



COMPUTERWORLD

SZÁMÍTÁSTECHNIKA

Nemzetközi informatikai és üzleti hetilap • Alapítva 1969 • www.computerworld.hu

2005. január 25. • XX. évfolyam 4. szám

Magyar Telecom Rt.: az év legnagyobb márkaváltása

Márkát vált 15 év után a magyar telekommunikációs piac legnagyobb vezetékes szolgáltatója: a Matáv a 2005-ös év közepétől Magyar Telecom Rt. néven folytatja tevékenységét.

Straub Eleknek, a Matáv elnök-vezérigazgatójának január 20-i bejelentése nem



okozott túl nagy meglepetést, hiszen egy évvel ezelőtt, már a Westel T-Mobile névváltás kapcsán híre ment, hogy a Matávnál is sor kerül a váltásra. Kai Uwe Ricke, a Deutsche Telekom elnöke a nemzetközi sajtóban már több ízben nyilatkozott arról, hogy a cég közép-európai és egyesült

államokbeli érdekeltségeit egységes márkánév alatt akarja kommunikálni, ezzel is erősítve a vállalat nemzetközi jelenlétét.

A Matáv igazgatósága február 22-re összehívta a részvénytársaság rendkívüli közgyűlését, amelynek jóvá kell hagynia a márkaváltást, s egyben meg kell vitatnia, hogy a korábban már előkészített tanulmányok alapján melyik új egységhez kerüljenek a holding divíziói. A márkaváltást a Deutsche Telekom finanszírozza. Az átkeresztelés tényleges költségét csak találgatni lehet majd, éppen úgy, mint a Westel T-Mobile esetében, amikor becslések szerint a nagyszabású akció mintegy 6 milliárd forintba került.

A Matáv-menedzsment jogi státusa nem változik, a cégcsoport változatlanul egységes irányítás alatt működik, csupán a különböző ágazatok - s az előfizetők - élvezik majd a nemzetközi márkahasználatot, a közös fejlesztéssel, az egységes globális árakkal és a közös beszerzési költségekkel együtt járó előnyöket.

BÁN SZUSZA

Megalakult az IKO-Matáv Média Holding

Bejelentette megalakulását az IKO-Matáv Média Holding. A 3,2 milliárd forint jegyzett tőkéjű társaság tulajdonosai 50-50 százalékos arányban az IKO Production Kft. és a Matáv Rt. Az IKO-Matáv Média Holding 100 százalékos tulajdonosa az IKO New Media Kft.-nek, valamint az IKO Content and Rights Kft.-nek, és 31 százalékos tulajdonrészrel második legnagyobb

részvényese a Magyar RTL Televízió Rt.-nek. A holding tulajdoni arányokkal számolt árbevétele meghaladja a 11 milliárd forintot; megalapításának célja az interaktív tartalomszolgáltatói piac vezető cégcsoportjának létrehozása volt, amely mindkét fél számára új szolgáltatási lehetőségeket és ezáltal dinamikus fejlődést eredményezhet.

Terjeszkedik a FreeSoft

A FreeSoft Rt. január 5-én megvásárolta a MoolTech Informatikai Szolgáltató és Fejlesztő Kft. 100 százalékát. A szerződés zárássára és a vételár megfizetésére - a folyamatban lévő cégbírósgói eljárások befejezése után - várhatóan márciusban kerül sor. December végén a FreeSoft Rt. meg-

vásárolta a BIG FISH Internettechnológiai Kft. üzletrészeinek 50,4 százalékát, és megállapodást kötött a maradék 49,6 százalékos üzletrész 2005. januári megvételére. Az akvizíció illeszkedik a FreeSoft Rt. terjeszkedési elképzeléseibe; a BIG FISH Kft. jelentős piaci részesedéssel és elismertséggel, évi 100 millió forintot meghaladó árbevétellel rendelkező internettechnológiai cég. Ez a befektetés nem éri el a FreeSoft Rt. alaptőkéjének 10 százalékát.



ARA: 351 FT

MUNKATÁRSUNKTÓL

A T-Mobile és a Pannon GSM az Ericssont választotta



Ove Fredheim

A Pannon GSM is az Ericssont választotta harmadik generációs hálózatának építésére - jelentette be Ove Fredheim, a mobiltársaság vezérigazgatója. Mint ismeretes, a T-Mobile még a múlt év végén bejelentette, hogy ismét a svéd céget választotta partnerének, amelyik már 1993-tól a GSM hálózat megépítésében és fejlesztésében meghatározó szerepet játszott.

A Pannon GSM jóval a 3G tender eredményhirdetése előtt, májusban megkezdte a lehetséges partner kiválasztását. Több alternatívát is áttekintve végül úgy döntött, az Ericsson ajánlata a legkedvezőbb. A GSM (második generációs hálózat) országos fejlesztésével és Budapest belvárosában az UMTS (Universal Mobile Telecommunication System) rendszer telepítésével a svéd multinacionális vállalatot bízta meg.

A mintegy 5 milliárd forint értékű

megállapodás mellett a Pannon GSM még idén további nagy összegű beruházásokat tervez. Ennek egyik hasznosítója a többi között a Nokia, amely központokat szállít a 3G technológia honosításához. A Pannon úgy döntött, hogy a GSM alapján megkezdje az új hálózat létrehozását - mondta Ove Fredheim -, s ez egyben azt is jelenti, hogy lépésről lépésre előrehaladva akarja fejleszteni, korszerűsíteni a teljes hálózatát. Budapest belvárosában a tervek szerint 2005 végén megkezdik a kereskedelmi szolgáltatásokat, 2006-ban pedig egész Budapesten, illetve a vidéki városok centrumaiban is megjelennek a 3G kínálatával.

(Folytatás a 4. oldalon)

GAMEPRO ÚJ kétheti magazin

Szakítva a hagyományos játékmagazinok koncepciójával, a 14-18 éves magyar fia-

talok eddig kevésbé elért rétegét célozza meg új kiadványával, a GamePro-val az IDG Hungary Kft. A kéthetente megjelenő 52 oldalas lap azokat a fiatalokat szólítja meg, akik mindamellett, hogy érdeklődnek a „digitális kutyuk” (mobiltelefon, MP3-lejátszó, DVD stb.) iránt, szabad idejükben szívesen játszanak mobiltelefonon, játékkonzolon vagy PC-n.

A GamePro nem csak játéklap - több annál. Ezt fejezi ki a kiadvány szlogenje is: „Több mint játék”.

A lap kifejezetten humoros, ironikus stílusban szól olvasóihoz, és a digitális és játékujdonságok bemutatása mellett nagyobb felületet szán egyéb témáknak, közösségi oldalakkal is.

A GamePro első száma 2005. január 21-én jelent meg. Kapható országsszerte az újságárusoknál, 298 forintos, zsebpénzbarát fogyasztói áron.

MUNKATÁRSUNKTÓL



MEGBÍZHATÓ TANÁCSOK PROFIKTÓL!

DUPLA
DVD-VEL!

Megújultunk!

PC WORLD

SZÁMÍTÁSTECHNIKAI MAGAZIN 14. ÉVFOLYAM 1. SZÁM 2005. JANUÁR ÁRA: 1847 FT, ELŐFIZETÉSSEL 1160 FT

DVD melléklet

Nézze is!
Tévémsor a DVD-n!

44 perc
PC Studio



TEJES VERZIÓ

TEST YOURSELF
Beginner
CSISZOLJA ANGOLNYELV-
TUDÁSÁT TÖBB MINT
2000 TESZTKÉRDÉSSEL

AJÁNDÉK



EXKLUZÍV!

PC WORLD
Segélyvonal CD 3.0
MEGOLDÁS MINDEN
SZOFTVERES PROBLÉMÁRAI
AKTUALIZÁLT VÁLTOZATI

AJÁNDÉK



TEJES VERZIÓ

PANDA ANTIVIRUS
Titanium 2005
VÉRTEZZE FEL GÉPÉT VÍRUSOK,
ILLEGÁLIS KÉMPROGRAMOK
ÉS BEHATOLÓK ELLEN!

AJÁNDÉK



Zene- kalózkodok?

MP3, és ami mögötte van

Izmosítás

Világszenzáció:
a leggyorsabb ATI
videokártya csak nálunk!



Átalakítóműve

Megújult a PC World!

Keresse az újságárusoknál!

PCWORLD

A legfrissebb PC-s magazin

www.pcworld.hu

AKTUÁLIS

- 4 Ericssonnal a 3. generációba
Bán Zsuzsa
- 5 Számlázás milliónak
Barabás Balázs
- 6 Folyamatban egyszerűbb
Árokszállási Gábor
- 8 Egészségügyi perspektívák
Munkatársunktól



- 8 Többszintű hozzáférés
Barabás Balázs

online

Computerworld Számítástechnika

Események

Nem akar lemaradni a fontosabb rendezvényekről?

A CW-SZT Online szolgáltatásával mindig naprakészen tájékozódhat a tervezett IT eseményekről, több hónapra előre!

SZÁMÍTÁSTECHNIKA

Információ első kézből

www.computerworld.hu

ÜZLET

- 10 Rohamosan terjed az adathalászat
Munkatársunktól



- 12 Házhoz megy az információ
Trautmann Balázs
- 12 Érdekességek a világhálóról
- 13 Műszertechnika Infocom-csoport: nyerőterek
Bán Zsuzsa
- 14 Műholdas internet itthon
Munkatársunktól
- 14 Negyedik mobilgeneráció?
Munkatársunktól

TECHNOLÓGIA INFORMÁCIÓ

- 15 Egyvel kevesebb Windows XP változat
- 15 Microsoft-Alcatel-együttműködés
- 15 Gyorsítótárat dupláz az Intel
- 15 A shellem fenomenológiája I.
Vánca István
- 15 RFID lapka műanyagban
- 18 Meddig érdemes fenntartani egy rendszert?
Horváth Ádám
- 19 Hazai piac
Két új Sony Ericsson mobil
Nem csak zenél, vetít is
Új Palm PDA
Olcsó Epson multifunkciós
- 20 Magyar IT-cégek a világpiacon
Összeállította: Mozsik Tibor



- 23 Ötszáz szabadalom ingyen
- 23 Védekezés hologrammal
- 23 Bangalore, mon amour
- 23 Ismét együtt
- 23 Digitális gitárak
A későbbi elektromos gitárokon használt hangszedők feltalálói, Lloyd Loar és George Beauchamp talán nem is álmodtak arról, hogy találmányuk továbbfejlesztésével egyszer a gitárosok számára is megadatik, hogy bármilyen hangot megszólaltathassanak
Töröcsik Balázs



- 26 Ipari kémkedés
Vass Enikő

ONLINE

WWW.SZT.HU

OROSZORSZÁGBAN A CABIR

Biztonság

Oroszországban is megjelent a Cabir. A mobiltelefon-vírus. Ez a kilencedik ország, ahol az antivírus-kutatók laboratóriumain kívül fedeztek fel fertőzést.

szt.hu/cikkek/cabir

PER SPAMKÜLDŐ K ELLEN

Biztonság

A Microsoft polgári pert indított két férfi ellen, akik több millió kértlen reklámvéllel terheltek meg a világhálót, köztük a Hotmail-előfizetők postaládáját. A vád szerint a Texasi Egyetem két diákja, több fedő céget alapítottak, amelyek együttes „spam-termelése” a negyedik a világon.

szt.hu/cikkek/spa

ITANIUM SZERVEREK A HP-TŐ L

Hardver

Az Itanium alapú HP Integrity szervercsalád új tagjai már a tavalyi év végén bemutatott új Itanium 2 processzorokat tartalmazzák, köztük a 9 megabájt harmadszintű gyorsítótárral készített 1,6 gigahertzes „Madison 9M” csúcsváltozatot. Az új processzorok beépítésével a számítógépek sebességnövekedése a magasabb órajel és a nagyobb gyorsítótár jóvoltából akár 25 százalékos is lehet.

szt.hu/cikkek/itan

A LEGFÉNYESEBB KIJELZŐ

Hardver

A Sharp a hónap vége felé két multimédia noteszgépet dob a piacra, amely – a gyártó szerint – a világ legfényesebb kijelzőivel lesznek felszerelve. A kijelzők felbontása csak 1024x768, de mindkét modell beépített analóg TV-tuner egységgel és távirányítóval van felszerelve.

szt.hu/cikkek/sharp

FÖLDRAJZI ADATBÁZIS

Szoftver

A Microsoft Research az indiai kormányval együttműködve földrajzi adatbázist fejleszt ki. A földrajzi információs adatbázisba egyebek közt indexelt műholdas felvételek, távérzékelők adatait gyűjtik össze. Az adatokat a világhálón is közzéteszik, kereshető adatbázis formájában.

szt.hu/cikkek/foid

GYÁRTÓK ÖSSZEFOGÁSA

Jogi esetek

A kínai hatóságok elengedték a Corning cégre kiszabott speciális dömpingellenes bírságot, amely a Kínába exportált egyik speciális optikai kábel típusra vonatkozik. Az összes többi cégnek azonban továbbra is pótdíjat kell fizetni.

szt.hu/cikkek/kvetit



Iratkozzon fel tematikus hírveleinkre!

www.szt.hu/hirlevel.php

CÉGVILÁG

Acer-diztribútor az Ingram

Az Acer Computer Magyarország bejelentette, hogy a cégnek új diztribútora van a magyar piacon, az Ingram Micro Magyarország. Az Ingram Micro Inc. a világ legnagyobb számítástechnikai eszköz- és szolgáltatásdiztribútora. A világ 100 országában közel 170 000 viszonteladója van, forgalma 2003-ban meghaladta a 22 milliárd dollárt.

Új vezető a Flagnel

Biharvári Péter lett a Flagnel Informatika Rt. üzletfejlesztési igazgatója. A szakember a Pénzügyi és Számviteli Főiskolán kezdte pályafutását számítógép-programozási, rendszerszervezési és oktatási területen. Több cégnél is vezetőként dolgozott; legutóbb a Wallizing Rt. vezérigazgatója volt.

Magyar vezető a GTS Polska élén

A GTS Közép-európai Holding vezetése Szathmári Gézá, a GTS vállalatcsoport magyarországi leányvállalatának vezérigazgatóját nevezte ki a cégcsoport lengyel vállalat, a GTS Polska igazgatóságának elnökévé, valamint a cég ügyvezetőjévé. Szathmári Géza a magyar GTS-Datanet és a lengyel GTS Polska vállalatának vezetői pozícióját is betölti.

TÁVKÖZLÉS

Ericssonnal a 3. generációba

(Folytatás az 1. oldalról)

Az Ericsson vezérigazgatója, Staffan Pehrson hangsúlyozta, hogy a harmadik generációs hálózat belépése óriási lehetőség Magyarországon infokommunikációs fejlesztésében. A mobiltelefonhasználat magas, meghaladja a 80 százalékot, ugyanakkor az internetpenetráció viszonylag alacsony. Pehrson szerint ez az 1-2 évvel ezelőtti Japán helyzethez hasonlít, ahol a 3G elterjedése adott nagy lendületet az internet használatához. Japánban az UMTS-en kívül ma már alig használnak más rendszert az internetkapcsolathoz. Az Ericsson forgalmának több mint 15 százalékát ma a legújabb mobilkommunikáció bevezetése és fejlesztése adja.

A Pannon GSM 2003-ban már teszthívásokkal mutatta be a rendszer adta előnyöket partnereinek. A cég nem számít arra, hogy a harmadik generációs mobil elterjedése gyorsan megtörténjen, éppen ezért úgy döntött, hogy gyors lépéssel fejlesztik a két és fél G-nek nevezett EDGE (Enhanced Data Rates for GSM Evolution) kereskedelmi szolgáltatásukat is, amely ugyancsak nagy sebességű adatátvitelt tesz lehetővé.

Az üzleti eredmények azon múlnak,

mennyire tudja egy társaság térben és időben egymásra építeni a szolgáltatásokat – mondta Sugár András, a T-Mobile vezérigazgatója a cég 2005-ös stratégiájáról szóló sajtóbeszélgetésen. Bár ezt az esztendő máris sokan a 3G (harmadik generáció) évének nevezik, a T-Mobile úgy látja, egyelőre a két és fél G-nek elkeresztelt EDGE térhódítása várható. Mivel ma már több tizezer mobiltelefon képes a nagy adatátviteli sebességű EDGE fogadására, a T-Mobile piaci prognózisok alapján úgy döntött, hogy 2005-ben ennek a szolgáltatásnak a fejlesztésére koncentrálnak.

Hamarosan eldől

A Vodafone még nem döntötte el, hogy ki lesz a partnere a 3G-hálózat kiépítésében, de egy hónapon belül bejelentik, mivel kötnék szerződést – hangzott el a vállalat tájékoztatóján. A Vodafone a B frekvenciát nyerte el a pályázat során; az 5,5 milliárd forintot már tavaly decemberben átutalta a vállalat, és idén fizet be 2,5 milliárdot. A tájékoztató elhangzott: ma 13 országban működik Vodafone UMTS-rendszer.

Az EDGE nagy előnye a 3G-val szemben, hogy ez a szolgáltatás még a GSM telefonra épül, tehát az előfizetőknek nem kell új készüléket venniük, ha ki akarják használni a jó minőségű adatátvitel újabb lehetőségét. Ez a rendszer lényegében átvezethet a harmadik generációs rendszerhez, hiszen megteremt az igényt az értéknövelt szolgáltatások iránt – hangsúlyozta Sugár András.

A T-Mobile a lehető leggyorsabban akarja elindítani a 3G (UMTS) szolgáltatást is, s ehhez segítséget ad, hogy eddigi partnerükkel, az Ericssonnal folytatják az új rendszer honosítását és a hálózat fejlesztését. Terveik szerint az év végére Budapesten és a nagyobb vidéki városokban már megkezdik a rendszer tesztelését. Magyarország szerencsés helyzetben van, mert ma már a nagy készülékgyártók a 3G frekvencia használatára alkalmas, jó minőségű telefonokból igen széles választékot kínálnak. Az új rendszer szélesebb körű elterjesztésének ez volt az egyik alapfeltétele. Elképzelhető egyébként az is, hogy a 3G meghonosításával egy időben már a negyedik generációs mobil is megjelenik a piacon. A tavaly megvásárolt frekvenciaajogositványok alkalmasak arra, hogy a szolgáltatók – újabb koncesszió megszerzése nélkül – a harmadik generációval együtt már a negyedik útját is egyenpessék.

BÁN ZSUSZA

November 22-e óta már több E-go minősített szoftver van Magyarországon. A minősítést elnyerő alkalmazásokat a Zalaszám Informatika Kft. fejlesztette ki.

A Települési Önkormányzatok Országos Szövetsége (TÖOSZ) aktív szerepet játszik az elektronikus önkormányzati kultúra, illetve az ahhoz szükséges megoldások hazai elterjesztésében. Ennek keretén belül szeretné támogatni az önkormányzatokat a Magyar Információs Társadalom Stratégia (MITS) e-önkormányzat ágazati Stratégiájában kitűzött célok elérésében.

A Települési Önkormányzatok Országos Szövetsége (TÖOSZ) november 22-én elnökségi ülésén Dióssy László elnök és Zongor Gábor főtitkár adta át a Zalaszám Informatika által fejlesztett két önkormányzati informatikai alkalmazás E-go minősítő oklevelét. Az önkormányzatok és költségvetési intézményeknek fejlesztett gazdálkodási rendszerek közül az OrganP integrált alkalmazás az első, amely elnyerte a TÖOSZ minősítést, míg az IRKA Iratkezelési Rendszer saját kategóriájában másodikként kapta meg az oklevelét.

Az adminisztratív (kölségvetési) alkalmazásként használható IRKA Iratkezelési Rendszer alkalmazási módszereiben és az informatikai támogatás szintjén is egységes, áttekinthető iratkezelési rend megvalósítását célozza meg. Támogatja az iratkezelési, iktatási feladatok teljes vertikumát (így az érkeztetést, az iratirányítást, az átadás-átvételt, a főszámas és gyűjtőszámas iktatást, az előzménykezelést, a szignálást, az iratározást, a selejtezést), átfogja minden

Élettel telik meg az E-go

egy-egy szervezeti egység iratkezelési tevékenységét. A programmal végigkövethető az iratok gazdálkodó szervezetben belüli életútja, elősegítve a nagy tömegű iratjellemzők feldolgozását. Az IRKA segítségével lehetőség nyílik a jövőben a papír nélküli ügyintézés fokozatos megvalósítására, annak előkészítésére.

Kölségvetési gazdálkodási területen alkalmazható az OrganP. Kölségvetési Integrált Gazdálkodási Rendszer. Az OrganP sokoldalú megoldást kínál az önkormányzatoknak: teljeskörűen támogatja a költségvetési előirányzatok tervezését, nyilvántartását; biztosítja a vagyon tételes, előirásoknak megfelelő nyilvántartását, támogatja a vagyongazdálkodást; részletesen tartalmazza a kötelezettségvállalásokat; zárt, ellenőrizhető folyamatokban biztosítja a pénzügyi és számviteli elszámolásokat, jelentéseket, beszámolókat; támogatja az intézményfinanszírozási feladatokat, segíti a gazdálkodási, irányítási és ellenőrzési funkciókat. Az OrganP a költségvetés minden szintjén működik már a központi, minisztériumi szinttől kezdődően a megyei jogú városokon keresztül egészen kis falvak körjegyzőségéig.

Informatikai szempontból a rendszerek nagy előnye, hogy ügyfelődalon platformfüggetlen, vagyis bármelyik operációs rendszeren használható, csupán a Java futtató-

környezet meglétét igényli a számítógépen.

Az OrganP és az IRKA segítségével a kis-települések számára is elérhetővé válnak professzionális, a hivatali munkát nagyban elősegítő rendszerek. A rendszer olyan kialakításban is működik, amelyben a kistérségek az egyes alkalmazásokat – a térségi központ nagvárosára építve – ASP szolgáltatásként veszik igénybe.

A minősítés megszerzése nem volt véletlen, mondta el Szász Péter ügyvezető igazgató.

Hasonló, az adott kor technológiai színvonalán megvalósított rendszereket már két és fél évtizede kínál a Zalaszám, amely rendszerek nagy része még ma is működik. A cég 5 esztendővel ezelőtt tett egy nagy technológiai előrelépést, amely valamennyi termékének újratervizését is jelentette.

A továbbfejlesztett alkalmazások szemléltükben már magas fokon integráltak, az igazgatási és ügyviteli folyamatokba, a szervezetek, intézmények tevékenységébe épülő megoldásként működnek. Az IRKA és az OrganP alkalmazásokat az utolsó három esztendőben fejlesztették ki. A programokat, az átgondolt tervezés és a folyamatos fejlesztések jóvoltából, nem kellett külön átalakítani, már alkalmasak voltak a követelmények teljesítésére, az E-go vizsgálat csupán kisebb igazítást igényelt.

A programok már sok helyen megtalálha-

tók: az OrganP január elseje óta több mint 60, míg az IRKA körülbelül egytucatnyi önkormányzat és intézmény munkáját segíti. A program referencialhelyei között található többek között a Belügyminisztérium Központi Nyilvántartó és Választási Hivatala, Győr Megyei Jogú Város, Zalaegerszeg Megyei Jogú Város, Taksony, Gellénháza.

Az igazgató szerint a minősítés során korrekt együttműködés volt a cég és a TÖOSZ között. A szervezet szakértői alaposan megvizsgálták a programok főbb elemeit az iratkezelés, a gazdálkodás és az informatika szempontjai szerint.

„Nem protokolláris tevékenység, hanem felkészült szakértők komoly munkája előzte meg az E-go-minősítést” – tette hozzá Szász Péter.

A Zalaszám már 25 éve szolgáltatója a helyi szintű önkormányzatoknak, a központi igazgatásnak, így a hosszú együttműködés alapján „értik egymást”, vagyis meg tudják becsülni, hogy mire van szükségük ezeknek a szervezeteknek. A sikeres piaci szereplésnek csak egyik feltétele a termékek és szolgáltatások jó minősége, ennél azonban fontosabb, hogy a felhasználók vagy a felhasználók érdekeit képviselő szakértők megfelelően minősítsék azokat.

