

MONITOR

INFORMÁCIÓ

TECHNOLÓGIÁ

IX. ÉVFOLYAM, 26. SZÁM

1999. JÚNIUS 25.

Árjelölő	LISTA ÁR	5db	10db
AMPTRON BX TDD PII 100MHz	12.740 Ft	12.250 Ft	11.800 Ft
AMPTRON TX TDD PII	9.050 Ft	8.530 Ft	8.370 Ft
INTEL 266 CELERON CPU	9.000 Ft		
INTEL 333 CELERON CPU	9.940 Ft	15.710 Ft	15.020 Ft
20 T10 RAM 3év garancia	6.050 Ft	5.590 Ft	5.790 Ft
64T100 RAM 3 év garancia	11.440 Ft		
21 GB SAMSUNG HDD	16.300 Ft	10.610 Ft	10.830 Ft
4.3 GB SAMSUNG HDD	22.700 Ft		
14" LCDM	24.700 Ft	23.350 Ft	22.900 Ft
15" LCDM OSD	31.350 Ft	29.940 Ft	29.070 Ft
17" LCDM OSD	51.280 Ft	48.470 Ft	47.540 Ft
MINITORNY HÁZ	3.710 Ft	3.500 Ft	3.440 Ft
CANON 1000 TINTASZARAS NYOMTATÓ	22.440 Ft	20.810 Ft	21.220 Ft
PRINCO BROTÓ CD	225 Ft	200 Ft	215 Ft
S3 VIRGE GX2 TV OUT	4.900 Ft		

AMPTRON, INTEL, CANON, HP, GOLDSTAR, PANASONIC, MICROSOFT
 TERMEKEK, HED-K, MEMÓRIÁK, CPU-K, KÉLÉKES TELJES SKALÁRA A
 LEGJOBB ÁRÁKON A LEGNAGYOBBAKNAK IS!!!!
 Budapest X. Domszki u. 1/b tel: 43-03-94 FAX: 264-85-49 EMAIL: hanc@izi.hu

Online websziteink: www.izi.hu

ÁBLAKOK

Közel százmillióra prognosztizálják azon felhasználók számát, akik egy-évtől belül használnák majd az **Ericsson Bluetooth** (kék fog) elnevezésű, a mobilkészüléket összekötő kábelek kiváltására kidolgozott adatátviteli technológiát – hangzott el a múlt héten az Ericsson Magyarország sajtótájékoztatóján. Hogy milyen is ez a kék fog, arról a **4. oldalon** közzétett beszámolóinkból tájékozódhatnak olvasónk.

Úgy tűnik, a szomszédok kertje is zöld, ami, ha nem vagyunk irigyek, azért nem annyira rossz hír, hiszen benne foglaltatik, hogy a miénk is az. Ez derül ki a második alkalommal rendezett, a **kelet-európai informáciotechnológiai piac** helyzetét elemző konferencián, amiről az **5. oldalon** számolunk be.

A nyári szabadságok előtt még nehezebb elcsipni a hazai esztencsedzsereket egy hosszabb-rövidebb interjúra. Gyurós Tibort mégis sikerült, így az **IVSZ elnökétől első kézből** szereztünk információt, hogy miként is áll az Informatikai Vállalkozások Szövetségének „szénája”. Az interjú a **7. oldalon** olvasható.

Arról, hogy a távmunka miért előnyös a munkavállalónak, már sokat olvastunk, de ha nem tettük volna, akkor is kézenfekvő lenne a válasz: hiszen ki ne szeretne a főnök felügyelete nélkül, otthon, foteleban ülve, papucsban dolgozni? Az azonban már nem ilyen magától értetődő, hogy **miért egyértelműen előnyös a távmunka a munkaadó szempontjából** – **10. oldalon** olvasható írásunk mégis e mellett érvel.

Színformatika

Albacomp Activa Standard CeleronA számítógép most csak 237.900,- Ft+Áfa

Windows NT Workstation
 Az üzleti élet minden területére!

1999. augusztus 31-ig egy APC Surge Arrest
 feszültségkiegyenlítőt kap ajándékba!
 Részletekért érdeklődjön:

Microsoft

ALBACOMP

Albacomp
 Számástechnikai Rt.
 8000 Szekesfehérvár
 Mártírok útja 9.
 Tel.: (22) 315-414
 Fax: (22) 327-532
 www.albacom.hu
 E-mail: info@albacom.hu

1065 Budapest
 Nagymező u. 25.
 Tel.: (1) 311-8095
 Tel/fax: (1) 331-8108



Attachmate.

Szeretné összekapcsolni személyi számítógépet – nagyszámítógéppel?
– AS/400-al?
– Unix géppel?
– VAX géppel?

Attachmate Multi Host Connectivity Software!

Szeretne gazdágépen futó e-business alkalmazásokat készíteni?

Attachmate e-Vantage!

Szeretné felszerelni számítógépeit
– koax adapterekkel?
– twinax adapterekkel?
– SDLC adapterekkel?
– gateway adapterekkel?

Attachmate Connectivity Hardware!



Keressen meg minket:
www.attachmate.com
Tel. +43 (0) 1 595 43 35-0

Helyi partnereink:

IT/D

Kft.

Tel. (1) 285-6367, (1) 285-6345
E-Mail: itd@mail.datanet.hu

pex

Tel. (1) 206 28 54
E-Mail: pex@hungary.net

Lila-fehér hálózat

Budapest IV. kerületi önkormányzatának képviselőtestülete úgy döntött, hogy az UPC Magyarország Kft. kábeltelevíziós szolgáltatójának adja el a kerület kábeltelevízió-hálózatát. Hírek szerint az újpesti hálózatot, amely eddig az önkormányzat vagyongazdálkodásának, az UV Rt. tulajdonában és kezelésében volt, a Matáv is meg kívánta venni, de az UPC ajánlata kedvezőbbnek bizonyult. Annak ellenére, hogy a kerület végül is nem tartozott meg magának kihebegetés részesezdést a hálózatban, az UV-UPC szerződés értelmében maradt bizonyos beosztása az ügyekbe (állítólaga a legkisebb díjcsomag árával kapcsolatban). Szalay Dorottya az UPC részéről arról tájékoztatott, hogy a kerületben 30 ezer előfizetőt kívánnak magas színvonalon kiszolgálni, amire több mint egymillió forintot befektetés szükséges. A beruházás leginkább a házhálózati kábelvezetést foglalja érinteni, hiszen az újpesti törzshálózat korszerű, és kitűnő állapotban van. A házhálózat modernizálásával az UPC alkalmassá kívánja tenni az nagy sávszélességű távközlési szolgáltatásokra, így kábeltelevízió és Internetre és a piaci liberalizációt követően a kábeltelevízió IP-telefonára. Szalay szerint idet az ár és a csatornakihasználtság területén változatlan marad, a szerződésesrekre 1999 augusztusától kerül sor.

Az APC szürke eminenciása

Az APC olyan, noteszgépekhez való hordozható túlfeszültségvédőt jelentett meg, amely bármilyen feszültségérték mellett, az egész világon használható. Ez a kisméretű, SurgeArrest Notebook Pro Surge Protector (Professional Series) nevű eszköz bárhol a világon megfelelő védelmet biztosít az elektromos hálózat és a telefonvonalak káros hatású túlfeszültségű hullámai és tüskéi ellen. A Safeware (a számítógépek biztosításáról szóló vezető információforrás) szerint 1997-ben az asztali- és noteszgépekért ért árok 24 százalékát feszültségproblémák okozták, pl. túlfeszültség vagy villámás.

Az informatika információgyűjteménye:
www.prim-online.com

A tudomány világának ünnepnapjai Budapesten

1999. június 26-ától július 1-éig UNESCO-ISCU által rendezett Tudomány Világkonferenciája lesz, július 2-ától 4-éig pedig EUSJA, a Tudományos Újságírók Világkonferenciája a Budapesti Műszaki Egyetemen, az új informatikai épületben.

A magyar újságíróknak sok évtizedes, komoly hagyományai vannak, a tudományos újságírás és a tudományos újságírók azonban csak a rendszerváltás után alakíthatták meg a saját egyesületüket, a Tudományos Újságírók Kamaráját (TÜK). Ez később Tudományos Újságírók Klubjává alakult, miután rendelet szabályozta, hogy milyen szervezet lehet kamarának nevezni. A rövidítés – ahogyan ma mindenki ismeri az egyre izmosodó szervezetet –, a TÜK azonban maradt.

A TÜK hamarosan – elsőként a térségből – tagja lett az európai szövetségnek (EUSJA – European Union of Science Journalists' Association); sőt Palugyai István, a Népszabadság tudományos szerkesztője, a TÜK titkárát az európai szövetség alelnökévé választotta.

A magyar tudományos újságírók megbecsülését jelzi, hogy már a második világkonferenciát Budapesten tartják, ami az EUSJA nagyon logikus döntése volt, ugyanis június 26-ától július 1-éig ugyancsak itt lesz az

KOVÁCS GYÖZÖ

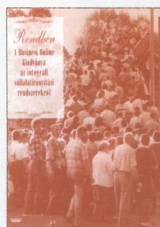
UNESCO-ISCU által rendezett Tudomány Világkonferenciája, amelyre egyébként is számos tudományos újságíró jelezte részvételét.

A konferencia előadásait a magyar újságírók ingyenesen látogathatják, de aki a pénzbe kerülő szolgáltatásokat is igénybe óhajtja venni, annak bizony be kell fizetnie a részvételi díjat.

A nemzetközi szervezőbizottság elnöke, Paola de Paoli, az EUSJA elnöke meghívójában nagyon fontosnak ítélte a világkonferenciát, ahol a világ tudományos újságírói hallathatják a hangjukat, találkozhatnak egymással, és beszámolhatnak azokról a tudományos újdonságokról, amelyekkel munkájuk közben találkozott.

A konferencia bevezető előadásait a szakma és a tudomány nemzetközi híri szakemberei tartják: Floyd E. Bloom, az amerikai Science főszerkesztője, aki a tudományos újságírás szerepéről fog beszélni, Leon M. Lederman fizikai Nobel-díjas, akinek a témája a tudomány megismertetése a nagyközönséggel, valamint Susan Greenfield és Richard Dawkins – mindketten az Oxford University professzora –, akik ugyancsak a tudomány népszerűsítésével kapcsolatban fogják elmondani véleményüket.

Vállalat- és intézményvezetők, vezető informatikusok figyelmébe!



Haz-az Önök vállalata, intézménye integrált vállalatirányítási rendszer bevezetésén gondolkodik a tájékoztató szerethetnek a kinalatból, akkor Önök számára készült Business Online üzleti-informatikai magazinkunk

"Rendben" című, vállalatirányítási rendszerekre összefoglaló melléklete 18 kiadványú és 10 hazai fejlesztésű alkalmazás fontosabb paramétereivel.

Megrendelhető, illetve megvehető a kiadónál:

Prím Kft.

1116 Budapest, Hunyadi Mátyás u. 32.
Tel. 228-3372, 424-0015, fax: 228-2273
E-mail: cstamas@prim.hu

Bruttó ár: 200 Ft

ALAPÍTÓ FŐSZERKESZTŐ:

Vertes János Andor vertes@prim.hu

FŐSZERKESZTŐ: Szabó Hédy szabo@prim.hu

ÖVÁNYOSZERKESZTŐ: Fabrik Gábor

MÉLVÉZETI VEZETŐ: Láng László

TERVEZŐSZERKESZTŐ: Henger Attila

FŐMUNKATÁRSÁK: Fekete Gizella

Gutray László

Kovács György

Galvics László

Kóma Kornél

Kovács Attila

Simonyi Endre

Szell Zoltán

Wesseliényi Andrea

Zsadányi Pál

Kiadja: PRIM Információtechnológiai Kft.

1116 Budapest, Hunyadi Mátyás u. 32. III/1.

Tel./fax: 228-3372, 228-3373, 424-0015

E-mail: vga.monitor@prim.hu

URL: www.prim-online.com

HIRDETÉSELVÉTEL: Henger Attila

TERJESZTÉS: Tamási Csilla

SZÁMLÁZÁS: Krassa Adrienn

NYOMDAI ELŐKÉSZÍTÉS: Artur Repro Stúdió

NYOMÁS: Regia Rex Nyomda 8000 Széchenyváros,

Keregetési út 113. Tel.: 22-328-505

TERJESZTŐ: Szegedi László Kereskedelmi Kft.,

oktási intézmények, számítástechnikai szaküzletek

ELŐFIZETBŐ: a Kiadónál,

éves előfizetési díj: 3900 Ft

HU ISSN 1215-1548

Írásunk szerzői

jogvédelemben részesülnek

MONITOR

A kiadó a MATEST,
Műgyűjtemény-Ellenőrzési
Szolgálat tagja

HP-PC a HRP-nél

Tovább bővítték terméklistáját a HRP Hungary Kft. A június 18-án bejelentett új disztribúciós szerződés értelmében a Hewlett-Packard asztali számítógépei és az Omnibook noteszszámológépek már hálózati termékek forgalmazását is megkezdte, amelyeket ezen a héten bemutatott keretében ismerhetek meg a viszonteladók a cég XIII. kerületi Véső utcai telephelyén.

Solt Géza, a HRP ügyvezető igazgatója kihangsúlyozta: a kínált szelvéstésénél kiemelt szempont volt, hogy csakis olyan minőségi termékekkel bővítsék a palettát, amelyek háttér-kezelésükkel megfelelő színvonalon tudnak gondoskodni, és amelyek viszonteladók már korábban is jeleztek érdeklődésüket. A HRP egyébként régóta kapcsolatban áll a HP-vel, több mint három éve forgalmazza a Hewlett-Packard CD-író/olvasó eszközeit és DAT-rendszereit.

