

SZÁMÍTÁS-TECHNIKA

INFORMATIKAI ÉS ÜZLETI HETILAP

WWW.SZAMITASTECHNIKA.HU

XVII. ÉVFOLYAM 27. SZÁM

2002. JÚLIUS 2.

ÁRA: 295 FORINT



Szigeti veszedelem

Testlaborunkba most két tajvani gép került.

10. oldal



Forgalomkutatás...

Új szerepben az Ericsson budapesti kutató-fejlesztő központja

12. oldal



PLM, avagy ...

Évekről hónapokra lehet lerövidíteni egy új modell megalkotását

21. oldal



Online óceánatlasz

Az ENSZ kiadványa mindent elmond, amit a tengerekről tudni lehet.

25. oldal

Új internetkedvezmények

Bár az eddigi kedvezmények megszűnnek, de kormánytámogatással új csomagok és új tarifák születnek.

Amikor április végén Nagy Bálint, a Matáv kommunikációs igazgatója bejelentette, hogy cége július elsejével megszünteti az addigi internetes kedvezményeket, mindenki biztos volt benne, hogy ez a döntés nagy vihart kavart majd.

Nem is történt másképp: a különböző internetes fórumokon több ezren szoltak hozzá az ügyszóhoz, és az Index fórumának közössége a NetÉrt néven egyesületet is alapított a Matáv döntésének megváltoztatására indítandó akciók összehangolására. A május 7-én megalakuló új kormány informatikai és hírközlési minisztere, Kovács Kálmán előbb csak az SZDSZ szakértőjeként, később már miniszterként is többször kifejezte a Matávval való elégedetlenségét. Ezután a Matáv több alkalommal is kifejtette, hogy egyrészt a két év alatt megváltozott helyzet irreálissá tette a kedvezmények fenntartását, másrészt – elsősorban a számlázás kérdésében – olyan állami döntések születtek, amelyek tovább növelték az addig is meglévő veszteségeket, emiatt nem léphet vissza.

Május végétől előbb csak informálisan, később formális keretek között is megindult a tárgyalás a vezetékes távközlési szolgáltatók és az Informatikai és Hírközlési Minisztérium képviselői között; a közvélemény – nem hivatalos forrásokból – többféle megoldási tervről értesült, hivatalosan azonban csak egy, a hírközlési törvényt ellenzéki oldalról módosító javaslat került nyilvánosságra. Rogán Antal, az Informatikai Bizottság elnöke egyéni képviselői javaslatként az egyetemes szolgáltatók körébe emelte volna be a havi 40 órás internet-hozzáférési csomagot. Javaslata szerint a szol-

gáltatók igazolt veszteségeit egy új, a kormány által finanszírozott alap pótolta volna. Ez azonban már az Informatikai Bizottság támogatását sem nyerte el, így az Országgyűlés nem tűzte napirendjére a kérdést.

Június 28-án a Gazdasági Versenyhivatal is megszólalt: bejelentése szerint lezárta az előzetes vizsgálatokat, s nem indít eljárást a Matáv ellen a Mindenki-csomag megszüntetése miatt. A hivatal infokommunikációs irodájának vezetője, Szántó Tibor a döntés indoklásul a következőket mondta: a versenyjog

(Folytatás az 5. oldalon)

WorldCom: botrány és vizsgálat

A telekommunikációs és internetszolgáltató óriáscég, a WorldCom bejelentette, hogy újraszámolja a 2001-es pénzügyi évre és a 2002-es év első negyedére vonatkozó pénzügyi adatokat. Erre azért volt szükség, mert szabálytalan könyvelési eljárásokra bukkantak a cégnél, s ennek eredményeképpen valótlán nyereséget mutatott ki a cég. Az érintett időszakban a WorldCom könyvvizsgálója az Arthur Andersen volt. A botrányt követően a WorldCom elbocsátotta a pénzügyekért felelős igazgatót, Scott Sullivant, és azt is bejelentették, hogy pénzügyi tevékenységük 17 ezer munkahely megszüntetését is.

A bejelentések után a vállalat részvényei kedden csaknem 76 százalékos esek a tőzsdén kívüli kereskedés idején, végül darabonként csak 20 centet értek. A Nasdaqon felfüggesztették a papírokkal való kereskedést. Az ügyben megszólalt George W. Bush amerikai elnök is, aki a G8-ak Kanadában rendezett kanadaskisi csúcstalálkozóján tett látogatása alatt a WorldCom bejelentését „gyalázatosnak” nevezte. Ígérete szerint teljes részletességgel kivizsgálják az esetet és megtalálják a felelősöket, akik nemcsak a részvényeseket, hanem a dolgozókat is becsapták.

(Folytatás a 4. oldalon)

Július közepén távozik a telnét Magyarország Rt.-től Nemes Dániel elnök-vezérigazgató, a cég alapítója; azért válik meg a cégtől, mert stratégiáját nem támogatja a teljes tulajdonosi kör. „A jelen iparági környezetben elengedhetetlen, hogy a cégvezető maradéktalanul élvezze a tulajdonosok bizalmát” – mondta a 25 éves szakember. Nemes Dániel szakmai pályafutása kezdetén meghatározó szerepet töltött be az IDG Hungary által jegyzett Internetto műszaki megvalósításában, és mint a Linux egyik hazai guruját is számon tartják.

(Pályamódosítás • Folytatás az 5. oldalon)

Mobiltartalmat értékesítő pénzbedobós automatát fejlesztett ki a GG Wireless Solution Kft. Az automata Budapesten, a Vörösmarty téri Internet boltban mutatkozott be. A konstrukció egy hagyományos készpénzes vásárlás és a modem technológia, illetve szórakoztató tartalmak fúziója. A nagyméretű érintőképernyővel felszerelt rendszerrel kényelmesen lehet válogatni a tartalmak között.

(Logók... • Folytatás az 5. oldalon)

Elsősorban a vetélytársak körében ébresztett aggodalmas gondolatokat a Microsoft hétfőn meghirdetett új biztonsági kezdeményezése. A Palladium – egy hardverből és szoftveres elemekből álló együttes –, és a fogyasztói meg a digitális jogvédők sem hallgatták el aggályaikat. A jogászok és a biztonsági cégek kevésbé nyugtalanoknak miatta. A megoldás célja egy „megbízható hely” létrehozása a számítógépek belső, ahová telepíteni lehet a kényes programokat, leveleket és dokumentumokat.

(Palladium... • Folytatás az 5. oldalon)





Ha már nem elég a fekete...

válassza a színeket!

Fekete-fehér nyomtatásról színesre váltani? Vannak, akik azt hiszik, hogy a színes nyomtatás sokkal drágább, lassabb, bonyolultabb és kevésbé megbízható. Tévednek.

Az új hp color LaserJet 4600 család a vertikális kialakítású in-line technológiának köszönhetően kis helyigény mellett ötvözi a fekete lézernyomtatásnál megszokott sebességet a színes lézernyomtatás minőségével. Üzemeltetési költségük a fekete-fehér társaikéhoz hasonló.

Ha Ön a cége jövőjét színesben képzelel el, nem is található jobb megoldást a hp color LaserJet 4600 színes nyomtatóknál.



hp color LaserJet 4600 sorozat

- 1 ó oldal nyomtatása percenként feketében és színesben egyaránt
- 85 ezer oldalas havi terhelhetőség normál A4-es papír használata esetén
- kétoldalas nyomtatási lehetőség a "d" modelleknél

nettó 599 000 Ft-tól



invent

TOVÁBBI RÉSZLETEKÉRT, MINTANYOMATOKÉRT VAGY BEMUTATÓÉRT, KÉRJÜK HÍVJA VEVŐSZOLGÁLATUNKAT!

A DES és rokonai

Kissé eljárt már az idő a DES felett, de még mindig a legelterjedtebb titkosítási szabvány, a továbbfejlesztéseit pedig várhatóan még jó ideig használni fogják. Az eljárást eredetileg az IBM fejlesztette ki, végső formába öntésében pedig az NSA (National Security Agency) és az NBS (National Bureau of Standards), mai nevén NIST (National Institute of Standards and Technology) is közreműködött. A NIST ötévente erősítette meg a DES szabványt, utoljára 1993-ban, és világossá tette, hogy eredeti formájában többször már nem fogja elfogadni: a DES helyett új szabványra lesz szükség.
http://www.szt.hu/frame_ujsag.php?id=16504 (2000/44)



A DES Cracker egy panelja

www.szamitastechnika.hu

2002. JÚLIUS 2.

Exponálás azonnal

A hagyományos fényképezőgépekről a digitális kamerákra áttérő felhasználókat kezdetben az sokkolja, hogy a gomb lenyomása és a tényleges exponálás között némi időeltolódás van, így esetleg pont a megörökíteni akart pillanatról csúsznak le.



A Casio most bejelentett QV-R4 modelljénél azonban ez az idő 0,01 másodpercre csökkent.
http://www.szt.hu/hirek_hir.php?id=28958

TARTALOM 27. HÉT

AKTUÁLIS 4 TERMÉK ÉS TECHNOLÓGIA 10 TRENDK ÉS MEGOLDÁSOK 18 INFORMÁCIÓ ÉS TÁRSADALOM 22

- 4 INTERNET MIKROHULLÁMON
- 4 NIVÓS PORTÁL (MALLÁSZ JUDIT)
- 6 SZERVERBEN A HP VEZET
Az új HP Magyarország leányvállalata két legnagyobb üzletágát mutatta be (RÉVÉSZ GÁBOR)
- 6 CÉGET VESZ A NOVELL (MALLÁSZ JUDIT)
- 6 VÉDELEM A SYMANTECTŐL
A vírusvédelmi megoldásairól ismert cég belépett a nagyvállalati hálózatok védelmére alkalmas eszközök piacára (TRAUTMANN BALÁZS)
- 7 IRATOK KILOMÉTERSZÁMRA
Egy archiválórendszer, amelyet a MÁV is használ (RÉVÉSZ GÁBOR)
- 7 FŐVÁROSI PÁLYÁZATOK INFORMÁCIÓS KÖZPONTOKRA (RÉVÉSZ GÁBOR)
- 7 IVSZ-SAROK
- 8 SYBASE A KÖZBESZERZÉS LISTÁJÁN (RÉVÉSZ GÁBOR)
- 8 ELEKTRONIZÁLT BÍRÁK
Lezárul a bíróságok informatikai rendszerének fejlesztése (RÉVÉSZ GÁBOR)
- 8 BIZTONSÁGOS ADATKÖZPONT (MALLÁSZ JUDIT)
- 8 ONLINE A BUDAPEST BANK (MUNKATÁRSUNKTÓL)
- 9 SIKERES NEGYEDÉVET ZÁRT A SCOM (IDG NEWS SERVICE)
- 9 BECSLÉSEK A NOKIÁTÓL (MALLÁSZ JUDIT)
- 9 VÉLEMÉNY VISSZANÉZVE EGY PROJEKTIRÓDÁRA (RÉVÉSZ GÁBOR)

- 10 SZIGETI VESZEDELEM
Noteszgép-sorozatunkban most két tajvani számítógépet mutatunk be (HORVÁTH LÁSZLÓ)
- 12 FORGALOMKUTATÁS AZ INTERNET KORÁBAN (MALLÁSZ JUDIT)
- 13 IP-ADATÁTVITEL SZÉLESSÁVÚ KÁBELEN (HOLLAND YOUNG)
- 13 ÚJ IPAQ-SOROZAT (IDG NEWS SERVICE)
- 14 VISZLÁT, DES; KÖSZÖNTÜNK, AES
Az új titkosító szabvány gyors, és mobilkészülékekben is alkalmazható (JIM REAVIS)
- 15 MIÉRT KELLETT KICSERÉLNI A DES-TP (CSÖRIÁN SANDOR)
- 17 MEGÉRKEZETT A WEBLOGIC 7 (IDG NEWS SERVICE)
- 17 MINI-CD-ROM A PHILIPSTŐL (IDG NEWS SERVICE)
- 17 LINUX A NETCOBOLOKBAN (IDG NEWS SERVICE)
- 17 BELEPŐ SZINTŰ KISZOLGÁLÓ A SUNTŐL (IDG NEWS SERVICE)

- 18 INFORMATIKA BÉRÜZEMBEN
A hazai cégek többsége arra kényszerül, hogy belső erőforrásait alaptelvékenységére összpontosítsa, a többire pedig külső üzemeltetőt keressen (MÁRTONFFY ATTILA)
- 20 SZÉLES SÁV ÉS VERSENYHELYZET
Magyarország a DSL-vonalak abszolút számában a sereghajtók közé tartozik a régióban: Csehország és Észtország is megelőzi (MÁRTONFFY ATTILA)
- 20 FELLENDÜLÉS AZ ONLINE MARKETINGKOMMUNIKÁCIÓBAN
Az online médiát a hazai vállalatok leggyakrabban információközlésre használják (MÁRTONFFY ATTILA)
- 21 PLM, AVAGY AUTÓTERVEZÉS A CYBERTERBEN
A Mosler MT900 szuperautót kizárólag számítógépes adatok alapján tervezték (BENDE MAGDOLNA)

- 22 ÖNSZABÁLYOZÁS VAGY KÖZSZIGOR?
Az eBay vezetői automatizált rendszerrel szeretnék megelőzni a csalásokat és visszaéléseket (MIKLÁS ZOLTÁN)
- 25 EMBER TÉVED, NEM TECHNOLÓGIA!
A projektek jórészt azért futnak túl a határidőn vagy nem érik el a megszabott célokat, mert a résztvevők nem ragaszkodnak a szabványokhoz (IDG NEWS SERVICE)
- 25 ONLINE ÓCEÁNATLASZ (IDG NEWS SERVICE)
- 25 MAC „VALÓDI EMBEREKNEK”
Az Apple a számítógéphasználóknak azt a 95 százalékát akarja megszólítani, akik nem használják Macot (IDG NEWS SERVICE)
- 25 A NÉMETEK FELE NEM AKAR INTERNET-HOZZAFÉRÉST (IDG NEWS SERVICE)
- 26 A SZÁMÍTÓGÉP HALÁLA (BARABÁS BALÁZS)

Felvetődött az önálló minisztérium kialakításának kérdése is, de a kormány véleménye szerint a kormányzati ciklus közepén nem szerencsés új minisztériumot létrehozni, mert az olyan mérvű szerkezeti átalakítást igényelne, amelyet most nem lehet keresztülvinni, és a kialakításhoz szükséges szervezeti-személyi feltételek sem állnak rendelkezésre.

http://www.szt.hu/frame_ujsag.php?id=13702 (2000/21)

WorldCom: botrány és vizsgálat

(Folytatás az 7. oldalról)

A botrány megrázta a nemzetközi piacot is: a Dow Jones-index például 109,86 pontos, 1,2 százalékos eséssel reagált. A WorldCom működési költségeinek egy részét befektetésként

tüntették fel, miközben 2001-ben 3,05 milliárd dollárt, és 2002 első negyedévében pedig 797 millió dollárt kiadasként kellett volna elkönyvelni. Ennek következtében a WorldCom 2001-es bruttó nyereségét vár-

hatóan 6,34 milliárd dollárra kell csökkenteni, míg 2002 első negyedévének új adatai 1,37 milliárd dolláros bruttó nyereséget mutatnak. A cég mindkét, szövegben forgó időszakra kénytelen veszteséges működést jelenteni. A WorldCom értesítette felfedezéseiről az Egyesült Államok tőkefelügyeletét és a KPMG-vel teljes körű auditálást végeztet a 2001-es és a 2002-es első negyedévi időszakban, amelynek eredményét a lehető leghamarabb nyilvánosságra fogják hozni.

Ezt követően a WorldCom bejelentette, hogy elfogadja David Myers, az ellenőrzésért felelős rangidős elnökhelyettes lemondását. A vállalat elnök-vezérigazgatója, Bernard Ebbers még idén április 30-án lemondott. Az előzetesen is bejelentett létszámleépítések a WorldCom számításai szerint évi 900 millió dollárt takaríthatnak meg a cégnek.

„A WorldCom-ügy kapcsán nyilvánosságra került adatok igazolják, hogy példátlan méretű könyvelési szabálytalanságokat követtek el tőzsdéi cégek-nél” tette közzé véleményét az Egyesült Államok Tőzsdéfelügyelete, amely a közlemény további részében a pénzügyi szektor szabályozását érintő reformokat szorgalmazott.

Az Arthur Andersen nyilatkozata szerint az auditornak nem volt tudomása a szabálytalan műveletekről, és a felelősséget egyértelműen Sullivanre hárították át.

(IDG News Service)

Internet mikrohullámon

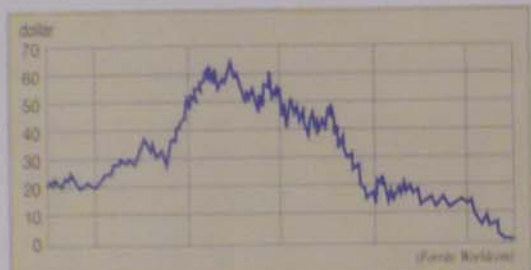
Vezetékes bérleti vonali megoldása mellett mikrohullámú bérleti vonali terméket vezetett be a Telenor tulajdonában lévő Nextra. A Nextra/Net Airlink a 2,4 gigahertzes frekvencián működik. Az új megoldás korlátlan internetforgalom lebonyolítására ad lehetőséget a 64 kilobit/másodperc – 5 megabit/másodperc frekvenciasávban, fix havi költségért. A mikrohullámú szolgáltatás Budapest egész területén és vonzáskörzetében igénybe vehető. A vidéki telepítéseket felmérés előzi meg.

Július elsejétől a CovySoft Networks nagy sávszélességű átalánydíjas internetszolgáltatása, a CovySoft RadioNET is

igénybe vehető. A szolgáltatás szintén a 2,4 gigahertzes frekvenciasávot használja; maximálisan 11 megabit/másodperc sebesség érhető el.

A CovySoft bejelentése szerint a teszttüzem során szinte az összes eszközgyártó megoldását választotta. A kiépítésnél az ügyfélhez egy kültéri antennát valamint egy beltéri vevőegységet kell telepíteni. A CovySoft RadioNET egyelőre csak Budapest területén érhető el, országos hálózatokat azonban az ügyféligényeknek megfelelően fogják kiépíteni.

MUNKATÁRSUNKTÓL



A WorldCom részvényárfolyamának alakulása az elmúlt öt évben

ROSSZ HÍREK

Az utóbbi napok hírei alapján a távközlési szektor „szük esztendeinek” még korántsem érkezünk a végére. A France Telecom adóssághalmománya besorolását például a napokban rontotta le a Moody's, s ezzel számos befektető elől a cég részvényeinek vásárlásától.

Az árfolyam jelentős, 14 százalék körüli csökkenést szenvedett el. A France Telecomnak egyébként 70 milliárd dollár az adóssághalmománya. Ez több mint a négyszerese a cég piaci értékének. A Deutsche Telekom fölött sem akarnak eloszlni a viharfelhők, a társaság részvényárfolyamai bő két év alatt a tízedére estek: míg 2000 márciusában még 104 eurót érték a papírok, addig idén márciusban már csak 20 eurót, néhány nappal ezelőtt pedig 10 euró alá esett az árfolyam. Nem túl bizakodó a jövőt illetően az Alcatel. Bejelentette, hogy idén üzemi veszteségre számít. Ezt követően részvényeinek értéke történelmi mélypontra – 5,83 euróra – zuhant. Az Alcatel a tavalyi, 30 ezer főt érintő elbocsátás után idén 10 ezres létszámleépítést tervez.

MALLÁSZ JUDIT

Nívós portál

Együttműködési megállapodást kötött az MTI és a PanTel. A megegyezés keretében a két társaság – főként az online média területén – új, üzleti alapú szolgáltatások kifejlesztését és beindítását, valamint a későbbiekben egy közös cég létrehozását tűzte ki célul.

Kérdésünkre Vágány Tamás, a PanTel kereskedelmi igazgatója elmondta: az MTI mint a tartalom-előállítás professzionális képviselője, a PanTel pedig mint a távközlési piac meghatározó szereplője egyetemes akarja szakértelmét. Olyan igényes portált szeretnének kialakítani, amely az internetes társadalom széles érdeklődésére

tarthat számot. A portálhoz a tartalmat az MTI szállítja, a technikai háttérrel (a berendezések elhelyezéséről, üzemeltetéséről, a távközlési infrastruktúráról) a PanTel gondoskodik. A két társaság már megkezdte a közös gondolkodást, és optimális esetben úgy fél év múlva elindulhat a szolgáltatás, vélekedik a szakember. A részletek, az üzleti modell kidolgozása az elkövetkező hónapok feladata. Az MTI nemrégiben egy másik távközlési társasággal, a Westellel is szerződést kötött. A megállapodás értelmében a felek az MMS-szolgáltatás terén folytatnak kutatási együttműködést.

