólagos szolgáltatások) összes kombinációjára kínál megoldásokat. Az értékesítési megoldások közé tartozik az IStore virtuális áruház, a háttérroda funkciókat ellátó Field Sales eszköz, illetve a hívóközpont alapú Telesale. Tóth szerint ezek mindegyike a pénzügyi szektor igényeinek megfelelően parametrizálható. A február 22-i szeminárium

mon az Oracle és a Synergon képviselői a pénzügyi Field Sales modul, valamint egy hívóközpont-, illetve marketingtervezési modell mutatnak be.

Tóth András kérdésünkre elmondta, hogy az eszközök használatához nem előfeltétel az Oracle adatbázis használata. Könnyebb a bevezetés, ha az ERP rendszer Oracle alapú, de a CRM-eszközök úgy készültek, hogy heterogén környezetben (SAP, JD Edwards) is működjenek.

Az árakra vonatkozó kérdésünkre azt a választ kaptuk, hogy a CRM-megoldás több mint negyven modul tartalmaz, és nem valószínű, hogy egy magyar vállalat az összeset igényel. Az árak kialakítása változó: a háttérrodát kiegészítő alkalmazást felhasználó szerint árazzák, internetes értékesítés esetén fájlagos teljesítménymutató (például kiszolgálóméret), a hívóközpontnál pedig az ügynökök száma alapján szabnak árat.

Kelemen Zoltán

Regionális terjeszkedésre összpontosít a Synergon

A Synergon Informatika Rt. 1999-ben 25 százalékkal, 12,7 milliárd forintra növelte bevételét a megelőző év 10,2 milliárdos forgalmához képest, ugyanakkor az adózott eredmény – 665 millió forint – 2 százalékkal elmaradt az 1998-ban realizált 678 millió nettó nyereségtől – közölte Gyurós Tihor elnök a cég tavalyi teljesítményéről számot adó sajtótájékoztatón. A piaci várakozásoktól is elmaradó eredményt a cégvezetés a szolgáltatások iránti kereslet átmeneti csökkenésével, a tőzsdéi megjelenés arányában magas költségeivel és az Integra gyenge teljesítményével magyarázta. Mindezek ellenére a Synergon 1999 negyedékét negyedévtől kimagaslóan jó eredménnyel zárta: a részvénytársaság ebben az időszakban az éves profitnak 54, az árbevételnek pedig 35 százalékát termelte meg.

Tavaly az értékesítés szolgáltatástartalma 29 százalékkal nőtt az 1998-as 26 százalékhöz képest; a 3 százalékpontos növekedés azonban különféle egyszerű költségek leírása miatt elmaradt a tervezettől. Az árbevétel-emelkedés elsősorban az in-

előzti 27 százalék után, míg a pénzügyi szektor 16 százalékról 8 százalékra esett vissza. Az iparvállalatok és egyéb cégek további 35, a közművek 10, az állami szervek pedig 15 százalékát adták a Synergon tavalyi bevételének.

Az IAS szerinti konszolidált, nem auditált adatok	1999 (millió forint)	1998 (millió forint)	Változás (százalék)
Árbevétel	12718	10206	25
Nettó fedezet	3383	2931	15
Működési eredmény	482	938	-49
Adózás utáni eredmény	665	676	-2

formációs rendszerek és szolgáltatások (ISS) kiemelkedő teljesítményének volt köszönhető. A piaci tendenciák egyébként jól tükröződtek a szektoronkénti értékesítésben: a távközlés például 32 százalékos arányt ért el 1999-ben a két évvel

Ami az idei terveket illeti, a Synergon 2000-ben 25-32 százalékos forgalomnövekedéssel, valamint árbevételarányos adózott eredményének 7-8 százalékos emelkedésével számol – ez utóbbi mutató tavaly 5,2 százalék volt.

A részvénytársaság stratégiájában kiemelt szerepet kapnak az e-business alapú megoldásokra összpontosító szolgáltatások és termékek, s hangsúlyozottan törekszenek regionális cégek akvizíciójára. Ennek keretében a Synergon első lépésként Horvátországban, Romániában és Szlovákiában tervez cégvásárlásokat, ezt követően a fejlettebb cseh- és lengyelországi piacon néz majd szét.

Mártonffy Attila

Új vezérigazgató a Vodafone-nál

Vitai Attila személyében új vezérigazgatója van a Vodafone-nak. A harmadik magyarországi GSM-szolgáltató első embere több mint 15 éve tevékenykedik a távközlés területén.

Vezetői pozíciókat töltött be a Motorolánál mind regionális, mind európai szinten. Jelenlegi megbízatása előtt, 1999 júliusától a Vodafone AirTouch Internationalnél dolgozott.

HÍREK

Összefogott a Nokia az IBM-mel, a HP-vel és a Nocom AB-vel, hogy egy új technológia kifejlesztésével egyszerűsítsék az elektronikus kereskedelmi webhelyek elérését mobiltelefonról. A technológia alkalmazásával könnyebben be lehetne programozni a WAP-telefonokra a megfelelő webhelyek elérését. Ehhez csak rá kell kattintani a weboldalra feltett mobil/WAP ikonra, és beírni a felhasználó mobiltelefonjának számát. Ezek után a beállítások automatikusan, vezeték nélküli kapcsolat révén átkerülnek a telefonra. A technológia béta-tesztjei már meg is kezdődtek, és még ebben a félévben beépülhet a Nokia WAP Serverébe. A kiszolgálóra telepített különleges biztonsági szoftver, a Wireless Transportation Layer Security (a WTLS) gondoskodik a visszaélések elleni védekezésről. (IDGNS, London)

Kézziszámítógépekről is elérhetővé akarja tenni üzleti előfizetőinek a vállalati adatbázisokat a France Telecom. A különféle szolgáltatásokhoz – mint a távoli szinkronizáció, az elektronikus posta vagy az előjegyzési naptár elérése – a GSM hálózatot és az erre felkészített kézziszámítógépeket (például a Palm V-öt) lehet igénybe venni. A tesztek már folynak, a tényleges szolgáltatás megkezdésére még ebben az évben sor kerülhet. (IDGNS, Párizs)

A multimédiás anyagok hálózati átvitelének lehetőségeiből tartott bemutatón a tartalomszolgáltatók karöltve az IP Multicast Group az Mcast 2000 kiállításán. A tartalomszolgáltatók az internetet, műholdas hálózatokat és szélessávú televíziót egyaránt igénybe vették. A Splash II-nek nevezett projektben 18 cég (köztük a Nortel Networks, a SkyStream Networks, az AT&T és a HP) vett részt, hat hónapig csiszolgtatva a hálózat egyes elemeit. A bemutatón fontosságát a résztvevők szerint az adja, hogy sikerült integrálni a multicast (egy pontból több végpontra sugárzó) IP-technológiát a hagyományos lévén műsorszórással; a kísérletnek egyaránt része volt a tévéjeleket továbbító IP forgalom és az IP adatcsomagokat tartalmazó tévéadás. A SkyStream médiaátvitelről tették lehetővé, hogy a normál műsorba a forrásnál Internetes tartalom „szűrjének be”, s aztán a hagyományos infrastruktúrával ezt továbbították a célhoz, a műsorszórási során rendszeresen fennmaradó óres sávzártságot használva. (IDGNS, Burlingame)

További híreink:
www.szamitastechnika.hu

A szerkesztőségi anyagok vírusellenőrzését az **F-Secure Anti-Virus** programmal végezzük, melyet a **2F 2000 Kft.**, a szoftver magyarországi képviselője biztosít.



Előtérben az alkalmazások

Január 1-jén új irányítási rend lépett életbe a Matávnál. A marketingterületről leválasztották az értékesítést, s ennek élére – vezérigazgató-helyettesi minőségben – Tankó Zoltánt nevezték ki. Irányítása alá öt üzletág tartozik: a lakossági, az üzleti kommunikációs, a nyilvános, a nemzetközi társzolgáltatói és a belföldi társzolgáltatói. A szétválasztást az erre szükségessé, hogy megsokszorozódottak a marketingszervezetben a megoldandó feladatok, illetve a liberalizálódó piacon meghatározó jelentőségű az értékesítés szerepe. Tankó Zoltántól először azt kérdeztük, hogy a Matáv mekkora szerepet szán szolgáltatásai indirekt értékesítésének.

– Egyre növekvő szerepet. Úgy két és fél, három éve kezdtünk el foglalkozni a viszonteladói értékesítéssel az üzleti kommunikáció területén, de az igazi áttörés csak tavaly következett be. Folyamatosan növeljük a közepes és nagyvállalati körben mozgó viszonteladói körét; ők általában az informatikához közel álló vagy informatikai eszközöket forgalmazó kereskedelmi vállalatok. Emellett növeljük a lakossági és magánvállalkozói körben mozgó személyes ügynökök számát is. A viszonteladók gyakorlatilag minden fontosabb szolgáltatást értékesítenek, így például ISDN-vonalat, internet-hozzáférést, bérelt vonalat, telefont.

– **Hány partnerrel dolgoznak jelenleg? Megkövetelik tőlük, hogy csak a Matáv szolgáltatásaival foglalkozzanak?**

– Százötven viszonteladónk van, de mivel jelentős részük több telephellyel rendelkezik, az értékesítési végpontok száma ennél sokkal több. Országszerte közel 200 ügynökünk dolgozik, valamint említést érdemelnek azok a franchise jellegű boltok, amelyek a Matávponthoz hasonlóan működnek több kisvárosban. Az exkluzivitást bizonyos körben megköveteljük, ám általában ezzel még nem foglalkozunk.

– **Azokon a területeken, ahol már működnek az indirekt csatornák, forgalmuk hány százaléka származik a viszonteladói hálózatról?**

– Egyértelmű tendencia, hogy az indirekt értékesítés súlya erőteljesen növekszik. Míg tavaly ilyenkor az ISDN, az analog telefon- és a bérelt vonali eladásoknak összességében nem több, mint 5 százaléka származott a viszonteladóktól, addig idén januárban ez az érték 40 százalék körül mozog. A legnagyobb az indirekt értékesítés aránya az ISDN területén, ott meghaladja az 50 százalékot.

– **Megvárhatóak a Matáv szolgáltatásai az interneten keresztül?**

– Folyamatosan vezetjük be az elektronikus kereskedelmet azoknál a termékeknél, amelyek tömegesen értékesíthetők az interneten. Azokon a területeken, ahol szakismeret kell a műszaki specifikációk megadásához, továbbra is szükséges a személyes kapcsolat. Viszonteladónk azonban már az egészen közeli jövőben feladhatják megrendeléseiket a weben keresztül.

– **fietni is lehet elektronikusan?**
– Nem, fizetni még nem lehet az interneten keresztül, ezt egyelőre nem tervezzük. Fontos megjegyezni, hogy az online kereskedelem az ügyfél részére elsősorban azt jelenti,

hogy online módon tud kapcsolatba kerülni az eladóval, ebben az esetben a Matávval. Attól még minden nagyvállalat messze van, hogy teljes beszálló ügymenetét automatizálja. Sok feladatot kell még ahhoz megoldani, például megfelelő védelmet nyújtó védőgátakat kell építeni, hogy csak az egyik legalapvetőbbet említssem.



Tankó Zoltán

– **Bár alig telt el néhány hét az új díjak, valamint a kisfogyasztóknak szánt csomag bejelentése óta, bizonyára vannak már kezdeti tapasztalatok a Biztonság csomag fogadtatásáról.**

– Február első hetének végéig közel 30 ezret kértek a Biztonság csomagot. Az emberek talán nem eléggé ismerik ezt az új lehetőséget, de számításaink szerint talán egy kicsit sokan ítélték úgy rögtön az elején, hogy érdemes áttérniük. Fennáll a veszélye, hogy többen átlépik majd a határértéket.

– **Hány vezetékes vonalat adott el a Matáv 1999 második felében, és milyen értékesítési számokat vár idén? Lehet egyáltalán még vezetékes telefont eladni akción kívül?**

– Akción kívül egyre nehezebb vonalat eladni, éppen ezért tavaly gyakorlatilag mindig volt valamennyi akciónk. Ezt tervezzük a jövőben is. Az 1999-es év második felében – az ISDN-csatornákat és az analog telefonvonalakat összevetve – mintegy 200 ezer vonalat értékesítettünk. Előreláthatólag idén meghaladjuk ezt az értéket, 2000-et azonban már

az ISDN évének várjuk. Arra számítottunk, hogy a közepes és kisvállalkozások, valamint a lakosság egy rétege tömegesen tér át az ISDN-re, s így az összes vonalértékesítésnek – B csatornára számítva – a kétharmada ISDN lesz. Már ma is vannak akciónk azok számára, akik cserélni szeretnének, továbbá február 1-jétől az ISDN adatátviteli percdíja már csak 1,1-szerese a beszédatviteli percdíjnak. Olyan, előre fizetett konstrukciót is kínálunk, amikor az adatátviteli szorzó 0,9.

– **Miként alakultak az üzleti kommunikációs szolgáltatások értékesítési adatai 1999-ben, és mire számítanak idén?**

– Örvedetes, hogy míg korábban a bérelt vonali kommunikációt főként a nagyvállalati kör igényelte, addig 1999 második felében sikerült betömnünk a közepes vállalatok piacára, s így magasan túlszámítottuk a tervet. A közepes cégeknél főként internet-hozzáféréssel együtt értékesítettük a bérelt vonalakat. Jó jel ez a gazdaságnak, hiszen szemléltetést tükröz az internethasználat terjedése.

Összességében bérelt vonalokból, Frame Relay összeköttetésekkel és nagy sebességű bérelt vonalokból közel 3000-et értékesítettünk, idén 3000-4000 összeköttetés eladására számítottunk.

– **Nem említette a kisvállalkozásokat. Ők nem fizetnek még elő üzleti kommunikációs szolgáltatásokat?**

– A kisvállalkozásoknál sajnos kritikus a helyzet. Nem élnek az internet adta lehetőségekkel, az ISDN-használat is rendkívül alacsony. Némiképpen a távközlési-informatikai szakma felelőssége is, hogy a néhány fős cégek nem ismerik a lehetőségeket, és számítógépeiket gyakorlatilag csak szövegszerkesztésre használják. Nem ismerik az informatikai-távközlési alap-infrastruktúrára épülő alkalmazásokat. Felvilágosító munkát kellene végezni például arról, hogy mekkora promóciós és reklámlehetőséget jelent a weben való megjelenés, illetve mekkora információtömeghez lehet hozzáférni az interneten.

Itt szeretném megjegyezni, hogy a távközlési társaságok – egyelőre fő-

ként a nagyvállalati piacon – egyre kevésbé tudják szolgáltatásaikat önmagukban eladni. A nagyvállalatok nem elégednek meg azzal, hogy megvegyék a távközlési társaságtól az adatkommunikációs vonalakat, majd mástól a számítógépeket és az alkalmazásokat, problémájukra teljes megoldást keresnek. Nem marad más hátra, mint hogy a távközlési vállalatok összefogjanak a rendszerintegrátorokkal, s eleinte a nagyvállalatoknak, de fokozatosan a közepeseknek és a kisebbeknek is közösen, alkalmazásokat szállítsanak. Véleményem szerint legelőször az alternatív társaságok kerülnek szembe ezzel a problémával, a pusztán távközlési szolgáltatások terén ugyanis a Matáv – múltjából fakadó adottságai révén – gyakorlatilag verhetetlen. En személy szerint nagyon várom, hogy az alternatívok végre kirukkoljanak komplett megoldásokkal, így lenne igazi verseny.

– **Nem gondolja, hogy az internet-használat terjedésének a magas távközlési díjak is gátat szabnak?**

– Nem, ugyanis a vállalkozások számára a távközlés nem drága. A nagyvállalati körben ez nem is sokott problémaként felvetődni, inkább a kisebb cégek hivatkoznak a magas telefontdíjakra. Egy közepes vagy kisvállalkozásnak azonban nem kell 10 ezer forintnál többet fizetnie havonta, ha meg akar jelenni a weben, és hozzá akar jutni a számára fontos információkhoz. Ugyanezek a cégek gondolkodás nélkül használják mobiltelefonjukat akkor is, ha kéznél van a vezetékes is. A kényelemért készek 3-4-szeres árat fizetni. Ez egyértelműen azt bizonyítja, hogy a távközlési szolgáltatásokat tekintve gyakorlatilag nem árérzékenyek. Általánosságban nem szerencsés arra hivatkozni, hogy drága a távközlés, mert akkor óhatatlanul összemossuk az üzleti és a szociális kérdéseket. Az üzleti szektor számára Magyarországon olcsóbb a telefon, mint Nyugat-Európában, a nyugdíjához és az alacsony keresetekhez képest persze – ugyanezen a díjak – magasnak tekinthetők. Ez utóbbi azonban már szociális kérdés.

Mallász Judit

Új igazgató

Február 1-jétől Fazekas Béla áll a Matáv üzleti kommunikációs üzletágának élén. A szakértő, aki három évig volt az üzletág központi értékesítési igazgatóhelyettese, Tankó Zoltántól vette át a terület vezetését.

WAP GPRS rendszeren

Röviddel a Cannes-i világpremier követően, a Westel 900-zal közösen bemutatott GPRS rendszeren működő kísérleti WAP-rendszert a Motorola. A megoldás azt is lehetővé tette, hogy a GPRS-készülék a WAP-oldalakat két időrés felhasználásával töltse le. A Motorola Timeport P7389g telefonok először IP összeköttetésen át, egy időrés felhasználásával kapcsolódtak fel a

Westel 900-nál működő Motorola gateway-re, és WAP-oldalakat töltöttek le. Ezzel egy időben egy másik GPRS-készüléken keresztül számítógéppel – ugyanannak az időrésnek a felhasználásával – az interneten barangoltak a demonstráció résztvevői.

A csomagkapcsolásos GPRS technológiával a mobilkommunikáció sebessége jelentősen megnövelhe-

tő. Elvileg – a 8 időrés összefogásával, valamint különféle kódolásokkal – 171 kilobit/másodperc az elérhető legnagyobb átviteli sebesség, a gyakorlatban 100-110 kilobit/másodperc minden további nélkül elérhető. A Westel 900-nál – az Ericsson közreműködésével – nemrég került sor az első GPRS rendszerű tesztívásra.

M. J.

Van élet a Minitel után

A francia kapcsolat

Ami az internethasználatot illeti, Franciaország a fontolva haladók táborát erősíti. Egészen a kilencvenes évek végéig tartotta magát a Minitel, sőt a France Telecom forgalmi adatai szerint még most is sokan élnek az ősrégi interaktív rendszer nyújtotta lehetőségekkel. Ugyanakkor a világ más pontjain felhasználók és befektetők egyaránt mohón, ugrásra készen várják, mikor vehetik birtokba az új, és még annál is újabb hálotechnológiákat. **Zimányi Katalin** az arany középutat keresi.

Való igaz, hogy a Minitel rendszert még a leghagyománytisztelőbb körökben is a haladás gátjaként, a francia internetipar fejlődését évekre visszavetítő tényezőként szokták emlegetni. De azt sem szabad elfelejteni, hogy a francia nemzeti távközlési vállalat rendszerre fénykorában (a nyolcvanas években) országsszerte több millió háztartásban volt jelen.

Messze megelőzve az internetet, lehetővé tett egy sor, még napjainkban is több helyen novumnak számító szolgáltatást, olyanokat, mint: jegyrendelés, különböző címtervek elérése, vagy éppenséggel társ/partnerkereső szolgáltatás. Vannak, akik azt állítják, hogy a Minitel-terminálok segítségével akár 25 ezer szolgáltatást is elérhettek a franciaországi telefonelőfizetők. Gátnak bizonyult a Minitel, avagy sem, egy érdemét mégiscsak meg kell említeni. Felkészítette a helyi felhasználókat az online rendszerek használatára, mi több: az önfelédit költekezésére.

Még mindig Minitel

Az elmúlt húsz esztendő éppen elegendő időnek bizonyult ahhoz, hogy masszív ipar épüljön a Minitel köré. A vállalkozó szellemű *Partick LeGranche* például már a nyolcvanas években is online szoftverdisztribútorként dolgozott. VIF nevű cége Borland- és Microsoft-termékekért árusított: a kiváló szoftvert Minitel-terminálon keresztül tölthették le a vásárlók.

Ma a francia piac már elég érett, s eltarthatja LeGranche új vállalkozását, a *Qarbon.com*-ot, amely ingyenes szoftvereszközöket és tartalmat fejleszt. A *Qarbon* kizárólag hirdetési bevételből él, mégpedig nem is rosszul. LeGranche-nak Párizsban és San Joséban is működnek irodái.

A kilencvenes években jutott el a Minitel az átalakulás szakaszába. Úgy 1997-98 táján a France Telecom megpróbálta lezárni ezt a vonalat, mint egy túl hosszú nyúl fejzetet: ekkor indult el a *Wanadoo*, az az internethely, amely gyakorlatilag webkönyveszerve helyezetté átalakította a Minitel-szolgáltatásokat.

Mondanunk sem kell, hogy kudarcba fulladt az FT próbálkozása, már ami a régi rendszer teljes kiiktatását illeti. Először is hevesen tiltakozott az a jó néhány száz cég, amely szolgáltatásokat értékesített a Minitel-használók számára. Emellett persze ezerszámra protestáltak azok a hirdető, akik a rendszer adatbázisában reklámozták termékeiket. Nem érdemes tovább részletezni, milyen irányt vett a tiltakozási hullám, egy a lényeg: végül a France Telecom kénytelen volt megadni magát, s ennek az lett az eredménye, hogy jelenleg éppoly támogatja az internetes, mint a miniteles tevékenységet.

Ennek a döntésnek a következményét viseli azóta is a francia internetipar. Az IDC adatai szerint az ország lakosságának alig 16 százaléka csatlakozik a világhálóra, míg egy kissé északabbra, például Svédországban ez az arány 58 százalék. Talán egyedül az elektronikus ke-



Lionel Jospin és kabinete: internetigét hirdetnek (Fotó: IDGNS Image Bank)

reskedelem terén mondhatja magát átlagosnak Franciaország: évente több mint egymilliárd dolláros forgalmat bonyolít - döntő többségében a Minitelen.

Jelenleg mintegy hatmillió régi terminál működik Franciaországban, és a France Telecom tavaly havonta több mint 250 millió (!) miniteles hívást jegyzett. Azért a *Wanadoo* miatt sincs oka panaszra az FT-nek, az MMXI Europe felmérése szerint ez a leglátogatottabb internethely. Míg a *Wanadoo* havonta több mint egymillió kizárólagos nézőt vonz, a France Telecom hivatalos portálja, a *Voila* aig több mint félmillió. Ezzel a nézőszámmal a *Voila* csak a hatodik helyet érte el a franciaországi látogatottsági rangsorban.

Skandináv hódítás

Az imént Svédországot említettük a franciák fontolva haladásának ellenpéldájaként. A skandináv állam olyanira élen jár az internethasználatban és kultúrában, hogy egyáltalán nem meglepő, ha Európa legnagyobb internetes szaktanácsadó cégét is itt kell keresnünk.

Február 8-án két svéd internet-és információtechnológiai szolgáltató - a *Cell Network* és a *Mandator* - bejelentette, hogy fúzióra lépnek, és globális internet-szaktanácsadó vállalatot hoznak létre. Az új cég csak egyikük nevét viszi tovább, azaz *Cell Network* néven fog működni - egyelőre „csak” 1800 alkalmazottal. Az összeolvadás révén forgalmát és létszámát tekintve a világ harmadik, és Európa legnagyobb ilyen profilú vállalkozása alakult meg.

Amíg a helyi befektetők azon vídoznak, hogy a fúzió nyomán miképp alakul a *Cell Network*- és a *Mandator*-papírok árfolyama, addig elemzők máris azt látogatják, milyen hatással lesz a piacra ez a házasság, és hogy nem indul-e meg

újabb fúziós hullám ebben a piaci szegmensben is. A két cég közösen kiadott sajtóközleménye nem hagy kétséget afelől, hogy a természetesen új *Cell Network* terjeszkedni fog, mégpedig nemcsak Európában, hanem az Egyesült Államokban és Ázsiában is.

Az európai területbővítés legelső lépéseként felvásárolják a milánói székhelyű *Web Internet Marketing Solutions (WIMS)* céget. Nem publikus a vételár, viszont annál többet árul el a tranzakció jelentőségéről a *WIMS* ügyfélkőre: a német *Luft-hansa*, az amerikai *Allstate Insurance*, hogy csak a legnagyobbakat említsük. Egyébként a *Mandator* és a *Cell* már korábban megvette a lábát Észtszországban, Franciaországban, Nagy-Britanniában, Németországban és Spanyolországban.

Nem tudni, hogy a két cég a fúziót követően komolyan gondolja-e az egyesült államokbeli és ázsiai terjeszkedést, de ha igen, akkor kemény fába vágják a fejszéküket. Rendkívül telített és/vagy minőségi szempontból roppant igényes piacokról van szó.

Japán nem kifejezetten szereti ugyan, ha Ázsiához sorolják, de a földrajzi rend kedvéért mi ideszámítjuk. Nos, Japánban 1996-ban kezdődött meg az internethasználat tömeges elterjedése. Korábban leginkább az egyetemek és a kutatóintézetek falai között maradt, mára viszont a cégek döntő többsége és a magán személyek jelentős hányada használja a világháló. Egyáltalán nem lesz könnyű a *Cell Network*-nek egy olyan piacot teljesítenie, ahol egyedül az ország nyugati felében már 3 millió ISDN-vonalat telepítettek, és ahol kivétel nélkül minden szolgáltatónak - szolgáltatáson bármit is - keményen meg kell dolgoznia az ügyfelek kegyeire.

Ami pedig a *Cell Network* bevásárló körülatát illeti, a legelhetetlenebb cégvásárlók éppen az Egyesült Államokban találhatók, és többségük éppen az internetiparban érdekelt. Hogy mást ne mondjunk, az Államok egyik vezető belépőpályáztatója, a *Lycos* egyebet sem tesz, mint vásárol. Legutóbb, épp egy héttel Valentin-nap előtt a Va-

lent Software-t vette meg, 45 millió dollárért.

Nem tétel a *Lycos*-nak egy ilyen üzlet: ez a legkevesebb, amit megtehet, és meg is tesz azért, hogy tovább bővítsen online közösségeit. Ha eddig még nem említettük volna, a *Valent Software* internetközösségeknek szánt szolgáltatásokhoz készült szoftvert, ezért volt vonzó vételi célpont a *Waltham* nagyhál (http://www.lycos.com/) számára.

Csepp a tengerben

Ne szorítokozunk a *Lycos*-ra, vagy a portálpia más nagyjaira: a médiaipar jeles szereplői is egyre több hallatnak magukról a legkülönbözőbb internetüzletek kapcsán. (Lásd a rovat korábbi cikkeit. - *A Szerk.*) A *Reuters Group PLC* például február 8-án jelentette be, hogy az elkövetkező négy évben 799 millió dollárt fektet európai és egyesült államokbeli online és mobilvállalkozásainak bővítésébe.

Peter Job vezérigazgató szerint a *Reuters*-nek alapvetően két nagy lehetőséget kínál az internet. Egyrészt minden eddiginél szélesebb rétegeket szólít át meg a cég, másrészt anyagi szempontból is jóval hatékonyabban képes működni, ugyanakkor a kibővült - és elkényeztetett - közönség egyre igényesebb, egyre újabb feladatokat fogalmaz meg.

Az internetiparban is igaz a mondas, miszerint az Isten pénze sem elég... A *Reuters* úgy próbál meg felülemelkedni a problémán, hogy két „mellékvállalkozását” is a tőzsdére viszi. Egyikük, a *Greenhouse Fund* 1995 óta összesen több mint 130 millió dollárt fektetett webportálokba (Yahoo, Infoseek), és olyan technológiai cégekbe, amelyek elektronikus kereskedelmi tevékenységhez szállításnak „diszletet”. *Bob Crooke*, a *Reuters Americas* szóvivője elmondta, hogy a *Greenhouse* befektetéseknek összértéke meghaladja a 700 millió dollárt.

