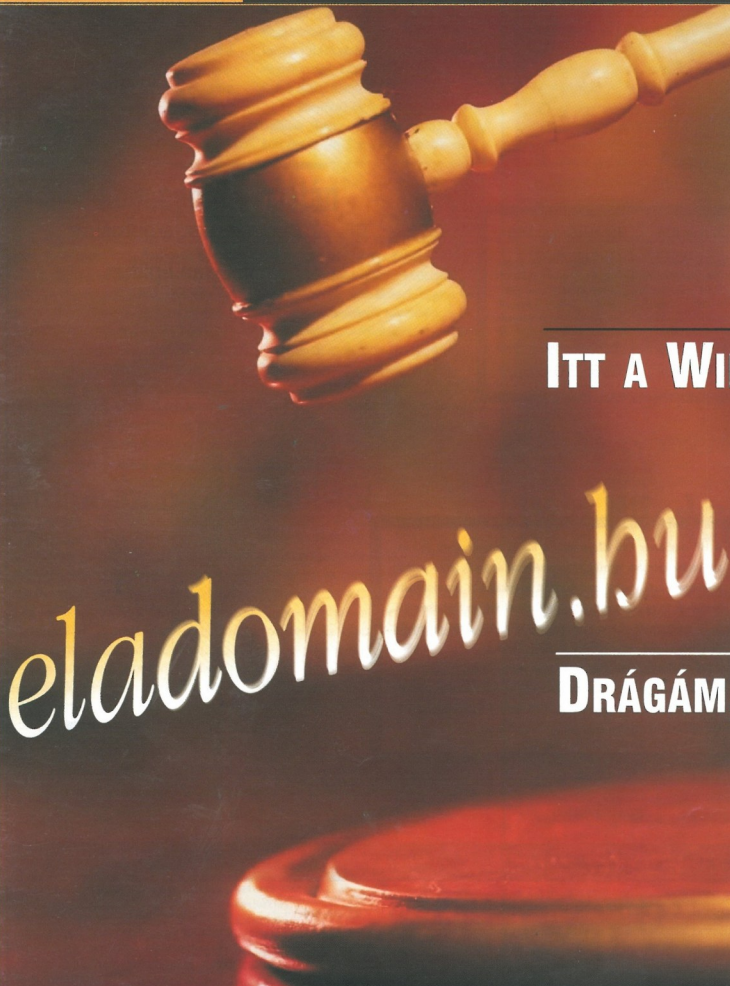


# MONITOR

INFORMÁCIÓ-TECHNOLÓGIA



eladomain.hu

Japán cellás kanadai fejlesztésű

**NOTEBOOK  
AKKUMULÁTOROK**



Akkumulátor Disztribúció

Tel.: 236-4040, Fax: 239-5194  
e-mail: telecom@hamex.hu

**ITT A WINDOWS 2000!**

Intel-show:  
felfokozott tempóban

Krízisnap február 29-e?

**DRÁGÁM, A MONITOROK  
ÖSSZEMENTEK!**

A domainregisztráció  
ára

elender online

**Mintha Önre szabták volna.**

Elender Informatikai Rt. 1134 Budapest, Váci út 37. Tel.: 465-7800 Fax: 465-7899



[www.eol.hu](http://www.eol.hu)

**elender** *inter* **net**

A PSINET CSOPORT TAGJA



SureStore T20

#### HP NetServer E55

Intel® Pentium® III Processor,  
500MHz / 9GB U/W SCSI HDD  
/ 64MB SDRAM (max. 1GB) /  
32x IDE CD-ROM / integrált  
kétszatos U/W SCSI vezérlő  
/ integrált 10/100TX LAN

527 500 Ft-ÁFA

#### HP NetServer E60

Intel® Pentium® III Processor,  
500MHz / 9GB U/W SCSI HDD  
/ 64MB SDRAM (max. 1GB) /  
32x IDE CD-ROM / integrált  
kétszatos U/W SCSI vezérlő  
/ integrált 10/100TX LAN / HP  
NetServer Navigator, TopTools

656 250 Ft-ÁFA

Két szerver, amelyekre  
biztosan építhet.

A HP NetServer E55 kifejezetten a kis és közepemretű munkacsoportok számára készült, és tervezésekor az egyik legfontosabb szempont volt, hogy a dolgozók munkájukra összpontosíthassanak, és ne a számítógépes rendszerrel kelljen foglalkozniuk. Ez a megbízható szerver minimális erőforrás árán maximális hatékonysággal tartja működésben a hálózatot.

A HP NetServer E60 a kezdeti lépés a növekedni vágyó kis és közepes munkacsoportok számára. Igény szerint második processzort is bővíthető, könnyen kezelhető, nagymértékű megbízhatóságot és komoly teljesítményt nyújt, elérhető áron.



TOVÁBBI INFORMÁCIÓKÉRT LÁTOGASSON EL WEBLAPUNKRA: [HTTP://WWW.HP.HU/E](http://www.hp.hu/e) VAGY HÍVJA A HP VEVŐSZOLGÁLATOT: 382-1111



Albacomp  
Digital  
Duna Elektronika  
Integrátor  
Kventa  
Műszertechnika Computer Rt.  
Selectrade

8000 Székesfehérvár, Mártírok útja 9.  
6723 Szeged, Csongrádi sgt. 83.  
1139 Budapest, Frangepán u. 56.  
1191 Budapest, Eötvös u. 3.  
1067 Budapest, Podmaniczky u. 37  
1107 Budapest, Szállás u. 21.  
1106 Budapest, Fehér út 10.

22/315-414  
62/488-380  
237-7292  
281-3931  
269-5262  
432-9515/19  
264-3333

sales@albacomp.hu  
digital@digital.co.hu  
sales@dunaelektronika.hu  
szabo.levente@integrator.hu  
kventa@kventa.hu  
fbandi@mc.com.hu  
company@selectrade.hu

Az ajánlat 2000. március 31-ig és 260 Ft/USD árfolyamig érvényes  
Intel, the Intel Inside logo and Pentium are registered trademarks of Intel Corporation.

## IVSZ Választás és módosítás

Február 16-án tartotta éves közgyűlését az Informatikai Vállalkozások Szövetsége (IVSZ), amelynek keretében az alapszabály módosítása mellett többek között az új tisztviselők megválasztása szerepelt a napirendi pontok között.

A taggyűlésen élen váltott ki az évek óta változatlan tagjaink emelésének mértéke, végül a részvevők javaslatainak figyelembevételével alakították ki azt a javaslatot, amely az IVSZ-hez csatlakozott vállalkozások létszámának és üzleti eredményeinek függvényében határozza meg a tagdíjat.

Az IVSZ elnökeinek ismét Gyurós Tibor (Synergus) választották meg, a szövetség elnöke lett dr. Kürti Sándor (Kürt Rendszer-

ház) a budapesti kis- és középvállalkozások osztálya, Jen István (Projen) a nem budapesti kis- és középvállalkozások osztálya, dr. Reszler Ákos (Caere-Recognita) a nagyvállalkozások osztálya és dr. Beck György (Compaq Magyarország) a multinacionális vállalkozások osztálya képviselőiben.

Az IVSZ elnökségének megválasztott tagjai: Solt Géza (HRP), Meziracky László (Compaq Magyarország), dr. Kóka János (Eclender), Vacász Pál (Montana), Szitya Tamás (Novell Magyarország), Hutter Ottó (MTA SztaK) és Székfi Balázs (Carnation Consulting).

Az Ellenőrző és Számvizsgáló Bizottság tagjainak Pajna Sándort (HBMÖ), Peller Róbertet és Öry Tamást választották meg.

## Új SAP-koncepció a postán

A Magyar Posta szerződést kötött a Debis IT Services Unifsoftware-vel a SAP vállalatirányítási rendszer hároméves bevezetési koncepciójának kidolgozásáról és az eddigi SAP-alkalmazás megreformálásáról. A Debis fővállalkozás irányítja a projektet, amelynek feladata a posta üzleti folyamatainak felmérése, javaslattal új üzleti tevékenységekre, majd egy koncepció kidolgozása az SAP-val megoldandó folyamatok.

A rendszer a Magyar Postánál jelenleg nem teljesen integráltnak működik, a posta

valamennyi területét és folyamatait felelős SAP-bevezetési koncepció nem létezett. A Debis 3 hónapra vállalta a koncepció elkészítését, de már most látható, hogy a hangsúlyok a beruházások kezelésén, a pénzgazdálkodáson, a fenntartási, karbantartási területeken, az ingatlan- és munkaerő-gazdálkodás szervezésén lesznek.

Az SAP-koncepció kialakítására felállított projekt tagjainak első hivatalos találkozója január 28-án került sor a Hatfűtőházban.

## Online szervíz az Asbistól

Online garanciaszervíz (OWS) elnevezéssel új szolgáltatást indított az Asbis. A klet-közép-európai térségben jelentős forgalmat bonyolító számítógépparkterészsze-disztribútor elsőként vezette be régióinkban ezt a szolgáltatást, amellyel kiszélesíthető az interneten keresztül rendelések száva.

Az Asbis vásárlói mostantól a világhálón keresztül előzetesen is megnevezheti a kiválasztott termékek garanciális feltételeit, a megrendelések elfogadását követően az

Asbis automatikusan garanciát vállal a vásárolt termékre. A cég olyan gyártók termékeit értékesíti az interneten, mint az Intel, az IBM, a Seagate, a Quantum és a Chauntek. A címen található internetoldala egyrészt angol nyelvű, de márciustól magyar, cseh, lengyel és orosz nyelven is elérhető.

Az Asbis új üzleti megoldásokkal egyesíti a tradicionális elosztási csatornákat, ennek köszönhetően üzleti forgalmának felét a hálón bonyolítja.

## Eladomain.hu

GUTTRAY LÁSZLÓ

*Eladom én (már ha tudom) minden olyan domainnevet, amelyet jó pénzért piacra vihettek. Legalábbis étől félnek az illetékesek, mert hogy állítólag erre készült egy sor ügyeskedő domainnév-kereskedő. Állítólag 6t arra számítanak, hogy később jó üzlet köthetnek, ha most rátenyerelnek a világáló egy olyan darabjára, amelyről azt gondolják: a tényerről előbb talpaltatni, majd még nagyobbra növekvő terület válik.*

Március 1-jétől felszabadul a bővösnek hitt „legfelső szintű” domainnevek regisztrációja lehetősége, és ebbe a lehetősébe mindenki saját álláspontja szerint képzeli bele a jövőt. Az Internet Szolgáltatók Tanácsa (ISZT) – enybe nyomásra – végre feloldja a korábbi korlátokat, a hivatalos indoklás szerint azért, mert az elektronikus kereskedelem magyarországi terjedését már valóban gátolja a hu kiterjesztési honlapok bejegyzésének eddig sokakat kizáró, szigorú elbírálása.

Hogy lesz-e domainnév-kereskedelem? Előfordulhat, bár a hu felszabadulása éppen azt segíti, hogy ne legyen, hiszen ha mindenki (majdnem) azt joggal tehet be, amit akar, akkor nincs feketepiaci ára a regisztrált címeinek. Ennek nemleg elutnodja, hogy a domainnevek bejegyzésével is foglalkozó regisztrátoroknál az utóbbi hetekben megnőtt a forgalom, aminek persze az is lehet az oka, hogy a kérelmeket már nem tartalom szerint vizsgálják.

Az biztos, hogy a fellelézett feleletkereskedelemnek legjobban a regisztrátoroké örülnek, hiszen hasznalnom eladni csak olyan domaint lehet, amelyet bejegyeztek, és fizetik a karbantartási díjakat is. Ezek a költségek pedig pontosan annyit tesznek ki egy valóban jól eladható név esetén, mint az eladhatatlan, használatlanul porosodó „értéksökkenet” domainek esetén. És biztos, hogy ez utóbbiakból less több.

(Lapunk 11. oldalán közöljük a domainnevek regisztrálásának költségeit.)

## Itt a Windows 2000!

A korábban beharangozott időben, február 17-én hivatalosan is bejelentette a Microsoft Magyarország, hogy megkezdik Windows 2000-család kereskedelmi forgalmazását. Az esemény érdekessége, hogy 59 országban mutatkozott be szinte egy időben a W2K rövidítésrel jelzett programcsalád. Az érdeklődésre jellemző, hogy a közbányi vásárvárosban két pavilon töltött meg az érdeklődők serege, több mint 1500 meghívott előtt mutatkozott be az elsősorban üzleti alkalmazásra szánt operációs rendszer. A budapesti konferencia plenáris előadással vette kezdetét, amelyet a technológia iránt érdeklődő szakmai közönség számára rendezett előadások kísérték, a délutáni programban pedig a hardverszállítókkal és a rendszerintegrátorokkal folytatott kerekasztal-beszélgetést követhették a megjelentek.

Herczeg Tamás, a Microsoft Magyarország ügyvezető igazgatója elmondta, hogy a redmondii központú cégórás megközelítleg 1 milliárd dollárt fordított az operációsrendszer-család kifejlesztésére, a munkálatokban 5 ezer fej-

leszt dolgozott, és a tesztelési időszakban összesen 750 ezren vizsgálták a Windows 2000-t.

A megtérüléssel kapcsolatban elhangzott, hogy az előzetes számítások szerint akkor válik gazdaságossá a magyar verzió kifejlesztése, ha legalább 50 ezren megvásárolják az új terméket. A magyar és az angol verziók vásárlói nem teletíthetik automatikusan a másik nyelvű terméket: aki a magyar változatot használja, jogosan futtathatja az angolit is, aki azonban az angol verziót vásárolta meg először, annak kell vennie a kiegészítő licenct, ha a magyar nyelvű szoftvert is alkalmazni kívánja. (A magyar programcsomagok várhatóan májusban kerülnek a viz-szoldalókhoz.)

Az átérés áránál 30-40 százalékosra jósálják a Microsoft vezetói, a próbaverziókat futtató felhasználóknak gyakorlatilag a licenccserződesben szereplő 90 napnak csak a fele áll rendelkezésre ahhoz, hogy megvásárolják a programot, ugyanis a szállítást hat hetet vesz igénybe.

### ALAPÍTO FŐSZERZŐTŐ:

Véres János Andor  
vetres@prim.hu

### FŐSZERZŐTŐ:

Guttray László  
lguttray@prim.hu

### OLVASÓSZERKESZTŐ:

Fábián Gábor

### MŰVÉSZETI VEZETŐ:

Láng László

### TERVEZŐSZERKESZTŐ:

Henger Attila

### FŐMUNKATÁRSÁK:

Fekete Gizella

Kovács György

Galvács László

Kolcsa Kornél

Kovács Attila

Mészáros Péter

Simonyi Endre

Szell Zoltán

Wesselényi Andrea

Zsadányi Pál

### A kiadó a MAFSZ (Magyar Testvérség-Élelmiszer-Származéki) tagja

Kiadja: PRIM Informatotechnológiai Kft.  
1116 Budapest, Hunyadi Mátyás u. 32. III/1.

Tel. fax: 228-3372; 228-3378; 424-0015

**Felétős vezető:** Szabó Heidy (szabo@prim.hu)

**E-mail:** vga.monit@prim.hu

**URL:** www.prim-online.com

**Hirdetésfelvétel:** Henger Ágnes

**Tervezés:** Tamási Csilla

**Számalkás:** Krassai Adrián

**NYOMDAI ELŐKÉSZÍTÉS:** Anru Repro Stúdió

**NYOMÁS:** Regia Iva Nyomda 8000 Szekefehérvár.

Seregélyesi út 113. Tel.: 22-328-505

**Tervezés:** Nemzeti Hírlapkiadó-közlöny Rt.

oktatási intézmények, számítástechnikai szakletelek

**Előfizetői:** a kiadóban, éves előfizetési díj: 5900 Ft.

HU ISSN 1215-1548

*Írásaink szerzői jogvédelemben részesülnek*

**PRIMOffline**

# NetWare 5

A hálózati világegyetem közepe

AL SZÁZAD PROJEKT

**Novell.**  
www.novell.hu

## hazai gazdaság



### A Matáv-e a Tiszant 86,8 százaléka

A Tiszant internetszolgáltatásának indulásához viszonyítva pontosan négy év elteltével jelentek be, hogy a Szegeden és környékén tevékenykedő internetszolgáltató részvénytársaság ezennél a Matáv-csoporthoz tartozik, 13,2 százaléki részvény továbbra is a menedzser kezében maradt. A Tiszant 2000 aktív telefonos előfizetővel, 30 bérlet vonalas partnerrel és 130 kábeltéves internetfelhasználóval rendelkezik. A Matáv-csoporton belül a kábeltéves internetszolgáltatás tudáscentrumának fogják a kábeltéves hálózatoktól történő szolgáltatást továbbfejleszteni, és folytatni a már megkezdett országos terjeszkedést.

### Dupláz az ECDL

Eddig összesen 25 ország csatlakozott az ECDL nevű, egységes számítógép-használati bizonyítványt nyújtó programhoz, amely elsősorban a vállalati és közisztviselői komputerhasználatot tudású képes felmérni. A Finnországban szórakozó ECDL-vizsgarendszer (European Computer Diving Licence) a kiterjedő információs társadalom számára kíván használható tudást biztosítani – mondta el Alföldi István, az ECDL magyarországi programjának igazgatója, majd kifejtette: az EU által támogatott ECDL-jogviszonyához szükséges vizsgákra a rendszer fenntartásának két és fél éve alatt Európa-szerte összesen 550 ezren jelentkeztek. A képzést lebonyolító nonprofit ECDL Alapítvány az év végére további 500 ezer jelentkezőre számít, ám a programban részt vevő országok előrelézési szerint 2004-re több mint ötmillió ECDL-bizonyítványt adnak ki a világban. Magyarországon jelenleg több mint nyolcezer rendelkeznek ECDL-jogviszálynyal. Országszerte 121 ECDL-központban mintegy 15 ezren vizsgáznak, ám az idén a vizsgázók számának megduplázódása várható. Míg a kezdőknek 80-100 ezer forintot kell kifizetniük a bizonyítvány megszerzéséért, addig ez a haladókra mindössze 30 ezer forintra kerül. Tavaly a regisztrációs díjakból mintegy 30 millió forintot átvettél érte el az ECDL magyarországi „részege”. Az ECDL-rendszert az idei évtől a központi célorientált támogatandó képzéssé minősítette az Oktatási Minisztérium.

### KFKI-csoport: növekvő bevétel, apadó nyereség

A KFKI Számítástechnikai Rt. konszolidált árbevétele tavaly 10,9 milliárd forint volt, szemben az 1998-as 7 milliárd forinttal. A csoport elmúlt évi adózás előtti nyeresége 490 millió forintot tett ki, ami 118 millió forinttal kevesebb a két évvel ezelőtlinél. A társaság szerint a nyereség azért csökkent, mert jelentős behatárolások hajtottak végre: így például az alternatív távközlési szolgáltatást végző PanTel Rt.-ben a korábban meglévő tulajdoni hányad növelésére jelentős összeget költött a társaság, s így ma 25,9 százalékos részesedése van a cégben. Emellett több százmillió forintot emésztett fel az IQSoft Rt. többségi tulajdonrészének megszerzése is. A Zuglói Kábeltéves felvásárlásra és fejlesztésére több felmiliárd forinttal is többlet fordított tavaly a csoport. A KFKI Rt. 1999. évi árbevételenek több mint 50 százaléka a cégcsoport 600 dolgozója által termelt hozzáadott érték teszi ki. Az alaptevékenységét jelentő számítástechnikai és informatikai ágazat működési nyeresége pedig a tervet meghaladóan elérte az 1,1 milliárd forintot. A csoport az idén 14 milliárd forint árbevételre tervez.

### REVOLUTION Software: forradalmi növekedés

Az 1999-es év kimagasló eredményeket hozott a REVOLUTION Software életében. A cég foglalta a megelőző évrhez képest több mint 50%-kal növekedett. Ez betudható többek között annak is, hogy 1999-ben a cég komoly fejlesztésekre kezdett. Ebben az évben dobták piacra a kis- és középvállalkozások részére kifejlesztett Méréföldő ünniváltatót, illetve a SzámiaVarázsoló és a Számia Numero 1. számú szoftvert. A SzámiaVarázsoló az 1999. évi Compair vásárlásis terméke lett. A REVOLUTION a tavalyi év végén telepítette – elsőként a Belváros-Lipótváros Yagonykezelő Rt.-nél – legújabb, a közép- és nagyvállalatok számára készült, nűdűsában és komplexitásában is igen komoly, kliens-szerver alapú integrált ügyviteli rendszerét, a REVOLUTION Zenitet, amely a termék szerint az elkövetkező években a cég húzótermékévé válik majd.

Az idei év célja a területi képviselői tevékenységének kiterjesztése egyéb hardver- és szoftver-szolgáltatásokra is, illetve az internetszolgáltatók felé történő nyitás az outsourcing területén. A fenti fejlesztésekhez, újításokhoz, illetve a termékkeladások növekedéséhez mérten évi 4-5 százalékos – 20%-kal nőtt az Iroda+ felhasználóinak száma) a REVOLUTION alkalmazottai létszámában is dinamikus növekedést mutat. Míg a 98-as évben 27 főt, 1999 végére 46 főt, jelenleg pedig már 53 alkalmazottat foglalkoztat a cég, és továbbra is tart az újabb jelentkezők – fejlesztők, rendszerkönyvelés – meghallgatása.

