

# Telecomputer



OKI Telefon: 266-6225  
OKI InfoFax: 321-4466/1881

1997. február 24., hétfő

A Magyar Nemzet informatikai melléklete

II. évfolyam, 3. szám

## Új informatikai rendszer a MÁV-nál Online szállítási irányítás

Január elsejétől üzemszerűen működik a MÁV számítógépes szállítási irányítási, fuvarkövetési információs rendszere, amely európai szinten is korszerűnek számít informatikai megoldás, és az egyik legnagyobb hazai online rendszer. Az 1990-ben kiírt tendert az Andersen Consulting és alvállalkozói, a Siemens és a Tandem nyerték el. A fejlesztés a MÁV Számítástechnikai Intézetében, illetve ennek jogutódjában, a MÁV Informatikai Kft.-nél történt a MÁV vasúti és informatikai szakembereinek részvételével. Az Andersen Consulting szakértői 15 országból érkeztek, a projekt mintegy 200 fejlesztői és 60 vasúti szakértői emberévi munkafordítással készült.

A kliens/szerver architektúrájú

rendszer központja egy nagy megbízhatóságú, folyamatos üzemmódba kialakított, hibátűrő Tandem számítógép, ehhez kapcsolódik a vasúttársaság Siemens-eszközökből felépített X.25-ös adatviteli hálózatán keresztül 830 munkaadóval – 486-os Tandem személyi számítógépek –, amelyek 181 vasúttállomáson és 62 műszaki-irányítói helyszínen vannak. A rendszer a teljes vasúti hálózaton, kézi adatbevitelre alapozva egy időben nyilvántartja, követi a tehervonatokat, teherkocsikat és rakományuk mozgását, közvetlenül segíti 8000 vasutas munkáját. A hat év alatt elkészült beruházás teljes költsége 7,6 milliárd forint volt, ebből kb. 3,2 milliárd forintnyi világbanki hitelből származott.

Takács Gitta

## Adat & Program közmű

Hatalmas, bérbeadásra szánt számítógépes kapacitás kiépítését kezdte meg az IBM Magyarországon, mintegy kísérletként, a világon elsőként itt. A Business Computing Utilityben (BCU), vagyis az Üzleti Számítási Közszolgáltatásban éppen úgy tetten érhető a korszerűség, mint az e héten a Szépművészeti Múzeumban megnyíló Internet galaxisban. Nap mint nap tapasztalhatjuk, hogy számos, a modern élet szempontjából fontos tevékenységünk tárgya, sok esetben maga a tevékenység is fizikailag eltávolodik tőlünk, sőt még csak tudunk sem kell, hogy mi hol van, hol történik. Elegendő, ha meg tudjuk nevezni az adatot, a programot, ha tudjuk a címét. A többi elintézi a globális eszes számítógép-hálózat.

Aki személyi számítógéppel dolgozik, és követni igyekszik a változásokat, az tapasztalja, hogy egyre több memória, egyre gyorsabb processzor, egyre nagyobb merevlemez kell, ha követni akarja a fejlődést, az akar térni az újabb és újabb programokra. Csak hogy az a kapacitás, amin naponta tíz-húsz percig vagy akár néhány óráig futtatnak egy programot, az idő nagy részében kihasználatlan marad. A kihasználatlanságból eredő veszteséget csökkenteni lehet bérbeadásal, vagy – és ez a versenyképes az IBM ötletében – másokkal szövetkezve közösen vásárolt, fenntartott géppark-

kal. Egy közös számítóközpont pontosan méretezhető, kiszolgálja a résztvevők mindegyikét, s együtt nő az igények bővülésével. Korábban is voltak, ma is vannak erre a szolgáltatásra szakosodott számítóközpontok Magyarországon.

Ilyen, a felhasználóktól távol, egy központban felállított számítógéppel kínálja szolgáltatásait, a távfeldolgozást a BCU. Minden előfizető sajátjának használja a tőle távol, csak telefonon vagy más adatviteli közegen keresztül elérhető, bérelt számítástechnikai kapacitást. Nincs centralizálás. A programot is a számítóközpont bocsátja az előfizető rendelkezésére, ott gondoskodik annak jószágáról, megbízhatóságáról, könyvelőprogramoknál a jogszabályváltozások követéséről.

Úgy is fogalmazhatunk, hogy az IBM virtuális eszközöket ad bére a megrendelőnek. Számítógépes alkalmazást, amellyel az bármikor elkezdhet dolgozni, a munkát bármikor felfüggesztheti, és folytathatja ott, ahol akarja. A szolgáltatás igénybeviteléhez nem kell más tudnia, mint a számítógépet bekapcsolni, a billentyűzetet, egeret kezelni, és ismerni az alkalmazás logikáját – ha könyvelőprogram, akkor tudjon könyvelni, ha szövegszerkesztő, akkor tudjon azzal bánni, és így tovább. Amit megtakarít, ha saját rendszer kiépítése helyett ezt a szolgáltatást választja, az a helyi

hálózat kiépítésének, karbantartásának költsége, a felügyeletet ellátó szakember bére, a teljes program ára.

Az IBM BCU első szolgáltatása a könyvelés lesz, mégpedig a LIBRA4GA-nak, a Micro Volán Elektronika Risc 6000-re írt, sok helyen kipróbált és bevált programjának az SP2-höz, ehhez a szolgáltatáshoz igazított változata, a LIBRABCU AIX. A rendszer PC-s változatát mintegy négyezer helyen használják. Tavaly több SP2 rendszer is vevőre talált Magyarországon – hallottuk Friedrich Bocktól, az IBM Magyarország vezérigazgatójától. Az IBM 1985 óta a leggyorsabban növekedési rátát érte el tavaly, kilenc százalékkal volt nagyobb az éves bevétele az előző évinél. Ehhez hozzájárult a magyarországi részleg is, ahol 30 százalékos volt a növekedés.

Az IBM a legnagyobb magyar exportőrök közé került 1996-ban. Hardvert és szolgáltatást több mint 400 millió dollár értékben értékesítettek külföldön. Ez volt az első teljes év Székesfehérvártól a merevlemezgyárban, ahol másfél millió egységet állítottak össze, s már épül Veszprém mellett a következő csarnok, ahol az IBM – a világ egyik legnagyobb merevlemezgyártója – újabb összeszerelő üzemét készült berendezni.

Vargha Márton

## Népszerű Notes

Az e-mail, a számítógépes levelezés az alapja ugyan a számítógépes üzemeztetésnek, dokumentum-megosztásnak, de az ezt megvalósító, együttműködést segítő szoftverek ennél már jóval összetettebbek, egyre inkább a munkaszervezés alapvető eszközeivé válnak. Előnyük, hogy amit csak lehet, automatikusan elvégzik a háttérben, s ezzel sok terhet levesznek az ügyintézők, vezető válláról. Kategóriájában vezető terméknek számít a Lotus Notes, amely – a cég képviselőitől – a Főris Zoltán szerint – Magyarországon is egyre népszerűbb. Országszerte közel kétszáz helyen használják a Noteset irodaautomatizálási feladatok megoldására. 1996-ban mintegy 2700 Notes felhasználói licencet vásároltak, kétszer annyit, mint 1995-ben. Ebben a sikerben komoly szerepe van a Lotus Notes előnyeinek, megoldásait ismerető előadásoknak, amelyeket sok ezer informatikus és vállalati vezető hallgatott meg tavaly. Erre és az előadásokat követő visszajelzésekre, érdeklődésre alapozva azt várják, hogy ebben az évben sikerül ismét megdupláznia a Notes forgalmát.

1996-ban nyilvánvalóan a Notes a legnagyobb példányszámban eladott kommunikációs szoftver, és az IBM révén emögött állnak a legnagyobb fejlesztési erőforrások is. A felhasználóknak előnyt jelent, hogy ha a Noteset választja, egyszerre kap elektronikus levelezési rendszert, teljes Internet- és intranetmegoldást, doku-

mentumadatbázis-kezelőt, fejlesztési környezetet és üzleti-irodai alkalmazásokat. A forgalomnöveléshez a Lotusnak jó segítség a gyorsan bővülő Lotus Business Partner hálózat, tagjai között tucatnyi neves informatikai céggel.

A Lotus 1997-es stratégiájának két kulcsszava a kommunikációs infrastruktúra és az Internet. Arra számítanak, hogy Magyarországon is elterjednek a sok ezer felhasználó, a működést támogató, valódi infrastruktúrát adó vállalati rendszerek, amelyekre egyre inkább bevonják az üzleti partnereket. Ahogy fejlődik az Internet, a távolsági hálózati kapcsolatok egyre szélesebb körben kerülhetnek át erre a közegre. A Lotus felkészült a változásra, beépítették a Notesba az Internet-kapcsolat eszközeit. Ezek természetesen arra is alkalmasak, hogy velük a vásárló teljes intranetes vállalati információs és kommunikációs rendszert alakítson ki. Az új Domino szerver szolgáltatásai révén bármilyen világhálós megoldás platformjaként beilleszthető a vállalati információs rendszerbe. Ki tudja szolgálni s világhálós adatbázis létrehozására és karbantartására kifejlesztett egységes eszközzel a vállalati intranetet és a kifelé irányuló internetes információs világháló-állomást egyaránt. A Lotus egy-egy technológiát vagy alkalmazási területet bemutató idei előadásorozata márciusban kezdődik.

VaMá

Még vita tárgyát képezi, hogy melyik technológia viszi el a pálmát a mobiltelefonokban, az azonban tény, hogy már az Egyesült Államok tizenegy városában is működik GSM-rendszer, hallottuk Sugár András vezérigazgatótól a Westel 900 idei első sajtótájékoztatóján. Tavaly év végén világszerte 137 millió cellás előfizetőt tartottak számon, amiből 30 millióan GSM-kiszüléket használtak. Az előrejelzések szerint 1997 végére 205, 2000 végére pedig 480 millió mobiltelefonos számolható. Napjaink a technológiák harcán kívül a társaságok által kínált szolgáltatások választékának

Pár százezer híján 50 millió dolláros forgalmat ért el tavaly a Hewlett Packard Magyarországon. A legnagyobb részt az üzletből a PC-k és perifériák üzletága bonyolította, mintegy héttmilliárd forintos forgalma 11 százalékkal haladta meg az előző évet. A mérőműszerek, teszteszközök és orvosi műszerek eladása, valamint a számítógépes rendszerek üzletág értékesítési adóját a forgalom többi részét, utóbbi részleg tavaly 34 százalékkal növelte eladásait.

A Dataquest hazánkra vonatkozó előzetes becslései szerint a nyomtatópiac mintegy tízszázalékos növekedést mutatott tavaly. Az HP ebben az időszakban 30 száza-

## Európai éllóvas

és minőségének a versenye is jellemző. E komoly versenyhelyzetben Sugár András kiemelkedő jelentőségnek tartja, hogy a Westel 900 tavaly év végén elsőként és egyedülként a hazai szolgáltató cégek közül kiérdemelte a Nemzeti Minőségi Díjat. Mértékadó befektető pénztíztetek a társaságot 1996-os teljesítménye alapján az egyik lehatékonyabban működő európai mobiltelefon-vállalkozásként tartják számon.

A minőség további javítása – a beltéri lefedettség növelése – és a rendszer kapacitásának bővítése érdekében újabb egy évre szóló fejlesztési projektet indított el a Westel 900 stratégiai partnerével, az Ericssonnal. Fodor István, az Ericsson Kft. elnök-vezérigazgatója elmondta: az ötmilliárd forint értékű meghaladó megrendelést kemény versenyben nyerték el. A szerződés egészen kis méretű, könnyen telepíthető mikro-

bázisállomások és kis zajú erősítők szállítására vonatkozik.

A Westel 900 értéknövelt szolgáltatásainak legújabb, immár harmadik évvel tagjával a gyakorlatban is megismerkedhettek az újságírók. A hangpostaalapon működő marketing-szolgáltatást hozhatnák létre, amely szóban vagy faxon tájékoztatja a hívókat. Az ügyfelek egyre magasabb szintű kiszolgálását célozza, hogy januárban új hívásközpontot helyeztek üzembe a Westel 900-nál. A Lucent Technologies rendszerével minimálisra csökkenthető a megválaszolatlan hívások száma.

## Élen a nyomtatópiacon

lélkál több tintasugaras és tíz százalékkal több lézernyomtatót adott el, előbbiekből 60 százalék körüli, utóbbiak piacán 80 százalékos a HP részesedése Magyarországon. Piacvezető lett a HP a digitális háttérmentes területén, az 1996-ban piacra dobott CD-író kiugró sikerének köszönhetően. A HP PC-eladásai némileg növekedtek, a szerverekből viszont megduplázódott a cég forgalma. Az úgynevezett SOHO (small office – home office), azaz az otthoni számítógép-felhasználók jobb kiszolgálására a HP a nagy bevásárlóközpontokban (Metró, Pólius Center, Duna Plaza) is megjelent termékeivel.

## Válasszunk szolgáltatót!

Vannak vélemények, melyek szerint időve csökkenni fog az Internet-szolgáltatók száma, a piaci verseny a nagyoknak – különösen a keresztfinanszírozásra is képes multiknak, elsősorban a Matávnak – kedvez. Lehet, hogy így lesz, lehet, hogy nem. Van ugyanis néhány sötét ló ebben a partiban, például a kábeltevések és az elektromos szolgáltatók. Aki most választ, annak a mai helyzetből érdemes kiindulnia, hiszen bármikor változhat, s kis ügyességgel még a lelélcímét is ki tudja úgy alakítani, hogy átvihető legyen egyik helyről a másikra. (Az azonosítóra ugyanis lehet névelni.)