Arról is szó van, hogy nyilvános jegyzésre ajánlják fel az *Instinet*-et; ez utóbbi vállalkozás elsősorban elektronikus pénzügyi szolgáltatásokra szakosodott. A *Reuters* a közelmúltban jelentette be, hogy vegyesvállalatot alapít a *Multex* céggel olyan webhely felállítására és üzemeltetésére, amely az európai magánbefektetőket fogja szolgálni. *Crooke* szerint a *Multex*szel kötött üzlet „csak csepp a tengerben”. Zárájfelben jegyezzük meg: 30 millió dollárról van szó: cége válogatja, hogy kinek sok és kinek kevés egy ekkora összeg.

Múlt héten adunk hírt a *Reuters* és az *Equant* vegyesvállalat-alapítási szándékáról. Az új cég zárt, üzleti információit hordozó extranet szándékozik üzemeltetni, mindenkéltől más információszolgáltatók számára. Ezenfelül hálózati technológiai



megoldásokat is kínálnak majd. Az *Equant* esetében *Crooke*-mértékkel számítva elég nagy üzletről lehet beszélni: a *Reuters* 130 millió dollárt tesz be az induló alapha.

Mozgásban az üzlet

Wall Street-i elemzők szerint befektetési szempontból a közeljövő nagy dobása a mobilinternet lesz. Az év elején Las Vegasban rendezték meg a *Consumer Electronics Show*-t. Ertesülésünk szerint a kiállítás résztvevői is osztották a pénzügyi várakozásait.

Mark McKechnie, a *Banc of America Securities* szakértője azt jósolja, hogy három éven belül kétszer annyi mobil internethasználó lesz, mint amennyi „normál” internethasználó volt 1999 elején. *McKechnie* és társai azt mondják, a *Phone.com* HTML-jellegű *WAP* (Wireless Application Protocol) szabványa megteremtette az alapokat a mielőbbi piacbővüléshez. A dolgok jelenlegi állása szerint a *WAP Forum* több mint 200 számítógép-, alkatrész-, félévezető- és szoftvergyártót tömörít. A *Banc of America Securities* elemzője szép piaci karriert jósol a *Phone.com*-nak: „a mobilinternet *Netscape*-je lesz - csak sokkal sikeresebb kiadásban.”

Európában az értékpapír-piaci elemzők jóval óvatossággal fogalmaznak. Kontinensünkön egyelőre mindenki beéri a „normál” internetes papírok igéretes árfolyam-alakulásával. Amerikai szemmel nézve Európa enyhén szólva is konzervatív, nehezen veszi fel a versenyt a tengerentúli tempóval, képtelen kiadni az orrát a mindennapok technológiai és pénzügyi realitásából.

Hiányoznak a mindenre elszánt intézményi befektetők, ráadásul képtelenség megbecsülni az európai kockázati tőkének azt a hányadát, amely az internetes vállalkozások felé fordítja figyelmét. A *European Venture Capital Association* nem teszi közzé az ide vonatkozó adatokat, és információink szerint 1998 óta egyáltalán nem publikált semmilyen adatot. Ami régről biztos: 1998-ban a megelőző évhöz képest 28 százalékkal nőtt a csúcstechnológiába fektetett európai kockázati tőke nagysága.

A számok önmagukért beszélnek, így szól a fiskális bölcseslet, de meggyőződésünk, hogy sokszor a történet felét nem mondják el. Ha valamire érdemes odafigyelni, akkor az a vállalkozói szellem értékének kezelése. *Hendrik Brandis*, a németországi *Earlybird Venture Capital* társelnöke szerint Európának elsősorban nem annyira az internetbe fektetett összegek nagyságán, inkább az értékrendjén kellene változtatnia. Tudni kell elbukni és újra kezdeni, meg kell tanulni az ötletből működőképes céget csinálni. **25**

HÍREK

Nagyot dobott a processzor-megahertzekért vívott csatában az IBM: olyan technológiát mutatott be, amelyik a 4,5 gigahertzes órajelfrekvencia előrelépését is lehetővé teszi. Az IPCMOS-nak (interlocked pipeline CMOS) nevezett technológia emellett a félére csökkent a nagyteljesítményű processzorok áramfogyasztását. A hagyományos szilícium félvezetőket használva az új technológiával 3,3-4,5 gigahertzes órajelfrekvenciájú processzorokat lehet előállítani, mondják az IBM szakemberei. Az IPCMOS lényege, hogy nem egy központi órárt használ, hanem egy-egy részleletre és szinkronizálására, hanem „helyi” órák működnek a processzor egyes részeiben. Így nem kell minden műveletet befejezni, mielőtt a lapka megkezdheti a következő órajelet (ciklust), s ezáltal a processzor sokkal gyorsabb lehet. (IDGNS, Stockholm)

Új, 1,1 gigahertzes órajelfrekvenciával működő Athlon processzort mutatott be az AMD. A processzort – a lapkára integrálva tartalmazza a nagy sebességű másodlagos gyorsítótárát – a drezdai Fab 30-ban állították elő különleges HIP6L 0,18 mikrométeres technológiával, rezet alkalmazva alumínium helyett. A bemutatáshoz nem használtak különleges hűtési technológiákat. A Fab 30-ban a fentiekhez hasonló technológiával gyártott (bár még nem ilyen sebességgel működő) processzorok ez év nyarán kerülhetnek kereskedelmi forgalomba. (www.szamitastechnika.hu)

Saját fejlesztői fóruma előtt egy félvezető-technológiai kiállításon is bemutatta Itanium processzorát és IA-64 technológiáját az Intel. Az IA-64 részleg vezetője szerint az Itanium processzor hardver- és szoftverjellemzőinek együttese (beleértve a 800 megahertzes kezdő órajelfrekvenciát is) a lapkát mind a „nyers” tudományos számításokhoz, mind a mindennapi üzleti felhasználáshoz is alkalmassá teszi. Előnyére válik a processzornak, hogy 512-t is be lehet építeni belőle egy rendszerbe, miközben megtartja kompatibilitását a 32 bites architektúrával. Az Intel szerint a processzoron már futott a 64 bites Windows, a Unix/Linux és a NetWare. (IDGNS, San Mateo)

Olyan lapka prototípusát mutatta be az NEC, amely a cég szerint a mobil eszközök jövő generációs erőforrásainak előfutára lehet. Az MP98 négy mikroprocesszort tartalmaz egy lapkán oly módon összekapcsolva, hogy az éppen végzett munkának megfelelően lehet őket ki- és bekapcsolni. Ez azért hasznos, mert a kézi eszközökben csak ritkán és rövid időre van szükség a teljes kapacitásra, miközben az áramfogyasztás mindvégig kritikus tényező. A lapka prototípusa egymilliórd művelet/másodperc teljesítménnyel kevesebb mint 1 watt áramot fogyasztott; bilyentüzetes adatbázisainál vagy egyéb, hasonlóan egyszerű feladatnál a fogyasztás 50 milliwatt-ra esett vissza, míg kétszennléti üzemmódban tovább csökken 500 mikrowatt-ra. (IDGNS, Tokió)

További híreink:
www.szamitastechnika.hu

Cobalt Qube 2 Qubikus a polcon

A kubikusnak megmondták, honnan szedje ki a földet, és hová talicskázza; a kubikus ezekkel az instrukciókkal ellátva azután önállóan elvégezte a feladatát. **Krizsán Györgyhöz** elkerült egy ehhez hasonló, önállóan, magára hagyatva is működő eszköz; ez a jószág földet ugyan nem tűr, annál jelesebb viszont az internetes kapcsolattartásban.

A Cobalt Networks Inc. által készített Qube 2 a Gutenberg Communications Systems (GCS) cég közvetítésével jutott a tesztlaborba. Egy közel húszcentis, kék színben pompázó kockát (pontosan: 184x184x197 milliméteres, négyzet alapú hasábot) sikerült előbányászni a papírdobozból (1/a kép). A kivétel, a megjelenés egy kicsit iMac jellegű, de ennek nincs jelentősége, úgy látszik, ez most az amerikai divatszín.

Felépítés

Tartottam egy kicsit a Qube-től, hiszen hogyan próbálhatunk majd egy tisztán hálózati eszközt? Az első percekben nem volt világos, hogy mit hova kell dugni, mert van ugyan hálózatunk, de nincs közvetlen internet-összeköttetésünk, csak a hálózaton át látjuk az internetet. Két lehetőség van: az egyik az elsődleges, a másik a másodlagos Ethernet-csatlakozó. Mármost az elsődleges interfészre a belső hálózat csatlakozhat, a másodlagos kapcsolódhat közvetlenül az internetre. Ha csak a belső hálózatot csatlakozunk a kockához, akkor is használhatjuk; mi is így dolgoztunk vele. A soros csatlakozón keresztül egy modemet is vezérelhet, így modemes internetkapcsolatot is fenntarthat. Ez persze csak azokban az országokban ésszerű (az Egyesült Államokban, például), ahol a helyi hívásnak nincs külön díja; megtehetjük tehát, hogy éjjel-nappal lögünk a világhálón.

A kockát rögtön szétszedtem, még mielőtt rácsatlakoztatnám volna a hálózatra. Mi is van benne? Egy alaplap, ezen szövegi a hálót a 64 bites RISC processzor, és a külvilág felé kaput nyitó csatlakozók, a két Ethernet-illesztő meg a soros csatlakozó. Az alappanelre kábellel kapcsolódik egy merevlemez és a vezérlő konzol, s itt, az alaplapon van rajta egy PCI foglalat is. Egyszerű konstrukció, könnyű szerelni, de szerelésre csak akkor lehet szükség, ha bővíteni kell a rendszert (memóriával, merevlemezrel vagy csatlakozókártyával).

Beállítások

A csatlakozás egyszerűen ment: a kockához adott patch kábelen át, meg a tápegység bedugásával. Erre a kék doboz elején zölden kezdett villogni egy nagy műanyag csík, majd kis idő múltán megnyugodott. A villogás ideje alatt a csatlakozók felőli oldalon a kétsoros LCD-ről le lehetett olvasni, hogy éppen minek az ellenőrzése folyik. A programozásával már egy kicsit több dolgnak akadt, de így is sikerült a reklámjában szereplő 15 percen belül telepíteni. Mivel a jelszót nem kaptuk meg, ezért a gép tesztelését a jelszó újradefiniálásával kezdtük. Ezután az IP-címeket kellett bepötyögni. Ez egy kicsit emlékeztetett a régi fa-

pados időkre, de nem kapcsolókkal és gombokkal bonyolódott le, hanem LCD kijelzőn és mindössze négy navigáló gombbal, egy kiválasztó és egy engedélyező gombbal (1/b kép). Fél pillanat alatt kiismerhető a rendszer. A lehetőségek végigpróbálása már egy kicsit hossza-

dalmasabb volt. Miután sikerült a beállításokat ellenőrizni és a címetek definiálni, elmondhattuk, hogy a kocka el van vetve. De mit lehet vele ezután kezdeni?

Az ezután állítgatásokhoz már böngésző szükséges. A megcímzés után bejelentkezik a nyitóoldal (2.



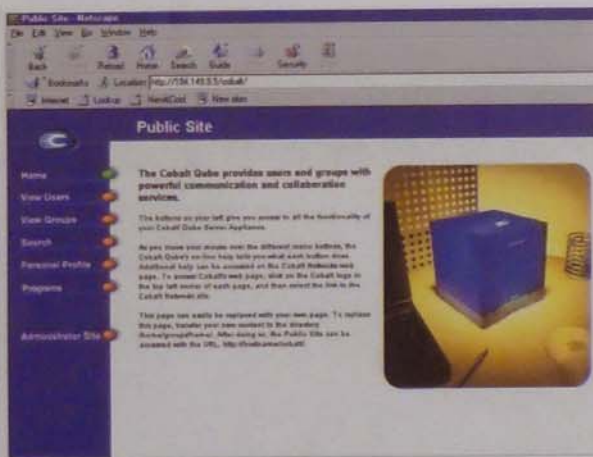
kép), és indulhat a „játék”. Elsőként beállíthatjuk, hogy mit is fog tudni a kockánk. A lehetőségek: FTP-kiszolgáló, Windows állománymegosztó (SMB), Apple állománymegosztó (AppleShare), beszélgetési csoport, webkiszolgáló, elektronikus levelezés kiszolgálója, FrontPage-kiszol-



1/a kép. A kék webkocka előről ...



1/b kép. ... és hátulról



2. kép. A Qube honlapja



3. kép. A felhasználók listája

gálókiegészítés, SNMP-ügynök, Legato állománymentő, DNS-kiszolgáló és DHCP-kiszolgáló. Az első kettőt nem lehet kikapcsolni, azok alapértelmezés szerinti funkciók. A beállításokat általában vagy egy-egy négyzetbe tett pipával, vagy egy-egy paraméter beírásával lehet megváltoztatni. Az egész igen egyszerű felépítésű, a hálózati zsonglorkedésben kevésbé járatosak is könnyen átláthatják.

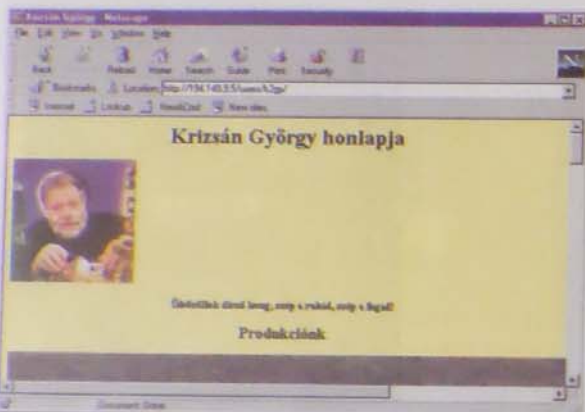
Felhasználás

A webkiszolgálón belül a csatlakozó felhasználóknak megnyitható egy-egy hozzáférés, kinek-kinek saját jelszóval. A felhasználók elektronikus levelezési címet és saját területet kaphatnak (3. kép), ezenfelül csoportokba szervezhetők. A weblap-előállításra egy, a böngészőn keresztül vezérelhető egyszerű weblapszerkesztőt ajánl fel a kocka. Ha ezt választjuk, akkor szinte pillanatok alatt a magunk igényei szerint formálhatjuk át a kockában levő előregyártott mintaweblapot. A gyorsan elkészített weblap elejét a 4. képen láthatjuk.

A weblapszerkesztés roppant egyszerű: a mintaweblapon többféle előregyártott jellegzetesség szerepel. Ezek sorrendje egy, a képernyő bal oldalán megjelenő egyszerű szerkesztő programmal felcserélhető, sőt elemek beszúrására és törlésére is van mód. Az egységekre ezután feliratok, szövegek és képek kerülhetnek; a feliratokat és szövegeket a szerkesztővel is beírhatjuk, de importálni is lehet őket (a képek bevitelének ez az egyedüli módja), és máris a honlapon díszelnek.

Egy rövid felóra alatt elkészített első weblapot az Egyesült Államokban dolgozó barátom is elérte, s nyomban meg is kritizált: nagyok a képek, lassú a letöltésük. Ezt a mi saját hálónkon nem lehetett észlelni. Igaza van, én is bosszankodom néha, hogy hosszú percekig érkezik a teljesen felesleges nyitóképek vagy az agyondúsított háttérképek, és addig csak a telefon- és az internet-számlán nőnek az összegek. A lényegi szöveg pedig csak ezután jön, és csupán a megérkezése után léphetek tovább a következő, nekem sokkal érdekesebb belső lapra.

A böngészővel a kocka adminisztrátora a beállításokon kívül különböző statisztikákat is kaphat. Az egység nyilvántartja a felhasználók honlapja iránt megnyilatkozó érdeklődést is, és ezt kívánatra grafikusan kiértékeli (5. kép).



4. kép. Konyhakész honlap hazai ízekkel feljavítva

Egy rendszergazda munkahelye nagy általánosságban úgy néz ki, hogy mindenféle gépek – a szedett-vedettől a pompás szerverekig (cége váltogatja) – ácsorognak a helyiségben itt-ott. Van, ahol polc-rendszeren, van, ahol a fal mellé állított asztalokon sorakoznak a masinák. A gépeket kábeltömög fogja közre, sok esetben a gépek már maradóan levedlettek fedelüket, oldallemezeiket. (Minek azt visszatenni – mondják –, amikor egy hét múlva úgys le kell szedni – pedig a hűtés így rosszabb.) A dzsungel közepén,

A kis kockán tehát egy kisebb cég vagy a cégen belül egy kisebb közösség tarthatja rajta a levelezését, a közös állományokat, illetve a honlapokat. A készülék alkalmas arra, hogy egyetlen hozzáférési ponton (modemes vagy bérelt vonali kap-

csolaton át) eleget tegyen a csoport internet-hozzáférésre és webelérésre vonatkozó kívánalmainak. Ha külső elérés nincs engedélyezve, akkor belső adattárként is működhet. A tárolókapacitásnak persze határt szab a belső merevlemez tárkapacitása; ez 3,2–6,4 vagy 10,2 gigabájt lehet. A leírás szerint a kocka napi adatátviteli kapacitása 140 ezer elektronikus levél, 50 ezer állományátvitel és 250 ezer weblapkérés kiszolgálása.

A méretekről a leírás már nem közöl adatokat, de a felhasználók ellenőrizhetik a maguk területének foglaltságát. Ha a feltett anyag csaknem megtöltötte a kiutalt területet, akkor a rendszergazda újabb területet adhat a felhasználónak, amíg van szabad hely a gépben. Ha meg már nincs, akkor csak a bővítés segít.

Összegzés

A kis kocka nálunk igen jól vizsgázott. Sajnos, viszonylag hamar vissza kellett adnunk, így nem vethet-

Kubikusok a gyakorlatban

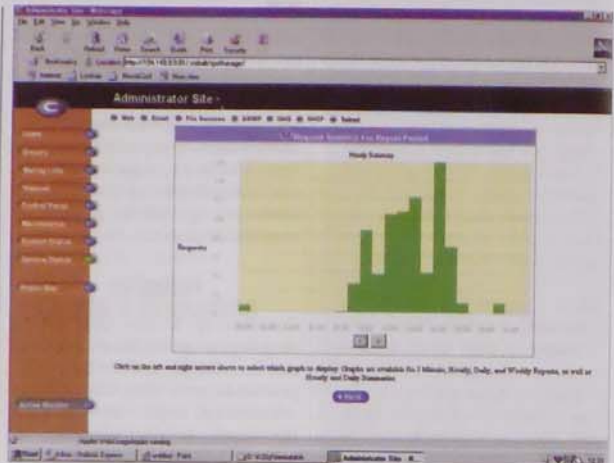
mint a pókháló középpontjában, van a rendszergazda helye. Persze mindig csörög a farzsebében lógó piszkafon, ezért folyton rohangu ide-oda – hasonlítosan a nyolclábú sorstársához, így igen kicsi az esély arra, hogy a helyén találjuk.

Lehet ezt másként is csinálni. Láttam olyan hálózati központot, ahol a Cube kockákból és hálózati testtársaikból nem is egy, egyetlen rack szekrényben sora-

kozott egymás fölött. A kockák ebben a változatban az üthenger alá kerültek, és szép 19 hüvelyk széles „palacsintává” nyomódtak. A szekrényben kétoldalon és hátul a kábelek már nem festői rendtelenségben, hanem korbácsokba szorítva futottak.

Az első pillantásra a rendezettség már azt jelzi, hogy ez biztosan működik. Működik a másik is, de kell hozzá egy lelkes

mazohista, aki mindig megtalálja, hogy hol és mi romlik el, cseréli, beállítja, és az elvesztett adatok és levelek fölött bánkódó kollégák fejét simogatja vigasztalólag. A másik megoldáshoz kell egy koncepció, ebből egy rendszerterv, egy lelkes-meretes kivitelező, jó beszállítóval. Ja és egy kis pénzecske, mégpedig a legdrágábból, a beruházási keretből. Azután megy minden magától, a rendszergazdának már nem is igazán van feladata ezzel a nagy szekrényrel. Tessék osztani, szorozni és optimálisan dönteni.



5. kép. Egy kis statisztika

tük be mint szerkesztőségi vagy tesztlabor-kiszolgáltató, pedig nyilván jól bevált volna, mert tapasztalataink szerint könnyen kezelhető és sokat tud. Szívesen szorítottunk

volna helyet neki a könyvespolcon, két könyv között. Persze nem adják olcsón: a GCS-től kapott adat szerint 476 000 forint a végfelhasználói ára, áfa nélkül.

NYUGODTAN VÁLTSON SÁVOT! → FM 102.1

Képzeld el egy napját! Dolgozik, rohan, ügyeket intéz. Aztán mire este hazaér...

... nyugodt és kiegyensúlyozott.

Pedig csak azt csinálta, amit mindig is szokott - de közben a háttérben szólt valami...

**RADIO
FM 102
BRIDGE**

Felőlünk csak jót hallani.



ZF 2000 Számítástechnikai és Szolgáltató Kft.

1016 Budapest,
Hegyvilgye út 5.
Telefon: 488 7700
Fax: 488 7709
web: <http://www.zf.hu/>
e-mail: info@zf.hu

NOKIA
CONNECTING PEOPLE

Biztonság?

Mi ezt kínáljuk Önnek.

Ha az Ön vállalatának van hálózata, vagy Internet-hozzáférése, mi elkészítjük a komplex biztonsági rendszerét a legmodernebb technológiák felhasználásával.

- tervezés, tanácsadás, támogatás, oktatás

Mi értünk hozzá!

A TERVEZÉSTŐL A MEGVALÓSÍTÁSIG

akciós ajánlatunk:

A ZF 2000 Kft. által ajánlott integrált tűzfal/router megoldás a Nokiatól:



Amennyiben most Nokia terméket vásárol nálunk, a vételárból 10% kedvezményt adunk.

02027

Amire már régóta vártunk...
... végre MEGÉRKEZETT!!!

Windows 2000

(Professional és Server változatokban)

A Windows 2000 termékcsalád mérettől függetlenül bármely vállalkozás számára hasznos hosszú távú befektetés.



Nagyobb megbízhatóság és stabilitás
Költségcsökkentés a tökéletesített rendszerfelügyeleti megoldások segítségével
Széleskörű Internet és alkalmazástámogatás

Nyisson Ön is ablakot egy új világra!

Microsoft

Keresse
vizonteladóinknál!



Számalk Rt. Disztribúció Tel.: 203-0306 Fax: 203-0367
1115 Budapest, Etele út 68. <http://distrib.szamalk.hu>

08009



Bizalom

Ön is olyan **szakember** akire **cége** számít?

Akinek magával kell vinnie **munkáját**? Itt a megoldás!

Az Acer TravelMate 722-vel **ugyanazt a PC-t** használhatja az

irodában és útközben egyaránt. Javaslatakat dolgozhat ki,

ellenőrizheti a pénzek mozgását, elolvashatja leveleit. Minden **adat**

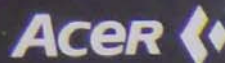
kéznel van és elérhető a hálózatról. **Bárhol** is tartózkodik Ön. Lazítson!

Acer TravelMate 722TX

- Intel® Pentium® II processzor 366 MHz • 64 MB SDRAM (256 MB-ig bővíthető) • 14,1" TFT XGA képernyő • 10 GB E-IDE merevlemez
- 1,44" MB belső floppy meghajtó • CD-ROM • Minden egy helyen van a rugalmas munkavégzéshez • Hálózati összeköttetés az irodában elhelyezett opcionális DockMate V dokkoló egységre, útközben 56k-s belső faxmodemmel • Az Acer TravelMate Microsoft® Windows® 98 operációs rendszerrel együtt kapható.

14" megcsúszhat.

Akciós árainkról tájékozódjon ingyenes zöldszámunkon **06 (80) 200 993** vagy a www.acer.hu/akcio honlapunkon.



we hear you

0705

Hogy még többet tegyünk az Ön sikeréért...

általános
alkalmazás
fejlesztés

üzleti
intelligencia és
adattárház fejlesztés

Sybase
disztribúció

Cognos
disztribúció

Négy önálló
üzletágot hozott létre az AXIS Kft. az adattár-házi rendszerek kialakítása, a fejlesztések, a Sybase és a Cognos disztribúciós tevékenység hatékonyságának növelése érdekében. Az üzletágot az AXIS eddig végzett tevékenységeit önállóan képviselve saját üzleti terv alapján dolgozták és önálló piacpolitikát folytattak. A részlegek munkáját egy néhány fős központ koordinálja.

Dienes László, az AXIS Kft. ügyvezető igazgatója nyilatkozatában kiemelte:

„A változásoktól azt várom, hogy az egyes részlegek aktuális piaci politikát folytató ügyfélkörüknek testre szabott, magasabb színvonalú kiszolgálást tudjanak biztosítani.”



AXIS Számítástechnikai Kft.

1118 Budapest, XI., Deyka Góbor utca 3/B Tel.: (1) 319-1934 Fax: (1) 319-2691
8000 Székesfehérvár, Mátyás Esztergomi utca 14. Tel.: (22) 517-631 Fax: (22) 517-630
Levél: 8001 Székesfehérvár, Püspöktér 98. E-mail: mail@axis.hu Honlap: www.axis.hu

COGNOS
Better Decisions Every Day™

SYBASE
INFORMATION ANYWHERE

06027

KIMSOFT

Multimédia CD-Shop

az Oktogonnál, a Teréz Üzletházban
1067 Budapest, Teréz krt. 23.
Tel.: 302-8996, 332-4399/120

Nyitva tartás: hétfő - péntek 10 - 18h, szombat 10 - 13h

Aktív árak (amíg a készlet tart)	Operációs rendszerek	A Multimédia CD-Shop ajánlata
Adobe InDesign (bevezető ár) 129 900,-	SuSE LINUX 6.3 (iStarOffice 0 PE) 9 996,-	6 Great Board Games 5 592,-
Clipper 5.3 + Tools 3.0 + VO 2.0 61 900,-	IBM PC DOS 2000 CD 21 000,-	Alien vs Predator /Gamea 3 7 992,-/7 192,-
CorelDRAW 9 Special 56 400,-	Novell Netware 5.0 11 900,-	C & C Tiberian Sun 7 992,-
Corel Gallery 1.3 millió (Új) 27 400,-	Novell Netware 5.0 for Win95 10 400,-	Civilization - Call to Power 8 792,-
Norton Commander 2.0 Win95 10 400,-	Windows 98 (2nd Ed.) Ugr. magyar 26 400,-	Colin McRae Rally (Akció) 4 792,-
Norton SystemWorks 2000 22 600,-	Windows 2000 Prof. Ugr. 39 900,-/37 900,-	Dark Side of the Moon 7 592,-
Novell Netware 5 for Small Business 11 900,-		Deathcar /Driver (Új) 9 192,-/7 920,-
Recognta Plus 5.0 Special 44 900,-		FIFA 2000 /FIFA Unlimited 3 7 992,-/7 992,-
Windows NT 4.0 Server + 5 Client 104 900,-		Half Life (m) /Half Copter 7 192,-/7 992,-
		Imperium Galactica 2 5 592,-/5 592,-
		Knights & Merchants (magyar) 7 992,-
		MS Age of Empires II: Age of Kings 11 192,-
		MS Close Combat 3 (Russian Front) 6 392,-
		MS Flight Simulator 2000 13 992,-
		MS Midtown Madness 9 192,-
		Nascar Road Racing 8 792,-
		NBA 2000 /NHL 2000 7 992,-/7 992,-
		Rainbow Six: Rouge Spear 7 992,-/4 792,-
		Pharaoh /RayMan 2 7 992,-/4 792,-
		Rubik Games /Settlers 3 5 592,-/5 592,-
		StreetWars /System Shock 2 7 992,-/7 992,-
		SWAT 3 /Tomb Raider 4 7 992,-/7 992,-
		Turok 2 /Vegas Games 2000 8 792,-/6 392,-
		Warcraft 2 /Warcraft Tournament 2 3 992,-/3 992,-
		Europa Atlasz '99 /Eletár 5 500,-/4 000,-
		Irodalmi /Művészeti lexikon 5 350,-/5 350,-
		Könyvtár /Verstár '98 4 455,-/5 900,-
		Mészáros Kálmán összes művei 9 900,-
		MS Autoroute Expr. 2000 Europe 18 600,-
		MS Encarta Referencia Suite 2000 24 400,-
		NASA - Az űrkutatás története 4 455,-
		Nagy képes világatlasz 4 900,-
		A Pallas Nagy Lexikona (Akció) 5 893,-
		Réviás Nagy Lexikona II. (00 XXI) 3 021,-
		Angol-magyar, magyar-angol CD-n 15 170,-
		Lopva Angolul 1 /2 /3 (Egyenként) 4 723,-
		Mano Angol /Német 4 723,-/4 723,-
		Mano Olvasás 1. (A) 5 170,-
		Angol-magyar, m-a hangos szótár 7 900,-
		Német-magyar hangos szótár 11 600,-
		Német-magyar nagyszótár (Hálsz) 15 170,-
		Tarkabarka Fizika 2.0 (6 - 8. oszt.) 5 800,-
		Tell Me More angol/német (egyenként) 8 214,-

A közölt árak nem tartalmazzák a 25 %-os áfát, és a helyszíni üzembehelyezés költségeit!

