



Ázsiai lehetőségek

A meglátogatott országok stratégiai partnert keresnek 4. oldal

Versenyszabóság

Az ERP divatszó az információs-távközlési üzletágban 18. oldal

Musophobia

Virgonc kopácsolás helyett tétova klikkeket lehet hallani 10. oldal

Elkerülni a káoszt

A teherszállítási útvonalak tervezésére van szükség 26. oldal

IVSZ MARESZ: KÖZÖS PONTOK

IVSZ Közös munkával próbálja megfordítani a magyarországi rendezvények csökkenő számát az Informatikai Vállalkozások Szövetsége és a Magyarországi Rendezvény-szervezők Szövetsége. A tervek szerint a megváltozott kiállítói igényeknek és a látogatói szokásoknak megfelelő, szolgáltatásokra épülő rendezvények a fejlődés alapjai. Szintén kiutat jelenthetnek a kis- és közepes cégek számára szervezett rendezvények is.

AZ ELSŐ FECSKE

2004. január 21-én Szegeden kötött először olyan megállapodást a Matáv és egy Invitel-előfizető, amelynek értelmében a jövőben az ügyfél a Matáv szolgáltatásait kívánja igénybe venni úgy, hogy a korábbi telefonszámát megtarthatja. Az Invitel a térség egyik jelentős előfizetője hagyta el a Matáv kedvezőbb szolgáltatásait választva.

NATO-BESZÁLLÍTÓ

A HUMANsoft Elektronikai Kft. a Honvédelmi Minisztérium Beszerzési és Biztonsági Beruházási Hivatalának minősítése alapján ez évtől elindulhat a NATO-szervek és a tagországok által kiírt pályázatokon. Ezek a tenderfelhívások a NATO biztonsági beruházási programjához (NSIP), a Megrendelői Alap megállapodáshoz (BOA), a NAMSZA megrendeléseire, illetve a NATO ügynevezett „katonai költségvetéséből” finanszírozott egyéb beszerzéshez kapcsolódnak.

(NATO... • Folytatás a 4. oldalon)

Pótvagonok az Expresszhez

A támogatottak körének radikális bővítése, egyes termékek kizárása, az alaplapok beemelése – a Sulinet Expressz programot gyökeresen átalakító változások lesznek; legalábbis ha az Oktatási Minisztérium által kezdeményezett tervezet megvalósul. Ehhez azonban törvénymódosítás is szükséges

Jelentős változásokról számolt be Magyar Bálint oktatási miniszter január 23-i sajtótájékoztatóján. Az első fél esztendő alatt csaknem huszonhárom-milliárd forintos forgalmat generáló Sulinet Expressz program az adófizető állampolgárok számára is elérhető lesz.

A most bejelentett változások értelmében az SZJA-törvény megfelelő részeinek módosítása után azok az adófizetők vehetnek részt a programban, akik nem rendelkeznek évi bruttó 4 millió forintnál nagyobb bevallott jövedelemmel. A teljes támogatást – mely a megváltozó szabályok szerint 30 százalék önrész mellett 70 százalékos adójóváírást jelent – azok vehetik igénybe, akiknek legfeljebb évi bruttó 3,4 millió forint jövedelmük van. A 3,4 és 4 millió forintos határok között az igénybe vehető támogatás mértéke sávosan csökken. Nem változik ugyanakkor az éves maximális összeg, így a törvénymódosítás elfogadása után is legfeljebb 60 ezer forintot írhat le az adózó. A jogosultságot nem a vásárláskor kell bizonyítani, így nem szükséges hozzá külön adóigazolás. Az adóbevallás kitöltésekor derül majd ki, hogy a jövedelemnek megfelelően visszaigényelhető-e a támogatás összege.

A miniszter elmondta, hogy a mostani bejelentés előtt egyeztetéseket folytattak

az Informatikai és Hírközlési Minisztériummal, illetve a Pénzügyminisztériummal – mindkét intézmény támogatta az elképzelést. Ha februárban elkészül a törvénymódosítás tervezete, akkor Magyar Bálint szerint az új szabályozás már június elsejétől életbe léphet.

Az új rendszer 2004-ben, a megnövekedő áfabevételek miatt előreláthatóan költségvetési többletbevételt hozhat, míg a támogatások várhatóan jelentősen megnövekedett összege először 2005-ben, a 2004. évre vonatkozó adóbevallások feldolgozása után jelentkezhet. A személyenkénti jövedelem a családoknál nem adódik össze, így adott

esetben mindkét kereső igénybe veheti a jóváírást.

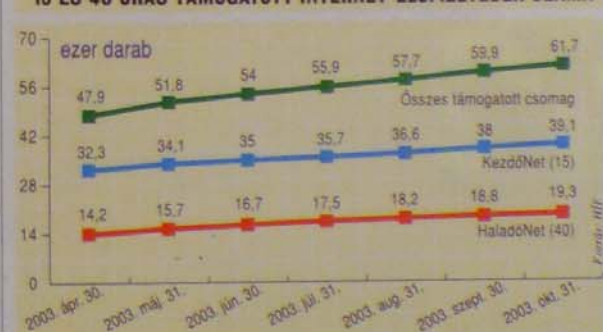
Változott a vásárolható termékek köre is. A Sulinet Projektanács pénteki döntése szerint kivették a támogatott eszközök köréből a szünetmentes tápegységeket, a hangszerezőket és a digitális fényképezőgépeket. Ez utóbbi árucikknek igen nagy forgalma volt, hiszen az OM adatai szerint 5 milliárd forintért vásároltak digitális kamerákat a Sulinet Expressz program keretében. A három kiesett termék helyett egy került be, mégpedig az alaplapok csoportja.

Az Oktatási Minisztérium reményei szerint a tervezett változtatásoknak köszönhetően a jövőben növekedni fog a számítógép-vásárlások aránya az egyéb digitális termékekhez képest.

TRAUTMANN BALÁZS



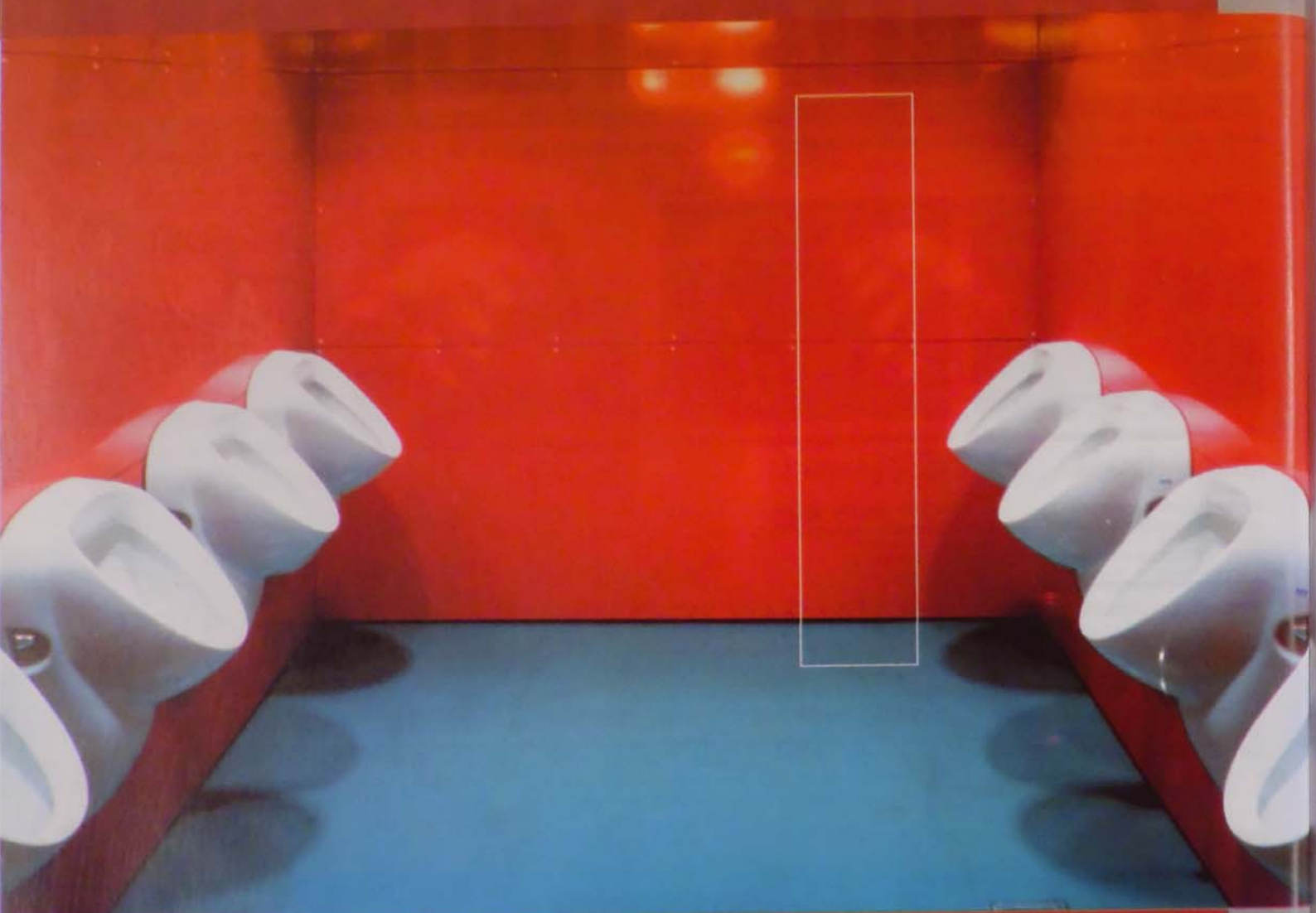
15 ÉS 40 ÓRÁS TÁMOGATOTT INTERNET-ELŐFIZETÉSEK SZÁMA



ÁRA: 351 FT



Vannak helyzetek, amikor az a jó, ha egyedül lehetünk.



De van, amikor az a fontos, hogy sokan legyünk!



Olyan akciót indítottunk Invitel szolgáltatási területen, ahol az EnterNet ADSL-t használók maguk csökkenthetik ADSL előfizetésük havijárát! A csökkenés mértéke az első ezer akciós ADSL megrendelő részére, minden Invitel területen kötött ADSL szerződés után 2 Ft. Az elérhető maximum kedvezmény 4.000 Ft!
Így Invitel területen minél többen kötnek szerződést az EnterNet ADSL csomagok bármelyike közül, annál olcsóbb lesz minden egyes akciós, nem fix havi díjas ADSL csomagot használó havi díja a szerződés futamideje alatt!

Multimédia vezeték nélkül

A D-Link sem akart kimaradni a sorból, a múlt héten bemutatta új vezeték nélküli multimédiás interfészét. A DSM 320 típusjelű vezeték nélküli médialejátszóval a számítógépünkön tárolt hang, fotó vagy filmállományainkat tudjuk kábelezés nélkül a tévénkön vagy a hangrendszerünkön megnézni, meghallgatni. A DSM 320-as utóbbiakhoz szabványos hang- és videokábelekkel csatlakoztatható, míg számítógépünkkel IEEE 802.11g vagy 802.11b vezeték nélküli interfészen vagy



hagyományos Ethernet kábelezésén keresztül kommunikál. Az elterjedtebb kép- és hangállományok mellett mpeg-1, mpeg-2, mpeg-4, DivX, Quicktime és WMV típusú filmek játszhatók le vele. Amerikában februártól kapható a készülék 129 dolláros áron.

www.sztl.hu/cikkek/dsm320

www.szamitastechnika.hu

egyéltműködésben a FolyóMűvel

2004. JANUÁR 27.

Új PalmOne Zire

Az eredetinel négyszer nagyobb kapacitású változatot mutatott be a PalmOne Zire 21 néven. A 8 megabájtosnál más újdonságok is felfedezhetők, például a 126 MHz-es Texas OMAP processzor, de új a határidőnapló, a címjegyzék, a jegyzetfüzet és az időzítő is. A legutolsó verziójú operációs rendszert, az 5.2.1-es Palo OS-t találjuk benne csakúgy, mint a Palm klasszikus PIM (Personal Information Management) alkalmazásait.

www.sztl.hu/cikkek/zire21



TARTALOM 5. HET

AKTUÁLIS

- 4 ERP - BŐVÜLŐ PIACOK
- 4 ÁZSIAI IT-LEHETŐSÉGEK VASS ENIKŐ
- 4 CÉGVILÁG
- 4 EGYÜTTMŰKÖDÉS SZÜKSÉGES BARABÁS BALÁZS
- 4 NATO-BESZÁLLÍTÓ A HUMANSOFT
- 4 MI TÖRTÉNIK A HÉTEN? ÁTRENDEZŐDÉS VÁRHATÓ A KÁRTYAPIACON? GYÖRGY GYÖRGY
- 5 AZ RFID BEVEZETÉSE A METRO-CSOPORTNÁL IVSZ-SÁROK
- 6 REGIONÁLIS MARKETING KOMMUNIKÁCIÓS KÖZPONT
- 6 FISTERA-ROADSHOW TRAUERMANN BALÁZS
- 7 HÁLÓZATOS KONCEPCIÓAUTÓK WINDOWS AUTOMOTIVE
- 7 KÉTMILLIÓ IPOD GYÖRGY GYÖRGY
- 8 EGYÜTTMŰKÖDÉS: FUJITSU SIEMENS - NOVELL
- 8 VEZETÉK NÉLKÜL - OTTHONRA GYÖRGY GYÖRGY
- 8 HAMAROSAN MS OFFICE 2004 FOR MAC
- 9 VÉLEMÉNY
- 9 INGYENKÖNYHA VÉGE? GYÖRGY GYÖRGY
- 9 SZÉLES KÖRBE TÁMOGATOTT A HIGHMAT TECHNOLOGIA
- 9 FÉRGEK FENYEGETTEK



TERMÉK ÉS TECHNOLÓGIA

- 10 MUSOPHOBIA *Billentyűzet-központú segédprogramokról és az egérkerülő életforma magasabb rendű voltáról szól az e havi jegyzet, velük összefüggésben a szerző hosszan méltatja Kemény Zsigmondot, Vergiliust, valamint a postakocsit* VANCSA ISTVÁN
- 13 DIÓHÉJBAN: SZÍNEK VILÁGA CSÖRIÁN SÁNDOR
- 14 TELEFONKÖZPONT NÉLKÜL *A kisebb-nagyobb vállalatok üzemeltetésének egyik sarkalatos pontja a kommunikáció, abban is a telefonálás. Nemrégiben megismerkedhettünk egy ezen a területen használható izgalmas megoldással* MAKK ATTILA
- 16 NOKIA N-GAGE HORVÁTH ADÁM
- 17 LEXMARK P707 PHOTO JETPRINTER *Kipróbáltuk a Lexmark egyik legújabb fotónyomtatóját* MAKK ATTILA

TRENDEK ÉS MEGOLDÁSOK

- 18 ERP-MODELL: VERSENYSZABÓSÁG *A fejlett piacgazdaságokban a kis- és középvállalkozásokat tekintik az üzleti élet gerincének. Nemcsak azért, mert belőlük nőhetnek ki az ágazatokat meghatározó későbbi nagyvállalatok, hanem mert a középmezőny adja meg az ország gazdaságának karakterét* BÖHM MÁRIA
- 18 KFKI ISYS: TESTRESZABOTT KONFEKCIÓIPAR
- 19 INFOR:CORVEX: A DISZKRÉT GYÁRTÁS PIACÁN
- 19 BÁNJ ÜGYESEN A PÉNZZEL: AZ ORACLE METÓDUSA
- 21 SAP-DOSSZIÉ MINDEN MÉRETRE ÉS KÖLTSÉGVETÉSRE
- 21 EURÓPAI PROJEKT AZ eTEN
- 22 TERJED A SZÉLES SÁV KINÁBAN
- 22 VÁSÁRLÁS HELYETT BÉRLET
- 22 CSENDES PIACBŐVÍTÉS TRAUTMANN BALÁZS
- 23 INTERNET PROTOCOL: ELŐNY A (BE)FOGADÓNÁL MOZSIK TIBOR

INFORMÁCIÓ ÉS TÁRSADALOM

- 24 GENF UTÁN, TUNISZ ELŐTT *Első alkalommal jött létre az információs társadalommal foglalkozó csúcstalálkozó. Minden nyilatkozat és felszólalás hangsúlyozta az elkötelezettséget, de konkrét eredmény kevés született* SZVETELSZKY ZSUZSANNA
- 26 NEM CSAK (DIGITÁLIS) TÉRKÉP... *Az európai utakon egyre növekvő gépjárműforgalomban a káoszt csak a teherszállítási útvonalak összehangolt tervezésével lehet elkerülni - vélik a kutatók. Ilyen irányú megoldás született nemrég itthon* KARGINOV ALLEN



Az idén is folytatódik a BSA által tavaly meghirdetett Tűzszünet kampány – jelentette be Sebők Erzsébet főtktár. A márciustól induló kampány keretében egy-egy régióban 30 napos türelmi időszakot hirdetnek, ezalatt a BSA biztosítja mindenki számára, hogy rendezze szoftvernyilvántartását, és az esetlegesen illegális szoftvereinek helyzetét. Az adott időszak alatt a BSA sem büntető-, sem egyéb peres eljárást nem kezdeményez az adott megyében.

www.sztl.hu/cikkek/bsa (2003. január 28.)

CÉGVILÁG

A SYMANTEC bejelentette, hogy **Thomas W. Kendra**t nevezte ki nemzetközi kereskedelmi alelnökké. T. Kendra lesz felelős az ázsiai-csendes-óceáni, az európai, közelkeleti és afrikai térség, Japán, valamint az amerikai kontinensre irányuló kereskedelem irányításáért. **Dieter Giesbrecht**et követi ezen a poszton, aki a Symantec Enterprise Administration vállalati egységét fogja vezetni.

Idén a **CIB BANK** nyerte el Az év internetes bankja Magyarországon címet. A pályázatot az Index.hu Rt., a Nemzetközi Bankképző Központ és a HP Magyarország hirdették meg közösen. A szervezők 2001-ben tették közzé először Az év internetes bankja Magyarországon pályázatot. Ezt a kitértetést másodszor nyerte el a CIB Bank; először 2002-ben kapta meg a szakértőkből álló zsűri fődíját.

Az **LNX HÁLÓZATINTEGRÁCIÓS RT.** új üzleti kapcsolatokért felelős ügyvezető igazgatóhelyettese 2004 januárjától **Barta Gyula**. A 40 éves szakember az ELTE programozó matematikus szakán végzett, ezt követően 8 évig a Magyar Honvédség Informatikai Intézeténél szoftverfejlesztéseket vezetett. 1994-ben került az LNX jogelődjéhez, 2001 óta vezeti az állam- és közigazgatási ügyfelekért felelős értékesítési csapatot.

A **CANON EUROPE** nemzetközi HR-stratégiájáért elismerésben részesült a 2003-as Personnel Today Award díjnyertes. A díjakat minden évben a kiemelkedő, határokon átnyúló humánerőforrás-gazdálkodási teljesítményért adományozzák. A Canon Europe HR-csapata az egyértelmű stratégia kidolgozásában játszott központi és stratégiai szerepéért részesült az elismerésben, amely hatására máris elkezdődött a Canon Europe átalakulása egy decentralizált üzleti modellből világszintű, páneurópai szervezettel.

Az **AXELERÓ INTERNET** új pénzügyi és marketing vezérigazgató-helyettesekkel erősíti csapatát. A pénzügyi vezérigazgató-helyettesi posztot **Szász Dániel**, míg a marketing vezérigazgató-helyettesi pozíciót **Szalay-Bobrovniczky Kristóf** fogja betölteni. A vezetők a január 1-jétől új szervezeti rend szerint működő internetvállalatok csatlakoznak, amely a jövőben az üzleti (lakossági, vállalati, média) helyett a funkcionális (többek között értékesítési, marketing, portál) vállalati modell szerint folytatja tevékenységét.

ERP – bővülő piacok

A KFKI Csoporthoz tartozó KFKI ISYS Informatikai Kft. ERP-piaci előrejelzése szerint az idei évben ettől a szegmenstől – az informatikában tapasztalható visszaesés ellenére – további bővülés várható. Az ERP-piac Magyarországon előreláthatólag mintegy 5–7 százalékkal nő 2004-ben, s ennek két oka van. Egyrészt a kis- és középvállalati szféra mára „felfedezte” a professzionális vállalatirányítási rendszerekben rejlő lehetőségeket, és igyekszik is élni azokkal. Másodsorban az ilyen rendszerek hadrendbe állítása a cégek szempontjából az előző évekhez képest olcsóbb lett, ezért a kisebb vállalkozásoknál is gazdaságos a vállalatirányítási szoftverek bevezetése.

Az áruhanás a 2004-es esztendőben várhatóan folytatódik majd – mondta **Tusor Tibor** ügyvezető igazgató. Erre az optimizmusról az ad okot, hogy az EU-csatlakozás után az ilyen beruházást foltolgotó cégek közvetlenül az uniós szervezetei által kiírt pályázatokon is in-

dulhatnak. A magyarországi kormányzat most 1,2 milliárd forintos EU-támogatást ad az ERP-rendszereket közvetlenül érintő pályázati anyagokra. A KFKI ISYS becslése szerint még legalább ennyi, tehát további 1,2 milliárd forintot fordítanak kifejezetten ERP-rendszereket támogató pályázatokra. Az uniós éppen azt a kis- és középvállalati kört támogatja, amelyektől a szegmens legtöbb új megbízása várható.

A KFKI ISYS saját kutatása szerint körülbelül 3000 olyan vállalat működik Magyarországon, amelynek szüksége lehet a jövőben ERP-támogatásra. Ez elég nagy „érintetlen” piac, így az ERP-szegmens még sokáig a legdinamikusabban fejlődő informatikai ágazatok közé fog tartozni.

MUNKATÁRSUNKTÓL

+online: www.kfi-isys.hu

Ázsiai IT-lehetőségek

A magyar delegáció január 13. és 19. között tett ázsiai látogatása egy új stratégiai irány építőköve – mondta **Kovács Kálmán** informatikai és hírközlési miniszter budapesti sajtótájékoztatóján. A delegációnak tagja volt **Kóka János**, az IVSZ elnöke és több magyar IT-vállalkozás vezetője is.

Kovács Kálmán arról számolt be, hogy a meglátogatott országok – India, Szingapúr és Malajzia – olyan stratégiai partnert keresnek, amely segítené kapcsolódásukat az Európai Unióval. Az említett országok úgy vélik, erre Magyarország alkalmas. Hazánk geopolitikai helyzetéből adódóan nemcsak az uniós felé lehet kapcsolat, hanem az uniós kívül maradt európai országok felé is. A meglátogatott országok közül In-

donéziában létrehozták a Joint Business Councilt, amelyet egy IT-szakember vezet. Szingapúrban a magyar 3G mobil-tender után érdeklődtek az üzletemberek. Malajziában bemutatták a magyar delegációnak egy 50 kilométeres intelligens autópálya-szakaszt; az autópálya melletti épületek a legmodernebb kommunikációs eszközökkel, technikával voltak felszerelve. A miniszter bejelentette, hogy a korábban Indiában és Japánban is tapasztalt nagyfokú érdeklődés miatt ősszel Magyarország–Ázsia IT-fórumot rendeznek Budapesten.

VASS ENIKÓ

+online: www.ihm.hu

Együttműködés szükséges

Magyarország egyre inkább lemarad az információs társadalom kiépítésében; bár vannak pozitív kezdeményezések, a kormányzatnak az eddiginél jóval nagyobb figyelmet kell fordítania erre a területre – hangzott el az Informatikai Vállalkozások Szövetségének sajtótájékoztatóján.

Hazánkban a számítástechnikai eszközök piaca az IVSZ előzetes becslése szerint 14–18 százalékkal, a szoftverpiac 12–14 százalékkal nőtt az előző évhez képest. Ennek ellenére Magyarország versenyképessége az utóbbi évben romlott. Ami az eredményeket illeti, ezek

között említhető az új Elektronikus Hírközlési Törvény, a Sulinet Expressz Program, valamint a Magyar Információs Társadalom Stratégia (MITS), amelynek kidolgozásában az IVSZ is intenzíven részt vett.

Az IVSZ folytatja törekvéseit a magyar gazdaság versenyképességének növelésére az Európai Unióban. Ennek elérésére viszont elengedhetetlen a politika, a gazdaság, az ipar, az állam és a civil társadalom együttműködése – mondta **Kóka János**, az IVSZ elnöke.

BARABÁS BALÁZS

MI TÖRTÉNIK A HÉTEN?

JANUÁR 27. DIGITART magazin konferenciája és pályázathirdetés Budapesten
Információ: www.cio.hu

JANUÁR 27–29. Vállalati portálok. Belépés a szervezet hatékony működésének külső és belső kapuin címmel szakmai konferencia Budapesten
Információ: www.iir-hungary.hu

JANUÁR 28. 3M™ Wall Display multifunkcionális prezentációs eszköz szakmai bemutatása Budapesten
Információ: 279-0723

JANUÁR 28. BMC Software szakmai nap
Információ: www.bmc.com/emea/sapsem

JANUÁR 30. Microsoft Longhorn előzetes fejlesztőknek címmel szakmai rendezvény Budapesten
Információ: www.microsoft.com/hun

FEBRUÁR 2. Patton Electronics road-show Budapesten
Információ: www.comfort.hu

FEBRUÁR 2–4. ISA Serves 2000 üzemeltetése címmel tanácskozás Budapesten
Információ: www.netacademia.net

FEBRUÁR 2–4. XML webszolgáltatások fejlesztése ASP NET segítségével címmel szakmai rendezvény Budapesten
Információ: www.netacademia.net

NATO-beszállító a HUMANSOFT

(Folytatás az 1. oldalról)

A pályázatokon a NATO tagországok cégei közül csak azok vehetnek részt, amelyeknek van „NATO Beszállítóra Alkalmos”, illetve „Minősített NATO Beszállítóra Alkalmos” besorolása.

Nagy Kálmán, a HUMANSOFT államigazgatási üzletágának igazgatója, folyamatosan figyelemmel kíséri a tenderlehetőségeket. „A HUMANSOFT bármely más NATO tagállam hasonló vállalatával szemben felveszi a versenyt. A vállalatnak 14 éves szakmai tapasztalata és kiváló referenciái vannak az informatikai szolgáltatások széles skáláján, például a rendszerintegráció, rendszerfelügyelet és támogatás, IT-biztonsági rendszerek kiépítése és üzemeltetése területén” – mondta Nagy Kálmán.