MALLÁSZ JUDIT

Most érdemes licitálni!

www.szt.hu



KIKIÁLTÁSI ÁR:
108 000 Ft

PHILIPS DVD5050 árvaló
Dolby Digital CAC-3i MPEG Multi Channel
DTS dekóder
6 hangszóró 5+60 W + 60 W (beépíthető)
Wma subwoofer
3 digitális kimenet
3 videobemenet és 2 kimenet

SZÁMÍTÁSTECHNIKA
Online



A licitálás utolsó napja: 2002. július 8.

Most érdemes licitálni!

www.szt.hu



KIKIÁLTÁSI ÁR:
144 900 Ft

Whirlpool AMBEO Split Klima
Paraméterek:
- Hűtési kapacitás 3500 W
- Három sebességfokozat
- Működési üzemmódok: hűtés/
„I feel”/páralánító/
csak ventilátor/szszakai
- időbeállító kapcsoló

SZÁMÍTÁSTECHNIKA
Online



A licitálás utolsó napja: 2002. július 8.

Szerverben a HP vezet Céget vesz a Novell

Az új HP magyarországi leányvállalata a megváltozott szervezet bemutatására tartott sajtótájékoztatót június 27-én. A tájékoztatón a nagyvállalati rendszereket értékesítő (ESG), illetve a szolgáltatásokat nyújtó üzletág (HPS) képviselői beszéltek terveikről.

Molnár János az ESG képviselőjében először néhány, az IDC által kiadott adatot idézett: a 2001-es év statisztikái szerint Magyarországon az Intel alapú szerverek piacán 46 százalékos részesedéssel vezet a HP, a Unix-szerverek piacán 48 százalékos részesedéssel szintén ők az elsők, a tárolórendszerek piacát pedig 39 százalékos részesedéssel vezetik.



A HP NonStop szerversorozatának új tagja, az S76000-es

Az üzletág portfóliója a két anyacég összeolvadásánál közzétett tervek szerint változik, így például a HP eddigi kétprocesszoros szerverei már nem rendelhetők, és ősztől a négyprocesszoros szerverek gyártása is leáll. Új termék viszont az a vékonyserver-sorozat, amely az internetes adatközpontok, illetve a távközlési szolgáltatók igényei szerint készült. Része a portfóliónak a menedzsment-szoftverként ismert HP OpenView, amelyet a Compaq távközlési menedzsment-szolgáltatá-

tásait megvalósító TeMIP-pel egészítették ki.

Egy szoftvercsalád sorsa még nem végleges: a HP közteszoftverével kapcsolatban most folynak a tárgyalások, hivatalos információ erről még nincs, de az tény, hangsúlyozta Molnár János, hogy ennek a szoftvernek Európában csak néhány tucat felhasználója van.

A szolgáltatási üzletágról Rohály Gábor beszélt. Elmondta, hogy 2001-ben ez az üzletág az IDC adatai szerint 11 százalékkal részesült a teljes IT-szolgáltatási piacból. Magyarországon több mint 250 szakember alkotja az üzletágot, amely a teljes bevétel mintegy 30 százalékát hozza. Szakembereik a rendszerteleintegrációs és konzultációs szolgáltatások, az ügyféltámogatás, valamint a forráskihelyezést is magában foglaló üzletmenet-támogatás területén tevékenykednek, s ezzel a hármas felosztással lefedhető az összes felmerülő igény.

RÉVÉSZ GÁBOR

A Novell megvásárolja a webes alkalmazások és alkalmazásfejlesztő környezetek fejlesztésével foglalkozó SilverStream Software-t.



Martin Smith és Szitty Tamás

A budapesti bejelentésen Szitty Tamás, a Novell Magyarország ügyvezető igazgatója mellett Martin Smith, a Novell kelet-európai igazgatója is részt vett.

Az ügylet jól illeszkedik a Novell OneNet jövőképebe, mi-

szert a különféle rendszereket célszerű egyetlen hálózatként kezelni. A SilverStream a Novell 100 százalékos tulajdonába kerül, de a fejlesztőgárdá-

változatlan marad. A Novell – a szükséges jóváhagyások megszerzését követően – készpénzben fizeti ki a közel 212 millió dolláros vételárat.

A SilverStream eXtend termékcsaládjá – amelynek a jövőben Novell eXtend lesz a ne-

ve – négy modulból épül fel; a Java alapú Application Serverből, a Composer XML integrációs kiszolgálóból, a Work-Bench fejlesztői környezetből, valamint a Director webes megjelenítéstámogatóból.

Szitty Tamás hangsúlyozta: a webes alkalmazások és alkalmazásfejlesztő környezetek jól kiegészítik a Novell tanácsadási és hálózati infrastruktúra szolgáltatásait. Így már teljes megoldást tudnak kínálni, megvalósulhat a OneNet koncepció.

A Novell 2001-es nettó forgalma 1040 millió dollár volt. Alkalmazottainak száma több mint hatezer. A SilverStream tavalyi árbevétele 68 millió dollárra rúgott, alkalmazottainak száma 480. Szitty Tamás elmondta, hogy a hazai leányvállalat idei második negyedéve (február–március–április) nagyon jól sikerült; 2001 hasonló időszakához képest – dollárban számítva – 50 százalékos árbevétel-növekedést ért el.

MALLÁSZ JUDIT

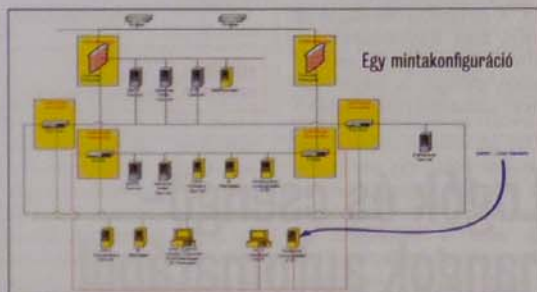
online: www.novell.com/news/
www.silverstream.com

Védelem a Symantectől

Új, szinte a teljes vállalati vertikumot felölelő terméksorozatot jelentett be a Symantec múlt heti, budapesti sajtótájékoztatóján. A VelociRaptor 1.5-ös változata az igényes felhasználók érdeklődésére tarthat számot. Az integrált, tűzfalként és VPN-eszközként egyaránt használható VelociRaptor 1.5-öt az új Advanced Encryption Standard támogatja, proxyját elsősorban videokonferenciák lebonyolításához optimalizálták. Az Enterprise Firewall technológiájára alapozott program a Symantec szerint nagyvállalati szintű biztonságot ad felhasználóinak. Az alkalmazásmegosztás és videokonferencia támogatása az

eddiginél sokkal gyorsabbnak ígérkezik.

A Symantec azt is bejelentette, hogy megkezdte a Gateway Security eszköz forgalmazását, amely a tűzfal, a tartalomszűrő, a behatolás-felismerő és a virtuális magánhálózat feladatokról is el tudja látni. Olyan kis- és közepes vállalatoknak ajánlják a terméket, amelyek egyetlen eszközzel szeretnék megoldani hálózatauk védelmét. A felügyelet egyetlen konzol segítségével, akár távolról, az interneten keresztül is elvégezheti a felhasználó. A tűzfal alapja az Enterprise Firewall 7.0-s változata, a vírusokat a NAVEX keresőmotor tartja távol. A tartal-



Egy mintakonfiguráció

omszűrés URL alapú, míg a VPN kezeléséről az Enterprise VPN 7.0 gondoskodik.

A Symantec kisvállalkozásoknak kínálja a Firewall/VPN 100, 200 és 200R eszközöket; közös jellemzőjük a könnyű telepíthetőség és az egyszerű kezelhetőség. A berendezés tűzfalként, 10/100 megabites kap-

csolóként (100: négy, 200: nyolc eszköz számára) és VPN-átjáróként is üzemeltethető. A berendezés távoli, internet alapú vezérléssel is irányítható. A tervezésnél kiemelkedő szempont volt az üzembiztonság, így nagyobb szakértelem nélkül is üzemeltethetőek az új eszközök.

TRAUTMANN BALÁZS

stratégiai partnerek
BBC egy hullámhosszon

hétköznap 21.05–22.00 BBC VILÁGHÍRADÓ az Info Rádióban



Iratok kilométerszámmra

Immár öt éve fejleszti és értékcsökkenti dokumentumkezelő rendszerét az ADM Kft.: *Csendes Balázssal*, az ügyvezetővel a cégről és Orchí nevű alkalmazásáról beszélgettünk a rendszer egy újabb üzembe helyezéséről a cikkünkben.

Csendes Balázs elmondta, hogy jelenleg a II. kerületi önkormányzat veszi használatba a rendszerüket; most olvasták be és iktatják az Orchival a papír alapú dokumentumokat, s az ADM valamikor az ősszel átadja az önkormányzatnak a teljes munkafolyamat-kezelő rendszert. Az ügyvezető a témáról a következőket mondta: beolvassák és feldolgozzák bármilyen papír alapú dokumentumot. A Windows-alapú rendszer az Oracle vagy a Microsoft adatbázis-kezelő szoftverre támaszkodik. Felépítése ügyfél-kiszolgáló rendszerű.

Két kiszolgálómódulja van. Az egyik modul, a Catalogue Server a beolvasott képpálmányokat katalogizálja és iktatja,

illetve a felhasználók szabadon építhetik fel vele iktatási rendszereiket. A másik modul, a Document Storage Server archiválja és titkosítja a „kötetekbe” szervezett információs állományokat. A felhasználók egy speciális eszközzel, a Power Search modulal kereshetnek az archivált anyagok között, a nagy internetes keresőkben ismert módszerekkel.

A Power Search a képpálmányokban való szövegkeresésre

is alkalmas, mivel beépített karakterfelismerője automatikusan szöveggé konvertálja az állományokat.

A termék bemutatása után az ügyvezető két érdekesebb alkalmazási helyről is beszélt. Az egyik a Pannon GSM; itt a cég Orchival dolgozza fel a szerződéskezelés dokumentumait, és az Orchí a szokásos funkciókon kívül méri a teljesítményt és a munkatársak terhelését is. A másik alkalmazási helyen, a



A MÁV papírchívumát az Orchival digitalizálják

General Document Line Rt.-nél, amely ügyvitelszervezés, irattározással és feldolgozással foglalkozik, már egy éve üzemel az Orchí. Többek között a GDL dolgozza fel a rendszerrel a MÁV Rt. teljes irattárhívumát is, és ezzel párhuzamosan ő koordinálja az archiválási munkákat.

A munkát nehezíti a dokumentumok sokféle mérete (a meglehetősen kicsitől az A/0-s tervrajzokig) és hordozóanyaga (a hajdani átütőpapírra készült leveleket is fel kell dolgozni). Mindemellett azzal a problémával is meg kellett küzdeni, hogy az eltérő méretek miatt egy-egy összetartozó dokumentum nem

dolgozható fel egy eszközzel, ezért a későbbi visszakereshetőség érdekében a lapolvasóba az iratok közé vonalkóddal ellátott szeparátoroldalatokat tesznek be, melyek alapján a külön-külön beolvasott részeket egy automatikus felismerő algoritmus fűzi össze egy dokumentummá.

Az ügyvezető pénzügyi terveikről a következőket mondta: az ADM tavaly 180 millió forintot bonyolított le, erre az évre azonban – látva a munkafolyamat-vezérlő rendszerek iránt meglévő érdeklődést – 250 millió forintot forgalomra számít.

RÉVÉSZ GÁBOR

IVSZ-SAROK

INFORMATIKAI ÉS HÍRKÖZLÉSI MINISZTERIUM ÉS INFORMATIKAI VÁLLALKOZÁSOK SZÖVETSÉGE

Az IVSZ vezetői az elmúlt héten találkoztak Kovács Kálmán informatikai és hírközlési miniszterrel, Csepeli György politikai államtitkárral, valamint Bakonyi Péter helyettes államtitkárral, és átadták az „Információs társadalom kialakítása és Infokommunikációs stratégia 2002–2006” című, az IVSZ mint az ICT iparág mérvadó képviselője által kidolgozott dokumentumot, amelyet egyedülálló példaként méltatott a miniszter és a minisztérium képviselői. A megbeszélésen jelenlévők megállapodtak, hogy a közfeladatok minél hatékonyabb ellátása érdekében a jövőben kölcsönösen együttműködnek.

IVSZ-STRATÉGIA

Az Informatikai Vállalkozások Szövetsége az elmúlt két héten folytatta a 2003–2006-ig szóló középtávú stratégiájának kidolgozását, és a szakcsoportokon való megvitatását. A jövőbeli célok között továbbra is első helyen szerepel a tagok érdekképviselete, illetve ezen keresztül a teljes magyar informatikai ipar érdekeinek képviselete.

UNIÓS NYÁR AZ IVSZ-BEN

A Business Support Program keretén belül „UNIÓS Nyár” programok sorával szeretne segíteni tagjainak a Szövetség. 2002-ben különböző témájú előadásokon vehetnek részt az érdeklődők, a következők szerint:

- Július 2. **Környezetvédelmi szabályozás**
Helena McSweeney & Shane Curran
 - Július 9–10. **Minőségbiztosítási szabványok**
Ray Spencer & Karl Moeller
 - Július 16. **Az EU törvényhozási folyamata**
Dr. Nicolaus Rockberger & Kristofer Erlandsson
 - Július 23. **Versenyszabályozás, versenyjog**
Ulrika Ekström & Kristofer Erlandsson
 - Július 30. **Szerződésjog és termékszavatosság**
Helga Kolrud & Bengt Kriström
 - Augusztus 6. **Benchmarking**
Vincent Steadman & Teresa Hanratty
 - Augusztus 13. **Szerzői és szellemi jogok**
Johan Lambers
 - Augusztus 27. **Piaci és műszaki trendek az ICT-piacon**
Rony van Haegenbergh & Ernest J. Feicht
 - Szeptember 3. **Távközlési szabályozás és szabványosítás**
David Court & Karsten Meinhold
- Az előadásokra minden IVSZ-tag díjmentesen jelentkezhet. Jelentkezni lehet: luzlo.kelemen@ivsz.hu

Fővárosi pályázatok információs központokra

A Fővárosi Közgyűlés június 27-i ülésén három, a város informatikai fejlesztéseit érintő ügyben döntött. *Varga Kristóf*, az informatikai bizottság tagja elmondta, hogyan döntöttek a közterületi információs pontok ügyében. Budapesten összesen 20–25 terminált akarnak üzembe helyezni, úgy, hogy az első pontok már ősszel használhatóak legyenek.

A terminálok helyének kiválasztásánál a sok ember által látogatott, de mégis védett pontokat (metróállomásokat, buszpályaudvarokat) részesítik előnyben. Az eszközöket a központosított közbeszerzési listán szereplő cégek termékei közül választják ki, az internetkapcsolat módjáról pedig a konkrét helyszínen ismeretében döntenek.

A Budapesten élő fogyatékosokat szeretnék számítógéphez juttatni egy pályázat keretében. A beszerzésre a közgyűlés 230 millió forintot szavazott meg,

és a tervek szerint az igénylők a nyár végén nyújthatják be pályázataikat; a kiértékelésnél a tanulási vagy munkavégzési céllal igényelt rendszerek élveznek majd előnyt. Mivel csak a keretösszeg kötött, ezért a kiosztható gépek pontos száma még nem ismert, de *Varga Kristóf* szerint e pályázat keretein belül mintegy 450 darab rendszer beszerzésére lesz mód.

Összesen 100 PC-t szeretnének a közösségi informatikai központok rendelkezésére bocsátani. Ilyen központok létrehozására a kerületi önkormányzatok, valamint önkormányzati intézmények adhatnak be pályázatot, és saját hozzájárulásuként a helyiséget, a kiegészítő felszerelést, valamint a rendszerek üzemeltetését végző szakembereket kell biztosítaniuk.

A tervek szerint egy-egy ilyen ponton 10–25 rendszer üzemel majd, és a pályázatnál

azokat a szervezeteket részesítik majd előnyben, amelyek társadalmilag támogatott rétegeknek adnak internetelérést.

Varga Kristóf még egy informatikai témájú döntésről is beszámolt: rövidesen megújul a www.budapest.hu. Július közepén választják ki a portál új változatának megvalósítóját, s a nyertesnek október elejére létre kell hoznia az új arculatot, és néhány közhasznú, de gyakorlatilag „póroló levehető” szolgáltatást; például üzemelnie kell a fórumnak, és meg kell teremteni a webhelyen való regisztráció lehetőségét is. Az új szolgáltatásoknak január elején már működniük kell, és a webhelynek nagyjából egy év múlva kell elnyernie végleges tartalmát.

RÉVÉSZ GÁBOR

online: www.szit.hu/frame_uj000.php?id=18804

Sybase a közbeszerzés listáján

A Sybase Magyarország június 25-én szakmai napot tartott a közbeszerzésben érdekelt szervezeteknek abból az alkalomból, hogy a közelmúltban 600 millió forintos, ez év végéig érvényes keretszerződést kötött a Minszterelnökség Közbeszerzési és Gazdasági Igazgatóságával.

Koller György ügyvezető igazgató a szakmai nap bevezetéseként megtartott előadásában hangsúlyozta, hogy a Sybase termékei bővíthetők a választékok az IBM és az Oracle által uralt adatbázispiacra, és nyílt, másokhoz kapcsolódni képes rendszert hoznak be a választható lehetőségek közé. A Sybase-nek az adatbázis-kezelőn kívül nagyon fontos terméke a portálsoftver: ez főleg intézményi portálok kiépítésére alkalmas, mivel az intézmények döntési mechanizmusai sokban hasonlítanak a gazdasági szervezetek döntési útjaira. A Sybase magyar



Koller György: Célunk a választás lehetőségeinek megteremtése

leányvállalatának megalakulása óta eltelt nagyjából háromnegyed év eredményeit Koller György két nagy referenciarendszerrel jellemezte: az egyik a Legfőbb Ügyészség informatikai rendszere

– annak a fejlesztése a Sybase fejlesztőeszközeinek felhasználásával folyt –, a másik egy saját projekt: a cég rendszert készített a Foglalkoztatási Hivatalnak, hogy az könnyebben oszthassa szét a sok élőlunkát igénylő vállalkozások támogatására szánt összeget. Ebben a projektben egy központi üzemeltetésű, egyszerre vagy 200 ügyfélrendszert kiszolgáló rendszer épült fel. A rendszer négy hónapos üzemeltetési ideje alatt (ez idő alatt a Sybase Magyarország volt az üzemeltető) a megyeszékhelyeken beadható támogatási igények rögzítése volt a feladat, azután a szükséges adatellenőrzések elvégzése, a támogatásra szánt összeg előre meghatározott algoritmusok szerinti szétosztása, valamint a határozatok kinyomtatása. A rendszert két hét alatt kellett kifejleszteni és beüzemelni; a teljes üzemidő alatt 43 ezer pályázat

érkezett, s azok 85 ezer iktatandó ügyirattal jártak együtt. A rendszernek összesen 21-féle adatbázissal kellett kapcsolatot tartania, s az átlagos iktatási idő így sem volt hosszabb 2 másodpercnél.

A jövőről szólva Koller György kifejtette: cége természetesen nem egyedül akar indulni a pályázatokon. Partnere az Axis Consulting (önkormányzati minőségbiztosítási és kontrollig rendszerek, illetve egyedi fejlesztések), a Bull Magyarország, a Dorsum Kft. (értékpapírrendszerek), a Main Kft. (egészségügyi informatikai megoldások), a Simple Service Kft. (lízingrendszerek, rendszerintegráció) és a VT-Soft Kft. (társadalombiztosítási, munkaügyi és humánerőforrás-rendszerek).

Kérdésünkre válaszolva Koller György az ez évben elérendő forgalomról beszélt: a bevételek 35-40 százalékát a közbeszerzési szektortól várják, és ennek a célnak az elérésében nagy támogatást ad a most megkötött szerződés.

RÉVÉSZ GÁBOR

Elektronizált bírások

A magyar bírósági informatika eddigi legnagyobb fejlesztési programja fontos szakaszához érkezett – informálta lapunkat Horváth János, az Országos Igazságszolgáltatási Tanács informatikai főosztályvezetője.

Mint ismeretes, 1998-ban összességében 29 százalékos hazai társfinanszírozással egy 1,5 millió eurós költségvetésű PHARE-projekt indult a bírósági alaphálózat kiépítésére; a Justicia.net. Az akkori fejlesztés révén a megyei bíróságok, a Legfelsőbb Bíróság, a Fővárosi Bíróság és az Országos Igazságszolgáltatási Tanács számítógépei kapcsolódni kezdtek össze. A rendszeren egyedi alkalmazások működnek, az üzembe helyezett szoftver azonban lehetőséget ad az elektronikus levelezésre is.