## külföldi gazdaság



### Növekedt közép-európai részesedését a holland KPN

A vezető holland távközlési vállalat, a KPN 51 százalékos tulajdonrészt szerzett az amerikai székhelyű Euroweb International cégben. Magyarországon a KPN ezzel összesen 35 százaléka emelte piaci részesedését az internetszolgáltatók között. Az Euroweb Hungary cégnek ugyanis az Euroweb International 49 százalékban tulajdonosa, míg az 51 százalékos főrészesvényes, a PanTel 62 százalékban a KPN tulajdonát képezi. 70 százalékkal érintett az Euroweb International az ugyancsak magyarországi Inet szolgáltatásban is. A KPN összesen 16,3 százalékos fizetett a többségi részesedését az Euroweb Internationalban. A holland cég saját bevallása szerint Európa vezető internetszolgáltatói közé kíván tartozni, és stratégiájának szerves része, hogy javítsa pozícióját a gyorsan növekvő közép-európai piacon.

A KPN Hollandiában vezeti a távközlési piacot 8 millió vezetékes és 2 millió mobiltelefonos előfizetővel. Éves forgalma megközelíti a 10 milliárd dollárt. Magyarországon az internet mellett 45 százalékkal érintett a Pannon GSM-ben is, a már említett PanTel-részesedés révén pedig jelen van az üvegszálas adatátviteli szolgáltatásokban. Csehországban a KPN a Cesky Telecom 20 százalékos tulajdonosa, míg a vezetékes és mobiltelefonon foglalkozó Euroweb 51 százalékban van a bírta-ban. Mostani üzletével a KPN lényegében átvette az ellenőrzést a 100 százalékos Euroweb-tulajdonban lévő Czechnet fiótot is. Szlovákiában az Euroweb 100-100 százalékos birtokolja az EUnetSlovakia és a Sknet internetszolgáltatót, és 70 százalékban az R-netet. A KPN emellett Ukrajnában is jelen van a vezetékes telefonon foglalkozó Utel és a mobiltelefonos UMC vállalatban 10, illetve 16 százalékos eréjéig.

### A Deutsche Telekom megveszi a francia Club Internetet

A Deutsche Telekom megvásárolja a harmadik legnagyobb francia vonali szolgáltatót, a Club Internetet. A Deutsche Telekom beszerzésének értéke mintegy 1,6 milliárd euróra rúg. A német „felvásárlás” okát megfigyelők abban látják, hogy a Deutsche Telekom leányvállalata, a T-Online, amely aprílusban a tőzsdére készült, a maga 4,2 millió internet-előfizetőjével kétszámjegyű vezető szerepet játszik ugyan a német online piacon, ám – fő vetélytársával, az amerikai AOL-lal ellentétben – eddig Ausztria kivételével nem tudott hálózatot kiépíteni a többi európai országban. A Club Internetnek pedig 400 ezer előfizetése van Franciaországban, s ezzel jócskán elmarad a France Télécomhoz tartó Wanadoo és az AOL mögött. A tervezett német-francia távközlési üzleti megállapodás szerint a francia cég tulajdonosa, a Lagardere-csoport átadja a Club Internet részvényeinek 99,9 százalékát a T-Online-nak, amely a Deutsche Telekom vonali szolgáltató leányvállalata. Ennek fejében a francia társaság 6,5 százalékos részesedését jut a T-Online-ban. A megállapodás az internetes tartalomszolgáltatásra is vonatkozik.

### Mannesmann-részvényesek: oda az osztlak?

Pórl járta azok, akik Vodafone-részvényre cserélték Mannesmann-papírjaikat, mivel a brit-amerikai társaságot a következő években hatalmas veszteségek fenyegetik – írja a Die Welt. A lap értesítése szerint a Vodafone- AirTouch a jövőben mintegy 24 milliárd márkás leírás kötelezettséget terhel, amely jócskán meghaladja az 2000. évi körvonalakban nem reménykedhetnek osztlakban azok a befektetők, akik a brit részvételnek engedve november és február 7. között Vodafone-ra cserélték Mannesmann-részvényeiket. A hátterben az hűződik meg,

hogy a két konzernfőnök, *Chris Gent* és *Klaus Esser* február 3-án kötött megállapodásban rögzített vételár (mintegy 400 milliárd márká) jóval meghaladja a düsseldorfi konszern üzleti mérlegében szereplő cégértéket. A tőzsdei és a könyv szerinti érték közötti különbséget (az úgynevezett goodwill) a brit tőrvények értelmében a Vodafone-nak le kell írnia nyereségéből. A goodwilt pontos értékéről nincs megbízható adat, a Vodafone bankok a leírás kötelezettségét 300-350 milliárd márkára becsülik. Ehhez jön még, hogy a Németország tavaly átvette az amerikai AirTouch céget, s ennek során 40 milliárd font (125 milliárd márká) értékű goodwillt állított be mérlegébe. A két cégárvételből származó, 480 milliárd márká körüli összeget húsz év alatt lineáris módszerrel kell leírni, ami évi 24 milliárdtal terhelte a vállalati eredményt. Ez azonban jócskán meghaladja a Vodafone következő években várható nyereségét – írja a Die Welt.

## hazai technológia



### Ingyenes számítógéphálózat-ellenőrző akció

Február 21-én indult a Cisco Systems Magyarország egész országra kiterjedő, ingyenes számítógéphálózat-ellenőrző akciója, a Network Checkup. Az akcióban a Cisco Systems mellett részt vesz az IBM Magyarország és az American Power Conversion. A Cisco Network Checkup célja a magyarországi vállalkozások segítése abban, hogy meggyőződhesseken hálózatauk felkészültségéről, használhatóságáról és arról, hogy a számítógépes rendszer aktuális állapota mennyiben felel meg a vállalat jövőbeni versenyképességét. Az ellenőrzés a céges hálózatokkal kapcsolatos legfontosabb elvárásokat veszi számba, és ezekhez nyújt segítséget. Az ingyenes számítógéphálózat-ellenőrzést bármelyik magyarországi vállalkozás igénybe veheti. A jelentkezéseket a 06-80-201-411-es ingyenesen hívható zöldszámon, illetve a [www.cisco.com/hu/network-checkup](http://www.cisco.com/hu/network-checkup) weboldalon fogadják.

### Az első szállítmányok

Eljutottak a megrendelőkhöz a Nokia finn világcég új, komáromi gyárában készült mobiltelefonok első szállítmányai. *Timo Nakari* kommunikációs igazgató elmondta: májusban tartják ugyan a hivatalos avatónépszerűséget, de a cég máris teljesített nyugat- és dél-európai megrendeléseket. Az igazgató közlése szerint reklámok nem érkeztek, tehát a mintegy 300 dolgozó új beletanult ebbe a nagy precizitást követelő munkába. A termelésel párhuzamosan állítják munkába az új gyártósorokat. A megrendelések folyamatosan érkeznek.

A 25 milliárd forint értékű beruházás alapkövét 1999 áprilisában rakták le a komáromi ipari parkban. Az első mobiltelefon alig nyolc hónap alatt készült, 1999. december közepén került le a szerelésről. A gyár ez év végén ér el teljes kapacitását, s akkor mintegy ezer embernek ad munkát.

### A Debis szállíthat rendszerfelügyelőt a hatóságoknak

A Hírközlési Főfelügyelet (HíF) közbeszerzési pályázatot írt ki rendszeremelésmentes-szoftver beszerzésére. A tendert hat induló közül a Debis IT Services Unisoftware Kft. nyerte meg, amely a Computer Associates cég Unicenter TNG felügyelőprogramját szállítja a HíF két budapesti és több kiseb vidéki telephelyére. A hírek szerint az 50-100 millió forintos beruházási összeg a licenckel mellett a telepítést, az oktatást és a rendszerátmozgást egyaránt tartalmazza. A Debisnek 2000. június 30-ig kell a HíF felé vállalni kötelezettségét teljesíteni.

## külföldi technológia



### Deutsche Bank-SAP: platform az e-információ-cseréért

Németország legnagyobb kereskedelmi bankja, a Deutsche Bank és legnagyobb szoftveres cége, az SAP egy internetre épülő együttműködést jelentett be. A pénzügyet egyáltalán a világ legnagyobb vevőszolgáltatója, az AOL-lal is stratégiai szövetséget kötött. A jelentés szerint egy platform hoznak létre, amely az elektronikus információcserét teszi rendkívül egyszerűvé, különös tekintettel a banki, pénzügyi termékekre. A Deutsche Bank-SAP együttműködés keretében az úgynevezett e-businesset elsősorban a vállalatokat célozzák meg, míg a bank és az AOL európai részlege között létrejövő vállalkozás révén a magánügyfeleket. A Deutsche Bank a jövőben elsősorban az interneten keresztül szeretné felcsiszolni szolgáltatásaitnak értékesítését. A bank ennek érdekében 150-150 millió euróval pénzalapot hozott létre, amelyből az internetes cégekbe kíván befektetni.

## Problémás chipkészletek

Az Intel megerősítette, hogy bizonyos esetekben zavarok fordulhatnak elő olyan rendszerek működésében, amelyek a tavalyi második felében kibocsátott i820 és i840 chipkészleteket tartalmazták. Az Intel vállalata, hogy rövid időn belül szállítja a chipkészletek javított változatát. Az Intel az i820 és i840 chipkészletet a gyors Rambus memória előnyének kihasználásához tervezte. A rendszer konfigurálható úgy is, hogy i8DRAM helyett SDRAM memóriával dolgozzon. Az Intel szerint a hiba akkor fordul elő, ha a Memory Repeater Hubbal (MRH) vagy a Memory Translator Hubbal (MTH) kombinációva használják, amely lehetővé teszi, hogy az eredeti i8DRAM helyett az SDRAM memóriát és az ECC-t (Error Correcting Code – hibajavító kód) is használják legyenek. Az Intel szerint az i820 és i840 chipkészlet hibája elsősorban szervereknél és munkállomásoknál „kerül napfényre”, mivel ezeknél használják nagy előszeretettel az SDRAM memóriát és az ECC kódot.

## IT-site-ok figyelője

Már olyan típusú site-oknak, mint a Prim Online (no meg a CINET, ZDnet, IDC News, IT-World stb.) is van portálja: a [www.itobserver.com](http://www.itobserver.com) címen megnyílt az informatika információszármazó felé irányító site. Az informatika gazdaságától a jártékokig, az elektronikus kereskedelemről a mobilkommunikációtól, a hirtől a szakképekig mindenfelől foglalkozik az oldal, miközben rendező pályaudvarként szolgál a világ informatikai híradóival, online kiadványaival.

## Továbbfejlesztett Apple-laptopok

Az Apple által továbbfejlesztett iBook gyorsabb chipje kitölti a cég termékínálátában lévő lyukakat, s a vásárlók és az üzleti szféra felhasználói között is megelégedésre számítanak. A vállalat régebbi laptopjainak eladása gyengült, az 1999. első negyedévi 257 millió dolláros értékről 2000. azonos időszakra 212 millió dollárra csökkent. Ennek oka, hogy a termékínálát már tavaly május óta nem frissítették fel.

Az új iPowerBookok külseje csupán apró kozmetikai változások esett át, kiábrándítva az Apple más termékénél több radikális változást várt felhasználóktól. *Greg Joswiak*, a horlozható termék marketingvezetője szerint a designváltozást a korábbi siker miatt maradt el, nem akarnak változtatni a nyert formulán. Belül viszont jelentős változások találhatók, itt is tapasztalható az Apple minden termékén végigvonuló egységességet. Emiatt az új iPowerbook belseje – kis változásokon nem számítva – alapvetően megegyezik az iBook, iMac és G4 belsejével. Az iBook-vonal új terméke a 366 MHz-es G3-as processzori PowerPC, több memóriával és nagyobb memóriával. Egy korábbi iMac sikerét lemásoló készletet két grafikusnál házát, ára 1799 dollár (kb. 150 ezer forint), míg a korábbi 300 MHz-es termékek továbbra is 1599 dolláros (kb. 400 ezer forint) áron kaphatók. Az újabb, azonos súlyú iPowerBookok 450 és 500 MHz-es G3-as chippelel készülnek, 14,1 collos képernyővel, fekete házzal, és első alkalommal FireWire portjuk is lesz, amelyel a digitális videokamerák közvetlenül csatlakoztathatók a géphez. Bejelentették csúcstermeküket, az 500 MHz-es G4 aszali számítógépet is, amelynek induló ára 3599 dollár (kb. 900 ezer forint) lesz.

## Az oktatás kiemelt szponzora

A Nokia 4,5 millió forint értékű támogatást adott ahhoz az új számítástechnikai laboratóriumhoz, amelyet kifejezetten szoftverfejlesztés céljára alakítottak ki, és a programozó és programtervező matematikusok képzését támogatja. A támogatás része a Szegedi Tudományegyetem (SZTE, korábban JATE) és a Nokia 1999 elején született tanulmányi együttműködésének. Az együttműködés célja az SZTE-n folyó informatikai oktatás korszerűsítése, és egyben konkrétan a távközlési célú szoftverfejlesztés feladatainak javítása, illetve a tárgyak oktatásának bővítése. Az egyetem által jóváhagyott új tantervezet kapcsolódik az új Nokia-laboratórium, biztosítva ennek technikai hátterét, konkrétan egy új informatikai laboratóriumot. A Nokia és az SZTE együttműködésének része volt az 1999-ben lebonyolított, a Nokia által nagyon sikeresnek ítélt közös kutatási projekt is. Ennek folytatásaként újabb közös kutatásra szóló szerződést írtak alá a labor megnyitóján.

Február 17-én Budapesten jelentették be az IBM által támogatott új e-business akadémia létrehozását a Budapesti Műszaki és Gazdaságtudományi Egyetemen. Az ünnepélyen *Pokorni Zoltán* oktatási miniszter és *William A. Eberington*, az IBM rangidős elnökhelyettese is részt vett. A BME informatikai központjában kialakított e-business akadémia megalapítását az IBM 98 millió forintos (350 ezer dolláros) anyagi támogatással segíti, amelyből az egyetem több mint 8 millió forintot (kb. 30 ezer dollár) az IBM-hardverre. Ezenkívül az IBM szoftvereket is ajándékozik (több tízmillió forint értékben) az intézménynek. Ugyanakkor az egyetem biztosítja az akadémia működésének feltételeit. Az akadémia megnyitását követően az IBM biztosítja az egyetem oktatóinak képzését, illetve az egyetemmel karöltve kialakítja az akadémia által kínált lehetőségek minél jobb kihasználását biztosító tantervet, illetve tananyagokat. Már évi év márciusában elindulhatnak az első kurzusok, amelyek tapasztalatalapú alapjain sztemberben hirdetik meg a teljes kurzuskínálót. A BME a gépek működéséhez és a kurzusok lebonyolításához szükséges fizikai feltételeket, a megfelelően képzett oktatókat, a tananyagok teste szabását, valamint az új kurzusok kialakítását biztosítja. Az IBM nem először segíti adománnyal a hazai felsőoktatást: korábban a BME és a közgazdaságtudományi egyetem is kapott ilyen támogatást.

# Frissít a CHS Hungary

FEKETE GIZELLA

Személyi, szervezeti és terméköszerlettel érintő változásokról tartott sajtótájékoztatót a múlt héten jelentős hazai nagykereskedőink egyike, a CHS Hungary Kft. A tájékoztató részletek kerültek a cég érdeklődőire és más vállalkozásokkal kapcsolatos válaszok is.

Tavaly megkezdett szegmentáltabb üzletpolitika folytatásaként az egyre igényesebb szállítói és vevői elvárásoknak eleget tenni kívánó társaság a jövőben több között új stílusu kereskedelmi politikával kíván a folyamatosan növekvő kihívásokra reagálni – hallottuk *Koller Györgytől*, a cég első emberétől. Ez új üzletpolitikát és stratégiát jelent, amelynek végrehajtását az új kereskedelmi vezetőre, a mindössze 25 éves, korábbi PC-üzletágazató *Tótpál Anitlára* bízta, míg a vállalkozás minden területét érintő kereskedelmi tevékenységét a cégnél mindössze egy évre dolgozó, de különböző IT-kereskedőcégeknek az elmúlt hat évben vezetni tapasztalatokat szerzett 41 éves *Sudár István* kereskedelmi igazgató felel. Idén hangsúlyosabbá válik a portfóliójukból hi-

ányzó üzletágak – például hálózat, periféria – beindítása, és nagyobb hangsúlyt helyeznek a szoftvertermékek értékesítését végző, már meglévő üzletáguk felújítására. Hewlett-Packard portfóliójuk viszont mára üzletággá nőtte ki magát, amelynek élére a 23 éves, közzászidás és gazdaság szakos tanári képesítésű, korábban termékmenedzserként a cégnél dolgozó *Kókai Róbert* került.

A szervezettel kapcsolatban pedig új határozatot a vezetés, hogy az egy önmagában is életképes vállalkozás, ezért C-Szerviz Kft. néven – élen ügyvezető igazgatóként *Herceghalmi Péter* korábbi szervezettervezővel – önálló vállalkozásként van szétválasztva.

A sajtótájékoztatót azjelentették be, hogy a Kventa Kft. az és E-Coop Kft. – jogutódás nélkül – együttműködéséből adódóan az E-Coop eddigi ügyvezetője, *Kovács László*, beosztását és feladatát később meghatározva márciustól a Kventa Kft. vezetésében vállal majd aktív szerepet. Ezzel egyidejűleg az E-Coop több dolgozója is átkerül a Kventa állományába.

## Töretlenül

A többek között számítógépeket, perifériákat, fűvezetőket és szoftvereket gyártó, 44 országban 120 céggel jelen lévő Acer-csoport adásának utáni nyeresége a tavalyi év első felének adatait alapján 85 millió dollár volt. ami 200 százalékos profitorővedést jelent. Ez a tavalyi évben 7,5 millió eladott PC-t és mintegy 4 millió monitort tesz ki. A PC-piacban az IDC által 7-8 helyre sorolt, a notebookpiacban pedig az első 5 között jegyzett gyártó ez utóbbi termékével az európai régióban, Olaszországban 25 százalékos részesedéssel az első helyen áll. Kelet-európai, elsősorban a notebookok és szerverek értékesítésében elért sikereit – a minőség mellett – egyértelműen az itteni piac árcérezékenységének tudja be. Az e-kom termékeladási kapcsolatos számokat nézve minden érintett országban ott van az első tíz hely valamelyikén, idehaza – saját adatai alapján – a mobilszámítógépek piacának 10 százaléka az Aceré. Ma már olyan felhasználók fémjelzik a tajvani cég nevét, mint a német Mc Donald's, az Allianz biztosítótársaság, a Henkel vagy a hamburgi rendőrség.

A magyar disztribúciós csatornán keresztül értékesítés a korábbi pénzügyi évben 86 százalékkal növekedett, a mely nem zárult 1999/2000-es esztendő jelenlegi adatai pedig az előző csaknem 2/3-al meghaladó növekedésre engednek következtetni. A cég hazai referenciái közül a Matávot, a Magyar Postát és a Miniszterelnöki Hivatalt említi szívesen az Acer.

Megváltozott a terméköszerlettel is; nemrég jelentette be a cég, hogy disztribútori szerződéseket kötöttek az Alcatel Cabling Systems termékcsalád forgalmazására, s azóta újabb disztribútori megállapodást is aláírtak. A világ 44 országában jelen lévő és a vezető nagykereskedőkkel közismerten jó kapcsolatra törekvő Acer két meglévő és haté-

nyan működő hazai disztribútora, a HRP és az RCE mellett, viziondatelői hálózata bővítése érdekében, értékesítési rendszere harmonizációt tagláként a CHS Hungaryt választotta. *Biháni Árpád*, a hazai képviselő vezetője hangsúlyozta, hogy az új viziondatelőt nem a másik kettő konkurenciájának, hanem új vásárlókör megszerzése céljából választották.

## Növel a Novell

Január 31-én ért véget a Novell első pénzügyi negyedéve, amelynek eredményi alig két hétrel a zárást követően nyilvánosság elé is tarták a cég gazdasági vezetői. A vizsgált időszakban 316 millió dolláros bevétel érték el, ami 11 százalékos emelkedést mutat az előző pénzügyi év első negyedévéhez képest. A negyedév nettó nyeresége 45 millió dollár volt, ami 55 százalékos emelkedést mutat.

A Novell szoros kézzel fogta meg a kiadásokat az első negyedév során, amely általában a cég leggyengébb időszak. A működési költségek 5 millió dollárral csökkentek az előző pénzügyi negyedévhez képest, a működési haszon 15 százalékos volt.

A címár alapú NetWare szerverszoftverből származó bevétel 154 millió dollár volt az első negyedévben, 6 százalékkal több, mint a tavalyi év hasonló időszakában. A címár alapú Net Services alkalmazásokból származó bevételek 10 százalékkal, 80 millió dollárral nőttek. A szolgáltatás-oktatás-tanácsadás kategória bevételei 37 százalékkal, 50 millió dollárral emelkedtek, a régebbi (még nem címárú) épülő termékekből származó forgalom 4 százalékkal, 32 millió dollárral nőtt.

A bevételek földrajzi eloszlását tekintve, az Egyesült Államok bevétele 166 millió dollár volt az első negyedévben, 6 százalékkal több, mint tavaly ugyanilyenkor. Európa, Közép-Kelet és Afrika régiójának bevétele 6 százalékkal, 99 millió dollárral nőtt. Az ázsiai, csendes-óceáni térség

27 millió dolláros bevétele 22 százalékos növekedést mutatott. Az Egyesült Államokon kívüli amerikai régió bevételei 72 százalékkal, 25 millió dollárral emelkedtek. November és december erős bevételei után januárban némi lassulás következett be, mivel a vásárlók az új évre való állással voltak elfoglalva.