Az alkalmassági feltétel megszerzése érdekében vizsgálták a cég szakmai, pénzügyi és gazdasági megfelelőségét. A Honvédelmi Minisztérium a folyamatos megfelelőségi átvilágítást az évenként megismétlődő kötelező adatszolgáltatás keretében végzi.

MUNKATÁRSUNKTÓL

+online: www.humansoft.hu

Átrendeződés várható a kártyapiacra?

2004. február 3. és 5. között rendezik meg a „2004: a fellendülés és átrendeződés éve a kártyapiacra?” című IIR Szakkonferenciát. A háromnapos rendezvény célja, hogy informálja az érdeklődőket a kártyatársaságok rendszereivel kapcsolatos változásokról és a legújabb törvényi módosítások várható hatásairól. Neves szakemberek segítségével bemutatják a hazánkban megvalósult különféle chipkártya projektek tapasztalatait, megvitatják a chipre való átállás finanszírozási kérdéseit, valamint azok multiapplikációs lehetőségeit a különféle szektorokban. A konferencia célja továbbá, hogy bemutasson hazánkban jelenleg egyedülálló gyakorlatokat és kezdeményezéseket a kártya alapú fizetési rendszerek területén, és felhívja a figyelmet a legújabb trendekre, várható változásokra a banki lakossági ügyfelek körében, kiemelten kezelve a hitelkártyapiac aktuális kérdéseit.

Az első két napon előadások hangzanak el az említett témákban, míg a harmadik nap úgynevezett workshopot tartanak. Az elnöki megnyitó után rögtön egy fajsúlyos témával ismerkedhetnek meg az érdeklődők. Radu Obreja, a Visa

International CEMEA-régióért felelős alelnöke „Milyen lehetőségeket és veszélyeket hordoz az EU-csatlakozás a hazai fizetési kártyák piacán?” címmel tart ismertetőt, ebben kitér az új versenykörnyezetre, az egységes jogi keretekre, illetve a chiptechnológiákban, e-kereskedelemben, m-kereskedelemben és a P2P-kifizetésekben rejlő lehetőségekre.

„Fizikai és működési biztonság: a chip a megoldás?” címmel tart előadást Kürti Sándor, a KÜRT Computer Rendszerház Rt. vezérigazgatója, míg Futó Iván, az APEH informatikai elnökhelyettese, az elektronikai aláírásról és a chipkártyák gyakorlati tapasztalatairól szól.

A második nap során főképp a különböző bankok illetékesei számolnak be a chipkártyák terén szerzett tapasztalataikról. Felhívjuk a figyelmet Prágay Istvánnak, a Magyar Nemzeti Bank főosztályvezetőjének „A jegybank szerepe a bankkártyák világában” címmel tartandó előadására.

GYÖRGY GYÖRGY

+online: www.iir-hungary.hu

Az RFID bevezetése a METRO-csoportnál

Az IBM-nél bejelentették, hogy cégük lesz a rendszerintegrátor abban a projektben, amely a METRO-csoportban bevezeti az új rádiófrekvenciás azonosítási technológiát, az RFID-et (Radio Frequency Identification). A METRO-csoport a világ ötödik legnagyobb kiskereskedelmi vállalata. A Future Store (vagyis a „jövő áruháza”) projekttel – a kiskereskedelmi cégek között elsőként – a teljes folyamatláncban szeretné bevezetni az RFID-technológiát. A munka a tervek szerint 2004 novemberében indul. Kezdetben 100 beszállító látja majd el a megfelelő címkével a METRO tíz központi raktárába és 250 áruházába szállítandó összes raklapot és konténer. Az IBM mint rendszerintegrátor a stratégiát, a tanácsadást, a gyakorlati kivitelezést és a bevezetést fogja irányítani.

Ez előtt a projekt előtt a múlt évben a németországi Rheinbergben megnyílt az Extra Future Store, amely afféle „élő laboratórium” volt a legújabb kiskereskedelmi technológiának. Ez volt az első olyan projekt a METRO-csoport Future Store programjában, amelyben kulcsszerepet jutott az IBM által az RFID-technológiához kidolgozott köztes szoftvereknek és integrációs szolgáltatásoknak.

A rheinbergi áruházban az RFID minden komponense egyetlen rugalmas központi rendszerkoncentratoron keresztül kapcsolódik egymáshoz; ezt a koncentrátort az IBM egyenesen a METRO-nak fejlesztette ki. Az RFID-technológia a Future Store áruház ellátási láncában már néhány hónap alatt igazolta a vele kapcsolatos várakozásokat.

A projekt első lépésében a METRO-csoport egy kiskereskedelmi RFID tesztlaboratóriumot kap. Ebben a tipikus kiskereskedelmi technológiával felszerelt laboratóriumban a szállítók kipróbálhatják, mennyire vannak felkészülve az RFID bevezetésére, s lehetőségük van felbecsülni azt is, hogy a megjelenő új technológiák mennyire használhatók a kiskereskedelmi piacon. A szállítók ezáltal méríthetnek a METRO-nak az RFID-vel kapcsolatos tapasztalataiból.

MUNKATÁRSUNKTÓL

+online: www.ibm.com/industries/retail
www.metrogroup.de
www.future-store.org

IVSZ-SAROK

Gyurós Tibor-díj – Az Év Informatikai Menedzsere – 2003 Az Év Ifjú Menedzsere – 2003

Az IVSZ az idén immár hetedik alkalommal jutalmazza azt a két informatikai menedzsert, akik előző évi munkásságukkal, eredményeikkel a hazai informatika fejlődését jelentős mértékben elősegítették.

Szövetségünk a hagyományoknak megfelelően két díjat ad át:

1. Gyurós Tibor-díj – Az Év Informatikai Menedzsere – 2003
2. Az Év Ifjú Menedzsere – 2003 (e díj lehetőséget biztosít a 35 év alatti informatikai vezetők térnyerésére is)

A benyújtott pályázatok közül a független tagokból álló bírálóbizottság ítéli oda a díjakat. Az ünnepélyes díjátadó ünnepségre 2004. április 8-án (csütörtökön) 18.00 órai kezdettel kerül sor, a Sofitel Atrium Budapest Szálló dísztermében, az emléklapokat átadja Kovács Kálmán informatikai és hírközlési miniszter. A pályázati kiírást és a jelölőlapokat a jövő héten küldjük ki.

A rendezvényről kapcsolatban bővebb információ kérhető Darázsdi Beátától a 235-7617-es telefonszámon, vagy a bea.darazsdi@ivsz.hu címen.

IT és e-Commerce szabályozás az Európai Unióban

Az IT és e-Commerce szabályozás az Európai Unióban címmel konferenciát rendezünk 2004. február 9-én az East-West Business Center Brunch konferenciatermében (1088 Budapest, Rákóczi út 1-3.).

Kérjük, részvételi szándékát legkésőbb 2004. február 2-ig a név, cégnév és e-mail megadásával jelezze felénk. Fax: +36-1-266-6346, +36-1-235-7617.

e-mail: Laszlo.Kelemen@IVSZ.hu. Konferenciánkon a részvétel díjtalan!

További információk elérhetők a www.ivsz.hu oldalon, illetve kérdéseit fellehet Kelemen Lászlónak a fenti e-mail címen is.

IT-biztonsági konferencia Budapesten

2004. február 26., Hilton Budapest Westend



IDC IT Security Roadshow
Central and Eastern Europe 2004

Ismeri a valós kockázatokat!

Tények és trendek az európai és a magyarországi IT-biztonsági piacokon

Vállalati IT-biztonsági irányelvek és azok gyakorlati alkalmazása

Esettanulmányok bemutatása több hazai nagyvállalat részéről

Etikus hackelési bemutató

További információ és jelentkezés: www.idchungary.hu

Telefon: 473-2378 (Sárközi Judit, konferenciamenedzser)

Microsoft Symantec



SZÁMÍTÁSTECHNIKA

We Secure The Internet

index

Regionális marketing kommunikációs központ

2004. januárjától a Canon kelet-európai marketing kommunikációs centruma a Canon Hungária Kft. Ezzel tovább erősödött a cég hazai leányvállalatának szakmai elismertsége a Canon Europe szervezetén belül. A Canon Hungária immár több éve a cég kelet-európai oktatóközpontjaként is működik. Mérnökei a digitális képzésről legjobbat tudó európai szakemberekként tartják számon. A bejelentés megerősíti, hogy a hazai leányvállalat integrált marketing kommunikációs tevékenysége példaértékű a Canon Europe-on belül is.

A munka továbbfejlesztése céljából a bécsi székhelyű Canon CEE (a Canon kelet-európai központja) 2004. január 1-jei hatállyal **Török F. Lászlót**, a Canon Hungária eddigi marketing kommunikációs vezetőjét kinevezte a Canon CEE marketing kommunikációs vezetőjévé



Török F. László a Canon CEE marketing kommunikációs vezetője

mind a vállalati kommunikációs tevékenységek, mind pedig az üzleti bevezetések és rendszerek kommunikációjának területén. Török F. László tevékenységét továbbra is Budapesten, a Canon Hungária Kft.-n belül látja majd el.

A döntés értelmében a hazai irodában működő központi marketing szervezet 16 ország marketing kommunikációs stratégiájának kidolgozásáért, a tevékenységek koordinálásáért, valamint azok felügyeletéért lesz felelős. A kelet-európai országokon túl Törökország, Izrael, Málta és Ciprus Canon-vállalatainak marketingmunkáját is a hazai irodában működő központ irányítja majd.

MUNKATÁRSUNKTOL

+online: www.canon.hu
www.canon-europe.com



P&BERT Management Consulting Group
"The Human Solution"

P: 669

ABAP PROGRAMOZÓ

Megbízunk egy piacvezető amerikai termelővállalat, melynek magyarországi leányvállalatához keresünk ABAP-programozót

Felelősség: a leendő kolléga globális ABAP-programozói feladatkört fog betölteni, és a nemzetközi SAP Applikációs Support felé tartozik beszámolási kötelezettséggel. Az új kolléga elsődlegesen az ABAP Report Programozásra fókuszál, de emellett részt vesz SapScript, SAP Workflow vagy BW modellezési support feladatokban is.

Elvárások: szakirányú végzettség, minimum 2 éves SAP ABAP-tapasztalat, SAP-programozásban szerzett gyakorlat ABAP/4 használatával, tárgyalóképes angol nyelvtudás.

Előnyt jelent: SAP Script vagy SAP Workflow ismeret

A pályázatokat a munkakör megjelölésével az alábbi címre várjuk:

P&Bert Management Consulting Kft.

1053 Budapest, Kossuth Lajos u. 1. Tel.: 483-2360, fax: 485-0699, pbent@axclero.hu, www.pbent.hu, www.consultationmagazin.hu

05002

FISTERA-roadshow

Az Európai Unió FISTERA (Foresight on Information Society Technologies for the European Research Area) projektjének keretein belül rendezte meg december közepén az IQSYS Rt. és a TEP (Technológiai Előrettekintési Program) a „Merre tart Európa? – technológiai trendek az informatikában” című szimpóziumot. A hazai és a meghívott vendégek előadásai nem csak az elkövetkező évek-évtizedek információtechnológiai fejlődését vázolták fel, hanem a FISTERA-projekt szerepéről, a program eddigi eredményeiről is tájékoztatták a hallgatóságot.

Az OM szakértője a hazai kutatási-fejlesztési tevékenységekről és a közeljövő terveiről beszélt. Mint elhangzott, ma a magyarországi K+F tevékenységek 77,2 százaléka külföldi vállalatoknál történik. A kormányzat szándékai szerint adózási és más direkt támogatással folyamatosan növelhető lesz a kutatásokra fordított összeg; ez a mennyiségre és a GDP arányára egyaránt vonatkozik. Ez utóbbi területen hazánk még az EU-s átlaghoz képest is nagy lemaradásban van.

Az EU-programok megalapozásához elengedhetetlenül szükségesek a hosszú

távú előrejelzések. Ezeket elsősorban a nemzeti szinten folytatott előrejelzési munkálatok összehangolásával lehet hatékonyabbá tenni. A FISTERA, amelynek Magyarország 14 más országgal együtt tagja, éppen ezt a munkát akarja elvégezni a tagállamok kutatóintézeteinek, kormányainak támogatásával és bevonásával. A hardver- és szoftverfejlesztésekkel kapcsolatban több, ma még merésznek tűnő jóslat is elhangzott: az információs társadalom egészét tekintve – a szigorúan technológiai megközelítéstől elszakadva – az eszközök elterjedését és piaci sikereit nem a nyers számítási erő fogja befolyásolni, hanem a használhatóság. A PC-t a jövőben – az elhangzott vélemények szerint – le fogja váltani egy jóval könnyebben kezelhető, új informatikai eszköz.

Egy másik előadó a programozási folyamatok újraértelmezését javasolta, mivel a mai metódusok erőforrás-pazarló alkalmazásokat eredményeznek, és emiatt az egyre nagyobb hardverteljesítmények is eltűnnek. A jövőben az erőforrástakaró programozási módszereknek kellene elterjedniük.

TRAUTMANN BALÁZS

2004: a fellendülés és átrendeződés éve a

KÁRTYAPIACON?

2004. február 3-4.

Workshop:

Marketingkérdések a kártyaüzletágban
2004. február 5.

Thermal Hotel Margitsziget

Email: conference@iir-hungary.hu
Web: www.iir-hungary.hu
Tel.: 06/1/459-7300

IIR-Szakkonferencia

The World's Leading Conference Company

Institute for International Research



05011

Hálózatos koncepcióautók

A januári Nemzetközi Szórakoztató-elektronikai Vásáron (CES) a Microsoft bejelentette első hálózatos koncepcióautóit. Ezek jól mutatják, hogy a szoftverírás miként képzel el a „hálózatos autót”, és melyek azok a legújabb alkalmazások és technológiák, amelyek a vezetők és az utasok biztonságát, kényelmét szolgálják.

A Microsoft Windows Automotive technológiát használó hálózatos koncepcióautóinak főbb jellemzői a korszerű beszédfelismerési technológia, a PDA és a mobiltelefon integrálása, a webszolgáltatások, a testreszabott navigálás, a kéz nélkül használható telefon vagy a távoli diagnosztika.

A legutóbbi felmérésekben közölt becslések szerint az amerikaiak hetente több mint 500 millió órát töltenek autójukban a lakóhely és a munkahely közti utazással, és a mobiltelefon-használók 73 százaléka beszél a telefonján vezetés közben. A „hálózatos autót” technológiával a Microsoft biztonságosabb alternatívát kínál az információk út közbeni elérésére. A cég több autógyártóval együtt azon dolgozik, hogy a „hálózatos autót” technológia bekerüljön az új modellekbe. A Microsoft technológiáit a BMW, Citroën, Clarion Co. Ltd.,



Peter Wengert, a Microsoft Automotive üzleti egységének marketingmenedzsere a hálózatos koncepcióautóban

DaimlerChrysler, Fiat, Subaru, Honda, Hyundai, Mitsubishi, NexTech, Toyota és Volvo gyártmányaiban már használják.

MUNKATÁRSUNKTÓL

+online: www.microsoft.com/presspass/events/ces

WINDOWS AUTOMOTIVE

1995 óta a Microsoft az autógyártókkal, a beszállítókkal, az alkatrészgyártókkal, a szolgáltató cégekkel és a felhasználókkal szoros együttműködésben olyan rendszereket és eszközöket készít az autópárnak, amelyekkel következő generációs intelligens Windows Powered alapú eszközök hozhatók létre; ezeken sokoldalú alkalmazások futtathatók, és internetes szolgáltatások is igénybe vehetőek. A Windows Automotive nyílt platform, amellyel a fejlesztők gyorsan létrehozhatnak autóban használható számítástechnikai megoldásokat. Sokféle számítástechnikai platformon alkalmazható, emellett ismeri a Windows CE-fejlesztők kiterjedt közössége is.

Kétfélmillió iPod

Megjelenése óta több mint kétfélmillió iPod-modellt értékesített az Apple, megszállódva ezzel a digitális zenelejátszók közötti világszerte vezető pozícióját. Nemrég egy új, 15 gigabájt kapacitású, igen kedvező árú modellt mutattak be. Minden iPod együttműködik a díjnyertes iTunes digitális zenelejátszó szoftverrel, az úttörő iTunes Music Store zeneboltal, ahonnan az amerikai vásárlók eddig több mint 30 millió dalt tölthettek le.

A 15 gigabájtos modellel egy időben az Apple egy minden eddiginél kisebb változattal is előrukkolt iPod mini névvel; a készülék 1000 CD minőségű dal tárolására képes. Az iPod mini kisebb, mint a legtöbb mobiltelefon, és csak 102 gramm tömegű. Felhasználói egy dalt egy másodperc alatt tölthetnek át Mac vagy Windows számítógépükre, és az akkumulátort is kényelmesen tölthetik akár a mellékelt FireWire vagy az USB 2.0 csatlakozón keresztül.

Az iPod mini tartalmazza a szabadalmaztatott Auto-Sync technológiát. Ez önműködően tölti át és tartja frissen az egész zenekönyvtárat az iPod tárába, amint csatlakoztatják a számítógéphez.

GYÖRGY GYÖRGY

Diagnostic

MEDIAGNOST

Medical

Fő tevékenységeink: orvosi röntgendiagnosztikához tartozó komplett mechanikai szerkezetek és részegységek gyártása.

Fő kapacitásaink: Forgácsoló üzem, Lemezlakatos üzem

Üzemünkben modern, CNC vezérlésű megmunkáló központokkal bonyolult öntvény-, lemez-, valamint többtengelyes megmunkálási feladatokat korszerűen, vevőink által elvárt pontossággal és hatékonysággal oldunk meg.

1106 Budapest
Fehér út 10.
Tel.: 431.87.50

<http://www.meddiagnost.hu>

05004

Üzemzavar elhárítva!

RITRAL

Tökéletes IT biztonság legyen egykiszó! A RITRAL, internetes támogatással rendelkező, mindenki számára elérhető koncepciót kínálunk.

A RITRAL 24 órás IT támogatást nyújt Önnek, a problémáit gyorsan és hatékonyan megoldva, így elkerülve az üzemi kieséseket.

A RITRAL 24 órás IT támogatást nyújt Önnek, a problémáit gyorsan és hatékonyan megoldva, így elkerülve az üzemi kieséseket.

A RITRAL 24 órás IT támogatást nyújt Önnek, a problémáit gyorsan és hatékonyan megoldva, így elkerülve az üzemi kieséseket.

ISP szerverszekrények

RITRAL Kereskedelmi Kft.
1044 Budapest, Ipan Park u. 1.
T: (06) 1 390 8000
Fax: (06) 1 390 8000
www.rital.hu

05004

Együttműködés: Fujitsu Siemens – Novell

A Fujitsu Siemens Computers és a Fujitsu cégcsoport PRIMECLUSTER fűtő-zési termékcsomagját sikeresen tesztelték, és átalakították a most megjelent Novell Nterprise Linux Services szolgáltatásokhoz. A magas szintű elérhetőséget biztosító megoldások gyorsan integrálhatók és bevezethetők az Intel alapú szervereken Linuxot futató számítógépes környezetekben. Így a Fujitsu Siemens Computers és a Fujitsu-csoport PRIMERGY rendszerein, illetve más szállítók Intel alapú szervereit használó rendszerekbe. A Novell és a Fujitsu Siemens Computers számos kezdeményezés keretében működött már együtt az évek során. A jelenlegi művelet közös értékesítési és partneri képzéseket tartalmaz, ezek során a forgalmazók és a Fujitsu Services és Siemens Business Services hálózatok keretében működ-



Fujitsu Siemens
PRIMERGY ECONEC 30

megoldásintegrátorok is képzésben részesülnek. A Novell Nterprise Linux Services fájl-, nyomtatási, üzenetkezelő, címár- és felügyeleti szolgáltatásokat kínál egyetlen integrált csomagban, a Linux rendszeren. Az Nterprise Linux Services olyan vállalati szintű szoftverekből álló csomag, melynek segítségével a szerveretek hatékonyan lecserelehetik Windows szervereiket, és a hagyományos NetWare szolgáltatásokat Linux-platformra is kiterjeszthetik a Novell-termékek jól ismert biztonságával, megbízhatóságával és funkcionalitásával. A Novell megszünteti a Linux rendszerek költséghatékony bevezetésének korlátait.

MUNKATÁRSUNKTÓL

+online: www.novell.hu
www.fujitsu-siemens.hu

Oracle alkalmazáscsomag – Pénzügyes megoldás kis- és középvállalatoknak

Amit ígérünk:

minimális bevezetési idő, olcsóság
Az azonnali elindítás a kezdési ügyleti gyakorlatok.

Az integrált alkalmazáscsomag a következő funkciókat tartalmazza:

- pénzügyi, főkönyv
- kötelezettségek, kimlevőségek
- készletgazdálkodás
- tárgyi eszközök kezelése
- értékesítés
- beszerzés
- pénzügyi és logisztikai riportok és elemzések

Az Oracle és az MIS Consulting megfizethető áron nyújtja üzleti megoldásait

Az MIS Consulting Rt. számos hazai referenciával rendelkező kiemelt és minősített Oracle partner. Teljes körű szolgáltatást, csomagja bevezetése, oktatás, elvácsiztatás, támogatás, árfogó és kedvező áru megoldást garantál, hazánkban 1000 a szerver által nyújtott üzleti érték legnagyobb színt kihasználóhoz. Ezáltal Ön hazai árán-konkurrenssé válhat világpiacra való megoldásokhoz.

Az időhatár pénzügyi helyzet ordait a bizalmat

A gazdálkodás sikere és az ehhez szükséges jelentős készlete a vállalat pénzügyi rendszerén múlik. A mai világban az áttekinthető, hiteles számviteli és pénzügygazdálkodás minden eddiginél fontosabb. Az Oracle együttes, integrált pénzügyi rendszerrel könnyű elnyerni a partnereket és a piac bizalmát, tanúsítva a vállalat pénzügyi stabilitását.

A beszerzés árfogó számítógépes támogatása komoly megtakarításokat hozhat

Az Oracle segít a megrendelési és számlák kiállításának teljes beszerzési folyamat racionalizálásában, a beszerzési ügyletek elmozdításával támogatja a folyamatok állandó tökéletesítését. A belső hatékonyság növelésével és a szállási kondíciók javításával jelentős költségeket lehet megtakarítani, így a vállalat erősebb, merendőbb kapcsolatot építhet ki beszállóival.

Tényekre alapuló üzleti döntésekre van szükség

A vállalatban minden nap rangos adat keletkezik. Bár fő szerepük a napi működés igényeinek kiszolgálása, a versenytársait is velük alaposan meg kell ismerni. Az Oracle business intelligencia eszközeivel az üzleti adatok támogatja tármelérővé válhat, és segítségével a vállalat megismerhető, tényekre alapú döntéseket hozhat. Az Oracle integrált, komoly képességekű kimutatásokról szóló kérelmekkel az adatok azonnal használható tudássá alakíthatók.

„Sima üzlet” kis- és középvállalatoknak

Az Oracle több mint egy évtizedes tapasztalattal, és számos üzleti ügyfelet szolgál meg a világ minden táján. Így az Oracle megoldásai lehetővé teszik a vállalatok számára, hogy a legújabb technológiák segítségével a vállalatok egyszerűen és gyorsan integrálják a különböző üzleti folyamatokat. Az Oracle megoldásai az üzleti folyamatok egyszerűsítését és a vállalatok hatékonyságának növelését segítik elő. Az Oracle megoldásai az üzleti folyamatok egyszerűsítését és a vállalatok hatékonyságának növelését segítik elő.

A szerver együtt nő vállalatával.



ORACLE®
E-BUSINESS SUITE
SPECIAL EDITION

További információkért: www.oracle.com, www.mis.hu, www.oracle.com

Vezeték nélkül – otthonra

A Linksys, mint bejelentette, három újabb termékkel bővíti „vezeték nélküli otthon” (Wireless Home) termékcsaládját. Az első, a DVD Player with Wireless-G Media Link (WMLD54G) nevű vezeték nélküli multimédiás készülék egy felső kategóriás DVD-lejátszó és egy Wireless-G médiacsatlóval együttese: vezeték nélküli adatátvitellel PC-n tárolt digitális videó-, kép- és zenei anyagokat továbbíthat tévére vagy hifiberendezésre, sőt nagyfelbontású (HDTV) tévéken is lejátszhatja a DVD-re, CD-re vagy Video CD-re felvett anyagokat. A beépített Wireless-G médiacsatlóval a személyi számítógépekről négyféle digitális tartalom játszható le a tévén vagy otthoni hangrendszeren (a legnagyobb, 54 megabit/másodperces sávszélességen): digitális videó (mpeg- és DivX-állományok), digitális fényképek (jpeg-, gif-, tif-, png- és bmp-állományok), digitális zene (mp3 és wma), valamint különféle élő, internetes rádióműsorok. Internetes tartalom hallgatásához PC-re sincs szükség, ha az eszközt csatlakoztatják az internethez, és az internetes rádió kivételével minden más funkció internetkapcsolat nélkül is használható.



Linksys RV082,
nyolckapus 10/100 VPN Router

felszerelve, és a gombjaival vagy infravörös távirányítóval kezelhető. Az otthoni hálózathoz a beépített 802.11b vezeték nélküli funkcióval, vagy – ha a lakás be van kábelezve – szabványos 10/100 Ethernet kábellel is csatlakoztatható.

A Linksys harmadik újdonsága egy nyolckapus – a kisvállalatok igényei szerint készült – 10/100 VPN Router (RV082). Közreműködésével redundáns kapcsolat lehet fenntartani: nemcsak egy internetes kapuja van, mint a hozzá hasonló eszközöknek, hanem kettő, tehát tartalékot is kínál, ha valahol hiba támadna. A két kapu persze egyszerre is

használható – az útválasztó ilyenkor intelligensen megosztja közöttük a terhelést, hogy a lehető legjobban kihasználhassa a meglévő sávszélességet.

A kapcsolóra 8 személyi számítógép illeszthető közvetlenül – 10/100 Ethernet-kapcsolaton keresztül.

