

# VGA MONITOR

IX. ÉVFOLYAM, 8. SZÁM

INFORMÁCIÓ  
TECHNOLÓGIÁ

1999. FEBRUÁR 19.

**Komplett professzionális és NO-NAME számítógépek  
1+2 év garanciával eladók.**

HEXPC-233 MHz	112.500,-Ft
Amptron PM-9600, 32 MB SDRAM, 3.2 GB HDD, 24x CD ROM, 14" SVGA színes monitor 3 év garanciával, soros egér, klaviatúra, S3Trio64 1MB, mini torony ház.	
Árának nem tartalmazza a 25%-os ÁFA-t.	

Microsoft W95/NT4.0 és Novell hálózatok megtervezése és kiépítése.

**2000 féle papír- és irodaszer házhozszállítással.**

Kérjen felvilágosítást telefonon, vagy nézze meg honlapunkat.



Telefon/fax: 350-0853  
E-mail: hexagon@mail.mtav.hu  
Internet: www.extra.hu/hexagon  
1133 Budapest, Gogol u. 18.



## ABLAKOK

Nem kérdés, hogy megérte – mármint az Ericsson Távközlési Kft. megalakulása óta eltelt nyolc év kitartó munkája –, mondja **Fodor István vezérigazgató**, akivel abból az alkalomból készítettünk portré-interjút a **13. oldalon**, hogy őt választották az 1998-as év menedzserének.

Egyedülálló megoldással jelent meg a piacon a Megatrend. Tavaly a Compairen jelentette be az Y2K-probléma elhárítására készített saját fejlesztésű szoftvert, a **Megoldás 2000** béta-változatát, amit mostantól többszörösen tesztelt, önálló terméként láthatunk viszont. A programcsomag képességeiről a **15. oldalon** olvashatnak.

Valódi **sikertörténet a Matáv tavalyi éve**, amit az is alátámaszt, hogy a tradicionális távközlési szolgáltatóval kötekedni mindig kész újságírók is csendes elismeréssel adóztak a cég eredményei előtt azon a sajtótájékoztatón, ahol a 318 milliárdos bevételt bejelentették. A részleteket a **4. oldalon** találják olvasóink.

Gazdasági sikerekről többen is beszámoltak az elmúlt napokban, de számos ilyen témájú hírünk közül is kiemelkedik a **Compaq Magyarország 5. oldalon** ismertetett tájékoztatója, ahol megtudtuk, hogy az anyacég grandiózus eredményei mellett a hazai leányvállalatnak sem kell pironkodnia. A Compaq Magyarország nem csupán a PC-piacon áll az élen a 25 ezer eladott géppel, hanem szinte minden üzleti szegmensben.

# Egerek és emberek

*Vámos Miklós és más népszerű személyiségek A nagy Compaq egér-kéziQönyvben*



## Új vezető a Sun Magyarország élén

A Sun az elmúlt hónapokban a számítástechnikai szakma és a világ vezető gazdasági médiuma szerint is világszerte megerősítette informatikai piaci pozícióját. Ezek a tendenciák Magyarországon is érezhetők, ezt támasztják alá az elmúlt fél év kitűnő eredményei, melynek során több mint 50%-os növekedést ért el a vállalat a tavalyi eredményekhez képest.

A vállalat még dinamikusabb fejlődése szükségessé tette azt is, hogy az ügyvezetői teendőkhöz – ezt Stark János távozása óta ideiglenesen dr. Békési Sándor látta el megbízottként, saját műszaki igazgatói feladatkörrel mellett – megtalálják a végleges embert. Február 15-én bejelentették, hogy az új ügyvezető Keresztesi János lesz, aki április elsején veszi át ezt a munkakört Békési Sándortól.

## Ismerős Intel-vezető

Jürgen Thiel neveztek ki az Intel új regionális kelet-európai igazgatójának. Thiel jól ismeri a hazai informatikai

szakma, hiszen az Intel Magyarország megalakulása után két évig ő vezette a budapesti irodát.

## Szaporodó Jini-hívők

A Sun nemrégiben fontos kezdeményezést indított útjára a Fogyasztói és Beágyazott Rendszerek csoport felállításával, és olyan vállalatokkal dolgozik együtt a Jini-technológia révén megvalósítható új tartalom- és szolgáltatásfejlesztésén, mint az America Online.

A fejlesztők már több mint fél éve hozzáférhetnek a Jini csatlósi technológia béta-verzióhoz, a végleges termék letölthető az Internetről, a [java.sun.com/products/jini/](http://java.sun.com/products/jini/) címről. Az új technológiát választó fejlesztők a már ma is jelentős, és továbbra is egyre növekvő létszámú csapathoz csatlakoznak.

### PRImonline a hatodik lap

INTERNET KALAUZ | VÉGA MONITOR | BUSINESS ONLINE | HÍRHESTER MAGAZIN

1999. Február 16., Kedd - Internet kód: @699

Hírnyelvet szereztes díjért

**A Xerox utóbrat szállítja**  
A Compaq Computer Corporation megkapta a "Xerox hivatalos szállítója" rangot, amely a legmagasabb elismerés egy beszállító cég számára. >>>> (1999/02/16)

**Új vezető a Sun Magyarországnál**  
A Sun Magyarország új ügyvezető igazgatóját – április 1-jétől – Keresztesi János látja – a cég bejelentése szerint. Keresztesi János dr. Békési Sándortól veszi át a pozíciót, aki – amint Stark János "Hírszól" az ICL-hez – a technikai igazgatói feladatok mellett a megbízott ügyvezetői feladatokat is ellátja. >>>> (1999/02/16)

**Erdődi titkok az a számítógépes Pentium III ellen**  
A Pentium III széria "törődjé" előtt a chipgyártó ellen támadó szervezetek bojkottot hirdettek, a FTC által megkötött, mivel véleményük szerint előrelépést a személyiségi jogokat, hogy a szórakoztatás károsító az a technológia néven azonosították látogatókat. >>>> (1999/02/16)

**Kínai copyright-teljesít**  
Egy pekingsi bíróság igazat adott a Microsoftnak abban, hogy két kínai intézmény (a Beijing Hainan Science and Technology Development Co. és a Beijing Hainan Science and Technology Development Co.) jogtalanul használja a szoftvert, és szétválasztásos kártérítést kell meg a legértékesebbek számú világjáró. >>>> (1999/02/16)

**www.bongesok.com**


Szolgáltatások

Választás!

Keresés a MacLian

Mediajainlat

Informatika a héten



Arck és átlakok

Déli a farsang, egymást érik a rendezvények, maszk- és egyéb bulók, jubileumi vigaszok, farsang mulatságok. Több a nép, mert máh kell az ilyen kikapcsolódás, ahol az ember kellemes közörmények között némi tequilával és mexikói sörrel álltátha találkozzhat a kollektával, beszélgethet régekkal, ismerhet új arcokat.

A CHS a pörvölés?

**Keresés a képekhez**  
A San Francisco-ban működő Inspace cég szűkített a hónap végén már közzétett listát az a kereségek, amelyek képeket, logókat, rajzokat is a Világháló >>>> (1999/02/16)

**Hydra: ATM teljesítmény LAN-akban**  
A CeBIT-en mutatja be a Fore Systems a Hydra (ESK-3000), amely a növekvő, illetve már ma nagyon nagy hálózatos gondját enyhíti, kapcsolatot teremtve az ATM és az Ethernet között. >>>> (1999/02/16)

**Kiszabadított a dróma**  
A béta-verzió után immár a végleges Jini is szabadon használható a <http://java.sun.com/products/jini/> címen. A Jini fejlesztésével rendelkező fejlesztők közül

[www.prim-online.com](http://www.prim-online.com)

## Írjon egy jó hírt – és utazzon a CeBIT-re!

A múlt héten beindított informatikai „napilapunkat” hamar felfedezték a szakmabeliek, szinte napról napra nő a prim-online látogatóinak száma. A napilap kifejezés nem is pontosan fedi a valóságot, hiszen egy rendkívül ügyes publikációs rendszernek köszönhetően a hír beérkezéskor pillanatában az első két-három mondatot máris kiküldhetjük oldalunkra, s azután percről percre szinte bekezdésenként gazdagíthatjuk a hírt, olvasóink szeme láttára írhatjuk az újságot.

Persze az, hogy jó újság lesz-e, azon múlik, hogy milyenek a hírek. Bár rengeteg sajtótájékoztatóra járunk, és kilószámra kapjuk a „press-release”-eket, az újságról-iskolán azt tanítják, hogy amit a cégek magukról elmondanak, az nem hír; hír az, amit nem akarnak elmondani. Mi nem akarunk a vállalati titkok kifecseggői lenni, de azt mindenképpen szeretnénk, hogy valódi, a szakembereket döntéseikben befolyásoló információk jelenjenek meg az oldalon, az éppen kiakasztott 25–30 legfrissebb hír közül mindenki számára akadjon legalább egy olyan, amiért érdemes volt a [www.prim-online.com](http://www.prim-online.com) kikötőbe elhajózni.

Ez csak egy esetben lehetséges: ha Önök, a hírek olvasói, együttműködnek velünk, és adnak is jó információkat.

Ezt elősegítendő meghirdettük **oldal-avatató hír pályázatunkat**.

**A hír pályázat díja:** egy március 17-étől 20-ig tartó (három éjszakai), kétszemélyes szállodai elhelyezés Hannover közelében és két – egyenként 55 márkás – belépő a CeBIT-re, együttesen cca. 100 000 Ft értékben.

**Teendő:** nem kell mást tenni, mint körülnézni munkahelyünkön, partnereink munkahelyén, beszállítóinknál, viszonteladóinknál, ellenfeleinknél, barátainknál, és utána megírni egy magyar vonatkozású, másutt még nem publikált, de közlésre alkalmas, ellenőrizhetően igaz, aktuális informatikai hírt a [prim@prim.hu](mailto:prim@prim.hu) címre. Természetesen ahhoz,

hogy ez a hír kapja a pályadíjat, még egy előfeltételnek kell teljesülnie: ez a hír legyen a február 14. és március 7. között pályázati cíllal beküldött hírek között a legjobb, a legizgalmasabb, a legfontosabb, a legfrissebb. A zsűri munkájában – amelynek elnöke Guttray László (aki az Informatikus Bál tomboláján elnyert díjat ajánlotta fel e nével célra, hiszen ő újságrólként amúgy is ott lesz a világ legnagyobb informatikai kiállításán) – két Prim-munkatárs és két felkért „szakértő olvasó” vesz részt.

Bár híreket később is örömmel fogadunk, a pályázaton a március 7-éig beérkező hírek vesznek részt, és március 10-éig kihirdetjük az eredményt, hiszen legkésőbb 17-én hajnalban kocsiba kell ülni, hogy estére a nyertes a szálláshelyen legyen.

**Nincs darabszám-korlátozás**, minden pályázó tetszőleges számú hírt küldhet be, ugyanakkor a prim-online szerkesztősége fenntartja magának a jogot akár az átszerkesztésre, akár arra, hogy eldöntse, mi kerül ki a prim-online-ra, és mi nem. Terjedelmi korlátozás sincs, bár a hír már műfajában is jelent némi korlátot...

**Mi a hír?** Ez a legrövidebb műfaj az újságírásban: alapvetően a „ki, mikor, hol mit csinált(t)” vagy a „kivel, mikor, hol mi történt” kérdésekre kell felelnie, esetleg a „miért” vagy más hasonló kérdőszócskák kombinálásával.

**Jó hír** (függetlenül a történet-cselekedet konkrét tartalmától) az, ami meglepő információt tartalmaz, információ pedig az, ami befolyásolja az emberek cselekedeteit! Vagyis az ilyen izgalmas és meglepő (DE ELLENŐRIZHETŐEN IGAZ!) információk beküldői között dől majd el, hogy ki nyeri a két főre szóló, három éjszakai szállásutalványt és a CeBIT-belépőket.

Ha a győztestől a CeBIT-ről is kapunk jó híreket, az már versenyen kívüli üzlet, majd megegyezünk a honoráriumban...

**Az évezred utolsó éve sem más, mint a többi, ...  
... de szolgálhat meglepetésekkel.**

**Hálózatépítő anyagok nagykereskedelme**

Kábelek, vezeték	Rendezőszekrények, dobozok, csatlakozók, modulok	Egyéb szerelési anyagok
<p><b>DURATUBE és VOKA</b> fali kábelek</p> <p><b>BICC BRAND-REX</b> optikai kábelek</p> <p><b>BICC BRAND-REX, VOKA és DURATUBE CAT.5, CAT.6</b> strukturált hálózati kábelek</p> <p>valamint légkábelek és föld alatti kábelek teljes választéka</p>	<p><b>QUANTE</b> hálózatépítő anyagok teljes választéka</p> <p><b>RIT</b> aljzatok, patchpanelek</p> <p><b>PRODAX</b> aljzatok</p> <p><b>KRONE</b> hálózatépítő anyagok</p> <p><b>VERO</b> és hazai gyártású rack szekrények</p>	<p><b>PANASONIC</b> tartós elemek és akkumulátorok</p> <p>kábelkötegelők</p> <p>dugók, toldók, elosztók, érkötők</p> <p><b>IBOCO</b> kábelcsatornák</p> <p><b>KURTH ELECTRONIC</b> tesztműszerek</p>

1035 Budapest, Szentendrei út 19.  
Tel.: 250-2065, 250-2066, 250-1059  
436-0674, Fax: 250-1652  
E-mail: [newnetwork@mail.datanet.hu](mailto:newnetwork@mail.datanet.hu)  
<http://www.newnetwork.hu>

**ALAPÍTÓ FŐSZERKESZTŐ:**  
Vértés János Andor  
vertes@prim.hu

**FŐSZERKESZTŐ:**  
Szabó Hédy  
szabo@prim.hu

**OLVASÓSZERKESZTŐ:** Fábrián Gábor

**MŰVÉSZETI VEZETŐ:** Láng László

**TERVEZŐSZERKESZTŐ:** Henger Attila

**FŐMUNKATÁRSÁK:** Fekete Gizella  
Guttray László  
Kovács Győző

**MUNKATÁRSÁK:** Galvács László  
Kolma Kornél  
Kovács Attila  
Simonyi Endre  
Széll Zoltán  
Wesselényi Andrea  
Zsadányi Pál