A negyedév során a cég 89 millió dollárt költött arra, hogy visszavásároljon mintegy 3,7 millió Novell-részvényt: tavaly augusztus 19-én a Novell igazgatótanácsa 500 millió dolláros keretet hagyott jóvá egy 2000. október 31-éig tartó részvény-visszavásárlási programra. A jövőhagyás óta eltelt két pénzügyi negyedévben a cég 288 millió dollárt költött el 13 millió részvény megvásárlására és forgalomból való kivonására.

## Internetes védelmek a CA-tól

Megjelent a Computer Associates nagyméretű e-business weblapok védelmére alkalmas, valamint vírusok ellen oltalmazó megoldása, az eTrust Intrusion Detection (betalolás-ellenőrzés) és az eTrust AntiVirus frissítet változata.

A frissítések a weblapok elleni támadások eddig ismert négy fegyverét (TFN2K, TPN, Trinoo és Stacheldraht) azonosítják, amelyek közül a Stacheldraht (szögcső) veteték be a közelmúltban a hackerek a legismertebb e-business szolgáltatások, köztük az eBay, eTrade, Amazon.com és Yahoo! megbénítására. Az eTrust Intrusion Detection és az eTrust AntiVirus – a Windows- és Windows NT-verziókban túl – a támadási eszközök Linux és Solaris-verziók is felismeri.

Az eTrust Intrusion Detection hármas védelmet nyújt: megakadályozza, hogy a hac-

kerék betölthessék a később szervertelállít (Denial of Service) generáló „zombie” programjaikat, s egyben segít – azonnal figyelmeztetve a betörésre – a támadó leleplezéséhez szükséges adatgyűjtésben. Mindezen túl figyelemzett a rendszert ért, várhatóan a fentebb említettekkel hasonló mértékű további betöréseket, illetve kiszajta a szolgáltatásellátás vagy a weblapot fenyegető más támadás veszélyeik annak adminisztrátorát, valamint az esetleges támadás utáni védelmet erősítve, automatikusan frissíti a CA's eTrust Firewallban, esetleg Cisco- vagy Checkpoint-termékekben a biztonsági szabályozást.

Az eTrust Intrusion Detection év a web-szerverekkel égyazott rosszindulatú HTML-kód veszélye ellen is. A nem kívánt adatforgalmat – a hackerek által betöltött rosszindulatú kódok beletérve – „unobtrusive blocking” technológiát használva igyekszik megakadályozni.

A valós idejű vírusvédelmet nyújtó eTrust AntiVirus felismeri – az azzali számítógépektől a globális e-business megoldásokig – a létező vírusok 100 százalékát, de automatikus frissítési képessége folytán új víruspusztokat is képes felismerni.

Az eTrust Intrusion Detection frissítéséhez szükséges legfrissebb vírusdefiníciókat a [www.sessionwall.com/ntnupdate.html](http://www.sessionwall.com/ntnupdate.html) címen, az ingyenes próbaverzió pedig a [www.sessionwall.com/cgi-bin/download.cgi](http://www.sessionwall.com/cgi-bin/download.cgi) címen érhető el. Az eTrust AntiVirus frissítéséhez szükséges vírusdefiníciókat, valamint a hackereszközökről, vírusokról szóló legfrissebb információkat a [www.ca.com/virusinfo](http://www.ca.com/virusinfo) címen olvashatják.

## Harmadik generációs Ericsson-hálózat

Az Ericsson nyerte meg a világ első átfogó kereskedelmi harmadik generációs (3G) mobilhálózatának építésére kiírt pályázatot, ugyanakkor a Finnish 2 G Ltd. az Ericsson választotta országos GSM-3G mobilhálózata fő szállítójaként.

A szerződés az Ericsson hálózatfejlesztési stratégiájának versenyképességét és hatékonyságát bizonyítja. A megoldás a GPRS segítségével egyszerű, gyors állítást biztosító GSM-hálózatokról 3G-hálózatokra, amelyek egyaránt támogatják a hargatívítelt és a mobilinternetes szolgáltatásokat.

Az Ericsson egy kulcsrészecs rendszer szállításra kapott megbízást, a svéd vállalat integrált megoldása tartalmazza az országos GSM- és 3G-hálózat kiépítését, beleértve az Ericsson GPRS-rendszert. A WCDMA technológiára épülő Ericsson 3G-rendszer tulajdonképpen megfelel az UMTS-hálózatnak, ami a 3G európai elnevezése.

## Vezet a Tesco

A Novell Magyarország február 15-én tartott sajtótájékoztatóján Jekler Rudolf, a cég marketing-tanácsadója elmondta, hogy a Novell szponzorálása mellett a London School of Economics (LSE) és az E-Audits (angliai internetközvetítő cég) független felmérést végeztet. A felmérés a Deloitte Consulting Braxton Associates által a világ 100 leggyorsabban növekvőként nyilvánított vállalatát, valamint az általuk folytatott e-kereskedelmi és e-üzleti gyakorlatot vizsgálta.

A Novell által bemutatott „The Web 2000 Top 100 Growth Report” című felmérésből kiderül, hogy a nagy, hagyományos szervezetek gyors ütemben sajátítják el, hogyan terjeszkedjenek és bővíljenek sikeresen az internet és az e-üzlet világában. Az eredményekből az derül ki, hogy a vállalat mérete számít. A világ legnagyobb, legerősebb szervezetei sikeresebbek bizonyultak az e-kereskedelem terén, mint a kezdő cégek. A nagy lendülettel induló „dot-com” cégek közül soknak még a rajtvonalhoz sem sikerült odaállnia.

Az 1999-ben mintegy 180 milliárd és 2004-re várhatóan 1,65 bilión USD forgalmú világ-teremtő e-kereskedelmi piacon várhatóan trendek látszanak kialakulni. A nagy (több mint 10 milliárd dollár forgalmú) cégeknek kifinomultabb és innovatívabb e-üzleti megoldásuk vannak, mint a kicsiknek (az 1 milliárd alattiaknak). Az e-kereskedelem minimálműködési – online rendelés és fizetés – értelmeiben a nagy cégek ószór jobban teljesítettek, mint a kicsiek. Ez többek között a nagy cégek által a webhelyeikre fordított jelentősébe érkei és a finanszírozások közvetlen eredménye.

A kutatók nem találtak közvetlen kapcsolatot a vállalat növekedése és az internetes kiválóság között – ez azt sugallja, hogy a webes technológiákba való befektetés az átfogó stratégiával való integráció nélkül csupán pénzkidobás.

## SAP és Volán

A Dehis IT Services Unisoftware határidő előtt, összesen hat hónap koncentrált munka eredményeként befejezte a Kiszáfoló Volán SAP-bevezetési munkáit. Jelenleg már „étesben” működik a pénzügyi, a számviteli, az állóeszköz-, a kontrolling-, az értékesítési-számlázási és az anyagzáradékos modul, aminek eredményeképpen az eddigieknél költséghatékonyabban, pontosabban és kisebb onköltséggel működhetnek a Kiszáfoló Volán buszjai.

A két vállalkozás között megkötött szerződés szerint a Dehis február végéig látja el a rendszerfelügyeletet, további két évre pedig garanciát vállal a rendszer biztonságos működésére.

Az SAP bevezetése előtt a Kiszáfoló Volán telephelyei szigetmentőszolgálati rendszereket használtak, amelyek csak az adott terület információi igényét elégítették ki, ennek következtében például az anyagzáradékos nehezen küzdött meg a nagy alkatrész- és anyagfelhasználási igényekkel. Csak a buszok karbantartásához 180-200 milliós éves anyagköltséget voltak kénytelenek felhalmozni.

Annak érdekében, hogy mindezen érződjön az utazás komfortján és megbízhatóságán, a közlekedési vállalat egy javaslati alapján az SAP-tel döntött a teljes vállalati tevékenység lefedésére, és a Dehis javaslati alapján az rendszer a legalkalmasabbnak. Az első sikeres lépés után a Kiszáfoló Volán tervezi, hogy a Dehis IT Unisoftware-t bízza meg a karbantartás, a szervizmenedzsment és a cashmenedzsment modul bevezetésével, valamint a human erőforrás-kezelési rendszer integrálásával. A kiszáfoló cég példáját követve a Gemenc Volán is a Dehis-szel kötött szerződést SAP-bevezetésre, a projekt márciusban indul.

### SZÉLL ZOLTÁN

Területileg az USA vezető a cégnevelés és az internetes teljesítmény toplistáján. A 75 leggyorsabban növekvő cég az USA-ban található. A legjobb 10 cégből 7, a legjobb 30-ból 23 szintén amerikai. Mindazonáltal az európai cégek tanultak az USA-beli e-üzleti tapasztalatokból, és a web helyre kivételre egyszerűen használhatóssága terén egyes esetekben fel is múlják tengerentúli társaikat. A felmérés során az összesítésben az angliai Tesco szupermarket lett az első, a nagy-britanniai cégek másodikiként végte az USA-belek mögött az e-üzlet kiválósága terén: 4 cég került be a legjobb 30 közé. Sikeres európai versenyző a Nokia (Finország) és az SAP (Németország).

A mezőnyt az információtechnológiai és telekommunikációs cégek vezetik. A felmérés során meghatározott 6 szektorból (kereskedelem, közművek, pénzügy stb.) az IT-cégek vannak legjobban felkészülve az e-kereskedeleme, és őket közvetlenül a telekommunikációs cégek követik. A felmérés lehetséges kapcsolatot tárt fel az IT-cégek növekedése és webes hirdetések között.

A fogyszókat vizsgáló szervezetek lényegesen jobb eredményt értek el, mint a kizárólag cégek közötti üzletet intézők. Az LSE a világ 100 leggyorsabban növekvő cégét vizsgálta meg abból a szempontból, hogy milyen kapcsolat fedezhető fel a cég növekedése és a webes üzleti gyakorlat között. A webes értékelések az egyedül alakított E-Audit módszertan alapján történtek, amelynek célja, hogy kimutassa, mely cégeknek sikerült legjobban hasznosítaniuk az internet lehetőségeit üzleti célokra. Az audit a valódi online üzleti tranzakciók összes fázisát szimulálta, az árak és termék-leírások keresésétől egészen a megrendelésig, a számla kiegyenlítéséig és a vásárlás utáni szolgáltatásokig.

## Bizonytalan biztonság

A KPMG közelmúltban készített e-business felméréseben a megkeresettek a biztonság kapcsolatos aggodalmakat jelölték meg az elektronikus kereskedelem, illetve az interneten nyújtott szolgáltatások beindításának legfőbb akadályaként. Egy jelentős nagy-britanniai banknál nemrég veszélybe került online brókerüvegység csak további növelte félelmeiket.

A KPMG Hungária Kft. információkockázatkezelési részlege (IRM) még a múlt évben indította el – a hasonló esetek előfordulásával szembeni biztonságtéként – Internet Security Analysis és Internet Penetration Testing (Internet Biztonsági Elemzés és az Interneten Történő Betörés Vizsgálata) szolgáltatást, amely a budapesti laboratóriumtól irányítható, és innen az egész régióra kiterjeszhető. Ennek keretében megpróbálnak a szakemberek a KPMG által kifejlesztett szoftver és módszertan segítségével – az ügyfél kívánása szerint – annak rendszerébe illegálisan behatolni. A fentieket alkalmazva jelenleg az egyik nemzetközi bank magyarországi irodáján folyók átfogó biztonság és betörési vizsgálat. Befektetése a KPMG internetes szakemberei jelentősébe fesorolják a rendszer sebezhető – magas, közepes és kis kockázati – pontjait, és a megszüntetéséhez szükséges ellentétezkedésekre is javaslatot tesznek.

Az interneten történő betörésvizsgálat módszere nemcsak bankok, de minden interneten keresztül elektronikus kereskedelmi tevékenységet folytató cég esetében alkalmazható.

## Synergion-távfelügyelet

A Magyar Államkincstár nyílt előminősítési közbeszerzési eljárását a Synergion Informatika Rt. nyerte el, február 14-én kötött meg az országos informatikai rendszer felügyeletére és az azzal kapcsolatos rendszerintegrációs feladatok ellátására szóló szerződést. Az 1+2 évre érvényes megállapodás értelmében a Synergion emelt szintű rendelkezésre állást biztosít az államkincstár központjában és fiókjaiban található szerverek, hálózati eszközök és szoftverek működtetéséhez. A szerződéses tevékenység értéke a hároméves időszakban megközelíti az 500 millió forintot.

A megállapodásban vállalt magas szintű szolgáltatásokat a Synergion több mint tíz

technológiai szakembere és projektmenedzser végzi, akik között megtalálhatók a Sun Microsystems rendszereinek specialistái, a hálózati megoldásokkal, biztonságstechnikával, valamint az Oracle-szoftverrel foglalkozó mérnökök is.

Az emelt szintű rendelkezésre állás keretében a Synergion a gyorsabb hibaelhárítás érdekében távfelügyeleti rendszert (remote menedzsment) használ, és vállalja a két órán belüli kiszállást. Az üzemeltetés során szükségessé váló tartalom cseréket, szerelvények cseréit a Synergion biztosítja, és elvégzi a meghibásodásból adódó esetleges szoftver-helyreállítás munkálatait is.

## Karöltve

Hat hónapnál rövidebb idő alatt vezette be a KFKI Isys az Első Pesti Telefonszolgátnál az SAP pénzügyi, kontrolling- és eszközgazdálkodási moduljait, valamint treasury rendszerét. Az SAP bevezetése mellett tavaly júliusban döntöttek az EPT-nél, a megállapodás a bevezetés mellett az informatikai

rendszerrel történő integrálást is tartalmazta. Az ISO 9001-es minőségi tanúsítvány tavalyi megszerzésének is köszönhetően, a január közepén történt átadás követően, február 7-ére már a januári életről és eredménykimutatás, valamint számos kontrollingjelentés is az új alkalmazás segítségével készült el.

## 63 százalékos rekordjavítás

A február 17-ei Windows 2000-bejelentéshez időzítve több SQL Server-teljesítményszemély eredményét is közzétette a Microsoft. A Processing Council mérési szerint a Microsoft SQL Server a világ legnagyobb teljesítményű adatbázis-kezelője. Az eddigi legjobb TPC-Edition (amelyet unixos környezetben mértek) 63%-kal szárnyaltak túl a legutóbbi mérteket. A tesztben SQL Server 2000 Advanced Edition, szql Server 2000 Enterprise Edition és Compaq ProLiant 8500 szervereket használtak, amelyek mind-

egyike 8 db 550 MHz-es Intel Pentium III Xeon processzorral tartalmazott.

A Microsoft mellett több, a Microsoft SQL Serverre alkalmazásokat fejlesztő cég is hasonló mérési eredményt tett közzé a Windows 2000 kiadása kapcsán. A bejelentések igazolják, hogy a Windows-platform legújabb változataira alapozott rendszerek immáron nemcsak az otthoni, illetve a kis-és középvállalati felhasználók igényeit, hanem a legnagyobbak elvárásait is képesek maximálisan kielégíteni.

## Orvos karmesterpálcával

# (Fel)törtetlen lendülettel

A dolgok megszokott sorrendje általában az, hogy ha valaki kiérdemel egy díjat, akkor utána sokat foglalkoztat a sajtó. Sokkor inkább fordul elő, hogy valaki egy-két hétig a média főújságján áll, és ez követően kap egy díjat. Ez utóbbi történt meg dr. Kóka János-sal, az Elander Rt. vezérigazgatójával, akinek elmúlt évi teljesítményét különdíjjal ismerték el az IVSZ az év informatikai menedzserének kijáró díja átadásakor. Az indoklásban kiemelték Kóka János szerepét a PSINet-Elander hálózati létrehozásában, valamint azt, hogy az új tulajdonos nem változtatott az Elander vezetőkön, ami a magyar menedzsmenttal való elégedettség egyik bizonyítéka.

Az eredetileg orvosként végzett vezérigazgató az átadást követően kezében a frissen írt karmesterpálcával köszöntö meg a díjat, és nem titkolta: a cég szerveit ért másodok utáni napokban különösen nagy értéket tulajdonít az informatikai szakma által megszavazott elismerésnek. Noha eredetileg nem az Elander honlapjának feltérszerűsítését kívántuk kiérdemlő a cég első emberét, óhatatlanul szóba kerültek a hackertámadások és azok következményei is.

**Monitor:** – *Hogyan értesült arról, hogy különdíjjal jász?*

**Kóka János:** – Ott, akkor este tudtam meg.

**Monitor:** – *Meglepetés volt?*

**K. J.:** – Igen, azokban a hetekben nagyon lekötött a sajtó, nem igazán volt időm mással foglalkozni.

**Monitor:** – *A díjátadóns elhangzott, hogy az informatika sibermentzseresi napi 14-16 órát dolgoznak. Ilyen tempó mellett hogyan pihen, mi jelenti a kikapcsolódást?*

**K. J.:** – Hétfőtől péntekig valóban folyamatosan ennyit dolgozom, vagy a munkával összefüggő feladatokat végzek – amiből az is következik, hogy szinte csak aludni járok haza. Hétfőig könnyű beleszédni abba a csapdába, ami a munka folytatásához vezet: amikor úgy tűnik, nincs aktuális feladat a hazai piac valamely szegmensének bővítésében, akkor jöhet az üzletfejlesztés, ilyenkor lehet elvezetni a közép-kelet-európai piacra régi lehetőségeket. Nincs megállás, itt mindig lehet feladat találni, ez egy gondolatintenzív világ.

**Monitor:** – *Ez saját tempó, vagy a PSINet által elvárt sebesség?*

**K. J.:** – A tempó mindig a feladat diktálja. Korábban a magyarországi terjeszkedés lehetőségeit kellett keresni, a tavalyi évben kiemelt, de átmeneti feladatot jelentett a cég-eladás levezénylése, s most ismét a bővülettől tűzök ki célul, de már nemcsak az országhatárokon belül, hanem az egész kelet-európai térségben. A sikeres cégaladás követően tehát konvertálódtak a feladatok, ma a PSINet-infrastruktúra hazai felállítása és a további

akvizíciókkal kapcsolatos célkitűlési tevékenység került középpontba. Az kell megvizsgálni, hogy a kelet-európai térségben mely cégek lehet „beemelni” a PSINet-csoportba. A kérdés egyben feladat is: hogyan tudjuk cégünket az anyavállalat egyre jobban működő részévé, illetve magyarországi és közép-kelet-európai centrummá tenni.

**Monitor:** – *Milyen konkrét feladatokat vannak ezzel kapcsolatban?*

**K. J.:** – A középjövőben különválni a műszaki és az értékesítési terület, ami teljesen logikus következménye annak, hogy belekerül-



tek a PSINet világméretű vérékerítésébe. Ki kell használni annak lehetőségeit, hogy fél évben belül PSINet-infrastruktúra kerül az országba, ennek következményeként logikus az az elképzelés, miszerint a hálózat műszaki üzemeltetése kikerül a magyarországi fennhatóság alól, így a hálózati erőforrások koncentráltan kezelhetők lesznek. A profilizálás azért is szükséges, mert a tervezett ütemű növekedés akkor valószínűsíthető, ha egyre inkább értékesítési és marketinges irányultságú leányvállalatává válnak, s közben az anyavállalat minden központosítható erőforrást centralizál. A jövőképpen tehát az szerepel, hogy a Kelet-Európában kialakítandó PSINet-képviseleteket egy budapesti központi regionális menedzsment felügyelje.

**Monitor:** – *Hol tartanak a regionális terjeszkedésben?*

**K. J.:** – Jelenleg a célkitűlésés fázisában vagyunk, ami azt jelenti, hogy megvizsgáljuk, mely országokat milyen sorrendben kívánunk bevonni, milyen jellegű szolgáltatókat keresünk. Mindezhez nagyon komoly előkészítő munkát kell végezni a hátterben, ezekben a hetekben vizsgáljuk a szomszédos országok piacait. Az akvizíciós tevékenység látványos része csak később jön, amikor majd bejelentjük, hogy megvásároltunk egy céget.

**Monitor:** – *A PSINet terveiben szerepelt egy budapesti székhelyű regionális műszaki központi kiépítése. Mikorra készül el?*

**K. J.:** – Nyár végére tervezzük az átadást, sajnos a vártnál nehezebben oldható meg, hogy a 155 megabites hálózatokat kelet felé átvigyük az országban. Amint rendelkezésre áll a technikai infrastruktúra, és valódi tartalommal tudjuk feltölteni az időközben megvásárolt földi szolgáltatók kínálatát, megnyitjuk a központot, és átvesszom a regionális menedzsment posztot, ami egy újabb intellektuális kihívás lesz. Addig azonban az em-

kat, egyszerűen nem volt ok arra, hogy megtörtjön a lendület. A vállalati felhasználókat egyáltalán nem érintette a betörés, és ma már tudjuk, hogy nem történt érezhető ügyfélfélesztés az egyéni előfizetők között sem. Partnereink gyorsan belátják: bármelyik internetszolgáltatóval megeshetett volna, ami történt, és sikerült megbizonyítani, hogy nagyon komolyan vesszük a biztonsági beúrlásokat. A betöréssel kapcsolatban miniket nem az minősít, hogy betörték, hanem az, hogy hogyan reagáltak arra, és milyen változtatásokat végeztek.

**Monitor:** – *A változtatások személyi vagy műszaki jellegűek voltak?*

**K. J.:** – Személyi, technikai, adminisztratív intézkedéseket kellett hozni. Azonnal megváltoztattuk az egyéni előfizetők jelszavait, és erőt a lehető leggyorsabban értesítettük őket. Azokat az ügyfélszolgálati munkatársainkat, akik péntek este hatkor hazamentek, szombaton reggel behívtuk, még ebédidőben sem mentek el, pizzát hoztunk, hogy folyamatosan tudjanak foglalkozni az ügyfelekkel, végül csak hétfőn indultak haza. Kimondatlan elvárás volt, hogy a hatvanedik órában is ugyanolyan kedvesen és megértően fogadják a telefonokat, mint az első percben. Mivel én is itt voltam, látam, mi történik, s emberileg megértem az a hozzáállás és teljesítmény, amit munkatársaink azokban a napokban képesek voltak nyújtani.

