

# ONITOR

IRODATECHNIKA  
TÁVKÖZLÉS  
INFORMATIKA

3. SZÁM

1996. január 19.

## SZERETNE ÖN EGY FÉNYMÁSOLÓTINGYEN ?



Mi biztosítjuk az igényének megfelelő fénymásoló berendezést. Önnek csak a másolatért kell fizetnie.

**MŰSZERTECHNIKA** 1107 Budapest, Szállás u. 21. Tel.: 262-6666 Fax: 262-3398

Kérem, küldjenek részletes ismertetőt másoló akciójúkról:

NÉV: ..... Cégnev: .....  
Cím: .....  
Tel: ..... Fax: .....

## Fúziók – családon belül

Tavaly a november 14-i Networx és a november 15-i LIAS szakmai nap kapcsán a Monitor ugyan már közös tudósítással egymáshoz parentálta a két KFKI Csoporthoz tartozó céget, de bevalljuk őszintén, akkor még mi magunk sem gondoltuk rá, hogy érik a frigy. Legfeljebb csak a konkurencia házatáján adtak egyesek hangot azon aggodalmunknak, hogy netán összeházasodik a LIAS és a Networx, de ezt még magánál a KFKI Rt.-nél sem vették komolyan, legfeljebb a menedzsment egyes tagjai érezték úgy, hogy kitalálták legtitkosabb gondolatukat...

A titokról a múlt hét közepén lebbent fel a fátýol, a két hálózati integrációval foglalkozó KFKI Kft. munkatársainak többsége is csak ekkor tudta meg, hogy valóban megérett az idő fúzióra. Természetesen nem beszélhetünk még összevonásról, két Kft. egy-egy olvasztása jogilag is hosszadalmas procedúra, de a menedzsment fúzió már létrejött, s megkezdődtek a konkrét lépések az irányban, hogy a jelenleg még két telephelyen tevékenykedő, s pillanatnyilag még papíron is különálló két társaság anyagi és szellemi erőit egy társaságban koncentrálják.

Horvai Mátýás, aki pillanatnyilag a LIAS – de majdan a létrejövő közös cég – ügyvezető igazgatója, lapunknak úgy nyilatkozott, hogy a két erős, közepes nagyságú cég egyesítésével esélyt kapnak arra, hogy a hálózati integrációs cégek mezonyében ne csupán a dobogó közelében legyenek, hanem megszerezzeák a vezető pozíciót. Ezt az esélyt vétek lenne kihagyni, s természetesen a fúziót úgy kell lebonyolítani, hogy el ne puszkázzák a lehetőséget. Magyarul: nincs alternatíva, kötelező az első hely. A még nyílt kérdéseket ennek jegyében kell megválaszolni, vagyis ezt figyelembe véve fogják elhatározni a tokeemelés mértékét is, amiről ma még csak azt tudni, hogy a Networx 15 millió és a LIAS 48 millió forintos tőzstőkéjének összegével bizonyosan nagyobb alakra, mégpedig százmillió nagyságrendű tőzstőkére támaszkodhat majd az új cég.

Ugyancsak szeretnék, ha a tavalyi 3/4 milliárdos LIAS, és félmilliárdos Networx árbevétel nem lineárisan öszezödné, hanem a nagyságrendnövekedésből adódó szinergiák kihasználásával, ezen a téren is sikerülne minőségileg előrelépést végrehajtani.

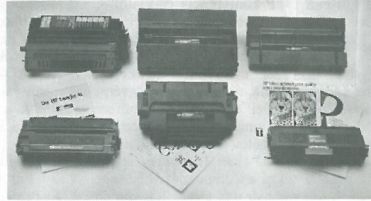
Olyan kérdésekre is választ kell még találni, hogy miképp lehet továbbvinni a két jól beklámozott – s így nyilvánvalóan külön-külön is értéket képviselő – cégnevet a közös hálózati cégben.

Ami biztos, az a rendkívül gazdag közös paletta, hiszen a 3Com, Cisco, Cabletron, AT&T, Novell, Lotus és más világszerte elterjedt cégekben a kábelezési tapasztalatoktól a csoport-szoftver-termékektől, levelezőrendszerektől a hálózati operációs rendszertől teljes a vertikum. Ha emellé sikerül megtartani, összeadni a LIAS és a Networx vezetőbizását, akkor valóban rendkívül erős ellenfelet kapnak az elmúlt években ugyan csak fantasztikus ütemben fejlődő és növekvő konkurens hálózati integrátorok.

\* \* \*

Ugyancsak családon belüli fúzióról kaptunk hírt az Eurotrend-től, a cég által a privatizáció keretében 1994-ben megvásárolt IPSZÁM beolvadt az Eurotrend Kft.-be. Mint Hencs Lászlótól, az Eurotrend ügyvezetőjétől megtudtuk, náluk nincs probléma a cégnevről, az IPSZÁM legfőbb megrendelője, az Ipari és Kereskedelmi Minisztérium az elmúlt évek során kilételem megismerte az Eurotrend nevet is (a Bull állvállalkozójaként éppen most nyertek egy 160 ezer ECU-s tendert az IKM-nél). Inkább csak azzal az érdekes helyzettel kell megbirkózni, hogy fűgyermekük egyben az ősiük is: mivel az Eurotrend Informatika Kft. minden tekintetben jogutódja az IPSZÁM-nak, így az idén mindössze hatodik születésnapját ünnepli magánvállalkozás most – az örökfogyadott cég ágán – 1960-ig vezetheti vissza történelmét.

## TONEREK, TONER-KITTEK, KOMPAKT TONER-MODULOK LÉZERNYOMTATÓKHOZ



Budapest, XIV. Angol u. 30., Tel.: 267-6438, \* XIII. Kárpát u. 22., Tel.: 270-5173, \* XI. Karolina u. 17., Tel.: 166-2111, Kaposvár, Damjanich u. 1., Tel.: (82) 316-828, Miskolc, Szent György u. 64-66., Tel.: (46) 369-564, Orosháza, Széchenyi tér 1., Tel.: (68) 311-988, Pécs, Rét u. 25., Tel.: (72) 336-425, Szombathely, Acsaádi I. u. 11/A., Tel.: (94) 313-153, \* Szent Flórián krt. 2., Tel.: (94) 316-405, Szeged, Maros u. 28., Tel.: (62) 322-483

## Nagy tervek, ha találkoznak

A SZÁMALK Disztribúció január 11-i partner-találkozója nem csak azért számítható érdeklődésre, mert a SZÁMALK Rendszerházon belül a szoftver és hardver nagykereskedelem forgalma immár önmagában is meghaladja az egymillió forintot (az 1994-es 650 millió után 1995-ben 1150 millió forintot árbevételért el a SZÁMALK Disztribúció), hanem azért is, mert az idén ez volt az első alkalom arra, hogy a Microsoft, Novell, Lotus, Compaq, Digital és az IBM szakreferensei, magyarországi vezetői is nyilatkozzanak arról, hogy mi várható 1996-ban.

Ha azt a névsort nézzük, hogy kinek a disztribútora ma a SZÁMALK, a fentebbi listát tovább is lehetne folytatni: Corel, Logitech, Micrografix, Visio, Symantec, vagyis, hogy a magyar termelő cégek se maradjanak ki – Recognita, Morphologic, Scriptum. A neves „skalpok” közül az IBM éppen a múlt évben került a „gyűjtéménybe”, mégsem ez tekinthető a tavalyi esztendő sorsdöntő változásának, hanem az, hogy a SZÁMALK Hardware Disztribútor Kft. tevékenysége beolvadt az Rt.-be, s így az 1990 óta tevékenykedő SZÁMALK Szoftver Disztribúció név SZÁMALK Disztribúcióra rövidült, miközben tevékenysége listája a hardverrel némiképp megnőtt.

A változás évében persze még a szoftver volt az eredmény-meghatározó, azon belül is a Microsoft, s mint Erdi Krausz Gábor, az üzletág igazgatója, elmondta, a 950 millió szoftverforgalomból 750 milliót a Microsoft hozott, s ennek is 70 százalékát tették ki a magyar Windows-os termékek. Hardverben a Compaq játszotta a főszerepet, de előrelépett a Digital is.

A SZÁMALK dealerei közül a legnagyobb forgalmat tavaly a Rolitron Informatikai Kft. bonyolította, abszolút első helyezést ért el, annak ellenére, hogy hardverben a „versenyt” a Conet Kft. nyerte. A legjobb vidéki viszonteladó címet az Albacomp érdemelte ki, amely egyben a grafikus szoftverek legeredményesebb értékesítője is. A Ready Computer a Logitech termékek eladására jeleskedett, Novellben viszont a Professional volt a legproffibb. A legdinamikusabban fejlődő viszonteladó címet az aPlus kapta, ok ugyanis így lettek másodikká a Rolitron mögött, hogy csak áprilistól kezdtek a SZÁMALK-tól vásárolni.

Erdi Krausz Gábor elmondta még, hogy 1996-ban mindenképpen szeretnék szélesíteni a vidéki hálózatot, több közös fellépést terveznek a viszonteladókkal és új szolgáltatásokat is beindítanak, ezek sorába tartozik például a megrendelés nyilvántartás korszerűsítésének vagy a kiszállítás kérdésének megoldása.

## Windows 96 nem lesz

Reisz Attila, a Microsoft Magyarország képviselőlete, bejelentette, hogy márciusban várható az MS Access for Windows 95, s ezzel teljessé válik az Office-csomag, vagyis márciustól már az Office Professional for Windows 95 is teljes egészében kapható magyar verzióban. Ebbe – az angol kiegészítők fordítása mellett – magyar kiegészítő szoftverek is elhelyeznek, így például – a Rolitron jóvoltából – lesz benne egy levéltároló program, a Revolution Stúdió pedig számlázó, bérkifizetés nyilvántartó moduljait engedte beépíteni forgalmazásra a szoftvercsomagba. Egy aranyos kalendáriumból is tartalmaz majd a rendszer, amely a névnap jelzése mellett felidézheti a naphoz kapcsolódó történelmet is, és még egy kis versidőzetet is kínál szabad cíttárára.

Ugyancsak a közeljövőben várható a Works 4-es verziójának megjelenése. A szövegszerkesztő, számológéptől, adatbázis-kezelőtől, kommunikációs modul tartalmazó szoftvercsomag azonban inkább OEM formában kerül, az előre felinstallált – s így igazán kedvező árt – Works-tel, a mezeien számítógép helyett egy valóban sokoldalú eszközt kaphat a kezdő felhasználó.

Az új angol nyelvű termékek sorában várható a Windows NT Server és Workstation új javítása, ez azonban nem a Cairo néven emlegetett új NT, hanem inkább csak a felhasználói felület közelebb hozása a Windows 95-höz. (Márciusban jön a Microsoft

(folytatás a 3. oldalon)

## MINDENKINEK KELL A KELLÉK!



IRODATECHNIKAI KELLÉKANYAGOK

## ADATREND Kft.

1098 Budapest, Toronyház u. 17/b. ■ 1476 Budapest 100. Pf. 188.  
Tel.: 178-4200, 280-1390  
Fax: 280-6646

002922/960119  
003 HITELEZVE  
1000 BUDAPEST LF  
1475474/96001  
H.I. BUDAPEST 1900  
VMCN  
SZARVASI VASI-FÉM SZÖVETKEZET  
GYOMA TÖV. /56/57

CiscoPro felirat, de senki nem akarta elárulni alulinformáltságát azzal, hogy rákérdez a fogalomra, így csak most, a Cisco Magyarország keddi sajtótájékoztatóján hullt le a lepel: egy új márkanév bevezetését kezdte meg a hálózatos világégg. Mikképp a PC-gyártóknál, azoképp a kommunikációs cégeknel is egyre jobban kirajzolódik, hogy a jövő az úgynevezett SOHO piacé, azoknak, akik fejlődni akarnak, forgalmukat szeretnék növelni, muszáj a kisebb irodák, otthoni felhasználók felé fordulni, az Internet kapcsolódások, az ISDN vonalak és a PC szállítások is ezt a területet erősítik a következő időszakban a legerőteljesebben. Hogy mennyire, azt a Dataquest előrejelzése is mutatja: a kis és közepes cégek valamint az otthoni felhasználók körében a hálózatok közötti kapcsolatokat, adatforgalmat fenntartó termékek piaca a mai 5 milliárd dollárról az ezredfordulói 17 milliárdra nő.