A Linksys új útválasztójának virtuális magánhálózati (VPN) funkciói is vannak (DES és 3DES titkosítással, MD5 és SHA hitelesítési algoritmusokkal), és egy nagy teljesítményű állapotfigyelő tűzfala. Megfelelő beállításban korlátozza a belső felhasználók internethez való hozzáférést; konfigurálni egy egyszerűen kezelhető, webböngésző alapú segédprogrammal lehet.

GYÖRGY GYÖRGY

+online: www.linksys.com
www.linksys.hu

HAMAROSAN MS OFFICE 2004 FOR MAC

Húsz évvel ezelőtt a Microsoft az elsők között kezdett fejlesztesbe a Mac-platformra. Nem meglepő tehát, hogy a Macworld Expo szakkiállítás megnyitóján a Microsoft onálla Macintosh Business Unit (MacBU) részlege a húszéves fejlesztési tradícióit ünneplve először mutatta be a Microsoft Office 2004 for Mac és a Virtual PC for Mac Version 7 szoftvereket, melyek 2004 első felében kerülnek majd forgalomba. Az újításoknak köszön-

hetően az információ kezelése és megosztása még egyszerűbbé vált heterogén rendszereken is. A Microsoft weblapján már be lehet tekinteni a készülő Microsoft Office 2004 for Mac szoftver újdonságai közé. A Morphologic és Apple Computer magyarországi képviselője által a közelmúltban a Microsoft Office 98 és X változatokhoz kiadott helyesírási-ellenőrző szoftver ehhez az új változathoz is rendelkezésre áll majd.

Széles körben támogatott a HighMAT technológia

A Microsoft és a Matsushita Electric Industrial (Panasonic) bejelentette, hogy vezető szórakoztatóelektronikai gyártók, integráltáramkör-gyártók és szoftverfejlesztők olyan új termékeket dobnak piacra a közeljövőben, amelyek támogatják a High-performance Media Access Technologyt, vagyis a HighMAT technológiát. A HighMAT nagy teljesítményű médiahozzáférési technológia, amelyet a Microsoft és a Panasonic tavaly közösen fejlesztett ki és vezetett be a piacra. Alkalmazásával a fényképek, zenék és filmek hordozhatóvá válnak a személyi számítógépek és a népszerű szórakoztatóelektronikai eszközök között.

Az Apex Digital, Inc., a Malata North America és a Panasonic új DVD-lejátszóikban, DVD-felvevőikben, házi zenei rendszereikben és hordozható CD-lejátszóikban a HighMAT eljárást fogják alkalmazni. Emellett az ALI Corp., az

Analog Devices, Inc., az Equator Technologies, Inc., a MediaTek, Inc., a Sigma Designs, Inc. és a Zoran Corp. is bejelentette, hogy a következő generációs DVD-lejátszóikba és házi zenei rendszerekbe szánt integrált áramkörök együttműködnek majd a HighMAT-tal. Három szoftverfejlesztő cég, a BHA, a CyberLink és a Ulead Systems is bejelentette a HighMAT technológia támogatását.

Eddig több mint húsz cég, a tartalomkészítő szoftverek kiadóiól kezdve a szórakoztatóelektronikai eszközök és integrált áramkörök gyártóiig, nyilatkozott úgy, hogy termékeik együttműködnek majd a HighMAT technológiával.

MUNKATÁRSUNKTÓL

+online: www.highmat.com
www.microsoft.com/windows/windowsmedia/consumelectronics/highmat.aspx

Férgek fenyegettek

A Trend Micro decemberben mintegy négy száz új számítógépférget, vírus, trójai és egyéb rosszindulatú kódot ismert fel – mondta David Kopp, a TrendLabs EMEA vezetője. Ezek 30 százaléka férgekhez, 30 százaléka pedig trójai programokhoz kapcsolódott. Az új kódokból látható, hogy számos trójai továbbra is fenyegeti a számítógépeket. De vajon miért terjednek egyre tovább ezek a programok, amikor nincsenek önszaporító képességeik, mint például a férgeknek? Azért, mert a felhasználókat félrevezetik. Sok vállalati és otthoni számítógépes felhasználó egyáltalán nincs tudatában az interneten terjedő valós fenyegetéseknek, és sokuk nem is vezet be megfelelő vírusvédelmet ezek ellen.

A decemberi vírusfenyegetések toplistájából az is kiderül, hogy ezek fele férgekkel hozható összefüggésbe. Ma a fér-

gek fenyegetése a legnagyobb! Érdekes, hogy ezek közül az öt legveszélyesebb elég „örege” (koruk 3,5 és 21 hónap közé esik), s ennek ellenére terjednek, pedig már sok vírusvédelmi szállító terméke felismeri őket. Az alapvető vírusvédelmi termékek tehát önmagukban nem adnak elegendő védelmet. Olyan vírusvédelmi termékekre van szükség, amelyek összetett és kiegészítő felismerési folyamatokat is tartalmaznak, s emellett elengedhetetlen a vírusvédelmi szolgáltatások és a biztonsági házirendek áttekintése is. David Kopp összegzése szerint a december viszonylag csendes volt. A TrendLabs EMEA munkatársai nem észleltek támadást, nem találtak olyan komoly fenyegetéssel, amely például az ünnepekkor oly népszerű üdvözlőkártyához kapcsolódott volna.

MUNKATÁRSUNKTÓL



VÉLEMÉNY

Ingyenkonyha vége?



Úgy tűnik, Magyarországon a lakossági internetezés nem más, mint az a bizonyos gumicsont, amit aztán rág a lakosság széles tábora, rág a hivatal és rágnak a szolgáltatók. A zajos csámcsogás mögül mindig ugyanaz a propaganda hallatszik ki, miszerint így le vagyunk maradva, meg úgy le vagyunk maradva – mármint az internethasználatban a különböző régiókhoz viszonyítva... Időnként a két minisztérium, az IHM meg az OM támadásba megy át és különböző akciókkal, pályázatokkal próbálja csökkenteni a lemaradásunkat a nemzetközi környezettől.

Be kell látni, valamirevaló eredményt – köszönhetően a különböző rendű és rangú szerződéseknak, liberalizációnak stb. – tényleg csak az utolsó egy, másfél évben tapasztalhattunk, meg talán a távközlési szolgáltatók is belátták, hogy a mennyiségi növekedés egyben bevételnövekedést is eredményez. Nem kellene elhallgatni, hogy amíg a szolgáltatók a nagy sebességű internetezés felé próbálják terelni a lakosságot, a valódi növekedést a különböző módon támogatott, klasszikus modemes, szakszóval dial-up rendszerű csatlakozásoknál tapasztalhattuk. Gyakorlatilag az utóbbi másfél évben az új előfizetések feltehető többsége valószínűleg az államilag támogatott csomagok közül került ki.

Most azonban változhat a helyzet; a gond csak az, hogy egyelőre senki sem tudja, merre vezet tovább az út. Az IHM ugyanis bejelentette: januártól vége a támogatásnak, vége a dorbézolásnak, az olcsó szörfölésnek. A hír természetesen nem érte váratlanul az érintetteket, mivel a szaktárca az első pillanattól kezdve világossá tette, támogatása csak időszaks. A kérdés azonban az, vajon így mi értelme volt az egésznek? A kedvezményes, más szóval közpénzből támogatott előfizetőknek pillanatnyilag nem sok lehetőségük van; az új feltételrendszer majd a szolgáltatók kínálják fel nekik és ezek közül választhatnak „szabadon”.

Az egyik lehetőség, hogy amennyiben a szolgáltató nem biztosítja a korábbi kedvező feltételeket, akkor egyszerűen lemondják az internet-előfizetésüket. Már, ha lemondhatják! A legtöbb szerződés bizonyára tartalmaz valamiféle minimális vállalt időszakot – tudják, ez

az, amit apró betűkkel szoktak a lap aljára írni, és amit persze senki sem szokott elolvasni –, tehát marad a fizetés, vagy áttérés egy másik, gyaníthatóan drágább előfizetésre. Ha azonban az a szerencsés helyzet áll fenn, hogy mégis lemondható az előfizetés, akkor meg mi értelme volt az egésznek? Elköltöttek egy csomó közpénzt, hogy a lakosság bizonyos rétege olcsóbban internetezhessen – másfél évig?

Egy másik út, hogy az adott szolgáltató egy új csomagot kínál fel az eddig támogatott ügyfeleinek. Azt azonban senki ne remélje, hogy az újonnan választható lehetőség biztosan előnyösebb lesz, netán azonos feltételeket fog tartal-

Elköltöttük a csomó közpénzt, hogy a lakosság bizonyos rétege olcsóbban internetezhessen...

mazni. De miért is vállalják át a szolgáltatók az állam helyett a támogatást? Nem Róbert bácsik... És mit tegyenek azok, akik hazánk olyan területén élnek, ahol efféle „úri huncutság” nem áll rendelkezésre? Jó, persze ezeken a területeken is létezik megoldás: választhatjuk ugye a kábeltévé cég „vonós hangszerét”, ja, hogy ezért még a kábeltévére is elő kell fizetnünk, meg egy hónapig felénk sem néznek? Ugyan már, mit számít az az eddigi lassú – de legalább olcsó és egyszerű – modemes internetezés után? Vagy maradhatunk a nagy hazainál, nála súlyos tízezrekért áttérhetünk a műholdas változatra. Meg persze fizethetjük továbbra is a telefon- és internet-előfizetést, a satelitteles alkatrészeket, meg a szerelőt, szóval, ha eddig nem volt parabolaantennánk, most majd lesz!

Látható, hogy a minisztérium előre betervezett kivonulása ismét az elektronikus világtól való eltávolodásunkat vetíti elő. Lehet, nem lesz igazam, de kicsi az esélye annak, hogy tömegesen rohannak majd az eddigi kedvezményezett előfizetők a drágább csomagra előfizetni vagy éppen parabolaantennát felszereltetni...

Persze mindenki próbálkozik valamivel. Például a budapesti Erzsébetvárosban az önkormányzat ingyenessé teszi az internet elérését! De csak a magyar nyelvű oldalakat. Nem baj, majd a magyar hálón barangolunk, és nem a világhálón...

Nem mondom, érdekes statisztikai előség lesz.

GYÖRGY GYÖRGY

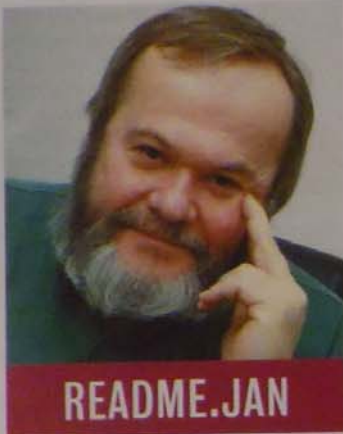
Musophobia

Billentyűzetközponitű segédprogramokról és az egérkerülő életforma magasabb rendű voltáról szól az e havi jegyzet, velük összefüggésben a szerző hosszan méltatja Kemény Zsigmondot, Vergiliust, valamint a postakocsit

Jézusom, hogy ennek mennyi gombja van, mondta egy finom úriasszony olyan üzenőt vagy több évvel ezelőtt, amikor először ült le az ÉS szerkesztőségének egyik számítógépe elé, és a billentyűzetre frissiben rácsodálkozott. Ne nagyon nyomkodja őket, csak amit ismer, a betűket meg a számokat, javasoltam, ő pedig verni kezdte a klaviatúrát (betanulási idő < 2 óra), és nyilván veri azóta is, csak most már másvalahol. Lényegében tehát azokat a billentyűket használta, amik az írógépen is megtalálhatók; meg persze a kurzorbillentyűket és a <Page Up>-<Page Down> párost, ezzel primán elboldogult, nem szenvedett hiányt semmiben. Egér (nálunk legalábbis) még nem volt akkoriban, minden a billentyűzetről működött, némiképp flottabul, mint manapság.

Később megjelent az egér, ettől a mozdulatok lelassultak, a korábbi virgocok kopácsolás helyett tétova klikkeket lehetett hallani, a tekintetek mélyén bambaság ütött tanyát. Azóta a felhasználó, ha leül az íróasztalához, elsőként az egér után nyúl, majd bárgyú képpel mered a monitorra. Noha lehetséges, hogy igazából cseppet se bárgyú ember ő, mert hiszen a havi jövedelméből a közép-ázsiai utóállamok valamennyi idült alkoholista fél évig tartó pszichodráma-tréningen vehetne részt Floridiában, de lám, ha megfogja az egeret, mafla képű fajánk lesz belőle is, mint mindenki másból.

Mért van ez így? Teljes titok. Az viszont nem titok, hogy az egér színtelen használata súlyos és helyrehozhatatlan fizületi károsodáshoz vezet, ami pedig az egérműveletek alacsony hatékonyságát és időrabló voltát illeti, arról a Microsoft különféle felhasználói dokumentációiban elég sokat olvashatunk. Nemesak a mostaniakban, hanem legalább a DOS alatt futó Word 5.0-ig visszamenőleg, de talán a korábbiakban is. Lehet, hogy a Microsoft lelkiismeretét különféle bűnök nyomasztják, ám az egérkultúra terjesztése egészen biztosan nem tartozik ezek közé. Viszont a nép a Microsoft intelmei ellenére is órsorsrontó módon egerészni akar. Ha én brüsszeli eurobürokrata volnék, megtiltanám, hogy az unió területén belül az iskolák egy kilométeres körzetében egeret áruljanak, vagy hogy ilyen szerkezeteket tízezer évesnél fiatalabbnak adjanak el. (Mellesleg a címben szereplő musophobia szó, sejtethető módon, egérfóbiát, egerektől való mélyeséges irratatot jelent. Egyébként nekem az ege-



rekkel, ha nem tartozik hozzájuk számítógép, nincs semmi bajom.)

Persze éljen és dolgozzon mindenki úgy, ahogy akar, vagy ahogy lehet, ám ha nyájas olvasóm vonzódik az egérkerülő életformához, akkor az alábbiakat esetleg hasznosnak ítéheti. Billentyűzetközponitű segédprogramokról lesz szó, közülük kettőt hosszabb ideje használok. Származásukat tekintve az egyik orosz, a másik német, és mindkettő freeware.

De kezdjük az elején, példa következőkkel.

Ideológiai alapok

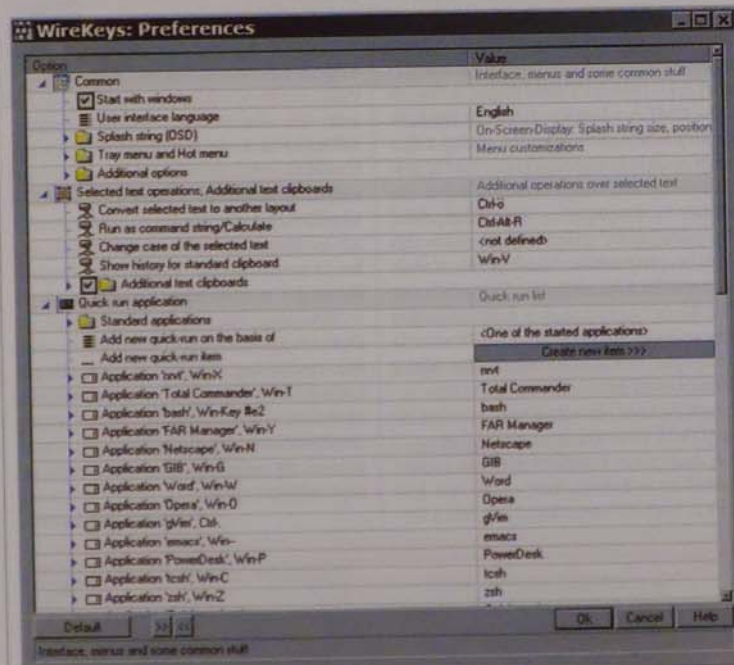
Figyeljük meg, mi van akkor, ha a dolgozó meg akarja nyitni, mondjuk, az állománykezelőt. Az van, hogy a dolgozó a Sajátgép vagy a Dokumentumok felirattú ikon keresésére indul, ami persze, ott lesz a munkasztalon, ám azt most az Outlook Express eltakarja. Megragadja tehát a dolgozó az ő egerét, és azzal az Outlook Express „kis méret” gombjára kattint, de hah!, mögötte ott az Excel. Vagyis újfent egér, „kis méret” gomb, klikk. Most viszont a Word ablaka tűnik elő, következőképp egér, „kis méret”, klikk megint, és ime, máris földereng a munkasztal. Rajta nyilván, harminchat különféle ikon, közöttük ott van valahol az állománykezelő is, percek kérdése, máris előkerül. És csakugyan. Klikk, majd ugyanezzel a tempóval haladunk töretlenül tovább.

Viszont a Windows-billentyű révén – a <Win>-<E> billentyűkombináció lenyomásával – egyetlen pillanat alatt jutotunk volna el ugyanide. Amúgy a Windows-billentyű a <Control> és az <Alt> között lelhető fel, és arról ismerszik meg, hogy rá van fősve a Windows-logó. Rejtélyes darab, mármint nem a logó, hanem a billentyű. Nem ismerek embert,

aki tudná, mért van ez ott, még kevésbé ismerek olyan embert, aki használná is, sőt olyat se ismerek, aki legalább kíváncsi volna rá, és ki akarná deríteni, hogy jö-e valamire. Pedig, mint következőkből kiderül, egy konkrét haszna máris van, illetve volna, amennyiben ezt a <Win>-<E> kombinációt képesek volnánk memorizálni valahogy. De nem vagyunk képesek. Ami csak azért furesa, mert a dédapánk az antik irodalom jó részét fejből tudták. Kemény Zsigmond leírja a naplójában, hogy a postakocsival eszközölt hosszú utazások (például Pest–Kolozsvár) unalmát elűzendő Vergiliust fordított fejből. Vagyis előbanlyított valamit az emlékezetéből: „Ille etiam extincto miseratus Caesare Romam, / cum caput obscura nitidum ferugine textit / inopiae aeternam timuerunt saecula noctem.” „Persze ezzel nemcsak az a gond, hogy teljes biztonsággal kell fejből tudni az egész Georgiát (ami mellesleg négy könyvből áll),

dig, amíg az első könyv ötszáztizennégy sora megfelelő színvonalon el nem készült; utána mehet a francba az egész, folytatjuk a második könyvvel, hacsak közben meg nem érkeztünk Kolozsvárra.

Ebben az a legkülönösebb, hogy Kemény Zsigmond ember volt, és elvileg mi is azok volnánk. Noha, mint látjuk, néhány billentyűkombináció memorizálása is leküzdhetetlen problémákat okoz. Jelentősége persze nincs, bár ha csakugyan két percet fordítunk arra, amit egyetlen pillanat alatt lehetne elintézni, akkor ez napi több óra veszteség, ami a világ legalább egymilliárd pecéjén legalább kétmilliárd kárba vesztett munkórát, azaz kétszázhuszezer munkaévet jelent. Naponta. Még szerencse, hogy amit az ember a munkahelyén általában csinálni szokott, az vagy kártékony, vagy fölösleges, de leginkább mindkettő egyszerre, úgyhogy a fent jelzett veszteség miatt mégse kell aggodnunk oly nagyon. Másrészt pedig az előzményekben föltételeztem, hogy nyájas olvasóm az egérkerülő életmóddal valamiképp rokonszenvez, s ha csakugyan így van, akkor pár tucatnyi gyorsbillentyű/billentyűkombinációt már eleve ismer és használ. Sőt nyilván szívesen használna efféleket további célokra is, mint például rendszer-helyreállítási pont létrehozása, az aktuális IP-cím lekérdezése, a képernyőfelbontás megváltoztatása, egy



Azon kívül, amit a szövegben leírtam, vezérli a WinAmpot, a cédémeghajtót, processzeket állít le, képernyőt lop, virtuális képernyőket teremt, és ez még messze nem minden

hanem hogy a fordításnak is lehetőleg szabványos hexameterben kéne megszólalnia, valahogy így: „Hisz Rómát is szánta, mikor tőr verte le Caesart, / mert ragyogó képén vak rozsdá futott el azonnal, / úgy, hogy a vétkes kort már-már örök éj fenyegette.” Természetesen a fordítást is fejből kell tartani, legalább ad-

szolgáltatás (és függőségei) elindítása a helyi hálózat valamely másik gépén, vagy bármi egyéb, amit scriptelni (bizonyos fokig automatizálni) lehet, és gyakorlatilag minden rutinfeladat ide tartozik. A Windows scriptingről talán egy más alkalommal lesz szó, a most tárgyalandó eszközök jóval egyszerűbbek, no-

ha még az e-mailek frásában is tudnak segíteni. Cikkírásban egyelőre sajnos nem annyira.

Hárman a kórusból

Billentyűzet-központú segédprogram akad egynehány, közülük többet is kipróbáltam, van, amelyek egy hétig maradt a gépemem, van, amelyek az öt percet se húzta ki. Alapjában két nagy csoportra oszthatók, egyik részük leginkább rendszerszintű billentyűparancsok létrehozására való, más részük pedig elsősorban rövidítékeket kezel.

Az első kategória ismert és népszerűnek mondható tagja a HotkeyControl XP. Érdekes mód csak tíz végrehajtható állományhoz lehet a segítségével billentyűparancsot rendelni; hogy mért csak ennyihez, az nem tudható. Emellett vannak további (kevésbé fontos) képességei, például billentyűkombinációkat definiálhatunk a rendszer leállítására, újraindítására vagy hibermálására (mellesleg ezt minden hasonló kategóriájú alkalmazás tudja), hangerő-szabályozásra és némításra (ezt is), aztán létrehozhatunk mindösszesen öt makró (egyszerű billentyűszekvenciát), hozzájuk további billentyűkombinációkat társíthatunk. Kezeli a cédémeghajtót és a médialejátszót, elrejtji-megjeleníti stb. az ablakokat. Nagyjából ennyi.

A második kategória – tehát a rövidítéskezelők – érdekes színfoltja a MemoKeys, ennek az eszmei háttere azon a nehezen cáfolható felismerésen nyugszik, hogy a rendszerben már valamilyeni lehetséges billentyűkombináció foglalt, azaz ki kell találni valami mást.

A MemoKeys fejlesztői azt találták ki, hogy módosító billentyű helyett valamilyen ritkábban használatos egyéb billentyű lesz lenyomva – például az <F9> vagy ilyesmi –, plusz egy alapbillentyű, de nyilván nem egyszerre, hanem egymás után. Például az „<F9>.n” jelentheti a felhasználó nevét, az „<F9>.m” az e-mail címét és így tovább. Nincs is ezzel semmi gond, maximum annyi, hogy ezeket a billentyűszekvenciákat csakugyan nem könnyű memorizálni, sőt ez esetben nemcsak a billentyűparancsok hullnak ki a felhasználó emlékezetéből, hanem a MemoKeys létezésének ténye is feledésbe merül. Aztán egy idő után azért töröltem le, mert már az se rémlett, hogy mire használtam valamikor.

Végezetül van a KeyboardExpress, ez mindkét csoportot lefedti, egészen ügyes, viszont huszonöt dollárba kerül. Megéri, még így is lopás megvenni, ha szabad így mondanom, viszont ha a saját kontómról van szó, akkor felmerül a kérdés, hogy mért adjak huszonöt dollárt vagy akárcsak huszonöt centet is olyan funkciókért, amelyeket amúgy ingyen megkapok.

Így aztán marad a freeware.

WireKeys

Fél éve használom a WireKeyst, komolyan vehető versenytársa egyelőre nincs. Megbízható, amellet ingyenes, pontosabban donationware. Van neki egy úgynevezett „full” verziója is, ami már shareware, de hát az alapváltozat eleve meglegősen sokoldalú. Mindamellett a józanabb gondolkodású felhasználók nem elsősorban azt fogják kedvelni benne, hogy a WireKeys kívánságra eszküvi fotókat készít, és közben vígan szájharmonikázik, noha egyébként ezt is csinálja (vagy majdnem), hanem hogy a Windows-billentyűt a Controllal, a Shifttel és az Altal egyenrangúnak tekintti.

Vagyis a továbbiakban nem három módosító billentyű lesz, hanem négy, amiből a lehetséges kombinációk száma egyből több mint a duplájára emelkedik. Továbbá a WireKeys, pályatársával ellentétben, a billentyűzet összes gombját hasznosítja (full verziója a multimédia-billentyűzetek extra bigyói is), tehát olyan billentyűkombinációink lehetnek, mint például a <Win>-<Left>, a <Ctrl>-<Win>-<Alt>-<Num *>, sőt akár olyan is, hogy <Shift>-<Win>-<Alt>-<Ctrl>-<PgDn>. Ez utóbbi már kétélyes akkord, ballal lefogunk két billentyűt, jobbal pedig hármát, vagy megfordítva. Nem mondom, hogy túl egyszerű, bár

még mindig ötvenszer praktikusabb, mint a hagyományos úton – egérrel – előkotorni a Vezérlőpult Programok telepítése és törlése nevű appletjét. Mely utóbbihoz természetesen valami ember-szabású billentyűkombinációt is kapcsolhatok, például olyat, hogy <Win>-<>, azaz Windows és pont, mert hiszen épp arról van szó, hogy egy alkalmazás pályafutásának végére most éppen pont tesztek. Persze ugyanezzel az erővel pontot tehetek valamely processz pályafutásának a végére is, tehát kilöhetnek különféle alkalmazásokat, függetlenül attól, hogy esetleg nem nálam, hanem a helyi hálózat más gépeim futnak. Például



A WireKeys historyt rendel a rendszervégőlapozhoz, ezen kívül három további vágólappja van. Esetemben megmarad az Emacs saját clipboardja is, ami pedig már eleve méretes darab

azt látom, hogy valamelyik kolléga órák óta pasziánszozik, <Win>-<> (vagy valami más), és a pasziánsznak annyi. Ehhez természetesen scriptet kell írnom, ami – az én esetemben – leginkább úgy történik, hogy veszem a Microsoft példaállományai közül az ide illőt, összefércellem más példaállományokból származó kódreszletekkel, kipróbálom, billentyűkombinációt rendelék hozzá, aztán csuhaj.