Más lehet fontos szempont Buda-

pestén és más az ország más részein, legalábbis azok számára, akik telefonos kapcsolatra vágnak. A bérelt vonalas szolgáltatás, amely intézményeket, vállalkozásokat, gyárakat köti be az Internetbe más műfaj, hiszen jóval kevésbé költségérzékeny, mint a modemes, telefonos.

Az Internetben, bár egy nagy központ nincsen, azért van hierarchia. A hét-nyolc világ-, illetve nemzeti szolgáltató között vannak kiépítve a legnagyobb áteresztőképességű kapcsolatok, s minden más szolgáltató vagy önálló Internet-azonosítókkal bíró intézmény az ezeken kialakult fűrt valamelyik csomópontja.

(Folytatás a 7. oldalon)

**Ready COMPUTERS**  
Bp. V. ker., Vadász utca 36.  
H-P: 9.30-18.00 • 9.30-13.00  
Telefon: 131-0518, 111-6696  
Fax: 111-8671

**Komplett konfigurációk**

<b>Ready Station</b> AMD 5x86-133, 4 MB RAM, 420 MB HDD, color SVGA LR NI monitor, 1 MB VGA	<b>88 900 Ft</b>
<b>Ready Opimal</b> AMD 5k86-100, 8 MB RAM, 1,3 GB HDD, color SVGA LR NI monitor, 1 MB VGA	<b>113 500 Ft</b>
<b>Ready Professional</b> Intel Pentium-133, 16 MB RAM, 1,6 GB HDD, color SVGA LR NI monitor, 1 MB VGA	<b>137 900 Ft</b>

**Alkatrészek teljes választéka**

Intel Trinitron VX/HX 256K alaplap	14 350/17 500
• AMD 5K 100 / 5K 133 CPU	10 500/16 800

Áraink az áfát nem tartalmazzák!  
Érdeklődjön viszonteladói árainkról:  
131-0518

**VILÁGSZABVÁNY: a:drive**

**ÚJ!!**

120MB/1,44 Mb/ 720kB  
120 MB tárolása a legolcsóbban  
Teljes 3,5 inch FDD kompatibilitás!  
Az elavult 44 vagy 88 MB tárolási technológia helyett  
DTP-seknek, nyomdai előkészítőknek  
Intézményekben  
Biztonsági rendszerekben  
Adatcsere vagy biztonsági tárolásra

**Íme a "120 megás" floppy**

hivatalos disztribútor

**Új MICROPOLIS**  
winchesterek

**TOMAHAWK 4LP**

ULTRA-FAST  
ULTRA-SMART  
ULTRA-WIDE  
ULTRA-RELIABLE

**TOMAHAWK 9**

**Szünetmentes áramforrások**  
**BEST**  
Hogy az adat el ne vesszen !!

GigaStore Kft  
1133 Budapest Kárpát u. 48.  
T/F: 140-21-74

Árak a faxbankban: 180-86-11 1819#



## Röviden

**Kórházi modulok** » Szakmai napot rendezett kórházi menedzserek számára két multinacionális cég, a Hewlett-Packard és az SAP magyarországi képviselete. Az SAP R/3 vállalatirányítási rendszernek Magyarországon még nincs referenciája az egészségügyi területén, holott külön modulok szolgálnak az ágazat speciális igényeinek kielégítésére. Tartalmaz a rendszert a kórházak központi beszerzési és gyógyszerterápiái számára készített anyaggyártó modul, figyelemmel kíséri az értékes orvosi készülékek karbantartását, kontrollírozásért kint, és az SAP kórház-specifikus komponense lefedti az ambuláns és fekvőbeteg-ellátás minden szintjét. A kórházak ma már hazánkban is egyre inkább vállalként, piaci viszonyok között működnek, amit az SAP pénzügyi-könyvviteli moduljaiban figyelembe vesz.

**Földhivatali hálózat** » A KFKI Számítástechnikai Rt. nyerte a Földművelésügyi Minisztérium által a földhivatalok országos hálózatának kiépítésére kiírt Phare-finanszírozású tendert. A feladat mintegy 140 földhivatal összekötése, illetve számlázott adatforgalom biztosítása Interneten keresztül, biztonságos, menedzselte környezetben. A szerződés része az Oracle InterOffice rendszer telepítése mintegy 100 felhasználónál. A KFKI Számítástechnikai Csoporton belül az LNX Kft. végzi a router (út-választó) hálózat kiépítését, mégpedig a Cisco eszközeivel, valamint a hálózatmenedzselés kialakítását a HP OpenView rendszerrel építve. Az ICON az Internettel kapcsolatos telepítési és rendszerfejlesztési feladatokért felelős. A rendszer részletes tervezése a Netscape SuiteSpot, az Oracle Webserver és az Oracle InterOffice rendszerekkel zajlik, természetesen megfelelő tűzfalvédelemmel is ellátják az országos hálózatot. A teljes rendszer telepítése várhatóan az év közepére befejeződik.

**Tulip-hírek** » Csökkentette VisionLine asztali számítógépeinek és szervereinek árát a holland Tulip Computers, egyes konfigurációk esetében a csökkentés a 22 százalékot is elérte. Másik hír a cég háza tájáról, hogy forgalomba hozták a TulipWare Server Edition 2.1-es verzióját, amely a Tulip és a Novell együttműködésének újabb eredménye, és az IntranetWare gyors és könnyű üzembe helyezését teszi lehetővé mindazok számára, akik Tulip-szerveret használnak. Mivel márciusra a Tulip teljesen áthelyezi gyártását új, 24 ezer négyzetméteres gyárába, ahol termelését akár megháromszorozhatja, a szállítási határidőket is csökkenteni tudja. A Tulip új asztali gépcsaládját már MMX processzorral készült, azaz multimédia-képességei jelentősen javultak. A Cebiten tervezik bemutatni a Dual Pentium Pro processzorral szerelt új szervermodelleket.

**Új mo-Dell** » A Humansoft, mint a Dell Computer hivatalos magyarországi képviselője, megkezdte a Dell új szervercsaládjának legnagyobb tagjának, a négy Pentium Pro processzorral felszerelt Poweredge 6100 gépnek a szállítását. Mint ismeretes, a Dell 1996 őszén radikálisan alacsony áron – a versenytársak hasonló gépeihez képest kb. 40 százalékkal olcsóbban – dobta piacra újfajta szervergépeit, amelyekből a Humansoft a hazai piacon is jelentős forgalmat ért el. Az új Poweredge 6100 modell technológiailag közepes és nagy hálózatokra optimalizálták, vásárlóként elsősorban intézményi nagyfelhasználókra számítanak, a gépet elődjeihez hasonlóan kedvező áron hozzák forgalomba.

**Vállalati elemzés** » A Logisztikai Fejlesztési Központ, a Magyar Logisztikai, Beszerzési és Készletezési Társaság és a Management Vezetési és Szervezési Kft. közös benchmarking projektbe kezdett tavaly. A benchmarking nem más, mint a vállalat saját termékeinek, folyamatainak és módszereinek összehasonlító elemzése a versenytársakéval. A projekt számára rendelkezésre áll egy nemzetközi adatbázis, amely 350 vállalat adatait tartalmazza szinte valamennyi szektorban és iparágban, azaz releváns összehasonlítási alapot képez az érdeklődő magyar vállalatoknak.

**LNX-mérleg** » A tavaly májusban két KFKI-érdekeltségű cég összevadásával, 100 millió forintost alapítóként létrejött Lias-Network (LNX) Kft. 1996 végére mintegy ezer bevételt és 1,2 milliárd forintost árbevételt ért el. A 66 fővel dolgozó cég eddig mintegy 2500 rendszert telepített. A cég referenciái között többek között a Miniszterelnöki Hivatal X.400-as hálózata, levelezőrendszerek kialakítása a Külügyminisztériumban, a Matávnál, az Állami Számvevőszéknél, integrált hálózati megoldás a Démasnál, az Édszánál, a Hírközlési Főfelügyeletnél, a MÁV-nál stb.

**Új Cyberstone CD-k** » Tizenhárom CD-ROM-kiadványt jelentetett meg tavaly a Cyberstone Entertainment Kft., s a sorozatot idén is folytatják. Az újdonságok közé tartozik a decemberben megjelent Erdély című CD, amely Erdély településeiről tartalmaz adatokat és képeket a második világháború előtti időkből. Tavaly év végén jött ki az angol-magyar, magyar-angol hangos szótár, amelynek német verziója januárban került piacra, és márciusra várható a francia kiadvány. Angol és német anyanyelvűeknek készült a Magyar nyelvész CD. Február végére várható a Fontos 2222 CD-ROM, amely 2222 magyar ékezetes true type fontot tartalmaz, könnyen használható kezelőprogrammal. Márciusban érkezik Benedek Marcell irodalmi lexikona, amely nemcsak hipertextes, hanem reprint (digitalizált) formában is megjelenik, hasonlóan az áprilisi tervezett művészeti lexikonhoz. Az Ifabó idejére készül el a Föld vektorizált világtalpasza, amely a Cyberstone eddigi legnagyobb munkája. A betávozásnál tart, s ha elkészül, főként külföldi piacra szánják a Cyberballt (amely egy, az eddigiéktől eltérő logikájú flipper) és egy új stratégiai játékot, a Shattered Ringet.

**Januártól ChipCAD** » Új vállalkozást hozott létre a félvezetőalkatrész- és fejlesztőszékhöz-disztribúció hatékonyabb ellátására a Humansoft Kft. és annak néhány korábbi munkatársa. A ChipCAD Elektronikai Disztribúció Kft. teljes egészében átveszi a Humansofttól az érintett üzletágat, beleértve a garanciális kötelezettségeket is.

**TÜV CERT tanúsítvány** » A Műszertechnika-Computer Rt. minőségbiztosítási rendszert vezetett be a PC-k összeszerelése, kereskedelme és szervize, alkatrészeik értékesítése területén. Az auditálást a TÜV Rheinland EUROQUA Kft. végezte.

**CA-képviselet** » Új irodába költözött a Computer Associates (CA) szoftverház magyarországi képviselete. Felállt a hazai képviselet vezérkara is: **Molnár Imre** igazgató munkáját **Nyerges Zsuzsa** újonnan kinevezett kereskedelmi igazgató és **Harsányi Zoltán** műszaki igazgató segíti. Február 13-án szakmai napot rendeztek, ahol az egyik szekcióban a CA-Unicenter rendszerfelügyelő szoftvert ismertették. A résztvevők ajándékba kaptak egy CA-Unicenter TNG szoftverfejlesztő csomagot, amely különböző rendszerek, hálózatok, alkalmazások integrálásában nyújt segítséget. A másik szekcióban a CA és a Fujitsu közösen fejlesztett Jasmine nevű, multimédia alkalmazások készítésére alkalmas szoftvert mutatták be. Utóbbi olyan objektumorientált adatbázis-kezelő, amelynek jellemzője az összetett multimédia, Internet- és intranetfejlesztői környezet.

**Notebook MMX-processzorral** » A Digital legújabb notebookja a HiNote VP 545 típusszámot viseli, és Windows NT-vel, igazi multimédia kliensgépként használható. 150 MHz-es Intel MMX processzorral épül, 8-40 Mb-ot memóriával szállítják, grafikai és videoképességei kiemelkednek, másodpercenként 30 képet mozgat a képernyőn, és tíz órán át dolgozik kettős akkumulátorral. Bevezető listára áfa nélkül 840 ezer forint.

## Apró helyett chipkártya

Magyarországon a Banktech kiállításán mutatták be először a Europay International elektronikus pénztárcaját, amelynek világpremierje 1996 júniusában volt a spanyolországi Seville-ben. A Clip nevű elektronikus pénztárca Prágában vezeték nélküli, idén tavasszal, és zajlanak az előkészületek az olaszországi, az izlandi és a spanyolországi bevezetésre is.

A Clip a világ első többvalutás elektronikus pénztárcaja, lehetővé teszi, hogy tulajdonosa a kártyán lévő chipen előre befizetett pénzeszközöket tárolhasson, amelyből vásárláskor mindig levonja a megfelelő értéket a pénztárterminál vagy a bankautomata, de akár a parkolóóra,

a kártyás telefon is. Használatát elsősorban a kis összegű (25 ecu, azaz kb. 5000 Ft alatti) kifizetésekhez ajánlják.

A belga Europay International cégnek több mint 145,5 millió (edc/Maestro, Eurocheque, Cirrus és Eurocard/Mastercard) kártyája nyújt hitelt- és bankszámla-szolgáltatásokat szerte a világon, és a cég biztosítja Európa legnagyobb – 35 országban közel 150 ezer automatát működtető – készpénzfelvételi hálózatának használatát. A Mastercard Internationallel kötött szövetségének köszönhetően a Europay különböző bankkártyáit világszerte mintegy 300 ezer bankjegykiadó automata és 13 millió pénztárterminál fogadja el.

## Erősít az Alcatel

Néhány éven belül vissza szeretné szerezni a magyarországi távközlési piacon korábban elfoglalt előkelő helyét az Alcatel. Az elmúlt években világszerte némi hanyatlás jellemzte az Alcatel Alsthom csoport szereplését, a negatív tendenciát azonban 1996-ban megfordult, s a megrendelések növekedésnek indultak. Az üzleti kommunikációval foglalkozó Alcatel Telecom szektor forgalma 6, rendelésállománya 21 százalékkal növekedett 1995-höz képest. Ami a hazai piacot illeti, az Alcatel AHT Kft. 1996-os forgalma 34 százalékkal haladta meg az előző évet, s így elérte az 1,3 milliárd forintot. Becslések szerint '95-'96-ban az alközpontok terén 15-17 százalékos volt a piaci részesedése, idén pedig szeretnék elérni a 20 százalékot. Távlatos cél, hogy Magyarországon az Alcatel legyen az első számú alközpont-szállító.

