



SZÁMÍTÁSTECHNIKA

NEMZETKÖZI INFORMATIKAI HETILAP WWW.SZAMITASTECHNIKA.HU XV. ÉVFOLYAM 9. SZÁM 2000. FEBRUÁR 29. ÁRA: 230 FORINT

Közeledő vélemények

Az Egyesült Államok és az Európai Unió tárgyalóküldöttsége előzetes megállapodásra jutott az adatvédelem kérdésében, de az egyezményt még el kell fogadtatni mind a 15 EU-tagállammal. Úgy tűnik, hogy a legutóbbi fordulóban sikerült lényegesen előbbre jutni a szabályok betartásának ügyében. Az amerikai kereskedelmi minisztérium listát vezet azokról a cégekről és szervezetekről, amelyek megfelelnek a „safe harbor” elvnek; ezek előnyben lesznek majd az EU-val folytatott kereskedelemben, mivel adatkezelésük megfelel az európai előírásoknak is. Ha egy amerikai cég hamisan azt állítja, hogy bevezette a kellő intézkedéseket, akkor bűncselekményt követ el.

Az elvi megállapodástól függetlenül komoly feladatokat kell még elvégezni, például meg kell szövegezni a szóbeli megállapodásnak megfelelő egyezményt. Nagyon szorít az idő: John Mognak, az EU tárgyalásait vezető szakembernek először a teljes Bizottság egyetértését kell megnyernie, majd a tagállamok és az Európa Parlament áldását is kell kérnie a megállapodásra, mindezt március végéig, mert akkor lejár az amerikai tárgyalócsapat vezetőjének, David Aaronnak a kormányzati megbízatása, s Washington az elnökválasztással lesz elfoglalva. Aaron már két éve vesz részt a tárgyalásokon, és bárki jönne utána, annak erősen meg lenne kötve a keze. Az amerikai ipar szempontjából is fontos megállapodni: a Y2K probléma elmúltával a cégek az adatvédelem felé (is) fordulnak, és szeretnék tudni, hogy merre fel induljanak el. (IDGNS, Brüsszel)

Most érkezett...

...vadásszon nálunk a legfrissebb IT-hírekre!



www.szamitastechnika.hu

Arccal Európa felé

Stefan Westman, a svéd Telia távközlési vállalat igazgatója szerint Európában alapvetően két trend fog érvényesülni az internetpiacon: egyrészt a legtöbb országban egyenértékű tarifarendszert vezetnek be a szolgáltatók, másrészt egyre „európaibb” tartalom jelenik meg a világhálón. Westman a februári, Londonban megrendezett ISPCON 2000 konferencián adta elő jóslatát.

A Telia február közepétől lényegesen egyszerűsítette tarifarendszerét. Például eltörölte a Svédországon belüli távhívási díjakat, és csak nappali, illetve esti és hétfégi percdíjakat számláz (0,12 koronát, azaz körülbelül egy centnek megfelelő összeget a csúcsidőn kívül, 0,23 koronát a csúcsidőszakban).

Westman szerint az elmúlt négyöt évben a hálózati ipar felzárkózott a hardver- és szoftveripar mellé, ugyanakkor számottevően nőtt az Egyesült Államok piaci előnye. Európában a Nyugat számít az élvonalat képviselő központnak; minél távolabb esik valaki ettől a központtól, annál többet kell fizetnie azért, hogy bekerüljön a globális vérkeringésbe – véli a Telia vezére.

Az ISPCON 2000 résztvevői egyetértettek abban, hogy az internet valódi értékét az általa hordozott tartalom adja meg. Többek szerint a tartalom szempontjából is az óceán túlsópartja vezet. Tetszik vagy nem, e tekintetben Európa ma még jobban



léfónia és az internet összefonódását jelölte meg az elkövetkező évtized meghatározó trendjeként. Arra egyelőre senki sem adott választ, hogy a telefontarifa-rendszerek lesznek-e hatással az ISP-díjszabási módzatokra, vagy fordítva. A lényeg, hogy Európa is előre haladjon. (IDGNS, London)

rá van utalva az Államokra, mint fordítva. Épp ezért Westman azt mondja: itt az ideje annak, hogy megfordítsuk a trendet, vagy ha ez nem is megy, legalább a tartalom szempontjából legyünk önellátóak!

Az idei év második és harmadik negyedében várhatóan megindul egy kooperációs hullám az öreg kontinens internet- és tartalomszolgáltatói körében. A legtöbb cég azt reméli, hogy az együttműködési szerződéssel felvértezve nagyobb eséllyel vívhatja meg mindennapos piaci harcát.

Laura Rhode, az IDG News Service londoni irodájának munkatársa kiküldött tudósítójának részt vett az ISPCON 2000 konferencián. A háromnapos rendezvény tapasztalatait

összegezve elmondta, hogy nemcsak Westman, hanem több más európai távközlési és internetszolgáltató (ISP) vállalat főnöke is a te-

Alcatel-Newbridge

Folytatódik a tendencia: újabb, a távközlési berendezések gyártásáról ismert cég vesz meg egy olyat, amelyik az informatikában, az adathálózatokban van jelen. Az Alcatel számos területen érdekelt, a Newbridge Networks pedig az ATM alapú nagy távolságú hálózatok alapinfrastruktúrájának elismert gyártója. A két cég igazgatótanácsa által már jóváhagyott egyezmény szerint az ügyletet részvényserével bonyolítják le: minden egyes Newbridge-részvényt 0,81 Alcatel-papírra váltanak át. Ez – a február 22-i záróárfolyamon – mintegy 7,1 milliárd dollárra teszi az akvizíció értékét.

A frissen megvásárolt cég az Alcatel Carrier Data Divisionjébe (a

CDD-be) olvad be, és együtt alkotják az új Carrier Internetworking Divisiont (a CID-et). Ennek vezetője Pearse Flynn, a Newbridge ügyvezető igazgatója (COO) lesz, és közvetlenül az Alcatel COO-jának lesz alárendelve. Az egyesülést megelőzően a CCD-nek 2000-re egymilliárd dollár körüli árbevételt jósoltak az ADSL, az IP és egyéb, az internethez köthető berendezések gyártásából; most ez az összeg várhatóan több mint a duplájára növekszik. A Newbridge-et nem a pénzügyi nehézségek vitték rá, hogy belemenjen a házasságba: legutóbbi pénzügyi negyedévet rekorderedménnyel zárta. (www.szamitastechnika.hu)

Mennyi a kár?

Talán 1,2 milliárd dollárméretű kárt is okoztak az iparágban azok a közelmúltban elkövetett hackertámadások, amelyek népszerű, sokat látogatott webhelyeket tettek időlegesen használhatatlanná.

A Yankee Group több tényezőt tekintve véve jutott erre az összegre: beszámította az elmaradt bevételeket, a csökkenő piaci értéket és a biztonsági infrastruktúrák továbbfejlesztéséhez szükséges összegeket. Mi több, a helyzetet a belátható jövőben akár még rosszabbra is fordulhat, véli a számításokat végző szakértő.

Mégpedig azért, mert az ilyen DoS-támadásokhoz nemcsak ki-

szolgáltatók, hanem nagy sebességű internetkapcsolattal – kábel- vagy DSL-modemmel – rendelkező PC-k is használhatók lesznek. Az összeg egyébként úgy jött ki, hogy a piaci értéket (a részvények száma szorozva árfolyamukkal) 1 milliárd dolláros kár érte, meghaladja a 100 milliót a kiesett értékesítési és hirdetési bevétel, és további 100-200 milliót költenek a cégek idén rendszereik korszerűsítésére.

Még nagyobb lehet ez a szám, ha a márkanévet, valamint a partneri és ügyfélkapcsolatokat ért, nehezen számszerűsíthető kárt is hozzáveszünk, vélik a Yankee-nél. (IDGNS, San Francisco)

Intel-Sony összefogás

A két cég együttműködése arra épül, hogy az internet inkább növelessen, semmint csökkenjen a PC szerepét – szemben az egyes megfigyelők által előre jelzett tendenciával. Az Intel és a Sony bejelentette, hogy közösen dolgoznak a PC-k és egyes internetes eszközök, így a digitális kamerák, a zenel lejátszók és a videocamcorderek közti kapcsolat és

együttműködés fejlesztésén. A felek úgy tervezik, hogy az idei év második felében megjelenhetnek az első termékek, amelyek támogatják az eHome-nak nevezett kapcsolódási és együttműködési kezdeményezést. Együtt dolgoznak azon is, hogy segítsék a PC-gyártókat a Memory Stick technológia meghonosításában. (www.szamitastechnika.hu)

Legyen kellemetlen!

Füzzön rosszindulatú, kellemetlenkedő megjegyzéseket lapunk tartalmához, humorjához.

Küldje el a „Dicsőiműszolgáltatók kíméljenek!” jelígre észrevételeit a lap 19. oldalán, vagy a www.szamitastechnika.hu címen található kérdőíven.

A beküldők között

Motorola Timeport WAP-telefon sorsolunk ki!



SZÁMÍTÁSTECHNIKA



9 770587 151006

TARTALOM

PIAC

Gates elshov-zta a Windows 2000-et (Mártonffy Attila) 4. oldal

Az internet hajtőereje (Csórián Sándor) 5. oldal

Az IBM és a Windows 2000 (Kelemen Zoltán) 5. oldal

Matáv-többség a Tiszanetben (Mallás Judit) 6. oldal

IBM-támogatás a Műgyetemnek (Kelemen Zoltán) 6. oldal

Bankos WAP itthon is (Révész Gábor) 6. oldal

Szerkezetváltás és új partnerek – CHS, Acer, Kventa (Révész Gábor) 19. oldal

Novell-IBM stratégiai szövetség (Révész Gábor) 19. oldal

Folyamatos működésre van szükség – A Compaq vállalati csoportja (Sziebig Andrea) 20. oldal

Erősít a Lucent a régióban (Révész Gábor) 20. oldal

VEZÉRCIKK

Nincs elég adat? (Révész Gábor) 6. oldal

TÁVKÖZLÉS

HÍREK

Szélessávon a Belváros (Mallás Judit) 7. oldal

Kicsi, kisebb, okosabb – Motorola telefonok (Mallás Judit) 7. oldal



Enrico Pesatori, Compaq 20. oldal

Nokia-labor Szegeden (Mallás Judit) 7. oldal

IP-telefon a kábelhálózaton (Mallás Judit) 7. oldal

HÍRHÁTTÉR

Folytatódik a szappanopera – T-Online és Club-Internet (Zimányi Katalin) 8. oldal

NAPLÓ

Álomszövő, Tűzijáték és mások (Váncsa István) 9. oldal

KARRIER

Tartsd meg a stábot, pénzt takarítasz meg vele! (Mártonffy Attila) 14. oldal

HARDVER

HÍREK

Csigairók – CD-újrírók (Krizsán György) 15. oldal

SAKMAPOLITIKA

Reflektor (Tihanyi László) 16. oldal

GAZDASÁG

HÍREK

Eloszlik, mint a buborék? – Európai internetes cégek a tőzsdén (Mártonffy Attila) 21. oldal

Előzetes

Részvényártományok az amerikai tőzsdéken 22. oldal

Impresszum 22. oldal

E számunk hirdetői 22. oldal

A HÉT HÍREI

Jön a UUnet

Az IDG hírhálózata először tavaly november végén jelentette, hogy várhatóan térségünkben terjeszkedik tovább az MCI WorldCom internet-szolgáltató leányvállalata, a UUnet. A hírt céges források nem erősítették meg, és a terjeszkedési szándékról sajtóbejelentés azóta sem született. Két hete azonban egy gazdasági hetilapban állás-hirdetés jelent meg, s ebben a UUnet „magyarországi cégének felépítéséhez” első-sorban kereskedelmi területre keres munkatársakat. (www.szamitastechnika.hu)

A KPN-é a EuroWeb

A KPN megvásárolta az amerikai Euroweb International részvényeinek 51 százalékát, 16,3 millió dollár fejében, s így hozzájutott az utóbbi által fenntartott internet-szolgáltató cégekhez Magyarországon és a térség más országaiban. A Euroweb legnagyobb leányvállalata a Euroweb Hungary, ebben a cégnek 49 százalékos az érdekeltsége. A fennmaradó 51 százalék a PanTel kezében van (mint ismeretes, a PanTel 62 százaléka a KPN tulajdona). A KPN közölte, hogy az összevont tulajdon révén Magyarország egyik legnagyobb internet-szolgáltatójává vált. (www.szamitastechnika.hu)

Internetes csúcstalálkozó

A növekedés és a biztonság egyensúlyban tartásának szükségességéről beszélt Bill Clinton azon a találkozón, amelyen az internetes iparban érdekelt cégek vezetői vettek részt. „A cégek által képviselt iparág a munkaerő 8 százalékát foglalkoztatja. A gazdaság növekedésének 30 százaléka tőlük származik, ezért most az a feladat, hogy megtegyük, amit meg-

kell tenni a biztonság területén, miközben fenntartjuk a növekedést is” – mondta az elnök. „Elszántnak kell lennünk, és nem szabad meglepődnünk, hogy előfordulnak ilyen támadások” – tette hozzá. A szóvivő szerint a találkozó célja nem az volt, hogy javaslatokat tegyenek az internet kormányzati felügyeletére, egyszerűen egyik állomása a Clinton és az informatikai ipar folyamatos párbeszédének. (IDGNS, Washington)

Négytelé válik a Cabletron

Négy önálló vállalatra akar bontani a Cabletron. A négy cég mindegyike egy-egy meghatározott területtel foglalkozik majd: a Riverstone Networks a szolgáltatókkal (beleértve az alkalmazás-, tartalom- és internet-szolgáltatókat), az Enterasys Networks a legnagyobb vállalati felhasználókkal, a Global Network Technology Services (GNTS) a professzionális szolgáltatásokra (tervezés, teljesítménymérés, tanácsadás, felügyelet, biztonság) koncentrál, az Aprisma Management Technologies pedig a hálózatfelügyeleti piacokat célozza meg. Piyush Patel, a Cabletron vezérigazgatója szerint a lépésnek egyetlen célja van: a kisebb és mozgékonyabb cégekkel jobban megragadni a kínálkozó alkalmakat a piacokon, és így jobban kiszolgálni az ügyfeleket. Holdingvállalatként megmarad a Cabletron is, a négy céget egy éven belül a tőzsdére akarják vinni. (IDGNS, Framingham)

Erős titkosítás Novell-termékekhez

Kihasználva az amerikai kormány újabb engedélyeit, a Novell erős titkosítással látja el külföldön eladott termékeit is. A cég en-

gedélyt kapott a NetWare 5, a NetWare 5.1, az NDS 8, az NDS Corporate Edition és az NDS eDirectory erős titkosítással ellátott verzióinak exportálására. A mostani felhasználók ingyen is megrendelhetik a kiegészítő modult, a Novell International Cryptographic Infrastructure-t, ez 128 és több bites titkosítást nyújt. (www.szamitastechnika.hu)

Pannon-számok

A Pannon GSM 1999-ben 25 százalékkal növelte 1998-as árbevételét, s 78 milliárd forintot ért el. Az 1998. évi 1 milliárd forintot veszteség után közel 14 milliárd forint adózás előtti eredménnyel zárta a tavalyi évet. Tavaly év végéig mintegy 600 millió dollárt fordított beruházásokra, idén közel 100 millió dollárt szán kapacitásbővítésre és minőségfejlesztésre. 1999-ben 250 ezerrel nőtt a Pannon GSM előfizető száma, így az elmúlt évet 669 ezer aktív előfizetővel zárta a mobilszolgáltató. (www.szamitastechnika.hu)

Egymillió Dreamcast-internetező

Több mint egymillióan a Dreamcast játékkonzolról használják az internetet, jelentette be a gépet kifejlesztő Sega. A Dreamcast Network szolgáltatásnak leg-több felhasználója Japánban van (520 ezer), de 280 ezren az Egyesült Államokban, 200 ezren pedig Európában is használják a konzolt. A Dreamcast nem csupán online játékokra alkalmas, de böngészni, levelezni és csevegőforumokon részt venni is lehet vele. Magából a gépből 1999 végéig az Egyesült Államokban 1,85 millió darab kelt el (mindössze négy hónap alatt!), Japánban 1,79 millió (több mint egy év alatt), Európában pedig 760 ezer. (IDGNS, Tokió)



IDG REPRÓ

Szolgáltatásaink:

Macen és PC-n készült PostScript munkák levilágítása (Scitex Dolev 250), szkennelés (Crosfield Magnascan 280 I dobszkenner), kromalinkészítés (DuPont Eurosprint), nyomdai fényképezés (Klimsch Autocompact)

Továbbá vállalunk teljes nyomdai kivitelezést is!

1012 Budapest, Márvány u. 17.
Telefon:
356-0691, 356-8291/308, 06-20-921-0149
Fax:
356-9773
Nyitva:
hétfőtől péntekig 8⁰⁰-22⁰⁰

Anyagot interneten is fogadunk!



Gates elshow-zta a Windows 2000-et

A Microsoft legújabb operációs rendszerének hivatalos bejelentése alkalmával füstgenerátorok nem ingerelték ugyan köbhögésre a nagydémüt (mint 1995-ben a budapesti Operaházban), a lelkes – többnyire amerikai – publikumot azonban már a felhasználók óriás képernyőkre kivetített dicsőimnuszai által felbergett állapotban köszöntötte **Bill Gates** a San Franciscó-i Civic Center színpadán.

Mielőtt azonban a testese és tokásodó főszoftverológus (hiába, ez a negyvenesek sorsa) a nyilvánosság elé lépett volna, segítse, a jövő csillagösvényein érkezett Picard kapitány – alias **Patrick Stewart** – mintegy kinyilatkoztatásképpen közölte: a jövő biznisze a Windows 2000-rel (a W2K-val) már itt van.

Bill Gates hasonlóan magvas kijelentéssel kezdte monológiáját: tudatta, számára rendkívül izgalmas dolog ott lenni. Ezután történelmi lecke következett fiúknak, felsorolva a Microsoft fejlesztéseinek mérföldköveit, egészen a február 17-i esemény keretében bejelentésig, miszerint most már aztán a csúcsok csúcsa, meg egyébként.

A kezdet kezdetén az internet jelentőségét nem éppen pozitív kisu-gírzással értékelő Gates most nem

győzte méltatni a világháló fontosságát, rámutatva arra, hogy ez az internet már nem az az internet, hiszen a HTML-t felváltotta a sokkal kifinomultabb XML. S ami a legfontosabb: aki felmegy a netre, an-

technológiai mutatókkal kápráztatta el a tízpercenként spontán vastapsban kitörő közönséget.

Gates az új operációs rendszer kiváló méretezhetőségének és teljesítményének igazolására ismerte egy szupertitkos teljesítménymérés eredményét: a Compaq 12 darab nyolceutas ProLiant rendszerén futó Windows 2000 Advanced Server és a Microsoft SQL Server 2000 percenként több mint 227 ezer tranzakciót hajtott végre, csaknem kétszeresen többet, mint a hozzá legközelebb álló versenytárs, ráadásul az ár/teljesítmény hányados is negyede a konkurenciáénak. Pestiesen szólva, ennek a rendszernek az ereje sem volt semmi: a tavalyi év teljes amerikai elektronikus kiskereskedelmi tranzakcióját 48 óra alatt képes feldolgozni. A publikum akkor is óriási ovációban tört ki, amikor végre megtudhatta a Ziff Davis Labs megbízhatósági tesztjének eredményét; eszerint a W2K február 17-én már a 90. napja futott folyamatosan, lefagyás nélkül a gépeken, miközben a Windows 95 kétnaponta, a Windows NT Workstation 4.0 pedig ötnaponta omlott össze. A felhasználóknak tehát érdemes áttérni a W2K-ra, hiszen elemzők is mondják: a beruházás 12 hónap alatt megtérül.

Nem csoda, ha Gates mérföldkönek tekinti a mintegy 30 millió kódsort tartalmazó W2K útra bocsátását, hiszen a Microsoft ezzel jókora szeletet akar magának kiharítani a nagyvállalati számítástechnika – főként a mindenféle e-dolog mögött álló infrastruktúra – tortájából. A fenti megtérülés járhatott Gates ezében is, amikor végre pontot tett a négy évvel ezelőtt elkezdett, több mint 1 milliárd dolláros fejlesztési program fő szakaszának végére (a service packet még hátravannak). Ha minden igaz, akkor ebben a pénzügyi évben 9,8 milliárd dollár származik majd Windows-termékek eladásából, s ez a Microsoft 2000. évi becsült bevételének több mint 41 százaléka. A főszoftverépitész máris büszkén jelentette, hogy immár 20 ezer webhely fut W2K-plafonon, köztük a 25 legnépszerűbb is.

Elemzők szerint azonban év végéig a Win98 üzleti felhasználóinak 15-20 százaléka tér át a W2K Professional változatra, s csak 2001 végére nő ez az arány 40-45 százalékra. Az NT-ről frissítők aránya idén 3-6 százalék lesz, jövőre 45-50 százalék; ezzel együtt a GartnerGroup úgy véli, hogy 2001-ben a közepes és nagyvállalatok 50 százaléka kompatibilitási problémákba fog ütközni. De San Franciscóban bizonygatták, hogy már több mint 12 ezer eszköz fut Windows 2000-en, s havonta 500-zal nő a W2K-kompatibilis alkalmazások száma.

A Gartner viszont makacsul azt tanácsolja a cégeknek, hogy a programban még mindig benne rejlik hibák miatt várják meg az első néhány javítócsomag kibocsátását.

Független elemzők és a Microsoft *Wall Street Journal* által idézett illetékes marketingigazgatójának egybehangzó véleménye szerint azonban a Windows 2000 esetében távolról sem ismétlődik meg a Win95 bevezetések tapasztalt „éjféli örület”, a cég eddigi legnagyobb marketingkampánya kénytelen erős ellenlényben haladni. Attól eltekintve, hogy a Novell állítja, biztonsági réseket fedezett fel a W2K Active Directoryjában (a versenytársak, ugye, mindig sárdobálnak és patakverben ferteznek), itt van mindjárt a Linux növekvő népszerűsége. Az IDC szerint tavaly ez az ingyenes szoftver volt 25 százalékkal a második legkeresettebb szerver-operációsrendszer. Az NT stabilan tartotta ugyan 38 százalékat, de 1998 óta nem nyert lényeges piaci részesedést. Nem lényegtelen ugyanakkor az a költsékes hullám sem, amit a W2K kibocsátása, illetve installálása generál majd. Az IBM saját kutatásaira alapozva állítja, hogy minden egyes dollárt, amelyet a vállalatok a Windows 2000-re költenek, újabb 10 fogja követni, ezeket viszont új hardverre, alkalmazásra és szolgáltatásra adják ki.