**Monitor:** – *Mennyire változtatták meg a rendszer belső felépítését?*

**K. J.:** – Általános átalakításokat is végeztünk, a PSINet szakemberei mellett saját csapatunk és hazai alvállalkozók is dolgoztak a gyors helyreállítás, ennek köszönhetően ötkorányi szünet után ismét megindult a szolgáltatás. Tüzfészerveket telepítettünk, megváltoztattuk a jelszó-változtatási protokollt, és minden lehetőséget megragadtunk arra, hogy értesítsük ügyfeleinket a jelszó-változtatás szükséges tudnivalókról. Nem kerestünk személyes felelőst, egy gondolkodni, műszaki kollégáink csakis az minősíti, hogy milyen lelkendezéssel és hatékonysággal dolgoztak a károk megszüntetéséért. Végül is előremenekülő kiépítettünk egy olyan rendszert, amely minden korábbinál nagyobb biztonsággot nyújt. A hackertámadások miatt nem váltunk meg egyetlen munkatársunktól sem, és egy nyugodtabb időszakra le fogunk ülni, hogy végiggondoljuk, milyen mulasztások működhettek közre abban, hogy megtörténhetett a betörés. Nagyon rossz megoldásnak tartanám, ha elkezdődne bosszúként tűzőzni vagy bünbölközni keresni a cégen belül.

**Monitor:** – *Mi a legfontosabb tanulság?*

**K. J.:** – Talán az informatikai szakma és a média hozzáállása. A szakma kiállt mellettünk, a sajtó pedig nem botrányos szenzációként tálalta a történeteket – és ezek számomra a fontosabbak. Vezetők cégek képviselői kerestek meg, mindenki felajánlta a segítségét, ami érthetően nagyon jól esett abban a helyzetben. És nagyon jó volt érezni, hogy az Elander munkatársaira ennyire lehet számítani kritikus helyzetekben.



## A domainregisztráció gyakorlata

# Mindenki másképp csinálja?

SCHWAJDA GERGELY

Március 1. nagy nap, a .hu végződésű domainnevek liberalizációjának kezdete.

Volt olyan, aki különösebb előképzettség nélkül kísérlete meg kiválasztani azt a szolgáltatót, ahol bejegyeztetheti a saját nevével fémjelzett legfelső szintű domaint. Tapasztalatairól az alábbiakban számol be.

Káosz. Amúgy póriasan így tudnám jellemezni a magyar domainek regisztráció körül kialakult helyzetet. Előrebozsátom, nem vagyok szakember, nem értek a tárkapacitásokhoz meg az átviteli sebességekhez, csak egyszerű felhasználóként próbálkoztam egy szimpla .hu végződésű domain bejegyeztetésével.

Tanácsadóim javaslatára ellátogattam a [www.domain.hu](http://www.domain.hu) oldalra, ahol állítólag minden információt megkapok (feltéve, hogy tudok olvasni, tudom kezelni az egeret és a telefont), és hipp-hopp, máris lesz [www.schwajda.hu](http://www.schwajda.hu).

Hát óriási tévedés!

Menjünk sorjában: a [www.domain.hu](http://www.domain.hu) valóban létezik, sőt hasznos információkat kínál. Az oldal felsorolja azo-

kat a cégeket, amelyek szívesen elvégzik a regisztrációs munkát, egyben tárhelyt adnak az éni pici honlapomnak. Ugyanakkor itt kezdődtek a galibák is: számomra rejtély, hogy egyes (ráadásul nagynevű) cégek hogyan engedhetik meg maguknak, hogy semmilyen információval ne segítsék a szerencsétlen érdeklődőt. Olyannyira, hogy az is előfordult, a megadott telefonszámon a vonal végén egy töprengő központos ücsörögött, akinek „halvány lilája” se volt arról, mit is teygen. Mások a cég honlapjára tanácsoltak, ahol viszont egyetlen szó sem található az egésről.

Rengetegszer kaptam válaszként a „HTTP 404 error”-t, ami szintén hátrányosan befolyásolja az elérhetőséget.

Nézünk azonban a tényeket. A regisztrációs díj igen széles skálán mozog, általában 10 000-12 000 forintnál indul a belépési díj, és 2000 forintért tartják karban szemünk fényét, a .hu végződésű honlapot. Névnek szinte bármit lehet választani, persze alapvető kritérium, hogy ne legyen közszemé-

remérsőt vagy erőszakos cselekményre utaló (magyarul ne legyen olyan, amit még a legrosszabb érzésű kereskedelmi csatorna is csak kifutóulvé tudna adásba adni). A névnek legalább két karakterből kell állnia, és nem lehet hosszabb 24 karakternél. Használható a latin abc kisbetűi, numerikus karakterek és kötőjel.

Persze azonnal felmerül a kérdés, mi van akkor, ha van egy név, amit egymástól függetlenül ketten akarnak bejegyeztetni. Általános szabály, hogy azé a név, aki előbb adta be a kérelmet (hajrá Kovácsok, Szabók, Nagyok), ezen belül azonban előnyt élveznek a bejegyeztet cégek, illetve azok elnevezései. Egyébként mindenki annyi nevet regisztráltat, amennyit csak akar, egy a lényeg: győzze pénztárcával. A név addig él, ameddig kifizetjük a fenntartás árát, ám ha megteszik egy másik regisztrátor (például azért, mert olcsóbban vállalja a karbantartást), akkor szabadon lehet váltani, garantált, hogy honapunk nem tűnik el.

## Faxolt weblapok

Kizárólag HTML-alapon működő faxtárat fejlesztett ki a WebTime Kft. A faxszerver rendszeresen kapcsolódik a megadott webszerverhez, ahonnan naponta frissíti a honlapok adatait, s így az előre meghatározott weboldalak telefaxon is lekérthetők.

Jelenleg ugyan a WebBusiness Faxtár kizárólag a WebBusiness Internetes Üzleti Információs Adatbankban található üzleti ajánlatokat frissíti és tárolja, de az igények függvényében a későbbiekben bármely weblap telefaxra továbbítása is megoldható.

A fentiekkel a WebTime-nál már eddig is meglévő, e-mail címre, mobiltelefonra, személyhívóra történő üzleti ajánlat-megrendelés telefaxra is működik. A WebBusiness szolgáltatás igénybevevői díjmentesen meghatározhatják a számukra fontos üzleti ajánlatok paramétereit (TEAOR-szám, jelleg és kulcszó megadásával), és ilyen feltételeknek megfelelő ajánlat beérkezése esetén mostantól faxkészülékükre is automatikusan megkaphatják azt.

RJS

# Hallotta már?

Március 1. és április 1. között ingyen bejegyezzük domain nevét.



**AHOL** többet kap!

a háión: [http://ahol.com](http://http://ahol.com)  
mail: [info@ahol.com](mailto:info@ahol.com)  
telefon: 236-5090

Victor Hugo u. 18-22.



érdeklődjön!

# Olcsó + jó + domain

A közelmúltban kidolgozott üzleti stratégiájának eredményeként Magyarország egyik legolcsóbb internetszolgáltatójává vált az Alarmix Hungary. Az árszállítást nemcsak a bérleti vonalra nagyfelhasználókat, hanem a modemmell internetező kisfelhasználókat is érinti.

Az új árstruktúrájának köszönhetően a korlátlan internetelérést havonta 4400 forintért biztosítja ügyfeleinek a cég, amely azonban jelentős többletszolgáltatásokat is tartalmaz a versenytársak ajánlataihoz képest, ilyen például az öt elektronikuslevél-cím, a 10 megabájtnyi webes tárhelyt, valamint a domainnév elérése.

Az árcsökkenés sikerét jól mutatja, hogy a decemberi ügyfélszámhoz képest február közepéig jóval több mint 10 százalékos növekedést sikerült elérniük.

Az utóbbi hetekben fokozódó érdeklődés mutatkozott a saját domainnév bejegyzése iránt, a korábbi heti egy-két regisztrációs kérelem helyett naponta 10-20 kérelmező igényével foglalkoznak, és érezhető az a tendencia, hogy az eredetileg csak internet-hozzáférést kérő ügyfelek közül egyre

többen igénylik a csomaghoz járó ingyenes domainnevet is.

Az új üzletstratégia következtében mintegy 300 százalékos árcsökkenéssel jelenhettek meg a piacon, s mindez páratlan kiegészítéssel járhat együtt a közeljövőben, hiszen a cég éves eredményének nyolcvan százalékát fejlesztésekre fordítja.

Ügyfeleiknek az átlagosnál nagyobb biztonságot nyújtanak azzal, hogy a felhasználóknak egy (számítógép által generált) minimum 11 karakter hosszúságú jelszót kell használniuk, az online jelszóváltoztatást pedig nem engedélyezik.

Az Alarmixnak jelenleg közel 5000 előfizetője van (közülük 3000 végfelhasználó), ügyfeleinek száma közel kétszerezésre növekedett az elmúlt időben.

Az előfizetők hívását Budapestben és néhány körzetben v.90 szabványú 56 k-s modemek fogadják, itt lehetőséget van ISDN-hálózaton keresztül is csatlakozni, a többi körzetben 33,6-os modemeket használnak. A modemcsomagolás, valamint az ügyfélszolgálat valamennyi körzetről azonos barname- (06-51), illetve kékszám (06-40) érhető el.

# Ahol ingyen is lehet

A [www.ahol.com](http://www.ahol.com) webcimen olvashatjuk a HunNet akcióját, amellyel pestiesen szövege "rámozdultak" a domainregisztráció liberalizálásában rejlő lehetőségekre. Ennek értelmében, ha az ügyfél a domainnév, valamint a DNS-szerviz igénylését 2000. március 1. után, de még 2000. április 1. előtt juttatja el a HunNethez, és a DNS-szerviz díját egyévre előre kifizeti (természetesen csak a név bejegyzése után), úgy a kért nevet ingyen regisztrálják, valamint kéthavi DNS-szervizdíj megfizetésétől is eltekintenek. Így pontosan 20 000 Ft + áfáért juthat valaki cége számára a kívánt domainnévhez. Amennyiben a HunNet internetszolgáltatására is előfizet, úgy a HunNet-PRO csomag választása esetén egy név bejegyzését

ingyenesen vállalják, valamint az e névhez tartozó DNS-szervizt egy évig ingyenesen biztosítják. Ez annyit tesz, hogy nagyjából az előző összeg feléért, pontosan havi 11 000 Ft + áfa díjért kaphat a megrendelő egy akár 56 kbps-os modemcsomagot vagy akár 64 kbps-os ISDN-elérést, korlátlan időtartammal, valamint korlátlan adatforgalommal. Az ajánlat része még 5 db kívánóság szerint végződő e-mail cím is (pl. gjipsz@bámi.hu). Minden egyes postafiókhoz 10 MB-nyi tárhelyet biztosítanak (tehát összesen 50 MB), így nem fordulhat elő, hogy a nagy levélforgalom a kis tárhely miatt nem bonyolódik le zavartalanul. Ezenkívül a megrendelő saját web-szerverét is üzemeltetheti, amelyhez 10 MB tárhelyet biztosít a szolgáltató.

## www.prim.hu/karrier/

A kivételző állása megtartója Ünni!



www.alarmix.net

DÍJCSOMAG NEVE	DÍJTALAN HASZNÁLAT	TÜLHASZNÁLÁTI DÍJ (Ft)	HAVI DÍJ (Ft)	ÉVES DÍJ (Ft)	MAIL*	WWW
Minimum-0*	NINCS	12/perc	1 x 5.000	-	1x2MB	-
Minimum-2	10 ó / hónap	240/6	1.900	19.900	2x2MB	3MB
Minimum-3	20 ó / hónap	240/6	2.800	28.800	3x2MB	3MB
Minimum-6	60 ó / hónap	240/6	3.300	33.300	3x2MB	3MB
Korlátlan	KORLÁTLAN	-	4.400	44.400	5x2MB	10MB
Egyéni Mail*	KORLÁTLAN	-	-	8.670	1x2MB	-
Csoportos Mail	KORLÁTLAN	-	-	24.200	1x10MB	-
Domain-HU	-	-	1x 8.000	18.000	-	-
Domain-COM	-	-	1x 8.000	30.000	-	-
WWW	-	-	-	16.200	1x1MB	1MB
WWW-Extra	-	-	-	4.600	1x2MB	10MB

Minden csomag domain név regisztrálást és fenntartást tartalmaz!

\* Nem tartalmaz Domain-név regisztrációt!

A több mailboxot is tartalmazó díjcsomagoknál a megadott maximális darabszám és tárhelyt kérhető más felosztásban is!

Áraink ÁFA nélkül értendők!

Szolgáltatásaink jelenleg az

1, 22, 23, 24, 26, 33, 34, 36, 37, 42, 44, 48,  
66, 76, 83, 84, 85, 87, 88, 92, 93, 94, 96, 99  
körzetekből érhetőek el helyi hívással

@Alarmix Internet

ALARMIX Internet  
1118 Bp., Brassó u. 169-179 D/1,  
Tel.: (40) 200-319, (1) 309-0030  
E-mail: sales@alarmix.net  
WWW: <http://www.alarmix.net>  
Ingyenes Mail/Web:  
<http://emil.alarmix.org>

## A domainneveket regisztráló cégek árlistája

Szolgáltató neve	Egyszeri díj (forint)	Havidíj (forint)	Egyéb díjak (forint)
23Vnet Kft.	10 000	1500	Közzeli domain regisztrálása: 15 000
Alarmix	éves díj: 16 000	1 x 8000	-
Alba Internet Kft.	10 000	Nincs, csak DNS-szolgáltatási díj: 2000/hó	-
Antenna Hungária Rt.	8000	2000/hó	-
BankNet Kft.	éves díj: 19 000 (az első évben), 10 000 (a további évekből)	-	Kedvezmények: 10 név regisztrálása után 5%, 21 után 10%, 30 után 15%
Datanet Távközlési Kft.	10 000	elsődleges domain esetén 2000	-
Déltáv Rt.	5000	2500	-
Elender Informatikai és Számítástechnikai Rt.	6000	2000	Az értékesítési osztállyal történő egyeztetés után esetleges kedvezmények
Euroweb Rt.	Adminisztrációs díj: 4800	-	-
Externet Kft.	12 000	-	-
Hungarnet Egyesület	Csak a Hungarnet Egyesület tagjainak		
IBM Magyarország Kft.	Az IBM Magyarország Kft. nem vállal regisztrációt		
Interware Kft.	8000	Domain service: 2000/hónap	-
Integrity Informatikai Kft.	1 évre: 12 000, 3 évre: 20 000, 5 évre: 30 000, 10 évre: 50 000	-	-
KiberNet	.hu: 9000, .com: 26500	-	-
MatávNet Kft.	12 000	3000	-
Pronet	12 000	-	US domainként való regisztrálás (.com, .net, .org stb.) 12 000 + 70 USD
QwertyNet Kft.	10 000	5000 üzemeltetési díj	-
SédNet Kft.	8500	Üzemeltetési díj (DNS-szerver) 1600/hó	-
C3 Alapítvány***	Nincs adat	Nincs adat	Nincs adat
Starking Óbuda Kft.	10 000	2000/hó vagy 20 000/év	-
Syneco	Nincs adat	Nincs adat	Nincs adat
Telnet Magyarország Kft.	8000	2000	-
Tiszanet Rt.	8000, amelynek felét előre be kell fizetni	2000	-
TVNET Kft.	10 000	2500	.com, .net, .org esetén (2 évre) 30 000

\*\*\* A C3 honlapja semmilyen információval sem tudott segíteni.

- = nincs



World Leader in Communication Headsets

# ÖN IS SOKAT TELEFONÁL?

**QUANTUM-R**

Tel. 328 6050 Fax 328 6059  
1056 Budapest, Szarka u. 1. l. em.  
www.quantum-r.hu  
quantumr@mail.matev.hu

**FAX**  
06 (23) 504 804  
/120087#







Advanced Telepresence Solutions

## Videokonferencia-rendszerek



- Fejbeszélők
- Konferencia telefonok

akár 30 FŐS értekezlet kihangosítására is



## W2K-zóna

## Szerverek

ZSADÁNYI PÁL, ZSADANYIP@COMPUSERVE.COM

Windows 2000-sorozatunk most következő adása\* a W2K-család szervereiről szól. Jelenleg három tagról adhatunk hírt: a Windows 2000 Serverről (W2KS), a Windows 2000 Advanced Serverről (W2KAS) és a Windows 2000 Datacenter Serverről (W2KDS). A február 17-ei hivatalos ünnepekké csak az első kettőnek szárn, a harmadik „megszületése” nyáron aktuális – ennek ellenére célszerű a teljes palettát együtt megvizsgálni. Magyar változat az első kettőből is készül, és ugyanígy májusban lesz elérhető, akárcsak a Windows 2000 Professional (W2KP) asztali és mobilgépes változata. A családtagok

Az első rendszermagok elkészítésénél a minél rövidebb és minél hatékonyabb kód volt a fő szempont. A kódolásban részt vevő szuperprogramozók rendszerint egyetlen, minden részében keresztben-hosszában összeférelt szub- és korutin-halmazt, valamint külső változókkal elérhető táblázatereget alkalmaztak, ez később, amikor módosításra vagy javításra került sor, alaposan meg is bosszulta magát. Jellemző, hogy kijavítottak 3000 hibát, de betettek 2000 újat. Ráadásul egyes hardverelemeket, a rendszermagot megkerülve, közvetlenül kellett, vagy legalább lehetett kezelni az alkalmazói programból, ami a közben feltámadt multiprogramozás miatt erőforrás-használattal ütközésekhez vezetett.

Dijkstra és Koster strukturált programozási technológiájának megjelenése szerencsére éppen a karbantarthatóságra különösen kényes rendszermagok írásánál segített, a hierarchikus rétegelés szoftvertechnológia bevezetésével. A rendszermagok második generációját ez jellemzi. A magasabb szoftverrétegek objektumai (legfőként az alkalmazói programok) csak a közvetlenül aluk levő réteg szolgáltatásaihoz férhetnek hozzá, amelyet a két réteg közötti interfész definiál. Tiltott a rétegekben átnyúló hozzáférés alacsonyabb rétegek objektumaihoz. Ez a hibák tovaerjedését jelentős mértékben akadályozza, a hibajelenség pedig többnyire azonnal elárulja a problémáért felelős interfészt, illetve objektumot.

Az egyre bonyolultabb rendszermagok egyre több réteg megalkotását okozták, ami viszont a hatékonyság rovására ment. Ennek egyik kiemelkedő példája a hálózati technológiák közméretű hétértéges modellje (ISO OSI), amelynek legnagyobb baja az, hogy a Digital évtized körül minden más nagyméretű elosztási implementálását, a piacra erőltetve saját korszerűtlen technológiáját. Ennek levét isszuk most az interneten. A TCP/IP technológia máig is az alkalmazói szoftverhez tesz olyan funkciókat, amelyeknek az operációs rendszer magjában, védetten kellene elhelyezkedniük. Jellemző, hogy a védelmi réseket többnyire nem az operációs rendszerben, hanem olyan alkalmazói

szoftverekben találják, mint például a böngészők vagy a levelezőprogramok. Az ilyen struktúrástól koncepció jogilag bosszulja meg magát, és addig nem is lesz béke, amíg az összes általános hálózatközelítő objektum át nem kerül a rendszermag fennhatóságá alá. A mai rendkívül gyors hardverek pedig könnyedén tudják kompenzálni az ebből eredő hatékonyságcsökkenést. Szóval meglehet, it is ideje, hogy az OSI felső négy rétegét végre tisztességesen beprogramozzák az operációs rendszerekbe, ne kerüljék tovább – addig pedig törvényszerűen jönnek a betörések és a lefulladások.

A kiszolgáló típusú rendszerek megjelenésével keresték a minél kisebb adminisztrációs terhelés megvalósításának lehetőségeit. Ere alakították ki a szoftverbusz-konstrukciót, hardver-antológiára. A rendszer részei közötti kapcsolatokat ennél a megoldásnál többnyire nem hierarchikusak. A kapcsolati interfész közöttük a közös használatú szoftverbusz. A bonyolultabb részek persze önmagukban belül lehetnek hierarchikus szervezések, a megoldandó probléma függvényében. A hierarchikus szub- és korutin-hívások helyett a kliens-szerver architektúrában kialakított szolgáltatókérési módszert használják. Ezeket a szolgáltatásokat bonyolítja a szoftverbusz. A szoftverbusz azonban szintén strukturálja a rendszert legalább két rétegre.

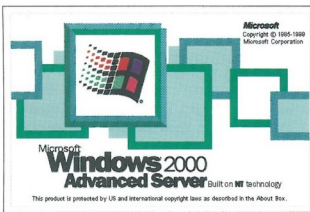
Az alsóbb, hardverközeli rétegben elhelyezkedő rutinok a hardvert és más erőforrásokat erősebb jogokkal (nevezik kernelmódnak) használhatják, mint a szoftverbusz fölötti reteg (hívjuk alkalmazói módnak). Ez a hibák terjedését igen hatékonyan tudja megállítani. Tulajdonképpen a manapság objektumorientált technológia néven emlegetett programozási elvek szabályait követjük.

