AST COMPUTER
ÉS MÉG ANNÁL IS TÖBB...
G70
1112 Budapest, Péterhegyi út 98.
Tel.: 228-4838, 228-4839 Fax: 228-4840

Carbon irodatechnika
IRODATECHNIKAI KELLÉKANYAGOK
IFABO A 205/C
JÁRJON, AKÁR 20%-KAL JOBBAN!

Telecomputer

Látogassa meg lapunkat az Ifabón a B pavilon 14/J standján!

OKI Telefon: 266-6225
OKI InfoFax: 321-4466/1881

1997. május 5., hétfő
A Magyar Nemzet informatikai melléklete
II. évfolyam, 9. szám

Tőzsdére készül az Albacomp

Bár hivatalos toplistát még nem adtak ki a számítástechnikai vállalkozások tavalyi eredményeiről, bizonyosra vehető, hogy hétmilliárd forintos forgalmával az Albacomp továbbra is a piacvezető cégek egyike. A 650 millió forintos jegyzett tőkéjű, 1,8 milliárdos vagyonú, 176 embert foglakoztató részvénytársaság adózás előtti eredménye 522 millió forint volt. Tizennyolcezer személyi számítógépet értékesített, s ezzel a mintegy 120 ezresre becsülhető '96-os magyarországi PC-piacon közel 15 százalékos részesedést birtokolt. Minárovits Jánost, az Albacomp Rt. vezérigazgatóját arról kérdeztük, hogyan értékeli cége tavalyi eredményeit, s mit vár, mit tervez az idei évre.

– Tavaly 30 százalékkal növekedett forgalmunk, legalábbis értékben, mert az eladott gépek darabszáma valamennyivel csökkent az előző évihez képest. Mintegy ezer noteszgépet és 2500 darab márkás – IBM-, Compaq- vagy Hewlett Packard-gyártmányú – PC-t adtunk el, s több mint 14 ezret a székesfehérvári műhelyünkben konfigurált, jó minőségű távol-keleti alkatrészekből felépített személyi számítógépekből. Ezeknek a gépeknek egyébként előnyei is vannak a nagynevű márkákkal szemben, modularitásuk révén könnyebben bővíthetők, fejleszthetők, s ma már külsőre is elegánsak, de*signjuk megfelel a korszerű irodák* követelményeinek.

– 1996 utolsó hónapjában igazi boom volt a PC-piacon, 1,5 milliárdos forgalmat bonyolítottunk le, s a szokásos év végi lendület most az év elejére is áthúzódott. Az első negyedév bevételével igen elégedettek vagyunk, ennek alapján akár 30 százalékos forgalomnövekedést is tervezhetünk erre az évre. Ezt indokolja az is, hogy megkezdődött egy technológiai váltás a magyar piacon, az elavult, néhány éves PC-ket most cserélik korszerűbbekre.

– Az Albacomp Rt. 70 százalékos tulajdonosa a német Compu Shack disztribútorház társaságában a Walton Kft.-nek és 51 százalékos részesedése van a SZÜV-ben is. Ezek a vállalatok milyen évet zártak tavaly?

– Másfél milliárd forintos bevételt ért el a Walton, nyeresége annak *ellenére nem számottevő*, hogy az üzlet igen jól megy. Nagy beruházásaink voltak, új irodaházba költöztünk, korszerűsítettünk, oktatólaboratóriumot szereltünk fel. A SZÜV Rt.-nél még zajlanak az átszervezések, a profiltisztítás, de jövünk kifele a gödörből, 2,9 milliárdos árbevétellel zárta a 700 fős cég az évet, és mintegy 130 millió forintos adózás előtti nyeresége volt. Úgy érzem, kereskedelmi téren a Computer-M üzlethálózat működtetésében bőven vannak még tartalékok.

– Ha összeadjuk az Albacomp és említett érdekeltségei forgalmát, akkor kiderül, hogy a 80 milliárd forint éves forgalmúra becsülhető magyar számítástechnikai piacból jókora szeletet, mintegy 11,5 milliárdos részt, azaz közel 15 százaléknyit ez a három cég hasított ki magának. Vannak-e további növekedési terveik?

– Hogyne. Szeretnénk még érdekeltségeink körébe vonni vagy „zöldmezős" beruházással létrehozni egy erős, milliárdos forgalmú rendszerintegrátor vállalkozást. Nem zárható ki, hogy valamilyen módon közelítjük, esetleg összeolvasztjuk a három számítástechnikai vállalkozás tevékenységét. S mivel a további fejlődés érdekében az Albacompnak is szüksége lenne tőkebevonásra, ennek módjáról is gondolkozunk, valamilyen szakmai vagy pénzügyi befektetőt keresünk, de az is lehet, hogy a tőzsdére megyünk.

Takács Gitta

Informatika tizennyolcezer négyzetméteren

Tavaszi vásárhívogató

IFABO '97

Május 6–10. között rendezik a BNV területén az Ifabo számítástechnikai, telekommunikációs, irodaautomatizálási, bank- és postatechnikai szakkiállítást. Nettó 18 ezer négyzetméteren, mintegy 450 kiállító – túlnyomó többségükben Magyarországon működő cégek, köztük szinte valamennyi multinacionális vállalat helyi leányvállalata – mutatja be termékeit, szolgáltatásait. A legtöbb szakmai újdonság a különböző hálózati számítástechnikai megoldások, az integrált vállalati rendszerek, az Internet és a mobilkommunikáció témájában várható.

(Folytatás az 5. oldalon)

Bővül a hazai informatikai piac

Az első negyedév értékesítési eredményeit a számítástechnikai termékekkel, szolgáltatásokkal kereskedők többsége igen elégedetten szemléli, s egész évre az előző évieknél nagyobb keresletet, piacbővülést vár.

Az információtechnológiai beruházások alakulását elemző kiadványában az EITO (European Information Technology Observatory) által közzétett adatok és előrejelzések is növekedést jósolnak.

A magyar piac még mindig erősen PC-orientált, a hardverpiacon egyértelműen a személyi számítógépek és a nyomtatók a legkeresettebbek. Az asztali személyi számítógépekből tavaly mintegy 120 ezer talált gazdára nálunk – alig háromezerrel több, mint 1994-ben –, az idei előrejelzés 132 ezres keresletről szól, a laptopokból 7500-at adtak el tavaly, az idén talán pár százzal többet fognak. Az EITO szerint összességében mintegy 9–10 százalékkal (ECU-ban számolva) több értékű információtechnológiai eszközt vásárolnak majd a magyar vállalatok, intézmények, mint az előző évben. Leginkább a UNIX-os gépek, a PC-k, az adatkommunikációs hardverek és az irodai elektronikus eszközök vásárlása nő. A legerősebb felvevő piac a privát vállalatok, a pénzügyi intézmények és a kormányzati-államigazgatási szféra lesz. Nő a szoftverek és a számítástechnikai szolgáltatások iránti igény, tavaly erre fordították az informatikai beruházások 42 százalékát.

Ha az európai piac információtechnológiai beruházásait nézzük, egészen csekély a kelet-európai országok részesedése: mindössze négy százalék a 154 milliárd ECU-ből. A beszerzések növekedését ugyan e térségben csaknem a kétszeresére jelzik az egyéb területekéhez képest (13,3 százalék, míg másutt 6-7 százalékos), az elmaradás behozásához azonban ez is kevés.

Információtechnológiai kiadások Magyarországon
(millió ECU)

	1994	1995	1996	1997*	1998*
Számítógép-hardver	*333*	*272*	*288*	*320*	*341*
ebből					
nagyszámítógépek	19	0	3	11	4
középszámítógépek	28	21	21	24	25
kisszámítógépek	27	19	21	23	24
munkaállomások	10	7	8	10	11
hordozható PC-k	20	16	18	19	24
asztali PC-k	174	159	168	180	194
PC-s nyomtatók	55	48	49	53	59
Szoftverek	*84*	*93*	*99*	*105*	*114*
ebből					
rendszerszoftver	38	42	44	47	51
alkalmazói szoftver	46	51	55	58	63
Szervizszolgáltatások	*120*	*135*	*154*	*177*	*200*
Adatkommunikációs	*12*	*13*	*14*	*15*	*16*
Irodai eszközök (pl. fénymásolók)	50	52	56	59	64
Összesen:	**599**	**565**	**610**	**677**	734

* előrejelzés

Forrás: EITO

Synergon

A terv négymilliárd

A Rolitron Informatika és az Optotrans egyesüléséből létrejött Synergon Informatika Rt. az első negyedévben 850 millió forintos forgalmat ért el. Rendelésállománya március 31-én 1,1 milliárd forint volt, ezért a cég vezetői úgy látják, év végére sikerül elérni vagy meghaladni a tervezett négymilliárd forint forgalmat. A közeljövőben a korábbi elképzelésekkel ellentétben zártkörű tőkeemelést hajtanak végre, amelynek révén egy pénzügyi befektető szerez kisebbségi tulajdonrészt a Synergon Informatikai Rt.-ben. Ebben a félévben tehát nem kerül sor nyilvános részvénykibocsátásra, hanem a nemzetközi mintát követve egy zártkörű tőkeemelés után, egy későbbi lépés lesz a tőzsdei bevezetés. A két cég 1988januártól Synergon Informatika Rt. néven jogi és számviteli értelemben is egyesül. A cég túlteljesítette éves tervének első negyedéves időarányos részét. Végrehajtották az első szervezeti változtatásokat, kialakultak az első közös szervezeti egységek és pozíciók. A divíziók három helyen működnek, egyik Vácon, a másik kettő Budapesten.

Öt mobil

Olyan GSM-telefonok is megjelentek már a piacon, amelyek beszédhangra kezdeményeznek hívást. A Philips Spark és Genie készülékei felismerik a hangot, s lehetővé teszik, hogy a felhasználó tíz tárolt telefonszámot hangtárcsázással hívjon. Különösen gépkocsivezetőknek tehet jó szolgálatot ez a funkció, hiszen vezetés közben mindössze a hívandó telefonszám tulajdonosának nevét kell bemondani. A világ eddigi legkisebb és legkönnyebb mobiltelefonja, a Genie – amiről a *Telecomputer március 24-i* száma már hírt adott – mindössze 95 grammot nyom.

(Folytatás a 12. oldalon)

ZimmeZoom

VISSZA A JÖVŐBE!

Az információ – hatalom. A kommunikáció a XXI. század legigéretesebb iparága. Hálózatba kapcsolt számítógépek milliói zümmögik az új ipari-informatikai forradalom hangjait a világba. Az Internet és a mobilkommunikáció összekapcsolásából rövidesen megszületnek azok az új eszközök, amelyek megszabadítják az embert helyhez kötöttségétől. Az információs sztráda virtuális világában valódi emberek valóban mindent elérhetnek... ha elérhetők!

Az **OPERATOR** személyhívók a bennük rejlő csúcstechnológiának köszönhetően már ma készen állnak e forradalmi változásokra. A fejlett telekommunikációs hálózattal rendelkező országokban sokan választják ezeket az övre csatolt, apró kis készülékeket, amelyek könnyen és diszkréten elérhetővé teszik tulajdonosukat. De nemcsak erre valók! Például értesítik Önt e-mail-címére érkező leveleiről, és ezeket egy telefax segítségével teljes egészükben lekérheti és kinyomtathatja magának anélkül, hogy be kellene jelentkeznie Internet-szolgáltatója címére. A készülék képes a beérkező üzeneteket hang nélküli, diszkrét rezgéssel jelezni, ezáltal Ön bizalmas vagy személyes tárgyalásain is minden információt megkaphat anélkül, hogy partnerével szemben udvariatlan lenne, vagy fel kellene venni a mobiltelefonját. Bárki bármikor elérheti Önt, de senki sem zavarhatja!

Tel.: 461-2311, Internet: http: //www.operator.hu

A KONKURENS UTOLSÓ AJÁNLATA 20 MILLIÓ FORINT. ENGEDJÜNK 2 %-OT.
OPERATOR

ÚJ SZOLGÁLTATÁSAINKKAL KAPCSOLATOS FELVILÁGOSÍTÁST AZ IFABON KAPHAT AZ A PAVILONBAN AZ OPERATOR STANDON

OPERATOR homepager

Röviden

Útmutató hálózatépítőknek » Laikusoknak, a számítógépet éppen csak bekapcsolni tudó és a Windowsban, a Lotus AmiPro, a WordPerfect vagy valamelyik más szövegszerkesztőben éppen hogy jártas embereknek állította össze a LANeX azokat csomagokat, amelyekkel gyorsan, egyszerűen lehet kis helyi hálózatot építeni. Ahol nincs szükség útválasztóra, kapcsológépre, legfeljebb előre programozott, néhány – a nyomtatónál mindenképpen kevesebb – kapcsolót tartalmazó hubra, ott érdemes átböngészni az Összekötő szöveg címmel megjelent füzetet, s a lehetőségek mérlegelése után kiválasztani azt a megoldást, amelyben benne van a továbbfejlesztés lehetősége is.

Ötéves a Computer 2000 Magyarország » Ötödik születésnapja alkalmából május 5-től majdnem öt napig – az úgynevezett „spiff day"-eken – jelentős kedvezménnyel kínál különböző termékeket az egyik legnagyobb forgalmat lebonyolító disztribútorcég, a Computer 2000. A sokféle számítástechnikai újdonság mellett a cég Ifabo-standjának látványossága lesz egy Opel Corsa is, amelyet egy május végéig tartó Computer 2000–Microsoft akció fődíjaként nyer majd el valaki.

Exide áramforrások a BPS-től » Fél évtizede a Fiskars szünetmentes áramforrások magyarországi disztribútora a BPS Business Power Systems Kft. A Fiskars Power Systems és az amerikai Exide Electronics egyesülésével megjelentek a kínálatában az Exide-termékek is. A BPS térítésmentes szolgáltatása, hogy felméri a védeni kívánt eszközök, számítógépes konfigurációk áramellátási igényeit, az üzemeltetés körülményeit.

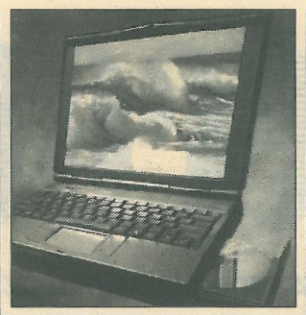
Számítógépek és kivetítők hálózatban » Az Ifabo Internet-falujában a DNN Computernek köszönhetően egy 120 collos, külső fényre érzéketlen „vászonra" vetítik majd ki a böngésző képernyőket, mégpedig az országban fellelhető egyik legnagyobb teljesítményű (1300 ANSI Lumen) SVGA-felbontású kivetítővel. A DNN standján egy házimozizóknak szóló berendezést is bemutatnak, amelyen a videojel a szokásos 625 soros felbontás helyett 2500 sorban jeleníthető meg. Vezérlőtermek felszereléséhez vagy színpadi látványtervek kialakításához alkalmas az a rendszer, amely több kivetítőt és számítógépet tartalmaz úgy, hogy bármelyik kivetítőn bármelyik számítógép képe megjelenhet, vagy akár egy számítógép képe egyszerre az összes képernyőn.

Pixel Multimédia » A Viewsonic új Optiquest monitorcsaládját, az amerikai Supermicra alaplapok TX chip sett-es és Pentium Pro II-es verzióit mutatja be az Ifabón egyebek között a Pixel Multimédia Kft. A háromdimenziós grafikai megoldások iránt érdeklődők a Diamond Multimedia 3Dfx VooDoo rendszerét próbálhatják ki, a játékos kedvűeknek pedig masszív, formatervezett botkormányaikat és gamepadjeiket kínálják.

Vállalatoknak, könyvtáraknak » Az idei Ifabón adatbázis-kezelésen alapuló vállalati információs rendszerek kiépítéséhez ajánlott megoldásokat mutat be az IQSOFT. A látogatók megtekinthetnek honosított integrált rendszereket, adatbázis-kezelőket és eszközöket alkalmazásfejlesztéshez, technológiákat adatbázishátterű internetes alkalmazások fejlesztéséhez, megismerkedhetnek az IFS/AVALON integrált vállalati és termelésirányítási rendszerrel és az OLIB integrált könyvtár-automatizálási és információkezelési rendszerrel. Adatbázis-kezelők és alkalmazások biztonságos és hatékony üzemeltetéséhez a PLATINUM termékcsaládot ajánlja a cég, az irodaautomatizálás és a munkafolyamat-kezelés iránt érdeklődők figyelmét pedig várhatóan a DOKTÁR Archiware és a CSE workflow rendszerek keltik fel. Ugyanezen a standon körbe lehet járni az IQSOFT szakemberei és a bemutatott termékek segítségével az objektumorientált programozás témakörét is.

AST-konferencia

Április 18-án rendezték az AST Computer és hazai disztribútora, a százszázalékos magyar tulajdonú G70 Kft. viszonteladói konferenciáját, ahol *Steve Crawley*, az AST Europe marketingmenedzsere a jelenlegi gépeket felváltó új termékekről, azok paramétereiről, piaci megjelenésük várható idejéről tájékoztatta a partnereket. *Kmetty József*, a G70 ügyvezető igazgatója elmondta, hogy az AST egyre nagyobb figyelmet szentel az európai piacnak, tavaly félmillió PC-t adtak el itt.



Az AST-Samsung együttműködés (nemrégiben a dél-koreai, megjelenítőket, RAM-okat gyártó Samsung 49,9 százalékos részesedést szerzett az AST-részvényekből, és a cég igazgatója is a Samsungtól került a vállalat élére) máris érezteti hatását. Megfigyelhető ez technológiai vonalon is, jobb lett a szállítás és a szerviz, a termékek pedig gyorsabban megújulnak. A vállalat célja, hogy 1999-re a világ második legnagyobb multimédiás PC-gyártója legyen.

A G70 két éve kezdte az AST-disztribúciós tevékenységet, a tavalyi az első teljes éve ezen a területen, az elődjétől mindössze néhány hűséges ügyfelet örökölt. Kmetty József kiemelte a minőség mellett a jó alkatrészellátást, a mintegy ötven dealerből álló országos viszonteladói hálózatot, az európai származású bizonyítványt (az amerikai AST cégnek európai részesedéssel rendelkezik) és a 200 ezer dolláros raktárkészletet, de bizonyára szerepet játszottak a sikerben a viszonteladók számára rendszeresen meghirdetett akciók is.

Sz. Zs.

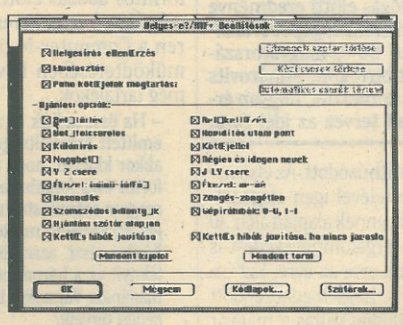
Abakusz a dobozban

A Microsoft vendégeként állít ki a Revolution Software Studio az Ifabón. Itt mutatják majd be az Abakusz üzleti és családi pénzügyi nyilvántartó program dobozos kiszerelésű változatát. Folyamatábra-szerű kezelői felülettel, új funkciókkal, Excelbe való adatexportálási lehetőséggel bővítették Iroda++ integrált kereskedelmi és számviteli rendszerüket. Elkészítettek egy partnernyilvántartó programot is, mégpedig a Microsoft Office 97 programcsomagjában megtalálható Outlook 97 programmal. Számításaik szerint éppen az Ifabo idején köszönthetik majd Számla 95 programjuk 1000. vásárlóját.

Nyelvi centrum nyílik

Csokorba szedte híreit, újdonságait az Ifabo előtt tartott sajtótájékoztatóra a nyelvi szoftvereiről ismert MorphoLogic Kft. *Prószéky Gábor* ügyvezető igazgató elmondta, hogy megjelentek a MoBiDic szótári rendszer német moduljai. Két új CD-t mutat be a cég az Ifabón, német–magyar és magyar–német szótárakkal, az egyik a Halász-középszótár alapján készült (65 ezer szót tartalmaz), a másik ennek banki, külkereskedelmi, közgazdasági és közgazdasági értelmező szótárakkal kiegészített változata. A MoBiDic-hez egyébként már ötvenféle szótármodul kapható. Kétnyelvű könyvek is készülnek MoBiDic-környezetben, levelező mintakönyvek, és szépirodalmi művek is. Elsőként az Alice csodaországban jelenik meg, Kosztolányi fordításában. Megszülettek a MoBiDic első kliens/szerver moduljai, és a szótári rendszer angol és német szótárai kaphatók már a Psion kézi számítógépekhez is.

A Microsoft Office 97 teljes magyar nyelvi támogatását adja a Helyesek 97 programcsomag, amely tartalmazza a szószintű és a mondatszintű helyesírás-ellenőrzőt, a szinonimaszótárt és



a szóelválasztó rendszert. A magyar nyelvű Word 97-be és Office 97-be a programcsomagot beépítették, angol vagy más nyelvű verzióhoz megvásárolható a magyar Helyesek 97. Új fejlesztés a LangWitch program, amely felismeri, hogy egy adott szöveg milyen nyelvű. Ez hasznos lehet szöveges keresőrendszereknél vagy karakterfelismerő rendszereket támogató modulokban.

Körülbelül az iskolaév végéig tart az a nyelvi játék, amelyet az MTA Nyelvtudományi Intézettel és a televízió PC-ABC című műsorával közösen írtak ki. Az pályázhat sikerrel a MorphoLogic által kiírt díjakra, aki a legtöbb olyan magyar szót vagy köznyelvi kifejezést gyűjti össze, amely nem szerepel egyetlen egy- vagy kétnyelvű szótárban sem. Egy másik versenyt is meghirdettek, ezt azok számára, akik olyan hibás szavakat gyűjtenek, amelyeket a helyesírás-ellenőrző program elfogad, vagy helyes magyar köznyelvi szavakat, helyesen képzett szóalakokat, amelyeket a szoftver nem ismer fel, illetve olyan magyar szavakat, amelyeket jelentésüktől függően többféleképpen is el lehet választani (például cumisüveg, rádiósláger). Ebben a kategóriában lehet javaslatot tenni Internettel kapcsolatos szavak magyar megfelelőjére is.

Május 5-én nyílik a Balassi Kiadó és a MorphoLogic közös boltja, a magyar és idegen nyelvi szoftverek, szakkönyvek, szótárak és szótárprogramok szaküzlete. A Margit körút elején található boltot nyelvi centrumnak szánják a két cég szakemberei, ahol a betérők szaktanácsot is kaphatnak.

COMFORT
Szolgáltató, Kereskedelmi és Fejlesztő Kft.
Iroda címe: 1182 Budapest, Hargitai tér 14–15.
Telefon: 294-2050 • Fax: 294-2051 • COMTONE: 294-2052
Kommunikációs Szaküzlet és Internet Rock Cafe
1095 Bp., Mester utca 57. • T.: 216-0050 • F.: 216-0051
Internet-bolt: http://www.comfort.hu

IFABO Budapest 1997
Szeretettel várjuk vendégeinket az Ifabo kiállításon! Idén két helyen: A pavilon 213/B és B pavilon 10/F

ISDN-terminál adapterek, routerek, modemek
Omni TA128
• Internet-eléréshez
• közvetlen banki folyószámla-kezeléshez
• ISDN BBS-szolgáltatásokhoz
• távoli LAN-eléréshez
• videokonferenciához
• távadatfeldolgozáshoz
ZyXEL

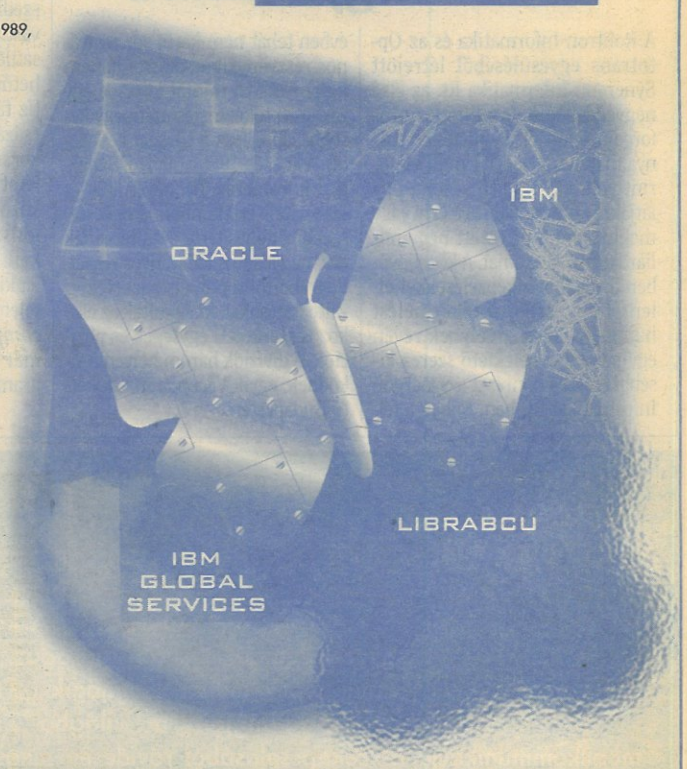
KISKAPU
Internet könyvesbolt
Megnyitottuk könyvesboltunkat az Interneten is a http://www.kiskapu.hu/kiskapu címen. Várjuk megrendeléseiket és észrevételeiket e-mailen is.
Személyes vásárlás
Szeretettel várjuk Önöket személyesen is központunkban, bővülő angol és magyar nyelvű szakkönyvkínálatunkkal. Viszonteladókat is kiszolgálunk!
IFABO '97
Látogassanak el hozzánk az IFABO '97 kiállítás alatt is, a „B" pavilon 9/C standjára, ahol sok meglepetéssel várjuk Önöket
Cégünk számítástechnikai könyvek nagy- és kiskereskedése. Célunk az összes, Magyarországon beszerezhető számítástechnikai könyv forgalmazása. Ennek értelmében kínálatunkat dinamikusan növeljük.
1081 Budapest, Népszínház utca 29. Telefon/fax: (06-1) 269 9119, (06-1) 334-1528

microcom® MODEMEK
Velük élmény a kommunikáció.
OfficePorte Voice
Adat és hang egyidőben! Komplett iroda.
DeskPorte 33.6
A profi MNP 10-es modemcsalád
Carbon Copy 32
Kommunikációs szoftverek DOS, Windows, NT platformra
"Get connected, Stay connected, At the highest possible speed!"
MNP 5
MNP 10
MNP 56
A kompatibilis 56 Kbit-es technológia, 56K-s modem típusok, upgrade program.
K56 flex
microcom®
SoLIS ISDN
Kapcsolódjon a minőséggel, kapcsolódjon Microcommal.
Mindez élőben az IFABO 105/c standján.
Delta Elektronikai Kft. 1036 Bp., Szentendrei út 39-53. Tel.: 436-0760 Fax: 436-0755 E-MAIL: microdem@delta.hu
Csak a HIF hologramos matricájával ellátott terméket vásároljon!

LIBRA4GA
INTEGRÁLT GAZDÁLKODÁS-IRÁNYÍTÁS

Elsőként szerzett címzett minősítések Magyarországon:
KIVÁLÓ ÁRUK FÓRUMA:
MÉRLEG főkönyvi könyvelési rendszer 1987,
LIKVID pénzügyi rendszer 1989,
SZÁMLA számlázási rendszer 1990,
KIVÁLÓ ÁRUK FÓRUMA Nagydíj 1989,
EU/EFTA-PHARE Európai Minőség Magyar Díj No 1 1994,
TÜV BAYERN ISO 9002 minősítés 1996,

Partneri státuszok:
ORACLE VAR Partner státusz 1993,
IBM Business Partner státusz 1995,
IBM BesTeam státusz 1997,
Microsoft Solution Provider státusz 1997

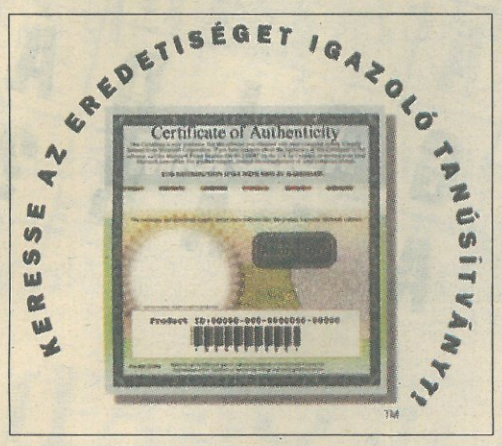


A Mikro Volán Elektronika Rt. viszonteladói:
BASI Kft., Budapest; BODNÁR LÁSZLÓ, Orosháza; COMPRINT Bt., Szentes; GERLEI ÉS TÁRSA, Tatabánya; GOTO Kft., Baja; HAVE Kft., Debrecen; HOROG LÁSZLÓ, Budapest; INFO-AUDIT Kft., Szombathely; PIGLER TAMÁS, Veszprém; RÁTFAI JÓZSEFNÉ, Kaposvár; REGA SOPRON Kft., Sopron; RUTIN-SOFT Kft., Nyíregyháza; SYSTREND Kft., Baja; SZÁMKER Kft., Zalaegerszeg; SZÁMSOFT Bt., Budapest; TRIYORG Bt., Dunaújváros; VARGA JÁNOS, Szolnok; VE MATÉRIA Kft., Budapest; VE TRADE Kft., Miskolc; ZSARNAY GYÖRGY, Salgótarján

® IBM, ORACLE, IBM GLOBAL SERVICE, LIBRABCU REGISZTRÁLT NEVEK
BCU LIBRA 4GA COM Mikro Volán Elektronika
1113 Budapest, Karolina út 65; 1519 Budapest, Pf. 304;
telefon: 372 3333, 209 1111; 209 0909; fax: 372 3189, 209 0939; 209 1111/189
E-mail: hline@khvm.mve.hu
http://www.mve.hu

Vádemelés illegális szoftverhasználatért

Tizenkilenc cégvezető ellen emelt vádat különösen nagy kárt okozó „szoftverkalózkodás" címen a Győr-Moson-Sopron Megyei Rendőr-főkapitányság nyomozómunkáját követően az ügyészség. *Bárány István*, a megyei rendőr-főkapitányság gazdaságvédelmi osztályának vezetője elmondta, hogy több mint egy évig tartott a nyomozás, melynek során több száz számítógépet, több ezer adathordozót ellenőriztek, több száz gyanúsítottat és tanút hallgattak meg a rendőrség speciálisan kiképzett munkatársai. A vádiratot a Győri Városi Ügyészség nyújtotta be a Győri Városi Bírósághoz, 19 gyanúsított ügyében, a BTK 329/a paragrafusa alapján büntetendő, szerzői jogok vagyoni hátrányt okozó megsértése bűntettének alapos gyanúja miatt.



Eredetileg több személy ellen indult eljárás, ám az ügyészség nyolc személlyel szemben bűncselekmény hiányában, két személynél pedig bizonyíték hiányában megszüntette az eljárást.

A történet egy ügyvédi munkaközösségben kezdődött, ahol más bűncselekmény miatt tartottak éppen házkutatást. Amikor a nyomozó a számítógépen futó szoftverek licencszerződése iránt érdeklődött, kiderült, hogy nincs ilyen. A beszerzési forrás egy győri számítástechnikai eszközöket forgalmazó cég volt, amelynek telephelyén a házkutatás során újabb illegális szoftvereket foglaltak le. Lépésről lépésre megvizsgálták a partnercégeket is, és újabb jogellenes szoftverhasználatra bukkantak, a negyvenhét érintett vállalat körülbelül nyolcvan százalékánál. (Utóbb minden esetben megszüntették a jogtalanságot, letörölték vagy megvásárolták a szoftvereket.)

A felderített jogsértésekkel okozott 33 millió forintos kár 44 százalékát a kft. alkalmazottai, a többi esetben az ügyfélkörben tevékenykedő személyek által telepített szoftverek idézték elő. Az illegálisan használt szoftverek közül darabszámra a Microsoft, értékben a Novell volt leginkább érintve, utóbbi a 33 millióból 25,6 millió forinttal, de szerepelt a gyártók között az Aldus/Adobe, az Asthton-Tate, az Autodesk, a Borland, a Computer Associates, a Corel, az IBM, a Quark, a QuarterD és a Symantech is.

Többen a gyanúsítottak közül különösen nagy vagyoni hátrányt okoztak, és tetteiket az ügyészség üzletszerűen elkövetett jogsértésként értékelte. A törvény kettőtől öt évig terjedő börtönbüntetést helyez kilátásba a szerzői és szomszédos jogok megsértőinek. Az ügy átkerült az ügyészséghez, ám közben a rendőrség egy újabb illegális kereskedőt derített fel.

