

Hatrészes puzzle
a 26. oldalon.
Gyűjtse össze,
ragassza fel,
nyerjen
a Heti CHIP-pel!

Heti

V. évfolyam, 11. szám

Informatikai hetilap

Ára: 112 Ft

Egy kiállítás küzdelmei

Programozói bajnokság Miskolcon

Eszkimók és fókák

Kritériumok
és követelmények
a bankvilágban

Hol tart
az ATM,
jöhet-e
a Frame Relay?

Számítástechnika

Távközlés

Mutató

Irodatechnika



- Packard Bell??

- Jelen!!



A Packard Bell-t – a világ negyedik legnagyobb számítógépgyártóját – nem kell bemutatni a hazai informatikai piacon. Most abból a különleges alkalomból áll mégis a reflektorfényben – minden mást háttérbe szorítva –, mert néhány évi jelenlét után, ezennél önálló képviselttel és értékesítési hálózattal, sokkal markánsabban lesz jelen Magyarországon.

Amerikai innováció, magyarországi árszint.



Packard Bell™

Egy jól csengő név a számítástechnikában.



pentium®
PROCESSOR

Kiemelt Packard Bell Partnerek:

Budapest: EMTÉEM Kft. (1) 252-0325 • HUNIX Kft. (1) 166-9206 • PROFON Kft. (1) 270-5093

Dunán innen: FÖNIXCOMP Kft. Debrecen (52) 410-571 • KELET COMP Kft. Debrecen (52) 422-114 • DELFIN COMPUTER Kft. Hódmezővásárhely (62) 346-033 • HC FAIR Kft. Kecskemét (76) 482-186 • GANZ SET Rt. Kiskunhalas (77) 423-133 • DR. LAN Kft. Miskolc (46) 412-368 • NET RENDSZERHÁZ Kft. Miskolc (46) 411-412 • DATAPRINT Kft. Nyiregyháza (42) 407-037 • CORAL Kft. Salgotarján (32) 317-322 • KARAKTER Kft. Szolnok (56) 420-067

Dunán túl: DIGITÁLTECHNIKA Kft. Győr (96) 414-411 • SP Kft. Kaposvár (82) 317-026 • SOMOGY INFORMATIKA Kft. Kaposvár (82) 313-711 • HC BYTE Kft. Nagykanizsa (93) 314-333 • HC POINTER Kft. Pécs (72) 310-662 • HIGH COMPUTER Kft. Pécs (72) 325-688 • NADIN INFORMATIKA Sítók (84) 314-872 • KVANTUM Kft. Szekszárd (74) 319-541 • SAVARIA COMPUTER Kft. Szombathely (94) 318-955 • ALFADAT Kft. Tatabánya (34) 310-234

Packard Bell Computer Hungary

Működött a Szinva Net Kft.

1149 Budapest, Bosnyák tér 5. Tel./Fax: 252-0545



Miért pont az ablakon mászna be? Használja az ajtót!

SCO OpenServer™ Release 5

A legkorszerűbb technológiák integrálása és a közismert megbízhatóság segítette az SCO-t ahhoz, hogy a UNIX szerver piacon 34%-os részesedéssel világszerte váljon.

A több mint 10 éves fejlesztés gyümölcse az SCO OpenServer™ Release 5, amely ideálisan alkalmazható Intel alapú számítógépen a kis és közepes méretű vállalkozásoktól kezdve egészen a robusztus üzleti, államigazgatási és banki megvalósításokig.

Ha SCO, akkor ARECO!

Figyelem! Telefon- és faxszámaink megváltoztak.



cím: 1027 Budapest, Frankel Leó utca 26.

levélcím: 1537 Budapest, Pf. 379.

tel.: 204-3020, 204-3021 • fax: 204-3019

E-mail: info@areco.hu

WWW: http://www.areco.hu/areco



SVED

Az OEM Disztribútor

1143 BUDAPEST, HUNGÁRIA KRT. 67. • TELEFON: 222-0133 • TELEFAX: 222-0134

A legsikeresebb Microsoft Home termékek most OEM termékként, a eredeti ár töredékéért vásárolhatók meg üzletünkben.



Dangerous Creatures

Autoroute Atlas

WineGuide

FineArtist

'95 CD Smapler

+ ajándék Fury 3 trial version.

Akció!

Partnereink figyelmébe ajánljuk!

Microsoft

Windows® 95

Magyar OEM verzió

VERTIKOORD kft.

Kis- és középvállalkozások részére

max. 250 főig,

részletfizetési lehetőséggel

gazdaságosabbá teheti munkaidő-kihasználását.

Már havi 41 000 Ft + áfa

havi díj ellenében

üzembe helyezzük Önöknél a



A 12. havi részlet kifizetése után

a rendszer a felhasználó tulajdonába megy át.

További részletes felvilágosítás a 204-3955-ös telefonszámon:
Füleki Lászlóné, Bognár József.

Központi telephelyünk: 1117 Budapest, Prielle Kornélia utca 2.
Telefon: 204-3955, 204-3918/309, 315 • Fax: 204-3918/165

VERTIKOORD kft.

TARTALOM

Számítástechnika

- | | | |
|-------|---|--------------------------------------|
| 4 | Internet-bonyodalmak | Heti Híradó |
| 5 | A Kék Óriás ajánlata olcsóbb | Vasút-korszerűsítés
több lépésben |
| 6-7 | Az ország minden pontjára ingyenes házhoz szállítás | Házi feladat amerikai módra |
| 7 | Huzavona a ZDS-ek körül? | Bull vagy Szinva? |
| 8 | Országos programozói bajnokság és Microcad | Egy kiállítás küzdelmei |
| 9 | A Számalk-Logisztika megvásárlásával | Pénzügy, számvitel egy kézben |
| | Minőség és sebesség | Tintaköpködés
és részecskefizika |
| 10-13 | Bankvilág hátulnézetből | Kritériumok, követelmények |
| 14 | Banktech '96 | Eszkimók és fókák |
| 16 | Harminckét modem kiszolgálására | Groupwise átjárók |
| | Nyolcvanegy százalékos növekedés | Zárás
a Cisco-naptárban |
| 17 | Frost & Sulliventől | Noteszjelentés 2001-ig |

Távközlés

- | | | |
|-------|---|----------------------------------|
| 20 | Az Ericsson Schrak eladta | Az AT száz százalékban a Kapsché |
| | Gyakorlati bemutató | Unicum, sör, bor – Alcatel |
| 20-21 | Ötven kötet egy másodperc alatt | Csúcsjavítási kísérlet |
| 21 | Világméretű az ATM hódítása | Hol tart az ATM? |
| | Beszéd- és adatátvitel egy adott sávszélességen | Egyelőre Frame Relay? |

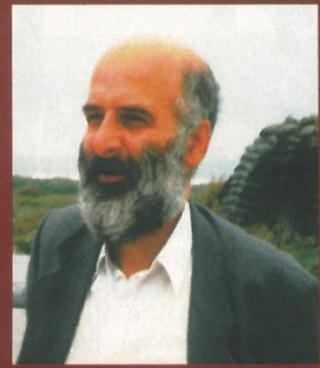
Mutató

- | | | |
|----|-----------------|-------------------|
| 22 | Az első trójai | Vírus a BIOS-ban? |
| 23 | Mi mikor támad? | Vírusnaptár |

Irodatechnika

- | | | |
|----|-------------------------------------|------------------|
| 24 | Frankfurt am Mainban | Divat a minőség |
| | Több mint ötven százalék a nyereség | Inkább Canon... |
| | Oki Page 4w | LEDorongoló áron |
| | Color Kit a HP-hez | Színes útítárs |
| | Kevés nyereség | Holland nyomás |
| 26 | Rakja össze, megnyerheti | Nyerő puzzle |
| | Újra nyerhet | Hirdetői index |
| | | Megrendelőlap |

Sokba kerül a Unisys



Bizony sokba, s ezt valahol meg kell takarítani. Hol más-hol, mint az ügyfeleken? Gondoltak egy nagyot és merészet a legnagyobb magyar bankban. A megoldás egyszerű: egy-két héfig eliektetik az – amúgy is meglehetősen alacsonyan kamatozó – folyószámlára befizetett összegeket. A végrehajtás első lépése egy levél volt, „1995. október” keltezéssel:

„Örömmel értesítjük, hogy bankunk – magasabb színvonalú szolgáltatás bevezetése érdekében – 1995. október 27-én az Ön lakossági folyószámláját vezető fiókjában is elindítja új számítógépes feldolgozási rendszerét.”

Csodálatos, gondolhatták az ügyfelek, bár nem hiszem, hogy sokan vannak széles e hazában, akik át tudják látni, miért jobb nekik az új számítógépes feldolgozási rendszer. Alább jönnek a gyengéd – és burkolt – figyelmeztetések:

„A napi könyvelés bevezetésével számlájára befizetett vagy átutalt összegeket a beízetés beérkezésének napján lekönyveljük...”

Vagyis nem akkor, amikor befizették a pénzt, hanem amikor az „beérkezik”!

„A közüzemi és szolgáltatói díjak kifizetéséhez szükséges fedezetéről ezentúl tárgyhó 10-ig kell gondoskodnia.”

Vagyis nem az eddig szokásos hóvégi zárás előtti napon, hanem jó két héttel előtte.

Nem csoda, hogy jó pár

ügyféltől lehetett aztán büntetőkamatot levonni. Azoktól, akik nem értették meg a levélből időben, hogy bizony a pénz ilten utazgatni fog. Befizette például a számlatulajdonos az egyik OTP-fiókban a közüzemi díjakra a pénzt december 20-án, majd megkapta az egyenleget, mely szerint a befizetés megjelent a számláján 27-én, a díjakat pedig kiegyenlítették 26-án, fizessen az egy napra x forintot. Magasabb színvonal – lassabb átutalás. Ma, amikor az online tranzakciók világában abban a pillanatban, amikor az egyik fiók pénztárosa átvette a pénzt és bekönyvelte, az már megjelenhetne a folyószámlavezető fiókban is, vagy ha közbejön a zsiró, mert minden fióknak saját MNB számlaszáma van, akkor másnap.

Megoldhatták persze, mint ahogy a dohánygyárban is találtak megoldást: vesznek egy dohányvágó, cigarettasodró gépet. Be is indul az üzem, de valahogy a korábban jóval több a maradék, ami nem kerül be a cigarettába. Megnézik, mitől, s kiderül: a gép gondosan félrerakja a fináncsákákat. Nosza, beállítanak egy embert, aki még a sodrás előtt visszateszi azokat a dohányba, s menten 100 százalékos lesz a felhasználás.

Vajon az OTP-nél hova került a kézivezérlés, hogyan fektetik el a korszerű, online rendszerben a pénzt egy egész hétre?

Vargha Márton

Heti Híradó

Meglehet: almát árul majd a Kék Óriás. Bár egyik cég sem volt hajlandó megerősíteni a hírt, állítólag az **IBM** megvásárolja az **Apple-tól** a Powerbook noteszgépek gyártásának jogát. Végeznek tekinthető hír, hogy az Apple becsukja online szolgáltató boltját, az Eworldöt. Mint sok más hasonló üzletnek, az Eworldnek is az Internet fejlődése tette be az ajtót: miért fizetnének az emberek olyasmért, amit a Világhálón ingyen is megtalálnak? Az elmúlt hónapokban újra meg újra szóba került a részleg bezárása – most *Gilbert Amelio*, az Apple új elnök-ügyvezetője megette a döntő lépést. Az Eworld megszűnik ugyan, ám „a Világhálón erősítik a cég jelenlétét” – hangoztatta a hivatalos közlemény.

Emeljük az előbb idézett kijelentést a tizedik hatványra, s megkapjuk, mire készül az **AT&T**. „Egész nap a vonalon lógnak majd az emberek” – vélekedett *Tom Evslin*, a cég illetékes elnökhelyettese. Miért? Mert a távközlési mamutvállalat Egyesült Államok-szerte olcsó Internet-elérést ajánl előfizetőinek. Jelenleg „csupán” 80 millió háztartásról van szó, ám az **AT&T** vezetői azt remélik, hogy ajánlatukkal ügyfeleket halászhatnak el vetélytársaiktól, az **MCI-től** és a **Sprinttől**. Mód lesz arra is, hogy valaki kizárólag az információs szupersztrádára hajtsa rá az **AT&T** segítségével, miközben távolsági telefonhívásait más társaságon keresztül bonyolítja le. Valamennyi hálózatszolgáltató részvényárfolyama megrendült a tőzsdén, amikor kiderült: az **AT&T** a márciusban induló új Worldnet szolgáltatás keretében telefon-előfizetőinek alig 20, „külsősöknek” nem egészen 25 dollárt tervez számlázni a korlátlan idejű Web-böngészésért. *Robert Allen* elnök szerint „a vállalat, amely annak idején mindenkihez eljuttatta a telefont, most mindenkihez elviszi az Internetet.”

Hogyan tudott a cég ilyen alacsony árakat szabni? Természetesen fontos, hogy óriási előfizetői

létszámra, kiépült infrastruktúrára támaszkodhat. Valószínűleg nem kis szerepe van azonban az árkalkulációban egy joghézagnak (pontosabban idejétmúlt jogszabálynak) is. Mint ismeretes, az Egyesült Államokban az **AT&T**, mióta monopóliumát megtörték, távolsági telefonszolgáltatást nyújthat csupán. A helyi beszélgetéseket hét regionális társaság bonyolítja le, s ezek évente több milliárd dollárnyi díjat szednek az **AT&T-től** (és a többi távolsági szolgáltatótól) a hálózatuk használatáért. Amde kizárólag az emberek beszélgetéseikért kérhetnek pénzt, a gépekéért nem! Amerika távközlési főhatósága, a Szövetségi Kommunikációs Bizottság (Federal Communications Commission, FCC) ugyanis egy 1983-as rendeletben a számítógépes adatforgalmat kivonta a díjfizetési kötelezettség alól. Akkoriban a modem kuriózumnak számított, tudósokon, katonákon kívül nem sokan foglalkoztak vele.

Persze a regionális telefonvállalatok – előbb 1987-ben, majd 1989-ben – megpróbálták eltörölni ezt a kivételt, de hiába. Eddig csak-csak eltűrték ezt a helyzetet, de most betelt a pohár. Gondoljuk csak meg: csaknem 20 millió **AT&T**-előfizetőnek van modemje! És hány órát fog naponta tölteni ez a 20 millió ember a hálózaton – amely nem kis részben a regionális társaságoké?

Bizonyos, hogy a közeljövőben ettől az ellentétől függetlenül is jelentősen átalakul az amerikai távközlés szereplőinek egymáshoz való viszonya, hiszen – mint arról februári számainkban beszámoltunk – elfogadták az Egyesült Államok új, szabad versenyt nyitó távközlési törvényét. Már is érződik az üzletágak közötti korlátok lebontásának hatása. A regionális telefonvállalatok egyike, a nálunk is jól ismert **US West** 10,8 milliárd dollárért felvásárolja a **Continental Cablevision** kábeltéves céget. Miért? Természetesen azért, hogy a kábelen keresztül Internet-elérést nyújtson ügyfeleinek. Úgy számolták a US

Westnél: még a borsos vételárral együtt is olcsóbb a kábeltévé-hálózatot erre a célra továbbfejleszteni, mint a telefonvonalakat korszerűsíteni. Így várhatóan öt évig tart majd a fejlesztési munka. Hogy ez sok? Nem olyan biztos: a Continental, közel 350 ezer előfizetőjével Los Angelesnek és környékének a legnagyobb tévészolgáltatója.

Lehet, hogy a US West is azon távközlési cégek között volt, amelyekkel *Larry Ellison*, az **Oracle** elnök-ügyvezetője asztalhoz ült az utóbbi időben. „Nagy hálózat-üzemeltetőkké az egész világra kiterjedő Internet-szolgáltatás létrehozásáról tárgyalunk” – mondotta Ellison egy sajtótájékoztatón. Hogy pontosan kikkel, azt nem árulta el, amint azt is csak áprilisban hozza nyilvánosságra, kik fogják gyártani oly sokat emlegetett olcsó hálózéző számítógépét, az NC-t. De „Japán, Dél-Korea, Észak-Amerika és Európa legnagyobb tíz PC-gyártójának legalább a fele köztük lesz” – csigázta hallgatóságát. Az NC mintapéldányait az Oracle adatbázis-kezelőjének új verziójával egy időben csodálhatta meg először az amerikai közönség.

Többféle kivétel készül majd a gépből – a legolcsóbb nem egészen 300, a noteszméretű, egykilós változat 600 dollár körüli áron kerül majd forgalomba. Lehet, hogy az amerikai polgárnak ezt a csekély összeget sem kell kifizetnie: Ellison szerint a telefontársaságok – szolgáltatáscsomagjuk részeként – ingyen adhatják majd Internet-előfizetőiknek az NC-t. Szeptemberre várhatók az első, pentiumos, illetve Advanced Risc Machines gyártmányú processzorokra épülő eszközök. Nem az Oracle gyártószalagjairól kerülnek le – ilyenek nem is lesznek, mondotta Ellison. A szoftverház a gyártóktól kért jogdíjból kíván haszonhoz jutni.

Teljes erővel nyomul tovább a Világháló felé a **Microsoft** is. Június 30-án véget érő 1996-os pénzügyi évében több mint 1 milliárd, a soron következőben

pedig 2,5 milliárd dollárt fordít kutatásra és fejlesztésre – elsősorban alkalmazásainak internetesítésére. Összehasonlításképpen: 1975-ös alapítása óta a cég összes k+f költsége 2,8 milliárd dollárt tett ki.

Míg más vállalatoknál látják az Internet óriási lehetőségeit, de nemigen tudják, hogyan tehetnének szert nyereségre a hálózaton, a Microsoftnak nincs ilyen gondja – nyilatkozott *Michael Brown* pénzügyi vezető. Eddig nemegyszer fejtörést okozott, hogyan bővítsék szoftvereiket, most viszont – mondotta – egyszerű a válasz: Internet-funkciókat kell beépíteni.

Egy másik hír szerint a Microsoft is egyike annak a huszonhárom vállalatból és szervezetből alakult szövetségnek, amely keresetet nyújtott be az Egyesült Államok körmánya ellen a Világháló szólásszabadságának visszaállításáért. Mint a *Heti CHIP* 96/9. számában írtuk, az amerikai törvényhozás megtiltotta „ízléstelen” anyagoknak az Interneten való továbbítását. Ez a felperesek – többek között az **America Online**, a **Compuserve**, a **Prodigy**, az amerikai könyvtárak és az újságírók szervezete – szerint alkotmányellenes. A Világháló legalább olyan forradalmi újdonság a hírközlésben, mint annak idején a nyomtatás volt, s az elektronokra bízott információ ugyanolyan védelmet és szabadságot érdemel, mint a nyomtatott.