Látványban Budapesten sem volt hiány

nak vastagszik a bukszája. Hát erre a környezetre készült a W2K három kiadása (Professional, Server és Advanced Server), s ezek szerinte sokkal megbízhatóbbak, biztonságosabbak és méretezhetőbbek az alternatív platformoknál. Az új operációs rendszer kiválóságait mindazonáltal nem Gates demonstrálta saját kezűleg – pedig a „kék halál-tól” ezúttal tényleg nem kellett tartania –, ezt olyan meghívottakra bízta, mint például a CyberDoug.com elnöke, illetve a General Motors alelnöke és CIO-ja. Bill Gates – új beosztásához illően – elsősorban

Mártonffy Attila



A Neumann János Számítógép-tudományi társaság szervezésében:

IV. Országos Objektumorientált Konferencia

Nyílt szoftverek, komponensek, alkalmazások az új évezredben

OO technológia, Java, Linux, e-business, e-commerce

Budapest, 2000. március 21-24.
Helyszín: ELTE-BME-Informatika

Információ és jelentkezési lap:
www.iqsoft.hu
www.njszt.hu
Telefon: 236-6410 (Abraham Katalin)
E-mail: abraham@iqsoft.hu

Támogatók:



Kiemelt média szponzor:



Sikerre Programozzuk!



Középvállalatok Integrált Vállalatirányítási Rendszere

- Előre beparaméterezett funkciók
- Gyors megvalósítás
- Költségtakarékos bevezetés
- Felhasználói képzés
- Ügyfélértékesítés

ORACLE
Applications
e-Start

Főkönyv

Kötelezettségek
Kinnlevőségek
Részpénz
gazdálkodás

Részvételek
Készletgazdálkodás
Rendelés-
nyilvántartás

Tárgyi Eszközök

FreeSoft

1011 Budapest, Gyorskocsi u. 5-7.
Tel.: 214-6212/218, 207 mellék, fax: 214-6219
Internet: www.freesoft.hu
E-mail: info@freesoft.hu

ORACLE
Applications

Sun

Az internet hajtóereje

Február 15-én nyílt meg a kaliforniai Palm Springsben az Intel hagyományos, félévente rendezett fejlesztői konferenciája, az IDF (Intel Developer Forum). A rendezvény címe szerint az internetgazdasághoz illeszkedő megoldások tervezésében akart segíteni a közel négyezer résztvevőnek. Három nap alatt 115 előadás hangzott el a konferencián.

A megnyitó előadást tartó Andy Grove szerint – aki jelenleg az Intel igazgatótanácsának az elnöke – a szilíciumtechnológia, illetve az ezt felhasználó félvezetőipar adja az internet hajtóerejét, hiszen a nagy teljesítményű eszközök nélkül elképzelhetetlen lenne a világháló ma tapasztalt mértékű térhódítása. Ez határozza meg az Intel szerepét is: biztosítani kell az építőelemeket az internetgazdasághoz. Ma a személyi számítógép csak az egyik – bár egyelőre a legfontosabb – kategóriája az internethez csatlakozó eszközöknek. Grove egy sor olyan eszközöket mutatott be az ügyfél, a hálózati eszköz és a kiszolgáló kategóriában, amelyekben az Intel eszköze(i) és/vagy technológiája dolgozik. A kiszolgálókat targoncán hozták be a színpadra, és a hallgatóság hangos derültétől övezve a targoncás lelkesen magyarázta el az „álmélködő” Grove-nak a különböző konfigurációk képességeit.

Grove az első, az Intel Inside-jelentését hirdető tv-reklámmal – ez még egy 486-os belsejébe vezette a nézőt – szemléltette az informatikai környezet változását. Az Egyesült Államokban ma sugárzott Intel-reklám azt mutatja be, hogy mekkora



Andy Grove

utat jár be a felhasználó géperől indított webkérés 0,5-1 másodperc alatt, míg megérkezik hozzá a kért információ.

Megváltozott a szoftverfejlesztés hajtóereje is: míg korábban a munka hatékonyságát növelő (productivity) programok és a játékok vezették a szoftverpiacot, ma az internetalkalmazások vették át ezt a szerepet. Ennek a bemutatására Andy Grove

az előadására három, az internet felhasználásának különböző szektorai-ban dolgozó, új és gyorsan fejlődő céget hívott meg.

A Google (google.com) az interneten való keresésre specializálódott. Meglehetősen fiatal alapítója és elnöke, Larry Page a főiskola végzése közben állított össze Intel alapú gépekből egy webfarmot, és ezen futtatja a szintén maga fejlesztette szoftvert. (Grove megjegyezte, hogy az ő korában a cégalapítás legalább a diploma megszerzéséig vártak.)

A második példa az interneten játékokat kínáló eToys (etoys.com), szintén a cég elnöke volt Andy Grove vendége. John Hnanicek elmondta, hogy Intel alapú, Numa fűrtel dolgoznak, bár pironkodva bevallotta, hogy van Sunjuk is. A harmadik vendég, a CommerceOne (commerceone.com) lényegében üzletipartner-kereső/közvetítő a világhálón.

Mindhárom vendég sokat vár a 64 bites Intel-architektúra, illetve annak első képviselője, az Itanium – korábbi nevén Merced – processzornak most az idei év második felére tervezett megjelenésétől.

A 64 bites platform és az egyre gyorsabb 32 bites CPU-k révén érhetően a nagy teljesítményű kiszolgálók felé fordul az Intel figyel-

me, hiszen ezen a piacon – ellentétben a PC-s szegmessel – távolról sincs egyeduralkodó helyzetben.

Andy Grove előadásának következő részében Albert Yu alelnök, a mikroprocesszor termékcsoport vezetőjének a segítségével több, gyártáskész, 1 gigahertzes órajellel működő Pentium III alapú gépet mutatott be. Végül pedig egy olyan konfiguráció került teretükre, amelynek a processzora 1,5 gigahertzes sebességet ért el, hagyományos levegőhűtéssel. A másfél gigahertzes CPU a Pentium III-at követő 32 bites generáció első, Willamette kódnevű – valószínűleg fejlesztőlaborban, és nem gyártósoron készült – képviselője volt.

Mindez immár a hagyományos Sun, PA-RISC, RS/6000, Mips, Alpha kiszolgálóknak jelent kihívást. A CPU-gyártásért felelős Yu alelnök elmondta, hogy már 6 gyárunk dolgozik 0,18 mikrométeres, 6 fémréteget használó technológiával. Jövőre elkezdődik a 0,13 mikrométeres vonalszélességű, réz vezetőréteggel ellátott, és a jelenlegi 200 milliméter átmérőjű szilíciumszettek helyett 300 milliméteres szettekkel való gyártás bevezetése.

Andy Grove sajtótájékoztatóján újságírói kérdésekre válaszolva elmondta, hogy a látható jövőben a szilícium marad a félvezetőgyártás

alapja. Előbb-utóbb nyilván elérik a fizikai korlátait, de ma még nehéz más, olyan alapanyagot és technológiát elképzelni, amellyel ennyire finom szerkezetű és bonyolult struktúrákat lehet megvalósítani. A VIA küszöbön álló x86 CPU-jára regálva Grove elismerte, hogy bár az Intel természetesen nem örül a konkurenciának, az iparág szempontjából hasznos az AMD-vel vagy a VIA-ly folytatott verseny. Mennyire fontos az Intelnek a Linux? – szölt a kérdés, utalva az Intel ilyen irányú befektetésére. Minden operációs rendszer fontos, mert a felhasználók csak ezeken át juthatnak hozzá az új processzorok kínálatáig. Ami a Microsoftot illeti – tette hozzá Andy Grove –, sohasem volt közöttünk szerződéses megállapodás, de kétségtelen, hogy egyre jobban egymásra vagyunk utalva.

Úgy tűnik, ezt a Microsoft is így gondolja, hiszen a korábbi kijelentése ellenére – mely szerint a Windows 98 után nem lesz újabb, otthoni használatra szánt operációs rendszer –, talán még az idén megjelenik a Millenniummal. Erre szüksége is van az Intelnek, hiszen változatlanul komoly piacot lát az otthoni számítógépekben.

A konferenciát nemcsak részletesen is bemutatjuk.

Csórián Sándor

Az IBM és a Windows 2000

Február 14-i közös sajtótájékoztatójukon az IBM Magyarország és a Lotus képviselői ismertették a Windows 2000 operációs rendszerrel kapcsolatos stratégiájukat.

Kiss Tibor, az IBM Magyarország szoftverüzletigazgatója elmondta, hogy az új operációs rendszer megjelenésével hatalmas üzleti lehetőség került az IBM kezébe. Az IBM ismeretei növelik a Windows 2000 értékét, és olyan hardver- és szoftverszolgáltatásokat nyújtanak, amelyek révén az új operációs rendszeren futó alkalmazások az elektronikus kereskedelemre való áttérés folyamán integrálhatók más nagyvállalati rendszerekkel.

Ettől a negyedévtől a következő IBM-termékek támogatják az új platformot: DB2 Universal Database, IBM MQSeries, Lotus Domino, VisualAge for Java, SecureWay Communications Server, WebSphere Studio és Tivoli Storage Manager. Az IBM-termékek kihasználják az operációs rendszer különleges szolgáltatásait, így például az Active Directory s a Microsoft Management Console szolgáltatásokat.

Az IBM eszterdők óta egy technológiai központot működtet, s ez elősegíti a hardverszintű együttműködést, a szoftverek és a szolgáltatások területén pedig az IBM létrehozott egy Windows 2000 rendszer-

felügyeleti csoportot, valamint egy Enterprise Deployment Partnership Program elnevezésű kezdeményezést. A rendszerfelügyeleti csoport célja, hogy az IBM megfelelő szoftvereket írjon az új platformra. E csoport keretén belül a cég szakértőket igyekszik biztosítani minden Windows 2000 technológiához, követelményspecifikációit dolgoznak ki az operációs rendszeren futó szoftverekre, valamint készülöben van a vállalati címtárszolgáltatásokról szóló összefoglaló is. A sajtótájékoztatót Kiss Tibor megemlítette, hogy az MQSeries termékük 5.1. verziója máris kihasználja a Windows 2000-et: az operációs rend-

szerben lehetőség nyílik az MQSeries adminisztrálására és konfigurálására a Microsoft kezelőpulttól. Az IBM piaci lehetőségeit idén több mint 50 milliárd dollárra becsülik világszinten.

Az IBM alapos tesztelésnek vetette alá az új és régebbi ThinkPad számítógépeket. A sajtótájékoztatót kiadott nyomtatvány szerint az IBM a ThinkPad 600-as terméket tesztelte a legalaposabban. A laptopokon a Windows 2000 Professional nagy előrelépés a Windows NT 4-hez képest. Az IBM a ThinkPad-felhasználóknak webes támogatást is nyújt a Windows 2000 béta-verzióhoz. A cég biztosítja a legújabb BIOS-t,

az illeszkedő programokat és a konfigurálási segédletet. Érdemes megjegyezni, hogy az IBM angol nyelvű migrációs kiadványa a következőket állítja az operációs rendszerről: minimális követelmény 133 megahertzes Pentium processzor 32 megabájttal RAM-mal. A laboratóriumi vizsgálatok szerint az operációs rendszer teljesítménye éppen csak összehasonlítható a Windows NT-ével 32 megabájttal memóriával, jobb annál 64 megabájttal RAM esetén, és 10 százalékos vagy nagyobb teljesítménynövekedés mérhető az NT-nél 128 megabájttal RAM esetén.

Kelemen Zoltán

C E U The Central European University Share Co. is looking for a

SENIOR SOFTWARE SUPPORT EXPERT.

The job activities are the following:

- developing informatics strategies for educational and research institutions,
- advising institutions management on software issues,
- coordinating user support, supervising help desk activities,
- taking part in defining network structure and assuring network security,
- assisting educational departments in software purchases.

The ideal candidate must hold a university degree in electrical engineering and speak fluent English.

The Central European University is looking for a

SOFTWARE PROJECT MANAGER.

The job activities are the following:

- project management of software development.

Requirements:

- a broad knowledge of Intranet and/or NT and/or UNIX systems and some database experience is an asset,
- university degree available,
- good command of English and good communication skills is a must.

Please send your applications per fax to number 327-3168 or e-mail to jobs@ceu.hu

A Közép-Európai Egyetem Rt. keres: **SENIOR SOFTWARE SUPPORT EXPERT** munkatársat.

A munkaköri leírásában:

- informaticai stratégiák fejlesztése oktatási és kutatói intézmények számára,
- szoftver ügyekkel kapcsolatos tanácsadás,
- a felhasználói támogatathoz kapcsolódó, a szerverek menedzselését jelölő feladatok,
- részvétel a hálózati felépítés kidolgozásában, a hálózati biztonságban a felügyelés,
- a tantervek kivételével tanácsadó szoftvervásárlási ügyekben.

A munkaköri leírásában feltétel a villamosmérnöki diploma és a magabiztos angolnyelvi tudás.

A Közép-Európai Egyetem Rt. keres: **SOFTWARE PROJECT MANAGER** munkatársat.

A munkaköri leírásában:

- szoftverfejlesztési projektek menedzselése

Felhívjuk:

- Novell, NT, Unix rendszer ismeret, valamint adatbázis-kezelési gyakorlati előzet,
- egyetemista/diplomás végzettség,
- jó angol kommunikációs készség feltétel.

A jelentkezéshez a 327-3168-as faxszámra vagy a következő e-mail címre várjuk a pályázatokat.

GEMOFIS KFT

Budapest, 1146 Hungária krt. 131. Tel/Fax: 321-1539, 343-0088 GSM: (30) 9-428-132

Külföldi termékek széles választéka! Szüksége van szoftverre, de nem tudja, hogyan szerezze be, hívjon minket!

Adobe Acrobat 4.0	98.310	Norton PCanywhere 9.0 Base	48.750
Adobe Photoshop 5.5	249.170	Norton SystemWorks 2000 Prof.	28.790
ARI 2.7 for DOS 1 user 3.5"	15.270	Norton Utilities 2000 Win95/98	13.670
Borland Delphi 5.0 Std.	35.240	Recognita Plus 5.0 Upp.	39.600
Borland Delphi 5.0 Prof. /Jpp	157.940/98.860	WinFax Pro 9.0	30.030
Cosession 8.1 Host/Remote	17.640	WinZip 7.0 for Win	10.180
Crystal Reports 7.0 Prof. for Win95/NT	91.600	WinOn CD 34 Power Edit	27.480
Diskeeper for Workstation 5.0	13.910		
File Maker Pro 5.0	79.380	FUTÓ AKCIÓINK!	38.000
F-Secure 1 user /J0 user	46.800/187.200	Adobe Acrobat 4.0 Upp.	
Macromedia Dreamweaver 3.0	106.790	CorelDraw 9.0 Upp. lehetőség bármely magyar nyelvű Corel kiegészítővel	55.000
Macromedia Flash 4.0	71.190	CorelDraw tanácsok, diások, iskolák részére	19.900
MS FrontPage 2000	28.440	Diskeeper for Workstation 4.0	8.000
MS Office 2000 Standard Hun/Up	129.080/78.440	MS Windows NT Server 4.0 + Igényes Win. 2000 Upp.	
MS Office 2000 Prof. Hun/Up	155.010/90.320	MS Windows NT Server 4.0 Server	182.000
MS Office 2000 Premium Upp.	206.890/182.760	MS Windows NT Workstat. 4.0 Hun+Win 2000 Prof. Upp.	
MS Windows 2000 Prof. Engl.	81.570	MS Windows NT Workstat. 4.0 Hun	79.500
MS Windows 2000 Server 5 user	234.400	MS Windows 98 magyar (mint. 5 darab) vásárlása esetén	
Norton AntiVirus 2000 Hun	18.020	35%-os kedvezményt adunk!	Hívjon!
Norton CleanSweep 2000 4.7 Win95/98/NT	10.920	Paint Shop Pro 6.0	28.000

Részletes árlista és akciók: <http://www.gemofis.hu/> E-mail: gemofis@gemofis.hu

Interneten történő megrendelés esetén az ott feltüntetett árból 2% kedvezményt kap minden vásárló. Az árak készpénzfizetésre vonatkoznak és az ÁFA-t nem tartalmazzák. Az árvalósztatási jogot fenntartjuk!

Nincs elég adat?



Nos, ha nincs elég adatunk a vásárlóinkról, akkor nincs más hátra, némi kényszerrel és csellel kell megszerezni azokat. Az pedig, hogy ez milyen áron történik, már kevésbé érdekes. Lehet, hogy egy kis sarkosnak tűnik a megállapítás, de bizony ez jut az ember eszébe akkor, ha valamilyen friss kiadású és az Egyesült Államok piacára szánt termék kerül gyanútlan európai felhasználók kezei közé. Ezek a szoftverek ugyanis (három jelentős gyártó termékeivel szerzett tapasztalat után talán nem túlzás az általánosítás) nem elégednek meg azáltal, hogy valamelyik menüoszlop alján szemérmesen elrejtve felkínálják a tulajdonosnak az online regisztráció lehetőségét, hanem vagy rögtön az üzembe helyezés alatt, vagy az első néhány használat után kötelezővé teszik a felhasználói adatok hálózaton történő elküldését – ez pedig elég sajátos felfogása a termékmarketinghez való önkéntes hozzájárulásnak. Az adatok nélkül ugyanis vagy nem folytatódik az üzembe helyezés, vagy pedig a megszabott indítási szám elfogyasztása után az addig kezes program nem indul el, mindaddig, amíg a felhasználó nem jut a kabalának jó – no meg a BSA-nak oly fontos – „de egyébként kevés hasznot hajtó regisztrációs számhoz. Persze könnyű azt mondani (így a cégek ezt is mondják), hogy a gyártóknak joguk van piacoként eltérő változatokat forgalomba hozni, és aki egy tőle idegen piacra – és ennek megfelelően idegen felhasználói szokások közé – szánt változattal kezd, az magára vessen. Ez a válasz azonban meglehetősen sovány, ugyanis a világkereskedelemben az információtechnológiai ipar termékeinek globalizálódásával elég nehezen lehet fenntartani azt a koncepciót, hogy egy nagy cég Európában más változatot használjon egy adott cég adott kiadású termékéből, mint az Államokban. Arról nem is beszélve, hogy a szabadkereskedelmi megállapodás nemhogy nem támogatja, hanem kifejezetten ellenzi a területi monopóliumok elvét.

Nem valószínű, hogy az európai piacokon kisebb lenne az illegálisan másolt termékek aránya, mint Államokban, márpedig ha valaki hivatalosan rákérdez, hogy miért is született ez a megoldás, akkor a válasz a végfelhasználói piac jogtalan felhasználói által okozott kár esetelével kezdődik. Inkább ott lehet a kutya elásva, hogy a felhasználók az akciók, ajándékok és kedvezmények ellenére sem az online, sem a különféle nyomtatványok által kéri adatküldést nem vetik társágosan komolyan, így bizony a cégeknek meg kellett elégedniük csekély számú adattal. (Öszintén szólva jómagam még soha nem küldtem vissza ilyen kártyát, sőt maga a gondolat – mármint, hogy esetleg visszaküldöm – ösztönesen egyszer jutott eszembe.)

Felvetődhet a kérdés, hogy csak az amerikaiakra lenne ennyire szükség? Az európai vásárlóerő nem lenne elég csábító egy kis termékmarketingre? Ne lehetne neki időről időre „kényelmes” módon elmondani ezen a csatornán, hogy milyen kiváló eszközhöz juthat, ha megveszi X program új változatát (amely neki, mint régi ügyfélnek természetesen kedvezményrel járna)? Vélhetőleg ez nem igaz. Sokkal hihetőbb az a gondolat, hogy az amerikai cégek lassan kezdik belátni: az európai gondolkodás más, és ezen belül is a személyiségvédelemről vallott elvek is mások erősebbek. Immár második éve folyik a vita az amerikai cégek és az Európai Unió között az adatvédelem elveiről, és a földrészenkénti regisztrációs megoldás szétválasztása valószínűleg elejét veszi egy újabb vitának. Ugyanis az Európában szokásos adatvédelmi elvekkel nem (így a magyar elvekkel sem) egyeztethető össze az amerikai megoldás, és nem látszik olyan érv, amely elfogadhatóvá tenné ezt, tehát a módszer vélhetőleg így is marad.

Odáig jó a dolog, hogy a fenti eredményt ünnepelnünk lehet és kell. Van azonban egy apróbb gond, s ez a magyar piacon még sokan nekik fejújást okozhat. „Mindössze” arról van szó, hogy – elsősorban anyagi okokból (az amerikai piacra szánt termékek a sorozatnagyságból eredően olcsóbbak voltak európai változataiknál) – elég sokan vásároltak a „helyi piacra” szánt és onnan imporsált termékek-ből. Márpedig bizonyára ők sem szeretnék ajánlatokban gázolni, így kénytelenek lesznek lemondani az olcsóbb változatokról.

És még valami. A regisztrációs eljárás alighanem csak a kezdet. A ma használt rendszereknek elég sok eszközük van arra, hogy megállapítsák, éppen hol is laknak. Márpedig ha így megy tovább, könnyen megtörténhet, hogy a program kijelenti: „En csak otthon dolgozom”, vagy engem csak egy „otthoni példánnyal lehet továbbfejleszteni”. Akkor pedig világkereskedelemben ide, globalizáció oda: maradnak a helyi cégekre szabott változatok.

Révész Gábor

Jön a kábelhálózati internetelés Matáv-többség a Tisznetben

A Matáv Csoport 86,8 százalékos tulajdonrészt szerzett a Tisznet Rt.-ben: a Tisza Volán Rt., a Walton Ltd., a Reklam Time Kft. és a Tall Bt. részvényeit, valamint a menedzsment alkotta Math Kft. részvényeinek 60 százalékát vásárolta meg. A szegedi székhelyű internet-szolgáltató részvényeinek fennmaradó 13,2 százalékát a Math Kft. birtokában maradt. A Matávon kívül a térség helyi telefonszolgáltatásában érdekelt Vivendi, valamint a Teletor is érdeklődött a társaság iránt. A tervek szerint a Tisznet – amelyet továbbra is a korábbi vezetés irányít – meglehetősen függetlenséget élvez a Matávnétől, és legalább három évig megtartja a márkanevet. A Matáv Csoport 2 éven belül szeretné megszerezni a Tisznet részvényeinek 100 százalékát.

A Tisznet jelenleg mintegy 2000 internet-előfizetővel rendelkezik, de mivel egy előfizetéshez gyakran több felhasználó tartozik, a tényleges felhasználók száma eléri a 2600-at (Szeged lakosainak száma 164 ezer). Az ügyfelek 90 százaléka kapcsolt telefonvonalon, 10 százaléka bérelt vonalon csatlakozik a világhálózathoz. A cég tavalyi árbevétele 104 millió forint volt, ez 65 százalékos növekedés az előző évhez képest. Az üzemi szintű nyereség mellett 1999-ben 3-4 millió forint veszteséget könyvelhettek el.

A Tisznet internetfelhasználóinak száma az elmúlt időben évi 40-50 százalékkal nőtt, erre a fejlődési ütemre idén is esélyt látnak, hallottuk Kurusa Árpád vezérigazgatótól. A telefonhálózati internetelés mellett egyre nagyobb hangsúlyt fektetnek a kábelhálózati hozzáférésre. A város kétharmad részén szolgáltató Szegedi Kábeltelevízió Rt.-vel (ebben a Matáv jelenlegi részese 26 százalék) együttműködve már ma több mint 100 előfizető kapcsolódik a világhálózatra a kábelhálózaton keresztül, s ez a

szám havonta 30-40 ügyféllel nő. Kurusa tudomása szerint a Tisznet az egyetlen hazai szolgáltató, amelynek rendszere megfelel a DOCSIS/MCNS szabványnak.

