

COMPUTERWORLD SZÁMÍTÁSTECHNIKA

Nemzetközi informatikai és üzleti hetilap • Alapítva 1969 • www.computerworld.hu

2004. december 7. • XIX. évfolyam 50. szám

Felső kategóriás MP3-lejátszók

...Az MP3 tömörítési technológia térhódításakor a kutatók felismerték, hogy nagy üzlet lenne a „lebetonozott” számítógépektől mozdulni egy kicsit a hordozható eszközök felé is, s megjelentek az első olyan CD-lejátszók, amelyek a hordozóra rögzített MP3-állományokat is lejátszoták. Az első szárnypróbálgatáskor már mi is ott voltunk, s láthattuk, hogy még

nyire visszavitte az ötvenezer forint értékű „csodát”.

A technológiai fejlődés azonban nem állt meg, s mivel a gyártók is beismerték, hogy a 12 centiméteres lejátszó több mint kellemetlen, ezért piacra dobták a 8 centiméter átmérőjű CD-eket. Ezek jóval kisebbek voltak, s bár sokkal kevesebb adat fért rájuk, a méret győzött, s a maga

Ha MP3 (MPEG Layer 3) lejátszó vásárlására szánjuk el magunkat, akkor egy alapkérdést már az elején érdemes eldönteni: lehet-e benne mozgó alkatrész?



egyáltalán nem ment minden simán: a legtöbb MP3-kitömörítő lapka hibás volt, s bizonyos zeneszámok lejátszásakor a folyamán 1-2 tizedmásodpercre megszakadt. Ez elvileg nem zavaró, de a vásárló a második-harmadik ilyen eset után több

módján sikeres lett. Egyetlen gond volt azonban a 8 centis lejátszókkal: nem fogadták a 12 centis CD-eket. Ha tehát kölcsönkaptunk egy MP3-állományokkal teleírt CD-t, akkor azt előbb le kellett másolni a kisebb lemezre, hogy az úton is hallgathassuk. S ez mindent összevetve talán még kényelmetlenebb, mint egy 12 centiméteres CD/MP3-lejátszóval közlekedni.

(Teljes cikk a 18. oldalon)



ÁRA: 351 FT

Újra Mérföldkövek kiállítása

Aki esetleg novemberben lemaradt a Planetáriumban rendezett „Mérföldkövek a számítástechnikában” kiállításról, most pótolhatja. Ugyanis a számítógép történetét az abakusztól a népsze-



rű házi számítógépekig bemutató tárlat ismét megtekinthető Salgótarjánban, az Észak-magyarországi Regionális Környezetvédelmi Központban (Technika Háza) 2005. február 28-ig.

Think.com magyar iskoláknak

Füzes Péter, az Oracle ügyvezető igazgatója, Magyar Bálint oktatási miniszter jelenlétében mutatta be a már 17 országban működő think.com internetes oktatási és közösségfejlesztő eszközt.

Az eszközökhöz valamennyi iskola ingyen hozzájuthat. A bejelentés helyszínéül a Városligeti Általános Iskolát választották, ahol a diákok bemutatták a rendszer működését. A think.com rendszer tesztelését egyelőre - mivel a honlap angol nyelvű - csak a két tannyelvű iskolában kezdték meg. A rendszer segítségével a diákok a tanárok által ellenőrzött környezetben mozoghatnak. A webes felületen lévő eszközök segítségével a diákok elkészíthetik saját weboldalukat, továbbá spamektől védett e-mail postafiókot is kapnak. Azokkal tarthatják így a kapcsolatot, akik már bejelentkeztek a rendszerbe, illetve olyan e-mail címek tulajdonosaival levelezhetnek, akikkel a tanárok, szülők engedélyezik a kapcsolattartást. A rendszer rendkívül jó eszköz külföldi tanintézményekkel való kapcsolat felvételére.

A szülői oldalon a tanárok fontos információkat közölhetnek a szülőikkel, például azt, hogy milyen tanszereket kell meg-



vásárolni, de az osztálykirándulás legújabb képeit is elhelyezhetik az oldalon. Füzes Péter elmondta, hogy további iskolák jelentkezését várják határon innen és túl. A rendszer használata ingyenes, az iskolákkal azonban egyéni szerződést köt az Oracle, amelynek alapfeltétele, hogy legyen egy tanár, aki ellenőrzi a diákok tevékenységét. Magyar Bálint oktatási miniszter hangsúlyozta, hogy az informatikai eszközök mellett a tartalomfejlesztés is fontos. Egy világcég erőssége abban rejlik, hogy külföldi intézményeket is képes bevonni egy ilyen rendszerbe.

VASS ENIKŐ

Oki-akció a környezetvédelemért

November 25-től az a felhasználó, aki Oki LED-nyomtatójának kiürült, illetve használt színes kellekét visszaviszi a kijelölt kereskedőkhöz, kedvezményrel vásárolhat színes tonerkazettát, illetve színes fényhengert. Ennek mértéke típusától függően nettó 500-2000 forint között van. Az üres színes festékkazettákért, illetve használt fényhengerekért járó kedvezmény pénzre nem váltható; a rendszer betétdíjként működik, így minden egyes új kellekanyag árába egy használt

példány becserélési ára számolható el. Az Oki a betétdíjas rendszer mellett bármilyen egyéb elhasznált saját gyártású kellekanyagot is visszavesz.

A kezdeményezéshez az Oki partnerkereskedői önállóan, kötelezettség nélkül csatlakozhatnak, számuk jelenleg 30, és folyamatosan növekszik.

Az Oki a régióban elsőként hazánkban alkalmazza környezetvédelmi politikájának ezt az elemét.

MUNKATÁRSUNKTÓL

ELŐADÁS - KÖTÖTTSÉGEK NÉLKÜL!*



Akár 2000 ANSI Lumen, kis méret és súly - mindössze 2,2 kg -, izzóvédelem áramszünet illetve szakszerűtlen használat esetére, lopás és illetéktelen felhasználók elleni funkciók... ez csak néhány, a PT-LB10-es kivetítő típuscsalád kiemelkedő paramétereinek közül.

*Akár 4 számítógép-képernyő kivetítése egyszerre, valós idejű vezeték nélküli adatátvitellel - egyedülálló Panasonic szolgáltatás (csak PT-LB10NT-nél).



50027

Panasonic
ideas for life

AKTUÁLIS

- 4 **Mi történik a héten?**
- 4 **Új irányok a szerverpiacon**
Munkatársunktól
- 4 **Sikeres stratégia**
Trautmann Balázs
- 4 **Adatbiztonság az atomerőműnél**
Barabás Balázs
- 5 **Magyar–koreai ICT Fórum**
Munkatársunktól
- 6 **Vállalatirányítás az alapoktól**
Árokszállási Gábor
- 7 **Virtuális értekezlet**
Árokszállási Gábor



- 8 **Alternatív hangadók**
Árokszállási Gábor
- 9 **Hárman biztonságban**
Barabás Balázs
- 9 **Vaio a vizeken**
Munkatársunktól



- 10 **A BEA és a szabad forrás világa**
Töröcsik Balázs

ÜZLET

- 11 **Növekvő forgalom**
- 11 **Mobilmarketing**
- 11 **Kínai információbiztonság**
- 11 **Információ a portál mögött**
- 12 **A ferencvárosi modell**
Bán Zsuzsa



- 13 **Ügyfélkapu**
Barabás Balázs
- 16 **Telefonbirodalmak új üzleti stratégiája**
Havadi Krisztina
- 16 **Tovább hódít az internetes hangátvétel**

TECHNOLÓGIA INFORMÁCIÓ

- 17 **Elektronikusan tárolt leletek**
- 17 **A legdrágább óriás tévé**
- 17 **Mobil Sempron**
- 17 **Erősödő Mozilla**
- 17 **Ideje frissíteni**
- 18 **Felső kategóriás MP3-lejátszók**
Horváth Ádám
- 19 **Jó üzlet az MP3**
- 20 **Hibás állományok kezelése**
Leitold Ferenc
- 22 **Újdonságok a CorelDraw-ban**
Csórián Sándor
- 24 **Fókuszban a Bazel II: nem mind kötelező**
Összeállította: Mozsik Tibor



- 27 **Sávszélesség mindenekfelett**
- 27 **Ismételje meg hívását később**
- 27 **Keresőforradalom?**
- 27 **Érdekes kísérlet**
- 27 **Ha támad a spyware**
A spyware olyan szoftver, amely a felhasználó gépére kerülve, információkat gyűjt, „természetesen” az illető tudta nélkül egy harmadik számára.
Van-e ellene védelem?
Sarah D. Scal



- 29 **A tőzsde nem játék...**
Herpai Gergely
- 30 **Vendégvélemény**
Mertünk nagyot álmodni
Keresztesi János
- 30 **Olvasói levelek**
- 30 **Előzetes**

ONLINE

WWW.SZT.HU

FELTÖRT ANTISPAMOLDAL

Biztonság

Feltörték a Lycos spamellenes weboldalát, azt, amelyről a látogatók a Make LOVE not SPAM képernyővédőt tölthetik le. A képernyővédő úgy lassítja a spamküldő oldalakat, hogy sorozatosan kérényezi azok megjelenítését.

szt.hu/cikkek/tort

HIBÁS A WINDOWS SERVER

Szoftver

A hiba a Windows Internet Name Service (WINS) hálózati infrastruktúra-komponensben rejlik, amely a Windows NT Server 4.0, a Windows 2000 Server és Windows Server 2003 programokban egyaránt megtalálható.

szt.hu/cikkek/server1

FERRARI 3400 NOTESZGÉP

Hardver

Az Acer új, exkluzív tervezésű notebookot dobott piacra, a neve: Ferrari 3400 Mobile. A gép AMD Athlon 64 3000+ processzorokat használ, és támogatja az AMD64 technológiát. A 15"-os TFT-kijelzőt az ATI Mobility Radeon 9700 grafikus kártya vezérli, ehhez járul még az 512 megabájt DDR RAM alaplapi memória és a 80 gigabájtos merevlemez. Ugyancsak elérhető a tálcá nélküli DVD-Super Multi meghajtó és a 4 az 1-ben kártyaolvasó.

szt.hu/cikkek/ferr



EPSON MÁTRIXNYOMTATÓ

Hardver

A vezeték nélküli médialejátszó, a DSM-320, a digitális otthon terméke. Ez a termék kategória a D-Link elképzelései szerint gyors növekedésnek néz elébe az elkövetkezendő években. A D-Link médialejátszója támogatja a legtöbb széles körben használt szabványt.

szt.hu/cikkek/plq

A PHILIPS VISSZATÉR

Cégesemények

Majdnem egy évtizednyi távolmaradás után a Koninklijke Philips Electronics NV újra bevonul az európai PC-piacra. Ezúttal az amszterdami székhelyű elektronikai óriáscég nem számítógépeket épít; inkább a más gyártók által összeszerelt komputerre teszi rá névjegyet.

szt.hu/cikkek/ph

NEM BIZTONSÁGOS AZ SP2

Biztonság

Egy biztonsági szakértő azt állítja, létrehozott egy olyan egyszerű kódot, amely feltörheti az SP2-vel ellátott Windows XP rendszereket. A kód az Internet Explorer 6 két biztonsági hibáját vegyíti az ActiveX Data Objects modell nem megfelelő működésével.

szt.hu/cikkek/sp2h



Iratkozzon fel tematikus hírleveleinkre!

www.szt.hu/hirlevel.php

MI TÖRTÉNIK A HÉTEN?

DECEMBER 8.

Dell-technológia és megoldások körül Budapesten

Információ: [tst.dell-events.com/...](http://tst.dell-events.com/)

DECEMBER 8.

Elektromos és elektronikai hulladékok begyűjtésének és kezelésének gyakorlata Svédországban címmel szakmai rendezvény Budapesten

Információ: www.ivsz.hu

DECEMBER 9.

A papír- és nyodalpar a marketing és a reklám szolgálatában címmel szakmai rendezvény Budapesten

Információ: www.fairprint.hu

DECEMBER 9.

Banki konferencia Budapesten

Információ: www.cebc.hu

DECEMBER 13-18.

Microsoft SYL Server 2000 programozás témakörben szakmai rendezvény Budapesten

Információ: www.netacademia.net

Bővebb információ: www.szf.hu/esemenyek

HARDVER

Új irányok a szerverpiacon

Az Albacomp kis- és közepes vállalatoknak szánja FlexServer termékcsaládját.

A közép- és kelet-európai szerverpiac 2003-ban 17 százalékkal bővült, idén pedig 20 százalékos növekedés várható – mondta Nagy Csaba, az Albacomp Rt. termékmenedzsere. Tavaly az új PC-eladások legnagyobb része a mikro-, a kis- és közepes vállalatok szegmensében realizálódott, a teljes szervereladásoknak pedig több mint 90 százalékát a 25 000 dollár érték alatti szerverek adták. Kiemelkedő az x86-os szerverek terjedése,

piacuk idén várhatóan 15 százalékkal növekszik.

Az Albacomp – az Intel stratégiai szerverpartnerként – a kkv-piac igényeinek kiszolgálására fejlesztette az új FlexServer termékcsaládot, amely a vevők igényeihez igazítható.

MUNKATÁRSUNKTÓL

KLICK Ha többet akar tudni

www.albacomp.hu



CÉGESEMÉNYEK

Sikeres vállalati stratégia

Bevált a Montana Rt. még 2000-ben meghatározott stratégiája – mondta Vadász Pál, a cég elnök-vezérigazgatója. Az év első kilenc hónapjában a vállalat 2,41 milliárd forintot hazai és csaknem egymilliárd forintot külföldi bevételért ért el, az összbevétel pedig mintegy 3,3 milliárd forint. A magyarországi bevételekből a cég működési eredménye elérte a 26 mil-

lió forintot, mérleg szerinti eredménye 17,6 millió forint lett. Vadász Pál szerint a megrendelési állományt figyelembe véve a számok megduplázzák a 2003-as év mérleg szerinti eredményét.

A vezérigazgató elmondta: terveik szerint továbbra is a piaci résekre koncentrálnak majd.

TRAUTMANN BALÁZS

BIZTONSÁG

Adatbiztonság az atomerőműnél

Adatbiztonsági rendszer bevezetését végzi a Megatrend 2000 Rt. a Paksi Atomerőmű Rt.-nél. A szerződés szerint a Megatrend biztonsági auditot végez az Rt.-nél, majd bevezeti az ISeeSec Adatbiztonsági Audit Rendszert.

A Megatrend első feladata audit keretében az üzleti folyamatok és az azokkal kapcsolatos adatbiztonsági folyamatok áttekintése. A második lépcsőben a Megatrend bevezeti az ISeeSec Adatbiztonsági Audit Rendszert, amely egyedülálló módon nem a kívülről érkező fenyegetések ellen véd, hanem lehetővé teszi a felelős vezetők számára az adatbiztonság központi ellenőrzését, a különböző preventív intézkedéseket, a rövid reakcióidőt, illetve rendelkezésre bocsátja a stratégiai döntésekhez szükséges szintetizált információkat és egy elemző eszközkészletet.

BARABÁS BALÁZS

KLICK Ha többet akar tudni

www.iseecsec.com
www.megatrend.hu



IMPORTŐRÖK, GYÁRTÓK FIGYELEM!

Az elektronikai termékek termékdíjmentessége segítségünkkel elérhető.

Mi átvállaljuk

környezetvédelmi kötelezettségeit.



Környezetvédelmi Koordinátor Kft.

Tel: 411-1473

www.korkoor.hu

50024



Motorola
Canopy
5,8 GHz-es
wireless eszközök

VISZONTELADÓK JELENTKEZÉSÉT
VÁRJUK!

INTERNETSZOLGÁLTATÓKNAK
KEDVEZMÉNYES ÁR.

NÁDOR RENDSZERHÁZ KFT.
11-1141 Budapest, Köcsög u. 26.
Tel: (1) 470-3093, Fax: (1) 470-3011
e-mail: biztons@nador.hu
pnrh@nador.hu
www.nador.hu

50030

MOTOROLA
Authorized Distributor



Cégek számára is...

Váltson szélessávú

FLEXIadsl
internetkapcsolatra!

Részletek: www.vivanet.hu • 06-40/20-90-20

Belépési díj nélkül, már havi bruttó

4975 Ft-ért

VIVAnet
Magyarország
Internet Szolgáltató

RENDEZVÉNYEK

Magyar–koreai ICT Fórum

Magyar–koreai ICT Business Forum 2004 címmel kétnapos konferenciát tartott a Dél-koreai Informatikai és Hírközlési Minisztérium (MIC), a Koreai Informatikai és Telekommunikációs Szövetség (KAIT), valamint ez utóbbi megbízásából a szervező Nolllex Nemzetközi Kft. a magyar Informatikai és Hírközlési Minisztériummal, az Informatikai Vállalkozások Szövetségével és a Magyar Befektetési és Kereskedelemfejlesztési Kht.-vel (ITDH) karöltve.

Az előadásokkal kezdődött, majd a kétoldali megbeszélésekkel befejeződött eseményt egy októberi rendezvény vezette be, de a kapcsolatok ennél régebbre nyúlnak vissza. Korea és Magyarország három évvel ezelőtt kötött megállapodást az ICT (Information and communication technologies) iparágban való együttműködésről – közölte megnyitójában *Jambrik Mihály*, az IHM közigazgatási államtitkára, aki arról beszélt, hogy a magyar gazdaság az európai és észak-amerikai piac mellett stratégiai fontosságúnak tekinti az ázsiai országokkal való együttműködést. Az államtitkár hangsúlyozta, hogy a miniszter-

rium szándéka szerint az ICT-szektor szeretné az ázsiai befektetők figyelmének középpontjába helyezni. *Myung-Sun Choi*, a KAIT elnöke a közös kulturális gyökerek mellett a magyar innováció és szakképzettség kiemelkedő voltára hívta fel a figyelmet, és nem felejtette el megemlíteni, hogy a GE, az IBM vagy éppen a British Telecom mellett a közelmúltban az indiai Satyam Computer Services is Magyarországon hozott létre egy regionális, úgynevezett near-sourcing központot.

Reszler Akos, az IVSZ elnöke, a KAIT magyarországi társ-szervezete képviselőjében beszélt a szövetség jelentőségéről, például arról, hogy a jelenlegi mintegy 270 tag a teljes magyar ICT-piac 75 százalékát mondhatja magáénak.

A KAIT vezérigazgatója, *Jae-Jeong*, a koreai ICT-ipar kilátásairól tartott előadásában hangsúlyozta, hogy Korea a 14 ezer dolláros évi egy főre eső GDP-jével ma már a fejlett országok közé lépett. IT-fejlettség szempontjából azonban ennél jóval előkelőbb helyen áll, mivel az IT-szektor fejlesztését, például a szélessávú

internet-hozzáférés általánossá tételét állami feladatként kezelték. Az informatikai szektor a maga 57,6 milliárd dollárjával ma már a teljes export harminc százalékát teszi ki, az import pedig 36,4 milliárd dollárral a teljes behozatal ötödét adja. A koreai IT-szektor növekedési üteme évente átlagosan 16,2 százalékos, és a GDP-nek csaknem ötödét teszi ki. Rendkívül meggyőzőek a lakossági PC- és internethasználatot mutató számok: száz lakosra több mint 65 PC jut, az interneteljárás pedig 2004-re elérte a 64,7 százalékot. Összehasonlításképpen: a magyarországi interneteljárás 29 százalék.

A konferencia következő részében a magyar partnerek mutatták be a Kárpát-medence adottságait. Az ITDH képviselőjében *Jankó S. Attila* beszélt a magyarországi IT-piac helyzetéről, illetve az együttműködés lehetőségeiről, amelynek fő erősségei közé tartoznak az adatbiztonsági szolgáltatások, a karakterfelismerő rendszerek, a szoftverfejlesztés, illetve a mobiliszközök fejlesztése és a dokumentumkezelés. A koreai üzletemberek megismerkedhettek az Infopark Budapest adta lehetőségekkel. A részt vevő cégek több tucat magyar partnerrel folytattak kétoldali megbeszéléseket, s hogy milyen eredménnyel, az valószínűleg hamarosan kiderül.

MUNKATÁRSUNKTÓL

ONLINE

DÖVEGB
INFORMÁCIÓ

www.nolllex.hu/ict

Részt vevő cégek

Anyuser.Net

www.anyuser.net

A világ első nemzetközi szintű VoIP-szolgáltatója

HS Teliann

www.hsteliann.com

Internet IP-telefonok & VoIP-átjárók

Purun IT Co., Ltd.

www.veradisplay.com

Plazmatévé gyártása

UTOFOS Co., Ltd.

www.utofos.com

Mobil multimédia-szolgáltatás megoldások: I-STREAM™

A világ legkisebb GPS-rendszere

JEL Enterprise

www.jelcorp.com

Mobiltelefon, PDA és MP3-lejátszó tokok gyártása

TeraValue Co.

www.teravalue.com

Szórakoztatóelektronika: MP3-lejátszó gyártása

Hyundai Information Technology

www.hit.co.kr

Banki alkalmazások



Pótmegoldás rövid távra

Profi megoldás egész évre



http://www.axelero.hu

ADSL
PROFI

ÉV VÉGÉIG INGYEN

JÖVŐRE CSAK 9900 Ft-TÓL/HÓ!

Pótmegoldások helyett válassza az Axelero fantasztikus ajánlatát: **már havi nettó 9900 forinttól** Ön lehet a szélessávú ADSL Profi előfizetés. **Emellett most a belépési díj és az év végéig a havidíj is 0 forint!** Gondoljon hosszú távon: rendelje meg 2004. december 31-ig, így Ön és munkatársai akár **egy éven át sokkal olcsóbban** élvezhetik a professzionális internetkapcsolat nyújtotta előnyöket. **Hívja az 1234-es kékszámot** és **takarítsa meg költségeit** az Axelero segítségével! Az ADSL Profi kapcsolatot gyors, kalkulálható, kényelmes és profi megoldás hosszú távon is. **INTERNETTEL ELŐNY ÖNNEL!**

Az Axelero Internet és Hírközlési Minisztériummal, az Informatikai Vállalkozások Szövetségével és a Magyar Befektetési és Kereskedelemfejlesztési Kht.-vel (ITDH) karöltve. A konferencia szervezője a Nolllex Nemzetközi Kft. A konferencia helyszíne a Nolllex Nemzetközi Kft. konferenciaterme, 1051 Budapest, Nolllex utca 1. sz. A konferencia díjmentes. A konferencia helyszíne a Nolllex Nemzetközi Kft. konferenciaterme, 1051 Budapest, Nolllex utca 1. sz. A konferencia díjmentes. A konferencia helyszíne a Nolllex Nemzetközi Kft. konferenciaterme, 1051 Budapest, Nolllex utca 1. sz. A konferencia díjmentes.

ERP-RENDSZEREK

Vállalatirányítás az alapoktól

Napjainkban nagyon sok hangzatos szlogent hallani a különféle vállalatirányítási rendszerekről. Az IIR (Institute for International Research) novemberi konferenciáján megismerkedhettünk az alapokkal, és hasznos információkhoz juthattunk a rendszerbevezetéssel kapcsolatban

Vállalatirányítási rendszeren egységes információs rendszert értünk, amely az adott vállalat üzletmenetének valamennyi adatát feldolgozza, és a piac más szereplőivel is kapcsolatba tud lépni – mondta Pálfalvi György, az SAP Hungary kis- és középvállalatokért felelős értékesítője.

A rendszer funkciói két fő csoportra

oszthatók: egyrészt gyorsan és hatékonyan feldolgozzák az adott vállalat üzleti tranzakcióit, másrészt megfelelő információkkal látják el a vállalat dolgozóit. Ennek révén a vezetők pontosabban látják cégük működését, mivel hozzájutnak a megfelelő statisztikákhoz. Nagy segítséget adhat döntéseik meghozatalában az is, ha a rendszer modellez bizonyos pénzügyi problémákat, lehetővé téve a különböző döntési változatok elemzését.

MIT NYERÜNK VELE?

Egy vállalatirányítási rendszer segítségével a cég rengeteg időt takaríthat meg, mivel az előre rögzített algoritmusok segítségével olyan információkkal látja el a dolgozókat, amelyeknek manuális előállítás (kiszámlolása) túl sok időbe telne, emellett az olyan folyamatokat is felgyorsítja, mint a számviteli kontrolling. A rendszer naprakész

információra támaszkodva a vezetők is gyorsabban hozhatnak megalapozott döntéseket, s ez költségmegtakarítást is eredményez.



A vállalatirányítási rendszer biztonsági szempontból is nagyon hasznos, mivel bárholon is nézzük gazdaságra vonatkozó adatainkat, mindig ugyanazt fogjuk látni. Emellett segítségével a gazdálkodás

folyamatai (kereskedelem, termelés, szolgáltatás) is követhetők.

HOGYAN VÁLASSZUNK?

A sikeres bevezetés három dologtól függ: a bevezető cégtől, annak termékétől és a bevezetési módszertantól. – Fontos tény: a szállító cégnek olyan múltja legyen, hogy elhiessük, jövője is van – fogalmazott Pálfalvi György. – Az ERP-rendszernek pedig nem csak a meglévő igényeinknek kell megfelelnie, hanem a jövőbelieknek is – ehhez szoftverkövetésre van szükség, tehát összefügg a szállító céggel. A megfelelő bevezetési módszertan mellett az sem árt, ha van elég bevezető tanácsadó.