„A vizsga megvolt, felhasználói-szakértői szinten is behozhatóan minősítették azokat. A vizsga megvolt, felhasználói-szakértői szinten is behozhatóan minősítették azokat. A vizsga megvolt, felhasználói-szakértői szinten is behozhatóan minősítették azokat.” – jelentette ki az igazgató. (x)



Szász Péter

TÁVKÖZLÉS

Számlázás millióknak

Oroszországban, más tendenciákkal ellentétben, a vezetőkestelefon-előfizetők száma ma is folyamatosan növekszik, és a verseny erősödik. A legnagyobb orosz vezetékes telefonszolgáltatónak, a Szvjazinvestnek 40 millió előfizetője van hét földrajzi térségben, s a vállalatnál ma 180 különböző számlázási rendszer működik. Az előfizetők egyre igényesebbek, ezért elkerülhetetlenné vált a számlázás egyszerűsítése. Erre kapott megbízást az Amdocs és az IBM.

Az új megoldás lehetővé teszi a Szvjazinvestnek, hogy integrált ügyfélkezelési stratégiát folytasson, amely átfogó képet ad a fogyasztókról, és lehetővé teszi a vállalat számára, hogy a szolgáltatásra és a promóciókra koncentráljon, valamint hogy gyors ütemben új hang- és adatszolgáltatásokat vezessen be. A projekt részeként az IBM integrációs szolgáltatásaival segíti az Amdocs számlázási, ügyfélkezelési, rendelési, önkiszolgáló és partnerkapcsolat-szervezési rendszereit, ezáltal a Szvjazinvest

modernizálja ügyfélszolgálatát és tovább növeli előfizetői számát. Az IBM és az Amdocs közös végrehajtási munkacsoportokban működik együtt a Szvjazinvesttel. A projekt végén a két vállalat folyamatos karbantartási feladatokat is el lát. A Szvjazinvest az IBM nyílt szabványokon alapuló módszere révén a különféle informatikai platformok és infrastruktúrák alkalmazásával hatékony számlázási rendszerhez jut majd.

„Amdocs rendszerek több magyarországi távközlési szolgáltatónál is működnek, s az IBM természetesen itthon is képes az oroszországihoz hasonló projektek lebonyolítására” – nyilatkozta Márton Zsolt, az IBM Magyarország szolgáltatói üzletágának igazgatója.



Márton Zsolt

BARABÁS BALÁZS

KLUKK További információk
www.svjazinvest.ru
www.amdocs.com
www.ibm.com/bcs

IVSZ-SAROK

IVSZ-tagok kísérik Kovács Kálmán informatikai minisztert Kínába

Kovács Kálmán miniszter 2005. január 23–30. között Kínában tesz szakmai látogatást az Ázsia@Magyarország Fórumon részt vevő Wang Xudong kínai informatikai miniszter meghívására. Az út célja az üzleti együttműködési lehetőségek feltárása és a kapcsolatok továbbfejlesztése. Kovács Kálmánt az utazáson IVSZ tagvállalkozások – az e-Group Hungary Rt., a Megatrend Rt. és a Synergon Informatikai Rt. – kísérik el, amelyek utazási költségeikre támogatást kaptak az ITDH-től.

A tervek szerint a delegáció megbeszélést folytat Pekingben Wang Xudong miniszterrel, bemutatja a magyar cégek teljes körű szolgáltatási ajánlatát, a Magyar Csomagot a kínai kormányzatnak, továbbá megbeszélést folytat az önkormányzatok azon körével, amelyek a magyar IT üzleti ajánlatok potenciális felvevőpiaca lehet.

A kínai high-tech központjának számító Shenzen városában találkozókra kerül sor azon kínai nagyvállalatok vezetőivel is, amelyek aktív szerepet játszanak a magyar–kínai ICT és elektronikai kapcsolatok fejlesztésében (pl. ZTE, Huawei, Hisense, Haier stb.). A tárgyalások során bemutatják a magyarországi befektetési lehetőségeket, valamint Magyarország európai hídtőállás szerepre való alkalmasságát.

IDC IT Biztonsági Konferencia CEE 2005

2005. február 2. Hilton Budapest WestEnd

Kevin Mitnick a világ leghíresebb (egykori) hackere a konferencián!

IDC
Analyze the Future

IDC IT Security Roadshow CEE 2005

A rendezvény előadói többek között az alábbi fontos témákat tárgyalják:

- Vezeték nélküli biztonság és mobil munkaerő
- Azonosító-„kölcsönzés” és -lopás, technológiai megoldások
- Kockázatkezelési programok megvalósítása és továbbfejlesztése
- Jogi és hatósági követelmények teljesítése
- Üzletmenet-folytonosság és -helyreállítás

Előadók: Kevin Mitnick, Sebastian Schreiber (Elő Hacking Show), Komáromi Zoltán, IDC; dr. Nagy Tibor, Legjobb Ügyészseg; és megvalósult projektek néhány neves IT vendor előadásában.

További információ és jelentkezés: www.idchungary.hu ■ Telefon: 473 23 78 (Sárközi Judit, konferenciamenedzser)**Microsoft®****eset****APC**
Legendary Reliability™Check Point
SOFTWARE TECHNOLOGIES LTD.
We Secure the Internet.

symantec.

ca
Computer Associates®DECURU
SECURING NETWORK STORAGE™

TELINDUS

INTERNET
SECURITY
SYSTEMS™TREND
MICRO

Sybari

SZÁMITASTECHNIKA

[origo]

KONFERENCIA

Folyamatban egyszerűbb

2005. január 25-én a Breona Kft. és az Oracle Hungary Kft. közös szemináriumot szervez az elektronikus dokumentumkezelés témakörében

A szemináriumon olyan egyedi fejlesztésű, az irodai munkavégzés hatékonyságát növelő iktató, ügykötő és dokumentumkezelő alkalmazásokat mutatnak be, amelyek az Oracle termékeire épülnek. Emellett ismertetik a vállalatok alapfolyamatainak támogatására készített szabványos alapú egyedi fejlesztéseket, valamint az ezekhez illeszthető pénzügyi támogatásokat adó pályázati lehetőségeket.

Az Oracle ISV szemináriumsorozat célja az Oracle alapokon fejlesztő partnerek különböző megoldásainak szélesebb körű megismertetése.

CÉL: STRUKTURÁLT ADATOK

Napjaink informatikai rendszereiben egyre nagyobb szerep hárul a nem strukturált adatokon alapuló információkat ke-

zelő rendszerekre. Felmérések azt mutatják, hogy az üzleti életben a fontos információk több mint fele nem strukturált formában (tipikusan állományok, dokumentumok, szövegek) áll rendelkezésre. Az informatika legfontosabb tennivalója ezekkel az anyagokkal az, hogy rendszerezetté, kereshetővé, más adatokhoz, munkafolyamatokhoz kapcsolhatóvá tegye őket. Ezt a dokumentumok strukturálásával, kategorizálásával, kísérő (meta) adatok hozzárendelésével oldják meg.

Az Oracle dokumentumkezelő termékei mind az Oracle Database relációs adatbázisra épülnek, alkalmazáslogikájuk pedig az Oracle Application Serverben fut - tudtuk meg Markovits Pétertől, az Oracle műszaki tanácsadójától.

A dokumentumkezelési igények kiszolgálására az Oracle két alapvető termék-

csoporthoz fejleszt, amelyek szemléletükben különböznek, és más-más felhasználási területeket céloznak meg.

INTEGRÁLT MEGOLDÁS

A megjelenés és webközpontú dokumentum-keretrendszerek jó példája az Oracle Portál. Feladata egyaránt megközelíthető a dinamikus webhelyépítő környezet vagy a felületi integrációs keretrendszer irányából. Ez a megoldás a manapság igen keresett internet/intranet portálmegvalósítások egyike. A portálok központi hozzáférést adnak a vállalati, intézményi információkhoz, és így segítenek a napi feladatok elvégzésében. Az Oracle alkalmazáskiszolgálója egy olyan integrált megoldást tartalmaz, amellyel portálok hozhatók létre, és megoldható azok telepítése, üzemeltetése és felügyelete.

Az Oracle Application Server Portal környezetet ad a portálok webes felületének elkészítéséhez, az információk közzétételéhez és kezeléséhez. A Portal emellett eszközöket kínál a dinamikus adatok eléréséhez, továbbá a portálok személyes felhasználói igények szerinti testreszabásához. Ezt egy bővíthető keretrendszer egészíti ki, amely bármilyen webes technológiát támogat, így a J2EE alapú alkalmazáselérés és a webszolgáltatásokat is.

Az OracleAS Portál révén az elektronikus üzletvitelt használó intézmények és

vállalatok a szükséges információkkal el látva összekapcsolhatják alkalmazottait, partnereiket és szállítóikat, illetve az egyes felhasználói közösségek igényeire szabott nézeteket hozhatnak létre.

FEJLESZTŐI KERETRENDSZER

A dokumentumkezelés másik iránya a fájlkezelés, állományserver-hagyományokon kialakított csoportos kiszolgálásra alkalmas dokumentumszerver.

Ennek egy megvalósítása az Oracle Content Management SDK nevű keretrendszere, amely szintén része az Oracle Application Server alkalmazáskiszolgálónak. Míg a Portal egy végfelhasználói szemlélettel is nyugodtan használható termék, a CMSDK elsősorban fejlesztői keretrendszer, amelyben általános vagy egyéni dokumentumkezelési környezeteket lehet kialakítani. A kialakításhoz a teljes eszköztár adott, minden funkció dokumentáltan elérhető fejlesztési (API) vagy felhasználói felületeken át.

CMSDK alapú fejlesztés az Oracle házon belüli megvalósítása, az Oracle Files, amely általános irodai környezetre szánt, csoportos, projektszemléletű dokumentumkezelést megvalósító termék. Az Oracle Files egyénileg is elérhető, de az Oracle Collaboration Suite nevű teljes irodai csoportmunkacsomag elemeként is hozzáférhető.

ÁROKSZÁLLÁSI GÁBOR

Állást keres? Munkatársra van szüksége?



Wapoljon ránk!

Legfrissebb álláshirdetéseink már wapon is elérhetők a wap.jobuniverse.hu weboldalon



Küldjön egy SMS-t!

Velünk mindössze egy SMS-sel eljuttathatja rövid bemutatkozását az informatikai cégek vezetőinek asztalára!

SMS-szám: (06-90) 635-311

A szöveg maximum 160 karakter lehet. Tüntesse fel nevét és főbb adatait (név, a betölténi kívánt munkakör, e-mail cím, telefonszám). A beérkezett SMS-eket a szerkesztőség az érkezés sorrendjében gondozza, de csak az álláskeresőkre vonatkozó hirdetéseket jelentetjük meg.

Egy SMS ára: 400 forint+áfa
Küldés módja: SZT szököz és a szöveg

SZAMITASTECHNIKA

Információ- és számítástechnikai technikus végzettséggel, 9 éves OMRON PLC programozási gyakorlattal, üléspidő gépek ipari automatizálására szakosodva, felszereléssel, számláképesen munkát keresek. e-mail: vudasi@freemail.hu
Telefon: 06-30-900-0640

26 éves férfi keres karbantartói munkát. Végzettségem ipari elektrotechnikus, számítógépes ismeretekkel, angolnyelv-tudással. Sidok környéki állást keresek. e-mail: gumo@citromail.hu
Telefon: 06-30/359-2711 Fax: 06-30/359-2711

52 éves, koradvezetményes nyugállományban lévő férfi vagyok. Eddig munkahelyemen szigorúan titkos és bizalmas munkakör betöltésére alkalmas mindent kaptam. Tiszti rendfokozatom van. Elsősorban otthon végezhető munka érdekel. Havi alapszabás + jutalékos munkakört szeretnék betölteni. e-mail: tulopimre@jobmail.hu
Telefon: 06-20/932-3438

43 éves, roma származású, érettségizett férfi tisztességes munkát keres. Angol alapfokú nyelvtudásom és számítógép ismeretem van. Jelenleg számítógépen dolgozom. e-mail: bniska@citromail.hu
Telefon: 06-30/493-9024

AutoCad és Solid Edge rajzolókat vállaltok. Helyszínen, illetve otthon is. e-mail: szabo-1@freemail.hu
Telefon: 06-70/311-3218 Fax: 06-27/372-340

Szoftverüzemeltető, rendszerinformatikus, programcsiszoló végzettséggel, többéves marketing-és tárgyalási gyakorlattal, nyelvtudással szerzett tapasztalattal, saját gépkocsival, vállalkozói igazolvánnyal keresek jó hangulatú munkahelyet, ahol a fizetés is versenyképes. e-mail: nojcsi@freemail.hu
Telefon: 06-20/339-2068

Műszaki iskolában végeztem mint programozó, technikus végzettséggem van, németnyelv-tudásom. Elsősorban multinacionális cégnél szeretnék elhelyezkedni. Jogosítványom van. e-mail: hablaeny21@freemail.hu

„Faltól – falig”

Az idén 16 éves HUMANsoft a Dell és a Microsoft kiemelt partnereként teljes, kulcsrakész vállalat- és intézmény-irányítási megoldásokat szállít ügyfeleinek.

A piacon tapasztalható recessziós hatások ellenére, a HUMANsoft az elmúlt években folyamatos, a piaci átlag fölötti növekedést tudott elérni mind a forgalom, mind az eredményesség tekintetében – nyilatkozta Visi Dezső, a vállalat üzletfejlesztési igazgatója. Ez a fejlődés az elmúlt évben mintegy 20 százalékot tett ki, egy évvel korábban pedig még ennél is nagyobb mértékű volt.

A vállalat arra törekszik, hogy olyan komplett kulcsrakész megoldást kínáljon

percre is álljanak. Ilyenek például a bankok és pénzügyi szervezetek.

A HUMANsoft mindig is fontosnak tartotta, hogy munkatársai nemzetközi tapasztalatokkal rendelkező szakemberek, akik nem csak a Microsoft-technológiában járatosak.

A cég stratégiájában két célt fogalmazott meg: a HUMANsoft ma a Dell termékcsalád (számítógépek, notebookok, desktopok, szerverek) legjelentősebb hazai képviselője. Ezt a pozícióját a jövőben is szeretné megtartani. Másik fontos terület a szolgáltatás, amelyet a cég az elmúlt években folyamatosan fejlesztett, és ezután még nagyobb figyelmet fordít rá.

A fent leírt stratégiának megfelelően az eddig főként hardvertermékeiről ismert vállalat egyre nagyobb hangsúlyt fektet a forgalmazott megoldásokat támogató különféle szolgáltatásokra. Erre jó példa a Dell számítógépek mellé adott egyedülálló, hároméves helyszíni garancia, amelyet a HUMANsoft az ország min-

szer (ERP - Enterprise Resource Planning), e-Commerce, ügyfélkiszolgáló (CRM - Customer Relationship Management), döntéstámogató és üzleti intelligenciát nyújtó rendszer. Többek között ennek támogatására rendszerintegrációs és alkalmazásfejlesztési üzletág is működik a cégben belül.

Fehér András, a vállalat tanácsadói üzletágának igazgatója elmondta, hogy vállalatirányítási megoldások bevezetésekor nagy figyelmet fordítanak az ügyfél problémáinak megértésére. A cég az Axapta bevezetése során megkeresi az ügyfél „fájdalompontját”, hogy annak ismeretében a lehető legjobb megoldást kínálja –

Axapta

A Microsoft Business Solutions új integrált vállalatirányítási rendszere, az AXAPTA gyors, rugalmas és költséghatékony megoldás. Az AXAPTA-nak olyan egyedülálló tulajdonságai vannak, mint a tetszés szerint kiterjeszhető felhasználói felület, vagy az új adatmezők feliratok automatikus méretezése és elhelyezése az összes érintett képernyőn. A felhasználók a program egyes funkcióit az alkalmazásukhoz egy gombnyomással hozzáadhatják, abból eltávolíthatják vagy elrejtethetik. A Microsoft szabványok használata nemcsak a Microsoft Office termékek teljes integráltságát biztosítja, hanem a BizTalk szerver és a .NET környezet alkalmazását is.

egyén számára érték, a vállalat egésze nek sokszor nincs haszna belőle.

Egy vállalatirányítási rendszer bevezetése csak akkor lehet sikeres, ha a felső veze-

A HUMANsoft tevékenységi köre

- Teljes körű informatikai megoldások
- Üzletmenetfolytonosság-tervezés
- Rendszerintegráció
- Axapta alapú vállalati és intézményi teljes körű informatikai megoldások bevezetése
- Döntéstámogatás (BI) és ügyfél/partner menedzsmentrendszerek (CRM), dokumentummenedzsment
- Alkalmazásfejlesztés
- Számítógépes rendszerek telepítése, karbantartása, üzemeltetése, szervize
- Hardverkereskedelem - DELL Computer



Fehér András



Visi Dezső

ügyfeleinek, amely minden igényüknek megfelel. Ez tartalmazza az infrastruktúra szállítást, üzemeltetést és karbantartását, valamint ezek felkészítését szélsőséges körülményekre, esetleges katasztrófákra. Ennek azért van nagy jelentősége, mert sok olyan vállalat van, amelyik nem engedheti meg magának, hogy információs rendszerei akár csak néhány

den pontján vállal. Ez azt jelenti, hogy a szerviz vagy az üzemeltetési szolgáltatásra szakosodott csapat munkatársa – akár négy órán belül – a helyszínen elkezd megoldani a problémát.

A HUMANsoft a Microsoft arany fokozatú értékesítési partnereként forgalmazza Magyarországon az Axapta-t, amely egyszerre Integrált Vállalatirányítási Rend-

szert jelent. A cél az, hogy az ügyfél valós értéket kapjon, vagyis a megtérüljön a vállalatirányítási rendszerbe fektetett költség, majd rövid időn belül értéket is termeljen.

Egy ERP rendszer bevezetése a folyamatok felmérésével, adott esetben újratervezésével kezdődik, a rendszer bevezetése csak ezután kezdődhet. Ez a folyamat nemcsak a vállalatirányítási rendszer bevezetéséhez elengedhetetlen, hanem – ha megfelelően valósul meg – sok más tevékenységhez is hasznos lehet (például BPR, üzleti folyamatok újratervezése, változáskezelés, ISO-bevezetés, CRM-bevezetés). Tehát érdemes egyszer alapos munkát végezni, akkor legközelebb már nem okoz külön költséget.

Sok esetben találkozunk azzal a problémával, hogy nem valósul meg teljes mértékben a rendszerintegráció – nyilatkozta Fehér András. Ilyenkor az ügyfelek megtartanak bizonyos alkalmazásokat, amelyeket az új rendszerben kellett volna fejleszteni, de a dolgozók ragaszkodnak a már megszokott programjaikhoz (pl. saját Excel táblák), s továbbra is abban tárolnak a vállalat számára fontos adatokat. Az így tárolt információ csak az

tés teljes mértékben elkötelezett mellett. Ez az elkötelezettség a bevezetés során sokat veszíthet kezdeti lendületéből; egy idő után a vezetés enged az integráció ellen ható erőknek, és hajlik arra, hogy eltérjen az eredeti tervektől.

A HUMANsoft üzleti intelligencia megoldásokat kínál, amelyre ma már elengedhetetlenül szükség van. Manapság alapkövetelmény, hogy a vállalat felső vezetésére vonatkozó adatokat, vagyis ezeknek bármely pillanatban rendelkezésükre kell állniuk; promóciós kampány vagy egy hitelfelvételi döntéshez ez például elengedhetetlen. Stratégiai tervezés esetében pedig a valós adatokra támaszkodva több lehetőség, változat is elemezhető, és így választható ki a legjobb. (x)

Fontosabb évszámok

1989 Hét fős tulajdonosi kör alapítja meg a vállalatot, amely az első hónapokban csak szoftverfejlesztéssel foglalkozik. Az indulásnál egy svájci befektető is jelen van.
1994 A HUMANsoft a svéd Scala vállalatirányítási rendszerét kínálja a hazai piacon. Ettől az évtől kezdődően magyar tulajdonban van a vállalat.
1996 Mérőföldő volt a vállalat életében. A DELL új szervezeti felépítést és ezzel egy időben két disztribútori státuszt vezet be Magyarországon, amelynek egyik kedvezményezettje a HUMANsoft.
2000 Megalakul az OKI disztribúcióval foglalkozó Hsprint Kft. Tovább bővül a HUMANsoft

portfóliója, az Ernst & Young IT tanácsadói csapata náluk folytatja munkáját.
2001 A cég a Scala helyett az Axapta forgalmazását kezdi el, amelyre új vállalatot alapít, az Xapt Hungary-t. Felépül a Microsoft szakértői csapatot.
2002 A HUMANsoft kiérdemli a Microsoft Gold Certified Enterprise Partneri elismerést. Az év során Brandservice Kft. néven az OKI termékek szervizét ellátó új leányvállalat kezd meg működését.
2003 A HUMANsoft megkapja a DELL/EMC storage termékek szervizelésére feljogosító Gold Service Partner címet, valamint az ISO 2000-es minősítést.

HUMANSOFT
INFORMATIKA

HUMANsoft Kft., 1037 Montevidéu u. 8.
www.humansoft.hu
Telefon: 270-7600 Telefax: 270-7679
E-mail: humansoft@humansoft.hu

SZAKMAPOLITIKA

Egészségügyi perspektívák

Január 28-án rendezik meg Budapesten a III. Egészségügyi Konferenciát. A rendezvény a 2005-ös terveket és a hosszabb távú lehetőségeket igyekszik feltérképezni, különös tekintettel az egészségügyi rendszer finanszírozására. A délelőtti előadáson Rácz Jenő, a szaktervező vezetője tart előadást a ciklus eddig eltelt idejéhez tartozó egészségügyi politikáról, a 2005. évi költségvetés előkészítése és megszavazása után kialakult mozgástérrel.

Kiss József, az Országos Egészségbiztosítási Pénztár megbízott főigazgatója a szervezet jövőjét, működésének korszerűsítését vázolja fel. Az Irányított Betegellátási Kísérlet rövid értékelését és lehetséges kiterjesztési irányait is cél szerű bemutatni. Hogyan képzeljük el a TB, az OEP (a kötelező betegbiztosítási rendszer), valamint az önkéntes rendszerek (egészségpénztárak, magánbiztosítások) együttműködését?

A tervek szerint a kerekasztal-beszélgetésen elsősorban az egészségügyi rendszer alapjait meghatározó betegbiztosítási rendszereket és a magyarországi gyakorlat hiányosságait vitatják meg.

A kelet-közép-európai egészségügyi rendszerekről egvéként nemrég tette

közébe jelentését az Economist Intelligence Unit (EIU). A felmérés körvonalazza az érintett országok egészségügyi rendszerét sújtó fontosabb problémákat: a helyzet e téren nem sokat javult a rendszerváltás óta. Úgy tűnik azonban, hogy számos ország elkezdte a kritikus kérdések megoldását. A térség országai lassan belátják – ami a nyugat-európai egészségügyi rendszerekben is most válik nyilvánvalóvá –, hogy a problémák megoldásában fontos szerepet játszanak az informatika fokozott és hatékonyabb hasznosításával kialakított integrált rendszerek.

Az EIU felmérésében részt vett egészségügyi szolgáltatók a következő néhány év látványában a korszerű technológiát tekintik a legfontosabb beruházási prioritásnak. Összességében az EIU úgy látja, hogy az egészségügyi integráltabb megközelítése sok gondot megoldhatna.

Az EIU jelentése szerint az egészségügyi finanszírozásának módja súlyos egyenlőtlenségekhez vezethet az ellátásban. A magánbiztosítás ügye megfeneklett, és gyakran a központi egészségbiz-



tosítás is szinte összesorokad a terhek alatt. Az általános ingyenes (központi finanszírozású) ellátás egész egyszerűen nem létezik, mert túl nagy terhet róna a gazdaságra. A betegek gyakran hálapénzt fizetnek az orvosnak az ellátásért, ennek összege akár az egészségügyre fordított teljes finanszírozás felét is elérheti. Emellett az EIU azt tapasztalta, hogy a térség számos országa „takaréklángra tette” az egészségügyi reformját annak politikailag kényes volta miatt, illetve azért, mert az uniós tagsághoz megkövetelt gazdasági feltételek teljesítésére koncentráltak, például az ipar privatizációja és a jogharmonizáció terén. A nagy

kavarodásban az egészségügy valahogy elszáradt. Es ahelyett, hogy lefaragták volna például a kórházak költségvetését, a bérek leszorításával értek el megtakarításokat; pedig még az olyan viszonylag jómódú országokban is, mint Magyarország, az orvosok ritkán keresnek többet havi 600 amerikai dollárnál.