Az első ilyen objektumtechnológiás elveknél megfelelően készített operációs rendszer a Unix volt, ha az objektumtechnológiában nem a csicsás ikonok és grafikus ablakok, hanem az újrafelhasználhatóság jellemzői emeljük ki (Unix-segédprogramok: filterek). Kifejezett szoftverbusz azonban még nem használtak benne, a kernel kevésbé volt strukturált. Ugyanakkor jóval kevesebb funkciót valósított meg, mint a hajdani nagygépes operációs rendszerek. Az adatbázis-technológia támogatására például semmilyen komoly eszköz nem tartalmazott (adatármelev).

A Windows NT megalkotásánál mégis egy Unix-változat, a Carnegie-Mellon egyetemen kidolgozott mikrokernel-technológia példáját vették alapul. Igaz, ennek oka sokkal inkább a mikrokernel volt, mint a szoftverbusz

használat. A Windows NT-t ugyanis ugyanolyan portábilisra tervezték, mint amilyenek a mai Unixok, és ezt a mikrokernel-bevezetésével akarták elérni. A mikrokernel-technológia lényege, hogy a kernel egy absztrakt processzor utasításfeldolgozó alapozottan írják meg, és egy vékony emulátor szoftverrétegen át csatlakozik a szerial processzorfelülethez. Ez a HAL, a hardverabsztrakciós réteg.

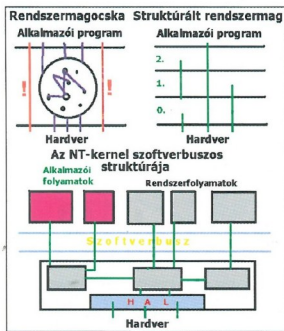
A Unix azonban akkor lett portábilis, amikor még kicsi volt. Egy mi funkcionálissal felszerelt operációs rendszert portábilisan megírni pedig hatalmas munka. Nem csoda, hogy az NT fejlesztése még a 80-as évek végén elkezdődött, és ma sem fed le minden területet tökéletesen. Közben az élet újabbnál újabb feladatokat tűz ki.



közötti fő különbséget az árszínvonal jelenti, amely a Microsoft szerint többekévé az NT 4-esben kialakított árnyékot követi. A W2KS ÁA viszonylag magasabb az NT4-es szerverénél, amit sokkal bővebb funkcionalitása indokol. Az árakat az amerikai elemzők indokolatlanul magasnak tartják (mi, kelet-európaiak meg pláne), ráadásul a tengerentúli szakértők szerint a kliens- és terminálklicsenc-licenccel bonyolult rendszere burkolt áremelésnek tűnik – hazai kisvállalkozásainknak talán célszerű volna alkalmazói konzorciumokban vásárolniuk.

## Az NT-mag-technológia

A szerver-operációsrendszerekkel szembeni fő követelmény a sokkal dinamikusabb működés, mint ami az egyetlen, emberi reakcióidővel jellemzett alkalmazói kiszolgáló kliens-operációsrendszereknek szükséges. A Windows NT-t eredetileg csak kiszolgálónak tervezték, ezért az operációs rendszer technológia legújabb fejlődési tendenciáit vetették igénybe megtervezésénél. Talán három rendszermag-készítési korszakot tudnánk megkülönböztetni.



## A kernel-technológiák fejlődése és az NT-kernel

A W2K tehát a legújabb kerneltechnológiára épül. Szervercentrikus koncepciója alapján érthető, miért inkább az üzleti alkalmazások operációs rendszere, és talán az is, miért olyan szilárd. Más kérdés, hogy két operációs rendszer technológia egy cénél már ugyancsak megterhelt, ezért nem csoda, ha a Microsoft megívó két (fogyasztói és üzleti) technológiájának egyesítésére törekszik, aminek alapja elcsúszás és a korszerűbb NT-rendszermag lehet.

A kerneltechnológiai alapok tisztázása után gyorsan áttekinthetjük a W2K három szerverkategóriájú családtagját. Bár írtak olyan operációs rendszert, amelyet egyetlen CD-n oszتان ki a laptopoktól a szuperszerverekig terjedő kategória számára (például: IBM AIX), igazából nagyon különböző szerverkonfigurációk kiszolgálása merül fel, amelyek a hozzájuk adott termékek csomagolásában sem baj, ha eltérnek.

orientálva a vevő, hogy mire alkalmas a termék, és mire nem. A mai technológiában legjellemzőbb konfigurációs paraméterek a következők: a felhasználók száma, a tárgyévek, a szervertől kénytelen processzorok száma (n-utas = n-utas gépek), a gépcsoportba kötött gépek száma (kluster = fűtőzóna) és a hibatűrés képesség foka.

Tulajdonképpen a támogatott hálózati protokollok is paraméterek jelenhetnek, de leszögezhető, hogy az összes családtag kimeríti a korábban hálózati operációs rendszerként emlegetett fogalomkör, mert ma e nélkül már el sem lehetne adni egy operációs rendszert. A legkorszerűbb szabványos hálózati technológiák támogatását mind megtaláljuk bennük. Speciálisan microsofts az osztott címátart megvalósított Active Directory. Az elektronikus kereskedelemhez fontos az interneten át is biztonságosan használható VPN virtuális privát hálózati implementáció. Az XML jövőképes híperzöveg-technológia támogatása ugyancsak az elektronikus üzleti alkalmazások megteremtését segíti.

## Windows 2000 Server

A legkisebb szerverszaládot a korábbi NT4-es szerveres konfigurációk tipikus operációs rendszerként ajánlják. Maximálisan négyutas multiprocesszoros konfigurációt támogathat, nem futtatható. Fő tárból minél több, annál jobb, de minimálisan 64 MB, maximálisan pedig 4 GB (a 32 bites címkörlet miatt) kell neki. Az alkalmazások száma tipikusan nem éri el az 50-et. Hibatűrés ikergép, akár tökrözött konfigurációban is használható. Lényegében a mai kisvállalati szerverkörnyezetek támogatására szánták (én azonban inkább erre is a W2K Advanced Server változatot ajánlanám, támogatandó a későbbi növekedést, cégégyesítést stb.).

Ára kicsit borsos a korábbi NT4-es munkaállomás és szerver árányához képest. Egyes vélemények szerint a Microsoft tulajdonképpen itt akarja megfizetni Active Directory címáti technológiájának fejlesztési költségeit, amire még azt is mondhatjuk: joggal. Az ISO OSI és más nemzetközi szabványokon alapuló Active Directory címáti technológia ugyanis nélkülözhetetlenül fontos eleme a jövő operációs rendszernek, méghozzá a rendszerbe integráltnak, hogy ki se lehessen kerülni. E jelel megfoghatatlan, mivel a korábbi ismeretes domaineves technológia támogatása kikerülhetetlen. Csak az optimálisan együtt eldithető meg több-kevesebb kompromisszummal. A W2K lényegében minden korszerű elemet átvett a védelem terén legfejlettebb unixos megoldásokból (Kerberos). Ráadásul végre lehetővé vált a 128 bites

kriptográfiai technológiák könnyített exportja is, úgyhogy a W2K szerverszaládját mindent tartalmaz, ami az elektronikus kereskedelem beindulásához szükséges.

## Windows 2000 Advanced Server

A középső szerverszaládot a korábbi NT4-es Enterprise szerver és az NT4-es Terminal Server Edition konfigurációk lecserelésére ajánlják. Maximálisan nyolcutas multiprocesszoros és ikergépes fűtőzött konfigurációt támogat. Fő tárból itt is a minél több, annál jobb, de minimálisan 128 MB, maximálisan pedig 8 GB (a 32 bites címkörlet túllépését lehetővé tévő új Intel PAE hardvertchnológia támogatása révén). Az alkalmazások száma 100 fölé is nőhet. Hibatűrés, tökrözött konfigurációban is használható. Lényegében a mai nagyvállalati szerverkörnyezetek támogatására szánták.

Árfejkéve megfelel a ma piacon található, hasonló NT4-es változatokénál (már csak ezért is jobban megéri ezt vásárolni a W2KS helyett). Az árképzés azonban nagyon bonyolult, főleg a kliensgépcickek számításá miatt, az elemzőcégek burkol átmedését emlegetnek. A Microsoft szerint az áremelkedés oka sokkal inkább az, hogy sok cég unicos változatokról fog átérni, amelyeknél korábban nem merült fel klfensoldali licenccij. Ezért hát alaposan tájékozódni illik, amikor csábító összehasonlító termékajánlatokat fontolgatunk! A W2K Professional unicos együttműködési lehetőségei ugyanis messze jobb, mint az NT4-esé, de hiányzik belőle az Active Directory osztott címáti támogatás, ez ugyanis csak szerverváltozatokkal együtt használható.

## Windows 2000 Datacenter Server

A csúcsmódel, amelyet a felfejlődőben lévő elektronikus kereskedelem úgynevezett „adatbányás” szerverének szánták, maximálisan 32 utas multiprocesszoros és nyolcgépes fűtőzött konfigurációt támogat. Fő tárból itt is minél több, annál jobb, de minimálisan 128 MB, maximálisan pedig 64 GB (ugyancsak a 32 bites címkörlet túllépését lehetővé tévő új Intel PAE hardvertchnológia támogatása révén). Az alkalmazások száma 1000 fölé is nőhet. Természetesen hibatűrés, akár távoli, katasztrófavédett, tökrözött konfigurációban is használható. Alapparaméterként támogatja a munkák elosztását a hálózati szerverek között. Árfejkéve jelenleg ismeretlen.

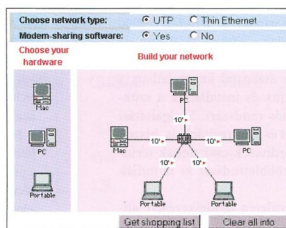
## Magkorlátok

Megjegyezzük, hogy a korábban elemzett fő jellemzők felső korlátjai a rendszeremagban jóval magasabbak, mint amit a termékcsomag licenccijogal megengednek. Maximálisan 32 utas multiprocesszor-támogatást és 32 csomópontos géppármátogatást építettek az NT5-ös kerembe, amelynek kihasználását néhány OEM-hardverszállító külön csomagban lehetővé is teszi (extra licenccijért). Továbbá az állományrendszerekben a Unixok körében is bevezetett 64 bites pointerek használhatóak, ezért az egész kernel rendkívül könnyen portolható az Intel Itanium 64 bites processzorra. Már ez a munka is finisben van, a Digital/Compaq Alpha processzorok gépeken pedig már régen kipróbálták a 64 bites NT-kerneltechnológiát. Úgyelőre azonban más processzorra készülő változat nincs a közeli tervekben, amióta a Compaq kiszállt az NT5-ös Alpha változat fejlesztéséből. A fejlesztés csak elvileg jelenti az Alpha HAL-réteg megírását, hatékonysági okokból a kernel minél több részét érdemes natív kódban megírni, ez pedig nagy munka. Úgyhogy a mikrokernel hamarosan csak dísz marad az NT-kernelben. Az Intel-architektúrájú szerverekben azonban éppen elég ezoterikus változat van ahhoz, hogy azok különböző cégek egyékes HAL-emulátorral legyenek árdíthalhatóak. Egyes OEM-szállítók tehát speciális HAL-szoftverekkel fogják szállítani gépeiket, hogy hatékonyabban legyenek használhatóak a W2K-családtagokkal.

meg az adatokat, de azok nálunk lényegében dollárszorzóval több-kévesébe érvényesíthetők. A képen egy kis hálózati összekötőt, akár 100 Mbps sebességre is bővíthető konfigurációt szerepel. A 100 Mbps-os támogatás alapvetően a háló át növeli, majd duplájára. Windows 2000 operációs rendszerek használata esetén megérjük a modemosztó és a Mac-összekötő szoftvereket. Ezzel szemben terminállicencké vásárlása merül föl, ha az otthoni gépen futó programokat netán távolból is használni szeretnénk. Ehhez az egyik gépkörre legalább W2KS-konfigurációt kell telepíteni.

Item	Qty.	Est. price	Est. total
Category 5 MPP UTP cable	50	\$ 2.25 per foot	\$12.50
8-port 10BaseT hub	1	\$60 each	\$60.00
RJ-45 connector	10	\$ 2.25 each	\$22.50
crimping tool	1	\$20 each	\$20.00
network interface card	2	\$25 each	\$50.00

transceiver	1	\$35 each	\$35.00
Mac-PC connection software	1	\$145 each	\$145.00
PCMCIA Ethernet card	2	\$60 each	\$120.00
Modem-sharing software	4	\$50 for 2 users, \$60 for 3, \$110 for 4 to 6 users	\$110.00
<b>Estimated total:</b>			<b>\$555.00</b>



## A mintakonfiguráció árszínvonalala

Az interneten éppen most találunk egy ragyogó hálózatemel, amely az otthoni (irodai) hálózatemel megtervezését szeretné segíteni, elérhetősége: [www.netguide.com/Snapshot/Archive?guide=computing&id=1411](http://www.netguide.com/Snapshot/Archive?guide=computing&id=1411). A segédlet bőven higy kívánvalónál maga után, de a címét változhat, és bemutatok egy tipikus konfigurációt a megvalósításhoz szükséges közelítő árakkal. Természetesen az amerikai webhely USD-ben adta

A szoftvervásárláskor elméletileg jobban járhatunk, ha valamelyik internetes áruházat választjuk. Az ajánlott MS-árakhoz képest ugyancsak kedvező ajánlatokat találhat a CNET ár-összehasonlító táblázataiban. W2KP már 237 USD-ért kapható, a szállítási költség kb. 40 USD (összesen kb. 73 000 Ft, vám és áfa előtt). Az új íron az MS-nél 3999 USD-ért ajánlott, 25 sima klient támogat. Azt W2KAS már 3300-ért is kapható. Azt azonban jobb előre tisztázni, hogy az így vásárolt terméket hajlandó-e nálunk is támogatni az MS.

A globális világban ugyanis globális licencké lennének normálisak, de ez nem ennyire nyilvánvaló. A szállítók az egyes részekben jelentős befektetések eszközökönél piacai megalapozására, amit szeretnének kitermelni.

(A W2K-zóna következő témája a támogatott hálózati technológiák általános áttekintése lesz.)

## A RENDSZER, AMELY MEGHALADJA KORÁT...



Cégfilozófiánk szerint teljes, működő rendszerek szállításával, komplex megoldások nyújtásával és az ezt támogató emelt szintű szervizszolgáltatási háttérrel lehet hosszútávon megbízható partnerré válni.

- Teljes hardver és szoftver állomány részletes, rendszer-szintű felmérése
- HW-SW rendszerek összehangolása, rendszerterv készítése
- Rendszerek leszállítása, telepítése és konfigurálása
- MCSE, MCP, CNE végzettségű szakemberek
- Tanácsadás (Partnereinknek térítésmentesen)
- CAT 5-ös és CAT 6-os hálózatok tervezése és kivitelezése ISO 9001 szerint

Legkorszerűbb Activa számítógépeinket a Windows 2000 premierjével egyidejűleg már Windows 2000-rel szállítjuk, de felkészültünk arra is, hogy megvizsgáljuk a vállalatok jelenlegi gépparkját, tanácsot adjunk az áttállással kapcsolatban, s ahol a helyzet erre érett, leszállítjuk és installáljuk a szükséges mennyiségben az új operációs rendszert. Szolgáltatási körünkbe beletartozik a tanácsadás és a konzultáció is, hiszen az új rendszerrel kapcsolatos ráfordítások csak annak területén meg, akik a Windows 2000 többlettudását ki is tudják használni.

Szakembereink az ország egész területén rendelkezésére állnak.

Keresse fel honlapunkat, és legyen partnertünk a minőségi számítástechnikában.

[www.albacompu.hu](http://www.albacompu.hu)



**ALBACOMP**  
Albacom Számítástechnikai Rt.  
8000 Székesfehérvár Mártírok útja 9.  
Tel.: \*(22) 315-414, fax: (22) 327-532  
[www.albacompu.hu](http://www.albacompu.hu), e-mail: [info@albacompu.hu](mailto:info@albacompu.hu)



1139 Budapest, Frangepán u. 8-10.  
Tel.: (1) 350-8122  
Fax: (1) 350-8325

# Albacom-kompatibilitás

Február 17-én, a Windows 2000 kereskedelmi forgalomba kerülésének napján ért a budapesti Hősök tere az a 20 munkaállomással és 2 szervergéppel felszerelt kamionon, amely korábban az ország valamennyi megyeszékhelyén megfordult. A mozgó számítástechnikai laboratórium február 24-éig várja az új operációs rendszer iránt érdeklődő szakembereket és laikusokat.

A nagy multinacionális cégek mellett egyedüli magyar cégként az Albacom volt az a számítógégyártó, amely már a Windows 2000 indulásakor felkészült szakembérével tudta fogadni a vásárlói rohamot és az áttállással kapcsolatban felmerülő ezernyi kérdést. Ezt a felkészültséget nem csupán tanfolyamokon szereztek meg a fehérvári cég mérnökei, hanem a gyakorlatban is, hiszen az Albacom gépei a Windows 2000 első béta-verzióinak megjelenése óta Windows 2000-kompatibilisek. Nem csak futtatható rajtuk a legújabb operációs rendszer, hanem fut is, számos helyen telepítették a mindig aktuális tesztverziót.

Az Albacom volt annak idején az első magyar számítógégyártó, amely OEM-szerződést kötött a Microsofttal, s ezt a kompetenciáját azóta is megőrzi. A világ legnagyobb szoftverházának bejelentéseit az Albacom mindig késedelem nélkül kö-

vette, az új szoftverek a világpremierrel egy időben jelennek meg a székesfehérvári nagyvállalat korszerű PC-in. A legnagyobb hazai számítógégyártó mind a kiképzett szakemberek számában, mind a hozzáadott értékben folyamatosan túléltette a Microsoftt ilyen irányú elvárásait, s ennek köszönhető, hogy minden téren kiteljesedtek és meghatározóvá váltak a szakmai kapcsolatok az Albacom és a Microsoft között. A világ számítógégyártásában elfoglalt súlya alapján talán túlzásnak tűnik, ám a hazai PC-piacon betöltött szerepe miatt mindenképp indokolt, hogy a Microsoft Magyarország a legnagyobb világmárkával egyenrangú brand name-nek tekintni az Albacomot.

Az Albacom legkorszerűbb Aptiva számítógépeit a Windows 2000 premierjével egyidejűleg már Windows 2000-rel szállítja, de a cég felkészült arra is, hogy szakemberei megvizsgálják a vállalatok jelenlegi gépparkját, tanácsot adjanak az áttállással kapcsolatban, s ahol a helyzet erre érett, a szükséges mennyiségben szállítsák és installálják az új operációs rendszert. A szolgáltatási körbe tartozik a tanácsadás és a konzultáció is, hiszen az új rendszerrel kapcsolatos ráfordítások csak annak területén meg, akik a Windows 2000 többlettudását ki is tudja használni.

## PC-k, munkaállomások Windows 2000-rel Azonnali kiszolgálás

A Windows 2000 operációs rendszer Professional, Server és Advanced Server változatainak kifejlesztésénl soha nem látott együttműködés alakult ki a számítástechnikai cégek között, ugyanis tapasztalataikkal olyan neves vállalatok segítettek a Microsoft munkáját, mint a Cisco, az Intel, a Compaq vagy az APC, továbbá a programrendszert olyan hardvergyártók, alkalmazásfejlesztők támogatják már a bejelentés pillanatában, mint a HP, a Dell, az IBM, az ICL, az Unisys vagy az SAP.

Az Intel a forgalomba hozatal előtt is több száz kliens és több tucat kiszolgálóján futtatta a Windows 2000-t, és a kiadás időpontjában azonnali használatra alkalmasnak minősítette az operációs rendszert. Az Intel 2000 második negyedévében kezdi meg a fokozatos vállalati bevezetést, és a Microsofttal együttműködik a W2K Pentium III és Pentium III Xeon processzorplatformokra történő magas fokú optimalizálása érdekében.

Az infotechnológiai szolgáltatásokra szakosodott ICL még a Windows 2000 hivatalos bejelentése előtt aláírta kilencedik W2K-rezsinerációs szerződését, s ezzel már 73 000 felhasználó számára nyújt ilyen típusú szolgáltatást.

Az ICL további 240 000 európai felhasználót érintő szerződést készít elő a pénzügyi és a közüzemi szolgáltatók, az oktatási, a kormányzati és a kiskereskedelmi szektorban.

A Compaq vállalati ügyfeleinek a PC-k legkésőbb választékát nyújtja a Windows 2000 Professionallel együtt. E termékek közé tartozik az Armada, a DeskPro E és E2 modellek új sorozata és a Compaq Professional Workstation AP 200. Ezenkívül a Compaq kínálja az iparág első hagyományokkal szakító termékét, az iPAQ Internet Device-ot, amelyet a Windows 2000 futtatására terveztek.

A Hewlett-Packard 13 asztali és hordozható PC-t bocsátott ki a W2K-hoz – a HP Brio, a HP Vectra és a Kayak munkaállomások Windows 98, Windows NT 4.0 és Windows 2000 operációs rendszerrel egyaránt kaphatók. Az IBM is felszállt a W2K-expressze, az új operációs rendszerrel kombinálva három új hordozható PC-t – ThinkPad 570, 390X és 240 – jelentett be. A Toshiba Computer Systems Group szintén laptopjait frissítette a W2000-re: a Satellite 4200, a Satellite Pro 4280ZDVD és a Satellite Pro 4280XDVD sorozatot.