KimSoft '99 Szoftverkereskedelmi Kft.
1118 Budapest, Hegyalja út 70. fszt. 2.
Telefon: 319-8973, 319-8967 Fax: 319-9760
Részletesebb információk az Interneten: www.kimsoft.hu

06037



Pulsar
ellipse

Légzsák
a számítógépnek



THE MERLIN GERIN KNOW-HOW

Pulsar ellipse UPS

Ismét újítunk
a biztonság érdekében

A számítástechnika mindannyiunknak létfontosságú, ezért megépítettük a Pulsar ellipse-t, egyfajta légzőzsákot az Ön számítógépéhez.

Elektromos hálózati zavar esetén a Pulsar ellipse nyújt védelmet, hogy Ön az adatokat biztonságosan elmenthesse.

► A legfejlettebb technológia

A Pulsar ellipse a nagyfrekvenciás off-line technológiát egy új, kisméretű, mégis nagy kapacitású akkumulátorral párosítja.

► Helytakarékos és tetszetős

A Pulsar ellipse a teljes tartományban, 300 VA-tól 1200 VA-ig az új slim-line külsővel rendelkezik. A Pulsar ellipse állhat az asztalon vagy fekdühet a monitor alatt.

► Könnyű csatlakoztatás

Nincs többé hosszú üzembehelyezési kézikönyv. Csak csatlakozzon közvetlenül a Pulsar ellipse szabványos kimenetire. Ami pedig a kommunikációt illeti, egyszerűen kösse össze a számítógépet a Pulsar ellipse USB portjával.

www.mgeups.com

MGE UPS SYSTEMS

Tel.: 204-3033

Disztribútorok:

HRP Hungary Kft., tel.: 452-4600

CHS Hungary Kft., tel.: 451-3500

RCE Kft., tel.: 246-4050

MGE
UPS SYSTEMS

HÍREK

Bővült kínálatát a BeOS: az asztali gépek mellé immár az internet-elérésre szolgáló eszközökre is bemutatott operációs rendszert.

Az új, korábban Slinger kódneven emlegetett szoftver neve BeIA (ahol az IA az internet appliance helyett áll), és többféle olcsó eszközhöz is használható lesz majd, állítja a Be. A cég vezérigazgatója, Jean-Louis Gassé szerint a BeIA erőssége stabilitásában, a multimédiában gazdag tartalom jó kezelésében és moduláris szerkezetében van; ez utóbbit teszi lehetővé, hogy az operációs rendszert számos különféle eszközhöz idomítsák.

Támogatja a BeIA a HomeRF hálózati technológiát, az MP3 formátumot, a RealNetworks RealSystems G2-t, és része az Opera Software böngészője.

Az új operációs rendszert licencre vette a Hitachi, a Compaq és a Qubit. A rendszerszoftver már készen van, így az erre épülő termékek is megjelenhetnek még az első félévben. Gassé szerint ebben a piaci szegmensben nagyobb sikerre számíthat a Be, mint a személyi számítógépek között, mert itt nem kell megküzdenie egy olyan, mindenütt jelen lévő hatalommal, mint a Microsoft.

Az asztali rendszerektől való elfordulás jele, hogy a Be már ingyen adja a BeOS 5-öt, de az interneteszközök piacán sem számíthat sétálagosra a cég, mert vetélytársból itt sincs hiány. A BeIA-nak egyebek mellett meg kell küzdenie a Windows CE-vel és a mobil Linux-verziókkal, és az sem biztos, hogy a licenccelők mindegyike ténylegesen is felhasználja az operációs rendszert termékeiben. (IDGNS, San Francisco)

Az Európai Bizottság megkezdte annak a panasznak az előzetes vizsgálatát, amely szerint a Microsoft olyan új elemeket helyezett el a Windows 2000-ben, amelyek segítségével az asztali gépek mellett más területekre, így a kiszolgálók szegmensére is kiterjeszheti domináns piaci helyzetét. A felhasználóktól, a vetélytársaktól és internetszolgáltatóktól olyan információk érkeztek, amelyek szerint a Microsoft meglévő erőforrásait kihasználva akarná kiterjeszteni utalmát más piacokra. Konkrétan az a vád, hogy a Windows 2000 mellé adott szoftverek miatt csak a Microsoft-programok képesek a teljes és zökkenőmentes együttműködésre. Ezért a Bizottság több kérdést is feltett a Microsoftnak, a cégnek négy héten belül kell válaszolnia ezekre. A válaszok alapján az EB eldönti, hogy megalkozottak-e a panaszok, és igenli döntést után kezdené el a hivatalos vizsgálatot is. A mostani vizsgálat nem érinti a Windows 2000 lapzártánk időpontjában esedékes február 17-i bemutatását és megjelenését, de ha a Bizottság arra a döntésre jut, hogy a Microsoft megsértette az EU trósztelles törvényeit, kötelezheti a céget az operációs rendszer módosítására. A Microsoft szerint a vádak teljességgel megalapozatlanok, hiszen a kiszolgáló operációs rendszerek szegmensében éppenséggel ő van nehéz helyzetben a megállapodott gyártókkal szemben. (IDGNS, Brüsszel)

További híreink:
www.szamitastechnika.hu

Lemezkezelés felsőfokon, II. rész

Egyéb varázslatok

Tavaly a 49. számunkban mutatta be Csórián Sándor a PowerQuest szoftvereszközei közül a PartitionMagic 4.0-t, a BootMagic segédprogrammal együtt. Azóta megjelent az 5.0 verzió; akkori ígéretünkhöz híven megvizsgáljuk tehát ennek az újdonságait és a gyártó cég néhány más, szintén a merevlemezkezeléshez kapcsolódó szoftverét.

Az 5.0 változat legfontosabb újdonsága, hogy kibővíti a partíciók konvertálási lehetőségeit. Az NTFS partíció konvertálható FAT vagy FAT32 típusúra; az állományoknak és könyvtáraknak azok az attribútumai persze elvesznek, amelyek a FAT-ban nem léteznek. Kezeli a Windows 2000 operációs rendszerrel bevezetett NTFS 5 partíciótypust is. A Windows 2000-ben az alapfokozatok (szabványos partíció) dinamikus kötetekké alakíthatók. Ez sokféle haszonnal jár, de hátránya, hogy a többi operációs rendszer számára ismeretlen merevlemez-szerkezetet eredményez. Emiatt például a dualbootos konfigurációk (mint a Windows 95/98 vagy a Linux) nem működnek dinamikus kötetekkel. A dinamikus köteteket a PartitionMagic 5.0 sem kezeli.

Bármiből szinte bármit

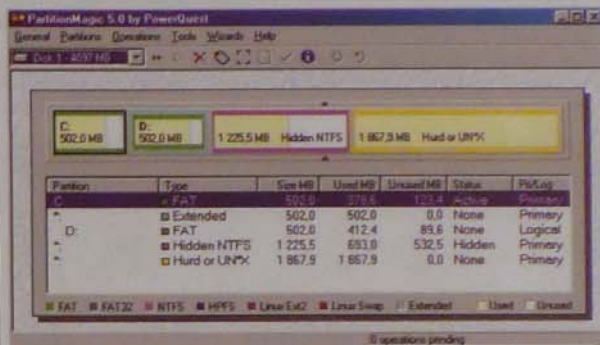
Az is új lehetőség, hogy két FAT vagy FAT32 partíciót összevonható egy FAT32 partícióvá. Ez akkor jön jól, ha a partíciós táblában már négy bejegyzés van – vagyis a lemezt leg több –, és szükségünk van arra, hogy új partíciót készítsünk.

Az elsődleges (primary) partíció kiterjesztett (extended) partícióvá vagy egy logikai meghajtóvá alakítható át. Kiterjesztett partícióból egy merevlemez csak egy lehet, de az utatnyi logikai meghajtóra is felhasználható a felhasználó mind önálló meghajtónak látja. Az a tény, hogy csak egyetlen kiterjesztett partíció lehet, egyben azt is jelenti, hogy ha a lemezen már van ilyen partíció, akkor azzal a konvertálásra szánt elsődlegesnek szomszédosnak kell lennie, mert a PartitionMagic 5.0 csak ekkor tudja logikai meghajtóként beilleszteni alá.

A dolog visszafelé is működik, azaz egy logikai meghajtó elsődleges partícióvá konvertálható, ha az első vagy az utolsó a kiterjesztett partícióban, mert csak ekkor lehet onnan leválasztani.

A program az előző verzióhoz hasonlóan Windows (3.x, 95, 98, NT Workstation) operációs rendszerre telepíthető. A DOS és OS/2 felhasználók a két hajlékonylemezre írható „túlélőkészletrel” futtathatják. A készletet a Windowsos dolgozóknak is érdemes és hasznos elkészíteni, felkészüléstül az esetleges lemezproblémákra. A hajlékonylemezre kerülő programváltozat minden funkciót tud, csak a varázslók hiányoznak belőle.

A Linuxsal dolgozók szintén két hajlékonylemezről használhatják a PartitionMagice; ez a két lemez azonban nem ugyanaz, mint a „túlélőkészlet”, a CD-ről Linuxon is elkészíthető.



1. ábra

Mint az 1. ábra mutatja, némileg változott a program képernyőablaka, melyen eltűntethető a varázslókat indító ikonok – a Wizards menüből szintén indíthatók –, és a program az általa ismert partíciókon grafikusán is jelzi a szabad terület arányát.

Az 5. verzióban lényegesen kibővíttet Hefről már a telepítéskor szerzettünk némi tapasztalatot; ezekről a részletekről szól keretes írásunk.

Egyébként az általunk kipróbált valamennyi PowerQuest szoftvernek részletes és példákkal illusztrált angol nyelvű kézikönyve van.

Rendszerindító

A PartitionMagicnek ehhez a változatához is jár a BootMagic segédprogram; ezzel választható ki a gép bekapcsolása után az indítandó operációs rendszer, pontosabban az ezt tartalmazó partíció. A BootMagic új, 2.0 verziója elindítja az SCO UnixWare 7-et is – jöllehet ezt a rendszert a leírás nem említi a támogatott operációs rendszerek között –, erre az 1.0 nem volt képes. Újdonság a jelszóvédelem: jelszót lehet rendelni a gépindításhoz, a különböző operációs rendszerek indításához, valamint a program konfigurációjának megváltoztatásához.

Az előző verzióban az operációs rendszert választó képernyőhöz juttatva, az ESC-billentyű megnyomásával egy karakteres képernyőn megnevezhetjük valamennyi partíciót és elindíthatjuk bármelyiket, nemcsak a grafikus felületen szereplőket. Ez most nem megy; csak a program konfigurálásakor a bejelentkező menübe felvett operációs rendszerek közül választhatunk.

A jelszóvédelem bizonyos helyzetekben jól jöhet, bár sok operációs rendszerben (Linux, Unix, NT, Windows 2000) alapértelmezés a jelszóval való bejelentkezés. Van, aki a Windows 95/98 hibájával rója fel, hogy a jelszavas bejelentkezés átléphető, holott ezeket a rendszereket nem üzleti környezetbe szánják, a jelszavas bejelentkezés tehát kényelmi és nem biztonsági szolgáltatás.

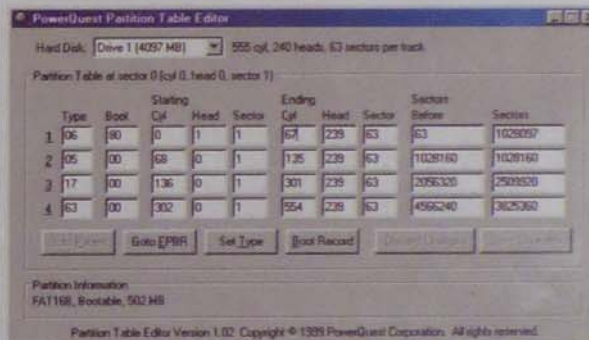


Ptedítnek a DOS-os és a windowsos változata megtalálható a segédprogramok között. Mivel nemcsak nézgetni lehet vele a partíciós táblát, hanem szerkeszteni is (ez az egyik legegyszerűbb mód arra, hogy elveszítsük a merevlemez minden adatát), indító ikonja a telepítéskor nem kerül be a Start menübe.

Végül meg kell említenünk azt a shareware programot, amely nem a PowerQuest terméke ugyan, de mégis megtalálható a PartitionMagic CD-jén. Ez a Patch névre hallgat, DOS-szal futtatható, 200 kilobájtos program igazi bitvadászeszköz: merevlemez-szerkesztő. Segítségével a merevlemez bármely szektorjának a tartalma megnevezhető, módosítható, kinyomtatható, állományba menthető és onnan visszatölthető.

Partícióklónozás

Az operációs rendszerek és az alkalmazások méretének a növekedésével a CD-ről néhány éve még 10-15 perc alatt elvégezhető telepítés és



2. ábra

az előző verziót, az automatikusan felülíródik. Ehhez is érdemes elkészíteni az „életben tartó” hajlékonylemez.

Még egy-két hasznos program

A PartitionMagic 5.0 telepítése után érdemes körülnézni a program Utility/Dos nevű alkönyvtárában, mert itt található egy-két igen hasznos, DOS-szal futó segédprogram. Ilyen például a WRPROG; állományba lehet menteni vele, és abból visszatölteni a merevlemez első cilinderét. Ez segíthet egy vírusstádus átvételezésében.

A PartitionMagic minden fontos adatot közöl a partíciókról, a partíciós táblát közvetlenül azonban nem lehet vele megnézni. Erre külön program, a Ptedit szolgál, ablaka a 2. ábrán látható. Az általa ismert partíciók beütő szektorában lévő partícióadatokat is megmutatja, ezek szintén szerkeszthetők. A

konfigurálás ma sokszor egy-másfél óráig tart. Ez akkor is kényelmetlen, ha csupán a családi számítógépet kell hetente újratelepíteni. A több tucat gépet felügyelő rendszergazdáknak azonban napokba telhet új PC-ket vagy új programokat üzembe állítani, régi programot frissíteni. Erre a feladatra találta ki a PowerQuest a Drivelmage szoftvert; ennek a legújabb, Pro 3.0-s változatát próbáltuk ki.

A Drivelmage Pro (DIP) a kijelölt egy vagy több partícióról másolatot készít egy állományba. Ezt az állományt az eredeti vagy egy másik számítógépre visszatölve visszaállíthatjuk a partíciókat, az azokon levő operációs rendszer tehát az alkalmazásokkal együtt más gépekre is egyszerűen átvihető. Egyetlen gépen a DIP biztonsági másolat készítésére használható, vagy a teljes környeztet gyors átvitelére, ha új, nagyobb merevlemez installálunk. Még gépen való replikáláskor a másolatot szükség lehet még némi „igazításra”:

gépazonosító- és IP-címbeállítás, az eltérő hardver miatt szükséges egy-két meghajtó letöltése stb. (Az viszont nem könnyű megítélni, hogy mekkora eltérés engedhető meg a hardverben az eredeti géphez képest. A Microsoft szerint a Windows az azonos alappal, de különböző típusú processzorral működő konfigurációhoz is elérő kódot telepít. Ennek azonban némileg ellentmond, hogy processzorcsere után a Windows nem jeleníti meg új hardvert talált és telepíteni akarja a meghajtóit, mint, mondjuk, alaplap- vagy adapterkártya-cserekor. Persze az is elképzelhető, hogy a processzorfüggő kód olyan kicsi, hogy a telepítő cleve felteszi valamennyit, és az indításkor a Windows a hardver detektálása után választ közülük.)

Mivel a DIP programnak másolatkészítéskor és visszaállításakor is korlátozás nélkül kell hozzáférnie a merevlemezhez, azért elindulás után leállítja a Windowst, és DOS-szal indítja újra a számítógépet. Kilépés után szintén automatikusan újraindítja a gépet és vele a Windowst.

Hová tegyük?

A másolatállomány (az image-állomány) elkészítésekor az a legfontosabb kérdés, hogy hol helyezzük el az állományt, hiszen azon a partícióon nyilván nem lehet, amelyről készül. Ha a lemezen van még szabad hely, akkor készíthetünk erre a célra egy külön partíciót; a PartitionMagic 4.0 benne van a Drive-Image csomagban. A másolatállomány készítésekor kétfokozatú tömörítés közül lehet választani, a

A tudás öröme

Egyik gépünkben alaplapot cseréltünk. Ez az eltérő lapkakészlet miatt sokszor az operációs rendszer – esetünkben a Windows 98 – újratelepítését követeli meg, de csökkentett módban vagy a parancssóval meg nélkül is elindítható a gép.

A merevlemez paramétereinek a detektálásakor az új alaplap BIOS-a csak a Normal címzést, vagyis a BIOS által nem konvertált, valamint az LBA-t, vagyis a logikai blokkcímzést kínálta fel. A Large beállítást nem, holott az előző alaplappal így használtuk. A korábbi paraméterek megváltoztatásával azonban a lemez tartalma elérhetővé válik, így az operációs rendszer sem indítható el róla. Ekkor a gép – a lemez teljes tartalmának a mentése után – csak újraparticionálással és újratelepítéssel használható ismét, s azt érthető módon szerettük volna elküldeni. Optimista módon beírtuk az előző alaplap Large beállításának a paramétereit, persze hiába. A gép bekapcsolása után a BIOS közölte, hogy a merevlemezben nincs

rendszerindító (masterboot) rekord (szektor). Biztos, ami biztos, az FDISK /mbr parancssóval frissítettük a masterboot szektort, kitörölve belőle a BootMagic minden nyomát, de ez sem segített. Csupán az LBA címzés engedélyezése adott némi reményt.

A rendszer ugyan ekkor sem indult el, de nem kaptunk hibáüzenetet, csak egy szép fekete képernyőt. Ez biztatlannak látszott. Azt jelentette ugyanis, hogy a BIOS megtalálta a masterboot szektort – nem volt nehéz dolga, hiszen ez az LBA címzés esetén is az első szektor –, a masterboot pedig megtalálta és elindította az aktív partíció betöltőszektorát. Ez utóbbi pedig valószínűleg rosszul választotta ki az operációs rendszer indító állományait. Különböző módon válogattuk a rendszerindító szektorból hibáüzenetet kaptunk volna.

Egy Windows 98 hajlékonylemezzel elindítottuk a gépet, és a SYS paranccsal sikerült újra felvinnünk az indító rendszerállományokat; ezután gépünk ismét működőké-

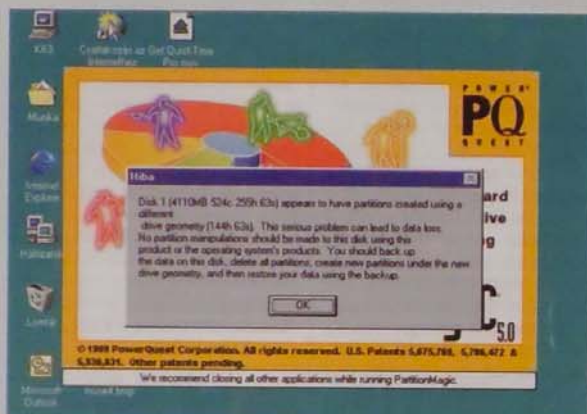
pessé vált. A Windows 98 felismerte az új alaplap eszközeit, CD-ről telepítette a szükséges meghajtókat, és rendben működött. Láttam a második, kiterjesztett partíciót is. Látszólag minden rendben volt tehát, de maradt bennünk némi gyanú, hogy talán még sincs így.

Ez a gyanú akkor változott bizonyossággá, amikor megpróbáltuk elindítani a korábban kifogástalanul működő PartitionMagic 4.0-t, de az csupán a 3. ábrán látható hibáüzenetre méltatott bennünket. A csomaghoz tartozó PartitionInfo segédprogram közölte, hogy hibás a merevlemez partíciós táblája. A program leírása szerint ez súlyos hiba, merítsünk le mindent és particionáljuk újra a merevlemez. Ebből ismét némi reményt merítve, telepítettük a PartitionMagic 5.0-t, hátha ő megbirkozik a problémával: magunk még nem ismertük e probléma pontos mibenlétét. Nos hát az 5.0 sem oldotta meg a dolgot, de a 4. ábrán látható, részletes és érthető – az előzmények ismeretében feltehetően, hogy alighanem helyénvaló – hibáüzenetet adta.

Ezek után természetesen csak a teljes mentés és újra-telepítés maradt hátra, de legalább tudtuk, hogy miért.



3. ábra



4. ábra

Az IBM MQSeries csak most és csak nálunk 20%-kal olcsóbban és ehhez még egy 2 napos oktatás ingyen!

Az üzleti alkalmazások számára eljött a hihetetlenül olcsó üzenetcsatolt kommunikáció kora!

A vállalkozások hosszú évek óta óriási összegeket fordítanak informatikai rendszereik összeillesztésére.

A különböző platformokon futó alkalmazások együttműködésének kérdése ma már több, mint hatékonysági probléma, egyre inkább létkérdés. A legújabb kihívás pedig, a vállalkozások közötti elektronikus információáramlás igénye, az e-business, amely az informatikán is túlmutatva forradalmasítja az egész üzleti világot és megkerülhetetlenné teszi az alkalmazásintegrációt.

Az IBM MQSeries sikere annak köszönhető, hogy ezt a komplex problémát egyszerűen oldja meg. Az alkalmazások minimális módosításával – sok esetben anélkül is – magasfokú integrációt tesz lehetővé. Áthidalja a hálózat összetettségét és összeköti a különböző rendszereken futó alkalmazásokat.

T-Logic

1113 Budapest, Bocskai út 77-79.
Tel.: 424-0920, 372-0980 fax: 227-5716
E-mail: t-logic@t-logic.hu Url: www.t-logic.hu

IBM
Business
Partner

leírás szerint az enyhébb átlagosan 40 százalékkal csökkenti a másolat méretét, az erősebb fokozat 50 százalékkal; az erősebb tömörítéshez persze több idő kell. Bekapcsolható a „Smartsector” másolás; ez annyit jelent, hogy a DriveImage még tömörítve sem helyezi el a szabad terület szektorait a másolatban.

A másolatállomány általában több száz megabájtos. Ha a merevlemez több partícióra van osztva, a másolatot el lehet helyezni egy másik partíción, s ha a gép hálózatra van kötve, akkor egy hálózati meghajtón. Hasonlóan a tömörítőprogramokhoz, a másolat több, megadott méretű részállományra osztható, így részletekben feltehetjük írható CD-ROM-ra, A-drive, Jaz, Zip, vagy SyQuest meghajtó lemezekre.

Az állományhoz jelszó is rendelhető, ekkor csak a jelszó megadása után lehet kibontani.

A másolat kibontásakor ki kell választani a célpartíciót; annak nyilván legalább akkorának kell lennie, hogy az eredeti partíció adatai elférjenek rajta. Szabad (particionálatlan) terület is kijelölhető célként, ekkor a minimálisan szükséges méretnél nagyobbat is megadhatunk, különben az eredeti partíció mértékét megfelelően hoz létre. Ha a másolatállomány több partíció adatait tartalmazza, akkor válogathatunk közöttük, nem kell egyszerre valamennyit kibontani.

Szétosztás saját hálózaton

Sok gépre nyilván csak hálózaton keresztül lehet eljuttatni a másolatállományt. Egyszerű a helyzet, ha a hálózat már működik, valamennyi gépen fut az operációs rendszer, és, mondjuk, egy alkalmazásokat tartalmazó, kiterjesztett partíció másolatát kell szétküldeni, és majd a gépeken kibontani.

Új, vagyis operációs rendszer nélküli gépek telepítésekor persze még a hálózat sem működik, hiába indítjuk el őket egy DOS hajlékonylemezről. Ekkor használható a DIP saját, PowerCasting nevű másolat-szétosztó hálózata. A PowerCasting Ethernet hálózaton használ, IP protokollal. Az IP-cím lehet rögzítve, de ez nem célszerű, mert ekkor minden gépen, illetve minden indítólemezen külön-külön kell beállítani. Ha a hálózaton van DHCP vagy BOOTP kiszolgáló, akkor attól kér IP-címet. Végső esetben pedig, mivel a PowerCast kiszolgáló tartalmaz egy BOOTP kiszolgálót is, ő maga is kioszthat IP-címet a bejelentkező PowerCast-ügyfeleknek.

A PowerCast-ügyfelek indításához két hajlékonylemez kell; az első egy DOS indítólemez a hálózati kártya meghajtójával együtt, a második pedig rajta van a DriveImage Pro és a PowerCast. Ezek elkészítéséhez a csomag egy Boot-Disk Builder nevű programot ad, melynek használatával Novell NetWare-rel vagy Microsoft TCP/IP-vel működő hálózathoz lehet készíteni indítólemezeket, illetve még akkor is elkészíthetjük a lemezt, ha nincs hálózatunk, s ezért valamilyen hordozható tárolóról bontjuk ki a másolatállományt.

A PowerCast kiszolgálót azon a gépen kell elindítani, amelyről terjesztani akarjuk a partíciómásolatot. A PowerCast automatikusan felveszi a kapcsolatot az indítólemezekkel létrekeltett ügyfeleivel. Vala-

mennyi ügyfelének egyszerre küldi ki a partíciómásolat-állományt, és az ott a szokásos módon kibontható.

A DriveImage Pro valamennyi funkciója parancsorból és script állományból vezérelhető, így a PowerCast-ügyfeleken a merevlemez partícionálása és a másolatállomány kibontása is automatikussá tehető.

Szerkeszteni is lehet

A másolatállományok kezelésére a csomag külön programot tartalmaz: a DriveImage File Editort (DIFE). Ennek az a legfontosabb tulajdonsága, hogy a másolatállományokból egyedi állományokat és könyvtárakat állíthat vissza, vagyis a partíción levő adatok a teljes partíció visszaállítására nélkül is hozzáférhe-

tők. Ez a több részre osztott másolatokkal is lehetséges.

Ha a másolatban több partíció van, akkor bizonyos partíciókat külön állományban tehetünk, de több partíciómásolatot össze is vonhatunk egy állományba. A DIFE-vel az egyetlen állományban levő másolat utólag több adott méretű darabra osztható, a több állományba szétosztott másolatok pedig összevonhatók egybe.

Állományok vagy könyvtárak nem, de teljes partíciók törölhetők a másolatból. Megváltoztatható a másolat jelszava és a tömörítés módja.

Exportált telepítés

A DriveImage Pro önmagában csak akkor elég egy hálózat gépeinek a konfigurálására, ha a gépeken ugyan-

azokat a szoftvereket használják. De többnyire a különböző feladatokat ellátó munkatársaknak különböző szoftverek kellenek. Ekkor csak az operációs rendszert lehet partíciómásolatok formájában szétküldeni.