„Érdekes módon a kelet- és közép-európai államok az egészségügyi reformja érdekében hasznosított informatika terén akár még jobb helyzetben is lehetnek, mint Nagy-Britannia, Franciaország vagy Németország” – mondta Denis McCauley, az EIU globális technológiáért felelős piackutatási igazgatója. „Nem lesz annyi gondjuk a korábbi technológiák integrálásával, mert rendszereik még vagy nem épültek ki olyan szinten, mint Nyugat-Európában, vagy a meglévőket teljes egészükben le kell cserélni. Ez a folyamat sokkal bonyolultabb az olyan országokban, ahol elterjedten működő informatikai megoldásokra támaszkodnak” – fejtette ki.

MUNKATÁRSUNKTÓL

KLIKK Ha többet akar tudni
www.cebc.hu/konfprog.php?kid=61
www.oracle.com/global/hu/index.html

MEGOLDÁSOK

Többszintű hozzáférés

Februárban indul a Budai Gyermekkorháznak fejlesztett intra- és extranetes portál – jelentette be Zsolnai Gábor, a fejlesztő Meditcom Kft. ügyvezető igazgatója.

A Meditcom egészségügyi informatikai vállalkozás 2003 novemberében alakult, olyan tulajdonosok részvételével, akik a távközlési és informatikai piacon több mint tízéves tapasztalattal rendelkeznek. Tavaly júniusban kockázati tőkét vontak be, amely további lehetőséget ad a piaci igényeknek megfelelő termékek és szolgáltatások kifejlesztésére. Az 500 millió forint törzstőkű Meditcom Kft. ugyan új szereplőként jelent meg a piacon, de a cég tizenöt éves egészségügyi szakmai hagyományokkal és tudással bíró termékcsomagot, valamint know-how-t tudhat magáénak.

A vállalkozás megvásárolta és továbbfejlesztette a HospNET néven ismertté vált teljes palettájú, integrált medikai szoftvercsomagot. A Meditcomban egyesült a HospNET-szoftverhez kötődő egészségügyi, illetve az Elendertől áthozott adatkommunikációs és informatikai tapasztalat.

A cég a hagyományos intézményi informatikai rendszerek mellett (osztályos, járóbeteg, kartonozó, UR/RTG, labormodulok) teljes körű, komplex infokommunikációs megoldásokat kínál. Az egészség-

ügyben is megjelenő, központilag üzemeltetett szolgáltatás alapú megoldások mellett (például ASP), integrált belső informatikai rendszerek kiépítését, üzemeltetését, intézményi honlapok, portálok kiépítését biztosítja. Működésének másfél éve alatt kialakította a Budai Gyermekkorház teljes medikai területét lefedő integrált rendszert, elkészítette a Mátrai Állami Gyógyintézet integrált medikai, gazdasági és szállodai rendszerét, valamint a Ferencvárosi Egészségügyi Szolgálat betegirányítási rendszerét.

Zsolnai Gábor elmondta: a Meditcom a medikai szoftverfejlesztéseken túl az internet- és telekommunikációs szolgáltatások, a webes és portál-megoldások fejlesztésére helyezte a hangsúlyt, segítve ezzel az intézményen belüli és az intézmények közötti integrációs folyamatokat. A vállalat első évét főként a fejlesztés és felkészülés jellemezte, 2005-re közel 300 millió árbevétel terveznek. A cég hosszú távú céljai közé tartozik a nemzetközi pozicionálás, különös tekintettel a kelet-közép-európai és a dél-kelet ázsiai piacokra. A Meditcom a közelmúltban a Budai Gyermekkorház komplex betegnyilvántartási rendszere mellé egy integrált kórházi intra-, illetve extranetes és portált adományozott azzal a céllal, hogy előse-



Zsolnai Gábor

gítése az intézmények közötti vertikális integrációs célok megvalósulását és bemutatja a rendszer működését, tette hozzá Zsolnai Gábor.

A portál- és extranetes rendszer alapvetően kétszintű hozzáférést biztosít. Az első és egyben a legselebbebb réteg az intézménnyel kapcsolatba kerülő állampolgárok csoportja. Ők a szolgáltatásokat a regisztráció után érhetik el, akár az intézménybe való első megjelenéskor, akár az interneten keresztül. A beteg a regisztráció során kap egy azonosítót, és ezt, valamint a személyi adatait megadva tud belépni. Be lehet jelentkezni egy adott időpontra az intézmény által meghatározott szakrendelésekre, szolgáltatásokra, továbbá lehetőség nyílik VIP vagy például „Anyás szoba” lefoglalására.

A második célcsoport a szakemberek rétege, vagyis a házi gyermekorvosok. Ők a regisztráció után elektronikus úton utalhatnak beteget az adott intézmény adott osztályára. Ehhez hozzáférhető az osztályok listája, a szakrendelések ideje, azok foglaltsága, illetve szolgáltatásai. A háziorvosok információt kapnak az előjegyzett beteg megjelenési státuszáról, de a rendszer képes biztonságosan publikálni a beküldő orvos számára betegek leletét, zárójelentését. A jogosult orvos valamennyi betegének összes leletéről információt kaphat, és kérésére a leletek elkészülésekor SMS vagy e-mail üzenetben értesítést is küld a rendszer.

BARABÁS BALÁZS

KLIKK Ha többet akar tudni
www.meditcom.hu
www.szt.hu/archiv.php?id=26270

Budapesti székhelyű, angol tulajdonú multinacionális cég európai SAP rendszere támogatásához munkatársakat keres, mielőbbi belépéssel az alábbi munkakörökbe

- SAP FI/Co team leader
- SAP FI/CO analyst/support
- SAP BW analyst/designer
- SAP Generic ABAP Developer+ Basia
- SAP ABAP Developer
- SAP SD team leader
- SAP MM analyst
- SAP PP analyst

A munkakör betöltésének feltételei:
 – SAP konfigurációs, illetve fejlesztési ismeret
 – legalább 2 éves szakmai gyakorlat SAP-konfigurálás, illetve fejlesztés, valamint felhasználói támogatás terén
 – angolnyelv-tudás

Kérjük, hogy angol nyelvű önéletrajzát fizetési igényének megjelölésével a következő jelígre és címre küldje:
 „SAP támogatás” Coats Hungary Ltd.
 H-1325 Budapest, Pf.111.
 A borítékra kérjük a munkakör megjelölését.

04020

ÜZLET és kommunikáció

Népszerűbb az online vásárlás

Az [origo] bevásárlóközpont az ünnepi szezonban naponta közel tízezer látogatást regisztrált, s ez duplája az előző év hasonló időszakának adatához képest. Az elmúlt évben egyenletesen nőtt a virtuális boltok száma, így a vásárlók ma már több mint 150 cég 30 ezernél is több termékajánlatából válogathatnak. A bevásárlóközpontban egy-egy vásárlás értéke átlagosan 10-16 ezer forint. Az emberek egyre fogékonyabbak az internetes vásárlásra, és az olcsóbb termékeket is ezen a módon szerzik be. (szt.hu)

Csalogat a Microsoft

Néhány nappal azután, hogy az Oracle lezárta a PeopleSoft átvételét, a Microsoft Business Solutions bejelentette, hogy a PeopleSoft-felhasználók Microsoft termékekre való áttérésének érdekében pénzügyi ösztökélést és specializált tanácsadói szolgáltatásokat kínál. A cég 25 százalékos licenccéreményért, és az első évben adott támogatásra és fejlesztési programokra szóló kedvezményt ad. (IDG News Service)



Aukciós portált indít a Sanoma

A Sanoma Budapest megvásárolta a HIAA Kereskedelmi és Szolgáltató Kft. 49 százalékát; a HIAA működtette hazánkban a lengyel Payback-csoport aukciós portáljának testvérüzletét, a tetrako.hu-t. Az akvizíciót követően a portál új külsővel és struktúrával TeszVesz.hu néven érhető el. A Sanoma Budapest és a Payback által létrehozott vegyesvállalat célja, hogy szakmai tapasztalatuk és know-how-juk révén az új aukciós portál néhány éven belül piacvezetővé váljon Magyarországon. (szt.hu)

Rohamosan terjed az adathalászat



Egyre többen esnek áldozatul az „adathalászok” által elkövetett csalásoknak. Az adathalászat az online csalás egyik formája; a hamisított e-mailek segítségével a gyanútlan felhasználókat olyan website-okra terelik, amelyeken valamilyen módon megpróbálnak hozzáférni a személyes pénzügyi adataikhoz. Leginkább a pénzügyi szolgáltatók vannak kitéve a veszélynek, hogy visszaélnek a márkanevükkel, ugyanakkor az internetszolgáltatók nevében elkövetett csalások száma is gyorsan növekszik

Növekvő SAP – integrált portál

Az SAP 2004-re számított szoftverforgalma várhatóan eléri a 2,361 milliárd eurót, s ez 10 százalékkal több a 2003-as 2,148 milliárd eurónál. A szoftverárbevétel az árfolyamhatást korrigálva 13 százalékkal emelkedett az egy évvel korábbihoz képest – tette közzé a legnagyobb üzleti szoftverszállító. A teljes évre számított becsült összárbevétel 7,514 milliárd euró, amely 7 százalékos emelkedés a 2003-as 7,024 milliárd euró összárbevételével összevetve; az árfolyamhatást korrigálva 10 százalékos a bővülés.

A 2004 negyedik negyedévére becsült 2,401 milliárd euró összárbevétel 8 százalékkal haladja meg az előző év megfelelő időszakának 2,215 milliárd eurós értékét. Az SAP előzetes eredményeinek áttekintése alapján 2004 negyedik negyedévében 1,003 milliárd eurós szoftverárbevételre számít, amely 8 százalékos növekedésnek felel meg az előző év utolsó negyedével összehasonlítva. Ezt az eredményt annak ellenére érte el, hogy az euró USA dollárral szembeni gyors erősödése negatívan befolyásolta az átváltást az év utolsó három hónapjában.

Az amerikai régió várhatóan 318 millió eurós szoftverárbevételről fog beszámolni az utolsó negyedévre, vagyis 26 százalékos emelkedésről az előző év megfelelő időszakához képest. Az európai, közel-keleti és afrikai országokat átfogó EMEA régióban 579 millió euró az utolsó negyedévi becsült árbevétel (2003 negyedik negyedéve: 578 millió euró). Az ázsiai és a csendes-óceáni (APA) térség 4 százalékos bővüléssel, 106 millió eurós szoftverárbevétellel zárja a negyedévet.

Az SAP és a Microsoft az SAP NetWeaver alkalmazásplatformhoz tartozó Microsoft .NET portálfejlesztői csomag (Portal Development Kit for Microsoft .NET, röviden PDK for .NET) piaci bevezetését is bejelentette. Az új megoldással az SAP ügyfelei az SAP NetWeaver és a Visual Studio .NET 2003 szoros integrálásával méréselhetik költségeiket és rendszereik bonyolultságát. A Microsoft és az SAP ügyfelei összesen 40 ezer SAP rendszert futtatnak Windows-környezetben. A Microsoft Visual Studio .NET 2003 integrált fejlesztői környezet kiegészítő termékeként kínált PDK for .NET lehetővé teszi az SAP ügyfeleknek, hogy a támogatott fejlesztői nyelvek valamelyikén tartalmat fejlesszenek az SAP NetWeaver portálkomponenseként működő SAP Enterprise Portalhoz.

Go for it!

SAP Business One

Bemutatóink helyszínéről
és időpontjáról
honlapunkon tájékozódhat



Hihetetlen, de SAP!
SAP Business One

itelligence

www.itelligence.hu

Rohamosan terjed az adathalászat

Az utóbbi időben egyre agresszívabb eszközökkel próbálkoznak az internetes adathalászzal foglalkozó csalók: az emberek bizalmának kihasználása helyett egyre növekszik a rosszindulatú kódok által elkövetett adatlopásos esetek száma



Tavaly novemberben csaknem harmadával nőtt az adathalászzal felhasznált weboldalak száma az előző hónaphoz képest – derül ki az Anti-Phishing Munkacsoport és a Websense Security Labs által közösen készített felmérésből. Az Anti-Phishing Munkacsoport (APWG) 2003-ban alakult az adathalászat elleni harcra. Ma közel ezer tagja van több mint ötszáz cég és kormányzati vagy kutatóintézmény képviselőjében.

MEGTÉVESZTETT INTERNETEZŐK

Az adathalászat (közkeletű angol nevén phishing) az online csalás egyik formája; a hamisított e-mailek segítségével a gyanútlan felhasználókat olyan website-okra



terelik, amelyeken valamilyen módon megpróbálnak hozzáférni a személyes pénzügyi adataikhoz – például a bankkártya számához, felhasználói nevekhez és jelszóhoz vagy a társadalombiztosítási számhoz.

Az ismert és megbízhatónak tartott bankok, vállalatok vagy kártyacégek márkanevének felhasználásával elküldött elektronikus levelek segítségével a tapasztalatok szerint azoknak a címzetteknek, akik válaszolnak a csalóknak, vagy megadják az adataikat az erre a célra létrehozott honlapon, akár 5 százalékát is megtéveszthetik. A csalások következtében egyre több az ügyfelek kártyaszámai-

val vagy személyes adataival való visszaélés, és emiatt mind nagyobb a kár.

„ÚJ ÜZENETE ÉRKEZETT”

A jelentés szerint 2004 novemberében 1518 phishingre specializált webhely volt az interneten, s ez az érték 29 százalékkal több, mint egy hónappal korábban. A csaló elektronikus üzenetek száma még ennél is aggasztóbb méreteket ölt: az új, egyedi phishing e-mail üzenetek száma novemberben 8459 volt – ez az augusztusi szám négyszerese –, és a júliusi értékhez viszonyítva havi 34 százalékos növekedés.

Tavaly novemberben 51 márkanév ért súlyos támadás, közülük ötöt első alkalommal. Ezzel 2003 novemberére óta (a munkacsoport ekkor tette közzé felmérését először) 122-re emelkedett a csalás céljára felhasznált márkanevek száma. Az adathalászat ugyanakkor meglehetősen koncentrált, így a phishing tevékenység 80 százaléka tavaly év végén is csak hat márkanév ellen irányult. Továbbra is a pénzügyi szolgáltatók tarthatnak leginkább attól, hogy visszaélnék a márkanevükkel, ugyanakkor az internetszolgáltatók nevében elkövetett csalások száma is gyorsan növekszik.

GYORSAN TOVÁBBÁLLNAK

A csalók az összes eset 22 százalékában próbálták félrevezetni a felhasználókat oly módon, hogy a hamisított cílcímbe szerepelt a megtámadott márka vagy cégnév, ugyanakkor az oldalak 67 százalékának csak IP-címe volt, domain neve nem. Jellemző, hogy az adathalászat weboldalakat csak rövid ideig lehet elérni az interneten: egy átlagos adathalászzal 6,2 napig lehetett meg-

találni a világhálón, de a leghosszabb idő is mindössze 31 nap volt. A legtöbb adathalászat weboldalt továbbra is az Egyesült Államokban hostolják, de egyre inkább feljött Kína is, emellett koreai, japán, kanadai, brazil, német, indiai és angol site-ok következnek a sorban. A jelentés megjegyzi: egyre több országban bukkannak fel hasonló oldalak, s az említett államok mellett további 50 országban próbálkoztak a csalók adathalászzal.

A felmérés szerint a „social engineering” (az emberek bizalomra való hajlamának kihasználása a számítógépekhez való illetéktelen hozzáférés érdekében) alapú támadások száma az utóbbi időben csökkent a technikai trükkökön alapuló javára. Ezt a tendenciát jelzi a kifejezetten rosszindulatú kódok által elkövetett adatlopásos esetek gyarapodó száma – hangsúlyozta Dan Hubbard, a Websense elemzője. A „social engineering” alkalmazói gyakran e-mailekben csábítják a felhasználókat rosszindulatú kódokat tartalmazó weboldalak látogatására. A fertőzött site-ok többsége azonos elven működik: megvárják, míg az adott felhasználó kereskedelmi vagy pénzügyi oldalhoz csatlakozik és/vagy kicserélik azt a saját maguk által hostolt verzióra, esetleg rögzítik a gyanútlan felhasználó billentyűleütéseit.

A phishing technikák egyre fejlettebb változatai – párosulva a hagyományos keyloggerek és rosszindulatú kódok alkalmazásával – valóságos hadi gépezetként működnek: rendkívül szervezett és kifinomult támadásokat tudnak végrehajtani – mondta David Andrács, a Websense céget Magyarországon képviselő RelNet Kft. ügyvezetője.

MUNKATÁRSUNKTÓL



A váltás... a Novell belső Open Desktop kezdeményezése

A „Ki mit főzött, egye meg” kifejezés talán nem a legmegfelelőbb, de a saját terméküket használó vállalatok számára ismerős helyzetet tükröz. A Novell pedig egy ideje már a saját Linux technológiáját használja a desktop gépeken is. Mielőtt a Novell egyesítette erőit a Linux terén vezető Ximiannal és a SUSE LINUX-szal, a Linuxot már telepítette adatközpontjaiban. Ugyanakkor 2004-ben a Novell - az évente megrendezett BrainShare konferencián - ambiciózus terveket közölt további elképzeléseiről: a vállalat egy éven belül teljes munkaerő-állományát nyílt forráskódú környezetbe kívánja helyezni. Ennek megfelelően 2004 nyarától a Novell 6000 dolgozója nyílt forráskódú irodai szoftvereket használ világszerte, és a dolgozók folyamatosan átterekelték a Novell Linux Desktopra. Az átállás pedig most 2005-ben természetesen tovább folytatódik. Az átállási projekt az Open Desktop kezdeményezés nevet

A Novell a Microsoft-megoldások felől a Linux és az OpenOffice felé mozdul. Lássuk, hogyan!

utalt Debra Anderson informatikai vezető a nyílt forráskódú irodai eszközcsoportra. „Teljes körű táblázatkezelést, szövegszerkesztést, bemutatókészítést és más eszközöket tartalmaz. Fut Windows, Linux és más platformokon. Olvassa és írja a Microsoft Office és az Adobe Acrobat fájlformátumokat. Ja igen, és ingyenes.”

Az OpenOffice.org csak a kezdet. Alkalmazások széles skálája - a webböngészőtől az irodai termékektől - olcsón vagy ingyenesen érhető el. Ezen alkalmazások nagy része nemcsak Linuxon fut, hanem Windows, Mac OS X, UNIX és más operációs rendszereken is. Ráadásul több nagy nevű szoftvergyártó - a Novelltól az Oracle-ig - elérhetővé teszi vállalati alkalmazásait

jelent a megfelelő rendszerek megfelelő szoftverekkel és szolgáltatásokkal történő kiépítésében, és így nem szükséges fizetni azért, amire nincs szükség. Mindez segít elkerülni a monopóliumok kialakulását, előremozdítja az innovációs törekvéseket, és mindenki számára segíti a költségek kézben tartását.

TERVEZÉS A SIKER ÉRDEKÉBEN

A kezdetektől megfontolás tárgyát képezte a kommunikáció. Egy vezetői bizottság rendszeres találkozókkal biztosította az irodák közötti koordinációt. Az alkalmazottak folyamatos tájékoztatása és a megfelelő eszközök biztosítása érdekében a projekt-csapat létrehozott egy Open Desktop kezdeményezés központot a vállalat belső hálózatán „OpenZone” néven. Az OpenZone-ban a Novell-alkalmazottak minden szükséges információt megtalálhattak a Linuxra történő átállással kapcsolatban, a telepítési



A vezetők és alkalmazottak egy online eszközzel készítették jelentést licenckezelési állapotokról. A folyamat a Novell Secure Identity Management megoldások funkcióit használta ki

gép alapú oktatáson át a tanár által vezetett tanfolyamokig minden megtalálható volt.

EREDMÉNYEK NÉHÁNY HÓNAP ALATT!

A Novell Open Desktop kezdeményezése február végén indult útjára. A cél az volt, hogy az első fázis március végére befejeződjön, ami minden szempontból merész célkitűzésnek mondható. De az eredmények hamar megmutatkoztak. Ahogy Pareto 80/20 elve jósolhatná, a munkaerő 80%-a teljesen befejezte a folyamatot, és teljes megfelelést mutatott az első néhány hét után. Az Open Desktop csapat tagjai szerint a maradék 20% átállásához a kulcs a speciális kommunikációban rejlett, melyet a helyi

Nyílt lehetőség — Miért térjünk át nyílt forráskódú környezetre?

Mint minden nagyobb változás, az alkalmazottak átállítása is nyílt forráskódú munkakörnyezetre tervezést, tanulást és rengeteg kemény munkát igényel. Miért éri ez meg? Azért mert a legson kezélfogható. Lássunk a legfontosabb előnyökből néhányat:

Választási lehetőség

A Linux választása elősegíti a versenyt, és általa elkerülhető a szállítótól való függés. A szállítókat újításokra sarkallja, és mindenki számára segít kézben tartani a költségeket.

Alacsony költségű szoftver

Olcsó vagy ingyenes irodai alkalmazások, levelező-, táblázatkezelő, szövegszerkesztő, rajzoló- és bemutatókészítő szoftverek állnak rendelkezésre Linux és Windows környezetben is.

Magas szintű biztonság

A Linux jól ismert magas szintű biztonságáról a szerverek és a munkállomások esetében egyaránt.

Szüksélszilárd megbízhatóság

A Linux hasonlóan híres magas szintű rendelkezésre állásáról is.

Párhuzamos kezelhetőség

A Linux robusztus hálózati és rendszerkezelési lehetőségeket biztosít, különösen az olyan Novell eszközökkel együtt, mint a ZENworks.

Egyedi alkalmazások

A nyílt forráskódú a vállalat által használt alkalmazások jobb testreszabhatóságát jelenti, így gyorsabb és költséghatékonyabb a megfelelő megoldások megépítése.

Novell Linux Átérési Megoldások Program

Hogyan dolgozhatja ki a leginkább megfelelő és költséghatékony Linux és nyílt forráskódú átérési stratégiát vállalata számára? A siker érdekében az átérési szükségleteket egy intelligens és átfogó terv alapján kell végrehajtani, mely szervezete egyedi profilja és szükségletei alapján került kialakításra. Minden fontos tényezőnek szerepelnie kell a tervben, és számításba kell venni az üzleti, szervezeti és kulturális problémákat ugyanúgy, mint a műszaki kérdéseket. Olyan kérdéseket kell feltennie magának, mint a következők:

Milyen érvek szólnak a tervezett átérés mellett?

Ki érint ezt?

Hogyan fogom kezelni a lehetséges vállalati problémákat?

Mely alkalmazásokat, szolgáltatásokat és felhasználókat ajánlatos először átállítanom?

Milyen költségekre és megtakarításokra számíthatok?

Ki biztosít oktatást és támogatást?

A Novell Linux Átérési Megoldások Program metodikát, szolgáltatásokat és eszközöket biztosítanak a Linuxra átéréshez az ügyfelek számára.

útmutatóktól a nyílt forráskóddal kapcsolatos legújabb hírekig és szoftverfrissítésekig.

A képzés is fontos része volt a korai tervezési szakasznak. A folyamat tervezői a Linux, az OpenOffice és más nyílt forráskódú eszközök külső képzési eszközeinek meglepően bőséges kínálatával találkoztak. Ezek között könyvektől kezdve a számító-

kapta. Ez a cikk a Novell átállását mutatja be: milyen megfontolások alapján döntött a Novell az átállás mellett, milyen tervek születtek az átállás lebonyolítására, illetve hogyan tette meg a vállalat az első lépést: hogyan szabadult meg a felesleges licencképtől.

MIÉRT LEGYEN NYÍLT FORRÁSKÓDÚ A MUNKAKÖRNYEZET?

A Novell számára ez nem volt nehéz kérdés. A Novell stratégiai fontosságú törekvése az, hogy példát mutasson a nyílt forráskódú alkalmazások napi munkában való felhasználására. Ezzel az alkalmazottak Linux és nyíltforráskódú-szakértelmre tesznek szert. Ez utat mutat a vásárlók számára is, így a Novell-tanácsadók alkalmazhatják a Novell tapasztalataiból leszürt metodikát, eszközöket és a leghatékonyabb eljárásokat a mások számára fejlesztett átérési megoldásokban. Az átérés lebonyolításáért felelős informatikai részleg tisztában volt azall, hogy a nyílt forráskódú kézzelfogható előnyöket kínál.

„Vegyük az OpenOffice.org példáját” -

Linux-környezetben is. A nyílt forráskódú alkalmazása egyáltalán nem az egyetlen ok a Linuxra történő átérésre. A további okok között szerepel a Linux jó híre a kemény biztonsági követelmények és a szüksélszilárd megbízhatóság tekintetében. Nem csak azért, mert a Linux egyáltalán nem képezi a vírusok alkotóinak célpontját, de egyszerűen és hatékonyan konfigurálhatók a biztonsági beállítások.

