

A tartalomból:

- Tulip(á)ültetés magyar talajba – mit mond az elnök?
- A DEC és fél dekádjia
- Meghívásos konferencia vendégei
- Három nap a Novell-el
- Gyarmat lesz-e az ország?
- Típek barkácsolóknak

Heti

1995. június 22.

IV. évfolyam, 25. szám

Informatikai hetilap

Ára: 67 Ft

A Lotus (bele)kékül

Új fejezet kezdődött az IBM-Microsoft, vagy ha úgy tetszik, OS/2-Windows háborúban. A Kék Óriás és a Lotus vezetői június 11-én, vasárnap megállapodtak a két cég fúziójáról. A szerződés lényege: az IBM több mint 3,5 milliárd dollár készpénzt fizet a Lotus részvényeire. A felvásárolt cég gyakorlatilag autonóm egységként működhet tovább, megőrizheti saját vállalati kultúráját, *Jim Manzi*, a Lotus ügyvezetője pedig közvetlen – nem a szoftver üzletág főnökének, hanem magának *Louis V. Gerstner* elnök-ügyvezetőnek alárendelt – elnökhelyettesi posztot kap az IBM-nél. Ha az olvasó ezek után úgy gondolja, hogy békés tárgyalások vezettek a most létrejött megállapodáshoz, akkor bizony nagyot téved. Villámapásként érte a Wall Streetet nem egészen egy héttel korábban, június 5-én a hír: az IBM be akarja kebelezni a Lotust.

A jelentésekben szó sem volt fúziós megbeszélésekről. A Kék Óriás – mivel a szoftverház, amely egyébként régóta közeli partnere, hallani sem akart a beolvadásról – tőzsdei akcióba, úgynevezett ellenséges felvásárlásba fogott: 60 dollárt ígért minden egyes Lotus részvényért. Mivel ilyenből 55 millió van a piacon, ez 3,3 milliárd dolláros induló vételárjajánlatot jelentett. Június 3-án, pénteken, a felvásárlási akció meghirdetése előtti utolsó munkanapon a Lotus részvényei a Kék Óriás által beígért összeg feléért, 30 dollár körüli árfolyamon cseréltek gazdát a tőzsdén. Hétfőn reggel, a hír hallatán az árfolyam rögtön 60 dollár fölé ugrott, majd napokon át fokozatosan tovább küszölt föléfelé, s 7-én, szerdán este a Wall Street már 62,375-nél zárt.

(Folytatás a 4. oldalon.)



ZD Press-, WG Press- és tewi-könyvek a CT Presstől!

Tartson lépést a világgal!

Vásároljon a Ziff-Davis, a The Waite Group és a tewi világhírű könyveiből!

NEW BOOKS

A világ vezető számítástechnikai kiadóitól kiváló szakemberek dolgoznak. Az általuk létrehozott könyvekből választottuk ki a legjobbakat. Néhány példa kínálatunkból:

Charles Petzold:

OS/2 Presentation Manager Programming

Charles Petzold, az operációs rendszerek varázslója bemutatja, hogyan kell magas szintű OS/2 programokat írni, amelyek teljesen kihasználják a Presentation Manager (PM) lehetőségeit. Az átfogó megközelítési mód mestert farag a kezdőkből. Nincs szüksége elegendő GUI-programozási tapasztalatra – mindössze a C nyelvben kell jártnak lennie ahhoz, hogy gyors és rugalmas programokat tudjon írni a PM alá. A mellékelt floppy a könyvben leírt több tucat program forráskódot tartalmazza az IBM és a Borland C compile-rehoz.

Íron első osztályú OS/2-programokat, és használja a PM képességeit a prolious úmúrtató segítségével! A könyv bemutatja a PM programozásának alapveleit a kezdők számára, majd alapevű témákat magyaráz el és szemléltet:

• az ablakok, a billentyűzet és az egér kezelése

- párbeszéddobozok készítése
 - vágás, másolás és beillesztés
 - húzó és ejtsd műveletet
 - multithread programok írása
- Charles Petzold a mikroszámítógépes operációs rendszerek világáért elismert szakértője. A PC Magazine „Environments” rovatát vezeti, és számos OS/2- és Windows-programozásról szóló bestseller szerzője.

Que:

MS-DOS 6, QuickStart

MS-DOS 6 QuickStart

The Step-By-Step Approach



Összpontosított a gyors eredményekre! Tanulja meg kezelni az MS-DOS 6-ot – több tucat illusztráció és példa segítségével, önállóan, lépésről lépésre! Tanulja meg a DOS-haszárnát abból, kerülje el az általános hibákat! A könyv egyszerű, illusztrált megközelítési módja segít Önnek gyorsan és könnyen megtanulni a DOS műveletét és parancsait. Csak követnie kell a világos bevezetést, hogy hatékonyabban használhassa számítógépét.

A listában felsorolt könyvek megtekinthetők és megrendelhetők a Computer Talum Press rovatában. A megrendelés visszaigazolásától számított 8 napon belül szállítjuk az Ön által kért könyveket.

A könyvekhez mellékelt floppyk és CD-ROM-ok tartalma a szerkesztésigben megtekinthető, a rajtuk lévő programok kipróbálhatók!

Cím: Budapest, XIII. kerület, Váci út 202., III. emelet 328. (10-16.16 óráig), Szalay Zsóka

Levelezési cím: 1300 Budapest 3, P. 210 • Telefon: 190-3377/1499, fax: 120-1636

Lenny's Music Toons
Mega ROCK Rap'n'Roll
Star Trek

SAMS

Blaster Maslary
Borland C++ 4. Obj Orient.
C Program. Guide to Serial Comm.
Computer Graphics Environment
DOS 6.22
DOS Secrets Unleashed
Fox Pro 2.5 for DOS Dev Guide
Garage Virtual Reality
Graphics Programming PowerPack
Inside File Formats
Microsoft Macro Assembler Bible
Morph. Magic
Moving into Windows NT Prog.
Multimedia Developer's Guide
Multimedia Madness
Navigating the Internet
Programming Sound
for DOS and Windows
Secrets of the Visual C++ Masters
Sound Recording Handbook
Sound Systems Engineering
The Magic of Image Prog.
Top Secrets
Tricks of the Graphics Gurus
Uncharted Windows Prog
Virtual Reality Exploration
Virtual Reality Handbook
Visual Basic 3.0 in 21 Days
Visual C++ Dev. Guide
WordPerfect 6.1 for Windows

NRP

Access 2 Power Prog
Borland C++ +Power Program
Computer Prog. Dict.
Easy Internet
Easy OS/2
Guide to CD Rom
Inside 3D Studio
Inside Access 1.1
Inside Avalon LT
Inside Autodesk Release 12F: DOS
Inside Excel 5
Inside Microsoft Access
Inside Microsoft Access
Inside Paradox 4.5 for Wind.
Inside Wordperfect for Windows
Internet Starter Kit
MS DOS
Multimedia Presentation
Network Training
Guide Manag. Network Systems
Obj. Or. Prog. with Borland C++4
Riding The Internet Highway
The Autocad Prof. API
The CD Rom Book
The Inf. Superhighway Illust.
The QuarkTension Book
Ultimate Sound Blaster Book
Using Borland C++4
Using dBase 5 for DOS
Using E-Mail
Using Microsoft Office
Using Microsoft Works3 for Wind
Using Novell DOS 7
Using the Internet
Using Turbo C++
Using Visual Basic 3
Using Visual Basic for Applic.
Using Windows NT
Visual Basic3
Wordperfect Version 6

BRADY

Assembly Language for the PC
FoxPro
FoxPro 2.5
FoxPro for Windows
FoxPro
Microsoft Foundation Class
The IBM Multimedia Handbook
The Joy of Cybersex
Visual C++ Prog.

PRENTICE HALL

Adobe Illustrator
Adobe Photoshop
Asynchronous Transfer Mode
Comp. Graphics Software Const.
Decline and Fall
FDDI
Imaging Essentials
Network and Internetwork Security
Obj. Or. Software Const.
Obj. Or. Analysis and Design
Obj. Or. Application
Obj. Or. Databases
Philosophy and Art. Intell.
Principles of Obj. Or.
Reusable Software
The Handbook of MIS Applc.

Upgrading the IBM PC
Using Windows NT
Windows NT Progr.

The WAITE GROUP

Animation How to CD
Artificial Lab
Artificial Life Playhouse
EMF Handbook
Falcon 3
Flights of Fantasy
Fractals for Windows
Gardens of Imagination
Image Lab
Life's Windows Prog.
Love Bytes
Making Movies on your PC
Microsoft C++
PDA Playhouse
Play Tracing Creation
Sound Effects Playhouse
Turbo Pascal How To
Using Compuserve to make
Virtual Reality Playhouse
Visual Basic: Superbible
VR Basic
Walkthroughs and Flybys CD
Windows API Bible
Windows API New Testament
Windows Prog. Primer Plus

ZIFF DAVIS

2001 Windows Tips
Best uses for your Computer
Breaking into Windows
Building the Inform. Highway
Computer Grades for Kids
Databases Develop. Lotus Notes
Get a Grip on Network Cabling
HELPI! Windows Notes 3.0
HELPI! Microsoft Access
HELPI! Windows NT 3.1
HELPI! Wordperfect 6
How anyone can fix and Rev up
How Computer Graphics Works
How Computer Prog. Works
How Computer Works
How Connect
How Software Works
How the Internet Works
How to use America online
How to use CorelDraw
How to use Excel
How to use Microsoft Work
How to use Prodigy
How to use Windows
How to use Wordperfect 6.1 for Wind.
How to use Wordperfect for Wind.
How to use Work for Windows
How Virtual Reality Works
How Weather Works
How Windows Works
OS/2 Presentation Man. Prog.
PCLL Microsoft Access
PCLL FoxPro 2.5 for Windows
PCLL Microsoft Office
PCLL NetWare
PCLL OS/2 2.1
PCM 1994 Computer Buyer's G.
PCM Assembly Language Lab Notes
PCM C Lab Notes
PCM Guide to Connectivity
PCM Guide to Using Netware
PCM The Processor and Coprocess.
PCM Visual Basic Utilities
The Internet via Mosaic
The MAC Almanac
Windows Desktop Utilities

TEWI, MARK and Technik

Africa
Animationen
Asien
Condraw 5.0
Die Wissens Shareware
DOS Spiel2
Extensive Business Clip Art
Icon Mania
Icon Designer
Kameval in Vending
Landschaften
MediaClip für Windows
Mediascreen
Graphicool
Multimedia for the People
OS/2 Software1
Stationen Elv's Pressly
Ton und Midi-Studio
USA
Wildlife
Windows Anwendungen1
Windows Spiel2

Az árak a mindenkor árfolyamváltozásnak megfelelően alakulnak.

TARTALOM

Számítástechnika

- 4-5 Az IBM felvásárlási akciójába **A Lotus (bele)kékül**
 5 Igazságügy-minisztériumi **MS-monopolról tgen**
 vizsgálat
 6 Magyar talajba **Tulip(át)ültetés**
 Interjú az elnökkel **A Tulip mezeje**
 7 A DEC fél dekadja **Évforduló világbejelentéssel**
 8 Budapesti Műszaki Egyetem **Az ipari**
tudástranszferért
 Wandel & Goltermann **Mérések Dominóval**
 9 ICC a Marriottban **Dataquest's guests**
 További vendégek **Cisco iroda nyílik**
 10 Genicom, forgalmazza a BRG **Éltere szülő**
mechanika
 11 Három nap a Novell-el **Nyár eleji show-k**
 12-13 Kérdések a kormányzathoz **Információs**
társadalom Magyarországon?
 Az Előkészítő Bizottság **A szupersztráda kapuja**
 tanulmányai **Csúcskonferencia előtt**
 Kilenc hónap a C7-ig **SOS**
 Közömbön az információs gyarmatosítás
 14-15 A HP, az USA, az EK és a partizánok **Fényes ösvény**

Távközlés

- 17 A Comex **Rendszerintegrátor a távközlésben**
 AurimpeX **Micronet a Pannonnak és másoknak**
 A Cartalio családása **Hagenn helyett Alcatel**

Mutató

- 18 Típek és tanácsok **Adjuk SCSI-ra a fejünket?**
 Angol adattitkosító és vírusvédő **Biztos Sophos**
 19 Mi mikor támad? **Vírusnapár**

Irodatechnika

- 20-21 Xerox & Bell & Howell **Barátságos számlák**
 21 Többféle technika **Szines Tektronix**
 22 Hová menjünk? **Rendezvénykalauz**
Hírdetői index
 Várjuk jelentkezésüket **Hír-lap**

A Heti CHIP-re előfizetés kérhető levélben vagy faxon.
 Levélcím: 1300 Budapest 3., Pf. 210
 Telefax: 120-1636
 Előfizetési díj 1 évre 3148 forint

LAPZÁRTA

Hewlett és Packard

A Hewlett-Packard Társaság alapítóinak, *William Hewlettnek* és *David Packardnak* adományozták az idén a Price Waterhouse életműdíját. A kitüntetés ünnepélyes átadására Washingtonban került sor. A könyvvizsgálat, az üzleti szaktanácsadás, adó- és jogi tanácsadás, vállalati pénzügyi és reorganizációs szaktanácsadás, vezetési tanácsadás terén működő Price Waterhouse a díjjal 1991 óta évente ismeri el azon személyek kimagasló teljesítményét, akik az információs technológia felhasználásában elért eredményeikkel jelentős mértékben hozzájárultak a társadalom fejlődéséhez.

Több mint hat évtizedet felelőleg pályafutásuk során a HP alapítói meghatározó hatást gyakoroltak a vállalatok életére, és olyan új termékekkel álltak elő, amelyek valósággal megváltoztatták a világot. Legjelentősebb találmányaik közé tartozik a HP 35 zsebszámológép, amely a későbbiekben mintaként szolgált a miniatürizálás számára. A díjakat az elmúlt években többek között olyan neves személyiségek kapták meg, mint *Douglas Engelbart*, a számítógépekhez használt egér feltalálója és *Bill Gates*, a Microsoft vezetője és alapítója.

Miskolcon is megnyílt

Néhány héttel a győri után a borsodi megyeszékhelyen is megnyitotta irodáját az IBM Magyarország. Kelet-Magyarországon olyan fontos üzleti partnereket tudhat magáénak a több mint 6 milliárd forint forgalmú leányvállalat, mint a Tiszai Vegyikom-

binát, ahol a vállalatirányítási rendszer épül AS/400-ra, az Alkaloida Vegyészeti Gyár vagy a hat középkategóriájú Risc számítógépet üzemeltető Miskolci Egyetem és a DOTE, ahol IBM Medsolution kórházi informatikai rendszert vezetnek be.

Elnök-vezérigazgató

Június 14-én a SZÜV igazgatótanácsa meghozta döntését, mely szerint a SZÜV Rt. elnöke és

egyben vezérigazgatója (továbbá az Albacomp elnök-ügyvezetője) *Minárovits Lásnos* lett.

Dataquest's guests

Immáron hagyomány, hogy az amerikai Dataquest piackutató cég vendégül lát Budapesten, a Marriott szállóban néhány céget, amelyek előadásokat és termékbemutatókat tartanak a magyar szakembereknek, felhasználóknak. A haszonkettős. A magyarok megismerkedhetnek gyártókkal, eszközökkel,

a Dataquest pedig elemezésében felhasználhatja az általuk kitöltött kérdőíveket. Az idei show ha szenzáció nem is, de néhány érdekes előadást azért hozott - főleg azoknak, aki befértek a terembe. Akik nem, azok a kiállítókat járhatják végig.

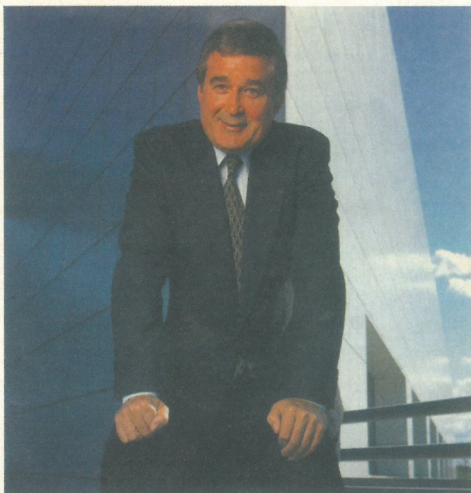
(Folytatás a 9. oldalon.)

A Lotus (bele)kékül

(Folytatás az 1. oldalról.)

Hogyan lehetséges, hogy az érétkapapírokért az ügynökök még az IBM kínálta 60 dollárnál is többet adtak? Két okból. Egyrészt kezdettől fogva azt rebesgették, hogy a Kék Óriás még nem mondta ki az utolsó szót, s ha a keményen ellenálló Lotus-vezetés hajlandó békésen meg egyezni, netán még magasabb vételár is szóba kerülhet. Másrészt az sem volt lehetetlen, hogy egyfajta licitálás indul meg, és az IBM után más vevők is ajánlatot tesznek. Bennfentesek az AT&T-t, a HP-t, az Intelt és az Oracle-t emlegették potenciális kérékként. (Azóta az AT&T egyértelműen cáfolta, hogy ilyen szándékai lettek volna.)