A Matáv részéről Nagy Gábor elmondta, hogy a Tisznet egyik fő értékének azokat az erőfeszítéseket tekintik, amelyeket a cég szakemberei a kábelhálózatot való internetelés területén tettek. A helyi

kábelhálózati hálózaton folyamatban lévő kísérleteket ki szeretnék terjeszteni, s az év végére már több száz kábeltelevíziós internetfelhasználóra számítanak. A Matáv a Tisznet szakembereit a kábelhálózati internetelés kompetenciaközpontjának tekinti, s munkájukra alapozza jövőbeli, országosra tervezett szolgáltatását.

Mallász Judit

IBM-támogatás a Műegyetemnek

Február 17-én jelentette be az IBM, hogy pénzügyileg és szakmailag is támogatja egy új elektronikus kereskedelmi akadémia létrehozását a

rekői Ákos, az egyetem rektora és az egyetem informatikai tanszékének és központjának vezetői. A Műegyetem épületében kialakított E-business Akadémia megalapítását az IBM 98 millió forintot (350000 dollár) anyagi támogatással segíti, ebből az egyetem több, mint 8 millió forintot (mintegy 30000 dollárt) költ IBM-hardverre. Mindezen kívül az IBM vezetőket is ajándékoz az intézménynek, több tízmillió forint értékben.

Az IBM vállalta az akadémia tanító egyetemi oktatók képzését, és az egyetemmel karöltve kialakítja az akadémia által kínált lehetőségek minél jobb kihasználását biztosító tantervet, illetve tananyagot. A kiadott sajtóanyag szerint már márciusban elindulhatnak az első kurzusok, s ezek tapasztalatai alapján szeptemberben hirdetik meg a teljes kurzuskínálót.

K. Z.



Willam Al. Etherington

Műegyetemen. A bejelentésen részt vett Pokorni Zoltán, oktatási miniszter, Willam Al. Etherington, az IBM rangidős elnökhelyettese, Det-

Bankos WAP itthon is

Február 10-én a Wapbankról tartott sajtótájékoztatót Budapesten a HP. Szamorvári György, az HP e-services programmenedzsere bevezetőként elmondta: céljuk „a web dolgozik nekünk” elv igazolása, és ezen belül is az interneten futó bárhol-bármikor-bárki által elérhető szolgáltatások népszerűsítése.

Ennek érdekében a Nokia WAP-szerverére alapozva, az I-cell Kft.-vel közösen dolgozták ki a Wapbank nevű szolgáltatásomagot, ez a szükséges hardver- és szoftverelemeken kívül szolgáltatásokat is – így üzembe helyezést, támogatást és oktatást – is tartalmaz. A banki világban elengedhetlen biztonságról 128 bites titkosító algoritmusok gondoskodnak, és mivel az ajánlás szerint a WAP-szerver helye a banki hálózaton belül van, így a rendszer nemcsak lekérdezésre, hanem átutalások teljesítésére is hivatott. Január közepén a bankok számára is bemutatják a Wapbankot, amely

alapállapotában az internetbanki rendszer működését pénzügyi tevékenység számára alkalmas megoldás, de köztesszoftverek használata vételel minden számlakezelő rendszerhez illeszthető. A rendszert azonban nem csak magyarországi terjesztésre szánják, mivel az anyacég maga is erősíteni akarja jelenlétét a banki piacon, és véleményük szerint az erősdéshez az ilyen területeken keresztül vezet az út.

Garai Géza, az I-cell kereskedelmi igazgatója elsősorban a megoldás biztonságát emelte ki, mivel a jelenleg használatos – és csak kis mértékben titkosított – átviteli mód helyett a banki elvárásoknak megfelelő rendszer építhető ki (a biztonságot a szabványosított Wireless Transport Layer Security protokoll – az SSL mobilmegvalósítása – garantálja). További biztonsági elem az időzítések sora is, mivel a szoftver háromperces adatnélküliség esetén (azaz ha a tranzakciókapcsolat

működik, de nem használják) automatikusan lebotja az összeköttetést. A most létező szoftver bemutatja a WAP lehetőségeit, de természetesen ezt nem tekintik végleges kiépítésnek, és konkrét banki igény esetén (enélkül továbblépés nem képzelhető el) bármilyen ügyféloldali megoldást kiviteleznek. Ami a rendszer használatához szükséges WAP-telefonok elterjedését illeti: az éves 40 százalékos készülékcsere arányt figyelembe véve (ez világszintű adat ugyan, de Magyarországon is érvényes), a Garai által konzervatívának nevezett becslés szerint év végére 300 ezer WAP-képes telefon lesz az országban, s ez a szám már messze meghaladja az internet-előfizetők számát, közelítve az interneteléssel rendelkezők számához. Ez pedig azt jelenti, hogy már kizárólag a bankokon múlik: milyen gyorsan akarják felkínálni ügyfeleiknek a lehetőséget.

R. G.

HÍREK

Különféle vezeték nélküli eszközök kezelőfelületének specifikációt készült a Symbian. A Device Family Reference Design névre keresztelt specifikációgyűjtemény tartalmazza a Quartzot, a billentyűzet nélküli készülékekhez; a Crystalt, a billentyűzettel is ellátott zsebszámítógépekhez; valamint a Pearlt, az intelligens telefonokhoz. A három specifikáció közül egyelőre a Quartzról árultak el a legtöbbet. Ez tartalmaz kódrész-kezelést és hangrögzítő képességeket, órát és számológépet. Alkalmazások Java vagy C++ nyelven írhatók hozzá. Alkalmasság lesz a PC-s levelezőprogramokkal való szinkronizációra, és támogatja a HTML- és WAP-oldalak elérését. Ami leginkább megkülönbözteti a mai PDA-tól a Quartzot, az az, hogy a vezeték nélküli képességeket nem utólag erőszakolják rá a rendszerre, hanem már a kezdetektől ennek szem előtt tartásával készítették. Az első, a Quartzra épülő eszközök már az év végén megjelenhetnek a piacon. Későbbi változatát már ellátják biztonsági funkciókkal (IPsec, RSA, SSL), valamint multimédiás támogatással is. (IDGNS, Santa Clara)

Több évre szóló megállapodást kötött az Intel és a Symbol Technologies nagy sebességű vezeték nélküli hálózatokban használt termékek közös fejlesztésére. A közös munka eredményeképpen megszületendők a várakozások szerint lehetővé teszik majd a kézi, a notesz- és az asztali számítógépeknek, hogy közvetlen vezetékes összeköttetés nélkül is elérjék a vállalati hálózatokat és az internetet. A készülő termékek között vannak lapkák, hálózati adapterek és vezeték nélküli LAN-ok bázisállomásai. Mindezek az IEEE 802.11 szabványra épülnek. (IDGNS, San Francisco)

Újabb 260 millió dollárt ruház be optikai hálózati és komponens üzletágába a Nortel, mert egyre növekvő keresletet lát termékei iránt. A teljes összeg oroszlanrészt, 186 millió dollárt a cégnek otthont adó országban, Kanadában költik el; 64 millió dollár jut az angolai és északi-amerikai létesítménynek, a fennmaradó 10 milliót pedig az egyéb lényeváltozatok között osztják meg. Ez a pénz azt a 400 millió dollárt fejele meg, amelynek beruházását az optikai hálózati üzletágba tavaly novemberben jelentette be a Nortel. A gyors terjeszkedésre azért van szükség, mert minden és mindenki az optikai internet felé mozdul el, mondják a Nortel szóvivőinél. (IDGNS, London)

További híreink:
www.szamitechnika.hu

Szélessávon a Belváros

Rövidesen megkezdje a főváros V. kerületében a kábeltelevízió-hálózat átépítését a UPC Magyarország. Az összességében közel 530 ezer előfizetőt kiszolgáló társaság tavaly decemberben vásárolta meg a City TV

forgó hálózaton a TV Net Kft. már ma is nyújt internetszolgáltatást, annak minősége nagymértékben elmarad a UPC által bevezetni tervezett szolgáltatás minőségétől. A műsor-szétosztás mellett szélessávú inter-

rendszer ez év végére, jövő év elejére készül el. Ezt követően az UPC nem szándékozik üzemeltetni a régi hálózatot.

A belvárosi munkákkal párhuzamosan a főváros más kerületeiben folytatódna az átépítés (a IV., VII., IX., XI., XIII. kerületben), valamint megkezdődik az I. és a II. kerületi hálózatok rekonstrukciója is. Több nagyvárosban, így például Pécsen, Székesfehérváron és Miskolcon is épül a korszerű hálózat. Előreláthatólag egy-másfél év múlva a nagyobb települések rendszerei már alkalmasak lesznek a kétirányú kommunikációra.

A UPC első hazai szélessávú internet-szolgáltatási kísérlete egyébként a végéhez közeledik. Ebben néhány száz 10 miskolci háztartás vesz részt, célja a műszaki paraméterek tökéletes beállítása. A kereskedelmi szolgáltatás iránt már eddig is több százán érdeklődtek. Áprilisra várhatóan a teljes rendszer alkalmas lesz a szélessávú kommunikációra. A miskolci előreláthatólag egy debreceni, majd pedig egy budapesti kísérlet követi.



A tervezett díjstruktúrát illetően Hagymásy biztos pontként a szerződéskötési díjat, a modemért fizetendő letéti díjat, valamint a fix havi előfizetési díjat nevezte meg. Várhatóan két havidíj-csomag lesz, az egyikért korlátozott adatmennyiség tölthető le a világhálóról, a másik nem állít korlátokat. Természetesen mindkét esetben elmarad a helyi telefontársaságoknak fizetendő percdíj. A nagy sebességű internetezés közben pedig semmi akadálya sincs a televíziózásnak, illetve a kicsit távolabbi jövőben az ugyanazon a hálózaton lebonyolított telefonálásnak.

Mallás Judit

A UPC FELLEBBEZ A HATÁROZAT ELLEN

A Legfelsőbb Bírósághoz fordult a Győr-Ménfőcsanak Megyei Bíróság február 1-jei ítélete ügyében a UPC Magyarország. Mint ismeretes, a megyei bíróság elutasította a UPC keresetét, amelyben megállapítását kérte, hogy a győri önkormányzat a tulajdonában lévő kábeltelevízió-társaság privatizációs eljárása során megsértette a tisztességes versenyzetési szabályait. A bírósági döntést követően a győri önkormányzat megállapodott a Matáv érdekeltségű Németkabel Vagyonkezelő Rt.-vel a kábel-társaság eladásáról.

A UPC Magyarország a fellebbezést megelőzően az Állami Pénz- és Tőkepiaci Felügyelethez fordult. Levelében kérte a Német Befektetési Társaság Rt. (75 százalék), valamint a Matáv Rt. (25 százalék) által alapított Németkabel Vagyonkezelő Rt. létrejöttéről tranzakció kivizsgálását.

M. J.

Kft.-től a belvárosi hálózatot, ehhez jelenleg hozzávetőleg 10 ezer felhasználó csatlakozik.

Hagymásy András, a UPC Magyarország kommunikációs igazgatója elmondta, hogy bár a szóban

szólított szolgáltatásra is alkalmas rendszerhez mintegy 36 kilométernyi kábel fektetnek le és 23 hálózati csomópontot alakítanak ki. Várhatóan nyár közepén kötik rá az új hálózatot az első előfizetőket, a teljes

Kicsi, kisebb, okosabb

Rövidesen több új mobiltelefon jelenik meg a piacon a Motorola. A készülékek különböző felhasználói szegmenseket céloznak meg; a V sorozat azoknak készült, akik mobiltelefonjukon keresztül egyéniségiüket is meg szeretnék jeleníteni.

A Timeport család a menedzserek készüléke, míg a Talkaboutot elsősorban a család, a barátokkal való kapcsolattartásra tervezték. Az új mobiltelefonokat a Motorola bemutatja a lapunk megjelenésekor még látogatható CEBIT-en.

A V.2088 egyik érdekessége a kijelző színének programozhatósága. Beállítható, hogy milyen színben villanjon fel a kijelző, attól függően, hogy kitől érkezik a hívás. A V.2288 FM rádiót tartalmaz, a mobil interneteléshez pedig WAP-böngészővel látják el.



A Timeport P7389 újdonsága az úgynevezett prediktív szövegbeviteli mód: a készülékbe épített szoftver megpróbálja a felhasználó által beírt szót kitalálni, s ezzel megkönnyíteni a telefonon billentyűzést történő, meglehetősen nehézkes szövegbevitelt.

A Timeport P7389 a Motorola első GPRS-kompatibilis készüléke, míg a Timeport P1088 az első kétsávú, WAP és HTML alapú böngészővel is ellátott mobiltelefonja. Ez utóbbinál nagyméretű érintőképernyő segíti az internethasználatot. A Timeport P7389e már elektronikus kereskedelemre is használható. A háromsávú, WAP-kompatibilis készülék egyszerre két kártyát képes kezelni: a SIM-kártyát és egy tetszőleges elektronikus bankkártyát. A családi használatra készített mobiltelefo-

noknál – a kétsávú T2288-nál – is megjelent a WAP. Új irányvonalat képvisel a TA288 walkie-talkie, ez az egy személytől több személy felé irányuló kommunikáció eszköze. A készülék a környezeti viszonyoktól függően 3 kilométeres hatótávolsá-

gon belül használható. Végezetül két érdekesség a kicsit távolabbi jövőből: egy mobiltelefonhoz csatlakoztatható miniatűr digitális kamera, valamint egy karórába épített mobiltelefon.

M. J.

Nokia-labor Szegeden

Február 17-én átadták a Szegedi Tudományegyetemen (SZTE) a Nokia 4,5 millió forintos támogatásával létrejött számítástechnikai laboratóriumot. Az új létesítmény – amelyet kifejezetten szoftverfejlesztési célokra alakítottak ki – a programozó és programtervező matematikusok képzését támogatja. Az adományból 16 hallgatói és 1 oktatói munkaalomna létesült.

A jelenlegi támogatás része az SZTE (korábban JATE) és a Nokia

1999 elején született tanulmányi együttműködésének. Ennek célja az SZTE-n folyó informatikaoktatás korszerűsítése, ezen belül a távközlési célú szoftverfejlesztés oktatási feltételeinek javítása, illetve a tárgyak oktatásának bővítése. A Nokia és az SZTE együttműködésének része volt az 1999-ben lebonyolított közös kutatási projekt is. Ennek folytatásaként a felek újabb kutatási szerződést írtak alá.

M. J.

IP-telefon a kábelhálózaton

A folyamatban lévő kísérleti üzemeltetés követően legkésőbb március végén integrált műsor-, telefon- és internetszolgáltatást indít a medgyesegyházi kábeltelevízió-hálózaton az Upnet Hungary Kft. A Békés megyei település önkormányzata tulajdonában lévő hálózathoz jelenleg 1500 háztartás csatlakozik, a kísérletben mintegy 40 egyéni és 10-15 közületi felhasználó vesz részt.

Az Upnet főleg kisebb vidéki kábel-társaságoknak kínál megoldást, amellyel a kétirányú kommunikációra alkalmas, azaz korszerű hálózatok a műsorszétosztáson kívül telefon- és internetszolgáltatást is lehet nyújtani. Ehhez a PanTel gerinchálózattal, valamint a norvég PCTVNet hálózati eszközeit (ez utóbbit kizárólagosan joggal képviseli Magyarországon) veszik igénybe.

Herczeg Viktor, az Upnet ügyvezető igazgatója szerint a piacutatások eredményei rendkívül kedvezőek. Elképzelhető, hogy a jelenlegi kábeltelevízió-előfizetők teljes létszámában megrendelik majd az integrált csomagot, sőt, bővíthető is a felhasználók köre. Ehhez természetesen elfogadható díjcsomagokat kell kialakítani. Tervezik az ingyenes helyi telefonálás, valamint egyéb kedvez-

ményes díjcsomagok bevezetését is. Számításaik szerint korlátlan internetelésért kínálhatnak a jelenlegi legalacsonyabb havi díjnál 30 százalékkal olcsóbban. Egyszeri csatlakozási díjat nem szednek be, viszont várhatóan 2 éves szerződéseket kötnek. Az Upnet több helyi kábeltelevízió-társasággal felvette már a kapcsolatot.

M. J.

A szerkesztési anyagok vírusellenőrzését az F-Secure Anti-Virus programmal végezzük, melyet a 2F 2000 Kft., a szoftver magyarországi képviselője biztosít.



<http://www.2f.hu>

T-Online és Club-Internet

Folytatódik a szappanopera

Február 16-án közös bejelentést tett a Deutsche Telekom és a Lagardère SCA: a német távközlési szolgáltató és a francia médiavállalat úgy döntött, egyesíti internetszolgáltató divízióit. Alig egy nappal korábban a brit Unilever és a New York-i iVillage jelentett be 200 millió dolláros közös webvállalkozást. **Zimányi Katalin** járt utána annak, hogyan kerül a Dove szappan forgalmazója az internetüzletbe, miért s mire szövetkezik a DT és a Lagardère?

Kedjük talán a Unileverrel! A bőrhöz galambszelíd pipere-szappan és más háztartási, kozmetikai termékek gyártója olyan világraszóló reklámszatómát keresett magának, amely kifejezetten a nőket célozza meg. Erre a célra internetközegben nem is találhatott volna jobb partnert az egyesült államokbeli iVillage-nél.

Az iVillage internetszolgáltatása eddig is csak nőnek szólt, mégpedig nem kis sikerrel. Az újonnan létrejövő vegyesvállalatnak (megálmód) nemes egyszerűséggel iVillage-re keresztelték) voltaképp hasonló feladatra lesz: online termékeket és szolgáltatásokat kínál majd a gyengébb nem számára.

Ami a közös cégen belüli munkamegosztást illeti, az iVillage első sorban technológiát, illetve online szépségipari kapcsolatokat visz be a vállalatba. A Unilever dolga lesz sorban felhajtani és tálcán felkínálni az iVillage-nek a szponzorokat. Ezenfelül mindkét cég tartalmat, munkaerőt, és marketing-erőforrásokat is szolgáltat. Az erőviszonyokat mi sem tükrözi jobban, mint hogy a vegyesvállalat székhelye New York lesz.

Európában elsők lesznek

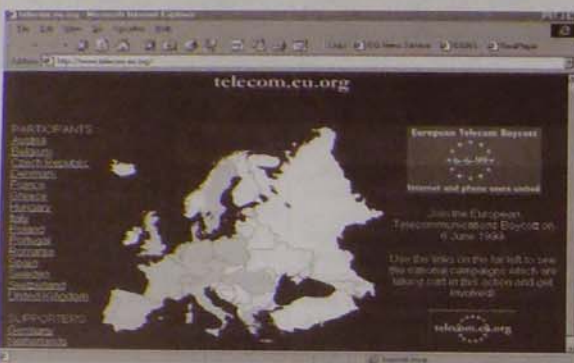
Az előbbi párral ellentétben a Deutsche Telekom és a Lagardère társaságainak nem egy szelétét, még csak nem is az Egyesült Államok lakosságát célozza meg, hanem bevallottan Európára összpontosít. **Hans Ehnert**, a DT szóvivője elmondta, hogy a T-Online veszi meg a Club-Internetet, és nem fordítva. Persze nem lehet tudni, hogy mibe került a Lagardère internetszolgáltató (a továbbiakban angol rövidítéssel élve: ISP) üzletágának 99,9 százalékos tulajdonhányada. (A Lagardère szerint volt, csak 6,5 százalék erejéig vásárolt be a T-Online-ba.) A T-Online-ról kitudódott, hogy Németország vezető internetszolgáltatója; a Club-Internet csak a második helyet foglalja el a francia piacon.

Ami konkrétan lehet tudni: a stratégiai szövetségen túlmenően a DT (<http://www.telekom.de>) és a Lagardère (<http://www.lagardere.fr>) 50-50 százalékos tulajdonú vegyesvállalatot is létrehoz új típusú internetes tevékenységek bonyolítására, a portálmenedzsment terén való együttműködésre, tartalomszolgáltatásra és online hirdetésre.

A szövetség bejelentését követő első sajtóközlemények szinte egyöntetűen kiemelik, hogy milyen széles előfizetői társaság össze a T-Online és a Club-Internet egybekezelése. Konkért számokra lefordítva: a német ISP 4,2 millió előfizetőt hoz magával, míg a francia 320 ezret. Együttes erővel Európa vezető internetszolgáltatójává válnak.

Épp egy éve annak, hogy a Deut-

sche Telekom meghirdette a T-Online nemzetközi terjeszkedési programját. Mi történt azóta? Rosszmájú



Felhívás a tavaly júniusi európai internethojtkottra

(Forrás: telecom.eu.org)

elemzők szerint semmi egyéb, mint-hogy Ausztriában is megnyitottak egy kis forgalmú T-Online-portált. A Lagardère-rel kötött szövetség, az új vegyesvállalat viszont már valóban komoly előrelépést jelent.

Először is a Lagardère magazinjai és online „értéktárgyai” – az *Elle*, a *Car & Driver* és a *George* – elegánsan bővítik majd a T-Online által kínált tartalom spektrumát. Cserébe a francia cég nagyobb látogatóközönséghez jut. Nem kísérreljük meg leírni, hogy a gyakorlatban milyen keresztszerződések és kötelmek fogják mozgatni az együttműködést. Ki akarná kedvét szegni az olvasónak?

Helyette inkább **Ron Sommer**t, a Deutsche Telekom igazgatótanácsának elnökét idézzük, aki a következőképp nyilatkozott a február 16-i bejelentés alkalmával: „Ezzel az üzletkötéssel a Deutsche Telekom közelebb került annak a célkitűzésnek a megvalósításához, hogy paneurópai szolgáltatóvá váljon. A francia-német együttműködés bizonnyal megerősíti az eredményét.”

Jean Luc Lagardère, a Lagardère SCA vezérigazgatója szerint a T-Online a gyakorlatban már bizonyí-

„A lehető legjobbkor jön a képbe a Club-Internet. A T-Online Austria csak az első lépés volt egy hosszú

van rekesztve a web világból, míg a másik (tehetősebb, fiatalabb, szerencsésebb – csak tessék választani, kinek melyik jelző tetszik jobban) fele korlátlanul élvezheti annak minden előnyét. (A témáról lásd lapunk 2000/6-os számát. – A Szerk.)

Szavak helyett tettek

Amint az a berlini rendezvényen is elhangzott, a német kormány nem csupán szavakkal, hanem sokkal inkább tettekkel akar hozzájárulni az internethasználat-beli különbségek kiegyenlítéséhez. A Deutsche Telekom speciális ajánlattal áll az iskolák rendelkezésére: új tarifamodellre dolgozott ki és általános árcsökkenést hajtott végre.