KOCKAZATOK, BUKTATÓK

Az új IT-projektek bevezetésének átlagosan 28 százaléka sikeres – mondta Dömény István, a rEVOLUTION Software kereskedelmi igazgatója. Ezt okozhatja az időkeret vagy a büdzsé túllépése, de gyakoribb, hogy a bevezetendő megoldás nem felel meg az elvárt funkcionalitásnak, vagyis a szállító nem azt hozza, amit a megrendelő cég vár. Ez utóbbit előidézheti a megrendelő és a szállító közti hiányos kommunikáció; a megrendelő nem definiálja megfelelően az igényeit és munkafolyamatait, de előfordulhat, hogy bevezetésekor kevés képzett munkatárs áll rendelkezésre. Az is problémát okozhat, ha a szállítónak kevés tanácsadója

A csúcson mindig van hely.

Világszerte közel 230.000 alkalmazottjával, termékei egyedülálló minőségével a BOSCH fogalom a gépjármű-technológia, a telekommunikáció és biztonságtechnika, az elektromos kéziszerszámok, az autóhifi-rendszerek és a hőmotorteknikai területén. Most a Robert Bosch magyarországi cégcsoportjához keresünk egy

Data Security Officer (DSO)

munkatársat, akinek feladata lesz:

- cégcsoport szintű adatbiztonsági előírások létrehozása és kiadása,
- a kiadott adatbiztonsági előírások betartatása ill. ennek auditálása,
- adatbiztonsági szempontból gyenge pontok felismerése és javító intézkedések kidolgozása,
- hatályos adatvédelmi törvényeknek megfelelő működés biztosítása,
- adatbiztonsági koordinátorok irányítása.

A Jelölttel szembeni elvárások:

- felsőfokú végzettség, műszaki/informatikai terület előnyben,
- német- és angolnyelv-tudás
- információbiztonsági területen szerzett többéves szakmai tapasztalat,
- törvényi és jogi alapismeretek adatvédelem terén,
- projektvezetői tapasztalat,
- moderációs képesség, tárgyalási készség,
- nagy munkabírás.

Jó problémamegoldó, ill. kommunikációs készségű, multinacionális környezetben hatékonyan dolgozni tudó kolléga jelentkezését várjuk az alábbi elérhetőségekre:

Robert Bosch Kft.

Személyzeti Osztály (PAA), jellege: „DSO”

1103 Budapest, Gyömrői u. 120.

Fax: (1) 431-3781; e-mail: job@hu.bosch.com

www.bosch.hu/jobs



BOSCH

50029

Adatgöztés, adatfeldolgozás, fordítás angol, német, orosz nyelvről. <http://tavmunkaklub.hu>
e-mail: tavmunkaklub@tavmunka.net Telefon: 70/530-1300 Levélcím: 6701. Szeged Pf. 1037.

Közgazdasági egyetemelt végeztem informatikai szakon, 4 éven át szaktantárgyakat adtam elő középiskolában, majd Svédországban letelepedve több éven keresztül végeztem ügyviteli közgazdasági munkákat. Több könyvelői programon dolgoztam, többféle rendszerben, az MSOffice-t aktívan használom felhasználói szinten. Nyelvek közül a svédet, szerbet és horvátot magas szinten, az angolt és németet közép szinten beszélem. Interjú vagy munkába állás esetén azonnal tudnék jönni.
e-mail: marik@hem.utoris.se
Telefon: 9946-31-28 78 92
Levélcím: Gosmossen 69 436 39 Askim

Informatika, gépész területén Veszprém, Vas, Zala megyében munkát vállalnék. Végzettségem: rendszerinformatikus (felsőfok). Windows NT, Novell Netware, Office, Linux, gépészeti technikus. Területi képviselői állás is érdekel!
e-mail: gabika07@freemail.hu Telefon: 30/975-1592

Programozói végzettséggel, nagy gyakorlattal 34 éves fiatal ember állást keres. Elsősorban Delphi, C, Clipper nyelven való programozás érdekel.
Telefon: 06-70-200-8502

Közgazdasági érettségivel és pénzügyi-számviteli bizonyítvánnyal 1 éves munkatapasztalattal, számítástechnikai ismeretekkel munkát keresek december 1-jei kezdéssel.
e-mail: rmg@freemail.hu Telefon: 06-20/380-4763

Kizárólag otthonomból végezhető grafikai jellegű elfoglaltságot keresek – saját géppel, gyors internet-kapcsolattal – számítástechnikai ismeretekkel munkát keresek
e-mail: webcreative.try.hu e-mail: nyuzs03@axelero.hu

Felsőfokú statisztikai végzettséggel és felsőfokú informatikai ismerettel rendelkező, jelenleg kommunikáció szakos 20 éves diákány keres távmunkát. Szívesen dolgoznék cégeknek, alapítványoknak.
e-mail: etus84@freemail.hu Telefon: 06205414884

Középkorú férfi középfokú végzettséggel, számítógépes ismeretekkel, B. kat. jogosítvánnyal állást keres lehetőleg Gödöllő vonzatkörzetéből.
e-mail: gulyguly@freemail.hu
Telefon: 06-70-526-4152

21 éves vagyok. Nagyközépfokú rendszerinformatikus szakon végeztem. Gyakorlatomat a nyíregyházi ÁNTSZ-kirendeltségénél szereztem 2003-ban. Rendszerüzemeltető, esetleg számítástechnikai üzlet munkatársaként szeretnék elhelyezkedni Debrecenben.
e-mail: koperveisz@freemail.hu Telefon: 06-70-208-0177

Korszerű energiatakarékos épületgépészeti rendszerek számítógépes tervezését vállalom az ország egész területén. 8 éves tervezői gyakorlattal rendelkezem. Magántervezőként dolgozom. Várom cégek és magánépítők jelentkezését. Kérésre referencialistát küldök. e-mail: labancz@freemail.hu,
Telefon: 30/24-88-513, fax: 30/24-88-513

Négy szakmám van, szeretem a számítástechnikát, és ezzel szeretnék foglalkozni. Van jogosítványom – B, C – és ECDL-vizsgám is. Dolgoztam már vendégfőnökségben, de a gépjárműtechnikaiban is megálom a helyem, mivel egyik szakmám autószerelő (45 éves vagyok).
e-mail: torpa121@freestart.hu
Telefon: 06-70-272-2048

24 éves férfi szakközépiskolai érettségivel, gépész-technikai képesítéssel és felsőfokú programozói okmánnyal informatikus állást keres (rendszerüzemeltető, webprogramozás, hálózatok, esetleg hardver is). Pályaközvetítő vagyok, de agilis, gyorsan tanuló. Jelenleg tanulok az angolt a középfokú vizsga felkészülésére.
e-mail: harbora@freemail.hu Telefon: 06-30-562-8963

van, vagy ha a megrendelőnek nincs megfelelő informatikai háttere a rendszer működtetéséhez. Bármilyen okozza a problémát, az utólagos fejlesztés – ha egyáltalán lehetséges – igen magas költségekkel jár.

BEVEZETÉS LÉPÉSRŐL LÉPÉSRE

Dömény István a sikeres bevezetési módszertan példájaként a rEvol TARGET bevezetésének menetét ismertette.

A diagnosztikát a rendszerelemző végzi. Ebbe beletartozik a kiterjedés és az eredmények meghatározása, valamint a pénzügyi hozadék elemzése. A végére elkészül – az üzleti folyamatok továbbfejlesztésére is használható – diagnosztikai jelentés, amely tartalmazza a projekt céljait, a siker feltételeit, és összefoglalja a kockázati tényezőket.

Ezután az értékesítési tanácsadó ajánlatot tesz a leendő ügyfélnek, amely tartalmazza a javasolt megoldást, a bevezetés első fázisának költségeit és ütemezését, valamint a projekt várható teljes költségét.

Ha az ügyfél elfogadja az ajánlatot, következhet az elemzés, amelyet a rendszerelemző és projektvezető végez. Összegegyítik és értelmezik az elvárásokat, dokumentálják a jelenlegi és jövőbeni folyamatokat az úgynevezett Funkcionális Elváráslistába (FRD), elkészítik az oktatási és a projekttervet, majd elkezdik a kulcsfelhasználók oktatását.

Ezután következhet a rendszer meg-

tervezése az elfogadott Funkcionális Elváráslista alapján. Közben megegyeznek az ügyféllel a projekt teljes bevezetési tervéről, költségeiről és ütemezéséről, amelynek alapján később megszületik a végleges projektterv és a rendszerterv (Enterprise Design Document – EDD).

A következő fázis a rendszertervben leírt megoldás valamennyi összetevőjének kifejlesztése és tesztelése. A rendszertervezés végén összegyűjtik az esetleges változtatási kéréseket.

Ha minden a helyén van, következhet a helyszíni megvalósítás, vagyis a működő rendszer telepítése az ügyfél telephelyén, valamint a végfelhasználók képzése. A folyamat végén minden szükséges adatot (konvertálva) feltöltöttek a rendszerbe, átadják a véglegesített dokumentációt és elkészítik a projektzárási, értékelési dokumentumokat.

A kapcsolat persze itt nem szakad meg, hiszen a rendszerhez jár felügyelet és technikai segítségnyújtás is, de az sem elképzelhetetlen, hogy új, közös projektbe kezdjenek a felek.

ÁROKSZÁLLÁSI GÁBOR

KLIKK Ha többet akar tudni

www.lir-hungary.hu
www.sap.hu
www.revolution.hu
www.megatrend.hu
www.commit.hu
www.smartmedia.hu

TÁVKÖZLÉS

Virtuális értekezlet

Az amerikai Avaya a Polycom bevonásával egyszerű és kényelmes videotelefon-rendszert fejlesztett ki. A rendszer egy közös kezelőfelületbe egyesíti a televízió-minőségű képátvitel és a hivatali telefon funkcióit. A technológia alkalmas arra, hogy az üzleti életben gyorsan és költséghatékonyan lehessen alkalmazni a videotelefon-beszélgetéseket és az a minőségi elvárásoknak is megfeleljen. – A technológia értékesítését világszerte az Avaya végzi majd, így Magyarországon is – nyilatkozta Rohály Gábor, a cég hazai leányvállalatának ügyvezető igazgatója.

– Az új, Avaya Video Telephony Solution: Desktop Edition nevű megoldást a munkakapcsolatok kényelmes kiszolgálására optimalizálták – mondta Rohály Gábor. Így például a cégközpont és a távmunkát végzők – vagy éppen mobil dolgozók – videokapcsolatához csak be kell jelentkezni a vállalati hálózatra és kezdeményezni lehet a videohívást. A hívások a telefonbeszélgetésekhez hasonlóan továbbkapcsolhatók, elnémíthatók vagy akár várakoztathatók, így egy desktop videokonferencia kezdeményezéséhez már elegendő a keresett kolléga telefonszámának ismerete.

Eddig a hagyományos videoeljárásoknál ehhez szükség volt az IP-címre vagy a speciális videohívószámra. A rendszer a hagyományos szélessávú és a vezeték-



nélküli (LAN/WLAN) összeköttetést egyaránt támogatja. A nagy felbontású kép másodpercenként 30 alkalommal frissül, tehát jelentősen csökken a hagyományos webkamerás felvételek instabilitása és késése.

MUNKATÁRSUNKTÓL

KLIKK Ha többet akar tudni

www.avaya.com/hu/common/index.html?location=MH205F5017&rec_id=pr-041101a-1002104802

Az igazság a 3D tervezésről

Mi már bizonyítottuk, hogy az Inventor 60%*-kal csökkenti a termékfejlesztés költségeit.* Most Önön a sor.

A bizonyítékok magukért beszélnek.

Az Autodesk Inventor® Series felgyorsítja a tervezési folyamatot és radikálisan lecsökkenti a termékfejlesztésre fordított költségeket. Mindezt anélkül, hogy Önnek fel kellene áldoznia a 2D tervekbe fektetett munkáját. Így nem csoda, hogy az Autodesk Inventor Series a világ legtöbb példányban eladott 3D gépész tervező szoftvere. Próbálja ki 30 napig ingyenesen és győződjön meg arról, hogy más cégek miért váltottak az Autodesk Inventor szoftverre. Hívja fel az (1) 359 98 64 telefonszámot.



autodesk

AZ ÉSSZERŰ ALTERNATÍVA

ésszerű [-t; adv -en]: a, rational,
(Ország L. magyar – angol nagyszótár)

AONIX: AMEOS 9.15

Select Business Solutions: Select Component Factory
Serena: Requirements & Traceability Management (RTM)



Triad Számítástechnikai és Szolgáltató Kft.

1113 Budapest, Karolina út 65. • Telefon: (06-1) 209-2748, 372-3124,
info@triad.hu, www.triad.hu

TÁVKÖZLÉS

Alternatív hangadók

Körülnéztünk a hazai piacon, milyen megoldások közül választhatunk, ha elégedetlenek lennénk vezetékös hangszolgáltatónkkal

A mennyiben le akarjuk cserélni eddigi vezetékös hangszolgáltatónkat, egyáltalán nincs könnyű dolgunk, mivel rengeteg lehetőség közül választhatunk, és ezeknek a száma folyamatosan növekszik. Összeállításunkban – a teljesség igénye nélkül – kiemeltünk közülük néhányat.

INVITEL

Az Invitel Rt. a magyar távközlés privatizációja során létrejött több helyi szolgáltató (Digitel 2002, Deltáv, Jász-Tel, EgomCom, Kis Duna-Com, Dunatel, Bakonytel) összeolvadásából keletkezett.

Az Invitel országos gerinchálózata révén telefon-, internet- és adatszolgáltatásokat is kínál az egész országban, de elsősorban a 16 legnagyobbb városra és Budapestre koncentrálnak.

A hangszolgáltatás terén az Invitel célja, hogy hagyományos körzeteiben és azon kívül is minden előfizető a telefonálási szokásainak megfelelő szolgáltatáscsomagokra fizesse az előfizetést.

E cél elérésének első lépéseként vezette be Prémium csomagját, amely rugalmasan bővíthető, az igényeknek megfelelően változtatható előfizetési csomag. Ugyanakkor az Invitel megkezdte az összevont hangcsomagok (ADSL) értékesítését, ezzel is egyszerűsítve az előfizetők dolgát. A cég a Matáv-területeken már évek óta több ezer előfizető távolsági beszélgetését bonyolította, úgynevezett szol-

gáltatónváltás (váltószám, 1553) segítségével. A közelmúlttól ez a szolgáltatás a helyi beszélgetésekkel is kibővült.

A jövőben az Invitel elsősorban az előfizetői igények minél teljesebb kiszolgálására, a hangszolgáltatások terén pedig a szolgáltatónváltás révén megvalósuló hívások mennyiségének növelésére koncentrálnak.

GTS-DATANET

A GTS-Datanet Távközlési Kft. országos szolgáltató, amely háromféle hangszolgáltatáscsomagot kínál ügyfeleinek:

– a DataPhone és a DataPhone PULZUS hangszolgáltatás azokat az előfizetőket célozza meg, akik nagyobb hang- és faxforgalmat bonyolítanak, és nem akarják eddigi telefonszámaikat megváltoztatni. Utóbbi a magánvállalkozók és vállalkozások mellett magánszemélyeknek is megoldást ad.

– a DataPhone ISDN30 Távbeszélő Szolgáltatás helyi, belföldi távolsági és mobil, valamint nemzetközi vezetékös és mobilirányok elérését teszi lehetővé. A szolgáltatás 30 darab csatornát kínál, amelyeken át 30 egyidejű hívás bonyolítható. A csatornák egymástól teljesen függetlenek, mind híváskezdeményezésre, mind bejövő hívások fogadására alkalmasak. A szolgáltatás a hangkommunikáción kívül a fax- és adatkommunikációt is támogatja.

Az invitel.hu

ONLINE

www.upc.hu
www.xphone.hu
www.tele2.hu
www.gts.hu
www.emitel.hu

UPC

A UPC 1999 óta van jelen hazánkban. Eleinte kábeltelevíziós szolgáltató volt, majd 2000-ben internettel, ez év őszétől pedig telefonos szolgáltatással bővítette tevékenységét.

Hangszolgáltatást – egészen pontosan IP alapú, közcélú, helyhez kötött telefonos szolgáltatást – 2004. október 1-je óta kínál a cég előfizetőinek.

Egyelőre Budapest számos kerületében, a UPC adatátvitelre is alkalmassá tett csilagpontos kábelrendszerén vehető igénybe a szolgáltatás. A cég célcsoportja a területen élő valamennyi háztartás, ezen belül pedig a UPC már valamilyen szolgáltatást igénybe vevő, elsősorban internet-előfizetéssel rendelkező ügyfelek.

A UPC vezetékös telefonszolgáltatása bármely hagyományos telefonkészülékkel használható. A telefonálás módja is teljesen meggyezik a már megszokottal, így nem kell lecserelni a meglévő telefonkészüléket, és bonyolult előhívó számok tárcsázására sincs szükség.

TELE2

A Tele2 magyarországi hangszolgáltatását 2004 áprilisában kezdte meg. A cég nem épített ki Magyarországon saját hálózatot, a Matáv és a Monortel szabad kapacitásaiból vásárol. Mobil, nemzetközi, belföldi távolsági és helyközi II-es hívásirányokba szolgáltat a teljes MATÁV és Monortel területén a vezetékös telefon-előfizetőknek. A Tele2 október vége óta he-



lyi hívást is kínál, egyelőre a Matáv 23 primer körzetében és a Monortel területén.

Szolgáltatását azoknak ajánlja, akik rendszeresen használnak vezetékös telefont és csökkenteni szeretnék havi telefonszámlájukat. A Tele2-vel indított hívásnál egy négyjegyű előtéttszámot kell tárcsázni a hívott szám előtt.

A társaság a jövőben folyamatosan növeli szolgáltatási területét – tervei szerint 2005 januárjára a helyi hívásokat a teljes Matáv-hálózatra kiterjeszti. Rövid távú terve, hogy szolgáltatását további vezetékös szolgáltatók területén is elindítsa; így az Emitellel és az Invittel is tárgyalások folynak. Emellett a kényelmesebb szolgáltató-előválasztás bevezetését is tervezi, amely szükségtelessé teszi a hívásonkénti előtéttszám tárcsázását.

A Tele2 használói nem fizetnek aktiválási, illetve havi előfizetési díjat, nincs hűségnyilatkozat, és minimális havi forgalmat sem kell bonyolítaniuk.

X-PHONE AZ EXTERNETTŐL

Az Xphone-szolgáltatást olyan vállalatoknak, intézményeknek és magánszemélyeknek javasolja az Externet, akik belföldi távolsági, nemzetközi telefon- és faxforgalmat, valamint mobil irányú hívásokat

TDSL a TvNetWorktól

ADSL-szolgáltatással lépett piacra a kábeltelevízió és a szélessávú internetszolgáltatásról ismert TvNetWork. Akciók (bruttó 6990 forintos) szélessávú szolgáltatásával célja az előfizetői létszám növelése, valamint, hogy tovább segítse az internet térnyerését. A TvNetWork TDSL-szolgáltatását önálló internetszolgáltatóként, de a Matáv hálózatán biztosítja. Minden csomaghoz alapszolgáltatásként ingyenesen egy darab állandó IP-cím jár. Az adatátviteli kapacitás 384/64 kilobit/másodpercenként, s ez a sebesség az igények növekedésével tovább növelhető. A TDSL-bekötések országsszerte megkezdődtek. Most, a karácsonyi rohamot megelőző időszakban is élénk érdeklődés tapasztalható. A TvNetWork korábban is főleg lakossági internetszolgáltatóként volt ismert, és mindig is a szélessávú fejlesztéseket helyezte előtérbe. Az ország több régiójában és Budapest több körzetében kínál saját hálózaton alapuló szélessávú internetszolgáltatást, amelyet elsősorban magánszemélyek vesznek igénybe.

bonyolítanak napi üzletvitelük, magánbeszélgetéseik során vezetékös telefonon.

Az Xphone a meglévő vezetékös telefonhálózaton (készülék, alközpont) működik, használatához semmiféle külön beállításra, beavatkozásra nincs szükség. Az Xphone használatakor nem kell előhívószámot tárcsázni. A telefonhívások a megszokott módon indíthatók és annak a lehetősége is kizárható, hogy esetleg figyelmetlenségéből drágábban telefonáljunk.

PANTEL

A PanTel távközlési vállalat 1998-ban alakult, induló portfóliójában adatszolgáltatásokkal. A hangszolgáltatások piacán a hazai távközlési liberalizáció kezdete óta van jelen. Első hangtermékét, amelyet akkor

VoIP-technológián adott, 1999-ben vezette be. A cég 2002-ben bevezette az ISDN és analóg fővonalai szolgáltatásait, 2004 januárjában pedig megvalósította az első számhordozást.

A PanTel telefonszolgáltatásait vállalati ügyfeleknek kínálja az ország egész területén.

Hangkínálatának főbb termékei: a PanTalk márkanevű, saját hálózaton nyújtott analóg fővonalai és ISDN-szolgáltatások a megszokott digitális, illetve analóg minőséggel és szolgáltatási elemekkel, választható PanTel telefonszámmal vagy számhordozással. A kínálat további elemei: PanTel Kék Szám, PanTel Zöld Szám, valamint a PanPhone CPS nevű közvetítő-előválasztás, amelyben az ügyfél eredeti szolgáltatóját, csatlakozását és számát megtartja, a PanTel pedig a választott hívásirányokra kedvezményes percdíjakat számláz.

EMITEL

Az Emitel 1994 májusában alakult, hangszolgáltatását pedig 1994. december 1-jén kezdte meg.

Szolgáltatásukat Bács-Kiskun megye 77-es, 78-as, 79-es primer körzetében a teljes működési körzet lakosságáé és az üzleti/intézményi szférára is elérhető.

A társaság egyéni és üzleti előfizetőinek egyaránt kínál különböző kondíciójú beszed- és adatátviteli megoldásokat, továbbá díjcsomagok széles választékát. Szolgáltatásait úgy alakította ki, hogy minden előfizető megtalálja a telefonálási szokásaihoz legmegfelelőbb változatot. Ügyfelek igényei alapján – többek között – lebeszélhető alapdíj. Illetve előfizetési díj nélküli konstrukciókkal bővítette telefondíjcsomagkínálatát. Többféle kedvező díjcsomagot dolgozott ki az előfizető által preferált hívásirányok, a beszélgetések ideje, illetve időtartama alapján.

Az Emitel tervei között szerepel a hang- és az adatszolgáltatás termékkínálatának bővítése, vagyis olyan új díjcsomagok bevezetése, amelyek kedvező tarifákkal teszik vonzóvá a vezetékös telefonok használatát. A legfontosabb azonban az, hogy tovább bővül internet- és ADSL-szolgáltatásainak kínálatát, s ez új csomagok, nagyobb sávszélességek bevezetését jelenti.

ÁROKSZÁLLÁSI GÁBOR

ALEF Alef Nula Kft.
1123 Árkotás u. 17-19.
Tel: (061) 489 5130
Fax: (061) 214 0106

Az Alef Nula Kft. Magyarország egyetlen Cisco Learning Solutions Partner-e műszaki munkatársakat keres

Cisco rendszermérnök/oktató pozíció betöltésére.

A pozíció betöltéséhez szükséges feltételek:

- felsőfokú végzettség
- tárgyalókészség angol nyelvismeret
- adathálózatok elméleti és gyakorlati ismerete
- affinitás ismereteknek emlylyítésre
- Cisco eszközök ismerete.

Cisco certifikáció előny jelent.

A strukturált szakmai önéletrajzot a hr@alef.hu e-mail címre kérjük megküldeni.

50025

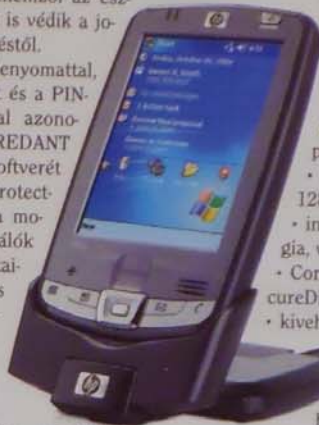
MOBILESZKÖZÖK

Hárman biztonságban

Három konfigurációban jelentetett meg új zsebgépet a Hewlett-Packard. A HP iPAQ hx2000 Pocket PC sorozat emelt szintű biztonsági jellemzői az eszközt és az adatokat is védik a jogosulatlan hozzáféréstől.

A felhasználó ujjlenyomattal, vagy az ujjlenyomat és a PIN-kód kombinációjával azonosíthatja magát. A CREDANT Technologies szoftverét hasznosító HP Protect-Tools megoldással a mobil üzleti felhasználók titkosíthatják adataikat, és automatikus biztonsági intézkedéseket tehetnek, ha netán elvesztik vagy ellopják tőlük a készüléket.

A HP iPAQ hx2000 Pocket PC sorozat három modellváltozata, a HP iPAQ hx2110, hx2410 és hx2750 eltérő biztonsági megoldásokkal, processzorral, vezeték nélküli rádióval, memóriával és akkumulátorral kerül piacra. A zsebszámítógépek 2004 decemberében már megvásárolhatók az üzletekben.



A HP zsebgépeinek főbb jellemzői:

- teljes körű VPN- és webbiztonság; fejlett biztonság a vezeték nélküli kommunikációhoz a LEAP, 802.1X és a Wi-Fi Protected Access támogatásával;
- 312, 520, illetve 624 megahertzes Intel PXA270 processzor;
- max. 128 megabájt ROM és 128 megabájt RAM memória;
- integrált Bluetooth-technológia, vezeték nélküli csatlakozás;
- CompactFlash Type II és SecureDigital bővítőhely;
- kivehető/újratölthető lítium-ionos akkumulátor (1440 mAh - hx2410; hx2750, 920 mAh - hx2110);
- 3,5 hüvelyk képátolójú transzlektív QVGA TFT-képernyő (64 000 szín).