Mint mondtuk, Manzi megszerette volna őrizni cége függetlenségét. „Az 5-i, hétfő reggeli, 8.25-ös telefon azonban véle-



ményem megváltoztatására kényszerített” – ismerte el végül a meg egyezés után, Gerstner hívására utalva, aki öt perccel a tőzsdéi bejelentés előtt tájékoztatta a Kék Óriás hadigépezetének beindításáról. A Lotus főnöke belátta, hogy a cége 82,2 százalékat birtokló nagy pénzintézetek aligha mondanak le a részvényeik eladásával besöpörhető több mint százszázalékos profitról. Manzi megpróbálkozhatott volna azzal, hogy versenybíró-sági (trösztellenes) eljárást indítson a Kék Óriás ellen, de elemzők szerint elveszítette volna a pert, s az időhúzás végső soron a szoftverfejlesztő alatt vágta volna a fát. Ráadásul, ha az általa fémjelzett vezetés szembeszegült volna az eladni kívánó részvényesek akaratával, akkor a tulajdonosok egyszerűen új, IBM-párti igazgatótanácsot nevezhet-

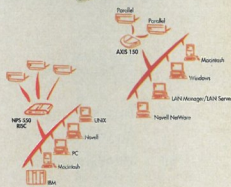
Belefáradt a hálózati prntinteléssel kapcsolatos problémáiba ?



Szerencsére van megoldás erre a problémára !

Gyakran okoz nehézséget a felhasználóknak és a hálózati menedzsereknek egyaránt a nyomtatónokon való osztozkodás vegyes kiépítésű hálózatokon. Az AXIS printer szervereket használva a nyomtatókat Ethernet vagy Token Ring hálózatokba bárhova csatlakoztatva megvalósítható a megbízható, nagy sebességű nyomtatás minden felhasználó számára.

Az AXIS széles választékban rendelkezik multiprotokollós printerszerverekkel, így a három portos NPS 550 RISC , az egy portos NPS 530 / 532 , valamint a legújabb, a két portos AXIS 150 típusú eszközzel, amelyet különösen a PC hálózatok munkacsoportjai részére terveztek. Tehát, ha belefáradt a hálózati nyomtatással kapcsolatos problémáiba, hívja még ma az AXIS disztribútorait :



NETWORK
KFKI Számítógép-
hálózatok Kft.
Tel.: 270-5490
270-5491

COMFORT
Szolgáltató,
Kereskedelmi és Fejlesztő Kft.
Tel.: 294-2050
216-0050



nek ki. Kébbe akartak öltözni az alkalmazottak is, akik a bevőben a jövőbeni fejlesztések tőkebiztosítékát látták. Közülük sokan maguk is részvényesek, így közvetlenül anyagilag is érdekeltek voltak az üzletben. Megjegyezük, Manzi sokáig a saját zsebe ellen dolgozott: 1,1 millió Lotus-papír birtokosaként a szerződés aláírásával több mint 40 millió dolláros hasznot könyvelhetett el.

A szoftverház vezetői, engedve a nyomásnak, 7-én, szerdán leültek a tárgyalóasztalhoz. Az eleinte tapogatózóknak mondott megbeszélések egész héten át folytatódtak. Az amerikai tőzsdeszabályok szerint a felvásárlási ajánlatokra tíz nap elteltével kell hivatalosan reagálnia a megkeresett cégnek. Manzinnak azonban nem volt ennyi időre szüksege. Vasárnap, 11-én felszállt a füst, s az induló ajánlathoz képest 4 dollárral felsőfölt, 64 dolláros részvényárfolyamon megkötötték az üzletet.

Gerstner, az IBM két évvel ezelőtt kinevezett elnök-ügyvezetőjét világszerte elismeréssel emlegetik, amiért milliárdos veszteségek után ismét nyereségesen tudta tenni a számítástechnikai mamutvállalatot. Elemzők azonban hiányolták a hosszú távú terveket: mint mondták, nem látják, merre kormányozza a kapitány a cég hajóját. Most itt az egyértelmű válasz, amire egyébként korábbi nyilatkozataiban Gerstner nem egyszer utalt: az IBM a géptermekek után az asztali számítástechnika nagyhatalma kíván lenni, nemcsak a PC-s hardver-, hanem a személyi számítógépes és hálózati szoftverpiacon is növelni akarja befolyását, s új erővel akar ringezni szállni a Microsofttal szemben.

Miért éppen a Lotus volt a kiemelt célpont? Egyfelől ez volt az egyetlen jelentős szoftverház, amely többféle OS/2 alkalmazást dobott piacra. Ennél is fontosabb azonban, hogy a Lotus Notes csoportunkat segítő program a mai napig kategóriájának legjobbjai, ízes falat tehát bármely, a hálózati mezőkön vadászó ragadozó számára. A falatnak azonban nemcsak zamatosnak, hanem elérhetőnek is kell lennie. Nos, a Lotus bizony szenvedhető volt. Az 1-2-3-nak, az egy-

koron egyeduralgkodik táblázatkezelőnek a kifejllesztője már hosszabb ideje bukdaócsolt, pénzügyi és vezetési válsággal küzdött. Bár jó termékei vannak – a Notes vetélytársával, az Exchange-dzsel például a Microsoft még mindig nem készül el –, mar-

ketingmunkája gyengének bizonyult a versenyben. Egy megrendült egészségi állapotú cég részvényesei pedig szívesen fogadnak egy kedvező ajánlatot.

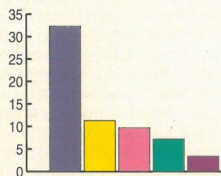
Elemzők egyetértenek: mindkét félnek előnyös megállapodás született. A Lotusnak partner-

re volt szüksége, s az IBM-nél jobb, tőkeerősebb kéri nem találhatott. A Kék Óriás pedig hatalmas szoftverfegyverekkel szerelheti fel magát az augusztusra ígért Windows 95 elleni küzdelemhez.

Mikolás Zoltán

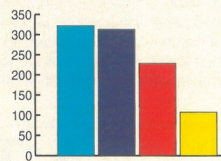
Az IBM 1994-es árbevételének megoszlása (milliárd dollárban)

Hardver – 32,3
Szoftver – 11,3
Szolgáltatások – 9,7
Karbantartás – 7,2
Bérbeadás – 3,4



A Lotus 1994-es árbevételének megoszlása (becsült adatok, millió dollárban)

1-2-3 – 322,0
Kommunikációs szoftver
(a Netoszlás és a Cc:maillet) – 313,0
Smart Suite csomag
(1-2-3, Ami Pro,
Freelance Graphics) – 228,5



Szoftverpiaci fúziók értéke, millió dollár

Novell-Wordperfect	1994. június	855
Sybase-Powersoft	1995. február	875
Computer Associates-Ligent	1995. május	1780
IBM-Lotus	1995. június	3500

A most megkötött megállapodás minden idők legnagyobb szoftvercég-felvásárlási ügylete. A Microsoft májusban 2 milliárd dollárért be akarta kebelezni

az Intuit könyvelőprogram-fejlesztő vállalatot, az amerikai igazságügy-minisztérium nyomására azonban visszavállept az üzletlét. A kormány szerint

A Lotus súlya egyes szoftverpiaci szegmensekben

Windows táblázatkezelők – 22%



DOS táblázatkezelők – 89%



OS/2 táblázatkezelők – 80%



DOS adatbázis-kezelők – 22%



Windows szövegszerkesztők – 12%



OS/2 szövegszerkesztők – 73%



a felvásárlás sértette volna az Egyesült Államok trösztellenes törvényeit. Szakértők úgy vélik, az IBM-Lotus szerződés kapcsán nem kell ilyesmitől tartani.

MS-monopolröntgen

Augusztus 24-én indul a Windows 95 reklámkampánya. A Microsoft bejelentése szerint az operációs rendszer előreláthatólag 109 dollár alatti áron kerül majd forgalomba. Idén a cég mintegy húszmillió darabot szeretne eladni világszerte. (Összehasonlításképpen: az IBM Warpja 12-13 ezer forint körüli áron kap-

ható.) Ugyanakkor a hírgyörgések jelentették: az amerikai igazságügy-minisztérium vizsgálatot folytat a Microsoft tervezett online szolgáltatása, a Microsoft Network ügyében, kiderítendő, szabályosan já-e el a cég akkor, amikor a szolgáltatáshoz hozzáférést biztosító alkalmazást együtt értékesíti a Windows

95-tel. Felkeltette a minisztérium érdeklődését a Windows 95 OEM licenccégek megállapodásainak az a (12/d) pontja is, amely szerint az OEM partnerek vállalják, hogy az operációs rendszer forgalmazása vagy használata kapcsán sem a Microsoft, sem más OEM partnerek ellen nem nyújtanak be szabadalmi panaszt.

Tulip(át)ültetés

Újabb személyszámítógép-gyártó cég kezdte forgalmazni termékeit Magyarországon, a holland Tulip Computers. A tulipán Hollandiában a szépség és a minőség jelképe. Ehhez igazodik a Tulip számítógépek ergonomiája és az ISO 9001 szabványinak megfelelő kivitelezése is – tudtuk meg *Franz Hetzenauer* úrtól, a cég elnökétől a budapesti Kereskedelmi Képviselet létesítésének sajtóbejelentésén.

Tizenhat éve alapították a Tulip Computerst, napjainkban Európa tizenyolc országában működnek leányvállalatai és hatvan országban kereskedelmi szervezetei. Világszerte szánál több disztribútor forgalmazza termékeiket. PC-k fejlesztése és gyártása mellett szoftverfejlesztéssel is foglalkoznak, együttműködnek például a Microsofttal.

A Tulip számítógépeket Európában gyártják (és esetenként a Távol-Keleten értékesítik, a szokásos tendenciától eltérően), másik előnyük a kedvező árértékviszony mellett, hogy rövid határidővel szállítanak. Három kategóriában kínálnak tulipános PC-eket: a Vision Line-t a professzionális piac számára, a Motion Line noteszgépeket és az Impression Line-t kisvállalkozások, irodák, otthoni felhasználók részére.

Szlamka László, a magyarországi értékesítés vezetője mutatta be a legújabb fejlesztést, a Tulip Ideal PC-t, amelyet szintén professzionális felhasználóknak ajánlanak. A világ legkisebb desktop számítógépe rendkívül halk, energiatakarékos, környezetbarát. A távközlési rendszerekhez kapcsolódás és a multimédia lehetőségek mellett alkal-

massá tették például az infravörös adatátvitelre is.

Nyár közepén kezdik forgalmazni a Tulip TV-t, amelyek képernyőjén vagy annak egy alakjában nézhetjük a videót vagy a tévéműsort, illetve teletext információkat olvashatunk – munka közben (vagy helyett).

A politikai változások és a szabadpiac kialakulásának kedvező feltételei miatt a cég pár éve a közép-kelet-európai régióban is megkezdte az értékesítést. A Tulip két éve áll kapcsolatban magyar disztribútorokkal, becslések szerint 0,3 százalék a részesedése a magyar piacon. Felmérésük azt mutatja, hogy hazánkban egyre nagyobb kereslet mutatkozik a márkás, jó minőségű, ugyanakkor megfizethető számítógépek iránt, ezt az igényt pedig kielégítik a Tulip termékek. Ebben az évben a hol-



land vállalat állandó kereskedelmi képviseletet létesített Magyarországon. Egyik fő feladatuk a viszonteladói hálózat megszervezése, amelynek segítségével a magyar piac 2 százalékát szeretnék birtokolni.

Szekeres Zsuzsa

HAYES

modemek és

GENICOM

printerek

- 1400/1200/800/400 sor/perc
- 600/480 CPS, MTBF: 10 000 óra
- Shuttle mátrix, MTBF: 10 000 óra
- Fej: 400 millió karakter
- 16/12/10 lap/perc, lézer, 1200x1200 dpi

Különféle

thermo bárkód printerek

BRG Szervezési Kft.
1033 Budapest,
Polgár utca 8–10.
Telefon/telefax: 250-0535

A Tulip mezeje

A magyarországi képviselet megnyitása alkalmából Budapesten járt a Tulip Computers elnöke, *Franz Hetzenauer* úr is, akit az európai gyártók világszertei helyzetéről, cégének magyarországi elképzeléseiről kérdeztünk.

– *Noha a Tulip Computers a hagyományos európai PC-gyártók egyike, világméretű eladásai alapján nem tartozik a legnagyobbak közé. Márpedig néhány amerikai cég azt állítja, hogy az elkövetkező években olyan éles fordulóponthoz érkezünk, amilyen nem volt példa a PC-ipar történetében, s amely csak kevesek fognak túlélni. Egyértézt ez a kijelentéssel?*

– Legalább száz versenytársunk van és néhány tízezer beszállító működik világszerte, de biztos vagyok abban, hogy öt év múlva már kevesebb lesz a számuk. Lehet, hogy néhány százra csökken ez a szám, de négy-ötre biztosan nem fog.

– *Úgy tűnik, Európa kevés kezdte meg az információs szu-*

persztráda építését. Mi a Tulip szerepe ebben a nagy-nagy játkéban? Van-e saját válasza a kihívásra?

– Mi csupán használjuk a szupersztrádat. Véleményem szerint annak kiépítése egy másik iparághoz, a telefonáéhoz tartozik. Európa valóban késésben van az információs szupersztráda építésében, de szaporodnak a kézzelfogható eredmények. Mi olyan számítógépeket készítenek, amelyek könnyen kapcsolhatók a szupersztrádra és gyors adattovábbításra képesek.

– *Ön bizonyára tudja, hogy az elmúlt években a legtöbb ismert amerikai és távol-keleti cég képviseletet nyitott Magyarországon. Nem gondolja, hogy a Tulip kicsit későn jelentkezett a közép-kelet-európai régióban?*

– Lehet, hogy igaza van, de mindvégig figyelemmel kísértük a kelet-európai országok piaci fejlődését. Ugy ítéltém – vagy úgy ítéltük – meg, hogy túl korai volna színe lépni, amíg a piac ki-

alakulatlan, noha legerősebb versenytársaink közül egy-kettő már jó ideje jelen volt Magyarországon. Szerintem még mindig időben vagyunk, hiszen a felhasználók igényei mostanában alaposan megváltoztak, mind többen térnek át a gyenge minőségű, összezerelt számítógépekről a márkás készülékekre. Néhány évvel ezelőtt az előbbiekre volt a piac 80 százaléka, most már csak 50 százalék körüli a részesedésük, és ez az arány tovább fog változni. Vagyis lehet, hogy későn jöttünk, de nem túl későn.

– *Tudja, hány személyi számítógépet adnak el évente Magyarországon?*

– Tudomásunk szerint körülbelül száz-százharmincezer darabot – már amennyire a piacutató cégek adatainak hinni lehet. Az első másfél év során körülbelül 2 százalékos részesedést szeretnénk elérni, a későbbiekben azonban 4-5 százalékot várunk Magyarországon.

K. P.

Évforduló világbejelentéssel

Megalakulásának ötödik évfordulóját ünnepelte a napokban a Digital Magyarország Kft., ám a TPA-gyártás tapasztalatain alapuló technológia negyedszázados múltja tekint vissza. Az embargó megszűnése után alapították meg a Digital Equipment Corporation magyarországi leányvállalatát tíz fősével. Öt év alatt az alkalmazottak száma százharmincötöre nőtt, és a cég a magyar számítástechnika élvonalába került, tavalyi forgalma alapján az első három hazai cég között jegyzik.

Az ünnepi fogadáson Beck György ügyvezető igazgató el-

tudtuk, az anyavállalat elégedett a Digital Magyarország piaci helyzetével. Cégen belül rangos elismerés, hogy kétszer is sikerült elérni a leggyorsabban fejlődő Digital vállalat címet.

Egy-egy évforduló kapcsán általában összegzik az elért eredményeket, említik azokat az eseményeket, amelyekre joggal büszke a cég. A Digital Magyarország öt év alatt 6 millió dollár értékben juttatott adományként vagy vásárlási kedvezmény formájában számítástechnikai eszközöket különböző oktatási intézményeknek.

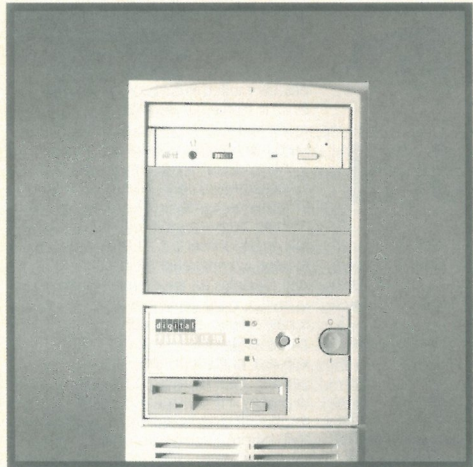
rális változások között említette Beck úr a marketingterület erősítését is.