Megjelentek a magyar piacon a szoftverauditálási szolgáltatásokat kínáló cégek is, amelyek arra szakosodtak, hogy átvizsgálják, leltározzák egy vállalat szoftverállományát, ellenőrizzék a számlákat, licenceket, javaslatot tegyenek a jogtisztaság érdekében megvásárlandó programokra, szoftverekre illetve a vállalati belső szoftvergazdálkodási szabályokra.
1996-ban 431-en, az idei év első negyedévében már 480-an hívták fel a BSA forródrótos telefonszámát. A hívások között olyanok is vannak, amelyekben felhasználók vagy forgalmazók azt jelzik, hogy valamely másik cég – feltételezhetően valamely konkurensük – illegálisan használ vagy terjeszt szoftvereket, s ezzel jogosulatlan versenyelőnyt élvez, hiszen nem kell beépítenie a szoftver árát termékeinek, szolgáltatásainak árába.

Járműipari projektek

Járműipari cégeknek és beszállítóknak tartott szakmai napot a CADserver Kft., a QAD szoftverház MFG/PRO integrált vállalat- és termelésirányítási programcsomagjának magyarországi disztribútora. Két éve forgalmazza a cég ezt a rendszert, amellyel ipari környezetben működő 80–100 fős kisvállalkozásoktól multinacionális vállalatokig megvalósítható egy vállalat információs rendszere. Ma már 16 ügyfélnél használják az élelmiszeripar, a gépipar, a járműipar és az elektronikus berendezések gyártásának területén.

A szemináriumon a CADserver szakemberei eddigi tapasztalataikról, illetve az IBM-mel közösen megvalósított működő megoldásokról számoltak be az iparágban tevékenykedő (hazánkban közel ötven ilyen vállalkozás működik), vagy ilyen elképzeléseket fontolgató cégek képviselőinek. Kiderült, hogy az MFG/PRO megfelel a járműipar kihívásainak. A vállalatok ebben az iparágban általában keretszerződés alapján dolgoznak, azaz időszakonként, a tervezés során megállapodnak a szállítandó mennyiségben és az árban, a konkrét megrendelések azonban csak a szállítás előtt egy kis idővel derülnek ki („just in time" beszállítás). A beszállító naponta négy-ötször kap megrendelést, amihez elengedhetetlen a korszerű informatikai rendszer és infrastruktúra – fax helyett például a sokkal gyorsabb EDI (elektronikus adatcsere) a megoldás. A beszállítóknak a vevőkhöz kell alkalmazkodniuk. A multinacionális cégek biztonsági okokból gyakran több forrásból elégítik ki az igényeiket.

Egyre népszerűbb az MFG/PRO a járműipari beszállítók között, a hazai 16 felhasználó közül négy ezen a területen tevékenykedik, és számuk egy éven belül várhatóan megduplázódik. Közülük legnagyobb az 580 főt foglalkoztató, 50 millió dollárnál nagyobb éves forgalmat bonyolító BPW-RÁBA. Itt a termelésirányítási rendszernek négy-ötezer terméket és ehhez kapcsolódóan negyvenezerféle részegységet kell különböző igényeknek megfelelően kezelni. A BPW-RÁBA nem gyárt raktárra kész termékeket, a gyártás konkrét vevői megrendelésre történik. Az MFG/PRO-t fél év alatt sikerült bevezetni a kereskedelemben és a gyártásban, másik fél év alatt a pénzügyi területen. Ezt követően a dolgozók tapasztalatai szerint a tervezés rugalmasabb lett, a készlet 30 százalékkal csökkent, a hó végi zárás pedig fele annyi idő alatt készül el, mint korábban.

ÚJ SZELLEM A GÉPBEN!
Windows® 95 OSR2 KIZÁRÓLAG Microsoft OEM Magyarország -BEN!
A 10 LEGFONTOSABB ÚJDONSÁG:
Az INTERNET EXPLORER 3.0 ActiveX™ vezérlők, HTML stíluslapok, keretek, Java támogatásával teszi érdekfeszítővé az Internet böngészését. Az INTERNET MAIL és INTERNET NEWS segítségével elektronikus levelek küldése és fogadása gyors és egyszerű. A NETMEETING nem csak egyszerű Interneten keresztül történő telefonhívásokhoz kitűnő eszköz, hanem a rendszergazda távolról, hálózaton vagy telefonon keresztül adhat segítséget, javíthat ki hibákat. A PERSONAL WEB SERVER-en saját WEB oldalakat oszhatunk meg másokkal. A telefonos hálózat AUTOMATIKUS HÍVÁSSAL és automatikus belépéssel teszi könnyűvé a kapcsolódást az Internet szolgáltatóhoz. A FAT32 akár 2TB-os merevlemezeket is hatékonyan kezel. Azokban az esetekben, amikor a PC kikapcsolása nem a megszokott módon történt a Scandisk a következő rendszerindításkor automatikusan elindul és kijavítja az esetleg megrongálódott fájlokat. TÖKÉLESETÍTETT HARDWARE TÁMOGATÁS. Számos új videó, hangkártya és modem meghajtót tartalmaz. Hatékonyabban kezeli az erőforrásokat. Lehetővé teszi az éppen nem használt PCMCIA modem áramtalanítását. Az ActiveMovie™ egy következő generációs videó technológia. Kiváló minőségű és teljesítményű videólejátszást biztosít QuickTime és MPEG-1 támogatással. A DirectX™ 2.0 kitűnő támogatást biztosít grafikákhoz, hangkezeléshez, digitális joystick-okhoz és hálózatban játszható játékokhoz.
Bevezetés Microsoft Windows 95 Kizárólag új PC-vel való forgalmazásra! Certificate of Authenticity
NE FELEDJE: Microsoft OEM Magyarország -MEL OLCSÓBB!
Az OEM software csak új hardware-rel együtt értékesíthető!

Ingyenes etikett-feliratozó kiegészítő program Word 6.0 és 7.0-hoz!
INK JET COPIER LASER
Most kibővítheti etikett-címke választékát!
Teljes körű választék Zweckform etikettekből, minden nyomtatási technológiához.
Ink-Jet Laser Copier Dot-Matrix
Több mint 250 változatban... ...és mind kapható!
További információt a programról Stankovics Attila ad.
Az IFABO'97 kiállításon az A pavilon 312/E és az F pavilon 202/E standján.
Areco Kft.
1065 Budapest, Podmaniczky u. 9.
Telefon: 302-0158*, fax: 131-0340
E-Mail: arecoinf@mail.datanet.hu
areco
SiVert

Telefon, számítógép-hálózat... a megoldás:
INTERCON
1124 Bp., Németvölgyi út 73/B
Tel.: 214-5631 • Fax: 214-5633
UTP, FTP, SFTP CAT.5 kábelek
PAN-NET CAT.5 struktúrált hálózati alkatrészek
TEL-MODUL telefoncsatlakozók, szerszámok, elosztódobozok és vezetékek
„A hálózat minősége: INTERCON"
CERTIFIED COMPANY ISO 9001 TANÚSÍTOTT CÉG

for Windows 95 & 3.11
rEVOLUTION™ ABAKUSZ
Üzleti és családi pénzügyi nyilvántartó program
SEGÍT A HÁZI PÉNZTÁR, SZJA BEVALLÁS ÉS PÉNZTÁRKÖNYV VEZETÉSÉBEN!
A klasszikus kockás füzet elektronikus változata. Segít a bevételek és kiadások áttekintésében. Átfogó képet nyújt privát és üzleti, bizalmas és nyilvános pénzügyi helyzetünkről. Legyen szó készpénzről, bankszámláról...
IFABO alatt megtekinthető a Microsoft standon!
Ára: 14.990 Ft + áfa
rEVOLUTION™ SOFTWARE STUDIO H-1111 BUDAPEST, KENDE UTCA 1. 100263.323@compuserve.com Telefon: 185-3355, 185-3308

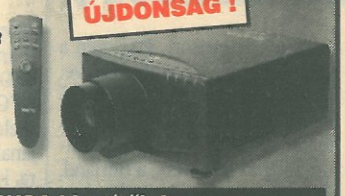
LaserBit
Működés közben megtekinthető az IFABO-n A pavilon 313/D stand
Számítógéphálózatok összekötése adat-, kép-, és hangátvitel LÉZERSUGÁRRAL
Optimális megoldás városon belül, folyó felett, vasút és autópálya két oldalán, ipartelepek között és ideiglenes kapcsolatoknál
GYORS TELEPÍTÉS, SAJÁT FEJLESZTÉS
CROWN TECH 1118 Budapest, Pannonhalmi út 35.
Tel.: 319 2995, 319 2996, 319 2997, Fax: 319 3326, Support Center: 319 3327
E-mail: crowntec@hungary.net www.crown-tech.hu

PREZENTÁCIÓS ESZKÖZÖK

LEGNAGYOBB VÁLASZTÉKA MAGYARORSZÁGON

SANYO MULTIMEDIA PRO X/3

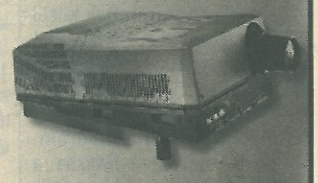
ÚJDONSÁG !



- Hordozható! Csak 7,5 kg!
- megemelt 750 soros felbontás
- valódi 832x624 felbontás, VGA, SVGA, XGA üzemmód
- 600 ANSI lumen fényerő, PAL, NTSC, SECAM videó
- beépített sztereó hangosítás
- motoros fókusz és zoom, beépített infra egérfunkció

A világ egyik legkönnyebb valós SVGA kivetítője!

BARCO BarcoGraphics 8200



- nagyteljesítményű 3 LCD paneles projektor
- 2000 ANSI lumen fényerő, PAL, SECAM, NTSC videó
- 1280x1024 felbontás, VGA, SVGA, XGA vagy nagyobb
- cserélhető lencserendszer, vetítési lehetőség akár 70m.-ről is
- felhasználási területei:
  CAD/CAM, Virtual Reality, professzionális video vetítés
- egyetemi előadótermek ideális eszköze

WWW lap: www.datanet.hu/mikropo * e-mail : lzoli@mikropo.datanet.hu

MIKROPO VIZUÁLTECHNIKA

1065 Bp., Dessewffy u. 34. • Tel.: 153-0111/142,162,140m • Fax: 111-6071

Keressen bennünket:
IFABO A pavilon 312/c

TeleLogic Számítástechnikai kft

1119 Budapest, Fehérvári út 83. III. em.
Telefon: 204-3030 • Fax: 204-3031
E-mail: ztanczos@telelog.datanet.hu

Internet-levelezés a gazdasági szervezet valamennyi dolgozója számára *egyetlen telefonvonalon* keresztül, ára telepítéssel, betanítással: 80 000 Ft+áfa*

LOTUS DOMINO SZERVER

csoportmunka + Internet/intranet szerver + E-mail küldés/fogadás + irodaautomatizálás + biztonságos hozzáférési szabályok

A Lotus Domino szerver nélkülözhetetlen:

... ha ötleteit, információit meg akarja osztani kollégáival vagy partnereivel, akik a szomszéd irodahelyiségben vagy akár több ezer kilométerre dolgoznak,

... ha szeretné tudni, hogy kollégái egy-egy ügy intézése során hol tartanak, hol van szükségük támogatásra.

Mindezt úgy biztosítja a Lotus Domino szerver, hogy illetéktelenek ne juthassanak értékes információhoz, és ne tehessenek kárt a rendszerében.

Kérje bemutatónkat telefonon Jónás Kláránál a 113-as melléken.

*A Lotus-licence árát nem tartalmazza.

IBM Business Partner — IBM BESTeam — Lotus BUSINESS PARTNER

TALÁL MEGOLDÁST AKAR?

Novell®

IntranetWare™

INTRANETWORK SOFTWARE

GRAPH ZEPPELIN T. 368-3869

AKÁR 6 PROCESSZORON IS

A SPECIALISTÁTÓL:

traco®

1137 BUDAPEST, VÁCI ÚT 18/ALR TELEFON: 269-3006, FAX:269-3007

ÁR-apály

Tavaszi szél ... most apályt hoz

Az ORACLE HUNGARY május 20-ig tartó, tavaszi akciójával támogatja a **szoftverfejlesztő cégek** és a **vállalati szoftverfejlesztők** munkáját!

1 Web Developer, WebServer, InterOffice

A kereskedelmi csomagba kötött három termék új verziói alkotják az ún. **Web Developer készletet**, amellyel Internet/intranetes, Web-alapú alkalmazások fejleszthetők.

A **Web Developer** egy magas szintű, webes alkalmazásfejlesztő eszköz, melylyel a WebServeren futtatható alkalmazások készíthetők.

A **WebServer** lehetővé teszi az adatbázis alapú webes alkalmazások használatát.

Az **InterOffice** irodaautomatizálási alkalmazás elvégzi az irodákban, munkahelyeken szükséges elektronikus levelezési, dokumentumkezelési, ütemezési, naplózási, stb. feladatokat.

A Web Developer készlet ára: ~~1 829 000 Ft*~~ 1 399 000 Ft*

25 % kedvezmény

2 Power Objects 2.1, Database Designer

A kedvelt **Power Objects** gyorsfejlesztő eszköz legújabb verziója, melynek segítségével webes alkalmazások is készíthetők, most sok kiegészítő eszközzel kerül piacra.

Kiegészítőként az Oracle egy eddig hiányzó, az adatstruktúrákat grafikusan tervező, modellező szoftvert kínál. A **Database Designer** Oracle adatbázist, és ODBC-csatolón keresztül elérhető más adatforrásokat is képes használni (ASCII, Excel, Foxpro, dBase, stb.).

A két szoftver együttes ára: ~~591 850 Ft*~~ 440 000 Ft*

25 % kedvezmény

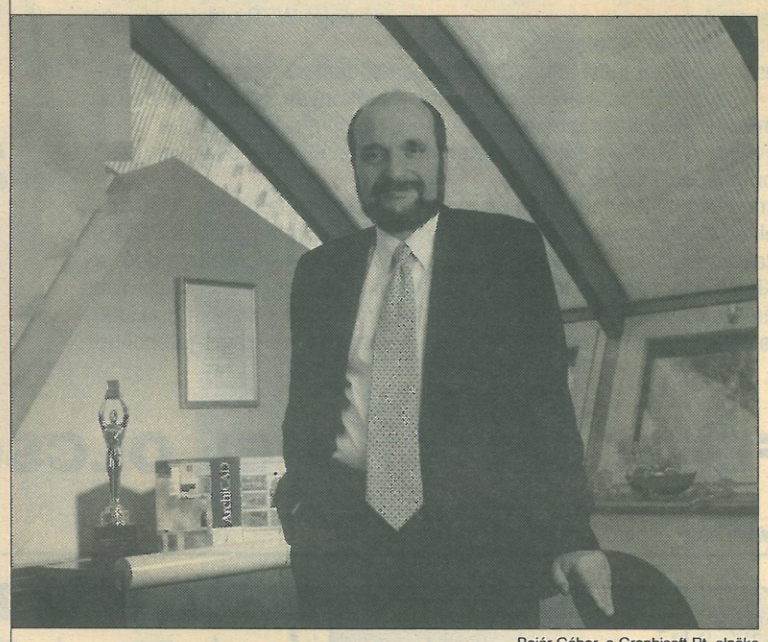
Információ: **Gruhala Péter**
Ingyenesen hívható telefonszám:
00-800-12000

ORACLE ORACLE HUNGARY 1123 Budapest, Alkotás u. 17-19. Telefon: 214-0094, fax: 214-0070 http://www.oracle.com

Akció!

*Az árak az ÁFA-t nem tartalmazzák!

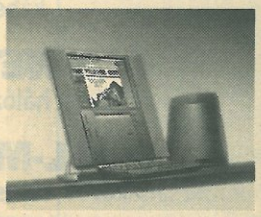
Ki az, aki ne a legjobbat szeretné?



Bojár Gábor, a Graphisoft Rt. elnöke

STUART

„Az Apple húsz éve úttörője az informatikai forradalomnak. A Graphisoft büszke arra, hogy ennek – az Apple tanítványaként – részese lehetett. Mi az ArchiCAD-dal az építészet, és ezen keresztül környezetünk formálásához szeretnénk úgy hozzájárulni, ahogy az Apple a Macintosh-sal az informatikai ipart formálta át.”



20 th Anniversary Macintosh

MacOS — MULTIMÉDIA BOUTIQUE

Apple Computer

Információ: 250-3260, vagy az Interneten: http://www.hdsys.hu

Tavaszi vásárhívogató

(Folytatás az 1. oldalról)

A kiállítást tavaly hetvenezer fizető néző és tízezer iskolás látta, az idén ennél többre számítanak.

A vásár megnyitója május 6-án 11 órakor lesz, megnyitó beszédet mond *Magyar Bálint* művelődési és közoktatási miniszter, az Ifabo fővédnöke. Számos kísérő konferencia, kerekasztalvita, Internet-bemutató, számítógéppel készített művészeti alkotások kiállítása mellett az idén „virtuális" Ifabo is lesz, mégpedig a www.dbassoc.hu címen az Interneten. Május 1. és december 31. között itt is bemutathatják cégüket, termékeiket az Ifabón kiállítók, amelyek közül több mint másfél százan jelentkeztek az elektronikus „pavilonba".

A B pavilonban a Magyar Adatbázis-forgalmazók Kamarája informatikai központot alakít ki, ahol előadás-sorozatot hallgathatnak meg az érdeklődők. Itt lesz az állásbörze, az Internet-oktatás, a pályaválasztási és továbbképzési tanácsadás, és tizenkét terminálon lehet böngészni az Internetben.

Május 6-án a konferenciaközpontban az Informatikai Vállalkozások Szövetsége rendez kerekasztal-beszélgetést „Az informatika és a távközlés – reguláció és dereguláció" címmel, melynek megnyitóját *Lotz Károly* közlekedési, hírközlési és vízügyi miniszter tartja majd.

A Magyar Adatbázis-forgalmazók Kamarája „isinapot" szervez Az Internet az iskolában, iskola az Interneten címmel május 7-én a konferenciaközpontban, ahol szó lesz a Művelődési és Közoktatási Minisztérium informatikai projektjéről és számos oktatási témáról.

Május 8-án az adatbázisok jogi védelméről rendeznek konferenciát. Az Ifabo idején, május 9-én lesz a Nemes Tihamér országos középiskolai számítástechnikai tanulmányi verseny ünnepélyes eredményhirdetése és díjkiosztója is.

Takács Gitta

Hálózatra készen

Jelentősen csökkenti Fast EtherLink XL 10/100 PCI hálózati csatolókártyáinak árát a 3Com, amely piacvezető e termékek eladásában a világon. A kártya új listaára 200 német márka, százdarabosnál nagyobb tételben vásárlóknak 165 márka.

Az árcsökkentéstől a cég a Fast Ethernet hálózati kártyák piacának érezhető növekedését várja, valamint azt, hogy elősegíti a hálózatok teljesítményét és felügyeletét javító Dynamic Access szoftver terjedését. Új funkciókkal is bővítették ezt a szoftvert, amelyek ingyenesen letölthetők a 3Com weblapjairól.

Újítás a 3Com értékesítési stratégiájában a Network Ready program. Az Acer, a Dell, a Gateway 2000, a Hitachi és más gyártók e program keretében a 3Com hálózati termékeivel előre konfigurálva szállítják számítógépeiket, amelyeken feltüntetik a „3Com Network Ready" emblémát.

Segíthet egy kedves hang

Két új szolgáltatással lépett a nagyközönség elé az Ifabón a Westel 900. Az Operator Hungáriával közösen – egyelőre kísérleti jelleggel – lehetővé tették, hogy a Westel 900 előfizetői kezelő közreműködésével küldhessenek GSM-táviratot. Az írásos rövid üzeneteket eddig mindenkinek saját magának kellett megírnia és elküldenie készülékéről, a tapasztalatok azonban azt mutatták, hogy sok előfizetőnek még nincs GSM-távirat küldésére alkalmas rádiótelefonja, illetve jelentős azoknak a száma – az előfizetők 10–15 százaléka –, akik szívesebben mondanák el üzenetüket egy kezelőnek. Aki tehát ezt a megoldást választja, nem kell egyebet tennie, mint felhívni a kezelő telefonszámát, bemondani a címzett mobilszámát, majd az üzenetet. Az Operator Hungaria személyzete a nap huszonnégy órájában elérhető, a hívás díja a napszaktól függetlenül percenként nettó 44 forint. Ebben benne van az üzenet begépelésének és elküldésének a díja. Az új szolgáltatáshoz szükséges feltételeket az Operator Hungaria és a Westel 900 szakértői közösen teremtették meg.

A Westel 900 másik újdonsága a mobilszolgáltató Internet-előfizetőinek szól. A társaság már eddig is teljes körű Internet-szolgáltatást nyújtott ügyfeleinek, mostantól azonban arra is lehetőség nyílik, hogy a felhasználók web-oldalakat helyezzenek el a Westel 900 szerverén. Az előfizetők saját maguk szerkeszthetik meg oldalaikat, majd modemes kapcsolaton keresztül – vezetékes vagy mobil – küldik el az anyagot a mobiltársasághoz. A etikai normáknak megfelelő tartalmú web-lapokat a Westel 900 elhelyezi a szerződésben rögzített Internet-címen.

Szolgáltatási jogosultságot 4000 forintos egyszeri belépési díjért lehet szerezni, ezért www címet, valamint 1 Mbájt tárolókapacitást kap az ügyfél. Minden további 1 megabájtért 2000 forintot kell fizetni. A Westel 900 Internet-szerverén való jelenlét havonta 2000 forintba kerül megabájtonként. Tartalom-módosításkor a sikeres publikálásért alkalmanként 1000 forintot kér a szolgáltató. (Az árak nem tartalmazzák az áfát).

IBM–Megatrend együttműködés

Infosys IBM DB2-es adatbázis-kezelőn. Az idei Ifabótól a Megatrend Kft. által fejlesztett és forgalmazott Infosys Integrált Vállalatirányítási Rendszer rendelkezésre áll DB2-es adatbázis-kezelőn is. A DB2 kitűnő piaci referenciákkal rendelkezik, több mint 2000 TB kezelt adatmennyiség és a közel 30 millió végfelhasználó tanúsítja piaci erősségét. Irányultságát kiválóan jellemzi a Fortune magazin kimutatása, mely szerint a világ 100 legnagyobb vállalatának mindegyike a DB2-t választotta adatbázis-kezelőnek. A Megatrend–IBM közös projekt felelőse az IBM részéről Nyikes Tamás, az IBM DB2-es üzletágának vezetője volt: „Az IBM termékei és szolgáltatásai széles körű hazai elterjesztése érdekében előnyös kétoldalú megállapodásokat köt jelentős magyar IT-cégekkel, melynek eredményeképpen léptünk kapcsolatba a Megatrend Kft.-vel is. A Megatrend Kft. egyike a legdinamikusabban fejlődő Vállalatirányítási-rendszer-szolgáltatóknak Magyarországon, Infosys termékük az erőteljesen növekvő eladott licencek tekintetében méltán számíthat jelentős piaci részesedésre." A DB2-vel támogatott Infosys biztos sikerre számíthat a közép- és nagyvállalatok körében. A párosítás egyedülálló előnye, hogy a DB2 közismert megbízhatóságával és robusztusságával a háttérben a felhasználó grafikus felületű hibatűrő kliens/szerver ügyviteli megoldáshoz juthat.

A Megatrend Kft. mint IBM PC Server Test Center. 1997 márciusában a Megatrend Kft. elnyerte az IBM hivatalos PC Server Test Center rangot. A Megatrend telephelyén található IBM PC-szerverekre épülő minihálózaton az ügyfelek térítésmentesen lemérhetik magukkal hozott alkalmazásuk teljesítményét. Így az IBM PC-szerverek kimagasló teljesítménye száraz technikai adatok helyett a gyakorlatban is igazolható. A teszt eredményeképpen hivatalos vizsgálati kimutatás készülhet, vásárlási szándék esetén a Megatrend Kft. szakemberei segítenek a megfelelő konfiguráció kiválasztásában.

IBM, IFABO A pavilon 207

Megatrend Kft. IFABO A pavilon 211

YAMAHA számítógéppel készített zenék bemutatója élőben naponta 15.00 és 17.00 órai kezdettel az Ifabón, a B pavilon 2/F standján

YAMAHA multimédiás eszközök hivatalos magyarországi forgalmazója

Storage System Development and Trading Inc.

Storage System Kft.
1051 Budapest, Vörösmarty tér 1. IV. emelet 412. • Telefon: 36-1 266-1717 • Fax: 36-1 266-1292

PORTOCOM RT.
A NOTEBOOK SPECIALISTA
http://www.portocom.hu
IFABO: A/110/D
INDUSTRIA: A/207/D
MACTÁR
Nagy teljesítményű multimédia-notebookok igényei szerinti összeállításban, 3 év garanciával, saját szervizzel, számtalan kiegészítővel, oktatással, lízinggel és biztonságot nyújtó kereskedelmi szolgáltatásokkal.
Budapest XI., Ballagi Mór u. 14. Tel.: 203-9269 203-9276
PORTOCOM

TENAX COMPUTERS
1133 Budapest, Kárpát u. 14. (Bejárat a Pozsonyi út felől)
Tel: 344-2250, 344-2253 • Fax: 270-5718
E-mail: tenax@mail.netweb.hu
Számítógépek *egyedi* igény szerint
Nyomtatók otthoni, irodai és professzionális felhasználóknak
EPSON PHOTO PC 500 digitális fényképezőgép CCD 640x480 képpont (nagy felbontás) 30–100 felvételre 99 900,-
Az Ifabo ideje alatt készpénzfizetés esetén 5% engedménnyel várjuk vásárlóinkat*
*a kedvezmény az akciós termékekre nem vonatkozik.
ÁRAINK AZ ÁFÁT NEM TARTALMAZZÁK
akció az IFABO idejére
maxell a: drive: 120 MB ~~49 900,-~~ helyett 35 900,-
A magnetooptikai hordozók teljes választékát kínáljuk: floppylemezek, nagy teljesítményű optikai tárolók, szalagos és lemezes archiváló eszközök, audio- és videokazetták, írható CD-lemezek
OTP-részletfizetés már 30% előleggel!!
EPSON HEWLETT PACKARD Tektronix QMS Printers for Professionals. maxell

SZÁMALK
30 ÉVES A SZÁMALK OKTATÁS!
Ebből az alkalomból különleges kedvezményekkel várjuk Önt az **Ifabón** az **A pavilon 111/E** standján.
Ha Ön májusban ünnepli **30.** születésnapját, a SZÁMALK OKTATÁS egy **ingyenes tanfolyami részvétellel** ajándékozza meg (az előre összeállított tanfolyami lista alapján).
Minden érdeklődő, aki jelentkezési lapját a kiállítás ideje alatt a standon leadja, 30%-os árkedvezményben részesül az alapozó és továbbképző tanfolyamaink árából.
Várjuk május 6–10. között az Ifabón!
ÉRDEMES VELÜNK ÜNNEPELNIE!

DATORG TEAM
BaaN IV:
Dinamikus Válasz
az Üzleti Kihívásokra
Minden cég ***gazdasági eredményeinek és piaci pozíciójának javítására*** törekszik napjaink ***folyamatosan változó gazdasági környezetében***. Ehhez a gyakorlatban az üzleti kihívásokra adott ***adekvát, dinamikus válaszokra van szükség***, amely működésének optimalizálását és hatékonyságának növelését eredményezi.
Ezt biztosítja a ***több, mint 2500 referenciával*** rendelkező **BaaN IV integrált vállalat- és termelésirányítási rendszer**, amely hosszú távon jelent teljes körű megoldást. Példaként néhány egyedülálló jellemző:
• Rövid bevezetés és beruházás-megtérülés (ROI) az ***ORGWARE*** eszközcsomag, ill. szervezési-bevezetési know-how alkalmazásával
• Folyamatos üzletfejlesztés és optimalizálás (BPR) a ***Dinamikus vállalatmodellezés (DEM)*** segítségével
• A döntési kockázatok jelentős csökkentése ***interaktív vezetői döntéstámogató rendszerekkel (BEPM, OLAP)***
• ***Iparágspecifikus megoldások*** a kifejlesztett referenciamodelleken keresztül
Most mindezt működés közben tekintheti meg az ***Ifabón a Datorg Team Kft. standján.***
Jöjjön, és győződjön meg személyesen az ***előnyökről***, amelyet a BaaN IV rendszer biztosít cégének az ***egyre fokozódó piaci versenyben***!
Számítunk Önre! Nem BaaN-ja meg!
Ifabo „A" pavilon 111/D stand
AUTHORIZED BaaN PARTNER
1115 Budapest, Etele út 68. • Telefon: 206-1995 • Telefon/fax: 203-0317

Építkezés fokról fokra

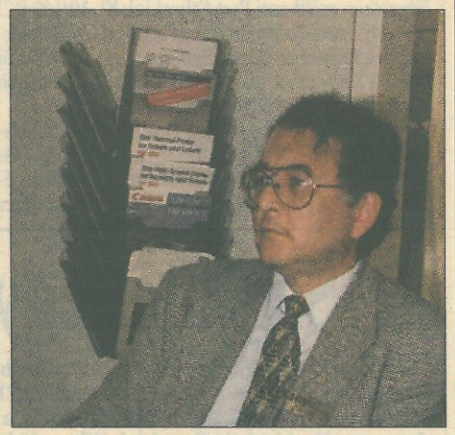
Az elmúlt években teljesen átalakult a számítógépek, perifériák, alkatrészek, kellékanyagok forgalmazási hálózata Magyarországon. A multinacionális hardvergyártók, szoftverházak létrehozták irodáikat, leányvállalataikat hazánkban, s rendezték termékeik öt-hat évvel ezelőtt még nemegyszer zavaros piacát, kiépítették eladási csatornáikat, kinevezték disztribútoraikat, különböző jogosultságokkal felruházott képviselőiket. E folyamat során több, néhány milliárdos éves forgalmú disztribútorcég jött létre, amelyek általában országszerte több száz viszonteladót szolgálnak ki, több márka képviselői, számos gyártó termékeiből építik fel kínálatukat, százmilliós raktárkészlettel, jól felépített logisztikai rendszerrel dolgoznak.

Ezek közé a nagy disztribútorcégek közé tartozik például a Computer 2000, a CHS, a HRP Hungary Kft. Ez utóbbi cég ügyvezető igazgatóját, *Solt Gézát* kérdeztük.

– Hogyan és milyen módon alakította ki a HRP termékkínálatát, hogyan választotta ki, mely partnerekkel szerződik?

– Egy disztribútorcégnek kétirányú kapcsolatokat kell ápolnia a gyártókkal. Jogaink és kötelességeink egyaránt vannak. Mi természetesen igényt tartunk például arra, hogy partnereink a megfelelő áron, megfelelő minőségben és határidőben szállítsanak, ugyanakkor nekünk kötelességünk, hogy megfelelő forgalmat érjünk el azokból a termékekből, amelyek nagykereskedelmi árusítására szerződtünk.

– Soha nem volt az a célom, hogy a HRP forgalmazási megbízásait bizonyító plakettek számát szaporítsam, a lépésről lépésre növekedés, folyamatos építkezés híve vagyok. A berendezéseket, alkatrészeket, amelyeket forgalmazunk, úgy választottam ki, hogy egymást kiegészítsék, erősítsék. Árusítunk egyrészt márkás késztermékeket, például a Digital személyi számítógépeinek egyedüli disztribútorai vagyunk, s tavaly Kelet-Európában nekünk sikerült a legtöbb Digital-PC-t értékesítenünk, pedig Oroszország és Lengyelország jóval nagyobb felvevőpiac. Árulunk holland gyártmányú Tulip PC-ket, Star-, Canon-, Xerox- és OTC-nyomtatókat. Tíz évvel ezelőtt egyébként Star-nyomtatókkal kezdtük kereskedelmi tevékenységünket Magyarországon, akkor, amikor az Epson név még egyet jelentett ebben az országban a nyomtatóval, s ezt a monopolhelyzetet éppen a HRP törte meg a Star márkanév sikeres piacra vitelével.



– A másik nagy árucsoport, amellyel foglalkozunk, a monitoroké, a Goldstar és a Samsung gyártmányait számos PC-összeszerelő vállalkozás, illetve PC-szállító vásárolja tőlünk. A harmadik nagy árucsoport az úgynevezett OEM-termékeké, amelyeket PC-kbe, hálózatokba építenek be alkatrészként, elemként. Ilyenek például a winchesterek, a hajlékonylemezes meghajtóegységek, a grafikus kártyák, a modemek, a hálózati elemek, a CD-ROM-olvasók, a szünetmentes áramforrások, a billentyűzet, az egér, és a szoftverek egy része is, például a Microsoft operációs rendszerek, a kínálatunkban szereplő márkanevek között ott van a Hewlett Packard, a Merlin Gerin, az SMC, a Western Digital, a US Robotics, az Axis és mások is.

– Melyek lehetnek a kritikus pontok egy disztribútorcég működésében?

– Sok ilyen pontot említhetünk. A megfelelő raktárkészlet meghatározásához számos tényezőt kell elemeznünk, az árfolyamok alakulásától a termékek forgási sebességéig. Ma a termékek forgalmazási ciklusa igen rövid, egyes számítástechnikai alkatrészek akár három hónap alatt is elavulhatnak, s nyakunkon maradhatnak, ha rosszul mérjük fel az igényeket. A magyarországi piac igen árérzékeny, a kedvezményes akciókra viszonteladóink – országszerte mintegy 900 cégnek szállítunk – mindig figyelnek. Megfelelő hitelkonstrukciókra is igény van. A szállítási határidők optimálisan tartása ugyancsak fontos.