Január 1-jétől új vezetője van a hazai cégnek. **Pappertné Koltay Ilona** nyugállományba vonulása után **Gilbert Roux** vette át az ügyvezető igazgatói tisztelet. Nemrégiben az Alcatel kivásárolta a kft.-ben lévő kisebbségi Comex-tulajdont, így százszázalékos tulajdonosává vált a magyarországi leányvállalatnak. A jobb ügyfélkiszolgálás érde-

kében a cég átszervezése folyamatban van. Még ebben az évben – várhatóan októberben – elérendő cél az ISO 9002 minősítés megszerzése.

Az Alcatel AHT az üzleti kommunikáció terén integrált hang-, adat- és videoátviteli megoldásokat nyújt. Legújabb rendszerei szakítottak a digitális alközpontok adat-sín-struktúrájával, alapjuk az Alcatel kristálytechnológiája, aminek segítségével az alközpontok képesek a széles sávú átvitelre, és készen állnak az ATM- (aszinkron transzfer mód) terminálok fogadására is.

Alkőzpontjaikhoz szervesen illeszkedik a vezeték nélküli mellékállomásokat kezelő DECT (Digital Enhanced Cordless Telecommunications) rendszer. A maroktelefonokkal a hagyományos telefonáláson kívüli vezetékes mellékállomásnál már megszokott értékű szolgáltatások is igénybe vehetők. Informatikai rendszereinek alapja az 5-ös kategóriájú Alcatel Cabling System, amely úvegyszál, illetve 155 Mbit/s-os árnycsík, sodrott érpáras elemeket tartalmaz. Az adatkommunikációs hálózatok kialakításakor partnerei a Cisco, a Newbridge és a Bay Networks.

MaJu

## Profitszemponatok

# Mérlegen a PC-üzletág

Tavaly stratégiaváltás volt a Digital PC-piaci üzletpolitikájában: míg a korábbi években a cég a teljes PC-skálát kínálta, ma már csak egy szűkebb piacot, elsősorban a nagy- és középvállalatok, intézmények vásárlókörét célozza meg nagy teljesítményű asztali PC-vel és táska-számítógépeivel, valamint szervergépeivel. Míg korábban darabszámban mérték eladásai eredményességét, ma a PC-gyártásból elérhető profiton van a hangsúly. A Digital PC-üzletágának hatékonyságát jelentősen javította a tavaly üzembe állított SAP-alapú logisztikai rendszer is, amely az egész világra kiterjedően percre pontosan képes kereskedelmi információkat nyújtani a Digital PC-inek forgalmazását irányító számára.

Át is rendeződött tavaly némileg a Digital eladásainak szerkezete, míg korábban az amerikai eladások tették ki a PC-forgalom majdnem felét, tavaly ez az arány már csak 34 százalék volt, az európai és ázsiai régióban ugyanis egyaránt jelentősen megugrott a kereslet a cég termékei iránt. A kelet-közép-európai országokban eladott Digital PC-k 30 szá-

zaléka Oroszországban, 20 százaléka Magyarországon, 19 százaléka Lengyelországban talált gazdára.

A magyar PC-piac tavalyi növekedését 10-15 százalék körüli teszik a szakértők, 110-120 ezer új személyi számítógépet vásároltak hazánkban. (Legalábbis a hivatalos kereskedelmi csatornákon keresztül kb. ennyit, de 20-30 ezresre saccolják a szakmabeliek a fekete-szürke forrásból eredő gépek számát.) A Digital tavaly a megelőző évinél 22 százalékkal több, összesen 6124 PC-t értékesített mintegy egymilliárd forint értékben Magyarországon, ebből 4915 asztali PC, 956 hordozható és 253 szerver (kiszolgáló) gép volt.

Milyen tervei vannak 1997-re a Digitalnak a hazai PC-piacon? **Németh Attila** PC-üzletágvezető a tavalyi eredményekről tartott sajtótájékoztatón azt hangsúlyozta, hogy a Digital nálunk is a profitot helyezi előtérbe PC-forgalmazásában, s nem kíván veszteséges üzlet árán piaci részesedést szerezni. Csak olyan tendereken szállnak versenybe, amelyekben győzelmi esélyeiket legalább 60 százalékosnak gondolják. T. G.



**A Sun Ultra Enterprise szervereknek köszönhetően**

**új időszámítás kezdődött a nagyvállalati hálózati számítástechnikában!**

1993

Zenith Server 5 DVX szerver  
1x40 MHz CPU, 64 MB RAM

1994

PiConnect A-10 DTV szerver  
2x66 MHz CPU, 96 MB RAM

1995

OakFire SuperTurbo 120 szerver  
4x120 MHz CPU, 320 MB RAM

1996

Sun Ultra Enterprise 5000 szerver  
2x167 MHz CPU, 768 MB RAM

1997

Sun Ultra Enterprise 5000 szerver  
6x167 MHz CPU, 2 GB RAM

1998

Sun Ultra Enterprise 5000 szerver  
14x167 MHz CPU, 6 GB RAM

1999

Sun Ultra Enterprise 6000 szerver  
20x167 MHz CPU, 12,5 GB RAM

Mindig gondot okoz, ha a cég növekedése a meglévő szerver lecserélését teszi szükségessé. Erre a problémára a legbiztosabb megoldás a Sun Ultra Enterprise szervercsalád, mely a mainframe-képességeket a nyílt rendszerek előnyeivel ötvözi. Ezeket a szervereket úgy tervezték, hogy a vállalat igényeinek növekedésével párhuzamosan a kapacitásuk is növelhető legyen, akár több terabyte nagyságú adatbázisokról, akár több ezer felhasználó egyidejű támogatásáról van szó. A moduláris, skálázható felépítés lehetővé teszi a CPU és az I/O sávszélesség igény szerinti bővítését 30 processzorig, 30 GB memóriáig, mainframe-szintű I/O képességekig, továbbá 10 TB tárolási kapacitással. A rugalmas növekedés további garanciáját jelenti a Sun Solaris operációs rendszere. A vállalat létfontosságú alkalmazásainak megbízható, leállás nélküli működését szolgálja a redundáns tervezés, a kikapcsolás nélkül cserélhető alkotóelemek, a SunService SunSpectrum csomagja – amely rendszermegközelítésű, teljes körű hardver és szoftver támogatási szolgáltatást és verziókövetést biztosít –, valamint a világ egyik legtapasztaltabb és legnagyobb UNIX-szakembergárdája. Elérkezett tehát a vállalati hálózati számítástechnika korszaka, amikor a Sun Ultra Enterprise szerverek segítségével a nagyvállalatok számítástechnikai igényei – a növekedés ütemének megfelelően – értékközlően elégíthetők ki. További információért forduljon a hálózati számítástechnika szakértőjéhez, a Sun-hoz!

Sun Magyarország Kft. 1027 Budapest, Kapás u. 11-15. Tel.: 202-4415, Fax: 201-2731, WWW-cím: <http://www.sun.hu>

© 1997 Sun Microsystems, Inc. Minden jog fenntartva. A Sun, a SUN MICROSYSTEMS, a Sun Logo, az ULTRA, az ULTRA ENTERPRISE és a THE NETWORK IS THE COMPUTER a Sun Microsystems, Inc. bejegyzett védjegyei.



**Sun**  
microsystems

THE NETWORK IS THE COMPUTER™



Vezeték nélkül

## DECT-telefon a Trendextől

A Trendex ajánlata egy DECT- (Digital Enhanced Cordless Telecommunications, digitális továbbfejlesztett vezeték nélküli telekommunikáció) szabványú, az 1800 megahertz-es frekvenciájában működő vezeték nélküli készülék, amely lehetővé teszi, hogy lakásban belül, mozgás közben is jó minőségben lehessen telefonálni.

Alapkiépítésben a stabil egységhez egy mobil készülék tartozik. Ez a konfiguráció további nyolc mobil egységgel bővíthető, azaz kialakítható egy 1/9-es vezeték nélküli alközpont (egy fővonal, kilenc mellékállomás), amelyen egy időben két belső beszélgetés vagy egy fővonal és egy belső beszélgetés folytatható. A Topcom-Zeno 100 engedélyezése folyamatban van, a Trendex terveit az alapkiépítés nem lesz drágább, mint egy jelenleg kapható 900 megahertz-es cordlesstelefon.

Rizó Mihály az országos nagykereskedelmi hálózattal, kiskereskedelmi boltokkal és szervizzel rendelkező cég ügyvezetője elmondta, hogy 1996-ban a belső értékesítésből nettó kétfélmilliárd forint körüli forgalmat ért el. Értékben közel azonos arányt képviseltek az eladott Panasonic- és General Electric-készülékek, darabszámban azonban az olcsóbb kategóriájú GE-telefonok vitték el a pálmát (körülbelül 200 ezer GE és 50 ezer Panasonic). Ukrajnában 1996-ban mintegy kétfélmilliárd dollár értékben exportáltak GE-készülékeket.

A közelmúltban az északnyugati dunántúli régió ellátására három nagy partnerrel vegyes vállalatot hozott létre a Trendex. A Trendex West Kft. pápai székhellyel működik, és a Győr-Ménfőcsanak, Vas és Veszprém megyei viszonteladókát szolgálja ki.

MaJu

## A mobiltelevontól a monitorig

# Nokia-egység

Január 1-je óta új igazgatója van a Nokia magyarországi tevékenységét koordináló Nokia Telecommunications Kft.-nek. Kari Risto Lahinen erősíteni kívánja a cég Magyarországon is jelenlévő ágazatának egységét. A Nokia három divízióval képviselteti magát a hazai piacon.

A távközlési eszközökkel foglalkozó Nokia Telecommunications 1993, a Nokia Mobile Phones pedig 1995 óta működik hivatalosan Magyarországon, a szélesebb profilú Nokia Industrial Electronics 1996-ban Pécssett monitor-, Székesfehérváron pedig audiotechnikai gyárat nyitott. A Nokia nemzetközi távközlési csoport nettó eladásainak értéke – a negyedik negyedéves kitűnő eredményeknek köszönhetően – az 1995-ös 7,9 milliárd dollár után 1996-ban, még az előző évet is felülmúlva, elérte a 8,5 milliárd dollárt.

A Nokia Telecommunications első számú hazai partnere a Pannon GSM. Számos új műszaki megoldást szállítanak többek között a Matávnak és a helyi telefon-társaságoknak, a magyar távközlési hálózatban különféle professzionális adatkommunikációs eszközök működnek. Idén különösen nagy hangsúlyt kívánnak fektetni a helyi ügyfélszolgálatra. A közeljövőben Magyarországon is nagy lehetőséget látnak az első igazán nyílt, digitális trónkölt rádiószabvány, a TETRA bevezetésében, amelynek első pilotrendszerét rövidesen üzembe helyezik Finnországban.

Terveik között szerepel a hazai DCS 1800-as rendszer kiépítésében való részvétel.

Jelenleg a három terület összességében több mint 750 főt foglalkoztat Magyarországon. Év végére az alkalmazottak száma elérheti az 1400-at. A legtöbben – több mint ötszáz – a pécsi monitorgyárban dolgoznak, ahol az év végére a létszám ezer főre bővül. A Nokia Európa vezető 17 és 21 hűvelyes PC-monitorgyártója. A monitorok 80 százaléka exportra kerül, főleg Európa és Észak-Amerika piacaira. A három hazai divízió tavalyi forgalma 15 milliárd forint körül mozgott. Budapest regionális központként is működik, innen koordinálják a Nokia környező országok felé irányuló tevékenységét.

## Iktatás, dokumentumkezelés

### Exact-túrák

„Út az integrált vállalatirányítási rendszerek felé” címmel országos szakmai rendezvénysorozatot indít a SZÜV és az Exact Magyarország. A SZÜV tavaly ősszel vette fel kínálatába az Exact szoftvercsomagot, mert az utóbbi idők tapasztalatai szerint megnövekedett az igény az integrált vállalati informatikai megoldások iránt.

Ezt a terméket világszerte több mint nyolcvan országban száz-tízszert meghaladó számú felhasználó alkalmazza különféle profilú cége üzleti folyamatainak irányítására. Elképzelések szerint az Exact Magyarország a SZÜV országos hálózatának előnyeire építve bővíti felhasználói körét, az országos hálózat és a helyi szakértelem ugyanis a vidéki felhasználók számára is

biztosítani tudja a megfelelő támogatást.

Ahhoz azonban, hogy ezt a lehetőséget kihasználják, ismertté kell tenni a szoftvert, ennek érdekében pedig a SZÜV a megyei nagyvárosokban szakmai szemináriumokon mutatja be az integrált rendszerek előnyeit, az Exact és a SZÜV együttműködésében rejlő lehetőségeket.

Külön érdekessége a rendezvénysorozatnak az iktatás, dokumentumkezelés, ügykezelés témákkal foglalkozó előadás és bemutató, ahol egy Lotus Notes-alapú alkalmazást ismertetnek. A rendezvénysorozat február végén kezdődik, első három állomása Salgótarján, Miskolc és Nyíregyháza.

Sz. Zs.

