



## SAP TIHANY'07

Az idén tizedik alkalommal rendezi meg szokásos éves tihanyi konferenciáját az üzleti szoftverszállító hazai leányvállalata.



## NOTESZT OLCSÓN!

Néhány éve még luxuscikk volt, ma pedig többet adnak el belőlük, mint az asztali PC-kből. Válasszuk ki a legjobbat!

**391**  
forint

**SZÁMÍTÁSTECHNIKA**

ICT-STRATÉGIA DÖNTÉSHOZÓKNAK • WWW.COMPUTERWORLD.HU  
ALAPÍTVÁ 1969 • 2007. SZEPTEMBER 18. • XXXVIII. ÉVFOLYAM 38. SZÁM



# COMPUTERWORLD



# MOTOROK

## BLOGGEREKNEK

A blogolás ugyanannyira lehet hobbi, mint munka. Ma már szinte mindenki blogol, így természetes, hogy számos cég szolgáltatásai és egy sor alkalmazás könnyíti meg a webes naplórírást azok számára, akik nem akarnak az alapoktól elkezdve egy önállóan fejlesztett weboldalt létrehozni. Ezekből az alkalmazásokból szegezünk.

*Összeállításunk a 11. oldalon*



# INFORMATIKAI BIZTONSÁG NAPJA



INFORMATIKAI  
BIZTONSÁG NAPJA

2007<sup>@</sup>

**Időpont: 2007. szeptember 26. szerda (8.00- 16.30)**

**Helyszín: MOM Park, Palace Cinema  
(1123 Budapest, Alkotás útja 53.)**

Magyarországon három éve – az informatikai biztonsági szakma összefogásával – töretlen sikerrel rendezik meg az Informatikai Biztonság Napja elnevezésű konferenciát, melyen a legnevesebb hazai és nemzetközi szakemberek közösen mutatják be a piacvezető megoldásokat. Az idén a korábbi évekhez képest színesebb programra számíthatnak az érdeklődők: 700 IT biztonsági szakember, 3 szekcióteremben 31 előadást hallgat meg a konferencián, míg a kapcsolódó szakkiallításán 26 standon jelennek meg az újdonságok.

**A BIZTONSÁGI PIAC LEGFONTOSABB SZEREPLŐI KÖZÜL ÖN SEM MARADHAT KI!  
RÉSZVÉTELI SZÁNDÉKÁT AZONNAL REGISZTRÁLJA AZ ESEMÉNY HONLAPJÁN:  
[WWW.ITBN.HU](http://WWW.ITBN.HU)**

ICON



VirusBuster  
McAfee

CISCO



## E-ÖNKORMÁNYZAT FORRÁSKERESÉS ÉS ÁTALAKULÁS KÖZBEN

- ▶ Milyen kihívások várnak a kistérségekre és az önkormányzatokra 2008-ban?
- ▶ Milyen forrásokból egészíthetik ki a szűkös önkormányzati költségvetést, milyen pályázatok nyílnak meg, és milyen tanulságok szűrhetők le a már lezárult pályázatokból?
- ▶ Milyen eszközökkel csökkentheti önkormányzata költségeit, miképpen optimalizálhatja és építheti fel biztonságos IT-infrastruktúráját?
- ▶ Hogyan segíthetik önkormányzatát, és milyen lehetőségeket tartogatnak az Ön számára a távmunkaprojektek?
- ▶ Milyen források vehetők igénybe a távmunkaprojektek megvalósításához?

**2007. október 11.**  
Best Western Hotel Hungária

Jelentkezés és program:  
[konferencia.computerworld.hu](http://konferencia.computerworld.hu)

Platinum partner



Silver partner



Média partner



Szakmai partner





## AKTUÁLIS

05 A HP-HEZ KÖLTÖZIK A SUN?

06 2009-TŐL ELEKTRONIKUS ÚTDÍJFIZETÉS

Megjelent az elektronikus útdíj-fizetési rendszer kiépítésére vonatkozó pályázat. A rendszernek két év múlva kell megkezdenie működését, ám egyelőre csak a tehergépkocsik számára lesz kötelező.

06 AMD: MINDENT EGY LAPRA TETT FEL

07 MOBILINTERNET MINDENNAP

08 ÉRDEMI PÁRBESZÉD A KORMÁNYZATTAL

09 TRÓJAIT A SZUPERMARKETBŐL

09 KARÁCSONYI ELŐVÁSÁR

10 AKI SZÁMÍT, BIZTOSAN ÖTT LESZ

## FÓKUSZ

- 11 BLOGGOK MOTORJAI  
12 HÁROM ÉVE EGYÜTT  
13 EGYSZERŰ ÉS MÁR MAGYAR  
14 A BLOG.HU-RÓL

## ÜZLET

- 15 EGYELŐRE MINDEN LELET PAPIRON  
16 KERESIK AZ UTAT  
17 AZ IDŐADOMÁNYOZÓK  
17 PC WORLD SEGÉLYVONAL  
18 INFORMATIKAI ELITKÉPZÉS INDUL  
20 MIÉRT VEGYELEK FEL?

## TECHNOLÓGIA

- 21 JÁTÉKRA VAGY ÜZLETHEZ?  
23 MONITOR MINDEN ALKALOMRA  
24 NOTESZGÉP OLCSÓN ELADÓ!  
26 A GARANCIA – DRÁGA VAGY OLCSÓ?  
27 HAZAI PIAC  
28 BLOGFIGYELŐ  
28 FELNŐTT TARTALOM A SZILÍCIUM-VÖLGYBEN

## HORIZONT

29 BOLDOG SZÜLETÉSNAPOT, COMMODORE 64!

Negyedszázados a világ legnagyobb számban elkelt személyi számítógépe, a Commodore 64.

## ÁLLANDÓ ROVATAINK

- 04 VÉLEMÉNY  
Barabás Balázs–Bata László:  
Formátumok harca  
05 ESEMÉNYEK  
Mi várható a héten? Konferenciák, előadások, tapasztalatszerések  
05 SZEMÉLYI HÍREK  
06 HÍRMOZAIK

2007.09.18.

## WWW.COMPUTERWORLD.HU



## Google telefon képek

Még mindig nem lehet semmi konkrétumot tudni a Google mobilkészülékéről, sem az áráról. A blogoszféra azonban már több tervet is készített a lehetséges dizájnokról. A fantáziarajzok megtekinthetők portálunkon. [computerworld.hu/cikkek/gphone](http://computerworld.hu/cikkek/gphone)



## Húszéves a GSM mobiltechnológia

Húsz évvel ezelőtt, 1987. szeptember 7-én tizenöt mobilcég egyezményt írt alá. Megszületett a Global System for Mobile, azaz a GSM, amely a kommunikáción alapuló hálózatok építését tette lehetővé. [computerworld.hu/cikkek/gsm20](http://computerworld.hu/cikkek/gsm20)

## Folytatódik a HD DVD/Blu-ray harc

Négy Blu-ray író készüléket jelentet meg a Sony novemberben. A legdrágább 1700 dollár lesz. [computerworld.hu/cikkek/sonybd](http://computerworld.hu/cikkek/sonybd).

## 22 dübörgő autó

Gottlieb Istvánnak, a Lenovo vezérigazgatójának Alexander Würz a kedvenc F1-pilótája. [computerworld.hu/cikkek/lenofi](http://computerworld.hu/cikkek/lenofi)

<b>Kiadja</b>	IDG Hungary Kft. 1075 Budapest Madách Imre út 13-14. A ép. HU ISSN 0237-7837 Postacím: 1374 Budapest 5, Pf. 578 Internet: <a href="http://www.idg.hu">www.idg.hu</a>
<b>Felelős kiadó</b>	Bíró István ügyvezető – <a href="mailto:ibiro@idg.hu">ibiro@idg.hu</a>
<b>Lapigazgató</b>	Szigetvári József – <a href="mailto:jszigetv@idg.hu">jszigetv@idg.hu</a>
<b>Műszaki vezető</b>	Birkus Imre – <a href="mailto:ibirkus@idg.hu">ibirkus@idg.hu</a>
<b>Nyomás és kötészet</b>	D-Plus Kft. 1037 Budapest, Csillaghegyi út 19-21. Németh László
<b>Ügyvezető igazgató</b>	
<b>Szerkesztőség</b>	Csontos Péter – <a href="mailto:pcsontos@idg.hu">pcsontos@idg.hu</a>
<b>Főszerkesztő</b>	Dervenkar István – <a href="mailto:idervenkar@idg.hu">idervenkar@idg.hu</a>
<b>Lapszerkesztő</b>	Barabás Balázs – <a href="mailto:bbarabas@idg.hu">bbarabas@idg.hu</a>
<b>Online-szerkesztő</b>	Tököli Gábor – <a href="mailto:gtokoli@idg.hu">gtokoli@idg.hu</a>
<b>Olvasószerkesztő</b>	Egyed Zsóka – <a href="mailto:zsegyed@idg.hu">zsegyed@idg.hu</a>
<b>Munkatársak</b>	Árokszállási Gábor – <a href="mailto:garokszallas@idg.hu">garokszallas@idg.hu</a> Bata László – <a href="mailto:lbata@idg.hu">lbata@idg.hu</a> Csórián Sándor – <a href="mailto:scsorian@idg.hu">scsorian@idg.hu</a> Horváth Ádám – <a href="mailto:ahorvath@idg.hu">ahorvath@idg.hu</a> Kis Endre – <a href="mailto:ekis@idg.hu">ekis@idg.hu</a>

<b>Szerkesztőségi ügyelet</b>	Makk Attila – <a href="mailto:amakk@idg.hu">amakk@idg.hu</a> Mozsik Tibor – <a href="mailto:mtibor@idg.hu">mtibor@idg.hu</a> Samu József – <a href="mailto:samujozsef@idg.hu">samujozsef@idg.hu</a> Trautmann Balázs – <a href="mailto:trau@idg.hu">trau@idg.hu</a> Vass Enikő – <a href="mailto:evass@idg.hu">evass@idg.hu</a> Bödör Eszter – <a href="mailto:ebodor@idg.hu">ebodor@idg.hu</a> Telefon: 577-4343, fax: 266-4343 Internet: <a href="http://www.computerworld.hu">www.computerworld.hu</a> e-mail: <a href="mailto:levelek@idg.hu">levelek@idg.hu</a>
<b>Szerkesztőségi ügyelet</b>	Újságíróink szakmai képzésének háttérét a NetAcademia Oktatóközpont biztosítja. <a href="http://www.netacademia.net">www.netacademia.net</a>

<b>Tipográfia: IDG Grafikai Stúdió</b>	
<b>Stúdióvezető</b>	Palotai Árpád – <a href="mailto:apalotai@idg.hu">apalotai@idg.hu</a> Berényi Teréz – <a href="mailto:tberenyi@idg.hu">tberenyi@idg.hu</a> Berényi István – <a href="mailto:iberenyi@idg.hu">iberenyi@idg.hu</a> Béres Gábor – <a href="mailto:gberes@idg.hu">gberes@idg.hu</a> Lázárfalvi Tamás – <a href="mailto:tlazarfalvi@idg.hu">tlazarfalvi@idg.hu</a> Lukács Gergely – <a href="mailto:glukacs@idg.hu">glukacs@idg.hu</a> Végh Ágnes – <a href="mailto:avegh@idg.hu">avegh@idg.hu</a>
<b>Korrektúra: IDG Nyelvi Labor</b>	
	Hajdú Éva – <a href="mailto:ehajdu@idg.hu">ehajdu@idg.hu</a> Sz. Erdős Judit – <a href="mailto:jerdos@idg.hu">jerdos@idg.hu</a>

<b>Hirdetésfelvétel</b>	Radácsy Katalin – <a href="mailto:kradacsy@idg.hu">kradacsy@idg.hu</a> Telefon: 577-4310, fax: 266-4274
<b>Hirdetési osztályvezető</b>	Rodríguez Nelsonné – <a href="mailto:irodriguez@idg.hu">irodriguez@idg.hu</a> Telefon: 577-4311
<b>Lapreferens</b>	Bohn Andrea – <a href="mailto:abohn@idg.hu">abohn@idg.hu</a> Telefon: 577-4316, fax: 266-4274 e-mail: <a href="mailto:kerirdoda@idg.hu">kerirdoda@idg.hu</a>
<b>Kereskedelmi asszisztens</b>	
<b>Terjesztés és ügyfélszolgálat</b>	
<b>Terjesztési igazgató</b>	Babinecz Mónika – <a href="mailto:mbabinecz@idg.hu">mbabinecz@idg.hu</a> Telefon: 577-4301, fax: 266-4343 MediaShop: <a href="http://mediashop.idg.hu">mediashop.idg.hu</a> e-mail cím: <a href="mailto:terjesztes@idg.hu">terjesztes@idg.hu</a>
<b>Marketing</b>	
<b>PR-munkatárs</b>	Kovács Judit – <a href="mailto:jkovacs@idg.hu">jkovacs@idg.hu</a>
<b>Konferencia</b>	
<b>Rendezvényszervező</b>	Kovács Orsolya – <a href="mailto:okovacs@idg.hu">okovacs@idg.hu</a> Odrovics Szonja – <a href="mailto:szodrovics@idg.hu">szodrovics@idg.hu</a>

<b>Jogi közlemények</b>	Szerkesztőségünk a kéziratokat lehetőségei szerint gondozza, de nem vállalja azok visszaküldését, megőrzését. A COMPUTERWORLD-ben megjelenő valamennyi cikket (eredetiben vagy fordításban), minden megjelent képet, táblázatot stb. szerzői jog védi. Bármilyen másodlagos terjesztésük, nyilvános vagy üzleti felhasználásuk kizárólag a kiadó előzetes engedélyével történhet. A hirdetéseket a kiadó a legnagyobb körültekintéssel kezeli, ám azok tartalmáért felelősséget nem vállal.
<b>Terjesztési, előfizetési, ügyfélszolgálati információk</b>	A lapot a Lapker Rt., alternatív terjesztők és egyes számítástechnikai szaküzletek terjesztik. Előfizethető a kiadó terjesztési osztályán, az InterTicketnél (266-0000 9-20 óra között), a postai kézbesítőknel (06/80-444-4444; <a href="mailto:hirlapelofizetes@posta.hu">hirlapelofizetes@posta.hu</a> , fax: 303-3440) Előfizetési díj egy évre 15 624 forint, fél évre 7812 forint, negyed évre 3906 forint. Lapunkat a MATESZ auditálja Olvasóink szokásait a Nemzeti Médiaanalízis méri fel.



Barabás Balázs

lapszerkesztő

Bata László

újságíró



## Formátumok harca

**Az elmúlt egy év szórakoztatóelektronikai kiállításai és bejelentései alig szóltak másról, mint hogy éppen ki vezet a HD DVD kontra Blu-ray versenyben. Kérdés ugyanakkor, hogy feltétlenül győznie kell-e valamelyiknek. Szerkesztőségünkben erről eltérnek a vélemények, az alábbiakban két álláspontot mutatunk be.**

Véget ért hát Berlinben az IFA, a szórakoztatóelektronika monstre seregszemléje, és nem lettünk okosabbak. A nagy felbontású formátumok két tábora, a HD DVD-t és a Blu-ray-t támogatók egyaránt erre az alkalomra tartogatták a legizgalmasabb bejelentéseket, a legújabb lejátszókat. És nem történt semmi. Nem árasztották el tengernyi tömegek az elektronikai boltokat, zajosan követelve, hogy mindenképpen HD DVD, illetve Blu-ray lejátszót adjanak, de azonnal. Gondolom, most a karácsonyi szezonban reménykednek, hátha akkor elbillen valamerre a vásárlói preferencia. És hogy még nagyobb kedvet csináljanak hozzá, a HD DVD-sek bejelentették, hogy jövő hónaptól már 300 eurótól vásárolhatunk ilyen formátumú asztali lejátszókat, igaz, csak a fapadosakat.

Közben a gyártók gőzerővel győzködik a nagy filmstúdiókat, hogy őket válasszák, azaz csak abban a formátumban jelentessék meg a HD-változatú filmjeiket, hátha ezzel is sikerül a saját akolba terelgetni a vásárlói nyáját. A Paramount nem hallgatott egyikre sem, megjelentette néhány filmjét HD DVD-n és Blu-ray-en egyaránt, hogy tesztelje mindkét technológiát, és nem mellesleg, hogy felmérje a piacot, melyik fog jobban. Végül az előbbi mellett döntött, mondván, hogy a HD DVD-t olcsóbb előállítani, másrészt fejlettebbnek, kiforrottabbnak, „piackész technológiának” tartják. Ez azonban nem jelent semmit. Annak idején a Betamax is fejlettebb volt technikailag, mégis a VHS győzött (érdekes kérdés egyébként, hogy megismétlődik-e a történelem,

azaz ismét vereséget szenved-e a Sony a Blu-ray-jel, mint annak idején a Betamaxszal). De tegyük fel, hogy a stúdiók valóban egyik vagy másik formátum mellett teszik le a voksukat, és egyszer csak eldől, hogy melyik győz. Akkor mi lesz a vesztesekkel? A piac logikája szerint az, hogy áttérnek a másik formátumra, és onnan kezdve csak azt használják. Akkor meg nem mindegy? De, szerintem igen.

Ahogy én látom, egy kicsit még püföli egymást a homokozóban a két tábor, utána lecsillapodnak, és elkezdnek józanul gondolkodni. Az LG például nem sokat tectetóriázott, ez év elején piacra dobta a hibrid asztali lejátszóját. Tegyük hozzá: ezerdolláros áron, tehát feltehetően nem a széles néptömegeknek szánták. A később megjelentetett GGW-H10N (azóta megjelent a H20N is) meghajtója még mindig 400 dollár, de ha visszagondolunk, hogy a (csupán) HD DVD asztali lejátszó a nagymértékű árcsökkenés után is 300 euróba kerülnek, akkor már nem is tűnik soknak ez az ár, elvégre egy jobb asztali DVD-író sem olcsóbb. Persze, egy meghajtó önmagában nem ér semmit, de ha már van egy 2,4 gigahertzes számítógépünk, akkor egy DVI/HDMI adapterrel már kész is a nagy felbontású lejátszónk. Márpedig Kelet-Európában a (számítógépes) barkácsolásnak régi hagyománya van.

Egyszóval, véleményem szerint a HD-s jövő a kombó készülékeké. Ahogy ma már gyakorlatilag minden meghajtó támogatja a + és - DVD-t, ugyanúgy pár év múlva nem lesz jelentősége, hogy HD DVD vagy Blu-ray lemezt vegyünk-e.

Képzeld el, hogy a benzines autókkal csak a páros számú, a dízelekkel pedig csak a páratlan számú utakon lehetne közlekedni. Rémálom? Nem! A HD-felbontású filmkiadás ma pont ezt a bolondériát játssza.

Képzeld meg tovább: az olajfinomítók nem készíthetnek dízelolajat és benzint egyszerre, csak amire engedélyük van. Természetesen, ha az emberek bárholonnan bárhova el akarnak eljutni, akkor olyan autót kell beszerezniük, amelynek benzin- és dízelmotorja is van. Másik megoldás, hogy minden települést két úttal, egy benzinnel és egy dízelessel is összekötünk. Ha ez még nem elég, legyen a kétfajta úton két eltérő KRESZ, mondjuk alaposan eltérő előzési szabályokkal és ellenkező haladási irányokkal!

Térjünk vissza a HD DVD és a Blu-ray diszkek látszólag kevés embert érintő problémájához. Miért érintenek manapság oly kevés embert? Mert drága a technológia. Miért drága a technológia? Mert a párhuzamos fejlesztési költségek mindent megdupláznak, ráadásul az egymással inkompatibilis szabványok miatt nem lehet a tömegtermelést úgy kifuttatni, mint mondjuk a CD-k és DVD-k esetében történt. Persze már léteznek hibrid lejátszók, amelyekkel minden filmet le lehet játszani, ám ezek ára jóval több, mint az amúgy sem olcsó alapkészülékeké, ráadásul a két vetélkedő érdeksoporthból senki sem vállal felelősséget azért, hogy a hibrideken tényleg minden film lejátszható lesz. Kétszer fizetünk meg hát mindent: az autók motorjának fejlesztését, az autópályák elkészítését, a kihasználatlan finomítók felépítését stb.

Haladjunk tovább! Bár a HD DVD-Blu-ray csata látszólag csak a mozirajongók problémája, a gond mégis a miénk, „autósoké”. A kétfajta korong egyike vagy valamelyik utódja lesz a jövő általános informatikai adathordozója, mint ahogy manapság a CD/DVD az. De melyiké? Mire archiváljunk, ha tíz év múlva vissza akarjuk olvasni könyvelési adatainkat? Ha a Blu-ray holnap kihal, és a holnapután olvasója visszamenőleg csak a HD DVD korongokkal lesz kompatibilis, akkor nem érdemes Blu-ray-re archiválni. Ha a Blu-ray lesz a nyerő, akkor a HD DVD-ket kell messziről elkerülnünk. Azaz a két szabvány harcának mindeképp lesz egy vesztese: mi. Minél tovább dül a harc, annál több drága benzint és dízelt füstölünk el párhuzamosan. Ideje lenne már rendet teremteni! Felmerül persze a kérdés, kinek a feladata a rendteremtés?

A nagy médiaóriásoktól hiába várunk megoldást; ők most nem akarnak kompromisszumot kötni, hiszen millió dolláros befektetéseiket szeretnék látni, hogy az IT- szakmának kellene erőltetni a szabványosítást – de legalábbis a kompromisszumok létrehozását –, amint annak idején az írható DVD-formátumokkal történt. Úgy tűnik, a Microsoft beszállt a harcba, de mint az Xbox kiadója, eléggé elkötelezett a HD DVD iránt. Sajnos a másik oldal is öncélú; a Sony pont a konkurencia. Maradnak hát a „kis cégek” – IBM, HP, EMC, SUN, Dell stb. –, talán egyszer szövetséget kötnek a jövő optikai tárolótechnológiájának megteremtéséért. Addig pedig várunk, vagy kétséges jövőjű tárolóeszközökre dobjuk ki pénzünket.

ESEMÉNY  
NAPTÁR

**Szeptember 18. BUDAPEST**  
**Autodesk Fórum 2007**  
WWW.AUTODESKCLUB.HU

**Szeptember 19. BUDAPEST**  
**Magyar Architektúra Fórum**  
WWW.MAX.HU

**Szeptember 19. BUDAPEST**  
**I. Dokumentumkezelési Konferencia**  
WWW.RENDSZERHAZ.HU

**Szeptember 19. BUDAPEST**  
**Vállalati tűzfal- és VPN-megoldás a WatchGuardtól**  
WWW.PIKSYS.HU

**Szeptember 19–21. BUDAPEST**  
**Bevezetés a Clementine-ba**  
WWW.SPSS.HU

**Szeptember 20. BUDAPEST**  
**Telekommunikation in Business 2007**  
WWW.BBJ.HU

**Szeptember 25. BUDAPEST**  
**IDC Business Intelligence Roadshow 2007**  
WWW.IDCHUNGARY.HU

**Szeptember 27. BUDAPEST**  
**itSMF Magyarország első informatikai támogatásközöket bemutató szeminárium**  
WWW.ITSMF.HU

## A HP-hez költözik a Sun?

Ismét meghatározó személyi változások zajlottak le a hazai IT-piacon. A változások közös vonása, hogy a két érintett cég a Sun és a HP Magyarország. [Írta: Vass Enikő]

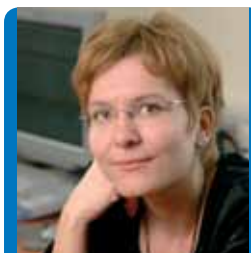
A személyi változások sorát az indította el, hogy március végén kiderült, *Hegedűs Gábor* távozik a Sun Microsystemstől, és rövid pihenő után a HP Magyarország vezetését veszi át. (A HP vezérigazgatói tisztsége 2007 elején üresedett meg; *Beck György* a Vodafone Magyarországhoz igazolt át.)

A nyári uborkaszegzon végén, szeptember elején érkeztek a további személycseréről szóló hírek. Így kiderült, hogy szeptember harmadikán távozott tisztségéből *Orosz-Várkonyi Attila*, a HP Magyarország vállalati kommunikációs igazgatója. A szakember hét évet töltött a HP-nál.

Távozása bejelentésekor utódjáról még nem volt hír, ám szeptember 12-én bejelentették, hogy *Orosz-Várkonyi Attila* fel-

adatait szeptember 24-étől a Sun volt marketingmenedzsere, *Kristóf Judit* veszi át.

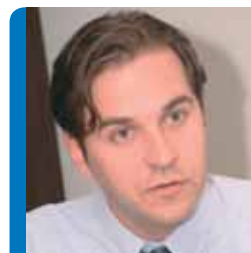
Ugyancsak e hónap elején derült ki, hogy a HP Magyarország új államigazgatási üzletág értékesítési igazgatója *Szkurka János* lesz, aki a Sun államigazgatási üzletág vezetője volt. A szakember elődje, *Suhajda László* az első közleményben még távozott a HP-től, ám egy gyors helyesbítésből kiderült, hogy mégis a HP berkein belül folytatja pályafutását –, hogy pontosan milyen beosztásban, azt egyelőre nem árulták el. A HP-től ugyanakkor távozott *Horváth Gábor*, aki a Technológia és Szolgáltatások Divízió kereskedelmi igazgatója volt. Lapzártánkkor jelentették be utódját: *Mobai Gábor* a HP-t megelőzően a Sunnál töltötte be ugyanezt a tisztséget.



Kristóf Judit



Orosz-Várkonyi Attila



Szkurka János

## Bemutatkozott az Oracle Database 11g

**Írta: Árokszállási Gábor** • Az Oracle adatbázis-kezelőjének legújabb változata, a 11g mintegy 400 funkciót kínál azokra a valós problémákra, amelyekkel a vállalatok napjainkban a leginkább szembesülnek. Ilyenek a változó struktúrájú és mennyiségű információk felhalmozódása, a valós idejű adatelérés igénye, a növekvő biztonsági és megfelelőségi elvárások, a magas minőségű szolgáltatás biztosítása kis költséggel, a változások gyors kezelése. A terméket 2007. szeptember 13-án nagyszabású szakmai nap keretében mutatta be az Oracle Hungary.

A 11g-vel a szervezetek saját ellenőrzésük alá vonhatják vállalati adatai-

kat, átláthatják üzletmenetüket és alkalmazkodhatnak a rohamtempóban változó versenykörnyezethez. Az új verzió kibővített formában kínálja az Oracle egyedi adatbázis-fürtözési, adatközpont-automatizálási és terheléelosztási funkcióit.

Az Oracle Database 11g számos ön-működő felügyeleti és automatizációs szolgáltatással segíti a szervezeteket abban, hogy megfeleljenek a szolgáltatási szintekre vonatkozó megállapodásokban rögzített feltételeknek. Az olyan szervezetek esetében például, amelyek rendszeresen kénytelenek frissíteni adatbázis-kezelő és operációs rendszerszoftvereiket, illetve gyakran módosítanak hardverkon-

figurációjukon és rendszereiken, a 11g Oracle Real Application Testing alkalmazása lehetővé teszi, hogy kipróbálják és menedzseljék az informatikai környezetükben bekövetkező változásokat.

A Gartner piackutató cég 2006-os adatai szerint az Oracle globális piaci részesedése 47,1 százalék volt, s ez valamivel magasabb az egy évvel korábban mért 46,8 százalékhöz képest. Ezzel a vállalatnak nagyobb a piaci részesedése, mint az öt követő két versenytársának összesen. Az adatbázisok értékesítéséből származó bevétel 2006-ban 14,9 százalékkal 7,2 milliárd amerikai dollárra nőtt. Az Oracle adatbázis-piaci részesedése Magyarországon az IDC CEMA szerint 67,1 százalék.

## SZEMÉLYI HÍREK

## Schütz Gergely



Szeptember elejétől új PR- és kommunikációs igazgatója van az Active Visionnak *Schütz Gergely* személyében.

A szakember

ezt megelőzően a Synergon Informatika Nyrt. vállalati kommunikációjáért felelős igazgatója volt.

## Gothárdi Ibolya



Szeptember 3-tól új humánpolitikai vezetője van a Vodafone Magyarországnak *Gothárdi Ibolya* személyében.

A szakember

legutóbbi munkahelyén, a Novo Nordisk Hungáriánál négy évig töltötte be a regionális humánpolitikai vezető szerepét.

## Németh Attila



Szeptember 28-i hatállyal távozik posztjáról a Vodafone Magyarország kereskedelmi igazgatója, *Németh Attila*. A szakember hét évet

töltött a mobilszolgáltatónál. A posztot átmenetileg *Ürögi Zsolt* tölti be.

## Mezricky László



Szerződése év végi lejártával távozik a Magyar Telekomtól *Mezricky László* kommunikációs igazgató. Feladatait október elejétől *Simon András* PR-igazgató veszi át.

*Mezricky* 2007 elején csatlakozott a Magyar Telekom csapatához.

## HÍRMOZAIK

Kutatás 3300  
négyzetméteren

**Az ATEN International új kutatási és fejlesztési központot hoz létre** a vállalat tajvani, Sijhih városban lévő központjában, így bővíti globális K+F csapatát. Az új kutatási és fejlesztési központra vonatkozó beruházás a tajvani, sanghaji és kanadai kutatási részlegek integrációját és hatékony kihasználtságát segíti elő, növeli a vállalat megújulását, erősíti piaci versenyképességét és felgyorsítja az ipari növekedést Tajvanban. Az új kutatási és fejlesztési központ irodái több mint 3300 m<sup>2</sup> területen kapnak helyet, így nem csupán a kutatási részleg jelenlegi munkatársainak ad helyet, de további 100 alkalmazott is dolgozhat majd itt.