Az alkalmazások általában a hálózaton át a kiszolgálóról is telepíthetők, de csak lassan, mivel telepítés-kor egyenként kéri az állományokat. Az alkalmazások gyors telepítésére a DriveImage Pro csomagja tartalmaz egy DeltaNow nevű alkalmazástelepítőt.

Ez az alkalmazás telepítését nyom követve egy telepítőcsomagot készít, s azt egy végrehajtható állományba teszi. Ezt kell szétküldeni a megfelelő gépekre, azokon lefuttatni, és az alkalmazás automatikusan fellepeül a gépre.

A DeltaNow segítségével a telepítőcsomagot a mintaként szolgáló bázis PC-n kell elkészíteni. A program indítása után átvizsgálja a Windows környezetet, majd megkér bennünket, hogy jelöljük ki a kívánt alkalmazást, amelynek a telepítését ezután a szokott módon kell elindítani. A telepítés után ismételt leltári készíti a környezetéről. A változásokról szóló információt, a felhasználó által a telepítés közben megadott paramétereket, az alkalmazás telepítőállományaival együtt beleteszi a csomagba; azt csak szét kell küldeni a hálózaton, majd elindítani a célgépeken.

(Köszönjük a TeleLogic Kft.-nek a programok kipróbálásához adott segítségét.)

Csorján Sándor

Ha informálódni szeretne,
szabadnapot adhat az egerének!



WAP!

ÖSSZEKÖTÖTTÜK A MOBILTELEFONT AZ INTERNETTEL

Egér és laptop nélkül is információhoz juthat az internet WAP oldalain. Magyarországon a GSM szolgáltatók közül elsőként működésbe hoztuk a WAP kereskedelmi szolgáltatást, amelynek segítségével gyorsan hozzájuthat az Önnek fontos információkhoz. Elég pusztán egy erre alkalmas Westel 900-as mobiltelefon* kézbe vennie, és egy gombnyomással máris hozzáférhet a WAP** oldalakhoz! Szerver ott, adat itt – mindez igazán baráti áron – Domino előfizetőnek is!

* Nokia 7110/SI, Dual- és Motorola TIMEPORT 7739/SI, TTE-BAND készülékek kaphatók áron az üzletekben. A készülékek csak Westel 900 előfizetői kaphatják meg. ** Többes információk: 1230 szombat Westel 900 hálózatról hívható - 0116100000, 205-9212, www.westel900.hu





Ingyen

felfrissítjük!





Ne várjon a számítógép vásárlással a **Windows 2000** magyar változatának májusi megjelenéséig!

A Hewlett-Packard a 2000. január 1. és május 31. között vásárolt HP Vectra gépeken ingyen frissíti a magyar Windows NT™ operációs rendszereket **Windows 2000-re**.

A biztonságos üzletvitelhez megbízható informatikai háttér szükséges. A Windows NT™ Workstation 4.0 rendszert úgy tervezték, hogy használatával asztali számítógépeit a lehető leghatékonyabban használhassa üzleti alkalmazásaihoz.

Az új változat, a **Windows 2000 Professional** – az üzleti célú asztali operációs rendszerek következő generációja – választ ad az új gazdaság kihívásaira. A megnövelt rendszerstabilitás, a nagymértékű adatbiztonság, az üzleti felhasználáshoz szükséges teljesítmény és költséghatékony rendszerfelügyelet mindmind garancia vállalata zavartalan működéséhez. Ne hagyja ki a lehetőséget – építse üzletét az új technológiára már most, és használja ki a **Windows 2000** összes előnyét a HP Vectra számítógépek segítségével!

Bővebb információért hívja a Microsoft Ügyfélszolgálatot: (06-1) 2-MSINFO (267-4636) vagy a HP Vevőszolgálatot: 382-1111

HP Vectra VEi7 és VEi8

- Intel® Celeron™ Processzor 466MHz vagy Intel® Pentium® III Processzor 500MHz
- 4,3 GB vagy 8,4 GB merevlemez
- 64 MB memória (SDRAM)
- 3COM 10/100Base-TX LAN hálózati kártya
- Matrox MGA G200 AGP 2x videokártya 4 vagy 8 MB Video RAM
- 16-bit sztereo hang
- Microsoft Windows NT™ 4.0 Magyar



Az akció az 1999. november 1. után hardverrel együtt vásárolt OEM szoftverre és az egyéb licenckonstrukciókban 2000. január 1. után vásárolt szoftverekre vonatkozik. Az akcióban csak a 2000. május 31-ig vásárolt, magyar nyelvű Windows NT™ Workstation 4.0 után vehető igénybe ingyenes frissítés a magyar változatú Windows 2000 Professional-re. A média költsége és a beföldi postaköltség a vásárlót terheli.

Intel, the Intel Inside logo and Pentium are registered trademarks and Celeron is a trademark of Intel Corporation.



Microsoft **Windows 2000**
Professional
|Az új| gazdaság|alapja.|



Active Directory: Jobb később, mint most

Az Active Directory – a Microsoft válasza az NDS-re, az LDAP-ra meg a felhasználók és erőforrások osztályozásának sok más módszerére – a Windows 2000 részeként hamarosan a boltokba kerül. (Mire cikkünk megjelenik, már ott lesz – A szerk.) Az amerikai *Computerworld* munkatársa, *Cynthia Morgan* a GartnerGroup Windows 2000-szakértőjét, *John Enckert* kérdezte arról, hogy a vállalati felhasználóknak mikor célszerű (ha célszerű) áttérniük erre a címtárszolgáltatásra.

– Több évi ígérgetés után végre valóban megjelenik a Microsoft Active Directoryja. Ön szerint meg fog

felelni a Microsoft által felfokozott várakozásoknak?

– Az Active Directory funkcionalitása, célterülete már megváltozott; a Microsoft eredetileg inkább metacímtárak szánta: egy mindent magába foglaló, platformokon keresztülfelvező globális vállalati címtárszolgáltatásnak. Viszont amit a Windows 2000-hez kapunk, az már messze van ettől; ügyfeleinknek is azt ajánljuk, hogy egyelőre igyekezzenek megenni az Active Directory nélkül. Hálózati címtárakra persze szükség van, de a Microsoft aligha fog akkora részt kiharítani ebből a piacból, amekkorát szeretne.

– Miért változtatta meg a Microsoft az Active Directoryval kapcsolatos terveit?

– Mert azoknak főleg az operációs rendszer volt a középpontjukban, és ez nem vált hasznukra. Nem törődtek eléggé azzal, hogy mire való a hálózati címtár. Például az Active Directory nem a legjobb választás az egyszerű, internetelésre szolgáló készülékekhez (internet appliances). Túl nagy és összetett, semhogy beleilleszkedjen ezeknek a készülékeknek a világába.

– Akkor várhatóan melyik címtárszolgáltatás uralkodik majd a nagyvállalati piacon?

– Ma még nem tudni. Nagyon sokan möhön kaptak az NDS-en, ez sok rendszeren elérhető, de mégis főleg azok használják, akiknek NetWare hálózatok is van. Az NDS a hagyományos hálózati eszközök világán kívül ugyanazokkal a problémákkal küszködik, mint az Active Directory. Még mindig nem készítették fel eléggé az internetes készülékekre, bár ez eddig másoknak sem sikerült.

A Microsoft csendben elismerte, hogy az Active Directory nem teljesen olyan, amilyennek szeretne volna, és a közeljövőben aligha veszi át az uralmat a vállalati címtárak pia-

cán. Ez volt a ZoomIt/Via megvételek legfőbb mozgató rugója. [A Microsoft tavaly júliusban vette meg a metacímtárakat fejlesztő, torontói székhelyű ZoomIt-et.] A ZoomIt/Via terméke egyfajta fő címtárként működik több címtárat is üzemeltető rendszerekben, s benne lesz a nemsokára piacra kerülő Windows 2000-ben is.

– A nagyobb szervezeteknek érdemes tehát átállniuk a Windows 2000-re?

– Célszerű az áttérést az alkalmazások szempontjából vizsgálni, és arra számítani, hogy azok egy ideig vegyes környezetben fognak működni. Nem igaz azonban, hogy ne lehetne Windows 2000-et futtató noteszgépeket használni, ha arra volna szükség. A Gartner ugyanakkor általános esetben nem ajánlja a teljes körű áttérést a Windows 2000-re. Persze feltehetünk „mi lenne, ha” jellegű kérdéseket. Ha például valakinek a rendszeréből nagyon hiányoznának a felügyeleti funkciók, akkor a Windows 2000 révén viszonylag olcsón hozzájuk juthat.

– Az informatikai vezetők sokat panaszkodnak amiatt, hogy a Windows 2000 és az Active Directory miatt át kell képezniük a beosztottjaikat. Miért olyan nehéz az átállítás?

– Az Active Directory használatát azért olyan nehéz megtanulni, mert sokkal több mindenre használható, mint az NT doménrendszerek egyszerű biztonsági azonosítási módszere. Sokkal összetettebb, mint az NT 4. verziója vagy a Novell NDS. Az említett képzési nehézségek nem abból fakadnak, hogy a Microsoft valamit rosszul csinált volna, bár kétségtelen, hogy túl sok újdonságot tett egyetlen termékbe. Attól nehéz a feladat, hogy ami az Active Directoryban benne van, az egyszerűsített a következő lépésfokok a címtárszolgáltatások fejlődésében. A Novell-féle NDS éppily nagy lépés volt az NT rendszerek gazdáinak, de most az NDS-t használóknak is össze kell szedniük magukat, ha az Active Directoryt akarják használni, mert abban sokkal több van.

Az Active Directorynak az a legnagyobb baja, hogy nagyon erősen össze van kötve az operációs rendszerrel: erősebb szálak fűzik a Windowshoz, semhogy más környezetben is használható lenne. A fejlesztőknek ez persze jó hír, hiszen csupán egyetlen követelményrendszernek kell eleget tenniük, de rossz hír a vegyes hálózatban dolgozóknak. A Microsoft most is védi a „szemétdombját”, mint eddig.

– Amikor a Microsoft bejelentette az Active Directoryt, ígértett tett arra, hogy átírja a legnépszerűbb Unix-változatokra. Az is a szemétdomb védelme, hogy erről időközben megfeledkezett?

– [Nevet.] Inkább arra utal, hogy mások is védik a maguk szemétdombját. Nem valószínű, hogy egy Unix-gyártó lelkesen kapna az Active Directoryt. Komolyra fordítva a szót, éppen emiatt lesznek egyre fontosabbak a metacímtárak és a címtárak szinkronizálása. Mindenkinél látnia kellene, hogy még jó ideig többféle hálózati címtárral kell majd együttélni.

Cynthia Morgan
(Computerworld)

A RENDSZER, AMELY MEGHALADJA KORÁT...



Cégfilozófiánk szerint teljes, működő rendszerek szállításával, komplex megoldások nyújtásával és az ezt támogató emelt szintű szervizszolgáltatási háttérrel lehet hosszútávon megbízható partnerré válni.

- Teljes hardver és szoftver állomány részletes, rendszerszintű felmérése
- HW-SW rendszerek összehangolása, rendszerterv készítése
- Rendszerek leszállítása, telepítése és konfigurálása
- MCSE, MCP, CNE végzettségű szakemberek
- Tanácsadás (Partnereinknek térítésmentesen)
- CAT 5-ös és CAT 6-os hálózatok tervezése és kivitelezése ISO 9001 szerint

A Windows 2000 bevezetéséhez kapcsolódóan rendszerintegrációs szolgáltatásaink árából február végéig 15% kedvezményt nyújtunk minden partnerünknek.

Szakembereink az ország egész területén rendelkezésére állnak. Keresse fel honlapunkat, és legyen partnerünk a minőségi számítástechnikában: www.albacomp.hu



ALBACOMP
RENDSZERBEN GONDOLKODUNK
Albacomp Számítástechnikai Rt.

8000 Székesfehérvár Mártírok útja 9.
Tel.: *(22) 315-414, fax: (22) 327-532
www.albacomp.hu, e-mail: info@albacomp.hu

Microsoft



1139 Budapest Frangepán u. 8-10.
Tel.: (1) 350-8122
Fax: (1) 350-8325



HÍREK

Áprilisban kerül forgalomba a WordPerfect Office 2000 Linuxra írt változata, jelentette be a Corel. A programcsomagot két változatban – Standard és Deluxe – lehet majd kapni, kompatibilis a windowsos WordPerfect Office 2000-rel, és a legtöbb Linux-variánsban használható. A WordPerfect 9, a Quattro Pro 9, a Corel Presentation 9 és a CorelCENTRAL 9 mind a két változatban megtalálható; ezek mellett a Deluxe tartalmazza a Paradox 9-et, egy játékosmagot, és adnak hozzá egy Linux-pingvint is. Mellékelik a szoftvercsomaghoz a Corel saját Linuxát, ez a Debian 2.2 kernelre épül. (IDGNS, New York)

Számos technikai újítást mutatott vagy jelentett be a LinuxWorld Expo-n az IBM. A cég fejlesztői webhelyén elérhetővé tette a Journaled File System forráskódot; ez a technológia az IBM minden fontos operációs rendszerében megtalálható. Különleges funkciói lehetővé teszik az adatok hatékonyabb nyom követését és behívását szerverhiba esetén, s ez elektronikus kereskedelmi állományok szolgáltatóknál igen fontos tényező lehet. Az IBM most kijelöl egy olyan csapatot, amely csak azzal foglalkozik, hogy a technológiát Linuxon is elérhetővé tegye. Ugyancsak az IBM-től származik majd a Linux-világ első beszéd felismerő terméke, a ViaVoice, ennek révén más Linux-alkalmazásokat is ki lehet majd egészíteni ilyen kommunikációs képességekkel. (IDGNS, New York)

Újabb óvatos lépést tett a Linux-világ felé a Sun: a cég lehetővé tette, hogy SPARC rendszeren Linuxot hozzanak forgalomba. A gépet a Bell Microproducts hozza majd forgalomba; a kiszolgáló alaplapja a Suntól származik majd, de a cég logóját nem fogja viselni, és az alaplap sem olyan, mint amelyet a Sun a saját szervereibe épít. Ehelyett az „Ultra-SPARC Driven” emblémát helyezik el rajta, amely már most is megtalálható néhány eszközön (például nyomtatón), de számítógépen még nem szerepelt. Az új kiszolgálót a hagyományos Linux-piacokra, köztük az internetszolgáltatóknak szánják. A Sun döntése egy meglehetősen hitelteljes: Linux eddig is volt SPARC-rendszerekre, de azelőtt telepítve, hivatalos forgalmazóitól nem lehetett beszerezni. (IDGNS, Framingham)

Újabb lépést tett a Windows 2000 és a Unix rendszerek együttműködésé felé a Microsoft, amikor gyártásba adta az Interix 2.2 szoftvert. A termék annak eredeti kifejlesztőjével, a Softway Systemszel került a Microsoft birtokába; az Interix az annak hozzávetőleg 300 eszközevel a Unix-alkalmazások átírhatók az Interix alá; onnan a teljesítménnyel már nincs gond, mert az Interix a Windows 2000 natív alicsijére. A termék a Windows 2000-en kívül támogatja a Windows NT 4.0 Workstationt és Servert is. (IDGNS, San Mateo)

További híreink: www.szamitastechnika.hu

Mindennapi gazdaságosság Folyamatba tették

Kevés helyen tehetne egy munkafolyamatot szoftver nagyobb szolgálatot, mint egy napilap szerkesztőségében. Egy újság előállítás – különösen, ha arra csak órák állnak rendelkezésre – komoly munkafegyelmet, világos szervezést és elkülönült hatásköröket igényel. Ennek kialakításában és betartásában rendkívül sokat segíthet a munkafolyamat szoftver, mint ahogy teszi azt az Icon Kft. által szállított és bevezetett CSE/WorkFlow a *Napi Gazdaságnál*. Schopp Attila kollégánk ezen a héten (napi)laptársunknál „kémkedett”.



Naponta 20-24 oldalon jelenik meg a *Napi Gazdaság*, ami körülbelül 100 cikket jelent lapszámanként. Ezek mintegy 70-80 százaléka egészen friss anyag, vagyis a megjelenést megelőző nap születik, mondja *Girnt József*, az újság egyik rendszergazdája, egyben számítástechnikai szakújságírója. A lapkészítés munkafolyamata igazából nem is túl bonyolult. Az újságíró „megszerzi” a sztorit, a hírt, majd kora délután bemegy a szerkesztőségbe, ott megírja a cikket, és azt elküldi a szerkesztőnek. A szerkesztő a cikket vagy visszaküldi javításra, vagy szerkesztés után átadja az olvasószerkesztőnek. Ha ez a fázis is megvan, a cikk átkerül a tördelőhöz, aki PageMakerben elkészíti az újságoldalt. Mindez legfeljebb annyiban bonyolódik, hogy egy cikk nem feltétlenül a megírása napján kerül az újságba, van úgy, hogy kicsit félreteszik. Tehát nem teljesen lineáris, de azért nem is túlságosan szerteágazó munkafolyamatról van szó.

Ezt a munkafolyamatot többekévébe kiszolgálta az előző szerkesztőségi rendszer, a Redaktor is, ami még Novell NetWare 2.15 alatt futott, magyar XY Write volt a szövegszerkesztő, és már akkor is PageMakerben tördeltek. Csupán egy, de annál nagyobb gond volt vele: nem lehetett benne archiválni. Ezért csak papír alapú archívum létezett a szerkesztőségben; kerestek ugyan válalkozót az archívum elkészítésére, de amikor a jelentkezők meghallották, hogy NetWare 2.15 alá kellene dolgozni, nem vállalták el a munkát. Mivel a Redaktor Windows NT alatt nem fut, egyértelművé vált, hogy archívum csak akkor lesz, ha szerkesztőségi rendszert is váltanak.

Sok idő nem volt szétzárni a piacot, mert mindkét rendszergazda – akinek a szakmai döntést meg kellett hozniuk – rendkívül elfoglalt volt, így minden olyan megoldásnak örültek, ami a lehető leggyorsabban valósítja meg az elvárásokat. Találtak is két, kifejezetten a szerkesztőségi munka támogatására szolgáló terméket, de mivel azok közül egyik sem felelt meg az elvárásoknak, úgy döntöttek, hogy megelégednek bármilyen rendszerrel, ami funkcionalitásában kielégíti alapvető igényeiket.

Ezek közül a legfontosabb kettő az volt, hogy alkalmas legyen a szoftver a cikkek verziókövetésére – vagyis látni lehessen, hogy mi volt a kiinduló állapot, és ahhoz ki mit tett hozzá –, illetve hogy kellően rugalmas legyen, azaz gond nélkül tudjanak eljutni a cikkek a szerzőtől a szerkesztőhöz, onnan vissza, vagy át a tördelőnek. Ehhez járultak még olyan nem mellékes követelmények, hogy a rendszer ne

igényeljen „erőműveket” az ügyféloldalon, ne legyen túl drága, és korántsem utolsósorban: könnyen és gyorsan lehessen bevezetni.

Ami könnyű volt ...

Amikor a tulajdonos is rábólintott a beruházásra – amelynek során új számítógépeket is kellett venni az addig használatban lévő 286-osok helyett –, elkezdhetők a tényleges kiválasztást. Ekkor kiderült, hogy létezik a Redaktornak egy tovább-



Girnt József

fejlesztett változata, de az nem nyerte meg a tetszésüket. Aztán *Havas István*nak, a *Napi Gazdaság* másik rendszergazdájának eszébe jutott, hogy régebben egy szakmai kiállításán az Icon standján látott egy dokumentumkezelő rendszert, amely munkafolyamatot formában követte végig egy dokumentum életét. Ezzel azonban már nem foglalkozott az Icon, másrészt túl specializált rendszer volt, ami inkább kisebb számú, de nagyon hosszú életről készülő dokumentumok (például tervek, dokumentációk, engedélyek) kezelésére készült, azaz kevésbé felelt volna meg a *Napi Gazdaságnak*, ahol naponta több tucat cikket kell pár óra alatt előállítani.

Ehelyett ajánlotta az Icon a CSE/WorkFlow-t, ami kevésbé specializált, ennél fogva rugalmasabb rendszer. Külön előnyt jelentett a *Napi Gazdaság* számára, hogy kész kevertrendszert kínál, amit viszonylag egyszerű munkával, gyorsan fel lehet tölteni tartalommal. Mivel a szoftver minden tekintetben megfelelt a napilap igényeinek, mellette döntöttek, és szinte azonnal nekiláttak a bevezetés munkálatainak.

Leegyszerűsítette a tennivalókat, hogy magát a munkafolyamatot nem kellett kitalálni, az adott volt. Nem is akartak változtatni a szerkesztés menetén, mert a folyamatot mün-

denki ismerte, és az olajozottan működött. A Redaktor tulajdonképpen azokat a funkciókat kínálta, mint amit később a CSE/WorkFlow alapprogramja, csak éppen a technológia alacsonyabb szintjén. Így történetesen, hogy a Redaktor folyamatait, funkcióit szinte változtatás nélkül át lehetett vinni az új rendszerbe.

Mint hogy a CSE/WorkFlow csak keretet ad, azt ki kellett tölteni tartalommal, fel kellett készíteni az adott szervert igényeire. Ez talán még a vártnál is könnyebben ment: a munka dandárját elvégezték a rendszergazdák, és ahol kellett, segítettek az Icon szakemberei. Az egész alig pár napot vett igénybe – állítja *Havas István*. Eonny idő alatt beállították, hogy a CSE/WorkFlow milyen programokat és dokumentumformátumokat használjon; a szoftverben lévő grafikus eszközzel felrajzolták a munkafolyamatot, a dokumentumok útját. Ugyanitt megadták a korlátozásokat is: így például egy elküldött dokumentumot nem lehet visszahívni, legfeljebb visszaküldeni. Felépítették a felhasználói adatbázist is, ami ismét viszonylag egyszerű feladat volt: az alapadatokon (felhasználói név, azonosító) kívül csak azt kellett meghatározni, hogy ki milyen csoportba tartozzon; ugyanis az egyes csoportoknak (szerzők, szerkesztők, olvasószerkesztők) különféle jogosultságai és lehetőségeik vannak. Ugyanitt kellett azt is meghatározni, hogy ki kit helyettesíthet (ez rendszerint úgy néz ki, hogy a rovatvezető helyettesíti a beosztottjait), mert ez is különleges jogosultságokat igényel. Érdekeség, hogy a felhasználói adatbázis a Windows NT kiszolgáló felé egyetlen felhasználóként mutatkozik, mert így volt legkönnyebben megoldható a közös erőforrások kihasználása.

... és ami nehéz

Voltak természetesen nehézségek is. Ezek közül a legkomolyabbat az okozta, hogy az újonnan vásárolt számítógépekhez nem vettek Microsoft Office-t, így Wordjüket sem volt. A rendszerre szánt összegbe már nem fért bele az Office-licenccel megvásárlása, az meg fel sem merült, hogy illegális példányokat használjanak. Nem maradt más lehetőségük, mint az operációs rendszer részeként használható WordPad, ami *Girnt József* szavaival élve „a programozhatóság szempontjából iszony”. Imi természetesen gond nélkül lehet vele, de a munkafolyamat későbbi fázisaiban szükséges információk – hány karakter vagy hány sor a cikk, egyebek – kinyerése már nem megy ilyen egyszerűen. A Wordnél ez nem okozta gondot, a WordPad viszont nem nyújt olyan

„kellemes” csatlólkaz, azért itt különféle trükkökre, illetve egyéb segédprogramokra volt szükségük. De így is vannak még gondok: eltűnnek a táblázatok a szövegből, elvesz a formázás; a tapasztalatok szerint ez egyértelműen a WordPad hibája, mert a Wordöt használva (kiprobálták) semmi ilyen nem jelentkezik.

Van még egy különlegessége a rendszernek. Általában a szerkesztőségekben nem mindennapos, hogy az újságírók gépeiben se CD-óvasó, se hajlékonylemez meghajtó ne legyen. Itt azonban így van, mi több, nincsenek „névre szóló”, egyéni számítógépek. A *Napi Gazdaságnál* többen dolgoznak, mint ahány munkaadóms van – ezt abból a megfontolásból alakították így, hogy egyszerre úgy sincs benn mindenki. A zsummalizáltak a beállításokat megváltoztatni nem tudják, anyagaik a kiszolgálón vannak eltárolva, ezért nincs is értelme egyéni gépeket fenntartani. Külső meghajtók pedig azért nincsenek a gépekben, hogy az újságírók ne tehessenek föl semmit, és ne is vihessenek ki semmit: munkaidőben, a munkahelyi géppel csak az adott munkát lehet végezni. „A tulajdonosok úgy vélik, semmi szükség arra, hogy valaki itt bent végezze el a maszek munkáját is, ráadásul így oldható meg a legkönnyebben a védekezés a vírusok ellen” – mutat rá a dolog hátterére *Girnt József*. Ha valaki otthon is folytatni szeretné a témáját, akkor szól a rendszergazdának, akik lemeze mentik a kért anyagot, és átadják az újságíróknak. Minden ilyen kérelemről irat készül, ezeket időről időre bemutatják a tulajdonosnak. Igaz ez a hozott anyagokra is: azok csak a rendszergazdákon keresztül kerülhetnek be a rendszerbe. Hasonló megfontolásokból elektronikus levelezőrendszer sincs mindegyik gépén ha valaki mégis e-mailben akarja elküldeni az anyagát, például egyeztetésre, azt három-négy, erre a célra kijelölt géppel teheti meg, szerkesztői engedéllyel. Ezeken a gépeken nem fut a CSE/WorkFlow, így annak veszélye is kizárt, hogy valaki kívülről behatoljon a rendszerbe, másrészt így a munkatársak nem webezéssel töltik az idejüket.

Hamar, mindössze egy-két hét alatt elkészült az új szerkesztőségi rendszer. Először kicsiben, négy-öt számítógépből álló tesztállományt próbáltak ki. Ez lett volna az „oktatókabin”; az újságírók bármikor bemehettek oda, hogy ismerkedjenek a szoftverrel, annak elveivel, működésével. Az elfoglalt (vagy magukat annak valló) munkatársak azonban kevés kivételtől eltekintve nem tulajdonítottak nagy jelentőséget a tanulásnak, rendszertelenül jelentek meg a teszterekben, így

gyakorlatilag formális oktatás nélkül történt a bevezetés; kis túlzással azt is lehetne mondani, hogy volt olyan munkatárs, aki már csak az éles üzemből találkozott a rendszerrel. A szoftver javára írható azonban, hogy nemcsak beüzemelés, hanem használata is egyszerű, így komoly fennakadás soha nem volt a munkában. Elkészült anyag nem veszett el, legfeljebb emberi hiba miatt, a nem megfelelő mentés következtében, de olyan cikk még soha nem tűnt el, ami egyszer már bekerült a munkafolyamatba. Mára a munkatársak mindegyike, ha meg nem is szeretne a rendszert, de használatát megtanulta. „A lap mindig időben megjelent, és már ez sem kis eredmény” – ad hangot elégedettségének Gímt József. A rendszerát-

állítás csupán annyi volt, hogy egyik nap lapzárta után lekapcsolták a régi rendszert, és másnap már az újban kellett dolgozni.

Működés közben

Most pedig lássuk, miképp működik a CSE/WorkFlow-ra épülő rendszer! Az újságíró a munkafolyamatos rendszert indítja el, szokás szerint beírja a nevet és a jelszavát. A munkaképernyőn van egy ikon, egy irattartó, ahol azonnal látszik, ha küldeménye érkezett. Mint azt fentebb már említettük, dokumentum nemcsak a szerzőkhöz érkezik, hanem a szerzőkhöz is, például ha egy cikket visszaküldenek. Ikonon található az új cikk készítése is, amire kattintva most a WordPad jön

fel. Az már nem a CSE/WorkFlow alapfunkciója, hogy ki kell tölteni egy blankettát a cikkről: ki írta, milyen rovatba és mi a munka címe; ez a szokás még a Redaktor idejéből maradt. Ha a szerző nem tölti ki a munkacím rovatot, a szoftver a cikk első sorát veszi annak; erre azért van szükség, mert minden további lépésben a munkacímre hivatkoznak, nem az állománynévre.