Tóth Zoltán, a Hewlett-Packard PC-üzletágának igazgatója elmondta, hogy a két cég közel egy évvel ezelőtt kezdte előkészíteni a mostani megállapodást, s a szerződés azért is ígéretes, mert a márkás termékek iránti érdeklődés fokozódik a hazai piac igénye, ugyanakkor a 2000. év problémáit kapcsán jelentősebb megoldandó kérdések várhatóak a már működő rendszerek Y2K-kompatibilitásá frissítésére. A kedvező tapasztalatok és az átgondolt üzleti terv ellenére a HP alaposan megvizsgálta a HRP-t, amely végül az országban meggyedésként kapta meg a disztribúciós jogosítványt. A HRP országos dealerhálózata egyben biztosíték arra is, hogy új viszonteladók kínálják majd a Hewlett-

Packard PC-it, szerveit és hálózati termékeit.

Négy asztali gépcsalád jelenik meg a HRP kínálatában: a HP Brio márkánév az alacsony árkategóriás, üzleti felhasználásra szánt gépeket jelzi, a Vectra a hosszabb távra építhető – tehát bővíthető – konfigurációk vásárlóinak készűl, a Kayak sorozat a professzionális felhasználók számára kínál megoldást, míg a ThinClients a hazai piacon elérhető legkönnyebben menedzselhető grafikus terminálok közé sorolható.

Nemcsak a hosszabb távra építhető vásárlók számára fontos, hogy az előrelépések szerint az Intel szeptember közepén bevezetett a Pentium II jelű processzorok gyártását, így a későbbiekben csak a PIII-as chippek kerülnek ki a gyártósorokról – ezért a Hewlett-Packard már csak a PIII alapú PC-eket szállítja Magyarországra.

Néhány héten belül kapható lesz a noteszgépek egyik újdonsága, az Omnibook XE, amelyben a felhasználó igényeinek megfelelően már floppy és CD-olvasó is lesz, de a viszonteladók megtalálják a 4150 és 900-as modelleket is. A hálózati eszközök (switchek, hubok) ár/minőség aránya az eddigi tapasztalatok alapján olyan kedvező, hogy a HRP a piacvezető hálózati termékekkel is versenybe szállhat.

A noteszgépeknél kisebb készítműgépek piacának jelentős hazai felülről egyik cég sem nyilatkozott derülően, így a HRP egyelőre nem forgalmazza a „handheld” kategóriás eszközöket. Mint elhangzott, a HP Magyarország berkein belül különválnak a személyi számítógépek és a nyomtatók disztribúciója.

GUTTRAY LÁSZLÓ

Színinformatika

SZABÓ HEDVIG

Múlt csütörtökön koncertre hívtá partneret és a saját munkáit a Compaq Magyarországi ábról az alkalomból, hogy – ha esik, ha fúj – végérvényesen bőköszöntött a nyár. Az alkalomból illően nyarastitá jazzmuzika volt műsoron, Colours címmel a legpompázatosabb meleg színeket jelenítették meg a zenében.

Szép volt. Mint maga a gondolat is, hogy az első félre „hűzós” időszakának végeztével, a nyári szabadságok között még egyszer jelenjen össze mindazok a partnerek, akik éj nappalra téve munkálkodtak az egyes projektek sikerén, és hozzák el szeretettel is, hogy legyen végre egy olyan csütörtök este, amikor nem kell azt mondani: későn jövök, ne várjatok meg a vacsoráért!

Az újságíróknak is állandó, több-kevesebb sikerrel koronázott törekvése, hogy színesen, izgalmasan írjanak. A legkedveltebb műfaj is talán a „kis színes”, amit mindenki elsőként olvas el, amikor átlapoz egy újságot. Az átlagosnál könnyebb a helyzetünk a héten, hiszen több hírnökünk is egy vagy több szín a főszereplője, mint a nemrég bemutatott új technológia, az Ericsson „kék foga” vagy a szupergyors új Kyocera-nyomtató esetében, amely minden eddigéig sebesében varázsolja a papírra a lángoló pirosat vagy a megnyugtató zöldet. Ahol pedig nem volt ilyen egyszerűen a dolog, ott a címekek ügyeként „csalni”, hogy minél színpompásabb információkkal örvendeztessük meg olvasóinkat utolsó június számunkban.

Júliusban mi is megkezdjük a szabadságolást, s többéves gyakorlatunkhoz híven az úorkaszorban csak kéthetente jelenünk meg. Legközelebb július 9-én, a megszokott módon, pénteken. Az írás hetekben pedig feltöltött napoznak a szerkesztőség munkatársai, hogy nekünk is legyen valami kis színrünk...

Zöld tea, aranyló sör

Eddig az országban dolgozó Oracle adatbázis-adminisztrátoroknak nem volt olyan fóruma, ahol megbeszélheték volna napi munkájuk során felmerülő problémáikat, és közösen kereshettek volna megoldásokat ezekre. Ezen a helyzetet változtat az IQSOFT Rt., által elvett hívtó klub, melynek címe: „Nyári Nyitott Teadélutánok DBA-knak”.

A programot mindig egy problémákat felvető előadás kezdi, amely után az előadók elmondják esetleges megoldási módszereiket. Bárki lehet előadó, aki valamilyen izgalmas megoldást készített egy felmerülő problémára. A megoldásokat segítő technikák bemutatása során természetesen előfordulnak termékek ismertetései is, azonban a teadélután szervezői nem termékbejelentő szeretőnek látni, hanem alapvető, a megoldáshoz vezetett technikák bemutatását.

Az első alkalommal, június 17-én az adatbázisok működésére során felmerülő, a tárolással kapcsolatos problémák kerültek napirendre. Ertnér Iván Péter, az IQSOFT vezető konzultánsa röviden összefoglalta a lehetséges töre-

deztéseket és ezek lehetséges megoldásait. Szó esett az ilyen folyamatok során felmerülő gondokról, nehézségekről is. Ezt követően Albrecht Tamás adatbázis-szakértő a Platinum Technology cég Tseorg eszköze segítségével az ismertetett technikákat grafikus környezetben valósította meg, ezáltal minden jelenlévő egyszerűen átlátható, ami is történik az adatbázisban az ilyen folyamatok során.

Befejezőképpen szabad beszélgetés alakult ki, közben a jelenlévők észrevétel nélkül átváltak a teáról a beszélgetést sokkal inkább segítő jellegű sörre. A későbbiekben mindig szavazással döntik el a DBA-c, hogy miről szeretnének hallani legközelebb. A következő téma: „Az adatbázis működését blokkoló problémák és ezek megelőzése”.

A szervezők várják a DBA-k jelentkezését a következő összejövetelre, amely 1999. július 8-án kerül megrendezésre.

Információk a következő címen: www.iqsoft.hu, ertner@iqsoft.hu, ierter@iqsoft.hu, albrecht@iqsoft.hu, oros@iqsoft.hu.

PLAN
TREND

PLANTREND Kft.

1132 Budapest, Váci út 70

Telefon / Telefax: 349-1141

E-mail: plantrend@mail.datanet.hu

NOTEBOOK + NYOMTATÓ
240.000 Ft + áfa

SIEMENS
NIXDORF

SCENIC Mobile 700

P-133 / 72MB / 2.1GB / 12" TFT /
CD / Sound / W95 / Táská

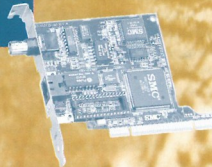
+ Olivetti JP-90 színes tintasugaras nyomtató

3 SMC in One

SMC Tiger-termékcsalád

Etherpower II 10/100
SMC9432BTX

1. 10Mbit BNC
2. 10Mbit TP
3. 100Mbit TX



Tigerstack II 10/100
SMC59xx sorozat

1. 10/100 automatikus sebességérzékelés
2. beépített Switch modul
3. menedzsment (SNMP, Web, Rmon)



Tigerswitch 6716M
SMC6716M

1. 10/100 automatikus sebességérzékelés
2. Gigabit Uplink
3. üvegszálas modul



CHS
EXCELLENCE IN DISTRIBUTION
Tel: 451 3500

**COMPUTER
2000**
Tel: 236 1100

HRP
HRP HUNGARY KFT
Tel: 452 4600

www.smc-europe.com

SMC Networks GmbH Central & Eastern Europe
Freischützstr. 81, 81927 München, Germany
Phone +49 89-92861-0 Fax +49 89-92861-230

Ericsson Kábeldzsungel helyett kék fog

GUTTRAY LÁSZLÓ



A Bluetooth technológia kidolgozását tavaly májusban jelentette be az Ericsson, az IBM, az Intel, a Nokia és a Toshiba által alkotott érdekvédelelmi csoport (SIG). Akkor olyan, olcsó, kisméretű és alacsony fogyasztású, bármilyen elektronikus eszközbe beépíthető rövidhullámú rádiórendszer kifejlesztését tűzték ki célul, amelyek alkalmazásával könnyen kezelhető kapcsolat építhető ki elsősorban a mobil eszközök (telefon, kéziszigetítőgép, digitális fényképezőgép, nyomtató stb.) között, ugyanakkor az asztali készülékekkel történő kommunikációban is használható. A fejlesztés szempontjai közé tartozott, hogy a kiegészítőket is megvásárolható Bluetooth-csatolókat ára 5 dollár alatt legyen, az egész világon használható szabad frekvenciákon dolgozzanak, és másodpercenként 6-8 MB adat átviteltel bízósítsák – ami a gyakorlatban a mozgóképek átvitelét is lehetővé teszi. A most bejelentett kábel nélküli adattviteli eljárás 10 méteren belül 10 eszköz kapcsolódását teszi lehetővé.

Egy-két éven belül 100 millió számítógépes egységben és ugyanennyi mobiltelefonban használják majd a Bluetooth elvezesítést, a mobil eszközök összekötő kábelek kiváltására kidolgozott adattviteli technológiát – hangzott el június 17-én, az Ericsson tájékoztatóján. Rövidesen bemutatják az első Bluetooth-kompatibilis termékeket és kiegészítőket (várhatóan a mobiltelefonok aljára illeszthető csatlók, hálózati kártyák, hordozható kihangosítók jelennek meg legkorábban a piacon), amelyek a további modulokkal együtt az év végén kerülnek forgalomba. Eddig több mint 700 cég jelezte valamilyen Bluetooth-kompatibilis termék kifejlesztésének szándékát.



részen egyszerre kezdte forgalmazni az új kéziszigetítőgépet, Magyarországon ezer darab értékesítését tervezik ebben az évben.

Az Ericsson képviselői egy kelet- és közép-európai marketing- és üzleti (ügynökök kompetencia-) központ létrehozását is bejelentették, a magyarországi fejlesztőcentrum munkatársai 29 ország vezetékes- és mobil távközlési szolgáltatóinak nyújtanak majd támogatást az IP és az ATM technológiák használatában.

IBM

Kék szerverek mainframe-tulajdonságokkal



A múlt héten, európai körútja során, Magyarországra érkezett az IBM Netfinity szervereket szállító és bemutató kamionja.

Bányai Gábor Netfinity kereskedelmi igazgató mutatta be az Intel alapú szervereket, illetve az olyan technológiai megoldásokat, amelyek csak ezekben fordulnak elő.

Az IBM a versenytársakhoz képest csak későn, 1997. szeptember 22-én kezdte meg az Intel-mikroprocesszor alapú szerverek forgalmazását. Ugyanis az IBM ekkor már három nagy szervercsaláddal – S/390, RS/6000, AS/400 – volt a piacon.

A Netfinity szervercsalád fejlett technológiai megoldásaival, nagy teljesítményével és kedvező árával gyorsan a felhasználók kedvencévé vált, és piaci részesedése gyorsan növekedett. Az Intel-processzorokon alapuló PC-k értékesítése a 2000. évben az előrejelzések szerint a teljes IT-hardvervásárlások felét teszi ki.

A Netfinity termékcsalád széles körű megismertetésének érdekében az EMEA-n belül az IBM több akcióit, illetve marketingkampányt bocsátott útjára. Az IBM értékesítési stratégiájában kulcsfontosságú szerepet töltenek be az üzleti applikációs, mail- és fájlserverek, illetve ezek rackbe építhető változatai. A Netfinity-kamionban látható volt egy Netfinity 5500 2 CPU-s szerver és egy Netfinity 7000 M10 (8660-2RU) 4 CPU-s szerver. A család jelenleg hat tagból áll. Van közöttük egy-, két- és négyprocesszoros szerver. Jelenleg a legnagyobb rendszer a Netfinity 5500 M20, amely négy 500 MHz-es Pentium III Xeon processzort, 4 GB ECC SDRAM-memóriát és 1,2 TB merevlemez-kapacitást tartalmaz. Az IBM a PC Expon mutatta be a Netfinity 8500 modellt. A Profusion chipkészleten alapuló rendszer nyolc 550 MHz-es Pentium III Xeon processzort és 16 GB ECC SDRAM-memóriát tartalmaz.

Az IBM Netfinity szerverekbe a fejlesztők számos olyan technológiát fejlesztettek át, amelyet eredetileg az RS/6000 és az S/390 szerverekhez fejlesztettek. Ilyen például a skálázhatóság és a rendelkezésre állás. Ugyancsak a mainframe-ekben használtak először az Advanced ECC memóriát, amely maximum 4 bites hibákat képes javítani. Ez 100-szor megbízhatóbb, mint a ha-

gyományos ECC SDRAM-tároló. Hasonlóan nagygyépes megoldás a 32 csomópontú fűrt, amely 32 IBM Netfinity 7000M10 szerverből kapcsolható össze a GigaNet cLAN kapcsolóval és az IBM 7133 soros lemezszerverrel. Ez utóbbi 896 darab 9 GB-os merevlemez meghajtót tartalmaz, és teljes tárolókapacitása közel 1 TB.