BARABÁS BALÁZS

KLIKK Ha többet akar tudni
www.hp.com/go/ipaqchoice



HARDVER

Vaio a vizeken

Intel alapú Sony Vaio laptopokat használnak a világ egyetlen amatőr föld körüli jachtversenyén, a Global Challenge 2004-en részt vevő csapatok. A 10 hónapig tartó utazás alatt a versenyzők műholdas technológiát és Intel Centrino mobiltechnológiára épülő Sony notebookokat használnak az utazási napló vezetéséhez, az időjárás ellenőrzésére, a családdal és barátokkal való kommunikációra és a navigálásra. A jachtok október 3-án indultak Portsmouthból, november 28-ig Buenos Airesben horgonyoztak,

majd továbbindultak az új-zélandi Wellington felé. Az integrált LAN-képességek által a csapatok vezeték nélkül csatlakozhatnak az internethez a kikötői hotspotok segítségével, például Sydneyben, Fokvárosban, Bostonban, La Rochelle-ben vagy Portsmouthban.

MUNKATÁRSUNKTÓL

KLIKK Ha többet akar tudni
www.sony-europe.com
www.globalchallenge2004.com



discover

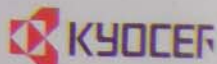
▶ the security of knowing you're in safe hands

EcoSis

KYOCERA

Megnyugtató érzés, ha biztos kezekben van

Kyocera lézernyomatjaink 14-51 lap/perc sebességtartományban, széleskörű operációs rendszer és hálózati támogatottsággal, rugalmasan bővíthető adagolórendszerekkel és rendkívül alacsony üzemeltetési költséggel állnak az Önök szolgálatára



széles körű támogatásunkkal
 Budapest
 370-56-37
 487-20-80
 487-02-80

EuroData Számítástechnika Rt. 489-63-90
 FAXON Inno Kft. 338-17-37
 FEFO Kft. 412-35-42
 FLAG Informatica Rt. 383-01-88
 Global-Union Kft. 273-01-00

ING Rt. 374-06-00
 LUKVENERV Kft. 468-21-32
 Nádor Rendszerház Kft. 470-88-00
 Nyomtatási Áruház Kft. 484-07-85
 Poster Service Kft. 22/ 803-800

Profi-Copy Kft. 422-42-00
 Quasar Informatica Kft. 302-04-08
 Sencso Kft. 272-21-40
 SZIV Rt. 236-77-00
 Tapa Kft. 483-11-15

VAMBERG
 Bátoros Elektronika Kft. (Tapolca) 87412-084
 Delta Computer Rt. (Hódmezővásárhely) 62/246-812
 FEFO Kft. (Szeged) 72/218-318

No.1 Számítástechnika Kft. (Csongrád) 25/4
 ProfiCopy Kft. (Győr) 96/319-294
 Szentes Rt. (Győr) 96/502-200
 Tera-Service Kft. (Győr) 96/502-200

MEGOLDÁSOK

A BEA és a szabad forrás világa

Mi készítt arra egy piacvezető szoftveres vállalatot, hogy alkalmazás-keretrendszerének jelentős részét szabad forrásúvá tegye? Mit nyer ezzel a vállalat, és mit nyerne a felhasználók?

A szabad forrású termékekben az utóbbi időben elképesztő mennyiségű tudás és technológia gyűlt fel, így természetes módon a nagyvállalati informatikusok és a kereskedelmi szoftverek gyártói elkezdtek keresni a felhasználás lehetséges módjait.

A modern Java alapú informatikai projekteknél a fejlesztők igen sok szabad forrású projekt eredményét használják. Ezek nagy része olyan szinten elterjedt, hogy kvázi szabványnak tekinthető (ilyen például az ANT buildkezelő vagy a Struts MVC keretrendszer). Más eszközök esetén a piacon kapható termékeknek kicsit szerényebb képességekkel bír, azonban sok esetben tökéletesen megfelelő eszközöket használunk (CVS, Bugzilla).

Ezeket az eszközöket gyakran rejtetten használják fel kereskedelmi szoftverek mélyén, s a szoftver használója észre sem veszi jelenlétüket. A fentiek fényében érdekes, hogy sokan még manapság is bizalmatlanul tekintenek a szabad forrású termékekre, hiányolva a cégszerű támogatást.

KAPCSOLAT A KÖZÖSSÉGEKKEL

Ennek a problémának a megoldása a szabad forrású termékek támogató cégek elterjedése lehet. Ez már működik az egy adott problémára teljes megoldást adó eszközök (például Linux) esetén, a most tárgyalt eszközök azonban általában kis utility csomagok, vagy egy részfeladatra szolgáló eszközök. Ezek támogatási igénye egyenként igen kicsi, így nem lehet rá üzletet alapozni.

A megoldást a kereskedelmi szoftverek gyártói adhatják, akik beépítik termékeikbe ezeket az eszközöket, így azok támogatottá válnak. Innen nézve logikus lépés lehet, hogy azon jól körülhatárolható termékek, amelyek önmagukban nem licenclendők (például egy keretrendszer), a cég szabad forrásúvá tegye, ezáltal igen komoly fejlesztői potenciált vonva be a fejlesztésbe, növelve a Java közösség erejét a versenytárs technológiákkal szemben.

A BEA cég is igen régen használ termékeiben szabad forrású eszközöket, jó kapcsolatot kialakítva a közösségekkel. A cég az előbbieken említett második lépést is

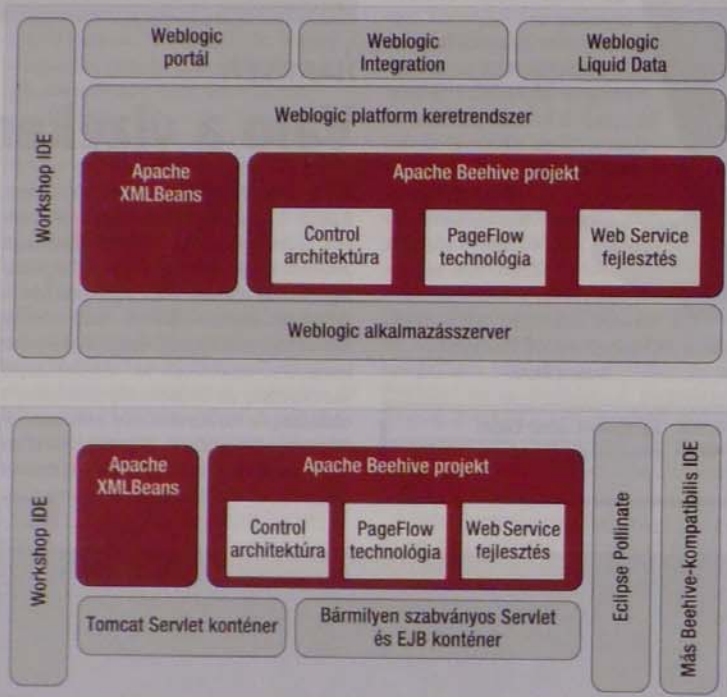
megtette a közelmúltban, amikor fejlesztői keretrendszerét, a Weblogic Workshop runtime elemeit szabad forrásúvá tette.

A SZABVÁNYOK SZEREPE

A kereskedelmi szoftvereket gyártó cég részéről jelentkező szándék nem minden esetben találkozik a szabadszoftver-közös-

sok különböző környezetekben üzemeltethető. Az infrastruktúra különösen szolgáltatás alapú alkalmazások fejlesztéséhez ad nagy segítséget.

A BEA cég felismerte, hogy a Java alapú alkalmazások megbízhatóságának, hordozhatóságának és menedzselhetőségének megteremtése után a további térnye-



ség fogadókészségével. Ahhoz, hogy egy termék elterjedjen és a programozók hajlandók legyenek jelentős időt fordítani rá szabad idejükből, feltétlenül perspektívusnak kell lennie. Egy termék vélhetően akkor terjed el nagymértékben, ha létező hiányt pótol, vagy ha illeszkedik a szabványokhoz.

A Java-közösség szabályozott és igen jól működő, ráadásul nyitott szabványosítási procedúrával rendelkezik. Az itt található szabványok közül sok kidolgozásában a BEA cég is igen aktív részt vállalt.

A szabadszoftver-közösségnek most átadott elemei, illetve azok megvalósításai ezeken a szabványokon alapulnak. Különösen jelentős ezek közül a JRS-175, amely a Java-kódok META-adatokkal való kiegészítését szabályozza.

A BEA DÖNTÉSE

A BEA cég idén májusban hozott döntése alapján a Workshop fejlesztői keretrendszer elemeit tette szabad forrásúvá az Apache alapítvány segítségével. A BEA ezzel létrehozta az iparág első Java alapú, nagyvállalati környezetben használható, szabad forrású fejlesztői infrastruktúra platformját, amelyben dolgozva a fejlesztők nem lesznek egy alkalmazáserverhez kötve, s az elkészült alkalmazá-

rés akadály a jól használható általános fejlesztői infrastruktúra hiánya. A BEA, mint a vezető Java alkalmazáserver gyártója, feltétlenül érdekelt a Java fejlesztői közösség támogatásában. Az sem elhanyagolható természetesen, hogy ilyen módon cégen kívüli erőforrások is mozgósíthatók, illetve újabb ötletek és innovatív megoldások a csomag részévé válhatnak.

A döntésben az is szerepet játszott, hogy így olyan RAD (rapid application development) alkalmazásfejlesztő eszközök jöhetnek létre, amelyek azonos módon programozhatók. Ennek révén a nagyvállalati Java alkalmazásfejlesztést választó vállalatok befektetési biztonsága megnő, mivel az egyszer kiképzett szakemberek új környezetbe kerülve azonos fejlesztési elvek mentén folytathatják a fejlesztést.

Az Apache-közösség a projektet Beehive néven fogadta be.

Az Apache alapítvánnyal való együttműködés persze nemcsak a forráskód átadását jelenti. A BEA cég jelentős szakembergárdával segíti a fejlesztéseket, illetve a következő Weblogic verziótól kezdve (a 9-es verzió jövőre jelenik meg), a saját Workshop eszközében is a Beehive verziót használja, továbbá a

portál és integrációs eszköz rendszere is ezen alapul.

AZ INFRASTRUKTÚRA ELEMEI

Az Apache alapítvánnyal átadott szoftverkomponensek a jelenlegi BEA infrastruktúrában az ábrán látható helyet foglalják el. Az XMLBeans projekt egy – már több éve – a BEA és az Apache közös fejlesztésében készülő keretrendszer XML-ek kezelésére.

Az új elemek a következők:

- a Control architektúra szerepe, hogy az erőforrásokat (JMS üzenetsorok, adatbázisok, EJB-k, Webservice-ek) olyan könnyedén és egyszerűen használhassuk Java-alkalmazásokban, mint a JavaBeans. A controlt leíró állomány egy szabványos (JSR-175) kiegészítővel ellátott Java forráskód, amelyből a szükséges támogató osztályok és elemek automatikusan generálódnak.

- a PageFlow technológia a Struts igen elterjedt MVC (mode-view-controller) keretrendszert egészíti ki. A Struts fejlesztés sok leíró állomány kezelését teszi szükségessé, a PageFlow ezzel szemben egyetlen szabványos (itt is JRS-175) megjelölésekkel ellátott állományban tárolja az információkat, ebből készülnek el automatikusan a szükséges állományok és osztályok. A PageFlow-hoz szorosan hozzátartozik egy tag-library csomag a NetUI is.

- a Webservice-ek fejlesztéséhez is mindössze egy szabványos leíróállományt kell elkészíteni a programozónak (JSR-181). Ebből aztán automatikusan jönnek létre a Webservice működtetéséhez szükséges alkalmazáselemek.

XMLBEANS, BEEHIVE, POLLINATE

Az XMLBeans és a Beehive bármilyen szabványos servlet konténerben működik. Az Apache projekt résztvevői természetesen a saját referencia implementációjukra, a Tomcatre helyezik a hangsúlyt.

A fejlesztőeszközök közül továbbra is elsődleges marad a BEA Weblogic Workshop, azonban már ma is létezik projekt más grafikus fejlesztőeszközökbe való illesztésre; az Eclipse Pollinate projektje például igen előrehaladott állapotban van.

ÖSSZEFOGLALÁS

A BEA célja egy olyan általános fejlesztői keret létrehozása, amely nem csak a BEA Weblogic termékekben érhető el, és amely lehetőséget ad a fejlesztőknek, hogy az üzleti kérdésekre koncentrálnak, és ne kelljen a programozó munka „favágó” részével törődniük.

A cég ugyan ezzel közvetlen anyagi előnyre nem tesz szert, a Java fejlesztői közösség erősítésével azonban saját pozícióját is erősíti.

TÖRÖCSIK BALÁZS

KLICK Ha többet akar tudni

dev2dev.bea.com/technologies/bee hive/index.jsp
incubator.apache.org/bee hive/
xmlbeans.apache.org/
www.eclipse.org/pollinate/
www.jcp.org

ÜZLET és kommunikáció

Növekvő forgalom

A más szolgáltatóhoz elvitt számokon nőtt a forgalom, s a számhordozás nyertese a mobilszolgáltatók közül a Vodafone – hangzott el a *tele.hu 2004* telekommunikációs konferencián. Szathmári Géza, a GTS-Datanet vezetője szerint az alternatív szolgáltatók továbbra is jó lehetőséget látnak a számhordozásban, hiszen még csak egy év telt el a szolgáltatás bevezetése óta. Azok az ügyfelek is jól járnak, akik nem élnek ezzel a lehetőséggel, mivel megjelentek a szolgáltatók ügyfélmegtartó kampányai. (szt.hu)

Mobilmarketing

Az Ericsson és a Proximity Worldwide megállapodást kötött arról, hogy közösen segítik a mobilmarketing hatékony megoldásainak elterjedését. Németországban, Olaszországban, Szingapúrban és az Egyesült Államokban kezdik meg a projektet, amelyben a mobil infrastruktúrát marketingkommunikációs csatornaként fogják alkalmazni. (szt.hu)



Kínai információbiztonság

A kínai kormány tervei szerint öt éven belül kifejlesztik a nemzeti információbiztonsági rendszert, de törvényileg is növelnék határainkon belül az információ biztonságát. A biztonsági rendszerek használatát kötelezővé tévő tervezet várhatóan 2005 végére készül el. Egy 2004-es felmérés szerint Kínában a 7072 fontos információs hálózat 58 százaléka jelzett potenciális biztonsági problémát, míg 10 százalékuk „nagyon súlyos” pénzügyi veszteségeket jelentett. (IDG News Service)

A ferencvárosi modell



A főváros kilencedik kerülete nem először vállalkozik úttörő szerepre. Ferenc-kertváros néven iskolapéldát teremtettek a városnegyedek rehabilitációjára, és az évekkel ezelőtt létrehozott kulturális centrum sem csupán Budapestnek ad mintát. A kerület az elsők között van az e-önkormányzat rendszerének kidolgozásában, és először tesz kísérletet a hivatalos eljárások elektronikus ügyintézésére, az elektronikus aláírás bevezetésére (Összeállításunk a 12. oldalon)

Információ a portál mögött



Sali Róbert

A közigazgatás előtt álló egyik legnagyobb feladat a hatékonyság, illetve a működés gyorsaságának növelése.

A szervezetek pénzügyi téren is fontos problémákkal szembesülnek, a működési költségek csökkentése és a hatékonyság növelése azonban nem csak magát a szervezetet, hanem a szolgáltatásokat

igénybe vevő vállalkozások, állampolgárok tevékenységét is érintik. A Számalk Informatikai Rt. a fenti célok támogatására fejlesztette ki a Közigazgatási Intranet Portál (KIP) megoldást. A Nemzeti Kulturális Örökség Minisztériumában és az Igazságügyi Minisztériumban alkalmazott megoldás a Microsoft SharePoint Portal Server 2003 termékre épül. Ezt a szerzereszközt egészíti ki a cég saját fejlesztési Qualityator elektronikus oktatási keretrendszere, a Számalk Informatikai Rt. Sajtófigyelés-támogató rendszere, a személyzeti portál és a szintén saját eszköznek számító központosított közbeszerzést támogató alkalmazás. A KIP ezzel teljes körű megoldást kínál a közigazgatási szervezeteknek – mondta Sali Róbert, a Számalk Informatikai Rt. vezérigazgató-helyettese.

A papírmunka megkönnyítése érdekében bevezetett elektronikus dokumentumkezelés az adatok, az információk keresését, rendszerezését és kezelését is szolgálja. A cég ehhez olyan portálmegoldást kínál, amely a vállalat, szervezet különböző szerverein, tárolórendszerain elhelyezett dokumentumok mellett a munkához szükséges internetes anyagokat, információkat egy belső, könnyen kezelhető intranetes webfelületen keresztül jeleníti meg. A portálmegoldás másik előnye, hogy a munkatárs vagy vezető a napi munkájához szükséges összes fontos adatot, információt egyetlen, személyre szabott felületen érheti el. A KIP nemcsak az egyéni, hanem a csoportos munkavégzést is támogatja. A felhasználókat a megszokott kezelőfelületen több kényelmi szolgáltatás várhatja, mint például az ebédelő előtti sort figyelő webkamera, az Active Directory technológiára alapozott fényképes telefonkönyv vagy például a belső ügyfélszolgálat. A KIP-et eddig a közigazgatásban vásárolták. Itt a törvényi szabályozások, előírások miatt jobban egységesíthető a dokumentumtár. A vállalatoknál az egyedi felépítések, szervezetek miatt a szabályozások cégről cégre változnak. Bár a KIP a magyarokon kívül idegen nyelvű menürendszerrel is elérhető, a Számalk Informatikai Rt. egyelőre nem tervezi a webportál külföldi értékesítését.

A ferencvárosi...

A ferencvárosi módszernek azért is van nagy jelentősége, mert napjainkban mintegy ezer önkormányzatnál zajlik hasonló munka, a kísérlet tehát a gyakorlat próbájának is tekinthető. A rendszer létrehozásában szorosan együttműködött az önkormányzat, Magyarország első minősített hitelesítésszolgáltatója és a városnegyed portálját elkészítő MagnetX Kft. A ferencvárosi projekt indítását nagymértékben befolyásolta, hogy az önkormányzat hivatalai nyolc különböző ponton működnek, s ez megnehezíti a lakosoknak az ügyintézt.

SORBAN ÁLLÁS NÉLKÜL

Az elektronikus módszer lehetővé teszi, hogy az ügyfeleknek ne kelljen sorba állniuk a különböző hivatalokban, ügyeiket otthonukból, számítógép segítségével, a hivatali nyitvatartási időtől függetlenül intézhetik. A ferencvárosi polgárok a jövőben parkolási engedélyt igényelhetnek, elküldhetik építmény- és telekadó-bevallásaikat, ellenőrizhetik adóegyenlegüket, bejelenthetik gépkocsijukat, és igazolást kérhetnek elektronikus aláírás hasz-



Gegessy Ferenc
polgármester

nalatával. A projekt indításához a NetLock Kft. dolgozta ki a portálról letölthető formanyomtatványok elektronikus aláírással való hitelesítésére szolgáló technológiát, és emellett szállítja a lakosság által igényelhető fokozott biztonságú tanúsítványokat.

Az előkészületek 2002-ben megkezdődtek, miután érvénybe lépett az elektronikus ügyintézés elindításáról szóló kormánydöntés. Az anyagi feltételeket a kerület részben az informatikai és hírközlési tárcától elnyert pályázatból biztosította, részben saját forrásokat használtak ki az informatikai program megvalósítására. Az első lépés a honlap elkészítése volt. Az önkormányzat a MagnetX-et kérte fel a szükséges programozói és webfejlesztési feladatok elvégzésére. – A cél eléréséhez – mondta *Ruzsics Mílán*, a MagnetX ügyvezető igazgatója – a programfejlesztésnél sokoldalúbb, komplexebb szolgáltatás kidolgozására volt szükség. Egy ilyen rendszer bevezetéséhez elengedhetetlen a hivatali tevékenység, az ügyintézési mechanizmu-

sok tanulmányozása, a kapcsolódási pontok szervezése.

ELEKTRONIKUS ALÁÍRÁS

Miután az információs szolgáltatást a honlapon keresztül megvalósították, továbbléptek az elektronikus aláírás rendszerének megszervezésében. A NetLock az interneten való biztonságos kommunikációhoz a ma ismert legmagasabb szintű technológiát, a PKI-t (nyilvános kulcsú infrastruktúrát) alkalmazta – ismertette *Rózsahegyi Zsolt*, a kft. ügyvezető igazgatója. A polgárok nemcsak lakásukról, hanem a kerületben elhelyezett e-Magyarország pontokról is hozzáférnek a honlaphoz, és percek alatt elintézhetik ügyeiket.

A NetLock az önkormányzaton keresztül tanúsítványokat – úgynevezett hitelesítő kártyát – bocsát a kerületi lakosok rendelkezésére. Ez egy azonosító kártya, amely megteremti az elektronikus kommunikáció lehetőségét, és felgyorsítja az elektronikus ügyintézés elterjedését. Az önkormányzat a kártya beszerzését is megkönnyíti a lakosoknak, például az első száz kártyát ingyen bocsátják az ügyfelek rendelkezésére, s a későbbiekben is törekednek arra, hogy a rászorulókat beszerzési kedvezményekkel segítsék.

A NetLock által kibocsátott kártya hitelesen bizonyítja az aláíró/titkosító szemé-

lyének és az általa használt kriptográfiai kódsornak az összetartozását. Emellett időbélyegzéssel bármilyen elektronikus dokumentumhoz hiteles idő-adat rendelkezhető, amely bizonyítja egy adott elektronikus állománynak az időbélyegzés időpontjában való létezését. A NetLock a PKI-tanácsadás keretében az elektronikus aláírás, titkosítás és időbélyegzés technológiai hátterét adó infrastruktúra bevezetéséhez műszaki tanácsadást is végez.

NYOLC NAP

– Az önkormányzat – mondja *Gegessy Ferenc* polgármester – a jövőben az elektronikus ügyintézés lehetőségét mind több ügytípusra szeretné kiterjeszteni. Terveik szerint 2005 januárjától már elektronikus úton végezhető a nyugdíjpénztári bevallások, áprilistól az elektronikus adóbevallások és nyártól a cégbejegyzések is így intézhetőek. A közigazgatási eljárási törvényt várhatóan a következő hetekben tárgyalja a parlament, s ennek egyik legfontosabb tétele, hogy a jelenlegi 80 napról 8 napra kell lerövidíteni a hivatali ügyintézt. Ez pedig csak akkor valósítható meg, ha az önkormányzatok megteremtik az e-közigazgatás feltételeit. A fejlesztéshez Ferencváros segítséget kapott a Közép-magyarországi Fejlesztési Tanácstól, ahol szintén pályázatot nyertek további elképzeléseik megvalósításához.

BÓHM Mária



Régi kommunikációs rendszeremet újra cserélném, a régi beszámításával. Költségtakarékos, megbízható, innovatív megoldásra van szükségem!



Tökéletesen értjük Önt.

Most régi telefonközpontját az új IP 55 kommunikációs szerverre cseréljük. Csereakciókkal költséghatékony kommunikációs megoldáshoz jut beruházás nélkül, akár négy héten belül! Az akcióval kapcsolatos további információért keressen bennünket. Hadd avassuk be a részletekbe!

Robert Bosch Kft.
Távközlési Üzletág
Tel.: +36 1 43 13 700
info.telecom@hu.bosch.com
www.tenovis.hu

BOSCH

Ügyfélkapu

Budapest VII. kerülete nyerte el a Cisco Systems Navigátor Vándordíját. A díjjal olyan tevékenységet ismernek el, amely az innovációban rejlő lehetőségeket egyesíti a hatékonysággal és gazdaságossággal

A díjat Hunvold György polgármester vette át Erzsébetváros önkormányzata nevében az IP-telefonía bevezetéséért. Ebből az alkalomból kérdeztük az elektronikus önkormányzat megvalósításában elért eredményekről, tervekről, valamint a tervezett ingyenes lakossági internet-hozzáférésekről.



- Négy évvel ezelőtt döntöttünk először arról, hogy elektronikus önkormányzati rendszert szeretnénk kiépíteni. Azóta eltelt több év, és most eljutottunk oda, hogy létrehoztuk az elektronikus önkormányzat alapjait. Olyan rendszert valósítottunk meg, amelyben az összes szolgáltatásunk elektronikus úton elérhető, illetve olyan szolgáltatásokat tudunk majd alkalmazni, amelyeket ma még fejlesztünk. Maga a rendszer úgy épül ki, hogy a később elkészülő fejlesztéseket is hozzá lehessen majd kapcsolni.

Azt gondolom, minden önkormányzatnak tennie kell azért, hogy a lakosságot be tudja kapcsolni az elektronikus ügyintézésbe. Az nem elég, hogy a lakosság elektronikus úton kérheti a parkolási engedélyt, kérelmezheti az építési engedélyt, intézheti a különböző adóbevallásokat, vagy olyan szolgáltatásokat vehet igénybe, mint például az elektronikus medicina, vagy az e-business rendszer. A másik oldal is nagyon fontos: már két éve foglalkozom a gondolattal, hogy az önkormányzatnak lehetővé kellene tennie a helyi polgárok számára az ingyenes, korlátozott internet-hozzáférést.

- Mennyire korlátozott?