A Digital életében egyre fontosabb helyet elfoglaló PC-kkel kapcsolatban elhangzott, hogy változott a Hinote és a Hinote Ultra család. Fokozatosan kivonják a forgalomból a mono készülékeket. Nő a merevlemez kapacitása is, a legkisebb 170 megabájt helyett 340 megabájos lett, és megjelentek az 520 megabájtos modellek. Az évfordulón jelentette be a Digital, hogy Magyarországon is forgalmazza a Hinote Ultra Multimedia bővítőegységet a viszonteladókon keresztül, ajánlotta arra körülbelül 136 ezer forint. Az egységbe pár másodperc alatt beilleszthető a Hinote Ultra, akár kikapcsolás nélkül is. Yamaha szintetizátor állítja elő a sztereó hangot, ame-

lyet három beépített hifi hangfal sugároz ki, a beépített CD-ROM az összes fontosabb CD szabványt támogatja.

Világbejelentés előtt lehetünk tanúi a Prioris LX serverek magyarországi bejelentésének, amelyeket a Digital június közepétől hazánkban is forgalmaz viszonteladóin keresztül, alig több mint ötszáz ezer forintot ajánlott áron. A Prioris LX a Digital egyik legnépszerűbb server-családját, a Prioris MTE-t váltja fel. Kisebb munkacsoportok, vidéki irodák számára ajánlják a nagy servereké közelítő bekeneti kapacitása, helytakarékos kivitele és kedvező árfekvése miatt. Processzora 486/66-tól Pentium 90-ig választható, memóriája 192 megabájt bővíthető, maximálisan 512 kilobájt cache-sel.

Szekeres Zsuzsa



mondta, hogy ebben az évben a tavalyihoz képest 20 százalékos növekedést terveznek. A piac által kikényszerített nagyobb változásokat végrehajtották, most a stabilizáció időszakba kezdek. Az elmúlt években a DEC a környező országokban is nyitott leányvállalatokat, legutóbb Ukrajnában. A régió fontosságát mutatja, hogy itt tizenöt szer-veziallómas működik, további nyolccal szerződéses kapcsolatban állnak. Kelet-Közép-Európában a közeljövő tervei között szerepel az évi 1 milliárd dolláros forgalom elérése. Mint a kelet-európai igazgatótól meg-

Támogatnak egészségügyi intézményeket, több művészeti eseményt és a sportvilágot.

Növekvő hangsúlyt kap a cég életében a PC-s terület. A másik fejlődési irány az indirekt értékesítés, amelybe egyre több partner vonnak be, köztük olyan világcégeket, mint a Microsoft vagy az Oracle, illetve hármincnél több hazai szoftverfejlesztő vagy rendszerintegrátor vállalkozást. (PC-s területen például fél évvel ezelőtt az eladások 60-70 százaléka direkt értékesítés volt, napjainkra viszont már a régió egészében működik a viszonteladói hálózat.) A struktu-

RÁBA HYFERP CAD/CAM TENDER

Request for proposals for a Computer based CAD/CAM System for RÁBA Rt., Győr, Republic of Hungary

RÁBA Rt. is the largest manufacturer in the automotive sector in Hungary. For the modernization and extension of its CAD/CAM System in cooperation with PHARE Financing from the European Union, RÁBA requests proposals for a turnkey global solution (Hardware, cabling, software and implementation) for its design and manufacturing needs.

The system must be based on a comprehensive, open, field-proven software package capable of interfacing with other applications. Analysis, training and local support is expected in Győr. Contractor should be able to commence operations on contrast signature.

Companies registered in countries of the European Union, or in PHARE or TACIS supported countries, are qualified to bid. Supplies must be of European Union, PHARE or TACIS country origin.

The full text of the Request for proposal is available from RÁBA Rt., Budai út 1-5, Győr, Hungary H-9002. (Fax: István Pintér (36) 96-418-476) or PHARE PMU Office, State Property Agency, H-1133 Budapest, Pozsonyi út 56. (room 408, Fax: (36) 1-1180-447). Tender dossiers will be made available on payment of HUF 10 000 made to order of RÁBA Rt. (Bank account: MHB 330-01474)

Deadline for submission of proposals is Tuesday August 15, 1995.

Mérnökműhely

Az ipari tudástranszferért

A mérnöki tudomány terén elért legújabb eredmények megismertetése, az alkalmazási tapasztalatok cseréje és személyes szakmai kapcsolatok kialakításának szándéka hívta életre hat évvel ezelőtt a Budapesti Műszaki Egyetem Gépszerkezettani Intézetének szervezésében a Mérnökműhely szimpóziumsorozatot. Az első években a hangsúly az általános mérnöki ismereteken volt, néhány éve a számítógéppel segített technológiák és azok alkalmazása került előtérbe. Két év óta a szimpózium kiállításal bővült, ez évben pedig laptopunk, a *Computer Panorama* is közreműködött a lebonyolításban.

A körülbelül százharminc fizető résztvevő – akiknek jó része nagy múltú iparvállalatok utódcégeitől érkezett – a szimpózium két napja alatt huszonnyolc előadást

hallgathatt meg a CAD és FEM szerepéről a konkurens tervezésben. Az előadásokat négy csoportba sorolták. Az elsőben a vállalati termelés és a tervezési technológia fejlesztésének általános kérdéseivel foglalkozók kaptak helyet, a másodikban az ipari és fogyasztási termékek geometriai és strukturális tervezésében hasznosítható eszközökkel és módszerekkel foglalkozók. A harmadik témacsoport a termékek elemzését és optimalását támogató számítógépes eszközöket és módszereket ölelte fel sok alkalmazási lehetőség felvázolásával. A negyedik csoport előadásai – amivel az alábbiakban részletesen is foglalkozunk – a CAD/CAE rendszerek és módszerek oktatásának kérdéseivel foglalkoztak.

Napjaink gépészmérnökképzésének is szerves részévé vált a számítástechnikai

oktatás. Mint *Horváth Imre* docens, a Mérnökműhely szimpózium egyik fő szervezője elmondta, a hallgatók már az első két felében kötelezően tanulnak informatikát, PC-ismeretet és programozást. Később fakultatív jelleggel választhatnak a magasabb szintű informatikai tárgyak (adatbázis-kezelés, operációs rendszerek, számítógépes grafika vagy akár mikroprocesszor-programozás) közül, majd a felsőbb évfolyamokon olyan szakirányú alkalmazásokat megismertető speciális tantárgyakat vehetnek fel, mint a numerikus végeselem módszer, testmodellezés, konkurens tervezés. A terméktervezőmérnök-képzés beindítása kapcsán a holland kormány támogatásával egy nyolc munkaállomással felszerelt laboratóriumot alakítottak ki. Az oktatók, akik ma már mindnyájan aktív számítógép-használók, az oktatás mellett kutatással is foglalkoznak, és az itt elért eredményeiket hasznosítva arra törekednek, hogy minden hallgató rendelkezzen tudás birtokába jusson.

Alapvető szerepe van az oktatásban a Gépészmérnöki Kar Informatikai laboratóriumának, amelynek legfontosabb eredménye, hogy sikertült felkelteni a hallgatók érdeklődését a CAD/CAM használatá iránt. Ezt értékelve 1990-ben a McDonnell Douglas az egyetemnek ajándékozta a világ egyik legkorszerűbb CAD/CAM rendszerének, a Unigraphixnak a 7.0 verzióját az oktatás fejlesztése céljából. Követve a piaci fejlődést, ma már a Unigraphix 10.4 változata szolgálja az oktatást négy HP típusú, Risc processzoros munkaállomáson és a hozzájuk kapcsolódó három X-terminálon. Mivel az összes munkaállomás csatlakozik az egyetemi hálózatához, erőforrásaik bárholon használhatók, egyidejűleg nyolc képernyőn. *Tamás Péter*, az Informatikai labor munkatársa szerint a rendszer jól illeszkedik a Gépészkar hierarchikus oktatási rendszeréhez, hiszen a tanult ismeretek csúcstechnológiában való alkalmazását biztosítja. A mai napig mintegy háromszáz gépész- és közlekedésmérnök-hallgató ismerkedett meg a rendszer használatával, nappali, illetve térítéses képzés keretében, és ez a szám évente hatvan-nyolcvan fővel gyarapszik.

A tervek között szerepel, hogy a hálózati kapcsolatok fejlődése révén lehetővé tegyék akár a BME más intézményei, akár más egyetemek oktatói és hallgatói számára a rendszer használatát.

Mérések Dominóval

Képviselői irodát nyitott Budapesten a Wandel & Goltermann. A németországi távközlési és számítástechnikai műszergyártó 1994-es, mintegy 3 millió márkás magyarországi forgalma ösztönözte a helyi jelenlét erősítésére.

A hetvenéves múltra visszatekintő cég kezdetben kizárólag távközlési műszerekkel foglalkozott. A számítástechnika területére öt-hat évvel ezelőtt tört be protokollanalízis-területre. A nagy számítógépek-hálózatok működés-

sét vizsgáló, moduláris felépítésű DA-30 mellett új fejlesztés a kisebb Domino család, amelynek van LAN-okat és WAN-okat tesztelő változata is. A berendezések képesek Ethernet, Token-Ring és FDDI, illetve X.25, frame relay stb. protokollok analizálására. A DA-30 két analízátor modul tartalmaz, így több szegmensű hálózatok két pontján egyidejűleg is végezhető vele mérések. Az sem akadály, ha a két szegmens eltérő struktúrájú. A Domino család tagjai noteszgépekhez kapcsolva használhatók. Ez az újfajta vezérlési mód olyan sikeresnek bizonyult, hallottuk *Kapitányfi Krisztina* képviselő-vezetőtől, hogy a távközlési műszereknél is megjelennek a hasonló konfigurációk.

Újdonság várható az SDH műszerek területén. Az ANT-20-at már felkészítik a jövőbeli fejlesztésekre (például lesz ATM opciója). Szintén a közeljövőben jelenik meg az a kábelmérő, amely 5-ös kategóriájú UTP, STP és koaxiális kábelek vizsgálatára szolgál.

Egy-két hónapon belül a Wandel & Goltermann új piaci szegmensben is bemutatkozik. Megjelennek kínálatában az EMC (Electro Magnetic Compatibility) mérő kéziműszerek. A kismeghajtású változat (ELF) 5 hertzől 30 kilohertzig, a rádiófrekvenciás (EMR) 30 kilohertztől 3 gigahertzig használható majd.



Dataquest's guests

(Folytatás a 3. oldalról.)

A náunk meglehetősen ismeretlen Cray Communications előadója, Paul McNab a helyi és a nagy távolságú hálózatok összenövéséről beszél. Kiindulásképpen azt taglalta, hogy a LAN-ok összekapcsolásokra nagyon gondosan kell tervezni, mert különben adatvesztést eredményező torlódások alakulhatnak ki a hálózatban. Ezután röviden összefoglalta, milyen lehetőségek vannak a LAN-ok közötti kapcsolatra. Az X.25 256–500 kilobit per tud átengedni másodpercenként, a Frame Relay 34 megabitet, az SMDS (Switched Multimegabit Data Services, vagyis a kapcsolt sokmegabites adatszolgáltatás) legfeljebb 100 megabitet, és a mai leggyorsabb megoldás, az ATM elvben akár több gigabitet is. A továbbiakban a sávszélességnövelés iránti igényről és a kapcsolt Ethernet előnyeiről volt szó. Paul MacNab szerint két éven belül jelentkezik az igénye annak, hogy az ATM kapcsolatot ne csak a helyi hálózatok közötti összeköttetés adja, hanem eljusson egészen a munkahelyig.

Franz Gober, a Digital hálózati termékkel foglalkozó szakértője az Envisnt mutatta be. Ez a virtuális LAN technológiát, az osztott kalauzólást és a nagy sebességű kapcsolást a központosított hálózati ügyintézésel kombináló hálózati architektúra, amelynek elemei a felhasználó, illetve az alkalmazás igényei szerint hangolhatók. A kapcsolt hálózat előnyei közül kiemelte a rövid kapcsolási időt, a tűzfalbeillesztés egyszerűségét, a szegmentációt és a gyors helyi adatátvitelt. Franz Gober szerint ez a kilencvenes évek második felének technológiája. Előadásában úgy mutatta be a Digitalt, mint a sok, hubcentrikus berendezésgyártó kínálatát egy koncepcióba ágyazó, és a hubok, kapcsolóberendezések és kalauzok egységessé rendszert biztosító céget. Véleménye szerint alapvető piaci igény a modularitás, a skálázhatóság, a rugalmasság és a felügyelhetőség. Az Envisnt teljes hálózati infrastruktúra, amely a megálló LAN és WAN megoldásokat egyetlen kapcsolt rendszerbe in-

tegrálja, komoly virtuális LAN szolgáltatást is nyújtva a felhasználóknak. Ami a kapcsolást illeti, a Digital 3x3 kapcsolásról beszél, ami alatt azt érti, hogy a munkahely, az osztály és a vállalat szintjén, Ethernet, FDDI és ATM eszközökkel valósul meg az összeköttetés. Itt tehát lényegében két szempontból tekintett három-három, egymásra épülő szintről beszélhetünk. A továbbiakban olyan hátlapmegoldást ismertett Franz Gober, amelyen egyetlen kapcsolódobozba az Ethernet csatlakozótól az ATM-en át a MAC – Media Access

Control – szintű eszközök többféle modul lehet belerakni. Magán a berendezésen belül párhuzamosan mozognak az adatok például a 400 megabit/másodperces csatornán, a 155 megabit ATM csatornán, a 100 megabit/másodperces FDDI-n és a 10 Mbps sebességű Ethernet csatornán. A csatornák összkapacitása, vagyis a betett modulok közötti adatforgalom maximuma másodpercenként 6 gigabit lehet, ötven kimenő, illetve bejövő adatvonallal.

A kiszolgáló szoftver lehetővé

teszi, hogy az Envisnt architektúrájú hálózatot a virtuális LAN kapcsolatok egyetlen kattintással építse föl, illetve bonthassa le a hálózatmenedzser. A virtuális LAN-ok közötti kapcsolat létrehozásában és az adatforgalom lebonyolításában Franz Gober szerint az Envisnt nagyon jó teljesítményt mutat. Különleges szolgáltatása a One-Hop kapcsolat, amely egyesíti a második és a harmadik szintű eljárást, és megvalósítja az optimális útvonalválasztást.

Vargha Márton

Cisco iroda nyílik

Hálózatépítéshez szolgált tanácsokkal a Cisco előadója az ICC-n. A felhasználó gyakorlatias, a költség és a használhatóság érdekében, hallottuk. A hálózatok 3-5 év alatt elavulnak, ezután a sávszélesség növelésére vagy újabb technológia alkalmazására van szükség. A „hogyan?” kérdésre kapott néhány használatból, minél kisebb vérszegénység jár – elsősorban elméleti – választ osztjuk meg olvasóinkkal.

Nagyon hangsúlyt kap a szoftverválasztás, ebben a sok esetben heterogén (különböző méretű és távolságú) környezet az irányadó. Fontos, hogy a hálózat érthető, megbízható, egyszerű módon kinaljon erőforrásokat a PC-n a munkaadóknak dolgozók számára. Mivel már ma is léteznek, ha nem is számítógép-városok, -falvak, összetett rendszerek, ezekben a hálózatokban már lényeges az adott program legoptimálisabb működtetéséhez szükséges csoportosítás, szegmentálás. A sávszélességnövelés lehetősége pedig a folyamatosan bővíthető hálózati infrastruktúra alapfeltétele, de ma már a megbízhatóság, a karbantartási idő csökkentése is fontos szempont. Például a kalauzokban ma már ezért nincs hajlékonylemez-meghajtó.

Mi érdekel még a felhasználót? A költség, valamint az elérhető teljesítmény, s a kettő nem választható el egymástól. Az adattömörítés, a prioritások alkalmazása, ami az intelligens kalauzoknak már sajátja, és az igényhez illeszkedő sávszélesség mind jobb teljesítményhez és olcsóbb üzemeltetéshez vezet.