A T-Online használatának esetében például ennek az évről az első felében egytarifás rendszert vezet be. Havi kevesebb mint 100 márkáért korlátlan internet-hozzáférést biztosít az előfizetők számára. Ebben az összegben benne van az online és a telefonköltség. Úgy látszik, nem hiába jelezték tavaly a helyi felhasználók a DT-nek, hogy gondjaik vannak a magas telefonárakkal. Azért azt se felejtjük el, hogy az emlékeztető németországi internethojtkot idején Sommer úgy fogalmazott: csak „néhány hóbörgő diák” megmozdulásáról (szerintünk inkább leállásról) van szó.

Külön ajánlatot dolgoztak ki azok számára, akiknek jobbra csak a hétfőig van módjuk internetezni, vagy éppenséggel a hét mások számára pihenőnapján kell dolgozniuk. Az ISDN-alapdíjra csak 5 (!) márkát számol rá a DT, és ezért az összegért egész vasárnap ingyen lehet telefonálni és szörfözni Németországban. Nincsen pontos információ, de feltehető, hogy csak a helyi telefonhívásokra vonatkozik az amúgy valóban roppant gálans ajánlat.

A gyakori internethasználóknak ajánlják az ISDN@ctive elnevezésű csomagot. Havi díja 10 márka alatt van, és ISDN-előfizetők számára biztosít folyamatos jelenléti a világhálón.

Vonzó lehet a Deutsche Telekomnak az iskolások számára tett ajánlata is: napi egymarkás névleges díjért, otthon, délután 2 és 6 óra között kedvükre, külön telefonköltség nélkül szörfözhetnek a diákok.

T-Mobile és T-Online

A Deutsche Telekom két leányvállalata – a T-Mobile és a T-Online – azt tervezi, hogy minden korábbinál szorosabban fonja az együttműködést a mobil internetszolgáltatások területén. Az ímént megosztóllatott Wolfgang Keuntje és T-Mobile-os vezérigazgató kollégája, **Kai-Uwe Rieke** február 10-én hozták nyilvánosságra, hogy közös leányvállala-



tot állítanak fel, amely a „rohamosan bővülő európai mobilkereskedelmi (m-commerce) piacot” lesz hivatott kiszolgálni.

Természetesen a Deutsche Telekom felügyelő bizottságának előbb még áldását kell adnia az ügyre, de a szándék akkor is kristálytiszt: a T-Mobile és a T-Online – ha muszáj, akkor együtt – egyaránt az élre tör.

Európai piacelemzők szerint 2003-ban a kontinens m-commerce-piacának értéke meghaladja majd a 20 milliárd eurót. Rieke szerint vétek volna nem kihasználni a két cég együttműködése révén kínálkozó lehetőségeket. A Deutsche Telekom Group, mint háttér, biztosítja a kellő szakértelmet mind a mobiltelefonia, mind pedig az internet területén.

A két „T” azt tervezi, hogy szuperminőségű, teljesen európai stílusú portált indít be, s ezen egyedül tartalmat, termékeket és szolgáltatásokat lehet majd elérni. Rieke elmondása szerint külön figyelmet szentelnek majd az egyes regionális szolgáltatásoknak, s ez kétségtelemül pozitív üzenet lehet az Európai Unió országai számára. A fő hangsúly azonban mégiscsak a mobilitáson van.

A DT mobilkommunikációs holdíngya, a T-Mobile International AG jelenleg hozzávetőleg 16 millió ügyfelet szolgál ki Európa-szerte. Teszi mindezt saját vagy többségi tulajdonú leányvállalatai révén: T-Mobile (Németország), max.mobil (Ausztria) és One2One (Nagy-Britannia). Lengyelországban, Csehországban és Oroszországban vegyesvállalatok formájában van jelen; ez a kooperációs képlet további 3 millió mobilfelhasználóhoz juttatja el a T-Mobile-t.

Nem szükségtelenség hozzá különösebb elemzőkészség, hogy az ímént elmondottak alapján lássuk, miért hagyta magát rábeszélni a frigyre a francia Club-Internet üzleteltetője. A T-Online-nal kapott hozományban – írva-íratlanul – ott van a T-Mobile nyújtotta piaci előny is.

Korábban már szölvünk a kölcsönös előnyökről, de akkor nem említettük, hogy a Lagardère ott áll a 2003-ig évi 60 százalékos bővüléssel kecsegtető francia internetpiac. A Lagardère „mellestleg” jelen van a fizető és interaktív tévépiacon is, érdekeltségei messzire kiterjednek: a rádiózástól egészen a periodikakiadásig.

Hogy mást ne mondjunk, 34 országban 2000 magazint jelentet meg, és összesen több mint ezer kiskereskedelmi egységet működtet Európa és Észak-Amerika különböző repülőterein. Tavalyi konszolidált forgalma elérte a 12,3 milliárd eurót. Találhat kívánatosabb partnert magának egy élre törő európai online szolgáltató?

A LAGARDÈRE CSOPORT TAVALYI BEVÉTELE (MILLIÓ EURÓ)		
	Publikált adatok	Pro forma adatok
Lagardère Medias	6.371	6.371
Aerospatiale Matra	3.197	4.056
Automobile	1.123	1.123
Egyéb tevékenységek	1.000	1.000
Összesen	10.692	11.551

(Forrás: www.lagardere.fr)

totta online szolgáltatói szakértelmét. A mögötte álló rangos távközlési társaság feltétlenül növelni fogja a Club-Internet tekintélyét, javítja üzleti kilátásait.

Wolfgang Keuntjetől, a T-Online International vezérigazgatójától a következő gyorsértékelést kaptuk:

Nagyon úgy néz ki, hogy **Gerhard Schröder** szövetségi kancellár **Bill Clinton** példáját követi. A DT berlini képviselői rojtdánjak megnyitáskor – az amerikai elnökhöz hasonlóan – ő is beszédet mondott arról, mennyire helytelen, sőt veszélyes, ha a társadalom egyik fele ki

README.FEB

Álomszövvő, Tűzijáték és mások

Elvonult a banduleiro, én pedig megpróbálom Varunát új életre támasztani. Nem lesz bonyolult, bár sajnos a banduleiro kirángatta a kancókot a konnektorból, Varuna így tífeszültés nélkül maradt, ami a rendszer integrálásának nem okvetlenül tesz jót, de hát a banduleiro már csak ilyen.

A banduleiro (ejtsd: bandulejru) egyébként portugál szó és banditát jelent, vagy, ha tetszik, betörőt; én a takarítónómet hívom így, ugyanis a mindenkori takarítónóm hajszára olyan, amint akármelyik banduleiro, tudniillik akkor jön, amikor neki tetszik, felforgatja a lakást, elviszi a pénzt, és nem takarít. Még azt se lehet róla elmondani, hogy portörles helyett a porrongyokról írna hosszú cikkeket valamelyik takarítási szaklapba, ez inkább a megbízójára, vagyis méltatlan személyemre jellemző, mert íme, most is webes alkalmazásokról fogunk hosszabban értekezni, miközben az általunk felügyelt webállomás olyan, mint egy elhagyott indóház valamelyik megszüntetett számvonalon, ahol évtizedek óta nem járt vonat.

Pedig milyen kis csinos lehetne, ha volna rá időnk. De nincs.

Macromedia Fireworks 3

Ó a Dreamweavernek, a Macromedia webtervező alkalmazásának a grafikai feladatokkal megbízott ikertestvére, 3-as változatuk egyszerre jelent meg a piacon tavaly decemberben, viszonyuk pedig ennek megfelelően igazán családias. Természetesen a Tűzijátékot közvetlenül az Álomszövvőből is el lehet indítani, ilyenkor nemcsak képpanyaggal tér vissza, hanem HTML és JavaScript kódokkal, amelyek néha eléggé cifrák, de az Álomszövvő felismeri és oda hímmi be őket, ahova valók (1. kép).



1. kép. A Dannemann Pierrrot Brasil szivardoboz nyomán megálmodott oldalterv, elemeit a Fireworks 3-mal, az oldalt magát a Dreamweaverrel alkottuk

Kicsit hasonlít ez az Adobe ImageReady-Photoshop-GoLive kapcsolatra, csak hogy a Macromediának olyanja, mint a Photoshop, nem igazán van, ezért aztán a Fireworks 3

nemcsak megnyitja a Photoshop-állományokat, hanem képes tovább szerkeszteni a szöveges rétegeket és az esetleges rétegeffektusokat, felismeri a scriptelhető Photoshop szűrőket és így tovább, bár az eredmény olykor fura. Viszont az előző verzió ennyit se csinált (2. kép).



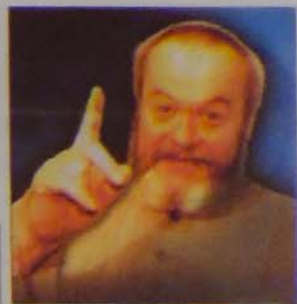
2. kép. Importált PSD állomány, nem igazán olyan, amilyenek a Photoshopban mutatkoztak, viszont képnék kép ez is

Ezzel szemben nemcsak a különféle gombjaink változtathatják a színüket és formájukat (3. kép), amikor a felhasználó egérmutatója elsiklik fölöttük – egyébként ennyivel manapság nem is igen tudnánk a művelt publikum csodálatát kivívni –, hanem az is lehetséges, hogy oldalkunk vendége a jobb alsó sarokban molyol valami kép fölött, és ennek hatására egy szövegkeret tartalma változik meg (4. kép). Ez a „disjoint rollover” nevű tervezési trükk nyilván egy kevésbé hi-tech alkalmazás

olyan hatásokat érhetünk el, amelyekre más tervezők gondolni se mernek.

Gyakorlatilag az történik, hogy létrehozunk a művet, majd apró fecnikre vagdaljuk és a gyorsabb letöltés érdekében darabonként fogjuk optimalizálni, egy részük nyilván

JPG lesz, más részük GIF, továbbá ezeket a fecniket („slices”), ha a jellegük olyan, további oldalakban is felhasználhatjuk, ami megint csak gyorsabb letöltéshez vezet. Másfelől az okszerűen fölmentelt mű nemcsak egyben frissíthető, hanem, ha szabad így mondanunk, testrészen-



ként is (5. kép), harmadrészt pedig a fecnikhez URL vagy script tartozhat, s ettől az oldal nagyon virgonc



3. kép. A Fireworks 3 gombszerkesztőjében készült műtűr beillesztése az oldalba



4. kép. Amikor a felhasználó az egérmutatóval motoszkál a felületen, a szövegbox tartalma változik



5. kép. A Fireworks 3-ban készült weboldalt fecnikre fogjuk darabolni

benyomást fog kelteni. Egyébként létezik olyan is, hogy szövegfecni (text slice), az csak normális HTML kódot (szöveget) tartalmaz, képpontokat nem. Ami pedig a szeletelést illeti, azt ne feltétlenül úgy képzeljük el, hogy fogunk egy láncfűrészt és nekimegyünk az állománynak, van ugyanis sokszögű kijelölés is, ezzel bármilyen képelemet elfogadható pontossággal behatárolhatunk, és utána mindenfajta mirakulumokat kapcsolhatunk hozzá, avagy – a program szóhasználata szerint – meghatározhatjuk a viselkedését („behavior”). Mindezt a telefonos képen (6. kép) csodálhatjuk meg, kijelöltük a kagylót, a többi a Behaviors feliratu úszó panelből elrendezzük, az oldal vendége pedig csak ámul-bámul.

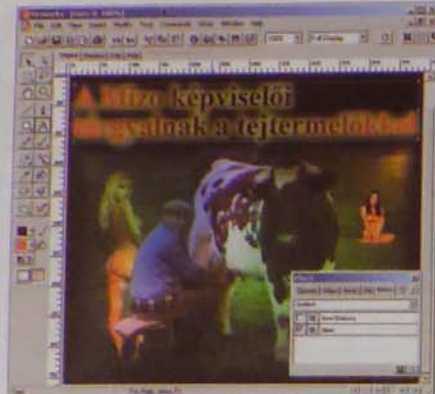
Legbensőbb lényegét tekintve a Fireworks 3 egy bitterképes festőprogram, egy vektoros rajzolóeszköz, továbbá egy GIF-animátor jól sikerült szimbiózis, az ilyen alkalmazások valamennyi fontosabb keltekével felszerelve. Nagyszerű tulajdonsága, hogy valós idejű effekteket kínál, nézzük meg például a tehenes képet (7. kép), ott egyetlen panel látható, a felirat valamennyi jellemzőjét azon lehet szabályozgatni, és a változtatás a képen azonnal megjelenik.

Mint ahogy pedig webes alkalmazásról van szó, a Fireworks 3 egyszerűen természetesen bigyógyár, és ezzel összefüggésben HTML, illetve scriptgenerátor is. Működése automatizálható, amennyiben az Előzmények panel elemei makróvá állhatnak össze, továbbá van benne egy JavaScript API, és természetesen stílusokat is alkalmaz. Mint ahogy rengeteget tud, a használata némiképp körülményes, legalábbis

– mondjuk a Notepad – használata révén is elérhető, de babrálni kell vele. Mellesleg a Fireworks 3 nemcsak egyedi grafikákat készíthet, hanem komplett weboldalt is, s ezzel



6. kép. Az itt kijelölt telefonkagylóhoz a weboldalon script fog tartozni, s amikor a felhasználó egérmutatója fölébe kerül, a kedves hölgyek fenyegető tekintetű adórendőrökke lényegülnek át



7. kép. Tetszés szerint babrálunk az úszó panelen, s a cím-sor külleme azonnal megváltozik

elsőre. Később aztán kiderül, hogy voltaképp segítőkész jószág ez, egyebek között olyan export preview ablaka van (8. kép), amihez fogható még nem láttam, s ez igazából a könnyebbség irányába hat, hiszen mindig jó, ha az ember pontosan tudja, mit csinál. Ezzel együtt a Fireworks 3 mégis inkább profi célra javasolható, a kevésbé differenciált lelkivilágú adóalanyok számára léteznek a célnak megfelelő, de sokkal szimplább eszközök is, aminő például a Xara WebStyle. Ennek tanulási ideje nincs, azonnal használható, a gomb színeváltozásához szükséges scriptet nem gyártja le ugyan, de hát a szükséges forráskódot akárholonnan beszerezhető és tetszés szerint újrahasznosítható, már ha csakugyan ragaszkodunk az ilyesmire (9. kép). Különösebben sokat nem érdemes mondani róla, letölthető ([ftp://onyx.xara.net/pub/suraltidstyle110.exe](http://onyx.xara.net/pub/suraltidstyle110.exe), illetve <http://www.xara.com/downloads/webstyle.html>), működés kis holmi, amellet csakugyan praktikus.

Adobe ImageReady 2.0

Természetesen a szelvényezés nem a Fireworks 3 titkos tudománya, ugyanez az ImageReady 2.0-ban is megtalálható, egyébként a két alkalmazás szolgáltatásait hasonlók, áruk pedig gyakorlatilag azonos. További azonoság nemigen fedezhető föl, én ugyan úgy terveztem, hogy nézegetem majd mindkettőt, de erre valójában nem fog sor kerülni. Az ImageReady 2.0 kimoson lassú, pedig memóriahányra nálam igazán nem panaszokodhat. (Emlékeztetőül: Varuna nevű gépem 512 megabájt

RAM-mal van felszerelve.) A Fireworks 3 esetében lomhaságot nem is igen tapasztaltam, viszont az ImageReady 2.0 képművején egy réteg eddigi piszkálása is idegőrlő feladat. Kár, hiszen vannak tetszetős tulajdonságai, például változatosabb címfeliratokat tud készíteni (10. kép), sokkal több szűrője van, bár ez némiképp indifferensnek látszik, ha meggondoljuk, hogy az ImageReady 2.0 egy dobozba van csomagolva a Photoshop 5.5-tel, márpedig abban annyi a szűrő, mint a rosszabb. Rendes JavaScript gomb-sorokat az ImageReady 2.0 egyáltalán nem csinál, holott ha az ember tényleg pénzt kiad egy ilyen alkalmazásért, akkor egy ilyen gombsor mégiscsak jár neki.

Macromedia Dreamweaver 3

Úgy látszik tehát, nem véletlen, hogy tavaly az amerikai Macworld által kiadott szerkesztők díját a webgrafika kategóriában a Fireworks 2 nyerte el, amihez képest a 3-as verzió több új erővel gazdagodott. Webszerkesztő kategóriában pedig az ikertestvérkéé, a Dreamweaver 2-é lett a díj, az Adobe GoLive 4.0 tehát az előkelő második helyre szorult vissza, noha nagyon nagy program az is.

A Dreamweaver viszont egyszerűen lebilincselő.

Előttém már a 3-as verzió van, újdonságai nem éppen elhanyagolhatók, részben ezeknek köszönhető, hogy ez az alkalmazás első pillantásra a szívünkbe lopja magát.

Vizuális webszerkesztőről beszélünk; olyan bonyolult oldalak ter-

vezésére való, amelyeket vakrepülésben – értsd: szimpla ködszerkesztővel – nagyon nehéz volna összehozni. A többi hasonló szerkesztő általában úgy épül fel, hogy van a WYSIWYG nézet, a HTML nézet, meg esetleg egy vázlatnézet, ezek között lehet kapcsolni, s a dolgozó így is primán elvan.



8. kép. Export preview a Fireworks 3-ban: különféle JPG és GIF paraméterek várható eredményét lehet összevetni

Eszébe se jut, hogy lehetne ez jobb is, noha lehetne.

A Dreamweaver 3-ban a WYSIWYG felületen matató webművésznek nem kell átváltania egy másik nézetbe, ha közvetlenül akar belenyúlni a kódba, csak rákattint az oldal valamelyik elemére, leüt egy billentyűkombinációt, s az illető elemhez tartozó kódresztlet egy be-

ugró ablakban, az úgynevezett Quick Tag Editorban jelenik meg, itt a megfelelő címke direktben szerkeszthető, de új HTML kódot is be lehet írni.

A kód folyamatos szem előtt tartására a HTML Source inspector nevű úszó ablak szolgál, ez olyasmí, mint más hasonló programokban a HTML nézet, a kódot a szokásos módon szerkeszthetjük benne, s ha visszalépünk a WYSIWYG ablakba, akkor a módosítás eredménye megjelenik. Kivéve, persze, ha az általunk beírt módosítás vitathatatlan baromság, viszont ez esetben a Dreamweaver 3 a kódot nem is írja felül.

Ha viszont a webművész egyébként is hajlamos a közvetlen HTML szerkesztésre, akkor e célra nyilván van olyan editor, amit kedvel, és amit már rég kistafirozott (fölmakrózott) a maga gusztságának megfelelően, tehát ő azt szereti használni, nem pedig a WYSIWYG szerkesztőt igen korlátozott képességű és rendszert makrózhatatlan HTML nézeteit. A Macromedia figyelembe vette ezt a körülményt, s ennek köszönhetően a webfaragó kvázi in-

arról, hogy ez mire való, tömören annyit, hogy a Navigatornak a stílusokhoz, kivált a CSS réteghez való viszonya kissé feszült. Ha újraméretezzük a böngészőablakot, amely éppen egy stílusokkal formázott oldalt jelenít meg, akkor a Navigator agresszívvá tud válni, nálam például egy alkalommal az egész rendszert lecsapta. Ezt megelőzendő, a dokumentum fejresztében el lehet helyezni egy scriptet, a művelet automatikus, a rétegpreferenciák között állítható be, a továbbiakban nincs vele gond.

Szintén újdonság a Word HTML dokumentumainak takarítása (Clean Up Word HTML), ez a Microsoft Word által kreált állományokból szedi ki a fölösleges dolgokat, ilyen pedig van egypár, utána a kód rövidebb lesz és áttekinthetőbb. De nemcsak a Word állományait takarítja ki, hanem azokat a remekműveket is, amelyeket megint csak nem a két dolgot kezünk munkájával kódoltunk, hanem valamely szerezhetőbb képességű WYSIWYG szerkesztőben hoztunk létre, s amelyek általában ködszettel vannak tele, ilyenekkel, hogy (b)/b, sőt (b)még rosszabbakkal(b)amilyen-(b)ez(b). Az egymásba ágyazott fontcímkeket összevonja, tehát abból, hogy (FONT SIZE="7") (FONT COLOR="#FF0000")nagy, vörös/(FONT)/(FONT), az lesz, hogy (FONT SIZE="7" COLOR="#FF0000")nagy, vörös/(FONT). Emellett különféle speciális címkeket is hajlandó kiszedni, eklatáns példa erre a BLINK. Valamilyen kifürkészhetetlen okból fakadóan az üres (semmire se vonatkozó) (span)/(span) címkeparókat hajlamos a szövegben hagyni, de hát ennél nagyobb bajunk sohasem legyen.

Maga a Dreamweaver 3 a jelek szerint nem generál ködszemetet, sőt még a forrásállomány külalakjára is gondot fordít, ezt a mi preferenciáinknak megfelelően szabályozhatjuk, igaz, nem menüből vagy egyéb „elegáns” módon, hanem egy SourceFormat.txt nevű állomány szerkesztése útján, ám akit a kód csinosága ennyire foglalkoztat, az nyilván kódot editálni is hajlandó. A menük és a billentyűkombinációk átírása is hasonlóképpen, egy menus.xml nevű állomány szerkesztésével megy végbe.

A felület, mint a CNN egyik dokumentumát megjelenítő képen (11. kép) is látható, némileg konfúzus benyomást bír kelteni az úszó paletták sokasága miatt (itt csak kis ré-

PORTOCOM® A MEGFIZETHETŐ MÁRKA

PORTOCOM 5300C TFT 6xHPA
kicsúly, design, praktikum
CPU: Intel Celeron 400-466 MHz • Memória: 32-256 MB • Videó memória: 4 MB, 1xAGP • Hőterhelés: 6.4-10.0 GB • Képernyő: 12.1" TFT vagy HPA kijelző
Opciók: DVD-ROM, belső 56k modem, autoadapter
Az HPA képernyővel: **netto 317.000,- Ft-tól**
TFT képernyővel: **netto 392.000,- Ft-tól**

PORTOCOM 3300B:
egy igazi technológiai csúcsmódel
CPU: Intel Pentium III 450/500 MHz • Memória: 32-256 MB • Videó memória: 8 MB, 2xAGP • Hőterhelés: 6.4-10.0 GB • Képernyő: 14.1" TFT kijelző
Opciók: 15-120 drive, DVD-ROM, belső 56k modem, autoadapter, port replikator
Az: **netto 590.000,- Ft-tól**

Az árak tartalmazza a szállítást. Az árak a 2000. február 14. évfolyam alapján készültek. 1 éves garancia! Tartalmaznak el- és csatlakozási kiegészítőket. Árak nettó árak.

PORTOCOM RT. 1116 Budapest XI. ker. Ballagi Mór utca 14. Drótposta: info@portocom.hu
Tel.: 203-9269, fax: 203-9275 <http://www.portocom.hu>

PANNON NETWORKING VEGEREN EGY JÓT, JÓ HELYEN!
JOBB ÁRON! JOBB ÁRON! JOBB ÁRON!