Mindezek a megoldások együtt lehetővé tették a 99,9%-os rendelkezésre állást (9 óra leállás/év), amit az IBM garantál. A szervizmérnökök munkáját könnyíti meg a világító LED-diódákat tartalmazó diagnosztikai panel, amely a megfelelő dióda bekapcsolásával jelzi a hiba helyét. Így a meghibásodott alkatrészt nem kell keresni, az azonnal kicserélhető. A Netfinity szerverek megbízhatóságát tovább növeli a meghibásodások előrejelzése. A rendszerek 8-10 nappal képesek előre jelezni a CPU, a memória, a merevlemez meghajtók, a hűtőrendszer és a táp-

egység meghibásodását. A meghibásodott alkatrészek a CPU-k és a memória kivételével a szerver leállítása nélkül cserélhetők. A kártyacserének esetleg előforduló, a rendszer belsejébe kerülő szerszám esetén fellépő rövidzárlat ellen az alaplapot és a kártyákat védő műanyaglapok nyújtanak ellenszert. Az IBM a Netfinity szervereket térítés nélküli Lotus Domino és Netfinity Manager szoftverrel szállítja.

Az IBM a Netfinity szerverekkel gyorsan betört a magyar piacra. Az IDC jelentése szerint 1998-ban még csak a magyar piac 10%-át bírtóktok. Lista-vetése a Compaq volt 22%-os részesedéssel, a második helyen a Hewlett-Packard állt 18%-kal. 1999 első negyedében kissé megváltoztak az arányok. A Compaq jelentős növekedést elért (a magyar szerverpiac 39%-át mondhatta magának), az IBM 13%-ra növelte részesedését, ugyanakkor a Hewlett-Packardé 6%-ra csökkent.

IDC: stratégia és jövőkép

A szomszédok kertje is zöld

GUTTRAY LÁSZLÓ

Második alkalommal rendezett a kelet-európai információtechnológiai piac helyzetét elemző konferenciát az International Data Corporation (IDC). A június 21–22-én, Prágában megtartott szemínáriumon az ECE (East Central Europe) országaira vonatkozó korábbi értékesítési trendeket vetették össze a világéretű adatokkal, illetve azokat az összefüggéseket tárták fel, amelyek a közeljövő eladásait jellemezhetik. A térségben várható fejlesztésekkel is foglalkozó konferencia ezúttal a „Stratégia és jövőkép: az átmeneti időszak növekedésének menedzselési kihívásai” címet viselte.

A konferencia tulajdonképpen az iparág tervezhető kínálatát és a várható igények közötti közvetítő szerepet töltötte be. Fontos irányítóként szolgált a világ vezető számítástechnikai és telekommunikációs cégei számára, amelyek az érintett ország gazdaságának és az IT-piac felvevőképességének tanulmányozása alapján alakíthatják ki stratégiáikat – ugyanakkor fontos adatokat nyújtott a régió kormányzati szerverének és információtechnológiával foglalkozó vállalkozásainak a jövőbeni kínálatról. Ez utóbbi szempont azért tűnt különösen fontosnak, mivel a térségben egyre több olyan vállalkozás működik, amely a szomszédos országokban is meg kíván jelenni – ennek megfelelően több előadásban részletesen is kitértek a beruházások finanszírozására.

Steven Frantzen, az IDC kelet-európai szekciójának ügyvezető igazgatója a kelet-közép-európai régiót a világ egyik legdinamikusabb IT-piacaként jellemezte megnyitójában. A térségben érzékelhető nyugalanság ellenére az elemzők megállíthatatlannak tartják az információtechnológia fejlődését, a magánszektor arányának növekedése megfoghatóan az IT-piac bővülését jelenti a következő években.

Ez Európa Unió felé tartó országok gazdaságának és belső infrastruktúrájának harmonizációja minden korábbiánál erősebben függ az alapvető hardveres, szoftveres és szolgáltatási kiépítéstől, valamint a mindenhol növekvő szerepet játszó kommunikációtól – állapították meg az IDC szakértői.

Az IT-förém kifejezetten a felhasználók és a forgalmazók számára kívánt igazodási pontokat kínáló információkat nyújtani azzal, hogy a világméretű trendek felvázolása mellett azokra a helyzet-elemzésekre és javaslatokra helyezze a hangsúlyt, amelyek meghatározóak lesznek a térség fejlődésére. Az IDC elemzői szerint a tavalyi esztendő volt a nyújtó, amikor az 1997-es közel 10 milliárd dolláros piac mintegy 5 százalékkal esett vissza – az idei évre már 2-3 százalékos, jövőre pedig közel 15 (10) százalékos növekedést prognosztizáltak, és jövőképek szerint a piachővülés 2000 után sem csökken 10 százalék alá.

Az előadók az IDC elemzői mellett a térség jelentős információtechnológiai vállalkozásainak vezetői voltak, többek között Stewart Oldroyd, az Oracle regionális igazgatója, aki az eredményesség gyors elérésének forgatókönyvét számolt be. A konferencia második napján Gyurós Tibor, a Synergon elnöke foglalta össze, milyen módon kell alkalmazni a mai információtechnológiai környezetet azzal, hogy egy vállalkozás megfeleljen az üzleti élet új kihívásainak.

Mi mondjuk

A NetWare 5 nyílt webes alkalmazásokhoz való egyre robusztusabbá tétele szem előtt tartva a Novell bejelentése, hogy hamarosan megjeleniet egy internetes kiegészítő csomagot piacvezető szerveroperációs-rendszeréhez. A cég számos fontos technológiát épít a NetWare közelgő, Cobra kódnevű változatába, amellyel a vásárlók egyszerűbben felügyelhetik hálózataikat, futathatják az alkalmazásokat, és használhatják azokkal együtt a Novell-címzárközpontot (NDS-O).

A NetWare Cobra kiadása számos web alapú technológiát fog tartalmazni, többek között az Oracle-i felhasználókat, az Oracle WebDB-t és SQL-adatbázisok webképesse tételére, az IBM Websphere-t a magas szintű webes alkalmazások készítéséhez, valamint a Netscape Enterprise Server-t a vállalati szintű szerverfunkciókhoz. Jobban ki fogja használni a Cobra a HTTP-t is, mint aprotokollt, és lehetővé teszi a vásárlók számára, hogy szervereket egy böngészőn keresztül felügyeljenek.

A Cobrát követően a Novell meg fogja jelenteni a NetWare „6 Pack” kódnevű, többprocesszoros működésre kihegyezett változatát. E változatban a Novell többprocesszoros teszi a NetWare összes alapszintű hálózati szolgáltatásait, beleértve a fájl- és nyomtatási szolgáltatásokat, a Novell Storage Services, az NDS 8-at – a Novell rendkívül jól merevített címzárközpontját – és a Novell következő generációs virtuális Java-gépet.

A 6 Packkel a vásárlók kihasználhatják a Novell hardveres kulcs partnerei – többek között a Compaq, a Dell, a Hewlett-Packard és az IBM – által kínált különféle, 2, 4, 8, 16 és 32 processzoros szervereket. A 6 Pack azt a további növekedett teljesítményt, megbízhatóságot és merevséget kínálja, amit a vásárlók már megszokhattak a NetWare-től.

Novell®

Négy százados klubja

OmniBookok

A Hewlett-Packard rögtön az Intel 400 MHz-es mobil Pentium processzor bejelentését követően az új CPU-val piacra dobta a HP OmniBook 4150 és az OmniBook 900 notebook PC-t. Az új HP OmniBook konfigurációk teljesítményben tovább közelítettek az asztali PC-khez.

A könnyűsúlyú HP OmniBook 4150 notebook egy professzionális, igazi hordozható PC, amely 400 MHz-es Intel mobil Pentium II processzorral, 10,1 GB-os merevlemez meghajtóval, 64 MB SDRAM-memóriával, 256 bites NeoMagic grafikus alrendszerrel (AGP), 14,1 hüvelykes XGA TFT képernyővel és egy 4-szeres DVD-ROM-meghajtóval 4199 dollár.

A pillésúlyú HP OmniBook 900 notebook tömege mindössze 1,8 kg. Ez a nagy teljesítményű rendszer maximális hordozhatóságot biztosít a felhasználóknak mindenféle kompromisszum nélkül. A 3199 dollárért megvásárolha-

tó konfiguráció Intel 400 MHz-es mobil Pentium II processzor, 6,4 GB-os merevlemez meghajtót, 32 MB SDRAM-memóriát, 256 bites NeoMagic grafikus alrendszer (AGP-vel) és 12,1 hüvelykes SVGA TFT képernyőt tartalmaz.

Az új notebookokra megjelenése után telephét lesz a Microsoft Windows 2000 operációs rendszer.

Dell Latitude

A Dell a 400 MHz-es Intel mobil Pentium II processzor bejelentését követően azonnal kibocsátotta a chipen alapuló hordozható rendszert.

A Latitude CPl R400GT notebook a leggyorsabb – 400 MHz-es – mobil Pentium II processzorra épül. Jellemzője az új ház és a 14 hüvelykes TFT aktív mátrix képernyő. A memória 512 MB-ig bővíthető, amely a legnagyobb az iparban. A Latitude CPl R400GT alapkonfiguráció tartalmaz 64 MB SDRAM-memóriát, 4 MB VRAM-ot, 4,8 GB-os merevlemez meghajtót,

24-szeres CD-ROM-meghajtót, ára pedig 2999 dollár. A hordozható PC tömege „tokkal-vonóval” 2,7 kg alatt van.

A Dell két további új Latitude CPl modell is bejelentett. A Latitude CPl A400XT egy 400 MHz-es mobil Pentium II processzor, 13,3 hüvelykes aktív mátrix TFT képernyővel, 64 MB SDRAM-memóriát, 4,8 GB-os merevlemez meghajtót és 24-szeres CD-ROM-meghajtót tartalmaz, ára 2999 dollár. Egy kisebb modell a Latitude CPl A366ST, 366 MHz-es mobil Pentium II processzorral, 12,1 hüvelykes aktív mátrix TFT képernyővel, 64 MB SDRAM-memóriával, 4,8 GB-os merevlemez meghajtóval és 24-szeres CD-ROM-meghajtóval.

A Latitude C családba tartozó notebookokhoz rugalmasan bővíthető dokkolóállomások kaphatók, amelyek olyan perifériákat tartalmaznak, mint a DVD-ROM, a CD-ROM, a további merevlemez meghajtó, az LS-120 meghajtó, valamint a töltő és az AC-adapter.

Olcsó Internet-PC-k

A Compaq több új, olcsó, az Internethez csatlakoztatható PC-t és notebookot jelentett be. Az új termékek között egy 599 dolláros PC és egy nagy teljesítményű notebook is található.

A Compaq új Presario asztali PC-kről (DSL modellel) és hordozható PC-ről (nagy LCD-képernyővel) röntolta le a leplet. Az 599 dollárért megvásárolható Presario 5300 tartalmaz egy AMD K6-2 processzort és egy 4,3 GB-os merevlemez meghajtót.

A Compaq bejelentett egy high-end modellt is. A Presario 5700 az 550 MHz-es Pentium III chipre épül, és magában foglal egy nagy sebességű DSL modemet, egy 12 GB-os merevlemez meghajtót és egy 17 hüvelykes CRT monitort, ára pedig 2499 dollár.

A Compaq a Presario asztali PC-ekkel egy időben piacra dobta a Presario 1800 notebookot. Az új hordozható PC legfőbb képessége az óriás, 15 hüvelykes TFT aktív mátrix LCD-képernyő. Ez a képernyőméret most kezd elterjedni, és egyre népszerűbbé válik. Hasonló nagyságú képernyővel vezet be notebookokat a Samsung és a Dell. Az új Compaq-notebookot könnyű magnéziumháza építettek be. A Presario 1800 tartalmaz egy integrált hálózati csatlót és egy csatlakozó a tévéhez, a videók közvetlen lejátszásához a tévéképernyőn. A 40 mm vastag modell ára 15 hüvelykes LCD-képernyővel, integrált ATI Technologies grafikus chippel és 6,4 GB-os merevlemez meghajtóval 2999 dollár.

Kevert színek

A Packard-Bell NEC bevezette a Z1 jelű rendszert, amely egy integrált asztali PC és egy síkképernyő kombinációja. Azzal a Packard-Bell is csatlakozott azon gyártókhoz, amelyek piacra dobták „mindent egyben” számítógépeiket. Az Apple már korábban bevezette „egy tomb-ból faragott” számítógépeit, és más gyártók is rövidesen kibocsátják hasonló termékeiket.

A Gateway néhány nappal ezelőtt kezdte meg az új „mindent egyben” hibrid asztali notebookrendszer szállítását, amely egyetlen dobozban is bellenyűztetőből áll. Az asztali PC és integrált LCD-képernyő induló ára 1999 dollár. A Packard-Bell NEC Z1 modell ára 2499 dollár.

A Z1 modell egy 15 hüvelykes LCD TFT képernyőre épül, 450 MHz-es Pentium III processzor, 96 MB SDRAM-memóriát, 8,4 GB-os merevlemez meghajtót és DVD-ROM-meghajtót tartalmaz. A 2499 dolláros ár magasabb, mint a hasonlóan konfigurált hagyományos PC-ké, de ez az LCD-képernyőnek „köszönhető”, amelyek ára még mindig jóval magasabb, mint a hasonló méretű CRT-képernyőké.

NET TOOLS®



... amivel szemmel tarthatja hálózatát!

Adatvédelmi- és hálózatfelügyelő rendszerek egy fejlesztőtől!

network
SOLUTIONS

Hivatalos magyarországi képviselő és támogató létezőpont

PIK-SYS Szolgáltató és Tanácsadó Kft.

1095 Budapest,

Budai úr 7. II. lh. V/7.

DUNA HÁZ

Telefon: (36-1) 455-6000

Fax: (36-1) 455-6005

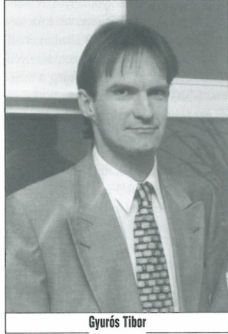
E-mail: info@piksys.hu

http:// www.piksys.hu

Van egy kis előnyünk, ám azt meg is kell tudni tartani...