- A külföldi lapokat nem lehetne látni, a felhasználó azonban a hazai oldalakon böngészhetne, ahol meghatározott sebességgel például a kerületi elektronikus szolgáltatásokat is elérhetné. Ez ügyben már komoly tárgyalásokat folytatunk az internetszolgáltatókkal: annak idején felmerült, hogy az önkormányzat esetleg maga épít ki egy vezeték nélküli rendszert 200-300 millió forintért, de nem akarunk versenyezni a szolgáltatókkal. Inkább a meglévő lehetőségeket használjuk fel, vagyis, hogy választhatunk a jelenlegi szolgáltatók közül és megállapodhatunk valamelyikkel, mégpedig úgy, hogy az önkormányzat egy díjsomagot vesz, és az a díjsomag a felhasználónak ingyenes. Két évben belül el kell jutnunk ide.

Az önkormányzatunknál egyelőre még nem lehet teljes mértékben elektronikus, azaz digitális aláírással hitelesített ügyintézés folytatni, ahhoz kell még egy belügyminisztériumi rendelet, amely szabályozza az ügyfélkapun való ki-be jutást. Ma ezen a módon csak az okmányirodán keresztül zajlik elektronikus ügyintézés. Számunkra a legfontosabb, hogy ezt a szintet el tudjuk érni, és ehhez már kifejlesztettük a rendszerünket. Az Európai Unió az elektronikus kormányzati szolgáltatások esetében négy szintet határozott meg. A legmagasabb szinten vannak azok az ügyintézési típusok, amelyek pénzügyi igényelnek; ez ma még Magyarországon nem elérhető.

- Tudna mondani konkrét időpontokat az egyes elektronikus szolgáltatások elindítására?

- Részünkről akár holnap elérhető lehetne a hármas vagy akár a négyes szint is, de ehhez az kell, hogy az Országgyűlés, illetve Belügyminisztérium megalkossa a vonatkozó jogszabályokat.

- Ez mikorra várható?

- Úgy gondolom, hogy a BM még idén meg fogja hozni az ügyfélkapu használatát szabályozó rendeletet, és a törvényt módosítás talán jövőre meglesz. Egyébként a szabálysértési ügyek intézése ma már digitalizálva történik nálunk. Ehhez uniós pályázatokat nyertünk meg.

- Mekkora sebességű lenne a lakossági internetelés?

- Terveink szerint dupla ISDN-sebességű, vagyis 128 kilobit/másodperc. Ennek az a lényege,

hogy legyen egy szimmetrikus kapcsolat, ahol például a kérelem és a viszontválasz ugyanolyan sebességen érkezik. Jövőre, a költségvetésünk elfogadása után kezdünk bele a projektbe. A következő év első felére szeretném lezárni a tárgyalásokat. Ha egy önkormányzat ezt megcsinálja, akkor hamarosan el fog terjedni a szisztéma, hiszen ez hihetetlen előnyökkel jár. Az embereket közvetlen kapcsolatba hozzuk az önkormányzattal.

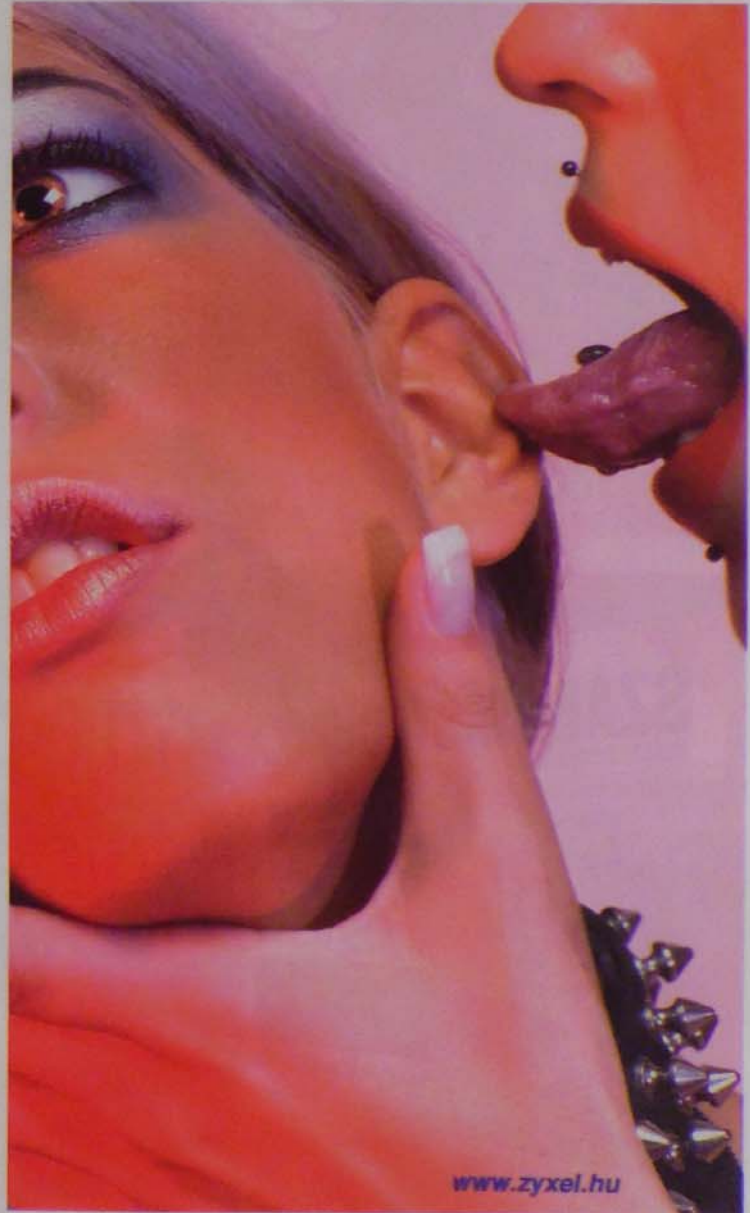
- Ehhez meg kellene győzni a lakosságot, hogy ez jó dolog.

- Ez igaz, de első lépésben azokat célozzuk meg, akiknek van számítógépe, tehát már van némi affinitásuk ehhez. Egyébként a kerület kiváló adottsággal rendelkezik, mivel a 2 négyzetkilométeren 80 ezer ember lakik, és itt 33 ezer lakás van. Egy ilyenfajta rendszer beindítása tehát viszonylag kis költséggel jár.

BARABÁS BALÁZS

ZyXEL
Unleash Networking Power

Alternatív digitális hangátvitel



www.zyxel.hu

ZyXEL
VoIP

hamex

06 (1) 236-4040
halozatok@hamex.hu
www.hamex.hu

HRP

06 (1) 452-4600
zyxel@hrp.hu
www.hrp.hu

RRC

06 (1) 296-9000
zyxel@rrc.hu
www.rrc.hu

A TUDOMÁNY, AMELY SZÓRAKOZTAT

A FELFEDEZÉSEK, A TUDOMÁNY ÉS A TECHNIKA MAGAZINJA



3.
ÉVEZRED

DECEMBER 8-TÓL
KERESSE AZ ÚJSÁGÁRUSOKNÁL!

| AZ ŰR TITKAI | A MEGLEPETÉSEKkel TELI TERMÉSZET | MI TÖRTÉNIK A LABORATÓRIUMOKBAN? | AZ ISMERETLEN EMBER | KARNYÚJTÁSNIYIRA A TUDOMÁNY | A PALEONTOLÓGIA KALANDJAI | TITOKZATOS KUTATÁSOK | LETÚNT CIVILIZÁCIÓK FELFEDEZÉSE | RÉGÉSZETI KÉRDŐJELEK | MI REJTŐZIK AZ ÓCEÁNOK MÉLYÉN? | -MOZGÁSBAN A VILÁG | A JÖVŐ TECHNIKÁJA |



Használja ki az egyéves CW-Számítástechnika előfizetés előnyeit!

Kedvező ár: ➤ 14 040 Ft/év

- › Számítástechnika Enciklopédia (Dióhéj összes)
- › Ingyenes álláshirdetési lehetőség (1/8 felületen)
- › Archív CD (2004-es lapszámok digitalizált változata)
- › Online hírlevél-szolgáltatás
- › Kedvezmény minden CIO konferencia-belépő árából www.cio.hu

Az adatok feldolgozatlansága miatt csak azon új és megújító éves előfizetőkre vonatkozik, akik az IDG Hungary Kft.-nél írták le elő 2004. december 30-ig. Részletes információ a 06-1-577-4301 telefonszámon vagy a terjesztas@idg.hu e-mail címen. Minden jog fenntartva!

*Képfelis: 1 db 1,50 GHz POWER5 CPU, 512 MB RAM, 1 db 36,40 GB Ultra320 HDD, 1 db DVD-ROM meghajtó, 2 db integrált gigabit Ethernet adapter, 2 db soros port, 2 db USB port, operációs rendszer nélkül.
Ajánlatunk 2005. január 31-ig érvényes. 200 Ft-os ártóljában. Ajánlatért kérjük forduljon minősített viszonteladóinkhoz!



FEDEZZE FEL AZ OPENPOWER EREJÉT!

Ismerje meg az IBM eServer OpenPower szerveret! Ha ezt választja, mindent megkap: POWER5 processzort és LINUX® operációs rendszert, kiemelkedő megbízhatóságot és 64 bites környezetet. Ez az, amire mindig is várt! Egy szerver kifejezetten LINUX-ra, amely azonnali belépő a szabadság világába, egyúttal megfizethető lehetőség a POWER Architektúra megszerzésére. IBM eServer OpenPower 720 már bruttó 1 390 000 Ft-tól.*

Látogasson el a www.ibm.com/hu oldalra!

eserver

Telefonbirodalmak új üzleti stratégiája

Kai-Uwe Ricke, a Deutsche Telekom AG (DT) CEO-ja és Ben Verwaayen, a British Telecom Group PLC (BT) elnök-vezérigazgatója eltérő nézeteket vall a telekommunikációs konvergenciáról, vagyis arról a folyamatról, amelynek végeredményeképp a fix vonalas és a mobil távközlési rendszerek egyetlen szerves egészt alkotnak majd



A konvergenciával és integrációval kapcsolatos kérdésekről mindketten a Gartner elemzőivel beszéltek a nemrégiben Cannes-ban megrendezett Symposium/ITXpo konferencián és kiállításon. Mint az az alábbiakból kiderül, véleményük különbözik, más konvergenciás stratégiát követnek, és a gondjaik sem ugyanazok.

PARTNERREL VAGY SAJÁT ERŐBŐL?

Már a kiindulópont is más: míg a DT-nek Németországban saját vezetékes és mobilhálózata van, a BT 2001-ben – amikor számos más telekommunikációs vállalat-hoz hasonlóan minden erejével adósságai csökkentéséért küzdött – eladta mobilrészlegét.

A Deutsche Telekom valahogy egyszer csak kiemelkedett a zűrzavarból, és minden ott volt a kezében – emlékezett vissza Kai-Uwe Ricke. Ezzel szemben a BT, saját mobil távközlőhálózat hiányában kénytelen volt partner után nézni. Fél éve bejelentette, hogy a Vodafone Group PLC-vel együttműködésben újjára indítja a Bluephone-t: egy olyan mobiltelefont, amellyel Bluetooth vezetékes nélküli kapcsolat segítségével vezetékes vonalon is lehet majd telefonálni.

BT – VODAFONE SZÖVETSÉG

Ben Verwaayen úgy véli: olykor könnyebb radikális innovációra szálni magad, ha nem vagy érdekelt az adott területen. Ezzel arra utalt, hogy ha a BT-nek még mindig lett volna mobiltelefonos üzletága, ez a projekt esetleg felemésztette volna a mobil vagy a vezetékes egység bevételeit ahelyett, hogy növelte volna azt.

K. U. Rickének viszont most éppen az a legégetőbb problémája, hogy a mobiltelefonálás le fogja váltani a rögzített vona-

lakon zajló hangszolgáltatást. Mit tehet ez esetben, ha nem szeretné elveszíteni a vezetékes infrastruktúrához kapcsolódó bevételeit? Szerinte az lehet a megoldás, hogy mindenkit rábírnak, fizessen elő a DSL-re (Digital Subscriber Line digitális előfizetői vonal), így az emberek menthetetlenül rászoknak a szélessávú szolgáltatásokra.

Ben Verwaayen a szabályozás miatt aggódik a legjobban: „A szabályozás csak a múlt és a jelenre vonatkozik. Nekünk a jövő miatt kell aggódnunk. Hogyan tudjuk arra ösztönözni a

szabályozó hatóságot, hogy a jövőt is vegye figyelembe?”

REGULÁCIÓS FÉLELMEK

K. U. Ricke is tart a távközlés regulációjától, noha nem ez a legnagyobb gondja: „Arra kell felkészítenünk a szabályozókat, hogy a mi iparunk csakis akkor tud egészséges iparágként működni, ha az infrastruktúra-szállítók meg tudnak élni belőle. A szolgáltatások díjának nemcsak a körül az ár körül kell alakulnia, amelyet a fogyasztók hajlandók fizetni, ha-

ONLINE

szl.hu/cikkek/dobolt
szl.hu/cikkek/hang
szl.hu/cikkek/kapcsi

Tovább hódít az internetes hangátvitel

A Jupiter Research amerikai piackutató cég frissen közzétett tanulmánya szerint az internetes telefontársaságok (Voice over IP hangtovábbítást) használó amerikai háztartások száma tízenkétmillióra nőhet 2009-re a mai négyszázezerrel. Ez 17 százalékos lefedettséget jelentene, szemben a jelenlegi egy százalék alatti értékkel. A telefónia óriási „robbanás” előtt áll – prognosztizálja a Jupiter – éppúgy, mint a DSL öt évvel ezelőtt.

Az IDATE francia piackutató előrejelzése is hasonló: a szerint a 2003 végi tízmillióról globálisan 180 millió főre nőhet 2009-re a VoIP-technológiával működő üzleti telefonvonalak száma. Ez azt jelentené, hogy öt év múlva már az összes vállalati telefonvonal negyven százaléka IP alapú lenne. Mindez a piac alakulása is hatással van: a Jupiter prognózisa szerint a globális IP-piac teljes forgalma 32 milliárd dollárra

nőhet, s ez az akkori, mintegy 260 milliárd dolláros teljes távközlési piac tizenkét százaléka lenne.



A hagyományos adatátviteli megoldásoknál olcsóbbnak és rugalmasabbnak tartott VoIP nem csak a jövő technológiája. Japánban például már ma is mintegy 3,5 millió lakosági felhasználó van, s az ország nagyvállala-

nem összhangban kell állnia a befektetők elvárásaival is. Nagyobb arányú beruházásokat ugyanis ma már a telefoncégek is csak akkor kezdenek, ha 3-5 éven belül megtérül a befektetés.”

JOBBAN ALKALMAZKODNI A PIACHOZ

K. U. Rickét azonban főleg az aggasztja, hogyan tudja átnevelni szervezetét arra, hogy az ügyfeleket helyezze a technológia elé. Ez minden bizonnyal hosszú folyamat lesz egy olyan cégnél, amelyik technológiai vonalon három különálló üzletágra bomlik (T-Mobile: a mobiltelefonos üzletág; T-Com: a vezetékes hálózati egység; T-Systems: az IT-integrációs üzletág) – mindazonáltal bízik abban, hogy idővel sikerül végrehajtaniuk ezt a váltást.

A DT elnök-vezérigazgatójának másik gondja a személyzeti költségek lefaragása. – Míg a BT a nyolcvanas években a brit távközlési liberalizáció következtében alkalmazottainak mintegy felét elbocsátotta, a DT még nem esett át hasonló átszervezésen. Ez alapvető problémát okoz a Deutsche Telekomnak, ráadásul ezt egy rendkívül kemény környezetben kell megoldanom – mondta Kai-Uwe Ricke.

ÁTTÉRÉS AZ IP-TELEFÓNIRÁ

Ezzel szemben B. Verwaayennek a sebesség okoz problémát: „Úgy vélem, olyan gyorsak vagyunk, amilyenek csak lehetünk, de ez irreleváns ... a lényeg, hogy ügyfeleink is elég gyorsan találják-e?” Most, hogy a BT hálózati infrastruktúrája radikális változások előtt áll, amelynek célja a csomagkapcsolt modelltől a teljes egészében IP (internet protocol) alapúra való áttérés – Verwaayen a kommunikáció hatékonysága miatt is aggódik: „Vajon elég jól kommunikálunk-e ahhoz, hogy ügyfeleink világosan megértsék, mit tervezünk, és mindez elég gyors-e ahhoz, hogy meg is kapjuk a visszajelzésüket?”

ÖSSZÁLLÍTOTTA: HAVADI KRISZTINA

latainak pedig közel 23 százaléka használ internet protocol alapú telefonrendszert. Ez az arány az Egyesült Államokban 25 és 30, Európában pedig 15 és 20 százalék között van. Európában egyébként Nagy-Britannia és a skandináv országok adatai a legjobbak. Az internetes hangátvitel előretörésének dinamizmusát kicsit megkérdőjelezi a mobiltelefon fejlesztése. Nagy kérdés, hogy a mobiltelefonok előfizetőit, akik mind szélesebb körű szolgáltatásokat élvezhetnek, mennyire sikerül visszaédesgetni a vezetékes telefonra. A szakértők többsége nem látja ennek akadályát: az elmúlt években a technológia ugyanis óriási fejlődött: a hangminőség javult, a hangrekonstrukció pontosabbá vált. Problémát okoz azonban, hogy hiányoznak a nemzetközi VoIP-szabványok, ez pedig a fejlesztés elengedhetetlen feltétele.

TECHNOLÓGIA

Elektronikusan tárolt leletek

A General Electric (GE) és az EMC elektronikus képarchiválási rendszert vezet be 70 nagy-britanniai kórházban. A 200 millió dollár értékű projekt része az egészségügyi rendszer 18 milliárd dolláros modernizálásának. A GE PACS (Picture Archiving and Communication System) elektronikus képarchiválási rendszerével az EMC négy tárolómodellje működik együtt. A rendszerrel digitalizálhatók, archiválhatók és visszakereshetők a különböző képi információk. www.computerworld.com

A legdrágább óriás tévé

Az LG bemutatta a világ legnagyobb és legdrágább plazmaképernyőjű tévékészülékét. A képernyő átmérője 71 hüvelyk, házi-mozsi kiegészítői is vannak, de az árát inkább a 24 karátos aranybevonat növeli – 75 ezer dollárra. A tévét az Egyesült Államokban és a Közel-Keleten forgalmazzák. www.idgnews.com



Mobil Sempron

Az AMD mobilváltozatban is piacra dobta olcsó Sempron processzorát. Ennek a Sempron 3000+ típusjelzésű lapkának 1,8 gigahertz az órajele, második szintű (L2) gyorsítótára 128 kilobájtos és az ára csupán 134 dollár. A mobil Sempron eltér az asztali változattól: ugyanarra a magra épül, mint a mobil Athlon 64, ám csak 32 bitesként használható. Fogyasztása azonban csak 25 watt – s nem 35, mint a mobil Athloné. Az AMD az olcsó noteszgépekbe ajánlja ezt a CPU-t. www.infoworld.com

Felső kategóriás



MP3-lejátszók

Ha mp3 (MPEG Layer 3) lejátszó vásárlására szánjuk el magunkat, akkor egy alapkérdést már az elején érdemes eldönteni: lehet-e benne mozgó alkatrész? *(Cikkünk a 18–19. oldalon)*

Ideje frissíteni

Az informatikát (is) sújtó recesszió idején a vállalkozások erősen visszafogták a kiadásokat, legfeljebb az üzletmenet szempontjából kritikus kiszolgálókra költöttek. Az IDC jelentése szerint emiatt sok cégnek már több mint ötévesek az asztali és hordozható ügyfélgepei. A gazdasági kilátások javulásával feltehetően sokan elszánják magukat a gépcserére. A piac-

kutató előrejelzése szerint különösen a noteszgépek, illetve az úgynevezett „ultrakönnnyű” noteszgépek eladása bővül az idén, illetve majd jövőre.

Ügyfélkészítők értékesítése a világon (M db)			
Kategória	2003-as eladások	Előrejelzés 2004-re	Előrejelzés 2005-re
Asztali PC-k	110,24	120,8	128,86
Noteszgépek	37	46	55,55
„Ultrakönnnyű” noteszgépek	2,5	3	3,75

Erősödő Mozilla

Egy 2004 októberében készült felmérés szerint – vélhetően a nyílt forráskódú operációs rendszerek terjedése folytán – a Mozilla az erős túlsúlyban lévő Internet Explorer mellett érzékelhetően növelte piaci részarányát a böngészőgyűftelek között.

Internet Explorer 6	69,9 százalék
Mozilla	17,2 százalék
Internet Explorer 5	5,7 százalék
Opera 7	2,2 százalék
Netscape Navigator 7	1,3 százalék
Netscape Navigator 4	0,2 százalék
Netscape Navigator 3	0,2 százalék
Egyéb	3,6 százalék

A kiszolgálópiac harmadik negyedéve

Az IDC adatai szerint az idei harmadik negyedévben a világon összesen több mint 1 milliárd dollárért értékesítettek Linux operációs rendszerrel működő kiszolgálókat; a negyedéves értékesítési adatok először lépték át ezt a határt. A linuxos kiszolgálók eladása az előző év harmadik negyedévéhez képest 42,6 százalékkal növekedett, s a harmadik negyedévi 11,5 milliárd dolláros kiszolgálóeladásból több mint 9 százalékot tett ki. Ebben a negyedévben a kiszolgálópiac 5 százalékkal növekedett az egy évvel korábbi eladásokhoz képest; a Windows alapú kiszolgálókból származó negyedéves bevétel 13,3 százalékkal nőtt. A bevétel tekintve továbbra is az IBM az első számú kiszolgálószállító a maga 31,7 százalékos részesedésével és 3,66 milliárd dolláros bevételével. A második a HP – bevételé 3,09 milliárd dollár volt ebben a negyedévben. A legközelebb a Dell növelte eladásait: 1,17 milliárd dollárt ért el, 14,1 százalékkal többet, mint egy évvel korábban – alig kevesebbet, mint a harmadik helyre került, s a kiszolgálóeladásból 1,18 milliárd dollárnyi bevételt szerző Sun. A 25 és 500 ezer dollár közötti középkategóriájának nevezett kiszolgálók szegmense – ebben a Sun Unix rendszerei erősek – 10 százalékkal csökkent. A penge (blade) kiszolgáló eladása 287 millió dollárt tett ki, a teljes kiszolgálópiac 2,5 százalékát. Ez nem sok, de 44 százalékkal több, mint tavaly volt. Ebben a szegmensben is az IBM vezet. Eladott darabszámban a HP áll az első helyen 471 ezer géppel, a következő a Dell 347 ezerrel, a harmadik az IBM 259 ezer kiszolgálóval. A Sun 81 000 kiszolgálót értékesített.

Felső kategóriás...

(Folytatás a 17. oldalról)

Kezdetben a walkman volt a hordozható zenelejátszó; az hagyományos méretű kazettával működött. Ez igen kézenfekvő és kényelmes is volt, hiszen az otthoni hifin mindent át lehetett játszani a kazettára, s azt a walkmanen bárhol, bármikor meghallgathattuk. Volt még egy erénye a „szabványos” kazettás megoldásnak: mivel szinte ez volt az egyetlen hangrögzítésre alkalmas hordozó, azért mindent rá építettek; ami jó volt a walkmanbe, az jó volt az otthoni hifibe, a konyhai kazettás rádióba, s ami még fontosabb: az autóbába!

A walkmanekkel azonban sok gond volt, mert szalagos hordozókról igen nehéz megfelelő pontossággal lejátszani a felvételt: a szalag sebességének minden pillanatban egy előre definiált állandó kell követnie. Ez elméletileg egyszerű: csak egy állandó sebességgel forgó motor kell hozzá, s a megfelelő áttétekkel mindent megoldanak. A gyakorlat azonban azt mutatta, hogy a sok csiga, lendkerék bizony nem bírja jól a mozgást, így már kocogáskor is élvezhetetlenné vált a lejátszás. Ezt a hibát a digitális technológiák fejlődésével később, a walkmankorszak

alkonyán kijavították, s a legutolsó darabok már kicsik voltak (már amennyire egy kazetta kicsi lehet), az akkumulátoruk sokáig hajtotta a szerkezetet, s rázáskor is csak alig észrevehetően torzóttak.

A CD-korszak beköszöntével azonban a szalagos egységek hamarosan esni kezdett a népszerűségük, mert a CD olvasvalamit kínált a felhasználóknak, amit a bakelitllemmel élvezhettek legutóljára: a közvetlen hozzáférést. A kazettákat előre-hátra kellett pörgetni egy-egy anyag kikereséséhez, a CD-lejátszóknak viszont elég volt egyetlen gombnyomás, máris a következő számhoz ugrottak. S persze össze sem lehetett hasonlítani az átlagos kazetták és CD-k hangminőségét.

Csak idő kérdése volt, mikor jelennek meg a walkmaneket felváltó hordozható CD-lejátszók. Ezeknek a mai napig van egy nagy bajuk: az, hogy nagyok. Mivel a szabványos CD 12 centiméter átmérőjű, azért az elméletileg legkisebb CD-lejátszó is legalább 12 centiméter átmérőjű kell, hogy legyen; zsebben, kis táskában tehát alig-alig fér el.