A WireKeys fejlesztői egyébként abban a hiszemben élnek, hogy művük alapjában véve egy vágólappóvító alkalmazás, és csakugyan jó annak is, sőt ebben a műfajban olyat tud, amiről még az életben nem hallottam. Például lehetséges az, hogy a vágólapp tartalmán reguláris kifejezésekkel definiált keres-helyettesít műveletet hajtsunk végre. Ezzel az erényével mégsem foglalkozom elmélyültebben, ugyanis az általam használt szövegszerkesztőnek (Emacs) saját, többrészes vágólappja van, akkora, mint egy pingpongasztal, akinek annál is nagyobb kell, az hazudik. Ezért aztán az én fogalmaim szerint a WireKeys elsődleges alkalmazási területe a gyorsindítás. Természetesen nem lehet harminc vagy több alkalmazáshoz billentyűkombinációkat rendelni, illetve éppenséggel lehetne, ám ember nincs a földön, aki azt fejben tartaná. Van egy tucatnyi olyan alkalmazás, melyet rendszeresen megnyitok, azokhoz rendeltem billentyűkombinációt, és ez így pont elég.

A második terület az alkalmazásnak-róké, ilyen például az, amelyek a webes keresőgépet (esetünkben a Google-t) hívja meg. Vagyis: kijelölök egy vagy több szót (indifferens, hogy milyen alkalmazásban), leütök egy billentyűkombinációt, ennek hatására a Google a kijelölt szót vagy szavakat keresi a webben, majd elindul a böngésző, és leteríti elem a találatokat. A makró JScriptben készült, a felhasználó kedvére átszerkeszthető, vagy írhat újabbakat. Írhat továbbá – ez volna a WireKeys harmadik alkalmazási területe – úgynevezett billentyűmakrókat is, az elnevezés félrevezető, valójában olyan scriptekről van szó, amelyek a kijelölt szövegrészt paraméterként veszik át, majd a művelet eredményét beillesztik ugyanabba a szövegbe. Például ideírom, hogy (345*89)-(123/2)=, kijelölöm, lenyomom a billentyűkombinációt, és íme, a kifejezés helyén az áll, hogy 30643.5. Gyakorlati haszna számomra nincs, lévén az Emacs saját kalkulátora sokkalta jobb, de hát ez nem löverseny, hanem csak egy példa arra, hogy milyen jellegű feladatok megoldására lehetünk képesek, ha nagyon iparkodunk. Egyébként gyakorlatilag bármire, ha csakugyan komolyabb scriptek írására adjuk a fejünket, persze ezekhez a WireKeysnek maximum annyi köze lesz, hogy a billentyűkombinációkat adja melléjük, ha mi is így látjuk jónak.

Ez tehát a lényeg, emellett a WireKeys egy egész halomnyi egyéb szolgáltatást nyújt, ám azokat most mellőzöm. Nem tartoznak a tárgyhoz.

GhostTyperXML

Oroszhoz főntebb ismerteteit nagyszerű produktumát tehát valamivel több mint fél éve ismerem, a GhostTyperXML-t viszont a múlt század vége óta, csak akkor még GhostTyper98-nak hívták. Egyetlen nagy hiányossága van, nem használja a Windows-billentyűt, ha tehát az ő segítségével kívánnék billentyűkombinációt rendelni, mondjuk, a FAR Manager elindításához, akkor gondjaim támadnának. A <Ctrl>-<F> minden programban a keresést indítja, az <Alt>-<F> pedig megnyitja a File menüt, ezeket tehát eleve kizárhatom. A <Ctrl>-<Shift>-<F> és az <Alt>-<Shift>-<F> felülírná a legelterjedtebb Windows-alkalmazás (úgy hívják, Microsoft Word) egy-egy billentyűkombinációját (Font, illetve InsertMergeField), végül a <Ctrl>-<Alt>-<F> az <Alt> Gr-<F> megfelelője (bár a Wordben nem az) és így a magyar billentyűzetben a nyitó kapcsoló zárójelét hívja. Maradna még a <Shift>-<Ctrl>-<Alt>-<F>, ami viszont már ki van osztva valaki másnak.

Ha tehát nem használható a Windows-billentyű is, akkor az F betűvel nem tudok olyan billentyűkombinációt létrehozni, amellyel felül ne írnék más, meglevő kombinációkat, azaz kárt ne okoznék, és ez, sajnos, az összes további

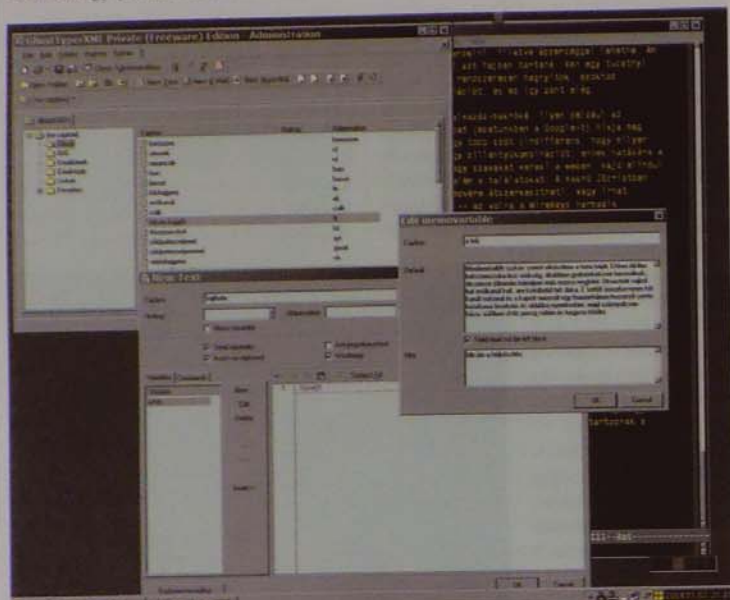
LINKEK

- Kemény Zsigmond naplója**
www.mek.iif.hu/porta/szini/human/szepirod/magyar/kemenyzs/naplo/naplo.htm
- A Georgica első könyve eredetiben**
http://tabula.rutgers.edu/latintexts/vergil/aeneid_georgics/georgics1.html
- Hotkeycontrol XP**
www.digital-miner.com/hkcontrol.html
- MemoKeys**
www.interlog-concept.com/memokeys.htm
- KeyboardExpress**
www.keyboardexpress.com/
- WireKeys**
www.wiredplane.com/
- GhostTyperXML**
www.sc-data.de/ghosttyper/en/index.php3?nav=Download
- További billentyűzet-segédprogramok**
www.abuys.com/calvagar/keybo1.htm
www.brothersoft.com/Utilities_Mouse_Keyboard_Download_List_1.html
www.findsoftonline.com/keyboard_utilities_sub_73_1.html
www.freedomdownloadcenter.com/Utilities/Mouse_and_Keyboard_Utillities/index1.html
www.freewarehome.com/System_Utillities/Keyboard_Tools_1.html
www.totalshareware.com/asp/list_view.asp?catid=297
- Treepad**
www.treepad.com/

betűre és a funkciógombokra is áll. Ezért került fel nálam a WireKeys a GhostTyperXML mellé, és ezért használok párhuzamosan őket azóta is. Egyebekben a funkcióik némiképp átfedik egymást, a megközelítésmódjuk azonban eltér. A WireKeys, mint mondtam, egyfajta svájci bicska, a GhostTyperXML viszont alapvetően rövidítéskészítő, tehát szövegbevitelt megkönnyítő eszköz. Persze rövidítéskészítő minden komolyabb szövegszerkesztőben (irodaiban és nem irodaiban egyaránt) fellelhető, viszont az ember nem mindig komolyabb szövegszerkesztőt használ, hanem olykor valami mást. Évekkel ezelőtt például arra jöttem rá, hogy egy nagyon tagolt, strukturált dokumentum (értsd: szakácskönyv) összerakásánál a TreePad a legkézreállóbb eszköz, az viszont rövidítéskészítést nem nyújt egyáltalán. Noha a szöveg, amelyen dolgozom, lényegében pár tucatnyi szót és kifejezést variál, ha nekem ezekre mindig van rövidítésem, akkor a könyvet szemmel alig követhető sebességgel fogom megírni, így is történt. Illetve azért nem egészen, de annyi tény, hogy bizonyos gyakran ismétlődő lírai fordulatok („egy fej finomra vágott vöröshagyma” és hasonló) tüneményes gyorsasággal rakódtak egymás mellé, és az én életem főműve végül is ezekből áll.

A lényeg tehát az, hogy a GhostTyperXML (1) rendszerszintű rövidítéseket nyújt, és (2) ezek a szövegrészek nem csupán karakterláncokra tudnak referálni. Az első pont már világos, a másodikra mondok egy példát. Ha itt, az Emacsben

(vagy bárhol máshol) leírom a „*mail” rövidítést, akkor elindul az Internet Explorer, betölti a <https://mail.777westel.hu/> oldalt, majd a GhostTyperXML automatikusan beírja az azonosítót és a jelszavamot, sőt a végén <Enter>-t üt, azaz



A GhostTyperXML a változói révén azt is lehetővé teszi, hogy webes felületen – például webes alapú e-mailben – bonyolult szerkesztői körlevelet állítsunk elő

belép. A rövidítés tehát valamilyen parancsra is referálhat, vagyis állományokat, alkönyvtárakat, weboldalakat nyithat meg, alkalmazásokat vagy scripteket, parancsfájlokat stb. indíthat el, azaz lényegében bármire képes. A felhasználó két-három betű leütésével – ismétlem: mindegy, melyik alkalmazásban üti le azt a két-három betűt – elvileg bármit megtehet, például tiltakozhat *Daryll* aktfotói ellen, brókerbotrányt robbanthat ki vagy betiltathatja a Tilos Rádiót. Ha például leírom itt a „kuss” szót, akkor a szerkesztett állomány elmentődik és a rendszer leáll; ez azért lehetséges, mert a „kuss” szót más összefüggésben sohasem használom. (Finom ember vagyok.) Ahogyan a „szundi” szó sem része az alapszókincsemnek, ha tehát beleírom ebbe a szövegbe, akkor a rendszer (illetve a GhostTyperXML) parancsnak fogja föl, és így hibermálás következik. Az imént nem következett, ugyanis a szót elővigyázatosan idézőjelbe raktam. Parancsnak akkor minősül, ha ez a hat karakter szóközpont által határolt, önmagában áll. De most előbb azt írom, hogy „idgnek”, ettől ez a szövegállomány RTF-be konvertálódik, összeesomagolódik a hozzátartozó három képpel, és elmegy az IDG-nek.

Utána jöhet a „kuss”.

VANCSA ISTVÁN

NEW EUROPE – NEW OPPORTUNITIES!

Budapest, May 12-13, Wednesday-Thursday, 2004

The event of 2004

CEBC IS PROUD TO INVITE YOU TO THE FIRST CENTRAL & EASTERN EUROPEAN CEO SUMMIT

Our Summit in Budapest will bring together Business Leaders from Europe's fastest growing region just days after the EU's eastward expansion.

AN OPPORTUNITY YOU CAN NOT AFFORD TO MISS

For more information please feel free to contact us if you or your company would like to participate either as a sponsor, speaker or delegate at

THE FIRST CENTRAL & EASTERN EUROPEAN CEO SUMMIT.

Central European Business Centre

H-1026 Budapest,
Küküllő u. 8.

Phone: +36-1-398-1058

Fax: +36-1-398-1059

E-mail: info@cebc.hu

www.cebc.hu

Central Europe's
Premier Conference
Company



Színek világa

A helyzet azért nem olyan rossz, a két szín eltérése az emberi szem érzékenységének a küszöbe alá szorítható. Az érzékenység egyénenként változik, ezért nem pontos fogalom. Megállapításához már viszonylag drága eszközök kellene.

Ahhoz, hogy megértsük a probléma lényegét, egy kicsit foglalkoznunk kell a színekkel, s ez nem választható el az emberi látás sajátosságaitól. Mindenekelőtt fehér és fekete szín nem létezik: az emberi szem a különböző színek adott arányú keverékét látja fehérnek, és ha ennek a keveréknek az intenzitása egy bizonyos szint alá csökken, akkor szürkének, illetve feketének. Biztos sokan emlékeznek arra a kísérletre, amikor fizikaórán a fehér fényt egy prizma segítségével színekre bontották. Ily módon úgynevezett tiszta színeket kapunk, amelyek nem bonthatók további összetevőkre. Három, megfelelően kiválasztott tiszta szín összekeverésével a szivárvány bármely komponense előállítható, sőt olyan színek is, amelyek nem szerepelnek a szivárványban. Mivel ebben az esetben valódi színeket keverünk össze, az eljárást összeadó vagy additív színekeverésnek hívják. Ezen az elven működnek a különböző katódugárcsőves és LCD-megjelenítők, amelyek a vörös, zöld és kék (RGB – red, green, blue) keverésével állítják elő a színeket. Pontosabban a szem felbontóképességének a korlátját kihasználva, különböző intenzitású apró vörös, zöld és kék színű pontokat helyeznek el egymás mellett. Egy vízepp nagyfó hatású kihasználva egyszerűen láthatóvá tehetjük ezeket a pontokat.

Az additív színekeverés leírása egyszerű: csupán a három alapösszetevő színét (a fény hullámhosszát vagy frekvenciáját) és intenzitását kell megadni a szín reprodukálásához. Ha az így kapott színeket tovább keverjük másokkal, az új szín mind fényesebb, színzibebb, végül fehér lesz.

A környezetünkben lévő tárgyak színe azonban – nagyon kevés kivételtől, például bizonyos szűrőktől eltekintve – nem így áll elő. A mondjuk, zöldre festett asztal nem azért zöld, mert a rá eső fehér fényből csak a zöldet veri vissza, a többi pedig elnyeli. Csak egyetlen komponens nyel el: a vöröset. Ezt a keveréket, amelyből csak a vörös hiányzik, a szem a vörös komplementer (kiegészítő) színeként, vagyis zöldként érzékeli; a vörös színt elnyelő tárgyak pedig zöldnek látszanak. Mivel a színérzet itt a „fehér fényhez” képest egy vagy több szín hiánya miatt keletkezik, ezt kivonó (szubsztraktív) színekeverésnek nevezik. Hasonlóan az összeadó színekeveréshez, három, megfelelően kiválasztott alapszínből ez esetben is előállítható a teljes szivárványpaletta, de a színreprodukálás lényegesen bonyolultabb.

Definíció: a monitoron és a nyomtatón eltérő a színek előállításának módja, ezért a két eszközön nem lehet pontosan ugyanazt a színt létrehozni

Egyszerű volna a helyzet, ha a tárgy a rá eső fehér fényből a színe komplementerét teljesen (száz százalékban) elnyelné, a többi pedig tökéletesen (száz százalékban) visszaverné. Ehhez képest azonban a színt nem tökéletesen, hanem csak adott százalékban nyeli el. Minél erősebb az elnyelés, annál teltebb a tárgy színe (saturation), míg a gyenge elnyelés halvány, pasztellszerű színt eredményez. A többi komponensnek is csak egy részét veri vissza, a többi visszaverja a felület. Minél nagyobb a visszavert arány, annál fényesebb (brightness) a szín. Ezért a sima felületek általában fényes, a durva felületek pedig matt színűek. Jól megfigyelhető ez a zománcfestékeknel vagy a bevezetett kavicsoknál, ahol a vízhártya biztosítja a sima felületet és így az erőteljesebb színt.

A szubsztraktív színekeverésnél minden újabb szín hozzáadása sötétebb színt eredményez, hiszen egyre több összetevőt nyel el a fehér fényből. Gyerekkori tapasztalat, hogy ha a vízfestékkészlet valamennyi színét összekeverjük, akkor sötétbarna lesz a végeredmény.

Milyen színű a Nap?

Tovább bonyolítja a dolgot a kivonó színekeverésnél, hogy a Nap fehér fénye nem egyenlő erősséggel, hanem bizonyos intenzitásarányban tartalmazza a szivárvány színeit. Szemünk az evolúció évmilliói alatt a napfényben fejlődött ki, ezért azután a napfényt érezzük a legtermészetesebb fehérnek. A benne lévő színek arányát sok tényező változtatja – a Nap magassága az égbolton, a pára és a por mennyisége, a levegőréteg vastagsága, vagyis a tengerszint feletti magasság – ezért sok tárgy különböző színárnyalatú a déli és a késő délutáni napfényben.

Az izzólámpa vagy a fénycső fehér fényében más a színek aránya, az izzólámpa fényében – mivel hőmérséklete sokkal alacsonyabb, mint a Napé – több a vörös, és kevesebb a kék szín. Ez okozza azt a mindennapi tapasztalatot, hogy mondjuk, egy ruhaanyag más árnyalatúnak, sőt néha más színűnek látszik napfényben, mint az izzólámpa vagy a fénycső fényében. A visszaverődés miatt néha még az is befolyásolja a színárnyalatot, hogy a fény milyen szögben esik a felületre, illetve hogy milyen

rendszerben ábrázolható, amelynek a három tengelye a három alapszín.

Egy tetszőleges kevert szín (TKSZ) pedig, ha az RGB-alapszíneket használjuk, a következőképpen írható fel:

$$\text{TKSZ} = vR + zG + kB$$

Itt a v , z és k az egyes alapszínek intenzitása. Az első ábrán a koordináta-rendszerbe rajzolt egyenlő oldalú háromszög középpontja az úgynevezett fehér pont: itt a három szín megfelelő arányú keveréke fehér színt eredményez. Természetesen a háromszög a nulla (sötét) ponttól tetszőleges távolságban megrajzolható, a háromszögek azonos pontjain lévő színek csak intenzitásukban különböznek egymástól, mert a három alapszín aránya bennük azonos. Az emberi szem azonban sok esetben az összetevőket azonos arányban tartalmazó, de különböző intenzitású színeket különböző színeként érzékeli, vagyis egyetlen ilyen háromszöggel nem szemléltethető a teljes színekészlet.

További probléma, hogy ha alapszíneknek a fent említett hullámhosszúságú RGB-színeket választjuk (ennek praktikus oka van), akkor a szivárvány színe – szakkifejezéssel a spektrumszínek – a fenti egyenlőséggel csak úgy állíthatók elő, ha az intenzitások (v , z , k) közül legalább egy negatív. Ez azt jelenti, hogy a szivárványszíneknek megfelelő görbe „kilóg” a háromszögből.

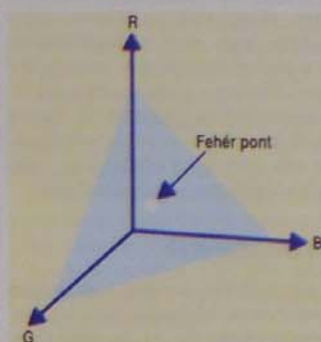
Negatív intenzitásnak nincs fizikai értelme, ezért ezt csak úgy lehet elképzelni, hogy az egyenlőséget – ha mondjuk, a v értéke negatív – átrendezzük:

$$\text{TKSZ} + vR = zG + kB$$

Vagyis a zöld és a kék megfelelő keverékével ugyanazt a színt tudjuk előállítani, mint a tetszőleges szín és a vörös vegyítésével.

Negatív intenzitásokkal számolni nem túl célszerű, ezért a mérésekben továbbra is alkalmazott fenti RGB-színek mellett a számításokat úgynevezett virtuális alapszínekkel végzik. Amennyiben azokat tesszük meg a koordináta-rendszer tengelyeinek, olyan háromszöget kapunk, amely már magában foglalja a szivárványszínek görbét is, ahogyan a második ábra mutatja. Ilyen színháromszögekkel szemléltetik a különböző eszközök (szkenner, digitális kamerák, nyomtatók) színterjedelmét, azt, hogy mennyire képesek lefedni a természetes spektrumot.

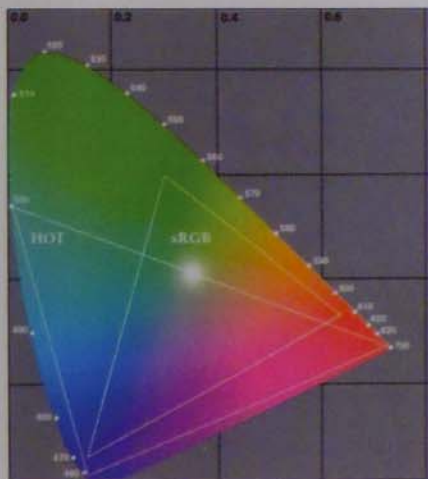
Az egyszerűség kedvéért a színháromszöget összeadó színekeverésű alapszínekkel mutattuk be, de hasonló alapon működik kivonó (CMYK) alapszín esetében is. Az említett RGB-n és CMYK-en kívül más színrendszerek is léteznek.



1. ábra. Színháromszög a fehér ponttal

irányból nézünk rá, gondoljunk például a vízen úszó olajfoltira.

A nyomdában és a tintasugaras nyomtatókban használatos festékek is kivonó színekeverésen alapulnak. A három alapszín a ciánkék (cyan – C), a bíbor (magenta – M) és a sárga (yellow – Y). Ezek



2. ábra. Spektrumszínek a virtuális RGB-színek terében

ből a fekete is előállítható, de a festéktakarékosság miatt kiegészítik a feketével (black – B). Ezt a CMYB-nek (vagy CMYK-nak) nevezett színrendszert használja valamennyi színes nyomtató.

Szinterek, színrendszerek

A színek reprodukálhatóságának az elősegítésére a bécsi székhelyű Commission Internationale de l'Éclairage (CIE) 1931-ben rögzített egy RGB-színrendszert, amelyben a vörös szín hullámhossza 700, a zöldé 546, a kéké pedig 436 nanométer.

A három szín keverésével előállított színek egy háromdimenziós koordináta-

Telefonközpont nélkül

A kisebb-nagyobb vállalatok üzemeltetésének egyik sarkalatos pontja a kommunikáció, abban is a telefonálás. Nemrégiben megismerkedhettünk egy ezen a területen használható izgalmas megoldással

Minden cégnek létrejötté óta nehézséget okoz a telefonos kapcsolattartás. Régebben nem volt sok választás: csak vezetékes telefon volt és egyetlen szolgáltató; a cég jó esetben megválaszthatta a telefonközpont típusát, s aláírhatta a szerződésben foglalt feltételeket.

Változatok telefonra

A mobiltelefonok megjelenésével és további szolgáltatók piacra lépésével a vállalati kommunikáció fenntartása már nem olyan egyszerű feladat, mert minden munkatársról és munkahelyről el kell dönteni, hogy milyen telefont kap-

A szolgáltatók között nem nagy a műszaki eltérés – annak alapján nehéz választani. Ha a mobiltelefonra esik a választás, akkor arról is érdemes meggyőződni, hogy azon a munkahelyen, ahol a telefont használnánk, megfelelő-e a térerő. Ha nem – s ilyesmi nemcsak távoli külterületeken fordulhat elő, hanem városok közepén is –, akkor próbálkozunk más szolgáltató telefonjával; valamelyik szolgáltatás csak használható.

Telefonközpontok

Egy cég területén, irodában, telephelyen a munkahelyek telefonjait helyi telefonközpont szolgálja ki. Az ára attól függ, hogy mekkora: egy 4–8 melléklet kiszolgáló központ ára a százezres nagyságrendbe esik, típus és képességek szerint erős szórással. A nagyobb központok árát már milliókban számolják, s ahhoz még hozzászámítandó a havi karbantartás és az esetenkénti programozás díja.

Ez nem olcsó mulatság, és egy induló cég – hiába tudja, hogy szüksége van rá – nem szívesen ad ki ekkora összeget. Emiatt sűrűn előfordul, hogy a telefonközpontot pénz szűkében jócskán alulméretezik – s azt később már bajos bővíteni. Ha van pénz, akkor a cégek átesnek a ló túloldalára: a szükségesnél többszörte nagyobb méretűt is megveszik – jó az, ha van. Ha a vállalat kinötte a maga tovább már nem bővíthető telefonközpontját, akkor kénytelen újat venni, ám a régi, még kiválóan működő berendezésen nem könnyű túladni, kidobni meg luxus. Elég nehéz kiválasztani a megfelelő telefonközpontot, sokba kerül megvenni, majd fenntartani.

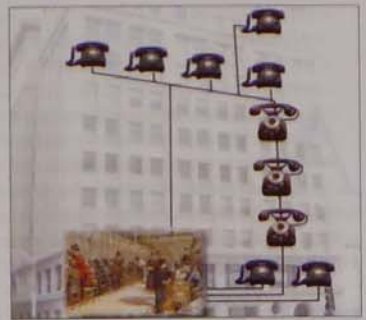
MobiTrend
Miért nem hagyjuk el a telefonközpontot, ha egyszer ennyi baj van vele? Rengeg pénzt megtakarítunk, s nem kell azon

töprengeni, hogy ki veszi majd meg. Ami nincs, azért nem kell fizetni és még csak el sem romolhat. Ez mind rendben is van, de hogyan telefonáljanak a dolgozók?

A Pannon GSM MobiTrend nevű szolgáltatásának közvetítésével: azzal a vállalattal elérhetővé teszi a dolgozóit meg az ügyfeleket, nem kell tehát vállalati telefonközpontot fenntartania.

Ez a kis- és középvállalatoknak szánt rendszer voltaképpen a ma divatos erőforrás-kihelyezésnek egy sajátos esete. A vállalat a telefonközpont funkciójáért egy külső cégnek fizet – ha a MobiTrendet használja, akkor a Pannon GSM-nek.

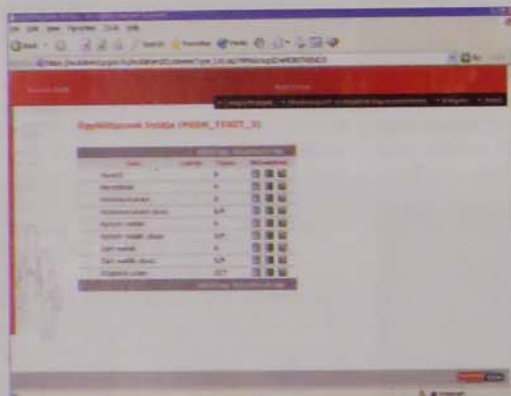
A MobiTrend szíve a Pannon GSM központjában működik; a felhasználó egy böngészőn látja, s a webes felületen beállíthatja a rendszer jellemzőit. A telefonhálózat a telefonszámok felsorolásával alakítható ki. Azt is mondhatnánk, hogy a MobiTrend virtuális hálózat, a



működését tekintve azonban nagyon is valóságos.