Ne cenzúra, hanem a fogyasztó döntse el, milyen információ kerüljön a képernyőre! – mondják. Ennek érdekében az amerikai Szórakoztatás-szoftver Tanács (**Recreational Software Advisory Council**) RSAC-I néven minősítési rendszert dolgozott ki. Aki anyagot tesz ki a hálóra, az előbb kitölt egy kérdőívet, amelyben 0 és 4 közötti skálán jelzi, oldalai mennyi szexet, meztelenséget, erőszakot, durva kifejezést tartalmaznak. Az értékelés önkéntes, ám a rendszerre alapozott szűrőszoftverek kizárják az osztályzatok nélkül érkező információt, s szűrőpróbaszerűen ellenőrzik majd, hogy az egyes helyek minősítése megfelel-e a valóságnak. A RSAC-I-et számos szoftverház, legutóbb a Microsoft biztosította támogatásáról.

Mikolás Zoltán

MÁV-tender, 1996

Vasút-korszerűsítés több lépésben

Február 28-án hirdette ki a MÁV vezérigazgatója, *Kálnoki Kis Sándor* a vasút gazdaságirányítási, menetjegy- és helyfoglalási rendszerének, valamint az ezekhez kapcsolódó adatátviteli hálózatnak a kiépítésére, korszerűsítésére kiírt pályázat eredményét. Mint lapunkban jeleztük (*Heti CHIP* 1996. február 29.) az utolsó fordulóra az Andersen Consulting, az IBM, az ICL és a Siemens hazai képviselői maradtak versenyben. A MÁV várakozásai szerint az egyik legnagyobb hazai informatikai beruházás tíz év alatt mintegy 10 milliárd forint megtakarítást ered-

ményez majd, miközben jelentősen emelkedik az utazóközönségnek nyújtott szolgáltatások színvonala.

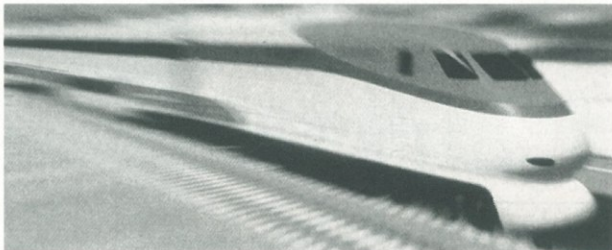
Körülbelül hároméves projektről van szó, amelynek értéke 10-15 milliárd forint, ezért a megrendelő finanszírozási ajánlatot is kért a pályázóktól. Az eredmény még nem tekinthető véglegesnek, bár a hálózat kiépítésére szóló megbízást a Siemens Rt. nyerte, az ICL Hungary által vezetett konzorcium pedig a gazdaságirányítási és a menetjegy- és helyfoglalási rendszer elkészítésére köthet szerződést.

Két befutó...

A bírálóbizottság – ahogy az hasonló méretű tendereknél szokásos, felkérte az IBM Magyarországi Kft.-t, hogy 90 napig tartsa fenn ajánlati kötöttségét. Amennyiben a február 28-i döntést a MÁV véglegesíti, az ICL vezette konzorciumon belül az ICL Hungary mint fővállalkozó gondoskodik a projekt menedzse-

tői információs rendszert és a munkaerő-gazdálkodási programcsomagot, végül, de nem utolsósorban a Mitsui & Co Ltd. gondoskodik a projekt finanszírozásáról a japán Export-Import Bank útján.

Ludman Lajos, az ICL Hungary igazgatója kiemelte: „a konzorcium tagjai jelentős tapasztal-



léről és a rendszer-integrációról, a British Railways konzultációval, a Deloitte Touche TI minőségbiztosítással járul hozzá a munkához, a hardvert és az alapsoftvert a Digital szállítja, a KFKI az utastájékoztató, helyfoglalási, jegyveladási rendszert és a hálózatot készíti el, a Mikro Volán Elektronika a GIR telepítésében, az adatkonverzió és a bérszámfejtési rendszer kialakításában vesz részt, az Oracle szállítja a gazdaságirányítási, veze-

lattel és számos referenciával rendelkeznek a vasúti társaságok informatikai rendszereinek kiépítése terén, s közülük többen sikeres együttműködő partnerei a MÁV-nak egyéb rendszerek megvalósításában.”

Az ICL Hungary az ICL Enterprises, a cég központi rendszer-integrációs magját képviseli, és támaszkodik annak a vasutaknál és más hasonló, komplex projektek megvalósításában szerzett tapasztalataira és szakembergár-

dájára. „Mivel a munka orosz-lánrészét a konzorcium magyar tagjai vállalják, a projekt a magyar informatikai ipar egészére fejt majd ki kedvező hatást” – mondta *Ludman Lajos*.

Mintegy 20 millió márkával kisebb értékű a hálózat kiépítésére szóló megbízás. E feladatra a Siemens Rt. a Siemens Telefongyár Kft.-vel közösen nyújtott be

ajánlatot. Mint *Lévay Pál*, a Siemens Rt. igazgatója megjegyezte: fővállalkozóként a Siemens Telefongyár Kft. mint „alvállalkozó” részére nyerték el a többéves megrendelést. A Siemens Rt. a Siemens gépeken futó gazdaságirányítási rendszer kiépítésére az SAP-vel közösen tett ajánlatot, a helyfoglalási rendszerrel saját szoftverrel pályázott.

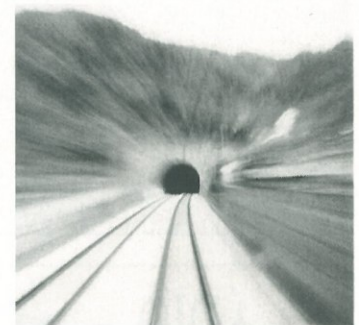
...Két nézővel?

„Természetesen meghosszabbítjuk az ajánlatot – jelentette ki *Fritz Bock*, az IBM Magyarország vezérigazgatója –, ami azt jelenti: bízunk abban, hogy valamilyen módon részt fogunk venni az üzletben. Információink szerint az ICL ajánlata évi 450 millió forinttal magasabb üzemeltetési költséggel számolt, ami öt év alatt mintegy 5 milliárd forinttal magasabb összeget jelent, figyelembe véve a 3 milliárd forintos kezdeti árkülönbséget. Arról is tudomásunk van, hogy a szakmai zsűri bennünket értékelt a legjobbnak.” Az IBM ezért hivatalosan kérte a MÁV-ot, hogy a döntésről – tekintettel a költségekre és az eddig befektetett munkára – részletes indoklást adjon.

Gazdaságirányítási rendszernek az IBM Magyarország az SAP R/3-ast ajánlotta RS/6000 SP2-es Power Parallel gépen (ugyanazt a kombinációt választotta múlt ősszel az Osztrák Államvasutak), jegyveladási rendszerre vonatkozó ajánlatukban a TLC GmbH, a Deutsche Bundesbahn leányvállalata által kifejlesztett rendszert javasolták (ezt adaptálták Ausztriában is), a hálózat pedig – amelynek kiépítésére külön is ajánlatot tettek – a Siemens WAN optikai hálózata lett volna. Az ajánlat szerint az IBM Magyarország a munka koordinálásáért, a rendszer-integratori feladatok ellátásáért felel, finanszírozására a Kreditanstalt

für Wiederaufbau Bank vállalkozott.

A pályázaton az Andersen Consulting ugyancsak az SAP R/3 vál-



latirányítási rendszerét ajánlotta. A tanácsadó cég nevéhez fűződik a Mol Rt. operatív alrendszerének kiépítése és az SAP vállalatirányítási rendszer használatának kiterjesztése a nagykereskedelmi és olajfinomítói értékesítési tevékenységre, valamint a MÁV Szállítás Irányítási Rendszerének (SZIR) kifejlesztése és jelenleg folyó bevezetése. A MÁV-tenderrel az Andersen Consulting nem kívánt nyilatkozni.

Kelenhegyi Péter

Az informatikai piac napjainkban néha kiszámíthatatlan eseményeket produkál. A miskolci Szinva Net Kft. vezetői sem gondolhattak mindenre, amikor a teljes körű Packard Bell képviselet elvállalásáról tárgyaltak. A Zenith Data Systems felvásárlásának magyarországi következmé-

nyeiről ma még nem tudnak nyilatkozni.

A Packard Bell magyarországi jelenlétének hat éve alatt a neve a kizárólagos disztribútor Szinva Netével fonódott össze. Több mint 17 ezer Packard Bell PC-t adtak el, 1995-ben 3038-at a magyar és 800-at a szlovák

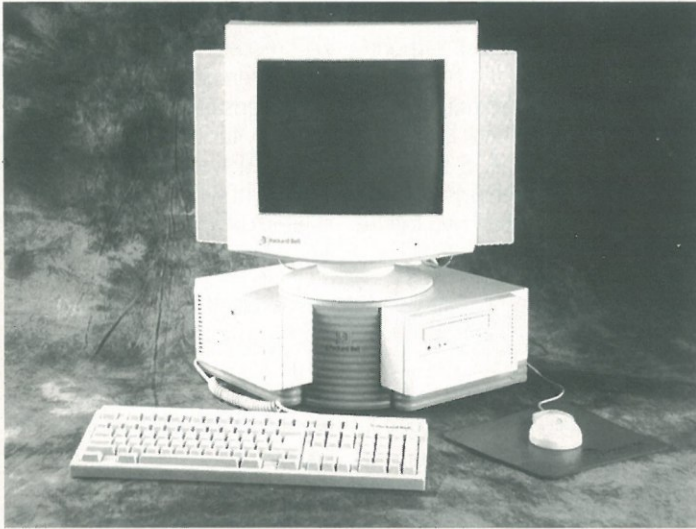
piacon. Az értékesített darabszám, valamint a márka iránti növekvő érdeklődés magával hozta a márkaképviselek közvetlenebb kiszolgálásának igényét, így 1996. március 1-jével Packard Bell Hungary néven országos képviselet nyílt Budapesten. A képviseletet vezető *Vinnai János* kérdésekre válaszolva elmondta, hogy a nyitással egy időben lemondanak a közvetlen végfelhasználói értékesítésről, és a Szinva Net Kft. Miskolcon maradt része – többi feladatát folytatva – Novell rendszerházként működik tovább.

Vinnai János szerint a hazai családiszámítógép-piac növekedésnek indult, ami egybevág a Packard Bell elképzelésével, hogy Amerikában és Magyarországon egyaránt ennek a piacnak vezető szállítója legyen. Idén 5000

Házi feladat



PC értékesítését tervezik. A márkaképviselet az ország bármely pontjára néhány napon belül ingyen házhoz fogja szállítani a megrendelt árut. A kereskedelmi képviselet mellett működik ezentúl a márkaszerviz is. Miskolcon fenntartják a vámszabad területet és a konszignációs raktárat, és a márkakereskedők számára onnan nyújtanak napi 12 órás



Bull-NEC-Packard Bell a nadíron

Február 22-i számunkban már hírt adtunk arról, hogy a Packard Bell-be apportálja a Bull csoport teljes tulajdonú leányvállalatát, a Zenith Data Systemset. A Zenith a kereskedelmi, oktatási és közigazgatási piacokon magasabb árkategóriájú serverekkel, munkaadókkal és hordozható készülékekkel vívott ki magának fontos pozíciót. Ebben a körben a Packard Bell eddig kis szerephez jutott. A két társaság a közös fellépéssel idén 5,5 milliárd dollárra növelheti éves forgalmát.

Az üzletbe – közösen – több mint 650 millió dollárt fektetett Bull és NEC szavazásra jogosító részvénytulajdonosa továbbra is 20, il-

letve 19,9 százalék. A Packard Bell Abel Grossmann szerint a befektetett összeget fogyasztói és oktatási piacának bővítésére kívánja felhasználni.

Abel Grossmann úgy véli: még nem lehet pontosan tudni, hogy alakul a triumvirátus viszonya a későbbiekben, de a mai piaci mozgásokat figyelve elképzelhetőnek tartja, hogy egy év alatt egyetlen – a teljes hardverkínálatot lefedni képes – céggé olvadnak össze. „Véleményem szerint, mivel a ZDS-sel elentében a NEC-nek nincs világszerte értékesítési hálózata, az esetleg létrejövő multi amerikai fennhatóságú lehet majd” – mondta.



RÁDIÓ Kft.® RECORDER

A bankbiztonság szolgálatában

Pénzszállítás, biztonsági szolgálat zártláncú URH rádiótelefonjain történő beszélgetések rögzítése.

Banki ügyletek telefonon történő intézésének rögzítése

Rádió-Recorder Szolgáltató Kereskedelmi és Ipari Kft.

1033 Budapest, Polgár u. 8-10. Tel./fax: 188-8347, 188-8337

Digitális sokcsatornás hangrögzítők SHR XP 2000 típuscsalád

Csatornaszám: 4...16 tetszőleges.

Rögzítés: sorosan, hard diszkre.

Rögzítési sűrűség: 8, 16, 32 kbps.

Tárolási kapacitás: 0,5-4 GB (belső HDD-n).

Rögzítési idő: 150-1020 óra, a választott tárolótól függően.

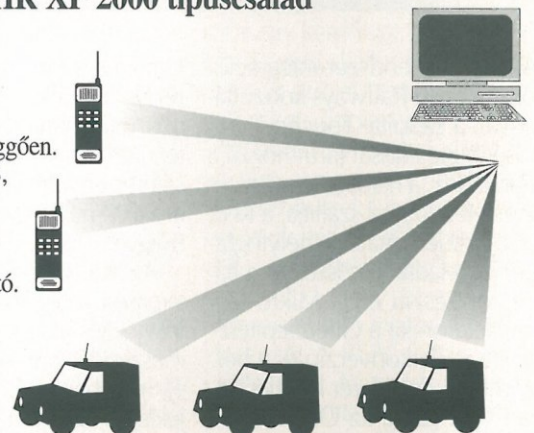
Archiválás: cserélhető lemezes winchesterre 270 MB, magnetooptikai tárra 1,3 GB, számítógépes hálózatra.

Jelszavas adatvédelem. Védett eseménynapló.

A felvételek listája és az eseménynapló kinyomtatható.

Külső óraszinkron, AUX kimenet.

Egyedi kívánásokat is megvalósítunk.



amerikai módra

telefonos támogatást. Az Intel Pentium processzorral szerelt PC-k mellett a csomagban van magyar nyelvű DOS és Windows, magyar nyelvű Navigator, soknyelvű (magyar, német, francia, orosz, spanyol, héber stb.) Accent Express szövegszerkesztő, angol nyelvoktató program és egy CD-kollekció is.

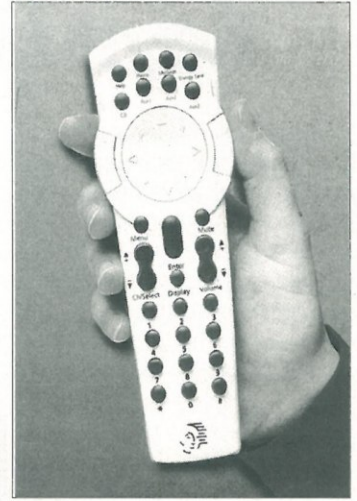
Kérdésekre válaszolva *Abel Grossmann* elmondta, hogy nem szándékoznak versenyre kelni a

– szerinte a PC-piac mintegy 40 százalékát birtokló – noname hasonmásokkal. „Eddig sem és a jövőben sem kívánunk arra a piacra olcsó, lebutított rendszerekkel betörni, továbbra is a nyitott, fejleszhető PC gyártását és a széles körű garanciát tartjuk jó irányúnak. Jótállásunk a felhasználó számára olyan biztonságot jelent, mint a gyerekeknek a családi háttér. A Packard Bell azt vallja, hogy az otthoni használatra szánt

személyi számítógépek diktálják a piaci irányt.

A magyar viszonyokat ismerve sok jelenlévő kételyeinek adott hangot, hogy a Packard Bell itt valamikor is „home computer” márkává válhatna. Vinnai János szerint viszont a jelentősebb hardver- és szoftvergyártók által az oktatási intézményeknek nyújtott támogatás eredményeképpen a gyerekekben kialakul a minőség iránti igény, amit odahaza is érvényesíteni igyekeznek. Ő tehát bízik abban, hogy a Packard Bell Magyarország is nagy márká lesz.

Fekete Gizi



Bull vagy Szinva?

Érdekesen alakul – illetve alakulhat – a Zenith Data Systems népszerű PC-inek forgalmazása. Annyak bejelentése után, hogy a Packard Bell átveszi az irányítást a Zenith fölött, megkezdődtek a találgatások: hogyan történik a forgalmazás a jövőben. Ilyenkor a legjobb az illetékest megkérdezni, ezért felkerestük *Jean Claude Desbois*-t, a Bull Magyarország vezérigazgatóját, s megkérdeztük, ők mit tudnak, és mit terveznek.

A Bull Magyarország tavalyi forgalmának mintegy 30 százalékát tette ki a Zenith PC-k importja. Kialakították az értékesítési szervezetet, megerősítették a szervizt, vagyis felkészültek a további piacnyerésre. Erre minden alapjuk megvolt, hiszen a ZDS számítógépek elismertek, és egyre jobban keresettek is a magyar piacon. Sőt – tette hozzá *Jean Claude Desbois* – egész Európában jóval nagyobb a híruk, mint a Packard Bellnek.

A két gyár termékei különböző vásárlókhöz, különböző értékesítési láncokon keresztül jutnak el. A ZDS-t vállalati megrendelésre, rendszerbe illesztve szállítják a Bull és partnerei, míg a Packard Bell gépeket elsősorban otthoni felhasználóknak árulják áruházak, elektronikai boltok és csomagküldő szolgálatok. *Jean Claude Desbois*-nak ezért az a véleménye, hogy a Bull nem fog kimaradni a jövőben sem az értékesítésből, sem a karbantartásból, támogatásból – annál is in-



kább, mert a Packard Bellnek a Bull komoly részvényese. Az összefogástól a Bull Magyarország vezérigazgatója azt várja, hogy az árversenyben nagyobb lehetőségekhez jutnak, s így 1996-ban növelni tudják a ZDS gépek forgalmát Magyarországon.