Ahhoz, hogy ebből az egyre bővülő piaci tortából egyre nagyobb szeletet hasítsunk ki a Cisco, a tavaly kétmilliárd dolláros forgalmat elért vállalat feje tetejére állította az Enterprise piacra kialakított terméksor tulajdonosság-piramisát. Ezekre a hálózati elemekre nem jellemző a Plug & Play, és ugyancsak mérsékelt igény van csomagolásra, (tekinthet, hogy hálózati rendszerintegrátorok telepítők), fontosabb viszont a szabványokhoz való igazodás, nagy a teljesítmény, s az egész piramis alján ott a széles szolgáltatási skála. Nos, ez a piramis most megfordult: A CiscoPro család kevesebb szolgáltatást nyújt, elvée kisebb teljesítményt várnak el tőle, viszont fontos, hogy (folytatás a 10. oldalon)



## Hagyomány és jövőépítés

A tavaly év végén rendezett debreceni majd egri számítástechnikai kiállítások, vagy a február elején ugyancsak Egerbe összehívott Print-Fair DTP konferencia és kiállítás, azt jelzi, hogy a keleti országrész semmel sem adja alább a nyugatnál, hisznek a piac, ezen belül is az informatikai piac hűzőerejében. Ha valaminek, hát a Miskolcon ezúttal már tizedszer megrendezésre kerülő microCAD-nek ugyanezt kell szolgálnia, s ebben a rendezvény hagyományai – a kapcsolódó Nemzetközi Tudományos Konferencia illetve a középiskolások és egyetemisták közt népszerű Programozási Bajnokság – ugyancsak fontos szerepet tölthetnek be.

A tizedik microCAD 1996. február 27-én kezdődik és március 1-ig tart, jelentkeznél rá a Compepxónál lehet tel.: 117-6760; fax: 117-0436. A név ma már ugyancsak hagyomány, szó sincs arról, hogy ennek a rendezvénynek a számítógéppel segített tervezés állna a középpontjában, a microCAD helyét ad a szoftvereknek, a hardvereknek, a telekommunikációnak, a szórakoztató elektronikának, a biztonságtechnikának, a szakkiadványoknak, az irodabútoroknak, az irodatechnikának, a multimédiának, és csak a sok egyéb mellett a CAD/CAM/CIM/CAE témakörnek is.

A tizedik évforduló tekintettel az idén nagy örömmel fogadják a rendezők – a Miskolci Egyetem és a Compepxo – ha mindazok, akik egykoron megfordultak is (és kiállták az idő próbáját, vagyis ma is működik a vállalkozásuk) újra bejelentkezzenek a vásárra, és az ideai rendezvényt ezáltal minden eddiginél átfogóbbá sikerülne alakítani. A résztvevők persze nem csak életképességet demonstrálnak, hanem a lassan kibontakozó ipari régióban, a Miskolcra tervezett ipari parkban már most biztos hadállásokat építhetnek ki, vagyis piaci lehetőségekkel gazdagodva térhetnek vissza a fővárosba vagy az ország más tájaira.

A miskolci tavaszi vásároknak egyébként fő erényük éppen a hivatalos elnevezésben is rejlik „Találkozó” jelleg, az elmúlt években sok barátság, partnerkapcsolat, szakmai szövetség született itt, vagyis a jelenlét nem csupán kifelé, hanem befelé is erősítheti a szakmát.

**A** múlt héten még csak az új Vectrákról tudunk szólni, mert a HP volt a legfűgőbb a sajtóanyagok szétkülönböztetésében, de azóta sorra megérkezett a Bull bejelentése a 150 és 166 megahertzes Z-STATION GT Zenith-családról, a Digital Equipment Magyarország Kft. faxüzene a Celebris XL, Celebris GL és a Venturis családok kibővítéséről illetve az új 166 megahertzes egy- és dualprocesszoros Prioris szerverekről, az IBM közleménye a PC 300-as család 166 megahertzes processzorára épülő új tagjáról, tudunk az Albacomp Standardjáról, a Dell Optiplexről illetve Dimensionről és így tovább. Bár eddigi adataink szerint nem tévedtünk, amikor a január 5-i HP bejelentést az év első PC-

## Gyors beépülés

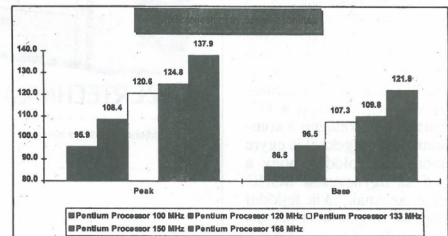
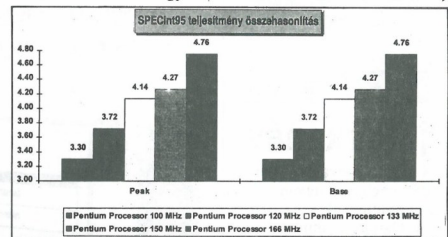
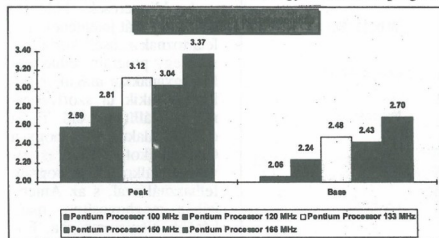
hírének tekintettük, azóta háttérrel bővítést kell végrehajtanunk a PC-nken, nagyobb teret kell faxunkba fűzni, hogy győzzük fogadni az E-mail-eket, faxokat az egyes gyártók 8-i, 9-i, 10-i stb. termékbeküldéséről.

A gyártók természetesen nem január 4-én, az Intel bejelentés pillanatában értesültek a 150 és 166 megahertzes Pentiumok tömegtermelésének beindulásáról, így nem csoda, hogy szinte mindenki napok alatt állt elő új géptípusával. A különféle benchmarkok eredményei közül az utolsó pillanatban vettük ki a lapunkból SPECint92 táblázatot, mivel az Intel-től értesítést kaptunk, hogy a beta fordítóprogram

hibája miatt ezek a processzorok mintegy tíz százalékkal töltértekelték, bár így is elképzelhető, hogy a 166 MHz-es Pentium túllépi 200 SPE-Cint92-t.

Két új Intel processzorral egyébként jelenleg 9 félé Pentium van forgalomban, de Carl Everett, az Intel első elnökhelyettese úgy véli, hogy 1996 közepétől az új rendszereknél már aligha fognak 100-120 megahertzesnél gyengébb Pentiumot alkalmazni, a százas Pentium veszi át az ügyve-

zett entry level kategóriát. A megosztás feltehetően úgy alakul, hogy a Pentiumos PC-k a home-computing piacot uralják majd, míg a munkaállomásokban, nagy teljesítményű üzleti PC-kben, szerverekben ez év végére már a Pentium Pro kerül fölénybe. (Az új Pentium processzorok induló ára 1000 darabos mennyiség esetén darabonként 547 illetve 749 dollár. Az ezekre épülő gépek 3300-3800 dollár között indulnak, természetesen általában 4-szeres sebességű CD ROM meghajtóval, 16 MB RAM-mal, 1,2-1,6 GB winchesterrel, és előre felinstallált szoftverekkel.)



← Network

Az Ő neve: Network, azaz Hálózat.  
Okos, segítőkész és egy fűttyentésre  
mindent megcsinál.

Gondoljon csak a vállalatánál használt különböző számítógépekre és számítógépes programokra! Azokra a vállalati hálózatokra, amelyek még soha nem léptek egymással kapcsolatba! Most pedig képzelje el, amint ez az eddig kiaknázatlan erőforrás az Ön cégét is bekapcsolja a nemzetközi vérkeringésbe! Egy ilyen hálózat annyi mindenre képes, annyira szolgálatkés, mintha maga is élne. Kérdés nélkül bármikor, bármint megtesz Önnek, hiszen épp ez a hálózati számítástechnika lényege – legalábbis mi a Sun-nál ezt valljuk. És ez nem túlzó ígélet, hiszen a hálózati számítástechnika sikeresen működik számos jelentős világcégnél. Hardvereink, szoftvereink, szaktudásunk és tapasztalatunk birtokában az Ön vállalatának is ugyanezt tudjuk nyújtani. Azt pedig, hogy milyen előnyökkel jár cége számára a hálózati rendszer alkalmazása, ki más tudná jobban bemutatni, mint maga a feltaláló: a Sun!

**SUN**  
**Sun**  
The Network Is The Computer™

Sun Microsystems Magyarország Kft. 1027 Budapest, Kapás u. 11-15., Tel.: 202-4415, Fax: 201-2731

© 1995 Sun Microsystems, Inc. Minden jog fenntartva. A SUN, a SUN MICROSYSTEMS, a SUN embléma és a THE NETWORK IS THE COMPUTER az Egyesült Államokban és más országokban is a Sun Microsystems, Inc. bejegyzett és törvény által védett kereskedelmi védjegyei.

## Üzletág a Javából

A SUN Microsystems Inc. a múlt héten jelentette be, hogy egyre népszerűbb és lassan világszabványá érő Java fejlesztőrendszerének további gondozására új üzletágot hoz létre JavaSoft néven, vezetésére pedig felkéri Alan Baratz-ot, aki korábban a Delphi Internet Services Corporationnak – a Rupert Murdoch fíle sajtóbirodalom on-line üzletágának – elnök-vezérigazgatója volt, előtte pedig az IBM-nél szerzett a komplex hálózatokkal kapcsolatban tapasztalatokat.

A JavaSoft feladata hogy ne csak a Sun egyéb üzletágainál folyó Java-fejlesztéseket koordinálja, hanem összefogja a Suntól független Java-kezdő- és marketing támogatást írjon.

Mint azt decemberben már megírtuk, egy sor vezető cég épít a Javara, illetve a JavaScript programnyelvre, többek között: az America Online, az

Apple Computer, az Architect Software, az AT&T, a Computer Associates, a Digital Equipment Corporation, a Hewlett-Packard Company, az Informix Software, a Macromedia, a Novell, a Netscape, az Oracle Corporation, The Santa Cruz Operation, a Silicon Graphics, a Sybase, a Toshiba Corporation stb.

– 1995-ös bejelentése óta a Java forradalmasította az Interneten és más komplex hálózatokon történő programfejlesztést – mondta Scott McNealy, a Sun Microsystems elnök-vezérigazgatója. – Azzal, hogy megfelelő infrastruktúrát építünk ki ezen forradalmi technológia köré, minden szoftverfejlesztő, és minden Interneten publikáló intézmény számára lehetővé tesszük, hogy fejlesztéseit Javában véghezvise, s ezzel egyfajta szabványhoz igazodhasson.

## ALR MICRONICS

AST, COMPAQ, HEWLETT-PACKARD, IBM  
notebook-ok és számítógépek 3 év garanciával

## NOVELL AKCIÓ!

RAID 0-1-5 alrendszerok, SCSI eszközök,  
2-48 GB HP DAT-ok, archiváló rendszerek

100 Mbit FAST ETHERNET ESZKÖZÖK

NOVELL, WINDOWS NT HÁLÓZATOKHOZ

## YAMAHA CD-ROM ÍRÓ AKCIÓ!

CD-ROM író software-ok, TDK, KODAK írható CD-k

**S** SERVER  
COMPUTERS Kft.

1149 Budapest, Egressy út 78.  
Tel./fax: 220-5606, 220-5607, 267-6708

## Nagy tervek, ha találkoznak

(folytatás a 1. oldalról)

Exchange Server, amely már a tavalyi Microsoft-Matáv együttműködési szándéknyilatkozatban is szerepelt, ez a Microsoft groupware mail server-e.

Reisz Attila szerint a Windows 95 apróbb javításait, illetve a mindig belépő új meghajtókat tartalmazó Service-csomagokat kivéve 1996-ban nem készül új verzió a Windows 95-ből, vagyis nem lesz Windows 96. Drajkó Lászlónak, a Novell Magyarország igazgatójának arra a magánemberi kérdésére, hogy akkor az Internetről leltőlhető Nashvill kódnevű szoftver kicsoda, a Microsoft képviselője megerősítette, hogy nem Windows 96, nem új verzió, ez egy belső fejlesztés, s legjobb tudomása szerint nem publikus szoftver.

### 96-ot a Lotus szállít

A Lotus a Windows 95-re épülő termékeit mindjárt 96-os számmal látta el, így – ha a Microsoft nem is – a Lotus előrukkol a 96-tal. Angolul már kapható, s még e hónapban feltehetően magyarul is elkészül a SmartSuite 96, amelynek 32 bites elemei – vagyis a WordPro, a Freelance és az Approach – ugyancsak megkapták verziószám gyanúját az idei évet. Az Office-szal vetélkedő programcsomagok azon elemei, amelyek jelenleg még 16 bitesek, egyelőre megmaradtak a hagyományos verziószámoknál, vagyis az 1-2-3 a Release 5-nél tart, emellett az Organizer 2.1, a ScreenCam 2.1 és a Notes 4.0 került be a csomagba.