**A kiadó a MATESZ (Magyar Terjesztés-Ellenőrző Szövetség) tagja**

**Kiadja:** PRÍM Informatíotechnológiai Kft.  
1116 Budapest, Hunyadi Mátyas u. 32. III/1.  
Tel./fax: 228-3372, 228-3373, 424-0015

**E-mail:** [vga.monitor@prim.hu](mailto:vga.monitor@prim.hu)  
[www.prim-online.com](http://www.prim-online.com)

**URL:** [www.prim-online.com](http://www.prim-online.com)

**HIRDETÉSFELVÉTEL:** Henger Ágnes

**TERJESZTÉS:** Tamási Csilla

**SZÁMLÁZÁS:** Krassza Adrienn

**NYOMDAI ELŐKÉSZÍTÉS:** Artur Repro Stúdió

**NYOMÁS:** Regia Rex Nyomda 8000 Székesfehérvár, Seregélyesi út 113. Tel.: 22-328-505

**TERJESZTI:** Kiadói Lapterjesztő Kereskedelmi Kft., oktatási intézmények, számítástechnikai szaküzletek

**ELŐFIZETHETŐ:** A Kiadóban, éves előfizetési díj: 3900 Ft.  
HU ISSN 1215-1548

*Írásaink szerzői jogvédelemben részesülnek.*

## Részlet a Compaq által szponzorált A nagy egér-kéziQönyvben megjelent Vámos Miklós-írásból

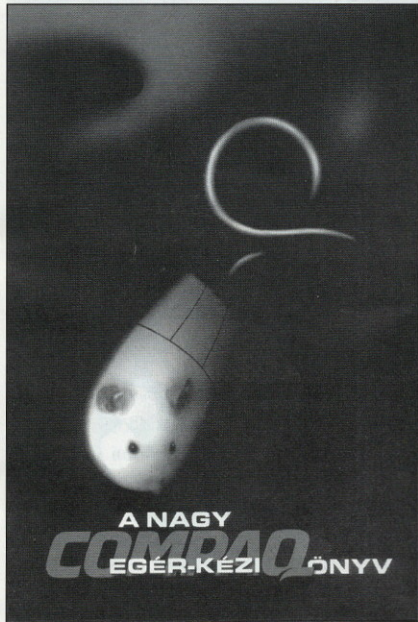
# Számítógépelnék

1987

Amikor ezeket a sorokat írom, a Commodore 64 márkájú komputer bilytűt nyomogatom, amely az Easy Script szövegszerkesztő programmal üzemel. A betűk a Videoton Super Star 12 (computer technik) képernyőjén jelennek meg. Ha majd elkészülök, mágneslemezre rögzítem a szöveget, az 1541-es disk drive segítségével, azután tetszés szerinti példányszámban ki-

nyomatatom az 1526-os printerrel. (Hogy ezek a számok ismerősek a magyar történelemből, az csak a véletlen műve lehet, a Commodore, bár világcég, a magyar történelemben bizonyára járatlan.) Mindehhez viharvert csehszlovák írógépem (Consul) úgy aránylik, akár a lézerpuskához a kőbalta. Tehát modernizáltam iparomat. A Sorhajókapitány (ezt jelenti a Commodore magyarul, valamint Jachtklub-vezetőt) kapcsolt részeinek használata szerényen becsülve harmadára csökkenti a munkaidőmet. Szótáramból kiadásaim közül törölhető a gépirónó, az indigó, a másodpéldány...

P. S.: Sajnos miután a masinákat megvásároltam, kiderült: hiába modernizáltam iparomat, a nyomda nem fogadja el számítógépes printelésű kéz(?) iratomat. Noha százszor tisztább, mint amit egy átlagos írógép produkál, ám vitathatatlanul másmilyen. Szokatlan. Újszerű. Átmeneti kétségbeesés után nem maradt más hátra, mint venni egy még drágább printert; ennek a lenyomatán szinte észre se lehet venni, hogy nem írógéppel készült. Ez ellen a nyomdákknak nincs kifogásuk. Navigare necesse est.



A címlapunkon látható Vámos Miklós-fotót ugyancsak a könyv számára készítette Benda Iván.

## Szakmai esemény is követi a társadalmi

Az amerikai IDG kezdeményezése, hogy minden leányvállalat a jövőben legalább egy társadalmi és 3-4 szakmai esemény (konferencia) szervezésével is bekapcsolódjon országának informatikai életébe, s eme feladat első felének idején penzumát február 13-áról 14-ére virradóan sikerrel teljesítette az IDG Magyarország: mintegy félezer informatikus kiválóan szórakozott az Első Magyar Informatikus Bálon.

A szakmai események közül sem kell már sokat várni az elsőre: az IDG Magyarország február 24-ére hirdette meg az európai és az Y2K-problémáról szóló konferenciáját.



# Egerek és emberek

V. J. A.

*Csendes jubileumot ünnepel Vámos Miklós márciusban: 30 éve van az írói pályán.*

*Az évforduló alkalom arra, hogy köszöntse őt például az Élet és Irodalom, de nem egészen magyarázza, hogy egy másik író művének kölcsönvett címe alatt miért éppen ezzel a mondattal kezdjük el egy informatikai lap vezércikkét.*

*Az ok – amely talán mindkettőt megvilágítja – egy egéralátébe kötött könyv...*

*Kicsit szakkönyv (legalábbis az egyes fejezetek között van némi ilyesminek is felfogható tanácsadó rész), ám alapvetően nem az: neves emberek vallomásai a számítógéppel való találkozásairól. A Q-betűs Compaq (talán ezért olyan „Qnkori” a címlapos mouse-paden az egér farka) ezentúl minden kiskereskedelmi forgalomba kerülő PC-jébe ezt adja ajándékba a vásárlóknak (ugyanakkor a könyv könyvesboltban nem is kapható!), haad tudják meg az új felhasználók, hogy miképp „egérészte át” az éjszakákat a kaposvári szín-*



*báz igazgatója (ezt éppen Lukáts Andor meséli el...).*

*A könyv premierjén természetesen jelen volt Vámos Miklós is, aki ugyan 30 éve egy „user friendly” ceruzával kezdte a pályát, de a magyar írók közül talán elsőként tért át a számítógépre – még a nyolcvanas években... Ennek ellenére nem „állt át”, nem tekinti magát számítógép-szakembernek, maradt író (és maradt ember), akinek sikerült szolgálatába állítani a gépet, s aki úgy véli: ezt kellene tennünk mindannyiunknak...*

*„A nagy egér-kéziQönyv”-ben Vámos Miklós mellett Albert Györgyi, Bánó András, Béres Alexandra, Buda Béla, Egerszegi Krisztina, Farkasházy Tivadar, Geszti Péter, Hankiss Elemér, Kocsis Zoltán, Komoróczy Géza, Koncz Zsuzsa, Korniss Péter, Laár András,*

*Lázár Ervin, Lukáts Andor, Pataki Ferenc, Persányi Miklós, Petrányi Judit, Polgár Judit, Rubik Ernő, Szegvári Katalin, Tímár Péter, Veér András, Vitray Tamás és Zorán vall az „egérrel”, pontosabban a számítógéppel való első találkozásáról.*

*Nem véletlenül soroltuk fel a neveket, a hangsúlyt ugyanis mi sem szeretnénk rossz helyre tenni. Annak ellenére, hogy számítástechnikai bírúrságként nap mint nap számolunk be új termékekről (mondjuk a Logitech új egeréről), nem szeretnénk, ha egy percig is előtérbe kerülne az eszköz, és háttérbe az ember.*

*Mondjunk példát akár a mostani lapból?*

*Nos, bár a helyzet úgy hozta, hogy éppen ebbe a lapszámba egyetlen Ericsson-újdonság sem került, hitünk szerint az, hogy az Ericsson Magyarország vezetője lett az*

*év me- nedzere, az informatikusok számára nagy hír, Fodor István életútja, gondolatai éppúgy hozzá tartoznak szaklapunkhoz, ahogyan egy bete más emberek (adott esetben a Microsoft Magyarország eddigi igazgatói) kaptak szót. A Suntól is személyi bírt, vezetőváltásról szóló információt kaptunk ezen a héten, de a Cisco eredményeit is egy ebéd közbeni beszélgetésen tudtuk meg, ami közvetve-közvetlenül figyelmeztethet bennünket arra, hogy a lapba bepréslent többi gazdasági eredmény mögött is emberek állnak.*

*Az Egerek és emberek címmel este-tünkben tehát semmi köze Steinbeckhez, mi a technikáról és annak előállításáról, felhasználóiról szólunk minden héten, s a címmel mindössze azt akartuk jelezni, hogy a technikának emberek nélkül egyszerűen nincs értelme...*

*Mindehhez jó apropót kínált egy félig humán, félig reál beállítottságú irodalmi alkotás, amely ugyanezt sugallja.*

Egy kicsit már a versenypiacon

# Tavaly háromszázmilliárdot termelt a Matáv

GALVÁCS LÁSZLÓ

Változatlanul sikeres évet zárt a Matáv, ami persze el is várható. Nem csupán méreténél és szerencsés profiljánál fogva, hanem azért is, mert a Financial Times díja szerint legversenyképesebb nemzeti szolgáltató, s egyben a kelet-közép-európai térség legértékesebb vállalata.

Az elmúlt év számszerű eredményeit összegző tájékoztatón *Straub Elek* vezérigazgató 318 milliárd forintos éves bevételről számolhatott be, ami 25 százalékkal magasabb az 1997. évinél. A nyereség még nagyobb arányban, több mint hatvan százalékkal nőtt, s így elérte az 58,3 milliárd forintot. A kiemelkedő gazdasági eredmény egyrészt a piac bővülésének, újabb szolgáltatási területek meghódításának, másrészt az ügyfélkör bővülésének köszönhető, illetve hozzájárult a működési hatékonyság növekedése is.

Figyelemre méltónak tartotta a vezérigazgató, hogy a bevétel 30 százalékát immár a versenyszférában termelték meg. Arra ugyan nem kaptunk választ, hogy a versenypiacon mennyi potenciális bevételtől estek el, vagyis a konkurenciával szembeni eredményük milyen arányt mutat, de a Matáv szinte minden területen piacvezetőnek tartja magát.

A mobilpiacon a két Westel társaság révén bevételei 61 milliárdot tettek ki. A GSM-előfizetők száma 184 ezres bővüléssel meghaladta az 546 ezret, s ezzel a Westel 900, s rajta keresztül a Matáv mintegy 60 százalékos részesedést mondhat magának.

Az adatátviteli piacon összességében 90-95 százalékosnak tartják részesedésüket, bár a konkurensok ezt vélhetően vitatják, különösen, ha nem tisztázott, hogy mit sorolnak az adatátvitelhez. A Matáv ezen a piacon a bérelt vonalakkal együtt 17 milliárdos bevételt ért el.

Az Internet terén is piacvezető a társaság, bár részesedése az ügyfelek száma (32 ezer) alapján „csak” 40 százalékos, árbevétel szerint ennél kisebb.

Ugyanakkor új területeken is megjelent a Matáv. Év végén elindította saját internetes tartalomszolgáltatását Origo néven, ami hamar az egyik legnépszerűbb honlappá vált. Budapesti kábeltelevíziós hálózata szintén új lehetőséget nyitott meg. Ezzel a későbbiekben is élni fog, elsősorban a még ellátatlan területeken, saját fejlesztésű hálózatbővítéssel, de meglévő hálózat felvásárlása sem kizárt. Matávőr nevű szolgáltatásával pedig a vagyonvédelem területén szeretne hódítani a Matáv.

A statisztikai adatok érdekes jelensé-

gekre is rámutatnak. Meglepő például, hogy a telefonból származó bevétel kisebb arányban nőtt, mint a bekapcsolt új telefonok száma, ugyanakkor az adatátviteli bevételek 27,9 százalékkal lettek magasabbak az előző évinél. Az arányok eltolódása a jövő igényeinek változását is jelzi.

Minderre a Matáv már megteremtette a műszaki alapokat, s így a beruhá-

zási összegek az 1993-94. évi kiemelkedő szintről visszaállnak a nemzetközi gyakorlatnak megfelelő standardra. Egyben persze át is strukturálódnak, hiszen a korszerű alaphálózat és kínálati piac megteremtésével kevesebbet kell a telefonos szolgáltatások és az infrastruktúra fejlesztésére költeni, ezzel szemben nagyobb súlyt kap a minőség javítása, a belső működési

infrastruktúra korszerűsítése.

A fejlődési trendeknek megfelelően a jövőben a Matávnál is a gondolkodás középpontjába kerül az IP alapú technológia. Ez érthető, hiszen egyik színter lesz a jövőbeni versenynek, amire a Matáv már most készül. A kizárólagossági időszak rövidítése ellen sem fog küzdeni, de az első lépés ez ügyben a szakminisztérium.

*Amit a német tudománynak köszönhetünk...*



**Georg Simon Ohm**  
az ellenállás felfedezője



**Nikolaus August Otto**  
a motor megépítője



**Karl Heinz Tally**  
a professzionális  
nyomtatás megalkotója

Herr Tally ellentétben „honfitársaival” csak a fantázia szülötte, de a Tally cég által kifejlesztett, hagyományosan kimagasló, német technológiát felvonultató, professzionális mátrixnyomtatók a valóságban is léteznek, immár 2+1 év teljes körű, a nyomtatófejre is kiterjedő garanciával.



T 2030



T 2040



T 2070



**Kvint-R**  
Számítástechnikai Kft.

H-1145 Budapest, Újvidék tér 15. • [www.tally.hu](http://www.tally.hu) • E-mail: [posta@kvint-r.hu](mailto:posta@kvint-r.hu)

Telefon: (36-1) 252-8484; 252-8485 • Telefax: (36-1) 252-8484

**Tally**

# Nagyszerű eredmények, ambiciózus tervek

SZÉLL ZOLTÁN

A vezércikkben már vázolt „egér-könyv-bemutató” arra is alkalmat adott a Compaqnak, hogy dr. Beck György vezérigazgató áttekintse az elmúlt év eredményeit. Szinte kerekén egy évvel ezelőtt rendezték azt a sajtótájékoztatót, amelyen bejelentették Magyarországon, hogy a Compaq felvásárolja a Digitalt. A két cég együttes forgalma világszinten is jóval meghaladta a matematikai összeget, idehaza pedig forintban számolva 50, dollárban számolva 30 százalékkal nőtt az összesített forgalom.