## GSM-bérlet

Rövidesen országos töltőállomás-hálózatot hoz létre a GSM-telefonok bérbeadásával foglalkozó Creditel Rent-a-Phone. Természetesen nem benzinkutakra kell gondolni, hanem olyan PC-s állomásokra, ahol a bérlet – a kívánt és befizetett összeghatárig – működőképessé teszi a SIM-kártyát. A megoldást a Nokia szoftverével alapozva, Windows 95 környezetben a Creditel munkatársai fejlesztették. Elsőként a két repülőtér és a Duna Plazában nyílik töltőállomás.

A Creditel jó egy éve foglalkozik GSM-telefonok, illetve a Pannon GSM SIM-kártyáinak bérbeadásával. Kezdetben a használat befejezése után kellett a számlát kiegyenlíteni, a költségkijelzés szolgáltatás tavaly októberi bevezetése óta azonban lehetőség van arra is, hogy a SIM-kártya egy előre beprogramozott – és kifizetett – összeghatárig engedélyezze csak hívások kezdeményezését. A felhasználó figyelemmel kísérheti az

összeg aktuális állását, majd igény esetén újratöltheti a SIM-kártyát.

A készülék és a SIM-kártya bérleti díja ezer-ezer forint körül mozog, a percdíj a Pannon díjainak 1,5–2-szerese a darabszámtól és a bérlet időtartamától függően. Jelenleg Nokia 2110i és 1610 készülékekből áll az eszközpark, mivel a Creditel szakembereinek véleménye szerint ezek a típusok kezelik megfelelő biztonsággal a költségkijelzést.

A néhány napra szóló kölcsönzések mellett jelentős igény mutatkozik egy-egy nemzetközi rendezvény, filmforgatás alatt hosszabb idejű készülékbérletre. Ilyen események alkalmával a mobiltelefonok mellett gyakran van szükség személyhívókra és szimplex rádióadó-vevőkre is. Ebből a megfontolásból február eleje óta a Creditel az Eurohívó pagereinek bérbeadásával is foglalkozik. Rövidesen megjelennek a kínálatban a walky-talky.

## Silicon-mozzaik

Több amerikai lap is a Silicon Graphics Cosmo szoftverjét választotta a tavalyi év legjobb virtuálisvilág-szerkesztőjének. Két lapnál is a legjobb lett a Cosmo világháló elektronikus kiadójának VRML 2.0 szerkesztője, a Cosmo Worlds, a VRML 2.0 programokat lejártszani képes Cosmo Player tallózképzés és egy Java fejlesztőeszköz.

A Byte januári száma szerint a Silicon Graphics O2 grafikus munkaállomás teljesítménye alig maradt el egy kétprocesszoros Intergraph TD-410 Pentium Pro munkaállomásától, miközben a két rendszer ára között mintegy 2800 dollár a különbség. Az, hogy az olcsóbb, egy MIPS R5000 processzoros SGI teljesítménye megközelítette az Intergraph modellt, azok számára fontos, akik számítógépes grafikával, mozgóképekkel foglalkoznak, és frissíteni

kívánják SGI-számítógépparkjukat. Ezek szerint nem érdemes átnyergelni az Intel-NT platformra.

A tavalyi év legjobb virtuálisvilág-szerkesztőjének. Két lapnál is a legjobb lett a Cosmo világháló elektronikus kiadójának VRML 2.0 szerkesztője, a Cosmo Worlds, a VRML 2.0 programokat lejártszani képes Cosmo Player tallózképzés és egy Java fejlesztőeszköz.

Január végén a Silicon Graphics 64 bites, szimmetrikus sokprocesszoros, grafikus alkalmazásokhoz igazított különleges felépítésű új OCTANE asztali számítógépeket jelentett be Budapesten februári szállítással. A tervezők többek között az eddig csak szerverekben alkalmazott mindenki mindenki

adattovábbító egységet tettek benne a hagyományos osztott adatsín helyére, valamint lehetővé tették a két processzorral való működést. Az Octane lebegőpontos feldolgozási sebessége jóval nagyobb, mint az SGI Indigoé, pedig eddig ebben a kategóriában az utóbbi volt a vezető. Ez azt jelenti, hogy az Octane-nál jóval gyorsabban lehet képet feldolgozni, tervezni, elemezni, mint más asztali számítógépekkel.

Egy piaci jelentés szerint 1996-ban 19,2 millió MIPS mikroprocesszort adtak el, s a Silicon Graphics piacvezető a RISC processzorok piacán. Ilyen lapka van például a Sony's PlayStation játékgépben, a Nintendo 64-ben, a Philips és a Sony Web TV Internet termináljában, és Windows CE zsebszámítógépben is, a Philips Velóban és a NEC MobileProban.

Az SAP szoftverei világszerte sikeres termékek számítanak, s ez aligha véletlen. A programcsomag referenciáinak száma a világon meghaladja a haterzet. Magyarországon is hetvennél több cég alkalmazza, s már mintegy 5000 olyan számítógépes felhasználói munkahely van, amelyen SAP vállalatirányítási szoftver fut.

Az 1972-ben alapított, németországi központú SAP a legnagyobb vállalatirányítási szoftvereket gyártó vállalat a világon, negyvennél több országban van képviselve, programjait több ezer cég használja. Az SAP-rendszerek a nagyobb vállalatoknak készülnek, azoknak, amelyek általában évi egymilliárd forint feletti forgalmat bonyolítanak, több száz dolgozót alkalmaznak, vagy bár

dzselő, eszközgazdálkodási, értékesítési/számlázási, termelésvezetési és -irányítási modul. A programrendszer a DYNAsoft szakemberei honosították: magyarul szólnak a képernyőfelületek és a program által

1996 tavaszán bevezetett SAP R/2 integrált vállalatirányítási rendszer révén nemcsak a Computer 2000 Magyarország menedzsmentje rendelkezik naprakész üzleti adatokkal, hanem a termékmenedzserek – akik

cember végén – öt rendszer alapos nagyító alá vétele után – az SAP mellett döntöttek. Az UTI hazai telefóntársaságai 1996 januárjában gyürköztek neki az integrált informatikai rendszer bevezetésének, és a DYNAsoft

molás mellett ez a modul a személyzeti tervezést is támogatja, azaz a vállalat szervezeti felépítésével, az erre vonatkozó költségtérvezéssel kapcsolatos modellek elkészítésére, elemzésére, értékelésére is alkalmas.

# DYNAsoft – Integrált vállalatirányítás SAP-rendszerrel

**Egy vállalat életében fontos pillanat, amikor megszületik a döntés, milyen integrált informatikai rendszert építsenek ki a cégnél. Ez a döntés ugyanis legalább öt-tíz évre szól, s alapvetően formálja a vállalat eredményességét, versenyképességét a közelségi és távolabbi jövőben. Ha valamely cég olyan, számos jó referenciával rendelkező vállalatirányítási szoftvert választ, amelyen az SAP és olyan, magasan kvalifikált szakemberekből álló, tapasztalt számítástechnikai szolgáltató partnercéggel dolgozik együtt, mint a DYNAsoft, akkor bizonyos lehet abban, hogy egy következetes, átgondolt, kiértékelt modell szerinti vállalati gazdálkodáshoz is gyakorlati segítséget, módszertant kap.**

csak néhány tíz fővel, de valamely multinacionális cég hazai leányvállalataként a nemzetközi hálózatba kapcsolódva dolgoznak. Az SAP-termékek Magyarországon is jól ismertek: A korábbi, nagyszámú gépre épülő, R/2-es vállalatirányítási programcsomagot 20, a kilencvenes évek PC-szerveres számítógéphálózataira kifejlesztett R/3-ast pedig közel 50 magyarországi cég alkalmazza már. Az SAP magyarországi kereskedelmi és műszaki „hídfőállása” az 1989-ben alakult DYNAsoft Kft.

Az R/2-es és az R/3-as vállalatgazdálkodási programrendszer számos modulból áll, többek között tartozik hozzá pénzügyi rendszer, vállalati controlling, karbantartási, emberi erőforrás gazdálkodási, projektmen-

szolgáltatót jelentések, kimutatások, s minden SAP-programra épülő alkalmazáshoz külön magyar nyelvű felhasználói kézikönyv készül. A program moduljai természetesen pontosan megfelelnek a gyakorta változó magyar számviteli, könyvelési, jogi stb. szabályozásoknak.

Minderre érdekes alkalmazási példákat is említhetünk. Napi egymillió tranzakciót kezel például Európa-szerte az SAP integrált vállalatirányítási rendszerrel a Computer 2000 Csoport. Az anyacég, a Computer 2000 Germany AG három évvel ezelőtt döntött az SAP R/2 bevezetése mellett, magyar leányvállalata tavaly tavasszal állt át e rendszer alkalmazására. A DYNAsoft szakértői támogatásával

mintegy 1000–1200 rendszeresen vásárló viszonteladóval foglalkoznak – is gyorsabban, pontosabban láthatják el logisztikai feladataikat.

A Computer 2000 egy teljes hónapot áldozott az SAP kezelésének elsajátítására, amely ugyan némi árbevételkiesést is okozott, próbára tette a partnerek türelmét, ám

számvetési tanácsadójának segítségével három hónap alatt jutottak el arra szintre, hogy havi mérleget készítettek vele, számviteli és kontrollfunkciókat használtak, s ma már szinte valamennyi modul működik. A DYNAsoft minden részprogram bevezetéséhez biztosított konzulens, aki bármely pillanatban az UTI rendelkezésére áll.

Vajon miért döntöttek-döntenek az SAP termékei mellett a magyar vásárlók? Az egyik ok az SAP-programok kiemelkedő funkciógazdagsága. A programcsomag moduljaival PC-ken illetve PC-nél nagyobb teljesítményű számítógépeken – pl. unixos rendszereken, AS/400-asokon, vagy Windows NT alatt futó számítógépeken – egyaránt, valamennyi üzleti folyamatot lehet irányítani, figyelemmel kísérni, beavatkozni. Integrált, online rendszerről van szó, azaz minden adatot csak egyszer, egy helyen kell bevinni, s az a továbbiakban perceként, online módon a vállalati hálózat bármely pontjáról hozzáférhető, feldolgozható. Választások ugyancsak fontos szempont a vásárló vállalatnak a programhoz járó kísérőszolgáltatások minőségére, színvonalára. A DYNAsoft 65 szaktanácsadóval dolgozik. Minden feladatot felelős projektvezető irányít, a munka kezdetén helyzetfelmérést, majd a partnervállalat szakembereivel közösen koncepcionális tervet készítenek. Törekvésük minden esetben az, hogy a „business process reengineering” eszköztárat felhasználva a megrendelő ne csak elméleti, papíron átadott tanulmányokat, hanem egy valóban élő, működő rendszert vehessen birtokába.

## DYNAsoft SAP R/3-referenciák

Alföldi Porcelángyár	Good Year Kft.	MOL Rt.
Alfa-Laval Agri Kft.	Hegyeshalmi Kavicsbánya	Petőházi Cukoripari Rt./Kaposukor Rt.
ÁPISZ	Henkel Magyarország	Plus Élelmiszer Diszkont
ARAL	HUNGARANA	Richter Gedeon Vegyészeti Gyár Rt.
B. Braun Orvostechnikai Kft.	HUNGAROPHARMA	Sandoz Hungária
Borsodchem Rt.	Inter-Európa Bank	Szivárvány Rt.
CHEMOL Rt.	LEGO	Tungsram Vákuumtechnikai Gépgyár
CHINOIN	Magyar Nemzeti Bank	UTI
DÉMÁSZ	Magyar Posta Rt.	VAW Alumíniumtechnikai Kft.
DYNAsoft	Matáv Rt.	Zwack Unicum Rt.
EBS Cukorgyári Rt. (3 gyár)	MÉBIT	
EGIS Gyógyszergyár Rt.	METRO Kereskedelmi Rt.	
Észak-dunántúli Vízművek	Olympos Gyümölcsfeldolgozó Kft.	
Fővárosi Vízművek		

másfél hónappal a bevezetés után már jól érzékelhetően napról napra javult a cég hatékonysága, s ez megerősítette a bizalmát, a partnerek bizalmát is.

Igen gyors ütemben – a DYNAsoft konzulenseinek segítségével mindössze néhány hét alatt – vezette be az SAP R/3-as rendszert magyarországi érdekeltségű a United Telecom Investments (UTI) telefóntársaságokat

A MOL Rt-nél IBM nagyszámú gépeken működik SAP R/2-es vállalatirányítási rendszer, s hazánkban először itt alkalmazták az R/3-as emberi erőforrás-gazdálkodási modulját. Kétéves előkészítés és lépésről lépésre történő fokozatos bevezetés után csaknem teljes funkcionalitással működik a rendszer, 16 300 aktív dolgozó és 10 200 nyugdíjas tőrszadatait tartalmazva, kezelve

## DYNAsoft SAP R/2-referenciák

AGIP Hungaria	DÉMÁSZ	Skála
AMAG Qualitat Kft.	Dunaferr Dunai Vasmű	Schöller Budatej Rt.
Budapesti Elektromos Művek	ÉDÁSZ	Tchibo Budapest Kft.
Computer 2000 Kft.	Hungária Biztosító	Transelektro Rt.
Continental Fémcsoomagoló	Hungarovin	Tungsram Rt.
DÉMÁSZ	MOL Rt.	