Fóris Zoltán, a Lotus Magyarország igazgatója különösen a WordPro 96-ra hívta fel a viszonteladók figyelmét, amely a TeamReview vagy a TeamConsolidate révén a szövegszerkesztés lehetőségeit terjesztette ki a groupware irányába: egy dokumentumot a testület különféle munkatársai véleményezhetnek, kommentálhatnak, s az így kialakuló egységes szöveget megszerkesztéséhez nyújt hatékony segítséget a program. Emellett természetesen a WordPro 96 felkészült már a legújabb publikációs fórumra, az Internetre is, így a dokumentumot közvetlenül menthetjük WWW szerverre is, és mindezt mindössze 129 dollárért...

Ugyanígy jellegű átalakuláson ment keresztül a népszerű Notes, amely az IBM-be történt beolvadás óta az IBM csodafegyvere az Internet-hálózatban. A Notes a korábbi vállalati csoportmunkát az Internet révén kiterjeszti akár az egész világra, s ezt integrált Internet levelezés, integrált WWW-szerver, vagy a kliens oldalon integrált WWW böngésző segíti. A korlátlan növekedést támogatja a multiprocesszoros lehetőség beépítése, illetve az egyre nagyobb számú – akár ezres nagyságrendű – user támogatás.

### A Novell nem most készül az Internetre

Drajkó László, a Novell Magyarország irányítója arról tartotta az évi első előadását, hogy a Novell-nek már a meglévő termékei között is akad jónéhány, amiből most – amikor a mobil iroda és az Internet annyira divatos fogalommal kezdene válni –, érdekes (és lehet!) üzletet csinálni. Hordozható számítógépen mindjárt elő is csalta a NetWare mobil ablakát, amely több könyvtár definiálásának megengedésével könnyíti meg a munkahelyéről elmozdító, és különböző helyeken különböző témákról bemutatást tartó skemaber életét. Ő most a „remote” directory választotta, amelyben a Lanwork for Windowson keresztül demonstrálni tudta, hogy a hordozható számítógép egy mobil telefon segítségével pillanatokon belül bármely távoli hálózattal összekapcsolható, s akár az Internetben is elkezdhetik szörfözni vele, mondjuk a Novell honlapjai felé, amelyek között viszonteladói információk már ma bőséggel vannak. A Novell News Net-en belül pedig megnyitja a Hungary oldal, amely egyelőre ugyan csak a Novell Magyarország elérhetőségi koordinátáit tartalmazza, de hamarosan bővíti egyebekkel is.

Ugyancsak várható, de inkább csak az év második felében, hogy megjelenik a NetWare 4 legújabb verziója. Igen lényeges változás várható a licenpolitikában. Míg eleinte csak a userszám alapján lehetett csomagot választani, amit a 4.1-gyel az additív licenst követett, az X.500 alapú licenclés úttörője lesz a Novell, ami a gyakorlatban azt jelenti, hogy multiszerveres környezetben külön díjtétel nélkül megnyitja a keresztfelhasználás lehetősége. (A felhasználó a userszámot nem a szerverhez, hanem a NetWare címárhoz vásárolja, s emellett lesznek szerverlicenckes userszám nélkül.) Magának a NetWare-nek a főbb mérőföldkövei már tavaly nyilvánosságra kerültek: ez év nyarán jön a Green River, jövőre a Moab az objektum alapokra helyezett NetWare-re, majd 98 őszén a Park City, amely a 64 bites NetWare pillanatnyi fedőneve.

### Warp Connect magyarul

A SZÁMALK dealertálalkozó kronológiája szerint Drajkó után a Compaq Magyarország előadója lépett a színpadra, de hadd állítsuk a feje tetejére a délutáni sortrendet, ugyanis a hardverek között a későbbiekben újra felütné egy szoftveres, akit tudósításunkban ide kell csoportosítanunk. Ő Kiss Tibor, az IBM szoftvermenedzsere, aki Gottlieb Istvántól elkülönítve beszél az IBM

szoftvereiről, amit már csak azért is tehetett joggal, hiszen az IBM szoftvercégeként is világszerte, s ha már egyik kis „részele”, a Lotus önállóan is szórt kapott, miért ne ismeretesse stratégiáját az OS/2, a VisualAge, a DB2, a NetView/SystemView, a AIGCS, MQSeries és egy sor más PC-s szoftver (a nagygépekről most ne is beszéljünk) alkotója.

A múlt év utolsó hónapjainak legnagyobb külföldi sikere az OS/2 Warp Connect volt, míg itthon az OS/2 Warp magyar változata jelentette a szenzációt. Nos, a következő hetekben ezt a két dolgot még egy ötvözzel fejele meg az IBM, rövidesen megjelenik az OS/2 Warp Connect magyarul, amely az Internet hozzáférést már nélkül is tartalmazó szoftvert egy sor olyan hálózati funkcióval egészíti ki, mint a TCP/IP, LAN Server Requester, LAN Distance Requester, konferencia szoftver stb.

Azt, hogy az IBM szoftvercéget mennyire külön kategóriaként kell kezelni, jelzi, hogy az IBM PC üzletága sem feltétlenül OS/2-vel szállítja gépeit, ha a vevőnek Windows kell, hát legyen, lelke rajta. Persze azért jó a szoftver a háznál, Gottlieb Istvántól ugyanis megtudtuk, hogy készen van Aptivából már az új termék, amire AptiWare és AptiGuide néven egy CD-csomag is jár, igazán értékes szoftverekkel. A Thinkpad család is bővíti, az új entry level a TP365-ös lesz az 5x86 Cyrix mikroprocesszorra, s ebbe már CD-t is építettek, mert 1986-ban CD nélkül már nem számítógép a számítógép. A 760-as csúcsmoделlekbe már 90 megahertzes Pentium kerül, s 1,2 gigabájtos winchester. A Pentium Pro megjelenik a PC 300/700-as családokban és a PC Serverekben is, sőt ez utóbbiak akár több darab is egy gépben. A szervereket kísérő NetFinity szoftver nem egyszerűen egy menedzsment eszköz, hanem – Gottlieb szerint – jelentős lépés a midrange felé.

### Connectivity a DEC-nél is

A „Connectivity” a jövő kulcsszava Tóth Zoltán szerint is, aki a Digital Magyarország képviselőjében szót a DEC idei terveiről. Ezek sem akármilyenek, hiszen a szerver piacon a jelenlegi 4. helyről fel szeretnének kapaszkodni a dobogóra, desktopban a 8. helyről az 5. helyre kívánnak előre lépni, s ugyancsak az 5. hely megszerzése a cél a mobil számítógépek forgalmazása terén.

Mindehhez a DEC az elmúlt években stabilizálta, s megerősítette pénzügyi pozícióját, jó partneri kapcsolatokat épített ki, s innovatív tevékenysége révén technológiai vezető szerepre tett szert. Azt is büszkén vállalja a Digital, hogy a piac által meghatározott szervezettel profitot akar csinálni. Ezt szolgálja a komplett termékcsalád is: az általános üzleti Venturis E család, a Windows 95 állomágnak tekintett Celebris GL, vagy a Celebris XL személyi munkállomás, amelyek val egy (100, 120, 133 megahertzes) Pentiumos, dual processzoros, Pentium Pro-ra illetve 266 megahertzes Alphára épülő modelle is.

A Hinote Ultrára – amely egyéves konstrukció – még az év végén is hullottak az innovációs díjak, korszerűségéhez egyelőre tehát nem férhet kétség. Sokrétű a kínálat szerverekben is, amelyekhez a Comdexen bejelentett ServerWorks (illetve ClientWorks) ma már minden géphez ingyen jár.

### Ház az „Ájvé”-soron

Golubeff Róbert úgy vélte, hogy a Compaq termékfajra még sok fórumon területek kerülnek az év során, ezért ő inkább a Compaq előkénkezt az a vízióját ismertette, amiről az elnök a Las Vegas-i Consumer Electronic Show tartott előadást. Ennek lényege, hogy ma – amikor az amerikai embereknek 80 százaléka már így gondolkodik a számítógépről, mint bármely háztartási gépről, s ha nem rendelkezik még vele, hát szeretne otthonába legalább egyt (11 millió családnál már most kettő vagy több működik) – akkor ennek a honlapi szerkesztőnyelv olyan kell lenni, amely a játékok, bevásárlást, szórakozást, tanulást, kommunikációt, biztonságot stb. egyszerre szolgálja. Ha ezt szem előtt tartva gondolkodik valaki a várható fejlesztéseken, akkor például ma már meglévő PC-be épített TV-tuner, CD lejátszó és egyéb multimédiás tulajdonságok mellé kitalálhatja a billentyűzetbe épített szenzort, amely lehetővé teszi az adatbevitel egyszerűsítést és más hasonlók.

Azonban már a jelenlegi eszközök is alkalmasak arra, hogy teljesen „intelligensségi” tegyék a háztartást. A Compaq számítógépeivel teljesen felszerelt egy közepes nagyságú (4 hálózati) családi hálózat Cortes Madeirában, s ezzel demonstrálja, hogy a home-computer mit is jelent 1996-ban. Az úgynevezett Information Highway House-ban 5 PC-van 1 szerverre kötve, amelyek más- és más funkciókat nyújtanak a hálózati hálózatban, napilapban, gyerekszobában, vagy a tinnél.

Lehetne persze vitatkozni a Compaq csodálatos home-computeres víziójáról, de nem érdekes, hiszen ez a cég 1992-ben még csak a számítástechnikai ipar 16. legnagyobb szereplője volt, 93-ban nyolcadik, 94-ben hetedik, tavaly pedig feltehetőleg az ötödik... Annymira tehát nem lehetnek rosszak a meglátásai.

## Ésszerű szelektálás

A SZÁMALK Disztribúció dealeri napjának szünnapján, és utólag, számla ellenében kifizetési a felhasználóknak megköszönésére. A Microsoft a SELECT megrendelőknél negyedévente CD-n megküldi az összes program legfrissebb változatát, a megrendelő ezekből válogathat szabadon. Az elmondottakból azt hiszem, jól látszik a konstrukció előnye, a tervezhetőség, a jótájközösség, az egyszerű ügymenet. Az sem utolsó, hogy a darabár ebben a formában a kiskereskedelmi árak nagyjából a 60%-a csupán.

Tudna mondani olyan céget, amelynek megéri ez a fajta vásárlási forma?

Leginkább a nagyvállalatoknak, bankoknak, biztosítóknak vagy az oktatási intézményeknek ajánlanám.

Referencia listának vannak is már ilyenek. Vevőnk például a magyar felsőoktatás – így, nagy halmban, hiszen ilyen jellegű tömörítésre is megvan a lehetőség – vagy akár a Paksi Atomerőmű.

Számottevő piacra lehet ennek az értékesítési formának nálunk, ebben a kicsi, és szoftvert inkább lopni, mint venni szerető országban?

Egyre inkább hiszem, hogy igen, egyébként ennek a konstrukciónak éppen egyik célja is a szoftverek egyszerű legalizálása. S hogy mire alapozom a reményeimet? A tavalyi év végén jól érzékelhetően megjelent a legális szoftverek iránti igény, a forgalom ugrásszerűen megerősödött, csak így is maradjon egész 1996-ban.

Ügy legyen!

## A LEGÚJABB, ÉS AZ EDDIGI LEGJOBB:



A legkorszerűbb technológiák integrálása és a közismert megbízhatóság segítette az SCO-t ahhoz, hogy a UNIX szerver piacon 34 %-os részesedésével\* világszerte váljon. A több mint 10 éves fejlesztés gyümölcse az SCO OpenServer Release 5, amely ideálisan alkalmazható Intel alapú számítógépen a kis és közepes méretű vállalkozásoktól kezdve egészen a robusztus üzleti, államigazgatási és banki megvalósításokig.

### Az SCO OpenServer főbb jellemzői:

- legszélesebb körű szerver hardver és periféria támogatás
- a beépített SMP különlegesen jó skálázhatósága
- kivételesen jó teljesítmény a kedvező árú Intel processzoros gépeken
- a fejlett hálózati szolgáltatások a különböző platformok integrált együttműködését szolgálják
- kimutathatóan jó megbízhatóság, rendelkezésre állás, szervizelhetőség
- Windows-barát, grafikus környezet
- illetéktelen hozzáférések megakadályozása a biztonságos védelmi rendszertel

## Ha SCO, akkor ARECO!



1027 Budapest, Frankel Leó utca 26.  
 ☎ 1536 Budapest, Pf. 379.  
 ☎ 212-5653, 116-9450; Fax: 212-5636  
 E-mail: info@areco.hu  
 WWW: http://www.areco.hu/areco



\* Forrás: IDC '94/12. analízis

## A minőségen a hangsúly

Az Ericsson keddi sajtótájékoztatójának mondanivalóját a Monitor múlt heti száma már nagyjából összefoglalta, Fodor István vezérigazgatónak a rendszervásztó tender eredmény-hirdetése után elmondott szavai nem sokban különböztek lapunknak adott nyilatkozatától. Amiről az interjúban nem volt szó, az csupán két friss hír: az egyik az Ericsson Magyarországon létesítendő kutató laboratóriumával, a másik a minőségbiztosítással kapcsolatos.