A VÁLASZTÁS LEHETŐSÉGE ELŐSEGÍTI A VERSENYT, ÉS ELKERÜLHETŐ A SZÁLLÍTÓKTÓL VALÓ FÜGGÉS

Egy másik ok, hogy a Linux robusztus hálózati és rendszerkezelési lehetőségeket biztosít, főleg a Novell ZENworkshöz hasonló eszközökkel együtt. Egyéni megoldások esetén a nyílt forráskódú biztosítja a vállalatok által használt alkalmazások testreszabhatóságát, így gyorsabb és költséghatékonyabb a megfelelő megoldások kiépítése. A legfontosabb pedig a választás lehetősége. A Linux választásának lehetősége elősegíti a versenyt, és általa elkerülhető a szállítótól való függés. Ez rugalmasságot



A nyílt forráskódú munkállomásokkal kapcsolatos összes letöltés, telepítő és információforrás megtalálható az OpenZone-ban, amire egy Novell-alkalmazottnak szüksége van

vezetők valósították meg. Emellett sokat segített a helyi felelősök türelmes munkája is.

KOMOLY EREDMÉNYEK SZÜLETTEK

Egy új szerződés a Microsofttal közel egymillió dolláros megtakarítást hozott. Több mint 5000 gép költsége megszűnt. Végül világszerte szinte minden alkalmazott megfelelt a követelményeknek. Az Open Desktop kezdeményezés során bevezetett licencké- és hardverkezelési házirendek és rendszerek még mindig életben vannak, így a Novell ezeket a problémákat folyamatosan gyakorlatként közelítheti meg. A Novell már bebizonyította, hogy a nyílt forráskódra történő átérés konkrét előnyökkel jár, melyek egy része már az átállás kezdeti fázisában elérhető. A Novell tehát elmondhatja, hogy amikor a Linuxról van szó, a „saját főztjét fogyasztja”, és az kifejezetten jó. (x)

Érdekessegek a világhálóról

SCHUMACHER IS ÍGY KEZDTE...



Ki ne álmódzott volna már autóversenyzői karrierrel, ám ez csak keveseknek adatik meg. Az ilyen vagyak kölesére nagyon sok bér gokartpalya épült országszerte, ahol az átlagos pénztárcájú „föld halandók” is átélhetik a legális száguldozás örömeit. Volt azonban egy kis baráti társaság, amelynek tagjai még többet szerettek volna, és 2001-ben megalapították az Országos Amatőr Gokartbajnokságot, ahol a hivatalos versenyekhez hasonlóan, szervezett körülmények között lehetett harcba szállni a pontokért. Az évek alatt a sorozat egyre népszerűbb lett, és most már rengeteg állandó résztvevője van. A sorozat szervezői egy tartalomban gazdag honlapot is készítettek, amelyet rendszeresen frissítenek. A hírek, az élménybeszámolók, az aktuális bajnokságra vonatkozó információk és a versenyszabályzat mellett képek, illetve videofelvételek is találhatóak az izgalmas bővelkedő futamokról.

www.attys.hu

BOBORJÁN, A BESZÉLGETŐ ROBOT



A mesterséges intelligenciával kapcsolatos munkáiról is ismert AITIA Rt., amely a www.viroker.hu virtuális tőzsdeügynököt is készítette, most egy, a heteknapjai emberek számára is élvezhető, humoros alkotással állt elő. A még béta állapotban lévő www.boborjan.hu-n egy virtuális robottal beszélgethetünk – chatelhetünk. Az oldal különlegessége, hogy a robot a Dolák-Saly Róbert humorista által alakított Panda-csöki Boborján képeiben jelenik meg, és az ő stílusában kommunikál velünk. Az oldalról egyéb portálokat is megnyithatunk, amelyekkel ezután picit megváltózik a nyelvete.

www.boborjan.hu

A V-SYNTH OLDALA



A Roland külön oldalt hozott létre, csúscategóriás szintetizátorra, a V-Synth tulajdonságairól, amelyek segítségével a hangszer a legapróbb részleteit is megismerhetjük. Fontosabb funkcióit Flash animáció formájában is bemutatják. Az oldal emellett számos hasznos dolgot kínál, például menedzselőprogramot, neves előadók videóit és különféle egyéb hanganyagokat, valamint szoftverfrissítést is a V-Synthhez. Az oldal HTML formában is megtekinthető.

www.v-synth.com

JÁTÉK ÍZELTLÁBÚAKKAL



Az AITIA Rt. által készített online sakkprogram, az Antchess lokális taktikákkal igyekszik legyőzni ellenfelét – ellenátben a klasszikus sakkprogramokkal, amelyek több lépésben előre gondolkodnak. A bábuknak belső motívációk vannak, és mindig az aktuális játékállásra reagálnak; ebből következtetnek az állatok legjobbnak ítélt lépésre. A program az így javasolt lépésekből választja ki a csapat számára is a legjobbat – figyelembe véve a szereplők karszertét. Például a bábuk szeretik leütni a náluk magasabb rangú ellenfeles bábukat, a gyalog pedig igyekszik eljutni az ellenfél hátsó sorába, hogy tisztá válhasson. A gép nem gondolkodik előre, legfeljebb a következő lépésig, ezért tűnik az ellenfél sokkal emberibbnek. A hagyományos sakkfigurák mellett játszhatunk hangyákról mintázott egységekkel is. A játékhoz az oldalról is letölthető Java Runtime Environment 1.4 mellett előzetes regisztráció is szükséges, ahol a program különféle kérdésekkel igyekszik felmérni sakk tudásunkat.

www.antchess.hu

Házhoz megy az információ

Kis- és középvállalatoknak rendez konferenciasorozatot a Volán Elektronika Rt. Az előadók a cégvezetőket, pénzügyi szakembereket a vállalatirányítás rendszerek fontosságáról, az elérhető pályázati formákról szeretnék tájékoztatni

A cég vezérigazgatója, Papp Zoltán szerint egyértelmű, hogy a mai, gyorsan változó üzleti környezetben, az uniós csatlakozást követően egyre élesebbé válik a gazdasági verseny. A versenyképesség megőrzéséhez, javításához már a kisebb vállalatoknak is szükségük van integrált vállalatirányítási rendszerekre. A 2004-es év két rendezvénye után, az idén tavasszal folytatódó konferenciasorozat látogatói, a cégek, vállalkozások vezetői az ERP-rendszerekkel kapcsolatosan az ötlettől a bevezetésig kaphatnak tájékoztatást. Az információk átadása azért is fontos, mert a cégek általában inkább az elsődleges tevékenységükre költenek. Ennek megfelelően inkább a gyártókapacitást, a raktárakat bővítik, az informatikai fejlesztésekre kevesebb pénzt fordítanak. A megtakarítási, hatékonyságnövelési lehetőségek ellenére ezeket a beruházásokat általában csak szükséges rossznak tekintik.

ZSEBPÉNZ

Ha azonban az ERP-rendszereket szállító cég, mint esetünkben a Volán Elektronika, olyan finanszírozási lehetőségeket tud kínálni, amelyek kevésbé terhelik meg a bevezetést fontolgató vállalatokat, akkor ebben a költségérzékeny piaci szegmensben is sikeres lehet. Ehhez bérleti konstrukciókat, az állami pályázatok elnyerését segítő szolgáltatásokra is szükség van.

Hogy a terület és a célközönség valóban fontos, azt a SAP példája is bizonyítja. Az ERP-alkalmazások fejlesztőjeként jól ismert német szoftveróriás eddig elsősorban a nagyvállalati szektorban volt jelen termékeivel. A telített piac után az

SAP Business One megoldáscsomag már a kis- és közepes vállalatokat célozza meg. A magyar piacon a magát második legnagyobb ERP-beszállítónak tartó Volán Elektronika a saját LIBRA rendszerével közös megoldáscsomagban kínálja az SAP megoldását.

Nem szabad azonban elfelejteni azt sem, hogy a cégeknek egy ilyen beruházás nagy anyagi megterhelést okoz. A GVOP révén elnyerhető támogatások rendszerét sok kritika érte a kis- és középvállalati szektor részéről, mivel a minimális összeghez szükséges önrész is túl magasnak bi-



Pénzre váltható információkkal is gazdagodhatnak a látogatók

zonyult a KKV szereplőinek, ezért nagy részük nem tudott élni a felkínált támogatási lehetőséggel. Ahhoz, hogy a kisebb cégek is támogatásokhoz jussanak, a kompakt ERP-rendszerek árához igazodó támogatási határokat kell kialakítani.

A kormányzat ígérete szerint a GVOP keretein belül elnyerhető támogatások minimális összegét leszállítják.

A rendezvény résztvevői a 2005. évi vissza nem térítendő támogatásokról is tájékozódhatnak.

A konferencia díjmentes; a szervezők ezzel is segíteni akarják, hogy valamilyen érdeklődő eljusson a rendezvényekre. Ezt a célt szolgálja az is, hogy végiglátogatók a megyeszékhelyeket, mivel a tapasztalatok szerint a vidéki vállalatok cégvezetői, informatikusai, pénzügyi vezetői így könnyebben részt vehetnek a félnapos konferencián.

TRAUTMANN BALÁZS

A konferencia állomásainak időpontjai és helyszínei

- 6. hét: február 10. – Tatabánya
- 7. hét: február 16. – Debrecen
- 8. hét: február 22. – Győr
- 8. hét: február 24. – Nyíregyháza
- 9. hét: március 2. – Miskolc
- 10. hét: március 10. – Zalaegerszeg
- 12. hét: március 24. – Székesfehérvár
- 13. hét: március 31. – Kaposvár
- 16. hét: április 14. – Szombathely

KLJKK További információ

www.mva.hu/konferencia



Műszertechnika Infocom-csoport: nyerőterek

A 80-as években Magyarországon a vállalati folyamatok szabályozását főleg PC-s eszközökkel igyekeztek elvégezni. Az azonban nyilvánvalóan nem hozhatott olyan megoldást, amellyel az egyre inkább a nyugati piacokra törekvő magyar vállalatok versenyképessé válhattak volna. De a PC-t legalább be lehetett szerezni. Nem véletlen, hogy a 80-as évek közepén induló magánvállalkozások, mivel gyorsabban alkalmazkodtak a korszerű követelményekhez, valós piaci igényeket elégíthettek ki, s ennek jóvoltából néhány év alatt kisszövetkezetekből több milliárd forgalmat bonyolító nagyvállalatokká fejlődtek.

VÁLTANI TUDNI KELL!

Egy magyar vállalat életben maradásának az a legfontosabb feltétele, hogy időben válta mindig alkalmazkodhasson a piac folyamatosan változó igényeihez – mondja Lakatos István, a Műszertechnika Holding vezérigazgatója. Az is alapstratégia az üzletben, hogy a különböző folyamatok egy bizonyos szinten összekapcsolódjanak, erősíték egymást. A Műszertechnika büszke arra, hogy az egyik húzóágazata mindmáig az infokommunikációhoz kapcsolódik. A holding forgalma 2004-ben várhatóan meg fogja haladni a 30 milliárd forintot, s ezen belül a legnagyobb árbevétel – mintegy 18 milliárd forintot – az infokommunikációs ágazat adja. „Idejekorán fel kell ismernünk – hangsúlyozza a vezérigazgató –, hogy a különféle termékeknek meddig tart az életciklusuk és meddig érdemes a cég tevékenységét egy-egy termékhez kötni. A hazai PC-gyártásban például addig volt fantázia – és nyereség –, ameddig a nagy multinacionális cégek meg nem jelentek termékekkel a magyar piacon.”

A Műszertechnika Infocom csoport legfontosabb vállalatát, a EuroOne Rt.-t az öt legnagyobb számítástechnikai cég közé sorolják Magyarországon. A szűkebb szakmai körön kívül azonban rendszerint „leánynevének” emlegetik. A Műszertechnika, a több mint két évtizede alapított társaság a hazai információtechnológiai piac egyik úttörője

A Műszertechnika nem lehetett tényleges versenytársa az IBM-nek, a Compaq-nak vagy a Microsoftnak, éppen ezért ezeknek a multiknak a stratégiai partnere



Lakatos István

rév kellett válnia, hogy tovább működhesen. S meg kellett találni azokat a pontokat is, amelyek elvezették a kommunikációhoz kapcsolódó többi területhez.

LÉPÉSEK TELEFÓNIÁBAN

Főleg a vezetékes távközléshez; arról már a 90-es évek kezdetén tudni lehetett, hogy a legdinamikusabban fejlődő ágazata lesz a hazai gazdaságnak.

Az 1990-ben a Magyar Postáról levált Matáv végre kiírta a rendszerválasztó tendert digitális központok és gerinchálózat létesítésére, s ez évtizedekre eldöntötte a hazai telefónia fejlődésének kilátásait. A tendernek az volt az egyik alapfeltétele, hogy a külföldi licencadónak magyar vállalattal párban kell beneveznie a versenyre. A svéd Ericsson – a korábbi magyar távközlési fejlesztések éllovasa – a Műszertechnikával az oldalán szállt versenybe. S együtt meg is nyerték a tendert. Létrejött a vegyesvállalati formában működő Ericsson-technika Kft., s ez a Műszertechnikának egyenes utat kínált a távközlési piacra való belépéshez. Néhány év múlva az Ericsson kivásárolta a vegyesvállalathoz a Műszertechnika részvényeit, de a társaság továbbra is beszállítója, partnere maradt a svéd telefonkonzernnek.

ÖSSZEHANGOLT ÜZLETÁGAK

A Műszertechnika Holdingnak ma négy nagy, egymástól elkülönülő, a stratégiai célok érdekében azonban összehangoltan működő ágazata van. A telefóniával, irodátechnikaival, számítástechnikaival és mobilkommunikációval foglalkozó infokommunikáció öleli fel a legszélesebb kört. 2001 óta ennek a portfóliónak a része a EuroOne Számítástechnikai Részvénytársaság.

A Műszertechnikán belül külön ágazat a gyártás; az elmúlt évtizedben jó néhány ipárvállalat, gyár került a Műszertechnika

tulajdonába, s működik versenyképes körülmények között a maga iparágában. A csoport aktív pénzügyekben is; itt a Pesti Hitel Rt. a legújabb kezdeményezés: ez a társaság szabad felhasználási jelzőjoghitelekkel és hiteldisztribúcióval foglalkozik.

A Műszertechnika Infocom-csoportnak az a vezetési stratégiája – mondja Lakatos István –, hogy nem egy homogén vállalatot testesít meg, hanem több, önállóan és kézzel is irányítható cégben végez infokommunikációs tevékenységet. A magyarázat egyszerű: ezek a vállalkozások 50-100 fős cégekkel versenyeznek a piacon, és csak akkor működhetnek eredményesen, ha éppoly rugalmasak és döntésképesek, mint a vetélytársak. S így lehetett olyan országos hálózatot létrehozni, amely kiterjed az üzletig valamennyi szegmensére. Ez a kis- és középvállalati szerkezet egyszerűsíti a részvételt a különböző tendereken. S ha a projekt nagyobb lélegzetű, akkor ezek a cégek egymással szoros kapcsolatot tartva közösen is felléphetnek.

VERSENY MINDEN SZINTEN

Az Infocomon belül fontos szerep jut a Műszertechnika Rendszerház Kft.-nek – amely főleg megoldást szállít, szerviz, üzemeltetést és tanácsadást kínál az irodátechnika és dokumentumkezelés különböző területein –, azután a Műszertechnika Mobilnet Kft.-nek – ez a cég a Vodafone legnagyobb magyarországi disztribútora –, valamint a Procomp Hungary Kft.-nek – ez a vállalkozás foglalkozik a cégcsoporton belül a nagykereskedéssel. A EuroOne Számítástechnika Rt. köréhez tartoznak még további 20-30 fős alkalmazásfejlesztő cégek; ezek speciális feladatok megoldásán, szoftverfejlesztésen dolgoznak, és ily módon kapcsolódnak a távközlés és az informatika szinte valamennyi területéhez; szerepet vállalnak egyebek közötti ERP- és CMR-rendszerek kialakításában.

A EuroOne nem csupán a közepes projektek elnyeréséért versenyez a legnagyobbakkal, hanem mint komplex infokommunikációs infrastruktúrát szállító cég nagy programok megoldásában is szerepet vállal – csatlakozik a beszélgetéshez Kucska Árpád vezérigazgató. Kormányzati, nagyvállalati megbízások állnak a referencialistáján.

LEHETŐSÉGEK ÉS FELTÉTELEK

A EuroOne igyekszik olyan nagyszabású projektekre is bekapcsolódni, amelyekben ma még csupán néhány multinacionális cég számíthat sikerre. Átfogó, az Európai Unió által is támogatott programokat fog megpályázni a speciális ismereteket megkövetelő agrárgazdaság informatikai infrastruktúrájának fejlesztésében. Hosszú távú állami feladatok átvállalására törekszik a PPP (Public Private Partnership) modellben; ez új utat kínál a gazdaság versenyképessé tételében.

BÁN ZSUTSA

Műszertechnika-történelem dióhéjban

A hazai számítástechnika – és távközlés – gyökerei főleg az állami kutató-fejlesztő intézetekben alakultak ki. A Központi Fizikai Kutatóintézet, az Akadémia Számítástechnikai Kutatóintézete, a Posta Kutatóintézete, a Híradástechnikai Kutatóintézet, a Számalk és a szocialista multinak nevezett Videoton együttesen sem rendezkedhetett be a gazdaságnak elegendő, ipari méretű, korszerű termékek tömeggyártására. Ezt a szerepet az ismeretlenségből hihetetlenül rövid idő alatt feltört és népszerűvé vált magánvállalatok vállalták: a Műszertechnika, a Microsystem, a Kontrax és a Controll, majd néhány évvel később a székesfehérvári, jórészt a Videoton műszaki gárdájából verbuválódott Albacom.

Az 1981-ben Széles Gábor és Kőszegvári András kétfős társaságként induló Műszertechnika kezdetben geodéziai műszerek előállításával foglalkozott, majd 1985-ben belépett a számítástechnikai piacra. Arra kevés esélyük volt, hogy kész számítógépeket hozzanak be nyugatról, s emiatt az összeszerelésben szinte azonnal össze-



pontosítaniuk kellett a fejlesztésre is. Ebben a folyamatba kapcsolódott be annak idején mérnök-üzletkötőként a Műszertechnika Holding Rt. mostani vezérigazgatója, Lakatos István. A Budapesti Műszaki Egyetemen diplomázott fiatal mérnök az egyetem befejezése után három évig még az MTA-SZTAKI-ban végzett aspiránsi tanulmányokat, majd átlépett a lendületesen fejlődő társasághoz. Ezekre az évekre esett a számítástechnikai vállalkozás csúcspontja. A Műszertechnika ebben az időben kezdett IBM-kompatibilis PC-eket gyártani, s a piac 30 százalékát tartotta a kezében.

Műholdas internet itthon

Tavaly decemberben a P-Sat Hungary Kft. elindította műholdas internetszolgáltatását, a skyDSL-t.

A szolgáltató célja, hogy azok a felhasználók is korlátozás nélkül jussanak szélessávú internethez, akik infrastrukturálisan elmaradott helyeken élnek



tására szolgál, tehát használatának előfeltétele valamilyen földi internetkapcsolat megléte, ami lehet telefonos, ISDN, kábeltelevíziós vagy rádiós, sőt mobiltelefonos GPRS internet is.

A szolgáltató az ISDN kapcsolat sebességét akár 250-szeresére képes felgyorsítani a műholdas technológia segítségével. A szolgáltató a teljes műholdkihasználásra törekszik: az ötlet az, hogy a felhasználóknak internetezéskor nem kell folyamatosan a maximális sávszélesség, ehhez a tevékenységhez elegendő egy „kisebb” (nagyjából 1000 kilobit/másodperc sávszélesség). A gyorsabb internetkapcsolatot csak akkor igénylik, ha valamilyen nagyobb anyagot (filmet, zenét, programot stb.) akarnak letölteni.

A technikai háttérrel és a műholdkapacitást a német TELES Euroservice adja, a nyugat 8 fokos pozícióban levő TELECOM 2D szateliten át. A skyDSL szolgáltatás is egy meglévő „hagyományos” internetkapcsolat gyorsí-

Ilyenkor a szolgáltatáshoz kapott ügyfélprogram segítségével a felhasználók menet közben, nagyobb sebességfokozatra (prioritási szintre) kapcsolhatnak, s ezzel saját maguk határozhatják meg a kapcsolatuk sebességét, egyúttal lehetőséget kapnak arra, hogy költségeiket folyamatosan alacsonyan tartva mindig a szükséges sávszélesség álljon a rendelkezésükre.

A prioritási alapszint az 1-es, ezzel a legnagyobb elérhető sebesség 1000 kilobit/másodperc, a 2-es prioritáson 4000 kilobit/másodperc a felső határ, a 3-as prioritási szint felett letöltött adatok után forgalmi díjat kell fizetni. Az internet-hozzáférés mellé egy felhasználói interfészt is biztosítanak, amelyen keresztül beállítható a havi limit, és ellenőrizhető a forgalmi adatok.

MUNKATÁRSUNKTÓL

KLICK További információ

www.sky-dsl.hu
szf.hu/klcik/interest



Negyedik mobilgeneráció?

Hazánkban alig hirdették ki a 3G tender győzteseit, és még más országokban is gyerekcipőben jár a technológia alkalmazása, de 26 távközlési vállalatból álló csoport bejelentette: elkezdtek dolgozni a következő generációs 3G hálózaton

A szuper 3G-nek kereszttel technológia tízszer gyorsabb adatletöltést tesz lehetővé, mint a mostani 3G hálózat. A távközlési cégek szerint az új technológiával egybeek között tévéműsort is sugározhatnának mobiltelefonon keresztül.

Szakértők szerint a szuper 3G technológia ötlete azért született, hogy felvegye a versenyt a más, vezeték nélküli technológiák egyre nagyobb sebességével. A szolgáltatók a WLAN és a hosszabb hatósugarú WiMAX standardok ellen szövetkeztek.

A szuper 3G fejlesztésén 26 vállalkozás dolgozik együtt: közöttük olyan óriáscégek vannak, mint a Vodafone, a NEC, a Siemens, a japán NTTDoCoMo, a Cingular és az Alcatel.

Arra számítanak, hogy a gyorsabb adatátvitel nemcsak a mobilos tévéadá-



összeget emészt majd fel a szuper 3G licenc is. A japán lapok úgy tudják, hogy a legnagyobb szolgáltató, a DoCoMo csak a meglévő 3G infrastruktúra „szuperesítésére” 700 millió eurót költ.

A DoCoMo szóvivője szerint a szolgáltató a meglévő 3G WCDMA (Wideband Code Division Multiple Access) hálózatát bővíti. A szuperesítés következtében a 100 megabit/másodperc letöltési és 50 megabit/másodperc letöltési sebességet tudnak elérni.

Az ARC Group kutatása szerint busásan megéri dollármilliárdokat befektetni a 3G és szuper 3G technológiába, hiszen 2008-ra 250 millió előfizető vásárol majd mobil videotermekeket, s ez a piac 5,4 milliárd eurót ér.

Magyarországon – ahogy már megírtuk – tavaly decemberben hirdettek eredményt a 3G tenderen: a három győztes a T-Mobile, a Pannon GSM és a Vodafone 52,5 milliárd forintos bevételt hoz az államháztartásnak. A pályázat sikeres lezárását követően 2006-ban elindulhat Magyarországon a harmadik generációs mobiltelefon-szolgáltatás.

MUNKATÁRSUNKTÓL



sok megszületését, a játékértékesítések növekedését generálja, hanem megnő az érdeklődés a magasabb felbontású és nagyobb LCD-kijelzővel ellátott készülékek iránt. Az új technológia vélhetően 2007-re lesz életképes, kereskedelmi alkalmazása csak 2009 után képzelhető el.