# Drágám, a monitorok összementek!

GIRNT JÓZSEF

A hagyományos katódugárcsőves technológiával készült monitorok több olyan hátránnyal rendelkeznek, amelyek kiküszöbölhetőek az új TFT LCD megjelenítők alkalmazásával. Az előző, az LCD (Liquid Crystal Device) kijelző több mint húsz éve került forgalomba, eleinte csak korárókban. A laptop számítógépekben a monokróm TFT LCD után megjelentek a színes képernyők is, amelyekben az úgynevezett DSTN vagy STN (Double-scan Super Twisted Nematic) technológiát alkalmazták, s használják idénként ma is. A DSTN képernyők legnagyobb hátránya, hogy lassan „gyulladnak” ki és „alszanak” el a képpontok (100-200 ms), ami akár a gyorsabb egymozgatásnál is zavaró lehet. A másik hátrány, hogy csak szemből, mintegy 30-40 fokos látószögben belülről nézve adnak élvezhető színes képet. Ennek oka, hogy viszonylag vastag folyadékkristály-rétegekből készülnek a DSTN képernyők, és a cellák egy-egy kis csövet alkotnak, amelybe csak szemből látunk bele.

A felsorolt hibák kiküszöbölésére fejlesztették ki a TFT (Thin Film Transistor – vékony rétegű tranzistor) képernyőt, amelyben a képpontok vezérlésére minden egyes képpontba színenként egy kapcsolótranzisztort telepítenek. Ez egyszerűen vékonyabb rétegeket tesz lehetővé, így a látószög 140-150 fokra növekszik, másrészt sokkal

gyorsabbá válik a képpont meggyújtása és kioltása (25-50 ms). A TFT képernyőn csak a háttérvilágítás fényerejét lehet csökkenteni vagy növelni (a laptopokban energiatakarékossági okokból maximumál a fényerő), a kontraszt állítására nincs lehetőség, a kép mindig egyformán éles. Viszont nincs akadálya annak, hogy a nagy teljesítményű „fénycsöveket” az asztali TFT LCD monitorokba beépítsék, ahol a noteszgépekben szokásos 50-100 cd/m<sup>2</sup> helyett 200-400 cd/m<sup>2</sup> fényességet is elérnek. A DSTN képernyők legjobb kontrasztviszonya (fehér/fekete ponton átengedett fény mennyiség hányadosa) 30-40, míg a TFT képernyőnél ez az érték 100-150 is lehet. Sajnos a bonyolultabb technológia (a tranzistorokat síkúvegen kell létrehozni) miatt a TFT képernyők drágábbak, azonban az utóbbi időben az árkülönbség csökkent, és a legtöbb notebookot (az újabbban piacra kerülő termékek mintegy 95 százalékát) már TFT képernyővel gyártják.

A TFT technológiával gyártott monitorok ma még megegyezően, viszont sok területen jobb paraméterekkel rendelkeznek, mint a hagyományos katódugárcsőves (CRT) monitorok. Az új-já megjelentek felszínre teljesen sikk, míg a CRT monitorok, még a leglaposabbak is, valamelyest domborúak, így mindenképpen felép egy kismértékű bordortorzítás. A hagyományos monitor-

ra hatnak a környező tér elektromágneses hatásai, a melegedés hatására az alkatrészek hőfokfüggése miatt egyéb (hordó, párna, trapéz) torzulások romhatják a kép geometriáját. Nem elhanyagolható veszélyforrás a CRT monitorok elektrosztatikus vagy akár röntgensugárzása. Bár az előbbi egészséget károsító hatása nem bizonyított, utóbbival szemben – noha a szakemberek szerint annak mértéke csak mérhetetlenül kicsi lehet, és csupán régebbi, elhanyagolt, megpiszkált monitoroknál fordulhat elő – nem árt az óvatosság.

Új fejlesztés az egyre többit emlegetett síkúveg plazmaképernyő, amely

jobb hatásfokú, mint a TFT technológia, de ismereteink szerint még sem notebookot, sem asztali képernyőt nem hoztak kereskedelmi forgalomba ezzel a megoldással, noha sokan hisznek abban, hogy a plazmaképernyős technológia válja majd fel a TFT-t. A plazmaképernyők egyelőre láthatóan gyengébb minőségű képet adnak, mint a TFT technológiával készültek, és egyelőre csak a nagy méretű, 40” körüli, falra szerelhető képernyők működőképesek.

(Táblázatunkban a hazai piac néhány LCD monitorjának paramétereit foglaltuk össze.)

## Az LCD működése

Az LCD kijelzőkben minden egyes képpont úgy keletkezik, hogy a kis fogyasztású, háttérvilágítást adó, jó hatásfokú fehér fénycső fényét polarizálják, majd a polarós fényt egy olyan ciano-bifénelből készülő folyadékrétegen vezetik át, amely 90 fokkal elfordítja a fény polarizálási síkját. Az ezután következő, a fénycső fényét polarizáló szűrő síkjára merőlegesen polarizáló szűrő ezt átengedi, és ha nincs feszültség kapcsolva a rácspontra, akkor egy fehér képpontot kapunk. A ciano-bifénel – amely egy kísérleti, rudacska formájú molekula – feszültség hatására beáll az erőter irányába, és nem fogja el a fény polarizálási síkját, aminek következtében a második polarizáló réteg nem megy át a fény, és fekete képpontot kapunk. Szűrűket a képpont gyakorlati ki- és bekapcsolásával kaphatunk, például 50 százalékos szűrűségi fokozatot akkor, ha 1/64-ed másodperces bekapcsolt állapot 1/64-ed másodperces kikapcsolt állapot követ. Színes képet a képpontok megháromszorozásával és színszűrőkkel kombinálva cellákban valósíthatunk meg.

Típus	Panasonic panaFlat LC50	Hydrali DeluxScan LM1500D	Hydrali DeluxScan LM1210	LG 880LC	LG 570LC	Samsung 520 TFT	Samsung770 TFT
Képpatló (inch)	15	15	12,1	18,1	15	15	17
Látható képpatló (cm)	38,1	n. a.	n. a.	45,97	38,35	38	43,1
Képpontok távolsága (mm)	0,297	0,297	0,307	0,28	0,3	0,29	0,26
Fényerő (cd/m <sup>2</sup> )	n. a.	230	100	170	200	200	170
Kontrasztarány	400:1	200:1	150:1	150:1	200:1	150:1	150:1
Felbontás (pixel x pixel / színmélység)	1024x768/75	1024x768/60	800x600/75	1280x1024/75	1024x768/75	1024x768/75, 800x600/75	1024x768/75, 800x600/75
Szinkronjel (horizontális, kHz)	30-61	31-48	31-48	31-80	31-60	30-62	30-82
Szinkronjel (vertikális, Hz)	50-77	43-60	56-75	56-120	56-75	50-75	50-85
Színárnyalatok száma	n. a.	16,7 millió	256 ezer	16,7 millió	16,7 millió	16,7 millió	16,7 millió
Áramfelvétel (W)	35	45	30	60	40	<35	<40
Plug & Play	n. a.	DDC 1/2B	DDC 1/2B	DDC 1/5B, USB	n. a.	DDC 1/2B, USB	DDC 1/2B, USB
Csatlakozó	15 pin BNC	20 pin (MDR20)	15 pin BNC	15 pin BNC	15 pin BNC	15 pin BNC	15 pin BNC
Méretek (mm) szélesség x magasság x mélység	385x391x180	380x384x174	325x286x162	434x434,1x235	405,2x182,4x361,6	404x416x196	440x440x198
Tömeg (kg)	6,8	7	3,5	9	5,2	7,5	7,5

## Intel-sbow Amerikában

## Felfokozott tempóban

KOVÁCS GYÖZÖ

Február közepén a Los Angeles melletti Moabe-sivatag szélén, Palm Springsben rendezte meg az Intel megtehetően sok érdeklődőt vonzó fejlesztői konferenciáját, az Intel Developer Forumot. A golftékosok Mekkájaként számot tartott város mindig ellepik az üdülő amerikaiak, akik ezen a héten többnyire Intel felirátú névtáblákat és trófeákat viseltek, az Intel ugyanis kibérelte a város nyolc hoteljét, s azok nagytermeiben tartották meg a konferencia előadásait és a szemináriumokat, illetve rendezték meg a termékbemutatókat.

Az első statisztika szerint az Intel meghívására 26 országból 3181 szakember érkezett; az érdeklődésre jellemző, hogy ha többen lettek volna, akkor az első számú Intel-zsár, Andrew Grove elnök előadásán bizonyára még a csilláron is lógtak volna. A konferencia méretei és információsűrűsége lenyűgöző: 150 előadás nyolc párhuzamosan futó szekcióban négy napon keresztül – ráadásul kemény amerikai módra, reggel 8-tól este 9-ig. Ha még ez sem elég, akkor a kíváncsi szemlélődő beemelhet a 100 demóntrá-

ció valamelyikére, és persze alkalmas van meglátogatni a kiállításokat is.

## Processzorok, platformok

Az előadások többségét az Intel munkatársai tartották, de voltak felkér-

szélességű adatbázisszal rendelkezik, ezért kitűnően alkalmas a nagy számú feladatok – mint például a modellezés – elvégzésére. A gépek háromféle operációs rendszerrel – Microsoft 64 bites Windows, 64 bites Linux és IBM Monterey 64 – futottak a bemutatón, mindegyik cég más alkalmazással érzékeltette az új processzor valóban meghökkentő teljesítményét. Az alkalmazható programokat Java, COBOL és más nyelveken írták, s mint az előadásokból is kiderült, hamarosan elkészülnek a Novell és a HP-UX alatt futó alkalmazások is.

Az egyik intesle kiállító fontosnak tartotta elmondani, hogy véleménye

## Willamette és McKinley

SZÉLL ZOLTÁN

Az Intel konferenciáján bemutatott Willamette-ről számos korábban nem publikált részletet is feltártak az Intel szakértői.

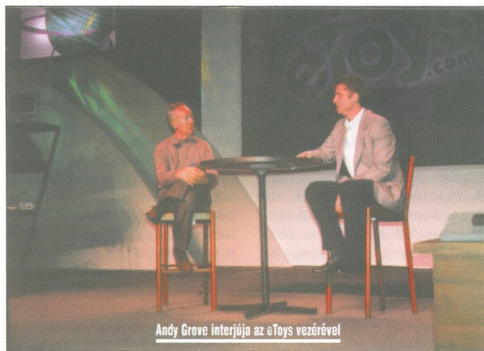
Az új chipet kimondottan az 1 GHz feletti sebességhez tervezték, a következő generációs Willamette már nem a P6 mikroarchitektúrán alapul, hanem egy új, de a P6-tal kompatibilis belső felépítésű. Az új „hyper pipeline” architektúrán alapuló megoldás lehetővé teszi az utasítások sokkal gyorsabb végrehajtását a processzoron belül, ami egyben a jelenleg leggyorsabb órajel-t biztosítja. A Willamette 144 új utasítást tartalmaz, amely kompatibilis a Pentium III „Streaming SIMD Extensions” parancsaival. Az új utasítások jelentős mértékben növelik a multimédia-, valamint a következő generációs internetalkalmazások futtatási sebességét.

A Willamette egyben az ipar mai leggyorsabb rendszerbuszát (400 MHz) foglalja magában, amely háromszor gyorsabb, mint a jelenleg használt 133 MHz-es busz, és 3,2 Gbps sávszélességgel támogatja az RDRAM memóriát.

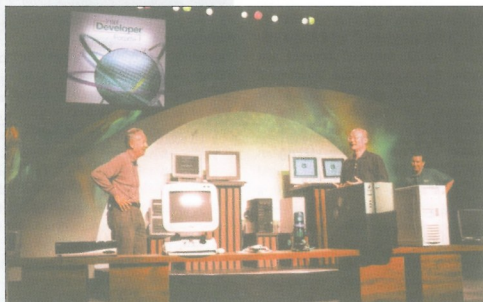
A tervezők elsősorban a lebegőpontos teljesítmény növelésére fordítottak nagy gondot, ennek eredménye, hogy a Willamette a Pentium III processzorokénál több, párhuzamosan működő lebegőpontos aritmetikai egységet tartalmaz, amely kezeli a 128 bites adatokat is. Az új lapka a negyedik negyedévében kerül piacra 1, 1,2 és 1,4 GHz-es változatokban.

A kiállítás szobahőmérsékleten is 1,5 GHz-es órajellel száguldó Willamette chip mellett Albert Yu alelnök bemutatta a már gyártásra kész, Pentium III alapú rendszert, amelyben a processzor 1 GHz-es sebességgel fut.

A jövő lapkáival kapcsolatban elhangzott, hogy a következő high-end processzor, a McKinley kódnevű chip jelenleg tervezési fázisban van, végső változathoz várhatóan 2001 negyedik negyedévé készülnek el a fejlesztők. A chip egy új mechanizmust tartalmaz, amely lehetővé teszi, hogy a McKinley „előre gondolkodjon”, és előre meghatározza, hogy mely számításokat kell csak végrehajtani, és melyeket többször elvégezni, növelve ezzel a számítások átérkezésségét, és csökkentve a szűk keresztmetszeteket. A McKinley bevezetésekor 0,18 mikronos alumíniumtechnológiával, majd 2002 elejétől 0,13 mikronos rétechnológiával készül, ami biztosítja a jobb kihozatalt és az alacsony árat.



Andy Grove interjúja az oTos vezéréről



külső szakértők is, akik az Intellel együttműködő vállalatok tapasztalatairól és termékeiről számoltak be. A kiállítás bejáratánál – ez most a szcenzió, amire szinte mindenki kíváncsi – nyolc vezető számítógépgyártó, a Bull, a Compaq, a Dell, a Fujitsu-Siemens, a Hewlett-Packard, az IBM, a NEC és az SGI mutatta be az Intel új 64 bites processzoráról, az Itaniummal elsősorban e-business felhasználásra épített szerveit és nagy teljesítményű munkaállomásait. A 64 bites processzor igen magas lebegőpontos teljesítménnyel, nagy cache-memóriával és jelentős sáv-

szert bevált az az elképzelés, miszerint nem számokkal jelölik a processzorokat, hanem hangzatos neveket adnak az új lapkáknak. Egyrészt könnyebb a mikroprocesszor megvédeni a klónygyártóktól, másrészt egyszerűbb a processzorról beszélni. A névadás eredetileg a Pentiummal kezdődött, a későbbi új processzorok utóneveket kaptak – Pentium Pro, Pentium I, II, Xeon –, most azonban ismét felémáradt a névadási szokás. A sokat késő Merced helyett megjelent az Itanium, sőt, mint Albert Yu, a gyártásért felelős elnökhelyettes bejelentette, 2000 második félévében már szállítják az Izraelben fejlesztett, teljesen új architektúrájú, Timna nevű processzort és a többi – ugyancsak a második félévében várható – új terméket (Camio, Solamo, Willamette). Egyébként a Timna egy izraeli nemzeti parkról, a Willamette pedig egy folyóról kapta a nevét.

A legnagyobb kiállítási terembe az Intel-termékeket fejlesztők és azokat alkalmazók hozták el szoftver- és hardvertermékeiket. Ezek a cégek – amint elmondták – fejlesztéseiket és kiválómaidat többnyire létezően egyeztetik az Intellel, ígyők is képesek termékeik folyamatos és célirányos továbbfejlesztésére.



## Ahol a 3000 is kevés

A sajtókonferenciák egyikén vetődött fel, nem akar-e az Intel az elektronikus játékok gyártásába beszállni. A kérdésre Andy Grove határozott nemmel válaszolt, majd elmondta, hogy az Intel változatlanul korábbi politikáját követi, azt gyártja, amihez ért: félvezetőt – vagy ahogyan itt nevezik, szilíciumot. Persze, ha a játékipartól speciális megkeresés érkezik, az Intel kész is a maga technológiájával egészen speciális, az elektronikus játékokhoz alkalmas chipként is kifejleszteni, de nem kíván játékokat gyártani. Mindez azért is érdekes, mert az Intel igen komoly együttműködésbe kezdett a Mattel Inc. vállalattal, több közös sikeres játékfejlesztésük volt, és az új okos játékokkal közösen jelennek meg az ideai nemzetközi játékvásáron.

Hasonló válasz érkezett a szoftvergyártásra vonatkozó kérdésre is: az Intel csak ritkán „téved át” a szoftvergyártás területére, de ha a chipekhez vagy a telekommunikációs megoldá-

Gelsinger fejezett be. Kifejezetten amerikai stílusú, show-elemekkel megüzdelt előadást láthatott a közönség, Andy Grove színpada tele volt mindenféle titokzatos – az előadás kezdetén letakart – eszközzel, amellyel a megfelelő dramaturgiai pillanatban lerántotta a leplet, majd amelyet, átvéve a szót az előadótól, be is mutatott a nagydíjeműnek. Közben magas asztal és két széket állítottak a színpadra, ahová az elnök egymás után felhívta három üzleti partnerét, akiket szabályosan megintertjűvölt, mégpedig olyan humoros riportban, amelyet bármelyik profi riportert szívesen vállalat volna.

Grove előadásaiban nemcsak az Intel újdonságairól, hanem a cégfilozófiáról, valamint az információs társadalomról szokott beszélni, és szívesen megjósolja, hogyan néz majd ki a virtuális világ. Az idén nagyot sok szó esett a vezeték nélküli informatikai rendszerekről, jó néhány készüléket be is mutattak – a skála a mobiltelefonról egészen a Bluetooth technológiáig terjedt. Az elnök elmondta, hogy az Intel sokszor illetik azzal a váddal, hogy egyed-



uralomra törekszik, ami azért sem igaz, mert a cégnek számos versenytársa van – igaz, nem annyira sikeresek és innovatívak, mint az Intel, elsősorban azért, mert nem tudnak elegendő összeget fordítani a fejlesztésre. De vannak konkurencék, és a verseny használ az Intelnek.

Az új bejelentések közül az egyik legmeglepőbb volt, hogy az Intel hamarosan megjelenik a 1,5 gigahertzes processzorral – egyébként Albert Yu be is mutatta a világ jelenlegi leggyorsabb, 1 GHz-es Pentium II mikroprocesszorát, amely hamarosan megjelenik a piacon.

Az előretekintésben Grove elnök az „internet economy”-ról beszélt, amelynek fontosságát jól mutatja, hogy ez a két szó a konferencia szinte minden Intel-kiadványán szerepel. Az előrejelzések szerint az internet – ezen belül pedig különösen az e-business – meg fogja tiszerezni az informatikai ipar mai teljesítményét, a gyors növekedésre pedig nemcsak a cégeknek, hanem

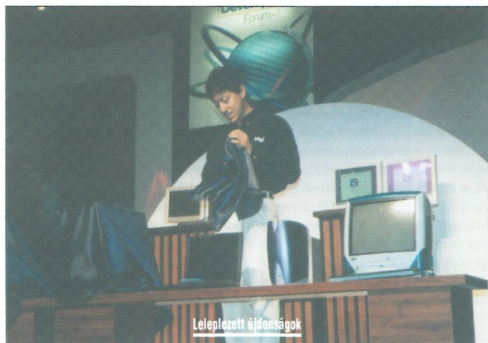
## Az AMD és a GHz-ek

Az Advanced Micro Devices az Intelnek a Development Forum 2000 konferencián tartott processzorfejlesztőváltására válaszul mutatta be „ultra” GHz-es programját. A sajtótájékoztató összekapcsolt bemutatót Drezdában, az AMD legújabb gyárában tartották. Az AMD szövivője bejelentette, hogy az Athlon chipek következő két generációja 1,1 GHz-es órajelű működik majd, ezeket az év második felétől szállítják. Az 1 GHz-es Athlon processzorhoz új chipkészletet is kifejlesztettek, amely növeli a rendszer teljesítményt.

Az Athlon következő változata, a Thunderbird nagy integrált gyorsítótárat tartalmaz, és az előrejelzések szerint szintén az év második felében jelenik meg a piacon. A cég a processzorhoz fejleszteti az AMD 760 chipkészletet, amely az EV6 buszsebességet 200-ról 266 MHz-re növeli, valamint támogatja a 4X AGP portot és a 200, valamint a 266 MHz-es DDR-RAM memóriát.

Az olcsó, 1000 dollár alatti kategóriába tartozó PC-khez a szintén Athlon-magra épülő Spitfire chipek fejlesztik ki, amely „Socket A” tokban kerül forgalomba integrált gyorsítótárral.

A harmadik Athlon-magon alapuló chip a Mustang lesz, amely 2 MB integrált gyorsítótárat tartalmaz, ami többprocesszoros munkaállomásokban és szerverekben is lehetővé teszi használatát, de alkalmas lesz hordozható számítógépekbe történő beépítésre is. A Mustanghoz szintén új, 770 jélt chipkészletet dobnak piacra.



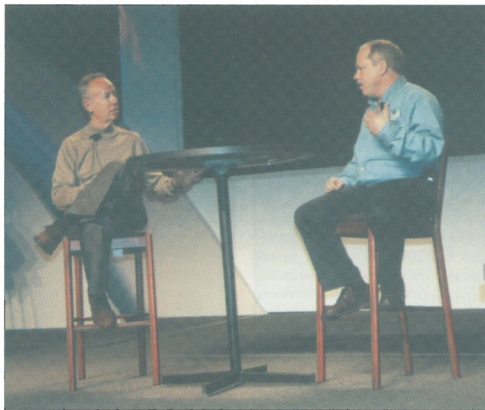
Lelepleztett újdonságok

sokhoz speciális szoftverre van szükségük, akkor azt önállóan készítik el. A pontos válaszhoz Andy Grove Pat Gelsinger alelnökéhez fordult, és megkérdezte: hány programozója is van az Intelnek? Némi hezitálás után megállapították, hogy „nagyon kevés, legfeljebb 3000”!

A fejlesztői fórumon mutatta be az Intel új szoftverfejlesztő eszközét, a Vtune Performance Analyser-t és az új Intel C++, valamint Intel Fortran fordítóprogramját, amelyet főleg azért készítettek, hogy a szoftverfejlesztők hatékonyabban alkalmazzassák a processzorokban rejlő lehetőségeket.