Az Ericsson, amely bevételének 20 százalékát kutatásokra költi, egy új kutatásfejlesztési és szakértői központot hozott létre, a budapesti Ericsson Távközlési Kft. keretében belül február 1-én megkezdte működését a TRANSLAB (Traffic Analysis and Network Simulation Laboratory). A kutatások központjában az ATM átviteli móddal kapcsolatos kérdések és az erre a technológiára épülő új szolgáltatások vizsgálata áll.

A minőségbiztosítással kapcsolatban Fodor István vezérigazgató azt hangsúlyozta, hogy az ISO 9001 tanúsítvány nem a termék minősíti (mint annak idején a KÁF embléma), hanem annak előállítását, azt a folyamatot, ahogyan a termék készül, vagyis az egész gyártás menetét, körülményeit. Az Ericsson Kft. saját minőségbiztosítási rendszerét az Ericsson Csoport saját Minőségügyi Kézikönyve alapján építette fel, amely az ISO-9001 szabványnál szigorúbb belső követelményeket támaszt. A vállalat átvilágítását az angol BSI QA végzete, s innen kezdve folyamatosan ellenőrzik, hogy az elvárásoknak a cég munkafolyamatai milyen mértékben felelnek meg.

Abban az értelemben is folyamatról van szó, hogy az 1995-évéig megszerzett tanúsítvánnyal nem ért véget a munka, inkább csak elkezdődött: az Ericsson Kft. következő célja a TQM, vagyis a teljeskörű minőségirányítás, ami nem egy rideg szabvány, hanem egy olyan vezéközpontú, barátságos rendszer, amely a belső minőségi garanciákkal is a megrendelő megelégedettségét kívánja szolgálni.

## A győztes célja, hogy első legyen

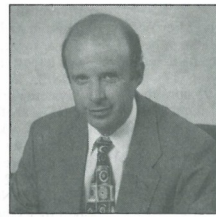
A múlt héten lapzárás hírként adtuk közre, hogy a Matáv Rt. második rendszervásztó kapcsolástechnikai tenderét a Siemens Telefongyár Kft. és az Ericsson Kft. nyerte, a következő három évben a szállítandó kapacitás 55 százalékát a Siemens-től, 45 százalékát az Ericsson-tól szerzi be a Matáv, utána pedig újabb három évre ugyanezt a két céget versenyeztetik az árnyok esetleges újrafelosztásáért. A tender második helyezette már a múlt héten nyilatkozott, s ezen a héten egy sajtótájékoztató kapcsán ismét szerepel a lapban. Megkérdeztük a vesztes is, a BHG bizony nincs könnyű helyzetben a döntés után, a vezérigazgató nyilatkozatát a 2. oldalon olvashatják. Ebben a cikkben viszont az öröm hangjai dominálnak az alábbiakban az abszolút győztes, Beke Martos Gábor, a Siemens Telefongyár vezérigazgatója, nyilatkozik lapunknak.

**Beke Martos Gábor:** Ez a győzelem igazolta az a döntésünk, hogy 1990-ben hály volt harcba szállni a „MATÁV kapcsolástechnikai udvari szállítója” címért, másrészt pedig egy hosszútávú fejlesztési koncepció megvalósításához adott támogatást. Az 1990-es beruházások során, amikor az első rendszervásztó tendert megnyertük, nem számoltunk azaz, hogy a beruházásaink öt év alatt meg kell térüljenek, ez realisan nem volt elképzelhető. Ezért az akkori beruházásoknak egy részét már a hosszabb távú együttműködésre számítva csináltuk meg. A mai magyar gazdaságból éppen a hosszú időre szóló, távlati megrendelések, a

stabil piaci kapcsolatok hiányoznak, ezért a hazai nagyvállalatok ritkán kerülnek olyan helyzetbe, mint amilyen a MATÁV rendszervásztó tender egyik nyerteseként most számunkra megadott.

**Kovács Győző:** Ismereteim szerint a Siemens Telefongyár azonban – csak úgy, mint az Ericsson – nem csupán erre az egyetlen egy üzletlagra számítva építi a jövőt.

**B.M.G.:** Valóban, a Siemens Telefongyár a Siemens 17 profiljából csak hármat művel. A nyilvános telefonia minden területét képviseljük, azaz a telefonközpont-technikát teljes vertikumban: fejlesztünk, gyártunk és kereskedünk. Mi



amiket ugyancsak itt a Telefongyárban gyártotunk. Talán egyszerűen így is fogalmazhatnánk, hogy minden olyan Siemens high-tech rendszernek az elektronikaiját itt gyártjuk, amiből megfelelő, nagyon darabszámú szériára van szükség. Ez a gyár azonban nem csak Magyarországra termel. Miután itt megfelelő minőségű termékeket lehet – igen gazdaságosan – előállítani, s fejlesztési kapacitásunk is jelentős értéket képvisel, a Siemens európai feladatainak megoldásában is számít ránk. Most jutottunk el oda, hogy a Siemens Telefongyár a telefonközpont fejlesztés mellett más, elektronikus, híradástechnikai profilk fejlesztését is meg fogja pályázni.

**K.Gy.:** Mekkora most a fejlesztő részleget?

**B.M.G.:** A saját fejlesztő csapatunk 30 főre tervezük, jelenleg a létszámunk 30 fő. Ezek a munkatársaink valamennyien szoftveresek, ugyanilyen szakudvosi munkatársak is fogjuk a csoportot továbbfejleszteni. Ezen kívül a Siemens Telefongyárból 1993-ban kivált egy klasszikus szoftverház, a Sysdata Kft., amelyek ugyancsak a Telefongyár telephelyén, de közvetlen kapcsolatban a bécsi Siemens anyavállalattal, igen nagy volumenű konzolidált formában élnek a 13 milliárd forintot. Hasonló volumenre számítottunk 1996-ban is. Nagyon nehéz számokat mondani, mert a Siemens világméretűnek megfelelően 1995-ben áttelünk a Siemens üzleti évi rendszerre, ami szeptember 30-án fejeződik be. Megnőtt a jelentőségünk is azaz, hogy 1995 január 1-től mi is a Siemens világméretű része vagyunk.

**K.Gy.:** Beszélgetésünket fejezzük be újra a tenderre való visszakanyarodással, gondolom a győztes igazságosnak érzi az eredményt...

**B.M.G.:** Talán joggal tekinthetjük ma magunkat a szakmában piacvezetőnek... Egyébként állandóan értékeljük a tevékenységünket, hogy mikor milyen távolságban vagyunk a legjobbaktól, miközben azt is látjuk, hogy ilyen széles palettán folyamatosan újítani nagyon nehéz. Ennek ellenére állandóan igyekszünk valamennyi általunk művelt területen kiemelkedni, elsőként akarunk lenni.

**Kovács Győző**

## NET FORUM 96

### II. HÁLÓZATI SZÁMÍTÁSTECHNIKAI ÉS EGYÜTTMŰKÖDÉSI KONFERENCIA

16 MŰSZAKI ELŐADÁS

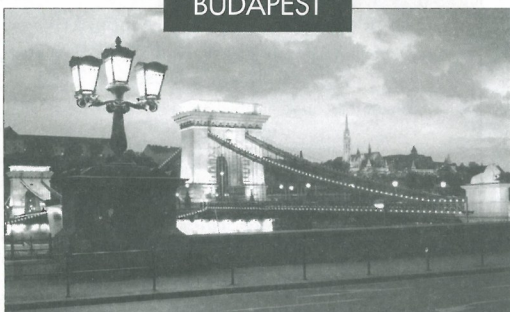
- Internet
- ATM
- Esettanulmányok
- NetWare és Windows NT
- Hálózatkezelés
- Videokonferencia
- Csoportmunkás alkalmazások
- Virtuális LAN-ok
- Köztes szoftverek

Bővebb felvilágosítás és regisztráció céljából telefonáljon vagy küldjön faxot a QUICK TRADE Kft.-hez, Tóthné Martosy Adrián részére  
Telefon/Telefax: 06(46)359-245 Telefax: 06(60)304-846, 06(60)304-847  
Sajtóiroda: PersonArt Press, Antal Gabriella Telefon/Telefax: 164-3251, 164-3254, 183-4127, 183-4560

## INTER EXPO 96

### HÁLÓZATI TERMÉKEK ÉS SZOLGÁLTATÁSOK ORSZÁGOS KIÁLLÍTÁSA

1996. március 4-6.  
Budapesti Kongresszusi Központ (Novotel)



BUDAPEST

A BELÉPÉS  
DIJTALAN

SPONSOR

ANDERSEN  
CONSULTING

3Com

Coopers  
& Lybrand

HEWLETT  
PACKARD

IBM

IDG

Microsoft

NOVELL

MM MAGYARORSZÁG

## Irány az egymillió

Dró Páter ágazati igazgató néhány gazdasági és műszaki kérdést világított meg lapunk olvasóinak a tenderrel és a Siemens központgyártásával kapcsolatban.

A Siemens telefonközpontok ezideig 700.000 vonalat jelentettek. A tender előjelzések szerint a MATÁV részéről évi 200.000 az igény, mivel az első három évben mi szállíthatjuk ennek 55 százalékát, 330 ezer vonallal számolunk, vagyis már az első szakaszban túllépjük az egymilliomos vonalkapacitást. Ennél valamivel kisebb a bekapcsolásra kerülő előfizetők száma, ugyanis a MATÁV un. ekvivalens vonallal számol, ami a központ-központ közötti összeköttetéseket is tartalmazza, ez az utóbbi viszont a vonalak számának oca. 10-15 %-a. Ezen a szállításon kívül számolunk a koncessziós társaságok megrendeléseivel is. A Magyarországon szokásos közös csatornás jelzendszerek is mi vagyunk az egyik fő szállítója. Ami a központok közötti átviteltechnikát illeti, ennek a szállítóját a rendszervásztó tender nem határozta meg, erre valószínűleg ismét versenyeztetni fogunk bennünket, de eddig ennek is az egyik fő szállítója voltunk.

A Siemensnél gyártott EWSDF főközpontok mérete a néhány ezer előfizetőtől a 100.000-es nagyságrendig terjedhet. A szoftver világméretű változatát az anyaház szoftveresei fejlesztik, de ebbe mi is beegyeztünk. A nemzetközileg nyilvánosított szolgáltatásokat produkáló szoftver minden telefonközpontban benne van, de ehhez járulnak még az ország-specifikus szolgáltatások is. Magyarországra ez különösen jellemző, mert egy ideig szállított új telefonközpontnak valamennyi régi telefonközponttal is kommunikálnia kell. A magyar igényekhez a szoftverfejlesztéseket a mi szakembereink dolgozták ki. Van a szoftverben olyan rész is, ami itt készült, de más országban (pl. Bulgáriában) is használják, ennek a nagysága azonban még nem akkora, hogy önálló fejlesztésnek lehetne minősíteni.

## Tenderhullám

Harmadik helyezésként hirdették ki a BHG Rt.-t a múlt héten, a Matáv második rendszervásztó kapcsolástechnikai tenderén. Ezáltal az elkövetkező hat évben – csakúgy, mint az elmúlt ötben – a BHG a távközlési szolgáltatások újabb digitális telefonközpontok szállítására nem kap megbízást. A kiadott sajtóközlemény szerint azonban a Matáv karbantartási és támogatási szerződését a jelenleg üzemelő – és a BHG-től származó – központok kapacitására. Az igen szoros versenyben elődt pályázat eredményhirdetésén után a győztesek mellett megkérdeztük Miklós Lászlót, a BHG Rt. vezérigazgatóját is, mi a véleménye a tender eredményéről és annak kimeneteléről hogyan érinti a vállalat további munkáját.

– A Magyarországon működő háromféle digitális távbeszélő központ együttes vonalkapacitásának körülbelül egynevede származik a BHG-től, amely összesen 350 ezer fíponatot hozott létre és tart karban. Ez részleteiben az a jelenleg, hogy mintegy 250 ezer előfizetőt szolgálnak ki az általunk létesített telefonközpont-rendszerek és 100 ezer a trónkönyvünk száma – mondta Miklós László, felvázolva a vállalat helyzetét a digitális telefonközpont piacán, amely képet kiegészíti még a folytatás is: – Ezen digitális központmennyiség kívül körülbelül egymillió crossbar vonal található, amit a BHG korábban szállított. További 100 ezer vonal rotary központkapacitással, a vállalat alkatrészeket szállít, ami nem jelentős a BHG tevékenységében.

– Hol található a BHG által szállított digitális központok?