A hálózati PC-k száma – a Cisco felmérései szerint – körülbelül másfél évente megduplázódik és a régi LAN technológiák a korábbi száz fölötti helyett ma legfeljebb húsz-harminc felhasználót tudnak egy időben kiszolgálni. Nő a hálózati szolgáltatások száma, ezekben viszonylag egyszerű bekapcsolódni, ami már a csatlakozási pontoknál nagyfokú hálózatfelügyeletet és adatbiztonságot követel. Az automatizált hálózati felügyeletet nehéz megoldani, az ezt végző szoftvernek kellő dinamizmussal kell rendelkeznie az új technológiák befogadásához. Döntő a hálózatokban a globális szolgáltatások megjelenése. A gyártóknak mindezen túl a szabványokat is követniük kell. Az alig egy hónap múlva Budapesten rendezett nyitó Cisco a dinamikus rendszerek mellett kötelezte el magát – mondta az előadó.

Az optikai tárolás világába a

Maxoptix előadója nyújtott betekintést. A nagy teljesítményű és kapacitású tárolók fejlesztésével, gyártásával foglalkozó vállalat szerint hamarosan a multifunkciós optikai meghajtók lesznek a leggyorsabb eszközök, jelentőségük elsősorban a nagy adatforgalmú helyeken nő meg. Termékeiket folyamatosan tökéletesítik, 19-ről 15 millisecundum alá szorítják az átlagos keresési időt, míg az átviteli a másodpercenkénti 2,2 megabájtról 4 megabájtra nő.

Néhány éve az első hálózati adattároló eszközök is a Maxoptix gyarából kerültek ki. A hálózatok online igénye egyre nő – ma már évente mintegy 60 százalékkal –, s ez nagy hardver-szoftver inkompatibilitáshoz vezet. A 60 gigabájti kapacitású SPX 60 LAN online tároló telepítése öt percet sem vesz igénybe, s nemcsak önmagában, de az adott hálózat kiterjesztéseként is használható. A jövőben tovább kívánják növelni a sebesség/kapacitás hányadosát és a kapacitást, ugyanakkor a költség-csökkenésére törekednek, de a mozgathatóság és a széles alkalmazhatóság is fejlesztési szempont.

Fekete Gizella

Életre szóló mechanika

Saját márkanéven vagy más gyártók neve mögé bújva, avagy mindkét módon, de a nyomtatógyártók közül lassan alig akad, amely ne lenne jelen a magyar piacon. Az amerikai Genicomot a General Electric számítástechnikai gyárának dolgozói és me-

nedzsentje huszonegy évvel ezelőtt kizárólag professzionális célú, nagy megbízhatóságú nyomtatók gyártására alapította. Nyolc évvel ezelőtt a csatlakozók specialistájaként hírnevet szerzett Centronicsot is felvásárolták – dealereikkel együtt –,

és ma már több nagy számítástechnikai cég márkajele Genicom nyomtatókat rejt. Amerikában az IBM és a Digital, Európában az ICL és a Siemens OEM szállítói. A tintasugarasok versenyébe nem szálltak be, lézernyomtatókat a Lexmarkkal közö-

sen állítanak elő, ez utóbbi a lézertechnikát, a Genicom a speciális csatlakozási lehetőségeket biztosítja.

Németországban és Angliában létesítettek európai főhadiszállást, s egy-másfél éve komolyabban érdeklődnek a közép-kelet-európai piac iránt, hazai képviselőiket a BRG Szervezési Kft. látja el. A közelmúltban rendezett bemutatójuk középpontjában a nagy megbízhatóságú – a mechanikára élettartam-garanciát nyújtó –, széles sebességtartományt átfogó (400–1400 sor/perc) shuttle mátrixnyomtatók reprezentánsaként a 800 sor/perces 4840-es modell állt, amellyel az eredetén kívül egyidejűleg legkevesebb öt másolat is készíthető. A nyomtató fejeisége egy borotvásszerű rezgőmozgást végző lineáris motor, amely ma már akár tükre lebontva is cserélhető. A rövidesen piacra kerülő legújabb modell 45 decibel alatti zajszintje az irodákban sem zavaró. Vezérlőpanelje – a többi Genicom típushoz hasonlóan – ipari kivitelű. A shuttle mátrixnyomtatókból 2500 darabot helyeztek üzembe az elmúlt évben Európában, elsősorban Németországban, ahol egyik legnagyobb partnerük a Siemens-Nixdorf.

ICL-lel közös fejlesztés és gyártás eredménye a kis teljesítményű, de speciális felhasználásokat (például csekk-, személyigazolvány- és útlevevényomatást) kielégítő, az azonosítójelzések (vonalkód, OCR stb.) printelésére is alkalmas 8000-es sorozatú banki nyomtatócsalád. Vonalkódnymtatóik vezérelhetők számítógépről, de a nyomtatásra szánt anyag a számítógép párhuzamos kapuján keresztül cartridge-ra is tölthető, majd a nyomtatóba helyezett szalagról offline módon nyomtatható. A 3840-es modell a DFX 5000, illetve 8000-es Epsonok versenytársa, két traktorral szerelték fel, így A/3, illetve A/4 méretű papírra, 500–600 karakter/perc sebességgel nyomtathat, MTBF értéke 10 000 óra.

A korábban elsősorban OEM-eknek értékesítő Genicom nyolc évvel ezelőtt, a Centronics megvásárlásával indult el a disztribútori és dealeri értékesítési hálózattal rendelkezik.



PROTEUS
Your Competitive Edge

Integrált ügyviteli programcsomag

Moduljai:

Főkönyv
Tárgyieszköz
gazdálkodás
Vevő folyószámla
Szállító folyószámla
Elektronikus banki
interfész
Pénztárkezelés
Külkereskedelem
Beszerzés
Értékesítés
Készletgazdálkodás
Raktárgazdálkodás
Vezetői információk

Hardver platform:

UNISYS UNIX
workgroup szerverek,

UNIX SVR 4
operációs rendszerrel,
vagy
egyéb PC-s megoldások

SCO UNIX
operációs rendszerrel.

Adatbáziskezelő:
PROGRESS 6.2

SYSLAND
Számítástechnikai
és Ügynöki Kft.

1126 Budapest
Királyhágó tér 8-9
Tel.: 212-10-55

Nyárelői show-k

Egymás után három rendezvényen hallgathattuk előadásokat a Novell termékei iránt érdeklődők. A sort a Frankfúrtból érkezett „Netware 4.1 megoldások” vándorelőadás kezdte. A Kempinsky szállóban három teremben folytak párhuzamosan az ismertetések, egyrészt a belső – Novell – termékekről, másrészt a partnereikéről. A hallgatóság a partnerek és a nagy felhasználók közül került ki, számuk elérte a kétszázhuszonötöt.

A másik napot a Waltonnál – az egyik legrégebb hazai Novell partnerrel – közösen rendezték. Ezen három fő téma volt, a LAN Workplace 5, a Unixware 2 és a Manage Wise. A LAN Workplace 5 május végén került piacra. Windows és DOS fölött dolgozó, a munkahelyi gépekre szánt hálózati terminál-eszköz, amely lehetőség szerint egyesíti a különféle terminál-programokat, és Unix, X Window, VMS, IBM központi gépek erőforrásait csakisúgy elérhetővé vele, mint a TCP/IP vagy az IPX protokollal hálózatok. A korszerűsítés megfelelően egy Internet tallóztól – a Netscape Navigator – is beleépíthető. A Novell szerint ennek a csomagnak a korábbi változatát már eddig is közel hárommillióan használják, és ezzel a számmal a vezető TCP/IP termékek közé tartozik. A hálózattenedzser munkáját könnyíti meg benne a grafikus telepítő és konfiguráló felület. A Host Presenter a különféle terminálablakok kialakítását segíti mint fogd-és-vidd vezérlésű billentyűzet-átdefiniáló, amely egyszerűsíti a billentyűparancsok is.

A LAN Workplace 5 egy integrált NFS kliens – a felhasználó zsfarenszen adatállomány-hozzáféréshöz jut általa bármilyen, a Network File System szabványt ismerő központi számítógépen. Beépített Windows telefonkezelőjével a távolból is létesíthető kapcsolat a központi géppel, illetve a helyi hálózattal a szokványos telefonvonalon, a Point-to-Point (PPP, pont-pont protokoll) vagy a Serial Line Internet Protocol (SLIP, soros vonali Internet protokoll) használatával.

Látványos előadást tartott Dirk Leismann a Unixware 2-ről. Akit nem sikerült a helyszínen meggyőznie arról, hogy a mai kínálatból Internet bázison e Unix változat a legolcsóbb, a legjobb ár/tejesítményű, annak azt ajánlotta, ha

vásárol egy kettő- vagy sokprocesszoros gépet, arra kipróbálásra a Novell ingyen ad megjelölt Unixware 2 konfigurációt. Egy összehasonlító mérőszorzatra hivatkozva az előadó azt állította, hogy míg a Unixware 2 teljesítménye a négyprocesszoros gépen az egyprocesszorosénak mérték 3,85-szöröse, a vetélytársaké – Solaris, SCO Unix, Windows NT (amely nem Unix ugyan, de ebben a kategóriában versenyez) – alig éri el a háromszoros teljesítményt. Ráadásul a Unixware az egyetlen, amelynél a teljesítménynövekedés a processzorok számával egyenes arányban nő, a többinél laposodik a görbe.

Ugyanez a trend tapasztalható a Gartner Group szerint a Unix-eladásokban, csak a független változója a grafikonok nem a processzorok, hanem az évek száma. A tizezer és egymillió dollár közötti árú rendszerek közül minden másodikon ez az operációs rendszer fut, és ma már csak Amerikában több mint hatmillió felhasználó dolgozik Unixon. Potenciálisan hatalmas piac ez, hangsúlyozta Dirk Leismann, s éppen ezért a Novell partnereket keres a meghódítására. Európában már együttműködésre börtök az ICL-t, az Olivettit és a Siemens-Nixdorfot. Mindhárom hardverzállító ajánlja a jövőben a Unixware 2-t az Intel processzoros gépeire, sőt év végéig az ICL a Sparc processzorokra is. A Siemens-Nixdorfnál a Sinix helyére lép a Unixware, az Olivettinél pedig az SVR4-et váltja ki. Ez az együttműködés, mint hallhattuk, növelni fogja a független szoftvergyártók hajlandóságát arra, hogy Unixware fölött működő alkalmazásokkal jelenjenek meg a piacon, s ezáltal tovább nőjön a máris 3500-ra tehető, Unixware-re optimalizált rendszerek száma. Ezek közül külön emelte az előadó a Perfectoffice-t, a Tuxedo tranzakció-monitor, az Oracleware-t és a Groupwise-t, a Novell csoportmunka-támogató rendszerét. A hardvergyártó partnerek közé tartozik a Compaq, amely a Smartstart programba vette föl ezt az operációs rendszert.

Sokat foglalkozott előadásában

Dirk Leismann a Veritas File Systemmel, az operációs rendszernek a nagy megbízhatóságú alkalmazásokhoz szükséges adattalomány-kezelőjével, amely egy esetleges géphiba után jó eséllyel – és főleg gyorsan – tudja visszaállítani az eredeti adattalomat. A forgalmazókat – ilyen viszonylag kevés volt jelen az előadáson, a többség inkább Netware-üzemeltető volt – azzal biztatta az előadó, hogy 1998-ra egymillió telepített Unixot jósolt, az 1993-as 350 ezerrel szemben.

Egy rövid összehasonlító elemzést is láthattunk, hallhattuk. Dirk Leismann szerint a Windows NT-ből sok, a Unixban elérhető szolgáltatás hiányzik, tehát nem nevezhető Unix rendszernek. Az SCO-val kapcsolatban azt emelte ki, hogy annak mai kiadásai a hét éves Unix SVR 3.2 specifikációt követik, s nincs meg bennük például a Veritas File System. A Solarisval kapcsolatban elsősorban azt hozta föl hátrányok, hogy nem Intel platformra készül, hanem a Sun saját Sparc processzorra. Ami máskülönben azt jelent, hogy valójában a Unixware és a Solaris nem versenytársa egymásnak, legfeljebb annyiban, amennyiben az Intel mikroprocesszoros servereket, munkaállomásokot gyártók a Novell termékével ajánlanak konfigurációkat a vásárlóknak. Az előadás végén néhány ár hallhattunk. A Unixware 2 egyfelhasználós változata, a 12 megabájtos gépen már működő Personal Edition listára 445 dollár, a C++-t és C++-t is tartalmazó szofverfejlesztő csomagé 145.

Utolsó előadóként *Gál Lajos* a Netware 3-hoz és 4-hez ajánlott Managewise-t mutatta be, amely a Novell szerint hájszálponosan képes kimutatni több mint négyszázféle hibát a hálózatban.

A harmadik Novell napon a már említett előadások hangzottak el, és sajtótájékoztatóra is sor került. Ezen megtudhattuk, hogy a BSA-tag Novell fellép a hamistök ellen, s sikerült lelepleznie Lengyelországban egy céget, amely a teljes termék dobozában másolatba átsomagolt verziófrissítő Netware 3 és 4 példányokat új-

ként, de olcsóbban értékesítette. Kivették a csomagokból a – frissítési példányhoz járó – licenclémezést és -papírokat, a bevők ezáltal elestek a legális felhasználónak járó támogatásoktól, tanácsadástól, szerviztől. Miután feltűnt a helyi Novell kirendeltségnek, hogy valószínűtlenül ugrál a kereslet, a londoni szoftverjogi csoport lépett akcióba. Kiderítették, hogy a – korábban Novell partner – Soft-tronic Logistics a forgalmazó. A nyomozás során eljutottak a holland De La Mar Management & Service B.V.-hez, végül az amerikai Kiss – azaz Keep it Simple – Technologyhoz. *Drajko László*, a Novell Hungary igazgatója az esettel kapcsolatban emlékeztetett egy tavalyi felvilágosító kampányra, amelyben felhívták az emberek figyelmét arra, hogy csak a zöld címkes Netware az igazi. Becslése szerint a magyarországi Novell Netware-ek mintegy 20 százalékát vásárolták nem itteni hivatalos viszonteladótól, de arra nem vállalkozott, hogy megbecsülje, ebből mennyi lehet a licenccel rendelkező, és mennyi a hamis példány. Annnyit leszögezték, hogy eddig még nem került tudomásukra, hogy Magyarországban bárki is engedély nélküli Netware-t használna. Aki viszont most rájön, hogy becsapták, az mintegy 30 százalékos frissítési áron kaphat legális Netware rendszert.

Európában már több mint hét-ezer Unixware talált gazdára – ezt már Dirk Leismann mondta el az újságíróknak. Egy nagy német szoftverfejlesztőtől is említtetett, amely építőipari cégeknek árul alkalmazásokat, és most mindet átírja Unixware-re. A hétezer példányból a nagykereskedők szerint csak alig néhányat adtak el Magyarországban, aminek – *Drajko László* szerint – az lehet a magyarázata, hogy ezt az operációs rendszert főként alkalmazások alá veszik, mint ahogy a vállalati változatokat a neve is Application Server.

A Netware 4.1 után Magyarországban is élénkül a kereslet, hallhattuk, többek között a Dédász (35 serveren), a Postabank (38 serveren) és az Országgyűlés Hivatala ter át a közeljövőben erre a hálózati operációs rendszerre. Az utóbbinál a három éve Amerikából kapott Banyan Vinest cserélik le, mert már nem bírja a terhelést.

N. J.

Információs társadalom Magyarországon(?)

Az információs társadalom az a társadalom, amelynek általános eredményessége, gazdasági és kulturális teljesítménye, tagjainak egyéni boldogulása az információ és a tudáson alapszik. Az információ és a tudás a fő értékhordozóvá és értékmérővé válik.

Amerika, az Európai Unió országai és Japán már építik az információs társadalmat. Elkészültek a programok, és – ha némi eltérésekkel is – a fejlett országok egy irányba menetelnek. A koordináció folyamatos, legutóbb ez év februárjában Brüsszel adott otthont egy miniszteri szintű

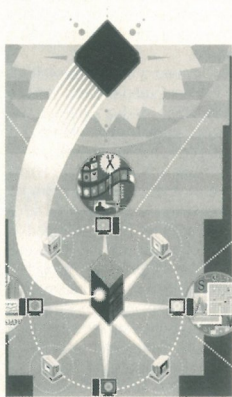
egyeztetésnek. A következő találkozó különös jelentőséggel bír számunkra, június 23-ra ugyanis *Lotz Károly* közlekedési, hírközlési és vízügyi, valamint *Pál László* ipari miniszter is meghívást kapott az összejövetelre. Az ülésen – régióink távközlési és ipari minisztereinek részvételével –

először nyílik lehetőség arra, hogy megkezdődjék a magas szintű párbeszéd egymás megértéséről, a segítségnyújtásról, valamint a fejlett világ és Közép-Kelet-Európa információs társadalom építő programjainak összehangolásáról.