Most tavasszal kezdődtek meg a második szakasz munkálatai – tért át a jelen helyzet ismertetésére a főosztályvezető. – Ebben a szakaszban az Albacomp a hardverszállító, a helyi hálózatokat a Siemens-Telefongyár és az LNX közösen építi ki, az országos hálózat pedig a Matáv hálózatára épül majd, és 111 helyi, 20 munkaügyi bíróság, valamint az Országos Igazságszolgáltatási Tanács Hivatala integrálódik egységes rendszerbe. A fejlesztés magába foglalja az épületek helyi hálózatának kiépítését, és vagy 1400 munkállomás felállítását is. A rendszerfejlesztés 8,25 millió euróba kerül: ennek az összegnek az 57 százalékát Magyarország fedezi.

A harmadik és talán legfontosabb szakasz most következik: az alkalmazásfejlesztés. Az erre kiírt tenderre 16 cég jelentkezett; közülük az első forduló érté-

kelése után négy vállalkozás – a HP, a KFKI, a T-Systems Unisoftware és a spanyol Senitex – nyújthat be részletes pályázatot. A nyertesnek meg kell oldania az immár 6000 gépet tartalmazó rendszer teljes felügyeletét, és el kell készítenie a bírósági munkát támogató alkalmazásokat. A szükséges alkalmazások négy nagy csoportba sorolhatók – taglalta a főosztályvezető. Az első nagy csoport az ítélezést támogató rendszerek – ezek adnak majd háttértámogatást az érdemi feladatokhoz –, a második az adminisztrációs alrendszer, a harmadik a bírósági vezetőket informáló alkalmazások csoportja.

A negyedik csoport megoldásai vezetnek az újonnan felállítandó közhiteles nyilvántartások (így például a társadalmi szervezetek nyilvántartását), elérhetővé teszi a bírósági munkához szükséges adatházisokat (Apeh, KSH, BM), titkosítja a dokumentumokat, és lehetőséget ad a hiteles elektronikus aláírás használatára is. A szoftverfejlesztési munka várhatóan szeptemberben indulhat el, 2003-ban lesz a tesztelési szakasz, és 2004 januárjában éles üzemben indulhatnak az alkalmazások; a magyar bírósági rendszer informatikai megoldásai ezzel európai szintre emelkednek majd. Emellett egyéb fejlesztések is folynak a bíróságokon, egyebek között ügykezelési lehetőséget teremtene a bíróknak a távmunkára.

RÉVÉSZ GÁBOR

online: www.sz.t.hu/frame_igdg.php?id=17947

Biztonságos adatközpont

Az Információvédelmi és Biztonságttechnikai Társaság (IVB) felvette tagjai sorába a Dataplex Telekomunikációs Kft.-t. Az 1999-ben alakult IVB gazdasági szervezetek önkéntes stratégia tömörítése, s főleg azt igyekszik elősegíteni, hogy tagjai sikeresen vegyenek részt a NATO-projektekben. Ebből a célból projektirodákat működtet Budapesten és Brüsszelben, és aktív szerepet vállal a NATO-előírások szerinti speciális biztonsági felkészítésben, az oktatásban és tanácsadásban, illetve rendszertervek, szabályzatok készítésében.

Az IVB tagjainak összesített létszáma több mint ötezer, s a tagvállalatok együt-

tes árbevétele 2000-ben meghaladta a 165 milliárd forintot. *Felsmann Balázs*, a Dataplex ügyvezető igazgatója szerint az IVB-tagság új piacokat nyithat meg a Dataplex katonai követelményeket is kielégítő nagy biztonságú adatátviteli központja előtt. A Dataplex 8800 négyzetméter alapterületű internetes infrastruktúra-központot működtet Budapesten, s itt üzemel az első hazai kereskedelmi adatkicsereelő központ.

MALLÁSZ JUDIT

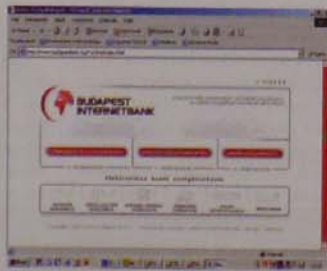
online: www.ivb.hu
www.sz.t.hu/cikkek/adatközpont

Online a Budapest Bank

A Budapest Bank a befektetési szolgáltatások és a vállalati hitelügyintézés után most már lehetőséget ad a folyószámlához kapcsolódó bankügyek online intézésére is. Eleinte az online számlavezetést csak a lakosság használhatta, július 1-jétől azonban már megtehetik a vállalkozók és a gazdálkodó szervezetek is.

A Budapest Internetbank szolgáltatással az ügyfelek forintátutalásokat indíthatnak bankszámlájukról, információt kérhetnek a számla egyenlegéről, nyom követhetik a forgalmat, s megtekinthetik a korábbi számlakivonatokat.

Az internetbankon át felfüggeszthetők vagy aktiválhatók a bankkártyák, beállíthatók a számlához kapcsolódó bankkártya-határértékek.



A Budapest Bank szeretné a papír alapú műveletektől a kényelmesebb és olcsóbb elektronikus csatornák felé terelni a banki tranzakciókat.

MUNKATÁRSUNKTÓL

Sikeres negyedévet zárt a 3Com

A 3Com sikeresnek minősítette májusban lezárult negyedik negyedévet és a teljes pénzügyi évet. Bruce Clafin elnök szerint cége különösen nagyot fejlődött egy igen bonyolult évben: az év végére, mint mondta, az ügyfélkapcsolattól a pénzügyi teljesítményig majdnem minden területen jobb állapotba került, s megfelelő helyzetben van a következő év kihívásaihoz képest.

A negyedik negyedévben a bevételek 339 millió dollárt tettek ki, az előző negyedévinél 5 százalékkal kevesebbet. A bruttó nyereség 149 millió dollár volt, 6 százalékkal magasabb a harmadik negyedévinél. A működési költségek végösszege – egy egyszeri, 38 millió dollá-

ros amortizációs és rekonstrukciós tételrel együtt – 187 millió dollár volt, több, mint az előző negyedévben (akkor 121 millió dolláros volt).

Az adózás előtti nyereség 13 millió dollár (részvényenként 3 cent), az utolsó negyedév nettó vesztesége huszonnegy millió dollár (részvényenként hét cent) volt, ez pedig jóval kevesebb az előző negyedév 212 millió dolláros (papíronként hatvancentes) értékénél. A hálózati eszközöket és megoldásokat forgalmazó cég a negyedik negyedévet 1,38 milliárd készpénztartalékkal és rövid távú befektetési tartalékkal zárta, megint csak többel, mint az előző negyedévben.

(IDG News Service)

Becslések a Nokiától

A jövő évtől a Nokia hosszú távon több mint 10 százalékkal akarja növelni éves eladásait és bevételét – hangzott el a társaság féléves befektetői stratégiai megbeszélésén.

Korábban 15 százalékosra becsülték a 2002-es növekedést, de az várhatóan csak 10 százalékos lesz.

A Nokia fenntartja korábbi, a mobiltelefon-piacra vonatkozó becselését: szerinte 2002-ben a teljes piac értéke eléri a 400–420 millió készüléket. Ez csekély növekedés lenne a tavalyi 380 millióra becsült mobiltelefon-eladáshoz képest.

A Nokia 2002-ben 30 új telefonmodellrel bővíti a piacra. A tervek szerint közülük 10-et színes kijelzővel gyártanak majd, s az új telefonok fele alkalmas

lesz MMS-re. Jövőre a Nokia mobiloknak több mint a fele már alighanem színes kijelzős lesz.

A vállalat vezetősége megerősítette, hogy a cég 40 százalékos részesedést akar szerezni a mobiltelefonok piacán, s fontos lépésnek tartja a Nyílt Mobil Szövetség nemrégiben történt létrehozását. A vezetőség becslése szerint az iparág által szállított, Symbian alapú multimédiás készülékek száma az esztendő utolsó negyedére meghaladja majd a havi egy milliót.

MALLÁSZ JUDIT

•online: www.nokia.com
www.sztf.hu/cikkek/keszulek



VÉLEMÉNY

Visszanézzve egy projektirodára



Most, hogy néhány napja lekerült az Informatikai Kormánybiztoság (IKB) táblája a Szilágyi Erzsébet fasori épületről, érdemes összefoglalni, mit is ért el ez a különös nevű szervezet léteinek mintegy

két éve alatt. Először is érdemes leszögezni: az informatika és hírközlés irányítására már akkor is minisztériumot kellett volna alapítani, ahogyan most megtörtént, de mivel ezt – mint az azóta már nyílt titok – a kisebb koalíciós partner ügység támogatta volna, azért az IKB létrehozói, látván a koncentrált szervezet feltétlen szükségességét, az egyszerűbb utat választották.

Szóval, mire is jutott ez a szervezet fennállása alatt? Végül is sikerült egységes vezetést adnia az állami informatikának, ezzel persze megszüntette a minisztériumi szervezetek önállóságát (s elvonta a pénzüket is), így azután ha ma magánbeszélgetésekben szóba kerül az állami informatika egy-egy kisebb vagy éppen nagyobb baja (közülük a földhivatalok informatikai szempontból is minősíthetetlen állapota), akkor az érdekeltek könnyen mondhatják: az IKB nem oldotta meg a problémát. Egyébként a pénzelvonás láttán sokan úgy hitték, hogy az informatika minden addiginál több támogatást kap, holott ez a pénz addig is megvolt. Összességében vegyes a kép: végül is több olyan rendszer működik ma – elég csak a kormányzati hálóóra utalni –, amelyet a kormánybiztoság szakemberei hoztak tető alá, zermérellett maradt munka az utódsszervezetre is.

A kormánybiztoság egy másik területre is felelt: a törvényalkotói munkáért. A művek látszólag elkészültek, még egy ráadás dolgozat is járt velük (az elektronikus kereskedelemről szóló, tavaly augusztusban a semmiből kiemelkedő törvény), tehát számszakilag minden rendben van. Az azonban, hogy az elvégzett munka mit is ér valójában, csak mostanában derül ki igazán, és bizony nem

minden sikerült úgy, ahogy azt kitervezői elgondolták, sőt több olyan kérdés is van – nem is annyira részletkérdések –, amelyben már az elgondolással is súlyos bajok voltak. Ezen a területen ütközött ki legjobban az alapelképzelés okozta szervezeti kavardás következménye: mivel az IKB nem volt önálló, ezért az érdekeit csak a Miniszterelnöki Hivatal képviselhette, annak viszont időnként kisebb gondja is nagyobb volt annál, hogy azokkal törődjön. Arról nem is beszélve, hogy például az egységes hírközlési törvénynek sok jót nem hozott, hogy a legkényesebb pillanatban menesztették a törvényírásban gyakorlott gárdát, és a helyét a közigazgatás rejtelmeiben járatiának foglalták el.

Végül a kormánybiztoság harmadik, s talán legsikeresebb területe a konkrét projektek világa volt (egyébként az

„...az IKB nem volt önálló, ezért az érdekeit csak a Miniszterelnöki Hivatal képviselhette...”

egész IKB inkább projektiroda, mint hagyományos államigazgatási szerv volt). Az elmúlt években több tízezer rendszer került el kisebb-nagyobb támogatással a kiválasztott rétegekhez. Bár a kiválasztás gyakorlatát sok kritika érte, de azt mindenki elismeri: ha nem lehet válogatás nélkül mindenkinek kedvezményt adni – márpedig nem lehet –, akkor valamilyen elv szerint kell határozni, és ez az elv csak egy-egy adott réteg kiemelésében lehet. Bajok a logisztikával akadtak, és úgy hírlík, ez ügyben szintén akadt dolga az utódoknak.

Mindent összefoglalva: a kép vegyes. Az azonban biztos, hogy az elmúlt két év összes hibája ellenére valami végre megmozdult a ciklus első két évének fejlesztésellenes politikája után. Lehetett volna persze többet és jobbat tenni, de ahhoz a meglévőnél erősebb politikai támogatottságra lett volna szükség. Nincs más hátra, mint abban reménykedni, hogy az utódok tanulnak a hibákból, a tévutakból, és építenek arra, ami végül is elkészült.

RÉVÉSZ GÁBOR



ASUS L2000B

Crito 5600P

Szigeti veszedelem

Noteszgépeket bemutató sorozatunk mostani részében Horváth László két, Tajvan szigetéről származó számítógépet mutat be.

Tajvan szigete fontos szereplő a világ számítógépgyártásában. Kezdetben az olcsó munkaerő vonzotta ide a különféle gyártókat, és az itt készült termékek főleg alacsony árral tűntek ki. Mostanra azonban az itteni már a legfejlettebb technológiával dolgoznak, s mindeközben a tajvani árnak még mindig megfizethető az ára.

Két, Magyarországon is jelen levő tajvani cég egy-egy terméket kaptak meg egy rövid időre, érdekes módon szinte egyforma – és figyelemre méltó – az árak. A két márka közül talán az ASUS az ismertebb, mert a noteszgépeken kívül alaplappal és egyéb kiegészítőkkel is ostromolja a világpiacot, és a Sowah Kft. nem első alkalommal adott kölcsön ilyen noteszgépet a sorozatunkhoz. De a másik gép kölcsönadója, a Crito Hungary is több éve kínál noteszgépet hazánkban, s most az egyik erőteljesebb modelljét küldte el tesztlaborunkba.

Teljesítmény

Mivel igyekszünk a legfrissebb típusokat bemutatni, ezért a mostani sláger, a Pentium 4 processzor a központi egység mind a két most vizsgált noteszgépen,

de a két gépben két, egymástól különböző felfogás testesül meg: az ASUS noteszben a mostani leggyorsabb mobil Pentium 4 processzor működik, a Crito szakemberei pedig még ennél is nagyobb számítási teljesítményt kínálnak, mert ők asztali Pentium 4 processzort ültettek a gépükbe.

Az első erőpróbat e miatt a különbség miatt a Crito 5600P nyerte a maga 2 gigahertzes órajelű processzorával, bár nehézség olyan feladatot találni, amelyhez az ASUS L2000B noteszgép 1,7 gigaher-

tes órajelű processzora ne lenne elég gyors (gyorsabb, mint a tesztlaborunkban eddig vizsgált mobil Pentium 4-es noteszek). Ennek a nagyobb sebességnek – és az eltérő táplálásnak – megvan az ára, amint arra az akkumulátorok használati idejének mérésekor fény derült. Folyamatos képernyőre és lemezre író „nyüzötesztünket” az ASUS másfél-szer addig bírta, mint a Crito. Tapasztalataink szerint ez a normál használat körülményei között három és fél órai működést is lehetővé tesz egyetlen feltöl-

ELŐNYÖK ÉS HÁTRÁNYOK

ASUS L2000B

- + könnyebb hordozhatóság
- + hosszabb tápfüggetlen működés
- kisebb (átlagos) kijelző

Crito 5600P

- + nagyobb teljesítmény
- + nagyobb kijelző
- rövidebb akkumulátoros üzem

téssel, de a Crito is elhelyezhető két óra hosszú bármilyen külső táplálás nélkül.

Mindkét noteszgép az Intel 845MP lapkakészletére épül. Az ASUS készülékben 128 megabájt memóriát találtunk, a Critóban 512 megabájt. A merevlemezek egyforma, 30 gigabájt kapacitásúak mindkét tesztalanyban, és nem lehet panasz sem erre a térmennyiségre, sem a két gép fűrgésére.

Megjelenítés

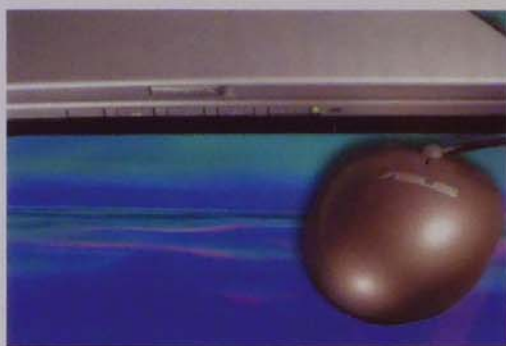
Ma lényegében a képernyő mérete határozza meg egy noteszgép fizikai kiterjedését. Nem meglepő tehát, hogy a 15 hüvelykes képátolójú Crito 5600P térfogata a nagyobb. Fedelébe 1400x1050 képpontszámú TFT kijelzőt építettek, s azon igen részletgazdagon jelennek meg a képek. Az ASUS L2000B fedelében pedig a szokásos, 1024x768 képpontszámú, 14,1 hüvelykes képátolójú TFT kijelzőt találtuk.

Nyilvánvalóan a több képpont megjelenítéséhez több grafikus memória kell. A Crito 64 megabájt grafikus memóriája így is figyelemre méltó, bár az ASUS 16 megabájtja is több a feltétlenül szükségesnél. Mindkét gyártó ATI lapkát választott megjelenítőmodulnak, mégpedig az újabbak közül. A Critóé a frissebb; a Radeon 7500 az asztali gépek között is a legjobbak közé tartozik. Ezt a térbeli (3D) képességek tesztje igazolta is, a hagyományos alkalmazásokban azonban már egyáltalán nem volt ilyen vitéz, ráadásul egyik tesztünk le sem futott rajta (történt már ilyesmi régebben is). Az ASUS Radeon M7-ese a hagyományos tesztekben mutatkozott roppant fűrgének.

Mindkét ATI megjelenítőmodul hardveresen támogatja a DVD-filmek lejátszását, és ehhez a megfelelő optikai lemez meghajtó (DVD-olvasó) is megvolt mindkét gépben. A képet az S-video kimeneten át tévére is köthetjük, ezt is tudja mind a két gép. A Critóban az Intervideo WinDVD lejátszója jelentette meg a DVD-filmeket, az ASUS noteszgépben egy saját program, az ASUS-DVD 2000, mindkettőben akadozásmentesen. A filmélményhez mindkét tesztalany megfelelő szoftveres hangkeltővel szolgált; ezek alapján az ASUS gépében a billentyűzet felett szólnak meg, a Critóban pedig a gép előlő élén elhe-

AZ ASUS L2000B FŐBB JELLEMZŐI

Gyártó	ASUSTek Computer Co.
Típus	L2000B
Ár, áfa nélkül (forint)	580 000
Processortípus, órajel	mobil Pentium 4, 1,7 gigahertz
Memória/maximum (megabájt)	128/512
Merevlemez típus, -kapacitás	IC2EN30ATCS04-0, 30 gigabájt
Képernyőtípus (hüvelyk)	14,1
Képernyőtípus, képpontszám	TFT, 1024x768
Megjelenítő típusa, memória	ATI Mobility Radeon M7, 16 megabájt
Multimédia	Crystal WDM hangmodul, Matsita UJDA720 CD-író/DVD-olvasó
Csatlakozók	VGA, S-video kimenet, egy infra, egy soros, egy párhuzamos, két USB, két FireWire, két PC-kártyahely, Lucent Soft Modem, Realtek RTL8139 Ethernet modul
Méret (mm)	310x262x43
Tömeg (kg)	3,2



1. kép. Az ASUS CD-lejátszó gombjai és a géppel járó optikai égér



2. kép. A Crito külön kezelőpanelje zenelejátszás közben

A CRITO 5600P FŐBB JELLEMZŐI

Gyártó	Crito Co.
Tipus	5600P
Ár, áfa nélkül (forint)	559 900
Processortípus, órajel	Pentium 4, 2 gigahertz
Memória/maximum (megabájt)	512/1024
Merevlemez típus, -kapacitás	Hitachi DK23DA-30, 30 gigabájt
Képernyő típus, -hűvétel	15,0
Képernyőtípus, képpontszám	TFT, 1400x1050
Megjelentő típusa, memória	ATI Mobility Radeon 7500, 64 megabájt
Multimédia	Toshiba SD-R2102 CD-író/DVD-olvasó
Csatolók	VGA, S-video kimenet, egy intrá, egy párhuzamos, négy USB, egy FireWire, egy PC-kártyahely, Smart Link 56k modem, Reaktok RTL8139 Ethernet modul
Méret [mm]	390x329x44
Tömeg [kg]	3,6

lyezett két apró hangszóróban (a hangkimeneten át minőségi hang is kivethető belőlük).