HP AKCIÓS PC/notebook	HP AKCIÓS Nyomtatók
BrioBA400 D8324 • D818C	Nyomtató • Digitális fényképező
BrioBA400 D8324 • D818C	DeskJet 815 • PhotoJet C230
C433.6MB • 4 GB • VMM • Heng. Btl. C7X 3400	PhotoJet P1000 • C230
BrioBA400 D8324	DeskJet 810C
C490.32MB • 4 GB • CO • Heng. Btl. VMM • D8127A	DeskJet 710C
C490.32MB • 4 GB • CO • Heng. Btl. VMM • D8127A	DeskJet 970C • PhotoJet
C490.32MB • 4 GB • CO • Heng. Btl. VMM • D8127A	PhotoJet P1000 • PhotoJet
C490.32MB • 4 GB • CO • Heng. Btl. VMM • D8127A	Hp 2000 10 sim
C490.32MB • 4 GB • CO • Heng. Btl. VMM • D8127A	LaserJet 1100
C490.32MB • 4 GB • CO • Heng. Btl. VMM • D8127A	LaserJet 2100
C490.32MB • 4 GB • CO • Heng. Btl. VMM • D8127A	LaserJet 3100 (újdonorság)
C490.32MB • 4 GB • CO • Heng. Btl. VMM • D8127A	LaserJet 4000
C490.32MB • 4 GB • CO • Heng. Btl. VMM • D8127A	ScanJet 3200c
C490.32MB • 4 GB • CO • Heng. Btl. VMM • D8127A	ScanJet 3200c
C490.32MB • 4 GB • CO • Heng. Btl. VMM • D8127A	ScanJet 6000c

Bővebb információért vagy más gyártó termék információért kérem keressem bennünket!
Tel.: 382-0313; 0314 Fax: 204-8292 Cím: Budapest 1119. Etele út 10. Fsz. 1.
www.pannonnetworking.hu e-mail: pannoninfo@pannonnetworking.hu



9. kép. A Fireworks 3 legszimlébb alternatívája a Xara WebStyle: keveset ad, de nem is riszálja magát

szűk van kirakva), melyek megnyitása és becsukása egy további úszó paletta, az úgynevezett Launcher révén történik. A zűrzavart bizo-

meg ezért nem fogjuk őket megtalálni. Azt is előírhatjuk, hogy melyik paletták legyenek mindig a dokumentumablak előterében, illetve, hogy a dokumentum melyeket fódheti el, mindazonáltal aki a Corel alkalmazások átgondolt és praktikus megjelenéséhez szokott, az itt egy darabig szentségelni fog, később, idő múltával nyilván betörök. Ha pedig egyszer frontálisan találkozok a GoLive 4.0-val, akkor a Dreamweaver 3 tervezőit áldani fogja.

A legfontosabb kérdés persze az, hogy mit tudunk megcsinálni ezzel az alkalmazással, nos, ha a Fireworks 3-mal párhuzamosan állítjuk, akkor úgyis minden. Természetesen csakis nagyon körmönfont oldalak készítéséhez javallott, mindenestre a FrontPage veteránjai feltehető érdeklődéssel figyelnek, ahogyan a Dreamweaver 3 felhasználója az egyik réteget pakolja a másik fölé, miközben ők – a FrontPage-

veteránok – még sohasem hallották, hogy a HTML-ben is van ilyen.

Sablonokkal más webszerkesztőben is találkozhatunk, mindamellett a Dreamweaver 3 ilyen irányú képességei nagyon rokonszenvesek. Amikor valamely dokumentumot sablonként mentünk el, definiálhatjuk, mely elemei legyenek szerkeszthetők, tehát például egy online

tathatjuk benne a konstans részeket, s ha ez megtörtént, minden olyan dokumentum, amit e sablon alapján hoztunk létre, új arcukat ölt. A sablonok tartalmazhatnak stílusokat, viselkedésmódokat (behavior, lásd fentebb), sőt DHTML animációkat (timelines) is. Ide kapcsolódik a könyvtárak (libraries) fogalma: a könyvtár újrafelhasználható

tehát megváltoztatjuk a könyvtár valamelyik elemét, akkor ez a változtatás automatikusan átvezetődik akár több ezer oldalra is. Mindezek birtokában bőcs dolog, ha a közélet jeles figuráit, mint könyvtárelemeket szűrjük be az oldalba, így garantálható, hogy mondjuk „a haza bölcsé” valamennyi dokumentumunkban mindig az a személy lesz, akit a legfelsőbb helyen éppen annak tartanak, továbbá „a legfelsőbb hely” kifejezés által jelölt egyént is egy pillanat alatt tudjuk szelnek eresztetni, ha eljön az ideje.

Gyönyörű dolgok ezek, ám ne felejtjük el, hogy elemkönyvtárakat magunk is csinálhatunk és ugyanezt az eredményt fogjuk elérni vele, ami pedig az oldalak konzisztens megjelenését eredményező sablonokat illeti, ez is létrehozható, mondjuk, a NoteTab Light nevű ingyenes editorral, ott ugyebár betöltünk egy szöveggállományt, egy billentyűszekvencia leütésével HTML dokumentumot csinálunk belőle, de magunk döntjük el, hogy az állomány elején és a végén mi lesz. Más szóval a fej, valamint a törzsben az aktuális szöveg előtti és utáni rész azt fogja tartalmazni, amit előre beállítottunk, s ha a fejben külső stíluslapra hivatkozunk – márpedig mért ne tennénk ezt – akkor a tipográfiai egyöntetűség is garantált. Egyébként pedig az oldal értékét nem a csicsa határozza meg, hanem a tartalom.

Ha viszont azzal gondok vannak, tessék a Dreamweaver 3-at hadrendbe állítani.

Az legalább elegáns.

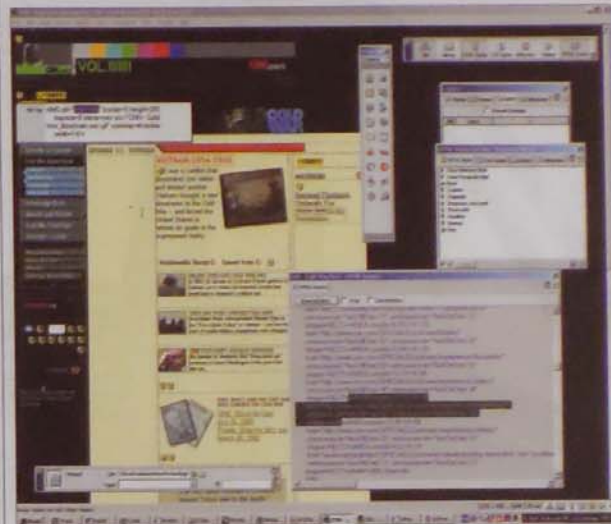
Váncsa István



10. kép. Az ImageReady 2.0 tetszetős címfeliratokat hoz létre, további előnye nincs is

nyos fokig mérsékelhetjük, a paletták nagyobb csoportokba dokkolhatók, persze lehetséges, hogy utána

gyan a Dreamweaver 3 felhasználója az egyik réteget pakolja a másik fölé, miközben ők – a FrontPage-



11. kép. A Dreamweaver cuccainak egy része, köztük a Quick Tag Editor és a HTML Source inspector

folyóiratnál kijelöljük az aktuális cikket magát, az oldal fej- és láblécét nyilván nem, mert azt visszatérő tartalomként szeretnénk köszönteni. Persze maga a sablon is felülírható, ha így látjuk jónak, azaz megváltoz-

képek, szövegek és más objektumok gyűjteménye, ezeket a Dreamweaver 3 a webállomás gyökérkönyvtárában levő Library könyvtárban tárolja és az egyedi állományokból csak hivatkozik rájuk, ha

Turn your business into an e-business

MAGYARORSZÁGI ORACLE FELHASZNÁLÓK KONFERENCIÁJA

SOPRON, 2000. ÁPRILIS 4-7.

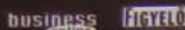
JELENTKEZÉS: WWW.HOUG.ORACLE.HU/HOUG2000

FEJLESZTÉSI LEHETŐSÉGEK /PLATFORMON
TELEPÍTÉS, MENEDZSELÉS, ADMINISZTRÁCIÓ /PLATFORMON
ADATTÁRHÁZ ÉS STRATÉGIAI VÁLLALATVEZETÉS
ORACLE /APPLICATIONS
ÜGYFÉLKAPCSOLAT MENEDZSMENT (CRM)
TELEKOMMUNIKÁCIÓ
PÉNZÜGYI SZOLGÁLTATÓK
ÁLLAMIGAZGATÁS
E-BUSINESS MEGOLDÁSOK

TÁMOGATÓK:



MÉDIATÁMOGATÓK:



HOUG
KONFERENCIA
2000. SOPRON

ORACLE
SOFTWARE POWERS THE INTERNET™

Stabilan pörög az üzlet



A stabilitás az üzleti életben nagymértékben függ attól, hogy Ön mennyire képes egyensúlyozni. Ebben segít Önnek stabilitásával az új HP Vectra számítógép.

A komponens konzisztenciának köszönhetően a „gold disc” cseréjére soha nincs szükség, így a számítógépes környezet is stabil marad, és Ön is lépést tarthat a technológia fejlődésével.

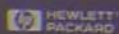
MOST INGYEN FELFRISÍTJÜK

Amennyiben Ön 2000. január 1. és február 29. között magyar nyelvű Windows NT® 4.0 operációs rendszerrel ellátott HP Vectra számítógépet vásárol, úgy juthat hozzá az ingyenes Windows® 2000 frissítéshez, hogy a megrendelés posta és médiaköltségét a Hewlett-Packard állja.

netto 203 900 Ft-tól
monitor és CD nélkül



TOVÁBBI INFORMÁCIÓKÉRT LÁTOGASSON EL WEBLAPUNKRA: [HTTP://](http://)



Connect
Reseller Program

Az ajánlat 2000. február 29-ig és 252 Ft/USD
árfolyamig érvényes.
Intel, the Intel Inside Logo and Pentium are registered
trademarks of Intel Corporation.

Albacomp
Digital
Duna Elektronika
Integrátor
Kvanta
Műszertechnika Computer Rt.
Selectrade



HP Vectra VEi7 és VEi8: Intel® Celeron™ Processzor 466MHz vagy Intel® Pentium® III Processzor 500MHz / 4,3 GB vagy 8,4 GB merevlemez / 64 MB memória (SDRAM) / 3COM 10/100Base-TX LAN hálózati kártya / Matrox MGA G200 AGP 2x video 4 vagy 8 MB Video RAM / 16-bit sztereo hang / MS Windows NT 4.0 Magyar

WWW.HP.HU/W2000 VAGY HÍVJA A HP VEVŐSZOLGÁLATOT: 382-1111

8000 Székesfehérvár, Mártírok útja 9.
6723 Szeged, Csongrádi sgt. 83.
1139 Budapest, Frangepán u. 56.
1191 Budapest, Eötvös u. 3.
1067 Budapest, Podmaniczky u. 37.
1107 Budapest, Szállás u. 21.
1106 Budapest, Fehér út 10.

22/315-414
62/488-380
237-7292
281-3931
269-5262
432-9515/19
264-3333

sales@albacomp.hu
digital@digital.co.hu
sales@dunaelektronika.hu
szabo.levente@integrator.hu
kventa@kventa.hu
fbandi@mtcomp.hu
company@selectrade.hu

Tartsd meg a stábodat, pénzt takarítasz meg vele!

Európában a 2 milliónyi informatikai állás mintegy 20 százaléka betöltetlen. Az informatikai menedzserek sok időt és pénzt költenek arra, hogy a távozók helyére lehetőleg állandó, rosszabb esetben ideiglenes munkatársat keressenek. Az új alkalmazottak többe kerülnek, mint a régiek, a toborzás költségei nem alacsonyok. Az informatikai igazgatók gyakran hangoztatják, hogy nem tudják megtartani régi stábjukat, s úgy vélik, ez kizárólag pénz kérdése. Akiknek kezét vállalati politika vagy törvény köti meg a magasabb fizetés megadása szempontjából, úgy látják, hogy informatikai személyzetük leépülése megállíthatatlan. Az alkalmazottakat a GartnerGroup szerint azonban nem egyedül csak a pénz mozgatja. Noha a kompenzáció fontos tényező, a dolgozók többségének szemében csak az elvégzett munka árát jelenti, maradásra nem ösztönzi őket. A böles vezető ekkor előveszi jobbik eszt, s a személyzet épülését szolgáló stratégiát dolgoz ki.

A Gartner kutatásai szerint még az alacsony fluktuációjú vállalatok is a személyzetre allokált költségvetés legalább 10 százalékát költik az eltávzók pótlására. Az alábbi táblázat egy 50 tagú informatikai szer-

vezet évi minimális személyzetszükségletét mutatja, évi 35 ezer eurós átlagkereset esetén.

vezető helyére két új munkatársat kellett felvenni, mivel nem találtak hasonló munkabírást embert.) A szá-

derül, egy 10 százalékos fluktuációval számoló cég évente több mint 137 ezer eurót költ munkaerőtobor-

Néhány példa arra, hogyan lehet házon belül tartani a pótlási költségeket:

◆ Követni kell azokat a piaci jövedelmeket, amelyek az adott földrajzi és szegmensbeli környezetre jellemzőek.

◆ Rugalmassá kell tenni a munkakörülményeket, azaz meg kell találni az egyensúlyt a munkahelyi és az otthoni élet között. A fizetés és a prémiumot teljesítményfüggővé kell tenni; az alkalmazottat jutalmazni kell képességei fejlesztéséért. Valakinek az is elég, ha számára kedvező nyugdíjazási rendszert dolgoznak ki. Mindez növeli a dolgozó hűségét.

◆ Elő kell segíteni a csapatszellem kialakulását. Olyan programokba kell investálni, amelyek révén az informatikai csapat külső munkákban tud részt venni, találkozik a helyi közösséggel.

◆ Nem szabad elfeledkezni a képzésről sem. Tervet kell készíteni, milyen szakudásra lehet szükség az elkövetkező öt évben, valamint a továbbképzést a dolgozók egyéni fejlődéséhez kell igazítani. Mindenfajta tanulás ösztönzendő, még az is, amely nem kapcsolódik közvetlenül a munkához.

Mártonffy Attila

ELTÁVOZOTT ALKALMAZOTTAK PÓTLÁSI KÖLTSÉGEI (EURÓBAN)

Egy dolgozó pótlásának költsége

Az újonnan felvett dolgozó bértöbblete (a régi 10 százaléka)	3500
A munkaközvetítő cég jutaléka (az új fizetés 20 százaléka)	7700
A távozót ideiglenesen helyettesítő szerződéses dolgozó illetménye	14438
Képzés (öt nap, naponta 200 euróval számolva)	1000
Egyéb, hivatalos költségek	875
A teljes költség tehát	27513

A dolgozók pótlásának évi teljes költsége

Fluktuációs ráta (%)	Évi költség	A személyzeti költség százaléka
2,5	34 391	2
5,0	68 781	3
10,0	137 563	6
20,0	275 125	13



A számítások a Gartner konzervatív becsülésén alapulnak, az európai, országoként különböző bérköltségeket figyelembe véve. A kalkulációba mindazonáltal nem vették bele a személyzet természetes fogyásának eszmei („puha”) költségeit, s feltételezték, hogy lehetséges az azonos szintű pótlás. (Volt ugyanis olyan eset, hogy egy eltávzott dol-

mitásokba viszont bekerültek olyan „kemény” tételek, mint az álláshirdetés költsége, az eltávzott dolgozó képzésére fordított összeg elvesztése, az interjúk költségei, költöztetés, ideiglenes szállás, az orvosi vizsgálat költségei; mindezek az új alkalmazott első évi fizetésének 50-75 százalékára is rúghatnak.

Mint ahogy a fenti táblázatból ki-

zásra. De ezt a pénzt az informatikai igazgató nyugodtan elkölthetné a fizetések emelésére, a munkakörülmények javítására is, amivel csökkenthetné a fluktuációt, végső soron általános költségeket takarítva meg. Ezt felismerve, a GartnerGroup szerint az elkövetkező három évben fél százalékkal csökkenthető az eltávzói arány.



VÁLTSON velünk SEBESSÉGET!

Lassú a számítógép-hálózat?
Akadozik az adatátvitel?
Váltson velünk sebességre!

Az X-BYTE strukturált informatikai hálózatok akár 200 Mbps adatátviteli sebességet is lehetővé tesz és élet-tartam-garanciával készül.

GIGANET ⇒ GIGÁSI FELADATOK MEGOLDÁSA

X-BYTE
A HÁLÓZATMESTER



1037 Budapest, Hunor u. 55., tel.: 436-9950, fax: 250-7024
E-mail: xbyte@xbyte.hu, internet: www.xbyte.hu

07002

LEXMARK

Kis nagy nyomtatók feladatokra

Color JetPrinter 5700
Nyomtatási sebesség:
legfeljebb 8 lap/perc fekete
és 4 lap/perc színes.
Felbontás: 1200 x 1200 dpi.
Két nyomtatófajta.
Hatszínű, fotóműködésű nyomtatás
lehetősége a megfelelő opcionális
festékpátról segítségével.
Az Accufeed adagoló rendszer
papírgörbítés-, és elakadás-
mentesítést biztosít.

Optra E 310
Nyomtatási sebesség:
8 lap/perc. 67 MHz-es processzor,
1200 Image Quality nyomtatás.
Kesebb mint 17 másodperc
az első oldal elkészültéig.
5000 lappal elegendő festéktartály
(5%-os fedettségű).
Bérléssel USB port, PostScript Level 2,
PCI és PCI-Sse emulációk alapértelmezésben.

95 900 Ft
+ ÁFA
AFA
AFA

29 900 Ft
+ ÁFA
AFA
AFA

The faster, smaller, smarter personal

RCE

Hivatalos nagykereskedő: RCE Kft., 1118 Budapest, Szurdok u. 1. Telefon: 246-4050, www.rce.hu

HÍREK

Több új számítógépet is bejelentett a tokiói MacWorld Expon az Apple vezérigazgatója, Steve Jobs.

Az otthoni felhasználóknak szól a továbbfejlesztett iBook noteszgép és annak különleges kiadása. A továbbfejlesztés jelen esetben azt jelenti, hogy az iBookot az eddiginél kétszer nagyobb memóriával és merevlemezzel (64 megabájt, illetve 6 gigabájt) szállítják, a korábbi árért. A különleges kiadású iBookban 366 megaherter processzor működik majd, de egyéb jellemzőiben megegyezik az előbbi modellekkel. Az üzleti világban is megújultak a noteszgépek. A legnagyobb teljesítményű PowerBook immár 500 megaherter G3 processzorral, 128 megabájt memóriával, valamint két FireWire csatlakozót tartalmaz, és támogatja az Air Mac vezeték nélküli hálózati technológiát. Van kisebb verzió is, 400 megaherter processzorral, feleakkora memóriával és merevlemezzel. (IDGNS, Tokió)

Ismét az AMD araszolt előre a meghertekért vívott csatában: a cég bejelentette a 850 megaherter Athlon, amellyel – legalábbis időlegesen – maga mögé utasította a „csak” 800 megaherterben működő leggyorsabb Pentium III-at. Több cég, köztük a Compaq is, már kínál a processzora épülő rendszereket; a Compaq Presario 5900Z (256 megabájt memóriával, 30 gigabájt merevlemezzel, 16 megabájt videomemóriával, DVD-olvasóval, V.90 modemmel és 17 hüvelykes monitorral) 2560 dollárba kerül. Hamarosan az IBM és a Gateway is kínálják az erre épülő rendszereit. Az AMD alig egy hónapja jelentette be a 800 megaherter Athlon, és az új lapka azt mutatja, hogy a processzor architektúrájában még van tartalék a sebesség további feljörgésére. (IDGNS, San Francisco)

Több érdekes megállapítást is tett a hálózati és az internetes technológia jövőjéről az ISPCON 2000 konferencián Duncan Mitchell, a Cisco angol leányvállalatának vezetője. Szerinte a mobil internetelés fontosabb lesz, mint a hagyományos PC-s kapcsolat a hálóra. A legnagyobb technológiai változások személyesen is érintik a felhasználót. Előbb-utóbb minden autó rendelkezik log interneteléssel, és minden otthonnak meglesz a saját internetjárója is. Még az ember sem menekül: Mitchell szerint öt IP alapú eszköz is lesz majd az ember testén, bár azt nem árulta el, mik lehetnek ezek. Mindenesetre köztük valamiféle testi hálózat teremt majd összeköttetést. Annak illusztrálására, hogy ez nem fantazmagória, a saját példáját hozta fel: „En már ma is állandóan magamnál tartom a mobiltelefonomat, a noteszgépet, a személyi információk kezelésére használt tányérgépet és a személyhívót”. Jövőre a hálózatok sebessége megközelítheti a 100 terabitet, és ezeken a hang ugyanolyan alkalmazás lesz, mint a többi. (IDGNS, London)

További híreink:
www.szamitastechnika.hu

Csigairók

Cikkünk címe bővebben kifejtve nem „csigatempóban írók” lenne, hanem az, hogy „csigavonalban írók”, hiszen soha nem a cikket írók személye érdekes, hanem a cikk tárgya: most éppen a csigavonalban író CD-újrírók. **Krizzán György** tehát szemlét tartott fölöttük, s kutató tekintete ezúttal két gyors meg egy még gyorsabb CD-újrírón állapodott meg.

Ha 3 és fél hüvelykes hajlékony-lemez-meghajtókat kellene összehasonlítanom, akkor bizony benne lennék a pácban, mert azokat a műszaki haladás lassan teljesen egyformára optimalizálta; ott már nincs mit kitalálni, szabvány szerint mind egyforma. A CD-újrírók azonban csak távolról – és oldalról – nézve ugyanolyanok. Előlről ugyanis már eltérnek egy kicsit, minthogy lehetnek lemezakasztás (Caddy) vagy tálcás kivitelűek (CD-olvasóból már van tálcá nélküli is). A CD-újrírók között egyre inkább a tálcás megoldású hódít, példa rá az itt bemutatandó három eszköz. Azonban a tálcának is vannak változatai: a tálcá lehet egy kis ajtó mögött, de lehet, hogy mindjárt az eleje lezárja az előlap felől. A hátsó fertályuk – a csatlakozók – is különbözik, s ha más a csatlakozó, akkor más a belvilág is. Az IDE kivitelűhöz más, kisebb csatlakozó tartozik, mint a SCSI csatlakozóhoz. Sokan kétféle csatlakozóval kínálják a CD-újrírókat, s csak a típusszám árulja el, hogy éppen melyikkel. Jókora megtűnik a különbség, és ez megmutatkozik az árban is: az IDE illesztősök általában olcsóbbak, mint a SCSI sínesek.