Milyen esélyei vannak Magyarországnak a felzárkózásra, il-

letve milyen veszélyeket hordoz egy esetleges lemaradás? Ha kihasználjuk még mindig jó oktatási rendszerünket, jól képzett értelmiségünket és szakmunkás-gárdánkat, fejlődő távközlési infrastruktúránkat, valamint földrajzi fekvésünk előnyeit, akkor van esélyünk arra, hogy a fejlődés főáramába kerüljünk. Mindezen azonban nem megy nemzetközi koordináló erő nélkül, szükség van a kormány elkötelezettségére és szerepvállalására, a fejlődést támogató jogrendre, jól működő magánüzemeltetésre és emberi erőforrások fejlesztésére. Elsősorban nem pénz kell az államtól, hanem az ügy felvállalása, a koordináció ellátása. Nagyon fontos, hogy a politikai és gazdasági tényezők egyetértsen a program alapelveivel, a kérdés nem kezelhető pártalapokon, hiszen hosszú távú, több évtizedes fejlesztésről van szó.

S mi történik akkor, ha nem tudunk az egyre gyorsuló főáramba sorolni? Hihetetlenül nagy a veszélye, hogy a jelenlegi „szűrké határtartományból” a hama-



Csúcskonfe

Az Európai Bizottságnak kilenc hónap áll rendelkezésére, hogy elkészítse távközlési-információ fejlesztési terveit, mielőtt egyeztetné azokat az Egyesült Államokkal, Kanadával és Japánnal a legközelebbi, a kanadai Halifaxban rendezendő, a tervek szerint az információs társadalom alapjait lerakó G7 csúcskonferencián. Az európai tervek négy kiemelt témakört ölelnek fel. Foglalkoznak a transzeurópai integrált széles sávú hálózattal, az Info 2000 elnevezésű információpiaci előjelzési programmal, a többnyelvű információs társadalom tervével, és javasla-





SPRINT
COMPUTER KFT.
1087 Budapest
Berzsenyi D. u. 3. fsz. 6.

Telefon (GSM):
06-30-420-443

Telefon/fax:
113-4866

Operációs rendszerek	Programnyelvek
Novell DOS 7 9800 Ft	Visual FoxPro 3.0 DOS/Win 12800 Ft
Novell NW 3.12/4.1, 5 user 102900 Ft	Visual FoxPro 3.0 Prof. Akció! 38500 Ft
MS DOS 6.22 6800 Ft	MS Access 2.0 magyar Akció! 38000 Ft
MS Workgroups Central Euro 13100 Ft	Borland C++ 4.5.ing. 48000/20400 Ft
MS Workgroups magyar 19200 Ft	Borland dBase 5.0 DOS/Win 27000 Ft
MS Workgroups Add-On 6500 Ft	Borland dBase 5.0 Win Distr. Kit 33000 Ft
Win NT 3.5 Server/WS 83300/41100 Ft	Borland Pascal with objects 7.0 36300 Ft
OS/2 v.3.0 Warp CD/ing. 12300/8600 Ft	Borland Paradox for Win. 5.0 27400 Ft
OS/2 3.0 Warp+Win. CD 20900 Ft	Clipper 5.2 + CA Tools + Exospace 37400 Ft
	CA Visual Objects Clipper Akció 58100 Ft
Irodai alkalmazások	Segédprogramok
Office 4.2 magyar/ing. 59500/38500 Ft	Norton Antivirus 3.0 14600 Ft
Office Prof. 4.3/ing. 69000/51500 Ft	Norton Commander 5.0 9400 Ft
Works for Win 3.0 magyar 12100 Ft	Norton Utilities 8.0 Akció! 14600 Ft
Perfect Office Standard Akció! 43600 Ft	Norton Desktop for Win 3.0 18400 Ft
Perfect Office Pro/ing. 88600/57800 Ft	Norton pcAnywhere DOS/Win 19400 Ft
Novell Quattro Pro 6.0 Akció! 27600 Ft	CO/Session 2PC DOS/Win 22900 Ft
123 for Win 5.0 magyar Akció! 30000 Ft	
Lotus Organizer 2.0! magyar 16900 Ft	<i>HP & Genius</i>
SmartSuite (123+Organ.+Ami) 71800 Ft	HP LaserJet 4L Akció! 82500 Ft
MS Mail 3.2 server+0 user 68500 Ft	HP LaserJet 5P U! 137500 Ft
cc:Mail Desktop DOS/Win 10900 Ft	HP DeskJet 320-lapadagoló 48500 Ft
Lotus Notes Win Starter Pack 152400 Ft	HP DeskJet 540 U! 11400 Ft
WinFax Pro 4.0/Starter 15900/48200 Ft	HP Scanner 3p U! 83500 Ft
Corel Draw 5.0 CD/ing. 55700/28900 Ft	Genius ScanMate 32 11400 Ft
Autodesk AutoCAD LT for Win. 58400 Ft	Genius Mouse 3 Ergonomic 2000 Ft
Visio 3.0/Express 27400/11800 Ft	Genius hangkártya 16 (SB komp.) 11300 Ft



Képviseleteink: Gemofis Kft. 1146 Bp., Hungária krt. 131.

Tel./fax: 121-1539, GSM: (30) 428-132

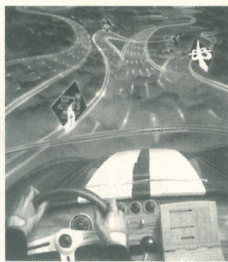
REM Bt. 9022 Győr, Szt. István út 47.

Tel.: GSM (30) 474-019



Árnyék áfa nélkül és közlekedési díjmentes. A felhívó árak vilátszámotól jogdíjmentesek! A fenteli árak a június 12-4 állapotú tájékoztatók.

A szupersztráda kapuja



dik világ országai közé sodródunk. Áldozatúal eshetünk az információs és kulturális gyarmatosításnak, kiszolgálói lehetünk azoknak, akik birtokában vannak az információs infrastruktúrának, értékeiket ismerik és tudják is hasznosítani.

Ismerve a pillanatnyi helyzetet, nem hagyható figyelmen kívül a leszakadás alternatívája. Nem látszanak ugyanis azok a mozgalmak, amelyek a már meglévő infrastruktúrális képességeink megfelelő kiaknázására szerveződnének. Ma már nem az a gond, hogy kiépüljön az infrastruktúra, sokkal nehezebb az ország tízmillió emberét megtanítani a lehetőségek kihasználására. S e problémát megoldáshoz kell koordináló erőt kell, külső segítségre nem számíthatunk. Ugyiszintén magunkra kell támaszkodnunk az európai elfogadtatás kérdésében. Hiába várakozunk türelmesen Európa előszobájában, nem valószínű, hogy kitérjék a kapukat előttünk. Nekünk magunknak kell megkeresni azokat az erősségeinket, amivel kiugorhatunk. Ezért is olyan fontos, hogy elfogadjuk a kinyújtott kezét, és június 23-án ne csak kapni, hanem adni is akarjunk valamit. (Az összeállítás *Horváth Pál*, a HTE Távközlési Klub májusi összejövetelén elhangzott előadásának gondolatait tükrözi.)

M. J.

Hét kormányzati és társadalmi szervezet részvételével június 9-én megalakult a Magyar Nemzeti Informatikai Stratégia Előkészítő Bizottság. A szerződést első lépésben az Informatikai Tárcaközi Bizottság, az Informatikai Vállalkozók Szövetsége, a Művelődési és Közoktatási Minisztérium, a Műszaki és Természettudományi Egyesületek Szövetségi Kamarája, a Közlekedési, Hírközlési és Vízügyi Minisztérium, az Ipari és Kereskedelmi Minisztérium, valamint a Magyar Adatbázisforgalmazók Kamarája írta alá. Az előkészítő Bizottság legfőbb feladata, hogy megfogalmazza a nemzeti informatikai stratégiát, és azt a kormány elé terjessze.

A bizottság az elkövetkező néhány hónapban négy tanulmányt készít el. Az első a közvélemény és a politikusok számára fogalmazza meg a kihívásokat, valamint azokat a megoldási módokat, amelyek Magyarország információs társadalomhoz való felzárkózását segítenek elő. A második tanulmány

azon konkrét projektek felsorolását tartalmazza, amelyekkel a fenti célok elérése megvalósíthatónak látszik. A harmadik kötet olyan szabályozási követelményeket tartalmaz majd, amelyek eurokonform törvényeket eredményeznének, és így lehetővé tennék az információs társadalom felé vezető átmenetet és az Európához való csatlakozást. A negyedik tanulmány a témakör érintő nemzetközi kapcsolatok térképezi fel. A tervek szerint az első két tanulmány szeptemberig, a második kettő novemberig készül el.

A június 9-i aláírás egy folyamat első lépése. Több kormányzati és társadalmi szervezet jelezte, hogy egyetért a kezdeményezéssel, és mind szakmailag, mind anyagilag hozzá kíván járulni a munkához. Várható töb-

bek között az Országos Műszaki Fejlesztési Bizottság, a Külügyminisztérium, a Belügyminisztérium, az Igazságügyi Minisztérium, a Híradástechnikai Tudományos Egyesület, a Neumann János Számítógéptudományi Társaság, a Szociológiai Társaság, a Magyar Tudományos Akadémia, a Nemzeti Információs Infrastruktúra Fejlesztési Program csatlakozása. Minden belépő tag egymillió forinttal támogatja az Előkészítő Bizottság tevékenységét. Vállalatok nem léphetnek be a szervezetbe, az alapítók szeretnék elkerülni, hogy a bizottság lobbiszövegségként működjön. Egy országos stratégia kidolgozásához a kormányzati és a civil szervezetek tömörítő szövetségek kintink megfelelő fórumnak.

M. J.

SOS

Azonnali lépésekre van szükség, hogy be tudjunk kapcsolódni az információs társadalom építő nemzetközi programba. Igényfelméréssel, európai szintű szabályozással,

tájékoztatással, oktatással kell indítani. A komoly pénzeszközöket igénylő infrastruktúrák megvalósításai egy későbbi fázisban, folyamatosan kerülnek majd sorra. A kormány elsődleges feladata, hogy a tiszta verseny feltételeit biztosítsa, és hosszú távon olyan politikai légkört teremtsen, ami segíti az információs társadalom kezdeményező kialakulását. Nem helytálló az a nézet, amely az előkészítést és az infrastruktúrát együtt kezeli, s pénzhíányra hivatkozva az egész programot időserűtlennek ítéli. Ha egy ország ki marad a kezdeményezésből, akkor a követők közé szorul, ami magában hordozza a kulturális és információs gyarmatosítás veszélyét. (*Fodor István* gondolataiból – HTE, Távközlési Klub, 1995. május)

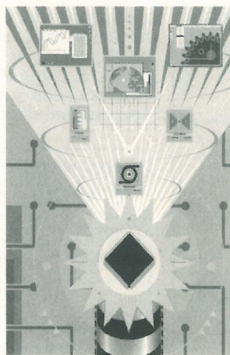
Preferencia előtt

tot készítenek az információbiztonság növelésére.

A hét vezető ipari nagyhatalom már megkezdte a távközlés teljes liberalizálását, és az Európai Unió tagállamainak is legkésőbb 1998. január 1-jéig el kell indítaniuk a folyamatot. Görögországnak, Spanyolországnak, Portugáliának, Írországnak és Luxemburgnak még marad ugyan néhány éve, hogy teljesen liberalizálja távközlését, de egyesek már az ő esetükben is sürgetően lépnek fel. E problémát az Európai Unió tagországainak többségében a még állami kézben lévő távközlési vállalatok jó része vé-

di pozícióit, és nem kívánja engedni, hogy más vállalatok is igénybe vegyék a tulajdonukban lévő hálózatokat. Látszólag ugyan minden ország egyetért a távközlési infrastruktúra fejlesztésének szükségességével, és hangoztatja a hálózat és a szolgáltatások liberalizálásának szükségességét, a gyakorlatban azonban minden ország védi pozícióit és fél területére másokat beengedni. Így pedig aligha valósul meg egyhamar a mindenki számára szabad információszolgáltatást és remélhető jólétet biztosító információs társadalom.

R. Gy.



Fényes ösvény

A csatabárd még nincs kiásva, de már elmentek az ásóért. A hadüzenetet sem küldték még el, Európa pedig máris vesztett. Az még nem dőlt el, hogy csak egy csatát, egy háborút, vagy még többet.

Alig egy hónappal az Ifábo után különösen éles volt a kontraszt a magyar piaci sereg-szemle és a HP Grenoble-ban tartott sajtótájékoztatója között. Más dolog egy céget a termékein keresztül ismerni, kiállítá-sokon körbejárni, és megint más hazai kör-nyezetében látni. Az előbbi esetben óha-tatlanul kereshünk valami konkrétat, gon-dolatban számon kérünk, (kár)örvendve látjuk, ha semmi újat nem tudnak mutat-ni, hiszen akkor pár hónappal ezelőtti be-ruházásunk mára nem avult el reményte-lenül.

Jaques Clay franciás könnyedséggel és kedvességgel nyitotta meg a sajtótájéko-ztatót, és mesélt dolgokról, amiket ugyan minden újság többször megírt már, de az egész mondanivaló valahogy mégis más-

képp hangzott. Elmesélte, mit tett a HP az előző években, illetve mit fog tenni a kö-vetkező években a számítógéppiacban. Az Intel-HP szövetségéről szerényen csak annyit említett meg, hogy a két cég egymásnak na-gyon fontos startégiái partnere. A szaksaj-tó szerint a P7-es processzor lesz ennek az együttműködésnek az első terméke (*Heti CHIP* 1995/20.). Van a HP-nek mire sze-rénynek lennie, hiszen jobban otthon van a nagyobb gépek processzoraiban, mint az Intel.

A HP szerint a világ

A HP több lábon álló cég. A versenytársak-nak veszett tempót diktál. 1993-ban az IBM, a Fujitsu és a NEC után a negyedik helyen volt a világ első tíz információtechno-lógiai szállítója között, mögötte végzett a DEC, a Hitachi, az AT&T, a Toshiba, az EDS és az Apple. Az Egyesült Államok-ban a felmérések alapján a HP-nek magasan a legjobb a reputációja (Fortune, 1994). A termékszerkezetben a számítógé-pek és perifériák 77 százalékkal részesed-nek. Pénzügyi eredményei töretlenül ja-vulnak.

Előkelő a helyezése a különböző listá-kon. Az Egyesült Államokban a másodi-k, világszerte a negyedik számítástechni-ka cég, Risc és Unix rendszerekben a világon az első, lézer-, tintasugaras, szí-nes nyomtatók, plotterek és lapulvasók szállítójaként világszerte, bár például PC-ben csak a nyolcadik. Ugyanakkor vilá-gosan látjuk, hogy a PC-k fejlődése abba az irányba tart, amiben ők a legerőseb-bek, így a pozícióik értelemszerűen erő-södnek. A cég várakozása szerint ez az információtechnológiai tomádó szinte min-dent magával ragad, a számítástechni-

kát, a telekommunikációt, és a majdan fel-éledő igényeket új konstrukciójú hordoz-ható gépek fogják majd kielégíteni, hason-latosan ahhoz, ahogy ma magától értető-dően használunk GSM telefont. Amit csak lehet, alapra integrálnak, a dok-kolóállomásokkal pedig a gépek teljesít-ménye tovább fokozható. A HP az Iridi-um projekt és a GSM telefontárolók be-szállítója.

A sajtótájékoztatón elmondott jövőkép-re óhatatlanul oda kell figyelni: nem teo-retikusok lila ködbe burkoló álmódzása-ról volt szó, hanem a közeljövő valóságá-ról. Hogy a dolog még meggyőzőbb le-gyen, egy-egy demonstráción megmutatták mindezt a gyakorlatban is.

A HP 1992 óta minden évben megdup-lázza a PC-eladást. Jólatsuk szerint a kö-vetkező években négy-öt játékot marad a pályán, a verseny sokkal keményebb és élesebb lesz. Úgy számítják, az öt kon-tinensen a következő években az állabi-ak szerint fog alakulni a PC-k eladása:

1994	38 905 000
1995	44 615 000
1996	50 894 000
1997	57 523 000
1998	64 668 000

Ez pedig azt jelenti, hogy a recesszió-nak alighanem itt a vége, az Egyesült Ál-lamokban legalábbis biztosan. A HP-nél úgy gondolják, hogy – az autópárhoz hasonlóan – most már ténylegesen is ki-fognak alakulni azok az ipari szabvány-ok, amelyek a termelést még gazdasá-gosabbá teszik. A hangsúlyt a Microsoft és Unix kompatibilitására teszik, és keresik a még jobb megoldásokat. A cég ta-lán csak egy területen nem akar jelen lenni, a házi számítógépek, a játékgépek piacát nem említi.

Annál fontosabbnak tartják a klassziku-s irodákét, amely évente 106 milliárd dollár forgalmat jelent világszerte. E felhaszná-lói csoport a jövőben kevésbé lesz aszthalhoz kötött, többet dolgozik otthon, több lesz a nagyoknak bedolgozó, mozgásban lévő kivállalkozás stb. A HP azt a piacot, ame-lyen a legerősebb, jobban fogja, preferál-ja mint a többieket, ahol csupán csak je-len van. Így például Franciaországban PC-s területen az első.