– Négy primer körzetben – Sopron, Szombathely, Zalaegerszeg, Székes-

fehérvár – valamint Budafokon. Továbbá a fővárosban lévő tranzit központ is ADS-DMS típusú. Ezekhez számos kisebb kapacitású digitális központ tartozik, amelyeket szintén mi helyeztünk üzembe. A felsoroltakon kívül díszpécsér-rendszereket szállítunk a MÁV-nak, elektronikus alkatrészeket gyártunk és helyezünk üzembe a korábbi telefonrendszerek bővítése gyantán, 1995-ben pedig bekapcsolódunk a hálózatszerelési tevékenységbe is. Továbbá telefonfülke családokat is szállítunk a Matávnak és a koncessziós társaságoknak. Létszámunk jelenleg 1100 fő.

– Milyen perspektívát jelentett volna a BHG-nak tendéryerés esetén a Matáv részére történő rendszerüzeltés?

– Ugy gondolom, a távbeszélő központok szállítása a BHG-nak hat évig kb. évi 2 milliárd forintos fix megrendélt jelentett volna. Nyilvánvalóan ehhez hozzá kell számítani a forint le-

értékelés hatását. A BHG piacon maradásának perspektívája azt jelentette volna, hogy továbbra is telefonközpont gyártó és -szállító marad. Most ez kérdésessé vált. Mint ahogy az is, hogy a BHG nyereséges maradjon. Amikor a Matáv 1994-ben, egy korábbi megállapodás alapján, az ADS és egyéb termékek (például AR központok elektronizálása) terén megfelelő mennyiségű megrendelést adott (több mint 3 milliárd forint értékben), akkor a BHG nyereséges volt. Ennek elmaradása vagy jelentős mértékű csökkenése a nyereségeségre is kihatással lesz. Nem arról van szó, hogy tenderyerés esetén a BHG minden problémája megoldódott volna, de azzal, hogy elvesztette a tendert, nagyon sok gond el képződött. Pedig a 140-150 főre szigorított fejlesztői kapacitással is képesek vagyunk arra, hogy prototípus szintig teljes vertikummal elvigyük egy fejlesztést, végrehajtsunk kutatással, fejlesztéssel induló és kísérleti gyártással befejeződő tevékenységeket.

– Hogyan elégtette ki a BHG ajánlata a Matáv rendszervásztó tenderének kiemelt szempontjait melyek voltak az ajánlat erősségei?

– Mindegyik szempontot 100 százalékgal teljesítettük. A tenderbontásakor kiderült, a legjobb ajánlattal a BHG jelentkezett. A műszaki tartalomban vállalatunk minden olyan Ma-

táv-követelményt teljesített, illetve a tender alapján elvállalt, amelyekre a hazai hálózat fejlesztésénél és továbbfejlesztésénél szükség van. A harmadik kiemelt értékelési szempont a projekthez való elkötelezettség volt, úgy vélem, a Matáv sem vonja kétségbe a BHG elkötelezettségét a hazai távközlés fejlesztésében, a Matáv programjainak végrehajtásában. Ajánlatunk erősségei között meg kell említeni, hogy az általunk szállított rendszerek szoftver-megbízhatósága rendkívül jó. Ezt a Matáv-statisztikák is bizonyítják. Az eddig általunk leszállított központ-rendszerek egyszer sem álltak le. Az ADS központok karbantartási színvonalra jelenleg a legkiforrottabb.

– A szoftver-megbízhatóság mellett a szoftverfejlesztés is kulcskérdés lehet, elképzelhető, hogy e téren a versenytársak jobb pozícióban vannak, nem?

– A szoftverfejlesztés olyan feladat, amelyre teljes körűen egyik hazai kapcsolástechnikai rendszer-szállító sem lehet képes egyedül. Erre csak azok az anyaházak képesek, akik a rendszer gazdái. Ez vonatkozik a BHG-ra éppúgy, mint a többi szállítóra. A kapcsolástechnikai rendszerek szoftvere olyan hatalmas fejlesztési költség megábrában foglalja stratégiai célok, amelyet a rendszergazda még

külföldi leányvállalatának sem ad ki teljes egészében.

– Mit jelent az konkrétan, hogy a Matáv karbantartási és támogatási szerződést köti a BHG-val? Hogyan részesedik a BHG a Matáv elkövetkező hálózatépítési munkáiból?

– Ami a kérdés első felét illeti, ez megítélésem szerint kb. 150-200 millió forintot jelenthet évente a 350 ezer vonalra összesen. A Matáv ugyanis vonalszám szerint rendel és fizet. A pontos összeg nyilván a tárgyalások során fog meg kialakulni. A kérdés második fele kérdés számunkra is. 1995-ben a BHG 100 millió forintot részesedett a Matáv hálózatépítési munkáiból. Hogy ez az összeg mennyi lesz a jövőben, azt nem tudom.

– A crossbar központok elektronizálásánál mennyiben számítanak a BHG-ra a jövőben?

– A Matáv szolgáltatási területén tudomásom szerint 1955-ben befejeződött az elektronizálás. Nem tudok arról, hogy crossbar központok további elektronizálására kerülne sor, illetve információim szerint, amire sor került volna, annak megvalósulása jelenleg bizonytalan. Ebből BHG-bevetel nem tervezhető. Néhány koncessziós társasággal még körülbelül 100 millió forint összegben várható ilyen típusú megrendelés.

– Köszönjük, hogy gondjait megosztotta velünk.

Kovács Attila

## Az információ házhoz jön

(folytatás az 1. oldalról)

kokról elnevezett verziókba beépítették a javaslatokat, a tapasztalatokat, a felhasználói tudást is.

A TECHNICON intézménye annyira jó hagyományok bizonyult, hogy amikor a Nantucket megvásárlásával a Computer Associates tulajdonába került a Clipper, a világ második legnagyobb szoftvercége úgy döntött, hogy megőrzi ezt az intézményt, hiszen itt házhoz jön az információ. Sőt, kiterjeszti azokra a fejlesztésekre is, amelyek – mint például a CA-Visual Objects – már CA fejlesztésként egyfajta továbblépést is jelentenek a „klipperek” számára.

A Clipper-világ első számú eseménye, Amerika és Európa nagyvárosai után – a szoftver sokéves történetében –, most először hozzánk is, „házhoz jön”, február 1-én és 2-án a Computer Associates támogatásával a KERORG-SOFT Kft. megrendezi az első budapesti TECHNICON-t. A kétnapos szakmai konferenciára közvetlenül a párizsi TECHNICON után kerül sor, mindkét rendezvényen a legfontosabb információ oszto (és begyűjtő) Larry Eiss lesz, aki a Clipper 5.3 és a Visual Objects programozási munkálatainak irányítója.

Amerikában és Európában a szoftverfejlesztők a tudás megszerzéséért szívesen nagy összegű összeget sem sajnálnak, itt nálunk ezen a konferencián még – a nyugati árakhoz viszonyítva – meglehetősen szerény a díj, napi 3000 forintért lehet begyűjtani a tudnivalókat, feltenni a kérdéseket, konzultálni a tapasztalatokról, s ráadásul a KERORG-SOFT a részvételi díjat szoftvervásárlásba (a Visual Object Lite amúgy is kedvezményes árában) is beszámítja. (A két nap ugyan egymásra épül, de azoknak a szakembereknek, akik időhiány miatt esetleg kénytelenek lemondani az egyik témakörrel, a KERORG-SOFT meg tudja osztani a részvételi díjat is, bővebb felvilágosítást Vinkovits Eszter ad a 202-6333, 06-30-490-555 telefonszámokon.) Mivel a CA képviselőitében általában csak az értékesítés-

marketing szakterület vezetői, szakemberei jártak eddig Magyarországon, valóban egyedülállónak tűnik a lehetőség, hogy ezáltal a legilletékesebbnek lehet feltenni a kérdéseket, s esetleg javaslatokat, saját ötleteket is át (vagy el!) lehet adni. Az előzetesen előadásra is jelentkezők között például azért találjuk meg a Psfort Kft. nevét, mert az a vektorgrafikus fejlesztőkönnyvtár, amit ők térinformatikai munkáikhoz létrehozta, eséllyel pályázhat arra is, hogy – miképp erre már más esetben is volt példa – részben vagy egészen beépüljön a Clipper valamelyik következő verziójába. Ugyancsak kiegészítő-termék bemutatása érdekében jelentkezett be előadásnak az első napra a belga Ultimade vagy a müncheni FlagShip, az előbbi Windows alkalmazások fejlesztőinek, az utóbbi a UNIX alá dolgozóknak akarja a figyelmét felhívni az általuk már kidolgozott szoftverekre.

A Clipper 5.3-ról és kiegészítőiről szóló első nap után a második napon ugyancsak Larry Eiss tart Visual Objects bemutatót, ezen a délelőtti jut másfél óra a kérdéseknek, a délután pedig újra csak a megoldások és tapasztalatok ismertetésére szolgál, természetesen ekkor más Visual Objects témakörben. Larry Eiss előadása ezen a napon azért tarthat különös érdeklődésre számot, mert a közeljövőben várható VO 2.0-ról nála valószínűleg senki nem tud többet. Márpedig a Windows 95 és Windows NT alá dolgozók már nagyon kíváncsiak az új, 32 bites, fejlesztői eszközre.

A mostani TECHNICON konferencián sok múlik, egyebek mellett az is, hogy a CA érdemesnek találja-e a TECHNICON intézményét a jövőben is kiterjeszteni térségünkre. Abban nem kételkedünk, hogy az információ nálunk termékeny talajra hull, hiszen már a hőskorban is olyan nagy „klipperek” cégeknek voltak magyar fejlesztők, mint az akkor még nyugatnémet KRS. Most csak azt kell bizonyítani, hogy innovatív készségünk, érdeklődésünk azóta sem csökkent...



SZÁMÍTÁSTECHNIKAI Kft.

## Jelentkezési lap TECHNICON '96 konferenciára

A TECHNICON évek óta a Clipperes világ legnagyobb eseménye Amerikában és Nyugat-Európában. 1996. február 1. és 2.-án, (9 és 17 óra között) Magyarországon is megrendezi a KERORG-SOFT Kft. a Computer Associates támogatásával a CA-Clipper és a CA-Visual Objects felhasználók konferenciáját a Thermál Hotel Héliában.

Kérjük, hogy a részvételi szándékát az alábbi jelentkezési lap kitöltésével és a KERORG-SOFT-hoz való visszaküldésével jelezze. A részvételi díjat postai utalványon vagy banki átutalással TECHNICON '96 megjelöléssel és a résztvevők nevének feltüntetésével az alábbi bankszámlára küldeni szíveskedjenek:

BUDAPEST BANK Rt. Korona Igazgatóság 1051 Budapest V., Hercegrámsi u. 5.  
Számzámlás: 10103104-07941822-00000007

Kérjük a bankátalalás másolatát a jelentkezési lapoz mellékelje. A jelentkezés visszaigazolásakor elküldjük a számlát.

Részvételi díj: 6.000,- Ft, amit beszámítunk egy CA-Visual Objects Lite árba vásárlás esetén.

A konferencia tudományos jellegére való tekintettel „Tudományos rendezvények” kategóriába tartozik, így ÁFA-mentes. A részvételi díj magában foglalja a szervezés, a kiadvány, kávé és üdítő költségeit.

## Termék bemutatás

Korlátozott számban lehetőség van termékbemutatóra. Egy PC elhelyezésére tudunk asztalt biztosítani, illetve marketing anyagát regisztrációkor megkapja minden résztvevő, ha azt január 29-ig eljuttatja a KERORG-SOFT Kft.-hez. Részvételi díj bemutatóval: 25.000,- Ft+Áfa, ami két fő részvételére is jogosít.

## Szállítás:

Részvevőink számára a Buda Center Hotel szállodában biztosítunk elhelyezést. Kérjük a jelentkezési lapon szíveskedjék bejelölni azokat a napokat, amikor szállodai elhelyezést igényel. Az árak magukban foglalják a reggelit.

## Lemondás:

Lemondás esetén 50%-os részvételi díjat térítünk vissza január 25.-éig történő lemondás esetén, a kiadványt ez esetben megküldjük. Ezen időpont után érkező, vagy elmulasztott lemondás esetén a részvételi díjat és a szállásköltséget nem tudjuk visszautalni.

1.  Jelentkezem a fenti konferenciára.

Név: .....

Telefon: ..... Fax: .....

Munkahely neve: .....

Címe: .....

Értesítési cím: .....

2. Előadást szeretnék tartani a fenti konferencián:

.....

címmel és ezennel mellékelem rövid vázlatát.