## Irány Kína!

**Az Atigris Informatika Zrt. is részt vesz azon az eseménysorozaton, amely szeptember elején indul Kínában,** a két ország kapcsolatának fellendítése érdekében. A Magyar Évad Kínában című rendezvénysorozat kilenc nagyvárosban zajlik majd. Célja a magyar gazdaság bemutatása és a magyarországi befektetési lehetőségek megismertetése mellett a magyar kultúra, gasztronómia és turizmus népszerűsítése. A rendezvény az informatika, a mezőgazdaság és a környezetvédelem területére vonatkozó, nagy jelentőségű gazdasági megállapodások aláírásával kezdődik. Az Atigris Informatika tárgyalópartnerei között egyebek mellett az **Alibaba.com**, a világ talán legnagyobb internetes kereskedelmi portálja, illetve a Hipih közösségi portál található.

## Új Axis IP-kamerák

**Az Axis Communications bővítette 211-es IP-kamerasorozatát:**

az alapmodell, a full- és half-duplex hangátvitelre képes 211A változat volt. A nemrégiben bemutatott 1,3 megapixel CMOS szenzort tartalmazó 211M típus mellé most piacra dobták az AXIS 211W hálózati kamerát, amely vezeték nélküli interfészt is kapott. A termékcsalád fő irányvonalának megfelelően az AXIS 211W-nek is VGA-felbontású, progresszív letapogatást támogató képzékelője van. Motion JPEG-kódolással a 16-féle felbontás bármelyike választható, legfeljebb 30 fps sebességgel. MPEG-4 tömörítés esetén a 640x480-as mozgókép 25 fps lehet, 480x360 pixeltől lefele pedig elérhető a maximális 30 fps. A két adatfolyam az igények és a sávszélesség függvényében egyidejűleg is továbbítható.

## 2009-től elektronikus útdíjfizetés

**Barabás Balázs** • Megjelent az elektronikus útdíjfizetési rendszer kiépítésére vonatkozó pályázat. A rendszernek két év múlva kell megkezdenie működését, ám egyelőre csak a tehergépkocsik számára lesz kötelező. A Közlekedésfejlesztési Koordinációs Központ szerdán kiírta a „Használatarányos elektronikus útdíjfizetési rendszer (ED) infrastruktúrájának kialakítása, valamint az üzemszerű működés kezdetétől számított 5 évig történő üzemeltetése, útdíjszedési szolgáltatás nyújtása Magyarországon” tendert. A hangsúly azon van, hogy használatarányos, ugyanis a jelenlegi, matricás rendszer nem tesz különbséget a jármű mérete és a megtett távolság között. Az sem elhanya-

golható szempont, hogy ezzel a bicelés is nagymértékben csökkenthető. A tervek szerint az új rendszer révén a költségvetés több mint 200 milliárd forint bevételhez jutna az üzemeltetés öt éve alatt.



A pályázati eljárás végén három vagy négy cég marad versenyben. A nyertes public-private partnership formájában építi majd ki a rendszert. Ez azt jelenti, hogy a nyertesnek kell majd finanszíroznia az új útdíjbeszedő infrastruktúra telepítési és üzemeltetési költségeit, ezért a kormány szolgáltatási díjat fizet. Az elektronikus díjfizetés (EU-s direktíva alapján) egyelőre csak a 3,5 tonna súly feletti teherkocsiknak lesz kötelező – eleinte csak az autópályákon, később a főutakon is. A személyautók esetében ez a kötelezettség 2012-től lép életbe.

A *Computerworld* kérdésére a T-Systems és a Kapsch is megerősítette, hogy részt vesznek a pályázaton.

## AMD: mindent egy lapra tett fel!

**Mezei Károly** • Hosszas halasztás után, 2007. szeptember 10-én délután négy órakor az Advanced Micro Devices hivatalosan is bemutatta Barcelona névre keresztelt processzorát. A spanyol városban a partnerekkel együtt tekinthettük meg az első végleges termékeket.

Teljes bizonyossággal kijelenthetjük, hogy az AMD ettől a termékétől várja az újabb fellendülést. „The World's first native Quad Core CPU” – ez a felirat látszott mindenfelé, vagyis a világ első natív Quad Core (négymagos) processzora. Legnagyobb ellenfelük, az Intel már egy éve piacra dobta Quad-megoldását, de abban még csak két darab kétmagos processzor kapott helyet. A prezentációk első részében gyorsan elmondták a legfontosabb újí-



tásokat, és bemutatták azt a szilíciumlapkát, amely minden processzorbejelentés kötelező eszköze. Ezt követően megismerkedhettünk cégek azon kép-



viselőivel, akik már jó ideje szorosan együtt dolgoznak az AMD-vel annak érdekében, hogy a Barcelona megjelenésének pillanatában meglegyen a szükséges szoftveres és hardveres támogatás.

Igen nagy hangsúlyt kapott, hogy az új, négymagos megoldásnak mennyivel kedvezőbb fogyasztási értékei vannak, mint a konkurencia hasonló termékének. Ez nagyon fontos lehet szerverkörnyezetben, mert ennek révén a nagyobb cégek milliókat faraghatnak le az üzemeltetési, bérleti és szerverhűtési költségekből.

Az asztali gépekbe szánt négymagos Phenom processzort még ez év végére ígérik, ettől azonban a jövő év második feléig igazi sikert nem várunk. Az AMD elnökhelyettese, *Alberto Macchi (képünkön)* szerint a piac még nincs teljesen kész rá, mivel még nincs meg a megfelelő szoftveres támogatás.



# Mobilinternet mindennap

**A mobilinternet-technológia számos élethelyzetben ad valódi segítséget, s a Pannon ezeket az élethelyzeteket feltárva támogatja azokat, akiknek igazán szükségük van a technológiára.**  
[Írta: Vass Enikő]

A technológia önmagában csupán a tudomány egy újabb vívmánya, de ha azt a valós életben tudjuk hasznosítani, akkor fedezük fel annak igazi értékét – mondta *Majorosi Emese*, a Pannon sajtó- és információs igazgatója. A Pannon ezért igyekszik feltárni azokat a helyzeteket, amelyekben a mobilinternet igazi előrelépésre ad módot.

## OKMÁNYIRODA AZ UTCÁN

A Pannon idén áprilisban jelentette be, hogy 25 civilszervezetnek adományoz hordozható számítógépet, és egyéves, havi 10 gigabájtig ingyenes internet-előfizetést, ami gyakorlatilag korlátlan internetezési szabadságot tesz lehetővé. Így a támogatás keretein belül a Magyar Vöröskereszt Zala Megyei Szervezete Utcai Gondozó Szolgálatának munkatársai is internethez juttathatják hajléktalan ellátottjainknak. Az utcán élő, intézményi ellátással szemben bizalmatlan vagy az ügyfél-fogadások ritkán megjelenő emberek számára a házi orvosi szolgáltatások igénybeviteléhez szükséges vizitdíj-mentességi kérelemhez használt igazolások kiállítása csak egy példa az internetes kapcsolat fontosságára.

A Pannon mobil széles-sávú szolgáltatásnak köszönhetően a menetrendektől, a hivatalok nyitva tartási idején át az álláskeresésig, a különböző képzések felderítésén át, az adóbevallás elkészítéséig és a társadalombiztosítási státusz vizsgálatáig, illetve az okmányügyintézéshez szükséges időpontkérésig szinte bármilyen elintézhető.

Laptopon, az utcán oldunk meg olyan problémákat, amelyeket az eddigiekben csak az irodából, jóval lassabban, jelentős pluszkiállással tudunk elintézni az ellátottak számára – mondja *Kardos T. Ádám*, a Magyar

Vöröskereszt Zala Megyei Szervezete Utcai Gondozó Szolgálatának utcai szociális koordinátora. A mobilinternet kiegészítéseként egy hordozható nyomtató beszerzését is tervezik – tette hozzá –, hogy az utcai ügyintézés teljes körűvé tehesse.

## ISKOLA MOBILINTERNETTEL

A támogatott szervezetek között van a Bódva-völgyi Cigányok és Hátrányos Helyzetűek Érdekvédelmi Szervezete is. Az Aggtelek közelében, Perkupán alakult szervezet sikeresen pályázott meg egy olyan munkaerőpiachoz kap-

településen felújítják a roma családok lakásait. **Ötven ember kapott így szakmát és 35 embert továbbra is foglalkoztatnak**, például az egyesület irodájának felépítésében, ahová a mobilinternet-hozzáférést biztosító laptop került. A családok az új laptop és az egyesület vezetője, *Ruszó Tibor* segítségével olyan, teljesen hétköznapi információkhoz is hozzájutnak, mint a vonatmenetrend. Sok szülő, mivel még négy osztályt sem végzett, nem tud segíteni a gyerekek házi feladatának elkészítésében, ezért az egyesület irodájába érkező tanár segít majd a gyerekeknek.

Sokan vannak, akik munka mellett kénytelenek iskolába járni, vagy az 50 kilométeres távolság miatt nem tudják a mindennapos bejárást vállalni; a mobilinternetes távtanulás nekik is módot ad arra, hogy leérettségizzenek.

## KÖZELHARC AZ EGYETEMEN

A Pannon a diákokat is segíti. A tárgyfelvételi időszakban Mobil Internet Kávézók felállításával siet a hallgatók segítségére. A Pannon szeptember 3. és 7. között a Műegyetemen és a Budapesti Műszaki Főiskola Kandó Kálmán Villamosmérnöki Karán, szeptember 10. és 14. között pedig a Debreceni Egyetemen kínál ingyenes internetkapcsolatot.

Szeptember első hetében a nyolcvanezer elsőévesrel együtt több százezer kezdik el a tanévet a felsőoktatásban. Míg pár évvel ezelőtt a hallgatók kénytelenül harcoltak a legjobb tárgyakért, **a modern kor gyermeke az internetes tárgyfelvétel során fut versenyt az idővel és a csoporttársakkal.** A Pannon a tárgyfelvételi időszakot a felsőoktatási intézmények aulájában kialakított Mobil Internet Kávézók segítségével könnyíti meg.

A Pannon Mobil Internet az ország egész területén böngészésre, levelezésre alkalmas sebességet kínál, így tárgyfelvételre is ideális megoldás. Segítségével akármelyik asztali számítógép vagy laptop néhány perc alatt, technikai tudás nélkül is csatlakoztatható az internethez. A hallgatók így nemcsak

a Budapesti Műszaki és Közgazdaságtudományi Egyetem Kármán Tódor Kollégiumában és a Budapesti Műszaki Főiskola Kandó Kálmán Villamosmérnöki Karán vagy a Debreceni Egyetemen kialakított Mobil Internet Kávézókban csaphatnak le a következő szemeszter legjobb tárgyaira, hanem

laptop és Pannon modem segítségével akár utazás közben is.

## AUGUSZTUS ELEJÉ ÚJÍTÁS

A Pannon augusztus elején újította meg a mobilinternetetést lehetővé tevő adatsomagjait. A Pannon augusztus 1-jétől háromféle mobilinternet-csomagot kínál 100 MB-os, illetve 5 vagy 10 GB-os havidíjban foglalt adatmennyiséggel. A Mobil Internetet a Pannon az előfizetők igényeihez alakította: aktív internethasználat esetén előfizetéssel, tarifacsomagként, illetve rendszeres vagy alkalmasszerű interneteléréshez – akár már meglévő előfizetés mellé – kiegészítő szolgáltatáscsomagként is megrendelhető.

Most belépési díj nélkül választhatunk igényeink szerint a Mobil Internet tarifacsomagok közül, és 2007. augusztus 1. és október 31. között, új mobilinternet-előfizetés vásárlása esetén, fél évig a havidíj feléért – kedvezményesen havi 995, 2995, illetve 5995 forintért juthatunk a tarifacsomagokhoz. A Pannon a kedvezményes havi díjat biztosítja azoknak az előfizetőinek is, akik az akció ideje alatt, az új számlás előfizetésük vásárlásával egy időben a Mobil Internetet kiegészítő szolgáltatásként megrendelik.

A mobilinternet szolgáltatáscsomagokra és tarifacsomagra hűségnyilatkozat nélkül is köthető előfizetői szerződés. Kétéves hűségnyilatkozat vállalásával az 5GB és 10 GB-os tarifacsomagokhoz a Pannon 0 forintért adja a csatlakozáshoz szükséges modem. A Pannon gondolt a meglévő előfizetőire is: az eddigi Mobil Internet 3 GB csomaggal rendelkezők ingyen válhatnak át a még kedvezőbb Mobil Internet 5 GB csomagra, míg a 10 GB-os csomagnál csökkentette a havidíjat.

A Pannon Mobil Internet 5 GB csomagja 100000 weboldal böngészésére, 10000 e-mail vagy 2500 zeneszám letöltésére elegendő. A 10 GB-os csomaggal pedig 200000 weboldal is megnézhető, vagy 5000 zeneszám is letölthető.

A Pannon internet-szolgáltatása iránt tanúsított óriási keresletnek és a koncentrált hálózatfejlesztésének köszönhetően újabb nagyvárosokkal bővült a Pannon 3G/HSDPA hálózata, így **közel 80 településen, a lakosság közel 40 százalékának biztosítja a Pannon a nagysebességű hálózatot.** A vezető mobilszéles-sáv-szolgáltató (EDGE, 3G/HSDPA) az ország többi területén is jól használható sebességet biztosít, 3G/HSDPA hálózatát pedig a felhasználói igények alapján folyamatosan bővíti.



családok diszkrimináció- és egyenlőtlenségek megszüntetését célzó programot, amelynek keretén belül vállalták, hogy azok, akiket a miskolci Andrassy Gyula Műszaki Szakközépiskolából Perkupára és Mérára kijáró tanárok ács, kovács, kályhaépítő, asztalos és gépipari szakmunkás szakmákra tanítottak, 29

## HÍRMOZAIK

## Solid State meghajtóval szerelt HP noteszgépek

**A HP új, elegáns megjelenésű üzleti noteszgépekkel lép piacra.**

A szélesvásznú kijelzővel, a legújabb processzortekológiával és többféle vezeték nélküli technológiával dolgozó HP Compaq 6720s és 6820s üzleti notebookok növelik a kisvállalati felhasználók produktivitását. A technológia terén nagyobb választási szabadságot kínál, és megfizethető árú HP Compaq 2710p és 2510p üzleti notebookok opcionálisan 64 gigabájtos Solid State meghajtókkal is rendelhetők.

Az új üzleti notebookok versenyképes árú csomagja vadonatúj Intel Core 2 Duo processzorokat, Wi-Fi tanúsított WLAN-t, integrált Bluetooth vezeték nélküli technológiát és opcionális beépített DVD+/-RW meghajtót tartalmaz. A Device Access Manager for HP ProtectTools megakadályozza, hogy jogosulatlan felhasználók adatátvitelt vagy adattörlést hajtsanak végre a rendszerben. A használatot integrált Secure Digital (SD) kártyaolvasó, ExpressCard 54 kártyahely és három USB-kapu egyszerűsíti.

## A Casio a SUSE-t választotta

**A Casio Computer a Xen virtualizációs technológiával bővített Novell SUSE Linux Enterprise Servert használja** kiszolgálói konszolidálási költségeinek csökkentésére. Az új megoldással javul a kiszolgálók rugalmassága az egyéb, jogvédett virtualizációs szoftverekhez képest. A Casio a SUSE Linux Enterprise Servert és a SUSE Linux Enterprise Virtual Machine Driver Pack csomagban található paravirtualizációs illesztőprogramokat használja a Windows és Linux kiszolgálók konszolidálására. A kommunikációs eszközök szabványosításával hatékonyabb informatikai irányítás mellett növelhető a termelékenység.

## REGISZTRÁLJON!

Ha szeretné hétről hétre a legfontosabb szakmai résztvevőkhöz eljuttatni az Ön cégével kapcsolatos információkat, regisztráljon Céginfó szolgáltatásunkra oldalunkon!

[ceginfo.computerworld.hu](http://ceginfo.computerworld.hu)

## Érdemi párbeszéd a kormányzattal

**Arokszállási Gábor** • A MENTA, az Informatikai Vállalkozások Szövetségének (IVSZ) 14. alkalommal megrendezett Menedzser Találkozója lehetőséget teremtett a szakma és a döntéshozók képviselőinek eszmecserejére olyan fontos témákban, mint az információs hadviselés, az informatikai rendszerek védelméből adódó feladatok, a kormányzati reformok, köztük az egészségügy átalakításának informatikai háttere, valamint a telekommunikáció, a média és az informatika területén zajló iparági konvergencia.

A telekommunikáció, a média és az informatika konvergenciájáról szóló vitaindítóból kiderült, hogy a technológiai optimizmus elhitheti a cégekkel: ha valami technikailag már lehetséges, akkor a fogyasztók azt használni is fogják. Holott ez nem feltétlenül igaz. *Babarczy Eszter* publicista, kultúrakutató szerint az említett területek bármelyikéről is legyen szó, „a legfontosabb feladat a fogyasztók megértése, és annak vizsgálata, hogyan töltik el, mire használják fel munka- és szabadidejüket”.

A MENTA egyik legidősebb politikai témája az egészségügy átalakítá-

sának kérdése volt. Az „Egészségügy – reform – informatika” című kerekasztal-beszélgetésen *Lukács Lajos*, az IVSZ E-egészség munkacsoport vezetője vitaindítóban kijelentette: „A hazai egészségügyben jelenleg káosz van.



És ez nem csak az információáramlásra igaz.” A helyzet megoldása érdekében az intézményi korszerűsítésről, a személyes egészségügyi adattárról, valamint az EU-s egészségügyi kártyáról folyt érdemi párbeszéd a megoldásszállítók és a reformokat megvalósítók között.

A konferencia egyik legsikeresebb és kétségkívül leginteraktívabb szakasza

a hazai kkv-k problémáit és lehetőségeit vizsgáló fél nap volt, amelyen kiderült, hogy a kis szereplők számára a legfontosabb tevékenység az együttműködés, hiszen a hazai kkv-k összefogva, különböző területeket egyesítve könnyebben érvényesülhetnek. *Kmetty Józsefnek*, a Kürt Zrt. vezérigazgatójának prezentációjából kiderült, hogy a multinacionális cégekkel való együttműködést sem lehet minden esetben kényszerű rossznak tekinteni, hiszen tanulni lehet tőlük. A legfontosabb, hogy minden kkv találja meg a saját szerepét, és képes legyen növekedni, akár multikba kapaszkodva, akár saját versenytársaival együttműködve, akár iparágon kívüli kooperációval.

A piaci trendek elemzéséhez az IVSZ második alkalommal elkészített átfogó iparági kutatásának eredményeire hivatkozott. A 2007-es tanulmány a hazai informatikai szektor SWOT-analízisével is részletesen foglalkozik, illetve a magyar IT-export tevékenységét mutatja be. A felmérés szakmai támogatója a Gazdasági és Közlekedési Minisztérium, megvalósítója az IDC Magyarország Kft. volt.

## Új hálózati gyártó itthon

**Csórián Sándor** • Kereskedelmi képviselést nyitott Budapesten a Telsey, és innen irányítja osztrák, lengyel cseh és szlovák piaci tevékenységét.

Az 1993-ban alapított olasz cég kezdetben távolsági hálózatokhoz gyártott felügyelő- és vezérlőeszközöket, és 1999-ben lépett be a szélessávú IP-eszközök piacára mind a szolgáltatói, mind pedig a SOHO szegmensben. Mai termékválasztéka szélessávú hálózatokhoz való hozzáférési eszközökből, IP-alapú videóátviteli eszközökből (set-top-boxok), otthoni kishálózati eszközökből, mediakonverterekből, valamint menedzselt és nem menedzselt LAN-kapcsolókból áll.

*Szuskó László*, a képviselést vezetője elmondta: 2006-ben a Telsey árbevétele 115 millió dollár volt, és a magyar piacon ez év végéig 1 millió dollár bevétele számíthat.

Elsősorban a Triple Play szolgáltatást nyújtó internetszolgáltatóknak kínálják a set-top-boxokat. A TVNet internetes cég ügyfeleinél már működnek ilyen eszközök.



**ADÓ-EXPÓ**  
A pénzügyi kommunikáció fóruma.

**OKTÓBER 11-13.**

**Miért jöjjön el a cégvezető?**

Ha érdeklí:

**Hogy az állam mit csinál az adójával?**

Ha érdeklí:

**Hogyan intézheti könnyebben hivatalos ügyeit?**

Ha érdeklí:

**Hogyan őrizheti meg pénzügyei stabilitását, hogyan juthat forrásokhoz?**

[www.ado-expo.hu](http://www.ado-expo.hu)

**Ha ezek közül bármi is érdeklí:**

**JÖJJÖN EL:**

Bagyánszky Gyulovics Mónika  
levelezes@ado-expo.hu • 06/1 410-65-28

Kiemelt támogatóink:





# Trójjait a szupermarketből

**Barabás Balázs** • Szabályos online szupermarketekben kínálják ma a kártékony programokat. Az eladók akciókkal és – nagy tétel esetén – kedvezményekkel várják a kedves vásárlókat. Ha szolgáltatás kell, az is megoldható.

A Panda Software legfrissebb negyedévi jelentése szerint egy elfogadhatóan bonyolult, de átlagos trójai program 175 és 350 angol font (65–130 ezer forint) közötti áron kapható, míg a megtámadható áldozatokat tartalmazó lista 50 font egymillió darabonként. A biztonsági cég olyan weboldalt is talált, ahol akciósan kínáltak egy trójait: az első száz jelentkező 200 fontért megvásárolhatta a programot, 50 fonttal olcsóbban a „listaárnál”. A Panda Software nem közölte, hogy pontosan mely oldalakról van szó, annyit azonban elárult, hogy főként az orosz nyelveket vizsgálta, mivel Oroszországban enyhe büntetés jár az online bűnözésért.

Luis Corrons, a cég egyik vezetője szerint a helyzet ennél is súlyosabb:

a kártékony programok fejlesztői már nem csupán termékeket árulnak, hanem szolgáltatnak is. Az ügyfél programonként egy és öt dollár közötti áron megrendelheti a kártékony alkalmazás álcázását oly módon, hogy a biztonsági szoftverek ne azonosíthassák. A bűnözők spamszervereket is beülhetnek, alkalmanként 250 fontért, hogy terjeszthessék a kártékony programjaikat. Habár a termékeket és szolgáltatásokat ajánló oldalak nagy részét kelet-európai országokban regisztrálták, a bűnözői csoportok a világ más részein is terjeszkednek.

Felmerül a kérdés, hogy a fejlesztők miért árulják az ilyen programokat ahelyett, hogy ők maguk használnák őket? Luis Corrons szerint ezt nehéz megválaszolni, de valószínűleg a kockázatról lehet szó. Jobb egy kisebb, de garantált jövedelmet hozó, alacsony kockázatú üzletet működtetni, mint egy rizikósabb és bizonytalanabbat, még akkor is, ha nagyobb hozammal kecsegtet.

# Karácsonyi elővásár

**Vass Enikő** • Vérszegényre sikerült a MobilShow 2007 rendezvény: új bejelentések nem voltak, az érdeklődők a már korábban beharangozott telefonokat nézhatték meg.

A MobilShow 2007 résztvevői akkora területen jelentek meg a Hungexpón, amelyet egy óra alatt könnyen végig lehetett járni. A karácsonyi elővásárnak kinéző rendezvényen a részt vevő cégek nem álltak elő hangzatos bejelentésekkel, újdonságokkal. A vásár jellegét a T-Mobile márkánsan erősítette, ugyanis egy komplett kis boltot állított fel a helyszínen. A Panon kényelmes ülőhelyekkel teletűzdelt pavilonjában a mobilinternetet lehetett kipróbálni. A harmadik szolgáltató nem is volt jelen az eseményen. A Sony Ericsson képviselői aktívan osztogatták a nyakba akasztható telefonzsinórokat. A Nokia a sajtónak korábban már bemutatott modelljeit hozta el, így például az N81-et, a Motorolánál pedig a nyáron beharangozott újdonságot, a Motorola Rizr Z3-as modellt lehetett megnézni.



**Turi Antal**  
kereskedelmi vezető  
Top Mobile  
Solutions Kft.

Az eseményen megjelent a Nemzeti Hírközlési Hatóság is, standjukon a Tanszusz szolgáltatást népszerűsítették. A kiállításon a legérdekesebb a mobiltörténeti bemutató volt, ahol az 1988 és 2007 között megjelenő készülékeket sorakoztatták fel.

A rendezvényen sajtótájékoztatót is tartottak, amelyen a tajvani E-Ten magyar képviselője, a Top Mobile Solutions Kft.-t mutatta be. A Top Mobile Solutions 2006-ban alakult, egyelőre három cég termékeit forgalmazzák: az E-Ten PDA mobiltelefonjait, az Altina PNA készülékeit és a Herbert Richter mobiltelefon autós kiegészítőit. Turi Antal kereskedelmi vezető elmondta: a cég idén milliárdos nagyságrendű forgalmat szeretne elérni, a készülékeket a hipermarketekben és a kisebb viszonteladóknál is forgalmazzák. Charlotte Lee, az E-

Ten tajvani képviselője a sajtótájékoztatón arról beszélt, hogy megerősítik a kelet-közép-európai – és így a magyarországi – jelenlétüket is, és a jövőben többet költenek marketingre.

# Kiélezett versenyben a szakértelem és a technika dönt



Amikor minden versenytárs kiváló, a sikerhez több kell, olyan technológiai háttér, amelyre építve a megfelelő üzleti eredmény érhető el. Az Alerant a legkorszerűbb technológiákat biztosítva, ügyfeleivel együttműködve olyan informatikai infrastruktúrát nyújt, mellyel a nagyvállalati IT nemcsak támogatja, hanem sikerre viszi az üzleti törekvéseket.

**alerant**  
Üzletre szabott informatika  
A SOA magyarországi  
szakértője

Átfogó megoldások:

- stratégia
- tanácsadás
- alkalmazásfejlesztés és -integráció
- támogatás

**Alerant Informatikai Zrt.**

1117 Budapest, Infopark sétány 1. • Telefon: 205-0055  
Fax: 205-0056 • E-mail: info@alerant.hu • [www.alerant.hu](http://www.alerant.hu)

# Aki számít, biztosan ott lesz

Már harmadik alkalommal rendezik meg Budapesten az Informatikai Biztonság Napját. A közel negyven szakmai előadásnak a MOM Park ad otthont szeptember 26-án. [Írta: Kis Endre]

A rendezvény mára olyan fórum-má vált, amely az IT-biztonság ágazatának szinte valamennyi szereplőjét felvonultatja mind a szálítók és a tanácsadók, mind a nagy- és középállati felhasználók részéről.

– Amikor két évvel ezelőtt életre hívtuk a konferenciát,  **pontosan az vezérelt bennünket, hogy átfogó képet adó rendezvényt szervezzünk**, amely a piacon elérhető kínálat egészét képes bemutatni – mondta *Keleti Arthur*, az ICON Zrt. IT-biztonsági üzletágának igazgatója, az ITBN főszervezője. – Ez a „versenyhelyzet” biztosítja az előadások magas színvonalát, a szállítók kompetens szakértőkkel képviseltetik magukat a konferencián, akik igazi újdonságokról tudnak beszámolni, és a felhasználók gyakorlati kérdéseire is értékes válaszokat tudnak adni.

Napjainkban, amikor az információ széles körben hozzáférhető az IT-biztonság témakörében is, a véleményformáló párbeszéd, a személyes eszmecsere lehetősége az ITBN-t a felhasználók valamennyi csoportja számára vonzóvá és hasznossá teszi, az üzemeltetőktől kezdve, a biztonságért felelős belső ellenőrökön és a megfelelő tanúsító auditorokon át az üzleti vezetőkig.

## HARC A BOTOKKAL

Az idei ITBN nyitóelőadását *Zeev Rubinstein*, az izraeli kormány számítógépes vészhelyzetek elhárítására létrehozott, gyors reagálású csapatának szakértője fogja tartani. A plenáris szekcióban mellette pódiumra lép *John Parker*, a McAfee behatolásmegelőzési termék-vonalának regionális igazgatója, aki a botok elleni, többszintű védekezés legújabb módszereiről beszél. A Symantec színeiben pedig *Teasdale Harold* megbízott magyarországi területi igazgató várhatóan egy forradalmian új végponti védelmet biztosító technológiát ismert meg majd, amellyel a cég rövidesen piacra lép. A plenáris részben a HP szakembere a cég által frissen felvásá-

rolt SPI Dynamics portfólióját fogja bemutatni, különös tekintettel egy alkalmazásbiztonsági megoldásra, amely igencsak érdekesnek ígérkezik.

Az ICON munkatársa pedig az adatvédelem és az adatszivárgás aspektusait boncolgatja majd, és gyártósemleges rendszerintegrátor képviselőjeként átfogó képet fog adni az IT-biztonsági megoldások piacáról.

A további szekciók keretében, igazi újdonságként **több olyan külföldi szálító is bemutatkozik, amely eddig még nem vetette meg a lábát Magyarországon.**



**Keleti Arthur**

főszervező,  
ITBN

Közöttük lesz a Secude, amelyet *Tresch Ádám* – kiváló PKI-szakértő – ajánl majd a közönség figyelmébe, valamint a filter:max által behozott Mirage, amely elsősorban hálózati hozzáférés-felügyelettel (NAC) foglalkozik.

A Cisco Systems két előadást is tart az idei konferencián. Ezek egyikében a korábban felvásárolt Ironport cég tartalomszűrési megoldásait fogja ismertetni. Az Oracle az elmúlt évek akvizícióit követően

több IT-biztonsági cég termékét is portfóliójába építette. A szoftvercég az adatbiztonság és a jogosultságkezelés témakörében gazdagítja egy-egy előadással az ITBN programját.

A Balabit az adminisztrátorok munkáját felügyelő eszközt mutat be, a Kürt pedig a naplóelemzés területén szerzett tapasztalatairól fog beszámolni.

## POTYAUTASOK AZ INTRANETEN

A tartalom- és spamszűrés az adatvédelem egyik fontos aspektusa, amelyet az

idei konferencián a piac legnagyobb gyártói – a Cisco Systems, a Barracuda, a SurfControl és a Websense – külön szekcióban fognak tárgyalni. A Sophos képviselője a vállalati hálózati potyautasainak lefűléseiről tart majd előadást, a Walton pedig a Juniper-alapú megoldásokhoz fűződő rendszerintegratori tapasztalatait fogja megosztani a hallgatókkal.