**DYNAsoft**  
**DYNAsoft Kft.**  
 H-1115 Budapest, Bártfai utca 54.  
 Telefon: 203-4272



## Új Borland-fejlesztő

Közös sajtótájékoztatót tartott a Borland kelet-európai központja és a Delphi-Szoft, ahol először hazánkban mutatták be a Borland új termékét, a C++ Buildert. Mint *Gyalogh Kálmán*, a Delphi-Szoft ügyvezető igazgatója elmondta, a jól ismert Delphihez hasonló funkciókat kínáló eszközzel, mint a neve is mutatja, C++-ben lehet fejleszteni. Árfejkéje is a Delphiéhez igazodik, és három változatban (Standard, Professional és Client/Server) kapható. Hazánkban a szakmai nagyközönség, a C++-fejlesztők és mások március végén ismerkedhetnek meg a szoftverrel.

Sikeres évet zárt a hazánkban a Borlandot képviselő Delphi-Szoft. Vezetői elégedettek mind a Delphi-eladásokkal, mind pedig a tavaly

nyári legalizációs kampánnyal, ahol több mint ezer példány kelt el kedvezményes áron a Delphi, Turbo Pascal és C++ termékekből. Tavaly ősszel a FEFA 105 millió forint összegű pályázatot írt ki az oktatás területén megvalósítandó projektekre kilenc kategóriában, ahol a fordító-programok szállításának jogát a Delphi-Szoft nyerte.

A Borland kliens-szerver területén az elmúlt évben 170 százalékos növekedést ért el, és világszerte több mint félmillió darab Delphit értékesített. Az idei tervek között kiemelt szerepet játszanak az Internet-fejlesztések. A Borland azt a stratégiai döntést hozta, hogy a jövőben platformfüggetlen lesz, minden, széles körben elfogadott felületet támogat.

## Bemutatjuk a Tulip ID 5/100-as

### Pentiumos PC-t

Első blikkre a Caddy, másodjára a Network Computer jutott eszünkbe, amikor kicsomagoltuk a dobozból a Tulip ID 5/100-at, a 100 megahertzes Pentium-processzoros masinát. Aztán bekapcsoltuk, s már csak az operációs rendszerrel előre feltöltött PC-re koncentráltunk. A bekapcsolásnál derült ki, hogy a takarékos méreteket – a gép doboza mindössze 4 cm magas, 33,5 cm széles és 29,5 cm hosszú – a tápegység leválasztásával érték el. A felhasználó életének megkönnyítése végett előre telepítettek a gépre egy Microsoft 6.22 és Windows 3.11 rendszert, valamint egy Windows 95-öt, melyek között az első bekapcsoláskor kell választani.

A gép megfelelően gyorsnak mutatkozott, a szokásos műveleteket megbízhatóan elvégezte. Mindent az alapra integráltak benne. A kipróbált gépben 16 megabájt tárat találunk, de a legnagyobb kiépítése 128 megabájt. Hálózati munkahelyként

a beépített PCI-adatsínes Ethernet-vezérlő használatával köthető be, de a PC Card-csatlakozóhely is alkalmas hálózati kártya fogadására.

A tág határok között szabályozható, Tulip emblémával ellátott megjelenítő PCI-csatolású vezérlő hajtja meg, a képernyőt alapképzésben egy megabájt videomemória támogatja, ami két megabájt bővíthető. A gépkönyvből kiderül, hogy az alaplap 75 és 133 megahertz között mindenféle Pentium-processzort befogadni képes, jól méretezhető, illeszthető a teljesítmény a várható igénybevételhez.

Tapasztalataink szerint a Tulip ID mind irodai munkaállomásnak, mind otthoni gépnek jól használható, alkalmas választás azok számára, akiknél kevés a hely, s akik nem akarnak bővíteni, újabb és újabb kiegészítő kártyákat vásárolni maguknak, illetve megelégszenek a táskagépekkel is szokásos PC-kártyás megoldással.

## Sun Microsystems

### Sokprocesszoros Ultra

A Sun Microsystems bemutatta legújabb, felépítését, szerkezetét tekintve a szimmetrikus párhuzamos processzoros SMP-modellek közé tartozó termékét, az Ultra Enterprise 10 000 szervert. Ebbe a Solaris (Sun Unix) operációs rendszer felügyelete alatt működő számítógépbe akár 64 darab 250 megahertzes UltraSPARC II processzor is beépíthető, és az ezekből kialakítható logikai tömbökben, tartományokban egymással kapcsolatban lévő és egymástól függetlenül dolgozó programok egyaránt futtathatók. A tartományok kialakítása dinamikus, a számítógép újraindítása nélkül megváltoztatható. A nagyszámú gépek versenytársának szánt modellben – amely Magyarországon számot tarthat például a közszolgáltatók, bankok, folyamatos üzemeltetést igénylő alkalmazásokkal dolgozók érdeklődésére – a processzorok közötti adatcserét egy összetett rendszer biztosítja, a Gigaplane-XB. A Gigaplane-XB Interconnect másodpercenként több mint 12 milliárd bájtot képes a tár és

a processzorok között mozgatni, és pont-pont – crossbar – összeköttetést biztosít a számítógépben keresztül-kesul a processzorok és memóriaelemek között. A rendszer bizonyultságát mutatja, hogy a négyprocesszoros modulok tömege harminc kilogram. Az Ultra Enterprise 10 000 részegységei működés közben cserélhetők, folyamatos felügyeletük és automatikus figyelésük is megoldott.

Nagy teljesítményű számítógéphez komoly adattárra is szükség van, ezért a Sun – akárcsak más nagy hardvergyártók – ilyeneket is kínál. Legújabb termékük az RSM Array 2000 összetett mágnesszalagos és az Enterprise Tape Library 4/1000 mágnesszalagos adattár. A hiba eseteére adat-visszaállítási lehetőséggel felszerelt, úgynevezett RAID technikájú, Ultra SCSI adatátviteli rendszerű RSM Array 2000-en egy időben 160 giga-, míg a mágnesszalagos archiválószekrény szalagjaira 2 terabájt fér el.

VaMá

## Minden úton Cisco

### A kapcsolat mögött

Mindössze tíz éve van a piacon a Cisco, amely azonban ma már a legnagyobb számítástechnikai szállítók közé tartozik. Különösen az Internet-szolgáltatók között kedveltek az eszközeik világszerte, ahogy ők fogalmazznak, nincs olyan drótleveg, amely valahol ne haladna át egy Cisco-berendezésen, útválasztón vagy kapcsológépen.

Az Internet-robbanás tehát a – saját fejlesztésű, illetve céggel együtt felvásárolt – termékeik iránti kereslet ugrásszerű növekedésével is jár, nem csoda, hogy – mint azt *Budafo-*

*ki Róbert* magyarországi igazgató elmondta – immár a tizenegyedik negyedévet zárják úgy, hogy a bevétel több, mint tíz százalékkal több az előző negyedévinél. Mégpedig jóval többel, hiszen a tavalyi második negyedévi eredmény 918,5 millió dollár volt, míg a mostani 1592,4 millió. A különbség a tavalyi bevétel 73 százaléka. Magyarországi partnerei közül az egyik legnagyobb az LNX, a legújabb pedig az ANSware. Az LNX tavaly a legnagyobb forgalmat érte el a Ciscoval foglalkozó cégek közül, és elnyerte a Silver Partner minősítést.

## Netscape tükörszerver

A „http://www.netscape.com” napi 100 millió találattal már jó ideje látogatottsági csúcsot tart az Interneten, ezért a Netscape tavaly ősztől gyorsabban elérhető, kényelmesebb – anyanyelven használható – helyi, kereskedelmi célú tükörszerverek kialakítására hirdetett programot különböző országokban. A Netscape e nemzetközi programjához csatlakozva a cég magyarországi képviselőjét ellátó Icon Kft. – Európában harmadikként – létrehozta a hivatalos hazai tükörszerver, amely a Netscape bönögészőeszközeit és szervereszoftvereinek betárolózatát kínálja kipróbálásra.

A Netscape már jó-ideje lehetővé tette egyes felsőoktatási intézmények számára, hogy tükörözzék a Netscape Web-szerverének azon oldalait, amelyekről az oktatás, kuta-

tás céljaira szánt – és kizárólag ezen intézmények, szervezetek felhasználói részére ingyenes – Netscape-termékek letölthetők. Az egyetemi tükörszerverek szolgáltatása tehát nem terjedt ki a Netscape-termékek teljes körére.

Az Icon a Netscape auditálása (bevizsgálása) után kapta meg a hivatalos engedélyt a „http://www.icon.hu” lapról elérhető szolgáltatás beindítására. A hivatalos Icon-Netscape kapcsolat alig fél éves, eddig 22 cég között hivatalos Netscape-visiteladói szerződést az Iconnal. A dedikált tükörszerver egy SunSparcstation 20-as (64 MB memória, 4 GB háttértár) számítógép, egyidejűleg száz kapcsolatot kezel, tartalmát naponta aktualizálja, az oldalak magyar nyelvű kiadásaitól elkülönülve jelennek meg.

**KERORG**  
SOFT

**Elköltözünk!**

Új címünk: (néma) 3-103  
1119 Budapest, Szombathelyi tér 14.  
: 206-2147...48...49

1027 Budapest, Csalogány u. 23. ☎ 213-2019; \*201-6333

Látogasson el  
On is fejlesztői  
konferenciánkra!

Részvételi díj: 2.000 Ft + ÁFA,  
melyet a február 26-ig  
feladott Visual Objects  
megrendelésének árába  
beszámítunk

Színhely:  
Budapesti Kongresszusi Központ  
Bartók terem  
1123 Budapest, Jagelló u. 1-3.  
Regisztráció:  
8:30-8:45

CA Visual Objects 2.0	
Professional	75.000,-
Prof. upgrade	39.000,-
Standard	29.000,-
Std. upgrade	18.000,-

Clipper, Visual Objects és  
Delphi kiegészítők széles  
választékával állunk vásárlóink  
rendelkezésére.

Azánk ÁFA-t nem tartalmaznak

**COMPUTER**  
ASSOCIATES

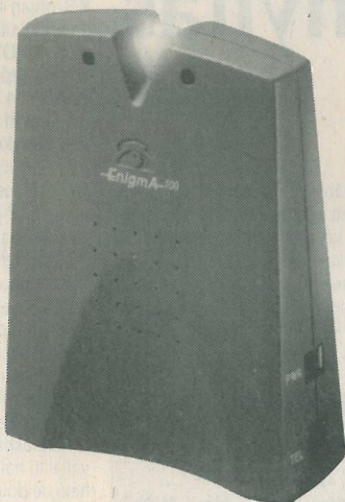
A Computer Associates hivatalos disztribútora

☎ 30-549-280 Fax/BBS: 212-2125 Compuserve: 100263,710

## GrafiXSHS

Kereskedelmi és Szolgáltató Kft.

### LEHET, HOGY LEHALLGATJÁK?



Lehet, hogy lehallgatják, még ha nem is gondol rá. Egy kevésbé törvénytisztelő üzleti ellenfele vagy egy bünszövetkezet. Ma ezt bárki viszonylag könnyedén megteheti. Ezt felismerve a GrafiXSHS megkezdte az ENIGMA lehallgatásgátló készülék forgalmazását, amely jelenleg az egyetlen ilyen készülék a hazai piacon. Az ENIGMA100 rendelkezik az összes hatósági engedéllyel, így már önnek is adott a nyugodt és biztonságos telefonálás lehetősége.

**Viszonteladónak: 57 200 Ft + áfa**

**GrafiXSHS Kft. Telefon/Fax: 262-5243**

## Itt a Tavasz!

Több, mint

100

féle

hálózati eszköz  
és szerelvény

30%-50%  
-OS

kedvezményel, amíg a készlet tart.

A részletes listáért telefonáljon, vagy hívja le az internetről:

[www.crowntech.hu](http://www.crowntech.hu)



1118 Budapest, Pannónhalmi út 35.

Tel.: 319-2995, 319-2996, 319-2997, Fax: 319-3326

Support Center: 319-3327, E-Mail: [crowntec@hungary.net](mailto:crowntec@hungary.net)







# Három a Rolitron-igazság

Háromféle termelésirányítási rendszert forgalmaz a Rolitron Informatika Rt., mindhárom amerikai cég fejlesztette. Hat éve forgalmazzák a diszkrét gyártásra alkalmas Symix termelésirányítási rendszert, erre alapozták a Rolitron belső információs rendszerét is, amit azóta 14-15 újabb telepítés követett. Ezt a szoftvert közepes vállalkozásoknak és a hazai nagyvállalatoknak ajánlják. A PRISM és a J. D. Edwards közül az egyik folyamatos, a másik diszkrét gyártást végző nagyvállalatok számára készült. („Folyamatos”-nak a darabokra nem bontható termékek gyártását – tejipar, olajipar, cementgyártás –, „diszkrét”-nek a darabjegy-zéssel rendelkező termékek gyártását nevezik, ilyen a gépipar vagy a bútorgyártás.) A PRISM rendszer logisztikai és termelési moduljaihoz a J. D. Edwards pénzügyi moduljait illesztették.

Nagy, integrált termelésirányítási rendszereket ma már tipikusan pályázatú vásárolnak, és a választás során nemcsak a termékek tudását, árát, a vállalt határidőket mérik össze, hanem a forgalmazó által nyújtott szolgáltatás színvonalát

is vizsgálják. A Rolitron Informatika elsősorban a J. D. Edwards-tól vette át a bevezetési módszertant, a konzultációs és fejlesztési technikát, ehhez kapcsolódnak az oktatással, a „forródrót”-tal, az apróbb kiigazításokkal és a rendszer tesztelésével kapcsolatos feladatok is.