## Lehull a lepel

A konferencia csúcspontja az első kulcselőadás volt, amelyet Andy Grove kezdett, Albert Yu folytatott, és Pat



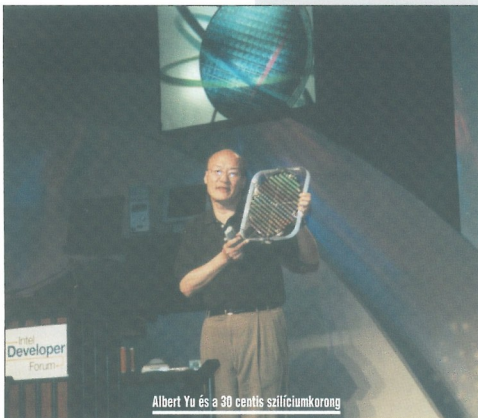
FOLYT ▶ 18. Ö.

FOLYT | 17.0.

az Intelnek is fel kell készülni. A színpadon a Grove által megintertővölt cégek – a Google Inc., az Etrous és a Commerce One – vezetői is megerősítették, hogy ez a növekedés már megindult, de tovább fog erősödni, aminek az Intelnek a mainál is erősebb és flexibilebb eszközöket kell előállítania.

## Öreg lapka nem vén lapka

Albert Yu mutatta be az Intel új és még ebben az évben várható termékeit, így a 32 bites, új mikroarchitektúrájú



Albert Yu és a 30 centis szilíciumkorong

Willamette chipet, hogy szintén 1 GHz felett ketyeg. Az új mikroarchitektúra lényege, hogy fejlettebb belső vezetékrendszert alkalmaztak, amellyel a világ legmagasabb órfrekvenciáját sikerült elérniük. 144 új utasítást vezettek be, ami igen alkalmasra teszi a Pentium II processzor például video-, titkosítási és internetalkalmazásokra. Ugyancsak újdonságnak számít, hogy ez az első chip, amelyben a szokásos 133 MHz-es belső adatbusz helyett 400 MHz-es kialakítású alkalmaztak. Az alelnök bemutatja a már említett, Izraelben fejlesztett Timna chipet, amely az Intel első „smart integration” kategóriájú mikroprocesszora: ebben egyesítették a központi egységet, a memóriavezérlőt és a grafikát, és ez egyrészt megnövelte a processzor teljesítményét, másrészt csökkentette fajlagos költségét. Egy kérdésre válaszolva Yu elmondta, hogy az Intel nem hagyja abba a régi processzorok gyártását, mivel még szükség van rájuk, a számítógépgyártók és a felhasználók keresik azokat is, ezenkívül a korábbi processzorokat különböző rendszerek beágyazott (embedded) processzoraként értékesítik – ezek

íránt érdekes módon egyre jobban növekszik a kereslet. Egy mosógép, egy lakást biztosító rendszer vagy egyéb háztartási rendszerek és gépek vezérlésére bőven megfelelő bármelyik régi technológiával gyártott, „lassú” mikroprocesszor, így felesleges volna a régi Intel-chipek gyártását leállítani.

## Processzorprognózis

A McKinley és az 1,5 GHz-es Willamette mikroprocesszorok részleteinek bemutatása mellett Albert Yu alelnök és Paul Ottelini vezérigazgató az Intel 2000. évi mikroprocesszor-kibocsátási ütemtervét is feltárta. Az előrejelzés szerint az év hátralévő részében olyan gyors egymásutánban követik egymást az új processzorok, hogy a felhasználóknak még létező ütemterve sem marad idejük. Az úgynevezett mikroprocesszor-kibocsátási ütemterv (road map) ismertetéséből az derül ki, hogy 2000 végén a mikroprocesszorok 1 GHz-nél gyorsabban (1,2–1,4 GHz) vágatnak majd.

Yu elmondta, hogy az év első felében érkezik a Pentium III és Pentium III Xeon processzorok 900 MHz-es és gyorsabb (933, 950 MHz-es) változata, míg a második félévben az 1 GHz-es processzorok kerülnek ki a gyártósorokról. Az első félévben jön ki a 750 MHz-es mobil Pentium III, a 600 MHz-es Celeron, a második félévben a 800 MHz-es mobil Pentium III és a 700 MHz-es Celeron. A második félévben kerül bevezetésre az olcsó (600 dollár alatti) PC-khez fejlesztett Timna 700 MHz-es változata, amely valószínűleg egy Celeron-mag integrált grafikus processzorral és memóriavezérlővel. A Timna későbbi változatai támogatják a következő generációs Rambus memóriát, de kezdetben csak az olcsó, hagyományos memóriával lesz használható.

Mint elhangzott, a PC-gyártók már megkapták az 1 GHz-es chipkelet, azokat már beépíthetik az új modellekbe. A Dellnél, az IBM-nél és a Hewlett-Packardnál már készen vannak és működnek az első 1 GHz-es rendszerek, szállításuk az év második felében kezdődik.

## Új kifejezések

Érdekesnek látszott a konferencián összegyűjteni, hány olyan új szót és betűzót alkotott az Intelnél az elmúlt évben, amelyet korábban nem hallhatunk. Rövid időn belül kiderült azonban, hogy a vállalkozás reménytelen; Palm Springsben az új kifejezések között – az e-business és e-commerce mellett – az e-home volt az egyik sláger. Paul Gelsingert víziója szerint hamarosan a lakásokban is megjelenik a széles sávú internetkapcsolat, a helyi hálózat és a szerver, ugyanúgy, mint ma egy irodában. Hamarosan a gyakorlatban is megjelenik a Bluetooth technológia, melynek révén a lakásban használt valamennyi elektromos eszközzel vezetékek nélkül teremthetünk kapcsolatot – végül is az előadás azt sugallta, hogy a jövő században csak az e-home lesz a boldog otthon.

Talán ide tartozik, hogy 1998-ban a felhasználók kitalálták, a gyártók pedig elfogadták, hogy ki kellene fejleszteni a könnyen használható (Easy of Use) PC-t. Sok cég állt össze – többek között az Intel, a Dell, a Cisco és az IBM –, hogy riportban foglalja össze gondolatait egy olyan PC-ről, amelyet



Pat Gelsingert bemutatja az új hirtamos WebPC-ke-t

lás technológiává érett, az Intel már elkészített olyan hardverelemeket, amelyekkel a számítógép és a hálózat könnyen használható. A jövőben az Intel elsősorban a Microsofttal működik együtt a technológia továbbfejlesztésén.

Pat Gelsingert az Intel által alapított innovációs PC-s díjjal (Intel Innovative PC Recognition Award) jutalmazta a Compaq Presario EZ2000 és a Dell WebPC számítógépeket – ezek a gépek műszakilag érdekes termékek, külső megjelenésükben leginkább egy modern szoborra vagy egy barokk zongorára emlékeztettek. Az Intel díjazott gépei formailag erősen különböztek a mai számítógépektől, persze lehet, hogy ez lesz a jövő század divata. Mindkét gépet speciálisan internet-számítógépnek terveztek, igazi elterjedésüket valószínűleg a mai fiatalok támogatják majd.

A fejlesztői konferencia bejelentéseit lehetetlen egyszerre bejelentés: „nincs ember, aki az Intel újdonságait négy nap alatt végig tudná nézni” – foglalta össze egy Dubaiból érkezett tudósító, és úgy tűnik, igazra volt...



# A Számalk ismét lépett egyet

KOVÁCS GYÖZÖ

Ha valaki végigkíséri a Számalk történetét a valamikori INFELOR-NOTO OSZV-SZÁMOK egyesületől napjainkig, bizonyára egyetért abban, hogy egyesítést nem a szükség, sokkal inkább a politika mozgatta, de a szakma mindvégig úgy tartotta, hogy a cég az egyesülés előtt és után is mindig a magyar számítástechnika egyik meghatározója volt.

A Számalk dinamikája a politikai és a gazdasági változások után megtorpant, hiszen elvesztette legnagyobb piacát (az ESZR gépek forgalmazását és szervizelését), amit nem volt könnyű kiheverni. A nehézségeket vagy valószínűséggel az oktatással sikerült áthidalni, de fennmaradt a fejlesztés és a felhasználók közvetlen (néha hardverrel, többször szoftverrel) történő kiszolgálása is.

1989-90-ben a Számalk több mint tíz kisvállalatra vált szét, majd hamarosan kiderült, hogy nem az osztódásban, hanem az egyesülésben és a kooperációban van az ereje, így megkezdődött a kis és nem eléggé erős vállalatok megszűnése vagy egyesülése.

1999-re a Számalk szervezete letisztult, és eljutott oda, hogy ismét jól működik a nagyon szűnes képet mutató oktatás, és szervezetenként külön állva megalakult a felhasználókkal közvetlen kapcsolatban álló részleg, amelyet bárna nevezhetünk rendszerintegrációnak, vállalkozási menedzsmentnek, termékekkel vezető mérnöki irodának és még sok minden másnak, ami ma a cég másik felét, a Számalk Informatika Rt.-t jelenti.

Mint Papp Tibor vezérigazgató elmondta, a Számalk Informatika Rt. két kisebb vállalatból, a PMG Rendszerház Kft.-ből és a Softech Kft. szoftverfejlesztő részlegéből jött létre, feladatuk a felhasználókkal való szoros együttműködés kialakítása, amelynek hatékonyságát jól jellemzi vállalkozásaik növekvő száma. Olyan – részben hagyományos, részben új – területeken indították el a tevékenységüket, mint a hagyományos és az elektronikus kereskedelem (EC és EDI), a számítógéppel támogatott oktatás, az elektronikus dokumentumkezelés, a tanácsadás, projektvezetés, minőségbiztosítás, a jogtisztasági vizsgálat (audit), végül pedig a hagyományosnak mondható IBM AS/400-as szolgáltatások és a Microsoft-szoftvertermékek támogatása.

A cég tevékenységével kapcsolatban elmondható, hogy egyrészt „hozott” – külső forrásokból származó –

termékekkel dolgoznak, másrészt saját maguk készítik el a felhasználó kívánásának megfelelően az alkalmazott és testre szabott szoftvereket. Külső termékek esetén csak megbízható szállítókkal működnek együtt, és így biztosítják a lehető legjobb minőséget. A Számalk saját fejlesztésű szoftvereinek minőségére ügyelnek, mindezt legjobban a Számalk ISO 9001-es besorolása mutatja; ez a minősítés nem engedi meg, hogy gyenge termék jusson el a fogyasztóhoz.

Papp Tibor fontosnak tartotta kiemelni, hogy a Számalk Informatika Rt. felkészült az internet évtére, amikor minden korábbiánál több új felhasználó csatlakozik majd a világhálózathoz. Mind a profissionális felhasználók, mind a cégek és a fogyasztók közötti, mind pedig az államigazgatás és a cégek közötti kereskedelmi párbeszédre megvannak a szoftvereszközök, így bármilyen fogyasztói igény kiszolgálására képesek.

A Számalk Informatika Rt. nem jelent konkurenciát a Számalk-oktatásnak azzal, hogy meghirdette a Nettutor szolgáltatását, amellyel a vállalatok részére biztosítani tudja a dolgozók folyamatos képzését és továbbképzését. A Nettutor egy olyan, könnyen alkalmazható oktatási technológia, amellyel a helyi szakemberek részére is lehetővé válik az oktatás és a tananyag elkészítése akár multimédiás kivitelben is – természetesen a Számalk szakértőinek hatékony közreműködésével.

Az informatikai szótáralom építése során mindig fel-felröppen a hír: eljött az ideje, hogy bevezessék a papírmentes irodát, azután kiderül, hogy ismét csak álom volt, ma még nem lehet kiküszöbölni a hagyományos adathordozót, együtt kell élni a papírhalmokkal.

A Számalk ezért nem arra törekszik, hogy kiirtsa a papírt az irodákból, hanem olyan technológiát ajánl a felhasználóknak, amellyel könnyen megoldhatóvá válik a dokumentumok kezelése. A papír adathordozók egyik része átváltozik elektronikus dokumentummá, a másik része nem, de az is kezelhető lesz elektronikus technológiával.

Az egyik általuk ajánlott megoldás a nagyvállalatok számára készült Documentum EDMS, a másik pedig a kis- és középvállalkozások iratkezeléséi, visszakeresési, archiválási feladatainak megoldására kiválóan alkalmas, Windows alapú ArchWare termékcsalád. A Számalk mind a két terméket alkalmazza és ajánlja archiválási célra.

Miután sok, az alkalmazásokban je-

leskedő szakemberrel rendelkeznek, a társaságnak mindig is erős oldala volt a tanácsadás, a projektvezetés és a minőségbiztosítás. A technológia természetesen a Számalk Informatika Rt.-nél is nagyon változott, erre a célra a BPR (Business Process Reengineering) módszert használják, amely az üzleti folyamatok alapoktól való újragondolását és radikális átalakítását jelenti, olyan teljesítménymutatók drámai javítása érdekében, mint a költségek, a minőség vagy a gyorsaság.

Ma már nem számít csodának, hogy nemcsak a komoly nagyvállalatok ügyelnek arra, hogy a számítógépeiken futó szoftverek jogtiszták legyenek, egyre több kisebb szervezet is észreveszi a „szürkeszoftverekben” rejlő óriási veszélyt – erre a ténnyre az Y2K körüli pánik is meglehetősen jól rávilágított. A Számalk Informatika Rt. ezért audit keretében kiszűri a licenccel nem rendelkező szoftvereket, és javaslatot tesz a rendszer legalizálására, a biztos és veszély nélküli üzemelés elérésére.

A vezérigazgató hangsúlyozta, hogy a Számalk továbbra is őrzi az AS/400-as rendszerek tervezésében, üzemeltetésében és karbantartásában elért erős pozícióját, amit a korábbi szolgáltatások mellett kiegészített a külföldről származó új alkalmazási programok adaptálásával és az egyedi oktatással is. Az AS/400-as gépet egyébként nagyon jól lehet alkalmazni minden új rendszerben, legyen az internet, intranet vagy akár az elektronikus kereskedelem.

A Számalk Informatika Rt. hagyományosan jó kapcsolatot alakított ki a Microsofttal is, ma már öt munkatársuk rendelkezik Microsoft Certified System Engineer címmel, amely a Microsoft képzési rendszerében elérhető legmagasabb mérnöki rang.

A társaság már túljutott az újjakezdés-jelző nehézségeken, egyre több új referenciával rendelkezik, partnerei közé tartozik a Miniszterelnöki Hivatal, a Földművelésügyi és Vidékfejlesztési Minisztérium, a Renault Hungária Kft., az új „divatos” nagyok közül pedig a Vodafone.



**INFORMATIKAI HÁLÓZATOK  
TERVEZÉSE ÉS KIVITELEZÉSE**

Rövid kivitelezési határidő,  
15 év rendszergarancia!

**A mindennapok informatikája...**



Optikai MM és SM hálózatok  
Strukturált lokális hálózatok  
Ipari adatátviteli hálózatok

3Com switchek, routerek  
Hálózati csatlakozók  
Cisco switchek és routerek

Optikai átalakítók, hálózati elemek  
Alkatrészek

Túltesztelés elleni védelem

Számítógépek, alkatrészek  
Komplett, kulcsraélesztett rendszerek

ISDN és Internet megoldások  
Vezetékek nélküli adatátvitel

<http://www.profon.hu>

1138 BUDAPEST, CSERHALOM ÚT 4.  
TELEFON & FAX: 350-5093 • TELEFON: 350-6227, 350-6235  
E-mail: [profon@mail.matax.hu](mailto:profon@mail.matax.hu) • <http://www.profon.hu>

## Az újabb dátumkeringő előtt

## Szőkőnap – már csak hab a tortán

December utolsó napjaiban mindenki izgatottan várta, miként reagál számítógépes rendszere a 99-12-31-00-01-01 dátumfordulóra, és csak kevesen gondoltak arra, hogy az Y2K-problémákat megismert „csomag” következő veszélyesnek ítélt dátuma február vége. Az alábbiakban néhány kritikus alkalmazás üzemeltetőjének felkészülését foglaljuk össze – elsőként a valóban „veszélyes üzemként” említhető Paksi Atoomerőmű előkészületeiről érdeklődünk.

Egy atomelektromos igen kényes jószág, akár olyan csecsemőnek is nevezhetnénk, aki ha nem etetnek meg időben, rögtön visítani, rosszabb esetben hisztizni kezd. Pontos „ékkészítés” tehát a szó legszorosabb értelmében létérdek, hiszen egy kis lemaradás – legyen az akár csak egy-két perc – komoly következményekkel járhat.

– Az 1-es blokk elmúlt évben üzembe helyezte digitális reaktorvédelmi rendszerének Y2K-átvilágításáról szóló szakembereink a szőkőnapjal kapcsolatban felmerült problémákat is megoldották – tudtuk meg Kovács Balázstól, a Paksi Atoomerőmű Rt. tájékoztatói főmérnökötől. – A szőkőfényt az atomelektromos szemszögéből nézve sokkal kisebb veszélyt jelent, mint a dátumváltás, ám ennek ellenére a kérdést sem hanyagolják el. Így többek között a vezénylő információszolgáltatásban fontos szerepet betöltő blokkszámítógépet és a reaktor aktív zónáját monitorozó rendszert is átvizsgálták, és szükség szerint átállították.

Pakson több mint két évvel ezelőtt kezdtek meg a felkészülést a többszörös dátumváltásra. Az erőmű szakemberei a vállalatnál futó programok mindegyikén elvégzték a szükséges szőkőnapjai modellezéseket, valamint komplex módon ellenőrizték a rendszer funkcióira gyakorolt hatását. A munkák során – hála a korábban elvégzett dátumfordulós átállításonak – nem fedeztek fel semmiféle hibát, így az atomelektromos is nyugodtan nézhetnek a szőkőnap elé. (Mérétkérdő energetikai szakemberek szerint a legkri-

tikusabbnak tartott volt szovjet atomelektromosokban sem várható komolyabb fenakadás február 29-én. Erre már csak azért sem kerülhet sor – vélik csak –, mert a korábban lefutottató dátumfordulós tesztek során erre is odafigyeltek.) Hazai atomelektromókhöz hasonló helyzetben van a Magyar Villamosági Művek Rt. is, bár itt a megoldandó feladatok lényegesen egyszerűbbnek bizonyultak, mint Pakson. A cég Y2K-projektvezetője szerint gépek vizsgálása során kiemelt figyelemmel vizsgálták, hogy rendszereik helyesen kezelik-e február 29-ét. Az előzetes munkák során nem tapasztaltak rendellenességet, így

külön ügyeletet sem tartanak a vállalatnál.

Az Antenna Hungária Rt. szakembere szerint a kommunikációs műholdaknál a decemberi dátumváltás során nem tapasztaltak számottevő rendellenességeket. Ennek oka, hogy a fejünk felett szolgáló mesterséges holdak többségét már a dátumváltás és a szőkőnap hibáinak felismerése után lökték fel, így a számítógépes vezérlőprogramok már eleve Y2K-és szőkőnapbiztosak. Amikor a tesztelés során rendellenességet tapasztaltak, akkor földi parancsokkal javították ki a hibás szókőveket, így a mesterséges holdak február 29-én meghibásodásának esélyét minimálisra csökkentették.

## Az internet biztonságáért

„Az az első olyan integrált személyi internetbiztonsági megoldás (Integrated Personal Internet Security Solution), amely a tűzfalat (firewall), a szülői ellenőrzést és a vírusvédelmi technológiát kétféleképpen keveri össze és használható egyesítő biztonságot tesz az internet használatát” – állítja a Symantec a Norton Internet Security 2000 bejelentése kapcsán.

„A Norton Internet Security több olyan esetre hívta fel a figyelmet, amikor ismeretlen felhasználók megkísérelték hozzáférni számítógépemhez. A képernyőn figyelmeztetés jelent meg, és annak nyugtáztatását kérte, hogy megengedem ezt a hozzáférést” – mondta Phillippe Trahan, egy montreali székelyű nemzetközi rendszerintegrátor-cég szoftvermérnöke, aki természetesen otthoni PC-felhasználó is. A Norton Internet Security nélkül ez nem juttat volna tudomásomra, és ezeknek a személyeknek lehetőségük lett volna behatolni a számítógépembe. Az ilyen behatolást manuálisan is meg lehet akadályozni, de egyszerűbb, ha ezt a Norton Internet Security automatikusan elvégzi helyettünk.”

Az elmondottakból is kitűnik, hogy a Norton Internet Security 2000 csomagot kisebb üzleti vállalkozások és magánemberek számára tervezték. A személyes tűzfal technológiájával sorompó állt fel az internet és az otthoni számítógép között. A tűzfal működése egy szűrőrézhez hasonló: megvizsgálja a bejövő és a kimenő forgalmat, majd blokkol minden jogosulatlan adatátvitelt, így védelmet nyújt olyan programok ellen is, mint pl. a Back Office. A „sütik”

(cookies) ellenőrzésével a felhasználó meghatározhatja, hogy mely weboldalak tárolhatnak „sütiket” a windowos számítógépen, így az erre jogosulatlan webhelyek nem gyűjthetnek személyes információkat a komputeről.

A Norton Internet Security 2000 „szülői ellenőrzés” funkciójával összevetőt szülőkkel, tanárokkal és jogalkalmazásban dolgozó tisztviselőkkel együttműködőve fejlesztették ki. A szülői blokkok lehetnek abban, hogy gyermekek biztonságosan használhatják a világhálót: a Norton Internet Security 2000 szoftvert úgy állíthatják be, hogy az automatikusan blokkolja az interneten keresztül a weboldalakra küldött információkat. A szoftver tartalmazza az előzetesen elfogadott URL-ek testre szabható listáját, így segítségével nyújt a gyermekek optimális internet-használatának kialakításában.