Újríró

A külső eltérések ecsetelése után szeretnék bevezetni egy fogalmat, éspedig az újríró fogalmát, egyszerűsödve kivezetni az ismeretek tárházából egy elaggott régít: a CD-írókat. Az itt ismertetendő egységek CD-t írhatnak, és kezelik a többszörösen írható, vagyis újrírható lemezeket is. Ezeknek – az újrírható lemezeknek – a nevéből született a CD-újríró elnevezés. A korábban felkapott CD-írók meg szép lassan kimennek a divatból, hiszen azok csak írnak és olvasni tudnak. Mára az újrírható CD ára annyira leest, hogy ez a fajta CD megszorongathatja a hagyományos, tovább már nemigen csökkenthető árú egyszerű íróható lemezt. Az újabb meghajtók között már egy sincs, amelyik ne tudna újrírni: a kétszeres, s még inkább a négyszeres sebességű újrírás napjainkban már alapkövetelmény; négyszeresenél nagyobb sebességű viszont nincs a kínálatban. Pedig nemrég a CD-írásban még különlegességszámba mentek a négyszeresenél nagyobb sebességek; az itteni három egységből kettő (a HP-é és a Yamaháé) nyolcszoros sebességgel égeti a lemezt, egy pedig (a Plectoré) tizenkétszeres. A tempónövelésnek vannak fizikai korlátai, bár tanácsosabb csak nehézségeket mondani, mert ebben a tárgykörben már sokszor kiderült, hogy amit korlátnak hittünk, az csak múló nehézség volt.

Új felfogás

A Hewlett-Packard számításkokkal igyekszik meggyőzni a felhasználót arról, hogy a CD-írás, illetve -újrírás sokkal kényelmesebb – és ol-

csóbb –, mint az eddig megszokott, cserélhető médiás tárolót használni. Korábban az újrírható lemezek ára még 10-15-szöröse volt az egyszerű íróhatóknak; mára azonban ez az arány 2 alá süllyedt! Már kapni márkás, 12-szeres sebességgel egyszerű írható CD-t is, nem sokkal többért, mint kisebb sebességgel írható társait. A lemezárak a roppant forgalomnövekedés miatt annyira lecsökkentek, hogy sok tárolási elgondolatot csakugyan érdemes lehet újraértékelnünk. Az első CD-írók még a CD-k illegális másolásában jártak elől, a maiak már jogilag kifogástalan célok elérésére szolgálhatnak. CD-re adatot menteni ma holnap olcsóbb, mint más módszerrel: szalagos egységgel bíbelődni vagy cserélhető médiás egységgel. Régen igen lassú is volt a CD-re írás; nehéz volt kivámi, amíg az égett az akkor még drága lemeze nagy műgonddal rágrávozta a biteket.

Ma már olyan nagyok az állományok, hogy a hajlékonylemezre nem is férnek fel, hiszen a szoftverek tele van képekkel, nehogy a vásárlónak jobban megtegyék a konkurencia szoftver. De elég csak néhány oldalas szöveget képeket beletűzni, s – ha nem tömörítjük az anyagot – máris kicsúszunk az 1,44 megabájtos korlátból; éppígy járunk, ha jó minőségű képeket kell tárolnunk. Tetszik, nem tetszik, ma már – és még – a CD-re lehet (hipp-hopp) felmásolni az ilyen anyagot. Azért írom azt, hogy ma még, mert ha így haladunk, akkor a következő közeg a DVD lesz, előbb-utóbb már csak arra fognak felférni a ma még CD-re is szellősen felírható programok; azt meg talán még a tárolók fejlesztői sem tudják biztosan, hogy a következő média vajon mi lesz.

Ki mit tud?

Térjünk vissza az újrírókhöz, s haladjunk most is a megszokott ábecérendben.

A Tesztlaborba a HP most megjelent CD-Writer Plus 9110i írójá került először, a HP magyarországi cégtől. Ez voltaképpen egy Sony eszköz, de olyan az előlapja, mint a HP íróké (1. kép). Beépíthető a számítógépbe, az alaplappal IDE csatlakozó köti össze; írási sebessége nyolcszoros, újrírási sebessége négyszeres, olvasási sebessége harminckétszeres. A meghajtóegységhez rendszert program is tartozik – egy íróprogram és egy-két segédprogram. Most sincs ez másképp, de ezt a HP még tetézte egy zacskó CD-

címkevel meg a hozzá való nyomtatóprogrammal. Íróprogramként az Adaptec-től származó Easy CD Creatort adják, némiképp módosított változatban: egy kis HP-s telepítőkörnyezetet tettek köréje. A CD-n mellékelt programban ahhoz is kapunk segítséget – egy rövid képsorokból álló bemutatót –, hogy a beszerzett egységet miképpen kell a gépbe beleszerelni. Szerelés közben sajnos nem nézhetjük a gépen ezt az ismertető filmet, mert a beszerelés első fontos lépése a gép ki-



1. kép. Az ívelt HP-forma a CD-Writer Plus 9110i doboz elején



2. kép. Zenelejátszó gomb is felkerült a Plector PX-W124TSi előlapjára



3. kép. A Yamaha CRW8424E előlapjának egyszerű egyszerűsége

kapcsolása, majd az eddigi CD-olvasó kiszerezése. Vagy veszünk tehát még egy gépet, és azon nézzük, mit kell csinálni, vagy megjegyezzük az egész filmet, és emlékezetből oldjuk meg a feladatot. Akinek egyik sem jó, az szereltesse be hozzáértővel az egységet. Pedig a film nagyon jó, alaposan és részletesen mutatja be a lépéseket, a hozzá nem értő egy második gépen lejátssza is végigcsinálhatja az egész szerelést. Ezzel a HP alighanem azt akarja szemléltetni, hogy gyerekjáték az egész, s ha ezt hangsúlyozza, akkor alighanem széles rétegeket akar ezzel az új eszközzel ellátni; ez összecseng új tárolási koncepciójával.

A Plector legújabb Plectwriter PX-W124TSi jelzésű modelljét a HRP hozta a Tesztlaborba. Ez is a számítógépbe szerelendő. Ultra SCSI sínes csatlakozatúval. Jó minőségű SCSI csatlakozókat is be kell tehát szerezni hozzá, mert az nincs a csomagban. A sebességadatok alapján ez az egység tizenkétszeres tempóval égeti a CD-t, négyszeres tempóval írja újra, és harminckétszeres sebességgel olvassa. A meghajtó előlapján külön LED jelzi a nagy sebességű írást. Az előlapon egy zenei lejátszást lehetővé tevő gomb is található (2. kép). A tizenkétszeres sebességű írás nem túl régi fejlemény, aggódtam is a hozzá



való hordozó miatt, hiszen csak nemrégiben olvashattuk, hogy megkezdtek a tizenkétszeres CD-k gyártását. (A nyolcszoros írók első tesztelésekor még voltak nehézségeim a lemezek kiskereskedelmi beszerzésével.) Kedvenc boltomban magától értetődő természetességgel tettem elem a Philips CD-R74 Silver Premiumot. All Speed X rajta az embléma, de ez van évek óta minden Philips anyagon; az 18-12x felirat azonban megnyugtató. A meghajtó beszerelése után menteni kezdtem összegyűlt állományaimat, s a 607 megabájti állomány 2 másodperc híján 6 perc alatt felírta a CD-re. Ide tartozik persze az is, hogy öt perc negyvenöt másodpercig tartott az előkészítés. Az égetés alá rendezést a meghajtó mellé csomagolt CeQuadrat gyártmányú WinOnCD program 3.7-es verziójával végeztem. Ennek előző változatáról már többször írtam, mostanra végre szent közöttünk a béke. A WinOnCD tesztprogramja viszont még nem nőtt fel a meghajtóhoz, ha Plector-változat is, mert csak nyolcszoros sebességű ellenőrzést végez. A Storage Systems jövőtől a Yamaha eddigi leggyorsabb íróját is kipróbáltam. Várható belőle a tizenkétszeres változat, de az a kéziratt leadásig nem érkezett meg, így most a nyolcszoros írássebességű Yamaha CRW8424E-ről lesz szó (3. kép). Ez is négyszeres tempóval végzi az újrírásokat, és 24-szeres sebességgel olvassa. Ehhez is WinOnCD égetőprogram jár, de még a 3.6-os változatot csomagolják hozzá; annak ellenőrzőprogramja szintén nyolcszoros sebességű ellenőrzést végez, itt tehát még teljes az összhang. A keszkesztőtől kapott 8-szoros Mitsui CD-kre sikeresen felírta az anyagokat, sőt sikerült a túlírás is. A gyártók lemezeire ugyanis rendszerint valamivel többet lehet felírni 650 megabájtnál; amikor csak egy icpíccsel szeretnénk túllépni ezt a határt, akkor nem kell 80 perces CD-ért elrohanni az üzletbe: elég egy engedélyt kiadni a programban, és nyomban újabb megabájtokat égethetünk a lemeze – annyit, amennyit még elbírnak.

Lezárás

Az elkészült CD-t abban a reményben adjuk oda másnak, hogy az majd leolvashatja róla az adatokat. Az újrírható lemezekkel azonban csak a multiread típusú olvasók bírnak, a PacketWriting technikával felírt lemezeket pedig csak az olvasvatjuk, akinek megvan a PacketWriting szoftvere. A normál egyszerű írható CD-vel nem lehet baj; azt minden CD-olvasó fogadja. Hogy azután ezt a normál, egyszerűen írható CD-t melyik eszközzel írjuk fel, arra az eddig leírt tapasztalatok birtokában nagyon nehéz tanácsot adni; mindhárom megtette, amit kellett, egyedül a sebességben volt közöttük különbség, a Plector javára, de a többiek nemsokára utolérlik. ☺

Reflektor

Objektív okok, szubjektív vágyak, hiedelmek, félreértések, fals kultúrközvetők, szakmapolitikai akciók, PR-hibák, tájékozatlanság vagy üzleti érdekek miatt – miként másutt – az informatikában is sokszor hézag van a helyzet, a tények, illetve a róluk való vélekedés között. A félreértések mögött néha csak hangsúlybeli, fogalmazási problémák állnak, bár ez is meglepően sokba szokott kerülni.

Sorozatunkban reflektorfénybe állítunk egy-egy ilyenfajta, tanulságos problémakört, jelenséget, általáno-

sítható esetet. Elmélyült elemzésre e keretek közt nem vállalkozhatunk; de talán rombolhatjuk egy kicsit a kommunikációs gátakat, s erre az informatikában nagy szükség volna.

Y2K – szerencsére nem történt baj

A társadalom apokaliptikus víziókat festett önmaga elé a 2000. évvel kapcsolatos adatproblémák miatt, némely vérbő fantáziájú publicista közreműködésével, a számítástechnikai szakma látszólag elégedett az-

szisztenciájával. Velem is előfordult, hogy a gazdasági szférába átlépett – immár némileg érdekelt – nagy tapasztalatú újságíró barátom tüzesen rám nézett: nem félek, hogy nagy robajjal összeomlik a szerkesztőségi rendszer? Hányódtunk-vetődtünk a bagatellizálás és a rémlátomások között. Az utóbbiak a 2000. évre jósolt világvégékre és katasztrófafilmekre támaszkodtak: sötét éjszakákon orvosi rendszerek kiakadása okozta tömeghalálokról, repülőgépek lezuhánásáról, piros gombokról és elszabadult rakétákról álmodtunk.

Másfelől meg néhányan boldogan programozták az ősi COBOL-ban, cégek örvendeztek a frissítési hullám nyomán. Még a Miniszterelnöki Hivatal is létrehozott egy pocsek cégreklám-kompilációt, ismeretterjesztés címen.

Persze nem lehet tudni, hogy nem éppen az aggodalom ösztökélte karbantartás előzte-e meg a problémákat (felőlük különben csak az 1999-es üzleti év lezárultával lehet majd biztosat tudni). Mégis össztársadalmi méretekben látszott igazolódni az a mindennapi figura, hogy akármi is a kifejtet, a húhógóknak mindig igazuk van.

De vajon hogyan áll az informatikai szakma mérlege a valóságban? Tényleg nagy volt-e a szállítók haszna, avagy csupán a feltétlenül,

folytonosan szükséges frissítés ütemezését módosította picit a pánik? És vajon a hasznót, ha van, a cégbevételek adják, vagy az egészen másutt mutatkozik?

A szállítások tekintetében hosszabb távon valószínűleg kevés történt, a piaci erőviszonyok nemigen változtak, s ha mégis, annak a Y2K aránylag kevéssé volt oka. Azok a cégek persze, amelyek korábbi sikereik révén kvalifikálták magukat a Y2K nevű versenyre, itt is összemérték támogatási színvonalukat. A dobozladók kissé visszatorolultak, az érdemi kapcsolatok viszont megerősödtek. Csak hogy nincs még vége az értékelésnek! Egy gödöllői gyár vezető informatikusa a következőket mondta: komoly fejlesztő cégek sincsenek arra felkészülve, hogy a gyártmányok színvonalán teszteljenek javítócsomagokat. Egy gyártmány fejlesztési ciklusa évekre terjed ki, a Y2K tündöklése csak egy pillanat. Sok pénzt kellett volna az ablakon kidobni, ha külön gyártmány szintű háttérrel építettek volna ki melléje; hiszen a cég szellemi erőforrásainak különben megvan a maguk dolga, a fejlesztés. A patcetek aztán megkeverték, bizonytalanlanná tették a korábbi évek során belőtt, stabil rendszereket, kisebb szilárdságú elemeket építettek beléjük. Ő, a vezető informatikus, a maga részéről felkészült rá, hogy ennek következményeivel talán egy egész éven át fog küzdeni. Látható: a felhasználót sújtotta a kényszer; csak hogy ugyanez a gyártókat is kínozza. Korántsem örvendeztek, a zsaroló fenyegetés pedig kiváltképp távol állt tőlük. Hiszen rengeteg anyagi áldozat árán kellett olyan lépéseket megtenniük, amelyek miatt a platformjuk hitele is meggyengülhet. Úgy lehet, ez volt a Y2K igazi kockázata, a szállítóknak is. Az említett vezető informatikus ezt mondta: a Y2K-ből esetleg lehetett volna baj, a kivédésére irányuló beavatkozásokból viszont bizonyosan lett.

Való igaz: némely kritikus rendszer, főleg a pénzügyi szektorban, súlyos veszélyben volt. Am ezeket a veszélyeket nagy áldozatok árán elhárították. Még ezekben az esetekben is számolni kell a beavatkozások következményeivel.

Egykor felújították a Fővárosi Nagycirkuszt. Ez a címkézett pénzek idején történt; az akkori szabályok szerint új létesítményre nem volt pénz, felújításra igen. A cirkusz igazgatója örvendezve kacintott át a népre a pénzügyi hatalom felett: „kicsit felújítottuk a cirkuszt, a nyolc vasoszlop maradt meg a régi-ből...” Ez az emlékem a Y2K két évében sokszor felidéződött, mert szelvében-hosszában vallották be hazánk koldus szakterületeinek vezetői: ha nincs a pánik, nem kapnak pénzt a jogos, elkerülhetetlen frissítésre. Bár ilyen is előfordult, többnyire talán nem is az informatikai szállítók szférája zsarolt...

A Y2K-kampány során a hazai informatika felügyelete, uralása, ismerete, frissessége mindenesetre valamivel magasabb szintre emelkedett. Ez igazi nyereség, bár volt ára rendszeren. Csak sajnós, aszályos időszak várható.

Néhány év múlva, a történetek alaposabb vizsgálatával valószínűleg kiderül: a Y2K leginkább egy háborúra hasonlított, az eredő haszna tekintetében is.

Tihanyi László

A szervezet

egészséges

fejlődéséhez

nélkülözhetetlen a

biztonság

Microsoft



Biztonság és nyugalom – mindenki erre vágyik. Minden fejlődő szervezet igényli azt, hogy legyen egy biztos támasza, amire rábízhatja magát, egy odaadó védelmezője, aki éjjel-nappal éberrel szolgálja.

Az egyenletes növekedéshez védett környezetre van szüksége embernek, vállalatnak egyaránt. E nyugodt háttérrel, a zavartalan fejlődés biztonságát kínálja Önnek az ICON HYDRA, amely a Windows 2000 operációs rendszer szolgáltatósaira épülő, chipkártyás IT-biztonsági rendszer.

- ▶ Erős felhasználó-azonosítás
- ▶ Az e-mail titkosítása
- ▶ Elektronikus aláírás
- ▶ Biztonságos távoli bejelentkezés

Windows 2000 és ICON HYDRA

– a folyamatos üzletmenet garanciája.

ICON

ICON Számítástechnikai Kft.
1124 Budapest, Tüzér u. 39-41.
Tel: 452-1250 Fax: 452-1251
http://www.icon.hu

További részletes információ e-mail-ben, a HYDRA@icon.hu címen kérhető.



[Az új] gazdaság alapja.

Microsoft Certified
Solution Provider

Pronet

Professional Internet Services
A Telenor Company

Pronet Professional Internet Services, now part of a global organization is expanding its technical department. We are urgently seeking candidates for the following positions:

Technical Support Specialist

A successful candidate should have

- a good command of spoken and written English
- advanced user experience in: Windows95, NT4, Windows 3.1
- experience in Internet technologies (configuring mail, web and other Internet clients in various environment)
- good communication skills, hands-on personality

Advantages:

- experience in Novell Netware administration (4.11, 5.0)
- completed MCP/MCSE, CNE exams

Systems Engineer

A successful candidate should have

- a good command of spoken and written English
- 2-3 years experience in managing NT servers including MS server applications such as SQL server, Exchange server, IIS
- a high level of knowledge of Internet technologies (TCP/IP protocol suite, DNS administration, Mail, Web etc.)
- experience in routing, switching, remote access, firewall operations

Advantages:

- completed MCP/MCSE exams
- completed CCNA or other Cisco exams
- security policy experience

Your application in English should be addressed to info@pronet.hu or to Pronet,1052 Budapest, Vármegey u. 3-5.

Szoftver ABC A szoftver ismer(e)t szállítója

Legfrissebb árainkról, akcióinkról tájékozódhat weboldalunkon: www.SzoftverABC.hu

Akciós termékek	Játékok	Windows 2000
Windows 2000 Hm Server 5 db: 178.490	F-16 Aggressor: 9.590	Ezen akciónknak keretében amennyiben most Windows NT-1 vásárol, akkor a Windows 2000 megjelenésekor a frissítés ingyenesen jár Önnek. Workstation 4.0 termékekre az akció mégis 31-ig tart, míg a szerver alkalmazásokra február 29-ig. További részletekért (melyik verziónál melyik verziónra lehet frissíteni) kérjük érdeklődjön mailunkban! Az akció minden licenccel egyetértően.
Corel Linux LO: 15.190	Need for Speed 4 Road Challenge: 8.890	
Corel Draw 9.0 (franchise könyvtár): 55.000	Flas 2000: 8.890	
Corel Draw könyvtár: 1.400	NHL 2000: 8.890	
Corel Draw 9.0 oktatási: 19.900	Superbike Championship: 8.890	
Corel WP Office 2000 oktatási: 7.900	Fight Unlimited: 8.890	
Logitech egér + MouseMate 2.1: 5.200	Comet 6/Conquer: Tibetan Sun: 8.890	
Hewlett Packard termékek:	Háború:	
	Programozás:	
Operációs rendszerek:	Borland C++ Builder 4.0 Pro: 192.000	
Windows 2000 Pro/NT W2k-4.0: 85.000	Borland JBuilder 3.0 Std: 39.990	
Windows 2000 Serv/NT Ser. 10 db: 302.600	Borland Delphi 5.0 Std: 39.990	
Windows 95 Homepag: 55.000/286/90	Borland Delphi 5.0 Pro/4gb: 174.260/112.190	
Windows 98 (opt. 10.2nd edition): 2.000	Visual Basic 6.0 Pro Hún: 142.500	
Red Hat Linux 6.1 Std/Debita: 12.200/26.990	Visual C++ 6.0 Pro/Kit: 145.890/23.490	
Corel Linux 2.0: 12.200	Visual J++ 6.0 Pro/Kit: 142.500/22.700	
Suse Linux 6.x: 9.700	Visual Studio 6.0 Pro/Kit: 261.290/59.590	
Debian Linux 2.x: 6.700		
IBM PC DOS 2000 Érté: 19.400	Egyéb programok:	
MS-DOS 6.22: 13.500	ACD See 3.0: 17.700	
BeOS 4.5.1: 19.700	ARJ 2.6 for DOS: 16.200	
LANtastic 8.0/9.0 0807: 34.000/140.990	Drive Copy 2.0: 6.000	
	Drive Image 2.0: 23.300	
Trodai alkalmazások:	Easy CD Creator 4.0 Prof: 30.000	
MS Office 2000 Std Homepag: 128.690/81.790	Encyclopedia Britannica 2000: 16.900	
MS Office 2000 Pro Homepag: 159.990/84.140	F-Software Personal: 25.190	
Corel WP Office 2000 W2k: 113.700	HomeSite 4.0: 19.800	
Corel WP Office 2000 Std: 106.490	InstalShield Express 2.1.2: 85.000	
Corel WP Office 2000 Std (opt): 51.190	MiniDoc 4.0 Pro/Kit: 15.900/5.990	
Corel WP Office 8.0 for Linux PE: 17.000	MultiMedia (a MultiMedia hangja): 2.990	
Multi Edit 8.0: 49.490	Norton Commander 2.0: 10.600	
Printing Tools Office 2000-Kit: 23.290	Norton AntiVirus 2000: 12.000	
	Norton SystemWorks 2000: 20.700	
DTP-s és grafikai programok:	Norton Utilities 2000 4.5: 16.000	
Adobe InDesign 1.0: 299.800	Partition Magic v.0: 21.800	
Helios-e for InDesign: 40.700	PKZip 2.6 for Win: 14.000	
Adobe Photoshop 5.0 Hún: 224.890	QEMM 97: 22.500	
Adobe PageMaker 6.5: 215.490	Recognito Plus 5.0 (opt): 96.900/43.700	
Corel PrintOffice HomePage: 21.590/22.490	SonyNet Backup Exec 3.0 Win98: 23.800	
Corel Ventura 8.0/Kit: 172.190/32.590	SonyNet Backup Exec 2.0 WinNT: 37.200	
MS Photodraw 2000 Érté: 29.290	System Commander 4.0 Debian: 21.300	
PaintShop Pro 6.0: 31.890	VisualBator: 14.200	
Planix Home Complete 3D: 18.790	VMWare for Linux: 125.690	
QuarkXpress 4.0 Win95/NT: 254.900	WinZip 7.0: 10.400	
Helpsys for QuarkXpress: 49.190	65 meg bit-es eger termék...	



NATIONAL BUSINESS COMMUNICATION



Szeretne egy cat.5,5E,6,7 hálózatot letesztelni?
Lepje meg magát egy régen áhított OmniScannerrel.

OmniScanner2

gyors, pontos, sokoldalú

- Single-és Multi Mode Fiber egy adapterrel
- Mentés 10000 Autotest-ig
- Link Adapterek cat.6-os AMP, IBM, Lucent, Panduit, CDT stb. kábelrendszerek számára.

Mért értékek:

Next, ELFEXT, Return Loss, Wiremap, hossz, csillapítás, PSNEXT, ACR, PSACR, PSFLEXT, ellenállás.



Magyar Microtest Distributor
NABUCO Kft. 1033 Budapest, Sorompó u. 1. Tel.: 436-0730 Fax: 436-0749



Scanningszolgálat, Olvasó, Szolgáltatás és Kereskedelmi Kft.