Jean Claude Desbois véleményéhez hasonló következtetés vonható le a Bull központi tájékoztatójából is. Ez ugyanis abból a tényből indul ki, hogy a Bull 1993-ban 20, a NEC 1995-ben 19,9 százalékos részesedést szerzett a Packard Bellben. A mostani apport – NEC készpénz, Bull Zenith Data Systems, összesen 650 millió dollár – ezt a részesedést növeli, s így a Bull és a NEC együtt többségi tulajdonosává válik az amerikai PC-gyártónak. Az európai piacra szánt Packard Bell és ZDS számítógépeket egyébként egyaránt állítanak össze a Bull angers-i gyárában...

Bár pontos adatokat egyelőre nem hoznak nyilvánosságra, annyit elárult *Jean Claude Desbois*, hogy tavaly a Bull Magyarország bevételének növekedési

rátája meghaladta az inflációt. Amit terveztek, azt teljesítették. Leszámítva Oroszországot, ebben a régióban a legjobb évet Magyarországon zárta a Bull. A vezérigazgató megfogalmazása szerint amit vállaltak, azt teljesítették, minden projektet időben, a tervezett költségkereten belül maradvá befejeztek. Ez azonban még nem az ő érdeme – tette hozzá – hanem elődjéé, *Gert Jan de Kievieté*, akitől nemrég vette át a vezetést.

Nagy öröm lehet a magyarországi bullosoknak, hogy nemcsak ők voltak nyereségesek, de a Bull egésze is. Több mint 300 millió frank nyereséget sikerült elérniük, vagyis az átalakítás sikeresnek mutatkozik. A forgalom 9 százaléka származott a dinamikus fejlődő Bull Electronics részlegtől, amely részegységeket – többek között alaplapokat – gyárt, valamint ATM-eket, peri-

fériákat szállít. Sok Packard Bell PC-ben is Bull Electronics alaplap rejtőzik.

Nemrég jelentette be a Zenith Data Systems, hogy az 50 ezer dollárnál olcsóbb serverek kategóriájában az amerikai tesztlabor, az AIM mérései alapján a legjobb osztott sokfelhasználós rendszert ők gyártották. Mind a két, mind a négy darab 133 megahertzes Pentium processzorral felszerelt Z-Server MX a legjobb át-eresztőképességűnek bizonyult a maga kategóriájában. Minitronyba tették az ennél valamivel egyszerűbb, kis servernek mondott egyprocesszoros Z-Server ES-t, amelynek 100 és 133 megahertzes pentiumos változata is kapható. A 133 megahertzes, 32 megabájtos, 1 gigabájtos (SCSI, másodpercenként 10 megabájtot adatot mozgó) háttértárral szállított modell listaára 5520 dollár.

Vargha Márton



Egy kiállítás küzdelmei

Szakemberek a kisebb, specializált kiállítások és a regionális rendezvények előretöréséről beszélnek. Tény, hogy a megyeszékhelyeken egymás után indulnak új kezdeményezések, ugyanakkor viszont az Ifabó és a

Compfair mellett évek óta csak tengődik, szinte a szemünk láttára haldoklik a miskolci Microcad, az egyik legnagyobb hazai informaticai seregszemle. Legfőbb vonzereje immár a kísérorendez-

vényben, az idén negyedik alkalommal megrendezett Országos számítástechnikai programozói bajnokságban van.

Idén tizenegy csapat indult a 24 órás nonstop versenyen. A kiírás szerint a háromfős csapa-

tok a saját tulajdonukat képező hardver- és szoftvereszközökkel látták neki a feladat megoldásának. A részletes leírást tartalmazó borítékokat február 28-án délelőtt kapták meg, s másnap délelőtt 9 óráig kellett kidolgozniuk a megadott problémakört teljesen lefedő programrendszert. A feladat kiosztása után hardver- és szoftverbővítésre, külső segítség igénybe vételére nem volt lehetőség. A feladat olyan órarendkészítő szoftver kidolgozása volt, amelyben a bevételi oldalon az alaptandíj és az óralátogatási díj szerepel, a kiadási oldalon pedig terem- és irodabérlés, oktatói tiszteletdíj stb. járul a vállalkozóra. A kérdés az volt, sikerül-e megfelelő órarendbeosztással optimalizálni a költségeket, nyereségesen működtetni a vállalkozást.

Az ötfős zsűri az ELTE Budapest Server-Miskolc csapatának ítélte a 100 ezer forintos első díjat, a második helyen a miskolci Földes Ferenc Gimnázium diákjai végeztek, nyereségük egy Visual Basic, valamint egy Packard Bell egér. A harmadik helyezett a budapesti New York Brókerház Kft. csapata, ők Microsoft billentyűzetet és egy soknyelvű Accent Express szövegszerkesztőt vihettek haza. Negyedik és ötödik díjat is kiadtak, mégpedig az Avasi Gimnázium, a Herman Ottó Gimnázium és az Andrássy Gyula Műszaki Középiskola növendékeiből összeállt miskolci Iksz-Tím csapatnak (nyereségük egy Accent Express szövegszerkesztő és egy Packard Bell egér), és a budapesti HG Partner SDS Bt-nek (a nyereség egy Accent Express).

A versenyben induló tizenegy csapat kilencféle szoftvert használt. Az első helyezett Server-Miskolc és a második Földes-Szinva Net MS-Access 2.0-val, a harmadik Gandalf Magic 5.6-tal, a negyedik Iksz-Tím TurboPascal 7.0-val, az ötödik HGP Power Builder Enterprise 4.03 for Windowszal dolgozott, a bajnokság többi résztvevője pedig Borland Delphi for Windowszal, Borland Pascal for Windows 7.0-val, Borland C-vel és Clipper 5.2-vel, illetve a már említett MS-Access-szel látták neki a feladat megoldásának.

K. P.

Pont az i-n!



A 3SOFT disztribúcióból származó minden magyar, dobozos Windows'95 és Office for Windows'95 termékhez (teljes és upgrade) a vásárló egy fő részere:

Egy nap díjmentes follow up oktatást kap!

Hogy már az elején is hatékonyabban használja!

Ha Ön a Microsoft tavaszi "Próbálja ki!" akciójában vásárol szoftvert, keresse rajta a 3SOFT emblémáját! E szoftverekhez ingyenes oktatás jár! Kérje a regisztrációs lapokat az eladótól, és kitöltve küldje el, vagy faxolja át a 3SOFT-hoz, hogy értesíteni tudjuk az előadások időpontjáról!

Próbálja ki! Próbálja ki, hogy Önnek, mint végfelhasználónak sem mindegy, milyen disztribúciós csatornán szolgálják ki!



A THsystem csoport tagja, amely a legnagyobb hivatalos Microsoft disztribútor Csehországban, Szlovákiában és Lengyelországban.

H-1123 Budapest XII. Kapitány utca 6. ♦ Telefon: 212-2552, telefax: 156-5419

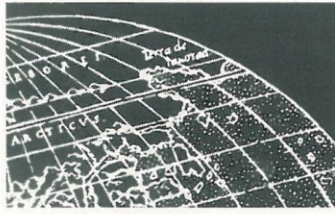
Pénzügy, számvitel egy kézben

Február 27-én jelentette be az Intersoft cégcsoport, hogy a Számalk-Logisztika százszázalékos üzletrészeségének megvásárlásával a Sunsystems nemzetközi pénzügyi és számviteli programcsomag kizárólagos képviselője lett Magyarországon. A disztribúciós tevékenységet az újonnan létrehozott Intersoft-Consulting Kft. látja el. A két forgalmazó összeolvadására utal, hogy az új cég átvette a Számalk-Logisztika munkatársait és ügyfeleit.

A brit Systems Union programcsomagja elvégzi a főkönyvi és a folyószámla-, valamint a devizakönyvelést, a számlá-

zást, a tárgyi eszközök és a készletgazdálkodás nyilvántartását, és alkalmas a vállalati költségfelosztás, konszolidálás, beszerzési és értékesítési rendelések feldolgozására. Világszerte tízezer-nél több a felhasználók száma. Hazánkban 1990 óta forgalmazzák a terméket, ezt használják többek között a Unilevernél, a Hewlett-Packard Magyarországnál, az Ikeánál és a Kabai Cukorgyárban. A negyvennél több felhasználó döntő többsége vegyesvállalat.

A felvásárlás bejelentésével egy időben mutatták be hazánkban a program kliens-server vál-



tozatát, amelynek néhány hónapja volt a premierje. *Martin Kaczmarek*, az 1981-ben alakult, könyvviteli és számviteli szoftverekre specializálódott System Union kelet-európai igazgatója elmondta, hogy cége olyan platformfüggetlen alkalmazásokat készít, amelyek megfelelnek a helyi igényeknek, és

ugyanakkor teljesítik a nemzetközi üzleti életben megszokott normákat. Ennek is köszönhető, hogy alkalmazásait százhatvan országban használják, huszonkét különböző nyelven, és a tavalyi bevétel meghaladta a 30 millió angol fontot. Hazánkban és a környező országokban tizen-négy helyen nyújtanak helyszíni támogatást a termékhez, több mint négyszáz helyen telepítettek. Ebben a régióban is honosították a programot, ami jó befektetésnek bizonyult, hiszen tavaly 3 millió dollár volt a bevétel belőle.

Sz. Zs.

Hewlett Packard szeminárium

Tintaköpködés és részecskefizika

Szemináriumot tartott Budapesten *Ross R. Allen*, a Hewlett-Packard Palo Alto-i laboratóriumának egyik vezetője. A téma a tintasugaras nyomtatási technológia volt, újságíróknak, illetve a meghívott felhasználóknak.

Az előadás résztvevői megismerkedhettek a HP-nál kifejlesztett tintasugaras nyomtatási eljárással, érdekes fejtegetéseket hallhattak arról, hogy míg a laikus felhasználók a nyomtatási kép minőségét szinte kizárólagosan a nyomtatófejre megadott dpi (dot/inch) értékhez kötik, addig a valóság ennél sokkal összetettebb, különösen a színes nyomtatásnál. Ugyanolyan felbontás mellett nagymértékben változhat a minőség annak függvényében, hogy milyen a papír minősége, a becsapódó tintacsepp mennyire tölti ki a számára meghatározott helyet, mennyire szabályosan, illetve a különböző színű cseppek mennyire mosódnak, folynak össze. Még a papírtovábbításnak is van hatása az írásképre.

Megismerkedhettünk az alig tízéves technológia gyorsuló fej-

lődésével és a HP-nél várható újdonságokkal. A fejlődés iránya egyértelműen a színes technológia felé tolódik el. Az egyre élethűbb képhez egyre finomabb felbontás és ezzel egyre kisebb kibocsátott tintacsepp tartozik. A HP Deskjet 550C-hez képest a legújabb technológiával már alig 1/35-nyi tintából lesz egy tintacsepp, s ezek a megoldások már a részecskefizika területére vezetnek. A technológiát a HP az orosz Tudományos Akadémia novoszibirszki Termofizikai Kutatóintézetével közösen fejlesztette ki.

A minőség javítása mellett egy másik követelmény a sebesség növelése. (A HP Deskjet 1600C-nél ez már 8 lap/perc.) Nem nehéz belátni, hogy ez a száguldás nagyon igénybe veszi a nyomtatófejet, hiszen egységnyi felületre sokkal több tintacseppet kell kijuttatni, nagyon gyorsan. Két megoldás van a fej rezgészmármának növelése, illetve – hasonlóan a lézernyomtatóhoz – papírszéles, egy helyben álló, sok-sok fúvókás nyomtatófej alkalmazása. Ez a technoló-

gia, amelynél 3600 fúvóka lövi a tintát a papírra, már 100 lap/perc teljesítményre képes, de *Ross R. Allen* szerint elérhető a 300 lap/perc is!

Mint említettük, a papír minősége meghatározó a nyomtatás minőségére. Ismert jelenség nagy kiterjedésű sötét tónusú foltok nyomtatásakor, hogy a papír hullámossá válik, mivel a tinta eláztatja. A HP ennek elkerülésére is kidolgozott egy megoldást. A papírt előmelegítik és ventilátorral szárítják, így kevesebb tinta tud a rostjai közé bejutni. Ez az eljárás a színminőségén is javít.

Természetesen a fejlesztési folyamatból nem maradhat ki a tinta sem. A hardverelemek fejlesztése mellett minőségjavító eljárásokat is kifejlesztettek a mérnökök. A már ismert RET (Resolution Enhancement Technology) mellett elkészült a C-RET, a RET színes változata. A technológia eleme, része a nyomtatókhoz mellékelt Colorsmart nyomtatóvezérlő, amely optimalizálja a szöveg, a grafika, a kép színét.

A Hewlett-Packardhoz kapcsolódó hírünk viszont a Laserjet 5MP lézernyomtatóra vonatkozik. Azon felhasználók, akik ilyen nyomtatót vásároltak, tapasztalhatták, hogy valamely érthetetlen oknál fogva a Postscript változathoz nem készíthettek magyar betűkészletet. A HP Magyarországon képviselője érdeklődésünkre elmondta, hogy tudomása szerint nem is várható a hiányzó készlet.

Ezt feltehetően az 5MP minden felhasználója mély fájdalommal veszi tudomásul, s felvetődik a kérdés, hogy egy több mint 200 ezer forintba kerülő nyomtatót így mennyire lehet Magyarországon kihasználni. Aki telepítette a nyomtatóhoz mellékelt 5P magyar betűkészletet, az persze semmin sem lepődik meg, hiszen a kísérő magyar szövegben hemzsegnek a cirill betűk. Lehet, hogy Amerikában, a HP-nál minket is szovjet utódállamnak tekintenek, a nyelvünket pedig az orosz nyelv egy helyi változatának?

Hanács István

Szeretne gyorsan és olcsón jó
minőségű színes oldalakat nyomtatni?

VAN MEGOLDÁS!

a TEKTRONIX PHASER 550 típusú

1200×1200 dpi felbontású
színes lézernyomtató

- 5 színes vagy 14 fekete-fehér oldalt nyomtat percenként,
- párhuzamos interface-en és hálózaton (Ethernet, Token Ring) keresztül is elérhető,
- memóriája 8MB-tól 72 MB-ig bővíthető,
- 32 MHz-es RISC processzora van,
- Adobe PostScript Level2 leíró nyelvet használ,
- A/4 méretű papírra és fóliára nyomtat,
- PhaserLink beépített hálózati felügyelettel rendelkezik.

A **Tektronix** csúcsmínőségű színes nyomtatóinak
forgalmazója:



The Solution People

BUSINESS **D**ATA **B**UDAPEST KFT.

1011 Budapest, Vám u. 1/A
Telefon/fax: 201-2547, 214-2180
Telefon: 30-485-763

REZON
TRADE

1135 Budapest, Jász utca 33-35.
Telefon: 149-0327, 149-9360. Fax: 129-9038

NÉMET **ÖNTAPADÓ CÍMKÉK**

Hagyományos nyomtatókhoz

- 30-féle méret
- 1-8 pályás elrendezés
- 5 szín

**Lézer- és tintasugaras nyomtatókhoz,
fénymásológépekhez**

- 40-féle méretben, A/4-es íven perforálva
- lekerekített sarkok
- fehér + 4 intenzív szín
- 100-200 íves kiserelés
- mennyiségfüggő árak

LEPORELLÓK, EGYEDI, **BANKI NYOMTATVÁNYOK**

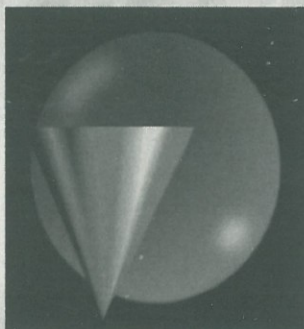
20 000 forint feletti vásárlásnál ingyenes házhoz szállítás

Március, „Clipperes Kikelet”, a CA-Visual Objectsre való áttérés nagy lehetősége!

Ne hagyja ki!

Ismerkedjen meg a CA-Visual Objectsszel!

Térjen át a CA-Visual Objectsra! Legalizálja a CA-Visual Objectsét!



CA-Visual Objects

29 800 Ft

CA-Visual Objects Pro. (VO + SDK)

55 000 Ft

CA-Visual Objects Lite

19 000 Ft

Áraink az áfát nem tartalmazzák!

„CLIPPERES KIKELET” 1996. MÁRCIUS 31-IG

KERORG
soft
SZÁMÍTÁSTECHNIKAI KFT.

Kerorg-Soft Számítástechnikai Kft.
H-1027 Budapest, Csalogány utca 23. III. emelet
T.: (36-1) 201-6333, (36) 30-490-555, (36-1) 213-2019. F.: (36-1) 212-2125

COMPUTER
ASSOCIATES
Software superior by design.

Kritériumok, követelmények

Tizenhét bank működő vagy a közeljövőben munkába álló informatikai rendszeréről szólva megírtuk: a korábbi rendszerek kialakításánál még elsősorban a külső körülmények domináltak, az integritás, a gazdaságosság, az ügyfélközpontúság, a sebesség és más, a technika mai színvonalából, illetve a piaci verseny diktálta követelményekből fakadó szempontok még csaknem ismeretlenek voltak. Az 1987-es változás, a kereskedelmi bankok leválasztása az MNB-ről az informatika oldaláról nézve nem a legmegfelelőbb pillanatban történt, hiszen ez a nagy magyar szürkeállomány fénykora volt, ami szinte menthetetlenül egyedi fejlesztésekhez vezetett.

Azután egyszer csak megérkeztek a külföldi háttérrel rendelkező tőkeerős vállalkozások, mint a CIB, a Unicbank vagy az Inter-Európa. Nulláról indultak, s megtehették, hogy a kint-ről kapott know-how-val kínálják a birtokukba kerülő szoftverekkel támogatott szolgáltatásokat. Ebben az időszakban bankok, szolgáltatások már voltak, de hiánycikk volt a hazai viszonyokat jól ismerő igazi bankár. Ma is akad bank, ahol a felsorol-



tak egyike-másika hibádzik, ám ennek ellenére a banki informatikának a pénzüi követelte színvonalú használata már sehol sem várható magára.

Kíváncsiak voltunk, vajon a piacorientált világban az eddig megismert körülmények között mi determinálja elsősorban a döntéseket. Mik az elsődleges kritériumok a bankok informatikai rendszereinek kiválasztásakor, és sikerül-e érvényesíteni ezeket – kérdeztük –, vagy – néha önmagukkal is megalakulva – kénytelenek az informatikai vezetők lejjebb adni az igényeiket?

Szolgáljon és védjen

A banki funkciók lefedése, széles körű kiszolgálása elsődleges szempont a rendszerválasztásnál és ugyanekkora hangsúlyt kap az ellenőrzött adatbevitel és a biztonság (adat- és működési egyaránt). Mivel a bankok üzletágak, ügyfélszám, fiókszám – és még sorolhatnánk – szempontjából állandóan változnak, természetes az igény a modularitásra, bővíthetőségre, a rugalmasan alakítható üzletpolitika követésére. A döntés-előkészítéshez és a tendenciák meghatározásához minden bank igényli a vezetői információs rendszereket, melyek integritása több banknál is szempontként szerepelt.