A szervezők **külön szekciót szentelnek az IT-biztonság- gal összefüggő előírásoknak és szabványoknak**, valamint a kockázatok kezelésének. A konferenciának ez az izgalmasnak ígérkező része a PSZÁF előadásával indul: *Kirner Attila* főosztályvezető

az új rendelkezésekről és ajánlásokról ad majd áttekintést. Az Abesse, az IDS Scheer és az ICON pedig egy új megközelítést képviselő, innovatív megoldást ismertet, amely folyamat alapú üzletmenetfolytonosság- és katasztrófa-helyzet-kezelést valósít meg.

*Somogyi Antal*, az SGS képviselője a tanúsítási folyamatokról fog beszélni, s ez külön figyelmet érdemel, mivel ez lesz az első alkalom, hogy tanúsító cég és képviselteti magát az ITBN-en. A szekció közönsége ezután a BMGE Információtechnológiai Innovációs és Tudásközpont laborjának kutatásaiba is bepillantást nyer.

## A VÍRUSKERESŐK ALKONYA

Külön szekció foglalkozik majd az IT-biztonság menedzsmentjének problémáival. A témában érdekes mondanivalója lesz a világhírű NetIQ naplóelemző megoldást nemrég megvásárló Attachmate képviselőjének. Ugyancsak itt lép pódiumra a Kapsch munkatársa, aki egy gyorsan és jól menedzselhető biztonsági megoldásról tart majd előadást. A programnak ez a része nem lenne teljes a Checkpoint nélkül: *Ludek*

*Hrdina* az információ hálózati környezetben és végfelhasználói eszközökön történő védelméről, valamint a védelem felügyeletéről beszél majd.

Külön érdekesség, hogy idén a Nokia is jelen lesz az ITBN-en. A mobilgyártó tűzfal és egyéb biztonsági megoldásaival fog szerepelni. A hálózat, az infrastruktúra és a szerverek biztonságával foglalkozó szekcióban az említett

előadók mellett a Trend Micro és a Citrix szakemberei is pódiumra lépnek.

Idén sem hiányozhat az ITBN-ről a konferencia egykori társszervezője, a Microsoft. A szoftvercég a belső erőforrások biztonságos távoli elérésének lehetőségeit is-

merteti. A FLAG egy izgalmas EMC-termékkel, az információbiztonsági megfelelést segítő céleszközzel jelentkezik. A Stratis pedig a direkt adatmódosítás problémáit fogja elemezni. A piackutató és tanácsadó cég támogatásával 500 regisztrációs táskába kerül ajándékként Vasvári György: Vállalati Biztonságirányítás című szakkönyve. Az említett cégek mellett ebben a szekcióban előreláthatólag a Zuriel és az Albacomp is előadást tart majd a naplóelemzési megfelelőségi vonatkozásairól, illetve az Oracle-alapú integrációs projektek tapasztalatairól.

**Az ITBN fontos résztvevői lesznek az adattitkosítással és -védelemmel foglalkozó cégek.** Az Utimaco titkosítási megoldását ismerteti, az Aladdin pedig újabb biztonságos tokenekkel és kétfaktorú azonosítási megoldással lép közönség elé.

A Kancellár.hu színeiben *Krasznay Csaba* tart majd előadást a mobilkészülékek biztonságáról, a Juniper pedig több előadót is felvonultat, akik a NAC-ról és a hálózati biztonság egyéb elemeiről fognak beszélni. Külön érdekesség lesz a biztonságos hardvereket gyártó Bluecoat jelenléte. Kevésbé ismert, hogy számos világcég terméke ennek a vállalatnak a fejlesztésére épül. A konferencia végéhez közeledve pedig a Virusbuster Bealkonyult a víruskeresőknek? című előadása ígér újabb érdekességeket.

Az ITBN előadásait idén is kiállítás kíséri. A rendezvény ideje alatt közel húsz standon várják majd az érdeklődőket a kiállító cégek legkiválóbb hazai és külföldi IT-biztonsági szakemberei.

Nézze meg  
beharangozó  
interjúkat!

[computerworld.hu/cikkek/itbn](http://computerworld.hu/cikkek/itbn)

## Regisztráljon most!

Az ITBN 2007-re a [www.itbn.hu](http://www.itbn.hu) weboldalon keresztül lehet regisztrálni. A részvétel idén is ingyenes, de a szervezők elsősorban a szakmai közönség jelentkezését várják, mivel az előadások is a közép- és nagyvállalatok IT-

biztonsági szakembereihez szólnak. Azok a résztvevők, akik tudományos fokozattal, CISA, CISM, CISSP végzettséggel rendelkeznek, az ITBN 2007 után is sok, értékes CPE pontot írhatnak majd jóvá.

# Bloggok motorjai

**A blogolás ugyanannyira lehet hobbi, mint munka. Ma már szinte mindenki blogol, így természetes, hogy számos alkalmazás könnyíti meg a webes naplózást azok számára, akik nem akarnak az alapoktól elkezdve egy önállóan fejlesztett weboldalt létrehozni. Ezekből az alkalmazásokból szemezgettünk.**  
[Írta: Nemes dZ. Dániel]

említeni, mert 1997 februárjában elfogadta a Ritual Entertainment felkérését, hogy blogoljon nekik teljes munkaidőben – így kije-

lenthetjük, hogy ha a blogolás nem is, a bérblogolás valószínűleg tényleg tízéves az idén.

A blogok eredetének másik forrása a weboldalakon gyakran megtalálható „Hírek” szekció (News, What’s new stb.), ilyenre példa *Matt Drudge* riporteri Drudge Report oldala, amely 1994-ben indult. Akik a peer-to-peer hálózatokat nem a Bittorrenttel ismerték meg, hanem például Usenet-felhasználók voltak a hőskorban, biztosan ismerik a sajátos humoráról, és akcióiról elhíresült *Kibo* nevét. *Kibo* is készített magának saját weboldalt, amelyen szintén megjelenik egy blog, vagy legalábbis annak egy őse – ez is 1997-ben történt.

A ’97-es esztendő tehát valóban sok fontos blogot, illetve blogkezdeményt adott a világnak, de talán a legfontosabb – és ezt a *Wall Street Journal* is helyesen írja –, hogy 1997. december 17-én használta először *John Barger* a „weblog” szót. Ezt *Peter Merholz* tör-

delte szét 1999-ben: „we blog” – írta a Peterme.com oldalon, megteremtve ezzel a „blogolni” igét.

Innentől a blogok robbanásszerűen váltak egyre népszerűbbé. A kezdeti blogokból, amelyek általában egy kézzel frissített weboldalból álltak, hamarosan kialakult a trackbackekkel, permalinkekkel, blogrollokkal jellemezhető mai blogolás. Ez persze nagyrészt a szolgáltatók létrejöttéhez is köthető, ugyanis az ő megjelenésük tette lehetővé a weblapszerkesztésben nem annyira jártas tömegeknek, hogy zökkenőmen-

tesen vezethessék saját naplójukat. Az egyik első szolgáltató, a Xanga 1997-ben még csak egy-kétszáz naplónak adott otthont. Ez a szám 2005-ben viszont már elérte a 20 milliót, és akkor egyéb szolgáltatókról még nem is beszéltünk.

Ma már hazánkban is több szolgáltató közül választhatnak azok, akik nem szeretnék külön programot telepíteni, vagy saját kódot írni blogjukhoz. Ilyenek a [freeblog.hu](http://freeblog.hu), a [blogol.hu](http://blogol.hu), a [blogter.hu](http://blogter.hu) és a [blog.hu](http://blog.hu) – ők a legnagyobbak. A keretes írásokban a *Computerworld* bloggerei számolnak be szolgáltatójukkal kapcsolatos tapasztalataikról.

Alapvetően kétféle blogmotort keres az, aki naplózásra adja a fejét:

**vagy a legegyszerűbb, lehetőleg adatbázist nem tartalmazó motorokat keresik, vagy pont a spektrum másik végén elhelyezkedő, színes, szagos, mindentudó eszközöket.** Érdemesebb az elsőt kezdeni, hiszen jóval többen vannak azok, akik nem bithegesztéssel töltenék idejüket, hanem inkább magával a blogolással. Mi mással is kezdenénk ezek vizsgálatát, mint az egyik legismertebb és legkedveltebb motorral, a WordPress-szel.

## WORDPRESS MOTOR

A WordPress 2003-ban indult, mindössze annyi célkitűzéssel, hogy PHP és SQL alapokra épülve a digitális írományok tipográfiáját kicsit feljavítsa – egy maroknyi felhasználó számára. Azóta a legelterjedtebb blogeszköz vált belőle, amely sok százezer oldalt hajt meg – így világszerte mindennap milliószámra látogatnak WordPress-oldalakat az internetezők.

A motort egy **jól felépített, elegáns, személyi publikációs eszköznek tervezték; fontos tulajdonsága, hogy GPL-licenc alatt fut**, tehát nyílt forráskódú. Alkotói mindig hangsúlyozzák, hogy a dokumentációtól kezdve a kódig mindent maga a WordPress-közösség alkot meg önmagának. Ez természetesen azt jelenti, hogy boldog-boldogtalan használhatja, módosíthatja kedvére.

A motor életében 2005-ben történt nagy változás, ekkor adták ki az 1.5-ös verziót, amelyet körülbelül 900 000 felhasználó töltött le, és még ugyan-

**Kétféle  
blogmotort keres,  
aki blogolni kezd:**

**vagy egy adatbázis nélküli, vagy  
egy mindentudó eszközt választ**



**E**lőször is tekintsük át, hogy alakult ki a blogok. Pár hónapja született egy összeállítás a *Wall Street Journalban*, amely a blogolás 10. születésnapja alkalmából tekinti át a mára talán legnépszerűbb publikációs formának az eredetét. Ez nyilvánvaló tévedés, de nagyságrendre jól jelzi, mikor indult útjára az online naplózás.

**A blog leginkább az online naplókban fejlődött ki, ilyeneket – kezdetleges formában –** már a World Wide Web megjelenése előtt is találunk – talán az Open Pages webring volt az, ahol a legtöbben voltak az online naplózók közül. Akit általában legelső bloggernek neveznek, az *Justin Hall*. Ő még egyetemista korában, 1994-ben kezdett bele a blogírásba, és 11 éven keresztül folytatta is.

Mindenképp meg kell említeni az elsők között a számítógépes játékipar nagy ikonjának, *John Carmack*nek a nevét. Carmack a finger protokollon keresztül terjesztette széles körben olvasott elektronikus naplóját. A Quake világából, illetve Carmack .plan projektjéből is érkezett több „ősblogger”: *Steve Gibson* a Quakeholiótól vagy *Stephen Heaslip* a Blue’s Newstól. *Steve Gibson* nevét azért is érdemes meg-

ebben az évben napvilágot látott a 2.0 is; illetve ebben az évben indult útjára a [WordPress.com](http://WordPress.com) – erről majd a későbbiekben még szót ejtünk. Hogy mit is tud a WordPress? A lista meglehetősen hosszú, főleg a már említett szabad forráskód miatt, mivel így plug-in-ek százait hozták már létre a lelkes fejlesztők. Épp ezért inkább csak a fontosabb összetevőket nézzük meg alaposabban.

Első helyen érdemes megemlíteni, hogy **a WordPress kód teljesen kompatibilis a W3C standardokkal, így a különböző böngészők használata (elvileg) nem szabad, hogy problémát okozzon.** A motor támogatja továbbá a Trackback és a Pingback standardokat is – bár ezek használata manapság nem olyan elterjedt. A nem blogtartalmakat is könnyen menedzselhetjük a segítségével – egy egyszerű példát mondva például statikus menüt tervezhetünk blogunkra.

Igen fontos, és a tapasztalatok szerint jól használható lehetőség a

rendkívül gazdag témaválasztékot is kínál azoknak, akiknek a dizájn nem erős oldaluk. A témák előtt a WP egyedül az index.php állományt használta tartalomgenerálásra (természetesen a megjelenítéshez és egyebekhez mindig kellettnek segédfájlok), de egyetlen stíluslap uralta az egész lapot. A többi – például az archívum oldalait – úgy állította elő a motor, hogy csupán paramétereket továbbított a index.php-nek. A Témarendszer először is fizikailag elkülönített komponenseket kínál, ezek teszik lehetővé, hogy a különböző komponenseknek különböző php-fájlokat definiáljunk. Ez módot ad arra, hogy blogunk eltérő részeinek egyedi dizájnt teremtsünk. A második nagy előny nyilvánvaló: pár kattintással egész oldalunk megjelenését könnyedén lecserélhetjük. A témák ugyanakkor nemcsak a megjelenítést, hanem a dokumentumok egész prezentációját módosítják. Egy adott téma számos sablonállományból tevődik össze. Részai lehetnek képek, stíluslapok (CSS), külön bejegyzések vagy éppen kódfájlok.



A témák telepítésénél azonban ügyeljünk arra, hogy néha – éppen a megváltozott funkciók miatt – nem elég az alap installációs lépéseket végrehajtani. Probléma esetén viszont, ha az útmutatótól sem lettünk okosabbak, kérdéseinkkel általában bizvást fordulhatunk a téma megalkotójához, vagy valószínűséggel segíteni fog.

#### .COM VÁLTOZAT

A [WordPress.org](http://WordPress.org) sikere után szinte logikus volt, hogy megjelenjen a .com változat is. Megalkotói ugyanazok, akik az eredeti projektet létrehozták. Az ok egyszerű: az internet-felhasználók mára már zömmel nem olyanokból állnak, akik szeretnek egy-egy bináris állománnyal vagy ASCII-táblázatokat böngészve hegeszteni egy kódrészletet. **A felhasználók többsége – nevéből adódóan – használni szeretné az internet adta lehetőségeket, és nem készíteni.** A WordPresshez szükség volt adatbázisra, FTP-zni kellett (ami a legtöbb ember számára kész varázslat), és még sok más apróságot kellett kézzel intézni, ami nem igényel ugyan mérnöki doktorátust, csak egy hangyányi érdeklődést és időráfordítást. Felesleges tovább boncolgatni a kérdést, igény volt a WP olyan változatára, amely a felhasználó ülepe alá tol mindent. A [WordPress.com](http://WordPress.com) így tulajdonképpen nem különbözik semmiben a nagyobb blogszolgáltatóktól, mint amilyen a Blogger vagy a Typepad, ezért némi hátránnyal indultak a versenyben. Ez elég nyilvánvaló, ha elolvassuk a nyitóoldalukat: ajánlják szolgáltatásukat, és nagyon kérnek, hogy hozz még egy Bloggert.

A kategóriák, címkék, önálló aloldalak kialakítására mind-mind lehetőséget ad a motor, tehát nemcsak

blogolásra alkalmas, hanem akár saját weblapot is kialakíthatunk, amelynek csak egy része lesz a blogunk (ha akarunk egyáltalán). Ami a felületet illeti: a WP támogatja a Blogger, a MetaWeblog és a MovableType API-t.

A [WordPress.com](http://WordPress.com)-on a reklám szerint majdnem minden ingyenes, és a készítőik szerint ez a jövőben is így marad. Bölcs döntés, figyelembe véve, hogy hányan választanának olyan fizetős szolgáltatást, amellyel több egyenrangút találnak pillanatok alatt. Ennek kicsit ellentmond, hogy bizonyos – mára már alapnak számító – szolgáltatások pénzbe kerülnek, ilyen például a CSS-szerkesztés.

Fontos – és ingyenes –, hogy a WP az Akismet segítségével szűri a spam-kommenteket, illetve irtják a spam-blogokat is, az úri közönség nagy örömeire.

Zárszóként jöjjön egy kis celebrity-show. WordPress blogot visz Blogfigyelő rovatunk két állandó szereplője, *Robert Scoble* és *Om Malik* is, sőt az utóbbi egész bloghálózatot üzemeltet WP-motorral. Ezt a szolgáltatót használja a TechCruch is, a web egyik leglátogatottabb blogja.

#### JOOMLA!

Örömteli aktualitása is van a Joomla-ról szóló fejezetnek: lapzártánkor ünnepelte indulásának 2. évfordulóját a népszerű tartalommenedzsment rendszer. Boldog születésnapot kíván a *Computerworld!* Ez a megoldás is, hasonlóan a WordPresshez, **nyílt forráskódú, és szintén igaz rá, hogy nemcsak blogdalakat tervezhetünk vele,** hanem önálló weblapokat, portálokat is.

Az alapsomag ennek ellenére – vagy épp ezért – elég egyszerű, és éppúgy, mint a WP-nél, itt sem kell

## Samu József: Három éve együtt

**Szeptemberben lesz** három éve, hogy a [Blogger.com](http://Blogger.com)-on – avagy [blogspot.com](http://blogspot.com)-on – elindítottam az oldalamat, és most múlt egy éve, hogy elindítottam egy második, tematikusait is. Ebből nyilvánvaló, hogy elégedett vagyok a Google-birodalom ingyenes blogszolgáltatásával. Szeretem, hogy nagyjából mindenre gondoltak.

Ha az embernek egy új szolgáltatásra – számláló, szavazógép –, van szüksége, akkor icipicit tőrja a helpet, és máris ott a megoldás a keze ügyében. Ráadásul nagyon-nagyon minimális HTML-tudás – pont annyi, amennyi nekem van – elég ahhoz, hogy az ember összeállítsa, amit szeretne. Nem tudom pontosan felidézni, hogy mennyire a közeli múltban, de volt egy nagyobb fejlesztés, s ennek keretében teljesen átszabták azt a részt, amihez a régin nem is mertem hozzányúlni. Most a felhasználó tényleg azt tehet a felülettel, amit akar, ráadásul WYSIWYG

módon. Nagyon szeretem, hogy rengeteg tárhelyem van a képeknek – három év alatt a két bloggal összesen a rendelkezésre álló terület 7 százalékát sikerült csak felhasználnom – de arra még a kezdetek kezdetén rájöttem, hogy az Internet Explorer és a Blogger öselleneségek. Ha ez alól töltöttem fel a képeket, akkor azok csak a kb. 400 képpont széles változatban jelennek meg, hiába kattintja le őket az ember, nem töltődnek be eredeti méretükben egy külön ablakban. Mozilla Firefox alatt viszont minden szépen működik. Majd elfeledtem! Nem egyedül viszem a naplóm, és a Blogger ebben is remekül „kézre álló” megoldást ad. Lehetséges több – tulajdonképpen akárhány – szerzőtársat meghívni, akinek aztán vagy „mindenható” vagy „nap-számosi” jogokat adhat a bloggaza. Nagyon ritka az, hogy a rendszer üzemén kívül legyen, és én igazi nagy hibával még nem találkoztam.

spamszűrés. Beépített feketelista és proxyellenőrző is, továbbá a már említett plug-in-ek közül is jó párat találhatunk, amellyel orvosolhatjuk ezt az igen bosszantó problémát. A WordPress

A stílusok segítségével megjelenésében és funkciójában könnyedén szétválaszthatjuk a tartalmi- és adminisztrációs oldalakat vagy éppen a különböző rovatokat.

## Vass Enikő: Egyszerű és már magyar

**Bevallom,** a Google blogmotorját, a [Blogger.com](http://Blogger.com)-ot két ok miatt kezdtem el használni. Az egyik az volt, hogy kollégám is ezt használja, tehát úgy gondoltam, rossz nem lehet. A másik, hogy – mivel Google-szolgáltatásról van szó – úgy gondoltam, egyszerű lesz a használata.

Nem vagyok nagy dizájnér, a HTML-kódoláshoz az alapokat kivéve nem értek, de a Bloggerhez nem is kell programozói tudás. Az előre legyártott egyszerű és jópofa sablonok közül kiválasztottam egy pöttyös dizájnt, ezt egy év múlva leváltottam egy még egyszerűbbre. Szeretem a Bloggernél, hogy nagyon könnyen, a „húzd és ejtsd” módszerrel lehet az oldalra különböző elemeket elhelyezni – oldalsó linkeket, látogatottságmérőt és a többi. Annyira egyszerű használni, hogy miután nővéremet is regisztráltam az oldalon, rábíztam a saját blogja szerkesztését – pedig neki semmilyen informatikai háttere nincs. Első alkalommal persze voltak kérdései, de harmadjára már teljesen egyedül használta a szolgáltatásokat. Eleinte nem

értettem (most sem igazán), hogy miért Blogger a blogmotor neve, és miért blogspotos címet kapnak a felhasználók, de valahogy már megszoktam. A Blogger nemrég magyar nyelvű lett, s ennek van pozitív és negatív oldala is. A megszokott angol elnevezések után újra kellett tanulni az oldalon található kifejezéseket. Egyes helyeken sajnos magyartalan a fordítás: például képfeltöltésnél a „Kép sikeresen hozzá lett adva” üzenet elég furcsa. A „Kép sikeresen hozzáadva” szerintem jobban hangzana – bár ez sem tökéletes. Ami a képfeltöltést illeti, a nálam kialakult gyakorlat az, hogy ha sok képet kell feltölteni, akkor a Picasa szoftverrel, a Picasa albumába töltöm fel őket, a blogba pedig csak egy linket helyezek el. Ha kevesebb fotó van vagy a mondanivaló szempontjából fontosak, akkor egyenként töltöm fel őket a Bloggerre – ami unalmas ugyan, de látványos lesz tőle az oldal. Néha a kép, amit feltöltök az oldalra, katintható – tehát megnövelhető – lesz, néha viszont nem; eddig nem sikerült rájönni, hogy ez mitől függ.

messzire menni a segítségért, ha mégis nehézségekbe ütközünk.

A felület egyszerű, böngészőalapú, így az a felhasználó is könnyedén létrehozhatja saját blogját, akinek nincs technikai képzettsége. De talán nem is emiatt lett nagyon népszerű, hanem az alkalmazás-keretrendszer miatt, amelyhez több ezer, igen hasznos bővítést fejlesztettek már. Ezek között **megtalálhatók a legalapvetőbb eszközök – naptár, könyvtárkezelés, galériák -, illetve az olyan bonyolultabb alkalmazások is,** mint például az online boltmotor, árverésmenedzsment vagy éppen a térképszolgáltatás. Ez a keretrendszer teszi lehetővé, hogy a Joomla!-t a nagyobb cégek, szervezetek is igényeiknek megfelelően tudják használni.

A keretrendszert a Joomla! Developer Network állítja elő, hozzájuk lehet fordulni, ha bármilyen igény van a kódminőség, részletesebb dokumentáció vagy a szükséges frissítések iránt. Egyik érdekes része a JDN-nek a blog, amelyen nemcsak az épp aktuális frissítésekről, újdonságokról kapunk tájékoztatást, hanem

elolvashatjuk azt is, ahogy a fejlesztők ötletelnek, vagy megosztják, leírják, milyen érdekességre bukkantak.

A Joomla! tehát nyílt, mindenki által használható rendszer, amely a GPL-licenc alatt működik. Egyelőre nem tökéletes, de nem véletlenül választották már sokan.

### A GOOGLE GYERMEKE

Lassan nem lehet az informatika egy területéről sem írni anélkül, hogy

a Google ott ne lenne már a spájzban. A Google Code csoportja a Blogger (blogspot) szolgáltatás mellett önálló motor fejlesztésébe is kezdett. A projekt a Habari nevet kapta, mely szuahéli nyelven nagyjából annyit tesz: „Mi újság?” (Érdekesség, hogy a Joomla! is szuahéli nyelven van, és körülbelül annyit tesz: „minden együtt.”) Ennek talán

még nem is lenne akkora hírértéke, de annak annál inkább, hogy a már kitárgyalt WordPress fejesei közül is csatlakoztak páran a fejlesztéshez. A Habari a PHP-ra támaszkodik a PDO- (PHP Data Objects) és valamilyen SQL-megoldás mellett. Friss fejlesztésről van szó, tehát **a motor csak az 5-ös PHP-val működik, régebbi verziókkal nem.** Igen erősen objektumorientált, és a felhasználók által létrehozott plug-inek gyakorlatilag mindent megvalósítanak. A fejlesztők szerint éppen az említett



frissesség lesz az, amely miatt a projekt sikeres lesz. A régóta meglévő motorok általában sikeresen megküzdnek az új kihívásokkal (elég csak a spamkommenteket említeni) – viszont a Habarit úgy írják, hogy már figyelembe vesznek minden olyan problémát, ami mai ismereteink szerint felmerülhet. Nem akarnak mindent újból feltalálni, de szeretnének valódi szabadságot és rugalmasságot a fejlesztésben. A Habari elsősorban nyílt, standardizált és alaposan dokumentált protokollokra támaszkodik – ezért

## A Google minden feladatra kitalált valamit:

a Blogger szolgáltatás mellett önálló motor fejlesztésébe is kezdett.

részésítik előnyben a fejlesztők az Atomot, illetve az Atom Publishing Protocol, mivel ez lehetővé teszi a távoli kommunikációt oldalunkkal. Szintén fontos a közösségi fejlesztés: aki stabilan jó teljesítményt nyújt, az idővel több privilégiumhoz jut a fejlesztők között. Két fontos plug-in létezik eddig a projekthez. Az egyik a már említett

Akismet spamszűrő, a másik pedig a Gravatar. Ez a Globally Recognized Avatar rövidítése, amelynek lényege, hogy az egész weben – már ahol engedélyezték a gravatarok használatát – kövessen minket választott kis 80x80 pixeles avatarunk. Ha a fórumokon lehetséges az avatarok használata, logikus, hogy a blogokon is elterjedjen a könnyebb felismerhetőség érdekében.

A legfrissebb verzió (0.2) épp pár hete látott napvilágot. Ez még mindig egy úgynevezett Developers Review

verzió, épp ezért még mindig nem ajánlják mindennapi használatra, csak tesztelésre és fejlesztésre. A készítőik nagyon nagy hangsúlyt fektetnek a használati útmutatóra. Igen helyes álláspontjuk az, hogy: „Ne kelljen már információra vadászni egy olyan szoftverrel kapcsolatban, melyet már telepítettünk.” Szimpatikus hozzáállás. **A másik jelentősebb újdonság egy plug-int tesztelő rendszer, amellyel kipróbálhatjuk, hogy egy-egy újabb csoda vajon nem teszi-e tönkre egész oldalunkat.**

A felhasználók számára kevésbé érdekes, de szintén sokat elárul, hogy egy eseménylogoló rendszert is elkészítettek; ennek segítségével könnyebben rá lehet akadni egy adott felmerülő probléma okára.

Szintén a fejlesztők számára, létrehozhatk már több dinamikus tartalomtípust is. Az „oldal-” és a „bejegyzéstípusok” természetesen együtt jönnek az alapsomaggal, de plug-inekkel a különböző médiatípusok, naptár, linkek és még számos standardnak mondható típus létrehozható.

A Habari egyelőre még nem használható blogmotor, de talán ez fejlőd-

dik a leggyorsabban – izgalmas lesz nézni, mi lesz belőle. Vannak olyan bloggerek is, akik inkább szeretnek mindent maguk kézzel beállítani. Ők általában olyan blogmotort keresnek, amely nem használ semmilyen adatbázist, és működése a lehető legegyszerűbb. Ezek közül is szemügyre veszünk párat.

### NANOBLOGGER

A mára már kimúlt MicroBlogger ihlette NanoBlogger Bash-ben íródott, szabványos UNIX-eszközöket alkalmaz a statikus HTML-tartalom létrehozására. Talán említeni sem kell, hogy szabadon felhasználható és módosítható a GPL-nek megfelelően. Elég hosszú az általa kínált eszközök listája. Vegyük sorra a legfontosabbakat. **A NanoBlogger szinte mindent tud, amit elvárhatunk egy blogmotortól:** könnyű a bejegyzések menedzsmentje, nagyon jól konfigurálható és szkriptelhető – természetesen azoknak, akik nem ódzkodnak a parancsori vezérléstől. Sablonokat és CSS stíluslapokat is találunk a kínálatban, teljesen szabad kezet kapunk az arculat megalkotásában. Kezeli a feedeket is, mind az Atom (1.0), mind az RSS (2.0 és visszafelé) szabványt. Sok plug-int is találunk készen a motorhoz, igen hasznosak például a szövegformázó bővítések –, hogy csak a legegyszerűbbet említsük, a sortörések automatikus átalakítása HTML-kódba igen nagy könnyebbség.

Fontos, hogy független a JavaScript-től és a szerveroldali szkripteléstől – például a PHP-től. Külső adatbázistól sem függ, az adatot „szimpla” állományokban tárolja a motor. Lehetséges távolról (FTP, SSH) is publikálni, akár egy egyszerű pa-

## Nemes dZ. Dániel a blog.hu-ról

**Nem tudok** okot mondani arra, hogy miért az Index-gyermek blog.hu-nál kezdtem komolyabb blogépítésbe. Talán a meglehetősen nagy szabadság vonzott, amit a blogfelület kialakításakor élvezhet a felhasználó. Természetesen van pár kész séma, amelybe blogunkat egy kattintással beöltöztethetjük, de itt nem áll meg a dolog. Már a – minden bognál kötelező – oldaldobozoknál is nagy választékát találjuk az előre legyártott elemeknek. A nap-tártól a kommentdobozokon át a feedfeliratkozásig szinte mindent az ülepünk alá tesz a szolgáltató. Természetesen szimpla HTML-dobozt

is elhelyezhetünk a blogon, s ezt aztán tényleg azzal töltjük meg, amivel csak akarjuk. Nagyon kényelmesen lehet a CSS-t módosítani. Külön dobozban találjuk a body, a header, a layout, az oldaldobozok és az összes többi komponens CSS-kódját, és ez nagyban leegyszerűsíti azok életét, akik nem szoktak nap mint nap több száz soros kód-részleteket böngészni. A szolgáltatás korántsem zökkenőmentes. Ugyan nem napi szinten, de nem is ritkán leáll a blog.hu szerver, és ilyenkor természetesen egyik blog sem érhető el. Reméljük, ez javulni fog.

rancsal, akár egy szkriptelt megoldással – haladóknak ajánlott.

### SIMPLE PHP BLOG

A Simple PHP Blog fejlesztője szerint szellemi gyermeke egy „kő egyszerű blog”. Olyan, amely nem igényel adatbázist, egyszerű szöveges állományokkal operál, és mégis mutatós is. Fő előnye, hogy használatához nem kell más, mint 5-ös vagy magasabb szintű PHP, illetve írási jog a szerveren. Szintén nagy könnyebbség a felhasználónak, hogy az installálás rettenetesen egyszerű – kicsomagoljuk, másoljuk a megfelelő helyre, és mehet a menet.