Ez a HP többszörösen megfogalmazott

Kiváló minőség, kedvező árak!

UTP CAT.5

100 Mbit/s
46 Ft/m

FTP CAT.5

100 Mbit/s
61 Ft/m



Vizsonteladóknak további kedvezmény!
Áraink az áfát nem tartalmazzák.



ASEA BROWN BOVERI

Mémóki Szolgáltató és Kereskedelmi Kft.
1138 Budapest, Váci út 152-156.

Telefon: 270-1555/2372 vagy 2375-ös mellék,

Kábelértékesítés

Telefax: 269-8719

Két boot-winchester egy gépben...

WINCHESTER-ÁTKAPCSOLÓ

DAXON ACC (ACCESS AND „C” CONTROL) kártya +2 elektronikus kulcs: az egyik kulccsal a C, winchesteről indul a gép, a második pedig a C₂-ről. Egy közös D is beépíthető. Vagy másféleképpen: egy C és D₁, vagy D₂. Így ketten használhatják a gépet, de ami benne van, az a sajátjuk marad. Egy felhasználás esetén is jól alkalmazható – jellemzően két operációs rendszer használatához.

DAXON Elektronikai Kft. 1114 Budapest, Eszék út 12.
Telefon: 161-3366 • Telefax: 161-3339

URH adatátvitel

PC - PLC kommunikáció



- modem
- rádió
- szoftver

Irányítástechnikai
Tervező, Kivitelező
és Szolgáltató Kft.

1034 Budapest Bécsi út 100. Tel./Fax.: 1-887-491

üzenetének a lényege. A cég eddigi eredményei alapján ezt el kell fogadnunk. A HP ma mértékadó.

Az Államok mögött a világ

A gazdasági harcban az Egyesült Államok hol mint beteg, hol mint haldokló országnak tűnik fel. Ezzel szemben válság ide, válság oda, van, amit véresen komolyan kell venni. Tetszik vagy sem, az Egyesült Államok már most megnyert nem egy csatát, hanem – innen nézve – egy egész háborút, pedig csak éppen most mentek az ásőrt, hogy legyen mivel kiásni a csatabárdot. Amit kiöttöltek, valóban veszélyes. Veszélyes, mert jó, veszélyes, mert gazdaságos. Kihívás. Szokás szerint a többi ország csak később fog felébredni. Ebben a játékban Magyarország pillanatnyilag csak outsider.

Kérdés, ki mikor fogja felogni, hogy itt gyilkos verseny folyik, amit a régi eszközökkel nem lehet már folytatni. Az információ-ösvényeket gőzerővel szélesítik. Nem mondhatjuk, hogy nálunk nem történik egy s más. De ez nemcsak nálunk, egész Európában lassabban fog menni, és főleg kevésbé gazdaságosan.

Kétségtelen: az Egyesült Államoknak más a gazdasági potenciálja, jobban megy az informatikához kapcsolódó iparágak lobbizása, a gazdasági érdekek felismerése. Rajtuk, Európán, Magyarországon pedig mit sem segít, ha a múltat emlegetjük. A tőke nem jön be magától.

Európa már kezd ébredezni. Mint test-

vérlapunk, a német *CHIP* írja, korábban a belnémet adatforgalom is nem egy esetben az Egyesült Államokon keresztül zajlott. De legalább észrevették, illetve ott számottevő adatforgalom van. A mai hazai helyzet nem sok várakozásra ad okot. A papír sokat kibír. Számokat hallhatunk, olvashatunk, de igaz átírósról eddig nem érkezett hír, és sokáig nem is fog.

Európa lemaradt ebben a gyilkos versenyben. Ennek oka az európai távközlési monopóliumok létezésében keresendő. Ha a versenyt nem piaci eszközökkel akarják szabályozni (mint a call-back szolgáltatók elleni perben), attól még az amerikai gazdaságban fognak termelni egyszerűbb azért, mert olcsóbbak lesznek. Olcsóbb távközlés nélkül pedig a ring környéke sem érdemes menni.

Mondjuk ki: a helyzet kulcsa a távközlési törvény, a gerinchálózati monopólium. Ameddig ezek a monopóliumok fennállnak, addig nem lehet olcsó távközlés csinálni. Amerikában lassan vége a recesszióknak. Az Information Highway kiépül. Az Egyesült Államokban működő rendszerek vannak, újak épülnek, gőzerővel integrálják ezeket.

Európa más. A júniusi *CHIP* német politikuskok körében készített felmérést: ki használ ma számítógépet. Az eredmény lesújtó, pedig az EK felé közeledő Magyarországon a német példát sokszor elérhetetlenül távolinak érezzük, ezért inkább Ausztria felé kacsintgatunk. Hol állunk akkor mi? Arról beszélünk, ami ma fontos? Nem

kellene ráébredni végre a feketelevés a la Bokros kanalgazatása közben, hogy a versenyképesség a minden?

Pofon a világnak

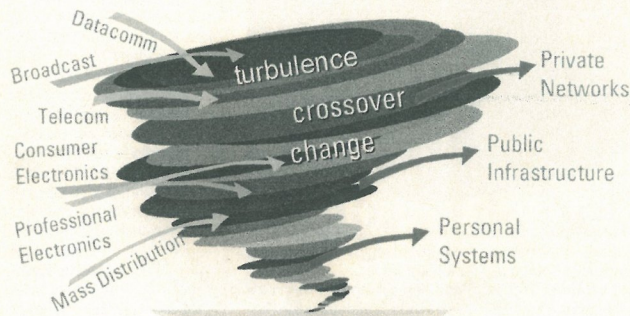
Május 30-án egyik napilapunkban jelent meg a hír: a Közlékedési és Hírközlési Minisztérium bejelentette a DCS telefonhálózatot. 1997-1998-ban felszabadítják az 1800 meghertzest sávot – amelyet jelenleg nem polgári célokra használhatnak –, s ezt megpályáztatják majd rádiótelefon-hálózat létesítésére. A hálózat nem lesz kompatibilis az E-Netzcel, de ezért a sávot a kormány sokkal több bevételt vár, mint amennyit a GSM szolgáltatóktól kapott, mert sokkal több előfizetőt várnak.

Partizánakcióval kiverik a németeket az erdőből. Holnap a németek vernek ki minket az erdőből. Azután jön az Erdőkerülő, és mindannyiunkat kivazar az erdőből...

És ki lesz az Erdőkerülő? Már jön szembe az Information Highway fényes ösvényén.

Kőfalusi Viktor

A fenti cikket – az előző oldalakon közölt összeállítás kiegészítéseként – vitaindításként érdemesnek tartjuk. Várjuk olvasóink hozzájárulását mind ezzel, mind más, korábban érintett témákkal kapcsolatban.



CENTEL

Közép-európai Távközlési Szolgáltató Kft.

1023 Budapest, Levél utca 2 • Telefon: 212-2702 • Fax: 212-2758

Részletes információk a FaxBankban: 180-8611

- Multimédia videokamerák: 1668#
- Multimédia marketing-katalógus: 1668#
- Személyi számítógépes videokonferencia: 1669#
- ISDN eszközök PC-hez: 1670#



SCI-Modem

Távközlési és Tanácsadó Kft.

Tel.: 270-4346, Fax: 270-2761

a MODEMEK
szakértője

FaxBank: 180-8611/1112 oldal

CÍMKENYOMTATÓK FELIRATOZÓK

Színes, öntapadó címkét készíthet!

SZÖVEG



JEL

GRAFIKA: **brother**



VONALKÓD

P-touch

31.200 Ft-tól

68-féle alapanyag szalag:

- Laminált, vízálló
- Műanyag ill. papír alapú
- Sötétíróható, vasalható, éftátszó
- 6-9-12-18-24 mm szélesség

KÉRJEN
BEMUTATÓT!

A PT-7000 WYSIWYG-kijelzős típus
MOST CSAK 52.900 Ft + ÁFA

DIT

DIGITÁLTECHNIKA

brother.

MÁRKASZAKKÜLTÉS ÉS SZERVIZ

Öyöd, 9024 Mórúti u. 19 Budapest, 1149 Róna u. 75.
Tel: 96414-411, 417-802 T:30-463-667 Tel:267-6769/15 Fax:267-6768

Az UB Networks bejelentette új, második generációs hubját, a Geolan/500-at, amely az első nonstop működésű ATM szuperkapcsoló hub. Napjaink új alkalmazásai új igényeket támasztanak a számítógép-hálózatok iránt. Az első generációs intelligens hubok nem tudnak megfelelni az új követelményeknek, és általában nem alkalmasak az új technológiák (mint például az ATM) befogadására. A hubgyártók ez idáig történt próbálkozásai, az úgynevezett szuperhubok kifejlesztése nem váltotta be a hozzájuk fűzött reményeket – piaci elterjedésük nem jelentős, mivel több fontos felhasználói igényt nem vettek figyelembe.

- Magas az induló költségük.
- Nem biztosítják a kis költséggel járó és zökkenőmentes áttérést a korábban alkalmazott eszközökről.
- ATM kiszolgáló egységeik általában nem az ATM szabványon, hanem gyártóspecifikus, egyéni megoldásokon alapulnak.
- Az első generációs, központosított platformú hub menedzsmentet használnak.
- Adatvédelmi szolgáltatásaiak szegényesek.

Az UB Networks a fenti szempontokat is szem előtt tartva tervezte meg új, második generációs ATM kapcsoló hubját, a Geolan/500-at.

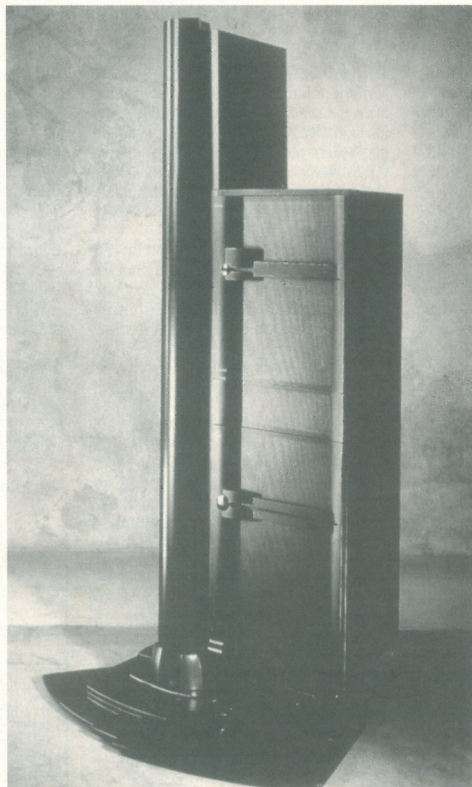
A Geolan/500 az egyetlen ATM-alapú hub, amely 40 gigabit/secundumos átviteli kapacitással, elosztott hálózati menedzsmenttel rendelkezik, és megfelelő áttérést biztosít az ATM felé.

A Geolan/500 a hálózati technológiák teljes skáláját biztosítja – osztott és kapcsolt Ethernet, Token-Ring, FDDI, valamint távoli hálózati (WAN) kapcsolatok. A hubot úgy alakították ki, hogy az UB korábbi Access/One hubjának bármely modulja behelyezhető legyen a tizenhét függetlenes kártyahely bármelyikébe, ezzel is csökkentve az áttérési költségeit, hiszen a már meglévő modulok az új hubban is alkalmazhatók. A hagyományos osztott sávszélességű hálózatok rugalmassága növelhető a portmobilitást biztosító különleges megoldással, amellyel bármely

port bármelyik hátlapszegmenshez rendelhető a tizenkét Ethernet és a hat Token-Ring szegmens közül.

A Geolan/500 az ATM mind-egyik típusát támogatja, 25 me-

modul, a tápegységek, a ventilátorok és a kapcsolóegységek is üzem közben cserélhetők, tehát a hub – és általa a hálózat – folyamatosan működése biztosított. A Geolan/500-ba maximum



gabit/secundumos kapcsolatot az asztali gépeknek, 155 megabit/secundumos kapcsolatot a kiszolgálóknak, valamint 155 és 622 megabit/secundumos csatlakozás hálózati gerinc felé. Optionálisan, a vízszintes két kártyahelyre beépíthető kettős ATM kapcsoló szerkezete segítségével ATM kapcsolóközpont szerepét töltheti be, skálázható 5–40 gigabit/secundumos átlagos kapcsolási sávszélességgel. A kettős ATM egység redundáns konfigurációként is üzemeltethető.

A tervezésnél az üzembiztonság fő szempont volt, minden

hat tápegység helyezhető, amelyek közül egy mindig meleg tartalékot képez.

Az Access/Empower menedzsment modul révén a Geolan/500 önmenedzselővé válik. Az Em-

power modul alkalmazásával a hub önmagát képes konfigurálni, és önállóan képes reagálni előre definiált lépésekkel hálózati hibákra. Így a hálózati ügyleti korrekció másodpercen belül megtörténik, amely hagyományos esetben, rendszergazdai beavatkozással több óráig is eltarthat. Ha mindezt kombináljuk az UB világszéként kifejlesztett Virtuális Hálózati Architektúrájával (VNA), egyedülállóan rugalmas, önmenedzselő, intelligens hálózathoz jutunk.

A Geolan/500 egyedi megoldása, hogy a karbantartáshoz nincs szükség fizikai kapcsolatra a hubbal, ugyanis rendelkezik egy infravörös porttal, amelyen keresztül akár egy noteszgép segítségével, kábelek nélkül konfigurálhatjuk és kontrollálhatjuk eszközünket.

A Geolan/500 hátlapszerkezetének kialakításánál nagy szerepet játszott a rugalmas és fokozatos bővíthetőség elve. Ennek alapján három hátlaptípus került beépítésre:

- az Access/One kompatibilitást biztosító szerkezete: a 40 Mb/secundumos vezérlő sín (valós idejű menedzsment tesz lehetővé), a 320 Mb/secundumos csomagkapcsoló Plusbus és a multiszegmensű (10–120 Mb/secundum) kvázi Ethernet sín
- a tizenkét Ethernet és hat Token-Ring szegmensből álló Multilan hátlap
- dual ATM kapcsolóegység.

Összegezve: a Geolan/500 rugalmas és könnyed utat biztosít az ATM felé, fokozatosan, a felhasználó igényeinek megfelelően, a meglévő UB modulok eldobása nélkül, és mindezt a jelenlegi piacon lévő úgynevezett szuperhubok költségeinek mintegy feléért.



UB Networks Partner

Lemonet Kft.
1145 Budapest,
Thököly u. 136.
Tel./fax: 252-8847,
163-4590

Lemonet és ISDN

A Lemonet igen fontosnak tartja a hazai induló ISDN-piacot is. Két vezető routergyártó céggel is kapcsolatban állnak, a Ciscoval és az ACC-vel. Mindkét gyártó routerei felkészítettek lokális hálózatok ISDN-en történő összekötésére, mégpedig értéknövelt szolgáltatásokkal, mint például tömörítés, hívásazonosítás, IPX-spoofing stb.

Rendszerintegrátor a távközlésben

Hosszan tartó előkészítő munkát követően június 1-jével megújult a Comex Budapesti Telefon Alközponti Kft. belső szervezete. Az átalakítás egyik vezérélve az volt, hogy a piaci és ügyfélkapcsolatok egységes vévőszolgálati osztályba vonják össze. A jövőben minden ügyfél csak egyetlen munkatársal áll kapcsolatban, legyen a megoldandó kérdés műszaki, pénzügyi vagy bármilyen más természetű. A vévőszolgálati osztályon belül egy budai, két pesti és egy egyedi csoport működik (fontos, illetve rendkívül magas rendelkezésre állást megkövetelő ügyfelek részére). Az átalakítás másik fő eleme a szervizszolgáltatás átszervezése. Míg korábban a javító, karbantartó részleg területileg osztotta fel szakembereit között a fővárost, addig ma a szervizcsoportok digitális típusok szerint szakosodnak. Minden típusnál öt-öt fős gárda foglalkozik egy rendszeremrőnk vezetésével. Az analóg alközpontok javítását – továbbra is területi alapon – egy budai és egy pesti részleg végzi.

A kft. bevezetésének több mint nyolcvan százaléka az alközpontok üzemeltetéséből, karbantartásából és javításából származik. A Comex kezelésében lévő kapacitásállomány mintegy 50 százaléka analóg elektronikus alközpont (EP, Panasonic), 25 százalékat tesznek ki a hagyományos analóg és ugyancsak 25 százalékat a digitális rendszerek. Ez az arány természetesen folyamatosan a digitális technika irányába tolódik el. A bévételek fennmaradó része alközpont-értékesítésből származik. Az Alcatel, Bosch Telecom (Tenorima) és Siemens magyarországi vállalataival kötött együttműködési szerződéses keretében a Comex felvette kínálatába a fenti gyártók ISDN alközpontjait. Cserében a partnerek vállalták, hogy közvetlen értékesítéskor a Comex ajánlják vevőiknek mint fennartó, karbantartó céget. Ugyanígyen megállapodást kötött a Comex a Panasonic disztribútorával, az In-

teckel. Nem sikerült egymás kölcsönös támogatásáról megegyeznie a Comexnek és a Schrack Telecomnak, így a két cég csak esetenként működik együtt.