A PRISM rendszert eredetileg elsősorban élelmiszer- és vegyipari vállalatok részére fejlesztették ki, így nem meglepő, hogy hazánkban is több alkalmazása működik a húsiparban (Ringa, Sága Foods – korábban Sárvári Baromfifeldolgozó Rt.). Itt speciális, a húsipar igényeinek megfelelő megoldások találhatók, például a kimérési technikát segítő funkciók, amelyek figyelembe veszik a rakodási sorrendet, az üzletek rendelési igényeit és azt, hogy az áru mennyiségét darabban és súlyra egyaránt ismerni kell.

Mintegy huszonöt különféle termelésirányítási rendszert telepítettek a Rolitron Informatika munkatársai. Tapasztalataik szerint integrált rendszerek eredményes bevezetésének egyik legfontosabb feltétele az üzleti és az informatikai cé-

lok pontos meghatározása. Fontos az is, hogy a beruházó kellő mennyiségű megfelelő szakértelmmel, áttekintéssel és hatáskörrel rendelkező munkatársat biztosítson a projekt számára. Az informatikai beruházásoknál egyre több ügyfél felel meg ezeknek a feltételeknek, nem egy esetben az új tulajdonosi struktúrájának megfelelően, ilyen például az Electrolux. Ugyanakkor még gyakran előfordul, hogy a döntési folyamatok elhúzódása vagy egy-egy projektszakasz alulbecslése (például a törzsadatállomány feltöltése, illetve rendbeszedése) okoz késedelmet. Az átlagos magyar vállalatoknál céltudatosabb ügyfelek a vegyes vállalatok magyarországi leányvállalatai, és még gördülékenyebb a munka azoknál a cégeknél, ahol egy korábban bevezetett informatikai rendszer helyett vagy mellett telepítik a termelésirányítási rendszert.

Amikor végre minden előírászerűen működik, akkor derül ki, hogy mekkora segítséget nyújt a vállalatnak a korszerűbb termelésirányítás.

Szekeres Zsuzsa

# Magic-megoldások

A Magic adatbázis-kezelő rendszerrel fejlesztve, Unix-alapú IBM-hardverre – RS/6000-es konfigurációra – építve készített integrált kereskedelmi, pénzügyi és vállalati információs rendszert a Pannon-X a Malév vámentes árusítással foglalkozó részlege számára. A rendszer kezeli a közvámraktárban lévő mintegy négy-millió márkás árukészletet, a megrendeléseket, a pénzügyi-számviteli nyilvántartásokat, a két repülőtéri terminál boltjainak pénztárgépeit, valamint vezetői információkat szolgáltató modult is van. A próbázem február végére befejeződik.

A Pannon-X egyébként számos más projektet is megvalósított már a Magic alkalmazásával. A cég nem komplett, kész vállalatirányítási rendszert árul, hanem testre szabott, kulcsra kész rendszereket szállításra vállalkozik. A Magic alkalma-

zása adottág számukra, hiszen a kft.-t a Magic magyarországi disztribúcióját ellátó Onyx tulajdonosai hozták létre. A Magic adatbázis-függetlenséget biztosít, együttműködik az ismert adatbázis-kezelőkkel, vagyis az ezzel készült rendszerek integrálhatók más alkalmazásokkal.

Vállalati információs rendszerek elkészítésekor az ajánlatot felmérés követi, aztán megvalósíthatósági tanulmány és rendszerterv készül, majd a paraméterek beállítása, az adatok feltöltése stb. következik. Fontos feladat az oktatás és a rendszer „utógondozása”, „finomhangolása” is. A Pannon-X rendszerei működnek a Kunság Volánnál, a Sweet Point édesipari magánvállalkozásnál, benzinkutaknál, a Somogy megyei gyógyszerári központban, a Hajdúsági Iparműveknél és számos más helyen.

Jelenjen meg cégével az Interneten!

NÁLUNK NÉZIK!!

5,000,-Ft/hó -tól



Bp. II. Csalogány u. 23-25. Tel.: 213-20-23  
E-mail: info@hungary.net, http://www.hungary.net

COMFORT

Szolgáltató, Kereskedelmi és Fejlesztő Kft.  
Iroda címe: 1182 Budapest, Hargitai tér 14-15.  
Telefon: 294-2050 • Fax: 294-2051 • COMTONE: 294-2052  
Kommunikációs Szaküzlet és Internet Rock Cafe  
1095 Bp., Mester utca 57. • T.: 216-0050 • F.: 216-0051  
Internet bolt: http://www.comfort.hu

56 Kbps sebességre bővíthető, megbízható modem

- V34 28800 bps adatsebesség
- DTE 460, 8 Kbps
- 14400 bps fax, Class 1,2,2.0
- full duplex hang kezelés
- bérelt vonali lehetőség
- Flash PROM



ZyXEL

MFG/PRO

MFG/PRO

INTEGRÁLT VÁLLALATIRÁNYÍTÁSI  
RENDSZER

A világ átalakult, a magyar cégek vezetése ma már megérti az információ-technológia alkalmazásának jelentőségét. Világossá vált számukra, hogy egy jól kialakított, az egész céget átfogó integrált információs rendszer nélkülözhetetlen versenyképességük megőrzéséhez, a piaci sikerekhez.

Az ország gazdasága stabil és fejlődik. Helyzete most lényegesen jobb, mint 3-4 évvel ezelőtt. Partnereink, a magyar ipar képviselői ma már terveznek. Van piacuk, van jövőjük. A vezetésnek akkor kell kézbe vennie a cég dolgait, amikor még módjában áll. Nem szabad megvárniuk, amíg a szervezet öntörvényűvé, munkatársaik túlterhelte válnak. Az informatikai rendszerek ezt a lehetőséget kínálják föl. A legfelsőbb vezetők elkötelezettsége kulcsfontosságú, meg kell érteniük és támogatniuk kell az informatikai rendszert és a siker nem marad el.

A CADserver Kft., a KFKI Számítástechnikai Csoport tagja által támogatott MFG/PRO rendszer a cégek teljes logisztikai, gyártási, kereskedelmi és pénzügyi informatikai rendszerét képes kezelni és irányítani, a szállítót és a vevőt összekapcsoló teljes vertikumban, beleértve a szervizszolgáltatást is.

Az elmúlt néhány év alatt felhasználói bázisunk - de vele együtt felelősségünk is - jelentősen megnövekedett. Több száz felhasználónk dolgozik a legkorszerűbb munkaállomásokkal, integrált informatikai megoldásokkal. A vállalatirányítási rendszer, a CAD rendszer náluk már működik, termel, hasznot hajt. Ez a mi közös sikerünk.

CADserver Kft.

1134 Budapest, Dévai utca 26. Tel.: 270-5480, Fax: 270-5481

Felhasználóbarát, típusengedélyes MODEMEK



ELENDER INTERNET

info@mail.elender.hu \* http://www.elender.hu

DÍJCSOMAGOK

Privát díjcsomag (CSAK MAGÁNSZEMÉLYEK RÉSZÉRE):

Havi 10 óra Internet kapcsolatot tartalmaz.

Alap díjcsomag:

Havi 20 óra Internet kapcsolatot tartalmaz.

Extra díjcsomag:

Korlátlan időtartamú Internet kapcsolat.

ISDN díjcsomag:

A havi előfizetés 50 MB adatforgalmat tartalmaz.

Forgalmi díj: 80 Ft+áfa/MB

<b>P</b> PRIVÁT	<b>A</b> ALAP
2 000 Ft+áfa/hó	3 000 Ft+áfa/hó
<b>E</b> EXTRA	<b>ISDN</b>
5 000 Ft+áfa/hó	10 000 Ft+áfa/hó

A "Privát" és az "Alap" díjcsomag időkorlátainak túllépése esetén felhasználóink automatikusan a következő díjcsomagba lépnek át.

Ügyfeleinknek ingyenesen biztosítjuk az operációs rendszerének megfelelő Internet-kezelő szoftvert.

Az ELENDER INTERNET szolgáltatása helyi hívással érhető el Budapest vonzókörzetéből és az alábbi városok híváskörzetéből:

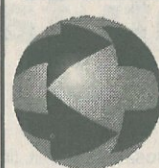
\* Miskolc \* Nyiregyháza \* Debrecen \* Pécs \* Szombathely \* Szeged \* Siófok \* Kaposvár \* Baja \* Esztergom \* Kiskunfélegyháza \* Szekesfehérvár \* Tapolca \* Gyöngyös \* Veszprém \* Szentes \* Kiszvárd \* Győr \* Komárom \* Szigetmonostor \* Mohács \* Eger \*

ELENDER INTERNET WEB STÚDIÓ

TANÁCSADÁS ■ BÉRELET ■ OKTATÁS ■ BEMUTATÓK

Professzionális Hálózati Marketing és WEB Design Stúdió

VIII. Budaörsi, József krt. 40. Tel.: 210-3128



Internet Galaxis 97

Szervezőbizottság FEBRUÁR 27 - MÁRCIUS 5.

ELŐSZÖR MAGYARORSZÁGON

MÉDIA SHOW AZ INTERNETEN

(Első videó közvetítés)  
Látogasson el standunkra!

A NAGY SIKERŰ INTERNET AKCIÓ FOLYTATÓDIK!

Negyedéves teljeskörű ALAP ELENDER INTERNET előfizetés + 14 400 bps sebességű postal engedélyes külső modem:

14 400 Ft+áfa

Negyedéves teljeskörű ALAP ELENDER INTERNET előfizetés + 28 800 bps sebességű postal engedélyes külső modem:

28 800 Ft+áfa

2x64 kbit/s ISDN adapter kártya + 3 havi ELENDER INTERNET ISDN előfizetés

64 000 Ft+áfa



ELENDER  
COMPUTER

Bemutatóterem: 1087 Budapest, Hungária krt. 8. Telefon: 210-3044 Fax: 333-4347

Budapest, Ferenc krt. 16. Telefon/Fax: 218-2858

WEB Stúdió: 1085 Budapest, József krt. 40. Telefon: 210-3128 Fax: 313-0281

Vidéki üzletek: Debrecen, Háca u. 57. Tel./Fax: (52) 413-795 \* Szeged, Madsch u. 18. Tel./Fax: (62) 310-269  
Szombathely: Széll K. u. 23. Tel./Fax: (94) 336-470 \* Pécs, Klímá Gy. u. 18. Tel./Fax: (72) 312-820



## Válasszunk Internet-szolgáltatót!

(Folytatás az 1. oldalról)

A fűrt szemei az előfizetők, a végfelhasználók. Sokáig csak Amerikában, esetleg egy európai központon keresztül lehetett az egyik magyar szolgáltatótól elérni a másikon lévő előfizető adatbázisát. Ma már a magyarországi szolgáltatók között létezik közvetlen kapcsolat is. Az adatbázisok legnagyobb része persze (például a legtöbb keresett pucérkodók) az országhatáron kívülre esik, ezért ezek elérésénél fontos, hogy a mi Internet-szolgáltatóinktól milyen vonalon jutnak el az üzenetek a felső kapcsolathoz, és az a vonal mennyire terhelhető. A terheléshez nem elég tudni, hány előfizetővel osztozunk rajta, az az érdekes, hogy hány szolgáltató közül melyik a legolcsóbb, bár januárban majd hetven százalékkal éppen az internetezők „kedvéért” megemelt telefontarifája érvényes –, nehezebb a világháló böngészése, mint hajnalban, amikor már csak a legmegalkodottabbak no meg az automatát használók gépe van vonalban.

Az egyforma telefontariffával elérhető szolgáltatók között aszerint érdemes választani, hogy az

átesztelőképességből várhatóan mennyi jut ránk. Ahol helyi tarifával csak a Matáv szolgáltatása érhető el, ott elsősorban velük érdemes szerződésre lépni. Táblázatunk korántsem teljes, ezért jó tudni, hogy gyakorlatilag mindenütt lehet több szolgáltató – csak fel kell azokat deríteni. Annak, aki nagyon sokat akar az Interneten lógni, esetleg ott akar rádiót hallgatni, érdemes a kábeltelvis társaságnál érdeklődni, hátha van már Internet-szolgáltatásuk is.

A következő két szempont az lehet, vajon mennyire finoman szabályozták a díjszámításokat, és milyen kiegészítő szolgáltatásokat kínál a szolgáltató. Aki például csak levelezni akar, annak nincs szükség korlátlan hozzáférésre. Aki nem keresgélne akar, hanem áruiról, szolgáltatásairól saját világhálólapon hírt adni, gondolatait, alkotásait közzétenni, annak az lehet fontos, hogy ezt mennyiért teheti meg.

Ami a sebességet illeti, bár már létezik az úgynevezett x2 mintájú US Robotics, és léteznek más 56 000 bit/másodperc sebességű telefonos modemek is, ezek csak akkor ilyen gyorsak, ha a telefonkapcsolat végig digitális. A gyakorlatban 14 400 bit/másodperctől inkább a vonalak – no és a böngészőprogram – átesztelőképessége a meghatározó, nem pedig a modemé.

Vargha Márton

### Internet-szolgáltatók Tanácsa

Tizenhárom magyar Internet-szolgáltató részvételével megalakult az Internet-szolgáltatók Tanácsa. Az együttműködés célja a szolgáltatók közötti szakmai, műszaki koordináció. Az egyesületi formában működő szervezet elnöke Martos Balázs. Alapító tagok: BankNet, DataNet, Elender, E-NET, EUnet, Hungarnet, Hungary Network, iSYS Hungary, Matáv, Optotrans, Pronet, Soros Alapítvány C3, Syneco, Westel. Az alapítók további magyarországi Internet-szolgáltatók csatlakozására számítanak.