### BLOXOM

A Perlben íródott, nyílt forráskódú Bloxom (kiejtése az angolul virágot,

vagy virágzást jelentő blossom szóéval egyezik meg) egy kis weblog alkalmazás, amely alapvetően az egyszerűséget tartja szem előtt. Fontos megemlíteni, hogy jelenleg csak macos installer van hozzá, a windowsos változatra még várni kell. **Bevallottan minimalista, az „adatbázis”, amelyre támaszkodik, mindössze egy könyvtárstruktúrából és szöveges állományokból áll,** ezekben szerepelnek a bejegyzések. A Bloxom magja tehát ennyi. Az alkotó ügyelt rá, hogy kicsi és hordozható maradjon, ugyanakkor elég szép csokor plug-in született már különböző környezetekhez, célokhoz.

A bejegyzéseket parancsorból, FTP-vel hozhatjuk létre, és nem állnak másból, mint egy címből és az utána következő szövegből. A nekünk tetsző

szövegszerkesztővel megírjuk a posztot, azt elmentjük a megfelelő könyvtárba, és készen is vagyunk. Így a visszamenőleges módosítás is teljesen kézenfekvő: megnyitjuk a szöveges állományt választott szövegszerkesztőnkkel, átírjuk a szöveget, elmentjük, és már készen is vagyunk.

### NEWSBRUISER

A Creative Commons licenccelés alá tartozó NewsBruiser blogmotor, amely szintén a „kézi vezérlés” kategóriába tartozik, az igen népszerű Python nyelven alapul. Mivel a Pythonra épül, logikus, hogy a webszerveren, ahol a blogot üzemeltetni akarjuk, előbb telepíteni kell a programnyelv legalább 1.5.2-es verzióját. Az installáció és a setup amúgy igen egyszerű, böngészőalapú, az import is megoldott. A NewsBruiser funkcióit ugyan a CGI-ken keresztül is el lehet érni, de praktikusabb inkább SSI-vel élni. Jó pár SSI-script található a NewsBruiser-csomagban, ezek általában valamilyen idő szerinti bejegyzésmegjelenítő eszközök.

Ami a testre szabást illeti, egy egyszerű sablonrendszer, és természetesen a CSS is rendelkezésünkre áll, hogy saját szánk íze szerint alakítsuk a blog megjelenését, de rendelkezésünkre áll több előre gyártott téma is. Használata és bővítése könnyű – kategóriájában ez igen nagy szó.

### ZÁRSZÓ

Ennyi fért összeállításunkba, amely természetesen nem teljes, hiszen az Open Source oldalán is több mint tíz ingyenes motort találunk – ezzel a mozaikkal inkább a motorok spektrumának egészét igyekeztünk megmutatni. Reméljük, akad pár kedves olvasónk, aki kedvet kap ahhoz, hogy kipróbáljon egy motort, így igazán sajátjává téve blogját.



## A Panda Többet véd

## Auditálja hálózata védettségét Válassza a MalwareRadart™ a Panda Security új audit szolgáltatását.



Biztos benne hogy hálózata nem fertőzött?

**Bizonyítsa be!**

Nem biztos benne hogy hálózata nem fertőzött?

**Ellenőrizze!**

#### Munkafolyamat:

- Gyűjtse be az adatokat a MalwareRadar központi egységével.
- Indítsa el az audit szolgáltatást.
- Fertőtleníti hálózatát.

#### Az eredmény:

- 24 órán belül a Panda Software elkészíti a Vezetői és a Technikai Audit Riportot.

Ne foglalkozzon a logok bogarászásával. Ne kutasson biztonsági rések után. Bízsa a profikra!

Felderíti és eltávolítja az összes a hálózatban aktív és inaktív fenyegetést. Felderíti az összes vírusvédelem szempontjából érintett biztonsági rést.

# Egyelőre minden lelet papíron

**A hazai egészségügyben ma még minden információ papíron is megjelenik, de több intézmény két-három éven belül szeretné elérni a teljesen digitalizált információkezelést. [írta: Csórián Sándor]**

Nyaralása alatt, az otthonától távol rosszul lesz és összeesik egy középkorú úr. Mint a helyi kórház orvosának elmondja, nem sokkal korábban gyomorpanaszokkal kezelték, gyógyszert is szed. Az esetek zömében haza kellene utaznia vagy hosszadalmas és drága vizsgálatok következnenek a helyi kórházban, de az orvos e helyett az interneten kapcsolatba lép a kezelést végző kórházzal, azonosítja magát, és a betegről jóváhagyása jeleként kapott kóddal lekéri a páciensre vonatkozó összes információt, beleértve a röntgenfelvételeket, a gyógyszeraplót, a zárójelentést stb.

Kilenc évvel ezelőtt a Microsoft – többek között – ezzel a videoklippel szemléltette a digitális információkezelés és az internet előnyeit.

A magyar egészségügy intézményei ma valahol félúton vannak a teljes digitalizáció felé. **A dokumentumok többsége már számítógépen születik**, de valamennyit ki kell nyomtatni, ugyanis egyelőre csak a hagyományos módon, azaz pecséttel és aláírással tudják hitelesíteni őket. Ez például az egyik nagy megyei kórházunknál 1,5 köbméternyi papírt jelent naponta (!), azaz évente több mint 500 köbméternyi irat archiválásáról kell gondoskodni. Mivel a jól bevált, mikrofilmre való archiválást 1996-ban leállították, az azóta eltelt években a kórház „papíralapú” archívumának a mérete igencsak megnőtt. Ennél nagyobb gond, hogy a mikrofilm 500 évig garantált élettartamával a papír és főként a rajta lévő tinta nem versejnyezhet. Az előírások szerint ma a ke-

zelésről szóló adatokat 30 évig, a zárójelentéseket pedig 50 évig kell megőrizni.

## A GOND A HITELESÍTÉS

A megoldás nyilván nem az aláírással, pecséttel hitelesített papírdokumentumok digitalizálása szkennelés-sel, mert ez konzerválná a papíralapú ügymenetet, és ráadásul óriási méretű, csak bonyolult módon kereshető adathalmazt eredményezne. A cél a digitális dokumentumok hitelesítése a számítógépen – előállításukkor –, csakhogy ehhez minden, aláírásra jo-

vagy PACS eszközökkel előállított digitális felvételeket. A filmre készült felvételeket sem érdemes beszkenne-  
lni, ezek archiválása is filmen végezhető. A dokumentumokhoz hasonlóan a digitális felvételek problémája szintén a hitelesítés, azzal a fontos különbséggel, hogy egyelőre nem érhető el olyan technikai eszközök, amelyekkel ez megoldható lehetne. Az egészségügyi informatikai eszközök fejlődési üteme elmarad az informatika más területei mögött, mivel ezeket általában 25–30 éves használatra tervezik, és a kórházaknak általában nincs is módjuk gyakoribb lecserélésükre. Nem csoda, hogy a gyártók a gyorsabb életciklusú termékekhez képest kevesebb erőforrást áldoznak a kutatásra és a fejlesztésre.

**A teljes digitalizálás pénzkérdés, de nem elsősorban az adattároló eszközök miatt.** Már van olyan szalagos WORM (Write Once Read Multiply) technológia, amelylyel biztos a számos esetben törvényileg előírt módosíthatatlanság, és 30 év a garantált adatmegőrzése. Egy ilyen kazettára 800 gigabájt információ rögzíthető. Az említett kórházban az évente keletkező digitális képi információ 5–6 terabájt, azaz 8–10 ilyen kazettán rögzíthető, a szöveges dokumentumok mennyisége ehhez képest elenyésző, „csupán” 10 GB körül van évente.

Az adatmennyiség ugrásszerű növekedését a hemodinamika elterjedése hozza majd, amikor a filmekben látható módon mozgóképfelvételeket készítenek a test bizonyos részeinek, például az ereknek vagy a gyomor-

nak a belsejéről. Ma erre két alkalmas labor van Magyarországon, de remélhetően több is lesz, és ez a tárolt adatmennyiség nagyságrendekkel való növekedését hozza majd. Önmagában azonban ennek a mennyiségnek a tárolása sem jelent megoldhatatlan problémát.

## KI IDŐT NYER...

A jól alkalmazott, a hagyományosnál drágább és nagyobb szervezeti fegyelmet igénylő digitális információkezelés azonban javítja a hatékonyságot. Egy teljesen digitális rendszerben 10 perc alatt előkereshető lesz a 20 éves röntgenfelvétel, ma a hagyományos megoldásoknál ehhez 2–5 nap szükséges. Ráadásul az egészségügyben a hatékonyság növekedése nem csupán annyit jelent, hogy adott idő alatt több beteget tudnak ellátni, a szükséges információ rendelkezésre állása nyilván növeli a helyes szakmai döntések arányát.

Ami a bevezetőben említett videoklippen bemutatott lehetőséget illeti, ez itthon ma még távol van. Pedig abban a sokkal hétköznapiabb esetben is sokat segítene, amikor valaki elköltözik, mert az egészségügyi dokumentációját nem kellene személyesen kikérnie és elvinnie az új lakóhelye szerint illetékes intézménybe. Ehhez azonban **a teljes digitalizáción kívül a mainál sokkal jobb információhozzáférési szabályozásra lenne szükség.** Ma például az említett kórházban a pszichiátriai osztály – bár a kötelező orvosi titoktartás mindenre érvényes – a kezelt betegeiről még a kórház többi osztályának sem ad információt. Rossznyelvek szerint azért, nehogy valamelyik helyi potenciálról kiderüljön, hogy az „idegosztályon” kezelték...

**A mainál sokkal jobb információhozzáférési**

**szabályozásra lenne szükség a teljes digitalizáción kívül.**

gosult személyt digitális aláírásra alkalmas eszközzel kell ellátni és megtanítani a használatára. Ez komoly anyagi beruházást igényel, a papírdokumentumok pecséttel, aláírással való hitelesítése sokkal olcsóbb.

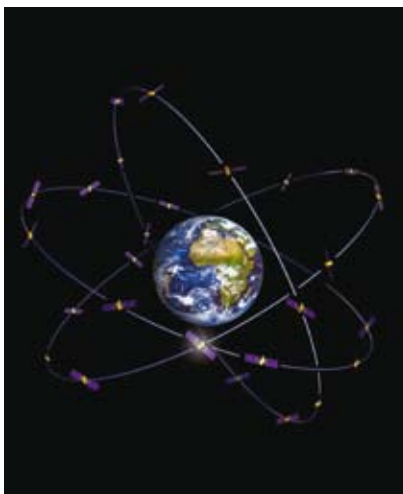
A szöveges dokumentumoknál sokkal nagyobb adatmennyiséget jelentenek a képi információk, a röntgen-, CT- és MR-felvételek. Ma még itt is együtt alkalmazzák a hagyományos, filmet használó és a foszforlemez

# Keresik az utat

**A presztízsberuházásként indult Galileo-projekt sorsa európai módon alakul: a cégek támogatják is, meg nem is, az Európai Unió pedig újabb közpénzeket fordít rá. [írta: Vass Enikő]**

**I**dén ősszel döntik el, hogy pontosan hogyan is finanszírozza az Európai Unió a Galileo néven ismert európai GPS-rendszer kiépítését. Jacques Barrot, a szállításért felelős biztos szerint a globális helymeghatározó rendszerek területén az EU nem maradhat el az Amerikai Egyesült Államoktól, Oroszországtól vagy Ázsiától. Szerinte, ha az összes műhold megépítését támogatja az EU, akkor az annyiba kerül, mint 4000 kilométernyi autópálya megépítése. – Ez olyan erőfeszítés, amit az EU-nak meg kell tennie – mondta a biztos.

Természetesen szinte senki sem vitatja, hogy presztízsberuházásról van szó. Az amerikai hadsereg által kifej-



lesztett és jelenleg Európában is használt GPS- (Global Positioning System) rendszer ingyen és bérmentve használható az egész világon, ám az Amerikai Egyesült Államok fenntartja magának a jogot, hogy katonai konfliktus esetén a rendszer használatából kizárja a civileket. Az európai Galileo-rendszer viszont elsődlegesen civil projekt, ame-

lyet katonai célokra is lehet használni – extrém esetben.

## Pénz, pénz, pénz

Az előzetes tervek szerint az EU és az Európai Ürügynökség finanszírozza a tervet, míg az implementációs költségek kétharmadát magáncégekben alakult konzorcium biztosította volna. Az EU és az Európai Ürügynökség 2002 márciusában eldöntötte, hogy támogatja a tervet. **Az akkori számítások szerint a terv 3 milliárd euróba kerülne a földi infrastruktúrával együtt, de ez a szám egyre nő.** A jelenlegi számok azt mutatják, hogy 1,5 milliárd euróba kerül a műholdak megtervezése és felépítése, és további 2,3 milliárd euróra van szükség ahhoz, hogy a műholdakat Föld körüli pályára állítsák. Ez összesen már 3,8 milliárd euró.

A magántőke és közpénzek közös felhasználása ebben az esetben nem működött. A sorozatos késlekedés után idén márciusban az Európai Bizottság felkérte a konzorciumot, hogy május 10-ig állítsanak fel egy közös új céget, és nevezzenek ki egy ügyvezető igazgatót, aki a Galileo-kérdésekben dönt. Az ultimátum megfogalmazásakor már megszülettek azok a hivatalos bizottsági vélemények, amelyek szerint a jelenlegi helyzetben a cégekkel nem lehet együttműködni a Galileo-program kapcsán. Idén augusztusban úgy döntött a 27 tagú bizottság, hogy a döntésképtelen konzorciummal megszakítanak minden kapcsolatot, és magánpénzből kiépítik a rendszert.

A cégek viszont nem igazán bíznak az újabb GPS-rendszer kereskedelmi sikerében, ezért aztán nem szeretnék több milliárd eurót kidobni erre a célra. A finanszírozás további feltételeiről 2007 őszén, a portugál elnökség idején döntenek majd. A pénzügyi hu-

zavona miatt **a tervezettnél három-négy évvel később, 2011–12-ben kezdené el működését a rendszer.**

## A polgárok támogatják

A döntést egy közvélemény-kutatás előzte meg. Az Eurobarometer munkatársai szerint az EU polgárainak 63 százaléka egyetért azzal, hogy 2,4 milliárd euró közpénz elköltésével folytassák a Galileo-tervet. A megkérdezettek szerint az EU-nak a jövőben is fontos szerepet kell betölteni a technológiai újítások területén, és több, világszinten fontos technológiai tervet kellene elindítania. A felmérés azt is kimutatta, hogy az EU lakosainak 68 százaléka ismeri a globális helymeghatározó rendszert, **60 százalékuk nem hallott a Galileo-projektről.** Az is érdekes adat, hogy 79 százalékuk nem használ GPS-rendszert. Ennek ellenére egy független európai rendszert az elsősorú többség – 80 százalék – támogat.

Mint láthatjuk, az európaiak 20 százaléka használ autóban vagy más célra navigációs rendszert (Magyarországon ez az arány 11 százalék, Luxembourg az első 39 százalékkal). Ezek az alkalmazók általában 25–54 éves, magasan képzett férfiak, zömmel egyéni vállalkozók. A megkérdezettek szerint a GPS-rendszerekkel elsősorban a

**Európában az autóvezetők 20 százaléka használ**

**navigációs rendszert. Itthon ez az arány 11 százalék, az első Luxembourg, 39 százalékkal**

fogyatékkal élők életét kellene javítani, második helyen a keresési és mentési tevékenységek segítése szerepel, míg a harmadik az autóbuszok, metró és villamosok menetrendjéhez való hozzáférés. Magyarországon ez utóbbi végzett az első helyen: a megkérdezettek 53 százaléka venne igénybe szívesen ilyen szolgáltatást.

## Pontosabb lesz a navigáció

A magáncégek aggodalmait természetesen meg lehet érteni, hiszen az olasz csillagász után elnevezett rendszer az amerikai GPS, a kínai Beidou és az orosz Glonass navigációs rendszerekkel versenyez.

Az ígéretekhöz híven a Galileo-rendszer sokkal pontosabb lenne, mint a

# A Galileo

**30 műhold:** kilenc működő műhold egy rendszerben, egy tartalék  
**Műholdak élettartama:** több mint 12 év

**Műholdak tömege:** 675 kg

**Műhold méretei:**

2,7 m × 1,2 m × 1,1 m

Napelemek hossza: 18,7 m

Napelemek termelése: 1500 W (élettartam végén)

Forrás: *Wikipédia.org*

GPS – közel egyméteres pontossággal kecsegtet, míg a GPS ötméteres pontosságú. A tervek szerint négy különböző navigációs szolgáltatást lehet majd igénybe venni. Az Open Service-t (OS), vagyis a nyílt szolgáltatást bárki ingyen használhatja. Az OS-jelleket két sávon 1164–1214 MHz-en és 1563–1591 MHz-en lehet majd venni. A mind a két sávot használók vízszintesen négyméteres, függőlegesen 8 méteres pontosságot érhetnek el. A titkosított Commercial Service (CS), vagyis kereskedelmi szolgáltatás is ingyenes lesz, a tervek szerint több mint egy méter pontossággal. A CS földi állomásokkal is kiegészíthető, így a pontosságot kevesebb mint tíz centiméterre lehet javítani. A jelet három sávon sugározzák, az OS-nél említett két sáv mellett az 1260–1300 MHz-en is.

A titkosított Public Regulated Service (PRS) és Safety of Life Service (SoL) az OS-hez hasonló pontossággal működik majd. Előnye, hogy a jelet nem lehet zavarni, és **a problémákat megbízhatóan, 10 másodperc alatt észreveszi.** A szolgáltatást a biztonsági szervek (rendőrség, katonaság) és a biztonság szempontjából kritikus szállítási ágazatok (légi irányítás, automatizált repülőszállás) használják majd. Ugyanakkor a Galileo műholdak képesek lesznek a keresési-mentési 406,0–406,1 MHz-es sávon érkező jeleket továbbítani, így a rendszer része lesz a globális tengeri veszély biztonsági rendszernek.

A verseny enyhülését jelzi, hogy az amerikai és az európai kormányok sikerült egymás rendszereit átjárhatóvá tenni. A Galileo OS és a civil használatra tervezett GPS IIIA közös jelrendszert alkalmaz majd. A kétoldali egyeztetések és a technológiai tárgyalások már 2004-ben elkezdődtek, és háromévi munka után sikerült tető alá hozni az együttműködést.

# A konzorcium tagjai

**Az európai** European Aeronautic Defence and Space Company EADS NV, a francia Thales SA és Alcatel-Lucent SA, a brit Inmarsat PLC, az olasz Finmeccanica SpA,

a spanyol Aeropuertos Españoles y Navegación Aérea (AENA) és a Hispasat SA, a nyolcadik tag a Deutsche Telekom AG és a német légitér-központ közösen.



# Az időadományozók

**A világon semmi nincs ingyen. Amiért nem kérnek pénzt, abból is profitál valaki. Ez nem is baj, ha mindenki jól jár. Márpedig az alábbi esetekben éppen erről van szó. [Írta: Todd R. Weiss]**

A hét minden napján ezek az IT-szakemberek folyamatos nyomás alatt dolgoznak: lefagyott hálózatokat éllesztnek fel, elromlott hardvereket javítanak, hibás szoftverekhez keresnek javításokat. No és mit csinálnak munkaidő után, pihenésképpen? Sietnek haza, ahol több órán keresztül ugyanazt csinálják, ingyen és bérmentve. Azaz: önkéntesként támogatási weboldalakon segítenek otthoni és üzleti felhasználóknak megoldani fogas technológiai kérdéseket.

## TÖBBET NYERNEK

Az olyan oldalakon, mint a [protonic.com](http://protonic.com), a [techguy.org](http://techguy.org), a [bleepingcomputer.com](http://bleepingcomputer.com) vagy a [geekstogo.com](http://geekstogo.com)on kétszázbeesett felhasználók teszik közzé kérdéseiket, amelyekre hozzáértő önkéntesektől várnak válaszokat. Az önkéntesek zöme autodidakta szakember, de vannak közöttük IT-profik is, akik nap mint nap vállalatoknál kamatoztatják tudásukat, éjszakánként és hétvégeken pedig ingyen segítenek. Állításuk szerint azonban ez csak a látszat, **sokkal többet nyerneken, mint amennyi fáradságot befektetnek.**

„E fórumokon lehetőséget kapok arra, hogy megtanuljam, hogyan magyarázhatom el jobban a dolgokat a felhasználóknak a munkahelyemen – magyarázza *Brian Beard*, egy chicagói bróker cég rendszergazdája, aki 2001 óta dolgozik önkéntesként a [protonic.com](http://protonic.com)-on. – Az, hogy utánajárok egy-egy kérdésnek, amit a [protonic.com](http://protonic.com)-on tesznek fel nekem, elvezet olyan utakra, ahol a napi munkám során nincs dolgom. Általában van hasonlóság a kérdések között, amelyekre a [protonic.com](http://protonic.com)-on válaszolok, és azok között, amelyeket a munkahelyemen oldok meg. Ráadásul mivel a [protonicon.com](http://protonicon.com)-on csak e-mailben tudok kommunikálni az emberekkel, **ez rákényszerít arra, hogy nagyon részletesen válaszoljak, ha meg akarom oldani a kérdező problémáját.** Mindig tanulok valamit – állítja *Beard*, majd hozzát teszi –, szeretem, ha visszajelzést kapok emberektől, akik ezen az ingyenes weboldalon találtak választ olyan problémára, amely megoldhatatlannak tűnt. Jó érzés segíteni valakin, aki nem tudja megengedni magának,

hogy fizessen a támogatásért, vagy túlgátlásos ahhoz, hogy személyesen kérdezzen meg egy szakembert.”

*Jim Buckley Barrett*, az angliai Satcom Technology biztonsági és flotta-menedzsment-szoftver vállalat informatikai vezetője úgy véli, hogy a protonicon végzett önkéntes munka segíti őt a fejlődésben. „Rengeteget tanultam itt. Most képes vagyok nagyon gyorsan felismerni a problémákat a saját és az ügyfeleim munkahelyén, és gyorsan meg is tudom oldani ezeket a gondokat. Ahogy mondani szoktam a csapatomnak: **nem kell mindent tudni, csupán annyit, hogy hol és hogyan lehet megtalálni a megoldást...**, és ma már nagyon jó vagyok ebben – vallja. Buckley 2000 novemberében kezdte az önkéntes munkát, és igen izgalmasnak tartja. – Nagyszerű érzés, hogy éppen kisegítettél valakit Kanadában egy Visual Basic kérdésben, és egy másik srácot Peruban egy adatbázis-problémában. Sehol máshol nem tapasztalhatasz meg ilyesmit” – állítja a 17 éves tapasztalattal rendelkező *Jim Buckley*.

*David Senette* a Tennessee államban működő Aisin Automotive Casting vállalatnál dolgozik, ahol 100 asztali számítógépet és 12 szervert felügyel. Először két évvel ez-

előtt bukkant rá a [geekstogo.com](http://geekstogo.com)-ra, amikor választ keresett egy Exchange szerver konszolidációval kapcsolatos kérdésre. „Elküldtem a kérdésemet, és egyszer csak azon kaptam magam, hogy rendszeresen visszatérek oda – magyarázza. Most már önkéntesként jár vissza, de mint mondja, nem csupán válaszokat ad, hanem ötleteket, megoldásokat és javaslatokat cserél a többi önkéntessel, ezzel is javítva munkahelyi hatékonyságát. – Úgy kezelem, mint egy további információforrást a munkámhoz. Feliratkoztam persze a TechNetre és más szakmai információforrásokra, de **itt közvetlen kapcsolatban lehetsz más szakemberekkel és megismerheted a megoldásaikat**” – véli *D. Senette*.

*Sari Hendrixson* 24 éve dolgozik az informatikában, és egy kis IT-boltot üzemeltet ugyancsak Amerikában. Korábban főként mainframe gépekkel dolgozott, beleértve a programozást és a rendszer-mérnöki munkát, de amióta egy évvel ezelőtt csatlakozott a [geekstogo](http://geekstogo.com)-hoz, már az asztali gépeken is elboldogul. *Chris Cox* az amerikai hadsereg egyik kaliforniai bázisán dolgozik információért felelős tisztként, négy éve pedig a protonicon önkénteskedik. Számára különösen emlékezetes volt egy idős hölgy esete, aki egy távoli országban hardverproblémába ütközött. „Nem beszélt túl jól angolul, úgyhogy a nyelvi nehézségeket is le kellett küzdenünk. Ráadásul azzal sem volt tisztában, hogy mi van a gép belsejében, úgyhogy igencsak türelmesnek kellett lennem – emlékezik vissza. Több hétig leveleztek, de végül sikerült megoldani

## Konkrétan

**Romániában** már a world wide web hajnalán, a 90-es évek elején elindult a [pconcrete.ro](http://pconcrete.ro) fórum (PC-konkrétumok), ahol bárki feltehetette kérdését. Bárki válaszolhatott, és a legritkábban maradt kérdés megválaszolatlanul. A fórumot üzemeltető kiadó havonta sorolást is tartott (és tart ma is) a kérdezők és a válaszolók között, de valószínűleg nem ez motiválja a látogatókat (a nyereségy egyébként egy póló, illetve egy hátizsák). A válaszadók általában türelmesek és kiemelten leírják a megoldást, de előfordul, hogy egy-egy szakember idegesebben válaszol az általa bűntudatának vélt kérdésre. A fórumot moderátor üzemelteti, azaz sem a kérdések, sem a válaszok nem jelennek meg azonnal az oldalakon. Ám a moderátor a pikirtebb válaszokat is átengedi, a lényeg, hogy minél több információ jelenjen meg az oldalon.

a problémát. – Végtelesen kedves idős hölgy volt. Egyébként meg nagyon jó érzés megoldani egy olyan számítógépes problémát, amely több száz dollárba kerülne a felhasználóknak. Sok olyan emberrel találkoztam a protonicon, akik elmondták, hogy a számítógépes baj a lehető legrosszabbkor jött anyagi szempontból, és a [protonicon](http://protonicon.com)-nak köszönhetően lábaltak ki belőle” – mondja.

Szabadidejében *C. Cox* azzal szórakozik, hogy vírusokat tölt le és ráengeti az otthoni gépére, „hogy lássam, mennyire hatékonyak az ellenszereim”, és felfedezze, „mi kell ahhoz, hogy kiirtsam őket”.

A [protonicon](http://protonicon.com) egyébként csupán három nő dolgozik önkéntesként, közülük az egyik *Michelle Burger*. Hat éve csatlakozott a csapathoz, és mint mondja, azóta jobban képes megoldani az IT-problémákat. „Egy percen belül megtalálom az interneten egy hibaiüzenetet, ha az valahol fenn van. Nagyon sokat tanulok abból, hogy a többi szakemberrel együtt kutatok és kommunikálok a [protonicon](http://protonicon.com)-on.” *M. Burger* nem ma kezdte a szakmát, 25 éve dolgozik az informatikában, és lapzártánkkor csupán 43 választ adott a kérdéstől, hogy elérje a 2000.-ik megválaszolt kérdést a weboldalon. „Jól mutat az önéletrajzomban” – mondja.

## PC World Segélyvonal

**Testvérlapunk**, a *PC World* magazin egy nagyon hasonló, főként önkéntes segítségnyújtáson alapuló fórumot üzemeltet internetes oldalon. Olvasóink elvárják, hogy valaki segítsen hétköznapi, számítógépes kapcsolatos problémáikon, s nem csoda, hogy ebben kedvenc magazinjukra számítanak elsősorban – mondta *Telek Zoltán* főszerkesztő-helyettes. – Évekkel ezelőtt kezdtük el *Segélyvonalunkat*, ahol kezdetben az újságírók válaszoltak, majd sikerült olyan lelkes szakemberekből és amatőrökből álló csapatot magunk köré gyűjtenünk, akik megbízhatóan és hozzáértően tudnak segíte-

ni a problémával jelentkező olvasóknak. Mára több tízezer látogatják a Fórumot, ahol már nem csak az újságírók és a kiemelt témafelelősök (közöttük akad a „civil életben” hálózatfejlesztő vagy éppen a telekommunikáció területén dolgozó szakember) válaszolnak, hanem teljesen amatőrök is, akik már találkoztak hasonló problémákkal és sikeresen megoldották azokat maguktól. Gyakorlatilag e miatt a nagyszámú látogató miatt bármennyi kérdés kerüljön is fel, bármilyen témában, egy napon belül megszületik a megoldás. A fórum címe:

<http://segelyvonal.pcworld.hu>

# Informatikai elitképzés indul

**Informatikai magánegyetemet alapít Bojár Gábor, a Graphisoft SE elnöke - röppent fel a hír a nyári uborkaszezonban. A felső kategóriájú képzés fizetős lenne, külföldről jönnek a tanárok és diákok. [Írta: Vass Enikő]**

**A**zért van szükség egy magánegyetemre az informatika területén, mert – amint azt a saját cégében is látja és megéli – a tudásalapú gazdaságban a minőségi diplomának jól mérhető piaci értéke van – mondta *Bojár Gábor*, a Graphisoft elnöke. Úgy véli, ott, ahol működik a piac, a magántőke mindig hatékonyabb, mint az állami. Ez különösen a

felső kategóriájú képzésben, vagyis az elitképzés területén igaz, hiszen ott a legnagyobb a fizetőképes kereslet. Bojár Gábor úgy gondolja, Magyarországon az informatikai oktatásban lehet a legnagyobb üzlet, hiszen az informatika alapja a ma-

tematika, és a matematikai oktatásnak több száz éves nemzetközileg elismert hagyományai vannak itt. Az egyetem iránt a külföldi diákok is érdeklődhetnek majd, így nemzetközi szintű tandíj érvényesíthető.

## PIACI ALAPOKON – NYUGATI MINTÁRA

A projekt egyelőre az előkészítés fázisában van. Most annyit tudhatunk az informatikai egyetemről, hogy az a tervek szerint – amint már több ízben elhangzott – piaci alapon fog működni. 2009 őszén indulna száz diákkal, s majd felfejlődne az öt év-folyam ötszáz körüli hallgatói létszámra.