Takács Gitta

Acer-akciók

Április elsejétől *Bihámi Árpád* vezeti az Acer magyarországi képviseleti irodáját, miután *Őri Endre*, a korábbi ügyvezető az RCE-hez igazolt át. Az új ügyvezető igazgatót, aki korábban a Kontraxnál az Escom számítástechnikai üzletág igazgatójaként tevékenykedett, az Acer magyarországi helyzetéről és terveiről, elképzeléseiről kérdeztük. Bihámi Árpád elmondta, hogy tizenegy éve van jelen az Acer hazánkban a PC-piacon, és napjainkra az IDC felmérése szerint a hatodik-hetedik helyet érte el a PC-gyártók között. Tavaly hazánkban körülbelül 1500 Acer személyi számítógépet és közel 700 notebookot értékesítettek, a bevétel dollárban számolva 13 százalékkal haladta meg az előző évi forgalmat. Az új igazgató ebben az évben az eladások számát a duplájára szeretné növelni. Főleg a PC-piaccal elégedetlen, hiszen a noteszgépek tekintetében a hazai helyzet megfelel a világpiaci arányoknak, amiben a jó árfekvés mellett része van annak is, hogy ezek a készülékek annyira megbízhatóak, hogy három év garanciával árusítják őket. Acer-gépeket elsősorban a nagyvállalatok, vegyes vállalatok és a kormányzati szféra vásárolt, az alacsony árfekvésű notebookok vevői között azonban már sok üzletembert, otthoni felhasználót, kisebb vállalkozást találunk.

Tajvan legismertebb cégei közé tartozik az Acer, a világ hetedik PC-gyártója, Ázsiában az eladások számát tekintve a harmadik helyen van. A magyarországi képviseletet Kelet-Európa többi országával és Ausztriával együtt a németországi iroda irányítja. A képviseleti iroda kereskedelmi tevékenységet nem folytat. Feladatai közé tartozik a disztribútorok kinevezése és velük a kapcsolattartás, a viszonteladók tevékenységének figyelemmel kísérése, a nagyobb üzletek elősegítése, a marketingfeladatok ellátása, a stratégiai döntések meghozatala. Az idei esztendőtől kezdve nem feladata a hazai képviseletnek több régióbeli ország, például a bolgár és a román piac felügyelete, januártól a nagyobb hatékonyság miatt kizárólag a magyar partnerekkel kell foglalkoznia.

Hazánkban két disztribútor, a C2000 és az RCE forgalmaz Acer-gépeket. Az új igazgató a termékek szélesebb körű megismertetése céljából rendszeres akciókat tervez, bővíti majd a viszonteladók körét, és szorosabb kapcsolatot kíván kialakítani velük, új viszonteladói konstrukciók kidolgozását tervezi. Mindezek eredményeképpen az otthoni felhasználók és a kisvállalkozók fokozott érdeklődésére számít, és hogy ennek a piaci szegmensnek a szereplői könnyebben hozzájussanak az Acer kínálatához, a termékek megtalálhatók a Keravill, a Media Markt, az Office Plus, valamint a hamarosan megnyíló Cora üzletközpontokban.

Az anyacég néhány éven belül szeretne bekerülni a világ első három PC-gyártója közé, miközben nagy hangsúlyt fektet arra, hogy ne csak gyártóként, hanem fejlesztőként is az informatikai piac élvonalába kerüljön. Fejlesztései közül megemlítjük az AcerEden hálózati számítógépet (NC-t), új színfoltot alkotnak a termékpaletta az ISDN-technológiák, például a PC-s videotelefon-rendszerek, a multimédiás tévérendszerek, illetve a GSM-telefonok – a távolabbi célok közé tartozik, hogy olyan ütemben, ahogyan ezt a magyar piac igényli, ezeket az új termékeket is forgalomba hozzák hazánkban.

Szekeres Zsuzsa

Cél az egymilliárd

A Humansoft bevétele tavaly elérte a 718 millió forintot, amely 27 százalékos növekedést jelent az előző évhez képest, idei tervük meghaladni az egymilliárdos határt. A cég márkás termékekkel kereskedik, kínálatában a PC-k, a nyomtatók, az adatkommunikációs eszközök, a szoftverek egyaránt megtalálhatók. Az ipari elektronikával foglalkozó részleget január elsejétől önállósították, az ChipCAD néven folytatja munkáját.

A világ PC-piacára üstökösként berobbant amerikai számítógépgyártó, a Dell magyarországi nagykereskedője a Humansoft. A disztribútori munka a Dell világszerte alkalmazott üzleti filozófiájának megfelelően nem a „dobozmozgatást" jelenti, a Humansoft közvetlenül a végfelhasználóknak szállít, s teljes körű támogatást nyújt a Dell-gépek vásárlóinak. A Humansoft termékkínálatában fontos szerepet játszanak az OKI-nyomtatók is, tavaly ez a cég volt a legnagyobb forgalmú hazai OKI-disztribútor.

Elkészült az Office 97 magyar verziója

Interjú Reisz Attilával, a Microsoft Magyarország igazgatójával

A PC-s világ legnagyobb szoftverháza, a Microsoft 1993 óta van jelen önálló irodával Magyarországon. A tavalyi pénzügyi évben a forgalma elérte a 18 millió dollárt (közel 2,9 milliárd forint), ami jelentős növekedés a megelőző évi 12 millió, illetve az 1994-es hatmillió dolláros bevételhez képest. *Reisz Attilát*, a Microsoft Magyarország ügyvezető igazgatóját idei várakozásaikról is kérdeztük.

– A Microsoft szinte félévente adja ki programcsomagjainak újabb és újabb verzióit. Képesek-e ezt a sebességet követni a vásárlók is? A tavalyi Office program képességeit valószínűleg még jövőre is kevesen tudják teljesen kihasználni, s máris itt az újabb...

– Idén valóban nem várunk akkora forgalombővülést, mint a korábbi években. De a magyar vásárlóra jellemző, hogy szeret minden új terméket minél előbb kipróbálni s jó néhány vállalat van, amely gyorsan átáll egy-egy újabb termékünk alkalmazására, igen nagy az érdeklődés például a nemrég bejelentett Windows NT Workstation magyar verziója iránt. Az Office 97 magyar verzióját pedig az Ifabón mutatjuk be, 40 százalékos bevezető árkedvezménnyel kerül a piacra, azaz kb. 70 ezer forintért adják majd viszonteladóink.

– Hogyan készülnek szoftvereik magyar verziói? Hogyan választják ki, hogy mely termékeiket készítik el magyar nyelven is?

– A magyarországi iroda munkatársai javasolják általában egy-egy adott termék magyarítását, a döntést Amerikában, a cég redmondi központjában hozzák. Itt egyébként magyar „agyak" is dolgoznak, közülük a legismertebb *Charles Simonyi*, aki a Microsoft egyik elnökhelyettese, valamint a tavaly éppen a magyar leányvállalat éléről Redmondba került *Gönczi András*, aki jelenleg a Microsoft Network online szolgáltatás marketingjével foglalkozik. Szóval, miután a döntés megszületett, magyar anyanyelvű fordítók itt, Magyarországon lefordítják a szövegeket, s végrehajtják a programon azokat az apróbb változtatásokat, amelyek az itteni használathoz szükségesek. Majd Írországban sokszorosítják, csomagolják a lemezeket, ott van az úgynevezett lokalizációs központ, minden, angoltól eltérő nyelvű Microsoft-programcsomag gyártása ott folyik. A honosítás költségeinek a termék élettartama alatt meg kell térülnie, egy-egy verzióra ez általában 15–20 hónap, a 4-5 havonta megújhodó Internet-böngészők természetesen kivételek.

Reisz Attila, a Microsoft Magyarország igazgatója: „A magyar vásárlóra jellemző, hogy minden, újonnan piacra dobott szoftvert szeret mielőbb kipróbálni."

– Hány Microsoft-termék magyar verzióját készítették el eddig?

– A Windows for Workgroups, a Windows 95, a Windows NT Workstation, az Office csomag minden eleme és a Works verziói kaphatók magyarul. Korábban elkészítettük a FoxPro és az Excel for Macintosh programokat is magyarul, de mi tagadás, ezek iránt nemigen volt kereslet, akik ezeket használták, megmaradtak az angol verzió mellett. Amit lényegesnek tartok: egy átlagos irodában szükséges mindenféle programot a szövegszerkesztőtől a táblázatkezelőig tudunk magyar nyelven adni.

– A szoftveróriás mindig is igen erősen harcolt a kalózszoftverek ellen, világszerte és hazánkban is. Vajon milyen eredménnyel?

– Az utóbbi idők statisztikái már lényegesen kedvezőbb képest festenek a magyar szoftverpiac jogtisztaságáról, mint a pár évvel korábbiak. 1996-ra a BSA (Business Software Alliance) és az SPA (Software Publishers Accociation) közös jelentése 69 százalékosra becsülte a Magyarországon használt szoftverek között az illegálisan, kalózmásolatként használt példányok arányát. S ez jelentős javulás az 1993-as 85 százalék feletti arányhoz képest, ám a nyugat-európai 40 százalékhoz, vagy az egyesült államokbeli 27 százalékhoz képest még mindig igen magas. Márciustól forródrótos tanácsadó szolgáltatásunkat egyébként csak azok vehetik igénybe, akik regisztrációs számmal rendelkeznek. Havonta néhány ezer hívást kapunk.

– Úgy tapasztaljuk hogy az államigazgatási és a vállalati vezetők már felismerték, hogy informatikai beruházásaiknál a szoftverre is pénzt kell szánni, a törvényes gazdálkodáshoz ez is hozzátartozik. Egy számítástechnikai rendszer költségeiből egyébként a hardver és szoftver együtt is csak 25 százalékot jelent, a kiadások háromnegyed része az üzemeltetésre, fenntartásra, oktatásra, szolgáltatásokra megy el. Ugyancsak jellemző, hogy a nagyobb cégek már központilag szabályozzák, számítógépeiken milyen szoftverek fussanak, s ebben az egységesítési folyamatban sok helyen választották a Microsoft termékeit, irodai feladatokra az Office programcsomagot, operációs rendszerként a Windows 95-öt vagy az NT-t. Napjainkban zajlik egy technológiai váltás is a hazai PC-alkalmazóknál, a 16 bites architektúrájú gépeket tömegesen cserélik le 32 bitesekre, hiszen a legújabb szoftverek alkalmazásba vételéhez ez nélkülözhetetlen.

– A Microsoft nemcsak a vállalkozásoknak szánt szoftverek piacán van jelen, hanem az otthoni, hobbiként vagy tanulásra számítógépet használóknak is sokféle termék kínál. Ezek azonban meglehetősen drágák...

– A Microsoft magyarországi bevételeinek túlnyomó többsége az üzleti felhasználású szoftverekből származik. Az otthoni PC-tulajdonosoknak szánt csomagok – például az Encarta, a játékok stb. – ára sajnos valóban átlépi azt a lélektani határt, ami szerintem kb. 5000 forint, amennyit a magyar átlagvásárló még rá tud szánni ilyesmire. A mi programjaink többnyire csak karácsonyi ajándékként jöhetnek szóba. Reméljük azonban, hogy ez azért változni fog.

Takács Gitta

SOKOLDALÚ FELHASZNÁLÁS
MEGBÍZHATÓ TÁMOGATÁSSAL

SCO OPENSERVER
SCO UNIXWARE
SCO INTERNET FASTSTART

A JÓLBEVÁLT UNIX OPERÁCIÓS RENDSZER CSALÁD
Méretezhetősége révén ideális kis cégektől egészen nagyvállalatokig, bankoknak és államigazgatási intézményeknek egyaránt.

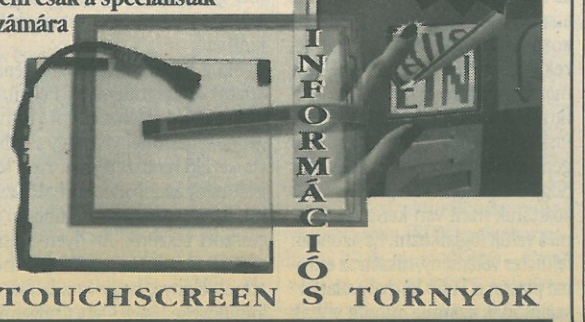
- Nagygép szintű teljesítmény és megbízhatóság kedvező áron
- Windows PC-kkel, NT és Novell NetWare szerverekkel integrálható
- Könnyen telepíthető, konfigurálható és karbantartható
- Netscape Internet/intranet szerver és kliens programok

Areco Systems Kft.
1119 Budapest, Fehérvári út 83.
tel.: 204-3020
fax: 204-3019
e-mail: info@areco.hu
http://www.areco.hu
areco
SCO

A BANKSOFT a touchscreen monitorok forgalmában világelsőként számon tartott elo TOUCHSYSTEMS magyarországi disztribútora.

Szeretettel várjuk az IFABO B/13. standján

TouchScreen - kittől a komplett rendszerekig nem csak a specialisták számára



TOUCHSCREEN TORNYOK

TERMÉKPALETTÁNK
- Meglevő monitorra szerelhető szenzorlap (installációs kit)
- Komplett érintéses monitorok
- Utcára vagy ügyféltérbe kihelyezhető, „vandálbiztos" touchscreen információs tornyok

SZOFTVERKÖRNYEZET
- DOS
- WINDOWS NT
- OS/2
- WINDOWS
- WINDOWS 95
- APPLE/MACINTOSH

Termékmenedzser: Bossányiné Erőss Andrea
Telefon: 363-7442 • Telefon/fax: 364-0026
Fax: 383-5243

A JÖVŐ SZÁZAD ÉRINTÉSE

3D
2D
VIDEO
gyorsítók
TV
tuner

ATI
HIVATALOS DISZTRIBÚTOR
axico INFORMATIKAI KFT
1074 Budapest, Dohány u.67. Tel.: 342 3255, 268 0330 Fax: 351 2576

SCSI Shop SCSI Shop

MICROPOLIS
winchesterek
ULTRA-FAST
AUDIO-VIDEO
ULTRA-SMART
ULTRA-WIDE
ULTRA-RELIABLE

4.55GByte Ultra-wide már 194 500 Ft-tól

Best Power
Szünetmentes áramforrások

CD olvasók, CD írók
CD tornyok, szerverek
CD és M/O jukeboxok
SCSI kábelek lezárók, adapterek átalakítók

GigaStore Kft
1133 Budapest Kárpát u. 48.
T/F: 140-21-74

Árak a faxbankban: 180-86-11 1819#

Mi az Ön asztalára állítunk ki mert a stand árát - a kedvezményekben - Önnek adjuk!

A Half One vírust a világon egyedülálló módon a VírusBuster írtja, sőt szoftveresen képes a sérült állományt visszaállítani!

Többszörös vásárdíjas termék - kitűnő referenciák
Nemzetközileg elismert szakembergárda
Magyar fejlesztés, a magyarországi vírusok felismerésére és irtására specializálva
40%*
Egy éves havi frissítés
Azonnali hot-line és vírusmentesítő szolgáltatás
1988 óta a piacon
oktatási és egészségügyi intézményeknek 65%
új vírusokra gyors ellenszer
Védelem a szerver-eldalon is

VírusBuster
hogy jégre ne vigyék a vírusok...

* a kedvezmények kizárólag a végfelhasználók Ifabo alatti vásárlásaira vonatkoznak

Hunix
1111 Budapest, Budafoki út 57/A
T./f.: 166-9206, 186-7408, 209-2711

CONCOR Business Partner
SUN Microsystem VAR & Nomai Distributor & Lanet Distributor & AMP Installer & Novell Authorized Reseller & VírusBuster Distributor & SyQuest Technology OEM-partner & professzionális hálózatépítés & minőségi hálózati elemek forgalmazása & Packard Bell hivatalos viszonteladó

EMERSON Computer Power
GNB Battery Technologies
Liebert Keeping Business in Business™

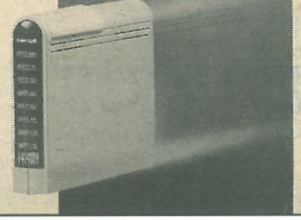
Ha szünetmentes áramellátás, akkor LIEBERT

100 VA–4 MVA ☑ tervezés, tanácsadás, megvalósítás ☑ kedvező ár és fizetési feltételek ☑ rövid szállítási határidő ☑ teljes körű POWER HotLine-szerviz ☑

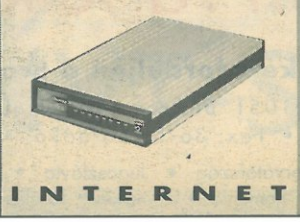
INTERPOWER KFT.
1026 Budapest, Branyiszkó út 24.
Telefon: 275-0447 • 200-7176 ☑ Fax: 200-7176

Felhasználóbarát, típusengedélyes MODEMEK

DIALCOM otthonra



Discovery irodába



INTERNET

ASTER 4 profiknak

SCI-Modem Kft.
Telefon: 270-9020 fax: 270-2761

Montana-üzletmenet

Hagyományosan szakmai napot tart a Montana az Ifabo környékén, ahol a cég szakemberei bemutatják a Montana által forgalmazott, illetve fejlesztett termékeket. Az idén megismerhették az érdeklődők a kommunikációs- és adatátviteli eszközöket, a biztonságos Internet-kapcsolathoz ajánlott megoldást, az információvédelem területét és a Scala integrált ügyviteli és termelésirányítási rendszert, illetve a Compaq-, a Lotus- és a Microsoft-kínálatot.

Az elmúlt év eredményeiről *Vadász Pál,* a Montana elnök-vezérigazgatója elmondta, hogy a cégcsoport tavalyi konszolidált forgalma az exporttal együtt 1,7-1,8 milliárd forint között volt, tervek szerint ezt az idén 2,5 milliárd forintra növelik, és ebben az évben alaptőke-emelés is várható. Tavaly év végén száz alkalmazottja volt, de a kereskedelmi és a műszaki létszámot a közeljövőben növelik. Megoldásra váró probléma, hogy a németországi nagy munkanélküliség miatt nehéz helyzetbe került a szoftverexport.

Szajbély György vezérigazgató-helyettes elmondta, hogy minden várakozást fölülmúló forgalmat bonyolítottak le az első negyedévben, az előző év azonos időszakának 190 százalékát, és a megrendelésállomány alapján az első félévre hasonló eredmény várható. Az Országos Egészségbiztosítási Pénztár februárban kihirdetett pályázata alapján 183 millió forint értékben telepítettek Compaq-hardvereszközöket, HP-nyomtatókat, valamint Microsoft- és Novell-termékeket, országszerte 40 városban négyhetes határidővel, három év helyszíni garanciával.

A Montana kapta a Kincstári Vagyonkezelő Igazgatóság informatikai rendszerének kialakítására vonatkozó tanulmányterv készítésének feladatát, hardvereszközöket szállított a Miniszterelnöki Hivatalnak, és a Hírközlési Főfelügyelet tavalyi 130 millió forint értékű hardverberuházásához további 15,2 millió forintértékben szállított Lotus Notes-alapú, saját fejlesztésű vezetői információs rendszert és ügyiratkezelő szoftvert, amelyeket az ország nyolc városában telepítenek.

Vidéki megrendelői gyors és közvetlen kiszolgálásának céljából országos hálózat kiépítését kezdte meg a cég. Az évek óta működő szegedi kirendeltség után nemrégiben Pécsett nyitottak képviseletet. Az iroda 100 kilométeres körzetben napi 4–8 órás készenlétet, szerviz- és alkatrészellátást biztosít.

Nagy reményeket fűz a cégvezetés a MonSafe programhoz, amelynek segítségével bizalmas információk illetéktelenek számára olvashatatlanná válnak Windows 95 vagy Windows NT 4.0 operációs rendszerben. A MonSafe program az állományok rejtjelezéséhez a szabványos DES rejtjelező algoritmust használja. (Hasonló feladatot lát el a cég MonLock nevű, Windows 3.1 alatt is futó rejtjelező programja). Befejeződött a fejlesztés, és Magyarországon elkezdődött a forgalmazás. A cég vezetői szeretnének a világpiacon is megjelenni a termékkel, ahol ezen a területen a következő években óriási kereslet várható, és még nem dőlt el, hogy a hasonló tudású konkurens rendszerek közül melyik fog, illetve melyek fognak elterjedni.

Sz. Zs.

Mérlegen a Libra

Kiemelkedik a sok-sok hazai ügyviteli rendszer közül a Mikro Volán Elektronika (MVE) LIBRA integrált gazdálkodási rendszere, amelyiknek eredeti, clipperes változatát, a hagyományos LIBRA COM rendszert körülbelül 3500 cég használja, az installációk száma meghaladja a tizenkétezret, ami egyharmados piaci részesedést jelent. Később elkészítették az Oracle adatbázis-kezelőre épülő változatot, a LIBRA 4GA-t, amely nagyobb vállalatok, bonyolultabb szervezetek ügyvitelének automatizálására képes, kilencvennél többféle üzemeltetői platformot támogat, és ma több mint ötven helyen működik. Jócskán akadnak hazánkban olyan, közepes vállalkozások, amelyeknek az erőforrás igénye meghaladja a clipperes változat lehetőségeit, ám korántsem igényelnek és megfizetni sem tudnak akkora rendszert, mint a LIBRA 4GA a hozzá szükséges hardverplatform kiépítésével. Ezeknek az érdeklődésére számít az IBM és a Mikro Volán Elektronika annál az új konstrukciónál, amelyet az IBM Business Computing Utility üzletága nevére utalva LIBRA BCU-nak neveznek. A szoftvercsomag megegyezik a LIBRA 4GA termékkel, különbségek a szolgáltatás módjában és az értékesítési feltételekben vannak.

Nemrégiben az IBM új, központosított, nagygépes megoldást dolgozott ki, hogy a sok PC-vel vagy helyi PC-hálózattal felszerelt cégek korszerű informatikai rendszert használhassanak több tízmillió forintos beruházás nélkül, és a PC-ket se kelljen kidobni. A BCU maradéktalanul kielégíti ezeket a követelményeket, ugyanis az IBM RISC 6000 SP2 számítógépét – amelyet közös diszk alrendszerrel láttak el, skálázható, és miközben alapkiépítésben is több száz felhasználó kiszolgálására képes, tetszőlegesen bővíthető – 64–128 kb/s bérelt vonal köti össze a helyi PC-s hálózatokkal. A központi szerveren található a cégek szerint jól elkülönített adatbázisok, itt futnak az alkalmazások is, ám a PC-jén mindenki sajátjaként használhatja a LIBRA-t, mintha ott helyben futna.

Túl a kísérleti szakaszon, kezdődik az IBM BCU üzletág éles indítása (ld. Telecomputer, február 24.). Az új üzletág a világon először Magyarországon üzemel, elsőként a LIBRA alkalmazáshoz lehet BCU-n keresztül hozzájutni. A LIBRA-t ezért az Amerikai Egyesült Államokban alaposan tesztelték, ahol a kritikus, az üzemeltetési környezetet leginkább igénybe vevő funkciókat vették górcső alá. Ekkor a gyakorlatban is igazolódott a korábbi feltételezés, hogy a LIBRA-val nagy teljesítményű, országos rendszereket lehet működtetni. A budapesti tapasztalatok alapján az IBM Prágában folytatja a BCU szolgáltatás bevezetését.

Az egyidejűleg több száz cég számára elérhetővé vált LIBRA ügyviteli rendszer azoknak alternatíva, akiknek csak PC-ik, illetve PC-s hálózataik vannak, ezért a LIBRA 4GA funkcionalitását és integráltságát nem tudják használni, holott a vállalkozás már igényelné. A helyi hálózat kiépítéséhez szükséges beruházás – egy megfelelő UNIX-szerver, a kliens/szerver architektúra kialakítása tíz-tizenöt munkaállomásra körülbelül tízmillió forintba kerül, ehhez járul később a karbantartás költsége, illetve az új verziók ára. A BCU megoldásnál a felhasználó egyszeri költségként kifizeti az összeköttetés kiépítését (ide tartozik a kommunikációs vonal, a modem és a router), körülbelül 6000 dollárnak megfelelő forintot, a szolgáltatásért pedig havonta igénybevételi díjat számolnak fel, ami munkahelyenként havi 280 dollár értékű forintösszeg, ami magában foglalja a LIBRA összes funkciójának az elérését, a karbantartást és az új verziók biztosítását.

Papp Zoltán, a MVE fejlesztésért felelős vezetője elmondta, hogy a LIBRA BCU-ban minden funkció megtalálható, amit a 4GA változatban megszoktak a felhasználók.

A Tulip követi a divatot

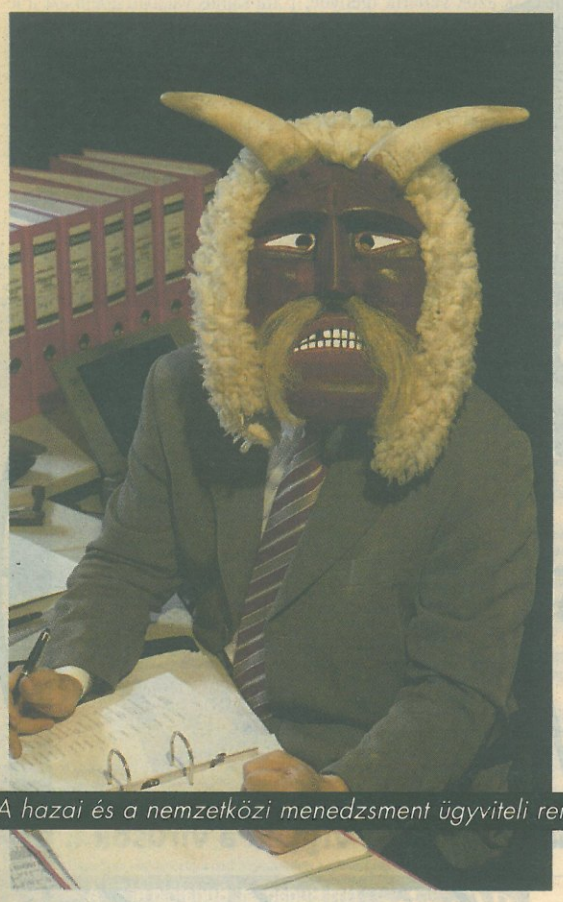
Megjelentek a Tulip kínálatában is az első Pentium Pro-processzoros adattárak, számítógéphálózati központként használható rendszerek, ami kétféleképpen is értelmezhető. Egyrészt úgy, hogy a Tulip igyekszik szélesíteni a kínálatát, kiszolgálni mindenféle számítógép iránti igényt, másrészt úgy, hogy a Pentium Pro-processzoros adattárak iránt van kereslet, érdemes velük foglalkozni. Ez azonban felületes vélemény, hiszen az európai piacon a Tulip komoly adattárszállítónak számít, mindig voltak ilyen rendszerek a kínálatában. A Pentium Pro-processzorral ellátott gépek megjelenése a kínálatukban tehát természetesnek tekinthető.

Ma a PC-architektúrájú gépek között kétségtelenül a Pentium Pro-s gépekkel lehet elérni a legnagyobb teljesítményt a nagy adatbázis-kezelő rendszerekkel. Ez a teljesítmény azonban fokozható azáltal, hogy egy gépbe több processzort teszünk. Az ilyen, szimmetrikus sokprocesszoros rendszerek előnye, hogy az adatforgalom növekedésével lehet növelni a processzorok számát. Egyrészt nem kell az első beruházáskor fölösleges kapacitást kiépíteni, másrészt később, amikor kinőttük a gépet, nem kell újat venni, mert bővítéssel is tovább lehet lépni.

Az első szériákban 200 megahertzes Pentium Pro-processzorral készülő Tulip pr-modellek is készek további processzor befogadására, de emellett más korszerű, teljesítménynövelő elemeket is felvonultatnak. Ilyen a háttértár, a merevlemezek és a számítógép közötti adatforgalmat a korábbinál jóval gyorsabban bonyolító Ultra Wide SCSI-vezérlő. A gyorsaság érdekében a CD-játszóját is az SCSI-adatátviteli rendszerbe illesztik be. A nagy megbízhatóságú üzemeltetés érdekében – ami ebben a kategóriában alapkövetelménynek számít – a meghibásodott merevlemez munka közbeni cseréjére is lehetőséget adó SCSI SCA merevlemezkeretet és – ha a vásárló kéri – tartalék tápegységet épít be a Tulip a pr-modellekbe. Az alaplapban a processzor kicserélhető lesz a nagyobb teljesítményű, gyorsabb Pentium Por-kra is, ez egy ilyen gépnél a legolcsóbb teljesítménynövelő beavatkozás.

VaMá

Jön a szörnyeteg...



A bérszámfejtéssel való küzdelem bárkit szörnyeteggé változtathat. Nyomon követni a dolgozók adóügyeit, az órabéreket, a ledolgozott időt, a betegszabadságot...

A bérelszámolás több a puszta bérkifizetésnél! A Scala megérti gondját, és féken tartja a szörnyeteget.

A Payroll Pro bérelszámoló modul rugalmas, egyszerűen használható és a helyi igényekhez igazítható rendszer. Önállóan is működik, de más Scala modulokkal, így a Számvitel és a Projekt Management modullal is integrálható.

Ne engedje, hogy a bérszámfejtés réme győzedelmeskedjékÖn felett!

*Döntsön most a Scala mellett és ráadásként kapja a bérelszámolási modult.**

05.1.H CoMo Media

A hazai és a nemzetközi menedzsment ügyviteli rendszere scala®

Keressen minket az IFABO B12/o standján.

Legyen rá felkészülve!

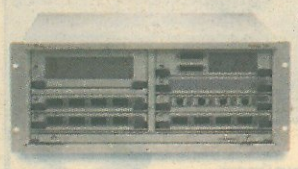
***Pontos részletekért forduljon a Scala Hungary-hez!**

Scala Hungary • H-1051 Budapest • Október 6. u. 7. IV/425
Tel.: 36-1-327-5779 • Fax: 36-1-266-5696 • http://www.scala.hu

Bulgária • Csehország • Horvátország • Jugoszlávia • Kazahsztán • Lengyelország
Magyarország • Oroszország • Románia • Szlovákia • Törökország • Ukrajna • Üzbegisztán

átütően

atm.



A nagy kapacitású, többfunkciós hálózat többé nem álom.

Az ATM egy olyan hálózati technológia, amit már a holnap igényeihez terveztek. Villámgyors adattovábbítás? Hang- és képátvitel ugyanazon csatornán? Ha nem akar lemaradni, Önnek már ma szüksége van az ATM erejére.

A Madge Networks költségkímélő átállást kínál a hagyományos hálózati kommunikációról az ATM-re. A Collage 740 egy nagyteljesítményű központi ATM kapcsoló, ami könnyedén vezérli a számítógép hálózat különböző típusú összeköttetéseit.

Ha az alábbi kupont visszaküldi egy Madge Networks Solution Guide-ot kap ajándékba.
Név: .....
Cím: .....
Telefon: .....
Vállalat: .....
Címünk: LANeX Kft. 1111 Budapest, Kende utca 13-17.

A Madge Networks a hálózati eszközök egyik vezető gyártója, melynek ATM, Ethernet, Token Ring és ISDN termékeivel Ön folyamatosan alkalmazkodhat a növekvő átviteli igényekhez.

Madge ATM - adatátvitel átütő erővel.

Látogasson meg bennünket az Ifabón!
A pavilon 113/d

LANeX Consulting Ltd.

http:/www.lanex.hu/products/collage.html

MADGE

Budapest XI. Kende u. 13-17. Telefon: 269-8291, Fax: 166-7503

A Madge, a Madge embléma és a Visage a Madge Networks bejegyzett védjegyei.

Infopark épül Lágymányoson

Az Infopark – teljes nevén Informatikai és Technológiai Innovációs Park – egy 14 hektáros területen lesz, a Lágymányosi és a Petőfi híd között, azon a helyen, ahova a világkiállítást tervezték. A terület 40-50 százaléka zöldterület marad, az irodáknak, laboratóriumoknak, stb. beépíthető rész 43 ezer négyzetméter, a szintterületet számolva 270 ezer négyzetméter lesz. A projekt előkészítése három éve tart, ezt mindazok az informatikai vállalkozások, amelyek érdeklődnek a parkba való betelepülés iránt, igencsak hosszú időnek tartják. A gondokat a terület földtulajdoni, vagyonjogi helyzetének elhúzódó rendezése okozta.