Az MP3 tömörítési technológia térhódításakor a kutatók felismerték, hogy nagy üzlet lenne a „lebetonozott” számítógépektől mozdulni egy kicsit a hordozható eszközök felé is, s megjelentek az első olyan CD-lejátszók, amelyek a hordozóra rögzített MP3-állományokat is lejátszották. Az első szárnypróbálgatáskor már mi is ott voltunk, s láthattuk, hogy még egyáltalán nem ment minden simán: a legtöbb MP3-kitömörítő lapka hibás volt, s bizonyos zeneszámok lejátszásakor a folyam 1-2 tizedmásodperce megszakadt. Ez elvileg nem zavaró, de a vásárló a második-harmadik ilyen eset után többnyire visszavitte az ötvenezer forint értékű „csodát”.

A technológiai fejlődés azonban

nem állt meg, s mivel a gyártók is beismerték, hogy a 12 centiméteres lejátszó több mint kellemtelen, ezért



piacra dobták a 8 centiméter átmérőjű CD-eket. Ezek jóval kisebbek voltak, s bár sokkal kevesebb adat fért rájuk, a méret győzött s a maga módján sikeres lett. Egyetlen gond volt azonban a 8 centis lejátszókkal: nem fogadták a 12 centis CD-eket. Ha tehát kölcsönkaptunk egy

MP3-állományokkal teleírt CD-t, akkor azt előbb le kellett másolni a kisebb lemezre, hogy az úton is hallgathassuk. S ez mindent összevéve talán még kényelmetlenebb, mint egy 12 centiméteres CD/MP3-lejátszóval közlekedni.

SZILÁRDTESTTÁROLÓK

A CD alapú tárolás nagyon elterjedt és kiválóan bevált módszer, de éppoly rosszul viseli a mechanikus zavarokat, mint elődje, a kazetta. A rázkódás annyira zavarja, hogy minden hordozható CD-lejátszóba építenek egy jó néhány másodpercnél hosszabb hanganyag tárolására alkalmas puffert, mert már előre lehet számítani rá, hogy kisebb zökkenésre, kocogásra a lézernyaláb elveszíti az éppen olvasott sávot, s puffert nélkül nyomban megszakadna a zene. Bár a pufferes megoldás a legtöbb esetben beválik, mégsem tökéletes, hiszen kocogáskor olyan sok rázkódás éri a készüléket, hogy sokszor még a puffert sem tudja feltölteni, s emiatt semmi hangot nem fogunk hallani.

Ezt a problémát olyan eszközökkel lehet legjobban kiküszöbölni, amelyek teljesen közömbösek a mechanikus hatások iránt, vagyis nincsen mozgó alkatrésztük

(forgatómotor, optikát pozicionáló léptetőmotor stb.). Nyilvánvaló, hogy a digitális MP3-folyam hanggá való alakításához nincsen szükség mozgó alkatrésze, mivel az csupa számítási műveletből áll. Az ilyen eszközöknek egyetlen gyenge pontjuk lehet tehát: az adattároló. A szilárdtesttárolók (memóriakártyák) hosszú időn át nagyon drágák voltak – sokkal drágábbak, mint a CD alapú adatrögzítés. Mára a helyzet egy kicsit megváltozott: a digitális fényképezőgépek, digitális diktáfonok, MP3-lejátszók elterjedésével nagyon megnőtt az igény az effajta adattárolók iránt, s ettől jókorát esett az árak. Bár kétségtelenül ma sem vehetik fel még a versenyt a CD-vel, de már van értelme összehasonlítani őket.

MILYET ÉRDEMES?

Erre a kérdésre nagyon nehéz válaszolni, mert csak az igények ismeretében és figyelembevételével lehet jó megoldást találni. Aki minél kisebb, s rázásra érzéketlen lejátszót szeretne



beszerezni, az csakis a memóriakártya alapú lejátszók között válogathat. Ezekből nagyon sokféle létezik. Érdemes azonban olyat beszerezni, amelyben cserélhető az adathordozó, mert ha szükséges, később lehet majd bővíteni (de jó, ha tudjuk, hogy ezek a készülékek drágábbak a nem cserélhető, beépített memórias lejátszóknál). Bármelyiket válasszuk is, ne feledjük, hogy elég sok munkát adnak az

Befutott MP3

A hagyományos analóg technikához hasonlóan az MPEG is külön kezeli a képi információkat és a hanginformációkat, mert mint említettük, a veszteséges tömörítésben figyelembe veszi a látás és a hallás fiziológiáját. Az MP3, az MPEG-1 hangtömörítő kódolásának harmadik változata – pontos nevén az MPEG-1 Audio Layer 3 – majdnem CD-minőségű hangot ad. 5:1 és 24:1 közötti tömörítési arány érhető el vele. Egy 5 perces, 50 megabájtnyi tárolóhelyet elfoglaló hangfelvétel tehát, amely 5 megabájtjánál kisebb helyen tárolható. Az MP3-kódoló 32, 44,1 vagy 48 kilohertzes frekvenciával vesz mintát az analóg hangjelből, és azt frekvencia szerint 32 csa-

tornára bontja. Mivel az emberi fül érzékenyebb a mély hangokra, ezért a csatornák nem egyenletes eloszlásúak: a mély hangokhoz több csatorna tartozik, mint a magasakhoz. Mivel a mély hangok elnyomják a velük egy időben felhangzó, s gyengébb vagy az övékkel azonos intenzitású magasakat, ezért a tömörítő a halkabb/magasabb frekvenciákat egyszerűen elhagyja a hangképből. MP3-hanganyag készítéséhez a hagyományos CD-n tárolt hangfelvételt először merevlemezre kell másolni (grabbing vagy ripping), s azután lehet egy MP3-kódolóval MP3-formátumúvá alakítani.

www.szt.hu/cikkek/mp3szabvány

Néhány típus jellemző adatai

Típus	Tömeg	Méret	Bruttó ár
Telesat Mp3 UFM102 (128 MB, diktáfon, rádió, USB-kulcs)	32 g+elem	83x14,5x19,6 mm	10 500 Ft
Telesat Mp3 UFM102 (256 MB, diktáfon, rádió, USB-kulcs)	32 g+elem	83x14,5x19,6 mm	13 725 Ft
Creative Labs NOMAD MuVo NX 128 MB	34 g+elem	36,7x74x16mm	14 873 Ft
Freecom Beatman Mini CD/MP3 Player II (8 cm-es CD-s)	170 g (elemmel)	29x95x103 mm	19 900 Ft
River IMP-400 SlimX (rádió, CD-s)	193 g (elemmel)	130x140x17 mm	31 910 Ft
Creative Labs NOMAD MuVo2 4 GB (merevlemezrel)	71 g+elem	66x66x20 mm	56 410 Ft
Creative Jukebox Zen Xtra 30 GB (merevlemezrel)	204 g (elemmel)	113x76x22 mm	90 875 Ft

embernek: a zenéket előre össze kell válogatni, majd fel kell tölteni az eszközre. A feltöltés szinte mindig USB-kábelen keresztül megy, s az adatsebesség általában 1-2 megabájt/másodperc körüli érték.

Mivel a memóriakártya mérete igen csak lényegesen befolyásolja a gyakorlati használhatóságot, érdemes legalább 256 megabájtos tárolót venni, sőt megérheti az 512 megabájtos is (főképp, ha az árát összevetjük a jobb lejátszókéval). Az 1 gigabájtos kártyák már elég drágák (az ilyen Compact Flash kártyák nettó 14-15 ezer forintba kerülnek), s ha figyelembe vesszük az áttöltés már említett sebességét,

akkor könnyen belátható, hogy igen-igen sokáig tart majd feltölteni zenével (ez a legnagyobb hátrány a CD-s alapú megoldással szemben).

Néhány leírás azt javasolja, hogy a memóriakártyára való másolás előtt „rontsunk” az anyag minőségén (bitrátáján), s akkor többet is felmásolhatunk majd az eszközre. Mi ezt nem tanácsolnánk, mivel ezeknek az állományoknak 128 és 196 kilobit/másodperc közé esik a jellemző sávszélességük, nem tanácsos tehát tovább rontani őket (inkább szerezünk be egy nagyobb tárolót).

Ha memóriakártyás MP3-lejátszó mel-

lett döntünk, akkor a hangminőség mellett vegyük figyelembe az egyéb paramétereket is: használható-e USB-meghajtóként a számítógépen vagy külön szoftver kell hozzá; diktafonként működik-e; van-e benne rádió; ismeri-e a WMA (Windows Media Audio) formátumot?

Ha a rázkódás elleni védelem nem nagyon fontos (csak annyira, hogy a CD-s megoldások mégsem jöhetnek szóba), akkor célszerű a mini merevlemez alapú lejátszók között körülnézni. Ezeknek általában 1-2 gigabájtól 60 (vagy még több) gigabájtig terjed a tárolókapacitásuk. A legtöbb USB 2.0-s felületen át tölthető fel, s mivel a merevlemez adatátviteli sebessége nagyon jó, azért gyorsan lehet rá feltölteni a zeneszámokat. Egyetlen hátrányuk van, az áruk: nettó 40 000 forint alatt nemigen lehet kapni őket. Ha azonban úgy szemléljük a dolgot, hogy hány memóriakártyát vagy hány CD-t kellene teletölteni, hogy elérjük ezeknek a merevlemezeknek a kapacitását, akkor már nem is olyan rossz a helyzet. Az is javukra szól, hogy mivel a legtöbbjükben van rádió és line-out kimenet, azért egy külön erősítővel mindjárt lesz egy hordozható hifitornyonk és az autóban is használható hifikészülékünk. Bár a me-



revlemez alapú MP3-lejátszók önmagukban nem nagyok és nem is nehezek, össze sem lehet hasonlítani őket a hagyományos, beépített memóriás készülékekkel: azok kulcstartó nagyságúak és a tömegük körülbelül akkora, mint egy ceruzaelemé, a merevlemezesekek meg nagyjából 10 centiméter hosszúak, 5-7 centiméter szélesek és 200 grammal is nagyobb lehet a tömegük.

ÖSSZEĞEZÉS

Kétségtelen, hogy a hordozható MP3-lejátszók az utóbbi években nagyon sokat fejlődtek, s úgy tűnik, végre az apró rezgésekre is érzékeny, s méretre nagy CD alapú MP3-as eszközök helyébe léphetnek. Ma gyakorlatilag a szilárdtest-memóriát meg a minimerevlemez használó lejátszók között érdemes válogatni, de hogy melyiket kellene választani, azt mindenkinek magának kell eldöntenie. Egy biztos: nettó 8 ezer és 100 ezer forint közé eshet a választásunk.

HORVÁTH ÁDÁM

Jó üzlet az MP3

Az IDC felmérése szerint a hordozható MP3-lejátszók piaca robbanásszerűen fog nőni 2008-ig, így addigra várhatóan 58 milliárd dollárral számolhatnak a gyártók. A hordozható lejátszók szegmensén belül is a memóriakártyás lejátszók lesznek az abszolút befutók, hiszen a 2003-ban eladott 12,5 milliós darabszám 2008-ra 50 millióra fog nőni.



Egyéb területeken a növekedés visszafogott lesz csak, így például a CD/MiniDisc alapú eszközök további rohamos terjedése sem várható. Bár az Apple IPOD merevlemez lejátszója jelenleg igen nagy népszerűségnek örvend, egyre több gyártó száll be a minimerevlemez

MP3-eszközök piacára, így az árverseny egyre inkább kiéleződik majd.

NAPLÓ

Felügyeleti ellenőrzés január 20-án!

Addig megoldást kell találni a kérésekre.

- ▷ Információ biztonsági kockázatelemzés
- ▷ Működési, felületi rendszerek szabályozása
- ▷ Adathozzáférést szabályozó rendszerek kialakítása
- ▷ Változáshozzászólás
- ▷ Operatív kockázathozzászólás
- ▷ Folyamatos ipített kockázatok kialakítása

Gyors, átfogó megoldás kell!

Megvan a megoldás!!
Delta Szabályozási
Menedzsment!!

2005. január 1-el életbe lép a 2004. évi XXII törvény, amely fokozott Információ Védelmi elvárásokkal módosítja mind a Tőkepiaci (2001. évi CXX), mind a Hitelintézeti (1996. évi CII) törvényt.

A törvény előírásainak betartását a Felügyelet eljárásai során ellenőrizheti.

A törvényi kötelezettség betartása sok új feladatot ró az informatikai vezetésre, illetve a belső ellenőrzésre. Ennek megkönnyítése érdekében kínáljuk fel szolgáltatásainkat.

A törvényi és felügyeleti elvárások és az ügyfél igények IT oldalról támogatott hatékony kielégítésének érdekében, a Delta Elektronik Kft. saját projekt tapasztalatai alapján kialakította a **Szabályozási Menedzsment** termékét.

A **Szabályozási Menedzsment** elsősorban üzemeltetés oldalról támogatja az Információ Biztonsági elvárásoknak való megfelelést, de lehetőséget teremt a kapcsolatok feltérképezésére az üzleti szolgáltatások, valamint a támogatott infrastruktúra között.

A Delta Szabályozási Menedzsment gyors és hatékony megoldást jelent a biztonsági kockázatok által okozott fejfájásra!

Biztonsági kockázatok és Felügyeleti mellékhatások tekintetében kérdezze:

Mozsgai József
key account manager
Tel: (1) 437-5246
Mobil: (30) 689-8979

Kovács Vilmos Levente
tanácsadó
Tel: (1) 437-5278
Mobil: (30) 645-4240



Delta Elektronik Kft.
1033 Budapest, Szentendrei út 39-53.



A CHECKVIR TESZTLABOR JELENTI...

Hibás állományok kezelése

Ebben a hónapban a minősítési rendszer aktuális havi tesztjeinek elvégzése mellett megvizsgáltuk, hogyan viselkednek a vírusvédelmi rendszerek, ha sérült, hibás állományt kell ellenőrizniük

A vírusvédelmi rendszerektől a felhasználó azt várja, hogy a lehető legtöbb vírus ellen védjék a számítógépet. Természetes tehát, hogy a vírusvédelmi rendszernek a vírusismeret a legfontosabb jellemzője. De semmivel sem kevésbé fontos szempont a stabil, megbízható működés, s ebben sarkalatos a különféle állományformátumok ismerete. A különböző formátumok kezelésébe az is beletartozik, hogy a vírusvédelmi rendszer megfelelően bánjon a hibás, sérült vagy éppen szándékosan hibásá tett állományokkal is. Ezt most különösen időszerűvé teszi az a tény, hogy a szakemberek biztonsági rést találtak abban a módban, ahogyan egyik-másik antivírusszoftver a tömörített állományokat kezeli.

HIBÁS ÁLLOMÁNYOK TESZTELÉSE

A tesztelés elvégzéséhez készítettünk néhány, a formátum előírásait sértő állományt. Néhány vírusmentes EXE, DOC,

XLS- és ZIP-állományból indultunk ki, és a következőképpen tettük tönkre őket:

- > csonkítással - bájtokat vágunk le a végükről, de ügyeltünk rá, hogy az így létrejövő állományok mérete a többszöröse legyen a szektorméretnek. Ezzel a FAT-ben előforduló hibákat szimuláltuk.

- > az állományok egy-egy belső tartományát 0 értékkel töltöttük fel.

- > az állományok fejrészében a hexadecimális FF értékkel töltöttük fel egy-egy bájtot.

A vírusvédelmi rendszerek különbözőképpen reagáltak ezekre a hibás állományokra. A teszteléshez használt DOC- és XLS-állományokon valamennyi antivírusszoftver áthaladt, nem érzékelték a hibát. Az EXE- és a ZIP-állományok kezelésében azonban már akadt közöttük különbség (lásd a mellékelt táblázatot). Az eTrust terméke néhány EXE-állományt sérültnek, illetve ismeretlen formátumúnak jelzett. A heurisztikus képességeket tekintve a legfejlettebb antivírusszoftverek közé tar-

tozó NOD32 az alapértelmezés szerinti heurisztikus beállítással csupán egyetlen állományt ítélt gyanúsnak. (A mélyebb heurisztikus érzékenységre vírusvédelmi szoftverek törvényszerűen így viselkednek.) A ZIP-állományok vizsgálatakor több antivírusszoftver is sérült, illetve jelszóval védett tartalmat jelzett.

CHECKVIR MINŐSÍTÉS

Október hónapban a CheckVir tesztlabor tesztjében a Windows 2000 kiszolgáló operációs rendszeren vizsgáltuk az antivírusszoftverek keresési és irtási algoritmusait. A teszthez a legelterjedtebb vírusok példányait használtuk. Külön megvizsgáltuk - az MS Exchange 2000 levelezőkiszolgálón - az e-mail üzenetekben érkező vírusok szűrését.

STANDARD szintűnek azokat a vírusvédelmi rendszereket minősítettük, amelyek minden fertőzött példányban felismerték a vírust és megakadályozták, hogy a felhasználó a vírus kódját elindítsa. Az ADVANCED szinthez már az is szükséges volt, hogy az antivírusszoftver (lehetőség szerint) az eredeti állapot visszaállításával a vírust ki is irtsa. Az on-access védelemben és az on-demand keresésben az antivírusszoftvernek azonos módon kell működnie. Azok a vírusvédelmi szoftverek, amelyek felismerték és blokkolták a

legelterjedtebb vírusokat a levelezőkiszolgálóra érkező és az onnan elküldendő elektronikus levelekben - és a vírust eltávolítva esetleg továbbengedték a már „tisztá” levelet -, CheckVir MAILSCANNER minősítést kaptak. A vírusok pontos listája, valamint a minősítés további részletei megtalálhatók a www.checkvir.hu weboldalon.

> A táblázatba írt eredményekből látható, hogy mindegyik antivírusszoftver felismerte mind a 344 elterjedt vírus példányait. Az eredeti állapotba való visszaállításban azonban már eltértek egymástól.

AVG ANTI-VIRUS

Az AVG Anti-Virus Windows 2000 kiszolgáló változata egyformán viselkedett a két működésmódban, s valamennyi fertőzött állományban felismerte a vírust. Néhány - mellesleg irtható - vírushalmaz azonban csak az állomány törlésével sikerült eltávolítani, s néhány vírust nem tudott kiirtani a tömörített fertőzött állományokból. Ezzel CheckVir STANDARD minősítést szerzett. A levelezőkiszolgáló védelme minden fertőzött e-mailt blokkolt és MAILSCANNER minősítést kapott. A hibás állományok közül egyiken sem akadt fenn, a keresés rendben zajlott.

ETrust ANTIVIRUS V7.1

Az eTrust vírusvédelmi rendszere minden fertőzött példányt azonosított. A vírusirtásban az on-demand és on-access keresők minden fertőzött példányból sikeresen eltávolították a fertőzést. Az eTrust Antivirus v7.1 ezzel CheckVir ADVANCED minősítést szerzett. A levelezőkiszolgáló

AZ ELTERJEDT VÍRUSOK SZÁMÁNAK ALAKULÁSA

	AVG Anti-Virus	eTrust Antivirus v7.1	F-Secure Anti-Virus	Kaspersky Anti-Virus	McAfee VirusScan, McAfee GroupShield	NOD32 Antivirus System	Norton AntiVirus	Panda AdminSecure	Trend Micro ServerProtect	VirusBuster for Windows NT Server, Sybari Antigen
Verziószám	7.0 (Build 260)	v7.1.192	5.54 (Build 10381)	4.5.0.97	8.0.0	2.12.3	10.0.1.13	4.00.81	11.40 (Build 5015)	4.7 (Build 18), 8.00.1446 (RC)
Fejlesztő	Grisoft s.r.o.	Computer Associates	F-Secure Ltd.	Kaspersky Lab.	McAfee	ESET Software	Symantec Corp.	Panda Software	Trend Micro	VirusBuster
Forgalmazó	FOOLY Stúdió	Computer Associates Mo.	2F 2000 Kft.	2F 2000 Kft.	McAfee Mo-I Képv.	SICONTACT Kft.	Symantec Mo.	Panda Software Hungary	2F 2000 Kft.	VirusBuster Kft.
Web	www.avg.hu	www.ca.com	www.2f.hu	www.2f.hu	www.nai.com	www.sicontact.hu	www.symantec.hu	www.pav.hu	www.2f.hu	www.vbuster.hu
Hibás, vírusmentes EXE-állományok (80 db)										
Sérült	0	10	0	0	0	0	0	0	0	0
Ismeretlen formátum	0	2	0	0	0	0	0	0	0	0
Gyanús	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0
Nem jelzett	80	68	80	80	80	79	80	80	80	80
Hibás, vírusmentes ZIP-állományok (63 db)										
Sérült	0	18	18	2	0	34	0	0	0	0
Jelszóval védett	0	0	0	1	1	0	0	0	0	0
Nem jelzett	63	45	45	60	62	29	63	63	63	63
Vírusvédelem										
Minden példányt azonosított	344	344	344	344	344	344	344	344	344	344
Minden példányt eltávolított (on-demand)	324	344	328	326	332	343	344	343	344	337
Minden példányt eltávolított (on-access)	324	344	328	326	332	343	344	343	344	337
A levelezőüggyfél védelme										
Minden pl. blokkolt/irtott	344	344	344	344	344	344	344	344	344	344
Minősítés(ek)	CHECKVIR STANDARD	CHECKVIR ADVANCED	CHECKVIR STANDARD	CHECKVIR STANDARD	CHECKVIR STANDARD	CHECKVIR STANDARD	CHECKVIR ADVANCED	CHECKVIR STANDARD	CHECKVIR ADVANCED	CHECKVIR STANDARD
	CHECKVIR MAILSCANNER	CHECKVIR MAILSCANNER	CHECKVIR MAILSCANNER	CHECKVIR MAILSCANNER	CHECKVIR MAILSCANNER	CHECKVIR MAILSCANNER	CHECKVIR MAILSCANNER	CHECKVIR MAILSCANNER	CHECKVIR MAILSCANNER	CHECKVIR MAILSCANNER

védalma a teszteléshez használt összes vírust felismerte és CheckVir MAILSCANNER minősítést kapott. A hibás állományok ellenőrzésekor jelezte, hogy néhány ZIP- és EXE-állomány sérült, és nem sikerült két további EXE-állomány formátumát azonosítani.

F-SECURE ANTI-VIRUS

A tesztben az F-Secure Anti-Virus Windows 2000 kiszolgálón futó változatát vizsgáltuk; ez minden vírust felismert, néhány víruspéldányt azonban nem tudott eltávolítani a velük megfertőzött állományból. Az on-demand és az on-access irtás egyformán működött. A levelezőrendszer védelme is azonosította az összes felhasznált vírust. Ezzel a teljesítményével CheckVir STANDARD és CheckVir MAILSCANNER minősítést szerzett. A hibás állományok közül csak ZIP-állományokról jelezte, hogy sérült a tartalmuk.

KASPERSKY ANTI-VIRUS

A Kaspersky Anti-Virus vírusvédelmi rendszere a fertőzött állományok mindegyikében felismerte a vírust, és nagyrészt el is távolította őket, csak a makróvírusokat nem, meg még néhány vírust a tömörített állományokból. Az on-demand és az on-access irtás egyformán működött. Az e-mail üzenetek ellenőrzésekor minden fertőzött üzenetet blokkolt. Ezzel a Kaspersky Anti-Virus CheckVir STANDARD és CheckVir

MAILSCANNER minősítést kapott. A hibás állományok vizsgálatokor csak néhány ZIP-állományt jelezte sérültnek vagy jelszóval védettnek.

McAfee VirusScan, McAfee GroupShield

A McAfee vírusvédelmi rendszere minden fertőzést felismert és jórészt el is távolította az állományokból a vírusokat, csak a makróvírusokat nem, meg még néhány további vírust nem a tömörített fertőző állományokból. Ezzel CheckVir STANDARD minősítést szerzett. A levelezőrendszer védelme minden felhasznált vírust azonosított és blokkolt, így CheckVir MAILSCANNER minősítést kapott. A McAfee VirusScan a hibás állományok vizsgálatokor egyetlen ZIP-állományt jelezte jelszóval védettnek.

NOD32 ANTIVIRUS SYSTEM

A NOD32 vírusvédelem a teszteléshez használt valamennyi fertőzött víruspéldányban felismerte a vírust, s csupán egy vírust nem sikerült eltávolítania az azzal megfertőzött állományból. Az on-demand és az on-access irtás egyformán működött. Az MS Exchange levelezőrendszer védelme is tökéletes volt. Ezzel a NOD32 Antivirus System CheckVir STANDARD és CheckVir MAILSCANNER minősítést szer-

zett. A hibás állományok vizsgálatokor a ZIP-állományok többségét sérültnek jelezte. Egyetlen EXE-állományban ítélte gyanúsnak a tartalmat. Ez a mélyebb heurisztikus képességű vírusvédelmekről természetes viselkedés.

NORTON ANTIVIRUS

A minősítésben a Symantec Windows 2000 kiszolgálón futó változatát teszteltük; az összes vírust felismerte és minden fertőzött példányból tökéletesen eltávolította a fertőzést. Az on-demand és az on-access irtás egyformán működött. A levelezőrendszer védelme is azonosította az összes vírust. A Norton Antivirus ezzel CheckVir ADVANCED és CheckVir MAILSCANNER minősítést szerzett. A hibás állományok ellenőrzésekor egyszer sem adott hibás tartalomra utaló jelzést - minden állományon rendben végighaladt.

PANDA ADMINSECURE

A Panda vírusvédelmi rendszere a Windows 2000 kiszolgáló operációs rendszeren minden fertőzött állományban felismerte a vírusokat, s csak egy állományt nem sikerült teljesen helyreállítania. A tömörített állományokból törölte a fertőzött kódot. Az MS Exchange-ben azonosította a fertőzött leveleket. Ezzel a teljesítménnyel CheckVir STANDARD és CheckVir

MAILSCANNER minősítést szerzett. A hibás állományokon akadálytalanul végighaladt, semmilyen jelzést nem adott.