Nyugati mintára a képzés pénzbe kerül, éves szinten 4–5 millió forintba. A rászoruló tehetségek támogatására ösztöndíjrendszert szeretnének kialakítani. Bojár Gábor az ösztöndíjakat illetően arra számít, hogy különböző IT-cégek írják majd ki ösztöndíjakat a tehetséges és rászoruló diákok számára. Szerinte ezt nem csupán társadalmi felelősségvállalás miatt tennék a cégek, hanem elsősorban üzleti érdekből, hiszen nekik

is szükségük van tehetséges munkatársakra. A Graphisoft elnöke hangsúlyozta, hogy az egyetem nem jótékonyági szervezet, hanem üzlet, és az üzletben a termékért elérhető ár méri a minőséget. Az ingyen adott terméket nem szokták megbecsülni. Az egyetem az oktatás a termék és a tandíj az ár.

## VÁLLALKOZÁSI ISMERETEK INFORMATIKUSOKNAK

Az egyetem indításához szükséges összeg egy részét, vagyis ötmillió eurót (1,3 milliárd forintot) maga Bojár Gábor teremtené elő (az összeg a Graphisoft-részvények 2006-os eladásából származik). Az egyetem székhelyét és infrastruktúráját Graphisoft Park adná kedvezményesen.

Az elnök elképzelései szerint az IT szokásos tantárgyai mellett az egyetemen vállalkozási és piaci ismereteket is oktatnak majd. Hiszen a Szilícium-völgy legsikeresebb vállalkozói sem business schoolokban szereztek fokozatot, hanem mérnöki, informatikai diplomájuk van.

Ami pedig az oktatókat illeti, a legkiválóbb hazai tanárok mellett szívesen hívná meg külföldieket is, illetve hazacsábítaná az Amerikában már elismert magyar származású oktatókat is. – **A Graphisoft törekvése, hogy a tehetséges fiatalok ne menjenek el itthonról**, szeretném, ha az új egyetem arról szólna, hogy akik elmentek és külföldön sikeresek lettek, jöjjenek haza – mondta Bojár Gábor.

## HADRA FOGHATÓ VÉGZŐSÖK KELLENEK

– Az Informatikai Vállalkozások Szövetségének (IVSZ) az az álláspontja, hogy az alapképzésre a mai informatikai egyetemek, főiskolák tökéletesen alkalmasak – ismertette véleményüket az IVSZ főtitkára, *Gögge Péter*. – A szűk értelemben vett informatikai képzés Magyarországon – re-

gionális és nemzetközi összehasonlításban – még mindig versenyképes, bár tagcégeinktől egyre több panaszt hallunk a végzősök általános felkészültséget illetően. A munkaerőpiacra kerülő informatikai végzettségű friss diplomásoknak átlagon felüli rendszerszemléletük és matematikai képességük van – folytatta *Gögge Péter*. Úgy látja, hogy komoly deficit van azonban a kommunikációs készségek, a felhasználói szemlélet (customer care) és az értékesítési (technical sales) képességek területén. **Az IVSZ álláspontja szerint a diákoknak olyan tudásuk legyen, amelyet azonnal használni tudnak** („hadrafoghatóság”), de a realitásérzéknek se legyenek híján.

## KRITIKUS KÉSZSÉGEK

Az IVSZ főtitkára szerint ez azért jelent komoly problémát, mert az AmCham által frissen végzett, 3–5 éves időszakra vonatkozó munkaerő-piaci felmérés szerint a hazai munkaerő-piaci felmérés szerint a hazai munkaerő-piaci felmérés említett három készséget jelölték meg legkritikusabbnak és legkevesebbnak. Mivel az informatika szerepe a gazdaság minden ágazatában felértékelődik, az informatikusoknak is óriási szükségük lesz ezekre a képességekre.

Gögge Péter úgy gondolja, hogy amennyiben Bojár Gábor magánegyeteme a magas szintű informatikai képzés mellett az előbbieket fejlesztésére is komoly hangsúlyt fektet, úgy egy nagyon fontos hiányszókat megszüntetve valódi „hozzáadott értéket” teremthet. Ez olyan versenyhez vezethet, amely hatékonyság- és minőségjavulást indukál. Az IVSZ-nél azonban meg vannak győződve arról, hogy ehhez nem feltétlenül szükséges egy informatikai elitiskola, hisz a többi (állami) oktatási intézmény is fejlesztheti ezeket a képességeket.

Kérdés, hogy a vállalatok számára egy elit magánegyetem végzős diák-

ja vajon 25 millió forinttal többet ér, mint a BME végzős hallgatója.

A főtitkár szerint emellett a kormányzatnak és a gazdasági szereplőknek egyaránt felelősségük van abban, hogy az adófizetők vagy magánemberek pénzéből magasan képzett munkára kész informatikusok kapjanak vonzó állásokat, és ne hagyják el azonnal az országot.

Az IVSZ-nél egyelőre nem gondolják, hogy a szervezetnek bármely

## A példakép

### A Graphisoft elnökének

a példaképe ezen a területen *Hasso Plattner*, aki az SAP alapítójaként később a Hasso Plattner Institute alapítója lett.

Az 1998-ban alapított intézet az első és eddig az egyetlen magánpénzből működtetett magánegyetem Németországban. Az intézet public-private partnerség keretén belül épült meg, Brandenburg állama biztosította az egyetem székhelyének megépítéséhez szükséges területet. A háromemeletes épület 36 millió euróból készült el. Az összeg felét az Európai Unió adta, másik felét meg Hasso Plattner. Az alapító kötelezte magát, hogy további 50 millió eurót folyósít személyes vagyonából az intézmény működésére az elkövetkező 20 évben. Ez az összeg lassan megnégyszereződött, és 200 millió eurónál tart.

oktatási intézményt, különösen egy magánegyetemet ösztöndíjjal kellene támogatnia. Annyi biztos, hogy amennyiben indítanának egy „Év felfedezett menedzser” vagy „Év informatikus hallgatója” díjat, az IVSZ ezt szektorsemlegesen tenné, esélyegyenlőséget biztosítva minden oktatási intézmény, illetve informatikus hallgató számára.

## TOVÁBBKÉPZÉS KELL

Az IVSZ mindemellett nagyon fontosnak tartja, hogy nagyobb hangsúlyt kapjanak a szakmai informatikai továbbképzések. Gögge Péter IVSZ főtitkár úgy gondolja, az informatikai szakmában az egyetem elvégzése után néhány évvel már el is avult a tudás. Szerinte egy-egy speciális témában a továbbképzéseket nem feltétlenül iskolarendszerű képzéseken kell fejleszteni.



**Bojár Gábor**  
elnök  
Graphisoft



**Gögge Péter**  
főtitkár  
IVSZ

# Egyszerűen kifinomult!



## Joybook R56

- Intel® Centrino® Duo processzor technológia
  - Intel® Core™2 Duo processzor T5250
- LCD mérete: 15,4 hüvelyk széles
- Beépített 1,3 megapixeles kamera
- Grafikus processzor: GeForce 8400 M G, VGA-memória: max. 256 MB
- LNX OS

BenQ.hu

Az Intel, az Intel logo, a Centrino, az Intel Core és a Core Inside az Intel Corporation vagy leányvállalatai védjegyei, illetve bejegyzett védjegyei az Egyesült Államokban és más országokban.

**BenQ**  
Enjoyment Matters

# Miért vegyelek fel?

**Amikor egy informatikai állást akarunk betölteni, sokszor előfordulhat, hogy a jelentkező remek szakember, de nem tudja, hogyan „adja el” magát. Ilyenkor fontos, hogy jó kérdéseket tegyünk fel. De vajon milyeneket?**

[Írta: Mary K. Pratt, Computerworld]

Szívesen foglalkozik a cég állásaira pályázó szakemberekkel *Brian A. Young* akkor is, ha nem az ő részlegéhez tartoznak majd. „A vállalat legfontosabb értéke az ember. Ennek megfelelően sok időt töltünk az interjúkkal” – magyarázza a Creighton Egyetem alelnöke és informatikai igazgatója. B. A. Young, sok, személyzeti kérdésekkel is foglalkozó vezetőhöz hasonlóan nagy hangsúlyt fektet az interjúkra. Szerinte az jó lehetőség arra, hogy a papírok mögé nézzen, és többet megtudjon a jelöltek képességeiről és személyiségéről, olyan dolgokról, amelyeket a CV-ben nem tudtak megfogalmazni.

Mára ez különösen fontos feladattá vált, hiszen az Egyesült Államokban szűkül az IT-munkaerőpiac. *Shadman Zafar*, a Verizon Communications informatikai igazgatója szerint „nincs még hisztéria, de egyre nehezebb az álláshelyek betöltése. Sok erőfeszítésünkbe kerül, hogy a jók közül kiválasszuk az igazi tehetségeket”. Megkérdeztünk néhány IT-igazgatót, hogy ők hogyan birkóznak meg

a feladattal, melyek a kedvenc interjúkérdések. Lássuk a válaszokat!

## Meséljen a karrierje alatt kapott legnehezebb feladról!

– Azonnal meglátod, melyek a gyengéi, ahogy meséli a történetet – mondja *Zafar*. – Az is kiderül, hogy küzd meg velük.

## Osszon meg velünk egy olyan beszélgetést, amikor a főnöke vagy más kollégája bírálata nem esett a legjobban.

– Ez sokat elmond a pályázóról, hogy képes-e elfogadni és megfogadni a visszajelzéseket – válaszolta *Young*. – Egy nő például egyszer azt mondta, hogy a főnöke szerint végre meg kellene már tanulnia, hogy mikor használjon e-mailt, és mikor illik valakit felhívni személyesen. A pályázó elmesélte, hogy ezek után végigkérdezte a baráti körét: szerintük is e-mail függő-e, és hogy hogyan változhatna meg. Végül beirakozott egy beszédfejlesztő kurzusra, hogy jobban tudjon kommunikálni. Jó válasz.

## Mit tesz, ha nem kapja meg ezt az állást?

– Az erre a kérdésre adott válaszokból megtudható, hogy a jelöltek mennyire veszik komolyan a karriertervezést – mondta *Katherine Spencer Lee*, a Robert Half Technology vezérigazgatója. Azok, akik más munkahelyekre is jelentkeznek vagy szeretnék a tudásukat továbbfejleszteni egy adott téren, láthatóan elkötelezettek a szakterületük iránt. Ez pozitívum. Akiknek nincsenek határozott terveik, lehet, hogy csak próba-szerencse alapon jelentkeztek.

**Jó hatást keltett, hogy a jelölt gyorsan reagált**

**a váratlan kérdésekre; amit mondt, összecsengett a munkahelyhez szükséges képességekkel.**

Rádásul *Lee* a jelölt válaszából azt is megtudhatja, milyen gyorsan kell cselekednie. Ha valaki azt mondja, hogy más interjúkra is várják, akkor nincs veszteni való idő. Az egyik legérdekesebb válasz a kérdésre a következő volt: „Nem engedhetik meg maguknak, hogy ne vegyenek föl, mert akkor a rivális cégnél fogok dolgozni.” *Leenek* többször is adtak már ilyen választ, de ezzel csínján kell bánni. Az ember legyen magabiztos, de semmiképp sem arrogáns.

## Miért vegyem föl?

– Arra nincs lehetőség, hogy megtudjuk, mennyire akarja a jelölt az állást – mondta *Sherry Aaholm*, a FedEx helyettes IT-vezérigazgatója. – Én pedig tudni akarom, hogy lelkesek-e és utánanézték-e, milyen is az állás.

A klasszikus rossz válasz: „Mert ismernek.” Hiszen egy korábbi ismeretség nem elég az állás megszerzéséhez, egy ilyen ötlettel választ még kevésbé...

## Kellett már valaha bárkit kirúgnia?

*Aaholm* szerint a válaszok jól megvilágítják, hogy a jelölt hogyan dolgozik a csapatban, hajlandó-e segíteni azoknak, akik botladoznak, és meg tudja-e hozni a nehéz döntést, hogy valakit elbocsásson, ha egyszerűen nem működik a dolog.

## Meséljen el egy problémát, amivel a cégénél szembe kellett néznie, és részletezze, hogyan használta a technikát, hogy megoldja.

– Azt is akarjuk látni, hogyan használják a tudásukat, nem csak azt, hogy mennyi tudásuk van – mondta *Robert Rosen*, a Bethesda IT-igazgatója. – Ha erőteljesen vásárlóorientált IT-állásról van szó, akkor egy kicsit megváltoztatom a kérdést, például: „Milyen üzleti problémát próbált megoldani, és hogyan használta a technikát, hogy a veendő elégedett legyen?”

## Milyen céljai vannak hosszú távon?

– Olyan embereket akarok, akiknek vannak elképzeléseik és céljaik – fejtette ki *Robert Moon*, a LeapFrog Enterprises IT-igazgatója. – A válaszból azt is látom, vajon tudok-e segíteni a jelöltnek abban, hogy a vállalaton belül elérje a célját. A kedvenc válaszom ez: „A maga állását szeretném megszerezni” – mondta *Moon*.

## Mit olvas most?

– Ebből kiderül, milyen emberről van szó. Szeret olvasni? Mert ha igen, az azt jelenti, hogy akkor valószínűleg tanulni is szeret – mondta *Brian L. Abeyta*, az Aflac, Inc egyik igazgatóhelyettese. Nem bizonyos címek után kutat, hanem inkább őszinte válaszokat keres. – Azok, akik projektmenedzsment metodológiai könyvekről számolnak be, jó eséllyel csak jó benyomást szeretnének kelteni. Néhányan bevallották, hogy nincs idejük olvasni, vagy hogy csak magazinokat olvasnak. Az őszinteségért pluszpontok járnak –, tette hozzá *Abeyta*.

## Mennyire merül bele a technikai részletekbe, és ez mennyire fontos önnek?

– Legtöbbször olyan választ kapok, amiből megtudhatom, hogy nekik mi a fontos, és nem sikerül úgy beszélniük, hogy csak az jöjjön át, amit szerintük én hallani szeretnék. Ez elég tág téma ahhoz, hogy az emberek elkezdjenek mesélni – válaszolta *Joel D. Jacobs*, a Mitre IT-igazgatója. *Jacobs* általában magas szintű IT-szakemberekkel foglalkozik, nem alapszintű programozókkal. Néhány álláshoz bizony szükség van elmélyült technikai tudásra. Ez a kérdés segít megtalálni a jó embert a jó helyre. *J. D. Jacobs* elmesélte, hogy egyszer egy jelölt igencsak meglepődött a kérdésen, és azt mondta, hogy ilyesmin még sohasem gondolkodott. Aztán elmesélte, hogy időnként mélyre ássa magát egy-egy technikai kérdésben, hogy jobban értesse, mire van szükség, de nem ezzel szeretné töltetni az összes idejét. *Jacobs*ra jó benyomást tett, hogy a jelölt gyorsan reagált a váratlan kérdésre. Rádásul amit mondott, összecsengett a munkahelyhez szükséges képességekkel is, még egy jó pont. Meg is kapta az állást.

# Fontos az elismerés

**A kelet-közép-európai régió 10 országában végzett felmérést a legjobb munkahelyekről a Hewitt. A válaszok szerint azok a legjobb munkahelyek, ahol a dolgozók úgy érzik, hogy a vezetés odafigyel rájuk, meghallgatja és megkérdezi a véleményüket, méltányosan viselkednek velük, értékes erőforrásként kezelik őket, és a kiemelkedő teljesítményt pedig méltóképpen elismerik. A lista első helyein az IT-szektor, az energetika és a gyógyszeripar cégei szerepelnek. A felmérésből kiderült az is, hogy a régióban optimisták a munkavállalók, közel fele érzi úgy, hogy egy esetleges munkahelyváltási kényszer esetén nagyon könnyen el tudnának helyezkedni. A magyar munkavállalók e téren jóval borúlátóbbak, alig egyötödük gondolja ugyanígy.**

A kutatás arra is rámutat, hogy a megkérdezett cégek humán erőforrás-munkatársainak 83 százaléka és a felsővezetők 71 százaléka a tehetségek vonzását, motiválását és megtartását jelölte meg, mint a legfontosabb humán prioritás nemcsak rövid hanem középtávon is. Ez azt mutatja, hogy a cégeknek egyre jobban meg kell küzdeniük a tehetséges szakemberekért. (Consultation Magazin)

Az „abszolút győztes” a régióban a Microsoft: a számítástechnikai cég magyar, lengyel szlovén és török leányvállalatánál a munkatársak kilenczete élvezi a munkáját, illetve véli úgy, hogy a cége értékeli a képességeit, fejlődési lehetőséget ad számára, ehhez megfelelő munkakörülményeket teremt és bevonja őt a vállalkozás jövőjét meghatározó döntésekbe.

# Játéokra vagy üzlethez?



**Ha tervezünk egy rendszert hordozható Outlook helyett, majd néhány évvel később, a piac nyomásának engedve, telefonos képességekkel is felruházzuk, akkor mi lesz az eredmény? Érdekes játék vagy üzleti partner? Erre kerestük a választ tesztünkben.**

[Írta: Horváth Ádám]

**N**okia 2110: kicsi, könnyű, okos – olvashattuk telefonszettekben nem is olyan régen. És valóban, többsoros kijelzője volt, több SMS-t is lehetett vele fogadni és korábban elképzelhetetlen további funkciókat is zsúfoltak ebbe a csöpp egységbe. Azóta azonban eltelt néhány év, és a mobiltelefonok wapos–fényképezős–e-mailes–PDA-s–bluetoothos–mp3-lejátszós–színes kijelzős kütyükké alakultak át. Kétségtelen, hogy jó néhány újdonság valóban segít a mindennapi életben, de a hazánkban is végzett internetes felmérések szerint a felhasználók a funkciók nagy részét nem is ismerik.

Kanyarodjunk vissza azonban eredeti témánkhoz, a Pocket PC-alapú telefonokhoz. A Pocket PC operációs rendszert – az voltaképpen egy egyszerűbb Windows – alapján nem telefonálásra tervezték. A Pocket PC is Windows 32 API-ra épül, mint az asztali változat, de annak egy átdolgozott, csökkentett képességű változatára. Ez azt is jelenti, hogy asztali Windowsra és Pocket PC rendszerre szoftvert írni nagyon hasonló feladat, **s ez nagy előny a Microsoft mobil operációs rendszerének a versenytársakkal szemben.**

A Microsoft a piaci igényeknek megfelelően folyamatosan telefonos

irányba fejleszti a Windows Mobile rendszert, vagyis a Pocket PC-k operációs rendszerét. A legújabb, a Windows Mobile 6-os változata, nem sokban tér el elődjétől, az 5-östől, viszont jóval többet tud, mint az az előtti 2003-as változat.

## TARTÓS HASZNÁLATBAN

Tesztünk előtt tehát leginkább arra a kérdésre szerettünk volna választ kapni, hogy vajon mennyire vehetjük komolyan ma a Pocket PC-nek indult, majd telefonná alakult rendszereket az üzleti felhasználás, a hobbi és az érdekesség szempontjából.

A teszt alanyának egy Windows Mobile 6-ot futtató ETEN x500+-os gépet választottunk. Kijelzőjének felbontása 480x640 képpont (azért ebben a sorrendben, mert álló kijelzőről van szó), és van benne beépített GPS, FM-rádió, Wi-Fi, Bluetooth és fényképezőmodul.

**Akik értik a technológiai hátteret, a Pocket PC lehetőségeit**

**teljes mértékben ki tudják aknázni munkájuk során.**

A tesztelési időszakban a következő paramétereket figyeltük:

1. mennyire egyszerű megtanulni a kezelését egy mobiltelefonhoz képest?
2. mennyire egyszerű testre szabni?
3. mennyi technológiai tudásra van szükség a használatához?

4. mennyire felel meg a készülék a technikai leírás alapján gondoltaknak?

## TANULÁSI IDŐ

„Ha tudjuk használni a Windowst, nem lesz gondunk egy Pocket PC-s telefontal sem.” Ugye ismerősen hangzik? Kár, hogy nem igaz. Az igaz, hogy a Windows Mobile-on is van Start menü, az ablakokat pedig a jobb felső sarkukban lévő X-re kattintással lehet bezárni (pontosabban csak minimalizálni), de felhasználói szempontból nagyjából csak ennyi a hasonlóság.

**Az első óriási különbség egy normál telefonhoz képest: a gombok hiánya.** A készüléken 16 gomb van, és azok kellene is az alapfunkciókhoz: két hangerő-szabályzó, öt iránygomb, a bekapcsológomb, a fényképezőgép gombja, a telefont felvívó és a beszélgetést lezáró gomb, valamint öt programozható gomb. A 16 gomb soknak tűnhet, hiszen egy „normál” telefonon sincs sokkal több – épp csak a számgombok hiányoznak innen. Ez utóbbiért az érintésérzékeny kijelző részben kárpótolhatja a felhasználót, de mivel nem lehet érezni, hogy éppen mit nyomunk, ez nem valódi alternatíva.

A rendszer megtanulása is időbe telik; kicsit más koncepció szerint épül fel, mint a telefonok. Ez alapján egy mini Windows és mellesleg telefon. A telefonoknál ez többnyire fordítva van. A technológiára nyitottak körülbelül egy hét alatt már otthonosan kezelhetik a gépet, de valószínűleg sokan vannak, akik soha nem barátkoznak meg teljesen az érintőképernyővel.

## TESTRESZABÁS

Hát ez az, amit egy Windows Mobile rendszerrel jól meg lehet tenni. Persze, ha ismerjük a módját... A Windows Mobile alapú telefonok sosem érkez-

nek „üresen”, gyártóik sok hasznos, kevésbé hasznos és „sosem használjuk” alkalmazást telepítenek előre, mondván, hogy így sokkal jobban fog menni minden. Az alkalmazások között vannak valóban jók, például a profilkezelők (azt alapban a Windows Mobile 6 sem tudja) vagy a hangvezérlés. A valódi testreszabáshoz azonban szinte mindig szükségünk lesz más gyártók (vagy általánosabban: harmadik felek) szoftvereire, mivel az ötlet a lényeg, nem a mennyiségi szoftver. A hasznos szoftvekről külön listát készítettünk (lásd keretes összeállításunkat). A Pocket PC alapú telefonokról általában tehát elmondhatjuk, hogy **igényeink szerint teljesen testre szabhatók – csak találjuk meg a testreszabáshoz szükséges szoftvert.**

### TECHNOLÓGIAI ISMERET

Sokan azt gondolhatják, hogy ha Windows-alapú rendszerről van szó, akkor az üzemeltetéshez nem is szükségesek technológiai ismeretek; majd minden megy a maga



módjában. Ez igaz is, csak hogy

mivel a Pocket PC-s telefonok erőforráskészlete meglehetősen korlátos az asztali gépekéhez képest, ismernünk kell a rendszer néhány alapszabályát.

Az egyik ilyen a memória: az szinte minden PPC-alapú telefonban folyamatosan fogy. A gép újraindítása természetesen segít, sőt néhány alkalmazás is van már ennek a nehézségnek a megoldására, előbb-utóbb azonban újra kell indítani a gépet.

A másik ilyen megkötés is a memóriára vezethető vissza, nevezetesen az alkalmazások bezárása: a Windows Mobile 6, akárcsak elődei, alapjában nem bezárja az alkalmazásokat, csak a háttérbe teszi, vagyis azok a háttérben tovább futnak. Manuálisan kell tehát őket bezárni, vagy tényleg elfogy a memóriánk – sokkal hamarabb, mint várnánk.

A harmadik megkötés – és az is a memóriával függ össze – a tárhely kérdé-

se: a gépekben többnyire igen kevés a beépített memória, és az állománytárolás és a programmemória is osztozik rajta. Ha lehet, minden alkalmazást a memóriakártyára telepítsünk; arra egyébként mindig rá is kérdez a készülék. Sajnos az ETEN előre telepített alkalmazásai mind a gépre kerülnek fel, s ezzel értékes memóriától fosztanak meg bennünket.

Összességében ahhoz, hogy egy Pocket PC alapú telefont hatékonyan tudjunk használni, csupán közepes technológiai ismeretek szükségesek – de azok híján sokszor csalódhatunk bennük.

### FUNKCIÓK

A tartós teszt alatt a készülék végül megfelelt a funkciólista alapján elvárható követelményeknek, egy-két apróbb kivétellel. Az FM-rádió például nem hajlandó máshol megszólalni, csak a csatlakoztatott fülhallgatóban, nem hallgathatjuk tehát sem kihangosítva, sem úgy, hogy a fülünkhöz emeljük a telefont. Más, alternatív FM-rádió-szoftvert nem sikerült beszerezniük.

A fényképezőgépek van makrója, vagyis közeli üzemmódja, s ahhoz hardveresen előbb állítja a lencsét. Csakhogy, ha nem makró módban fényképezünk, és egy kicsit megrázzuk a készüléket, akkor a lencse valamiért átsúszik makró módba, vagyis a távoli tárgyról készített képek mind használhatatlanul homályosak lesznek. Ez úgy kerülhet el, hogy a makró módot ki- és bekapcsoljuk; akkor megint a helyére kerül a lencse.

A GPS használata közben jöttünk rá: bár a készülék paramétereit tekintve kiváló lenne az iGO futtatására, az iGO-ból microSD változatot (ez az X500+ által elfogadott legkisebb memóriakártya-formátum) csak készülékkel együtt lehet kapni. **Ha tehát eredetileg nem vettünk a géphez iGO-térképet, akkor legális forrásból nem fogjuk tudni beszerezni.** És még egy furcsaság: mivel a készülék egyben a telefonunk is, nem praktikus navigáció közben hívást fogadni: vagy telefonálunk, vagy navigálunk, a kettő együtt nem fog menni.

### ÖSSZEZÉS

A Pocket PC alapú telefonoknak megvan a maguk létjogosultsága, de úgy látjuk, hogy egyelőre csak azoknak a felhasználóknak a körében, akik értik a technológiai hátteret, és együtt tudnak élni a rendszer tulajdonságaival. A standard üzleti felhasználók körében, ha csak az egyszerűbb PIM-funkciókra vágnak, jobb választás lehet egy mobiltelefon és közepkategóriás PDA-készülék párosa.

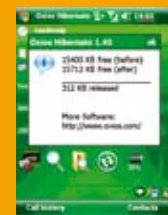
## Hasznos szoftverek

**Mint már utaltunk rá,** a Pocket PC-s telefonokat kiválóan testre lehet szabni, ha tudjuk, hogy milyen szoftver kell a feladat elvégzéséhez. Az alábbiakban összefoglaljuk a problémákat és a velük kapcsolatos megoldásokat, szoftvereket.



**Probléma:** a billentyűzet csak az írópálcával kezelhető, vagyis vezetés vagy séta közben aligha lehet gépelni.

**Megoldás:** telepíthető a gépre egy ingyenes magyar fejlesztés, a BlimKeys; azzal egyujjas mobiltelefon-szerű kijelzőt is összeállíthatunk (a 480×640-es felbontás miatt egy kicsit szerkeszteni kell a konfigurációs állományt: a boardHeight értékeket érdemes az eredeti két-háromszorosára állítani).



**Probléma:** a bezárt (memóriakezelővel kilőtt) alkalmazások még mindig sok memóriát foglalnak el.

**Megoldás:** az Oxi-os által fejlesztett CloseApps részben segít a dolgon: megpróbál minden feleslegesen foglalt memóriát felszabadítani. Az igazi megoldás sajnos a gép újraindítása.

**Probléma:** nem lehet közvetlenül elérni a hívásnaplót

**Megoldás:** telepítsük az ingyenes vjay555 VJPhoneShortCuts szoftvert, majd az egyik programozható gombhoz rendeljük hozzá a híváslistát.



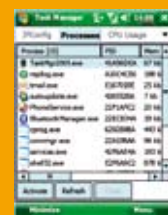
**Probléma:** a nap-tárteendőből csak a mai, esetleg a holnapi egy-két feladat látszik.

**Megoldás:** kiváló és ráadásul ingyenes Calendar+ nevű programmal beállíthatjuk, hogy hány teendőt lehessen látni, és azok hogyan legyenek formázva.



**Probléma:** nehézkes keresni az állományokat, mert a rendszer első kattintásra megnyitja őket, és nem lehet megváltoztatni a kiterjesztést

**Megoldás:** a Total Commandernek van egy ingyenes PPC-s változata, ezzel kiterjesztésestől átnevezhetjük az állományokat, s ráadásul kapunk regisztrációsadatbázis-szerkesztőt és egy kiváló állománykeresőt is.



**Probléma:** nincs korrekt processzlistázó, regisztrációsadatbázis-szerkesztő, szolgálatkezelő.

**Megoldás:** erre a feladatra kiváló eszköz az FDCSoft által fejlesztett Task Manager 2.7; főképp PPC-fejlesztői fórumokról szerezhető be. Érdemes azonban rászánni egy kis időt, mert kiváló alkalmazás.

**Probléma:** nincs felület az ütemezett feladatok futtatására.

**Megoldás:** a rendszer a Notification Queue adatbázisban tárolja az időponthoz vagy valamilyen operációs rendszer által keltett eseményhez kapcsolt eseményeket. A RunEveryDay nevű, egyedi fejlesztésű szoftverrel ebbe az adatbázisba beírhatunk saját elemeket is (adott időpontban futtatható programokat). Ez a szoftver is csak fórumokról gyűjthető be, mint a Task Manager, de most is megéri keresgélni.

**Probléma:** nem lehet szkripteket készíteni.

**Megoldás:** Windows Mobile rendszereken a legalapvetőbb szkripteket sem készíthetjük el, mert nincsen beépített script alrendszerük. Az ingyenes MortScript alrendszer segít a dolgon: speciálisan Windows Mobile-hoz szükséges szkripteket lehet vele írni: szövegbekérést, képernyőforgatást, regisztrációs adatbázis kezelését, hálózati kapcsolatok kezelését.