„A múlt év végére stabilizálódott a beszállítói körünk, és minden berendezéscsaládra kialakítottuk a távfelügyeleti rendszert. Huszonnégy órás élő diszpécserszolgálatot működtetünk, szakembereink sürgős esetben akár éjjel is kivonulnak a helyszínre. Építünk strukturált hálózatot, az aktív elemek beszállí-

tására megállapodásokat kötötünk számítástechnikai szakképpel. Munkánkat nagy mértékben megkönnyíti, hogy végre minden részlegünk egy telephelyre költözött. Mindezt összegezve úgy érzem, eljutottunk arra a pontra, hogy megpróbáljunk hathatósan kiaknázni adottságainkat. Gondolok itt a több gyártótól származó kínálati palettára, a Matávot örökölt széles ügyfélkörre, a digitális rendszerek telepítésében szerzett tapasztalatokra. Célunk, hogy egyre

több hozzáadott értéket adjunk a rendszerekhez, és a távközlés területén – a számítástechnikában már ismert – rendszerintegrátor funkcióit töltsünk be” – mondta *Gricsemé Heszky Enikő* ügyvezető igazgató.

A Comex százalékban a Matáv tulajdonában van. Privatizációját az elmúlt négy évben már többször napirendre tűzték, de döntésre ez ideig nem került sor. Az 1991. évi eleji 863 fős létszám mára 502 főre csökkent. **Malász Judit**

Micronet a Pannonnak és másoknak

Az Ifabó '95-ön a kis és nagy távolságú mikrohullámú összeköttetések korszerű eszközeinek széles skáláját vonultatta fel a magyar telekommunikációs piacra már jelen levő Aurimex Technologies amerikai cég és hazai vegyesvállalata, az Antel Kft. Kínálatuk az 1–30 kilométeres távolságok áthidalására alkalmas mikrohullámú rádiós, a 1,5 kilométeres lézeres, a hordozható, video- és adatkommunikációt lehetővé tevő készülékek-

től a fax-, hang- és adatretjlesztést biztosító berendezésekig terjed.

Fő magyarországi megrendelőjük, a Pannon GSM a már üzembe helyezett kétszázötven Micronet mikrohullámú digitális berendezés mellé 1995-ös befeljeséssel újabb kétszáz telephelyre biztosított szállítási lehetőséget, amelyet az Aurimex a TKI GSM Irodával együttműködve teljesített. Ezek a berendezések 15, 18, 23 és 38 gigahertzen működnek, és a különböző bá-

zisállomások, valamint a fővárosi Pannon GSM központ közötti kapcsolást teszik lehetővé. 38 gigahertzes berendezéseket kínálnak az Easycall paging rendszereikhez is. A Micronet terminális mikrohullámú összeköttetés alkalmas továbbá bankok kommunikációs rendszerében való használatra. Ilyen terminálók működnek a Pannonon kívül a Matávnál, az ÁBSZ-nél és az Antenna Hungariánál.

B. Gy.

Hagenuk helyett Alcatel

Nem felelt meg a várakozásoknak a Hagenuk MT2000 GSM telefonok, így a Cartalio Telecom már a múlt év végén felhagyott forgalmazásával. Bár a készülékek elméletileg nagy tudásúak (például beépített digitális üzenetregisztrálóval rendelkeznek), a gyakori meghibásodások lerontották bizonyítványukat. Megtartva a Hagenuk készülékek szerviztevékenységét, megkezdtek olyan termékek felkutatását, amelyekre a hazai piac fogadókézséget remélnék.

Több mint féleves munka után alakult ki a jelenlegi paletta, amelynek középpontjában továbbra is a GSM áll.

Felvettek a kapcsolatot az Alcatel rádiótelefon-gyártó részlegével, és – a magyarországi típusengedélyek meghosszabbítása, illetve beszerzése után – megkezdik a forgalmazást. Először a HB 160 és HB 200 kerül piacra, ezt követi a Cebiten bemutatott HC 400, valamint a fax- és adatátvitelre is alkalmas HC 600.

A kínálat másik részét a GSM

kiegészítők képezik. Partnereik közé tartozik többek között a német Antenne Bad Blankenburg (a német Metro kizárólagos szállítója), D-Paris (börtök és egyéb kiegészítők) és Axxess, valamint az olasz Atec (gépkocsi-beszerelési csomagok). A Cartalio szakemberei úgy vélik, hogy ez az a piaci szegmens, ahol még nincs telítettség, azonban a kereslet igen nagy, így magas minőségi színvonalú eredményeket lehet elérni.

M. J.

Pay & plug

Ha egy meglévő gépet akarunk feltuningolni vagy eleve egy adott specifikációjú gépet szeretnénk építeni, rögsz útra lépünk. A szabványok a lényegüknél fogva nem lehetnek annyira specifikusak, hogy minden esetet százszázalékosan meghatározzanak. A hardverkereskedők abban érdekeltek, hogy a tucatárú minimális befektetéssel, maximálisan haszonnal el tudják adni.

A Plug & Play koncepció (a Novell átírásában Plug & Work) jól cseng, sokat ígér. Ehelyütt olyan számítógéppel kapcsolatos problémákról, jelenségekről szólnunk, amelyekre a megoldást a szakirodalom nem írja le, a szaküzletekben sem kapunk segítséget, tanácsot az eladótól. Így arra vagyunk ítélev, hogy próbálkozzunk. Innen a cím: először fizetünk, és csak utána dugdoshatunk.

Adjuk SCSI-ra a fejünket?

A szakirodalom telis-tele van a SCSI eszközöket dicsőítő hősközlteményekkel. Az ezzel foglalkozó cikkek figyelmes olvasása után persze már látszik, ez is csak egy erdő, méghozzá jó sűrű.

Eljött egy pont a gépem életében, amikor már nem halogathattam tovább a SCSI-ra való áttérést. Nagyon mély levegőt kellett venni, mielőtt az ajánlatot elfogadtam, mert drágajátékzerről van szó. Szép kővér ludat, Quantum Empire 2100-ast választottam, amelyhez kellett még egy vezérlőkártya is, ez az Adaptec AHA 1542CF lett. A vásárlás pillanatában, dacára a hónapok óta

folyó puhatolózásnak, még nem tudtam, hogyan fogja ez a merevlemez a régi IDE-s társakat (szám szerint hat darabot, de legalább kettőt) megtűrni. Az már az IDE-s világból teljesen világos volt, hogy csak annak van értelme, ha a rendszert a SCSI-ról töltheti a gép.

Ezt a feladatot nem lehet csak úgy megoldani. Ha a SETUP-ba be vannak írva az IDE lemezek, akkor az ott C-nek bejegyzetről tölti a gép a rendszert.

A hagyományos IDE vezérlők nem megfelelőek. Azok a vezérlők, amelyekben IDE1, azokra (megfelelő meghajtóprogrammal) két darab IDE-s lemez csatlakoztatható. Ez a megoldás

sem az, amiről leánykák ábrándozni szoktak. Mérőprogrammal kimutatható, hogy a meghajtóprogrammal kezelt lemezeység adatátviteli sebessége kisebb, mint eredetileg volt.

Ez ab az IDE vezérlőben van elhaltolva. A hagyományos IDE vezérlők unintelligensek. Egy intelligens (legalább saját BIOS-os) vezérlőre lenne szükség. A hirdetések alapján neves, merevlemez-specialistának tartott budapesti cégeket kerestem fel. Pár helyen tudtak megoldást ajánlani. Az ajánlott kártyákat megvásároltam, majd kipróbáltam. Ezek után 72 óras cserében megszabadultam tőlük. Az ígéretek ellenére egyikkel sem

lehetett a megkívánt eredményt produkálni.

Végül Németországban jutottam hozzá ismerősök útján egy (majd később még egy) vezérlőhöz, ami már működik, úgy, ahogy kell. Igaz, ennek a menyasszonynak is csak két füle s egyebe van, nem VLB-s, hanem csak ISA-s kártyákról van szó.

A saját BIOS-os, saját processzor nélküli kártya toleráns, még egy ugyanilyen vezérlőt eltűr maga mellett a gépben. Egy vezérlőre két belső és két külső merevlemez egység csatlakoztatható minden ceremónia nélkül. Külön meghajtóprogramot nem igényel (OS/2, Windows 95!). A kártya hátlapján egy 40 pólusú és egy 4 pólusú csatlakozó található. Kikapcsolt gép mellett erre két merevlemez csatlakoztathatunk kívülről. Konfigurálni nem kell, az a kártya automatikusan elintézi. A Western Digital winchestereket pedig különösen kedveli.

Ezzel a felállással a gép jelenleg öt darab merevlemez működött, egy SCSI-t, két beépített 420-s Caviar, valamint két 540-es TEAC cserélhető winchestert. A benchmark programok alapján nincs ok szőgyenre, és további tuningolni való sem akad már ezen a területen.

Köfalusi Viktor

Biztos Sophos

Adattitkosító készletet kínál az angol Sophos Data Security a legkülönbözőbb (IBM VM, IBM MVS, AS/400, MS-DOS, Netware, Open VMS, OS/2, Unix) rendszerekre. DES, SPA (Sophos Proprietary Algorithm) és RSA (Rivest-, Shamir Adleman-) algoritmusokat ajánlanak. Szimpatikus, hogy csak a fejlesztőkészletet kell megfizetni, amivel azután akárhány alkalmazást készíthetünk.

A cég ezenkívül hajlékonyle-

mez-authorized rendszert is ajánl, amelynek logikája, hogy adott körben csak autorizált lemez használható, az idegen lemezeket a kezelőprogram visszautasítja. Egyetlen gép a kapu, idegen lemez csak az azon történt vírusellenőrzés után kerülhet be a rendszerbe. A szabotázst ez a megoldás nem akadályozza meg és a készítő is elismeri, hogy nem nyújt százszázalékos vírusvédelmet.

Ez utóbbi célra egyszerű,

adott esetben nagyszerű vírusdetektor ajánl a Sophos Data Security, a Vaccine Anti-Virus System for DOS-t. A program a kontrollösszegek elve alapján működik (ISO 8731/2 vagy SPA vagy ANSI X9.9). Telepítéskor a rendszert előzetesen vírus-ellenőrizni kell. Később már ez a program figyeli folyamatosan, történet-e gyakran változás a rendszerben. Elsősorban fix feladatkorú és változó-
tógépekben válhat be a záltó

zót tartalmú (fejlesztésre hasnált) rendszereknél az alkalmazása csak bosszúságok forrása lehet. Előnye, hogy 25-49 licenc ára gépenként 25 angol font.

E programhoz kapcsolódik a Sweep vírusdetektor, amelynek DOS-os, windowsos, Novell Netware és Windows NT alatt futó változatát ajánlja a Sophos Security. Az egyépes licenc ára 295 font.

K. V.

Rovatunkban hétről hétre
figyelemmel kísérjük, mely
számítógépvírusok
aktivizálódása várható.

Ez természetesen nem
jelentí azt, hogy
az említett vírusok
járványszerűen elterjednek
Magyarországon, csak
annyit, hogy az adott
időszakban kártételükkel,
előfordulásukkal számolni
lehet.



VÍRUSNAPTÁR 1995. JÚNIUS 23–29.

DÁTUM	NÉV NAP	VÍRUS NEVE	TÁMADÁS IDEJE
23. péntek	Szidónia, Zoltán	Bryansk Frere Jacques Immolation Naziphobia PS-MPC (Mimic-Den Zuk) PS-MPC (Mimic-Jerusalem) Smack Talking Heads VCL (Diarrhea) Wild Thing 2 Jerusalem (Payday)	minden pénteken minden pénteken minden pénteken minden pénteken minden pénteken minden pénteken minden pénteken minden pénteken minden pénteken minden pénteken pénteken, ha az nem 13-a
24. szombat	Iván	Italian Pest (Finger) Jerusalem (Phenome) Migram	minden szombaton minden szombaton minden szombaton
25. vasárnap	Vilma, Vilmos	Sunday, Sunday-2 Mindless Witcode	minden vasárnap minden vasárnap minden vasárnap
26. hétfő	János, Pál	Carfield I-B (BadGuy, BadGuy 2) I-B (Exterminator) Immolation Kalah-499 Virдем (833) Witcode DOSHunter	minden hétfőn minden hétfőn minden hétfőn minden hétfőn minden hétfőn minden hétfőn minden hétfőn június 26-án
27. kedd	László	Ah Emo 899 I-B (Demon, Demon-B) Kamasya	minden kedden minden kedden minden kedden minden kedden
28. szerda	Irén, Levente	No Wednesday Red Team Victor Crazy Eddie	minden szerdán minden szerdán minden szerdán június 28-án
29. csütörtök	Pál, Péter	TPE (Girafe) Geek Highlander 10 Past 3	minden csütörtökön minden hó 29. napján minden hó 29. napján minden hó 29. napján

Az egész év folyamán aktív: Cybertech-B, Datalock, Flash, Fu Manchu, Grunt-1, OMT, Violator
Minden nap támad: január 1-jétől szeptember 21-ig Plastique (Cobol), június 17-től december 31-ig
Jerusalem (June 17TH)

Érvényes víruskereső-ölő verziók: Virkill 2.50 [049], Scan-Winscan-Os2scan 2.21, Vshield 2.21, Netshield 2.11, Fprot 2.17, Integrity Master 2.42d, NAV 3.30, Pasteur Plus (4.10/DOS, 1.50/NLM), PKSF Ansi 2.04g, Sysdoki 5.28, TBAV 6.34, Viricid 5.10, Virusbuster 6.39, Virx 2.96



Barátságos számlák borítékban



A fizetőképes kereslet csökken, a kínálat még mindig bővel, s ez a felhasználók számára kedvező helyzetet teremt. A forgalmazóknak hatásos érvekkel, testre szabott, költségkímélő megoldásokkal érdemes előrukkolniuk, ha a csökkenő piacon helyt akarnak állni. Mindez halmozottan igaz a nagy értékű berendezések esetében. Beszerzésükhöz előrelátó tervezésre van szükség, és a megterülés sem néhány héten vagy hónapon belül várható. A potenciális felhasználók megközelítésére – a hazai sajátosságokat is figyelembe véve – fokozottabb mértékben érdemes a gyártók tapasztalataira támaszkodni.

A hazánkban már huszonöt éve jelen lévő Xerox, valamint az SMP Kft. által képviselt amerikai Bell & Howell közös, bemutatóval egybekötött előadásorozatot tartott a közelmúltban. A

két – nyomtató-, illetve feldolgozóegység-gyártó – cég már évekel ezelőtt felismerte az együttműködésükből származó előnyöket. A termékekről, illetve a gyártóról szóló előadásaikban a gazdaságosság, gyorsaság és a felhasználói tapasztalatok kapnak hangsúlyt, a gyakorlati bemutatón az egyébként burkolattal takart részekbe is betekinthetnek a résztvevők.

E berendezések közös értékesítésének alapja a dokumentum. A készülékek húsz-harminc lap/perc sebességű nyomtatásra és borítékolásra alkalmasak. Felméréseik szerint a megfelelő kivitel, a jól áttekinthető, vállalati logóval nyomtatott számla hatására felgyorsulnak a befizetések, kevesebb a kiegyenlített számla, emellett napokkal lerövidülhet a számlák kézhezvételéig eltelt idő, ami viszont kamatbevétel-

növekedést jelent. Ilyen berendezések alkalmazása például az angol postai számlázó cég, a Mercury Communications adatai szerint 10-20 százalékos költségmegtakarítást jelenthet.

Míg a Xerox neve világszerte ismert, a Bell & Howell esetleg bemutatásra szorult, pedig közel kilencven esztendősről van szó. Hollywoodban hetvenöt évvel ezelőtt az ő berendezéseikkel szerelték fel a filmstúdiókat, s nekükhöz fűződik a 35 mm-es film szabványosítása is. Mindezt 1954-ben Oscar-díjat kaptak, s az ő kameráikkal készültek az első közeli felvételek a Holdról. Több cég felvásárlása után ma már négy területen nyújtanak rendszerszolgáltatást. Ezek közül levélfeldolgozó szolgáltatásuk a legkiterjedtebb, s az ehhez kapcsolódó, Németországban gyártott borítékoló automaták hazai



*Kizárólagos
magyarországi
forgalmazó:*

SMP

Kizárólagos magyarországi forgalmazó: **SMP** Számítás-, Bank- és Biztonságtechnikai Kft.
1139 Budapest, Fiastyúk utca 71. • Telefon: 270-0464 • Fax: 270-0463



forgalmazására szerződtek az SMP-vel.