A Compaq 1998-ban gyártotta az 50 milliomodik PC-jét, amelyet Eckhardt Pfeiffer, a cég elnöke csomagolt be személyesen. Jelenleg a cég gyártókapacitása több mint 15 millió PC/év. Ugyanebben az évben több mint 11 millió PC-t értékesítettek világszerte. 1999-re 14 milliónál is több PC szállítást tűzték ki célul. Az anyacég, a Compaq Computer Corporation az 1998. december 31-ével záruló negyedik negyedévben 10,9 milliárd dolláros árbevételre tett szert, ami 48%-kal haladta meg az 1997 hasonló időszakában elért szintet. A cég adózás utáni nyeresége a negyedévben 758 millió dollár, részvényenként 43 cent volt. A Compaq világszerte az IDC értékelése szerint 15,4%-ra nőtt az előző negyedévi – akkor is rekordnak számító – 14,4%-hoz képest. A vállalat piaci részesedése 5,7%-kal múlja felül legnagyobb versenytársát. A Compaq több mint 4,2 millió PC-t szállított ki a negyedév során, ami jóval több, mint a versenytársak által szállított mennyiség. Az IDC szerint a Compaq abban is túlszárnyalta valamennyi vetélytársát, hogy három hónap leforgása alatt több mint 30%-kal növelte eladott PC-i számát a világpiacra.

Az egybeolvadt vállalatok jól kiegészítik egymást: a Compaq vezető PC-gyártó, amely az iparági szabványok és indirekt értékesítés használata adta gazdaságos termelési-értékesítési modell megalkotásával néhány év alatt meghatározta a személyi számítógépek piacának fejlődési irányát. A Digital pedig a 64 bites technológiában úttörő szerepet játszó, vezető rendszerintegrátor és szolgáltató vállalat. A Tandemmel kiegészülve az információtechnológiai piac szinte minden szegmensét képesek lefedni.

A múlt évi eredmények szerint a Compaq Magyarországon nem csupán a PC-piacra áll az élen a 25 ezer értékesített személyi számítógéppel, hanem szinte minden szegmensben: a hibátűrő rendszerek terén 90 százalékos a részesedése, a szuperszerver-piac 40 százaléka a Compaqé, a munkaállomás-piac 20%-a.

A Compaq Magyarország kiváló 1998. évi eredményét ügyes piacpolitikájának, akcióinak – Deskpro 1000 – és a nagy projekteknek köszönheti. Ez utóbbiak közül kiemelkedik:

- a BME-ELTE közös informatikai épületének hálózati infrastruktúrája;
- az AltaVizsla magyar nyelvű hazai keresőszolgáltatás előkészítése és üzemeltetése a Matávval közös vállalkozásban;
- a Compaq Magyarország fejlesztést vásárolt a chipkártya fejlesztésében élenjáró CompuWorxben, s számos nagy projekt kerül hamarosan szerződéses fázisba e technológiára alapozva;
- a cég elnyerte az MKGI hivatalos szerverszállítói státusát;
- átadták a Matáv NOSS rendszerét, amely a teljes ügyfélszámlázást látja el (2,58 millió számla kezelése), 2 másodperces reakcióidővel.

Beck György előadása után dr. Englőner Gyula, a legsikeresebbnek számító PC-üzletág vezetője számolt be a múlt évi eredményekről, és vázolta az ideai terveket, bemutatta a legújabb, ebben az évben bejelentett termékeket, továbbá a közeljövő újdonságait.

A Compaq Magyarország Kft. 25 ezer darab PC-t értékesített a hazai piacon, amivel a piac 14,8%-át tartja kezében. Nagy népszerűségnek örvendett az olcsó DeskPro 1000, amelyet egy kampány keretében kedvező feltételek mellett kínáltak a vásárlóknak. A PC-k széles választékával a Compaq megfelelő teljesítményű és árú modelleket kínált a kis-, közepes- és nagyvállalatoknak. Ebben az évben már az otthoni felhasználókat is szeretnék megcélozni. A Compaqnál úgy vélik, a PC-piacnak ez a szegmense is megerősödik annyira, hogy megfelelő számú PC-t lehessen eladni.

A Compaq január 25-én, a 266PE, 300PE, 333 és 366 MHz-es mobil Pentium II processzor, a 266 és 300 MHz-es mobil Celeron processzor bejelentése napján kibocsátotta az új processzorokon alapuló Armada notebookokat. A sajtó jelenlévő képviselőinek bemutatták az egyik 366 MHz-es Pentium II processzor alapú Armada notebookot, amelyet 14,1 hüvelykes LCD TFT aktív mátrix képernyővel kombináltak.

A Compaq a legkisebb – palmtop, subnotebook – masinák területén is előretört. A piac meghódítására az elkövetkező hónapokban számos, ebbe a kategóriába tartozó termékkel is piacra lépnek. Ezek a kis gépek a Microsoft CE 3.0 operációs rendszert használják, RISC processzorokat és színes képernyőket tartalmaznak.

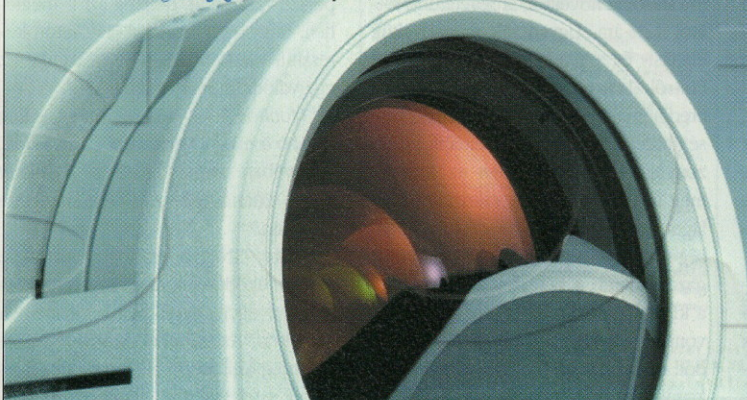
## Sikeres első év

Első évét zárta a KFKI Számítástechnikai Csoporthoz tartozó három, informatikai alkalmazásokat kínáló cég összeolvadásával született KFKI Isys Informatikai Kft. A szervezeti átalakulással járó gondok leküzdése után – az előzetes adatok szerint – 35 százalékkal növelték a jogelőd cégek 1997-es összesített árbevételét, ami 1998-ban 3 milliárd forintot meghaladó árbevételt jelentett. Munkatársaik 90 százaléka felsőfokú végzettségű, számuk az elmúlt év során 90-nel nőtt. Így jelenleg a cég 250 embert foglalkoztat, akik továbbképzéséről cégen belül – szakmai, vezetői ismeretek bővítésére kidolgozott oktatási program keretében – gondoskodnak. Ugyancsak az első év eredménye az összetett informatikai rendszerek tervezése, fejlesztése és bevezetése terén szerzett ISO 9001 tanúsítvány.

SAP Bevezetési Tanácsadás csapatuk az SAP-nek a KFKI Számítástechnikai Csoport cégeinél történő bevezetésével referenciaértékű munkát végez, míg az ügyfelek felé többek között az SAP rendszerek funkcionalitását bővítő megoldásokat kínál.

Új termékek és technológiák is megjelentek tavaly a cég kínálatában. Ilyenek például azok az SAP R/3 és a különféle webes alkalmazások, valamint a 2000. év informatikai feladatainak területén alkalmazott teszteszközök, amelyeket jelenleg a Budapest Bankban és a Pannon GSM-nél folyó munkáik során is alkalmaznak.

**Floppyland** FloppyLand Kft.  
1056 Budapest, Váci u. 84. Telefon: 318-2651, Fax: 266-8971



**SONY VPL-SC50/XC50**



Csak 3,7 kg

VGA-tól SXGA-ig

Hatalmas fényerő

...az utazó projektor

# A Ciscónál minden az Interneten zajlik

KOVÁCS GYÖZŐ

James Richardson, a Cisco első elnöke és európai területi elnöke az elmúlt héten Budapesten járt, és megbeszélést folytatott a kormányzat (MeH, KHVM), valamint a Matáv, a Magyar Posta és a PanTel képviselőivel.

A Cisco második emberétől megtudtuk, hogy a január végén zárult üzleti negyedévt 40 százalékos növekedéssel zárta a Cisco az elmúlt üzleti év hasonló időszakához képest. A nettó eladások elérték a 2,83 milliárd dollárt, a tiszta nyereség pedig 606 millió dollárra rúg (+33%). A tárgydíszak alatt a Cisco négy céget (Summa Four, Clarity Wireless, Selsius Systems és Pipelinks) vásárolt fel, összesen 537 millió dollárért. Az eszközök területén a cég piacvezetőként folytatta a LAN-kapcsolók eladását, miközben egyre jobban növelte end-to-end megoldásainak elfogadottságát. A Cisco nagyon sokat fordít a fejlesztésre, a január 23-án befejeződött félévben a belső R+D ráfordítások értéke 684 millió dollár volt, míg az előző periódus hasonló időszakában „csak” 463 millió dollár. A külső R+D költség ennek cca. háromszorosára volt tehető.

Hallva ezeket a számokat, némi megrökönyödéssel kérdeztük James Richardstont, nincs-e túlzás bennük, hiszen a fejlesztésre fordított összegeket akár egyes országok költségvetése is megirigyelhetné, a növekedés üteme pedig óriási.

James Richardson: – Semmi túlzás nincs a számokban, nem csak mi, hanem legfőbb hordozórakétánk, az Internet is elképesztő ütemben, minden eddigi technológiánál gyorsabban fejlődik. Például az Internet-felhasználók száma 4 év alatt nőtt 50 millióra (ha a rádiókészülékek számát nézzük, ekkora felhasználói szám eléréséhez 12 évre volt szükség, a tv-készülékeknél pedig 14 évre), s ez bizony hihetetlen fejlődési ütem. Ma az Internet további fejlődés előtt áll, mivel nagyon rövid időn belül az Internet lesz az uralkodó telekommunikációs rendszer az egész világon. Mindenki ezt fogja használni még a napi kommunikációban is, ami teljes egészében meg fogja változtatni a mai Internet-használatot és ezzel együtt az egész gazdaságot. A Cisco a példa erre az új típusú gazdaságra: nem tudnánk kézből tartani rohamosan fejlődő, „csak” 16 000 fős nemzetközi vállalatunkat, ha nem vezetünk volna be a globális internetes kommunikációt és még nagyon sokféle internetes gazdasági tevékenységet. Hasonló nagyságrendű vállalatok sokkal több emberrel dolgoz-

nak, ezért a mi egy emberre jutó eredményeink – éppen az Internet használata miatt – egyedülállóak az információtechnológiában. Nálunk legalább háromszor nagyobb teljesítményt állít elő egy ember, mint bármelyik más vállalatnál.

Monitor: – Ez egy kicsit nehezen hihető, hiszen köztudomásúan a nagy szoftvervállalatok vezetnek e téren.



Budafoki Róbert, James Richardson és Majsai Gábor

J. R.: – Pedig úgy van, ahogyan mondtam. Lehet, hogy a Microsofttal összehasonlítva nem háromszoros az egy emberre jutó teljesítmény, de biztosan magasabb. Mi leginkább telekommunikációs cégekkel és néhány IT-vállalattal végeztünk összehasonlítást, ott biztosan áll a háromszor nagyobb produktivitás. Az egy emberre jutó átlagos termelési érték 200–250 000 dollár/év, amit már nagyon jónak mondanak, s ez az érték nagyon sok vállalatnál csak 100 000 dollár. A Ciscónál a legmagasabb, több mint 600 000 dollár. Nagy termelési értékünk titka, hogy mindenki, aki a termelési és az értékesítési folyamatban részt vesz, össze van egymással kötve az Interneten keresztül. A Cisco-termékeket például 26 gyárban állítjuk elő, ebből 24 gyár az alvállalkozóké, akikkel szerződéses kapcsolatban állunk, s ezekkel az alvállalkozóinkkal is az Interneten tartjuk a kapcsolatot. Hasonló összeköttetésben vagyunk a vevőinkkel, így mára a Cisco a világ legnagyobb elektronikus kereskedője is. Jelenleg világviszonylatban az üzleteink 72%-a zajlik az Interneten. Ugyanez az arány Európában 80%. Ez a technológia rendkívül hatékonyra teszi kereskedelmünket, teljesen le tudtuk csökkenteni a raktározási kapacitásunkat. Természetesen a fizetést is elektro-

nikus úton bonyolítjuk, azaz kereskedelmi tevékenységünk teljes vertikumát elektronikus útra tereltük. Hasonlóképpen végezzük a felhasználói támogatást, a kérdések 70%-át már elektronikus úton kapjuk, és válaszoljuk meg. Valamennyi szoftver dokumentációjának szétosztását ugyancsak az Internetre helyeztük át, ezt eddig memóriachipek és CD-ROM-ok segítsé-

gével végeztük. Termékeink ismertetését, valamint az összes céginformációt multimédiás technikával web-oldalakra tettünk, amelyeket bárki felkereshet, és tájékozódhat mind rólunk, mind pedig a várható újdonságokról. Ugyancsak a weben keresztül tartjuk világméretű oktatási programjainkat, ami annyit jelent, hogy sokkal intenzívebben használjuk a Világhálót, mint a világ bármely más cége. Mindez azt eredményezte, hogy a Cisco az elmúlt évben 500 millió dollárt takarított meg ahhoz képest, mintha a hagyományos módszereket használta volna, ami önmagában is 20%-kal növelte a produktivitásunkat. Ezt a megtakarítást nem osztottuk ki a részvényesek között, inkább például az R+D ráfordításokat növeltük, árbevételünk 9%-áról 12%-ára. Ugyancsak megnöveltük eladási- és a marketingráfordításainkat (14-ről 16%-ra), ami tovább fokozta eredményességünket és versenyképességünket a piacon. A mi példánk azt bizonyítja, hogy a jövőben az Internet még inkább meg fogja változtatni a világot. Egyébként még egy fontos jelenség megfigyelhető a mai, főleg amerikai gazdaságban: a befektetők – beleértve a kisbefektetőket is – egyre inkább kivonják pénzüket a tradicionális cégekből, és inkább az Internet alapú vállalkozásokba fektetnek be.

Monitor: – Ez egy már ma is jól megfigyelhető befektetési trend?