# Monitor minden alkalomra

**Írta: Makk Attila** • A Fujitsu Siemens új monitora elfogadható árú, sokoldalúan alkalmazható készülék. Ráadásul elegáns: ovális, fémből készült talpára csavarral erősíthetjük a monitor állványát, amit fémcsapok tartanak a helyén. Az állvány hátán kábelvezető árkokat találunk, ebbe sülyeszthetjük a kábeleket. A monitor hátán egy lepatintható műanyag lap fedi a csatlakozók sorát: gyakorlatilag az összes szóba jövő bemenet megtalálható a monitoron.

A monitoraltp kivitele ötletes és hasznos: az ovális fémtalpban van egy műanyag tálca, amibe tehetünk tollat, papírt, íróasztalon használatos apróságokat.

A monitor kezelőszerveit két LED-ek világítják meg. A kezelőgombok a káva alatt közepén található, a megvilágításukat úgy oldották meg, hogy a gombok között szűrődik ki a kék fény, illetve lefelé, a tálcára esik az elég erős kék megvilágítás. Ennek köszönhetően a gombok sötétben is jól láthatók, sőt a feliratukat is el lehet olvasni.

Az OSD-menü magyarul nem tud, de minden lényeges funkciót beállíthatunk rajta. Ha engedjük, akkor figyelmeztet, hogy nem az optimális, natív felbontásban használjuk a készüléket: ez a figyelmeztetés azután is fennma-

**Könnyebb egy USB-eszközt a karnyújtásnyira lévő**

**monitorba dugni, mint akár számítógép előlapján lévő USB-kapuba.**

rad, ha a megfelelő felbontásba kapcsolunk. Márpedig az operációs rendszerek elindításakor a készülék soha nem ebben a felbontásban indul, tehát ha engedjük a figyelmeztetést, az mindig meg fog jelenni.

A monitor nemcsak a hangot veszi át a gépről, kávéjának bal oldalán két USB-csatlakozó is van. Sok esetben könnyebb az USB-perifériákat (memória, fényképezőgép stb.) a karnyújtásnyira lévő monitorba dugni, mint a számítógépbe. A monitorhoz minden fontos kábelt mellékelnek: USB, hang, VGA, DVI és HDMI. A tápellátásra a monitor külső trafót használ.

A képe nagyon szép, leginkább talán a nagy kontrasztnak köszönhetően. A képernyő ugyan széles, de mivel nagy a felbontása, irodai munkára is teljesen alkalmas. A 16:9 oldalárányú, kisebb képátlójú képernyők függőlegesen általában kevés képpontból állnak, ezért például egy szövegszerkesztő ablakából kevesebb látható. Ez a monitor azonban nem lett laposabb, csak mintegy másfélszer szélesebb, jól elférnek egymás mellett az ablakok. A széles kialakítás pesze előnyös, ha filmet nézünk, de a játékok is élvezhetőek ekkora képernyőn.

Tudásához és képéhez viszonyítva ára nem magas. Talán egy dolgot le-

FUJITSU SIEMENS SCALEVIEW H22-1W



ÉRTEKELÉS ★★★★★★☆☆

<b>Képátló</b>	22 hüvelyk
<b>Felbontás</b>	1680×1050 képpont
<b>Fényerő</b>	300 cd/m <sup>2</sup>
<b>Kontraszt</b>	2500:1
<b>Válaszidő</b>	5 ms
<b>Bemenetek</b>	VGA-D-SUB; DVI-D; HDMI; USB; audio; kompozit
<b>Méret</b>	445×220×514 mm
<b>Tömeg</b>	5,4 kg
<b>Ár</b>	100 400 Ft

het hátrányára említeni, hogy a monitor állványa igen szűk tartományban engedi a mozgást, csak előre-hátra lehet billenteni.

**FITI**  
FEJLETT  
IT INFRASTRUKTÚRÁK

2007.10.18.

## FEJLETT IT INFRASTRUKTÚRÁK KONFERENCIA

Az elektronikai ipar négy vezető szereplője, a 3Com, a Fluke Networks, a Rittal, valamint a Tyco Electronics összefogásával kerül megrendezésre a "FITI - Fejlett IT Infrastruktúrák" című konferencia. A rendezvény célja, hogy átfogó képet nyújtson a minőségi IT infrastruktúra alkalmazásának előnyeiről.

A 2007. október 18-án, a budapesti Lurdy Házban reggel 8:30-kor kezdődő konferencián egyedülálló módon négy, világviszonylatban piacvezető cég közösen mutatja be innovatív megoldásait és az érdeklődők arra a kérdésre is választ kaphatnak, hogy miért hatékonyabb hosszú távon a költségesebb megoldást választani.

**3COM**

### 3Com

- TippingPoint IPS rendszerek
- Biztonságos, konvergens adatkapcsolati megoldások
- IT telefonía és SIP megoldások
- Wireless LAN, otthoni és kisvállalati megoldások

**FLUKE networks**

### Fluke Networks

- 10 Gigabit Ethernet hálózatok mérése
- Vállalati LAN és WLAN hálózatok üzemeltetése
- Valóban integrált hálózati analízator, OptiView™
- Hálózatüzemeltetés élőben

**3 COM**

### Rittal

- Hálózati és szerverszkevények
- RimatriX5 - az IT infrastruktúra
- Szekrényhűtés, klímazámító szoftver
- CMC

**Tyco Electronics**

### Tyco Electronics

- Intelligens infrastruktúra menedzsment
- Multimédiás irodai kábelezés
- Szerverterem megoldások
- Minőségi hálózatok gazdasági szempontból

## Lurdy ház / Palace mozi

1097 Budapest, Könyves Kálmán krt. 12-14.

Tel.: +36 (1) 230 3043 / Internet: www.fiti.hu / Email: regisztracio@fiti.

A konferencián való részvételhez regisztráció szükséges.

Részvételi szándékát weboldalunkon keresztül jelezheti, ahol további információkat kaphat rendezvényünkről.

Szeptember végéig: 16.000,- Ft + ÁFA / fő // Októbertől: 22.000,- Ft + ÁFA / fő

# Noteszgép olcsón eladó!

Néhány évvel ezelőtt a notebookok olyan luxuscikknek számítottak, mint a plazmatévék. Mára teljesen megváltozott a helyzet: a kereskedők egy ideje több noteszgépet adnak el, mint asztali gépet. Persze továbbra is izgalmas kérdés, hogy ha új gépet szeretnénk venni, akkor az asztali legyen vagy valamilyen hordozható berendezés? Az alábbiakban e kérdés megválaszolásához adunk segítséget! [Írta: Horváth Ádám]

A noteszgépek első és legfontosabb tulajdonsága, hogy egyediek. Ez jó is, mert így lehetnek sokfélék (kicsik-nagyok, könnyűk-nehezek...), meg rossz is, mert kis túlzással szólva azt használhatjuk majd és úgy, amiről az elején határoztunk: a noteszgépek bővítésére alapjában nincs sok lehetőségünk. Ez persze nyilván csak a PC-k esetében furcsa; ha autót veszünk, akkor igen ritka esetben cseréljük az 1,4-es motort később 1,6-osra vagy a négyfokozatú váltót fokozatmentesre.

Sajnos a mai napig sincs olyan szabvány a noteszgépek körében, mint az asztali gépekében: szinte minden részegység csak egy bizonyos modellbe való, másban csak nagyon ritka esetben használhatjuk.

## AMI CSERÉLHETŐ...

Ha tehát vásárolni szeretnénk, bizonyos paraméterértékeket kénytelenek leszünk kőbe vésett szabályként elfogadni; más paramétereket persze lehet

utólag is finomítani. Vegyük sorra, mely elemeket lehet egy noteszgépben utólag is cserélni/bővíteni!

A memória: bár a noteszgépekben használt memóriamodulok nem kompatibilisek az asztali gépekben használtakkal, külön is meg lehet vásárolni őket, és ha megfelelő típusút veszünk, akkor utólag is bővíthetjük a gépet. Fontos megjegyezni, hogy a noteszgépekben rendszerint legfeljebb két memóriafoglalat van, és a gyártók ki is szokták használni azt a kettőt: ha 512 megabájttal vásároltuk meg, akkor 2x256 megabájtos modulra lehet számítani, nem tehetünk hozzá tehát egy 512-est, hogy 1 gigabájt legyen belőle! Érdemes tehát még a boltban, vásárláskor bővítetni a gépet, s az eladók csináljanak, amit tudnak az eredetileg a gépben lévő memóriával. Még véletlenül se vegyünk DDR (avagy DDR1) RAM-mal szerelt gépet – bár már nem is nagyon kapni –, csakis DDR2-est. Már nemigen gyártanak ugyanis a korábbi



DDR-szabvány szerinti memóriát, s emiatt egy esetleges memóriabővítéskor nagyjából kétszer annyit kellene kiadnunk, mint a DDR2-es memóriára. A gépbe érdemes legalább 1 gigabájt memóriát venni (vagy bővíteni, ha az alapkonfigurációban nincs ennyi), mert a noteszgépek merevlemeze általában nagyon lassú, ha tehát kevesebb a memória, akkor több merevlemez-műveletet kell elvégezni, és az lassúvá tehet még egy amúgy villámgyors gépet is!

A merevlemez: a memóriához hasonlóan merevlemezről is egyedi megy a noteszgépekbe – 2,5 hüvelykes, igen kicsi és lapos merevlemez. A noteszgépekben egyelőre még elég kevéssé terjedt el a SATA-csatolójú merevlemez, de vásárlás előtt azért nézzük meg, hogy nekünk milyen (ATA vagy SATA) csatolóval van szerelve a gépünk. Ha lehet, inkább SATA merevlemezű gépet szerezzünk be, de az sem baj, ha nem sikerül. Az a lényeg, hogy a hordozható gépekben kevés kivételtől eltekintve csak egyetlen merevlemez helyezhető el, a bővítés tehát csak cserével megy! Ezt is érdemes még vásárláskor a kereskedőtől kérni! A mai program- és dokumentumméret miatt érdemes a gépbe (már ha lehet) legalább 120 gigabájtos vagy nagyobb merevlemez tetetni; ezek a típusok már más technológiával készülnek, mint a 30–60 gigabájtosak, és jóval gyorsabbak is.

A processzor: noteszgépekben mi is cseréltünk már merevlemez és memóriát, de processzort még nem, sőt még csak hallani sem hallottunk róla, hogy valaki megtette volna. Ennek több oka is van: a noteszgép speciális alaplappja általában csak néhány processzort

fogad el, nem tudjuk tehát olyan könnyen cserélni, mint az asztali gépekben. Sőt vannak olyan géptípusok, amelyekben a processzor nem is cserélhető – mert bele van forrasztva az alaplappba. Ez részben érthető, hiszen mire úgy éreznénk, hogy lassú a gép processzora, azt a processzort már nem is gyártják, sőt már a gépmo- dell is kifutott. Vásárláskor tehát kezelhetjük változathatatlantényként a processzort: ha nem igazán tetszik, akkor nézzünk másik gépet! Processzorügyben nehéz javaslatot tenni, de ha csak nem nagyon processzorigényes alkalmazásokat fogunk futtatni (videovágás, nagyon nagy adatbázisok kezelése, filmtömörítés...), akkor szinte bármilyen processzor szóba jöhet (kivéve talán a VIA sorozatát).

Az akkumulátor: könnyen előfordulhat, hogy az akkumulátort cserélni kell, mert a noteszgépekben használt lítiumion- vagy lítiumpolimer-cellák idővel előregszene- nek, nem lehet teljesen feltölteni és kisüt- ni őket. Az akkumulátorcseré többnyire igen drága, de ha valaki kénytelen folyamatosan akkumulátorról dolgozni (vagyis sosincs 230 volt a környéken), akkor bizony szükség lehet rá. Nem jó ötlet azonban előre megvenni a majd később felhasználandó tartalék akkumulátort, mert akkuk nem csak a töltéstől, kisütéstől veszítenek kapacitásukból, hanem az idő előrehaladtától is!

Ha tehát vásárolnánk, ezeken a paramétereken lehet majd elvileg utólag is változtatni valamennyire, a többi megváltozathatatlannak vehetjük. Emiatt azután valamivel nehezebb is noteszgépet kiválasztani, mint asztali gépet, mert abban utólag szinte bár-

## Előválogatás hirdetések- ből

Mi az első lépés, amikor eldöntöttük, hogy noteszgépet vásárolunk? Természetesen felmérjük a piaci kínálatot – a hirdetések alapján, melyekben persze nincs sok információ. Ha azonban megtanuljuk olvasni őket, így is sokat elárulnak.

15 colos kijelző – jól látható, de a gép 2–2,5 kg-os!  
1 GB memória – ezen nem kell változtatni  
Core Duo processzor – jó, jó, de nem Core 2 Duo

Core Duo T2250  
1 GB RAM  
80 GB HDD  
15,4" WXGA  
DVD RW +/- DL  
Bluetooth  
Win Vista Home Basic

lenovo  
3000 N100

149.900 Ft  
-ÁFA (bruttó 179.880 Ft)

Előre telepített Vista – kényelmes  
Integrált Bluetooth vezérlő – ilyenkor WLAN-kártya is van a gépben

Tipikus fogyasztóellenesség – a boltban végül a kisbetűs árak kell otthagyni



A HP a Windows Vista® Business operációs rendszert ajánlja.



EGÉR,  
EGÉR,  
BE A HÁZBA!



LEGYEN  
MEGINT  
SZEMÉLYI  
SZÁMÍTÓGÉP!

A HP Compaq 2510p Notebook PC, benne a Intel® Core™ 2 Duo processzor ULV-vel szinte mindenre képes, ugyanakkor kompatibilis az Intel® Centrino® Pro processzortekológiával is. A stílusos üzleti notebook indulótömege 1,26 kg, nagyszerű technológiai adottságai közé tartozik a 12.1-es diagonál Illumi-Lite kijelző, a választhatóan integrált optikai meghajtó, illetve a HP QuickLook gomb. Opcionális felszerelése a speciális Bluetooth® egér, amely a PC kártya helyén tárolható és tölthető. Kényelmes, praktikus, professzionális.



HP.HU/MEGINTSZEMÉLYI

©2007 Hewlett-Packard Development Company, L.P. Minden jog fenntartva. Az alábbiak az Intel Corporation Egyesült Államokban vagy más országokban használt védjegyei: Celeron, Celeron Inside, Centrino, Centrino Logo, Core Inside, Intel, Intel Logo, Intel Core, Intel Inside, Intel Inside Logo, Intel Viiv, Intel vPro, Itanium, Itanium Inside, Pentium, Pentium Inside, Xeon, és Xeon Inside. A Microsoft és a Windows a Microsoft Corporation Egyesült Államokban és/vagy más országokban nyilvántartásba vett, bejegyzett védjegyei. A Windows Vista termékek bizonyos funkcióinak működéséhez fejlettebb vagy kiegészítő hardver szükséges. Részletekért lásd: [www.microsoft.com/windowsvista/getready/hardwarereqs.msp](http://www.microsoft.com/windowsvista/getready/hardwarereqs.msp) és [www.microsoft.com/windowsvista/getready/capable.msp](http://www.microsoft.com/windowsvista/getready/capable.msp). A Windows Vista Upgrade Advisor segít Önnek abban, hogy megállapítsa, a Windows Vista mely funkciói működnek az Ön számítógépén. Az eszköz letöltéséhez látogasson el ide: [www.windowsvista.com/upgradeadvisor](http://www.windowsvista.com/upgradeadvisor).

mit kicserélhetünk, a noteszgépben viszont, mint láttuk, már nem.

### EGYEDI IGÉNYEKHEZ IGAZÍTVÁ

Az, hogy kinek mi fontos egy noteszgépben, teljesen egyedi, nincs tehát kialakult fontossági sorrend a paraméterek között: ki a legolcsóbbra hajt, ki a legkönnyebbre, ki a leggyorsabbra.

Jó lesz tehát előre megfogalmazni, hogy az elkövetkezendő hónapokban

közül inkább a kicsik a drágák, vagyis ha fontos a 2 kilogrammnál kisebb tömeg, alighanem mélyebbre kell nyúlunk a zsebünkbe.

Vásárlás előtt mindenképp nézzünk meg több gépet is, mert könnyen lehet, hogy a 12 hüvelykes megjelenítő (bár kicsinek hangzik) bőven elég lesz nekünk, vagy épp fordítva: a 14 hüvelykes gép, ha elfogadhatónak gondoltuk is, mégsem lesz komfortos a na-

is igaz ugyan, hogy néha-néha segítene egy gyorsabb processzor, a gyorsabb számoló egység szinte sosem segít a felhasználó által tapasztalt átlagos teljesítményen.

Ha általában gyorsabb noteszgépre vágyunk, akkor vegyünk inkább több memóriát és gyorsabb (nagyobb) merevlemezt. Két gigabájtnyi vagy még több memóriával már teljesen kikapcsolhatjuk a Windows lapozóállományát (swap), vagyis a merevlemezen tárolt virtuális memóriát, s ezzel látványosan nőhet a sebesség. Érdemes tehát megfontolni: 2 gigabájt DDR2-es memória ára bruttó 20 ezer forint körül lehet, és egy ilyen gép érzékelt teljesítménye jobb szinte bármilyen másik, 512 megabájttal szerelt gépénél.

Van még egy fontos kérdés: a grafikus vezérlő. Ennek az elemnek a fontosságát persze csak a komolyabb gépigényű grafikus alkalmazások és a játékok futtatásakor érzékeljük. Ha a gépet játékokra is szeretnénk használni, akkor csak az Ati Mobility Radeonnal vagy Geforce Góval szerelt gépek jöhetnek szóba. Ezek nem alaplapra integrált grafikus vezérlők, hanem jóval nagyobb teljesítményű kártyák (modul), és még egy középkategóriás asztali 3D-s teljesítményt is elérhetnek.

### MÁS IS FONTOS

• **Az akkumulátoros üzemidő:** irodai módban (vagyis, mondjuk szövegszerkesztéssel) a mai legolcsóbb noteszgépek is már legalább két órán át működhetnek külső áramellátás nélkül. Ha ennél sokkal többre van szükségünk, 6-7 óráig is felmehetünk, ha megfelelően drága, külön erre a célra kifejlesztett noteszgépet veszünk. Tartsuk azonban szem előtt, hogy **a gépek elég gyorsan feltöltik az akkumulátorokat, nem is biztos tehát, hogy szükség van a 6 megszakítás nélküli órára!**

• **Megjelenítők – típus, méret, felbontás:** ezzel folyamatosan találkozni fogunk, mert munka közben mindig néznünk kell a megjelenítőt. Fontos tehát, hogy elfogadható megjelenítőt válasszunk. A felbontás 1024x768-tól indul, s egészen 1400x...-ig vagy még feljebb is mehet. A kisebb megjelenítőkön nagy felbontásban egészen aprók lehetnek a betűk, s ez inkább rossz, mint jó. Nézzük meg, mielőtt megvennénk!

A megjelenítőknek nem mindig publikált, mégis nagyon fontos jellemzőjük a felület típusa: a glare (más néven: fényes) vagy matt. A régebbi gépeket kizárólag matt kijelzővel szerelték, de valamikor kitalálták a vitathatóan jó glare megjelenítőket. Ezek felülete tükrös, teljesen sima, s

ettől állítólag színhűbb képet adnak vissza. Másfelől viszont a matt megjelenítőn nem tükröződnek a fények – vagy csak alig –, a fényesen pedig mindig kiválóan látjuk magunkat, illetve a mögöttünk levő fényforrásokat (a megjelenített tartalmat már kevésbé). A HWSW fórumán indított nem reprezentatív felmérés szerint **a felhasználóknak csak 28 százalékuk ítéli jónak a glare megjelenítőt.** Nem akarunk senkit rábeszélni vagy lebeszélni róla, de próbáljunk ki egy ilyet is meg olyat is, mert a megjelenítőt utólag már biztosan nem cserélhetjük másra.

• **Kapcsolódási lehetőségek:** mint korábban már utaltunk rá, csak olyan gépet szabad venni, amelyik még hosszú hónapokig, esetleg 1-2 évig is biztosan kielégíti az igényeinket. A kapcsolódási pontokra ez különösen igaz. Ma tehát nagyon rossz ötlet lenne megvenni egy noteszgépet Wi-Fi- (WLAN) kapcsolat nélkül. Igaz, hogy ezt utólag USB-kulccsal lehet orvosolni, de egyrészt az sincs ingyen, másrészt nagyon kényelmetlen minden elrakásnál, elővétel nélkül ki- és betenni az USB-s WLAN-kártyát.

A többi interfészről már mindenkinek magának kell eldöntenie, hogy kell-e, mert USB 2.0-s csatlakozó már minden gépen van, s szinte minden hardver elérhető USB-s eszközként is (TV-tuner-kártyák, műholdvevők, Bluetooth bővítők, DVD-írók, webkamerák...).

Bár nem biztos, hogy most azonnal kelleni fog, egy integrált Bluetooth vezérlő azonban még jól jöhet: a 3G-s mobiltelefonok szinte mind kapcsolód-

## A garancia – drága vagy olcsó?

Murphy törvénye – amely szerint „ami elromolhat, az el is romlik” – kivált igaz a noteszgépekre. Mivel ezek a gépek jóval inkább ki vannak téve fizikai hatásoknak, mint az asztaliak, és integráltsági fokuk is jóval magasabb, azért viszonylag sűrűn akadunk elektronikailag hibás noteszgépekbe. Az alaplaphiba igen gyakori (mivel ez a legnagyobb egység a gépben), és a javítása meglehetősen drága (pontosabban a cseréje, mivel javítani nem lehet): az alaplaphiba felét is kiteheti az alsó kategóriás noteszgépek árának!

Ha el akarjuk kerülni ezt a kellemetlenséget, vásároljunk további garanciális éveket. Vannak gépek, amelyekre eleve csak egy év garanciát adnak, s az igen kevés, mert általában nem az első évben fog ilyen baj a nyakunkba szakadni. A hároméves garanciális időszak nem túlzás, hiszen akkor, amíg mi használjuk a gépet, nem kell tartanunk az esetleges külön kiadástól. Persze azt, hogy mi a fontosabb, a most kiadott biztos extra vagy a később esetlegesen kiadandó nagy extra, mindenkinek magának kell eldöntenie.

(esetleg 1-2 évben!) mire szeretnénk használni a gépet! Mivel bővíteni nem lehet, ezért elég egy rossz paraméter, és máris cserélni kell a gépet; s az persze drágább, mint már előre jól kigondolni a választást.

Bár valóban nincs megállapodott fontossági sorrend, a legfontosabb választási szempont furcsa módon a gép mérete, avagy kijelzőjének mérete szokott lenni.

Ebből a nézőpontból a hordozható gépeket három fő kategóriára lehet osztani: **szubnoteszgépekre (12 hüvelyk átlójú kijelzővel), normál noteszgépekre (12-15 hüvelykes képernyő) és asztali gép helyett használható hordozható gépekre (15 hüvelykes képernyőtől felfelé).**

A legtöbb noteszgép a középső kategóriába esik, megjelenítőjének tehát 12 és 15 hüvelyk közé esik az átlója. Ha fontos a hordozhatóság, akkor a szubnoteszgek kategóriájában kell gépet keresnünk. Ha ez lesz az elsődleges gépünk, akkor már legalább 15 hüvelykes megjelenítőt nézünk.

Az árak roppant változatosak, de mivel 14-15 hüvelykes kijelzőjű noteszgépből van a legtöbb, így a legolcsóbbakat is ebben a méretben kapni. A nagyon kicsi és a nagyon nagy kategóriák

ponta végzett munkához. A noteszgépekre szakosodott boltokban szinte kivétel nélkül megnézhetjük és kipróbálhatjuk a gépeket.

### A TELJESÍTMÉNY

A notebookok egy dologra még mindig nem jók: nagy teljesítményű asztali gépek helyett nemigen használhatók. A hordozható gépeket tervezéskor nem a teljesítményre, hanem inkább kis fogyasztásra és kisebb tömegre optimalizálják, nem várhatjuk el tehát egyik géptől sem, hogy gyorsabb legyen egy közepesen jól felszerelt asztali gépnél. Ha ebbe nehéz beletörődnünk, akkor gondoljuk végig, hogy a standard alkalmazások processzor- és memóriaigénye alig nő, a hardverek meg rohamosan gyorsulnak. Ebből következik, hogy egy mai belépőszintű noteszgép teljesítménye is kisebb csodaszámba ment volna néhány évvel ezelőtt. Szövegszerkesztésre, táblázatkezelésre, az internet böngészésére, filmnézésre tehát gyakorlatilag minden mai noteszgép megfelel.

Bármilyen furcsa legyen is, a mai gépekben a processzor működési idejének túlnyomó részét azzal tölti, hogy vár a felhasználó utasításaira (egérműveletekre, billentyűleütésekre). Vagy-

**Bővíteni csak pár elemet lehet, tehát a vásárláskor**

**el kell döntenünk, hogy milyen feladatokra használjuk majd a noteszgépet.**

hatnak Bluetooth-szal is, és rövid mobilinternetezésre ez a legkényelmesebb megoldás. (A Bluetooth-kapcsolat egyébként többnyire lassú, hiszen a nem minden eszköz által támogatott 2.0-s szabvány is „csak” 2,1 megabit/másodperc teljesítményt ad, a korábbi 1.1/1.2-es szabvány meg 721 kilobit/másodpercest. Vagyis mindkettő lassúbb az itthon is bevezetett HSD-PA 3,6 megabit/másodperces maximális sebességénél.

ELŐSZÖR MAGYARORSZÁGON:

## BILL INMON, AZ ADATTÁRHÁZAK ATYJA



**Bill Inmon**

**Elnök és CTO, Inmon Data Systems**

- Az adattárházak atya
- „Az elmúlt 40 év tíz legjelentősebb IT-személyiségének egyike” (Computerworld, 2007. július)
- “Corporate Information Factory” és “Government Information Factory” adattárházmodellek megalkotója
- 46 szakkönyv és több mint 650 cikk szerzője
- Világhírű szakértő, szakmai konferenciák, szemináriumok és ágazati rendezvények kiemelt előadója

**Budapest, szeptember 25., kedd,**

Novotel Budapest Centrum Hotel  
1088, Budapest, Rákóczi út 43-45.

[www.idchungary.hu/events/bi07hu](http://www.idchungary.hu/events/bi07hu)

**További információ:**

Vadász Júlia e-mail: [jvadasz@idc.com](mailto:jvadasz@idc.com) tel.: +36 1 473 2370

Arany partner

**ORACLE**

Ezüst Partner

**Information Builders**

Média Partnereink

**IT-BUSINESS**

**COMPUTERWORLD**

**b-eye**

**ITM 1059**

## Szabad a mobilinternet



A mobilinternet már Magyarországon sem számít különlegességnek, hiszen a jelenlegi mobiltechnológia már képes valódi, a vezetékes internetezéssel összehasonlítható szélessávú élményt nyújtani. A népszerűségét mi sem bizonyítja jobban, mint a nyilvánosan elérhető statisztikák, melyek alapján a mobilszolgáltatók közül a Vodafone továbbítja a legtöbb adatot a hazai internetes forgalmat kicserélő BIX-közponon keresztül.

A Vodafone új forgalomdíjmentes ajánlata most – normál internetes alkalmazások használata esetén – korlátlan adatforgalom csak havi 5000 forintért. Az USB-modem pedig, mivel több számítógépre is telepíthető, megkönnyíti a mobilitást, hiszen otthonunk és irodánk között nem feltétlenül kell magunkkal vinni a számítógépet!



**vodafone**

## Mikor volt ideje egy jó piknikre?



## Töltse az idejét pihenéssel, amíg a szerverei dolgoznak!

Vásároljon most bármilyen IBM Express Seller System x86 alapú szervert, merevlemezes / szalagos IBM tárolóeszközt, és rendeljen hozzá IBM ServicePac garancia-kiterjesztést, vagy szerezzon be cégének egy új IBM System x3200-as szervert, és meglepjük Önt egy profi piknikkosárral.

Az új **IBM System x3200-as szerver** tökéletes adattárolási, fájl- és nyomtatási feladatokhoz, vagy webes alkalmazások kiszolgálásához.

Ugyanakkor nem kerül többre, mint egy átlagos PC. **Ára: 119 880 Ft + áfa**

(Konfiguráció: 1x Intel Pentium D 915 2,8 GHz kétmagos processzor; 512 MB RAM – 8 GB-ig bővíthető; Simple-swap (hidegen cserélhető) diszkek; Diszks nélküli változat; GB ethernet hálózati csatló; 400 W-os tápegység; 1 év helyszíni garancia)

Vásárlásait regisztrálja a [partnerinfo@hu.ibm.com](mailto:partnerinfo@hu.ibm.com) e-mail címen vagy kollégánknál és megajándékozunk Önt egy piknikkosárral.

Az akció részleteit megtalálja az alábbi weboldalon: [www.ibm.com/businesscenter/smb/hu/hu/drumbeat](http://www.ibm.com/businesscenter/smb/hu/hu/drumbeat)

Az akcióban szereplő IBM Express Seller termékek listáját a következő honlapon tekintheti meg: <http://shop.avnet.hu/piknikakcio>



További információk: [partnerinfo@hu.ibm.com](mailto:partnerinfo@hu.ibm.com)

**Avnet Technology Solutions Kft.**

H - 1117 Budapest, Budafoki út 91-93. IP West Irodaház

Tel.: +36 1 888 2 333 Fax: +36 1 888 2 334

E-mail: [info.hu@avnet.com](mailto:info.hu@avnet.com)

Web: [www.avnet.hu](http://www.avnet.hu)



# A Skype kálváriája

**Augusztus 16-tól két napig elérhetetlen volt a Skype szolgáltatása. Azóta minden rendben; csak a cég vezetőinek magyarázkodása gyanús a szakmának. [írta: Nemes dZ. Dániel]**

**M**inden rendkívüli eseményre a rémhírkeltés az első reakció – most sem volt másképpen. Némely forrás azt állította (főleg orosz oldalak), hogy a Skype hatalmas DoS (Denial of Service) támadásnak esett áldozatul. A cég végig tagadott, majd a hálózat újraindulása után előállt egy nyilatkozattal.