A DVD-lejátszó mindkét gépben CD-író is egyben (ahogyan mondani szokás, kombóegység), a lejátszó szerepet játszhat tehát az adatok hordozhatóságában is. Ennek kiaknázására az ASUS az Easy CD Creator 5 íróprogramot adja a gépéhez, a Crito pedig a Nero 5-öt. Ugyanez az optikai eszköz a számítógép bekapcsolása nélkül hang-CD-lejátszóként is használható. A Crito elülső élére teljes kezelőpanelt építettek (1. kép): egy kis LCD panel mutatja a zeneszám sorszámát, és a négy kezelőgomb mellett két gombbal szabályozható a hangerő. Az ASUS elülső élén mindössze 5 gomb (2. kép) szolgál a CD-játszó kezelésére, a

hangerőt a gép oldalán, éltekerős potenciométerrel lehet állítani. Mindkét gép saját hangszóróin szólaltatja meg a zenét, de fejhallgatóval ez séta közben egészen személyessé tehető.

Egyebek

Mindezek mellett a hagyományos hajtékonylemez egység is benne van mind a két vizsgált készülékben. Az ASUS-ban rögzített modul, a Critóban viszont, ha kell, akkor egy második optikai lemez egység (CD- vagy DVD-olvasó), második merevlemez vagy második akkumulátor tehető a helyére. Az adatátadás és -átvétel más módon is megoldható mindkét gépen: munkahelyen a beépített csavart érpáras Ethernet hálózati csatlóval, otthonról a szoftveres modemén át. Sokféle csatlakozási lehetőséget kínál mindkét tesztalanyunk: a klasszikus párhuzamos és infra csatlós mellett a Crito egy FireWire felületet kínál, az ASUS kettőt. A Critóban négy USB csatló pótolja a hiányzó soros csatlót, az ASUS két USB aljzata mellett egy mellékelt kiegészítő kábel végén a soros csatlakozó is megvan.

A Crito billentyűzete felett három programozható külön gomb található, az ASUS-ban erre négy gomb szolgál. Mindkettőjükben van érintőpaneles kurzorizáló, ezen a mozgatót a tapipad két szokásos egérgombja között további két gomb szolgál arra, hogy az ablakok tartalmát görgethessük. Az ASUS egy USB csatlósú hagyományos egeret is ad a noteszgépéhez: ez a görgetőkerekes jószág optikailag érzékeli az elmozdulást, így bármilyen felületen használható. Mindkét gyártó hordtáskát is ad a noteszgépéhez, s ettől vállon vagy kézben egyszerűen vihetők. ☞



MÉRÉSI ADATOK

	ASUS	Crito
Wintach 1.2 (1024x768, 16 bites színmélység)		
Szövegkezelés	2126,13	308,53
Vonalas grafika (CAD)	2201,08	n. a.
Táblázatos szöveg	2215,56	1471,69
Grafika	511,07	292,6
Átlag	1783,46	n. a.
3DMark eredmény (3DMarks)	5130	7220
Meddig bírja az akkumulátor egy feltöltéssel (ha teljes a terhelés)	1 óra 57 perc	1 óra 18 perc
A becsült munkaidő egy feltöltéssel	3-3,5 óra	1,5-2 óra

+online: www.asus.com/notebook/12000b/overview.htm
www.crito.hu/www/htdco/root_hun/

IDG REPRÓ

Szolgáltatásaink:

- Mac és PC-n készült PostScript munkák levéltámasztása (Scitax Dolev 250)
- szkennelés (Crosfield Magnascan 280 | dobszkenner)
- kromalínesítés (DuPont Europrint)

Továbbá vállalunk teljes nyomdai kivitelezést is!

Anyagot e-mailben is elfogadunk!

1065 Budapest, Révay u. 10.
Telefon: 474-8854, Telefax: 269-5676, E-mail: repro@ldg.hu

IDG

www.sz.hu

Hirdetéstfelvétel: Kereskedelmi Iroda
Telefon: 474-8860 • Telefax: 302-0299
E-mail: keriroda@ldg.hu

F-SECURE

A szerkesztőségi anyagok vírusellenőrzését az

F-Secure Anti-Virus

programmal végezzük, melyet a 2F 2000 Kft., a szoftver magyarországi képviselője biztosít.

2F 2000 Számítástechnikai és Szolgáltató Kft.
Cím: 1076 Bp. Hegyalja út 5. Tel: 488 7700 Fax: 488 7709
Web: <http://www.2f.hu> E-mail: sz@2f.hu

08003

Forgalomkutatás az internet korában

Mintegy ötszáz mérnök, matematikus és fizikus dolgozik az Ericsson budapesti kutató-fejlesztő laboratóriumában. Ez a korszerű hálózatok méretezésével, forgalmi tulajdonságainak és teljesítményének vizsgálatával foglalkozó csapat az egyik legnagyobb forgalomkutató bázis a világon. Vezetője, Boda Miklós optimista: bízik benne, hogy a kutatóközpontnak az ágazat és az anyavállalat általános bajai közepette is biztos a jövője.

Távközlési hálózatok már 50 évvel ezelőtt is működtek. Méretezésük az elmúlt évtizedekben a telefonszámok normál, napi feladatai közé tartozott. Mennyiben más a helyzet manapság? Miért kell erre a feladatra egy külön, a gyártóhoz kötődő kutató-fejlesztő bázis? – tettük fel a kérdést Boda Miklósnak. A Svédországból érkezett szakember elmondta, szó sincs arról, hogy a laboratórium gyártóhoz lenne kötve, épp ellenkezőleg: az ott folyó munka tökéletesen gyártófüggetlen. Az, hogy a központ az Ericsson égisze alatt működik, csak azt bizonyítja, hogy a gyártó – tapasztalatai birtokában – felismerte a korszerű hálózatok méretezésének bonyolultságát és fontosságát. De mi teszi bonyolulttá ezt a feladatot? A régi, áramkörkapcsolt hálózatokat lényegében beszédátvitelre használták. Amikor felépült egy összeköttetés, a két végpont között foglalták az áramkörök, s azokat más nem használhatta. A beszédforgalom statisztikai tulajdonságai – mint például egy átlagos telefonbeszélgetés időtartama – ismertek voltak. Nagy eltérések – mondjuk többórás beszélgetések – csak elvétve fordultak elő. Mindezek ismeretében lehetőség volt pontos hálózati forgalmi méretezési eljárások kidolgozására.

Új szelek

A csomagkapcsolt technológia megjelenésével, valamint az internet és a mobiltelefon terjedésével azonban gyökeresen megváltozott a helyzet. Gondoljunk csak bele, hogyan is internetezünk! Rákattintunk egy címre, ott elidőzünk, esetleg letöltünk valamit, kisebb-nagyobb állományokat küldünk, csevegünk. A rengeteg lehetőség egészen más eredményt hoz, mint a beszédátvitel. Azt is lehetne mondani, hogy kaotikus helyzet alakul ki. A mobiltelefonban kezelni kell a közudomásian szűk keresztmetszetű frekvenciatarományokat.



Boda Miklós: A mi részlegünket az Ericsson konszern csúcsovezetősége a rövidlistán tartja

A mobilkommunikációban a csomagok sem lehetnek olyan hosszúak, mint a vezetékes hálózatokon, ezért fel kell őket darabolni, s persze ismét össze kell állítani. Van tehát számtalan olyan feladat – ezek mind csak kiragadott példák –, amelyre nem a túlméretezés a gazdaságos megoldás (bár bizonyos esetekben járható út), hanem az optimális hálózat-tervezés. Különösen fontos ez a meglévő hálózatokban, hiszen azokat eredetileg a beszédforgalomra optimalizálták. A hálózatok teljes cseréjénél olcsóbb olyan kiegészítő berendezések alkalmazása, amelyek megnövelik a hálózatok

átviteli teljesítményét. Mindezek tervezéséhez és a hálózatban való optimális elhelyezéséhez azonban komoly forgalomanalízis és hálózatméretezési tudás szükséges.

Budapest a rövidlistán

Az Ericsson budapesti K+F központjában – a belső munkatársakat és a külsős, egyetemi kutatókat is beleértve – mintegy 500-an foglalkoznak forgalomkutatással, hálózatanalízissel és -méretezéssel. A témák egyre szaporodnak. Boda Miklós szavaival élve olyan ez, mint egy halászháló. Ha beleakad valamibe, akkor azzal együtt sok minden mást is maga után húz. A saját gárdán kívül a Budapesti Műszaki és Gazdaságtudományi Egyetem, valamint az Eötvös Loránd Tudományegyetem alkotja a kutatóbázis gerincét. A doktoranduszok száma 100 fölött van.

„Ez a csapat ma már világhírű. Sehol a világon nincs a budapesti labornál nagyobb olyan kutató-fejlesztő bázis, ahol a korszerű hálózatok forgalomanalízisét végezzék. Reményeim szerint tovább fogunk bővülni. Most persze nehéz helyzetben van az iparág és vele együtt az Ericsson is, ezért gyors növekedésre nem számítok. Előbb túl kell jutni a válságon. Az Ericsson az elmúlt években



Az Ericsson kutatás-fejlesztési igazgatóságának új épülete a budapesti Infoparkban

előleg nagy arányban csökkentette létszámát, és ez több kutató-fejlesztő műhelyt is érintett. Megvizsgálták az esetleges témaátfedéseket és azt, hogy mely kutatások nem kecsesítenek kézzel fogható üzleti eredménnyel. Ezután több laboratóriumot bezártak; a megmaradtak – köztük a budapesti – nagyobb súlyúvá váltak. Azt biztosan tudom, hogy a mi részlegünket az Ericsson konszern csúcsovezetősége a rövidlistán tartja” – jelentette ki Boda Miklós.

Hogyan tovább?

A meglévő kutatási témák folyamatosan bővülnek. A szakemberek ma már nemcsak a harmadik, hanem a negyedik generációs mobilhálózatokkal is foglalkoznak. Már erre a területre is van teszt-környezetük, és bekapcsolódtak néhány európai projektbe. Olyan nagy gyártókkal dolgoznak együtt, mint például a Nokia és a Siemens.

És mi lesz vajon a kutatási eredményekkel? Hogyan hasznosítják őket a gyakorlatban? Az Ericsson központilag dönti el, hogy mit épít be a kínálatukba. Ilyen például a Budapesten fejlesztett Plazma mobilhálózat-vizsgáló és -tervező eszköz; azt – többek között – a Westel is igénybe vette már.

Boda Miklós a jövővel kapcsolatban a következőket mondta: „Nem lehetetlen, hogy a Műegyetemen és az ELTE-n kívül másokkal is együttműködjünk majd. Minden valószínűség szerint idővel némely projektünk túljut a kritikus szakaszon, és szélesebb kört is bevonhatunk a fejlesztésekbe. Úgy megy ez, mint a szoftverfejlesztésben. Ha az alapkonceptió, a mag elkészült, akkor a hátralevő feladatok már inkább gyártás jellegűnek tekinthetők. Bizom benne, hogy az elsők között használjuk majd ki ezt a lehetőséget.”

IP-adatátvitel szélessávú kábelben

Az internettartalom továbbításához egyre inkább szélessávú megoldások kellenek.

Ma háromféle lehetőség van a szélessávú adatátvitelre: a szabványos T-1 (Európában E1), a DSL és az Ethernet alapú MAN (Metropolitan-Area Network) hálózat. A T-1/E1 szolgáltatások drágák; a DSL nem érhető el mindenhol; ha például távol vagyunk a cég központi irodájától, akkor nem használhatjuk. Végül a városi Ethernetre, csak a nagyvárosokban támaszkodhatunk. Egy új technológia azonban módot ad arra, hogy a vállalatok dedikált, IP alapú szélessávú kapcsolatokat alakítsanak ki, méghozzá a szabványos koaxiális kábelben.

letetés nehézséget okoz a telefonbeszélgetésekben, a videóátvitelben és más valós idejű szolgáltatásokban. Eddig a szolgáltatók az 1-3 megabit/másodperces átviteli tartományban az IP protokollal a szokásos, nem garantált (best effort) átviteli módban alkalmazták – ez az otthoni felhasználóknak jó megoldás, de azoknak a cégeknek már nem, amelyeknek a napi üzleti kommunikációja a megbízható, nagy teljesítményű kapcsolatoktól függ.

Az Egyesült Államokban elterjedtek a hibrid, a gerincvezetékén üvegszál, a leágazásokon pedig koaxiális kábelt alkalmazó HFC (Hybrid Fiber Coaxial) hálózatok. Az elmúlt években a szolgáltatók

lathoz jutnak, amely letöltéshez 5 és 40 megabit/másodperc közötti sávszélességre méretezhető, feltöltéshez pedig 500 kilobit és 5 megabit közöttire.

Ha a felhasználóhoz valamikor a kapcsolatot éppúgy kizárólagosan használhatja, mint a T-1 (E1) kapcsolatot a nap 24 órájában, a hét minden napján. A dedikált IP-kapcsolat kialakításához szükség van egy IP-kapcsoló-útválasztóra a szolgáltató elosztó állomásán, és egy IP-útválasztó-átjáróra a felhasználó oldalán. A HFC hálózatot magát nem kell módosítani, az előfizetőket nem terhelik tehát többletkiadások.

A rendszer kulcseleme a szolgáltató elosztó állomásán (head end) elhelyezett útválasztó-kapcsoló. Ez az eszköz kapcsolja össze a kábelhálózatot és a csomagkapcsolt hálózatot, többnyire egy Gigabit Etherneten át; az elosztó állomásról juttatja el az IP-csomagokat a kábelhálózatot át a vállalati előfizetőkhöz, s ehhez a szélessávú rendszeren kvadraturamodulációt (Quadrature Amplitude Modulation) használ. A vállalat oldalán egy átjáró demodulálja a jeleket, s a kibontott IP-csomagokat a szokásos 100-Base-T Ethernet LAN-hálózaton át eljuttatja a felhasználóhoz. A rendszer

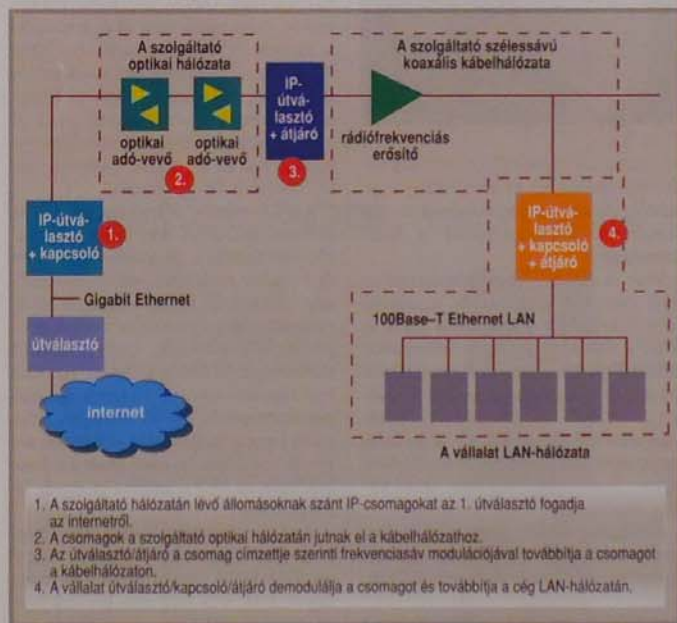
együttműködik az internettel és a távolsági hálózati forgalommal – egyebek között az elektronikus levelezéssel és a működéskritikus alkalmazásokkal is.

Az útválasztó-kapcsoló garantált minőségű szolgáltatást (QoS – Quality of Services) ad és garantált minőségben kezeli a forgalmat, a diffserv (Differentiated Services) és az MPLS (Multi-Protocol Label Switching) szabvány szerinti módon. Mivel a kapcsoló-útválasztó az IP QoS-t egy olyan technológiával kombinálja, amely dedikált sávszélességet tart fenn a hálózat és a felhasználó között, azért nincs szükség a megosztott sávszélességet figyelő, a valós idejű átvitelre módot adó, de késleltetéssel járó eljárásokra. Az IETF (Internet Engineering Task Force) QoS szabványai által kínált lehetőség révén a forgalom torlódás nélkül jut el a gerinchálózatról a hálózati végpontokig.

A sávszélességnek ezzel a módszerrel való dedikált kiosztása olyan vállalati szolgáltatásokat tesz lehetővé, mint a videokonferencia, az IP-n keresztüli hangtovábbítás, a távoli biztonság-ellenőrzés és mentés, a virtuális magánhálózat stb. A dedikált sávszélesség révén megszűnik a versengésen alapuló architektúrákkal együtt járó késleltetés is, javul a valós idejű (QoS) átvitel, és szükségelenné válhatnak a telefontársaságokkal kötött szolgáltatási szerződések. A hálózati biztonság, mivel az útválasztó-kapcsoló a 99,999 százalékos biztonsági osztályba tartozik – automatikus hibatűréssel és tartalék modulokkal is ellátott.

A sávszélességet a szolgáltatók a hálózati előfizetők igényei szerint, dinamikusan méretezhetik – 40 megabit/másodperces teljesítményig.

HOLLAND YOUNG
(Network World)



Az alapsávú kábelhálózatoknak – ilyen a hagyományos, koaxiális kábel Ethernet is – több olyan korlátjuk is van, amely miatt nemegyszer alkalmatlanok a vállalati felhasználásra. A felhasználók osztóznak a sávszélességen, ezért forgalmas időszakokban nagyon lassúvá válik az erőforrásokhoz való hozzáférés, és lelassulnak a szolgáltatások. Az alapsávú kábel architektúrában a felhasználóknak ki kell várniuk, ameddig a kábel a rendelkezésükre áll, az emiatti kés-

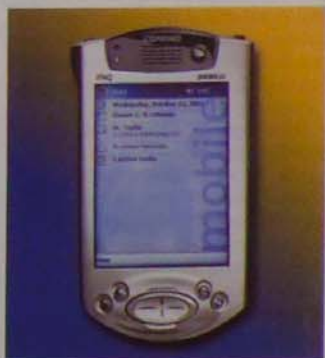
zők megújították HFC hálózataikat, csökkentették az egy üvegszál csomópontra eső felhasználók számát annak érdekében, hogy nagyobb legyen a teljesítmény és a sávszélesség. Az árak csökkenésével sok koaxiális szakaszt üvegszállra cseréltek ki.

Ezekkel a HFC hálózatokkal a szolgáltatók egy új technológia révén dedikált sávszélességet adhatnak vállalati előfizetőiknek. Ezzel a rendszerrel a vállalatok olyan saját, dedikált IP-kaposo-

Új iPAQ-sorozat

A HP bemutatta legújabb kézziszámítógépeit, az iPAQ Pocket PC H3900 sorozatot. A Pocket PC-család legifjabb tagjának 400 megahertzes Intel PXA250 processzora és színes kijelzője van, és az eddiginél gyorsabban futnak rajta a multimédiás és biztonsági alkalmazások, mindemellett az eszközzel távirányítóként vezérelhetők az otthoni és irodai elektronikai berendezések is. A sorozat modelljei egy Secure Digital Input-Output (SDIO) bővítőhelyet is tartalmaznak, amely segíti az adatok biztonságos tárolását és átvitelét.

Ami az egyes modellek ellátottságát illeti: a H3950-est 32 megabájttal Flash ROM-mal szállítják, a H3970-es integrált Bluetooth-esatolóval és 48 megabájttal Flash ROM-mal rendelkezik. Mindkét modell 32 megabájttal memóriát tartalmaz, működéséről a Microsoft Windows



for Pocket PC 2002 operációs rendszer gondoskodik. A kézziszámítógépek július végén kerülnek forgalomba.

(IDG News Service)

Viszlát, DES; köszöntünk, AES

Az új titkosító szabvány gyorsabb, s mivel kisebb az erőforrásigénye, mobilkészülékekben is használható.

Még ez évben megjelennek az AES (Advanced Encryption Standard) szabványon alapú titkosító termékek, az Egyesült Államok kormánya ugyanis úgy határozott, hogy ezzel váltja fel a hosszú évekig hivatalosnak számító DES-t (Data Encryption Standard). Tavaly októberben a National Institute of Standards and Technology (NIST) a Rijndael-eljárást (a név ugyanúgy ejtendő, mint a „rain doll”) választotta az új hivatalos szabvány, az AES alapjául; ez az eljárás két belga kriptográfus, Vincent Rijmen és Joan Daemen közös munkája, és az ő vezetéknevükből származik az elnevezése. Az intézet az új szabvány elfogadása előtti több mint hároméves verseny végén a döntőbe került öt termék közül a Rijndaelt választotta ki.

Az 1970-es években megalkotott DES bizonyítottan feltörhető a valamennyi lehetséges kulcsot végigpróbáló „nyers erő” módszerrel, mivel viszonylag kicsi, 56 bit a kulcsmérete. Ezért ma a nagyobb biztonságra törekvő megoldások a DES-nek egy jóval hatékonyabb változatát, a Triple-DES-t (3DES-t) használják.