TREND MICRO SERVERPROTECT

A Trend Micro vírusvédelmi rendszere az összes állományban felismerte a vírust, s minden állományból tökéletesen eltávolította a fertőző károkozót. Az on-demand és az on-access irtás egyformán működött. Az e-mailek szűrésében ugyancsak jó munkát végzett. Ezzel CheckVir ADVANCED és CheckVir MAILSCANNER minősítést szerzett. A hibás állományokon nem akadt fenn, akadálytalanul végigvitte valamennyit.

VIRUSBUSTER FOR WINDOWS NT, SYBARI ANTIGEN

AVirusBuster a teszteléshez használt valamennyi fertőzött állományban felismerte a vírust, s csak a tömörített állományokból nem sikerült eltávolítania a fertőzést. Az on-access védelem és az on-demand kereső egyformán működött. Az Exchange védelme sikeresen blokkolta az összes fertőzött e-mailt. Ezzel a VirusBuster CheckVir STANDARD és CheckVir MAILSCANNER minősítést szerzett. A hibás EXE- és ZIP-állományokon nem akadt fenn.

A tesztelés, illetve minősítés további részletei megtalálhatók a www.checkvir.hu oldalon.

LEITOLD FERENC

Megbízható választás

1997 óta minden évben Ricoh gyártmányú irodai másológépekből adnak el a legtöbbet Nyugat-Európában.*



* az InfoSource független piackutató adatai szerint

Újdonságok a CorelDraw-ban

A rajzolóprogramokkal általában kétféle módon hozhatunk létre alakzatokat: valamilyen szabályos alakzatrajzoló eszközzel vagy szabad kézzel. Szabályos alakzatrajzolóból nagyon sokféle van, de azok mégis korlátot szabnak a felhasználónak - a szabadkézi rajzhoz képest legalábbis. A szabad kézzel való rajzhoz viszont biztos kéz és megfelelő beviteli eszköz kell, a szokásos eger erre a célra általában nem felel meg.

A CorelDraw 12 új, intelligens rajzoló (Smart Drawing) eszköze megpróbálja „kitalálni”, hogy milyen alakzatot akarunk rajzolni, és szabályos egyenes vonalakká, illetve szabályos alakzattá alakítja át a szabad kézzel készült objektumot (1. kép). Az átalakítás két logikai lépésben történik - az egyik a vonalsimítás, a másik az alakzat felismerése -, s ebben a két lépésben négy fokozatban állíthatjuk be a „találgatás erősségét”, a 2. képen látható eszközsávval. A virtuális ceruza felemelése után a program alapértelmezésben egy másodpercet vár a konvertálással. Ezalatt új elemet kezdetünk el hozzárajzolni, s a program majd egy objektumként próbálja felismerni őket. A késleltetés beállítása 2 másodpercre növelhető. Rajzolás közben a Shift billentyű lenyomásával a ceruza haladásával ellenkező irányban visszatörölhetjük a rajzolt vonalat, ha tehát túlszaladtunk, akkor így javíthatjuk a felismerés esélyeit. A prog-

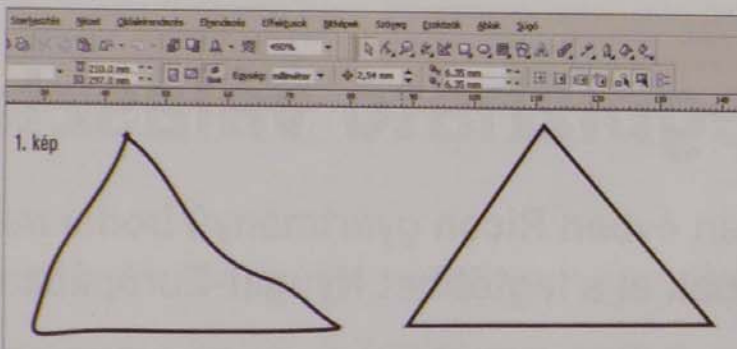
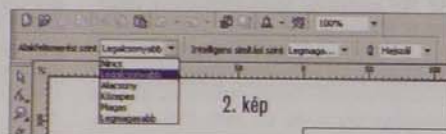
Az idén jelent meg a CorelDraw grafikus csomag legújabb, 12. változata. Előző számunkban a fotószerkesztésre való PHOTO-PAINT-ről esett szó, most a rajzolóprogram újdonságaiból mutatunk be néhányat

ram a gyakorlati próbán jól felismerte a háromszögeket, négyszögeket, köröket, és jól működött a vonalsimítás is. Az egyenest és körívet tartalmazó objektumokkal volt a legtöbb baja: azokat csak ritkán sikerült felismernie.

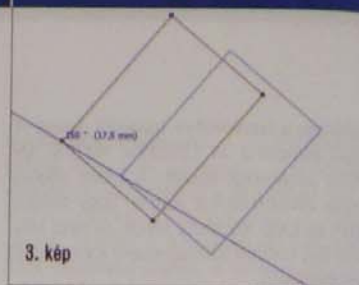
DINAMIKUS SEGÉDVONALAK

Segédvonalak minden valamirevaló rajzolóprogramban használhatók - azok olyasformák, mint a háló a négyzethálós fűzetben. Megkönnyítik a rajz-

jektumok elhelyezését, igazítását, de nem részei a rajznak, s persze nyomtatáskor sem jelennek meg. Általában vízszintes és függőleges segédvonalakat állíthatunk be, egymástól tetszőleges távolságra, s azok mindaddig a képernyőn maradnak, amíg ki nem kapcsoljuk őket. A dinami-

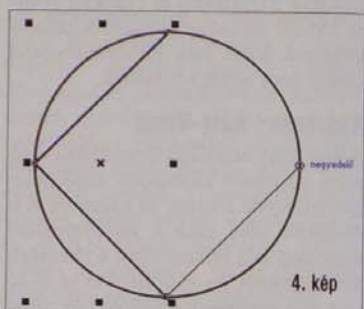


1. kép



3. kép

kus segédvonalakat viszont a program jeleníti meg - ha úgy gondolja, hogy hasznunkra lehetnek - és automatikusan el is tünteti őket, ha már nincs szükség rájuk. A 3. képen egy négyszöget mozdítottuk el az eredeti helyéről; az áthelyezést a megjelenő dinamikus segédvonal könnyíti meg, s jelzi, hogy éppen milyen messzire van a négyzet az eredeti helyzetétől és mekkora szöggel fordult el ahhoz képest.



4. kép

A dinamikus segédvonalak jellemzőit a 4. képen látható ablakban lehet beállítani. Megadható a szög - az tehát, hogy milyen irányokban tűnjenek elő a segédvonalak - és a távolságbeosztás (egységekhez igazítás); az, hogy milyen távolságokban „ugorjon” be az egyenes végpontja. A „Vonalrész hosszabbításaként” opció bekapcsolásával könnyebb lesz egyenesen folytatni egy korábban rajzolt vonalat, mert a megjelenő segédvonal illeszkedni fog rá.

ÚJ IGAZÍTÁSI LEHETŐSÉGEK

Az igazítás révén rajzolás közben valamilyen objektumhoz igazodhatunk; a program automatikusan ehhez illesztve helyezi el az éppen rajzolt elem pontjait vagy a teljes elemet.

Megkérdeztük...



Fazekas László

...Fazekas Lászlót, a Corel Magyarországon képviselő Codra Kft. termékmenedzserét a csomag hazai felhasználóiról.

- Mióta foglalkozik a CorelDraw-val?
- A cég 1998-ban alakult a Corel hazai piaci részesedésének növelésére; ma a logisztikai munka mellett a hazai képviselői feladatokat is ellátja, valamint technikai segítséget ad és vevőszolgálati feladatokat is elvégez.
- Kik a tipikus felhasználói a CorelDraw csomagnak Magyarországon?

- Azok, akik nem érik be az irodai szövegszerkesztővel, prezentációkészítővel előállított nyomtatott vagy elektronikus tájékoztatókkal. Ők teszik ki a felhasználók nagyjából 60 százalékát; nagy a részaránya az oktatási és nyomdai felhasználói területen dolgozóknak is.
- Tapasztalataik szerint mennyire növeli a magyar nyelvű felület a szoftver népszerűségét, különös tekintettel a konkurens termékekre?
- A magyar nyelvű felület elengedhetetlen azoknak, akik most ismerkednek a szoftverrel: nagyon könnyűvé teszi a használatot. Tapasztalataink szerint a profi felhasználók is szívesen dolgoznak időnként a magyar

nyelvű változattal, mert csak abból értették meg jó néhány funkció működését.

- Milyen kedvezményekkel lehet ehhez a szoftverhez jutni?
- A CorelDRAW 12 a Sulineten át is megvásárolható, ez erősen javította az otthoni felhasználók legális szoftverbeszerzési hajlandóságát. Oktatási intézményeknek különleges vásárlási lehetőségeket kínálunk: az iskolák egy teljes üzleti változat árértékére 16 épre is vásárolhatnak felhasználói jogot. Az üzleti felhasználóknak az EU-s üzletpolitikának megfelelően hozzáadottértékadókat és speciális kollekciókat, megoldásokat kínálunk.

Az új vírusok új antivírus stratégiát igényelnek!

Kérje, 30 napos, ingyenes próbaverziókat!



Panda Software Hungary
Tel.: (05-1) 489 7099
E-mail: hungary@pandasoftware.com

www.pandasoftware.hu

A referenciaobjektum lehet a már említett (négyzethálós füzetre hasonlító) rács (grid); ennek szabályozható a „sűrűsége”, s lehet a felhasználó által bekapcsolt segédvonal, az új dinamikus segédvonal és lehet egy már megrajzolt objektum is. A CorelDraw 12 kilenc új lehetőséget kínál az objektumhoz igazításhoz, az egyikre az 5. kép mutat példát. A körbe szabályos négyzetet szeretnénk rajzolni; s amikor a kurzor a megfelelő helyre ér a

körívén, akkor a program a „negyedelő” pont jelzésével és az ehhez való igazítással segít.

A kilencféle igazítási pont a 6. képen látható panelen adható meg.

➤ **Csomópont:** egyenes szakaszok végpontjait, illetve törszempontok

➤ **Metszés:** két meglévő objektum (például két egyenes) metszéspontja

➤ **Felezőpont:** egyenes szakasz felezőpontja

➤ **Negyedelő:** ellipszis vagy kör negyedelőpontja (ez látható az 5. kép példáján)

➤ **Érintőpont:** ívet kívülről érintő pont

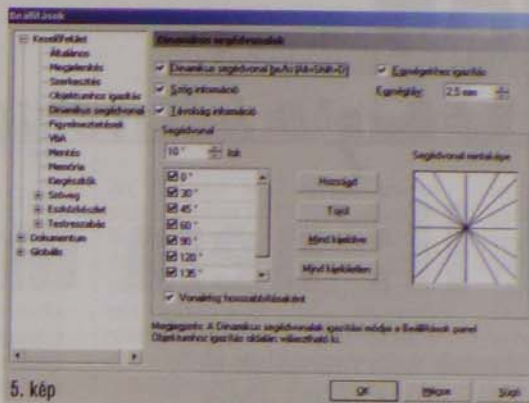
➤ **Merőleges:** merőleges metszéspont vagy végződés az adott vonalon

➤ **Él:** a meglévő objektum tetyszögleges pontja

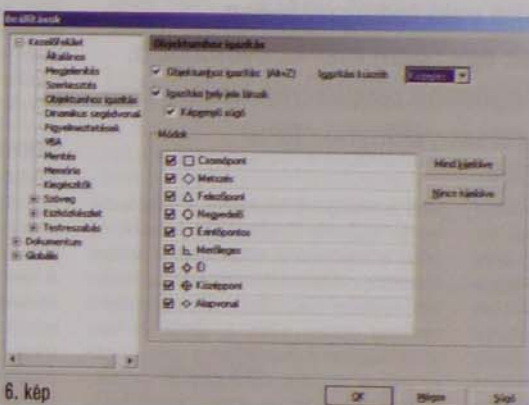
➤ **Középpont:** kör, ellipszis vagy más szabályos zárt alakzat középpontja

➤ **Alapvonal:** karakterek alapvonal.

Az igazítási küszöb beállításával három fokozatban (alacsony, közepes, magas) adhatjuk meg, hogy a program milyen távolságból „érezke” a



5. kép



6. kép

kurzor helyzetét és jelenítse meg az igazítási pontokat.

MÉG NÉHÁNY HASZNOS APRÓSÁG

Új eszköz az interaktív virtuális résztorló (Virtual Segment Delete): ezzel egy egyszerű rákattintás révén metszésponttól metszéspontig törölhető az objektum vonalának egy-egy szakasza.

A jól ismert pipetta és a festékes vödör párossal a legtöbb rajzolóprogramban a kiválasztott objektum színét vihetjük át egy másik objektumra. Az új CorelDraw-változatban ez kibővült: a pipettával nemcsak színt, hanem számos egyéb jellemzőt (körvonal, szövegfórmátum, árnyékvetés stb.) vehetünk fel és vihetjük át más objektumokra.

Kép beolvasásakor a kurzor jelzi a kép méretét és kezelhetőségét, s ezzel megkönnyíti a beillesztést.

A program színpalettái az új SVG-színpalettával bővültek, valamint a Pantone EURO színpalettákkal. Ez utóbbiakat szabványként használják a legtöbb nyugat-európai nyomdában.

CSÖRIÁN SÁNDOR

Mi van a csomagban?

A CorelDraw 12 csomag elődeihez hasonlóan több, önállóan is használható alkalmazást foglal magában:

- a CorelDraw 12 vektor alapú rajzoló, valamint oldaltervező (DTP) program;
- a Corel PHOTO-PAINT 12 fénykép-szerkesztő, illetve képpont alapú rajzolóprogram;
- a Corel R.A.V.E. 3 vektor alapú grafikus animációkészítő alkalmazás;
- a CorelTRACE 12 pontképeket (fotókat) vektor alapú képekké átalakító alkalmazás;
- a Corel CAPTURE 12 a képernyőn tartalmát állományban tároló alkalmazás; emellett magyar nyelvű kezelőfelület, ezer nyomdai minőségű – magyar betűkészlet, 10 ezer Clipart, és ezer fénykép.

VISION

CONSULTING AG

Önök olyan rendszerház vagy vállalati tanácsadó cég, amely szívesen bővítené termékspektrumát egy minőségi, nagy értékű svájci CRM-szoftvermegoldással. Termékünk, a VisionEnterprise (CRM-rendszer) számára keresünk forgalmazó/kooperációs partnert, aki segít innovatív, rugalmasan illeszthető üzleti szoftverünket Magyarországon értékesíteni. Termékünket neves vállalatoknál és nemzetközi konszerneknél használják, minden ágazatban, valamint különféle középállalatoknál is.

Mi, a Vision Consulting AG (www.vision.ch) svájci szoftvervállalat vagyunk, zürichi központtal.

Az első kapcsolatfelvétel érdekében Nagy Ervin úr (tel.: /1/ 413 1215; e-mail: ervin@deepspace.hu) áll szíves rendelkezésükre.

50025

A FlexiTon Kft. az alábbi pozícióba munkatársat keres:

Rendszertámogatási mérnök/Support Engineer

Elvárások:

- informatikai/műszaki felsőfokú végzettség
- angol (legalább középfokú) aktív nyelvtudás szóban és írásban
- precizitás, rendszerszemlélet

Amit kínálunk:

- fiatalos, jó hangulatú csapat
- dinamikus munkarend
- új technológiák, naprakész ismeretek
- széles körű juttatási csomag

Jelentkezés: önéletrajzzal és bérigény-megjelöléssel.
e-mail: a.molnar@flexiton.hu
Fax: 1-206-5142

50026

BasePack értékpapír-kezelő rendszer

Értékpapír-forgalmazás adminisztrációját támogató rendszerünket olyan hitelintézetek részére fejlesztettük ki, ahol a fiókhálózatban értékpapír-forgalmazás is történik.

Ügylettípusok:

- ✓ Értéktári (transzfer, letételezés, szállítások)
- ✓ Esedékesség (részvény, állampapír)
- ✓ Pénztárkezelés
- ✓ OTC ügyletek (központi, hálózati, kölcsön és repo)
- ✓ Tőzsdai kereskedés (prompt, határidős, opciós)

Funkciók:

- ✓ Fiókhálózat és központi nyilvántartás
- ✓ Nemzetközi elszámolóházak szerinti nyilvántartás, kereskedés külföldi tőzsdéken is
- ✓ Számlavezetés (bekerülési ár nyilvántartása, elkülönített ügyfél-saját számlák, szegregált gyűjtő (KELER) számlák)
- ✓ Tartozás- és követelés-nyilvántartás
- ✓ Jutalék és számlavezetési díjak kezelése
- ✓ Multideviza-kezelés
- ✓ Testre szabható szerződésminták, fejlett riportolás, kivonatkezelés
- ✓ Könyvelés (automatikus, valós idejű kontrollzás), főkönyvi feladás
- ✓ Jelentésszolgáltat (PSZÁF, MNB, BEVA)
- ✓ Kapcsolat külső rendszerekkel (MMTS, SYMBOLS, VARITRON, ABAKUSZ)
- ✓ Nagyfokú paraméterezhetőség (ügyrendhez rugalmasan illeszthető)

Biztonság:

- ✓ Oracle-technológia (adatbázis-kezelő és fejlesztőeszköz)
- ✓ Több szintű adatvédelem (alkalmazás, adatbázisszinten)
- ✓ Jogosultságfüggő funkció és számla-hozzáférés
- ✓ Auditált
- ✓ Naplózás (ügyintézői tevékenység regisztrációja és visszakeresése)

Pown kézízálog-kezelő rendszer

Takarékszövetkezeteknek és zálogfiók hálózatokat üzemeltető cégeknek fejlesztettük ki.

SOLAR SOFT
INFORMATIKA

Elérhetőségünk:
Solarsoft Informatika Kft.
1141 Budapest, Paskál u. 48. ☎ 252-9080
E-mail: solarsoft@mail.interware.hu

50029

FÓKUSZ, a hét témája

Bázel II: nem mind kötelező

A hazai pénzintézetek nem maradtak el a Bázel II egyezmény kockázatkezelési követelményeire való felkészülésben, sőt a nagyobb bankok egy része már bonyolultabb, üzleti szempontból előnyösebb rendszerek bevezetése révén akar versenylényhöz jutni

Számos pénzintézet tervezi a Bázel II standard követelményeinek teljesítésénél többet tudó, úgynevezett belső minősítési módszereken alapuló rendszerek bevezetését, amelyek előnyösebb versenypozíciókat eredményeznek. Az ehhez szükséges beruházások miatt a fejlesztések eddigi nyugodt tempója felgyorsult. A fejlettebb módszerekhez ugyanis már most el kell kezdeni az adatok gyűjtését, s aki most lemarad, az elszalaszthatja a versenylény lehetőségét – mondta Papp Tibor, a KFKI Csoport banki rendszerek fejlesztését végző tagvállalatának, az IQSYS Informatikai Rt.-nek szakértője.

A hitelezésben a precízebb kockázat-számítást a bázei elvek oly módon „jutalmazták”, hogy amelyek pénzintézet pontosabb módszereket alkalmaz, az ugyanannyi tőkével több hitelt tud majd kihelezni (az előzetes hatástanulmányok alapján, a hitelportfólió átlagos vagy annál

jobb minőségét feltételezve). A pontosabb mérés nagyobb hozamot is eredményez, tehát kétszeresen is előnyösebb a pénzintézeteknek a kifinomultabb kockázatkezelési rendszer használata. A bonyolultabb rendszer persze többbe is kerül, és már most nagyobb beruházásokat igényel; pár év múlva azonban kétségtelenül megmutatkoznak az előnyei, ezért a pénzintézetek nem bizonytalanok a döntés meghozatalában – tette hozzá Papp Tibor.

DIFFERENCIÁLT TARTALÉKOK

A banki szoftverekre specializálódott Vemsoft Kft. igazgatója, Porcsalmy Imre szerint a Bázel II előírások nem elsősorban terhet vagy kötelezettséget jelentenek. Megfogalmazásuk jórészt ajánlás, amelyet érvényesítve biztonságosabbá tehető a kintlévőségek kezelése. Az egyezmény érvényesítése ennek megfelelően nincs időhöz, késedelmes alkalmazása pedig nincs szankcióhoz kötve. Lényege, hogy a ban-

kok egyes tevékenységeikhez rendelt kockázati tőketartalékai álljanak arányban az adott tevékenység kockázatával. Az már más kérdés – teszi hozzá az igazgató –, hogy az EU vonatkozó direktívájának kibocsátásával nagyban alkalmazkodott a Bázel II végleges szövegéhez, és ez a direktíva már tartalmazhat kötelező érvényű elemeket.

BONYOLULTABB RENDSZEREK

A felkészülésben nincs lemaradás a Bázel II minimális követelményeihez képest, sőt a magyar viszonylatban nagyobb bankok jelentős része már nem is erre koncentrál. A bonyolultabb, üzleti szempontból előnyösebb – és persze a bázei követelményeket is teljesítő – rendszerek bevezetése révén akarnak versenylényhöz jutni. Emiatt azonban fokozottabb fejlesztési tempóra kellett áttérniük, mint amilyenre a bázei irányelvek miatt szükség lett volna. A kisebb bankoknak nagyobb megterhelés a fejlett módszer bevezetése, mint a nagyoknak, és az is igaz, hogy Európában, ezen belül Magyarországon ez nagyobb probléma, mint az Egyesült Államokban; ott ugyanis a bonyolultabb rendszereket üzleti érdekből már sokkal régebben használják.

A Bázel II standard irányelvei és a szofisztikáltabb módszerek alkalmazása közötti alapvető különbség, hogy az egyszerűbb esetben a hitelezési kockázatot nem kell modellezni. A kockázatszámítás a pénzügyi felügyelet által megadott adatokból végezhető. Hogyha azonban egy nagyobb bank a megfelelő színvonalon akarja kalkulálni tőkeegyelelését, akkor érdemesebb az adatigényesebb számítási módszert választania. Ehhez megfelelő programokra, adatbázisokra van szüksége.

Az emelt szintű kockázatelemzésnél adatokat kell gyűjteni az ügyfelekről, ügyeletenként modellezni kell, ki lehet jól fizető ügyfél, ki milyen gazdasági körülmény hatására válik esetleg rosszul fizető vagy fizetésképtelen ügyfélle. Ezekhez a modellezésekhez már most szükség van a statisztikai adatok gyűjtésére, s a fokozottabb fejlesztési ütemet a Bázel II irányelv is sarkallja azzal, hogy az adatgyűjtésre lehetőség szerint öt, de minimálisan két éves időtartamot ír elő. Mivel erre 2007-re kell áttérni, a bankokat sürgeti az idő.

SZOFISZTIKÁLT BEHAJTÁS

A Bázel II elvárásokban nagy szerepet kapnak a késedelmes ügyletekkel, ügyfe-

lekkel kapcsolatos információk, behajtási és egyéb adatok, amelyekre egyre nagyobb súlyt helyeznek a banküzemben – hangsúlyozta Porcsalmy Imre. Persze ezeknek az információknak a fontosságához nem kell egyezmény; a lakosság körében az elmúlt években robbanásszerűen emelkedő eladósodási hajlandóság is épp elég hangsúlyossá teszi azokat. Természetes ugyanis, hogy a mind ügyfél-számban, mind összegben megnövekedett kintlévőség a problémás esetek számát is növelte.

A forgalom növekedésével tehát egyre több pénzintézet kerül szembe a problémás állományok kezelé-



lésének nehézségével. Ilyenkor a továbblépés természetes módja az alap nyilvántartó rendszerek fejlesztése, vagy még inkább önálló, behajtást kezelő rendszer üzembe helyezése. A késedelmes állományok növekedésével azután egyre szofisztikáltabb behajtási funkciókra van szükség (például BAR-kapcsolatkezelés, különböző nehézségű ügyletek kezelése, levelezés, jogi eljárások nyomon követése), ami végül szinte megkerülhetetlenül önálló szoftver használatához vezet. Ez az önálló szoftver azután már képes a Bázel II előírásokban megjelenő igények maradéktalan kielégítésére is. Sőt ha figyelembe vesszük – mondta végső érvként a Vemsoft igazgatója –, hogy ezek az elvárások még erősen kísérleti jellegűek, és a következő években számos változás várható velük kapcsolatban, mindenképpen egyszerűbb, ha egy pénzintézet olyan önálló rendszer kiépítésében gondolkodik, amely az előírásoknak is eleget tesz.

Adatbányászat a bankoknál

A kockázatkezelési rendszerek létrehozását az operatív scoring adatbeviteli eszköz üzembe állításával kell kezdeni. Ez a leg-



több bankban már eddig is működött. A bevitt adatokat egy tárolórendszernek kell fogadnia, amely az adatok elérhetőségét is lehetővé teszi. Erre nincs feltétlenül szükség, de javasolt az adattárház kialakítása. Végül a modellalkotási szoftver (SAS Enterprise Miner, SPSS Clementine) tudja majd az adatok feldolgozását támogatni. Ennél is előnyösebb, ha többek között automatizmusokra is képes, valamint különböző vegyes változók kezelésére és értékelésére alkalmas rendszereket használnak. A bankok ilyen adatbányászati eszközöket – például marketing célból – eddig is használtak, és ezek itt is alkalmazhatók, de

vannak a kockázatkezelési feladatra speciálisan továbbfejlesztett eszközök, kiegészítések is.