J. R.: – Ez már sokkal több egy trendnél, ez már egy világos, új befektetési politika, amely a befektetéseket az elektronikus kereskedelem felé vonzza, hiszen az USA-ban már több olyan cég van, amelyik csak ily módon bonyolítja kiskereskedelmi forgalmát, már csak azért is, mert ezzel a bevétel a korábbinak sokszorosára növekedett. Ez persze magával hozta, hogy a finanszírozási technológia is nagyon nagy mértékben és nagyon gyorsan megváltozott. Hasonló változások kezdődnek mostanában Európában is, ahol az elektronikus kereskedelem kezd előretörni, de a befektetések elektronikus technológiája is nagyon gyorsan követni fogja az Egyesült Államokét. Még egy amerikai példát tudnék mondani: a könyvkiskereskedést. Ma a világ legnagyobb virtuális könyvkereskedése az Interneten van, amely – érdekes módon – olcsóbban adja a könyveket, mint amennyire a könyvesboltban meg tudom venni.

Monitor: – Valószínűleg nem kerül annyiba a szállítás és az adminisztráció, mint a hagyományos könyvesboltok esetében.

J. R.: – Nemcsak erről van szó. Tudni lehet, hogy a könyv nyereségi hányada nagyon alacsony, amit gyorsan el lehet veszteni. Ma a kiadók tulajdonképpen raktárra termelnek, ahonnan a könyvesboltokat ellátják könyvekkel. Virtuális könyvesbolt esetében nem kell raktárakat fenntartani, és könyvekben tárolni a könyvek előállítására fordított tőkét, ugyanis a könyvesbolt az egész világra szállít, így lehetőség van annyi könyvet előállítani, amennyire éppen szükség van. Az eladott könyvek utáni bevétel azonnal megjelenik a kiadónál. Ezért lesznek az Interneten eladott könyvek olcsóbbak, mint a hagyományos kereskedés esetében. Ez egy másik tipikus példa az Internet előnyeinek bemutatására. Hadd mondjak egy utolsó példát. Amerikában az E-BAY nevű cég elkezdte az Interneten keresztüli aukciókat. Ez megint óriási üzlet, ugyanis bárki licitálhat – akár a lakásában lévő számítógépén keresztül –, és persze vásárolhat, de még azt is megteheti, hogy az aukción, a Hálózatot keresztül, eladásra kínál fel valamit. Ez egy valódi internetes lehetőség.

Monitor: – A Cisco, amely eddig inkább a magyar piac iránt érdeklődött, a jövőben nem fogja-e a figyelmét hazai kutatás-fejlesztés eredményeire irányítani?

J. R.: – Nagyon is fogja, sőt efféle együttműködéseink már világszerte vannak; az egyik ilyen például Izraelben alakult ki. Azt azonban nagyon gondosan meg kell néznünk, hogy kikkel és minek a fejlesztésére állunk össze.

## Megállapodtak...

Csütörtökön került a kormány elé a 2000. év problémája kapcsán megoldandó feladatokat tartalmazó ún. Y2K Cselekvési Program, amely szerint a legfőbb teendő a központi közigazgatás Y2K-feladatainak megoldása és a nemzetgazdaságban a különböző rendszerek felkészítésének nyomán követése.

A kormányzati informatika 2000. évi kapcsolatos problémáinak megoldását koordináló Y2K Központi Operatív Bizottság elnöke, dr. Papp György tájékoztatása szerint az államigazgatás terén lépések történtek az Y2K-val kapcsolatban. Az EüM vezetésével és koordinálásával létrejött az Egészségügyi Projekt Bizottság; a távközlés területén a Matáv vezetésével működik a Távközlési Y2K Munkacsoport és Operatív Bizottság. A pénzügy területén néhány napja alakult meg az Y2K-munkacsoport, amelynek fő feladata az államháztartási, banki és számviteli rendszerek Y2K-problémamentesítése. A GM vezetésével létrejött az Y2K Energia Szektor Munkacsoport; a belügyi projekt keretében folynak a belügyi IT-rendszerek átállítási munkálatai. Védelem-igazgatási szinten az információs rendszer kiegészítő Y2K-elemekkel való ellátása megtörtént. Az Operatív Bizottság megkapta a Novell Magyarországtól a Novell-programtermékek Y2K-biztonsá tételének szerződését. Elkészültek a Novell javító CD-i, amelyek terjesztése a tárcák között megkezdődött.

Egy sokrétű üzleti konstrukció keretében a múlt héten megállapodott az MCI WorldCom az EDS-sel, hogy a világ második legnagyobb telekommunikációs cége kiadja alkalmazói programcsomagjainak fejlesztését, illetve a szoftverek karbantartását – minimálisan tízesztendő időszakra – az EDS-nek.

Az összességében 17 milliárd dolláros megállapodás persze jóval szővevényesebb ennél, hiszen tartalmaz fordított bémunkát is: az EDS hang- és adatkommunikációs szolgáltatásai mind átkerülnek az MCI WorldComhoz. Az EDS az üzlet részeként megvásárolja az MCI WorldCom ottawai rendszerházát, nagyjából annak éves forgalmát jelentő összegért (1,65 milliárd dollárért), s ezzel Kanadában az egyébként texasi EDS válik a legnagyobb szoftverfejlesztő vállalattá.

Az üzlet indoklásaként az MCI WorldCom képviselői elmondták, hogy rendszerházuk túl kicsi volt (azzal a csekélyke 1,7 milliárdos bevétellel – a szerk.) az olyan riválisokkal való versengéshez, mint az IBM vagy akár maga az EDS, ezért gyümölcsözőbbnek bizonyult lemondani róla. Az EDS részéről viszont a vásárlás csökkentheti a függőséget alapítójától, a General Motors-tól, amely ma is a cég legnagyobb ügyfele.

# Gyorsított lakossági banki ügyintézés

Web-felülettel ellátott banki front-office rendszert is bemutatott az idei Banktechnen az Icon. Az Inter-Európa Bankkal közösen fejlesztett s ott már működő rendszerről, a gyakorlat közben szerzett tapasztalatokról az IEB két szakembere, **Foltányi Tamás** ügyvezető igazgató és **Kálmán László** számolt be a kiállításon tartott sajtótájékoztatón.

Az IEB korábban kizárólag vállalati ügyfelekre korlátozta tevékenységét, amelyek kiszolgálásához optimálisnak bizonyult az IBM AS/400-ason futó MIDAS. Azonban – többek között a vállalatok és a magánszemélyek azonosítása közötti különbségek, valamint a kiszolgálás egyszerűsítése és gyorsítása érdekében – a lakossági üzletág beindításakor célszerűnek látszott létrehozni egy olyan külön ügyfélszolgálati rendszert, amelynek alkalmazásával az ügyfelet egy helyen, néhány perc alatt kiszolgálhatja az ügyintéző. Az IEB és az Icon közös fejlesztésének eredményeként létrejött megoldásnál a tranzakciókat továbbra is a bevált banki alkalmazás, az IEB esetében a MIDAS bonyolítja, de annak használata – a webes lekérdező és adatbeviteli felület segítségével – egyszerűbb, gyorsabb és áttekinthetőbb. A létrejövő egységes, központi ügyfél-törzsadatbázisban a vállalatok esetében megszokott adatok mellett új információk is tárolhatók, amelyekre alapozva az ügyintézői munkát támogató új szolgáltatások valósíthatók meg. A rendszer ugyan nem zárja ki adatbevitelt, illetve lekérdezőskor az emberi tévedésből fakadó hibát, de segítségével egyértelműen azonosítható, ki végezte el az adatfelvételt

vagy módosítást, így megállapítható a felelősség, ami nem keltett egyértelmű tetszést az ügyintézők között – mondta Kálmán László.

Három – ügyfélkezelési, számlakezelési és biztonsági – modulból áll a rendszer. Az első feladata értelem szerűen az ügyfél azonosítása, az új ügyfelek adatainak rögzítése, illetve a meglévők adatainak módosítása, valamint ezek automatikus bevitelle az integrált banki rendszerbe, és az ügyfél-adatok, a függő ügyek és a tranzakciók lekérdezése. A számlakezelési modul végzi többek között az új számlanyitáshoz szükséges adatok rögzítését és azok automatikus betöltését az integrált rendszerbe, a számlaszerződések körüli teendőket és a számlák státusának lekérdezését. A fenti két modul egyes funkcióihoz való hozzáférés, valamint az adatbeviteli, módosítási és lekérdezői képernyők mező szintű jogosultságának ellenőrzése a biztonsági modul dolga, és ez végzi az ügyintézők fiókokhoz rendelését, fiók- és ügyintéző-szinten a jogosultságok finomhangolását, illetve az adatváltoztatások ügyintézőkhöz és fiókokhoz kötését is. Mivel a korábbi állapotok archiválódnak, minden változás követhető, szükség esetén vizsgálható.

Első alkalommal az ügyfél rendszerbe léptetése mindössze 10 percet vesz igénybe, ezt követően a számlanyitások (lakossági ügyfelek esetében várhatóan maximum négy) ideje akár egy percre szűkülhet.

A rendszer az adatvédelmi, adatbiztonsági és archiválási igényeket a bankok esetében elvárt színvonalon elégíti ki.

## Mi mondjuk

A Novell Inc. és az ActivCard bejelentette terveit az első erős hitelesítendő hálózati biztonsági megoldás készítésére, amely egyesítendő az ActivCard intelligenskártya-technológiáját a Novell-címtárszolgáltatás (NDS) nyújtotta hálózati felügyeleti és biztonsági előnyökkel, valamint a Novell nagy teljesítményű internetes biztonsági felügyeleti csomagjával, a BorderManager Enterprise Edition 3-mal. Ez a címtár alapú megoldás az NDS-t használja az ActivCard beépített Corporate Wallet szolgáltatásain – többek között kényelmes, intelligens kártyákon és token-eszközökön – keresztül a felhasználók hálózati adataikhoz és erőforrásokhoz való hozzáféréséhez. A jelen pillanatban már béta-állapotban kipróbálható ActivCard/Novell-megoldás az egyik legfrissebb a Novell és a külső cégek technológiáit egyesítő, az NDS-t a mai bonyolult hálózatok felügyeletére használható sok száz új ajánlat közül.

Megjelent az első támogató csomag a NetWare 5-höz, amely további fejlesztéseket és eszközöket biztosít a felhasználóknak a Novell tiszta IP alapú NetWare 5 rendszerére való átálláshoz. A felhasználók már szeptember óta kihasználhatják a NetWare 5 nyújtotta teljesítményt, megbízhatóságot, skálázhatóságot és biztonságot. A NetWare 5 Support Pack 1 letölthető a [support.novell.com/misc/patlst.htm#nw5](http://support.novell.com/misc/patlst.htm#nw5) webről a címen. Szintén letölthető az új Accelerated Upgrade eszköz, amelynek kialakítása során – a felhasználói igények maximális figyelembevételével – a verziófrissítési költségek csökkentése és a 2000. évre való felkészülés lezárása előtti gyors átállás volt a fő szempont. Az Accelerated Upgrade eszköz segítségével most egy frissítés a hálózat sebességétől függően 4-10 perc alatt elvégezhető. ([www.novell.com](http://www.novell.com))

Március 31-éig akció áron kínálja a Novell a Kisvállalati NetWare 4.2 programcsomagot. Az 5 felhasználós teljes csomag 187 999 Ft-os, az 5 felhasználós upgrade csomag pedig 112 999 Ft-os nettó áron kapható a Novell viszonteladójánál.

# Novell®

### InternetEdu Pack Novell® Kisvállalati NetWare

AKCIÓ...AKCIÓ...AKCIÓ...AKCIÓ...

Igen sok oktatási intézmény jelezte igényét a Novell Internet Edu Pack csomagra, viszont sokaknak nem volt jogosultsága megvásárolni azt. Most a raktárkészlet erejéig a termék elérhető minden oktatási intézmény számára, beleértve a felsőoktatási, akadémiai intézményeket és a könyvtárakat is. A Salinet Tender során már jól ismert csomagot az IntranetWare, a GroupWise 5.2 és a BorderManager 50-50 felhasználós változatait alkotják.

**AKCIÓS ÁR:**  
98.000,-Ft + ÁFA

A konstrukció magas színvonalú, kiemelkedően kedvező áron ajánlat, mely maximálisan megfelel az iskolák igényeinek. Ezt bizonyítja, hogy az Internet Education Pack-et az elmúlt évben több mint 1100 iskola választotta informatikai rendszerének alapjává.



VAR COMPUTER

üzlet nyitvatartás H-P 8.30-18.00

E-mail: [var@var.hu](mailto:var@var.hu) Web: [www.var.hu](http://www.var.hu)

1149 Budapest Fogarasi út 11/a; Tel: 22-22-827; Fax: 36-32-781

AKCIÓ...AKCIÓ...AKCIÓ...AKCIÓ...

A Kisvállalati NetWare kevesebb mint 50 perc alatt telepíthető. A szerver bekapcsolása után minden teendő elvégzőz a telepítőprogram, nemcsak a hálózatot, hanem a GroupWise rendszert is üzembe állítja. A QuickStart és a NEAT programok segítségével egyszerűen felvehetőek lépésenkénti magyarázatokkal támogatva a felhasználók, csoportok, alkalmazások, nyomtatók.

**AKCIÓS ÁR:**  
113.000,-Ft + ÁFA

- NetWare 4.2, 5 felhasználó
- GroupWise 5.2, 5 felhasználó
- BorderManager Fastcache Server
- Tobit FaxWare
- McAfee NetShield és VirusScan
- Oracle8

# FAXCHANGE

A kis- és nagyvállalkozásoknak egyaránt ideális megoldás

Teljes integrálódás a meglévő levelezési rendszerbe

Exchange alapokon működő faxszerver

Egyéni beállítások végtelensége

Az év terméke 1998-ban

2000. év kompatibilis

**MEGBÍZHATÓ TERMÉK - ALACSONY ÁR!**



Együtt a csúcson

**Keresse  
viszonteladóinknál!**



Számalk Rt. Disztribúció Tel.: 203-0306 Fax: 203-0367  
1115 Budapest, Etele út 68. <http://distrib.szamalk.hu>

## Ne becsülje alul a terminálemuláció súlyát!

### Magyar nyelvű **TinyTERM** terminálemulációs termékcsalád

- multi-session
- tanítható script nyelv
- VT320, ANSI, IBM, WYSE60, TN5250 stb. emuláció
- hálózat, soros vonal és modem támogatás
- az összes Windows és DOS támogatása
- TCP/IP stack DOS és Windows 3.x platformokra
- 16 és 32 bites alkalmazások (FTP, LPR, LPD)
- NFS kliens és szerver

Kiváló együttműködés a Progress, Informix,  
Oracle, Sybase rendszerekkel!