A Triple-DES titkosításhoz két 56 bites kulcsra van szükség. A 3DES – nevéhez híven – háromszor titkosítja velük az adatokat: először az első kulccsal, azután a másoddikkal, majd ismét az elsővel. A titkosítási folyamat végén egy, a jelenlegi kódfeltörő technikákkal és számítástechnikai erőforrásokkal feltörhetetlen adatfolyam áll elő; és ez a megoldás kompatibilis a DES-sel.

De a Triple-DES jövőbeli gondjait jól láthatjuk, ha kriptográfiai szakértők vagyunk, ha nem. Elküldés előtt minden adatot háromszor kell titkosítani, s ez meglehetősen CPU-igényes feladat. Ma ez még nem olyan nagy nehézség, hiszen még csak kevesen továbbítják titkosítva az adataikat, de a jövőben ez alighanem bevett gyakorlattá válik.

Az internet, az intelligens kártyák, a mobiltelefonok, a PDA-k és a hozzájuk hasonló eszközök terjedésével bizonyára erősebb lesz a törekvés a biztonságos kommunikációra. Ezen eszközökhöz azonban olyan titkosítási eljárásra van szükség, amelynek az erőforrásigé-



nye kisebb, mint a mostaniaké. Ezért nem lesz majd előbb-utóbb alkalmas a 3DES ezekre a feladatokra.

A biztonsági szakemberek és a hálózati rendszergazdák persze majd húzódnak attól, hogy új titkosító algoritmuslással lássák el a rendszereiket, de végül kénytelenek lesznek támogatni az AES-t.

Feltörhetetlen

Az AES a DES-nél sokkal elegánsabb matematikai összefüggéseket használ, és egyetlen menetben titkosítja az adatokat. Az alapoktól fogva úgy tervezték, hogy feltörhetetlen és gyors legyen, s hogy használni lehessen a legkisebb méretű számítástechnikai eszközökön is.

Az AES és a Triple-DES nem a titkosítás erősségében tér el a leginkább egymástól, hanem teljesítményben és az erőforrások felhasználásának a hatékonyságában.

Most, a szabvány elfogadása után az AES gyakorlati alkalmazása, termékekbe való beépítése a következő lépés. A NIST a FIPS-197 (Federal Information Processing Standard) szabványszámon fogadta el az AES-t mint hivatalos szabványt. (A DES és a Triple-DES szabványszám a FIPS 46-3.) Az algoritmus maga már széles körben hozzáférhető ugyan, de egyelőre még csak kevés termék alkalmazza.

Alighanem kétféle felhasználója lesz majd ennek az új szabványnak: egyrészt az induló vállalkozások fogják használni,

mi, a piaci részesedés reményében – öklésnek a szabvány korai alkalmazói –, másrészt használják majd a piacvezetőket is, de nekik nem olyan sürgős a dolog.

Az RSA Security – mint a titkosító eljárások és fejlesztői eszközök készítője – már bejelentette, hogy támogatja az AES-t, de alighanem megvárja a FIPS szám elnyerésének időpontját. (Egyébként az RSA is bekerült az ötös döntőbe, de nem őt választották.) A CheckPoint Software már dolgozik AES-t alkalmazó termékeinek béta-variantán.

A Cisco februári helyzetjelentésében szerepelt az AES-sel való együttműködés. A cég úgy tartja, hogy az AES addig nem terjedhet el, amíg az Internet Engineering Task Force (IETF) nem foglalkozik vele.

A virtuális magánhálózatokra nézve az IETF határozza meg, hogyan illeszthető az AES az IPsec szabványhoz, hogy a különböző gyártóktól származó hálózati eszközök együttműködhessenek. Hasonló definíciókat kellett kidolgozni a webböngészők és a webkiszolgálók titkosítási eljárásának, az SSL-nek (Secure Socket Layer) a titkosításhoz.

A legtöbb gyártó még ez év őszén bemutatja majd AES-re alkalmassá tett termékét, mert egyik sem akar lemaradni a szövetségi megbízásokról (a 3DES módszert a kormányzat továbbra is támogatja, logikusnak tűnik azonban, hogy azoknak a termékeknek ad majd előnyt, amelyek mindkét metódust ismerik). Az AES szélesebb körben való elterjedése 2004-re várható.

Az IT-vezetők főleg amiatt fogják kedvelni az AES-t, ami miatt a fejlesztők létrehozták: a gyorsabb titkosításért és a sokféle eszközzel való együttműködésért. Az AES nélkül különféle alkalmazás-specifikus (vezeték nélküli e-mail, pénzügyi tranzakciók, QoS) titkosítási technológiákra volna szükség. Az AES legfontosabb érvelei a szabványosításból származnak: kisebb költségek, átfogóbb kompatibilitás, több fejlesztés, nagyobb rugalmasság; ezek miatt a jellemzők miatt az AES számíthat az iparág támogatására.

Az IT-részlegeknek fontos lépés, hogy meghatározzák, mely titkosítást végző adatfeldolgozó eszközökhöz van szükség AES-re; s ha még nem kezdtek hozzá ehhez a munkához, akkor jelöljék ki a határidőt.

S mi a helyzet a két fejlesztővel, Rijmenel és Daemennel? Vajon híressé és gazdaggá teszi őket az AES? Az algoritmusok betervezésékor a fejlesztők beleegyeztek abba, hogy alkotásukat közkinccsé tegyék, és elálltak minden jogdíj követeléstől. Általános figyelemben van tehát részük, sőt valamelyest nemzeti hőssé is váltak, de kemény munkájuknak csak ennyi hasznát veszik.

JIM REAVIS
(Network World)

A 3DES ÉS AZ AES JELLEMZŐI

Titkosító eljárás	AES	Triple-DES
Az használt algoritmus típusa	Szimmetrikus, blokktitkosító	Szimmetrikus, fejteltitkosító
Kulcsméret (bitekben)	128, 192, 256	112 vagy 168
Sebesség	Nagy	Kicsi
A futtatáshoz szükséges idő (ha lehetséges, hogy a „nyers erő” módszerrel másodpercenként 255 kulcsot próbálhat ki a számítógép)	149 billió év	4,6 milliárd év
Erőforrásigény	Kicsi	Közepes
NIST szabvány száma	FIPS 197	FIPS 46-3

Miért kellett kicserélni a DES-t?

A szimmetrikus titkosító algoritmusok erősségét – pontosabban azt, hogy mekkora erő kell a feltörésükhöz – két tényező határozza meg: a titkosító kulcs mérete és maga az alkalmazott algoritmus. A DES (Data Encryption Standard) 64 bites bitsorozatot használ kulcsként, de a 64-ből 8 bit a bájtönkénti paritás ellenőrzésére szolgál, a tényleges kulcs-hossz tehát 56 bit, vagyis a lehetséges kulcsok száma 2^{56} .

A nyilvános kulcsú titkosítás alkalmazásának egyik úttörője, az RSA Data Security pénzdíjas versenyeket hirdetett annak igazolására, hogy a DES – feltörhető – már nem alkalmas általános titkosító szabványnak. Az első ilyen verseny – a DES I – 1997 júniusában zárult le, azzal, hogy R. Verser csapata a lehetséges kulcsok 14 százalékának a kipróbálása után (vagyis meglehetősen szerencsével) 84 nap alatt megfejtette a DES-sel titkosított anyagot.

A DES II és a DES III versenynek az EFF (Electronic Frontier Foundation) és a distributed.net volt a kulcsszereplője.

Az 1997-ben indult *distributed.net*



kezdeményezés az interneten keresztül hálózatba fogja az asztali számítógépeket, s egy szoftverrel kihasználja a tényleges idejüket. Ez a hálózat körülbelül 160 ezer Pentium II-es számítógéppel egyenértékű számítási teljesítményt fogott össze, és nagy mennyiségű számítást igénylő feladatokban vett – és vesz – részt, például a Földön kívüli értelmes élet kutatására létrehozott SETI (Search for Extraterrestrial Intelligence) projektben.

Az EFF a Cryptography Research és az AWT (Advanced Wireless Technologies) támogatásával Michel Wiener tervei alapján egy DES-feltörő célszámítógépet épített, a DES Crackert, nagyjából 250 ezer dolláros költséggel. Ebben az egyenesen a versenyre épített gépben 1800, az AWT által gyártott cellapka dolgozott, a gép 90 milliárd kulcsot próbálhatott ki velük másodpercenként. Ezzel a teljesítménnyel a minden lehetséges kulcsot kipróbáló (a „nyers erő”) módszerrel átlagosan 56 óra alatt törte fel a DES-sel titkosított anyagot.

DES II versenyt kettőt rendeztek, az elsőt 1998 elején. Ekkor a distributed.net hálózatának január 13-tól február 23-ig tartott a titkosított üzenet megfejtése. A második DES II versenyen, 1998

nyarán az EFF DES Crackerje nem egészen három nap alatt törte fel az üzenetet, és ezzel megnyerte az első díjat.

A DES III versenyen, 1998 decemberében az EFF és a distributed.net együtt indult: 22 óra 15 perc alatt végre is hajtotta a feladatot, s ezzel megnyerte a 10 ezer dolláros első díjat.

A DES algoritmus minőségére jellemző, hogy a létrehozása óta eltelt évtizedekben sem találtak rajta gyenge pontot. Az említett versenyeken a „nyers erő” módszerrel dolgoztak, és csupán a kulcs kis mérete miatt érték el sikert.

A NIST (National Institute of Standards and Technology) 1997 szeptemberében írt ki pályázatot a DES utódjára. 1999 márciusáig 15 jelentkező akadt, s közülük a NIST ötöt választott be a második fordulóra. 2000 októberében eldőlt, hogy a Rijndael-algoritmus, vagyis az AES (Advanced Encryption Standard) lesz a DES utódja.

Az algoritmus egyébként ugyanúgy szimmetrikus blokktitkosítóval – vagyis viszonylag egyszerűen – valósítható meg, mint a DES.

(A DES algoritmust és a DES Crackert 2000. október 31-i számunkban részletesen bemutatattuk.)

CSÓRIÁN SÁNDOR

ADSL

mert netezni kell ;-)

EnterNet **ADSL** csomagok telefondíj nélkül 384/64 Kbit/s

6800 Ft/hó

Az első 20 óra forgalmi díj mentes

Kiépítési díj 22 500 Ft

Csak magánszemélyek részére



Mindenkinek

1 számítógépről használható ☑ 1 db e-mailcím

☑ 25 MB tárhely ☑ 20 MB web-tárhely

☑ 2 Ft/perc forgalmi díj (max. 150 Ft/nap)

9800 Ft/hó

Kiépítési díj 22 500 Ft

Csak magánszemélyek részére



Egyéni

1 számítógépről használható ☑ 1 db e-mailcím

☑ 25 MB tárhely ☑ 20 MB web-tárhely

10 800 Ft/hó

Kiépítési díj 22 500 Ft



Családi

3 db e-mailcím ☑ 75 MB tárhely ☑ 20 MB web-tárhely ☑ ajándék

hálózati kártya ☑ tartalék modem-es kapcsolat

19 800 Ft/hó

Kiépítési díj 0 Ft



Irodai

5 db e-mailcím ☑ 125 MB tárhely ☑ 50 MB web-tárhely

☑ hálózatokat is kiszolgál ☑ tartalék modem-es kapcsolat



Fix IP-címes Üzleti csomagokkal kapcsolatban érdeklődjön a www.enternet.hu címen, a 06 (1) 412 2001 számon, illetve országos partner hálózatunknál.

enternet
INTERNET MINDENHOL



Hang- és adatintegráció.
Növekvő termelékenység. Csökkenő költségek.
Most miért mosolyog?

Győződjön meg róla, hogy mindez lehetséges az interneten keresztül!

Copyright © 2002 Cisco Systems, Inc. All rights reserved. Cisco, Cisco Systems, the Cisco Systems logo, Empowering the Internet Generation, Cisco Powered Network and AVVID are registered trademarks or trademarks of Cisco Systems, Inc.

HÁLÓZATI MEGOLDÁSOK

VPN/BIZTONSÁG +

IP TELEFÓNIA ▶

TARTALOMSZOLGÁLTATÓ HÁLÓZATOK +

OPTIKAI HÁLÓZATOK +

ADATTÁROLÁS +

MOBILITÁS +

cisco.com/go/iptelephony

Eljött az ideje, hogy különböző vállalati hálózatait egyetlen integrált hálózatban fogja össze! A Cisco IP telefónia megoldásaival egyszerre csökkentheti költségeit és növelheti cége termelékenységét. A Cisco AVVID (Architecture for Voice, Video and Integrated Data) architektúrája mindezt lehetővé teszi, miközben egyetlen bővíthető hálózaton belül integrálja hang-, video-, vezeték nélküli- és adat alkalmazásait.

További információval IP telefónia specializációval rendelkező partnereink készséggel állnak az Ön rendelkezésére:

Getronics Magyarország Kft., tel.: 206 3250

Ingram Micro Magyarország Kft., tel.: 237 7000

Lias-Network Hálózatintegrációs Kft., tel.: 452 1400

Matáv Rt. Üzleti Megoldások Üzletág, tel.: 489 4110

SCI Network Távközlési és Hálózatintegrációs Rt., tel.: 467 7030

Synergion Informatika Rt., tel.: 399 5500

CISCO SYSTEMS



IP Phone Demo

Case Studies

Design Guides

Solution Guide

White Papers

Cisco Powered Network

Megérkezett a WebLogic 7

A Bea június 25-én, a Párizsban megrendezett eWorld Europe fejlesztői konferencián bejelentette, hogy még azon a héten megjelenik a WebLogic Platform 7.0-s változata. Kiderült továbbá, hogy a Bea partneri viszonyra lép a maga közteszoftver-terveit felülvizsgáló HP-vel.

A felhasználók először vásárolhatják meg és telepíthetik egyszerre (vagy CD-ről vagy a webről) az alkalmazászoftvert, az integrációs és a portálszoftvert. A frissítések és a javítóállományok szintén egységes formában érkeznek majd, s ezzel elkerülhetővé teszik a sokat kritizált „csomagütökezőket”. Némely Bea-felhasználó szerint ugyanis megtörtént, hogy az egyik szoftvertermékre érkezett javítóállomány telepítése után egy másik, addig tökéletesen működő szoftver működésképtelenné vált.

A programcsomagba bekerült a WebLogic Workshop fejlesztőeszköz első kereskedelmi forgalomba hozott változata is; teljesítménye összemérhető a Microsoft által kifejlesztett Visual Basicével. A J2EE-ben kevésbé jártasakat vizuális tervezőeszközök segítik. Erről a Cajun néven is ismert termékéről az idei év elején szivárogtak ki az első információk.

A WebLogic Platform 7.0 angol nyelvű változata június 28-án jelenik meg, s néhány hónap múlva következnek majd a más nyelvű változatok. Megfigyelők szerint az a tény, hogy a Bea egységesítő fejlesztőkörnyezetét, hozzásegítheti őt ahhoz, hogy „minden egy helyről” típusú üzleti megoldásszállítóvá váljon. Ez erősítheti versenyhelyzetét, hiszen a vásárlóknak elég egyetlen platformot venniük alkalmazásinfrastruktúra-szoftve-

reikhez, és azt a Bea-tól beszerezhetik. A Bea ezzel belép az IBM, a Sun és az Oracle alkotta csoportba – ők is mind szintén erősen dolgoznak a maguk közteszoftver-csomagjának kialakításán és piacra dobásán.

A Dataquest adatai szerint a Bea és az IBM 2001-ben az alkalmazásszerverek piacának egy-egy harmadát tartotta a birokban, a Sun, az Oracle és más szállítók pedig együtt osztoztak a maradék egyharmadon. A Bea pozíciót erősítheti a HP-val kialakított és szintén június 25-én bejelentett partnerségi viszony.

A megállapodás szerint a Bea programcsomagjait elérhetővé teszik a HP által használt valamennyi operációs rendszeren – a HP/UX-on, az OpenVMS-en, a NonStop Kernelen és a Tru64 Unixon is, valamint a Windows és Linux rendszereken. A HP lesz a Bea stratégiai rendszerintegrátora, s ehhez a Bea által minősítendő külön szakértői csapatot állít fel; emellett a HP/UX lesz az első olyan nagyvállalati szintű Unix operációs rendszer, amelyet a Bea az Intel 64 bites Itanium processzorán is támogatni fog.

A HP a hónap elején ugyan még nem akart megjegyzést fűzni azokhoz az elemzői értesülésekhez, amelyek szerint „feladni” készül veszteséges közteszoftver-termékeit, köztük a Bluestone Software-től két éve megvásárolt alkalmazáskiszolgálótól is. Némely forrás szerint a HP teljes közteszoftver-üzletágát el akarja adni, és terveit szerint külső szállítókkal, a Bea-vel és a Microsofttal fog együttműködni a felmerült vásárlói igények kielégítésére.

(IDG News Service)

Linux a NetCobolokban

A Fujitsu bejelentette, hogy Linux-támogatással látja el a COBOL (Common Business Oriented Language) termékeit. Programfejlesztési részlege, a Fujitsu Software három COBOL fejlesztőprogramot dolgozott ki a „NetCobol” családban; egyikük az áprilisban megjelent Microsoft .Net programrendszerrel működik együtt, a másik kettő pedig Unix-szal. Az új, NetCobol for Linux a Fujitsu válasza az új, az utóbbi két-három évben megjelenő felhasználói igényekre.

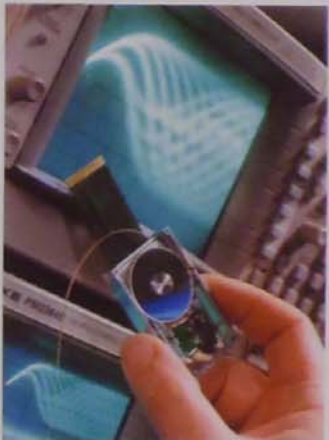
A COBOL az egyik legelső magas szintű programnyelv; főleg nagygépi környezetben használják, s tranzakciók kezelésére és könyvelésre benne megírt szoftverrendszereket közepes és a nagyvállalatok, bankok, pénzügyi szervezetek futtatják. Ilyen környezetben a NetCobollal például újabb, más program-

nyelvben kifejlesztett szoftverrézsekkal egészíthetők ki a régi, COBOL-ban írt alkalmazások, s nem kell a teljes rendszert újraindítani. A Fujitsu képviselője szerint a Linux mint megbízható és költséghatékony operációs rendszer jól használható az üzleti életben, és főleg a HP e3000-es rendszerrel más rendszerre átváltható kényeszerű felhasználók figyelmét hívta fel a Linux kínálta lehetőségekre. (A HP e3000-es közepes teljesítményű kiszolgálócsalád az MPE/iX operációs rendszerre alapul.) A Fujitsu a „linuxosított” NetCobol értékesítésében a mostani COBOL-felhasználókra is számít, hiszen úgy véli, hogy ezekben a környezetekben is fut már legalább egy Linux alapú számítógép. A NetCobol for Linux béta-változata júliusban jelenik meg.

(IDG News Service)

Mini-CD-ROM a Philipstől

A holland cég a kék lézeres technológia alkalmazásával sikeresen miniatürizálta a hagyományos CD-meghajtót, s alkalmasra tette egy mindössze három centiméter átmérőjű, de egy gigabájt kapacitású lemez használatára.



A meghajtó kék lézerezellel működik

Az 5,6×3,4×0,75 centiméter méretű működő mintapéldány sorozatban előállított társai főleg kézisámítógépekbe,

mobiltelefonokba és digitális fényképezőgépekbe kerülhetnek bele. A kicsinyítés technológiai alapját a kék fényű lézer adja, a kék fény ugyanis rövidebb hullámhosszú, mint a jelenleg használt vörös, s emiatt kisebb lehet az adathordozó-mintázat.

A Philips szerint a ma elterjedt flash-memóriához képest a mini-CD-k költséghatékonyabbak, ezért ezt az új meghajtót széles körben alkalmazzák majd, s nemcsak mint előre rögzített tartalmú adathordozót, hanem mint írható lemezt is. Az IDC szerint azonban nehézséget okozhat, hogy az új CD-ROM-meghajtó drágább, mint a digitális kamerákban, mobiltelefonokban és PDA-kban használt flashmemória-kártyák, költségesebb beépíteni őket, emellett nagyobbak és több energiát fogyasztanak, mint a flash-kártyák.

A Philips szerint ez a technológia még korai fejlesztési szakaszban van, emiatt tehát nem jósolható meg, hogy a végleges, piaci változat mikor kerül a felhasználókhoz. A vállalat reményei szerint tovább csökkenthető a meghajtó 0,75 centiméteres magassága; a három centiméteres lemezátmérő viszont a Philips szerint már kellően kicsi.