Különböző teljesítménykategóriájú berendezéseik közül a Poststar család és a közepes teljesítményű Fleximailer – borítékosztályozókkal kiegészítve – már itthon is kapható. A tetemes méretű készülékek modulisz felépítésűek, a vállalatnál adódó feladatokhoz legmegfelelőbb típus és konfiguráció kiválasztását érdemes szakemberre bízni. A 6000–11000 boríték/óra optimális sebességű Poststarok termelési kapacitása a borítékolni kívánt dokumentumok mennyiségétől függ, a borítékok mérete C6–B4 között változhat, vastagságuk 2,5 cm is lehet. A különböző anyagok borítékolására a közepes teljesítményű Fleximailer szolgál. A pontosságot vonalkód, optikai jel- és karakterazonosítók garantálják, vagyis személyre szólóan ellenőrizhető, a megfelelő anyag került-e a megfelelő borítékba. A munka beállításai automatikus, a gépek „éte-tését” és a képernyőn megjelenő, hanggal kísért üzenetek kezelését az operátor végzi. A gépek hajtóműmechanizmusa Bell & Howell szabadalom, a különleges feladatokhoz kézi adagoló használható.

Választáskor a naponta borítékolni kívánt mennyiség, annak típusa, mérete, összetétele, a szükséges biztonsági szint, az esetleg már rendelkezésre álló nyomtató, a teljes rendszer sebessége egyaránt befolyásoló tényező. Mivel az összetételtől ugyan jelentős mértékben függ, de mindenképpen tízmillió nagyság-



rendű beruházásokról van szó, az eddigiek mellett nem hagyhatók figyelmen kívül sem a háttáridők, sem a hosszú távú igények. Költségelemzés segítheti a döntést, amelyhez a gyártók szerint a vállalat pénzügyi, informatikai, marketing- és nyomtató/posttárazó részlegeinek véleményét is érdemes kikérni.

Konkrét, jelenleg 60 százalékos kihasználtsággal dolgozó konfigurációról (nyomtató és borítékoló) számolt be a Mercury Communications számlázási igazgatója. A kihasználtsági fokot az állandó adatbázis-növekedéssel és a régebbi, lassúbb, de még használható nyomtatók figyelembevételével magyarázta. Beszéltek a hozzászólók a formanyom-

tatványok kedvezőtlen hatásairól és a cég image-ét tükröző, az ügyfelek igényeivel igazított egyedi, kísérőszínes nyomtatványok anyagai és értékeiről. Külön szóltak annak hasznáról, ha a dokumentációban megtalálható annak az ügyintézőnek a neve és telefonszáma, akinek a címzett szükség esetén fordulhat.

Fekete Gizella



A MAGYAR ADATBÁZISFORGALMAZÓK SZÖVETSÉGE

keretében megalakult az Interaktív Multimédia Szekció.

Szekcióvezető: Ivanov Péter

Interaktív multimédia mindennapjaink szolgálatában

A hétköznapi fogalomrendszerében a multimédia egy olyan alkalmazás, amelyik a computerekre jellemző absztrakt adatábrázolástól olyan mértékben tud elszakadni, hogy a lehető legjobban megközelítse a beszélt nyelvet, a lehető legjobban szolgálja az emberek közötti – elsősorban audiovizuális – információközlést.

Szükségünk van arra, hogy az adattengerből az információt saját szűrőnkkel tudjuk felhasználni. Tehát az interaktivitás nem egyszerűen csak a szükséges információ gyors elérését jelenti, hanem azt, hogy lehetőségét kapjunk a saját logikánk szerinti keresésre és felhasználásra.

Feladatunk tehát az, hogy nemcsak az információt kell eljuttatnunk emberközeli formában a felhasználóhoz, hanem egy eszközrendszer is, amely alkalmas az egyéni igények szerinti szemléléshez, kereséshez és felhasználáshoz és lehetőség kínálkozik a szolgáltató felé újabb igények és reakciók jelzésére.

Jelentkezés: **ifj. Félégyházi András**
1012 Budapest, Kuny Domokos u. 13.
Tel.: 202-2998

Színes Tektronix

A hannoveri premier után (*He-ti CHIP*, 1995/15.) az ifjabb látogatói is megismerkedhettek a Tektronix legújabb lézernyomtatójával. A Phaser540 jelen pillanatban az egyetlen folyamatos tónusú asztali kivitelű színes lézernyomtató a világon, hallottuk *Földvárné Orosz Juliannától*, a Tektronix nyomtatókat Magyarországon képviselő Business Data Budapest Kft. ügyvezető igazgatójától. A má-

sodik generációs, 300x300 vagy 600x600 dpi felbontású, 20 megabájt RAM-mal ellátott printer perccenként négy színes vagy tizenkét fekete-fehér oldalt tud nyomtatni, nettó ára 1 690 000 forint. A BDB standján egyébként a Tektronix összes nyomtatótechnológiája jelen volt. Egyaránt megtalálhatták az érdeklődők a tintasugaras, szilárdtintás, festék-szublimációs, hőviaszos és lézerprintereket.

R · E · N · D · E · Z · V · É · N · Y · K · A · L · A · U · Z

Az Optotrans értesíti a meghívottakat, hogy – rajta kívül álló okok miatt – a Pannon Agrártudományi Egyetemen **június 16-ra** meghirdetett **átadási ünnepség június 23-án** kerül megrendezésre Kaposvárról, a Guba Sándor út 40. szám alatt. Felvilágosítás: 269-8798.

Pécs város Sportsamójában gyűlnék össze a kiállítók **szeptember 21–24.** között az **Office 95 Nemzetközi számítástechnikai, irodaszervezési és irodabútor szakkiállítás és vásár** alkalmából. A kiállítás részvételi díja négyzetméterenként 4500 forint, a fedett terület installálva 6500 forint/négyzetméter, igényelhető minimális terület 6 négyzetméter (plusz áfa). Jelen-

kezősi határidő: **június 30.** A kiállításokról bérleti díjraól és egyéb részletekről felvilágosítás kérhető a P-Expo Kft. telefon- és faxszámain: 72-324-412 vagy 324-405.

Mérnöktovbábképző tanfolyamokat tart **augusztus 21-től szeptember 8-ig** a Svájci Szövetségi Technológiai Intézet Elektronikai Laboratórium Lausanneban **Fejlett CMOS BICMOS integrált áramkörök tervezése '95** címmel három részkurzusban. Az első a fejlett digitális integrált áramkörök tervezésével foglalkozik **augusztus 21–25.** között, a második fejlett analóg integrált áramkörök tervezésével **augusztus 28. és szeptember 1 között,**

a harmadik címe: gyakorlati aspektusok vegyes módzatban, időpontja **szeptember 4–8.** A részvételi díj bármelyik részkurzuson 2600 svájci frank, két részkurzuson 3600, mindhárom 4600 frank. Tanfolyamvezetők: Michel Declerq, Gabor Temes, Vlado Valence és Eric Vittoz. Jelentkezési határidő: **június 30.** Felvilágosítást ad Vlado Valence a +41-21-693-3975-ös telefonszámon vagy a 693-3640-es faxszámon.

Szeptember 11–15. között rendezik meg Stuttgartban a **45. Photogrammetria Hetet.** Felvilágosítás: Institut für Photogrammetrie der Universität Stuttgart, 49-711-121-3386.



Informátikai hetlap
Megjelenik minden csütörtökön
Kiadja **VOGEL Publishing Kft.**
a **MATESZ** Magyar Terjesztés Ellenőrző Szövetség tagja
Feladó kiadó: Ivanov Péter ügyvezető
Főszerkesztő: Kelehenyi Péter
Főszerkesztő-helyettes: Mallás Judit, Mikolás Zoltán
Szerkesztők: Szekeres Zsuzsa, Vargha Márton
Olvasószerkesztő: Kelehenyi Péter
Korrektor: Lukács Erzsébet
Tervezők: Hatos Katalin, Olejnyik Jenő
Tördelőszerkesztő: Dobos Imre
Műszaki vezető: Pécsi Gábor
Lapmenedzser: Fekete Gizella
Szerkesztőség titkára: Szalay Zsóka
Telefon/fax: 140-3703
Internet: hetchip@vogl.odin.net
BBS: CT BBS (36-1) 270-2963, PVT terület
Reklámszerkesztés: Akossy Judit
Telefon: 120-8007
Terjesztési vezető: Ali Mehdi
Telefon: 120-8007
A szerkesztőség és a kiadó címe:
1138 Budapest, Váci út 202.
Telefon: 140-3703, 270-3377
270-0733, 270-2966 központi számok
1134, 1144, 1247 mellékein
Lévelelő: 1300 Budapest 3., Pf. 210
Hirdetvételek: Vogel Publishing Kft.
Uzletkötők: Balogh Csilla, Czédenyi Zsolt, Csizsár Rózsa, Szabóné Véghegyi Anna
Telefon: 1300 Budapest 3., Pf. 210
Telefon/fax: 149-8122
Németország: Vogel Verlag und Druck GmbH & Co. KG, Gabriele Grotzsch, Postfach 6740, D-97064 Würzburg, tel.: +49-931/418-2335, fax: +49-931/418-2090
Nagy-Britannia: German Media Services Ltd, Claire Byron, 1 Lambton Place London W11 2SH, tel.: (01 71) 221-5462, fax: (01 71) 229-0795
USA/Canada: Global Media, Barbara Cough, 611 Veterans Blvd, Suite 205 Redwood City, CA 94063-1404, tel.: (415) 306-0880, fax: (415) 306-0890
Tajvan: Taiwan Bright Int. Co. Ltd, Vivian Lu, 200 Hsin Yi Road/4FL-1 Sec. 3 Taipei 106 Roc, Taiwan, tel.: (02) 755-7901-5, fax: (02) 755-7900
Sürgős hirdetések, üzleti közlemények egy héten belül közzéteszük. Hívja a Vogel Publishing Kft.-t! A hirdetések körültekintő gondozását kötelességünknek tekintjük, de tartalmukért felelősséget nem vállalhatunk.

A szerdés és a tördelés a Heti CHIP szerkesztőségében, Quark-XPRESS 3.1 lényegszedő programmal készül.
Nyomdás előkészítési és nyomdai: Gutenberg Press Nyomda
1392 Budapest, Pf. 294. Telefon: 250-0679
Feladás vezető:
Óvári László elnök-vezérigazgató
© Heti CHIP
Vogel Publishing Kft., Budapest
Copyright © „CHIP” VOGEL Verlag und Druck GmbH & Co. KG, Würzburg
A Heti CHIP-ben megjelent írások másodközlésével, a lap másolásával és terjesztésével kapcsolatos minden jogot fenntartunk. A lapból értesítéseket dívenni csak a Heti CHIP-re való hivatkozással lehet. A szerkesztőség a felérés nélküli bekioldott kéziratosokat és leveleket is körültekintően gondozza. A lapban megjelent cikkeket tartalmilag ellenőrizzük, ám forrásink megnevezését felelősséget nem vállalhatunk.

Terjeszti
a Hírlap és Postaszállítási Igazgatóság, a Nemzeti Hírlapkereskedelmi Rt. és a Vogel Publishing Kft.
Ára: 67 forint.
Előfizetés: a Vogel Publishing Kft. nélt.
Előfizetési díj 1 évre 3148 forint.
HU ISSN: 1216-0482

Hírdetési index

ABB	14	Lemonet	16	Sprint	12
BRG	6	MAK	21	Sved	20
Centel	15	Műszertechnika	23	Sysland	13
Comfort	4	New Books	7	Topsoft	24
Cybernetic	14	Rába Rt.	2	Walton	23
Daxon	14	Sci-Modem	15	Well	23
DIT	15	SMP	20		

HÍR-LAP

Hírbeküldő lap a Heti CHIP olvasói számára

Cége most alakult (át)? Új termék van? Sikeresen lezár egy projektet? Jelentős megrendelést kapott? Fontos szerződést kötött? Konferenciát, kiállítást, tanfolyamot vagy más szakmai rendezvényt szervez? Kulcspozíciókon személyi változások történnek? Ha minderről – vagy bármely más, szakmailag lényeges dologról – szívesen hírt adna lapunkban, kérjük, töltsön ki (nyomatott betűkkel vagy írógéppel) ezt a kártyát, s zárt borítékban küldje el címünkre: **Heti CHIP**, 1300 Budapest 3., Pf. 210. Munkatársunk felhívja Önt! Nyilvánosságának zárt információival jelentkezhet a szerkesztőség számain is, telefon: 140-3703, telefax: 120-1636.

Kérjük, sziveskedjék ide beírni a tudósítási szövegét!

Név, beosztás

Cég neve

Cím

Telefon

Telefax

Telex

Szeretném tudósítani a **Heti CHIP**-et a következőkről. Tudomásul veszem, hogy a lapnak ez a szolgáltatása ingyenes, s a **Heti CHIP** munkatársa egyetemes céljából a **Hír-lap** kézhezvételé után megkeres.

Aláírás

Megjelent a **PROFFF**
3.0-ás továbbfejlesztett változata!

*Könyvelés egyedi gépen és hálózaton.
Folyamatos programkövetés, könyvelési tanácsadás.*

P R O f i k n a k

F ö k ö n y v i k ö n y v e l é s

F o l y ó s z á m l a n y i l v á n t a r t á s

F o r g a l m i a d ó k i m u t a t á s

- Bank
 - Pénztár
 - Kimenő számla
 - Bejövő számla
- bizonylat-típusokra kihagy-
zett, intelligens adatgyűjtés!*

- * Eseménykönyvelés
- * Mérleg, eredménykimutatás
- * Többszintű analitikus bontás
- * Fejlett állomány mentés/visszatöltés

Hívjon fel bennünket, tekintse meg, vigye el
ingylen kipróbálásra! Elégedett lesz.

WELL

Számítástechnikai Kft
1036 Budapest, Kiskorona u. 18.
168-5449 (tel. + fax)

Információs szám: 183

**TÖBB A
HASZNA, MINT
AZ ÁRA!**

AKCIÓ!

**Pannon GSM
előfizetés vásárlása
esetén.**

Motorolla 5200	39 900 Ft+afó
Ericsson GH 198	49 900 Ft+afó
Nokia 2110/E	69 900 Ft+afó
Nokia 2110/H	72 900 Ft+afó
Ericsson GH 337	79 900 Ft+afó

RÉSZLETRE "OFF" ELŐLEGEL IS!

A legkézenfekvőbb!

MŰSZERTECHNIKA Bp. VII. Király u. 1/d., Bp. XI. Bartók B. u. 44.,
Bp. VI. Bajcsy Zs. u. 65. Tel: 262-6666

Információs szám: 184



A megbízható megoldás

*Immár hét éve, hogy Magyarországon elsőként
forgalmazni kezdtük a Novell termékeket.
Mottónk az elmúlt hét év alatt mit sem változott:*

**Vásároljon magas szintű
technikai támogatást nyújtó, tradicionális
Novell-disztribútortól!**

*Legyen szó a rendszer konfigurálásáról vagy üzemeltetés
közben felmerülő problémákról,
egy biztos: velünk nem marad egyedül.*

WALTON
NETWORKING LTD.

Walton Networking Kft.
1077 Budapest, Almásy tér 2. Tel.: 267-9010 Fax: 267-9011
Szegedi Iroda: 6723 Szeged, Sándor u. 1. Tel./fax: (62) 490-424

Információs szám: 185

Spóroljon!

Új számítógéphez
ajánlja
a MS OEM
termékeket!



DOS 6.22, Windows, Windows for Workgroups, Works, Mouse...

*MS OEM = Hardverrel értékesíthető,
kedvező árú Microsoft termékek!*

**Júliustól Corel, Logitech,
Microsoft Press és Iomega termékek forgalmazása**

HARDVERFORGALMAZÓK JELENTKEZÉSÉT VÁRJUK!

SVED

MICROSOFT OEM Distribution
SVED Kft.
1143 Bp., Hungária krt. 67.
Tel.: 252-4375
Fax: 256-8717

Információs szám: 186

UNIX OSF1 NOVELL DOS

TOPSYS

**INTEGRÁLT
VÁLLALATI
INFORMÁCIÓS
RENDSZER**

**Közös adatbázison,
tetszőleges SQL
lekérdezéssel**

Vezetői információs rendszer

- controlling
- pénzügyi, könyvelési modul
- bérszámfejtési, munkaügyi modul
- vevői, szállítói rendelésnyilvántartás
- készletnyilvántartási modul
- beruházás, tárgyeszköznyilvántartás

TopSOFT

Rendszerház Rt.

1027 Bp., Kapás u. 11-15.
T.: 202-4733 Fax: 201-2811

ICL HP IBM DEC DG SUN