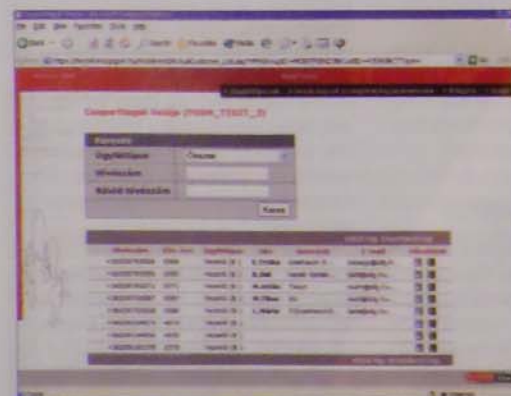
Tartalma

Ezzel a szolgáltatással a felek igen kedvezményes tarifával hívhatják egymást a felsorolt hívószámokról, a vállalatnak persze ajánlatot kell kérnie, de az ár nagyjából megegyezik a vezetékes hívások árával. Mondhatnánk persze, hogy ez mégiscsak jóval drágább, mint helyi telefonközpontot használni, mert azon át a munkatársak ingyen beszélhetnek egymással. De gondoljunk csak utána: egyszer meg kellett venni a telefonközpontot, s ha nagyobbfajta, akkor elég szép havidíjat kell fizetni a karbantartásért. S ha valamilyen működési paraméterét



MobiTrend ügyféltípusok

jön (vezetékes-e vagy mobil), azután azt is meg kell gondolni, hogy milyen legyen az előfizetés – esetleg valamilyen előre fizetett konstrukció – és melyik szolgáltatónál. A vezetékes és a mobiltelefonok között nyilvánvaló a különbség: a mobil nagyobb költséggel jár, de a használója lényegében bárhol elérhető.



Egy hívócsoport részlete

Hatótávolság: 1 m.

**HÍVJA: VEZETÉK NÉLKÜLI
1234! WLAN ÉS BDSL EGYBEN.**

axelero
interNET

Szeretne másoknál szabadabban és így egyszerre élvezheti a többfelhő letesebb tájékoztatásért hívja az 1

módosítani kell, akkor ismét a zsebünkbe nyúlhatunk.

Bárki kiszámolhatja, hogy egy munkahelyi hívás mennyibe kerül: bizony, annak is ára van. Lehet, hogy a MobiTrenden át drágább egy helyi hálózaton belüli hívás, de az ár az országon belül is ugyanennyi, s azt egy helyi központ már nem adhatja meg. Ha tehát egy munkatársunk átmegy a város másik végébe venni valamit vagy eladni és egy csoportba tartozik velünk, akkor ezzel a helyi tarifával telefonálhatunk neki.

A csoportba tartozó telefonokhoz rövid számokat rendelhetünk, vagyis a va-

lóságos telefonszám helyett egy négyjegyű számmal hívhatjuk egymást.

A hívást átadhatjuk a csoport más tagjainak – még a kívülről jövőt is. Vagyis ha nálunk keresik egy munkatársunkat, s ő éppen ebédel vagy a város másik végén araszol előre egy közlekedési dugóban, akkor a hívást átkapcsolhatjuk az ő telefonjára – mintha a készülék meg a miénk egy telefonközpont két melléke lenne.

A csoportba bevont telefonok – mert valójában azok alkotják ezt a csoportot – használhatók saját célra is. Megadható, hogy mi jelölje a magáncélú hívást – például egy, a szám előtt tárcsázott 0.

A kétfajta használat külön számlázható: az egyik számlára azok a számok kerülnek, amelyeket kezdő 0-val hívunk (vagyis a magáncélú hívások), a többi a céges telefonszámokra megy. Érdemes tudni, hogy ebben a konstrukcióban a magáncélú hívások percdíja is kisebb, célszerű tehát saját célra is ezt a telefont (előfizetést) használni.

Kijelölhető egy körzetszám is, és az oda menő hívások szintén kedvezményes díjúak lesznek – a felhasználó dönti el, hogy melyik körzetszámot hívja a leggyakrabban.

Működése

A MobiTrend használatához persze elengedhetetlen, hogy minden „melléknek” legyen telefonja, annyi előfizetésünk – pontosabban érvényes SIM-kártyánk – legyen tehát, ahány mellékkel kezelni szeretnénk. A szolgáltatótól kapunk egy felhasználónév-jelszó párost is, azzal jelentkezhetünk be a szolgáltatót kezelő weblapra. Itt mindjárt azt tapasztaljuk, hogy a weblap használ ugyan hitelesítést, de a cég – a Pannon GSM – önmaga hitelesítője. Ez egy kicsit rontja ennek a hitelesítésnek az értékét – bár Magyarországon van nagybanc is, olyan, amelyik a HTTPS oldalainak hitelesítéséhez a maga kibocsátotta tanúsítványt használja.

Bejelentkezés után – az első bejelentkezéskor változtassuk meg a jelszavunkat! – néhány alapadatot láthatunk. A magáncélú hívás előhívó számát itt nem változtathatjuk meg, azt csak a szolgáltató teheti meg, ha felkérjük. Megnézhetjük, hogy engedélyezve van-e a kedvezményes helyi hívás, s ha igen, akkor megadhatjuk azt a körzetszámot, amelyet kedvezményes tarifával szeretnénk hívni (ezek a beállítások az összes telefonra vonatkoznak).

kozik majd meg. Ha rövid hívószámot is beállítottunk, akkor azon csoporton kívüli számot is lehet hívni, és a bejövő hívás átadható más „melléknek”. Kinek-kinek emellett azt kell csak megtanulnia, hogy saját célú beszélgetés előtt tárcsázza (billentyűzze) az erre való azonosító kódot.

Kell valaki, aki a webes felületen át felügyeli a rendszert, bár a „felügyelés” itt enyhe túlzás. Egyszer jól be kell állítani az egészet, s attól fogva csak akkor kell hozzányúlni, ha új tagok kerülnek be vagy régiéik kikerülnek.

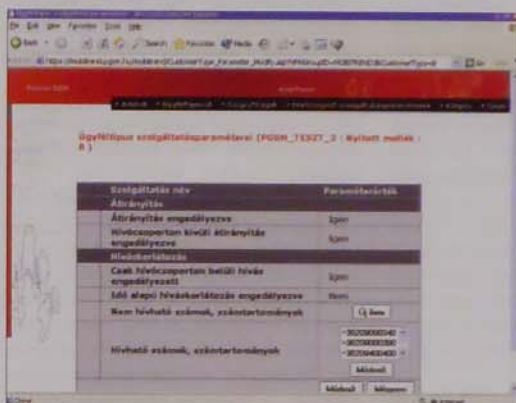
Kinek ajánljuk?

A MobiTrend a hagyományos telefonközpontokhoz képest meghökkentően új, és nagyon jól alkalmazható. Tulajdonképpen egészen más, mint a hagyományos telefonközpont, nem is versenytársra annak. A hagyományos telefonközpontokat főiruházzák mindenféle csodálatos szolgáltatással – hasznosakkal és kevésbé hasznosakkal. A MobiTrend lényegében egy hívócsoportot alakít ki, s az egy csoportba tartozók kedvezményes tarifával hívhatják egymást.

A megcélzott közönség a hazai kis- és középvállalkozások. Egy régi ismerősöm Budapesttől néhány kilométerre lakik, s ott nincs vezetékes telefon. Cégének másik tulajdonosa egy másik falu szélén lakik, s ott sincs vezetékes telefon. Budapesten van az irodájuk, három alkalmazottjuk beszerzéssel, szállítással foglalkozik. Éppen most költöznek új irodába: alaposan meg kell gondolniuk, hogy vegyenek-e telefonközpontot vagy – mivel mindenkinek van mobilja – inkább hívócsoportot hozzanak létre. Azalatt olcsó áron hívhatják egymást; ha telefonközpontot vesznek, akkor vezetékes-mobil hívással érhetik el egymást.

Általánosságban nem lehet azt mondani, hogy ez lenne a bölcsék köve, a tökéletes megoldás a vállalati kommunikációra. Mindenkinek át kell gondolnia, hogy vajon összhangban van-e ez a szolgáltatás az ő telefonálási szokásaival. Elő kell venni a telefonszámlákat és megnézni, hogy hányszor beszéltek mobilon át egymással, hányszor ment a hívás más körzetekbe, és elég egyértelmű eredményt kapunk.

Akik most indulnak, most vesznek irodát, azoknak feltétlenül érdemes a telefonközpont-beszerzés alternatívájaként a MobiTrendet is megvizsgálni. Ahol sok mobiltelefont tartanak és az alkalmazottak viszonylag sokat vannak távol, ott a MobiTrendet még a hagyományos telefon mellett is érdemes lehet bevezetni. Fontos szempont, hogy igen egyszerűen elkülöníthetők a magáncélú hívások, és azokat a szolgáltató külön is számlázza – esetleg közvetlenül az alkalmazottaknak. Az alkalmazottaknak is rokonszenves lehet, hogy ebben a szolgáltatásban a magáncélú hívásoknak is nagyon jó az árak.



Egy ügyféltípus jellemzői

Hatótávolság: 30 m.



A MobiTrendben előre definiált ügyféltípusok vannak: tulajdonságaik egy részét magunk is beállíthatjuk. A jellemzők némelyikét nem módosíthatjuk, azt a szolgáltató definiálja, s a MobiTrend szolgáltatásban állandó. Csoportonként két listát adhatunk meg: a hívható és a nem hívható számokat.

A csoportok mellett persze külön-külön definiálhatjuk a felhasználókat is. Megadhatjuk, hogy melyik telefonszámhoz melyik név tartozzon, s a névhez rövid magyarázatot kapcsolhatunk – például a beosztást. S rövid hívószámokat rendelhetünk a „mellékekhez”.

A szolgáltatást igen egyszerű használni: a rendszer tagjait kívülről éppúgy lehet hívni, mint korábban; a MobiTrendhez való tartozás csak a számlán mutat-

Valtson a teljes üzleti internetmegoldást kínáló Axelero BDSL-re most, internetkapcsolat és vezeték nélküli WLAN-technológia előnyeit. Részletekért látogasson el az www.axelero.hu honlapra. **ELŐNY ÖNNÉL**



Nokia N-Gage

A Nokia az elmúlt év végén tört be a piacra mobiltelefon-játékkonzol hibridjével, amelyhez nagy reményeket fűz. Mi is kipróbáltuk az új eszközt, most beszámolunk tapasztalatainkról

A mobiltelefon-gyártók a piactelítettség és a fokozódó versenyhelyzet miatt egyre nehezebb helyzetbe kerülnek. A készülékek megtervezésére és gyártására már jól bevett megoldások léteznek, így a piacra kerülési idők egyre rövidebbek, a fejlesztési költségek pedig egyre alacsonyabbak.

Ahhoz, hogy egy gyártó adott termékéből kiemelkedően sokat vásároljanak, az kell, hogy az adott készülék „kilógjon” a sorból, akár tudásával, akár külsejével. Új játékkonzol-telefon hibridjével a Nokia mind a két elvárást sikeresen teljesítette: az N-Gage külsejét és tudását tekintve egyaránt teljesen egyedien számít a mobiltelefonok között.

Hardver

A Nokia N-Gage mindenekelőtt hordozható játékkonzol, de emellett telefonnak, MP3-lejátszóknak és rádióknak is kiváló. Fizikai paramétereit vizsgálva játékgépnek normális, ám telefonnak hatalmas méretű: 137 grammot nyom, míg hossza 134, szélessége 70, vastagsága pedig 20 milliméter.



A készülék csatlakozói

A készülék a már többször bizonyított Series 60 platformra támaszkodik, amely a Nokia saját fejlesztésű Symbian alapú operációs rendszere. A Series 60 egyébként igen nagy sikerrel debütált a Nokia 7650-esben, amelyet a 3650-es modell követett. Az N-Gage kijelzője pontosan olyan, mint az utóbbi készüléké, azaz 176x208 pixel felbontású, és 4096 színt képes megjeleníteni. Felmerül a kérdés, hogy miért nem 65 ezer színű kijelzővel látják el a kifejezetten játékokra szánt készüléket: a választ feltehetően az árak és a szükséges határidők adják meg.

Energiaját a készülék a 850 mAh-s BL-CS-ös lítium-ion akkumulátortól nyeri, amelyről folyamatos játék mellett megközelítőleg négy órán át képes működni.

A telefonba a játékokat, illetve pluszmemóriákat szabványos MMC-kártyaként (24x32x1,4 milliméter) lehet beilleszteni, egyszerre egy ilyen kezelhet. A hátsó fedőlap alatt még egy ilyen kártya fér el, így nem kell a zsebünkben

hordozni az apró kiegészítőt. A játékkonzolokon már jól bevált ötirányú navigációs gombot is találunk a készülék bal oldalán, amely a játékok legfontosabb vezérlője. A telefon ikon alapú menüiben ugyanezzel a gombbal lehet navigálni, nagyon kényelmesen. Az ötödik irány, azaz a lefelé, néha nehezen nyomható be: sok esetben valamelyik irányba léptetünk ahelyett, hogy le tudnánk nyomni a gombot.



Nokia N-Gage

Szoftverek

Mint ahogy az N-Gage számos előre telepített alkalmazással (MP3-lejátszó, Real videolejátszó, számológép, naptár stb.) érkezik, a legfontosabb feladatokra a gyári szoftvercsomaggal is használható. Az egyik legerősebb szoftver ezek közül a képernyőmentő, amely egy speciális billentyűkombináció lenyomásakor az éppen a kijelzőn lévő tartalmat egy JPEG-állományba menti el. Ezzel a funkcióval hatékonyan készíthető a szoftverekről leírás, segítség (ez a játékok alatt többnyire nem érhető el, mert olyan billentyűket használna, melyekre a játékban is szükség van).

Mivel az N-Gage Series 60 operációs rendszert futtat, ezért az interneten hozzáférhető összes Series 60 szoftvert képes futtatni. Ezek nagy hányada teljesen ingyenes, így telefonunk szoftverbázisát könnyedén bővíthetjük. Emellett a konzol Java alkalmazásokat is tud futtatni, így akár WAP-on keresztül is tölthetünk játékokat készülékünkre (habár a Java alapú játékok rendszerint rosszabb minőségűek, mint azok, amelyeket kifejezetten a Series 60 vagy N-Gage platformokra terveztek).

A játékgép

A Nokia N-Gage, minden más extralehetőség mellett elsősorban játékkonzol. Külseje is ezt tükrözi, hiszen a közepén elhelyezkedő kijelző, valamint a bal és jobb oldalra szétosztott billentyűzet a kétkezes játszhatóságot segíti elő (ám legalább ennyire rontja a készülék használhatóságát telefonként).

Egyik legnagyobb hiányosságának a függőleges álló kijelzőt tartják, amely el-

tér szinte minden más – asztali vagy hordozható – játékgép megvalósításától.

Tekintettel arra, hogy a legtöbb játékprogramot vízszintes megjelenítésre tervezték, ezért kétséges, hogy a függőleges kijelzőn mennyire lesznek élvezhetőek (az általunk tesztelt néhány játék esetében is zavaró volt). Mivel a készülék billentyűkiosztása nem teszi lehetővé, hogy elforgatva játszunk vele, ezért mindenképpen meg kell barátkoznunk a kijelző orientációjával.

A játékokat az MMC-kártyáról nem kell telepíteni: behelyezésük után a főmenüben új elemként jelennek meg, s ezt kiválasztva azonnal elindul az adott alkalmazás.

Mivel az utasszállító repülőgépeken kötelező kikapcsolni a mobiltelefonokat, pontosabban azok rádiós részét, ezért az N-Gage-ben is található egy Offline üzemmód, amely minden rádiófrekvenciás részt kikapcsolva tart, így nyugodtan lehet játszani az utazások alatt is.



A képernyőmentő alkalmazás

Riválisaival szemben az az N-Gage nagy előnye, hogy támogatja a többjátékos üzemmódot. Az összekapcsolódást BlueTooth csatlófelületen keresztül oldja meg, így a két játékosnak nem kell egy kábel két végén lógnia, elég, ha tíz méteren belül helyezkednek el egymástól. Mivel a BlueTooth-megvalósításokkal már sok probléma volt, így kissé szkeptikusan állunk neki a többjátékos üzemmód tesztelésének, ám semmiféle problémát nem tapasztaltunk az összekapcsolódás vagy a játék alatt. Az egyetlen említendő kényelmetlenség: a játékgazdának, vagyis annak, aki várta, hogy csatlakozzanak hozzá, manuálisan be kellett kapcsolnia a BlueTooth csatlófelületét, mert különben nem látta őt senki. Ez azért volt gond, mert a játék erre nem figyelmeztette a felhasználót.

A telefon másik nagy problémája (a kijelző állása mellett) az, hogy az MMC-kártyák cseréje hosszadalmas és nehézkes. A konzolt ki kell kapcsolni, majd levenni a hátlapot, kivenni az akkumulátort, kicserelni a kártyákat, azután megint összerakni a készüléket, és visszakapcsolni. Ez jobb esetben is eltart egy-másfél percig, ráadásul mindeközben számos alkatrészt (készülék, hátlap, akkumulátor, két MMC-kártya) kellene a kezünkben

tartani. Ezt a műveletet buszon vagy vilámoson utazva nem érdemes kipróbálni.

A telefon

Mivel az N-Gage fontos jellemzője, hogy hibrid készülék, mindenképpen érdemes szót ejteni a telefonrészéről is. Szoftver tekintetében ez egyáltalán nem különbözik a jól bevált Nokia 7650-es vagy 3650-esnél látottaktól, arra semmi panasz nem lehet. A hardver „használatát” szintén azonos, ám elrendezése teljesen más. A társaszó zöld és a lerakó vörös gombok a készülék tetején, kétoldalt kaptak helyet, így vagy jobb és bal kézzel lehet üzemeltetni azokat, vagy fogást kell váltani a telefonon. Mivel a számok mind jobboldalt kaptak helyet, SMS-t csak egy kézzel tudunk írni, igaz, a gépelés sebességét határozottan javítja a magyar nyelvű T9-es prediktív szövegbevitel.

Ám a billentyűk elrendezésénél sokkal különösebb a fülhallgató rész pozíciója: mivel ez a készülék oldalán található, ezért a telefont fülünkhöz az oldalával kellene illeszteni, azaz nem hozzálapul az arcunkhoz, hanem teljesen eláll tőle. Ha nem preferáljuk a beszélgetés eme sajtóságos módját, mindenképpen érdemes a gyárilag mellékelt fejhallgatókészletet használni. Nagyon kényelmes megoldás, hogy ha éppen játék közben ér minket egy hívás, a játék automatikusan elnémul, és lehetőséget kapunk a hívás fogadására.

MP3 és rádió

MP3-as zenéinket legegyszerűbben a gyári tartozékként mellékelt USB-kábel segítségével másolhatjuk fel a készülékre. Ha csatlakoztatjuk számítógépünkhöz az N-Gage-et, az automatikusan egy USB-s merevlemezként kezeli ezt, így semmilyen speciális szoftver telepítésére nincs szükség. A másoláshoz szükséges könyvtárat hozhatunk létre, a beépített MP3-lejátszó mindenhol megtalálja zenéinket.

Rádióhallgatáshoz mindenképpen csatlakoztatni kell a fülhallgatót, hiszen az szolgál egyben antennaként is. A rádió minősége jó, és nagyon kényelmes, hogy előre eltárolhatjuk az adókat, így nem kell mindig keresgélni.

Összegzés

A Nokia N-Gage igen figyelemreméltó készülék, játékokra, telefonálásra egyaránt kiválóan használható. Mint minden megoldásnak, ennek is vannak kevésbé jól eltalált részei, így például a függőlegesen elhelyezett kijelző, valamint a kártyák cseréjének körülményessége zavarhatja a felhasználókat a legjobban.

A készülék a Pannon GSM-nél előfizetéssel 79 900 forintba kerül, a Forxnet, illetve a Westel jelenleg nem forgalmazza.

Lexmark P707 Photo Jetprinter

Kipróbáltuk a Lexmark egyik legújabb fotónyomtatóját, a Lexmark P707 Photo Jetprintert: igen szép színes képeket készít, de azok persze csak fotópapíron hatnak igazán fényképszerűnek

A papírt hátulról, felülről lehet betölteni a meglehetősen kis kapacitású adagolóba; a vastagabb fotópapírokból bizony nem sok fér bele. (A specifikáció 100 lapot ír az elég vékonyka 75 g/m² papírból...) Beépített papírmínőség-érzékelője a papír szerint választja meg az optimális nyomtatási módot, s ez igen kényelmessé teszi a munkát. A nyomtatónak egy USB-csatolója van, s az bizony kell is, mert a színes fotók nyomtatásához sok adatnak kell a nyomtatóba kerülnie. A kinyomtatott papírt egy egyszerű tálcá fogadja – ez a nyomtató minőségéhez képest eléggé igénytelen megoldás.

A nyomtató telepítése – XP-vel próbáltuk ki – igen egyszerű; a CD behelyezése után felkerül a gépre a meghajtó és a kártyaolvasókat kezelő program. A nyomtató oldalára szereltek egy sokféle memóriakártyát fogadó – s minden látszat szerint utólag tervezett – modul; valószínű azonban, hogy az év végén

már a nyomtató szerves részei lesznek a memóriakártyát fogadó részek. A nyomtatóval használható memóriakártyák: MultiMedia Card, Memory Stick, Secure Digital, Smart Media, I. és II. típusú Compact Flash, IBM Microdrive.

A nyomtató a hozzá csatlakoztatott számítógéppel dolgozza fel a memóriakártyák tartalmát a gépre a CD-ről feltelepített Lexmark Photo Center program közreműködésével. A szerkesztővel elvégezhető a nyomtatáshoz szükséges egyszerűbb műveletek: elforgathatjuk a képet, körbevághatjuk a szükséges részt, igazgathatunk a színeken és a kontraszton. A nyomtatásban sokat segít az automatikus papírérzékelés; mi négyféle papírral próbáltuk ki a nyomtatót (hagyományos „géppapírral”, sima és matt fotópapírral, valamint „vastag”, 160 gramm/négyzetméterrel), és az automatikus beállítás adta a legjobb eredményt.

A nyomtató két festékpapírt használ; a meghajtó képernyőjéről, illetve nyom-



Lexmark P707 Photo Jetprinter

tatás közben ellenőrizhetjük őket. A két patron 3-3 színt tartalmaz; egyik a hagyományos cian–bíbor–sárga összetételű, a másik fotópatron. Ez utóbbi helyett valódi fekete patront is használhatunk: akkor a fotóminőség azért lejjebb száll, de a fekete az fekete lesz, és nem fogy egyszerre több szín.

A memóriakártya-olvasókból, a festékpapronokból és persze a nyomtató nevéből is látható, hogy ez a készülék főleg fotók nyomtatására való. Lehet persze levelet, szöveget, programlistát is

nyomtatni vele, de ilyesmire használni drága mulatság.

Mért sebessége 70 százalékban fedett, színes fotót tartalmazó A/4 oldalal valamivel kevesebb, mint 12 perc (!) volt. A nyomtatás 9 másodperc után elindul, de a teljes kép legjobb minőségben, két színes patronnal való kinyomtatása nagyon lassú. (Ha a fotópatron helyére feketét teszünk, a minőség alig észrevehetően romlik, de a nyomtatás sebessége egy nagyságrenddel megnő.) A nyomtató havi terhelhetősége 3000 lap, s ez elég is egy otthonra szánt készüléknél. Ha A/4-es színes fotókat szeretnénk nyomtatni vele, akkor a havi kapacitást 600 óra alatt használhatjuk el (30 napban 720 óra van). Ha kisebb fotókat nyomtatunk, mondjuk, a hagyományosabb 9–13 centiméteres méretben, akkor persze már elfogadható a sebesség. Ha meg csak egyszerű szöveget – fekete patronnal –, akkor percenként 17 lap is elérhető. A nyomtatás szerencsére nagyon halk, a papírkezelés biztonságos, nem akad meg a papír, este tehát magára is hagyhatjuk a gépet, ha sok képre van szükségünk, elboldogul egyedül is.

A nyomtató otthonra, egy számítógép mellé teljesen megfelelő, s az is jól használható, aki behatóbban foglalkozik digitális fotózással.

MAKK ATTILA

Dőljön hátra...
és élvezze szolgáltatásainkat!

itelligence

www.itelligence.hu • telefon: (+36-1) 452-3800

SAP R/3 Enterprise

Teljes körű SAP R/3-bevezetés

SAP Business Intelligence

BW – üzleti adattárház

SEM – stratégiai vállalatvezetés

SAP All-in-One iparági megoldások

it.trade, it.engine, it.automotive

it.hightronic, it.consumer

Outsourcing és szolgáltatás

Szoftver- és hardver-üzemeltetés

Innováció, egyéni fejlesztés

euroCRM – mobil értékesítés

Rádiófrekvenciás raktárkészletkezelés

Optikai archiválás & Workflow

Document Management System

DigitalPen

Környezetvédelmi információs rendszer az SAP-ban



05015

ÉRTÉKLÁNC



- Az információhoz való hozzáférés a sikeres vállalkozások elengedhetetlen feltételévé vált. Az összegyűlt adatokat feldolgozó és elemző informatika alkalmazása nélkül ma már elképzelhetetlen eredményesen működő szervezet.
- A döntést informatikai eszközök alkalmazásáról, integrált informatikai rendszer bevezetéséről akkor kell meghozni, amikor nem késő és a vezetők még képesek összetartani, működtetni a szervezetet.

VÁLLALATI ALKALMAZÁSOK EGY KÉZBŐL

KFKI
ISYS

1135 Budapest, Tüzér u. 39-41., tel.: 452-1300, fax: 452-1301
http://www.kfki-isys.hu e-mail: info@kfki-isys.hu

A KFKI ISYS a KFKI Csoport tagja



ERP-modell: versenyszabóság

A fejlett piacgazdaságokban a kis- és középvállalkozásokat tekintik az üzleti élet gerincének. Nemcsak azért, mert belőlük nőhetnek ki az ágazatokat meghatározó későbbi nagyvállalatok, hanem mert a középmezőny adja meg az ország gazdaságának karakterét

Magyarországon – s általában a közép-európai országokban – saját helyzetben vannak a kis- és középvállalkozások. Számukat a statisztikák rendszerint egymillióra becsülik, de a becslések meglehetősen pontatlanok. Az egymillióssá összesítésben benne vannak a „kényszervállalkozások” is: azok a rendszerint egy-két személyes betéti társaságok, amelyek csupán korábbi – főleg szolgáltatási – munkájukat viszik tovább vállalkozásként. Ez különösen az értelmiségiek körében szokásos: színésztől képzőművészig, íróktól zenészekig számos betéti társaság alapítását ösztönözték a munkaadók csupán azért mert, így mentesülhettek a „státussal” járó adófizetési kötelezettségektől. Ezek a társaságok persze csak az adóhatóság kimutatásában tűnnek fel vállalkozásként: nem festene túlságosan jól egy színház szereplőlistáján, hogy a főszerepet a Proscenium Bt. játszotta, s a könyvnap kiadványokon sem mondana sokat az Akímia Bt. a jeles szerző neve helyett.