Egy ilyen technológiai park az egyetemek közelében megteremtheti az információ, a munkaerő, a tőke szabadabb áramlását a szférában, kialakulhat egy tudományoskutatási szellemi-üzleti centrum. Születhet itt valamiféle „mintaállam", ahol naprakészen tartja nyilván az adatokat az adóhivatal, ahol negyedóra alatt lehet vámoltatni stb. Általános tapasztalat, hogy a világban nem azok a projektek, technológiák értek el sikereket, amelyeket az állam preferált – példaként említhető erre a japánok ötödik generációs számítógépfejlesztési programjának kudarca –, hanem azok, amelyeket a számítástechnikai szakma kiválasztott, elfogadott, elterjesztett. Ilyenek is születhetnek ebben a létesülő parkban, ahova csak informatikával, technológiai fejlesztésekkel foglalkozó, újat alkotó vállalkozások települhetnek.

Az egyik várható parklakó a Matáv lesz, amely informatikai igazgatóságát és kutató-fejlesztő intézetét kívánja ide helyezni, mégpedig 1998 végéig. A tervezett 16 ezer négyzetméteres központban a Matáv 800 embert foglalkoztatna. Az IBM is szívesen ide települne, más multinacionális cégek hasonlóan, jelenlétük fontos is egy ilyen technológiai központban. Jelezte érdeklődését a Siemens-Nixdorf, az ICL, a Bull, az Intel, a Digital, a Computer Associates, a Microsoft is. Az eddigi szándéknyilatkozatok mintegy 40 ezer négyzetméternyi területre biztosítanak birtokba vevőket. Az egyik legnevesebb hazai szoftverfejlesztő cég, a Graphisoft Rt. is szívesen költözött volna az Infopark területére, ám nem győzte kivárni, a szerveződés lassúsága miatt inkább elkezdte saját innovációs parkjának, székházának építését. A cég igazgatója mindenesetre felajánlotta az általuk fejlesztett építészeti tervezőszoftvert a park létesítési munkálataihoz.

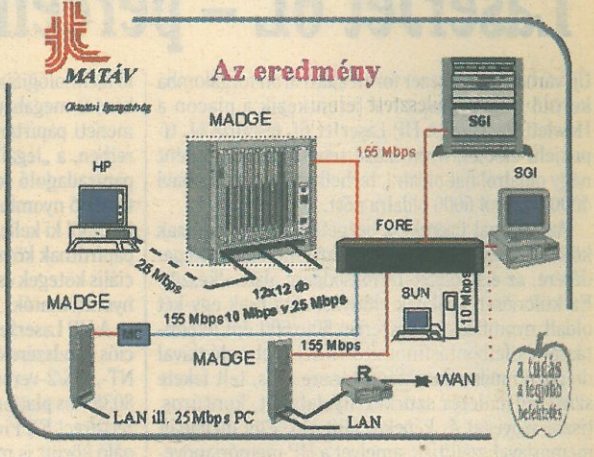
Az informatikai park ügye jelenleg a Miniszterelnöki Hivatal modernizációs és integrációs projektirodája kezében van. Valamennyire előrehaladt a földterülettel kapcsolatos jogi problémák rendezése, a terület északi része telekkönyvi bejegyzésre kész, a déli része is halad efelé, s elkészült a rendezési terv. A terület állami tulajdonban marad, de földhasználati jogait, az úgynevezett ráépítési jogokat is, megkapja az InfoPark Rt. 99 évre.

Az InfoPark Rt. 1996. december 30-án tízmillió forintos alaptőkével megalakult, százszázalékos állami tulajdonnal. Egyelőre nincs sem vezérigazgatója, sem menedzsmentje, az említett projektiroda nyújt számára szolgáltatásokat. A részvények 25 százalékát plusz egy részvényt egy hosszú tárgyalássorozat végén született megállapodás keretében megkapták azok az egyetemek – a Budapesti Műszaki Egyetem és az Eötvös Loránd Tudományegyetem –, amelyektől az expo céljaira korábban elvették a területet. A többi részvény a Miniszterelnöki Hivatal kezében van, de az állam a jövőben csak egyetlen aranyrészvényt kíván megtartani, amellyel őrködik afelett, hogy itt valóban csak informatikai, technológiai tevékenységgel foglalkozzanak. Jelenleg egy kerettanulmányon dolgoznak, amely körvonalazná azokat a feltételeket, amelyekkel a beruházók jogokat szerezhetnek, illetve a parkot működtethetik.

Az „infopark" alapötlete egyébként egy 1926-os (!), azaz több mint 70 éves tudománypolitikai tanulmányban szerepelt először, amely *Magyari Zoltán* professzor nevéhez fűződik. Szerinte ezen a helyen egy botanikus kertben, hatalmas parkkal körülvett oktatási bázist kellett volna létrehozni.

T. G.

Távoktatás a Matávnál



Sokféle szakma, emberek az ország minden részében, gyorsan fejlődő technika, folyamatos üzem – minden együtt van a Matávnál ahhoz, hogy kulcskérdéssé váljon, képesek-e elég gyorsan és elég hatékonyan tanítani a munkatársakat. Az oktatási igazgatóság feladatai között a távközlésműszaki képzés mellett ott van az informatika, a vezetőképzés, a nyelvtanítás és a feladatorientált tanfolyamok tartása egyaránt. Kétszáz embert foglalkoztatnak teljes munkaidőben, s tavaly 150 000 hallgatói napot könyveltek el. Szerencséjükre jóval komolyabb oktatástechnikai felszereléssel bírnak, mint, mondjuk, egy elit középiskola Magyarországon: tizenegy adattáruk van, közöttük 3000-es és 4000-es Digital VAX, Sun, HP, Silicon Graphics gépek. Ezekkel több mint 400 végponti munkahelyi számítógép van összekötve, a PC-k mellett komoly grafikus munkaállomások is.

Ebben a közegben, sokféle helyi hálózati operációs rendszerrel kívánták megoldani a legnagyobb adatátviteli igényű mozgóképes és élő közvetítéses multimédia-oktatást, budapesti központtal, négy vidéki igazgatóságot, a sopronit, a pécsit, a debrecenit és a miskolcit bekapcsolva a rendszerbe. A létrejött hálózatot a mellékelt ábra mutatja, érdekessége a FORE ATM-kapcsolóberendezés mellett – világszerte a FORE-t tekintik az ATM-technika úttörőjének – a három Madge Collage 280 torony, amelyek mindegyike tizenkét dobozból van összerakva. Minden Collage 280 munkacsoport kapcsolóberendezéshez tizenkét más egység kapcsolható, mégpedig úgy, hogy a gép felismeri, a kábelen milyen szabvány, Ethernet vagy ATM szerint jönnek a jelek, s az adatcsomagokat ennek megfelelően kezeli. Vagyis használható 155 megabaudos gerincvonali, és Ethernet LAN-ok közötti kapcsolóként egyaránt. A tapasztalatok szerint ezzel a 155 megabaudos gerinchálózattal megvalósítható a jó minőségű, interaktív videokonferencia-távoktatás a telephelyek között.

Központban az ISDN

A virtuális magánhálózatok képezik az Ifabón a Matávcom bemutatójának egyik súlypontját. Virtuális magánhálózatról beszélünk, ha a felhasználó egy rendszerként érzékeli több, egymástól távoli telephelyen lévő kommunikációs és informatikai hálózatát. Jelentős költségek takaríthatók meg például, ha egy világméretű cég dolgozói mellékállomásként – azaz a nyilvános távközlőhálózat kizárásával – hívhatják akár más kontinensen lévő munkatársaikat. Az ISDN-en (Integrated Services Digital Network) kialakított virtuális magánhálózatokon hangok, adatok és mozgóképek egyaránt továbbíthatók, ISDN-berendezések alkalmazásával tehát gazdag szolgáltatásválaszték vehető igénybe, úgy mint telefon, fax, videotelefon, videokonferencia, adatátvitel, helyi számítógép-hálózatok közötti kommunikáció.

Több telephelyes cégek esetében a távoli hozzáférés leggyakoribb formája jelenleg az elektronikus levelezés, azt követi az adatállományok mozgatása, majd az egy munkán végzett osztott alkalmazás és a központi erőforrások (nyomtató, faxszerver) használata. A sort a videokonferencia zárja. A kiállításon hangsúlyt kap a strukturált kábelezés, amelynek segítségével ugyanaz a hálózat kapcsolja össze a távközlési és a számítástechnikai eszközöket. Mivel a Matávcom egyre inkább a komplex szolgáltatások irányába halad, tevékenységében fokozódó szerephez jut a strukturált kábelezés. A fentieken kívül különféle ISDN-szolgáltatásokat (nagyvállalati ISDN-iroda, SOHO – Small Office Home Office stb.), és DECT-szabványú vezeték nélküli alközponti hálózatot is bemutat az Ifabón a Matávcom.

TB szoftver

A **VT-SOFT Kft.**
a társadalombiztosítási kifizetőhelyek részére kifejlesztett egy

új integrált társadalombiztosítási programot,

amely a készpénzellátások elbírálását, számfejtését végzi.

A **Windows-környezetben** működő rendszer alkalmas **desktop számítógépen** történő működtetésre, de ugyanígy működik **kliens–szerver üzemmódban** is.

Az új rendszer egységes felhasználói felületet biztosít, és ezáltal megkönnyíti a program használatának elsajátítását, kezelését.

A program **bármely bér-munkaügyi rendszerrel összekapcsolható**.

Az integrált rendszert modulonként is meg lehet vásárolni.

Programmodulok:
Betegségi és anyasági ellátás
Betegszabadság
Családi pótlék
Gyermekgondozási segély
Egészségbiztosítási segély

Megtekinthető: az Ifabo '97 kiállításon az A pavilon 110/c kiállítóhelyen

Munkáltatói létszámhoz igazodó árak!

Megrendelhető levélben: 1300 Budapest 3. Pf. 138
1033 Budapest, Vörösvári út 105.
telefonon: 436-0540, 436-0548 vagy *telefaxon:* 250-0750

VT-SOFT

Bemutatjuk a HP új nyomtatóit

LaserJet 6L – percenként 6 lap

Új, várhatóan százezer forint alatti áron forgalomba kerülő lézernyomtatóval jelentkezik a piacon a Hewlett Packard. A HP LaserJet 6L felváltja 5L típusjelű elődjét, nyomtatási sebessége percenként négy oldalról hat oldalra, terhelhetősége pedig havi 4000 oldalról 6000 oldalra nőtt.

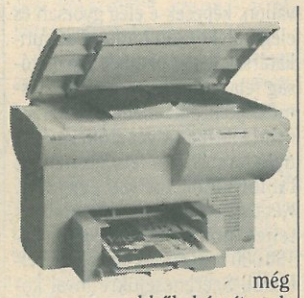
Az azonnal üzemkész beégetési technológiának köszönhetően nem kell várni a nyomtató bemelegedésére, az első oldalt 18 másodperc alatt elkészíti. Ez különösen azoknak előnyös, akik csak egy-két oldalt nyomtatnak egyszerre. 600x600 dpi felbontással és felbontásfinomító (REt) technológiával dolgozik, mikrofinomságú tonere erős, telt fekete színt, egyenletes szürkeárnyalatokat, kontúros, tiszta szöveget és képeket állít elő. Egy megabájt memóriával szállítják, amelyet a HP memórianövelő technológiája gyakorlatilag megkétszerez, egyébként 9 megabájtra lehet bővíteni. Bemeneti és kimeneti papírtartójában száz lap fér el, sokféle méretben, a „legal"-tól a levelezőlapig. Az egyenkénti papíradagoló lehetővé teszi a speciális médiákra történő nyomtatást anélkül, hogy a fő papíradagoló tálcából ki kellene venni a papírköteget. Az egyenes papírútnak köszönhetően a borítékok, címkék, speciális kötegek és írásvetítő fóliák gyűrődésmentesen nyomtathatók.

A HP LaserJet 6L kompatíbilis az elterjedt operációs rendszerekkel, a különböző DOS-, Windows-, NT-, OS/2-verziókkal, és visszafelé kompatíbilis a 80386-os platformmal. A külön megvásárolható HP JetDirect EX Plus nyomtatószerverrel több felhasználó között is megosztható.

OfficeJet Pro-1150 – kombinálva

Legalább három jelenség figyelhető meg a papíralapú dokumentumok előállítása, digitalizálása, elektronikus továbbítása terén. Az egyik a tintasugaras kategóriában az áresés, a teljesítmény növekedése és a színesedés mellett, a másik a másolás kiiktatása, a digitális nyomdagépek megjelenése, a harmadik pedig a kombinált irodai digitalizáló-nyomtató-távmásolók iránti kereslet élénkülése.

Ez utóbbi igényt – a hasonló technikát használó berendezések költség- és helytakarékos egy házba szerelését – igyekszik kielégíteni a Hewlett-Packard az OfficeJet Pro 1150-nel. Nyomtatóként az első irányzat jeles példájaként is bemutatható, hiszen a tintasugaras színes nyomtatóval – a fénymásolatok mellett – 600x300 dpi felbontású képet lehet készíteni, percenként egy lapot. Csak feketével – és egyelőre



még ebből készítenek többet az irodákban – a legfinomabb, REt-tel elért 600x600 dpi felbontás mellett négyet.

Fénymásolónál némiképp szokatlan módon a másolat finomsága is változtatható. A másolási sebesség – érthető módon, hiszen a digitalizáláshoz is idő kell, és az OfficeJet Pro 1150C digitális képet nyomtat akkor is, amikor másol – valamivel alatta marad a nyomtatásának, a legszebb másolatból percenként hármat készít, ha az eredeti fekete, és több mint egy percig nyomtat ki egy bonyolultabb képet színesben.

Ami a másolandó dokumentum és a tintasugaras nyomtatórész között van, az a digitalizáló. Síkágyas, alapértelmezésben 16 millió szín megkülönböztetésére képes – a képadatokat képpontonként 24 bitben tárolja –, a gyártó szerint 1200 dpi-re javítható 300 dpi felbontással.

Egyet fizet, hármat kap – mondhatja a HP, és hármat fizetek, de csak egyet kapok, gondolhatná a vevő, ha nem lenne lényegesen olcsóbb a HP OfficeJet Pro 1150C, mint ha külön vennénk meg a gépet az egyes feladatokra. Annyi bizonyos, hogy a számítógéppel való kapcsolathoz elegendő egy kábel, nem kell külön csatlakoztatni a digitalizálót és a nyomtatót.

Trönkölt rádiós rendszer a Dunaferrnél

Távközlési és informatikai területen több tendert nyert az elmúlt hónapokban a Nádor Rendszerház, gépeket szállított a parlamentnek, és kiépítették a svájci érdekeltségű Emil Frey autócentrum informatikai rendszerét. A közelmúltban szerződést kötöttek az Országos Meteorológiai Intézettel és a Fővárosi Parkolási Társulással, utóbbi számára ellenőrzési és elszámolási rendszert készítettek.

Ugyancsak a Nádor nevéhez fűződik a Dunaferr körzetében létesített komplex, úgynevezett trönkölt rádiós rendszer telepítése. A rádiós rendszereket használó szervezetek előfizetik a frekvenciadíjat, és ezért a számukra kiosztott frekvenciákon keresztül kommunikálhatnak, ha az éppen szabad, illetve akkor, amikor szabaddá válik. Az úgynevezett trönkölt rádiós rendszer a gazdaságosabb kihasználást szolgálja két vagy több cég között, illetve egy nagyobb vállalaton belül, ugyanis a cégek frekvenciáit együtt kezeli, gazdálkodik velük úgy, hogy mindenkinek mindig azt ajánlja fel, amelyik éppen szabad.

Négy hónap alatt készült a hatvanmillió forintos beruházás, a januári szerződéskötéstől áprilisig tartott a munka. Az ötcsatornás trönkölt rendszer 450 állomást szolgál ki, a Dunaferr körülbelül harminc kft.-jének a munkáját segíti. A frekvenciákat kiosztó vezérlőközpont hazai fejlesztésű, a Multicom Kft. terméke. Korábban már exportáltak belőle, ám Magyarországon a Dunaferrnél telepítették először. A végkészülékeket, amelyeket a Maxon cég gyártott, a Nádor Rendszerház szállította, ezek közül a kft.-k mindegyike annyit kap, amennyit igényel. Elsősorban a technológiai folyamatokat irányítják a rádiós rendszerrel, például egy öntősor elején és végén pillanatok alatt tisztázható, hogy a másik helyen mi történik, mondjuk, mit csapolnak éppen. Az új rendszert használja a belső biztonsági szolgálat is.

Hogy miért éppen erre a megoldásra esett a választás? A legfőbb ok a rendkívül alacsony üzemeltetési költség. Mivel itt csak a fix frekvenciadíjat kell fizetni, ami lényegesen kisebb, mint a kereskedelmi célú hálózatok költsége, a kezdeti, magasabb befektetés hamar megtérül.

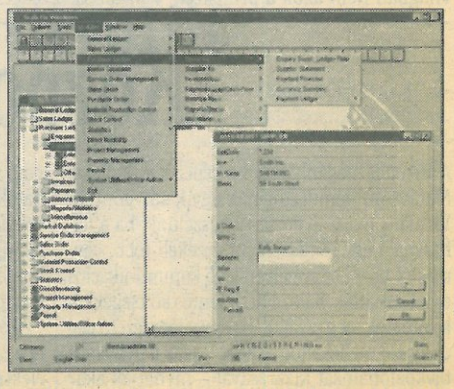
Sz. Zs.

Scala-skála világszerte

Rekord bevétellel zárta a tavalyi évet a Scala. A számviteli-ügyviteli szoftverekkel és üzleti tanácsadással foglalkozó cég több mint húsz országban van jelen a világon, köztük Magyarországon is. 1996 elején vezették be a céget a bécsi tőzsdére. Értékesítései tavaly megugrottak, az előző évinél 78 százalékkal több, 16,3 millió dolláros forgalmat ért el, adózás előtti eredménye még jelentősebben, 138 százalékkal nőtt, 1,9 millió dollárra.

A cég ügyfelei közé tartoznak olyan nagyvállalatok is, mint például az ABB, az Atlas Copco, a Sheraton Hotels, az Ericsson, a Bristol Meyers Squibb, a Sony és a PepsiCo.

A Scala egy integrált, moduláris szoftvert kínál a pénzügyi, kereskedelmi, készletgazdálkodási, termelésirányítási, szerviztevékenységek irányításához, nyomon követéséhez, és gyakorlott konzulensekkel segíti a vállalatok vezetését. A Scala



rendszerét 1988-as nemzetközi bevezetése óta több mint 14 ezer helyen installálták, kilencven országban.

DELL™

Válassza a legújabb technológiát!

PowerEdge 4100

- Pentium Pro 180 MHz/256 kB (max. 2 db 200 MHz/512 kB processzor)
- 64 MB EDO ECC RAM (max. 1 GB)
- Adaptec Dual Channel, 7880 Ultra Wide és Ultra Narrow SCSI vezérlő
- 4 GB Fast Wide SCSI HDD (max. 54 GB internal Hot Swap)
- 8X SCSI CD-ROM drive
- 3com 3c900 PCI Ethernet
- Server Manager 2.51software
- Windows NT, NetWare Unix kompatíbilis
- Opció: redundáns Hot Swap tápegység
- Opció: PCI RAID vezérlő

intel inside 3Com Designed for Microsoft Windows NT

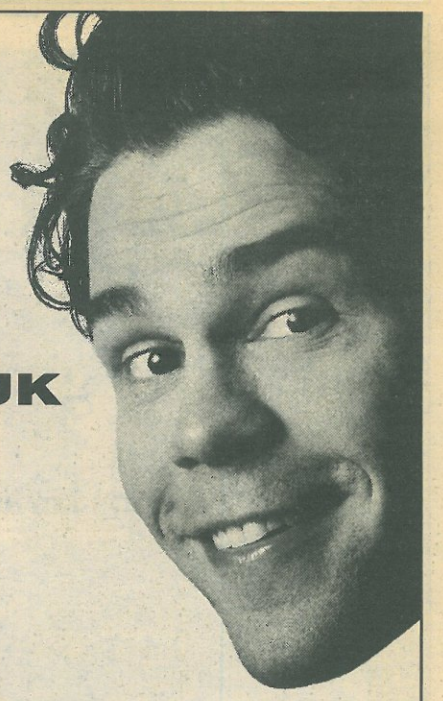
1188800 Ft

Keresse a disztribútort az ifabo A pavilon 107/E standján!

Az ár áfát nem tartalmaznak és 182 Ft/USD árfolyamra vonatkozik.

HUMANSOFT® ELEKTRONIKA

HUMANsoft Elektronikai Kft.
1149 Budapest, Angol u. 42.
Tel.: 363-2879, fax: 251-3673



MEGMUTATJUK MAGUNKAT

A modern távközlés az üzleti élet mozgatórugója a világ minden országában. A Nokia által kínált hálózati megoldások alkalmazásával egyszeriben érzékelhetővé válik a különbség a csak kielégítő és a kimagasló színvonalú szolgáltatások között. A Nokia innovatív megoldásokat fejlesztett ki mind a vezetékes mind a mobiltávközlés számára. Az eredmény: elégedett előfizetők, bővülő távközlési kapacitás – és az üzleti élet felgyorsulását eredményező növekvő bevételek.

Keresse a Nokiát az IFABO A Pavilon 302-es standján, ahol újdonságainkkal is megismerkedhet. Szakembereink a vásár ideje alatt és azután is készséggel szolgálnak további információkkal.

NOKIA
CONNECTING PEOPLE

Nokia Kft.
1126 Budapest
Királyhágó tér 8-9.
Tel.: 175-7650
Fax: 202-5490

Virtuális IP-hálózat

Változatos szoftverkínálattal várja a látogatókat az Ifabón az Areco. Ezek között az egyik érdekes programrendszer az FTP VIP-je.

VIP: ez a betűszó amerikai szövegkörnyezetben fontos személyt jelent. Akire nagyon kell vigyázni. Akárcsak az üzleti titkokra – akkor is, ha számítógépen tartják és számítógép-hálózaton küldözgetik azokat. Biztonság, biztonság mindenekelőtt – hangoztatják a hálózati berendezéseket, eszközöket, szoftvert előállító vállalkozások is. Nem véletlenül. Ahhoz, hogy a gazdasági életben túlsúlyba kerüljön az elektronikus távközlés, az internetes levelezés, szerződéskötés, bankszámlakezelés, bizalomra van szükség, bizalomra a hálózattal szemben. Az informatikában nem szokatlan módon, sokan sokfélét értenek virtuális hálózaton.

Az FTP – a hálózati adatátvitel, a számítógépek közötti távolsági összeköttetés és adatátvitel egyik úttörője – egy új szoftverrendszert ért alatta. Az FTP-nél a VIP betűszó feloldása tehát a Virtuális IP hálózat – egy keret a TCP/IP adatcsomag szabványt követő adatcseréhez, amelyben a tagok mindenféle típusú kapcsolatot létesíthetnek egymással és különféle számítógépes erőforrásokkal az Interneten keresztül is úgy, hogy közben nem kell aggódniok, hogy az üzenet illetéktelen kezekbe jut.

Az FTP által definiált VIP hálózatban már nem az egyes gépek fizikai azonosítója – például az Ethernet-adapter gyári száma – szerint jönnek-mennek az üzenetek, hanem személyesen annak, aki a gépet kezeli. Ha átmegy egy másik számítógéphez, ott is ugyanazzal a névvel, jelszóval, bejelentkezési névvel dolgozhat.

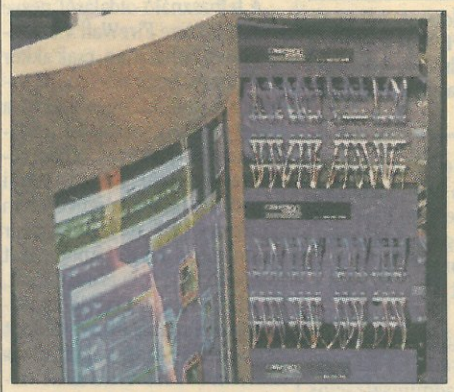
Ahhoz, hogy a VIP-hálózat működjön, szükség van szoftverre az adattárban, a központokban, és szükség van kliensprogramokra a végpontokban. A kliens fogadja a felhasználó bejelentkezését, majd kapcsolatba lépve a központi címtárral, ellenőrzi annak jogosultságait. Ha minden rendben van, kezdődhet a munka. A központban a különféle jogosultságok, felhasználói adatok nyilvántartása, vagyis a címtári feladatok ellátása az FTP rendszerében a User Manual Centerre vagy felhasználókezelő központra hárul. Sok modulja van, ezekkel állítja be a címtárban a rendszergazda a felhasználói jogosultságokat, adja meg a jelszavakat és a digitális pecséteket, illetve ezek tartják a kapcsolatot a kliensprogrammal.

Egy üzenetkezelő, a Communication Center irányítgatja az adatcsomagokat a tűzfalrendszer, a különféle átjárók – protokollátalakítók – között. Szolgáltatásai között ott találjuk az üzenetek időleges tárolására való proxy szervert is. Az FTP VIP hálózat legátfogóbb felhasználása egy intranethálózat az Interneten, amelyben a felhasználók nem egymással váltanak üzenetet, hanem a maguk kommunikációs szolgáltatójával. A nyilvános Interneten aztán a kommunikációs szolgáltatók megfelelően kódolt üzeneteket váltanak egymással, s a címzett a helyi hálózatban kapja meg tőlük az elektronikus levelet.

Sokféle viselkedés lehetséges az Interneten, így mód van egyéni rejtjelezéssel egyedi kapcsolatokat kialakítani, és kialakítható az Interneten belül zárt alhálózat, intranet, egy-egy szervezet tagjainak védett információcseréjére. Válthat üzenetet mindenki mindenkivel, amikor egy cég belső adatforgalmát bonyolítják a védett, VIP hálózaton, de állhat a szervezet egy bank ügyfeleiből is, amikor mindenki csak a központtal tart kapcsolatot. A keretrendszerekben, mint az FTP-é is, változatos formái alakíthatók ki az Interneten belüli intranetnek.

Vargha Márton

Felügyelet vállalkozásokban



Minél több a számítógéphálózat, annál több a hibalehetőség – ezt a trivialitást fogalmazta meg *Kerekes Tibor* hálózati főmérnöknek a hálózatfelügyelettel kapcsolatos egyik ábrája az LNX szakmai napján. Az ábra címe: „Nem menedzselt (értsd: felügyelt, kézben tartott, kezelt) hálózatok okozta veszteség." A grafikonon a veszteségek láthatók Amerikában, millió dollárban, 1989-től 1995-ig, illetve még becsülve 1997-ig. Szép példája ez az ábra annak, amikor kiragadott adatokkal próbálnak egy ügyet képviselni – nincs ugyanis mellette sem a hálózatok által összekapcsolt végpontok számának alakulása ezen idő alatt, sem pedig a felügyelet alatt álló hálózatban a különféle leállások, hibák okozta veszteségé. Így lehet egy jó ügyet rosszul képviselni. Mert amúgy, a hálózatok felügyelete, a Kerekes Tibor által említett feladatok, az alkalmazások felügyelete a hálózatban, a hálózati végpontok távoli beállításának lehetősége, az adatvédelem központosított megoldása, a vírusvédelem mind olyan feladat, amely benne van a levegőben. Ez a Novell hármas fogatának egyik lova, ezt szolgálja a hálózati számítógép távoli bekapcsolásának zseniális IBM-eszköze, ez az egyik talpköve annak a fix pontnak, amelyből a hálózati számítógép mint paradigma hívei és hirdetői megpróbálják kifordítani sarkaiból a Windows világát, s ezt tekinti legfontosabb feladatának a Wintel-világ védelmére, a fix pont megingatására alakult NetPC szövetség az Intel, a Compaq, a HP a Microsoft és még sokan mások részvételével.

A Kerekes Tibor által bemutatott CiscoWorks a teljes ellenőrzést a világnak egy másik szeletén igyekszik megvalósítani. Ez a szoftver abban segíti a rendszergazdát, hogy minden pillanatban tudja, milyen állapotban van a kábelezés, hogyan dolgoznak a forgalomirányítást ellátó hubok, hidak, kapcsolók, útválasztók, valamint hogy a forgalmi adatok elemzésével ki tudja tűzni a fejlesztés irányait. A hálózatban az adatcsomagok útját a vonali elágazásoknál egyengető berendezések fejlődése szédületes. Ma már ott tartunk, hogy folyamatosan változhatnak bennük azok az adatok, amelyek alapján a beérkező csomagot továbbítják – hiszen egy ATM-kapcsoló csatornát épít minden végpont–végpont kapcsolati műszak megkezdéskor, és lebontja azt, amint lezárul a kapcsolat –, s hónapról hónapra változik az a szoftver, amely elvégzi az irányítás felelősségteljes munkáját. Az a jó, ha ez a program egy hálózat minden berendezésében gyakorlatilag egy időben változik, és az az olcsó, ha ehhez nem kell mindegyikhez odaállítani egy embert, hogy előre egyeztetett időpontban töltse be és indítsa el az új IOS-t (Internetworking Operation System – hálózatközi operációs rendszer, ez a Cisco-berendezések szoftverének márkaneve). A CiscoWorks segít ebben, képes a központból elindítva mindenütt egy időben elvégezni a szoftvercserét.

A jó hálózatfelügyelő szoftver, a hálózatok növekvő száma és a szakemberek hiánya együtt elindított egy folyamatot, elsősorban Amerikában. Ez a folyamat a hálózatfelügyeletnek mint külső vállalkozásnak a megjelenése. Egy erre szakosodott cég jól felkészült szakembergárdával akár tucatnyi hálózat felügyeletét, karbantartását is elvállalhatja, hiszen elegendő mindegyikkel az adatkapcsolat, a hibák jelentős része gyors tanácsadással vagy szoftveres bevatkozással elhárítható, a hardver karbantartása megfelelő ütemezésben kiszállással elvégezhető. Mindenki jól jár. A megbízó azért, mert nem kell egy egész jól felkészült csapatot megfizetnie, csak annak egy részét. A szakemberek azért, mert nem kell a nap túlnyomó részében unatkozva üldögélniök – esetleg egyedül, ha csak egy kicsi vagy közepes hálózatról van szó – hanem inspiráló közegben, változatos munkát végezhetnek, és még a továbbképzésüket is fizetik. Végül a vállalkozónak – esetünkben az LNX-nek, amely a szakmai napon meghirdette ezt a szolgáltatást – folyamatos bevételt és – a következő fejlesztések esetére – kapcsolatot jelent a vásárlókkal. Ha aztán az ilyen feladatot is vállaló Silver és egyéb partnereket a szállító képes összefogni, és velük együttműködve elemezni a távoli hálózatfelügyeletben nyert tapasztalatokat, az segítség globális hálózat felé vezető további fejlesztésekben.

Virtuális kíberek az Ifabón

Egyre több szoftverház kínál kombinált adatvédelmet, hálózati, internetes tűzfal kialakítását szolgáló szoftvert. Két cégtől, a Synergontól és az Arecótól kaptunk részletesebb anyagot azokról a programrendszerekről, amelyekkel a látogatókat várják az Ifabón.

A Synergon által képviselt terméket stílusosan a Cyberguard Corporation készíti, amit a legegyszerűbben kiberkíbernek lehet magyarra fordítani. (Kíber: rendőr; kiber pedig a technikában a vezérlést, irányítást jelentő kibernetika szó rövidülése, amely szó eredete a kormányzás jelentésű görög κνβερνητικη. Angolos átírása, a cyber is használatos a magyar sajtóban.) A Cyberguard egy UNIX-os rendszer, amely eleget tesz az amerikai B1-es adatbiztonsági előírásoknak.

A Cyberguard egy célszoftver, amely önálló számítógépen fut, egyik oldalon a belső hálózattal, a másikon az Internettel tartva a kapcsolatot. Megvalósíthatók vele adatcsomagszintű szűrés, felállítható biztonságos proxy adattár. Minden, az adatforgalomban előforduló adat- és adatállomány-típushoz és -kapcsolathoz egy minősítési szint rendelhető a Cyberguardban, amely aztán működés közben azt vizsgálja, hogy a felhasználó által kezdeményezett tevékenység során nem történik-e kísérlet a megadottnál magasabb védelmi szintű objektum olvasására, illetve alacsonyabb szintű kiküldésére.

Ha egy szervezetnek az egymással nyilvános hálózaton kapcsolatot tartó egységei mindegyikénél ott van a Cyberguard, akkor ahhoz csatlakoztatható egy saját rejtjelező rendszer, amelyet csak a Cyberguardok használnak, mielőtt kiküldenék az üzenetet, illetve mielőtt továbbítanák azt a belső hálózatra. A Cyberguard lehetőségeit mutatja, hogy a legnagyobb kiépítésben 28 Motorola 88110 processzoros Night Hawk számítógépen futhat.

A most megjelent legújabb CyberGuard Firewall 3.1 fejlett helyi és távoli adminisztrációs lehetőségekkel bír. Az új személyhívóval a rendszergazdát azonnal értesíteni tudja, amint a védelmi szabályok valamilyen megsértését észleli. Újdonság a 3.1 kiadásban a csoportszintű védettségi szintbeállítás, valamint a felhasználók, illetve a távoli számítógépek azonosítási rendszere, amelyre különös szükség van például ott, ahol a Cyberguard új kereskedelmi szoftverével állítanak fel számítógépes rendelést elfogadó rendszert. Különlegessége, hogy a Carnegie Mellon egyetem feltöréseket regisztráló csoportjának még nem volt vele dolga.