Honlapunkról a 30 napos próba verzió ingyenesen letölthető, vagy CD-n is igényelhető!



**Areco Systems Kft.**

1119 Budapest, Fehérvári út 83.  
Tel: 204-3020, Fax: 204-3019  
E-mail: [info@areco.hu](mailto:info@areco.hu), Honlap: [www.areco.hu](http://www.areco.hu)

## A legkisebb telefon és PC

A kaliforniai Demo '99 kiállításon mutatták be legújabb mobiltelefonjaikat a világ legnagyobb telekommunikációs cégei. A japán távközlési óriás, a Nippon Telegraph and Telecommunications (NTT) cég kutató-fejlesztő részlege, az NTT Labs a világ legkisebb hordozható telefonjával jelentkezett, amelyet olyan kis méretű házba építettek, hogy a szerkezet a karórához hasonlóan csuklóra erősíthető.

A telefon az NTT Personal HandypHONE System (PHS) megoldását használja, amely ma már széles körben elterjedt Japánban. A PHS-cellák viszonylag kis területűek, ezért a telefonok kevés energiát használnak; a kisméretű akkumulátorok jelentős szerepet játszottak a külső méretek csökkentésében. A PHS alapú eszközök mobiltelefonként és otthoni vezeték nélküli telefonként egyaránt használhatók, a hangvitel mellett faxok és képek továbbítá-

sára is alkalmasak. Az NTT Labs ezeket az eszközöket az AirWave rendszer részeként mutatta be – ez az eljárás lehetővé teszi, hogy a cellafonok huzal nélküli modemként is funkcionáljanak.

Ugyanebben az időben, Tokióban a Seiko Instruments jelentette be, hogy Japánban június 10-én kezdi meg a „Ruputer” elnevezésű PC-k szállítását, amelyek szintén a karórához hasonlóan csatlakoztathatók a csuklóra. Az új eszközbe asztali PC-ből információk – szöveg és kép – tölthetők át. A miniatűr PC egy 16 bites mikroprocesszort és 128 kB SDRAM-memóriát tartalmaz, a kis masina játékprogramok futtatására is alkalmas, s az adatok cseréjére a beépített infraport szolgál. Nyáron két modellt dobnak egy időben piacra, az egyik 284, a másik 359 dollárért vásárolható majd meg. A cég szóvivője elmondta, hogy az első évben 100 000 karóra-PC eladására számítanak.



## Archiválás SQL7-tel

A Microsoft február 17-ei SQL-szemináriumán, a Vigadóban a Hypermedia Systems (HMS) már alkalmazást is bemutatott a most forgalomba kerülő SQL Server 7.0-s verzióra: az érdeklődők megismerkedhettek az ArchiWare dokumentumkezelő, iktató és archiváló rendszer SQL7-et kihasználó új tulajdonságaival, egy webes felületű, teljes szövegű keresővel ellátott archiváló rendszerrel, valamint mobilgépes rendszer építésével (adatreplicációval).

A Hypermedia Systems fejlesztői csapata a kezdetektől nyomon követte az SQL Server 7.0 fejlesztését, és már 1998 tavaszán megkezdte a technológia alkalmazását. Ennek köszönhetően a szerver hivatalos bemutatásával egy időben, 1999 februárjában a HMS az SQL Server 7.0 lehetőségeit kiaknázó megoldásokkal jelenhetett meg az érdeklődő szakmai közönség előtt.

### AHOL A 2D és a 3D tervezés

EGYMÁST KÖLCSÖNÖSEN TÁMOGATJA

A világon 100 000-nél többen használják már a Mechanical Desktop szoftvert.

Ők azok, akik a megszokott 2D-s AutoCAD-környezetüket nem akarták elfelejteni, de ennél jóval többre vágytak. A Mechanical Desktop a 2D és 3D tervezési eszközkészletet egyetlen rendszerbe foglalja, ahol a síkból a térbe, vagy a térből a síkba olyan szabadon szárnyalhatunk, mint a madár... mindezt a kétirányú asszociativitás totális biztosításával.

Mindezeken túl szoftverfejlesztő MAI-partnerek sokasága kínál speciális alkalmazásokat

- tervezés-automatizáláshoz
- végeelem-analízishoz
- NC programozáshoz
- lemezgmunkáláshoz

FABICAD Számítástechnikai Kereskedelmi és Szolgáltató Kft.



1148 Budapest, Fogarasi út 10-14. • Tel.: 467-2850, 467-2851,  
Fax: 467-2865, 383-2025 • E-mail: [mail@fabicad.hu](mailto:mail@fabicad.hu), <http://www.fabicad.hu>





# A Tulip másodvirágzása

LGUTTRAY@PRIM.HU

Egyáltalán nem próbálták kikerülni a holland Tulip Computers két évvel ezelőtti „hervadságának” tényét a cég képviselői, amikor február 11-én délelőtt a Hotel Intercontinentalban sajtótájékoztatót tartottak, sőt részletes adatokkal szolgáltak az akkori gondok megoldásának technikájáról. Mint elmondták, az 1997-ben szirmai hullató Tulip helyzete mára stabilizálódott, idei terveikben 4 százalékos forgalomnövekedés szerepel, amit elsősorban az európai professzionális felhasználók igényeinek kielégítésével és az elektronikus kereskedelem erőteljes bővítésével kívánnak elérni. *Deák Gábor,*



a Tulip magyarországi disztribúcióját ellátó Kerorg kft. ügyvezető igazgatója ehhez kapcsolódva ismertette cége tavalyi eredményeit is.

A másodvirágzását élő Tulip Computers újjászülése annak köszönhető, hogy 1998-ban újjászervezési megállapodást írtak alá a Royal Begemann Group-pal (RBG), és szerződést kötöttek az Ingram Micro Frameworkszszel. A tavalyi év első felében 38 millió holland guldenes bevétel érte el, idei forgalmukat 4 százalékkal tervezik növelni. Új stratégiájukban főként az európai professzionális felhasználói piacra koncentrálnak (elemzésük szerint a teljes európai piac 75 százalékát teszik ki a professzionális alkalmazásra szánt gépek, e szegmens növekedését 15 százalékosra jósolják). A megcélzott területek között az államigazgatás, a professzionális szolgáltatást végző nagyfelhasználók köre és az oktatás szerepel.

A holland számítógépgyártó a következő három évben bevételeinek 50 százalékát az elektronikus kereskedelem útján történő értékesítésből reméli, ennek elősegítésére még a CeBIT előtt új web-oldallal jelentkezik.

A magyarországi piaccal kapcsolatban elhangzott, hogy legfeljebb három disztribútorral kívánnak együttműködni, s különös figyelmet szentelnek a partnereik által nyújtott minőségi szervizszolgáltatásoknak.

Az újra felfelé mutató ágba jutott cég

elemzéseik szerint 1997-ben a magyar számítógéppiac 4 százalékát mondhatta magáénak. Rövid távú elvárásaik közé tartozik, hogy 2002-re megközelítőleg 15 százalékos részesedést érjenek el partnereik segítségével.

(A Tulip vitalitását egyébként az is bizonyítja, hogy képviselői a budapesti prezentációra annak ellenére pontosan érkeztek, hogy a februári hórengeteg kis híján megakadályozta bemutatkozásukat: múlt hét szerdán este nem Ferihegyen, hanem Bécsben landolt gépük, ahonnan autóval csak hajnalban érkeztek meg.)

Deák Gábor, az 1989-ben alapított Kerorg kft. ügyvezetője elmondta, hogy a cég ismét forgalmának megduplázására készül, a tavalyi, közel egymilliárd forintos bevétel után az idei üzleti terveikben 1,8 milliárdos forgalmat céloztak meg. A Tulip számítógépeit 1995-ben vették fel palettájukra, ezek értékesítéséből 1997-ben 90 millió forintos bevételre tettek szert, a tavalyi esztendőben azonban a 30 millió forintot sem érte el az ebből származó forgalom. Idén 150 millió forintos bevételt szeretnének elérni a Tulip termékeinek értékesítéséből – terveik között legalább 800 számítógép eladása szerepel, de elképzelhetőnek tartják, hogy 1200 tulipánemből készült számítógép sikerül értékesíteniük.

Deák Gábor kiemelte, hogy a széles termékkála, a versenyképes ár, a szakmai támogatás mellett ma már rugalmas

áruellátást is biztosít a holland gyár; korábban éppen ez utóbbi tényező bizonytalansága okozta, hogy egyes hazai vásárlók elpártoltak az egyébként megbízhatónak tartott Tulip márkanévtől.

A Kerorg a cégre általánoságban jellemző hozzáadott értékekkel segíti a holland gyártó eladásait, a folyamatos információszolgáltatás mellett a tavaly nyáron birtokba vett új telephelyéről logisztikailag is kiváló szállítási feltételeket biztosít, és az Interneten elérhető aktuális ár- és termékinformációkkal támogatja a Tulip elektronikus kereskedelem terén kitűzött céljait. A részletekről a prezentációt követően a Kerorg Nadasdy utcai központjában tájékoztatták a cég viszonteladóit, akik megismerkedhettek a Tulip teljes termékkálájával.

## Hírmondó

Az 1999. január 31-én zárult teljes gazdasági évben a Tech Data Corporation – a világ második legnagyobb számítástechnikai disztribútora, az Európában vezető Computer 2000 többségi tulajdonosa – megközelítőleg 11,5 milliárd USD forgalmat valósított meg. Ez 63%-kal haladja meg a tavalyi 7,1 milliárd USD árbevételét. Eltekintve az akvizíció hatásától – mint ismeretes, a Tech Data 1998 júliusában vásárolt „bele” a C 2000-be – az eladás volumene ebben a költségvetési évben 17, 22, illetve 17% volt az USA-ban, Európában, illetve az egyéb piacokon. A vállalat az eredményét 125,5 és 127,5 millió USD között várja.

A Tech Data – Computer 2000 közszemre a következő, 1999. február 1-jével kezdődő évre megközelítőleg 16 milliárd USD forgalmat prognosztizál. Ezt az értéket az amerikai és egyes európai piacokon található igen erős versenyhelyzet és a nehezen megjósolható latin-amerikai gazdasági környezet figyelembevételével adták meg.

## A különbség

Programunkat vállalatok, intézmények ezrei használják. És értékelik szolgáltatásainkat. Jöjjön el, tekintse meg, kérje referenciáinkat!

**bér- és táppénz számfejtés • munkaügy  
humánpolitika • beléptetőrendszer**

☎ 266 2057 • [www.nexon.hu](http://www.nexon.hu)  
1051 Bp., Szt. István tér 2.

**NEXON**  
Számolnak velünk

# Szigorú orvosi előírások

A számítógépgyártók között jó nevet szerzett távol-keleti Acer PC-sorozatának két modelljét tanúsította orvosi célú felhasználásra.

Az AcerPower 4100 Medical és az AcerPower 8000 Medical az Acer F51 Medical elnevezésű folyadékkristályos képernyővel együtt megfelel az EN60601-1 európai szabványnak. Ez a szabvány az orvosi gyakorlatban és a kórházakban használt elektromos készülékek biztonságossága szempontjából határoz meg szigorú irányelveket. Mostantól orvosi készülékekbe csak olyan számítógépek építhetők be, amelyek elektromos biztonságosságuk vonatkozásában széles körű tesztelésen esnek át.

Mindkét orvosi PC-t speciális orvosi felhasználásra kialakított hálózati rész-szel szerelték fel, amely megfelel a VDE 0750 jelű szabványnak – amelyet a Német Villamosmérnökök Szövetsége dolgozott ki –, s ezzel az EN60601-1 szabványnak is, amely 0,5 milliampernél kevesebb levezetési áramot ír elő. Ez az előírás garantálja, hogy az orvos és a páciens, valamint a számítógéphez kapcsolt műszerek védve legyenek a veszélyes áramok ellen.

Orvosi területen a személyi számítógépeket a legkülönbözőbb célokra használják: röntgenkészülékek és számítomográfok vezérlésére, ultrahang-

gos videók feljegyzésére és az endoszkópiás képek digitális elemzésének támogatására. 1996 óta az International Electrotechnical Commission (IEC) IEC601-1 jelű egységes szabványa szabályozza világszerte az elektromos biztonságosság ellenőrzésének követelményeit. Ez a szabvány Európában az átmeneti határidő leteltével már 1998 júniusa óta EN60601-1 néven hatályban van, az USA-ban és Kanadában két, illetve

négy év múlva válik kötelezővé. Az új szabvány szerint először a számítógépgyártók és az orvosműszer-gyártók kötelesek készülékeiket az EN60601-1 szerint tanúsítani. Emellett az orvostechonikai cég azt is nyilatkozattal igazolja, hogy a két termék problémamentesen képes együttműködni egymással. Az orvosi műszer kézikönyvében feltüntetnek minden olyan számítógépet, amely kizárólagosan alkalmas az együttes használatra. Régebben ezen orvosi alkalmazási területeken minden országban különböző biztonsági előírások voltak érvényben. Azok a gyártók, akik elektromos készülékeiket tanúsítani kívánták, sok drága tesztet voltak kénytelenek elvégezteni.

Az Acer kötelezettségvállalása az orvosi területen azonban túlmegy termékei tanúsításán: emellett vezető orvostechonikai gyártókkal is együttműködik, mint például a Hitachi Medical Systemsszel az egymásra hangolt rendszerek fejlesztése területén. A cél az, hogy a gyakorlatban használható megoldások széles palettáját nyújtsák, ahol a személyi számítógép orvosi műszereket támogat, és azok alkalmazási lehetőségeit bővíti. Így például az Acer PC-n ultrahangos videofelveteleket lehet digitalizálni a framegrabber kártya segítségével, amivel további feldolgozás vagy az orvosi dokumentumokkal együtt hálózaton keresztüli továbbítás válik lehetővé. Az egész világra érvényes DICOM szabvány a földrészek közötti adatcserét is lehetővé teszi. A Hitachi Medical Systems cég, amely ultrahangos rendszereket gyárt, az európai PC-gyártók közül az Acer orvosi sorozatára adott ki elsőként tanúsítványt.