3.  Bemutatóra jelentkezem és ezennel mellékelem a bemutatandó termék rövid leírását.

4.  Ebédet kérek két napra. Ár: 3.000,- Ft.

5. Szállást kérek:

január 31.

egyágyas

kétágyas

háromágyas

február 1.

egyágyas

kétágyas

háromágyas

Árak:

4.400,- Ft/éj

5.500,- Ft/éj

6.600,- Ft/éj

Szobatórsa(i)m: .....

A részvételi díjat ..... Ft-ot, a ..... Ft szállásköltséget és a kétnapi meleg ebéd költségeit

..... Ft-ot a Kerorg-Soft Kft. számlájára átutaljuk. A lemondási feltételeket tudomásul veszem.

Dátum: .....

Beküldendő: Kerorg-Soft Kft.

1386 Bp. Pf.: 906/98

Fax: 212-2125

Cégszerű aláírás

## Nota bene

A Lotus Magyarország – az elmúlt évekhez hasonlóan – az idén is hetente tart egésznapos szoftverbemutatót a Hotel Aquincumban. Az első előadásra január 25-én kerül sor, majd utána minden csütörtökön lesz Lotus-nap Óbudán.

A téma mindenképp elűti a Lotus Notes dokumentumkezelő rendszer. A Lotus hazai partnerei egy sor elkészült alkalmazást mutatnak be, érzékeltetve, hogy mi mindenre lehet használni ezt a piacvezető irodautomatizálási megoldást. (Csak zárójelben jegyezzük meg, hogy az EcoTop Bt. jóvoltából a Monitor, és szakíróleveleink cikkanyagja is elektronikus hordozóra kerül, s a Notes könnyíti meg, hogy a legkülönbözőbb szempontok szerint rátaláljunk a keresett cikkre.) Az előadásokra a Lotus Magyarországnál (266-7770) lehet jelentkezni, illetve a Lotus partnereit és disztribútorait tudnak további felvilágosítást adni.

## Irodai párbaj

A SmartSuite 96 (miképp erre halványan jelen lapszámmunk „Nagy tervek, ha találkoznak” című cikkében is utalunk) az Office 96 nagy ellenfele, s bár a piaci versenyben nem teljesen azonos eséllyel indul, azért szakértői terepen még győzelemre is számíthat. Példaként említhetnénk a PC Week elemzőinek múlt év végi díját, amely arról tanúskodik, hogy a SmartSuite 96 legjobb alkalmazói csomag, beleértve a vert zónyba az Office 95-öt is. (Idézet a bírálóból: „Szabványosítva a munkatársi együttműködést, a nagy teljesítményű TeamReview, TeamConsolidate, és TeamMail szolgáltatások messze maguk mögé utasítják az Office 95 dokumentumkezelő rutinjait, verzió-kontrol szolgáltatásait.”)

A szakértők expressis verbis leszögezik, hogy a két programcsomag közül a jobb alternatívát a Lotus nyújtja.

**Tajta van már az Interneten**

**Többnyire be a világ legnagyobb információs hálózatába!**

**1 hónapig kedvezményesen használhatja az Internetet a DataNet segítségével.**

Hívja a DataNet-et a 269-7373-as telefonszámon!

**DataNet**

A professzionális Internet-szolgáltató Magyarországon

DataNet Távközlési Kft. 1023 Budapest, Zsigmond tér 10. Telefon: 269-7373 Fax: 269-7022  
Információk a DataNet-ről: <http://www.datanet.hu>

digital™

## DECUS Magyarország Konferencia

Az 1982 és 1991 közötti Decus konferenciák hagyományait felélesztve a Neumann János Számítógéptudományi Társaság szervezésében 1996-ban ismét megrendezésre kerül a DECUS Magyarország Konferencia, melyre szeretettel várjuk a DEC-Digital (és kompatibilis) számítógépek felhasználóit.

A Konferencián a felhasználók

- találkozhatnak egymással, a Digital magyar és külföldi szakembereivel
- információt és tapasztalatot cserélhetnek
- megismerkedhetnek a Digital legújabb termékeivel, megoldásaival
- maguk is kifejtethetik véleményüket, vagyis hatással lehetnek a Digital elkövetkező időszakban kialakítandó stratégiájára

A háromnapos konferencia mellett kiállításon szerezhetnek közvetlen tapasztalatokat a gépekről, alkalmazásokról.

**A konferencia időpontja: 1996. február 14-16.**  
**Helyszíne: Balatonfüred, Hotel Füred (Széchenyi u. 20.)**

Bővebb információval a Neumann János Számítógéptudományi Társaság Titkárságán Ajpek Kálmánné szolgál  
(1054 Budapest, Báthori u. 16. Telefon: 132-9349, Fax: 132-9390).

Jelentkezni 1996. február 1-ig lehet a Neumann Társaság Titkárságán.

## Óbudai telefonok

A vidéki jó tapasztalatok alapján Budapesten is megkezdte a hagyományos Távközlési Üzemek helyett a Távközlési Centrumok (TC-k) kialakítását a Matáv. Kisebbségi méretűek (30-80 ezer előfizető kiszolgálása) a TC-ktől azt várják, hogy képesek legyenek a gyakorlatban megvalósítani a társaság ügyfélközpontú szolgáltatói elképzeléseit. Az Óbudán kialakított távközlési centrum és a január 10-én átadott Ügyfélszolgálati Iroda (ÜSZD) mintegy 40 ezer előfizető részére nyújt távközlési szolgáltatásokat, ügyintéztést.

A Budai Igazgatóság vezetője, Hegyi István, az óbudai ÜSZD ünnepélyes megnyitóján elmondta, hogy Óbuda nagy részén csak az év második felében tudnak telefonálni, ami az új igénylőknek. Ugyanakkor Csillaghegy-Kaszásdűlő területén még Karácsony előtt ötezer lakosba vitték ki az előfizetői szerződéseket, így ott még 1996. január végéig el tudják érni az igények teljes kielégítését, a piaci telítettséget. A területen ebben az évben összesen mintegy 17 ezer előfizető bekapcsolását tervezi a Budai Igazgatóság. Az üzleti tervet már elfogadták, a források rendelkezésre állnak. Hegyi István azt is megemlítette, ez év első felének végéig valamennyi óbudai üzleti várakozott bekapcsolják a telefonhálózatba.

Az Óbudai TC megnyitásával a Krisztina Távbeszélő Üzem válláról egy súlyos terhet vesznek le. Óbuda korábban ide tartozott, és a sok várakozó, illetve a fejlesztések elmaradása megkeserítette a központ és az óbudaiak életét egyaránt.

## IMPRESSZUM

**Kiadja:**  
PRIM Informatika-technológiai Kft.

**Alapító főszerkesztő:**  
Vétes János Andor

**A szerkesztőség postacímje:**  
1506 Budapest Pf. 140.

**A szerkesztőség címe:**  
XI. Hunyadi Mátyás u. 32. II/1b.  
Tel.: 228-3372, 228-3374  
Fax: 228-3373  
Mobil: 20-343077, 20-343078

**Hirdetésfelvétel:**  
A szerkesztőségi postacímén,  
Tel.: 228-3372, Fax: 228-3373

**Nyomja:**  
Regia Flex Nyomda Székesfehérvár  
Seregélyesi út 113. Tel: (22) 328-505

**Terjesztő:**  
A Magyar Posta, az Extra-Hír,  
valamint a számítástechnikai üzletek,  
oktatási intézmények.

HUISSN 1215-1548

## CHEOPS

A fáraók idején ugyan már voltak írások, de azért a kommunikációs rendszerek terén Egyiptom urai feltehetően nem rendelkeztek annyi adatátviteli eszközzel, amennyi ma egy irodában a rendelkezésünkre áll. Nem itt kell tehát keresnünk a titkát annak, hogy vajon miért nevezte el CHEOPS-nak a debreceni Kelet Comp Kft. az általa kifejlesztett kommunikációs programot. Talán ha a piramisok egyforma szabályos alakzatára gondolunk, közelebb járunk az igazsághoz: miképp az ókorban ez a tiszta geometriai forma elfedte előlünk a különféle rejtett utakat a fáraó végső nyugóhelyéig, azonos mód fedt el előlünk a CHEOPS felhasználói felületre a különféle protokollokat, hardver-specifikációkat. A CHEOPS-ot alkalmazó felhasználónak nem kell tehát tudnia, hogy telefonvonal, X.25, VSAT vagy éppen routerrel összekapcsolt IPX/SPX hálózat teremt meg az összeköttetést, a rendszer egyformán működik, tiszta, egyszerű alakzatot mutatva a felhasználó felé.

Ez az alakzat egy kényelmes menürendszerre épül. A hívható állomásokat egy olyan lista tartalmazza, ahonnan az átviteli közegről függetlenül módon lehet választani. Lehetőség van visszahívásra is. A terminál- és printer emulációban (host) a hívó operátor átveszi a vezérlést a távoli számítógép felett: tetszőleges programot futtathat, karbantartást végezhet, hibát javíthat a távoli állomáson. A telex menüpontot választva a kezelő osztott képernyős párbeszédet folytathatnak és közelebb juttathatnak el a kijelölt állomásokra. A file-transzfert a Norton Commanderből jól ismert módon lehet lebonyolítani, az egyik képernyő ennek a gépnek a winchesterét, a másik a távoli gépet mutatja, és a megszokott módon lehet a fájlokat ide-oda másolni. A file-

transzfer kétféle protokollal történhet. A „CrashRecovery” algoritmus lehetővé teszi, hogy az adatátvitel megszakadása és ismétlés esetén onnan folytódjon, ahol abbamaradt az átvitel. Rádiófrekvenciás környezetben pont-sokpont file-transzfer (broadcast) áll a felhasználók rendelkezésére.

A CHEOPS minden terminálra képes hardveren támogatja a kapcsolatfelvételt más gyártók kommunikációs szoftvereivel, ebben az üzemmódban ANSI-terminált és ZMODEM file-transzfer szolgáltat.

Ha valakinek a menürendszer szolgáltatásainál bonyolultabb feladatokat kell megoldania (például automatizálni akarja az állandó kommunikációs műveleteket), akkor is kiváló eszköz számára a CHEOPS, mivel a rendszer programozható is. Helyi hálózatokban minden egyes munkaadómról (egyszerre többről is) lehet használni ugyanazt a kommunikációs hardvert, ehhez a CHEOPS a Novellhez kommunikációs szervert biztosít. A Kelet Comp és a VTSOFT Kft. együttműködése eredményeképp a CHEOPS munkaadómsok VCS-en át (Videotele Communication Server) is kijuthatnak az X.25-ös hálózatra. A Windows 95 DOS ablakában illetve a Quarterdeck DESQview taskjaiban több CHEOPS-alkalmazás is használhatja egyidejűleg a géphez kapcsolt kommunikációs hardvert. Egy CHEOPS hálózatban vegyesen is szerepelhetnek a különféle átviteli közegek (telefon, X25 vagy rádió, stb.), közöttük a kapcsolatot a CHEOPS szerverek teremtik meg. A CHEOPS architektúrája azt is lehetővé teszi, hogy minimális fejlesztéssel bármely más fizikai közegben is alkalmazható legyen ugyanez a kommunikációs szoftver.

A hazai fejlesztésű szoftvert számos helyen alkalmazzák, a Kelet Comp egyik legjelentősebb referenciája az ORFK.

**Magyar fejlesztés**

**CHEOPS**

**Multiprotokoláris kommunikációs programrendszer**

- X25 (routeren is)
- telefon
- IPX-SPX (SAP)
- csomagkapcsolt rádió

- HÁLÓZAT-FELÜGYELET  
- ADATKAPCSOLAT  
- SZKRIPT NYELV  
- KOMMUNIKÁCIÓS SZERVER

**KELET Comp**

4025 Debrecen,  
Erzsébet u. 48-52.  
Tel./Fax: (52) 431-528  
(52) 422-114

# Magyarország első számítógéppel tervezett bélyegsorozata

Január 10-én nyílt meg a Tölgyfa Galériában Dudás László grafikus-művész szokatlan kiállítását, ahol a művész az egyik legutóbbi munkáját, a Magyar Népművészet című forgalmi bélyegsort mutatta be. Mindezen feltűnően lapunkba való hír, ám ha hozzáteszünk, hogy ez Magyarországon az első bélyegsorozat, amit teljes egészében számítógéppel terveztek, már kicsit érthetőbb, hogy mi közünk a dologhoz. A hivatalos megnyitás időpontjában – a szó szoros értelmében – már egy tűt sem lehetett volna a teremben leejteni, magam is elcsodálkoztam, hogy mennyien voltak kíváncsiak a képzőművészet egyik még nem túl ál-

tások számítástechnikai értékeit és érdekességeit ismertette, majd végül Kas János grafikus a művész szemével értékelte nem csak a sorozatot, de egy kicsit a számítógépes képzőművészetet is.