Potenciális piac

A valóságban valószínűleg inkább összhangban lenne, ha egymillió helyett csak nagyjából 800 ezer vállalkozással számolna a statisztika, de az adatgyűjtőknek erre nézve nincs semmilyen adatforrásuk. Körülbelül ennyi vállalkozás szolgálhat rá a cég elnevezésre – a szó klasszikus értelmében – a gyártó-feldolgozó, kereskedelmi vagy szolgáltató kategóriában. Ezek azok a kis- és középvállalkozások, amelyeknek ma valamilyen szerepük van a gazdaságban, s nagyban az ő fejlődésüktől függ, hogyan alakul Magyarországon a „fenntartható jövő”.

Az állami programok, a nagy tanácsadó cégek és

informatikai szuperhatalmak ma főleg ezt az üzleti szegmenst igyekeznek így vagy úgy megszólítani. KKV-programokat hirdet meg a gazdasági, informati-

kai tárca, akárcsak a különféle kamarák és érdekképviseleti testületek, meg – hogy a szakmánál maradjunk – az olyan multinacionális mamutok, mint az SAP, az Oracle, az IBM (a maga IBM Business Solutions leányvállalatán keresztül), azután a Microsoft, a Cisco és a Hewlett-Packard. Ennek a szektornak dolgozzák ki az ERP (Enterprise Resource Planning) programokat; ez a vállalatirányítási rendszerek és szoftverek angol elnevezése, s szó szerint azt jelenti, hogy vállalati erőforrás-tervezés.

Miért nincs visszajelzés?

Az ERP divatszó az információs-távközlési üzletágban, akárcsak a valamennyi ágazatban, hivatalos fórumon, kormányzati előterjesztéseken és tárcaprogramokban immár irodalmi toposzként visszatérő „a kis- és középvállalatok támogatása” fordulat. Csakhogy ez a megnevezett, sőt megcélzott kis- és középvállalati tábor szinte egyáltalán nem reagál ezekre a hol pályázatoknak, hol projekteknek álcázott felhívásokra. Ennek az az egyik lehetséges magyarázata, hogy a szerény tőkéből gazdálkodó kör nem igazán kap valódi támogatást fejlesztési törekvéseihez. Például egy nagyvállalkozó megpróbált egy új üzletágban megalapított kisvállalkozáshoz forrást szerezni, ám a megajánlott és reklámozott vagy húszféle segítségből egyet sem sikerült megkapnia. Pedig volt gyakorlata a pályázatok megírásában – nyert már nagy tendereket is –, szabályszerűen töltötte ki a kérdőíveket, csak éppen az elbíráláskor mindig volt valami apróság, s azért nem került fel a sikeres pályázók közé. Neki ez inkább afféle teszt volt – utóbb más módon megszerezte a forrásokat –, de az igazi kis- és középvállalatoknak létkérdés lehet.

Nem tudni, hogy a vállalkozások maguk mennyire vannak tisztában azzal, hogy vállalatszerkezeti, vállalatirányítási mechanizmusokat informatikai rendszerekkel kell – kellene – megtámasztaniuk. Elgondolkodtató példaival szolgálhat erre az Informatikai és Hírközlési Minisztérium májusban indított és decem-

KFKI ISYS: TESTRESZABOTT KONFEKCIÓIPAR

Minden vállalatnak szüksége van információs bázisra, adattárházra, amely folyamatosan információt szolgáltat a cég működéséről. Ebben nincs különbség a kis-, közép- vagy nagyvállalatok között – mondta *Tusor Tibor*, a KFKI ISYS ügyvezető igazgatója. Az információknak a teljes vállalati folyamatot tükrözniük kell, az értékesítési előrejelzésektől a termelésen át az erőforrás-tervezésig. Majd minden cégnek van már valamilyen ügyviteli programja. Napjainkra – főleg az uniós csatlakozás miatt – a kisvállalatok is elérkeztek oda, hogy pontosabban kell megtervezniük vállalatuk jövőjét és a gyártási folyamatokat. Nemcsak a termelő cégekről van szó, hanem a szolgáltatást végző vállalkozásokról is. Az ilyen jellegű tervezéseket egy Excel-táblázatban nem lehet megoldani.

Az ERP-rendszer bevezetéséről szóló vállalati döntés jellemzően nem az elért forgalom nagyságától függ, hanem inkább az iparág jellegétől. Az alacsony árú ipari szegmensekben több milliárd forintos forgalom teljesítésekor érnek el oda, hogy szükség lesz a vállalatirányítási rendszer alkalmazására, míg például a gépipari, műanyagipari vállalatoknál akár egymillió forintos forgalom alatt is érdemes megfontolni az ERP bevezetését. A kormányzat ösztönzi az ERP rendszerek elterjedését, ezért több szaktárca is térítésmentes vagy ked-

vezményes hitelezésű pályázatokat irt ki a modern infokommunikációs módszerek alkalmazására. A KFKI ISYS kutatása szerint körülbelül 3000 olyan vállalat működik Magyarországon, amelynek szüksége lehet a jövőben ERP-támogatásra. A már több mint tíz éve forgalmazott MFG/PRO, illetve a nyolc éve kínált SAP alapú vállalatirányítási rendszerek mellett a KFKI ISYS 2003 végén lépett a piacra a Microsoft Navision megoldáscsomagjával, amelyet kifejezetten a kis- és középvállalatoknak ajánl. A cég szakembereinek – a minimális fluktuáció jövőtől – már több éves tapasztalata van, s a felhalmozott tudásanyag, illetve a 2002-ben iparágakra kidolgozott modellek segítségével tud speciális, az adott iparágak leginkább megfelelő vállalatirányítási megoldást kínálni partnereinek. A Navision megoldás kedvező lehet a KFKI ISYS érdekltségű körébe tartozó iparági szegmensekben működő vállalkozásoknak. Az SAP és az MFG/PRO vállalati alkalmazásokkal hagyományosan a termelő- és kereskedővállalatoknál érték el sikereket. Az új termékkel azonban a szolgáltatói iparág területén is versenyképes megoldást kínálnak. A Navision ugyanakkor nem területspecifikus, így az alkalmazáscsomag a termelői és kereskedői tevékenységet folytató kis- és középvállalatoknak is kiváló vállalatirányítási eszköz lehet.

berben lezárt – a kis- és középvállalkozásoknak kiírt – pályázata; a minisztérium – kísérletképpen – egy szerény összeggel, 400 millió forinttal próbálta a cégek versenyképességét magyar nyelvű informatikai technológiákkal elősegíteni.

Fel nem ismert lehetőségek

A lehetőségek között szerepelt ERP-rendszerek vásárlása, pénzügyi, számviteli, készletgazdálkodási, logisztikai, ügyfélkapcsolati módszerek megszerzése. A rendszereket az összköltség 50 százalékában – legfeljebb 15 millió forint értékben – térítésmentesen adta a tárca. A megcélzott kör a legalább 49 fős és legfeljebb 250 fős, nettó árbevételben legalább 400 millió forintos és legfeljebb 4 milliárd forintos forgalmú társaságok köre volt. A hat hónap alatt nem fogyott el a 400 millió forint: decemberben még mindig megvolt belőle 130 millió. A pénzt tehát – bármily kevésnek látszott is eleinte – érdeklődés híján nem sikerült elkölteni.

Pedig a tárca időközben más módon is megpróbálta legalább az igényt felkelteni. A honlapján megjelent egy okosan szerkesztett „Informatika a kisvállalkozásokért” weboldalt, s azon a vállalkozói szektornak fontos alkalmazási módszereket hirdetett meg. A portál ábécérendben összefoglalta, hogy milyen rendszerek segíthetik a cégek informatikai alapjainak megteremtését. Az „Ámen” címszó például a bejövőszámla-nyilvántartó, átutalási megbízást vagy csekket nyomtató rendszerekre hívja fel a figyelmet; a „B.könyv+” programcsomag kettős könyvviteli rendszert, valamint egy készlet- és eszköznyilvántartó rendszert kínál a kis- és középvállalkozásoknak, egyesületek és társadalmi szervezetek ügyvitelének hatékony kezelésére. A „CEOtéma” online vezetési ismeretterítőt tartalmaz, s így tovább, a weblap A-tól Z-ig felsorolja a tárca által – szintén térítésmentesen – kínált lehetőségeket.

Információk tárháza

A fejezeteket kibontva részletesen láthatjuk, milyen információk rejlenek a rövid szöveges ajánlás mögött. Például a „Települj be könnyen” címszó – ha rá-

INFOR:CORVEX: A DISZKRÉT GYÁRTÁS PIACÁN

Az infor:corvex potenciális piacának a kis- és közepes méretű, 50–1000 főt alkalmazó, diszkrét gyártást folytató cégeket tekinti – mondta Kovács Lajos, az infor:corvex kereskedelmi igazgatója.

Az ügyfelek többsége leginkább szükségyszerűségi fordul az ERP-alkalmazások felé. A tapasztalatok szerint egy integrált rendszer bevezetésének több oka is van, például, hogy az üzleti folyamataikat már nem tudják a meglévő Excel-táblázatokban vagy más, szigetmegoldásokat adó programjaikban nyom követni, lebonyolítani, illetve ha a lebonyolítás még meg is oldható, a tervezés, a pontos nyom követés és az átláthatóság már komoly problémákba ütközik. Ez a helyzet egy vállalat életében a termékek, ügyfelek vagy a megrendelések bizonyos mennyiségének elérésekor, illetve a termékek bonyolultságának megnövekedésekor következhet be.

Az infor:corvex Magyarországon már ötödik éve kínálja komplex vállalatirányítási rendszerét. Mivel a magyar leányvállalat anyacége, az infor business solutions AG hamarosan egyesül az amerikai Agilisys-szel, az eddigi termékpalettához várhatóan

az Agilisys alkalmazásai is csatlakoznak, így a kínálat tovább bővül majd a folyamatos gyártás és ellátói lánc menedzsment (SCM) megoldásaival. Viszont a stratégiai termék továbbra is az infor:COM, és hosszú távon az elsődleges célszégmens ezután is a termelő tevékenységet folytató kis- és közepes vállalatok. Tehát a fókuszban maradnak az ő igényeik, azaz a gyártás és a logisztika tervezése és lebonyolítása, a gyártás nyomon követése, és a vállalat pénzügyi-üzemeltetési folyamatainak támogatása – mindez egy teljesen integrált rendszer kereteiben.

Az iparágakat nézve, autóiipari beszállítók, fémfeldolgozók, gépgyártók vagy műanyagipari feldolgozók a legfontosabb partnerek. Ennek megfelelően az infor:COM a különböző ágazatok eltérő igényeinek megfelelően előkonfigurált vállalatirányítási rendszerként vezethető be, így ágazatspecifikus, de az ERP-funkciókkal teljesen integrált megoldásokkal szolgálja ki a partnereket. Az infor:AUTOMOTIVE az autóiipari beszállítók, míg az infor:PLASTICS a műanyag-feldolgozók igényeinek felelhet meg.

kattintunk – részletesen kifejti, hogy ez egy adatbázis a Borsod-Abaúj-Zemplén megyében, Heves és Nógrád megyében – az észak-magyarországi régióban – működő ipari, vállalkozói fejlesztésekről. Összegyűjti a beépítésre alkalmas területeket, részletesen bemutatja a rajtuk szereplő ingatlanokat, a fejlesztési lehetőségeket, az ingatlanok árát. Ha valaki még tovább akar kutakodni, akkor felhasználóként bejegyeztetheti magát, s újabb, még bővebb információkhoz juthat.

Szándékosan nem az informatikai módszerek ajánlásai közül hoztuk mintát; olyan példát választottunk, amely igyekszik megtanítani a vállalkozókat arra, hogyan lehet kezelni egy online adatbázist, milyen információk kincsebányát találhatnak, ha felmereszkednek erre a portálra. Ugyanígy mélységben tárgyalja a lehetőségeket a „Hardverhírek, PC-tanács-

adó” címszó: hét kategóriába osztva tartalmazza az informatikai híreket, összefoglalja a hardverelemek részletes ismertetőit. A kategóriák: processzorok, alaplapok, VGA/monitorok, hűtés/ház, hangkártyák, adattároló eszközök, hálózati eszközök. A portálnak ezen a részén is lehet persze további információkat keresni, és bárki beléphet.

Kommunikációs zavarok

Nincs adatunk arra, hányan látogattak el a nyitás óta erre a portálra, de nagyon valószínű, hogy több száz ezren lettek volna. Ha ugyanis a vagy 800 ezerre becsült kis- és középvállalatok tulajdonosainak vagy munkatársainak csupán a fele megnézte volna ezt a bőséges útmutatót, akkor az a bizonyos 400 millió forintos pályázat nem sok, hanem nagyon is kevés lett volna az érdeklődés kielégítésére.

Az infokommunikációs-távközlési üzletág nagy- és középvállalatai gyakran panaszkodnak arról, hogy bármilyen csábító programokat ajánlanak is az ERP alkalmazására, csak nehezen és viszonylag szűk körben sikerül felkelteniük a vállalkozások kíváncsiságát. S még az sem segít, hogy szinte mindegyikük finanszírozási támogatást is ad az ajánlatai mellé, hitel-, részlettelítési, lízing-, forráskihelyezési vagy valamilyen más konstrukcióban. A próbálkozások az esetek nagy többségében visszapatannak a megcélzott körről: az mereven ellenáll a fejlesztési indítványoknak. Ennek feltehetőleg nem csak pénzügyi okai vannak, mert ezek az ajánlatok a korszerűsítés kézzelfogható, számszerűsíthető gazdasági előnyeit is elemzik, s viszonylag rövid idejű megtérüléssel biztatják a potenciális beruházókat. Moglehet, hogy az ERP-módszerek „tálatásával” van baj. A kisebb-nagyobb informatikai vállalkozások általában csak azoknak az érdeklődésüket tudják felébreszteni, akik már látják, hogy az informatika nélkülözhetetlen segédeszközük a piaci versenyben.

ERP-kampány Sulinet módra

A nagy többség, még a felismerésig sem jutott el, s ezeket a cégeket valóban nagyon nehéz megközelíteni. Mert még mindig viszonylag kicsi a hardvereszközi rendszeresen használók meg az internetezőzők szá-

BÁNJ ÜGYESEN A PÉNZZEL: AZ ORACLE METÓDUSA

Az Oracle Hungary a múlt évtől a korábbinál nagyobb figyelmet fordít a kis- és középvállalati piacra: a közepes méretű cégeknek eddig az e-Start csomagot kínálta, amely az Oracle E-business Suite termékcsalád elemei segítségével olyan üzleti megoldást ad, amely a pénzügyi és a B2B folyamatokat, az emberierőforrás-gazdálkodást, valamint az ügyfélkapcsolatok támogatását is tartalmazza.

Az Oracle január közepétől kínálja az E-business Suite vállalatirányítási rendszerének elemelből összeállított Pénzügyes csomagot; ez fix árat, előre meghatározott bevezetési időt és terjedelmet ad. A Pénzügyes vállalatirányítási csomag működési modellje az Oracle nemzetközi és hazai iparági tapasztalatain alapul, amelynek alkalmazásával az ügyfelek az összetartozó üzleti folyamataikat koncentrálnak, miközben csökkenthetik a készleteket és javíthatják pénzügyi helyzetüket.

A Linux alapokon futó csomag része egy vezetői információs rendszer is, amelyben a riportolási és lekérdezési lehetőségek segítségével lerövidülhet a döntéshozatalra fordított idő. Amint azt Major Gáboról, az Oracle Hungary kereskedelmi igazgatójától

tól megtudtuk, a csomagot több különböző változatban kínálják majd: először egy általános, kereskedő cégeknek szánt változat készült el, de nemsokára gyártók, élelmiszeripari cégek, illetve önkormányzatok és állami szervek részére is lesz kész megoldásuk. A Pénzügyes csomagot az Oracle kizárólag partnereken keresztül értékesíti; ők a csomag részeként a működéshez szükséges hardvert is szállítják és elvégzik a bevezetést is. A csomagot egyébként cégenként legfeljebb 25 gépre lehet licencelni.

A kis- és középvállalati piacon kínált csomag költséghatékony megoldás lehet, mivel az ára egy nagyságrenddel kisebb a közepes vállalatok felső szegmensének kínált, szintén az E-business Suite elemelből építkező e-Start csomagénál. Az árat értelemeszerűen nem az Oracle, hanem a csomagot árusító partnerek határozzák meg, de Major Gábor szerint egy ilyen projekt ára körülbelül 10 millió forinttól indulhat. Az Oracle Hungary több céggel tárgyal hosting alapú üzemeltetés elindításáról, amivel tovább csökkenthetők a költségek. A szoftvercég emellett az EU-támogatásokkal kapcsolatos információkkal is szeretné segíteni a vállalatokat.

COMMIT: A RUGALMASSÁG ELŐNYEI

Dramai mértékben változik a piac, de ez a változás folyamatosan belesimul a gazdaság fejlődésének egészébe – véli *Urszin Sándor*, a Commit Kft. kereskedelmi igazgatója. A szolgáltatót és kereskedő cégek többsége növekszik, így a kisvállalatok egy része indulás után 2-3 évvel már középvállalattá nőtte ki magát. Ezt követte a vezetői kultúra fejlődése, de ez a folyamat korántsem ért véget, még számos gond tapasztalható ezen a területen.

A vállalatok vezetői ugyanakkor a megfelelő adatok alapján tudnak csak üzletileg megfelelő döntéseket hozni, ehhez a valóságos helyzetet kell kiindulópontként felhasználniuk. A megfelelő adatokhoz, ezáltal a cég verseny- és működőképességéhez azonban elengedhetetlen a megfelelő informatikai és vállalatirányítási rendszer. A piacon még sok DOS alapú ERP-alkalmazás van jelen, de a Windowsra épülő rendszerek között is sok az elavult. *Urszin Sándor* szerint az elterjedt nyugati rendszerek többsége is elavult technológián nyugszik, amelyet „windowsosított” felület és a marketing takar el. A szerzési, szakmai tudás, az iparági ismeretek ugyan

magas szintűek, a rendszereknek magas a funkcionálisuk, de a többségüknél a rugalmassággal már gondok vannak, nehezen tudnak megfelelni az új kihívásoknak.

A Commit ügyfélköre azonban a nemzetközi hírnév helyett inkább a fejlett technológián alapuló, az igényeknek rugalmasan megfelelni tudó rendszert értékeli. A rendszer rugalmasságának előnyeit a telepítés, beállítás után a későbbi fejlesztések, átalakítások alatt is lehet élvezni, de a kész rendszer már szigorú szabályok között üzemeltethető.

A WinDirect aktív menedzsmenteszközként működik, azaz a rendszer szabadon definiálható állapotokat képes figyelni. Ha egy területen a paraméterek elérnek egy előre megállapított határértéket, különböző, szinten szabadon meghatározható folyamatok indíthatók el automatikusan. Ez lehet üzenet vagy figyelmeztetés küldése, tranzakciók leállítása, partnerek értesítése. A külső kommunikációra fax-, SMS-üzenet vagy elektronikus levél alkalmazható, a rendszer bármely bizonylatot vagy jelentést tud továbbítani külső segédeszközök nélkül.

ma, ha ez a szám emelkedőben van is, ezért az információtechnológiai vállalatok csak bonyolult, költséges, közvetlen módszerekkel „üzenhetnek” a potenciális vevőknek. Az ERP-nek legalább olyan – országos méretű – kampány kellene, mint a Sulfinetnek. Kérdés persze, hogy ki állhatná ennek a számláját. A mind szűkösebb költségvetésű kormányzat vagy az informatikai piac résztvevőinek valamilyen összeadott alapja, esetleg a kettő együtt – ez ma még csupán vízióknak tekinthető.

Próbálkozások azonban már vannak. Az öt éve a piacon működő Project Informatika Kft. például tanulmányt készített arról, hogy üzleti szemszögből – technológiamentesen – hogyan is lehetne egyáltalán megközelíteni ezt a sokat emlegetett szektort. Felmérései szerint először is tudatosítani kellene a megcélzott vállalkozásokban, hogy milyen cégeket érinthet a „vállalatirányítási rendszer” témakör. A vizsgálatok szerint ugyanis sokan azok közül, akik már felfejlesztettek egy céget néhány száz milliós forgalomig, még nem érzik úgy, hogy az már vállalat lenne. Pedig ezeknek a kisvállalatoknak már meg kellene teremteniük a versenyképesség alapjait: az informatikai hátteret. Kézzelfoghatóan be kellene tehát mutatni nekik, hogy a vállalatirányítási szoftverek már nemcsak a több milliárd forgalmú cégeknek fontosak, hanem a kis- és középvállalatoknak is, ha helyt akarnak állni a piaci versenyben.

Kísérlet tanulságokkal

A Project Informatika Kft. tapasztalatai szerint ha egy kereskedelmi vagy gyártó, feldolgozó cég eléri az évi 200-300 millió forintos árbevételt és évente legalább 20 százalékos fejlődést tervez, akkor csak valamilyen vállalatirányítási rendszerrel teheti hatékonyá a működését. Egy ilyen nagyságrendű cégnek valószínűleg már az első évben megterül az erre fordított összeg. (A szolgáltató cégek körében ez a határ évi 50-70 millió forintos hozzáadott értékből származó bevétel körül mozog.)

A cég egyébként túllépett az egyszerű elemzésen, s hírlevelet is összeállított arról, hogy pontosan milyen információkat kellene eljuttatni az üzleti életben már úgy-ahogy eligazodó, nemegyszer sikeres, de az információtechnológiában még járatlan cégekhez az

alapfogalmak és a gazdasági érdekek megismertetéséhez. Érdekes és tanulságos ez az összeállítás, mert tisztázza, hogy milyen módon lehetne nyitottabbá tenni ezt a zártnak mondott kört. Tisztázni kellene például, hogy mi értendő magának az ERP-nek a fogalmán. A vállalkozások ugyanis ma nagyon sok olyan ERP-nek kerestél rendszert ismernek, amely csak „fekete dobozként” gyűjtögeti a napi működés adatait, de szinte semmiféle épkezláb információt nem lehet belőle kinyerni; a cégek ezért is idegenkedhetnek az alkalmazásuktól.

Közelebb a köznyelvhez

Az ERP-rendszer közelebbi meghatározása a Project Informatika szerint szintén alapfeladat. Világossá kell tenni például, hogy hogyan segíti az adminisztrációs munkát, az információáramlást, milyen lehetőséget ad a kontrollra. Magyarázatra szorul a vállalatirányítási

rendszer kifejezés mellett használatos „integrált” jelző is. Az integrálás annyit jelent – magyarázzák a cég munkatársai –, hogy összegyűrjük a különböző területeken működő számítógépes programokat (a vevőrendeléstől kezdve a készletkezelésen át a beszerzés, a számlázás, a pénzügy és a könyvelés adataiig), és az egyik program automatikusan adatokat továbbíthat a másiknak. Ez növeli meg igazán az adminisztráció – s ezáltal a szervezet – hatékonyságát, mert minden adatot csak egyszer kell rögzíteni, s a rögzítéstől fogva mindenki annak az adatnak valamilyen szintű összegezésével dolgozik.

Csupán a példa kedvéért idéztük, hogy a Project Informatika milyen módszerrel igyekezik a kis- és középvállalatok laikus irányítóit közelebb hozni az információtechnológiához. A lényeg az üzleti megközelítés; abban egyáltalán nem kell felemlegetni a hétköznapi, csupán gazdasági alapfogalmakra támaszkodó társaságok irányítóitól távol eső technológiai „varázsszavakat”. Lehetséges, hogy ez járható útnak bizonyulna.

A vállalatirányítás kódja

A technikát és az új eszközök használatát nem könnyű elsajátítani: megint csak a példa kedvéért idézzük fel, hogy amikor 1994-ben a GSM-telefonok rohamosan terjedni kezdtek Magyarországon, az előfizetők eleinte sokszor betértek a mobilszolgáltatók márkauzleteibe, hogy egyetlen beszélgetés után elromlott a telefonjuk. Éppen csak az történt, hogy az első beszélgetés után természetes mozdulattal kikapcsolták a készüléket, s ettől kezdve várhatták, hogy majd valaki felhívja őket. Meg kellett tanulunk, hogy a mobiltelefont is csak egyetlen gombnyomással kell letenni. A jelek szerint az ERP-t is tanulni kell, és ez a lecke nehezebb, mert a használati utasítást már a vállalatirányítási rendszer „kézbe vétele” előtt ismerni kell.

Tény, hogy egyelőre az ERP-piacon nagyobb a kínálat, mint a kereslet. Ilyen esetekben szokás a fejlett piaccégekben, részben akciókkal, részben a testreszabott marketinggel felébreszteni az érdeklődést, amely magával hozza, hogy a kínálati piacból vevők piaca legyen.

BOHM MARIA

SYNERGON: ÚJ SZOLGÁLTATÁSI CSOMAG

A magyar kis- és közepes méretű cégek egy része ma már szervesen képes illeszkedni a nemzetközi ellátási láncba. Ahhoz, hogy elég gyorsan és hatékonyan tudjanak reagálni a változó igényekre, elengedhetetlen megbízható kalkulációkkal, kontrollinggal, készlet- és kapacitáskezeléssel rendelkezniük.

Ugyanakkor az elmúlt években Magyarországon is kialakult ügyfélközpontú elvárások lassan testet öltöttek olyan igényekben, amelyek az értékesítést, támogatást, a forgalomlemezés területén jelentős feladatokat jelenetnek az alkalmazásfejlesztők számára.

A kisebb vállalkozások logisztikai, kereskedelmi feladatai legalább annyira sokrétűek és összetettek lehetnek, mint nagyobb társaiké. Ügyviteli folyamataik hatékony megszervezéséhez azonban sokkal kevesebb módszertani tapasztalat és szakmai, szellemi szabad erőforrás áll a KKV-cégek rendelkezésére. Az alkalmazás-csomagok magukban hordozzák azokat a módszertani és ügyviteli, szervezési tapasztalatokat, amelyeket

a konkurens nagyvállalatok, szervezetek is használnak. Az ilyen rendszerek bevezetése lehetővé teszi a tapasztalatok befogadását. Mindezek mellett azonban olyan rendszereket és szolgáltatásokat kell számukra nyújtani, amelyeket korlátozott erőforrásaikkal is elég hatékonyan tudnak üzemeltetni.