Az orvosi számítógépeket tesztes szerint 6,3 vagy 8 gigabájt méretű IDE-merevlemezekkel vagy SCSI-rendszerként 4,5 vagy 9 gigabájt méretű UltraWide-SCSI merevlemezekkel szállítják. A külső SCSI-csatlakozón így olyan kép-

alkotó orvosi műszereket is csatlakoztatunk, amelyek digitális úton viszik át az adatokat. Minden számítógéphez szériaként 40-szeres sebességű IDE-CD-ROM is tartozik. A CPU-k tekintetében a 350, 400 és 450 megahertzes Intel Pentium II processzorok közül választhatunk. Opcionális tartozék a framegrabber, amely videók digitalizálásához kapható, és amelyhez például orvosi endoszkóp is csatlakoztatható.

Az AcerPower 4100 nagyvonalú méretezésű asztali számítógép három PCI- és négy ISA-bővítőrészellel. Az AcerPower 8000 miditorony házban, öt PCI- és két ISA-bővítőhellyel kerül forgalomba. A LAN-csatlakozáshoz a gyár a vevő kérésére üvegszálal csatlakozású hálózati kártyát szállít.

A magas szintű grafikus teljesítményt az AGP grafikai rendszer biztosítja: míg az AcerPower 4100-ban egy négy megabájtos Ati Rage Pro grafikai chip található, az AcerPower 8000-ban a nyolc megabájtos grafikus memóriával rendelkező Ati Expert98 elnevezésű grafikai kártyát építi be a gyártó. A széleskörűen nagy memóriáigényű grafikai vizualizálásához az Acer opcióként az ELSA Synergy 8 MB csúcstechnológiájú grafikus kártyát ajánlja, amelyet különben csak az AcerPower CAD-Edition készülékben szállít szériatartozékként. Minden számítógéphez a szintén tanúsított Acer F51 Medical monitor tartozik, amely kiváló képminőséget és igen

jó, 300:1 kontrasztarányt biztosító 15 colos folyadékkristályos képernyő. Ez a lapos képernyő nem csak helytakarékos, hanem felépítése miatt az elektromágneses kisugárzása is különösen alacsony.

Az új Medical sorozat készülékei az 1999-es év elejétől kaphatóak, 350 megahertzes Intel Pentium II processzorral, 6,3 gigabájt merevlemezrel és 64 megabájt RAM-mal. Minden számítógép szériatartozéka a Windows NT 4.0. A Medical sorozathoz a garanciát három évre terjesztették ki, amely 1 év helyszíni szervizt és két év normál szervizt tartalmaz. Februártól a tanúsított számítógépek palettája az AcerAltos szervezettel bővül.

## Világelső WCDMA-hívás

A Nokia újabb állomáshoz érkezett a harmadik generációs mobiltelefon-technológia fejlesztésében, amikor közcélú kapcsolt távbeszélő-hálózatban a világon elsőként épített fel sikerrel WCDMA (széles sávú, osztott kódú, többszörös hozzáférésű) hívást. A teljes rendszeren felépülő hívásokat a Nokia kísérleti, finnországi hálózattól indították egy WCDMA-terminálról. WCDMA bázisállomás-alkalmazás és a közeli hálózathoz csatlakoztatott Nokia GSM mobiltelefon-központ segítségével bármely szokványos telefonkészülékkel megvalósíthatók a WCDMA-hívások. A Nokia célja, hogy 2001-ben a kereskedelmi WCDMA indulásakor az első gyártók között legyen a végberendezések és infrastruktúra-szállítók körében.

Az informatika információ-gyűjteménye:

[www.prim-online.com](http://www.prim-online.com)

**US LINE TRADE KFT.**  
1066 BP., TERÉZ KRT. 36.

**VAN EGY JÓ ÖTLETE,  
DE NEM TUDJA  
MEGVALÓSÍTANI?**

CÉGÜNK BEFEKTETNE  
INTERNETTEL FOGLALKOZÓ,  
VAGY AHHOZ KAPCSOLÓDÓ  
VÁLLALKOZÁSOKBA, AKÁR  
ÚJ CÉG ALAPÍTÁSÁVAL IS.

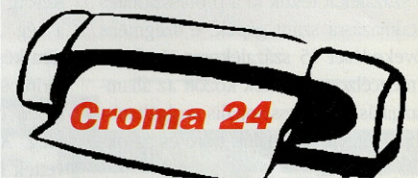
**AMIT BIZTOSÍTUNK:**

- Cégalapítást, könyvelést.
- Tőkéhez, illetve hitelhez jutást.
- Cégünk kapcsolatrendszerét.

**AMIT VÁRUNK:**

- A vállalkozás vagy ötlet rövid leírása.
- A (leendő) vállalkozás vezetőinek szakmai önéletrajza.

## ENCAD



↔ 61 cm széles ↔  
színes, tintasugaras  
**fotó - és  
plakát  
nyomtató**

**399 ezer Ft +ÁFA**  
Digit Számítástechnika

☎ (1) 224-5455, (1) 224-5457

**Az Informatika:**

**üzlet vagy szórakozás?**

**A PRIM Online:**

**munka és szabadidő egyben!**

## **A PRÍM Online az informatika információbázisa**

*A naponta többször frissülő PRÍM Online információi\*  
emellett, hogy felölelik az informatika minden területét (VGA  
Monitor, Hírek), kalauzolják az Interneten (Internet Kalauz,  
MaCi, Böngészők, Letöltés), és sokezer uticélt kínálnak  
a „b@rangoláshoz”. A prim-online segít eligazodni  
az informatikában, az Internet világában, a web-címek között,  
az online befektetések útvesztőjében, az üzleti információkban  
és mindenben, ami munkájával vagy hobbijával kapcsolatban  
az Interneten Önben felmerülhet. Prím: ügyis mint első...*

**[www.prim-online.com](http://www.prim-online.com)**

*Legyen ez az első lépés az online világban!*

*...és a többi már gyerekjáték...*

*\*Százvezres díj a legjobb hírért!*

**[www.prim-online.com](http://www.prim-online.com)**

# Hazai eredmények



HUNGA

KABELKO  
interests  
Kabelkom  
increased  
systems

Figures as of 6/30/98

## Cable

Homes Passed	470,804
Basic Subscribers	406,475
Basic Penetration	86.3 %
UIH Paid-In Ownership	79.3 %
UIH Equity in Basic Subscribers	322,335

Other serv  
Austria | B  
Republic |

Other UIH  
Latin Amer

## 2000-re nyereség?

A Monortel éves összegző beszámolója szerint az LTO területén a telefonvonalak száma 70 ezerre, a kábeltévé-előfizetők pedig 31 ezerre emelkedett. A B-ISDN szolgáltatást nyolcszázán veszik igénybe. A cég tavalyi nettó árbevétele 3,8 milliárd forint körül alakult, az 1999-es tervek szerint pedig 4,5 milliárd forintot várnak. Az 1998-as 440 millió forintos üzemi szintű veszteséget elkönyvelő társaság várhatóan 2000-re lesz nyereséges. A Monortel az egyik legkedvezőbb díjjal (1,60 Ft/perc + áfa) nyújt Internet-szolgáltatást.

A távközlési koncessziós LTO-k egyik legjobbjá, a monori primer körzetben működő Monortel Rt. tulajdonosa, a United International Holding Inc. érdeklődik a Jásztel Rt. koncessziós teleföntársaság megvásárlása iránt is.

## Magyar IBM-partner nagy üzlete

Az IBM Magyarország egyik hazai szoftveres partnere, a budapesti T-Logic Kft. megkezdte az IBM MQSeries platform-független, üzenetet sorba állító programcsö-

magjának telepítését a Dresdner Bank 30 európai országban megtalálható fiókjában.

## Megújult kutatói hálózat

Néhány nap óta élesben működik a hazai kutatók megújított adathálózata, a TEN-155 (korábban TEN-34), amelyet az EU ún. Quantum projektje keretében 16 európai ország kutatói hálózatának közös szervezte, a Dante főállalkozásával alakítottak ki. A hálózat 8 csomópontból áll, amelyek egyenként 155 Mbps-os SDH-magból és a hozzájuk kapcsolódó nyolc 34 Mbps-os SDH-kapcsolatból állnak. A dedikált transzatlanti hozzáférés sávszélessége 17 Mbps. A Quantum az Interneten kívül EU-projekt-feladatok kidolgozására ún. managed bandwidth szolgáltatást is fog nyújtani. A hálózat-hoz, amelynek magyar szakaszát a Matáv biztosítja, a kutatók hozzáférése a távközlési liberalizáció eredményeként a TEN-34 ár-színvonalán történik.

## AH Rt.: plusz 18%

18 százalékkal, 14,665 milliárd forintra nőtt az Antenna Hungária Rt. (AH Rt.) 1998. évi nettó értékesítési árbevétele, miközben mérleg szerinti eredménye az 1997. évihez képest 2%-kal több, 1,361 milliárd forint lett – derül ki a társaság most közzétett gyorsmérlegéből.

## Vasvári EDS

Ötvenmillió forintos beruházással Vasváron megnyílt az EDS Elektronikus Adatrendszerek Kft. ún. európai adatrögzítő és adatfeldolgozó központja, ahová más országokból telepítenek át EDS-szolgáltatásokat, illetve ahol új központosított szolgáltatásokat vezetnek be. A központ máris az Adam Opel AG számára végez adatellenőrzést, -feldolgozást és -archiválást, ám a jövőben az Opel rüsselsheimi központja mellett a bochumi, zaragozai és bécsi gyárainak is hasonló munkát fog végezni. A szolgáltatást az EDS magyar piaci partnereinek is felajánlják. Az EDS 2001-ig összesen 300 millió forintot kíván Vasváron beruházni.

## A bevétel duplázódott, de a költségek is nőttek

A 8,4 milliárd forint saját és 18,8 milliárd jegyzett tőkéjű Pannon GSM közvetlen értékesítési költségei tavaly elérték a 28,1 milliárd forintot, ami 207 százalékkal nagyobb az előző évinél, de 55 százalékkal nőttek a működési költségek is: 26,1 milliárdra rúgtak. A másik oldalon a cég 1997-hez képest 92 százalékkal nagyobb, összesen 63,213 milliárd forintos árbevételért ért el.

A gyorsmérleg összességében 854,9 millió forint veszteséget mutat ki, miközben a társaság üzleti tevékenységének eredménye lényegében azonos a tavalyival: 6,89 milliárd forint.

Magyar számítástechnikai folyóirat CD-melléklettel Ára: 648 Ft

XVII. évfolyam 3. szám 1999. március

# ÚJ ALAPLAP

A hónap témája:  
**ADATKÖZLEMÉNY**

- Linux és a FreeBSD Alternatíva
- Go!Zilla bevonulása Szoftverportéka
- PowerPoint vírusok Vírusörjárat
- Oberon, I. felvonás Programozástechnika
- Stílusok és pofonok Könyvespölc

**A CD-N:**  
StarOffice 5.0 Linuxra

## StarOffice 5.0 csak az Új Alaplap CD-mellékletén!

**Márciusban: Linuxra  
Áprilisban: Windowsra  
Májusban: OS/2-re**

**Az Új Alaplap ára 648 forint, egy éves előfizetése 6480 forint, vagyis 10 szám árértékű kap 12 számot!**

Előfizethető a kiadónál:  
Új Alaplap Kiadói Kft.  
1539 Budapest VI., Dózsa György út 84/b  
Telefon: 322-4417 Fax: 351-8015  
E-mail: alaplap@mail.datanet.hu

Az év menedzsere: Fodor István, az Ericsson Távközlési Kft. vezérigazgatója

# Nem kérdés, hogy megérte

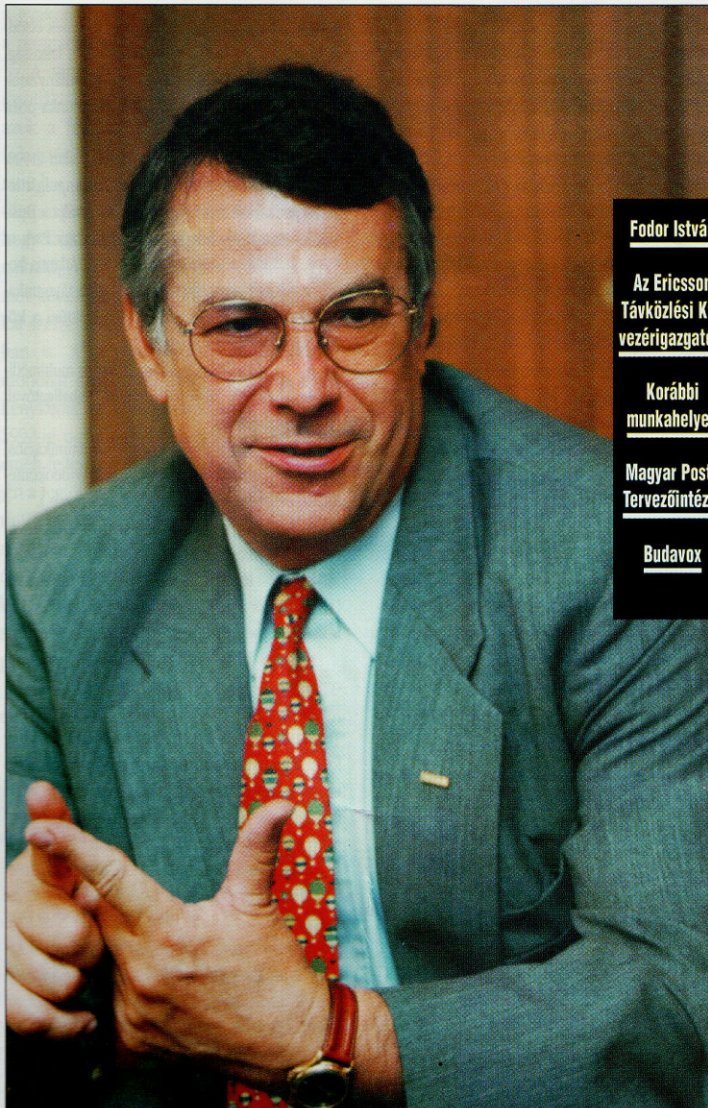
SZABÓ HÉDY

Az idén negyedik alkalommal hirdették meg Az Év Menedzsere pályázatot, amelyet most először nyert informatikai cég vezetője. Az elbírálás szempontjairól Lepsényi István, a Menedzserek Országos Szövetségének elnöke azt nyilatkozta, hogy „a díj odaítélésekor a zsűri kiemelten vizsgálta, hogy a jelöltek milyen mértékben és módon járultak hozzá az általuk irányított gazdasági szervezet működéséhez, és döntő módon figyelembe vette a pályázók vezetői képességeit, valamint társadalmi érzékenységét és emberi tulajdonságait.”