1055 Bp, Honvéd u. 40 fszl. 8. Tel/Fax.: 269-2233, 269-2797

Szoftver ajánlatunk	Symantec termékek	Hardver ajánlatunk
WinNT W2k 4.0 (Hu) leggyorsabb upgrade 2000-ig 20	Norton Speed Disk 5.0 for WinNT: 10.160	IBM PC 300GL: 156.750
Windows 98 Hu 5-50 lic. 35% kedvezmény	Norton AntiVirus 2000 Eng / Upp: 11.320 / 5.660	OptiPlex 51 296, 446GL296, W98: 162.800
Windows Pro 2000 Eng / Upp: 78.350 / 36.930	WinFax Pro 9.0 / Upp: 29.170 / 14.580	IBM PC 300GL: 162.800
Windows Server 2000 Eng 5 Ctr / Upp: 244.310 / 119.750	PCANYWHERE 9.0 / Upp: 47.360 / 23.680	PowerLite 4900, 4750, 3200, 3000, W98: 175.500
Windows 98 Sec. Edn. Hu / Upp: 58.970 / 26.650	Norton Commander 2.0 WinFx / Upp: 10.100 / 8.760	HP Brio: 175.500
BackOffice Server 4.5 OLP-A / Upp: 482.740 / 241.370	Norton Utilities 2000 4.5 WinFx / Upp: 13.290 / 10.690	Galaxy 51 900, 4300, 4200 Audio, CD, W98
BackOffice SBS 4.5 OLP-A: 240.410		Monitorok
BackOffice SBS 4.5 OLP-A OLP-A: 60.990		LG S205 17" (1024x768): 37.500
Office Std 2000 Hu x. Eng / Upp: 124.070 / 75.470		LG S75N 17" (1024x768): 41.700
Office Pro 2000 Hu x. Eng / Upp: 149.020 / 86.830		LG 775N 17" (1024x768): 65.890
Office Premium 2000 Eng / Upp: 198.890 / 111.320		LG 775T 17" (1024x768): 84.600
Office Developer Edn. 2000: 246.560		
Visual Basic 6.0 Eng Pro / Ent: 133.110 / 319.500		
Visual Studio 6.0 Pro/Ent: 262.200 / 399.600		
Visual C++ Pro / Ent: 133.110 / 319.500		



Software specialist for design.

ARCserveIT 4.6.1 for WinNT Workgroup Edn: 105.600

ARCserveIT 4.6 for NetWare Single Server: 120.800

AimIT 3.0 WorkGroup Edn: 152.470

ShipIT 2.0 WorkGroup Edn: 152.470

Árunk az ÁFA-t nem tartalmazza! Az árak megváltozhatnak anélkül, hogy értesítést küldjünk. A szállítási díjak külön megnevezésben szerepelnek. A szállítási díjak a szállítási feltételekben találhatók.

www.support.hu; Info@support.hu

Érdeklődő neve:

Cég neve:

Címe:

Telefonszáma:



IDG Magyarországi Lapkiadó Kft.

Cím: 1012 Budapest, Márvány utca 17.
Postacím: 1537 Budapest, Postafiók 386

Informatikai profilú cég
rendszergazdát
keres.

Elvárásaink: *szakirányú végzettség*
Windows NT- és UNIX-ismeret

Amit kínálunk: *versenyképes jövedelem*

Jelentkezési határidő
a megjelenéstől számított öt munkanap.

A fényképes szakmai önéletrajzokat
az alábbi címre kérjük eljuttatni:
BISZ Rt., 1205 Budapest, Mártonffy u. 25-27.
Fax: 421-2550

09036

Smart Card Software Engineer

Oberthur Card Systems is the world's second largest smart card manufacturer (3000 people). As part of our continued expansion and success in the area of smart card applications, we are looking to recruit skilled and ambitious Software Engineers for our Budapest-based regional office.

Your role:

As part of our regional operations teams, your combined technical and interpersonal skill will ensure you provide the right level of technical guidance to our sales teams. You will be an integral part of the pre and post sales activities with a range of GSM operators, banks and software integrators including technical project management and client interfacing for product training and technical problem solving. You will use your software development skills to help specify, proto-type and validate software applications integrated into our smart card products.

Your profile:

You are a young graduate, who is interested in becoming an expert in the smart card technology and in working in a multi-national environment.

Your skills:

- IT-literacy, C- and/or Java languages,
- Interpersonal skills,
- English (mandatory) and German (a plus).

Your reward:

- Thorough product training.
- Truly international role with international prospects. In the longer term, to improve your technical expertise or evolve into a business management function will be left to your own discretion.
- Attractive compensation package.

If you are interested in the above position, please e-mail us at
e.kiss@oberthurcs.com

09032

Külföldi tulajdonú vállalat keres
gyakorlott
programozókat

Windows-alkalmazások fejlesztéséhez.

Alkalmazási feltételek:

C++, Visual C++ és MFC gyakorlat, felsőfokú szakirányú végzettség, angolnyelv-tudás.

Előnyt jelent, ha gyakorlata van: Objektumorientált tervezési módszerekben, tesztelésben, illetve szoftverminőség-ellenőrzésben.

Információ: www.sala-burgess.hu

A pályázók önéletrajzát az alábbi címre várjuk:

Fax: (23) 501-180

E-mail: bandrasa@sala-burgess.hu

03035

Informatikai fejlesztő cég
programozókat keres.

Követelmény:

4GL, objektumorientált környezetben (PowerBuilder, Delphi) szerzett gyakorlat, SQL-ismeret.

Értékpapírpiaci jártasság előny, de nem feltétel.

Amennyiben ajánlatunk felkeltette érdeklődését, kérjük, küldje el önéletrajzát az alábbi címre:
e-mail: fg@dorsum.hu

07040

Vidéki telephelyekkel is rendelkező
acél-nagykereskedelmi cég
budapesti központjába keres

RENDSZERGAZDÁT.

Az alkalmazás feltételei:

- közép vagy felsőfokú számítástechnikai végzettség
- DOS-, MS OFFICE-, NOVELL-, FOXPRO-ismeretek
- minimum 3-5 éves gyakorlat

Gépkocsit biztosítunk.

Fizetés megegyezés szerint.

A jelentkezéseket szakmai önéletrajzzal, bizonyítványmásolattal, fényképpel a következő címre várjuk:

BUDA FER RT.
1368 Budapest, PF. 219

09035

Segíthetünk
Önnek?

Hívjon minket bizalommal!

06-80
200-263

IDG
INTERNATIONAL DATA GROUP

A CW-Számítástechnika
2000/09. heti számából
a következő kódszámú
hirdetésekről szeretnék
tájékoztatást kapni:

02027	<input type="checkbox"/>	09009	<input type="checkbox"/>	09035	<input type="checkbox"/>
03014	<input type="checkbox"/>	09011	<input type="checkbox"/>	37043	<input type="checkbox"/>
03035	<input type="checkbox"/>	09015	<input type="checkbox"/>	44053	<input type="checkbox"/>
05005	<input type="checkbox"/>	09016	<input type="checkbox"/>	44064	<input type="checkbox"/>
05009	<input type="checkbox"/>	09019	<input type="checkbox"/>		
05016	<input type="checkbox"/>	09021	<input type="checkbox"/>		
07002	<input type="checkbox"/>	09022	<input type="checkbox"/>		
07029	<input type="checkbox"/>	09023	<input type="checkbox"/>		
07035	<input type="checkbox"/>	09024	<input type="checkbox"/>		
07040	<input type="checkbox"/>	09028	<input type="checkbox"/>		
08019	<input type="checkbox"/>	09029	<input type="checkbox"/>		
08022	<input type="checkbox"/>	09032	<input type="checkbox"/>		
08027	<input type="checkbox"/>	09033	<input type="checkbox"/>		
09007	<input type="checkbox"/>	09034	<input type="checkbox"/>		

A megfelelő
kódszámokat
kérjük szíveskedjék
megjelölni!

Vállalati információs rendszerek fejlesztésével
foglalkozó budapesti fejlesztő cég keres
szoftverfejlesztő munkatársakat,

Delphi, SQL és Java
programozói ismeretekkel,
kliensszerver alkalmazások fejlesztéséhez.
Telefon: 221-4135
e-mail: winf@elender.hu

37043

Munkatársakat keresünk:

- SAP tanácsadót
kis- és közép vállalati (KKV) R/3 bevezetéshez,
- projektvezetőt, FI, CO, MM, SD, PP, PS
tanácsadót
többéves gyakorlattal.

Kiemelkedő keresési lehetőséggel!

Montana-Consulting Kft.
Tel.: 485-3081 Dr. Leó Nándor
www.montana.hu/consulting

09034

Informatikai fejlesztő cég keres

SZOFTVERFEJLESZTŐKET

csoporthoz tartozó végzendő feladatokra.
Kiemelt szakmai fejlődési lehetőséget
kínálunk.

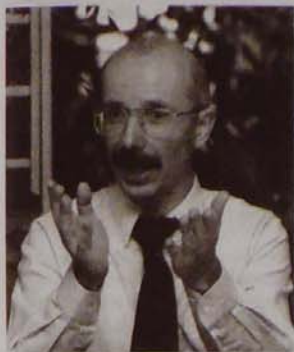
- 4GL-, MAGIC-, ORACLE-környezet
- SQL
- ORACLE adatbázis-kezelő
- tőkepiaci (értékpapír)
ismeretek előny jelentenek,
de nem feltétel.

Jelentkezés szakmai önéletrajzzal
a megjelenést követő két héten:
Biri Sándor, **Solarsoft Kft.**
1141 Budapest, Paskai u. 48.
E-mail: solarsoft@mail.interware.hu
Telefon: 252-9080, 252-9088
Telefax: 252-7885

44264

Szerkezetváltás és új partnerek

Február 15-én a CHS-Acer disztribúciós szerződés aláírásának, valamint a Kventa csoportnál a közel-múltban végrehajtott személyi és szervezeti változtatások bejelentésére tartott sajtótájékoztatót Budapesten a cég.



Németh Imre

Németh Imre tulajdonosi bevezetője után az Acer magyarországi képviselőjének vezetője, Bihámy Árpád néhány szóban az anyacég helyzetéről szólt. Elmondta, hogy az Acer csoport az előzetes adatok szerint 1999-ben világszinten 7,2 milliárd dollár árbevételt ért el (csökkentéssel szemben az IDC felmérése szerint a PC-márkák versenyében tavaly a 8. lett: 7,5 millió PC-t gyártott). A cég profitabilitása idén nőni fog, mivel az elvárt jövedelme-

zőségi szint alatt teljesítő RAM-gyártó részlegüket eladták. Huszonhat országban összesen 17 gyárat és 33 összeszerelő üzemet működtet, utóbbiakból kettő Európában található. Az idén egymilliárd dolláros bevétellel számoló európai értékesítés támogatása érdekében a közeljövőben átszervezik a szállítási láncot, így terveik szerint online rendelés esetén ötnapos szállítási határidőt tudnak vállalni. Az átszervezés után az asztali és noteszgépek Hollandiában, a szerverek pedig Németországban készülnek. Végül Bihámy néhány magyarországi adattal is szolgált: 1999-ben az asztali gépek piacán 5, a noteszgéppiacon pedig 10 százalékos részesedéssel rendelkeztek. Bevételük (ennek számított értékét nem teszik közzé) 1998-ról 1999-re 83 százalékkal nőtt, s idén további 62 százalékos növekedést terveznek.

Ezt követően Koller György, a CHS ügyvezetője a cég termékpalettájának új elemét, az Acer disztribúciót ismertette. A Tulip Magyarországról történt kivonulása óta (fél-háromnegyed éve), az alacsonyabb árú, de márkás rendszereket igénylők számára nem tudtak mit ajánlani, mert bár a Kventának korábban is volt kapcsolata az Acerrel, de az csak eseti projektekben való együttműködésre terjedt ki. A bővülés számokban kifejezve azt jelenti, hogy a következő egy évben a két értékesítési csatornától nagyjából

egyenlő arányban összesen 2,5-3 millió dolláros forgalmat várnak. Most csak a rendszerértékesítésbe kapcsolódnak be, de a márka elfogadtatása után tervezik a monitorpiacra való belépést is.

Németh Imre a Kventa csoportban bekövetkezett személyi változásokat ismertette. Így megvált a CHS-től az eddigi kereskedelmi igazgató Bokrossy Gábor, helyét Sudár István vette át. Tótpál Attila ugyancsak kereskedelmi igazgatóként, a kereskedelemi tevékenység

fejlesztésével összefüggő feladatokért felel majd. Számítógéprendszereket tekintve a CHS-nél a HP vezeti az értékesítési listát, így indokolt a rá fordítandó kiemelt figyelem, ennek megfelelően Kóka Róbert a jövőben üzletág-igazgatóként felel a területért. Az informatikai kereskedelmi terület koncentrációjának egyik újabb bizonyítéka, hogy az E-Coop Kft. jogutód nélkül beolvad a Kventába, és ügyvezetője, Kovács László a Kventában kap feladatot. A szerkezetátalakítás folyamán egy új

vállalkozás is alakult, ez a C-szerviz, amely a CHS eddigi szervizüzletágának önállóvá válásával jött létre, a cég ügyvezetője Hercegalmi Péter lett (ő eddig a szerviz első embere volt).

Végül Németh Imre számadatokat is közölt: a Kventa tavaly 2,5 milliárd forint forgalmat ért el (ez mintegy félmilliárd forinttal elmaradt a tervtől), idén 3-3,5 milliárd forintot terveznek. A CHS árbevétele 14,2 milliárd forint volt (ez az anyavállalat nemzetközi problémái miatt maradt el a tervezett 15,5 milliárdos forgalomtól), erre az évre 17-17,5 milliárd forintot terveznek.

Révész Gábor

Csendes Elender

Február 22-én Kóka János, a PSInet tulajdonában levő Elender Rt. vezérigazgatója több, a céget érintő változást jelentett be, és beszélt az őket ért betörések tapasztalatairól is.

Beszámolóját a PSInet átszervezésének ismertetésével kezdte, elmondva: az anyacég felvásárlások hosszú sorával „jutott” mindösszesen 400 ezer egyéni ügyfélhez (közülük 30 ezer az elenderes), és ekkora tömeget már nem lehet együtt kezelni a kiemelt figyelmet igénylő bérelt vonalas üzleti felhasználókkal. Így „cég a cégben” jelleggel alakul meg egy olyan önálló egység, amely csak az egyéni ügyfelekre koncentrál. Ezt a megoldást némi

időbeli elcsúszással Magyarországon is átveszik. Ezt követően Kóka a betörések következményeiről beszélt. Közölte: folyamatosan figyelik a jelszócsereket, és február végén a még „érintetlenül” maradtakat saját hatáskörben változtatják meg. Új, kifejezetten internetszolgáltatóknak írt védőgátat helyeztek üzembe, és a PSInet szakembereinek tanácsára több konfigurációs módosítást is végrehajtottak, és a tervezettnél rövidebb idő alatt veszik át a PSInetnél általánosan követt biztonsági eljárásokat. A betörő utáni nyomozást az ORFK szervezett büntetés elleni osztálya vette át, részleteket erről Kóka nem mondott, de

annyt elárult, hogy „sikerült rögzíteni nyomokat”. A biztonságnövelés érdekében megtett beruházásokat néhány száz 10 millió forintban jelölték meg, ebben azonban nincsenek benne azok a szoftverek, amelyeket a PSInet szállított.

Kóka terveikről néhány adatot mondott: év végére mintegy 48-50 ezer egyéni és a jelenlegi 320 helyett 750 üzleti felhasználóval számolnak – elsősorban közvetlen-értékesítő csatornájukat erősítik meg. Végül egy kérdésre válaszolva kifejtette: a betörések közvetlen hatásaként összesen néhány száz egyéni és 1 üzleti ügyfélük távozott.

R. G.

Legyen kellemetlen!

Közel egy éve határoztuk el, hogy megújítjuk a Számítástechnika – formai és tartalmi szempontból is. Akkor az Önök segítségét kértük: kérdőbiztosaink több mint száz előfizetőt látogattak meg egy-egy meglehetősen nagy terjedelmű kérdőívvel. Ebben a második kérdőívben is a lapról érdeklődünk. A kérdőív kitöltői sorsoláson vesznek részt, melynek fedője egy

Motorola Timeport WAP-telefon

A sorsolás miatt kérjük Önöket, hogy adják meg nevüket és elérhetőségüket. Az adatokat bizalmasan kezeljük, s kizárólag a sorsoláshoz használjuk fel.

Köszönettel:
A Számítástechnika
Szerkesztősége



A Compaq vállalati csoportja

Folyamatos működésre van szükség

Enrico Pesatori, a Compaq elnökhelyettese, a vállalati csoport vezérigazgatója egy londoni tájékoztatón ismertette az Enterprise Solutions and Services Group tavalyi eredményeit. Beszámolójában kiemelte, hogy a Compaq első az ipari szabványos kiszolgálók, a tárolók, a gyors elérhető rendszerek szegmensében, és vezető helyet foglal el az internetes szolgáltatások területén.

A Pesatori által vezetett részleg bevételre tavaly 20,1 milliárd dollár volt, s ez 39 százalékos növekedés az előző évhez képest, s a csoport a Compaq összevételének 52 százalékát adta. Termékértékesítésből 13,5 milliárd dollár származott (ez 26 százalékos növekedés 1998-hoz viszonyítva), és 6,6 mil-

ni a fogyasztók igényeit. Manapság egy fogyasztó „becserkészése” sokkal nehezebb feladat, és sokkal többbe is kerül, mint korábban. Ezért mindig készen kell állni az üzletek lebonyolítására. Tehát mindig „nyitva kell tartani”, a hét minden napján megszakítás nélkül kell a fogyasztók, az ügyfelek rendelkezésére állni. Ehhez pedig nonstop működésre, nonstop rendszerekre van szükség.

Pesatori sorra vette a NonStop eBusiness környezetek jellemzőit: hibátűrő képesség és gyors elérhetőség skálázhatóság, biztonság, folyamatos képesség a változásra, valamint az, hogy állhatnak heterogén rendszerekből is. Pesatori kifejtette, hogy a NonStop architektúra középpontjában a hibátűrő és gyors elérhető rendszereket tartalmazó NonStop tranzakciós motor áll. Ilyen a Compaq Himalaya



Enrico Pesatori

szervere, ez hajtja végre az internetes kereséseket. E köré épülnek a webkiszolgálók és az alkalmazásszerverek, ezeket igen nagy kapacitású hálózati tárolókkal látják el. S végül a testre szabott elérési eszközökön keresztül milliányi felhasználó csatlakozik az internetre.

A vállalati csoport idej terveihez 14-17 százalékos növekedéssel számolnak. Működésből származó nyereségük a bevétel 11,7 százaléka volt, ezt 14-16 százalékra szeretnék emelni. Tájékoztatónk az egyes rész-

szereket mindkét fél dolgát könnyítik, így a szervezet működésének eredményeképpen már több európai bank Budapesten folytat tárgyalásokat varsói, prágai, pozsonyi központú hálózatának fejlesztéséről. Ezt követően Petrik Bertalan, a cég marketingigazgatója vezetéknélküli adatátviteli rendszereik új generációjáról tartott előadást. Előadásának aktualitását az adta, hogy hírek szerint a 3,5 gigahertztes frekvenciás aukciójának lebonyolításához (a Hírközlési Főfelügyelet felügyelete alatt zajlik majd) már csak a KVM engedélyre van szükség. Ez a sáv hang- és nagy sebességű adatátvitelre, valamint internet-hozzáférésre alkalmas, és vezetéknélküli csatlakozásból eredően jól használható elérési hálózatok kiépítésére, azaz az úgynevezett „utolsó mérföld” probléma megoldására. Mint ismeretes, a magyar távközlés korábbi és jelenlegi szabályozásá-

csoporthoz tartozó eredményeit és az idei esztendőre tervezett növekedési ütemet foglalja össze.

Termékcsoportok

Az ipari szabványos kiszolgálók (Industry Standard Servers) területén a Compaq a piac egyharmada. Utána következnek a Dell és az IBM 14-14 százalékos részesedéssel, majd harmadikként a HP a maga 12 százalékkal. Természetesen

gálók körét, s egyre több rendszerükön működik Linux.

Következő termékcsoportjuknál, a tárolóknál a Compaq piaci részesedése 23 százalékos, s ezzel vezető helyen állnak. Második az EMC 11 százalékkal, majd a HP következik 10 százalékkal, a Sunnak 9, az IBM-nek 8, a Dellnek pedig 5 százalékos részesedés jutott. Ezekben a számokban nincsenek benne a mainframe rendszerekhez csatlakozó tárolóeszközök bevételei, a tá-

ség tekintetében, a Himalaya rendszerek és az AlphaServerek az erősegeik. Enrico Pesatori megemlíti, hogy a következő negyedévben új csúcscategóriás AlphaServereket jelent be a Compaq, s azok a piac legnagyobb teljesítményű Unix-kiszolgálói lesznek.

Szolgáltatási területek

A professzionális szolgáltatások világról szólva Pesatori kifejtette: a piacutatók úgy találták, hogy a távközlési és a pénzügyi szolgáltatások 1999 végén nagyjából 18 milliárd dolláros üzletet jelentettek, az elektronikus infrastruktúra, az ügyfélkapcsolatok kezelése, valamint két további terület pedig együttesen 27 milliárd dolláros bevételre juttatták a cégeket. Előrejelzések szerint 2003-ra a két részterület 31, illetve 63 milliárd dolláros méretűvé duzzad majd. A Compaq szerint a professzionális szolgáltatások közül kiemelkedő szerepe van az elektronikus infrastruktúrának és az internetes szolgáltatásoknak. Világszerte 10 ezer munkatársuk tevékenykedik ezeken a területeken, több mint 1000 internetes projekten dolgoznak. Elsők az NT-Unix-integrátorok között, s kiemelt figyelmet fordítanak a Windows 2000 integrációjára is.

A VÁLLALATI CSOPORT EREDMÉNYEI ÉS TERVEI

	1999. évi bevétel (milliárd dollár)	Tervezett növekedés 2000-re (százalék)
Termékek:		
Feladatérzékelő kiszolgálók	3,3	10-13
Ipari szabványos szerverek	7,9*	22-25
Tárolók	5,0	19-22
Szolgáltatások:		
Professzionális szolgáltatás	2,8	15-18
Támogatás	4,4	7-10

*Tartalmazza a hozzájuk csatlakozó tárolók 3,3 milliárd dolláros bevételét.

azt tartják legfontosabb feladatuknak, hogy vezető pozíciójukat megtartsák és piaci részesedésüket tovább növeljék. Az utóbbi időben a webszerverek iránti igény erőteljesen megnövekedett; ezen a területen 20 százalékos a Compaq piaci részesedése, s ezzel megelőzik a Sunnt és az IBM-et is. Működő kiszolgálók száma meghaladja a 3 milliót. A Microsoft partnereként – referenciaként szolgálva – a Windows 2000-platformot támogatják. Termékeik közé tartoznak 8 utas kiszolgálók, ebben a piaci szegmensben is piacvezetők. Tovább szélesítik a TaskSmart alkalmazáskiszol-

rolóeszközökön belül a hálózati tárolók szegmensében igen erős pozíciót vívtak ki maguknak. A tárolók területén óriási növekedésre számítanak, s ebből a Compaq is részesedni akar.