BorderWare-nek nevezi a Secure Computing Corporation összefoglalóan azokat a programokat, amelyek egyrészt az adatvédelmet, másrészt a munkaidő védelmét szolgálják. A BorderWare FireWall 4.0.1 kiadását az Arecónál tekintheti meg, aki intranetjét tűzfallal kerítené körbe a nem kívánt látogatók elleni védekezésül. A program PC-s hálózatra készült, minimális igénye a 66 megahertzes 486-os processzor és a 16 megabájt RAM.

A felhasználó oldaláról nézve a BorderWare FireWall 4.0.1 tökéletesen láthatatlan, csak akkor veszi észre, hogy ott van, ha valami baj van. Az Areco szerint a tűzfal a külső kapcsolatok korlátozása nélkül képes teljes védelmet nyújtani. Szolgáltatásai között találjuk a jelszóvédelem hatékonyságát növelő egyszer használatos jelszó támogatását és a hívó/válaszoló azonosítását, az adatcsomagszűrés lehetőségét az alkalmazás üzenetváltását ellenőrző átjárót, valamint az adatcsere szétválasztását kimenő és bejövő adatvonali csatlakozásra. Ez azért előnyös, mert a címzett nem tud olyan üzenetet küldeni, amely módosítaná a védett hálózatot.

Egy másik része a Border Ware-nek a szervezet Internet-kapcsolatainak ellenőrzésére, a dolgozó figyelmét a munkától elvonó világháló-állomásokról jövő üzenetek kiszűrésére való az Areco által szintén ajánlott SmartFilter, az okos szűrő (korábbi nevén Webtrack, Világhálóösvény). Ennek beállításával elzárhatók a dolgozó elől azok a világháló-állomások, amelyek látogatása felesleges a munkavégzéshez. Huszonhét kategóriában – játék, szex stb. – mintegy hatvanezer világháló, ftp, Gopher és Usenet adatbázis van az alaplistájában, s ezen kategóriákról dönti el a rendszergazda, kell-e látogatni munka közben vagy sem. Az alaplistát a Secure Computing munkatársai folyamatosan karbantartják, az akár automatikusan is frissíthető naponta egy ftp-címről. Emellett lehetőség van arra is, hogy a szervezet saját leleményeivel kiegészítse a tiltott helyek halmazát.

Vargha Márton

Öt mobil egy csokorban

(Folytatás az 1. oldalról)

Igazán kis mérete ellenére a készüléket jó ergonómiai kialakítása révén kényelmesen lehet használni. Mikrofonjának ki-be mozgatása nemcsak a kényelmes fülszáj távolságot biztosítja, hanem automatikusan fogadja és befejezi a hívásokat. További szolgáltatása a készüléknek, hogy a hívás érkezését vibrálással is jelezheti. A Genie alkalmas adatátvitelre, adattömörítéssel a Philips Mobile adatkártyával 38,4 kbit/s vezeték nélküli, a Twin adatkártyával 115,2 kbit/s vezetékes kommunikációra képes.

Szintén a GSM-világ számára készítették a Philips szakemberei a Diga nevű mobiltelefont. Az egyszerűen kezelhető készülékkel főként azokra gondoltak a fejlesztők, akik most ismerkednek a mobiltelefóniával. A Diga 350 óra készenléti vagy 10 óra beszélgetési időt biztosít, s a Lithium Ion akkumulátorral is csak 159 grammot nyom. A leggyakrabban használt funkciókat mindenki saját ízlése szerint oszthatja ki a nyomógombokra 2-től 9-ig. A kívánt funkció aktiválásakor nem kell mást tenni, mint az illető nyomógombot hosszabb ideig nyomva tartani. Az 1-es gomb a hangposta-visszajátszásra szolgál, ha megérkezik az üzenetet jelző értesítés, csak meg kell nyomni hosszabb időre az 1-es gombot. A Diga különböző színű, átlátszó és áttetsző tolófedelekkel kapható, amelyek egyéni jelleget és védelmet adnak a készüléknek.

Két új vezeték nélküli telefont vezetett be a közelmúltban DECT-szabványú Xalio rendszeréhez a Philips. A Xalio gyakorlatilag egy fővonalat hat vezeték nélküli mellékállomásra oszt szét, azaz egy kisebb irodában vagy nagyobb családi házban akár minden szobában külön mellékállomás üzemelhet. A Xalio Plus – az egyik új modell – kézi beszélőjébe hangszórót építettek, azaz a készüléket a vezetékes telefonokhoz hasonlóan ki lehet hangosítani. Újdonság a babafelügyelő funkció: a tennivaló mindössze annyi, hogy a kisgyerek szobájában is el kell helyezni egy készüléket, ami a sírást „közvetíti" a szülők szobájában lévő – természetesen kihangosított – mellékre. A bejövő hívások a babatelefonon nem szólalnak meg. A másik új modellbe, a Xalio Voxba digitális üzenetrögzítőt építettek. Az összességében tizenkét perces üzenetcsomag mindegyike dátumot és időpontot kap, és távolról is lekérdezhető. A Xalio Vox szintén rendelkezik beépített hangszóróval. Így lehetőség nyílik arra, hogy az éppen érkező üzenetbe belehallgassunk, s esetleg felvegyük a telefont. Az üzeneteket bármelyik kézi beszélőről meg lehet hallgatni. A Xalio-telefonok tömege mindössze 175 gramm.

Analóg, CT1 szabványú vezeték nélküli telefonnal is bővítette kínálatát a közelmúltban a Philips. A 180 grammos Aloris 5100 könnyen kezelhető, készenléti ideje 72 óra, beszélgetési ideje 4 óra. A kettős dinamikus zajelnyomónak köszönhetően a készülék hangminősége igen jó, még az alapállomástól 300 méterre is. Eközben a többcsatornás keresés és automatikus biztonságikód-felismerés a kézi beszélő és az alapállomás között védelmet nyújt a lehallgatókkal szemben. Kijelzője folyadékkristályos, amely a hívott számot és a beszélgetés időtartamát mutatja. Az LCD arra is figyelmeztet, hogy lemerült az akkumulátor, vagy az alapállomástól túlságosan messzire került a készülék.

Mi újság Magyarországon?

A Philips Comsumer Communications világviszonylatban a Philips legfiatalabb részlege. A csoport a többi részleg eredményeit is felhasználva önálló fejlesztésekkel – például mobiltelefonokkal – jelenik meg a piacon. A GSM-telefonok sorozatgyártását 1996 nyarán kezdték el, s 1997 tavaszáig több mint egymillió készüléket értékesítettek. A Philips azzal is segíteni kívánja az új üzletág sikerét, hogy bevezette a F1st Choice nevű szolgáltatást, aminek lényege, hogy a készülék meghibásodása esetén az ügyfél bárhol a világon 24 órán belül cserekészüléket kap. Egyetlen teendője van csupán: meg kell adnia a pillanatnyi címét.

Magyarországon a Philips Consumer Communications 1996 novemberében alakult meg a Philips Magyarország Kft. egyik divíziójaként. A társaság elsőként GSM-telefonokkal kezdett foglalkozni. A Westel 900-zal közösen dobta piacra a Fizz típusú készülékeket. A vezetékes telefonok forgalmazása 1997 januárjában indult. Ez év közepétől lehet megvásárolni a vezeték nélküli telefonokat, az Alorist, az új vezetékes modelleket, faxokat, valamint a hangtárcsázással működő Sparkot. A Sopho alközpontok magyarországi disztribúciójáról szóló szerződést a BHG–Telco Kft.-vel várhatóan hamarosan aláírják. A nagyközönség az Ifabón találkozhat a széles termékskálával.

Meghívó

EDVg-debis és a unisoftware

Szeretettel meghívja ÖNÖKET az IFABO '97 alatt közös kiállítási standjára "A" pavilon 113 / E

Az ön informatikai partnere :

- Projektmenedzsment
- IT-consulting
- SAP szolgáltatások
- Integrációs megoldások
- Internet szolgáltatások
- Helpline szolgáltatások
- Műszaki infrastruktúra üzemeltetése

Az EDVg-debis Rendszerház az EDVg Ausztria és a debis Rendszerház (a Daimler Benz Interservices informatikai vállalata) közös vállalkozása

Alkalmazás fejlesztés
Powered by UNIFACE SEVEN
Iroda automatizálás
PC DOCS
Hálózat- és rendszer felügyelet
CA-Unicenter
EcoSCOPE
Vállalat irányítás
Staffware® WORKFLOW
SAP üzletvitel kialakítása
LIVEMODEL
Bér-munkaügy
eMBER
Integrált gazdálkodási rendszerek
Business Assistant

EDV
1119 Bp. Szombathelyi tér 14.
T: 206-0464, F: 206-0466
http://www.unisoftware.hu
http://www.edvg.co.at
unisoftware RENDSZERHÁZ

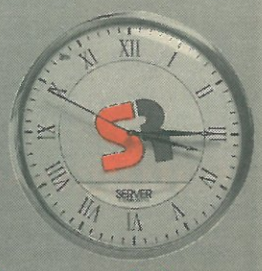
Kilátogat az IFABO '97. kiállításra?

Ha akar valami igazán érdekeset látni, elárultuk, hol talál meg bennünket:

"A" 107/B.

SERVER COMPUTERS Kft.
1149 Budapest, Egressy út 78. Tel./fax: 220-5606, 220-5607, 267-6708

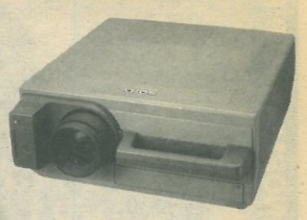
A MICRONICS forrás...



Új Internet címünk:

http://www.server-c.hu

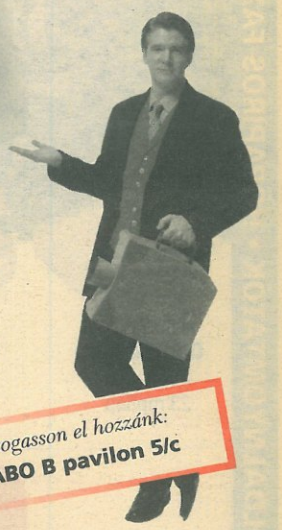
Számítógép kivetítés minden kategória élvonalából.



Business grafikus projektorok
NEC MT 800G
- valós SVGA (800x600)
- sorduplázott videó, digitális nagyítás
- cserélhető objektívek

SONY VPL 500
- legjobb képminőség
- páratlanul egyenletes fényeloszlás
- nagy fényerő

Nagy fényerő különleges feladatokra.
UNIC 1200-P
- valós SVGA (800x600)
- 1300 ANSI Lumen
- cserélhető objektívek



Látogasson el hozzánk: IFABO B pavilon 5/c

DNN computer
DNN Computer Kft. 1075 Budapest, Madách tér 4. Tel.: 327 8433 Fax: 327 8436

PROFON
1138 Budapest, Cserhalom utca 4.
Tel. & Fax: 270-5093

HÁLÓZATOK
számítógépek, Novell, hálózatépítő anyagok, rack, aktív eszközök

mindazzal, mi szem-számnak ingere, várjuk:
Ifabo B/10

EURÓPAI IRODASZEREK

iratrendezők — *irattartók*
gyorsfűzők — *papucsok*
iratgyűjtők — *regiszter lapok*

az **IFABO 97**
szakkiállítás ideje alatt leadott
irodaszer rendelésekre
15 % árengedményt
biztosítunk

1997.05.06-10-ig az
" F " pavilon 104/e standján

HALASPACK RT

6400 Kiskunhalas, Középső ipartelep 6.
Telefon: 77/421344 Fax: 77/421-952

SAP–CADserver

megállapodás

A KFKI Számítástechnikai Csoporthoz tartozó CADserver Kft. és az SAP AG magyarországi képviselete április elején partneri együttműködési kapcsolat kialakításáról állapodott meg. Ennek értelmében a CADserver Kft. eddigi tevékenységének és termékstruktúrájának megtartása mellett SAP-alapú megoldásokat is kínál magyarországi ügyfeleinek. Az SAP olyan technológiailag erős, kiterjedt kapcsolatrendszerű partnert keresett, amelynek komoly tapasztalata van a gyártás, a pénzügy és az államigazgatás területén. A KFKI Csoportban pedig több olyan cég is van, amelyik ért az integrált vállalatirányítási rendszerekhez, a vezetői információs szoftvercsomagokhoz és a kormányzatban elterjedt X.400-as levelezőrendszerekhez. A CADserver az MFG/PRO rendszerre alapozva két évvel ezelőtt fejlesztette ki integrált vállalatirányítási rendszerekkel foglalkozó üzletágát; az SAP-vel kötött megállapodástól piacai további bővülését várja.

A CADserver üzleti stratégiájának megfelelően az SAP és az MFG/PRO együttes képviselete lehetővé teszi, hogy a felhasználók legszélesebb köre számára alakítson ki integrált, informatikai, vállalatirányítási rendszereket. Világszerte több cégnél együtt használják a két rendszert. A CADserver az általa képviselt integrált rendszerekkel nemcsak az iparvállalatoknál vetheti meg a lábát, hanem például az állam- és közigazgatás területén, valamint a szolgáltatói szférában is.

A megállapodásnak köszönhetően a magyar felhasználók az SAP technológiájára és a KFKI szakértelmére alapozva olyan megoldásokhoz jutnak, amelyek segítik őket üzleti céljaik elérésében, sikereik megvalósításában.

CADSERVER

1134 Budapest, Dévai u. 26.
Telefon: 270-5480

Siena

Beépített jellemzők:

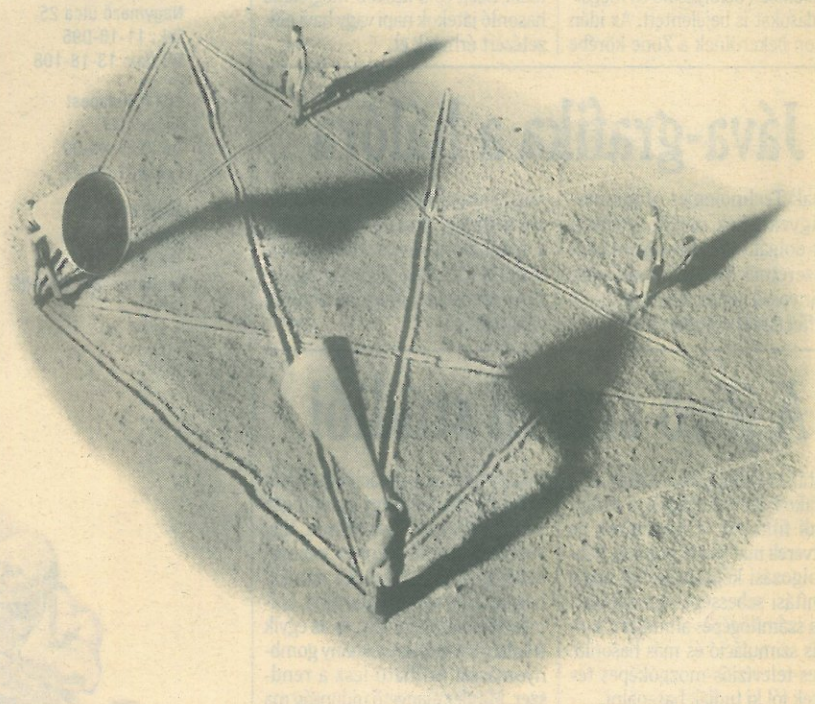
Multitaszkingos operációs rendszer • Word kompatibilis szövegszerkesztő • dBase és Foxpro kompatibilis adatbáziskezelő • Excel kompatibilis táblázatkezelő • határidőnapló• világóra • további felhasználóbarát programok, modulok•Querty billentyűzet • infravörös adatkommunikáció (IrDA).

Bemutatóterem:
1123 Bp. Csörsz u. 23-25.
T/F: 156-9595, 156-3197, 175-0536
Internet: http://www.psion.hu

PSION
A VILÁG ELSŐ SZÁMÚ PALMTOP GYÁRTÓJÁTÓL

Várjuk az IFABO-n az „A" pavilon 206/C standján, ahol a Siena 1Mb és a Series 3a 512K, magyar nyelvű kézi számítógépeket
10.000.-Ft netto árkedvezménnyel vásárolhatja meg!

Legyen független TELECOMmunikációs rendszere!
Hogyan?



Megtudhatja az **IFABO '97** szakvásáron május 6-10. között az **A pavilon 202/d** standján.

ALCATEL

Alcatel AHT Híradástechnikai Kft. 1507 Budapest, Pf. 30.
Tel.: 204-7739 · Fax: 204-7738

Bull több platformon

Egyelőre csak bemutató szintjén, de a kereskedelmi rendszert állítja középpontba a Bull az Ifabón. Egy sokprocesszoros nagyszámítógépet, egy Sagistert is kiállítanak és vállalatirányítási adatrendszereket is.

Évek óta készen áll a Bull a CP8 processzoros hitelkártya rendszerrel arra, hogy egyszer eljön az idő, amikor kialakul a globális hálózat, s annak felhasználó-azonosító eszközre lesz szüksége. Most elérkezett a pillanat, amikor a Bull nagy erőkkel dolgozhat azon, hogy a CP8 szabványos legyen, alapozzanak rá illetékességellenőrző megoldásokat. Az Ifabón az intelligens hitelkártya kereskedelmi használhatóságára, az emögött álló komoly szoftverre igyekeznek felhívni a látogatók figyelmét.

A kártyaolvasót és a kártyát érvényesít PIN-kód megadásához szükséges billentyűzetet tartalmazó PinPadLINK 2 soros vonalon kapcsolódik a PC-hez, és a belőle nyert adatokat a Bull kereskedelmi és fizetésnyilvántartó rendszere dolgozza fel.

Ennél is fejlettebb az úgynevezett elektronikus pénztárca, amelyet szintén bemutatnak a Bull standon. A Nyugat-Európában már terjedő megoldásnál az emberek a bankkártyájukról töltik fel pénzzel elektronikus pénztárcájukat — amely valójában nem egyéb, mint egy CP8-as chipkártya. Az elektronikus pénz elköltését pedig egy egyszerű berendezés segíti, amely minden olyan helyen megtalálható, ahol az emberek aprópénzzel fizetnének — használata tehát kényelmessé teszi a kisebb vásárlásokat is. Van már kísérlet például arra, hogy a közforgalmú járműveken – villamoson, autóbuszon – az utas ne jegyet lyukasszon, hanem az elektronikus pénztárcáját egy dobozhoz érintve fizessen, amikor felszáll.

A harmadik alkalmazás közvetlenül az Internet használat ellenőrzését szolgálja, a hálózati PC-be csak érvényes kártya birtokában lehet belépni.

Két vállalatirányítási rendszernek Zenith PC-ken való használhatóságát is bemutatja a Bull az Ifabón. Az Escala gépen, AIX operációs rendszerkörnyezetben bemutatott BaaN erőssége elsősorban a termelésirányítás, de a teljes vállalatirányítást lefedi. Windows NT rendszeren fut az SAP-bemutató, ezen a platformon közepes vállalkozások számára is elérhetővé válik a méltán népszerű, az ügyviteli feladatok ellátása mellett a felső vezetés informáltságát bővítő alkalmazáscsomagot.

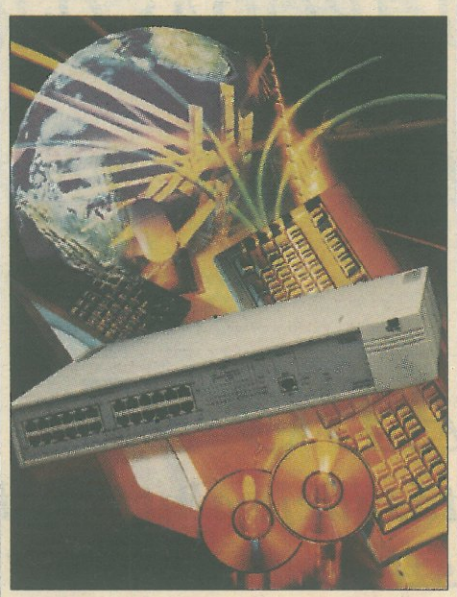
Hálózati kapcsolatok

A dinamikusan fejlődő hálózati piac egyik vezető cége, a kaliforniai 3Com cég SuperStack termékcsaládjának tagja a képünkön látható Desktop Switch kapcsoló, amely intranet és multimédia-alkalmazásokhoz egyaránt megfelel. A berendezés az asztali számítógépekig, mint végpontig nyújt kedvez árú kapcsolt átvitelt, nagy sávszélességen is képes valós idejű adatátvitelre. Alkalmazása nem igényli a számítógépek, a hálózati adapterkártyák, a kábelstruktúrák vagy a PC-konfigurációk módosítását.

A termék része a 3Com Transcend Networking architektúrájának, a nyílt, integrált hálózati platformok és termékek átfogó rendszerének. Ezekkel a megoldásokkal a kis irodáktól a több telephelyes cégekig bármilyen méretű vállalat egyszerűen és olcsón növelheti hálózata teljesítményét. A végpontig tartó kapcsolás nagy teljesítményt nyújt, miközben megőrzi a korábbi Ethernet beruházások értékét. A piackutatók szerint a következő években mintegy száz százalékkal nő az e termékek iránti kereslet, 1998-ban már 20 millió csatlakozást építenek fel velük.

A 3Com háza tájáról szóló hír az is, hogy együttműködési megállapodást kötött az IBM és a Cascade cégekkel, miszerint gyorsabbá teszik a hozzáférést az Internethez és a vállalati intranetekhez. Az idén piacra kerülő új termékek IP- (Internet Protocol) alapúak lesznek.

A három említett cég igen jelentős szeletet birtokol a világ számítógéphálózati piacából. A 3Com



adja el a hálózati csatolókártyák mintegy 40 százalékát, s világszerte több mint 40 millió személyi szzámítógépen használják termékeit. A Cascade piacvezető a „frame relay" gyors átviteli eljárás területén. Ami pedig az IBM-et illeti: a Kék Óriás által gyártott szervereken van a világ összes vállalati adatának 70 százaléka.

Új IBM RS/6000 a piacon

Megjelent az IBM RISC-processzoros adattársorozatának újabb darabja, az egy–négy processzoros F50 modell. A gépet elsősorban Internet világhálós adatbázisszervernek ajánlják. Processzora PowerPC 604e.

A 233 MHz-es új processzor beépíthető a korábbi Power PC architektúrájú RS/6000 rendszerekbe is. Egy szoftvercsomagot is bejelentett az IBM, az RS/6000 Internet Powersolutionst, amely egy AIX 4.2-es UNIX fölött működő Lotus Domino-központból, Domino 4.5 együttműködést támogató szoftverből, a Netscape Calendar Server Version 1-ből, egy kereskedelmi programból, az IBM Net.Commerce 2-ből, az Internet Connection Secure Server 4.2-ből és a Firewall 3.1 for AIX-ból áll. Az IBM megújította az AIX operációs rendszert, növelve a védettségét, javítva a hálózati adatállomány-kezelést és az internetes TCP/IP protokoll támogatását. Javult a nyalábba kapcsolt RS/6000-esek felügyeletének lehetősége is.

Játékok az Interneten

Bővíti az egyre népszerűbb Internet Gaming Zone játékterületet a Microsoft. Tavaly májusban – amikor a Microsoft megvásárolta eredeti tulajdonosát, az Electric Gravity-t – még csak 15 ezren látogatták el az Internet eme helyszínére, az idén azonban már több mint 200 ezren. Vonzerejét a népszerű játékok ingyenes játékostárs-kereső lehetségeinek köszönheti, amelyhez most új, könnyen kezelhető web-felület is jár. Továbbfejlesztették a ZoneMatch oldalt is, ahol a játékosok egymásra találhatnak, és három kattintással elkezdhetik a kiválasztott játékot. A Zone felületen tizenegy népszerű többrésztvevős játék van, köztük hagyományos társasjátékok, mint pl. a sakk, néhány kártyajáték, és modernek, pl. a Microsoft Monster Truck Madness, a Golf 3.0, s most ide kerül a dámajáték is.

A Microsoft a Zone játékok körét jelentsen befolyásoló új megállapodásokat is bejelentett. Az idén nyáron bekerülnek a Zone körébe a Hasbro Interactive játékai is, így a Monopoly, a Scrabble, a Risk, a Torpedó (Battleships). Lehet Quake akciójátékkal is meccseket vívni, s a Dwango húsz amerikai városban működ játékszerver hálózatára is rákapcsolódhatnak a Zone felhasználók. A Zone a jövőben is szabad játékostárs keresést biztosít, mind a CD-ROM, mind a Zone játékokhoz.

A Microsoft kifejezetten az Internetre is fejleszt játékokat, nyáron mutatkozik majd be a VR-1 vállalkozással együttműködésben készül Fighter Ace, amely egy második világháborús online légicsata. A játékosok az amerikai, angol, német és orosz harci repülőgépek pontos másával indulhatnak harcba. Ugyanabban a légtérben egyszerre több mint százan játszhatnak, 12 repülőgéppel, a csaták küldetés és helyszín alapján különböző nehézségi fokokkal játszhatóak. Ezek és a később megjelenő hasonló játékok napi vagy havi elfizetésért érhetek el.

Jáva-grafika a hálóra

A Peak Technologies programozói igyekeznek megkönnyíteni azok dolgát, akik Jáva-animációval szeretnék világhálós lapjaikat látványossá tenni, csinosítani. A JetEffectsszel minden HTML- és Jáva-ismeret nélkül tud bárki rövid snitteket készíteni és kitenni a világhálóra. Az eszköz bétaváltozatban létezik, http://www.peak-media.com címen található a világhálón.

A jövő század stúdiói

Digitális technikákra váltanak a szórakoztató üzletágak, a hollywoodi filmipar. A hardverek és szoftverek mai kiváló grafikai, képfeldolgozási képességeit és nagy számítási sebességét a multimédia, a számítógépes animáció, a vizuális szimuláció és más hasonló, filmes-televíziós-mozgóképes területek jól ki tudják használni.

A jövő század filmstúdióját a számítástechnikusok készítik, több világcég — köztük a Silicon Graphics, a Sun, a Microsoft — és többszáz kisebb-nagyobb szoftvercég dolgozik rajta. Az új, számítógépes eljárások alkalmazása átalakítja a filmes szakmákat, elfelejtik a hagyományos videoszalagot, vágógépet, keverasztalt, jönnek helyettük a digitális adathordozók, a mágneslemez, a CD-lemez és mások, a vágás, az animációkészítés, a trükkök stb. pedig egy számítógép képernyője előtt készülnek. Egy központi számítógéphez kapcsolódva majd egyszerre több munkahelyen lehet vágni, trükköket, animációkat készíteni stb., és az egyik feladatról a másikra néhány gombnyomással váltható lesz a rendszer. Mindez alapvető újdonság ma még a filmiparban.

A számítógép alkalmazása például lehetvé teszi egy-egy film figuráinak, filmkockáinak megőrzését, újra felhasználását, lehetséges lesz mozgókép-részletek tárolása, visszakeresése is különböző adatbázisokból. A világ vezető filmcégei közül egyébként már többek dolgoznak digitális technikával, így a DreamWorks, a Warner, a LucasFilm.

Vásárlás az Interneten

Az elmúlt másfél évben kétszeresére nőtt az Internet hálózatot vásárlásra használók száma – állapította meg egy New York-i intézet. A Web-barátok mintegy 40 százaléka keresett valamilyen terméket, szolgáltatást a hálón. Egy részük csak amolyan előzetes piackutatást végez, információt keres valamilyen árucikkről. Vannak, akik a hálózaton keresztül megrendelik, de hagyományos módon, pénzzel-átutalással fizetnek a termékért, és vannak, akik a teljes tranzakciót az Internetre bízzák, utóbbiak az érdeklődőknek egyelőre csak 15 százalékát jelentik, a hálózat biztonságosságában ugyanis még sokan kételkednek. Leginkább számítástechnikai eszközöket, szoftvereket, gépkocsikat és különböző kiadványokat keresnek Interneten keresztül.

Az Egyesült Államokban és Kanadában egyébként a legújabb felmérések szerint már a lakosság 23 százaléka használja az Internetet.

Ugyanazon a kábelen

A Sun Quad Fast Ethernet (SBus) négyszerező Ethernet hálózati adaptere – csatolókártyájával – ugyanazon a kábelen továbbít 400 megabitet másodpercenként. A Cisco valami hasonlót ajánl a milliárd bit/másodperc átviteli sebességű Ethernetre vágyóknak-váróknak. A Cisco-megoldás az adatátvitel szétosztása kettő-négy 100 megabit/másodperc átviteli sebességű vonalakra. Hasonló megoldást – jóval lassabb, két megabit/másodperc sávszélességű vonalakon – Magyarországon is készítettek korábban, amikor még volt számottevő számítástechnikai fejlesztés az országban.

Intelligens videoszerver

Megjelent a WebFORCE MediaBase mozgóképkezelő adatbázis második kiadása, amellyel folyamatosan közvetíthetők a filmek az Interneten, illetve az intranetben. Ez azt jelenti, hogy a felhasználónak nem kell a teljes adatállományt átvennie a saját gépére – ez még egy filmetűd esetében is jó ideig eltarthat –, az a kérés elfogadása után azonnal peregni kezd a számítógép képernyőjén. Az ORIGIN számítógépre optimalizált WebFORCE MediaBase 2.0 a kis sávszélességtől (28.8KB/sec) a nagyon nagyig (8MB/sec) méretezhető, *tehát jól* alkalmazkodik a hálózati környezet lehetőségeihez, és alkalmas mind kapcsolt telefonvonali, mind nagyon gyors helyi hálózati üzemeltetésre. Előnye a gyártó szerint az integrált tartalomkezelés, valamint sok ezer felhasználó egyidejű kiszolgálásának lehetősége. Az első magyarországi vásárló a Matáv Oktatási Igazgatósága, ahol a belső képzés fejlesztésére állítottak be egy MediaBase filmtárat. A száz felhasználó egyidejű kiszolgálására tervezett négyprocesszoros SiliconGraphics Challenge szerver 20 GB RAID kapacitással a Matáv belső ATM-hálózatán lesz elérhető.

PC-beállítás a távolból

Helyi hálózatban – különösen, ha abban tíznél több végpont is van – a fenntartási munka jó része szaladgálásból áll. A rendszergazda egész nap ide-oda járkál, hol segíteni a felhasználónak, hol megigazítani az elakadt csoportos nyomtatót, hol sorra telepíteni mindenhol egy szoftvert vagy egy új kiadást. Sok termék van a piacon, amelyek ezeknek a feladatoknak az elvégzését segítik, köztük az egyik az Intel LanDesk.

Ezzel főleg a hálózati hibaforrások felderítése, valamint az elakadt felhasználónak nyújtott segítség egyszerűsíthető. Amikor a felhasználó telefonál, a központi felügyeleten ülő rendszergazda át tudja venni a gépéről, amit ő lát, és általában segíteni is tud neki anélkül, hogy át kellene hozzá mennie. Most kiterjesztve a LanDesk szolgáltatásait, Windows 95, illetve Windows NT környezetben kiegészítették központi telepítő szolgáltatással is. A rendszergazda felteszi a programot a központi adattárgépre, és onnan minden végpontra el tudja azt jutatni a Configuration Manager segítségével a hálózaton keresztül.

A LANDesk Service Agenttel mindezt akkor is meg tudja tenni a rendszergazda, ha a szobában, ahol a munkaállomás áll, éppen nincs senki, és a gép is ki van kapcsolva. Az IBM Wake on LAN ébresztőjével bekapcsoltatja a számítógépet, aztán ezzel az új LanDesk modullal ahol kell, beavatkozva megváltoztathatja a gép konfigurációját, átírhatja a kezdeti betöltő programot, a BIOS-t, áttölthet egyes alkalmazásokat. Az Intel és a Novell a jövőben együttműködik a hálózati végpontban elhelyezett számítógépek minél jobb felügyelhetősége érdekében, ami azért fontos, mert két, a számítástechnika jövőjét illetően nem egészen ugyanazt a vonalat képviselő cégről van szó. Az IBM szerint hálózati végpontnak a karcsúsított NC, míg az Intel szerint a jól felszerelt PC a legalkalmasabb.