A feladat másik fele 2007-től esedékes. A motor, amely a hitelügyletek, keretek és számlák tőkekövetelményeit kiszámítja, csoportosítja, aggregálja, speciálisabb megoldások integrálását igényli (SAS Risk Dimensions, Ramasoft Credit-

Ron, Quadrant B2, Oracle, Fermat stb.), azokhoz sokkal többfajta adatot kell az alaprendszerekből felhasználni, s ez akár alaprendszer-fejlesztésre is ösztönözheti a bankokat. A megnövekedett és a felügyeleti minimumot üzleti megfontolások miatt meghaladó fejlesztési tervek miatt a korábban a PSZÁF által 700 millióra becsült magyarországi Bázel II-re való áttérés költsége akár a duplájára is emelkedhet.

KLICK Ha többet akar tudni

www.iqsys.hu
www.vemsoft.hu



Egyre fontosabb a banki adatkezelés

A magyar cégek nagy létszámú személyzetet alkalmaznak adatkezelésre a back office-területen: az intézmények 21 százalékában 50-100 ember, 21 százalékában több mint 100 ember lát el hasonló feladatokat. A hitelintézetek 26 százaléka 11-20 munkatársat, további 9 százaléka 21-50 munkatársat foglalkoztat adatkezelési feladatokra – derül ki az AIM Software január és augusztus között végzett tanulmányából, amelyet az adatkezelés kulcskérdéseivel kapcsolatban 63 ország 1736 pénzintézetének megkérdezésével készített. A kérdőívben vizsgálták többek között a tervezett befektetéseket, a rendszerbeli javítások, új megol-

ONLINE

www.aim-sw.com
szt.hu/cikkek/
/kockazatkialakulas-
bazel2
szt.hu/cikkek/
/adattakrisis

dások alkalmazását és a főbb okokat a referenciaadatok automatizálására. A felmérés során 36 magyarországi pénzintézetet vizsgáltak meg: a megkeresettek 85 százaléka munkafolyamatok kezelésére használja adatkezelő programjait, 76 százaléka eseménybeszámoló jelentésekhez és 65 százaléka adatbázis-frissítésre.

A legtöbb intézmény nem használ, és nem is tervezi a közeljövőben szabványmodell alkalmazását; a megkeresett intézmények csupán 3 százaléka használja az ISO 15 022 vagy az MDDL szabványokat. A törvényi előírásokat és a Bazel II-t tekintik a legnyomósabb oknak az adatkezelés automatizálására. Ez azzal magyarázható, hogy az Európai Unió tagországaként a hazai bankoknak meg kell felelniük a Bazel II követelményeinek. Mindemellett a költségminimalizálás és a hibalehetőségek csökkentése is fontos ösztönző okok közé tartoznak. A megkeresettek 21 százaléka tervez automatizálást az adatbázis-kezelés, 18 százaléka pedig a back office területén.

A bankok 61 százaléka már kifejlesztette adatkezelési rendszereit, de csak 3 százalék tervezi ezt a következő 2 éven belül. A megkeresett cégek többsége saját fejlesztést vagy a fejlesztés kiszervezését választotta. A magyar pénzintézetek csupán 3 százaléka használ más adatszolgáltatókat, s ez sokkal kisebb arány a kelet-közép-európai országokénál.

Tervezik-e adatkezelési berendezéseik fejlesztését?

Folyamatosan végezzük ezt	61 százalék
6 hónapon belül	0 százalék
1 éven belül	0 százalék
2 éven belül	3 százalék
Már megtörtént	19 százalék
Nem	17 százalék

Milyen módon tervezik egy esetleges új rendszer bevezetését?

Saját fejlesztés	34 százalék
Szoftver vásárlása	11 százalék
Szoftver vásárlása és átprogramozása	15 százalék
A fejlesztés kiszervezése	36 százalék
A folyamat kiszervezése	4 százalék

Csökkenő költségek az IT révén

A legnagyobb árbevételű hazai informatikai cég, a HP Magyarország már korábban is dolgozott a hazai bankrendszer számos szereplőjénél, például a Magyar Nemzeti Bank mellett az MKB-nél, a Raiffeisen-nél, az ING-nél és az OTP Banknál. A cégnél mégis úgy döntöttek, hogy a korábbinál is nagyobb figyelmet fordítanak a jövőben a hitelintézeti szektorra, így az idén augusztustól külön pénzügyi szolgáltatási részleg foglalkozik ezekkel a projektekkel.

Számos olyan terület van, amelynél a közeljövőben jelentős projektekre számíthatnak – tudtuk meg Nemcsics Róbert üzletágvezetőtől. Az egyik aktuális téma a bankok esetében a webes integráció, mivel egyre többen foglalkoznak azzal a gondolattal, hogy a webes értékesítést az egyes fiókokban is elérhetővé tegyék. A pénzintézetek fő tevékenységük kapcsán is egyre gyakrabban döntenek az alkalmazáscsere vagy az új funkcionálisok bevezetése mellett, amely leggyakrabban új front office rendszer bevezetésével lehetséges. További fejlesztések várhatók a fizetési rendszerek, illetve kártyarendszerek, a spe-

ciális adattárházak, illetve a Bazel II egyezményhez kapcsolódóan a folyamatkontrolling terén. A bankok emellett az elkövetkező időszakban a workflow alapú alkalmazások, valamint a pénzügyi back office, vagyis az irodai környezet optimalizálásának fejlesztésére költenek informatikai büdzséjükből. Egyre gyakoribb a különböző pénzügyi tevékenységekkel (pénztár faktoring, pénzügyi lízing) kapcsolódó rendszerek fejlesztése is – tette hozzá Nemcsics Róbert.

A HP üzletágvezetője szerint a banki piac rohamosan fejlődik: bár a lakossági szolgáltatások piaca telítődött és a nagyvállalati piac is közel áll ehhez, a kis- és középvállalkozásoknak kínált szolgáltatások terén a pénzintézeteknek még számos lehetőségük van; a szolgáltatási szolgáltatások is néhány évente rendszeresen megújulnak. A hitelintézetek manapság úgy juthatnak versenyelőnyhöz, ha csökkentik a technológiai költségeiket, vagy pedig ugyanazon az áron szélesebb körű szolgáltatásokat kínálnak – mindez pedig csak az informatika egyre szélesebb körű használatával lehetséges.

Eredmények a BPL fejlesztési technológiában

Az Oktatási Minisztérium pályázatán, amelyet IKTA 2002 néven írt ki, a pénzügyi és üzleti alkalmazásfejlesztésben jártas Online Rt. az eltelt két év alatt a támogatott projekt keretében teljesen új rendszerű platformfüggetlen formalizációs nyelv fejlesztését tűzte ki célul.

A fejlesztés munkaneye az eszköz angol elnevezésének rövidítéséből (BPL – Business Programming Language) származik.

A kifejlesztett rendszer célja, hogy a működési mechanizmus függetlenné váljon a forráskódtól. A megvalósított üzleti alkalmazások rugalmassága jóval meghaladja más paraméterezhető rendszerekét.

A BPL nyelv projektfejlesztése során az alatechnológia kidolgozása, a prototípus implementációja és a fejlesztést támogató verziókövető rendszer megvalósítása volt a célkitűzés.

ALAPTECHNOLÓGIA

A BPL-ben megvalósított platformfüggetlen kódgenerálás által a programokból és komponensekből többféle kezelőfelülethez és adatbázis-kezelőhöz is lehet forráskódot generálni.

Ezzel a módszerrel lehetőség nyílik arra, hogy az elkészült BPL-es alkalmazást Windowsra és Linuxra, például Javában vagy az üzemi feltételekhez legjobban illeszkedő programnyelven generáljuk, míg a webes felületét a hagyományos HTML+Javascript páros valósítja meg. A generált kód emellett még adatbázis-függetlenséget is biztosít, hiszen az elkészült alkalmazás Oracle, SQL Server, DB2 vagy éppen Progress adatbázissal is tud dolgozni.

PROTOTÍPUS ALKALMAZÁSA

A rendszerfejlesztés pilot fázisában a készen álló rendszerelemek felhasználásával prototípus-alkalmazások implementációján keresztül a gyakorlatban is tesztelhetővé vált a célkitűzés – nevezetesen, a hordozhatóság, hibamentesség – helytállósága.

A technológiai vonatkozásokon túl valós pénzügyi felhasználásra alkalmas komponensek valósultak meg, amelyekből az alábbi üzleti modulokot kell kiemelni: a hitelkérelem-kezelő modul teljes mértékben kiszolgálja a különböző hiteltermékek (áru- és személyhitel, eszközfinanszírozási hitel) kérelemkezelésének ügyme-

netét a munkafolyamattal támogatott tömegszerű termékektől az egyedi elbírálásúakig. A követelésmenedzsment modul rugalmas lehetőségeket biztosít a felhasználóknak behajtási munkafolyamatok szoftverben történő megvalósítására, ezáltal ügyfelekkel szemben a következetes viselkedés kialakítására és így kintlévőségek összegének gazdaságos csökkentésére. Ezek a hitelintézetek számára fejlesztett modulok a hitelezést támogató szoftverrendszerek mára nélkülözhetetlenné váló építőelemei lettek.

VERZIÓKÖVETŐ RENDSZER

A BPL nyelvhez szervesen illeszkedő verziókövető rendszer fejlesztésekor a hasonló célú szoftverekre vonatkozó szabványokat és technológiát (version tracking, software configuration management) valósítottunk meg, kibővítve és testre szabva a fenti felhasználási kör A BPL specialitásait tükröző komplex fejlesztési technológia alkalmazásához szükséges funkciókkal. Ezek a funkciók felölelik a termék szerkezet karbantartásától kezdve, az alkalmazásfejlesztési munkafolyamatokon keresztül, a termék szállítással kapcsolatos teljes tevékenységi kör támogatását.

Az Online Rt. fejlesztési elképzeléseinek megfelelően a BPL-ben kialakított kérelemmenedzsment és behajtási modul a közeljövőben kiegészül a jelenleg bevezetés alatt álló teljes eszközfinanszírozást támogató modullal.

Az elkészült alkalmazás platformfüggetlen (felhasználói felület, futatókörnyezet, adatbázis-kezelő és szoftverarchitektúra váltása nem igényel forráskód-módosítást), a programozási nyelv támogatja a hibamentességet, a többszöri újrafelhasználást és az öndokumentálást.

A BPL-technológia fejlesztési projektje során a gyakorlatban is bebizonyosodott, hogy a BPL programozási nyelvben írt szoftver a felhasználói felület, az adat hozzáférést végző modulok és az üzleti logika programozásának szétválasztásával időtálló, a mindenkori adatbázis-kezelő szoftvekről és képernyő-kezelési divaktól független alkalmazásfejlesztésre ad lehetőséget. Mindezt azért, hogy a legkorszerűbb koncepciókat is meghaladó programozási elveket valósít meg. (x)

Új fiókok, nívósabb szolgáltatás

A hazai kereskedelmi bankok ismét a fiókhálózatok intenzív bővítésébe kezdtek. A hagyományos fiókoknak nem csak a számuk gyarapszik, hanem a szolgáltatások minősége is folyamatosan javul. A minőségi javulás részben az alkalmazott informatikai rendszerek továbbfejlesztésével érhető el

Európában a bankok újra felfedezik a fiókokat. Bár régebben számos elemzésben írták le a fiókok nélküli pénzügyi szolgáltatások szép új világát, sőt valóban sorra nyitlak a csak interneten keresztül szolgálható pénzügyi szolgáltatók kiváltására hivatott elektronikus csatornák és eszközök (internetbanking, call center, mobiltelefon, ATM és önkiszolgáló automaták) korántsem váltak egyeduralmukodóvá. A bankfiókok tehát megmaradnak, szerepük azonban átalakul.

Magyarország az új elektronikus banki szolgáltatási csatornák kialakításával követte a világ más tájain tapasztalható trendeket. A fiókok jövője azonban nálunk sohasem kérdőjeleződött meg annyira, mint más országokban; egyrészt azért, mert a hazai ügyfelek konzervatívabbak, előnyben részesítik a személyes utánajárást, másrészt, mert „bankosodottsági” mutatóink erősen elmaradnak a nyugat-európaiaktól (csaknem ötször annyi lakos jut egy bankfiókra, mint az EU-ban). Az elmúlt időszakban több hazai bank is bejelentette, hogy stratégiája átalakításával a lakossági, valamint a kis- és középvállalati ügyfelek irányába akar nyitni, s ezt fiókhálózatának számottevő bővítésével szeretné elősegíteni.

TÖBB CSATORNA

A fiókhálózat-bővítés, követve a világban tapasztalható folyamatokat, kontinensünkön általában együtt jár a bankfiókok rendeltetésének újragondolásával, megújításával. A Forrester Research által megkérdezett európai banki vezetők több mint 60 százaléka gondolja úgy, hogy a bankfiókokkal kapcsolatos stratégiának az értékesítés növelése a sarokköve (30 százaléka a költéscsökkenés mellett szava-zott). *A mellékelt ábrán látható, hogy - a tanulmányban megkérdezett banki vezetők szerint - az eladások növelése érdekében milyen problémákkal kell megküzdeni.*

A Forrester Research javaslatai szerint a banki ügyintézőket olyan eszközökkel érdemes ellátni, amelyek támogatják a ha-

teknő értékesítést. A bankfiókban ülő alkalmazott az ügyfél kiszolgálásakor önmagára és a számítógépére van utalva: egyrészt minden szükséges információt meg kell hogy találjon, másrészt követni kell az adott ügy feldolgozási folyamatát. Az ügyféllel alapvetően két típusú információcsere zajlik: egyik a bank által az ügyféllel, illetve tranzakcióival kapcsolatban tárolt adatok cseréje, másik a termékekhez, azok értékesítéséhez kötődő információk, amelyek alaposabb képzettség nélkül is végigvezetik az ügyintézőt a szükséges lépéseken, tudnivalókon. Mindezt kiegészítheti egy olyan eladási segítő rendszer, amelyik az ügyfél-információk elemzése alapján segíti az ügyintézőt abban, hogy testreszabott termékeket javasoljon. Az eszközök kialakítása persze nem pótolhatja a folyamatos képzést, illetve a dolgozók megfelelő motivációs rendszerének kidolgozását.

BANKALKALMAZOTTAKBÓL TANÁCSADÓK

A Forrester azt tanácsolja még a pénzügyi szolgáltatóknak, úgy alakítsák át a bankfiókot, hogy a tanácsadási jelleg domináljon a tranzakció-kiszolgálással szemben. Az ügyfelek nem szívesen mennek be olyan bankfiókba, ahol sokan várakoznak, ezért kényelmetlen hosszabban megvitatni egy bonyolultabb konstrukciót. Az egypon-tos kiszolgálás kialakításával, a különféle ügyfélhívó rendszerek alkalmazásával némileg „rendet lehet teremteni”, de az igazi megoldás a standard tranzakciók más ki-

lása szintén követhető út, például egy üzletközpontban kialakított kis létszámú, bizonyos termékekre, például áruhitelre összpontosító megoldás.

Az integrált és egységes ügyfélkezelés azt is megkívánja, hogy az ügyfeleket a bankkal folytatott bármilyen kommunikációban konzisztens módon szolgálják ki, s az egyik csatornán kezdeményezett ügyletet bármely másik csatornán is információvesztés és fennakadás nélkül lehessen folytatni. A Datamonitor úgy becsüli, hogy 2005 végére az európai bankfiókok csaknem 20 százaléka újul meg a fentiekben megfogalmazott elvárások és elvek alapján.

HAZAI PÉLDÁK

Az ajánlás szerinti egységes banki ügyintézői alkalmazás telepítésére már itthon is akad példa: a Microsoft partnere, a Trend Trade Kft. által kifejlesztett SUBA (Standard Universal Banking Application) a bankfiókban korábban használt terminálfelület helyett egy könnyen kezelhető Windows 2000 grafikus felhasználói felületet kínál. Az új, rövid idő alatt elsajátítható technológia bevezetésével a fiókban a számítógépes szolgáltatásokkal kapcsolatban felmerülő valamennyi problémát egyetlen szolgáltatási pontról és nagyon

gyorsan lehet megoldani. A SUBA nagyban hozzájárult a bankfióki kiszolgálás megújításához. A rendszer lépést tart az állandóan változó és bővülő igényekkel, és nagyrészt a különféle Microsoft-termékek adta szolgáltatásokra épül, így hatékonyan üzemeltethető, a központból kis létszámú személyzettel felügyelhető, a változó követelményekre rugalmasan reagáló rendszerként tesz eleget az OTP üzleti elvárásainak.

Az OTP Bank Rt. a SUBA-t először hazai fiókjaiban vezette be, majd kedvező tapasztalatai alapján a kiszolgáló Microsoft-infrastruktúrával együtt határon túli bankjában, Romániában is bevezette. A Magyar Külkereskedelmi Bank újragondolta bankfiókjainak szerepét, az ügyfelek kiszolgálásával és a termékek értékesítésével kapcsolatos fizikai folyamatokat, s ennek érdekében megújította központi banki rendszereit, magába olvasztotta a közelmúltban megvásárolt Konzumbankot, majd új bankfióki kiszolgáló rendszer bevezetéséről határozott. Az OTP Bank Rt. kedvező tapasztalatait értékelve az MKB is a SUBA-rendszer bevezetése mellett döntött.

ÖSSZEÁLLÍTOTTA: MOZSIK TIBOR

Melyek a legnagyobb kihívást jelentő tényezők a bankfióki stratégia megvalósításában?



szolgálócsatornába terelése lehet, ilyen például a fiókban belül kialakított önkiszolgáló eszközök használata. A fiókok tipizá-

lása szintén követhető út, például egy üzletközpontban kialakított kis létszámú, bizonyos termékekre, például áruhitelre összpontosító megoldás.

KLIKK Ha többet akar tudni

<http://www.microsoft.com/hun>
<http://www.microsoft.com/hun/casestudy/OTP.mspx>



INFORMÁCIÓ és társadalom

Sávszélesség mindenekfelett

Nyolc megabites lakossági Internet-hozzáférést indított nemrég a UK Online. Az új szolgáltatás 16-szor gyorsabb kapcsolatot ad a brit piacon ma elérhető átlagos szélessávú csomagnál. Ára havi 40 font (kb. 15 ezer Ft), s ez a WiFi-t is tartalmazza. A UK Online video-on-demand és tv-adások sugárzását tervezi interneten keresztül, tekintettel, hogy az új kapacitás ezt már lehetővé teszi. A 8 megabites kapcsolatot egyelőre csak a városokban lehet elérni, s ez mintegy 4,4 millió brit háztartást jelent.

(BBC News)

Ismételje meg hívását később

Október végén leállt a France Telecom vezetékes telefonszolgáltatása, majd néhány napra rá a Bouygues Telecom mobilszolgáltató hálózata omlott össze. A leállások miatti általános zavart mutatja, hogy a francia kormány nemrég közleményben adott hangot aggodalmának az ilyenfajta incidensek következményei miatt. Patrick Devedjian ipari miniszter vizsgálatot indított a részletek feltárására.

(Le Figaro)

Keresőforradalom?

David Crystal, a világ egyik legnevesebb nyelvésze nemrég az Egyesült Államokba látogatott, hogy tárgyalásokat folytasson az internetes keresők hatékonyságának növeléséről. Cége, a Crystal Semantics az elmúlt hat évben újítja rendszert fejlesztett ki. Crystal szerint ugyanis naponta 186 millió keresés torkollik irreleváns találatokba. Megoldása nem szavakon, hanem témakategóriákon alapul. Rendszere 2000 ilyen kategóriát tartalmaz, ezeket ötmillió szó alapján állították össze.

(Financial Times)

Érdekes kísérlet



Tovább halad útján az Európai Unió kibebiztonság elleni nemzetközi csoportja, de egyes vélemények szerint a sikere bizonytalan, célja nem világos.

Az Európai Hálózat- és Információbiztonsági Hivatal (European Network and Information Security Agency, ENISA) megalakításáról tavaly döntött az Európai Bizottság (EB). Az ENISA már szeptemberben megválasztotta a vezető tisztséget: ügyvezető igazgatója Andrea Pirotti, a Marconi távközlési vállalat kritikus IT-infrastruktúra csoport vezetője lett, az igazgatótanács elnöke Kristiina Pietikainen, a finn Közlekedési és Távközlési Minisztérium adatbiztonsági szervezetének igazgatója, alelnöke pedig Suba Ferenc, az IHM főosztályvezetője. A testület bizonyos mértékig kísérleti jellegű: mandátuma öt évre szól, és csak akkor hosszabbítják meg, ha tevékenysége egyértelműen sikeres lesz. Az ENISA egyfajta tudásközpontként működne: biztonsági incidensekről gyűjtene és elemezne adatokat, tanácsot adna az EB-nek és a tagállamoknak, egységsítené a biztonsági megközelítéseket és nagyobb együttműködést szorgalmazna az állami és a privát szektor között a megoldások kidolgozásában.

Egy nemrégiben zajlott megbeszélésen Hedy van der Ende, a holland Számítógépes Gyorsreakció Csoport (Computer Emergency Response Team, CERT) vezetője elmondta: nem világos, milyen új elemet hozhat az ENISA, tekintettel arra, hogy a különböző országokban létrehozott CERT-ek már most is szorosan együttműködnek. Hasonló véleményen volt Ilias Chantzos, a Symantec szakértője is. Arlene McCarthy, a brit parlament munkaspárti képviselője korábban úgy vélte: „A testület ahhoz hasonlítható, mint amikor egy megoldáshoz keressük a problémát, és nem a valódi megoldással foglalkozunk a biztonsági kultúra létrehozása érdekében.” Ezzel együtt McCarthy elismerte: az IT-biztonság súlyos problémává vált mára, így az ENISA „érdekes kísérlet” lehet. A képviselő – aki egyébként a szoftverszabadalmak elkötelezett híveként ismert – azt javasolta, hogy a hivatal szorgalmazzon egy páneurópai „megbízható számítástechnika” (trustworthy computing) kezdeményezést. Korábban a Microsoft és az Intel indított hardver alapú biztonsági projekteket ezzel az elnevezéssel.

(techworld.com)

Ha támad a spyware



Nemrég megjelent az első hazai phishing-eset: valakik egy hazai bank hamis weboldalán át próbáltak bejelentkezési adatokat lopni. Az ilyen és ehhez hasonló adatlopások kivédésére elég a józan ész. Ennél azonban sokkal alattomosabb veszély is van: a spyware

Általánoson úgy lehet meghatározni a spyware-t, mint azt a szoftvert, amely ha felkerült a gépre, információkat gyűjt a felhasználóról, általában annak tudta nélkül, és elküldi ezeket az információkat egy harmadik félnek. Az eredmény többféle lehet, az erőforrások megcsoportosításától kezdve a személyazonosságlopásig. De ha szűkítjük a spyware fogalmát, a dolgok kezdenek bonyolódni.

A végén ott van az adware: ebbe bármi beletartozhat a weblátogatási szokások statisztikáinak gyűjtésétől egészen addig, hogy a program átveszi a böngésző irányítását. Egyes vélemények szerint a cookie-kat is egyfajta spyware-nek kell tekinteni, mert azok szöveges adatokat gyűjtenek a látogatott weboldalakról.

Súlyosabb esetekben a spyware-ek billentyűnaplózó programok, amelyeket bármire lehet használni hitel-

kártya-számoktól jelszavak megszerzéséig. Az FBI szerint a Valve játékkészítő cégtől is ezzel a módszerrel lopták el egy új játék forráskódját, és tették ki később a hálózatra. Egyébként a két legnagyobb adware-cég, a WhenU.com és a Claria Corp. (korábban: Gator) elszámtalan hangoztatják, hogy a programjaik nem spyware-ek, mert a számítógép-tulajdonos beleegyezik a telepítésbe a végfelhasználói licenccel (end-user license agreement, EULA) keresztül, amely tartalmazza, hogy az miként is működik.

Tekintettel a fentiekre, valószínű, hogy a végső jogszabály három elemet biztosan tartalmazni fog: az engedélyt, az áttekinthetőséget és az egyszerű eltávolítást. Ez azt jelenti, hogy a felhasználónak engedélyeznie kell a szoftver telepítését.

(Folytatás a 28. oldalon)

A tőzsde nem játék...

A játékot kiadó cég, a Take-Two szencsecsillaga úgy tűnt, magasan járt. A sorozat ötödik tagjaként megjelent GTA: San Andreas nemcsak hisztérikus várakozás előzte meg, hanem az online szaksajtóban is hatalmas óváció fogadta: az igen rangos IGN-en például 99 százalékot adtak a játéknak, de a közismerten vasszigorral értékelő GameSpot sem adott 96 százaléknál kevesebbet. Ez dőbbenesen jó eredménynek számít a játékvilágban.

A Wall Streetnek azonban úgy látszik ennyi nem elég; pontosan a San Andreas megjelenése napjának előestéjén a játékot kiadó Take-Two részvényei drasztikusan zuhanni kezdtek. A piaci elemzők szerint pedig a játékból már az első héten félmilliót is eladhatnak az Egyesült Államokban, míg nemzetközi szinten az eladás elérheti a négy milliót! (Összehasonlításképpen: a fél éve megjelent, szintén nagyon népszerű Doom 3 még csak most lépte át az egymillió küszöböt...)