A szolgáltatók a szuper 3G technológia licencére is sok millió eurót költenek: a brit mobilszolgáltatók például 220 milliárd fontot áldoztak az első generációs 3G licenc megvásárlására, hasonló

A NETACADEMIA

Oktatóközpont

tanfolyamok értékesítésére és az ügyfelekkel való kapcsolattartásra informatikában jártas

üzletkötőt

keres. Önletrajzát a következő e-mail címre várjuk:

info@netacademia.net

Bővebb információ:

NetAcademia Oktatóközpont
http://www.netacademia.net

0401E

TECHNOLÓGIA

Együttműködés

A Microsoft és az Alcatel megállapodása szerint a francia cég segítséget ad a szoftvergyártó valós idejű együttműködést támogató fejlesztőcsoportjának olyan alkalmazások kidolgozásához, amelyek révén a felhasználó az asztali számítógépéről kezdeményezhet telefonhívásokat. Az új lehetőség kódneve „Istanbul”, amely a Live Communications Server 2005 nevű kiszolgálóalkalmazás kliensként a Microsoft következő Instant Messaging alkalmazásában jelenik majd meg. (www.inforworld.com)

Kevesebb Windows XP változat

A Microsoft januárban bejelentette, hogy nem fejleszti tovább a Windows XP operációs rendszer Itanium2 processzor alapú munkaállomásokon futó változatát. A döntés logikus, mivel a nagyobb hardvergyártók leállnak az Itanium2 alapú munkaállomások gyártásával. A Microsoft az XP fejlesztését a 64 bites kiterjesztésű, 32 bites processzorokra koncentrálja. (www.computerworld.com)



Gyorsítótárat dupláz az Intel

Az Intel nyilvánosságra került tervei szerint a Potomac kódnevű Xeon MP processzorában 8 megabájt lesz a másodlagos (L2) gyorsítótár. A mai legnagyobb teljesítményű Xeon MP processzor 3 gigahertzen működik, és 4 megabájt az L2 gyorsítótárra. Az Intel terve szerint a Potomac 3,5 gigahertzen működik majd. Az Intel októberben visszavonta a 4 gigahertes Pentium4-re vonatkozó ígéretét, és jelenlegi terveiben sem szerepel 3,8 gigahertznél nagyobb frekvenciájú processzor. (www.inforworld.com)

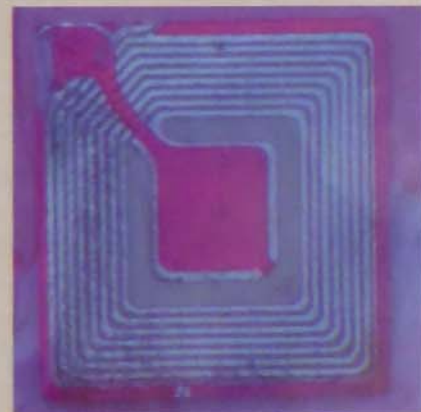


RFID lapka műanyagból?

A Siemens AG és a Kurz GmbH & Co. KG közös tulajdonában lévő németországi PolyIC GmbH kutatói nagy előrelépést tettek a műanyag alapú integrált áramkörök kifejlesztésében. Ezek természetesen nem mérhetők a szilícium alapú lapkákhöz, de egyszerű feladatokra, például RFID azonosítóként tökéletesen megfelelnek, mivel a kutatók várakozásai szerint közvetlenül a hordozófóliára való nyomtatási technológiával előállításuk nagy tömegben olcsó lesz.

A PolyIC GmbH fejlesztette ki a jelenlegi leggyorsabb – 600 kilohertzen működő – polimer alapú áramkört, és várhatóan jövőre kezdik meg a cég által kidolgozott technológiával az első négy bítet tároló áramkörök gyártását, amelyet a márkahamisított áruk kiszűrésére alkalmaznak.

A tervek szerint az egy évvel később gyártásba kerülő, 32 bítet tároló áramkör már sokkal szélesebb körben lesz felhasználható. A PolyIC reméli, hogy 2008-ban a 128 bítet tároló, 13,56 megahertzrel működő polimer alapú áramkör alkalmas lesz a mai passzív RFID áram-



körök felváltására, sokkal alacsonyabb költsége révén. Így a ma még viszonylag drága RFID rendszer felváltatná a vonalkódot, amely általában 44 bitnyi adatot hordoz. A PolyIC prototípus áramköre a hordozófóliára felhordott legalább négy rétegből áll, az elektrodákat pedig áramvezető polimerekből alakítják ki. A cég célja, hogy az RFID áramkörök gyártási költségét 1,3 centre szorítsák le; a mai fém-szilícium lapkák ára 39-66 cent között van. Az árcsökkenés várhatóan ugrásszerűen növelné az RFID alkalmazását, amelyet ma még a legnagyobb áruházláncok közül is kevesen használnak, például a Metro 1800 németországi áruháza és elosztóközpontja közül csak hűsz.

Karakteres rendszerhéjakról, más néven parancssoros felhasználói felületekről, ismertebb nevükön shellekről lesz szó a továbbiakban, konkrétan a következőkről: 4NT, Bourne Again Shell (bash), Emacs Eshell (eshell), TC-Shell (tcs), WinOne, Z Shell (zsh), Zoidberg perl shell (zoid). Mindegyik fut Windows alatt, noha a három UNIX shell (bash, tcsh, zsh) csakis a Cygwin nevű ingyenes Gnu környezettel együtt telepíthető. Az eshell a Windows alatt futó Gnu Emacs 21.2.1 (i386-msvc-nt5.1.2600) része, a Zoidberg perl shellhez előzőleg nyilván telepítenünk kell a perl, a 4NT és a WinOne pedig natív Windows-alkalmazás, mindkettő fizetős. (A többi szabad szoftver.)

Arra az esetre, ha az első bekezdés nyájas olvasóm füleiben kínaiul hangzott volna, elmondom másképp. A Windows start menüjében a kellékek között van egy olyan, hogy Parancssor, ha ezt megnyitjuk, egy fekete háttérű ablak bukkan elő, ami régebben DOS-ablak néven volt ismeretes. Ebben az ablakban fut a shell, amiből csak az úgynevezett prompt látható, egy karaktercsoport, például „C:\>” vagy valami efféle, de lehet egészen más is. A „prompt” szó magyar megfelelője „azonnali”, a latin promptusból származik, mely utóbbi

jelent valami kéznél lévő, jelenti azt, hogy ügyes, alkalmas, és jelenti azt is, hogy könnyű, kényelmes. A prompt mellé parancsokat írunk, ezért a prompttal kezdődő sort parancssornak nevezik. A beírt parancsot a shell értelmezi, tehát parancsértelmezőként funkcionál, az értelmezett parancsot továbbadja a rendszernek, ebben az értelemben a rendszer és a felhasználó között áll mint rendszerhéj, vagyis shell. Mármost az a shell, amit a start menüben találunk, nem túl okos, vannak sokkal agyafúrtabbak is, és azokkal nagyon jól lehet dolgozni.

Effélékről lesz szó a továbbiakban. Sorozatunk címe teljesen nyilvánvaló Hegel-parafraízis, *A szellem fenomenológiájára* utal, ez a mű – Fichte szerint – első részében a Kant által megismerhetetlennek nyilvánított magánvaló ismeretelméleti rehabilitációja a szubjektum-objektum egysége révén, második része pedig ennek a folyamatnaként az abszolút szellem kibontakozása a világtörténelmi megértésen keresztül. Tárgyunk némiképp szerzeágazó, ennél fogva több részletben dolgozom föl, az e havi jegyzet csupán a bevezető.

(Folytatás a 16–17. oldalon)

A shellem...

(Folytatás a 15. oldalról)

A későbbiekben persze nemcsak a shel-lekről magukról beszélünk majd, hanem elsősorban egy másfajta ember-gép kapcsolatáról, az ezzel összefüggő felhasználói attitűdről, világgépről, életfelfogásról, vagy ami tetszik. A konkrét apropót az adja, hogy letölthetővé vált az előjövő Windows-hoz (tehát a Longhorn-hoz) tartozó shell béta-változata, a Microsoft Shell, röviden msh, fedőnéven Monád. Igaz, ezt részletesebben nem tárgyaljuk, hiszen a Monád nincs kész, a dokumentációja pláne nincs, úgyhogy egyelőre csak vázlatosan lehet beszélni róla, vagy még úgy se. Ráadásul a Monádról már jelent meg ismertetés a hazai szaksajtóban, mégpedig a Számítástechnika 47. számának 22. oldalán, a leghelyesebb tehát, ha egyelőre ebből mazzolázunk. Közben pedig mintegy észrevétlenül belecusszunkunk a parancssoros felhasználói felületek tárgykörének zsongítóan meleg fűrdőjébe, mint krokodil a Nilusba napszálltakor.

A MONÁD ELŐÉRTETE

Most tehát „A Microsoft Shell »képességei« című cikkből idézünk, a szöveg, ezt előre kell bocsátanunk, vírusvédelmi irányultságú, és ennek megfelelően apokaliptikus világgépi, vagyis a shell egész mibenlétéhez a végítélet aspektusából közelít.

Termékenyebb kiindulópontot elképzelni se tudok.

Kezdjük ott, hogy a Microsoft Shellben „...a TXT-állományok (valamennyi TXT-állomány!) tartalmának a lekérdezésére a get-content ».txt parancsot használhatjuk. Egy klasszikus e-mail féreg is ilyesfajta módszert használ az e-mail címek kinyerésére».

A tudós szerző tehát arra mutat rá, hogy a Monád hadrendbe állítását követően a felhasználó képes lesz a szöveggállományokat a képernyőre kiírni, és ez az út a kárhöz vezet.

Menjünk sorjában.

Tizenöt évvel ezelőtt még kivétel nélkül minden PC-felhasználó parancssoros felületen volt kénytelen dolgozni, ez a felület a DOS command.com nevű parancsértelmezőjével volt azonos. A fent említett „get-content» parancsok a command.com utasításkészletében a „type» felelt meg, és a boldogtalan DOS-felhasználó is tudta, hogy a type parancs az állományok tartalmának megjelenítésére való. „Type VALAMI.TXT», és akkor a VALAMI.TXT állomány tartalma megjelenik a képernyőn. Következésképp a Microsoft Shellnek az a sajátossága, hogy a rendszerben tárolt szöveggállományokba betekintést enged, megteheti, elítélendő, viszont nem új. Biztonságpolitikai szempontból nyilván helyesebb volna, ha a gépbe bevitt állományokhoz soha többé semmilyen módon nem le-

hetne hozzáférni, ám az informatika mai helyzetében ettől messze vagyunk. (Ismerünk viszont reménykeltő próbálkozásokat.)

Azt is tudta tizenöt évvel ezelőtt a DOS-felhasználó, hogy dzsóker-karakterekkel egyszerre több állományt lehet megnevezni, például a *.txt formula azt jelenti, hogy „valamennyi txt állomány!», így, felkiáltójellel, ahogy az idézett cikk vírusvédelmi irányultságú szerzője leírja. Marmost kétségtelen, hogy vírusvédelmi szempontból helyesebb volna, ha a *.txt kifejezés nem az összes txt-állományt jelentené, hanem csak egyiket-másikat, tehát a shell szemelgetne közöttük, mint galamb a tiszta búzában, hol ezt csippenetén ki, hol meg amaazt, mondjuk hitbéli vagy világnézeti hovatartozás, esztétikai színvonal, vagy az előadásmód érzelmi hőtoka szerint. Volt már olyan érzésem, hogy egy adott rendszer valami efféle törekszik, ámde visszatekintve látom, hogy ezek bátoratlan próbálkozások voltak ezekben.

Ha viszont azt írom, hogy „type *.txt», akkor a képernyőn esetleg több száz vagy több ezer oldal suhan át másodpercek alatt, marmost tizenöt évvel ezelőtt a mentálisan alulfejlett felhasználó is tudta, legkésőbb a négynapos DOS-tanfolyam második napján, hogy konkrét információk előbányászása felé más utat az út vezet. Ha tehát a vírusvédelmi irányultságú szakembernek igaza van (és már mért ne volna igaza) abban, hogy „Egy klasszikus e-mail féreg is ilyesfajta módszert használ az e-mail címek kinyerésére», akkor itt kétségteljesen az úgynevezett hülye e-mail féreggel állunk szemben. Az okos e-mail féreg egészen más utat kell, hogy járjon, amiképp az okosabb jüzer is tudta tizenöt évvel ezelőtt, hogy karakterláncok-

...a következőképpen foglalhatjuk össze: ha egy számítógép működőképes, akkor szükségképpen kártékony is...

kat keresni leginkább karakterlánc-kereső segédprogrammal lehet, például a DOS/Windows kultúrában a findstr ilyen. Amúgy egyébként az e-mail címek kiszűrése könnyű, hiszen van bennük kukac. Leírom, hogy

```
grep @ *
```

és ezzel az aktuális könyvtár összes állományából előkötrom az e-mail címeket. Elvileg, persze, előszedek mást is, mint hogy a „@» karakter nemcsak e-mail címekben fordulhat elő, hanem például ebben a szövegben is többször felbukkan, úgyhogy a keresésen lehet finomítani, ha úgy látjuk jónak; a

```
grep <|\\w*|@|\\w*|\\.\\w*
```



A Windows-felhasználó számára a shell a tengerparti nyaralást jelenti, a Unix/Linux világ ismerői számára azonban egy hasznos eszközt is, amelynek különböző típusait mutatjuk be

formula már garantáltan csakis a „csapos@kocsma.hu» formátumú karakterláncokat, tehát az e-mail címet szedi elő. A főntebb látható kifejezés bonyolultnak tűnhet, és csakugyan, el kell hozzá olvasni a grep kézikönyvdolának ide vágó részét, kilencvenhat sor, nem kevés.

Menjünk tovább.

TERÉZ ANYA SZÍNRE LÉP

„Az msh számos további lehetőségeket kínál a maga karakterlánc-kezelő utasításával – még az e-mail cím átalakítása előtt sincs akadály» – írja a tudós szerző. Ez kétségteljesen borzasztó, ám rá kell mutatnunk, hogy a helyzetet és tekintetben is legalább húsz éve fölöttébb aggályos, tehát nemcsak a Monád megjelenésével válik azzá. Elég egyetlen, nem is túl bonyolult parancsot leírunk ahhoz,

hogy a postaládánkba a kezdetektől fogva mindmáig beérkezett e-mailekben Kulcsár Attila nevét és e-mail címét Teréz anyáéra cseréljük le, a parancs egyébként valami ilyesmi:

```
perl -p -i -e 's/Kulcsár Attila/Teréz anyja/'
```

ugyanazt megismételjük az e-mail címekre vonatkozóan is, aztán jöhetnek az ügyészségi nyomozóhivatal munkatársai, kapnak kávét, ropit.

Más ördögi praktikák is lesznek a Monádban, így például „Ha egy sort szeretnénk egy állományhoz hozzáfűzni, akkor kiadhatjuk az »add-content .txt -value 'Hello» utasítást. A szkriptvírusok maguk is ilyen technikával illesztik hoz-

zá a maguk kódját egy már meglévő szkript-programhoz» – írja a tudós szerző. Ebben is csak egyetérteni tudunk vele, nem jó az, ha a felhasználó egy meglévő szöveghez további sorokat írhat hozzá, az ilyesből baj származik. Más kérdés, hogy ennek a lehetőségét nem a Monád fogja megteremteni. Még létezett a Tájékoztatási Hivatal, az MSZMP KB ülése pedig még a párt vezető szerepének érvényesítéséről tárgyalt akkor, amikor már a kezdő DOS-felhasználó is tudta, hogyan lehet meglévő szöveghez a parancssorból további sorokat hozzáfűzni. Úgy, ahogy az 1. képen látható. A kezdő DOS-felhasználó azt is tudta, hogy ezt az eljárást a standard output átírányításának nevezzük, azóta létezik, amióta a világ világ, és mindig is létezni fog, mert nemigen lehet meglenni nélküle. Vegyünk egy példát: be kell szűrni egy beszámoló szövegébe azon dokumentum-állományok listáját, amelyek Rontó Pál sikkasztási ügyével függenek össze, és amely állományok egy bizonyos számítógép különféle könyvtáraiban vannak széjjel-szórva. Ebből valószínűleg az lesz, hogy két nődolgozó birkózik meg a feladattal, egyikük nézi az Intéző ablakát és diktálja az állományneveket, a másikuk pedig gépelni fog. Sajnos az illető gépen más állományok is vannak, a keresett állományok formátuma többféle is lehet, elnevezésük pedig nem egységes, csak annyit tudhat, hogy valahol az állománynevében előfordul a „sikkasztás», „sikkaszt», vagy esetleg csak „sikk» karaktercsoport. Ezen a két nődolgozó egy álló napon át fáradozik, és akkor még keveset mondtunk, az eredmény pedig nem lesz pontos. Ha viszont van a közelben egy rendszeradminisztrátornak látszó agyassabb személy, az beírja a konzolon, hogy

```
dir /s *sikk* > sikkaszt.txt
```

és íme, lett egy sikkaszt.txt nevű szöveggállományunk, amely csinosan rendezett formában szedi listába azokat a dokumentumokat, amelyek Rontó Pál gáztetteit tárgyalják, az állományt önmagában is fel lehet használni, vagy az Insert | File... menüpont használatával beszúrhatjuk egy Word-dokumentumba. Ha viszont történetesen az Emacsben írom ezt a szöveget (abban írom), és ide akarom beszúrni a sikkasztás tárgyú dokumentumok listáját, akkor az eshellben kiadom a következő parancsot:

```
echo **/*sikk* >>>
#<buffer rm05jan>
```

melynek hatására a lista megjelenik itt a szövegemben, azon a ponton, ahol a kurzor áll. Semmi további tennivaló nincs. Persze lehet, hogy ez a parancs hosszú, ijesztő és randa, viszont önállóan, gyorsan és pontosan hajtja végre azt a feladatot, ami egyébként két nődolgozónak egy napjába kerülne, és az eredményben nem volna köszönet.



És még nincs is Monádunk, mi lesz, ha hozzájutunk, mon dieu!

E-MAIL, FTP ÉS TÖBBI BORZALMAK

A Monad parancssorból e-mail is lehet majd küldeni, ezzel kapcsolatban a tudós szerző rámutat, hogy „A férgek és vírusok hasonló módon küldenek üzenetet, könnyen meghamisíthatják a feladót és persze állományt is csatolhatnak az üzenethez”. Ezzel megint csak egyetérteni tudunk, hozzátéve, hogy a fent leírtak az összes létező levelezőprogrammal összefüggésben elmondhatók, mert mindegyikre igaz, hogy „A férgek és vírusok hasonló módon küldenek üzenetet...”. A Windows-felhasználó egyébként már a múlt században is tudott a parancssorból e-mailt küldeni, az erre szolgáló parancssori kliensekről ebben a rovatban is volt szó, a UNIX története pedig azzal indult, már az ókorban, hogy a felhasználók vígan leveleztek, mégpedig a parancssorból, hiszen nem is igazán volt egyebük. A legújabb parancssori Gnu/UNIX e-mail kliens egyébként az E-mail 2.3 nevet viseli, és természetesen „könyven meghamisíthatja” a feladót. Nézzük csak:

```
email-n „Mennei Atyád” -f
magyarokistene@mennorszag.hu
-s „Ne vizezd a bort!”
csapos@kocsma.hu < csapos.txt
```

és máris küldtem egy levelet az lsten e-mail címéről a csapos@kocsma.hu címzettnek, vagyis meg van hamisítva a feladó. Két feltételnek kell ehhez teljesülnie, egyfelől okvetlenül saját SMTP szerverre van szükség, másfelől a beírt e-mail cím domén részének (esetünkben mennorszag.hu) léteznie kell, azaz mindenképp kiderítjük, van-e ilyen. Beírjuk a shell parancssorába, hogy „ping mennorszag.hu”, majd az jön vissza, amit a 2. képen láthatunk. A mennorszag.hu tehát létezik, ezért aztán például a magyarokistene@mennorszag.hu feladó is teljesen legális. A főnti parancs egyébként azt eredményezi, hogy a levél törzsébe a csapos.txt nevű állomány kerül, ugyanakkor attachmentet is csatolhatunk az üzenethez, bár ennek a gondolatától tudós szerzőnk visszaborzad.

Megtudjuk még a szóban forgó ismertetésből, hogy a Monad képes lesz http vagy FTP-kapcsolatokat létesíteni (minden shell képes rá, lásd a 3. képet), továbbá lekérdezi, sőt esetleg le is állítja a gépen futó folyamatokat. Ez igen háborzongatóan hangzik (leállítja a folyamatokat? oh, merde! Schweinehund!), de hát az élet olyan, hogy néhely processzek időnként megkerülnék, és ilyenkor ki kell őket lötni. Nem úgy, hogy kihúzzuk a zsinórt a konnektorból, vagy lecsapjuk a biztosítékot, mint gondolnánk, hanem kíméletesebben, a Feladatkezelőből, vagy - ha parancssor-orientáltak vagyunk - a shellből,

```
kill -f pid1 [pid2 ...]
```

ahol a „pid” értelemszerűen a folyamat azonosítóját jelenti. Egyébként az informatika hőskorában a gép leállítása is úgy történt, hogy - megfelelő automatizmus hiányában - maga az operátor lötte le egyenként a folyamatokat, persze a shellből, honnan máshonnan, majd a legvégén eloltotta a villanyt és hazament.

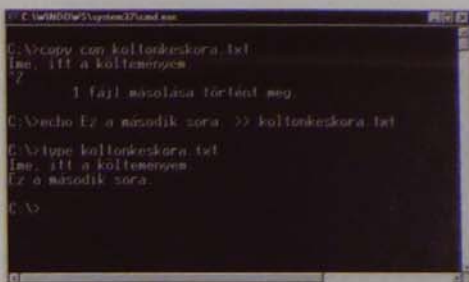
KIRÁNDULÁS AZ INFORMATIKAI ANTROPOLÓGIÁBA

Összegezzünk. Az általunk fontosabb kimazolázott szöveg a készüléken lévő Microsoft Shell majdan hozzáférhetővé váló sátnai képességeként említ egy sor olyan dolgot, amelyek a jelenlegi és múltbeli shellek szolgáltatásainak élenyészően parányi részhalmozát képviselik csupán. A szerző ezzel nyilván maga is tisztában van, hiszen informatikai szakemberről van szó, a szöveg tehát mélyen ironikus mondanót hordoz, ezt a mondanót pedig a következőképp foglalhatjuk össze: ha egy számítógép működőképes, akkor szükségképp kártekonny is.

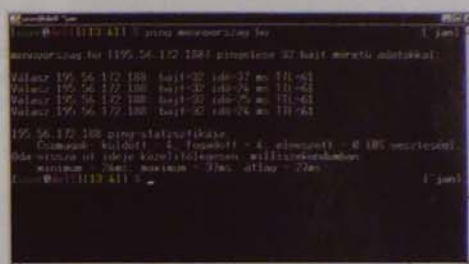
Ideje elmondanom, hogy a Microsoft Shell, legalábbis a béta-változatból ítélve, monumentális képződmény benyomását kelti, úgy tűnik, hogy a parancssori felhasználói környezetek történetében új korszak nyílik vele. Viszont, mielőtt továbbmennénk, nem árt pontosítani, miről is lesz szó, már csak azért sem, mert parancssori shellben Windows alatt csak rendszeradminisztrátorok dolgoznak, a normális Windows-felhasználó

ilyet sohasé lát. Hovatovább a normális Linux-felhasználó se, velem ugyanis elhitették, hogy a Linux grafikus felületén mindent meg lehet oldani. Idővel persze rájön, hogy ez így nem százszázalékosan korrekt, ilyenkor kéri meg valamelyik buherátor ismerősét, hogy szedje le a gépről a gyárilag installált Linuxot, és Windows-kalózpéldányt rakjon helyette föl. Közkeletű fogalmak szerint egyébként a karakteres shell és a UNIX úgy összetartozik, mint a tojás meg a héja, de valójában már ez se igaz, hiszen asztali gépeken a messze legelterjedtebb UNIX-változat, a MAC OS X tízszer annyi rendszeren fut, mint az összes többi UNIX együttesen, a Linuxot is ideértve, márpedig a normális Mac-felhasználó szintén nem szokta látni a terminálablakot, talán azt se tudja, hogy van ilyen.

A fentebbiek alapján statisztikailag valószínű, hogy nyájas olvasóm a karakteres shellek világában nem igazán jártos, tehát az alapokból is elő kell adnom legalább annyit, amennyire e szöveg megértéséhez okvetlenül szükség van. Másfelől persze azt se kizárt, hogy nyájas olvasóm a UNIX shell script virtuóza, akinek sem-



1. kép. Tizenöt-húsz éve úgy tudtuk, hogy egy elemi szintű művelet. Mostanra kiderült, hogy fekete mágia



2. kép. Nemcsak mennorszag.hu létezik, hanem pokol.hu is, utána lehet nézni. A ping nevű segédprogram minden gépen megvan



Meddig érdemes fenntartani egy rendszert?