**Fodor István:** – Ez az elismerés – amely rendkívül nagy megtiszteltetés – nyolc év folyamatos munkájának eredménye, és nem lehetett volna elérni az a csapat nélkül, amely ma az Ericsson Magyarországot jelenti. Javárrészt a munkatársaimnak köszönhetem, hogy az eltelt évek minden fél napjára jutott valamilyen sikerélmény. Számomra az is annak számít, ha valaki jókedvűen köszön vissza, ha látom, hogy jól érzi magát a cégnél, s azt hiszem, helyesen becslöm meg az arányt, ha azt mondom, munkatársaim 90-95%-a jó érzéssel jön be dolgozni. Igaz, abban, hogy mindez ilyené formálódhatott, az is benne van, hogy az Ericsson Magyarországon amolyan zöldmezős beruházásként indult, a nulláról építettük fel a céget, s így módunkban állt kialakítani egy bizonyos ericssonos légkört, szellemet és erkölcsöt. Azt hiszem, hogy amit a legtöbbször emlegetek, és ami számomra hosszú távon a legfontosabb tulajdonság, az a tisztesség. Fontos, hogy okos, dinamikus és tehetséges szakemberek vegyenek körül, de még ennél is fontosabb, hogy makulátlanul tisztességesek legyenek. Az Ericsson Távközlési Kft.-nek több mint hatszáz dolgozója van, ennek több mint a fele 29 évesnél fiatalabb, s az összlétszám 62-63%-a egyetemi végzettséggel is rendelkezik. Azt hiszem, ez a titka annak, hogy a cégben megvan a változások kezelésének képessége, amire manapság, a klasszikus távközlés és az informatika egyre intenzívebb konvergenciájának idején nagy szükség van.

**Monitor:** – Az Önök tevékenysége rendkívül sokrétű...

**F. I.:** – Tulajdonképpen három különálló részre bontható a cég mű-



**Fodor István**

**Az Ericsson Távközlési Kft. vezérigazgatója**

**Korábbi munkahelyei:**

**Magyar Posta Tervezőintézet**

**Budavox**

kódése, ami nagyjából egyenlő arányú is. Az első a magyar infrastruktúra építése, amibe beletartozik a vezetékes távközlés mellett a mobil is, s amelynek méreteit nézve elmondhatjuk, hogy nincs hazánkban még egy cég, amelyik nagyobb mértékben venne részt ebben a munkában. A második terület már nemzetközi tevékenység, hiszen elmondhatjuk, hogy Törökországtól Lengyelorszáig, Tádzsikisztántól Bécsig mi tervezzük, kivitelezük és felügyeljük a Közép-Kelet-Európában megvalósuló összes Ericsson-projektet. A harmadik terület a kutatás-fejlesztés, ahol még nagyobb „hatáskörrel” tevékenykedhetünk, hiszen a kutatólaboratóriumunkban, fejlesztőosztályunkban dolgozó mérnökök teljes vertikumú felelős-

séggel tartoznak, fejlesztéseik – s itt elsősorban szoftverfejlesztésekre gondolok – a világ bármely részén létrejövő Ericsson-projektekbe beépülhetnek. Nagy öröm számunkra, hogy ezen a területen a fejlett technológiát birtokló multinacionális cég és a rendkívül tehetséges magyar mérnöki társadalom egyenrangú partnerként dolgozik együtt.

**Monitor:** – Már többször írtunk az Ericsson óbudai székhelyén működő „szoftvergárról”, a cég sikertörténetéről. Felmerül a kérdés, hogy mi a fejlődés következő lépése, nemsokára netán arról írhatunk, olvashatunk, hogy az Ericsson Távközlési Kft. Svédországban telepít telefonközpontot?

**F. I.:** – Higgye el, nem is annyira abszurd ez az elképzelés, mint amilyenek első hallásra tűnik...

## Javíthatatlan optimista

Aki ismeri, az tudja, aki futólag találkozik vele, az is saját bőrén érezheti, hogy az a bizakodás és érdelemgazdagság, ami Fodor Istvánból árad, a környezetére is hatással van. Mikor arról kérdeztük, hogy miből táplálkozik ez a töretlen optimizmus, azt válaszolta, nem lehet egy okot, csak a családot vagy a szakmai sikereket, a szakma és az emberek szeretetét, a hitet vagy a természet iránti rajongást említeni; talán mindez együttesen érvényesül, egészen a gyökerektől. Ötvenöt évvel ezelőtt, egy Szabolcs-Szatmár-Bereg megyei kis faluban született, édesapja falusi tanító volt. A Mátészalkán megszerzett érettségét a Budapesti Műszaki Egyetemen folytatott tanulmányok követték. Ezekre az évekre az aktív, versenyszerű sport is jellemző volt, a MAFC gerelyhajítói között küzdött az eredményekért, nap mint nap több órá edzéseken kínozza magát. Azt mondja, ezzel együtt nagyon szép és izgalmas évek voltak, amelyek állhatatosságra tanították. A diploma után a Magyar Posta Tervezőintézetében mikrohullámú rádiózással kezdett foglalkozni, majd megnősült, és éppen első kisbabájukat várták, amikor felkérték, hogy szakértőként Dél-Jemenben készítsen tanulmánytervet, hogy az ország ENSZ-segítségét kaphasson egy mikrohullámú rádióhálózat kiépítéséhez. Az ottaniak egy évet adtak a tanulmány elkészítésére, de Fodor Istvánnak nem volt ennyi ideje, három hónap alatt készítette el a tervet, mert haza akart érni gyermeke születésére. Akkoriban arrafelé háborús viszonyok közepette kellett terepfelméréseket végezni, arról nem is beszélve, hogy egy hónapja arra ment rá, hogy az ottani illetékesek álmait és a realitásokat összehangba hozza. Ezzel együtt a később ITU-segítséggel megvalósult hálózat teljes mértékben megegyezett az ő terveivel.

1975-től a Budavoxnál dolgozott, ennél a valójában külkereskedelmi cégnél kellett felállítania egy híradástechnikai részleget. Mint mondja, rengeteg tapasztalatot szerzett műszakiként a kereskedők kö-

zött, amit a későbbiekben az Ericssonnál is kamatoztatni tudott. Bár több külföldi kiküldetésre lett volna lehetősége, de mivel felesége pedagógus, és nehezen tudta volna itt hagyni középiskolás osztályát, csak egy valóban érdekes kihívásnak engedett: a nyolcvanas évek második felében négy esztendőn keresztül a kuvaiti projektek irányítójaként családostul, kutyástul kint élt.

1990-ben, éppen jókor érkezett haza: az első rendszerválasztó tenderen győzött az Ericsson, s lehetőség nyílt az Ericsson magyarországi vállalatának nulláról történő felépítésére. Ez éppen nyolc éve, 1991. február 1-jén történt. 1998-ban a cég – immár hatszáz fővel – 28 milliárd forintot forgalmat bonyolított.



**E-mail cím:**

**Istvan.Fodor@eth.ericsson.se**

# A távmunka helyzete Európában

Távmunkával kombinált nyaralásra invitál Kréta szigete

4. rész

WESSELÉNYI ANDREA ANDREA@PRIM.HU WWW.WESSELÉNYI.COM/TAVMUNKA.HTM, WWW.PRIM-ONLINE.COM

Az európai távmunka helyzetét bemutató sorozatunkban nem szerepelt Görögország, s a kihagyás nem volt véletlen. Európai összehasonlításban a távmunka itt még nem számottevő tényező, a munkaképes lakosság nem több mint 0,5%-át érinti, és egyelőre a görög lakosság általánosságban nem is motivált a távmunkavégzés irányába. Ennek oka elsősorban az otthoni számítógépek és az Internet kisebb mértékű elterjedése (míg Skandináviában 100 lakosból 15-nek van Internet-hozzáférése, Görögországban ez az arány 2% alatt van), valamint a mezőgazdaság dominanciája. Mint tudjuk, a potenciális távmunkások elsősorban a szolgáltatási-, azon belül is az információszektorban dolgozók közül kerülnek ki, ami Görögországban mindössze a munkaerő 22%-át teszi ki.

A görög gazdaság másik uralkodó szektora a turizmus, ami már sokkal inkább összekapcsolódik az információtechnológiával, így egyre szélesebb körben alkalmazza az információs társadalom kelleit, a hálózathoz kapcsolt számítógépektől a weben keresztül a különféle kommunikációs eszközökig. Érdekes példát találhatunk arra, hogyan kombinálja egy térség legerősebb húzóágazatának továbbfejlesztését a professzionális informatikai infrastruktúra kiépítésével egy olyan projekt keretében, melynek főszereplője a turizmus és a távmunka.

„Kréta szigete várja a távmunkásokat! Üdüljön és dolgozzon egyszerre a világ egyik legvonzóbb nyaralóhelyén! Meghosszabbított nyaralása alatt folytathatja munkáját egy minden igényt kielégítő távmunkakörnyezetben, kihasználva erre kialakított speciális létesítményeinket és információs szolgáltatásainkat” – összefoglalva ezt üzeni a világnak a Crete Resort Offices honlapja ([www.cto.gr](http://www.cto.gr)). Mégis igaz lenne? Korábbi cikkünkben, a távmunkásélet előnye között a mobilitást említve csak álmództunk arról a távmunkásról, aki a nyári hónapokat a tengerparton tölti, miközben nem szakad meg aktív kapcsolata a munkaadójával. Kréta szigetének idegenforgalmi és informatikai szervezetei, úgy tűnik, valóban komolyan gondolják ezt az elképzelést, hiszen a jövőbe mutató trendekre alapozva számítanak arra, hogy a távmunkások számának növekedésével egy újabb szegmenst célozhatnak meg a távmunkával összekötött hosszú nyaralás koncepciójával.

1998 novemberében a TemeTeN (Towards European Medical and Teleworking Network) multi-regionális projekt keretében Kréta szigetén egy kétéves kísérleti távmunkaprojekt zajlott. Az esemény része volt az European Telework Week ([www.etw.org](http://www.etw.org)) által szervezett és propagált, Európa 14 országában hol itt, hol ott megrendezésre

kerülő távmunkahetek láncolatának, melynek elsődleges célja a távmunka népszerűsítése, a lakosság, a munkaadók, munkavállalók, az önkormányzatok és a média figyelmének felkeltése a távmunka pozitív hatásai iránt.

A kréti promóciós távmunkahetek alatt (1998. nov. 1–18.) minden helyi és külföldi állampolgár lehetőséget kapott arra, hogy ingyen használja a Business Center of the Science and Technology Park of Crete, valamint a Candia, a Maris és az Atlantis hotellánchoz tartozó szállodákban kiépített távmunkahelyeket. A kiépített távmunka-infrastruktúra a következő elemeket tartalmazza:

- Hardver: Pentium II 266-os multimédiás számítógépek Ethernet-kártyával, fejhallgatóval, ISDN-csatlakozással.
- Szoftverplatform, kommunikációs, Internet és web alapú szolgáltatások (videokonferencia, elektronikus levél küldése SMS-re stb.).
- Egyéb eszközök: lézernyomtató, scanner, fax, CD-recorder stb.
- Irodabútor: minden távmunkairodában (16 m<sup>2</sup>) korszerű munkaasztal és ergonomikus irodaszék, irodaszerek.
- Több nyelven beszélő titkárnők, recepcióások.

„Még egy gemkapsot sem kell magával hoznia! Teáját és kávéját is megkaphatja az irodájában, vagy fogyaszthat a szálloda (business center) vendéglátó létesítményeiben, de ha tetszik, kényelmesen el lehet egy helyi tavernában is. Még egy komoly anyaggal rendelkező tudományos és műszaki könyvtár is a rendelkezésére áll, ahol a könyvek több mint 80%-a angol nyelvű” – olvashatjuk tovább a Crete Resort Offices ajánlatát, ahol megtalálunk minden fontos információt a távmunkával összekötött álmagyarul Krétán biztosított feltételeiről, vagy ha kérdésünk van, közvetlenül is felvehetjük a kapcsolatot az érdekelt partnerekkel.

A Telework Week projektet úgy időzítették, hogy egybeessen egy nemzetközi konferenciával,

tehát máris adott volt egy közönség, amely kipróbálhatta a business centerben és a luxus szállodákban kialakított szolgáltatásokat.

A kréti távmunkaprojekt támogatói között szerepelt a térség turisztikai hivatala, a Görög Kutatási és Technológiáért Alapítvány (FORTH), a sziget legnagyobb helyi Internet-szolgáltatója, a FORTHnet, valamint a Mitos konferenciaszervező cég. A felsorolás jól érzékelteti, hogy mely ágazatoknak, illetve szervezeteknek áll érdekében a koncepció sikeres megvalósítása. A projekt által megcélzott csoportok pedig a következők:

- turisták, akik szervezetenként nyaralásuk alatt esetenként „távdolgozni”
- külföldi látogatók, akik azt tervezik, hogy ideiglenesen vagy tartósan letelepszenek a szigeten, miközben folytatják saját munkájukat
- a régióban szervezett konferenciákra, találkozókra érkező szakemberek
- üzletemberek

Az idegenforgalomban érdekelt szervezetek mindig is preferálták az üzleti- és konferenciaturizmust mint az egyik legtöbbet költő réteget hozó utaztatási tevékenységet. Ennél jobban már csak a hosszú időre érkező vendégnek örül egy szálloda, és az összes vendéglátásból élő vállalkozó, így Kréta turizmusra alapozó gazdaságát tekintve az ottani lakosság is. A Crete Resort Offices honlapon közzétett, az érdeklődő közönség igényeit felmérni hivatott kérdőívben is felfedezhetjük azokat a puhatolózó kérdéseket, amelyek arra irányulnak, vajon az ideális távmunkakörnyezet ösztönöz-e bennünket a hosszabb nyaralásra.

A távmunkával kombinált nyaralás egyelőre csak a tehetősebb rétegek, tehát az igazán sikeres távmunkások számára lehet vonzó Krétán, hiszen a programba bevont szállodák mind a legfelső kategóriához tartoznak. Aki megteheti, biztosan könnyen elcsábítható egy ilyen ügyesen megcélzott ajánlattal, ami egyben nagyszerű példa a távmunka helyi lakosság érdekeit szolgáló, átgondolt fejlesztésére.