Az első hivatalos magyarázat szerint a világ egyik legnépszerűbb peer-to-peer hálózata akkor ingott meg, amikor a Windows Update telepítése és az azutáni kötelező újraindítás miatt a hálózatból sok tízezer felhasználó lépett ki egyszerre. A második csapás pedig néhány perccel ezután következett: az operációs rendszerüket frissítők egyszerre akartak visszalépni a Skype hálózatába, s az összeroppant ettől. A cég egy eddig nem ismert erőforrás-allokációs hibával magyarázta a dolgot: az tette lehetetlenné (valamiféle láncreakció után) a p2p-hálózatokra jellemző öngyógyítást.

Ettől persze eléggé felhőrdült a blogoszféra. Egy több éve jelen levő frissítés vajon hogy verhet agyon egy ekkora hálózatot? Az volt az általános vélemény, hogy a Skype ferdít vagy legalábbis elhallgat valamit.



– Egy kicsit bizarr magyarázat. Valami nem stimmel – írta erre *Ryan Naraine* a ZDNeten. A SANS Internet Storm Center oldalon is feszegetik a

dolgot. Ők is felteszik a kérdéseket: vajon miért szerdán omlott össze végleg a hálózat, ha kedden volt a frissítés, és az előző havi frissítés vajon miért nem okozott semmi bajt? *John Bambenek* egyenesen ezt mondja itt: „Ez a patch-magyarázat egy rakás ló...”

*Russell Shaw* is ír az esetről; ő elsősorban a fogyasztói viselkedés érdekességeire hívja fel a figyelmet. Az automatikus frissítés ideje alapértelmezésben hajnali háromra van beállítva, s ezen kevesen változtatnak. Ezzel nincs is sok baj, a legtöbben ilyenkor alsznak. Az érdekes az, hogy a legtöbben soha nem nyúlnak hozzá az alapbeállításokhoz, nem állítanak át semmit – még ha nekik kedvezőbb lenne, akkor sem. (Ahogy a Plastik média-bloggerek mondaná: fogalom nélkül vannak.)

A második dolog, amelyet *Russell* szóvá tesz: ezek szerint a Skype-felhasználók döntő többségének alighanem teljes körű adminjogai vannak a saját gépükön és a Skype automatikusan bejelentkezik minden rendszerindításnál. Egyetértek vele abban, hogy ez is jelzi az átlagos felhasználó IT-kultúráját.

Az első „A Microsoftot hibáztatja a Skype!” típusú cikkek megjelenése után persze sietve kiadtak egy újabb, alaposabb közleményt. A Skype természetesen kijelentette, hogy nem, nem hibáztatja a Microsoftot, a Windows Update

## Bloggerek

*Ryan Naraine*: szakújságíró, szakterülete az internet és a biztonság. Publikált már az internetnews.comon, a ClickZ.comon, a Yahoo Newson, a Fox Newson, és ő a CaribbeanCricket.com hír- és vitaportál üzemeltetője.

*Russell Shaw*: szakújságíró, publikál a nyílt forráskódú architektúrákról, vezeték nélküli hálózatokról, multimédiás tartalomról, egyebek között az Investor's Business Daily és a NewsFactor.com újságban. Eddig hat könyvet és jó néhány tanulmányt adott közre.

*Michael Arrington*: jogász, közgazdász, vállalkozó, a TechCrunch lelke. *Om Malik*: szakíró, újságíró, több neves médiadíj nyertese, publikált többek között a Business 2.0-ban, a Wall Street Journalban, a New York Businessben és a Red Herringben; több könyvnek is szerzője.

csak katalizátora volt a folyamatnak, a szoftveróriás ráadásul igen segítőkésznek mutatkozott. A Skype és a Microsoft mérnökei közösen átnézték az ominózus frissítések listáját, kizártak minden külső okot, s kiderült az erőforrás-allokáció hibája.

Mindenkit megnyugtattak, hogy a bug el van taposva, a hálózatot pedig jobban behangolták a várható problémák kezelésére. Az, hogy kétszer kell megmagyarázniuk ugyanazt, elég kínos, ezt sokan a Skype szemére is vetik. *Michael Kringsman* (szintén a ZDNet-ről) ezt írja: „C osztályzatot adok a Skype kommunikációjára. Legközelebb, ha lehet, gyorsabban mondjatok valamit!”

*Om Malik* is szentel egy bejegyzést ennek a témának: „A Skype még egyszer nekifut” – írja enyhén ironikus hangnemben. Ő elhiszi, amit a Skype állít – mondja –, mármint azt, hogy azokban a korábbi esetekben, amikor ilyen nagy tömegben indították újra a supernode-okat, a „perfect storm” más feltételei nem teljesültek, a cég azonban még mindig nem válaszolt két alapkérdésre. 1. Miért nem kedden omlott össze a rendszer – azon a napon, amikor a frissítés történt? 2. Megtörténhet-e minden még egyszer? (A hivatalos nyilatkozat szerint nem, de technikai részleteket nem árultak el.)

## Felnőtt tartalom a Szilícium-völgyben

A pornográfia nagy üzlet [2006-ban az Egyesült Államokban 2,84 milliárd (!) dollár forgalmat bonyolítottak a pornóoldalak], eddig azonban a Szilícium-völgyi befektetők távol maradtak a felnőtt tartalomtól. *Michael Arrington* azt írja, hogy ez a helyzet megváltozott – a pornóoldalak egyszerűen túl nagy nyereséggel kecsegtetnek, sem hogy továbbra is figyelmen kívül lehetne hagyni őket.

Az első ilyen vállalkozást Zivitynek nevezték el, és alapítói szerint nem pornográfiával foglalkozik. Ez persze teljes egészében attól függ, hogy definiáljuk a pornográfia fogalmát; egy biztos: ezen az oldalon főleg meztelen nőket látni.

Az alapítók neve csak azoknak fog ismerősen csengeni, akik szeretnek könyékig vájkálni a Szilícium-völgy szennyében, s ők valószínűleg felvonják majd a szemöldöküket. A nemrégiben a Cisco által megvásárolt IronPort adja az ismertté vált nevek nagy részét: ott az alapító, *Scott Banister* és *Cyan Banister*, valamint a CEO: *Jeffrey Westcott*. Azt is pletykálják, többek között a VentureBeat oldalon, hogy – bár ezt semmilyen forrásból nem erősítették meg – sok PayPal-vezető is van azok között, akik az 1 millió dolláros költséget összedobták.

A Zivity egyfajta social network oldal lesz: a felhasználó ingyenesen veheti szemügyre rajta a felöltözött lányo-

kat, illetve 10 dolláros havidíjat fizethet azért, hogy ruha nélkül lássa őket. Szavazási rendszert is beépítenek az oldalba: havonta öt alkalommal szavazhat egy felhasználó egy lányra, s akkor a lány és a fotója egy bizonyos összeghez jut. A lány és a fotós bárki lehet, aki elég bátor, és vágyat érez arra, hogy pénzért mutogassa magát a Zivityn. Lesznek természetesen blogok, illetve minden, amit csak bele lehet zsúfolni egy social network oldalba, de egy valószínűleg nem lesz: videók. Az oldal megjelenését egyelőre titkolják; annyit lehet róla tudni, hogy Ruby on Rails alapú lesz, valamint egy Flash felületen tudunk majd nézelődni.

# Boldog születésnapot, Commodore 64!



**Negyedszázados a világ legnagyobb számban elkelt személyi számítógépe, a Commodore 64. A mai harmincasok közül sokan ezzel a géppel szerezték első élményeiket a számítástechnika világából, és nem kevesen ennek köszönhetik életre szóló „IT-fertőzésüket” is. Már csak emiatt is érdemes arra, hogy emléket állítsunk neki. [írta: Samu József]**

Gyaníthatóan az is kívülről fújja, hogy a Commodore 64-ből húszmilliónál is többet gyártottak, és ezzel a Guinness-rekordok könyvébe is bekerült, mint a legtöbb példányban elkelt személyi számítógép. Éppen ezért visszaemlékezésünkben a sokat citált adatokon túl igyekszünk felidézni a kevésbé ismert tényeket a Commodore Business Machines és a C64 történetéből.

## COMMODORE BUSINESS MACHINES

Mint szinte minden, az IT történetében emlékezetes és fontos céghez, a Commodore Business Machines-hez is köthető egy emblematikus alak: *Jack Tramiel*, az alapító. Az Auschwitz haláltáborát túlélő lengyel emigránst 1948-ban besorozták az Egyesült Államok hadseregébe, ahol négy évet szolgált. Jack – eredetileg *Idek Tramielski* – Fort Dixben nagy tehetséget mutatott a bedöglött írógépek helyrehozásában. 1952-ben leszerelt a seregből és egy írógépjavitó műhelyben helyezkedett el. Később beindította saját vállalkozását New York Bronx negyedében. 1955-ben a kanadai Torontóba költözött, ahol megalapította a Commodore International Limitedet, hogy cseh-szlovák írógépeket szereljen össze. **Hogy miért éppen Commodore (sorhajókapitány) lett a cég neve?** Mert Tramiel valamilyen katonás hangzásút szeretett volna, és a magasabb rangok – tábornok, admirális – már foglaltak voltak.

Nem sokkal ezután a Commodore átvett egy berlini írógépgyártó konzern, hogy végre a saját gépeit értékesíthesse a tengerentúlon. Akkoriban kezdtek beszivárogni a piacra az olcsó, elektromechanikus összeadógépek Japánból. Tramiel

felismerve az igényt, ezeket az eszközöket is elkezdte gyártani. A Commodore kezdeteivel kapcsolatban látnunk kell, hogy a kor hasonló cégeivel – Sir Clive Sinclair cégei, az Apple – ellentétben a Commodore egyáltalán nem elektronikai eszközök gyártásával indított, hanem bizony hagyományos, mechanikus írógépekkel. 1962-ben a cég már elég sikeres volt ahhoz, hogy a tőzsdére vigyék,



**A világ első, színes kijelzős hordozható számítógépe. SX-64, a hordozható C64 beépített floppyegyhajtóval**

ahol már Commodore Business Machines (CBM) néven jegyezték be. Az idő múltával az elektromechanikus összeadógépek piacát teljesen eluralták a japánok. Tramiel ezért a szigetországba utazott, hogy első kézből tájékozódjon a piacról, és próbáljon a CBM megrokkant üzletével kezdeni valamit. Itt látott először elektronikus asztali kalkulátort. Azonnal felismerte a benne rejlő üzleti lehetőséget, és visszatérve az üzleti útról, azonnal megváltoztatta az üzleti stratégiát.

Már csak azért is, mert ezek a négy alpművelet elvégzésére is képesek voltak, míg a már említett mechanikus szerkezetek csak összeadni tudtak. A Commodore volt az első cég, amely elektronikus zsebszámológépet dobott a piacra – Bowmar LED-kijelzőre és Texas Instruments integrált áramkörre épült. Évekkel később egyébként *Sir Clive Sinclair* volt az, aki elektronikai zsenijének köszönhetően képes volt szignifikánsan csökkenteni a fogyasztást és kicsinyíteni az egész eszközt, szóval, **bátran nevezhetjük a Commodore számológépeket forradalminak.**

A piacon óriási sikert arattak. Kibővített a számológépláz, és akkor a vásárlók számára teljesen elfogadható árnak tűnt a száznál is több zöldhasú egy olyan zsebkalkulátorért, mint amilyeneket manapság reklámhordozóként, kulcstartó formájában ingyen osztogatnak, és egyetlen kis srác sem jönne tőlük izgalomba, hogyha a müzlis dobozban ilyen találna ajándéknak. A CBM menetelése addig tartott, amíg a Texas Instruments 1975-ben nem döntött úgy, hogy kiiktatva a közvetítőt, beindítja a saját zsebkalkulátor-üzletét. A CBM közel ötvenmillió dollárossal a háta mögött, ötmillió dolláros veszteséget könyvelt el abban az évben.

Hárommillió kölcsön révén a CBM – több más akvizíció mellett – felvásárolta a MOS Technológiát (ismertebb nevén MosTeke) 1976 novemberében. A céggel egy akkor ismeretlen mérnök is érkezett: *Chuck Peddle*. Ő és – a Motorolától elpártolt mérnökökből álló – csapata egy évvel a cég átvétele előtt elkészült a Motorola 6800-as processzor továbbfejlesztett változatával, amit 6502-nek hívtak és mely a 6800-as 175

dolláros ára helyett mindössze 25 dollárba került. **Pontosan a 6502 volt az, amely olyan anyagi helyzetbe hozta a MosTekeket, hogy a CBM fel tudta őket vásárolni.** A Motorola ugyanis perre vitte az ügyet és több százezer dollárt vasalt be a cégen. Hogy az áron kívül a 6502 milyen képességeket mutatott fel, mi sem bizonyítja jobban, mint hogy az Apple I-ben és az Apple II-ben, a nyolcbites Atari gépekben, de még a NES-ben (Nintendo Entertainment System) is ez a mikroprocesszor dolgozott. A 6502 egy órajelciklus alatt több feladatot is képes volt elvégezni, így 1 megahertzes órajelen gyakorlatilag azonos teljesítményt nyújt, mint a 4 megahertzes Intel i8086! A legenda szerint egy napon Peddle leszóltotta Tramielt a folyosón, és azt mondta neki: „Felejtse el a zseb-számológépeket! Mi az ábra a számítógépekkel?” Mire Tramiel: „Építsd meg!” Még egy példa arra, hogy milyen apróságokon múlik – legalábbis az IT-világ – sorsa: 1976-ban Tramiel meg akarta vásárolni az éppen csak megszületett Apple-t, de *Steve Wozniak* állítólag 15 000 dollárral többet akart a cégért, mint amit Tramiel kínált.

## COMMODORE GÉPEK A C64 ELŐTT

A hetvenes években az Egyesült Államokban a személyi számítógépek piacát a hobbisták, a csináld-magad mérnökök jelentették, akik otthon, a konyhaasztalon forrasztópákával építették meg a saját gépeiket. De ez nem tántorította el Tramielt. Ahogy megfogalmazta: „Még nem tudják, hogy mire van szükségük.”

Ennek a célközönségnek szánva Tramiel bátran hívhatta a készülő gépet Personal Electronic Transactor-nak (személyi elektronikus ügyletkötő),

de összeolvasva a kezdőbetűket PET-nek – díszállat, kedvenc – keresztelt gépezet a nevével a legvilágiasabb érdeklődőből is kihozta a megrögzött technokratát. A gépet az akkori összes fontos geek-fesztiválra elvitték, beleértve a Chicago Consumer Electronics Show-t és a West Coast Computer Faire-t is, **így a PET 1977-ben debütált, ugyanakkor, mint az Apple II vagy a Radio Shack TRS-80.** Érdekes módon az 595 dolláros, 9 hüvelykes fekete-fehér kijelzővel – amelyen 40x25 karakteres szöveges üzemmódot produkáló – és billentyűzettel egybeépített, 4 kilobájt memóriával épített gép nem feltétlenül csak a hobbitáknak, de az üzleti felhasználóknak is szólt. A gép ára akkor forradalmi-

lett, ami mellé 5 KB memóriát helyeztek (bővíthető 29 KB-ra), valamint beépítették a MosTek által készített VIC-et (Video Interface Chip), amely képes volt színes grafika és egyszerű hanghatások előállítására. A felbontás 176x184 pixel lett, de alaphelyzetben csupán szöveges üzemmód volt elérhető, mégpedig 22 soros, illetve 23 oszlopos megjelenítésben. 16 szín állt rendelkezésre, amelyből valamennyit lehetett használni a háttérre, de csupán nyolcat az előtérre, azaz a karakterekre. Grafikus üzemmódhoz egy extra cartridge-re volt szükség.

**A VIC-0 átütő siker lett, olyannyira, hogy volt olyan időszak, amikor naponta 9000 (!) darabot készítettek belőle.** Tramiel az „adj el sokat, olcsón”

az ellenfele, és Tramiel igencsak agresszív marketingstratégiát valósított meg. A C64 szíve a 6510 volt, amely a már említett 6502 hatbites belső I/O kapuval bővített változata volt. 64 kilobájt memóriájából 38 volt hozzáférhető a Commodore BASIC 2.0 számára. VIC-II grafikus lapkája többek közt 16 színt, 8 hardver spirte-ot támogatott és két bitmapes grafikus üzemmódja is volt. Szöveges üzemmódban éppúgy 40 oszlopos volt, mint a legtöbb PET-ben, de nem ASCII fontkészletet használt. A játékok és demóprogramozók hamar megtanulták, hogy hogyan aknázzák ki a VIC-II nem dokumentált vagy egzotikus képességeit, mint például hogy egyszerre nyolcnál több sprite-ot tegyenek ki a képre, illetve hogy hogyan jelenítsenek meg a gyári 16-nál több színt. A hanghatások keltéséért felelős háromcsatornás SID-chip valamennyi csatornájának saját ADSR jelforma generátora volt, a kilenc oktávot, három hullámformát és a modulációs képességet is felvonultató megoldás a maga idejében nagyon fejlettnak számított. A tervező *Bob Yannes* később alapító tagja volt a szintetizátorairól ismert Ensoniqnak is. Röviden összefoglalva: a C64-ben minden megtalálható volt ahhoz, hogy felvegye a versenyt a korabeli nyolcbites ellenfelekkel, és sokszor maga mögé is utasítsa azokat.

Ez viszont kevés lett volna az átütő sikerhez. Kellott még hozzá Tramiel igencsak agresszív – helyenként megkérdőjelezhető – üzleti stratégiája is. **Mindegyik más projektet a háttérbe szorított, és óriási készletet halmozott fel a C64-ből,** amelyekkel aztán nem csupán a legnagyobb elektronikai üzleteket látta el, hanem szupermarketeket és játékboltokat is.

A C64 korai története nem volt mentes a zökkenőktől. Kezdetben az eladott példányok körülbelül egynegyede hibás volt. Természetesen ezeket akadékoskodás nélkül cserélték, és pár hónapon belül sikerült a gyártási hibás gépek arányát 5 százalék körülire csökkenteni. Eközben folyt a reklámhadjárat a számítógépes magazinok oldalain és a televízióban is. Tramiel kitalálta, hogy a CBM 100 dollárt visszatérít a C64 árából, ha a vásárló beküld bármilyen más számítógépet vagy videojátékot. A New York-i Crazy Eddie bolthálózat ennek hatására 10 dollárért (!) kezdte kínálni a Sinclair ZX81 amerikai változatát, a Timex/Sinclair 1000-et, így ha a vevő élve a fenti ajánlattal, beküldte a gépet a CBM-nek egy C64 vásárlása után, 90 dollárt nyert a bolton. A CBM a begyűjtött gépeket elajándékozta, ám egy részüket megtartotta, és az alkalmazottak ajtótámasztéknak használták. 1984-re 4 000 000 darab C64 működött világ-

szerte, és havonta 300 000 darabot adtak el belőlük. Ráadásul akkoriban csak az amerikai háztartások 6 százalékában volt számítógép, míg videolejátszó 20–25 százalékban. Európában már másként alakult a helyzet. Angliában a C64 399 fontos áron debütált, így nem tudott versenyezni a Sinclair ZX Spectrummal, amelynek 16K-s változata 125, 48K-s verziója pedig 175 fontba került. Később a C64 árának csökkenésével javult ugyan a helyzet, de a szigetországban a különböző Spectrum-változatok uralták a nyolcbites piacot.

## COMMODORE A VASFÜGGÖNYÖN INNEN

A nyolcvanas években a C64 olyan szerepben is jobbra megállta a helyét, mely feladatra a tervezői egyáltalán nem szánták. Magyarországon számtalan kisebb-nagyobb cég használta könyvelőgépként attól a téveszmétől félrevezetve, hogy az egyértelműen hobbi-célokra kifejlesztett gépnek minden olyan perifériája megvolt – lemez meghajtó, nyomtató, monokrom vagy színes monitor –, amely egy „felölt” számítógépnek is. **A tervezők valószínűleg a fetrengtek volna a röhögéstől, ha megtudják, hogy az Új Élet MGTSZ a gépiükön végzi a bérelszámolást.** Micsoda iparág alapult a C64 konfigurációk importjára a közeli Ausztriából! Emlékszünk még a Bizományi Áruház Vállalat üzleteire? Az „átvétel” feliratú ajtó előtt azok álltak sorban, akik be-csempésztek a gépeket, hogy aztán az „eladás” feliratú ajtó előtt sorban állók így legalizálva megvehessék azokat a „nyugati” piaci ár többszöröséért. 1984-ben egy C64 alapgép a Bizományiban körülbelül 70 ezer forint volt, míg a Merkurnál 60 ezer forintért Trabantot, 80 ezer forintért pedig Zsigulit vásárolhattunk. A szükség érdekes megoldásokat szült, például a margarétakereskes – amúgy gyönyörű nyomtatási képet produkáló – Robotron írógép illesztésére szolgáló interfész.

Gondoljunk csak ezt végig! A kanadai illetőségű Commodore által az Egyesült Államokban gyártott, Ausztriából behozott számítógéphez egy magyar cég gyártott illesztőegységet, hogy a keletnémet írógép működhesen vele! Hogy is volt az a jelmondat a világ proletárjaival?

Ami a Commodore márkanév jelenét illeti, a közelmúltban egy holland cég felélesztette azt, és PC-ket kínálnak a patinás márkanév alatt. De ez már a Commodore cégtörténetéhez tartozik, amelyet ez alkalommal helyhiány okán csak felületesen érintettünk. **Boldog születésnapot, Commodore 64!**

Cikkünk teljes változata a *Computerworld* online-on olvasható!

## Idővonal

- 1955 Jack Tramiel megalapítja a Commodore International Limitedet
- 1962 A céget a tőzsdére viszik Commodore Business Machines néven
- 1971 Piacra dobják az első Commodore zsebszámológépet, a C110-et
- 1975 A MosTeknél Chuck Peddle megtervezi a 6502-es mikroprocesszort
- 1976 A CBM felvásárolja a MosTeket és Peddle meggyőzi Tramielt, hogy vágjanak bele a mikroszámítógép-üzletbe
- 1977 Megszületik a PET
- 1981 Piacra kerül a VIC-20
- 1982 Bemutatják a C64-et
- 1983 Debütál a világ első, színes kijelzős számítógépe, az SX-64 a hordozható C64, az év végéig leszállítják a négymilliomodik C64-et
- 1985 Megkezdik működését a QuantumLink, egy modemmel hozzáférhető, Commodore-specifikus kommunikációs hálózat
- 1994 A Commodore bejelenti a CeBIT-en, hogy a következő évben felhagy a C64 gyártásával, de a cég még áprilisban csődöt jelent.

an alacsonynak számított, még akkor is, hogyha később 799-re kellett a cégnek emelnie, mert nem jöttek ki abból a keretből, amit eredetileg kiszámítottak.

Igaz, cserébe nem négy, hanem nyolc kilobájt memóriát kínáltak ennyiért. Csak összehasonlításképp: az Apple II akkor 1295 dollárba került – monitor nélkül.

Tramiel 1980 táján – több PET-verzió piacra dobása után – ébredt rá, hogy a vásárlóközönséget szélesítenie kell, és nem a bitekkel „már megfertőzött” közönségnek eladott gépekből fog a cég megélni, hanem a videojáték-nemzedékből.

Így a játékkonzolokkal, az amerikai nappalikkban már jelenlévő 199 dolláros ATARI 2600-zal vagy a 299 dolláros Intellivisionnal kell konkurálnia. 1981-ben piacra dobta a 299 dollár, 95 centes VIC-20-at, amelyet „a barátságos számítógép” szlogenrel reklámoztak. Az új gép lelke természetesen a még mindig olcsó és kellően nagy tudású 6502

árversenybe kezdett, aminek végén már csak 55 dollárba került egy VIC-20. Így „törleszthetett” a Texas Instrumentsnek. A cég mikrogép üzletága, amely a TI-99/4-et kínálta akkoriban, végül csődbe ment. A fejlesztés nem állt le, és 1982 augusztusának végén – más források szerint szeptemberének elején – piacra került a Commodore 64.

## A LEGSIKERESBB COMMODORE

1982 januárjában a téli Consumer Electronic Show-n mutatták be a nagyközönségnek a Commodore 64-et először. A küllemében a VIC-20-szal megegyező gép premierjére az egyik konstruktőr, *David A. Ziembicki* így emlékszik vissza: „Mindannyian láttuk a standunkon, hogy az ataris fickóknak először távra marad a szájuk, majd azt kérdik: hogyan tudjátok ezt kihozni 595 dollár-ból?” Kétségtelen, hogy a C64 nagyon jó ár-teljesítmény viszonyban indult azon a piacon, ahol az Atari 400 és 800, illetve az annál kétszer drágább Apple II volt

# Még több üzleti megoldást kínál az SAP

**Az elmúlt időszakban jelentősen kibővült az SAP termékportfóliója, a cég kínálatába bekerült több, a partnerei által fejlesztett bővítés is. A vállalatirányítási rendszeréről ismert multi az üzleti megoldások terén is tovább szélesítette palettáját. [Összeállította: Mozsik Tibor]**

Az idei tihanyi konferencia már a tizedik az SAP hazai leányvállalatának életében, s ezt a fontos mérföldkövet a rendezvény szakmai tartalma is igyekszik tükrözni – mondta Herger Tamás, az SAP Hungary Kft. tanácsadási és termékfejlesztési igazgatója. Az SAP termékportfóliója az elmúlt időszakban jelentős mértékben kibővült, és kínálatába bekerültek a partnerek által fejlesztett megoldásbővítések is.

A megoldásbővítések független partnerek által kifejlesztett alkalmazások, amelyek problémamentesen integrálhatók az SAP-környezetbe, és így az SAP-rendszerek új funkciókkal bővíthetők. A minőségi standard biztosítása érdekében a partnerek megoldásait az SAP teszti, értékeli és hagyja jóvá.

## BŐVÍTÉSEK

A partnerek által kínált alkalmazások közül Herger Tamás az Adobe SAP Interactive Forms termékét emelte ki, amely az SAP-alkalmazásokból generálható, egyedileg testre szabható, a vállalat- és ágazat-specifikus követelményekhez igazítható formanyomtatványok létrehozását teszi lehetővé. Az interaktív formanyomtatványok belső és külső használatra egyaránt alkalmas, nagyszámú felhasználóval megoszthatók PDF formátumban.

A formanyomtatványokon rögzített adatok közvetlenül átvehetők az SAP-szoftverbe és ezzel elkerülhetők a manuális adatbevitel által keletkező hibák. A konferencián bemutatott interaktív formanyomtatvány-eszköz megkönnyíti az elektronikus nyomtatványokra való átlállást.

Az SAP Tihany rendezvényen mutatják be a HP által fejlesztett SAP Load-Runner alkalmazást is, amely az üzleti folyamatokhoz kapcsolódó rendszerek minőségének, teljesítményének és mére-

tezhetőségének optimalizálására szolgál. Az ugyancsak az újdonságok közé sorolható SAP Test Data Migration Server fejlesztő- és tesztrendszerek kiépítését teszi lehetővé olyan módon, hogy a vállalatnak csak kiválasztott üzleti adatai kerülnek át a produktív rendszerből. Az SAP Test Data Migration szerverrel gyors és tartós fejlesztési, teszt-, minőségbiztosítási, valamint képzési rendszereket lehet kiépíteni úgy, hogy a vállalat üzleti adataiból csak lényeges kivonatok kerülnek át a tesztkörnyezetbe, így csökkenthető az infrastruktúra- és karbantartási költségek.

## KÖNYVEBB HOZZÁFÉRÉS

Az SAP saját fejlesztésű termékportfóliója is jelentősen kibővült: az üzleti intelligencia területén (BI) az SAP üzletfejlesztési igazgatója a BI Accelerator emelte ki, amellyel jelentősen meggyorsíthatók a BI-projektek.

A szállítási lánc-menedzsment (SCM) terén a logisztikai cégeknek szánt Extended Warehouse Management kiterjesztett raktárgazdálkodási modul, továbbá a gyártók beszállítóival közös készletgazdálkodását lehetővé tevő Inventory Collaboration Hub számít újdonságnak. A vállalati rendszerek és alkalmazások törzsadatainak kezelésére szolgáló SAP Master Data Management (SRM) csomagjának katalógusaként is szolgál majd – tette hozzá Herger Tamás.

A megoldások SAP által most bemutatott része azt célozza, hogy a korábbinál több felhasználó számára legyenek elérhetőek az üzleti alkalmazások. Ilyen újdonság a Microsoft és az SAP integrációját lehetővé tevő Duet szoftver, amellyel a felhasználók a kiválasztott SAP üzleti folyamatokhoz és adatokhoz a már ismert Microsoft Office környezetben férhetnek hozzá. Herger Tamás emel-

lett az SAP CRM-megoldását említette, amelyhez ma már webkliensen keresztül is hozzá lehet férni. Az értékesítési, illetve szervizterületeken pedig a mobilmegoldások kínálnak új lehetőségeket.

## ÉLŐ RENDSZERBEMUTATÓK

– Az SAP NetWeaver alkalmazási és integrációs platform terén az SAP Hungary az idén arra törekedett, hogy az ügyfelek élő rendszerbemutatókat nézhessenek meg, és a platform gyakorlati alkalmazásait is megtekinthessék – hangsúlyozta Herger Tamás. Emellett pedig a fejlesztőpartnereket arra akarják ösztönözni,

hogy minél több NetWeaver-alapú fejlesztéssel álljanak elő; ilyen például az az elektronikus aláírási megoldás is, amelyet a tihanyi konferencián mutatnak be.

## LEJÁRÓ TÁMOGATÁS

Az SAP ERP (R/3) 4.7, illetve 4.7 verzióinak karbantartási támogatása idei év végén lejár, ezért az ezeket használó cégeknek az SAP ERP ECC 6.0 verziójára kell frissíteniük. Az SAP Move kampánya keretében az ügyfelek részére egy 1–2 napos ingyenes felmérést végez, amely során feltérképezik a verzióváltással kapcsolatos feladatokat.