Beszélgetés Gyurós Tiborral, az Informatikai Vállalkozások Szövetségének elnökével

KOVÁCS GYÖZÖ



Gyurós Tibor

Megvalom őszintén, már nagyon régén készülttem egy *Gyurós Tiborral* készítenő riportra, de erre – mindkétünk bokros elfoglaltsága miatt – sohasem tudtuk időt szakítani. Végre az elmúlt hetekben sikerült a találkozás. Amikor kiderült, mit szeretnék, azt mondta, erre nem szívesen vállalkozik, saját magáról – bármennyire is közösségi ember – nem szívesen beszél. Azt vallja: vagy a eszelekedeti beszélnek helyette, vagy semmi. Az IVSZ-ről azonban beszésem társalog velem, mert az IVSZ-t egyrészt nagyon szereti, másrészt ott tipikus csapatunka folyik, amit mindig és mindenhol szívesen bemutat.

Gyurós Tibor: – Az IVSZ története számomra valamikor öt évvel ezelőtre nyúlik vissza, amikor is a mainál jóval kisebb szervezethez kerültem, és még nagyon keveset tudtam arról, hogy mi is a szövetség, és általában hogyan helyezkedik el az IVSZ a szövetségek hierarchájában. Egy darabig csak magunkkal voltunk elfoglalva, körülbelül két éve kezdünk el Európá, Japán és az Egyesült Államok felé tekintetni, miközben persze sok mindent megtanultunk. Jóval erősebbek is lettünk. Eszre kellett vennem, hogy az IVSZ szervezetsége, tagjaink száma és a tagok által képviselt forgalom nagyon jelentős, nem csak itthon, de Európában is. Kéves olyan ország van, ahol a miénkénél jobban szervezett a számítástechnika, de ebben a szervezetszétben nem csak az IVSZ, hanem az NJSZT is benne van, ugyanis ezt a két szervezet határozza meg alapvetően a magyar számítástechnikai közösséget. Az IVSZ-ben annak idején azt hitük, hogy nekünk csak a tagok érdekeit kell védeni, az elmúlt években azután kiderült, hogy ezek szövetségeknél csak részben kell ezt tennie, a lényeg nem ez. A legfontosabb az egy iparág, amely megalkotta a saját szabályait, a saját kultúráját, a saját információs forrásait és még sok minden mást. Azért vagyok boldog,

mert ezek a dolgok az utóbbi időben mind kialakultak, és a szövetségek együttműködnek egymással. Nagyon jó az is, hogy kialakult a fizetett apparátus, van szervezet, van elnök, és vannak felülso al-elnökök, elnökségi tagok, szakcsoportok, és vannak rendezvényeink. A szövetségben minden érdekcsoport képviselőiként egy elnökségi pozíció jár, hogy a csoportot az IVSZ elnökségében képviselnie tudja. Egy szövetségben mindig meg kell találni „a legkisebb közös többszöröst”, és az kell tenni, ami mindenkinek kell. Az elmúlt években azt is megtanultam, hogy a szövetségek az európai és az amerikai életben milyen fontos szerepet töltenek be. Amikor Európában egy új informatikai törvényt szíletik, akkor például Brüsszel először az európai informatikai szövetségeket kérlezi meg, a nemzeti informatikai szövetségek pedig a tagvállalkozókat kérnek tanácsot és véleményt. Már csak azért is szükség van a magyar informatikai szövetségekre, mert különben nem is lehetne az európai közösségbe integrálódni. Azt látom, hogy egy sor szakmában az integrálódási folyamat azért nem megy előre tisztázatosan, mert Brüsszel nem tud kiérvényesíteni.

Monitor: – Nem arról van szó, hogy az EU-ban sokkal nagyobb hangsúly van a civil szervezetek, mint ahogyan azt mi gondoljuk? Nem azért kérdezi meg Brüsszel egy-egy problémáról a kormányok mellett a civil szervezeteket is, mert nemcsak egy forrásból akar valamiről véleményt ballani, és nemcsak a hivatalos kormányzati véleményre kíváncsi?

Gy. T.: – De, pontosan erről van szó. Némi gyanakvással hallgattam az elmúlt években, hogy civil szervezetet így, civil szervezetet úgy, egy kicsit arra gondolja, hogy ezek a népfronton akárjak úgy megvalósítanak. A másik gondolatom pedig az volt, hogy ha az EU annyira akarja a civil szervezeteket, akkor miért nem csinálja meg? Csak később jöttem rá, hogy a civil szervezeteket a civileknek kell megcsinálni – tehát nekünk. Az IVSZ-ben el szoktam mondani, hogy a szövetségben folyó munka hasznát nem a tagság, hanem az egész iparág fogja látni.

Monitor: – A példát talán egy olimpiához vagy egy világhádkáltságos lehetne hasonlítani. Mind a két rendezvényről előfordulhat, hogy finanszíálisan nem nyereséges, ugyanis a nagy hasznát a kereskedők, a szállodások és maga az ország aratja le azaz, hogy az ott élők jó birét élvezteszik az egész világon.

Gy. T.: Az IVSZ-ben is meg szokták kérdezni tőlem, hogy mi köztlen dolgozzanak a szervezetben, mi ebből a művelés hasznuk. Ilyenkor elmondom, hogy bizonyára lesz közvetlen hasznuk is, mert szert tesz-

nek jó kapcsolatokra, és ezáltal több információhoz jutnak. Azután ott lehetnek az IVSZ tagjai között vagy az elnökségében. Sikerült elérni, hogy az IVSZ elnökségének üléseit mindenki látogassa, ott társadalmi munkában dolgozzék, amiért soha egy fillért sem kap.

Monitor: – A volt szocialista országokban lévő, az NJSZT-bez hasonló, nagy múltú szervezeteket jól ismertük, az IVSZ azonban már a változások után alakult meg. Létezik hozzá hasonló a szomszédos országokban is?

Gy. T.: – Vannak hasonló szervezetek, amelyekkel még nincs igazán kapcsolat. Valószínűleg azért van ez így, mert ezek a szövetségek többnyire a kénszerkamarák keretében jöttek létre, csak nagy kevés közöttük az önkéntes szövetség. Tagjai száma is lényegesen kisebb, mint az IVSZ-é Magyarországon. Egyébként a szövetségek helyzete egyértelműen az informatikai ipar fejlettségi állapotát is jelzi. Amíg a cégek a túlélésükért küzdenek, addig nincs olyan ipari vezetők, aki egy szövetség szervezésére kezdene. Amikor a helyzetük stabilizálódik, akkor kezdik el a szervezést. Most még örülünk, hogy van egy kis előnyünk, ezt az előnyt azonban meg is kell tartanunk.

Monitor: – Az éltized elején Esther Dyson egy sorozat East-West High-Tech Forumot szervezett, amin összebotta az informatika „nyugati” és „keleti” szakértőit. Az IVSZ nem készült valami hasonlóra?

Gy. T.: – Az informatikának van egy különös tulajdonsága: a technológia nagyon gyorsan változik. Ez egyrészt azt is eredményezi, hogy minden változás kisebb krízist okoz, másrészt az iparágon belül rögtön igény támad az egységre, hogy a változást meg lehessen oldani. Az IVSZ helyzete valóban nagyon hasonló a kilencvenes évek elején tapasztaltakra, amikor Esther Dyson a Forumokat rendezte; ezeknek az összejöveteleknél is az volt a céljuk, hogy a változásokból a kiutat együttesen lehessen megtalálni. Az informatikában ugyanis nem lehet megpihenni, nagyiból félvélként történik valami változás; aki nem figyel oda, annak a helyzete akár fél év alatt is megváltozhat, ezért szükséges, hogy mindenki egy közösség tagja legyen, különben a kis kríziseket sem tudja túlélni.

Monitor: – Hogyan látja az informatikai ipar helyzetét Magyarországon? Tavalay egy külföldi azt állította, hogy Magyarországon sobasem volt informatikai ipar, most sincs, a nagy külföldi cégek kirendelésre ismét kereskednek, ezért igazi és önálló informatikai iparról nem beszélhetünk.

Gy. T.: Szerintem ez 3-4 évvel ezelőttre inkább igaz volt, mint mára. Az Ericsson,

a Nokia, az IBM fejlesztőlaboratóriumai ma meghatározó jelentőséggel Magyarországon. Nagyon sok informatikai gyár is települt az országra, és ez megint csak fontos dolog. A helyzet napról napra pozitívan változik, szerencsére a világ feldeztete a magyar mérnököket. Egyre több cég jön rá arra, hogy Magyarországon érdemes kutatóbázist létrehozni, aminek nagy szerepe örülök.

Monitor: – Hogyan állunk a hazai szoftverfejlesztéssel, és hogy is kérdéshetném: mit ér a szoftver, ha magyar?

Gy. T.: – Nem tudom, volunk-e valaha is igazából szoftvermagyartalok. Sokkal szívesebben mondanám – erre is bizonyára meg fognak néhányan sértődni –, hogy inkább voltak játékszoftverek, mint szoftvermagyartalok. Persze van Recognitánk meg ArchCAD-ünk, ami bizony kemény szoftvertermék, és a maga területén mindkettő valóban nagyhatalom. Ahol a nagyoknak nagy előnyük van a többiekkel szemben, az a programozók nagy részénél egyéjűleg meglévő szakmai tudás és állásunk kultúra. Nálunk olyan programozók vannak, akik nem csak a szakmát ismerik nagyon jól, de szeretik és értik a zenét, a művészeteket, valamint az irodalmat is. Indiában és Izraelben például, ahol ugyancsak magas szinten fejlesztenek szoftvert, nem lehet úgyzteni ilyen egyszerűen megtalálni. Ennek volt az eredménye, hogy a széles körű kulturális műveltséget és kreativitást igénylő jatekprogramoknál nagyon jó nemzetközi eredményeket értünk el, de – annak ellenére, hogy volt elegendő fejlesztői kapacitás Magyarországon – egy SAP-nagygrendít termék nem tudott nálunk megszületni.

Monitor: – Térjünk vissza az IVSZ-be. Melyek azok a problémák, amik ma a szervezetet foglalkoztatják?

Gy. T.: – A legfontosabb talán az EU-hoz való csatlakozás. Az IVSZ legfontosabb célja, hogy az összes létező európai informatikai törvény jöjjön be Magyarországra. Azért harcolunk, hogy az informatikában is legyen jogharmonizáció. A másik, hogy az informatikában legyen statisztika. Egyszerűen érthetően, hogy ma az informatikai piacon nincs statisztika. Ez ma elsősorban pénzkérdés. Ha valaki hitelt akar felvenni, attól azonnal megkérdézik, hogy mekkora volt eddig a – többiekhez viszonyított – forgalma, és mit szeretne eladni. A kérdésre szinte minden cég csak „nem tudom”-mal tud válaszolni, amire pénzt biztosan nem lehet kapni. Az IVSZ mindent megtesz azért, hogy legyen közzétett statisztika a magyar informatikai piacról, mert e nélkül már nem lehet tervezni. Még nem világos, hogy ez a feladatot hogyan lehet megszervezni, de hogy e nélkül nincs üzlet, az biztos.

Ötödik generációs utazó

Az IBM Magyarország június 14-én sajtótájékoztatót tartott abból az alkalmából, hogy európai túsorja során hazánkba érkezett az S/390 mainframe 5. generációs változata, a G5 jelű rendszer, amelyet mánap a Gödöllőn rendezett egész napos program keretében mutattak be az érdeklődőknek.

A sajtótájékoztatón bejelentették, hogy az SAP AG és az IBM a jobb hatékonyság és alacsonyabb birtoklási költ-

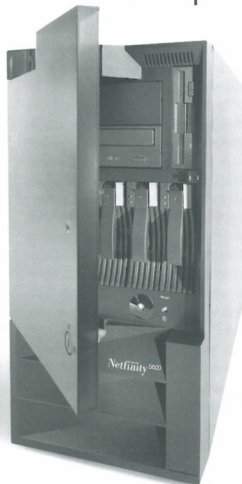
ségek irányába fejleszti tovább az S/390 alapú R/3 megoldást.

Az IBM, a nagyvállalati ügyfelek igényeire igazodva, a meglévő adatbázis-kiszolgáló megoldás mellett SAP R/3 alkalmazási funkciókat is meg kíván valósítani az IBM S/390 Parallel Enterprise Serveren. A rendszer a tervek szerint 1999 negyedék negyedévtől lesz elérhető. Az SAP és az IBM a piaci igények szerint úgy optimalizálta ezt a megoldást, hogy a vállalatok

minél rugalmasabban kihasználhassák az OS/390 Database Server megoldáshoz készült alkalmazásszerverek lehetőségeit. E rugalmaság révén a vásárlók a magas teljesítmény és az alacsony birtoklási összköltség elérését legjobban megvalósító platformot használhatják, miközben élvezhetik az S/390 server kiváló elérhetőségi, megbízhatósági, biztonsági és méretezhetőségi jellemzőit, valamint az értékes rendszerfelügyeleti szolgáltatásokat.

A Netfinity 5000 az IBM közpéldatúrás szervere, melynek teljesítménye az Ön üzleti sikereivel együtt rugalmasan növekszik. Hogyan? A Netfinity 5000-es szervert úgy terveztük meg, hogy lehetőleg teljesen a processzorok, a memória és a diszkek teljesítményének megszorozására. Így az alapmodell az Ön igényei szerint rackes vagy akár toronymodellé alakítható. A szervert Lotus Domino Mail Server és Netfinity Manager szoftverrel együtt szállítjuk. Egyeztetve a Netfinity 5000-ban a minidat, az IBM e-business szolgálatát is. Megbízható benne. További információért látogasson el a www.ibm.com/eu/europe/netfinity honlapunkra.