Szuperszámítógépek versenye

Hosszú éveken át a Cray Research készítette a világ legnagyobb teljesítményű, leggyorsabb számítógépeit. A processzorok gyors fejlődése, a versenytársak teljesítménye azonban szűkítette az elsősorban tudományos kutatásokhoz, másodsorban katonai felhasználásra vásárolt szuperszámítógépek piacát. A Cray Research által kidolgozott megoldásoknak azonban mindenképpen van jövőjük a számítástechnikában, amit az is mutat, hogy tavaly a vállalat egyik részét a Sun Microsystems, a másikat pedig a SiliconGraphics vásárolta meg, természetesen a különféle szerzői jogokkal együtt. A Silicon Graphics új szuperszámítógépes részleget állított fel, amely a piacon szembetalálta magát a japán Fujitsuval és a NEC-kel. A japán vállalkozások nála jóval olcsóbban kínálták Amerikában az úgynevezett vektorszámítógépeket – amelyekben sok száz, ezer processzor dolgozik össze a nagyobb teljesítmény elérése érdekében. A Silicon Graphics az Amerikai Egyesült Államok Kereskedelmi Minisztériumához fordult, segítséget kérve, s azt meg is kapta. A minisztériumi szakértők megállapították, hogy a NEC lehetetlenül olcsón – dömpingáron – adott el négy szuperszámítógépet tavaly egy atmoszférakutató egyetemi cégnek a nagyon számolásigényes klimatikus kutatásokhoz. Az esetleges szankciókról egyelőre nincs hír.

Nyílt chipkártya

Az IBM, a Netscape, az Oracle Network Computer és a Sun Microsystems bejelentette, hogy elkészült a processzoros hitelkártyák és az NC kapcsolatát szabályozó első szabvány, az OpenCard Framework. Bár ilyen kártyát még senki sem látott, megfigyelők szerint hamarosan azt is bemutatják. A kártya szerepe az lesz, hogy bárhol lehetővé tegye a tulajdonosának a hálózati számítógép használatát, az Internetezést és drótlevelei kiolvasását.

Ha sikerül elterjeszteni a hozzáférési azonosítót tartalmazó chipkártyás megoldást, nem lesz többé szükség noteszgépre, elegendő, ha a kártyát magával viszi az ember, hiszen repülőgépen, szállodában, taxiban, mindenütt ott lesz a hálózati számítógép.

Gyorsabb Apple

A Motorola már szállítja a PowerPC 603e processzor 300 megahertzes órajellel dolgozó változatát, mégpedig ugyanazt a lapkát asztali és hordozható számítógépekbe. Ezek kerülnek az Apple – korábban 250 és 275 megahertzes processzorral készített – Power Macintosh 6500 sorozat legújabb modelljeibe is. A PowerPC 603e MOS processzort az teszi különösen alkalmassá a hordozható gépek meghajtására, hogy nem nagyon melegszik, kicsi az áramfelvétele.

600 megahertzes processzor

A Digital Equipment bemutatta 21164-es jelzésű Alpha-processzorának 600 megahertzes órajellel hajtott változatát. Az immár ötéves 64 bites RISC lapkasorozat legújabb tagjának csúcsteljesítménye eléri a gyári mérések szerint a 2,4 milliárd utasítás feldolgozását másodpercenként. Egy másik, 21164PC jelű Alpha-processzorral viszont 2600 dollár alatti áron lehet Windows NT operációs rendszerrel dolgozó munkaállomást építeni. A Mitsubishi Electrickel közösen kifejlesztett processzort a Digital, a Mitsubishi és a Samsung is árusítani fogja. A processzor 400, 466 és 533 megahertzes változatban készül majd, s a leggyorsabb is olcsóbb lesz 500 dollárnál. A 21164PC bővített MVI (motion video instruction) utasításkészlet tartalmaz, amely gyorsítja a képtömörítést, kicsomagolást. A 64 bites processzoron már több, mint 1800 eredeti Windows NT-alkalmazás, illetve a megfelelő emulátor használatával az összes 32 bites program is használható.

A lényeg az emberek közötti kommunikáció. A többi – technológia.

Keresse fel az ERICSSON-t az IFABO 201/F standján az A pavilonban!

Ma már nem képzelhetjük el az életünket távközlés nélkül. Emberi, üzleti kapcsolatainkat nagy részben éppen ezek az érintkezések működtetik. Az Ericsson minőségi kommunikációs rendszerei és eszközei azt szolgálják, hogy ezek az egész világot átfogó emberi érintkezések létrejöhessenek.

Beszélgessünk el egy kicsit!

Ericsson Kft., 1146 Budapest, Hungária krt. 162. Tel.: 265-7100, Fax: 265-7467 ERICSSON

Motorola StarTAC.™ A valóra vált álom.™

Kicsi, de óriási! ★ Óriási, hogy milyen kicsi! ★ Lehetetlen? ★ Ugyan már, hiszen a Motorola zseniálisan ledönti a határokat és Önt egyenesen az ezredfordulóra repíti ★ A mindössze 100 grammnyi StarTAC a világ legkisebb és legkönnyebb mobiltelefonja, sőt az első ruhakiegészítőként viselhető telefon ★ Bár a legkisebb, szolgáltatásai a legkorszerűbbek, szuperfejlett szoftverrel és a legfelsőbb szintű teljesítménnyel, s mindez alapcsomagban ★ A StarTAC nem más, mint maga a zsebben hordható forradalom ★

Információért hívja a 06-20/30-310075-ös telefonszámot.

MOTOROLA

A valóra vált álom™

A Ⓜ és a Motorola név a Motorola Inc. bejegyzett védjegyei. A StarTAC a Motorola Inc. bejegyzett védjegye. ©1997 Motorola Inc.

Hálózatok hálójában – az NC-é a jövő?

Nehéz fölbecsülni, hány otthonban van számítógép a világon, illetve Magyarországon. Az azonban biztos, hogy ahogy az ötvenes évek végén televíziót, úgy ma Magyarországon személyi számítógépet kevesen vásárolnak maguknak otthonra. Jobbára csak azok, akik dolgoznak vele, akik értenek hozzá, vagy akik megengedhetik maguknak, hogy kamaszgyermeküket ilyen játékkal lepjék meg.

Egyszerű, mint a tv

A hálózati számítógép, az NC abban különbözik a személyi számítógéptől, hogy olyan, mint a tv: be kell kapcsolni, és működik. Ami felhasználói program benne, azt nem lehet elrontani, felülírni, mert azt mindet védi a hálózati program ott messze, a központi adattárban. Türelmes, és mindenki tud olyan szolgáltatást kérni tőle, amelyen eligazodik, amelyikkel élni tud. Aki például csak egy rövid távmásolatot akar küldeni valakinek, annak mintalevelet mutat, és elintézi a postázást, aki kiadványt akar összeállítani, annak mindentudó asztali tördelőprogramot kínál, aki pizzát akar rendelni vagy a bankszámlájáról átutalást kezdeményezni, annak abban van segítségére. Az Internethez való hozzáférés általánossá válásával és az NC-vel tovább oszlik a homály az informatika, a számítástechnika körül, s az emberek milliói jutnak hozzá egy olyan eszközhöz, amellyel kétirányúvá, interaktívvá válik a kapcsolatuk a világgal.

A tavaly ősszel kiadott Bloor-jelentés szerint sem holnap válik általánossá. Ahogy a videokészülékek iránti keresletet a videokínálat – Magyarországon elsősorban a kalózmásolatoké – teremtette meg, úgy az NC és vele a hálózatok hálózatához való kapcsolódás iránti igényt is az úgynevezett tartalomszolgáltatók kínálata fogja megteremteni. Tartalomszolgáltató minden világháló-adatbázis fenntartója, de annak számít például az elektronikus kereskedelmet lebonyolító vállalkozás is. Gyakorlatilag minden, amire kereslet lehet az Interneten, amit digitálisan el lehet intézni, át lehet adni, el lehet küldeni. Amint elér egy kritikus tömeget a kínálat, hirtelen fog felszökkenni a kereslet a családi NC iránt – mondja a jelentés.

Nagyjából egy éve annak, hogy hatalmas rohamot indítottak a számítástechnikai fejlesztők azért, hogy az elérhető szolgáltatások száma, kényelmessége elérje azt a szintet, amikor már magát adja el a hálózat. Ahogy a netscape-esek – a világ legelterjedtebb világháló-böngészőjének készítői – mondják, az Interneten egy hónap egy esztendő.

A Bloor-jelentés példaként említ egy augusztus közepén indult angliai szolgáltatást. Aki akar, az a Barclay bank által kibocsátott Barclaycard számlájáról az Interneten egyenlítheti ki a közüzemi számláit. Magyar példa a CompuServeön is kezelhető számla az Inter Európa Banknál. Az atlantai olimpiai játékok idején az IBM által üzemeltetett világháló-állomás – amely a legforgalmasabb napon vagy tizenhétmillió hívásra válaszolt – több mint háromszázezer jegyet adott el az Interneten jelentkező nézőknek. A Booze-Allen & Hamilton vezetői tanácsadó becslése szerint a századfordulón az amerikai háztartások 15,7 százaléka fogja használni az internetes banki szolgáltatásokat – főleg azok a nagyjövedelműek, akik ma is a bankok legjobb ügyfelei.

Ára lesz a biteknek

A változások alól a szoftveripar sem vonhatja ki magát. A személyi számítógép megjelenése óta óriásra nőtt programgyárak közül elsősorban a dobozos szoftvergyártók kerülnek bajba. Azok, amelyek évente-kétévente eladták ugyanannak a szövegszerkesztőnek, számolótábla-programnak, mindenesnek az újabb változatát a kuncsaftoknak, s ezzel hatalmas profitra tettek szert. A számítóközpontban tárolt, és futó, az NC-t használó felhasználóval csak adatkapcsolatban lévő hálózati alkalmazást már nem lehet

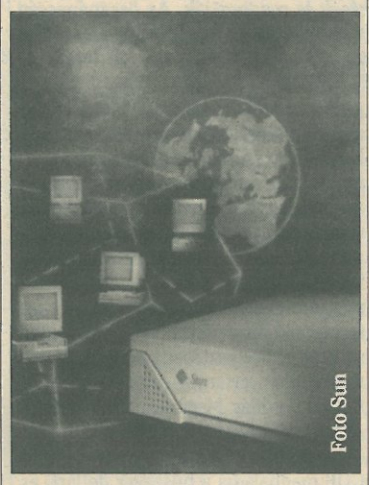


Foto Sun

majd úgy árulni, mint a könyvet, példányonkénti áron. Nehéz lesz annyi bevételhez jutni, mint amikor dobozt, adathordozót, kézikönyvet is adtak hozzá, és milliószámra vették, mint a cukrot. Magának a használatnak a megfizettetése pedig csak akkor lesz lehetséges, ha a szerzői jog teljesen átalakul. Az átalakulás már megkezdődött, de eltelik pár év, mire lezajlik. Az azonban biztos, hogy lesznek ingyen használható – a hálózatról átvehető – bitek, és lesznek olyanok, amelyeknek ára van, nyilván változó ára. Már ma is vannak az Interneten olyan helyek, ahová csak azonosítóval és jelszóval vagy egy hitelkártyaszám megadása után engedik be a világhálón barangolókat. Ezek a megoldások azonban nem elég biztonságosak ahhoz, hogy tömeges elterjedésükre számítani lehetne. Köztudomású, milyen trükkökkel lehet telefon-előfizetők pénzét fizetős telefonszolgáltatók zsebébe átszivattyúzni. Ma az Interneten vásárló és a hitelkártyája számát gyanútlanul megadó emberrel is bármikor megtörténhet, hogy nemcsak az az összeg emeltetik le a számlájáról, amiről tud, hanem ami csak van rajta. Márpedig mindaddig, amíg az Amerikai Egyesült Államok kormánya nem mond le arról az igényéről, hogy amikor akar, belepillanthasson az adatforgalomba, és ennek érdekében korlátozhassa a külföldre eladott programok rejtjelezési lehetőségeit, nem alakulhat ki az egész világon egységes számlázási rendszer.

Átalakul a gazdaság

A Bloor-jelentés szerint az átalakulás, aminek szemtanúi és – ha szerencsénk van, nem szenvedő – alanyai leszünk, a vállalatokat sem hagyja változás nélkül. Maguk a szervezetek virtualizálódnak az egyik oldalról, és jóval integráltabbá válnak másfelől. A virtualizálódás alatt az értendő, hogy eltűnik a különbség az egy szobában és az egymástól sok ezer kilométer távolságra dolgozók közötti együttműködésben.

Sok-sok iroda szabadul majd fel, mert a munkatársak hazaviszik a munkát. Ez a virtualizálódás azonban feltételez egy rendkívül összefogott, szigorú munkarendet, amelyben az egymásra utaltság, a munkamegosztás pontosan kidolgozott, és a teljesítés pontosan dokumentált. Már léteznek ennek az osztott információrendszernek az eszközei, a csoportmunka-támogatás és a munkafolyamat-követés szoftverei. De összefogottabbá válik a termelés is, hiszen a számítástechnikai eszközök használata már ma is egyre rövidebbé teszi a termékek életciklusát, egyre hamarabb kell váltani, újdonságot a piacra dobni.

Átalakul a Bloor-jelentés szerint a gazdaság. Egyes üzletágak – banki szolgáltatás, biztosítás, kereskedelem – koncentrációja várható. Az ok a versenyhelyzet megváltozása lesz. Ledőlnek a földrajzi, valutáris, nyelvi és egyéb korlátok, a világpiac valóban világpiaccá válik.

Az Internet és az NC elterjedésének következménye a magánszféra összeszűkülése, az egyén kiszolgáltatottságának a növekedése. Akár azért virtualizálja valaki az élete egy részét, mert élvezetet lát benne, akár azért, mert a munkája miatt rákényszerül, kiadja magát. Az NC-t használónak minden digitalizált adata valahol tőle messze van, egy számítóközpontban, ahol más is hozzáférhet. Akár csak azért, hogy kiszámolja, milyen típusú zoknit lehet neki eladni, akár azért, hogy sok más NC-használóval együtt egy minta elemévé tegye, amelynek elemzésével aztán üzleti, politikai stratégiát dolgozhat ki magának.

A másik következmény a munkalehetőségek beszűkülése, a munkanélküliség növekedése. Elsősorban azokban az országokban, ahol a következő évtizedben nem nő ugrásszerűen az emberek képzettsége, készségük az informatikai eszközök használatára és a gyors döntésre. Korántsem elég, ha valaki egy levelet be tud pötyögni a számítógépbe, összefüggéseket kell tudni felismerni, trendeket részinformációkból kihámozni, egyáltalán a releváns információt idejében megtalálni és használni. Minden munkát, amit mindegy, hogy a világ mely pontján végez el valaki, elsősorban olyanok kapnak majd, akik angolul tudnak, másodsorban pedig akik elég képzettek, műveltek hozzá.

De térjünk vissza a számítástechnikára. Az informatikai iparban a PC helyett NC-re váltás sok-sok új üzletet jelent azoknak, akiknek a változást segítő, abba beleillő termékük, ötletük van, s azoknak, akiknek van elég tőkéjük arra, hogy átálljanak. Az átrendeződés megkezdődött, leállítani nem, de felkészülni rá, beszállni még lehet.

Vargha Márton

KAPCSOL LNX A VILÁG

LIAS-NETWORX
HÁLÓZATINTEGRÁCIÓS KFT.
A KFKI SZÁMÍTÁSTECHNIKAI CSOPORT TAGJA

MINŐSÉGI TERMÉKEK 3Com, Cabletron, Cisco, DEC, HP, Novell, Lucent Technologies (AT&T)...

MINŐSÉGI SZOLGÁLTATÁSOK LNX

MINŐSÉGI RENDSZER Telephelyi kábelezés, Lokális hálózatok, Nagytávolságú hálózatok, Hálózat felügyelet, Hálózati operációs rendszer

ÉS AZ EXTRA:

SecurNET™

Itabo A pavion 108/b stand

BIZTONSÁGOS MEGOLDÁSOK - BIZTONSÁGOS HÁLÓZAT

1135 Budapest, Hun u. 2. Tel.: (1) 266 0707 Fax: (1) 266 0787 Internet: info@lnx.hu

Részletes információt kérek a következőkről:
.....
.....
Keressenek fel személyesen: ☐
INFOLYAM című újságjuk küldését kérem: ☐

Név: .....
Munkahely: .....
Cím: .....
Telefon: ..... Fax: .....
E-mail cím: .....

LG Studioworks

3 év garancia!

MONITOROK

1997 az LG éve!

A korábban GoldStar márkanév alatt forgalmazott LG Studioworks monitorcsalád a felhasználóbarát fejlesztés eredményeként az otthoni és professzionális modellek széles skáláját kínálja. A síkfelületű,csillogásmentes, antisztatikus képernyők 14 és 21 inch közötti méretben kaphatóak akár otthoni, akár multimédiás vagy DTP használatra. A Plug and Play és OSD funkciókkal rendelkező LG Studioworks Monitorok képének élességét és színgazdagságát áruk ugyan alulmúlja, de ez is kizárólag csak Önért van.

GoldStar

A JÖVŐ KÉPE

LG Electronics Magyar Kft. 1051 Budapest, Bajcsy-Zs. út 12. T. :138-24-31, F. :118-44-17 http://www.lgemk.com.

partnereink:

8000 Székesfehérvár, Hosszúsétatér 4-6. Tel.:(22) 315-414 ALBACOMP
1067 Budapest, Podmaniczky u. 43. Tel.: (1) 302-4222 CHS HUNGARY
1133 Budapest, Gogol u. 13. Tel.: (1) 252-6300 HRP HUNGARY

Információgazdaság és információs társadalom

Napjainkban, amikor az általános fejlődést sokszor azzal jellemezzük, hogy haladunk az információgazdaság és az információs társadalom felé, nem gondolunk arra, hogy ez jó esetben is csak a világ népességének arra a 25-26 százalékára vonatkozhat, ahol az egy főre jutó GDP értéke eléri a háromezer dollárt. Az emberiséget a termelési szintbeli két nagyságrendnyi különbség mellett az évszázadokban mérhető fejlettségi eltérések is megosztják. Az össznépesség kereken negyedére vonatkoztatva beszélhetünk tehát az információgazdaságról és az információs társadalomról. De vajon mit jelent pontosan e két fogalom?

A termelésben az információnak mindenkor nagy jelentősége volt. Az ősember jelekkel vagy beszéddel közölte információit. A fejlődésnek talán legfontosabb lépése az írásjelek feltalálása volt. Ez tette lehetővé a múlt eseményeinek rögzítését, a törvények leírásával a jövő előkészítését. Az írásbeliség segítette a tudományok és az irodalom magas szintjének létrejöttét és tartósan működő birodalmak szervezését. A könyvnyomtatás feltalálása következtében az írni-olvasni tudás demokratizálódott, a tudás nyomán a manufaktúrákban jelentős rétegek igényeinek kielégítése vette kezdetét. A szellemi erőforrásoknak a termelésben való fokozódása révén olyan értéktöbbletek jönnek létre, amelyek lehetővé teszik az élet minőségének javítását, polgári társadalmak kialakulását.

A XIX. század elején indult meg az elektronikus távközlés első családjának, a távírónak a működése, amely elsősorban a kereskedelem és a szállítás információs igényeit elégítette ki. Ezt követően indult nagy léptekkel hódító útjára a század utolsó negyedében a távbeszélő-szolgáltatás, amely jelenleg körülbelül 650 millió főállomással rendelkezik, és amelynek 85 százalékát a világ népességének 25-26 százaléka birtokolja.

Századunk második negyedében kezdődött a rádió és a televízió gyors terjedése. E rendszerek elsőrendű hivatása a kultúra terjesztése, a tájékoztatás és a szórakoztatás volna, de kvázidiktatórikus rendszerekben a társadalomra károsan hat az egyoldalú politikai nézetek folyamatos tolmácsolása. Az utóbbi évtizedekben kezdődött a mostanáig egymástól független táv- és hírközlés, valamint számítástechnika integrálódása, új szolgáltatások bevezetése a minőség javítása érdekében. Az integrálódás első eredménye a kábeltévé és a mobiltelefon volt.

A távközlési szolgáltatások és a gazdaság egymásra hatása egyértelműen kimutatható.

Következmény vagy előfeltétel?

Tény, hogy a fővonalak 85 százaléka a fejlett országokban van, de kérdés, hogy ez a gazdasági fejlettség következménye vagy előfeltétele. Az előfeltétel jelleg igazolható például az Egyesült Államokban érvényesülő stratégiával, miszerint a távbeszélő-fejlesztésnek meg kell előznie az igények felléptét. Téves azonban az a felfogás, hogy a telefon fejlesztése meghozza a gazdasági eredményeket. Példa erre Bulgária, ahol a fővonal-sűrűség relatív magas, 26,1/100 lakos, az egy főre jutó GDP mégis 800 dollár alatt van. A következmény jelleg ellen szól az a Magyarországon 1947 után lejátszódott folyamat, hogy – a várakozással ellentétben – a termelő ágazatok fejlődése nem vonta maga után a távközlési infrastruktúra fejlődését. A fentiekből levonható a következtetés, hogy a távközlési szolgáltatások fejlesztésének összhangban kell lennie a gazdaság helyzetével és várható növekedésével. Az utóbbi években végrehajtott távközlési beruházások eredményei és a gazdaság stagnáló volta arra utal, hogy Magyarországon a távközlésben túlfejlesztés van. A gazdasági növekedést nem a telekommunikációs eszközök mennyisége, hanem az azokon közvetíthető információknak a termelésben való hasznosulása határozza meg.

És ezzel el is jutottunk az információgazdaság problémájához. Abból a körülményből, hogy az iparilag fejlett országokban a fővonalsűrűség legalább száz százalékkal magasabb a magyarországinál, az adathálózatok fejlettebbek, kialakulóban vannak az új szolgáltatások és mindezek nyereségesen üzemelnek, arra kell következtetni, hogy ezekben az országokban magas fokú a szellemi erőforrások (az információk) termelésben való hasznosulása. Ennek következtében kisebb az egy termékre jutó nyersanyag-, energia- és munkaóra-ráfordítás. Megvalósult információgazdasággal rendelkezőknek minősíthetők azok az országok, ahol az egy főre jutó GDP meghaladja a húszezer dollárt, és ahol már érezhető, hogy a termelési eszközök automatizálása, számítógépes vezérlése stb. következtében tömegek válnak munkanélkülivé, eltartandóvá. Mindezek alapján a definíció: információgazdaság az a termelési rendszer, ahol a szellemi tevékenység (információ) hasznosulása olyan fokú, hogy az biztosítja a húszezer dollár/fő GDP-t, és amely intenzív piachódítással híközlési, informatikai eszközöket és szolgáltatásokat exportál. Magyarország ezt a szintet évi ötszázalékos növekedéssel harminc év alatt érhetné el, de ilyen időtávra reálisan nem lehet méretezni.

Előadások egy vízióról

Információs társadalom még sehol sem alakult ki. A nagy hatalmú vállalatok egy vízióról, pontosabban annak csupán az előnyeiről tartanak előadásokat, készítenek propagandaanyagokat, a hátrányokról azonban nem vagy csak ritkán esik szó. Az információ hatalom, ezért áldoznak hatalmas összegeket a fejlett országok, a multik, a szegényebb országokban a hatalom birtokosai, a szervezett bűnözés stb. a számukra fontos információk megszerzésére és ezek egy részének közlésére. A polgár pedig a fotelben elnyúlva járhat múzeumokban, vásárolhat, végezhet hivatali vagy más munkát, és élvezheti a valóságtól elszakadva a virtuális világot. A polgár gyermekei a különböző elektronikus játékszerek és számítógépes játékok mellett elfelejtenek mozogni és játszani, továbbá fantáziájuk csak beléjük táplált programok szerint tud mozogni. Ugyanakkor a polgár megfeledkezik arról, hogy adatai, kapcsolatai, bevallott és eltitkolt jövedelmei stb. valahol nyilvántartásba kerülnek. A ránk zúduló információtömegben jelentős szerepet tölt be az évi körülbelül 80 milliárd forintot mozgató reklámipar. Kérdés, hogy ennek az összegnek milyen fokú a hasznosulása a nemzetgazdaságban és a háztartásokban. Az információ hatalom annak a kezében, aki gyűjti és áruvá teszi azt. A gazdag országok ezzel fokozzák gazdagságukat. Országokon belül, legyen szó a legszegényebbekről is, a hatalom és az információ birtokosai növelik befolyásukat, gazdagságukat a szegény rétegek rovására. Mivel a hatalom birtokosai is érzik tudat alatt, hogy életformájuk – elsősorban a népességszaporulat következtében – sokáig nem tartható fenn, azaz most kell kihasználni lehetőségeiket, mindenhol nőni fognak a társadalmi feszültségek.

Kényszerpályán haladunk

Az információs társadalomnak a propaganda által kivetített képe jó szándékot feltételezve tévedésnek minősíthető, hatalmi érdekek érvényesülése esetében azonban a kábítószerekhez hasonló lassú mérgezési folyamatnak tekinthető. Az információs társadalom képe egy speciális érdekeket szolgáló utópia. Az unió felé törekvő Magyarország távközlési rendszerei szempontjából kényszerpályán halad, alkalmazkodnia kell az ottani fejlesztési irányzatokhoz. A kutatások területén a rendelkezésre álló szakembergárdával még előrelépést is tehet, a rendszerek szélesebb körű bevezetésénél azonban – figyelembe véve a teleagresszió veszélyét – önmérsékletet kell tanúsítania. (Teleagressziónak minősül minden olyan tevékenység, amely valamely kommunikációs eszközt vagy szolgáltatást hitelt érdemlő gazdasági számítások nélkül kíván jogi vagy természetes személyeknek propagandával vagy lobbyzással eladni.)

Borsos Károly

Budapesten az ETNO

Április 24–25-én Budapesten tartotta tizedik közgyűlését az Európai Nyilvános Távközlési Hálózatüzemeltetők Egyesülete, az ETNO. A kétnapos tanácskozáson Straub Elek, a Matáv elnök-vezérigazgatója elnökölt. Az eseményre több mint harminc európai ország távközlési szolgáltatóitól érkeztek vezető szakemberek.

Az ETNO közel öt éve alakult. Feladatának tekinti, hogy előmozdítsa tagjai és az európai információs társadalom felépítésében érdekelt más szereplők párbeszédét. Ennek érdekében közös állásfoglalásokat dolgoz ki más európai szervezetek, elsősorban az Európai Unió számára. Fórumot biztosít a tagoknak a közös problémák megtárgyalására, valamint a fogyasztók érdekeinek szem előtt tartásával hozzájárul a hálózatok és a szolgáltatások harmonikus fejlesztéséhez. Az Egyesület harminchat tagja 1,2 millió alkalmazottat foglalkoztat, 215 millió telefonvonalat üzemeltet, árbevétele 1996-ban meghaladta a 125 milliárd ECU-t. A budapesti közgyűlésen a résztvevők többek között megtárgyalták a közelmúltban aláírt WTO-megállapodást, valamint kijelölték a fő irányokat a következő három évre.

AS/400-as alkalmazási rendszerek

Világszerte több mint négyszázezret adtak el eddig az IBM egyik legsikeresebb számítógépéből, az AS/400-ból. Ezeket a nagyszámítógépnél kisebb, de a személyi számítógépnél összetettebb, teljes rendszerként készülő modelleket elsősorban ügyviteli programok futtatására, különféle nyilvántartások vezetésére, vállalatirányításra használják, de a huszonötezer, erre a gépre készült program között természetesen egyéb alkalmazások is vannak. Külön kultúrája, tábora van az AS/400-nak, sok ezer vállalkozás él abból, hogy programokat ír hozzá, szakértelemmel segíti, támogatja a vásárlóit. Az AS/400 további sikereit éppen mostanában alapozta meg az IBM azzal, hogy elkészítette a maga hálózati számítógépét, NC-jét, amely AS/400-ra kötött munkahelyi gépnek is alkalmas.

Az első AS/400-asok 1988-ban jelentek meg Amerikában, az IBM egy korábbi középszámítógépes sorozatának, a System 36-nak az utódjaként. A felépítése olyan, hogy még évekig jelenhetnek meg újabb és újabb, a korábbiakénál mindig nagyobb teljesítményű változatai, amelyeken a régi programok gond nélkül futtathatók. A mostanában kapható modellekbe a Motorola, az IBM és az Apple közös processzorának, a PowerPC-nek különleges változatait építik be. Az AS/400 rugalmasságát, méretezhetőségét jelzi, hogy a legolcsóbb modellel hét munkahelyet lehet kiszolgálni, a legnagyobbal viszont akár hétezret is. Érdemes tehát számolni vele akkor is, amikor egy kis iroda számítógépesítéséről van szó, és akkor is, amikor egy nagyvállalatéról. Más szóval az AS/400 egyaránt alternatívája lehet a PC-s hálózatnak és a nagyszámítógépnek. Eddig még sehol sem építettek belőle az elméleti felső határt, az 52, fénykábellel összekapcsolt számítógépből álló, összesen tehát 52×7000=364 000 munkahelyet kiszolgálni képeset akár csak megközelítő nagyságú rendszert sem. Hatalmas lehetőség rejlik benne egy, éveken keresztül dinamikusan fejlődő, terjeszkedő vállakozás számára, hiszen AS/400-ra alapozott vállalatirányítási, vagy termelésirányítási rendszerét nem kell cserélgetnie. Ha a számítóközpont már nem bírja a terhelést, elegendő a gépet bővíteni, a program, az adatok, minden maradhat. Akik dolgoznak velük, legfeljebb a gyorsabb munkán veszik észre a változásokat.

Magyarországra 1989-ben kerültek az első példányok. Ma már több mint 400 ilyen rendszer van az országban, számuk folyamatosan nő. Általában 100–200 munkahelyet szolgál ki egy magyarországi AS/400, tehát nálunk többnyire a középvállalatok választják ezt a megoldást.

Azokat a társaságokat, szoftverfejlesztő vállalkozásokat, amelyek AS/400-as programokat írnak illetve honosítanak, az IBM üzleti partnerként kezeli, esetenként támogatja. A nyolcezerből húsz a magyar, akad közöttük csak az AS/400 rendszerekkel foglalkozó, de olyan cég is, amely emellett más számítógépre is fejleszt programot. A kisebb alkalmazásokat nem számítva többségük valamely, a világpiacon nagyon sikeresnek bizonyult rendszert honosított, vagyis látott el magyar nyelvű kezelői felülettel, súgóval, és ahol kellett, igazított a magyarországi törvényi keretekhez. Az AS/400-on magyarul használható rendszerek között van áruforgalmi nyilvántartás, integrált vállalatirányítás, bérszámfejtés, vezetői információs rendszer. Ezek általában moduláris felépítésűek, vagyis a vásárló a szervezetéhez, igényeihez igazítva vásárolhatja össze a részprogramokat, amelyek aztán egységes vállalati információs rendszert alkotnak.

Külön említést érdemelnek a nem általános gazdasági, ügyviteli, hanem egyes speciális területeknek készült programok. Sok magyarországi bankban használják például a MIDAS programot, amely az ügyfelek bankszámláit kezeli, és egyéb úgynevezett banküzemi feladatokat lát el.

Nagy sikere van Magyarországon az R&R Software által tavaly fejlesztett Portfolio/400 értékpapír-nyilvántartónak és az IBM saját termékeként kezelt Auto-400-nak. Ez utóbbi autókereskedők, műhelyek adatainak kezelésére szolgál, német nyelvterületen sok száz példánnyal, nálunk többek között Volán társaságoknál.

Szolgáltatásai, integrált alapszoftvere különösen alkalmassá teszik az AS/400-at a vállalatok belső információforgalmának lebonyolítására is, nem véletlen, hogy a Lotus Notes együttműködést támogató programrendszer adaptálása már folyamatban van. Addig is azok számára, akik mindenáron AS/400-on akarnak Lotus Notes dokumentumkezelést, levelezést bevezetni, kínálkozik egy különleges megoldás. Létezik egy olyan bővítőegység az AS/400-hoz, amely PC-s alkalmazások, programok futtatását teszi rajta lehetővé az AS/400 alapprogramjának a felügyelete mellett. Ennek a bővítésnek a beállításával a felhasználó fel tud állítani például Notes-szervert az AS/400-as számítógépén.

Már elkészült az AS/400-ra a világhálósító programkészlet, miáltal alkalmassá vált egyrészt arra, hogy intranetet működtessen, másrészt arra, hogy az Internet minden előnyét kihasználó, de illetéktelenektől jól védett alkalmazások készüljenek hozzá. Ezek a programok fogadhatják például a felhasználó üzeneteit az Interneten keresztül, de át is adhatnak neki adatokat, s mindeközben nem kell attól tartani, hogy az esetleg értékes információ kiszivárog, illetéktelen kezekbe kerül.

Érdekes kísérletbe fogott az IBM, együttműködve magyar partnerekkel. A cél a Magyarországon rendkívüli elterjedt, Clipper nyelven megírt ügyviteli rendszerek tulajdonosainak, használóinak az áttérés megkönnyítése PC-s adattárról AS/400-ra. A Business Engineering & Software Tools által fejlesztett Win/400 segítségével a program által kezelt adatok a PC-ről átkerülnek a vele összeköttetésben lévő AS/400 rendszerbe, míg maguk a Clipper-programok továbbra is PC-n futnak. Anélkül növelhető tehát a legkényesebb rész, az adatrendszer biztonsága, hogy a sok éven át fejlesztett, sok pénzbe került és a feladatukat még mindig jól elvégző programokat egyetlen lépésben ki kellene dobni s helyettük újat vásárolni. A Win400 a számítógépes felhasználók egy Magyarországon jelentősnek mondható köre számára teszi lehetővé az AS/400 felé való továbblépést, mégpedig az ennél a rendszernél alapelvnek számító gazdaságos, a korábbi beruházásokat védő megoldást kínálva.