## Kkv-k a növekedés súlypontjában

**Azon dolgozunk,** hogy a tavalyi évhez hasonló sikeres évet zárjunk – mondta el Veres Zsolt, az SAP Hungary megbízott ügyvezető igazgatója. – Egyrészt a stratégiánkban hosszú évek óta központi szerepet betöltő nagyvállalati üzletkörre, valamint az elmúlt két évben ezt markánsan kiegészítő kis- és középvállalati szegmensre támaszkodva haladunk előre. Az üzleti évünket és terveinket is úgy alakítottuk, hogy a kkv-k számára kifejezetten, az elmúlt években a piacra sikeresen bevezetett megoldásoknak egyre jelentősebb szerepe lesz. A tihanyi konferenciára utalva Veres Zsolt elmondta: a jövő és a visszatekintés jegyében szervezzük az idén tízéves tihanyi konferenciánkat. Bemutatjuk, hogy az új termékeink mit jelentenek és milyen új elemeket hoznak a gazdaság sztereplőinek. Szó lesz arról is, hogy mi az új a stratégiánkban, hiszen ma már nagyon sok mindent máshogy teszünk, mint régen. A szakmai eseményeken, előadásokon kívül be szeretnénk mutatni az elmúlt tíz év történetét, a fejlődésünket. Az a pálya ugyanis, amelyet az SAP Hungary, illetve partnerei befutottak az elmúlt tíz évben, pozitív példa lehet arra, hogy egy jó stratégiával és jó termékportfólióval rendelkező cég, a megfelelő piaci megjelenéssel tényleg hozzá tud járulni nemcsak a saját, hanem az ügyfelei munkájához, sikereihez is.

A Computerworld SAP TIHANY'07 melléklet megjelenését hirdetőink támogatták. Elkészítésében közreműködtek: Mozsik Tibor szerkesztő, Egyed Zsóka olvasószerkesztő, Végh Ágnes tördelőszerkesztő. Felelős kiadó: Bíró István, az IDG Magyarország Lapkiadó Kft. ügyvezetője.

# ERP – kicsiknek

Az SAP Business One a 150 millió és kétmilliárd forint közötti éves árbevételű, egyszerű üzleti folyamatokkal rendelkező kisvállalatok számára ajánl gyorsan bevezethető, integrált vállalatirányítási rendszert. A terméket kizárólag partnereken keresztül értékesítik, amelyek az ASAP-metodológia és több eszköz révén ma már a korábbinál is rövidebb idő, 1–2 hónap alatt bevezethetik. A zökkenőmentes bevezetés érdekében az SAP Hungary honlapján is információkkal szolgál az azzal kapcsolatban, hogy milyen szempontokat kell végiggondolni a bevezetés előtt, segít a partnerkiválasztásban, emellett a szerződés kötéssel kapcsolatos információkkal is ellátja a kisvállalatokat – mondta *Balázs Csaba*, az SAP Hungary presales menedzser.

Magyarországon 23 partner kínálja az SAP Business One-t, illetve a hozzá kapcsolódó partnermegoldásokat. A szoftver jelenleg 360 magyarországi ügyfélnél fut, s ez a szám évente 100–150-nel bővül.

Az idei év végén jelenik meg a szoftver új verziója: már nem a közép-európai, hanem az egységes európai és amerikai verzió lesz nálunk is elérhető; az egységes verzió több új bővítményt is tartalmaz. A Business One emellett előre konfigurált módon támogatja az SAP ERP-vel való kapcsolatot, és más alkalmazásokkal is képes XML-alapon kommunikálni. Az SAP Financing fizetési konstrukciójával a kisebb vállalatok is meg tudják finanszírozni a néhány milliós forintba kerülő bevezetést.

Az SAP Hungary munkatársa úgy véli: a hazai kisvállalkozásoknak ma már ugyanolyan szükségük van az ügyviteli rendszerre, mint a nagyvállalatoknak. Az SAP standard folyamatokat, modelleket ajánl partnereinek, s a bevezetés gyorsításával, illetve a tanácsadási díjak (ez mintegy fele a költségeknek) csökkenésével a termék minél szélesebb körben elérhetővé válik. Ennek egyik formája például a partnerecégek által kialakított, egy-egy mikrovertikum igényeire szabott iparági megoldás.

# Újrahasznosított adatok

Mára kifejlődött az a technikai bázis, amely lehetővé teszi gigantikus méretű adathalmazok tárolását, kezelését, lekérdezését, és a vállalati élet szereplői gondoskodnak is arról, hogy azt legyen mivel megtölteni. A szervezetek egyre több, az alkalmazásokban és adatházisokban tárolt, üzleti szempontból kritikus adattal rendelkeznek, de a hatékonyság növelése érdekében az infomunkásoknak ezekhez is egyszerűen kell hozzáférniük. A Gartner piackutató intézet tanulmánya szerint az információ árucikké válása felgyorsítja majd a BI alkalmazását.

A BI alkalmazása egyre inkább kötelezővé válik nemcsak a cégvezetésben, hanem onnan kiindulva egészen az eladótérig, valamint a közbeeső szinteken is.

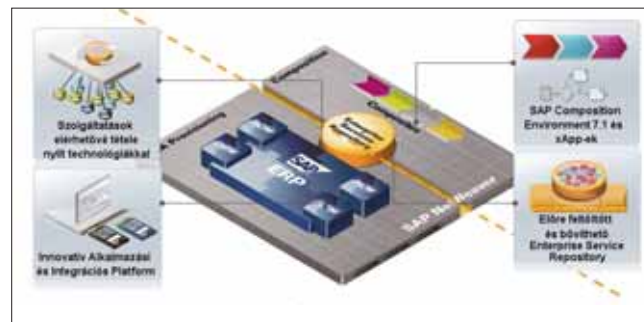
Az SAP mint a nagyvállalati alkalmazások domináns fejlesztője és szállítója is intenzíven foglalkozik a vállalatirányítási rendszerben felgyülemlett adatok „újrahasznosításának” kérdéskörével – nyilatkozta *Vidor Tamás*, az SAP Hungary BI-tanácsadója. Az SAP Netweaver BI (Business Intelligence) 7.0 verziójának a legkülönbözőbb funkciói vannak, a stabil adattárház képességektől (Enterprise Datawarehouse) kezdve a rugalmas Excel- vagy webalapú lekérdezéseken át a tervezésig. Az eddig leginkább indexelési és keresési feladatokat ellátó TREX-motort kihasználva az SAP Netweaver BI

a lekérdezési válaszidőben szembetűnő javulást tud elérni nagy adatmennyiség esetén is. Az üzletiintelligencia-megoldás legfőbb erénye az SAP integrációs képességében rejlik: közös a nyelv a többi alkalmazással, legyen az ERP, CRM, APO (advanced planner and optimizer).

# Modellezett folyamatok

Az elmúlt években a hazai vállalatok jelentős része megismerkedett a szolgáltatásorientált architektúrával (SOA) kapcsolatos kérdéskörrel, és a nagyobbak már el is kezdték kidolgozni saját SOA-

rációnak köszönhetően az SAP eSOA-megoldásában az üzleti oldal modellek alapján definiálhatja az új üzleti folyamatokat, amelyeket az IT hatékonyan leképezhet az azokat megvalósító – már létező vagy újonnan fejlesztendő – szolgáltatásokra. Az üzleti folyamatokat támogató szolgáltatások kialakítására alkalmas eszközök a legújabb Java-technológián alapuló SAP



stratégiájukat. A legtöbb vállalatnál azonban még ma is technikai architektúráként, szabványos interfészek halmaza-ként fogják fel a SOA-t ahelyett, hogy kihasználnák a modellek alapján gyorsan felépíthető üzleti folyamatok adta rugalmasságot – mondta *Ernődi Gábor*, az SAP Hungary NetWeaver tanácsadója.

Az SAP Enterprise SOA (eSOA) megoldásportfóliója a szolgáltatásorientált architektúra mindkét elemét, a szolgáltatások biztosítását (Provisioning), illetve a szolgáltatások felhasználását (Composition) is célozza; az SAP nemcsak a SOA-hoz szükséges technikai alapot, hanem az SAP Business Suite üzleti alkalmazásaira épülő üzleti tartalmat is szállít. Az ARIS Platformmal való integ-

Environment 7.1 termékében található. Az egyes szolgáltatáselemek újrafelhasználását teszi lehetővé, hogy azokat nem egy egyszerű szolgáltatástárban, hanem egy közös metaadat repositoryban (Enterprise Services Repository) tárolják.

Az SAP Enterprise SOA-megoldásban elérhető, előrecsomagolt vállalati szolgáltatások közös jellemzője, hogy nem csupán nyílt szabványokra épülnek, hanem jól dokumentáltak és garantált az interfészek stabilitása is. Az új üzleti folyamatok kialakításához az SAP üzleti tanácsadási szolgáltatást is kínál, emellett az ügyfelek az [sdn.sap.com](http://sdn.sap.com) címen elérhető SAP Developer Network oldalon még több folyamatlépéshez, üzleti objektumhoz, demoszolgáltatáshoz férhetnek hozzá.

## SAP All-In-One: a középvállalati csomag

**Amíg az SAP** évtizedekig kizárólag nagyvállalatok számára kínált integrált vállalatirányítási rendszert, addig ma már a középvállalatok is elérhető áron juthatnak hozzá ERP-hez az SAP All-in-One csomagok révén.

A szoftver ugyanaz, mint a nagyvállalati SAP ERP, különbség a bevezetés módjában van: az SAP All-in-One csomagokban az adott iparág tipikus folyamatait template-ek, vagyis sablonok segítségével előre beállítják, így a bevezetés költsége és ideje jelentősen lecsökkenthető – tudtuk meg *Pálfalvi Györgytől*, az SAP Hungary Kft. szektorvezetőjétől.

Az SAP nem a dolgozói létszám, hanem az árbevétel és az üzleti folyamatok komplexitása alapján határozza

meg a középvállalatokat. Ez alapján egy másfél-kétmilliárd forint éves forgalmat elérő, bonyolult üzleti folyamatok szerint működő vállalatnak az SAP All-in-One ERP csomagot ajánlják; az ennél kisebb árbevételű vagy egyszerűbb folyamatokkal operáló vállalkozásoknak ellenben az SAP Business One kisvállalati megoldást kínálják. A felső határt nehezebb meghúzni, körülbelül ötmilliárdos forgalom felett azonban a sablonok használata már kevésnek bizonyulhat – hangsúlyozta *Pálfalvi György*.

Az SAP az alapsomagban egy horizontális sablont kínál: a 2006 végén megjelent rendszeralap számvitel, kontrolling, tárgyszerkezőállomány-nyilvántartó, értékesítési mene-

dzsment és anyaggazdálkodási funkcionalitást tartalmaz, ami sok középvállalat számára elegendő. Az alapsomag idén megjelenő újabb változatában a termelési folyamat megtervezését és nyomon követését is el lehet majd végezni. A speciális iparági igényekkel rendelkező vállalatok számára emellett az SAP partnerei kínálnak specifikus megoldásokat; a partneri templateket az SAP technikai szempontból bevizsgálja és minősíti. Az SAP Hungary értékesítési partnereinek eddig kilenc bevizsgált sablonja van, amelyek a legtöbb iparági igényt lefedik. Az SAP All-In-One rendszereket kizárólag partnerek vezetik be, akik számára az SAP folyamatos továbbképzést biztosít.



# Automatizált SAP-tesztelés

**Az SAP-rendszerek manuális tesztelése rengeteg erőforrást emészt fel, miközben a tesztelés megtervezése, végrehajtása hosszú ideig tart, és sokszor az üzleti követelményekkel sincs összhangban. A HP egy teljes körű megoldáscsomaggal próbálja meg egyszerűbbé tenni a tesztelők életét.**

A vállalatirányítási rendszerek központi szerepet töltenek be az üzleti oldal informatikai támogatásában, illetve kiszolgálásában, hiszen nélkülük a legtöbb nagyvállalat termékeit, szolgáltatásait is képtelen lenne értékesíteni. Csak hogy az alkalmazások folyamatosan változnak, hogy kielégítsék az új üzleti igényeket, felhasználva az új technológiákat: a különböző SAP Support Packek, SAP Hot Packek és az üzleti felhasználóktól érkező kérések gyakori – adott esetben kockázatos – változtatásokat igényelnek a termelési környezetben.

Régebben egy SAP-rendszer teszteléséhez sok ember kellett, akik a tesztelést nagy költségek mellett manuálisan hajtották végre. A tesztelési követelmények nincsenek mindig összhangban az üzleti követelményekkel, a tesztek megtervezése és végrehajtása pedig túl sokáig tart, valamint nincsen szisztematikusan megismételhető módszer a tesztek eredményeinek elemzésére és a kockázatok felmérésére. Mindennek az az eredménye, hogy nehéz magabiztosan döntést hozni arról, hogy az alkalmazás mehet-e éles üzembe.

## OPTIMALIZÁLT TELJESÍTMÉNY

Kirchner Zoltántól, a HP Magyarország Kft. szoftvertanácsadójától megtudtuk: a HP teljes körű megoldáscsomaggal segít a fentiekben vázolt problémák leküzdésében. A HP az SAP funkcionális tesztelésére szolgáló Quality Center szoftvercsomagja segítségével a vállalatok optimalizálhatják alkalmazásaik minőségét és teljesítményét. A HP megoldása támogatja az SAP ASAP (AcceleratedSAP) metodológiát és integrált

az SAP-platfommal, így csökkentve az SAP-alkalmazások szállításának kockázatát, időigényét és költségét.

A HP tesztelési folyamata szorosan illeszkedik az SAP ASAP metodológiához, amely az SAP-projektek szabványára. A projekt előkészítésének és részletes kidolgozásának szakaszában a tesztkövetelményeket és az üzleti követelményeket összerendelik annak érdekében, hogy az összes kritikus üzleti folyamatot le tudják fedni. A megvalósítás szakaszában aztán kialakítják, majd végrehajtják a tesztelési stratégiát. Végezetül az alkalmazás teljesítmény-tesztelése következik, hogy az alkalmazás képes lesz-e megbirkózni a várható vagy akár az a feletti terheléssel.

## KEVESEBB IDŐ ALATT

A HP Quality Center tesztelőszoftvere segítségével csökkenthető az új alkalmazások és szolgáltatások bevezetéséhez szükséges idő és költség. Az alkalmazás segítségével egységesen kezelhetők a követelmények, a teszttervezési tevékenységek, emellett riportok és grafikonok készíthetők, valamint dashboardon követhetjük a tesztelési metrikák alakulását.

A Quality Center részeként érhető el a HP QuickTest Professional funkcionális és regressziós tesztautomatizáló szoftver is, amely számos SAP és egyéb környezetet támogat, és segítségével kifinomult tesztek

készíthetők. A QuickTest Professionallel készített tesztekkel megbizonyosodhatunk arról, hogy az üzleti folyamatok hibátlanul működnek, emellett támogatja a kulcszóalapú tesztelést is, amellyel a tesztek radikálisan egyszerűbben elkészíthetők és karbantarthatók.

## A HP SAP Platform Integration

által támogatja az SAP tesztelési folyamatának és az üzleti igényeknek az összehangolását, hogy az üzleti folyamatdokumentumokat közvetlenül a HP Quality Centerbe lehet importálni. Az SAP Solution Manager blueprintet ugyanis képes követelményként automatizáltan betölteni a HP Quality Centerbe, így minden egyes üzleti szcenárió, üzleti folyamat és lépés teljes mértékben lefedhető tesztekkel. Az SAP Platform Integration támogatja az RWD Info Paketet is, mely az egyik legjobban

elterjedt eszköz végfelhasználó tréninghez és támogatáshoz.

## ELŐRE ELŐKÉSZÍTETT KOMPONENSEK

Az SAP Test Accelerator drasztikusan csökkenti az SAP-implementációk és upgrade-ek teszteléséhez szükséges erőforrásokat, ugyanis általában hatalmas munka letesztelni minden egyes frissített SAP-tranzakciót és üzleti folyamatot. Az SAP Test Accelerator a HP Business Process Testingen alap-

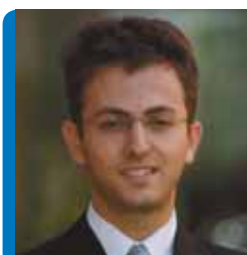
szik, amely egy következő generációs, újrahaznosítható tesztkomponensek koncepcióján alapuló megközelítést nyújt a tesztek tervezéséhez. Az SAP Test Accelerator ezt a megközelítést úgy viszi tovább még egy lépéssel, hogy előre elkészített komponensei vannak, amelyek minden egyes SAP-ügyfél számára testre szabhatók.

A HP Change Impact Testing for SAP szintén egy igen hasznos eszköz, amellyel tovább csökkenthető az SAP-rendszerek változásával járó időigény, a költségek és a kockázat. A tesztelő csapat általában nem tudja pontosan, hogy egy változás hogyan fog kihatni az SAP-tranzakciókra és más entitásokra, így vagy egy teljes rendszertesztet hajtanak végre, vagy véletlenszerűen választanak néhány tesztet, legrosszabb esetben pedig egyáltalán nem tesztelnek. A HP Change Impact Testing képes az indítványozott változásokat elemezni, a velük járó üzleti kockázatot felmérni, valamint tesztelési stratégiát javasolni.

## TEHER ALATT

Az HP LoadRunner for SAP az iparág kvázi szabványos terhelésteztelési megoldása. Ennek segítségével megjósolhatjuk, hogy az SAP-rendszer hogyan fog viselkedni és teljesíteni terhelés alatt. Minimális hardverigény mellett a HP LoadRunner for SAP több száz vagy akár több ezer konkurens felhasználót képes emulálni. Az eszköz méri a kulcsfontosságú üzleti folyamatok válaszüzidejét, összegyűjti a rendszerinformációkat és különböző metrikákat az SAP CCMS-ből, majd mindezt összekombinálja egy kifinomult analízis modulban. Így a teljesítményelemzők könnyen „lefúrhatnak” és megtalálhatják a szűk keresztmetszetet.

A Diagnostics, amely része a HP LoadRunner for SAP-nek, képes valós időben elemezni, illetve felbontani a felhasználói műveleteket az alkalmazás szintjéről egészen az ABAP-kód szintjéig, hogy megtalálja a probléma gyökerét.



**Kirchner Zoltán**  
szoftvertanácsadó  
HP Magyarország Kft.



**Tesztelje automatizáltan az SAP verzióváltásokat, illetve javítócsomagokat éles üzembe helyezés előtt a HP tesztelő szoftvereivel!**

Adja meg nevét és telefonszámát a [www.hp.hu/hpszoftver](http://www.hp.hu/hpszoftver) weboldalunkon, cserébe kollégánk egy Önnel egyeztetett időpontban automatizál egy tesztet az Ön SAP-tesztrendszerén, és bemutatja az automatizálás előnyeit.\*

...s hogy pulzusa se maradjon tesztelés nélkül, jelentkezéséért cserébe megajándékozunk egy **Beurer SPM 20 típusú pulzusmérő karórával is!**\*\*

\* A tesztelés-automatizálási akció érvényessége: 2008. december 31.

\*\* A pulzusmérőkaróra-akció érvényessége: 2007. december 31.

Az ajándék minden látogatónkat megilleti, aki a megjelölt érvényességi időn belül a fenti weboldalon megadja a kért adatokat, és elvégzi az SAP-tesztelést. A meghirdetett ajándék SAP-rendszereknél egy tesztelésre vonatkozik.

# SAP Business One: csináld magad!

Az Enterprise Soft egy implementációs kézikönyvet készített, amelynek segítségével a kisvállalatok saját maguk vezethetik be az SAP Business One vállalatirányítási rendszert, és így megtakaríthatják a tanácsadói díj jelentős részét – tudtuk meg *Bognár Norberttől*, az Enterprise Soft Kft. ügyvezető igazgatójától. Az implementációs segédletet azoknak a kisebb komplexitású cégeknek ajánlják, amelyek csak a standard funkcionalitást igénylik. Az Enterprise Soft tanácsadói először felméri, hogy a vállalkozásnál mennyire szabványosak a folyamatok.

Ha egy cég úgy dönt, hogy saját maga vezeti be a rendszert, akkor az Enterprise Soft garantálja, hogy a kézikönyvben – valamint az SAP Business One oktatási segédletben – található információk alapján beállítva egy jól működő rendszerhez juthat. Amennyiben a beállítások közben elakadnak, abban az esetben természetesen az Enterprise Soft tanácsadói segítenek a probléma el-

hárításában. Az SAP Business One több millió forintos bevezetési díjának 40–50 százalékát a tanácsadás teheti ki, amelyet így nagyrészt megtakaríthatnak.

Az Enterprise Soft emellett az SAP Business One adminisztratív tevékenységek kiszervezését is vállalja, amivel a kisvállalatok tovább csökkenthetik az ügyviteli rendszerrel kapcsolatos költségeiket. Amennyiben egy cégnek nincs erőforrása vagy a munkatársai nem megfelelően képzettek, úgy az Enterprise Soft vállalja a cég számláinak, banki bizonylatainak SAP-rendszerében való rögzítését, leltáradatainak feldolgozását, értékelő riportok készítését, SAP Business One adatbázisának adminisztrációját és egyéb olyan folyamatokat is támogat, amelyek távolról elvégezhetőek. Bognár Norbert elmondta: a nagyvállalatok már eddig is igénybe vették ilyen szolgáltatásokat, reményeik szerint a kisvállalatok is rövidesen felismerik a konstrukciói előnyeit.

# Hasznos funkciók az SAP Solution Managerben

Az Angyal Business Consulting Kft. (AB-Consulting) tanácsadó cég sokéves projektmenedzsment-tapasztalattal rendelkező vezetői szerint ma már a professzionális szakértők mellett legalább ennyire fontos a magas színvonalú projekt-, illetve üzemetelésmenedzsment is. Ez az oka annak, hogy az ABConsulting kiemelten foglalkozik az SAP Solution Managerrel, a bevezetési projektek, valamint az üzemeltetés menedzsmentjének legfontosabb SAP-alapú támogató eszközével.

Az SAP-felhasználó vállalatoknak az SAP ECC 5.0 verziótól kell használniuk az SAP Solution Managert, az SAP-val, illetve az OSS-szel történő kommunikáció alapvető eszközeként. Az SAP a Solution Managert SAP-alkalmazások beszerzése esetén ingyenesen, addicionális szoftverköltés nélkül biztosítja. A Solution Manager a kötelező funkciókon túl számos olyan további lehetőséget rejt, amelynek kiaknázása, felhasználása igen hasznos lehet az SAP-t alkalmazó vállalatok számára, akár a bevezetés,

akár a rendszer éles működése során. Az AB Consulting ezekre a – lényeges előnyökkel járó – funkciókra hívta fel az SAP-felhasználók figyelmét.

A Solution Manager eszközöket, eljárásokat ad az SAP-megoldások funkcionális, technikai bevezetéséhez, bázisfunkciók felállításához, üzemeltetéséhez. Bevezetési szempontból a projekt teljes életciklusán keresztül támogatja a projektadminisztrációt, a különböző tesztelési eljárások tervezését, azok lebonyolítását. Üzemeltetési szempontból az SAP speciális bevezetési módszertanának beépítése mellett olyan, a felhasználóknak szánt és az IT-üzemeltetés hatékonyságát segítő alkalmazásokat tartalmaz, mint a Support Desk, valamint a Solution Monitor.

**ONLINE**

<http://www.abconsulting.hu>

## Tisztelt leendő Ügyfelünk!

Egy hatékony vállalatnak kizárólag a termékeihez és szolgáltatásaihoz kapcsolódó hozzáadott érték növelésére kell fókuszálnia, minden más, az értékteremtéshez csak közvetve kapcsolódó tevékenységet érdemes professzionális partnerre bízni.

Ennek megvalósításához szükség van egy korszerű ügyviteli rendszerre, optimalizált belső működésre és olyan kiszervezett folyamatokra, amelyek hatékonyan és kisebb költséggel működtethetők.

Szolgáltatásainkat úgy alakítottuk, hogy az SAP Business One rendszer bevezetésétől és üzemeltetésétől kezdve a Direct Salesen át egészen a pályázati tanácsadásig egy integrált szolgáltatási portfóliót kínálhassunk Önnek.



Keressen minket, ha megbízható partnerre van szüksége!

## Ön kitalálja, mi megvalósítjuk!



Teljes körű megoldások az IFSZ-től!

- SAP Business One kis- és középvállalatok számára
- Pályázati tanácsadás és ügyintézés
- Projekthitel

Funkcionális megoldások:

- bankinterfészek
- házipénztár
- gyártásmódul egyedi és kiegészítő sorozatgyártáshoz
- egyedi fejlesztés

További információkért hívja a +361 414-0473-as, vagy a 30 278-5526-os telefonszámot, írjon munkatársunknak ([info@ifsz.hu](mailto:info@ifsz.hu)), vagy látogassa meg weboldalunkat: [www.ifsz.hu](http://www.ifsz.hu)

- Vezetőinek támogatásra van szükségük?
- Szűkösek a belső erőforrásai?
- Megbízható informatikai háttérrel szeretne?
- Nem talál felkészült SAP szakembereket?
- Még nincs SAP rendszere?

A megoldás az Angyal Business Consulting Kft.



Angyal Business Consulting Kft.  
1119 Budapest, Petzvál József u. 56.

tel.: +36 1 203 8395

fax: +36 1 203 8396

[www.abconsulting.hu](http://www.abconsulting.hu)

**SAP Associate Partner**

Az Angyal Business Consulting Kft. közép- és nagyvállalatoknak kínál informatikai megoldásokat. Szakembereink a következő speciális szakterületeken is rendelkezésükre állnak:

- közmű (IS-U)
- média
- retail
- SAP All-in-One a középvállalatok számára

# A folyamatvezérelt **SAP**-rendszerrel a **SOA**-ig

Az IDS Scheer szerint a változásokhoz gyorsan és rugalmasan illeszkedő szolgáltatásorientált környezet kialakításában két terület, az SAP ERP folyamatvezérelt bevezetése és a rendszerben kezelt folyamatok optimalizálása játszik kulcsszerepet. A vállalat ARIS Platformja ehhez a hatékony eszközök mellett bevált módszertant is kínál. [Írta: Kis Endre]

A NetWeaver környezet és az ennek részét képező Composition Environment eszközkészlet bejelentésével az SAP lehetővé tette, hogy a változásokhoz gyorsan és rugalmasan alkalmazkodó üzleti és informatikai környezetet építsünk ügyfeink számára SAP Enterprise SOA alapokon – mondta *Preklet István*, az IDS Scheer Hungária Kft. BPI üzletágának vezetője az SAP Tihany 2007 konferencián tartott előadásában.

A szakember hangsúlyozta, hogy az SAP-felhasználók a bevezetés során gyakran az ERP-rendszer által kínált szabványos folyamatokat részesítik előnyben – ezzel is növelve a fejlesztés költséghatékonyságát –, sok esetben meglévő folyamataikat az integrált vállalatirányítási rendszerhez igazítva. Mivel a folyamatok többségét az SAP-rendszerben kezelik, ezzel olyan technológiai

alapot teremtenek, amelyről kiindulva a fejlesztések második hullámában érdemes ezeknek a folyamatoknak a további optimalizálására összpontosítani.

– A szolgáltatásorientált architektúra, a SOA a folyamatok támogatása terén a hatékonyság és a rugalmasság növelésére ad megoldást – mondta *Preklet István*. – Ennek középpontjában az üzleti folyamatok és az informatikai rendszerek, alkalmazások egységes megközelítése áll. Ez a környezet elsősorban nem standard informatikai rendszerekből és szabványos folyamatokból építkezik.

Olyan szolgáltatások alkotják, amelyeket a minél jobban szabványosítható, és ezáltal újrafelhasználható üzleti tevékenységeket kiszolgáló informatikai rendszerek támogatnak. Más szóval a SOA az üzleti és a technológiai terület egységéből határozza meg a szolgáltatásokat.

Az IDS Scheer szerint egy ilyen környezet kialakításában két terület, az SAP ERP folyamatvezérelt bevezetése és a rendszerben kezelt folyamatok optimalizálása egyaránt kulcsszerepet játszik. A vállalat ARIS Platformja – amelyet a Gartner a vezető folyamatmenedzsment megoldások között tart számon – hatékony eszközöket és módszertant kínál a SOA megvalósításához.

– Ilyen eszköz például az ARIS for SOA, amely a szolgáltatások informatikai hátterének kialakításában segít – mondta az üzletágvezető –, míg az AVE for SAP módszertanunk a szolgáltatásorientált szemléletmód gyakorlatba ültetésének lépéseit határozza meg, amelyek mentén a vállalat meglévő folyamatait a SOA követelményeinek megfelelően alakíthatja át. Ezt a meglévő folyamatok részletes modellezése és az őket támogató informatikai rendszerek dokumentálása, a kettő meg-

feleltetése előzi meg, amelyhez ugyancsak hatékony eszközöket kínálunk. Mindezeket az erőfeszítéseket érdemes vállalni. Egy vállalati szintű SOA-környezetben a szolgáltatásokból moduláris módon felépített folyamatok a hozzájuk tartozó informatikai támogatással együtt rendkívül költséghatékony módon illeszthetők a változó igényekhez. A vállalat versenytársait megelőzve vezethet be új terméket, ragadhatja meg az üzleti lehetőségeket, ami a SOA-fejlesztések számára még jobb megtérülési mutatót eredményez.



**Preklet István**  
BPI üzletágvezető,  
IDS Scheer Hungária



IDS  
SCHEER  
Business Process Excellence

| A legjobb akar lenni a piacon?

Válassza a piacvezető  
ARIS megoldásokat  
és az IDS Scheer  
folyamatmenedzsment  
tanácsadói szaktudását!

IDS Scheer Hungária Kft.  
Infopark sétány 1. l. ép.  
H-1117 Budapest  
Tel./Fax: +36 1 4630900/08  
E-mail: info-hu@ids-scheer.com

Business Process Excellence | www.ids-scheer.com



## cége méretéhez igazodunk

100%-ban lebeszélhető havidíj,  
cégen belüli 0 Ft-os percdíj

Új, Üzleti Pro csomagjaink tökéletesen igazodnak cége méretéhez, hiszen ha több előfizetést von be vállalkozásába, akkor kedvezőbb díjakon telefonálhat. Ráadásul a 100%-ban lebeszélhető havidíj mellett, munkatársai cégen belül külön díj nélkül, 0 Ft-ért beszélhetnek egymással.

közel hozzád

pannon