Platformfüggetlen, könnyen továbbfejleszthető, moduláris,

jól dokumentált, illetve dokumentálható programok, olcsó üzemeltetés – ebben a sorrendben hallottuk a követelményeket egy külföldi banki tapasztalattal rendelkező vezetőtől. A külföldön üzemelő alaprendszerhez kapcsolódó fejlesztéseik – melyek iránt a bank többi leányvállalatnál is érdeklődnek – igazolják, hogy jó, mások számára is ajánlható úton járnak. Több banknál fontos az ügyfélközpontú szolgáltatás, és egy válaszadó sem tekintette az árat a választás legfontosabb szempontjának. Ugyanakkor a megkérdezettek több mint fele tartotta lényegesnek a költséghatékonny beruházást és működtetést.

A dokumentáltság iránti igényt azért érdemes kiemelni, mert ennek hiánya miatt sok helyen

idegenkednek a magyar fejlesztésektől. Mindössze egy helyen tartották lényegesnek a lokalizációt és annak minőségét, a

biztonságos üzemeltetéshez szükséges szállítói, illetve szerviztámogatást viszont csaknem mindenütt említették.

Ez van, ezt kell használni

Eddig a „milyennek kéne lenni”-ről volt szó, kérdés, mi valósult vagy valósul meg a közeljövőben. Táblázatba foglaltuk a megkérdezett tizenhét bank főrendszerének néhány jellemzőjét, s ezek alapján egy kis statisztikát készítettünk.

Felméréseink szerint a centralizált adatbázis tizenöt banknál már készen van vagy a közeljövőben kiépül, és az ezzel megvalósított integrációt is mindenütt megvalósultnak érzik, üzletági, fiók-központ és ügyfélközeli, valamint háttérrendszer-szinten is. A percrekész adat-

bázissal folyó valós idejű online kommunikáció – elsősorban fiók, illetve üzletági szinten – már sok esetben létezik, de van, ahol elegendőnek tartják a napi zárást követő adategyeztetést és az ezt követő éjszakai központi feldolgozást. A nemzetközi, valamint a hazai bankközi rendszerben (SWIFT, Giro) is a nap meghatározott óráiban folyik az adatcsere, s általában ugyanez vonatkozik a bankkártyaforgalom elszámoló rendszer(ek)kel, illetve a BAR-ral (Bankközi Adós Rendszerrel) való adatkapcsolatra.

Programok közt válogatva

Sajnálatos módon az integrált rendszer szintjén – az átlagot nézve – nem könyvelhetünk el magyar sikert. A megkérdezettek közül mindössze négyen döntöttek hazai fejlesztés mellett. Közülük egy bank akadt, amelynek saját informatikusai fejlesztették az integrált rendszert. A szűkített üzleti tevékenységű bankoknál egyértelműen jól vizsgáztak az Integra Rt. rendszerei, míg az Online Kft. moduláris, hardverfüggetlen BOSS (Bank Operating Software System) rendszere a Realbanknál a közeljövőben mutathatja meg, mit tud. (Tudomásunk szerint a Dunabanknál sikeres volt, és az Iparbankház Rt. kapuit sem miatta zárták be a közel-múltban.)

A teljesen vagy közel teljesen külföldi tulajdonú bankok

egyike sem döntött magyar fejlesztésű integrált rendszer mellett. Közülük egy az anyacég rendszerével dolgozik, a másik ötnél ötféle – a magyar tulajdonú bankoknál (az egy MIDAS kivételével) nem alkalmazott – rendszert találunk, köztük két amerikai. A Kindle többfiókos, többdevizás Bankmastere mellett három bank kötelezte el magát, közülük kettőnek van kiterjedt fiókhálózata. Két megkérdezett Unisys fejlesztésre alapozott, de két különböző rendszert választottak. (Érthető módon, mivel nagyságuk, tevékenységi körük és fiókhálózatuk mérete is jelentősen különbözik.) A MIDAS két (és további öt, az összeállításunkból kimaradt banknál), az ugyanattól a fejlesztőtől vásárolható Equation egy bankban működik.

No és a hardver?

A hardverválasztást erősen befolyásolta, milyen platformon fejlesztették az integrált rendszert. Ennek is köszönhetően az IBM vezeti a mezőnyt, négy

bank integrált rendszere használhatja ki az alkalmazásoknak magas szintű támogatást nyújtó, rugalmas AS/400 előnyeit. Egy helyen IBM MVS, míg a

A banki informatikai főrendszer(ek) néhány jellemzője

Bank neve	Főrendszer		Integráltság értelmezése		Gyártó/ adatbázis-kezelő	Mit integrál (kapcsol össze) a főrendszer			A főrendszerrel kommunikáló rendszerek száma (db)		Üzembe helyezés éve
	gyártó/szoftver neve	gyártó/hardver/ operációs rendszer	egy adatbázis	több adatbázis		fiók-központ	üzletág-üzletág	ügyfélközeli rendszer-háttérrendszer	online (valós idejű)	kötegetett feldolgozás	
Budapest Bank Rt.	Kindle/Bank Master	HP/HP9000/Unix	x		Informix/C-ISAM	x	x	x	0 ²	6-8	1996 II. fele ³
Corvinbank	Bankorg Kft./CBIR	IBM/RS6000/AIX	x		Oracle/Oracle	x	x	x ⁵	2	2	1994
Crédit Lyonnais Bank Hungary	Crédit Lyonnais Bank/ISBA	HP/HP9000/Unix	x ⁶		Unify/Unify2000	nincs fiók	x	x	0	3	1992
Creditanstalt	IBIS/IBIS ⁷	IBM/AS400/OS400	x		IBM ⁸	x	x	x	5	2	1992
Daewoo Bank	Unisys/FBA Urbis	Unisys/U6000/Unix	x		Oracle	x	x	x	2	2	1995
Európa Kereskedelmi Bank Rt.	MKI/MIDAS	IBM/AS400 ⁹ /OS400	x		IBM/AS/400 DB2	x	x	x	6	0	1992
ING Bank Rt.	Internet/Atlas	Tandem/K10002, K1004/Gardien90	x		Internet/Atlas	x	x	x	2-3	6-7	1992
Inter-Európa Bank Rt.	MKI/MIDAS	IBM/AS400/OS400	x		IBM/DB2	x	x	x	5	0	1989
Kvantum Investment Bank Rt.	Integra Rt./Merk-Int	Compaq/Proliant/Windows 3.1, Novell Netware 3.12	x ¹⁰	x	MSE/Magic	nincs fiók	x	nincs ügyfélközeli rendszer ¹¹	3	1	1994
Merkantil Bank Rt.	Integra Rt./Merk-Int	Compaq/Proliant2000/Novell Netware 3.12		x	Novell/Btrieve	x	x	x	4	1	1994
Mezőbank Rt. ¹²	Kindle/Bank Master	* ¹³	x		Informix/C-ISAM ¹⁴	x	x	x	80	* ¹³	1997
OTP Bank Rt.	Unisys/GWB	Unisys/A19/LINC/MCP	x		Unisys/LINC II.	x	x	x	400	6	1995
Polgári Bank Rt.	Kindle/Bank Master, Integra Rt./Broker-Int	HP/HP9000/Unix		x ¹⁵	Informix/C-ISAM	x	x	x	0 ¹⁶	5	1996 II. fele
Realbank Rt. ¹⁷	Online Kft./BOSS	DEC/AlphaServer 2100/DEC Unix	x		Progress/Progress	x	x	x	8	2	1996. IV. negyedév
Takarékszövetkezeti Integráció és Takarékbank Rt. ¹⁸	* ¹⁸	* ¹⁸		x	* ¹⁸	x	x	x	* ¹⁸	* ¹⁸	1997
Unicbank	MKI/Equation	IBM/AS400/OS400	x		IBM ⁸	x	x	x	5	6	1992
West LB (Hungaria) Rt.	Vertex/Vertex Inc. New-York ¹⁹	IBM/MVS	x		IBM/CICS	x	x	x	4	1	1993 ²⁰

1 Egymás közti kommunikáció: programozott eljárás.

2 A rendszer kialakításának első fázisára igaz.

3 Az átállás befejezése 1997-re várható.

4 A Corvinbank tulajdona.

5 Saját fejlesztés.

6 Könyvelőrendszer.

7 A Creditanstalt saját szoftverháza, a CAMSCO adaptálta a szoftvert a leánybankok számára.

8 Az operációs rendszer (OS/400 része).

9 Közeljövőben csere: Black Box, PowerPC.

10 Pénzügyi rendszer.

11 Válságkezelés a fő profil.

12 Fejlesztés alatt. Két bank (Agrobank és Mezőbank) egyesítése miatt speciális eset. Jelenleg mindkét bankban PC-alapú rendszer, a fiókokban Branchpower, valós idejű adatátvitel, online kapcsolat a központtal.

13 Még nem meghatározható.

14 Oracle adatbázis-kezelőre történő átállás várható a közeljövőben.

15 Dolgoznak a két rendszer közötti átjárhatóságon.

16 Fiókok nélkül. Fiókokkal: 15.


17 Integrált banki informatikai rendszerre történő váltás előtt állnak.

Jelenleg üzletágcentrikus lokális PC-alapú rendszerek, kötegetett feldolgozás.

18 Fejlesztés alatt. Még nincs döntés.

19 Az SQL-alapú főrendszer Düsseldorfban fut.

20 A hazai indulás éve.



Revenues	\$1,611	\$1,542	\$4,502	\$40,779
Costs and expenses:				
Cost of revenues*	7,579	4,392	2,219	7,257
Depreciation selling, general and administrative**	2,864	2,212	1,624	3,797
Interest and other, net	1,333	1,068	890	1,394
Corporate expenses	126	95	42	126
Gain on investments, net	---	765	---	(463)
Total costs and expenses	11,862	7,564	3,985	11,267

Corvinbanknál RS/6000 az integrált rendszer támasza. A HP három rendszerrel a második. A Unisys teljes rendszert kínál, így a mellette voksoló két banknál adott a hardverplatform. A Tandem és a DEC gépeit – integrált rendszer hordozójaként – egy-egy helyen részesítették előnyben, míg két kis-

bankban Compaq servereken futnak a banki rendszerek. Az operációs rendszerek között az IBM OS400 mellett sok a Unix. Annál a banknál is Unixban gondolkodnak, amelyik még nem választott hardverplatformot, így a Unix pénzügyi térhódítása az OS400 mellett egyértelműnek látszik. Az adatbázis-kezelőknél már kuszább a helyzet. Az IBM AS/400-hoz természetes választás a DB2. Rövidesen beérheti azonban az Oracle, mert a jelenleg három helyen alkalmazott Informix C-ISAM-ot egy helyen Oracle-lal váltják fel. Önálló adatbázis-kezelőként Unify2000, Magic, Btrive és Progress szerepel még az említettek között.

Miért az igen és miért a nem a hazaira?

Egy szélsőséges vélemény szerint a „háttér nélküli” magyar fejlesztőcégek nem tűnnek elég biztosnak ahhoz, hogy a bankok rájuk, illetve termékeikre

alapozzák működésüket. Jó szakemberek a fejlesztők, megtanulták a banküzemet, de hiányzik a rutinjuk a jó színvonalon, hosszú ideig alkalmazható rendszerek kialakításához. Az egyedi fejlesztés nem biztonságos, az így készült rendszer dokumentációja enyhén szólva hagy kívánnivalót maga után. Ha az egyedi program fejlesztője kivonja magát a forgalomból, a követése, az újabb követelmények kielégítéséhez szükséges csatlakozási felületek kialakítása egy idő után ellehetetlenül. (Az Online Kft. BOSS rendszere kivétel, mert a gyártófüggetlen fejlesztés lehetősége is biztosított.) A teljes élettartam alatti biztonságos, rugalmas üzemeltetés CASE eszköz alkalmazása segítheti, amely rendre kényszeríti a vele dolgozó fejlesztőket – vélik többen.

Saját fejlesztőgárdája sok banknak van, feladatuk elsősorban a csatlakozófelületek kialakítása az integrált rendszerhez, de a főrendszer fejlesztését ezeken a helyeken is veszélyesnek tartják. Csak egy vezető akadt, aki belevágott a belső fejlesztésbe. A belső fejlesztés elleni további érvként elhangzott, hogy nem maga a fejlesztés okoz gondot a jó képességű magyar szoftveres számára, hanem a hibák kijavítása, kezelése, ami a fejlesztési idő többszörösét veszi igénybe. Első pillanatra olcsóbbnak tűn-

het a belső fejlesztés – a bankvezetők ezért szeretnék sokszor ebbe az irányba terelni az informatikusokat –, és könnyebb a koncepció változtatgatása is me-

net közben. De éppen ez a veszély, ami miatt a rendszer sosem készül el. A kezdeti megtagadása később a bank számára nagyon sokba kerülhet.

Tanácsok ingyen

Célszerűbb a külföldi, kipróbált, sok referenciával rendelkező rendszereket megnézni, illetve választani – hangzott el nem egy helyen a jó tanács. A banki szoftver nem gyorsan romló termék, így ha olykor tíz-tizenöt éves fennállása alatt sok referenciát szerez, az kipróbált, szinte nulla hibalehetőségű, megbízható rendszerre utal. Egy szellemes összehasonlítás szerint van *létező* és van *működő* banki szoftver, s az utóbbira a fejlesztés óta eltelt idő és a referenciázás a legjobb garancia.

Élmes fejlesztők számára üzletet sejtető hiányról – mégpedig az elemeiben meglévő, de rendszerbe integrálva nehezen elérhető szakértői rendszerről – is szó esett a beszélgetések során. Az ilyen fejlesztések beindulását segíthetné, ha megvalósulna az egyik bankban elhangzott, véleménybe csomagolt óhaj, miszerint a hazai fejlesztők eredményesebbek lehetnének, ha nem csak egymással konkurálna, hanem integrációba tömörülve is működnének.

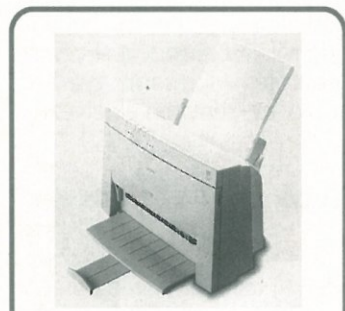
A külföldi szoftverházak termékei kiforrottabbak ugyan – ezt is hallottuk – azonban az itthoni banki gyakorlattal való kompatibilitásuk bizonytalan. (A honosítással bíbelődő munkatársak tudnának igazán beszélni erről!) A gyakori szabályozóváltozás követéséhez gyakran külföldi szakembereket kell igénybe venni, akiknek a munkaidejük jóval drágább a hazaiakénál.

A referenciának – majd minden választásnál – döntő szerep jut. De hogyan lesz egy frissen elkészült fejlesztésnek referenciája, ha ahhoz, hogy alkalmazni kezdjék, referenciára van szüksége? A magyar fejlesztők megoldották a gordiuszi csomót. Kisebb – az integrált rendszereknek nem szerves részét képező programok, például devizagazdálkodási rendszer – fejlesztésével indulnak, ezeket igye-

keznek megkedveltetni a bankokkal. S miután a programoknak már van referenciahelyük, elkezdik szélesíteni a kört, további kisebb, megbízható alkalmazásokkal férköznek bankközébe, s az ott felcsipegetett tudást összerakva vágnak bele az informatikai rendszer fejlesztésébe. Az e stratégiát követők közül sikeres például az Integra Rt. és az Online Kft.

Következő számunkban – még mindig a szoftvereknél maradván – kicsit szélesítjük a kört, szólnunk a főrendszeren kívüli programokkal kapcsolatos tapasztalatokról, és a biztonságos üzemelés és az ügyfélkiszolgálás témáját járjuk körül.

Fekete Gizi



Kisebb,
gyorsabb,
csendesebb...

Canon
BubbleJet
NYOMTATÓK

Vidékieknek házhoz szállítással!

Új viszonteladók
jelentkezését is várjuk!



Procomp-Hungary Kft.
1107 Budapest, Szállás utca 21.
Tel.: 262-6631, 261-8235, 260-4348*
Fax: 260-6318

A WESTEL Rádiótelefon Kft.
Informatikai osztálya
felvételekre keres

INTERNET
RENDSZERGÁZDÁT.

Az új munkatársnak meghatározó szerepe lesz a vállalat Internet kapcsolatának kialakításában, és a szolgáltatás beindításában.

Felvételi feltétel: a szakirányú felsőfokú végzettség, az angol-nyelv-tudás, a UNIX-os és TCP/IP hálózatos ismeret. Előnyt jelent a DECnet, a Windows NT, a VAX/VMS és a PC-s tudás.

Jelentkezés írásban, szakmai önéletrajzzal az alábbi címen:
1300 Budapest
személyzeti osztály
Pf. 295
vagy érdeklődni a következő telefonszámokon:
(06-60) 337-382,
(06-60) 337-308.



Eszkimók és fókák

gyeiért. Ugyan még mindig a mechanikus bankbiztonsági berendezéseket felvonulatok voltak a legtöbben (tíz felett), de számuk évről évre csökken, viszont az informatikát – ezen belül is a banki szoftvereket – kínálók mind fontosabbnak érzik a jelenlétet. A kiállítók száma alapján a bankkártyában, pénzkezelési eszközökben érdekelt vállalkozások következnek a sorban, de közel azonos létszámban voltak jelen az adatátviteli technikákat, a hálózati megoldást, servert, munkaállomást, pénzkiadó automatát, bolti hitelkártya-olvasót, beléptetőrendszert forgalmazók.

Apróságok aprópénze

A meghitt, csendes rendezvények közé tartozott a banktechnika hazai segrszemléje, amely idén a Money Market (azaz Pénzpiac) alcímmel gazdagodott. A Banktech '96 Nemzetközi Banktechnikai Kiállítás résztvevői a Sportszarnok küzdőterén vívtak meg a csekély számú, de sokat költő pénzintézetek ke-

A német Hermann cég hagyományos mechanikus bankbiztonsági berendezéseit forgalmazó Cooperator Bt. standjára – ugyan gyerekes formában – de bevonult a számítástechnika. A hajdan volt takarékbélyegkönyv utódjaként működhet – ha lesz, aki működteti – a Kinderbank, belsejében kártyaolvasóval, érmeosztályozóval, speciális nyomtatóval felszerelt PC-vel. Az elsősorban kiskorú gyerekek számára készült elektronikus perselykezelési utasítása a digitális kijelzőpanelen olvasható, az olvasni nem tudó ügyfelet pedig barátságos hang tájékoztatja az



elvégzendő műveletek (bankkártya-behelyezés, kódbetáplálás, pénzérmebedobás) sorrendjéről. A berendezést célszerű egy – lehetőleg Hermann gyártmányú – értékőrző szekrényben elhelyezni...