(IDG News Service)

Belépő szintű kiszolgáló a Suntól

A Sun Microsystems új, belépő szintű kiszolgálót mutatott be; ez a több hónapos találgatások után bemutatott új, Cherrystone nevű V480-as szerver két- és négyprocesszoros változatban kapható, 900 megahertzes UltraSPARC III lapkákkal. Állványba helyezhető, magassága 5U, s ára alapképzésben 23 000 dollár alatt marad.

A Sun bejelentette továbbá, hogy a 900 megahertzes lapkák immár a V880-as kiszolgálókban is használhatók; azokban eddig 750 megahertzes processzorokat alkalmaztak. A Sun képviselője szerint a V480-as főleg az alkalmazáskiszolgálók piacán érhet el sikereket, a Sun ONE, a Bea és az SAP programcsomagjainak futtatásával.

A Sun meglehetősen agresszív árpoltikájával ezen a téren is le akarja körözni vetélytársait: a kis és közepes kiszolgálókat Unix operációs rendszerrel futató IBM-et és HP-t.

A Sunnak egyáltalán nem közömbös, hogy az IBM, a HP és a Dell megerősítette az Intel lapkára és Microsoft vagy Linux operációs rendszerre alapuló két-

és négyprocesszoros kiszolgálóinak termékpalettáját. A Sun szerint azonban a V480-as – ha következtetni lehet a V880-as rendszerek elért teljesítményéből – megfelelő árpoltikával sikerre számíthat. A V480-as legkisebb változata 23 000 dollár alatti áron kapható; két 900 megahertzes UltraSPARC III processzor, négy gigabájt memória és két 36 gigabájtos merevlemez működik benne. A nagyobb rendszer már négyprocesszoros, és 16 gigabájt memóriával, szintén két 36 megabájtos merevlemez kerül piacra, 47 000 dollár alatti áron.

A Sun már a JumpStart technológiával szereli fel a rendszereit: annak jóvoltából a felhasználók választhatnak a Solaris 8 és Solaris 9 operációs rendszerek telepítését között. A Sun szerint kiszolgálók ezer dollárral lesznek olcsóbbak, mint az IBM és a Dell hasonló teljesítményű, operációs rendszerrel még el nem látott számítógépei.

A tervek szerint június végére az egyenesen a V480-aszhoz fejlesztett fűrtöző szoftvercsomag is megjelenik.

(IDG News Service)



A piac nagy úr, költséghatékony működésre szorítja a vállalatokat, különben le is út, fel is út. A cégek többsége ezért arra kényszerül, hogy belső erőforrásait alaptevékenységére összpontosítsa, a többire pedig külső üzemeltetőt keressen – mutat rá egy beszélgetés keretében az outsourcing eredetére.

Az erőforrás-kihelyezés (outsourcing) azt jelenti, hogy valamely szervezet külső cégre bizza valamilyen belső, de nem az alapfunkcióihoz tartozó tevékenységét, manapság rendszerint az informatikai rendszer üzemeltetését. Ennek egyrészt a költséghatékony üzemeltetés a legfőbb indoka, másrészt az, hogy az erőforrás-kihelyezés révén a megbízó olyan szakértőre támaszkodhat, amilyen neki nincs a birtokában. A kihelyezésnek az a további hozadéka, hogy a szervezetek így teljes egészében alaptevékenységükre összpontosíthatnak – sorolja az előnyöket Tóth Béla, a Humansoft műszaki igazgatója.

Miért és miért nem?

Magyarországon kissé különös helyzetben van a kiszervezési tevékenység, mivel a költséghatékonyan nem jelenik meg világosan, illetve az IT-szakemberpiacon nincs akkora hiány, hogy a cégek ne jutnának relatíve olcsón – legalábbis az Európai Unióhoz képest olcsón – jó szakemberhez. S az erőforrás-kihelyezést választó vállalatoknak sem könnyű elhatározniuk magukat, a biztonsági megfontolások – merjük-e másra bízni valaminek az üzemeltetését – ugyanis

összeütköznek a versenyképesség szempontjaival. Hiszen ha a cég nem vonja be a legújabb technológiát – azt önállóan rendszerint képtelen követni és megújítani, ám külső erőforrással elvégezetheti –, menthetlenül hátrányba kerül a piacon. Ezeknek a szempontoknak a figyelembevételével érdemes külön megvizsgálni bizonyos szektorokat.

A távközlésben és a pénzügyi szférában a 100 fő alatti cégek külső erőforrás bevonásával megnövelhetik a hatékonyságukat, mert ők nem tarthatnak fenn saját, alapos informatikai szak tudású csapatot. Ebben a két szektorban az is lényeges szempont, hogy meglegyen a 7-szer 24 órás rendelkezésre állás; ezt pedig csak megfelelő redundanciájú IT-csapat fenntartásával lehetne hatékonyan megoldani. A 100, illetve 500 főnél nagyobb cégek körében már megvan az erőforrás-kihelyezési kultúra; ezek a vállalatok többségükben multinacionális cégek tulajdonában vannak, azok pedig általában központilag döntenek külső erőforrás bevonásáról. Ebben a körben széles a kihelyezett tevékenységek skálája: van, ahol teljes folyamatokat szerveznek ki, van, ahol csak részfeladatokat.

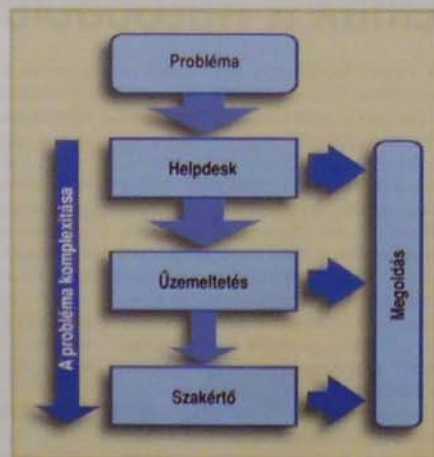
Hasonló a helyzet a magyarországi ipari és kereskedelmi szektorban is. Itt a közepes és kisebb vállalkozásoknak a tőkehiány a legfőbb bajuk, emiatt nehezen követhetik az infrastrukturális változásokat, s nem-

igen állíthatnak fel kellően titóképes IT-csapatot. Tóth Béla szerint ők nem tehetnek mást: külső erőforrást kell használniuk – persze csak akkor, ha jól működő informatikai rendszert akarnak fenntartani. Ennek a két szektornak a 200 fő feletti nagyvállalatai szintén kétféleképpen viselkednek. Egyrészt a külföldi anyacég dönt az erőforrás-kihelyezésről – még abban az esetben is, ha a leányvállalatnak viszonylag erős az IT-gárdája. Ennek gazdaságossága helyi szinten megkérdőjelezhető ugyan, de globálisan valószínűleg már megéri. Másrészt a magyar tulajdonú cégek a munkaerő viszonylagos olcsósága és bősége miatt nem helyezik ki – legalábbis teljes egészében nem – egy tevékenységüket sem.

Az államigazgatási, az egészségügyi és az oktatási szektor viszont általános pénzühiányt küzd. Jóllehet az államigazgatásban például a megindult informatikai fejlesztésekben kialakult rendszereket csak magas kvalifikált szakemberek üzemeltethetik, mégis csupán a nagyobb – 500 fő feletti – szervezetekben indul el az informatikai üzemeltetés kihelyezése. A kisebb méretű szervezeteknek egyáltalán nincs forrásuk a kiszervezésre. A 100–500 fős szervezetek – jellemzően a nagyobb önkormányzatok – létszámban felduzzasztott, de szakértelmeben kevésbé fejlett IT-csapatot kénytelenek beérni. Itt nemcsak a pénzühiány nehezíti a helyzetet, hanem az is, hogy ellenállás mutatkozik a szolgáltatás használatával szemben – foglalta össze tapasztalatait Tóth Béla.

Költséghatékonyan

Aki bérüzembe akarja adni informatikai tevékenységét, az nemcsak költségszempontokat mérlegel, hanem azt is, hogy az erőforrás kihelyezésével szavatolt szakértelmehez jut. Ez pedig erősen megfontolandó tényező, hiszen a modern informatikai rendszerek sokszor annyira összetettek, rétegettek, hogy csak különleges tudással lehet elboldogulni a hardver- és szoftverelemek ütvésztojében. Lehet, hogy erre a szakudásra egy-egy cégnek évente csak egyszer van szüksége, ám az állandó rendelkezésre állás kényszere miatt ezt a szaktudást valahonnan elérhetővé kell tennie. A kiszervezés hatékonysága itt tehát bér- és az ahhoz kapcsolódó egyéb költségekben (járulékok, oktatás stb.) is megmutatkozik, hiszen a szolgáltatást nyújtó vállalat megosztva, arányosan kevesebb díjért adja a speciális tudást – ráadásul több területre –, mint



Az erőforrás-kihelyezéssel megszerezhető egyre bonyolultabb szolgáltatások



ha a szakember vagy szakemberek állandóan a szolgáltatást időről időre felhasználó cégben ülnek, s idejük nagy részében nem végeznének kvalifikált munkát. Ha a humán erőforrás kihelyezésén túl a hardverállományt is kitesszük a szolgáltatóhoz, akkor a technológiai követések, a frissítések és a szervizmunka – s ha az adatállományokat is kezelésbe adjuk, akkor a biztonság gondja is – a szolgáltatóra hárul.

Egy bizonyos szervezetenél alatt a megbízó cég a kiszervezéssel olyan üzemeltetési módszertan birtokába is jut, amelyet belső szervezetével, önállóan nem tudna kidolgozni. Olyan funkciókról van szó, mint például a szolgáltatás-, költség- és kapacitáskezelés; ezeket belsőleg fölépített, és viszonylag szűk lehetőségek között mozgó IT-üzemeltetési terület – szaktudás híján – nem használhatná ki kellőképpen.

Ma Magyarországon teljesen végyes a kép abban a

tekintetben, hogy ki mit és mennyire ad ki bérüzembe – jelenti ki Tóth Béla. Általában azonban elmondható, hogy egyrészt a magas szakértelmet követelő tevékenységet szervezik ki, másrészt azokat a nem nagy szakértelemmel is elvégezhető funkciókat, amelyeket egyébként nagy tömegű munkaerővel végeztetnének el. A nagyvállalatok azonban szinte egyáltalán nem vagy csak ritkán szervezik ki az üzleti alaptervekenyességükhöz tartozó, illetve az azt támogató informatikai rendszereket – például ERP (Enterprise Resource Planning), számlavezetés – üzemeltetését.

Célszektorok

A Humansoft 30 céggel és szervezettel áll szolgáltatás-kihelyezési viszonyban. Erőforrás-kihelyezési munkájának középpontjában a 200 fő alatti – elsősorban ipari, kereskedelmi és pénzügyi – cégek állnak; ez a kis- és középvállalati szegmens fontos piac Magyarországon. A célszégmensbe multinacionális cégek számos leányvállalata esik bele, s ezek a Nyugat-Európában már megszokott, magas színvonalú szolgáltatást várják el, s magyar árakon meg is kapják azokat. Van, ahol a teljes IT-üzemeltetést ellátják, s a Humansoft embereiből áll a cég teljes magyarországi informatikai szervezete, de van olyan cég is, amelyben az anyavállalat központi IT-szervezete irányítja a külső szakembereket.

További célpiac az államigazgatás. Itt a nagy szervezetek az EU-csatlakozás miatt már eléggé reflektorfénybe kerültek, és a konformitás miatt nagy informa-



tikai fejlesztéseken mennek át. Ebben a szektorban tehát nagy szükség van felkészült külső üzemeltetési szakértők bevonására. A szolgáltatási paletta széles, és a helpdesk-üzemeltetéstől a kiszolgálókkal kapcsolatos tevékenységekig terjed.

A cégek azonban a Humansoftnak nemcsak az üzemeltetési szakértelmét használják, hanem – legalábbis néhány közülük – az informatikai tanácsadást is. Ez azt jelenti, hogy a Humansoft tanácsadói segítenek a megfelelő szabályozási rendszerek kidolgozásában, illetve az ezt megelőző folyamatfelmerésben. ☞



PC WORLD
10 000 forintost teljes verzió

I. CD
Teljes verzió
PhotoFX 2.0
750 nagy felbontású digitális fénykép

II. CD
Teljes verzió
Észak-amerikai atlasz

III. CD
Teljes verzió
SuSE Linux 8 Live Eval

EGY KIÁLLÍTÁS GÉPEI

Digitális kamera forradalom

PISZKOS?

PC-nagytakarítás

NOTESZT

Pentium 4 noteszgépek

IRC egyszerűegy

Ebben a hónapban digitális forradalom!

Széles sáv és versenyhelyzet

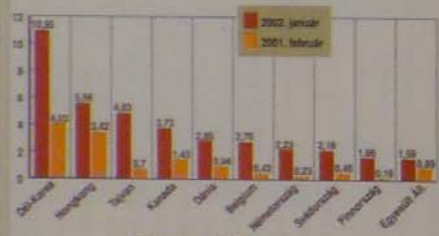
A távközlési piac liberalizációjával a versenyképesség fenntartása elképzelhetetlen a szélessávú technológiák kiterjedt alkalmazása nélkül – derült ki az Institute for International Research nemrégiben rendezett konferenciáján.

A BellResearch üzletfejlesztési igazgatója, *Andrási Tamás* szerint – illetve a cége által készített Magyar Infokommunikációs Jelenléti eredményei szerint – 2001 végén az otthoni internet-hozzáférések közül mindössze minden tizedik (9 százalék) volt szélessávú kapcsolat, s ez körülbelül 15–16 ezer kábeles és DSL-előfizetőnek felel meg. Az üzleti piacon a tavalyi év vé-

bérelt vonal garantált sáv szélességével, de az ISDN-ével már igen; ugyanakkor az internetet nemrégiben bevezető kis- és középvállalatok több évre szóló szolgáltatói szerződéseket kötnek. A lakossági szegmensben a szélessávú technológiák várhatóan főleg a fizetős szolgáltatásra támaszkodó felhasználók körében fognak elterjedni (az otthoni internetezők körülbelül 70 százaléka fizet elő szolgáltatásra, a többinek vagy ingyenes

DSL-PENETRÁCIÓ

A 10 legfejlettebb ország rangsorát a távol-keleti tigrisek vezetik, kiemelkedő piaci növekedést mutatva.



A 100 lakosra jutó DSL-vonalak száma

(Forrás: BellResearch)

Kelet-Európa:

DSL-vonalak száma:

Csehország: 20 ezer
Észtország: 17 ezer
Litvánia: 2,5 ezer
Magyarország: 10 ezer

DSL/100 fő:

Csehország: 0,20
Észtország: 0,18
Litvánia: 0,18
Magyarország: 0,10

gén az 1 fős és ennél nagyobb gazdálkodó szervezetek körében 6–7 ezer szélessávú internetkapcsolatot használtak, s ez az összes hozzáférés 8 százalékát tette ki. 2001 végén az üzleti és lakossági hozzáférésekből tehát 21–23 ezer volt a szélessávú kapcsolatok száma, s amelyből mintegy 10 ezer volt az ADSL-hozzáférések száma.

A Magyar Infokommunikációs Jelenléti eredményei arra utalnak, hogy a mikro- (1–9 fős) és kisvállalatok (10–49 fős) körében kisebb (6–8 százalék) a szélessávú internet-előfizetés, mint a 300 fő feletti nagyvállalatok körében (27 százalék). Az üzleti szférában a DSL technológia alighanem főleg a mikro- és kisvállalatok körében terjed majd tovább, mivel a nagy- és középvállalatok szférában a bérelt vonali és az ISDN-kapcsolatok dominálnak. A DSL technológia sáv szélessége nem vetekedhet a

szolgáltatója, vagy munkahelyi kiszolgálója van, s arra távolról rákapcsolódva éri el a netet); a fejlesztést fontolgató „fizetősek” közül minden második szélessávú – kábeles vagy DSL – hozzáférésre térne át.

Magyarország a térség országai közül a sereghajtók közé tartozik; Csehország és Észtország is megelőzi a DSL-vonalak abszolút számában, sőt a 100 lakosra jutó arányban is (az egyéni előfizetői vonalak figyelembevételével). A világrangsor egyébként a távol-keleti országok vezetnek; Dél-Koreában az elmúlt két év több mint 600 százalékos növekedésével már 19 millió a szélessávú felhasználók száma.

Andrási Tamás előadásában felhívta a figyelmet arra, hogy a dél-koreai internetfelhasználás is több tényezőnek tulajdonítható, nevezetesen a következőknek:

- a tudatos kormányzati stratégiának; a

HOZZÁFÉRÉSI TECHNOLÓGIÁK

Az internet-hozzáférési piac összetétele technológiánként



(Forrás: BellResearch)

kormányzat támogatta a gerinchálózatok kiépítését;

- annak, hogy az ország lakosságának 40 százaléka nagyvárosokba koncentrálódik;
- a szélessávú kapcsolatra épülő alkalmazások széles körének; a legnépszerűbbek: az elektronikus kereskedelem, utazásszervezés, online játékok és képregények;

- annak, hogy a szolgáltatók között kialakuló éles árversenyben a több mint 26 ezer internetkávészó mellett minden postahivatalban is ingyenes az internet-hozzáférés.

A hazai piac ilyen léptékű fellendítéséhez a BellResearch vezetője szerint

nem elegendő csak a jelenlegi internetezőkre koncentrálni: megfelelő alkalmazásokkal a számítógép és a szélessávú internet kínálta lehetőségek kibővítésével fel kell ébreszteni az egyéni vagy családi igényeket. Korábban például kevesen gondolhattak arra, hogy kedvenc filmjüket mozi helyett PC-jük előtt ülve válasszák ki, vagy barátaikkal ne játékteremben vágjanak bele egy közös virtuális kalandjátékba, hanem az interneten.

MÁRTONFFY ATTILA

+online: www.bellresearch.hu

Fellendülés az online marketingkommunikációban

A marketingkommunikációs költségek a következő két évben bővülni fognak – legalábbis a vállalati döntéshozók közel kétharmadának várakozása szerint. A reklámügynökségek és média-vállalkozások vezetői már óvatosabbak; közülük csak minden második vár növe-

kedést, egyharmadnyi csak stagnálást, és minden tizedik csökkenést – idézett *Bokker Sándor*, a Netsurvey Internetkutató Intézet igazgatója néhány eredményt cégének Multimédia Barométer című új piackutatásából. A felmérést idén tavasszal végezték, 138 hirdetősi >

ÖN SZERINT A KÖVETKEZŐ MÉDIUMOK MELY MARKETINGKOMMUNIKÁCIÓS CELRA ALKALMASAK A LEGINKABB? (A VÁLASZADOK SZÁZALÉKÁBAN)

Médiум	Értékesítés, ösztönzés	Márkaépítés	Információközlés	Nincs válasz
Online média (internet)	19	16	62	3
Terminálok (POS/POP)	32	15	26	7
Direkt marketing	51	8	35	6
Szórólapok, kiadványok	46	10	43	1
Rádió	41	13	44	2
Mobil kommunikációs eszközök (WAP, SMS)	31	9	56	4
Televízió	30	58	12	-
Nyomatott sajtó	23	19	65	3
Közvetlen hirdetés	21	67	9	3
Mozi	16	72	8	4

(Forrás: Netsurvey Internetkutató Intézet)

► megbízásokat adó vállalat, 39 reklámügynökség és 21 médiavállalkozás vezetőinek online megkérdezésével.

A marketingkommunikációban az online média – internet – szerepének növekedésére számít a válaszadók döntő többsége. Átlagosan 19 százalékkal bízik a vezetés növekedésben, de további 77 százalék is növekvő tendenciát sejt. A megbízó vállalatok döntéshozói optimistábbak az átlagnál, s a reklámügynökségek vezetői a legviszafogottabbak.

Az online média marketingkommunikációs célú felhasználása a megkérdezettek véleménye szerint leginkább a

számítástechnika és információtechnológia területén terjedt el, a második helyen a távközlés-hírközlés áll, a harmadikon a média és reklám, a negyedik az egyéb szolgáltatások, az ötödiken a pénzügyi szolgáltatások, a hatodikon a kereskedelem és vendéglátás.

A megkérdezettek a mezőgazdaságban tartják a legkevésbé elterjedtnek az internetes marketingkommunikációt, s véleményük szerint a nehézipar, a bányászat meg az egészségügy sem áll sokkal jobban. Az online médiát a megkérdezettek véleménye szerint a hazai vállalatok leggyakrabban információ-

közlésre használják, az értékesítésre, ösztönzésre, illetve márkaépítésre – már kevésbé.