## Hatszázmillió alaptőkével folytatják

Január elseje óta új ügyvezető igazgató áll a Lucent Technologies Magyarországon. Füzes Péter Szekeres Tibort váltotta fel, aki 1990-ben a KFKI-val megalapította a cég elődjét, az AT&T üzleti kommunikációs berendezéseinek forgalmazásával és telepítésével foglalkozó Internet Kft.-t. Fokozatosan az AT&T többségi tulajdon, majd százalékos részesedést szerzett a vállalatban, amely az anyacég 1995 őszén történt három részre feladását követően a Lucent Technologies Magyarország nevet vette fel. Füzes Péter – aki 1990-ben szerzett mérnöki diplomát és 1991 óta tagja a csapatnak – a céggel és a hazai alközponti piaccal kapcsolatos kérdéseinkre válaszolt.

– Válik-e a korábbi magyarországi üzletpolitika a százalékos Lucent-tulajdon következtében?

– Az anyacég 1996 végén jelentős mértékben, több mint 600 millió forinttal emelte az alaptőkét. Piaci magatartásunk és belső felépítésünk lényegében változatlan marad, továbbra is biztos partnerei szeretnénk maradni megrendelőinknek.

– Milyenek voltak az 1996-os eredmények?

– 1995 erősebb évünk volt, mint 1996. Az alközponti piac az 1991-ben indult fellendülés után beszűkült, hiszen ott, ahol égető szükség volt rá, és a pénz is rendelkezésre állt, már megvásárolták a számítá-

technikai-telekommunikációs rendszereket. Megítélésünk szerint a teljes alközponti piacon 1995-höz képest a leszállított portszámot tekintve mintegy húszszázalékos volt a csökkenés.

– Mit vár 1997-től?

– Mivel a gazdaságban öt-tíz százalékos növekedést prognosztizálnak, növekedésre számíthatunk az üzleti kommunikációs piacon is. Tervünk, hogy megismételjük a dollárban számított 1995-ös eredményünket. Meglévő partnereinktől utánrendelésekre számíthatunk, sokat várunk az úgynevezett Call Centerektől (automatikus híváselosztó központok) és az integrált multimédia-rendszerektől.

– Mennyire becsüli a Lucent-alközpontok magyarországi piaci részesedését?

– Az új eladásoknál a portszámot tekintve 20-25 százalékra.

– Várható-e a piac átrendeződése a Matáv alközponti üzletágának központosításával?

– Bizonyára igen. Még nem dőlt el, hogy mely cégek lesznek a Matávcom beszállítói, ami bizonyára befolyásolja majd a piaci résztvevők stratégiáját. Mi is tárgyalunk a Matávval, de természetesen fel vagyunk készülve arra az esetre is, ha a Matávcom nem minket választ.

– A nagy hazai tendereken gyakran egyedüli tengerentúliként indul a Lucent Technologies. Jelent ez valamiféle megkülönböztetést, esetleg hátrányt az Önök számára?

– Néha előfordul, hogy földrajzi preferenciákat alkalmaznak, ami esetenként a tenderkiírásban is szerepel. Furcsának tartom, hogy helyenként hátrányba kerülünk, hiszen a legtöbb működőftóke az Egyesült Államokból érkezett az országba. A Lucent nagy erőfeszítéseket tesz, hogy „jó állampolgár” legyen az Európai Unióban, gyára-

kat telepít a kontinensen, s termékeivel igazodik az európai szabványokhoz. Összességében azonban nem beszélhetek hátrányos helyzetéről, s mivel Magyarország az EU felé tart, várhatóan a jövőben sem lesz probléma.

– Mennyiben beszélhetünk a Lucentnél magyarországi hozzáadott értékről?

– Először is száz magyar embernek – zömében diplomásnak – ad a cég munkát. Igaz, hogy maguk a berendezések az anyavállalattól érkeznek, a rendszerintegráció, valamint a speciális igények szoftveroldali kielégítése itthon történik. Nagyon nagy jelentőségű, hogy a Lucent két évvel ezelőtt Magyarországon alakította ki kelet-európai támogatóközpontját, amely az egész régió számára végző műszaki támogatást, oktatást, szervez konferenciákat. Működik a budapesti központban egy olyan részleg is, amely a Bell Laboratórium számára szoftvereket tesz, és az igény definiálásával foglalkozik. A konferenciákra és a tanfolyamokra mintegy ezer külföldi érkezik évente az országba.

## Indulás mikrohullámon

Tavaly decemberben országos mikrohullámú hálózat építésére közös vállalatot hozott létre a GTS és az Országos Vízügyi Főigazgatóság (OVF). A washingtoni központi független távközlési befektető és üzemeltető 500 ezer dollár értékben tőkeemelési hajtott végre, és így 25 százalékos induló részesedést szerzett az OVF tulajdonában lévő Hydrotel Kft.-ben. A lépcsőzetesen bővülő hálózat 1997-ben eléri a meggyezéshelyeket, valamint Siófokot, Sopront és Nagykanizsát. A tervek szerint a továbbiakban évente mintegy ötven várost kapcsolnak a háló-

zatba, a projekt befejezése négy-öt év múlva várható. A beruházás összköltsége előreláthatólag meghaladja a 60 millió dollárt.

A hálózat az OVF kommunikációs igényeinek kielégítésén túl különféle lehetőségeket nyújt az üzleti szférára számára, nevezetesen hozzáférést biztosít a csomagkapcsolat adatátviteli, frame relay, bérelt vonali adatátviteli (64 kbit/s-2 Mbit/s), különálló telefon- és ISDN-szolgáltatáshoz, valamint az Internethez.

A GTS eddigi magyarországi befektetései összege meghaladja a 25 millió dollárt. Leányvállalata a mikrohullámú és műholdas adatátviteli szolgáltatást nyújtó GTS Magyarország Távközlési Kft. és az Eurohívó Személyhívó Koncessziós Rt. Látva az 1993-ban indított magyarországi tevékenység eredményét, a GTS Budapestre helyezte közép-európai holdingjának központját. Az új vállalkozással kapcsolatban Pesti Istvánhoz, a holding vezérigazgatójához intéztünk néhány kérdést.

– Országos távközlési hálózattal jelenleg csak a Matáv rendelkezik, ám több társaság háza tájáról is készülődésre utaló jelek tapasztalhatók. Önök nyilvánosságra hozták, hogy rövidesen megkezdik egy országos mikrohullámú hálózat építését. Azt jelenti ez, hogy a Matáv monopóliumának 2002-ben történő megszűnésére készülnek?

– Magyarországon fokozódó igény van az üzleti kommunikáció iránt, ezért belevágtunk egy üzleti kommunikációs hálózat építésébe. Már egy évvel ezelőtt időszerű lett volna a kezdés, de az Antenna Hungáriával folytatott tárgyalásaink sajnos megakadtak. Most csak egy üzleti kommunikációs hálózatot épí-

tünk, hogy mi lesz az ezredforduló után, az még a jövő zenéje.

– Véleménye szerint hány országos hálózatnak van létjogosultsága Magyarországon?

– A Matáv mellett még egy nagy, országos szolgáltató élhet meg, és esetleg néhány kisebb, szakosodott társaság. Mondhatjuk tehát úgy, hogy kettő és fél.

– Az országos mikrohullámú hálózatot a jelenlegi GTS-OVF felállásban kívánják megvalósítani?

– A beruházás végére az OVF tulajdoni hányada tíz százalék alá megy, de hogy a GTS a fennmaradó 90 százalékon kívül osztozik, illetve osztozik-e egyáltalán valakivel, az még nyitott kérdés. Nem szakadtak meg a tárgyalások az Antenna Hungáriával, és bárki más felé is nyitottak vagyunk.

– Önök többször hangsúlyozták, hogy üzletemberek, elsődleges céljuk, hogy befektetéseikből profitot szerezzenek. Mikorra várják a hatvanmillió dolláros beruházás megtérülését?

– Erre a kérdésre egy év múlva, az első tapasztalatok után válaszolok majd.

– A mikrohullám választása mellett szól, hogy a vízügyi igényeit ez a technológia elégíti ki a legjobban, továbbá így módon lehet egy országos hálózatot elfogadható mértékű befektetéssel megvalósítani. Elegendő kapacitást biztosít a mikrohullámú hálózat hosszú távon is?

– Hosszú távon hibrid, azaz optikai kábelkkel kiegészített hálózatban gondolkodunk. Rugalmasan és gyorsan igazodunk az igényekhez, megtérülő megoldásokat választunk. Mikrohullámmal indulunk, hiszen így elfogadható a befektetés mértéke, s így van kilátás a folytatásra.

Mallás Judit

### Pannon-kötvény

## Jó üzlet a mobiltelefonia

Huszonhétmilliárd forint névértékben kötvényeket bocsát ki a Pannon GSM Távközlési Rt. Az értékpapír garanciaállalója a holland ING Amsterdamban. A kibocsátó nyilvános kibocsátás formájában, aukción értékesíti a kötvényeket elsősorban magyar intézményi befektetők, valamint külföldi intézményi befektetők részére.

A kötvénykibocsátás alapvető célja a devizahitelek miatti árfolyamvesztések csökkentése, azaz forint finanszírozási alap megteremtése. A Pannon-kötvényeket három sorozatban, eltérő futamidővel, de azonos kamatmegállapítási feltételekkel bocsátják ki. A kamatlatbat félévente állapítják meg, mértéke pedig mindig 3 százalékkal haladja meg a fogyasztói árindexet. Túlgyézs esetén mód van arra, hogy a 24 milliárd forint felül további kilencmilliárd forint névértékű kötvényt bocsásson ki. Az értékpapírok a kibocsátást követően rövidesen a Budapesti Értéktőzsdére kerülnek.

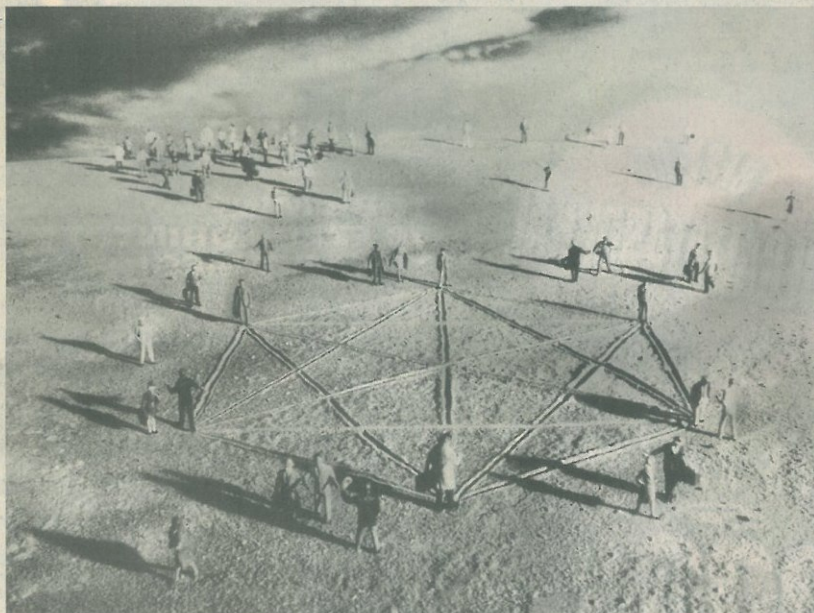
Emri Gussi, a Pannon GSM vezérigazgatója minden várakozáson felülinek nevezte a hazai mobiltelefonia fejlődését. A szolgáltatás indításakor 1996 végére csupán 43 ezer Pannon-előfizetőt prognosztizáltak, ezzel szemben a valós szám 170 ezer volt.

Az eddigi trendet alapul véve 1997 végére már 300 ezer, 98 végére több mint 500 ezer, 2000 végére pedig 850 ezer előfizetővel számolnak. Eddig több mint 300 millió dollárt fordítottak beruházásra, az elkövetkező két-három évben pedig évente minimum százmillió dolláros fejlesztéssel számolnak. Jelenleg a bázisállomások száma ötszáz körül mozog, év végére meghaladja a hétszázat, 2000 végére pedig az ezret. A tavalyi árbevétel 18,5 milliárd forint volt, idén ezt a számot legalább meg szeretnék duplázni.

## Személycsere a Matávnál

Tegnap megvált a Matávot a gazdasági vezérigazgató-helyettes. Ray E. Stewartot az Ameritech a Belgacom távközlési társaság pénzügyi és adminisztratív vezérigazgató-helyettesévé nevezte ki. A brüsszeli távozott szakember helyére a Matáv Irányító Bizottsága február 24-i hatállyal Ronald Reisinget nevezte ki. Reising budapesti megbízatása előtt az Ameritech Europe befektetési és üzemeltetési alelnöke volt.

## Legyen saját TELECOMMunikációs rendszere!



Ha többet akar megtudni, vegyen részt az Alcatel márciusi ISDN rendszerbemutatóján. Jelentkezni lehet március 3-ig a 204-7739-es telefonszámon.

ALCATEL

ALCATEL AHT Híradástechnikai Kft., Budapest XI., Kondorfa u. 10.  
Levél cím: 1507 Budapest Pf. 30., Tel.: 204-7739 · Fax: 204-7738

A kezdőtől... ..a virtuózig...  
...mindenkinek: Comprador Plus

– Önnek a gépe... hmm, a gépe... hááát, öö...  
– A gépem?  
– A gépe egy kissé vacak (s nem megfelelő!)  
– Csak így szimplán vacak?!  
Mondhatta volna szebben, kislovag!  
Őskavas, mely kukaért sík!  
Jogtisztaszoftvert senki sem lehet itt. –  
Tülméretezett, drága s nagy,  
Vagy éppen mindig lefagy.  
Szerzemek méltatlan, no-name,  
Többet ér a benne lévő fém!  
Összeférhetetlen, goromba, magánik való  
Hálózatba – bárhogy pénzeled – sose jó!  
A boltban csak eladni próbálták, s nem ki,  
Merevlemezét nem motor hajítja: karbul!  
S mert nem jeladatához lett véve,  
csak létezésére lehet búska. –  
Így! – mert magamat kigányolom, ha kell,  
de hogy más mondja, azt nem tűröm el!