Ma 200 találat.
Holnap 200 000.
Nem probléma.



Netfinity 5000-es szerver.
Akkor készítsd 450 Mhz-es Intel® Pentium® II processzorral is. * Akkor 2GB ECC SDRAM memóriával. * Akkor 91 GB hot-swap HDD-vel. * Redundáns tápellátással (CS0/175W) és szerver processzorral. * Lotus Domino Mail Serverrel és Netfinity Managerrel. * 3 év garanciával. * Már 429 790 Ft - áfa-tól!

IBM
Business
Partner



pentium® II

Nemzetközi szállítási díj a szállítási költség felét meghaladóan van. Gyorsítási díj a megrendelés értékének 10%-a. A szállítási költség a szállítási helyig terjed, a szállítási költség a szállítási helyig terjed. Az IBM a szállítási díjat a szállítási díj felét meghaladóan van. Gyorsítási díj a megrendelés értékének 10%-a. A szállítási költség a szállítási helyig terjed, a szállítási költség a szállítási helyig terjed.

1088 Budapest,
Rippel-Rónai u. 2.
Telefon: 351-1325
Fax: 322-5414

SYSTEMREND®
SZÁMTÉCHETEKRAKT.

Az SAP R/3 rendszerek jellemző igénybevételei közül az adatbáziszerveren nagy forgalmat generáló, adatintenzív alkalmazások, a kötegelte folyamatok, valamint az üzenet- és sorkezelési szolgáltatások tudják leginkább kihasználni az S/390 server hagyományos erősségeit, illetve az adatbáziszerver közeleget. Emellett azok az R/3 alkalmazások is élvezik ezeket az előnyöket, amelyek szoros integrációt kívánnak meg a meglévő S/390 alkalmazásokkal.

Az S/390-t multipplikációs szervernek tervezték, ami lehetővé teszi több vállalati szintű alkalmazás egy időben való futtatását. A bemutatott futtatott alkalmazás az SAP R/3 és a Lotus Domino V5 mellett az IBM e-business alkalmazásomágot volt. Ahhoz, hogy ezek az alkalmazások egymás mellett "békében" fussanak, és esetenként egyenként is több ezer felhasználó kiszolgáljanak, a rendszerszintű hardver- és szoftverkomponenseknek alaposan megtervezettnek kell lenniük.

A hardverkomponens a Logical Partitioning (LPAR), amely lehetővé teszi az S/390-es rendszer felosztását úgy, hogy minden egyes rész, partició saját operációs rendszert működethet, osztottan használva a processzorokat, a memóriát és a perifériákat. A különlegesség az LPAR működésében a dinamizmus, vagyis az, hogy az S/390 leállítás nélkül mód van az erőforrások (processzor, memória, periféria) átcsoportosítására a particiók közt.

Az S/390 G5 mainframe sorozatot az IBM tavaly nyáron jelentette be. A sorozat legnagyobb tagja 10 CPU-t tartalmaz. Egy ilyen modellt láthattak a rendezvény résztvevői.

Az idén májusban bejelentett 6. generációs G6 sorozat érdekessége, hogy ezek az első S/390 modellek, amelyeknél a CPU-chipeken a tranzistorok összekötéséhez rezet használtak. Ezzel elérték, hogy a CPU-chipek 600 MHz-es órajellel szinte "repülnek". A 127x127 mm méretű üveg-kerámia hordozón 12 CPU-chipet helyeztek el (egy CPU = 1 chip). Egy CPU teljesítménye több mint 200 MIPS, a 12 processzor rendszer pedig több mint 1600 MIPS.



Lapunkat rendszeresen szemléli Magyarország legnagyobb médiafigyelője, az

»OBSERVER«
BUDAPEST MÉDIAFIGYELŐ KFT.

1084 Budapest, VIII. ker. Auróra u. 11.
Telefon: 303-4738; Fax: 303-4744
<http://www.observer.hu>

Feketeleves – harag nélkül

A Hewlett-Packard június 21-ei sajtótájékoztatóján bejelentette, hogy 1999. június 30-ai hatállyal felbontja az EMC Corporationnel kötött viszonteladói szerződést. A bejelentés elzárkózott, hogy a felső kategóriájú adattárolási megoldások piacán a HP ez év május 5-én bevezette a Symmetrix rendszert kiváló, nagyfokú rendelkezésre állást és zökkenőmentes műkö-

dést garantáló HP SureStore E Disk Array MC256 nagy teljesítményű adattároló alrendszerét.

A HP a viszonteladói szerződés felbontása ellenére továbbra is komoly figyelmet fordít a Symmetrix rendszerek üzemeltető ügyfelek támogatására. A bejelentett döntés tehát nem érinti a fenti ügyfelek rendszereivel kapcsolatban vállalt

garanciákat és szolgáltatási szerződéseket. Sőt a tervek szerint a HP és az EMC eddigi műszaki együttműködése folytatásaként a jövőben is teljes körű támogatást kíván biztosítani azoknak az ügyfeleknek, akik Symmetrix rendszerüket magas szintű rendelkezésre állást kívánó HP-környezetben, pl. Continental-Clustert, MetroClustert és Mission

Critical Server Suitest alkalmazva működtetik.

A HP a Disk Array MC256-ot a SureStore E hardverekre kiterjedő „Stress-Free Storage Guaranteed” (azaz garáncián stresszmentes adattárolás) elnevezésű program keretében kínálja. A HP Equation intelligens adattárolási architektúrában a Hewlett-Packard a Disk Array MC256-ot és a Symmetrix rendszert egyaránt támogatja. Az adattárolási megoldások területén a HP az egyetlen olyan szállító, amely adattárolási platformok és szerverplatformok széles választékát tartalmazó architektúrát tud ajánlani.

Teleház-sorok

Az elmúlt időszak eseményei azt bizonyítják, hogy a magyar teleházmozgalomra nem csak a kisteleplülések lakói és a hivatalos szervek figyeltek fel, hanem az alvilág is, ugyanis két teleházból vittek már el komoly számítástechnikai eszközöket. Előbb a Magyarkeszín működő teleházból loptak el számítógépeket, most pedig a lőkösházi teleházat fosztották meg öt PC-től. A két eset komoly figyelmet teret a teleházakat üzemeltető civil szervezeteknek, hogy a számítógépeket őrző helyiségeket komoly lopás elleni védelemmel kell ellátni, mert a bűnözés immár megjelent a legkisebb településeken is.

1999. július 2-án, 17.00 órákor nyitja meg kapuit az etesi teleház.

Különféle hasznos könyvek kaphatók ingyenesen a szövetség programirodájában. Információt a programiroda@mail.matav.hu e-mail címen *Király Ferenc*től, a programiroda vezetőjétől lehet kérni.

Augusztus elején rendezni meg a neszélyi teleház az immár hagyományos neszélyi jazzfesztivált. Júliusban a hírre még visszatrünk, és közölni fogjuk a fesztivál programját is. A teleház e-mail címe: nbk_thaz@c3.hu.

SUPERMAN LÁTJA MI VAN A RAKTÁRBAN, A FUTÓSZALAGON, A KÖNYVELÉSBEN ÉS A HÜTŐBEN

Ő Superman - vagy az új Lotus Notes R5-öt használja?

A Lotus Notes segítségével bármilyen friss vállalati adathoz hozzájuthat, legyen az bármely vállalati rendszerben.

SUPER.HUMAN.SOFTWARE



Lotus

Fejlesszen ki Ön is superképességeit! Látogassa meg a www.lotus.hu honlapot, kérjen termékbemutatót a 372 1440-es telefonszámon.

An IBM Company

© 1999 Lotus Development Corporation, an IBM Company. Minden jog fenntartva. A Lotus és a Lotus Notes logókat védjegyek, a Domino pedig védjegye a Lotus Development Corporationnak. Az IBM az International Business Corporation védjegye. A Superman és az összes kapcsolódó karakter és az DC Comics védjegye. © 1999 Englebert/Hachslauer.

A távmunka előnyei a munkaadó szempontjából

WESSELENYI ANDREA WWW.WESSELENYI.COM/TAVMUNKA.HTM ANDREA@PRIM.HU

Az amerikai távmunka széles körben való elterjedésének oka, hogy a munkáltatók felismerték azokat az egyértelmű (főként gazdasági) előnyöket, amelyekre a távmunka szervezete belüli alkalmazásával szert tehetnek. Miután az első távmunkaprojektek bebizonyították, hogy a távmunka módszere életképes, sőt a hagyományos munkamódszernél hatékonyabb, azaz hozzájárul a költségek csökkentéséhez, egyre több cég lépett a mások által már bejárt útra. A Fortune 1000 listába sorolt nagyvállalatok kétharmada kezdt el vállalaton belüli távmunkaprogramot, többségük az elmúlt két évben.

Az USA-ban az elmúlt években több speciális, távmunkaprojektek menedzselésére szakosodott tanácsadó cég jelent meg, amely tapasztalataival segít azoknak a vezetőknek, akik hallottak ugyan a távmunkára váltás előnyeiről, mégis bizonytalanok annak megvalósítását illetően.

Korunkban az iroda, a munkaszervezés, a humánmenedzsment forradal-

mi változásokon megy át: minden szervezeten belül új munkamódszerek, új kommunikációs megoldások jelennek meg, amelyek megváltoztatják, rugalmasabbá teszik a munkavégzés megkötését. A technológiai változások következtében egyre kisebb jelentőségű lesz a munkavégzés helye, tehát az irodai munka már nem kötődik feltétlenül a cég központi- vagy fiókirodájához. A dolgozók nagy része örömmel mondana le a mindennapos munkába járásról. A megfelelően menedzselte távmunkaprogram mind a munkavállaló, mind a munkaadó számára előnyökkel jár. A munkaadó előnyei a következők:

Hatékonyabb

A távmunka kérdéseit vizsgáló felmérések egyértelműen kimutatták, hogy a távmunka hatékonyabb a hagyományos, a cég telephelyén/irodájában végzett munkánál. Az önmaga számára ideális környezetet teremtő távmunkás ugyanannyi idő alatt – zavartalanabb körülmények között –

többet tud dolgozni, többet teljesít, pontosabban végzi munkáját a központi irodákba bejáró munkatársáknál. A távmunka alkalmazásával a cég munkahellyel és munkaerővel kapcsolatos kiadásai csökkennek, a dolgozók produktívítása nő, így a működés hatékonysága, a cég versenyképessége nagyszignifikánsan javítható.

Csökkenő költségek

A vállalat a távmunkára való áttállással jelentős összegeket tud megtakarítani: hiszen ha a dolgozók egy része saját otthonában végzi munkáját, akkor bérleti díjat, rezsit, személyi költséget és dolgozói hozzájárulást kell kifizetnie. Az ingatlanok fenntartása, felújítása, és az új irodák építése, berendezése és az azokkal kapcsolatos ráfordítások jelentős összegeket emésztenek fel a költségvetésből, így e költségek csökkentése óriási megtakarítást eredményezhet.

Versenyelőny

Ma a távmunkát kínáló vállalatok száma huzamosan nem elégti ki a távmunkavégzés iránti keresletet, sőt mondhatni óriási szakadék tátong a kereslet és a kínálat között. A távmunkát tudatosan alkalmazó cégek tehát nagyzeresen profitálhatnak a távmunka iránti hatalmas érdeklődésből, ha a toborzás során megemlítik a távmunka lehetőségét. A magyarországi munkaerő-piaci kínálatot vizsgálva elenyésző számban lehet találni olyan állásajánlatot, ahol a munkavállaló felajánlja az akár részleges (tehát heti 1-2 napos) otthoni munkavégzést mint alternatívát. Az a cég, amely felismeri ezt az úrt, jóval nagyobb számú jelöltet toborozhat a meghirdetett állásra, és nagyobb eséllyel találhat a feltételeknek megfelelő munkatársat.

Elégedett dolgozó

A távmunkaadás „puha” előnye között szokás említeni a dolgozói legkörülményesítést, a cég iránti növekvő lojalitást. Azok a munkatársak, akik számára ideális megoldást jelent a távmunkavégzés, örömmel élnek a lehetőséggel, és igyekeznek az megtartani, eredményeikkel a módszer hatékonyságát alátámasztani. Külföldi tapasztalatok szerint az alkalmazottként végzett távmunka legideálisabb formája a részleges bedolgozás, tehát a központi irodában, illetve az otthon végzett munka kombinációja. Így

a dolgozó kevesebb utazásra kényeszerül, mégsem marad ki a vállalat közösségi életéből, aktív részese tud lenni a kollektívának. Ezeket a munkatársakat kevesebb stressz éri, hiszen egyrészt mentesülnek a mindennapi bejárás terheitől, másrészt könnyebbé válik számukra a hivatásbeli- és a magánéleti összeegyeztetése. A helyzetével elégedett dolgozó jobban teljesít, megbízható és könnyebben megtartható.

Kevesebb beteg

A különböző, távmunkát alkalmazó vállalatoknál végzett felmérések összefoglalóan kimutatták, hogy a távmunkások által igénybe vett betegszabadság éves szinten átlag 4-5 nappal kevesebb. Ennek okai nyilvánvalóak: nincs szükség betegszabadság kivételére, ha a dolgozó egy időre mozgásában korlátozott, enyhébb lefolyású betegséget otthon kúrálja, fertőző beteg, vagy amikor egy anya beteg gyermeke mellett szeretne maradni. Amennyiben a dolgozó és a munkáltató között már kiépült a távmunkavégzéses csatornája, a munka távmunka formájában folytatható, a dolgozó egyéni időbeosztásában.