Arra a kérdésre, hogy szerintük az internet miben jobb a hagyományos médiánál, a válaszadók kétharmada a gyorsan és rugalmasan változtatható tartalmat jelölte meg. Erényének tartják még az aktívabb célközönséget, a személyre szabhatóságot (hiszen egyenként lehet az alanyokat célba venni), azt, hogy az internet éjjel-nappal használható, továbbá, hogy a vevővel közvetlen a kapcsolat. A válaszadók háromnegyed része viszont hátrányosnak látja azt a

tényt, hogy a kommunikáció eredményessége függ a vevő számítógépének fejlettségétől, s azt, hogy emiatt szűk a célközönség. Az internetes marketingkommunikációban sokak szerint az sem szerencsés dolog, hogy a vevő döntésétől függ, melyik oldalakat látogatja.

Arra a kérdésre azután, hogy az online média mely marketingkommunikációs célra alkalmas a leginkább, a válaszadók közel kétharmada (62 százalék) az információközlést jelölte meg, majd az értékesítést és ösztönzést (19 százalék), valamint a márkaépítést (16 százalék).

MÁRTONFFY ATTILA

PLM, avagy autótervezés a cybertérben

A Mosler MT900 a maga 16 hüvelykes ajtajával nem tekinthető átlagos családi autónak. Az amerikai szuperautó-gyárban kifinomult elemzőeszközök hasznosítják a nap energiáját, s azt a versenyautókban és a személyautókban is felhasználják. Az MT900-asnak azonban nem csak a külleme említésre méltó. Ez ugyanis az első olyan jármű, amelyet a cybertérben terveztek – bármilyen vázlat vagy agyagmodell nélkül. Az amerikai EDS PLM Solutions (korábban UGS) szoftvereszközeivel az eddig évekig tartó tervezési folyamatok néhány hónapra rövidülnek le.

Hasonló célok vezérik a tömegautók tervezőit és gyártóit is. Ezek a cégek várhatóan sokat költenek majd információtechnológiára a következő két-három évben, hogy meghonosíthassák gyakorlatukban az együttműködésen alapuló termékéletciklus-kezelést (product lifecycle management, PLM).

Az autógyártók a PLM-et nemcsak a termékfejlesztés idejének és költségeinek csökkentésére használják, hanem a globális gyártásban is, az alkatrészek, a tervezési és gyártási folyamatok újrafelhasználásának maximalizálására, vagyis platformstratégiájuk segítésére. Növelni akarják az igény szerinti gyártást is: több tervezési feladatot bíznak a beszállítókra, az interneten át szorosabb kapcsolatba lépnek az ügyfelekkel, akikkel jobb kapcsolatot alakítanak ki az értékesítés után. Ezek a várakozások nagy lehetőséget nyitnak a PLM-megoldások készítői – például a már említett EDS és versenytársai: a Dassault Systems/IBM és a PTC – előtt.

Kell még idő

Ezt az elgondolást a gyártók és a vevők szerint sem lehet rövid idő alatt valóra váltani. Az autógyártók tudják, hogy mennyire fontos és mennyire nagy feladat ez – véli Kevin O'Marah, az AMR Research PLM-kutatósi vezetője. S persze idő kell hozzá, hiszen a tervezői

programcsomagok még nincsenek tökéletesen összehangolva az egyéb folyamatokkal, például a beszerzéssel és a gyártással. Elemzők egyetértenek abban, hogy az iparág már régóta alkalmazza az információtechnológiát. Soha nem volt még az autógyártásban ekkora törekvés az együttműködésre – idézi a *Financial Times* az A.T. Kerney tanácsadó cég elnökhelyettesét, Peter Greert. Szerinte az OEM-eken nem segítettek a különféle CAE- (computer-aided engineering) rendszerek és szállítók, sőt a sokféle kommunikációs eszközök sem. Sok gyártó az alapoktól kezd el újraépitni kommunikációs folyamatait. Nagyobb nyitottságra van szükség, például a bejelentések sikeres, egyidejű lebonyolítására a négy világtájon.

Eddig kialakult megvalósítások

Greer szerint jó kezdet a webes együttműködéssel végzett termékfejlesztés, mivel az elhárítja az integráció, a kommunikáció és a közös munka akadályait. A tervezés utáni bemutatók megszervezése hatékony példa az egész folyamatban résztvevők együttműködésére – például web alapú együttműködési helyeket lehet létrehozni, s azokkal lecsökkenthető a világ különböző pontjain tartott megbeszélések száma.

A General Motors is megértette a PLM-ben rejlő lehetőségeket és feladatokat. A Unigraphics szoftvert használja, akárcsak a sokkal kisebb Mosler Automotive. Négy évvel ezelőtt határozta el, hogy megváltoztatja termékfejlesztési folyamatát: a beszállítókat digitális úton kapcsolta össze, és megkérte őket, hogy vállaljanak nagyobb kockázatot, bátran újítsanak, s a már meglévő terveket felhasználva kínáljanak testreszabottabb megoldásokat.

Kirk Gutmann, a GM termékfejlesztési információs szakértője szerint cége rengeteg időt töltött azzal, hogy konzisztens adatmodellt hozzon létre és összehangolja 14 tervezőreszlegének mun-



Az MT900 története 1996-ban kezdődött, azzal, hogy Rod Trenne tervező azzal az ötlettel kereste fel az autópépítéssel foglalkozó Warren Moslert, hogy hozzanak létre egy új amerikai szuperautót – kizárólag a cybertérben.

Íme, itt az MT900 (Mosler-Trenne, 900 kilogramm). Ez az első, versenyzésre és utcai autókázásra is alkalmas szuperkocsi, amelyet számítógépes adatokra, s nem kézi készítésű agyagmodellekre meg koncepciórajzokra támaszkodva készítettek el a szerszámgépek.

káját, hiszen nem volt előtte követendő példa. Most a korábbi PLM-erőfeszítéseket igyekeznek kiterjeszteni, legelőször alighanem a gyártásra.

Most tesszük az első lépéseket a digitális gyár kiépítése felé – mondja Gutmann –, de a virtuális tervezéshez nyolcszáz-tízszáz több adatra van szükség, mint a hagyományos terméktervezéshez. Ezért a cég ezeknek a folyamatoknak az előmozdítására szabványos könyvtárakat hozott létre. A szoros integráció és a könyvtárak termékadat-kezelési folyamatokba való bekapcsolása révén a terméktervezés adatai közvetlenül, transzformáció nélkül használhatók fel a gyártásban.

A GM-ben más irányú fejlesztés is folyik: egy e-termékfejlesztési portál kioldozása. Ma 7000 felhasználója van a rendszernek: főként a cég munkatársai. Ez év végére azonban a beszállítók is hozzáférhetnek majd a portálhoz, s az

a közös tervezési munkától kezdve a sok résztvevő által megalkotott „erő faláng” vagy a „virtuális barlang” sokféle feladatot elvégzésére ad lehetőséget. Legálább tíz százalékkal szeretnék növelni a teljesítményt – mondja Gutmann.

Ilyesféle célokat fogalmaz meg a koreai Hyundai Motors is. Öt évvel ezelőtt még kétdimenziós tervezőszoftvert használt, azóta már áttért a háromdimenziós rendszerre. S használ tervezést megjelenítő eszközöket, továbbá digitális mintadarabokat, prototípusokat is – mondja Jung Kook Paeng, a cég számítástechnikai igazgatója. A dél-koreai gyártó azt tervezi, hogy az elkövetkező években a valós prototípusok használatát további 50 százalékkal csökkenti, a termékfejlesztési időt 24 hónapról 18 hónapra akarja rövidíteni, és virtuális termékfejlesztési környezetet szeretne kialakítani.

Mivel a legfontosabb beszállítókra (Delphi, TRW) több feladat hárul, ők is érdekelték a PLM bevezetésében. Együttműködő eszközeink iránt megelégnélkül a kereslet a beszállítók között is – mondja Jon Boyce, a PTC marketing-igazgatója.

Járművenkénti haszon

A PLM sikerét az egy járműre jutó megtakarításon mérik le az autópár szereplői. Ebben az iparágban 1500–1600 dolláros autónkénti haszonnal számolnak, de O'Marah felhívja a figyelmet ennek ellenőrzésére, hiszen még öt év kell ahhoz, hogy a PLM-megoldásokat széles körben alkalmazzák. Az AMR számítási szerint a megtakarítás egyelőre még csak 250 dollár – a túlórák bizonytalan mennyiségűt és a csak később jelentkező bevételeket is figyelembe véve, O'Marah még hozzátesszi: a megtakarítás eléréséhez az értékesítés utáni bevételek emelkedésére, valamint költségkímélő gyártásra is szükség van. Az autógyártóknak először a szükséges lépéseket pontosan rögzítő implementációs stratégiát kell kidolgozniuk (és megszerezniük hozzá a vezérgazgató meg a számítástechnikai vezető engedélyét).

ÖSSZEÁLLÍTOTTA: BENDE MAGDOLNA

A kaliforniai székhelyű eBay, minden idők egyik legeredményesebb világháló vállalkozása nemrégiben, június elején tartotta részvényeseinek rendes éves közgyűlését. Azt jól tudjuk, hogy se szeri, se száma a dotcom-buborék kipukkanásával örökre lefűtött vagy türedékére zsugorodott internetes cégeknek, Meg Whitman ügyvezető-asszony azonban szokásos magabiztosságával állhatott most is a befektetők elé. Az eBay 2001-es pénzügyi eredményei önmagukért beszélnek. A nettó árbevétel 74 százalékkal, csaknem 750 millió dollárra, a profit 135 százalékkal, több mint 90 millió dollárra növekedett, s minden jel arra mutat, hogy az idei első félév árbevétele elérheti a bővös fémilliódolláros határt.

FADE, a szoftversejri

Miközben a szépen csengő számok bejárták a világsajtót, az jóval kevesebb nyilvánosságot kapott, hogy az eBay közgyűlésén ezúttal nem csak költségekről és nyereségről esett szó. A visszaélések, csalások megelőzése érdekében tett „komoly erőfeszítések” részeként új, saját fejlesztésű szoftverrel próbálják meg előre jelezni, megakadályozni a gyanús ügyleteket – jelentette be az egybegyűlteknél Meg Whitman.

Mint a főnökasszony elmondta, az automatikus csalásdetektor, a FADE (Fraud Automated Detection Engine), tesztelése már bő fél évvel ezelőtt megkezdődött, s két-három hónapja már élesben figyeli az eBay hálójának rezdüléseit.

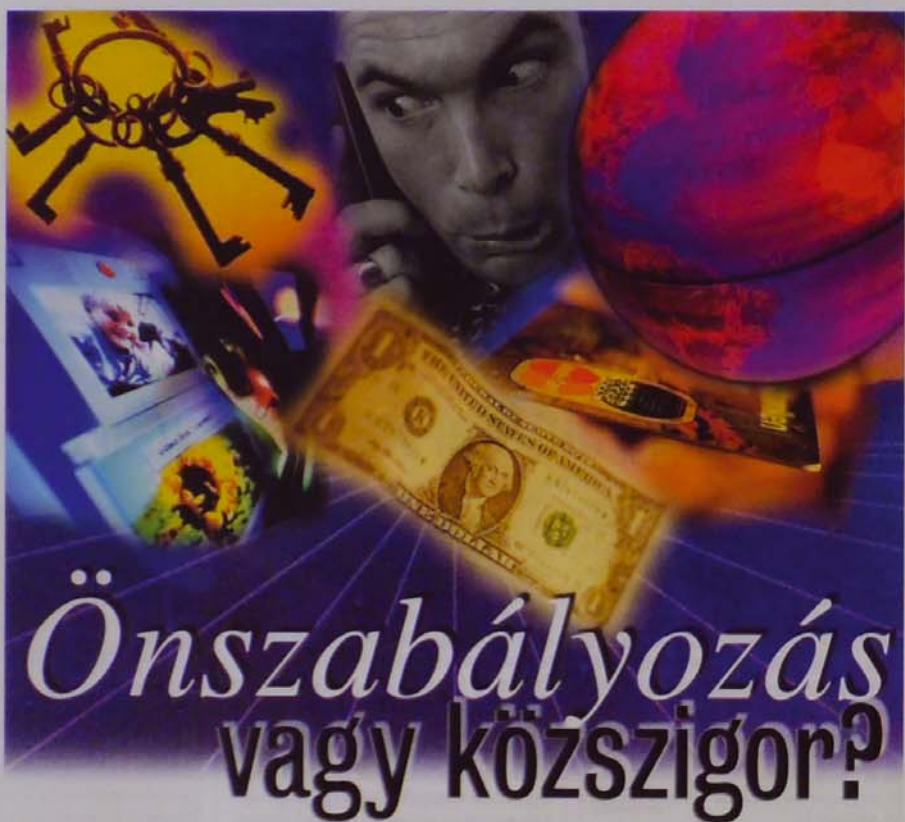
Hogyan működik a program? A részletek kidolgozása, és a megvalósítás nyilván jókora feladat volt, de maga az elv rendkívül egyszerű. A szoftver adatbázisba rögzíti az összes eddig felderített csalás paramétereit, s ennek a felhalmozott ismeretanyagának az alapján az épp kezdeményezett tranzakciónál nagy valószínűséggel meg tudja állapítani: tisztességes ügyletre van-e kilátás. Ha a FADE előrejelzése visszaélésre utal, a rendszer letiltja az adásvételt, sőt, riaszthatja a rendőrséget vagy a kézbesítést végző postát.

Whitman nem árulta el, pontosan milyen eredménnyel járt az automatikus csalásdetektor bevezetése. Annyit közölt csak, hogy már ilyen rövid idő alatt is sikerült az új technológiával lejjebb szorítani a visszaélések számát. Hozzátette: ahogy az adatbázisba újabb és újabb esetek kerülnek, a szoftverjárőr természetesen egyre nagyobb biztonsággal sújthat le azokat, akik rosszban sántikálnak.

Beszél a pénz

Bevezetőnk számai is jól tükrözik a közismert tényt: az eBay nem holtai garázscafé. A milliárd dollárt ostromló árbevétel előteremtéséhez óriási tömegű tranzakciónak kell eredményesen lebonyolítani. Az 1995-ben alapított vállalat ma 46 milliónál több regisztrált felhasználót tart számon. S ennek a hatalmas online közösségnek a tagjai nap mint nap átlagosan 9 millió tételt bocsátanak eladásra. A weboldal közvetítésével az idén várhatóan 13 milliárd dollár értékű áru cserél gazdát – a használt ruhától, a bútoron át az autóiig és jachtig. Ilyen méretek mellett egy automatikus csalásdetektort bevezetni igencsak drága mulatság lehet. Óhatatlanul felmerül a kérdés: olyan sok lenne a hamiskártyás, hogy kifizetődő ez a befektetés?

Nos, hogy mekkora az eBayen a visszaélések aránya, pontosan nem tudni. Akármennyire is mást és mást mondanak a különböző források, afelől nem lehet kétség, hogy nagyon csekély: valahol az egyszá-



Önszabályozás vagy közszigor?

Úgy tűnik, a világ legnépesebb online piacterén már nem elég, ha az odalátogatók közössége vigyázza a rendet: az online etikát elektronikus biztonsággal erősítik. Mikolás Zoltán az eBay rendészeti reformjának céljáról és a cégen is túlmutató következményeiről elmélkedik.

zad és az egytized százalék között lehet. Ám sok kicsi sokra megy – 13 milliárd dollárnak már az egyszázad százaléka is 1,3 millió dollár.

Feltehetőleg azonban a cégvezetés nem csupán ezt a jól kiszámítható veszteséget akarta elkerülni, amikor a FADE kifejlesztése mellett döntött. Tán még az előbbi 1,3 millió dollárnál is többet nyomhatott a latban egy pénzben csak hosszabb távon megnyilvánuló tényező: az ügyfél bizalma. Az előbb említett napi 9 millió potenciális tranzakciót ugyanis nyilvánvalóan az érdekeltek kölcsönös melegegedésére kell lebonyolítani. Ha akár az eladóban, akár a vevőben gyökeret ver a félelem, hogy becsaphatják, akkor vagy az eBay konkurencijához megy, vagy online piacter helyett inkább újsághirdetéssel próbálkozik. Ha a bizalom meginog, a 46 milliós eBay-közösség gyorsan lemorzsolódhat, s a cég lezuhathja a redőnyt. Nem esoda hát, hogy Meg Whitman még a részvényeseknek is beszámolt a frissiben kiképzett szoftverrendőrök munkába állításáról.

Mégis, akadnak elemzők, akik úgy vélik: végső soron a vállalatnak több kára származik a bonyolult biz-

tonsági rendszabályok – a címünkben említett közszi-gor – bevezetéséből, mint haszna. Az eBay elenyésző csalási rátaja – érvelnek – az évek során kialakult közösségi szellemnek, illetve az ebből eredő önszabályozásnak köszönhető.

Vox populi

A cégvezetés számára a közösségépítés éppoly sarkalatos feladat volt, mint bármely nagy portál esetében. Legyen a szolgáltatás elektronikus kereskedelem, katalógus vagy keresőgép – mindegy. Az Amazon, a Yahoo vagy éppenséggel az eBay sikerének a kulcsa, hogy minél többen látogassanak el, s minél többen térjenek vissza az oldalra. „Az ügyfél hűsége”, az „ügyfél megtartása” a műfaj varázsigeje, s e cél elérésének jól bevált eszköze egy önszervező, új tagokat bevonó, lelkes közösség létrehozása.

Ez az eBaynek remekül sikerült. A tagok rendszeresen kapcsolatban állnak egymással. Egy jól kifundált visszajelzési rendszerrel minden adásvétel szereplői minősítik egymást, mennyire ítélik korrektnek part-



Igy köszönti a látogatót a világ leglátogatottabb online piactere, az eBay

nerüket. Mindenki tiszta lappal, nulláról indul, de akinek a megbízhatósági osztályzata egy bizonyos szint alá süllyed, az kiesik a játékból, kirekesztik a tranzakciókból. A visszajelzésen alapuló önszabályozás jó önvédelmi mechanizmusként szolgált: aki csalással próbálkozott, csakhamar az ajtón kívül találta magát.

Vannak, akik most attól tartanak: ha az alulról jövő, spontán kezdeményezést felülről bevezetett kontroll váltja fel (vagy legalábbis egészíti ki), az magát a közösségi szellemet sodorhatja veszélybe. A weboldal



Egy versenytárs: a Yahoo! használatok-adásvétel szekciója

egész, szabadságot sugalló légköre megváltozhat, elhivatalosodhat – mondják –, s ez elriaszthatja a tagok egy részét.

Rögtön felbukkan azután a diszkrimináció réme. Maga az ügyvezető asszony élcelődött azzal: „ha valaki oleos számítógépeket kínál eladásra és romániai lakcímet ad meg, azt a FADE rendszer meglehetősen gyanúsnak fogja találni”. Kevin Pursglove szövívő persze sietett kijelenteni: a szoftver önmagában sem



Az Amazonon is cserélhetnek gazdát használt könyvek és egyéb cikkek

földrajzi hely, sem áru kategória vagy demográfiai adatok alapján nem zár ki senkit a piactérről. „Tudjuk, hogy körültekintőknek kell lennünk” – hangoztatta. Ugyanakkor nem hivatalos eBay-megnyilatkozások szerint a kelet-európai eladók sokkal hajlamosabbak a csalásra, mint a más térségbeliek, s a legkockázatosabbaknak az eddigi statisztikák alapján a számítógép-adásvételek bizonyultak...

Végős soron, csakúgy, mint az elmúlt évek során egymást, az automatikus családteketort is a piactéri közösség tagjai fogják minősíteni. ¶



+online: www.ebay.com

AKTUÁLIS ÁLLÁSÁJÁNLATOK

ABAP programozó

Internetes fejlesztő

Oracle DBA programozó

SAP konzulens

JAVA programozó

Marketingvezető

IT-biztonsági tanácsadó

PLC-s villamosmérnök

Szoftverfejlesztő

HR-koordinátor

Programozó

Szoftverfejlesztő

Építőipari projektvezető

Ügyvezető igazgató

Key account manager

Rendszergazda

Tervezőmérnök

Épületgépész



High-Tech állásajánlatok az interneten

JOB
UNIVERSE

www.jobuniverse.hu

A munka helye.

Karrier & Oktatás

KARRIER OLDALUNK A CONSULTATION MAGAZINNAL EGYÜTTMŰKÖDÉSSEN KÉSZÜLT.