A cikk megírása után csak a mentés gombra kell kattintani; a rendszer elvégzi a dokumentum mentését, egyúttal lefuttatja rajta azt a programot, amit itt a rendszerhez írtak. Ez nem tesz mást, mint megszámlálja a cikk karaktérszámát, azt elosztja hatvannal, és mellékel a dokumentumhoz, hogy hány sorból áll. Erre az adatra a szerkesztőknek

van szükségük, akik így egyetlen pillantással meg tudják állapítani, körülbelül mekkora egy cikk, annak hol van a helye, vagy mennyit kell belőle húzni. Ebben a fázisban a szerző még bele tud nyúlni a cikkébe, de ha már elküldte, csak abban az esetben változtathat rajta, ha a szerkesztő azt neki visszaküldi. Ez a Redaktorban még nem így volt; azért építették be a funkciót, hogy jobban kézben tartható legyen a folyamat. A küldés is csupán pár kattintás kérdése: a megfelelő ikonra bökve feljön mindazon munkatársak neve, akiknek küldeni lehet, és közülük kell kiválasztani a megfelelő szerkesztőt. A küldési lehetőségeket alapvetően nem korlátozták, de azért bizonyos utak zárva maradnak az újságírók előtt.

Egy adott fázisban már nem név szerint küldik tovább az anyagot, hanem szerepkörönként; ha az olvasószerkesztő nevére küldi valaki a cikket, akkor az mind a hat olvasószerkesztő irattartójában megjelenik. Amikor aztán valamelyik kinyitja a dokumentumot, az eltűnik a többiek irattartójából. Létezik ugyan bizonyos feladatmegosztás az olvasószerkesztők között, de a lényeg mégis az, hogy minden cikk át legyen nézve. Van még egy mellék-szálak is tekinthető elem a rendszerben: az anyagokat közvetlenül a megírás után el lehet küldeni a főszerkesztőnek. Neki ugyan nincs kötött szerepe a szerkesztési folyamatban, mégis lehetnek olyan cikkek, amelyek főszerkesztői jóváhagyást vagy átírást igényelnek. Az olvasószerkesztő egy meghatározott – a megjelenés napja és az újság oldalszáma szerinti – könyvtárba, Word for Windows 6.0 formátumban menti el a megoldott cikkeket, ahonnan a tördelők importálják azokat a PageMakerbe.

Mindez persze csak akkor ér valamit, ha az egész folyamat dokumentált. Itt ez így van: bármikor visszakereshető, hogy egy cikk éppen hol van, vagy mikor merre járt, ki mikor olvasta, mit javított benne. Minden egyes változat külön megtekinthető, kinyomtatható, így megszűnnek az olyan viták, hogy „én nem ezt adtam le!”, „már egy félórja elküldtem”, „az eredetiben még helyesen volt írva”, és így tovább.

A jövő útja

Ahogy akarták, lett archívum is, ami utóvégre az egész rendszerre elindította volt. Az archiváló szoftver (az EasyArchive) is az Icontól van, de nem integrálták a munkafolyamatos szoftverrel. Az eredeti folyamatba még beletervezték, de aztán nem vették meg a szükséges modult a CSE/WorkFlow-hoz – mondja Havas István –, mert a „hivatalos” archívumot nem a munkafolyamat végén, az olvasószerkesztők kezéből kikerülő változat alapján kell előállítani, hanem a betördelt cikkek alapján; az a végleges, az kerül az újságba. Így az EasyArchive-ba kerülő cikkek szövegét a PageMakerből nyeri ki, majd indexeli, és úgy raktározzák el. Természetesen az írások a munkafolyamatos szoftverből is visszakereshetők, de az nem a „hivatalos” változat.

A továbbfejlesztés legsürgetőbb eleme az „iszonyatos” WordPad lecserélése Wordre. Amint erre meglesz az anyagi fedezet, beszerzik a Microsoft Office-t, és utána már abban írják a cikkeket, ami egyszerűsíteni fogja a szerzők és a szerkesztők dolgát is. Nem lesz gond a formázással, automatikus lesz a karaktérszámolás, könnyebb lesz az illesztés a CSE/WorkFlow-val, és mindenképpen természetesebb környezetet nyújt majd a Word. Ehhez jön majd még az az előny, hogy egyszerűbb lesz a táblázatok előállítás is: most még csak pár szerkesztő gépen van Excel, miközben az újságban több oldalnyi táblázat található, és a szoftver is alkalmas arra, hogy a szöveges dokumentumok mellett ilyen állományokat is továbbítson. A Word üzembe állításától fogva már az újságírók is képesek lesznek a táblázatok előállítására, tovább gyorsítva ezzel az újságkészítés folyamatát.

A szervezet

egészséges

fejlődéséhez

nélkülözhetetlen a

biztonság

Microsoft



Biztonság és nyugalom – mindenki erre vágyik. Minden fejlődő szervezet igényli azt, hogy legyen egy biztos támasza, amire rábízhatja magát, egy odaadó védelmezője, aki éjjel-nappal éberen szolgálja.

Az egyenletes növekedéshez védett környezetre van szüksége embernek, vállalatnak egyaránt. E nyugodt hátteret, a zavartaian fejlődés biztonságát kínálja Önnek az ICON HYDRA, amely a Windows 2000 operációs rendszer szolgáltatósaira épülő, chipkártyás IT-biztonsági rendszer.

- ▶ Erős felhasználó-azonosítás
- ▶ Az e-mail titkosítása
- ▶ Elektronikus aláírás
- ▶ Biztonságos távoli bejelentkezés

Windows 2000 és ICON HYDRA

– a folyamatos üzletmenet garanciája.

ICON

ICON Számítástechnikai Kft.
1134 Budapest, Tüzér u. 39-41.
Tel: 452-1250 Fax: 452-1251
http://www.icon.hu

További részletes információ e-mail-ben, a HYDRA@icon.hu címen kérhető.



[Az új gazdaság alapja.]

Microsoft Certified
Solution Provider

HÍREK

CorelDRAW 8

Ez a kötet eredetileg az IDG Books kiadványa, a For Dummies sorozatból; magyarul az elemisztikus elnevezésű Dummies könyvek sorozatában jelent meg. Szerzője a Macworld és a Publish magazin társszerkesztője, több mint 30 könyvet írt a kiadványszerkesztésről és a Macintosh számítógépekről.

A kötet egy kétoldalas puskával kezdődik, majd a Bevezetőből az olvasó kiderítheti, hogy miért éppen ő az, akinek ez a könyv szól, milyen főbb részekből áll, és hogyan érdemes használni.

A kötet öt részből áll: az első azzal foglalkozik, amiről mindenki azt hiszi, hogy régóta ismeri (mit is kezdünk ezekkel a programokkal: a CorelDRAW-val, a Photo-Painttel, az OCR-Trace-szel, a Capture-rel, a Corel-Dream 3D-vel, a Texture-rel, ezután következik a CorelDRAW működésével való megismerkedés, és a belépés a CorelDRAW világába).

A második résznek az a címe, hogy Kezdődhet a rajzolás (egyszerű alakzatok: téglalapok, négyzetek, körök, szabaddézi és műszaki jellegű rajzok, a formák csinosítása, a formák kivágása, másolása, beillesztése, forgatások, lukrózések, átmeretezés, döntés és mindenféle torzítások).

A harmadik rész, az Üzenetek a palackból a szövegkezeléssel foglalkozik, ezután a nyomtatással és a weben való közzétételével, a negyedik rész, a Más remek Corel programok pedig a Photo-Painttel, a CorelDream 3D-vel. Az utolsó, ötödik rész, a Számold el tizig és... Tízparancsolattal szolgál „speci effektetekhez”, tiz, ritkán használt trükköt is bemutat, és felsorol a tizféle állományformátumot. (Deke McClelland: *CorelDRAW 8*. Kossuth Kiadó, 1999, 414 oldal, ár megjelölés nélkül)

Operációs rendszerek mérnöki megközelítésben

A kötet a BME Villamosmérnöki és Informatikai Kar műszaki informatikai szakán oktatott Operációs rendszerek című tantárgy anyagára alapul; a szerzők – amint azt a szerkesztők az Előszóban világosan teszik – igyekeztek összekapcsolni a tárgy természet szerinti leíróját a mérnöki konstruktivitással, és választ adni – ahol lehetett – a mértetekre.

A kötet 7 fejezetből áll. Az első az operációs rendszerek funkcióit, típusait és felépítését ismerteti, a második absztrakt megközelítésben – virtuális-gép-fellegységben – mutatja be őket (és a folyamatokat, szálakat, a folyamatokból álló rendszereket), a harmadik az eddig kifejtett absztrakt fogalmak klasszikus, egyprocesszoros rendszerekben való megvalósítását.

A negyedik fejezet a hálózati és elosztott rendszerek témakörével foglalkozik, a név- és a címkezeléssel, az elosztottság és az állományrendszer, a folyamat- meg az időkezelés összefüggéseivel, valamint egy ügyfél-kiszolgáló modellre épülő hitelesítő rendszerrel is. Az 5. fejezetben a Unixról esik szó. A 6. fejezet a Windows NT-1 tárgyalja (*Operációs rendszerek mérnöki megközelítésben, szerkesztette Kóczy Annamária és Kondorosi Károly, Panem Kft., 2000, 489 oldal, 3400 forint*)

2:1 a Javára

Még a tavalyi termésből mutatunk be három könyvet. Vannak közöttük bizonyos belső összefüggések: az egyik alapfokon tárgyalja a Javát, a másik felsőn, és az alapfokú javás egyik szerzője egyszerre a harmadik kötet szerkesztője és egyik fordítója – közli a premisszákat *Seres Iván*. Hány éves tehát a kapitány, vagy legalábbis a *Számítástechnika*?

Előnek bemutatandó javás könyvünket egyetemi oktatók írták, egyebek között olyan egyetemi hallgatóknak, akik első programozási nyelvként választották a Javát. Kötetük tehát nem a procedurális felfogással kezd a világ teremtésének meséjét, hanem az objektumorientált szemlélettel.

Java – start!

Vég Csaba és Juhász István kötetét a Logos 2000 Számítástechnikai és Szolgáltató Bt. jelentette meg, akárcsak Vég Csaba e rovatban korábban már bemutatott könyvét, az Alkalmazásfejlesztés a Unified Modeling Language szabványos jelöléseivel címűt.

A Bevezetésben a Java nyelv, a Java technológia, a Java paradigma, sőt a Java jelenség példátlan népszerűségére adnak magyarázatot (a gépfüggetlenség, hálózatok összekapcsolandó nyílt rendszerek, objektumorientáltság, hordozhatóság, gazdag és letisztult eszköztár, absztrakt szemlélet, kiváló oktathatóság). Ezután kifejtik, hogy minek s kinek szánják könyvüket: a problémamegoldás körül forgó, programozási alapismeretekről és technikákról szóló tankönyvnek, s szemléletmódot, problémakezelési felfogást akarnak vele sugalmazni. Először megértetik, át gondolatjátuk olvasójukkal a probléma szerkezetét, majd vizuális jelöléseknek (az objektumorientált technológia szabványos, a Java komponensszemléletének megfelelően módosított és kiegészített jelölésrendszerének) a segítségével elkészítetik vele a megoldás vázlatát, s e vázlat alapján a megoldás már könnyen áttehető Java programba. Az olvasóközönség a szerzők szerint a felsőoktatás informatika szakos hallgatóiból kerülhet ki, ezután a programozási ismeretekből felvételiző középiskolásokból, és azokból a gyakorló programozókból, akik szeretik megismerni az objektumorientált és a komponenselvű paradigmát.

A kötet további része – 22 fejezete – öt nagy részre oszlik: a Java programok alapszerkezetének bemutatására, a vezérlési szerkezetek végigtekintésére, az általánosítás és pontosítás tárgyalására, aztán a tömbök és szövegek kezelésének, majd az ötödikben az állománykezelés kifejtésére. Két függelékéből az első a Java nyelv szintaxisát foglalja össze (a vizuális jelölésekkel együtt), a második pedig magukat a vizuális jelöléseket.

Az I. rész, a Java programok alapszerkezte, bemutatja az alapszerkezetet, a fordítást és a futtatás teendőit, tisztázza a különbséget a Java alkalmazás és a Java applet között, megismereti az olvasóval az osztály, a tulajdonság és a módszer fogalmait, a grafikus felhasználói felületet és a csomagokat. Az első program a klasszikus szövegírás (a lakoni-



kus, egyszerre mind tartózkodó és címzett nélküli „Hello!” kiírása), a fordítást és a futtatást az ingyenes JDK-ra alapul (azt is megtudjuk, hogyan kell beállítani a PATH és a CLASSPATH környezeti változókat). Megismerkedünk a programot áttekinthető tevő strukturálással (a jobb kezdés jótéteményeivel), a megjegyzések elhelyezésének szabályaival, az azonosító és a kulcsszó fogalmával (s azzal, hogy a Javában unicode-os karakterek is lehetnek az azonosítóban), a böngészőből futtatható applet weblapba ágyazásának módjával. Ezzel az első programmal összefüggő teendők alkotják az első fejezetet; a végére pedig (s minden más fejezet végére is) kérdések és feladatok kerültek. A következő fejezettel elkezdődik az objektumorientáltság: egy téglalap adataiból kell meghatároznunk a téglalap kerületét és területét, s ehhez két funkció – a kerület és a terület – szükséges: ezzel meg is jelenik a Téglalap osztály, az ő két tulajdonsága (két oldalának hossza) és két módszere, a kerületet és területet kiszámító függvény, s az, hogy mindezek mennyiben belülei az osztálynak (a két oldalhossz belülei, s mennyiben „közüli” (a kerület és a terület az). Ezzel megvan az osztály fogalma, az osztálybeli példány (vagyis az objektum), de kell egy konstruáló módszer is példányok létrehozására. A következő fejezet a tulajdonságokkal (alap- és számozott tulajdonságokkal), elemi típusokkal, kifejezésekkel foglalkozik, az utána jövő pedig a grafikus felülettel (az erre vagy arra a feladatra – szöveg megjelenítésére, bevitelére, parancs indítására stb. – való felhasználói felület-komponenssel) és a programok alkotóelemeit (például osztályokat) magukban foglaló csomagokkal.

A II. részben a vezérlési szerkezetek jelennek meg: a feltételek (logikai típusú kifejezések, relációs és logikai operátorok), az elágazás, a többszörös elágazás (a hűsvétszámtással mint példával), az esetszétválasztás és a ciklikus szerkezetek.

A III. rész témája az általánosítás és pontosítás. Itt szó esik a metódushívásról és a hívás utáni vissza-

térésről, a rekurzióról (az önmagát hívó metódusról), a túlterhelésről (vagyis az azonos nevű, de különböző feladatokat ellátó, paramétereinek mennyiségében vagy minőségében eltérő metódusokról), a lekérdezésről és a módosítóról (a lekérdezés nem változtat a megfigyelhető állapotban, a módosító metódus viszont igen). Ebbe a részbe tartozik az öröklést tárgyaló fejezet: az osztály pontosítása (más néven specializáció), és az absztrakt osztály. A következőkben az interfész ismerhetjük meg (az objektum elérésének egy lehetséges módját), a belső, a lokális és a névtelen osztályokat, majd a kivételkezelést (a kivételes esemény fogalmát, az objektumok megszüntetésének lehetőségeit).

A IV. résznek a tömbök és szövegek kezelése a tárgya: meghatározást ad a tömbre, vektorra, mátrixra, bemutatja a számlálást és összegzést, a minimumot és maximumot a tömbökben, a felsorolóobjektumokat (iterátorok), a tömb jellegű tulajdonságokat, a Javában a szöveg ábrázolására való Stringet, a karakter típus tömbjét. A tömbökben lehet továbbá keresni, és a tömböket rendezni: erre szolgál a teljes keresés, a felezéses és a buborékrendezés, a gyorsrendezés.

Az V. rész az állománykezelésről szól: állományokban való adatátvitelről, szöveges be- és kimenetről, adatállományokról, tokenekre (nagyobb, szorosabban összefüggő szövegegyeségekre) bontásról, serializációról (vagyis összetett adatok: objektumok, tömbök adattálmányra való kezeléséről), állománybeli adatelemek tetszőleges sorrendben való feldolgozásáról.

A már említett két függelék után irodalomjegyzék következik.

Világos, kitűnő könyv; tiszta definíció ad mindenre, érthetővé teszi a fogalmak okát, célját, és tanítási tapasztalatokon alapul.

(Vég Csaba–Dr. Juhász István: *Java – Start!* Logos 2000, 1999, 228 oldal, 1344 forint)

Teljes Oracle referencia

George Koch és Kevin Laney angol eredetű ORACLE: The Complete Reference címmel megjelent 1300 oldalas enciklopédikus műve a magyar fordításban lerövidült (825 oldalas lett), az angolnak csak bizonyos fejezeteit tartalmazza, s így – mint a kötet szerkesztője, Juhász István a magyar kiadáshoz írt előszóban megjegyzi – nem kézikönyv, hanem csak kézikönyv. Benne van az Alfabetikus referencia, bekerültek a korábbi Oracle-változatokhoz képest új sajátosságok, valamint a haladó Oracle-ismeretek. A szerkesztő gyakorló szakembereknek, a felsőfokú képzésben részt vevőknek és érdeklődő középiskolásoknak ajánlja a kötetet.

Mint a Bevezetésből kiderül, ez a kötet az első olyan kiadvány,



amely egyetlen kötetbe gyűjti a különben több mint 50 kötetből elérhető főbb Oracle-definíciókat, -eszközöket, -parancsokat, -függvényeket és -termékeket, ezért jól használhatják az Oracle végfelhasználói, az Oracle-t még nem ismerő fejlesztők, a gyakorlott Oracle-fejlesztők és az adatbázis-rendszereket tanuló hallgatók (önálló tanulásra is).

A hatalmas (680 oldalas) első fejezet, az Alfabetikus referencia az Oracle főbb parancsainak, kulcsszavainak, függvényeinek, eszközeinek, fogalmainak teljes listája, kereshetőválasztásokkal.

Egy-egy címszó után mindig ott áll a típus, az eszköz, a „lásd meg” (a kereshetőválasztás), a forma (a formális szintaktikai leírás), a leírás (ez szöveges magyarázatot ad a formális leírásról), és a példa (a parancs, függvény vagy kulcsszó típusú alkalmazására).



Ennek elmagyarázása után, az 1. fejezetben jönnek a címszavak, az aposztróftól kezdve a zárig.

A kötet következő, II. részében az Oracle speciális eszközei kerülnek sorra. A 2. fejezet bevezetés a PL/SQL-be, vagyis az SQL kiterjesztésére való procedurális nyelvre: bele vannak foglalva a tárolt eljárások, a csomagok és a triggerek. Ebben a fejezetben a PL/SQL elemeinek jutott hely: a blokknak, a blokk részeinek – a deklarációknak, a végrehajtható utasításoknak (a feltehető utasításnak, a különféle ciklusoknak) és a kivételkezelő rész leírásának.

A 3. fejezet szól a triggerekről: ezek olyan teendők, amelyek az adatbázis használatának bizonyos eseményeire kapcsolódnak (a trigger automatikusan lefutnak az insert, delete és update utasítások végrehajtása után). A fejezet először bemutatja a trigger létrehozásához szükséges privilégiumokat, majd ismerteti a triggerek fajtáit: a sor-szintű, utasításszintű triggereket, a BEFORE, AFTER, INSTEAD OF triggereket, majd a triggerek szintaxisát, engedélyezésüket, letiltásukat, helyettesítésüket és törölését.

A 4. fejezetben eljárásokról, függvényekről, csomagokról tanulhatunk, az 5. fejezetben a pillanatfelvételek-

ról (ez lokális másolatok készítése távoli adatbázisokról), azok frissítéséről, majd arról, hogy mikor érdemes az adatok többszörözésére inkább triggerrel használni, mintsem pillanatfelvétellel.

Az utolsó, 6. fejezet az objektumorientált eszközöket veszi számba: az Oracle8 objektumorientált koncepcióit és eszközeit a relációs adatbázis-kezelés lehetőségeinek kiterjesztésére. Módot ad absztrakt adattípusok használatára (objektumtípusok létrehozására), táblák egymásba ágyazására, nagyméretű objektumok (LOB-ok) használatára (ezekből négy van: a bináris, a karakteres és a több-bájtos LOB, valamint a bináris adatokat tartalmazó, az adatbázison kívül tárolt csak olvasható állomány: a BFILE). Ez a fejezet bemutatja a LOB-értékek lekérdezésére és megváltoztatására való DBMS_LOB csomag eszközeit, továbbá az objektumtáblákat és objektumnézeteket (az Oracle-nek háromféle objektuma van: beágyazott objektum, oszlopobjektum és sorobjektum). Az itt leírt objektumnézetek révén pedig a relációs táblák fölé objektumorientált struktúrát lehet építeni, például absztrakt adattípusokat. Röviden megemlíttetik az Object PL/SQL is: ebben a felhasználó definiálta adattípusok is használhatók.

A fejezetek után még következnek egy tárgymutató, 13 oldalon át.

Ez a Panem Könyvkiadó negyedik nagy informatikai könyve (a számítógép-hálózatok, az operációs rendszerek és az adatbázis-rendszerek könyv után); az ötödik a mesterséges intelligenciával fog foglalkozni.

(George Koch-Kevin Loney: ORACLES. Teljes referencia. Panem Könyvkiadó, 1999, 825 oldal, 4900 forint)

Java superlativa

A Kiskapu Kft. Daniel J. Berg és J. Steven Fritzingert – két jeles Java szakértő – kötetét a Wiley kiadta angol eredetiből fordította magyarra. A Tartalomjegyzék szerint a III. oldalon olvasható Előszó a Magyar kiadáshoz nyilván elmondta volna, hogy miért esett a kiadó választása erre a könyvre, de mivel a hozzájárult példány ezt nem tartalmazta, olvasóinknak be kell érniük szerény benyomásaimmal és sejtéseimmel.

Vágyunk tehát bele. Ez az eredetijében is 1999-es kötet a Java 2 platformról szól, láthatólag olyanoknak, akik tisztában vannak a Java-programozás alapjaival (e tekintetben lásd az e cikkben ismertetett első kötetet), fogékonyak a hálózati alkalmazások fejlesztésére, az objektumorientált szoftverfejlesztés a kisujjukban van, és azt gyantítják, hogy a Javának van jövője.

A tizenhat fejezetből az első a Java ipar címet viseli, mert – mint kiderül belőle – a szerzők szerint a Java nyelvből platformmá, s platformból iparrá vált. Leírják a Java 2 (a valamikor JDK 1.2) újdonságait, azt a négy környezetet, amelyben a Java ma használható (az általános munkáállomás-felületet, a személyes Jávát, a beépített Jávát és a JavaCardot), és még sok egyebet: a HotJava böngészőt, a JavaOS-t, a Java Electronic Commerce keretrendszerét, a Java alapú alkalmazások kommu-

nikációjában használatos JavaSpaces elosztott adatsere-mechanizmust, és az erőforrás-megosztásra létrehozott Java központi elosztott Jini rendszert.

A 2. fejezet ismerkedés a Java Foundation Classeszel, a már a JDK 1.1-ben is meglevő absztrakt ablakozó eszköztár továbbfejlesztésével. Főleg az újdonságokról esik itt szó: a delegációs eseménymodellről, a Java alkalmazásokból való nyomtatásról, a helyi menüről, az egér nélküli műveletekről, és az új szolgáltatásokról, például a JavaBeans integrációról (a JFC komponensek hogyan viselkedhetnek Java-Beaként), a saját, tetszés szerinti felület tervezéséről, a jó minőségű grafikus könyvtárakról.

A 3. fejezet a Java Media környezetről szól: a multimédiás eszközök bevetésére módot adó Java Media eljárásírási felületről, s egy ezt szemléltető példáról: a Java City programról. A 4. fejezet ismerteti a hálózatkezelési alapelveket, majd a Java hálózatkezelési alapelveit, az 5. fejezet a JavaBean használatát (a JavaBean komponensmodell, szoftverkomponenseket lehet vele fejleszteni Javában; alacsony szintű dokumentumintegrációs API-t akartak vele létrehozni, olyat, amely magas szintű dokumentuminterfészekkel is együttműködik). Ebben a fejezetbe belefoglalták a szerzők a glasgow-i specifikációnak nevezett újabb JavaBeans specifikációt is.

A 6. fejezetnek az elosztott alkalmazások tervezése a tárgya, az alkalmazásarchitektúrák (háromréteges alkalmazások, monolitikus alkalmazások, ügyfél-kiszolgáló meg-



oldások, a háromréteges architektúra korlátai, öröklött rendszerek beépítése). A 7. fejezet a távoli metódusok hívását írja le; a hagyományos, elosztott objektumú rendszerekben – mint a szerzők kifejtik – szó sincs valódi objektumelvezésről, az elosztott objektumokon alapuló architektúrák tervezésekor pedig figyelmen kívül maradt az a tény, hogy hálózati alkalmazást egészen másként kell fejleszteni, mint helyi alkalmazást. A Java RMI (Remote Method Invocation) ezt a nehézséget igyekszik feloldani: kódot továbbít a hálózaton valamely más pontjára, azt ott végrehajtja, s közben megőrzi a biztonságát. A fejezet bemutatja az RMI rendszer architektúráját, s sok egyéb mellett a távoli polimorfizmust, az objektumsorozást (szerializációt, ahogyan az első könyv ismertetésében áll) és a Java RMI jövőjét.

A következő négy fejezet tartalma: a JDBC technika elsajátítása

(a Java Database Connectivity API-készlettel adatbázis-szolgáltatások építhetők be az alkalmazásokba); szerverek és Java Web Server; Enterprise JavaBeans; a Java-szálak használata (a szálak – egy CPU-n ütemezhető és végrehajtható utasításhalmazok egy programon belül – bele vannak építve a Javába, szinkronizálásuk és ütemezésük lehetőségével együtt).

A 12. fejezet a biztonság kérdéseivel foglalkozik, s a 13. a Java Native Interface-szel (ez olyan metódushalmaz, amely saját metódus-interfészt ad a Java nyelvhez; ezen át lehet meghívni a Java programban C programokat). A 14. fejezet ismerkedés a hálózati számítógépekkel, a 15. pedig ismerkedés a JavaOS és a JavaStation felépítésével (itt egyebek között érvek olvashatók a JavaOS operációs rendszerrel szemben). A 16. fejezet a Java jövőjét festi, itt újabb szóösszetételben találjuk a Jávát: a Java forradalomban.

Tárgymutató nincs a kötetben.

A könyvhöz adott CD-n megvan a Java 2 platform (vagyis a JDK 1.2) Windows NT-re és Solarisra, a dokumentációk erre a két operációs rendszerre, azután a könyvben levő kódok és más forráskódok, valamint a Java City multimédia beemutató.

Ez a mű érdekes, izgalmas, nyugtalan bevezetés a Java pillanatnyi állásába, sok mindenben világossá teszi az újítások, fejlesztések mögött rejlő okokat és szándékokat.

(Daniel J. Berg-J. Steven Fritzingert: Java felsőfokon. Kiskapu Kft., 1999, CD-melléklettel 3250 forint)

Nincs leállítás!

Szakmai nap az IBM nagy megbízhatóságú szervermegoldásairól

Az informatikai rendszerek rendelkezésre állása kulcsfontosságúvá vált hazánkban is. Egy vállalkozás számára a stratégiai szempontból fontos alkalmazások üzemzavarára egyre nagyobb kárt okozhat. Az üzemszavarak megelőzése és elhárítása magas szaktudást igénylő feladat. Ehhez kíván segítséget nyújtani rendezvényünk.

Szeretettel meghívjuk Önt az IBM nagy megbízhatóságú szervermegoldásait bemutató szakmai napjára, melyet 2000. február 29-én 9 órától tartunk a Budapest Kongresszusi Központ Liszt termében (1123 Budapest, Jagello út 1-3.).