A harmadik termékcsoport a feladatérzékelő kiszolgálóké (Business Critical Servers). Ide tartoznak a Compaq csúcscategóriás eszközei, a NonStop tranzakciós motorok. Ilyen eszközökkel látják el a világ legnagyobb cégeit, köztük távközlési nagyvállalatokat. A tranzakciók nagy részét Compaq-rendszereken bonyolítják világszerte. A Compaq első a skálázhatóság és az elérhető-

TOVÁBBI 1999-ES
EREDMÉNYEK

A kereskedelmi PC-kkel foglalkozó csoport tavalyi összbevétele 12,2 milliárd dollárra rúgott, ez az előző évhez képest mindössze 3 százalékos növekedést jelent. Működésből származó vesztesége 448 millió dollár volt; egy évvel korábban is veszteséget termeltek, de akkor csak 46 milliónyit. A kereskedelmi csoport a Compaq összevételének 32 százalékát hozta.

A fogyasztói csoport 5 milliárd dolláros bevételt ért el 1999-ben, ez 22 százalékos növekedés az egy évvel korábbi eredményhez képest. A részleg működéséből származó nyeresége 262 millió dollár volt, s ez 43 százalékos javulás 1998-hoz mérten. A fogyasztói PC-kkel foglalkozó csoport a Compaq összevételének 16 százalékát adta.

A szolgáltatások másik fajtájának, a támogatási szolgáltatásoknak a piaci szegmensében az IBM az első a maga 8 százalékos piaci részesedésével, utána a HP és a Compaq 6 százalékkal következik, s a harmadik helyre a Unisys került 4 százalékkal. A feladatkritikus szolgáltatásokban vezető szerepet játszik a Compaq. Több mint 18 ezer munkatársuk dolgozik a világ 100 országában, folyamatosan szolgáltatásokat nyújtanak, s 30 ezer partnerrel működnek együtt.

Erősít a Lucent a régióban

Február 14-én több aktuális téma összefoglalására tartott sajtótájékoztatót Budapesten a Lucent Magyarország. Füzes Péter vezérigazgató – aki egyben a Magyarországot, Lengyelországot, Csehországot és Szlovákiát magába foglaló Lucent-régió kereskedelmi tevékenységéért is felel – a regionális kereskedelmi szervezettel tavaly októberi felállítását sikeresnek nyilatkoztatta. Egyre több multinacionális vállalkozás igényel ugyanis egységes telekommunikációs megoldást a térségben működő cégei számára. Korábbiól származó, de most is beigazolódó tapasztalatuk szerint a magyar és a cseh/lengyel piac között néhány hónapnyi különbség van, a szlovák piac egy kis fáziskéséssel reagál a termékbejelentésekre. A szubregionális megközelítés a kereskedelmi tárgyalások során is hasznos hoz számukra, mert az egy-egy ajánlatok és árképzési mód-

szereket mindkét fél dolgát könnyítik, így a szervezet működésének eredményeképpen már több európai bank Budapesten folytat tárgyalásokat varsói, prágai, pozsonyi központú hálózatának fejlesztéséről.

Ezt követően Petrik Bertalan, a cég marketingigazgatója vezetéknélküli adatátviteli rendszereik új generációjáról tartott előadást. Előadásának aktualitását az adta, hogy hírek szerint a 3,5 gigahertztes frekvenciás aukciójának lebonyolításához (a Hírközlési Főfelügyelet felügyelete alatt zajlik majd) már csak a KVM engedélyre van szükség. Ez a sáv hang- és nagy sebességű adatátvitelre, valamint internet-hozzáférésre alkalmas, és vezetéknélküli csatlakozásból eredően jól használható elérési hálózatok kiépítésére, azaz az úgynevezett „utolsó mérföld” probléma megoldására. Mint ismeretes, a magyar távközlés korábbi és jelenlegi szabályozásá-

ból eredően több országos kiépítési gerinchálózat létezik, de a korábbi monopolhelyzet miatt még nem alakult ki. A Lucent egyrészt saját fejlesztések, másrészt felvásárlások útján jutott el odáig, hogy a fix telepítési, vezetéknélküli adatátviteli rendszerek piacán mostanra egy kilenc elemből álló megoldáshálóra rendelkezik, ezek közül most két-félel mutattott be: a Swing WLL-t (Wireless Local Loop) és a WIAS-t (Wireless Internet Access System).

A Swing WLL a több mint 100 országban elfogadott, és nálunk is használt DECT szabványon alapul, jelen állapotában végpontként 56 kilobit/másodperces átviteli sebességre képes (a 2 megabit/másodperces átviteli teljesítményű modul fejlesztése most folyik), telepítése közepes és nagy előfizetői sűrűség mellett kifizetődő, így fejlesztői elősorban lakossági és otthoni/kisirodai felhasználásra szánják. Ható-

köre a terepviszonyoktól függően 1-15 kilométer, és technológiájából eredően – a szabályozás változása után – hangátvitelre is alkalmas. A másik új technológia, a WIAS nagy sebességű internet/intranet hálózatok kiépítésénél használható IP-protokollá megoldás. Ennek átviteli sebessége 1,5 megabit/másodperc, a 2-6 kilométer átmérőjű cella 5 szektorra oszlik, és összesen mintegy 1000-1200 – jellegéből adódóan üzleti célú – felhasználó kihasználására képes. Az erre alapozott első terméküket, az LTWIAS-t a CeBIT-en mutatják be, ez virtuális magánhálózatok kiépítésére is lehetőséget ad.

Ami a gyakorlati bemutatkozást illeti: a Vívendi Magyarország a közeljövőben épít ki egy Swing alapú mintarendszert, és a Lucent Magyarországot a WIAS tesztelését is keresi.

Révész Gábor

Sziebig Andrea

HÍREK

Növelte bevételét a HP az új pénzügyi év első negyedében. A január 31-én véget ért pénzügyi időszak forgalma 11,7 milliárd dollár volt, s ez 14 százalékkal több az előző évi 10,2 milliárdnál. Ebből a tiszta nyereség 794 millió dollár volt, kevesebb, mint a tavalyi 882 millió, de ennek az egyszerű kiadások – például az Agilent Technologies leválásával kapcsolatos költségek – az oka. A vezérigazgató szerint a jó eredmény azt mutatja, hogy határozott volt a Hewlett-Packard átstrukturálása, és sikerült egy olyan céget kialakítani, amely gyorsabban és rugalmasabban tud reagálni a piac változásaira. A számítógépes üzletág 15 százalékkal nőtt az előző év hasonló időszakához viszonyítva; ezen belül háromszor annyi noteszgépet és kétszer annyi otthoni PC-t sikerült eladni, mint egy évvel ezelőtt. Üzleti PC-ből hiába adott el többet a cég, az alacsonyabb árak miatt az ebből származó forgalom csökkent. Hasonló arányban nőtt a többi nagy üzletág is: az imaging részleg (nyomatok, lapolvasók) 13, a szolgáltatások 14 százalékkal nagyobb bevételt generáltak, mint tavaly. A forgalom 57 százaléka származik az Egyesült Államokon kívülről; itt a legnagyobb szlet Európáé (4,3 milliárd dollár a 6,7 milliárdból), de a növekedés – 7 százalék – itt volt a legalacsonyabb. (IDGNS, San Francisco)

A Symantec harmadik negyedévi összbevétele elérte a 201 millió dollárt, 29 százalékkal többet az egy évvel korábbinál. Az EMEA-régió 54 millió dollárral járult hozzá az eredményhez, itt az emelkedés 18 százalékos volt. Az EMEA-térség teljesítményét a nagyvállalati szegmens 69 százalékos növekedése segítette. A profit részvényenként bontásban 59 cent volt –, s ez pontosan 37 millió dollárt jelent, szemben a tavalyi 25 millióval. (IDGNS, München)

Bár az informatikai szolgáltatóipar egészségesen fejlődik Nyugat-Európában, a csillagászati növekedés korszaka lezárul. Az IDC legújabb adatai szerint az informatikai szolgáltatóipar forgalma Európában 13 százalékkal, a tavalyi 93 milliárd dollárról 106 milliárdra nőtt. Hosszabb távon, 2003-ig, az összevont éves növekedési arány 12 százalék körül várható. A növekedéshez hozzájáruló európai szolgáltatók száma meghaladja a 200 ezret. (IDGNS, Brüsszel)

A CMGI megállapodást írt alá a Tallan megvásárlásáról, 920 millió dolláros tranzakció keretében. A CMGI a Tallan integrálását tervezi nemrég indított elektronikus üzleti szoftvercégebe, a CMGI Solutionsbe. A Tallan kínálatában elektronikus kereskedelmi szoftverek, adatbányászati, adatraktározó-szoftverek, valamint online tranzakciós feldolgozó rendszerek szerepelnek. Jack Hughes, a Tallan vezérigazgatója lesz a CMGI Solutions operatív vezérigazgató-helyettese, s tagja lesz a CMGI Solutions igazgatóságának is. A tranzakció várhatóan májusban zárul le. (IDGNS, San Francisco)

További híreink:
www.szamitastechnika.hu

Európai internetes cégek a tőzsdén Eloszlik, mint a buborék?

Köztudomású, hogy Amerikában micsoda viharos lelkesedés övezi a csúcstechnológiai cégek szereplését; gondoljunk csak a nagyjából ezer milliárd dolláros tőzsdéi kapitalizációjukra – hoz rögtön példát **Mártonffy Attila** –, vagy az internetesnek mondott cégek túlértékelésére. Európában nem ilyen túlradó az eufória, de a befektetők itt is mind jobban rákapnak a technológiai részvényekre.

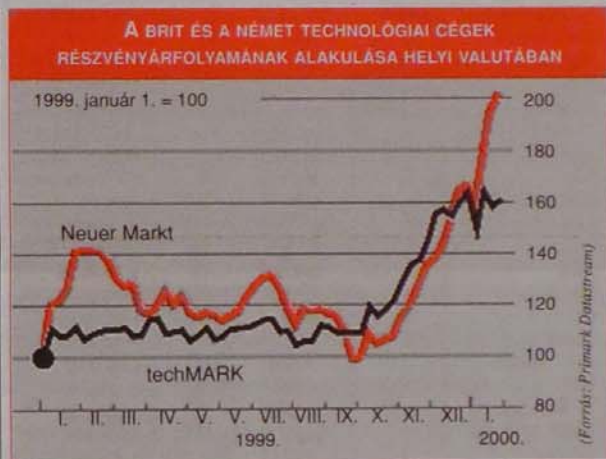
Tavaly szeptember végén mindössze 25 milliárd dollár volt az európai internetes cégek tőzsdéi kapitalizációja, de néhány nagy bevezetés után, és a részvényárcsúszás gyors emelkedése jóvoltából ezeknek a vállalatoknak a piaci összértéke a Morgan Stanley Dean Witter szerint már megközelíti a 100 milliárd dollárt. Január 25-én a Deutsche Telekom bejelentette, hogy még a tavasszal 10 százalékot piacra dob leányvállalatának, a T-Online-nak – Európa legnagyobb internet-szolgáltatójának – a részvényéből, persze csak akkor, ha addig az árfolyamok nem lesznek huzamo-

számítana: az internet eszement világában sok befektető meg van győződve arról, hogy minél nagyobb veszteséget termel egy internetes cég, annál nagyobb a benne rejlő potenciál. Itt van például a frankfurti Gigabell médiatársaság esete, amely január 24-én arról tájékoztatta részvényeseit, hogy vesztesége az 1998-as szint tizenegyszeresére emelkedett, jóllehet forgalma megkétszereződött. A cég azzal mentette magát, hogy súlyos pénzeket költött beruházásra és reklámra; és ez a mentegőzések olyan jól sikerült, hogy 11,6 százalékkal nőtt részvényeinek árfolyama.

rint hamarosan betör majd az internet világába.

Az európai befektetők Amerikában lemaradtak az internetes aranylázról, de most nem szeretnének ilyesféle hibába esni: megrohanták tehát a helyi internetes vállalatokat. S nem is akármilyen hévvel: a Merrill Lynch befektetési bank szerint a három legkelendőbb papír árfolyama – a GEO Interactive-é, a Tiscalié és a QXL.com-é – az elmúlt negyedévben 958, 771 és 741 százalékkal ugrott meg. A magyarázat a szokásos: Európa szélesebben online-osodik. A technológiai piacot kutató Forrester Research felmérései szerint tavaly csaknem megkétszereződött az európai internetfelhasználók száma, és a Forrester arra a belátásra jutott, hogy az online módon létesülő üzletek értéke 2004-re eléri az 1600 milliárd dollárt. A befektető világosan kivetheti ebből az üzenetet: gyorsan adj pénzt, és gazdagodj meg!

Európa és Amerika között van azért néhány nagy – némelyek szemében zavaró – különbség. Európa kulturálisan, nyelvi és az állami szabályozást tekintve igen sok darabban álló térség. Az internetes cégek többsége hazai pályán kénytelen boldogulni – a Terra kivételével, hiszen az, spanyol lévén, a latin-amerikai piacokon is terjeszkedhet. A T-Online talán nagy sikert arat majd Németországban és Ausztriában, de az már nem biztos, hogy máshol is. És a legnagyobb európai internetes cégek nem előzmények nélkül bukhatnak fel, mint a tengerentúliak, hanem régóta működő, bevett nagyvállalatokból váltak ki. A piaci érték szempontjából a T-Online és a Terra után következő Freeserve-öt például a brit Dixon kiskereskedelmi hálózat alapította. S még ebben az esztendőben tőzsdére kerül a Telecom Italia leányvállalata, a Tin .it is. Persze így ezek az újonnan induló cégeknek maguk mögött tudhatják az erős márkatámogatást, bár azt nem tudni, hogy a gyilkos versenyben hogyan boldogulhatnak



sabban alacsonyok. Ron Sommer, a DT vezérigazgatója a bejelentéskor még nem volt hajlandó nyilatkozni a kibocsátási árról, hiszen az attól függ majd, hogy mennyire fog vibrálni a piac. Szakértők becslése szerint azonban a T-Online piaci kapitalizációja 40 milliárd euró is lehet (1 euró = 1,0196 dollár), s ezzel a számmal egy csapásra ez a cég lesz földrésznünk legértékesebb internetes vállalata. Vagy vehetjük a Telefónica állami távközlési vállalatától tavaly levált spanyol Terra Networks-t is: piaci kapitalizációja ma 26 milliárd euró, azaz a kibocsátás-kori árfolyam nyolcszorosa; és az év első 18 napján mindjárt 14 milliárd euróval emelkedett a részvényárfolyama.

Az Economist szerint most már egészen nyilvánvaló, hogy Európát is elérte a „dotkomos” (.com) örület. Ez igen jól lemérhető azon, hogy milyen magasra szárnyalt a londoni tőzsde mellett működő techMARK technológiai piac, és annak németországi megfelelője, a frankfurti börzéből három éve kinőtt Neuer Markt. A Neuer Markt ma 208 cég részvénye kapható, s minden második napra jut egy kibocsátás. Némelyik cég – például az EM.TV és a ConSors – még nyereséges is, bár azt nem mondhatni, hogy nagyon. Nem mintha ez valamit is

De van más példa is. A más internetes cégek indulását segítő brit Jellyworks tavaly év végén ment ki a tőzsdére, s bár kevés még a befektetése, piaci tőkeértéke mára a kezdeti 10 millió fontról 220 millióra dagadt. A francia Thomson Multimedia esete is figyelemre méltó. Ez a valaha a csőd szélén álló tévégyártó – a francia állam 1996-ban nem tudta elpusszolni a dél-koreai Daewoo-nak – manapság piaci érték szempontjából a 39. legnagyobb cég Franciaországban, s erre az a magyarázat, hogy a várakozások sze-



majd a nehézkes mamutok ellenőrzése alatt.

Nagy naivan még azt gondolhatnánk, hogy Európa szétforgácsolt piaci kisebbre értékeli majd a vállalatokat. Holott ez egyáltalán nincs így; Európa e tekintetben még az Egyesült Államoknál is radikálit-

NÉPSZERŰEK A B2B-PAPIROK

A Lehman Brothers adatai szerint a más üzleti vállalkozásokkal elektronikus kereskedő (business to business, röviden b2b) cégek részvényei ma már sokkal népszerűbbek a befektetők körében, mint azoknak a cégeknek a részvényei, amelyek a fogyasztókkal vannak elektronikus kereskedelmi kapcsolatban (business to consumer). A részvények piaci összértéke és a bevétel közötti arány a PurchasePro.com esetében 503, a CommerceOne-éban 424; az eBay esetében viszont – ez az egyik legskizesebb a fogyasztókkal elektronikus kereskedő cégek között – csak 105. Az elemzők azért használják ezt a mutatót a nyereség-bevétel arány helyett, mert az internetes vállalkozások többsége egyelőre veszteséges.

sabb. Vegyük példaképpen a Terrát. Nyereségesnek persze nem nyereséges: a tavalyi első félévben 21 millió euró volt a vesztesége, s bevétele csak 8 millió euróra rúgott. Részvényeinek ára azonban még az új gazdaság ítéltó mérceje szerint is magas: a befektetők 30 ezer dollárt sem sajnálnak egy papíráért, s ez nem kevés: a háromszorosos az America Online részvényei árának!

Ennek a túlfűtött értékelésnek egyszerű a magyarázata: a kereslet túlnó a kínálaton. A körülbelül 85 bejegyzett európai internetes vállalatnak legutóbb „felpannas” cég”, s részvényeinek csak a töredékét dobja piacra; s ez utóbbi megállapítás érvényes a maroknyi „nagy” társaságra is. A Freeserve-ből például még mindig 80 százalék van a Dixon kezében; az átlagos tőzsdéi jegyzés nem megy túl a részvénytőke 10-20 százalékán. Ha pedig nagy a kereslet, akkor felmernek az árak, s ezen még az sem változtat, hogy még ebben az évben várhatóan több internetes cég fog részvényt kibocsátani.

Az már más kérdés, hogy hány elemző fogja majd – a nyolcvanas évek végének japán tőzsdelufiján okulva – magánbeszélgetéseiben (a bátrabbak nyilvánosan is) szappanbuborék-jelenségnek minősíteni ezt az internetörületet. A Merrill Lynch nemrégiben közzétette az internet-beruházás tízparancsolatát. A hatodik így szól (Murphy-féle törvénynek is hívható): Figyelj! Ami buboréknak látszik, az alighanem az is.

INTERNETEZÉSI SZOKÁSOK NYUGAT-EURÓPÁBAN

A Media Metrix három országban végzett felmérései szerint Nyugat-Európában a németek töltik a legtöbb időt az interneten (havonta átlagosan öt órát), utánuk a britek (négy óra havonta) és a franciák (három óra) következnek. A franciák körében a Wanadoo és a Yahoo oldalai a legnépszerűbbek, a németekéiben a T-Online és a Yahoo, a britekéiben pedig a Yahoo és a Freeserve. Németországban és Franciaországban az internetező férfiak és nők aránya 70 a 30-hoz, Nagy-Britanniában viszont 57 a 43-hoz.

Amerikában mostanában lassabban nő az internethasználatok száma. A Cyber

Dialogue kutatóintézet méréseiből a következők derültek ki. 1999 első félévében a felnőtt internethasználók száma éves szinten 13 százalékkal nőtt, 1998-ban még 58 százalékkal; ma 69 millió amerikai felnőtt használja a világháló, s ez a szám 2003-ra 109 millióra emelkedhet; az idén 27 millió felnőtt korú amerikai hagyta abba a hálójárást. 1997-ben még csak 9,4 millió. A Cyber Dialogue szakértőinek véleménye szerint a kis keresetű családok többsége csak akkor fogja használni a netet, ha a széles sávú internetelésnek olyan alacsony lesz az ára, mint a tévé-előfizetésé; ennek előrelátását 2002-re jósolják.

NYUGODTAN VÁLTSON SÁVOT! → FM 102.1



**Képzelve el egy napját! Dolgozik, rohan, ügyeket intéz.
Aztán mire este hazaér...**

... nyugodt és kiegyensúlyozott.

**Pedig csak azt csinálta, amit mindig is szokott -
de közben a háttérben szolt valami...**



Felölünk csak jót hallani.

shop.internetto.hu



NetTo ára: 1040 Ft



NetTo ára: 1032 Ft



NetTo ára: 1040 Ft



NetTo ára: 792 Ft



NetTo ára: 1112 Ft



NetTo ára: 624 Ft



NetTo ára: 1032 Ft



NetTo ára: 1040 Ft



NetTo ára: 1112 Ft



NetTo ára: 1032 Ft



Megoldás **Microsoft** egy lépésben



Ha Ön néhány perc alatt mattot adott, biztosan nagyon jól sakkozik.

Ahhoz viszont, hogy ne csak a sakkasztalon sikerüljön egy lépésben megoldást találnia, már nem elegendő a jó stratégiai érzék.

A Hivatalos Microsoft Megoldásszállítók (MCSP-k) szaktudását világszínvonalú vizsga és a mindennapok rutinja igazolja. **Technológiai és termékismeretükkel** mindig a legjobb megoldást nyújtják informatikai problémáira.

A megoldásszállítók közvetlen **Microsoft-kapcsolattal** rendelkeznek, de területükön **független szakértőkként** dolgoznak, így objektív döntésekkel, optimális megoldásokkal állnak a cég rendelkezésére.

A megoldásszállítókkal Ön is kihozhatja a **legjobb**at jelenlegi hardver- és szoftver-állományából!

Keresse a Hivatalos Microsoft Megoldásszállítókat a www.microsoft.hu honlapon!

**Microsoft® Certified
Solution Provider**

Borland
INPRISE



Delphi 5 tanfolyamok a Borland Magyarország Oktatási Központjában!

Kezdő és haladó tanfolyamok a Borland teljes termékkatalógusára vonatkozóan!

Keresse fel WEB oldalunkat, ahol a tanfolyamok időpontjai megtalálhatóak.

Jelentkezéseket kérjük e-mail vagy fax útján elküldeni!

Borland Magyarország Borland Magyarország, 1143 Budapest, Hungária krt. 79-81., tel.: 252-8145
Fax: 363-0098, internet: <http://www.borland.hu>, e-mail: info@borland.hu



FIBEX KERESKEDELMI ÉS SZOLGÁLTATÓ KFT.

2600 Vác, Zrínyi u. 41/a.

Tel.: (27) 314-882.

Fax: (27) 314-909

1047 Budapest, Baross u. 91-95.

Tel.: 399-51-66, (-67, -68),

Fax: 399-51-69

E-mail: info@fibex.hu,

Internet: www.fibex.hu

M

MILLENNIUM

100Mb és Gigabit Ethernet
kábelezési rendszerek

Brand-Rex

**25 év
GARANCIA**

Brit-Tech

Projekt menedzsment

AZ ÁTFOGÓ MEGOLDÁS
ENTERPRISE SOLUTIONS

PM SOFTWARE
SOFTWARE TRAINING
SOFTWARE IMPLEMENTATION

PM CONSULTATION
PM KNOW-HOW
PM NETWORK

Keressen fel, és ismerje meg az átfogó megoldást!
345 7042

brittech@elender.hu

PRIMAVERA
AUTHORIZED REPRESENTATIVE