A vernisszázs nem hétköznapi tömegében némi túlekedés árán elértem Erdi Krausz Gábor a SZÁMALK Disztribúció vezetőjét, akit arról kérdeztem, hogyan jött létre az együttműködés a SZÁMALK Rt. és Dudás László grafikus művész között.

– A művész keresett meg minket, mint a CORELL-nek a disztribútorát, gépe már volt, nyomatgatja is, ezután jutott el hozzánk, mert egy jó rajzoló

gyon továbbfejlesztett gépem is szűk.

– Még mindig ezen az ő 286-oson dolgozol?

– Nem, azóta már többször is kicseréltem, most már egy 486-osom van és már ez is kicsi és főleg lassú. Karba tett kézzel kell néha várnom, amíg megszületik az, amire szükségem van. Azt el kell mondanom, hogy vektor-grafikával lehet a dolgokat legklasszabbul lehet a gépen csinálni. A Macintosh bit-map jellegű képei egészen más karakterűek. Ezzel a programmal rajzolni lehet! Itt lehet mellettem látni az elektronikus ceruzát, amivel ki tudtam kúrálni az egér használatától megmerevedett ujjamat. Ezzel pontosan úgy rajzoltok, mint egy normál ceruzával.

– Amikor elkezdte a számítógépet használni, akkor milyen szoftvert használt? A rajzokat görbe és egyenes elemekből rakta össze?

– Amikor a gépemem elkezdtem dolgozni, akkor csak azt tudtam, hogyan kell betűket írni a képernyőre. Két hét múlva kellett az első számítógéppel csinált bélyegemet leadni, így



gyorsan kellett tanulnom és egyben dolgoznom is. Valaki megmutatta, hogyan kell a számítógépen kört rajzolni, meg egyenest, ugyanis ebből áll a világ. Körökből és egyenesekből. Ezt megtanították és azóta ezt csinálom. A kollégák mondják, hogy ezt meg azt próbálják ki, semmit nem próbálom ki, azt csinálom, amit nekem csinálni kell. Máig!

– Hány bélyeget csinált eddig számítógéppel?

– Eddig összesen 130 bélyeget csináltam. Két és fél éve kezdtem el a számítógépes ter-

vezést, 100-at csináltam anélkül és cca. 30-at számítógéppel.

– Ez a most bemutatott népművészeti sorozat – azt hiszem – különösen alkalmas volt a számítógépes rajzolásra, mert az alapmotívumok többször is ismétlődnek egy-egy bélyegen, ezt az ismétlést a számítógépen nagyon egyszerűen meg lehetett oldani.

– Pontosan így volt. Valaki megkérdezte, hogyan lehetett a hímezést bevinni a gépbe. Erre azt feleltem, hogy azt nem bevinni, hanem kihozni kellett, azaz egy pontot a képernyőre addig kellett mozgatnom, amíg a

kép olyan nem lesz, mint amilyenek én akarom.

– En a helyedben biztosan nem így csináltam volna, hanem a motívumot az eredeti formában lefényképezem, pásztázóval (szkenner) beolvasom és ezt a képet kezdem el javítani és formálni.

– Ez a különbség egy számítástechnikus és egy grafikus között! A szkennert csak pontokra felbontva tudta volna bevinni a képet, én viszont vonalrajzoló, amit úgy vastagítottok, vékonyítottok, kicsinyítetek vagy nagyítottok, ahogyan azt én akarom, pontosan így, mint amikor a rajzasztalon rajzoltam. Ugyanakkor az egész bélyeg-sorozat grafikája ráfér egyetlen floppy-ra, míg a beszkennelet képből bit-map formában egyetlen egy sem fért volna rá egy floppy-lemezre.

– Várható ezek után, hogy például a debreceni cífraszűrőkészítők is nálad rendelik meg a számítógépen rajzolt mintát a szűreikhez?

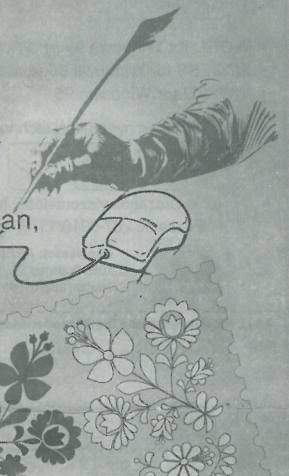
– Ezt a feleslegemtől kérdezd majd meg, beleegyezne-e, hogy ilyet vállaljak.

Kovács Győző

## Számítógép a bélyegtervezésben

Dudás László

kiállítás a Tölgyfa Galériában, 1996.



talánosan használt alkotó eszközével, a számítógéppel készített alkotásokra.

A tömegben itt is, ott is, halani lehetett – azt hiszem első sorban néhány konzervatív művésztől –, hogy el sem hitték volna, a számítógéppel ilyen csodálatosan finom rajzolatokat lehet csinálni. Dudás László 21 tablót állított ki, ezekből 14-en mutatta be a 14 értékből álló bélyegsor egy-egy darabját, méghozzá igen szellemes elrendezésben. A tabló felső részén a bélyeg volt látható 10-szeres nagyításban; mellette az ország térképe, megjelölve rajta, hogy a motívum honnan származik; egy kinagyított részlet a motívumból; azután egy 50 darabos bélyegtömb; és végül az eredeti hímezés képe valamint a motívum egy népszerűen, egy házban, egy szobában, amire azt eredetileg rá tették.

A kiállítást Mihailovits György a Galéria igazgatója nyitotta meg, Dr. Csernák Endre a Magyar Posta Rt. vezérigazgatóhelyettese a magyar bélyegtek történetét bemutatva méltatta ezeket az új alkotásokat, Erdi Krausz Gábor a SZÁMALK Rt. Disztribúció, a művész támogató számítástechnikai vállalat igazgatója az alko-

programra is szüksége lett volna. Támogatásunk lényegét ez meg is határozta, a művész kapott egy CORELL programot, de néhány eszközt is, mint például egeret, fotó CD-ke, egy szóval olyan segédeszközöket is adtunk, amikkel a művész tevékenységét segíteni tudtuk. Ezekhez a bélyegkezek nem nagyon használta a CD-ke, minden motívumot maga rajzolt az egérral, a végén már göröcsbe rándult a keze az egérről, mert annyit rajzolt.

– Támogattak már korábban is képzőművészeket?

– A SZÁMALK Rt. mindig is mecénása volt a művészeteknek, például a Fesztivál zenekart is segítjük. A SZÁMALK Disztribúciónak ez az első együttműködése egy művésszel, nagyon nagy megtiszteltetésnek tartjuk, hogy itt lehetünk ezen a kiállításon. Nagyon sajnálom, hogy a CORELL cég képviselője nem lehetett itt, ez a szoftverüknek egy nagyon nagy diadala.

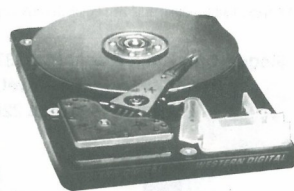
Dudás László grafikus-művész még beszélgetés közben sem tudta elhárítani az aláírást kérőket, számításom szerint legalább 50 autogrammot adott riport közben az eléje dugott, nagyon szép kivitelű kiállítási prospektusokra. A művészt a számítógéppel való első találkozásáról kérdeztem.

– A számítógéppel kezdődő szerelmet a kedves felségemnek köszönhetem. Egyszer azt mondta: „Dudás, hallottam a TV-ben, hogy modern és jól jövedelmező grafikai munkákat nem lehet ma már számítógép nélkül csinálni, vegyünk egy számítógépet. Eppen volt egy kis pénzem megvettünk egy kis számítógépet, egy 286-os PC-t. Alig volt valami memóriája. Akkor elkezdtem bővíteni és megint bővíteni, most már a na-

# Novell

## Professzionális hálózati szoftverek, megbízható eszközök a 3SOFT-tól

3SOFT TH'system



Ajánljon ügyfeleinek a hálózati szoftverek mellé megbízható Western Digital Caviar meghajtókat is a 3SOFT kínálatából

3SOFT Kft, a disztribútor a mindennapok csúcstechnológiájáért  
H-1123 Budapest XII., Kapitány u. 6. Tel.: 212-2552, Fax: 156-5419



# Újévi meglepetés hihetetlen árakon

csak nálunk, csak vizionteladóknak



## ETHEREXPRESS PRO HÁLÓZATI KÁRTYACSALÁD

- 100/10 Mbps hálózatokhoz egyaránt
- Combo és TP kivitel
- gyors installáció
- Token család is, 4/16 Mbps

## NETPORT EXPRESS PRINT SERVER

- 3 printer csatlakoztatható egyidejűleg a hálózathoz
- gyors installálás
- multi-protocol (NetWare, Unix, Lan Manager, LAN Server, Apple Talk)

COMPUTER  
2000  
MAGYARORSZÁG

intel.

1133 Budapest, Váci út 110. Tel.: 267-1888, Fax: 267-1901

## Legyen ott a CeBIT-en

A CeBIT nem az a kiállítás, ahova másfél hónappal a kapunyitás előtt még lehet jelentkezni, bár amiatt, hogy az idén lesz egy csoportos magyar stand, azoknak, akik későn ébredtek, szórólapjaik, információs anyagaik kihelyezésére talán tud valamilyen megoldást biztosítani az NJSZT. A magyar standon egyébként az idén először a Monitor is kiállít, egy idegen nyelvű kiállításban mutatjuk meg a hazai informatika eredményeit a legnagyobb részvetveinek és látogatóinak, így aki úgy véli, hogy legalább ebben a formában érdemes felhívni termékeire, szolgáltatásaira a világ figyelmét, ne habozzon, hívjon bennünket. (228-3372, 228-3374)

A CeBIT-en ott lenni persze nem csak kiállítóként, hanem látogatóként sem könnyű, a város lakosságánál nagyobb a Hannoverbe érkező vendégek száma, s egy-két hónappal a CeBIT-nyitás előtt már mind elkelték az ilyenkor két-háromszoros áron kiadott szobák. Természetesen ebben is a tud a Monitor segíteni, jó előre felvettük egy utazási irodával a kapcsolatot, amely Hannoverben vagy a vásárhoz közeli településeken magánlakásokban fűrdőhasználatlaltal és reggelivel napi 9.500-10.500 forintért tud szálláslehetőséget ajánlani. Az érdeklődők emellett forintért belépőjegyet és katalógust is kaphatnak, sőt, azoknak, akik nem gépkocsival akarják megtenni

az 1200 kilométert, az utazási iroda a repülő- vagy vonatjegyet is beszerzi.

Itt hívjuk fel a figyelmet arra is, hogy a CeBIT mellett az idén négy nagy nemzetközi rendezvényre koncentrálnak: a tavaszi (Chicago) és az őszi (Las Vegas) Comdexre, a most 25 éves Telecomra (Rio de Janeiro) és az IFIP Számítástechnikai Világkongresszusára (Canberra). Törzsvasóink már tudják, hogy bi-

zonyos alkukat kötve a céggel olyan áron juthatnak el ezekre az egzotikus helyekre, ami még a magánzsebnek is megéri. Akiket érdekel a lehetőség, minden kötelezettség nélkül hívja Henger Ágnes kollégánkat (228-3372, 228-3374, 06-20-343-077). Ugyancsak ő ad felvilágosítást a CeBIT-re utazók, vagy a CeBIT-es számunkban megjelenni kívánók számára.



ETIKETTEK

Mostantól a

Microsoft programokban

Windows® 95 alatt

megtalálható a magyar és német nyelvű programokban Európa legnagyobb etikettgyártója,

a Zweckform cég címkeválasztéka.

- WORD for Windows 95 (az OFFICE 95 már tartalmazza)
- ACCESS for Windows 95 (az ACCESS 2.0 már tartalmazza)
- WORKS for Windows 95

Minden nyomtatási technológiához



Országos vizionteladói hálózat.

Faxbank: 267-9916/1075, 1076, 1077



Képviselet: ARECO TRADE KFT.  
1065 Budapest VI., Podmaniczky u. 9.  
Telefon: 302-0158\* Fax: 131-0340

Kérem, küldjenek tájékoztatót a Zweckform etikettválasztékából

Név: .....

Cím: .....

Telefon: ..... Fax: .....

**Akarja** vállalkozása dolgozóit nyaraltatni (teletetni...)?

**Akar** Ön a cége költségkeretéből pihenni?

**Akarja** Ön részvénybe fektetni saját vagy vállalkozása megtakarított pénzét, és ezzel adóelőnyhöz jutni?

**Akarja-e,** hogy ehhez a részvényhez 99 évre szóló üdülő-apartman bérelti jog társuljon?

**Akarja** Ön ezt az apartmant minden évben fáradtság nélkül elcserélni, és az öt földrész 3000 helye közül választani ki az egy (vagy több) hétre szóló ingyenes - 4-5 csillagos - szálláslehetőséget?