A Synergon hagyományos KKV ERP-megoldásai mellett egy olyan szolgáltatáscsomagon dolgozik, amelyben ki tudja használni a cég szakmai potenciáljából adódó többletlehetőségeket, és az ismert nagy ERP-rendszerek bevezetési tapasztalatait az eddigiektől eltérő módszertannal, szakmai támogatási eljárásokkal adja át a kis- és közepes méretű cégeknek.

Csak remélhetjük, hogy az ipari és kereskedelmi szektor növekedési rátája az elmúlt évekénél kedvezőbb lesz, és az El-források megfelelő pályázati rendszereken keresztül segíteni fogják a KKV-szektorban tevékenykedő cégeket a piaci potenciáljuk növekedéséhez igazodó informatikai és vállalatirányítási beruházások megvalósításában.

SAP-dosszié minden méretre és költségvetésre

Ma már nemcsak a legnagyobbaknak létszükséglet a komplex vállalatirányítási rendszerek bevezetése, a kis- és középvállalati szektor is egyre kevésbé nélkülözheti, mivel ők is csak a megfelelő, a szervezet működését rendszerbe integráló vállalatirányítási rendszer segítségével maradhatnak a piacon, vagy előzhetik meg versenytársaikat

Korábban főként nagyvállalatoknak készített vállalatirányítási rendszereket a világ egyik vezető integrált vállalatirányítási rendszereket fejlesztő vállalata, az SAP. Ezek – az egyedi fejlesztési igények miatt – a kis- és középvállalati szektornak túlzottan költségesek és időigényesek voltak. Napjainkban azonban ebben a szektorban is fokozott érdeklődés mutatkozik a viszonylag alacsony bevezetési időigénnyel – és a hazai kkv-szektor számára is megfizethető áron – integrálható vállalatirányítási rendszerek iránt. Egyre inkább beszűkülnek ugyanis az extenzív növekedés lehetőségei, és a vállalatok csak a minőség és hatékonyság területén elért javulással tűnhetnek ki versenytársaik közül.

Az SAP Hungary Kft. 2001 augusztusában vezette be a középvál-



latoknak szánt, a mySAP Business Suite alapon kialakított Kulcsr@kész SAP integrált vállalatirányítási rendszerét.

A cég már több mint egy évtizedes jelenlétnek, és az eddigi felhasználók kedvező tapasztalatainak jóvoltából a középvállalatok is egyre nagyobb érdeklődést mutatnak az SAP-termékek iránt.

A Kulcsr@kész SAP olyan közepes méretű termelő vagy kereskedő vállalatok számára készült, amelyek termelési vagy értékesítési folyamataik elvégzéséhez biztonságos vállalatirányítási rendszert igényelnek. A megoldás szolgáltatásainak középpontjában a Pénzügyi számvitel, a Controlling, az Eszközgazdálkodás, az Anyaggazdálkodás, a Szervizmenedzsment és az Értékesítés modul, valamint egy internetes áruház áll.

A Kulcsr@kész SAP-megoldás sikerére jó referenciát a Moeller Electric Kft. Az 1995-ben alakult vállalat villamos berendezéseket és készülékeket gyárt. A cégnél bevezetett vállalatirányítási rendszer jó példa arra, hogy a kis- és középvállalatok számára ajánlott csomag esetében nemcsak az implementáció költségei, hanem a csomag szolgáltatásai is tökéletesen illeszkednek a felhasználói igényekhez.

A Moeller Kft.-nél elsősorban a dinamikus növekedés követelte meg a korábban használt ügyviteli programok cseréjét: forgalmuk hét év alatt hétszeresére növekedett, a tranzakciók száma pedig 7789-ről 59 483-ra emelkedett. Fontos szempont volt, hogy a Kulcsr@kész SAP magyar nyelvű, áttekinthető, és kezelőfelülete igény szerint alakítható. A rendszer illeszkedik a hazai gazdasági környezethez, modulárisan bővíthető, és a megoldás mögött biztos tanácsadói háttértámogatás áll. A cég előnyként értékelte a belátható bevezetési időt, valamint a megfizethető bevezetési költségeket.

Az SAP Hungary Kft. az eddigi tapasztalatok alapján folyamatosan fejleszti a Kulcsr@kész SAP-megoldást, bővíti és felkészíti az előkonfigurált SAP-megoldás bevezetésére felkészült partnereinek körét, sőt segíti hivatalos partnereit a középvállalatok számára szánt vertikális megoldások fejlesztésében is. Az SAP Hungary Kft. megoldásai mellett megjelentek a magyar partnerek által kidolgozott, a lokális igényeknek megfelelő iparági megoldások is; például az Intelligence IT-Trade, az ISH kórházi és a HostLogic Smart Business Solution nevű megoldásai.

Az SAP szintén kisvállalatok számára fejlesztette új termékét, a gyors alkalmazhatósága miatt külföldön már nagyon népszerű SAP Business One-t. A hazai vállalkozási és jogi környezethez igazított, megfizethető árú új terméket a vállalat 2004-ben vezeti be Magyarországon.

MUNKATÁRSUNKTÓL

Európai projekt az eTen

Az eTEN az Európai Bizottság Európát átfogó léptékű programja, amely az információs társadalom szolgáltatásainak kibontakozását gyorsítja. Szándékai egybeesnek az eEurope „Információs társadalom mindenkinek” központi célkitűzéseivel

Előmozdítja a közérdekű szolgáltatásokat, amelyek minden polgárnak, vállalkozásnak és adminisztrációnak teljeskörűen módot adnak az elektronikus társadalom lehetőségeinek kihasználására. Az eTEN hozzájárul az Összeurópai Hálózati Célkitűzés megvalósításához, de ellentétben a szállítás- és energiaügyi társprogramokkal, az eTEN nem támogatja az infrastrukturális fejlesztéseket. Ehelyett az eEurope Akcióterv fő céljaiként megjelölt szolgáltatásokra (eEgészségügy, eKormányzat, eTanulás, eBefogadás, valamint Bizalom és Biztonság) helyezi a hangsúlyt.

Az eTEN nem támogatja pénzügyileg az e területen folyó kutatást és fejlesztést, mivel ezt a témakört a kutatás-fejlesztési keretprogramok IST (információs társadalomhoz kapcsolódó technológiák) része lefedti. Ehelyett oly módon segíti egy szolgáltatás kritikus bevezetési fázisát, hogy gazdasági kérdéseket is érintő elemzésekkel szolgál a befektetőknek vagy az állami hatóságoknak.

Hogyan valósulnak meg az alapfeladatok?

eKormányzat – EBP (Electronic Brokerage Platform – elektronikus ügynökség): az állás ügynökség

egy elektronikus foglalkoztatáscsere piacrendszer, amely a teljes foglalkoztatási szektor rendelkezésére áll. Lehetővé teszi a foglalkoztatási szakértőknek a szabad álláshelyekről és életrajzokról szóló szabványosított információk cseréjét.

eEgészségügy – NETC@ARDS (Trans-European Access to Health Services for Mobile citizens – összeurópai egészségügyi hozzáférési rendszer mobil polgárok számára): NETC@ARDS projekt a korábbi IST-projekteknek az egészségügyi chipkártyák interoperabilitására vonatkozó kutatás-fejlesztési eredményein alapul. A projekt az egészségügyi chipkártyák idegen országban való használatának értékelését tűzi ki célul. Ezáltal a papír alapú dokumentumokat, mint például a ma használatos (az egészségügyi szolgáltatásokhoz való hozzáférést lehetővé tevő) E111-et elektronikus szolgáltatások váltják fel.

eTanulás – Orpheus [On-line Alinari Photographic (heritage) Archive for European Educational System – Online Foto (Örökség) archívum az európai oktatási rendszer számára]. Az Orpheus projekt célja a szolgáltatások sorának rendelkezésre bocsátása, le-

hetővé téve az európai fotóörökséghez való hozzáférést az internet elektronikus interfészének felhasználásával.

eBefogadás – SERCAL (Service Center Solution for Autonomous Living – szolgáltatási központ megoldás az önálló életre). A SERCAL célja, hogy – ségélyhívó központ alkalmazásával – megvalósítsa a 24 órás otthoni gondoskodást az időseknek és mozgássérülteknek. A SERCAL projektet Európában két környezetben (Hollandiában és Olaszországban) próbálják ki.

Bizalom és Biztonság szolgáltatások – SPES (Setting Processes for Electronic Signatures in European Cities – az elektronikus aláírás bevezetési folyamatai az európai városokban). Az SPES gyorsítási fogja a digitális aláírás bevezetését a közigazgatásban.

Az eTEN a „felkészülés a bevezetésre” megközelítésben különbözik a többi információs társadalmi akciótól. Segít a partnereknek projektjük kezdeti befektetéseiben és bevezetési nehézségeiben, s ez csökkenti a kereskedelmi kockázatot a projekt korai fázisában, továbbá hozzájárul a több országra kiterjedő megvalósítási költségekhez.

Az eTEN pályázati felhívások kiírására előreláthatólag 2004 első felében kerül sor. Valamennyi pályázatot, legyen az piacértékelés vagy kezdeti kibontakoztatás, független szakértők vizsgálnak abból a szempontból, hogy megfelelnek-e a pályázati felhívásban közzétett kritériumoknak. A bizottság eTEN honlapján (<http://europa.eu.int/eten>) további részletek olvashatók arról, hogy hogyan kell egy pályázatot benyújtani, és azt miként bírálják el.

MUNKATÁRSUNKTÓL

Terjed a széles sáv Kínában Csendes piacbővítés

Tavaly 173 százalékkal nőtt a kínai szélessávú internetelérésre előfizetők száma – olvasható a China Internet Network Information Center (CNNIC) féléves jelentésében.

Múlt év végére már 17,4 millió nagy sebességű elérés volt az országban, s ez nagy előrelépés a 2002. decemberi 6,6 millióhoz képest. A szélessávú előfizetések a kínai internetelérések 22 százalékát teszik ki.

A CNNIC adatai szerint összesen 79,5 millió netfelhasználó van már az országban, és ez a szám 34,5 százalékkal meghaladja a tavalyelőtti 59,1 milliót. A 79,5 millió főből 26,6 millióan bérelt vonalon,

49,16 millióan modemes kapcsolattal, 5,52 millióan ISDN-en keresztül és 17,4 millióan szélessávú DSL-kapcsolaton át érik el a világhálót (egy előfizetőnek többféle internetkapcsolata is lehet).

A CNNIC tanulmánya szerint a 2003-as év első hat hónapjában lassabban növekedett a felhasználók száma (8,9 millió új előfizető), a második félévben azonban már nagyobb (11,5 millió) volt a növekedés. A tanulmány figyelemre méltónak nevezte, hogy a jelentések elkészítésének kezdete óta 2003-ban volt a legkisebb arányú a növekedés. Ugyanakkor Kínában még mindig nagyon gyors az internet elterjedésének sebessége.

A T-Mobile, a Deutsche Telekom mobilszolgáltató üzletága, a hivatalos, márciusi kezdés előtt elkezdte előfizetőinek kínálni 3. generációs szolgáltatásait.

A T-Mobile Deutschland befejezte a szükséges technológiai fejlesztéseket, így a hagyományos GSM- és GPRS-felhasználók már az új, 3G-hálózaton át bonyolíthatnak le beszélgetéseket és adatátviteli feladatokat. Bár az előfizetők SIM-kártyája változatlan marad, az új hálózat-hoz 3G-s készülékeket kell vásárolniuk.

„Amit tettünk, az nem más, mint hogy a 3G-s hálózatunkat megnyitottuk a 2G-s felhasználók előtt, ehhez azonban SIM-kártyáikat fel kellett ismertetni az új háló-

zattal – mondta *Husam Azrak*, a T-Mobile szóvivője. – A szolgáltatások elérését azonban nem tudjuk szavatolni, mivel a 3G hálózat még mindig kísérleti üzemmódban üzemel.”

Új generációs mobiltelefonokból ugyan még elég kevés van Európában, mégis több mobiltársaság kínál 3G-s szolgáltatásokat, így a Hutchison 3G UK és a Mobilkom Austria is. A T-Mobile több hónapja zajló próbázemébe saját munkatársait, illetve válogatott előfizetőit vonta be a tesztelésbe, és ezalatt több gyártó mobilkészüléket is kipróbálják.

A T-Mobile egyelőre nem hozta nyilvánosságra, mikor akarja megindítani a kereskedelmi szolgáltatást is. Legfőbb vetélytársai, az E-Plus Mobilfunk és az O2 szintén a márciusi Cebit-re időzítették saját harmadik generációs szolgáltatásai elindítását.

A szolgáltató többféle gyártó 3G-készülékét is kínálni fogja, az előfizetők ma a Nokia, a Samsung Electronics, a Siemens és a Sony Ericsson mobilkészülékei közül válogathatnak.

AZ OLDALT ÖSSZEÁLLÍTOTTA:
TRAUTMANN BALÁZS

Vásárlás helyett bérlet

Változtat eddigi árpolitikáján a Sun Microsystems: februártól már egyéves előfizetéssel is elérhető lesz Japánban a StarOffice 7 alkalmazáscsomag.

Az éves bérletet a felhasználók elsőként a helyi forgalmazónál, a Source-

nextnél vásárolhatják meg 18,60 dollárért, emellett az interneten át, illetve később más üzletekben is árusítják az irodai alkalmazáscsomagot. A cég képviselője szerint ez lesz az első, szoftverbérleten alapuló fizetési modell a Sunnál.

A bérleti időszak leteltével a felhasználó meghosszabbíthatja a szerződést, az új bérleti díj kifizetéséig azonban a programot nem tudja használni.

A programcsomagot a hagyományos üzleti modellben, StarSuite 7 néven is forgalmazzák a japán és a többi kelet-ázsiai piacon. Ebből a változathoz a Source-Next 2003-ban 30 000 példányt értékesített.

A megoldás közép- és nagyvállalatoknak:

Commit

WinDirect

Integrált Vállalatirányítási Rendszer

Kereskedelem, CRM, Beszerzés
Főkönyv, Pénzügy/Bank, Tárgyi eszköz
Készletgazdálkodás, Raktározás, Vámraktár
Kiszállítás, Áruforgalom
Gyártásirányítás, Belső logisztika
Iratkezelés, Iktatás
Mezőgazdasági specialitások

EU-konform megoldások, modern technológia,
hasznos kiegészítő eszközök és EXTRA funkciók!
Távoli telephelyek on-line kezelése, interneten keresztül
tranzakciók, elektronikus üzleti kapcsolatok.

**Megfelelő háttérrel rendelkező
dealereket keresünk!**

1112 Budapest, Menyecske u. 29.
Tel/Fax: +36 1 310-1037, 310-0639
www.commit.hu info@commit.hu



A kiváló egészségi és lelkiállapotban lévő emberek az étlettől is többet kapnak. Ez a vállalkozásokra is maradéktalanul igaz.

Indítsa az Inforral cége fitnessprogramját!

Az infor:corvex Rt. az infor business solutions AG magyarországi képviselete. A gyártás specialista, 20 év tapasztalat, 3500 európai ügyfél. Magyarországi referenciák a fém- és műanyagfeldolgozás, a jármű-, gép-, elektronikai, szerszám-, műszer- és építőipar területén.
www.infor.hu
Tel: (+36-1) 459-5700

Fitté tesszük vállalatát – infor:COM integrált vállalatirányítási rendszer kis- és közepes gyártóvállalatoknak

infor:corvex
business solutions

Internet Protocol: előny a (be)fogadónál

Az IP-telefonrendszerek még nemigen terjedtek el Magyarországon. Azoknak a vállalatoknak éri meg erre pénzt költeni, amelyek össze akarják kapcsolni a számítógép- és a telefonrendszert. Az ez irányú beruházás egy évnél rövidebb idő alatt megtérülhet, és az új rendszerre való átállás más haszonnal is járhat

Magyarországon még nem sok igazi IP-telefonrendszer működik. Több okból sem. Egyrészt ez a technológia viszonylag új, ezért csak az újítás iránt fogékonyabb cégek vállalkoznak a bevezetésére. Másfelől sok vállalat 2-4 évvel ezelőtt állt át ISDN-alközpontokra, nem szívesen költene tehát megint távközlési eszközökre. A cégek többsége nem is ismeri ezt az új lehetőséget, nem látja a hasznosságát, megelégszik azzal, hogy van telefonrendszere, s nem gondol arra, hogy a telefon révén jobb stratégiai helyzetbe kerülhet az üzleti életben.

Reform a kommunikációban

Az IP-telefonrendszerre való átállásnak üzleti szempontból több előnye is lehet – magyarázza Hegedűs Péter, a Synergion Rt. vezető műszaki szakértője (chief architect). Versenyelőnyhöz juttathatja azokat a cégeket, amelyek az informatikát egyébként is széles körben használják. A vállalati kommunikáció szempontjából talán az a legfontosabb, hogy a munkatársak milyen hatékonysággal jutnak hozzá, mondjuk, egy kiemelt ügyféllel való telefonbeszélgetés közben az informatikai rendszerekben levő információkhoz.

Sok cég azonban még a hagyományos telefonszolgáltatásokat sem használja ki egészen, mert a felhasználók sokszor nem tudják, hogyan – milyen billentyűkombinációval – lehet előhívni egy-egy hasznos szolgáltatást, például a konferenciahívást.

Egyszerű és egyszerű

Az IP-telefonokkal egyszerűbben alakíthatók ki a különböző speciális szolgáltatások, és a munkatársak könnyebben is használhatják őket – állítja a Synergion szakértője. A korszerű IP-telefonkészülékek használatához nem kell különleges kódokat megjegyezni, sem emlékeztető címkéket teleragasztani a készüléket, mert a beszélgetés közben minden fontos információ megjelenik a kijelzőn. Az sem közömbös, hogy a kollégák telefonszámát külön telefonkönyvben kell-e rögzíteni vagy tárcsázás nélkül is hívhatók a központi számítógépes címtárból. Ma már az emberek többsége számítógépen tárolja a személyes telefonkönyvét is, de abból rendszerint még nem le-

het tárcsázni, csak akkor, ha a számítógép egy CTI-alkalmazással össze van kapcsolva a telefontal.

Az IP-telefonok gyorsabban és olcsóbban tesztelhetőek, mint a hagyományos telefonrendszerek. Nem kell a gyártóhoz fordulni: házon belül is elvégezhető a programozás a megszokott internetes eszközökkel. A számítógép-hálózat és a hagyományos telefonrendszer összekapcsolása (CTI) – hiába a több évtizedes tapasztalat és a szabványok – nehezen követi a gyorsan változó üzleti igényeket. A megvásárolt IP-telefonrendszerben eleve benne vannak az összekapcsolás és az integrált szolgáltatások gyors bevezetésének eszközei. A hagyományos alközpontok zárt rendszerek, fizikailag elkülönülnek a számítógépes rendszerrel, és csak a gyártók által adott felületeken (API) át lehet velük kapcsolatba lépni. Az IP-telefonrendszer meg nyitott, emiatt könnyen kifejleszthetők rajta a különféle telefonalkalmazások.

Számítógép és telefon

A számítógépes hálózatok és a telefonrendszer összekapcsolása már évek óta napirenden van; itt a Voice over IP hálózatok megjelenése volt az első lépés azokon a helyeken, ahol még hagyományos alközpontok működtek; az alközpontok között már IP-n haladt a forgalom. Az integráció mai legkorszerűbb formája az IP-telefonia: az IP-telefonok a helyi hálózatra kapcsolódnak, és gyakorlatilag egy IP-XML terminálként működnek. Ez nemcsak a felhasználó szempontjából hatékony megoldás, hanem az üzemeltető szempontjából is, mert nincs szükség alközpontokra, sem elkülönült telefonhálózatra; a mellékek között LAN-kapcsolók irányítják a hívásokat, s működésükhöz csupán egy központi híváskezelő kiszolgáló kell.

A több telephelyes cégek állomásai között WAN-on át is fenntartható a kapcsolat, s ezzel még a nyilvános telefonkapcsolat díja is megtakarítható. Ma csak a hagyományos nyilvános hálózat

illesztése ad külön feladatot, de hamarosan már erre sem lesz szükség: több cég is kínál IP-telefonszolgáltatást, bár még főleg külföldre.

Nem olcsó mulatság

A cégeknek persze nagyon fontos, hogy vajon mennyibe kerülne az IP-telefonrendszerre való átállás és mennyi idő alatt térülne meg az erre fordított összeg. A Synergion szakértője nem tagadja, hogy az IP-telefon készülékek ára még mindig viszonylag magas, és a különböző készülékek között minőségben és szolgáltatásokban is nagy a szórás. Mindent összevéve a rendszer kiépítése egy telephelyes cégnek – a magasabb készülékek miatt – 20-30 százalékkal több lehet, mint hagyományos rendszert bevezetni, a több telephelyes cégeknek viszont egyező nagyságrendű összeg.

Költséget inkább csak a campus elrendezési, a különböző egységeket helyi hálózatokkal összekötő cégek takaríthatnak meg. A megtérülési idő azonban fontosabb, mint a befektetendő összeg; a Synergion munkatársa szerint a beruházás a kisebb távközlési, illetve üzemeltetési költségek jóvoltából általában egy év alatt megtérül. Az IP-telefonok bevezetése ezenkívül további, már kevésbé számszerűsíthető haszonnal is jár – például a már említett hatékonyságjavulással.

Biztonságos háttér

Hegedűs Péter úgy véli, hogy csak azok a cégek vezethetik be sikeresen az IP-telefonrendszert, amelyek határozottan és rövid időn belül teljesen átállnak erre az új technológiára. Ha túl sokáig húzódik az átérés és még hosszú időn át fennmarad a hagyományos rendszer, akkor nem lesz költségmegtakarítás az üzemeltetésben és nem lesz hatékonyabb a kommunikáció: két telefonrendszert kell egymás mellett üzemeltetni, az új, testreszabott telefonszolgáltatásokat nem lehet teljeskörűen bevezetni.

Fontos kérdés a telefonrendszer biz-

tonsága is; azt egyfelől a számítógépes rendszer, másfelől az IP-telefonrendszer elemeinek biztonsága határozza meg. Ha tehát a cégnek nincsen megbízható LAN – ha több telephelyes, akkor WAN – hálózata, akkor ezek rekonstrukciójával együtt érdemes az IP-telefonra való átállás gondolatával is foglalkoznia. Az IP-telefonrendszer gyakorlatilag ugyanúgy kapcsolódik a hálózatra, mint bármelyik másik számítógépes rendszer, ezért a működtetésére a hálózatnak mindig megbízhatónak kell lennie és mindig elsőbbséget kell adnia a hangsomaszolgálatnak (quality-of-service).

Piaci várakozások

Mindezekből következik, hogy Magyarországon egyelőre azoknak a vállalatoknak – többnyire a nagyoknak – éri meg az IP-telefonra pénzt költeni, amelyek folyamatosan használják és használni is akarják a számítógépes rendszert. A Synergion referenciái is ezek közül a cégek közül kerülnek ki. Magyarországon az eddigi legnagyobb, több tucat telephelyen több ezer IP-telefont magában foglaló rendszer a Dél-magyarországi Áramszolgáltató Rt.-nél épült ki.

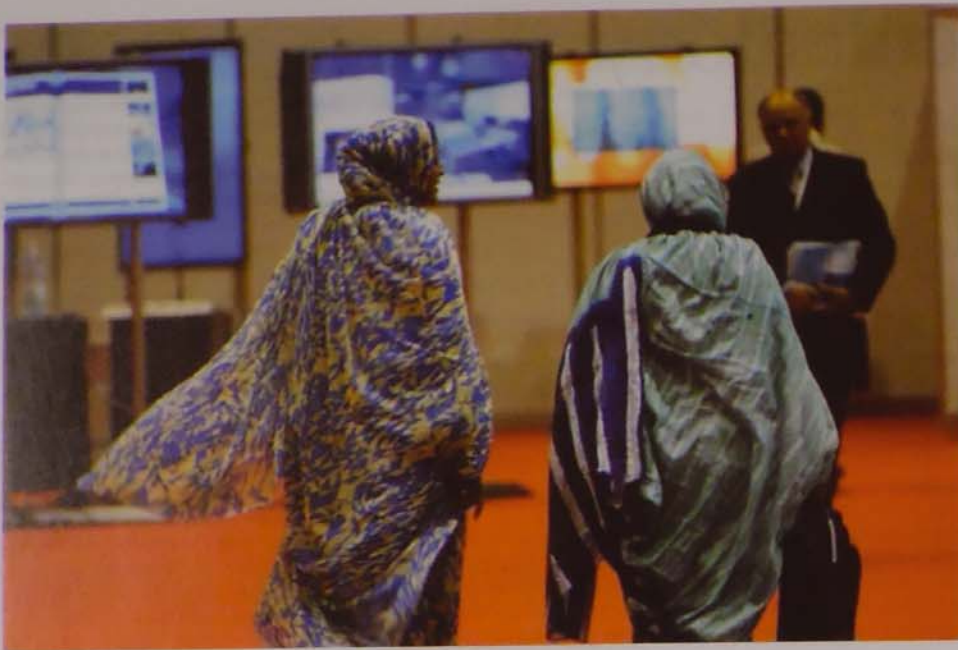
Hegedűs Péter szerint mostanában a hagyományos gyártók is elkezdnek IP-telefonrendszerekkel foglalkozni, sokszor azonban hibrid rendszerekkel kísérleteznek, s azok tudják mindazt, amit egy IP-telefonrendszer tudhat. A Cisco azonban – más cégekkel együtt – a tiszta IP-telefonia érdeklődés. Magyarországon a Cisco-szállítók közül a Synergionnak van a legtöbb referenciája az IP-telefonrendszerek körében. A Synergion munkatársa hozzátette: cége már 7-8 éve, már a VoIP-megoldások előtti időktől foglalkozik hang-adat integrációval, az IP-telefoniait pedig 2-3 éve ajánlja. A Synergion először tavaly év elején tapasztalt nagyobb érdeklődést a hazai cégek részéről, de az év további részében az informatikai recesszió miatt stagnált ez a piac is. Hegedűs Péter azt reméli, az idén ismét megindulhat a növekedés.