Távoli piacokról

A távmunka megoldást jelenthet azoknak a munkaadóknak, akik saját környezetükben nem találnak megfelelő képzettségű munkaerőt. Hozzáférhetővé válik a földrajzilag távol eső munkaerőpiac, a hagyományos módon nehezebben elérhető szakértelem. Nincs szükség arra, hogy a magasan kvalifikált

Megnyitni Magyarország első olyan számítástechnikai áruházát, ahol az olcsóbb árak csak egy kettősítésre vannak!

Nézzetek be hozzánk!

PRIMonline

Keresse az Interneten! www.prim.hu

EBOLT: VÁSÁRLÁS FOTELBŐL!

Aktuális akciók:
Seagate 4.3 GB Winchester
19 000 Ft + áfa

Gyakorlott
PROGRAMOZÓKAT

keresünk
WINDOWS/UNIX
alkalmazások
fejlesztéséhez
C/C++, PASCAL-
környezetben,
kizárólag főállásban.

MHK. Kft.
Telefon: 266-5059,
(06)-80-200-723

munkaerő a cég telephelyéhez közel költözzön, amennyiben a munka távolról is elvégezhető. A toborzás során nincs szükség a munkavégzés helyére vonatkozó megkötésre, ami által nagyobb eséllyel lehetőséget a rátermet munkatárs. A globalizálódó munkaerőpiacon munkaerő és munkavállaló között országhatárok, akár földrajzi távolságok is hűdözhatnak. Jellemző példa, hogy programozók tízezer dolgoznak a jól képzett munkaerő hiányában szenvedő amerikai piacra Ázsiából, elsősorban Indiából. Európai cégek egyre nagyobb számban helyeznek ki bizonyos feladatokat olyan országokba, ahol olcsóbb és minőségesebb munkát produkáló munkaerőt találnak. Magyarországi vállalatok felhasználhatják a határokon túli magyarság hazainál olcsóbb munkaerőjét (ami egyben fenyegetettséget, növekvő konkurenciát jelent a hazai munkavállalók számára).

Jó kihasználás

A távmunkások egy része szabad kapacitását több munkaerő számára is felajánlja. Rugalmasan alkalmazkodik a korszerű munkamódszerekhez, projektekben és határidőkben gondolkodik. A cég, amely nem alkalmazottat, hanem egy adott feladatot elvégző munkatársat keres, rugalmas módon veheti igénybe az ehhez az igényhez alkalmazkodó szabaduló, egyéni vállalkozó távmunkások szolgáltatásait.

Csökken a fluktuáció, marad a munkaerő

Különböző vállalatoknál végeztet felmérések kimutatták, hogy a dolgozók kb. 25%-a szívesen élne a távmunka alternatívájával. Jellemző, hogy a távmunka gondolata elsősorban a munkáját szerető, kreatív munkaerő

számará vonzó. A vállalatot elhagyó, a cég számára értékes munkaerő egy része megtartható lenne, ha a vállalat felajánlaná a távmunka lehetőségét. Amennyiben a távozók oka nem a céggel való elégedetlenség, hanem egyéb családi vagy személyes ok, a munkaadó és a munkavállaló számára kölcsönösen előnyös kompromisszum lehet a távmunka. Tipikus eset, amikor a dolgozó számára terhes a távrolról való napi bejárás, tartósan beteg hozzátartozója, építkezés vagy egyéb ok miatt többet szeretne otthon maradni, baleset vagy betegség miatt mozgásában korlátozottá válik, szülési szabadságra megy, elköltözik, hosszabb időre külföldre távozik stb. Vannak esetek, amikor a heti egy-két napos otthoni munkavégzés engedélyezése kölcsönösen előnyös megoldást és elégedettséget hoz mind a munkaadó, mind a munkavállaló számára.

Hatékonyabban működő ügyfélszolgálat

Növekszik azoknak a cégeknek a száma, amelyek ügyfélszolgálatukat, telefonos értékesítési, műszaki támogatási, közvélemény-kutatási, marketing vagy más funkciókat ún. call centerrel oldják meg. A call center (hívásközpont) olyan hely, ahol az operátorok/ügynökök nagy mennyiségű bejövő hívást fogadnak, illetve kimenő hívásokat és információkat kezelnek. A munkatársak fejhallgatóval telefonnal, számítógépes munkaállomással, a háttérben adatbázisokkal és valamilyen felügyeleti rendszerrel dolgoznak. A call center az alkalmazott technológia (ACD = Automatic Call Distributor) következtében helyileg bárhol létesülhet, hiszen az ügyfelek csak telefonon keresztül érzékelnek a munkatársakkal. Call centerek működhetnek a külvárosokban (teleirodák, back office, műholdas irodák), kisebb vidéki településeken (pl. teleházakban, távmunkaközpontokban), de földöldön egyre terjedő gyakorlat az otthonokba kihelyezett egyéni call center állomás is. A trendek a kisebb, regionális vagy házi call center növekedését jelzik. A call center a távmunka ideális terepét képezi, a távmunka keretében megvalósuló ügyfélszolgálat pedig a vállalat számára számos előnnyel jár. A kistelepléseken, külvárosokban vagy otthonokban üzembe helyezett call center állomások költsége (alacsonyabb telek- és ingatlanárak, olcsóbb bérleti díjak, olcsóbb munkaerő) alacsonyabb a cég központi helyén működtetett ügyfélszolgálatánál. A rendelkezésre álló technológiák távrolról is lehetővé teszik a dolgozók munkájának felügyeletét, eredmények mérését.

Piacvezető egészségügyi informai rendszerház keres munkatársakat: értékesítési üzletkötő (sales assistent), kórházi partnerkapcsolat-lartó (key account) munkakörbe.

Keresés: néhány éves gyakorlatjal, jó kommunikációs készséggel és tárgyalóképességgel rendelkező ambíciózus munkatársat, aki folyamatosan kapcsolatot tart megvélő ügyfeleinkkel, közreműködik az informai projektek eladásában, szervezi és irányítja az új piaci kapcsolatokat, dokumentálja azok eseményeit, s együttműködik munkatársainkkal.

- Elvárásaink:**
- felsőfokú végzettség,
 - marketing- és PR-ismeretek,
 - MS Office képzésszintű ismeretek,
 - angolnyelv-tudás,
 - jogszabvány.

egészségügyi (kórházi) informai rendszerek megvalósításában szerzett gyakorlat előnyül jelent.

Kérjük, hogy pályázatát juttassa el a 251-1221-es telefexszámlra

Piacvezető nemzetközi informai rendszerház keres munkatársakat az alábbi munkakörökbe:

Termékmenedzser

Ügyfeleink körülményeihez adaptálva szakmai és gazdasági alkalmazásainkat, teszteli az új verziókat, oktatja a felhasználókat ismereteket, dokumentációkat készít, irányítja a rendszerbevezetést.

- Elvárásaink:**
- felsőfokú végzettség,
 - informai gyakorlat,
 - MS Office képzésszintű használata,
 - gépírásmódszer- és angolnyelv-tudás.

Projektmenedzser

Előreszti az informai projekteket, szervezi és irányítja az implementáció folyamatát, dokumentálja annak eseményeit, felügyeli a beszállítók, alvállalkozók teljesítését, és folyamatosan együttműködik ügyfeleinkkel, munkatársainkkal.

- Elvárásaink:**
- informatikus/szervezési végzettség,
 - projektvezetési ismeretek,
 - informai projektekben szerzett gyakorlat,
 - jogszabvány.

Asszisztens

Előítja a termék- és projektmenedzsment, valamint a minőségügyi adminisztrációs feladatokat, közreműködik a szakértői tevékenység elvégzésében, elkészítésében, gondoskodik az új nyilatkozatokról, és kapcsolatot tart az ügyfelekkel.

- Elvárásaink:**
- közpfokú végzettség,
 - Word, Excel, MS Projekt, Lotus ismeretek,
 - angolnyelv-tudás.

Magas elvárásainkért cserébe versenyképes jövedelmet, biztos jövőt biztosítunk, és tagja lehet egy fiatal, lendülettel csapattal.

Kérjük, hogy pályázatát juttassa el a 251-1221-es telefexszámlra

Természeti csapásoktól függetlenül

Eme utolsóként említett szempontot inkább az USA államaiban folytatott távmunka melletti érvényt szökták felhozni, ahol egy tornádó vagy földrengést követően egy bizonyos területen jelentős munkakiésést okoz, hogy a dolgozók napokig nem tudnak eljutni munkahelyükre a megrongálódott utak, épületek miatt. Amerikai tapasztalatok szerint a távközlési hálózatok nagyobb katasztrófa esetén is épen maradnak, vagy gyorsabban helyreállíthatók, így a nagyobb arányban alkalmazott távmunka által minimalizálható a katasztrófa miatti munkakiésés. Jellemző példa, hogy az Oklahoma Cityben történt robbantásos merénylet után a dolgozók távmunkaeszközökkel szeltek fel a hivatalban folyó munka zökkenőmentes folytatása érdekében. Európában kisebb súlyú esik labta ez a szempont, de talán említéséremmel, hiszen a kontinensen is bekövetkezhetnek természeti csapások vagy olyan váratlan események, amikor az otthon (is) dolgozó zavartalanul végezhetik munkájukat, például a közlekedést megbénító nagyobb hóesés, vihar, forgalmi torlódás, sztrájk, bombatarodás stb. esetén.

Vezető-hírek

1999. június 17-én Werner Koepf váltja fel a Compaq AFCA (Europe, Middle East and Africa) szervezete elnök Andreas Barthel, aki bejelentette nyugdíjazása vonulását.

Június 17-én sajtóközleményen jelentették be, hogy az Europay International újabb európai regionális irodáját Budapesten nyitja meg. Az iroda vezetésével – regionális menedzser minőségében – Raszvan Munteanu bízzák meg.

Dr. Pap László maradt a Hírközlési és Tudományi Egyesület elnöke, akit újabb három évre választott meg a HTE június 10-én tartott tisztújító közgyűlése.

Sík Zoltán személyében kinevezték a Hírközlési Főfelügyelet informai igazgatóját, aki ezt megelőzően a Synergishez tartozó szoftverfejlesztéseiért ismert Integra Rt. igazgatója volt.

A Cardinal
Számítástechnikai Kft.

internetes programozási tapasztalattal rendelkező, felsőfokú végzettségű

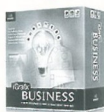
SZÁMÍTÓGÉP-PROGRAMOZÓ

munkatársakat keres.

Jelenleg 9 és 15 óra közötti lehet a 345-0397-es telefonszámon vagy az allas@cardinal.hu e-mail címen.

iGrafx™ Múltó folytatása a FlowCharter és a Graphics Suite termékcsaládnak

Az intelligens üzleti grafika új generációja



Új és hatékony eszköz,
az átfogó és áttekinthető üzleti diagramok
és folyamatábrák készítéséhez

- Képszerkesztés
- 3D funkciók
- Média management
- Grafikus varázslók
- MS Office kompatibilitás
- 25000 ábra
- 400 előre gyártott formula
- 300 diagram minta
- Beépített HTML konverzió
- Egyszerű hálózati telepítés



Keresse
viszonteladóinknál!

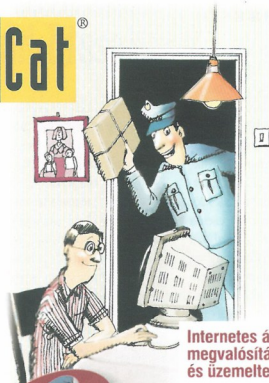


www.micrografx.com (International sites - Hungary)

Számalk Rt. Disztribúció Tel.: 203-0306 Fax: 203-0367
1115 Budapest, Etele út 68. <http://distrib.szamalk.hu>

ON-LINE ÁRUHÁZAK AZ ARECÓTÓL!

iCat®



Internetes áruházak
megvalósítása
és üzemeltetése:

- díjnyertes keretrendszerrel,
- egyedül funkciókkal,
- professzionális színvonalon.

areco

Areco Systems Kft 1119 Budapest, Fehérvári út 83.
Tel: 464-7500 Fax: 464-7555 E-mail: info@areco.hu
Honlap: www.areco.hu

Támogatás – e-commerce megoldással

Az Attachmate is bevezette a Customer Support Consortium által kifejlesztett tudásmenedzsment-programot, és ezzel minimálisan 30 százalékkal sikerült csökkenteni a hotline szolgálatokra érkező hívások számát.

A CSC által kidolgozott SCS modell (Solution-Centered Support) lényegében Kolumbusz tojása, hiszen szinte minden szupportszervezetnél tudják, hogy a felhasználók kérdéseinek, problémafelvetésének 60-75 százaléka olyasmire vonatkozik, amit az idők folyamán már megoldottak. A Customer Support Consortium mint nonprofit szervezet lényegében a tagjainál felhalmozott megoldásokból, válaszokból képződő adatbázis hozzáférhetővé tételével állította a vékonyabb csúcsra a tojást, és azok, akik ezt a módszert implementálják, és még csak egy folyamatosan hozzáférhetővé tudásbázisra építik a web-szolgáltatást, az Attachmate-hez hasonló arányban takaríthatnak meg előlmunkát.

Az Attachmate a hozzáférhetőséget természetesen az Interneten teremtetve meg, a supportweb.attachmate.com címre gyűjti be az összes megoldott kérdésre a választ, az összes technikai információt, s ez az adatbázis éjjel-nappal a Föld bármely pontjáról elérhető. A SupportWeb (miután a szupport maga is egy áru), lényegében egy online áruház, ám az e-commerce szoftverekben jeleskedő Attachmate ezáltal magát és ügyfeleit segíti a SupportWare tudásbázisának ezzel a sajátos e-commerce terítésével.