Ha igen, hívja fel kiadónk utazási menedzserét, Henger Ágnes-t a 228-3372, 228-3374 vagy a 06-20-343-077 telefonszámok valamelyikén. Az érdeklődés nyomán - egy telefonos időpont-egyeztetést követően - rövidesen meghívót kap egy személyes konzultációra, ahol részletesen megtudhat mindent a részjegyzésről, az Önre váró színvonalas apartmanról, s arról a negyedszázada prosperáló nemzetközi üdülő-adatbankról, amely a cseréket bonyolítja. A konzultáción való részvétel Önt még semmire sem kötelezi, még arra sem, hogy elfogadjon a Holiday Club Hungary ajándékát, egy két személyre szóló ingyenes repülőjegytalányt (amellyel eljuthat a Kanári szigetekre, és egy hétig kedvezményesen kipróbálhatja az RCI egyik üdülőkomplexumát).

**Még egyszer a telefonok: 228-3372, 228-3374, 06-20-343-077.**

**Faxot is küldhet nevével, telefonszámával és a tárgy jelzésével a 228-3373-as számra.**

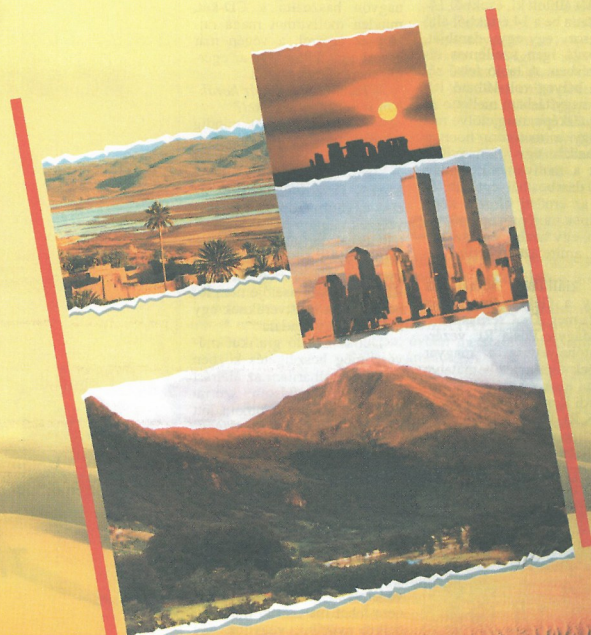


Holiday Club  
Hungary

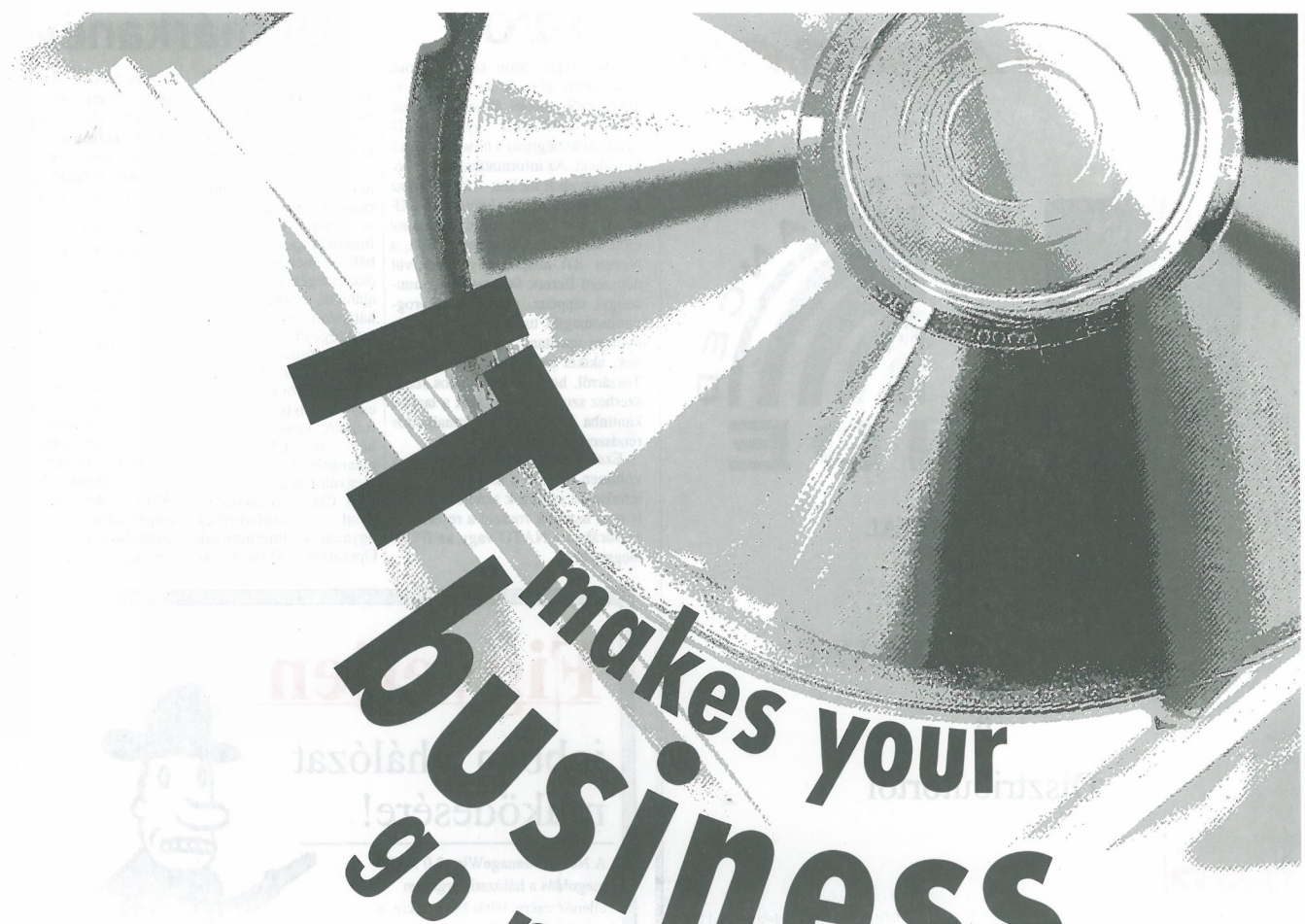


# Holiday Club®

Hungary







# IT makes your business go round

A CeBIT 96-on megjelenik az IT világ színe-java:

25 kiállítási csarnokban a legújabb termékek és szolgáltatások egyedülálló bemutatóját és teljeskörű áttekintését kínálják. Ez az egyetlen olyan vásár a világon, ahol a szakma élvonalában álló innovatív technológiák és trendek kínálatát ilyen koncentrált és világosan strukturált formában találja meg. 60 ország több mint 6 000 kiállítójától többet várhat a szokásos üzletnél. Aki kihagyja, kimarad!

**Információtechnika**  
**Network Computing**  
**CIM**  
**Szoftver**  
**Telekommunikáció**  
**Irodatechnika**  
**Bank- és  
 takarékpénztári technika**  
**Biztonságtechnika/  
 Mágneskártyás rendszerek**  
**Kutatás**

Közvetlenül lekérhető információk:

Fax hívás: +49-511-288 86 50, Internet cím: <http://www.messe.de>

**DEUTSCHE MESSE AG, HANNOVER/GERMANY**

További felvilágosítást ad a DEUTSCHE MESSE AG magyarországi képviselője:

Német-Magyar Ipari és Kereskedelmi Kamara,

1143 Budapest, Stefánia út 99.,

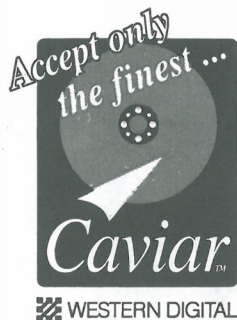
Tel: 251-01 30; Fax: 163-24 27

Hannover 14.-20.3.1996

# CeBIT

Világközpont - Iroda - Információ - Telekommunikáció

# VÁLASZD A LEGJOBBAT!!!



WESTERN DIGITAL  
Winchesterek

## 3 ÉV GARANCIÁVAL

a

## Disztribútortól

**HRP**  
Hungary Kft.

Központ: 1133 Budapest, Gogol u. 13. Telefon: 252-6300 Telefax: 149-1115



**PLANTREND**  
Export-Import Kereskedelmi  
Szolgáltató és Termelő Kft.  
1134 Budapest, Huba utca 10.  
Tel.: (36-1) 270-0833, -0835, -0836, -0839,  
129-1081  
Fax: (36-1) 270-0838

<b>DTK és OLIVETTI</b>	számítógépek
<b>PRIMAX</b>	egerek, kéziszkenner
<b>OLIVETTI és STAR</b>	tintasugaras, mátrix-, lézernyomatók
<b>CANON</b>	tintasugaras nyomtatók
<b>OTC</b>	gyorsnyomatók
<b>XEROX</b>	színes lézernyomatók
<b>CANON és OLIVETTI</b>	fénymásológépek
<b>MULTIMÉDIA</b>	CD-ROM, hangkártyák, aktív hangfalak

## I-FÓR

Elég népcs azon cégek száma, akik máris élvezik az előnyeit az IFOR erők taszári állomásoztatásának, s igyekeznek gyors szállítással kielégíteni a hirtelen támadt keresletet. Az informatikai cégek közül – egyebek mellett – férja van az Ericssonnak, amely a kaposvári AXE központban hajtott végre karácsony előtt nagyarányú központbővítést, a Nexon Kft.-nek, amely rendkívül népszerű Berenc 96 nevű bér, munkaügy, táppénz, személyzeti programcsomagját tudta a katonák igényeire igazítani, s a Sárkány Kft.-nek, akiket az ügyben keresték fel Taszárról, hogy a vonalkódos rendszerhez szokott amerikaiak a taszári kabinba is valamilyen vonalkódos rendszert igényelnének.

Ezek a munkák általában nem a volumen, hanem a hírnév miatt jelentősek a szállítók számára, végül is nem hangzik rosszul a referenciák sorában a NATO vagy az IFOR megnevezés.

## Új márkanev

(folytatás az 1. oldalról)  
késztermékként megvásárolható legyen, s bedugva a rendszerbe azonnal működésbe lehessen hozni.  
Az új terméksort – amely felöleli a munkacsoport kapcsolatokat és a hálózat menedzsmentet – összességében azoknak ajánlják, akiknek jól meghatározott hálózatra van szüksége PC-s kliens szervert alkalmazásokkal, Internet hozzáféréssel, távoli elérés lehetőségével, s ezt egy csomagban megvásárolható, könnyen telepíthető, használható kész megoldással szeretné megvalósítani.

A CiscoPro menedzsment szoftverének ugyanaz az Internetwork Operation System az

alapja, mint az Enterprise-piacra szánt Cisco termékeknek, de a System-Works helyett ezúttal egy könnyebben kezelhető Windowsra épülő System-Vision felülettel rendelkezik.

Ennek megfelelően az újonnan bevezetésre kerülő CiscoPro termékek forgalmazása is eltér a hagyományos Cisco-forgalmazástól, míg azokat a hálózati rendszerintegrátorok, mindennek előtt az Optotrans és a LIAS (illetve – ld. Fűzők ... c. cikkünket – LIAS-Network) telepítik, a CiscoPro disztribútorokon – Computer 2000 és Walton – keresztül kerül forgalomba, és az ő viszonteladói hálózatukban vásárolható meg.

## Figyeljen

### jobban a hálózat működésére!

A Novell ManageWise 2.0 ideális megoldás a hálózati forgalom ellenőrzésére, leltár készítésére, a munkaadások távoli ellenőrzésére és vírusvédelemre.

Egyetlen egyszerű installáció, és máris

- figyelheti a szervereket és azok szolgáltatásait
- leltárt készíthet a hardver és szoftver eszközökről
- távoli ellenőrzési lehetőséget biztosít a végfelhasználók gépei felé
- lehetővé teszi az információ-megosztást más SNMP bázisú konzolokkal.

SFT III támogatás!



**NOVELL**  
ManageWise 2.0



Walton Networking Kft.

1077 Budapest, Almásy tér 2. Tel.: 267 9010 Fax: 267 9011

Walton Szegedi Iroda: 6723 Szeged, Sándor u. 1. Tel./Fax: (62) 490 424

## ELADÓ vagy BÉRBE ADÓ egy AS/400-as!

9406-300 ADVANCED SERIES központi egység

- 1/4 inches szalagegység
- 2 x 2 GB-os merevlemez
- 48 MB központi tár
- 1 db munkaállomás-vezérlő
- 1 db Ethernet adapter
- 1 db V.24 adapter
- 1 db MULTI FUNCTIONAL IOP

Érdeklődni:

181-0720 / 1013 vagy 1031 telefonszámon lehet!