Egy komplex vállalati rendszer üzembe helyezése nem kis feladat; nem csoda, hogy ha egyszer végre működik, akkor nem nagyon akarnak változtatni rajta. Pedig a legjobb rendszer is elavul egyszer

Összeállításunkban két, a szoftverpiacon régóta jelen levő céget kérdeztünk meg: hogyan támogatja a régi rendszereiről újabbrakra való átállást? Keretes írásunkban pedig egy speciális migrációt végző céget mutatunk

szolgáltatásukkal ők is egy újabb platformra való át lépésben adnak segítséget.

Egy vállalati szinten használt szoftver beszerzéséhez nagy körültekintés kell, de hiába minden körültekintés, a megvásárolt termék hajlamos elavulni – így van ez minden beruházásban. A vállalat teherautóit sem egy életre vásárolják: éppígy már a szoftver beszerzésekor is szem előtt kell tartani, hogy előbb-utóbb újabbat kell majd venni a helyébe – csak hogy a régi teherautótól legalább egy jelképes összeg fejében meg lehet szabadulni, a régi szoftvertől azonban nem.

Ez igen nagy gond



IBM 5051 PC – 1984

Irány Amerika!

Az 1990-ben alakult FreeSoft Rt. nyolc éve foglalkozik adatbázisok és adatbázisokra épülő alkalmazások migrációjával. A tapasztalatokról Vass Donátot, a cég nemzetközi értékesítési igazgatóját kérdeztük meg. Mint elmondta, nagygépes környezetben működő, Magyarországon ritka Informix, Ingres, Sybase, DB2, Adabas környezetet tesznek át Oracle adatbázis-környezetre, ügyfelek tehát külföldi vállalkozások.

Az ügyfél általában elégedett az áttétendő adatbázisok és alkalmazások funkcionálisával: a fő cél a működés tökéletes rekonstrukciója az új környezetben. Előfordul, hogy az eredeti alkalmazásban vannak közhibák, ezek szintén átkerülnek az új környezetbe, mivel a kód minőségének javítása nem része a migrációs folyamatnak. Az esetleges fejlesztések, javítások csak ez után következhetnek.

Mivel az ügyfél elégedett az alkalmazás funkcionálisával, a migrációra az alkalmazás hardver- és/vagy szoftverkönyvtárának elavulása miatt van szükség. Ezek a rendszerek általában 10-15 évesek, fejlesztők, programozók már nem dolgoznak a cégnél, a dokumentáció hiányos, a hosszú évek alatt végzett fejlesztések, bővítések egy része dokumentálatlan. A vásárolt komponensek gyártója már

nem ad semmilyen támogatást – mert felvásárolták vagy megszűnt. A rendszer emiatt lassan „fekete dobozzá” válik, s ezzel arányosan nőnek a fenntartás költségei. A piacon nincs olyan késztermék, amely pontosan ezt az évek során több fejlesztéssel kialakított funkcionálisat kínálná; az egész rendszer új környezetben való újraterjesztése pedig nagyon drága lenne és sok időbe telne. Ebben a helyzetben a legjobb megoldás az új környezetbe való áttétel. Az ügyfél elküldi az adatbázissémát és a forráskódot, s a FreeSoft munkatársai azoknak megfelelően felépítik a megfelelő környezetet, saját eszközeikkel áttűrtetik a kódot, és manuálisan javítanak. A migráció lehet más programnyelvre való áttétel is; de vannak esetek, amikor a munkatársak megtartják az eredeti (például Cobol nyelvű) forráskódot, és az új környezetet az eredeti pontos utánzásával alakítják ki. A forráskód Java (bizonyos esetekben Oracle Forms) nyelvre való áttételéhez a FreeSoft saját fejlesztésű eszközöket használ. Bár vannak a piacon kész konvertálóeszközök, a migrációval foglalkozó cégek rendszerint saját eszközökkel dolgoznak. Ez a munka nem automatizálható teljesen, mindig szükség van „kézi” igazításra, a fejlesztő szak tudására. Vass Donát szerint ezekkel a saját eszközök-

sok cégnek, mert az egész vállalat egyetlen – lehet, hogy nagyon régi – szoftverre épül, a részleges szoftvercsere tehát kivétel nélkül, az egészet kicserélni pedig kockázatos és nagyon drága dolog lenne.

NOVELL

A Novell igen régóta jelen van a piacon, emiatt óhatatlanul vannak olyan rendszertermékei, amelyek már korábban is népszerűek voltak, és a vásárlóknak nem igen akarózik másra cserélni őket. Ez legfőképpen a Novell Network-ről mondható el: még meglehetősen régi változatai is használatban vannak (NetWare 3.x és 4.x), s nemcsak itthon, hanem sok más helyen is a világban. A Novell úgy készítette el új termékeit és ügyféloldali szoftvereit, hogy lehetőleg kompatibilisek maradjanak a régi rendszerekkel; például a mai linuxos és windowsos ügyfelek gond nélkül kapcsolódhatnak ezekhez a régi kiszolgálókhoz is. Ez azért nagyon jó, mert nem kell mindent egyszerre cserélni, a felhasználók gépén már futhat a korszerű Windows XP, s közben a kiszolgáló továbbra is a már réginek vehető alkalmazásokkal dolgozik.

A régi, karakteres, Clipper alapú alkalmazások a tapasztalatok szerint még min-

Terméktámogatás-ciklus

Novell termékekhez

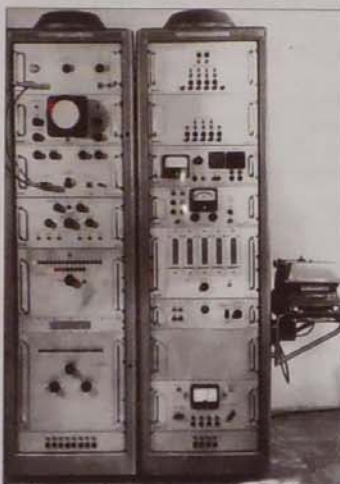
support.novell.com/lifecycle

Microsoft termékekhez

support.microsoft.com/gp/complifeport

dig igen jól használhatók az ügyfélgépek új operációs rendszerein is, s emiatt a részleges fejlesztés sem lehetetlen; meg kell jegyeznünk azonban, hogy ezeknek az alkalmazásoknak a migrációjában a Novell nem segíthet, mivel csak a platformot adja, az egyedi szoftverek gondozását nem vállalhatja magára.

Sokszor felmerült már, hogy a DOS egyre inkább eltűnik majd a Microsoft végfelhasználói használatra szánt operációs rendszereiből; újra meg újra felteszük tehát azt a kérdést, hogy mi lesz később ezekkel az alkalmazásokkal. A Novellnek ebbe nincs beleszólása, s azt



128 csatornás csöves analízátor

tanácsolja ügyfeleinek, hogy válasszák azt a Windows-változatot, amelyiken fut a használandó régi alkalmazás is. Ha nincs ilyen, akkor sincs baj, mivel nyugodtan áttérhetnek a Novell Linux Desktop platformra, s annak a DOS-emulációja biztosan nem fog eltűnni a közeljövőben.

Ha elhatározzuk, hogy a kiszolgáló rendszert is frissítjük, az áttérés igen jó eséllyel zökkenőmentes lesz: a korábbi NetWare File Systemet az újabb NSS váltja fel, de az új kiszolgálók is kezelik a régi állományrendszereket, vagyis egy régi kiszolgálóból való lemez használható lesz egy újan is, vagy ha ez valamilyen nem kivihető, akkor van segédeszköz a konvertálásra.

A korábbi Netware rendszerekben sok adatot tároltak Btrieve adatbázisban; ezt azóta felvásárolta a Pervasive cég, s most saját rendszereként árusítja. Bár a Pervasive nem veszti ki teljesen a Netware-ből, már csak a rendszer saját adatainak tárolására használható, aki tehát korábbi btrieve-es alkalmazásait újabb Netware-változatra szeretné átvinni, annak valószínű-

kel 90-95 százalékban automatizálható a forráskód áttételése, a fennmaradó 5-10 százalékot kell manuálisan javítani.

Az adatbázis- és alkalmazásmigráció általában része egy teljes, általában a hardver és az operációs rendszer cseréjére is kiterjedő konzolidációnak vagy platformváltásnak. Ennek megfelelően a FreeSoft általában a fő vállalkozóval áll kapcsolatban, s nem közvetlenül a felhasználóval.

Kérdésünkre, hogy vajon miért versenyez a FreeSoft s miért éri meg egy ilyen munkát, mondjuk, egy németországi partnernek ide hoznia, Vass Donát az évek alatt megszerzett bizalmat és szakmai tapasztalatot nevezte meg. A cégnek számos referenciája van, és bár más, szintén migrációval foglalkozó vállalkozások általában csak egyetlen környezetre szakosodnak, a FreeSoft többféle adatbázis-környezetből vállal migrációt. Németország az egyik legnagyobb piaca, itt két saját irodája működik: egy Düsseldorfban és egy Hamburg közelében.

A tervek szerint a cég az idén az Egyesült Államok keleti partján nyit irodát, s e célra felhasználja azt a 25 millió forintos támogatást is, amelyet tavaly nyert el az IHM által a kis- és középvállalatoknak kiírt, az amerikai piacra való kijutást segítő pályázatán.

leg meg kell vásárolnia a megfelelő Pervasive SQL Server-licencket is. S a Novell ajánlása szerint az egyedileg fejlesztett alkalmazásokhoz MySQL-t érdemes használni adatbázis-kezelőnek.

MICROSOFT

A Microsoft mint a legfontosabb ügyfél- és kiszolgálószoftver-szállító mindenképpen nehéz helyzetben van rendszerei frissítésével: korábban is számtalan kiszolgáló-rendszert adott el, s azok ma is üzemelnek, de a Microsoftnak egyre kevésbé gazdaságos gyorsan kijavítani a régi rendszerek biztonsági hibáit.

A cég ezért igyekszik arra ösztönözni a felhasználóit, hogy régi, ma már elavultnak tekinthető rendszerüket (ha ügyfél, ha kiszolgáló) - olya, mint az NT 4.0 -

újabb változatokkal cseréljék fel: kiszolgálókon a Windows Server 2003-as változatra, ügyfélgépen Windows XP-re.

Ezzel párhuzamosan azzal is igyekszik a váltásra rávenni a felhasználókat, hogy fokozatosan megszünteti a régi termékek támogatását, mert bár a rendszer 10 éve korszerűnek és jónak számított, mára már majdhogynem lehetetlen foltoztatni, sokkal gazdaságosabb váltani.

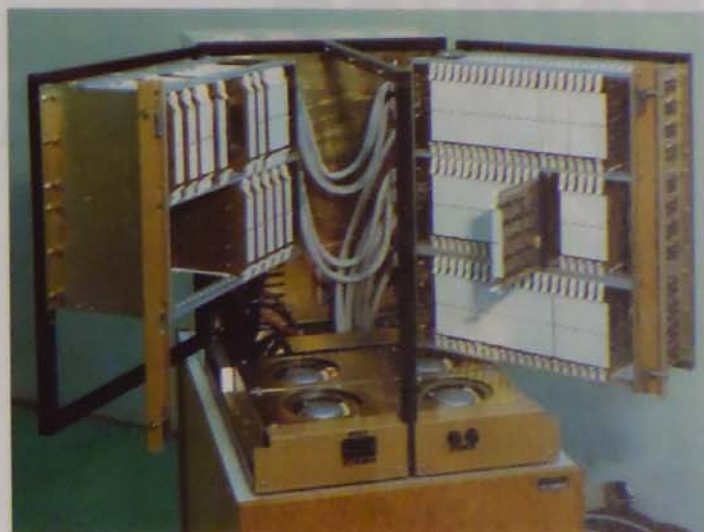
A váltást többnyire nem ösztönzi külön akciókkal, de az áttérés folyamatát jó néhány (nemegyszer ingyenes) eszközzel segíti, s azokat - ha ingyenesek - a Microsoft weblapjáról lehet beszerezni. A segédesszközök mellett sok részletes leírást (whitepaper) is találni (magyarul is!), megfelelő szaktudással tehát az ügyfelek maguk is elvégezhetik a migrációs lépése-

Mi lesz a DOS sorsa?

A DOS-nak mint rendszernek a támogatása hivatalosan már megszűnt, senkit sem érdekes tehát arra bízni, hogy DOS alapú szoftvereket vásároljon (bár sajnos még mindig kaphatók efféle alkalmazások).

S hogy mit hoz a jövő? Nagy valószínűséggel a Longhornban is lesz „DOS-szerű ablak”, ahogyan a Windows XP-ben, de ez még nem hivatalos információ, mivel ilyen részletes-

séggel még nem véglegesítették a Longhorn paramétereit. A támogatás megszüntetése mellett a Microsoft sok egyebet is tesz azért, hogy a DOS alapú szoftverek felhasználói végre grafikus felületű alkalmazásokra térjenek át, de aki mindenképpen ragaszkodik ezekhez az elavultnak számító rendszerekhez, az igen jó eséllyel futtathatja őket a mai Windows XP-ken is.



TPA-1001/i - hátulnézetben, nyitott állapotban

ket. Bizonyos esetekben nem lehet teljes az áttérés, a régi rendszernek valamilyen formában mindenképpen meg kell maradnia, csak így tartható fenn ez vagy az a funkció. Ha ez elkerülhetetlen, akkor a Microsoft ajánlása szerint a régi rendszert érdemes egy Virtual Server 2005-ös rendszerre telepíteni, s az már egy új Server 2003-as rendszeren fog futni.

A Windows NT 4.0 támogatásának megszüntetése sokakat foglalkoztat mostanában, mert ez nagyon népszerű kiszolgáló termék volt. A Microsoft szerint az NT 4.0-s felhasználóknak mintegy 40 százaléka frissítette rendszerét a Windows Server 2003-as meglétének másfél éve alatt.

HORVÁTH ADÁM

Két új Sony Ericsson mobil

Tavaly a harmadik negyedében került forgalomba a Sony Ericsson két új háromsávú mobiltelefonja. Az egyik, a P910i modell PDA-funkciókat is kínál: teljes billentyűzetet és kézírás-felismerést. Memóriája 64 megabájt, és egy 32 megabájtos Memory Stick Duo memóriakártya jár hozzá. Alkalmos GPRS-átvitelre, van infrakapuja, USB, RS-232 és Bluetooth interfésze. Az MP3-hangállományok mellett MPEG-4 mozgóképet is lejátszhatunk vele. Akkumulátorának a kapacitása 13 órai beszélgetésre vagy 400



órai készenlétre elegendő. Mérete 115x57x26 milliméter, tömege 155 gramm. A K500i-nek 1,9 hüvelyk átmérőjű, 128x160 képpontfelbontású megjelenítője van, 12 megabájtos memóriájában 170 kétdimenziós vagy 45 háromdimenziós játékot tárolhat. Kamerájának 640x480 képpont a felbontása, akkumulátora 8 órai beszélgetést vagy 300 órai készenléteket enged egy feltöltéssel. Mérete 102x46x4 milliméter, tömege az akkumulátorral együtt 80 gramm.

Új Palm PDA

Az Intel 416 megahertzes Xscale ARM processzora dolgozik az új Tungsten T5 kézisámítógépből.

A 480x320 képpontfelbontású képernyővel ellátott PDA-nak 256 megabájt flashmemóriája van, ebből 215 áll a felhasználó rendelkezésére, 160 megabájt beépített meghajtóként, 55 megabájt az alkalmazások futtatására és az adatok betöltésére szolgál. A beépít-



tett Bluetooth interfésszel, infravörös kápuval vagy USB-kábellel kapcsolható össze az asztali PC-vel. SD, SDIO és MMC memóriakártyákat fogad, operációs rendszere Palm OS 5.4.

A géphez számos hasznos szoftver jár a szokásos irodai alkalmazások - naptár, számológép, böngésző, levelezőügyfél - mellett, például multimédia-lejátszó és 128 bites titkosító. Kezeli a Microsoft Word, Excel- és PowerPoint-állományokat.

Mérete 121x78x15 milliméter, tömege 146 gramm.

Nem csak zenél, vetít is

Novemberben hozta piacra az Apple az iPod MP3 zenelejátszó család új tagját, az iPod Photót, amely videokimenete révén televíziókészülékekhez vagy projektorhoz kapcsolva a zenelejátszás mellett - pontosabban közben - képállományok megjelenítésére is alkalmas. A hang- és képállományokat a beépített merevlemezén tároló lejátszó 40 és 60 gigabájtos kapacitással kapható. MP3, MP3 VBR, AAC, WAV, Apple Lossless és AIFF formátumú hangállományokat tud lejátszani, JPEG, BMP, GIF, TIFF, valamint PNG formátumú kép-



állományokat tud megjeleníteni. Színes LCD-képernyője 160x128 képpontfelbontású, az átmérője 5 centiméter. Fejhallgató-hangkimenete, továbbá kompozit és S-video képkimenete is van, s a külön beszerezhető dokkolókapuja USB 2.0 és FireWire 400. Akkumulátoros tápellátása egy feltöltéssel 12 óra zenelejátszásra vagy 5 óra zenelejátszással kísért vetítésre elegendő. A rákódásérzékenységet a hangállományok maximum 17 pernyi előre olvasásával küszöböli ki.

Mérete 104x61x19 milliméter, tömege 180 gramm. A 40 gigabájtos iPod Photo nettó ára 119 200 forint.

Olcsó Epson multifunkciós

Harmincezer forint az ajánlott végfelhasználói ára az Epson novemberben bejelentett A/4-es tintasugaras készülékének, a Stylus CX3650-esnek. A DURAbrite tintát használó nyomtatómű négy színnel nyomtat, a patronok színenként cserélhetők. A nyomtató optimalizált felbontása 5760x1440 pont/hüvelyk, a sebessége 1 A/4-es szövegoldal percenként. A lapolvasó optikai felbontása



600x1200 pont/hüvelyk, színmélysége 24 bites, a másolás sebessége 13 oldal/perc. Fogadja az elterjedt memóriakártyákat, így PC nélkül is lehet vele nyomtatni. Lapadagolójába 100 lap fér, a számítógéphez USB 1.1-es kaput is illeszthető, Windows és Macintosh operációs rendszerekhez van szoftvermeghajtója.

ÖSSZEÁLLÍTOTTA: CSORNYAI SÁNDOR

FÓKUSZ, a hét témája

Magyar IT-cégek a világpiacon

A magyarországi informatikai piacon már csak szerényebb mértékű növekedésre számíthatnak a vállalatok, ezért egyre többen próbálnak külföldön szerencsét. Összeállításunkban három cég példáján keresztül mutatjuk be a terjeszkedési stratégiákat

Növekedni kell! Közhelynek hangzik ugyan, de ez a felszólítás az EU-csatlakozást követően még inkább érvényes valamennyi hazai szoftverfejlesztő cég számára – hangsúlyozta *Keresztési János*, a FreeSoft Rt. vezérigazgatója. A magyarországi vállalkozások kisméretűek az EU-s átlaghoz képest, a piac rendkívül fregmentált, éppen ezért a közeljövőben erőteljes koncentráció vár-

ható; a kérdés pedig csak az lehet, hogy ki lép gyorsabban. A hazai informatikai piac és ezen belül a szoftverpiac emellett lassan eléri határait; a kilencvenes évekre jellemző drasztikus növekedésre a későbbiekben már nem lehet számítani.

A FreeSoft a cég vezetője szerint jó pozícióba került azzal, hogy tavaly nyáron a tőzsdére lépett, mivel a növekedéshez pénz kell. A tőkebevonásra ugyanak-

kor korlátozott lehetőségeik vannak a hazai szoftvercégeknek: a kockázati tőke inkább 2000 előtt volt jelen ezen a területen; banki kölcsön felvételére gyakorlatilag nincs lehetőségük, ezért ma a tőzsdére tűnik az egyetlen kézzelfogható lehetőségnek. Keresztési János szerint egyre több hazai informatikai cég mozogódik ebbe az irányba, amit a Budapesti Értéktőzsde a Tőzsdékepes Cégek Klubjának létrehozásával támogat.

HAGYOMÁNYOS RENDSZEREK

Mivel a magyar piac korlátozott méretű, emiatt egyértelműnek látszott, hogy a cég az európai piacon terjeszkedjen tovább. A régiós piac a FreeSoftnak nem

A szoftverexport-bevételek szoftver-kategóriák szerinti bontásban



igazán jelent igazi potenciált, mivel a cég külföldi tevékenységének középpontjában egy olyan speciális módszertan és eszköz áll, amely lehetővé teszi a hagyományos mainframe-es rendszeren (Natural/Adabas) futó alkalmazások és adatbázisok transzformációját modern rendszerekre. A régióban kevés ilyen hagyomá-

ÜZLETI REGGELI A MINISZTERELNÖKKEL



MEGHÍVÓ



Gyurcsány Ferenc
Miniszterelnök

☞ **IDŐPONT: 2005. FEBRUÁR 10. (CSÜTÖRTÖK)**
8.30–10.00 ÓRÁIG

☞ **REGISZTRÁCIÓ: 7.30–8.30**

☞ **HELYSZÍN: KEMPINSKI HOTEL CORVINUS, BUDAPEST**
(1051 BUDAPEST, ERZSÉBET TÉR 7-8.)

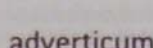
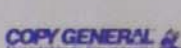
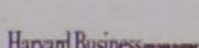
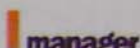
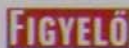
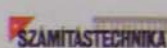
A CEBC, a Vezérigazgató Találkozók szervezője szeretettel várja Önt rangos eseményére!

Információ és jelentkezés: Telefon: 374-0172 • Telefon/fax: 374-0173
Eseményünkről és további aktuális konferenciáinkról weboldalunkon tájékozódhat,
ahol lehetőség van a regisztrációra is: www.CEBC.hu

Támogatóink:



POLAR MOBIL KFT.



nyos rendszer működik, Európában azonban – főleg Németországban –, valamint az Egyesült Államokban mind a mai napig számos helyen futnak óriási méretű adatbázisok ilyen rendszereken. Bár a hagyományos rendszerek migrációjával más cégek is foglalkoznak, az említett terület egy olyan részpiac, ahová egy magyar cég is sikeresen beléphet nemzetközi szinten is – mondja a FreeSoft vezérigazgatója.

A vezérigazgató úgy véli, hogy a régiós terjeszkedést inkább az indokolhatná, ha a környező országokban szeretnének további fejlesztőközpontokat létesíteni, a FreeSoft azonban ezt továbbra is Magyarországon szeretné tartani. Keresztesi János hozzátette: ezen a téren egyébként is nehezen rúghatnának labdába, mivel például a román piac kisebb a magyarországinál, mégis számos, 300-400 fős fejlesztőcég működik, míg Magyarországon már egy 100 fős fejlesztőcég a legnagyobbak közé tartozik.

BRAZÍLIÁTÓL KINÁIG

A tőzsdei bevezetés kapcsán közel 700 millió forintos működőtőkéhez jutott vállalat a pénzt terjeszkedésre fordítja: a

a cég portfóliójának bővítésével olyan hazai fejlesztésű, innovatív termékekkel és szolgáltatásokkal szeretnének előállni, amelyekkel kiléphetnek az európai vagy akár a világpiacra is, főleg az online kommunikáció, az adat- és tartalommenedzsment, az irat- és ügykezelés területén – magyarázta Keresztesi János. A FreeSoft ma is több pilot projekten dolgozik, a többi között a Dél-afrikai Nyugdíjfelosztó Intézetnél, valamint az amerikai légi-erőnél, a US Air Force-nál.

A FreeSoftnak emellett további akvizíciós tervei vannak, elsősorban itthon, míg külföldön inkább az értékesítést erősítene. A további akvizíciókkal, illetve az organikus fejlődés eredményeképpen a következő 2-3 évben a szoftverfejlesztő cég létszáma a tervek szerint a mai kétszeresére, míg árbevétele a mostani háromszorosára növekedhet. A tőzsdei megjelenést ennek kapcsán Keresztesi János pozitívan értékelte, mivel véleménye szerint növelte a cég átláthatóságát, és így kredibilitását is, ugyanakkor ez volt a legolcsóbb (ha nem az egyetlen) módja a további tőke bevonásának. Az sem elhanyagolható szempont, hogy a bevezetés kapcsán mintegy 240 újságíró foglalko-

ság adhat. A Synergion azért is gondolkozott elsősorban a regionális tevékenység kialakításában, mivel az Európai Unió integrációja is egyre kevésbé az országok, inkább a régiók versenyé felé nyomja a piacot. A földrajzi terjeszkedés másik természetes mozgatórugója a növekvő számú, a határokon átnyúló megrendelések, projektek iránti igények megjelenése volt. A stratégiában továbbra sincs változás: Czako Ferenc szerint – bár „néha már unalmas” – változatlanul azt hajtogatják, hogy a kelet-közép-európai régió piacán a hazai cégeknek versenyelőnyük van, mivel jobban látják a helyi vásárlói mintákat, az alkalmazott technológiákat, mint nyugat-európai versenytársaik.