A sugárzó széf ellenszere

Szinte minden típusú banki védelmi eszköz, illetve rendszer felvonult a DBM Banktechnika Kft. standján: a német páncélszekrények mellett bankjegyszámlálókat, aktív kártyás beléptetőket láttunk. A bank ügyfélterében is biztonságosan üzemeltethető a páncélteremmel liftrendszerrel összekötött, kétkulcsos lakossági széf. A már nálunk is terjedő zártfülkés pénztár nélkül üzemelő banki rendszer védelme még inkább hagyományos, mechanikus, de a biztonsági őr ellenőrző Fun-Tech-System WK 1205-be már új

Duplo

SOKSZOROSÍTÓGÉPEK

120 lap/perc
A4, B4, A3 méret
kicsinyítés, nagyítás
többmillió éves élettartam
többszínnyomási lehetőség
35...210 g/m² súlyú papírok

10 másolat = 3,46 Ft/db
100 másolat = 0,49 Ft/db
500 másolat = 0,23 Ft/db
1000 másolat = 0,19 Ft/db
5000 másolat = 0,17 Ft/db

Faxbank: 1-180-8611/1932#

Az árak egy A4-es lapra, átlagos telítettségre vonatkoznak, nettó árak!

PC STUDIO Kft.

Miskolc, Vologda utca 4.
Tel.: (46) 412-935



OPTOline®

NEM SZÜNT MEG, CSAK ÁTALAKULT!

Változatlanul várjuk kedves megrendelőinket!
Optikai hálózatok kivitelezése A-tól Z-ig
Patchkord gyártását bármilyen méretben, típusban
és mennyiségben rövid határidővel

VÁLLALJUK!

Tel.: 06-30-406-936. Faxposta: 06-30-801-936

Ez itt az ÖN névjegyének helye!

Hívja
a Vogel Publishing
Reklámirodáját!

Telefon: 270-5564
Telefax: 270-5563

technikákat is betettek. A biztonsági őr mozgását az ellenőrzőpontokból és az őr rádiójából kapott jelek feldolgozásával követi. Vészjelzés érkezik a diszpécserhez, ha a biztonsági őr meghatározott időn belül nem jelentkezik a soron következő ellenőrzőponton. A DBM-nél találkoztunk a sugárzóanyag-csempészet elleni védelemmel is. A Seag cég képviselőjében sugázmérőt mutattak be, amely a lakossági széfben elhelyezett sugárzó anyagot jelzi.

Kamrába zárva

Az SMP Számítás-, Bank- és Biztonságtechnikai Kft. bankkártyát is forgalmaz. A kiállításon debütáltak a Gemplus intelligens kártyával és a Datacard gyártmányú ICII plus berendezéssel. Az utóbbi a mágnescsík kódolásával egy időben a színes fényképet és az aláírást is felviszi a kártyára, és elraktározza számítógépes adatbázisában.

Türelmes sorbanállók

Három évvel ezelőtt tudósítottunk először a Q-Matic automatikus ügyfélhívó rendszerről, amely akkor még csak egy OTP-fiókban működött. Ma már negy-



venőt üzemel szerte az országban. A rendszer – hazai megjelenése óta – néhány kisebb változáson ment keresztül. A sorszám-automatába beépített új hőnyomtató révén lerövidült a sorszámnyomtatás sebessége. Az ügyintézés gyorsítása érdekében a Cebiten már kártyaolvasós, érintőképernyős automatát is kínálnak.

Hasonló megoldással a Minor Kft. standján találkozhattak a látogatók. A pénziánnyal küszködő, de nagy ügyélforgalmú (TB-pénztár, kerületi polgármesteri hivatal, APEH stb.) helyekre ajánlott olcsó, egyszerű ügyfélhívók mellett egyedi gyártású, exkluzív – bankok, ka-



szinók számára készült – pultok igényfelmérésére használta fel a Grapho Print Kft. a kiállítást.

Egy hazai, egy import

A bankok versenyének elsődleges eszközévé vált az informatika, egyre nagyobb szerepe van az ügyfelek megszerzésében és megtartásában. Az igények maximális kielégítése érdekében az integrált rendszerek alkalmazása került előtérbe, amelyekből hazai fejlesztésűvel és magas szintű hazai támogatást élvező külföldivel egyaránt találkoztunk a kiállításon. A ma már több mint háromszáz bankfiókban működő Devizaszámla és Valutarendszerével ismertté vált Online Kft. az Iparbankházban használt moduláris BOSS (Banking Operating Software System) integrált rendszerét mutatta be. A Progressben fejlesztett, hardverfüggetlen, nagy üzletágak (például hitelezés) kezelésénél is jól szereplő rendszert a felhasználó a forráskód változtatása és fejlesztői segítség nélkül hangolhatja. Vagyis a BOSS megadja a szabadságot és a forgalmazótól való függetlenséget,

amire a banki informatikusok igényt tartanak.

A KFKI Számítástechnikai Rt.-hez tartozó IBIS az ír Kindle Banking Systems képviselőjeként a Bankmaster sokfiókos, sokdevizás centralizált szoftvert mutatta be. Ezer feletti referenciával, köztük számos hazaival dicsekedhet a PC LAN technológiára épült, unixos serveren futó Bankmaster. Az ügyféladatbázist a központban a Bankmaster tartja nyilván, míg a fiókokban az ügyféltéri és háttériródi tevékenységek automatizálását a Branchpower fiókautomatizálási szoftver végzi.

A világ banki és értékpiacon (saját felmérései szerint) 25, illetve 40 százalékban lefedő Sun sokféle hálózati megoldást kínált az ügyfélközponti kiszolgálás, a maximális erőforrás-kihasználás érdekében. A Dataware Kft.-vel közös standjukon munkaállomást, banki megoldásokat mutattak be. A Dataware által kifejlesztett Adacta dokumentumkezelő mellett a Sunnet Manager hálózatkezelő szoftvercsomag és a Soltice Firewall 1 – Internet vasfüggöny – biztonsági szoftver népszerűsítésére használták fel a kiállítást. A két cég együtt az OTP Rt., a BÉB, az ÁB-Aegon és a K&H megrendeléseit teljesítette ezen a piacon.



Közlekedjünk hitelben!

A nyomdaiparban ismert német Drescher csoport kártyagyártásra specializálódott cégével, a PCC Card Systemsszel alapított vegyesvállalatot MPC Card Systems Kft. néven a magyar Multipolaris Kft. A Multipolaris az Ikoss Van által gyártott Poseidon nevű – EFT/POS hálózatokat kiszolgáló – szoftvert is forgalmazza. Moduláris programjukkal a tömegközlekedésben oldható meg a készpénz nélküli utazás.

Groupwise átjárók

Netware Loadable Modulokból (NLM) áll a Novell új Groupwise átjárósorozata. A programok kiszélesítik az üzenetkezelő, csoportmunka-támogató szoftver hatóságát, és növelik az üzenetátviteli kapacitást. Ötször annyi üzenetet képesek feldolgozni, mint a DOS vagy OS/2 fölött futó Groupwise gateway. A cég szerint a Groupwise, a Netware és a Novell Managewise hálózatadminisztrációs feladatainak egységes megoldása is csökkenti a szervezetek kiadásait, ugyanakkor jóval egyszerűbb feladatokat ró a hálózatintézőre és az informatikai vezetőre.

Az Async NLM Gateway telefonvonalon köti össze a távoli felhasználót a Groupwise csoportokkal. Ez a többszálú feldolgozást támogató eszköz akár harminckét modemet tud egyidejűleg kiszolgálni. A Groupwise felhasználói Internet leveleiket fogadó és kül-

dő SMTP Gatewayben a Groupwise Universal In Box az üzenetek közös elérési pontja, az egyedi azonosításhoz minden Groupwise-felhasználó automatikusan kap egy eredeti Internet címet. Az X.400 NLM Gateway segítségével kapcsolódhat a Groupwise X.400 gerinchálózatra. A Groupwise kliens X.400-kész felhasználói programként működik, így üzeneteket cserélhet a valódi

X.400 felhasználói programokkal és más olyan üzenőrendszerekkel, amelyeknek van X.400-kész átjárójuk. Az Officevision/VM NLM Gateway az IBM Officevision/VM (korábban PROFS) felhasználóinak biztosítja az üzenetváltást, állománycserét és időpont-egyeztetést. Az átjáró segíti a címjegyzékek szinkronizálását.

A Groupwise azok közé a vállalati szintű együttműködést szol-

gáló alkalmazások közé tartozik, amelyek integrálják az elektronikus levelezést, a személyi határidőnaplót, a csoportos időpont-egyeztetést, a feladatkezelést, az üzenetküldést az Interneten, a távmásolást, a személyhívórendszert, a szabályalapú üzenetkezelést és a munkafolyamat-irányítást. A Universal In Box segítségével a felhasználó egy pontból érheti el és kezelheti az információkat anélkül, hogy különböző alkalmazásokból, helyekről kellene azokat egyenként összeszedenie.

N. J.

Zárás a Cisco-naptárban

Január 28-án zárta, s a napokban tette közzé második negyedéves eredményeit a Cisco. Tavalyi mérlegéhez képest 82 százalékkal magasabb, 826,5 millió dollár forgalmat ért el a vállalat ebben a negyedévben, míg a féléves összesítés 1,53 milliárd dollár for-

galmat, 81 százalék növekedést mutatott az 1995-ös hasonló időszakhoz képest. (1995. január 11-én vásárolta meg a Cisco a Lightstream Corporationot.) A most zárt negyedévre esik egyebek közt a Cisco Universal Access Server termékcsalád, az AS5200, a Cis-

co Secure bejelentése, a Madge Network és a Cisco közti technológiai egyezmény aláírása, a modemtechnológiai szerződés véglegesítése a Microcommal, a Netscape-pel kötött licenccélekedés, valamint a TGW Software felvásárlása.

van NYOMTATÓJA?	van PC-je?						
AKKOR	AKKOR						
MÁSOLHAT	SZKENNELHET						
<p>IMAGE CENTER 49.984 Ft+ÁFA</p>							
van MODEME?	<table border="1"> <tr> <td>ImageCenter</td> <td>49.984</td> </tr> <tr> <td>HL-630 lézeryomtató</td> <td>88.700</td> </tr> <tr> <td>Külső modem</td> <td>22.900</td> </tr> </table>	ImageCenter	49.984	HL-630 lézeryomtató	88.700	Külső modem	22.900
ImageCenter	49.984						
HL-630 lézeryomtató	88.700						
Külső modem	22.900						
AKKOR	HA NINCS						
BÁRMIT FAXOLHAT	Együtt még olcsóbb. Vízonteladóknak jelentős kedvezmény.						
HÍVJON BENNÜNKET! RÉSZLETES ISMERTETŐ ÉS BEMUTATÓ.							
<p>DIT brother DIGITÁLTECHNIKA DISZTRIBUTOR MÁRKASZAKÜZLET-SZERVIZ</p>							
Győr, 9024 Mónus I. u. 19. T/f: 96/414-411, 417-802	Budapest, 1149 Egressy út 5. T: 30/463-657, T/f: 221-6779						

PRINT & PUBLISHING

Design
Médiák
Tradíció
Nyomdák
Beszállítók
Technológiák
Anyagok
Újdonságok

A NYOMTATOTT KOMMUNIKÁCIÓ SZAKLAPJA MAGYARORSZÁGON
1146 Budapest, Hungária krt. 200. Tel./Fax: 343-8205, 351-6706

Trudában az archiválás-technika

A Canofile 510 optikai tároló nem hiányozhat az Ön íróasztaláról sem!
A MICROBI Kft. leveszi az irattározás terhet az Ön válláról.
Nemcsak gépeladást, bérmunkát is vállalunk, amely költségként elszámolható.
Ingyenes szaktanácsadás, igény esetén helyszíni bemutatóval!

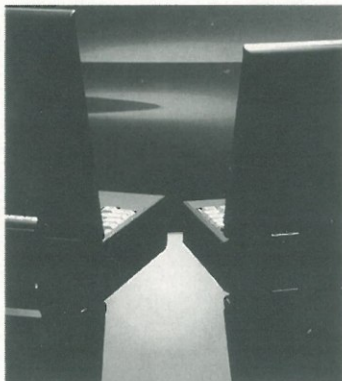
Osztó-**MICROBI**
Mikrofilm Feldolgozó és Irodagép Kereskedelmi Kft.
1027 Budapest, Ganz utca 5-7. V. emelet 37.
Telefon/fax: 202-3306
Telefon: 201-1611, 06-20-467-305

Noteszjelentés 2001-ig

Egyre több vállalatnál cserélik hordozható gépre az asztali PC-ket, Japánban például a vállalkozások túlnyomó része már a mobil készülékekre bízta az üzleti tevékenység javát. Nem ok nélkül, hiszen sokat javult e gépek ár/teljesítmény mutatója, a megjelenítők tisztább képet rajzolnak, az akkumulátorok élettartama megnőtt, a processzorok gyorsabbak lettek, s végül nagyobb szerephez jutott a vezeték nélküli kommunikáció. Ám ma már a hordozható számítógépek sem sorolhatók egyazon kategóriába – derül ki a Frost & Sullivan legfrissebb előrejelzéséből.

Évente átlagosan 18 százalékkal bővül, s így 2001-re a tavalyi 30 milliárdról 80 milliárd dollárra nő a mobil számítógépek világpiaça – állítja a jelentés. A feletébb óvatosságnak tűnő jóslat sze-

rint a PC-kártyák szegmense a következő öt év alatt 4-ről 9 százalékra nő, az íróvesszős és a kézisámítógépek megtartják az eddig kivívott 2 százalékos részesedésüket, míg a hordozható nyomtatók jelenleg 1 százalékos piacuk egy részét is elveszítik 2001-re. A mobil számítógépekből származik a legnagyobb – bár



némileg csökkenő – bevétel, ezen belül a szubnoteszgépek gyorsabb (évi 21 százalékos), a noteszgépek lassabb (18 százalékos) térnyerésére lehet számítani. A kezdeti látványos felívelés után a multimédia-laptopok iránti kereslet visszaesése várható – véli a Frost & Sullivan –, mivel a gyártók nehezen tudnak megbirkózni a miniatürizálással.

Ami az íróvesszős táblákat és a személyi digitális asszisztenseket, PDA-kat illeti, azok továbbra sem tudnak gyökeret eresztetni az egészségügyi, biztosítási (és más hasonló, például rendőrségi) alkalmazásokon kívül. Bár a kézírás-felismerés sokat fejlődött az utóbbi években, a fényceruza egyelőre nem helyettesíti a billentyűzetet, viszont több helyen megjelenhet a hagyományos adatbeviteli eszközök mellett. Név



szerint említi a jelentés a HP 200 LX kézisámítógépet, amely kétirányú infravörös adatátviteli megoldásával egészen új lehetőségeket nyitott meg. A tanulmány írói ugyanakkor megjegyzik: a kézisámítógépek fejlesztőit mind a PDA-k, mind pedig a szubnoteszgek gyártói erős versenyre készítik.

A kártya a bizalom hordozója

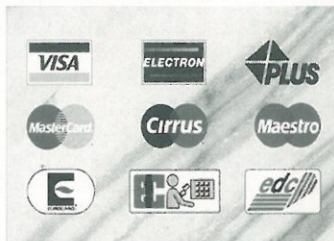
Az MPC Card Systems Kft. az európai nyomdaiparban meghatározó helyet betöltő Drescher csoport kártyagyártásra szakosodott cégének, a PPC Card Systemsnek és a Multipolaris Kft.-nek a magyarországi vegyesvállalata. A műanyag kártya előállításától annak personalizálásán keresztül egészen a kiküldésig „full service”-ként minden egy helyen történik, a legmodernebb berendezésekkel.

Az azonosító- és bankkártyák előállítása magas szintű biztonságot igényel. A PPC Card Systems GmbH-nak az elmúlt évek során a legmodernebb technikai eszközök beszerzésével, személyi állománya szakképzésével és szigorú biztonsági rendszerével sikerült engedélyeket szereznie a legfontosabb európai bank- és hitelkártyák előállítására és personalizációjára. Itt gyártják többek között az Eurocheque kártyát, az Eurocardot, a Mastercardot, a Visát, a Dinerst és a British Cheque Guarantee Cardot.

Természetesen a kártya nevéstítésénél az adatvédelem áll az első helyen. A PPC Card Systemsnél a személyi adatok tízmillióit dolgozzák fel évente, melynek során a – a tipikus „tömegüzlettel” szemben – a minőségen és az egyedi kiszolgáláson van a hangsúly.

Cégstruktúrájának és a különböző gyártási helyszíneken lévő back-up lehetőségeinek köszönhetően az MPC Card Systems Kft. a lehető legnagyobb rugalmasságot és a legrövidebb szállítási határidőket biztosítja az ügyfelek részére.

A folyamat a kártya megtervezésével kezdődik. A széles körben alkalmazott szita- vagy ofszetnyomás önmagában nem művészet. A felhasználó a magasabb igények kielégítéséhez választhat a fluoreszkáló vagy infravörös fényben olvasható, metál- vagy reagens színek között, de a microprinting, az iris (szivárvány)nyomás és a vízjel is az állandó repertoárhoz tartozik. Minthogy okmányvédelmi okokból egyre szélesebb kör-



ben alkalmazzák a lézergravírozást, természetesen az MPC Card System Kft.-nél is ennek megfelelő anyagokat használnak fel a nyomtatásnál. Az ISO 9002 minősítésű, sok ezerszer sikeresen tesztelt, látható vagy rejtett mágnescsíkokat és felületeket a mindennapi élet számos területén alkalmazzák.

Elsődleges fontosságú a kártyahamisításokkal szembeni védelem. A kínálatban több biztonságnövelő elem, valamint ezek variációja között választhat a felhasználó. Ezek között a legszélesebb körben a kártyák esztétikai értékét is növelő háromdimenziós hologramok terjedtek el, mivel hamisításuk meglehetősen nehéz és

költséges. A mikroelektronika is bevonult a kártyák világába. Legyen szó telefon- vagy többfunkciós bankkártyáról, mindegyikük fontos alkotóeleme az adattárolóként vagy mikroprocesszorként szolgáló chipmodul, amely a hagyományos mágneskártyáknak is további előnyös tulajdonságokat kölcsönöz. A tárolókapacitással rendelkező kártyák offline és beléptetésjogosításra, elektronikus aláírás és pénztőzsdei célokra is alkalmazhatók, hogy csak néhányat említsünk funkcióik tárházából.