A jövő titkárnője

Az IQ Voice Organizert nevezhetnénk akár digitális intelligenciának is, hiszen használatával nincs több elejételt megbeszélés, elmulasztott születés- vagy névnap, mindig kéznél lehet ügyfeleink, ismerőseink telefonszáma, sőt még kiadásainkat is könnyen regisztrálhatjuk. Mindössze beszélni kell tudnunk, s ezután rendszerezett lehet az életünk, az IQ Voice Organizernek ugyanis elég néhány szó, s azonnal megadja a keresett telefonszámot! Nem kell mást tennünk, mint elmondani „neki” ügyfeleink, ismerőseink telefonszámát, és azután a 200 név 800 telefonszáma tárolódik a készülékben. Ezentúl csak ki kell mondanunk a személy nevét, s a telefonszám azonnal megjelenik, és visszajátszódik.

De bármikor megnézhetjük napirendünket is. Csak annyit kell mondanunk, hogy „kezdj” vagy „első hónap 6-a”, és az arra a napra szóló összes megbeszélést, teendőt az IQ Voice Organizer visszajátszja nekünk a saját hangun-

kon. Létrehoz és visszakeres hangfájlokat, iktatja, és visszakeresi hangfeljegyzéseinket.

Nyomon követi üzleti kiadásainkat, csak azt kell mondanunk, hogy „taxi”, „hotel”, „étkezés”, megadni az azzal járó költséget, mennyiséget, s minden rögzül az időpont és a dátum megjelölésével.

A különböző típusok felvételi ideje 15, 30, illetve 60 perces. Kétszesszerű felvétellel és lejátszásra képesek. Bármilyen nyelvet felismernek, nemzetközi modellek formájában is kaphatók. Az IQ Voice Organizer teljesítményét növelhetjük egy PC LINK szoftverrel, s soha nem fogjuk elveszíteni az információkat, még ha le is merülnek az elemek (3 db AAA elemmel működik). A szegedi Power Computer, amely a közelmúltban kezdte meg a kis készülékek forgalmazását, viszonteladói hálózat kiépítését végzi, s ehhez további partnerek jelentkezését várja.

F E L H Í V Á S !

A Power Computer Kft.,
az IQ VOICE ORGANIZER kizárólagos forgalmazója
területi képviselőket keres az ország minden megyéjében.
Kérjük mielőbbi jelentkezésüket, mert egy megyéből csak
egy képvisellel kívánjuk felvenni a kapcsolatot!



POWER COMPUTER

Szeged, Áruva u. 1/A. Tel.: 62 458 096
power@mail.tisznet.hu

Az APEH szolgálja

A Compaq Computer Magyarország Kft. – a világ legnagyobb számítógépgyártójának hazai leányvállalata – vezérigazgatója, dr. Beck György kedd délelőtti útnempélyes kerekete között adta át 1000 Magyarországon értékesített 64 bites Alpha processzoros szerveret, amelyet a Compaq által megvalósított informatikai projektje részeként.

Ilyen típusú csúcstechnológiájú számítógépből számtalan működik a magyar államigazgatási intézményekben, többek között a vámvivatalban és a Honvédelmi Minisztériumban, s az APEH is évek óta alapozza nagy számítógépi, megbízhatóságát feltehető feladatait a Compaq vezető termékére. „Az adóhivatal és cégünk több mint egy évtizedes kapcsolatában is kiemelkedő jelentőségű ez a mostani projekt. 64 bites Alpha szervereink ideálisak a nagy mennyiségű adatdal dolgozó alkalmazásokhoz, és megfelelő alapot képeznek ahhoz is, hogy az adóhivatal az egyre időszerűbb, elektronikus kereskedelmű kívánta feladatokat megjeljen” – nyilatkozta dr. Beck György.

Az APEH 1993–94-ben világbanki hitel segítségével fogott adóigazgatási rendszere korszerűsítéséhez. A projekthez kötődő, a teljes adóigazgatást működő hardvereket a Digital szállította, mintegy 12 millió dollár értékben. Az öt évet szállított számítógépek már ugyanúgy 64 bites Alpha processzoros gépek voltak, mint a maiak.

Az ezidiki Alpha szerver üzembe helyezésének közvetlenebb előzménye: az APEH 1998 végén döntési helyzetbe került, hogy a megyei központjaiban lévő informatikai rendszereit milyen irányban fejlessze tovább. Ezt a döntést több tényező hatása motiválta. Egyrészt az APEH-nél már évek óta megbízhatóan működő Compaq (korábban Digital) 64 bites Alpha processzoros géppárk, az operációs rendszer és alkalmazások környezet bővítése szorult az adóbeszedéssel kapcsolatos, előre nem látható módon megnövekedett feladatok ellátására, továbbá a magyar kormány a társadalombiztosítási járulék beszedésével is az APEH-et bízza meg.

Az APEH korábbi jó tapasztalatai a Compaq eszközei és szolgáltatásai tekintetében abba az irányba mutattak, hogy a szükséges bővítést és technológiai váltást az APEH Compaq-eszközbázison valósítsa meg. A projekt során 50 nagy teljesítményű AlphaServer áll a megyei igazgatóságokon üzembe, 1,5 milliárd Ft értékben.

A Compaq 1999. februártól júliusig az APEH 23 megyei központjába 26 db ASI200, 20 db AS800, 4 db GS140 szervert, 19 db RA7000, 5 db ESA10000 tároló alrendszert, mintegy 3 TB merevemlézzel, és OpenVMS operációs rendszert szállít. A szerződés szerinti ütemterv teljesítése alapján az első tizenkilenc megyei központ telepítése után az APEH elégedetten nyilatkozott a szállított termékek teljesítményét és a szolgáltatás színvonalát illetően. Egyes helyszíneken az új rendszernek a régihez viszonyított teljesítménynövekedése elérte a tizszeres értéket.

Az APEH működési az ország egyik legkiterjedtebb, illetve összetettebb alkalmazási környezetét. A Compaq az APEH által készített adóbevallási programrendszer 2000. évi kapcsolatos átvizsgálására és szükséges javítására saját fejlesztései termékét, a JANUS2000-t ajánlotta. A feladat mérésre és jellegre jellemző, hogy csak ez a programrendszer, ami az APEH alkalmazásainak csupán egy része, 3-A millió átvizsgálható programból áll. A JANUS 2000 bármilyen programnyelv átvizsgálására megtanítható. A projekt értéke mintegy 60 millió forint.

Felgyorsult színek

A Kycocera piaca dobta új színes lapnyomtatóját, az FS-5900C modellt, amely megnövelt nyomtatási sebességgel 16 lap/perc fekete-fehér és 4 lap/perc színes nyomtatásra képes. A nagyobb sebesség és az állandó jelleggel kiemelkedő nyomtatási minőség az új, izmos, 200 MHz-es PowerPC 740 mikroprocesszornak köszönhető.

Az FS-5900C új jellemzői között említhető a duplex opció, amely lehetővé teszi az adatoknak a papír mindkét oldalára történő színes vagy fekete-fehér nyomtatását, növelve a papír kihasználását, fokozva az üzleti dokumentumok, előadások, jelentések professzionális kinézetét.

Az FS-5900C az egyetlen olyan színes lézernyomtató, amely három emulációval kínál: PCL-5C,

PostScript és Kycocera PRESCRIBE IIC. Ez egy olyan hálózati nyomtató, amely egyesíti a Kycocera ECOLaser sorozatának valamennyi hálózati előnyét.

A modell különböző opciókkal rendelkezik: lehetőség van egy soros interfészre és a multiprotokoll támogatásával az Ethernet-, a TokenRing- és a Fast Ethernet-hálózatokhoz való SB-4e/SB-6e/SB-100-ra, valamint a más ismert környezeteket szolgáló SNMP-re (egyszerű hálózatközelítő protokoll) történő csatlakozásra. Az interfészopciók segítségével az FS-5900C Mac-környezetben is működik a Kycocera PrintMonitor nyomtatókezelést és -ellenőrzést biztosító kijelölt hálózati PC-k számára, és egy szabványos, többszörös interfészcsatlakozás három interfészen keresztül teszi lehetővé az adatátvitelt.

Az FS-5900C az egyszerű, A/4-es dokumentumok nyomtatása esetén havi 100 000, a négyszínű nyomtatás esetén pedig havi 25 000 oldal kinyomtatására képes. 165g/m²-ig terjedő média kezelésére alkalmas, 100 lapos tölcsér tálcával és egy 250 lapos kapacitású szabványos papírtálcával.



Tigriscsíkos kapcsoló

Az SMC vállalat – amely 1997 októbérében a világpiac két vezető gyártójának, a Standard Microsystems Corporationnek és az Actcon Technology Corporationnak az összevadásával jött létre – az átfogó, költségkímélő munkacsoporti és részleges LAN-megoldások termékcsaládjá mellett kötelezte el magát. A két cég egyesítette a LAN-technológiára vonatkozó erőforrásait és tapasztalatait, s új piac-

vezető céget hozott létre a kis és közepes méretű vállalkozások szektorában.

A vállalat a piacon felkelhető legvonzóbb ár/tejesítmény arányú, komplett LAN infrastruktúraportfoliót nyújtja partnereinek, és legnagyobb előnye a szilícium/ASIC technológia birtoklása.

A TigerSwitch 6716M berendezés az intelligens TigerSwitch kapcsolók családjának

egyik legkülönlegesebb tagja. A szinte bármilyen nagy átviteli sebességű hálózati igény kielégítésére tervezett kapcsoló átfogó forgalomvezérlési és sávszélesség-optimalizálási funkciókat tartalmaz. Négy típusú, üzem közben átkapcsolható kánya használható, amelyek közül az egyik azért különösen érdekes, mert ez a modul az SMC belépője a Gigabit Ethernet világába. Az általános Ethernet-sebességű szűrő gyorsabb modul további előrelépést jelent a gerinchálózati alkalmazások és a kapcsoló-szerver összeköttetések fejlődésében.

FloppyLand Kft.
1056 Budapest, Váci u. 84. Telefon: 318-2651, Fax: 266-8971

SONY VPL-SC50/XC50



Csak 3,7 kg

VGA-tól SXGA-ig

Hatalmas fényerő

...az utazó projektor

Nagy, nagyobb, legnagyobb

A fúziók természetrajzáról (11. rész)

MIKOLÁS ZOLTÁN MIKOLAS@IMPSAT1.COM.AR

Világviszonylatban a tavalyi esztendő 26 ezernél több vállalatfelvásárlása közül legalább ötezer volt informatikai vonatkozású. Az ágazatban végbement fúziók összértéke minimum 500 milliárd dollárra rágott. Akár a tranzakciók száma, akár azok összértékét nézzük, 1998-ban a számítástechnika, a távközlés és az Internet összefüggő frontvonaláról jelentették a cégfrigyek nagyjából ötödét.

A száma valójában legismertebb online birtalpa, a CNET (www.news.com) archívumában kutatta összeállítottuk a legutóbbi közel öt negyedév – az 1998. január 1. és 1999. március 15. közötti periódus – amerikai informatikai felvásárlásainak listáját. Közel 250 tranzakció legfontosabb paramétereit gyűjtöttünk ki, és rögzítettük adatbázisba. A vételárak 181 esetben hozták nyilvánosságra – ezen üzletkötések összesen több mint 425 milliárd dollár értéket képviselnek.

Sorozatunk 2-6. részében az (érdek)bizasságok egy-egy könyvét adtuk közre. A 7. részről kezdve az adatok elemzését foglalkozunk, a belülről levont következtetéseket tekinthetjük át.

Legutóbb arról beszéltünk, hogyan hódítják meg a cégek saját hazájuk vagy más országok földjét. Azonban:

(6. ítélet)

Terjeszkedni nem csak földrajzi térségekben vagy a kibertérben, hanem működési területeken – más szóval profilbővítéssel – is lehet.

Amikor egy cég azért vásárolt fel egy másikat, hogy palettáját valamilyen tőle szokatlan, merőben új, ám az addigokhoz mégis illő színnel tegye vonzóbbá, adatbázisunk Felvásárlási trend / Tranzakció célja rovatában a fúziót „profilbővítésként” könyveltük el.

„A McKesson-HBOC tranzakció kiválasztónak bizonyulhat” – vélekedett Alec Ellison, a Broadview befektetési bank vezérigazgatója a nagy táblázat 7. helyén álló, merészen profilbővítő fúzióról. „Egy hagyományosnak mondható legészségügyre specializálódott disztribútor és logisztikai vállalat megvett egy olyan céget, amely ugyanazon a területen, lényegében ugyanazoknak az ügyfeleknek információs rendszereket kínál. A megállapodás jelzi, hogy a technológia egyre nem műszaki jellegű vállalatok központi tevékenységkörének is mindinkább szerves részévé válik.”