Csak hát a szellemesség nem minden. Cyranonak sem kellene a gépet így minősítenie, ha a Comprador Plusnál vásárolta volna meg a számítógépet. Mert itt mindenkinek a feladatához a legmegfelelőbbet kínálják.  
– márkás (HP, Compaq, DTK, Acer) PC-k éppúgy kaphatók, mint megbízható (48 órát tesztelt), de olcsó, hazai összeszerelésű gépek, kivánságra előre installált szoftverekkel. Sőt akár egy komplett hálózatot is kiépítenek.

Telefon: 221-2802  
Telefon/fax: 363-0141  
1148 Bp., Mogyoródi út 73/b



## Vírusnapár

1997. március

Új rovatunkban „vajtűlű” olvasóink érdeklődésére számot tartva minden hónapban közöljük, melyik napon milyen számítógépvírus kelhet életre.

<b>Március 1., szombat</b> Pinworm, 10Past3
<b>Március 2., vasárnap</b> Flip, Tormentor-1072(Nuke)
<b>Március 3., hétfő</b> Beware, VCL(Miles)
<b>Március 5., szerda</b> X-2(X-1 & X-1B)
<b>Március 6., csütörtök</b> MichII, Michelangelo, RIP-699
<b>Március 7., péntek</b> Jerusalem (Payday)
<b>Március 8., szombat</b> Taiwan
<b>Március 10., hétfő</b> Leprosy (Leprosy-664A), Day10
<b>Március 13., csütörtök</b> Monxia, NPOX (NPOX 2.1), Rocko
<b>Március 14., péntek</b> Arale, Jerusalem(Payday)
<b>Március 15., szombat</b> Maltese Amoeba
<b>Március 16., vasárnap</b> 10Past3
<b>Március 18., kedd</b> Npox, Form-Virus (Form-18), Evil Genius (Form-18)
<b>Március 20., csütörtök</b> Day10
<b>Március 21., péntek</b> Jerusalem (Skism), Jerusalem (Skism-1), Jerusalem (Payday)
<b>Március 24., hétfő</b> FORM-Virus, Rocko(Mutating Rocko)
<b>Március 25., kedd</b> March 25th
<b>Március 28., péntek</b> Jerusalem(Sub-Zero B), Jerusalem (Skism), Jerusalem (Skism-1), Jerusalem (Payday)
<b>Március 29., szombat</b> 10Past3, Geek, Highlander
<b>Március 30., vasárnap</b> Day10
<b>Március 31., hétfő</b> Tormentor(Lixo Nuke), VCL (Diogenes)

Összeállította: Kis János

## Egész március folyamán aktív vírusok

Fich, Micropox

## A hét napjaihoz kötött vírusok

## Mindenhétőn

Immolation, Garfield, I-B (BadGuy), I-B (BadGuy 2), I-B (Exterminator), Kalah (Kalah-499), Witcode, VirDem (VirDem-833)

## Mindeneden

Ah, I-B (Demon), I-B (Demon-B), Kamasya

## Mindenszerdán

PS-MPC (No Wednesday), Victor, VCL (Red Team)

## Mindencsütörtökön

TPE (Girafe)

## Mindenedéteken

Frere Jacques, Smack, PS-MPC (Mimic-Den Zuk), PS-MPC (Mimic-Jerusalem), VCL (Diarrhea), NaziPhobia, Wild Thing 2, Bryansk, Immolation, TalkingHeads

## Mindenszombaton

Italian Pest (Finger), Jerusalem (Phenome), Migram,

## Mindenszombaton

Sunday, Sunday-2, Mindless, Witcode

## Postánkból

Számítógépet az iskolának címmel jelent meg beszélgetés Drájkó László úrral a Telecomputer december 2-i számában. A Compaq Magyarország igazgatója számos, igen szimpatikus gondolatot vet fel, elsősorban a számítástechnikai piac jelenlegi struktúrájának szükséges átalakítása, a márka, a minőség és az általános felhasználó érdekeinek védelme, az oktatás támogatása témájában. Ezeket a gondolatokat, azt hiszem, valamennyi, a gyártott termék minőségét szívén viselő vezetőnek magáénak kell vallania. Van tehát közös ügyeink, azonos érdekeink, attól függetlenül, hogy adott esetben egymás piaci ellenfelei vagyunk.

Drájkó úr egyik megállapításával azonban vitatkoznom kell. Amak megítélése, hogy a Compaq milyen minőségű „nagy teljesítményű, több Intel Pentium Pro processzoros, Windows NT-s grafikus tervezői, multimédia-fejlesztői munkaadalmásokat” gyárt, nem az én, hanem a felhasználó dolga.

Amak tudatában, hogy mindehhez az Intergraph nagy teljesítményű grafikai kártyáit, az Intel Pentium Pro processzorait stb. használja, ez a megállapítás teljesen helytállóan tűnik annak ellenére, hogy számomra a Compaq név nem elsősorban ilyen jellegű termékekkel

forrt össze. Én a megállapítás „elsőként, mindenkit megelőzve” minősítésével vitatkozom az alábbi tények alapján:

Anikor az Intel 1995. novemberében Magyarországon hivatalosan bemutatta a Pentium Pro processzort, ipari referenciaként, alkalmazási példaként a HP és az Intergraph terméket állította ki. Az 1995. augusztusi Sigraph '95 kiállításon került bejelentésre az Intergraph-termékekben a Pentium Pro (Akkor még P-6) processzorok alkalmazása. Mind munkaadalmásaink, mind szervereink működnek 4 db Pentium Pro-s változatban is 1995 novemberé óta. Az Intergraph a fenti, szakmailag korrektil körülírt terméket több mint egy éve forgalmazza Magyarországon is, ezen termékeink nem csak a prospektusainkban vannak jelen, hanem felhasználóinknál is.

Nem állítom, hogy az Intergraph a fent definiált termékeket „elsőként, mindenkit megelőzve” dobta piacra, de azt igen, hogy mi is „már régóta piacon vagyunk”. Az olvasó korrekt tájékoztatása érdekében tartottam fontosnak ezen apróság megemléztését, hozzátevé, hogy az interjú főbb megállapításával egyetérték.

Kárász Vilmos  
Intergraph Magyarország Kft.  
ügyvezető igazgató

Kárász Vilmos levelét eljuttattuk Drájkó Lászlóhoz, aki a következő válasz közlését kérte lapunktól:

Nyilatkozatomban nem volt szándékomban sérteni senkit sem személyben, sem üzleti érdekeiben. Egyszerűen arról van szó, hogy a Compaq a világ első PC-gyártója, és célunk, hogy kétezerre a három legnagyobb számítógépgyártó egyike legyen. Ez a helyzet minket arra szorít, hogy közvetlen versenytársainkat figyeljük, velük hasonlítsuk magunkat össze, s ne az úttörőkkel, azokkal, akik egy-egy részpiazcon igyekeznek vásárlóinknak újdonságokkal szolgálni. A „...mindenkit megelőzve” valóban túlzó volt, de tudni kell, hogy ez alatt mi azt értettük,

hogy „...minden más piacvezető számítógépgyártót megelőzve”...

Az, hogy a Compaq elkötelezte magát az NT operációs rendszerrel működő Intel Pentium Pro processzoros grafikus munkaállomások mellett, véleményem szerint mindenkinek jó, aki ilyen termékekkel van jelen a piacon, hiszen – bár kétségtelenül versenytársa a specializáltaknak – kiterjeszti, bővíti a piacot, új lehetőségeket teremt minden komoly szállító számára.

Drájkó László  
vezérigazgató  
Compaq Computer Kft.

## Internet galaxis '97

Szokás vitatkozni a Világhálón, a világszerte informatikai hálózatnak, az Internetnek nem szakemberek számára a legkönnyebben hozzáférhető részében azon, vajon hány hét egy esztendő. Van, aki szerint egy tuca, van aki szerint már néhány hét alatt is évnnyit változik, fejlődik maga a technika is. Az éjjel-nappal elérhető adatbázisok száma meredeken nő. Hiába hirdette meg Amerikában Gore alelnök a minap a infosztrádát, azért mégiscsak egy kuszka kósz az, ami itt létrejött és burjánzik.

Vagy egy galaxis...

Internet galaxis: ez a címe az aDaM Stúdió e hét csütörtökén megnyíló, egy egész héten – Internet-esztendő – át tartó rendezvényének a Szépművészeti Múzeumban. A tavalyi kiállítást még a Budapest Kiállítóteremben tartották, s íme, egy naptári év után a Szépművészeti Múzeumba kellett költözniük vele. Rangot jelent a Szépművészeti Múzeumban, a legjelentősebb magyarországi képzőművészeti közgyűjtemény 1906-ban elkészült, Schikerdanz Albert és Herzog Fülöp által emelt eklektikus épületében megjelenni az Internettel. Szimbolikus jelentősége van annak, hogy egy technikai eszköz, a számítógép bevonul a képzőművészet templomába. No, nem a múzeumba, hiszen oda már régen bevonult. A muzeológusok munkájukban használják, s a múzeum új Magyarország története kiállításán is ott van installációként.

Nem lesz ez másképp a Szépművészeti Múzeumban sem. A számítógép egyszerre lesz az Internet galaxis '97 kiállítási tárgya és installáció. Installáció, hiszen aki leül mellé, azt az a folytonosan változó valami ér-

deklí, ami a dobozban van: szöveg, kép, film, hang. A kiállítás idején lezajló vitákban, előadásokban is ez a kettősség feszül majd: lesz digitális művészeti műhely a tartalommal, szakmai fórum az eszközzel, a hordozóval és ellenfórum az új galaxis társadalmi hatásával foglalkozóknak.

Erdély Dániel, a szervező aDaM Stúdió igazgatója szerint már a tavalyi rendezvényük számos kapcsolat kialakulását inspirálta a technika felől érkezők és a hálózatban, a számítógépből hordozott találat képzőművészek között. Az Internet galaxisra sok művészt, csoportot várnak kísérleteivel, a lehetőségeket kitapogatni akaró alkotásaival.

## Telecomputer

a Magyar Nemzet  
informatikai melléklete

Felolós szerkesztő: Takács Gitta  
Társzerkesztő: Simon Ernő

## Szerkesztők:

Mallás Judit (távokzés)  
Szekeres Zsuzsa (hírek)  
Vargha Márton (számítástechnika)

Nyomdai előkészítés:  
CONCORD Press Design®  
Művészeti vezető: Krepler István  
Nyomás: Szikra Lapnyomda Rt.

A lap az Interneten a  
<http://www.hungary.com/telecomputer> és  
a <http://www.net.hu/telecomputer> címen  
érhető el. Lapjainkat a Világhálón  
a Hungary Network gondozza.

Hirdetéstételt: CONCORD Press Kft.

Hirdetési igazgató: Szilágyi Katalin

Szerkesztőség és hirdetéstételt:

1132 Budapest, Váci út 6. III. 6.

Telefon/fax: 131-4046

Telefon: (06-60) 427-710, -720, -730

e-Mail: 75162.2351@compuserve.com

**MOBILISZTÁROK SLÁGERÁRON!**

**BEST OF SZOLGÁLTATÁSOKKAL**  
havi nettó 990 Ft

Most választhat a Number One slágerekből!  
Ha csak egyet is elvisz.

**TÖBB MINT 70 EZER FORINTOT TAKARÍT MEG!**

Az **Ericsson GH 388** vagy a **Nokia 2110i** mobiltelefon WESTEL 900 előfizetéssel most mindössze **nettó 29.900 forintért** az One lehet!

Az ajánlat része a „**BEST OF**” szolgáltatás-csomag, amely egy éven át havonta csak 990 forintba kerül. A csomag a következő szolgáltatásokat tartalmazza: GSM távirat, Hívószámkijelzés, Postamester és kedvezményes Megapress 900 hívás.

Tehát a legnépszerűbb mobilisztárokkal várjuk a WESTEL 900 mintaboltjában, valamint a FOTEX, az OFOTER, a KERAVILL és a Westel Radiotelefon Kft. üzleteiben **csak amíg a készlet tart!**

**Információ: 265-9090 és 06-30/30-30-30**  
Részletek az üzletekben!

**Készülék és kártya MOST 29.900 Ft +ÁFA**

**CSÚCSMODELLEK - IGENYESEKNEK!**

**Westel**

AHOL MINDENKI BÖNGÉSZHET A MATÁV JÓVOLTÁBÓL

SZERVEZŐ: AZ **adam** Stúdió, 1075 BUDAPEST, MADÁCH IMRE ÚT 8. TEL./FAX: (36 -1) 268 0285, E-MAIL: STUDIO@ADAM.HU



**Microsoft** Inter-Európa Bank Rt. **IBM**

SZÉPMŰVÉSZETI MÚZEUM, BUDAPEST, HÓSÓK TERE,  
FEBRUÁR. 28.–MÁRCIUS. 5.  
MEGNYITÓ 1997 FEBRUÁR 27. 17.00 "  
NYITVATARTÁS HÉTFŐ KIVÉTELÉVEL  
NAPONTA 10.00 " – 20.00 "



**Internet Galaxis '97**