Az MPC Systems Kft.-nél kötelezően magától értetődően betartják az adatvédelem szabályait. A kézbesítéseket garanciával végzik, gondoskodnak a kártya és a kártyahordozó, illetve kísérőlevél abszolút hibamentes összehangolásáról. Így a felhasználók a hagyományos módon készülő kísérőlevelek helyett lézerműködésű, a marketinghez igazodó megszemélyesítést alkalmazhatnak.

(x)

Automatizált ügyfélhívó rendszer

Sorbanállás, tülekedés, ideges légkör – leginkább ezek a szavak jutnak eszünkbe, ha a postára, banki ügyfélterekre, adóhivatalokra, orvosi rendelőkre gondolunk. Mindenki szívesebben venné, ha az életünket szükséges rosszként kísérő ügyintézők alkalmával pontosan tudnánk, mikor kerülünk sorra, nyugodt légkör venne körül minket, és kiszolgáláskor csak mi állnánk (vagy ülünk) az ügyintézővel szemben. De a pult mögött ülők helyzete sem rózsás. Ideges, mérgüket rajtuk levezető ügyfelekkel van dolguk, akik panaszaikkal együtt idegességüket is átadják nekik, így lassabban dolgoznak, több hibát vétenek.

Az ilyen munkahelyek vezetői szeretnék, ha az ügyfélszolgálat zavarmentesen működne és ha az erőforrásaikat optimálisan tudnák kihasználni. Ebben természetesen segítségükre lehet, ha pontos információval rendelkeznek az ügyfélforgalomról.

A Q-Matic által gyártott automatizált ügyfélhívó rendszerek az ügyfél kényelmét, a dolgozók nyugalmát szolgálják, sőt a vezetők számára is fontos információkat szolgáltatnak.

A bejáratnál vagy az előtérben elhelyezett

jegyautomatán az ügyfél sorszámblokkot kap. Az ezen lévő információkból megtudja, hol fogják kiszolgálni, hányan várnak előtte és mennyi várakozási időre kell számítani. Amikor sorra kerül, a kijelzőn – hangjelzés kíséretében – megjelenik a sorszáma. A dolgozó az ügyfélhívó készülékről leolvashatja, hányan várnak még rá, mennyi az átlagos várakozási idő.

A vezető a PC képernyőjén követheti nyomon az iroda munkáját. Közvetlen információt kap a forgalomról, az egyes csoportok terheléséről, teljesítményéről. A rendszer tárolja a forgalom minden jellemző adatát, melyek hetek, hónapok múlva is visszakereshetők, belőlük különböző statisztikák készíthetők. Ki lehet gyűjteni az egyes dolgozók által elintéztett ügyek számát, az erre fordított idők átlagát, maximumát. Naponta, hetente, havonta áttekinthető a forgalom időbeli alakulása, amely lehetőséget ad a várható forgalom előrejelzésére. Külön program segíti a tervezést. Támpontot ad a munkaerőnek a várható forgalom szerinti csoportosításához, megkönnyítve a munkaerő-szervezést.

A rendszer elemei:

- Sorszám-automata: az ügyfélváróban

helyezik el, az igényelt szolgáltatáshoz tartozó gomb megnyomása után sorszámmot ad.

- Ügyfélhívó készülék: hívógombbal, csoportkapcsolóval, kijelzővel ellátva, a dolgozó ezzel hívja a következő ügyfelet.

- Ügyfélhívó billentyűzet: numerikus billentyűzettel kiegészített ügyfélhívó. Az említett funkciókon kívül sorszám szerinti hívásra vagy visszahívásra alkalmas.

- Pultkijelző: minden pult felett elhelyezett, nagy fényerejű, a hívott szám megjelenítését szolgáló berendezés.

- Központi kijelző: az ügyfélváró központi helyén elhelyezett, nagyméretű, kétsoros kijelző, a felső soron a hívott szám, az alsón az ügyfelet váró ablak száma jelenik meg.

A rendszert egy PC vezérli. Elemei – elegáns megjelenésükkel – igazodnak a fiók belsőépítészeti kialakításához, utólagos beépítésük sem okoz problémát.

Grapho-Print Kft.

Q-MATIC ügyfélhívó rendszerek

kizárólagos képviselője

Telephely: 1117 Budapest, Budafoki út 111-113.

Telefon: 204-4443. Fax: 204-4395

Gyermekebank-automata

Néhány évvel ezelőtt a kisdíjak még előszeretettel hordták aprópénzüket az iskolába, ott takarékbélyeget vásároltak, s ezeket a tanév végén a lakosság szolgálatában álló bankunknál – szerény kamat mellett – beváltatták. Jól jött az így összekuporgatott zsebpénz a nyaralásnál, s az sem vált kárukra, hogy megtanultak takarékoskodni.

A német Hermann Tresorbau jóvoltából a lehetőség – kicsit ugyan más formában – most is adott. Játékos módon, a legapróbbakat sem elzárva a megtakarítás lehetőségétől, a pénzt megillető komolyságot a gyerekek számára nélkülözhetetlen játékosággal ötvözve nevelheti a jövő generációját megtakarításra a Németországban már sikeresen bemutatkozott Gyermekebank-automata.

Maguk a gyerekek a Gyermekebank sikerének garanciái. A számítógépek világában a technika, az automaták iránti érdeklődésük már 6 éves koruk előtt elkezdődik és 12 éves korukig nem is lanyhul – ahogy ezt a németországi felmérések mutatják. Ez a korosztály azt sem veszi rossz néven, ha felnőtt számba veszik őket, mint teszik azt a Gyermekebankot üze-

metelő pénztételek. Bankszámlájuk lesz, ugyanakkor a fiatal ügyfelek részére nyújtott szolgáltatások további takarékoságra ösztönzik a kis ügyfeleket.

Hogy működik a Gyermekebank? Az automata aktivizálásához a fiatal ügyfél számára a bank egy saját – titkos számmal ellátott – mágneskártyát, ezzel együtt bankszámlát bocsát rendelkezésre. A kártyát az automataba helyezve kétféle úton is eljut a kis ügyfélhez a kezelési útmutató. A színes képernyőn felirat tájékoztat minden elvégzendő feladatról, a betűket még nem ismerő aprósággal pe-

dig egy barátságos hang tudatja (a háttérben dolgozó 486-os PC és hangkártya segítségével), mi a teendő. A jól végrehajtott műveletek (helyesen beütött PIN kód, jó helyre dobott aprópénz stb.) után dicséret jár, amit újabb utasítás követ egészen addig, amíg befejezőképpen a készülék ki nem adja a befizetést igazoló nyugtát, amelynek végén – levágható csíkok formájában – bónuszpontok állhatnak. A bónuszpontot kiérdemlő összegekről (például minden 50 forint után) az automatát üzemeltető bank dönt. A bónuszpont csíkok gyűjtőlapra ragaszthatók, s egy bizonyos – a bank által meghatározott – mennyiség után ajándékkra válthatók.

A befizetett összeg jóváírása a bankszámlán – mint a legtöbb „felnőtt” automata esetében – kétféle módon történhet:

1. Az azonosított befizetések a számítógépben lévő hajlékonylemezre íródnak, majd bizonyos időközönként áttöltik azokat a bank számítógépes rendszerébe.

2. A kis ügyfelek a kapott bizonylatokat bemutatják a bankban, ahol elvégzik a jóváírást.

Javasolt felállítási helyek:

bankok, iskolák, nagy gyermekeforgalmú üzletek (például írószerboltok, játékboltok).

Előnyök:

- a fiatal ügyfelekkel személyes kontaktus kialakítása, amely a hosszú távú ügyfélkapcsolat legfontosabb előfeltétele,
- érzékelhetően növekvő ügyfélszám (a gyermekeken keresztül a szülők is a bank ügyfeleivé válnak), amely a piaci részesedés növekedéséhez vezet,
- a gyerekek korai hozzászoktatása a banki automatákhoz.

A beltérbe helyezett berendezés üvegszál-erősítésű falapokból, kültéri változata acéllemezről épül fel. A berendezésben 486-os számítógép, továbbá mágneskártya-olvasó, elektronikus – 8 érték felismerésére alkalmas – pénzérme-felismerő, tűs nyomtató, tasztatúra és digitális beszélőegység kapott helyet.

COOPERATOR BT

Cím: 1196 Bp., Batthyány utca 77.

Telefon/fax: 282-4061

Rádiótelefon: 06-30-416-562





A MATÁV Internet-szolgáltatása

Az Internet olyan világméretű számítógéphálózat, amely sok ezer számítógéphálózatot köt össze egy közös nyelv, az IP, azaz az Internet Protokoll segítségével. Az egyes központi erőforrások, a kisebb-nagyobb információszolgáltató számítógépek (szerverek) többszörös, választható útvonalon is elérhetőek, s így a hálózat életképes maradhat még akkor is, ha egyes elemei valamilyen oknál fogva kiesnek a rendszerből.

Ma már a hálózatra kapcsolódó információs adatbázisok száma eléri a 20 milliót, a rákapcsolódó felhasználók, információnyelők mennyisége pedig már meghaladta a 45 milliót és rohamosan növekszik.

Magyarország az információs infrastruktúra fejlesztése terén már rendelkezik jó hagyományokkal és eredményekkel, elsősorban a felsőoktatási és kutatási szférában. A nagy távközlési szolgáltatók közül elsőként a MATÁV vezeti be az Internet-szolgáltatást.

A MATÁV a távbeszélőhálózat intenzív fejlesztésén túl, nagy erőket fordít az egyre fokozódó mértékben igényelt korszerű digitális hálózatok és szolgáltatások kifejlesztésére. Az országos digitális gerinchálózat kiépítése után hamarosan megjelenik

a menedzselte bérelt vonali (MLLN), illetve az ISDN-hálózat is.

Így az Internet és más értéknövelt (pl. X.400, EDI, multimédia) szolgáltatásokat a már meglévő adatátviteli (pl. X.25) és a tervezett további korszerű szolgáltatásokra (Frame Relay, ATM) építve hozhatjuk létre.

Alapvető feladatunknak tekintjük olyan „IP gerinchálózat” kialakítását, amely minden jelenlegi igényt kielégítő, nagy megbízhatóságú és magasszínvonalú médiumot teremt a nemzetközi és hazai Internet-szolgáltatások eléréséhez. Ennek megfelelően a hálózat nemzetközi kapcsolatait több nagysebességű elérési útvonalon keresztül biztosítjuk.

A MATÁV nagysebességű nemzetközi hozzáférés biztosításával, illetve a hazai forgalom határokon belül tartását szolgáló átkapcsoló (peer-ing)-központ felállításával kíván a szolgáltatók szolgáltatójává, azaz a már meglévő és a leendő hazai Internet szolgáltatók kiszolgálójává válni. Ugyanakkor a végfelhasználók is teljeskörű Internet-szolgáltatást vehetnek majd a MATÁV-tól igénybe. (SLIP/PPP, SHELL, E-mail, FTP, News, Gopher, WWW, Name szerver, stb.)

További információk:

Internet Ügyfélszolgálati Iroda

Telefon: (1) 266-3977

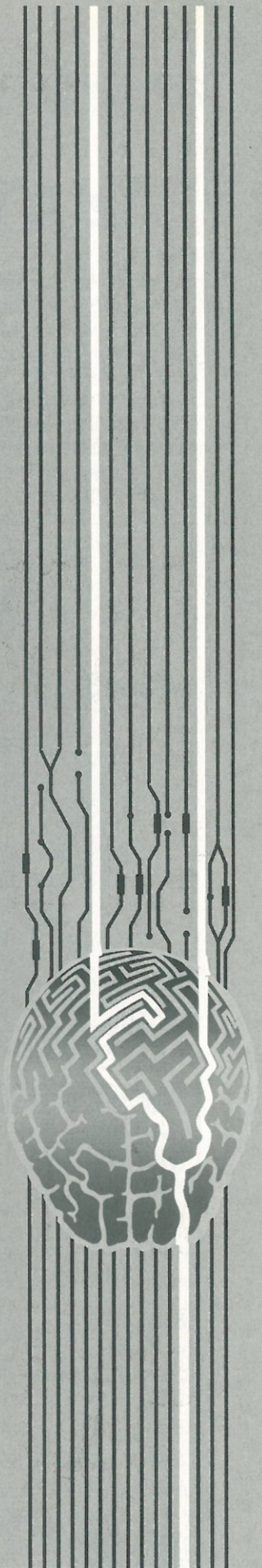
Fax: (1) 266-5846

<http://www.matav.hu>

Internet szolgáltatásmenedzser

Geréb János MATÁV Rt. Vezérigazgatósága

E-mail: Janos.Gereb@matav.hu



Az AT száz százalékban a Kapsché

Eladta az Austria Telecommunication (AT) lévő 50 százalékos részesedését az Ericsson Schrack. A vásárló, a Kapsch így 100 százalékos tulajdonosává vált a távközlési berendezésgyártónak. Az AT a nyolcvanas évek elején abból a célból alakult, hogy licenc alapján gyártsa és forgalmazza a Northern Telecom nyilvános digitális telefonközpontját, a DMS 100-at.

Mivel a DMS 100 az Ericsson AXE rendszerének versenytársa, az Ericsson Schrack elhatározta, hogy kilép az AT-ból. Ezzel a magyar piacon is megszűnik az a furcsa helyzet, hogy az Ericsson egyrészt saját AXE központjaival, másrészt – az AT-n keresztül – konkurenciájával, a DMS-sel is jelen van (amit nálunk ADS márkanéven hoznak forgalomba).

Az Ericsson Schrack számos lépést tesz,

hogy 1996-os forgalmában a visszavonuláshoz vezető bevételekiesést ellensúlyozza. Aktív fejlesztéseket tervez az alközpont-rendszerekben, bővíti a hagyományos vezetékes helyi hálózatokban alkalmazott hozzáférési eszközök nemzetközi eladását, valamint növeli az üzleti kommunikációs rendszerek közép-kelet-európai exportját.

M. J.

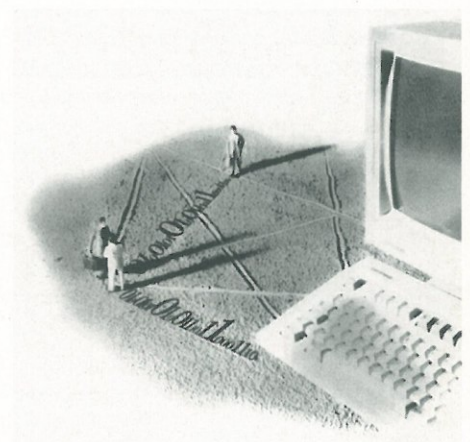
Unicum, sör, bor – Alcatel

Gyakorlati bemutatóval egybekötött szakmai tájékoztatót tartott új termékeiről és ISDN alkalmazásairól február utolsó napjaiban az Alcatel AHT Kft. A 138 millió forint alaptőkéjű, jelenleg hatvanöt főt foglalkoztató vállalat (többségi tulajdonosa az Alcatel Austria, a Comex részesedése 3,66 százalék) eddig több mint négyszáz alközpontot telepített Magyar-

országon. Ügyfelei közé tartozik többek között a Chinoin, az Egis, a Hungarovin, a Zwack, a Kőbányai Sörgyár, a Budapest Bank, a Dunabank, a Nemzetbiztonsági Hivatal és a Matáv Helyközi Távközlési Igazgatósága.

Helfrich István kereskedelmi igazgató bevezetőjében elmondta, hogy az Alcatel AHT több területen is elsőnek nevezheti magát a hazai alközponti piacon. Először telepítettek a kezelést beszédhangos információkkal segítő rendszert, valamint elsőként helyeztek üzembe (a rendőrségnél) a hívó telefonszámát kijelző konfigurációt. Élén járnak a 2 Mbit/s-os trónkon alkalmazott R2-MFC bevételekiesésben, az ISDN és a vezetékek nélküli mellékállomásokat kezelő DECT kombinált megoldásában, valamint a széles-sávú ATM átvitelre is alkalmas alközpontok bevezetésében.

Az előadások foglalkoztak az Alcatel A4400-as és A4220-as ISDN alközpontjaival, a Reflex telefonkészülékekkel, az alközponti ISDN engedélyekkel, adatkommunikációval, videokonferenciával és az ISDN-en történő Internet hozzáféréssel. Kicsit részletesebben ismerkedhetek meg az érdeklődők az Alcatel új, kristály technológiájával és a DECT-tel.



Csúcsjavítá

A British Telecom tudósai és mérnökei fotónikai technológiával próbálják megdönteni az átviteli sebesség eddigi rekordját. Egy új, optikai elemekből álló hálózatot és központot terveztek, amelyből majdnem teljességgel sikerült kiküszöbölniük a hagyományos elektronikus elemeket. A „21. század superhálózata” többek között egy 80 gigabit/másodperc sebességgel információkat feldolgozni képes optikai tranzisztorra, valamint egy

M. J.

Kiváló minőség, kedvező árak!

UTP CAT.5

100 Mbit/s
64 Ft/m

FTP CAT.5

100 Mbit/s
76 Ft/m



Vizonteladónak további kedvezmény!

Áraink az áfát nem tartalmazzák.

ABB

ASEA BROWN BOVERI
Mémöki Szolgáltató és Kereskedelmi Kft.
1138 Budapest, Váci út 152-156.
Telefon: 270-1555/2372 vagy 2375-ös mellék,
Kábelértékesítés
Telefax: 269-8723

TMS (TELECOM MODUL SYSTEM) ÁRAMELLÁTÓ RENDSZERCSALÁD

Vállaljuk
komplett rendszerek gyártását,
helyszíni telepítését
és üzembe helyezését.



Powerstar Rendszerfejlesztési
és Fővállalkozási Kft.
H-1039 Budapest, Nagyvárad utca 11-17.
Tel.: (36-1) 240-0350. Fax: (36-1) 240-0349



GigaStore Kft.

a MICROPOLIS winchesterek disztribútora

Raidion diszkalrendszer
a legmegbízhatóbb munkatárs

1133 Budapest, Kárpát u. 48. Tel./fax: 120-6639, 140-2174
FaxBank: 180-8611/1819

Hol tart az ATM?

Lehet, hogy ezúttal egyetértenek a szakemberek abban, hogy az aszinkron transzfer mód, azaz az ATM lesz hosszabb távon a szélessávú átvitel eszköze? A közös véleményre enged következtetni a HTE februári távközlési klubdelutánja, ahol számos hazai szakember beszélt az ATM világméretű térhódításáról és magyarországi esélyeiről.