Jönnek a képtelefonok

A számítógépes hálózatok és telefonrendszerek összekapcsolódása nem áll meg; a következő lépés az IP-képtelefon lesz, bár azt még a világ más országaiban is kevesen használják. A szakember szerint a képtelefonok elterjedésében is az IP-telefonok hozhatják meg az áttörést.

Bizonyos alkalmazások között már most is lehetséges a képtovábbítás, például egy webkamera képét telefonkészülékre lehet továbbítani. Néhány év múlva azonban már a jó minőségű mozgókép továbbítása sem okozhat majd nehézséget; az IP-telefonokkal való képátvitel fejlettsége most ott tart, ahol a hangátvitel tartott 2-3 évvel ezelőtt.





Genf után, Tunisz előtt

Első alkalommal jött létre az információs társadalommal foglalkozó csúcstalálkozó. Minden nyilatkozat és felszólalás hangsúlyozta az elkötelezettséget, de konkrét eredmény kevés született

Még a hidegháború árnyékolta be az információs szabadság témájában rendezett genfi ENSZ-konferenciát 1948-ban, de ötven évvel később Minneapolisban, a Nemzetközi Telekommunikációs Szövetség (International Telecommunications Union – ITU) ülésén már konkrét és célzott sürgetessel vetődött föl az Információs Társadalom Csúcstalálkozó (World Summit on the Information Society – WSIS) gondolata.

A minneapolis előkészületek, de még inkább az elmúlt évtizedek információs robbanásának eredményeképpen került sor tavaly december 10–12-én Kofi Annan ENSZ-főtitkár védnöksége alatt Genfben az információs társadalomról szóló első globális csúcstalálkozóra. Az efféle megrendezvényekkel szemben Rio de Janeiro és Johannesburg után érhető módon megalapozott szkeptikus várakozások azonban csak részben igazolódtak be. Már az előkészületek is hosszabb távra alapoztak, de a Genfben elfogadott nyilatkozattervezet és a 29 pontból álló cselekvési terv eleve a majdani, 2005 novemberében Tuniszban megrendezendő folytatástól várja a betetőzést. Addigra kiderül, hogy megszületnek-e a nemzeti e-stratégiák, életbe lép-e a hón óhajtott Globális Digitális Szerződés.

A genfi csúcs vezérmotója a „digitális szakadék” volt, noha Kofi Annan is leszögezte, hogy a digitális szakadéknak több más „szakadék” is benne foglaltatik: gazdasági, esélyegyenlőségi, tudásszakadék stb. Am áthidalása – melytől a társadalmi, politikai és gazdasági különbségek enyhülését is várhatjuk –, az üzleti világ segítségére nélkül nem megy. A *digital gap* kifejezés helyett talán jobb a *digital divide* fogalma, mely legalább utal arra, hogy a digitális technológia

nem mélyíti, hanem követi és láthatóvá teszi a különbségeket.

Hosszú távon

Ok és okozat összefüggései kerültek terítékre – többek között – a háromnapos rendezvény felszólalásai. *Jorma Ollila*, a Nokia elnök-vezérigazgatója például közös elkötelezettséget és fellépést vár a kommunikációs technológiákhoz való egyetemes hozzáférés megvalósításának érdekében. Köszöntő beszédében felcsillantotta a reménysugarát, miszerint ennek révén a 2015-re létrejövő információs társadalomban a világ lakosságának fele férhetne hozzá a szolgáltatásokhoz, amelyek az ismeretszerzés és az emberek közötti párbeszéd támogatói. Ollila ugyanakkor rámutatott, hogy „egyedül nem megy”, a cél érdekében kormányzati és civil szervezetek, valamint az üzleti szféra összefogására van szükség.



Ion Iliescu román államfő

A közösségek közössége tehát csak komplex összefogással valósulhat meg. *Yoshio Utsumi*, az ITU főtitkára – aki sokak véleményével ellentétben sikeresnek minősítette a csúcst, elismerve azonban, hogy Tuniszban majd hatékonyabban kell dolgozni – szintén a tagállamok, a civil társadalom és a vállalkozói szektor közötti innovatív partneri kapcsolatok kialakításában látja a megoldást. *Ion Iliescu* román kormányfő vi-

szont inkább a megfelelőképpen meghatározott keretrendszerben gondolja ugyanezt, mivel, mint mondta, az információs társadalom felerősíti a technológiától való függést. Iliescu az internet humanizáló szerepét hangsúlyozta, amely világméretű, a mainál demokratikusabb és igazságosabb társadalom létrehozására hivatott.

Hogy egy ilyen referencia-keretrendszer (útmutató? motivációforrás?) mekkora rugalmassággal lesz használható az eltérően fejlett régiókban – melyeket a genfi csúcson geopolitikai felosztással is Észak és Dél, Kelet és Nyugat különbségeként is emlegettek – az még a következő, tuniszi felvonás alatti is csak alig fog körvonalazódni. A decemberi genfi csúcson elfogadott két dokumentum, a nyilatkozattervezet és cselekvési terv – amely az IT-jövőképét is magában foglalja – ugyanis eleve hosszabb távban gondolkodik.

Hazánk a WSIS célkitűzéseit a 2003 novemberében elfogadott, ágazatokra bontott Magyar Információs Társadalom Stratégia, illetve az Európai Unió eEurope 2005 programjának megvalósításával teljesíti – ma még az európai behálózottság és internethasználat alacsony harmadából.

Pascal Couchepin svájci elnök a genfi nyilatkozatot az információs társadalom egyfajta, a szociális dimenziót is érintő alkotmányának tekinti. Az alpesi ország egyébként most először adott otthont ilyen nagyszabású ENSZ-csúcst, és számos más rendezvényvel is hozzájárult az esemény fényének emeléséhez: ilyen a Global Knowledge Partnership Network mintegy 200 információs és kommunikációs projekt platformja.

Szolidaritás kérdésekkel

Többen is kevesellték a vezető politikusok jelenlétét, ráadásul emiatt érvényesült a dominó-elv is: az utolsó pillanatokban más vezető politikusok is lemondták a részvételt, a várt hatvan helyett csak negyven állam- és kormányfő jelent meg. Ennek ellenére a tízezernél is több résztvevő nyomatékosította a felelősség mértékét. Am szerencsére akadnak még, akik nem tartják protokollkérdésnek a globális jövőről való közös beszéd és vita lehetőségét: közel százhatvan ország képviselte magát Genfben. Előnyt és hátrányt is jelentett a résztvevők tömege: *Adam Peake*, a Civil Society szóvivője például kevesellte az időt, ami anyaguk ismertetésére jutott (átlagosan öt perc jutott egy-egy felszólalásra), ezentúl elszalasztott lehetőségnek nevezte a találkót, a nyilatkozatot és az akciótervet pedig túlságosan sterilnek.



Yoshio Utsumi, az ITU főtitkára

Kétségtelen, hogy a mintegy húszmillió svájci frankba kerülő rendezvény felszólalásai, szónoklati tartalmukban nagyon hasonlóak voltak. Az unalomig ismert kihívás-retorika mellett a legtöbb hozzászóló által érintett témakörök az alábbiak voltak: a globális információs társadalmat megvalósító gyakorlati intézményrendszer előkészítése, összehangolása; a média-koncentráció gondolköre; az információáramlás kulcsfontosságú szerepe a gazdasági fejlődésben; a munka informatizálódása (a negyedik szektor megjelenése, az áru szilárdból szellemivé alakulása); a kulturális identitás és sokszínűség kérdésének kiemelt kezelése; valamint a biztonság kérdései: a médiafelhasználók, illetve a kommunikációs és információs

hálózatok felhasználóinak a számítógépes bűnözéssel és a gyermekpornográfiával szembeni védelme; a személyes információk védelméhez való jog.

Paul Verhoef, az Information Society EC (European Commission) nemzetközi ügyekkel foglalkozó testületének vezetője az együttlétben, a sokféle aspektus egyeztetésének lehetőségében, a vitákban látta a genfi csúcseredményét. A sok

szakértő jelenléte valóban sok vélemény ütköztetésére adott alkalmat – konszenzusra azonban kevésbé. Azal mindenki egyetértett, hogy az információhoz való hozzáférés – hatalom, csak abban nem, hogyan kell ezt a hatalmat gyakorolni – adni-venni vagy megosztani. A világháló irányító szerepkörök jelentős része ma is amerikai érdekeltségű, és a következő öt évben nem valószínű, hogy csökkenne az USA befolyása a neten. Voltak, akik az internet stabilitásának fenyegetettségéről beszéltek, például Kenneth Cukier, a Harvard Egyetem John F. Kennedy School of Government kutatója.

Nitin Desai, Kofi Annan speciális WSIS-tanácsadója különleges eseménynek nevezte a genfi csúcst: míg a legtöbb ENSZ-csúcst a globális veszélyekre koncentrálnak, a WSIS a globális lehetőségekre figyel. Az USA, az európai és más ipari országok képviselői elégedettek voltak az eredményekkel. Nem így egyes afrikai államok képviselői, Szenegállal az élen, akik bíztak egy digitális szolidaritási alap létrejöttében, ám most csak a tuniszi folytatásig tartó csendre számíthatnak. A „másik oldal” szakértői közül többen hangsúlyozták, hogy már most is elegendő számú fejleszté-



Kofi Annan ENSZ-főtitkár és Pascal Couchepin svájci elnök

ment, e-Business, e-Gender vagy az e-Learning önmagában nem jelent megváltást azokon a területeken, ahol nincs ivóvíz; e-Water még senkinek nem oltotta a szomját. Áram nélkül nincs e-megváltás, márpedig az elmaradott régiókban sok helyütt nincs áram. A sokat emlegetett Schoolnet Africa-projektnek például az lenne a célja, hogy egymillió használt számítógép jusson

el a fekete kontinens iskoláiba. Ha nem tanultuk volna meg a Nobel-díjas Stieglitz közgazdásztól, hova jutnak az ilyen adományok, tán meg is határozhatnánk (közbevetve, hogy Afrikában a lakosságának alig három százaléka fér telefonhoz).

A kérdésre, hogy egyáltalán szükség van-e a digitális szolidaritási alapra, a globál divide (ipari és fejlődő országok) két oldaláról tehát eltérő válasz érkezik. De az

internetpiac szabályozásának és finanszírozásának mikéntjéről és hogyanjáról sem született döntés Genfben. Az uniós ellenkezés – amellet, hogy bármilyen lehetséges akciót finom elemzéseknek és differenciált terveknek kell megelőzniük, és hogy a digitális esélyegyenlőségnek stabil bázisra van szüksége – arra is hivatkozott, hogy a finanszírozás kérdéseit nem érdemes addig feszegetni, amíg nincs egyetértés a záródokumentummal kapcsolatban, elsősorban az emberi jogokat és a véleménynyilvánítás szabadságát illetően.

A szakemberek kicsit ambíciózusnak találják a „tervezetek előtervezeteiben” megfogalmazott célokat, hogy 2015-re a világ minden faluja, egyeteme, közép- és általános iskolája, kutatóintézete és könyvtára, kultúrközpontja, múzeuma, postahivatala és levéltára behálózódik, hogy minden nyilvános intézmény honlapon is megjelenik majd, mindenki hozzáfér tévéhez és rádióhoz, az internet alkalmazkodik a nyelvi sokszínűséghez, és az emberiség több mint a felének hozzáférése lesz. Ma még nem tudhatjuk, hogy mindebből mi valósul meg. Azt sem, hogy születik-e olyan fejlődési index, amely nemcsak az országok aktuális rangsorát, de a politikai elveket és megvalósításukat is elemzi és értékeli. Nyitottan hagyták a szellemi tulajdonnal és a szoftverek jogi problémáival kapcsolatos kérdéseket is, ám legalább döntés született egy olyan ENSZ-munkabizottság létrehozásáról, melynek munkájába társadalmi szervezeteket is bevonnának.

Közös nevező, konkrét akcióprogramok és reálpolitikai hatékonyság helyett marad a digitális status quo – remélhetőleg nem 2005-ig. Genfben megkezdődött a globális lehetőségek feltérképezése, de égető szükség lenne a globális kényszer mielőbbi felismerésére: ha sokan lesznek, akik nem részesülhetnek a digitális esélyekből, az előbb-utóbb nekünk, az áram és ivóvíz mindennapos áldásait élvezőeknek is rossz lesz.

SZVETELSZKY ZSUZSANNA



Nem sikerült eldönteni, van-e szükség digitális szociális alapra

si segélyrendszer van, és kételkedve fordultak a digitális szolidaritási alap megvalósíthatóságának kérdéséhez: ki fogja működtetni, ki fog profitálni belőle?

A fejlődés indexe

Sokan hiszik (legalábbis hirdetik), hogy az információs technológiák egy „e” betűvel kiváltják majd a társadalmi gondokat. Az e-Health, e-Democracy, e-Govern-

online: www.itu.int/wsis
www.azt.hu/cikkek/wsis_nov

SAMSUNG



DigitAll túlélő

Samsung merevlemez tárolók egyedülálló módon 3 év garanciával a magyar piacon!

A folyamatos technikai fejlesztés eredménye:

- rendkívül csendes működés
- alacsony meghibásodási arány
- Serial-ATA felület

Az Ön kényelmét biztosítja:

- 3 év garancia
- közvetlen gyártói képviselet

A kiemelkedő teljesítményt és a versenyképes árat tesztgyőzelmek bizonyítják:



Keresse a Samsung HDD 3 év garancia matricát a számítógépeken!

SAMSUNG DIGITAll
everyone's invited
www.samsung.hu

Nem csak (digitális) térkép...

Az európai utakon egyre növekvő gépjárműforgalomban a káoszt csak a teherszállítási útvonalak összehangolt tervezésével lehet elkerülni – vélik a kutatók. Ilyen irányú megoldás született nemrég itthon

Amerikában már sok út intelligensen irányítja saját forgalmát, Európában a szakemberek szerint inkább az intelligens logisztikai rendszerek a jövő. Az MTA-Sztaki és a BME mérnökei egy új fejlesztésű, dinamikus flottamenedzsment szolgáltatással válaszolnak a kihívásra.

Becslések szerint a következő egy év-tizedben másfélszeresére növekedhet a közúti járműforgalom Európában. Bár vannak alternatív megoldások – például a teljes vagy szakaszonkénti vasúti, illetve vízi szállítás – egy magyar mérnökcsoport úgy látja, az előttünk álló forgalomrobbanással járó káoszt hatékonyan csak minél több gépjármű összehangolt irányításával előzhető meg. A lehető legkevesebb kerüléssel, üres fuvarral, minimális várakozással, egyszerűen jó szervezéssel a járműparkok üzemeltetése hatékonyabbá válik, és a környezeti ártalmakat is minimálisra lehet szorítani. Az MTA-Sztaki, a BME, az ORFK és a Knorr-Bremse Kft. munkatársai *Bokor József* akadémikus, tanácskezelő egyetemi tanár vezetésével egy komplex flottamenedzsment szolgáltatás prototípusát dolgozták ki. A szeptemberben lezárult projekt évtizedes kutatási eredményeket integrál, több magyar és nemzetközi szabadalom áll bejegyzés alatt. A munkát a Széchenyi-terv keretében a Nemzeti Kutatási és Fejlesztési Alapprogram 198 millió forinttal támogatja.

Intelligens járműközpont

„Az általunk kifejlesztett rendszer erőssége az intelligens járműközpont szolgáltatásainak széles körében rejlik, illetve a gépjárművekről érkező számos valós idejű adat és a központban elérhető információ integrált feldolgozásában” – magyarázza a rendszer sajátosságait *Gáspár Péter*, az MTA-Sztaki munkatársa. A járműközpont a flották üzemeltetőit az interneten keresztül segíti a szállítmányozásban, egész Európában. Indulás előtt pontos és aktualizált útvonalterve-

zést kínál, menet közben dinamikusan menedzseli a járművek navigálását, a bázista visszatérve pedig a szervizelési feladatokat koordinálja.

Az útvonaltervezést az árumennyiség és a járműpark sajátosságait figyelembe véve az aktuális forgalmi adatok alapján végzik. A központ nem egy statikus térképet kínál, hanem egy frissülő adatbázist, amely az utak és az útvonalak állapotát tartalmazza. A rendszer felhasználja a mozgó gépjárművekről érkező jelentéseket, de akár aktuális rendőrségi, meteorológiai és egyéb „ütinform” in-



Pontos és naprakész adatokat kaphatunk

formációkat is képes fogadni. A mozgó gépjárművekről érkező pillanatnyi forgalmi vagy időjárás jelentések az út-fenntartók vagy a rendőrség munkáját is nagyban segíthetik. Akár minden egyes kátyúról készülhet jelentés. Ha szerencsétlenség történik, azonnal rendelkezésre áll a pontos pozíció, a károsodás mértéke.

A behálózott gépjármű

„Egy kamiont, de egy néhány éves személyautót is számos elektromos, sokszor digitális vezérlő alkatrészrel felszerelnek. S ahol ilyenek vannak, ott a gépjármű fizikai helyzetéről és műszaki állapotáról sokféle adat nyerhető – mondja *Gáspár Péter*. Az általuk kidolgozott rendszer érzékeli az autó mozgásának jellemzőit, emellett „tudhat” olyan műszaki és környezeti paramétereiről is,

mint például a különböző motorfolyadékok állapota, az olajnyomás vagy az aktuális időjárás. A mérnököknek számos apró érzékelési és információkezelési technikát kellett megvalósítaniuk, miközben alapvető irányítási, vezérlési megoldásokat is kifejlesztettek. – A GPS-készülékek általában, s ez alól csak a méregdrága modellek a kivételek, mintegy 15-20 méteres pontosságú pozíciót adnak. Nekünk most sikerült a mozgó autó gyorsulását és a szögelfordulást felhasználva pontosabb adathoz jutnunk. És ha elmegyünk a végletekig, lehetőség van akár arra is, hogy egyértelmű kinetikus jelekből a rendszer a sofőr elalvására következtessen, s amennyiben már a sodródás biztos jelei is érződnek, jelezzen, vagy akár haladéktalanul lefékezze a járművet. Persze egy ilyen szintű beavatkozást még nem engedhetünk meg az automatikának. A fedélzeti eszközrendszer ugyanakkor moduláris megoldású, rengeteg szolgáltatást integrálható a kommunikációs egység köré.”

A gépjárműről meghatározott időnként jelentés érkezik a központba, vagy ha egy adott esemény bekövetkezik, akkor a mobilhálózatok SMS-rendszerén. Az üzemeltető számára ezáltal követhetővé válik a jármű pillanatnyi helyzete és állapota. Tudni lehet, ha éppen áruakódás közben van, vagy valami szokatlan történik a járművel, esetleg letér az előzetes útvonalról.

Irdatlan forgalomban

Menet közben a gépjárművezető egy új fejlesztésű kijelzőn üzeneteket kap, útját digitális térképen követheti. Ha elakad, alternatív útvonal jelenik meg a képernyőjén. A gépjármű, miután visszatért a depóba, rádiójelek segítségével leadja az egész út részletes eseménynaplóját a bázison működő számítógépnek. Az adatok értékelése után jelezhető az esedékes javítások. „A javítások száma minimalizálható, ha azokat a megfelelő pillanatban elvégzik. A rendszer erre vonatkozóan típusonként számon tartja a tapasztalatokat – mondja *Gáspár Péter*. – Mindannyiunk érdeke, hogy a legössze-
rűbb úton, kevés üzemanyagot felhasználva, a lehető legkörnyezetkímélőbb állapotú autók bonyolítsák körülöttünk ezt az irdatlan forgalmat.”

A rendszert jelenleg a kutató konzorciumban részt vevő üzleti partner teszteli. Ők végzik a felméréseket is. Megvizsgálják, milyen szolgáltatási modulokkal érdemes és mikor piacra lépni az új magyar fejlesztéssel.

E számunk hirdetései (Ads' Index)

Axelero	14-15. oldal	Intelligence	17. oldal
CA	28. oldal	KFKI Isys	17. oldal
CEBC	12. oldal	Matáv	27. oldal
Commit	22. oldal	Mediagnost	7. oldal
Enternet	2. oldal	Oracle	8. oldal
IDC	5., 6. oldal	P&Bert	6. oldal
IIR	6. oldal	Rittal	7. oldal
infor.corvex	22. oldal	Samsung	25. oldal

Alapítva: 1969 Megjelenik minden kedden
HU ISSN: 0237-7837
Kiadja az IDG Magyarországi Lapkiadó Kft.
Felelős kiadó: Bíró István ügyvezető – biro@idg.hu

Főszerkesztő: Lakatos Mária – ml@idg.hu
Lapszerkesztő: Barabás Balázs – bbarab@idg.hu
Egyedl Zsóka – zsoegyedl@idg.hu
György György – gyorgy@idg.hu
Fümmunkatárs: Váncsa István – vancsa@assero.hu
Számítástechnika Tesztlabor:
Makk Attila – makk.attila@idg.hu

Munkatársak:
Bóhm Mária – mboh@idg.hu
Csórián Sándor – sctorian@idg.hu
Horváth Ádám – ahorvat@idg.hu
Mozsik Tibor – mibor@idg.hu
Trautmann Balázs – traub@idg.hu
Vass Enikő – veniko@idg.hu
Típusgálya, hirdetésgrafika: Balázs László – bal@idg.hu
Varga László – lvarga@idg.hu, Végli Agnes – aveg@idg.hu
Fotóillusztráció: Förster Tamás
Korrekció: Sz. Erdős Judit – jerdos@idg.hu

Szerkesztőségi ügyelet:
Bíró Ilona – ilona@idg.hu
Szerkesztőség: 1065 Budapest, Révay u. 10.
Postacím: 1374 Budapest 5 Pf. 578
Telefon: 474-8846; telefax: 269-5677
Internet: <http://www.szamitastechnika.hu>
Szerkesztőségünk a kéziratokat lefektetési szerinti gondozza, de nem vállalja azok visszaküldését, megőrzését. A *Computerworld-Számítástechnika* és mellékleteiben megjelenő valamennyi cikket (eredetiben vagy fordításban), minden megjelölt képet, táblázatot stb. szerzői jog véd. Bármilyen másolással terjesztésük nyilvános vagy üzleti felhasználásuk kizárólag a kiadó előzetes engedélyével történhet.

Lapigazgató: Szegedvári József – jszeg@idg.hu

Hirdetésfelvétel:
IDG Kereskedelmi Iroda – keriroda@idg.hu
Hirdetési igazgató: Póór Ernő – rpoor@idg.hu
1065 Budapest, Révay u. 10.
Levél cím: 1374 Budapest 5. Pf. 578
Telefon: 474-8860; 474-8852; telefax: 302-0299
A hirdetéseket a Kiadó a legnagyobb körültekintéssel kezeli, de tartalmukért nem vállalhat felelősséget.

Terjesztés:
Terjesztési menedzser: Babinecz Mónika – terjeszt@idg.hu
1065 Budapest, Révay u. 10.
Postacím: 1374 Budapest 5. Pf. 578
Telefon: 474-8858; telefax: 269-5676
A lapot a HIRKER Rt., a LAPKER Rt., alternatív terjesztők, egyes számítástechnikai szaküzletek terjesztik; megvásárolható az újságárusoknál is.
Egyes számok ára 351 forint.
Előzetesen a kiadó terjesztési osztályán, a hírtekercsben, valamint a vidéki postahivatalokban. OTP bankkártyával rendelkező olvasók az InterTickettel is előfizethetnek a 266-0000-s számon 9 és 20 óra között. Előfizetési díj egy évre 14 040 forint, fél évre 7020 forint, negyed évre 3510 forint.

Műszaki vezető: Birku Imre – birku@idg.hu
Telefon: 474-8854

Nyomja: a MESTERPRINT Kft.
1191 Budapest, Vik Bányán u. 30-32/B
(05 0934)

Felelős vezető: Losonczy György

A *Computerworld-Számítástechnika* az IDG Communications, a világ legnagyobb számítástechnikai kiadóhoz kapcsolódik, amely 68 országban több mint 260 kiadványt jelenít meg, ezeket havonta több mint 50 millióan olvassák. Behálózott hírszolgálatunk az IDG News Service információt az IDG újságállományi folyamatainak frissít. Lapunkat a MATESZ auditalja.

A szerkesztőség ingyenes elvételében az

F-Secure Anti-Virus
programot ajándékozunk, melynek biztonságáról pedig a

Kaspersky Anti-Virus
program gondoskodik. Mindkettőt a 27 2000 Ft.

a szöveges
magyarországi
képviseletje
biztosítja
székhelyén.

Partner a biztonságban

27 2000 Számítástechnikai és Szolgáltató Kft.
Cím: 1116 Bp., Városliget utca 5. Tel.: 488 3990 Fax: 488 3998
Web: <http://www.272000.hu>



**A csapat
létszáma:
egy fő**

Egy fő-rendszerintegrátorral egyszerűbb a védelem

A Matáv egyedüli infokommunikációs fővállalkozóként összefogja a legjobb informatikai partnereket személyre szabott biztonságtechnikai megoldásához.

A biztonság és a védelem az üzletben mindenkinek mást jelent. A Matáv tagvállalataival – **BCN, SafeCom** – és partnereivel kidolgozott informatikai biztonsági (vírusvédelem, tűzfalmegoldások stb.) és fizikai biztonsági megoldásai (komplex hálózati, videomegfigyelő és épületbiztonsági rendszerek) garantálják a biztonságos üzletmenetet. Személyesen az Ön cégének is.



Microsoft®

www.matav.hu



a szavakon túl



Reaktív

A megfelelő szoftver a mindenkori igényeihez alakíthatja infrastruktúráját

A legjobb módja, hogy túléljen bármilyen vállalati krízist az, ha teljesen elkerüli. Ezért terveztük felügyeleti szoftverünket úgy, hogy az céget minden eddiginél fogékonyabbá tegye a kihívásokra. Így IT-környezetét üzleti szükségleteihez igazíthatja. Az eredmény pedig: maximálisan kihasználhatja erőforrásait és növelheti a jövődolmozóséget. Ha szeretne többet megtudni IT-környezete átalakításáról az üzleti siker érdekében, látogasson el a ca.com/management1 honlapra.



Computer Associates®

© 2003 Computer Associates International, Inc. (CAI). Minden jog fenntartva.



Proaktív