Vargha Márton

Program	Gyártó	Magyarországi képviselet
Integrált vállalatirányítási rendszerek AS/400-ra		
PRISM folytonos technológiájú vállalatoknak	Marcam Corporation	Rolitron Rt.
SAP R/3	SAP AG.	SAP Austria, Plaut Hungária Kft.
MOVEX	Intentia	Freeline
System 21	JBA	K&K Bt.
ASW	IBS AB	IBS Hungary Kft.
JDEdwards	JDEdwards Co.	Rolitron Rt.
BPCS	SSA, Inc.	Idom Rt.
Pénzügyi rendszer		
DKS Budapest Kft.	IBM Co.	Business Data
JDEdwards	JDEdwards Co.	Rolitron Rt.
SAP R/3	SAP AG.	SAP Austria, Plaut Hungária Kft.
ASW-FIN	IBS AB	IBS Hungary Kft.
BPCS	SSA, Inc.	Idom
VERK/400	R&R Kft.	R&R
System 21	JBA Holdings plc.	K&K Bt.
MOVEX	Intentia AB	Freeline
Bérszámfejtő rendszerek		
Bér/400	Intersoft Kft.	Intersoft Kft.
AS/B...R	K&K Bt.	K&K Bt.
TVK/Bér Kombinát	Tiszai Vegyi Kombinát	Tiszai Vegyi
Vezetői információs rendszerek		
AMIS (Advanced Management Information System)	Cap Gemini	Plygon Kft.
Info Manager	Info Manager	IBS Hungary Kft.

A hálózat
TÖBBÉ NEM
a nagy cégek
KIVÁLTSÁGA!

Kisvállalati IntranetWare™

Ajánlatunk az IFABO-n

-Rendkívüli ár
-Ajándék Cheyenne szoftverek

Szeretné cégénél minden munkatársa számára **egyszerűen elérhetővé** tenni az Internet-kapcsolatot, a nyomtatókat, a levelezést, a fax-vonalat és a közös fájlokat?
Akkor **Önnek készült** a Novell legújabb szoftvere,

a Kisvállalati IntranetWare™

mellyel mindezt a legkisebb beruházással és a legmagasabb színvonalon érheti el.

- Optimális kapcsolat 3-25 számítógép között
- Internet-hozzáférés minden számítógépről
- Közös nyomtatóhasználat
- Egyszerű kezelhetőség
- Egy adatbázis elérése több számítógépről
- Védett adattárolás
- Kompatibilitás több mint 10 000 programmal
- Beépített www szerver
- Netscape Navigator Internet böngésző minden gépre

További **Információért** az IFABO-n keresse a Novell partnereit!

Novell

http://www.novell.hu

©1996 Novell, Inc. Minden jog fenntartva. A Novell bejegyzett védjegy.

NEXUS

Hosszú távú stratégia: a legolcsóbbnak maradni

Lapunk szerkesztőségébe folyamatosan érkeznek a hírek a két GSM-szolgáltató háza tájáról. A sajtótájékoztatók és sajtóközlemények az előfizetői létszám erőteljes növekedéséről, új szolgáltatások bevezetéséről, új üzletek megnyitásáról számolnak be. Az utóbbi időben azonban viszonylag keveset hallottunk a Westel Rádiótelefon Kft.-ről. Fél évvel beiktatása után ezért ismét felkerestük Szini István vezérigazgatót.

– Kinevezése utáni első interjújában azt nyilatkozta a Telecomputernek, hogy a jövőben – mivel az extenzív hálózatépítés gyakorlatilag befejeződött – nem kell hajszolniuk az előfizetői létszám növelését. Az új stratégiát követve sikerült megtartani felhasználóikat vagy történt némi változás?

– Előfizetőink száma a fél évvel ezelőtti hetvenezerről valamivel hetvenkétezer fölé emelkedett. Ügyfeleink Magyarország területén gyakorlatilag ugyanazokat a szolgáltatásokat vehetik igénybe, mint más mobilrendszereknél, s tarifáink a mobilvilágban 1997 elejétől a legkedvezőbbek. Ez utóbbit egyrészt a kapacitásbővítés befejeződése, másrészt a mintegy 25 százalékos létszámleépítésből eredő hatékonyságnövelés tette lehetővé.

– Tudják-e hosszú távon tartani e kedvező díjstruktúrát, illetve várhatóan hogyan alakulnak a készülékárak?

– Tulajdonosainkkal egyeztetett hosszú távú stratégiánk, hogy a legalacsonyabb tarifájú mobilszolgáltatók legyünk. Versenyképességünk megtartása érdekében természetesen a készülékárakat is csökkentenünk kell. A GSM-telefonokkal gyakorlatilag azonos tudású és méretű NMT-telefonok beszerzési ára azonban – bár állandóan lefelé megy – magasabb a GSM-telefonok áránál. Ahhoz tehát, hogy versenyben maradjunk, több támogatást kell adnunk vásárlóinknak. Például jelenleg is futó akciónkban a készülék és a belépés együttesen is csak nettó 19 900 forint.

– Mennyi előfizetőre számítanak év végére, illetve a távolabbi jövőben?

– Ez év végére háromezres növekedést tervezünk, 1998-ban pedig szeretnénk meghaladni a nyolcvanezres létszámot.

– Van-e fizikai korlátja a növekedésnek?

– A jelenlegi forgalmi viszonyok között a rendszer körülbelül százezer előfizetőt tud kiszolgálni.

– A mobilkészülékek a számítástechnikai és egyéb távközlési berendezésekhez hasonlóan néhány éven belül elavulnak. Mit tesznek annak érdekében, hogy régi felhasználóik készülékcsere esetén hűek maradjanak az NMT-rendszerhez, és ne váltsanak át a GSM-re?

– Régi, hűséges ügyfeleinknek különleges ajánlataink vannak. Bonus díjcsomagunk például azoknak az előfizetőinknek szól, akik 1995. január 1. előtt csatlakoztak rendszerünkhöz, és akik 15 wattos készülékekkel rendelkeznek. Számukra a legolcsóbb havidíjat és a legelőnyösebb beszélgetési díjakat kínáljuk, azaz csúcsidőben is csak nettó 19 forintot kérünk percenként, majd a csúcsidő után a percdíj 14, illetve 12 forintra csökken. Ez egyedülálló ajánlat a mai mobilpiacon. Azok, akik a régi készülék mellé újat vesznek, egy havidíjért mindkét mobiltelefonjukat használhatják. Így, ha a régi készüléket csak hívásfogadásra használják, ingyenes elérhetőséghez jutnak.

– Mekkora volt a tavalyi árbevételük és nyereségük?

– Árbevételünk meghaladta a 15 milliárd forintot, adózás utáni eredményünk 2 milliárd forint körül mozgott. Erre az évre hasonlóak a terveink.

– Tavaly novemberben interaktív telefonos szolgáltatóközpontot hoztak létre. Kik a TeleWestel eddigi legnagyobb felhasználói, s várhatóan meddig elég a rendszer jelenlegi kapacitása?

– Legnagyobb megrendelőnk az elektronikus média. A Magyar Televízió több sikeres műsorával, valamint jó néhány helyi és kereskedelmi rádióval van megállapodásunk. Szavazni, játszani lehet a TeleWestel számain. Nagy külföldi cégek reklámkampányaikhoz veszik igénybe szolgáltatásunkat. Egyik legnagyobb megrendelőnk, a Matáv telefonos ügyfélszolgálatot működtet a TeleWestelen. Összességében elmondhatom, hogy a szolgáltatás beváltotta a hozzá fűzött reményeket. Partnereink köre folyamatosan bővül, a rendszer kapacitását rövidesen kétszeresére növeljük.

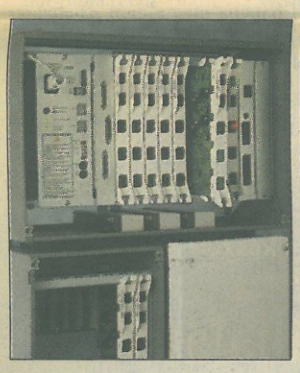
– Bevételeikben mekkora hányadot képvisel a TeleWestel? Tervezik-e további értéknövelt szolgáltatások bevezetését?

– A beszélgetési időből származó bevételek egy-két százalékát hozzák a TeleWestel szerződései. A közeljövőben nem tervezzük új értéknövelt szolgáltatások indítását.

Mallász Judit

Májustól EuroGeneris

Új termékkel gazdagodott a Lucent Technologies Magyarország termékskálája. Az EuroGeneris alközpontot a Bell Laboratórium szakemberei a kelet-közép-európai üzleti kommunikációs piac igényeinek megfelelően fejlesztették ki. A moduláris felépítésű, bővíthető, a felhasználó igényei szerint rugalmasan konfigurálható rendszer megfelel az Euro-ISDN szabványoknak, képes mind ISDN2 (2x64 kbit/s), mind



ISDN30 (30x64 kbit/s) csatlakoztatására. Alapszekrényében a nyolc kártyahely közül egyet az ISDN-nek tartottak fenn. Az alapszekrény két, egyenként nyolc kártyahelyes bővítőszekrénnyel egészíthető ki.

A 32 fővonal és 96 mellékállomás kezelésére alkalmas alközpont legfontosabb ISDN szolgáltatásai a közvetlen beválasztás, a hívófél azonosítása, a kapcsolt vonal azonosítása és a hívások díjának megjelenítése. A belső forgalomban a mellékállomások használói – sikertelen hívás esetén – üzenetet hagyhatnak egymásnak, így elkerülhető hangpostarendszer alkalmazása. Az is megvalósítható a vállalaton belüli telefonforgalomban, hogy a rendszer automatikusan újrahívja a korábban elérhetetlen melléket, miután onnan hívást kezdeményeztek (észreveszi az alközpont, hogy már a helyén van a keresett kolléga). Arra is mód van, hogy a hívás kövesse a munkatársat, azaz, ha néhány csengetés után nem veszi fel a készüléket, akkor egy előre megadott útvonalon a következő mellékre fut a hívás. Az alközponti mellékvonalakon a rendszertelefonok mellett bármilyen, magyarországi típusengedéllyel rendelkező analóg készülék is használható. Érdekessége az EuroGenerisnek a beépített szünetmentes tápegység, amely hálózatkimaradás esetén, a kiépítettségtől függően, minimum egy-két óráig biztosítja az alközpont működését.

A Lucent Technologies az Euro Generis gyártását Franciaországba helyezte. Az alközpont fejlesztése folyamatos, a szakemberek nyárra nagyobb kapacitást és további szolgáltatásokat ígérnek. A helyi Lucent leányvállalatok az alközponthoz műszaki és oktatási támogatást a francia bázisról, illetve a Lucent budapesti székhelyű regionális támogató központjából kaphatnak. Az EuroGenerist viszonteladói csatornákon keresztül értékesítik. A nagykö-

zönség először az Ifabón találkozhat a legújabb Lucent ISDN kisközponttal.

Egy port végfelhasználói ára nettó 12–16 ezer forint között mozog. Árban a legversenyképesebb az ISDN-konfiguráció. Az EuroGeneris értékét növeli a beépített díjszámláló és szünetmentes tápegység. *Füzes Péter* ügyvezető igazgató elmondta, hogy a Lucent Technologies Magyarország az idei pénzügyi év végéig – szeptember 30-ig – néhányszor tízmillió forintos forgalomra számít az EuroGenerisből, az igazi nagy, komoly eredményeket célzó hajrá október 1-jével indul.

A Call Center intelligens híváskezelőt helyezi az idei Ifabón kiállítása fókuszába a Lucent Technologies. A rendszer Magyarországon is számos helyen teremt lehetőséget a magas színvonalú telefonos ügyfélkiszolgálásra. Lucent Call Center működik például a Westel 900, az EasyCall és a Citibank ügyfélszolgálatainál. Helyet kapnak az Ifabón az integrált multimédia hálózat (IMX) nyújtotta komplex informatikai megoldások. Az IMX a távközlési rendszert, a számítástechnikai hálózatot, a strukturált kábelezést és a kommunikációs alkalmazásokat ötvözi. A kiállításon a távközlési berendezések mellett kiemelt szerephez jutnak az informatikai eszközök, köztük a SystiLan aktív hálózati termékcsalád legújabb tagja, a Colibri, valamint a WaveLan vezeték nélküli helyi hálózat.

Új. Spark™ Voice Dial™.
Ismerje meg a legújabb módszert, amivel hívást kezdeményezhet mobil telefonjáról. A Spark Voice Dial funkciójával csak ki kell mondania annak a nevét, akit fel szeretne hívni, a készülék azonnal felismeri az Ön hangját, és tárcsázza a számot. Így a telefonálás még egyszerűbb, az autóban pedig még biztonságosabb lesz. Spark Voice Dial, csak a Philips-től. Nem elégszünk meg azzal, hogy csak annak feleljünk meg, amit Ön most egy telefontól vár, de már azokat az igényeit is kielégítjük, amelyekre talán még nem is gondolt. Ezt bizonyítja a Spark - egy telefon, amely azt teszi amit Ön mond. http://www.philips.com/pcc

VOICE DIAL SPARK™

Let's make things better.

PHILIPS

Nyerő technológiák, felzárkózó piacok

Interjú Kenneth J. Jönssonnal, a Nokia Kft. ügyvezető igazgatójával

A hazai GSM-szolgáltatás első időszakában számtalan forrásból érkeztek az országba mobilkészülékek, a hivatalos beszállítók tehát csak nagyon durván becsülhették piaci részesedésüket. A helyzet mára alapvetően megváltozott, hiszen a mobilszolgáltatók és viszonteladóik – különösen akcióknál – olyan alacsony áron kínálják a készülékeket, hogy nem éri meg külföldön vagy kétes helyen vásárolni. A hazai mobiltelefónia egyik meghatározó szereplője, a Nokia jelenleg ötven százalék fölé teszi részesedését a készülékpiacon. Kenneth J. Jönssonnal, a Nokia Kft. ügyvezető igazgatójával a mobilpiac jellegzetességein kívül a Nokia Mobile Phonesnál folyó fejlesztési irányokról, valamint a legújabb termékekről beszélgettünk.

– Elképzelhető a gyártó szemszögéből a készülékárak további csökkenése?

– Az elmúlt tizenöt évben a mobiltelefonok végfelhasználói ára évente húsz százalékkal csökkent. A mai helyzet azonban nem a készülékek valós, a gyártók által kialakított árát tükrözi, hanem a szolgáltatók jelentős támogatásaival elért kereskedelmi árat. E tendencia részben jó, mivel sokan tudnak mobiltelefont venni, hosszú távon viszont hátrányos, mivel a szolgáltatók a támogatás összegét vissza szeretnék kapni. Ez az oka annak, hogy a mobiltarifák világviszonylatban meglehetősen magasak. Szerencsére a Pannon GSM és a Westel 900 nem így állapította meg díjait, szolgáltatásai a világon a legolcsóbbak közé tartoznak.

– Magyarországon ugyan egyelőre várat magára az 1800 megahertzes DCS-szolgáltatás indulása, több európai országban azonban már működnek ilyen rendszerek. Vannak-e a Nokiának DCS-készülékei, ha igen, milyen áron?

– Természetesen gyártunk DCS-szabványú mobiltelefonokat, a termékválaszték gyakorlatilag azonos a GSM-kínálattal. Jelenleg Németországban, az Egyesült Királyságban és Franciaországban működnek DCS-hálózatok, Svédországban a közeljövőben indul a szolgáltatás. A készülékek kicsit drágábbak, mint a GSM-telefonok, mivel a gyártott mennyiség egyelőre a GSM-készülékek tíz százaléka körül mozog.

– Van a Nokiának DECT (Digital Enhanced Cordless Telecommunication) szabványú vezeték nélküli rendszere?

– Nem foglalkozunk DECT-tel. Véleményünk szerint a GSM és a DCS – megfelelő lefedettség esetén – minden igényt kielégít. Az emberek a lehető legnagyobb mobilitásra törekednek, s az említett rendszerek ezt biztosítják.

– Megjelentek-e már a piacon kettős üzemmódú – GSM/DCS, GSM/szatellit – készülékkel?

– A fejlesztések folynak, de mivel jelenleg egyetlen szolgáltató sem teszi lehetővé az átjárást a GSM- és a DCS-hálózat között, a műholdas rendszerek pedig még el sem indultak, kereskedelmi forgalomban egyelőre nincs kettős üzemmódú Nokia-készülék. Várakozásaink szerint 1998 második felében lesz a kérdés valós, így akkorra tervezzük a piaci megjelenést.

– Milyen szerepet játszanak a személyhívó-piacon?

– Mivel a személyhívók részben versenytársai a mobiltelefonoknak, túl nagy szerepet nem kívánunk játszani ezen a területen. Egyedül RDS-szabványú pagereket gyártunk. Ezeket az eszközöket Magyarországon csak az Operator Hungaria előfizetői használhatják.

– Az elmúlt év talán legnagyobb Nokia-szenzációja a hang-, adat- és faxátvitelre egyaránt alkalmas valóságos kis mobil iroda, a Kommunikátor volt. Beváltotta a hozzá fűzött reményeket?

– A Kommunikátornak érdekes története van. Aki használta és használja, egyértelműen el van ragadtatva tőle. Sokan kipróbálták, de az eladások világviszonylatban nem érték el azt a mennyiséget, amire számítottunk. Az okokat kutatva arra a megállapításra jutottunk, hogy a Kommunikátorral a Nokia megelőzte a valós igényeket. A felhasználók többsége mozgás közben egyelőre csak telefonálni akar, a faxolásra, Internet-használatra ott van az asztali számítógép vagy esetleg a notebook. Egyértelműen bebizonyosodott, hogy nem az ár a terjedés gátja, ugyanis ott sem nőtt meg az eladások száma, ahol féláron kínáltuk a készüléket. Várakozásaink szerint körülbelül egy évre van még szükség a Kommunikátor igazi befogadására, de addig is szoros kapcsolatot kell tartanunk a potenciális piaccal.

– Milyen újdonságok vannak a Nokia Mobile Phones háza táján s mit láthatunk azokból az Ifabón?

– A Nokia a magyarországi kiállítások közül egyedül az Ifabón jelenik meg, ezért igyekszünk minél több újdonságot bemutatni. Először a nagyközönség számára készült 3110-es telefont említem, amelynek tervezőit a lehető legegyszerűbb kezelhetőség vezérelte. A számbillentyűkön kívül gyakorlatilag minden funkció egyetlen nyomógombbal elérhető, a menüpontok egyértelműen vezetik a felhasználót. Bemutatjuk ezenkívül a 8110-es továbbfejlesztett változatát, a 8110I-t, amely a rövid üzenet szolgáltatás (SMS) segítségével kapcsolatba tud lépni az Internettel. Ha az Internet-szolgáltatónak van fogadókészsége, akkor a 8110I-ről üzenetek küldhetők a hálózatra, illetve fogadhatók onnan. Következő újdonságunk a 1611-es, amely az első, napelemet használó Nokia-telefon. Amennyiben a készüléket hátoldalával a napfény felé fordítjuk, úgy lényegesen megnövelhető az akkumulátor készenléti, illetve beszélgetési ideje. A készülék az Ifabo idejére már kereskedelmi forgalomban lesz, ára mintegy húsz százalékkal haladja meg a nem napelemes, azonos kategóriájú mobiltelefon árát.

Érdekességnek ígérkezik a Nokia Cellular Data Suite, amely RS-232C soros kábelt, telepítőszoftvert és Windows 95 alapú szoftvermodemet tartalmaz. Alkalmazásával a 3110 és 8110I mobiltelefonok a számítógép soros portjával közvetlenül összekapcsolva biztosítják az adat- és faxtovábbítást. Nincs szükség tehát PC-kártyára, s a PC-kártyahelyek más célokra – például CD-ROM-meghajtó, nyomtató – használhatók.

Végül, de nem utolsósorban egy újszerű ajánlat azoknak, akik laptopjukról adatokat és faxokat kívánnak küldeni, illetve számítógépüket olyan mobil irodává szeretnék alakítani, ahonnan az Internetet egyszerűen elérhetik, s emellett ugyanezen eszközzel – külön rádiótelefon nélkül – még beszélni is tudnak a GSM-hálózaton. A mindössze 60 grammos Nokia Cellular Card Phone egy olyan, antennával ellátott PC-kártya, amely a laptop vagy notebook PC-kártyahelyébe tehető, s amelynek segítségével Windows 95 alapon hang- és adatátvitel valósítható meg. Segítségével tehát a laptop kábel vagy adapter nélkül mobil irodává alakítható. A Nokia Cellular Card Phone a nagyközönség előtt élőben a hannoveri Cebiten mutatkozott be, piaci megjelenése ez év októberében várható. Az természetesen egyelőre még számunkra is kérdés, hogy – a Kommunikátorral kapcsolatban említettekhez hasonlóan – a piac be tudja-e már fogadni ezt a fejlett technológiát.

Mallász Judit

A COMPAQNÁL EZ CSAK TERMÉSZETES

COMPAQ ASZTALI SZÁMÍTÓGÉPEK.

Ha olyan számítógépet keres, amelyre bizton alapozhatja üzletét, a Compaq Deskpro 2000-nél keresve sem talál jobbat. Lelke egy Pentium vagy Pentium Pro® processzor, alapkiépítésben akár 32 megabájt EDO DRAM-mal felszerelve - gyors és hatékony. 1, 1,6 vagy 2,5 gigabájtos SMART-merevlemezein bőségesen jut hely az adatok hibamentes tárolására. Része az Intelligens felügyelet - a Compaq egyedi megoldása a gondok felderítésére, mielőtt azok még bekövetkeznének, az adatok és a hardver védelmére az illetéktelen használat ellen, és egyáltalán, a PC-k felügyeletének leegyszerűsítésére. Netán hálózati hozzáférésre van szüksége? A Deskpro 4000 és 6000 beépített nagysebességű 10Base-T Ethernet-vezérlőt tartalmaz, amely villámgyorsan 100 megabit/másodpercesre bővíthető. A továbbfejlesztett Intelligens felügyeleti funkciókból pedig nem hiányoznak a javított biztonsági riasztások és az egyszerű hálózati kapcsolódás sem.
Ha maximális teljesítményre vágyik, nos, a Deskpro 6000 igazi erőmű. Minden egyes modellben nyolcszoros sebességű CD-olvasó vagy hatszoros sebességű PC-CD-meghajtó található, a fejlett multimédiaalkalmazásokhoz szükséges audiofunkciókkal együtt.

Compaq Deskpro 2000

A LEGFONTOSABB JELLEMZŐK

Az Ön nagyobb nyugalma érdekében minden egyes Compaq Deskpro alapkiépítésben tartalmazza a hardver- és szoftvereszközök azonnali áttekintésére, frissítésére és felügyeletére szolgáló Compaq Intelligens menedzselhetőség.

Legalább 5 bővítőcsatlakozót és 4 meghajtóhelyet tartalmaznak a Deskpro-család tagjai, bőséges helyet biztosítva az ön igényeinek megfelelő tárolóeszközöknek, multimédia- vagy kommunikációs kártyáknak, vagy egyéb bővítőeszközöknek.

Megbízhatóan támogatja a Deskpro-család a kapcsolódás különféle lehetőségeit. Minden egyes modell megfelel a Microsoft, a Novell és a többi fő hálózati operációsrendszergyártó előírásainak.

A Compaq asztali gépei az ipari szabvány előírásoknak megfelelően készülnek, és kompatibilisek az Ön cégénél használt többi PC-vel és hálózattal.

COMPAQ

intel inside pentium PROCESSOR

Compaq System Reellerek: Computer Lan & Wan Kft. Tel.: 188-7992 • Duna Elektronika Kft. 270-5660 • EDPland Kft. Tel.: 319-9797 • Flag Rt. Tel.: 274-2109 • Kventa Kft. Tel.: 269-5262 • Liteware Computer Kft. Tel.: 201-2936 • Mikropo Kft. Tel.: 153-0111 • Minor Rendszerház Rt. Tel.: 274-2495 • Montana Informatika Kft. Tel.: 327-9800 • Műszertechnika Computer Rt. Tel.: 260-4893 • Nador Rendszerház Kft. Tel.: 363-5048 • N-Sys kft. Tel.: 173-1414 • Rolitron Informatika Kft. Tel.: 335-1323 • Sprint Computer Kft. Tel.: (30) 420-443 • Summacomp Kft. Tel.: 322-4419 • SYSTREND Kft. Tel.: 342-5145 • **Győr:** SC - Comp Kft. Tel.: (96) 318-915 • Szintézis Kft. Tel.: (96) 327-355 • **Miskolc:** Server Kft. Tel.: (46) 346-238 • **Szeged:** PC-Box kft. Tel.: (62) 486-486 • **Székesfehérvár:** Albacomp Rt. Tel.: (22) 315-414 • **Compaq Dealerek: Békéscsaba:** MT Békéscsaba Tel.: (66) 324-760 • Szamprog Kft. Tel.: (66) 321-824 • **Budaörs:** Q-Net Kft Tel.: 326-1227 • **Budapest:** 2R Periféria Kft. Tel.: 342-3308 • Acronym Networking Ltd. Tel.: 129-6256 • Apostol kft. Tel.: 215-3666 • Appli-Comp Kft. Tel.: 261-5173 • Arm Kft. Tel.: 137-2620 • Compmark kft. Tel.: 270-9011 • Csada Peter Bt. Tel.: 173-2038 • Delta Elektronik Kft. Tel.: 180-1933 • DNC Tel.: 165-7661 • DNN Computers Tel.: 342-9903 • Donáth István ev. Tel.: 282-2524 • EcoSoft Kft. Tel.: 203-8657 • EDV-Adatszolg Kft. Tel.: 138-4043 • Első Pannon Rendszerház Informatika Tel.: 215-0766 • Fabicad Kft Tel.: 221-3721 • Futurecom Kft. Tel.: 212-0988 • Global Ameritech Company Kft. Tel.: 351-7327 • HR-Comp Rt. Tel.: 175-6453 • Intercas Kft. Tel.: 155-2180 • InterPC NetworkingKft. Tel.: 216-2625 • ITV Hungarolis Kft. Tel.: 131-0851 • KFKI-Direkt Kft. Tel.: 209-3215 • Megamicro RT. Tel.: 252-1500 • Megatrend Kft. Tel.: 333-7316 • Men Bt. Tel.: 266-4653 • Mentum Kft. Tel.: 266-1767 • Moduszy Rt. Tel.: 269-9006 • Networx Kft. Tel.: 363-3659 • Netx Consulting Tel.: 457-8358 • Next Computer Kft. Tel.: 185-1591 • Omikron Computer Coop. Tel.: 114-0090 • PC-Soft Kft. Tel.: 120-3442 • Plantrend kft. Tel.: 270-0838 • Porsche Informatika Tel.: 270-5039 • Power Kft. Tel.: 252-3210 • Profi-Comp gmk Tel.: 325-9996 • Qwerty Computer Kft. Tel.: 185-2687 • Rokaat Ker. és Szolg. Kft. Tel.: 262-6302 • Rubinetti Számítástechnikai és Kereskedelmi Kft. Tel.: 250-0311 • Selectrade Kft. Tel.: 294-5609 • Szekely&Tsa Bt. Tel.: 410-4258 • SZÜV-Computer-M. Tel.: 163-4004 • Trigon Hardware Kft. Tel.: 285-5940 • Tronvision Bt. Tel.: 173-1095 • TZteam Kft. Tel.: 406-4444 • **Debrecen:** Enter Computer Tel.: (52) 311-783, • Fónixcomp Kft. Tel.: (52) 419-294 • Have Kft. Tel.: (52) 310-095 • **Dorog:** Printer Fair Kft. Tel.: (33) 442-165 • **Eger:** SZÜV-Computer-M. Tel.: (36) 313-366 • SZÜV Computer-M Tel.: (36) 418-430 • **Gyöngyös:** Mikrokapcsolat Kft. Tel.: (37) 313-577 • **Győr:** Comp-Sys Kft. Tel.: (96) 439-658 • SZÜV Rt., Győri Tig. Tel.: (96) 310-844/125 • Vercomp Kft. Tel.: (96) 312-520 • **Hódmezővásárhely:** Delfin Computer Informatikai Rt. Tel.: (62) 346-728 • **Kaposvár:** Multi Soft Kft. Tel.: (82) 312-512 • **Kecskemét:** Microsystem-Kecskemét Kft. Tel.: (76) 485-054 • T&F Computers Kft. Tel.: (76) 493-394 • **Mátészalka:** Wantex Kft. Tel.: (44) 313-555 • **Miskolc:** Bell Computer kft. Tel.: (46) 303-241 • Műszertechnika Miskolc Kft. Tel.: (46) 411-619 • Professional Miskolc Kft Tel.: (46) 412-054 • SZÜV Computer-M. Tel.: (46) 344-829 • **Pécs:** SZÜV-Computer-M. Tel.: (72) 252-355 • **Szeged:** 3S Computer Szövetkezet Tel.: (62) 326-247 • Digital kft. Tel.: (62) 490-553 • Montana Kft. Tel.: (62) 432-043 • Summacomp Kft. Tel.: (62) 477-583 • **Székesfehérvár:** Flash4 Kft. Tel.: (22) 320-950 • **Szolnok:** Karakter Kft. Tel.: (56) 422-806 • SZÜV-Computer-M. Tel.: (56) 423-330 • **Szombathely:** Flag Kft. Tel.: (94) 322-134 • SZÜV-Computer-M. Tel.: (94) 324-251 • **Tapolca:** Balaton Elektronika Kft. Tel.: (87) 412-564 • **Tatabánya:** Alfadat Kft. Tel.: (34) 310-729 • Korall Számítástechnikai és Kereskedelmi Kft. Tel.: (34) 317-181 • **Veszprém:** Data Elektronik Kft. Tel.: (88) 428-490 • F&F Kft. Tel.: (88) 324-565 • Műszertechnika-Veszprém Kft. Tel.: (88) 426-506 • **Compaq Disztribútorok:** CHS Hungary Kft. Tel.: 302-4274 • Computer 2000 Tel.: 267-1901 • Számalk Rendszerház Rt. Tel.: 203-0367 • **Független Compaq szervíz partnerek:** Rikvest Kft. Tel.: 204-2021 • Digital Multivendor Customer Services Tel.: 166-9428

Minden, ami távközlés

A szakmának tett márciusi bejelentést követően az Ifabón a nagyközönség előtt is nyilvánosságra hozza Avanza-stratégiájának magyarországi bevezetését az Alcatel. Az Avanza célja, hogy az Alcatel a legkorszerűbb technológiák – frame relay (keret-továbbítás), ATM (aszinkron transzfer mód) – felhasználásával egységes, hang-, adat- és mozgóképátvitelre egyaránt alkalmas üzleti kommunikációs rendszereket építsen ki partnereinek.

Az Ifabo látogatói találkozhatnak először Magyarországon az Alcatel új, DECT (Digital Enhanced Cordless Telecommunication) technológiára épülő mobiltelefonjaival. A család egyik tagja a vezetékes Reflex készülékek szolgáltatásait nyújtva a döntéshozók, üzletemberek munkáját támogatja. A kis mobillal házon belül kötetlenül mozogva olyan korszerű szolgáltatásokat is igénybe lehet venni, mint név szerinti hívás, hívófél-azonosítás, hívásátirányítás, hívásátadás stb. A második, strapabíró változatot áruházak, bevásárlóközpontok, szervizek logisztikai munkatársai, szerelői, biztonsági emberei használhatják hatékonyan. A készülék mikrofonfülhallgató készlettel egészíthető ki, kijelzője, billentyűzete megvilágítható. A harmadik típus elsősorban az otthoni mozgásszabadságot támogatja. Egy fővonalhoz négy vezeték nélküli telefon csatlakoztatható (tulajdonképpen 1/4-es alközpont), a rendszeren egyidejűleg egy fővonali és egy attól független belső beszélgetés folytatható. Végül a DECT-család negyedik tagja egy vezeték nélküli fejbeszélő, amelynek segítségével titkárnők, asszisztensek, ügyfélszolgálati tevékenységet végzők mozoghatnak munkahelyükön szabadon.

Az Alcatel az idei Ifabón is hangsúlyozza, hogy integrált beszéd- és adatkommunikációs rendszereket kínál partnereinek. Ennek jegyében mutatja be a 4000-es Euro-ISDN telefonközpont-családot, amelynek egyik tagja, az A4200E multimédia rendszer kis- és középvállalatok számára, másik tagja, az A4400 nagyfelhasználók és magánhálózat-üzemeltetők számára kínál komplex megoldást. A kristálytechnológiára épülő A4400-as – szakítva a hagyományos adatsín struktúrával – integrálható a széles sávú ATM-hálózatokba.