Január 1-jén indult az a projekt, amelynek keretében tizennyolc európai szolgáltató kezdte meg kísérleti ATM rendszerek működtetését. Az ügynevezett James program szolgáltatásait – a kísérleti jelleg ellenére – pénzért vehetik igénybe a felhasználók. Régiók országai sajnos nem vesznek részt a programban.

Magyarországon 1996 januárjától elszigetelt ATM kísérleteket végeznek az ELTE-n és a Veszprémi Egyetemen, a BME-n rövidesen üzembe helyezik a kísérleti hálózatot. A Matáv PKI laboratóriumába szintén érkeznek már a berendezések, a tesztek még 1996 első felében megkezdődnek. Az egyelőre még kérdéses, hogy ezek a szigetek mikor alkotnak majd egységes hálózatot. Előrejelzések szerint a nagy ügyfelek körében egy-két, a közepes felhasználóknál három-négy, a kisfogyasztók, azaz a lakosság körében öt éven belül terjed el az ATM.

Természetesen számos kérdés merül fel az új technológia fokozódó térhódításával.

Hogyan lehet a meglévő szolgáltatásokat az ATM környezetbe átültetni? Mi lesz a LAN-okkal, WAN-okkal, MAN-okkal? Melyik protokollt fogadja el a világ az ATM rendszerek számára? Hogyan viszonyul majd egymáshoz a TCP/IP és az ATM? A kérdések még megválaszolatlanok, egyelőre csak az világos, hogy a 100 Mbit/s átviteli sebességnél induló technológiának számos előnye van. Így például univerzális szélessávú hálózat alakítható ki vele, a szolgáltatásfajták és a sebességtartományok skálája széles, alkalmas hangok, adatok és mozgóképek integrált kezelésére, kezeli a multimédia-alkalmazásokat, kicsi és állandó a késleltetés, gazdaságosan használja ki a sávzélességet, megbízható és menedzselhető.

Mallás Judit

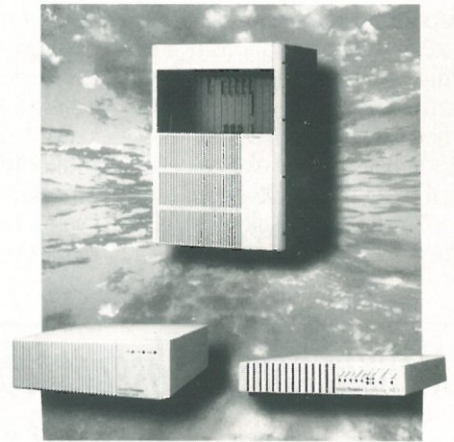
Egyelőre Frame Relay?

Március 1-jén a hazai szakma szélesebb nyilvánossága előtt mutatkozott be a svájci Ascom holding adatátvitelre szakosodott ágazata, az Ascom Timeplex. A főként nagy, vállalati hálózatok építésével foglalkozó, eredetileg egyesült államokbeli Timeplex a legnagyobb piaci részesedést a Frame Relay technológia terén mondhatja magáénak. Világviszonylatban a gerinchálózatok 17, a hozzáférési hálózatok 16 százaléka épül a cég Frame Relay technológiájára. Meghatározó,

15 százalékos a részesedése a menedzselts sávzélességű rendszerek terén is (33 százalék Newbridge, 18 százalék NET). Legnagyobb megrendelői a távközlési vállalatok, ezt követik a sorban a pénzügyintézetek és az államigazgatási intézmények.

Mérföldkő az Ascom Timeplex életében a Synchrony termékcsalád tavalyi megjelenése. A cég szakemberei szerint ez a jelenleg rendelkezésre álló egyetlen olyan berendezés, amely egy készülékkel biztosítja a beszéd és az adat (SNA, LAN, kép) átvitelét úgy, hogy mindkét információ részére egy adott sávzélességet garantál, a maradék sávzélességet pedig igény szerint dinamikusan biztosítja az egyes információfajták részére. A beszédátvitel módszere a cég által szabadalmaztatott Express Switching technológia, amely ötvözi a Frame Relayt a vonalkapcsolással. Az adatátvitelt az Express Routing végzi. Szintén 1995 újdonsága az első ATM termékek szállítása.

Az Ascom Timeplex előrejelzése szerint 1996-ban megnő az érdeklődés az ATM iránt, forradalom helyett azonban csak lassú terjedésre számíthatunk. Világpiaci részesedése idén nem haladja meg a 6 százalékot. Nagy jövőt jósolnak a Frame Relaynek;



elsősorban az Egyesült Államokban a beszédátvitel területén is várható a megjelenése. Rövid távon a Frame Relay a WAN-oknál előnybe kerül az ATM-mel szemben. Előretör az ISDN, valamint egyre növekvő hangsúlyt kapnak a hozzáférési eszközök.

Magyarországon a svájci holdingot osztrák leányvállalata közvetítésével az Ascom Magyarország képviseli. Széles távközlési kínálatából (alközpontok, vezeték nélküli telefonok, koncentrátorok, digitális mikrohullámú rendszerek, trónkölt rádiórendszerek, optikai szál PCM multiplexerek stb.) főként vonalkoncentrátorai találhatók meg a hazai – zömében zárt célú – hálózatokban.

M. J.

si kísérlet

nagy sebességű, rendkívül kis méretű optikai kapcsolóra épül. A BT laboratóriumában 1996-ban elkészül az az optikai központ, amely – prototípusként – még ez évben hat délnyugat-angliai város között, a már kiépült fényvezető-hálózatot működi majd. A hálózat tervezett átviteli sebessége akkora, hogy az *Encyclopaedia Britannica* ötven kötetének teljes tartalmát képes egy másodperc alatt célba juttatni.

R. Gy.

CENTEL SCÜ
Közép-európai Távközlési Szolgáltató Kft. Telecom
1023. Budapest, Levél u.2. t:212-2702 f:115-5928

ISO 9002 szabványú PC ISDN eszközök

* BRI (ExpresS0, Datavoice) és PRI adapterek * PC S0 ISA/MCA/PCMCIA, MAC változatok * DOS, OS/2, Windows, Unix, Mac-OS környezet * Fejlesztői és alkalmazói szoftver csomagok * Multiprotokol kezelés * Novell által tesztelt Translan NLM, Translan PCR *

Storage System
Development and Trading Inc.

▲ **Akció viszonteladónak!!!**

YAMAHA CDR100 4-szeres sebességű CD-író Easy-CD Pro MM SW-rel

▲ Windows 3.1, vagy Windows 95/NT Gyári garancia és technikai támogatás a hivatalos YAMAHA és Incat System disztribútortól.

Fontuljon hozzáni, és az Ön igényeinek leginkább megfelelő megoldást fogjuk ajánlani.

Storage System Kft.
1052 Budapest,
Deák Ferenc utca 10. III. emelet 306.
Telefon: 117-3539, telefax: 117-8557

etalon
T: 129-6453
F: 173-8561
2000
1139 Bp.,
Gömb u. 30.

BELZER
csavarhúzó, fogók,
elektronikai szerszámok

INFORMÁCIÓK, ÁRLISTÁK:
FAXBANK: 180-8611+C4/1815#

Vírus a BIOS-ban?

Korábban írtunk arról, hogy elvben a számítástechnikai eszközök beépített programjai is képesek vírusfunkció hordozására. Ezt már régen kihasználják a hardverkulcsgyártók. Arra azonban nem volt példa, hogy az alap BIOS-ban találjunk oda nem illő funkciókat. Az átirható, szoftverrel frissíthető BIOS-oknál erre éppen úgy van esély, mint a „talált”, jogtisztának nem nevezhető BIOS-szal szerelt távol-keleti termékek esetében. A vírusfejlesztők dolgát ugyan megnehezíti, de nem teszi lehetetlenné, hogy minden alaplaphoz más-más BIOS alverzió szükségeltetik. Ráadásul a hamis cache-es alaplapon amúgy is szükségessé teszi az alvilági üzemek számára a BIOS barkácsolását, hacsak nem akarnak azonnal lebukni a BIOS-beállításokon.

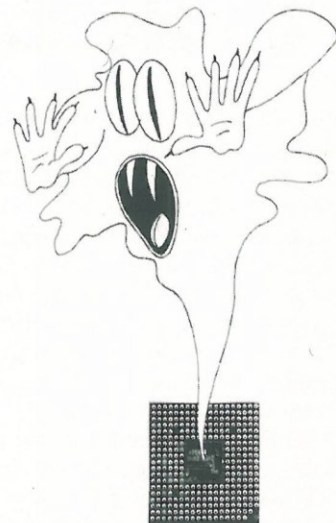
Csoda, hogy csak most jelent meg – most fedeztetett fel – az

első trójai BIOS. Jellegzetessége, hogy csak márkátlan, AMI BIOS-szal ellátott új alaplapokon fordul elő. Jelenleg még csak annyit csinál, hogy ha november 13-án kapcsoljuk be a gépet, akkor az bármely billentyű lenyomásakor a Happy Birthday kezdetű angol csacskaság melódiját játssza, bár már ez is kissé a felhasználó idegeire mehet. A jelenség megszüntethető azzal, hogy a BIOS-t kicseréljük egy másikra.

A jelenség nem vírus, nem terjed. Sima trójai funkció a BIOS-on belül. A dolog látszólagos értelmetlensége mellett nagyon felizgatta az adatbiztonsággal foglalkozó szakemberek kedélyeit. Hiszen ezek szerint már a gépek beépített működtető programjaiban sem lehetünk biztosak, legfeljebb csak a bevett márkás gyártmányok esetén.

Az eset felveti annak a lehetőségét, hogy egyes gyártók ilyen eszközökkel vívják meg egymás ellen piaci háborújukat a felhasználók kárára. A gépek tartalmának ellenőrzésére, az elektronikus besúgásra és kémkedésre is felhasználható az így módosított firmware – ami már komoly gond.

Emlékeztetőül: hasonló, a tulajdonos által felügyelhetetlen rutinok beépítésére lehetőséget ad minden, a számítógépbe épített olyan részegység, amelyben saját belső működtetőprogram van: BIOS, VGA-BIOS, hálózati Boot-Eprom, Modem Eprom, SCSI BIOS és természetesen ilyen a hardverkulcs. A trójai háború eszkalálódott, de továbbra is áll: ezek nem vírusként terjednek. Ahhoz, hogy az eszközbe kerüljenek, vagy a gyártónak, vagy a kereskedőnek közre kell működni. Illetve van még egy le-



hetőség: a kamu BIOS upgrade, amit a gyanútlan felhasználó letölt valahonnan és betesz a gépébe. Egyetérthetünk a biztonsági szakértőkkel, akik felhívják a figyelmet: csak a kibocsátó cégtől kapott, ellenőrzött eredeti frissítést tegyünk be a gépbe. Saját érdekünkben.

Kis János

Mennyi könnyebbséget jelentene Önnek, ha merevlemezének tükörképe lenne?

Például nem kellene aggódnia, hogy egy rendszerhiba miatt fontos állományai elvesznek. Egyetlen mozdulattal elővehetné a tartalékot. Nem fordulhatna elő, hogy helyhiány miatt letöröl olyan adatokat, amelyekre később mégis nagy szüksége lenne. Sőt, talán nem is lenne szüksége további, nehezen megfizethető helyre. Különösen akkor, ha nem egy, hanem tetszőleges számú „tükröt” tehet a winchester mellé.

A **Noma**i nagysebességű, 540 MB-os, 3.5 inches cartridge-ei – cserélhető lemez tárolói – és meghajtói révén ön dinamikusan, a mindenkori igényeknek megfelelően bővítheti a rendelkezésre álló helyet adatai számára.



A főbb jellemzők igen meggyőzőek:

- * fantasztikus **sebesség** (átlagos elérési idő 10 msec, az adatátviteli sebesség 8 MB/sec., ami valós idejű mozgókép-megjelenítést tesz lehetővé),
- * az új meghajtóban természetesen 270 MB-os

SyQuest-lemezeit is használhatja, hiszen az új meghajtó ezzel is kompatibilis. A **Noma**i 44. 88 és 200 MB-os, 5.25"-os illetve 270 MB-os, 3.5"-os lemezeit pedig a SyQuest-meghajtókban éppúgy tudja használni, mint a megszokott SyQuest-lemezeket.

- * különleges **megbízhatóság**,
- * **kis méret** (25x102x150 mm, 425 g).

Hummix Kft.

1111 Bp., Budafoki út 57/a
Telefon/fax:
166-9206 · 209-2711 · 186-7408

További információt az Iridium Faxbankban, a 180-8611-es telefonon, a 1824#-es azonosítón találhat

COMPAQ

U p g r a d e

az **ALR**-tól!!!

Hogyan lesz régi Compaq Prolinea™ vagy Deskpro™ PC-jéből Pentium Processzoros, PCI Buszos PC?

Erre a kérdésre nyújt megoldást az **ALR** új Sequel 586 Upgrade Kit-je

Kérjük hívjon, hogy igényeire kedvező megoldást ajánlhassunk Önnek!

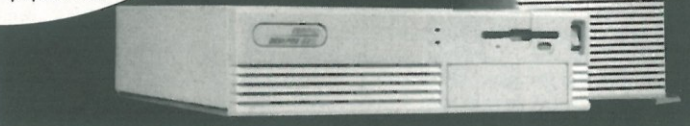
A minőség, amit csak egyszer kell megfizetni!

traco

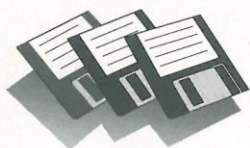
1137 Budapest, Váci út 18/ALR
III. em. (Struktúra Irodaház)
Tel.: 269-3006 Fax: 269-3007

4024 Debrecen,
Szombathi István út 13.
Tel./fax: (52) 431-297

7633 Pécs, Megyeri út 26.
Tel./fax:
(72) 313-774



Rovatunkban hétről hétre
figyelemmel kísérjük, mely
számítógépvírusok
aktivizálódása várható.
Ez természetesen nem
jelenti azt, hogy
az említett vírusok
járványszerűen elterjednek
Magyarországon, csak
annyit, hogy az adott
időszakban kártételükkel,
előfordulásukkal számolni
lehet.



VÍRUSNAPTÁR 1996. MÁRCIUS 15–21.

DÁTUM	NÉV NAP	VÍRUS NEVE	TÁMADÁS IDEJE
15. péntek	Kristóf	Bryansk Frere Jacques Immolation Naziphobia PS-MPC (Mimic-Den Zuk) PS-MPC (Mimic-Jerusalem) Smack Talking Heads VCL (Diarrhea) Wild Thing 2 Jerusalem (Payday) Maltese Amoeba	minden pénteken minden pénteken minden pénteken minden pénteken minden pénteken minden pénteken minden pénteken minden pénteken minden pénteken minden pénteken pénteken, ha az nem 13-a március 15-én
16. szombat	Henrietta	Italian Pest (Finger) Jerusalem (Phenome) Migram 10 Past 3	minden szombaton minden szombaton minden szombaton minden hó 16. napján
17. vasárnap	Gertrúd, Patrik	Sunday, Sunday-2 Mindless Witcode	minden vasárnap minden vasárnap minden vasárnap
18. hétfő	Ede, Sándor	Carfield I-B (BadGuy, BadGuy 2) I-B (Exterminator) Immolation Kalah-499 Virdem (833) Witcode Evil Genius FORM Virus NPox	minden hétfőn minden hétfőn minden hétfőn minden hétfőn minden hétfőn minden hétfőn minden hétfőn minden hó 18. napján minden hó 18. napján minden hó 18. napján
19. kedd	Bánk, József	Ah Emo 899 I-B (Demon, Demon-B) Kamasya	minden kedden minden kedden minden kedden minden kedden
20. szerda	Klaudia	No Wednesday Red Team Victor Day10	minden szerdán minden szerdán minden szerdán minden hó 20. napján
21. csütörtök	Benedek	TPE (Girafe)	minden csütörtökön

Az egész év folyamán aktív: Cybertech-B, Datalock, Flash, Fu Manchu, Grunt-1, OMT, Violator

Mindennap támad: január 1-jétől szeptember 21-ig Plastique (COBOL), március 1–31. Fich, Micropox

Érvényes víruskereső-ölő verziók: Virkill 2.52 [2299], Scan-Winscan-Os2scan 2.27, Vshield 2.27, Netshield 2.27, Fprot 2.20, Integrity Master 2.62c, NAV 3.30, Pasteur Plus (4.12/DOS, 1.50/NLM), PKSf Ansi 2.04g, Sysdoki 5.28, TBAV 6.50, Virware 6.08, Virusbuster 6.54, Virx 2.96

Egyre nagyobb hangsúlyt helyeznek a vállalatok házon belül és kívül egyaránt a megjelenésre. A februárban, Frankfurt am Mainban megrendezett, papírt, iroda- és írószereket is bemutató Premiere kiállítás látogatói is ezzel a tanulsággal távozhattak. Hatalmas területen helyezkedtek el a Paper World elsősorban iroda- és írószereket, (papír) csomagolóanyagokat bemutató kiállítói. A kínálatra a minőségi termékek dominanciája volt jellemző, a kínai, indiai kiállítók gyér forgalmat regisztráltak, az európai és amerikai minőségi termékeket bemutatók viszont nem panaszkodhattak.

Visszafordíthatatlannak tűnik a szép írásképet eredményező töltőtollak térhódítása, míg a karcos, akadozó írókerámia-tollak helyére a jóval hosszabb időre elegendő tin-

Divat a minőség

tát tartalmazó, a papíron könnyen szaladó folyékonytintás rollerek léptek. Az olcsó, használat után eldobható termékeknél is a vékony, közel folyamatos írásképet eredményező tollak arattak sikert. Külsőre a narancssárga-kék színek és az átlátszó, úgynevezett Crystal golyóstollak vonzották a legtöbb érdeklődőt, köztük a BIC termékei, melyek között újdonságként jelentek meg a kellemes fogású gumírozott, nyomós Soft Feel tollak.

Új üzletágként volt jelen idén a Premiere-en a Soho (Small Office, Home Office). Kis felszerelésben is viszonylag kedvező áron kínáltak irodai kiegészítőket, többek között fóliát, papírárut, hajlékonylemezt,

kazettát, CD-ROM-ot és az otthoni használatra, illetve a kisebb irodákban egyre inkább terjedő tintasugaras nyomtatókhoz szükséges tintákat. Ez utóbbiaknál a szép íráskép elérése érdekében a papír minősége sem közömbös, bár erre a magyar piac a jelek szerint még nem érzékeny.