Vevő iparága	Eladó iparága	98/1	98/2	98/3	98/4	99/1*	Össz-érték	Üzletkötések összes száma
1 Telefonszolgáltatás	telefonszolgáltatás	12 665	61 370	52 882	2 501		129 418	8
2 Mobiltelefon-szolgáltatás	mobiltelefon-szolgáltatás	4 274			65	57 800	62 139	4
3 Telefonszolgáltatás	kábeltvé		48 000				48 000	1
4 Távközlési eszköz gyártás	hálózati eszköz gyártás		891	402	315	21 775	23 383	8
5 Online szolgáltatás	média, szórakoztatóipar					20 000	20 000	1
6 Fogyasztói szolgáltatás	informatikai szolg., tanácsadás				14 544		14 544	1
7 Vegyes	alkatrészgyártás				13 100		13 100	2
8 Telefonszolgáltatás	Internet-szolgáltatás (ISP)	10 553		185			10 738	5
9 Kábeltvé	kábeltvé		500			10 200	10 700	7
10 Telefonszolgáltatás	hálózati eszköz gyártás	290	9 100				9 390	3
11 Számítógépgyártás	számítógépgyártás	8 939					8 939	1
12 Szoftver	szoftver	1 078	2 437	1 144	2 668	764	8 091	43
13 Vegyes	kábeltvé		2 775	4 500			7 275	2
14 Nagy sebességű Internet-szolg.	webkapu (portál)					6 700	6 700	1
15 Média, szórakoztatóipar	webkapu (portál)		471			4 800	5 271	3
16 Telefonszolgáltatás	online szolgáltatás				5 000		5 000	1
17 Távközlési eszköz gyártás	távközlési eszköz gyártás	648	203	3 812	174	49	4 886	9
18 Online szolgáltatás	szoftver				4 014		4 014	1
19 Informatikai szolg., tanácsadás	informatikai szolg., tanácsadás			1 300	2 569	x	3 869	8
20 Játékgyártás	szoftver				3 800		3 800	1
21 Webkapu (portál)	webkötő, internetes szolg.	147		4	83	3 560	3 794	5
22 Alkatrészgyártás	alkatrészgyártás		934	1 874	67		2 875	7
23 Kereskedelem, marketing	kereskedelem, marketing	211			600	1 700	2 511	3
24 Hálózati eszköz gyártás	hálózati eszköz gyártás	236	10	407	126	1 071	1 850	8
25 Távközlési eszköz gyártás	szoftver			x	50	1 480	1 530	5
26 Szoftver	webkötő, internetes szolg.	400			250	x	650	3
27 Szoftver	informatikai szolg., tanácsadás			x	x	635	635	5
28 Vegyes	hálózati eszköz gyártás					570	570	3
29 Hálózati eszköz gyártás	szoftver	208	50	56	8	98	420	7
30 Média, szórakoztatóipar	média, szórakoztatóipar		59		274		333	4
31 Webkötő, internetes szolg.	webkötő, internetes szolg.			70	21	71	162	8
32 Számítógépgyártás	szoftver		x	160	x	x	160	5
33 Internet-szolgáltatás (ISP)	Internet-szolgáltatás (ISP)			35	x	x	35	6
34 Média, szórakoztatóipar	webkötő, internetes szolg.	x	26	3	x	x	29	6
35 Alkatrészgyártás	szoftver		x	x	x		x	3
36 Elektronikus ker., webárusítás	elektronikus ker., webárusítás	x					x	3
Összesen							414 811	191

1. táblázat. Honnan hová vándorol a legtöbb pénz? Mely párosítások a leggyakoribbak? Táblázatunk a felvásárlások összértéke szerint, csökkenő irányban rendeztük. Elvileg összesen 24x24=576 iparág-kombináció képzelhető el, adatbázisunkban azonban csupán 82 féle párosítás fordult ténylegesen elő. Közülük itt azokat tüntettük csak fel, amelyekben legalább három házasságot kötöttek, s a hozomány összértéke meghaladta az egymilliárd dollárt. Ezek az igazán jellemző vonalak. Az utolsó sor végösszeget jelzik, hogy az így megmaradt 36 vevő-eladó kombináció az üzletkötések összértéke szerint 97 százalékban, a tranzakciók száma szerint 77 százalékban lelelti adatbázisunkat.

x – történt üzletkötés, de a vételár nem ismeretes

	Vevő	Iparág	Felvásárlások	
			összes száma	össz-értéke
1	SBC	telefonszolgáltatás	3	65 800
2	AT&T	telefonszolgáltatás	3	63 334
<>	AT&T	kábeltévé	<+1>	<+60 000>
3	Vodafone	mobiletelefon-szolgáltatás	1	56 000
4	Bell Atlantic	telefonszolgáltatás	1	52 882
5	America Online	online szolgáltatás	5	24 416
6	Lucent	távközlési eszköz gyártás	12	22 140
7	McKesson	fogyasztói szolgáltatás	1	14 544
8	Tycó	vegyes	1	11 300
9	Northern Telecom	telefonszolgáltatás	3	9 390
10	Compaq	számítógépgyártás	4	9 371
11	Adelphia	kábeltévé	2	7 300
12	Paul Allen	vegyes	3	7 295
13	@Home	nagy sebességű Internet-szolg.	4	6 789
14	Alcatel	távközlési eszköz gyártás	4	6 477
15	Alltel	telefonszolgáltatás	2	5 616
16	USA Networks	média, szórakoztatóipar	1	4 800
17	Qwest	telefonszolgáltatás	3	4 458
18	AirTouch	mobiletelefon-szolgáltatás	1	4 274
19	Mattel	játékgyártás	1	3 800
20	Yahoo	webkapu (portál)	3	3 639
21	TCI és Charter Communications	kábeltévé	1	2 400
22	Welsh, Carson, Anderson & Stowe	bank, pénzügy	1	2 000
23	Framatome Connectors	alkatrészgyártás	1	1 850
24	Allied Signal	vegyes	1	1 800
25	Olivetti és Mannesmann	mobiletelefon-szolgáltatás	1	1 800
26	Federated Department Stores	kereskedelem, marketing	1	1 700
27	Veritas	szoftver	1	1 592
28	Hughes Electronics	műholdas műsorszórás	1	1 300
29	Nova	informatikai szolg., tanácsadás	1	1 300
30	Quintiles	informatikai szolg., tanácsadás	1	1 153
31	Cisco	hálózati eszköz gyártás	9	1 094
32	Network Associates	szoftver	4	1 070
	Összesen		81	402 684

2. táblázat. Az adatbázisunkban szereplő 248 felvásárlás összesen 147 cég hajtott végre, vagyis átlagban egy vállalat 1,7 másikat bekebelezte. Ez a kép azonban igen hamis: a legtöbb ször bevásárlónál indult Lucent például tavaly január 1. óta 12 céget nyelt el. Táblázatunkban azokat a céveket soroltuk fel, amelyek legalább egymilliárd dollárt költöttek. A sorokat a teljes felvásárlási kassza nagysága szerint, csökkenő irányban rendeztük. Felteintünk az is, melyek cég hívny tranzakcióival hozta össze ezt a summat. Fontossága miatt külön sorba beiktuk a jóval az adatbázis lezárása után bejelentett AT&T-MediaOne fúziót is, ezt azonban a legelső sor végösszegeiben nem vettük figyelembe.

Hasonlóan messze mutató döntést hozott a Federated Department Stores, az Egyesült Államok harmadik legnagyobb áruházláncja, a fényesen csengő Macy's és Bloomingdale's név birtokosa, amikor 1,7 milliárd dollárt fizetett egy internetes- és katalógus-árusítással foglalkozó cégért, a Fingerhutért (nagy

táblázat, 33. sor). Május végén, jóval adatbázisunk lezárása után pedig a cég 20 százalékos részesedést vásárolt a WeddingChannel.com nevű házasság-bejelentő és esküvői weblopotok kínáló szolgáltatóban.

Van azután a profilbővítésnek egy esete, amelyet külön kiemeltünk, akko-

ra süllyel jelent meg az elmúlt másfél év felvásárlásaiban. Azok a frigyekre gondolunk, amelyekben távközlési cégek adathálózatos vállalkozásokat vezetnek oltrá elé, vagy fordítva, amelyekben adathálózatokra szakosodott vállalatok szereznek távközlési érdekeltségeket.

(7. tétel)

Pár éven belül nem lesz különbség távközlési- és adathálózatok között. Telefonbeszélgetés, álló- és mozgókép, adat (Internet-kapcsolat) egyazon hálózaton bonyolódik le. A távközlési- és adathálózatok konvergenciája a fúziós aktivitásban is jól nyomon követhető.

Sorozatunk előző részében, az európai cégek amerikai hidfépítésre kapcsán már egyszer felhoztuk példaként az Alcatel–Xylan, illetve a Siemens–Castle és Siemans–Argon üzletet.

Nos, túl azon, hogy külföldön való terjeszkedéőről van szó, ezek a tranzakciók egyszersmind fenti, 7. tételünk keretébe is illeszkednek. Az Alcatel telefonhálózati, a Xylan adathálózati eszközeiről ismert. A Siemens két felvásárlásának egyik fő célja nyilvánvalóan az, hogy hálózati eszközökkel bővítse a cég széles távközlési kínálatát.

„Sok tranzakció mozgatórugója az a meggyőződés, hogy a jövőben egyetlen hálózat lesz csupán: ugyanaz a hálózat szolgál majd hang és adat továbbítását” – kommentálta a 20 milliárdos Lucent–Ascend ügyletet és a 9 milliárdos Northern Telecom–Bay Networks frigyét Paul Deninger, a Broadview elnök-ügyvezetője (nagy táblázat, 6., illetve 10. sor). „Ez a trend előre mutat, hogy egy évtizeden belül a világpiacot egy

maroknyi kommunikációs-csoport-gyártó uralja majd, amely hálózati és csomag-kapcsolat berendezéseket egyaránt szállít majd... Emé örökös között valószínűleg a Cisco lesz az egyetlen, amely az adathálózatok területén kezde pályafutását, a többiek mind a távközlési arénából érkeznek majd.”

Adatbázisunkból is világosan kiderül ez a tendencia. Miközben – amint az 1. táblázat mutatja – mind az üzletek értéke, mind pedig száma tekintetében élen jár a hagyományos- és mobiletelefon-szolgáltatási szektor konszolidációja, a telefonfarsaságok és eszközgyártók radarján saját iparáguk után a többi hálózat a második legfontosabb célpont. Az 1. táblázat 3. helyét a telefon-szolgáltatás-kábeltévé, 4. helyét a távközlési eszköz gyártás – hálózati eszközgyártás, a 8-at a telefon-szolgáltatás–Internet-szolgáltatás, végül a 16-at a telefon-szolgáltatás – online szolgáltatás kombináció foglalja el. A négy együttesen 87 milliárdnyi értéket tesz ki.

Megjegyezzük, hogy az összeg orozslánrészet az AT&T három akciója: a TCI, a Telect és az IBM Global Networks felvásárlása adja (nagy táblázat, 4., 9., illetve 14. sor). Még jobban kiugrana ez a rovat, ha hozzászámítanánk az AT&T legújabb, május eleji sakkhúzását, a MediaOne kábeltársaság bekebelezését. Ott 60 milliárd dollár volt a tét...

Szemmel láthatóan az AT&T döngő öröslésépekkel lendül előre a felvásárlási versenyben. Mások azonban – mint az apró lépésekkel mozgó Cisco – más taktikát választottak. Az 2. és a 3. táblázat erre világít rá: az előbbi érték, az utóbbi üzletek száma szerint veszi sorra a legnagyobb étvágyú cégeket.

	Vevő	Iparág	Felvásárlások	
			összes száma	összértéke
1	Lucent	távközlési eszköz gyártás	12	22 140
2	Cisco	hálózati eszköz gyártás	9	1 094
3	Microsoft	szoftver	7	941
4	Intel	alkatrészgyártás	6	219
5	America Online	online szolgáltatás	5	24 416
6	NBC	média, szórakoztatóipar	5	35
	Összesen		44	48 845

3. táblázat. A legalább ötször oltrá elé járult cégek listája, a felvásárlások száma szerint csökkenő irányban rendezve. Látszik, hogy bevásárlóni két fő stratégia szerint lehet: kevésszer nekiindulni, de akkor jól kiköltekezni (ld. a 2. táblázat első sorait), vagy pedig sok kisebb beszerzést eszközölni. Figyelemre méltó, hogy a PC-világ mindkét fejedelmé, az Intel és a Microsoft egyaránt ez utóbbi irányt követi – az érték szerint rendezett táblázatba be sem kerül. Pedig mindkettőn jól végiggondolt lépéseket követnek a sakkasztán. Az Intel a speciális lapkák és az operációs rendszerek irányába nyit, a Microsoft a webet igyekszik mindjártban magához húzni. Ugyancsak jellemző a hálózatok piacán mind közlelőbb versenyző két óriás, a távközlési irányból érkező Lucent és az adatátvitel feől közeli Cisco párhuzamos falatozása. (Mellesleg a Cisco 9 bevásárlása is a 2. táblázat 31. helyére volt elegendő csupán.)

Vannak stabil rendszerek,

és vannak olyanok, amelyeket egy kicsit nehezebb bővíteni.

Lépést tartani az egyre gyorsabban fejlődő számítástechnikával remek dolog. De vajon mi a helyzet abban az esetben, amikor egy közepes vagy nagyobb vállalat számítógépes hálózata, hála a technológia rohamos fejlődésének, újabb és újabb gépekkel bővíti? Nem lehetséges-e, hogy a különböző hardware-elemek, BIOS-ok, driverek zavarokat okozhatnak az egész hálózaton keresztül? A válasz egyszerű: dehogynem. És amíg az IT menedzserek tűzoltómunkát végeznek, nem marad idejük a fontosabb feladatokra.



A HP a közép- és nagyvállalatok számítógépes hálózatainak stabilitását szem előtt tartva fejlesztette ki a HP Vectra sorozatot. A HP Vectra PC modellek életciklusa legalább 9-12 hónap, a felhasznált hardware pedig mind átfogóan tesztelt, egymással összhangban működő, kiváló minőségű alkatrészek. A HP Vectra sorozatával Önnek olyan stabil rendszere lesz, ahol az általános problémák könnyen felismerhetők és kezelhetők, az új számítógépek telepítése pedig nemcsak könnyebb, de jóval olcsóbb is.

További információkért látogasson el weblapunkra: <http://www.hp.hu/vectra>
vagy hívja a **HP Vevőszolgálatot: 343-0310**, jelszó: **Új Vectra**

HP Vectra választható specifikációk: Intel® Pentium® III processzor 450-500MHz, Intel® Pentium® II processzor 400MHz vagy Intel® Celeron™ processzor 366-433MHz • 32-64MB SDRAM • 4, 3-8, 4GB SMART UATA HDD • Matrox MGA G200 vagy SIS Super AGP grafikus kártya • 16 bit stereo full duplex PCI audio • HP TopTools menedzsment szoftver • desktop ház

hp HEWLETT
PACKARD

- ✓ Stabilitás
- Megbízhatóság
- Menedzselhetőség

intel
inside
pentium!!!

Intel, Intel Inside logos and Pentium III are registered trade marks of the Intel Corporation.