Rendezvényünkön minden szerverplatformunk bemutatkozik az IBM S/390, AS/400, RS/6000, Netfinity szakértőinek előadásában.

Rendezvényünk ingyenes. További információért hívja a 06-40-200-156-os kék számot, vagy keresse fel honlapunkat a www.ibm.com/hu címen, ahol részletes tájékoztatót is találhat.

08012

HUNGÁRIA KÁBEL KFT.

Minden termékre

Akció!

2000. február 14-től
február 29-ig

1134 Budapest, Csángó u. 3/B.
Telefon: 350-3455 Fax: 320-8083

Support Team Kft.
Informatikai Oktatás, Szolgáltatás és Karbantartás Kft.

**BÍZZA INFORMATIKAI
RENDSZERÉT
MÉRNÖKEINKRE!**

Szoftverjogtisztasági audit
2000. év audit
Adatbiztonsági audit
Levelezőrendszerek
Antivirus rendszerek
PC-hálózatok kivitelezése
Átalánydíjas karbantartás
Szoftverfejlesztés
ECS15 strukturált kábelezés

Tel/Fax: (1) 269-2233, 269-2797
www.support.hu, info@support.hu

08038

08016

THE CORE OF YOUR NETWORK
CORE
Computer

CORE Computer Kft.
Tel.: 224-97-50

TERMINÁLEMULÁCIÓ



TinyTERM



Grafikus, vagy
alfanumerikus
terminálemuláció
**UNIX, Linux,
Mainframe,
AS/400 és NT
környezetekben!**

Areco Systems Kft.
1119 Budapest, Fehérvári út 83.
Tel: 464-7500 E-mail: info@areco.hu
Fax: 464-7555 Honlap: www.areco.hu

04015



Let's talk about tomorrow

Munkatársakat keresünk

Tanácsadó

Pénzügyi és logisztikai terület

- Angolnyelv- vagy németnyelv- ismeret
- Többéves, integrált rendszerek alkalmazásában ill. bevezetésében szerzett tapasztalat
- Teammunkára való alkalmasság
- A munkával járó utazások vállalása

Sales munkatárs

- Angolnyelv- ismeret, német előny
- Integrált vállalatirányítási rendszerek piacának ismerete

Programozó

- Angolnyelv- vagy németnyelv- ismeret
- Integrált rendszerek ismerete előny
- ABAP, C, C++, Visual Basic ismerete előny

Amit kínálunk:

- Önálló munkavégzés lehetősége
- Biztos nemzetközi háttér
- Fejlesztési, előrelépési lehetőség a vállalatcsoporton belül
- A munkával arányos fizetés

Jelentkezés irásban:

Apcon International Business Systems Kft.

H-1138 Budapest, Váci út 141., e-mail: Gabor.Turner@apcon.hu

00047



1119 Bp., Fehérvári út 83. 31. em.

Teléfono: 204-3030
Fax: 204-3031
E-mail: telelog@telelogic.hu

Egy gépre telepített több operációs rendszer kezelése, a kiválasztott rendszer indítása



Partiók vagy teljes merevlemez gyors ábrázolása vagy közzétevése, bármilyen merevlemezre vonatkozóan a mentést



Hálózaton keresztül gyors Broadcasting funkció ideális biztonsági mentésekhez és sok hasonló gép hálalkötéséhez

Mentse meg adatait hibás merevlemezről!
Fájldiszkeket vagy töltés utáni adatvesztésű FAT és FAT32 partíciókról



Teles merevlemez másolása egy gépen belül
Ideális merevlemez-ugrálás esetén a rendszer átvándorítása



Partiók méretezés, mozgatása, másolása és konverziója adatheszték nélkül

ÚJ!
Megjelent az S-04 verzió!



NOVELL és NT 4 Server partiók méretezés, mozgatása és másolása adatheszték nélkül

ÚJ!
Megjelent a 3-as verzió!

08032

www.szamitastechnika.hu

Jelszó nélkül szabadon bárhonnan bármikor

NABUCO
NATIONAL BUSINESS COMMUNICATION

MICROTEST

Szeretne egy cat. 5, 5E, 6, 7 hálózatot
letesztelni?
Lépje meg magát egy
régén áhitott
OmniScannerrel.

OmniScanner2

gyors, pontos, sokoldalú

- Single-és Multi Mode Fiber egy adapterrel
- Mentés 10000 Autotest-ig
- Link Adapterek cat 6-os AMP, IBM, Lucent, Panduit, CDT stb. kábelrendszerek számára.

Mért
értékek:

Next, ELFEXT,
Return Loss,
Wiremap, hossz,
csillapítás, PSNEXT,
ACR, PSACR, PSFLEXT,
ellenállás.

Magyar Microtest Distributor

NABUCO Kft. 1033 Budapest, Sorompó u. 1. Tel.: 436-0730 Fax: 436-0749

SPRINT
Computer Kft.

WWW.SPRINT.HU

Boltjaink: 1068 Felsőberdősor u. 7. Tel./fax: 342-4707, 342-6724, 1087 Berzsenyi u. 3. Tel.: 210-4835, 210-4836
8000 Székesfehérvár, ALBA-PLAZA tel:(22) 502-880, 6722 Szeged, Bartók tér 13, tel.:(62) 55-22-33

Akció!

LG Flatron 775 FT 17" monitor 84 700



COMPAQ Akció!
Deskpro EP PIII 450/WinNT WS
Prosignia S300

Szolgáltatásainkból:

- Szoftver vásárlási tanácsok
- Szoftverlegálizáció
- Windows NT hálózat installálás
- Levelező-fax rendszerek telepítése
- Windows NT hálózatkarbantartás
- Hálózatok bevizsgálása
- Compaq, HP számítógépes rendszerek



Sales
Specialist

Microsoft termékek

Backoffice 583 4.5 / 5 user	391 400
Exchange Server. 5.5 / 5 user	262 400
FrontPage 2000 for Win95/WinNT	39 000
Office 2000 Standard magyar	125 300
Office 2000 Standard upgrade magyar	76 200
Office 2000 Professional magyar	150 500
Proxy Server 2.0	262 400
Nyelvi modul Office 2000-hez (LJ)	23 500
SQL Server 7.0 for Win NT	365 400
Windows 98 magyar Second Edition	51 300
Windows 98 magyar upgrade Sec.Ed.	26 700
Windows 2000 Professional	82 700
Windows 2000 Professional upg.	39 000
Windows NT 4 Sv / 5 user (ingyen2000)	198 800
Windows NT Resource Kit (magyar)	10 500
Windows NT 4 Workstation (Ingyen2000)	77 800
Visual C++ 6 Professional upgrade	70 700
Visual Studio 6 Professional(refresh)	283 300
Works 2000 for Win 95	12 400

Egyéb termékek

Adobe Photoshop 5.5	240 800
Adobe Pagemaker 6.5 Plus	198 200
Adobe Acrobat 4.0	88 000
Adobe Indesign 1.0 Akció I	139 900
Adobe GoLive 4.0	120 400
Corel DRAW 9/Gallery 1.300.000	55 000 / 26 200
Easy Cd Creator 4.0	30 200
F-Secure Antivirus	47 600
Innoculate IT Wkg. Edition	88 900
Logitech MouseMan Wheel Akció I	5 000
Logitech Cordless Wheelmouse	10 900
Norton Antivirus 2000 magyar	18 600
Norton Commander 2 (pos/WinNT/Win95)	10 700
Norton Utilities 2000	14 100
Norton Systemworks 2000	20 800
Ország (angol, Holland (német) nagyszótárak)	14 700
Recognita 5.0 Plus amnesia Akció!	36 700
QuarkXpress 4 (Win 95/Win NT)	242 000
Visio 2000 Std. / Techn.	52 300 / 104 900
LG Flatron 775 FT 17"	84 700

Fenti árak ÁFA nélkül!

N Y O M T A T Ó K & F A X O K



A LED-JOBB

**LED
HEAD**
Lifetime
WARRANTY

az OKI a lézertechnológiában alkalmazott mechanikai-optikai rendszert kiküszöbölve LED-sort használ. Ez az elektronikai megoldás lényegesen olcsóbb, kisebb és megbízhatóbb, amit az erre nyújtott órák garancia is alátámaszt.

OKI
People to People Technology



OKI SYSTEMS (MAGYARORSZÁG) KFT. ♦ 1051 Budapest, Bajcsy-Zsilinszky út 12. ♦ Telefon 327 4070 ♦ Fax 327 4076
e-mail: oki@okihu.hu ♦ Internet honlap: www.okihu.hu

Webmester

tanfolyam

Témakörök:

**HTML, JavaScript,
CGI/Perl, Design alapok**
A tanfolyam időtartama: **80 óra**

Szervezi az
Elektronikus Kereskedelmi Fórum és
a Pentarex Oktatási Központ.

További információ:

Tel: 239-0760/114, 462-0163,
info@ecforum.hu, www.ecforum.hu

A GLOBE-Info Rendszerház Kft. keres
fő- és mellékállású programozó munkatársakat
az alábbi feltételekkel:

Követelmények:
Angol nyelv szakirodalom-használat
szintű ismerete
Windows NT/2000-környezet programozói
szintű ismerete
Adatbázis-kezelési gyakorlat, SQL
Borland Delphi programozói gyakorlat

Előnyök:
Microsoft Visual C++ és/vagy
Microsoft Visual Basic gyakorlat
Internet/Intranet technológiákban
való jártasság
Linux-ismeret
AS-400-as ismeretek

A jelentkezéseket magyar és angol nyelvű
önéletrajzzal levélben vagy e-mail-ben várjuk
az alábbi címre:

GLOBE-Info Rendszerház Kft.
1037 Budapest, Kunigunda u. 18.
Tel./fax: 250-8591, gir@globeinfo.hu

Informatikai fejlesztő cég programozókat keres.

Követelmény:

4GL, objektumorientált környezetben
(PowerBuilder, Delphi)
szerzett gyakorlat, SQL-ismeret.

Értékpapíripiaci jártasság előny,
de nem feltétel.

Amennyiben ajánlatunk
felkeltette érdeklődését, kérjük,
küldje el önéletrajzát az alábbi címre:
e-mail: fg@dorsum.hu

07040

Munkatársakat keresünk

német nyelvtudással

- Java, C++, ORACLE,
 - SWIFT, COBOL, DB2 (IMS-DC/DB)
- fejlesztői tapasztalattal.

Montana-Consulting Kft.

Tel.: 327-9837, 485-3081

www.montana.hu/consulting

07039

COMPUTERWORLD

SZÁMITÁSTECHNIKA

www.szamitastechnika.hu

The European Organisation for the Safety of Air Navigation

EUROCONTROL is the European Organisation dedicated to
Air Traffic Management (ATM). The EUROCONTROL
Experimental Centre (EEC), located at Brétigny-sur-Orge,
France is part of the Agency and has the mission of carrying
out Research and Development in order to improve Air Traffic
Management in Europe. The post to be filled is (m/f):

HEAD OF SOFTWARE ENGINEERING UNIT (SEU) Centre of Expertise

(Ref.: CE-00-AT/007/CWH)

Further details and application forms may be obtained from
EUROCONTROL, Human Resources Development, BP15,
91222 Brétigny-sur-Orge Cedex, France (+33.1.69.88.75.17)
and are available under <http://www.eurocontrol.fr> or from
EUROCONTROL, Selection and Assignment Section,
rue de la Fusée 96, 1130 Brussels, Belgium or on
<http://www.eurocontrol.be>

Closing date: 10/03/2000

Closing dates are applied strictly.



One sky for Europe

Pronet

Professional Internet Services
A Telenor Company

Pronet Professional Internet Services, now part of a global
organization is expanding its technical department. We are
urgently seeking candidates for the following positions:

Technical Support Specialist

A successful candidate should have

- a good command of spoken and written English
- advanced user experience in: Windows95, NT4, Windows 3.1
- experience in Internet technologies (configuring mail, web
and other Internet clients in various environment)
- good communication skills, hands-on personality

Advantages:

- experience in Novell Netware administration (4.11, 5.0)
- completed MCP/MCSE, CNE exams

Systems Engineer

A successful candidate should have

- a good command of spoken and written English
- 2-3 years experience in managing NT servers including MS
server applications such as SQL server, Exchange server, IIS
- a high level of knowledge of Internet technologies
(TCP/IP protocol suite, DNS administration, Mail, Web etc.)
- experience in routing, switching, remote access, firewall
operations

Advantages:

- completed MCP/MCSE exams
- completed CCNA or other Cisco exams
- security policy experience

Your application in English should be addressed to
info@pronet.hu or to Pronet, 1052 Budapest, Vármegye u. 3-5.

07035

Kössön most...

Ha most megkötö átalánydíjas szerződését a VAR Kft.-vel, az
állapotfelmérést és a szaktanácsadást ingyenesen* biztosítjuk!

...átalánydíjas szerződést!

Tudja Ön, hogy:

- milyen szoftvert szeretne használni,
- milyen sw., hw. és hálózabővítési
lehetőségei vannak,
- melyek a legkedvezőbb upgrade lehetőségei,
- gyakran vírusos vagy/és lefagy a gépe?
- nem biztonságos a rendszere,
- nem elég gyors a rendszere,
- nincs informatikus,
- nem tudja milyen lehetőségei vannak
az informatikai beruházások terén?

Amit ajánlunk Önnek:

Szaktanácsadás, Informatikai jövőkép, Oktatás, Állapotfelmérés, Hálózat optimalizálás, Átalánydíjas szerződés

Garanciánk erre:

ISO minősítésünk, Több éves rendszerintegrátori tapasztalatok, Referencia listánk, Szakmai háttérünk,
Országos partner és szervizhálózatunk, Céges minősítéscink, Mérnökeink egyéni szakmai minősítései

* Minimum 3 hónapos szerződés esetén!

Pronet felvilágosítás: Szabó Péter: 34 22115



VAR COMPUTER Üzleti nyitvatartás E-mail: var@var.hu
H-P 9.00-17.00 Web: www.var.hu

1149 Budapest Fogarasi út 11/a • Tel: 22-22-82 • Fax: 36-32-781

Érdeklődő neve:

Cég neve:

Címe:

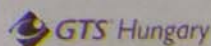
Telefonszáma:

Ezt a lapot az alábbi címre
kérjük borítékban visszaküldeni!



IDG Magyarországi Lapkiadó Kft.

Cím: 1012 Budapest,
Márvány utca 17.
Postacím: 1537 Budapest,
Postafiók 386



A Member of Global Telecommunications Group, Inc.

A GTS-DataNet dinamikusán fejlődő amerikai székhelyű távközlési társaság budaörsi távközlési központjába új munkatársakat keres az alábbi munkakörökbe:

UNIX rendszergazda

Követelmények:

- felsőfokú műszaki végzettség (egyetem/főiskola)
- UNIX alapú rendszerek, hálózatok üzemeltetésében szerzett legalább 2 éves gyakorlat (MTA, DNS, WWW)
- programozási ismeret (shell script-ek, awk, perl, stb.)
- angolnyelv-tudás
- gépkocsivezetői jogosítvány

Előny:

- TCP/IP, WAN hálózatok ismerete
- hálózatmenedzsment szoftverek ismerete

Novell rendszergazda

Követelmények:

- Windows NT- és Novell-ismeret és szakmai gyakorlat
- angolnyelv-tudás
- gépkocsivezetői jogosítvány

Előny:

- hardverismeret
- Microsoft irodai alkalmazások és operációs rendszerek ismerete
- Microsoft exchange rendszer ismerete

Kérjük, hogy a részletes önéletrajzát a munkakör megjelölésével a hirdetés megjelenésétől számított egy héten belül juttassa el a következő címre:

1134 Budapest, Váci út 37/A
Telefon: Réti Judit 452-7702

08044

Smart Card Software Engineer

The French Oberthur Card Systems is the world's second largest smart card manufacturer (3000 people). As part of our continued expansion and success in the area of smart card applications, we are looking to recruit skilled and ambitious Software Engineers for our Budapest-based regional office.

Your role:

As part of our regional operations teams, your combined technical and interpersonal skill will ensure you provide the right level of technical guidance to our sales teams. You will be an integral part of the pre and post sales activities with a range of GSM operators, banks and software integrators including technical project management and client interfacing for product training and technical problem solving. You will use your software development skills to help specify, proto-type and validate software applications integrated into our smart card products.

Your profile:

You are a young graduate, who is interested in becoming an expert in the smart card technology and in working in a multi-national environment.

Your skills:

- IT-literacy, C+ and/or Java languages,
- Interpersonal skills,
- English (mandatory) and German (a plus).

Your reward:

- Thorough product training.
- Truly international role with international prospects. In the longer term, to improve your technical expertise or evolve into a business management function will be left to your own discretion.
- Attractive compensation package.

If you are interested in the above position, please e-mail us at
e.kiss@oberthurcs.com

08045

IDG REPRÓ

Szolgáltatásaink:

Macén és PC-n készült PostScript munkák
levilágítása (Scitex Dolev 250),
szkenelés (Crosfield Magnascan 280 I
dobszkenner),
kromalínkészítés (DuPont Europrint),
nyomdai fényképezés (Klimsch Autocompact)

Továbbá vállalunk
teljes nyomdai kivitelezést is!

1012 Budapest,
Márvány u. 17.
Telefon:
356-0691
356-8291/308
06-20-921-0149

Fax:
356-9773

Nyitva:
hétfőtől péntekig
8^h - 22^h

Anyagot interneten is
fogadunk!

IDG
INTERNATIONAL DATA GROUP

**A QWERTY
COMPUTER**
Alapítvány 1986-ban

**NYERŐ
TRÍÓJA**

Legjobb üzletkötő
Legjobb ügyfélszolgálat
Legjobb szaktudás

Legjobb szaktudás
Legjobb ügyfélszolgálat
Legjobb üzletkötő

Quality Marketing Szolgálat
1134 Budapest, Váci út 37/A
Fényképezés, nyomtatás
Névjegy, tájékoztató, felhívás

Minden ami számítástechnika

A digitális csodák forrása

Minden nap nyitva - Önökért

08015

A CW-Számítástechnika
2000/08. heti számából
a következő kódszámú
hirdetésekről szeretnék
tájékoztatást kapni:

02027 <input type="checkbox"/>	08014 <input type="checkbox"/>	08038 <input type="checkbox"/>
04013 <input type="checkbox"/>	08015 <input type="checkbox"/>	08039 <input type="checkbox"/>
06019 <input type="checkbox"/>	08016 <input type="checkbox"/>	08040 <input type="checkbox"/>
07029 <input type="checkbox"/>	08017 <input type="checkbox"/>	08044 <input type="checkbox"/>
07035 <input type="checkbox"/>	08018 <input type="checkbox"/>	08045 <input type="checkbox"/>
07039 <input type="checkbox"/>	08019 <input type="checkbox"/>	08046 <input type="checkbox"/>
07040 <input type="checkbox"/>	08020 <input type="checkbox"/>	08047 <input type="checkbox"/>
07041 <input type="checkbox"/>	08021 <input type="checkbox"/>	29011 <input type="checkbox"/>
07042 <input type="checkbox"/>	08022 <input type="checkbox"/>	42054 <input type="checkbox"/>
08002 <input type="checkbox"/>	08024 <input type="checkbox"/>	45020 <input type="checkbox"/>
08005 <input type="checkbox"/>	08027 <input type="checkbox"/>	46016 <input type="checkbox"/>
08009 <input type="checkbox"/>	08030 <input type="checkbox"/>	
08010 <input type="checkbox"/>	08031 <input type="checkbox"/>	
08012 <input type="checkbox"/>	08037 <input type="checkbox"/>	

A megfelelő
kódszámokat
kérem szíveskedjék
megjelölni!

Mértékadó rendszerintegrátor cég munkatársakat keres az alábbi pozíciókra:

FEJLESZTÉSI IGAZGATÓ

A fejlesztési igazgatóság vezetésére keresünk fejlesztésben és projektvezetésben tapasztalatot szerzett vezetőt.

- Elvárások:** • felsőfokú végzettség • vezetői gyakorlat
• projektvezetői gyakorlat • angolnyelv-tudás.

PROJEKTVEZETŐ

Fejlesztési projektek lebonyolításához keresünk fejlesztési, fejlesztés vezetési gyakorlattal rendelkező projektvezetőt.

- Elvárások:** • felsőfokú végzettség
• projektvezetői gyakorlat • angolnyelv-tudás.

Mindkét pozíciónál előnyt jelent:

- 32 bites Windows környezetben, C++ vagy Visual Basic gyakorlatat,
- MS Office és BackOffice termékkörhöz kapcsolódó tapasztalatot,
- MCP-program teljesített fejlesztői vizsgák, illetve az MCSD minősítés.

FEJLESZTŐ / PROGRAMOZÓ

32 bites Windows környezetben jártas fejlesztőket keresünk C++ vagy Visual Basic-gyakorlattal, MS Office és BackOffice termékkörhöz kapcsolódó tapasztalattal.

Előnyt jelent:

- MCP, illetve az MCSD minősítés
- COM és ActiveX technológiák ismerete • angolnyelv-tudás.

TERMÉKMENEDZSER

Informatikai termékeink és megoldásaink kereskedelmi támogatásához termékmenedzsereket keresünk.

- Elvárások:** • felsőfokú végzettség • angolnyelv-tudás
• legalább 3 éves hasonló területen szerzett szakmai gyakorlat.

Amit nyújtunk: kellemes munkahelyi környezet, kiemelkedő infrastruktúra, szakmailag kiválóan felkészült csapat, továbbképzési és szakmai fejlődési, versenyképes jövedelemcsomag.

Fényképes, kézzel írt szakmai önéletrajzot az alábbi címre várjuk:

MINOR

1035 Budapest, Vörösvári út 103-105.

Net Services

Február 8-án a Novell szilícium-világi konferenciaközpontjában, San Joséban bejelentette, hogy címár alapú hálózati stratégiájának új szakaszába lépett: szoftverekkel és partnerekkel igyekszik minden fajtájú és méretű vállalkozásnak egyszerűsíteni és biztonságosabbá tenni az elektronikus üzletvitelt. A bejelentett Net Services szoftver egyetemes szolgáltatásokat ad – vezetékes vagy vezeték nélküli, vállalati vagy nyilvános hálózatra, internetre, intranetre és extranetre minden nevezetesebb operációs rendszerrel.

A változó stratégia

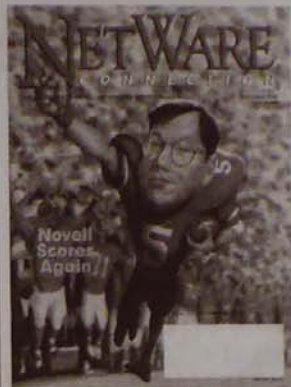
Steve L. Adams, a világsztár marketingért felelős rangidős alelnök és Dave Shirk, a termelésirányításért felelős rangidős alelnök tartott előadást a Novell-stratégia átalakulásáról és most kezdődött legújabb szakaszáról. Először az üzleti élet résztvevőit körülvevő környezetről esett szó: a Novell szerint ez a közeg egyre bonyolultabbá válik, de az internet általános elterjedése mégis arra szorít mindenkit, hogy újragondolja üzleti stratégiáját és folyamatait. A gazdaság szereplőinek a hagyományos és a digitális küzdőterén is helyt kell állniuk, új versenytársakkal kell megküzdniük, s ebben újszerű módszerekre van szükségük.

Műszaki szempontból nézve többféle platformnak, hagyományos rendszereknek és a vállalat szempontjából külső hálózatoknak kell biztonságosan együttműködniük, s megszakítás nélkül kell a vállalat határain kívül levő felhasználók millióit kiszolgálniuk, állandó műszaki források középpontjában, változatlan vagy csökkenő létszámú személyezettel. Az üzleti siker az információtechnológián áll vagy bukik, mert az az üzletnek már nem támasza, mint korábban volt, hanem a lényege – hangsúlyozták az előadók. A hálózatot a lehetőségek körének bővülése, az erőforrások gyarapodása egyre nagyobb teljesítményűvé és egyre általánosabbá tette, a vállalati hálózatot, intra-, extra- és internetet magába foglaló hálózatá.

A hálózati szoftver a lokális hálózatot állomány- és nyomtató-megosztó szolgáltatásoktól (ezekkel foglalkozott a Novell 1983 és 1996 között) fejlődött az egész vállalatot felöllelő számítástechnikai közege, és pedig valamilyen operációs rendszeren alapuló újabb hálózati szolgáltatások – biztonsági, hálózati felügyeleti, a hálózati erőforrásokat kezelő címáras – szolgáltatások megjelenésével, majd újabban együttműködést előmozdító, információt közreadó és teljesítményfelügyeleti szolgáltatásokkal. A Novell 1997 és 1999 között volt ebben a szakaszban. A hálózati szoftvertermékek nagy része – szövegezték le az előadók – ma is ezen vagy azon az operációs rendszeren, csak bizonyos alkalmazásokhoz és szerverekhez ad ilyesféle szolgáltatásokat, s nem a hálózathoz mint egészhez. Holott az egyre összetettebb és sok részből álló hálózati környezet túlnőtt a vállalat határain és az ellenőrzéséig megvolt lehetőségeinek körén.

A hálózathoz a Novell szerint új fajtájú szoftverek szükségesek, olyanok, amelyek sok platformon ki-

nálnak szolgáltatásokat, valamennyi alkalmazás és a belső, a külső és a megosztott hálózat valamennyi felhasználójának. Ez jellemzi a No-



Eric Schmidt a NetWare Connection magazin címlapján

vell a 2000. évtől: Unix, Windows NT, NetWare, Linux vagy más operációs rendszere az eDirectory közvetítésével támaszkodó publikációs, tárolási, integrációs, felügyeleti, biztonsági és egyéb szolgáltatások. Ezek összekapcsolódhatnak más gyártók adta szolgáltatásokkal, és mint szoftverek kerülnek a felhasználókhoz, és vagy a felhasználó felügyelti őket, vagy hálózati szolgáltatást adó vállalkozások és más független résztvevők.

A Novell e körülmények között igyekszik olyan vezető helyzetbe jutni a Net-szolgáltatások piacán, amilyenben a Cisco van a Net hardvereken. Majdnem két évtizede egészíti ki termékvonalát hálózati szolgáltatásokkal. A Novell címáras szolgáltatással (Novell Directory Services – NDS), az NDS eDirectory közreadásával megbízhatóbbá, felügyelhetőbbé és biztonságosabbá tette a hálózati erőforrások használatát, a főbb operációsrendszer-környezetekben, a vállalaton belül és a vállalatok között; a frissen bejelentett iChainnel, az új ZENworks termékekkel ezt a sort folytatja.

Az előadás ezután a Net Services szoftverek tréneit mutatta be. Ezek a következők:

- ♦ Egyszerűsítik a neten való üzleti tevékenységet, és biztonságosabbá is teszik. Ennek az eDirectory – nyílt szabványokra támaszkodó címáras szolgáltatás – az alapja; az eDirectory révén az információtechnológiai vezetők és a hálózatot felügyelők egyetlen helyről felügyelhetik, ellenőrizhetik a hálózatot, és intézkedhetnek a biztonsága felől.
- ♦ Nagyobb teljesítményűvé teszik a hálózatot, és átadják a szükséges tapasztalatokat a felhasználóknak. Egyéni szükségletekhez szabják az információkat és az alkalmazásokat, elrejtik a felhasználó elől a több helyszínből, rendszerből, adatsokaságból fakadó bonyolultságot.
- ♦ A hálózatokat, alkalmazásokat és üzleti folyamatokat úgy idomítják, hogy azok felgyorsíthatók az elektronikus átalakítást.

A termékek

A Novell ez alkalommal négy Net Services terméket jelentett be: az iChain, a ZENworks for Serverst, a

ZENworks for Networksöt és a Novell eGuide-ot.