REGIONÁLIS KNOW-HOW

A Synergion elnöke szerint cégüknél is több éve körvonalazódik az a regionális integrációs know-how, amellyel nap mint nap meg kell küzdeniük, de amely egyben versenyelőnyül is jár. Nyugati gondolkodással nehéz azt elképzelni, hogy ilyen kis helyen ilyen nagy különbségek

legyenek a különböző országok üzleti kultúrájában. Emiatt azon a téren is állandóan egyensúlyozni kell, hogy mennyire adjanak szabad kezét az egyes leányvállalatok helyi menedzsmentjének; ugyanennyire kényes kérdés a méretgazdaságosság és a regionális terjeszkedés közti egyensúly. Az üzemméret növekedésével egyre inkább elkerülhetetlen az egységesítés, és egyre gyakoribbá válnak a központi döntések. Az ügyfelekkel való kapcsolattartásban és az üzletszerzésben azonban meg kell hagyni bizonyos fokú szabadságot a helyi vezetőknek. A Synergion ezekkel a problémákkal legutóbb Csehországban találkozott, ahol csak egy gyökeres szerkezeti átalakítással lehetett elérni, hogy az Infinity

A szoftverfejlesztő és -tanácsadó cégek exportbevétele (milliárd Ft)



FreeSoft az elmúlt évben először Németországban nyitott két irodát, ahol a mai napig az üzleti rendszerek 40 százaléka a nyolcvanas-kilencvenes években üzembe állított, úgynevezett „legacy” rendszer. A cég az idei első negyedévében még nagyobb fába vágja a fejszéjét: a tervek szerint még ebben az időszakban saját leányvállalattal jelenik meg az amerikai piacon, de emellett a kínai és más távolkeleti, illetve a brazil piacon való megjelenést is tervezi, akár saját leányvállalattal, akár partnereken keresztül.

A növekedés másik eleme a hazai akvizíció: ezen a téren a FreeSoft Rt. az újév körül két bejelentéssel is szolgált. A cég megvásárolta az internet- és a webtechnológiákkal, valamint egyedi szoftverfejlesztéssel foglalkozó MoolTech Kft-t, továbbá a Big Fish Magyarország webfejlesztő céget. Az akvizíciók lezárulása után a két cég fokozatosan integrálódik a FreeSoftba. Információink szerint a FreeSoft a két vállalkozásért hasonló nagyságrendű összeget, mintegy 80-80 millió forintot fizet. A cégfelvásárlások illeszkednek a FreeSoft stratégiájába: eszerint

zött a céggel, s ez megfizethetetlen lett volna, ha ugyanennyi megjelenést hirdetés révén szerettek volna elérni.

INTELLEKTUÁLIS GYŐZELEM

Czako Ferenc, a rendszerintegrációval foglalkozó Synergion Rt. elnöke „intellektuális győzelemként” értékeli, hogy az 1999-es tőzsdei bevezetés idején a cégük olyan, a regionális terjeszkedésre alapozott stratégiát hirdetett meg, amelyet nem sokkal később a legnagyobb hazai vállalatok – a Mol, az OTP és a Matáv – is magáévá tett. A Synergion meghirdetett stratégiai célkitűzése az volt, hogy néhány évben belül Kelet-Közép-Európa legsikeresebb megoldásszállító cégévé váljék. Ennek kezdeti lépéseként 2000-ben a horvátországi Span d.o.o. és a cseh Infinity a.s. informatikai cégekben többségi részesedést vásárolt, majd az Infinity 2003 áprilisában megalakította szlovákiai képviselői irodáját, az Infinity Slovakiát.

A Synergion regionális terjeszkedését a növekedés igénye generálta, amelyet csak a hazai piacnál nagyobb lehetőséget rejtő, a határokat átszelő tevékeny-



Az új vírusok új antivírus stratégiát igényelnek!

Kérje, 30 napos, ingyenes próbaverzióinkat!



Panda Software Hungary
Tel.: (06-1) 469 60 80
E-mail: hungary@pandasoftware.com

www.pandasoftware.hu

eredményesebben működhesen együtt az anyavállalattal.

Bár az elmúlt időszakban nem történt újabb eredményes akvizíció, a Synergion továbbra sem adja fel a terjeszkedési stratégiát; ahogy tavaly, úgy 2005-ben is költenek arra, hogy felmérjék az egyes országokban lehetséges felvásárlási célpontként szóba jövő cégeket. Emellett persze szerencse is kell ahhoz, hogy olyan tulajdonos, portfólió és ár jöjjön össze egyszerre, amely végén tranzakcióra kerülhet sor. A célszágok közül az informatikai vállalat elnöke szerint – Románia mellett – továbbra is Szlovákia a legizgalmasabb terület, amely ugyan nagyobb országok kárára rejt, de a növekedési lehetőségek is nagyok. Bulgáriában az elmúlt időszakban hatékony, az IT-re érzékeny kormányzat került hatalomra, s ez az itt működő informatikai cégeket is vonzó célponttá teszi. A stabilitás megteremtése elhúzódik Szerbiában, így déli szomszédunk egyelőre nem tűnik túlságosan vonzó befektetési célpontnak.

HÍRNEVET VÁSÁROLNAK

Czakó Ferenc hangsúlyozta: az informatikai cégek felvásárlása nem eszközvásárlást jelent, hanem a „jövőbeli üzlet jelenbeli értékesítését”, a cég tudását, kapcsolatait, hírnevét vásárolják meg. Következésképpen minél több a kockázati tényező, annál inkább elkedvetlenednek a

befektetők egy-egy országgal kapcsolatban. Logisztikai, illetve a „kompetencia mozgatása” szempontjából pedig egy Synergion méretű rendszerintegrátornak azok az országok jöhetnek szóba, amelyek néhány órással autótól elérhetők. Hozzátette: az akvizíciók mellett előbb-utóbb elkerülhetetlen lesz, hogy a magyar cégek ne csak egyenként, hanem egymást segítve jelenjenek meg a külföldi piacokon, hasonlóan a német vagy a francia példához.

A Synergion jelenlegi, nem éppen kedvező tőzsdéi megítélésével kapcsolatban a cég elnöke megjegyezte: a tőzsde rendszerint szélsőségesen jutalmaz és szélsőségesen büntet. A rendszerintegrátor papírjai Czakó Ferenc szerint ma aluláróztak, a befektetőkkel – bár a céget ért kríziseken

jó ideje túl vannak – mostanáig sem sikerült igazán elhívtetni, hogy a Synergion stabil, megbízható és jövőképes vállalat. A vállalat idei célkitűzése, hogy ez utóbbi üzenet kommunikálásával ismét felkeltse a befektetők érdeklődését a cég részvényei iránt. A likviditás alacsony szintje azonban arról tanúskodik, hogy sokan továbbra sem válnak meg a részvényük-

tól, és abban bíznak, hogy az árfolyam a közeljövőben felfelé mozdul el.

MEGÉRI A LOKALIZÁCIÓ

Az elsősorban vállalatirányítási rendszerről ismert Megatrend – a további növekedési lehetőségeket kutatva – 1999-ben szintén úgy döntött, hogy a hazai piac mellett a környező országokban is meg-

terjesztett terméket, illetve know-how-t a világ számos pontján be tudja vezetni, a magyar szoftverfejlesztők döntő többségéhez hasonlóan a Megatrend is tőkehiányban szenved – az évi mintegy 150 millió forintos nyereség két év alatt fedezeti egy-egy újabb országban való terjeszkedés költségeit. A Megatrend vezetője úgy véli, hogy a hazai szoftverfejlesztők terjeszkedésének legnagyobb akadálya a pénzügyi-befektetői szektor hozzáállása, mivel szoftverfejlesztésre gyakorlatilag lehetetlen bankkölcsönhöz jutni.

A terjeszkedés egyik lehetséges formája lenne, ha a szoftverszállítók a külföldön terjeszkedő hazai cégek beszállítóivá válhatnának. Ez óriási üzlet lehetne: csak Romániában 4000, magyar tőke segítségével létrejött vállalkozás működik. A Megatrend már meg is szerezte az első ilyen ügyfelet: az Axial, amely több mint 6 éve használja az Infosys szoftvert, nemrégiben a szlovákiai, ukrán, román leányvállalatainál is a Megatrend vállalatirányítási rendszere mellett döntött.

EGYEDÜL NEM MEGY

A Megatrend elképzelései szerint a terjeszkedéshez szükséges újabb forrásokot kockázati tőke-befektetőktől és magyar befektetési alapoktól szereznek. A közeljövőben ezen befektetők részvételével alakul meg a leányvállalatok felett álló Megatrend International – mondta K. Szabó Imre. A nemzetközi terjeszkedés jegyében a cég már tavaly szeptemberben létrehozott egy németországi képviseletet, elsősorban a biztonsági termékek értékesítésére, és az idén tervezik egy amerikai képviselet létrehozását is, amely szintén a biztonsági területen fog dolgozni. Az informatikai cég vezetője úgy véli: aki most nem jelenik meg ezeken a piacokon, az lemarad, mivel néhány év múlva sokkal drágább, ha nem lehetetlen lesz megjelenni az akkora telítődő piacokon. Jelenleg pedig rendkívül nagy az igény az ERP-rendszerekre Kelet-Közép-Európában, és a biztonsági szoftverekre Nyugat-Európában, valamint az Egyesült Államokban.

A feladatokat az informatikai cégek sokszor csak partnerekkel kiegészülve tudják megoldani, így például a Megatrend egy romániai projektben a Kürt Kft.-vel dolgozik együtt. Emellett több cég összefogásával olyan „magyar csomagot” hoztak létre, amellyel a remények szerint felvehetik a versenyt a multinacionális vállalatok által kínált portfóliókkal. K. Szabó Imre reméli, hogy ennek révén a magyar szoftverexport mai, 120 millió dolláros értéke – amelyből a hazai vállalkozások csak 20 százalékot adnak ki – 5 év múlva évi 1 milliárd dollárra nőhet, és ennek fele a magyar szoftverfejlesztőket gyarapítja majd.

ÖSSZEÁLLÍTOTTA: MOZSIK TIBOR



próbálkozik szoftvertermékei értékesítésével. A döntés mögött az az elképzelés húzódott, hogy ha már amúgy is óriási összegeket (az elmúlt 10 évben mintegy 4 milliárd forintot) fordítottak a szoftverek kifejlesztésére, egy újabb országba való piaci bevezetés – a program lokalizációjával együtt is – ennek töredékébe, mintegy 200-300 millió forintba kerül. Az új piacon pedig már egy 5-10 fős céggel is új projekteket nyerhetnek el – vázolta a döntés hátterét K. Szabó Imre, a Megatrend 2000 Rt. elnök-vezérigazgatója.

A döntés helyessége azóta itt is beigazolódtott: a cég 2002-ben alakította meg a Megatrend Romániát kolozsvári székhellyel és egy bukaresti irodával. A leányvállalatnál tíz dolgozója már a hatodik projektet tart. A romániai cég árbevétele az idén várhatóan 250 millió forint körül alakul, és számottevő nyereségre számíthat. Emellett nemrég befejezték az Infosys vállalatirányítási rendszer ukrán lokalizációját is; tavaly egy projektet fejeztek be, és az idén tervezik az önálló leányvállalat megalapítását. Az EU-csatlakozás után az idén elindult az első bevezetés Szlovákiában is. A kelet-középeurópai országok közül a Megatrend vezetője elsősorban Oroszországban és Szerbiában lát lehetőségeket, emellett Lengyelországban is, ahol ugyan telített a piac, de az ország nagy mérete miatt lenne esélyük a megrendelésekre.

FÁJÓ TŐKEHIÁNY

K. Szabó Imrétől megtudtuk: a hazai cég bevételeinek 90 százaléka a privát szférából származik, és a környező országokban is a vállalati kört célozták meg. A cégvezető szerint a régiós terjeszkedés legfontosabb kihívás, hogy már nem hazai vállalkozásként, hanem a multik között tartják számon őket, és érthető módon ugyanazt a szakmai színvonalat várják el tőlük, mint a világ vezető szoftveróriásaitól. Amíg azonban egy multinacionális vállalat a multiplikátor hatásnak köszönhetően az egyszer kifeje-



Segítse felzárkózásukat

Ön is adója 1%-ával!

Köszönjük!



FÜGGETLEN VÁLLALKOZÓK ORSZÁGOS SZÖVETSÉGE

www.fgyk.hu

Adószám: 18086876-1-41

Telefon: 302-3006

INFORMÁCIÓ és társadalom

Ötszáz szabadalom ingyen

Az IBM úgy határozott, hogy a nyílt forrású fejlesztők ötszáz szabadalmazott technológiáját használhatják anélkül, hogy jogdíjat kellene fizetniük vagy pertől kellene tartaniuk. A vállalat ezzel a lépéssel szeretné bátorítani a nyílt forrású közösséget és növelni ennek a fejlesztési modellnek az elfogadottságát. Az IBM illetékes, John Kelly szerint ez a lépés csak a kezdet, a vállalat a későbbiekben több szabadalmát is jogdíjmentesen elérhetővé teszi a nyílt forrású közösség részére.

(www.idgns.com)

Védekezés hologrammal

Az AMD háromdimenziós holografikus címkékkel látja el dobozolt processzorok csomagolását, így mindenki ellenőrizheti a lapkák eredetiségét. A processzorgyártó azután döntött a hologrammos védelemről, miután Tajvanban a rendőrség nagy számban foglalt le hamisított felirattal ellátott AMD-processzorokat.

(www.computerworld.com)



Bangalore, mon amour

A Google Indiában kezdett fejtudást. Elsősorban szoftvermérnököket keresnek, egyetemi vagy doktori végzettséggel a nemrég Bangalore-ban megnyitott kutatás-fejlesztési központba. A vállalat szerint az indiai részleg teljesen egyenértékű a Google többi – kaliforniai, New York-i, tokiói és zürichi – központjával. Bangalore egyébként kedvelt célpontja más technológiai cégeknek is: a Yahoo és az America Online már régebben, a Microsoft a közelmúltban nyitott fejlesztőközpontot az indiai városban.

(ZDNet)

Ismét együtt

Mintha nem lenne elég a „számítógépes játékok mint agresszivitásgerjesztő tényező”-vita, Nagy-Britanniában újabb vihart kavart a digitális világ. Legálábbis az online világ egyik szelete.



A szigetországban rekordokat döntöget a válások száma, és egyes vélemények szerint ebben a társkereső weboldalak is szerepet játszanak. Egészen pontosan azok, amelyek régi ismerősöket (szerelmeiket) segítenek ismét egymásra találni. Ilyen például a Friends Reunited. Szóvivője, *Carolynne Bull-Edwards* a BBC-nek elmondta, hogy közel 12 millióan regisztráltak az oldalon, közülük 47 százalék brit állampolgár. Nem tagadta, hogy vannak szomorú történetek, de minden ilyen esetre több száz boldog ügyfél jut. „Mi csupán közvetítők vagyunk, akik abban segítenek, hogy az emberek újra egymásra találjanak. Nem tudjuk befolyásolni azt, ami ezen túl történik” – mondta Bull-Edwards. Egy másik párkereső honlap, a Relate munkatársa szerint az internetes oldalak és a chatszobák valóban könnyebbé teszik a kapcsolat kialakulását, de ez csupán egy elem a sok közül, amely hozzájárul a válások számának növekedéséhez.

A statisztikák pedig meglehetősen riasztóak. Angliában és Walesben 2003-ban 13,9 százalékos volt a válási arány, előző évben 13,4 százalék; 10-ből 7 esetben először válik a férj és feleség. A párok később válnak a szigetországban, az átlagéletkor most 42 év a férfiak és 39,5 év a nők esetében. Ugyanakkor hosszabb ideig tart egy házasság: míg 2002-ben 11,1 évig, 2003-ban már 11,3 évig; az elvált családok több mint felében volt legalább egy 16 év alatti gyerek. A Relate egy másik munkatársa egyetért azzal, hogy a számok aggasztóak. Ugyanakkor az embereknek készen kell lenniük a házasságra, mert néha irreális elvárásokat táplálnak. „Az emberek úgy mennek bele a házasságba, hogy a gyönyörű esküvőre gondolnak, és azt hiszik, hogy ennek emléke életük végéig velük marad. Pedig ez csak a kezdet” – tette hozzá *Denise Knowles*.

Digitális gitárok



A későbbi elektromos gitárokra használt hangszedők feltalálói, Lloyd Loar és George Beauchamp talán nem is álmodtak arról, hogy találmányuk továbbfejlesztésével egyszer a gitárosok számára is megadatik, hogy megszokott, húros hangszereiket – a billentyűsökhöz hasonlóan – bármilyen hangszer hangján megszólaltathassák

(Cikkünk a 24–25. oldalon)



Digitális...

Arra pedig álmodunk sem gondoltak volna, hogy a számítástechnika fejlődésével egyszer egy olyan digitális hangszer is elkészül majd, amely külső segédeszközök nélkül, gombnyomásra tud bármilyen gitár hangján megszólalni – ez valószínűleg a képzelet világában, valahol a repülő autók és a beszélő ruhafogas gondolatképei között fordult meg a fejünkben.

GITÁR BÁRMILYEN HANGON

Már több mint két évtizede létezik az a technológia, amely megfelelő vezérléssel bármilyen hangszer hangját előállítja. Ez pedig a MIDI-technológia, amely a bilentyűsöknél szinte korlátlan lehetőségeket adott kreativitásuk kiélésére. Néha – egy-egy jobban sikerült –



Roland GS-10 – Virtuális hangszer amatőr felvételekhez is

hangszínt hallgatva valószínűleg sok gitáros eltűnődött, vajon jó hangszert választott-e annak idején magának. Mindez már a múlté, hiszen ma már olyan bonyolult hangszer játéka is rögzíthető MIDI vezérlőjelek formájában, mint a tangóharmonika. Ahhoz tehát, hogy gitárunk például egy zongora hangján szólaljon meg, a hűrok rezgését először MIDI vezérlőjellel kell alakítani, ez pedig rendkívül kifinomult rendszert igényel; elég, ha csak a bonyolult jelfeldolgozás hardverigényeire gondolunk. A Roland volt az első cég, amely szembe mert nézni a – speciális hangszedőből és egy jelfeldolgozó processzorból álló – rendszer megalkotásának nehézségeivel.

A Roland GK szériájú hangszedője több mint egy „közönséges” MIDI-pickup: inkább egy egymással ellentétes irányban sodort, hat darab nagyon apró mágneses ikerhangszedőből álló rendszer, amelynek minden tekerésének 250 sodra van, így gyakorlatilag minden egyes húr rezgése külön felvehető. A hangszedők által felvett jel egy speciális, sokpólusú kábelen keresztül jut el az általunk használt rendszer felé. Attól függően, hogy a hűrok rezgését MIDI-jellekké alakítjuk-e vagy sem, a továbbiakban sokféle megoldás közül válogathatunk. A VG-88 virtuális gitárprocesszor használata során nem történik MIDI-konverzió, segítségével azonban lehetőségünk nyílik egy olyan virtuális hangszer felépítésére, amely teljes egészében a mi elképzeléseinknek felel meg. Megszabhatjuk a gitár testének jellemzőit – például tömör testű gitárunkkal akár üreges testű, nejlonhúros gitárhangzást is előállíthatunk; tetszés szerint helyezhetjük el az általunk kiválasztott tí-



Variax Workbench – Készítsük el saját gitárunkat

pusú hangszedőket virtuális hangszerünk testé; sőt minden egyes hűrt oda hangolhatunk, ahová csak kedvünk tartja – mindezt anélkül, hogy valójában hozzáérnénk a hangolókulcsokhoz. A processzor a már megszokott visszhangok, zenetők és egyéb effektusok mellett egy speciális szintetizátorkomponenst is tartalmaz, melynek használatával egészen egyedül elektromos hangzásokat is előállíthatunk. Ha megalkottuk a nekünk tetsző hangzást, már csak a beépített erősítőszimulációk közül kell választanunk – így fejhallgatónkban is hallhatunk olyan hangzást, mintha mögöttünk tornyosulna kedvenc (többnyire megfizethetetlen) erősítőtipusunk. Mivel az eszköz nem MIDI-jellekkel dolgozik, a gitárjáték legapróbb rezdüléseit is hűen közvetíti – mégpedig álmaink hangszerének hangján.

Ha mégis úgy döntenénk, hogy a GK-hangszedőt arra használjuk, hogy MIDI-eszközt vezéreljünk vele (például egy szintetizátort, egy

MIDI-modult, egy samplert vagy egy hangkártyát), akkor minden bizonnyal a Roland GI-20-ast fogjuk választani, amely egy professzionális MIDI-interfész. Nincsenek önálló hangszínei vagy effektjei, csak annyit tesz, hogy a GK-2A hangszedőnk jelét a lehető legprecízebben, a legkisebb mértékű késéssel MIDI-jellel alakítja. Mert bizony a játék és a hallható hang között tapasztalható egy minimális késés, bár ez teljesen érthető, ha belegondolunk, milyen bonyolult jelfeldolgozási folyamatokon megy keresztül a hűrok által keltett impulzus, mire például egy trombita hangján megszólal. A processzorok korábbi változatainál még komoly gondot jelentett a játék és a hangképzés közötti késés, valamint a mélyebb hangok „lomhább” feldolgozása. A GI-20 interfész ezzel szemben már egy kifor-

ONLINE

www.roland.hu
www.line6.com
www.gibson.com



GS-10 Editor program – Saját effektláncot készíthetünk

rott, személyre szabható érzékenységgel, jól használható eszköz, a megfelelő vezérléséhez azonban így is biztos kezű gitáros kell; csak a tökéletesen kijátszott hangok fognak elképzelésünk szerint megszólalni. Az USB-kimenet révén kifogástalan az eszköz és a számítógép közötti kommunikáció – semmi sem óvhat meg minket attól, hogy kis gyakorlással kedvenc, hegedűre fródot Paganini-darabunkat egy több száz megabájt méretű hegedűhangszínen szólaltassuk meg, és mindezt már egy középkategóriás hangszer árértékért.

Ha nincs semmilyen MIDI-eszköz, amelyre ráköt-hetnénk a GI-20 interfészünket, és ha nem csak a számítógéppel összekötve szeretnénk használni a GK-hangszedőnket, akkor rendelkezésünkre áll egy remek kis eszköz: GR-20 már beépített MIDI-hangszíneket is tartalmaz, sőt tartozékként megkapjuk hozzá az újonnan kifejlesztett GK-3 típusú osztott hangszedőt is; így gyakorlatilag egy teljes, hordozható megoldást kapunk a MIDI-játékhöz.

Ha már a számítógépes rögzítésről van szó, akkor a felsorolásból nem hiányozhat a Roland Boss GS-10 gitár-multieffektje sem, amely a hozzá tartozó vezérlő- és zeneszerkesztő szoftverrel vezérelve minden amatőr stúdiós álma. Az USB-kimeneten keresztül egy PC vagy Mac számítógépre csatlakoztatva a GS-10 a mellékelt Editor szoftverrel olyan paramétere-zhetőséget tesz lehetővé, amellyel gyakorlatilag bármilyen gitárhangzást elő tudunk állítani. A hangzásukra igazán kényes előadók nem elégszenek meg a különböző „fogd és vidd” multieffekttekkel – hangzásaikat több, egymással összekötött pedál segítségével állítják elő, amelyek mindegyike csupán egyetlen funkciót tölt be a hang kialakításában. A dolog egyetlen szépséghibája, hogy az így kapott effektlánc ára a többszöröse az egybeépített, de silányabb hangminőségű



Roland GI-20 – Professzionális MIDI interfész álmaink megvalósításához

egységek árának. A GS-10-hez tartozó Editor szoftvert a problémát is orvosolja: pontosan úgy jeleníti meg az általunk használt effekteteket, mintha különálló, jó minőségű Boss-pedálokat használnánk. A mellékelt Cakewalk Music Creator stúdióprogram jóvoltából nem kell méregdrága virtuális stúdiószoftvert vásárolnunk, így a GS-10 megint csak teljes megoldást kínál az otthoni felvételek készítéséhez.