Amikor a munka az úr

A munkámra leginkább a férfiak számítanak, bár a nők között is előfordul a jellemző. Ez abból következik, hogy a társadalmi munkamegosztás ugyan csaknem változatlan az elmúlt évtizedekben, a társadalmi szerepek azonban alig. A nő létezésének mindegyike az, hogy édesanyja és a család, megnevelje és ott tart. Szükséges nem kimenteni és nem melegekkel tölteni a munkahelyét. És ha „kiszáradt” állók a keresztkörnyezet, az nem feltétlenül jár együtt a társadalmi protokoll elcsúszásával, elcsúszással a férfival. Figyelemre méltó azonban a férfiak dolgait elvárásait nyitni. Ez a nyitottság pedig annyira erős, az elvárás maga annyira egyszerű, hogy egyes férfiak - és nők is megelégedésel tekintenek - úgy gondolják, ezen kívül semmi más dolguk nincs a világon - sem itthon, sem itthonnal szemben. Ezért sem jár, hogy az emberrel kapcsolatos érdeklődés, időt kell fordítani. Bár meg az sem biztos, hogy a kapcsolatot működtetői világban. Talán a munkában nagyobb a garancia.

Magyarországok és magyarzatok

A munkámra mindig ideológiát kerestem a saját személyiségemre: meg kell értenem, mi lenne közösen a családdal. Aki kimerül, az kimerül, aki nem dolgozik 12 óráig, annak előzetes állapotú körök a társas. De az emberek jó részében ezek hamar érvek. Ha feltételezünk nekünk a kérdést, hogy mi lenne akkor, ha nem kellene annyit dolgozni, szeretetteljesen azzal, mennyire nem képes az ember viszonyban lenni a családdal, a környezetével, a szociális munkával. A pszichológus szerint azonban ezek nem érvek, hanem kifogások azok számára, akik nem tudnak róvidt teretben önállóan. Ők az ember természetéből fakadó belső rendre való törekvést kívülről helyezi. A munka annyit jelent, adódik az erőforrások, többnyire egyetemesnek a követelmények, a teljesítmény megvárása. Valószínű, hogy mi a siker és mi a kudarc, ehhez képest lehet teljesíteni, teljesíteni. A munkában többnyire gondolt az erőforrás, a hozzáférhetőbb a siker, mint a privát életben. A magánéletben ugyanis hasonlóan lehet megfogalmazni azt, hogy megvárni és a világgal harmonizálni az önálló csapadékot a gyermek. Ráadásul a modern, amikor az egyén eléri a munkában a s-

ker, kimerül az élet minden területére, hiszen az az, amikor tapasztalati szinten a leghatékonyabban „zsemet”, így lesz akkor a férfiak számára a skalpvadászat a házasság helyett, vagy éppen harmadik, negyedik, ötödik házasságokban keresik életük társát.

A szakirodalom foglalkozik azzal is, hogy mennyire gyakorolt környezet a függőség kialakulásában az áldozat-szerű. Ha valaki kisgyerekként áldozott válik, több vagy több traumát szenved el, a történések helytől függetlenül, az ezek okozta veszteségélmény felnőttkorban könnyen átvitt viselkedést alakít ki. Persze szociális természetű is lehet a trauma, ha súlyos egzisztenciális veszteség ér valakit, és például nemcsak az állását veszíti el, hanem a társadalmi pozícióját, megbecsülését is. Ez a veszteségélmény generációról generációra öröklődhet, úgy, hogy az értes már nem is kapcsolódik az eredeti konkrét éleseményhez, de a vesztes status megmarad. Aki úgy mond „vesztésre létezik”, sokkal hamarabb belesik a szenvedélybetegség csapdájába.

Következmények

Mi a baj a munkámra? Az, hogy mind minden függőség, a munkámra is előbb-utóbb kimerülési az együtt és környezetét, ilyen orvosi diagnózis, hogy munkafüggőség vagy mániás egyetemes, a szakorvos már a következményekkel találkozik: a depresszióval, az alkoholizmussal vagy éppen az öngyilkossági kísérlettel, szétfűrt családokkal, megfélemlítés zavarral küzdő-gyerekekkel. A munkámra nemcsak a beteg, hanem a környezete, családja életét is megnehezíti. A házasság a házasság egyik félre marad, a család szinte semmilyen nem számíthat az elfoglalt tagra, aki többnyire Hét. Egy vizsgálat szerint a férfiak átlagosan 90 percet szólnak hazamunkára hirtelen, szemben a nők 14 órával részvételével. A Brown University szociológusai rávilágítottak, hogy az egyenlőtlen otthoni munkamegosztás gyakran vezet a feleség depressziójához. Az angol The Family Policy Studies Center kutatói szerint a munkáltatók szinte egyáltalán nem fordítanak arra, hogy csökkentik a terhelést, melyet a követelmények a dolgozók egészségére és család életére rónak.

CONSULTATION MAGAZIN www.consultationmagazin.hu

27001

IMAGE ANALYST

Multinacionális cég rendszerautomatizálási projektjeihez szoftverfejlesztőket keres.

Jelentkezni magyar és angol nyelven, részletes önéletrajzzal a következő címen lehet.



A Gamax Számítástechnikai Kft.

Elvárt ismeret és gyakorlat:

- két év tapasztalat képfeldolgozás (Image analyst) területén C++ programozási nyelven,
- alapvető UML- ismeretek,
- alapvető objektum orientált fejlesztési ismeretek (OOD),
- kommunikációs szintű angolnyelv-tudás.

Gamax Kft., Homonnay Tamás
1114 Budapest, Bartók Béla út 15/0
Tel.: 381-1048, fax: 372-0693,
e-mail: job@gamax.hu

27002

P&BERT Management Consulting Group
The Human Solution

Megbízunk, az informatikai piacon vezető szereppel bíró amerikai központú nagyvállalat számára keresünk munkatársat:

SOLUTION SPECIALIST (application platform) pozícióba

Feladatok:

- komplex ügyfélmegoldások kialakítása meghatározott ügyfélkör számára,
- bevételek generalása,
- az információáramlás elősegítése a cég különböző részlegei között,
- elemzésen, tapasztalatokon alapuló stratégiaalkotás, napi kivételezés.

Elvárások:

- felsőfokú műszaki/gazdasági végzettség,
- tárgyalóképes angolnyelv-tudás,
- legalább 4-5 éves, informatikai multinacionális cégnél szerzett megoldásértékesítési (solution sales) gyakorlat,
- vezetési tapasztalat,
- Microsoft terméktechnológiák beható ismerete előnyt jelent,
- komplex informatikai ügyfélmegoldások piaci szintű ismerete.

Dinamikus, versenyszellemű csapat. Kiemelkedő kompenzáció.

P&Bert Management Consulting Kft.

1053 Budapest, Kossuth Lajos u. 1. Tel.: 483-2360, fax: 485-0699,
pbert@axclero.hu, www.pberr.hu, www.consultationmagazin.hu

27002

GORDIO TANÁCSADÓ CSOPORT

Mi motiválja Önt?

Minden korosztálynak szóló kutatás az interneten!

Segítse Ön is a valóság feltárását a kérdések megválaszolásával!

www.korkerdes.hu

A kutatási eredmények összefoglalóját minden válaszadó megtekintheti, közöttük pénzdíjakat és egyéb nyereményeket is kisorsolunk!

A témában egyedülálló kutatás szakmai vezetője a Gordio Tanácsadó Csoport Kft.

Keressen minket a 326-25-33-as telefonszámon és az info@korkerdes.hu e-mail címen.

Ember téved, nem a technológia!

Nem a technológia alkalmatlan az üzleti tevékenységhez, hanem a technológia kezelői nem jutottak el a szükséges professzionális szintre – ez derült ki az Ausztrál Számítástechnikai Társaság (ACS) felméréséből. Az ACS vezetője, *Dennis Furini* egy információtechnológiai konferencián elhangzott beszédében hangsúlyozta, hogy a projektek jórészt azért futnak túl a határidőn, lépik túl a költségkeretet vagy nem érik el a megszabott célokat, mert a résztvevők nem ragaszkodnak a szabványokhoz. Véleménye szerint bár mindenki arról beszél, hogy a fejlesztéseket az üzleti folyamatok igényei hajtják, az ipárnak azonban rossz lett a híre amiatt, hogy nem teljesíti az ígéreteit.

A helyzetet csak akkor lehet változtatni, ha kialakul az egész ipart átható elkötelezettség, vagyis akkor, ha nem csupán az egyén törekszik professzionális tudásra és képzettségre.

Az ausztrál társaság harmincezer szoftverfejlesztési informatikai projektet átfogó vizsgálatából az derült ki, hogy ezeknek a projekteknek a hetvenöt szá-

zaléka meghíúsult, túlépte a tervezett költségkeretet vagy a fejlesztési időt, esetleg nem felelt meg a megrendelő várakozásainak.

Egy névtelenséget kérő informatikai menedzser azonban nem értett egyet ezzel, hogy csupán a fejlesztők lennének hibásak a mai állapotokért, s felhívta a figyelmet az értékesítést végzőkre. Véleménye szerint a kereskedők a szabványoknál jóval gyengébb szoftvereket úgy adják el, mint teljes értékű megoldásokat, pedig valójában problémákat értékesítenek. A minősítésekkel kapcsolatban megjegyezte, hogy véleménye szerint azt bárki vásárolhat, még a Ciscótól is. Az ausztrál posta elektronikus üzleti fejlesztőmenedzsere, *Luke Cuthbertson* úgy véli, a minősítés nem szükségképp kezeskedik azért, hogy az egyének a gyakorlatban is alkalmazzák majd a minősítés szellemiségét. A menedzser néha meghökken azon, hogy egyik-másik kiválóan képzett, magas minősítésű fejlesztő milyen kevés gyakorlati érzékről tesz tanúbizonyságot.

(IDG NEWS Service)

Mac „valódi embereknek”

Az Apple legújabb amerikai reklámhadjáratát – ez most a „Real People” mottóra épül – a legnagyobbak ígérkezik az 1998-as „Think Different” óta. A kampány olyan felhasználókra épít, akik a PC-jüket Macre cserélték fel. A nyolc valódi személy a reklámklipben elmondja, hogy miért és miképp váltottak számítógépet és operációs rendszert. A nyolc szereplő között akad Windows hálózataadminisztrátor, író, illusztrátor, programozó, producer, lemezlovas és üzletlajdos is. *Steve Jobs*, az Apple vezetőjének véleménye szerint egyre több ember fog PC-ről Macre váltani, és reményei szerint a „valódi emberek” történetei elősegíthetik ezt a folyamatot.

A reklámkampány a nagyobb amerikai televíziós csatornákon kívül a *Time*, a *Newsweek* és más ismert magazinokban is megjelenik. A céghez közel álló források véleménye szerint a kampány hamarosan az Egyesült Királyságban folytatódhat, míhelt véglegesítik a kampány terveit. Az Apple a számítógép-használóknak azt a 95 százalékát akarja megszólítani, akik nem használnak Macet. Az Apple üzleteiben a kampány részeként Windows operációs rendszerrel ellátott Intel alapú számítógépeket állítanak ki, bemutatva, miért



Lapos és jöképü

kellene operációs rendszert váltaniuk a PC-felhasználóknak. Az Apple emellett sok további információt is felvont, és megindokolja, miért van szükség a váltásra, válaszosomogot ad továbbá a gyakran felmerülő kérdésekre, és bemutatja azok véleményét, akik már túljutottak egy ilyen váltáson.

(IDG News Service)



Online óceánatlasz

Az ENSZ online óceánatlaszt jelentetett meg; ez a folyamatosan frissített kiadvány a világ minden óceánjáról szolgáltat adatokat, a halászatról a part menti változásokon át a környezetszennyezésig. A világszervezet illetékesei szerint ezzel a munkával hatékonyabban lehetne védeni a halállományt, sőt a kikötőket s még az éghajlatot is.

Az atlasz egyebek között stratégiai adatokat közöl a világ óceánjairól: térképeket, fejlesztési terveket, és valószínűleg segíteni fog a későbbi hajózási egyezmény előkészítésében is. A problémák

közül talán az orvhalászat elterjedése a legsúlyosabb. A tudósok által azonosított mérgező algafajok száma közel háromszorosára nőtt 1984 óta, s ez nagyrészt a tömeges halpusztításnak tulajdonítható. Az atlasz 14 alapterképet tartalmaz, s több száz másikhoz van kapcsolata, köztük 264 halászati térkép, további száz pedig a jégtakarót mutatja, azután hajózási utakat, vulkáni működést, hőmérsékletet és más óceáni jellemzőket.

Az online atlasz webcíme: <http://www.oceansatlas.com>.

(BBC News Online)

A németek fele nem akar internet-hozzáférést

Az eMind@emnid új telefonos közvélemény-kutatása szerint a német lakosoknak nagyjából a fele – kivált az idősebbek, a szegényebbek és a kevésbé iskolázottak – nem fér hozzá, illetve nem is akar hozzáférni az internethez. Az adatok szerint növekedett a 13 évesnél idősebb német internethasználók száma, azoké azonban csökkent, akik később majd szeretnék az internet-hozzáférést megkapni. Németország keleti része 37 százalékos elterjedtségi szintjével elmarad a nyugati 43 százaléktól. Ez a digitális szakadék általában a régi szövetségi államokra is kiterjed. A Schleswig-Holsteintől Bajorországig húzódó sávon nagy az internethasználók száma, Észak-Rajna-Vesztfália, a Rajna-vidék-Pfalz és a Saar-vidék lakói rendszerint elutasítják az internetet.

A németországi digitális szakadék nem pusztán társadalmi probléma – jelentette ki *Erwin Staudt*, az IBM németországi vezérigazgatója. Az internethasználótló tartózkodók nagy részaránya gátat vet a gazdasági növekedésnek és a munkanél-

küliség csökkentésének is – tette hozzá. A közvélemény-kutatás azt is feltárta, hogy némely szövetségi államban gyarapszik az internettlő tartózkodók száma. Tavaly még Berlin volt az internethasználók fellegvára a maga 45 százalékos részarányával; itt azonban a várt növekedés helyett az internetet nem használók száma emelkedett 6 százalékponttal. A legelőkelőbb helyet így Frankfurt szerezte meg: itt 53 százalékos az internet elterjedtsége. Szakértők szerint az internethasználótló tartózkodók lényegesen hagyománytisztelőbbek és jobban érdeklődnek a társadalmi és a materiális kérdések iránt; életükben kiemelkedő szerep jut a családnak és a vallásnak. Az internetezőket viszont jobban vonzza a kaland, a szórakozás és a verseny. A csekély részarányú internethasználat főként a magas költségek, az eszközök és a képzés hiányából, valamint a kisebb csoportok igényeire és érdeklődésére szabott speciális tartalmak hiányából fakadhat.

(<http://www.itk.hu/infmit/>)

Üzleti MEGOLDÁSOK

„Egy évvel ezelőtt hoztuk létre az Autóportál Kft.-t azzal a céllal, hogy az interneten a **legszínvonalasabb és leggyorsabb információt szolgáltatassuk** az autós világról. Így jött létre a **vezess.hu** honlap, amelynek alapja egy óriási adatbázisrendszer, amely a magyarországi autókereskedelem termékeit és szolgáltatásait gyűjti össze, megkönynyítve az eladók és a vevők találkozását.

Ez a teljes körű szolgáltatás, amelynek kialakításához az Axeleroóban tökéletes **partnert találtunk**, a maga nemében egyedülállónak számít Magyarországon.

Az Axelero Internet a legnagyobb technikai problémánkat, a vállalkozás műszaki hátterét jelentő, az adatok tárolására szolgáló szerver elhelyezését egy csapásra megoldotta, mivel biztosította a bérlet lehetőségét, és így hatalmas terhet vett le a vállunkról. Azóta el is felejtettem, hogy mi az a szerver... pedig rengeteg gondunk volt vele.”

„AZÓTA EL IS FELEJTETTEM, HOGY MI AZ A SZERVER...
PEDIG RENGETEG GONDUNK VOLT VELE”



Della Donna Mario
vezess.hu, ügyvezető igazgató

Ön is megoldást keres?

www.axelero.hu
Zöld szám: 06 80 42 00 42



axelero
internet

A hálózatból élő vállalatok esküsznek az APC-re.

Több mint 10 millió elégedett ügyfél biztosítja elérhetőségét az APC segítségével.

Az APC Smart-UPS, a világ legmegbízhatóbb hálózatának alapja, szerves részét képezi napjaink e-üzleti infrastruktúrájának.

A legrugalmasabb, leginkább hibátűrő és legbiztonságosabb rendszerek is megbízható energiaellátást igényelnek. A díjnyertes Smart-UPS készülékek kimagasló teljesítményt nyújtanak az Ön e-ügyfelei hozzáférési igényeinek kielégítésében.

Az Ön szünetmentes tápegysége áramkimaradás esetén megfelelő tápellátást biztosít a web- és e-kereskedelmi szerverek számára?

Az APC díjnyertes Smart-UPS készülékeinek teljesítménye 420 VA-tól 5000 VA-ig terjed, ezáltal tökéletes védelmet nyújtanak a kis- és nagyvállalati szerverek számára is.

A Smart-UPS megbízható tartalék tápellátást, a PowerChute plus szoftver segítségével biztonságos leállítást, a Web/SNMP menedzsmet kártyán keresztül pedig távoli menedzselhetőséget biztosít.

Még ma lépjen kapcsolatba az APC-vel, és tapasztalja meg a „legendás megbízhatóságot”.



**+5 %-ért
további 1 év
garancia***

Az APC további megoldásai:



A torony és rack felépítésű APC Symmetra Power Array™ rugalmas védelmet biztosít a létfontosságú alkalmazásokat futtató szerverek, távközlési eszközök és magas megbízhatóságú alkalmazások számára.



A Smart-UPS On-line termékcsalád (torony és rack kialakítás egyben), kettős konverziós on-line feszültségvédelmi megoldást kínál az IT-szerverekhez és hálózatokhoz, telekommunikációs és ipari alkalmazásokhoz.



Az új 10/100BaseT Network Management Card EX lehetővé teszi az UPS folyamatos menedzselését HTTP, FTP, SNMP, WAP és Telnet protokollokon keresztül.



A Redundans Switch-csel már 700 VA-tól redundánsná teheti szervere vagy hálózati eszköze tápfeszültség-védelmét.

APC
Legendary Reliability™

*Amennyiben Ön 2002. április 1. és június 30. között APC Smart-UPS SU2200NET, SU2400NET, SU2600NET, SU2800NET, SU3000NET, SU3300NET, SU3600NET, SU3800NET, SU4000NET, SU4200NET, SU4400NET, SU4600NET, SU4800NET, SU5000NET, SU5500NET, SU6000NET, SU6500NET, SU7000NET, SU7500NET, SU8000NET, SU8500NET, SU9000NET, SU9500NET, SU10000NET terméket vásárolt, +5%-ért további 1 év garanciához jut. A jogosultság élethez feltételként a vásárlástól számított 30 napon belül regisztrálnia a <http://www.apc.com> címen az APC Global Service Packben található adatok megadásával, vagy kiadja vissza az APC Global Service Pack 37. oldalon található regisztrációs űrlapot a megadott faxszárra. Amennyiben az akcióban szereplő igényeltéthez APC szolgáltatás iránt érdeklődik hívja a POWERLINE számunkat: (06-1) 209-4678 vagy KÉK VONALUNKAT: (06-40) 250-2521

Vezetéknév _____
 Keresztnév _____
 Beosztás _____
 Cég _____
 Cím _____
 Irányítószám _____ Város _____
 Ország _____
 Telefon _____ Fax _____

E-mail _____
 Szeretne az APC termékeivel, szolgáltatásaival és akcióival kapcsolatos híreivel kapni e-mailben? Igen Nem
 Most először lép kapcsolatba az APC-vel? Igen Nem
 Vállalkozás típusa: Magánfelhasználó/Ottthoni iroda
 Kis-közepes vállalat (kevesebb mint 500 alkalmazott)
 Nagyvállalat (több mint 500 alkalmazott)
 Államigazgatási szerv
 Számítógép-vizsgáló/APC-partner

Ingyenes feszültségvédelmi katalógus.

- IGEN!** Meg szeretném tudni, hogyan válasszam ki a rendszeremhez legjobban illő szünetmentes tápot. Küldjenek INGYENES katalógust.
- NEM,** ezúttal nem kérek ingyenes katalógust, de szeretnék feliratkozni negyedévenként megjelenő hírlevelük levelezési listájára.

E-mail: apcHUN@apcc.com

Regisztráljon most <http://promo.apc.com> Keycode 65751v
 Kérjük, csak angol betűkészletet használjon.

www.apc.com POWERLINE: (06-1) 209-4678 FAX: (06-1) 209-4677