A németországi Düsseldorfban az Alcatel 1100 HSS frame relay és ATM-kapcsolóra épülő nagyvárosi hálózatot építenek ki. A város vezetése azért választotta az Avanza struktúrát, mert rugalmas, nagy adatmennyiségeket és multimédiainformációkat kezelő hálózatra van szüksége. Az új megoldással négyszázhetven épületben több mint ötezer alkalmazott kapcsolódhat a hálózatba s kommunikálhat a korábbiaknál gyorsabban és hatékonyabban. Lehetőség nyílik többek között videokonferenciák lebonyolítására, online kutatási feladatok elvégzésére, a városi útvonalak, víz-és gázvezetékek stb. adatainak digitális formában történő tárolására és továbbítására.

A svájci Thunban szintén Alcatel 1100 HSS frame relay és ATM kapcsolóra alapozott hálózatot épített a Szövetségi Kormány. A több mint négyezer előfizető hang- és adatforgalmát lebonyolító hálózat 10 Gbit/-s-os kapcsolókapacitása lehetővé teszi a jövőbeli nagy sávszélesség igényű alkalmaásokat is.

M. J.

Csak egy könnyed érintés

Új GSM készülékcsaláddal mutatkozott be a közelmúltban az Alcatel. A One Touch sorozat megalkotásánál az vezette a tervezőket, hogy a mobiltelefonokat a lehető legegyszerűbben lehessen kezelni. A One Touch EASY széles felhasználói réteg számára készült, beleértve az egész lakosságot, férfiakat és nőket a tizenévesektől az idősekig. Beszélgetési ideje megközelíti a hat órát, készenléti ideje pedig szabványos konfigurációban a százhúsz órát. A hét különböző színben készülő mobiltelefon érdekessége, hogy szabványos alkáli elemekkel is működik. A készülék oldalán lévő gombokkal könnyen ki lehet választani a keresett telefonszámot, majd egyetlen gomb megnyomásával máris elindítható a hívás. A leggyakrabban használt funkciók – gyorstárcsázás, hangposta, nemzetközi országkód táblázat, help menű stb. – szintén egyetlen gomb megnyomásával elérhetők. A One Touch EASY a legtöbb korszerű GSM-szolgáltatást támogatja, úgy mint rövid üzenetek adása és vétele, adat- és faxtovábbítás, a hívás idejének és költségének kijelzése, hívófél azonosítás stb.

Az üzleti felhasználóknak szánt One Touch PRO mindössze 15 mm vastag, grafikus kijelzője öt soros, soronként tizenöt karakterrel. Az ikonok, a közvetlen hozzáférést biztosító nyomógombok, valamint az irányítógomb páratlanul egyszerűvé teszik használatát, beleértve a különféle értéknövelt szolgáltatásokat is.

A harmadik családtagot, a One Touch COM-ot az Alcatel és a Sharp szakemberei közösen fejlesztették. A készülék alapvetően hangátvitelre készült, de menedzserkalkulátor funkciókat is ellát. Használatát könnyíti a nagy méretű érintős képernyő. Fejlesztői szem előtt tartották, hogy a felhasználók megszokott számítógépes környezetükben dolgozhassanak, ezért többféle PC-s kapcsolódási megoldást alakítottak ki, például infravörös kaput építettek a telefonba.

Mobillal Európában

Cellás mobilelőfizetők száma (analóg és digitális) néhány európai országban 1996 végén

Ország	Előfizetőszám	Készülék/100 lakos
Ausztria	599 000	7,5
Bulgária	39 250	0,4
Csehország	235 000	2,3
Dánia	1 336 000	25,8
Finnország	1 476 030	29,1
Franciaország	2 440 000	4,2
Horvátország	67 405	1,4
Magyarország	*471 990*	*4,6*
Nagy-Britannia	6 810 000	11,7
Németország	5 670 000	7,0
Olaszország	6 418 300	11,0
Portugália	555 400	5,3
Svájc	662 500	9,4
Svédország	2 500 000	28,5
Szlovákia	26 250	0,5
Lengyelország	151000	0,4
Spanyolország	2997000	7,6
Törökország	797820	1,3

Európában — akárcsak más kontinenseken — a várakozásokat lényegesen meghaladó ütemben nő a mobiltelefon-felhasználók száma. Ausztriában például 1997.januárja óta havonta harmincezren vásároltak új rádiótelefont, s a tendencia minden bizonnyal folytatódik. Nyugati szomszédainknál jelenleg négy rendszer működik: két GSM, egy NMT 450 és egy TACS szabványú. Csehországban a már öt éve üzemelő NMT 450 rendszer mellett kilenc hónappal ezelőtt két társaság kezdhette meg GSM-hálózat kiépítését. Múlt év végén a két digitális rendszerhez mintegy százötvenezer előfizető csatlakozott, mára ez a szám meghaladta a kétszázezret.

Franciaországban viszonylag lassan indult a mobilüzlet, egy évvel ezelőtt a lakosság 2,5 százaléka rendelkezett csak rádiótelefonnal. Az elmúlt hónapok azonban itt is rohamos fejlődést hoztak: a GSM felhasználók száma jelentősen növekedett. Míg az analóg telefonok száma — több más országhoz hasonlóan — fokozatosan csökken. Németországban négy szolgáltató osztja fel egymás között a piacot, becslések szerint a rohamosan növekvő előfizetői tábor létszáma az ezredfordulóra tizenöt és húszmillió között alakul.

Szlovákiában néhány hónappal ezelőtt indult csak a GSM-hálózat kiépítése. A szolgáltatásra két társaság kapott engedélyt, az NMT rendszert üzemeltető Eurotel és a szlovák-francia Globel. Ez utóbbi előfizetőinek a száma áprilisban elérte a tizenháromezret.

Microsoft®

Az egér mai programja

Microsoft Office 97 Professional programcsomag
május 6-13-ig 117.400 forint helyett csak 69.900 forint*

De ha rendelkezik a Microsoft Office egy korábbi változatával, esetleg Word, Excel vagy PowerPoint programmal, akkor a frissítés 60.600 Ft helyett csak

39.900 Ft*

Pedig ezzel a progammal akár félkézzel is elvezethet egy tökéletesen automatizált, mégis emberközeli irodát. Végre egy olyan egyedülálló, integrált rendszerben dolgozhat, amely egy tévedhetetlen titkárnővel és egy személyre szabott, az Ön igényeihez alkalmazkodó interaktív segéddel is könnyíti munkáját. Mindezt egy nyelvhelyességi ellenőrző támogatásával, közérthető magyar nyelven. E program hatékony segítségével több ideje marad más programokra.

Microsoft Office 97 - amitől mennek a dolgok

Részletes tájékoztatásért hívja a 2MSINFO (267-4636) telefonszámot.

http:\\www.microsoft.com\hun

* A feltüntetett árak ajánlott végfelhasználói árak és csak akkor érvényesek, ha vásárláskor a helyszínen kitölti és leadja a regisztrációs kártyát. Az árak az ÁFA-t nem tartalmazzák!

Microsoft® Office 97™

A Microsoft Corporation bejegyzett védjegye vagy védjegye a Microsoft, az IntelliMouse, az Office embléma, az Outlook, a PowerPoint, a Windows az Amerikai Egyesült Államokban és/vagy más országokban.

Ami forradalmasította az elektronikát

Ötvenéves a tranzisztor

A világon jelenleg minden emberre körülbelül hatvanmillió tranzisztor jut. Egy számítógépekben használt átlagos integrált áramkörben 3–5 millió tranzisztor van, a félvezetőgyárakban rutinszerűen ötmillió tranzisztort tudnak elhelyezni egy chipben, és 200 chipet egy lapkán. A tranzisztort fél évszázaddal ezelőtt találták fel.

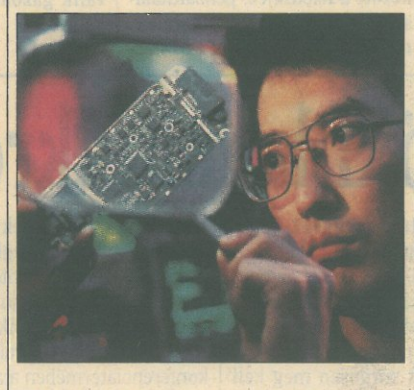
Talán csak a kerék feltalálásának jelentőségéhez hasonlítható az a felfedezés, amelyet a Lucent Technologies (korábban AT&T) kutató-fejlesztőintézetében, a Bell Laboratóriumban tettek 1947-ben. A kutatás üzleti szükségszerűségből indult: olyan eszközt kellett találni, amely helyettesítheti a nagyméretű, sokat fogyasztó elektroncsöveket. A Bell Laboratórium munkatársai 1934 óta fizikai, kémiai, anyagszerkezeti és anyagtechnológiai kutatásokat végeztek, és ennek részeként három kutató, John Bardeen, Walter Brattain és William Shockley két félvezetőkristályra, a germániumra és a szilíciumra összpontosította figyelmét.

Brattain 1947. december 16-án egy germániumba préselt aranylemezből álló szerkezetet hozott létre. Ha erre feszültséget kapcsoltak, erősítést tapasztaltak. Néhány nappal később Shockley értesítést küldött a legfelsőbb vezetőség öt tagjának, és meghívta őket a laboratóriumba, „hogy megfigyelhessenek néhány jelenséget". A germánium erősítőelemet beépítették egy zeneerősítő elektroncsöve helyére, s bebizonyosodott a siker. Brattain így írt erről jegyzetfüzetében: „a beszédhang határozott erősítését lehetett tapasztalni..., és a minőségben észrevehető változás nem történt."

Új eszköz született, de neve még nem volt. A tranzisztor nevet – több hónappal a feltalálás után – John Pierce, a Bell Laboratórium távközlési részlegének vezetője javaslatára választották. A felfedezést a szabadalom 1948. június 17-i bejegyzéséig nem tették közzé. Az ezt követő szakmai bemutatót – mint a legtöbb nagy jelentőségű felfedezés esetén – néhány műszaki embertől eltekintve a közvélemény unottan fogadta. Még a The New York Times is csak egy kis fülszöveget jelentetett meg róla „A rádiózás újdonságai" rovatban. Pedig az új eszköz tekintélyes pályát futott be az azóta eltelt időben, s életútjának további állomásai ma még beláthatatlanok.

A gyártástechnológia fejlődésének és a félvezetőkutatás során elért eredményeknek köszönhetően a tranzisztorok mérete drasztikusan csökkent. Az első tranzisztorokból már néhány megtöltene egy cipősdobozt, míg manapság a tervezők alkatrészek millióit képesek elhelyezni egyetlen integrált áramköri lapkán. Egyes szakértők szerint 2005-re elérjük azt a fizikai határt, amit a chipenkénti körülbelül tízmilliárd alkatrész jelent, míg mások szerint néhány, ma még előre nem látható újítással a méretek tovább csökkennek. Új eredmények várhatók a világűrben végzett félvezető-kísérletektől, amelyek a chipgyártáshoz nélkülözhetetlen, minél nagyobb tisztaságú kristályok előállítását célozzák.

Érdekes elképzelni néhány mai eszköz méretét akkor, ha tranzisztorok helyett elektroncsövekkel kellett volna azokat megépíteni. Egy rádiótelefon például a Washington em-



lékműnél nagyobb lenne, egy notebook központi tárolója pedig a World Trade Center egyik tornyával vetekedne.

Hogyan működik a tranzisztor?

A tranzisztor működése az úgynevezett pn-átmeneten alapul. Az egyszerű tranzisztor három, egymáson elhelyezkedő rétegből – egy p-, egy n- és ismét egy p-vezető zónából (pnp tranzisztor), illetve npn tranzisztor esetén fordított sorrendű rétegekből – áll. A külső két réteget (a trióda anódjának és katódjának megfelelően) kollektornak (C) és emitternek (E) nevezik, a középsőt az elektroncső rácsának megfelelően bázisnak (B) hívják. A bázis jóval vékonyabb, mint a másik két réteg. Ha a bázison nincs megfelelő bázisfeszültség, akkor a tranzisztor nem vezet a kollektor és az emitter között. Amennyiben a bázisra feszültséget kapcsolnak, a tranzisztor a feszültség értékének megfelelő mértékben vezetővé válik. Mivel a bázisáram rendkívül kicsi a kollektor-emitter áramhoz képest, nagy áramerősítés érhető el az eszközzel, s erősítőként, valamint kapcsolóeszközként egyaránt jól használható.

Bajzik György

Dobozban az irányítás

Rövid időn belül két alkalommal is hallhattuk, hogyan változtatja meg a világot a Cisco Catalyst 5000 hálózati kapcsolóberendezés-sorozat legújabb modellje, az 5500. Nem más ez, mint egy doboz, amelybe kártyákat, majd azokba kébeleket lehet bedugni, s aszerint, hogy milyen összeállítású a kártyakészlete, nagyon sokféle forgalomirányítási feladatot tud ellátni a hálózatban. Az első, feltűnő tulajdonsága éppen ez, hogy egyszerűen csak egy doboz, hangsúlyosabban egy passzív doboz. A hálózati aktív eszközök általában modulárisak, vagyis az igények szerinti számú és fajtájú kártyákat képesek befogadni, és azokat működtetni, de az adatcsomagokat a kártyák között egy nagyon fontos elektronikus rész, a hátlap továbbítja. Ez az intelligencia most, úgy látszik bevonult, beépült a Ciscónál a kártyákba, pontosabban egy Supervisor kártyába. Ez – talán – könnyebbé teszi a következő években a Catalystot választók életét, mert a fejlődést a doboz kicserélése nélkül követni tudják majd.

Mire jó egy ilyen Catalyst 5500? Elsősorban intranet, tehát belső hálózati felhasználásra ajánlják, ott, ahol több LAN-t kell összekötni. Előnye – a gyártó szerint – a jó méretezhetőség, az, hogy a sok üres kártyahellyel jól lehet gazdálkodni. Elindulhat a felhasználó száz megabaudos gyors Ethernet-kapcsolókártyákkal, és amint nőnek az igények, behelyezhet a dobozba ATM-részegységeket is. A megduplázható Supervisor kártya, valamint az eleve redundáns tápegység fokozza a doboz, üzemben tarthatóságát, tehát jó hasznát vehetik ott, ahol folyamatosan, éjjel-nappal dolgoznak a hálózatban, és ha elvész egy adatcsomag, abból nagy bajok lehetnek. Az ebben a berendezésben megvalósuló NetFlow kapcsolás sokféle protokoll szerint felépített adatcsomagokat képes irányítani, akár sokmilliót is másodpercenként.

A adatátvitelt – Etherneten – gyorsítani tudja a nemrég bejelentett FastEtherChannel megoldással is, elodázva ezzel azt a pillanatot, amikor megkezdődik a vállalat hálózatának ATM-esítése.

SYNERGON - TELJES SEBESSÉGGEL AZ INFOSZTRÁDÁN

szerzőm REKLÁM

Egyszerre csak eltűnnek a kátyúk, a buckák kisimulnak, gyorsabban, gördülékenyebben mennek a dolgok, minden elérhetővé válik. Ön is így fogja érezni, ha felhajt a Synergon infosztrádára.

Két hazai informatikai piacvezető cég, az Optotrans és a Rolitron egyesüléséből jött létre a legnagyobb magyar rendszerintegrátor vállalat, a Synergon Informatika Rt. A Synergon a jövő évezred közműveit, az infosztrádát építi, mert tudja, hogy életünk, a világ minőségét egyre inkább az határozza meg, mennyire vagyunk képesek egymással kommunikálni.
Ha szeretne gyorsan, megbízhatóan messzire jutni, hajtson fel a Synergon infosztrádára!

Keressen fel bennünket az IFABO A pavilon 107/f standján, gondolkodjunk együtt a holnapról!

IFABO BUDAPEST 1997

SYNERGON

Synergon Informatika Rt. ■ 1041 Budapest István út 16. Tel.: 399-6600 fax: 399-6699 E-mail: info@synergon.hu
■ 1138 Budapest Váci út 168/a Tel.: 270-5120 fax: 270-5132 ■ 2600 Vác Zrínyi u. 41/a Tel.: (27) 318-490 fax: (27) 313-062

A hálózatból jelentjük

Üzleti vonalak az Interneten

Az Interneten keresztüli elektronikus kereskedelem elterjedése világszerte várható. A Forrester Research kutatóintézet előrejelzése szerint például a tavalyi mintegy 600 millió dolláros értékről az ezredfordulóra 66 milliárdra fog nőni az így lebonyolított üzleti tranzakciók értéke.

A nagy szoftverházak gőzerővel dolgoznak azokon a technológiai megoldásokon, amelyek biztosítják az ehhez szükséges adatbáziskezelő, hálózat-menedzselő, adatvédelmi, biztonságtechnikai funkciókat. Az Interneten keresztül lebonyolított tranzakciók olcsók, helyettesíthetik a telefont, a faxot, az utazásokat, nemegyszer a reklámot is, a kínálat és az árak a vásárlók számára könnyen összehasonlíthatók stb. Az Internet azonban ma még igen kusza, szövevényes, nehezen áttekinthető információhalmaz.

Harminc országban, mintegy 35 ezer „klubtaggal" indul meg egyszerre az amerikai Internet Tradeline rendszerével az elektronikus kereskedelem. Az első sorban kis- középvállalkozásoknak ajánlott szolgáltatást Magyarországon és a térség nyolc országában a mások között *Demján Sándor* és *Lőrincze Péter* nevével fémjelzett Fair Business Line társaság nyújtja licencszerződés alapján.

A Fair Business Line afféle elektronikus üzleti központként működne, web-lapjain összegyűjtve a kereskedelmi kínálatot, s szolgáltatásai között biztosítva az üzleti tranzakciók elektronikus lebonyolításához, egyebek között a fizetéshez, pénzátutalásokhoz szükséges szoftvereket, megoldásokat is. S míg az Interneten az angol nyelv a domináns szereplő, ebben a rendszerben lehetőség lesz arra, hogy a cégek saját nemzeti nyelvükön bonyolítsák üzleteiket.

Magyarországon az első hatezer belépő cégnek részvényt is felajánl a Fair Business Line, így a belépési díj – amely egy évre 500 ezer forint – nem költség, hanem befektetés lesz. A rendszer az előzetes kalkulációk szerint országonként ötezer belépő estén válik gazdaságosan működtethetővé.

Takács Gitta

Fórum a mérnöki kamarákról

A mérnöktársadalom soraiban bizonytalanság érzékelhető a tudományos egyesületek szakértői engedélyének érvényessége és a kötelező mérnöki kamarai tagság körül. A tisztázás szándékával szervezett szakértői fórumot a Híradástechnikai Tudományos Egyesület. A fórumon a Közlekedési, Hírközlési és Vízügyi Minisztérium képviseletében *Csapodi Csaba* főosztályvezető értelmezte az 1996. június 25-én elfogadott 1996. évi LVIII. törvényt, amely a tervező- és szakértőmérnökök, valamint építészek szakmai kamaráiról szól. Az 1. § (1) és 1. § (3) bekezdés szerint a törvény azokra a mérnöki tervezési és műszaki szakértői tevékenységekre vonatkozik, amelyeket a jogszabály engedélyhez és névjegyzékbe vételhez köt. Tervezéskor ott, ahol hatósági engedélyre van szükség, a hatóságnak ellenőriznie kell a jogosultság meglétét, jogosultságot pedig csak kamarai tag kaphat. A törvény kimondja azt is, hogy meglévő jogosultságok kamarai tagság nélkül csak bizonyos ideig, a kamara megalakulásától számított száznyolcvan napig érvényesek. A minisztériumnak tehát sürgősen meg kell alkotnia a rendeletet, amelyik meghatározza azokat a tevékenységeket, amelyek a törvény hatálya alá tartoznak.

A szakértői munka területén ketté kell választani a mérnöki műszaki, illetve az egyéb szakértői tevékenységet. Meg kell határozni azokat a tevékenységi köröket, melyeket csak mérnöki kamarai tagsággal lehet végezni. Olyan problémával is kell majd foglalkozni, amiről nem szól a kamarai törvény: például mi legyen azokkal a szakértőkkel, akiknek nincs felsőfokú végzettségük. A minisztérium várja az érdekeltek segítségét azoknak a szakterületeknek a meghatározásához, amelyekre elő kell írni a kötelező kamarai tagságot. A Magyar Mérnöki Kamara Hírközlési (távközlési és informatikai) szakmai tagozata 1997. május 9-én 14 órakor a KHVM Dob utai konferenciatermében alakul meg.

Sipos László, a Magyar Mérnöki Kamara elnökségi tagja szerint a kamarai törvény köztestületi feladattal ruházta fel a kamarát, amely nem a tudományos egyesületek ellen vagy helyett akar szakértői jogosítványokat kiadni, hanem végre akarja hajtani a törvényben és más jogszabályokban rá rótt feladatokat. A törvényben rögzített céloknak a Magyar Mérnöki Kamara úgy tud megfelelni, ha a tudományos egyesületek segítik szakmai tagozatok létrejöttét és azok megerősödését.

Távmunka-kilátások

Bár nem vált valóra az *AT&T* 1970-es jóslata, miszerint napjainkban az amerikaiak minden szellemi tevékenységet távmunka keretében végeznek, de tény, hogy napjainkban több millió távmunkás dolgozik az Egyesült Államokban. A német *Empirika* jövőkutató intézet az ezredfordulóra 8,5 millióra becsüli azoknak a számát, akik munkájukat a megbízó cégtől földrajzilag távol látják el. A *Gartner Csoport* előrejelzése szerint 1999-ben a szellemi munka 80 százalékát végzik majd távmunka keretében a fejlett országokban.

Mivel a távmunkások több időt töltenek otthonukban, idejüket maguk oszthatják be. Munkájuk közben felügyelhetik a gyerekeiket vagy megfőzhetik az ebédet. A hivatalos munka termelékenysége ugyan csökken, de az összmunka teljesítménye – a párhuzamosan végezhető háztartási tevékenységek folytán – megnő. Végeredményben az embereknek több szabadidejük lesz, amihez az is hozzájárul, hogy megtakarítható a munkahelyre való utazás ideje is.

Új munkastílus van tehát kialakulóban, ami kihat a környezetre is. Csökken a városközpontok ma még gyakran elviselhetetlen zsúfoltsága, különös tekintettel a reggeli és a délutáni csúcsforgalomra.

Tudja-e, hogy

- **1945-ben a fejlett ipari országokban a dolgozók 45 százalékát az ipar foglalkoztatta, míg ma csak a 22 százalékát,**
- **a fejlett ipari országokban ma a dolgozók 76 százaléka a szolgáltatások területén dolgozik,**
- **az előrejelzések szerint 2000-ben a fejlett ipari országokban a dolgozók 30 százaléka csupán adatátvitellel foglalkozik majd,**
- **egy mai laptop műveleti- és tároló-kapacitása nagyobb, mint az 1956-ban a világon működő számítógépek összkapacitása,**
- **a The Times című napilap egy hétköznapi számának információtartalma nagyobb, mint amennyi információ a XVII. században egy egész életen át eljutott egy angol állampolgárhoz,**
- **az információ-áradat mennyisége ötévenként megkétszereződik,**
- **napjainkban több mint 40 millió e-mail cím forog közkézen,**
- **a World Wide Web oldalak gyorsabban készülnek, mint a nyomtatott oldalak,**
- **a telefon, a fax, a rádió és a tévé hamarosan egyetlen multimédia-rendszerré olvad össze, amelynek szolgáltatásai hagyományos kábeleken, üvegszálakon, földi rádiós hálózatokon vagy műholdon keresztül jutnak el minden fejlett ország lakásaiba,**
- **néhány éven belül a lakosok több száz tévécsatorna közül, csatornánként pedig több száz digitális, tömörített közül választhatnak?**

Kodak, Epson, HP, Canon, Mamiya és a többiek

Ezüstbromid helyett bitekben a fénykép

Hatalmas üzleti lehetőségek rejlenek az embernek abban a vágyában, hogy megőrizze, elrakja magának a múló pillanatot. A másfél évszázados fényképezésnek azonban rövidesen vége lesz. Az ezüstbromidos emulziós filmet felváltja a digitális képet rögzítő, letörölhető és újrafelhasználható kazetta. Maga a fényképezőgép kívülről nem nagyon változik, de a lencse mögött a film helyét a videokamerákból ismert átalakító foglalja el.

Ha a világ egy pillanatának gyors rögzítéséről van szó, a fényképezőgépet nem lehet leváltani, de a hordozót, amelyen a kép megjelenik, már igen. Tehát a fénykép akkor is fénnyel készülő kép marad, amikor már nem film – vagy Polaroid papír – lapul a lencse mögött, hanem egy lap, ami elektromos impulzusokká, bitekké alakítja át a rávetülő képet. A fényérzékeny emulzióval bevont film és papír ugyan idővel kimegy a divatból, de a fényképezőgép marad. Talán még népszerűbb és érdekesebb is lesz, mint ma, hiszen rövidesen jóval olcsóbbak lesznek az eszközei, és egyre könnyebben tárolhatók az eredményei. A digitális fényképezés mindaddig nagyon takarékos – újrafelhasználható anyaggal működik –, amíg nem készülnek papírképek a felvételekből. A számítógép, a színes nyomtató mindig kéznél lesz, nem kell a sötétkamrában gubbasztani, hosszú percekig várni, míg előjön a legújabb elfuserált nagyítás. Ennek veszélyei is vannak. Ugrásszerűen megugorhat a papírfogyasztás, s e tendencia csak akkor fordul majd meg, amikor a számítógépen megjelenített fényképtár ugyanolyan könnyen kezelhetővé, nézegethetővé válik, mint ma a fotóalbum. Ez sincs már messze.

Képrögzítés új elven

A fényképezőgépben a lencserendszer, az objektív abból a fényből, amely eléri, egy képet alkot és vetít a fényképezőgép hátoldalára. Ha a gép hátoldala áttetsző, akkor – fejjel lefelé – láthatjuk, amit az objektív lát, ez a camera obscura.

Ha a hátlap zárt, de belül, a sötétben fényérzékeny anyag van előtte, s a képet csak rövid ideig hagyjuk rávetülni, akkor az vegyi úton előhívhatóan rögzül. Végül ha ott sok-sok apró fényelem van, amelyekben a fény hatására annak intenzitásával arányos elektromos feszültség keletkezik, és ezt a feszültségmátrixot, amelyben minden fényelemhez tartozik egy feszültségérték, át tudjuk alakítani bitek sorozatává, akkor elektronikus úton előhívható fényképet kapunk.

Nem új ez a technika, évtizedek óta így működnek a videokamerák. Nem a fény bitképpé alakítása miatt kellett eddig várni a digitális fényképezésre, a digitális képrögzítőnek kellett hozzá zsebben hordhatóvá válnia. A videokamera ugyanis analóg mozgóképet rögzít mágnesszalagra, nem digitálist, és e mozgóképből ki lehet ugyan nyerni, vágni egy-egy kockát, de még a digitális vágóasztalok korában is jóval fáradtságosabban, és rosszabb minőségben, mint a hagyományos módon fényképezni.

Hasonlít a digitális fényképezőgép a videokamerára abban is, hogy a kész képet a hátlapján elhelyezett LCD-képernyőn azonnal megnézhetjük. Sok esetben hasznos ez, egy-egy fontos képnél addig ismételhet az ember, amíg jónak nem találja a képet, mindig letörölve a korábbi felvételt.

Bemutatókörútra indul

Megkezdődött az áttérés a digitális fényképezésre, a nagy fényképezőgépgyártók egymás után adják ki a képet nem filmre, hanem mágneslemezre rögzítő masinákat. A világ egyik legnagyobb számítógéphez való nyomtatógyártója, a HP hívótál helyett máris ajánlja tintasugaras nyomtatóját, a HP DeskJet 690C-t azoknak, akik digitális fényképeiket maguk akarják papírra áttenni. A lánchoz természetesen számítógép is szükséges – az veszi át a nagyítógép szerepét. A HP áprilisban országos turnén mutatja be, mire képes egy HP PhotoSmart digitális fényképezőgép, egy digitalizáló, egy számítógép és egy nyomtató. Az érdeklődők megismerkedhetnek a digitális fényképezőgéppel, amellyel ugyanúgy kell fényképezni, mint a hagyományos géppel, csak a végén nem egy fényérzékeny filmre, hanem cserélhető mágneslemezre kerül a kép, amelyet a számítógépbe áttéve kezdődhet a további feldolgozás. A másik lehetőség – ez egyben azt is jelzi, hogy a digitális fényképezés korszaka nem jelenti a korábban készült milliárdnyi felvétel ellehetetlenülését – a papírkép számítógépbe vitele, digitalizálása. A HP szakemberei bemutatják a digitalizáló használatát, majd a számítógépben egy program segítségével a képváltoztatás lehetőségeit, végül a nyomtató képességeit. A HP állítása szerint ez a nyomtató – különleges tintával, fényes HP-papírra – fényképminőségű képet készít.

A HP PhotoSmart fényképezőgépben hételemes üveglencserendszer van, s a képet normál, finom és szuperfinom felbontásban rögzíti. A beépített vakuval, automatikus fókusz- és expozícióvezérléssel, automatikus dátum- és időponttrögzítéssel ellátott berendezés ára a jelentés szerint 150–170 000Ft+áfa körül várható. Ez azt jelenti, hogy a HP nem a családi fotót készítők tömegeit kívánja megnyerni az új technológiának.

Nemhiába fogalom a Kodak a fényképezésben, filmezésben, a digitális fényképezésről is egyike az övé azoknak a világháló-adatbázisoknak, ahol a legrészletesebben mutatják be az arra böngészőnek, milyen a digitális fényképezőgép, és hogyan kell használni. De az Eastman Kodak volt az a cég is, amely tavaly karácsonykor már 200 dollárért árult Amerikában digitális fényképezőgépet, a DC20-at, amelynek a felbontása ugyan jó közepes, de arra alkalmas, hogy Interneten, számítógépes hálózaton gyorsan lehessen vele képeket terjeszteni, világhálólapot, levelet személyessé tenni. Most egy zoom objektíves, 699 dolláros modellt jelentett be a Kodak, a DC50-et, egy megabájt belső tárral és PC Card szabványú csatlakozóval a külső képtárhoz. Az objektívnek három állása van, „jó kép", „jobb kép" és „legjobb kép".

Mintegy százezer forintért kínálják az Epson Photo PC 500-át. Ennek kéz fokozata van, a finomabból 30 kép fér a tárolójába, 320×240 dpi felbontással, begépelhető szöveggel látja el a képet. A Kodak DC20-hoz hasonlóan ismer három felbontást, finomat, normált és gazdaságosat. Az utóbbinál a kép 640x480 pontból áll, ebből 3200-at lehet elraktározni egy 170 megabájtos PC Card-merevlemezen. Ráadásképpen képkezelő szoftver is jár hozzá.

Megfigyelők 2000-re várják az áttörést, akkorra már több digitális fényképezőgépet vásárolnak majd a családi események megörökítői, mint a profi fotósok. Az utóbbiak közül ugyanis már ma is sokan használnak ilyen berendezést. Egy piackutató, az Info Trends Research Group már egymillió darab, ezer dollárnál olcsóbb készülék eladását jósolja idén Észak-Amerikában. 2001-re már hatmillió használatban lévő készüléket és egymilliárdos éves forgalmat várnak a piackutatók, a kapcsolódó termékeket is figyelembe véve.

Képkezelő szoftverekkel

Magyarországon is kapható a Canon teljes szolgáltatásúnak mondott PowerShot 600 fényképezőgépe. A képet belső tárában és PC Card-memóriában is képes rögzíteni. A PC Card a hordozható táskaszámítógépekhez kidolgozott szabványa a kicsi, zsebren vágható kiegészítések csatlakozójának. Egy PC Card-csatlakozóhely számtalan eszközt befogadhat, a merevlemeztől a telefonmodemen át a helyi hálózatba való bekapcsolódáshoz való Ethernet-adapterig.

Természetesen igyekeztek a tervezők mindent megvalósítani elektronikusan, amit a hagyományos fényképezőgépek kínálnak, tehát van a PowerShot 600-nak önkioldója, autofókusza, és beépített villanója. Emellett dátumoz,

Vargha Márton

Telecomputer
a Magyar Nemzet informatikai melléklete
Felelős szerkesztő: *Takács Gitta*
Társszerkesztő: *Simon Ernő*
Szerkesztők:
Mallász Judit (távközlés)
Szekeres Zsuzsa (hírek)
Vargha Márton (számítástechnika)
Nyomdai előkészítés: CONCORD Press Design®
Művészeti vezető: *Krepler István*
Nyomás: Szikra Lapnyomda Rt.
A lap az Interneten a http://www.hungary.com/telecomputer és a http://www.net.hu/telecomputer címen érhető el. Lapjainkat a Világhálón a Hungary.Network gondozza.
Hirdetésfelvétel: CONCORD Press Kft.
Hirdetési igazgató: *Szilágyi Katalin*
Szerkesztőség és hirdetésfelvétel: 1132 Budapest, Váci út 6. III. 6.
Telefon/fax: 131-4046
Telefon: (06-60) 427-710, -720, -730
e-Mail: 75162.2351@compuserve.com