Külön üzletág a prezentáció

(megjelenítés), melyen belül a dokumentumokat gyorsan összerakó kötőgépek iránt nőtt meg a kereslet, s ennek megfelelően a kínálat is. A Premiere-en az amerikai GBC, a svájci Ibico és a francia Lamirel hőköttő, spirálozó- és laminálórendszerei arattak sikert. Az Esselte egységes megjelenésű, szép kivitelű komplett prezentációs készletét – kellékekkel együtt – idén májusban dobja piacra.

Fekete Gizi

Inkább Canon...

Japán hír: a Canon 108 leányvállalata és a tokiói központ tavaly összesen 20 milliárd dollárnyi forgalmat ért el, 12 százalékkal többet, mint egy évvel korábban. A

nyereség több mint 50 százalékkal ugrott meg. A legkeresettebb termék a tintasugaras nyomtató és a fénymásoló, de szépen fogyott a fénvetőgyártó berendezés is.

LEDorongoló áron

Árversenyt indított LED technológiás nyomtatójával március közepén a japán Oki. *Putz Józsefnek*, a magyarországi képviselő vezetőjének tájékoztatása szerint hazánkban az Okipage 4w április elején kerül forgalomba – 60 ezer forint körüli áron. A 4 lap/perc teljesítményű, 600 dpi felbontású, kis helyigényű asztali nyomtatót a

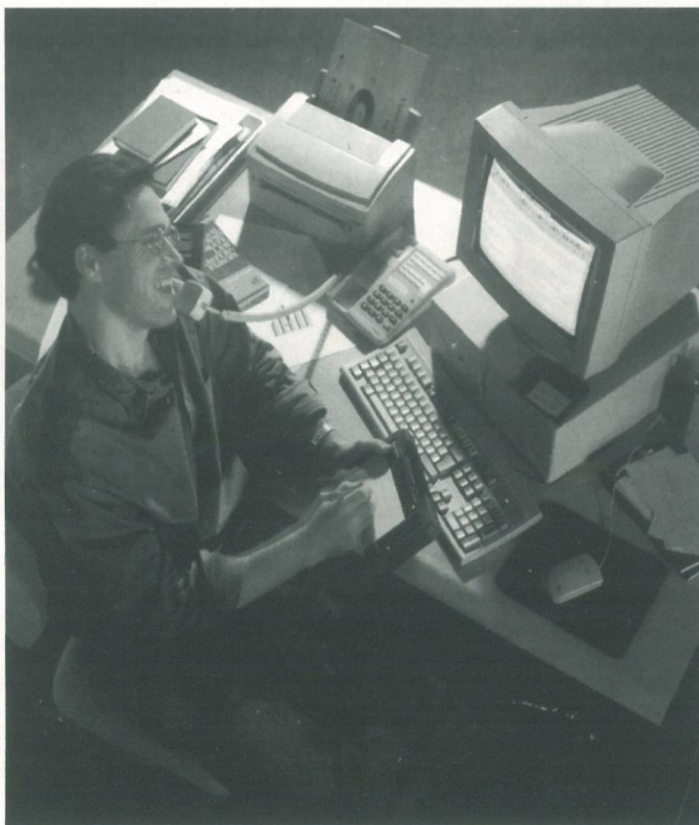
Windows és a Win95 használatára optimalizálták, de azok DOS ablakából is vezérelhető. A 600 dpi felbontás nemcsak a betűk éleire, a grafikára is

vonatkozik, mivel nem felbontásjavító eljárással érik el. A nyomtatást gyorsítja, hogy a Hiper-W (high performance Windows driver) gyorsan átve-

zi a PC-től, és a háttérben folytatja a nyomtatási feladatot, az Oki teljesítménynövelő technológiája (PET, Performance Enhancement Technology) és a beépített ASIC áramkörök gondoskodnak a gyors adatátvitelről. Öt év garanciát vállal a gyártó a szinte teljesen ózontmentesen, zajtalanul működő készülék LED fejére.

Színes útitárs

Március 1-jétől színes készletet ad minden HP Deskjet 340-es hordozható nyomtató mellé a Hewlett-Packard. A Color Kit egy színes kazettát és egy – a nyomtató élettartamát meghosszabbító – tárolót tartalmaz. A hordozható, notesz-PC-khez vagy Apple Powerbook noteszgépekhez akár infravörös csatlóval is illeszthető Deskjettel így utazás közben is készíthetők, módosíthatók színes prezentációk.



Holland nyomás

Március elején a német Siemens-Nixdorf bejelentette: nagy teljesítményű nyomtatókat gyártó részlegét mintegy 550 millió dollárért eladja az Océnak. Korántsem veszteséges üzletágról van szó, bár a vállalategység az 1995-ös pénzügyi évben gazdája számára kevés, 7 millió dollár alatti nyereséget hozott, az elsősorban másolókra szakosodott holland Océnak viszont jó profilbővítési lehetőséget biztosít.



1138 Budapest, Váci út 202.,
III. emelet 328. szobában.

Információ:
Szalay Zsóka, 270-5563.

CHIPTÁR-Multimédia
CD-melléklettel 1495 Ft

CHIPTÁR-Modemvilág 999 Ft

CHIP Special (német) 250 Ft

CHIP Special
(német, CD-melléklettel) 800 Ft

HP LaserJet 5Si. Irathegyek másolása helyett nyomtasson eredetit!

Gyakran kell nagy mennyiséget ki-nyomtatni?

A HP LaserJet 5Si 24 oldalt nyomtat percenként és bemeneti papír kapacitása 3200 lap lehet.

Kinyomtatott dokumentumai össze-keverednek másokéval?

A HP LaserJet 5Si 8 címezhető kime-
neti rekesszel rendelkezhet, így
mindenkinek külön gyűjtője lehet.

*Sokat fénymásol, hogy megossza az
információt másokkal?*

A HP LaserJet 5Si 100.000 oldalt
nyomtathat havonta. Üzemeltetési
költsége nem magasabb, mint a ha-

sonló teljesítményű fénymásolóké,
és csak 350.000 oldalanként kell
karbantartani.

*Miért okozna csalódást gyenge minő-
ségű másolatokkal?*

A HP LaserJet 5Si garantált nyomta-
tási minőséget biztosít tetszőleges
példány esetén is.

Szeretné tudni, hol tart a nyomtatás?

A HP JetAdmin nyomtatókezelő prog-
ram, melyet a LaserJet 5Si-vel együtt
szállítunk teljes körű információt ad
a nyomtatási feladat helyzetéről.

*Szeretné távolról nyomon követni az
esetleges hibaiüzeneteket?*

A HP JetAdmin nyomtatókezelő prog-
ram hatékony távfelügyeleti, diag-
nosztikai és hibakereső funkciókkal
rendelkezik.

Szeretne egy gazdaságos nyomtatót?
HP LaserJet 5Si.

Hewlett-Packard hot-line: 248-0505 (9-16h).

Információs faxbank non-stop a 252-4647-es
számon.

 **HEWLETT®
PACKARD**

HP nyomtatók. Ahol a papír életre kel.

Nyerő puzzle

togetói is ezzel a tanulsággal távozhattak. Hatalmas területen helyezkedtek el a Paper World elsősorban iroda- és írószereket, (papír) csomagolóanyagokat bemutató kiállítói. A kínálatra a minőségi termékek dominanciája volt jellemző, a kínai, indiai kiállítók gyér forgalmat regisztráltak, az európai és amerikai minőségi termékeket bemutatók viszont nem panaszkodhattak.

Visszafordíthatatlannak tűnik a szép írásképet eredményező töltőtollak térhódítása,

használat után eldobható terméknél is a vékony, közel folyamatos írásképet eredményező tollak arattak sikert. Külsőre narancssárga-kék színek és átlátszó, úgynevezett Cryst golyóstollak vonzották a legtöbb érdeklődőt, köztük a BI termékei, melyek között újdonságként jelentek meg a kellemes fogású gumírozott, nyomásérzékelő tollak.

Új üzletágként volt jelen ide a Premiere-en a Soho (Sma Office, Home Office). Kis kiegészítésben is viszonylag ke-

Gyűjtse össze, vágja ki és ragassza fel egy papírlapra a 12 darabból álló puzzle-t, majd április 19-én hozza magával az Ifabó '96 kiállításra kiadónk standjához vagy április 17-ig küldje el postán! A játékban részt vevők között kisorsoljuk azt a tárgyat, amelyet a puzzle ábrázol.

Hirdetői index

ABB	20	Hewlett-Packard	25	Power Star	20
Areco	2	3M	27	Print & Publishing	16
Business Data Budapest	10	3Soft	8	Procomp	13
Centel	21	Hunix	22	Rádió Recorder	6
Chiptár	27	Kerorg-Soft	10	Rezon Trade	10
Cooperator	18	Matáv	19	Storage System	21
Digital	28	Microbi	16	Sved	2
Digitaltechnika	16	Optoline	14	Traco	22
Étalon 2000	21	Packard Bell	2	Vertikoord	2
Gigastore	20	PC Stúdió	14	Westel	13
Grapho-Print	18				



Képünkön Bede László és felesége, a január végi sorsolás második díjának, a kétszemélyes vacsorának a nyertesei



Informatikai hetilap

Megjelenik minden csütörtökön

Kiadja  **VOGEL Publishing Kft.**

a Magyar Terjesztés Ellenőrző Szövetség tagja

Felelős kiadó: Ivanov Péter ügyvezető

Főszerkesztő: Kelenhegyi Péter

Főszerkesztő-helyettes:

Mallász Judit, Vargha Márton

Szerkesztő: Szekeres Zsuzsa, Fekete Gizella

Korrektor: Rusznák Krisztina

Tervező: Marosi Katalin, Olejnyik Jenő

Tördelőszerkesztő: Dobos Imre

Műszaki vezető: Pécsi Gábor

Szerkesztési titkár: Sipos Ágnes

Telefon/fax: 270-5565

Compuserve: 75162,2345

BBS: CT BBS (36-1) 270-2963, PVT terület

Terjesztési vezető: Ali Mehdi

Telefon: 270-5564

Marketingmenedzser: Horváthné Csekk Ágnes

A szerkesztőség és a kiadó címe:

1138 Budapest, Váci út 202.

Telefon: 270-5565, 270-3377

270-0733, 270-2966 központi számok

1134, 1144, 1247 mellékei

Levél cím: 1300 Budapest 3., Pf. 210

Hirdetéstípusok: Vogel Publishing Kft.

Médiakonzultánsok: Ákossy Judit,

Balogh Csilla, Czétyényi Zolt,

Czidor Rózsa, Szabóné Véghegyi Anna

Levél cím: 1300 Budapest 3., Pf. 210

Telefon/fax: 270-5566

Németország: Vogel Verlag und Druck GmbH

& Co. KG, Gabriele Grotzsch,

tel.: +49-931/418-2335, fax: +49-931/418-2090

Nagy-Britannia: German Media Services Ltd.

Claire Byron, tel.: (01 71) 221-5462, fax: (01 71)

229-0795

USA/Canada: Global Media. Barbara Gough, tel.:

(415) 306-0880, fax: (415) 306-0890

Tajvan: Taiwan Bright Int. Co. Ltd. Vivian Lu,

tel.: (02) 755-7901-5, fax: (02) 755-7900

Sürgős hírdetéseit, üzleti közleményeit egy héten belül közzétezzük. Hívja a Vogel Publishing Kft.-t! A hírdetéseik körültekintő gondozását kötelességünknek tekintjük, de tartalmukért felelősséget nem vállalhatunk.

A szerkesztőség és a tördelés a Heti CHIP szerkesztőségében, Quark XPress 3.1 fényesedő programmal készül.

Nyomásra előkészíti és nyomja:

Gutenberg Press Nyomda

1392 Budapest, Pf. 294 Telefon: 250-0679

Felelős vezető:

Óvári László elnök-vezérigazgató

© Heti CHIP

Vogel Publishing Kft., Budapest

Copyright © „CHIP” VOGEL Verlag

und Druck GmbH & Co. KG, Würzburg

A Heti CHIP-ben megjelent írásképek másodközlésével, a lap másolásával és terjesztésével kapcsolatos minden jogot fenntartunk. A lapból értesítéseket átvenni csak a Heti CHIP-re való hivatkozással lehet. A szerkesztőség a felkérés nélkül beküldött kéziratokat és leveleket is körültekintően gondozza. A lapban megjelent cikkek tartalmát ellenőrizzük, ám forrásaink tévedéseitől felelősséget nem vállalhatunk.

Terjeszti

a HÍRKER Rt., az NH Rt.,

a Vogel Publishing Kft. és az alternatív terjesztők

Ára: 112 forint.

Előfizethető a kiadónál, a hírlapkiadóknál és a HELIR-nél (1900 Budapest XIII., Lehel u. 10/A,

levél cím: HELIR, Budapest 1900), valamint Buda-

pesten a Magyar Posta Rt. Hírlapüzletági Igazgató-

sága kerületi ügyfélszolgálati irodáin, vidéken a

postahivatalokban, közvetlenül vagy átutalással a

HELIR 11991102-02102799 pénzforgalmi jelzőszámmal.

Előfizetési díj 1 évre 3920 forint.

HU ISSN: 1216-0482

Még kapható a Vogel Publishing Kiadó

CHIPTÁR

sorozatának
első két kötete,
a Multimédia
és a
Modemvilág.



Megvehető a kiadónál:

1138 Budapest, Váci út 202.,
III. emelet 328. szobában.

Információ:
Szalay Zsóka, 270-5563.

CHIPTÁR-Multimédia
CD-melléklettel 1495 Ft
CHIPTÁR-Modemvilág 999 Ft
CHIP Special (német) 250 Ft
CHIP Special
(német, CD-melléklettel) 800 Ft

A CHIP Magazin és a Heti CHIP
korábbi számai kedvezményes
áron kaphatók a kiadónál és az
alternatív terjesztőknél.

Nincs miért aggódnia, ha adatait backupolta



Bárkivel megtörténhet!

Gyakorlott számítógép-felhasználók is követnek el hibákat, nem is beszélve a rajtuk kívül álló okokról. Egy rossz billentyű lenyomása, egy véletlen felulírás, egy váratlan áramszünet vagy rendszerhiba és adatai elvesztek.

Mit veszíthet?

Vevőlista, könyvelés, adatbázisok, jelentések, sok-sok rekonstruálhatatlan, fontos adat. De ha meg vissza is tudja állítani elveszett adatait, az idő, a pénz és az energia, amibe ez a munka kerül, teljesen megzavarhatja az üzletmenetét.

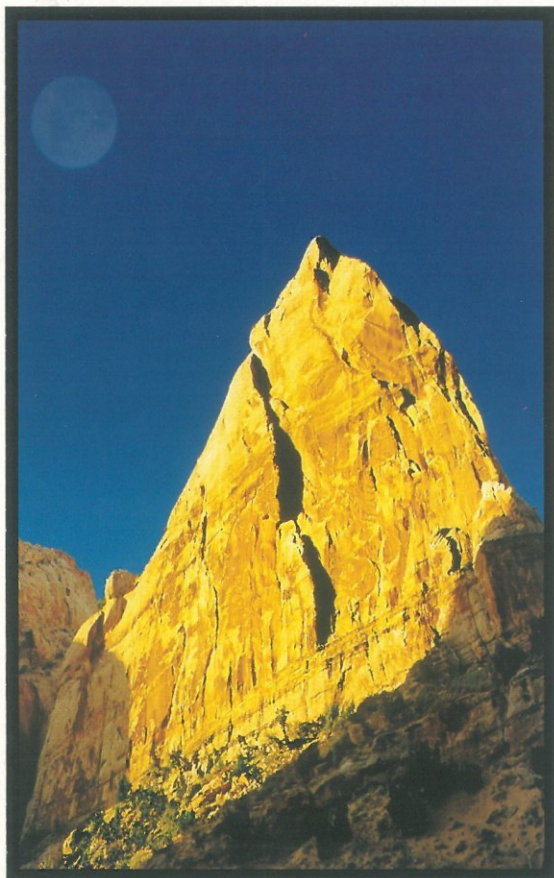
Mi a biztos megoldás?

Minden számítógépes szakember egyetért abban, hogy erre az adatok hard diszere való rendszeres kimentése, a backup a megoldás. A 3M által kifejlesztett adatkasszettek használata a legköltséghatékonyabb és legmegbízhatóbb megoldás a backup-adatmentésre.



Az akciós backup készleteket keresse a 3M forgalmazóknál!

3M Backup Média



A Digital
Venturis 575e
minden
szempontból
kiemelkedő.
Szerencsére

az ára nem az.

224.500 Ft*

A sok egyformának tűnő számítógépes ajánlat között megtalálni azt, amely egyszerre megbízható, nagytudású, ráadásul olcsó PC-t kínál, soha nem volt egyszerű feladat. Egészen mostanáig. Mert a Digital Venturis 575e-re szóló ajánlata valóban kimagasló, hiszen a hihetetlen 224.500 Ft*-os ár tartalmazza a 75 MHz-es Pentium® processzort, a 8 MB szupergyors EDO memóriát és a 630 MB HDD-t. Továbbá a Venturis 575e-hez 105 gombos magyar billentyűzet, választható Windows '95 vagy Windows for Workgroups 3.11 és 3 év garancia



Designed for



Két hét ingyenes Internet kapcsolat.

jár. Megbízható, egyszerűen hálózatba installálható számítógép. A csúcs Ön előtt van, hódítsa meg, és tapasztalni fogja, milyen érzés a többiek fölé kerekedni!

Disztribútor:

HRP HUNGARY KFT TEL.: 252-6300 FAX: 149-1115

Kiemelt viszonteladók:

PROFITEXPERT KFT TEL.: 203-8175 FAX: 203-8168
PC BOX KFT TEL.: (62) 315-455 FAX: (62) 486-486
INCOWAP KFT TEL.: 160-8016 FAX: 160-8316
DELTA ELEKTRONIK KFT TEL.: 180-0974 FAX: 180-1933
MARKER INFORMATIKA BT. TEL.: 133-0865 FAX: 133-0865

Viszonteladók:

PLANTRADING KFT TEL.: 149-1740 FAX: 260-3431
CONET KFT TEL.: 163-6046 FAX: 251-0721
DUNA ELEKTRONIKA KFT TEL.: 270-5600 FAX: 270-5660
PROCOMP KFT TEL.: (92) 311-373 FAX: (92) 320-232
EUROCOM RT TEL.: 251-7000 FAX: 251-6559
SERVER KFT TEL.: (46) 346-238 FAX: (46) 347-297
INFOLAND KFT TEL.: 393-1154 FAX: 155-8560
SZINTÉZIS KFT TEL.: (96) 327-355 FAX: (96) 318-658

* Az ár áfa nélkül, 145 Ft/USD árfolyamon értendő.

digital™
PC