♦ Az iChain az NDS eDirectory szolgáltatásainak kiterjesztése: a Neten át biztonságosan összekapcsolhatóvá teszi több vállalat intranet és extranetjét; a vállalatok közötti elektronikus kereskedelem közegében közös biztonsági, (felhasználó-) azonosítási és felügyeleti szolgáltatásokat ad az elektronikus üzleti alkalmazásokhoz. Lényeges összetevői: NDS eDirectory (a biztonságos és méretezhető elektronikus üzleti alkalmazások szoftveralapja); Extra-net Access Management (ez a web alapú üzleti tranzakciók adatainak és információinak kezelésére és védelmére való); DirCommerce (az NDS kiegészítése díj ellenében szolgáltatandó javakkal és szolgáltatásokkal); Authentication Proxy (felhasználó azonosítására jelszó, intelligens kártya, biometria jellemzők stb. alapján); Community Services (felhasználói közösségek definiálására, közös szabályok és jogkörök felállítására); E-Business Application Integration (nyílt eljárásírási felületek, valamint LDAP- és Dir-

XML-támogatás független eredetű elektronikus kereskedelmi és más alkalmazások egyszerű csatlakoztatására).

Az iChainhez a bejelentés után 60 nappal juthatnak hozzá a Novell kiválasztott partnerei; az Authentication Proxy működtetéséhez Intel alapú kiszolgáló kell, a többi összetevő fut a Javát támogató mostani webkiszolgálókon.

♦ A ZENworks for Servers 1.0 automatizálja a kiszolgáló központi kontrolláló való konfigurálását és felügyeletét. Címáras alapú házi rend és kiszolgálószoftver-elosztás segítségével a címáras minden kiszolgálója egyedi módon kezelhető, vagy a csoport tagjaként. Házi rendje „állítsd be és azután el is feledkezhetsz róla” típusúvá teszi a felügyeletet. Három összetevőből áll: a Server Policesből, a Tiered Electronic Distributionból és a Server Software Packagesből.

E hónap végétől kapható; NetWare 4x és NetWare 5 kiszolgálókon futtatható.

♦ A ZENworks for Networks 1.0 házi rend alapú QoS megoldás, a Net Services szolgáltatásaihoz való hozzájutást szabályozza. Az információtechnológiai vezetők az üzleti célokra felhasználható sávzsélessé-

get szabályozhatják vele, továbbá a hálózati eszközöket, alkalmazásokat és a felhasználókat lehetőségeit. A szolgáltatásminőséget a címáras támaszkodva befolyásolja, végponttól végpontig. Összetevői a Policy Server, a Traffic Monitor és a Management Console.

A bejelentés napjától beszerezhető.

♦ A Novell eGuide sok tekintetben a szokásos elektronikus levelező-rendszerekben használatos címjegyzékre hasonlít, csak éppen platform- és alkalmazásfüggetlen, bármilyen webböngészőből használható, Java nyelven írt alkalmazás. Több adatforrásban kereshet, támogatja az LDAP-t. Kereshet vele személyi információkat (nevet, telefonszámot, tartózkodási helyet, elektronikus levelezési címet, hálózati azonosítót), s használható más természetű adatforrásokban való keresésre is. Egy helyről lehet vele több helyen keresni, és szükség szerint személyre szabható.

A bejelentés napjától kapható, az NDS eDirectory vásárlóinak és az NDS felhasználói licenc birtokosainak ingyen; másoknak 90 napos kipróbálás után kell eldönteniük, hogy megvásárolják-e a felhasználásához szükséges licenct.

S. I.

Novell-IBM stratégiai szövetség

A február elején, Párizsban tartott sajtótájékoztatón Eric Schmidt, a Novell elnök-vezérigazgatója és Mike Lawrie, az IBM EMEA vezetője közösen jelentette be, hogy a két cég stratégiai szövetségre lép az európai elektronikus kereskedelmi megoldások piacán. A közös stratégia érinti a Novell és az IBM termékek együttműködésének erősítését: Elis Nemes, a Novell alelnöke elmondta, hogy az együttműködés keretében az IBM WebSphere ter-

mékét integrálják a Novell NetWare 5.1-gyel, az IBM pedig olyan tanácsadókat képez, akik a Novell Certified Directory Engineers képzését szerezhetik meg. A képzés az IBM és Novell elektronikus kereskedelmi szoftvereinek bevezetésére és vállalati alkalmazására irányul. Az oktatási csomag az NDS eDirectory alapú megoldásokra is vonatkozik, ezeket elsősorban elektronikus kereskedelmi megoldásokat kereső vállalatok használhatják fel.

A sajtótájékoztatón kiderült, hogy a két cég együttműködése többszintű lesz. A már említett integráció és képzésen kívül az IBM Caching Appliance terméke tartalmazni fogja a Novell Internet Caching System terméket, valamint a NetWare-t integrálták az IBM Netfinity kiszolgálóval.

Eric Schmidt szerint az IBM által képviselt technológia és az NDS összekapcsolása két nagy előnyű jár: az egyik, hogy a közös vásárlói bázis nagyobb bevételt jelenthet, a másik pedig az, hogy az együttműködés miatt a vásárlók integrált megoldásokat kapnak. Eric Schmidt többször is felhívta a figyelmet arra, hogy nincs sok különbség a vevők között: a potenciális vásárlók nem ragaszkodnak egyik termékhez vagy technológiához sem, hanem megoldásokra keresnek a problémáikra. Látható az is – folytatta Schmidt –, hogy az ügyfelek kevert platformokon dolgoznak. Egyedüli megoldásokat pedig senki nem szállíthat ezen a piacon, így rendkívül fontos az integráció. Az IBM-mel kötött szövetség azért is előnyös a cég számára – tette hozzá Schmidt –, mert az IBM nagy PC-üzletéggel rendelkezik. Mike Lawrie szerint a vevők a technológia fejlődésével párhuzamosan folyamatosan módosítják üzleti modelljeiket; az utóbbi időben a legfontosabb fejlesztések a címáras- és a caching technológiában jelentek meg.

Kérdés, hogy milyen esélyekkel indul az NDS az Active Directory-val szemben. Eric Schmidt a Novellről megszokott választásán kívül („olyan termékről nem érdemes beszélni, amely még nincs kész”) elmondta, hogy az Active Directory mindenképp komoly versenytárs, már csak azért is, mert a Microsoft Exchange igényli az Active Directory szolgáltatásait.

K. Z.

Sokrétűség

A sajtótájékoztató utáni kerekasztal-beszélgetésen Eric Schmidt többek között a következő kérdésekre válaszolt:

– Milyen trendet lát a hozzálérést biztosító eszközök piacán?

– Azt hiszem, hogy a celluláris telefonok fejlődnek majd a legjobban. A gyártók cégek – például a Philips és a Sony – azzal kísérleteznek, hogy milyen módon alakíthatnák a telefonokat ügyfélkészülékekkel. Valószínűleg meg fog szünni a készülék és az ügyfélkészülék közötti különbség. Hasonlóképpen összemosszódik majd más fogalmak is. Az operációs rendszer nem lesz önmagában fontos, inkább bizonyos jellemzők válnak azzá, olyanok például, mint a biztonság és az elérhetőség.

– A sajtótájékoztatón említette, hogy a vevőket nem érdekli a márkák, és mindenképp kevert platformokat alkalmaz.

– Nem igazából a márkahűség kérdése utaltam, hanem inkább arra, hogy a vállalati IT-eszközöket folyamatosan szerzik be, és a vevőket az érdekli elsősorban, hogy megoldást kapjanak a problémájukra. Ennek eredményeként egy cég sok platformot és rengeteg eszközt használ. Ez természetes, és a későbbiekben is így marad. Ez a sokrétűség, a rengeteg hozzáférési eszköz jelenléte lesz a jellemző a jövőben is, s ehhez nagy sávzsélesség párosul. Sokkal

többféle kommunikációs lehetőségünk lesz. Ilyen környezetben a biztonság nagyon fontos. A kommunikáló felek bizalmatlanok – védőgát választja el őket. E gátnak a biztonságos és mobil átjárhatóságot kell biztosítani. Erősebb megemlíteni, hogy a caching feltehetőleg új, különálló piac lesz majd, hiszen minden adattá alakul – például a hang is.

– Térjünk át a Novell eredményeire. A vevők újul, vagy a régiak váltanak át az újabb verziókra?

– A vevőink újak, bővül a piac. Tavaly 8 millió új vevőnk volt a NetWare termékekre és a GroupWise-ra.

– A Lotus komoly versenytársnak bizonyul. A GroupWise-zal szemben.

– A Lotus remek termék, de mivel meglehetősen szabadon programozható, túl bonyolultá válik.

– Miért van szükség a WebSphere-integráció tanítására, és kik vehetnek részt a képzéseken?

– A képzést a helyi irodák alkalmazottainak, valamint partnereinknek szánjuk. A WebSphere szofisztikált eszköz, így bevezetéséhez és kezeléséhez képzésre van szükség.

– Miért az európai piacon jelentették be az együttműködést?

– Erre rendkívül egyszerű a válasz. Érdeklődésünkre az IBM Europe ugrott először.

Biztonság minden szinten

Biztonsági termékeiből tartott bemutatót január 31-én az ISS és a cég termékeit forgalmazó Noreg Kft. *Pim van der Poel*, az ISS Svájcért, Ausztriáért és Kelet-Európáért felelős vezetője elmondta: a változó számítástechnikai és üzleti környezetben jelentősen megnőtt az informatikai rendszerek elleni támadások veszélye. A támadások az ISS felhasználásában lehetnek belső vagy külsők, és ezeken belül szervezettek vagy szervezetenek. A belső támadások a gyakoribbak, mondta van der Poel: a rosszindulatú hackerek az összes kárnak csak 13 százalékát okozzák. Szervezetlen belső támadásnak minősíthetők a cég munkatársainak figyelmetlenségéből adódó problémák, szervezetnek pedig a volt alkalmazottak, partnerek kimondottan az információ megszerzésére vagy károkozásra irányuló tevékenysége. Ugyanez a külső támadások esetén úgy alakul, hogy a hackerek támadása jelenti a szervezet veszélyét, a kormányok, terrorizmusok vagy a konkurencia károkozása a szervezettel.

Az ISS mindezekre igyekszik biztonsági megoldásokat kínálni; termékei vizsgolt feltételezik, hogy az alapvető informatikai infrastruktúra (hozzáférés-szabályozás, titkosítás, hitelesítés) már a helyén van. Ezekre épül háromrészes megoldása: a sebezhető pontok felderítésére és a támadások elhárítására szolgáló szoftverek egymást egészítik ki, míg ezeket fogja össze az informá-

ciós kockázatkezelés (information risk management, IRM). A kockázat több szinten jelentkezhet: meg lehet támadni a rendszert az internet, a hálózati szolgáltatások, az operációs rendszer, az adatbázisok és az alkalmazások szintjén is. Az ISS szoftverei közül a sebezhető pontok felderítésére a System Scanner, a Database Scanner és az Internet Scanner használható; előbbi Windows NT és Unix rendszerek, a második Oracle, Microsoft SQL Server és Sybase Adaptive Server adatbázisok, végül a harmadik hálózati ellenőrzését végzi. (A sajtótájékoztató után megkérdeztük van der Poelt, hogy a termékek – rosszindulatú kezébe kerülve – nem lehetnek-e alkalmasak támadások előkészítésére. A válasz szerint erre az egyik biztosíték a szoftver ára, a másik az, hogy a Scannerek letölthetetlen „ujjlenyomatot” hagynak az általuk megvizsgált rendszerekben.) A támadások elhárítására a RealSecure termékcsalád szolgál; a gazdag és hálózati komponensek integrációjával észleli a különböző típusú támadásokat és teszi meg a szükséges lépéseket. Mindezek fölött a SafeSuite Decisions „trónol”, ez közös adatbázisba gyűjti a biztonsági információkat, elemzi azokat és a vezetés számára is emészthető formában jelentéseket készít a vállalati rendszer biztonsági állapotáról.

Ezek a termékek mintegy 50 százalékos részesedést biztosítanak az

ISS-nek a hálózati védelmi termékek piacán, mondta van der Poel. Az 1999-es pénzügyi évben 116 millió dolláros forgalmat ért el a cég, s ezzel a biztonsági termékek legnagyobb szállítójának számít. Különlegessége a vállalatnak az XForce: ez egy körülbelül 50 emberből álló csoport, tagjai a világ minden táján azzal foglalkoznak, hogy biztonsági szempontból ellenőrizzék a megjelenés előtt álló (vagy már kereskedelmi forgalomba került) termékeket. Szorosan együttműködnek a gyártókkal is, s azok rendszerint örömmel veszik, ha mielőbb kiderülne a biztonsági hiányosságok.

Kőrös Zsolt, a Noreg ügyvezető igazgatója cégének tavalyi eredményeiről számolt be. Az 1999-es év



a körülményekhez képest jól sikerült, mondta; a körülmények pedig azt jelentették, hogy a közlegő dátumváltás miatt a nagyvállalatoknál a biztonsági beruházások háttérbe szorultak. Ennek ellenére mintegy 60 millió forintos bevételt ért el a Noreg, de a profit nem volt számottevő. Ezért aztán erőgyűjtésre, fel-

készítésre használták fel az évet; kiépítettek például egy bemutatótermet, ahol az ISS fent említett termékei működés közben is megtekinthetők. Az ebbe való beruházás ugyancsak hozzájárult ahhoz, hogy a cég minimális profittal zárta az évet.

Schopp Attila

Integrált kommunikáció a Ciscótól

A Cisco AVVID (Architecture for Voice, Video and Integrated Data) hálózati platformját mutatta be a magyar Cisco-képviselet egy a közelmúltban rendezett tájékoztatón. A vállalat 1997-ben indította el Enterprise Multiservice Strategy programját, ennek végső célja az egységes, hang-, fax- és adattovábbításra egyaránt alkalmas IP alapú hálózati architektúra. A program ötödik és egyben utolsó fázisa a tavalyi év szeptemberében bejelentett, nyílt szabványokra és protollokra épülő AVVID. *Phil Dean* termékmen-

dzser előadásában elmondta: az egységes adat- és hálózati elcsorban a nagyvállalatok költségeit csökkenteni és ily módon néhány esztendő alatt megtérül a beruházás. A Cisco Systems számára a Renaissance Worldwide Inc. által tavalyi végzett felmérése szerint az amerikai vállalatok 70 százalékos költségmegtakarítást érhetnek el, ha a párhuzamosan működő hang- és adathálózatot egységes infrastruktúrára cserélik le.

Az előadó néhány alkalmazási példát is bemutatott, többek között

egy tisztán csomagkapcsolt technológián alapuló call center-t és egy integrált, hangüzeneteket is kezelni tudó levelezőprogramot.

Kétségtelen, hogy az egységes hálózati technológia ma rendelkezésre áll, ennek alkalmazása azonban már a szolgáltatókon múlik. A mindennapokban való megjelenésére még a tengerentúlon is várnunk kell. Itthon pedig annak is örülnünk, ha a hagyományos internetelérés nem lassulna le gyakran elfogadhatatlan mértékben este tíz után.

Cs. S.

KVENTA Optima számítógépek

Optima[®] KVENTA

ISO 9002 minősített gyártással és szervizzel

KVENTA Optima PC. Az ISO 9002 minősítéssel, Microsoft tanúsítvánnyal rendelkező KVENTA Optima 2000-ben is az egyik legjobb választás.

A számítógépekhez Hewlett-Packard, Canon és Epson nyomtatók és kiegészítők teljes választékát ajánljuk.

KVENTA

H-1067 Budapest, Podmaniczky 37. / 1399 Bp. Pf.: 707.
Telefon: (36-1) 269-5262 Fax: (36-1) 436-3124
E-mail: kventa@kventa.hu



szoftver ABC

A szoftver ismer(e)t szállítója

Legfrissebb árainkról, akcióinkról tájékozódhat webpontonk: www.SzoftverABC.hu

Akciós termékek	Játékok	Windows 2000
Windows 2000 Hun Server 5 csk	178.490 F-16 Agressor	9.590
Corel Linux 1.0	15.190 Need for Speed 4 Road Challenge	8.890
CorelDraw 9.0 (franchise licenzzel)	55.000 F1a 2000	8.890
CorelDraw Icsyay	1.400 NHL 2000	8.890
CorelDraw 9.0 oktatási	19.900 Superbowl: Championship	8.890
Corel WP Office 2000 oktatási	7.900 Fight Unlimited	8.890
Logitech egér+ MobyMouse 2.1	5.220 Comen & Conquer: Tibetan Sun	8.600
Hewlett Packard termékek	Hajón!	
Operációs rendszerek	Programozás	
Windows 2000 Pro/NT W/5 csk	Borland C++ Builder 4.0 Pro	185.990
Windows 2000 Server NT 10 csk	77.490 Borland JBuilder 3.0 Std	38.790
Windows 98 Home/Pro	303.690 Borland Delphi 5.0 Std	38.790
Windows 98 Upgrade	50.190/26.690 Borland Delphi 5.0 Pro/Exp	173.690/108.590
Red Hat Linux 6.1 Std/Debian	2.090 Visual Basic 6.0 Pro Hun	134.590
Coldera Linux 2x	12.290/26.990 Visual C++ 6.0 Pro/Exp	140.690/228.690
Suse Linux eur	12.290 Visual J++ 6.0 Pro/Exp	137.790/21.590
Debian Linux eur	9.790 Visual Studio 6.0 Pro/Exp	274.700
IBM PC DOS 2000 Eur		
MS-DOS 6.22	Egyéb programok	
BeOS 5x1	13.490 ACD See 3.0	18.190
LANtastic 8.0/0 user	18.190 ARJ 2.6.5/DCS	14.400
	34.890/1.64200 Drive Copy 2.0	9.290
	Drive Image 2.0	21.990
	Easy CD Creator 4.0 Pro	31.790
További alkalmazások	164/84/75.780 Encylopedia Britannica 2000	17.790
MS Office 2000 Std Home/Pro	149.900/86.790 F Secure Personal	25.190
Corel WP Office 2000 Voice/Powered	113.790 HouseWare v4.0	20.390
Corel WP Office 2000 Std	106.190 InnoShield Express 2.12	87.190
Corel WP Office 2000 Std/Exp	51.190 Mobile 4.0 Pro/Exp	15.990/5.990
Corel WP Office 8.0 for Linux/PE	17.090 MoblWin (a Mobile 4.0 horg)	2.990
Multi Edit 8.0	59.390 Norton Commander 2.0	10.690
Protolink/Typo Office 97/hun	17.290 Norton AntiVirus 2000	12.090
	Norton SystemWorks 2000	20.790
	Norton Utilities 2000 v.5	14.090
	Partition Magic v4.0	21.890
	PS220 2.6 for Win	16.690
	224.890 QEMM 97	22.990
	215.490 Recognize Pro 5.0/Exp	96.990/43.790
	21.590/22.890 Scapate Backup Base 3.0 Win/8	24.490
	172.190/32.590 Scapate Backup Base 2.0 Win/NT	35.190
	28.290 System Commander 4.0 Deluxe	21.890
	34.590 ViraZaver	34.890
	19.290 VMWare for Linux	125.690
	254.900 WinZip 7.0	30.790
	49.190 egyéb csk eur termékek	
	Hajón!	
Corel Draw akciók		
A Corel legújabb akciójának keretében továbbra is rendelhető kedvező áron juthat a CorelDraw 9 teljes és oktatási, illetve a WordPerfect Office 2000 termékekhez, illetve bármely Corel-ról vagy kiegészítő szoftvertől kedvező áron frissíthet.		

HEWLETT
PACKARD
Microsoft Certified
Solution Provider

Szoftver ABC Kft. 1137 Budapest, Jászai Mari té. 3.
Tel: 329-2771, 329-2718, 329-2491, 329-3492 Fax: 329-2720
Levelezési: 1191 Budapest, Pf. 218. E-mail: info@SzoftverABC.hu
E-mail: info@SzoftverABC.hu

HÍREK

Bevételét és működési nyereségét is növelni tudta az Alcatei, mint a negyedik negyedében, mint pedig az egész 1999-es évben. A december 31-én véget ért negyedében a forgalom 7,67 milliárd eurót tett ki, 8,6 százalékkal többet, mint egy évvel korábban; a teljes évet tekintve hasonló mértékben nőtt a bevétel, 23,02 milliárd euróra az 1998-as 21,26 milliárdról. Az éves működési nyereség 1,28 milliárd euró volt, ez 24 százalékos növekedés. Ugyanakkor a nettó, az egyszerű kiadásokat és bevételüket is beszámoló nyereség csak 644 millió euró volt, ez 72 százalékos csökkenés az egy évvel korábbihoz képest. (IDGNS, London)

Jó negyedévet és évet zárt 1999 végén a Nortel Networks is. Ami a pénzügyi év utolsó negyedét illeti, a bevételük 21 százalékkal emelkedtek, elérve a 6,99 milliárd dollárt, a működésből származó bevétel pedig 755 millió dollár volt, jócskán meghaladva az egy évvel korábbi 477 millió dollárt. Az egyszerű kiadásokat is beszámítva azonban a nettó nyereség csak 417 millió dollárt tett ki. Hasonló képet mutat a teljes év eredménye is; a 22,22 milliárd dolláros forgalom 26 százalékkal haladja meg az 1998-as értéket, a működési nyereség pedig 1,73 milliárd dollár az 1,07 milliárd dollár után. Az egyszerű kiadásokat is beszámítva viszont 197 millió dollár a nettó veszteség. Különösen jól teljesített az optikai hálózati üzletág, amely 80 százalékkal növelte forgalmát, és hasonlóan jók a nagy sebességű internet-hozzáférést kínáló üzletág mutatói. (www.szamitastechnika.hu)

Nem értek véget a Baan pénzügyi nehézségei: a cég nagy veszteséget volt kénytelen elkönyvelni, ezért el is adja egyik, két éve megvásárolt részlegét. A december 31-én véget ért negyedében a bevétel 143 millió dollár volt, miközben a nettó veszteség 236 millió dollárt tett ki. A mostani veszteségnek része az az egyszerű, 168 millió dolláros kiadás is, amelyet a folyamatos átszervezés miatt kénytelen elkönyvelni a cég. Viszont az új szoftverlicenckel eladásából származó bevétel mind az előző (harmadik) negyedévéhez, mind az 1998-as év hasonló időszakához képest emelkedett. A teljes évben 635 millió dollár volt a bevétel és 289 millió dollár a veszteség, ugyanez a két szám 1998-ban még 736 millió, illetve 289 millió dollár volt.

Jórészt a sorrendben már hatodik veszteséges negyedéve miatt határozta el magát arra a Baan, hogy eladja Coda részlegét. A pénzügyi szoftvereket gyártó cégről 50 millió dollárt fizet a brit Science Systems. A Codát még 1998 tavaszán, a veszteségsorozat előtt vette meg a Baan, mintegy 83 millió dollár értékű részvénytranzakció formájában. A Science Systems egy konzultációs és szoftverfejlesztő cég, és már több mint 200 vállalatnál vezette be a Codát. A mostani eladást az is szükségessé teszi – vélik az elemzők –, hogy a Codát nem sikerült jól integrálni a Baan vállalatirányítási szoftverével. (IDGNS, Stockholm)

További híreink:
www.szamitastechnika.hu

E-üzlet, avagy egy új e-világ kezdete?

Az internet mindenféle kereskedelmi tevékenységet megváltoztat majd, s minden iparág előtt új perspektívát nyit – szögezi le bevezetőjében a TNS Modus piackutató cég frissen készült, s múlt számunkban ismertetett felmérése. Lesznek olyan vállalatok, amelyek „csupán” sokkal hatékonyabban szereznek új piacot, új értékesítési csatornákat. Mások speciális termékeket fognak kifejleszteni, és megint mások ma még nemigen feltérképezhető irányban változtatják meg gazdasági tevékenységüket – mereng el ezen a felmérésen **Mártonffy Attila**.

A szakemberek véleménye megoszlik abban, hogy mekkora az elektronikus kereskedelem, s hogy egyáltalán hogyan definiálható ez a fogalom. Az egyik nézőpont szerint elektronikus kereskedelmén az online megvásárolható termékek és szolgáltatások köre értendő. Az tehát, hogy a vásárló – például az Amazon.com webhelyre csatlakozva – vesz egy könyvet vagy néhány CD-t, és a vásárlást regisztráló számla bekerül az elektronikus kosarába. Am ha az elektronikus kereskedelem volumenének meghatározásában csupán a már ma is meglévő piacokra szorítkozva becsüljük meg a majdani piaci szereplők számát, akkor egész biztosan elvesszítjük a potenciális piac elővagyó hányadát.

A tágabb értelmezéshez az internetet kommunikációs eszközként kell felfognunk. Az előrelátó vállalatok igyekeznek minél hamarabb alkalmazni ezt az eszközt az értékesítés-



szállítás, közlekedés, közművek, pénzügyi szolgáltatások).

A felmérés szerint 1996 és 1998 között sokat haladt előre az elektronikus kereskedelem infrastruktúrája és az elektronikus kereskedelmi szől-

jutunk, hogy ennek az eszköznek a lehetőségeit leginkább a marketingben használják ki: a válaszok szerint ezt teszi az elektronikus kereskedelem már üző vagy üzni szándékozó vállalatok nagyjából harmada (30 százaléka). Az értékesítésben a vállalatok alig egyötöde (17 százaléka) alkalmazza, a beszerzések területén pedig még kevesebb, minden hetedik cég (13 százaléka).

Norma már 50 százaléktól

Szakemberek szerint az elektronikus kereskedelem már 2001-ben normává válik minden alkalmazási területen, vagyis az e-commerce elterjedése várhatóan átlépi az 50 százalékos határt. Nyugat-Európában leginkább a jobb ügyfélkiszolgálásra való törekvés a hajtóerő (44 százalék), valamint a versenypozíció

NÖVEKSZIK AZ EURÓPAI ONLINE BANKPIAC

Az Andersen Consulting jelentése szerint ma nagyjából 1200 európai pénzintézet kínál online szolgáltatásokat. Egyelőre nem sok a csak interneten működő bankok száma, de a következő 3-6 hónapban már többen lesznek – véli az Andersen szakértője. Ezek az online bankok valószínűleg páneurópai internetbankok nének majd össze. Skandinávia legnagyobb nyereségű bankja, az SEB is az internet révén szándékozik növekedni: ma 305 ezer online ügyfele van, 2004-re viszont már 5 millió ügyfelet szeretne kiszolgálni Európában.

megtartása (34 százalék), a vállalatoknak tehát jelenleg alapjában véve defenzív a piacpolitikájuk.

Az elektronikus kereskedelem a skandináv országokban a legelter-



jedtebb (32 százalékos), és ez várhatóan így lesz ezután is. Németország (31 százalék) a tendencia alapján valószínűleg még inkább maga mögé utasítja majd az Egyesült Királyságot (29 százalék), mert ott az utóbbi időben visszaesett a növekedés üteme. A mediterrán országok (Spanyolország és Portugália: 13-13 százalék, Olaszország: 12 százalék) felzárkózása már 2000-ben várható; Franciaországban (10 százalék) viszont valamelyest lelassult a terjedés. A legdinamikusabban fejlődő iparágak az üzleti szolgáltatások és a közművek tekinthetők; az e-kereskedelem a legkevésbé a pénzügyi szektorba hatolt be.

A fejlődést befolyásoló tényezők

Nyugat-Európában is három tényező alakulása határozza meg az e-kereskedelem fejlődését. Az első elengedhetetlen feltétel a technológiai háttér; a számítástechnikai, elektronikai és távközlő vállalatok fejlődési üteme befolyásolja tehát az elektronikus üzleti alkalmazások elterjedését, és eme három terület konvergenciája nyilván előre is lendíti azt. Az intelligens kártyák, vagyis a több célra alkalmas chipkártyák bevezetése terén Európa az élen jár, még az Egyesült Államokat is megelőzi. Európában fontos fejlődési irány továbbá az intelligens kártyákhoz kapcsolódó mobil elektronikus kereskedelem.