**EGLO LUX®**  
MAGYARORSZÁG KERESKEDELMİ  
KORLÁTOLT FELELŐSSÉGŰ TÁRSASÁG

Európa vezető lakásvilágítási termékeket gyártó  
és forgalmazó vállalata

**DUNAKESZI KÖZPONTJÁBA**

**RENDSZERSZERVEZŐT KERES.**

**Feladata:** számítógéprendszerünk üzemeltetése, fejlesztése, termelési és kereskedelmi tevékenységünk támogatása.

**Elvárásaink:** szakirányú végzettség, jó tájékozottság a hardverkonfigurációs lehetőségekről, Windows NT, Win 95, Novell-hálózat és Office-alkalmazások ismerete. *A németnyelv-tudás és az SAP-ismeret előnyt jelent.*

**Ajánlatunk:** szakmai fejlődési lehetőség.

Jelentkezését szakmai önéletrajzzal, a bizonyítványok másolatával, fényképpel, valamint a fizetési igény feltüntetésével az alábbi címre kérjük:

**EGLO LUX Kft.**

2120 Dunakeszi, Fő út 143/A.

**DELL®**

**MUNKATÁRSÁKAT KERESÜNK  
SZÁMÍTÓGÉP- ÉS RENDSZERÉRTÉKESÍTÉSI TERÜLETRE**

### Dell-termékmenedzser

- Feladat:** megrendelőkkel és beszállítókkal való kapcsolattartás, ajánlatok készítése, rendelések lebonyolítása stb.
- Elvárásaink:** igényes, pontos munkavégzés, dinamikus, önálló egyéniség, angolnyelv-tudás, felsőfokú végzettség; értékesítési gyakorlat előny
- Kínálunk:** versenyképes fix jövedelmet, kiemelkedő negyedéves prémiumokat, igényes munkakörülményeket

### Dell-üzletkötő

- Feladat:** leendő új megrendelőkkel való kapcsolatfelvétel, tárgyalások lebonyolítása, üzletkötés
- Elvárásaink:** felsőfokú végzettség, angolnyelv-tudás; értékesítési gyakorlat és kialakult ügyfélkör előny
- Kínálunk:** versenyképes fix jövedelmet, kiemelkedő forgalom utáni juttatást, igényes munkakörülményeket, szakmai támogatást

Önéletrajzokat várunk!

Kapcsolattartó: Németh János

**HUMANSOFT®**  
ELEKTRONIKA

HUMANSOFT Kft. ([www.humansoft.hu](http://www.humansoft.hu))  
E-mail: [dellinfo@humansoft.hu](mailto:dellinfo@humansoft.hu) • Tel.: 270-7600 • Fax: 270-7679

## Y2K: mentesítő járat

## Egyedülálló megoldás a piacon

GUTTRAY LÁSZLÓ

Tavaly a Comfairén jelentették be az Y2K-probléma elhárítására készített első hazai fejlesztésű szoftvert: akkor a Megoldás 2000 béta-változatát mutatták be. A Megatrend februártól többszörösen tesztelt, önálló terméként hozza forgalomba a programcsomagot, amely a Clipperben készített szoftverek forráskódjának automatikus előállítását követően elvégzi a szükséges korrekciókat. Aki egy kicsit is jártas a témában, azonnal észreveszi, hogy a „forráskód-visszafejtés” különleges szoftverképességnek számít ezen a területen.

Az utóbbi egy évben egyre több hibaelhárító eljárást kínálnak az Y2K-probléma megoldására szakosodott cégek; ezek többsége a vizsgált program futtatása közben vagy azután jelzi a hibásan értékelhető dátumokat, és a detektálást követően a szoftverek kézi korrekcióját teszi lehetővé. A Megatrend csomagja azonban egyedülálló képességeket mondhat magáénak, mivel a program szolgáltatásai között forráskód-visszafejtés és Y2K-hibamentesítő funkciók is találhatóak. A szoftver különlegessége éppen ez a két szolgáltatás – amit a konkurens termékek nem tudnak felmutatni.

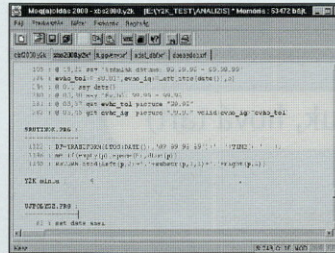
A Megoldás 2000-nek van egy harmadik

sajátossága is, nevezetesen az, hogy a hazai ügyviteli szoftverkulturát kiválóan ismerő és a gyakorlatban is alkalmazható cég hozta létre a programot.

A magyarországi Y2K-előrejelzések azt jósolják, hogy a legveszélyeztetettebbek azok a felhasználói területek, ahol egyedi fejlesztési (főként 1990 előtt készített) programokat használnak, amelyek többségét Clipper programozási nyelven írták. Logikus, hogy csak olyan cég képes igazán jól használni, Y2K-probléma ellen védő programot készíteni, amely korábban tapasztalatokat szerzett a clipperes programok megírásában is. A Megatrend komoly gyakorlatot mondhat magáénak e téren, 1986 óta tevékenykedik az ügyviteli szoftverek piacán, és 1992-ig ugyanúgy a Clippet választotta kiemelt fejlesztői platformnak, mint annak idején a legtöbb cég. (Egy 1998-as felmérés szerint egyébként a magyarországi ügyviteli rendszerek 60 százaléka Clipperben készült, további 20 százalékukat más xBase alapú környezetben fejlesztették, a fennmaradó részen osztoznak a Pascal, C vagy Cobol alapú programok.)

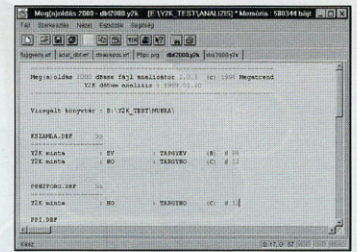
Elméletileg a 2000. év problémájának megelőzése nem jelenthet gondot egy jó

programozónak, hiszen csak elő kell vennie a program legutolsó verziójának forráskódját, a dokumentációt és a fordítóprogramot. Azonban a legtöbb esetben ezek már nem állnak rendelkezésre: nem található meg sem a forráskód, sem a programozó. Saját fejlesztésű rendszer esetén pedig hiába érhető el a forráskód, hatalmas munka lenne a program több ezer sorából rekonstruálni a logikai struktúrát, főként akkor, ha időközben más vette át a helyi fejlesztések irányítását. De ez utóbbi esetekben sem kell kidobni a többéves beruházást – legjobb lenne megfordítani a „programozási idő” kerekét, ha ez lehetséges volna. S éppen ezt teszi lehetővé a Megoldás 2000 a Reverse Engineering, azaz a „visszafelé tervezés” technológiájával.



A módszer lényege, hogy – programozási értelemben – hátrafelé haladunk az időben: visszafejtjük a logikai modellt, az adatstruktúrát, az adatáramlási diagramokat és a vezérlési struktúrákat, majd dokumentáljuk, és újraépítjük a rendszer tudásbázisát. Mindezen információ birtokában már elvégezhető a 2000. év problémájának vizsgálata és feloldása, hiszen minden információ rendelkezésre áll a módosítások elvégzéséhez. A korábban leírt „kézi vezérlés” módszer hetekben vagy hónapokban mérhető idejű munkájával szemben a Megoldás 2000 programcsomag automatikus visszafejtési eljárásának köszönhetően a művelet pár óra alatt elvégezhető.

A Megoldás 2000 az elemzési folyamat első lépéseként az élesben futó program bináris kódjából előállítja az eredetivel teljes mértékben azonos forráskódú állományt – éppen ez az, amiben nagy valószínűséggel egyedülálló a világon. A program az így előállított forráskódon elvégzi az Y2K-probléma



lokalizálását, támogatja a kódkorrekciót, valamint a Reverse Engineering módszerét felhasználva újrakódolja a rendszert.

A programcsomag így öt moduldal ér el a 2000. év problémájának megelőzését: a Hot System élesben futtatja a bináris állományból előállítja a struktúrát és dokumentált forráskódot. Az így megkapott Source (forráskód) után a Y2K Parser analízis program kezdi meg működését, ez a modul adatbázisszinten szűri ki a 2000. év szempontjából gyanús kódreszeket. Végül a már említett Reengineering modul dolgozik, amely a rendelkezésre álló forráskód alapján elkészíti a rendszer különböző absztrakciós szintjeinek megfelelő leírásokat, diagramokat, folyamatábrákat, sőt egy intelligens szövegszerkesztő segítségével támogatja a kódkorrekciót is.

A Megoldás 2000 programcsomag jelenlegi verziója a Clipper 87 és 5.x visszafordítását és elemzését támogatja, a kínálat azonban folyamatosan bővül: márciustól a FoxPro, a dBase, a Cobol, a Pascal és a C programnyelven készített programok vizsgálata és korrekciója végezhető el.

Az itthoni Y2K-projektek nagy többsége mértékadó becslések szerint a 24. órában fog indulni. Ilyen helyzetben egy magyar nyelvű felhasználói felülettel, kézikönyvvel, oktatással és segítségadással rendelkező termék és szolgáltatáscsomag megkönnyítheti a rendszerek felkészítését az ezredfordulóra. Ráadásul a megrendelő kockázata igen kicsi: ha a bevizsgált programok 2000-állóak, akkor a Megatrend szakemberei ingyen dolgoztak.

Tegyük hozzá, hogy a Megatrend kockázata is kicsi: a január végéig tesztelt száz programból csupán egy volt Y2K-kompatibilis.

## A Megoldás 2000 moduljai:

## Clipper-decompiler modul

A modul feladata előállítani a bináris (.exe) formátumú futtatható állományból az eredeti (.prg) forráskódot. A modul az eredeti változó-, függvény- és eljárásneveket „hozza vissza”, így az előállított forráskód alkalmas a módosításra. A forráskódon és az alkalmazott fordítási opciókon kívül a használt könyvtárakat (.lib), valamint a beszerkesztett C és Assembly nyelvű rutinokat is listázza. A programmodul támogatja a legtöbb ismert szerkesztőprogram által generált végrehajtható kód (.exe) struktúraanalízisét is.

## Y2K-detektáló modul

A már rendelkezésre álló forráskódon és az általa kezelt adatbázisokon végzi el a 2000. év probléma analízisét. Kiszűri a hibás dátumformátumok alkalmazását a forrásprogramban és a kapcsolódó összes adatbázisban. Az alkalmazás minden tipikus keresési mintát tartalmaz, de ezek köre a felhasználó által tetszőlegesen bővíthető.

## Reverse Engineering modul

A modul feladata „visszafejteni” azt a tudást, amit a rendszert megálmodó rendszerszerző és a kódot létrehozó programozó beépített az alkalmazásba. A visszanyert tudásbázis alkalmas a már régen feledésbe merült rendszer struktúrájának továbbgondolására, bővítésére, a szükséges korrekciók elvégzésére, illetve egy új rendszerrel szemben támasztott igénylista azonnali összeállítására. A modul által generált állományokat a beépített szövegszerkesztő inputként használja fel. A modul újrakódolja és újrastrukturálja a forráskódot, egységes alakra hozza a különböző forráskódú modulokat.

## Y2K-hibakorrigáló modul

A javítómodul esetében a platformfüggetlenséget a Java nyelvű alkalmazás biztosítja. Ezáltal bármely platformon, ahol létezik Java Virtuális Gép, a kódkorrekció ezzel az intelligens, célorientált szövegszerkesztővel elvégezhető. A modul felhasználja a Reverse Engineering modul által generált keresztreferencia-állományokat, valamint a hibadetektáló modul találati listáját. Az Y2K-probléma javításához szükséges programozói munkát a mérések szerint e modul alkalmazása a hagyományos módszerekkel végzett korrekció időszükségletének századára csökkenti.

## Megoldás 2000

2000. év analízis és hibamentesítő Clipper programokhoz

- A futtatható (.exe) állományokból előállítja a forráskódot
- A forráskódon és a kapcsolódó adatbázisokon (.dbf) elvégzi a 2000. analízist
- Rámutat a hibás programsorokra, és lehetőséget biztosít a korrekció
- Dokumentálja a rendszer logikai- és adatstruktúráját

További szolgáltatások:

- Hardver- és hálózati elemek ellenőrzése
- Hálózati- és Desktop operációs rendszerek ellenőrzése

Ha tesztjeink során az ön alkalmazása hibamentesnek bizonyul, a bevizsgálás ingyenes.



MEGATREND

1082 Budapest, Üllői út 52/b, Tel.: 459-3325

Vállalati Információs Rendszerek e-mail: y2k@megatrend.hu, Web: www.megatrend.hu/y2k



Berlin?

Beijing?

Bimini?

Barstow?

(Nem tudhatjuk, hová tart)

De tudjuk, miképp működik.

Úton vannak. Levegőben vannak. Kiejthetetlen nevű helyeken fordulnak meg. De ha 3Com® Megahertz® PC

## 3Com Megahertz

kártyát használnak, akkor biztosak lehetünk afelől, hogy utazó kollégáink bárhol, bármikor képesek a kapcsolódásra.

Akár LAN-on, WAN-on, ISDN-en vagy GSM-en használják, a 3Com Megahertz PC-kártyáknál nincs megbízhatóbb. A vonalhibák ellensúlyozásáról, így a jobb teljesítményről a kártyába épített saját vonalvizsgáló (Exclusive Line Probing) technológiánk gondoskodik; és az egyedülálló XJACK® csatlakozónak köszönhetően az utazónak nincs szüksége saját kábelre, amelyet könnyen elveszíthet, amelyet cipelniye vagy pótolnia kell.



### 3Com Megahertz PC Cards

- ✓ Exclusive Line Probing technológia
- ✓ Egyedülálló XJACK® csatlakozó
- ✓ Gyors, 56K\* sebességű kapcsolódás szabványos telefonvonalon
- ✓ Garantált kompatibilitás az ipari szabványokkal

Többet is megtudhat a 3Com Megahertz termékeiről és szolgáltatásairól, ha meglátogatja honlapunkat a <http://www.3com.com> címen.

\*Fogadás 56 Kbps, küldés 31,2 Kbps sebességig. A letöltés során a felhasználó a változó vonalminőség miatt kisebbnek is érezheti a sebességet. Kompatibilis analóg telefonvonalra és kiszolgáló berendezésre van szükség. Részletek a [www.3com.com/56k](http://www.3com.com/56k) címen olvashatók. ©1998 3Com Corporation vagy leányvállalatai. Minden jog fenntartva. A 3Com, a 3Com embléma és az XJACK a 3Com Corporation bejegyzett védjegyei, a More Connected és az Exclusive Line Probing technológia a 3Com Corporation védjegyei.