Vajon mi lehet az oka a tőzsde pesszimizmusának? A legvalószínűbb, hogy a Take-Two túlságosan is „ráült” egyetlen igazán sikeres játéksorozatának sikerére. Igaz, a San Andreas még csak most jelent meg, a befektetők azonban előrelátók, és valószínűleg nem tartják túl biztatónak, hogy a kiadó ezen a játékon kívül egyetlen igazán nagy játékot sem fog mostanában megjelentetni.

Emellett a játék fejlesztőit is ugyanez a kényelmes hozzáállás jellemzi: míg mások játékaik megjelenésekor már gőzerővel

Minden idők egyik legsikeresebb játéksorozata a nagyvárosi autótolvajokról szóló Grand Theft Auto. Joggal várhatná az ember, hogy a játékpiacon is leképező tőzsde kövesse az eladási sikereket, de furcsa módon ennek most pont az ellenkezője történt...

dolgoznak a következő részen vagy más termékeken, addig a Rockstarnál még egy újabb címet sem jelentettek be.

A MAGÁNYOS ARANYTOJÁST TOJÓ TYÚK ESETE...

A játékiadók között a Take-Two egyébként sohasem számított kiemelkedőnek olyan „sztárok” mellett, mint a nagy tőkérejtő és rendszeresen nagy bevételre kasszírozó Electronic Arts vagy Activision. A Take-Two által kiadott játékok közül a GTA mellett egyedül a Max Payne sorozat tekinthető jól hangzó címnek, de az eladásokban még az is jóval elmarad a GTA-tól. A nagyjából két éve megjelent Max Payne 2 óta ugyan bejelentették, hogy lesz harmadik rész, de sokkal többet nem lehet tudni róla: egyetlen kilopott kép, vagy legalább egy rajzolt artwork sem tanúsodik arról, hogy tényleg folytatódna a népszerű szuperzsaru kalandjai.

Rossz nyelvek szerint egyébként a Take-Two egyedül a Grand Theft Auto részének köszönheti fennmaradását: ha ezek nem lennének, akkor a cég valószínűleg már rég becsukhatta volna a boltot.

Persze szó sincs arról, hogy maga a San Andreas sikertelen lenne: már most is minden idők legkelendőbb játékeként tartják számon. Ez nyilván hatalmas bevételt hoz a kiadónak és a készítőnek, de érdekes, hogy a Sony is milyen jól járt a játékkal. Exkluzív szerződést kötött ugyanis a kiadóval; aszerint a San Andreas (a PC-s és Xboxos játékosok legnagyobb bánatára) először kizárólag PlayStation 2-re, a Sony konzoljára jelenhet meg, és egy teljes évet kell várni az újabb változatok boltba kerülésére. Ennek révén hirtelen megugrott a nemrég

megjelent vékonyabb, kisebb, új generációs PS2-k eladása is, pedig a gép technikaiilag semmiel sem tud többet, csak elegánsabb. A Sonynak azonban ez nemcsak pluszbevételt hoz, mivel a konzolos játékok fejlesztőinek vagy a kiadónak fizetni kell valamennyit a gépet gyártó cégnek.

Persze ennyi előnyért cserébe a Sony-nak is adnia kellett valamit: egy centet sem kértek azért a rengeteg ismert – amúgy méregdrága jogdíj – zeneszámmért, amelyeket a játékokban az autózvezetés közben virtuális rádióadók műsoraként hallgathatunk. Mivel a GTA-sorozatban mindig is fontos volt a játék különféle korszakainak pontos ábrázolása, ezért a készítő minden részben ügyelt arra, hogy korhű, akkoriban gyakran játszott slágereket hallhassunk. A '90-es éveket feldolgozó San Andreasban Depeche Mode-ot, Public Enemyt, Snoop Dogot és még rengeteg népszerű zeneszámot játszanak.

SAN ANDREAS MAGYARORSZÁGON

Érdekes, hogy a GTA-láz Magyarországot is mennyire megfertőzte. Míg a hazai számítógépes játékpiacon általában el lehet mondani, hogy elég gyengécskén működik, addig a GTA: San Andreasból az Autotomex által behozott 1000 példány két-három nap alatt elkelt, míg a szintén nagy névnek számító Doom 3-ból fél éve behozott 1500 példányból nagyon sok maradt a kereskedők raktáraiban. A Doom 3-ból így valószínűleg már nem is nagyon hoznak be többet, a GTA-ból azonban újabb szállítmányt rendeltek.

A GTA-részek korábbi magyar sikerét valószínűleg az hátráltatta, hogy például a 2002-ben behozott PC-s GTA III-at az akkori magyar forgalmazó, a H&H elképesztően primitív csomagolásban és minimális reklámköltséggel próbálta eladni – így persze ez nem megy...

A Magyarországon eladott példányok száma persze csak csepp a tengerben, ha arra gondolunk, hogy a GTA: San Andreas világszinten tízmillió eladásra számíthat. A nagy kérdés csak az, hogy a Rockstar Games, ez a rendkívül jól menő kis fejlesztő cég meddig köti szekerét a nem túl jó nevű Take-Twohoz? Egy gyengébb kiadónak is megvannak persze az előnyei: utóbbi nyilvánvalóan rosszabb pozícióban van a bevétel felosztásának tekintetében (a Take-Two örül, hogy egyáltalán nála van a Grand Theft Auto brand), ezért nincs befolyása a Rockstarra a tekintetben, hogy az

esetleg próbálja csökkenteni játékai között a közismerten botrányos tartalmakat. A GTA-kban ugyanis nem „csak” autót lophatunk, hanem egyszerű járókelőket verhetünk agyon az utcán, prostitúttal hálhatunk, majd elgázolhatjuk őket, hogy visszaszedjük a fizetséget, és sok más, morálisán igencsak megkérdőjelezhető tettet hajtatunk végre, amelyek az Electronic Arts vagy más, a sajtóbotrányok elkerülésére kínosan ügyelő nagyobb kiadó repertoárjában egész biztosan nem szerepelhetnének...

SZÁMITÁSTECHNIKA

Alapítva: 1999 Megjelenik minden keddén
HU ISSN: 0237-7837
Kiadja az IDG Magyarországi Lapkiadó Kft.
Felelős kiadó: Bíró László ügyvezető – lbira@idg.hu

Főszerkesztő: Lakatos Mária – mlakos@idg.hu
Lapozkesztő: Barabás Balázs – bbarabas@idg.hu
Egyedl. Zoltán – zoltan@idg.hu
Függelék szerkesztő: Vancza István – vancza.i@szatira.hu
Számíttatótechnika Testület:
Makk Anikó – makk.anika@idg.hu
Munkatársak:
Árkosszállás Gábor – garkosszallasi@idg.hu
Bán Zsuzsanna – zsbani@idg.hu
Csórián Sándor – sccsorian@idg.hu
Horváth Ádám – ahorvath@idg.hu
Mészáros Tibor – tmesz@idg.hu
Török Balázs – btorok@idg.hu
Trautmann Balázs – btraut@idg.hu
Vas Enikő – evas@idg.hu

Tipográfia, hirdetésgrafika: Balázs László – lbala@idg.hu
Varga László – lvarga@idg.hu, Vég Ágnes – aveg@idg.hu
Korrekció: Sz. Erdős Judit – jerdos@idg.hu

Szerkesztési ügyelet:
Néző Judit – jnezo@idg.hu
Szerkesztőség: 1075 Budapest, Madách Imre út 13-14.
Postacím: 1374 Budapest 5. Pf. 578
Telefon: 577-4374, telefax: 266-4343
Internet: <http://www.szamitastechnika.hu>

Szerkesztőségünk a kéziratokat lehetőségek szerint gondozza, de nem vállalja azok visszaküldését, megfizetését. A Computerworld-Számíttatótechnika és mellékleteiben megjelent valamennyi cikket (eredetiben vagy fordításban), minden megjelent képet, táblázatot stb. szerzői jog védi. Bármilyen másodlagos terjesztés, nyilvános vagy üzleti felhasználás kizárólag a kiadó előzetes engedélyével történhet.

Lapigazgató: Sztegnyó József – jstegnyo@idg.hu

Hirdetésfelvétel:
IDG Kereskedelmi Iroda – keriroda@idg.hu
Hirdetési igazgató: Póór Rózsa – rpooor@idg.hu
1075 Budapest, Madách Imre út 13-14.
Levélcíme: 1374 Budapest 5. Pf. 578
Telefon: 577-4374, telefax: 266-4374
A hirdetéseket a Kiadó a legnagyobb körlefedettségű kézikönyv, de tartalmukért nem vállalhat felelősséget.

Terjesztés:
Terjesztési menedzser: Báhnecz Mónika – mterjeszt@idg.hu
1075 Budapest, Madách Imre út 13-14.
Postacím: 1374 Budapest 5. Pf. 578
Telefon: 577-4301, telefax: 266-4343
A lapot a LAFKÉR Rt. alternatív terjesztésű, egyes számtástechnikai szaküzletek terjesztik; megvásárolható az újságírásnál is.
Egyes számok ára 351 forint.
Előfizethető a kiadó terjesztési osztályán, a postai kézbesítéssel, az ország bármely postáján, Budapesten a Hírlop Ügyfélszolgálati Irodákban és a Kötésmű Hírlop Centrumnál (Bp., VIII. ker. Orczy tér 1., tel.: 06-1-477-6300). További információ: 06-80-444-444; hirlop@postaszolg.hu. Előfizetésben terjeszt: Magyar Posta Rt. Hírlop Üzlet. Előfizetési díj egy évre 14 640 forint, fél évre 7020 forint, negyedévre 3510 forint.

Műszaki vezető: Birku Imre – ibirku@idg.hu
Telefon: 577-4333

Nyomja: a MESTERPRINT Kft.
1191 Budapest, Vár Bányán u. 30-32/B
(04.0650)

Felelős vezető: Lonovics György

A Computerworld-Számíttatótechnika az IDG Communications, a világ legnagyobb számítástechnikai kiadóházához kapcsolódik, amely 68 országban több mint 260 kiadványt jelentet meg, ezeket havonta több mint 50 millióan olvassák. Belül hírszolgálatunk, az IDG News Service információt az IDG tagvállalati folyamataiban frissít. Lapunkat a MATESZ adja ki.

A biztonságos program vásárlásért az

F-Secure Anti-Virus
jelenlegi verzió, valamint a következő verzió is
Kaspersky Anti-Virus
jelenlegi verzió, valamint a következő verzió is

számszerű
megjegyzés
kiszárolás
biztonság
széleskörű

F
Hírlop és Hírlopcentrum

2004. évi díjazottak listáján az Számíttatótechnika Kft.
Cím: 1075 Budapest, Madách Imre út 13-14. Tel: 577-4374
Web: <http://www.szamitastechnika.hu>

Mertünk nagyot álmodni...

Hány olyan kis vagy közepes méretű magyar magáncég van ma a piacon, amelynek vezetői arról álmodnak, hogy egyszer majd nagyok lesznek, hogy mindenki ismerni fogja a nevüket, hogy a munkaerőpiacon majd jobbnál jobb emberekből válogathatnak, hogy ne adj' isten külföldön nyithatnak majd irodát, hogy növekedésüknek majd nem a szerényebb anyagi lehetőségek, hanem csak fantáziájuk szabhat határt.

Nagyot álmodni merni kell! Ezt tette cégünk vezetői gárdája is, amikor valamivel több mint egy évvel ezelőtt úgy döntött, magasra szárnyaló tervei megvalósításához részvénykibocsátás útján szerzi meg a megfelelő anyagi fedezetet. Az út egyáltalán nem volt kitérőtlen és egyszerű, hisz az utóbbi négy évben a miénk volt az egyetlen magáncég, amely tőzsdére ment.

1435 milliós alaptőkéhez viszonyítva nagyon szép eredménynek mondható.

A potenciális befektetői kör meghatározása is nagyban hozzájárulhat a történet sikeres alakulásához. Cégünk azokat a magánbefektetőket célozta meg, akik jól ismerték a vállalat tevékenységét és bizalmat szavaztak neki a jövőre nézve. Ők nem azonnal akartak kereskedni részvényeikkel, hanem annak a reményében, hogy egy-két év múlva akár többszörözhetik a pénzüket, hajlandók voltak a kockázatvállalásra.

„Aki mer az nyer” – mondja a közmondás –, és ez tényleg így van. A részvénykibocsátás révén nemcsak tőkét lehet nyerni, ami felhasználható fejlesztésre vagy akvizícióra, hanem vizibilitást és hitelességet is. Ez nagyban megkönnyíti egy cég kereskedelmi tevékenységét vagy piaci részesedésének növelését. Ha átláthatóbb vagy, ha nagyobb a piaci hiteled, az a legtöbb esetben – így a mi esetünkben is – üzleti többletként realizálódhat. És nem utolsósorban, ha elérjük majd a következő növekedési fázisunkat, amikor ismételt tőkebevonásra lesz szükség, a tőzsdei jelenlét és az addig összegyűjtött tapasztalatok nagyban leegyszerűsítik, esetleg fel is gyorsíthatják a folyamatot.



A részvénykibocsátás révén nemcsak tőkét lehet nyerni, ami felhasználható fejlesztésre vagy akvizícióra, hanem vizibilitást és hitelességet is

A szomorú valóság ugyanis az, hogy a vállalatok jelentős része egyáltalán nem ismeri a lehetőségeket. A legtöbben nem is mernek arra gondolni, hogy a fejlődésükhöz szükséges forrásokat nem csak banki hitelekkel vagy a nyereségből lehet előteremteni, hanem adott esetben az a nyilvános piacról is megszerezhető – kötvény- vagy részvénykibocsátás útján.

Ha már egyszer eljutottunk a részvénykibocsátás gondolatáig, a másik sarkalatos pont a partnerek helyes megválasztása. A mi esetünkben ez is nagyon szerencsésen alakult. Partnereinknek köszönhetően a bevezetési költségek területén is igen kedvező megoldásokat találtunk, így a teljes kibocsátás költsége nem haladta meg a harmincmillió forintot. A magas árazás ellenére megközelítőleg 700 millió forintot sikerült bevonni, ami az

pasztalatok nagyban leegyszerűsítik, esetleg fel is gyorsíthatják a folyamatot. Egyet azonban nem szabad elfelejteni. Az, hogy sikeres lesz-e a részvénykibocsátás és a tőzsdére menetel, soha nem szerencse kérdése. Csak akkor szabad belevágni, ha valós növekedés van a döntés mögött, és a potenciális befektetők el is hiszik, hogy a cég képes a dinamikus növekedésre.

Cégünk esetében ez is adott volt. Egy németországi irodával, amerikai terjeszkedési tervekkel és egy olyan speciális tudásbázissal állunk az informatikai piacon, amely előrevetíti a növekedés lehetőségét, és a jól prosperáló, stabil működést.

A magam részéről mindenkinek azt tanácsolom: merjen nagyot álmodni!

KERESZTESI JÁNOS



IT állásajánlatai rajtunk keresztül célba érnek!

SZÁMÍTÁSTECHNIKA

Az átfogó informatikai hetilap

Olvasói levelek

Tisztelt Olvasóink!
Továbbra is várjuk kérdéseiket, felvetéseiket és véleményüket a levelek@idg.hu címre. Leveleikre e-mailben és az újságban is válaszolunk.

A következő kérdésre szeretnék választ kapni: honnan tudok leszedni Windows 2003 Serverhez Service Packot? A Microsoft oldalán nem találtam, lehet, hogy elnéztem valamit (a Windows XP javítócsomagját nem fogadta el, most töltöttem le a Service Pack 2-t, hátha jó lesz, de nem biztos). Szerintem a Windows XP javítócsomagjának jónak kellene lennie ehhez. Mit gondolnak? Hiszen a Windows 2000 Serverhez is jó a sima Windows 2000-es Service Pack. Szeretném tudni továbbá, van-e valamilyen SP1 Windows 2003 Serverhez? A magam részéről még nem találtam meg a linket.

Köszönöm! S. Zoltán

Kedves Zoltán!
A legjobb, ha a www.windowsupdate.com-ot használja, mert ez automatikusan megtalálja minden elérhető frissítést az adott rendszerhez.

T. Szerkesztőség!
A Számítástechnika online november 26-i megjelenésében olvastam az ún. fekete listáról, és rendkívül veszélyes ötletnek tartom. Ezzel ugyanis komoly zsarolási eszköz jut a szolgáltatók kezébe. Például ha műszaki okokból vagy a szolgáltató hanyagságából nincs net 1 hónapig, akkor is

kikényszeríthető a havidíj befizetése, mert még az a végső eszköz is elvesz az ügyfél részéről, hogy nem fizeti be a díjat, és más szolgáltató felé néz. Arról nem is beszélve, hogy ha az ember befizeti a díjat (félve a fekete listáról) és peres úton próbál érvényt szerezni igazának, akkor épp a befizetéssel ismeri el annak jogosságát. A fekete lista csak akkor fogadható el, ha kizárólag olyanok kerülhetnek fel rá, akikkel szemben a szolgáltató jogerősen pert nyert, és a perelt összeget nem tudták rajta behajtani. Hamis az összehasonlítás a banki fekete listákkal, hiszen ott tiszta a helyzet a felek között: az ügyfél megkapta a banktól a szolgáltatást (a pénz folyósítása után kell csak a részleteket fizetni), az ügyfél maga is elismeri a fizetés jogosságát, csak nem hajta végre. Egy szolgáltatás kifizetése azonban képezheti vita tárgyát a felek között, mivel annak feltétele a szolgáltatás színvonalának garanciája. A fekete lista az ügyfél legfontosabb nyomásgyakorló eszközét – a konkurencia felé fordulást – veszi ki a kezéből. Ez sokkal inkább az ügyfelek kirablását, monopolhelyzetek megszilárdítását, a piaci verseny felszámolását, mintsem a jogos igények behajtását fogja eredményezni.

Üdvözlettel! Kpbendi

Kedves Kpbendi!
Köszönjük az észrevételét!

KLICK! Olvasóink kérdéseire válaszolunk és várjuk véleményüket
www.szt.hu/forum.php
szt.hu/cikkek/levelek

AKTUÁLIS ÜZLET TECHNOLÓGIA INFORMÁCIÓ

Következő számunk tartalmából

Lapos monitorok
Jövő heti számunkban 17 és 19 hüvelykes TFT-monitorok tesztjét mutatjuk be. Cikkünkben arra is választ adunk, mire érdemes figyelni vásárláskor, és mi a lényeges az ilyen monitorok egy-egy jellemzőjében.
Makk Attila

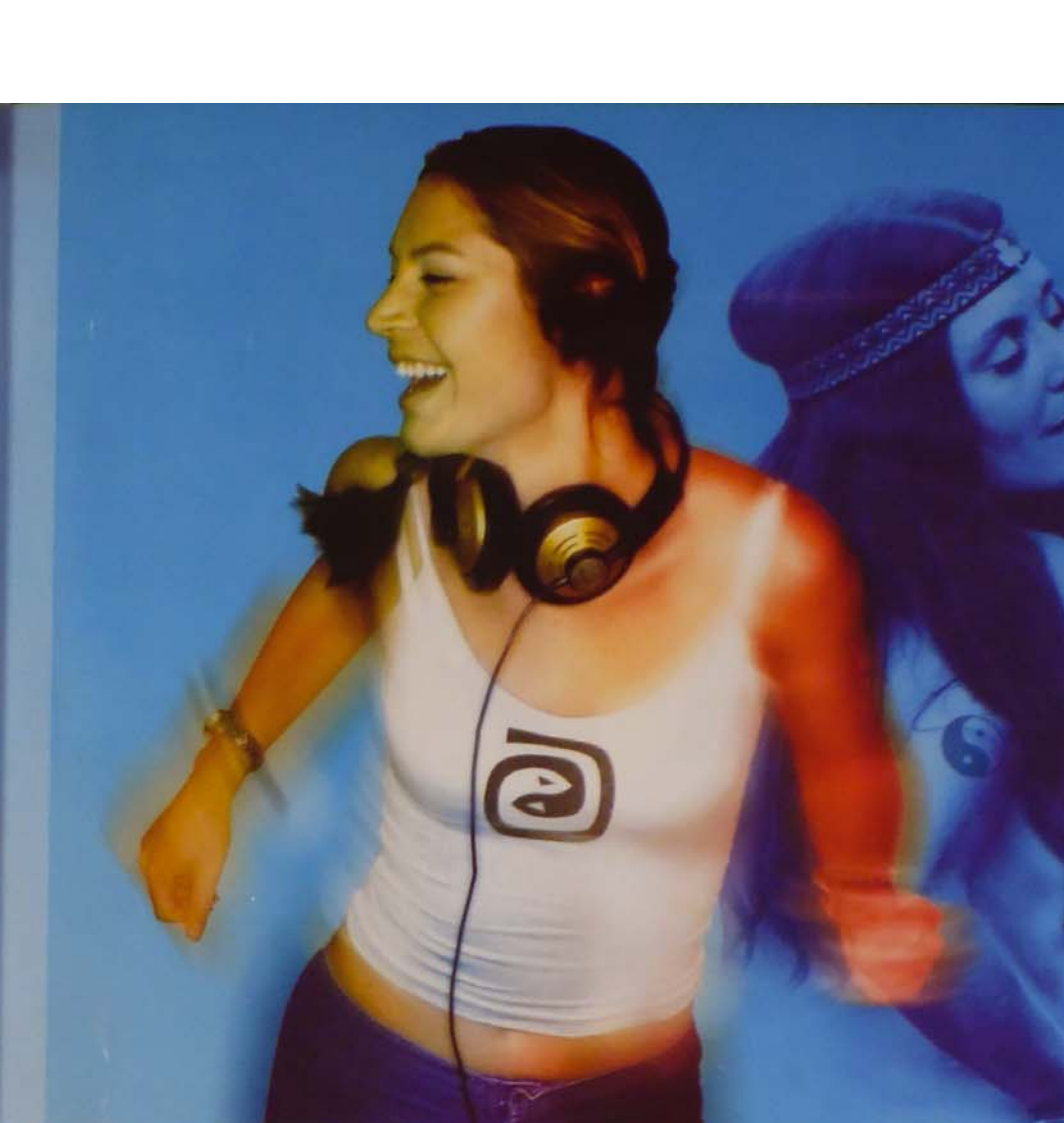
Alternatívák az IP-telefonniára
Az IP-telefonnia néhány évvel ezelőtt még szinte ismeretlen fogalom volt. Azóta – főleg a mobiltelefonnia térhódítása miatt – megállíthatatlanul

csökkent a vezetékes előfizetők száma. Ezzel párhuzamosan egyre inkább előtérbe került az Internet Protocol (IP) technológia. Kis János

Digitális billentések
Cikksorozatunk második részében a digitális zongoráról és szintetizátorokról lesz szó. Előbbiek fejlesztésénél a cél, hogy minél inkább vissza tudják adni a valódi akusztikus hangszer keltette érzést.
Árokszállási Gábor

E SZÁMUNK HIRDETÉSEI (ADS' INDEX)

3. Évezred	14. oldal	Online Rt.	25. oldal
Alef Nulla	8. oldal	Panasonic	2. oldal
Autodesk	7. oldal	Panda Software	22. oldal
Axelero Internet	5. oldal	R. Bosch állásajánlás	6. oldal
Delta Elektronik	19. oldal	Ricoh Hungary	21. oldal
Előfizetői akció	14. oldal	Robert Bosch	12. oldal
Flexion	23. oldal	SMS ajánlás	6. oldal
HRP Hungary	9. oldal	Solarsoft	23. oldal
IBM	15. oldal	Studio 21	31. oldal
Környezetvédelmi Koordinációs Kft.	4. oldal	Számuk Informatika	20. oldal
Microsoft	32. oldal	Triad	7. oldal
Nádor Rendszerház	4. oldal	Vision Consulting állásajánlás	23. oldal
OKI Systems	28. oldal	Zyent	13. oldal



discreet®

3ds max® 7
evolution continues

3ds max 7

Új mérföldkő a 3D modellező, animációs és rendering megoldások piacán, mely az új intuitív alkotó eszközei és a munkafolyamatokat segítő munkakörnyezete révén az óriási adatmennyiséggel dolgozó alkotók legigényesebb elvárásainak is megfelel.

studio21™

Studio21 Solution Center
1132 Budapest, Nyugati tér 4.
Telefon/Fax: (1) 359 6410
www.s21net.com



CINEMA 4D

Release 9


A Cinema4D napjaink legdinamikusabban fejlődő professzionális 3D modellező és rendering megoldása. A rugalmasan alakítható felhasználói felület, a teljes N-Gon támogatás, a subpolygon displacement, a hard IK, a motion és FK/IK blending, a cloth material csak néhány példa a 9-es verzió több mint 100 újdonságból.

Microsoft

Ez nemcsak egy ház tervdokumentációja.
Ez egy álom, amit Önre bízta.

Éppen ezért Önnek biztosnak kell lennie abban, hogy a dokumentumok biztonságos helyen tárolódnak. Hiszen ügyfelei bíznak Önben. Ezért úgy alakítottuk ki a Microsoft Windows Small Business Server 2003 mentési és helyreállítási szolgáltatásait, hogy dokumentumait egy jelszóval és egy tűzfalal védett központi helyen tárolhassa – a lehető legnagyobb biztonság mellett.

Termékünk most ingyen eTrust Antivirus v7 vírusirtóval kapható!*

 Microsoft
Windows
Small Business Server 2003

Bővebb információ: www.microsoft.com/hun/sbs2003 weboldalon, vagy hívja a 2 MSINFO (267-4636) telefonszámot.

* Az akció 2004. december 31-ig érvényes.

© 2004 Microsoft Corporation. Minden jog fenntartva. A Microsoft, a Windows és a Small Business Server a Microsoft Corporation védjegyei.