HUSZONÖT GITÁR EGYETLEN TESTBEN

Egy zenekar hangosításánál és a felvételek készítésénél talán a legnehezebb feladat a különböző gitárhangzások igazán élethű rögzítése. Ez különösen igaz a torzított gitár hangjára, amelynek rögzítéséhez a hangmérnökök több, különböző távolságban és szögben elhelyezett (méregdrága) mikrofont használnak, lehetőleg mindezt egy süketszobában, ahol a (szintén méregdrága) – erősítőt lehetőleg nagy hangerőn szólaltatják meg, hogy a hang betölthesse a teret, és szép jelet kapjanak a hangszórók membránjaitól. Csakhogy sokkal több szeretnének jó gitárhangzást rögzíteni amatőr körülmények között, mint ahány süketszoba van az otthonokban; a korai effektok kimenő jele – például egy számítógép bemenetével rögzítve – a visszajátszás-



Roland VG-88 gitár processzor – Hordozható hangszínek MIDI-játékhoz

nál inkább emlékeztetett egy súlyosan meghibásodott rádió sistergésére, mint a lemezekon hallható valódi gitárhangzásra. Az erősítőmodellezést feltaláló Line 6 cég a POD elnevezésű effektjével robbant be a gitárvilágba; az erősen nyers, torzított kimeneti jelből képes volt egy rögzíthető minőségű, manipulálható kimeneti jelet teremteni, mégpedig úgy, hogy egy bemikrofonozott erősítő hangkarakterisztikáját kölcsönözte neki.

A cég azóta folyamatosan javítgatta, tökéletesítette modellezési technológiáját. Ennek eredményeképpen a Line 6 nemrégiben olyan hangszerrrel állt elő, amelyben 25 különböző gitár hangját kapjuk meg egyetlen hangszer testében. A lenyűgöző külsejű Variax gitárba szerelt „agy” az összes sikeres gitártípus hangkarakteristikájára mellett még egy elektromos szitár, egy bendzó, egy alumíniumtestű gitár és egy akusztikus gitár hangját is képes előállítani. Egy többállású kapcsoló elfordításával olyan legendák hangjait tudjuk elővarázsolni a látható hangszedőktől mentes gitártestből, mint például egy 1959-es Fender Stratocasterét vagy egy 1955-ös Gibson Les Paul Specialét. A hangszer egy USB-interfészsel a számítógéphez csatlakoztatva a Variax Workbench szoftver segítségével az alapoktól kezdve megtervezhetjük gitárunk hangját. Kiválaszthatjuk, hogy milyen fából legyen hangszerünk teste, milyen típusú és elhelyezkedésű hangszedőket használjunk rajta. Rendkívüli élmény a hangszedők mozgatása és forgatása a képernyőn megjelenített gitáron, miközben valós

időben követhetjük nyomon a hangzás változását. A dolog legszenálisabb része, hogy mivel az „agy” a gitárba van építve, a Variaxot a hónunk alá csapva ezután bármilyen erősítőn megszólaltathatjuk megtervezett hangszerünket.

A 100 MEGABITES GITÁR

A legendás, 1952-ben Gibson által megalkotott Les Paul gitár (melyet olyan nevek tettek naggyá, mint például Jimmy Page, majd később a világot meghódító Guns N' Roses szólógitárosa, Slash) szinte változatlan maradt az elmúlt 50 évben, mert senki nem merte volna megváltoztatni. Kivéve Henry Juszkiewiczet, a Gibson vezérigazgatóját, aki fogta magát, és kicserélte a gitár jack-aljátát egy Ethernet-csatlakozóra. A saját fejlesztésű Magic technológiával ellátott új Gibson Les Paul modell valami olyasmit tud, amit egyetlen más gitár sem. A gitár testében elhelyezett átalakító minőségvesztés és zaj nélküli digitális audiojelle alakítja a hurok rezgését, amely ezután szabadon közlekedhet a standard Cat-5 Ethernet-kábelekben keresztül.

A Magic mozaikszó, a Media-Accelerated Global Information Carrier (gyorsított közlésű globális információhordozó közeg) kifejezésből ered, és akár 64 adatcsatorna kezelésére is képes egyetlen

Ethernet-hálózaton, gyakorlatilag tehát 64 hangszer hangját közvetíthetjük egy vékony Ethernet-kábellel. A technológia alkalmazása egy koncertteremben azt jelentené, hogy a kigyózó, vastos audiokábelekkel egyetlen Cat-5 kábelre lehetne cserélni, és ez nagyon megkönnyítené a hangmérnökök munkáját. A Gibson ezzel a fejlesztéssel egy olyan problémát oldott meg, amellyel már évek óta küszködtek a digitális hangszertervezők. Nem elég ugyanis egy megfelelő kifinomultsággal rendelkező hangkonverziós rendszert kifejleszteni a hozzá tartozó jelfeldolgozókkal és a szállításból adódó késés minimalizálásáról is. Az emberi fül rendkívül érzékeny, akár egyetlen bitnyi hibát is képes érzékelni, ezért fontos, hogy az adatok minden részlete célba jusson. A Magic rendszer néhány mikromásodperc alatt több ezer méter távolságra tudja eljuttatni a hangot, és mivel a technológia által összekapcsolt eszközök mindegyike ugyanazt az órajelet használja, az adatát-



Vetta II és Variax: a világ összes gitárhangzása

vitel szinkronban marad. Sikerral zajlottak le olyan kísérleti koncertek, ahol a zenészek úgy improvizáltak egymással, hogy több mint egy kilométer távolság volt közöttük.

A JÖVŐRŐL

A megalkotott Les Paul modell továbbra is kapható lesz. A Magic gitár Ethernet-kimenetét nem lehet használni a hagyományos gitárfelszerelésekkel; ma még egyetlen erősítő vagy pedál sem működik együtt az új Les Paullal – ehhez a zenészeknek egyelőre szükségük van egy speciális átalakítóra, amely a digitális jelet újra analógú konvertálja. A számítógépek, a digitális hangszeres és a különböző zenelejátszó eszközök rohamos elterjedése rengeteg embernek tette lehetővé, hogy elkészítsék saját zenéjüket. Az egyre jobb hangminőség és használhatóság révén olyan művészek felvételei is el fognak készülni, akiknek sohasem lett volna pénzük egy stúdió kibérlésére. Meg merem kockáztatni: ezek közül talán néhány valódi gyöngyszem is előkerül majd.

TORÓCSIK BALÁZS

A MIDI rövid története

A MIDI a Musical Instrument Digital Interface (digitális hangszerinterfész) rövidítése. Ahogyan az elektromos eszközök elkezdtek digitális hangmintákat használni a frekvencia-modulációs hangkellés helyett, sok gyártó – például a Roland, az Oberheim, a Sequential Circuits és a Fender Rhodes – fejlesztett ki digitális interfészeket, hogy együttműködhesse a különböző eszközeik. Ezek azonban minden gyártónál más és más kialakításúak voltak, így nem tették lehetővé a különböző gyártóktól származó eszközök összekötését. Dave Smith és Chet Wood, akik annak idején

a Sequential Circuits cégnél dolgoztak, kiötlötték a Universal Synthesizer Interface rendszert a probléma megoldására. Javaslatukat 1981 őszén nyújtották be az „Audio Engineering Society”-nek, s ez volt a MIDI-szabvány kifejlesztésének kezdőpontja. A legtöbb nagy gyártó két éven keresztül együtt munkálkodott a MIDI első verziójának megalkotásán, amely 1983 októberére készült el. Addigra már meg is jelentek az első MIDI-eszközök, amelyek közül a legelső az 1982 decemberében piacra dobott Sequential Prophet 600-as modellje volt.

SZÁMITASTECHNIKA

Alapítva: 1969 Megjelenik minden kiadásban

HU ISSN: 0237-7837

Kiadja az IDG Magyarországi Lapkiadó Kft.

Felételi kiadó: Birtó István ügyvezető - birtos@idg.hu

Főszerkesztő: Lakatos Mária - lma@idg.hu

Lapozatoszerkesztő: Barabás Balázs - bbarab@idg.hu

Egyedi Zsóka - zsozka@idg.hu

Főmunkatárs: Váncsa István - vancsa@idg.hu

Számítástechnika Tisztáltozó:

Makk Anikó - makk.aniko@idg.hu

Munkatársak:

Árkai Csilla - arkai.csilla@idg.hu

Bán Zoltán - zban@idg.hu

Cserián Sándor - scseri@idg.hu

Horváth Adám - ahorvat@idg.hu

Mészáros Tibor - tmesz@idg.hu

Tóth Csaba - tothcsaba@idg.hu

Trócsányi Balázs - troc@idg.hu

Vass Endre - vass@idg.hu

Tipográfia, hirdetésgrafika: Balázs István - balazs@idg.hu

Varga László - lvarga@idg.hu, Vigh Ágnes - avigh@idg.hu

Korrekció: Sz. Erőss Judit - jerdoss@idg.hu

Szerkesztési ügyelet:

Nézős Judit - jnezo@idg.hu

Szerkesztőség: 1075 Budapest, Madách Imre út 13-14.

Postacím: 1374 Budapest 5. Pf. 578

Telefon: 577-4374, telefax: 266-4343

Internet: <http://www.szamitastechnika.hu>

Szerkesztőségünk a közérdekű lehetőségei szerint gondoskodik arról, hogy a lapunkon megjelenő cikkek, hírek, információk minél nagyobb mértékben legyenek hasznosak és érdekesek. Minden megjelent írásunkat, levelet, levelezést vagy fotót, amelyet a kiadó a lapunkon szeretne közzé tenni, az írók, szerkesztők, fotósok, illusztrátorok, grafikusok, stb. írásban vagy szóban felelősséget vállalnak a kiadó elöljáróinak személyével szemben.

Lapigazgató: Szegedvári József - jszeged@idg.hu

Hirdetésfelvétel:

IDG Kereskedelmi Iroda - keriroda@idg.hu

Hirdetési igazgató: Póór Rózsa - rpoor@idg.hu

1075 Budapest, Madách Imre út 13-14.

Levelezési cím: 1374 Budapest 5. Pf. 578

Telefon: 577-4316, telefax: 266-4274

A hirdetésért a kiadó a legnagyobb körletelményűt kezeli, de tartalomért nem vállal felelősséget.

Terjesztés:

Terjesztési menedzser: Babincz Mária

-terjeszt@idg.hu

1075 Budapest, Madách Imre út 13-14.

Postacím: 1374 Budapest 5. Pf. 578

Telefon: 577-4301, telefax: 266-4343

A lapot a LAPKER Rt. alternatív terjesztők, egyes számítástechnikai szaktársak terjesztik, megvásárolható az újságüzletekben is. Egyes számon ára 351 forint.

Előzetesen a kiadó terjesztési osztályán, a postai kézbesítőkkel, az ország bármely postáján, Budapesten a Hírlap Ügyfélszolgálati Irodában és a Káposztás Hírlap Centrumnál (Bp., VIII. ker. Orsz. tér 1., tel.: 06-1-477-6300, További információ: 06-80-444-444; lapigazgato@idg.hu). Előzetesen terjesztő: Magyar Posta Rt. Hírlap Üzletig. Előzetesen díj egy évre 14 040 forint, fél évre 7020 forint, megvásárolható 3510 forint.

Művészi vezető: Birtó István - birtos@idg.hu

Telefon: 577-4333

Nyomja: a MESTERPRINT Kft.

1191 Budapest, Vár Barátja u. 30-32B

(04.0804)

Felételi vezető: Lovas György

A Computerworld Számítástechnika az IDG Communications, a világ legnagyobb számítástechnikai kiadványait kiadója, amely 68 országban több mint 200 kiadványt jelent meg, ezeket havonta több mint 50 millióan olvassák. Belső hírcsatornáink, az IDG News Service információit az IDG tagállamain folyamatosan frissítik. Lapunkat a MATESEK adja ki.



2005. január 25. 11:00

Ipari kémkedés

A James Bondok korszaka lejárt. A számítástechnikai újdonságok sikerét nem veszélyezteti már az a szupertitkos ügynök, aki álrühában, lopott beléptetőkártyákat, tollba épített kamerát használva, éjnek idején behatol az erősen védett és dollármilliókért vásárolt biztonsági rendszerekkel felszerelt irodaházba. Ahol a konkurencia megbízásából, életét kockáztatva fotózza le az éppen készülő termék prototípusát vagy menti át a még befejezetlen forráskódot az USB-memóriára. A klasszikus kémek kihaltak. Éljenek az újak, akik - néha akarataikon kívül - maguk a bloggerek.

Ennek iskolapéldája a kétévete megrendezendő MacWorld-kiállítás és az azt megelőző rendkívül intenzív érdeklődés. Nem a felszólalók listája vagy a szünetekben felszolgált kávé minősége ragadta

meg, hogy nevezzék meg azokat a forrásokat, amelyek a többnyire pontos pletykák alapanyagát szolgáltatották. A weboldal készítői a sajtószabadságra hivatkozva visszautasították a kérést. Az Apple azonban úgy döntött, jogi útra tereli a dolgot, és beperli a weboldalt. Az Apple más weboldalak üzemeltetőit is a szigorú bíróság elé citálná kíméletlenül és hajthatatlanul: az AppleInsidert és a PowerPage-t, mert ők is túl pontosan adtak hírt a szerintük várható változásokról.

Amerikában az eladott zenelejátszók majdnem 90 százaléka zenelemezese iPod (a termék népszerűsítésében George Bush amerikai elnök is segített önzetlenül, mikor a sajtóban a zenelejátszóval együtt „póztolt”), így nem kellett különösebben jó kapcsolatokkal rendelkezni vagy kis ipari kémnek lenni ahhoz, hogy egy logikus eseményt előre lássunk. Ésszerű lépés a zenelejátszó népszerűségét az Apple más termékeire kiterjeszteni.

Az olcsó személyi számítógépek uralta számítástechnikai piacon az Apple kimagasló, mondhatni szemtelennül magas árréssel dolgozik. Ezért ugyan-

csak logikus lépés a felhasználókat tömegesen átcsábítani a PC-felhasználók táborából úgy, hogy egy olcsó gépet kínálunk fel lépésmékként.

Az viszont már nem véletlen, hogy a Think Secret eltalálta az új zenelejátszó nevét, változatát és annak árát. A hír forrása - legalábbis a Think Secret weblap védelmét felvállaló Electronic Frontier Foundation (EFF) szervezet szerint - egy blogger. Vagyis egy olyan fickó, aki személyes naplóját az interneten vezeti, azon az interneten, ami a nagyközönség számára többnyire korlátlanul elérhető.

A kém (az Apple szemszögéből) és a hír forrása (a weblap szemszögéből) egy belső alkalmazott lehetett. Az újságírók, lapszerkesztők álma egy ilyen hírforrás: aki elég közel van az eseményekhez, hogy tudjon róluk, de eléggé távol, hogy megőrizhesse inkognitóját. Az események tükrében a vállalatoknak érdemes lenne átgondolni, hogyan is viszonyuljanak az eddig internetes hóbortnak kezelt blogozáshoz. Bizalommal kezeljék, tudván, hogy a munkatársak megőrzik a cég titkait és nem teszik közzé azokat, vagy pedig - az ipari kémkedés egy változatának tartva -, tüzzel-vassal irtsák, mint a középkori boszorkányokat. A szabadsághoz ragaszkodó, a beszéd és írott szó erejét tisztelőt tartó Amerikában nem könnyű megtalálni az egyensúlyt. De addig is háromszoros hipp-hipp hurra az új kémeknek!

VASS ENIKŐ

Olvasói levelek

Tisztelt Olvasóink!
Továbbra is várjuk kérdéseiket, felvetéseiket és véleményüket a levek@idg.hu címre. Levelekre e-mailben és az újságban is válaszolunk.

Feltelepítettem egy gépre a Windows XP-t. Mellé pedig feltelepítettem a Windows 2000-t. Amikor indul a gép, akkor szépen rákérdez, hogy mit akarok elindítani. Eddig minden rendben, de amikor azt akarom, hogy a Windows XP induljon, akkor tölt egy ideig, majd leáll, és nem megy tovább. (A Windows 2000 simán bejön.)

Az utolsó helyes konfiguráció nem működik, a konzolon kiadott fixmbr, fixboot nem működik, a Windows 2000 alá feltelepített bootmanagerrel nem működik. Mi lehet a megoldás?

Köszönöm! S. Zoltán (e-mail)

Először telepítse a Windows 2000-et, és csak utána a Windows XP-t! Utóbbi telepítéskor felteszi a saját bootmanagerét és - ha szerencséje van, akkor - az rendszert is szeretne telepíteni, akkor először rakja fel a Windows (Windowsokat) és csak a legvégén a Linuxot!

Nemrég vettem egy Knowledge AVCK-9302 Deluxe digitalizálót. Beszereztem a gépbe, majd telepítettem a szoftvert (AD FullCap), ezután elindítottam. Pár másodperccel később a gép meghalt. Pontosabban kiírta (angolul), hogy a rendszer megállt. Most nem tudom, hogy ez hardveres vagy szoftveres probléma.

Köszönöm! Zozo (Számítástechnika fórum)

Első megközelítésben távolítsa el a hozzá adott szoftvert, és próbálja meg úgy használni a gépet, hogy ne fusson rajta semmilyen, a kártyához adott program. Amennyiben ezután sem oldódik meg a problémák, akkor hardverhibáról van szó. Ha ez sem vezet eredményre, nézzen körül a világhálón, hátha talál frissebb meghajtót, amellyel a lapolvasó jól működik.

Van egy számítógémem, viszonylag márkás (SP). Bármit csinálók, a monitor nem kapcsol be. Ha megnyomom rajta a menü gombot, akkor azt írja ki, hogy „Power Off”, tehát nem tudok állítani semmit. Biztos vagyok benne, hogy nem a monitorral van probléma, hanem a gépen lehet elállítva valami, ami lekapcsolja a monitort. Talán egy gyorsbillentyű? Tudnak erre mondani valamit?

Köszönettel: Sütő Lajos (e-mail)

Az „(SP) márkás számítógép” meghatározás nem a teljes gépre vonatkozik, hanem csak a házra. Fontos lenne tudni, milyen videokártyája van, és ez a kártya össze van-e kötve a televízióval. Amennyiben gépe televízióra van kötve, akkor azon kell visszaállítani a monitort az alapértelmezett képernyőre. Ez gyakori hibajelenség, abban az esetben, ha DVD-t néz az ember a tévéen. Más megoldás: vigye át a gépet egy ismerősehez, és nézze meg az ő monitorával. Ha azzal sem működik, akkor ki kell cserélni a videokártyát.

KLICK Olvasóink kérdéseire válaszolunk és várjuk véleményüket
www.sz.hu/forum.php
sz.hu/cikkek/levelek

AKTUÁLIS ÜZLET TECHNOLÓGIA INFORMÁCIÓ

Következő számunk tartalmából



Tű a szénakazalban

Az internet használatának talán legnehezebb része a keresés, annak ellenére, hogy többféle, ingyenes keresőszolgáltatást vehetünk igénybe. Következő számunkban Horváth Ádám olyan keresőszoftvereket mutat be, amelyeket az asztali gépünkön futtathatunk.

Fejlesztési módszertanok a gyakorlatban

Az informatikai fejlesztések mindig is nagy nehézségek elé állították a bennük részt vevőket, talán mert nagyon feignyitják az emberi kommunikáció gyengeségeit. Kiri Róbert,

a META Group Stratis vezető tanácsadója a fejlesztésekben előforduló leggyakoribb problémákra hívja fel a figyelmünket.



Poker inside

Rátkai István cikke azoknak szól, akik már gondolkodtak azon, hogy kipróbálják valamelyik online kaszinót, de valami miatt idegenkedtek tőle. Nos, a legtöbb szerencsejáték valóban úgy működik, hogy mindig a „bank” járjon jól, ám a póker inkább kombináció és intuíció kérdése. És nem mellékesen: sok pénz lehet vele keresni.

E SZÁMUNK HIRDETÉSEI (ADS' INDEX)

CEBC konferencia	20. oldal	NetAcademia	14. oldal
Coats Hungary	8. oldal	Panda Software	21. oldal
DigitArt magazin	28. oldal	PC World	2. oldal
Fogyatkozik Gyermekiek Közalapítvány	22. oldal	SMS próbárbetűtű	6. oldal
IDC konferencia	5. oldal	Studio 21	27. oldal
Intelligence	10. oldal	Zalaszám	4. oldal



...logikus lépés a felhasználókat tömegesen átcsábítani a PC-felhasználók táborából úgy, hogy egy olcsó gépet kínálunk fel lépésmékként.

meg a Mac életstílust vallásként követő és terjesztő felhasználók fantáziáját. Mindenki arról pletykált, hogy a zenelejátszó iPod sikerét kihasználva az Apple valami nagy bejelentésre készül.

A Think Secret weboldal vezette az Apple-termékek körül kialakult pletykadzárókat a szerkesztők, még jóval Steve Jobs megnyitott beszéde előtt hírt adtak a bejelentendő újdonságokról. Hogy lesz egy olcsó Apple gép, aminek a neve állítólag iHome lehet. A neten képek, sőt egy rövid videofilm is felbukkant, amit állítólag az új Macról készítettek. Az óvatosság nem volt hiábavaló: ha a titkot kevésbé, magát a terméket jól őrizték az Apple munkatársai a kíváncsi fényképezőgépek és videokamerák elől. Kiderült, hogy a neten felbukkanó képek egy, a Photoshop rejtelmeiben jártas rajongó remekművei. A nevet sem találták el, hiszen az új terméket Mini Macre keresztelték, s a kutakodók sem látták előre, hogy a gép kicsi, kompakt, ügyes szerkezet lesz.

A flashmemóriás új zenelejátszóról már pontosabbak voltak a weboldal értesülései: a Think Secret „megjósolta” a termék nevét (iPod shuffle) és az egy gigabájtos változat 149 dolláros árát. Tévedett azonban abban, hogy lesz 2 gigabájtos változat, és az olcsóbb 512 megabájtos verzióról sem tudtak előre.

Az apró tévedések azonban mellékeseke a további bonyodalmak tükrében: az Apple ugyanis felkérte a weboldal üzemeltetőit,



discreet®

3ds max® 7
evolution continues

3ds max 7

Új mérföldkő a 3D modellező, animációs és rendering megoldások piacán, mely az új intuitív alkotó eszközei és a munkafolyamatokat segítő munkakörnyezete révén az óriási adatmennyiséggel dolgozó alkotók legigényesebb elvárásainak is megfelel.

studio21®

Studio21 Solution Center
1132 Budapest, Nyugati tér 4.
Telefon: / Fax: (1) 359 6410
www.s21net.com



CINEMA 4D

Release 9

A Cinema4D napjaink legdinamikusabban fejlődő professzionális 3D modellező és rendering megoldása. A rugalmasan alakítható felhasználói felület, a fejlesztes N-Gon támogatás, a subpolygon displacement, a hard IK, a motion és FK-IK blending, a cloth materialok csak néhány példa a 9-es verzió több mint 100 újdonságából.

MEGHÍVÓ

A DigitArt magazin 2005. február 24-én,
**„DigitArt - alkalmazott technológia
és művészet” címmel**
konferenciát és kiállítást rendez.

A rendezvény helyszíne:

ECE City Center - Corner Rendezvényközpont

(1051 Budapest, Bajcsy-Zsilinszky út 12.)

A konferencia célja, hogy átfogó képet adjon a kreatív digitális alkotói társadalom részére az alkotói folyamat különböző fázisaiban használható új technológiákról és eszközökről, a digitális tervezéstől az internetes publikálásig.

Témáink:

digitális képalkotás és nyomtatás • digitális fotózás
videoeditálás • digitális képzőművészet
számítógépes grafika / illusztráció • szoftverválaszték
reklámgrafika (PR a művészetben) • hardverújdonságok
vizuáltechnika • kiadványszerkesztés • webdesign
modern nyomdai technológiák, papírfajták

A rendezvényen sor kerül a DigitArt magazin „Mindenki Együtt” címmel indított grafikai és webdesign-pályázat díjátadására. A legjobban sikerült alkotásokat kiállítjuk a rendezvényen.

**Online regisztráció és naprakész információk
a részletes programról a www.cio.hu weboldalon!**

Művészet és számítástechnika
DIGITART
MAC & PC design 21