A fejlődést befolyásoló három tényezőtől a második az, hogy az európai nem informatikai vállalatok

AZ INTERNET HÁTTÉRBE SZORÍTJA AZ EDI-T

A Boston Consulting Group előrejelzése szerint 2003-ra az üzleti vállalkozások közötti elektronikus kereskedelem volumene az Egyesült Államokban majdnem eléri a 2800 milliárd dollárt, a teljes vállalati beszerzések egynegyedét. Ebből 2 ezer milliárd az Internetes üzletvitelből származik majd, 780 milliárd pedig az EDI rendszereken keresztül lebonyolódó tranzakciókból. 1998-ban a vállalkozói online kereskedelem értéke 671 milliárd dollár volt, ebből 92 milliárd dollárról az interneten zajlott. 579 milliárd dollárról pedig EDI hálózatokon. Az üzleti vállalkozások közötti elektronikus kereskedelemben Észak-Amerika a következő néhány évben is megőrzi vezető helyét.

ben, marketingben és egyéb vállalati funkciókban, hogy a költségeket tekintve az eddiginél sokkal hatékonyabban, a vásárló személyes sajátosságaihoz sokkal inkább idomulva érhesse el az újabb és újabb vásárlókat. Eszerint tehát azok a vállalatok, amelyek kiaknazzák az internet adta lehetőségeket, mind szereplői az elektronikus kereskedelmi piacnak. Ha azonban ezt a szempontot is figyelembe véve határozzuk meg az elektronikus kereskedelem nagyságát, akkor az e-piac gyakorlatilag – meglehetősen jó közelítéssel – világgazdaság méretű is lehet.

Elektronikus kereskedelem Nyugat-Európában

1998-ban a European Information Technology Observatory (EITO) megbízásából felmérés készült az elektronikus kereskedelem jelenlegi és jövőben várható elterjedtségének meghatározására. A kutatásban összesen 570 európai uniós és norvégiai vállalatot kérdeztek meg; ezek a cégek nyolc gazdasági szektort képviseltek (gyártás, kis- és nagykereskedelem, üzleti szolgáltatások,

TOVÁBBRA IS HÁTRÁNYBAN AZ EURÓPAI E-KERESKEDELEM

Az IDC kutatása szerint az európai felnőtt lakosságnak csupán 5 százaléka vásárolt valamit az interneten az elmúlt év utolsó negyedében. Az embereket leginkább az online kereskedőkben és a hitelkártya biztonságában való kétkedés tartja vissza. Az internet nem alacsonyabb az árak, és a szállítások körül is több a zökkenő, mint Észak-Amerikában. Európában ezenfelül a távközlési díjak is az internetes vásárlás ellen hatnak.

Előzetes

Álomszöveg, Tűzijáték és mások

Álomszöveg a Macromedia webtervező alkalmazása, angolszász nyelvterületen csak Dreamweaver-



nek emlegetik, Tűzijáték – ismeretebb, de magyarul nem oly hangzatos nevén a Fireworks – az ó grafikai ikerestétvére; Tűzijátékkal csodákat lehet művelni, például apró fecnikre vadolni a grafikai művet, mindegyikhez külön URL-t meg scriptet rendelni, és ettől a mű bizonyos mozgalmasságot nyer. *Váncsa István* a Naplóban írt cenzefél az ImageReady 2.0-ról, de mindehhez csak azután jutott hozzá, hogy életre villanyozta a takarítónő ügyködés nyomán feszültsége vesztett Varunát

Tartsd meg a stábot, pénzt takarítasz meg vele!

Különös módon az informatikai személyzetet nem csak a pénz mozgatja egyik munkahelyről a másikra; a pénz inkább csak az elvégzett munka ára a szemükben. Amelyik vezető meg akarja tartani az informatikuscsapatát, annak a piaci viszonyoknak megfelelő jóvedelemmel, rugalmas munkakörülményekkel kell szolgálnia, gondoskodnia kell a csapatszellem kialakításáról és fenntartásáról, és beosztottjait képezetnie kell

Reflektor

Írásukban nem bocsátkozunk mélyreható elemzésbe, csupán reflektorlányba állítunk egy-egy félreértett, egyszersmind tanulságos

problémakört, jelenséget, általánosítható esetet. Most éppen azt, hogy vajon jól járt-e az informatikai szakma vagy a felhasználó a 2000-re jóslott világvége elleni intézkedésekkel, vagy mindkét fél áldozata volt – ki ezert, ki azért – az Y2K problémáinak

Eloszlik, mint a buborék?

Terjed-e vajon Európában is a „dot-komos” (.com) örület, itt hogyan alakulnak ki az internetes cégek, miért olyan nagy a tőzsdén az árszökés, és mi különbözteti meg az európai színtéren ezzel foglalkozókat a tengerentúliaktól?

Csigáirók

Ebben a cikkünkben három CD-újrairót mutatunk be, bevezetjük a CD-újrairó fogalmát, és kivezetjük



a divatból kiment CD-íróit; ezután azt fejtegetjük, hogy nem célszerűbb-e (azaz gyorsabb és olcsóbb-e) mostanság inkább CD-re, mintsem szalagos egységre adatot menteni, majd végre rátérünk a három CD-újrairóra: a HP-ére, a Plextoréra és a Yamahaéra

Részvényárfolyamok az amerikai tőzsdéken

Cégnév	Záróár február 7-én (dóllár)	Záróár február 14-én (dóllár)	Változás az előző hetéhez képest (dóllár)	52 heti ársáv (dóllár)
3Com	55 3/4	62 5/16	6 9/16	20-65 3/8
Adaptec	53 5/16	48 1/8	-5 3/16	19-63 9/16
Adobe Systems	74	90 7/16	16 7/16	18 13/16-91 1/4
Alcatel	50 15/16	54 1/16	3 1/8	20 7/8-55 1/2
AMD	38 9/16	45 1/2	6 15/16	14 9/16-45 1/2
APC	31 3/16	29 27/32	-1 11/32	13 1/16-32 1/2
Apple Computers	108	108 3/4	3/4	32-121 1/2
Autodesk	32 11/16	36 7/8	4 3/16	17-44 1/8
Baan	6 13/16	7 1/4	7/16	6 7/16-17 13/16
Cabletron Systems	28 1/16	38 5/8	10 9/16	7 3/16-41
Cisco Systems	121 1/8	130 15/16	9 13/16	45 13/16-136 1/4
Cognos	69 5/64	67 5/16	-1 49/64	19 3/8-74 1/4
Compaq Computer	27 3/8	25 11/16	-1 11/16	18 1/4-44 7/16
Computer Associates	70 3/4	69 3/4	-1	32 1/8-79 7/16
Coral	20	17 1/2	-2 1/2	2-44 1/2
Creative Technologies	19 3/16	25 3/16	6	8 7/8-25 15/16
Dell Computer	38 1/2	36 7/8	-1 5/8	31 3/8-53 15/16
Ericsson	86	90 3/16	4 3/16	20 1/2-92 1/8
Hewlett-Packard	118	121 3/8	3 3/8	63 3/8-129
IBM	115 5/8	115 3/8	-1/4	81 1/2-139 3/16
Infomix	15 1/8	15 5/16	3/16	6-16 1/2
Inprise	12 15/16	11 9/16	-1 3/8	1 5/8-20
Intel	104 3/4	105 7/8	1 1/8	50 1/8-110 1/16
Intergraph	5 5/8	7 1/4	1 5/8	3 3/16-10 1/4
J.D. Edwards	37 5/8	38 7/8	1 1/4	10 7/8-43
Lucant Technologies	57	53 1/8	-3 7/8	47 5/8-84 3/16
Madge Networks	113 11/16	12 3/16	-1 1/2	1 7/16-15 7/16
Magic Software	74 1/2	79 3/16	4 11/16	1 5/8-29 3/4
Mattiv	39 3/16	42 3/4	3 9/16	24 15/16-42 7/8
Micrografix	6 3/16	5 29/32	-9/32	3 1/4-12 3/8
Microsoft	106 9/16	99 15/16	-6 5/8	71 15/16-119 15/16
Motorola	156	151 1/4	-4 3/4	63 5/16-161 3/8
NCR	39 1/16	41	1 15/16	26 11/16-54 9/16
Nenbridge Network	34	35 1/2	1 1/2	14-39 1/2
Nokia	192	197	5	63 5/8-208 3/4
Novell	36	38 7/8	2 7/8	16 1/16-42 7/16
Oracle	57 13/16	59 11/16	1 7/8	10 1/2-64 3/4
SAP	68 7/8	69 1/4	3/8	23 3/4-73 7/8
SCO	19 11/16	18 1/16	-1 5/8	4 9/16-35 7/8
Seagate	43 1/2	46 7/16	2 15/16	25 1/8-48 13/16
Silicon Graphics	10	9 1/2	-1/2	6 7/8-18 7/8
SMC	13 1/16	14 1/4	1 3/16	7-14 1/2
Sun Microsystems	83 3/4	94 7/16	10 11/16	23 1/8-66 3/8
Symbase	23 9/16	23 5/16	-1/4	5 5/16-25
Symantec	4 1/2	4 1/2	0	4 1/4-8 7/8
Tektronix	40 7/8	41 3/4	7/8	17 9/16-42 13/16
Texas Instruments	132	137 5/8	5 5/8	43-145
Unisys	32 1/4	30 15/16	-1 5/16	20 15/16-49 11/16
Western Digital	5 1/16	4 15/16	-1/8	2 3/4-12
Xerox	22	20 1/4	-1 3/4	19 3/4-63 15/16
Xircom	54 3/16	54 5/8	7/16	15 3/4-75 15/16

Nemzetközi informatikai hetilap

Megjelenik minden kedden
HU ISSN: 0237-7837

Kiadja az IDG Magyarországi Lapkiadó Kft.
Félféle kiadás:
Búró levélgyűjtő – buuro@idg.hu
Főszerkesztő:
Szebesty Ágnes (S. Á.) aszest@idg.hu
Főszerkesztő-helyettesek:
Révész Gábor (R. G.) grvesz@idg.hu
Seusz Iván (S. I.) iszest@idg.hu
Vezető szerkesztő:
Varga János (V. J.) jvarga@idg.hu
Főmunkatárs:
Schopp Anita (Sch. A.) aschopp@idg.hu
Váncsa István – vancsa@vancsa900.net
Olvassószerkesztő:
Bende Magdolna – mbende@idg.hu
Egyed Zsófia – zegyed@idg.hu
Online-szerkesztő:
Békó Endre – ebekoy@idg.hu
IDG Testület:
Horváth László (H. L.) lvhorvath@idg.hu
Kriszta György (K. Gy.) gykriszta@idg.hu
Munkatárs:
Cserián Sándor (Cs. S.) scserian@idg.hu
Kelen Zoltán (K. Z.) zkelen@idg.hu
Mallat János (M. J.) jmallat@idg.hu
Mintonyi Anita (M. A.) amintonyi@idg.hu
Miháncsik Zsófia (M. Z.) zmihancsik@idg.hu
Sánta Andrea – asanta@idg.hu
Sálla Gábor – gsalla@matvetnet.hu
Zamányi Katalin (Z. K.) kzamanyi@idg.hu
Korrekció: Vioz Károly – kvioz@idg.hu
Szerkesztési titkár:
Erdi Szilvia – szerd@idg.hu
Típoárák, hirdetésgráfika:
Gáday Erzsébet, Részér Sándor, Kam György,
Pukots Károly, Radnóti Ágnes, Stepyán Éva
Grafika: Daniel András
Fotóillusztráció: Jekes Z. Gábor
Szerkesztőség:
1012 Budapest, Márvány u. 17.
Postacím: 1537 Budapest, Pf. 386
Telefon: 356-0377, 356-0691, 356-8291, 212-0398
Telefax: 356-9773
Internet: <http://www.szamitastechnika.hu>
Szerkesztőségünk a kéziratok lehetőségei szerint gondoskodik, de nem vállalja azok visszaküldését, megőrzését. A Computerworld-Számítástechnika és mellette megjelenő valamennyi cikklet (eredetben vagy fordításban), minden megjelölt címet, táblázatot stb. szerzői jog véd. Bármilyen másodlagos terjesztésük, nyilvános vagy üzleti felhasználásuk kizárólag a kiadó előzetes engedélyével történhet.
Hirdetésfelvétel:
IDG Kereskedelmi Iroda
Irodavezető: Szócs Károly – ksocz@idg.hu
1012 Budapest, Márvány u. 17. A. em.
Levelezni: 1537 Budapest, Pf. 386
Telefon: 356-8691
Telefon/telefax: 375-0191
A hirdetéses a Kiadó a leggyorsabb körülmények között, de tartalmukban nem vállalhat felelősséget.
Terjesztési csoport:
Vezető: Nagy Krisztina – krisztina.nagy@idg.hu
1012 Budapest, Márvány u. 17. A. em.
Postacím: 1537 Budapest, Pf. 386
Telefonos/cím: 322
Zöld szolgálat: 06-80-300-263
A lapot a HIRKER Rt., a Nemzeti Hírlapszerkesztési Rt. általános központosított, egyes műszaki és szerkesztési feladatokat megvalósító vállalkozással közösen adja ki. Egyes számkok ára 230 Ft, előfizetőknek 192 Ft. Előfizetés a kiadó terjesztési osztályán, a hirdetésfelvétel, valamint a vidéki postafiókban. OTF hálókörnyezetű rendelők olvassák az Interneten is előfizetőknek a 266-0000-a számon 9 óra 20 óra között. Előfizetői díj egy évre 9984 Ft, fél évre 4992 Ft, megújulásra 2496 Ft.
Műsaki vezető: Németh István – inemeth@idg.hu
Telefonos/cím: 308
Nyomtatja: a MASTERPRINT Kft.
1191 Budapest, Vár Betlyán u. 30-32b
(99.0690)
Félféle vezető: Székely Tamás igazgató
A Computerworld-Számítástechnika az IDG Communications, a világ leggyorsabb szaktársaságai közötti kapcsolatának, amely 68 országban több mint 260 kiadványt jelent meg, ezeket havonta több mint 90 millióan olvassák. Belül állítottunk, az IDG News Service információs az IDG szolgáltatás helyettesítői listáját.
Az IDG fontosságú kiadványai:
Ausztrália: Computerworld Australia, Australian PC World, Australia, Computerworld Österreich, Daten Computerworld Österreich, Eignungs Altkomputer, Computerworld, Daniel News, Federal Computer Week, InfoWorld, Network World, PC World, Publish, Eignungs Kalkulation, Macworld, PC Business World, PowerMag, MikroPC, Testmagazin, Franzosország: InfoPC, Le Monde Informatique, Hollandia: Computerworld-Netherlands, LAN Magazine, Izrael: Computerworld-PC World, Japan: Computerworld Japan, Kanada: InfoCanada, Network World Canada, Kína: China Computerworld, PC World China, Németország: Computerworld PC Welt, PC Woche, Norvégia: PC World Norge, Computerworld Norge, Olaszország: Computerworld Italia, Oroszország: Computerworld-Moscow, PC World, Network, Spanyolország: Computerworld España, PC World Publish, Svájc: Computerworld Schweiz, Svédország: Computerworld Sweden, Dánia: PC World, Típus: Computerworld

E számunk hirdetései (Ads' Index):

2F 2000 Kft.: biztonsági rendszerek	11. old.	KTI Networks: hálózati elemek	5. old.
Acer Computer Magyarországi: TravelMate-notebookok	11. old.	Kvanta Kft.: Optima PC-k	28. old.
Albacomp Rt.: komplex hálózati rendszerek	18. old.	MGE: Merlin Genie UPS-ök	12. old.
Arco Systems Kft.: termékinformációs megoldások	23. old.	Microsoft: Windows 2000	31. old.
Asis Kft.: Symbase, Cognos termékek	12. old.	NABUCO: kábelmentő műszerek	24. old.
Állásajánlások	23., 25., 26. old.	OKI Systems Kft.: LED-es nyomtatók	24. old.
Cisco Systems: Cisco Powered Network jelzés	32. old.	Oracle Hungary Kft.: Oracle Develop Konferencia	3. old.
Computer Associates: Unicenter TNG	2. old.	OWERTY Kft.: újságok	28. old.
CORE Computer Kft.: Hewlett-Packard	22. old.	Rádko Bridge	10. old.
HP Védre sorozat	16-17. old.	Sprint: gyári szoftverek, egyéb szolgáltatások	24. old.
Hewlett-Packard: L-osztályú kiszolgálók	4. old.	Storage System Kft.: Yamaha CD-írók és multimédiás eszközök	5. old.
Hungária Kábel Kft.: LAN kábelek, szerelvények	22. old.	Support Team Kft.: számítási, hálózati Számalk. Rt. Distribúció: Microsoft Windows 2000	11. old.
IBM: szakmai nap az IBM kiszolgálóival	22. old.	SzofteqABC Kft.: gyári szoftverek	28. old.
Icon Kft.: HYDRA hálózati biztonság	20. old.	T-Logic Kft.: IBM iSeries kommunikáció	14. old.
IDG: CW Számítástechnika Online	23. old.	Telelogic Kft.: PowerQuest szoftverek	23. old.
Kim-Soft Kft.: gyári szoftverek, CD-ROM-ök	12. old.	VAR Computer: állománykezelés	25. old.
		Westel 900: WAP	15. old.
		IDG INFORMÁCIÓSZOLGÁLAT	25. old.

COMPUTERWORLD
IDG
SZÁMÍTÁSTECHNIKA
NEMZETKÖZI INFORMATIKAI HETILAP
HU ISSN: 0237-7837
MAGYARORSZÁGI LAPKIADÓ KFT.

Előfizetéssel megrendelem a
Computerworld-Számítástechnika
nemzetközi informatikai hetilapot példányban,
 egy évre: 9984 forintért
 fél évre: 4992 forintért
 negyedévre: 2496 forintért

Név (teljes név): _____
Cím: _____
Az CW-SZT ONLINE használatához kérjük az alábbi sorokat is kitölteni
USERNAME: _____ E-MAIL: _____

A megrendelőlapot az alábbi címre kérjük visszaküldeni:
IDG Lapkiadó Kft.
1537 Budapest, Postafiók 386 • Fax: 356-9773

MEGRENDÉLŐLAP

COMPUTERWORLD
IDG
SZÁMÍTÁSTECHNIKA
NEMZETKÖZI INFORMATIKAI HETILAP
HU ISSN: 0237-7837
MAGYARORSZÁGI LAPKIADÓ KFT.

Az IDG fontosságú kiadványai:
Ausztrália: Computerworld Australia, Australian PC World, Australia, Computerworld Österreich, Daten Computerworld Österreich, Eignungs Altkomputer, Computerworld, Daniel News, Federal Computer Week, InfoWorld, Network World, PC World, Publish, Eignungs Kalkulation, Macworld, PC Business World, PowerMag, MikroPC, Testmagazin, Franzosország: InfoPC, Le Monde Informatique, Hollandia: Computerworld-Netherlands, LAN Magazine, Izrael: Computerworld-PC World, Japan: Computerworld Japan, Kanada: InfoCanada, Network World Canada, Kína: China Computerworld, PC World China, Németország: Computerworld PC Welt, PC Woche, Norvégia: PC World Norge, Computerworld Norge, Olaszország: Computerworld Italia, Oroszország: Computerworld-Moscow, PC World, Network, Spanyolország: Computerworld España, PC World Publish, Svájc: Computerworld Schweiz, Svédország: Computerworld Sweden, Dánia: PC World, Típus: Computerworld

IDG
INTERNATIONAL DATA GROUP

Microsoft

Microsoft Windows 2000®

|Az új gazdaság alapja.|



A Windows 2000 Professional asztali és laptop gépein olyan fokú megbízhatóságot nyújt, amit korábban csak a vállalati alkalmazással működtetett kiszolgálóitól várt volna el.

Az új gazdaság új kihívásokat hordoz, melyekkel az Ön cégének is szembe kell néznie. A Windows NT-technológiára épülő Windows 2000 operációsrendszer-családot úgy terveztük, hogy segítse üzletét rugalmasan alkalmazkodni az állandóan változó piaci viszonyokhoz – megbízhatóságával, hatékony rendszermenedzsment koncepciójával és alkalmazásslátszolgálatásaival nélkülözhetetlen informatikai alapot biztosít vállalatára számára.

Ismerje meg a Windows 2000-et közelebbről a

www.microsoft.com/hun/windows2000 oldalakon!



A Windows 2000 Server-kiszolgálók megbízhatóan kezelik a napi többmillió tranzakciót végrehajtó és az üzletileg kritikus folyamatokat vezérlő rendszereket is.

Windows 2000 Professional

Windows 2000 Professional nagy megbízhatóságú, üzleti célú asztali és laptop operációs rendszer.

- Robusztus architektúrával felépítésének köszönhető a leállításokat nélkülöző, magas rendszerfennállási idő – az újított alkalmazások, a rendszer- és az applikációs állományok védelme leegyszerűsíti a felügyeleti feladatokat.
- Egyszerűbb használat a továbbfejlesztett Windows-felületnek köszönhetően, beépített internetkezelés és új technológiák a rendszertelepítés, -menedzselés és -támogatás egyszerűsítésére az üzemeltetési költségek csökkentése érdekében.
- A legjobb megoldás laptop gépeihez – plug'n'play, energiazóndákódás, a külső eszközök széles körű támogatása, megnövelt állománybiztonság és titkosítás az üzleti adatok védelmére.

Windows 2000 Server

Többcélú hálózati kiszolgáló operációs rendszer – tetszőleges vállalati méretre.

- Új hálózati és infrastrukturális szolgáltatások az internet üzleti használatához: beépített webkiszolgáló, 128 bites erős titkosítás Magyarországon is, intelligens kártyák támogatása és virtuális magán-hálózatok kezelése.
- Csökkentett üzemeltetési költségek: az Active Directory címtárszolgáltatás segítségével központilag menedzselhető teljes rendszere – felhasználói, alkalmazásai és hálózati eszközei egyaránt.
- Magas rendszerfennállási idő a megnövelt megbízhatóságnak, a továbbfejlesztett memóriakezelésnek és az újraindításokat kiiktató dinamikus konfigurálás támogatásának köszönhetően.
- Négy processzoros SMP-kiszolgálók támogatása, 4 GB memória kezelése.

Windows 2000 Advanced Server

Az elektronikus kereskedelmi és üzleti alkalmazások nagy teljesítményű kiszolgáló operációs rendszere.

A termék tartalmazza a Windows 2000 Server teljes funkcionalitását felül:

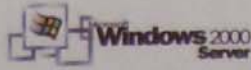
- Az egységesen menedzselhető vállalati alkalmazás- és webkiszolgáló farmok biztosítják elektronikus kereskedelmi rendszere nagyfokú méretezhetőségét.
- A hálózati terhelésmegosztás segítségével több kiszolgáló között oszthatja szét a hálózati szolgáltatások erőforrásigényét.
- Kritikus alkalmazásai biztonságát a két csomópontos fűrtözés garantálja.
- Nyolc processzoros SMP-kiszolgálók támogatása, 8 GB memória kezelése.

Windows 2000 Datacenter Server

Nagy méretű, üzletileg kritikus alkalmazások kiszolgáló operációs rendszere.

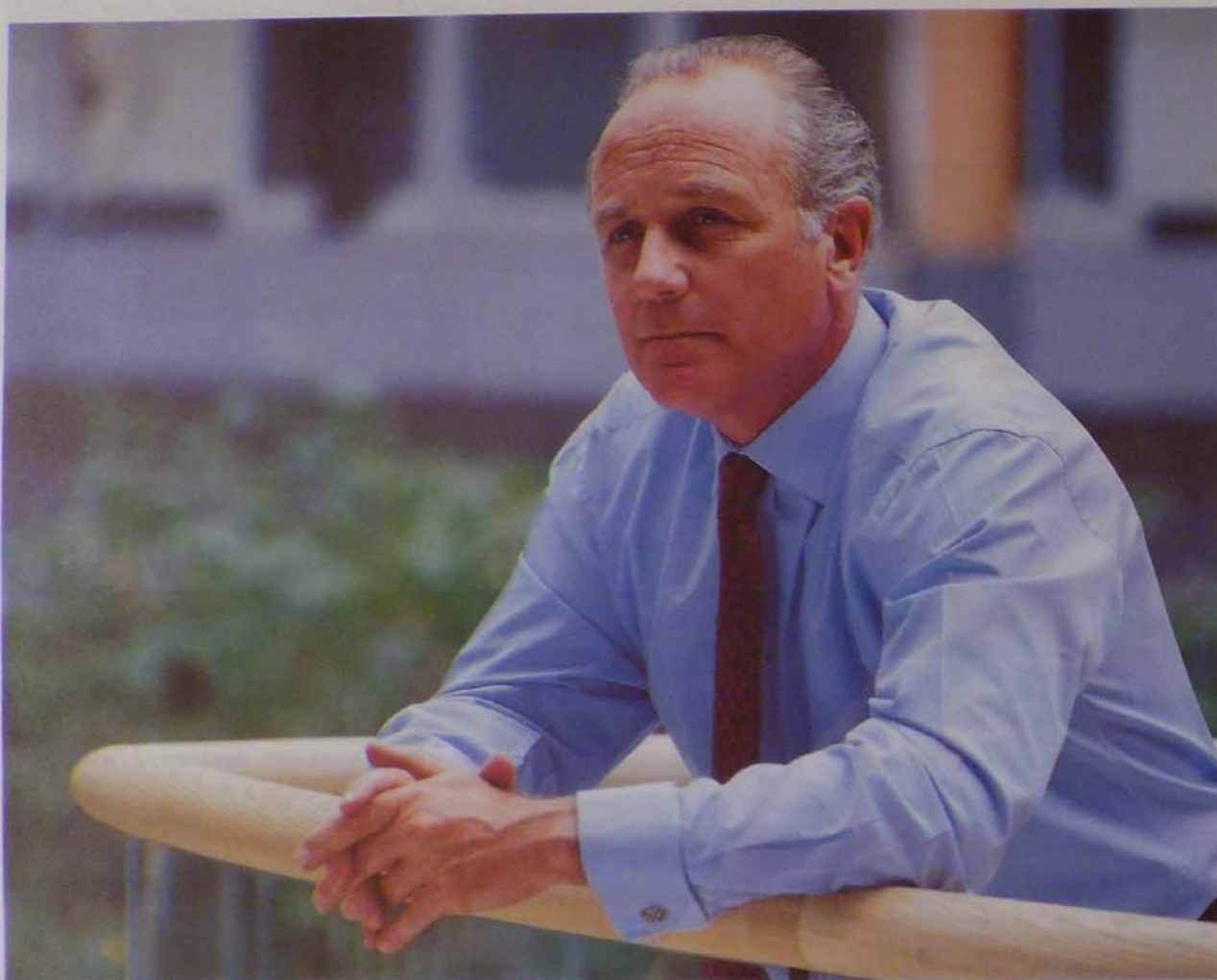
A termék tartalmazza a Windows 2000 Advanced Server teljes funkcionalitását felül:

- A Windows 2000 család legnagyobb skálázhatóságú és teljesítményű tagja az üzletileg kritikus adatbázis-kezelő, adattárház, tranzakciós- és vállalatirányítási rendszerek működtetéséhez.
- A magas rendszerfennállási időt a 4 csomópontos fűrtözés biztosítja.
- Egyedülállóan magas skálázhatóság a harminckett processzoros SMP-kiszolgálók támogatásának és 64 GB memória kezelésének köszönhetően.



Tudja mi az amit egy internetszolgáltató kiválasztásánál keresnie kell?

(Itt a válasz!)



Felismerte már? – Vállalata jövője az INTERNET. A szolgáltató kiválasztása döntő abból a szempontból, hogy a jövőben képes lesz-e maradéktalanul kihasználni az internet előnyeit. Partnert találni az internethez, vagy más hálózati szolgáltatáshoz ma már nagyon könnyű. Egyszerűen csak keresse azokat a szolgáltatókat, akiknél a CISCO POWERED NETWORK embléma látható. Ez garantálja, hogy Ön azt a technológiát kapja, amely ma szinte az egész internetvilág forgalmát bonyolítja – azt a technológiát, amely az internetforradalom részesévé teszi Önt. Keresse az eszközeinket használó internetszolgáltató partnereinket a www.cisco.com/cpn címen.