A Norton Internet Security 2000 természetesen tartalmazza a Norton AntiVirus is. Ez a technológia minden belépési ponton érzékeli és írja az ismeret, valamint az új és ismeretlen vírusokat. Ha a felhasználó ismeretlen problémával találkozhat, azt elemzés céljából továbbíthatja a Symantec AntiVirus Research Centernek (SARC), amelynek reagálási sebessége igen nagy, tehát a megoldás gyorsan megérkezik.

További rugalmasságot jelent, hogy a Norton Internet Security 2000 több felhasználó kiszolgálására is beállítható, mindegyikük számára saját, személyre szabott internetkönyvezetet lehet kialakítani. A PC „adminisztrátora” a számítógép minden felhasználójának internetelését vezérlelheti.

## Teleház-sorok

Pályázati felhívás: a Közművelődési Kollegium pályázatot hirdet az alábbi 2000. évi szakmai tevékenységek támogatására és fejlesztésére, „nemzetközi országos rendezvények”, „helyi rendezvények”, valamint „rendszerezés” működő, nem műveléstelepi jellegű közművelődési közösségek tevékenységei témakörében.

A pályázatok március 31-ig postán küldhetők be az NKA igazgatóságához (1062 Budapest, Bajza u. 32.), a benyújtásuk szükséges adatlapot ugyananezen a címen lehet beszerezni, személyesen vagy felhívvezető A/4-es válaszboríték be- küldésével. További információk a [www.nka.hu/palyazatok/index.html](http://www.nka.hu/palyazatok/index.html) oldalon található.

Pályázati eredményhirdetés az USAID – Demokratikus Jogok Fejlesztéséért Alapítvány a múlt év Gézén pályázatot írt ki, amelyen a következő teleházak nyertek anyagi támogatást:

- Nagydobos Felzárkóztatásért Alapítvány (1 499 500 Ft)
- A szakmai általánosan laikusok tanfolyamának támogatására” (1 480 000 Ft)
- Alik a nagyváltás, Térésgek Modernizációjáért Alapítvány” (1 000 000 Ft)
- Alsóöcsölidák Baráti Köre” (1 500 000 Ft)
- Bihar Közösségeiért Alapítvány” (1 000 000 Ft)
- Alapítvány a Bezevői Gyermekekért és Fatalekkért” (980 000 Ft)
- Bórcsi Fehérvöl és Művelődési Egyesület” (1 500 000 Ft)

Március 24-én és 25-én „A magyar vidék – úton Európába” címmel konferenciát rendeznek Nyíregyházán. A rendezvényen a vidék EU-csatlakozással kapcsolatos eredményeit és kezdeményezéseit mutatják be, valamint segítséget nyújtanak a támogatási rendszerben való eligazodáshoz. A konferencia részvételi díja 9800 Ft + áfa.

(Jelenkérés: Stróv & Mayer Ügynökség, 1063 Budapest, Szt. u. 26., tel./fax: 312-1438, telefon: 312-0536)

A Magyar Teleház Szövetség szerződést kötött a Greger-Delacour kvadráns az országos mobiltelcelővel és szakmai névsor összeállítására és kiadására. A kiadványban a postai címek mellett megtalálhatók lesznek az e-mail címek, ezenkívül lesz egy olyan szakmai rész, ahol vállalatok mutathatják be önmagukat. Az alapadatok közlése ingyenes, de a telefonkönyv egyéb szolgáltatásaitól fizetni kell. A szerződés szerint az adatokat a teleházak dolgozói veszik fel, minden adatért fix összeget fizet a kiadó, a hirdetésekért, egyéb szolgáltatásokért pedig jutalékot kapnak a munkájuk részében.

Az első adatlévelet május 15-én zárul, majd félévénként ismétlődik.



Lapunk rendszeresen szemléli Magyarországi legnagyobb médiatallóját, az

»OBSERVER«

BUDAPEST MÉDIAFICVELŐ KFT.

1084 Budapest, VIII. ker. Auróra u. 11.  
Telefon: 303-4738, Fax: 303-4744  
<http://www.observer.hu>

# Internetes játékmódellek

NYERGES TIBOR

Egy számítógépes játék megvásárlása nagyon egyszerű dolog, csupán be kell mennünk a boltba, kifizetjük, és már meg is kapjuk a szoftvert. Alapbiztonság, hogy egy PC mással nem lehetett-síthető szórakozás népszerű nyújtani – de néhány játék kivételével a többség nem nyújt „közösségi” élményt, és a fejlesztőkkel sem lehet kapcsolatba kerülni.

Az idők változnak, az internet nyújtotta korlátlan lehetőségek az elszigeteltség végét jelentik, széles út nyílt meg a digitális élvezetek előtt. Az emberek többsége két változat közül választhat, amelyre példaként szolgáljon két vállalkozás: az Origin és a Blizzard. Az előbbi a multiplayer játékok terén jelenkedik (például az Ultima Online révén), míg az utóbbi kiváló, egyedül is játszható, de nes késségekkel is rendelkező játékokat gyárt (például a Diablo). De melyik jobb, ha egyáltalán eldönthető ez a kérdés?

Sokan érvelnek azzal, hogy az interneten is folytatható online játék lehetősége pluszjellemezője az egyszerű megvásárolt terméknek. Ez a tábort az valjában: „Megvettem a játékot, és ingyen akarok vele a neten játszani.” Ez a hozzáállás még az egyéni játékok idejéből való, mivel hozzászoktunk, hogy ha megvettünk valamit egy dobozban, akkor az a miénk, és azt csinálunk vele, amit akarunk. A játékok evolúciója a közösségi cselekedetek irányába tart, a klasszikus szóólakalandozó a kihalt Dodo sorsára jutnak. A játékok egyre inkább a szórakozás egy olyan fajtájának tekinthetők, mint a kábeltevé, ahol a vásárlók időszaki díjat fizetnek a szolgáltatásért.

A Blizzard tábora sorolható az egyik csoportba, fizetési struktúrájuk szerint a doboz megvételével korlátlan számú online kalandhoz is hozzájuthatnak. A Battle.netnek főként közvetítőszerű juttat, ott a játékokat összejátszhatnak, dumálhatnak, tornákat rendezhetnek egymás között, rangsorolhatják egymást, és fórumokba is írogathatnak a rajongók. Tehet iletzi modelljük szerint első a játék, és utána jön annak pótlólagos támogatása, a vásárlók kívánságainak teljesítése. A Battle.net a termék mellé adott kiegészítő szolgáltatást, amelyet bárki használhat, aki megvette a szoftvert. Az online szerverek működtetését bealkalmazták a szoftver árába, és ebből, illetve a megjelenő reklámszövegek árából fedezik fenntartásukat.

A Battle.net sikere jelentősen hozzájárult a Blizzard sikeréhez, az egyszerű megvásárolt játék mellé járuló kiegészítő szolgáltatás sikeres volt a Diablónál

és a Starcraftnál is, óriási mértékben növelte a fejlesztőcéget iránti rajongást, ami meglátásuk az eladási adatokból. Tehát a szabály egyszerű: a Blizzard megbízható, egyéniben és multiban is játszható termékekért ad ki, amit a hívek tekintélyes mennyiségű vásárlással honorálnak.

mondtak a lehetőségre, a felhasználók száma nő, és az Origin két évvel az indulás után is jelentős fejlesztéseket hajtott végre rajta. Nyilván érdekes, hogy ez a kialakítás egy olyan elő környezetet hozott létre, amelyet a számtalan felhasználó tölt meg étellel és érzelmekekkel.

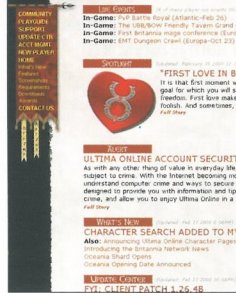
A korábban megfogalmazott kérdés –



Az Origin vásárlói viszont egy játéktulajdonosok válnak meg a belépési díjat, és mint kiderült, ez a felépítés sem sikertelenebb a Blizzard szemléleténél. Üzleti modelljük szerint vedd meg a dobozt, és fizess rendszeresen havidíjat a játék használatáért – az Origin ma már így szert szerepelneinek jelentős részére. A befektetések háromévi fejlesztésből és egy támogató infrastruktúra kiépítéséből állnak. Fontos megemlíteni, hogy az Ultima Online folyamatos működését 60 ember felügyeli és tartja karban.

A képlet fantasztikus sikere óriási fejlesztéseket indított el az online játékok terén. A versenytársak követték az Origin által már kidolgozott modellt, s ennek köszönhetően szenvedélyes játékosok hadd szórakozni az Everquest és az Asheron's Call világában is. (A Blizzard ingyen adja játékaik mellé az online lehetőséget.) Ennek ellenére nem mondható, hogy elmebajosok, mert mindannyian racionális emberek, akik önkéntesen fizetnek a szórakozási lehetőséget.

A felhasználók havonta átlagosan 75 órát kalandoznak Nagy-Britanniában, ami sokkal több, mint amennyit moziban vagy a tévé előtt töltenek. Sokkal könnyebben megerőltető ez a fajta játékszemlélet, ha azt is hozzátesztjük: mindazért csupán havi 10 dollár kell fizetniük. Az emberek harsány igényt



miszerint melyik tábor fog győzni a két közl – megválaszolásra igen nehéz.

Egy tökéletes világban minden játék tartalmazza az ingyenes online elemet is. Másrésztől nem lehetünk biztosak abban, hogy a vállalatok növekvő befektetési költségei elegendőek lennének a korlátlan internetes játék biztosításához.

Az Ultima Online és az Everquest jó példája az erősen támogatott játékoknak, számtalan megvételről létezik, aki pénzt játékokra költi. A hangstulya a „megszállott” kifejezésen van, ezért a játékosok és a fejlesztők jó kérdése így szól: a hétköznapi játékos fizetne havidíjat?

A Blizzard modellje a megszállott és a hétköznapi játékosok igényeit is ki tudja elégíteni, de át kell gondolniuk a lehetőségeket azoknak a cégeknek, amelyek az online játékokkal akarnak bevételekre szert tenni.

Egyértelmű, hogy még rengeteg kísérletezés lesz az üzletileg is sikeres struktúra kidolgozásáig. Nyilván valószínű, hogy az egészséges üzlet és az online játékok fejlődésében az előfizetéses felépítés kap majd jelentős szerepet. A fejlesztési és működtetési költségek folyamatosan nőnek, a szoftveripart új fejlődési szintekre katapultálhatja egy folyamatosan élvezetet nyújtó, örökzöld játék tervezhető bevétele. Ha az online játéka a kiskereskedelmi játékból szolgáltatásává válik, az ipar legnagyobb hátrányát vezetheti le, az új játékok hosszú fejlesztésével, kiadásával, majd gyors sikerével vagy sikertelenségével járó kockázattal.

A játékok folyamatos fejlesztéséhez,

a szerverek működtetéséhez és a nagy sávsebességű biztosításához is elengedhetetlenek a törzsvásárlók. Az Ultima Online és az Everquest indulása előtt az előfizetési modell gyűny megfigyelték tárgya volt, de az Origin és a 989 Studios bizonyította, hogy a megfelelő tartalom a megvételre játékosok jó részét lekötöheti, és újakat is hozhat.

A rendszeres előfizetési díjra vágyó cégek legnagyobb kihívása, hogy hogyan foghatják hálójukba a hétköznapi játékosok hatalmas tömeget. Egy újabb kérdés, amelynek megválaszolásával már foglalkoztunk a gazdasági vezetők – és talán a játékos fejlesztők is.

(Forrás: Avault)

# A karrierhálózatoké a jövő?

Az Forrester Research internetes piacukatót cég napokban kibocsátott sajtóközleményében az internetes állásközvetítő-piac változásait elemzi, illetve a jövőre vonatkozóan fogalmaz meg trendeket. A Forrester kutatásaira alapozva állítja, hogy az online recruitment piac az elkövetkező 5 évben radikálisan megváltozik. A jelenleg működő állásközvetítő oldalaknak elengedhetetlenül tovább kell fejlődniük a túléléshez.

A digitális korban az úgynevezett „karrierhálózatok” alkotják majd az emberi erőforrás elsődleges piacát – állítja a Forrester vezető kutatója. Ezek a kariernedező oldalak fogják majd össze a munkavállalókat és a munkaadókat számára kínált szolgáltatásokat, és mindkét felet egy folyamatos kapcsolat keretében szolgálják ki. A karrierhálózat három alapvető összetevője: a profilok, avagy önéletrajzok adatbázisa, az állásadatbázis, valamint a két oldal között kapcsolatot teremtő intelligens, a preferenciákat is kezelni tudó keresőgép. A webhasználat kritikus tömegének eléréséhez nagy mennyiségű minőségi

önletrajz és állásajánlat összegyűjtésére és azok folyamatos kezelésére, karbantartására van szükség.

A verseny nyertesei hosszú távon azok a piaci szereplők lesznek, akik megfelelő technológia birtokában képe-

my háttérrel rendelkeznek szakmai szervezeteknek (például a Society for Human Resource Management – [www.shrm.org](http://www.shrm.org)) van esélyük a piacvezető szerep megszerzésére.

Előrejelzések szerint 2005-re a kari-

erhálózatok bonyolítják majd le a 7,1 milliárd dolláros online recruitment piacának 55%-át. Összességében a toborzó cégek mintegy 4 milliárd dollár kötetnek majd online állásírdetésekre, 2 milliárd dollár online értékelésre és tréningre, az egyéb kapcsolódó humánpolitikai szolgáltatások pedig hozzávetőleg 1 milliárd dolláros bevételt hoznak.

A Forrester 3000 internetfelhasználó bevonásával értékelte az online állásközvetítő szolgáltatások hatékonyságát. Közömben az e szolgáltatásokat használó álláskeresők száma töretlenül növekszik, többen elégedetlenül nyilatkoztak a jelenleg működő állásközvetítő szolgáltatások hatékonyságáról, az álláskeresők egy része ugyanis még nem jutott ilyen módon konkrét munkajánlatokhoz. A hirdetői oldalt felmérve a kutató cég megismerjövölt 50 vállalati humánpolitikust, akik azonban úgy találták, hogy az internet felületén történő állásírdetés hatékonyabb és célravezetőbb, mint a tradicionális, offline módszerek. A munkaadók 2004-ig összességében mintegy 52%-kal tervezik növelni az interneten keresztül toborzásra költött költségeiket, a hagyományos, főként a nyomtatott sajtóban megjelenő hirdetésekben és személyzeti tanácsadókon keresztül toborzás költségét pedig 31%-kal kívánják csökkenteni.

(Forrás és további részletek: [www.nua.ie](http://www.nua.ie), [www.interbiznet.com](http://www.interbiznet.com), valamint [www.forrester.com](http://www.forrester.com).)

FORRESTER RESEARCH ESTABLISHED THROUGH THE TECHNOLOGY CHANGE

February 22, 2000

FORRESTER

1 NEW RESEARCH LENS

INTERNET POLICY & REGULATION

NTT DoCable Sets The Mobile Internet Standard

Andersen Consulting Commits To Dot Coms

Hacker Attacks North: Is See Here

Register To Read The Death Of IT Support

Baseline Research: Research For Internet Entrepreneurs

QUOTE OF THE DAY

FORRESTER'S LE

Our research spans the technology marketplace analysis of the global society and business.

Bill Stroh, CEO

The Business Voyage

Power Rankings

What's New?

Hot Internet Topics

Hot Thinking

sek lesznek kiépíteni olyan karrierhálózatokat, ahol mindez olajozottan megvalósul. A Forrester szerint az AOL-Monster vagy a Yahoo-WebHire típusú szövetségeknek, valamint a ko-

## SCO Unix operációs rendszerek, SCO üzleti informatikai környezetekhez!

Az SCO operációs rendszerek a legelterjedtebb kereskedelmi Unix rendszerek. Intel- alapú hardveren futnak, ezért alacsony költséggel üzemeltethetők. Kitűnően skálázhatók multiprocesszoros rendszerekben.

## Megbízhatóság + teljesítmény

UnixWare 7.1  
OpenServer 5

## NonStop Clusters

A különösen nagy megbízhatóságu futtorított rendszerekhez.



**Arco Systems Kft.**  
1119 Budapest, Fehérvári út 83.  
Telefon: 464-7500 Fax: 464-7555  
E-mail: [info@arco.hu](mailto:info@arco.hu) Honlap: [www.arco.hu](http://www.arco.hu)

## Helyesbítés

Lapunk 2000. január 28-ai számában az „Online munkaerőpiac – Munkavállalók új generációja” című cikkünkben tévesen a HVG-nek tulajdonítottuk a [www.jobbank.hu](http://www.jobbank.hu) állásközvetítő oldalt. A valóságban a HVG-nek semmilyen érdekeltsége nincs a JobBank Kft.-ben, amit csak megerősít az a hír, hogy a közeljövőben saját fejlesztésű online recruitment szolgáltatással jelenik meg az interneten.

(A hazai álláspiacokon kulcsszerepet betöltő HVG internetes állásközvetítőként való megjelenése valódi csémegének ígérkezik, ezért az induló szolgáltatást hamarosan NY|erőforrás rovatuánknak is részletesen bemutatjuk.)

## Kössön most...

Ha most megkötí átalánydíjas szerződését a VAR Kft.-vel, az állapotfelmérést és a szaktanácsadást ingyenesen\* biztosítjuk!  
...átalánydíjas szerződést!

Tudja Ön, hogy: **Vagy esetleg:**  
- milyen szoftvert szeretne használni, - nem biztonságos a rendszere,  
- milyen sw., hw. és hálózatbővítési - nem elég gyors a rendszere,  
lehetőségei vannak, - nincs informatikusa,  
- melyek a legkedvezőbb upgrade lehetőségei, - nem tudja milyen lehetőségei vannak  
- gyakran vírusos vagy/és lefagy a gépe? az informatikai beruházások terén?

### Amit ajánlunk Önnek:

Szaktanácsadás, Informatikai jövőkép, Oktatás, Állapotfelmérés,  
Hálózat optimalizálás, Átalánydíjas szerződés

### Garanciánk erre:

ISO minősítéstünk, Több éves rendszerintegrátori tapasztalatok, Referencia listánk, Szakmai háttérünk, Országos partner és szervizhálózatunk, Céges minősítéseink, Mémőkeink egyéni szakmai minősítései

\* Minimum 3 hónapos szerződés esetén! Pontos felvilágosítás: Szabó Péter 14 mentők

**VAR** VAR COMPUTER E-mail: [var@var.hu](mailto:var@var.hu)  
Béla Gyulavári utca 11/a H-P: 9-00-17-00 Web: [www.var.hu](http://www.var.hu)  
1149 Budapest Erzsébeti út 11/a • Tel: 22-22-82 • Fax: 36-32-781

Aki nem szereti az utánjárást, de szeret jól járni, nálunk vásárol!

**PRIMonline**

## Internetes áruház!



Fotó-optika



Irodatechnika



Szórakoztató-elektronika



Számítástechnika



[www.prim.hu](http://www.prim.hu)

**Kedvező árak otthonról!**



Stabilan pörög  
az üzlet

A stabilitás az üzleti életben nagymértékben függ attól, hogy Ön mennyire képes egyensúlyozni. Ebben segít Önnek stabilitásával az új HP Vectra számítógép.

A komponens konzisztenciának köszönhetően a „gold disc” cseréjére soha nincs szükség, így a számítógépes környezet is stabil marad, és Ön is lépést tarthat a technológia fejlődésével.

#### MOST INGYEN FELFRISÍTJÜK

Amennyiben Ön 2000. január 1. és február 29. között magyar nyelvű Windows NT® 4.0 operációs rendszerrel ellátott HP Vectra számítógépet vásárol, úgy juthat hozzá az ingyenes Windows® 2000 frissítéshez, hogy a megrendelés posta és médiaköltségét a Hewlett-Packard állja.

netto 203 900 Ft-tól  
monitor és CD nélkül

#### HP Vectra VEi7 és VEi8

Intel® Celeron™ Processzor 460MHz vagy  
Intel® Pentium® III Processzor 500MHz /  
4,3 GB vagy 8,4 GB merevlemez / 64 MB  
memória (SDRAM) / 3COM 10/100Base-TX  
LAN hálózati kártya / Matrox MGA G200  
AGP Ex video 4 vagy  
8 MB Video RAM / 16-bit sztereó hang /  
Microsoft® Windows NT 4.0 Magyar



TOVÁBBI INFORMÁCIÓKÉRT LÁTOGASSON EL WEBLAPUNKRA: [HTTP://WWW.HP.HU/W2000](http://www.hp.hu/w2000) VAGY HÍVJA A HP VEVŐSZOLGÁLATOT: 382-1111



Albacomp  
Digital  
Duna Elektronika  
Integrator  
Kventa  
Műszertechnika Computer Rt.  
Selectrade

8000 Székesfehérvár, Mártírok útja 9.  
6723 Szeged, Csongrádi sgt. 83.  
1139 Budapest, Frangepán u. 56.  
1191 Budapest, Eötvös u. 3.  
1067 Budapest, Podmaniczky u. 37  
1107 Budapest, Szállás u. 21.  
1106 Budapest, Fehér út 10.

22/315-414  
62/488-380  
237-7292  
281-3931  
269-5262  
432-9515/19  
264-3333

sales@albacomp.hu  
digital@digital.co.hu  
sales@dunaelektronika.hu  
szabo.levente@integrator.hu  
kventa@kventa.hu  
fband@mtcomp.hu  
company@selectrade.hu

Az ajánlat 2000. február 29-ig és 252 Ft/USD árfolyamig érvényes.  
Intel, the Intel Inside logo and Pentium are registered trademarks of Intel Corporation.